

16+

Независимая
общероссийская
газета

ПРОМЫШЛЕННЫЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

Газета
о промышленности,
газета
для
промышленников

www.promweekly.ru

3 ноября — 9 ноября 2014 года

№ 38 (536)

В НОМЕРЕ:

НОВОСТИ

2-3

Инновации в МСП

Совершенствование нормативной базы

Лучший анализатор

«Швабе» выиграл конкурс Минпромторга России

Новый трубопрокатный

Дмитрий Медведев посетил Северский завод

Авто перевозки

Казнить нельзя помиловать

В поисках инвест идей

Высокие дивиденды дешевого рынка

СТРАТЕГИИ

4-5

5 млрд рублей инвестиций

Развитие «Русских газовых турбин»

Экологическая безопасность

Строительство железнодорожных объектов

Станкостроение 2014

Масштабная профессиональная выставка

Российская бизнес-миссия

Комплексное знакомство с Арменией

Эффективный город

Москва активно развивает энергосервис

Инновационные вагоны

Могилевский завод работает на Россию

АКТУАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА

6

Самые самые

ТОП мировых экологических зданий

Гибридный инвертор

Представляет «Шнейдер Электрик»

Модернизация теплоуэла

Пилотный проект КЭС Холдинга

ПОДРОБНОСТИ

8

Программа импортозамещения

Российский катализатор станет лучшим

Российский Лин-форум

Сертификация по бережливому производству

Рейтинг лучших

Иностранцы независимый директорат

ВАЖНАЯ ТЕМА

Крупный бизнес не добился от Дмитрия Медведева обещания не повышать налоговую нагрузку до 2018 года и ввести правило вступления в силу налоговых инициатив как минимум через два года после вступления в силу закона. На встрече в Белом доме с членами РСПП предприниматели дали понять, что в любой момент власти могут реанимировать идею введения налога с продаж или повышения НДС или НДФЛ. А встрече с премьером страны представители бизнеса презентовали «семь шагов», которые, по мнению РСПП, могли бы вывести экономику из стагнации. Союз предлагал отказаться от повышения налоговой нагрузки на бизнес минимум до 2018 года — не вводить новые налоги, не повышать ставки действующих и не увеличивать налогооблагаемую базу. Кроме того, предлагалось с 2018 года предусмотреть, что решения о повышении налоговой нагрузки будут вступать в силу не ранее чем через два года после принятия закона.

Россия и Китай

Соглашения о сотрудничестве в инновационной сфере

Анна Шаклеина

В городе Шанхае (КНР) прошел Седьмой Международный инновационный форум «Пуцзян», организованный совместно Министерством науки и технологий КНР и мэрией Шанхая. В рамках мероприятия Россия, получившая в этом году статус Главного Почетного Гостя Форума, предложила Китаю совместно реализовывать ряд масштабных проектов в сфере фундаментальной науки. В ходе Международного инновационного Форума страны также определили наиболее перспективные направления взаимодействия: термоядерная энергетика, высокотемпературная сверхпроводимость, проекты в области физики и биологии моря, а также совместное создание плавучих атомных станций.



В Форуме «Пуцзян» приняли участие руководители национальных органов власти провинций и городов КНР, международные делегации, крупные бизнесмены, ученые с мировым именем. В этом году одной из центральных тем Форума стало расширение сотрудничества в сфере высоких технологий между Россией и КНР.

«Россия и Китай обладают уникальным экономическим потенциалом, богатейшим опытом совместной работы в различных областях. И сегодня важно продвигать взаимодействие, стимулировать взаимные инвестиции, активно запускать интенсивные инновационные проекты, расширять возможности прямых контактов между представителями академического и бизнес-сообщества», — отметил президент России Владимир Путин в своем обращении к участникам «Пуцзяна».

Российскую делегацию на Форуме возглавил помощник президента Российской Федерации Андрей Фурсенко. В делегацию вошли более 130 человек — руководителей министерств и ведомств, ректоров и проректоров ведущих ВУЗов, ученых, глав государственных научных центров.

В состав делегации также вошли представители институтов развития — ОАО «РВК», фонда и технопарка «Сколково», фонда «ВЭБ-Инновации», а также руководители самых успешных российских инновационных компаний.

В рамках Форума под председательством России прошла специальная конференция «Инновации — путь к сотрудничеству» и российский-китайский круглый стол «Технопарки и зоны инновационного развития: новые измерения международного сотрудничества», а также работала выставка российских инновационных технологий, в которой приняли участие 46 российских организаций.

В ходе Форума были подписаны семь соглашений о сотрудничестве в инновационной сфере между Россией и Китаем, в числе которых контракт НИИ «ГЕОТЕХ» на поставку в КНР геофизической аппаратуры и ряд соглашений ЦНИИ «Прометей» с китайскими партнерами о совместных исследованиях и создании конструктивных материалов и сплавов.

По мнению помощника Президента России Андрея Фурсенко, Россия и Китай сейчас должны оценить воз-

можность совместного запуска глобальных проектов в области фундаментальной науки аналогичных по своему масштабу европейским Международному экспериментальному термоядерному реактору или Большому адронному коллайдеру. «Было бы интересно рассмотреть возможность такого типа проектов, которые на данной стадии являются затратными и для России, и для Китая, но в ходе работы, над которыми возникает много интересных инновационных решений», — сказал Андрей Фурсенко. Он отметил, что примером такого сотрудничества мог бы стать реализуемый в Дубне проект «Ника», предусматривающий строительство уникального ускорителя частиц к 2016 году.

Очень перспективными областями для сотрудничества двух стран, по мнению участников Форума «Пуцзян», могут также стать термоядерная энергетика, высокотемпературная сверхпроводимость, проекты в области физики и биологии моря, а также совместное создание плавучих атомных станций, первая из которых должна быть запущена уже в ближайшее время.

Как отметил Министр науки и технологий КНР

Вань Ган, китайские исследовательские институты сейчас стремятся создать полный цикл внедрения разработок — от научной идеи до практического воплощения. «Совместно с Россией такие проекты могли бы быть воплощены с помощью создания территории опережающего развития, где участники предоставляются особые условия для развития инноваций», — считает Вань Ган.

Важным аспектом сотрудничества двух стран является налаживание связей в области образования. Этой теме на инновационном форуме было уделено особое внимание. «Современная эпоха требует не только быстрого внедрения научных разработок, но и конвергенции научных знаний, образования и технологий», — пояснила Заместитель министра образования и науки России Людмила Огородова, — мы должны готовить специалистов, обладающих компетенциями в различных областях, способных работать в области высоких технологий будущего».

По словам заместителя Министра для этого необходимо создать гибкие программы высшего образования на

основе международного сотрудничества. «Не все страны сейчас в равной степени развивают технологии в приоритетных областях экономики, поэтому так важен взаимный обмен образовательными программами, студентами, знаниями», — сказала Людмила Огородова.

Участники Форума отметили, что сотрудничество России и Китая является долгосрочным приоритетом развития, и ни в коей мере не зависит от сегодняшней геополитической обстановки. «Неправильно думать, что Россия обратилась к Китаю только потому, что поссорилась с западными партнерами, — заявил заместитель министра экономического развития России, статс-секретарь Олег Фомичев, — Задача достижения товарооборота между нашими странами в \$100 млрд была поставлена еще в 2005 году, и с тех пор мы очень активно взаимодействуем».

Он также отметил, что современные инновации в КНР по своему блоку областей составляют конкуренцию разработкам Европы и США, поэтому Китай является для России важным партнером с точки зрения экономического развития.

Активный ИТ-рост

Министр связи и массовых коммуникаций Российской Федерации Николай Никифоров подписал очередной приказ о предоставлении государственной аккредитации 63 организациям, осуществляющим деятельность в области информационных технологий. С начала года аккредитацию получила 1561 компания, в результате чего общее число аккредитованных при министерстве малых ИТ-компаний достигло 4343.

В министерстве отмечают резкий рост аккредитаций с начала года, связанный с началом действия ряда существенных мер поддержки для зарегистрированных ИТ-компаний. За десять месяцев 2014 года среднегодовая норма аккредитаций предыдущих лет уже превышена более чем втрое.

На текущий момент для аккредитованных ИТ-компаний предусмотрены следующие преференции: пониженные тарифы страховых взносов — 14% от выплат в пределах базы для начисления страховых взносов, составляющей на 2014 год 624 тыс. руб. на одного работника в год, и 0% от выплат свыше указанной предельной базы; возможность в упрощенном порядке привлечь к трудовой деятельности высококвалифицированных иностранных специалистов; право включать расходы на приобретение электронно-вычислительной техники в состав материальных расходов в размере полной стоимости такого имущества по мере ввода его в эксплуатацию.

Первая мера поддержки была усовершенствована, а вторая разработана Минкомсвязью России в 2013 году, и оба новых механизма начали действовать в 2014 году. Напомним, что 1 января 2014 года вступил в силу закон о снижении порога численности сотрудников ИТ-компаний, претендующих на получение льгот по страховым взносам, подписанный Президентом РФ Владимиром Путиным 30 декабря 2013 года. А 24 июня 2014 года начали действовать поправки к Федеральному закону «О правовом положении иностранных граждан в Российской Федерации», установившие минимальный порог оплаты труда для высококвалифицированных иностранных ИТ-специалистов на уровне одного миллиона рублей в год, что составляет 83 тысячи рублей в месяц вместо существовавшего ранее порога на уровне двух миллионов рублей в год (около 170 тыс. руб. в месяц).

Расширение набора мер поддержки малых ИТ-компаний вызвало закономерный и резкий рост аккредитаций. «Мы видим в малых и средних ИТ-компаниях, с числом работников от 7 человек, значительный потенциал для развития высокотехнологического российского ИТ-сектора», — говорит заместитель министра связи и массовых коммуникаций Российской Федерации Рашид Исмаилов. — Для поддержки отрасли, и в частности малых предприятий, мы планомерно вели и продолжаем вести работу по совершенствованию нормативно-правовой базы, направленную на стимулирование развитие ИТ-бизнеса в России».

За шесть лет действия старой нормы — с 2008 по 2013 год — в Минкомсвязи России в среднем ежегодно аккредитацию получало 465 компаний. После введения нового закона министерство отмечает резкий рост привлекательности этой госуслуги. Так, по итогам неполных десяти месяцев 2014 года аккредитацию в министерстве получила 1561 компания.

ЦИФРА НЕДЕЛИ

Недельная инфляция в России (данные взяты за период с 21 по 27 октября) составила 0,2%. С начала октября она достигла уровня в 0,8%, а с начала года — 7,1%, свидетельствуют данные Росстата. Год назад, в октябре, инфляция составила 0,6%, а с начала года — 5,3%. Алексей Улюкаев заявил, что инфляция в октябре составит 0,8–0,9%. При этом он уточнил, что по итогам года показатель может составить 8% вместо заявленных ранее 7,5%.

«Зимнее время»

Изоляция — вынужденный выбор России

Владислав Исаев

Информационная группа Finam.ru (входит в состав инвестиционного холдинга «ФИНАМ») провела онлайн-конференцию «Россия и Запад: вечное «зимнее время». По мнению её участников, Россия вынуждена изолироваться из-за неготовности пойти на уступки Западу. Потеря традиционных европейских партнёров грозит России геополитическим одиночеством, однако без взаимного доверия наладить отношения с западными странами не удастся.

Во взаимоотношениях России и Запада наступил очередной виток охлаждения — Владимир Путин на заседании Валдайского клуба обвинил США в попытке разделить мир на два лагеря и сформировать из России образ врага. Президент предлагал изменить подходы, отказаться от восприятия России как ученика и наконец-то признать, что российская власть — это российская, а американская — это американская, отмечает заместитель заведующего кафедрой прикладной политологии Финансового университета при правительстве РФ Евгения Войко: «Вашингтон к этому не готов, отсюда непонимание и напряжённость». Эксперт уверена, что валдайская речь была обращена скорее к европейцам, с которыми Россия действительно хочет нормализовать отношения.

Россия искренне пыталась договориться с Западом на протяжении 12 лет, до начала третьего президентского срока Путина, считает руководитель аналитического департамента Центра Политических технологий Татьяна Станова:

«Пока Россия пыталась апеллировать к Западу, для Запада мы были периферийной темой. Ни одна инициатива не была всерьёз воспринята в западных институтах. За нынешний кризис отношений ответственность лежит на обеих сторонах с той лишь поправкой, что инициативой в полной мере владеет Запад, а не Россия». Г-жа Станова считает фактический разворот на изоляцию страны вынужденным, объясняя его нежеланием России признать то место, которое ей отводится в мире.

В сложившейся ситуации Россия может рассчитывать только на поддержку маргинальных стран, уверена г-жа Станова: «Даже ближайшие союзники от нас дистанцировались: едва не поссорились с Казахстаном из-за неосторожного высказывания Путина, явно разные подходы к украинской проблеме у России и Белоруссии. С Китаем отношения пока очень разбалансированы: политический союз больше нужен нам, чем Пекину, и превратить энергетические связи в основу для стратегического партнёрства пока не получается. Главным союзником России до украинского кризиса были Германия, Франция и Италия. Теперь мы и их теряем. Геополитическое одиночество России (если не считать стран Латинской Америки с выраженной антиамериканской позицией) — на сегодня грустный факт». Восстановить нормальные отношения России и Запада может разве что полное согласие РФ интегрироваться в евроатлантические структуры, отказаться от своих интересов на постсоветском пространстве, полагает г-жа Войко: «В логике нынешнего российского руководства такой сценарий маловероятен, другие российские инициативы на Западе не воспринимаются в принципе».

МИРОВОЙ ТРАНСФЕР ТЕХНОЛОГИЙ



Научно-техническая ассоциация «Технопол-Москва» приглашает к работе на ведущих международных площадках по инновациям и трансферу технологий

- 42-й Международный салон изобретений «Изобретения — Женева» (проходит в Женеве, Швейцария со 02 по 06 апреля 2014 г.)
- Международный салон изобретений «Конкурс Лепин» (проходит в Париже, Франция с 30 апреля по 11 мая 2014 г.)
- Деловой ознакомительный тур «Технопарки Испании» (Мадрид, Бильбао, Галисия, Испания, май 2014 г.)
- Деловой ознакомительный тур «Инновационные центры Латинской Америки» (Аргентина, сентябрь 2014 г.)
- World Nuclear Exhibition (проходит в Париже — Ле Бурже, Франция, с 13 по 16 октября 2014 г.)
- Салон промышленного субпродра Midest (проходит в Париже, Франция, с 04 по 07 ноября 2014 г.)
- Всемирный салон изобретений, научных исследований и новых технологий «Иннова/Эврика» (проходит в Брюсселе, Бельгия, с 20 по 22 ноября 2014 г.)
- 27-й Международный салон по оборудованию, технологиям и услугам в области охраны окружающей среды «ПОЛЛЮТЕК» (проходит в Лоне, Франция, с 02 по 05 декабря 2014 г.)

«Промышленный еженедельник» выступает информационным партнером российского участия во всех этих мероприятиях

тел.: +7 (495) 787-3108, 787-3109
факс: +7 (495) 959-6643
e-mail: office@technopolmoscow.com
www.technopolmoscow.com



СТЗ запустил в эксплуатацию новый трубопрокатный комплекс



ЭКСПАР и Абхазия активизируют сотрудничество по поддержке взаимного экспорта

КОРОТКО

Лучшая станция

МАЗС № 8 Казанского филиала ООО «Татнефть — АЗС Центр» признана лучшей автозаправочной станцией в международном конкурсе «АЗС месяца», организуемого специализированным журналом «Современная АЗС». МАЗС № 8 «Татнефть» расположена в Пестрчинском районе Республики Татарстан, на 829 км трассы М7 «Москва — Уфа». В 2013 году на МАЗС были проведены капитальный ремонт здания и перепланировка объекта. Отраслевой конкурс «АЗС месяца» проводится популярным российским изданием «Современная АЗС» с 2003 года среди автозаправочных станций, расположенных в Российской Федерации, Казахстане, Украине и Беларуси. Заявки на участие подают также компании постсоветских республик и стран Восточной Европы. Победа в конкурсе позволяет подать заявку на право участия в конкурсе «АЗС года».

«Совет рынка»

На заседании Наблюдательного совета НП «Совет рынка», состоявшегося в форме заочного голосования, было принято решение лишить ООО «Автозаводская ТЭЦ» права на участие в торговле электрической энергией и мощностью с использованием зарегистрированных групп точек поставки (ГТП) генерации Автозаводская ТЭЦ (ГТ 3—5) с даты возникновения у ООО «Автозаводская ТЭЦ» права на участие в торговле электроэнергией и мощностью с использованием измененной ГТП генерации Автозаводская ТЭЦ (ГТ 3—6). Также решено присвоить ООО «Курская теплосетевая компания» статус субъекта оптового рынка и включить раздел 1 «Поставщики электрической энергии и мощности» подраздел 1.1. «Поставщики электрической энергии и мощности» в Реестр субъектов оптового рынка. Совет рынка предоставил ООО «Курская теплосетевая компания» с 01 ноября 2014 года право на участие в торговле электроэнергией и мощностью с использованием зарегистрированных ГТП генерации и потребления Курская ТЭЦ-4 и прекратил с 1 ноября 2014 года в отношении ОАО «Квадра — Генерирующая компания» поставку (покупку) электрической энергии и мощности на оптовом рынке.

Лучший фотоанализатор

«Швабе» выиграл конкурс Минпромторга



Холдинг «Швабе», входящий в Госкорпорацию Ростех, стал победителем конкурса Минпромторга России на проведение научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ по созданию технологии и организации производства фотометрического анализатора.

Разрабатываемый специалистами Холдинга фотоанализатор предназначен для молекулярно-генетической диагностики инфекционных

заболеваний. Метод диагностики — быстрая идентификация возбудителей бактериальных заболеваний, в том числе туберкулеза, и определение профиля их устойчивости к действию антибиотиков.

Прибор предназначен для анализа проб как в стационарных, так и в мобильных лабораториях, в том числе и в местах эпидемий, проведения экспресс-анализов во время хирургических операций и при патологоанатомических исследованиях, криминалистических анализах.

Основные преимущества будущего анализатора — низкий расход реагентов, небольшое количество проб, малое время анализа, простота проведения анализов, применение отечественных материалов, компактность и реагентов, что позволит обеспечить их импортозамещение.

На данный момент готовятся материалы к заключению Госконтракта с Министерством промышленности и торговли РФ. Предприятия Холдинга — ОАО «Швабе-Фотосистемы» и ОАО «Швабе-Фотоприбор» — приступят к разработке изделия уже в этом году. Планируемый срок окончания работ — ноябрь 2016 года.

Холдинг «Швабе» объединяет основные предприятия оптико-электронной отрасли России. В его состав входят 64 организации, в том числе научно-производственные объединения, конструкторские бюро, оптические институты, а также сервисно-сбытовые компании. Холдинг разрабатывает и производит высокотехнологичные оптико-электронные системы и комплек-

сы, оптические материалы, медицинское оборудование, энергосберегающую светотехнику и другие виды продукции. Холдинг входит в Госкорпорацию Ростех, крупнейшие предприятия «Швабе» входят в Союз машиностроителей России.

Государственная корпорация Ростех — российская корпорация, созданная в 2007 году для содействия разработке, производству и экспорту высокотехнологичной промышленной продукции гражданского и военного назначения. В ее состав входит около 700 организаций, из которых в настоящее время сформировано 9 холдинговых компаний в оборонно-промышленном комплексе и 5 — в гражданских отраслях промышленности. Организации Ростеха расположены на территории 60 субъектов РФ и поставляют продукцию на рынок более 70 стран. Выручка Ростеха в 2013 году составила 1,04 трлн руб., чистая прибыль — 40 млрд руб. Налоговые отчисления в бюджеты всех уровней превысили 138 млрд руб.

ЦИТАТА НЕДЕЛИ



Владимир Путин, Президент Российской Федерации

«В мире накопилось множество противоречий. И нужно открыто друг друга спросить, есть ли у нас надёжная страховочная сетка. К сожалению, гарантий, уверенности, что существующая система глобальной и региональной безопасности способна уберечь нас от потрясений, нет. Эта система серьёзно ослаблена, раздроблена и деформирована. Непростое время переживают международные и региональные институты политического, экономического, культурного взаимодействия».

Ассоциация «Россия» и МСП Банк

Совершенствование нормативной базы в сфере МСП

МСП Банк (группа ВЭБ) принял участие в заседании Экспертного совета по малому и среднему предпринимательству Ассоциации региональных банков России. В заседании также участвовали члены Экспертного совета, представители Северо-Западного ГУ ЦБ Банка России, ТПП Санкт-Петербурга и Ленинградской области, Ассоциации банков Северо-Запада, Общественного совета по развитию малого и среднего бизнеса и ряда коммерческих банков — членов Ассоциации.

Среди основных вопросов, которые были представлены на рассмотрение Совета были предложения по внесению изменений в два нормативных акта: в Федеральный закон РФ от 24.07.2007 г. № 209-ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации» и в Положение Банка России от 26.03.2004 г. № 254-П «О порядке формирования кредитными организациями резервов на возможные потери по ссудам, по ссудной и приравненной к ней задолженности».

«Предложения по совершенствованию нормативной базы направлены на расширение возможностей малого и среднего предпринимательства для получения финансовой поддержки. В первую очередь, нововведения позволят увеличить перечень предприятий, которые подпадают под категорию малого и среднего бизнеса. Второй важный вектор — повышение заинтересованности банков в кредитовании этого сегмента рынка за счет внедрения гарантий МСП Банка в качестве обеспечения I категории, снижения операционных издержек банков, расширения видов обе-

спечения ссуд, усовершенствование классификации ссуд для проектов start-up и ряда других предложений», — отметила заместитель председателя правления — член правления МСП Банка Анна Зверева.

По итогам заседания Экспертного совета были сформулированы комплексные предложения по изменению действующих нормативных документов и направлены в Ассоциацию «Россия» для проведения дальнейшей работы по изменению нормативно — законодательной базы.

Открытое акционерное общество «Российский Банк поддержки малого и среднего предпринимательства» (ОАО «МСП Банк») было учреждено в 1999 году, 100% акций МСП Банка принадлежат Государственной корпорации «Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)». По состоянию на 01.10.2014 года, уставный капитал МСП Банка составил 17,18 млрд руб., работающие активы — 130 млрд руб. Международные кредитные рейтинги: Standard & Poor's (BBB) и Moody's Investors Service (Baa2).

Новый прокатный комплекс

Дмитрий Медведев посетил Северский трубный завод

Илья Житомирский

Северский трубный завод (СТЗ), входящий в Трубную Металлургическую Компанию (ТМК), с деловым визитом посетил председатель Правительства РФ Дмитрий Медведев. Премьера сопровождали полномочный представитель Президента РФ в Уральском федеральном округе Игорь Холманских и губернатор Свердловской области Евгений Куйвашев. Премьер-министр принял участие в пуске в промышленную эксплуатацию нового трубопрокатного комплекса с непрерывным станом FQM (Fine Quality Mill).

Дмитрий Медведев в сопровождении председателя совета директоров ТМК Дмитрия Пумпянского осмотрел трехвалковый трубопрокатный стан нового комплекса, посетил диспетчерскую и главный пульт, где размещаются операторы прокатного стана, и оставил пожелание заводчанам на первой прокатной трубе. В ходе посещения цеха Медведев пообщался с рабочими Северского трубного завода, ответил на их вопросы, пожелал процветания и развития предприятию.

Также в музейном комплексе «Северская долина», расположенном на территории СТЗ, Дмитрий Медведев провел совещание, посвященное внедрению наилучших доступных технологий в промышленности. В совещании приняли участие, вице-премьер Правительства Аркадий Дворкович, помощник Президента России Андрей Белоусов, министр промышленности и торговли Денис Мантуров, министр природных ресурсов и экологии Сергей Донской, министр строительства и жилищно-коммунального хозяйства Михаил Мень, руководи-



тель Ростехнадзора Алексей Алешин, глава Роспотребнадзора Анна Попова, руководитель Росрегулирования Алексей Брамов. «Мы неслучайно собрались сегодня здесь, на Северском трубном заводе, — подчеркнул председатель Правительства РФ Дмитрий Медведев. — В последние годы здесь как раз был закрыт ряд низкоэффективных производств, проведена реконструкция. Завод в данном случае является хорошим примером того, как сохранение традиций и, с другой стороны, внедрение наилучших современных и в данном случае доступных технологий, современного оборудования может вести предприятие в число лидеров».

Председатель Совета директоров ТМК Дмитрий Пумпянский, выступая на совещании с докладом о модернизации трубной промышленности, подчеркнул, что трубки продолжают внедрение наилучших доступных технологий. «Российская трубная отрасль за последние десятилетия вышла на новый уровень технологического развития, зачастую превосходящий существующие мировые аналоги. При этом объём частных инвестиций в отрасль составил более 400 млрд руб., — отметил Дмитрий Пумпянский. — В результате появились и новые предприятия, а на существующих созданы производственные мощности, где реализованы наи-

лучшие технологии, позволяющие производить инновационную высококачественную продукцию».

Реконструкция трубопрокатного производства на Северском трубном заводе является завершающим крупным проектом Стратегической инвестиционной программы ТМК на СТЗ. Общий объём инвестиций в этот проект составил 17 млрд руб. Контракт с итальянской фирмой DANIELI на разработку проекта непрерывного стана FQM, поставку оборудования и проведение шефмонтажных работ был заключён в 2007 году. В 2010 году начались строительные-монтажные работы, которые велись без остановки действующего производства. С июля по октябрь этого года на стане шли горячие испытания и наладка новой для предприятия технологии.

В результате реконструкции производства на Северском трубном заводе объём производства бесшовных горячедеформированных труб увеличился с 320 до 600 тыс. т в год, повысится качество конечной продукции.

ТМК является одним из ведущих глобальных поставщиков трубной продукции для нефтегазового сектора. ТМК объединяет 28 предприятий, расположенных в России, США, Канаде, Румынии, Омане, ОАЭ и Казахстане и два научно-исследовательских центра в России и США. Общий объём отгрузки труб в 2013 году составил 4,3 млн т. Наибольшую долю в структуре продаж Компании занимают нарезные нефтегазовые трубы, отгружаемые потребителям в более 80 странах мира. ТМК поставляет продукцию в сочетании с широким комплексом сервисных услуг по термообработке, нанесению защитных покрытий, нарезке преимьяльных соединений, складированию и ремонту труб.

Техобслуживание

«Волга-Днепр Техникс» успешно выполнила первый А-чек

Компания «Волга-Днепр Техникс ГмбХ» (ВДТ ГмбХ), представляющая подгруппу компаний «Волга-Днепр Техникс» в Германии, выполнила первый А-чек воздушного судна (ВС) Boeing 737 CL в собственном ангаре в аэропорту Лейпцига. Техническое обслуживание проведено совместно с заказчиком и владельцем ВС — болгарской авиакомпанией Cargo Air.

Специалисты компании ВДТ ГмбХ под непосредственным контролем представителей Cargo Air осуществили цикл необходимых работ на воздушном судне. Целью совместного проведения технического обслуживания (ТО) было желание представительной авиакомпании Cargo Air осмотреть ангарные мощно-



сти и лично убедиться в качестве предоставляемых услуг. По итогам работ заказчик выразил глубокое удовлетворение.

В конце 2013 года компания ВДТ ГмбХ получила расширение сертификата EASA Part-145 на обслуживание ВС типа Boeing 737-300/400/500, Boeing 747-8F, B-747-400 (PW-4000) в объеме до А-чек включительно. Также был расширен Rating C14, который позволяет осуществлять ремонт колес и тормозов на ВС типа B747-200/300/400/8F в ангаре.

Ильяр Ильясов, управляющий директор «Волга-Днепр Техникс ГмбХ»: «Мы очень рады началу сотрудничества с компанией Cargo Air. Надеюсь, что ангарный комплекс, квалифицированный персонал, сложная совместная работа и радужный прием понаравнили нас нашим партнерам. Уверен, что мы будем одинаково полезны друг другу в будущем, и наше сотрудничество станет для всего рынка примером эффективного взаимодействия».

Калоян Йорданов, технический директор авиакомпании Cargo Air: «Обращаясь в «Волга-Днепр Техникс ГмбХ», мы хотели получить надежного партнера по техническому обслуживанию и ремонту воздушных судов, обладающего квалифицированным персоналом и собственным ангаром в Европе. Данная компания полностью отвечает указанным требованиям. Совместная работа оставила у нас благоприятное впечатление и думаю, что мы еще не раз прибегнем к услугам ВДТ ГмбХ в будущем».

Первый национальный горнопромышленный форум

НП «Горнопромышленники России» объявляет о проведении I-го Национального горнопромышленного форума. Решение о проведении этого мероприятия было принято Высшим горным советом и поддержано Минприроды РФ, Минэнерго РФ, Минпромторгом РФ, РСПП и Торгово-промышленной палатой РФ.

Форум пройдет 27 ноября 2014 года в Москве, в Центре Международной торговли. Это мероприятие станет стартовым в череде регулярных (ежегодных) Форумов горнопромышленников, которые должны стать основными и наиболее авторитетными площадками по обсуждению проблем этого сектора экономики, консолидации экспертного сообщества, оптимизации его взаимодействия с органами власти.

На форуме-2014 получат обсуждение вопросы объединения усилий органов власти и различных групп экспертов в разработке направлений развития отечественного горнопромышленного про-

изводства, анализа и оценки внешних и внутренних вызовов отраслям российского минерально-сырьевого сектора. При этом особое внимание будет уделено повышению качества прогнозирования и моделирования развития минерально-сырьевого сектора на средний и долгосрочный период. По итогам Форума организаторы планируют подготовить пакет предложений для решения проблем развития горнопромышленного комплекса и направить его высшим органам государственной власти страны.

В рамках готовящегося Форума планируется проведение пленарных дискуссий по направлениям: повышение конкурентоспособности и перспективы развития минерально-сырьевого комплекса России; стратегия развития минерально-сырьевого комплекса Восточной Сибири и Дальнего Востока; российское горное машиностроение — стратегия развития и рыночный потенциал.

Придавая большое значение данному форуму, в состав оргкомитета вошли представители профильных федеральных министерств и ведомств, крупнейших общероссийских бизнес-структур, профессиональных отраслевых бизнес-объединений горнопромышленного комплекса России, предприниматели, ученые горного профиля.

Все материалы по подготовке и проведению Форума — на сайте <http://rospprom.com/>

КОРОТКО

Сотрудничество с Абхазией

Российское агентство по страхованию экспортных кредитов и инвестиций и Правительство Республики Абхазия намерены активизировать сотрудничество в торгово-экономической сфере. Соответствующее Соглашение о сотрудничестве было подписано генеральным директором ЭКСПАР Петром Фрадковым и премьер-министром Республики Абхазия Бесланом Бутба. Документом предусмотрено ряд основных направлений сотрудничества, среди которых — взаимодействие в сфере поддержки и дальнейшего развития внешнеэкономической деятельности субъектов предпринимательства Российской Федерации и Республики Абхазия, взаимодействие по вопросам государственной поддержки экспортно-импортной деятельности субъектов предпринимательства стран, сотрудничество в сфере разработки и реализации совместных инвестиционных программ, организация совместных мероприятий, направленных на развитие экономического сотрудничества между заинтересованными предприятиями и организациями государств. Ключевой целью Соглашения является создание благоприятных условий для развития двусторонних экономических связей между деловыми кругами Российской Федерации и Республики Абхазия на основе устойчивых партнерских отношений между сторонами.

ЧТЗ с джойстиком

Челябинский тракторный завод представил бульдозер B14 с джойстиковым управлением на ежегодной международной выставке «Сургут. Нефть и газ-2014». Показанный в Сургуте агрегат может на равных конкурировать с зарубежными одноклассниками. От оператора мощной машины класса тяги 15 т не требуется физических усилий для манипулирования рычагами. Одним джойстиком он задает бульдозеру направление движения и скорость, с помощью другого «рулит» отвалом и рыхлителем. Технические характеристики оценили потребители, а также специалисты, которым ежедневно приходится своими руками управлять такой техникой. Как рассказал участник выставки, машина вызвала большой интерес у представителей «Сургутнефтегаза», давно эксплуатирующих бульдозеры предприятия.

Фондовый рынок

совместно с Инвестиционной компанией «ФИНАМ»

КОРОТКО

Шаропрокатный стан

«Евраз» приступил к реализации проекта строительства шаропрокатного стана на Нижнетагильском металлургическом комбинате. Запуск нового производства запланирован на 2017 год. Инвестиции компании в проект составят около 1 млрд руб. Производственная мощность нового стана — 135 тыс. т продукции в год. «Новый стан позволит выпускать шары принципиально нового качества и увеличить общий объем производства на 30%», — сообщил вице-президент и руководитель дивизиона «Сталь» Алексей Иванов.

Темпы утилизации ПНГ

За 4 года «Газпром нефть» увеличила темп роста утилизации попутного нефтяного газа в 1,5 раза, несмотря на значительное увеличение объемов добычи ПНГ — с 4,4 до 6,8 млрд кубометров. Такие результаты обеспечила реализация нескольких крупных инвестиционных проектов в ХМАО, Томской области и Ноябрьском регионе. Ожидается, что в конце 2014 года уровень полезного использования ПНГ у «Газпром нефти» составит 81%, что соответствует среднеотраслевому значению. По итогам текущего года компания планирует вложить в развитие инфраструктуры по утилизации ПНГ порядка 5,4 млрд руб. «В настоящее время порядка 40% в объемах добычи газа занимает ПНГ (около 7 млрд кубометров), еще более 10 млрд кубометров приходится на природный газ. Планируется, что объемы реализации природного газа дочерними обществами «Газпром нефти» в традиционных регионах присутствия к 2017 году вырастут с 6,7 млрд до 7,7 млрд кубометров», — сообщают в компании.

СП «Бултен-Рус»

«Группа ГАЗ» и шведский производитель деталей крепежа Bulpen объявили об открытии на мощностях Горьковского автозавода СП «Бултен-Рус». Совместное предприятие будет заниматься разработкой и производством деталей крепежа для автомобильной промышленности России и СНГ. В частности, продукцию компании планируется поставлять иностранным автопроизводителям, локализуя свое производство в России. ГАЗ предоставляет для реализации проекта свои производственные компетенции и инфраструктуру. Компания Bulpen отвечает за разработку продукции, внедрение новых технологий и дистрибуцию. Общий объем инвестиций ГАЗ и Bulpen в создание нового производства составил 12 млн евро. В рамках организации совместного предприятия модернизировано 12,5 тыс. кв. м производственных площадей, на площадке ГАЗа установлено новое оборудование производства Италии, Японии и Китая для обеспечения всех этапов производства полного цикла крепежа — холодной высадки, накатки резьбы и термообработки. Годовая мощность производства «Бултен-Рус» составляет от 6 до 8 тыс. т в зависимости от ассортимента, стартовая мощность — 4 тыс. т.

Среднетоннажные IsuzuForward

«СОЛЛЕРС» запустил в Ульяновске производство среднетоннажных грузовых автомобилей Isuzu серии Forward. С конвейера ульяновского завода SOLLERS-ISUZU сошли первые 12 шасси серии Forward — шестого поколения среднетоннажных автомобилей Isuzu. На ульяновском заводе ISUZU планируется выпускать 1000–1500 шасси серии Forward в год. Первые 12 автомобилей были заказаны еще до начала сборки. Как только шасси были произведены и прошли инспекционный аудит инженерами по качеству ISUZU Motors (Япония), их сразу отгрузили клиентам. Всего на заводе в Ульяновске с учетом F-серии производится семь моделей грузовых автомобилей из продуктовой линейки ISUZU. Кроме того, Ford Sollers в ноябре 2014 года начнет поставки автомобилей Ford Focus и Ford EcoSport в Казахстан. В первой партии будет 300 автомобилей. Казахстан станет первым экспортным рынком компании.

Соглашение о перевалке сырья

ОАО «НМТП» и компания «Металлоинвест» заключили соглашение о намерениях об организации отгрузки железорудного сырья и чугуна на экспорт в объеме до 10 млн т в год и реализации проекта строительства специализированного комплекса для перевалки навалочных грузов с подземными железнодорожными путями и гидротехническими сооружениями в порту Новороссийск. Новый терминал может быть размещен на территории Новороссийского судоремонтного завода. Ожидаемые сроки реализации проекта — 2015–2018 годы. «Подписание нового соглашения с Новороссийским морским торговым портом является продолжением многолетнего взаимовыгодного сотрудничества и будет способствовать совершенствованию экспортного потенциала «Металлоинвеста», — отметил генеральный директор УК «Металлоинвест» Андрей Варичев.

«Транснефть» сократит долю импортного

Ограничение поставок западного оборудования не скажется на сроках реализации проектов «Транснефти». Компания уже более 10 лет работает над импортозамещением и к 2020 году планирует сократить долю импортного оборудования с 10% до 3%. Накануне министр энергетики РФ Александр Новак отметил, что к 2020 году российские нефтяные компании смогут полностью заменить импортное оборудование российскими аналогами или зарубежным оборудованием, производимым в странах, не подпадающих под санкции против РФ.

Безоговорное потребление

За 9 месяцев 2014 года специалисты МОЭСК составили более 1600 актов о безучетном электропотреблении суммарным объемом более 202 млн кВт/ч. В счете недобросовестных потребителей с начала года включено почти 102 млн кВт/ч потребленной безучетной электроэнергии. По фактам безоговорного потребления с января по сентябрь ОАО «МОЭСК» составило 1281 акт на 214 млн кВт/ч электроэнергии стоимостью более 1 млрд руб. Всего за три квартала текущего года недобросовестные потребители по ранее составленным 1025 актам оплатили 40,2 кВтч потребленной электроэнергии на сумму около 194 млн руб.



Казнить нельзя помиловать

Отмена санкций вернет к жизни российские автоперевозки

Дмитрий Баранов, ведущий эксперт УК «Финам Менеджмент»

Транспортную отрасль, учитывая теснейшие экономические связи и значительный товарооборот между Россией и Европой, можно смело назвать наиболее пострадавшей от взаимных санкций. Среди наиболее уязвимых видов грузов — продукты питания, а из видов транспорта — автомобильный. Спаста автоперевозчиков сможет только отмена российского эмбарго на ввоз продуктов питания.

Так, уже в сентябре, когда прошло чуть больше месяца после введения ответных российских санкций, на совещании в Минтрансе России, инициированном Ассоциацией международных автомобильных перевозчиков (АСМАП), было отмечено существенное снижение автомобильных грузопотоков в Россию. В первую очередь, это коснулось сельскохозяйственной продукции и продуктов из стран ЕС, США и ряда других стран.

Естественно, перевозчики пытались получить другие грузы, но это не так просто. К примеру, Чили готово поставить на российский рынок различные виды продовольствия, но здесь большое значение имеют объемы груза и стоимость их доставки. Изначально везти продукты из Чили придется морем, после чего их надо будет быстро доставить потребителям, и здесь наилучшим выходом будет перевозка в специализированных вагонах — рефрижераторах и изотермических вагонах по железной дороге.

Теоретически у автоперевозчиков может появиться возможность развить продукты питания из распределительных центров в круп-



ных городах, но, учитывая разветвленную сеть железных дорог страны и желание ж/д компаний заместить автотранспорт, можно не сомневаться, что железнодорожные перевозчики будут стремиться доставлять грузы максимально близко к местам их потребления. Конечно, автотранспорт сможет подкложиться, но вряд ли он сыграет ключевую роль в этих перевозках. Соответственно, работа найдется не для всех автоперевозчиков.

Не исключено, что в результате действия санкций начнутся структурные изменения на рынке автомобильных перевозок, которые могут привести к уходу ряда игроков, в первую очередь малых и средних компаний, к дальнейшей консолидации всего сегмента. Несколько крупных компаний возьмут на себя наибольшие объемы

международных автомобильных перевозок из/в Россию, а остальным компаниям придется довольствоваться внутренними перевозками по стране и/или перевозками с ближайшими соседями России.

В свою очередь, отечественные сельхозпроизводители и производители продуктов питания вряд ли смогут быстро заместить все импортные продукты, а значит, это, вероятно, всего, будет происходить за счет импорта из других стран. Примерная схема описана выше, и в ней так много места для отечественных автоперевозчиков. Конечно, Минтранс собирается поддержать российских автоперевозчиков, но, учитывая значительный уровень бюрократии в нашей стране, не исключено, что оперативно принять решение не удастся, и оказание

помощи автоперевозчикам затянется.

В целом, пока прогнозы по развитию отрасли до конца года не очень оптимистичные. Понятно, что да — это последнее из чего откажется человек, но всё же начавшиеся из-за санкций изменения в схемах поставок продуктов питания в Россию уже столь значительны, что вряд ли автоперевозчикам удастся их не заметить и работать как раньше. Да и замену им по товарным группам найти будет очень не просто, как и по направлениям перевозок. Улучшить ситуацию в автоперевозках сможет только хотя бы частичная отмена санкций на ввоз продуктов питания из стран ЕС, США и ряда других стран. Но даже в этом случае сегмент не вернется в то состояние, в котором находился до начала августа.

В поисках инвестиционных идей

Дешевый рынок — отличные дивиденды



Антон Сороко, аналитик инвестиционного холдинга «Финам»

Одним из последствий ввода санкций против России стал мощный отток капитала с отечественного рынка акций. Особенно это было заметно по «второму эшелону», где падение часто было никак не связано с реальной деятельностью компаний. Тем не менее, есть как бенефициары текущей политической ситуации, так и проигравшие. Те, кто из-за этого теряет, нас пока не интересуют, а вот те, кто выигрывает от резкого падения рубля и от ориентации на внутреннее производство, заслуживают отдельного внимания.

Конечно же, это металлургия: здесь куда ни посмотри — растущая история. Слабеющий рубль увеличивает их выручку, а ситуация на рынке промышленных металлов свидетельствует о возможном начале нового повышательного цикла в мировой экономике. Фавориты на текущий момент времени — «Северсталь» и ГМК «Норильский никель». Обе компании порадовали своих инвесторов неплохим возвратом капитала.

ГМК до конца года планирует направить на выплату дивидендов до 50% EBITDA за первое полугодие 2014 года плюс \$400 млн вырванных от продажи зарубежных активов, то есть \$2,78 млрд или около \$17,6 на одну акцию. Таким образом, компания планирует увеличить дивидендные выплаты за 9 месяцев в 2,5 раза по сравнению с аналогичным периодом 2013 года. По текущим рыночным ценам доходность составляет почти 10%, и это только промежуточные выплаты.

«Северсталь» старается не отставать от ГМК. Выгодно продать свои американские активы, компания решила порадовать инвесторов огромными выплатами: 25 ноября закроется реестр акционеров для получения 45,6 млрд руб. или 54,46 руб. на акцию, что даже по текущим сравнительно высоким ценам предполагает доходность на уровне более 12%. Ну и последние новости: совет директоров компании ММК рекомендовал общему собранию акционеров выплатить дивиденды в размере 0,58 рубля на акцию за 9 месяцев 2014 года. Металлург станет первым в РФ, кто документально закрепил в своей дивидендной политике возможность платить дивиденды из расчета свободного денежного потока группы. В результате на выплаты может быть направлено до 6,5 млрд руб. По текущим ценам доходность — более 6%, а ведь до заседания СД цены были существенно ниже.

В целом можно сказать, что даже на депрессивном фондовом рынке можно находить интересные идеи для среднесрочных и долгосрочных инвестиций. Главное — искать.

КОРОТКО

Лоукостер во «Внуково»

Лоукостер «Аэрофлот» может начать перелеты из аэропорта «Внуково». На сайте ООО «Бюджетный перевозчик» — размещена информация о закупке услуги по обеспечению обслуживания пассажиров, багажа и наземного обслуживания в аэропорту «Внуково». В опубликованном документе значится, что договор на выполнение работ по наземному обслуживанию воздушных судов и пассажиров лоукостера необходимо заключить в срок до 5 ноября 2014 года. Начало работ по обслуживанию рейсов — 17 ноября 2014 года.

Техническое перевооружение

В компании ОМЗ-Литейное производство, входящей в Группу ОМЗ, завершены пуско-наладочные работы и введен в эксплуатацию смеситель непрерывного действия производительностью до 30 т/час, производства компании AAGM GmbH (Германия). Оборудование предназначено для непрерывного вихревого смешивания сыпучих материалов с соответствующими вяжущими веществами на основе технологии AlpNet. Установка оснащена современной системой дозирования компонентов и объемными бункерами для использования регенерированного и свежего песка и огнеупорного наполнителя. Новое оборудование пришло на смену морально и физически изношенным смесителям и позволит полностью отказаться от жидкостекольного процесса изготовления крупных отливок и окончательно перейти на технологию AlpNet. Технология изготовления отливок на основе AlpNet признана эффективной и широким кругом окружающей среде процессом и широко применяется при литье стали, чугуна и цветных металлов ведущими мировыми компаниями. Данная технология позволит ОМЗ-Литейное производство обеспечить выпуск крупных отливок сложной геометрии с высокой точностью изготовления и повышенным качеством поверхности.

Расширение за счет лесопарков

Градостроительный совет Московской области поддержал возможность изменения границ лесопарковых зон в Мытищинском муниципальном районе и в городском округе Домодедово для расширения аэропортов «Шереметьево» и «Домодедово». В рамках реализации проекта «Развитие международного аэропорта «Шереметьево», 1 очередь реконструкции» участок в Дмитровском лесничестве будет использоваться для размещения объектов организации воздушного движения и прокладки электрических кабелей связи. Площадь участка составляет 8 га. Участки в Подольском лесничестве общей площадью 93,5 га предназначены для размещения объектов аэродромной инфраструктуры по проекту «Реконструкция и развитие аэропорта «Домодедово», первая и вторая очередь строительства.

СИБУР, ГК ЕТС и Songwon

Нефтехимический холдинг «СИБУР», Songwon International AG (европейское подразделение южнокорейского концерна Songwon Industrial Co.) и шведско-российская группа компаний «Единая Торговая Система» подписали соглашение о долгосрочном сотрудничестве по поставкам стабилизирующих добавок для производства полимеров на предприятиях «СИБУРа». По условиям соглашения Songwon в коопера-

ции со своим дистрибьютором ГК «ЕТС» будет поставлять «СИБУРу» стабилизирующие добавки, используемые для производства полипропилена, полиэтилена, поливинилхлорида, синтетических каучуков и термоэластопластов. Соглашение также предусматривает разработку и проведение сторонами совместных проектных работ, направленных на улучшение свойств полимерной продукции, в том числе с использованием научных и технических мощностей Центра исследования и развития Songwon в Южной Корее. Соглашение действует до конца 2015 года.

Крупнейшее объединение

После завершения бурения и геологоразведки на месторождении Кара-Бельдир (Республика Тыва, Россия) Auriant Mining AB завершает сделку по приобретению 70% акций Кара-Бельдира у канадской Centerra Gold Inc. По условиям договора Auriant Mining становится единственным владельцем месторождения, а Centerra Gold будет получать 3,5% роялти от любой добычи полезных ископаемых на месторождении в будущем. Совместное предприятие Auriant Mining AB и Centerra Gold Inc было создано в 2008 году для разведки и развития месторождения Кара-Бельдира, расположенного в Республике Тыва. Centerra Gold Inc получила 70% доли в компании в обмен на свой вклад в проведение геологоразведочных работ на месторождении. В 2012 году Centerra анонсировала предварительные результаты разведки по Канадскому стандарту NI 43-101, согласно которым выявленные ресурсы месторождения составляют 8 989 кг (289 000 тройских унций), и прогнозные ресурсы — 6 563 кг (211 000 унций). Геологоразведочные работы на месторождении были завершены в 2014 году, новые запасы будут представлены в ГКЗ до конца этого года, с предполагаемым утверждением в первом квартале 2015.

Сокращений не будет

«АВТОВАЗ» не планирует сокращения персонала в 2015 году. «Мы не планируем сокращать людей в 2015 году. Но мы планируем продолжить переводы персонала между подразделениями. И самое главное, мы должны на 10–15% поднять свою производительность», — сказал президент «АВТОВАЗа» Бу Андерссон. «АВТОВАЗ» продолжает выполнять обязательства согласно коллективному договору. В 2014 году компания потратила 2,2 млрд руб. на соцпакет, в 2015 году бюджет «АВТОВАЗа» также заложен 2,2 млрд руб. на социальные нужды. Кроме того, «АВТОВАЗ» открыл первый официальный дилерский центр LADA в Крыму. В автоцентре планируется продавать 3000 автомобилей в год. Для обеспечения достаточного ассортимента LADA в Крыму формируется склад временного хранения автомобилей. Также в новом автосалоне состоялась первая в Крыму продажа LADA по программе утилизации.

«Аэрофлот»: маркетинг и финансы

Очередное заседание Совета директоров ОАО «Аэрофлот» под председательством Кирилла Андросова утвердило Маркетинговую стратегию Группы «Аэрофлот» на 2015–2020 гг. Комплекс мероприятий по ее реализации предусматривает развитие системы взаимодействия с клиентами, повышение

эффективности деятельности Группы в онлайн-среде, повышение клиентоориентированности бизнеса и развитие ряда других направлений. В рамках утвержденной стратегии ОАО «Аэрофлот» ставит цель закрепить позиции на рынках России и СНГ, а также обеспечить продвижение своего бренда на рынках дальнего зарубежья. Для укрепления в премиальных сегментах будут использоваться такие конкурентные преимущества Аэрофлота, как комфорт и надежность, современный флот воздушных судов, высокий уровень сервиса. Советом директоров рассмотрен также проект бюджета Аэрофлота на 2015 год, а также проект инвестиционной программы Группы «Аэрофлот» на 2015–2017 гг. Предполагается, что план капитальных вложений на 2015–2017 гг. будет в полном объеме обеспечен собственными источниками.

Тяжело в ученье...

На Белоречком металлургическом комбинате, входящем в Группу «Мечел», закончились учения по отработке действий персонала по эвакуации людей во время возникновения пожара и чрезвычайных ситуаций, проходившие в рамках Всероссийского месячника гражданской обороны. Масштабные противопожарные тренировки по отработке действий персонала ОАО «БМК» в случае возникновения пожара прошли в административно-бытовых и производственных зданиях предприятия. Главная цель мероприятий — проверить информированность сотрудников, их психофизиологическую готовность к осуществлению успешных действий по эвакуации во время пожара, а также проверка работоспособности систем оповещения и технического состояния путей эвакуации. Тренировка проходила в несколько этапов. Первые три — подготовительные, в течение которых проводились занятия и внеплановые инструктажи персонала, проверка всех систем противопожарной защиты объектов. Во время проведения четвертого — практического — этапа состоялись непосредственно тренировки.



Пять миллиардов рублей инвестиций

«Русские газовые турбины» открыли в Рыбинске новый завод



В городе Рыбинске Ярославской области ООО «Русские газовые турбины» (совместное предприятие GE, Группы «Интер РАО» и ОАО «Объединенная двигателестроительная корпорация») открыло завод по производству и обслуживанию газовых турбин типа 6FA (6F.03). Две первые установки, предназначенные для поставки предприятиям ОАО «НК «Роснефть», будут собраны уже в 2015 году. В проекте «Русские газовые турбины» GE принадлежит доля 50%, Группе «Интер РАО» и ОДК — по 25%. Инвестиции участников в создание и развитие производства составляют 5 млрд руб.

Максимальная производственная мощность нового предприятия составит до 20 газотурбинных установок в год, что позволит удовлетворить спрос на высокоэффективные энергоблоки для проектов комбинированного производства тепловой и электрической энергии.

В 2011 году GE, Группа «Интер РАО» и корпорация «Ростехнологии» основали завод по производству газотурбинных установок 6FA в рамках совместного предприятия ООО «Русские Газовые Турбины». Предприятие расположено вблизи города Рыбинск Ярославской области, что крайне удобно как с логистической стороны (позволяет эффективно доставлять компоненты газовых турбин и эффективно отправлять ГТУ клиентам на территории РФ), так и обеспечивает привлечение высококачественных и высококвалифициро-

ванных трудовых ресурсов, имеющих соответствующее образование в технической области, в области газотурбинного машиностроения.

Разрешение на ввод в эксплуатацию получено в апреле 2014 года после получения полного объема всей разрешительной документации завод приступил к сборке первой турбины 6FA. Газотурбинные установки 6FA, недавно переименованные в 6F.03 — это газотурбинные установки средней мощности (79 МВт), по ключевым характеристикам лучше в своем классе. Их целевое применение — модернизация существующих энергетических мощностей, районное теплоснабжение, собственная генерация в индустриях с высокой энергоемкостью (нефтегазовая, алюминевая, целлюлозно-бумажная отрасли). Эта технология хорошо подходит как для режима базовой нагрузки,

так и для переменных режимов. Технология отличается высокой надежностью, возможностью применения в суровых климатических условиях, а также возможностью работы на различных видах топлива.

Завод «Русские Газовые Турбины» обеспечит рынок продукт высокого качества. Проведена локализация производства, включившая в себя программу обучения персонала, передачу технологических процессов, установление процессов и процедур, соответствующих международным стандартам. Параллельно с фазой локализации производства была запущена программа локализации компонентов ГТУ на предприятиях Российской Федерации. На данный момент она ведется в рамках трехгодичного плана, согласованного акционерами. В общей сложности программа локализации компонентов ориентирована на уровень, превышающий 50%.

Производство газовой турбины 6FA в России — уникальный пример сотрудничества в области передовых технологий в энергомашиностроении. Турбина 6FA — высокотехнологичный продукт, КПД которого в комбинированном цикле составляет более 55%. Турбину 6FA отличают высокая надежность, компактность, возможность работы на разных видах топлива, в том числе в суровых климатических условиях, что обуславливает широкое применение 6FA в электроэнергетике, районном теплоснабжении и промышленной когенерации.

Рон Поллетт, президент и главный исполнительный директор GE в России/СНГ, подчеркнул: «GE работает в России почти 100 лет. Мы гордимся возможностью отметить очередной этап успешного долгосрочного партнерства с Россией открытием завода по производству газовых турбин в Рыбинске. Начало

работы предприятия соответствует нашей общей стратегии по расширению присутствия на российском рынке и внесет реальный вклад в модернизацию энергетического сектора страны. Новый завод также поможет удовлетворить растущий спрос на инновационное энергетическое оборудование, а также создаст рабочие места, укрепляя престиж отечественной инженерной профессии».

Небольшая историческая справка. GE осуществляет свою деятельность в России с начала XX века, когда компания участвовала в ГОЭЛРО, поставляла первые дизельные локомотивы и нефтегазовое оборудование для страны. Сегодня в России представлены все бизнес-подразделения GE, работающие в таких областях, как здравоохранение, транспорт, авиация, электроэнергетика, нефть и газ, водоочистка и светотехника. Штаб-квартира GE в России находится в Москве, штат сотрудников насчитывает 1500 человек. В России функционируют два тренинг-центра для обучения специалистов в области медицины и электроэнергетики.

Борис Ковальчук, председатель правления ОАО «Интер

РАО» — диверсифицированный энергетический холдинг, присутствующий в различных сегментах электроэнергетической отрасли в России и за рубежом. Компания занимает лидирующие позиции в России в области экспорта-импорта электроэнергии, активно наращивает присутствие в сегментах генерации и сбыта, а также развивает новые направления бизнеса. Стратегия «Интер РАО» направлена на создание глобальной энергетической компании — одного из ключевых игроков мирового энергетического рынка, лидера в российской электроэнергетике в сфере эффективности. Установленная мощность электростанций, входящих в состав Группы «Интер РАО» и находящихся под ее управлением превышает 34,3 ГВт.

ОАО «Объединенная двигателестроительная корпорация» (схематизирующаяся на разработку, серийное изготовление и сервисное обслуживание двигателей для военной и гражданской авиации, космических программ, а также газотурбинных установок различной мощности для производства электрической и тепловой энергии и газоперекачивающих и корабельных силовых установок. Одним из приоритетных направлений деятельности ОДК является реализация комплексных программ развития предприятий отрасли с внедрением новых технологий, соответствующих международным стандартам. Выручка ОАО «ОДК» в 2013 году составила 156,9 млрд руб.

Экологическая безопасность

Инфраструктурное строительство железнодорожных объектов

В ходе работы Международного форума «Строительство, инновации и партнерство. Открытый диалог» состоялся круглый стол, посвященный вопросам экологической безопасности при реализации инфраструктурных проектов. В нем приняли участие топ-менеджеры ОАО «РЖД», представители Государственной Думы РФ, ученые, руководители инженерных и строительных компаний России и зарубежных стран.



Делегаты форума обсудили вопросы экологического аудита, новых подходов в надзорной деятельности, основные направления развития экологически ориентированной промышленности. Речь шла о совершенствовании законодательной базы в сфере природопользования и охраны окружающей среды. Поднимались темы инновационных технологий в транспортном строительстве, борьбе с шумом на железнодорожном транспорте и другие вопросы экологической направленности.

Участники круглого стола отметили, что несмотря на важность и актуальность обсуждаемой темы, долгое время ей не придавалось должного значения. Теперь же ситуация кардинально меняется и уже сегодня в России все инфраструктурные проекты реализуются с учетом самых современных экологических требований.

Старший вице-президент ОАО «РЖД» Валентин Гапанович отметил, что компания последовательно ведет работу по обеспечению экологической безопасности своего производственно-транспортного комплекса. В активе РЖД уже есть проекты, реализованные с использованием экологически чистых и неиссякаемых источников — энергии солнца

и ветра. Одним из примеров внедрения таких ресурсосберегающих технологий стал вокзал Анапы. Практически вся электроэнергия, потребляемая на вокзале, вырабатывается 560 солнечными модулями общей мощностью 70 кВт. На железнодорожных вокзалах и станциях, построенных или модернизированных к Зимним играм в Сочи, были внедрены системы, использующие солнце в качестве возобновляемого экологически чистого источника энергии. Так, при строительстве крупного вокзального комплекса «Адлер» внедрена система гелеоколлекторов: число модулей — 320, номинальная мощность — 33,6 кВт. При реконструкции станции «Хоста» установлено 720 солнечных модулей, номинальная мощность — 75,6 кВт. На вокзале «Олимпийский парк» работает система солнечных батарей, состоящая из 1028 панелей номинальной мощностью в 130 кВт. Олимпийский парк первым из объектов ОАО «РЖД» получил международный экологический сертификат BREEAM (один из самых известных и распространённых методов оценки экологической эффективности зданий).

Кроме инфраструктурных преобразований, РЖД постоянно занимается обнов-

лением подвижного состава. Результатом стало снижение эмиссии парниковых газов на 11% по сравнению с 2008 годом. Под эгидой РЖД разрабатываются и проводятся опытные испытания новой «экологичной» тяги — полым ходом реализуется проект по использованию сжиженного природного газа в качестве топлива для газотурбинных локомотивов, аналогов которым в мире не существует. Скоро состоятся испытания новой модификации «Сапсана» с двигателями на постоянных магнитах, которые дадут снижение потребления электричества на 12–15% при сохранении мощности.

Участники стола с удовлетворением отметили, что помимо высоких стандартов качества и современных технологий российские специалисты используют новейшие достижения в области обеспечения экологической безопасности строительных работ.

Генеральным партнером форума выступило ОАО «Российские железные дороги». Стратегический партнер Группы компаний «1520», официальный партнер ОАО «Росжелдорпроект», специальный партнер компании «Твема», партнер страховая компания «Согласие». Организатор — Про-дсерский центр «Событие».

«Станкостроение-2014»

В Москве с успехом прошла масштабная профессиональная выставка

В столичном МВЦ «Крокус Экспо» прошла Международная специализированная выставка «Станкостроение-2014». На церемонии открытия выступили: депутат Государственной Думы РФ В.В.Омельченко; первый заместитель руководителя аппарата ООО «Союз машиностроителей России» С.В.Иванов; вице президент Московской торгово-промышленной палаты С.О.Вардьян; проректор по развитию, директор ФБГОУ ВПО МГТУ «СТАНКИН» А.Г.Андреев. Выставка была организован и прошла при поддержке: Министерства промышленности и торговли Российской Федерации, Союза машиностроителей России, Торгово-промышленной палаты Российской Федерации, Московской торгово-промышленной палаты, Союза машиностроительных предприятий Свердловской области, Союза предприятий оборонных отраслей промышленности Свердловской области. Организатор проекта — ООО «Райт Солюшн».

В адрес участников выставки направили приветствия: вице-президент Торгово-промышленной палаты Российской Федерации Д.Н. Курочкин, вице-президент Московской торгово-промышленной палаты С.Г.Шмаков, исполнительный директор Союза оборонных отраслей промышленности Свердловской области В.А. Кукарских.

Общая площадь экспозиции «Станкостроение-2014» составила 10000 кв.м. На выставке были представлены ведущие компании-производители и дилеры оборудования из России, Германии, Италии, США, Турции, Тайваня, Китая, Польши, Израиля.

В выставке «Станкостроение-2014» приняли участие лидеры отрасли: ГИЦ МГТУ «СТАНКИН», «Ковровский электромеханический завод», «Станкозавод ТБС», ИТЦ «Технополис», «ВИ-МЕНС Современная технология», Липецкий Станкозавод «Возрождение», «Накал Промышленные печи», «Ивановский

завод тяжелого станкостроения», «Ульяновский завод тяжелых и уникальных станков», «Ишимбайский станкореомонтный завод», «ИТА-СПБ», «Велгран», «Кранимпорт», «Симкрэн», «Солтек», «Липецкое станкостроительное предприятие», «Зетек», «Альфамаш», «Латик», СК «Роутер», «ПРОМ-ОЙЛ», «СТ Kesme», «Spinner», «Искар», «СТК Групп», «Wälge-Group», «Гиден Электроникс», «Ай Машин Технолджиз», «Компания Штрай», «Альга», «Солдир-СПБ» и другие, всего — 180 участников.

Тематический рубриктор выставки: Металлообрабатывающее оборудование, инструмент, комплектующие изделия, сварочное оборудование, обработка листового металла, робототехника, лазерное оборудование, измерительные приборы, программное обеспечение.

Цель выставки «Станкостроение: содействие модернизации российской промышленности, продвижение продукции компаний-экспонентов на российский

рынке, презентация инновационных разработок и оборудования для предприятий общего машиностроения и сопутствующих отраслей.

В рамках деловой программы выставки обсуждались перспективы и основные тенденции развития отрасли, состоялись конференции: «Новые технологии для российского машиностроения» (ГИЦ МГТУ «СТАНКИН»), «Управление жизненным циклом производственных систем: экономичность, производительность, эффективность» (ФБГОУ ВПО МГТУ «СТАНКИН», АКТ «ФИНЭК-СПЕРТИЗА», ГК ГЕТНЕТ), «Обзор Федерального закона о Контрактной системе в сфере госзакупок» (ООО «ИА «ВиСо»), «Инновации в инженерии поверхностей» (ШНИИТМАШ), «Системы оперативного управления производственными процессами» (ПК № 8 им. И.Ф. Павлова).

Выставку «Станкостроение-2014» и деловые мероприятия посетили делегации от ведущих предприятий промышленного комплекса Российской Федерации.

Генеральный информационный спонсор выставки — журнал «Станочный парк». Поддержку проекту оказали более семидесяти специализированных СМИ, среди которых — известные издания: «ИТО», «Ритм», «Промышленный еженедельник», «Металлообработка и Станкостроение», «САД/САМ/САЕ Observer», «Тяжелое машиностроение», Издательство «Машиностроение», «Оборудование от А до Я», «Рынок оборудования», «Вестник ВНИИМАШ», «Оборудование и инструмент для профессионалов», «ПромРынок», «Уральский рынок металлов», «Рынок металлопроката и металлообработки», «Склад&Техника», «Складской комплекс», «Новый оборонный заказ», «РЖД Партнер».

Ежегодное увеличение состава участников международного смотра «Станкостроение», насыщенная деловая программа, а также высокий интерес к экспозиции со стороны заказчиков промышленного оборудования обозначили дальнейшее развитие выставки.

Выставка «Станкостроение» — успешный проект, демонстрирующий инновационные достижения и современное оборудование в различных областях станкостроения, предлагающий передовые технологии для развития промышленности России. Выставка «Станкостроение» еще раз подтвердила свою актуальность и статус главной промышленной выставки осени.

Российские предприятия в Армении

Минэкономразвития России и ЭКСАР организовали комплексную бизнес-миссию

В конце октября состоялась комплексная бизнес-миссия российских предприятий в Республику Армения в рамках 6-ой Российско-армянской промышленной выставки «Expo-Russia» в Республике Армения (г. Ереван), которую в этот день посетил президент Армении С.А.Саргсян. Организаторы мероприятия — Министерство экономического развития Российской Федерации и Торгово-представительство Российской Федерации в Республике Армения. Спонсором бизнес-миссии выступило Российское агентство по страхованию экспортных кредитов и инвестиций (ЭКСПАР). Мероприятие прошло в Выставочном комплексе «Ереван EXPO».



В проведении бизнес-миссии приняли участие около 50 армянских компаний и банков и более 50 российских экспортно-ориентированных предприятий, специализирующихся в области машиностроения, производства электротехнического, энергетического и пищевого оборудования, химической и текстильной промышленности из 11 российских регионов (Красноярский край, Ленинградская область, Новосибирская, Московская область, Республика Татарстан и Чувашия, Ставропольский край, Кировская, Ростовская, Самарская и Смоленская области).

Модератором пленарного заседания комплексной бизнес-миссии выступил Андрей Бабко, Торговый представитель Российской Федерации в Армении. С приветственным словом выступили Чрезвычайный и Полномочный Посол Российской Федерации в Республике Армения Иван Волынкин и Директор Армянского Агентства развития Роберт Арутюнян, пожелавшие всем участникам плодотворной работы и развития деловых контактов.

Заместитель директора Департамента взаимодействия с органами Таможенного союза и экономического сотрудничества со странами СНГ, Олег Мизерков отметил, что «торгово-экономические отношения между нашими странами динамично развиваются, и мы бы хотели сосредоточиться на установлении более тесных деловых связей между армянскими и российскими компаниями».

От лица ЭКСАР участников бизнес-миссии поприветствовал старший менеджер по международному развитию Дмитрий Кунаков. С подробной презентацией о страховых продуктах Агентства выступил Старший менеджер по страхованию экспортных кредитов Павел Рыжковский. В ходе своего выступления он подчеркнул, что ЭКСАР поддерживает отечественный экспорт и инвестиции за рубежом посредством страхования предпринимательских и политических рисков, а также обратил внимание аудитория на то, что клиентами Агентства являются не только крупные предприятия-производители, но и малые, средние предприятия; а также российские и иностранные банки, предоставляющие финансирование российским экспортёрам и обслуживающие внешнеэкономические операции.

С краткими сообщениями о компаниях из российских регионов России, участвовавших в бизнес-миссии, выступили руководители региональных институтов поддержки экспорта. Директор Новосибирского областного фонда поддержки малого и среднего предпринимательства Сергей Иванов выступил с презентацией российских компаний Новосибирской области: «Сибирь-Развитие», «Вектор-БиАльгам», «Сибалюкс»,

«R-Style», «НАЛКО», «Сакура Электроникс Групп». Директор центра поддержки экспорта Юрий Шекатурич рассказал о предприятиях, участвующих в бизнес-миссии из Ростовской области, — «Маяк», группа компаний «RII», «Монитор», «DeLogic». Компании из Самарской области — «Волга Композит», «Герметекс», «Мега Мир», «Шквал», «Самаранефтехимавтоматика», «Акустика», «Волгопромвентиляция» — были представлены Дмитрием Крыпаевым, исполнительным директором Фонда Центра развития предпринимательства Самарской области.

Заинтересованность во взаимодействии и сотрудничестве российских и армянских компаний была наглядно продемонстрирована во время «биржи контактов», оживленных B2B встреч российских производителей с армянскими предпринимателями и банками.

Все участники бизнес-миссии отметили важность проведенного мероприятия и открывающиеся перспективы для реализации совместных российско-армянских внешнеэкономических проектов в связи с подписанием главными России, Белоруссии, Казахстана и Армении 10 октября 2014 года. Договора о присоединении Армении к Договору о Евразийском экономическом союзе.



СТРАТЕГИИ

Salesforce Analytics Cloud

P7C присоединяется к новой облачной экосистеме



Продолжая внедрять стратегию интернета вещей (IoT), которая позволяет заказчикам быстрее выводить на рынок интеллектуальные, взаимосвязанные изделия, компания P7C объявила о присоединении к экосистеме Wave — Salesforce Analytics Cloud. Технология P7C Thing Worx и Axeda интегрируется с Salesforce Analytics Cloud для обеспечения заказчиков инструментами визуальной аналитики, которые используют данные, получаемые от интеллектуальных, взаимосвязанных изделий.

Wave (Salesforce Analytics Cloud) — первая облачная аналитическая платформа, предназначенная для бизнес-пользователей. Как никогда прежде, она облегчает изучение данных, получение новой аналитической информации и обеспечива-

ет быструю работу с любого устройства.

P7C совместит технологии P7C Thing Worx и P7C Axeda Machine Cloud для расширения возможностей Wave, предоставляя доступ к потоковой передаче данных от интеллектуальных, взаимосвязанных

изделий. В частности, такая интеграция позволит заказчикам P7C и Salesforce просматривать сгенерированные данные в единой среде. Аналитическая информация, полученная на основе этих данных, облегчит бизнес-подразделением процесс разработки стратегий анализа данных, которые будут иметь значительную коммерческую ценность для заказчиков.

Технологии P7C и Analytics Cloud от Salesforce дают заказчикам возможность преобразовывать данные в аналитическую информацию для бизнеса и получать дополнительные преимущества. Единый формат аналитических данных IoT в «облаке». Технология Axeda Machine Cloud от P7C ускоряет совместную работу и предлагает заказчикам целостный взгляд на данные IoT в различных бизнес-приложениях.

Конкурентное преимущество использования аналитических данных. Данные, получаемые от интеллектуальных, взаимосвязанных изделий, позволяют коммерческим организациям принимать более обоснованные решения, которые повышают как потребительскую, так и коммерческую ценность.

Эффективный процесс вовлечения заказчиков. Передача данных от интеллектуальных, взаимосвязанных изделий сотрудникам, работаю-

щим с заказчиками, позволяет им кастомизировать сервис для лучшей работы изделий, превосходить обращения в службу поддержки и повышать качество обслуживания.

«Пользователи могут использовать преимущества быстро развивающегося рынка IoT за счет обмена данными, получаемыми от интеллектуальных, взаимосвязанных изделий, между всеми отделами предприятия и на любом этапе жизненного цикла изделия, с любым сотрудником в любой точке мира», — заверил Билл Зуевски, старший вице-президент по маркетингу и стратегии P7C Thing Worx. — Этот тип инновационной и дифференцированной потребительской ценности предоставляет новый уровень конкурентного преимущества.

«Слияние мобильных технологий, социальных сетей и облачных вычислений привело к революции данных, и компании сегодня должны применять свои ценные знания, полученные на основе

P7C — разработчик программного обеспечения для проектирования и управления жизненным циклом изделий. Технологические решения P7C помогают заказчикам коренным образом преобразовать процессы создания, эксплуатации и обслуживания продукции в мире интеллектуальных, взаимосвязанных объектов. Компания P7C основана в 1985 году, и сейчас в ней работает около 6000 профессиональных специалистов. Заказчиками компании являются свыше 28000 предприятий, занятых в стремительно развивающихся производственных отраслях по всему миру.

собранных данных, для взаимодействия с заказчиками на совершенно новом уровне», — комментирует Кейт Бигелоу, старший вице-президент и генеральный директор Salesforce Analytics Cloud (salesforce.com). «Analytics Cloud от Salesforce — это первая облачная аналитическая платформа, предназначенная для бизнес-пользователей. С такими партнерами как Axeda, заказчики могут пользоваться всем многообразием дополнительных аналитических приложений и получать аналитику под каждую бизнес-задачу. Данные приложения, значительно облегчают всем пользователям, работающим из любой точки мира, исследование данных и мгновенный обмен ими, а также получение новой аналитической информации».

Wave получает аналитическую информацию из любых источников данных — теперь каждый может создать и запустить аналитический процесс для любой бизнес-задачи.

Эффективный город

Москва много сделала по внедрению энергосервиса



В Москве в здании столичного правительства на Новом Арбате прошла XXI конференция и выставка «Москва — энергоэффективный город». В экспозиции московские энергетические компании представили свои наработки в области снижения потребления ресурсов. Москва является одним из лидеров по внедрению энергосберегающих технологий в России. При этом Москва открыта и заинтересована в инновационных разработках, смелых идеях, обсуждении вопросов энергосбережения и энергоэффективности.

Выступая с докладом на конференции, руководитель Департамента топливно-энергетического хозяйства Москвы Павел Ливинский особо подчеркнул важность привлечения внебюджетных средств для реализации энергосберегающих мероприятий. Это достигается посредством энергосервисных контрактов, когда инвестор оплачивает оборудование и работы, получая прибыль за счет достигнутой экономии.

В жилом и социальном секторах. На сегодняшний день Департаментом разработан вся типовая конкурсная документация и комплект договоров с учетом всех рисков. В столице в эту программу на ближайше 3 года уже включены 8 тыс. жилых домов. При том, что всего в Москве около 33 тыс. жилых домов, это существенная доля».

Совокупный объем экономии жителей этих домов на оплате коммунальных услуг за 2014–2021 годы составит около 8,4 млрд руб. при инвестициях в энергосервис в размере 3,73 млрд руб. В бюджетном секторе

потенциальный объем рынка энергосервиса в 2014–2016 годах составляет около 1400 объектов образования, здравоохранения, культуры, соцзащиты, спорта и транспорта. Уже ведется работа по подготовке для них энергосервисных договоров. Департамент подготовил типовую конкурсную документацию и разработал пакет необходимых документов.

С момента запуска программы энергосбережения и повышения энергоэффективности в 2010 году в сопоставимых условиях было сэкономлено электрической энергии — 3,9 млрд кВт/ч, тепловой энергии — 7,8 млн гкалорий, воды — 205 млн куб. м, газа — 2,1 млрд куб. м.

При этом Павел Ливинский признался: «Мы даже в Москве столкнулись с проблемой: у нас сильно падают объемы транспортировки воды и газа из-за того, что повсеместно проводятся энергосберегающие мероприятия. А следовательно падает выручка компаний-поставщиков. При дальнейшей реализации энергосервиса та же участь жлет тепло, поскольку потенциал экономии очень серьезный».

Для эффективной реализации энергосберегающих мероприятий Департамент проводит обучение специалистов органов исполнительной власти на всех уровнях в вопросах энергоэффективности. Также активно проводится социальная рекламная кампания: на телевидении, радио, в специализированных центрах энергосбережения, на улицах в виде стенда, в метро и наземном транспорте, в торговых центрах.

Инновационные вагоны

Могилевский вагоностроительный выпустил первую партию для НПКОВК

В рамках производственной кооперации с Научно-производственной корпорацией «Объединенная Вагонная Компания» (НПК ОВК) «Могилевский вагоностроительный завод» (МВЗ, Беларусь) поставил на сеть первую партию грузовых вагонов с улучшенными технико-экономическими характеристиками. Это дебютный выпуск подвижного состава нового поколения, построенного на предприятиях Евразийского экономического союза.

В торжественном мероприятии приняли участие делегация Министерства транспорта и коммуникаций Республики Беларусь, Белорусской железной дороги и «БелАЗ-Холдинг» (управляющая компания МВЗ).

Первая партия из 50 полувагонов с разгрузочными люками модели 18–9853, оснащенных тележками Барбер с осевой нагрузкой 25 т, направляется в адрес транспортной компании «Восток1520» (входит в холдинг ОВК) и будет задействована в перевозках угля из Кузбасса. Грузовые вагоны имеют повышенную грузоподъемность (до 75 т), увеличенные межремонтные интервалы и срок службы.

До конца текущего года МВЗ поставит НПКО ВК еще

150 единиц подвижного состава. В 2015 году, исходя из производственной мощности белорусского предприятия до 3500 вагонов в год, НПКО ВК планирует организовать сбыт значительной части произведенного объема. Напомним, соглашение о партнерстве между МВЗ и НПКО ВК было подписано в ноябре 2013 года. Согласно ему «Могилевский вагоностроительный завод» организует сборку грузовых вагонов на тележках Барбер. Российская сторона обеспечивает белорусского партнера необходимыми комплектующими.

Валерий Осипов, директор СЗАО «Могилевский вагоностроительный завод», отметил: «Выпуск первых вагонов на тележке Барбер на производственных мощностях МВЗ —

для всех нас важное событие. Мы рады тому, что наше предприятие находится в авангарде развития инновационного вагоностроения не только на территории Беларуси, но и на всем «пространстве 1520». Уверены, что переход на массовую эксплуатацию вагонов нового поколения позволит разрешить многие вопросы в отрасли и будет интересным как для собственников подвижного состава, так и для владельцев инфраструктуры».

Андрей Кривченков, исполнительный директор ООО «Торговый Дом «ОВК», сказал: «Мы поздравляем Могилевский вагоностроительный завод с производственными успехами. Развивая кооперацию с ведущими предприятиями России и стран СНГ, мы предъявляем к нашим партнерам высокие требования к профессиональной подготовке сотрудников и качеству выпускаемой продукции. МВЗ — наш надежный партнер. Мы намерены расширить сотрудничество, в том числе за счет пополнения производимой продуктовой линейки».



Железнодорожный холдинг НПКО «Объединенная Вагонная Компания» (НПК ОВК) — один из лидеров инновационного вагоностроения на пространстве «колеи 1520». Компания является интегрированным провайдером в сфере производства, транспортных услуг и оперативного лизинга, инжиниринга и сервисного обслуживания грузовых вагонов. В парке компании — более 18000 различных вагонов (на 01.10.2014 г.). В состав холдинга входят ЗАО «Тихвинский вагоностроительный завод», ООО «НПЦ «Пружина», транспортная компания ООО «Восток1520» и лизинговые компании под брендом RAL1520. В «НПК ОВК» функционирует инжиниринговый центр транспортных технологий, а также консультативный научно-технический совет. Среди клиентов компании — «СУЭК», «СИБУР-Транс», «НефтеТрансСервис», «ЗапСиб-ТрансСервис», «ФосАгро-Транс», «ТЭК Нижегородский экспресс», «Евросиб СПБ-ТС», «Уралхим-транс», «Транспортный актив», «РВД-Сервис», «Акрон», «Уралкалий», «Содружество» и «Финтранс ГЛ» (группа «Илим»).

Поддержка малого и среднего

Министерство экономического развития высоко оценило работу «Россетей»

Генеральный директор ОАО «Россети» Олег Бударгин принял участие в форуме «Малый бизнес: перезагрузка», состоявшемся в Москве и организованном Общероссийской общественной организацией малого и среднего предпринимательства «Опора России». Открыл форум премьер-министр РФ Дмитрий Медведев, участие в мероприятии приняли руководители профильных министерств и ведомств, представители предпринимательского сообщества, банковского сектора и инфраструктурных компаний.

Глава «Россетей» Олег Бударгин в своем выступлении представил результаты реализации «дорожных карт», разработанных с целью повышения доступности технологического присоединения к сетям, формирования благоприятного делового климата России.

Он отметил, что компания «Россети» существует чуть больше года, но за это время достигнуты серьезные результаты. «В 2014 году стоимость техприсоединения снижена на 28%, стоимость одного киловатта по стране в среднем составляет 2,5 тыс. руб. Сроки реализации техприсоединения снижены на 67 дней, в среднем — до 205 дней. При этом при росте на 15% количества обращений за техприсоединением ответственность потребителей стала ниже —

36% заявок не выполняется самими заявителями», — отметил Олег Бударгин. По его мнению, для дальнейшего решения вопроса повышения доступности сетей и их опережающего развития необходима консолидация усилий не только компании, но и потребителей и всех других участников процесса.

«Россети» также реализуют программу, направленную на стимулирование к участию в закупочных процедурах компаний малого и среднего бизнеса, что предусмотрено «дорожной картой» Правительства РФ.

«Здесь также проделана большая работа. Мы сформировали перечень товаров и услуг, закупка которых будет осуществляться только у субъектов МСП. Правительством поставлена задача, согласно

которой по итогам года объем участия субъектов малого и среднего предпринимательства должен быть не менее 15% в закупках. В «Россетях» уже на сегодняшний день доля таких закупок составляет порядка 30%, — отметил он. С точки зрения О. Бударгина, их доля может быть выше, в том числе, при условии предоставления предпочтений субъектам МСП, статус которых зачастую как раз имеют научно-исследовательские и инженерные организации. В рамках той нормативно-правовой базы, которая есть сейчас, эти предпочтения могут быть предоставлены по согласованию Правительства.

Говоря в целом о процедуре закупок в рамках группы компаний «Россети», генеральный директор отметил, что во всех дочерних предприятиях Общества созданы советы, которые контролируют закупочную деятельность. «98% всех закупок идут открытым способом. Только в 2014 году мы уже сэкономили порядка 45 млрд руб. благодаря открытости и прозрачности. При этом мы пошли еще дальше, начав опытно эксплуатацию нашей электронной

торговой площадки для малого и среднего бизнеса, которая объединит все предприятия группы компаний «Россети». Мы упростили процедуру, предложили новую технологию проведения торгов — платят за участие только победители. В свою очередь, участвуют в них только те компании, которые подходят под параметры малого и среднего бизнеса», — сообщил Олег Бударгин.

Глава Россетей обозначил два наиболее важных направления развития электроэнергетического комплекса, где он видит участие субъектов малого и среднего предпринимательства. «Безусловно, первый рубль, который сегодня в «Россетях» есть, мы будем направлять на модернизацию сетей и поддержание действующих активов. Не менее приоритетны проекты, направленные на сокращение коммерческих потерь. Сегодня мы теряем десятки миллиардов рублей, в том числе, из-за морально и физически устаревшего оборудования», — отметил руководитель электросетевой компании.

Олег Бударгин также выступил с инициативой со-

вместно с «Опорой России» разработать «дорожную карту» реализации энергосервисных контрактов. «Мы предлагаем малому и среднему бизнесу конкретную работу. В условиях жесткой финансовой экономики подобные контракты позволяют снизить уровень потерь электроэнергии, а также потребления электрической и тепловой энергии на хозяйственные нужды».

В завершение выступления Олег Бударгин отметил, что сегодня сделано много положительного в рамках реализации «дорожных карт» благодаря тому, что Правительство держит эту деятельность на особом контроле. При этом он подчеркнул, что «дорожные карты» — это не догмы, их можно и нужно совершенствовать.

Заместитель Министра экономического развития РФ Олег Фомичев в своем сообщении высоко оценил вклад компании в поддержку малого и среднего предпринимательства, обратив внимание, что не все предприятия, в отличие от «Россетей», охотно оказывают содействие предпринимателям.

Успешные учения

Отработка действия по ликвидации нарушений электроснабжения

В ОАО «МРСК Центра и Приволжья» прошли учения по ликвидации массовых нарушений электроснабжения потребителей в период низких температур. В ходе тренировки энергетики отработали навыки использования командно-штабных автомобилей в полевых условиях и организации работы Штабов компании на местах проведения аварийно-восстановительных работ.

Согласно легенде, в результате прохождения атмосферного фронта по Центральному и Приволжскому Федеральным округам с усилением ветра свыше 20 м/с и сопровождающегося обильными осадками в виде дождя и мокрого снега с перепадами температуры наружного воздуха от —5 до —15 градусов в филиалах компании произошли технологические нарушения с повреждением оборудования ВЛ и погашениями потребителей.

На экстренных заседаниях штаба «МРСК Центра и Приволжья» были приняты решения о введении в филиалах режимов повышенной готовности и особых режимов работы. Членам штаба и руководящему составу филиалов были поставлены задачи по организации ликвидации последствий технологических нарушений. В филиалах компании немедленно были организованы обходы и осмотры условно отключенных воздушных линий электропередачи и энергооборудования. По условиям тренировки на время проведения аварийно-восстановительных работ (АВР) социально-значимые потребители были подключены к резервным источникам питания. К местам АВР были направлены командно-штабные автомобили (КШМ) для организации видеоконференцсвязи со штабом «МРСК Центра и Приволжья». КШМ — специальный автомобиль, оснащенный средствами спутниковой связи, позволяющими в режиме реального времени координировать деятельность бригад непосредственно на месте выполнения работ по устранению технологических нарушений.

Также в ходе учений оттачивались навыки оповещения при возникновении мас-

ситуаций. Несмотря на сложность поставленных в рамках тренировки задач, всем филиалам удалось их решить оперативно.

«Подобные учения проводятся в энергокомпаниях регулярно, это необходимо для объективной оценки навыков организации сбора и работы штабов, готовности командно-штабных автомобилей к работе в полевых условиях», — комментирует заместитель руководителя Штаба ОАО «МРСК Центра и Приволжья» Сергей Андрус, первый заместитель генерально-диспетчерским персоналом энергокомпании и операторами ЦОКов. Персонал Call-центра и «горячих линий» с поставленной задачей — своевременное и качественное информирование населения в ситуациях, связанных с аварийным отключением электроэнергии, справился, доказав тем самым свою готовность к работе в условиях возможных технологических нарушений и чрезвычайных ситуаций.

Открытое акционерное общество «Межрегиональная распределительная сетевая компания Центра и Приволжья» (ОАО «МРСК Центра и Приволжья») — дочернее общество крупнейшей в Российской Федерации энергокомпании ОАО «Россети». ОАО «МРСК Центра и Приволжья» является основным поставщиком услуг по передаче электроэнергии и технологическому присоединению к электросетям во Владимирской, Ивановской, Калужской, Кировской, Нижегородской, Рязанской, Тульской областях, в Республике Марий Эл и Удмуртской Республике. В эксплуатации ОАО «МРСК Центра и Приволжья» находится 1551 подстанция напряжением 35–220 кВ; 267260 км линий электропередачи; 61460 РП и ТП 6–10 кВ. Трудовой коллектив энергокомпании насчитывает более 24 тыс. человек. Основные задачи деятельности всех распределительных сетевых компаний ОАО «Россети» — обеспечение надежного и качественного электроснабжения регионов присутствия компании, беспрепятственное подключение потребителей к электрическим сетям.



Самые самые

Ariston Thermo составила топ экологических зданий мира



Екатерина Демченко

Заботиться об экологии сейчас не просто модно, это необходимость, которую понимают все: и простые обыватели, и крупные производители. Движения за сохранение природы настолько сильны и влиятельны, а потребители так сознательно подходят к данному вопросу, что экстенсивное использование окружающей среды может стоить фабрикантам успешного бизнеса. Компания Ariston Thermo, один из лидеров в сегменте оборудования для отопления и горячего водоснабжения, составила свой топ «зеленых» объектов, создатели которых стремились построить максимально «пассивное» здание.

Офисное здание (Осло, Норвегия)

В пригороде Осло находится уникальный бизнес-центр Kjøfbo: он производит больше энергии, чем потребляет. На территории 2600 кв. м размещаются несколько компаний, деятельность которых направлена как раз на возведение энергоэффективных строений. До реконструкции ежегодно на обслуживание Kjøfbo приходилось 650000 кВт/ч, после обновления эта цифра сократилась до 100000 кВт/ч в год. В то же время, солнечные панели, установленные здесь, способны генерировать до 200000 кВт/ч. Цели снижения энергопотерь служат плотная стыковка стен, потолков и окон, а также надежная теплоизоляция.

Офис Bank of America (Нью-Йорк, США)

Пожалуй, одно из самых знаменитых экологических зданий мира. 54-х этажное строение — третье по высоте в США (366 м) — оснащено стеклопакетами, которые поглощают и перерабатывают солнечную энергию. Также их конструкция позволяет максимально долго использовать естественное освещение, не прибегая к помощи электричества. Здесь есть система для накопления и очистки дождевой воды, а сам небоскреб выполнен по большей части из переработанных материалов.

Горнолыжный курорт «Роза Хутор» (Сочи, Россия)

Первая Олимпиада в современной российской истории стала знаковым событием для всей страны. Она должна была послужить образцом для многих других, а, учитывая стремление прогрессивного человечества к сохранению окружающей среды, без соблюдения строгих экологических стандартов это было бы невозможно. Таким образом, инженерные системы всех зданий должны были быть максимально «зелеными». Для организации отопления были применены газовые конденсационные котлы Rendamax, способные за счет своего принципа работы значительно экономить топливо. Горячее водоснабжение обеспечивается водонагре-

вателями Ariston, которые также помогают сохранять энергоресурсы. В содружестве данные решения позволяют сократить выбросы CO2 более чем на 60%.

BMW Welt (Мюнхен, Германия)

Мюнхен полон достопримечательностей, старинных зданий и оживленных биргартенов. И, тем не менее, множество туристов больше привлекает сверкающее стеклом и металлом здание BMW Welt. Оно примечательно не только своей необычной архитектурой и собранием автомобилей, но и дружелюбным отношением к природе. В частности, в крыше строения предусмотрены открывающиеся окна, которые позволяют воздуху свободно циркулировать — даже летом внутренние помещения обходятся без кондиционера.

В последнее десятилетие тенденция охраны природы набирает обороты и в России. К этому стремятся и те, кто возводит небольшой загородный домик, и те, кто строит огромные торговые и деловые центры. Благо, что современные технологии предоставляют множество возможностей для реализации смелых «зеленых» проектов!

Офисное здание SN2 (Мельбурн, Австралия)

В 2004 году в Мельбурне назрела проблема: в самом центре города располагалось ветшающее офисное строение, которое не только не красило город, но и грозило вот-вот рухнуть. Поэтому было принято решение о сносе и возведении нового делового центра. Задача перед архитекторами и проектировщиками стояла амбициозная: он должен выглядеть современно, а инженерные системы отвечать последним требованиям. Таким образом, в 2006 году на Литтл Коллинз Стрит выросло здание SN2, которое ООН назвало одним из самых экологических в мире. Что не удивительно, ведь здесь установлены системы по переработке сточных вод, ветряные турбины, фотоэлементы, солнечные батареи, системы фильтрации воды и очистки воздуха. Таким образом, по прогнозам специалистов, оно окупится уже через 10 лет после постройки.

При разработке и производстве продукции Ariston Thermo Group стремится к оптимальному сочетанию комфорта, энергоэффективности и заботы об окружающей среде. На российском рынке компания представлена с 1995 года. Ariston Thermo Group производит полный спектр оборудования для отопления и горячего водоснабжения: водонагреватели, газовые котлы, солнечные коллекторы и комплектующие. С 2005 года в г. Всеволожск Ленинградской области работает завод Ariston Thermo Group по производству накопительных водонагревателей — самое современное предприятие группы. В Европе холдингу Ariston Thermo Group принадлежат такие известные бренды: Ariston, Rendamax, Elco, Ecoflame, Cuenod, Thermowatt, Chaffoteaux. Российское представительство группы Ariston Thermo Group — ООО «Аристон Термо Русь» — предлагает на Российском рынке продукцию Ariston, Rendamax, Elco, Ecoflame. Общий оборот Ariston Thermo Group в 2013 году составил 1,33 млрд евро. В 2012 году на 19 предприятиях компании, расположенных в 10 странах, было выпущено 7,2 млн единиц продукции. В Ariston Thermo Group работает 6600 сотрудников; группа владеет 45 компаниями и 7 представительствами в 31 стране, а ее дистрибуторская сеть охватывает свыше 150 стран.



Climate Performance Leadership

Amadeus признан мировым лидером по борьбе с климатическими изменениями

Amadeus, ведущий технологический партнер мировой туристической отрасли, включен в индекс эффективности мер по охране климата 2014 года CDP Climate Performance Leadership 2014. Основанием для включения в индекс стали результаты деятельности компании по уменьшению выбросов углекислого газа и снижению бизнес-рисков, связанных с изменениями климата. Amadeus присвоена категория «А»: индекс эффективности мер по охране климата, 2014 год.

Индекс включает 187 компаний, которые демонстрируют наиболее эффективный подход к снижению негативного воздействия климатических изменений. Рейтинг подготовлен международной неправительственной организацией CDP (Carbon Disclosure Project), специализирующейся на поддержке устойчивых экономик. Исследование проводилось по заказу 767 инвесторов, совокупный объем вложений которых составил более одной трети всех мировых инвестиций.

Данные около 2000 представленных компаний в индивидуальном порядке оценивались с помощью всемирно признанной методологии CDP и ранжировались в соответствии с результатами. Amadeus присвоена категория

«А» в индексе за деятельность в области охраны климата. Компания заняла достойное место в глобальном индексе организаций, наиболее эффективно противодействующих климатическим изменениям.

Томас Лопес Фернебранд, старший вице-президент, генеральный советник и корпоративный секретарь компании Amadeus констатирует: «Amadeus чувствует ответственность за обеспечение устойчивого развития отрасли. Наша стратегия защиты окружающей среды основывается на трех ключевых принципах: оптимизация технологических процессов компании, предоставление экологически эффективных решений для клиентов и партнерство с участниками отрасли и заинтересованными лицами для решения наших общих задач по защите окружающей среды. Мы рады столь важному признанию со стороны CDP, которое позволит нам укрепить свою стратегию и поможет принести еще больший вклад в повышение экологической эффективности отрасли».

Лидеры категории «А» индекса CDP инвестируют в снижение парникового эффекта и в прошлом отчетном году в совокупности снизили уровень эмиссии газов, вызывающих парниковый эффект, на 33 млн метрических тонн в абсолютном выражении, достигнув при этом впечатляю-

щих финансовых результатов. Таким образом, эти компании продемонстрировали, что будущее с низким объемом углеродных выбросов не грозит снижением прибыли.

Индекс CDP предоставляет институциональным инвесторам и заинтересованным сторонам возможность оценивать и отслеживать усилия компаний в области борьбы с климатическими изменениями. Результаты передаются инвесторам и другим ответственным за принятие решений лицам через различные каналы, включая информационные терминалы Bloomberg, что позволяет оценить готовность бизнеса к меняющимся потребностям рынка и нормам по объему эмиссии.

Пол Симпсон, главный исполнительный директор, CDP, говорит: «Выборы парниковых газов по всему миру продолжают расти, и нам грозит серьезные финансовые риски, если мы не сможем сократить их объемы. Еще никогда мы не сталкивались со столь серьезной и срочной потребностью в снижении негативного воздействия на климатические условия. В связи с этим мы спешим поздравить компанию, которым присвоена категория «А» в индексе CDP 2014 года. Они не только отвечают потребности рынка экологически ответственной деятельности, но и способствуют формированию устойчивых экономик».



Amadeus — ведущий поставщик передовых технологических решений для мировой индустрии туризма и перевозок. Среди клиентов компании — поставщики услуг в сфере туризма и перевозок (авиакомпания, гостиницы, железнодорожные компании, паромные компании и др.), продавцы туристических услуг (туристические агентства и веб-сайты) и покупатели туристических услуг (корпорации и компании по организации поездок). В компании работают около 10000 человек по всему миру — в центральных подразделениях Amadeus в Мадриде (головной офис), Ницце (центр разработок) и Эрдинге (центр обработки данных), а также в 71 региональной коммерческой организации. Бизнес-модель компании основана на обработке информационных транзакций для туристической отрасли.

CDP — международная некоммерческая организация, предоставляющая компаниям и городам единственную в мире глобальную систему оценки, раскрытия, управления и распространения важной экологической информации. CDP взаимодействует с участниками рынка, включая 767 институциональных инвесторов, совокупный объем активов которых составляет \$92 трлн. CDP стремится мотивировать компании к раскрытию информации о воздействии на окружающую среду и природных ресурсах, а также побуждать их к действиям по снижению этого воздействия. На сегодняшний день CDP обладает самой большой в мире базой данных об основных рисках, связанных с изменением климата и эксплуатацией водных и лесных ресурсов, и использует эту информацию для принятия стратегических деловых, инвестиционных и политических решений.

Представляет Schneider Electric

Новое поколение гибридных инверторов Conext XW+

Компания Schneider Electric выводит на российский рынок новый инвертор Conext XW+. Этот инвертор с чистым синусоидальным сигналом предназначен для использования в бытовых и промышленных целях: автономное и бесперебойное электроснабжение жилых и коммерческих зданий с поддержкой сети прямым включением или в моменты пиковых нагрузок.

Помимо интерактивных режимов работы с сетью инвертор Conext XW+ способен работать с генераторами и возобновляемыми источниками энергии, обеспечивая непрерывное и надежное питание потребителей.

«Разработанный с учетом потребностей клиентов и рекомендаций экспертов, инвертор Conext XW+ от Schneider Electric включает в себя высококачественный синусный преобразователь постоянного тока и мощное зарядное устройство. Дизайн и конструкция инвертора позволяют упростить и ускорить монтаж всей системы. Такие характе-

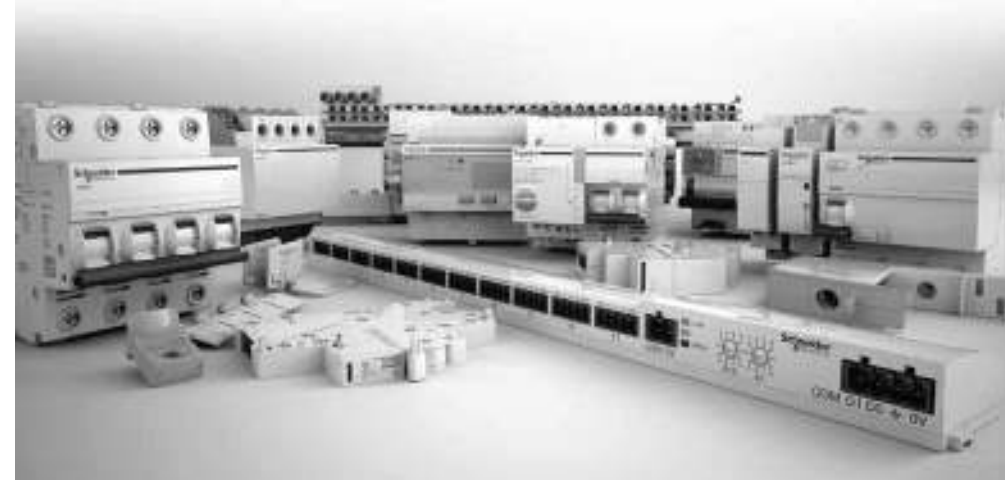
ристики, как высокий КПД и возможность 2-кратной данной инвертору поистине уникальным», — комментирует Юрий Коларж, директор бизнеса Solar Schneider Electric в России и странах СНГ.

Conext XW+ обладает рядом преимуществ: превосходные пусковые (5 секунд) и перегрузочные (30 минут) характеристики; чистый синусоидальный сигнал на выходе; масштабируемая модульная структура позволяет создавать однофазные или трехфазные системы мощностью от 7 кВт до 102 кВт; мощное зарядное устройство гарантирует быструю и эффективную зарядку свинцово-кислотных или литий-ионных аккумуляторных батарей; возможность создания совместных систем автономного и бесперебойного электроснабжения. В автономных системах Conext XW+ имитирует сеть, задает опорное напряжение и частоту, необходимые для работы сетевых инверторов, и позволяет запасать избыток энергии в АКБ.

Приоритет мощности: приоритетность потребления сол-

нечной энергии перед платной энергией, поступающей из сети. Интерактивные режимы работы с сетью: Conext XW+ добавляет мощность АКБ к мощности сети в моменты пиковых нагрузок и защищает вас от дополнительных коммунальных расходов. Поддержка генератора: Conext XW+ может работать совместно с генератором, что еще сильнее увеличивает возможности системы.

Компания Schneider Electric является мировым экспертом в управлении энергией. Подразделения компании успешно работают более чем в 100 странах. Schneider Electric предлагает интегрированные энергоэффективные решения для энергетики и инфраструктуры, промышленных предприятий, объектов гражданского и жилищного строительства, а также центров обработки данных. Более 150000 сотрудников. Оборот компании в 2013 году достиг 24 млрд евро. «Шнейдер Электрик» имеет коммерческие представительства в 31 городе России с головным офисом в Москве. Производственная база «Шнейдер Электрик» в России представлена 7-ю действующими заводами и 3-мя логистическими центрами. Имеется собственный Научно-технический центр.



Модернизация Закамского теплоузла

КЭС Холдинг завершил пилотный этап проекта в Перми

В Перми состоялась торжественная церемония завершения пилотной части проекта КЭС Холдинга по модернизации тепловой инфраструктуры Кировского района Перми. В мероприятии приняли участие губернатор Пермского края Виктор Басаргин, генеральный директор ЗАО «КЭС» Борис Вайнзихер, генеральный директор «Данфосс» в России Михаил Шапиро.



В рамках пилотного этапа проекта теплоэнергетики Пермского филиала ОАО «ТГК-9» провели в Закамском тепловом узле установку 14 индивидуальных тепловых пунктов (ИТП) производства компании «Данфосс» для 12 жилых домов, коммерческого учреждения и детского сада № 94. Параллельно были выведены из эксплуатации три устаревших центральных тепловых пункта и произведена реконструкция сетей.

В настоящее время подключенным к ИТП клиентам предоставляются услуги отопления и горячего водоснабжения, полностью соответствующие мировым стандартам. Планируется, что за счет внедрения современных ресурсосберегающих технологий сокращение теплопотребления составит до 20%. В ознаменование первого этапа реализации проекта по модернизации Закамского теплового узла была установлена памятная стела «Тепловой меридиан».

«Результаты пилотной стадии проекта по модернизации Закамского теплового узла наглядно подтверждают, что уже сегодня в любом российском городе возможно оказание коммунальных услуг на самом высоком уровне качества. Уверен, что пермский опыт будет широко востребован во многих

других регионах страны», — отметил генеральный директор ЗАО «КЭС» Борис Вайнзихер.

Планируется, что в ближайший два года КЭС Холдинг осуществит основную часть проекта по модернизации тепловой инфраструктуры Кировского района Перми. Компания рассчитывает провести установку индивидуальных тепловых пунктов для 1137 объектов, расположенных в контуре Закамского теплового узла — в Закамске, Волниках, Судозаводе и поселке Крым. Всего основной этап проекта охватит 138 тыс.

«Произошло серьезное, знаковое событие в сфере жилищно-коммунального хозяйства Пермского края. Всегда верил в то, что именно государственное-частное партнерство поможет решить многие проблемы, которые накопились в этой отрасли. Уверен, что этот проект будет успешно шагать по стране, и очень рад тому, что начинание зародилось в Перми, в Пермском крае», — заявил губернатор Пермского края Виктор Басаргин.

Перевод потребителей на индивидуальные тепловые пункты и реконструкция сетей положительно скажутся на состоянии системы теплоснабжения в целом — будут оптимизированы те-

пловой и гидравлический режимы ее работы. Ожидается, что в Кировском районе Перми теплопотери в сетях сократятся в среднем на 18%, при этом аварийность снизится на 14%.

«КЭС Холдинг, как одна из передовых теплоэнергетических компаний, приняла крайне важное решение о переходе на технологию индивидуальных тепловых пунктов. Нашей компании интересно участвовать в этом процессе. Мы также намерены всячески поддерживать начинание пермских теплоэнергетиков», — считает генеральный

директор компании «Данфосс» в России Михаил Шапиро.

Необходимо отметить, что основную часть проекта по модернизации Закамского теплового узла планируется реализовать в рамках государственно-частного партнерства. Общий объем инвестиций составит почти 2 млрд руб., из которых большую часть направит КЭС Холдинг. Остальные средства компания рассчитывает привлечь за счет бюджетного софинансирования по государственной программе «Энергосбережение и развитие энергетики».

пермский филиал, работающий в составе компании Комплексные энергетические системы, объединяет генерирующие и теплосетевые активы ТГК-9 в пяти городах Пермского края — Перми, Краснокамске, Чайковском, Березниках и Губахе. В состав филиала входит 10 теплостанций и 1 гидроэлектростанция. Также в контур управления Пермского филиала входят теплоснабжающие компании — ООО «ИнвестСпецПром» (г. Чайковский), ЗАО «Березниковская сетевая компания» (г. Березники) и ООО «Пермская сетевая компания». С 2010 года ООО «ПСК» объединяет теплосетевые активы в Перми (более 50% транспортируемого тепла города), Краснокамска, Губахи и Чайковского. Установленная электрическая мощность генерирующих объектов филиала — 1428 МВт, тепловая — 6446 Гкал/ч. Общая протяженность находящихся в управлении тепловых сетей составляет 1585 км в однотрубном исчислении.

ЗАО «Комплексные энергетические системы» — крупнейшая российская частная компания, работающая в сфере электроэнергетики и теплоснабжения, созданная в 2002 году. Основные направления деятельности: генерация, энерготрейдинг и ритейл. Стратегические активы холдинга — это ТГК-5, ТГК-6, ТГК-7, ТГК-9, ряд региональных энергобизнесов компаний. Суммарная установленная электрическая мощность ТГК, где КЭС-Холдинг является стратегическим акционером, составляет 15767 МВт, тепловая мощность 67799 Гкал/ч.

ОБОРУДОВАНИЕ ДЛЯ ТЭК

Анализ и перспективы

Итоги Второго Национального нефтегазового форума

В Москве в Центре международной торговли прошел Второй Национальный нефтегазовый форум, который был организован Министерством энергетики РФ совместно с Российским союзом промышленников и предпринимателей, Торгово-промышленной палатой РФ, Российским газовым обществом и Союзом нефтегазопромышленников России. За время работы Форума его посетили более 1400 специалистов. Среди делегатов были топ-менеджеры топливно-энергетических компаний, члены Правительства РФ, лидеры профессиональных общественных организаций и представители профильных высших учебных заведений. Активное участие в Форуме также приняли ключевые зарубежные компании-партнеры, среди которых ExxonMobil, Statoil, BP, Shell, Schneider Electric и Schlumberger. Программа Форума, состоявшая из 18 тематических сессий, была составлена таким образом, чтобы охватить весь спектр актуальных вопросов российского ТЭК в условиях новых экономических и геополитических вызовов. Все это позволяет заявить, что Форум стал наиболее актуальной отраслевой площадкой для диалога нефтегазового бизнеса и власти.

Программа каждого из трех дней Форума была посвящена отдельной теме, определяющей содержание проходящих пленарных заседаний, рабочих дискуссий и круглых столов. Темой первого дня Форума стало устойчивое развитие и экономика роста. Открыл пленарную часть мероприятия саммит лидеров нефтегазовой отрасли, в котором приняли участие заместитель председателя Правительства РФ Аркадий Дворкович, министр энергетики РФ Александр Новак, министр природных ресурсов и экологии РФ Сергей Донской, президент РСПП Александр Шохин, генеральный директор ОАО «Сургутнефтегаз» Владимир Богданов, председатель совета директоров ОАО «Газпром» Виктор Зубков, генеральный директор ОАО «Зарубежнефть» Сергей Кудряшов и вице-президент ОАО «ЛУКОЙЛ» Леонид Федун. Модератором дискуссии выступил Виктор Вексельберг, председатель совета директоров Группы компаний «Ренова». В обсуждении спикеры сделали основной акцент на прогнозировании новых сценариев развития ситуации на глобальном рынке нефти и газа, а также на определении первоочередных мер по купированию негативных последствий от снижения цен на нефть, усиливающейся международной конкуренции и вступивших в силу с августа 2014 года секторальных санкций.

Аркадий Дворкович отметил, что основная задача правительства — сохранить устойчивую роль РФ на энергетических рынках, для чего необходимо продолжить реализацию планов по модернизации нефтеперерабатывающих мощностей и разработку перспективных месторождений в Сибири, на Дальнем Востоке и российском Севере. Для этого будет осуществлено изменение налогового законодательства — на данный момент нюансы «налогового маневра» в нефтегазовой отрасли уже согласованы между Правительством и топливно-энергетическими компаниями. Вице-премьер также отметил, что снижение цен на нефть может вызвать сокращение притока инвестиций в нефтегазовую отрасль, при этом подчеркнув, что Правительство всегда закладывает в бюджет вероятность этих событий.

Иной способ финансовой поддержки отраслевых компаний, предусматривающий использование средств Фонда национального благосостояния, был предложен Александром Новаком и Сергеем Донским. Тем не менее, Аркадий Дворкович заметил, что ФНБ «не безразмерный» и его объема может не хватить на удовлетворение нужд всех компаний. Позже, в перерыве, Леонид Федун заявил, что «ЛУКОЙЛ» также может подать заявку на средства Фонда. «Если все будет подходить, то мы подадим», — сказал Леонид Федун.

Завершая первую сессию форума, Александр Новак отметил, что ключевая проблема отрасли заключается в ужесточении конкуренции на мировом рынке нефти и газа. В качестве первоочередных мер для преодоления этих вызовов он назвал модернизацию и налоговые стимулы. В частности, Министр высказался за скорейшее введение налога на финансовый результат. Это предложение нашло поддержку у Аркадия Дворковича, отметившего, что данный вопрос будет вынесен на обсуждение с Правительством РФ в ближайшее время. Во время перерыва А.Новак также выступил на пресс-брифинге, где ответил на острые вопросы повестки дня.

Тема развития международной рыночной ситуации получила продолжение на пленарной сессии «Россия на новых сырьевых рынках: стратегия, долгосрочное планирование и прогнозирование мировой энергетики». Пленарную сессию открыл заместитель министра энергетики РФ Алексей Текслер. «Основной вызов — глобальная конкуренция, наша задача — быть впереди», — отметил он. Участники обсудили освоение новых нефтегазовых центров с крупными сырьевыми ресурсами и перспективное взаимодействие с рынками растущего спроса, в первую очередь в АТР.

В ходе пленарной сессии «Современная экономическая и налоговая политика национальных нефтегазовых отраслей: в поисках компромисса между фискальной и стимулирующей функцией» был вновь поднят вопрос изменения налоговой политики для нефтегазовой отрасли. Во многом именно налоговики способны стимулировать ее развитие в условиях ухудшающейся конъюнктуры глобальных рынков и трудности в поддержании прежних уровней нефтедобычи. Заместитель министра энергетики РФ Кирилл Молодцов заявил, что на 2014 год уровень добычи составил 526–528 млн т в год, что является переломным показателем из-за истощения месторождений в главной нефтегазоносной провинции (Западная Сибирь). В связи с этим, основной задачей энергетической отрасли является стимулирование разведки и разработки новых запасов углеводородов. «На сегодняшний день только 18% месторождений стимулируются по территориальному признаку и экономической эффективности», — отметил Кирилл Молодцов.

Выступавший следом Сергей Шаталов, заместитель министра финансов РФ, отметил, что для стимулирования разработки месторождений Правительство формирует новую налоговую политику и ищет компромиссные решения между интересами государства и компаниями нефтегазового сектора. В частности, обсуждается вопрос предоставления льгот на разработку нефтяных месторождений с трудноизвлекаемыми запасами.

Наиболее оживленную дискуссию вызвал уже упоминавшийся в начале дня «налоговый маневр», предполагающий поэтапное повышение НДС на нефть с одновременным снижением экспортных пошлин на нее и светлые нефтепродукты. Представители бизнеса и власти согласились, что данное решение может стимулировать отрасль в краткосрочной перспективе, но в дальнейшем этот налоговый режим может негативно отразиться на уровне нефтедобычи. Присутствовавший на сессии губернатор ЯНАО Дмитрий Кобылкин отметил, что при разработке новой налоговой политики для нефтегазовой отрасли необходимо принять наиболее конструктивные и комплексные решения.

Представители нефтегазовых компаний также согласились, что крайне важно сохранять умеренные налоговые ставки. По словам президента ОАО «АНК «Башнефть» Александра Корсика, добыча развивается, пока доходы компании позволяют выплачивать НДС. Сильно возросшая ставка может заставить многие компании отказаться от этой деятельности.

В целом, участники дискуссии по поводу налоговой политики согласились, что новые налоговые правила должны охватывать отрасль в целом и ставить в равные условия всех игроков — от гигантов до малого бизнеса. Создание

новых налоговых правил необходимо осуществить в кратчайшие сроки.

Закрыл первый день Форума круглый стол «Перспективы развития конкуренции в нефтегазовом комплексе России: рыночные механизмы и политические стимулы», где обсуждалась возможность замены жесткой политики регулирования на рыночные механизмы, которые бы позволили компаниям вести успешную конкурентную борьбу, как на внутреннем, так и на внешнем рынках.

«Конкуренция, если посмотреть немножко шире, с точки зрения инвестиционного климата, порождает определенное доверие между властью и бизнесом, между бизнесом и обществом. В этой связи преимуществу от конкуренции вполне очевидны. Вместе с тем, до сих пор не ясны издержки, которые российская экономика несет в виду той слабой конкуренции, которую сегодня мы имеем не только в нефтегазовых отраслях, но в целом», — отметил Юрий Станкевич, заместитель председателя Комитета РСПП по энергетической политике и энергоэффективности, выступивший модератором дискуссии.

В ответ на это Александр Курдин, начальник управления по стратегическим исследованиям в энергетике, выразил мнение, что конкуренция, пусть неидеальная, лучше, чем ее отсутствие, а Анатолий Ломоносов, Заместитель руководителя ФАС России, отметил, что в целом ситуация на рынке все больше становится понятной его участникам. Это позволяет рассчитывать на устойчивую ситуацию развития в будущем. Оптимистично настроен и Андрей Гайдамака, вице-президент по связям с инвесторами ОАО «ЛУКОЙЛ», отметивший, что отечественные нефтегазовые компании уверенно действуют на международных рынках, где она выражена намного сильнее, чем внутри России.

Вместе с тем, Владимир Дребенцов, главный экономист ВР России, предупредил, что в условиях, когда российским компаниям придется конкурировать одновременно и на западном, и на восточном рынках, жизненно важно научиться контролировать издержки, учиться снижать их. Это поможет российским игрокам оставаться конкурентоспособными.

Елена Корзун, генеральный директор «АссоНефть», посвятив свое выступление необходимости разработки концепции по созданию понятных конкурентных условий для предпринимателей и среднего бизнеса, работающих в нефтегазовом секторе.

В завершение, участники пришли к выводу, что сокращение избыточного присутствия государства, продуманная антимонопольная политика, поддержка малых и средних энергетических предприятий — это необходимые базовые условия, способствующие формированию конкуренции и развитию малого и среднего бизнеса в нефтегазовом секторе страны.

В завершении первого дня Форума Александр Новак провел встречу с ветеранами нефтегазовой отрасли, где отметил их вклад в развитие топливно-энергетического комплекса России, и со студентами профильных ВУЗов, которые придут на смену текущему поколению работников нефтегазовой промышленности.

Основной темой второго дня Форума, 23 октября, стали прорывные технологии разведки и добычи углеводородов. День стартовал с совместного заседания Консультативного совета по инновационному развитию нефтегазового комплекса Минэнерго России и технологической платформы «Технологии добычи и использования углеводородов».

Участники совещания обсудили меры стимулирования, обеспечивающие вовлечение в инновационные проекты нефтегазовой отрасли игроков разного уровня.

«Только экономические стимулы могут повлиять на внедрение инноваций», — подчеркнул заместитель министра энергетики Алексей Текслер, подтверждая один из главных тезисов первого дня.

Михаил Сидин, первый проректор по стратегическому развитию НИУ РГУ нефти и газа имени И.М. Губкина, пояснил, что технологическая

платформа «Технологии добычи и использования углеводородов» — коммуникационный инструмент для органов власти, науки и бизнеса. «Большинство западных нефтегазовых компаний опираются на научные исследования университетов», — отметил М.Сидин. — В планах же российских компаний не выделены статьи для финансирования исследований с внешними научными организациями».

В ответ на это замечание проректора Андрей Гайдамака заметил: «Привлекать деньги и убеждать инвесторов — этому надо учиться». Он пригласил участников пленарной сессии принять участие в круглом столе по развитию венчурных фондов, который проведет компания «ЛУКОЙЛ» 25 ноября.

Следом Николай Грачев, вице-президент, исполнительный директор кластера энергоэффективных технологий Фонда «Сколково», рассказал о положительном опыте привлечения денежных средств в разработки новых технологий. Так в сколковском кластере «Энергоэффективность» сейчас успешно работают порядка 45 компаний, треть из них вышла на уровень коммерциализации.

Тема импортозамещения и стимулирования работы машиностроительной отрасли в интересах нефтегазового комплекса, где зависимость от иностранных технологий составляет почти 80%, получила развитие в ходе круглого стола «Будущее отраслевого машиностроения и нефтегазового сер-

виса в условиях секторальных санкций: локализация и реализация комплексной программы импортозамещения». Модератором обсуждения выступил Кирилл Молодцов. Стимулирование производителей в этой области должно вестись совместно представителями отрасли, которые являются конечными потребителями этих технологий, и государством. Со стороны последнего ведется активная деятельность по поддержке производителей путем субсидирования научно-исследовательских и опытно-конструкторских разработок. «Мы уделяем основное внимание развитию отечественных технологий для освоения арктического шельфа, а именно нано-хау для геологоразведки, бурения и добычи находящихся там углеводородов», — отметил заместитель министра энергетики, говоря про локализацию технологий в рамках импортозамещения. Помимо участия в финансировании новых разработок, от бизнеса ожидается ориентация на комплексность и долгосрочность заключаемых контрактов.

Технологические аспекты применения передовых технологий для добычи трудноизвлекаемых углеводородов на шельфе были рассмотрены на конференции «Освоение ресурсов российского континентального шельфа: экологические риски, технологические вызовы и инфраструктурные решения».

Открывая сессию, Максим Нецаев, директор Консалтинга IHS, отметил, что запасы, которые имеет Россия на арктическом шельфе, являются одними из крупнейших в мире. Тем не менее, освоение шельфа неразрывно связано с экономическими и технологическими сложностями, обсуждение которых уже затрагивалось на Форуме: падение мировых цен на нефть, ограничение доступа к западным технологиям и наличие экологических рисков.

Подводя итоги, участники сделали вывод о том, что в бли-

жайшем будущем темпы развития мировой энергетики во многом будут определяться эффективностью работ по освоению континентального шельфа, на котором сосредоточены огромный объем мировых запасов нефти и газа. Разработка нефтегазовых месторождений на шельфе отличается огромной капиталоемкостью проектов, колоссальной ответственностью, крайне высокими экономическими рисками.

Одновременно с обсуждением добычи на шельфе проходил круглый стол Российского газового общества, посвященный развитию внутреннего рынка газа.

Кирилл Молодцов сообщил участникам, что в ближайшее время Министерством будет представлен генеральный план развития газовой промышленности, в котором ключевое место отведено Восточной программе, направленной на создание в Восточной Сибири и на Дальнем Востоке единой системы добычи, транспортировки газа и газоснабжения для развития экспорта этого природного ресурса на рынки стран АТР.

Следом президент НП «Российское газовое общество», заместитель председателя Комитета Государственной Думы по энергетике Павел Завальный рассказал об усилении конкуренции между производителями газа на внутрироссийском рынке, где доля независимых производителей составляет 27%. С учетом того, что 40% газа экспортируется, то на российском рынке неза-

висимым игрокам почти удалось добиться паритета.

В преддверии запуска биржевых торгов газом с докладом выступил президент Санкт-Петербургской международной товарно-сырьевой биржи Алексей Рыбкинов. Ожидается, что на биржевой площадке будет реализовываться порядка 10% от общего объема поставок природного газа на внутренний рынок. Из них 17,5 млрд куб. м в год будет поставлять ОАО «Газпром», и не менее этой суммы — независимые поставщики газа. «По результатам введения биржевой торговли газом мы рассчитываем получить сформированные индикаторы спотовых цен на месяц, декаду (неделю) и на сутки (двое) вперед», — отметил Алексей Рыбкинов.

Завершился второй день Форума двумя круглыми столами. В дискуссии «Перспективы развития геологоразведки под призмой устойчивого спроса на углеводороды» представители российской нефтегазовой отрасли во главе с президентом Союза нефтегазопромышленников России Геннадием Шмалем обсудили проблемы развития геологоразведки в стране.

По мнению спикеров, перспективы развития геологоразведки возможны лишь при кооперации государства и нефтегазового сектора. Главной проблемой геологоразведки является отсутствие единой организации, которая отвечала бы за прирост запасов. Российская геология также сталкивается с рядом других трудностей: отсутствием достоверной геологической информации и недостаточностью государственного финансирования. Геннадий Шмаль предложил консолидировать научный потенциал в этой области: «Остатки научных институтов нужно собрать и создать единый орган влияния и координации деятельности в геологоразведке».

Ввиду большого потенциала разрабатываемых месторождений российские нефтегазо-

вые компании до недавнего времени не испытывали необходимости в реализации расширенных программ разведочных работ. Основными перспективными районами для прироста запасов на сегодняшний день являются Восточная Сибирь и Дальний Восток. Ввиду этого, государство стремится принять необходимые решения для ускорения разработки данных регионов путем создания механизма привлечения компаний путем льготной налоговой системы.

Завершая дискуссии, участники круглого стола пришли к выводу, что отечественная геологоразведка на данном этапе переживает переломный момент. В свою очередь, господдержка и инвестирование со стороны нефтегазовых компаний способны изменить курс развития российской геологоразведки.

Параллельно состоялась панельная дискуссия «Трудноизвлекаемые и нетрадиционные энергоресурсы: мировой опыт и российские перспективы», входе которой международные и российские эксперты нефтегазовой отрасли дали оценку ключевым аспектам разработки, освоения и переработки нетрадиционных и трудноизвлекаемых углеводородов и их влияния на рынок традиционных энергоресурсов.

Виктор Даришев, заместитель генерального директора по науке и инновационной деятельности ОАО «РИТЭК», представил в своем выступлении результаты реализации и перспективы развития технологий термогазового воздействия на залежи баженовской свиты. Говоря о результатах, он подчеркнул, что при реализации термогазового воздействия наблюдается рост пластового давления по всем реагирующим скважинам, а также снижение вязкости и плотности нефти.

Денис Борисов, директор по аналитике Московского нефтегазового центра ЕУ, отметил, что на сегодняшний день нет ни одного сомнений, что тот объем потенциальной ресурсной базы именно по ТриЗам в России составляет те миллиарды тонн, о которых мы сегодня слышим. «Можно констатировать тот факт, что никто не верит, что в ближайшие 10–15 лет та сырьевая ресурсная база по ТриЗам, которая есть в России, будет реализована тем или иным образом и тут важным методом является применение современных методов повышения нефтеотдачи пластов», — подчеркнул он.

Участники уделили особое внимание необходимости направить силы на инновационное развитие отрасли в рамках реализации концепции импортозамещения. «Следует проводить политику, связанную с необходимостью стимулировать добывающие компании и бизнес, в том числе, путем создания инновационных компаний. Это поможет обеспечить максимально эффективную разработку месторождений», — подчеркнул Антон Чупилок, директор по инновациям и развитию, НП «Национальная Ассоциация по экспертизе недр».

В продолжение второго дня Форума, третий и последний день мероприятия, начался с обсуждения проблем переработки и сбыта, а также модернизации нефтегазовой отрасли.

На утреннем брифинге «Аналитический обзор глобальных и локальных рынков нефтепродуктов» обсуждалась перспектива продвижения российских сортов нефти на международном рынке и создание «российского ценового

маркера». Как отметил в своем выступлении Михаил Перфилов, директор по развитию бизнеса Argus Media, для создания независимого маркера экспортеры продавать нефть сейчас по фиксированной цене с поставкой в будущем, в то время как Правительству следует изменить налоговые правила для стимулирования форвардных продаж. Также эксперт считает необходимым усовершенствование логистики: обеспечение свободного доступа к инфраструктуре для хранения сырья и неограниченные возможности для его вывоза морским транспортом.

Проведя сравнительный анализ сортов нефти Urals или ВСТО, Михаил Перфилов высказал мнение, что для российской марки ВСТО более привлекателен. «Смеси ВСТО — это самый большой объем предложения среди представленных на рынке АТР сортов. Кроме того это региональная нефть с коротким плечом доставки», — отметил он.

В рамках брифинга Дмитрий Гречкин, партнер ООО «Оливер Вайман», вновь поднял вопрос рисков из-за падения нефтяных цен, однако отметил, что за последние 10 лет выросла значимость и других ключевых рисков, среди которых он выделил задержки исполнения крупных проектов по добыче нефти и газа. «Срочная необходимость в модернизации нефтеперерабатывающих мощностей и освоении новых месторождений выдвигают этот риск на второе место», — говорит Дмитрий Гречкин.

В числе потенциальных мероприятий по снижению ключевых рисков в части цен на нефть для российских нефтяных компаний он также назвал хеджирование цен, динамическое планирование и бюджетирование, оптимизацию продаж и затрат на внутреннем рынке при помощи трейдинга, присутствие по всей цепочке стоимости для сглаживания эффектов цены по сегментам.

Тема модернизации производства была также затронута в середине дня на объединенной панельной дискуссии, посвященной модернизации нефтеперерабатывающего комплекса России и поиску баланса между социальными и рыночными механизмами ценообразования на моторное топливо.

На сегодняшний день российская нефтеперерабатывающая промышленность продолжает оставаться одной из крупнейших в мире, но по структуре производства продукции и по степени технической оснащенности нефтепереработки России отстает от передовых стран.

Владимир Капустин, генеральный директор ОАО «ВНИП-Нефть», обозначил ключевые проблемы, характерные для нефтепереработки России: низкую глубину переработки нефти, высокую износность основных фондов и итоговое низкое качество нефтепродуктов.

В ответ на это Юрий Злотников, заместитель директора департамента переработки нефти и газа Минэнерго России, в своем докладе отметил, что в соответствии с имеющимися прогнозами, в результате углубления переработки нефти, объем первичной переработки к 2020 году снизится до уровня 256 млн т при том, что фактически в 2014 году ожидается переработка 287,5 млн т. При этом меняются доли продуктов нефтепереработки: в значительной степени увеличится производство топлива для реактивных двигателей (на 66%), также ожидается рост производства автомобильного бензина (на 34%). Также, согласно прогнозам, вырастет производство дизельного топлива, при этом, глубина его переработки увеличится до 85% к 2020 году. Основой для таких прогнозов являются планы по модернизации нефтеперерабатывающих мощностей, которая пройдет в два этапа. В ходе первого этапа планируется повысить качество производимого топлива с перехода на производство топлива экологического стандарта «Евро-4» в 2015 году и «Евро-5» в 2016 году. Второй этап, рассчитанный на исполнение до 2020 года, будет ориентирован на углубление переработки, а также, на процесс переработки нефтяных остатков.

Наталья Шульц, генеральный директор ООО «Изда-

тельский дом «ИнфоТЭК», заявила, что проблема производства высокооктановых продуктов вызвана отказом от применения ряда зарубежных технологий. Государственные программы направлены на повышение эффективности производства, развитие отечественного машиностроения, увеличение глубины переработки и стимулирования производства светлых нефтепродуктов. Наталья Шульц предостерегает, что увеличение налоговой нагрузки, в частности увеличение НДС, выльется в повышение цен на бензин и, в итоге, скажется на конечных потребителях.



ПОДРОБНОСТИ

Нынешние 1,5 млрд кВт/ч

Девять месяцев выработки Чебоксарской ГЭС

Ирина Беликова

За 9 месяцев 2014 года филиал ОАО «РусГидро» — «Чебоксарская ГЭС» произвел 1514 млн кВт/ч электроэнергии. Это на 9,7% меньше, чем за аналогичный период прошлого года, ниже производств электроэнергии связано с крайне низкой водностью рек в бассейне Верхней Волги во втором и третьем кварталах 2014 года. За апрель-сентябрь суммарный приток в Чебоксарское водохранилище был значительно ниже среднеголетнего. Так, во втором квартале 2014 года он составил 28,9 куб. км, в третьем — 14,8 куб. км (для сравнения: аналогичные показатели в среднем за годы эксплуатации Чебоксарской ГЭС — 52,2 куб. км и 20,2 куб. км соответственно).

По итогам 9 месяцев сумма налоговых отчислений Чебоксарской ГЭС в бюджеты всех уровней составила 387,2 млн руб. Кроме этого, во внебюджетные фонды уплачено 28,1 млн руб., за аренду земли — 3,4 млн руб., за пользование водными объектами — 17,3 млн руб. Общая сумма уплаченных налогов и иных обязательных платежей составила 436 млн руб.

Программы ремонтов и комплексной модернизации филиала выполнены на общую сумму 591,6 млн руб. Из них на работы направлено 87,8 млн руб., на работы по техническому перевооружению и реконструкции основного оборудования — 503,8 млн руб. За прошедший период на Чебоксарской ГЭС завершена реконструкция рабочих колес гидроагрегатов

(ГА № 15 и № 6 с переводом гидротурбин в поворотный-лопастной режим работы. У ГА № 15 реконструирована также механическая часть генератора. Масштабные работы по восстановлению поворотного режима работы и замене статоров гидрогенераторов началась на двух станционных машинах: в январе — на ГА № 2, в июне — на ГА № 10. На гидроагрегатах со станционными номерами 3 и 4 смонтировано новое электротехническое оборудование: системы возбуждения, микропроцессорные терминалы электрических защит и управления выключателем генераторов, а также современный элегазовый выключатель генераторного напряжения. Выполнены капитальные ремонты блочного трансформатора 3Т и ГА № 1, а также текущие ремонты гидроагрегатов, чтобы своевременно под-

готовить станцию к осенне-зимнему периоду. В конце сентября началась замена систем возбуждения на ГА № 7 (одновременно с капитальным ремонтом гидроагрегата) и № 8. 2,6 млн руб. направила Чебоксарская ГЭС на благотворительные цели. В рамках долгосрочной благотворительной программы РусГидро «Чистая энергия» выделены средства 18 образовательным учреждениям Новочебоксарска, перинатальному центру, библиотеке семейного чтения, Новочебоксарскому социально-реабилитационному центру для несовершеннолетних. Финансовую поддержку получила также городская организация инвалидов. В любом месте отдыха горожан — Ельниковской роше гидростанция оборудовала экоаллею.

На Чебоксарской ГЭС установлено 18 гидроагрегатов общей мощностью 1404

МВт. В условиях непростой эксплуатации гидростанция ежегодно недовыработка составляет около 1,5 млрд кВт/ч электроэнергии, а более 600 МВт мощности остаются законсервированными. С января 2008 года Чебоксарская ГЭС является филиалом ОАО «РусГидро».

Группа «РусГидро» — один из крупнейших российских энергетических холдингов, объединяющий более 70 объектов возобновляемой энергетики в РФ и за рубежом. Установленная мощность электростанций, входящих в состав РусГидро, составляет 38,2 ГВт, включая мощности ОАО «РАО Энергетические системы Востока», а также самую новую и современную гидроэлектростанцию России — Богучанскую ГЭС. РусГидро — лидер в производстве энергии на основе возобновляемых источников.

Программа импортозамещения

Российский катализатор составит конкуренцию зарубежным аналогам



В городе Нижнекамске (Республика Татарстан) состоялся пуск производства катализаторов синтеза изопрена на предприятии ОАО «Нижнекамскнефтехим». Таким образом, вступила в завершающую стадию реализация совместного проекта предприятия и Казанского федерального университета по разработке технологии и созданию высокотехнологичного производства отечественных катализаторов и модернизация существующих технологий синтеза изопрена. В мероприятии приняли участие президент Республики Татарстан Р.Н.Минниханов, ректор Казанского федерального университета И.Р.Гафуров, заместитель министра образования и науки РФ А.Б.Повалко, заместитель министра образования и науки Р.Ф.Л.М.Огородова, заместитель министра промышленности и торговли РФ С.А.Цыб, министр финансов Республики Татарстан Р.П.Гайзатуллин, министр промышленности и торговли Республики Татарстан Р.Х.Зарипов, мэр Нижнекамска А.Р.Метшин, генеральный директор ОАО «ТАИФ» А.К.Шигабутдинов, председатель совета директоров ОАО «Нижнекамскнефтехим» В.М.Бусыгин, генеральный директор ОАО «Нижнекамскнефтехим» А.Ш.Бикмурзин и другие.

Проект реализуется в несколько этапов на основе Постановления Правительства РФ от 09.04.2010 № 218 «О мерах государственной поддержки развития кооперации российских высших образовательных организаций, государственных научных учреждений и организаций, реализующих комплексные проекты по созданию высокотехнологичного производства».

В настоящее время идет строительство завода по производству алюмохромового катализатора на производственной площадке ОАО «Нижнекамскнефтехим». Общий объем инвестиций в этот проект составил более 600 млн рублей. Объем государственных субсидий составил 300 млн руб. Промышленное производство планируется запустить в течение IV квартала 2014 года, его мощность составит 2400 т продукции в год. Общая площадь производственной площадки составляет 7200 кв. м. В работе используется оборудование из России, Германии, Италии, Китая, Белоруссии, Южной Кореи.

Выступая на церемонии открытия производства, президент РТ Рустам Минниханов подчеркнул, что «оно позволит избежать крупнейшее нефтехимическое предприятие России — «Нижнекамскнефтехим» от зависимости от внешних поставщиков и внесет, таким образом, существенный вклад в реализацию программы импортозамещения в масштабах страны. Проект, реализованный совместно учеными КФУ и производителями, показал, что у нас есть всё необходимое — интеллект, научная и производственная база, талантливые и трудолюбивые люди, чтобы развиваться по всем направлениям, диверсифицировать экономику России и вывести ее на новый уровень».

По словам ректора Казанского федерального университета И.Р.Гафурова, «на сегодняшний день в российской химической и нефтехимической промышленности доля импортных катализаторов составляет более 80%. Это произошло вследствие распада действующей ранее системы собствен-

ных катализаторных фабрик, центральных заводских лабораторий, проектно-конструкторских структур, которые существовали в рамках промышленных предприятий».

Уровень нефтехимических и нефтеперерабатывающих технологий в значительной степени определяет экономическую безопасность страны и, как следствие, катализаторы и технологии их производства являются стратегически важными отраслями для Российской Федерации. При этом необходимо помнить, что в нефтехимии и нефтепереработке практически вся научная составляющая технологического процесса сконцентрирована именно в катализаторах, который, фактически, определяет экономику и эффективность производства конечного продукта.

Промышленные предприятия, которые в дальнейшем смогут использовать данную технологию, получат возможность снизить расходы на энергопотребление и сырье за счет использования более современных катализаторов; обеспечить загрузки мощностей собственных катализаторных фабрик; повысить конкурентоспособность за счет более низкой себестоимости конечной продукции. Хотелось бы подчеркнуть, что в процессе выполнения данного проекта в 2012 году была открыта магистратура «Нефтехимии и катализ» — первая в Химическом институте им. А.М.Бутлерова Казанского федерального университета.

Необходимо отметить, что большой объем инвестиций, около 180 млн руб., был направлен на создание научно-исследовательской базы и пилотных реакторов. В частности, нами была создана уникальная мобильная установка для проведения опытно-промышленных испытаний, с использованием которой проводится масштабный перенос результатов лабораторных исследований в реалии производства и принимается решение о промышленной реализации разработанных катализаторов. Сегодня создается опытный цех, где будет проводиться тестирование производственного оборудования, отработка технологических режимов, наработка партий катализаторов для проведения опытно-промышленных испытаний.

Российский Лин-форум

Сертификация по бережливому производству

Одна из важных тем, вынесенных на обсуждение участников IX Российского Лин-форума — механизмы государственного регулирования для ускоренного распространения передовых практик менеджмента. В этой связи остро стоит вопрос разработки и ввода в действие национальных стандартов ГОСТ и сертификации по бережливому производству.

В 2014 году группа разработчиков, состоящая из авторитетных представителей предприятий и организаций в области применения бережливого производства («Центр «Приоритет», ГК «Росатом», «КАМАЗ», «ГАЗ», «Оргпром» и др.) создала национальный стандарт ГОСТ Р 56020—2014 «Бережливое производство. Основные положения и словарь».

Следующим шагом может оказаться создание системы добровольной сертификации (СДС) по бережливому производству, ввести в действие которую планируется в 2015 году. Обсуждение вопросов стандартизации и сертификации на форуме начнется 17 ноября в рамках Расширенного совещания рабочей группы Министерства промышленности и торговли РФ по вопросам развития и внедрения технологий бережливого производства на российских про-

мышленных предприятиях. В совещании примут участие руководители Минпромторга РФ, Минпромторга Республики Татарстан, топ-менеджеры «Объединенной двигателестроительной корпорации», «Объединенной авиастроительной корпорации», группы компаний «Оргпром», «Вертолет России», других компаний и корпораций.

«Вопросы, связанные с государственными стандартами и сертификацией, не менее важны для общественного обсуждения в рамках форума, чем эффективное импортозамещение», — говорит Алексей Баранов, член Рабочей группы Минпромторга РФ по вопросу развития и внедрения технологий бережливого производства на российских промышленных предприятиях, председатель оргкомитета Российского Лин-форума. — Очень важно, чтобы механизмы распространения бережливого производства не повторила ошибок «внедрения» ISO, ценность сертификата которого дискредитирована существующими подходами. Суть сертификации вызывает в данном случае гораздо больше рисков и опасений, чем пользы. Слишком много вреда привнесено за последние пару десятилетий такими методами в системы управления. Сертификация — как и лицензирование — чаще всего становится

механизмом коррупции и индустриализации, когда сертификат становится не только формальным, но еще и рождается целая отрасль для откатов. Достаточно запросить в интернете «сертификат ISO культи».

Для массового распространения той или иной методологии сегодня есть идеи и механизмы более качественные и надежные, чем сертификация. Мы считаем, что этот механизм лицензирования должен быть организован прозрачно и бережливо, как предписывает сама Лин-методология, и проходить в два этапа. Первый этап — внутренний, пред-

ставляющий собой публикацию отчетов, составленных по заданному образцу на основе данных компании или корпорации, наполнение добровольных отчетов по устойчивому развитию GRI.

Второй этап — независимый (это ключевое слово) аудит производственной системы. Независимый — чтобы избежать предвзятости и коррупции, и чтобы сертификация по бережливому производству не превратилась в коммерческое мероприятие, проводимое «для галочки». Сегодня методология такой оценки производственной системы

разработана в рамках федерального Конкурса лидеров производственности на Кубок им. А.К.Гастева. Там уже сформирован пул высококвалифицированных и авторитетных экспертов из числа консультантов, преподавателей вузов и производственных топ-менеджеров. Независимость оценки обеспечивается случайным выбором аудиторов и жестко стандартизированной методикой аттестации, которая учитывает возможные конфликты интересов и позволяет свести к минимуму субъективный фактор».

После Рабочей группы обсуждения ГОСТов и сертификации продолжится на пленарном заседании Лин-форума и в секциях 18 ноября. В программе главного события страны в области бережливого производства также: выступления топ-менеджеров «Трансмашхолдинга», «Росатома», «ОАК», «Татнефти», известных российских и зарубежных консультантов, мастер-класс от руководителя крупнейшего турецкого металлургического концерна Турции Соçkunöз Шюкрю Тетика, лин-поединки, круглые столы. А еще конкурс проектов бережливого производства, занятия на бизнес-тренажерах, экскурсии на успешные предприятия, церемония награждения Конкурса им. Кубок А.К.Гастева, презентация новых книг и выставка.



Рейтинги лучших независимых

Число иностранных директоров в российских компаниях снизилось

Виктор Михайлов, Ассоциация независимых директоров

Ассоциация независимых директоров (АНД) совместно с Российским союзом промышленников и предпринимателей (РСПП), фирмой PwC и Росимуществом представили рейтинг лучших независимых директоров (НД), председателей советов директоров (ПСД) и корпоративных директоров/корпоративных секретарей за 2014 год, а также презентовали исследование «Коллективный портрет независимого директора». Исследование «Коллективный портрет независимого директора» выявило снижение числа иностранных граждан в рейтингах на 14% по отношению к прошлому году. При этом средняя продолжительность работы в компании иностранного директора составила 6,1 лет (5 — в 2013 г.), а российского — 3,18 лет (3,5 — в 2013 г.).

Другими интересными наблюдениями из исследования стали:

■ По составу участников рейтинг «50 независимых директоров» обновился на 26% в сравнении с прошлым годом — по-

явились новые имена директоров, выдвинутые компаниями за вклад в их деятельность.

■ Исследование показало снижение в рейтинге лучших директоров количества специалистов с финансовой экспертизой и опытом работы на открытых для России рынках капитала, что может не лучшим образом сказаться на деятельности компаний.

■ Снижение доли отраслевой компетенции среди независимых директоров, что может быть неоправданным в условиях, когда текущие задачи диктуют многим компаниям необходимость повышения операционной эффективности.

■ Количество независимых директоров — участников рейтинга, возглавляющих комитеты по стратегии возросло по сравнению с прошлым годом. Возможно, акционеры сегодня делают акцент на сохранении своего бизнеса, принимая стратегические решения самостоятельно. При этом есть риск упустить появляющиеся возможности для развития за счет опыта независимых директоров.

Комментируя основные выводы исследования, председатель наблюдательного совета АНД Александр Иконников сказал: «Сегодня компании, которые лишены иностранных независимых дирек-

торов или не могут в полной мере использовать их возможности, испытывают нехватку в российских директорах с глобальным мышлением и опытом работы в компаниях с высоким качеством корпоративного управления. Это вызов для всего российского профессионального сообщества директоров. В этих непростых условиях успех российских компаний будет во многом зависеть от того, как быстро появятся независимые директора и лидеры новой формации, которые сформируют целостное понимание того, что происходит сегодня, и что может случиться завтра. На основе этого понимания они помогут бизнесу принимать стратегические решения».

Партнер PwC, руководитель программы для советов директоров в России Анна Узорникова добавила: «Роль совета директоров в российском бизнесе в условиях возросших рисков в связи с неопределенностями на товарных и финансовых рынках и сложной политической ситуацией должна усиливаться: из формального органа он превращается в действенный инструмент приложения опыта, знаний и энергии членов совета директоров и сохранения акционерной стоимости компании. В этом году после принятия Кодекса корпоративного управления

ожидания от членов советов директоров стали выше. Мы рады отметить, что, судя по результатам рейтинга, число высокопрофессиональных директоров на рынке не уменьшается. Повышается уровень зрелости систем корпоративного управления, но вместе с тем появляются и новые имена».

При составлении рейтинга были обработаны данные из открытых источников о советах директоров 150 крупнейших по капитализации российских компаний, входящих в рейтинг 2013 г. «Эксперт 400». На основании полученной информации был сформирован пул кандидатов для включения в рейтинг: «50 Лучших независимых директоров», «25 Лучших председателей совета директоров» и «25 Директоров по корпоративному управлению/корпоративных секретарей». Рейтинги составляются в рамках Национальной премии «Директор года» и проходят верификацию в фирме PwC в соответствии с разработанной ей методологией.

Президент Российского союза промышленников и предпринимателей Александр Шохин рассказал о текущей экономической ситуации и векторе развития корпоративного управления. В частности он отметил, что в настоящее

время российский бизнес вынужден вести свою деятельность в сложных условиях, которые сложились под влиянием как внутриэкономических, так и геополитических факторов. Данная ситуация, помимо прочих неблагоприятных последствий, усложнила для отечественных компаний доступ к мировому рынку капитала, а также привела к удорожанию стоимости финансовых ресурсов. При этом существенно возрастают риски нарушения сроков реализации инвестиционных проектов, а для отечественной экономики в целом возникает угроза снижения темпов модернизации. Александр Шохин подчеркнул, что одним из направлений работы по преодолению негативных тенденций должно стать повышение стандартов корпоративного управления. В этой связи немаловажное значение имеет реализация положений двух ключевых документов, принятых в текущем году — новой редакции части первой Гражданского кодекса РФ и Кодекса корпоративного управления.

В завершение дискуссии начальник Управления корпоративных технологий Росимущества Виктория Семерикова отметила стабильный рост количества профессиональных директоров в акционерных обществах, включенных в специаль-

ный перечень, утвержденный Распоряжением Правительства Российской Федерации от 23.01.2003 № 91-р, который составил 11,7% в период 2010—2014 гг. При этом доля присутствия профессиональных директоров на одно акционерное общество из специального перечня увеличилась с 3,94 до 5,63. «Прозрачный процесс формирования органов управления и контроля госкомпаний, использующий четко регламентированный и понятный подход, позволяет существенно повысить эффективность работы совета директоров госкомпаний. Динамика последних нескольких лет характеризуется постоянным повышением требований, предъявляемых к профессиональным директорам компаний с госучастием. В этой связи наша общая задача на текущий момент заключается в создании массива (базы) профессиональных директоров новой формации, обладающих всесторонними компетенциями и знаниями, опытом, а также способными принимать взвешенные стратегически значимые решения в условиях меняющейся рыночной конъюнктуры. Реализация поставленной задачи способствуют, в том числе, рейтинги лучших директоров» — прокомментировала Виктория Семерикова.

ПРОМЫШЛЕННЫЙ
еженедельник

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ:
ООО «Редакция газеты «Промышленный еженедельник». Издание зарегистрировано в Министерстве Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовой информации.

ПИ № 77-12380 от 19.04.2002 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя ПИ № 77-14566 от 07.02.2003 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя ПИ № ФС77-19251 от 23.12.2004 г. В Федеральной службе по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия.

Генеральный директор, главный редактор
Валерий Стольников

Заместители главного редактора
Елена Стольникова
Дмитрий Кожевников

Помощники главного редактора
Юлия Гужонова
Татьяна Соколова

Директор по развитию
Дмитрий Минаков

Региональный директор
Наталья Можаява

Дизайн и верстка
Алексей Зиновьев

Руководитель коммерческой службы
Александр Лобачев

Логистика
ЗАО «Истагдл-Трансавто»

Представитель в Северной Америке:
Виктория Яковлева (Банкувер, Канада); Тел.: (1-604)-805-5979 vki@telus.net

Распространяется по подписке, по прямой рассылке и на профессиональные мероприятия. Подписаться на «Промышленный еженедельник» можно в любом отделении связи РФ

и СНГ по каталогам «Роспечать» и «Пресса России» по индексам **45774** и **83475** (для юрлиц); по каталогу «Почта России» по индексам **10887** и **10888** (для юрлиц); через «Интер-Почту». Подписка на электронную версию: podpiska@promweekly.ru Материалы, отмеченные ©, публикуются на правах рекламы.

Адрес для корреспонденции:
123104, Москва, а/я 29
Тел. редакции: (495) 729-3977, 778-1447, 499-194-1033 (факс)
www.promweekly.ru
doc@promweekly.ru, re-gazeta@inbox.ru
Газета «Промышленный еженедельник» является официальным публикатором актов Минпромторга России.

Использование материалов интернет-изданий.
Номер подписан 31.10.2014
Отпечатано в АО «Красная Звезда». 123007, г. Москва
Хорошевское шоссе, 38.
Тел.: (495) 941-28-62, 941-34-72, 941-31-62. E-mail: kr_zvezda@mail.ru, www.redstarph.ru
Номер заказа 5257
Тираж 40000 экз.