



15 декабря — 21 декабря 2014 года

№ 44 (542)

## В НОМЕРЕ:

## НОВОСТИ

2-3

**Мощнее и дешевле**

Новейшие образцы от «РОТЕК»

стр. 2

**Совместные учения**

Энергетики МОЭСК успешно справились

стр. 2

**КЭС Холдинг: новый этап**

Процесс консолидации активов завершен

стр. 2

**Бахрейнский прорыв**

ВЭБ развивает сотрудничество в мире

стр. 3

**Новый мировой рекорд**

На чипсете MediaTek

стр. 3

## СТРАТЕГИИ

4-5

**Возвращение в Африку**

Книга о развитии отношений с Марокко

стр. 4

**Полимерные материалы**

В Калуге создается авиационный кластер

стр. 5

**Самая мощная**

Металл-Профиль запустил линию

стр. 5

**Уникальный и единственный**

Испытательный центр электрооборудования

стр. 5

**Легпром России**

40% рынка должны быть нашими

стр. 5

**Идеи и предложения**

Научно-техническая ярмарка

стр. 5

## ГРАНИ ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ

6-7

**Оншорные и офшорные ответы**

Интервью с Юрием Карповым

стр. 6

**Стрелочные переводы**

Расширение инновационных линеек

стр. 7

**Новая жизнь УАПО**

Центр литейных компетенций

стр. 7

## ПОДРОБНОСТИ

8

**Рекордная выставка**

AMB Messe Stuttgart 2014

стр. 8

**Бизнес-форум 1С: ERP**

Инновационные решения для МСП

стр. 8

**«Комплексная безопасность»**

Особенности проектирования защиты

стр. 8

## ВАЖНАЯ ТЕМА

Правительство России не одобрило предложение одного из депутатов Госдумы РФ дать ФСБ право проверять всех участников приватизации. В Белом доме дали отрицательный отзыв на соответствующий законопроект, опасаясь, что так силовики получат доступ к конфиденциальной информации.

В середине ноября в парламент был внесен законопроект, который обязывает ФСБ в обязательном порядке проверять претендентов на покупку крупнейших госактивов в процессе приватизации. Силовики смогут получить право проводить оперативно-разыскные мероприятия по проверке сведений, представленных претендентами для участия в сделках. Законопроект также запрещает офшорным компаниям и компаниям, подконтрольным офшорам, участвовать в приватизации. По мнению авторов, это помогло бы существенно повысить уровень прозрачности процесса приватизации и обеспечить социальную стабильность и общественное одобрение ее итогов.

## Национальный кабель

### Отраслевая конференция по импортозамещению

В Москве в рамках международной специализированной выставки «Электрические сети России» при поддержке Министерства промышленности и торговли РФ и Комитета Государственной Думы РФ по энергетике прошла первая практическая конференция «Импортозамещение в кабельной промышленности». Организаторами выступили медиахолдинг «РусКабель» и интернет-портал RusCable.Ru с участием экспертной секции «Кабельная промышленность» Консультативного совета при председателе Комитета Госдумы ФС РФ по энергетике.

В условиях нынешних реалий, импортозамещение является базовым курсом модернизации российской экономики, которая затрагивает весь промышленный сектор и включает, в том числе, такую стратегически значимую область как кабельную подотрасль. Таким образом, конференция «Импортозамещение в кабельной промышленности» стала первым практическим мероприятием по разработке промышленной политики государства, направленной на защиту внутреннего производителя путем замещения импортируемой кабельно-проводниковой продукции и ее составляющих товарами национального производства.

Открыл конференцию руководитель медиахолдинга «РусКабель» Александр Гусев. Первым выступил заместитель директора Департамента металлургии, станкостроения и тяжелого машиностроения Министерства промышленности и торговли РФ Олег Токарев, который отметил, что тема импортозамещения набирает всё большие обороты. В этом ключе Минпромторг России ведет активную работу. Постановление Правительства РФ № 1312 о субсидировании затрат НИОКР, а также постановление Правительства РФ № 3 о субсидировании процентных ставок, подготовленные ранее министерством, уже принесли свои первые результаты. Также в рамках программы импортозамещения планируется создание Российский фонд технологического развития, средства которого будут направлены на формирование и реализацию проектов отечественных производителей, в том числе производителей КПП и смежных отраслей.

Не стоит также забывать, что существуют и те виды кабельно-проводниковой продукции, которые пока невозможно заместить. В этом слу-



чае, если у отечественных предприятий есть потенциал на реализацию проектов по замещению такой продукции, задача государства — оказать комплексную поддержку в этом направлении. Существует распоряжение Правительства РФ, которое утверди-

ло план импортозамещения в ТЭК, в ближайшее время будет разработана программа импортозамещения в промышленности в целом, где будут учтены и позиции производителей КПП.

Но для этого необходимо понимать, какие позиции наиболее критичны с точки зрения производителей, а также какие меры необходимо предпринять. Поэтому Минпромторг всегда открыт к диалогу и готов максимально включаться в работу.

От лица председателя Комитета по энергетике Госдумы Ивана Грачева выступил заместитель председателя Консультативного совета Комитета по энергетике Госдумы Рашид Артиков. В своем обращении к участникам, он также отметил, что успешное развитие отечественной кабельной индустрии возможно только в результате консолидирован-

ных действий государства и российских производителей. Поэтому конференция призвана стать площадкой для построения такого диалога.

Программа конференции была насыщена докладами и презентациями научно-практической направленности, освещением опыта работы специалистов кабельной и других смежных областей промышленности. Генеральный директор маркетингового агентства «Нужные люди» Оксана Шашкова поделилась аналитическим материалом «Кабельная промышленность России в цифрах: от сырья до потребителей», представив ко-

эффициент зрительскую свою презентацию. Напомним, что получить аналитический отчет по кабельному рынку, можно, напрямую обратившись в агентство «Нужные люди».

Станислав Григорьев, начальник отдела маркетинга одного из самых современных заводов России — «Таткабель» в своем докладе акцентировал внимание на экономических проблемах, а также на направлениях в работе отечественных предприятий для наиболее эффективного решения задач импортозамещения. Проблемы в российской экономике нарастают постепенно, введение западными странами санкций в отношении России стали лишь катализатором негативных процессов. Существует гипотеза о том, что экономика России просто исчерпала резервы роста и для перехода к новому циклу раз-

вития требуется проведение довольно серьезных структурных реформ. Предлагаем наиболее привлекательные условия по всем параметрам, российские предприятия обеспечивают импортозамещение внутри сегментов рынка энергетического оборудования слишком высокой ценой. Одним из примеров таких заводов является Таткабель.

Если энергетическая отрасль, совместно с органами государственной власти, не обеспечит себя необходимыми мероприятиями по поддержке Российских производителей, то нет смысла говорить об энергобезопасности

кабельная подотрасль страны готова к выпуску полной линейки необходимой продукции, но без государственной поддержки это может не произойти или занять длительное время.

«Номенклатура силовых, производимых Prysmian Group в России 10–330 кВ. Текущее состояние дел с сертификацией и аттестацией» — так называлась тема следующего доклада, который представил директор по продажам Prysmian Cables Николай Балашов. Он рассказал о модернизации завода Рыбинскэлектротракторкабель и о тех видах продукции, которые производит предприятие Prysmian Cables, в том числе о выпуске кабелей среднего и высокого напряжения. В ближайших планах компании внедрение инновационных для российского рынка продуктов, таких как НРТЕ изоляция, оболочка Aflumex, которая обладает отличными механическими свойствами, повышенной стойкостью к горению, и другими видами новой для российского рынка продукции. Ответив на вопросы из зала, Николай Балашов передал слово президиуму.

Таким образом, в ходе конференции по импортозамещению, произошло еще одно важное событие. Руководитель медиахолдинга «РусКабель» Александр Гусев и главный редактор научно-технического журнала «Энергия единой сети» Алексей Антонов подписали двустороннее соглашение о сотрудничестве, которое подразумевает объединение усилий в консолидации информации о современных исследованиях, разработках и внедрениях в эксплуатацию наиболее передовых технологий, материалов, оборудования и широкое информационное обеспечение специалистов электроэнергетической отрасли.

Возвращаясь к главной повестке дня, следующим выступающим стал генеральный директор ООО «Торговый дом «ОСТЕК-СИСТЕМЫ» Сергей Агеев, который рассказал о конкурентном импортозамещении на рынке металлических кабельных конструкций и поделился опытом своего предприятия в эпоху клиентоориентированной экономики.

Подводя итоги, Станислав Григорьев подчеркнул, что

важнейший вопрос — это совершенствование ценообразования. Уверен, что законопроект еще будет дорабатываться, и мы увидим в нем более детально прописанный механизм обеспечения формирования в ОПК научно-технического задела для осуществления технологической модернизации организаций ОПК для обеспечения выпуска конкурентоспособной продукции».

«Положение о развитии субъектов малого и среднего предпринимательства по разработке и созданию инновационных технологий и производству высокотехнологичной продукции в документе присутствует. Но мы должны разработать действенные механизмы, которые позволят реально повысить до 15% долю малого и среднего бизнеса в госконтрактах, как это прописано в законе «О федеральной контрактной системе», с тем, чтобы эффективно использовать потенциал малого предпринимательства, снижать издержки и повышать качество продукции».

Важнейшая проблема для «оборонки», которая нашла в законопроекте «О промышленной политике» свое отражение — это развитие кадрового потенциала организаций ОПК. Мною уже подготовлен законопроект, предусматривающий отсрочку от армии для выпускников технических средних специальных и высших учебных заведений, которые после окончания обучения приходят работать на предприятия высокотехнологичной промышленности и ОПК. Эта инициатива также позволит законопроекту о промполитике быть наполненным конкретным содержанием», — считает Владимир Гутенев.

«В результате совместной и слаженной работы с Минпромторгом России и Общественным советом при этом ведомстве нам удалось проработать колоссальное количество поправок к законопроекту «О промышленной политике», которые поступили от хозяйствующих субъектов, общественных и профессиональных объединений, промышленных предприятий и корпораций. Большая их часть той или иной редакции попала в тело закона и наполнила его реальным содержанием. В документе, например, детально прописаны процедуры по специальным инвестиционным контрактам, по формированию и развитию промышленных кластеров», — рассказал Владимир Гутенев.

«Отмечу чрезвычайно важный раздел, особенно в нынешнее время турбулентности мировой экономики, касающийся особенностей промышленной политики в ОПК. Целый ряд поправок отражает те чаяния оборонных предприятий, которые мы обсуждали еще в рамках принятия закона «О государственном оборонном заказе». Это субсидиарная ответственность головных организаций ОПК и привлекаемых структур поставщиков второго-третьего уровня,

## Экология Арктики

Генеральный директор ОАО «Россети», вице-президент «Ассоциации полярников» Олег Бударгин провел первое заседание общественной комиссии по направлению «Экология» при «Ассоциации полярников». Олег Бударгин назвал формирование массовой экологической культуры обязательным условием освоения арктической зоны.

Первое заседание общественной комиссии прошло в Санкт-Петербурге в рамках IV Международного форума «Арктика: настоящее и будущее». Участники стратегической сессии сформулировали ключевые приоритеты работы нового органа и базовые принципы подачи и обработки инициатив, направленных на улучшение экологии важной для России арктической зоны.

«Развитие Крайнего Севера, Арктики неразрывно связано с состоянием экологии. Именно там формируется климат нашей Земли, атмосфера в полном смысле этого слова, — обратился Олег Бударгин к участникам комиссии. — Сегодня настало время быстрых, активных и даже агрессивных действий, направленных на развитие этого региона. При этом принципиально важно при освоении арктических территорий сохранить экологическое равновесие уникального края, учесть негативный и положительный опыт прошлых десятилетий, сформировать массовую экологическую культуру. Это обязательное условие развития Арктики. Наша общая задача ликвидировать накопленный экологический ущерб прошлых лет и вести работу с учетом самых современных природосберегающих технологий».

Олег Бударгин также проинформировал участников заседания о реализации поручения Президента РФ по строительству Федерального испытательного центра ОАО «Россети» в Санкт-Петербурге. «С Советском Союзом было 60 испытательных центров, сегодня — ни одного. Одним из направлений работы нового центра ОАО «Россети» станет подготовка оборудования, технологий для освоения и развития Арктики. В основе неизменно будет лежать принцип сохранения природы северного края», — сказал Олег Бударгин.

Участники первого заседания комиссии по экологической проблематике освоения Арктики рассмотрели регламент подачи и обработки инициатив и порядок их реализации. До 25 декабря 2014 года по итогам обработки инициативных предложений будет сформирован план работы общественного органа на 2015 год.

IV Международный форум «Арктика: настоящее и будущее» под эгидой Межрегиональной общественной организации «Ассоциация полярников» проходит при поддержке ОАО «Россети» и направлен на поддержку государственной политики Российской Федерации в Арктике.

Открытие акционерное общество «Российские сети» (ОАО «Россети») — оператор энергетических сетей в России — является одной из крупнейших электросетевых компаний в мире. Компания управляет 2,2 млн км линий электропередачи, 473 тыс. подстанциями трансформаторной мощностью более 748 ГВт. В 2013 году полезный отпуск электроэнергии потребителям составил 706 млрд кВт/ч. Численность персонала Группы компаний «Россети» — 222 тыс. человек. Имущественный комплекс ОАО «Россети» включает в себя 43 дочерних и зависимых общества, в том числе 14 межрегиональных и магистральную сетевую компанию.

## ЦИФРА НЕДЕЛИ

Опрошенные Reuters аналитики резко снизили прогнозы по цене на нефть марки Brent в 2015 году. По сравнению с октябрьским консенсус-прогнозом (учитывались оценки 31 аналитика), ожидаемая цена барреля Brent снизилась сразу на \$11,2 — до \$82,5. В июне 2014 года аналитики ожидали, что в 2015 году средняя стоимость барреля Brent составит \$104,8. Нынешнее значение прогноза оказалось ниже примерно на треть.

## Заход на второе

### «О промышленной политике в РФ»

Думский Комитет по промышленности рекомендовал Государственной Думе РФ принять во втором чтении законопроект «О промышленной политике в РФ». Первый зампред Думского Комитета по промышленности, Первый вице-президент СоюзМаш России Владимир Гутенев, выступивший соавтором 29 принятых поправок в документ, подтвердил, что второе чтение законопроекта запланировано на 16 декабря 2014 года.

«В результате совместной и слаженной работы с Минпромторгом России и Общественным советом при этом ведомстве нам удалось проработать колоссальное количество поправок к законопроекту «О промышленной политике», которые поступили от хозяйствующих субъектов, общественных и профессиональных объединений, промышленных предприятий и корпораций. Большая их часть той или иной редакции попала в тело закона и наполнила его реальным содержанием. В документе, например, детально прописаны процедуры по специальным инвестиционным контрактам, по формированию и развитию промышленных кластеров», — рассказал Владимир Гутенев.

«Отмечу чрезвычайно важный раздел, особенно в нынешнее время турбулентности мировой экономики, касающийся особенностей промышленной политики в ОПК. Целый ряд поправок отражает те чаяния оборонных предприятий, которые мы обсуждали еще в рамках принятия закона «О государственном оборонном заказе». Это субсидиарная ответственность головных организаций ОПК и привлекаемых структур поставщиков второго-третьего уровня,

поскольку мы часто сталкивались с проблемой, когда руководитель крупного холдинга единолично отвечает за то, что его подвели поставщики», — отметил парламентарий.

«Важнейший вопрос — это совершенствование ценообразования. Уверен, что законопроект еще будет дорабатываться, и мы увидим в нем более детально прописанный механизм обеспечения формирования в ОПК научно-технического задела для осуществления технологической модернизации организаций ОПК для обеспечения выпуска конкурентоспособной продукции».

«Положение о развитии субъектов малого и среднего предпринимательства по разработке и созданию инновационных технологий и производству высокотехнологичной продукции в документе присутствует. Но мы должны разработать действенные механизмы, которые позволят реально повысить до 15% долю малого и среднего бизнеса в госконтрактах, как это прописано в законе «О федеральной контрактной системе», с тем, чтобы эффективно использовать потенциал малого предпринимательства, снижать издержки и повышать качество продукции».

Важнейшая проблема для «оборонки», которая нашла в законопроекте «О промышленной политике» свое отражение — это развитие кадрового потенциала организаций ОПК. Мною уже подготовлен законопроект, предусматривающий отсрочку от армии для выпускников технических средних специальных и высших учебных заведений, которые после окончания обучения приходят работать на предприятия высокотехнологичной промышленности и ОПК. Эта инициатива также позволит законопроекту о промполитике быть наполненным конкретным содержанием», — считает Владимир Гутенев.

## МИРОВОЙ ТРАНСФЕР ТЕХНОЛОГИЙ



Научно-техническая ассоциация «Технопол-Москва» приглашает к работе на ведущих международных площадках по инновациям и трансферу технологий

- ♦ 42-й Международный салон изобретений «Изобретения — Женева» (проходит в Женеве, Швейцария со 02 по 06 апреля 2014 г.)
- ♦ Международный салон изобретений «Конкурс Лепин» (проходит в Париже, Франция с 30 апреля по 11 мая 2014 г.)
- ♦ Деловой ознакомительный тур «Технопарки Испании» (Мадрид, Бильбао, Галисия, Испания, май 2014 г.)
- ♦ Деловой ознакомительный тур «Инновационные центры Латинской Америки» (Аргентина, сентябрь 2014 г.)
- ♦ World Nuclear Exhibition (проходит в Париже — Ле Бурже, Франция, с 13 по 16 октября 2014 г.)
- ♦ Салон промышленного субпрояда Midest (проходит в Париже, Франция, с 04 по 07 ноября 2014 г.)
- ♦ Всемирный салон изобретений, научных исследований и новых технологий «Иннова/Эврика» (проходит в Брюсселе, Бельгия, с 20 по 22 ноября 2014 г.)
- ♦ 27-й Международный салон по оборудованию, технологиям и услугам в области охраны окружающей среды «ПОЛЛЮТЕК» (проходит в Лионе, Франция, с 02 по 05 декабря 2014 г.)

«Промышленный еженедельник» выступает информационным партнером российского участия во всех этих мероприятиях

тел.: +7 (495) 787-3108, 787-3109  
факс: +7 (495) 959-6643  
e-mail: office@technopolmoscow.com  
www.technopolmoscow.com



Учения энергетиков в Москве показали высокий уровень специалистов



Аэрофлот представил результаты своей работы за 9 месяцев

## КОРОТКО

### Кадровый ход

Возглавивший пермское предприятие «Протон-ПМ» (входит в состав ГКНПЦ им. М.В.Хруничева) Игорь Арбузов занял пост заместителя генерального директора Объединенной ракетно-космической корпорации (ОРКК) по развитию производства и вошел в состав правления Корпорации. Генеральным директором «Протон-ПМ» назначен главный инженер компании Дмитрий Шеняцкий. Генеральный директор ОРКК Игорь Комаров отмечает: «Игорь Александрович умеет эффективно организовать производство, что очень важно для оптимизации процессов и улучшения качества продукции. И его опыт необходим ОРКК для реформы отрасли».

### ВЭБ признан самым прозрачным

По результатам Национального рейтинга прозрачности закупок 2014 Государственной корпорации «Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)» присвоено первое место в категории «Высокая прозрачность» среди заказчиков, размещающих заказы в рамках Федерального закона № 223-ФЗ. Внешэкономбанк получил соответствующий сертификат, подтверждающий его высокую прозрачность в сфере корпоративных закупок. Для оценки закупок, осуществляющих размещение заказа в рамках Федерального закона №223-ФЗ, использовались данные, характеризующие степень информационной открытости и регламентированности закупочной деятельности компании, включая доступность различных видов информации о правилах проведения процедур, планируемых закупках, предстоящих конкурсных процедурах и заключенных контрактах на официальном сайте участника и в других открытых источниках, а также данные о степени использования конкурентных процедур. В рамках совершенствования закупочной деятельности за указанный период ВЭБом было создано самостоятельное структурное подразделение, в компетенцию которого входит организация закупочной деятельности во Внешэкономбанке; пересмотрена структура закупок и увеличена доля конкурентных процедур в общем количестве закупок; значительно увеличена доля закупок в электронном виде.

### Airbus Corporate Foundation

Airbus Group создала новую организацию в рамках Группы, расширив членство в Airbus Corporate Foundation. Помимо компании Airbus организация объединяет Airbus Helicopters, Airbus Defence and Space и Airbus Group и интегрирует все соответствующие направления деятельности трех подразделений и Группы. Airbus Corporate Foundation продолжит свою деятельность по поддержке гуманитарных обществ, обучению и мотивации молодых специалистов в глобальной авиакосмической индустрии. Бюджет новой организации Airbus Corporate Foundation на три года составит порядка 15 млн евро. Airbus Corporate Foundation сфокусируется на предоставлении вертолетов для помощи в гуманитарных кризисах, а также создании партнерств для проведения спасательных операций на море и в горной местности. Бывшая AADS Corporate Foundation была расформирована в августе 2014 года.

### Аэрофлот за девять месяцев

Группа «Аэрофлот» опубликовала консолидированную финансовую отчетность по итогам девяти месяцев, в соответствии с МСФО. Выручка достигла 236698 млн руб., увеличившись на 6,5% по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года. Показатель EBITDA составил 40180 млн руб., или 17% от выручки. Показатель EBITDA составил 23559 млн руб. или 10% от выручки. Скорректированная чистая прибыль составила 12907 млн руб. Шамиль Курмашов, заместитель генерального директора по финансам и управлению сетью и доходами ОАО «Аэрофлот», прокомментировал: «Несмотря на ухудшение экономической и геополитической ситуации, Аэрофлот и его дочерние компании успешно нарастили объемы пассажирских перевозок на внутренних авиалиниях, а также на большей части международных направлений, что обеспечило рост выручки Группы по сравнению с показателями прошлого года».

### Выбор сделан

Определен инвестор для строительства Северного дублера Кутузовского проспекта в Москве. Единственным решением конкурсной комиссии предложение ОАО «Новая консорциальная компания» по заключению соглашения о финансировании, проектировании, строительстве и эксплуатации Северного дублера Кутузовского проспекта признано соответствующим конкурсной документации. Принято решение о заключении соглашения с указанной организацией. При этом итоговый размер концессионной платы инвестора, которая поступит в бюджет города, составил 70 млн руб. Входящий в холдинг ЗАО «Инвестиционная компания «ЛИДЕР» инвестор в качестве подрядчиков планирует привлечь компании ООО «ПромЭнерджи» и ООО «ИФСК «АРКС».

### «Веселый дельфин»

На Белоречком металлургическом комбинате, входящем в Группу «Мечел», состоялся спортивный праздник «Веселый дельфин», посвященный Дню матери. Главными действующими лицами стали маленькие любители плавания в возрасте от 7 до 12 лет и их мамы, работницы цехов и отделов ОАО «БМК». Соревнования проходят в бассейне и состоят из пяти этапов, не требующих специальной физической подготовки. Организаторами корпоративного праздника выступают женсовет и профсоюзный комитет предприятия. В этом году в эстафете на воде приняла участие 51 команда.

### Лучшие сантехники

В Челябинске состоялся финальный этап третьего всероссийского конкурса «Лучший сантехник Урала». В рамках состязания была определена сильнейшая команда представителей этой профессии. Всего в конкурсе приняло участие 40 команд из 26 городов Российской Федерации. После прохождения трех заочных этапов и выполнения финальных заданий лучшими сантехниками признаны участники команды «Спасательный круг» (УК ЖКХ Октябрьского района, город Екатеринбург). Они стали обладателями 100 тыс. руб. и двух высокотехнологичных пресс-инструментов RP-340 с набором пресс-ключей от генерального спонсора состязания компании RIDGID, которую представлял ее официальный дистрибьютор ООО «АйТиСи». Второе место заняла команда частных монтажников из Новосибирска «Водопад», третье — сантехники «Ишанинского ЖКХ» (Челябинская область, Аргаяшский район).

### Виртуальный музей

В ближайшее время в Санкт-Петербурге вернется анимированный крейсер «Аврора», а на парижской площади Бастилии вновь вырастут стены легендарной крепости. Бастилия станет первым приложением пилgrim в коллекции AR-музеев Франции. Автором этих произведений выступает компания Pilgrim XXI — разработчик мобильного приложения дополненной реальности. Этот уникальный сервис позволяет путешественникам своими глазами увидеть навсегда утраченные архитектурные шедевры и события прошлого в реальном времени и пространстве. Первый парк дополненной реальности компании Pilgrim XXI появился в латышском городе Лудза весной этого года. На исторических руинах вырос красивый рыцарский замок средневековой Ливонии. Этой осенью команда пилgrimов запустила приложение «Имение Алтунь» — реконструкцию дворянского поместья XIX века.

# Мощнее и дешевле

## Новейшие образцы суперконденсаторов ТЭЭМП



Людмила Воробьева

В подмосковном Сколково прошла венчурная конференция «Накопители энергии: от интеллектуального потенциала к готовым продуктам». Своими разработками поделились компании-стартапы, потенциальные участники Сколково, корпорации. Входящая в холдинг РОТЕК и являющаяся резидентом «Сколково» компания «ТЭЭМП» представила свои разработки импульсных и энергетических (гибридных) суперконденсаторов.

Компанией «ТЭЭМП» созданы конденсаторы большой емкости для коротких процессов, таких, например, как накопление энергии торможения в электроприводных автотомобилях. Принципиально новая конструкция конденсаторов, снизившая трудоемкость изготовления почти

в 10 раз, а также применяемый в них нанопористый электродный уголь, повысивший емкость конденсаторов почти в 1,5 раза, обеспечивают снижение стоимости электронакопителей в 2–3 раза по сравнению с конкурентами. Именно такие дешевые накопители энергии в сочетании с другой энергосберегающей разработкой ТЭЭМП — безредукторными приводами (мотор-колесами) позволяют создать так долго ожидаемые автомобили для массового применения, имеющие цену на уровне традиционных автомобилей.

Анатолий Долголатев, генеральный директор ООО «ТЭЭМП»: «Стадия разработки завершается. Преимущество новых продуктов подтверждены, в том числе независимыми испытаниями. В настоящее время по итогам испытаний готовится решение о налаживании серийного производства, ведутся переговоры с потенциальными технологическими партнерами и инвесторами». Накопители энергии на основе суперконденсаторов ТЭЭМП могут применяться на автомобильном и железнодорожном транспорте, на объектах традиционной и возобнов-

ляемой электроэнергетики в качестве накопителей энергии, в «умных» сетях электроснабжения Smart Grid. На конференции состоялся контакт с представителями Росатома, заинтересованными в широком применении данного продукта для повышения качества электроэнергии в сетях.

ЗАО «РОТЕК» — многопрофильный промышленный холдинг. Осуществляет сервисное обслуживание газовых и паровых турбин, производство, поставку энергетического оборудования и развивает ряд высокотехнологичных проектов в разных отраслях промышленности, в числе которых энергомашиностроение, авиационное двигателестроение, биотехнологическая отрасль. Входит в состав ГК «Ренова».

ООО «ТЭЭМП» — Товарищество энергетических и электромобильных проектов — инженеринговая компания, входящая в состав холдинга РОТЕК (ГК «Ренова»). Является резидентом инновационного центра «Сколково». Ведет разработки в области безредукторных электроприводов и накопителей электрической энергии. Предоставляет заказчикам энергоэффективные продукты нового поколения.

# Совместные учения

## Энергетики МОЭСК успешно справились

В филиале ОАО «МОЭСК» Центральные электрические сети состоялись совместные командно-штабные учения по взаимодействию органов государственной власти, местного самоуправления, муниципальных организаций и энергокомпаний энергосистемы Москвы и Новой Москвы в условиях возможных технологических нарушений. Учения прошли в преддверии осенне-зимнего периода, для которого характерны неблагоприятные погодные явления: сильный ветер, морозы, ледяные дожди, колебания температуры и т.д.

В таких условиях вероятность возникновения технологических нарушений на электросетях и энергообъектах возрастает в несколько раз. Основная задача энергетиков — не допустить длительного обесточения потребителей. Это возможно только при слаженной работе дежурно-диспетчерских служб города, организаций ТЭК Москвы и городских властей. По словам первого заместителя генерального директора — главного инженера ОАО «МОЭСК» Анатолия Чегодаева, отработка их совместных действий стала основной целью учений. «Принципиальная задача — построить четкое взаимодействие городских служб», — подчеркнул Анатолий Васильевич. Помимо энергетических предприятий Москвы в учениях приняли участие ГУ МЧС и ГУВД по г. Москве, столичные департаменты: топливно-энергетического хозяйства, социальной защиты населения, образования, здравоохранения, префектуры столичных округов и другие ведомств.

# Успех стратегий

## «Швабе» рассказал о перспективах в Латинской Америке

Холдинг «Швабе», входящий в Государственную Корпорацию Ростех, продемонстрировал инновационные технологии производства, поделился секретами успеха и стратегией развития для стран Латинской Америки с представителями СМИ из Чили, Бразилии, Аргентины, Мексики и Перу.

«На сегодняшний день страны Латинской Америки являются перспективным рынком и развитие сотрудничества с данным регионом — одно из приоритетных направлений для Холдинга. «Швабе» планирует экспортировать на рынок Латинской Америки уникальное медицинское оборудование, которое высоко оценено специалистами по всему миру, а также инновационную светодиодную технику», — рассказал заместитель генерального директора АО «Швабе» по внешнеэкономической деятельности Анатолий Слудных в ходе посещения латиноамериканскими журналистами предприятия Холдинга — ОАО «Производственное объедине-

ние «Уральский оптико-механический завод» имени Э.С. Яламова». В рамках пресс-тура корреспонденты посетили механообработывающее, микроэлектронное и роботизированное литейное производства, а также контрольно-испытательную лабораторию, где продукция предприятия проходит испытания на воздействие высоких и низких температур, вибрации, соленого тумана, пыли, пониженного атмосферного давления.

В ходе визита гости не только смогли ознакомиться с самыми современными технологиями в области оптоэлектроники, но и увидеть совершенно новые разработки «Швабе», в том числе интерференционно-модуляционный микроскоп МИМ-340. Представители СМИ высоко оценили инновационные технологии, применяемые Холдингом при производстве продукции, а также были приятно удивлены объемами производства. Система менеджмента качества, уникальная испытательная база, передовые технологии



и высокий уровень разработок позволяют Холдингу динамично развиваться и выходить на новые рынки. На данный момент «Швабе» поставляет продукцию в 95 стран мира, планомерно осуществляя расширение географии экспортных поставок. Только за последний год было налажено плодотворное сотрудничество с более чем 15 странами, в том числе Анголой, Мадагаскаром и Гаити.

Холдинг «Швабе» объединяет основные предприятия оптико-электронной отрасли России. В его состав входят 64 организации, в том числе научно-производственные объединения, конструкторские бюро, оптические институты, а также сервисно-обслуживающие компании. Холдинг разрабатывает и производит высокотехнологичные оптико-электронные системы и комплексы, оптические материалы, медицинское оборудование, энергосберегающую светотехнику и другие виды продукции. Холдинг входит в Госкорпорацию Ростех, крупнейшее предприятие «Швабе» входит в Союз машиностроителей России.



## ЦИТАТА НЕДЕЛИ

Владимир Путин, Президент Российской Федерации

«Приоритет в размещении заказов госкомпаний должны отдавать отечественным организациям, прежде всего имеем в виду представителей малого и среднего бизнеса. В свою очередь, за рубежом, конечно, необходимо закупать, но закупать только уникальное оборудование и технологии, те, без которых мы развиваться не можем либо будем развиваться менее эффективно, хуже, чем нам хотелось бы. И конечно, речь, прежде всего, идет о таких технологиях и оборудовании, которые не имеют аналогов в России. Конечно, предложения отечественных поставщиков должны быть конкурентоспособны как по качеству, так и по цене, поскольку эти затраты закладываются в себестоимость продукции госкомпаний, мы это все прекрасно понимаем, влияют на вашу рентабельность».

## КОРОТКО

### Консолидация завершена

Официально завершился процесс консолидации генерирующих активов КЭС Холдинга. Он проходил в форме присоединения ОАО «ТГК-5», ОАО «ТГК-6», ОАО «ТГК-9» и ОАО «Оренбургская ТГК» к ОАО «Волжская ТГК». Все акции объединяемых компаний, за исключением акций, подлежащих погашению, были конвертированы в дополнительные акции ОАО «Волжская ТГК». Получены документы об исключении из ЕГРЮЛ ОАО «ТГК-5», ОАО «ТГК-6», ОАО «ТГК-9» и ОАО «Оренбургская ТГК». Решение о реорганизации было принято на годовых общих собраниях акционеров объединяемых компаний, которые прошли в Москве 26-27 июня 2014 года. Следующим этапом реорганизации объединенной генерирующей компании станет ребрендинг и изменение фирменного стиля. Она получит название Т Плюс. Соответствующий вопрос будет вынесен на рассмотрение акционеров ОАО «Волжская ТГК» в первом полугодии 2015 года. При этом привычная структура филиалов КЭС Холдинга будет сохранена. На переходном этапе они будут именоваться филиалами Волжской ТГК.

### Пермская поддержка

МСП Банк (группа ВЭБ) начала реализацию банковского продукта «МСП-Стабильность» в Пермском крае для финансовой поддержки клиентов ОАО АКБ «ЭКОПРОМБАНК». Срок кредитования предприятий малого и среднего бизнеса увеличен с 1 года до 3 лет. «Кредитный продукт «МСП-Стабильность» позволит предприятиям малого и среднего бизнеса по доступной процентной ставке получить необходимые средства для развития производства или обеспечения текущей деятельности, в том числе для пополнения оборотных средств, выплаты заработной платы, погашения кредитов», — отметил председатель Правления МСП Банка Сергей Крюков. — Новые сроки кредитования дают предприятиям дополнительную возможность провести модернизацию, реконструировать производственные помещения и построить дополнительные». Клиенты ОАО АКБ «ЭКОПРОМБАНК» могут получить кредит в банке-партнере МСП Банка на срок до 3 лет и ставке не более 7% в годовых по кредитам до 1 года или 10% годовых по кредитам до 3 лет. Сумма кредита не может превышать 10-кратную увеличенную сумму остатка денежных средств на счете в ЭКОПРОМБАНКЕ.

### Технология двойной плотности

Компания ROCKWOOL представила новую разработку — плиты двойной плотности FT BARRIER D, предназначенные для огнезащиты железобетонных плит перекрытий. Материал станет эффективной преградой на пути распространения огня и обеспечит качественную тепло- и звукоизоляцию строительной конструкции. Новый продукт из экологичного материала — каменной ваты, станет выгодным и надежным решением для обеспечения пожарной безопасности здания на долгие годы. Материал FT BARRIER D имеет перпенную плотность и состоит из более жесткого верхнего (наружного) и более легкого (нижнего) слоев. Такие плиты превосходят традиционное двухслойное решение по эффективности и надежности конструкции, обладают уменьшенным весом и более удобны в монтаже. Технология производства материалов двойной плотности запатентована компанией ROCKWOOL по всему миру и не имеет аналогов на рынке.

### Рыночные укрупнения

Группа Saint-Gobain объявила о планах по приобретению контрольного пакета акций компании Sika, мирового лидера в области строительной химии. Сделка предусматривает покупку Группой Saint-Gobain компании Schenker Winkler Holding AG, которой принадлежит 16,1% в капитале компании Sika и 52,4% голосующих акций, за 2,75 млрд швейцарских франков (2,3 млрд евро). После этого приобретения Группа Saint-Gobain сможет полностью консолидировать компанию Sika, что окажет положительное воздействие на чистый доход Группы в первый же год после консолидации. Группа Saint-Gobain не намерена делать предложение в отношении оставшихся акций Sika и полностью уверена в дальнейшем развитии бизнеса этой компании. В компании Sika работает более 16 тыс. сотрудников в 84 странах мира. Общий объем продаж в 2013 году составил 5,142 млрд швейцарских франков (4,3 млрд евро). За последние годы компания продемонстрировала значительный рост (среднегодовой рост — свыше 8% за период 2007–2013 гг.).

### «Измурдные» кредиты

Компания «Эталон-Инвест» и Московский банк Сбербанка России приступили к реализации совместной ипотечной программы в подмосковном жилом микрорайоне «Измурдные холмы». В рамках программы покупатели квартир могут получить кредит на срок до 30 лет, с минимальным первоначальным взносом 10% от общей стоимости квартиры и процентной ставкой от 12,5% годовых (окончательная процентная ставка рассчитывается индивидуально и зависит от срока кредитования, первоначального взноса и других условий). Отсутствуют комиссии за выдачу и оформление кредита, полное и частичное досрочное погашение. Досрочное погашение кредита возможно через месяц после его получения. Получить кредит могут граждане РФ в возрасте от 21 до 75 лет.

# НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ

## Бахрейнский прорыв

### Внешэкономбанк развивает сотрудничество России с регионом Персидского залива

На этой неделе в городе Манама (Королевство Бахрейн) завершается форум-выставка «Торгово-промышленный диалог Россия — Персидский залив», который был организован по инициативе Деловых Советов России и Королевства Бахрейн. Проект получил поддержку руководства обеих стран и призван наполнить конкретным содержанием торгово-экономические отношения России со странами этого региона.

Объявленная цель форума-выставки мероприятия — расширение и диверсификация торгово-экономического сотрудничества России со странами-участницами Совета сотрудничества арабских государств Персидского залива (ССАГПЗ). В работе форума-выставки принимают участие руководители крупных компаний, финансовых организаций, представители профильных министерств и ведомств России и Королевства Бахрейн.

В деловой программе форума — заседания рабочих групп: «Банки и инвестиции», «Инновации в судостроении», «Инновации в авиационной промышленности», «Нефтегазовая промышленность: конкуренция и партнерство», Roadshow «Инновации в медицине». Официальные представители орга-

нов власти и руководители крупнейших российских и арабских компаний примут участие в круглых столах, заседаниях советов и торгово-промышленных палат.

«Торгово-промышленный диалог» представил многоотраслевую экспозицию российских регионов и производителей. Тематика выставки: инвестиционно-банковская деятельность, нефтегазовая промышленность, авиационная промышленность, энергетика, судостроение, машиностроение, инжиниринг, передовые разработки в области агропромышленного комплекса (в том числе мелиорация пустынь и искусственная ирригация), пищевая промышленность, строительство и лесопереработка.

Председатель Российско-Бахрейнского Делового Совета, Председатель Внешэкономбанка Владимир Дмитриев отмечает: «К нашей встрече в Манама с арабскими государствами Персидского залива мы шли не один год. Были визиты первых лиц стран, заседания межправительственных комиссий, бизнес-форумы, внешнеторговые сделки и локальные проекты. Важную роль играл Российско-Бахрейнский Деловой Совет. Более трех лет действует такой формат, как «Стратегический диалог Россия — Совет сотрудничества арабских государств Персидского залива».



Мы узнали и поняли друг друга. Настало время, чтобы продвигать накопленный потенциал в большие проекты, в экономическое сотрудничество самого высокого уровня. Внешэкономбанк готов по всем статьям внести свой вклад».

Председатель Внешэкономбанка возглавляет Российско-Бахрейнский Деловой Совет с 2007 года. За этот пе-

риод состав его членов значительно расширился (сегодня в РБДС входит 32 российские организации). ВЭБ видит свою задачу в оказании поддержки российскому промышленному экспорту в Бахрейн и в содействии российским компаниям в осуществлении совместных инвестиционных проектов.

В этих целях в декабре 2008 года в ходе визита Коро-

ля Бахрейна в Российскую Федерацию Внешэкономбанк и Банк развития Бахрейна (БРБ) подписали Меморандум о взаимопонимании и сотрудничестве — первое российско-бахрейнское соглашение в финансовой сфере, призванное послужить увеличению товарооборота между двумя странами с участием малого и среднего бизнеса.

Основные усилия РБДС по развитию отношений с Бахрейном в 2013–2014 годах были направлены на согласование организации в Королевстве Бахрейн торгово-промышленной выставки «Россия — Персидский залив». По мнению организаторов выставки, российская экспозиция будет серьезно способствовать продвижению российского экспорта не только в Королевство Бахрейн, но и в другие страны Ближнего Востока и Персидского залива.

Всесомым дополнительным плюсом развития экспорта служит тот факт, что в целях поддержки национального несерьевого экспорта ВЭБ предоставляет экспортные кредиты иностранным покупателям российских товаров, работ, услуг, иностранным банкам-кредиторам покупателям продукции, государствам, правительствам и органам исполнительной власти иностранных государств на цели приобретения продукции. Также ВЭБ предоставляет кредитные ресурсы российским экспортерам для покрытия расходов на производство продукции для последующей поставки иностранным покупателям (предэкспортное кредитование). Стратегия развития Банка до 2020 года предусматривает существенное наращивание промышленного экспорта — до \$15 млрд.

## КОРОТКО

### Юбилей копрового цеха

Цех переработки металлолома ЕВРАЗ НТМК отметил юбилей: на протяжении 75 лет он бесперебойно обеспечивает сталеплавильные цехи комбината всеми видами металлолома, необходимого для шихтовки и плавки. На Нижнетагильском металлургическом заводе цех открылся в ноябре 1939 года. Его первое историческое название — копровый цех. Во время Великой Отечественной войны он был одной из ключевых площадок завода — обеспечивал скрапом маргеновскую печь. В декабре 1995 года его переименовали в цех переработки металлолома. Ежемесячно на ЕВРАЗ НТМК перерабатывается порядка 40 тыс. т металлолома. Работа ведется на двух участках: огневой резки и шлакоразделки. На обоих участках лом перерабатывают различными способами и в дальнейшем либо отгружают сторонним потребителям, либо отправляют в конвертерный цех в качестве металлошихты.

### Международное деловое соглашение

«На полях» межправительственной Российско-Киргизской комиссии по торгово-экономическому сотрудничеству состоялась церемония подписания соглашения о сотрудничестве между «Деловой Россией» и Кыргызско-Российским экономическим советом. Подписи под документом в присутствии сопредседателей МПК поставили президент «Деловой России» Алексей Репик и председатель правления КРЭС Болот Абидлаев. Соглашение призвано расширить сложившиеся деловые отношения между двумя странами, в том числе путем организации совместных бизнес-миссий, проведения экономических и инвестиционных форумов как двусторонних, так и с участием бизнес-сообщества государств Евразийского экономического союза, обмена актуальной деловой информацией. «Российское деловое сообщество активно заинтересовано в укреплении партнерских отношений с коллегами из Киргизии», — отметил Алексей Репик. — Наступающий 2015 год пройдет под знаком евразийской интеграции как приоритета развития внешнеэкономической деятельности нашей страны». По его словам, «Деловая Россия» совместно с КРЭС будут выступать системным драйвером и коммуникативной площадкой по заключению контрактов, продвижению и реализации конкретных двусторонних инвестиционных проектов.

### Нарушения в ММК

Федеральная служба по труду и занятости провела проверку соблюдения законодательства о труде в ОАО «Магнитогорский металлургический комбинат». В ходе проверки одного из крупнейших мировых производителей стали было выявлено 159 нарушений по различным вопросам трудового права. В частности территориальный орган Роструда в Челябинской области установил факты необеспечения работников всеми необходимыми средствами индивидуальной защиты, а также нарушения сроков выдачи и порядка учета СИЗ. Кроме того, работодателем не установлен порядок проведения индексации заработной платы, допущены факты неравномерного сокращения отпусков работников, в том числе занятых на предприятии инвалидов. Также было установлено, что ряд должностных лиц предприятия своевременно не прошли обучение по охране труда. По результатам проверки работодателю выдано 16 предписаний об устранении выявленных правонарушений. Должностные лица предприятия и юридическое лицо привлечены к административной ответственности. Приведение деятельности предприятия в соответствие с законодательством о труде находится на контроле государственных инспекторов труда.

### Перенос ЛЭП

«Красноярскэнерго» завершило первый этап работ по строительству новой линии электропередачи в районе автомобильного моста. Энергетики освободили строителям площадку для прилегающей левобережной развязки. Поручение максимально ускорить темпы работ по переносу линии электропередачи и строительству новой, в районе 4 моста через Енисей, было дано в ходе совещания, под председательством губернатора Красноярского края Виктора Толоконского. Для переноса ЛЭП, на площадке под строительство левобережной развязки, было демонтировано 8 старых опор и построены новые. В целом, новая линия насчитывает 14 опор, общая протяженность провода — 2,7 км.

### «МОЭК» и «Мосэнерго»

Совет директоров ОАО «Московская объединенная энергетическая компания» (МОЭК) одобрил заключение с ОАО «Мосэнерго» агентского договора на общую предельную сумму не более 137,7 млн руб. в год. Агентский договор заключается с целью передачи функций ОАО «Мосэнерго» по сбыту тепловой энергии и теплоносителя своим потребителям, технологически присоединенным к тепловым сетям ОАО «МОЭК».



## Meizu MX4 на чипсете MediaTek

### Новый мировой рекорд производительности смартфона

Компания AnTuTu, разработчик одноименного (и самого популярного в мире — свыше 10 млн загрузок из Google Play) теста производительности для Android-устройств, опубликовала рейтинг наиболее мощных смартфонов за третий квартал 2014 года. Рекорд производительности установил Meizu MX4 — новый флагманский аппарат на MediaTek MT6595, первом в мире чипсете для смартфонов с мощнейшими вычислительными ядрами Cortex-A17. Meizu MX4 набирает в AnTuTu в среднем 48 тысяч баллов — больше, чем Samsung Galaxy S5 и Note 4!

Немного теории. Для измерения мощности Android-устройств используется специальное программное обеспечение — бенчмарк. Они позволяют оценивать производительность смартфонов и планшетов в базах, а также сравнивать результаты разных моделей. Чем выше производительность устройства, тем быстрее работает интерфейс операционной системы, тем быстрее запускается камера, тем больше 3D-игр отображается на нем без подтормаживаний. Самым популярным бенчмарком на сегодняшний день является AnTuTu — это приложение загружено пользователями из каталога Google Play свыше 10 миллионов раз. Компания AnTuTu неустанно работает над повышением точности измерений, а также отсекает сомнительные результаты, исключая тем самым «накрутку» баллов со стороны отдельных производителей.

11 ноября AnTuTu опубликовала рейтинг самых производительных Android-устройств за третий квартал 2014 года. Обычно в подобных рейтингах лидируют модели на чипсетах Qualcomm и Samsung. Однако в этот раз ситуация в корне изменилась. Первую строчку, установив при этом мировой рекорд производительности смартфона (по рейтингу AnTuTu), занял Meizu MX4. Владанной модели Meizu отойшла от использования чипсета Samsung Exynos и переклонились на MediaTek MT6595. Именно эта новейшая платформа и позволила Meizu MX4 (стоит 16 тыс. руб.) стать лидером, обогнав даже Galaxy Note 4 (стоит 36 тыс. руб.).

Meizu MX4 набирает в AnTuTu порядка 48 тыс. баллов. Следует особо подчеркнуть, что это значение — среднее арифметическое, выведенное на основе данных от тысяч обладателей указанного смарт-

фона. Вообще же Meizu MX4 в состоянии набрать и более 51 тыс. баллов. Для понимания: наиболее близкий по характеристикам к MX4 смартфон Samsung — Galaxy S5 — в ТОП-10 AnTuTu вообще не попал: у него всего лишь 38 тысяч баллов.

О MediaTek MT6595. Этот чипсет — флагманское решение в линейке MediaTek. (Мощнее его только MT6795, устройства на котором появятся в новом 2015 году) В MT6595 применено восемь вычислительных ядер — по четыре Cortex-A7 и Cortex-A17. Чипсет создан на архитектуре ARM big.LITTLE, подразумевающей использование кластеров с разными ядрами. А благодаря фирменной технологии CorePilot от MediaTek они (ядра) могут работать в любых конфигурациях и на любой частоте. За счет этого достигается идеальный баланс производительности, энергопотребления и тепловыделения.

Кроме того, MT6595 — это Первый в мире чипсет с ядрами Cortex-A17 (на 20% быстрее предыдущей топовой разработки ARM — Cortex-15), первый в мире чипсет с восемью ядрами и интегрированным LTE-модемом и первый в мире чипсет, позволяющий смартфонам набирать более 50 баллов в AnTuTu.

## Наши в Шардже

### «Волга-Днепр Галф» выполнила первый A-check на Boeing 737 CL



«Волга-Днепр Галф» («ВД Галф»), представляющая подгруппу «Волга-Днепр Техник» в ближневосточном регионе, успешно выполнила работы по форме A-check для словенской авиакомпании SolinAir D.O.O. в ангарном комплексе технического обслуживания воздушных судов аэропорта города Шарджи. Дополнительно специалисты «ВД Галф» осуществили замену агрегатов и компонентов, а также провели наружную мойку Boeing 737-400.

В начале октября 2014 года «Волга-Днепр Галф» получила сертификат EASA Part-145, дающий право выполнения линейного технического обслуживания (ТО) воздушных судов типа Boeing 737 CL & NG, Boeing 747-400 и Airbus A320 Family, а также право на оказание услуг по ремонту компонентов (рейтинги C4, C5, C8, C14, C20) и неразрушающему контролю (D1).

Виктор Шерин, управляющий директор «Волга-Днепр Галф»: «Словенская компания SolinAir D.O.O. с августа 2014 года являлась заказчиком транзитного

и ежедневного обслуживания у «Волга-Днепр Галф». С ноября текущего года мы заключили долгосрочное соглашение на линейное техническое обслуживание двух воздушных судов типа Boeing 737 CL, включая A-check. Мы уверены, что квалифицированный персонал «Волга-Днепр Галф» и имеющиеся производственные мощности станут опорой для установления долгосрочных и взаимовыгодных отношений с компанией SolinAir D.O.O.».

«Волга-Днепр Галф» ведет свою деятельность в ОАЭ с 1996 года. В аэропорту

г. Шарджи компания располагает новым сверхсовременным ангарным комплексом площадью около 22 000 кв. м., который способен одновременно принять 6 обслуживаемых или два широкофюзеляжных самолета типа Boeing 747 или Ан-124-100. Комплекс оснащен всем необходимым оборудованием для выполнения качественного технического обслуживания различных типов воздушных судов (ВС) в объеме до C-check, а также современными системами кондиционирования и пожаротушения. В городе Фуджейра, наряду с Шарджой, действует линейная станция по предоставлению всех видов ТО и сопутствующих услуг для ВС типа Ан-124-100, Ан-74, Ил-76ТД, эксплуатирующихся в России, Украине, европейских, азиатских и африканских странах, и для которых компания «Волга-Днепр Галф» имеет соответствующие одобрения авиационных властей.

«Волга-Днепр Галф» — участник международной выставки MRO Middle East 2015 (2–3 февраля 2015. Всемирный Торговый Центр Дубай, Дубай) приглашает посетить свой стенд для знакомства с последними достижениями компании в ближневосточном регионе, обсуждения возможного сотрудничества и установления дружеских отношений.

## Sika: тише и безопаснее

### Швейцарский концерн работает на московское метро

Елена Кальянова

Впервые в Московском метро на недавно открытой станции «Тропарево» и готовящейся к открытию станции «Котельники» применена технология эластичного крепления рельсов швейцарского концерна Sika. Этот способ крепления рельсов позволяет уменьшить уровень шума в 1,6–2,5 раза, а вибрации — в 1,4–1,6 раз во время движения поездов по путям, а также значительно повысить безопасность движения и износостойкость полотна и подвижного состава.

При строительстве новых станций и переносных тоннелей метрополитена была применена технология эластичного крепления рельсов Sika Icosit KC: в «Тропарево» с помощью эластичного крепления рельсов установлен стрелочный перевод, а на станции «Котельники» — тупиковые смотровые каналы (пункты технического осмотра поездов метрополитена). Данные решения активно применяются в метрополитенах во всем мире, в частности — в Лондоне, Милане, Нюрнберге, Праге, Токио и других мегаполисах, но для Москвы это первый опыт применения таких решений.

Стрелочный перевод очень важен для безопасности движения поездов, поэто-

му необходимо использовать современные, но проверенные временем и опытом эксплуатации материалы, прошедшие основные проверки и испытания. Раньше пути укладывали на щебень и деревянные брусья, а на стрелочном переводе «Тропарево» их заменили монолитными бетонными блоками, более надежными и долговечными. Чтобы убрать дефекты путевого бетона, была применена технология эластичного крепления рельсов. Ее суть в том, что под подкладки рельсов закладывается жестко-эластичный полиуретановый состав, который в процессе подливки заполняет все неровности и пустоты, а потом отверждается. Благодаря

этому снижаются вибрации, шумы и эксплуатационная нагрузка на рельсы. На смотровых каналах станции «Котельники» применена аналогичная технология.

Применение инновационных технологий в метрополитене позволяет повысить безопасность движения поездов, сделать перевозки более комфортными для пассажиров, сократить затраты на текущее содержание и ремонт пути. Исследования департамента пути метрополитена г. Нюрнберга заключили, что максимальный уровень шума при использовании данной технологии снижается на 20%. Сооружения метрополитена относятся к категории строительных объектов повышенной опасности, поэтому все материалы должны обеспечивать срок службы строительных сооружений не менее 100 лет. Тестирование качества технологий компании Sika подтверждают их эффективность для продления срока службы материалов, применяемых в строительстве подземных сооружений.

«Технология для эластичного крепления рельсов в Московском метрополите-

не была применена впервые. Благодаря профессионализму сотрудников Sika и организаций, участвующих в строительстве московского метрополитена, нам удалось в кратчайшие сроки провести сложные испытания и согласовано использовать данную технологию верхнего пути на объектах строительства и эксплуатации московского метрополитена», — рассказал генеральный директор «Sika Россия» Сергей Зюзя.

Компания Sika основана в 1910 году в Швейцарии. В настоящее время Sika — международный химический концерн по производству материалов и технологий для строительства и транспортного машиностроения. В состав компании входят производственные предприятия, научные лаборатории, центры технической поддержки и торговые представительства в 86 странах мира. В компании работает около 16000 сотрудников. Sika предлагает комплексные решения и системы практически для всех строительных объектов в различных частях света.



## МЕЖДУНАРОДНОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО

## «Марокко: опыт сотрудничества и развития»

Амур Канчавели: «В глазах марокканцев Россия с самого начала была державой, не пытавшейся что-то захватить, что-то навязать, как-то «выбить» свой интерес и установить свое господство. Россия всегда вела и ведет себя на-равных, по-партнерски. Марокко это ценит»



Руководитель российской «Ассоциации КАД-М» доктор экономических наук профессор Амур Канчавели заканчивает книгу, посвященную развитию отношений между Россией и Королевством Марокко. Книга эта необычная в первую очередь фигурой автора: Амур Канчавели вот уже 20 лет занимается развитием деловых связей российских предприятий с компаниями стран Африки и Арабского мира. Он разработал и реализовал в целом ряде государств модель многоотраслевой постоянно действующей выставки товаров и услуг российских производителей. Первая такая выставка была проведена в 2006 году как раз в Королевстве Марокко — в городе Касабланка. Затем последовали аналогичные выставки в Арабской Республике Египет, в Демократической Республике Конго, в Республике Конго и в Португалии.

Книга «Марокко: опыт сотрудничества и развития» задумана Амуром Канчавели как синтез исторического опыта развития отношений между нашими странами, личного опыта автора по его работе в Марокко, размышлений об уникальных перспективах деловых связей между нашими странами и наиболее эффективных путей реализации этих экспортных потенциалов. Автор приводит мнения и своих многочисленных партнеров, друзей, коллег, в том числе — выдающихся политиков, предпринимателей, спортсменов, деятелей искусства, встречи с которыми он посвящал обсуждению темы развития отношений между Россией и Марокко.

Учитывая высокую важность новых направлений развития российских внешнеэкономических инициатив на новом этапе, редакция «Промышленного еженедельника» решила опубликовать ряд избранных глав из рукописи книги Амура Канчавели «Марокко: опыт сотрудничества и развития». Первой мы публикуем одну из исторических глав рукописи, посвященную истокам отношений между далекими странами.

Отношений, которые никогда ничто не омрачало!  
И это ценно!

## Исторические основы

«Марокко для нас с детства — страна далекая, романтическая, полная бедуинов, верблюдов, красиво и протяжно поющих под обжигающими ветрами песчаных барханов... Это Африка, это жарко, очень красиво и очень заманчиво. Трудно было представить, что через несколько десятилетий судьба свяжет меня накрепко с Африкой, и особенно — с Королевством Марокко. Что я буду тратить чуть ли не все свое время на налаживание связей между нашими странами. И что буду летать в Марокко как к себе домой. И ведь действительно: Марокко, особенно город Касабланка, стали для меня моим еще одним домом. Домом, где у меня очень много друзей, много добрых теплых воспоминаний, много идей и связей.

В Марокко я работаю и отдыхаю. Отдыхаю душой. Много думаю.

Думая о развитии отношений с Марокко, мне, конечно, хотелось узнать, как это все начиналось. И понять, что так крепко связывает нас все эти годы. Хочу сказать, что исторически понять отношения России и Марокко мне очень помогла, старший научный сотрудник Центра исследований стран Северной Африки и Африканского Рога Института Афри-

ки РАН кандидат исторических наук Наталья Петровна Подгорнова, выдающийся специалист в области отношений России со странами Северной Африки и прежде всего — с Королевством Марокко. Мы много беседовали об этом, много рассуждали о том, каковы секреты и особенности отношений между странами, в чем залог их добросердечности...

Именно Наталья Петровна первой открыла мне исторические секреты наших связей. И рассказанное ею только дополнительно убеждало меня: наши страны могут и должны активизировать свои деловые связи. И исторически, и ментально — все этому благоприятствует.

Итак, окунемся в историю... Без особой детализации, а для нашего понимания. И для того, чтобы дальнейший разговор о развитии отношений с Королевством Марокко имел под собой прочный исторический фундамент.

Материала у нас в этом отношении достаточно много. Связи России и Королевства Марокко на самом деле насчитывают почти два века, несмотря на достаточно далекие, особенно с учетом транспорта прошлых веков, маршруты.

Наука в истории российско-марокканских отношений выделяет три основных периода. Первый период — взаимоотношения Марокко с Российской Империей. Отрезок это — почти полтора века, с 1777 года по 1917 год, когда Россия со сменой формации стала заново переосмысливать все свои внешнеэкономические и внешнеполитические связи. И в отношениях с Марокко наступила пауза на почти 40 лет.

Второй период — отношения и сотрудничество Королевства Марокко с СССР. Официальной датой установления этих связей (а по сути — возрождения, но тогда не любил царское национальное прошлое) считается 1 сентября 1958 года. Отношения развивались самым благоприятным образом: СССР стал одним из ведущих экспортных партнеров африканской страны, марокканские студенты и марокканские апелсыны в мандаринами стали частью национального пейзажа... И все шло хорошо, пока у нас снова не случилась политико-экономическая пертурбация. На этот раз, в обратную к капитализму сторону с развалом СССР как супердержавы.

Дальше отношения нужно было развивать уже с Россией, ставшей преемницей СССР на мировой карте. Этот третий период продолжается и сегодня. Хотя многое из замечательного советского опыта сотрудничества не возродили до сих пор, о чем я тоже буду дальше говорить — подробно и аргументировано.

Таким образом... Каждый из этих периодов в истории российско-марокканских связей характеризуется собственными специфическими особенно-

стями, но в целом всем им свойственны добрые, дружественные, взаимоуважительные отношения, сложившиеся между руководителями и народами двух стран, полные нескрываемой симпатии и взаимного расположения.

Между Россией и Марокко сложились и за долгие десятилетия упрочились добродетельные отношения, основанные на принципах взаимного уважения, полного равноправия, невмешательства во внутренние дела друг друга, дружба, плодотворное и взаимовыгодное сотрудничество.

Теперь — снова вернемся к началу. В основе взаимоотношений двух стран лежат связи, которые были установлены между Россией и Марокко в последней четверти XVIII века. Инициатором выступил султан Марокко Мухаммед III бен Абдаллах, предложивший в конце 1777 года российской императрице Екатерине II установить личные контакты и наладить торговый обмен между двумя империями. Последовал обмен грамотами руководителей двух стран с выражением взаимного пожелания наладить отношения мира и дружбы. В июле 1778 года султан выразил готовность принять в Марокко представителя императрицы.

Однако генеральное консульство Российской империи в марокканском городе Танжере было учреждено лишь спустя сто с лишним лет — 20 октября 1897 года. Причина столь длительного решения вопроса об установлении российско-марокканских дипломатических отношений объяснялась тем, что в XVIII—XIX вв. Россия не имела выходов ни в Средиземное море, ни в Атлантику. Лишь победы в войне с Турцией 1877—1878 гг. и экспансии Великобритании в Египте, а Франции — в Тунисе дали ей возможность активизировать политику в районе Средиземноморья.

Победа Российской империи в войне 1877—1878 гг. над Османской империей (господство которой до этого распространялось практически на все Черноморское побережье и южные берега Средиземноморья) серьезно подняла международный авторитет далекой для Африки России и активизировала поиск Марокко связей с Россией — дипломатических и торговых. Эти усилия привели к учреждению в 1897 году российского консульства в Танжере — в то время именно там пребывали дипломатические представители иностранных государств. В итоге взаимоотношения двух стран перешли на новый, более высокий уровень.

Что важно! В то время Российская империя категорически отличалась от других крупнейших европейских держав: она не намеревалась приобретать заморские владения, как это делали западноевропейские державы, и не планировала участвовать в территориальном разделе Африки. Именно поэтому в глазах марокканцев Россия с самого начала была державой, не пытавшейся что-то захватить, что-то навязать, как-то «выбить» свой интерес и установить свое господство.

Более того: когда в конце XIX — начале XX вв. борьба за установление сферы влияния в Африке обострилась, а Марокко, интерес к которому проявили одновременно Франция, Испания, Германия и Великобритания, оказалось одним из объектов международной схватки, Россия заняла и твердо придерживалась позиции сохранения независимости Марокко и его полной самостоятельности. Марокканское правительство, предпринимавшее усилия по ограждению страны от иностранного вмешательства, высоко оценило позицию России. Такая политика обеспечила Российской империи не только стабильное развитие российско-марокканских отношений, но и во многом способствовала долговременному сохранению Марокко независимости.

Мне думается, что этот момент стал одним из, как это принято сегодня говорить, «моментом истины». Высокое государственное нестяжательство Российской империи не могли не оценить в Марокко. Мы изначально начали «дружить» с марокканцами на равных, по-партнерски. Замечу, очень неожиданно и несвоевременно для господствовавших в те годы международных принципов.

Но, увы, положение кардинальным образом изменилось после поражения России в войне с Японией 1904—1905 гг. Влияние России в мире значительно сократилось, в том числе — и в Северной Аф-

«Мне представляется очень важным, что «Ассоциация КАД-М» сейчас расширяет географию своих постоянных выставок, присоединилась выставки в ряде других стран Африки, в Португалии, я знаю, что ведется серьезная работа по Испании и по ряду других стран. Отрадно, что появились такие выставки в том числе в регионах к югу от Сахары, где, надо сказать, наше присутствие пока еще мало заметно. Эта работа, несомненно, очень затратная. Однако формат проведения постоянных выставок в исполнении «Ассоциации КАД-М» доказал свою жизнеспособность. И это при том, что параллельно «Ассоциацией КАД-М» ведется большая работа культурной, гуманитарной, спортивной направленности. Пример «Ассоциации КАД-М» — один из таких новых форматов. Очень хорошо, если этот опыт будет тиражирован и в другие страны. Мне кажется, что эта форма жизнестойкая еще и потому, что в значительной степени учитывает менталитет бизнес-сообщества и культуру каждой страны».

Георгий Петров, вице-президент ТПП РФ

рике. Франция и Испания воспользовались этим и разделили Марокко на зоны своего влияния, а в 1912 году навязали стране свой протекторат. Думаю, тогда марокканцы горько сожалели, что их российский партнер не может больше выступать гарантом государственной самостоятельности и независимости. Но увы, что было — то было. Парадокс, но эта ситуация фактически зеркально повторится ближе к концу века, когда слабость России позволила беспрепятственно развалить Югославию и устроить братоубийство на ее территории, под которое провели многоголовые комбинации передела и перекройки. Но это я так, отвлекся...

Дальше было не лучше. Последовавшие затем Первая Мировая война, Великая Октябрьская социалистическая революция в России, многолетняя национально-освободительная борьба Марокко за свободу и независимость, образование СССР надолго превали прямые связи между двумя странами и непосредственные контакты между их руководителями.

Возобновились дипломатические отношения между нашими странами лишь в начале пятидесятых годов прошлого века. Как раз на эти годы пришлось полосу массового освобождения африканских стран от внешней зависимости и колониального рабства. СССР совместно с освободившимися к тому времени государствами Африки выступил на международной арене в поддержку законного права Марокко на свободное, независимое существование. В 1952—1955 гг. советские представители неоднократно выступали в ООН с разоблачением захватнического, экспансионистского характера политики западноевропейских стран в отношении Марокко и требования ликвидации колониального господства там. Это вынудило европейских колонизаторов пойти на уступки.

В конце 1955 года после 44-летнего периода полуколониальной зависимости, Марокко вновь стало независимым. Официальным днем провозглашения независимости стало 2 марта 1956 года. После провозглашения политической независимости Марокко наша страна одной из первых признала молодое освободившееся государство. СССР предложил установить дипломатические отношения на уровне посольств и обменяться дипломатическими представителями; развивать отношения на принципах взаимного уважения национального суверенитета, независимости и территориальной целостности, невмешательства во внутренние дела друг друга.

Официально дипломатические отношения между двумя странами были установлены 1 сентября 1958 года. Первый посол Советского Союза в Марокко прибыл в Рабат в ноябре 1958 года, а первый посол Королевства Марокко в Советском Союзе в Москву — в июне 1959 года. Отношения между двумя странами стали развиваться на основе принципов мирного сосуществования, равноправия, невмешательства во внутренние дела друг друга. Начался взаимный обмен визитами государственных и правительственных делегаций, представителей общественности, развитие деловых связей и контактов.

За время советско-марокканских отношений сменилось не менее десятка послов с каждой из сторон. Из года в год увеличивался объем их работы. Но это их несколько не расстраивало. И если в первые годы в дипломатической переписке выражалась надежда на активизацию взаимоотношений СССР и Марокко, то по мере налаживания и расширения их сотрудничества в разных областях эта надежда укрепилась и превратилась в твердую уверенность.

В годы сотрудничества стороны многократно обменивались визитами государственных деятелей разного уровня. Наиболее значимым среди них стал официальный визит в Советский Союз в октябре 1966 года короля Марокко Хасана II. Этот визит позволил руководителям обоих государств не только установить личные контакты и достичь взаимопонимания по обсуждавшимся международным проблемам, но также дал мощный импульс для резкой активизации внешнеэкономических связей СССР и Марокко в разных областях экономики и культуры, в частности благодаря подписанию ряда межправительственных соглашений, некоторые из них имели долгосрочный характер.

В свою очередь Королевство Марокко посетили председатель Президиума Верховного совета СССР Л.И. Брежнев; председатель Президиума Верховного совета СССР Н.В. Подгорный; председатель Совета министров СССР А.Н. Косыгин. С первых лет и на протяжении всего периода советско-марокканских связей постоянные контакты поддерживались между парламентами двух стран. В ходе переговоров обсуждались кардинальные проблемы современности, по которым неизменно проявлялось совпадение или близость позиций сторон по основным международным проблемам.

Хочу сделать еще одно отступление. В годы Советского Союза руководители страны прекрасно отдавали себе отчет в перспективности и важности развития отношений с этой северо-африканской страной. И мне кажется, что наше время очень схоже с той эпохой: важность развития отношений с Марокко становится все более очевидной. Происходящая глобализация хозяйственной жизни и политических интересов, которая постепенно охватывает, наряду с другими регионами, Северную Африку и в целом Арабский Восток, все более затрагивает интересы России в этом регионе. Объем товарооборота между Россией и странами Северной Африки составляет около 59% от общего российско-африканского товарооборота. Ряд стран Северной Африки относятся к числу приоритетных партнеров РФ, имеющих с Россией на протяжении длительного времени широкий комплекс экономических, политических и культурных связей.

Визиты первых лиц Российской Федерации — Президента РФ Владимира Владимировича Путина и Премьер-министра РФ Дмитрия Анатольевича Медведева, осуществленные в последнее время в страны Африки (Алжир, Марокко, Египет, ЮАР, Ангола и др.), являются отражением активизации российско-африканских связей и вовлечения в них высшего руководства страны.

Таким образом, уже без сомнений очевидно, что значение Африки как торгового-экономического партнера России действительно — гораздо больше, чем это обычно принято считать. И недооценка важности развития экономических отношений со странами континента не способствует дальнейшему развитию наметившейся тенденции по углублению взаимовыгодного торгового взаимодействия с африканскими партнерами. При том, что они надеются, как отмечают лидеры ряда африканских государств, на возвращение российских компаний в Африку для деятельности в различных областях, в том числе — в нефтегазовой промышленности, гидроэнергетике, строительстве, с привлечением новейших инновационных технологий.

В немалой степени именно теме развития этих отношений, опыту и перспективам я и хочу посвятить эту книгу. С надеждой, что этот опыт и эти мысли окажут содействие позитивным процессам, которые всем нам так необходимы».



## ГРАНИ ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ

## Полимерные материалы

В Калуге создают кластер авиационно-космических технологий

«РТ-Химкомпозит», входит в Госкорпорацию Ростех, провел на базе ведущего предприятия холдинга «ОНПП «Технология» стратегическую сессию, основной темой которой стало создание в Калужской области нового «Кластера авиационно-космических технологий полимерных композиционных материалов и конструкций Калужской области». Кластер зарегистрирован в форме Ассоциации, председателем правления избран Олег Комиссар — генеральный директор ведущего предприятия Холдинга «ОНПП «Технология».

«Сегодня мир диктует новые технологии, новую систему производства, новую систему создания и распределения продукции. И Ростех в свете поставленных задач активно ведет работу по развитию новых производственных технологий. Создание этого кластера вписывается в общую новую тенденцию глобально-инновационного развития. И от лица корпорации я хочу пожелать успеха всем, кто будет заниматься этим большим и важным делом. Успеха в достижении глобально-превосходства», — подчеркнул начальник Департамента инноваций и стратегического развития Ростех Александр Каширин.

Основной целью Ассоциации является содействие членам Кластера в формирова-

нии на территории Калужской области высокотехнологичного комплекса. На данный момент он объединяет более двух десятков предприятий, на которых трудится около десяти тысяч человек. В числе задач кластера — кооперация в области проведения совместных научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ, направленных на решение перспективных задач, ориентированных на аэрокосмическую отрасль и её нужды.

«Наличие в составе новой структуры ГНЦ РФ «ОНПП «Технология» и Агентства инновационного развития Калужской области, удачное расположение, продуманная стратегия, понимание перспектив и востребованность рынка в инновационной продукции, позволяют с уверен-



ностью говорить: в Калужской области образован новый центр компетенций, с большим потенциалом, имеющий целью максимально эффективно использовать интеллектуальные и экономические ресурсы региона для развития высокотехнологичной наукоёмкой отрасли», — от-

метил генеральный директор «ОНПП «Технология» Олег Комиссар.

Параллельно будет решаться и ряд других задач, имеющих важное значение для участников Кластера и всего региона. К их числу относятся подготовка кадров для наукоёмкого производства, проведение на-

учных исследований и разработок в области полимерных композиционных материалов, конструкций и технологий с учетом потребностей региона в гражданском секторе экономики, а также развитие партнерских отношений с коллегами, в том числе и на международном уровне.

ОАО «ОНПП «Технология» — предприятие, входящее в состав холдинга «РТ-Химкомпозит», занимающееся проведением научных прикладных исследований и инновационных разработок в области создания новых материалов, уникальных конструкций, технологий и серийного производства наукоёмкой продукции из полимерных композитов, керамических и стеклообразных материалов для космоса, авиации, наземного и водного транспорта, энергетики и многих других отраслей промышленности.

ОАО «РТ-Химкомпозит» — холдинговая компания Ростеха, в состав которой входят предприятия и научные центры, специализирующиеся на инновационных разработках в области создания новых материалов, уникальных конструкций, технологий, а также серийного производства наукоёмкой продукции для космоса, авиационной техники, военной техники и вооружения, наземного и водного транспорта, энергетики, химического производства для многих отраслей промышленности.

## КОРОТКО

## РУСАЛ снижает цену

РУСАЛ как лидер мировой алюминиевой отрасли в целях стимулирования потребления на российском рынке запустил программу по снижению цен для российских потребителей. Программа направлена на поддержание и развитие отечественной алюмопотребляющей отрасли, а также на стимулирование импортозамещения производителями отечественной высокотехнологичной продукции. Для поддержки существующих потребителей алюминия и привлечения инновационных технологий РУСАЛ предоставляет скидки от 5 до 15% на новые виды катанки из алюминиевых сплавов для производства высокотехнологичных электрических проводов; алюминиевые литейные сплавы, используемые в производстве автокомпонентов; алюминий высокой чистоты, применяемый, в том числе, в электронной и авиационной промышленности. Кроме того, с целью дальнейшего расширения области применения алюминия и поддержки среднего и малого бизнеса в России РУСАЛ готов предоставить дополнительные скидки до 3% отечественным покупателям продукции, используемой для производства строительных конструкций и профилей под долгосрочные контракты сроком более года. Новые условия продаж вступят в 1 января 2015 года.

## Минпромторг поддержит

Министерство промышленности и торговли РФ разработывает дополнительные преференции для производителей полного цикла лекарственных препаратов. Об этом сообщил заместитель Министра промышленности и торговли РФ Сергей Цыб на научно-практической конференции «ФармМедПром 2014: демонстрация результатов ГП «Развитие фармацевтической и медицинской промышленности» на 2013–2020 годы». «Производство полного цикла лекарственных препаратов и изготовление просто готовой формы из импортной субстанции — это два совершенно разных процесса по затратам, уровню технологичности, компетенций и знаний, которые туда вкладываются. Поэтому абсолютно очевидно, что производители полного цикла должны иметь дополнительные преференции перед теми, кто производит только готовую лекарственную форму и тем более перед теми, кто просто упаковывает продукцию», — отметил Сергей Цыб.

В Минпромторге до 1 июня 2015 года будет разработан документ, который определяет стадии технологического процесса, чтобы на их основе разработать комплекс преференций для таких производителей. Получить меры поддержки смогут не только российские фармпроизводители, но и зарубежные, при условии локализации производства лекарственных средств в России. Также дополнительные преференции смогут получить производители запатентованных инновационных ЛП, в том числе и иностранные, заключающие долгосрочные контракты при обязательной локализации на территории РФ. Разработкой таких мер поддержки ведомство планирует заняться в 2015 году.

## КРЭТ модернизирует авионику

В Концерне «Радиоэлектронные технологии» (КРЭТ) Госкорпорации Ростех состоялось расширенное заседание по вопросу обеспечения эксплуатационной надежности и летной годности современного учебно-боевого самолета ЯК-130. В рамках мероприятия принято решение о дальнейшей работе КРЭТ по модернизации высокоинтеллектуальной авионики для «умного» самолета, на котором будут проходить обучение летчики будущего. В заседании приняли участие представители Минобороны России и Корпорации «Иркут», руководители КРЭТ и ряда его предприятий, поставляющих уникальное оборудование для ЯК-130. Открыл заседание заместитель Министра промышленности и торговли РФ Юрий Слюсарь.

ЯК-130 — учебно-тренировочная машина для подготовки будущих пилотов. Высококачественная комплексная система управления (КСУ) КРЭТ с возможностью перепрограммирования позволяет подготовить летчика не только для полетов на самолетах типа Су-30 и МиГ-29, но и на F-16 и F-15, Rafale и Turboprop, F-22 и F-35.

«Предприятия КРЭТ регулярно проводят мероприятия по повышению качества производимой продукции, а также участвуют в совещаниях по вопросам повышения надежности и эксплуатационной технологичности ЯК-130», — отметил генеральный директор КРЭТ Николай Колесов. — В октябре 2014 года доработан план по повышению степени исправности самолетов, который был направлен в Корпорацию «Иркут», где осуществляется финальная сборка машин.

В ноябре 2014 года ВВС России получили 3 самолета ЯК-130 с модернизированным конструкторами КРЭТ бортовым радиоэлектронным оборудованием (БРЭО). Машин были оснащены единым цифровым комплексом авионики и современными системами навигационного, пилотажного и боевого бортового БРЭО. В частности для самолетов ЯК-130 Концерн разработал комплексную систему управления с четырёхкратным резервированием КСУ-130. Интегрированная цифровая система управления во взаимодействии с экипажем и бортовым оборудованием обеспечивает ручное и автоматическое пилотирование самолета. Кроме того, «интеллекту» учебно-боевой машины был усилен и другим высокотехнологичным оборудованием КРЭТ — лазерной бесплатформенной инерциальной навигационной системой БИНС-СП-1. Она предназначена для ориентации в пространстве, определения местоположения летательного аппарата, комплексной обработки и выдачи навигационной, пилотажной информации.

## Порошковая модернизация

В России началась реализация программы по увеличению объемов производства порошковой продукции из алюминия. Планируется модернизировать предприятия порошковой металлургии в Волгограде и Шелекове. Программа будет реализована с 2014 по 2022 год. Инвестиции в проект составят \$52 млн. Порошковая продукция используется в качестве красящего и защитного пигмента в составе красок, лаков, эмалей, применяется в производстве ячеистых бетонов, огнеупоров, пластиков, солнечных панелей, взрывчатых веществ. Основными потребителями данной продукции являются металлургическая, химическая, энергетическая, строительная, горнорудная и военно-космическая отрасли промышленности.

## Самая мощная Airpanel

Металл Профиль запустил линию по производству сэндвич-панелей



На заводе Металл Профиль в Балакирево (Владимирская обл.) прошёл торжественный запуск линии по производству трёхслойных сэндвич-панелей (ТСП) Airpanel. Инвестиции в проект составили 10 млн евро. На открытие собралось более 60 партнёров компании Металл Профиль. В рамках мероприятия состоялась также конференция, посвящённая инновационным технологиям в области производства строительных материалов.

«Это уникальная по техническим характеристикам линия для Центрального региона», — сообщил Андрей Некрашевич, руководитель департамента фасадных систем и ограждающих конструкций компании Металл Профиль. — Большая длина пластинчатого пресса обеспечивает высокое качество и равномерность склейки всех элементов панели. А две режущие установки, способные работать синхронно, позволяют ускорить темпы производства».

На оборудовании, изготовленном компанией ROBOR по специальному заказу Компании Металл Профиль, будет выпускаться ТСП Airpanel с сердечником из пенополиуретана (ППУ) и пенополиизоцианурата (ППИ). Длина линии составляет 220 м, а длина пластинчатого пресса — 40 м. Производитель-

ность — около 3 млн кв. м сэндвич-панелей в год. Выход на проектную мощность предполагается к 2017 году.

ТСП Airpanel обладают высокими гидро- и теплоизоляционными свойствами и намного легче аналогов с минераловатным наполнителем. Предприятие также производит сэндвич-панели специального назначения Agarium, Indurium и Sterillum. Эти виды материалов могут применяться в строительстве сельскохозяйственных и промышленных объектов, зданий и сооружений с особыми требованиями к стерильности и чистоте внутренних помещений.

Завод в Балакирево также изготавливает сэндвич-панели ТСП МП с наполнителем из минеральной ваты и пенополистирола, сэндвич-панели поэлементной сборки, проф-

настил. Производственная площадка способна полностью обеспечить потребности ЦФО, ЮФО и Белоруссии в сэндвич-панелях.

Промышленная Компания Металл Профиль была создана в 1996 году. Согласно исследованиям ВЦИОМ, по результатам 2013 года компания Металл Профиль является производителем № 1 на мировом рынке строительных материалов из тонколистовой стали с покрытием, объём выпуска за 2013 год составил 830 тыс. т. Компания Металл Профиль является лидером на мировом рынке производства профнастила (100 млн кв. м за 2013 год), металлочерепицы (более 31 млн кв. м за 2013 год) и водосточных систем из стали. В России и СНГ Компания Металл Профиль самый крупный производитель сэндвич-панелей (3,5 млн кв. м за 2013

год) и вентилируемых фасадов. Компания предлагает большой ассортимент сопутствующих товаров.

В управлении компании Металл Профиль — 17 собственных заводов в крупных городах, в том числе в Москве, Екатеринбурге, Тюмени, Санкт-Петербурге, Новосибирске, Иркутске, Казани, Ростове-на-Дону, Краснодаре, Минеральных Водах. Совокупные производственные мощности позволяют перерабатывать свыше 1,5 млн т металла в год. Компания занимает 100-е место в рейтинге «200 крупнейших частных компаний России» журнала Forbes. Производку Компании Металл Профиль предлагают более 80 собственных торговых представительств и 1700 дилеров на территории России, Белоруссии и Республики Казахстан.

## Уникальный и единственный

Федеральный испытательный центр электротехнического оборудования

В Санкт-Петербурге началось создание уникального и единственного в России Федерального испытательного центра электротехнического оборудования полного цикла. На прошлой неделе строительство центра проинспектировал генеральный директор ОАО «Россети» Олег Бударгин. Глава энергокомпании провел совещание по текущим вопросам создания испытательного центра. Особое внимание участники встречи уделили обсуждению перспектив развития для отечественных разработчиков и архитектурной концепции ФИЦ на территории Курортного района Санкт-Петербурга.

Испытательный центр будет оснащён всем необходимым оборудованием и в первую очередь ориентирован на испытания высоковольтной техники. Фактически, существующие сегодня в России центры не проводят испытания электротехнического оборудования класса напряжения свыше 110 кВ.

Глава «Россетей» Олег Бударгин подчеркнул, что создание Федерального испытатель-

ного центра является одним из важнейших шагов на пути развития не только электротехнического производства в России, а в целом электротехнического комплекса страны. «Крайне важно, чтобы российские предприятия имели возможность тестировать и сертифицировать новейшие разработки внутри страны. Это даст дополнительный импульс к развитию отечественного машиностроения

в области энергооборудования, сократит время от идеи до внедрения в электросети».

Реализация данного проекта позволит решить сразу несколько важных задач. В настоящее время в Европе функционирует порядка 20 независимых испытательных центров, в СССР было 5 крупных независимых испытательных центров для проведения испытаний высоковольтного оборудования 110–1150 кВ. В современной России такие центры, обеспечивающие проведение полного цикла испытаний электротехнического оборудования, отсутствуют. Дефицит испытательных мощностей компенсируется дорогостоящими испытаниями в иностранных центрах.

Создание ФИЦ позволит значительно сократить сроки от разработки до внедрения

в эксплуатацию новейших отечественных технологий. Помимо этого, наличие доступных испытательных мощностей в стране создаст условия для исключения дополнительных затрат на транспортировку, таможенных сборов и пошлины в зарубежные испытательные центры, что позволит ограничить рост стоимости оборудования, а также оказать серьезную поддержку в укреплении и развитии отечественного производства, предприятиям малого и среднего бизнеса.

В июне 2015 года начнутся строительные работы. В планах «Россетей» завершить создание Федерального испытательного центра в декабре 2017 года. Создание испытательного центра одобрено Правительством РФ. Регистрация публичного акционерного общества «Федеральный испы-

тательный центр» (ПАО «ФИЦ») ФИЦ состоялась в Санкт-Петербурге.

Учредителями выступили дочерние компании ОАО «Россети» — «Ленэнерго»

и ОАО «Недвижимость ИЦ ЕЭС». Генеральным директором ПАО «ФИЦ» назначен первый заместитель Генерального директора ОАО «Ленэнерго» Сергей Титов.



## Легпром России

Министр промышленности и торговли Российской Федерации Денис Мантуров выступил в Москве на расширенном пленарном заседании в рамках Российского форума «Легкая промышленность: курс на конкурентоспособность». Участие в работе приняли эксперты отрасли, представители государственной власти и ведущих предприятий России и Европы.

«В легкой промышленности у нас есть значительный потенциал роста, и сегодня настал момент, когда нужно сделать рывок, который позволит отечественным производителям вернуть значительную часть внутреннего рынка. Это особенно актуально сейчас, когда, с одной стороны, сказываются негативные внешнеполитические факторы, с другой — появляется ряд преимуществ, которые нужно обязательно использовать. Мы ставим для

себя задачу к 2020 году нарастить эту долю до 40%», — отметил министр в ходе своего доклада участникам Форума.

Для достижения этого результата необходимо обеспечение ряда мер. Среди них, например, привлечение инвестиций, развитие собственной сырьевой базы и претворение экспорта сырья, которое может быть переработано с созданием добавочной стоимости внутри страны; увеличение производства российских синтетических и нату-

ральных тканей и изделий из них. В настоящее время в России есть хороший задел в данных сферах, запускаются новые заводы в Иваново и на юге России. Помимо этого, ведется работа по так называемой географической диверсификации, которая придаст новый импульс росту производства в Поволжье и Северо-кавказском регионе.

Сегодня отрасль демонстрирует хорошую динамику в части производства текстильных материалов, обуви и одежды. Заметны подвижки в сфере производства школьной формы, лучшие образцы которой были представлены на проходившей в рамках Форума выставке.

Значительные меры принимаются министерством для

поддержки производителей. В рамках государственной поддержки предприятий легкой промышленности Министрство промышленности и торговли Российской Федерации в течение трех лет выделяет на технологическое обновление отрасли две субсидии: 520 млн руб. по кредитам и 750 млн руб. на создание новых производств. Реализуется межведомственная программа «Сделано в России», направленная на популяризацию отечественных товаров, а также прорабатываются дополнительные инициативы в части синхронизации госзаказа и расширения российских производств.

Федеральный пресс-центр легкой промышленности

## Идеи и предложения

«Татнефть» провела научно-техническую ярмарку

В Альметьевске (Республика Татарстан) состоялась X научно-техническая ярмарка идей и предложений Группы компаний «Татнефть», организованная совместно с научно-техническим обществом нефтяников и газовиков Республики Татарстан.

Научно-техническая ярмарка проводится раз в два года в целях повышения творческой активности инженерно-технических работников, специалистов и рабочих-новаторов по решению актуальных технических, технологических, геологических и ор-

ганизационно-экономических вопросов, стоящих перед Компанией «Татнефть».

Обширная выставочная экспозиция структурных подразделений Компании и нефтяных сервисных предприятий Татарстана, развернутая на двух этажах Дворца культуры «Нефтьче», озвонила участников мероприятия новейшими изобретениями, техническими решениями и проектами по различным направлениям производственной деятельности.

В этом году конкурсная комиссия научно-технической ярмарки идей рассмотрела 474 предложения от 16 структурных подразделений и 6

управляющих компаний. Победители ярмарки в торжественной обстановке были вручены дипломы и денежные премии.

Также были отмечены лучшие молодые новаторы и организаторы рационализаторской деятельности на предприятиях.

Работы номинировались по семнадцати направлениям: «Геология и разработка нефтяных и газовых месторождений», «Методы повышения нефтеотдачи пластов», «Строительство скважин», «Ремонт скважин», «Добыча нефти и газа», «Подготовка нефти и газа», «Поддержание пластового давления», «Машины,

оборудование и спецтехника», «Энергетика», «Защита нефтепромыслового оборудования от коррозии и экология», «Охрана труда и промышленная безопасность», «Информационные технологии», «Финансово-экономическая деятельность», «Научно-техническое обеспечение производственной деятельности», «Нефтехимическая деятельность», «Нефтепереработка», «Реализация нефти и нефтепродуктов».

Наибольшее количество наград получили коллективы НГДУ «Альметьевнефть», Ижевского центра, НГДУ «Елховнефть» и Бултынского механического завода.

# ГРАНИ ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ

## Оншорные и офшорные ответы

Юрий Карпов: «Наш холдинг — на пути создания национальной технологической независимости в сфере производства бурового оборудования для нефтегазовой отрасли»

Сегодня одной из самых актуальных, безусловно, является тема влияния объявленных против России санкций на выпуск оборудования для добычи углеводородов. Похоже, эта сфера — одна из главных целей «санкционных» инициатив. Насколько реально эти ограничения импорта могут повредить нам, разумно спросить у национального лидера по созданию и выпуску бурового оборудования — компании «Уралмаш НГО Холдинг». Холдинг за неполные четыре года своего существования стал не только крупнейшим производителем, но и центром развития и интеграции отрасли. На вопросы «Промышленного еженедельника» отвечает генеральный директор «Уралмаш НГО Холдинга» Юрий Карпов.



— Это не может не радовать. А что вы можете сказать о работе холдинга в целом?

— Могу сказать, что мы уверенно развиваемся. Созданный в 2010 году «Уралмаш Нефтегазовое Оборудование Холдинг» объединил конструкторские и производственные возможности МК «Уралмаш» и ЗАО «УРБО». В состав холдинга также вошло сервисное предприятие, «Уралмаш-Техсервис». В 2013 году инженеринговые и производственные мощности нашего холдинга пополнились компаниями ОАО «Завод Нефтемаш», ОАО «Завод БКУ» и ООО «Нефтегазинжиниринг».

«Уралмаш НГО Холдинг» на сегодня обладает самой мощной в отрасли производственной базой. В качестве примера достаточно привести наши площадки контрольной сборки в Екатеринбурге: одной таких в России больше нет. Сейчас строится еще одна площадка в Тюмени. К концу этого года мы сможем одновременно собирать на них до десяти тяжелых буровых установок, специалисты понимают, насколько такие технологические возможности эксклюзивны.

В номенклатуре нашей продукции мобильные, кустовые, стационарные буровые установки условной глубины бурения от 2500 до 15000 метров. При этом мы расширяем ассортимент: так, в достаточном скором времени мы будем презентовать новую мобильную установку грузоподъемностью 160 тонн на собственном шасси с возможностью кустового бурения.

Мы выходим на производство порядка полусотни тяжелых буровых установок в год. Кстати, таких объемов в постсоветское время отечественные производители ни разу не выпускали. Причем, мы как у же говорил, всегда готовы при необходимости увеличить производство. И мы делаем это, каждый год, прибавляя в объемах, с учетом объективных оценок реальных потребностей рынка.

При этом мы используем немало инновационных решений. Например, в соответствии с программой опережающего запуска, разработанной «Уралмаш НГО Холдингом» при поддержке стратегического партнера — «Газпромбанка», мы еще в прошлом году запустили в производство сразу 22 буровых установки наиболее популярных моделей БУ 5000/320 ЭК-БМЧ и 6000/400 ЭК-БМЧ, МБУ 2500/160 Д (К) (мобильная буровая установка г/п 160тн с возможностью кустового бурения). То есть, холдинг, попутно уже имеющимся контрактным обязательствам, осуществляет производство еще целого ряда буровых установок, которые в любой момент могут быть выпущены.

— Их активно покупают?

— Очень даже активно. Практически все запущенные в предзапуск 22 буровые уже нашли своих покупателей. И на сегодня «Газпромбанк» одобрил нам кредитную линию на предзапуск еще 20 машин. То есть, мы сейчас заканчиваем контрактное производство буровых установок и начинаем отрабатывать с потенциальными покупателями новые.

Такая модель определяет, с одной стороны, ритмичную загрузку производства, а с другой стороны — возможность весьма гибких для заказчика сроков, что становится естественным преимуществом на тендерах. Если раньше мы говорили про 9–12 месяцев на поставку новой буровой, то сейчас мы предлагаем всего четыре месяца.

Как показывает практика, буровым компаниям нередко нужны буровые в режиме «срочно». Кроме того, мы с таким подходом не только помогаем им ускорить начало работ, но и значительно экономить за счет куда более коротких сроков финансирования. При этом ни где в мире производители бурового оборудования так не работают — они в принципе создают оборудование строго под заказ. Мы же решили пойти на этот эксперимент, и он определенно удался. Первый пробный шаг мы сделали в 2011 году: запустили в производство три буровые, выпустили их и тут же продали. Потом запустили пять буровых. Потом уже десять. Сейчас, как я уже сказал, у нас в режиме предварительного производства ежегодно запускается десятки установок, и мы всегда уверены, что спрос на них будет.

— А как же с комплектацией? Вы укладываете или знаете заранее?

— Укладываем, потому что знаем. Мы выбрали так называемые базовые варианты наиболее популярных моделей. Мы постоянно занимаемся маркетингом и хорошо знаем, какие именно буровые установки сегодня пользуются спросом и будут востребованы завтра — по грузоподъемности, комплектности, составу буровой и т.д. И понимаем, что наша опережающее производство — на руку буровым компаниям.

Сегодня буровые компании, как правило, работают по единой схеме. Они сначала выигрывают тендер у заказчика, и только после этого начинают искать на рынке оборудование под него. Поэтому им, конечно же, выгодно, если производитель нужной им буровой установки займет не 9–12 месяцев, как это в среднем бывает, когда заказ идет «с нуля», а 3–4 месяца максимум, исходя из особенностей комплектации и дополнительных конструктивных доработок, если таковые необходимы. При этом им удобнее, когда машина уже готова — приехать, посмотреть ее на складе, заказать, чем еще необходимо еще докупать комплектующие и дополнить (например, блоками дополнительных емкостей). Им это интересно и выгодно, в том числе потому, что не нужно надолго «замораживать» деньги.

— В результате цена получается более приемлемой для буровиков?

— Конечно. В том числе и потому, что осуществляя предзапуск мы более плавное и системное загружаем собственное производство, тем самым в плановом режиме реализуя программы внутренней экономики, улучшения логистики, снижения затрат и так далее. В итоге это положительно сказывается и на конечной цене буровых. Не случайно в последние годы мы вполне успешно конкурируем по цене даже с китайскими производителями БУ. Могу уверенно сказать, что сегодня на рынке продукция «Уралмаш НГО Холдинга» не только является оптимальной по соотношению цена/качество, но и самой доступной по цене в принципе.

— Можете сказать, кто является вашими ключевыми заказчиками?

— Практически все ведущие буровые компании России и СНГ, есть среди наших постоянных заказчиков и компании международные. А поскольку

циклы производства бурового оборудования — достаточно длинные, то можно сказать, что мы почти постоянно работаем на основных игроков этого рынка. С 2010 года заказчиками «Уралмаш НГО Холдинг» выступают ООО «Газпром бурение», ООО «РН-Бурение», ОАО «Сургутнефтегаз», ОАО «ВТБ Лизинг», ЗАО «Инвестсервис», ООО «ОБК», ООО «СБК», ЗАО «Удмуртнефть-Бурение», ООО «БК «Евразия», ООО «Эриэлл Нефтегазсервис», ООО «Интегра-Бурение», ЗАО «ССК», ПО «Белоруснефть», «Туркменнефть», «Туркменгаз» и другие компании. В адрес этих и других заказчиков нами отгружено уже больше девяноста комплектов современных высокоэффективных буровых установок и наборов бурового оборудования.

— А как обстоит дело с сервисным обслуживанием вашей техники?

— В составе холдинга работает компания «Уралмаш-Техсервис», которая закрывает все вопросы по сервису. Причем, когда эта компания начала работать, объемы у нее были порядка 200 млн руб. в год. Это тоже было немало, но сейчас объемы уже перевалили за миллиард рублей с тенденцией к дальнейшему росту. Для нас даже несколько миллиардов, по большому счету, не предел: по сути мы только на начальном этапе развития данного направления бизнеса. И мы выходим на достаточно серьезные позиции на данном рынке, где намерены в скором будущем играть одну из главных ролей. При том, что заказчики достаточно активно начинают пользоваться такими сервисными услугами.

— Это касается техники «Уралмаш НГО Холдинга»?

— Не только. Есть масса примеров, когда, например, обслуживание импортных верхних приводов отдают в «Уралмаш-Техсервис». Просто приходит понимание, что каждый должен делать свое дело: машиностроитель — создавать машины, буровик — бурить, сервисник — обеспечивать сервис, и так далее.

Многие заказчики с самого начала идут на такую модель работы. Вот, например, сейчас мы готовим к подписанию контракт на несколько буровых, и заказчик сразу обозначает свои пожелания. Го-

ворит: привезите мне буровые на месторождение, смонтируйте их там (я покажу точки, где они должны бурить), и я готов подписать сервисное соглашение на обслуживание этих буровых, чтобы ваши специалисты были рядом и обеспечивали необходимыми запасными частями, расходными материалами и так далее. Чтобы я вообще не думал, где у меня какая гайка или болт.

— Такие контракты у холдинга есть уже сегодня?

— Конечно. Например, у нас большой опыт таких взаимоотношений с «Роснефтью». У них на Ванкорском месторождении с самого начала работают только наши буровые установки, и обслуживают их «Уралмаш-Техсервис». Насколько я знаю, руководство «РН-Бурения» очень довольно уровнем и качеством сервисных работ. Мы также очень активно работаем в этом направлении с «Газпром бурением», с «Инвестсервисом», с компанией Eriell. Можно сказать, что сегодня практически все буровые установки нуждаются в современном сервисном обслуживании. Ведь современная буровая — достаточно сложный организм, своего рода завод. Поэтому я уверен, что как по поставкам самих буровых, так и по их сервисному обслуживанию у нас объемы будут все больше и больше расти.

— Этим летом в СМИ писали о больших достижениях вашего холдинга — создании национального верхнего привода. Это ведь в том числе и шаг в направлении импортозамещения?

— Все верхние приводы грузоподъемностью 320 тонн и более, которые используются сегодня на буровых установках в России — импортные. Российские заказчики, эксплуатируя их, зачастую сталкиваются и с трудностями сервисного обслуживания, и с трудностями обеспечения запасными частями. И конечно, когда буровики узнали, что мы сделали верхний привод, и что теперь есть привод отечественного производства, они это восприняли как реально большое достижение, которое сильно упростило им жизнь... Повторю: буровики очень рады появлению этой технологической новинки и ждут с нетерпением запуска этого верхнего привода в серию.



## Национальный кабель

(Окончание, начало на стр. 1)

Во многих стратегически важных отраслях доля импорта занимает более 80%, что негативно сказывается, как и на безопасности страны, так и на конкурентности российской экономики. Он вспомнил кризис 2008–2009 гг., когда импортозамещение активно практиковалось после дефолта и резкого падения рубля. Таким образом, в 2013 году Россия ввезла машин, оборудования и транспортных средств на 150 миллиардов долларов, это в 15 раз больше, чем в 2000-м, продолжительности — в 6 раз. Ситуация в производстве конкурентоспособных видов промышленной продукции улучшается: ежемесячно открываются новые заводы и промышленные парки, разрабатываются принципиально новые подходы к производству, проектированию, сбыту и сервису, закупается современное оборудование. Но импортозамещение в промышленности отраслей возможно только в случае наличия свободных производственных мощностей и конкурентоспособных предприятий, которые могут предложить качественную продукцию по рыночным ценам. Рассказ об основных аспектах работы предприятия «Торговый дом «ОСТЕК-Системы», Сергей Агеев выразил желание относительно того, что необходимо минимизировать долю импортного продукта, если на нашем рынке существуют достойные российские аналоги, это касается как тен-

деров, так и других ответственных проектов.

После небольшого перерыва о проблемах и возможностях импортозамещения в кабельной промышленности рассказал начальник управления по новой технике и планированию производства Холдинга Кабельный Альянс Алексей Степанов. По его мнению, большая проблема состоит в отсутствии информации. Значительная часть кабельной продукции ввозится из-за рубежа, но четкая статистика отсутствует. Сбор и анализ информации по ввозимым кабелям со стороны государства стало бы эффективным шагом на пути реализации политики импортозамещения. Когда такая статистика будет приведена, будет снят вопрос о том, какие предприятия нужно открывать с нуля. Существует уверенность, что при реализации программы импортозамещения, допуск к ней должен быть ограничен ввиду того, что никакого импортозамещающего продукта нельзя создать в несоответствующих для производства условиях. Если говорить о допуске к крупным проектам, необходимо обязать проектные организации изучать всю линейку всех отечественных производителей, и только в случае отсутствия необходимых значений, обращаться к импортной продукции.

Был также поднят вопрос импортозамещения материалов для производства КПП, а именно отсутствие в России

промышленного производства, способных поставлять материалы для изготовления кабелей и проводов (полиэтилен, компоненты для ВСК). Но несмотря на все существующие проблемы предприятия ХКА предлагают производителю перспективные изделия, которые по многим аналогам превосходят зарубежный кабель. В завершение своего выступления Алексей Степанов заявил, что ООО «ХКА» имеет желание и возможности сотрудничать с российскими компаниями для скорейшего перехода промышленности на отечественные материалы и изделия.

Главный технолог крупнейшего в России производителя кабельно-проводниковой продукции ООО «Камский кабель» Игорь Буров, в свою очередь, рассказал о взглядах компании Камкабель на проблемы импортозамещения. По его мнению, вопросы импортозамещения в кабельной промышленности необходимо решать комплексно, рассматривая три основных направления: технологии производства кабельно-проводниковой продукции, материалы для производства кабельно-проводниковой продукции, оборудование для производства кабельно-проводниковой продукции. Этапы импортозамещения, которые включают как использование традиционных кабельных технологий и разработку, так и внедрение новых отечественных кабельных технологий, материалов и оборудования, должны реализовываться

параллельно. Российский опыт использования традиционных кабельных технологий не уступает зарубежному. Подводя итоги, он добавил, что развитие производства должно осуществляться на базе существующих предприятий. Для этого необходимо создать благоприятные условия и механизмы государственной поддержки отечественных производителей материалов, а также заградительные барьеры для производителей зарубежных материалов. Кроме того, необходимо создать условия для привлечения иностранного капитала и локализации зарубежных производств на территории РФ. Начальник научно-исследовательского отдела низковольтных кабелей и проводов ОАО «ОКБ КП» рассказала о практических шагах по импортозамещению кабельных изделий комплексами ВВСТ. Поделившись практическим опытом уже реализованных проектов предприятия, она рассказала о том, какие работы ведутся, в рамках импортозамещения. А именно: разработка информационных кабелей твинаксиального и квадриксильного типов, особенно гибких бортовых проводов по типу SPEC 82, облученных монтажных проводов с ТПЖ из алюминиевых сплавов, разработка термокомпенсационных бортовых проводов по типу СТС и МВВН. Также она подчеркнула, что при производстве военной техники применение зарубежных материалов категорически запрещено,

поэтому ОКБ КП использует только материалы отечественного производства.

Более детально тему полимерных материалов в каблорематике генеральный директор ООО «Конкорд» Михаил Осокин, который считает, что нынешняя экономическая ситуация скорее позитивно влияет на импортозамещение. Это касается, в том числе, составных частей ПВХ пластика. Рост курса валюты диктует новые условия для того, чтобы российские компании научились изготавливать аналоги зарубежным продуктам для оптимизации затрат. Он обратил внимание, что уже с практической точки зрения, при поддержке медиахолдинга «РусКабель» в Минпромторге разрабатываются проекты по поводу внедрения и производства особо сложных видов кабелей на территории РФ.

ГК «ССТ», одного из крупнейших мировых производителей систем электрического обогрева бытового и промышленного назначения, представил заместителя генерального директора по связям с общественностью Артур Мирзоян с докладом «Российский рынок систем промышленного электрообогрева в условиях импортозамещения». Несмотря на то, что готовая система электрообогрева относится больше к электротехнике, основной этой системы является нагревательный кабель. Представив свою презентацию, он рассказал о возможностях компании, которая занимает

40% российского рынка в сегменте Industrial. Сегодня география экспорта ГК «ССТ» составляет 42 страны, включая Китай. В структуру холдинга входят несколько производств, в том числе: производственные комплексы, R&D центр, инженеринговая и дистрибуторские компании.

Компанией наработан серьезный опыт, который включает работу с крупнейшими заказчиками из нефтегазовой, химической областей. В завершении своего выступления, Артур Мирзоян обратил внимание на то, что любой производитель заинтересован профессиональным и ответственным сообществом тех людей, которые работают в каждом рыночном сегменте. Со своей стороны, компания «ССТ» принимает участие в работе Технического комитета ЭЭК и других профессиональных сообществ, и готова подключиться к работе при Минпромторге и других структурах, которые заинтересованы в отраслевом развитии.

С докладом «Высокопрочный материал нового класса для электротехники и энергетики» выступил Андрей Луконин — начальник коммерческого отдела компании ООО «НПП НАНОЭЛЕКТРО», которая занимается созданием принципиально новых видов наноструктурных электротехнических проводников для российских и зарубежных потребителей инновационной кабельной продукции. Изна-

чально технология создавалась для сверхмощных электромагнитов, контактные провода для высококоростных ж/д магистралей, тонкие и особо тонкие проводники для самонесущих сверхпрочных кабелей, систем пожаротушения, бортовых кабельных систем авиации, флота, наземной и космической техники, проводов для дистанционно управляемых изделий для микроэлектроники и медицины.

В своей презентации, Андрей Луконин наглядно показал преимущества новой технологии. За счет применения медно-ниобиевых проводников возможно решать актуальные задачи, в том числе, увеличивать токовую нагрузку, длительность импульса, создавать мощные электромагнитные поля, увеличивать прочность, уменьшать вес, габариты и другие параметры. Таким образом, разработанные технологии ООО «НПП НАНОЭЛЕКТРО» позволяют выпускать отечественные провода, кабели и электротехнические изделия с непревзойденными характеристиками.

С заключительным докладом «Векторы развития импортозамещения в каблоремате» выступил Андрей Луконин — начальник коммерческого отдела компании ООО «НПП НАНОЭЛЕКТРО», которая занимается созданием принципиально новых видов наноструктурных электротехнических проводников для российских и зарубежных потребителей инновационной кабельной продукции. Изна-

В ходе дискуссионной части мероприятия, слушателям была предоставлена возможность задать вопросы выступающим и получить из «первых уст» ответы на самые актуальные вопросы. Все собравшиеся высказали единодушное мнение о том, что успешное развитие кабельной отрасли возможно при практической отлаженности всех участников рынка.

В завершении конференции, руководитель медиахолдинга «РусКабель» Александр Гусев обозначил ключевые моменты и предложения, которые были озвучены спикерами в ходе пленарного заседания и вручил дипломы участникам.

Организаторы уверены, что проведение подобного рода мероприятий будет содействовать решению как точечных задач, включая импортозамещение, так и развитию электротехнической отрасли в целом. По результатам обсуждения выступлений будет подготовлен протокол для дальнейшего направления в Министерство промышленности и торговли РФ и профильные комитеты Государственной Думы ФС РФ. Организаторы выражают отдельную благодарность спонсорам конференции: генеральному спонсору — ООО «Камский кабель», а также официальным спонсором — ООО «Конкорд», ООО «ХКА», ООО «ТАТКАБЕЛЬ» и всем, кто активно принимал участие в подготовке мероприятия.

## ГРАНИ ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ

## Новая жизнь УАПО

Холдинг «Авиационное оборудование» создает в Уфе центр литейных компетенций



Екатерина Павлова

Холдинг «Авиационное оборудование» Госкорпорации Ростех реализует пилотный проект по объединению своих литейных производственных мощностей на базе Уфимского агрегатного производственного объединения (УАПО). Уфимский центр компетенций практически полностью обеспечит все предприятия холдинга литейными заготовками, что существенно снизит себестоимость производства комплектующих и систем для перспективной российской авиации.

«Проект по созданию центра компетенций по литью проходит в рамках стратегии развития холдинга как ведущего системного интегратора. Основной целью проекта является сокращение издержек и ускорение освоения новой продукции. Для этого холдинг концентрирует литейное производство предприятий на единой площадке, благодаря чему себестоимость изготовления литейных заготовок серийной продукции будет снижена на 15%, а инвестиции в литейные мощности сокращены в разы», — заявил генеральный директор холдинга «Авиационное оборудование» Максим

Кузюк. — До конца 2015 года объем инвестиций в проект составит порядка 30 млн руб. После завершения проекта ежегодный маржинальный доход центра компетенций увеличится на 62 млн рублей».

Крупномасштабный проект в Уфе реализуется в 3 этапа. На первом этапе были разработаны бизнес-процессы, описывающие всю производственную цепочку литейного производства, организован управленческий учет прямых затрат на изготовление продукции. В октябре 2014 года стартовал второй этап реализации проекта по организации участка приготовления холодно-твердеющих смесей (ХТС) и изготовления песчаных форм. Это позволит холдингу в 2015 году закрыть потребности предприятий в алюминии объемом литье в объеме 80 т в год.

В ноябре 2014 года запущен третий этап реализации проекта, связанный с организацией производства магниевого литья. Данный этап проекта позволит закрыть потребности предприятий холдинга в магниевом литье в объеме 6 т в год.

За 9 месяцев текущего года было освоено порядка 35 литейных заготовок для узлов и агрегатов систем электрооборудования, а также для изде-

лий военной техники наших ключевых предприятий, что является колоссальным результатом, — отметил технический директор холдинга Александр Косов. — При изготовлении первой пробной партии литья нам удалось добиться двукратной экономии по себестоимости, в сравнении с альтернативным поставщиком».

Сегодня на литейном производстве УАПО трудятся свыше 100 квалифицированных сотрудников. Благодаря организации центра компетенций по литью планируется создать около 20 дополнительных рабочих мест. В настоящее время производится подготовка и освоение номенклатуры литейных заготовок следующих предприятий холдинга — МКПК «Универсал», МЗ «Маяк», НПП «Респиратор», «Авиаагрегат», УАП «Гидравлика» и МПО им. Румянцева.

В 2015 году центром технологической компетенции по литью планируется произвести подготовку и освоение производства литейных заготовок в количестве более 100 наименований.

Еще один центр компетенций по механообработке и инжинирингу появится на базе завода «Авиаагрегат» в Самаре. В этом году на предприя-

тии освоено производство уникальных агрегатов с прецизионной механической обработкой. Этот проект повысил темпы процесса освоения производства в два раза. Цель создания центра компетенций — обеспечить эффективную технологическую подготовку производства деталей с механической обработкой, а также обеспечить выпуск гидроцилиндров и других продуктов механического производства требуемого качества. Планируется, что новые центры компетенций «Авиационное оборудование» помогут в перспективе существенно снизить себестоимость производства комплектующих и систем для перспективной российской авиации.

ОАО «Уфимское агрегатное производственное объединение» (УАПО) основано в 1935 году и является изготовителем инновационных агрегатов, в том числе для многоцелевых истребителей пятого поколения. С 2009 года входит в состав холдинга «Авиационное оборудование». УАПО — базовое предприятие дивизиона систем электрооборудования, поставляющее свою продукцию на российский рынок, а также в СНГ и дальнее зарубежье.

## Национальные интерьеры

Отечественный строительный рынок учиться качественным практикам



На интерьерном рынке России сложился стереотип о том, что отечественные производители не способны обеспечить высокий уровень качества выпускаемой продукции. Большинство дизайнеров и архитекторов предпочитают работать с представителями итальянских мебельных фабрик, заказывать аксессуары на американских интернет-сайтах, а иногда и самостоятельно привозить предметы из-за рубежа. Однако тенденции последнего времени показывают, что отечественный производитель уже крепко встал на ноги и готов конкурировать с европейскими брендами, демонстрируя не только аналогично высокое качество, но и более низкие цены. Проблема — в неосведомленности рынка об отечественных интерьерных продуктах, которую сегодня мы постараемся частично решить.

производственное направление — это вполне логичный и ожидаемый шаг. По словам Ильи Старостина, инженера-технолога, руководителя направления ASTARTA Deco, при работе с заказчиками и архитекторами часто возникала необходимость оптимизации расходов на строительство крупных торговых и бизнес-центров без ущерба безопасности конструкции. Достичь этого можно было лишь за счет замены иностранных брендов отечественными.

Эта тенденция коснулась и вопросов интерьерного производства. Так, появившаяся совсем недавно на отечественном рынке компания Hard Massive, организованная Денисом Генераловым и его партнером в Новосибирске, всего за год покорила и московский рынок. Качественное столярное производство, мебель из натуральной древесины, оригинальный творческий подход к выполнению мебели в стиле лофт с применением неординарных деталей сразу полюбились московским дизайнерам. Уже первая выставка показала актуальность продукции: на неё производители привезли половину изготовленной мебели, а уезжали налегке. Все предметы были раскуплены ещё до её окончания.

Ещё один пример — молодая компания Shoosh, уже успевшая покориť российский рынок своей «умной» мебелью со встроенными wi-fi роутерами и зарядками для мобильных устройств, выполненной из натурального дерева по всем мировым стандартам. Как показывают эти примеры, отечественное строительное производство не просто развивается, а растёт совершенно небывалыми темпами. А нынешняя политическая ситуация в стране российскому производителю только на руку. Главное, включаться в гонку за клиента, не забывая о трёх важнейших правилах успеха на рынке: скорость, качество, цена. И, конечно же, сервис. Если приправить всё это оригинальной дизайнерской идеей, успех российского производителя среди покупателей будет обеспечен.

По словам дизайнера интерьеров Ирины Фёдоровой, её 15-летний опыт работы показал, что комплектация проектов иностранной мебелью и аксессуарами — это не просто дань моде, а опыт сложившихся долгосрочных отношений с иностранными компаниями. В начале творческого пути дизайнера в России не было аналогов итальянским фабрикам, и комплектовать проекты приходилось за границей. В результате сейчас ни в поиске, ни в проверке надёжности поставщика, ни в обсуждении новых условий сотрудничества у дизайнера нет необходимости. Отвечая на вопрос, что нужно российскому производителю, чтобы попасть в список надёжных партнёров дизайнера интерьеров, Ирина выделяет следующие моменты: портфолио, выгодные условия сотрудничества, соотношение цены и сроков поставки и грамотный сервис.

Дизайнер интерьеров Ольга Валле долгое время самостоятельно занималась комплектацией объектов, работая напрямую с иностранными фабриками. В штате дизайн-студии были предусмотрены и логисты, и менеджеры по продажам мебели. В результате это сильно отлегло от основной дизайн-деятельности, и теперь Ольга возит мебель из-за границы лишь по личной просьбе клиента. По её словам, работать с российским рынком гораздо проще — как минимум из-за возможности быстрого контакта с производителем и контроля всех этапов работ на месте.

Последние интерьерные выставки подтверждают желание и возможности россий-

ского производителя составить серьёзную конкуренцию зарубежному рынку. На стендах экспонентов всё больше и больше отечественной продукции, не уступающей по оригинальности и качеству иностранным аналогам. Российский строительный рынок переживает новые времена, и это легко можно понять, пройдясь по одной из специализированных выставок Москвы. Практически каждый третий экспонент имеет собственное производство в России и уверенно продвигается на рынок. Из оригинальных примеров — недавно открывшийся завод облицовочных материалов в Чувашии — «Эко клинкер». Благодаря внедрению современных производственных мощностей завод выпускает действительно надёжную, экологичную и доступную продукцию для экстерьеров и интерьеров.

Компания ASTARTA — один из лидеров российского рынка в области производства систем перегородок и потолков — недавно задумалась о расширении собственных возможностей и наладила производственную линию входных групп на тёплом и холодном профиле. Особая ответственность легла на компанию в области обеспечения безопасности, ведь входная группа должна быть выполнена из максимально надёжных материалов.

Компания ASTARTA уже давно зарекомендовала себя как российский производитель, реализующий смелые идеи в комплексном обустройстве пространства для жилой и коммерческой недвижимости, поэтому новое

## Инновационные бандажки

ЕВРАЗ НТМК осваивает новую продукцию для локомотивов

Инженеры ЕВРАЗ НТМК совместно с сотрудниками Всероссийского научно-исследовательского института железнодорожного транспорта (ВНИИЖТ) ведут работу по освоению инновационных видов бандажей для тяжёлых локомотивов. Крупнейшие в России компании транспортного машиностроения заинтересованы в продукции нового поколения.

Инновационные бандажки производятся из принципиально новой марки стали «Н». Данный вид стали специально разработан и изготовлен для тяжёлого локомотива 2ЭС 10 «Гранит». В ходе освоения в колесобандажном цехе были усовершенствованы режимы термообработки, режимы нагрева металла для проката, исследован коэффициент усадки металла, проработана схема проведения ультразвукового контроля. Для получения стабильных показателей качества на комбинате были проведены многочисленные испытания.

На сегодняшний день инновационные виды бандажей прошли приемочные испытания с участием комиссии, состоящей из представителей РЖД, ВНИИЖТ и компании ООО «Уральские локомотивы» (город Верхняя Пышма). Члены комиссии проверили качество продукции, присвоили конструкторской и технической документации литеру

О1, что является начальным этапом в освоении проката. Сейчас бандажкам предстоит пройти эксплуатационные испытания. Партию опытных бандажей ЕВРАЗ НТМК установил на локомотивы, которые эксплуатируются на Свердловской железной дороге. По результатам обнадзорных испытаний будут сделаны выводы об их качественных характеристиках и о внедрении технологии и новой марки стали в производство с дальнейшей сертификацией. Для получения сертификата комбинату нужно будет пройти ещё ряд серьёзных испытаний.

В настоящее время ЕВРАЗ НТМК единственный в России производит бандажки для локомотивов.

ЕВРАЗ является вертикально-интегрированной металлургической и горнодобывающей компанией с активами в России, Украине, Казахстане, США, Канаде, Чехии, Италии и Южной Африке. Компания входит в 20-ку крупнейших производителей стали в мире по объёмам производства стали. В 2013 году ЕВРАЗ произвел 16,11 млн т стали. Собственная база железной руды и коксующегося угля практически полностью обеспечивает внутренние потребности компании. Консолидированная выручка ЕВРАЗа за 2012 год составила \$14726 млн консолидированная EBITDA — \$2012 млн. Консолидированная выручка ЕВРАЗа за первое полугодие 2013 года составила \$7362 млн консолидированная EBITDA — \$939 млн.



## Стрелочные переводы

В ОПЖТ обсудили создание предприятия по выпуску инновационной продукции

В Москве в рамках международного сотрудничества Комитетом по координации производителей компонентов инфраструктуры и путевой техники Некоммерческого партнерства «Объединение производителей железнодорожной техники» (НП «ОПЖТ») проведено рабочее совещание по вопросам взаимодействия предприятий Владимирской области, ОАО «РЖД», Vossloh

и ОАО «РЖД», НП «ОПЖТ», фирмы Vossloh Gogifer (Франция), Администрации Владимирской области, ОАО «Муромский стрелочный завод» и ОАО «БЭТ».

В ходе встречи участники обсудили вопросы сотрудничества по созданию совместного предприятия, выпускающего компоненты для путевого комплекса. По мнению собравшихся, сегодня компания

Vossloh Gogifer является мировым лидером по производству стрелочных переводов и компонентов железнодорожной инфраструктуры.

В ходе встречи руководство Владимирской области выразило заинтересованность в привлечении инвестиций и создании дополнительных рабочих мест. В свою очередь, ОАО «Муромский стрелочный завод» выразил готовность со-

трудничать в области разработки и производства инновационных стрелочных переводов.

Сторонами была достигнута договоренность продолжить взаимодействие под эгидой Комитета по координации производителей компонентов инфраструктуры и путевой техники НП «ОПЖТ». Следующее заседание состоится в январе 2015 года во Владимирской области.

## Региональный этап

Всероссийский конкурс проектов «IT-прорыв»

В Московском авиационном институте (МАИ) состоялся очередной этап Всероссийского конкурса «IT-прорыв», где были представлены конкурсные работы студентов-участников. Авторы, прошедшие отбор внутри вуза, получили памятные дипломы. Также в ходе мероприятия было подписано соглашение о сотрудничестве МАИ и ОАО «Росэлектроника».

Конкурс проходил в рамках Международной недели авиационных технологий «Aerospace science week» и привлёк к себе большое внимание студентов и аспирантов вуза, представителей IT, авиационной и радиоэлектронной отраслей. С докладами выступили проректор по научной работе МАИ Вячеслав Шевцов, за-

меститель генерального директора ОАО «Росэлектроника» Арсений Брыкин, генеральный директор Зеленоградского научно-технологического центра Анатолий Ковалев, доцент кафедры радиофизики Казанского федерального университета Руслан Латыпов, а также руководитель молодежных проектов ОАО «Росэлектроника» Глеб Ефименко.

Знаковым моментом мероприятия стало заключение соглашения о сотрудничестве между ОАО «Росэлектроника» и Московским авиационным институтом. «Сегодняшнего дня МАИ становится полноценным партнером ОАО «Росэлектроника». Помимо целевой подготовки, структурирования образовательных программ, мы будем приглашать студентов и преподавателей вуза посетить предприятия

холдинга, а также участвовать в различных мероприятиях, направленных на повышение кадрового потенциала отрасли. Кроме того, сотрудничество подразумевает возможность участия вуза в качестве соисполнителя по профильным инвестиционным проектам холдинга», — отметил Арсений Брыкин.

Помимо традиционных видов сотрудничества, при подписании соглашения с МАИ была достигнута договоренность о проведении масштабного профориентационного мероприятия в мае 2015 года на ВДНХ, которое соберет более 10 тыс. школьников. По мнению Вячеслава Шевцова, данная инициатива станет еще одним примером эффективного взаимодействия предприятий и вузов в рамках Союза машиностроителей

России: «СоюзМаш призван объединять промышленников различных отраслей нашей страны. И вот результат: в мае 2015 года совместную профориентацию будут проводить представители авиационной и радиоэлектронной промышленности при поддержке высшей школы».

«Надеемся, что сотрудничество с МАИ примет новые масштабы, а также рассчитываем, что команда вуза, которая в этом году укрепила объёмную команду ОАО «Росэлектроника» на форуме «Инженеры будущего», в следующем году станет еще сильнее. Приятно, что новый вуз присоединяется к конкурсу «IT-прорыв»: авиаторы еще не принимали участие в конкурсе, но это та сфера, где IT-технологии также крайне востребованы и актуальны», —

сказал руководитель молодежных проектов ОАО «Росэлектроника» Глеб Ефименко.

Среди вузов, которые примут участников конкурса «IT-прорыв» на следующих региональных этапах Всероссийского конкурса — СПбГУ, МГУ им. Н. Э. Баумана, вузы Смоленской и Калужской области, а также вузы Республики Крым. Кроме того, в конкурентную борьбу входят Севастополь, Симферополь: территорию полуострова Агентство стратегических инициатив определило, в том числе как IT-кластер, а это подразумевает работу с кадрами, в особенности, с молодежью.

Первый вице-президент СоюзМаш России, первый зампрод думского Комитета по промышленности Владимир Гутенев оценивает конкурс «IT-прорыв» как один из

самых значимых молодежных проектов федерального уровня: «Инвестиции в человеческий потенциал — наиболее интересные и выгодные, потому что именно они будут способствовать изменению модели развития нашей экономики с сырьевой на высокотехнологичную. Мы связываем большие надежды с вовлечением в этот процесс ведущих вузов России. Подписание очередного соглашения будет способствовать более динамичной работе в рамках этого проекта», — резюмировал Владимир Гутенев, отметив, что ОАО «Росэлектроника» — давний партнер СоюзМаш России по взаимодействию между предприятиями холдинга и ведущими техническими вузами.

Итоги конкурса «IT-прорыв» будут подведены в мае 2015 года, тогда и станет

ясно, студенты какого вуза являются наиболее сильными в области информационных технологий. Следует отметить, что идея проведения подобного мероприятия была высказана в 2010 году Дмитрием Медведевым, старт проекту

дал Владимир Путин на форуме «Технологии в машиностроении». Инициатива была поддержана партией «Единая Россия», а координатором проекта выступил председатель Союза машиностроителей России Сергей Чемезов.



# Рекордная выставка

## AMB Messe Stuttgart: растет число и уровень гостей



Татьяна Калинина

Политические перипетии не должны и не могут стать препятствием для развития прямых деловых связей между предпринимателями России и европейских стран. Так, например, все большим успехом среди российских специалистов пользуется выставочная площадка в Германском Штутгарте. А прошедшая в этом году Международная выставка металлообрабатывающей промышленности AMB Messe Stuttgart стала рекордной: впервые в истории знаменитого форума количество посетителей выставки AMB превысило 90 тыс. человек. AMB по прежнему остается в числе пяти крупнейших промышленных выставок в мире.

Международная выставка металлообрабатывающей промышленности AMB Messe Stuttgart (The World of Mechanical Engineering) — событие мирового уровня, входящее в лидирующую пятерку мероприятий, посвященных новинкам технологий машиностроительной промышленности и металлообработки. Выставка проводится каждые два года: очередная выставка металлообрабатывающей промышленности будет проходить с 13 по 17 сентября 2016 года в залах выставочного центра города Штутгарт — Stuttgart Trade Fair Centre. Организатор — Landesmesse Stuttgart GmbH.

Выставка AMB собирает более 1300 представителей из 30 стран и предлагает ознакомиться с новейшими разработками машиностроительной отрасли, лучшими образцами металлорежущего инструмента и инструментальной оснастки. Презентация инновационных решений для индустрии машиностроения

позволяет участникам найти альтернативные пути развития своего бизнеса. «AMB в очередной раз превзошла саму себя», — отмечает президент Messe Stuttgart Ульрих Кроммер. Это заявление подтверждает оценка 1356 экспонентов после пяти успешных выставочных дней на AMB-2014. Количество посетителей по сравнению с 2012 годом увеличилось с более 88 тыс. до более 90 тыс. Около 15% всех гостей приехало из-за рубежа: из 75 стран мира. Больше всего гостей представляли Австрия (19%), далее — Швейцария (15%), Италия (8%), Скандинавия (6%) и Франция (5%).

«Исходя из данных показателя, AMB по праву считается одной из пяти самых важных промышленных выставок в мире», — подчеркивает Кроммер. В очередной раз экспоненты продемонстрировали многочисленные инновации и разработки, в том числе несколько совершенно новых продуктов, для обра-

ботки металлов. Все девять выставочных залов, в том числе фойе, были забронированы, что в общей сложности составило более 108200 кв. м. Несмотря на небольшой экономический спад, на фоне все еще хорошего экономического климата, стабильно высокого спроса и пакета подтвержденных заказов, настроение участников и посетителей выставки было блестящим. Д-р Вильфред Шафер, президент Ассоциации немецких машиностроителей, также согласился с этим мнением: «Компании были удовлетворены результатами выставки. Клиенты из всех сегментов отрасли приехали на AMB с инвестиционными проектами».

Маркус Хесединг, президент Ассоциации прецизионных инструментов, измерений и технологий для тестирования (в составе VDMA), добавляет: «Выставка очень успешно зарекомендовала себя среди пяти крупнейших мировых металлообрабатывающих ярмарок. Наши члены сообщества, что работающая атмосфера по-прежнему хорошая, и многие высокопоставленные гости приехали в Штутгарт с конкретными проектами. Поэтому мы ожидаем отличную пост-выставочную активность».

Качество аудитории было на высоком уровне. Почти 75% посетителей заявили, что они принимают участие в закупках. Примерно 72% лиц, принимающих решения, приехали на AMB 2014 с конкретными инвестициями и планами по закупкам, и данную цифру подтверждают участники выставки. Потребности клиентов увеличиваются: более половины тех, кто готов инвестировать, хотели бы инвестировать в ближайшие шесть месяцев, еще 28% планируют сделать это в ближайшие 12 месяцев.

Отрасли, представленные посетителями, соответствовали интересам участников. Более 76% посетителей пришли из индустрии, 13% — из торговли, 7% являются поставщиками услуг, 5% — работают в коммерции, остальные посетители представляют университеты, колледжи,

консалтинговые фирмы и др. Большинство посетителей из индустрии представляют сектор машиностроения (34%):

Участники остались «более чем удовлетворены» результатами выставки. 90% определено или вероятно рекомендовали бы AMB. Более 80% экспонентов хотят и дальше участвовать в выставке, а треть из них забронировали площадь большего размера на следующее мероприятие. «К сожалению, мы не смогли выполнить все пожелания участников на выставке 2014 года, но мы сделаем это на AMB 2018. К этому времени мы планируем расширить выставочную площадь Messe Stuttgart до 120000 кв. м. посредством строительства нового павильона», — констатирует Кроммер, сожалеть о том, что пока этого сделать не удалось.

Ключевыми темами деловой программы AMB 2014 стали машины будущего, а ключевым слоганом — Индустрия 4.0, компетентность в композитных, Blue Competence и нехватка квалифицированных рабочих в MINT (математика, ИТ, естественные и технологии) профессиях. Посетители выставки смогли получить информацию о карьерных возможностях в металлообрабатывающей промышленности не только на деловых мероприятиях, но и в ходе захватывающих профессиональных конкурсов, связанных с этими сложными профессиями.

По мнению 92% посетителей, AMB 2014 не могла пройти лучше. Они оценили выставку как «очень хорошую» или «хорошую». 89% «определенно» или «вероятно» рекомендовали бы AMB. 50% посетителей считают, что AMB стала еще более важным событием для индустрии металлообработки. Трудно поверить, но 36 респондентов

не посетают другие конкурентные выставки и получают информацию исключительно на AMB.

Участники остались «более чем удовлетворены» результатами выставки. 90% определено или вероятно рекомендовали бы AMB. Более 80% экспонентов хотят и дальше участвовать в выставке, а треть из них забронировали площадь большего размера на следующее мероприятие. «К сожалению, мы не смогли выполнить все пожелания участников на выставке 2014 года, но мы сделаем это на AMB 2018. К этому времени мы планируем расширить выставочную площадь Messe Stuttgart до 120000 кв. м. посредством строительства нового павильона», — констатирует Кроммер, сожалеть о том, что пока этого сделать не удалось.

Ключевыми темами деловой программы AMB 2014 стали машины будущего, а ключевым слоганом — Индустрия 4.0, компетентность в композитных, Blue Competence и нехватка квалифицированных рабочих в MINT (математика, ИТ, естественные и технологии) профессиях. Посетители выставки смогли получить информацию о карьерных возможностях в металлообрабатывающей промышленности не только на деловых мероприятиях, но и в ходе захватывающих профессиональных конкурсов, связанных с этими сложными профессиями.

Использование материалов AMB Messe Stuttgart



# Бизнес-форум 1С: ERP

## Инновационные решения для крупного и среднего предпринимательства

Фирма «1С» провела первый масштабный Бизнес-форум 1С: ERP, посвященный инновационному решению для крупного и среднего бизнеса — «1С: ERP Управление предприятием 2.0». На мероприятие зарегистрировалось 1500 участников, очно приняли участие более 800 представителей руководства из 500 организаций, для остальных участников фирма «1С» организовала онлайн-трансляцию мероприятия. Основной темой форума и предметом особого интереса участников стало отечественное инновационное решение «1С: ERP Управление предприятием 2.0» («1С: ERP»), являющееся развитием наиболее массово применяемого в настоящее время в России и странах СНГ систем ERP-класса «1С: Управление производственным предприятием» («1С: УПП»).

Форум ознаменовал 10-летие выпуска «1С: УПП», первого ERP-решения фирмы «1С». За 10 лет пользователями «1С: УПП» стали более 16000 предприятий, которые приобрели более 20000 комплектов «1С: УПП» и отраслевых решений на его основе. Общая численность персонала организаций, использующих «1С: УПП», составляет около 7800000 сотрудников. На проектах внедрения «1С: УПП» автоматизировано более 500000 рабочих мест. По данным регулярных опросов отмечается высокая удовлетворенность клиентов сделанным выбором в пользу внедрения «1С: УПП»: в 88,7% случаев клиенты дают оценку «Отлично» или «Хорошо».

Решение «1С: ERP», разработанное на новой версии платформы «1С: Предприятие 8.3» и поступившее в продажу 11 месяцев назад, пользуется высоким спросом среди крупных и средних компаний по всей России. Пользователями «1С: ERP» с начала года стали более 300 предприятий, опубликовано более 70 успешных внедрений.

По мнению посетителей портала CNews, появление на рынке программного продукта «1С: ERP» стало главным событием 2013 года в ИТ и телекоме. Ключевыми преимуществами нового флагманского решения фирмы «1С» являются: широкие функциональные возможности на уровне ERP-систем международного класса; гибкая и производительная современная платформа «1С: Предприятие 8.3», поддерживающая работу через

Интернет, в том числе «облачные» технологии и работу на мобильных устройствах; большое количество специализированных решений, расширяющих возможности системы на единой платформе (PDM, MES, EAM, PMO, ITIL, CRM, MDM, WMS, TMS, BSC, ECM, CPM и др.); широкая сеть партнеров с многолетним опытом внедрения ERP-систем; невысокая стоимость владения и возможность получения существенного экономического эффекта с ростом производительности труда и быстрым возвратом инвестиций.

Участники форума активно обменивались опытом по проектам внедрения «1С: ERP», знакомились с новыми возможностями повышения эффективности управления предприятием, организации учета, контроля и анализа финансовых и материальных ресурсов, а также обсуждали планы развития «1С: ERP», отраслевых и специализированных решений на его основе.

Большинство участников форума представляли руководящий состав организаций крупного и среднего бизнеса, средний масштаб которых составил 3500 сотрудников, а среднее число компьютеров — около 1000. Многие крупные корпорации, участвующие в форуме, планируют автоматизацию тысяч рабочих мест на новой платформе и новом ERP-решении фирмы «1С».

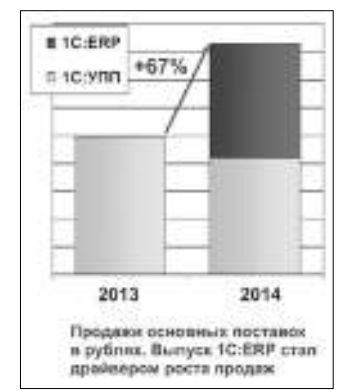
На форуме директор фирмы «1С» Борис Нуралиев подчеркнул, что хорошая автоматизация очень важна для повышения эффективности

предприятий и учреждений и, следовательно, для эффективной экономики страны. Опыт фирмы «1С» — пример успешной конкурентной борьбы отечественных высокотехнологичных разработок с продукцией ведущих международных корпораций.

Руководитель отделения разработки системы «1С: Предприятие» Сергей Нуралиев в своем выступлении раскрыл роль технологической платформы «1С: Предприятие 8.3» как основы современной ИТ-архитектуры для корпоративного рынка.

Руководитель разработки «1С: ERP» Алексей Моничев представил концепцию, основные архитектурные решения и ключевые новации «1С: ERP Управление предприятием 2.0». Станислав Митрохин, отвечающий в фирме «1С» за автоматизацию управленческого учета и корпоративной отчетности, представил новое решение «1С: Управление холдингом», поступившее в продажу 1 декабря 2014. Тонкости использования «1С: Документооборот» для корпоративных заказчиков и возможности ее бесшовной интеграции с «1С: ERP» раскрыл руководитель разработки этой системы Александр Безбородов.

Обобщил опыт внедрений «1С: ERP», рассказал о специализированных и отраслевых решениях, расширяющих возможности «1С: ERP», а также осветил партнеров «1С: ERP» компетенции по ERP-решениям и Центры компетенции «1С: КОПИ» директор по ERP-решениям фирмы «1С» Алексей Нестеров.



# Комплексная безопасность 2015

## Пожарная безопасность уникальных и сложных объектов: особенности проектирования защиты

Московский международный салон «Комплексная безопасность» — популярная экспертная площадка для обмена опытом и продвижения инноваций в сфере пожарной безопасности. На вопросы, связанные с будущим салоном, отвечает Константин Белоусов, кандидат технических наук, руководитель подкомитета по вопросам пожарной безопасности Национального объединения проектировщиков, директор по науке НИИ ОПБ.

— Константин Николаевич, в международном салоне «Комплексная безопасность» особое внимание участников традиционно привлекает деловая программа. Какие вопросы планируются к обсуждению?

— Все мероприятия деловой программы направлены на вопросы противопожарной защиты и технического регулирования в области пожарной безопасности. К одному из основных событий деловой программы выставки можно отнести ежегодную конференцию, проводимую Научно-исследовательским институтом по обеспечению пожарной безопасности с 2010 года. Она традиционно посвящена пожарной безопасности в строительстве, особенностям противопожарной защиты уникальных и сложных объектов, практике прохождения государственной и негосударственной экспертизы, снятия излишних административных барьеров. Отдельное внимание было уделено вопросам разработки и согласования Специальных технических условий (СТУ) на противопожарную защиту объектов с учетом меняющейся нормативной базы, а так же институту независимой оценки пожарного риска.

— Каких особых изменений следует ожидать от мероприятия в 2015 году?

— В 2015 году планируется расширить тематику конференции и придать ей еще более практическую направленность. В последние годы значительно возросло число инновационных решений в сфере противопожарной защиты объектов и в этой связи отмечается недостаточная информированность проектного и строительного сообщества о новых решениях и технологиях противопожарной защиты объектов самого различного назначения. Интерес вызывает пожарная автоматика, технологические огнезащиты, новые решения в области предупреждения и тушения пожаров, которые уже сегодня могут найти свое практическое применение как в проектных решениях, так и в уже реализуемых проектах. Поэтому в 2015 году планируется пригласить ведущих производителей и инсталляторов систем противопожарной защиты рассказать о своих новинках — этому будет посвящена значительная часть конференции. Кроме того, ожидается участие ведущих строительных и проектных компаний и изучение их опыта по обеспечению пожарной безопасности уникальных и сложных объектов, практики применения инновационных решений и технологий.

— Будет ли обсуждаться вопросы правового регулирования?

— В структуре конференции будет и сессия, посвященная новому в законодательстве — актуальность темы обусловлена изменениями, произошедшими в последние годы в законодательной и нормативно-технической базе, регламентирующей сферу пожарной безопасности. Такие изменения зачастую сопровождаются нормативно-правовыми коллизиями, когда вновь вводимые требования противоречат тем или иным действующим нормативным документам, что в итоге затрудняет как проектирование и строительство, так и последующую эксплуатацию объектов и технологий.



— На что будет сделан главный акцент?

— Большой проблемой остается существующая практика «двойного» нормативного правового и технического регулирования вопросов противопожарной защиты зданий и сооружений со стороны МЧС и Минстроя России, имеющиеся многочисленные противоречия и нестыковки в действующем законодательстве и в нормативно-технических документах. Эта тема традиционно вызывает множество вопросов.

Проводимая конференция послужит площадкой, на которой специалисты-практики, эксперты и ученые совместно с представителями надзорно-контрольных органов смогут обсудить проблемные вопросы и выработать совместные рекомендации по их решению.

— Каким будет название конференции?

— Рабочее название конференции-2015 — «Пожарная безопасность уникальных и сложных объектов: Особенности проектирования противопожарной защиты. Технические регуляции». Специальные технические условия». Ожидается очень интересное мероприятие. Приглашаем всех желающих!

— А что будет представлено на вашем стенде?

— В рамках экспозиции Салона «Комплексная безопасность-2015» планируется работа стенда Научно-исследовательского института по вопросам пожарной безопасности и Подкомитета по вопросам пожарной безопасности НОП. В период работы Конгресса на стенде планируется проведение открытого заседания Подкомитета и постоянная работа экспертов — на протяжении всей выставки ведущие эксперты НИИ и Подкомитета подробно и компетентно ответят на вопросы, связанные с особенностями построения противопожарной защиты объектов различного назначения, оптимальным выбором систем и средств пожарной безопасности зданий и сооружений, разработкой и согласованием Специальных технических условий (СТУ), оценкой пожарного риска.

Здесь же можно будет получить разъяснения и развернутые комментарии к действующим и вновь принятым нормативным документам в области пожарной безопасности и строительства, а также получить раздаточный материал.

**ПРОМЫШЛЕННЫЙ**  
еженедельник

**УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ:**  
ООО «Редакция газеты «Промышленный еженедельник». Издание зарегистрировано в Министерстве Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовой информации.

ПИ № 77-12380 от 19.04.2002 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя ПИ № 77-14566 от 07.02.2003 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя ПИ № 77-19251 от 23.12.2004 г. в Федеральной службе по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия.

**Генеральный директор, главный редактор**  
Валерий Стольников

**Заместители главного редактора**  
Елена Стольникова  
Дмитрий Кожевников

**Помощники главного редактора**  
Юлия Гужонова  
Татьяна Соколова

**Директор по развитию**  
Дмитрий Минаков

**Региональный директор**  
Наталья Можаява

**Дизайн и верстка**  
Алексей Зиновьев  
Сергей Курков

**Руководитель коммерческой службы**  
Александр Лобачев

**Логистика**  
ЗАО «Истгалф-Трансавто»

**Представитель в Северной Америке:**  
Виктория Яковлева (Банкувер, Канада); Tel.: (1-604)-805-5979 vki@telus.net

Распространяется по подписке, по прямой рассылке и на профессиональных мероприятиях. Подписаться на «Промышленный еженедельник» можно в любом отделении связи РФ

и СНГ по каталогу «Роспечать» и «Пресса России» по индексам **45774** и **83475** (для юрлиц); по каталогу «Почта России» по индексам **10887** и **10888** (для юрлиц); через «Интер-Почту».

Подписка на электронную версию: [podpiska@promweekly.ru](mailto:podpiska@promweekly.ru)

Материалы, отмеченные ©, публикуются на правах рекламы.

**Адрес для корреспонденции:**  
123104, Москва, а/я 29

**Тел. редакции:** (495) 729-3977, 778-1447, 499-194-1033 (факс)

**www.promweekly.ru**  
[doc@promweekly.ru](mailto:doc@promweekly.ru)  
[re-gazeta@inbox.ru](mailto:re-gazeta@inbox.ru)

Газета «Промышленный еженедельник» является официальным публикатором актов Минпромторга России.

**Использованы материалы информгентств и интернет-изданий.**

**Номер подписан 12.12.2014**  
Отпечатано в АО «Красная Звезда». 123007, г. Москва Хорошевское шоссе, 38. Тел.: (495) 941-28-62, 941-34-72, 941-31-62. E-mail: [kr\\_zvezda@mail.ru](mailto:kr_zvezda@mail.ru), [www.redstarph.ru](http://www.redstarph.ru)  
Номер заказа 6435  
Тираж 40000 экз.