16+

Независимая общероссийская газета

ПРОМЫШЛЕННЫЙ еженедельник

Газета о промышленности, газета для промышленников

www.promweekly.ru

10 февраля — 16 февраля 2014 года

№ 05 (503)

В НОМЕРЕ:

НОВОСТИ 2–3

Открытие в Можайске
МОЭСК: новый современный ЦОК
стр. 2

Валки для Индии
Уникальные поставки Уралмашзавода
стр. 2

Дни робототехники
В рамках «Комплексной безопасности 2014»
стр. 2

Поправки о публичности
Власти ограничивают доступ к информации
стр. 3

Кредитные секреты
В Китае растет теневой банкинг
стр. 3

СТРАТЕГИИ 4–5

Полезные слушания
Подготовка инженеров в России
стр. 4

Инновации от ИСУ
Возможность удаленных отключений
стр. 4

Крупносортная дата
55 лет особому цеху ЕВРАЗ НТМК
стр. 4

Новая станция
Глава Красноярска оценил качества объекта
стр. 5

Рабочая группа
Разработка установки на базе ГТУ-110яет
стр. 5

Меньше месяца до открытия
HydroVision Russia 2014
стр. 5

АКТУАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА 6

Пилотная площадка
Белгородский опыт «МРСК Центра»
стр. 6

Комплексная оптимизация
Технологии снижения потерь в сетях
стр. 6

Начат монтаж
Новое оборудование Чебоксарской ГЭС
стр. 6

ПОДРОБНОСТИ 8

Гибридный Pramac
Интервью с Пабло Гомезом-Моранте
стр. 8

Удобство, сервис, престиж
Нововведение от Аэрофлота
стр. 8

Россия + Сербия
Приглашает особая промышленная выставка
стр. 8

ВАЖНАЯ ТЕМА

Минвостокразвития РФ предлагает создать 100%-ое государственное ОАО «Дальний Восток». Главная цель — создание сети специальных территорий опережающего экономического развития (ТОР) с особыми условиями для развития несырьевых производств, ориентированных в том числе на экспорт. По словам полпреда президента в ДВФО Юрия Трутнева, на создание ОАО «Дальний Восток» планируется направить около 69 млрд руб. Ранее глава Минвостокразвития Александр Галушка заявил, что его ведомство намерено сделать дальневосточные ТОР конкурентоспособными по сравнению с другими странами Азиатско-Тихоокеанского региона. По его словам, завоевание хотя бы 0,2% рынка АТР позволит удвоить валовой региональный продукт Дальнего Востока. «Мы проанализировали как удачный, так и неудачный мировой опыт. Для успешной реализации необходимы не только доступная инфраструктура, земля и льготный налоговый режим, но и адекватная модель управления», — отметил Александр Галушка.

Орудие борьбы

СМИ: задачи и опыт противодействия коррупции

Николай Васильев,
главный редактор «Трибуны-рт»,
эксперт ТПП РФ

Взаимодействие Торгово-промышленной палаты и средств массовой информации в противодействии коррупции стало главной темой на прошедшем в ТПП РФ «круглом столе» «Роль и место СМИ в противодействии коррупции и защите интересов российского бизнеса». Коррупция, как известно — это злоупотребление служебным положением, злоупотребление полномочиями, любые формы лоббизма интересов отдельных лиц, компаний и организаций в ущерб интересам других лиц, компаний, а также общества и государства в целом. Наиболее распространенным проявлением коррупции является получение или дача взятки в том или ином виде должностному лицу за конкретное действие или бездействие, приводящее в итоге к получению выгоды.

В основе коррупции — получение взаимной выгоды коррупционерами в ущерб интересам всех других объектов и субъектов данного, как правило, экономического процесса. Удачный опыт коррупционной сделки всегда порождает ее продолжение, что в большинстве случаев приводит к образованию коррупционного сговора. Действие коррупционного сговора может прекратиться при изменении статуса коррупционеров, государственными органами, направленными на борьбу с коррупцией или форс-мажорными обстоятельствами, когда один или несколько коррупционеров не могут выполнить свои «обязательства» в силу обстоятельств непреодолимой силы.

Приведенное выше достаточно широкое определение коррупции оправдано тем, что коррупция — это не только вопрос взаимоотношений граждан и государства, но и вопрос взаимоотношений отдельных лиц, компаний и даже государств. Коррупция — это не только социально-экономическое явление, это во многих случаях социально-культурное, исторически оправдываемое действие. Поэтому коррупция в том или ином виде является неотъемлемой частью жизни человеческого общества на протяжении всей истории человечества. Вывод, который можно сделать на основе известных исторических данных, заключается в том, что менялись виды коррупции, степень вовлеченности граждан в коррупционные схемы, уровень коррупции в государственном аппарате, а коррупция оставалась и приспосабливалась к новым формам существования.

Основными видами коррупции были и остаются следующие: социальная и государственная. К социальной относятся все виды коррупции, субъектами которой являются обычные граждане. Проявляется эта коррупция в повседневной жизни, не связанной с государственным устройством напрямую. Это «исторически оправдываемые» подношения в садах и школах, «подарки» при поступлении в институт, мзда за место в очереди, за лучший столик в ресторане, лоббирование за деньги интересов отдельных граждан при решении вопросов, в которых государство как таковое не участвует. К этой категории можно отнести и коррупцию в коммерческих компаниях при устройстве на работу, при «работе» с конкурентами, при распределении полученной прибыли и т.д.

Государственная коррупция тесно взаимосвязана с социальной коррупцией, но касается интересов лиц и компаний при взаимодействии с государственными органами. Именно государственную коррупцию мы, как правило, имеем в виду, когда произносим слово «коррупция», именно государственная коррупция рассматривается у нас как одна из основных причин экономической неразвитости.

С древнейших времен существовало два наиболее эффективных способа борьбы с коррупцией. Первый способ — тотально репрессивный. Вводились самые жесткие наказания за те или иные виды коррупции, взяточников, вымогателей вешали и расстреливали, часто публично, в назидание всем остальным. Второй эффективный способ — это использование основных коррупционных схем в официальном государственном механизме, узаконивание взяток пошлинами, налогами и другими сборами. Эффективность и первого, и второго способов борьбы с коррупцией предполагает мощное социально-моральное сопровождение, переводящее коррупцию в осуждаемое большинством граждан или подданных явление. И первый, и второй варианты борьбы с коррупцией предполагают не только высокий уровень материального поощрения государственных чиновников, но и стабильный социальный пакет, предполагающий наличие у чиновника всех необходимых для жизни вещей: это безбедная старость, собственное жилье, медицинское обслуживание и дешевый отдых. Других способов борьбы с коррупцией не изобретено.

В настоящее время мы видим всё те же способы борьбы с коррупцией. С одной стороны, это Китай, Гонконг, Сингапур, где коррупция объявлена смертельным злом в прямом смысле этого слова. В Гонконге и Сингапуре коррупционеров быстро перевешали, в огромном Китае продолжают вешать, что эффективно сказывается на развитии экономики и служит отличным социальным регулятором. С другой стороны страны Западной Европы, США, Канада, Австралия, страны, в которых относительно низкий уровень коррупции продиктован как раз узакониванием многих коррупционных схем, либерализацией экономических и социальных процессов, свободной конкуренцией. Однако не стоит забывать, что все страны с низким уровнем коррупции, как уже было сказано выше, объединяет социальное неприятие и осуждение коррупции, высокий уровень материального поощрения государственных служащих.

Основываясь на всём вышесказанном, стоит сделать вывод о том, что роль средств массовой информации в борьбе с коррупцией — одна из главнейших. «На плечи» СМИ ложатся следующие задачи.

Во-первых, информирование граждан об ответственности. Как ни парадоксально это звучит, большинство граждан не хотят ничего знать о санкциях, которые использует государство. Большинство даже не задумывается над тем, что дача взятки, например, тому же сотруднику ГИБДД — это уголовно наказуемое деяние, которое может привести человека напрямую за решетку. Наказание распространяется, как вы знаете, на всех участников коррупционного процесса. Информирование должно нести долгосрочный национальный характер.

(Окончание на стр. 2)

ЦИФРА НЕДЕЛИ

Финансовые потери российских аграриев в 2013 году составили 190 млрд руб., заявил президент Национального союза производителей молока (Союзмолоко) Айрат Хайруллин: снижение цен на семечку обошлось российским аграриям в 65 млрд руб., 40 млрд руб. потеряли из-за падения цен на говядину, 60 — из-за снижения цен на зерно, 25 — из-за низких цен на молоко в первые 7 месяцев, фактически был «обрушен» рынок муки.

ПТЯ 2014

С 12 по 14 марта 2014 года в Санкт-Петербурге в Выставочном комплексе «Ленэкспо» пройдет Петербургская техническая ярмарка — масштабное выставочно-конгрессное мероприятие федерального уровня, представляющее всю технологическую цепочку производства — от научных разработок и производств металла до продукта машиностроительного комплекса. Петербургская техническая ярмарка (ПТЯ) ежегодно проходит при поддержке Министерства промышленности и торговли РФ.

В 2014 году ПТЯ отметит свой десятилетний юбилей. Годы успешной работы сделали ПТЯ лидером на рынке промышленных выставок Северо-Запада. За это время Ярмарку посетило более 100 тыс. специалистов, а свою продукцию представили не только ведущие российские компании, но и организации из более чем 20 стран мира. Показательно, что около 70 процентов экспонентов стали постоянными участниками ПТЯ.

Петербургская техническая ярмарка ежегодно вызывает интерес не только у российских, но и у зарубежных компаний. В 2014 году специалисты смогут ознакомиться с продукцией компаний из десяти стран мира. На Ярмарке будут представлены коллективные экспозиции Чехии, Финляндии, Германии, Китая и Белоруссии. Все они за время существования Ярмарки уже успели оценить значимость данного мероприятия и эффективность участия и поэтому приезжают в Петербург не в первый раз. Среди экспонентов также компании из Польши, Кореи, Турции и Латвии. Вместе с российскими участниками они продемонстрируют как зарекомендовавшее себя оборудование, так и перспективные новинки.

ПТЯ — это многопрофильное мероприятие, в состав которого входят промышленные выставки: «Металлургия. Литейное дело», «Обработка металлов», «Компрессоры. Насосы. Арматура. Приводы», «Машиностроение», «Высокие технологии. Инновации. Инвестиции (Hi-Tech)», «Неметаллические материалы для промышленности», «Услуги для промышленных предприятий», «Clean World Industrial (Промышленный клининг)», «Крепеж. Метизы. Инструмент». Кроме того, в рамках ПТЯ пройдут Петербургский промышленный конгресс, Ассамблея топ-менеджеров, Ассамблея главных технологов, День HI-TECH, Конкурс инноваций, Биржа деловых контактов.

Насыщенная деловая программа серьезно усиливает значение ПТЯ для рынка. Так, например, Петербургский промышленный конгресс включает конференции, семинары, круглые столы и презентации по наиболее важным аи актуальным темам и направлениям промышленного развития. Уже семь лет Конгресс ежегодно собирает порядка 1000 специалистов, которые обсуждают вопросы реального сектора экономики.

Десять лет успешной работы сделали ПТЯ лидером на рынке промышленных выставок Северо-Запада. Ежегодно Ярмарка собирает свыше 500 промышленных предприятий. Мероприятие посещают более 8000 российских и зарубежных специалистов из различных отраслей промышленности. Среди участников — представители предприятий и организаций научной и промышленной сферы, государственных структур, отвечающих за формирование и реализацию государственной инновационной и промышленной политики (министерства, агентства, департаменты и т.д.), международных союзов и организаций, содействующих инновационно-промышленному и экономическому развитию и сотрудничеству, отраслевых ассоциаций и объединений.

Оптимизм не просматривается

Перспективы развития металлургии и горнодобычи

Владислав Исаев

Информационная группа Finam.ru (входит в состав инвестиционного холдинга «ФИНАМ») провела онлайн-конференцию «Металлургия и горнодобыча: худшее позади?» Её участники не видят драйверов для улучшения ситуации в металлургическом секторе в среднесрочной перспективе. Результаты отечественных производителей будут во многом зависеть настроений российских и европейских потребителей.

В 2013 году в условиях ухудшения макроэкономической конъюнктуры на мировом рынке металлов наблюдались неблагоприятные тенденции, что оказывало влияние на финансовые результаты и, как следствие, рыночную капитализацию производителей. Ситуация в российском металлургическом секторе зависит не столько от Китая — локомотива мировой экономики и традиционного потребителя металлургической продукции, сколько от состояния экономики России и ЕС, считает аналитик Банка БФА Юлия Ониксимова: «Ключевой рынок для отечественных металлургов — Россия, дальше СНГ, Европа, Ближний Восток. В Китай направляется довольно мало продукции, в особенности, в силу избытка внутреннего предложения на их рынке. Российские металлурги ощутят позитив, если спрос со стороны Европы будет расти (если мы надеемся на улучшение состояния экономики еврозоны в этом году), а ситуация в РФ не изменится в худшую сторону».

Китай определяет тренд на цены наших металлургов, при этом в действительности поставки не столь значительны, соглашается с коллегой главный аналитик «Промсвязьбанка» Игорь Нуждин: «Тренд 2014 года — переориентация металлургов на внутренний рынок, где цены выше, чем за рубежом. На этом фоне заметно снижение доли ММК и увеличение долей «Северстали» и НЛМК», — добавляет эксперт. Г-н Нуждин рекомендует долгосрочным инвесторам обратить внимание на «Норникель» и «Северсталь», а спекулянтам — на «Распадскую» и «РУСАЛ».

С пессимизмом смотрит на перспективы металлургов старший аналитик управления анализа рынка акций ИК «Велес Капитал» Айрат Халиков: «Продажи легковых автомобилей снижаются на протяжении последнего года, промышленное производство прекратило свой рост с октября 2013 года. Данные индекса менеджеров по закупкам (PMI) в сфере промышленности указывают на сохранение стагнации в текущем году, причём результаты января 2014 года оказались худшими с июня 2009 года. Это указывает на то, что в ближайшие месяцы мы увидим снижение индекса промышленного производства в России, а металлургам стоит ждать сокращения объёмов продаж. Причём в большей степени этот фактор будет влиять на сталелитейщиков, которые реализуют в России не менее половины своей продукции».

СОВРЕМЕННЫЙ ПРОМЫШЛЕННЫЙ ДИЗАЙН
во всех его воплощениях

Подготовка и издание книг, буклетов, проспектов

Разработка и доработка корпоративного стиля
Дизайн тары и упаковок

Корпоративная и презентационная полиграфия

Выставочные стенды, корпоративная экспозиция

Организация, оформление и проведение выставок, форумов, презентаций

Плакаты, транспаранты, наглядная агитация

Оформление и защита промышленных образцов

Ребрендинг «под ключ»

Редакция «Промышленного еженедельника» совместно с Лабораторией промышленного дизайна «Промо-дизайн», опираясь на многолетний опыт работы в области промышленности и энергетики, предлагают широкий круг услуг по разработке и реализации заказов и проектов в области промышленного дизайна.

Разработка концепций и предложений — бесплатно!

+7-985-766-3923
doc@promweekly.ru

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ

К 2015 году Министерство обороны РФ создаст особый Центр робототехники

МОЭСК присоединяет заявителей к сетям не за 6, а за 4 месяца

НОВОСТИ

«БТК групп» в 2013 году

Объём инвестиций российского холдинга легкой промышленности «БТК групп» в развитие собственного производства в 2013 году составил 514 млн руб. Член правления «БТК групп» Арина Слынко: «Прошедший год стал для компании началом нового этапа в развитии бизнеса. Мы столкнулись с непростой задачей — в ограниченный срок реализовать масштабный заказ для нужд Министерства обороны РФ в качестве единственного поставщика вещевого имущества. Справиться с такой ответственной задачей нам позволил опыт, полученный за последние семь лет планомерной работы по модернизации, развитию, внедрению передовых методов управления в «БТК групп», но статус единственного поставщика потребовал от компании больших вложений и диверсификации бизнеса». Количество собственных производственных площадок удвоилось и достигло восьми. Также «БТК групп» вошла в уставной капитал пяти уже действующих предприятий легкой промышленности. С целью удовлетворения потребностей заказчиков и максимального контроля над качеством поставляемой продукции, все усилия «БТК групп» сконцентрировала на развитии новых направлений бизнеса — производства обуви, а также технического и высокотехнологичного одежного текстиля. До конца 2015 года воинские части будут полностью обеспечены современной полевой формой. При исполнении заказа «БТК групп» привлекла к работе более 150 отечественных компаний легкой промышленности, в числе которых как производители материалов, так и предприятия по пошиву одежды и обуви.

Рост сотрудничества

2013 год отмечен значительным ростом сотрудничества между Аэрофлотом и компанией «Газпромнефть-Аэро». Как ожидается, за 2013 год общий объем заправок «в крыло» воздушных судов Аэрофлота, осуществленных этой компанией — оператором авиатопливного бизнеса «Газпром нефти», превысит 410 тыс. т авиатоплива (увеличение показателя на 18% по сравнению с уровнем 2012 года). Столь существенный рост достигнут благодаря открытию в 2013 году в Международном аэропорту «Шереметьево» альтернативного топливозаправочного комплекса (ТЗК) компании. На сегодняшний день ТЗК «Газпромнефть-Аэро» в «Шереметьево» располагает наиболее современной и экологичной инфраструктурой в России. Помимо Москвы, «Газпромнефть-Аэро» выполняет заправку самолетов Аэрофлота на собственных топливозаправочных комплексах в аэропортах Красноярска, Новосибирска, Томска и в аэропорту Бишкека (Киргизия). Эти ТЗК прошли инспекции Международной ассоциации воздушного транспорта (IATA) и осуществляют заправку воздушных судов без ограничений. Кроме того, «Газпромнефть-Аэро» осуществляет заправку рейсов Аэрофлота в партнерстве с прямыми поставщиками авиационного топлива в Белграде (Сербия), Риге (Латвия) и Хошимине (Вьетнам).

Награда за качество

По итогам IX Республиканского конкурса на соискание премий Правительства Республики Татарстан за качество 2013 года ООО «Татнефть-АЗС Центр» получило звание лауреата — за достижение значительных результатов в области качества продукции и услуг, обеспечение безопасности, а также внедрение высокоэффективных методов управления качеством. Торжественная церемония награждения лауреатов и дипломантов состоялась 24 января в Доме правительства в Казани. ООО «Татнефть-АЗС Центр» в данном престижном конкурсе участвовало в 2011 и 2012 годах и дважды получало звание дипломанта конкурса. Одной из приоритетных задач ООО «Татнефть-АЗС Центр» является обеспечение качества реализуемой продукции, для достижения которого организована многоуровневая система контроля при всех технологических операциях с нефтепродуктами (приеме, хранении, транспортировке и отпуске). Для этого предприятие располагает пятью аккредитованными стационарными испытательными лабораториями и передвижной экспресс-лабораторией, оснащенными современным оборудованием.

Новые защитные роллеты

Компания «ПАССАЖЪ» в Санкт-Петербурге и Красноярске запустила производство защитных роллет по новой технологии, повышающей уровень безопасности при эксплуатации. Чуть ранее компания заявила об ускоренном производстве, позволяющем насытить рынок высококачественной продукцией, а также об энергосберегающих свойствах своей продукции. Роллеты известного отечественного производителя имеют несколько уровней защиты, снабжены механическими и электронными устройствами, обеспечивающими безопасность. Это стало возможно благодаря изготовлению всех комплектующих на самом современном и совершенном оборудовании. Вся электронная начинка, двигатели и приводы, которые «ПАССАЖЪ» использует для сборки своей продукции, изготовлена на передовом оборудовании, а разработана с участием не только отечественных специалистов, но и с привлечением умов из Европы. Отрасль очень быстро развивается, и только внедрение все более совершенного оборудования, придание продукции все более совершенных свойств и характеристик позволяет делать ее конкурентоспособной.

SSJ-100 расширенной комплектации

Аэрофлот получил шестой самолет Sukhoi Superjet 100 производства компании ЗАО «ГСС» в расширенной комплектации «FULL». Лайнер Sukhoi Superjet 100 назван в честь участника ВОВ, Героя Советского Союза, командира экипажа 3-го транспортного авиационного полка Дмитрия Езерского. Самолет Sukhoi SuperJet 100 (регистрационный номер RA-89032) был передан Аэрофлоту по договору финансовой аренды (лизинга) с компанией «ВЭБ-лизинг». Лайнер рассчитан на перевозку 87 пассажиров в комфортабельной двухклассной компоновке. Максимальная дальность составляет 2,4 тыс. км. Sukhoi Superjet 100 — региональный самолет нового поколения, разработанный и произведенный компанией ЗАО «Гражданские самолеты Сухого» при участии Alenia Aeronautica. 19 мая 2008 года SSJ-100 совершил первый полет. В январе 2011 года SSJ-100 получил сертификат типа АР МАК.

Мировой рейтинг

Компания «Сухой» снова улучшила свою позицию в мировом рейтинге Стокгольмского международного института исследований проблем мира (СИПРИ) ста крупнейших мировых производителей вооружений по объему продаж военной продукции, поднявшись с 38-го до 36-го места. Эти данные приводятся в опубликованном на днях 25-м выпуске ежегодного доклада Стокгольмского международного института исследований проблем мира СИПРИ (SIPRI) за 2012 год. В предыдущем рейтинге СИПРИ за 2011 год позиции компании выросли сразу на 30 пунктов, поднявшись до 38-го места. В ТОП-100 ведущих мировых производителей вооружений вошли еще шесть российских компаний — Концерн ПВО «Алмаз-Антей» (14-е место), «Объединенная авиастроительная корпорация» (18-е место), «Вертолеты России» (25-е место), «Объединенная двигателестроительная корпорация» (38-е место), «Объединенная судостроительная корпорация» (46-е место), НПК «Уралвагонзавод им. Дзержинского» (53-е место). При этом почти все российские производители улучшили свои показатели благодаря увеличению объемов поставок продукции более чем на 20%. Российские производители вооружений продолжают поддерживать высокие экспортные объемы, хотя значительная часть предполагаемого роста продаж приходится на государственный оборонный заказ 2011–2020 годов в размере $700 млрд. СИПРИ публикует список 100 крупнейших производителей вооружений с 1990 года. В 2012 году объем продаж оружия и военных услуг вошедших в рейтинг производителей уменьшился на 4,2% по сравнению с 2011 годом и составил $395 млрд.

Открытие в Можайске

Современный Центр обслуживания клиентов

ОАО «Московская объединенная электросетевая компания» в торжественной обстановке ввело в работу новый очный Центр обслуживания клиентов, расположенный в подмосковном Можайске. В мероприятии по случаю открытия ЦОК приняли участие: министр энергетики Московской области Леонид Неганов, глава Можайского муниципального района Александр Черный, глава городского поселения Можайск Василий Овчинников, руководители ОАО «МОЭСК».

Центр обслуживания клиентов, рассчитанный на прием до сотни посетителей в день, стал первым на западе Подмосковья центром, открывающим свои двери после масштабной реконструкции. В рамках реализации инвестиционной программы ОАО «МОЭСК» он был выведен в новое, специально возведенное здание. Благодаря этому значительно расширена зона приема посетителей, появились дополнительные рабочие места для их обслуживания.

В новом ЦОК клиенты смогут получить консультацию по вопросам технологического присоединения (ТП), произвести оплату, заказать дополнительные услуги в рамках действующей программы «Технологическое присоединение «под ключ»». Установленные информационные стойки с брошюрами по техприсоединению помогут любому желающему самостоятельно разобраться в вопросах, связанных как с самой процедурой, так и с оформлением необходимых документов.

Центр оборудован современными системами кондиционирования, видеонаблюдения, электронной очередью, установлены столы и мягкие кресла. Создавая комфорт для посетителей, энергетики МОЭСК позаботились и о людях с ограниченными возможностями — установлен удобный, оборудованный пандусом вход.

В весенний период запланировано выполнить дополнительное обустройство прилегающей территории. Удобное расположение — в шаговой доступности от основных автомобильных магистралей и железнодорожной станции — это еще одно весомое преимущество нового Центра.

Комментируя открытие Центра, глава областного Минэнерго отметил: «В Московской области, как в развивающемся регионе, существует достаточно много потребителей, желающих присоединиться к электросетям. К чести электросетевых компаний, с данными задачами они справляются. МОЭСК идет в авангарде преобразований по упрощению процедуры ТП. Сегодня в рамках законодательства Российской Федерации заявитель должен быть подключен к электрической сети через 6 месяцев после подачи необходимых документов. По своей инициативе ОАО «МОЭСК» присоединяет заявителей к электрическим сетям не за 6, а за 4 месяца. Хочется отметить, что для экономии времени и удобства заявителей МОЭСК активно развивает онлайн-сервисы, открывает современные центры обслуживания клиентов».

В скором времени подобные ЦОК распахнут свои двери в Одинцовском и Истринском районах Подмосковья.

Создавая новые центры обслуживания клиентов, реконструируя уже существующие, а также развивая очные и заочные формы обслуживания заявителей, ОАО «МОЭСК» стремится сделать процесс технологического присоединения к электрическим сетям компании максимально удобным для жителей Подмосковья. Так, за минувший год, благодаря оптимизации внутренних бизнес-процессов, компании удалось более чем в два раза сократить количество этапов и почти на 40% сроки техприсоединения, а также количество очных визитов клиентов в офисы. Теперь для присоединения мощности до 150 кВт клиентам, проживающим в Московской области, вместо прежних 10–12 визитов в электросетевую компанию требуется всего три посещения клиентского офиса. В наступившем 2014 году компания посредством внедрения интерактивных сервисов намерена сократить их количество до двух.

Вопросы компрессоростроения

XVI международная научно-техническая конференция

XVI международная научно-техническая конференция по компрессоростроению состоится в Санкт-Петербурге на производственной площадке «Невский Завод» с 23 по 25 сентября 2014 года. Организаторами мероприятия выступят ЗАО «РЭП Холдинг» и Ассоциация компрессорщиков и пневматиков. Конференция будет приурочена к 10-летию энергомашиностроительного предприятия ЗАО «РЭП Холдинг».

Тематически данная конференция затрагивает актуальные вопросы исследования, проектирования, изготовления, эксплуатации и сервисного обслуживания компрессорной техники всех типов и является ключевой площадкой для конструктивного диалога потребителей и производителей компрессорного оборудования, академического сообщества компрессорщиков и представителей бизнеса.

Рабочая программа конференции пройдет по следующим направлениям:

- Центробежные и осевые компрессоры;
- Поршневые и роторные компрессоры;
- Газоперекачивающие агрегаты и установки;
- Компрессоры холодильных и криогенных машин;
- Нестационарность и аэроупругость в турбомашинах;
- Динамика и прочность, подшипники и уплотнения, модернизация;
- Эксплуатация компрессорных установок. Диагностика и мониторинг компрессорного оборудования.

Международная научно-техническая конференция по компрессоростроению проводится раз в три года. Последняя состоялась в 2011 году в г. Казань, республика Татарстан и была посвящена 60-летию со дня основания ОАО «Казанькомпрессормаш». Впервые данное мероприятие состоялось в 1966 году по инициативе и под председательством зав. кафедрой компрессоростроения СПбГПУ профессора К.П.Селезнева при МВТУ им. Н.Э.Баумана, г. Москва.

pr@reph.ru
au-mail@list.ru
www.reph.ru

Дни робототехники

В рамках «Комплексной безопасности 2014»

Рынок робототехники в России существует и развивается уже более 10 лет. Современные разработки применяются в разных областях: от социально-бытовой до военно-технической, как в штатных ситуациях, так и в экстремальных. Робототехническое оборудование используется при проведении аварийно-спасательных работ, в медицине, в ходе боевых действий и антитеррористических операций, разведки, охраны, разминирования и пр., обеспечивая высокую эффективность проводимых работ и максимальную безопасность здоровью и жизни человека.

Робототехника широко используется крупными силовыми структурами — Министерством обороны РФ, МЧС России и МВД России. С 1990-х годов году внедрение высоких технологий и робототехнического оборудования в работу МЧС России было одним из самых важных и приоритетных направлений структуры. В рамках программы переоснащения МЧС России на базе ФГБУ ВНИИПО был создан Научно-исследовательский Центр робототехники (НИЦ Р). НИЦ Р активно сотрудничает с рядом передовых научно-проектных организаций: ЗАО «ЦВТМ при МГТУ им. Н.Э. Баумана», ЦНИИРТК (г. Санкт-Петербург), ОАО «НИКИМТ-Атомстрой», ИТУЦ робототехники (корпорация «Росатом»).

На данный момент в своей деятельности министерство применяет передовые разработки пожарной, спасательной робототехники и т.д. Современные роботизированные системы пожаротушения могут использоваться для тушения пожаров в особо сложных и опасных условиях, как, например, при радиационном и химическом заражении, а также обезвреживать боеприпасы, не подвергая опасности жизни людей. Кроме того, в большинстве комплектаций подобного оборудования предусмотрены сверхчувствительные сенсоры, распознающие контуры человека, что также повышает эффективность, безопасность спасательных работ и увеличивает статистику выживаемости во время пожаротушения. Подобная техника управляется дистанционно оператором на расстоянии 1,5–2 км.

Робототехническое оборудование также используется на различных промышленных объектах с повышенной опасностью, таких как ядерные энергетические и оружейные комплексы, нефтехимические предприятия и пр.

К 2015 году Министерством обороны РФ запланировано создание Центра робототехники. На данный момент уже существуют несколько лабораторий, конструкторских бюро и утвержден штат специалистов, которые будут заниматься инновационными разработками для обеспечения роботами (ударными и разведывательными) вооруженных сил РФ в зависимости от задач и типа войск.

Робототехника является одним из тематических разделов ежегодного Международного салона «Комплексная безопасность», который пройдет 20–23 мая на территории ВВЦ в Павильоне 75. Данное мероприятие активно поддерживается МЧС России и МВД России. В салоне примут участие хорватское предприятия «ДОК-ИНГ», представившее в 2013 году уникальный многофункциональный противопожарный роботехнический комплекс, ЗАО «Инженерный центр пожарной роботехники «ЭФЭР» и др. Также в рамках седьмого Международного салона будет работать 5-ая Международная выставка форум «Инновации и технологии для силовых структур» («InnotechExpo»), среди экспонентов которой заявлены передовые инновационные компании. Так, в 2013 году НИИ механики МГУ продемонстрировали свою уникальную разработку — экзоскелет — инновационную механическую конструкцию, позволяющую увеличить физические возможности человека за счет внешнего каркаса.

Специальным мероприятием деловой программы салона в 2014 году станет круглый стол «Робототехника, спецтранспорт и беспилотные системы в интересах силовых структур. Перспективы развития».

ЦИТАТА НЕДЕЛИ

Владимир Путин,
Президент Российской Федерации

«Год культуры должен стать годом обращения к богатейшему наследию нашего многонационального народа, его современных культурных достижений. В этой работе призваны участвовать не только деятели культуры и искусства, педагоги, журналисты, сотрудники музеев, библиотек и так далее — в неё обязаны включиться и политические партии, общественные организации, меценаты, всё общество».

Валки для Индии

В течение трех лет Уралмашзавод будет поставлять крупные партии

Уралмашзавод выиграл тендер на поставку прокатных валков государственной корпорации Индии SAIL. Это самый крупный и долгосрочный контракт на поставку валков. Согласно ему в течение трех лет Уралмашзавод поставит около 4000 т валков для металлургических заводов корпорации в городах Бхилай, Бокаро и Руркела.

Победа в тендере была одержана в результате жесткой борьбы: конкурентами Уралмашзавода были 19 компаний из различных стран. Уралмашзавод давно сотрудничает с индийскими металлургическими предприятиями. В середине 50-ых при содействии Уралмашзавода был построен металлургический комбинат в Бхилаи, различное оборудование поставлялось и на заводы в Бокаро и Руркела. Все предприятия являются постоянными заказчиками уралмашевских прокатных валков.

Сегодня более половины прокатных валков, изготавливаемых Уралмашзаводом, идут на экспорт. Подписаны контракты на поставку валков с предприятиями Индии, Турции, Казахстана, Украины, Италии, Чехии, Франции и США.

Производство прокатных валков (а они являются неотъемлемой частью прокатных станов) — одно из приоритетных направлений для Уралмашзавода. Валки используются при изготовлении всевозможных видов проката — от тончайшей жести и листа до проката строительного назначения.

ОАО «Уралмашзавод» — один из лидеров российского рынка оборудования для металлургии, горнодобывающей, нефте- и газодобывающей промышленности, промышленности строительных материалов и энергетики. Стратегия развития компании предусматривает создание машиностроительного предприятия мирового уровня, которая сможет комплексно обеспечивать потребности заказчиков в оборудовании. На Уралмашзаводе при поддержке основного акционера — Газпромбанка — разработана и реализуется инвестиционная программа, предусматривающая коренную реконструкцию производства.

Орудие борьбы

(Окончание, начало на стр. 1)

Во-вторых, создание в обществе социально-моральной нормы, полностью осуждающей коррупцию. Пока большинство граждан не будут воспринимать взятку как несомненное зло, коррупцию не победить. СМИ должны создать негативный образ коррупционера, отрицательный образ взяточника. Эти социально прививаемые нормы постепенно становятся частью обычной жизни общества. Хороших примеров достаточно — от США до Швеции, которым на изменение социального сознания потребовалось приблизительно 40 лет.

В-третьих, постоянное выявление и придание огласке всех случаев коррупции. Абсолютно всех — и больших, и малых. В свободном доступе должны быть списки выявленных коррупционных дел. Эта задача частично решается средствами массовой информации, однако работа по этому пункту может быть эффективной только при наличии результата. Если выявлен случай коррупции — указан результат: например, какое наказание понес коррупционер. Открытые списки коррупционных дел по опыту стран Западной Европы и США оказывают большое воспитательное воздействие на молодых государственных служащих.

В-четвертых, открытая поддержка бизнеса в борьбе с коррупцией. Любой предприниматель должен использовать СМИ для решения проблем, вызванных коррупцией. При этом обязательно использовать СМИ на всех этапах борьбы с конкретным коррупционером или группой коррупционеров. Не надо ждать, когда дело дойдет до суда или до внесудебных решений. Эта задача также частично решается, что неоднократно помогало бизнесу.

В-пятых, открытая поддержка государственных решений по борьбе с коррупцией. Потому что не секрет, что коррупция всегда была элементом влияния одних государств на другие, часто сознательное коррумпирование чиновников происходило в целях дальнейшей вербовки и работы на интересы других государств и иностранных компаний. Соответственно, государственная коррупция подрывает не только социальные, экономические основы государства, но и затрагивает вопросы национального суверенитета. Государство, несомненно, должно непосредственно участвовать в решении этих задач.

Фондовый рынок

совместно с Инвестиционной компанией «ФИНАМ»

НОВОСТИ

Выручка «КАМАЗа»
По предварительным данным, выручка «КАМАЗа» в 2013 году составила свыше 110 млрд руб., прибыль — 4 млрд руб. На инвестиции в 2013 году было направлено почти 4,3 млрд руб. В сообщении отмечается, что при снижении рынка тяжелых грузовиков России на 28% доля «КАМАЗа» выросла с 33 до 45%. Общие продажи компании на внутреннем и внешних рынках составили 43,8 тыс. автомашин, что на 4% меньше аналогичного периода прошлого года.

Много газового конденсата
Совет директоров «Газпром нефти» одобрил сделку с ОАО «НОВАТЭК» по покупке газового конденсата производства Пуровского завода в объеме 506 тыс. т. Максимальная сумма договора — 9 млрд руб., срок договора — 12 месяцев.

«Аэрофлот» в Грузии
Совет директоров компании на прошедшем заседании отметил, что предстоящее открытие представительства в Тбилиси и планируемое начало выполнения пассажирских рейсов на воздушной линии Москва — Тбилиси — Москва будет способствовать реализации стратегии по расширению маршрутной сети компании. «Аэрофлот» прекратил полеты в Тбилиси после военного конфликта России и Грузии в августе 2008 года.

«Норникель»: планы по никелю
В 2014 году «Норильский никель» планирует произвести на своих российских площадках 225–235 тыс. т никеля, при этом возможное снижение относительно показателей 2013 года обусловлено плановым капитальным ремонтом одной из печей на Надеждинском металлургическом заводе. «Норильский Никель» в 2013 году уже снизил производство никеля на 5% по сравнению с 2012 годом — до 285 тыс. т. Компания отмечает, что сокращение производства никеля обусловлено следующими факторами: снижением поставок файнштейна Заполярного филиала на Кольскую ГМК, сырья с Boliden и Talvivaara на завод Harjavalta в Финляндии, снижением содержания никеля в руде Tati (Африка) и консервацией австралийского предприятия Lake Johnston в Австралии.

Трудоустройство автовазовцев
«СОЛЛЕРС» начинает совместную работу с Министерством по развитию Дальнего Востока для привлечения кадров на автомобильные предприятия группы в городе Владивостоке. В настоящее время компания рассматривает полученное обращение Минвостокразвития России о возможности трудоустройства высвобождаемых сотрудников ОАО «АВТОВАЗ» и планирует совместно с Министерством в ближайшее время определить перспективы привлечения трудовых ресурсов из Тольятти, исходя из вакансий, существующих на автозаводах во Владивостоке.

«Башнефть»: реорганизация
Акционеры «Башнефти» на внеочередном общем собрании приняли решение о реорганизации компании в форме присоединения к ней ЗАО «Башнефть-Инвест», созданного в результате выделения из ЗАО «Система-Инвест». Акционеры определили порядок и условия присоединения, а также утвердили договор о присоединении. Также на собрании было принято решение уменьшить уставный капитал «Башнефти» путем погашения принадлежащих присоединяемому ЗАО «Башнефть-Инвест» 20,2% обыкновенных акций ОАО АНК «Башнефть». В результате погашения данного пакета ценных бумаг уставный капитал «Башнефти» будет составлять 189244540 руб. номинальной стоимостью 1 руб. каждая. При условии получения необходимых одобрений регулирующих органов процесс реорганизации ОАО АНК «Башнефть» планируется завершить к 1 июля 2014 года.

Газ для «Уралхима»
«Газпром межрегионгаз Пермь» поставит ОХК «Уралхим» газ в период с 2014 по 2017 года на сумму 16,71 млрд руб. Сумма сделки составляет 28,4% от стоимости активов «Уралхима». Решение об одобрении соответствующей сделки было принято на совете директоров «Уралхима» 27 января 2014 года.

«ЮТэйр» увеличит перевозки
Авиакомпания «ЮТэйр» в 2014 году, согласно утвержденному плану производственной деятельности, планирует перевезти свыше 13 млн пассажиров, увеличив этот показатель по сравнению 2013 годом на 43%. Кроме того, одобрена уточненная стратегия группы «ЮТэйр», ориентированная на реализацию проекта гибридной модели пассажирских перевозок за счет поступления в парк авиакомпании в 2014 году 22 новых самолетов, расширения маршрутной сети из Москвы, Санкт-Петербурга и других городов в регионы России, страны СНГ и Европы, увеличения присутствия в сегменте чартерных и вахтовых перевозок.

Поправки о публичности

Российские власти ограничили доступ к информации

Алексей Захаров, аналитик ИХ «ФИНАМ»

В феврале вступили в силу поправки в федеральное законодательство, касающиеся публичного использования информации. Изменения существенно упрощают порядок закрытия доступа к интернет-сайтам, содержащим запретную информацию. Таким образом, государство «закручивает гайки» в одной из наиболее свободных сфер общественной жизни.

С 1 февраля 2014 года федеральный закон от 27 июля 2006 года № 149-ФЗ «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» получит дополнение в виде ст. 15.3. Рассмотрим основные изменения, инициированные законодателями.

Перечень противоправных деяний включает не только призывы к массовым беспорядкам и к осуществлению экстремистской деятельности, но и призывы к участию в массовых (публичных) мероприятиях, проводимых с нарушением установленного порядка. То есть, информация о несанкционированном властями митинге — это уже повод к применению закона.

Изменения также коснулись порядка принятия решения о закрытии доступа. Ранее подлежала «санкциям» информация о детской порнографии, информация «для наркоманов», информация «для суицидников». Далее идет пункт, который я, признаюсь, не понял. Не подлежит распространению «информация о несовершеннолетнем, пострадавшем в результате противоправных действий (бездействия), распространение которой запрещено федеральными законами». Вторым пунктом подлежала закрытию информация, признанная запретной решением суда. Теперь же по перечисленным в начале статьи поводам закрыть доступ к сетевой страничке/сайту может генеральный прокурор РФ или его заместители. Таковых у генпрокурора пятнадцать.

Изменились и сроки принятия решения. Ранее уполномоченный государственный орган или держатель реестра источников «запретной» информации должен был в течение суток послать уведомление провайдеру. У провайдера были еще сутки на то, чтобы сообщить об этом держателю сетевого ресурса, содержащего эту информацию. «Хозяин», в свою очередь, имел еще сутки на удаление информации. Итого — трое суток. Если держатель сайта «встает в позу» и говорит, что чистить сайт не будет, провайдер может его заблокировать и быстрее, так что сутки с небольшим — это уж самый минимум времени.

Теперь все происходит гораздо быстрее. Прокуратура получает информацию о появлении запретной информации и направляет требование о закрытии доступа к ней в Роскомнадзор. В свою очередь, это ведомство должно оправить уведомление оператору (провайдеру) — причем, отправить «незамедлительно». Провайдер по получению уведомления должен (опять же «незамедлительно») перекрыть доступ к запрещенной информации. «Незамедлительно» — термин не юридический. И если точное время закрытия доступа к информации не будет определено дополнительно, то можно ожидать санкций. Понятно, что ни прокуратура, ни Роскомнадзор не пострадают, но вот провайдер может и огрести.

В целом, внесение изменений в закон № 149-ФЗ укладывается в общую тенденцию «закручивания гаек». В последнее время запретов становится все больше. С одной стороны, это объясняется некомпетентностью наших законодателей, для введения очередного запрета много ума не надо. Второй аспект: введением подобных законов думские депутаты демонстрируют свою верноподданность верховной власти.

P.S. Призыв к посещению «незаконного» митинга — это понятно. Но мне вот интересно: простое уведомление (без призывов) о месте и времени проведения несогласованной с властями манифестации уже может быть поводом для блокирования информации? Или нет?

Кредитные секреты

В Китае растут объёмы теневого банкинга

Антон Сороко,
аналитик ИХ «ФИНАМ»

В Китае, одной из крупнейших экономик мира, значительную долю экономики формирует теневой банкинг. Популярность получения займов в трастовых структурах объясняется достаточно жёсткой политикой китайского финансового регулятора на рынке кредитования.

Высокий уровень популярности трастовых компаний в Китае объясняется их тесным сотрудничеством с коммерческими банками, которые стали выпускать для своих клиентов wealth management products (WMP), характеризующиеся высокорискованными инвестициями как раз в трастовые компании.

По некоторым оценкам, объем теневого банкинга в Китае составляет около 40% ВВП страны, что, в частности, стало возможным из-за ограничений, сформированных регулятором, на рынке кредитования. Те, кто не может получить ссуду легальным способом, обращаются к трастовым структурам. Высокий уровень популярности этих компаний объясняется их тесным сотрудничеством с коммерческими банками, которые стали выпускать для своих клиентов wealth management products (WMP), характеризующиеся высокорискованными инвестициями как раз в трастовые компании.

Фонд China Credit Trust вложил деньги в одну угольную компанию, у которой на текущий момент финансовое состояние является явно не лучшим, его можно назвать преддефолтным. Возврата средств трастовому фонду, скорее всего, не произойдет, а выплачивать вкладчикам их деньги фонд, видимо, не хочет, т.к. в такой ситуации существенно пострадает его финансовое положение. Не исключено, что это событие может стать катализатором вывода денег из этих структур.

В целом, риск обоснованный, однако способов урегулирования данной ситуации множество. Недавно стало известно, что China Credit Trust будет спасен, что только подтверждает тезис — масштаб проблемы пока намного меньше, чем он был в США в 2007 году на рынке CDO. Тогда так просто спасти Lehman Brothers было практически невозможно. Да и масштаб разный. В Китае дефолт грозит одному из фондов трастовой компании (т.е. не всей компании), а в США на тот момент под ударом были практически все инвестиционные банки. Lehman просто перестал существовать, а Merrill Lynch был в последний момент продан Bank of America (который потом сам оказался в шаге от краха).

Важно, чтобы проблемы у аналогичных трастов не стали нарастать лавинообразно, иначе сам рынок такого вида инвестиций может быстро схлопнуться и китайские банки могут не устоять. Именно такое развитие событий и напоминает нам о 2008-м — тогда эффект домино поставил на колени весь мировой финансовый рынок, так что мне понятны опасения, которые вызывают такие новости из Китая. Все-таки страна сейчас является основным локомотивом экономического роста, так что оступиться КНР никак нельзя.

Капиталовложения «Роснефти»
«Роснефть» планирует в 2014 году провести капиталовложения в размере 700 млрд руб. Ожидания увеличения капиталовложений объясняется тем, что у компании сейчас имеется целый набор проектов, который требует инвестиций. Поэтому в 2014 году планируется вложить свыше 700 млрд руб. В дальнейшем ряд проектов уже будет в работе, поэтому можно будет наблюдать постепенное снижение капиталовложений.

Двухэтажные поезда
«Аэроэкспресс» в июне 2015 года запустит двухэтажные поезда на маршрутах между Москвой и столичными аэропортами. Швейцарская компания Stadler Rail Group произвела первый алюминиевый кузов вагона для будущих 25 двухэтажных поездов, которые будут изготовлены по заказу интермодального оператора «Аэроэкспресс». Первый поезд будет доставлен в Россию в октябре этого года для прохождения процедуры сертификации и проведения технических испытаний. Старт коммерческой эксплуатации первого поезда назначен на июнь 2015 года, а последний из партии, двадцать пятый, поезд, как ожидается, будет запущен в эксплуатацию в июне 2016 года.

НОВОСТИ

«Газпром» и «ЛУКОЙЛ»: сотрудничество
«Газпром» и «ЛУКОЙЛ» подписали соглашение о сотрудничестве в области предупреждения и ликвидации чрезвычайных ситуаций, обусловленных разливами нефти и нефтепродуктов в зонах ответственности их морских объектов. Компании договорились в случае возникновения чрезвычайных ситуаций, связанных с разливами нефти и/или нефтепродуктов, оказывать друг другу помощь в их ликвидации с привлечением профессиональных аварийно-спасательных служб. Документ также предусматривает обмен информацией об имеющихся силах и средствах для ликвидации чрезвычайных ситуаций и проведение совместных консультаций, учений и тренировок.

Снижение издержек
«АВТОВАЗ» в 2013 году понес значительные потери из-за недостаточно эффективного взаимодействия с поставщиками, однако в компании рассчитывают, что новые условия сотрудничества помогут снизить собственные издержки «АВТОВАЗа» до 5%. Президент «АВТОВАЗа» Бу Андерссон пообещал, что до тех пор, пока логистика и поставки не станут конкурентоспособными, он будет лично заниматься этими вопросами.

Авиабилеты стали дешевле
«Аэрофлот» снизил на 5% уровень номинированных в евро тарифов на международные рейсы из России. Эта мера направлена на снижение стоимости перевозки, возросшей в результате существенного падения курса российского рубля. В сложившихся условиях значительного удорожания стоимости международных авиаперевозок для пассажиров без соответствующего роста покупательской способности, в целях стимулирования спроса на перевозки в низкий сезон и недопущения кризиса недозагрузки выставленных провозных емкостей «Аэрофлотом» принято решение о единовременном снижении международных тарифов из всех пунктов РФ с 5 февраля 2014 года.

Сокращение в 2,6 раза
Чистая прибыль «ЕвроХима» за 2013 год по МСФО сократилась в 2,6 раза до 12,25 млрд руб. Валовая прибыль компании снизилась за 2013 год на 6,6% и составила 64,13 млрд руб. Операционная прибыль упала на 21% — до 31,74 млрд руб. Прибыль до налогообложения упала в два раза и составила 18,94 млрд руб. против 40,29 млрд руб. годом ранее. Показатель EBITDA упал на 12,6% — до 42,96 млрд руб.

Научные работы
Являясь одним из крупнейших научных центров нефтяной отрасли, ТатНИПИнефть продолжает планомерную работу по наращиванию интеллектуальной собственности. В 2013 году получено 99 патентов на изобретения, 4 патента на полезные модели, 3 свидетельства о государственной регистрации программ для ЭВМ. В ФГУ ФИПС направлено 78 заявок на выдачу патентов на изобретения, 5 заявок на государственную регистрацию программ для ЭВМ. На рассмотрении в зарубежных патентных ведомствах находятся 5 заявок на изобретения в области бурения и разработки нефтяных месторождений, в Реестр поддерживаемых в силе зарубежных патентов входят 14 патентов в 8 странах. Изобретательская деятельность специалистов ТатНИПИнефть в прошедшем году в первую очередь была направлена на создание технологий, повышающих эффективность бурения, эксплуатации и ремонта скважин, на разработку новых методов увеличения нефтеотдачи пластов. Экономический эффект деятельности ТатНИПИнефть за 9 месяцев 2013 года оценивается в 3170,6 млн руб. (в 2012 году — 2980,3 млн руб.), в том числе за счёт дополнительной добычи нефти — 2508,4 млн руб. (в 2012 году — 2208,9 млн руб.) и экономии ресурсов — 662,2 млн руб. (в 2012 году — 771,4 млн руб.).

Кадры РУСАЛа
ОК РУСАЛ сообщил о кадровых назначениях в блоке сбыта. Так, Сергей Бельский, ранее занимавший должность директора по сбыту на рынках России и стран СНГ, стал операционным директором по сбыту. Должность директора по сбыту на рынках России и стран СНГ займет Роман Андрюшин, прежде работавший операционным директором по сбыту. В новой должности Сергей Бельский будет отвечать за формирование эффективной коммерческой структуры компании, оптимизацию логистической цепочки поставок, торговое финансирование, управление рисками изменения цены, а также за управление контрактами ОК РУСАЛ на региональных рынках. Роман Андрюшин будет отвечать за продвижение и продажи широкого ассортимента продукции компании на рынках России и стран СНГ. Его основными задачами в новой должности станут развитие долгосрочных отношений с потребителями в России и странах СНГ, меры по стимулированию потребления алюминия отечественными отраслями промышленности, поиск новых рынков для сбыта продукции, в том числе за счет внедрения новых инновационных продуктов производства ОК РУСАЛ.

Air Liquide под новым слоганом
Мировой лидер в производстве газов, разработке технологий и предоставлении услуг для промышленности и здравоохранения, группа компаний Air Liquide представила новый слоган: «Creative Oxygen» — «Кислород — источник вдохновения». Деятельность группы компаний Air Liquide с самого начала была основана на кислороде — жизненно важном ресурсе в промышленности и здравоохранении. Идеи Air Liquide создают стоимость в долгосрочной перспективе. Новый слоган отражает постоянное стремление сотрудников компании к созиданию и инновациям. Кислород — не просто молекула, это источник вдохновения для создания новых технологий на уже существующих рынках, а также идей для развития бизнеса.

Юбилейный год Экспоцентра

Встреча руководства с представителями центральных и отраслевых СМИ

В Москве в Центральном выставочном комплексе «Экспоцентр» состоялась встреча руководства Торгово-промышленной палаты РФ и ЗАО «Экспоцентр» с журналистами. На ней присутствовали генеральный директор ЗАО «Экспоцентр» Сергей Беднов, советник Президента ТПП РФ Владимир Губернаторов, директор Департамента выставочной, ярмарочной и конгрессной деятельности ТПП РФ Игорь Коротин, Исполнительный директор Российского союза выставок и ярмарок Людмила Смородова, генеральный директор компании «Мессе Франкфурт Рус» Ойген Аллес, генеральный директор «Мессе Дюссельдорф Москва» Томас Штенцель, президент Лазерной ассоциации Иван Ковш и другие.

«Наша сегодняшняя встреча — это уже сложившаяся традиция, — сказал Сергей Беднов, — когда мы делимся с вами последними итоговыми данными о том, что было сделано за год, самой свежей информацией и планами на будущее. Мы хотим, чтобы у вас, журналистов, сложилась полная картина о нашей деятельности и понимание того, на какие события обратить особое внимание в насыщенном выставочном сезоне этого года, исходя из ваших редакционных задач».

В своем выступлении Сергей Беднов представил статистические и финансовые показатели деятельности Экспоцентра в 2013 году. Проведено 95 выставок (из них — 31 собственная и 64 гостевых) и более 800 конгрессных мероприятий. В них приняли участие 32400 компаний со всего мира и из всех регионов России. Посетителями выставочно-конгрессных мероприятий стали 1,8 млн человек, среди которых более 90% — специалисты. Доходы компании за 2013 год достигли уровня 6,5 млрд руб., что на 33% выше доходов сопоставимого по выставочной программе 2011 года. Производительность труда сотрудников Экспоцентра за 2013 год выросла на 2% и вплотную приблизилась к показателю в 6 млн руб. на человека.

«В 2014 году Центральный выставочный комплекс «Экспоцентр» отмечает 55-летие своей деятельности, — продолжил Сергей Беднов. — Мы запускаем юбилейный сайт, посвященный этому торжественному событию, работаем над памятной книгой-альбомом, снимается фильм. Однако юбилей — это не только праздничные торжественные мероприятия. Это, прежде всего, повод посмотреть на свою работу через призму десятилетий, чтобы точнее планировать будущее. Поэтому Экспоцентр и впредь планирует внедрять новые технологии, организовать новые отраслевые промышленные выставочные смотры. Прежде всего, смотры, которые нацелены на развитие приоритетных направлений российской экономики, реализацию национальных проектов, федеральных целевых программ в промышленности и социальной сфере».

Выставочная деятельность играет растущую роль в развитии ключевых отраслей современного производства, в скорейшем внедрении инноваций и распространении передовых технологий и опыта. Ежегодно в России проводится более 1700 выставок (общей площадью порядка 2 млн кв. м) с участием 140 тыс. российских и 20 тыс. зарубежных экспонентов. На российском рынке выставочно-конгрессных услуг действуют более 270 операторов.

«Среди выставочных компаний, — отметил Владимир Губернаторов, советник Президента ТПП РФ, — Экспоцентр является несомненным лидером. На его долю, если взять экспозиционную площадь нетто, приходится свыше 30% всех выставок в нашей стране. Около четверти всех зарубежных экспонентов в России — это участники смотров Экспоцентра. Около трети всех посетителей российских выставок — посетители ЦВК на Красной Пресне. И вполне закономерно, что в конце прошлого года Экспоцентр был признан лучшей российской выставочной компанией и награжден Национальной премией в области бизнеса «Компания года 2013» в номинации «Выставочная деятельность».

Игорь Коротин, директор Департамента выставочной, ярмарочной и конгрессной деятельности ТПП РФ, назвал Экспоцентр «флагманом экспобизнеса», потому что он идет вперед в совершенствовании технологии выставочного дела и щедро делится своими наработками с выставочным сообществом, особенно региональным. «Торгово-промышленная палата активно взаимодействует с Экспоцентром и оказывает поддержку в организации и проведении целого ряда выставок, которые имеют громадное значение для экономики нашей страны, — сказал Игорь Коротин. — В текущем году ТПП РФ будет патронировать 27 крупных выставок Экспоцентра. Палата привлекает внимание к этим мероприятиям отечественного бизнеса экспонентов, посетителей, специалистов, экспертов. Также хочется отметить активную работу Экспоцентра над концепцией и планом реализации выставочно-ярмарочной деятельности, которая скоро будет внесена в правительство. 19 февраля эти вопросы будут обсуждаться в Совете федерации Федерального Собрания РФ».

В своем выступлении заместитель генерального директора Экспоцентра Михаил Толкачев отметил наиболее крупные выставки Экспоцентра — «Продэкспо», «Электро», «Металлообработка», «Агропродмаш», «Мир детства», «Мебель», «Химия», международный научно-практический форум «Российская неделя здравоохранения» и другие. Особенный интерес у журналистов вызвал короткий фильм, посвященный новому проекту Экспоцентра — международной выставке сервисных роботов «РОБОТ-ЭКСПО-2014». Цель этого проекта, премьера которого пройдет в середине мая этого года, — способствовать развитию перспективного, совершенно нового для России рынка — сервисной робототехники для различных областей применения.

Ойген Аллес, генеральный директор компании «Мессе Франкфурт Рус», подчеркнул, что Экспоцентр уже 12 лет является стратегическим партнером компании «Мессе Франкфурт Рус» в России. Он отметил крайнюю актуальность и пользу нового проекта «Экспоцентр — за выставки без контрафакта», направленного на противодействие демонстрации на выставках контрафактной продукции и незаконному копированию экспонируемых новых разработок.

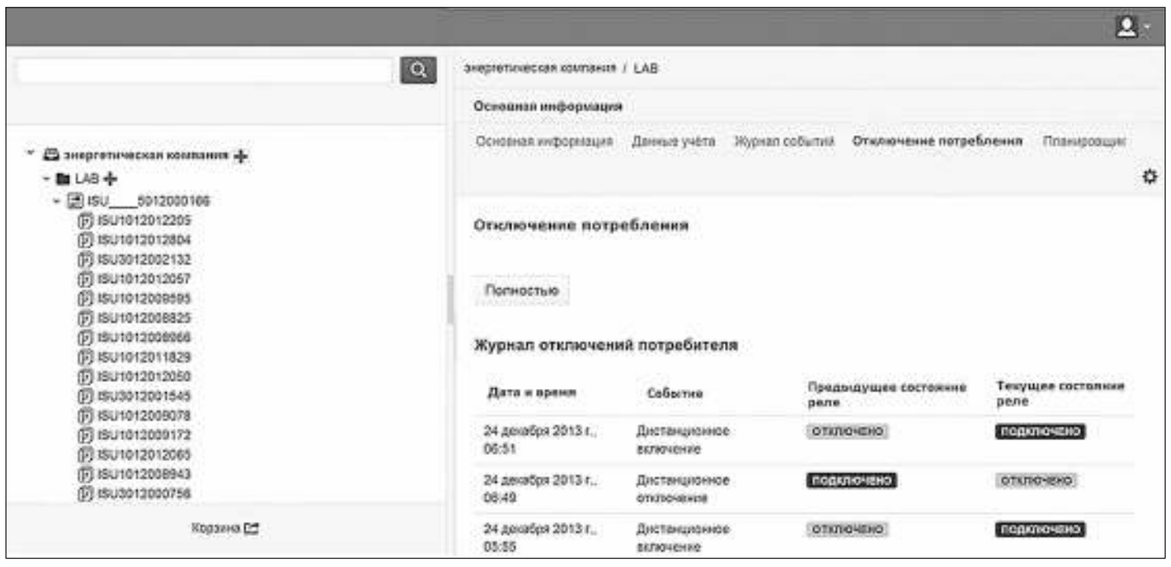
В сентябре 2013 года компания «Мессе Дюссельдорф» отметила 50-летний юбилей работы в России, сказал Томас Штенцель, генеральный директор «Мессе Дюссельдорф Москва». «Все эти годы мы работаем вместе с Экспоцентром и наблюдаем, как модернизируется и совершенствуется эта выставочная площадка, становясь по настоящему комфортным местом для экспонентов и посетителей. Мы и в дальнейшем собираемся проводить и развивать наши специализированные выставки в Центральном выставочном комплексе «Экспоцентр», — сказал он.

«Для нас Экспоцентр — это лидер отечественной выставочной индустрии, — отметила Людмила Смородова, исполнительный директор Российского союза выставок и ярмарок. — Это школа внедрения передового опыта и идей. Это образец профессионального мастерства». Она рассказала об активном участии Экспоцентра в продвижении таких прогрессивных начинаний, как выставочный аудит и выставочный рейтинг. Эти два инструмента выставочного маркетинга позволяют сделать выставочную деятельность прозрачной, дают возможность экспонентам и посетителям выбирать выставку по объективным показателям, а, следовательно, повышать эффективность своего участия и финансовый результат».

«Мы сотрудничаем с Экспоцентром почти 10 лет и нашли в нем надежного, умелого партнера, — сказал Иван Ковш, президент Лазерной ассоциации. — Именно здесь мы смогли организовать выставку «Фотоника», которая стала заметной среди выставок Hi-Tec и в России и в Европе. Эта выставка, помимо всех остальных показателей, важна еще и тем, что помогает разрушать мнение о том, что в нашей стране нет хороших специалистов. На ней демонстрируются уникальные образцы, не имеющие аналогов в мире. Поддержка российских специалистов, на мой взгляд, чрезвычайно важна. Поэтому хочу выразить благодарность Центральному выставочному комплексу «Экспоцентр», где в этом году мы будем проводить уже десятую юбилейную выставку «Фотоника».

Удаленное отключение абонента

Новые возможности управления сетями от компании «ИСУ»



Для специалистов электросетевых и энергосбытовых компаний работы по отключению и включению электрической энергии у абонентов уже давно стали ежедневной рутиной. Для ограничения режима потребления есть масса поводов. Зачастую такая необходимость связанна с проведением ремонтных работ или наличием большой задолженности у потребителя. Иногда такие меры применяются во избежание аварийных ситуаций либо для ликвидации их последствий. Также нередки случаи, когда электрическую энергию отключают по просьбе самого абонента, например, в квартирах и домах на время отпуска или на дачных участках с наступлением осени.

В зависимости от того, кто является инициатором и что послужило причиной для проведения подобных работ, изменяются порядок взаимодействия между субъектами рынка и перечень необходимых документов. Например, в случае аварийных ситуаций (когда необходимо экстренно обесточить какой-либо объект) предупреждать потребителя, звонить и уж тем более писать письма просто нет времени. Принимать решения и действовать нужно как можно быстрее. Если же у абонента имеется задолженность по оплате за электроэнергию, электросетевая (или чаще — энергосбытовая) компания обязаны сообщить абоненту об отключении заранее.

Несмотря на все сложности документальных процедур, именно «физическое» включение/отключение электрической энергии признается наиболее дорогим и трудоемким процессом. Во-первых, из штата необходимо выделить сотрудников для выезда на объекты, обеспечить их транспортом, средствами индивидуальной защиты и инструментом. Во-вторых, многие недобросовестные абоненты находятся в удаленных, труднодоступных населенных пунктах, и для их отключения, как правило, необходимо проводить высотные работы. Отсюда вытекают транспортные издержки и затраты на автовышку. В результате, сетевые организации вынуждены нести огромные расходы. Дополнительные трудности связанны еще и с тем, что плохие погодные условия, отсутствие свободных специалистов, недостаток техники и оборудования затягивают процедуру и мешают ограничить подачу электроэнергии в оговоренные сроки. Соответственно организация не выполняет взятых на себя обязательств и вынуждена платить за потребленный ресурс из собственного бюджета. Также стоит учесть, что большую часть обесточенных абонентов, необходимо будет подключить, а значит снова столкнуться с вышеперечисленными проблемами.

Единственное эффективное решение — это дистанционное отключение. Такая возможность обеспечивается благодаря программному обеспечению (ПО) для автоматизированных систем коммерческого учета электрической энергии (АСКУЭ). Работает это очень просто. Электросетевая организация получает от гарантирующего поставщика заявку на отключение. Специалист (оператор системы), действующий от лица сетевой компании, прямо со своего рабочего места обесточивает абонента. После чего подготавливает перечень необходимых документов и отчитывается о проделанной работе перед гарантирующим поставщиком.

Компания «Интеллектуальные системы учета» («ИСУ») усовершенствовала процесс отключения. В своем программном обеспечении AIMS «ИСУ» предусмотрела возможность использовать систему не только с компьютера, но и с любого мобильного устройства. Оператор может зайти в ПО, находясь в любой точки мира, через любой браузер — для этого нужен всего лишь доступ к интернету. Далее, используя функцию поиска, специалист находит нужный прибор учета по номеру устройства или по наименованию абонента. После чего, выбирает вкладку «Отключение потребления» и нажимает кнопку. Чтобы исключить ошибки и не обесточить социально значимые объекты или предприятия, которые ни в коем случае нельзя оставлять без аварийной (технологической) брони, специалист может изучить информацию об абоненте (которая располагается тут же во вкладке «Потребитель»). Все дальнейшие действия система осуществляет в автоматическом режиме. Счетчик размыкает силовое реле, подача электроэнергии у абонента прекращается. Прибор учета формирует подтверждение о том, что объект обесточен, и отправляет его оператору системы. Процедура включения абсолютно идентична. Системе в среднем требуется около 2-х минут для того, чтобы выполнить команду. Программное обеспечение автоматически формирует и заполняет акт, в котором указывает наименование абонента, его адрес и показания прибора на момент отключения, после чего оператор подписывает документ и передает гарантирующему поставщику.

Основной функционал AIMS от «ИСУ» позволяет просматривать информацию, полученную с приборов учета (параметры качества электрической энергии, аварийные события и др.), осуществлять сбор часовых приращений и абсолютных значений потребленной электрической энергии. С помощью Aims можно просматривать и редактировать информацию о технических характеристиках приборов учета (класс точности, дата поверки и т.д), абонентах (имя, адрес, контакты и т.п.) и работать с информацией УСПД (устройств сбора и передачи данных). Кроме того, ПО позволяет организовать обмен данными с различными информационными системами (экспортировать данные в форматах «.xlsx» и «.csv» и импортировать посредством SQL-запроса).

Приоритетными целями компании «ИСУ» на ближайший год являются расширение существующего функционала AIMS и развитие взаимодействия с производителями оборудования и программного обеспечения для АСКУЭ. На сегодняшний день AIMS поддерживает счетчики Elster Metronica A1800, в ближайшее время будут интегрированы приборы учета ПСЧ и налажен информационный обмен с ПО «Пирамида 2000». В течение этого года ПО будет дополнено инструментами, которые позволят разделять права доступа к данным, хранящимся в системе, создавать визуальные отчеты (графики, таблицы и диаграммы) и организовать удаленную работу с тарифным расписанием. Уже в ближайшее время станет доступна функция «Ограничение режима потребления» — еще один инструмент воздействия на потребителя, который позволит сетевым организациям устанавливать предел потребляемой мощности у абонентов и избегать, тем самым, накопления еще большей задолженности у недобросовестных абонентов.

Полезные слушания

Подготовка инженерных кадров нового поколения

В Общественной палате РФ состоялись слушания Комиссии по науке и инновациям Общественной палаты, организованные совместно с Российской ассоциацией содействия науке, СоюзМаш России и ЛСОП. Вопросы, обсуждаемые на слушаниях, касались подготовки специалистов для российской промышленности и ее высокотехнологичных отраслей.

По мнению руководителя Рабочей группы Общественной палаты по модернизации промышленности, генерального директора ОАО «Российская электроника», члена Бюро СоюзМаш России Андрея Зверева, государство пока серьезных мер для решения проблемы подготовки кадров не предприняло. «Прежде всего, необходимы меры экономической поддержки профессионального образования в области инженерных наук: физики, математики, химии. Но почему-то Министерство образования категорически отказывается делать физику обязательным экзаменом в ЕГЭ, почему-то бюджетные места в вузах по гуманитарным и естественным наукам финансируются одинаково, хотя понятно, что при подготовке инженера надо тратить гораздо больше денег, чем на подготовку экономиста», — подчеркнул Зверев.

Профессор, проректор по постдипломному образованию ФГБОУ ВПО МГТУ «Станкин» Юлия Еленева выразила мнение, что ключевой проблемой выбора профессии является не только ее престиж, но и размер компенсаций, который будет получен студентом в будущем. «Именно поэтому в развитых странах мира большое внимание уделяется двум моментам: формированию осознанной мотивации у детей, начиная с 10-ти лет, для посвящения себя деятельности в научно-технической сфере, и фокусированию интересов детей на инженерной деятельности», — подчеркнула Еленева. Говоря о существующих недостатках системы высшего образования, профессор, прежде всего, отметила низкий уровень прогнозирования кадровых потребностей тех или иных отраслей промышленности.

О необходимости опережать системные кадровые запросы промышленности и создавать систему стимулов развития образования по приоритетным для государства направлениям заявила и Генеральный секретарь Российского союза ректоров Ольга Каширина. Говоря об инженерном просвещении, Каширина напомнила об ознакомительных практиках школьников на предприятиях, которых сейчас практически нет. «Но дети должны знать славные традиции и достижения нашей инженерной школы, быть знакомы с нашей промышленной культурой — это должно стать частью программы школьного образования», — считает генеральный секретарь РСР.

«Подчеркну важность задачи ориентации лучших выпускников вузов на работу на наших промышленных предприятиях. Знаю, что материальные условия их работы — заработная плата, жилье, соцпакет — сегодня вполне сопоставимы с зарубежными. Большая работа ведется предприятиями в этом направлении. Но и здесь нужно вводить административные механизмы: надо постепенно переходить к закреплению наших «бюджетных» студентов на предприятиях ОПК. Речь идет о пресловутом «распределении». Это верно как с точки зрения государственного прагматизма — нужно вернуть своей работой на благо государства бюджетные средства, потраченные на образование, — так и с точки зрения гражданской ответственности. Служить Родине должны все, либо в армии, либо на рабочем месте», — заявила Каширина.

Председатель Комитета СоюзМаш России по приборостроению, системам управления, электронной и электротехнической промышленности, президент и генеральный конструктор ОАО «Раменское ПКБ» Гиви Джанджгава выразил мнение, что решать вопрос с подготовкой инженерных кадров нового поколения нужно, учитывая шестой технологический уклад. «Он развивается быстрее, чем пятый. Мы должны быть конкурентно способны, и на очень высоком уровне. Но основы, для того, чтобы мы могли конкурировать, нет. Взгляните в лаборатории в институтах, на чем учат студентов? Сначала надо научить учителей. Они должны быть на острие проблем и только так готовить специалистов. И еще. Самый длинный путь в обучении — это передача неформализованных знаний. Студента при поступлении нужно «привязать»: если он не пройдет путь от НИРа до внедрения, то не будет знать всех циклов, нормативных документов, которые сопровождают этот процесс. Неформализованные знания — это основа промышленности сегодня», — подчеркнул Джанджгава.

Итогом слушаний стала резолюция, в которой ответственным за принятие тех или иных решений предложено рассмотреть возможность создания Межведомственного совета по кадровому обеспечению промышленного развития, проведение анализа и корректировку существующих планов подготовки, переподготовки и повышения квалификации кадров для промышленных предприятий с учетом необходимости формирования опережающих компетенций и гарантированное кадровое обеспечение пика ввода в действие модернизованных промышленных производств, подготовить предложения по мерам, направленным на повышение престижа отечественной промышленности, социального статуса инженерно-технических и рабочих специальностей, в том числе, и через освещение в СМИ.

Крупносортная дата

Цеху ЕВРАЗ НТМК исполнилось 55 лет

Татьяна Казакова

Крупносортному цеху ЕВРАЗ НТМК исполнилось 55 лет. Сейчас он производит более 50 видов проката. Продукция подразделения пользуется большим спросом в строительстве, вагоностроении, горнодобывающей и цементной промышленности.

Строительство нового прокатного комплекса на НТМК началось в 1957 году. На тот момент возводимый крупносортный стан «650» являлся крупнейшим в стране. Его проектная мощность составляла 650 тыс. т продукции, включая балку, швеллеры, рельсы узкой колеи, полосы для рельсовых скреплений, угловой и квадратной стали.

В конце января 1959 года в крупносортном цехе (КСЦ) получен первый прокат — круг диаметром 90 мм. В следующем году на стане «650» разработана и внедрена система автоматического управления механизмами отделочной линии. В 1965 году в КСЦ запущена первая в Советском Союзе линия для механизированной обработки круглой заготовки.

Продукция крупносортного цеха ЕВРАЗ НТМК включает уникальные профили. Комбинат единственный в России выпускает стальной горячекатаный неравнополочный уголок и является одним из основных производителей вагонной стойки. Кроме того, КСЦ специализируется на изготовлении строительных балок, швеллеров, шахтных стоек, рельсов, заготовок для трубопрокатных предприятий, мелющих шаров. Годовая производительность цеха составляет более 800 тыс. т проката. Отгрузка продукции осуществляется на предприятия России и СНГ.

В настоящее время в КСЦ трудятся порядка 700 человек. 40 лучших прокатчиков, вальцовщиков, операторов постов управления, нагревальщиков металла в честь юбилея цеха получат награды.

ЕВРАЗ является вертикально-интегрированной металлургической и горнодобывающей компанией с активами в России, Украине, Казахстане, США, Канаде, Чехии, Италии и Южной Африке. Компания входит в 20-ку крупнейших производителей стали в мире по объемам производства стали. В 2013 году ЕВРАЗ произвел 16,1 млн т стали. Собственная база железной руды и коксующегося угля практически полностью обеспечивает внутренние потребности компании. Консолидированная выручка ЕВРАЗа за 2012 год составила $14726 млн консолидированная EBITDA — $2012 млн.

АКТУАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА: «умные» технологии

Специальный проект

НОВОСТИ

Ремонтная программа на 100%

Мероприятия годовой ремонтной программы энергетики Ростовского филиала ОАО «МРСК Юга» (входит в группу компаний ОАО «Россети») выполнили на 100%. В рамках программы произведён ремонт около 6800 км линий электропередач (ЛЭП) 0,4/110 кВ. Ремонтная программа на энергообъектах Ростовской области выполнена в соответствии с планом 2013 года. В числе основных проведённых мероприятий ремонт 6769 км ЛЭП 0,4/110 кВ, 75 подстанций 35/110 кВ, 1496 трансформаторных подстанций 10/0,4 кВ. Кроме того, произведена расчистка 181,8 га трасс воздушных линий от древесно-кустарниковой растительности. Также произведен ремонт административных и производственных зданий. В 2014 году запланировано к ремонту 7308 км ЛЭП 0,4/110 кВ, 75 подстанций 35/110 кВ и 1470 трансформаторных подстанций 10/0,4 кВ. Выполнение годовой ремонтной компании на объектах ОАО «МРСК Юга» направлено на повышение надежности энергоснабжения потребителей Ростовской области, ведется в установленные сроки с применением самых современных материалов и оборудования, что соответствует требованиям новой технической политики ОАО «Россети».

«Пензаэнерго»: итоги сбыта

Филиал ОАО «МРСК Волги» (входит в группу компаний ОАО «Россети») — «Пензаэнерго» приступил к исполнению функций гарантирующего поставщика (ГП) электроэнергии на территории Пензенской области 1 февраля 2013 года в связи с тем, что предыдущий гарантирующий поставщик (ОАО «Пензаэнергосбыт») был лишен статуса ГП за накопленную на оптовом рынке задолженность. Переход к новому гарантирующему поставщику прошел в максимально благоприятных для потребителей условиях. Все необходимые организационные, правовые и технические мероприятия были проведены в установленные действующим законодательством сроки. Все 600 сотрудников бывшего ГП были переведены в штат филиала «Пензаэнерго». По итоговым показателям деятельности компании в качестве ГП в период с 1 февраля по 31 декабря 2013 года филиал ОАО «МРСК Волги» — «Пензаэнерго» закупил для нужд области более 3,25 млрд кВт/ч электроэнергии. Потребность региона в энергоснабжении удовлетворена в полном объеме. Согласно оценке работы по исполнению функций ГП, филиал ОАО «МРСК Волги» — «Пензаэнерго» справился с возложенной на него задачей успешно. С 1 января 2014 года в соответствии с приказом Министерства энергетики Российской Федерации № 910 от 23.12.2013 г. статус гарантирующего поставщика по Пензенской области был присвоен ООО «Энерготрейдинг», входящему в Группу компаний «ТНС энерго».

Энергетики станут мобильнее

23 единицы специальной техники пополнили автохозяйство кузбасских энергетиков. В том числе — 4 уникальных для сетевого хозяйства Кемеровской области многофункциональных кранов-манипулятора. Их использование позволит энергетикам значительно быстрее осуществлять работы по технологическому присоединению к сетям льготных потребителей. Впервые на вооружении кузбасских электросетевиков появились многофункциональные краны-манипуляторы МКМ-481042 на базе отечественного Урала-4320. Руководством филиала «МРСК Сибири» (дочерняя компания ОАО «Россети») — «Кузбассэнерго — РЭС» было принято решение приобрести эти машины за счет экономии от проведенных в 2013 году торгово-закупочных процедур.

«В этом году в Кузбассе нам предстоит собственными силами построить свыше 100 км новых линий элетропередачи и реконструировать еще 40 км, установив в общей сложности свыше 3 тыс. опор для ЛЭП. Это даст возможность подключить к электроснабжению порядка 900 новых объектов по процедуре льготного технологического присоединения. И новая техника при проведении строительно-монтажных работ придется как нельзя кстати. К тому же, обновленный автопарк позволит сократить расходы на поддержание устаревшей техники, повысит надежность проведения плановых работ и усилит персонал в устранении технологических нарушений», — отметил Константин Петухов.

Инвестиции в сети

МРСК Северо-Запада (дочерняя компания ОАО «Россети») в 2014 году направит на развитие электросетевого комплекса Республики Коми 1151 млн руб. Сумма инвестиций аналогична вложениям, которые филиал ежегодно направляет на строительство новых энергообъектов и ввод мощностей на протяжении последних трех лет. Вся деятельность «Комиэнерго» в рамках инвестиционной программы будет сосредоточена на повышении надежности электроснабжения потребителей при сокращении потерь электроэнергии и снижении эксплуатационных затрат. 43% от общей суммы «Комиэнерго» направит на реконструкцию и техническое перевооружение, остальные 57% — на новое строительство. В результате реализации инвестпрограммы в 2014 году будет построено и реконструировано порядка 147 км линий электропередачи, введено 77 МВА мощностей. Прирост вводимой мощности составит 78 км сетей и 58 МВА соответственно. Наиболее значимым инвестиционным проектом Комиэнерго в текущем году станет начало строительства высоковольтной линии (ВЛ) 110 кВ «Зеленоборск-Ижма» на участке от подстанции 110/10 кВ «Лемью» до подстанции 110/10 кВ «Ижма» протяженностью 110 км. В рамках проекта также предусмотрено расширение самих подстанций. Реализация данного проекта позволит повысить надежность электроснабжения потребителей Ижемского и Усть-Цилемского районов республики, а также снизить потери электроэнергии за счет снижения нагрузочных токов из-за перераспределения их по двум линиям.

«Энергоаудитконтроль»: новый сертификат ISO

Инженерный центр «Энергоаудиткотроль» получил новый сертификат соответствия системы менеджмента качества стандартам ISO 9001:2008, расширив область распространения системы менеджмента качества на одно из важнейших направлений своей деятельности — обслуживание систем АСКУЭ. Теперь сертификация признанного мирового агентства по сертификации TUV Thuringen распространена на «проектирование, монтаж, пусконаладку, метрологическое обеспечение и обслуживание систем автоматизации электроподстанций и электроустановок». Ранее, в июле 2013 года, Инженерный центр «Энергоаудитконтроль» подтвердил соответствие системы менеджмента качества требованиям стандарта ISO 9001:2008 на период до 19 июля 2015 года. Успешному проведению надзорного аудита и получению сертификата, включающего новую область деятельности, предшествовала большая работа внутри компании по приведению бизнес-процессов по обслуживанию систем АСКУЭ, в соответствие со стандартами системы менеджмента качества. На первом этапе было произведено обучение по СМК для руководства и сотрудников, задействованных в обслуживании. На следующем этапе выявлены взаимодействие и параметры обслуживания, произведен опрос представителей заказчиков, выполнен ряд корректирующих действий, направленных на повышение качества оказываемых услуг.

1–1 в Советском районе

Глава Красноярска посетил новую станцию

Глава Красноярска Эдхам Акбулатов посетил новую перекачивающую насосную станцию 1–1 в Советском районе города. Новый объект теплоэнергетической инфраструктуры краевого центра был построен «Красноярской теплотранспортной компании» (входит в Группу СГК).

Мэр вместе с директором по инвестициям Красноярского филиала СГК Александром Шлегелем прошел по машинному залу, осмотрел оборудование и систему автоматизированного управления насосной. Новая насосная станция позволит обеспечить теплоэнергией и горячей водой новых потребителей в жилых массивах Советского района (Северный, Взлетка) и Центрального района (Покровский) и улучшить и качество теплоснабжения уже подключенных потребителей. Все оборудование насосной станции отвечает самым современным требованиям энергоэффективности. За параметрами работы ПНС 1–1 следит автоматика, что позволяет снизить влияние человеческого фактора на работу систем теплоснабжения.

«Ввод в эксплуатацию перекачивающей насосной станции 1–1 — это очень важное событие для Красноярска. Насосная станция позволит улучшить качество теплоснабжения потребителей динамично развивающихся районов: «Северный», «Взлётка», «Покровский», а также обеспечить теплоэнергией и горячей водой новых потребителей», — отметил Эдхам Акбулатов.

В свою очередь, директор по инвестициям Красноярского филиала Сибирской генерирующей компании Александр Шлегель подчеркнул, что ввод новой насосной станции не единственное мероприятия по развитию теплоэнергетической инфраструктуры краевого центра. «Динамичное развитие города невозможно без развития инфраструктуры, в том числе и теплосетевого комплекса. Энергокомпания уделяет этому направлению деятельности особое внимание. Прокладываются новые тепломагистрали, строятся новые насосные станции, такие как эта или введенная в 2012 году насосная станция на острове Посадный. Ведутся работы по строительству теплотрассы в теле 4-го моста через Енисей. Все эти работы позволяют снимать инфраструктурные ограничения для дальнейшего развития города, строительства жилья, спортивных и социальных объектов», — сообщил он.

Строительство насосной станции велось в рамках «Инвестиционной программы по развитию объектов теплоснабжения города Красноярска», реализуемой «Красноярской теплотранспортной компанией» (входит в Группу СГК) и разработанной в сотрудничестве с Администрацией города. Объем инвестиций энергокомпании в реализацию проекта составил 224,7 млн руб.

Группа «Сибирская генерирующая компания» (СГК) — энергетический холдинг, осуществляющий свою деятельность на территории Алтайского края, Кемеровской области, Красноярского края, Республики Хакасия, Республики Тыва. Основные виды бизнеса — производство тепло- и электроэнергии, передача и поставка тепла и ГВС потребителям. В состав группы входят 4 ГРЭС и 15 ТЭЦ общей установленной электрической мощностью 7133 МВт, тепловой — 15 595 Гкал/ч, а также тепловые сети общей протяженностью около 2900 км, ремонтные и сервисные компании. На долю станций СГК приходится порядка 20–22% выработки тепла и электроэнергии энергосистемы Сибири. Численность персонала компаний Группы составляет около 22000 человек.

Образована рабочая группа

Разработке парогазовой энергоустановки на основе ГТУ-110

Сформирована рабочая группа по вопросам разработки парогазовой энергоустановки с КПД 50–52% на основе газотурбинной установки мощностью 110 МВт производства ОАО «НПО «Сатурн». В состав рабочей группы вошли представители Минпромторга России и заинтересованных организаций: ОАО «ОДК», ОАО «НПО «Сатурн», ОАО «Интер РАО», ОАО «РОСНАНО», ОАО «ЦНИИТМАШ».

ОАО «НПО «Сатурн» (входит в состав ОДК) является сегодня единственным в России изготовителем отечественных ГТД большой мощности для объектов электрогенерации. ГТД-110, производимый в ОАО «НПО «Сатурн», является энергетической газовой турбиной в классе мощности более 110 МВт (ISO 114,5 МВт) с полностью освоенным производственным циклом. ГТД-110 предназначен для использования на электрических станциях в простом и комбинированном цикле для выработки электрической (110 МВт) и тепловой энергии. КПД газовой турбины ГТД-110 в условиях ISO 2413–36,5%, с применением теплофикационного оборудования (парогазовой установки) составляет 52%.

Специалисты ОАО «НПО «Сатурн», ОАО «Интер РАО», ОАО «РОСНАНО» и ведущих отраслевых институтов реализуют совместный проект по внедрению конструкторских решений для повышения надежности и параметров турбины до класса «F».

Кроме этого, в рамках государственного контракта с Минпромторгом России на НИОКР «Разработка базовых технологий, материалов и оборудования для ПГУ на базе газотурбинных установок большой мощности», специалисты ОАО «НПО «Сатурн» совместно с ведущими энергетическими институтами и организациями осваивают новые технологии производства энергетических ГТД большой мощности.

По словам заместителя управляющего директора по программам промышленных и морских ГТД ОАО «НПО «Сатурн» Павла Фетисова, «деятельность созданной в рамках Минпромторга рабочей группы является гарантом заинтересованности всех сторон и будет способствовать успешному завершению работ по модернизации ГТД-110 и ПГУ на его основе».

ОАО «Научно-производственное объединение «Сатурн» — двигателестроительная компания, специализируется на разработке, производстве и послепродажном обслуживании газотурбинных двигателей для военной и гражданской авиации, кораблей Военно-морского флота, энергогенерирующих и газоперекачивающих установок. Объединение является членом Общероссийской общественной организации «Союз машиностроителей России», Ярославское региональное отделение которой возглавляет управляющий директор ОАО «НПО «Сатурн» И.Н.Федоров. ОАО «НПО «Сатурн» входит в состав ОАО «Объединенная двигателестроительная корпорация» и является головным предприятием дивизиона «Двигатели для гражданской авиации» — бизнес-единицы ОДК — созданного 09.10.2012 г. на базе предприятий: ОАО «НПО «Сатурн», ОАО «Авиадвигатель», ОАО «ПМЗ», ЗАО «Металлист-ПМ», ОАО «Энергетик-ПМ», ЗАО «РЭМОС-ПМ», ЗАО «Моторсервис-ПМ», ЗАО «Железнодорожник-ПМ».

ОАО «Объединенная двигателестроительная корпорация» — дочерняя компания ОАО «ОПК «ОБОРОНПРОМ». В структуру ОДК интегрированы более 85% ведущих предприятий, специализирующихся на разработке, серийном производстве и сервисном обслуживании газотурбиной техники, а также ключевые предприятия — комплектаторы отрасли. Одним из приоритетных направлений деятельности ОДК является реализация комплексных программ развития предприятий отрасли с внедрением новых технологий, соответствующих международным стандартам.

«Электронная заявка»

В промышленную эксплуатацию введен новый сервис на Портале МОЭСК по техприсоединению

Для ускорения процесса технологического присоединения к электрическим сетям ОАО «МОЭСК» и для сокращения количества визитов клиентов в офисы компании с начала года на портале http://utp.moesk.ru/ введен в промышленную эксплуатацию сервис «электронная заявка». Данный сервис позволяет заявителю без личного посещения офиса подавать заявки, направлять необходимые документы в электросетевую компанию и получать уведомления об основных этапах их обработки.

Ввод сервиса «электронная заявка» осуществлен в рамках пилотной программы МОЭСК по техприсоединению «Три шага за два визита». Одновременно для реализации проекта на портале запущена в работу обновленная версия «Личного кабинета» для клиентов.

Усовершенствование «Личного кабинета» коснулись, во-первых, защиты персональных данных, что соответствует требованиям федерального законодательства. Зарегистрировавшись в личном кабинете, клиент по защищенным каналам получает идентификатор и пароль для доступа.

Во-вторых, значительно расширены возможности сервиса. В обновленной версии предусмотрена возможность подачи электронной заявки не только на первичное технологическое присоединение, а сразу на несколько услуг: временное подключение, увеличение, переоформление, подтверждение, перераспределение мощности, а также на выдачу дубликатов различных документов.

Подав заявку на технологическое присоединение к электрическим сетям, клиент в режиме реального времени может получать актуальные сведения об основных этапах обработки его заявки: информацию о дате поступления заявки и ее регистрационном номере, о направлении подписанного со стороны сетевой организации договора об осуществлении технологического присоединения к электрическим сетям и технических условий, о дате заключения договора, о ходе выполнения сетевой организацией технических условий, о фактическом присоединении и приеме (подаче) напряжения и мощности на объекты заявителя, о составлении и подписании документов о технологическом присоединении.

Интерфейс личного кабинета разработан в МОЭСК таким образом, что пользователям самого разного уровня будет несложно работать с ним. В соответствии с программой техприсоединения «Три шага за два визита» для удобства клиентов МОЭСК в 2014 году продолжит развивать и совершенствовать онлайн-сервисы.

ОАО «Московская объединенная электросетевая компания» (ОАО «МОЭСК») — одна из крупнейших распределительных электросетевых компаний России. ОАО «МОЭСК» обеспечивает электроснабжение самого динамично развивающегося в стране Московского региона с населением около 17 млн человек. Основные виды деятельности компании — оказание услуг по передаче электрической энергии и технологическое присоединение потребителей к электрическим сетям на территории Москвы и Московской области. Контрольным пакетом акций ОАО «МОЭСК» (51%) владеет ОАО «Российские сети» (ОАО «Россети»).

HydroVision Russia 2014

Выставка и конференция: меньше, чем через месяц

Алла Суворова, Екатерина Щетинина

HydroVision Russia 2014 (4–6 марта, Экспоцентр) проходит при поддержке Министерства энергетики России, Некоммерческого партнерства «Гидроэнергетика России», Российского энергетического агентства, ОАО «РусГидро» и Andritz Hydro, на Красной Пресне. На HydroVision Russia 2014, которая будет работать одновременно с Russia Power 2014, обсудят важнейшие вопросы, волнующие отрасль в России и мире: модернизацию, инновации и эффективность. Деловая программа будет включать в себя объединенное стратегическое направление Russia Power и HydroVision Russia, в рамках которого состоится объединенное пленарное заседание, а также специальное техническое направление, на сессиях которого в течение трех дней работы мероприятия ведущие эксперты гидроэнергетики со всего мира поделятся последними достижениями в области технологий и инноваций.

Программа мероприятия была разработана Консультативным Советом HydroVision Russia, члены которого отобрали для технического направления Конференции 35 наиболее новаторских докладов, имеющих практическую ценность и отражающих текущее состояние отрасли, последние достижения и дальнейшие перспективы. Делегаты HydroVision Russia смогут посетить следующие сессии: Дамбы и гидротехнические сооружения, Модернизация в действии, Новый взгляд на гидроэнергетику: решение проблем, преодоление барьеров, повышение надежности и безопасности, Турбины, Генераторы, Новые технологии и Инновации, и др.

Представители бизнеса, регулирующих органов и отраслевых ассоциаций во время объединенного стратегического направления смогут обменяться видением и опытом по ключевым вопросам гидро- и электроэнергетики. Эксперты отрасли узнают о Позитивных изменениях в области развития возобновляемых источников энергии, Преодолении существующих барьеров для осуществления программ модернизации, Перспективах развития восточных регионов России, в которых гидроэнергетика имеет огромное значение для развития экономики.

«Мы обсудим и наглядно продемонстрируем решения для успешного проведения модернизации и увеличения существующей мощности генерации. Российские и международные эксперты в области гидроэнергетики соберутся вместе, чтобы представить свои идеи и показать возможности, повышающие энергоэффективность и безопасность работы гидроэлектростанций и связанных с ними плотин и гражданских сооружений», — заявила Марла Барнс, издатель и главный редактор Hydro Group, PennWell Corporation.

«Уверен, что международный уровень конференции HydroVision Russia и в дальнейшем будет способствовать укреплению деловых взаимоотношений между представителями разных стран, определению новых перспектив развития энергетической отрасли и привлечению инвестиций», — сказал Расим Хазиахметов, Исполнительный директор НП «Гидроэнергетика России».

Международные Выставки и Конференции Russia Power и HydroVision Russia в 2013 году посетили более 5500 экспертов из 64 стран мира, более 637 делегатов, 165 экспонентов и 84 докладчика. В мероприятиях приняли участие представители генерирующих и распределительных компаний, производителей оборудования и разработчиков технологий, государственных органов и профессиональных ассоциаций, СМИ и студентов профильных вузов.

Пилотная площадка

Александр Новак оценил технологии «умных сетей» в филиале ОАО «МРСК Центра» — «Белгородэнерго»

Министр энергетики Российской Федерации Александр Новак в рамках рабочего визита в Белгород посетил филиал ОАО «МРСК Центра» — «Белгородэнерго», который является пилотной площадкой по внедрению технологий «умных сетей» и уже на протяжении трех лет развивает сотрудничество и обмен технологиями с американскими коллегами из города Сан-Диего.

Министр побывал в Центре энергоэффективности, где представлены образцы энергосберегающих технологий и материалов, позволяющих экономить энергоресурсы как на производстве, так и в быту. По его мнению, это те вопросы, которые сегодня очень волнуют мировое сообщество.

Современные подходы к построению сетевой инфраструктуры способствуют максимально эффективному использованию энергоресурсов и могут дать значительное снижение энергоемкости ВВП. На третьем пленарном заседании рабочей группы по энергетике, прошедшем в конце прошлого года в рамках Двусторонней Российско-Американской Президентской комиссии, министр энергетики Российской Федерации Александр Новак и министр энергетики США Эрнест Мониз обратили внимание на необходимость дальнейшей разработки мер в сфере энергоэффективности и развития технологий интеллектуальных сетей.

А начало российско-американскому сотрудничеству было положено в июне 2011 года на саммите в Вашингтоне, где президенты двух стран сделали совместное заявление о взаимных интересах в сфере энергетики. В июле того же года состоялось первое заседание рабочей группы российско-американской президентской комиссии, на котором был согласован план совместных действий по установлению партнёрских отношений между энергетическими предприятиями двух стран в сфере развития технологий «умных сетей». С российской стороны таким предприятием стала компания МРСК Центра, на протяжении нескольких лет реализующая в белгородском регионе концепцию «умных сетей», с американской — San Diego Gas & Electric. В мае 2010 года этими компаниями, а также правительством Белгородской области и мэрией Сан-Диего был подписан меморандум о взаимопонимании, после чего партнеры регулярно обмениваются информацией по интересующим вопросам.

Приоритетными сферами интереса стали технологии управления инновациями и энергоэффективностью, автоматизация распределительных сетей, подключение к сети возобновляемых источников энергии, безопасность и видеонаблюдение. Кроме этого, стороны подробно изучают результаты текущих проектов по интеллектуализации наружного освещения, телемеханизации трансформаторных подстанций 6–10 кВ, мониторингу окружающей среды, внедрению технологий клиентских сервисов и ряду других.

За это время в электросетевом комплексе Белгородской области внедрен целый ряд цифровых технологий и автоматизированных систем, позволяющих эффективно управлять сетевыми активами, оперативно

реагировать на все, что происходит в энергосистеме, предотвращать сбои в электроснабжении, быстро восстанавливать подачу электроэнергии и обеспечивать клиента инструментарием, необходимым для управления собственным потреблением. Эти инициативы находят понимание и поддержку на уровне правительства Белгородской области, непосредственно участвующего в оценке эффективности внедряемых технологий.

Одним из наиболее результативных проектов стало внедрение в Белгородэнерго Smart Metering — «умного учета». По подсчетам специалистов, оснащение одной точки учета автоматизированной системой коммерческого учета электроэнергии позволяет в месяц сэкономить в среднем более 30 кВтч. Для достижения максимального эффекта для установки АСКУЭ выбираются объекты с наибольшим энергопотреблением. Начиная с 2008 года и до сегодняшнего дня на территории Белгородской области компания установила уже свыше 91 тыс. интеллектуальных счетчиков, из которых более 63 тыс. — у населения.

Для белгородских энергетиков «умные сети» — это, прежде всего, умные подходы к решению вопросов надежного и эффективного электроснабжения в самых разных условиях. В филиале автоматизированы все производственные процессы, функционирует основное сетевое оборудование и интеллектуальные коммутационные аппараты нового поколения, автоматизирована система управления наружным освещением, осуществляется подключение объектов малой распределенной энергетики и многое другое.

Мероприятия по энергосбережению реализуются по всех сферах производственной деятельности компании. К примеру, в наружном освещении. Из 160 тыс. светоточек региона, которые обслуживает Белгородэнерго, 140 тыс. уже являются энергосберегающими источниками освещения, а 110 тыс. светоточек управляются посредством автоматизированной системы. В итоге с 2008 года по 2013 год при 60-процетном увеличении количества светоточек потребление электроэнергии по ним выросло незначительно — всего на 11%, а суммарная мощность светильников даже снизилась на 1%. Всего потребление электроэнергии в сетях наружного освещения составляет 76 млн кВтч (2013 год). Это результат усилий региональных властей, которые еще в 2007 году поставили себе цель, не отступая от нормативов освещенности улиц, снизить затраты на электроэнергию, поэтапно заменить весь парк осветительных приборов на энергосберегающие и охватить автоматизированной системой управления сетями наружного освещения максимальное количество светоточек.

Согласно информации, представленной в докладе о деятельности рабочей группы по энергетике Российско-Американской Президентской комиссии, электрогазовая компания Сан-Диего по результатам тестирования разработанной и внедренной в Белгороде системы автоматизированного управления уличным освещением пришла к выводу о том, что система позволяет не только управлять режимами освещения, но и оперативно устранить перебои в работе уличных светильников. Доклад был представлен в конце декабря президентам России и США Владимиру Путину и Бараку Обаме. В частности, использование автоматизированной системы управления наружным освещением позволяет электрогазовой компании Сан-Диего дистанционно, централизованно собирать и контролировать информацию о работе сетей и светильников и фиксировать каждый конкретный сбой в их работе. Это дает существенную экономию как энергетических, так и финансовых ресурсов.

Экспериментальные данные и информация, полученные в результате двустороннего профессионального сотрудничества с американскими коллегами по этим и целому ряду других проектов, будут направлены в ведущие научные и инжиниринговые центры для изучения и анализа, после чего лягут в основу современной усовершенствованной концепции «умных электрических сетей». Документ будет не только учитывать стратегические интересы развития электросетевого комплекса каждой из стран, но и подробно описывать максимальный набор технологий «умных сетей».

Комплексная оптимизация

«МРСК Центра и Приволжья» снизило потери в сетях

В 2013 году объем отпуска электроэнергии в сетях ОАО «МРСК Центра и Приволжья» составил 58848 млн кВтч, потери электроэнергии — 8,4% (при плане 8,9%). Снижение потерь произошло не только по сравнению с бизнес-планом компании, но и результатом 2012 года (8,6%) — на 177 млн кВтч.

Снижения потерь в электрических сетях удалось достичь благодаря реализации ряда специально разработанных организационных и технических мероприятий, направленных на оптимизацию потерь в сетевом комплексе. В их числе — своевременная реконструкция и ремонт энергообъектов, установка устройств компенсации реактивной мощности на объектах компании и потребителей, замена старого энергооборудования на энергоэффективное, увеличение пропускной способности ЛЭП, оптимизация систем расчетного и технического учета электроэнергии, выявление фактов бездоговорного и безучетного потребления электрической энергии. Так, в 2013 году сотрудниками компании в ходе совместных с правоохранительными органами рейдов было выявлено 8000 фактов бездоговорного потребления электроэнергии, сумма причиненного ущерба компании составила 182 млн руб. По фактам незаконного энергопотребления к административной ответственности привлечены 82 человека, а в полезный отпуск специалистами компании возвращено 82 млн кВтч электроэнергии или 87 млн руб.

В 2013 году снизилось потребление энергоресурсов на собственные производственно-хозяйственные нужды, экономический эффект при этом составил 10,6 млн руб. За счет применения энергоэффективных средств освещения, модернизации системы отопления и теплоизоляции производственных зданий и сооружений расход энергоресурсов по сравнению с планом года сократился на 900 т условного топлива. Расход электроэнергии уменьшился на 2,26 млн кВтч, тепловой энергии — на 4064,07 Гкал, природного газа — на 33,02 тыс. куб. м, а также снижен расход воды на 35,99 тыс. куб. м.

Все мероприятия по снижению потерь и операционных издержек в «МРСК Центра и Приволжья» реализуются в рамках Программы по энергосбережению и повышению энергетической эффективности, рассчитанной на 2013–2018 годы. Контроль за её реализацией осуществляет Центральная комиссия ОАО «МРСК Центра и Приволжья» по энергосбережению и снижению потерь.

Открытое акционерное общество «Межрегиональная распределительная сетевая компания Центра и Приволжья» (ОАО «МРСК Центра и Приволжья») — дочернее общество крупнейшей в Российской Федерации энергокомпании ОАО «Россети». ОАО «МРСК Центра и Приволжья» является основным поставщиком услуг по передаче электроэнергии и технологическому присоединению к электросетям во Владимирской, Ивановской, Калужской, Кировской, Нижегородской, Рязанской, Тульской областях, в Республике Марий Эл и Удмуртской Республике. В эксплуатации ОАО «МРСК Центра и Приволжья» находятся 1541 подстанция напряжением 35–220 кВ; 262320 км линий электропередачи; 58845 РП и ТП 6–10 кВ. Трудовой коллектив энергокомпании насчитывает более 22 тыс. человек. Основные задачи деятельности всех распределительных сетевых компаний ОАО «Россети» — обеспечение надежного и качественного электроснабжения регионов присутствия компании, беспрепятственное подключение потребителей к электрическим сетям.

Ключевые энергообъекты

«Ставропольэнерго»: в рамках инвестпрограммы-2013

За 2013 год в рамках инвестиционной программы филиалом ОАО «МРСК Северного Кавказа» — «Ставропольэнерго» было освоено 1 млрд 43 млн 24 тыс. руб. Введен в эксплуатацию ряд важных энергообъектов, имеющих ключевое значение для развития распределительного сетевого комплекса края.

Завершена реконструкция воздушной линии электропередачи класса напряжения 110 кВ ПС «Прикумск-330» — ПС «Покойная». Фактически построенная заново в рамках совершенствования основной питающей сети 110 кВ в восточной зоне Ставропольского края, она связала питающий центр «Прикумск-330» (принадлежит ОАО «ФСК ЕЭС») и подстанцию «Покойная» (принадлежит Прикумским электрическим сетям «Ставропольэнерго»). Ввод в эксплуатацию линии является дополнительным стимулом для модернизации крупного энергоузла восточной зоны Ставрополья.

Успешно завершено строительство воздушной линии электропередачи 110 киловольт «ГЭС-4» — подстанция «Южная». Ввод в эксплуатацию этой ЛЭП значительно повысит надежность основной питающей сети Ставрополя. Завершено строительство трансформаторной подстанции 110/10кВ «Радиозавод» с заходами ВЛ 110 кВ в г. Михайловске Шпаковского района. Ввод в строй нового питающего центра позволяет повысить надежность электроснабжения промышленных, сельскохозяйственных и бытовых потребителей города Михайловска и является реальной предпосылкой для ускорения социально-экономического развития города и расположенных поблизости предприятий Шпаковского района.

В 2013 году продолжалось выполнение Программы перспективного развития систем учета электроэнергии на розничном рынке электроэнергии, начатой в 2011 году. В частности, была выполнена установка приборов учета электроэнергии в бытовом секторе (однофазных) и на трансформаторных подстанциях (трехфазных). Всего в 2013 году было смонтировано 10 тысяч однофазных счетчиков в домовладениях и 750 трехфазных на трансфораторных подстанциях.

Установка приборов учета имеет важное значение для развития автоматизированной измерительно-инструментальной системы коммерческого учета электроэнергии (АИИСКУЭ) и контроля технологических процессов передачи электроэнергии в целях повышения качества и устойчивого электроснабжения всех групп потребителей.

Начат монтаж

Новое электротехническое оборудование Чебоксарской ГЭС

Ирина Беликова

Работники Чебоксарского филиала ОАО «Гидроремонт-ВКК» в городе Новочебоксарске приступили к монтажу нового электротехнического оборудования для гидроагрегатов № 3 и № 4 Чебоксарской ГЭС (филиал ОАО «РусГидро»). Комплекс работ по модернизации ГА включает в себя замену систем возбуждения генераторов. Новое микропроцессорное оборудование UNITROL 6800 изготовлено швейцарским концерном ABB. Система возбуждения каждого ГА имеет два взаимно резервированных канала регулирования и управления, а также два взаимно резервированных выпрямителя. Таким образом, обеспечивается стопроцентный резерв по управлению и силовой части.

На Чебоксарской ГЭС установлено 18 гидроагрегатов общей мощностью 1404 МВт. В условиях непроектной эксплуатации гидростанции ежегодная недовыработка составляет около 1,5 млрд кВтч электроэнергии, а более 600 МВт мощности остаются законсервированными. С января 2008 года Чебоксарская ГЭС является филиалом ОАО «РусГидро».

Система возбуждения предназначена для питания обмоток возбуждения генераторов автоматически регулируемым постоянным током. В ходе реконструкции гидроагрегатов № 3 и № 4 специалисты ОАО «Гидроремонт-ВКК» выполнили демонтаж устаревшего генераторного выключателя. Вместо воздушного они установят современный элегазовый HECS-130R, также производства ABB.

Генераторные выключатели предназначены для включения гидроагрегатов при пусках в работу, а также для отключения от сети при плановых остановах или при действии электрических и гидромеханических защит в аварийных ситуациях.

Совместно с генераторным выключателем монтируется и вводится в работу комплекс микропроцессорных электрических защит пары генераторов. Новое оборудование, изготовленное в ООО НПП «Экра» (г. Чебоксары), устанавливают специалисты ОАО «Ивэлектроналадка».

В марте 2014 года, до начала половодья, работы будут полностью завершены и оба гидроагрегата будут вновь введены в эксплуатацию.

Реконструкция электротехнического оборудования Чебоксарской ГЭС, проводимая в рамках Программы комплексной модернизации РусГидро, позволит повысить надежность и безопасность работы генерирующего оборудования станции, а также сократить эксплуатационные и ремонтные затраты. Программа комплексной модернизации РусГидро (с периодом реализации 2012–2020 гг. с перспективой до 2025 года) предписывающая техническое перевооружение генерирующих объектов РусГидро. Всего планируется заменить 55% турбин, 42% генераторов и 61% трансформаторов от общего парка РусГидро. Это позволит переломить тенденцию старения парка оборудования, обновление всех генерирующих мощностей отработавших нормативные сроки а также снизить эксплуатационные затраты за счет уменьшения объёмов ремонтов и автоматизации процессов. Реализация ПКМ позволит к моменту её окончания заменить генерирующее оборудование общей мощностью 12618 МВт и увеличить установленную мощность объектов компании на 779 МВт. Планируемый прирост выработки за счет мероприятий в рамках программы составит 1375,6 млн кВтч.

Группа «РусГидро» — один из крупнейших российских энергетических холдингов, объединяющий более 70 объектов возобновляемой энергетики в РФ и за рубежом. Установленная мощность электростанций, входящих в состав РусГидро, составляет 37,5 ГВт, включая мощности ОАО «РАО Энергетические системы Востока», а также самую новую и современную гидроэлектростанцию России — Богучанскую ГЭС. РусГидро — лидер в производстве энергии на основе возобновляемых источников, развивающий генерацию на основе энергии водных потоков, морских приливов, ветра и геотермальной энергии.

ОАО «Гидроремонт — ВКК» (дочернее предприятие ОАО «РусГидро») — единая ремонтно-сервисная компания, обеспечивающая сервисное обслуживание и выполнение комплекса работ по текущему и капитальному ремонту, реконструкции, техническому перевооружению всех объектов ОАО «РусГидро». Филиальная сеть компании включает в себя 14 филиалов и 11 производственных участков, расположенных непосредственно на обслуживаемых станциях.

Драйверы развития

Промышленная безопасность в условиях изменения законодательства

Прошлый год был отмечен внесением существенных изменений в законодательство в области промышленной безопасности. Большая часть принятых поправок вступила в силу только с 1 января 2014 года. Учитывая их значимость, в профессиональном сообществе возникла потребность обсудить новые механизмы обеспечения промышленной безопасности.

10 апреля 2014 года в здании правительства Москвы пройдет III Межотраслевой форум «Промышленная безопасность в условиях изменения законодательства: перспективы новой системы регулирования». По традиции в одном из самых крупных мероприятий отрасли примут участие представители власти, руководители общественных организаций, специалисты организаций, эксплуатирующих опасные производственные объекты, эксперты.

Темами пленарного заседания станут:

- государственная политика в области промышленной безопасности: изменение контрольно-надзорных и разрешительных функций Ростехнадзора РФ;
- совершенствование законодательства в области промышленной безопасности: 116-ФЗ «О промышленной безопасности опасных производственных объектов»;
- экспертиза промышленной безопасности: изменения законодательства и правила проведения;
- сертификация промышленного оборудования по техническим регламентам Таможенного Союза;
- особенности эксплуатации взрывопожароопасных и химически опасных производственных объектов.

В качестве спикеров к участию в пленарном заседании приглашены:

- Борис Красных — заместитель руководителя Федеральной службы по экологическому, технологическому и атомному надзору РФ;
- Сергей Собко — председатель Комитета Государственной Думы по промышленности;
- Елена Кловач — председатель Комитета по промышленной безопасности ООО «Деловая Россия»;
- Сергей Алексеев — председатель Комитета по природопользованию и экологии ТПП РФ;
- Владимир Котельников — председатель совета Национального союза саморегулируемых организаций в области промышленной безопасности.

После пленарного заседания пройдут три тематических круглых стола, где участники смогут подробнее рассмотреть острые проблемы в области промышленной безопасности при эксплуатации ОПО, вопросы применения технических регламентов Таможенного союза при проведении сертификации оборудования, изменения при проведении экспертизы промышленной безопасности, а также высказать свою точку зрения на обозначенную проблематику.

Биржа деловых контактов позволит каждому участнику провести ряд эффективных встреч по индивидуальному расписанию, исходя из специфики своей деятельности и профессиональных интересов. По окончании деловой программы состоится торжественный фуршет и церемония награждения лидеров отрасли.

Организаторами мероприятия выступают ГК «ТехноПрогресс», НП «СРО «АЛЬЯНС СТРОИТЕЛЕЙ» и компания OCG. Традиционно форум поддерживают ООО «Деловая Россия», Московская городская дума, Национальная Технологическая палата, Совет по экологическому строительству, Национальные объединения строителей и проектировщиков.

http://forumpb.ru

Умный — значит комплексный

Виктор Румянцев: «Необходимо разработать понятные механизмы реализации инноваций в области энергоэффективности»

Создание тиражируемого решения концепции «Умных городов» является для России вопросом первостепенной важности. Ее разработкой занимаются как в государственных, так и частных компаниях, и каждое реализауемое на практике решение вызывает большой интерес. Одним из первопроходцев в области разработки подобных концепций является компания «Энергострой-М.Н.», с опытом которой знакомит ее вице-президент Виктор Румянцев.

— Виктор Геннадьевич, вряд ли будет преувеличением сказать, что компания «Энергострой-М.Н.» является одним из лидеров отрасли, реализующих на деле концепцию «Умных городов». Каким был первый шаг в этом направлении? Какова мотивация, чтобы взяться за это непростое дело?

— Российские компании, занятые в электросетевом строительстве и заинтересованные в расширении своего бизнеса, все чаще обращаются к теме инноваций. Ведь именно там находятся новые возможности для роста.

Надо отметить, что в сегодняшних условиях не все компании готовы тратить часть прибыли на инновационные проекты, которые окупаются не сразу. Но нашей компании в этом плане повезло, так как Председатель совета директоров ОАО «Энергострой-М.Н.» — Шамиль Рамазанович Муртазалиев, человек известный в энергетике и понимающий перспективы развития отрасли, оказывает новому направлению бизнеса всестороннюю поддержку

Меня тоже всегда привлекали перспективные направления, и в этом наши видения по поводу будущего компании полностью совпадают. В свое время я занимался выводом на российский рынок ведущих мировых производителей электротехнического оборудования, таких как Hyundai и Toshiba. Наша команда впервые разработала обоснование технические требования к инновационному оборудованию и обосновала возможность его применения для подземных подстанций. К сожалению, эти и многие другие решения являются специфическими и пока их нельзя назвать энергоэффективными.

— Конкретный пример?

— Конкретный пример: в Белгороде реализована программа «умного» городского освещения, в Москве — «умная» система контроля за соблюдением правил дорожного движения. В других городах изучаются технические решения по созданию ситуационного аналитического центра, призванного анализировать различную входящую информацию, в том числе от потребителей тепла, электричества, воды и других ресурсов. На юге России актуальной является реализация концепции «безопасный» город и т.д.

Как видите, опыт внедрения инновационных решений присутствует, но это скорее удачи местного значения, которые трудно назвать экономически обоснованными в силу того, что они носят локальный характер.

— Известен пример, когда в одном из российских городов была внедрена новая система освещения, благодаря которой муниципалитет получил 20–30% экономии на освещении...

— Согласен, хотя это экономически обосновано только по отношению к старой существовавшей с советских времен системе. А вот с точки зрения общих капиталовложений все уже не так очевидно. Приведу пример. Сейчас электроэнергии на освещение стали тратить на 20% меньше. Однако, при этом не говорится, о том, что затраты на эту систему быстро окупятся, ведь срок их окупаемости 17 лет. А сколько стоит система управления? Поэтому, если оценивать подобные решения с точки зрения экономии электроэнергии — да, оно эффективно. Но с сточки зрения городского бюджета и окупаемости — вряд ли.

Или другой пример. Всем известно, что стоимость одного киловатт/часа электроэнергии, произведенного гидрогенерацией, ниже, чем стоимость одного киловатт/часа, произведенного солнечной или ветроэнергетической установкой. При этом, если говорить об общих затратах по доставке электроэнергии в горный аул, то окажется, что сделать это традиционным способом намного дороже, чем установить в этом селе ветрогенератор. Поэтому, если посчитать все затраты, связанные с проектными работами, вырубкой участка леса и нанесением экологического ущерба, со строительством ЛЭП и транзитом электроэнергии, то получится, что стоимость киловатт/часа электроэнергии, производимой ветряком ниже, чем киловатт/час, произведенный гидрогенерацией.

Нам не хватает комплексного подхода к проблеме. Подхода, который позволяет увидеть проблему в целом и оптимизировать ее составные компоненты. Ведь если созданную в Москве систему видеонаблюдения соединить с «умным» освещением, с системой оповещения, и ситуационным центром, то потребуется лишь одна информационная система связи, которая обеспечит действие каждой подсистемы в отдельности.

Это будет единая система, позволяющая принимать оптимальные взвешенные решения. То есть, помимо основных, у такой системы появятся дополнительные функции. Например, мониторинг за местами массового скопления людей, прогнозирование дорожной ситуации и др.

— Это приведет к сокращению издержек на содержание системы, но в чем ваш интерес?

— Нас в первую очередь интересует энергетика. В каждом доме или квартире есть счетчик расхода электроэнергии, у потребителей есть возможность получать информацию о своих расходах через виртуальный личный кабинет. Такие же «кабинеты» возможно установить для информирования потребителей о затратах на тепло, газ и водоснабжение. То есть мы получаем четыре или пять виртуальных «кабинетов». В такой ситуации и специалист не всегда разберется, не говоря уже о простых гражданах. Намного удобнее, если бы вся информация о потребляемых благах находилась в одном месте.

В масштабах города единый виртуальный личный кабинет пользователя сможет объединить показатели затрат по всем расходам и будет являться основой для создания ситуационно-аналитического центра. Это позволило бы администрации города эффективно прогнозировать ситуацию с газом, водой, теплом и электроэнергией, своевременно находить различные варианты решения проблемных мест.

Например, при наличии подобной системы данных по потреблению можно было бы взять несколько типовых городских поликлиник (с примерно равным количеством врачей и пациентов) и посмотреть их расходы на электроэнергию. Если система покажет значительную разницу, то это может быть либо воровство электроэнергии (низкое энергопотребление), либо нерациональное использование (высокое энергопотребление).

— По большому счету, удивительно, что подобных систем еще не существует. А какова цена вопроса для города стать «умным»?

— Все начинается со сбора информации и анализа существующей ситуации. Стоимость проекта в каждом конкретном случае индивидуальна. Ведь проблемы города в каждом регионе специфичны и должны решаться с учетом местной специфики. На проблемные вопросы нужно искать ответы в конкретных действиях. Это фактор социального характера и поэтому требует принятия ответственных и взвешенных решений.

Есть такое понятие «потребители первой категории» — это больницы, службы экстренной помощи, полиция, администрация и другие. В каждом городе существует проблема с гарантированным обеспечением таких потребителей электроэнергией. Это связано с изношенностью сетей, со старым оборудованием, с непредсказуемой погодой, природными катаклизмами. Практически все потребители «первой категории» стараются обзавестись собственными источниками электроэнергии — различными генераторами или источниками бесперебойного питания. Мы предлагаем объединить их в единую локальную сеть гарантированного энергоснабжения. Кроме того, подключиться к стандартной городской сети энергоснабжения, установить дополнительные аккумуляторные батареи большой мощности и альтернативные источники энергии — солнечные батареи, ветрогенераторы.

В рамках локальной сети гарантированного энергоснабжения общие мощности могут обслуживать конкретного потребителя. Перераспределение нагрузки позволит увеличить время работы в аварийном режиме от нескольких часов до нескольких суток. Конечно, это сопряжено с дополнительными капиталовложениями. Но они не столь велики по сравнению с тем ущербом, который может быть нанесен в результате потери энергоснабжения. Помимо экономических потерь есть еще и социальные потери, которые невозможно измерить в деньгах.

Когда мы занялись разработкой концепции создания инновационной инфраструктуры территориального кластера, оказалось, что проще всего такая концепция реализуется там, куда, наверное, сложнее всего доставить электроэнергию и где труднее всего провести инфраструктурные перемены. Одним из таких регионов является Северокавказский Федеральный округ, где сложно быстро и качественно изменить ситуацию в области энергоснабжения. Там есть целые районы, где оборудование безнадежно устарело, а линии электропередач светятся по ночам от перегрузок. В Каспийске, например, теплоэлектростанцию, мощностью 1,5 МВт легко заменить ветрогенератором мощностью 2,5 МВт.

Всю эту информацию мы собрали воедино и вышли с предложением по созданию высокоэффективной энергетической инфраструктуры в Северокавказском Федеральном округе.

Почему энергетической? Потому что любая инфраструктурная перестройка связана с повышенным потреблением электроэнергии и с необходимостью в первую очередь обеспечить энергетические потребности инфраструктурных преобразований. Все это позволит создать инвестиционный климат для развития всех отраслей промышленности сельского хозяйства. Инвестиции идут в те регионы, где есть соответствующая инфраструктура. Там, где этой инфраструктуры нет, рассчитывать на инвестиции практически невозможно.

— В СМИ распространено ваше высказывание о том, что с помощью реализации стратегии «умного» города вы можете добиться 40-процентной экономии». Во всяком случае, так было сказано в одном из ваших интервью. Это реальные цифры?

— Да, я еще раз готов это подтвердить. Мало того, этого не так сложно добиться, как кажется на первый взгляд. Я объясню, почему. 40% — эта цифра, не взятая с потолка, а трезвые расчеты и имеющийся опыт реализации подобных проектов в других регионах и странах. Мы ищем и анализируем те решения, которые уже существуют и имеют практическую реализацию.

— Экономия потребления электроэнергии?

— Да. Мы знаем, что сейчас для инфраструктурной перестройки на Северном Кавказе необходимо почти в два раза увеличить энергообеспечение. Для этого нужны очень большие средства и реализация экстенсивного пути развития региона. То есть, строительство новых электростанций или увеличение мощности уже действующих. А это очередные проблемы с экологией, увеличение выбросов CO_2, вырубка лесов, подтопление новых территорий.

Мы предлагаем другой путь — интенсивного развития, который связан с применением новых технологий, снижающих потребление электроэнергии и других имеющихся ресурсов.

Географическое положение Северокавказского региона обеспечивает максимально эффективное использование энергии солнца и ветра. В приморском регионе практически постоянная оптимальная скорость ветра около 5–7 м/с, а в горных районах почти весь год стоят солнечные дни. Это то, что нужно для обеспечения собственных нужд потребления в прибрежных городах и горных селениях.

Например, если вместо строительства водовода от реки Сулак до Каспийска, построить станцию опреснения морской воды с использованием энергии ветрогенераторов, расположенных на морском шельфе, это даст дополнительный экономический эффект. Использование альтернативных источников энергии на Кавказе (это малая гидрогенерация или мини ГЭС, геотермическая энергия, солнечная, и ветровая) может обеспечить порядка 40–60% дополнительных мощностей к тем, которые уже существуют.

Кроме того, для того, чтобы обеспечить сельскую местность электроэнергией, нужно строить новые линии электропередач. Существующие ЛЭП просто не выдерживают сегодняшней нагрузки и не позволяют развивать сельское хозяйство. А это — потеря рабочих мест, отъезд молодежи, трудные условия жизни для всех остальных. Наш аудит показал, что во многих селениях напряжение сети падает до 120–160 вольт, 220 вообще никогда не бывает. То есть, нужно срочно строить новую линию электропередач...

— Которая будет безумно дорогой, потребует времени и дополнительных согласований в том числе и с экологами?

— Конечно, особенно в горах, куда и летом не так просто добраться. А подготовка и стоимость проекта, а вырубка леса, а доставка и монтаж опор и провода ЛЭП?

Сейчас в некоторых населенных пунктах установлены дизель-генераторы. Попробуйте провезти топливо в зимний или весенний период, когда дороги практически недоступны.

Тем более, что во многих районах около половины потребности в электроэнергии может быть обеспечено за счет возобновляемых источников энергии, например, солнечной, которую можно также использовать для домашнего отопления и горячего водоснабжения.

Для этого достаточно лишь поставить на крышах домов солнечные коллекторы, и собственные потребности будут удовлетворены. Температура воды, которая подогревается современными солнечными коллекторами, достигает 90 градусов даже в зимний период. Мягкие зимы на Северном Кавказе не дают осложнений с точки зрения применения системы в сильные морозы, хотя уже есть новые решения, которые вообще без воды, они по другому принципу работают. Кроме этого, есть и другие возможности экономии.

— Сразу возникает вопрос: почему такие очевидные вещи не доходят до администраций регионов? Второй вопрос: как вам удалось убедить администрацию конкретного региона в том, чтобы реализовать стратегию «умного» города»? И третий вопрос сразу: если вы не на 40, на 60 процентов снижаете энергопотребление, вы залезаете в карман местным энергетикам? Они вряд ли в этом заинтересованы...

— Вы слышали о таком понятии как социальная норма энергопотребления? В России введение энергопайков пока отложено, но рано или поздно мы к этой теме придем. Примерно 100 кВт/часов в месяц на человека будут оплачиваться по льготной цене, а все, что свыше — по специальному тарифу. То есть, государство уже сейчас занято поисками путей экономии электроэнергии, а также настойчиво хочет заставить население заняться энергосбережением.

Здесь речь, наверное, даже больше идет не просто о снижении потребления электроэнергии, а об эффективном использовании электрической энергии или любой другой. Энергоэффективность позволяет, не снижая объемов производства, снизить себестоимость продукции, Это выгодно всем. Кроме того, есть 261-й Федеральный Закон 2011 года, есть дополнительные постановления, которые дают комментарии к этому Закону для развития направления энергоэффективности. Там прописаны гарантии государства и предполагаемые льготы для тех, кто этим занимается.

По приглашению комитета Госдумы по энергетике мы приняли участие в круглом столе, посвященном проблемам привлечения инвестиций в инновационные и инфраструктурные проекты, реализуемые в нашей стране.

Мы выступили с докладом о реализации комплексных проектов и поиске путей для их финансирования. Кроме того, как практики выступили с рядом предложений и рекомендаций о преодолении сложных ситуаций, с которыми столкнулись...

— Почему именно к вам обратились? Вы лидеры в реализации?

— Лидеры — это громко сказано. Просто мы, наверное, глубже всех погрузились в сложные проблемы нашего законодательства и коснулись вопросов, напрямую связанных с работой государственных органов власти и местного самоуправления.

Если сказать честно, мы вообще многих вещей не знали и не понимали, с чем нам придется столкнуться. Все казалось просто. Постепенно набили шишек, многому научились у наших зарубежных коллег. А сейчас мы уже не только их слушаем, но и ведем с ними дискуссии, предлагаем свои варианты разных решений. В Германии на всемирном конгрессе «Умные города», который проходил в Берлине в ноябре 2013 года, мы выступали с докладом о ходе реализации проекта в России. Кроме нас со своими докладами выступили признанные лидеры в области «умных» технологий — американцы, японцы, китайцы. Получилось так, что мы оказались в центре внимания, так как предложили комплексные решения для целого региона и оказались единственными, у кого корреспонденты европейских масс-медиа брали интервью. Значит, это действительно было интересно и полезно.

— Вопрос немного общего характера. Вы сталкивались с российскими технологиями в области энергосбережения, которые явно превосходят западные и которые есть смысл продвигать?

— Думаю, что есть. Достаточно назвать такие компании, как «ЛИСИС», «Профотек», «Таврида Электрик», у которых разработки в области современных систем распределения электроэнергии не имеют конкурентов, и не будут иметь, по крайней мере, в течение нескольких лет. Нам есть, кем гордиться, мы далеко ушли вперед. Вопрос в другом: как так получается, что, будучи первыми в открытиях, мы почти всегда отстаем в реализации наших идей? Почему позже всех этим пользуемся? В России придумали элегаз, но до сих пор в стране нет ни одного завода мирового уровня по производству оборудования с элегазовой изоляцией.

Я вообще считаю, что без поддержки государства наши инновационные проекты не будут коммерчески успешными. Нельзя оценивать инновационный процесс, процесс внедрения инноваций как коммерчески успешный или не успешный до того момента, пока на рынке не появится инновационный продукт. Тогда весь проект перестанет быть пилотным и станет типовым.

— Если вам удастся в конкретном регионе доказать, что ваша концепция действительно эффективна, можно будет ее тиражировать по другим территориям. И мало того, что окупите свои затраты, полагаю, можете получить какую-то государственную поддержку. Насколько реально на это рассчитывать?

— Мы сейчас находимся в пути. В ближайшее время будет видно, как сложится отношение государства к этому вопросу. Ведь не секрет, что практически во всех европейских странах, в Соединенных Штатах, в Японии внедрение таких инноваций, внедрение экологически чистых источников энергии дотируется государством. Существуют налоговые льготы, беспроцентные кредиты. Есть четкие понятные взаимоотношения между производителями электроэнергии, владельцами сетей, потребителями. Нам не хватает законодательной базы, чтобы все производители энергии имели возможность ее продавать в общую сеть, а потребители — ее покупать по тем тарифам, которые им доступны.

— На какой стадии у вас сейчас находится работа в этом направлении?

— Сейчас мы ведем переговоры с администрацией города Каспийска в Дагестане, в феврале мы готовим предложение по обеспечению электроэнергией горных и труднодоступных селений, где важно создать нормальные условия для жизни, чтобы люди не уезжали из родных мест из-за бытовой неустроенности.

— Есть, наверное, еще какие-то договоренности с «МРСК Северного Кавказа»?

— У «МРСК Северного Кавказа» есть понимание, какие проблемы должны быть решены в первую очередь, и они ознакомлены с нашими предложениями. Ведь все заинтересованы в развитии региона, чтобы появлялись дополнительные рабочие места, росло производство, в том числе — производство энергии.

— Какую главную идею вы бы хотели донести и до власти, и до энергетиков, опираясь на ваш опыт в реализации этой стратегии?

— Мы выступаем за то, чтобы государство создавало законодательные механизмы, обеспечивающие поддержку компаниям, работающим, как и мы в области внедрения инновационных решений... Это должны быть налоговые льготы, льготное кредитование, понятные законы... Налоговые льготы в виде снижения налогооблагаемой базы предприятий, реализующих инновационные проекты.

Льготное кредитование предприятиям, внедряющим новые технологии в виде доступности получения финансовых средств.

Законы, обеспечивающие при выборе поставщика приоритет компаниям, внедряющим энергоэффективные технологии.

Жаль, что на сегодняшний момент кроме призывов пока ничего не существует. Но я абсолютно уверен: как только подобные механизмы в государстве будут созданы и заработают, все эти инновации, эти энергоэффективные решения и «умные» технологии сразу же придут на смену старому и отжившему.

Когда-то, в дни моей юности, я постигал во Владивостоке морскую науку. Очень трудно сдвинуть тысячетонный теплоход с места. Силовая установка работает на максимуме, разгоняя судно. Но как только корабль сдвинулся с места, набрал ход, двигатель начинает работать ровно и плавно, без надрыва. У нас такая же ситуация: мы пытаемся сдвинуть с места махину, которую до нас даже не пытались толкнуть. Но как только мы сдвинем с места наш корабль инноваций, и он пойдет, вопросов, наверное, будет много, но мы обязательно найдем на них ответы, потому что у нас есть главное — движение вперед!

ПОДРОБНОСТИ

Гибридная гарантия Pramac

Пабло Гомез-Моранте: «Мы собираемся использовать топливо, доступное в любой точке мира»

Pramac как бренд прежде всего ассоциируется с качеством и нестандартностью решений. Компания первой разработала не имеющие аналогов по экономичности и элегантности ветрогенераторы, она совершила прорыв в производстве солнечных панелей. В данный момент компания выходит на рынок с новым продуктом в сфере гибридных генераторных установок. О том, что стоит за этим решением, рассказывает руководитель подразделения компании Pramac в России Пабло Гомез-Моранте.

— Господин Гомез, что за новый продукт вы готовы предложить потребителям в нашей стране?

— Гибридные установки, которые представляют собой совокупность разных типов производства электроэнергии, часть которых основывается на использовании энергии возобновляемых источников — в первую очередь, ветра и солнца. Основная нагрузка при этом падает на дизельный генератор, хотя это момент временный, поскольку Pramac в кооперации с рядом университетов проводит исследования по использованию водорода в качестве источника топлива на всех классических энергоустановках. В случае успеха это не только увеличит степень экологичности нашей продукции, но и позволит существенно увеличить степень ее автономности.

Гибридные генераторы, в основном, предназначены для обеспечения электроэнергией территорий, где никаких других возможностей ее получить, нет. Особенно в местах, куда невозможно проложить линии электропередач и в которых требуются средние по объему энергомощности. То есть, мы говорим об установках от 80 до 120 киловольт/ампер в час.

— Вы уже производите такого рода технику?

— Несколько произведенных нами гибридных установок работают в Европе. В России мы пока их не предлагали, поскольку здесь надо более глубоко изучить воздействие минусовых температур на компоненты, прежде всего — ветряных генераторов. Но я полагаю, что если не в этом году, то в следующем мы точно будем предлагать эту продукцию серийно.

— Почему решено в будущем перевести основной агрегат с бензина, дизельного топлива на водород?

— В данный момент гибридные установки Pramac приводятся в движение обычным дизельным топливом. Водород — следующая ступень развития. Мы пытаемся использовать топливо, доступное в любой точке мира. А вода есть везде. И из нее мы намерены получать топливо, на базе которого будет работать эта трехисточниковая установка. Водород будет производиться с помощью электроэнергии от солнца и ветра, а потом на его основе, когда ни солнца, ни ветра не будет, включится водородный генератор.

— Не будет ли в результате производиться электроэнергия, по стоимости несоизмеримая с затратами на ее производство?

— Ни в коем случае. Она будет и дешевле производимой сегодня, и экологически на порядок чище. Можно вспомнить полевые испытания автомобилей БМВ на водородном топливе. Они были довольно успешными, но требующими некоторых доработок. То есть, сама технология существует, как существует и дешевый способ получения водорода чуть ли не «в домашних условиях». И для производства водородного топлива нужны не огромные мощности а-ля нефтеперерабатывающие заводы, а компактные установки, способные обеспечить нужды в электроэнергии заданного объема.

— В Европе кто-то, помимо вас, подобные установки производит?

— Пока большинство производителей, работающих в этом секторе, имеют агрегаты на уровне испытательных образцов. Вообще само ноу-хау не такое уж сверхъестественное. Многие компании владеют подобными разработками. Но в силу определенных обстоятельств, в том числе кризиса,

практически все они оказались на полках архивов. Мы думаем, что сейчас подходящий момент их оттуда достать и начинать воплощать в жизнь.

— На ваш взгляд, насколько в России может быть востребована подобная технология?

— Как раз Россия — одна из тех стран, в которых такая технология, в силу полной независимости от любых источников энергии, будет достаточно востребована. Особенно если говорить о Сибири и Дальнем Востоке, где существуют серьезные проблемы с транспортировкой электроэнергии за пределы крупных городов.

— Сейчас в России крупные электросетевые компании несут большие убытки, проводя линии электропередач в малонаселенные места. То есть, в условиях труднодоступности будет ли выгодно использование гибридных генераторов? Есть ли установки малой мощности, рассчитанные на отопление и обеспечение электричеством пяти-десяти домов?

— Мощности, о которых мы говорим, как раз объемом примерно 80 кВА. Они вырабатывают достаточно электроэнергии, чтобы питать любые приборы, в том числе и отопительные. И это как раз решение, которое позволит при умном подходе серьезно снизить затраты, о которых вы говорите. Особенно когда прокладывается несколько десятков, а то и сотен километров сетей к деревушке только потому, что это нужно.

— В случае поступления к вам заказа на гибридные установки, в течение какого срока вы могли бы поставить их в Россию?

— Поскольку разработка пока находится на уровне испытательных образцов, давать четкие обещания сложно, но мы стремимся к тому, чтобы этот срок не превышал трех-четырех месяцев. А для более солидной поставки потребуется решение дополнительных вопросов по лицензированию и сертификации агрегата как серийного продукта.

— Какой мощности агрегаты вы уже производите или собираетесь производить?

— 80 и 100 киловатт.

— Это принципиальное решение?

— Все обусловлено тем, что мы хотим делать компактные установки, которые в любую минуту можно будет оперативно погрузить на платформу и увезти в другую точку, где в них есть потребность.

— Правильно ли полагать, что подобные установки в любом случае экономичнее, чем существующие ветрогенераторные станции, солнечные батареи, дизельные...

— Я бы не так ставил вопрос. Для нас главное — гарантированно обеспечить производство электроэнергии в тех объемах, которые мы заявляем. Когда вы зависите только от одного источника, от солнца, допустим, то хорошо, пока есть солнце, а ночью чем будете питаться, если батарея недостаточна емкая? Или если ветра не будет? Или если пространство не позволяет иметь достаточное количество аккумуляторных установок? То есть, мы пытаемся, в первую очередь, дать стопроцентную гарантию того, что электроэнергия будет.

— Вы проводили маркетинговые исследования на территории России, насколько подобная продукция может быть востребована?

— В процессе переговоров со своими дистрибьюторами, покупателями нашей техники, мы заметили достаточно хороший, позитивный настрой. Я повторю: это довольно специфический бизнес, и он пока в России практически не существует. Не потому, что нет потребностей, а потому что нет решения для этих потребностей. Мы можем, я надеюсь, достаточно скоро предложить именно такое решение.

— Можно предположить, что такие установки могли бы быть интересны администрациям регионов, городов...

— По мере того, насколько они заинтересованы в решении проблемы обеспечения электроэнергией в труднодоступных местах. Если у них есть такие программы, если у них подобные направления входят в сферу их компетенции — то, конечно, мы могли бы сотрудничать.

— Принцип, по которому действует Pramac — высокое качество по цене либо среднерыночной, либо чуть ниже — будет действовать при производстве этих генераторов?

— Как мы всегда говорили, у нас очень высококачественные комплектующие, очень квалифицированная рабочая сила на всех наших заводах. Технологически наши агрегаты ничем не уступают конкурентам, только мы не берем деньги за бренд. Мы считаем, что самый хороший бренд тот, который строится на том, что ты продаешь по нормальной цене хорошие агрегаты, а не когда делаешь хорошую рекламу за большие деньги.

— Комплектующие, которые там будут, это тот же «Мерседес» и «Мицубиси»?

— Мы будем использовать дизельные агрегаты тех же лидеров рынка, которые используем сейчас. А также самые современные солнечные панели и маломощные ветряные установки. Именно европейского производства.

— Как вы оцениваете итоги 2013 года для своей компании?

— Для нас он прошел достаточно неплохо, хотя все-таки надо заметить, что последний квартал не был настолько удачным, как мы планировали. Но в принципе мы довольны своими результатами, темпами роста. И очень хочется верить, что они сохранятся и в этом году.

— По итогам 2012 года у вас были рекордные темпы прироста по объемам продаж, а 2013-ый год не подвел? Они тоже были значительными?

— Конечно, поменьше, но год не подвел. То есть, темпы роста выше 30 процентов, что, в общем-то, мы считаем, достаточно неплохо в России.

— Какие наиболее крупные поставки были в 2013 году?

— Основные регионы наших поставок остались прежними. Это Санкт-Петербург, Ленинградская область и Юг России — Ростов-на-Дону, Краснодар... Хочу отметить, что у Pramac нет какого-то одного, особого звездного продукта. У нас хорошо работает практически вся линейка продуктов. И это нас очень радует.

РОССИЙСКО-СЕРБСКАЯ
ПРОМЫШЛЕННАЯ ВЫСТАВКА
EXPO-RUSSIA SERBIA

5-7 марта 2014
Белград, Сербия

ТЕМАТИЧЕСКИЕ РАЗДЕЛЫ:
Энергетика и энергосберегающие технологии;
Машиностроение;
Металлургия;
Авиация;
Железнодорожный транспорт;
Агропромышленный комплекс;
Нефтегазовая промышленность;
Высокотехнологичные и инновационные отрасли;
Банковская деятельность;
Телекоммуникации;
Медицина;
Образование;
Сфера услуг (туризм, автоперевозки, транспортная логистика).
Отдельным блоком будет представлена экспозиция товаров народного потребления

Организатор: ОАО "Зарубеж-Экспо"

При поддержке: Государственной Думы и Совета Федерации; Министерства иностранных дел РФ; Министерства экономического развития РФ; Министерства промышленности и торговли РФ; Министерства образования и науки РФ; Россотрудничества; Министерства сельского хозяйства РФ; Отраслевых министерств Республики Сербия; Торгово-промышленной Палаты Российской Федерации

Деловая программа: Конференция «Развитие экономического сотрудничества Российской Федерации и Республики Сербия на современном этапе», тематические круглые столы, встречи с представителями министерств, ведомств.

Оргкомитет выставки: ОАО «Зарубеж-Экспо»
+7(495)637-50-79, 637-36-33, 637-36-66, (499)766-99-17
многоканальный номер (495)721-32-36
info@zarubezhexpo.ru www.zarubezhexpo.ru

Высший элитный уровень

Программа «Аэрофлот Бонус» — Platinum

Аэрофлот представил высший элитный уровень программы «Аэрофлот Бонус» — Platinum и новый фирменный стиль программы. Платиновый уровень разработан для поощрения самых ценных участников бонусной программы и позволит Аэрофлоту впервые в современной истории предложить пассажирам опции, соответствующие обслуживанию «Первого класса». Переход на новый Платиновый уровень будет доступен для пассажиров, совершивших в течение года не менее 50 перелетов в бизнес-классе рейсами Аэрофлота или набравшим не менее 125000 квалификационных миль.

Следуя высоким требованиям часто летающих пассажиров, Аэрофлот предложил держателям Платиновых карт высочайший уровень обслуживания. Владельцам карт Platinum предоставлена услуга персонального ассистента, который в круглосуточном режиме готов оказать помощь в оформлении авиабилетов, бронировании мест в лучших отелях и ресторанах по всему миру и другие услуги профессиональной консьерж-службы.

Для держателей карт Platinum доступна возможность гарантированного бронирования платных билетов экономического класса (за 24 часа до полета) и бизнес-класса (за 72 часа до полета) на рейсах Аэрофлота. Помимо этого четыре раза в год за двойное количество миль можно оформить премиальные билеты при отсутствии соответствующей квоты и наличия мест в платных классах обслуживания на рейсах Аэрофлота. При переходе на Платиновый уровень участники получают дополнительную Золотую карту «Аэрофлот Бонус», которую можно подарить любому участнику программы.

На Платиновом уровне предоставлена возможность провезти бесплатно 2 дополнительных места багажа, а за каждый полет на рейсах Группы «Аэрофлот» на личный счет дополнительно начисляется 75% миль. Также держатели карт Platinum получат: возможность оформления мильного кредита до 10 000 миль, переоформление премиальных билетов без взимания сборов и штрафов, предоставление бесплатного апгрейда три раза в год и многое другое. Платиновый уровень начинает действовать с 1 февраля 2014 года.

Презентация нового элитного уровня программы состоялась на торжественном мероприятии с участием руководства Аэрофлота и первых обладателей Платиновых карт за день до официального запуска нового уровня и анонса нового фирменного стиля программы. Гостей приветствовали генеральный директор Аэрофлота Виталий Савельев и представители руководства компании.

«Аэрофлот сегодня — по-настоящему успешная авиакомпания премиум-класса, заслужившая всемирное признание благодаря исключительно высокому уровню сервиса и молодому современному флоту, — отметил Виталий Савельев. — Все это являет собой коренной перелом по сравнению с той репутацией, которой мы обладали еще 10 лет назад».

Во время мероприятия прошла церемония вручения специальных премий от Аэрофлота в следующих номинациях: «Участник с максимальным количеством перелетов бизнес-классом за все время участия в программе», «Участник с максимальным количеством перелетов в бизнес-классе за 2013 год», «Участник с максимальным количеством квалификационных миль за все время участия в программе», «Участник с максимальным количеством квалификационных миль в 2013 году», «Участник, дольше всех удерживающий элитный статус».

Программа «Аэрофлот Бонус», которой в этом году исполняется 15 лет, является крупнейшей программой лояльности в России и странах СНГ. На данный момент программа насчитывает более 4 млн участников. За каждый полет на рейсах Группы «Аэрофлот» или компаний альянса SkyTeam участнику программы начисляются премиальные мили. Их количество зависит от тарифа и дальности перелета. Мили можно потратить на премиальный билет, повышение класса обслуживания или обменять на многочисленные премии партнеров программы.

Аэрофлот — лидер воздушного транспорта России, член глобального авиационного альянса SkyTeam. Совокупная маршрутная сеть альянса насчитывает 1024 пункта в 178 странах. В 2012 году Аэрофлот перевез 17,7 млн человек, а с учетом авиакомпаний Группы «Аэрофлот» — 27,5 млн. Аэрофлот в 2013 году во второй раз стал обладателем престижной международной премии SkyTrax World Airline Awards в категории «Лучшая авиакомпания Восточной Европы». Аэрофлот располагает одним из самых молодых самолетных парков в Европе, который насчитывает 144 воздушных судна. Аэрофлот базируется в Москве, в международном аэропорту «Шереметьево». Аэрофлот входит в число мировых лидеров по обеспечению безопасности полетов. Самый главный всемирно признанный показатель безопасности — коэффициент SAFA — у Аэрофлота лучший в России и соответствует уровню ведущих мировых авиакомпаний.

Аэрофлот первым из российских перевозчиков вошел в реестр операторов IOSA и постоянно подтверждает этот сертификат. Авиакомпания успешно прошла аудит безопасности наземного обслуживания ISAGO. Обладает единым сертификатом соответствия требованиям стандарта ISO 9001:2008. Аэрофлот — Генеральный партнер XXII Олимпийских зимних и XI Паралимпийских зимних игр 2014 года в городе Сочи в категории «Пассажирские авиаперевозки».

ПРОМЫШЛЕННЫЙ еженедельник
УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ: ООО «Редакция газеты «Промышленный еженедельник». Издание зарегистрировано в Министерстве Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовой информации.

ПИ № 77-12380 от 19.04.2002 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя ПИ № 77-14566 от 07.02.2003 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя ПИ № ФС77-19251 от 23.12.2004 г. в Федеральной службе по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия.

Генеральный директор, главный редактор Валерий Стольников
Заместители главного редактора Елена Стольникова, Дмитрий Кожевников
Помощники главного редактора Юлия Гужонкова, Татьяна Соколова

Директор по развитию Дмитрий Минаков
Региональный директор Наталья Можаева
Дизайн и верстка Алексей Зиновьев, Сергей Курков
Руководитель коммерческой службы Александр Лобачев

Логистика ЗАО «Истгалф-Трансавто»
Представитель в Северной Америке: Виктория Яковлева (Ванкувер, Канада); vkl@telus.net Тел.: (1-604)-805-5979
Распространяется по подписке, по прямой рассылке и на профессиональных мероприятиях.
Подписаться на «Промышленный еженедельник» можно в любом отделении связи РФ и СНГ по каталогам «Роспечать» и «Пресса России» по индексам **45774** и **83475** (для юрлиц); по каталогу «Почта России» по индексам **10887** и **10888** (для юрлиц); через «Интер-Почту».
Подписка на электронную версию: podpiska@promweekly.ru
Материалы, отмеченные®, публикуются на правах рекламы.

Адрес для корреспонденции: 123104, Москва, а/я 29
Тел. редакции: (495) 729-3977, 778-1447, 499-194-1033 (факс)
www.promweekly.ru
doc@promweekly.ru, pe-gazeta@inbox.ru
Над номером работали: А.Рыкова, А.Глуховская, А.Коптяев, В.Тихомиров, Е.Львова, Ю.Соколов, Д.Теперев.

Использованы материалы информагентств и интернет-изданий.
Номер подписан 07.02.2014
Отпечатано в ОАО «Красная Звезда». 123007, г. Москва Хорошевское шоссе, 38. Тел.: (495) 941-28-62, 941-34-72, 941-31-62. E-mail: kr_zvezda@mail.ru, www.redstarph.ru
Номер заказа 696
Тираж 40 000 экз.

ПО ВОПРОСАМ РАЗМЕЩЕНИЯ РЕКЛАМЫ ОБРАЩАТЬСЯ ПО ТЕЛЕФОНУ (495) 778-1447. E-MAIL: doc@promweekly.ru