16+

Независимая общероссийская газета

ПРОМЫШЛЕННЫЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

Газета о промышленности, газета для промышленников

www.promweekly.ru

11 июля — 17 июля 2016 года

№ 24 (612)

В НОМЕРЕ:

НОВОСТИ 2–3

Договор лизинга на 16,1 млрд руб.
Соглашение о стратегическом сотрудничестве
стр. 2

ПАО «ФСК ЕЭС»
Утверждена Программа инновационного развития
стр. 2

Фонд для санации банков
Комитет Госдумы по экономполитике считает предложение ЦБ логичным
стр. 2

ТПП РФ International
Сергей Катырин обозначил векторы развития
стр. 3

Юбилейный «ИНТЕРПОЛИТЕХ»
Международная выставка средств безопасности
стр. 3

Термоупрочнение изделий
Холдинг освоил новую технологию
стр. 3

СТРАТЕГИИ РАЗВИТИЯ 4–5

KADEX-2016
Главный оборонный форум Казахстана и Азии
стр. 4

АКТУАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА 6

Три пятилетки «ДВЭУК»
Электроэнергетика Дальнего Востока:
стр. 6

Комплексный инжиниринг
Опыт воплощения уникальных компетенций
стр. 7

Чемпионат Системного оператора
Всероссийские соревнования персонала
стр. 7

ПОДРОБНОСТИ 8

Социальная активность
РМП на площадках муниципальных форумов
стр. 8

ВАЖНАЯ ТЕМА

В Кремле разделяют позицию правительства о необходимости оптимизации расходов бюджета, заявил журналистам пресс-секретарь президента России Дмитрий Песков: «Есть общее понимание, которое разделяется и в администрации [главы государства], и в правительстве относительно необходимости упорядочения бюджета в сторону его оптимизации по ряду расходов дабы соответствовать тем экономическим реалиям, в которых мы живем». В то же время он отметил, что говорить о каких-то конкретных параметрах такой оптимизации или о «каких-то суммах сокращений сейчас не нужно», так как бюджетирование — «процесс непростой». Накануне на совещании у Дмитрия Медведев одобрили заморозку расходов федерального бюджета на три года на номинальном уровне в 15,78 трлн руб. Советник президента Сергей Глазьев назвал предложение о заморозке «абсолютно безумной мерой», которая приведет к сокращению реальных расходов.

Три пятилетки «ДВЭУК»

Электроэнергетика Дальнего Востока: старые проблемы — новые вызовы

Исполняющий обязанности генерального директора АО «Дальневосточная энергетическая управляющая компания» («ДВЭУК») Дмитрий Селютин в эксклюзивном интервью «Промышленному еженедельнику» подвел итоги 15-летней работы компании на Дальнем Востоке.

— Дмитрий Эдуардович, Дальний Восток — регион специфический: большие территории, суровый климат, малая плотность населения... Безусловно, все это повлияло на развитие дальневосточной энергетики. Какие основные ее особенности вы можете выделить?

— Среднегодовые темпы прироста электропотребления в целом по энергозоне ДФО за последние пять лет выше среднероссийских показателей — 1,3% против 0,4% в среднем по России. Однако динамика электропотребления по дальневосточным субъектам неоднозначна. Это связано с тем, что структура энергетики действительно имеет очень серьезные особенности, которые были сформатированы в период становления экономики Дальнего Востока, начиная с конца XIX века. Об электроэнергетике региона можно говорить долго, но сегодня важно понять, что произошло в этой сфере за последние 25 лет — за тот период, когда начались масштабные преобразования как в экономике России, так и, собственно, в электроэнергетической отрасли.

Базовым принципом реформирования электроэнергетики России являлась попытка формирования конкурентного рынка электроэнергии и мощности. В связи с географическими, технологическими, экономическими, геополитическими особенностями этот процесс на Дальнем Востоке проходил совершенно особым образом. Сейчас можно сделать выводы, что получилось в электроэнергетике в ходе реформы, что не очень удалось, а что нужно забыть, как тяжелый сон.

В целом дальневосточную модель реформы электроэнергетики следует признать неудачной. Создан квазирынок с большой долей административной составляющей, который не только не содержит драйверов внутреннего развития, а, скорее, консервирует собственное далеко не блестящее состояние. Система управления энергетикой региона предельно бюрократизирована. Эта бюрократизация проявляется как в чрезвычайно сложной корпоративной составляющей принятия решений, так и в избыточности административно-государственного влияния.

Администрирование тарифов с целью их минимизации по факту не приводит к повышению эффективности тарифной структуры, а, напротив, ухудшает ее через рост удельного веса управленческих расходов, снижение доли затрат на реновации и инвестиции, предопределяет необходимость перекрестного субсидирования.

Энергокомпании, работающие на Дальнем Востоке, борются в результате не за эффективность, доходность работы, не за потребителя, а за административно-государственный ресурс, позволяющий снижать убытки.

Никаких инвестиций, кроме бюджетных, либо опосредованно бюджетных через компании с государственным участием в электроэнергетику региона за последнее десятилетие не осуществлялось. Это, если хотите, диагноз состояния отрасли.

— Предпринимались ли какие-то попытки изменить ситуацию?

— Такое понимание пришло в середине нулевых после вывода не только об отсутствии потенциала роста электроэнергетики макрорегиона, но и ее неизбежной деградации с точки зрения состояния активов. Поэтому в тот период было осуществлено несколько если не разнонаправленных, то уж точно не синхронных попыток провести некие терапевтические процедуры по излечению болезней, которыми страдает организм отрасли, некоторые из которых хронические, а некоторые вновь приобретенные.

Во-первых, к числу таких попыток можно отнести инкорпорирование «РАО ЭС Востока» в структуру «Русгидро». Последняя лучше себя явно чувствовать не стала, поэтому возник вопрос о ее докапитализации в целях рефинансирования долгов «РАО ЭС Востока». Возможно, это свершится, что, впрочем, абсолютно не ликвидирует сами причины роста долговой нагрузки генерирующих и сетевых компаний Дальнего Востока.

Во-вторых, государство осуществило несколько серьезных бюджетных инъекций в дальневосточную энергетику. Это строительство крупных сетевых объектов силами «ДВЭУК» в Приморском крае, Республике Саха (Якутия), Амурской и Магаданской областях. Аналогичные процедуры проводятся и через финансирование строительства объектов тепловой генерации, интегрируемых в контур «Русгидро». Эффект от этих мероприятий, безусловно, немгновенный, но по симптомам полезный.

В-третьих, становится все более очевидной тенденция к формированию единого «центра силы» в электроэнергетике Дальнего Востока, причем на эту роль, зачастую против своей воли, а «только волею государства, повелевшего», поочередно претендуют национальные энергокомпании. В текущем режиме это «Русгидро», время от времени о таком же желании и возможностях заявляют сетевые монополии — «ФСК» и «Россети». При этом не стоит забывать, что центростремительная тенденция в отрасли уравновешивается центробежной силой. Это не только закон физики, но и закон системной организации. Поэтому не стоит рассчитывать на однозначно положительный эффект консолидации в одной структуре генерации, транспортировки, распределения и сбыта электроэнергии. Последствия деятельности в условиях монополии хорошо известны.

— А что делать в данный момент, чтобы «вылечить» дальневосточную энергетику?

— Необходимо избавиться от иллюзий, что существует «чудо-таблетка» от болезней дальневосточной энергетики. Поручим Дальний Восток «Русгидро» — и доктора из крупнейшей российской энергокомпании все вылечат. Практика показывает, что так не происходит, а наблюдается ровно обратный процесс: долги Дальнего Востока ухудшают финансовое самочувствие материнской компании. Поэтому необходим комплекс согласованных, хорошо продуманных мер.

На сегодняшний день важно восстановить полностью уничтоженный системный процесс по формированию прогнозных балансов производства и потребления электроэнергии. Ранее эту работу осуществляло АПБЭ (Агентство по прогнозированию балансов в электроэнергетике). Министерство энергетики самоустранилось от формирования прогнозных балансов в принципе, Российское энергетическое агентство такой задачи перед собой не видит. «Системный оператор ЕЭС России» формирует балансы, во-первых, только по зоне своей ответственности, исключая технологически изолированные энергосистемы, во-вторых, не располагая данными потенциальных инвесторов на Дальнем Востоке, в-третьих, эта работа, как правило, осуществляется в тарификационных целях.

Я был участником нескольких совещаний на высоком уровне, где обсуждались вопросы целесообразности строительства крупных сетевых объектов в восточной части России, например, энергомоста Магадан — Чукотка, технические решения по внешнему энергоснабжению газопровода «Сила Сибири», трубопроводной системы «Восточная Сибирь — Тихий океан» (ТС ВСТО), золоторудных месторождений на северо-востоке Иркутской области.

(Окончание на стр. 6)

ЦИФРА НЕДЕЛИ

Индекс деловой активности (PMI) в российской сфере услуг по итогам июня 2016 года составил 53,8 балла против 51,8 балла месяцем ранее (данные компании Markit). Значение индекса приблизилось к зафиксированному в апреле трехлетнему максимуму (54,2 балла) и заметно выше критических 50 баллов, что указывает на продолжение роста деловой активности. Зафиксированный в июне прирост оказался наибольшим с июля 2015 года.

СОВРЕМЕННЫЙ ПРОМЫШЛЕННЫЙ ДИЗАЙН
во всех его воплощениях

Подготовка и издание книг, буклетов, проспектов

Разработка и доработка корпоративного стиля
Дизайн тары и упаковок

Корпоративная и презентационная полиграфия

Выставочные стенды, корпоративная экспозиция

Организация, оформление и проведение выставок, форумов, презентаций

Оформление и защита промышленных образцов

Плакаты, транспаранты, наглядная агитация

Ребрендинг «под ключ»

Редакция «Промышленного еженедельника» совместно с Лабораторией промышленного дизайна «Промо-дизайн», опираясь на многолетний опыт работы в области промышленности и энергетики, предлагают широкий круг услуг по разработке и реализации заказов и проектов в области промышленного дизайна.

Разработка концепций и предложений — бесплатно!

+7-985-766-3923
doc@promweekly.ru

KADEX-2016

Главный оборонный форум Республики Казахстан и Центральной Азии

Валерий Стольников
Астана — Москва, фото автора

Крупнейшим средне-азиатским оборонным форумом этого лета безусловно стала IV Международная выставка вооружения и военно-технического имущества «KADEX-2016», которая прошла в Астане на авиационной базе Вооруженных Сил Республики Казахстан. Выставка оценивается экспертами как очень успешная, причем, не только на фоне предыдущей, но и в контексте глобального рынка вооружений. Среди ряда выводов, к которым пришли специалисты, остановиться хочется на двух ключевых тезисах. Первый: Казахстан активно наращивает собственный оборонно-промышленный комплекс и амбиций ему на этом пути – не занимать. Второй: Россия не просто сохраняет стратегическое лидерство в регионе по поставкам вооружений и военной техники, но и получает новые перспективные возможности по участию в программах, которые условно можно назвать Make in Kazahstan. В общем, широкое поле для технологического созидательного партнерства.

Отношения между Российской Федерацией и Республикой Казахстан не нуждаются в особых комментариях, их самый добрососедский и перспективный стратегический характер — общеизвестен. Напомним, что Казахстан стал первым государством СНГ, заключившим с Россией Договор о дружбе, сотрудничестве и взаимной помощи (25 мая 1992 года). Договор предусматривает создание общего военно-стратегического пространства, совместное использование военных баз, полигонов и иных военных объектов в случае угрозы России или Казахстану. 28 марта 1994 года был подписан Договор о военном сотрудничестве двух стран. В целом, начиная с 1992 года, по различным аспектам военного и военно-технического сотрудничества меду нашими странами было подписано более 60 документов.

С января 2001 года функционирует двусторонняя комиссия по военно-техническому сотрудничеству. 24 декабря 2013 года в Москве президенты Владимир Путин и Нурсултан Назарбаев заключили Договор о военно-техническом сотрудничестве.

(Окончание на стр. 4)

ПРИОРИТЕТ

Оргкомитет премии «ПРИОРИТЕТ» сообщил об открытии с 4 июля 2016 года второго этапа приема заявок от участников Национальной премии в области импортозамещения «ПРИОРИТЕТ-2016». Подать заявку можно на сайте Премии. Второй этап подачи заявок на «ПРИОРИТЕТ-2016» продлится до 31 августа 2016 года.

К участию в конкурсе 2016 года приглашаются компании, работающие на российском рынке в сфере импортозамещения товаров и услуг и достигшие успехов благодаря налаживанию и развитию собственного производства, разработке новых технологий, перспективным идеям и проектам, выпуску импортозамещающих продуктов, товаров и услуг. Участниками премии «ПРИОРИТЕТ-2016» могут стать компании и организации любой формы собственности и организационной структуры — как крупные корпорации, так и средние и малые предприятия. Для участия в премии «ПРИОРИТЕТ-2016» достаточно Заявки, которая заполняется в свободной форме в предварительно выбранной номинации, которых в этом году стало больше.

Согласно промежуточным итогам первого этапа на участие в премии поступило 48 заявок из 21 региона РФ. Соискателями «ПРИОРИТЕТа-2016» стали компании и организации, представляющие 14 отраслей экономики России, в том числе IT-сферу, медицину, сельское хозяйство, легкую и оборонную промышленность, станкостроение, металлургию, химическую промышленность, производство товаров народного потребления и другие. Наибольшее число заявок поступило в номинацию «ПРИОРИТЕТ-Машиностроение».

«Масштабы и полнота информационной поддержки предоставляется компаниям-номинантам, раньше других подавших заявку на участие в премии», подчеркнул С. Безинский.

Каждая заявка на участие сначала проходят квалификационный отбор. По итогам отбора претенденту присваивается звание Номинанта, которое позволяет участнику принять участие в борьбе за звание Лауреата в каждой из номинаций и за специальные премии «ПРИОРИТЕТ-2016». Лауреатов определяет независимый Экспертный совет, в который входят представители власти, бизнеса, общественные деятели. Списки номинантов и лауреатов премии «ПРИОРИТЕТ-2016» публикуются на сайте Премии: http://prioritetaward.ru.

Торжественная церемония награждения номинантов и лауреатов Национальной премии в области импортозамещения запланирована на 2 ноября 2016 года в Технопарке «Сколково».

Премия «ПРИОРИТЕТ» — это ежегодный конкурс, организованный для поддержки и поощрения производителей в сфере конкурентного замещения товаров и услуг. Это первая и единственная на сегодня в России авторитетная в профессиональном сообществе, массовая и брендированная награда лучшим предприятиям страны, достигшим наибольших успехов в области импортозамещения. Премия проходит при поддержке Минпромторга России, Минсельхоза России, ТПП РФ, РСПП, «Деловая Россия», ФАС России, Комитета, а также других профильных и отраслевых организаций.

Ожидается, что в 2016 году в премии «ПРИОРИТЕТ-2016» примет участие больше 400 компаний. В прошлом году первая в истории России премия в области импортозамещения «Приоритет-2015» собрала 305 участников из 41 региона страны в 18 основных номинациях.

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ

Сергей Катырин обозначил стратегию международной деятельности ТПП РФ

В Государственной Думе поддерживают предложение Центрального банка РФ

КОРОТКО

Инновационный кластер
Исполняющий обязанности губернатора Тверской области Игорь Руденя встретился с главой МЧС России Владимиром Пучковым. Стороны обсудили вопросы взаимодействия, в том числе совместные действия по обеспечению пожарной безопасности. Игорь Руденя отметил эффективное сотрудничество с региональным управлением ведомства. Как отметил Владимир Пучков, для повышения эффективности работы Центра управления в кризисных ситуациях ГУ МЧС России по Тверской области, который он посетил, в Твери будет создан мощный инновационный кластер. В его задачи будет входить отработка современных 3D моделей для прогнозирования ЧС, связанных с природными пожарами, защитой населенных пунктов от огня, оказанием помощи населению. Руководитель области и глава МЧС России обсудили вопросы создания вертолетных площадок в регионе для целей медицины катастроф, обеспечения безопасности во время проведения в Тверской области рок-фестиваля «Нашествие». В рамках рабочей поездки Министр посетил также Центр материально-технического обеспечения федеральной противопожарной службы. Во время общения с личным составом учреждений Владимир Пучков поблагодарил сотрудников за высокий профессионализм и эффективную работу по обеспечению безопасности населения.

Аэрофлот: новый онлайн продукт
Аэрофлот запустил новый онлайн продукт для путешественников - ХИТ-Пакет. Теперь на сайте www.aeroflot.ru на самых выгодных условиях можно приобрести путешествие в любую точку мира, куда проложена маршрутная сеть полетов авиакомпании Аэрофлот – перелет, отель, страховка, визу и трансфер в одном ХИТ-Пакете. Чтобы воспользоваться сервисом, необходимо на странице https://packages.aeroflot.ru в специальной форме задать критерии поиска: пункт вылета/прилета, даты пребывания и количество путешественников. Система бронирования автоматически подберет оптимальные варианты, включающие в себя лучшие цены на каждую услугу в составе пакета без дополнительных комиссий и сборов. Участникам программы «Аэрофлот Бонус» при покупке ХИТ–Пакета автоматически начисляются мили.

Автоматизация АЭС
Генеральный директор АО «РАСУ» Андрей Бутко и Вице-президент группы промышленных и энергетических систем Mitsubishi Electric Corporation (MELCO) Кацуи Фурута встретились во время проведения Всемирной атомной выставки (World Nuclear Exhibition), которая традиционно собирает ведущих мировых игроков атомной отрасли. Как отметил генеральный директор АО «РАСУ» Андрей Бутко, «сотрудничество с ведущими международными компаниями — разработчиками решений в области АСУ ТП является важным элементом стратегии развития «Русатом – Автоматизированные системы управления» (РАСУ) на международных рынках. Мы готовы к обмену опытом и взаимодействию в рамках проектов по сооружению АЭС. Однако при выборе партнеров мы ориентируемся, прежде всего, на возможность обеспечить локализацию инжиниринга и производства оборудования».

Договор лизинга на 16,1 млрд руб.

АО «Газпромбанк Лизинг» и АО «ФГК» заключили договор возвратного лизинга железнодорожных вагонов с предельной стоимостью 16,1 млрд руб.

Генеральный директор АО «ФГК» Алексей Тайчер сообщил, что сделка заключена в рамках Соглашения о стратегическом сотрудничестве с Газпромбанком, подписанного на ПМЭФ.

«Цель договора возвратного лизинга — привлечение финансирования для реализации программы долгосрочного развития компании и обновления собственного вагонного парка. Этот шаг позволит АО «ФГК» повысить конкурентные преимущества на операторском рынке, обеспечивая клиентов востребованным и качественным подвижным составом», — подчеркнул Алексей Тайчер.

Заключение договора возвратного лизинга стало первой сделкой АО «Газпромбанк Лизинг» и АО «ФГК» после подписанного в июне Соглашения, когда стороны договорились о взаимовыгодных условиях совместной работы по проектам Федеральной грузовой компании с привлечением финансирования со стороны Газпромбанка и его дочерних обществ.

Генеральный директор АО «Газпромбанк Лизинг» Максим Агаджанов в свою очередь отметил: «Железные дороги — это «кровеносная система» нашей страны, и от ее эффективной работы во многом зависит дальнейшее развитие системообразующих отраслей российской экономики. Наша компания обладает серьезной экспертизой в области транспорта, поэтому мы рады возможности реализации такого крупного совместного проекта с одним из ключевых игроков рынка грузовых железнодорожных перевозок — Федеральной грузовой компанией».

ЦИТАТА НЕДЕЛИ

Владимир Путин,
Президент Российской Федерации

«Правительство России приступило к формированию федерального бюджета на новый трёхлетний период. Нужно учитывать, что 2018 и 2019 годы станут первыми годами реализации новой госпрограммы вооружения. На реализацию мероприятий госпрограммы ОПК запланировано выделить значительные государственные ресурсы, и мы рассчитываем, что это позволит оборонным предприятиям к 2020 году в полном объёме выпускать требуемое количество вооружений и военной техники».

КОРОТКО

«Якутуголь»: высокие темпы добычи
По итогам работы за первое полугодие 2016 года АО ХК «Якутуголь» (входит в Группу «Мечел») добыло 5,1 млн т угля, что на 17% выше показателей аналогичного периода прошлого года. Рост показателей добычи угля к аналогичному периоду прошлого года отмечен во всех подразделениях компании. За первые шесть месяцев добыча угля на разрезе «Нерюнгринский» составила более 4,6 млн тонн угля энергетических и коксующихся марок — это позволило на 16% превысить показатели добычи первого полугодия прошлого года. Специалисты шахты «Джебарики-Хая» добыли 306 тыс. тонн угля, увеличив свой результат на 29%. На разрезе «Кангаласский» при добыче 133 тыс. т рост к показателям прошлого года составил 10%. Положительная динамика отмечена и в перерабатывающих подразделениях компании.

Канаты для буровых
Белорецкий металлургический комбинат (АО «БМК») в первом полугодии 2016 года отгрузил потребителям на 7% больше стальных канатов, чем за аналогичный период прошлого года. Объем отгрузки составил около 30 тыс. т. Наиболее востребованными на рынке стали талевые канаты для буровых установок нефтегазовой промышленности. Наибольший рост продаж канатов пришелся на первый месяц лета. В июне БМК реализовал 4,1 тыс. т этой высокомаржинальной продукции, что на 75% больше аналогичного месяца 2015 года. Помимо канатов для буровых установок, наиболее востребованными в первом полугодии 2016 года оказались также экскаваторные канаты для предприятий горнорудной, алмазодобывающей промышленности и для энергетической отрасли.

ПАО «ФСК ЕЭС»

Утверждена Программа инновационного развития

Совет директоров ПАО «ФСК ЕЭС» утвердил актуализированную Программу инновационного развития Федеральной сетевой компании на 2016-2020 гг. с перспективой до 2025 года. Программа актуализирована в соответствии с поручениями Правительства РФ.

При разработке Программы учитывались результаты проведенного анализа технологического и инновационного уровня ФСК ЕЭС, прогноз развития рынков и технологий, ключевые результаты комплексного сравнительного анализа параметров функционирования ФСК ЕЭС с международными аналогами, а также рекомендации Минэнерго, Минэкономразвития, Минобрнауки РФ и институтов развития.

В Программе выделены инновационные проекты и мероприятия по семи основным направлениям инновационного развития Общества, приведен комплекс организационных мероприятий, направленных на совершенствование системы управления инновационной деятельностью, а также развитие сотрудничества с ФОИВ, институтами развития, ВУЗ, представителями малого и среднего бизнеса, фондами и экспертным сообществом через механизмы российского и международного взаимодействия СИГРЭ.

В рамках ежегодной отчетности планируется оценить достигнутые результаты и полученные эффекты от реализации Программы с выработкой предложений о необходимости дополнительной корректировки Программы с учетом рекомендаций, поступивших от внешнего сообщества и ФОИВ.

Фонд для санации банков

Комитет Госдумы по экономполитике считает предложение ЦБ логичным

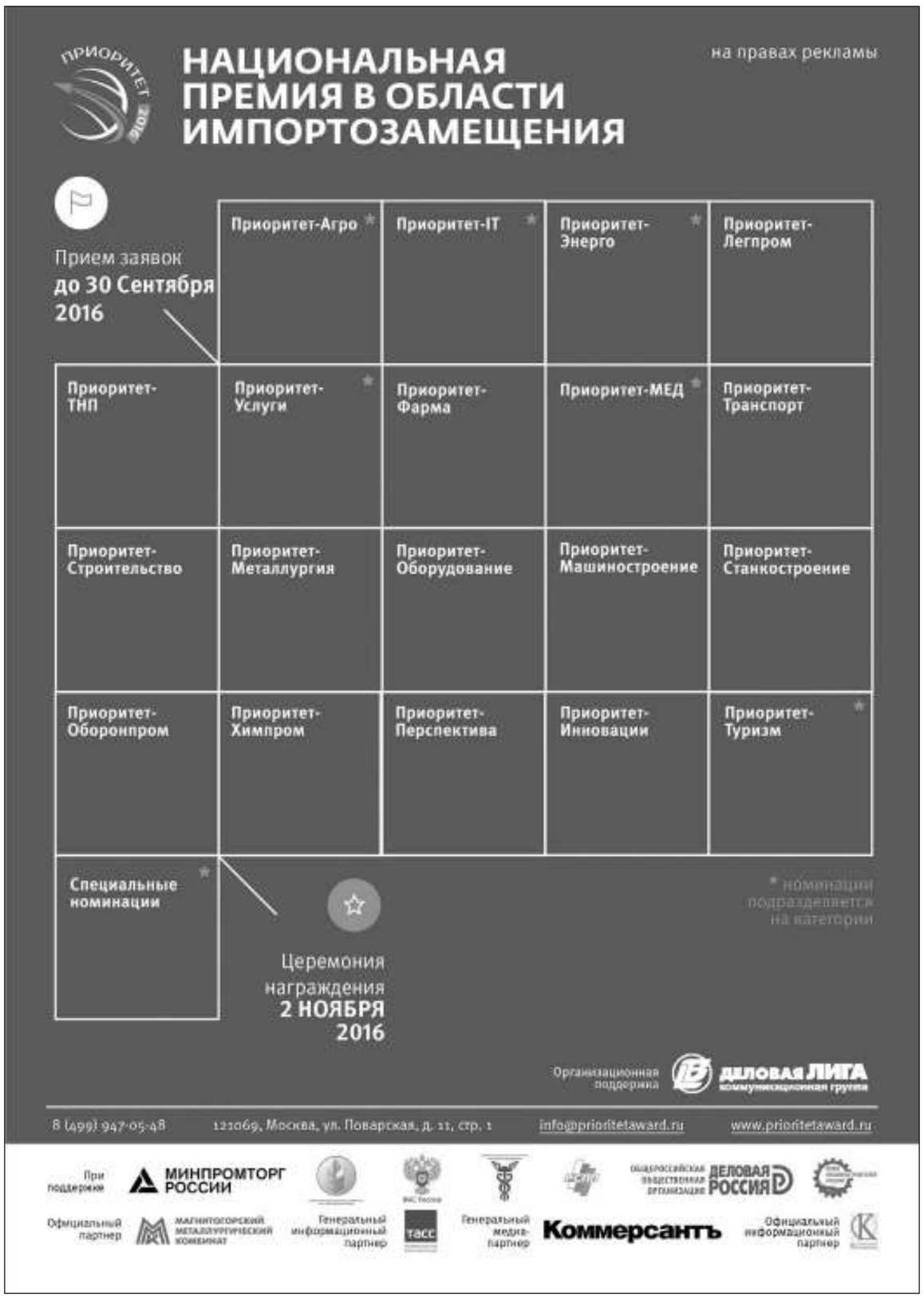
Предложение Центробанка создать специальный фонд для санации банков понятно и стоит того, чтобы его обсудить, заявил председатель Комитета Госдумы по экономической политике, инновационному развитию и предпринимательству Анатолий Аксаков.

Напомним: глава ЦБ Эльвира Набиуллина сообщила о том, что в Центробанке готовят законопроект о создании такого фонда, который будет входить в капитал банков, отправленных на санацию.

«Санация — лучше, чем отзыв лицензии, — пояснил Анатолий Аксаков. — И очевидно, что Центробанк не стремится отзывать лицензии у всех подряд». В то же время, по словам депутата, действующий механизм санирования «неоднозначен».

«Есть случаи, когда санируемый банк используется, как «банк плохих долгов», куда сбрасываются все плохие кредиты банка-санатора, а выделяемые финансы используются для улучшения положения самого банка-санатора, что неправильно». Кроме того, по словам парламентария, нередко затягиваются сроки санации, так как известно, что в этот период оказавшийся в сложном положении банк имеет право не соблюдать нормативы ЦБ.

«Любая организация, которая живёт в тепличных условиях, хочет, чтобы они длились как можно дольше», — признал Анатолий Аксаков. В связи с этим ЦБ приготовил вариант, предполагающий что он создаст специальный фонд, который будет сам капитализировать банк и вводить туда команду управленцев. «Эта идея понятна и логична», — считает Анатолий Аксаков.



ТПП РФ International

Сергей Катырин обозначил векторы внешнеэкономического развития

В ТПП РФ прошло расширенное совещание президента ТПП РФ Сергея Катырина с представителями Палаты за границей с участием руководителей комитетов ТПП РФ и объединений предпринимателей — членов Палаты. Обсуждались вопросы поддержки российских участников ВЭД. Также состоялось рабочее совещание представителей ТПП РФ за границей с руководителями структурных подразделений Палаты по вопросам практической деятельности.

«Нынешнее совещание проводится по итогам VII съезда ТПП РФ, состоявшегося 1 марта», — сказал Сергей Катырин, напомнив несколько знаковых моментов. Так, в работе съезда принял участие Президент России и в своем выступлении он четко определил, чего ждет от Палаты руководство страны. Говоря о внешнеэкономической деятельности, глава государства отметил роль Палаты в поддержке российского несырьевого экспорта, продвижении отечественных товаров за рубеж и подчеркнул необходимость активного сотрудничества ТПП РФ и Российского экспортного центра (РЭЦ). ТПП РФ, РЭЦ муниципальным и региональным ТПП поручено организовывать серию образовательных программ в субъектах Федерации для представителей малого и среднего бизнеса.

Развитие внешнеэкономической деятельности и поддержка российского бизнеса за рубежом являются одним из ключевых положений стратегии ТПП РФ до 2020 года. Приоритеты в этой сфере следующие: эффективность представления интересов российского бизнеса за рубежом, углубление интеграции нашего бизнеса в мировую хозяйственную системуыход на новые рубежи сотрудничества в рамках Евразийского экономического союза (ЕАЭС), СНГ, Союзного государства, ШОС, БРИКС; усиление потенциала зарубежных представительств ТПП РФ и деловых советов, созданных под эгидой Палаты

Для работы есть необходимые предпосылки. Подписано около 200 соглашений о сотрудничестве с зарубежными палатами и объединениями бизнеса. ТПП России является для деловых кругов России и других стран привлекательной площадкой для проведения международных встреч, конференций, симпозиумов, переговоров участников ВЭД. Ежегодно в ТПП РФ проводятся порядка 300 значимых мероприятий с участием иностранных партнеров.

Международная составляющая в работе Палаты — это представительства Палаты за границей и российские деловые советы с зарубежными странами. ТПП России представляет также интересы делового сообщества России в Деловом совете БРИКС, Деловом совете ШОС, на Азиатском форуме Боао, во Всемирной федерация торговых палат, Европалате, Конфедерации торгово-промышленных палат стран Азиатско-Тихоокеанского региона и т.д.

Безусловно, форпост международной работы ТПП РФ — это зарубежные представительства Палаты. Время сейчас сложное. Тем не менее, ежегодно растет число мероприятий, проводимых зарубежными представительствами совместно с торгово-промышленными палатами. На представителях Палаты лежит большая ответственность по разъяснению позиции России зарубежным партнерам, привлечению инвесторов, помощи российским предпринимателям в поиске и проверке иностранных партнеров, подготовке аналитических материалов о потребностях и возможностях зарубежных рынков, наличии в них ниш для российских поставщиков. Сергей Катырин особо отметил сводный аналитический материал о зарубежном опыте поддержки субъектов МСП при экспорте промышленной продукции (подготовлен загранаппаратом Палаты). Этот материал разослан для практического применения в территориальные палаты.

Сегодня ТПП РФ имеет 11 представительств в 10 странах, 4 из них — с региональным статусом. Представительства охватывают своей деятельностью более 20 государств. Активно развивается институт почетных представителей — сегодня их уже 23. В планах Палаты — открытие в среднесрочной перспективе несколько новых представительств. Предполагается расширить аппарат почетных представителей.

Представители Палаты за рубежом в целом успешно справляются с поставленными перед ними задачами. Но необходимо и дальше повышать эффективность работы. ТПП РФ разработала критерии оценки деятельности представителей, которые включают как содержательные аспекты работы (взаимодействие с партнерскими организациями, работа по поддержке экспорта, плотность контактов с территориальными палатами), так и количественные характеристики (отработанные запросы с мест, количество проведенных мероприятий разного формата, выступления в СМИ, привлеченные в ЦМТ и Экспоцентр клиенты).

Сергей Катырин обратил внимание участников совещания на следующие моменты:

- с 2011 года ТПП РФ работает над проектом «Электронная ТПП». Его неотъемлемой частью является наличие полноценного сайта каждого представительства. Но до сих пор далеко не все из них имеют такой сайт;
- в нынешних условиях объем работы представителей значительно возрастает, и необходимо подбирать советников, иметь вокруг себя пул надежных помощников и партнеров, чтобы в любой момент найти нужную информацию о рынке конкретной продукции, проверить возможного партнера, помочь с организационными вопросами делегациям наших предпринимателей;
- «адресная аудитория» представительств — это члены палатской семьи: территориальные палаты, отраслевые объединения бизнеса, профильные комитеты, деловые советы. Большинство представителей активно с ними взаимодействуют. Но случается и так, что члены нашей системы не могут связаться с представителем, ответы на запросы приходят с опозданием. Такого быть не должно;
- есть положительный опыт отлаженного взаимодействия представителей (например, в Австрии, Турции, Чехии) с деловыми советами. К сожалению, во многих случаях представители и деловые советы работают отдельно, не мультиплицируя эффект своей деятельности;
- следует начать более активно работать на уровне представительств и профильных комитетов.

Директор департамента экономического сотрудничества МИД РФ Евгений Станиславов, выступая перед участниками совещания, отметил, что наилучший результат возможен при слаженном взаимодействии торгпредств, дипмиссий, деловых советов, представительств ТПП РФ, РЭЦ и открывающихся за границей российских торговых домов. Сегодня западные политики должны прислушаться к сигналам со стороны своего бизнеса о бесперспективности взаимных санкций, сказал он. Дипломат сослался при этом на недавнюю встречу главы МИД РФ с делегацией Всемирной федерации торговых палат (ВФТП). Практически все члены делегации оценили санкции как бесперспективные и мешающие бизнесу (такие же мнения высказывались и на организованном ТПП РФ в конце июня форуме «Укрепление взаимодействия между Всемирной федерацией торговых палат и системой ТПП РФ», который состоялся также в рамках визита в Россию делегации ВФТП).

По мнению директора департамента координации, развития и регулирования ВЭД Минэкономразвития РФ Дениса Трефилова, сегодня уже существует большой потенциал продвижения наших товаров, который надо реализовать.

На ПМЭФ-2016 ТПП РФ и Российский экспортный центр подписали договор о сотрудничестве, сообщил генеральный директор РЭЦ Петр Фрадков. По его словам, соглашение — это конкретный план конкретных совместных действий: информационно-аналитическая работа, образовательная, разъяснительная деятельность и т.д. Усилия деловых советов, действующих под эгидой ТПП РФ, зарубежных представительств Палаты по продвижению российского бизнеса на внешние рынки очень важны для РЭЦ. Что же касается образовательного проекта (речь идет о разъяснении бизнесу, как выходить на внешние рынки и как там работать, какие способы и возможности поддержки наших экспортеров существуют и т.д.), то здесь содействие ТПП РФ крайне необходимо: в регионах именно через территориальные палаты проще всего дойти до малого и среднего бизнеса.

Нужно разработать методологию анализа нашего экспорта, чтобы точно знать, на каком направлении мы можем добиться успеха, уверен председателя Комитета ТПП РФ по вопросам экономической интеграции и внешнеэкономической деятельности, директор ОАО «Всероссийский научно-исследовательский конъюнктурный институт» Андрей Спартак. Он рассказал о деятельности реформированного комитета с учетом использования потенциала деловых советов и загранпредставительств ТПП РФ.

О своих подходах к продвижению российского бизнеса на внешне рынки и привлечению инвестиций в страну рассказали заместитель генерального директора ЦВК «Экспоцентр» Николай Гусев (в организации выставок и деловых миссий «Экспоцентр» активно использует возможности представительств ТПП РФ) и директор департамента международного делового сотрудничества о общественных связей Центра международной торговли Мария Трубникова (ЦМТ сосредотачивается на развитии делового международного сотрудничества, учитывая при этом необходимость развития сотрудничества на уровне регионов).

О различных аспектах взаимодействия с представителями ТПП РФ за рубежом, новых возможностях продвижения российских товаров на внешние рынки и необходимости знакомить российских предпринимателей со спецификой работы в отдельных странах говорили исполнительный директор Российско-австрийского делового совета Анатолий Головатый, председатель Комитета ТПП РФ по предпринимательству в текстильной и легкой промышленности, президент Российского союза предпринимателей текстильной и легкой промышленности Андрей Разбродин, вице-президент Московской ТПП Сурен Варданян, региональный представитель ТПП РФ в Восточной Азии (Китай, Пекин) Павел Кудрявцев, почетный представитель ТПП России в Швейцарии Артем Казаков.

Далее состоялось рабочее совещание представителей ТПП РФ за границей с руководителями структурных подразделений Палаты по вопросам практической деятельности. На нем, в частности, выступили вице-президенты ТПП РФ Владимир Падалко, Дмитрий Курочкин, Елена Дыбова.

Речь шла о взаимодействии представительств ТПП РФ с территориальными ТПП, объединениями предпринимателей, в том числе по вопросам малого и среднего бизнеса, инвестиций и инновационной деятельности, о содействии в организации бизнес-миссий. Анализировались вопросы выставочно-ярмарочной и конгрессной деятельности, аккредитации и взаимодействия с филиалами и представительствами иностранных юридических лиц, об информационном взаимодействии по вопросам оказания услуг и т.д.

Пресс-служба ТПП РФ

Юбилейный «ИНТЕРПОЛИТЕХ»

Международная выставка средств обеспечения безопасности государства

В этом году на площадке юбилейной Международной выставки средств обеспечения безопасности государства «ИНТЕРПОЛИТЕХ-2016» планируется работа специализированной экспозиции «Криминалистика. Аналитика». XX Юбилейная Международная выставка "ИНТЕРПОЛИТЕХ-2016" пройдет с 18 по 21 октября 2016 года в Москве на территории ВДНХ (павильон № 75). По вопросам участия можно обращаться в ЗАО «ОВК «БИЗОН».

За свою 20-летнюю историю Международная выставка средств обеспечения безопасности государства «ИНТЕРПОЛИТЕХ» приобрела особую актуальность и стала значимым событием не только для ее участников, но и для государственных структур, обеспечивающих безопасность в нашей стране. Ее главной целью было и остаётся содействие внедрению инновационных технологий в правоохранительную деятельность, повышение качественной составляющей оснащённости подразделений МВД России, других ведомств и специальных служб.

Специальная экспозиция «Криминалистика. Аналитика» проводится с целью широкомасштабного показа достижений отечественных и зарубежных производителей в области создания современных образцов криминалистической техники и аналитического оборудования, используемого в силовых структурах в интересах обеспечения безопасности государства, в медицине, научной сфере.

Экспозицию активно поддержал исполняющий обязанности начальника ФГКУ Экспертно-криминалистического центра МВД России И.И.Лукин. Учреждение является постоянным соорганизатором экспозиции и ее активным участником. В своем обращении к участникам руководитель приглашает заинтересованные организации принять участие в выставке и представить свои новейшие разработки криминалистической техники и аналитического оборудования.

Участниками экспозиции станут ведущие предприятия и учреждения, такие как: Агентство Химэксперт, Крим-Маркет, НПП КРИМТЕХТРЕЙД, ФГКУ «Экспертно-криминалистический центр Министерства внутренних дел Российской Федерации», Центр речевых технологий и другие.

В прошлом году выставку «ИНТЕРПОЛИТЕХ» посетили 15891 специалист и 32% из них проявили заинтересованность к экспозиции «Криминалистическая техника». 16% посетителей выразили желание приобрести криминалистическую технику.

Термоупрочнение изделий остекления

Холдинг «РТ-Химкомпозит» (входит в структуру Государственной корпорации «Ростех») освоил новую технологию автоматизированного термоупрочнения изделий остекления для различных отраслей промышленности.

Внедрение технологии термоупрочнения изделий остекления стало возможным благодаря вводу в эксплуатацию новой линии закалки производства компании Erdmann Enterprises Deutschland GmbH. Благодаря полученным возможностям расширен ассортимент термоупрочненного стекла в диапазоне толщин от 3,0 до 19,0 мм.

«Запуск оборудования позволил повысить производительность процесса воздушной закалки стекла в 6-8 раз, так как установка способна проводить обработку большего количества изделий за один технологический цикл, а также повысить качество продукции. Работа по модернизации оборудования будет продолжена.

В этом году мы планируем ввести в строй магнетронную вакуумную установку для нанесения токопроводящих покрытий и нового шлифовально-полировального станка, что существенно повысит производительность процесса изготовления электрообогреваемых изделий из стекла и их качество», — отметил генеральный директор Холдинга «РТ-Химкомпозит» Кирилл Шубский.

Крупногабаритное термоупрочненное стекло в настоящее время выпускается, преимущественно, для авиационной и судостроительной отраслей. Перспективной сферой применения является строительная отрасль.

Выполнение задачи по увеличению объема выпуска продукции гражданского назначения невозможна без внедрения новых технологий и расширения номенклатуры. В этом году предприятие Холдинга «РТ-Химкомпозит» ОНПП «Технология» уже освоило выпуск трех новых видов изделий остекления и до конца года планирует пустить в серию еще 21 наименование. Благодаря полученным производственным возможностям предприятие сможет уверенно осваивать новые рынки.

МЕЖДУНАРОДНОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО

KADEX-2016

(Окончание, начало на стр. 1)

2 марта 2016 года президент России подписал положение о порядке реализации этого договора. 16 ноября 2015 года глава российского государства поручил правительству провести переговоры о заключении соглашения с Казахстаном о порядке осуществления контроля за наличием и целевым использованием продукции военного назначения.

В рамках этих договорных отношений осуществляется активная поставка российских вооружений и военной техники в Казахстан. По данным международных экспертов оборонного рынка, с 1991 года по 2015 год из России в Казахстан было поставлено различных вооружений на $1,37 млрд. Часть вооружений была передана Республике на безвозмездной основе из наличия (с баз хранения и складов Вооруженных сил РФ).

С начала XXI века Россия начала поставлять Казахстану современное вооружение и военную технику, запасные части и комплектующие. В феврале 2000 года компания «Росвооружение» (ныне «Рособоронэкспорт», входит в Госкорпорацию «Ростех») подписала с казахстанским госпредприятием «Казспецэкспорт» генеральное соглашение, определившее основные направления военно-технического сотрудничества. С 1 января 2004 года вступило в силу соглашение о льготных условиях продажи Казахстану продукции военного назначения по российским внутригосударственным ценам.

В период с 1995 года по 2015 год Казахстану были поставлены десятки различных видов военной и авиационной техники, в том числе: истребители Су-27С, военно-транспортные Ил-76М, вертолеты Ми-8/17, Ми-17В-5, Ми-17, Ми-171Ш, легкие вертолеты «Ансат», многоцелевые истребители Су-30СМ, бронетранспортеры БТР-80А, БТР-80, БТР-82А, БПМ-97, бронеавтомобили «Тигр», боевые машины поддержки танков, противотанковые управляемые ракеты «Атака», тяжелые огнеметные системы ТОС-1А и другая техника. Отметим также, что Россия арендует на территории Казахстана семь крупных военных объектов общей площадью более 11 млн га, в числе которых — космодром Байконур, ряд испытательных полигонов, база обеспечения испытательных работ, радиотехнический узел Балхаш. 16 апреля 2015 года в Москве между двумя странами были подписаны протоколы к двусторонним соглашениям об использовании военных объектов на территории Казахстана (ратифицированы РФ 15 февраля 2016 года).

Сотрудничество между двумя странами развивается как в двустороннем, так и в многостороннем международном формате. Торговый представитель Российской Федерации в Республике Казахстан Александр Яковлев отмечает: «Деловые круги наших стран уже оценили преимущества новых условий сотрудничества в рамках ЕАЭС, что выражается в показателях товарооборота, объемах взаимных инвестиций, росте числа совместных предприятий и проектов как в производственной сфере, так и в сфере услуг. Конечно же, старт деятельности этой новой организации пришелся на сложный период. Тем не менее, достигнутые на данном этапе результаты позволяют уверенно смотреть в будущее, рассчитывать на дальнейшее углубление взаимовыгодного сотрудничества по мере решения и согласования ряда вопросов ее деятельности, чем активно занимается Евразийская экономическая комиссия».

Но вернемся в Астану на KADEX...

Традиционная тематика Международной выставки вооружения и военно-технического имущества KADEX — авиационная техника, системы и средства противовоздушной обороны, беспилотные летательные аппараты, вооружение и техника сухопутных войск, системы связи, тыловое и техническое обеспечение войск, робототехника в военной сфере, альтернативные источники энергии. Выставка проводится с 2010 года при поддержке Министерства обороны Республики Казахстан, республиканского государственного предприятия «Казспецэкспорт» и АО «Национальная компания «Казахстан инжиниринг».

В этом году в выставке в Астане приняли участие около 400 компаний из 28 государств. Их продукция была представлена в 9 выставочных павильонах и на достаточно просторной статической площадке. Общая выставочная площадь составила свыше 90 тыс. кв. м. Надо отметить, что популярность выставки постоянно растет: по данным организаторов, в 2010 году в выставке участвовали 156 казахстанских и зарубежных компаний, в 2012 году — 253 компаний, в 2014 году — 300 компаний.

Официальное открытие выставки KADEX-2016 (правда, невероятно позднее, отчего в первый день участники выставки на несколько часов «переработали») прошло с участием Президента Казахстана Нурсултана Назарбаева, который главным аспектом и этой выставки, и всей стратегии развития оборонной промышленности Республики назвал локализацию. «У нас есть соглашение с Российской Федерацией о совместной работе по выпуску вооружения и переносу некоторых предприятий выпуска вооружений в Казахстан, — заявил глава государства, подчеркнув, что благодаря сотрудничеству с другими странами Казахстан получил лучшее оборудование и собственный военно-промышленный комплекс. «Мы будем производить с каждым годом всё больше вооружений у нас в стране. Кооперация с другими странами и эта выставка помогают нам посмотреть, что есть в мире, на что ориентироваться, какое самое лучшее современное оборудование сегодня брать. Думаю, что для наших военных и Казахстана это очень важное мероприятие», — резюмировал он.

Нурсултан Назарбаев считает развитие национального ОПК очень важным для экономики страны. «То, что мы можем производить своё вооружение, свои системы — это стратегический важный продукт, — говорит лидер страны. — Военно-промышленный комплекс традиционно в мире является локомотивом развития всего другого гражданского направления. Потому что все самое лучшее, мощное, надежное производится военными. Сам военно-промышленный комплекс аккумулирует другие структуры, фирмы».

Выводы казахстанского президента опираются на серьезные достижения совместных российско-казахстанских проектов. По данным Центра интеграционных исследований Евразийского банка развития, накопленные российские прямые инвестиции в Казахстане по состоянию на конец 2015 года (за десять лет) составляли около $10 млрд, а накопленные казахстанские в Россию — порядка $3 млрд. Причем, в 2015 году казахстанские инвестиции в экономику России выросли более чем в три раза. По словам Александра Яковлева, «в настоящее время на территории Казахстана осуществляется и планируется к реализации свыше 50 крупных российско-казахстанских проектов на общую сумму около $6 млрд. При этом важное значение для наших стран имеет расширение спектра производства конкурентоспособной продукции с высокой добавленной стоимостью».

...Открытие вставки в этом году было ярким, оригинальным и зрелищным. На торжественной церемонии выступили бойцы горно-егерского полка Вооружённых сил Республики Казахстан (такой полк в СНГ — единственный), группа каскадёров NOMAD, были продемонстрированы сцены рукопашного боя учениками школы «Кун-до» и военнослужащими 36-й десантно-штурмовой бригады ВС РК. Состоялись показательные выступления подразделений войск специального назначения и сухопутных войск, а также авиационных групп.

По информации организаторов, выставку KADEX-2016 посетили делегации более чем из 50 государств. Самыми представительными и масштабными на KADEX-2016 были экспозиции предприятий Казахстана (103 компании) и России (85 компаний). Организатором российской экспозиции выступило АО «Рособоронэкспорт».

Из 85 российских организаций — участников выставки 44 продемонстрировали продукцию военного назначения, среди этих организаций 11 являются самостоятельными субъектами военно-технического сотрудничества. А именно: АО «Рособоронэкспорт», АО «Научно-производственная корпорация «Уралвагонзавод», АО «Концерн ВКО «Алмаз — Антей», АО «Вертолёты России», АО «Корпорация «Тактическое ракетное вооружение», АО «КБП», АО «НПО «СПЛАВ», АО «НПО «Прибор», АО «ПО «УОМЗ», АО «РСК «МиГ», ОАО «Ил».

На российской экспозиции было представлено в общей сложности более 250 образцов продукции военного назначения для сухопутных, военно-воздушных и военно-морских сил. Среди наиболее ярких представленных Россией образцов — учебно-боевой самолет Як-130, транспортно-боевой вертолет Ми-35М, боевая машина поддержки танков БМПТ, военно-транспортные вертолеты Ми-171Ш, многоцелевые истребители Су-30СМ, военно-транспортный вертолет Ми-17В-5, модернизированный танк Т-72, автономный боевой модуль на шасси КАМАЗ-63501 из состава зенитного ракетного комплекса, ЗРПК «Панцирь-С1» — всего российские предприятия продемонстрировали десятки натурных образцов вооружения. Кроме этого, около 600 экспонатов российской продукции военного назначения были представлены в виде макетов, моделей, интерактивных презентаций.

В ходе выставки прошли демонстрационные полеты учебно-боевого самолета Як-130, транспортно-боевого вертолета Ми-35М, легкого многоцелевого вертолета «Ансат». Был представлен зенитный ракетный комплекс «Тор-М2КМ» с боевыми и техническими средствами в модульном исполнении, разведывательная машина «РМ-К», а также многоцелевые автомобили «Урал-ВВ», «Урал 4320-6951-70», «Урал 63706», «Тайфун-К» («КамАЗ-53949»), «Торнадо» («КамАЗ-53958») и машины семейства «Мустанг» («КамАЗ-5350» и «КамАЗ-6350»).

Российские представители по ходу выставки неоднократно подчеркивали, что развитие военно-технического сотрудничества с Казахстаном и другими странами СНГ остается одним из приоритетных направлений для России. Для большинства стран содружества Россия является ключевым партнером в области безопасности, и наша страна нацелена на дальнейшее углубление сотрудничества. «Мы рассчитываем на плодотворные переговоры в ходе выставки», — сказал пред ее началом советник генерального директора АО «Рособоронэкспорт» Эсен Топоев, возглавивший в Астане объединенную делегацию Госкорпорации «Ростех» и АО «Рособоронэкспорт».

В рамках деловой программы выставки прошли презентации продукции предприятий ОПК, организованные в том числе крупнейшими российскими участниками KADEX-2016: АО «Рособоронэкспорт», АО «Концерн ВКО «Алмаз — Антей», АО «НПО «Высокоточные комплексы», ОАО «Ил». По словам руководителей российских делегаций, особое внимание в ходе переговоров с партнерами из Казахстана было уделено перспективам локализации производства продукции военного и двойного назначения и вопросам восстановления и модернизации ранее поставленной техники.

Были также обсуждены возможности дальнейших поставок авиационной, военно-морской и инженерной техники, боеприпасов и беспилотных авиационных систем, перспективы совместной разработки автоматизированной системы управления Вооруженных сил Казахстана. Кроме того, прошли переговоры о поставках вооружения и военной техники, расширении научно-технической и производственной кооперации с делегациями из других стран СНГ.

Одним из самых крупных экспонентов на KADEX-2016 стала российская «Объединенная авиастроительная корпорация», которая представила зрелищную яркую программу. В летном шоу выставки приняли участие многоцелевые истребители Су-30СМ, ранее поставленные Корпорацией «Иркут» для ВВС Казахстана, и Як-130.

На объединенном стенде ПАО «ОАК» были представлены модели самолетов Су-30СМ, Як-130, Як-152; МиГ-35; Ил-112В, МТС, Ил-76МД-90А. Большой интерес у профессионалов вызвал учебно-тренировочный самолет первоначальной подготовки Як-152, поскольку самолеты Як-130 и Як-152 вместе с авиационными тренажерами, учебными компьютерными классами и системой объективного контроля образуют полнофункциональный комплекс для подготовки военных летчиков. А в небе Казахстана в дни выставки безусловным лидером зрительскоо внимания стал ярко-красный (в исторической окраске ОКБ Яковлева) самолет Як-130, разработки и выпуска Корпорации «Иркут». Президент ПАО «Корпорация „Иркут“ Олег Демченко отметил: «Мы высоко ценим добрые отношения с нашими партнерами из Республики Казахстан, которые сложились в ходе выполнения контракта на поставку Минобороны РК истребителей Су-30СМ. Уверен, участие в выставке KADEX будет способствовать укреплению нашего сотрудничества».

Высокую активность проявила и Корпорация «МиГ», участвовавшая в рамках объединенной экспозиции ПАО «ОАК». «Международная выставка KADEX с каждым годом становится все более значимым и масштабным событием в авиационной отрасли. Корпорация «МиГ» очень высоко ценит сложившиеся с Республикой Казахстан плодотворные рабочие отношения, — заявил генеральный директор Корпорации «МиГ» Сергей Коротков. Он также отметил, что особый интерес в этом году представляет новейший многофункциональный истребитель МиГ-35 (на выставке был показан в модели) поколения 4++, сборка которого уже сегодня осуществляется в производственном комплексе корпорации в интересах Министерства обороны РФ. Истребитель представляет собой дальнейшее развитие серийных боевых самолетов МиГ-29К/КУБ и МиГ-29М/М2. Истребители унифицированного семейства, существенно превосходящие по боевым возможностям и эксплуатационным характеристикам классические самолеты МиГ-29, поставляются Министерству обороны РФ и зарубежным заказчикам с 2009 года. Корпорацию «МиГ» является давним партнером Республики Казахстан, на вооружении которой сегодня состоит целая линейка боевых истребителей МиГ-27, МиГ-29, МиГ-31, а также другие истребители российского производства.

Еще об одном из российских участников надо сказать особо — о холдинге «Вертолеты России» (входит в Госкорпорацию Ростех), участие которого в KADEX-2016 было насыщенным и эффективным. В частности, холдинг продемонстрировал транспортно-ударный вертолет Ми-35М и боевой вертолет Ми-28НЭ, а в рамках деловой программы провел брифинг для представителей Министерства обороны Казахстана по тактическим, летно-техническим и ресурсным показателям Ми-35М.

Напомним: Ми-35М — многоцелевой ударный вертолет, разработанный на основе известного во всем мире Ми-24. Ми-35М создан с применением передовых технологий в области производства боевых вертолетов и предназначен для уничтожения бронетанковой техники противника, огневой поддержки подразделений сухопутных войск, высадки десанта, эвакуации раненых, а также транспортировки грузов

МЕЖДУНАРОДНОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО

в грузовой кабине и на внешней подвеске. Вертолет оснащен высокоточным оружием круглосуточного применения.

«Использование вертолетной техники в ряду современных средств вооруженной борьбы способствует значительному повышению боевых возможностей вооруженных сил, — считает генеральный директор холдинга «Вертолеты России» Александр Михеев. — Эта винтокрылая техника незаменима при выполнении специальных операций, борьбе с незаконными вооруженными формированиями, терроризмом и наркотрафиком, а также при охране границ. Поэтому мы как разработчик и производитель современной вертолетной техники, учитывая важность и сложность задач, стоящих перед странами ОДКБ, готовы оказывать содействие в поддержании на должном уровне боевой готовности вертолетных подразделений наших партнеров».

Еще одна новинка в линейке военных вертолетов, которую холдинг продемонстрировал на KADEX-2016, — высокоэффективный вертолет нового поколения Ми-28НЭ, предназначенный для выполнения боевых задач в любое время суток в любых метеоусловиях. Он отличается повышенной «живучестью» и мощным комплексом вооружения. Вертолет может успешно бороться с танками, самоходными артиллерийскими установками, боевыми машинами пехоты, бронетранспортерами и средствами войсковой ПВО. «Ночной охотник» уже принят на вооружение российскими ВКС, а в 2016 году экспортная версия вертолета — Ми-28НЭ получила систему двойного управления.

Кроме самих вертолетов российский холдинг представил в Астане модернизированный мобильный тренажер вертолета Ми-8МТВ1 (разработчик — конструкторское бюро «ВР-Технологии»). Новейшие технические решения позволили инженерам максимально приблизить процесс обучения на тренажере к условиям реального полета. Конструкция мобильного специализированного тренажера вертолета Ми-8МТВ1 состоит из кабины (полноразмерный макет с системой визуализации и уникальной системой подвижности), рабочего места инструктора и оператора. Комплекс размещается на автомобильном шасси, что обеспечивает его быструю транспортировку без демонтажных работ, а наличие в комплекте автономной электростанции позволяет эксплуатировать его в условиях отсутствия электросети.

«Функциональные характеристики модернизированного мобильного специализированного тренажера обеспечивают решение задач по подготовке экипажей для полетов в любое время суток, в любых метеоусловиях, включая действия в аварийных ситуациях», — уверяет генеральный директор «ВР-Технологии» Александр Охонько.

В рамках работ по модернизации мобильного тренажера была увеличена мощность вычислительного комплекса, переоборудован интерфейс управления полетными заданиями, а также разработана новая система подвижности. Новая система визуализации обеспечивает реалистичное и четкое изображение местности, включая такие мелкие детали, как растительность. Кроме того, система позволяет имитировать полеты над морем. В свою очередь система подвижности обеспечивает имитацию продольной, боковой и вертикальной перегрузок при выполнении перемещений, руления, взлета и посадки, придает реалистичность занятиям на тренажере.

Еще одним безусловным лидером профессионального внимания на KADEX-2016 стал российский Концерн ВКО «Алмаз — Антей», который по просьбе Минобороны Республики Казахстан представил на выставке ЗРК «Тор-М2КМ». В работе единой экспозиции концерна в Астане приняли участие четыре входящие в его структуру предприятия — АО «НПО «Алмаз», АО «ИЭМЗ «Купол», АО «УМЗ», ПАО «НПО «Стрела».

Стенд Концерна включал в себя несколько тематических зон, в которых были представлены зенитные ракетные системы (ЗРС) большой дальности, зенитные ракетные комплексы (ЗРК) малой и средней дальности, радиолокационные станции (РЛС) наземной разведки, также были представлены возможности концерна в сегменте модернизации и ремонта ЗРС. В виде моделей и медиапрезентаций продемонстрировали ЗРС С-400 «Триумф», С-300ВМ «Антей-2500», С-300ПМУ2 «Фаворит»; боевые средства ЗРК «Бук-М2Э»; боевые машины из состава ЗРК «Тор-М2Э» и «Тор-М2К»; модернизированные зенитные пушечно-ракетные комплексы «Тунгуска-М1» и ЗРК «ОСА-АКМ1».

По словам заместителя генерального директора концерна по внешнеэкономической деятельности Вячеслава Дзиркална, на выставке KADEX-2016 «Алмаз — Антей» продемонстрировал линейку продукции и услуг, актуальных для среднеазиатского региона, при этом кроме моделей известной и хорошо зарекомендовавшей себя продукции, в виде натурных образцов были представлены РЛС разведки наземных движущихся целей «Фара-ВР», 1Л277, а также РЛС охраны объектов «Сова», которая относится к продукции гражданского и двойного назначения.

Можем порадоваться за наших казахстанских коллег: для них выставка прошла очень успешно. Помимо прогресса в развитии программ оборонного сотрудничества с Россией (например, подписан меморандум между «Казтехнологиями» и НПО «Сплав» по модернизации и испытанию реактивных снарядов к РСЗО «Град-1»), нашим коллегам удалось заключить ряд соглашений и с другими странами.

Так, например, казахстанская компания «Казтехнологии» при поддержке Министерства обороны РК заключила два контракта с КНР, подписали меморандум по передаче технологий и оборудования с компанией Norinco Corp. по производству крупнокалиберных боеприпасов, подписали протокол о намерениях с немецкой компанией Abeking&Rasmussen по поставке ракетно-артиллерийского корабля для ВМС Казахстана.

Оборонная промышленность и ВС Казахстана на выставке представили лучшие образцы, в том числе легкие транспортные самолеты С-295, истребители Су-30 СМ, вертолеты Ми-171Ш, беспилотные летательные аппараты, бронированные машины «Арлан», «Барыс», модернизированные танки... Кроме того, на площадке выставки были просторно представлены в шахматном порядке десятки образцов бронетанковой и специальной автомобильной техники ВС Казахстана. Демонстрация достижений, как и деловая программа, по признанию самих хозяев, были направлены на достижение общей основной задачи — форсированное развитие оборонно-промышленного комплекса, привлечение инвестиций, укрепление военно-технического сотрудничества с ведущими международными производителями.

И в этом самое большое содействие Казахстану окажет, разумеется, российский ОПК. Вот только несколько примеров достигнутых в Астане на полях выставки соглашений.

В результате переговоров АО «НК «Казахстан инжиниринг», АО «405 АРЗ» и АО «Вертолеты России» подписали дорожную карту совместных проектов на период до 2020 года с целью расширения послепродажного обслуживания вертолетной техники российского производства.

АО «НК «Казахстан инжиниринг» и российские «Оборонительные системы» заключили соглашение в области поставок комплексов радиоэлектронной борьбы с малоразмерными беспилотными летательными аппаратами «Репеллент» и наземного комплекса радиотехнической разведки «Автобаза-М».

ТОО «КАЕ» и российское АО «НИИ СТТ» подписали договор о поставках инфракрасных линз и тепловизионных камер для последующей их интеграции в БПЛА и прицельные комплексы, третий участник программы — белорусский «Пеленгом».

Еще несколько интересных документов, подписанных на KADEX-2016

АО «НИИ «Гидроприбор» и испанская компания «SAES» планируют освоить совместное производство морских мин. Соответствующий меморандум о намерениях подписали генеральный директор АО «НИИ «Гидроприбор» Александр Гнеломедов и генеральный директор «SAES» Антонио Кордеро.

Один из крупных контрактов — на поставку в Мьянму конверсионной техники заключило АО «Семей инжиниринг» с представителями «MCM Pte Ltd». Еще один меморандум — об экспорте модернизированной техники военного и гражданского назначения — подписан компанией с болгарской «Металика — АБ ЕООД». Подписан контракт на выполнение капитального ремонта и модернизации самолета типа Су-25 с белорусским «558 Авиаремонтным заводом».

Интересная подробность: «Рособоронэкспорт» представил в Астане на KADEX-2016 новую автоматизированную систему послепродажного обслуживания (ППО) вооружения, военной и специальной техники сухопутных войск. Предложения проекта направлены на организацию технического обслуживания и ремонта вооружения и военной техники, логистического обеспечения, обучения специалистов, а также создание информационной системы как инструмента управления процессами послепродажного обслуживания. Все технические средства предлагаемой системы ППО располагаются на автомобильных шасси, что обеспечивает их высокую мобильность.

Предусмотрена адаптация системы ППО к организационно-штатной структуре подразделений и частей заказчика, способам их боевого применения и имеющегося вооружения. Предполагается, что в создании системы будут активно участвовать предприятия ОПК заказчика. Предлагаемая автоматизированная система ППО прошла всесторонние испытания и находится в эксплуатации в Вооруженных Силах России.

«Прежние подходы к послепродажному обслуживанию, базирующиеся на устаревших технологиях, полностью изжили себя. Поэтому в России было выработано комплексное решение, которое в самые короткие сроки и за приемлемую цену позволит нашим партнерам перейти на качественно новую систему послепродажного обслуживания. Это позволит существенно повысить боеспособность сухопутных войск», – сказал советник генерального директора АО «Рособоронэкспорт» Эсен Топоев, возглавляющий на выставке объединенную делегацию Государственной корпорации «Ростех» и «Рособоронэкспорта».

Три пятилетки «ДВЭУК»

(Окончание, начало на стр. 1)

Итог совещаний один: решение принять не можем, поскольку не понимаем прогнозный баланс электроэнергии и мощности: «хватит — не хватит». Поэтому поручим кому-то посчитать. На следующем совещании — поручим кому-то другому перепроверить эти расчеты. На третьем — их уточним, поскольку кто-то из участников заявил о намерении строить, допустим, завод по производству водорода на Колыме. Без преувеличения скажу: на коленке решения принимаются. Поэтому в полном объеме, системно и масштабно реанимировать работу по формированию среднесрочных и долгосрочных прогнозов электроэнергии и мощности с учетом перспектив интеграции ряда дальневосточных территорий в единую энергосистему — эту функцию следует вменить в обязанность Министерству энергетики РФ.

Кроме того, следует расширить зону действия операционной ответственности национальных компаний на территории Дальнего Востока. Здесь возможны два направления. Первое: расширение зоны ЕНЭС. В результате это создаст перспективу для появления новых инвесторов в Республике Саха (Якутия), увеличение налоговых поступлений в бюджеты всех уровней, обеспечение занятости населения. Но экономический рост отложен до решения проблемы субсидий.

И здесь возникает второй аспект возможного субсидирования национальных энергокомпаний с государственным участием в развитии электроэнергетики Дальнего Востока. В последнее время стартовала реализация механизма так называемого «Дальневосточного гектара». Он решает проблему народонаселения Востока России, привлечения людей в регион, развития его экономического потенциала в целом. Почему бы не ввести в правовой и экономический оборот подобное понятие «Дальневосточного киловатта»? Условно: выручка от каждого тысячного киловатта «Русгидро», «ИнтерРАО», «Роэнергоатома», компаний, занимающихся выработкой электроэнергии, аккумулируется в государственном инвестиционном фонде развития электроэнергетики Дальнего Востока, за счет которого реализуются инфраструктурные энергетические проекты на принципах инвестиционных соглашений, либо проводится реновация существующих генерирующих мощностей.

— Поможет ли предложенный вами «Дальневосточный киловатт» решить проблему перекрестного субсидирования и сделать производство электроэнергии в регионе прибыльным?

— Проблема перекрестного субсидирования предельно остро стоит перед энергокомпаниями в изолированных энергосистемах Якутии, Магадана, Чукотки, Сахалина, Камчатки, когда запредельно высокие тарифы дизельной генерации «размазываются» на всех потребителей, либо тарифная нагрузка на одну группу потребителей (население, сельское хозяйство) частично перекладывается на промышленность. Убежден, да и жизнь показывает, что это вредная практика. Одних чуть сниженный тариф не спасает, других завышенный тариф губит. Это порочный круг. Необходимо перейти на механизм прямого субсидирования потребителей либо за счет средств бюджетов (федерального и субъектов РФ), либо за счет внебюджетных источников, условно — фонда «Дальневосточный киловатт».

На Дальний Восток следует привлекать потребителей с помощью инвестиционных соглашений, пример: ПАО «Рудник им. Матросова» — Минвостокразвития. Я уже не раз говорил, что в регионе принцип «бери или плати» («take-or-pay») не работает. Мы не можем продавать электроэнергию, пока крупные потребители, нуждающиеся в ней, не возьмут на себя обязательства по ее обязательной покупке.

— Какую роль сыграла «ДВЭУК» в развитии энергокомплекса Дальнего Востока? Какие этапы собственного развития прошла компания с момента своего создания?

Дмитрий Селютин

— Наша компания была учреждена РАО «ЕЭС России» в 2001 году для управления энергоактивами — как сетевыми, так и генерирующими — на Дальнем Востоке. Это было время неплатежей и веерных отключений, поэтому «ДВЭУК» решала антикризисные задачи в энергокомпаниях, находящихся в наиболее проблемных регионах. В разные годы компания осуществляла функции единоличного исполнительного органа в ОАО «Дальэнерго», ЗАО «ЛуТЭК», ОАО «Камчатскэнерго», ОАО «Сахалинэнерго», ОАО «Геотерм», ОАО «Хабаровскэнерго», ОАО «Амурэнерго».

К 2008 году РАО «ЕЭС России» сформировало базисную концепцию преобразований в энергетике Дальнего Востока как на основе общенациональных приоритетов реформы (разделение по видам деятельности), так и с учетом специфических особенностей дальневосточной энергетики (отсутствие технической возможности создания полноценного конкурентного рынка электроэнергии из-за недостаточного развития сетевой инфраструктуры).

Однако, несмотря на завершение структурной реформы, сохранились препятствия для создания в регионе полноценного рынка энергии и мощности, энергетическая инфраструктура Дальнего Востока является непривлекательной для частных инвесторов, и приоритет в ее развитии по-прежнему остается за федеральным инвестиционным участием. В этих условиях стартовал новый этап деятельности «ДВЭУК» в качестве специализированной компании по управлению государственными проектами опережающего развития энергетической инфраструктуры дальневосточных регионов.

Совокупный объем нашей инвестиционной программы в период с 2009 по 2015 годы приблизился к 70 млрд руб. За это время «ДВЭУК» приобрела широкие компетенции в строительстве высоковольтных линий в изолированных энергосистемах, накопив уникальный опыт реализации энергоинфраструктурных проектов в особых природно-климатических условиях Дальнего Востока.

— Какие крупнейшие проекты реализованы по настоящий момент силами «ДВЭУК»? Каков вклад внесла компания в социально-экономическое развитие дальневосточных регионов?

— У нас за плечами — почти 2,5 тыс. км линий электропередачи разных классов напряжения, уникальные объекты малой распределенной генерации, полтора десятка реконструированных или построенных с нуля подстанций. Одними из самых важных стали проекты по энергообеспечению саммита АТЭС-2012, когда в кратчайший срок на острове Русском был создан абсолютно новый энергетический кластер, а на материковой части Владивостока проведена масштабная модернизация сетевого хозяйства. Это весомый вклад в развитие городской инфраструктуры на годы вперед. Так же можно сказать и о реализации проекта по строительству энергокольца в Благовещенске, чье развитие в немалой степени сдерживало морально устаревшее сетевое хозяйство.

В Магаданской области, где десятилетиями не обновлялась электросетевая инфраструктура, построена ВЛ «Центральная — Сокол — Палатка», которая заместила две аварийные ЛЭП на деревянных опорах, повысив энергобезопасность Магадана и южных районов — это 80% населения региона. Во время паводка на Колыме пару лет назад эта линия помогла избежать настоящей катастрофы.

Наши проекты, реализованные на территории Республики Саха (Якутии), стали драйвером развития и освоения газовых и новых нефтегазоконденсатных месторождений. И это как раз пример того, что наличие энергетической инфраструктуры позволяет в ранее неосвоенные регионы приходить новым инвесторам. Я абсолютно уверен, что сетевое хозяйство, которое возведено в Якутии, станет базой для освоения новых месторождений не только нефти и газа, но и других полезных ископаемых. В частности, к этим объектам проявляет интерес «АЛРОСА». Мы находимся в переговорном процессе, детали которого я не хотел бы раскрывать.

— Оцените, пожалуйста, современный этап работы компании: что получилось, а что не удалось?

— Мы подтвердили свою эффективность и компетентность как инвестиционная компания, которая умеет строить большие сверхсложные энергообъекты, объекты инженерной инфраструктуры в срок и с серьезной экономией средств федерального бюджета. Все объекты, которые построила компания за это время, востребованы. Это касается и комплекса инженерных сооружений на острове Русском, поскольку там «ДВЭУК» возводила не только объекты генерации и сетевые объекты, но и дорожные объекты, объекты водоснабжения и водоотведения. Это касается и линии «Чернышевский — Мирный — Ленск — Пеледуй» в Якутии, которая является самым крупным электросетевым объектом на Дальнем Востоке, введенным в эксплуатацию за последние 25 лет. И наших объектов в Магаданской области. С точки зрения востребованности этих объектов для создания базовой инфраструктуры в регионе, сроков их возведения, стоимости — это удачный опыт.

Неудачный опыт — сложившаяся практика распоряжения нашими активами. Изначально предполагалось, что данные активы будут переданы на возмездных условиях в операционное управление соответствующим специализированным компаниям в регионах. По факту этого не произошло по самым разным причинам, несмотря на наличие поручений Правительства РФ. Мы из этого, безусловно, сделали выводы. То, что этого не произошло, абсолютно не связано с качеством построенных объектов или их загрузкой. Это связано с неотработанными финансовыми механизмами, которые лежат за пределами компетенций «ДВЭУК». В перспективе мы учтем эту практику, даже начиная с мелких вещей: например, в комиссию по вводу в эксплуатацию будем включать представителей будущей эксплуатирующей организации.

— Почему магистральные сети, построенные вами в Якутии, до сих пор не работают в ЕНЭС? Ведь было озвучено, что этот процесс стартовал еще в прошлом году.

— Хотя мы определены государством в качестве заказчика-застройщика по реализации крупнейших инвестиционных проектов в электроэнергетическом строительстве, вопросы дальнейшего эффективного использования вводимых нами мощностей не могут не волновать компанию — в том числе, конечно, тарифные последствия для потребителей и вопросы развития территорий.

Основная цель реализации инвестиционных проектов «ДВЭУК» в Якутии общей стоимостью более 43 млрд руб. — создание достаточной энергетической инфраструктуры для обеспечения надежного энергоснабжения и оптимального режима функционирования проектов государственного значения — ТС ВСТО, газотранспортной системы для Иркутского и Якутского центров газодобычи «Сила Сибири». В результате было построено более 1800 км магистральных сетей и пять крупных подстанций.

На последних этапах строительства наших электросетевых комплексов на площадке отраслевого министерства мы поставили вопрос о порядке дальнейшего использования вводимых в эксплуатацию объектов и передаче их в ведение операционных энергетических компаний. Согласно целевой модели управления активами, введенные в эксплуатацию электросетевые объекты в середине 2015 года приказом Минэнерго были отнесены к ЕНЭС.

Начатое присоединение Западного энергорайона Якутии к Объединенной энергосистеме Востока (ОЭС Востока) в истории современной российской энергетики фактически стало первым шагом назревшего процесса интеграции технологически изолированных энергорайонов восточной части страны в единую электросеть России. Более того, принятая концепция по отнесению к ЕНЭС вводимых магистральных электросетевых комплексов в Якутии нашла свое подтверждение в перечне поручений президента России от 24.09.2015, касающихся оптимизации дальневосточных тарифов.

В марте 2016 года «Системный оператор ЕЭС» успешно провел испытания и подтвердил возможность устойчивой совместной работы Западного энергорайона Якутии и ОЭС Востока, что повышает надежность электроснабжения потребителей и существенно улучшает качество регулирования частоты. По итогам указанных испытаний согласован план реализации первоочередных мероприятий по обеспечению длительной параллельной работы двух энергосистем. Основной фронт работы по установке и вводу на отдельных энергообъектах в западной Якутии дополнительного оборудования закреплен за «Якутскэнерго».

Сегодня объекты построены и введены в эксплуатацию, технологическая связь обеспечена — все предпосылки для интеграции в ЕНЭС и, самое главное, для покупки потребителями дешевой электроэнергии с оптового рынка созданы. Но в Республике Саха (Якутия) продолжается практика котлового ценообразования для магистральных электрических сетей и перекрестного субсидирования, то есть вся нагрузка по содержанию новых магистральных ВЛ дополнительным рублем легла на плечи крупных потребителей региона.

На данный момент Якутия искусственно исключена из зоны ЕНЭС по инициативе региональных властей, которые препятствуют выходу на оптовый рынок крупных потребителей, задействованных в перекрестном субсидировании тарифов на территории республики. Причем логика действий правительства региона тоже понятна: субъект РФ не имеет собственных источников для субсидирования тарифа, поэтому уход крупных потребителей приведет к существенному росту тарифа для остальных потребителей, включая социальные объекты, население.

Отмечу, что спустя 10 месяцев с момента отнесения наших объектов к ЕНЭС, в апреле 2016 года Минэнерго отменило первоначальное решение и новым приказом исключило объекты «ДВЭУК» из ЕНЭС. При этом на последнем отраслевом совещании по обсуждаемому вопросу нам было заявлено, что «это временная мера» и ЕНЭС в Якутии появится тогда, когда местные власти добьются успехов в борьбе с перекрестным субсидированием, а региональная энергокомпания-оператор сможет должным образом решить вопросы, обозначенные органами диспетчерского управления ЕЭС России.

Получается, что в процессе решения вопроса цель была подменена и государственная задача поиска механизма снижения тарифов до инвестиционно привлекательного уровня решается, исходя из интересов конкретного региона. Сети строят для потребителей, почему же никто не смотрит на то, какой эффект от принимаемых решений получит потребитель?

— А каковы последствия принятых решений для вашей компании?

— Из-за неустойчивости разработанного Минэнерго порядка зонирования ЕНЭС на Дальнем Востоке «ДВЭУК» как компания заказчик-застройщик была вынуждена нести все убытки по содержанию электросетевого имущества на балансе. Отрицательный финансовый результат за вторую половину 2015 года составил 384 млн руб. Еще большая сумма убытка ожидается по итогам шести месяцев текущего года — не менее 629 млн руб., так как вплоть до середины июня без тарифного регулирования у «ДВЭУК» отсутствовал источник финансирования для покрытия затрат на содержание имущества.

Проще говоря, на период отнесения наших объектов к ЕНЭС мы лишились котлового тарифа в регионе и статуса территориальной сетевой организации (ТСО), не имея возможности на возмездной основе передать наши объекты под управление оператора ЕНЭС — «Федеральной сетевой компании». Данная ситуация возникла в связи с пробелом в законодательстве, которым не определен порядок использования объектов и ценообразования в «переходный» период, то есть с момента потери компанией статуса ТСО до момента получения тарифа как объекта ЕНЭС. Также нельзя не учитывать и риски вынужденной эксплуатационной деятельности в режиме прохождения осенне-зимнего периода при отсутствии необходимых средств на поддержание объектов в надлежащем состоянии, а какой климат в Якутии, говорить излишне.

Вместе с тем вся эта история затруднила исполнение указа Президента России по обеспечению в приоритетном порядке технологического присоединения к электрическим сетям нефте- и газотранспортной инфраструктуры «восточного» маршрута. Отсутствие тарифа делало невозможным осуществление мероприятий по подключению объектов ВСТО и магистрального газопровода «Сила Сибири» к сетям «ДВЭУК» в целях обеспечения их электроснабжения.

Сейчас эта проблема частично решена: компания вернулась обратно к тарифному регулированию в субъекте РФ, нам установлен тариф на передачу электроэнергии, теперь мы ожидаем установления платы за технологическое присоединение новых объектов. Однако это не позволяет достигнуть главной цели — снижения тарифов для потребителей, которое станет возможным только после того, как наши сети будут интегрированы в ЕНЭС.

Ранее мы выступили с предложением разработать и утвердить на базе отраслевого министерства «дорожную карту» для разграничения ответственности и синхронизации сроков интеграции в ЕНЭС. В феврале текущего года данная инициатива была поддержана на совещании у заместителя председателя Правительства РФ Аркадия Дворковича, по итогам которого Минэнерго России совместно с заинтересованными сторонами поручено разработать и утвердить соответствующий документ.

— Что конкретно потребителю дает появление ЕНЭС в республике?

— Данное решение позволяет промышленным потребителям Западного энергорайона Якутии платить за транспорт (передачу) электроэнергии в составе своих издержек на энергоресурсы в 5–7 раз меньше по сравнению с сегодняшней сетевой составляющей в составе тарифа от «Якутскэнерго». При этом включение указанных объектов в ЕНЭС не повлияет существенным образом на рост тарифа «ФСК», так как емкость этого «котла» абсолютно несоизмерима с затратами на содержание якутских объектов. Не меньший эффект для крупных и средних потребителей в объеме возможной экономии при оплате генерации, то есть самой электроэнергии, может также достигаться при их выходе на оптовый рынок. По нашим подсчетам, базирующимся на балансе потребления в Западном энергорайоне Якутии, в текущем году суммарный эффект для промышленных потребителей по этим двум составляющим мог бы достигнуть 7 млрд руб.

Эта целевая эффективность и высвобождаемая экономия могли бы быть направлены промышленными предприятиями на решение разного рода задач на местах: поддержание рабочих мест, сохранение социальной базы, реализация неотложных инвестиционных проектов для развития производства и инфраструктуры в условиях отсутствия необходимой бюджетной поддержки и сложившегося финансового кризиса.

На данном этапе нужно определенно исходить из того, что возникновение ЕНЭС в Якутии означает перезагрузку всей отрасли, переоценку границ ответственности операторов, начало новых экономических отношений и, вероятнее всего, реорганизацию вертикально интегрированной энергосистемы республики.

— В конце апреля полпред президента России в ДФО Юрий Трутнев по итогам рабочего совещания в Магадане пригрозил, что привлечет Счетную палату разбираться с задержкой ввода в эксплуатацию ВЛ «Оротукан — Палатка — Центральная». Он отметил, что реализация проекта затягивается, потому что Минэнерго не синхронизировало строительство и реконструкцию подведомственных объектов, а в проект уже вложено более 10 млрд руб., большая часть из которых поступила из федерального бюджета. Разъясните, пожалуйста, ситуацию...

— На строительство этой линии затрачено около 7 млрд руб. федеральных средств, остальное — собственные средства «ДВЭУК». Однако для подключения построенной линии требуется еще порядка 2 млрд руб. В соответствии с законодательством эти затраты должна нести местная сетевая организация «Магаданэнерго», которая своевременно не выполнила работы по техприсоединению данной линии из-за отсутствия средств.

Надо сказать, что по обсуждаемому вопросу сложилась обширная судебная практика, из которой следует сделать однозначные выводы. Вывод первый: «Магаданэнерго» не осуществило предусмотренные законодательством действия по технологическому присоединению. Вывод второй: департамент цен и тарифов Магаданской области принял необоснованную величину платы за технологическое присоединение, которая отменена судом. За дальнейшее бездействие на департамент наложены штрафные санкции. Эта дискуссия продолжается три года — безвозвратно потерянное время для реализации проекта.

Какое было решение по итогам визита Юрия Трутнева? Однозначно определено, что эти работы выполняет сетевая организация. Мы предложили «Магаданэнерго» выкупить у нас проектную документацию, предназначенную для техприсоединения. Они отказались ее выкупать, сказали, что «мы, наверное, сделаем свою». И пока компания не примет на себя обязательства по техприсоединению линии, «ДВЭУК» будет нести затраты по обеспечению ее сохранности, платить налоги за землю, объект не будет включен в технологический оборот энергетической системы. Теперь «Магаданэнерго» думает, каким образом будет реализован комплекс мер по технологическому присоединению. И мы готовы всячески этому содействовать.

Другое дело, что эта линия действительно необходима для обеспечения устойчивой работы Центрального энергоузла Магаданской области путем выдачи мощности Колымской и Усть-Среднеканской ГЭС. Вторая и главная задача строительства данной ВЛ — разгрузить подстанцию «Усть-Омчуг» и создать условия для строительства магистральной линии «Усть-Омчуг — Омчак» с целью энергообеспечения Наталкинского ГОКа. Это нужно сделать к 2018 году.

Еще одна актуальная проблема — асинхронность действий потребителя и энергетиков. К примеру, АО «Рудник им. Матросова» как разработчик Наталкинского месторождения должно был запустить в промышленную эксплуатацию свой ГОК еще в 2015 году, под эти обязательства наша линия и строилась. Потребитель не выполнил обязательств. В результате линия «Оротукан — Палатка — Центральная» построена нами в согласованные сроки, не включена и будет востребована, по большому счету, не раньше чем через год.

— Какова текущая ситуация с реализацией проекта по строительству ВЛ «Усть-Омчуг — Омчак»?

— «ДВЭУК» выступила заказчиком разработки проектной документации на основании поручения полномочного представителя Президента России в ДФО, и в марте текущего года проект был разработан. Ответственным за строительство ВЛ назначено АО «Рудник им. Матросова». По соглашению с Минвостокразвития частный инвестор получит для строительства данной линии федеральную субсидию в размере 9,9 млрд руб.

Мы уже передали проектно-сметную документацию АО «Рудник им. Матросова», которое стало владельцем этого проекта. В сентябре проект будет адаптирован к потребностям ГОКа, после этого необходимо пройти госэкспертизу и получить субсидию.

— Планируете ли вы участвовать в Восточном экономическом форуме (ВЭФ), который пройдет в начале сентября во Владивостоке? Какие проекты вы планируете обсуждать на мероприятии? Каков шанс заполучить реальных инвесторов на подобных площадках?

— Безусловно, такие площадки важны для обмена опытом, поиска новых контактов и заключения перспективных контрактов. На ВЭФ мы планируем подписать многостороннее соглашение по строительству ВЛ «Мирный — Сунтар — Нюрба» (3-й и 4-й пусковые комплексы). Кроме нас и правительства Республики Саха (Якутия) соглашение могут подписать другие хозяйствующие субъекты. Кто именно, пока говорить рано — это в стадии проработки. Данная линия имеет высокую хозяйственно-экономическую и социальную значимость для территории. Реализация проекта позволит снять ограничения по новым подключениям, обеспечить надежное и бесперебойное электроснабжение существующих потребителей и сократить расход дизельного топлива на 5 тыс. т в год.

Добавлю, что помимо непосредственного участия в деловой программе ВЭФ перед компанией стоит серьезная организационная задача по энерго-, тепло- и водообеспечению площадки форума на острове Русском. И я уверен, что мы с ней справимся.

Компания комплексного инжиниринга

ООО «Якутское» делится опытом воплощения своих уникальных компетенций

Юлия Гужонкова

Особые сложности реализации масштабных энергостроительных проектов в условиях Крайнего Севера и Дальнего Востока требуют привлечения компаний с особыми компетенциями, которые помимо стандартного набора навыков обладают эксклюзивных опытом инжиниринга в районах повышенной климатической и инфраструктурной сложности. Примером именно такой компании с уникальными компетенциями является ООО «Якутское» — один из крупнейших в Дальневосточном федеральном округе созидателей сложнейших энергостроительных объектов. С момента основания компании (в 2004 году) только на территории Республики Саха (Якутия) компания успешно выполнила более 20 масштабных проектов национальной значимости. Одним из ключевых партнеров компании выступает АО «Дальневосточная энергетическая управляющая компания» («ДВЭУК»), по заказу которой ООО «Якутское» воплотило в жизнь целый ряд важнейших энергообъектов.

Пример ООО «Якутское» как такового — уникальная компания комплексного инжиниринга, как и пример успешного многолетнего партнерства с ДВЭУК, благодаря чему в Якутии по сути реализуется масштабная программа реновации энергетического комплекса — показательны в том числе как оптимальный вариант высокого профессионализма и успешного государственно-частного партнерства.

Немного об истории ООО «Якутское», которое сегодня является безусловным лидером в области строительства объектов энергетической промышленности в Якутии и одним из ведущих предприятий в отрасли на территории всего Дальневосточного федерального округа (ДФО). Компания создана в 2004 году на базе производственного объединения «ЯкутДорТранс». В начале 2010 года руководством предприятия было принято решение об участии в тендерах на строительство ряда крупных объектов в области энергетики Якутии, по результатам которых «Якутское» было признано победителем. С того момента и начался постоянный неуклонный рост как количественных, так и качественных показателей компании. Не случайно сегодня именно она рассматривается в качестве основного подрядчика на самых ответственных — и по инжинирингу, и по объемам — объектах новой энергетики.

На сегодняшний день ООО «Якутское» — современное динамично развивающееся предприятие, имеющее позитивный опыт комплексной реализации строительных проектов, зарекомендовавшее себя как добросовестный подрядчик, способный осуществлять возведение сложных энергетических объектов на всех этапах производственного цикла. Деятельность предприятия осуществляется в соответствии с Европейскими Стандартами Качества ИСО 9001–2008 и ИСО 14001–2007. Костяк компании — более 500 высококвалифицированных специалистов со всей России, 12 комплексных бригад электромонтеров-линейщиков, более 200 единиц вездеходной, тракторной и специальной техники, а также строительно-монтажные управления по буровым и общестроительным работам.

Среди крупнейших реализованных ООО «Якутское» объектов — беспрецедентный по объемам финансирования и срокам выполнения работ проект — «Строительство ВЛ 220 кВ «Чернышевский — Мирный — Ленск — Пеледуй с отпайкой до НПС № 14, Республика Саха (Якутия)», который является крупнейшим на Дальнем Востоке России электросетевым проектом.

Также среди значимых проектов последних лет — реконструкция ВЛ 220 кВ «ВГЭС — Айхал — Удачный», строительство ВЛ 220 кВ «Оротукан — Палатка — Центральная», строительство ВЛ 110кВ № 1 и подстанции ГПП-1 для Наталинской ГОК, строительство ВЛ 110кВ «Пеледуй — Полюс», строительство РП 110кВ «Полюс», реконструкция ПС 110кВ «Вачинская» и ряд других.

Сегодняшняя производственная программа компании — более, чем насыщенная. ООО «Якутское» реализует немало инфраструктурных проектов как в области энергостроительства, так и дорожного строительства, преимущественно в Магаданской области и Республике Саха (Якутия). К наиболее значимым можно отнести строительство дороги на Верхнемунское алмазное месторождение, обустраиваемое АК «АЛРОСА» (ПАО), строительство подстанции и высоковольтной линии электропередач к Инаглинскому ГОКу (г. Нерюнгри) а также реализацию точечных объектов на Наталкинском месторождение АО «Полюс Золото» (Магаданская область).

При этом по каждому проекту работы велись и ведутся в срок, с самым высоким качеством и т.д. Впрочем, иначе компания не была бы в числе первых и лучших в своем сегменте, в том числе в общероссийском контексте. На наш вопрос о принципах, на которых строится работа ООО «Якутское» с АО «ДВЭУК», и секретах многолетнего высокого взаимопонимания, первый заместитель генерального директора — главный инженер компании Данила Олегович Михайлов ответил: «Доверие, высокие стандарты и профессионализм. Вот три кита, на которых держится наше сотрудничество. Всегда приятно видеть на стороне заказчика (АО «ДВЭУК») людей, для которых это не просто работа, а призвание! Людей, которые предъявляют самые высокие требования к работе. И только в таком симбиозе возможна реализация уникальных объектов в кратчайшие сроки».

Производственная философия ООО «Якутское» заслуживает отдельного разговора и изучения, а, хорошо бы и более активного внедрения. Как говорят в компании, одним из критериев качества и эффективности работы ООО «Якутское» является то, что повышая технологичность производства и улучшая системы управления, в компании постоянно занимаются вопросами роста производительности труда. «Так же мы используем только самые современные образцы техники и оборудования. Все это позволяет нам выполнять работы, начиная с этапа проектирования и заканчивая сдачей объекта, в три раза быстрее нормативного срока, но без малейшей потери качества», — уверяют энергостроители.

Цитируем документ компании:

«В своей работе ООО «Якутское» руководствуется несколькими незыблемыми принципами:

1. Надежность. Мы готовы работать при любых сложных климатических и финансовых условиях, успешно выполняя все свои обязательства перед заказчиком. А доверие сотен сотрудничающих с нами организаций со всей России, это наивысшая оценка наших достижений.
2. Энергия. Сила нашей компании — в неугасаемом оптимизме и положительной энергетике работников, благодаря которым нам удается достигать поставленных целей.
3. Мобильность. Мы способны оперативно организовать работу на любой энергостроительной площадке в самые короткие сроки при минимальных затратах.
4. Открытость. Прозрачность исполнения заказов, позволяет нашим партнерам всегда оставаться в курсе событий и следить за ходом производственного процесса».

Столь пространное цитирование не случайно: приятно, что эти принципы реально работают и работают на воплощение программ развития энергетики в столь непростых по климату и доступности регионах страны. И мы можем видеть результат этих усилий в виде воплощенных компанией объектов, В том числе рожденных в сотрудничестве с АО «ДВЭУК». Продолжая отвечать на наши вопросы, руководитель «Якутского» отмечает:

«Все объекты, на которых мы взаимодействовали с АО «ДВЭУК», были по-своему уникальны. Однако, конечно, больше всего запоминаются те, в рамках строительства которых необходимо возводить уникальные сооружения либо применять уникальные технологии. К таким сооружениям относятся, например, большие воздушные переходы через р. Олёкма и р. Лена (Якутия) сооружаемых в рамках строительства ВЛ 220 кВ «Олёкминск — НПС № 14», ширина переходов — 1150 и 1173 м соответственно».

ЛЭП является участком крупнейшего на Дальнем Востоке электросетевого проекта, заказчиком-застройщиком которого выступает Дальневосточная энергетическая управляющая компания (ООО «ДВЭУК»). Речь идет о ВЛ 220 кВ «Чернышевский — Мирный — Ленск — Пеледуй» с отпайкой до НПС № 14 (общая протяженность — 1,5 тыс. км, трансформаторная мощность 4-х подстанций — 352 МВА). Цель проекта — высвобождение избыточных мощностей Вилюйских ГЭС-1,2 (680 МВт) и Светлинской ГЭС (270 МВт) для внешнего электроснабжения объектов ВСТО и потребителей юго-запада Якутии.

Об уникальности этого проекта писали достаточно много. Тогда в 2012 году компания получила заказ на строительство высоковольтной линии электропередачи протяженностью 45 км для обеспечения энергоснабжением объекта трубопроводной системы «Восточная Сибирь — Тихий океан», а также в качестве основы для последующего электроснабжения ряда нефтеперекачивающих станций. «Особенностью нашего участка, — рассказывает Данила Михайлов, — стало строительство двух воздушных переходов через реки Олёкма и Лена протяженность 1150 и 1173 м соответственно. Сложность их возведения обуславливалась большой протяженностью переходов. До сих пор в Росси было выполнено лишь несколько подобных проектов. Для Якутии — региона вечной мерзлоты и сложной географии — эта стройка стала исторически значимой. Тем более, что заказчик определил поставить линию под напряжение за 10 месяцев — в срок, в два раза меньше нормативного при минимизации отрицательного воздействия на окружающую среду и с самым высоким качеством строительства».

Чтобы все успеть, специалисты ООО «Якутское» применили собственную систему управления строительством линейных объектов, которая кардинально отличается от существовавшей в отрасли десятилетиями строительной практики. Как рассказывают в компании, в основу новой системы легли детальное разделение процесса производства работ между подразделениями и повышение специализации каждого монтажного подразделения. Координация действий при этом ложится на штаб управления производством — это инженерно-технический персонал и руководители, ответственные за производительность труда и за оперативное принятие решений при возникновении проблем. На увеличение темпов строительства в том числе влияет использование модернизированных технологических карт — документов, где полностью описаны сроки, процедуры и порядок выполнения работ.

В результате применения ООО «Якутское» нестандартных инновационных решений, высоких темпов и качества строительных работ, слаженной и напряженной работы всех сотрудников компании ВЛ 220 кВ «Олекминск — НПС № 14» была поставлена под напряжение 15 декабря 2012 года. Об инновациях. К примеру, в строительстве были задействованы нетипичные для решения подобной задачи высокотехнологичные механизмы — вертолеты, судна на воздушных подушках, снегоболотоходы и др. В частности вертолеты использовались для перевозки персонала, доставки материалов и грузов при возведении одной из опор. Без помощи этой техники, учитывая географические особенности расположения опоры, пришлось бы вырубать лесной массив, прокладывать дорогу и пр. В противном случае задача опережающего строительства энергоинфраструктуры становилась невыполнимой, что угрожало вводу в строй в конце года первой единой нефтепроводной системы, простирающейся от Балтики до Тихого океана.

Этот пример наглядно показывает принципы работы ООО «Якутское» на деле. При этом у компании есть и другие конкурентные преимущества. Отвечая на вопрос о них, Данила Олегович формулирует: «Основной отличительной особенностью нашей компании, является уникальный опыт строительства в сверх сложных северных регионах. За годы работы мы вывели оптимальные методы строительства как в период суровых северных зим, так и летний период в условиях максимально заболоченных участков. Опыт нашей компании включает строительство сверх сложных, уникальных объектов для северных регионов. А самое ценное в нашей организации — это люди! Мы собрали уникальный коллектив настоящих профессионалов своего дела!»

С использованием материалов ООО «Якутское»

Основными направлениями деятельности ООО «Якутское» являются:

- строительство (Высоковольтные линий электропередач и трансформаторных подстанций класса напряжения до 500 кВ; Нефте- и газопроводы; Дороги, мосты)
- проектные работы;
- геодезические работы;
- транспортная обработка грузов;
- оказание услуг по оперативному и техническому обслуживанию линий электропередач.

ООО «Якутское» обеспечивает качественное исполнение заказов по следующим направлениям:

- Строительство высоковольтных линий электропередач;
- Работы по организации строительства, реконструкции и капитального ремонта привлекаемым застройщиком или заказчиком на основании договора юридическим лицом или индивидуальным предпринимателем (генеральным подрядчиком);
- Транспортная обработка грузов;
- Монтаж сборных бетонных, железобетонных и металлических конструкций;
- Земляные работы, в том числе механизированное рыхление и разработка вечномерзлых грунтов;
- Устройство автомобильных дорог;
- Устройство наружных сетей водопровода, канализации, теплоснабжения и электрических сетей;
- Свайные работы. Установка фундаментов;
- Монтажные и пусконаладочные работы;
- Геодезические работы.

И.о. генерального директора
АО «Дальневосточная энергетическая управляющая компания»
Селютину Дмитрию Эдуардовичу

УВАЖАЕМЫЙ ДМИТРИЙ ЭДУАРДОВИЧ!

От себя лично и от всего коллектива ООО «Якутское» сердечно поздравляю Вас и весь коллектив АО «Дальневосточная энергетическая управляющая компания» со знаменательной датой — пятнадцатилетием со дня образования компании!

Символично, что день компании АО «ДВЭУК» отмечается незадолго до профессионального праздника — Дня строителя. К значимому рубежу Вы подходите с гордо поднятой головой, ведь за эти годы работники предприятия внесли большой вклад в дело организации и реализации инвестиционных программ, которые на сегодня преобразовались в тысячи километров ЛЭП и десятки объектов энергопромышленности. Несмотря на сравнительно молодой возраст, компания уже стала ключевым звеном в строительстве объектов электроэнергетики на Дальнем Востоке Российской Федерации. Вам доверена сложная и ответственная работа — развитие энергосистемы и оптимизация энергоресурсов России — Дальнего Востока в частности.

Помимо производственной деятельности, АО «ДВЭУК» ведет активную социально-экономическую деятельность, выступает надежным партнером органов государственной власти, вносит значительный вклад в сохранение уклада жизни коренных малочисленных народов Севера, регулярно оказывает помощь учреждениям культуры и спорта, поддерживает детские объединения и ветеранские организации. Высокое профессиональное мастерство коллектива предприятия — прочный фундамент для будущих побед и достижений.

Отрадно, что наши компании связывают партнерские отношения по строительству энергообъектов, которые, несомненно, будут только крепнуть. Уверен, что АО «ДВЭУК» впереди ждет еще много достойных свершений, а также успешная реализация всех намеченных планов.

От всей души желаю Вам, уважаемый Дмитрий Эдуардович, и всему коллективу руководимого Вами предприятия исполнения всех надежд, новых творческих и профессиональных успехов в сложном и ответственном труде!

Крепкого здоровья, счастья, мира и благополучия!

Генеральный директор ООО «Якутское»
М.В. Майоров

Чемпионат Системного оператора

Всероссийские соревнования инженерного персонала

В Системном операторе прошли первые соревнования профессионального мастерства оперативного персонала, эксплуатирующего инженерные системы. Победу в них одержал специалист 1 категории службы инженерного обеспечения ОДУ Центра Руслан Сторожев, набравший наибольшее количество баллов по итогам прохождения этапов соревнований. Второе место занял ведущий специалист службы оперативного обслуживания Филиала ОАО «СО ЕЭС» «Центр инженерного обеспечения» Евгений Колесниченко, представлявший Главный диспетчерский центр ОАО «СО ЕЭС». Бронзовым призером стал специалист 1 категории службы инженерного обеспечения ОДУ Средней Волги Александр Воробьев. Обладатели призовых мест награждены Почетными дипломами и призами.

Соревнования проходили в Смоленске на базе Филиала ОАО «СО ЕЭС» «Региональное диспетчерское управление энергосистемами Брянской, Калужской и Смоленской областей» и тренировочного полигона ПАО «Смоленскэнерго».

Основная цель соревнований — повышение уровня профессиональной подготовки оперативного персонала, эксплуатирующего инженерные системы. Задачами соревнований являются повышение качества и безопасности работы оперативного персонала, определение степени его квалификации, обмен опытом по вопросам подготовки специалистов эксплуатирующих инженерные системы. От бесперебойной работы современных инженерных систем, которыми оснащены здания диспетчерских центров ОАО «СО ЕЭС», зависит надежность и непрерывность оперативно-диспетчерского управления объектами электроэнергетики.

В первых в истории Системного оператора соревнованиях оперативного персонала инженерных систем приняли участие восемь специалистов филиалов ОАО «СО ЕЭС» объединенных и региональных диспетчерских управлений (ОДУ и РДУ), а также главного диспетчерского центра ЕЭС России.

В главную судейскую комиссию соревнований вошли: заместитель директора по управлению собственностью ОАО «СО ЕЭС» Сергей Ганичев (главный судья), заместитель начальника департамента организации эксплуатации зданий и систем инженерно-технического обеспечения ОАО «СО ЕЭС» Алексей Мальков (заместитель главного судьи), заместитель начальника департамента управления персоналом ОАО «СО ЕЭС» Сергей Бондарев, главный специалист по пожарной безопасности департамента специальных программ, защиты информации и режима ОАО «СО ЕЭС» Игорь Ивакин, начальник отдела оценки эксплуатации сетей внутреннего и внешнего электроснабжения энергообъектов ЗАО «Техническая инспекция ЕЭС» Сергей Белавин.

Председатель организационного комитета соревнований, директор по управлению собственностью ОАО «СО ЕЭС» Максим Мастеров выразил благодарность руководству ОДУ Центра и Смоленского РДУ за организацию первых соревнований на высоком уровне и отметил необходимость проведения подобных соревнований на постоянной основе.

Соревнования предусматривали шесть этапов. На первом этапе «Квалификационная проверка знаний норм и правил», который проводился с помощью ПК «Эксперт-диспетчер», каждому участнику предстояло продемонстрировать знания требований нормативно-технических документов и ответить на 50 вопросов, касающихся норм и правил работы с персоналом, технической эксплуатации электроустановок и тепловых энергоустановок, охраны труда и пожарной безопасности.

На втором этапе «Подготовка рабочего места и допуск бригады», который проходил на учебном полигоне ПАО «Смоленскэнерго», необходимо было выполнить мероприятия, связанные с подготовкой рабочего места и допуском условной бригады к работе на оборудовании распределительного устройства.

Третий этап представлял собой противоаварийную тренировку по ликвидации аварийной ситуации в системах электроснабжения условного РДУ, при этом каждый участник выступал в роли дежурного инженера по системам электроснабжения.

Четвертым этапом также стала противоаварийная тренировка, в ходе которой судейская комиссия оценивала умение оперативного персонала ликвидировать технологические нарушения в системе теплоснабжения здания условного РДУ.

Пятый этап «Тушение возгорания» состоял из двух подэтапов – теоретического и практического. В ходе теоретической части оценивалось умение определять первоочередные действия дежурного персонала при возникновении пожара в одном из помещений диспетчерского центра, а также действия по обеспечению безопасной эвакуации персонала.

В ходе шестого этапа «Реанимация и оказание первой помощи» участники соревнований демонстрировали практические навыки по освобождению пострадавшего от контакта с токоведущими частями оборудования и оказанию ему первой медицинской и экстренной реанимационной помощи.

РОССИЙСКАЯ МУНИЦИПАЛЬНАЯ ПРАКТИКА

Специальный проект

Социальная активность

РМП на площадках российских муниципальных форумов

Татьяна Калинина, главный редактор журнала «Российская муниципальная практика»

Обычно летом политическая и общественная жизнь замирает — пора отпусков. Информационное поле пустеет. Но нынешнее лето — особенное, предвыборное. Поэтому в столицах, больших и малых городах масса событий, заполняющих медийное пространство. Съезды партий, конференции, форумы сторонников и противников, массовые политические шоу — и все это нарастает к сентябрю. Однако есть площадки, которые работают вне зависимости от политического календаря. Это форумы лучших муниципальных практик, собрания общественных объединений муниципалитетов. Фундамент власти в стране – местное самоуправление работает в любое время года и продуцирует эффективные примеры управления городом, районом, поселением. На встречах с коллегами главы и специалисты администраций, местные депутаты обмениваются наработанным методом. Корреспонденты и руководители региональных проектов «Российской муниципальной практики» в последний месяц побывали на нескольких таких форумах в различных регионах страны. Расскажем о некоторых из них.

Уфа. Форум лучших муниципальных практик

18 июня состоялось заключительное пленарное заседание IV Форума лучших муниципальных практик Союза российских городов. Мероприятие прошло в Уфе. В работе форума приняли участие около 700 человек. Это представители органов федеральной власти, министерств и ведомств, главы и представители крупных городов и небольших муниципальных образований, депутаты, эксперты, представители всероссийских и межрегиональных союзов и ассоциаций, представители духовенства и иностранных государств.

Всего на форуме было представлено 48 регионов, 68 городов, 45 муниципальных районов. Были делегации из Китайской Народной Республики (города Наньчан и Хэфэй), из Южной Кореи (город Тхонъён) и Великобритании (город Оксфорд).

Самые многочисленные делегации приехали из Москвы, Самарской, Челябинской, Оренбургской, Свердловской областей, Республики Саха (Якутия), Пермского края.

Наталья Можаева, руководитель отдела региональных проектов «Российской муниципальной практики», отметила высокий уровень подготовки и теплую атмосферу собрания. Впрочем, уфимцы всегда славились своим радушием и четкой организацией мероприятий самого высокого уровня.

Участники во время обзорных экскурсий по городу могли ближе ознакомиться с тем, как на практике реализуется муниципальный опыт столицы Башкортостан. В предыдущем номере «РМП» мы подробно рассказывали об уникальном опыте работы муниципалитетов республики.

На форуме обсуждались практики работы в сфере управления ЖКХ, благоустройства, взаимодействия с общественностью. Были представлены эффективные решения в современной экономической ситуации, обсуждались вопросы финансовой и бюджетной оптимизации, повышения инвестиционной привлекательности, развития малого и среднего бизнеса, муниципально-частного партнерства.

Отдельным блоком рассматривалось сотрудничество муниципалитетов на уровне сельских поселений. Одним из лидеров этого движения является Республика Саха (Якутия). «Российская муниципальная практика» обязательно расскажет читателям о достижениях якутских муниципалитетов в этой сфере.

Очень интересной была дискуссия на тему «Участие органов местного самоуправления в регулировании межконфессиональных и межнациональных отношений». Республики Башкортостан и Татарстан демонстрируют успешные модели межконфессионального согласия. Активное содействие в деятельности религиозных организаций оказывают органы государственной власти и местного самоуправления.

На форуме были представлены проекты по сохранению культурного наследия городов. Важную роль в этом играют инициативы, идущие от самих жителей. Именно они в большей степень позволяют поддерживать уникальную культурную идентичность территории. Кроме того, на секции поднимались вопросы брэндирования городов. Это задача до сих пор не нашла однозначного решения и требует дальнейшей разработки.

Одной из самых популярных по количеству участников стала секция «Успешные и передовые технологии в разработке и реализации муниципальных стратегий». Опыт Уфы вызвал интерес с точки зрения вовлечения в процесс разработки стратегии крупных бизнес-структур.

В рамках работы IV Форума лучших муниципальных практик состоялась церемония награждения муниципальных образований за «Лучшую муниципальную практику». С многими из них вы можете познакомиться на страницах июльского «РМП».

Екатеринбург. Стратегии городского развития

Главы 19 крупных городов Среднего Урала, представители ассоциаций муниципалитетов Сибири и Дальнего Востока, Поволжья, Центра и Северо-Запада России собрались в конце июня в Екатеринбурге, чтобы обменяться опытом решения типовых проблем муниципалитетов на XXII общем собрании Ассоциации муниципальных образований «Города Урала». Главными вопросами повестки заседания стали формирование городских стратегий пространственного развития.

На заседании обсуждали развитие строительного комплекса, который является стабилизирующим фактором любой территории. В 90-е годы прошлого века, в период кризиса, Екатеринбург смог найти возможность для развития отрасли. С тех пор она набрала небывалые обороты — ежегодно мы сдаем в эксплуатацию по два миллиона квадратных метров недвижимости. В столице Урала строится не только жилье и офисная недвижимость, но и новые школы, спортивные сооружения.

Опыт муниципального управления, наработанный в Екатеринбурге за годы реализации Стратегического плана, подходит не только для Урала, но и для крупных муниципалитетов соседних федеральных округов. Особенно это касается стратегии пространственного развития городов, которую обсудили представители органов местного самоуправления.

Конечно, Екатеринбург — далеко не единственный муниципалитет, имеющий свою стратегию развития (хотя сам тренд родился именно на берегах Исети). Но столица Урала по ряду показателей далеко опережает своих соседей и готов своими наработками щедро делиться. Опыт Екатеринбурга в градостроительной сфере озвучил перед участниками форума и. о. начальника департамента архитектуры, градостроительства и регулирования земельных отношений администрации Екатеринбурга Сергей Косенко. И надо сказать, успехи Екатеринбурга в строительной сфере вызвали на совещании подлинный фурор. По мнению участников, опыт уральской столицы в этом вопросе — не только своего рода «путеводитель» для других муниципалитетов, но и возможность взглянуть на свои собственные города со стороны. Екатеринбургский форум, кроме того, вынес в повестку дня ещё ряд злободневных тем — в том числе вопросы городского благоустройства и анализ разных моделей организации местного самоуправления.

Наш корреспондент взяла интервью у участника форума председателя Тюменской городской Думы, главы городского округа город Тюмень Дмитрия ЕРЕМЕЕВА

— Какие актуальные вопросы обсуждались сегодня?

— Основной вопрос сегодняшней повестки дня был связан с формированием городских стратегий пространственного развития. Вопрос, на мой взгляд, очень актуальный для любого муниципалитета, и Тюмень не является исключением. Города должны развиваться компактно, не вдаваясь во все преимущества — это просто экономически выгодно. Другими словами, города должны развиваться за счет застроенных территорий. В Тюмени, как и в любом другом городе, существуют территории занятые частными малоэтажными строениями, находящимися на земельных участках, права на которые оформлены либо не оформлены. И вот здесь существует несколько проблем, затрудняющих и удлиняющих процесс развития таких территорий. Инвесторы зачастую не заинтересованы в данных участках в виду их небольшой площади или явно завышенной цены, которую выставляют собственники, в случае если права на земельный участок оформлены. Если права на земельный участок, либо строение не оформлены, то процесс затягивается необходимостью узаконивания самовольных построек. Сегодня в рамках рассмотрения этого вопроса мы обменялись своим опытом и мнениями.

— Есть ли в вашем городском округе интересные практики которыми вы могли бы поделиться с коллегами?

— Тюмени в этом году предстоит отметить 430-летие образования города. Тюмень готовится широко отпраздновать свое 430-летие. Подготовка к юбилею идет уже полгода. В городе откроются 11 центральных площадок различной тематики. На Цветном бульваре для школьников будет работать «Город выдумщиков», у здания Тюменского технопарка откроется спортплощадка, на набережной – площадка субкультурных объединений, на ул. Дзержинского будет создана площадка «Тюмень мастеровая», где свои работы представят мастера народных и декоративно-прикладных промыслов. На городской площади откроются сразу три фестиваля: «Кофе улиц», гастрономический фестиваль барбекю и фестиваль хлеба. Здесь будет интересно и взрослым, и детям, каждый получит возможность самостоятельно приготовить какое-то блюдо или принять участие в мастер-классах. У здания правительства Тюменской области пройдет парад оркестров и будет работать ретро-площадка.

— Какие проблемы сегодня есть у муниципалитетов и как их можно решать сообща?

— Наверняка в каждом городе есть свои сложности, но в целом проблемы муниципалитетов одни и те же: отсутствие доходной базы в бюджете, износ дорог, ветхое и аварийное жилье. Встречаясь на собраниях таких ассоциаций как «Города Урала», «Союз Российских городов», «Ассоциация сибирских и дальневосточных городов» и других мы всегда говорим на одном языке, так как проблемы у всех одинаковые, а вот их решения могут быть разные. Такие встречи нужны для обсуждения этих проблем, нахождения компромиссов и таких решений, которые способствовали бы развитию наших городов.

Нефтеюганск. «Местное самоуправление: служение и ответственность»

Как должны взаимодействовать органы государственной власти и общественность, в чем состоят основные принципы совершенствования законодательства в сфере контрольно-надзорной деятельности, каковы нравственные основы муниципального служения, как решить проблемы реализации антикоррупционного законодательства на муниципальном уровне?

Эти и многие другие темы обсудили участники II Всероссийской конференции. Конференция состоялась 30 июня и была приурочена к годовщине трагической гибели первого всенародно избранного мэра города Нефтеюганска Владимира Аркадьевича Петухова.

В ежегодной конференции приняли участие полномочный представитель Президента РФ в Уральском федеральном округе Игорь Холманских, губернатор Югры Наталья Комарова, председатель комитета Совета Федерации Федерального Собрания РФ по федеративному устройству, региональной политике, местному самоуправлению и делам Севера, председатель Общероссийской общественной организации «Всероссийский совет местного самоуправления» (ВСМС) Дмитрий Азаров.

Открывая конференцию, Д.И. Азаров рассказал, что в России немало муниципальных практик, которые заслуживают тиражирования по всей территории страны. В День местного самоуправления в Совете Федерации Федерального Собрания РФ подвели итоги Всероссийского конкурса лучших муниципальных практик.

«Заслуженные награды победителям вручали федеральные министры, депутаты Государственной Думы РФ, и я очень рад, что в числе победителей и муниципальные образования Югры. Полномочный представитель Президента РФ в УрФО Игорь Холманских и губернатор Югры Наталья Комарова уделяют повышенное внимание местному самоуправлению, и это приносит ощутимые результаты. Местное самоуправление старается работать эффективно, служить людям, а не прислуживать олигархам. Югорчане проявляют общественный интерес к местному самоуправлению, а вовлеченность людей в его работу возрастает. В автономном округе укрепилось доверие людей к местной власти, поэтому символично, что обсуждение вопросов служения людям и ответственности местного самоуправления проходит на территории Югры», — сказал Дмитрий Азаров.

В ходе конференции участники обсудили духовные и нравственные основы местного самоуправления, а также тему совершенствования законодательства. Доклады экспертов содержали сведения о реализации антикоррупционных программ, мониторинге качества предоставления муниципальных услуг, развитии институтов общественного участия и контроля.

Председатель Ханты-Мансийского регионального отделения ВСМС, глава администрации г. Ханты-Мансийска Максим Ряшин, говоря о комплексном мониторинге качества предоставления муниципальных услуг, обратил внимание на практику проведения экспресс-опросов посетителей официальных порталов органов местного самоуправления: «В 2015 году было изучено мнение более двухсот человек. Каждый получатель услуги имеет возможность оставить видеообращение или направить письменный отзыв. Еще один этап оценки работы муниципальной власти предусматривает использование интерактивных сервисов на городском портале, который расширяет информационные возможности жителей столицы Югры. В прошлом году этим инструментом воспользовались более 15,5 тыс. горожан».

Разговор о развитии обратной связи между горожанами и местной властью продолжил глава администрации Екатеринбурга Александр Якоб. Он сказал, что взаимодействие с населением является элементом муниципальной политики, закрепленным в стратегии развития столицы Урала. Большой популярностью среди жителей Екатеринбурга пользуются электронные приемные на сайте администрации города, куда можно направлять обращения.

Председатель регионального совета Архангельского регионального отделения ВСМС Наталья Кадашова поделилась успешным опытом работы местного самоуправления с ТОСами, число которых возросло с 47 — в 2006 году до 931 — в 2015-м.

Заместитель начальника управления Генеральной прокуратуры РФ в УрФО Владимир Дворецкий поднял тему контроля соблюдения антикоррупционного законодательства. Он отметил, что за последние полтора года прокурорами на федеральном уровне пресечено свыше 30 тыс. нарушений, в их числе — более 3,5 тыс. преступлений коррупционной направленности, более 1,5 тыс. фактов взяточничества, свыше 300 фактов злоупотреблений полномочиями. Большинство правонарушений совершены на муниципальном уровне.

На форуме приняли проект резолюции, в основу которой легли рекомендации участников конференции. В ней, в частности, говорится о том, что главным инструментом реализации принципа открытости муниципальной власти должно быть вовлечение граждан в решение вопросов местного значения, развитие социального партнерства на всех уровнях.

ПРОМЫШЛЕННЫЙ еженедельник

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ: ООО «Редакция газеты «Промышленный еженедельник». Издание зарегистрировано в Министерстве Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовой информации.

ПИ № 77-12380 от 19.04.2002 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя ПИ № 77-14566 от 07.02.2003 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя ПИ № ФС77-19251 от 23.12.2004 г. в Федеральной службе по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия.

Генеральный директор, главный редактор Валерий Стольников
Главный художник Анатолий Исаенко
Заместители главного редактора Елена Стольникова, Дмитрий Кожевников, Татьяна Калинина
Помощники главного редактора Юлия Гужонкова, Татьяна Соколова
Директор по развитию Дмитрий Минаков
Региональный директор Наталья Можаева
Дизайн и верстка Алексей Зиновьев, Сергей Курков
Руководитель коммерческой службы Александр Лобачев
Обозреватель Андрей Тарабрин
Представитель в Северной Америке: Виктория Яковлева (Ванкувер, Канада); Тел.: (1-604)-805-5979 vkl@telus.net
Распространяется по подписке, по прямой рассылке и на профессиональных мероприятиях. Подписаться на «Промышленный еженедельник» можно в любом отделении связи РФ и СНГ по каталогам «Роспечать» и «Пресса России» по индексам **45774** и **83475** (для юрлиц); по каталогу «Почта России» по индексам **10887** и **10888** (для юрлиц). Подписка на электронную версию: podpiska@promweekly.ru
Материалы, отмеченные ℗, публикуются на правах рекламы.

Адрес для корреспонденции: 123104, Москва, а/я 29
Тел. редакции: (495) 729-3977, 778-1447, 499-194-1033 (факс)
www.promweekly.ru
doc@promweekly.ru, pe-gazeta@inbox.ru
Газета «Промышленный еженедельник» является официальным публикатором актов Минпромторга России.

Использованы материалы информагентств и интернет-изданий.
Номер подписан 08.07.2016
Отпечатано в АО «Красная Звезда». 123007, г. Москва Хорошевское шоссе, 38. Тел.: (495) 941-28-62, 941-34-72, 941-31-62. E-mail: kr_zvezda@mail.ru, www.redstarph.ru
Номер заказа 2803-2016
Тираж 40 000 экз.

ПО ВОПРОСАМ РАЗМЕЩЕНИЯ РЕКЛАМЫ ОБРАЩАТЬСЯ ПО ТЕЛЕФОНУ (495) 778-1447. E-MAIL: doc@promweekly.ru