



27 октября — 2 ноября 2014 года

№ 37 (535)

В НОМЕРЕ:

НОВОСТИ

2-3

Минпромторг подтвердил

Поставки SSJ100 в Индонезию

стр. 2

Поддержка экспорта

ЭКСПАР провел важную конференцию

стр. 2

Вертолеты для ООН

Уникальная доставка ГК «Волга-Днепр»

стр. 2

Бояться нечего

Новый налог на недвижимость

стр. 3

Выход из штопора

Падение рубля замедлится

стр. 3

СТРАТЕГИИ

4-5

Авиастроители года

Церемония награждения лучших

стр. 4

FM-Logistic в России

Рост при сложной ситуации

стр. 4

Выкуп акций

Консолидация активов холдинга

стр. 4

Электро интернационал

Совместные проекты обсудили и одобрили

стр. 5

Партнерство 1520

Международный бизнес-форум стран АТР

стр. 5

Полезный опыт

Стажировка энергетиков в Китае

стр. 5

АКТУАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА

6

Техприсоединение онлайн

Интернет-сервисы МОЭСК: рост популярности

стр. 6

РЕТОМ-ВЧ/64

Эксплуатация высокочастотного оборудования

стр. 6

Рейтинг ФСК

Долгосрочная перспектива

стр. 6

ПОДРОБНОСТИ

8

Глобальное лидерство

SAP SE оценили по достоинству

стр. 8

ИТ-форум

Поиск оптимальных решений

стр. 8

Мировой опыт

Производство коммерческих автомобилей

стр. 8

ВАЖНАЯ ТЕМА

Государство намерено усилить политику импортозамещения, полностью запретив госкомпаниям закупать автотехнику, продукцию металлургии и тяжелого машиностроения за рубежом при наличии соответствующих аналогов в России. Директива коснется всех организаций, у которых доля государства превышает 50%. Реализовывать этот план будут через советы директоров, в которых есть представители государства, а также путем внесения изменений в корпоративные правила о закупках. Поэтому на первых порах запрет не коснется ГУПов, в которых нет советов директоров. Для них будет создан отдельный механизм, который в Минпромторге пока не разработали. Документ должен вступить в силу до конца года: директиву рассмотрит первый вице-премьер Игорь Шувалов, затем ее направят в Росимущество. Эксперты по-разному расценили правительственную инициативу. Олег Петропавловский из БКС выразил мнение, что на металлургах она не скажется.

Путь инноваций

Международный форум и выставка о главном



В российской столице прошли Международный форум «Открытые инновации» и выставка Open Innovations Expo, в работе которых принимали участие более 15 тыс. специалистов из 70 стран мира. Официальной страной-партнером Форума и Выставки стала Китайская Народная Республика. Главы правительств России и Китая Дмитрий Медведев и Ли Кэцзян приняли участие в работе III Московского международного форума инновационного развития «Открытые инновации» и ознакомились с экспозицией Выставки Open Innovations Expo.

Более 160 мероприятий деловой программы Форума и Выставки объединили представителей технологических компаний, науки, образования, органов власти и управления, инвесторов и авторов прорывных идей. Ключевой темой Форума в этом году стало «Созидательное разрушение: как сохранить конкурентоспособность в XXI веке». В ходе панельных дискуссий, семинаров и круглых столов участники Форума обсудили прорывные инновации, способные перестроить рынки, определить новые перспективные модели экономического развития, обменяться опытом по продвижению и коммерциализации научно-технических разработок.

Некоторые мероприятия деловой программы Форума стали уже традиционными. Во второй раз подряд в рамках Форума и Выставки состоялась Губернаторская сессия. Круглый стол ректоров российских и зарубежных ВУЗов, Саммит технических директоров, а также конференция «Композиты без границ». Десять мероприятий прошли при поддержке с участием федеральных министерств и их первых заместителей.

Популярность Форума и Выставки «Открытые инновации» постоянно растет. Так, в 2013 году здесь были представлены 286 стартапов, а в 2014-м — уже более 800 стартапов из 19 стран мира смогли пообщаться с потенциальными инвесторами, продемонстрировать свои разработки, получить полез-

ные знания и обменяться опытом. Участниками стали более 2000 представителей малого, среднего и крупного бизнеса, представители 64 регионов России, более 100 российских и зарубежных ВУЗов, 19 международных ассоциаций, свыше 900 журналистов. В этом году Форум «Открытые инновации» посетили гости из 69 зарубежных стран, но особое внимание было уделено участникам из Азиатского региона. В 2014 году официальной страной-партнером Форума стала Китайская Народная Республика.

«Мировая экономика находится в поиске источников развития. Сегодня способность создавать, продвигать и распространять инновации является ключевым фактором конкурентоспособности. Весьма впечатляющих результатов за последние годы добились страны Азиатско-Тихоокеанского региона — это, конечно, Китай, Индия, Япония, Южная Корея, Вьетнам, Малайзия, Сингапур, — что заставляет говорить о возникновении нового полюса глобального экономического могущества. Россия — страна, которая живет и в Европе

и в Азии, и мы заинтересованы в укреплении наших позиций в Тихоокеанском регионе. Тотемы совместно участвовать в формировании новых рынков, встраиваться в высокотехнологичные производственные цепочки и источники формирования добавленной стоимости. И здесь, конечно, у Китая и России колоссальные возможности для сотрудничества», — сказал на пленарном заседании Форума председатель Правительства России Дмитрий Медведев.

Китайские партнеры провели на Форуме специальное мероприятие «Диалог по инновациям: взаимодействие инновационной политики стран-партнеров», в ходе которого эксперты наметили основные векторы дальнейшего сотрудничества. Процесс укрепления российско-китайского партнерства будет продолжен на Сельском Международном инновационном форуме «Пуцзян» 25–26 октября 2014 года в Шанхае, в котором Россия будет участвовать в особом статусе страны — главного почетного гостя. По поручению Президента Российской Федерации

(Окончание на стр. 7)

Нано премии

Председатель правления «РОСНАНО» Анатолий Чубайс и руководитель Института технологических исследований Shimadzu Corporation Йошикадзу Йошида вручили в Москве ежегодную премию RUSNANO PRIZE.

В этом году лауреатами премии по направлению «Оптика и нанолитография» были признаны профессор Высшей технической школы Цюриха Ренато Зеноби (Швейцария), генеральный директор ЗАО «НТ-МДТ» Виктор Быков (Россия) и руководитель отдела развития продуктов и приложений ЗАО «НТ-МДТ» Павел Дорожкин (Россия) за разработку и коммерциализацию оборудования, зондов и методик для исследования оптических и физико-химических свойств объектов на нанометровом уровне.

Разработанная в российской компании «НТ-МДТ» линейка коммерчески доступного научного оборудования позволяет с высоким уровнем точности совмещать два исследовательских подхода — сканирующую зондовую микроскопию (СЗМ) и спектроскопию комбинационного рассеяния (КР) — для изучения одного и того же образца. Благодаря такому сочетанию методов профессору Ренато Зеноби удалось реализовать принцип так называемого гигантского усиления сигнала комбинационного рассеяния зондом (TERS, Tip-Enhanced Raman Scattering). Результатом стало построение карт сигнала спектроскопии КР с пространственным разрешением до 15 нанометров для широкого круга наноразмерных объектов.

Спектроскопия КР — это один из базовых методов для получения информации о химическом составе и других свойствах веществ. Как все оптические методы, спектроскопия КР ограничена пределом дифракции: минимальный размер пятна, в которое можно сфокусировать видимый свет, составляет около 200 нанометров. Эффект гигантского усиления сигнала КР возникает при взаимодействии света с наноразмерными неровностями-антеннами. Вблизи от таких антенн молекулы вещества начинают «светиться» ярче, на 2–3 порядка величины по сравнению со всеми остальными молекулами в пятне света.

«Коллектив победителей представляет собой уникальную, взаимодополняющую международную кооперацию высочайшего уровня специалистов, учёных и инженеров. Впечатляет очень широко и очень востребованное направление исследований и инновационных разработок и создание на их основе оптических методов и устройств для изучения оптических, физических и химических свойств объектов современной оптики и электроники на нанометровом уровне», — отметил член комитета премии, директор Института лазерной физики СО РАН, академик РАН Сергей Багаев.

Российскую молодежную премию в области нанотехнологий вручил академик РАН, доктор физико-математических наук Михаил Алфимов. Лауреатом этого года стал младший научный сотрудник ФГБНУ «Технологический институт сверхтвёрдых и новых углеродных материалов» Константин Кравчук за разработку сканирующего нанотвёрдомера «Нано Скан-4D». Прибор применяется для исследования свойств материалов на наноразмере, измерения геометрических размеров, локальных значений модуля упругости и твёрдости однофазных и наноструктурированных материалов.

ЦИФРА НЕДЕЛИ

По данным Минэкономразвития РФ, рост ВВП России за январь-сентябрь 2014 года составил 0,7% (прогнозные данные — 0,5%). Алексей Улюкаев пояснил: «Рост ВВП крайне низкий, и это, прежде всего, определяется плохой динамикой инвестиций». Сейчас динамика инвестиций в основной капитал составляет 2,6%, что связано со снижением конъюнктуры, структурными ограничениями для предприятий и трансакционными издержками.

Подготовка кадров

Приоритет развития на несколько лет

Министерство промышленности и торговли РФ обеспечит эффективную синергию между системой образования и реальным производством. Задача подготовки кадров для промышленных предприятий станет приоритетной на ближайшие несколько лет. В том числе, будут реализованы программы по мотивации молодых специалистов для предотвращения утечки лучших кадров за рубеж. Об этом на заседании Бюро Союза машиностроителей России в своем докладе на тему «Подготовка кадров для промышленности и их закрепление на производстве в современных условиях» рассказал глава ведомства Денис Мантуров.

«Созданные за последний год механизмы стимулирования развития отечественной промышленности один за другим начинают претворяться в жизнь. Развитие этих направлений ставит задачу подготовки кадров в число приоритетных. Нужны активные действия и органов власти, и самих предприятий и, естественно, образовательных учреждений», — заявил министр промышленности и торговли России Денис Мантуров. Сами промышленники дефицит квалифицированных кадров ощущают, поэтому инициативу ведомства приветствуют и готовы к всестороннему сотрудничеству.

«Необходимо инвестировать в развитие человеческого капитала, адаптировать систему подготовки кадров к современным рыночным условиям», — отметил гендиректор Ростеха, председатель «Союза машиностроителей России» Сергей Чемезов. — Нужно сосредоточить усилия на подготовке специалистов, которые

будут обладать новыми компетенциями, ориентированными на практическую работу».

По словам министра, формат необходимых в этом направлении мероприятий уже разработан и постепенно внедряется органами государственной власти. Только за последний год на базе технических ВУЗов была создана сеть из двух десятков инженеринговых центров для разных отраслей. Они будут играть ключевую роль в развитии промышленности — проведении технической экспертизы и реализации ЕРСМ-контрактов. Параллельно решается задача вовлечения студентов и аспирантов в реальную проектную деятельность и коммерциализацию исследований, проводимых в университетах. В том числе, за счет совместного проведения с Агентством стратегических инициатив (АСИ) Национального чемпионата сквозных рабочих профессий по методике WorldSkills. Также совместно с АСИ Министерство занимается внедрением системы дуального образования в высокотехнологичных отраслях. Это предполагает совместное финансирование предприятиями и региональными органами власти программ подготовки кадров под конкретное рабочее место. В рамках конкурса были отобраны 10 субъектов федерации, где в пилотном режиме будет отработан этот подход.

Кроме того, Минпромторгом совместно с Минтрудом и отраслевыми объединениями уже разработано около 150 профессиональных стандартов для различных секторов промышленности, которые утверждаются Национальным советом по профессиональным квалификациям при Президенте России. Они охватывают помимо традиционных отраслей образовательные программы по новым материалам.

МИРОВОЙ ТРАНСФЕР ТЕХНОЛОГИЙ



Научно-техническая ассоциация «Технопол-Москва» приглашает к работе на ведущих международных площадках по инновациям и трансферу технологий

- ♦ 42-й Международный салон изобретений «Изобретения – Женева» (проходит в Женеве, Швейцария со 02 по 06 апреля 2014 г.)
- ♦ Международный салон изобретений «Конкурс Лепин» (проходит в Париже, Франция с 30 апреля по 11 мая 2014 г.)
- ♦ Деловой ознакомительный тур «Технопарки Испании» (Мадрид, Бильбао, Галисия, Испания, май 2014 г.)
- ♦ Деловой ознакомительный тур «Инновационные центры Латинской Америки» (Аргентина, сентябрь 2014 г.)
- ♦ World Nuclear Exhibition (проходит в Париже — Ле Бурже, Франция, с 13 по 16 октября 2014 г.)
- ♦ Салон промышленного субпрояда Midest (проходит в Париже, Франция, с 04 по 07 ноября 2014 г.)
- ♦ Всемирный салон изобретений, научных исследований и новых технологий «Иннова/Эврика» (проходит в Брюсселе, Бельгия, с 20 по 22 ноября 2014 г.)
- ♦ 27-й Международный салон по оборудованию, технологиям и услугам в области охраны окружающей среды «ПОЛЛУТЕК» (проходит в Льоне, Франция, с 02 по 05 декабря 2014 г.)

«Промышленный еженедельник» выступает информационным партнером российского участия во всех этих мероприятиях

тел.: +7 (495) 787-3108, 787-3109
факс: +7 (495) 959-6643
e-mail: office@technopolmoscow.com
www.technopolmoscow.com



Успешная программа обновления автопарка реализуется и дальше



В Москве прошла важная конференция по экспорту

КОРОТКО

Назначен председателем комитета

Генеральный директор ОАО ОМЗ Игорь Тимофеев назначен председателем Комитета по тяжелому машиностроению Союза машиностроителей России. Соответствующее решение было принято на расширенном заседании Бюро Общероссийской общественной организации «Союз Машиностроителей России» и Бюро Ассоциации «Лига содействия оборонным предприятиям» под председательством С.В. Чемезова в присутствии помощника президента Российской Федерации А.А. Фурсенко, министра промышленности и торговли Российской Федерации Д.В. Мантурова, а также руководителей крупнейших отечественных машиностроительных холдингов.

Программа утилизации

Министр промышленности и торговли РФ Денис Мантуров отметил успех реализации программы обновления автопарка в России и не исключил продления сроков ее действия. В ответе на вопрос агентства Bloomberg он заявил, что с учетом растущих темпов продаж, основная цель программы — реализовать 170 тыс. автомобилей — будет выполнена раньше срока, установленного на конец года. «Программа обновления автопарка реализуется успешно. На текущий момент продано 70 тыс. машин. При этом динамика продаж показывает рост с каждой новой неделей», — рассказал Денис Мантуров. — Октябрь обещает стать еще более успешным в плане реализации программы. Совершенствование в эффективности предпринятых мер не остается. И высоки шансы раньше выйти на запланированные показатели в 170 тысяч». По данным Минпромторга, за одну неделю октября продажи увеличились на 20 тыс. машин. Учитывая растущие темпы продаж, в ведомстве не исключают, что выполнить поставленные задачи удастся еще до конца этого года. А, принимая во внимание успех программы, Денис Мантуров заявил о возможности ее продления в 2015-м году.

Программа показала не только свою эффективность при поддержке отечественных автопроизводителей, но и принесла пользу экономике России. Потраченные на выплату компенсаций автодилерам 10 млрд рублей вернутся в бюджет в размере 15 млрд в виде налогов с проданных автомобилей. По мнению Министра эта программа сыграла и психологическую роль.

Вакуумная асферизация

В «Швабе» создан уникальный процесс обработки оптики

Холдинг «Швабе», входящий в Госкорпорацию Ростех, создал уникальный технологический процесс обработки оптики с применением ионно-источника вакуумной асферизации, который позволяет повысить точность формообразования сложных оптических деталей.

Уникальность нового процесса заключается в создании специалистами «Швабе» и внедрении в производство технологического оборудования — вакуумной установки с применением мощного и относительно широкого пучка ионов, способного вылавливать заданный пучок для образования необходимой формы оптической детали с применением технологического оснащения.

Технологический процесс автоматизирован от стадии расчета до изготовления оптической детали, стабилен во времени и позволяет осуществлять асферизацию детали

с высочайшей точностью за счет применения нового программного обеспечения, автоматизации производственного цикла, которое позволяет полностью исключить человеческий фактор.

Уникальный процесс обработки оптики разработан предприятием Холдинга «Швабе» — ОАО «Научно-производственное объединение «Оптика», которое на протяжении многих лет занимается теоретическими, экспериментальными и практическими исследованиями в области обработки оптических деталей, формообразования поверхностей, в том числе внеосевых крупногабаритных оптических деталей, создания новых технологий, оборудования и инструментов для оптико-механических предприятий России.

Новый технологический процесс ионно-лучевого формообразования оптических деталей найдет свое практическое применение при высококачественной обработке оптики для лазеров, космоса, различных

оптико-электронных систем, тепловизионных изделий и приборов ночного видения, а также в гражданском приборостроении и медицине.

Реализация инновационных проектов, в том числе создание научно-исследовательских и опытно-конструкторских разработок, является одним из основных направлений деятельности «Швабе». Ежегодно предприятия Холдинга регистрируют 150–170 патентов, из них 5–9 международных.

Холдинг «Швабе» объединяет основные предприятия оптико-электронной отрасли России. В его состав входят 64 организации, в том числе научно-производственные объединения, конструкторские бюро, оптические институты, а также сервисно-бытовые компании. Холдинг разрабатывает и производит высокотехнологичные оптико-электронные системы и комплексы, оптические материалы, медицинское оборудование, светотехнику и др.



ЦИТАТА НЕДЕЛИ

Владимир Путин, Президент Российской Федерации

«Те, кто пытается усложнить нам экономическую жизнь, и себе её усложняют. Мы знаем, что потери сельхозпроизводителей стран Европы, которые ввели санкции в отношении России, а мы вынужденно ответили ограничением поставок сельхозпродукции, измеряются миллиардами евро. Нам бы очень не хотелось продолжать такую практику, но пока она имеет место».

Минпромторг подтвердил

Поставки Sukhoi SuperJet 100 в Индонезию

В рамках официального визита в Джакарту министр промышленности и торговли России Денис Мантуров прокомментировал план поставок самолетов SSJ-100. Российская сторона заинтересована в поиске нового индонезийского партнера, который в перспективе ближайших трех лет обеспечит поставки на рынок республики до 15 ближнемагистральных пассажирских самолетов.

В августе 2011 года в ходе международного авиационно-космического салона МАКС-2011 был подписан договор на поставку 12 самолетов SSJ-100 индонезийской компании «PT SkyAviation». Сумма сделки оценивалась в \$380,4 млн. В рамках контракта ЗАО «Гражданские самолеты Сухого» в 2013 году передало Индонезии три самолета: первый — в феврале, второй — в августе, третий — в декабре. Одновременно с этим индонезийские летчики и технические специалисты прошли обучение на тренировочной базе ЗАО «ГСС».

Таким образом, в 2011–2013 годах российская сторона четко соблюдала все условия договора и график поставки авиасудов. Между тем, начиная с 2013 года, индонезийский партнер «PT SkyAviation» начал испытывать значительные финансовые трудности, в результате чего его операционная деятельность была остановлена. У компании накоплены задолженности по лизинговому платежам, поставкам топлива, страхованию.

В настоящее время сформированы юридические основания для изъятия у компании «PT.SkyAviation» воздушных судов. В качестве альтернативы сотрудничеству с компанией «SkyAviation», ЗАО «ГСС» совместно с торговым представительством Минэкономразвития в Джакарте осуществляет активный поиск финансово устойчивых авиаперевозчиков, способных наладить коммерчески выгодную эксплуатацию уже поставленных в Индонезию самолетов SSJ-100.

«Мы исходим из того, что другие компании из Индонезии проявляют интерес по покупке этих самолетов либо в операционный, либо в финансовый лизинг. В ближайшее время мы примем решение о поставке ранее направленных сюда самолетов и рассчитываем заключить контракты на поставки 15 новых судов в ближайшие 3 года», — отметил Денис Мантуров. — Такая перспектива сохраняется. Мы будем продолжать поддерживать контакты и формировать новые контракты с новыми партнерами».



IX Российский Лин-форум

Место встречи изменить нельзя

Главное событие года для профессионалов бережливого производства и руководителей, нацеленных на эффективное развитие бизнеса — Российский Лин-форум «Время для прорывного развития экономики» — пройдет 18 ноября 2014 года в Москве.

С докладами на Лин-форуме выступят: директор по производственной системе ЗАО «Трансмашхолдинг» Пьер-Жан Йеу, заместитель генерального директора компании «Базовый Элемент» по региональной работе Виктория Петрова; директор Академии инжиниринга ОАО «АВТОВАЗ» Константин Котляров, вице-президент по персоналу ОАО «Объединенная авиастроительная корпорация» Светлана Крайчинская, старший вице-президент по персоналу и организационному развитию ОАО «ТВЭЛ» Яков Коп и многие другие.

В традиционном для форума лин-поездке будет обсуждаться одна из самых горячих тем повышения эффективности экономики — оптимизация численности персонала. «Сокращать нельзя сохранить» — у барьера встретятся авторитетные «бережливые» менеджеры, исповедующие диаметрально противоположные точки зрения: исполнительный директор ОАО «Московский локомотиворемонтный завод» Дмитрий Батурич и член Совета Межрегионального общественного движения «Лин-форум». Профессионалы бережливого производства», исполнительный директор компании «БалтСпецСплав» Константин Новиков. В обсуждении примут участие известные консультанты Майкл Вейдер, Юрий Адлер и все желающие.

Форум подведет итог целевой программе бережливого производства среди предприятий и организаций г. Москвы, которая уже второй год успешно реализуется в столице, а также и Конкурсу лидеров производительности на Кубок им. А.К. Гастева. Презентация

самых успешных программ и проектов бережливого производства, реализованных в рамках этих проектов, украсит деловую программу форума.

На выставке-ярмарке решений для РПС будут представлены инновационные продукты для успешного ведения бизнеса и программ бережливого производства. Среди них консалтинг, обучение, ИТ, ВЭБ, предложения банков, страховых компаний. Здесь же пройдет презентация новых книг по бережливому производству, будут организованы стендовые доклады. Оргкомитет продолжает прием заявок на участие в выставке.

Кроме того, в программе — семинары и мастер-классы от российских и зарубежных звезд бережливого производства, экскурсии на успешные предприятия. Оргкомитет приглашает все компании, заинтересованные в успешном развитии и конкурентоспособности на рынке, приобщиться к самой эффективной и мало инвестиционной, но признанной ведущих компаний страны, на сегодняшний день методологии бережливого производства.

Ежегодный Российский Лин-форум — самая масштабная, наиболее авторитетная и ведущая отечественная площадка по обмену передовым опытом, постановке стратегических целей, выработке эффективных решений и заключению соглашений в области бережливого производства и РПС, для обеспечения устойчивого роста экономики. Аудитория форума (350–500 участников) — руководители ведущих компаний и корпораций России и СНГ («Росатом», «Оборонпром», «ЕвразХолдинг», «Сбербанк», «ТГК-1», «МРСК», «Татнефть», «Газпром нефть», «Уралсиб», «РЖД»), ведущие зарубежные и российские эксперты в области бережливого производства, РПС, устойчивого развития, представители министерств и ведомств.

Даешь экспорт!

ЭКСАР провел в Москве важную конференцию

Российское агентство по страхованию экспортных кредитов и инвестиций (ЭКСАР, Группа ВЭБа). Провел в Москве конференцию, посвященную государственной системе поддержки экспорта российской промышленности. На пленарном заседании конференции выступили: Министр экономического развития РФ Алексей Улюкаев, Министр финансов РФ Антон Силуанов, Министр торговли Евразийской экономической комиссии Андрей Слепнев, Председатель Внешэкономбанка Владимир Дмитриев, руководитель экспортных кредитных агентств Китая и Италии.

Выступая перед участниками конференции Владимир Дмитриев сказал, что, согласно недавно принятой стратегии развития ВЭБа до 2020 года, объем кредитно-гарантийной поддержки Банком промышленного экспорта должен вырасти до 700 млрд руб. При этом существенная часть этого экспорта будет обеспечена экспортным кредитованием с использованием механизма субсидирования процентных ставок. По его словам, «данный механизм является одним из важнейших элементов поддержки экспорта и позволяет делать российскую продукцию более конкурентоспособной по ценовым условиям».

«На текущий момент мы направили в Минэкономразвития и Минпромторг соответствующие заявки на субсидии ставок по экспортным кредитам на сумму почти 14 млрд руб. Это серьезная поддержка для экспорта», — отметил глава ВЭБа.

Внешэкономбанк совместно с профильными министерствами проводит работу по формированию Центра кредитно-страховой поддержки экспорта на базе ЭКСАР и Росэксимбанка. «Создается своего рода кредитно-страховая фабрика, которая будет обеспечивать финансовые и страховые услуги российским экспортёрам», — пояснил В. Дмитриев. В соответствии с концепцией создания Центра предполагается, что ВЭБ будет ориентирован на поддержку экспорта

крупного бизнеса, а создаваемый Центр — среднего и части крупного бизнеса.

В настоящее время ВЭБ внедряет прикладное программное обеспечение, которое позволит ускорить и оптимизировать процессы рассмотрения заявок в режиме «одного окна», наполнения единой базы данных экспортными проектами. Данная система должна быть запущена в эксплуатацию до конца 2014 года.

Участники конференции — представители профильных федеральных и региональных министерств, финансовых институтов, общественных организаций, бизнеса — обсудили следующие приоритетные вопросы: роль государства в поддержке экспорта; инструментальной (кредитование, механизм субсидирования процентных ставок, страхование экспортных кредитов, экспортные гарантии); потребности бизнеса в инструментах господдержки экспорта; меры по упрощению выхода экспортёров МСП на внешние рынки.

Правительством Российской Федерации ВЭБ определен координатором деятельности по комплексной поддержке экспорта российских товаров, работ и услуг. Речь идет о качественном улучшении национальной системы поддержки российского промышленного экспорта, повышения ее доступности для всех категорий российских организаций.

ВЭБ продолжает наращивать объемы финансовой поддержки экспорта. Так, портфель экспортного финансирования с начала 2014 года увеличился более чем на 45% и по состоянию на 1 сентября составил около 184 млрд руб. Объем кредитного портфеля увеличился более чем на 57%, а объем гарантийного портфеля вырос более чем на 46%. В настоящее время на рассмотрении Банка находятся несколько десятков крупных и средних экспортных проектов с предполагаемым объемом участия ВЭБа на общую сумму более 400 млрд руб. География экспортных проектов Внешэкономбанка: страны СНГ, Юго-Восточная Азия, Латинская Америка, Северная и Центральная Африка, Центральная и Восточная Европа.

Вопросы «Ресурса-П»

Совет главных конструкторов в РКЦ «Прогресс»

В ракетно-космическом центре «Прогресс» прошел Совет главных конструкторов по ОКР «Ресурс-П». На нем были обсуждены вопросы эксплуатации космического аппарата «Ресурс-П» № 1 и приняты решения, позволяющие обеспечить запуск второго аппарата («Ресурс-П» № 2) в декабре этого года.

В настоящее время КА «Ресурс-П» № 2 проходит заключительные радиотехнические испытания в РКЦ «Прогресс». Разработчики целевой и бортовой аппаратуры дожили до готовности своих систем к летным испытаниям.

Космическая система из двух аппаратов существенно расширит возможности дистанционного зондирования Земли. В будущем предполагается пополнение группировки: третий аппарат должен быть поставлен на космодром в 2015 году.

Космический аппарат «Ресурс-П» № 1, запущенный

15 июня 2013 года, предназначен для высокодетального, детального широкополосного и гиперспектрального оптико-электронного наблюдения поверхности Земли. Аппарат находится в штатной эксплуатации. За это время аппаратом было отснято: оптико-электронной аппаратурой высокодетального разрешения — около 28 млн кв. км; комплексом широкозахватной мультиспектральной аппаратуры высокого разрешения — 50 млн кв. км; гиперспектральной аппаратурой — 2 млн кв. км. Информация с него востребована заказчи-

ками, подчеркнул генеральный директор РКЦ «Прогресс» А.Н. Кирилин.

Заказчики информации дистанционного зондирования Земли — Росреестр, Минприроды, Минсельхоз, МЧС и другие — высказали особый интерес к информации, полученной гиперспектральной аппаратурой. В настоящее время специалисты РКЦ «Прогресс» работают над улучшением потребительских свойств информации с гиперспектральной аппаратуры. Тем не менее, представители министерств и ведомств отметили, что качество информации с КА «Ресурс-П» № 1 позволяет решать задачи геологического картографирования, поиска полезных ископаемых, картографирования, демаркации границ Российской Федера-

ции, мониторинга полей и так далее.

Начальник управления Роскосмоса К.В. Борисов подчеркнул необходимость плотной работы с заказчиками информации ДЗЗ, так как в конечном итоге именно от них зависит оценка работы предприятий ракетно-космической промышленности.

Как показал опыт эксплуатации КА «Ресурс-ДК» и «Ресурс-П» № 1, съемка земной поверхности оптико-электронной аппаратурой бывает затруднена, если над нужным участком съемки обильно или плохая погода. Аппарат, оснащенный радиолокатором, мог бы обеспечить всепогодную съемку. В связи с этим заказчики подчеркнули свою заинтересованность в создании радиолокационного КА «Обзор-Р».

Вертолеты против Эболы

«Волга-Днепр»: доставка в Сьерра-Леоне

Авиакомпания «Волга-Днепр» доставила из Москвы во Фритаун (Сьерра-Леоне) вертолеты для чрезвычайной миссии ООН по борьбе с вирусом Эбола. Для перевозки был использован уникальный транспортный авиарезерв Ан-124-100 «Руслан».

Многофункциональные целевые вертолеты Ми-8 будут использоваться при реализации программы по борьбе с лихорадкой Эбола в рамках чрезвычайной миссии Организации Объединенных Наций в области здравоохранения UNMEER (UN Mission for Ebola Emergency Response), учрежденной в конце сентября 2014 года.

Для загрузки трех 25-метровых вертолетов Ми-8, каждый из которых — более пяти ме-

тров в высоту, специалисты «Волга-Днепр» применили особую схему погрузки, разработанную специально для вертолетной техники: с машин демонтировали несущие и рулевые винты, виброгасители, топливные баки, а также стравили азот из амортизационных стоек и колес. Данная схема позволяет значительно уменьшить высоту вертолетов и разместить их в грузовой кабине самолета Ан-124-100 «Руслан» вместе с демонтированным оборудованием. Общая масса груза, предназначенного для борьбы с Эолой, составила порядка 30 тонн.

Эпидемия лихорадки Эбола вспыхнула в Западной Африке в начале 2014 года и затронула такие страны, как Либерия, Сьерра-Леоне, Нигерия и Сенегал. К настоящему моменту от болезни по-



страдал уже около 5 тыс. человек. Различные международные организации направили свои средства и персонал для скорейшей остановки распространения вируса. Приоритетными зада-

чами миссии UNMEER являются остановка эпидемии, лечение зараженных, обеспечение основных медицинских услуг, стабилизация ситуации и предотвращение будущих вспышек заболевания.

Фондовый рынок

совместно с Инвестиционной компанией «ФИНАМ»

КОРОТКО

Приостановка продаж

ОАО «АВТОВАЗ» временно приостанавливает прием заявок на приобретение автомобилей по программе утилизации в связи с тем, что продажи превзошли все ожидания. Количество желающих приобрести автомобили LADA по программе утилизации на 20 октября превысило 70 тыс. человек. Между тем, компания продолжает обеспечивать уже собранные заказы. Оставшиеся автомобили будут переданы клиентам по мере получения машин с конвейера. Всего на 19 октября в рамках программы «АВТОВАЗ» продано более 40 тыс. автомобилей. По программе утилизации клиентам предоставляется скидка в размере 50 тыс. руб. в обмен на полнокомплектный автомобиль любой марки, находившийся в собственности не менее полугода.

Инвестпрограмма на триллион

Общий объем освоения инвестиций «Газпрома» в 2014 году составит 1,026 трлн руб., что на 220,146 млрд руб. больше по сравнению с инвестиционной программой компании, утвержденной в декабре 2013 года. Объем капитальных вложений составит 816,572 млрд руб., из них расходы на капитальное строительство — 804,860 млрд руб., на приобретение в собственность ОАО «Газпром» внеоборотных активов — 11,712 млрд руб. Объем поступлений по операционной и инвестиционной деятельности составит 5,649 трлн руб., объем выплат по всем видам деятельности — 6,174 трлн руб. Размер внешних финансовых заимствований останется без изменений и составит 90 млрд руб. Профицит средств составит 0,5 млрд руб.

Конкурс от метро

«Московский метрополитен» объявил конкурс на приобретение вагонов метро с обязательством по обеспечению их обслуживания в период жизненного цикла. Метрополитен планирует приобрести 768 вагонов, максимальная цена договора составляет 133,14 млрд руб. Подача заявок участников продлится до 17 ноября 2014 года, рассмотрение заявок пройдет 24 ноября. Итоги конкурса будут объявлены 27 ноября.

Лоукостер «Аэрофлота»

Новый лоукостер «Аэрофлота» — ООО «Бюджетный перевозчик» запустил официальный сайт budgetairline.ru. На главной странице заявлена цена за билет от 999 руб. без учета дополнительных сборов. «Бюджетный перевозчик» будет совершать рейсы из Москвы в Сургут, Пермь, Екатеринбург, Уфу, Самару, Казань, Волгоград, Белгород и Тюмень. «Бюджетный перевозчик» будет выполнять полеты из аэропорта «Шереметьево» из терминала В.

Нарастить добычу до 10 млн т

ЗАО «Распадская угольная компания» по итогам 2014 года планирует добыть 10 млн т угля. «В четвертом квартале 2014 года компания ожидает роста добычи рудового угля за счет ввода в эксплуатацию лавы 4—9—25 на шахте «Распадская». Компания планирует добыть более 10 млн тонн рудового угля в 2014 году. Я рад отметить, что благодаря запуску новых лав на шахте «Распадская» компания уже в сентябре удалось выйти на самоокупаемость», — заявил Сергей Степанов, генеральный директор компании. Всего предприятия «Распадской» за 9 месяцев 2014 года добыли 6,9 млн т рудового угля, что на 15% выше аналогичного показателя прошлого года. Объем реализации угольного концентрата вырос на 4% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года и составил 4,3 млн тонн. По итогам 2013 года «Распадская» сообщила о добыче 7,8 млн т угля.

Продажа африканских активов

ОАО ГМК «Норильский никель» заключил с BCL Limited обязывающие соглашения о продаже своих африканских активов. Речь идет и о 50%-й доле в совместном предприятии Nkomati Nickel and Chrome Mine в ЮАР, и 85%-й доли в компании Tati Nickel Mining Company в Ботсване. Общая ожидаемая сумма сделки составляет \$337 млн. Кроме того, BCL принимает на себя текущие долговые и экологические обязательства, а также — по рекультивации земель каждого из активов пропорционально приобретаемым долям участия. «Данная сделка является крупнейшей в серии сделок по оптимизации портфеля активов «Норильского никеля», объявленных в рамках новой стратегии в октябре 2013 года, и предусматривающей выход из активов, не соответствующих критерию первоклассности. Для «Норильского никеля» эта сделка представляет собой полный выход из африканского бизнеса и, в дополнение к ранее объявленным сделкам в Австралии, означает полный выход из всех выставленных на продажу международных операционных активов», — отмечают в компании.

Угроза судом

«Транснефть» может подать в суд на «Роснефть» в связи с отказом нефтяной компании от загрузки строящегося нефтепровода Заполярье-Пурпе. Изначально нефтепровод проектировался на пропускную мощность 32 млн т в год. При этом на долю «ЛУКОЙЛа» приходилось 2 млн т, «Мессояханфтегаза» — 6,7 млн т, «Роснефти» — до 8,5 млн т, на долю «Газпрома» — до 4,9 млн т, на «СеверЭнерджи» — 3,2 млн т и еще 5 млн т в год — на долю «Газпрома» на третьем участке нефтепровода. «Роснефть» вообще решила развернуть свой нефтепровод и прокладывать его не в сторону Заполярья-Пурпе, а к своей ванкорской трубе, чтобы использовать собственный трубопровод. Хотя, на наш взгляд, это потребует серьезных инвестиций, гораздо больше, чем если бы они пошли в сторону Заполярья-Пурпе. И как, напомню, и было предусмотрено — согласно гарантиям «Роснефти». Подобный поворот — это вольное решение. Проект полным ходом реализуется, в него вложены серьезные инвестиции. Остановить его и изменить что-либо уже нельзя. А нас в этой ситуации ставит перед фактом, что один из крупнейших поставщиков нефти, пользователей строящегося нефтепровода вообще отказывается сдавать в него нефть. Так не принято себя вести при нормальном цивилизованном взаимодействии партнеров», — сообщил глава «Транснефти» Николай Токарев.



Бояться нечего

Новый налог на недвижимимость



Максим Клягин, аналитик УК «Финан Менеджмент»

Основные нововведения в налоге на имущество физических лиц заложены в определении налоговой базы объектов налогообложения исходя из кадастровой стоимости, существенно более близкой к рыночным оценкам, а также в прогрессивном характере шкалы ставок. При отсутствии кадастровой оценки по-прежнему будет использоваться инвентаризационная стоимость, утвержденная органами БТИ. Эта норма будет действовать следующие 5 лет, а с 2020 года предусмотрено повсеместное введение оценки по кадастровой стоимости.

Предельные ставки определяются в зависимости от типа, оценочной стоимости, а также территориального расположения объектов недвижимости. Ставка, не превышающая 0,1%, используется для жилых помещений и ряда других объектов с определенными параметрами. Ставка в размере до 2% применяется к объектам, стоимость которых превышает 300 млн руб., а также к объектам, специально определенным законодательством. Ставка в размере до 0,5% применяется в отношении остальных объектов недвижимости. При этом в рамках 1 и 2 пунктов муниципальных властей специальными решениями могут

либо уменьшить размер ставки до нуля, либо увеличить, но не более, чем в три раза. Также можно отметить, что при расчете налога учитываются льготы и вычеты. Сейчас фактически продолжают процессы, ориентированные на частичное внедрение дифференцированного владения налогообложения. Задача, безусловно, актуальная. Поступления от налогообложения земли и недвижимости могут быть одним из ключевых источников наполнения местных бюджетов, что позволит снизить их зависимость от региональных и федеральных поступлений. В том числе и для Москвы, даже с ее сильнейшей экономической, максимальной кон-

центрацией капитала и большим количеством различных доходных статей бюджета, это очень злободневная проблема. Кроме того, частично реформа решает и задачу снижения спекулятивной активности на рынке жилой недвижимости.

Основным фактором, затрудняющим эффективное администрирование и повышение фискальных сборов, выступает незавершенная программа кадастрового планирования. В различных регионах ситуация в значительной степени варьируется, но в целом, конечно, далеко не все административные единицы готовы к введению новых нормативов налогообложения, что и объясняет значительный переходный период, предусмотренный новым законом.

Что касается издержек рядовых потребителей, то, думаю, в среднесрочной перспективе не стоит ожидать их критического роста. При условии сбалансированного подхода административных субъектов к распределению фискальной нагрузки, даже с учетом привязки к рыночным ценам, налоговая на-

Выход из штопора

Падение рубля приостановилось



Антон Сороко, аналитик инвестиционного холдинга «ФИНАМ»

Рубль падает, и снова на внешних факторах — рейтинговое агентство Moody's снизило кредитный рейтинг сначала РФ, а затем и крупнейший российский банков (в том числе частного «Альфа-банка»). Негативом для отечественной валюты стала трагедия в аэропорту «Внуково», где в авиакатастрофе погиб глава Total. Серьезное давление на курс оказывают и мировые цены на нефть. Однако мы полагаем, что дальнейшее снижение рубля ограничено.

Авиакатастрофа во «Внуково» стала большим ударом не только для отечественной валюты, но и для инвестиционного климата в РФ в целом, тем более, что французская компания является одним из самых важных партнеров РФ в Европе, а сам Кристоф де Маржери неоднократно выступал за отмену санкций и конструктивный диалог между нашей страной и ЕС. Сильно влияют на курс рубля и мировые цены на нефть. Причем, чем больше они отпадают от заложенных в бюджет показателей, тем сильнее сказываются на рубле. А вот колебания в несколько долларов вокруг отметки в \$100/баррель на валютном рынке практически не отражаются.

При этом не стоит забывать, что падающий рубль играет на руку правительству — снижение отечественной валюты на 1 руб. дает федеральному бюджету дополнительные 200 млрд руб. за счет роста экспортной выручки (в основном, нефтегазовая и металлургические отрасли), что в условиях фактической стагнации экономики и закрытых для нас внешних рынков замещения очень важно. Таким образом удается контролировать бюджетные расходы на уровне, при котором дефицит не приходится финансировать за счет эмиссии долга. Ключевой негативный эффект от падения национальной валюты — высокий уровень инфляции. Получается, что падение рубля выгодно правительству с точки зрения бюджета, но не выгодно с точки зрения социальной направленности реформ.

Тем не менее, мы считаем, что дальнейшее снижение российской валюты ограничено. Резкое падение последних месяцев уже приостановилось, а дневные интервенции ЦБ РФ снизились. С другой стороны, фундаментальных факторов, предполагающих резкий рост рубля, также сейчас не видно. Оптимальный вариант — техническая коррекция.

В целом, текущую ситуацию сложно назвать процветанием. Сейчас отечественная экономика близка к технической рецессии, и в ближайшее время не стоит рассчитывать на выход на траекторию устойчивого развития. Но, конечно, нельзя 2014 год сравнивать с 1998 и с 2008 годами. Если первый был сформирован полностью внутри молодой российской экономики и стал следствием пренебрежения рисками, то второй кризис зародился в США на ипотечном рынке и затем перекинулся на весь мир в целом. Сейчас мы не видим ажиотажного роста мировой экономики или пренебрежения рисками, скорее наоборот — наибольший популярности пользуются инструменты с фиксированной доходностью и другие достаточно стабильные способы вложения свободных средств.

КОРОТКО

Досрочная «Красуха-2»

Концерн «Радиоэлектронные технологии» (КРЭТ) Госкорпорации Ростех поставил Министерству обороны РФ новейшие мобильные комплексы радиоэлектронного подавления «Красуха-2» в рамках госбронзаказа (ГОЗ). «Сегодня КРЭТ выполняет около 90 долгосрочных контрактов ГОЗ. При этом разработка и производство высокоэффективной инновационной техники радиоэлектронной борьбы (РЭБ) является важнейшим направлением нашей деятельности», — заявил генеральный директор КРЭТ Николай Колесов. — Мы занимаем примерно 74% отечественного рынка средств РЭБ авиационного, наземного и корабельного базирования. За последние два года Концерн поставил для нужд ВС РФ 9 новых типов комплексов радиоэлектронной разведки, управления и подавления».

Мобильный комплекс «Красуха-2» — одна из последних разработок Всероссийского научно-исследовательского института «Градиент» (г. Ростов-на-Дону), серийно выпускается НПО «Квант», входящих в КРЭТ. Станция нового поколения имеет улучшенные характеристики в сравнении с комплексами предыдущего поколения. Комплекс позволяет прикрывать командные пункты, группировки войск, средства ПВО, важные промышленные и административно-политические объекты. «Красуха-2» анализирует тип сигнала и обеспечивает воздействие на РЛС противника мощным интеллектуальным помеховым излучением. В итоге самолеты лишаются возможности обнаруживать цели и наводить на них высокоточные средства поражения. Это вынуждает авиацию противника покинуть контролируемое системой РЭБ воздушное пространство и отказаться от выполнения своих боевых задач. Мобильный комплекс «Красуха-2» позволяет значительно повысить живучесть группировок войск, прикрыть от высокоточного оружия и прицельных ракетно-бомбовых ударов важнейшие промышленные объекты.

Подготовка кадров

Объединенная судостроительная корпорация и Санкт-Петербургский государственный морской технический университет развивают сотрудничество по формированию системы подготовки и переподготовки кадров для предприятий судостроения. «У ОСК — большие планы по сотрудничеству с университетом, потенциал которого на сегодняшний день не использован», — сказал Алексей Рахманов. — Я уверен, пока в этих стенах живет дух изобретательства, пока здесь работают инженеры с большой буквы, пока преподаватели готовы по зову сердца делиться всеми своими знаниями с учениками — все в вашем университете будет хорошо». Алексей Рахманов подчеркнул: «Это фактически означает, что ОСК берет шефство над университетом и подписанное соглашение ляжет в основу нашего долгосрочного и, уверен, плодотворного сотрудничества».

Двухмиллионная шина

На Нижнекамском заводе шин ЦМК выпущена двухмиллионная шина цельнометаллокордной конструкции. Юбилейную покрывку КАМА NF202 размером 315/70 R22.5 собрали сборщики завода Рустем Вафин, Рустем Шавалиев и вулканизаторщик Рустам Хабидуллин. Сегодня Нижнекамский завод цельнометаллокордных шин производит 54 товарных позиций шин для всех типов грузовых автомобилей, автобусов и полуприцепной техники, из них 25 выпускается по системе off-take для европейской компании, в том числе под премиум-брендом. По своей долговечности и экологичности шины ЦМК отвечают современным российским и зарубежным стандартам, не уступают по качеству аналогичным шинам мировых брендов. Среди преимуществ шин ЦМК высокие скоростные характеристики, ходимость до 500 тысяч километров с учетом двойного восстановления протектора. Срок эксплуатации данных шин обеспечивается за счет компонентов резины, снижающих перегрев покрывки в процессе движения. Их высокая прочность и надежность достигаются за счет применения металлокорда в каркасе и благодаря оптимальной конструкции брекера и борта, что позволяет увеличить грузоподъемность до 8 процентов при снижении расхода топлива.

Законность покупки подтверждена

Лондонский международный арбитражный суд (LCIA) вынес решение в пользу ОК «РУСАЛ» по иску, поданному компанией против четырех государственных структур Нигерии: Бюро государственных предприятий, Федерального правительства Нигерии, Министерства финансов и Национального совета по приватизации с целью подтвердить законность приобретения в 2006 году акций завода ALSCON. Иск был подан в августе 2012 года. В своем решении от 15 октября 2014 года арбитражный трибунал подтвердил условия договоренности, ранее достигнутой сторонами, в том числе о том, что соглашение о покупке акций, заключенное компанией с нигерийскими ответчиками 3 февраля 2006 года, является действительным, обязательным и вступившим в полную силу в соответствии с его условиями, что по данному соглашению компания стала полноправным владельцем соответствующих акций завода ALSCON без каких-либо обременений и что во встречных претензиях ответчикам было отказано.

Сертификат IRIS

Холдинг «РТ-Химкомпозит», входящий в Госкорпорацию Ростех, успешно прошел первый этап сертификации системы менеджмента бизнеса на соответствие требованиям международного стандарта железнодорожной промышленности IRIS (International Railway Industry Standard). Оценка состояния про-

изводства железнодорожного остекления «ОНПП «Технология», входящего в состав Холдинга, проводилась специалистами Ассоциации по сертификации «Русский регистр». Документоборот, двенадцать «нокаут-вопросов», включающих различные аспекты менеджмента и безопасности, а также результат проверки по ряду других актуальных позиций, позволили аудиторам с уверенностью говорить о готовности предприятия к заключительному этапу сертификации. Проверяющие отметили высокий технологический уровень и культуру производства. «Высокий уровень компетенций является основой конкурентоспособности продукции нашего Холдинга, и успешное завершение первого этапа сертификации служит очередным подтверждением этого», — отметил генеральный директор «РТ-Химкомпозит» Кирилл Шубский.

Деньги для «Трансаэро»

«Сбербанк России» в лице «Московского банка Сбербанка» и ОАО «Авиационная компания «Трансаэро» договорились о развитии стратегического сотрудничества. В рамках этого сотрудничества, в частности, подписан мандат на организацию синдицированного кредита с предполагаемым объемом финансирования 45 млрд руб. Цель данного соглашения — предоставление долгосрочного кредитования. Ранее «Московский банк Сбербанка» открыл ОАО АК «Трансаэро» кредитную линию с лимитом 800 млн руб. сроком на 34 месяца. Цель кредита — пополнение оборотных средств.



СОТРУДНИЧЕСТВО В РАМКАХ АТР

FM Logistic в России

Рост несмотря на экономическую ситуацию



В Москве в гостинице «Националь» состоялась ежегодная отчетная пресс-конференция компании FM Logistic в России. На мероприятии выступили генеральный директор FM Logistic в России Кристоф Менивар и директор по развитию бизнеса FM Logistic в России Владимир Серебряков. FM Logistic — один из лидеров российского логистического рынка. Компания предоставляет полный комплекс услуг по управлению цепочкой поставок, таких как складирование, перевозка всеми видами транспорта, упаковка и расфасовка, таможенное оформление.

Генеральный директор FM Logistic в России Кристоф Менивар подчеркнул, что логистический рынок РФ обладает наибольшим потенциалом для развития FM Logistic, что доказывают показатели российского подразделения по отношению ко всей группе компаний. В общем обороте по всему миру доля FM Logistic в России составляет 30% и постоянно растет (в прошлом году она составляла 23%). По структуре предлагаемых сервисов портфель компании в настоящее время таков: доля складских услуг составляет 70%, транспортных — 25%, копакинговых — 4%, таможенных — 1%.

Рост выручки компании за 2013–2014 финансовый год (с апреля 2013 года по март 2014 года) на 2% превысил прогнозы. Ожидалось увели-

чение на 48%, однако данный показатель в итоге достиг 50%. Оборот FM Logistic за отчетный период составил 310 млн евро, в том числе оборот FM Fresh — 81 млн евро.

Первое полугодие нового финансового года компания также отмечает опережением планов. Оборот за данный период достиг 156 млн евро, что составляет 53% от плана. Как отметил Кристоф Менивар, второе полугодие является еще более активным, что дает повод прогнозировать большее превышение плана в конце 2014–2015 финансового года.

Как рассказал директор по развитию бизнеса FM Logistic в России Владимир Серебряков, в первом полугодии 2014–2015 финансового года (с апреля по сентябрь 2014 года) компанией осуществ-

лен запуск ряда новых направлений деятельности, таких как международные перевозки, а также мультимодальные перевозки, предполагающие доставку от двери до двери грузов из стран Азии и Юго-Восточной Европы в Россию по железной дороге или морем.

Компания продолжает расширять собственный автопарк. На сегодняшний день общее количество транспортных средств — 51, 44 из них — крупнотоннажные и 7 — малотоннажные. За время существования автопарка компании инвестиции в его создание и развитие составили 3 млн евро.

Компания продолжает наращивать складские площади и расширять региональное присутствие. Так, по сравнению с прошлым финансовым годом складские площади увеличились на 30% и на март 2014 года составили 520000 кв. м. Это произошло за счет открытия пяти кросс-докинговых терминалов в Омске, Волгограде, Краснодаре, Красноярске и Нижнем Новгороде, двух новых складов в Самаре и Ростове, а также за счет запуска первой фазы платформы в подмосковном Дмитрове и новых площадей подразделения FM Fresh. В ближайшем будущем, исходя из потребности клиентов в более широком рас-

пространении их продукции, FM Logistic планирует открытие новых кросс-докинговых терминалов в Казани, Уфе и Алматы (Казахстан).

Количество персонала компании неуклонно растет. Если в 2013 году в ней работало 5500 сотрудников, то в 2014 году штат увеличился до 8005 человек, то есть на 45%. FM Logistic в России продолжает развитие инноваций, предназначенных для оптимизации процессов на складах, повышения качества операций, снижения времени подготовки заказов. Инвестиции в эту сферу составили около 700 тыс. евро.

«Россия была первой страной за пределами Франции, где компания FM Logistic открыла свое подразделение. Это произошло в 1994 году, и на сегодняшний день российский рынок остается для нас одним из наиболее перспективных. За последние 5 лет торговый оборот FM Logistic в России увеличился в три раза, количество персонала — в 2 раза. Несмотря на сложную экономическую ситуацию мы продолжим уверенный рост, сконцентрировавшись на трех направлениях: региональной экспансии, увеличении в нашем портфеле доли транспортных услуг и развитии в секторе «фреш»», — подытожил Кристоф Менивар.

На сегодняшний день FM Logistic располагает международной сетью собственных складских комплексов в Европе, России, Китае и Бразилии. В России компания успешно развивает сеть региональных складов в семи крупнейших городах: Санкт-Петербурге, Ростове-на-Дону, Самаре, Екатеринбурге, Новосибирске, Хабаровске и Владивостоке. А также склады с кросс-докинговыми операциями в городах Нижний Новгород, Краснодар, Красноярск и других. Сферы деятельности: ритейл, пищевая продукция, продукция категории «фреш», товары народного потребления и товары личной гигиены, предметы роскоши и косметика, промышленная продукция и электроника, товары медицинского назначения. FM Logistic — логистический партнер производителей и торговых сетей: Auchan, L'Oréal, Henkel, BAT, Bosch и других.

Авиастроители года

В Москве прошла церемония награждения победителей и лауреатов национального конкурса

В Москве в Центре международной торговли прошла церемония награждения победителей и лауреатов конкурса «Авиастроитель года». В конкурсе по итогам 2013 года приняли участие свыше 100 предприятий и организаций авиационной промышленности. Победители и лауреаты определялись в 10 номинациях. Учредители конкурса: НП «Союз авиапроизводителей», ОАО «ОАК», ОАО «ОДК», ОАО «Вертолеты России», ФГУП «ЦАГИ» и ЗАО АКБ «Новикомбанк». Генеральный партнер — Внешэкономбанк.

Церемонии награждения победителей открыли заместитель министра обороны Российской Федерации Юрий Борисов и генеральный директор ФГУП «ЦАГИ» председатель организационного комитета конкурса Борис Алешин.

В номинации «За личный вклад в развитие авиационной промышленности» победителями стали дважды Герой Социалистического Труда, академик РАН Генрих Новожилов и старший вице-президент ОАО «ОАК», президент ОАО «Корпорация «Иркут» Олег Демченко.

Победители и лауреаты конкурса «Авиастроитель года» по итогам 2013 года:

- номинация «Лучший инновационный проект»: победитель — ФГУП «ЦАГИ», 2-е место — ЗАО «ВНИИРА Навигатор», 3-е место — ОАО «АК «Рубин»;
- номинация «За подготовку нового поколения специалистов в авиационной отрасли среди предприятий»: победитель — ОАО «Климов», 2-е место — ФГУП «НИИСУ», 3-е место — Андрей Топорков (ЗАО «Авиастр-СП») и ОАО «Авиационное оборудование»;
- номинация «За подготовку нового поколения специалистов в авиационной отрасли среди вузов»: победитель — Московский авиационный институт, 2-е место — Самарский государственный аэрокосмический университет и Ульяновский государственный университет, 3-е место — Таганрогский авиационный колледж имени В.М.Петлякова;
- номинация «За создание новой научной модели физического явления или технологического процесса»: победи-

тель — ОАО «РСК «МиГ», 2-е место — ОАО «Ил», 3-е место — ОАО «Концерн «МАНС»;

номинация «За создание новой технологии»: победитель — ОАО «ОНПП «Технология», 2-е место — Владимир Бычков, Рафаил Газизов (Уфимский государственный авиационный технический университет), 3-е место — Антон Дергачев (ОАО «Камов»); дипломами Организационного комитета отмечены работы Анатолия Хорикова (ФГУП «ЦИАМ») и авторского коллектива ФГУП «ГосНИИАС» в составе: Юрий Бурия, Виктор Амриханян, Владимир Калинин и Владимир Василенков;

номинация «За успешное исполнение государственного (в т.ч. оборонного) заказа»: победитель — ЗАО «ПНТУ «Динамика», 2-е место — ОАО «Ступинское машиностроительное производственное предприятие», 3-е место — ОАО «ЭЛАРА»;

номинация «За создание нового образца»: победитель — ОАО «Авиаавтоматика им. В.В.Тарасова», 2-е место — МАИ, 3-е место — Игорь Елшин, Александр Бямковский (ОАО НПП «Аэросила»); диплом Организационного комитета отмечена работа ОАО «Измеритель»;

номинация «За успехи в создании систем и агрегатов для авиационной промышленности»: победитель — Валентин Урс (ФГУП «НИИСУ»), 2-е место — Александр Сауткин (ОАО «Камов»), 3-е место — Вячеслав Бакланов (ОАО «Туполев»);

номинация «За успехи в разработке авиационной техники и компонентов (ОКБ года)»: победитель — ОАО «РСК «МиГ», 2-е место — ОАО «Климов», 3-е место — ОАО «Ульяновское конструкторское бюро приборостроения» и авторский коллектив ОАО «ГРПЗ»: Геннадий Колодко, Игорь Фролов, Роман Поликашкин, Алексей Степаншин, Константин Филиппов, Владимир Кириянов, Дмитрий Назаркин, Алексей Кириухин;

номинация «За вклад в разработку нормативной базы в авиации и авиационной промышленности»: победитель — Валерий Солдубов (ФГУП «НИИСУ»), 2-е место — Виктор Афанасьев (ОАО НПП «Аэросила»), 3-е место — Андрей Козлов (ОАО «ААК «Прогресс» им. Н.И.Зыбкина). Диплом Организационного комитета отмечен филиал ОАО «Компания



В фарватере истории

Выставка по истории ОАО «Адмиралтейские верфи»



В Санкт-Петербурге в Центральном Военно-морском музее проходит выставка, посвященная годовщине основания ОАО «Адмиралтейские верфи». В торжественной церемонии открытия приняли участие генеральный директор ОАО «Адмиралтейские верфи» Александр Бузак, глава администрации Адмиралтейского района Игорь Мясников, директор Центрального военно-морского музея Руслан Нехай, ветераны предприятия.

«Мы гордимся, что эта экспозиция размещена на площадке нашего музея, — подчеркнул директор Центрального военно-морского музея Руслан Нехай. — Адмиралтейские верфи — один из самых известных брендов Северной столицы. Отрадно, что среди экспонатов выставки представлены модели и фотографии новых современных судов и подводных лодок, которые строятся сегодня на верфях, и которых так не хватает в нашей экспозиции. Теперь они будут доступны посетителям музея — петербуржцам и гостям города».

«Адмиралтейские верфи всегда отличались преемственностью традиций, и славная 310-летняя история продолжается в дне сегодняшнем, — сказал Александр Бузак — Сегодня предприятие строит три серии неатомных подводных лодок, уникальное судно-спасатель и имеет портфель заказов до 2018 года и реальные перспективы дальнейшей загрузки. И нынешнее поколение адмиралтейцев продолжает вносить новые страницы в летопись Адмирал-

тейских верфей, воплощая в жизнь девиз коллектива: «Пока в Петербурге работают верфи, морскою державой мы будем всегда!». Так было на протяжении 310 лет, и мы уверены, так будет в будущем».

В экспозиции представлены модели, картины и фотографии наиболее значимых судов и кораблей, отражающих летопись старейшего судостроительного предприятия.

Создание Центрального военно-морского музея исторически связано с Адмиралтейскими верфями. Через пять лет после строительства Адмиралтейства, Петром I был издан указ о создании «модель-камеры», предназначенной для сбора и бережного хранения моделей отечественных и трофейных кораблей, орудий, знамен и других вещей, связанных с историей развития и победами Российского флота. Именно модель-камера была родоначальницей современного военно-морского музея, а её первыми экспонатами стали модели и чертежи кораблей, построенных на Адмиралтейских верфях.

Создание Центрального военно-морского музея исторически связано с Адмиралтейскими верфями. Через пять лет после строительства Адмиралтейства, Петром I был издан указ о создании «модель-камеры», предназначенной для сбора и бережного хранения моделей отечественных и трофейных кораблей, орудий, знамен и других вещей, связанных с историей развития и победами Российского флота. Именно модель-камера была родоначальницей современного военно-морского музея, а её первыми экспонатами стали модели и чертежи кораблей, построенных на Адмиралтейских верфях.

Создание Центрального военно-морского музея исторически связано с Адмиралтейскими верфями. Через пять лет после строительства Адмиралтейства, Петром I был издан указ о создании «модель-камеры», предназначенной для сбора и бережного хранения моделей отечественных и трофейных кораблей, орудий, знамен и других вещей, связанных с историей развития и победами Российского флота. Именно модель-камера была родоначальницей современного военно-морского музея, а её первыми экспонатами стали модели и чертежи кораблей, построенных на Адмиралтейских верфях.

Выкуп акций

«Авиационное оборудование» консолидирует активы своих предприятий



Екатерина Павлова

Предприятие «Авиаагрегат», входящее в холдинг «Авиационное оборудование» Госкорпорации Ростех, приступило к процедуре выкупа собственных акций у частных инвесторов по цене 391 руб. за ценную бумагу. Всего «Авиаагрегат» намерен приобрести 100 тыс. акций. Решение о выкупе ценных бумаг было принято 14 октября 2014 года на собрании акционеров предприятия.

ОАО «Авиаагрегат» образовано в июне 1932 года. Предприятие является разработчиком и производителем шасси для гражданских, транспортных и военных самолетов и вер-

толетов в России. С 2009 года входит в состав холдинга «Авиационное оборудование» Госкорпорации Ростех. Количество сотрудников предприятия превышает 1900 человек. Выручка предприятия от реализации продукции за 2013 год составила 2,6 млрд руб.

«Сейчас доля Ростеха в «Авиаагрегате» достигла 99,98% и является основным акционером предприятия. Госкорпорация намерена инвестировать в его развитие в обмен на акции дополнительного выпуска, — заявил генеральный директор холдинга «Авиационное оборудование» Максим Кузюк. — Миноритарные акционеры, у которых отсутствует желание или возможность осуществлять вложения в развитие «Авиаагрегата», могут воспользоваться предоставленной возможностью и продать свои акции предприятия».

Консолидация контрольного пакета акций самарского

предприятия позволит реализовать проекты по модернизации «Авиаагрегата», что, в свою очередь, положительно отразится на ускорении разработки новой продукции для современных и перспективных воздушных судов (ВС).

Приобретаемые предприятием обыкновенные именные бездокументарные акции «Авиаагрегата» (государственный регистрационный номер: 1-01-00402-Е) были размещены в 1994 году в процессе приватизации общества. Цен-

ные бумаги планируется выкупить на деньги «Авиаагрегата» у 864 миноритариев. Процедура приобретения собственных акций «Авиаагрегата» займет месяц, с 17 ноября по 17 декабря 2014 года включительно. Выкупаемые ценные бумаги на момент продажи не должны быть отчуждены иным лицам, находясь в залоге и под арестом, при этом право собственности продавца на акции не должно оспариваться в судебном порядке.

Для Zeleznice Srbije

Метровагонмаш поставит 27 дизель-поездов

Артем Леденев

ОАО «Метровагонмаш» (входит в ЗАО «Трансмашхолдинг») до конца 2017 года поставит Сербским железным дорогам (Zeleznice Srbije) 27 дизель-поездов ДПС в двухвагонном исполнении и запасные части к ним. По условиям подписанного соглашения первые 2 поезда придут в Сербию в течение 15 месяцев с момента его вступления в силу (после согласования Министерством финансов Российской Федерации).

Предприятие «Метровагонмаш» основано в 1897 году, с 1934 года занимается разработкой и производством вагонов метро. В 19 метрополитенах городов 11 стран мира эксплуатируется более 6000 ваго-

нов метро, созданных на этом предприятии. Вагоны метро, выпущенные на «Метровагонмаше», перевозят более 15 млн пассажиров ежедневно. Дизель-поезд ДПС предназначен для эксплуатации на железных дорогах с рельсовой колеей шириной 1435 мм, которая распространена в большинстве европейских стран. На сегодняшний день в Республике Сербия успешно эксплуатируются 12 составов, поставленных в 2010–2012 годах.

Дизель-поезд ДПС-Соборудован метровагонным переходом Hubner (Германия), обеспечивающим безопасное и комфортное перемещение пассажиров по всему составу. В кабине машиниста и пассажирском салоне установлена система отопления и вентиляции производства компании Webasto (также Германия). В вагоне с санитарным блоком рядом с входной дверью нахо-

дится многофункциональное помещение для размещения детских колясок, велосипедов, инвалидных колясок и крупногабаритного багажа. В этой же зоне, со стороны санитарного блока и напротив него, на боковых стенах расположены раскладные сиденья.

Посадка и высадка пассажиров поезда предусмотрена, как с высоких, так и с низких платформ, а также с земли. Дизель-поезд ДПС соответствует требованиям действующих международных стандартов и европейских норм по уровню шума, энергетической эффективности, качеству материалов, выбросу выхлопных газов.

Дизельные поезда и рельсовые автобусы, произведенные в разные годы на ОАО «Метровагонмаш», успешно эксплуатируются не только в России и Сербии, но и в Литве, Монголии, Венгрии, Чехии, Украине.



ЗАО «Трансмашхолдинг» является № 1 в странах СНГ по объемам продаж подвижного состава, входит в число крупнейших производителей в мире. Холдинг выпускает вагоны метро, электровагоны, дизель-электростанции, локомотивы, грузовые вагоны, дизель-электростанции, локомотивы, судовые и стационарные дизели, выполняет ремонт подвижного состава. Это единственный в странах СНГ производитель подвижного состава в «арктическом» исполнении; при этом подвижной состав компании эксплуатируется во всех климатических зонах Земли.

ПАРТНЕРСТВО В РАМКАХ АТР

Электро интернационал

Совместные проекты в электроэнергетике обсудили на RUGRIDS-ELECTRO



Одной из главных тем организованного «Россетями» форума «RuGrids-Electro» стало расширение сотрудничества России и Китая в сфере развития интеллектуальных электросетей. Обсуждение данной темы состоялось на круглом столе «Возможности технологического и инвестиционного сотрудничества РФ и КНР в сфере электроэнергетики». Единственное, что пока останавливает китайские компании — сертификация. Российские требования к климатостойчивости высоки, но оборудование произведено с их учетом, утверждают китайские бизнесмены.

По мнению экспертов, развитие электроэнергетики и энергетического машино-

строения в Китае достигло уровня, когда качественные характеристики оборудова-

ния соответствуют непростым требованиям российского электроэнергетического сектора. Если в 90-х и начале 2000-х российские компании этой отрасли активно сотрудничали с западными производителями, то сегодня мы открываем «новую — восточную — страницу в истории» развития сектора, констатирует Андрей Зензин, член Общественного совета Минэнерго РФ. «Экономическая заинтересованность обеих сторон является дополнительным стимулом к сотрудничеству», — говорит эксперт.

Этим летом «Россети» и Государственная электросетевая корпорация Китая (ГЭК Китая) детально проработали два совместных проекта. Первый предполагает комплексную реконструкцию электрических сетей в Чите в 2015–2020 гг. По предварительным расчетам его реализация позволит сократить энергопотери с 20% до 4%, а также существенно снизить аварийность, на 36%. Сроки окупаемости

оцениваются примерно в 10 лет, источником для возврата инвестиций в первую очередь станет сокращение операционных издержек.

Другой проект планируется реализовать в 2017–2020 гг. в Забайкальском крае. Его цель — создание электросетевой инфраструктуры для электроснабжения новых горнорудных месторождений. Сейчас стороны ждут итогов испытания китайского оборудования. Основной вопрос вызывает устойчивость к низким температурам. Дин Сяолин, вице-президент китайского производителя XD, считает, что в России предъявляются более высокие требования к надежности и климатостойчивости оборудования, чем в его стране.

Давид Чэн, региональный директор в России и СНГ китайской компании NR Electric, уверен, что продукты его компании в скором времени успешно пройдут процедуру сертификации, так как при производстве россий-

ские климатические особенности учитывались. Если первый опыт сотрудничества окажется благоприятным, то Давид Чэн не исключает возможность открытия на территории России производственного представительства.

Немного ранее генеральный директор компании «Россети» Олег Бударгин и заместитель генерального директора ГЭК Китая Ду Чжиган в присутствии председателя Правительства России Дмитрия Медведева и премьера Государственного Совета КНР Ли Кэцзяна подписали соглашение о сотрудничестве в области реконструкции инфраструктуры электросетей и нового строительства. Это соглашение, заключенное на три года, стало очередным шагом на пути развития партнерских взаимоотношений между двумя крупнейшими электросетевыми компаниями в рамках начатого в мае этого года стратегического сотрудничества России и Китая.

Партнерство 1520

Международный бизнес-форум Азиатско-Тихоокеанского региона

В Центре конгрессов и выставок города Шэньчжэнь (КНР) прошел Международный бизнес-форум «Стратегическое партнерство 1520: Азиатско-Тихоокеанский регион». Участниками форума стали 200 делегатов из 12 стран мира. На церемонии открытия выступил вице-министр транспорта Китайской Народной Республики Фен Женлин и первый вице-президент ОАО «РЖД» Вадим Морозов.



По словам вице-министра транспорта Китайской Народной Республики, создание общей взаимосвязанной транспортной системы, интегрирующей различные виды транспорта на основе самых передовых технологий, является целью правительства страны. Чиновник добавил при этом, что в прошлом году был утвержден план нового транспортного коридора «Шелковый путь».

Деловая программа бизнес-форума началась с пленарной дискуссии «Евразийская логистика: коммерческая инфраструктура транзитной перевозки», в работе которой принял участие генеральный директор АО «Литовские железные дороги» Стасис Дайлида, президент и председатель правления ГАО «Латвийская железная дорога» Угис Магонис, первый вице-президент ОАО «РЖД» Вадим Морозов, начальник Белорусской железной дороги Владимир Морозов, заместитель генерального директора China Railway Container Transport Corporation Чжон Чжон, генеральный директор GEFCO Люк Надаль. Модератором выступил Дэвид Ли, партнер и управляющий директор The Boston Consulting Group. Эксперты обсудили грузовую базу и инфраструктурные возможности перевозки то-

варов по маршруту «Восток-Запад».

Вадим Морозов сообщил, что с 2012 года в рамках интеграции Единого экономического пространства (ЕЭП) и создания Объединенной транспортно-логистической компании (ОТЛК) ведется работа по развитию транспортного коридора для контейнерных грузов между Китаем и странами ЕС, альтернативного морскому пути. Также, отвечая на вопросы журналистов, первый вице-президент ОАО «РЖД» рассказал о подписанном накануне меморандуме о сотрудничестве в области высокоскоростного ж/д сообщения между Министерством транспорта Российской Федерации и ОАО «Российские железные дороги» с Государственным комитетом КНР по развитию и реформе и корпорацией «Китайские железные дороги».

Выступая с докладом об инвестиционных проектах Латвийской железной дороги, Угис Магонис отметил их значимую роль как в повышении качества инфраструктуры железнодорожного коридора «Восток-Запад», так и в расширении возможностей — приема более длинных и более тяжеловесных поез-

дов, обеспечения равномерного грузопотока и др.

В рамках деловой программы Форума состоялась дискуссия «Евразийская логистика: технологическая основа коридора Восток-Запад, в которой были затронуты вопросы тарифообразования в сообщении Азия-Европа, а также рассмотрено европротокол декларирования и упрощенное таможенное оформление транзитного груза на «пространстве 1520». Завершила первый день мероприятия дискуссия «Железная дорога — Морской порт: эффективная кооперация в интересах грузоотправителя», посвященная взаимодействию между железными дорогами и морскими портами, улучшению их координации в интересах построения надежных цепочек поставок на межконтинентальных направлениях.

Во второй день работы бизнес-форума «Стратегическое партнерство 1520: Азиатско-Тихоокеанский регион» делегаты ознакомились с транспортно-логистическими предприятиями и портовой инфраструктурой города Шэньчжэнь. Форум проводился компанией ООО «Бизнес Диалог» при поддержке ОАО «Российские железные дороги».

Полезный опыт

Сотрудники ОАО «МРСК Центра и Приволжья» пройдут стажировку в Китае

Восемь лучших сотрудников МРСК Центра и Приволжья, выпускников Президентской программы, пройдут проект-ориентированную стажировку в ведущих энергокомпаниях Китая. Зарубежная стажировка позволит энергетикам не только повысить практическую эффективность теоретической подготовки, но и установить новые деловые контакты с зарубежными предприятиями электроэнергетического профиля.

Впервые за 15 лет реализации Президентской программы сотрудникам энергокомпаний страны была предоставлена возможность пройти стажировку за рубежом по направлению «Электроэнергетика». Всего в группу вошло 20 человек, 8 из них — специалисты ОАО «МРСК Центра и Приволжья». Состав группы набирался по результатам многоэтапного конкурсного отбора, проводимого принимающей стороной: заочный ана-

лиз представленных проектов, skype-собеседование по проекту на русском и английском языках.

Программа стажировки насыщена и предполагает посещение российскими специалистами целого ряда крупнейших энергокомпаний КНР, производителей современного инновационного энергооборудования, а также участие в круглых столах на актуальные темы. Примечательно, что финансируется программа не за счет средств энергокомпаний, а за счет средств федерального бюджета и принимающей стороны.

По словам заместителя генерального директора по корпоративному управлению ОАО «МРСК Центра и Приволжья» Лады Подольской, «Плотно констатируется, что высокие профессиональные качества наших сотрудников, а также разработанные ими проекты, получили высокое признание коллег и дали право пройти стажировку в ведущих энергокомпаниях Китая, где они смогут поработать свои проекты с участием за-



рубежных экспертов, перенять опыт и установить производственно-экономические связи. А мы, в свою очередь, всегда готовы поддержать каждого нашего специалиста, желающего повысить теоретический и практический уровень своих знаний и навыков. Энергокомпаниям всегда нужны высо-

копрофессиональные специалисты нового поколения, обладающие стратегическим видением, умением принимать нестандартные решения, работать в сложных условиях, владеющие иностранными языками и современными информационными технологиями».

Лицом на Юго-Восток

«РТ-Химкомпозит»: бизнес-миссия в Республику Вьетнам

Екатерина Филатова

Представители «РТ-Химкомпозит», входящего в Госкорпорацию Ростех, в составе российской делегации посетили ведущие предприятия и научные учреждения Социалистической Республики Вьетнам. Принимающая сторона выразила значительный интерес к возможности расширения сотрудничества с Россией в области поставок наукоемкой продукции и передачи инновационных технологий.

В ходе визита был проведен ряд встреч и предварительных переговоров с представителями властных структур, научных и промышленных кругов Вьетнама. Наряду с дискуссиями общего характера, был до-

стигнут ряд договоренностей по мерам практического характера, включающим новые формы взаимодействия.

«Косвенным подтверждением уровня заинтересованности можно считать тот факт, что

вместо запланированных двух наших специалистам пришлось выступать на пяти мероприятиях. Еще один ключевой индикатор — внеплановая встреча с представителями «Тропического Центра», состоявшая по инициативе принимающей стороны. И хотя наше сотрудничество с ними насчитывает без малого четыре года, стремление вьетнамского центра компетенций в области высоких технологий не останавливаясь на достигнутом уровне, показывает востребованность наших знаний и продукции на перспектив-

ном Азиатско-Тихоокеанском рынке», — отметил первый заместитель генерального директора «РТ-Химкомпозит» Александр Ремезов.

Как показали результаты бизнес-миссии, Вьетнам нуждается в высокотехнологичной продукции, выпускаемой ведущим предприятием холдинга «ОНПП «Технология». Это, например, высококачественные герметики, способные противостоять агрессивному воздействию окружающей среды, свойственной тропическому климату с его повышенной влажностью.

«Не менее перспективным выглядит возможность поставок изделий остекления для морского и речного транспорта, поскольку страна обладает протяженной береговой линией и развитой сетью речных артерий», — отметил Александр Ремезов. Еще один возможный аспект сотрудничества — поставки ремонтных комплексов авиационного остекления, поскольку подавляющее большинство авиатранспорта Вьетнама оснащено продукцией советского, либо российского производства.

ВВЭР-1000 для АЭС Тяньвань

Ижорские заводы отгрузили корпус реактора

Ижорские заводы, входящие в Группу ОМЗ, отгрузили заказчику первый корпус реактора ВВЭР-1000 для второй очереди АЭС Тяньвань (Китай). В ближайшее время изделие будет отгружено с грузового причала Ижорских заводов в пос. Усть-Славянка в Морской порт Санкт-Петербурга.

Отгрузка корпуса реактора в связи с его габаритами представляет собой уникальную операцию. Маршрут специального транспортера с погруженным на него корпусом реактора по пути от Ижорских заводов до грузового причала дважды пересекает железнодорожные пути Октябрьской железной дороги.

В связи с этим на данных участках железной дороги (Московское и Мурманское направление ОЖД) на несколько часов будет полностью остановлено движение всех поездов, а провода контактной сети будут приподняты специальными устройствами, чтобы негабаритный

груз смог под ними проехать. После этого изделие будет погружено на баржу и доставлено в Морской порт Санкт-Петербурга, откуда морским путем отправится заказчику в Китай.

В рамках контракта, подписанного в 2010 году, Ижорские заводы изготавливают для третьего и четвертого энергоблоков АЭС Тяньвань оборудование первого контура с реакторной установкой ВВЭР-1000. Ранее, весной 2014 года, Ижорские заводы уже завершили изготовление и отгрузили заказчику комплект из четырех корпусов парогенераторов для третьего энергоблока АЭС Тяньвань (Китай).

Ижорские заводы осуществляют изготовление и комплексные поставки оборудования первого контура для первого и второго блоков АЭС. Пуск первого и второго энергоблоков состоялся в 2007 году. АЭС Тяньвань была построена по усовершенствованному российскому проекту и, по признанию большинства экспертов, является самой безопасной среди действующих атомных станций в мире. Высокое качество изготовленного оборудования стало залогом дальнейшего конструктивного сотрудничества Ижорских заводов с китайскими партнерами.

Открытое акционерное общество Объединенные машиностроительные заводы (Группа Уралмаш-Ижора) — одна из ведущих компаний тяжелого машиностроения, специализирующаяся на инжиниринге, производстве и сервисном обслуживании

оборудования для атомной энергетики, нефтехимической и нефтегазовой, горной промышленности, а также на производстве спецсталей и предоставлении промышленных услуг. Производ-

ственные площадки ОМЗ находятся в России и Чехии. Основным акционером и финансовым партнером Группы ОМЗ является Газпромбанк (Открытое акционерное общество).



РАО ЭС Востока

Продолжение газификации энергообъектов Владивостока

Надежда Рукина

ОАО «РАО Энергетические системы Востока» продолжит работы по газификации энергоисточников Владивостока. В планах ОАО «Дальневосточная генерирующая компания» (входит в холдинг «РАО ЭС Востока») перевод на газ последних четырех котлоагрегатов Владивостокской ТЭЦ-2 и полная рекультивация золоотвалов в бухтах Промежуточная и Горностай. Помимо этого во Владивостоке ведется строительство современной газовой теплоэлектростанции. Об этом на проходящем во Владивостоке VIII международном экологическом форуме «Природа без границ» рассказал Андрей Мигачев, заместитель директора по капитальному строительству филиала «Приморская генерация» ОАО «Дальневосточная генерирующая компания».

«В 2015 году мы планируем перевести на газ два котла Владивостокской ТЭЦ-2, еще по одному котлу — в 2016 и 2017 годы. Таким образом, мы завершим газификацию самой крупной электростанции во Владивостоке. Это позволит нам полностью исключить выбросы летучей золы в атмосферу. Между тем сегодня жители микрорайонов, расположенных в непосредственной близости к электростанции, видят результаты уже выполненной работы: из труб станции идет не дым, а белый пар. И это, конечно, положительно влияет на улучшение экологии во Владивостоке, а также способствует созданию благоприятных и комфортных условий жизни для всех горожан», — отметил Андрей Мигачев.

На сегодняшний день на Владивостокской ТЭЦ-2 газифицированы 10 из 14 котлоагрегатов. Это позволило значительно сократить объем

выбросов в атмосферу, которые образовывались из-за сжигания на станции угля. Также перевод станции на природный газ дал возможность приступить к рекультивации двух золоотвалов во Владивостоке. В бухте Промежуточная уже выполнена рекультивация участка площадью 16 гектаров (более 50%), в бухте Горностай рекультивировано 9 гектаров из 23. Планируется, что после перевода всех котлоагрегатов Владивостокской ТЭЦ-2 на газовое топливо работы по рекультивации этих золоотвалов будут продолжены и завершатся в 2018 году.

Кроме того, холдингом «РАО ЭС Востока» во Владивостоке ведутся работы по строительству новой электростанции — ТЭЦ «Восточная». В качестве топлива на ТЭЦ также будет использоваться экологичный и безопасный природный газ. Этот выбор полностью соответ-

ствует стратегии развития энергетики Приморского края. Мощность ТЭЦ «Восточная» составит 139,5 МВт электрической энергии и 421 Гкал/ч тепловой энергии в горячей воде и 11 Гкал/ч в паре. Ввести станцию в работу планируется в 2015 году.

«РАО ЭС Востока уделяет особое внимание экологическим вопросам как при строительстве новых энергообъектов, так и при эксплуатации уже существующих. Переход на газовое топливо — не единственное средство снижения вредного воздействия энергетических предприятий на окружающую среду. Одновременно с газификацией холдинг ведет работу по модернизации оборудования на действующих энергообъектах, которая позволит снизить вредные выбросы, проводить внедрение системы экологического менеджмента, а также реализовать проекты по развитию энергообъектов на основе ВИЭ. Пять солнечных электростанций уже запущены специалистами РАО ЭС Востока в Республике Саха (Якутия). На побережье Камчатке действуют несколько ветроэлектрических установок. Впереди большие планы по развитию энергетики на основе ВИЭ в Камчатском, Хабаровском и Приморском краях, Республике Саха (Якутия)», — отметил заместитель начальника Департамента производственного контроля и экологической безопасности ОАО «РАО ЭС Востока» Александр Карпов.

Группа «РусГидро» — один из крупнейших российских энергетических холдингов, объединяющий более 70 объектов возобновляемой энергетики в РФ и за рубежом. Установленная мощность электростанций, входящих в состав РусГидро, составляет 38,2 ГВт, включая мощности ОАО «РАО Энергетические системы Востока», а также самую новую и современную гидроэлектростанцию России — Богучанскую ГЭС. РусГидро — лидер в производстве энергии на основе возобновляемых источников, развивающий генерацию на основе энергии водных потоков, морских приливов, ветра и геотермальной энергии.

ОАО «РАО Энергетические системы Востока» создано 1 июля 2008 года в результате

реорганизации ОАО РАО «ЕЭС России». В состав холдинга входят дальневосточные энергокомпании, такие как: ОАО «ДРСК», ОАО «ДГК», ОАО «ДЭК», ОАО АК «Якутскэнерго», ОАО «Магаданэнерго», ОАО «Камчатскэнерго», ОАО «Сахалинэнерго», а также ОАО «Передвижная энергетика» и ряд непрофильных компаний. Установленная электрическая мощность электростанций дальневосточных энергокомпаний, входящих в состав ОАО «РАО ЭС Востока», составляет 9087 МВт; тепловая мощность — 17892 Гкал/час; протяженность электрических сетей всех классов напряжения более 102 тыс. км. Основной акционер — ОАО «РусГидро».

Техприсоединение онлайн

Интернет-сервисы МОЭСК пользуются спросом

С начала 2014 года Портал по технологическому присоединению (ТП) к электросетям ОАО «МОЭСК» посетили около 300 тысяч человек, что на 25% больше, чем за аналогичный период прошлого года. Стабильная положительная динамика отмечается и по обращению клиентов компании к услуге «Электронная заявка на ТП».

В настоящее время десятая часть всех заявок на техприсоединение поступает онлайн, через личный кабинет на специализированном портале МОЭСК <http://utr.moesk.ru/>. Отметим, что более 60% всех обращений в энергокомпанию касаются именно вопросов техприсоединения.

Для систематизации данного процесса, в частности, для удобства заявителей в 2014 году в МОЭСК получили развитие услуги автоинформирования (осуществлено более 34 тыс. звонков) и смс-уведомления. За 9 месяцев текущего года клиентам компании было направлено более 84 тыс. сообщений. Значительная часть обращений (более 22 тыс.) поступила через Интернет-приемную МОЭСК на официальном сайте компании.

Как и прежде, клиенты компании могут задать интересующие их вопросы в офисах компании — на территории Москвы и области сегодня их уже 34. Также действует Единый контактный центр «Светлая линия» 8 (800) 700-40-70, на номер которого с начала года поступило уже вдвое больше обращений, чем год назад — более 343 тыс. звонков. Количество исходящих звонков от операторов колл-центра тоже увеличилось — с 16 тыс. до 35 тыс. По мнению специалистов, интерактивные сервисы в дальнейшем будут только набирать популярность. Задача энергетиков — продолжать совершенствовать алгоритмы взаимодействия с клиентами, развивая как очные, так и заочные сервисы.



ОАО «Московская объединенная электросетевая компания» (ОАО «МОЭСК») — одна из крупнейших распределительных электросетевых компаний России. ОАО «МОЭСК» обеспечивает электроснабжение самого динамично развивающегося в стране Московского региона с населением около 17 млн человек. Основные виды деятельности компании — оказание услуг по передаче электрической энергии и технологическое присоединение потребителей к электрическим сетям на территории Москвы и Московской области. Контрольным пакетом акций ОАО «МОЭСК» (51%) владеет ОАО «Россети».

Машиностроение для ТЭК

Консолидация нефтесервисных производственных активов



В рамках Национального нефтегазового форума первый зампред думского Комитета по промышленности, первый вице-президент СоюзМаш России Владимир Гутенев представил доклад о перспективах развития отрасли в связи с подпрограммой «Тяжелое машиностроение» госпрограммы «Развитие промышленности и повышение ее конкурентоспособности», которая предусматривает увеличение доли российских производителей на внутреннем рынке до 45% в 2020 году.

Владимир Гутенев подчеркнул, что отечественное нефтегазовое машиностроение пока не готово в полной мере оказывать решающее влияние на процесс создания и применения в нефтегазовом комплексе новых научно-технических достижений: «В отрасли в настоящее время задействовано свыше 200 в большинстве разрозненных предприятий. Им сложно обеспечивать необходимые инвестиции в техническое перевооружение и свое развитие по сравнению с крупными зарубежными компаниями. Во

многих случаях продукция отечественных машиностроителей не выдерживает конкуренции с импортными аналогами».

Среди проблем, оказывающих решающее влияние на данный процесс, депутат назвал отсутствие системы государственных приоритетов в области, разрыв связи «наука — машиностроение — нефтегазовый сектор», повышение роли поставок наукоемкого иностранного оборудования, расширение сферы деятельности иностранных сервисных и инженеринго-

вых компаний, нарастание проблем с обеспечением нужного качества образования и подготовки специалистов — как для производства, так и для работы в научно-технологической сфере.

Парламентарий напомнил, что в 90-е годы сложившаяся экономическая ситуация вынудила предприятия оборонного комплекса приступить к освоению нефтегазовой номенклатуры изделий. Привлечение подобных предприятий положительно сказалось на повышении качества изготовления российской нефтегазовой номенклатуры оборудования. Однако в целом проблема не была решена, поскольку многие предприятия вынуждены были копировать устаревшую технику. Инновационное развитие российских нефтегазовых компаний происходит во многом благодаря притоку иностранных технологий и оборудования.

Владимир Гутенев считает, что возможность для этого есть: «Инвестиции в нефтяную отрасль выросли с \$6 млрд в 2002 году до \$57 млрд в 2013 году. При этом импортные поставки нефтегазового оборудования не являются критически высокими. По разным оценкам они составляют от 20 до 30%. Сегодня в России выпускается широкая номенклатура оборудования для нефтегазового комплекса. Причем, реализуются сотни проектов по выпуску нового оборудования для отрасли. Есть предпосыл-

ки и для развития российской отрасли сервисных услуг».

Владимир Гутенев назвал позитивным процесс консолидации пока разрозненных активов нефтегазового машиностроения: «Считаю, с этой точки зрения важным озвученное в сентябре решение о создании совместного предприятия российских производителей нефтегазового оборудования — «Национальной инженеринговой нефтесервисной компания» на базе НПК «Уралвагонзавод». Меморандум о создании СП подписали сегодня девять предприятий: «Юргинский машиностроительный завод», «Объединенные машиностроительные заводы», «Геотек-Холдинг», «Крыловский государственный научный центр».

Цель такой кооперации — обеспечение нефтегазовой отрасли широким спектром современного оборудования. В сфере услуг в число приоритетных направлений входят комплексное моделирование и инженеринг объектов нефтегазового комплекса, а также развитие инженерингового образования. В соответствии с анализом, проведенным Минэнерго, необходимым является также создание российской операционной среды для программного сопровождения технологических процессов.

Рейтинг ФСК

Moody's подтвердил долгосрочную перспективу

Международное рейтинговое агентство Moody's Investors Service подтвердило долгосрочный рейтинг ОАО «ФСК ЕЭС» (ФСК) по глобальной шкале на уровне Вaa3.

Кредитное качество компании относится к инвестиционной категории, свидетельствующей о стабильности основных направлений деятельности ФСК и ее высокой финансовой устойчивости на фоне ухудшающейся макроэкономики и неблагоприятной конъюнктуры рынка.

ФСК продолжает политику повышения эффективности операционной и инвестиционной деятельности согласно утвержденной долгосрочной программе развития. Компания ставит задачи по снижению удельных операционных издержек на 25%, инвестиционных — на 30% к 2017 году, в сравнении с 2012 годом, сохранению финансового устойчивости.

По результатам I полугодия 2014 года компания показала положительную динамику основным финансовым показателям: рост выручки

на 13%, снижение операционных расходов более чем на 10%. ФСК ЕЭС продолжает сокращать долговую нагрузку — по состоянию на 30.06.2014 кредитный портфель снизился на 5,1% по сравнению с началом года.

Как сообщает менеджер, компания полностью обеспечена источниками финансирования своей деятельности согласно утвержденному бизнес-плану. Имеющийся портфель заимствований является долгосрочным и не подвержен валютным рискам.

«Россети» и «Теплоком»

Сотрудничество по внедрению энергоэффективных инновационных технологий

ОАО «Россети» и ЗАО «УК Холдинга «Теплоком» заключили Соглашение о сотрудничестве по внедрению энергоэффективных инновационных технологий на основе отечественных разработок на предприятиях электросетевого комплекса России. Соглашение охватывает объекты, расположенные на территории Южного, Северо-западного, Сибирского и Уральского федеральных округов.

Подписи под документом поставил первый заместитель генерального директора по технической политике ОАО «Россети» Роман Бердников и генеральный директор «Теплоком» Андрей Липатов. Целью Соглашения является развитие долгосрочного и эффективного сотрудниче-

ства, в том числе по следующим областям: внедрение энергоэффективных инновационных технологий на основе отечественных разработок; создание и расширение сервисов, направленных на сокращение затрат на эксплуатацию объектов группы компаний «Россети»; внедрение

солнечных коллекторов на энергообъектах с перспективой их производства на производственных мощностях «Теплоком»; построение системы Smart Grid на основе инновационных технических решений «Теплоком»; внедрение автоматизированной системы коммерческого учета потребления энергоресурсов (АСКУЭП).

Согласно достигнутому договоренностям, «Теплоком» предложит экономически эффективные решения по сокращению потребления топливно-энергетических ресурсов



РЕТОМ-ВЧ/64

Эксплуатация высокочастотного оборудования

В Магистральных электрических сетях Юга (МЭС Юга, филиал ФСК ЕЭС) специалисты релейной защиты и противоаварийной автоматики (РЗА) повысили квалификацию в работе с испытательным комплексом для проверки высокочастотной аппаратуры — РЕТОМ-ВЧ/64.

Современная аппаратура позволяет с высокой точностью и оперативностью определить состояние высокочастотных приборов на энергообъектах, что значительно сокращает время на ремонт, настройку или техническое обслуживание.

В течение двух дней специалисты изучили основные аспекты эксплуатации новой модели РЕТОМ-ВЧ. Современный, более мощный комплекс позволяет в разы сократить время проведения автоматических проверок и исключит возможность ошибки персонала. Кроме того, с помощью встроенного осциллографа в режиме реального времени появилась возможность визуализировать форму входного сигнала и контролировать изменения в цепи.

Отметим, что более ранние модели комплекса уже успешно используются сочинскими энергетиками при проведении технического обслуживания оборудования подстанций 220 кВ «Шепси» и «Черноморская». Обучение проходило на базе Центра подготовки персонала Сочинского ПМЭС.

МЭС Юга — филиал ОАО «ФСК ЕЭС», работает на территории Южного и Северо-Кавказского федеральных округов. В зону его обслуживания входят 11 субъектов Российской Федерации с населением более 19 млн чело-

века. МЭС Юга отвечает за бесперебойную работу 12 тыс. км линий электропередач и 84 подстанций общей трансформаторной мощностью 30,4 тыс. МВА. Филиал обеспечивает электрическую связь ОЭС Юга с энергосистемами Центра России, Украины, Грузии, Азербайджана, а через них — переполюс электроэнергии в Турцию и Иран. В подчинении находятся пять предприятий магистральных электросетей (ПМЭС) — Ставропольское, Ростовское,

Кубанское, Каспийское и Сочинское, специально созданные для строительства и реконструкции энергообъектов Олимпиады 2014 года в Сочи. В МЭС Юга работают свыше 2800 человек.

ОАО «ФСК ЕЭС» — крупнейшая в мире по протяженности линий и трансформаторной мощности публичная электросетевая компания. Создана в 2002 году в рамках реформирования электроэнергетической отрасли как монополичный оператор Единой национальной электрической сети. В зоне ответственности ФСК находятся 135,7 тыс. км высоковольтных магистральных линий электропередач и 924 подстанций общей мощностью 331,7 тыс. МВА. Компания обеспечивает надежное энергоснабжение потребителей в 76 регионах России, обслуживая площадь около 14,8 млн км. За счет электроэнергии, передаваемой по сетям ОАО «ФСК ЕЭС», покрывается около половины совокупного энергопотребления всей страны. Входит в ОАО «Россети», крупнейший энергетический холдинг страны, которому принадлежит 80,13% акций компании. Численность персонала ФСК в 2013 году составила более 25 тыс. человек.

Новый этап локализации

3М активнее использует свою производственную и научно-исследовательскую базу в России

Международная компания 3М, являющаяся лидером в области инновационных промышленных разработок, объявляет о начале нового этапа локализации производства и научно-исследовательской базы в России, расположенной на производственном комплексе компании в Волоколамске. Представители компании сообщили о планах по увеличению объема продаж произведенной в России продукции более чем на 20% в текущем году.

На производственном заводе международной компании 3М состоялась презентация инновационной продукции, созданной специально для российского рынка в научно-исследовательской лаборатории компании. Участие в мероприятии приняли представители ведущих промышленных компаний и средств массовой информации.

В рамках презентации особое внимание было уделено внедрению новых разработок и увеличению производственных мощностей завода, о чем сообщил в ходе выступления Алексей Халиков, директор производственного комплекса 3М в Волоколамске.

По словам Сергея Дмитрука, R&D директора компании 3М, основная задача Волоколамского завода сегодня — углубление уровня локализации выпускаемой продукции. В ходе мероприятия компания 3М объявила о завершении разработки и начале производства на заводе в Волоколамске новых респираторов 3-го высшего класса защиты FFP3, специально для российского рынка.

С запуском новых респираторов завершено создание полной линейки противозащитных полумасок российского производства 3М. Линейка включает все классы защиты FFP1, FFP2, FFP3, чащеобразные и складные конструкции, в том числе с клапаном выдоха и респираторы со своими фильтрами для защиты.

Используемые в этих респираторах высокоэффективные фильтры позволяют достичь уровня фильтрации, значительно превышающего требования, предъявляемые российскими стандартами. При этом новые фильтры в сочетании с современными конструкциями клапанов выдоха обеспечивают минимальное сопротивление дыханию и максимальный комфорт пользователя.



Эти респираторы могут использоваться не только в промышленности, но и также применяться медицинскими и социальными работниками при контакте с пациентами, что особенно актуально в период роста вирусных инфекций.

Сергей Дмитрук сообщил: «Загрязнение воздуха — одна из серьезных мировых проблем в самых разных аспектах: охрана труда, экология, защита от вирусных заболеваний или от пожаров. Во всех этих случаях необходима защита органов дыхания. Но не всегда возможно визуально оценить уровень загрязнения — частицы размером менее 50 микрон не различимы для человеческого глаза. К примеру, цемент — это частицы размером 10–50 микрон, табачный дым — десятая часть микрона, вирусы — еще меньше. Если частицы в 100 микрон задерживаются верхними дыхательными путями, то частицы меньше 10 микрон проникают в лёгкие, вызывая серьезные последствия. Респираторные заболевания являются важным фокусом государственных организаций на Западе, в России эта проблема также чрезвычайно актуальна и требует поиска путей решения».

Создание в России научно-исследовательской лаборатории 3М в 2012 году позволило в максимальной степени учесть в новых разработках средств защиты органов дыхания требования различных ор-

ганизаций российской промышленности — атомной, горнодобывающей и ряда других. С момента начала производства респираторов на заводе 3М в Волоколамске в 2008 году достигнута высокая степень глубины производства и локализации компонент. При этом респираторы, произведенные в Волоколамске, активно используются в быту и экспортируются в страны СНГ.

Компания 3М — международная производственная корпорация, объединяющая более тридцати бизнес-направлений в области электроники, энергетики, здравоохранения, безопасности, промышленности и другие. На протяжении столетней истории своего развития, сотрудники компании генерируют новые идеи и интегрируют их в тысячи новых продуктов и технологий, которые позволяют сделать нашу жизнь комфортнее. Объем продаж компании 3М составляет \$31 млрд в год, штат сотрудников насчитывает 89 тыс. человек в более чем 70 странах мира. Компания 3М помогает профессионалам в области здравоохранения ежедневно улучшать качество медицинского обслуживания по всему миру. Поставляя на российский рынок медицинские и хирургические средства, материалы для стоматологии и ортодонтии, 3М способствует повышению эффективности лечения пациентов и ухода за ними.

ФСК продолжает политику повышения эффективности операционной и инвестиционной деятельности согласно утвержденной долгосрочной программе развития. Компания ставит задачи по снижению удельных операционных издержек на 25%, инвестиционных — на 30% к 2017 году, в сравнении с 2012 годом, сохранению финансового устойчивости.

По результатам I полугодия 2014 года компания показала положительную динамику основным финансовым показателям: рост выручки

Открытое акционерное общество «Российские сети» (ОАО «Россети») — оператор энергетических сетей в России — является одной из крупнейших электросетевых компаний в мире. Компания управляет 2,2 млн км линий электропередачи, 473 тыс. подстанций общей мощностью 748 ГВт. В 2013 году полезный отпуск электроэнергии потребителям составил 706 млрд кВтч. Численность персонала Группы компаний «Россети» — 222 тыс. человек.

ВЕКТОРЫ РАЗВИТИЯ

Каучук меняет ориентацию

Индустрия начинает уделять больше внимания внутреннему рынку



В Москве состоялась Девятая международная конференция «Каучуки, шины и РТИ 2014». Ее организатором выступила компания INVENTRA, входящая в состав группы CREON в партнерстве с компаниями Allnex, Kraiburg, при поддержке НП «Квалитет» и компании «Топоф». Неблагоприятная ценовая конъюнктура и снижение мирового спроса на синтетические каучуки (СК) заставляют индустрию обратить внимание на внутренний рынок. Среди возможных инструментов его развития: локализация китайских авто, антидемпинговое расследование по китайским импортным РТИ, появление стратегического инвестора на рынке РТИ со стороны производителей каучука.

В приветственном слове генеральный директор INVENTRA Анна Даутова отметила сильные позиции российского синтетического каучука на мировом рынке, подчеркнув вместе с тем, что объем переработки в России мог бы быть намного больше текущих полумиллиона тонн. «Что мы можем сделать для увеличения внутренней переработки», — именно такой вектор задала конференция Анна Даутова, открывая мероприятие.

Российские производители, которые обеспечивают России пятое место в мире по мощностям СК, возлагают надежды на рост мировых цен и активизацию гло-

пов развития компании. Опыт показал, что для развития шинного бизнеса требуются ряд отдельных компетенций. Однако рынку необходим стратегический инвестор. Со стороны некоторых участников дискуссий были озвучены предложения, что если бы «Сибур» мог рассмотреть целесообразность собственного крупного завода РТИ и решил бы на такой шаг, то в стране появился бы крупный переработчик, который оживил бы спрос.

Стоимость новых линий в сегменте резинотехнических изделий высока. Появились два крупных игрока, инвестиции которых варьируются от 10 до 20 млн евро, но по-прежнему есть что замешать в импортном сегменте. Существует достаточное количество зарубежных игроков, которых можно «подвинуть», и локализовать этот рынок.

Необходимо бороться с дешевым китайским импортом, который «перебивает» российские поставки за счет искусственного ценообразования. Участники конференции пришли к решению провести антидемпинговое расследование по импортным РТИ из Китая. Руководитель направления снабжения и ВЭД «Рабэкстрим» Ксения Жарова предложила участникам рынка действовать в этом вопросе сообща.

В целом же динамика рынка РТИ в России демонстрирует снижение. В 2014 году рынок проседает оценочно на 18% — сказалась ситуация в автотранспорте и строительстве. Наиболее благоприятная картина — в сельском хозяйстве, авиации, кораблестроении, машиностроении, приборостроении. Динамика потребления РТИ в этих сегментах характеризуется ростом 0,7–1% в год, сообщил менеджер по продажам в странах СНГ Lanxess Дмитрий Косов.

В шинной отрасли наблюдается изменение структуры рынка легковых шин: в нем сокращается премиальный сегмент, на стабильном уровне остается бюджетный сегмент, в то время как среднеценовой сегмент, где теперь есть широкий выбор брендов, растет. По мнению менеджера по продукту Goodyear Russia Виктора Головки, наибольший спрос на рынке будет на те виды шин, которыми комплектуют городские кроссоверы. Этот класс автомобилей признан самым популярным среди покупателей. Кроме того, корейские и японские бренды наращивают свою долю рынка, причем, именно в сегменте кроссоверов и внедорожников они уже достигли 50%. Ком-

пания Goodyear будет продолжать импортировать весь объем шин из стран ЕС, учитывая тенденции и спрос потребителей в России.

Белорусскому предприятию «Белшина» удалось сохранить объемы продаж шин на уровне 2013 года. Его делегаты — ведущий специалист по маркетингу группы ценообразования отдела маркетинга продаж Елена Фролова и специалист по ВЭД группы основного сырья отдела маркетинга закупки Екатерина Зинкевич рассказали, что падение по одной группе шин компенсируется ростом в других сегментах.

Среди новостей на рынке шин эксперты отмечают предстоящие изменения в техническом регулировании. ТР ТС «Обезопасности колесных транспортных средств» должен вступить в силу с 1 января 2015 года, однако к документу обсуждаются поправки. Ассоциация производителей шин в лице исполнительного директора Надежды Чурмеевой выступила за внесение в регламент понятия «зимняя шина», а также поэтапное введение требования по установке зимних шин на оси грузовиков и автобусов. Кроме того, в свете обсуждаемой реформы ФЭ «Об отходах производства и потребления» члены Ассоциации выступили за реализацию в России модели ответственности производителя, предполагающей создание управляющей компании для организации за счет средств производителей и импортеров процесса сбора, транспортировки и утилизации изношенных шин, а также для отчета о выполнении обязательств по утилизации как перед производителями шин, так и перед государством. При реализации такой модели в различных странах доля переработанных шин за несколько лет возросла с 50% до 100%. Учитывая все большее внимание к экологии, в России это также может стать одной из задач отрасли. Однако подобные нововведения должны детально прорабатываться, чтобы участники рынка четко понимали механизм сбора и распределения средств.

Рассматривая различные конечные рынки потребления (например, автотранспорт), не стоит связывать с ним завышенные ожидания. Результатом, как в Китае, ждуть не стоит, считает директор Russian Automotive Market Research Татьяна Арабаджи. На сегодня ситуация такова, что спрос на легковые автомобили может сократиться с 2,46 млн авто в 2013 году до 2,1–2,2 млн авто в 2014 году. При этом

к 2020 году продажи могут вырасти до 2,8 млн штук. Несмотря на неопределенную ситуацию, Татьяна Арабаджи исключает повторение 2009 года, когда рынок авто упал на 50% из-за «хлопнувшего» автокредитования. В грузовом транспорте драйвером рынка могут стать инфраструктурные проекты, большие стройки, где задействуется грузовой транспорт. На рынке автобусов основным стимулятором выступают госзакупки, которые являются наиболее гарантированными механизмом сбыта. На рынке легковых авто ожидается локализация бюджетных китайских моделей, что повлечет за собой спрос на комплектующие местных поставщиков, в том числе и шины. Таким образом, рост в отрасли, пусть и небольшой — ожидаемая перспектива.

Для отдельных производителей каучука есть и альтернативный путь — не ждать, когда «поднимется» переработка или вырастут цены на СК на мировых рынках. Например, можно оперативно переключиться на продукты первого передела, как это сделали на предприятии УК «ТАУ НефтеХим». По словам директора по коммерческим вопросам Дмитрия Александрова, компания сократила выпуск каучука, сосредоточившись на изопентане и бутадииене. В результате экономика производства выросла, несмотря на низкие цены на каучук. Кроме того, продукцию предприятия переориентировали на внешний рынок на внутренний. Если раньше 70% шло на экспорт, то сегодня — только 30%.

Выбранная тактика — временный выход из ситуации, но в стратегическом масштабе все равно нужна развитая переработка, которая обеспечит спрос продукта первого и последующих переделов. А поскольку требования к качеству и экологичности конечных товаров растут, все больше перспектив открываются именно в высокотехнологичных материалах. С отдельными их видами и качественными характеристиками поставщики познакомил участники конференции. Так председатель правления НП «Квалитет» Александр Меджибовский представил новые разработки предприятия — химические добавки для каучуков растровой полимеризации. Глава представительства Allnex Евгений Ермаков продемонстрировал материалы по фенольной смоле Alnovo IUF 410 — новое решение для улучшения эксплуатационных характеристик шин и РТИ. Также были представлены специальные

резиновые смеси для автомобильной промышленности от компании Kraiburg. Доклад делал руководитель промышленных разработок Берндт Шульхайт.

Как известно, успех на рынке обеспечивает не только качество товара, но и способ его позиционирования клиентам. В этой связи коммерческий директор компании «Топоф» Андрей Зализняк рассказал о новом поколении сети розничных продаж с комплексом решений, инструментов и реализации.

Рынок ставит перед производителями и переработчиками новые задачи. Отрасль СК, суля по всему, обладает рядом инструментов, чтобы их решить. Но необходимы соответствующие условия. Одно из них — наличие доступного сырья для производства каучука. «Авария в Буденновске дала дополнительный толчок кризису на рынке сырья. На каждую тонну БФФ претендуют три покупателя: Титан, Нижняя Кама и Стерлитамак, из чего формируется определенная цена на эту фракцию. Новых приливов с 1999 года не построено, дополнительных объемов БФФ ждать не приходится. Налоговый маневр, который предусматривает повышение ставок НДС для нефтяных компаний и удорожание нефти, несет убытки нефтехимическим комплексам, находящимся в структуре нефтеперерабатывающих компаний, таких как ГНС, Ангарская нефтехимическая компания, Буденновск (ЛУКОЙЛ), НКНХ», — считает директор по производству УК «ТАУ НефтеХим» Борис Анисимов.

Каков выход из ситуации? Продвигать интересы нефтехимии и переработки в системе госрегулирования, участвовать в экспертной проработке законопроектов, доводить до понимания министерств и ведомств важность сохранения и развития всей цепочки переделов углеводородов — главного ресурса России.

Производители каучука обязаны заботиться о внутреннем рынке всегда, а не только в период негативной внешней конъюнктуры, полагает генеральный директор CREON Energy Санджар Тургунов. Развитие возможно только при совместных усилиях средних и мелких переработчиков с крупными предприятиями, которые будут выходить на диалог с государством, формулировать интересы отрасли и добиваться ее поддержки. У «Нижнекамскнефтехима» и «Сибура» уже есть неплохой опыт на смежных рынках, в частности — по развитию переработки полимеров.

Путь инноваций

(Окончание, начало на стр. 1)

С углублением экономической глобализации, информатизации стран мира необходимо объединять усилия для сотрудничества в области инноваций, чтобы накапливать знания и ценности и таким образом решать проблемы развития. Именно в этом заключается смысл открытий инноваций», — считает премьер Госсовета КНР Ли Кэцян.

По мнению Аркадия Дворковича, заместителя председателя Правительства России, систему развития инноваций необходимо децентрализовать и сделать более прозрачной. «Мы хотели бы большей открытости и от крупных госкорпораций, которые пока не очень охотно покупают новые разработки, и от военных, не спешащих делиться собственными идеями, и от иностранных партнеров», — сказал Аркадий Дворкович. — Форум, который мы проводим, должен означать настоящее открытие инноваций для всего мира».

Доказательством слов Аркадия Дворковича стала Open Innovations Expo — глобальная площадка для демонстрации инновационных технологических достижений, изучения конкурентной среды, налаживания деловых связей и привлечения инвестиций. Площадь экспозиции Open Innovations Expo в Технополисе «Москва» составила 13 тыс. кв. м. На 84 стендах Выставки были представлены разработки 490 компаний из 15 стран мира. Работали три открытых презентационных зоны, где состоялось более 50 мероприятий. В особой стартап-зоне, ставшей центром экспозиции Выставки, представляли свои проекты 110 команд. Также Open Innovations Expo в этом году стала основной площадкой для Молодежной программы Форума. За три дня на двух сценах стартап-лектория прошло более 30 мероприятий для молодых предпринимателей и студенческой аудитории.

На выставке Open Innovations Expo были представлены коллективные экспозиции 19 регионов России, среди ко-

торых — Алтайский край, Астраханская, Воронежская, Калужская, Липецкая, Омская, Пензенская области, Республика Мордовия, Самарская область, Тюменская область и Ханты-Мансийская АО. Масштабная экспозиция страны-партнера Форума и Выставки продемонстрировала достижения КНР в сфере создания особых экономических зон, технопарков и инновационных кластеров, развития аэрокосмической отрасли, ядерной энергетики, инфотелекоммуникационных технологий и новых источников энергии.

Как отметил статс-секретарь — заместитель министра экономического развития России Олег Фомичев, одна из главных ценностей Форума — это его спикеры. В этом году, несмотря на все внешнеполитические сложности, уровень приглашенных выступающих был очень высоким. «На «Открытых инновациях» выступали три лауреата Нобелевской премии, главы правительств России и Китая, звезды первой величины в области науки и инноваций», — сказал Олег Фомичев.

Ключевыми спикерами Форума стали: Ричард Робертс, New England Biolabs, лауреат Нобелевской премии по химии 1993 года; Курт Вютрих, Университет EZN Zürich, Scripps Research Institute, лауреат Нобелевской премии по химии 2002 года; Жорес Алфёров, Вице-президент Российской Академии наук; академик, лауреат Нобелевской премии по физике 2000; Бертран Пикар, Solar Impulse; Экард Фолтин, Bayer MaterialScience AG; Бу Андерсон, ОАО «АВТОВАЗ»; Дмитрий Конов, ООО «СИБУР»; Го Пин, Hwawei; Джо Лью, 3M; Генри Искович, H-STAR Institute, Stanford University; Руперт Кили, Raupa; Доминик Фаш, Sophia Antipolis и многие другие представители науки и бизнеса.

Все они очень позитивно оценили работу Форума «Открытые инновации». «Россия потрясает своими инноваци- ми и творческим потенциа- лом. Надеюсь, что сотрудни- чество в области инноваций поможет нам совместно до-

стичь светлого будущего», — говорит генеральный директор, основатель Mobilium Global, основатель, почетный председатель, Mobile Entertainment Forum (MEF Mobile); посол Ассоциации изготовителей сотовых телекоммуникационных систем (СТIA) Ральф Саймон.

Успешный опыт зарубежных коллег, уже реализовавших свои прорывные идеи, является ценной мотивацией для молодых российских предпринимателей, создающих стартапы. «Инновации зарождаются внутри нас. Чтобы реализовать идею, нужно определить, что вы знаете, добавить то, во что вы верите, определить парадигму развития и сделать все по-другому — так, как никто не делал до вас, — делится своей инновационной формулой изобретатель, руководитель и пилот проекта Solar Impulse Бертран Пикар. — Но не забудем помнить, что мы ответственны за все, что создаем, так что давайте развивать инновации вместе».

«Исследования в некоторых научно-технических областях, ведущиеся сейчас

в разных странах, можно соединить в единое целое, добившись гораздо большего эффекта», — поддерживает тему объединения стран Заместитель Председателя совета директоров, действующий исполнительный директор Hwawei Го Пин. — Я уверен, что Россия в ближайшие годы сможет стать сильнейшим инновационным регионом, не менее известным, чем Силиконовая Долина или Шеньчжень».

III Московский международный форум инновационного развития «Открытые инновации» подтвердил свой статус глобальной дискуссионной площадки в сфере инноваций, предоставив своим гостям и участникам широкие возможности обмена опытом, установления деловых контактов, демонстрации достигнутых успехов и выработки совместного видения развития технологий. Форум продемонстрировал достижения России в области научно-технических разработок и стремление к открытости и укреплению инновационного сотрудничества между государствами.



Фонд «Форум инноваций» — оператор Московского международного форума инновационного развития «Открытые инновации» и Выставки Open Innovations Expo, глобальной дискуссионной площадки, посвященной новейшим технологиям и перспективам международной кооперации в области инноваций. Форум и Выставка проводятся под эгидой Правительства России, при поддержке Министерства экономического развития России и при участии Правительства Москвы, а также российских институтов развития: Группы РОСНАНО, ГК «Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)», ОАО «РВК», Фонда развития Центра разработки и коммерциализации новых технологий, Фонда содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере, АНО «Агентство стратегических инициатив» и ТПП России.

Без двух лет век

НПО «Сатурн» отмечает годовщину со дня основания

ОАО «НПО «Сатурн» (входит в холдинг «ОДК» Госкорпорации «Ростех») отмечает 98-летие со дня своего основания. Предприятие, основанное в 1916 году как завод АО «Русский Рено» в Рыбинске, до 1924 года оставалось в ведении автомобилестроения, далее его история тесно связана с развитием отечественной авиации. Сегодня, объединяя производственные площадки и конструкторские службы в Рыбинске, Москве, Лыткарине, Санкт-Петербурге, Омске и Перми, ОАО «НПО «Сатурн» создает газотурбинные двигатели для военной и гражданской авиации, крылатых ракет, энергогенерирующих и газоперекачивающих установок, кораблей и гражданских судов, обеспечивая весь жизненный цикл изделий, от идеи до серийного производства и сопровождения в эксплуатации.

98 лет — целая череда славных дел, имен и достижений компании. Первым авиационным двигателем завода стал лицензионный BMW-6, который был освоен и серийно выпускался в Рыбинске под маркой М-17, что стало вехой развития отечественного авиационного производства. С началом серийного выпуска отечественного М-17 исчезла абсолютная зависимость от зарубежных авиамоторов.

За всю историю своего существования в ОАО «НПО «Сатурн» было спроектировано порядка 40 видов изделий, серийно выпущено почти 50 тысяч авиационных двигателей для истребителей, бомбардировщиков, транспортных самолетов и пассажирских лайнеров. Имена выдающихся конструкторов, таких как Владимир Климов, Владимир Добрынин, Архип Льюля, Павел Соловьев, Петр Колесов вошли в историю предприятия и страны. Двигатели «Сатурн» поднимали и поднимают в небо самолеты конструкторских бюро Поликарпова, Яковлева, Туполева, Лисунова, Ильюшина, Сухого, Микояна, Бериева, Мясишева, Антонова.

В начале 40-х годов рыббинский завод увеличил выпуск двигателей для боевых самолетов и уже к началу Великой отечественной войны довел их количество до 45 штук в день. Немские бомбардировщики периодически сбрасывали над предприятием листовки, призывая не демонтировать производство и обещая не бомбить завод, который в это время ночами

готовился к переезду за Урал и осенью 1941 года был полностью эвакуирован в Уфу. А уже весной 1942 года началось восстановление авиационного производства в Рыбинске, и спустя несколько месяцев здесь наладились сначала ремонтные, а вскоре и серийное производство так необходимых фронту моторов.

Семейство двигателей Д-30КУ/КП, с 1971 года выпускаемых ОАО «НПО «Сатурн» для среднемагистральных Ту-154М, дальнемагистральных Ил-62М и транспортных Ил-76, стало настоящим бестселлером советской/российской авиации. На сегодня, суммарнаяработка двигателей Д-30КУ/КП в эксплуатации составляет более 60 млн часов; свыше 8000 двигателей поставлено; порядка 2000 двигателей находится в эксплуатации по всему миру.

В настоящее время ОАО «НПО «Сатурн» продолжает наращивать объемы серийной продукции, гражданской и военной тематики, и формирует научно-технический задел, чтобы быть конкурентоспособным в будущем.

Новый 2014 год предприятие встретило знакомым событием. В ОАО «НПО «Сатурн» были успешно завершены опытно-конструкторские работы по созданию нового малоразмерного газотурбинного двигателя. На расширенном заседании Государственной комиссии предприятия был торжественно вручен акт государственных стендовых испытаний нового перспективного изделия.

В феврале из сборочного цеха 80 в Комсомольск-на-Амуре был отгружен сотый с начала серийного производства двигатель SaM146 для самолетов SSJ100. Всего же со ступеней сборочного производства к настоящему моменту сошло свыше 140 серийных двигателей.

6 марта 2014 года ОАО «НПО «Сатурн» получило сертификат EASA на право технического обслуживания и ремонта двигателя SaM146, став первой компанией в стране, обладающей полным набором сертифицированных в России и в Европе компетенций по серийному производству, техническому обслуживанию и ремонту гражданских авиационных двигателей.

В настоящее время ОАО «НПО «Сатурн» отводится ключевая роль в решении задачи по созданию импортозамещающей базы российского морского газотурбинного в целях обеспечения кораблей российскими газотурбинными энергетическими установками. В связи с этим в течение года предприятие активно поощряло представительные делегации, представители главного командования ВМФ России, руководство «Объединенной судостроительной корпорации».

Совместно с ОАО «ИНТЕР РАО ЕЭС» и ОАО «РОСНАНО» ОАО «НПО «Сатурн» трудится над созданием ГТД-110М — модернизированной газотурбинного двигателя ГТД-110 мощностью 110 МВт. «Сатурн» оказался единственной компанией, которая в условиях санкций ряда стран в состоянии обеспечивать Россию отечественными турбинами большой мощности.

Инновационные идеи в практическом применении были продемонстрированы на Международном технологическом форуме «Инновации. Технологии. Производство», прошедшем в Рыбинске в марте 2014 года. Мероприятие объединило специалистов крупных высокотехнологичных компаний с представителями малого и среднего бизнеса,

вузов и ведущих научно-исследовательских организаций.

Одним из важных событий стало проведение в ОАО «НПО «Сатурн» в октябре 2014 года пятой инновационной сессии Госкорпорации «Ростех», что явилось признанием высокого инновационного уровня компании в рамках ОДК. Участники мероприятия — представители предприятий корпорации, научных кругов, институтов развития, инновационных и венчурных фондов получили новые знания, обменялись идеями и опытом в области инновационной деятельности, обрели новых партнеров.

НПО «Сатурн» в этом году признано «Лучшим промышленным предприятием» Ярославской области. ОАО «НПО «Сатурн» остается социально ответственной компанией. Став участником новой федеральной жилищной программы «Кооперативное жилье», осенью 2014 года «Сатурн» начал реализацию нового жилищного проекта для молодых перспективных сотрудников предприятия, в рамках которого в Рыбинске начинается строительство многоквартирного дома.

В ОАО «НПО «Сатурн» трудятся яркие, творческие специалисты, которым не безразлично будущее компании и авиации в России. По традиции, в честь Дня рождения предприятия 102 моторостроителя отмечены Почетными грамотами ОАО «НПО «Сатурн», 50 человек занесены на заводскую Доску почета. Труд 10 работников отмечен Почетной грамотой ОАО «ОДК», 10 человек награждены Почетной грамотой губернатора Ярославской области; 20 сотрудников — Почетной грамотой главы городского округа город Рыбинск. Ведомственными знаками отличия с присвоением звания «Почетный авиастроитель», звания «Почетный металлург», награждением Почетной грамотой Минпромторг России и объявлением благодарности Минпромторг России поощрены 27 работников предприятия.

Глобальное лидерство

Forrester Research, Inc. и IDC по достоинству оценили SAP SE

Крупнейшие глобальные аналитические компании Forrester Research, Inc. и IDC назвали компанию SAP SE лидером в создании решений для управления мобильными ресурсами предприятия (EMM). При этом портфель решений SAP Mobile Secure получил высокую оценку как в отчете «The Forrester Wave: Enterprise Mobile Management», так и в отчете «IDC MarketScape: Worldwide Enterprise Mobility Management Software 2014 Vendor Assessment», рассматривающих глобальных поставщиков решений для управления мобильными ресурсами предприятия. Руководство SAP полагает, что такой результат стал возможным благодаря постоянному созданию инноваций на рынке решений для управления мобильными ресурсами и безопасностью предприятия.

В отчете «IDC MarketScape» говорится: «Компания SAP поддерживает весь цикл управления мобильными ресурсами. Она предоставляет платформу для создания и развертывания мобильных приложений, а также технологии для управления и безопасного использования этих приложений на протяжении всего их жизненного цикла».

В отчете Forrester по системным ресурсам предприятия за III квартал 2014 года лидерами названы поставщики, «способные сбалансировать функции управления операционной системой, приложениями и данными, и предлагающие гибкие возможности хранения данных и приложения для повышения производительности. Лидеры демонстрируют четкое видение перспектив и предлагают план действий по объединению стратегий управления компьютерными и мобильными системами на предприятиях клиентов».

«Сейчас, когда на рабочих местах постоянно появляются новые мобильные устройства, приложения и контент, вопрос безопасности становится главным приоритетом для компаний любого размера», — объясняет Рик Костанцо, исполнительный вице-президент и генеральный управляющий SAP Global Mobility Solutions. — Портфель решений SAP Mobile Secure способен адаптировать-

ся к меняющимся потребностям рынка. Он предлагает функции обеспечения безопасности, которые выходят за рамки управления устройствами и позволяют создавать для сотрудников, деловых партнеров и клиентов персональные рабочие пространства (BYOX). Портфель по праву признан лучшим в отрасли во многих аналитических отчетах: он позволяет обеспечить полную безопасность платформы, приложений и контента для большинства популярных мобильных устройств и обладает непревзойденной масштабируемостью».

Решения в составе портфеля SAP Mobile Secure обеспечивают в том числе управление приложениями и безопасностью устройств. Портфель масштабируемых облачных решений SAP Mobile Secure управляет работой с мобильными устройствами и обеспечивает их безопасность. Он также включает решение для безопасного управления мобильными приложениями (MAM), с помощью которого компании могут легко и быстро предоставлять мобильные приложения и услуги сотрудникам, деловым партнерам и клиентам. Последняя инновация SAP в этой сфере — облачный сервис Mobile Place. Кроме того, с их помощью возможно управление безопасностью приложений. SAP помогает управлять мобиль-

ными приложениями и обеспечивать их безопасность на протяжении всего жизненного цикла за счет автоматической защиты. Технология программных контейнеров позволяет предприятиям быстро защитить корпоративные и сторонние приложения без написания кода. Еще один важнейший фактор — безопасность контента. Решение SAP Mobile Documents предназначено для развертывания в компаниях, где совместное использование, защита и контроль бизнес-контента представляют особую важность. Пользователи могут получать доступ, просматривать и совместно обрабатывать персональный и корпоративный контент в понятном и простом мобильном приложении, предоставляющем доступ к корпоративным системам управления контентом (ECM), используемым на предприятии. По словам заместителя генерального директора SAP СНГ Дмитрия Шепелягова, российский рынок корпора-



тивной мобильности продолжают расти. Этот факт подтверждают и отчеты аналитиков из J'son & Partners Consulting. «В настоящее время около 74% владельцев смартфонов и 65% владельцев планшетов в мире применяют свои устройства на работе. В связи с этим стоит прогнозировать рост проникновения мобильных устройств в компании, и соответственно увеличение спроса на мобильные решения для бизнеса. В России ситуация мало отличается от других

стран: проблемы использования мобильных устройств для рабочих целей остаются теми же, что и во всем мире — обеспечение безопасности данных, управление безопасностью приложений, выстраивание грамотной системы по управлению корпоративными мобильными устройствами в компании. Поэтому мы особенно гордимся тем, что наши мобильные решения, в том числе в области безопасности, получили высокую оценку Forrester и IDC».

Один из мировых лидеров на рынке корпоративных приложений, компания SAP помогает организациям любого размера и специализации эффективнее управлять своим бизнесом. Будь то вспомогательные службы или совет директоров, склад или магазин, настольные или мобильные приложения — решения SAP позволяют повысить эффективность взаимодействия отдельных сотрудников и организаций в целом, сформировать глубокое понимание бизнеса и создать конкурентное преимущество. Решениями и сервисами SAP пользуются более 261000 клиентов (включая клиентов SuccessFactors), передовые технологии компании гарантируют высокую рентабельность, способствуют непрерывной адаптации и устойчивому росту. В 1992 году был открыт офис SAP SE в Москве. Также за прошедшие 20 лет открылись представительства SAP в Екатеринбурге, Санкт-Петербурге, Новосибирске, Ростове-на-Дону, Алматы, Минске и Киеве, а численность сотрудников превысила 1050 человек.

Форум «ИТ-ЛИДЕР»

В поисках оптимальных ответов на условия ограничений

Екатерина Другова

В Москве прошел одиннадцатый Форум «ИТ-ЛИДЕР», ключевой темой которого стали изменения, которые руководители и ИТ-профессионалы могут в текущих условиях осуществить, чтобы ответить на ограничения рынка. Мероприятие собрало 200 гостей Форума и около 250 зрителей онлайн-трансляции: топ-менеджеров, ИТ-директоров и СТО крупного бизнеса, экспертов отрасли.

Специальными гостями Форума выступили Кьелл Нордстрем и Йонас Риддерстрале, профессора Стокгольмской школы экономики, авторы книг «Бизнес в стиле фанк» и «Корпорация: перезагрузка». В качестве модератора пленарного заседания в Форуме «ИТ-ЛИДЕР» принял участие Максим Кашулинский, генеральный директор портала Slon.ru.

«Современная мировая деревня настолько связана технологически, экономически, политически и физически, что все зависит от всех. Поэтому сегодня важны, как никогда, новые правила управления бизнесом, особая стратегия, в которой основной упор делается на отличительных характеристиках, инновациях, в том числе в области ИТ, а также лидерстве», — сказал в своем вступительном слове Кьелл Нордстрем.

«Нельзя в полной мере утверждать, что сегодня российский бизнес развивается зеркально западному. На наши компании в последнее время сильно влияют внешние факторы, которые усугубляют ситуацию, если учитывать также и стагнацию в экономике. Как отдельные организации живут и развиваются в таких условиях, мы обсудили на Форуме «ИТ-ЛИДЕР». Кто-то диверсифицирует производство и ищет новые рынки сбыта, кто-то запускает новые сервисы и повышает лояльность потребителей, а кто-то оптимизирует затраты», — добавил Максим Кашулинский.

«Имея в своем распоряжении большую базу абонентов, мощные дата-центры, возможность контроля качества услуг end-to-end и разнообразные каналы коммуникаций для продвижения новых онлайн-сервисов. Присутствуя практически на всем постсоветском пространстве, ВымпелКом уже сегодня предлагает своим корпоративным клиентам целый спектр облачных решений, включая hosting, видео-конференцсвязь, управление мобильными устройствами, закрывая таким образом практически все потребности большого, малого и среднего бизнеса в области связи и ИТ», — поделился своим опытом выхода на смежные

рынки Андрей Баталов, директор по ИТ в бизнес-единице СНГ «ВымпелКом».

«Общение с банком для предпринимателя — это зачастую рутинный процесс. Мы стараемся оставить клиентом больше свободного времени, сделав их взаимодействие с банком более удобным и простым. Для этого внедряем различные инновационные решения. Например, мобильный банк с расширенным функционалом; мобильный эквайринг; приложение «Фотоплатежи» для автоматического формирования платежных поручений; приложение «Конструктор решений для бизнеса», с помощью которого проводятся онлайн-консультации и подбирается индивидуальное решение для бизнеса клиента», — отметил Роман Гаврилов, управляющий директор по малому бизнесу финансовой компании «Лайф».

«На Форуме «ИТ-ЛИДЕР» я рассказал, как сократить затраты помощью ИТ. На примере грандиозного проекта под названием «Высота 239» обсудил вместе с коллегами доступные технологии, позволяющие автоматизировать не только учет, но и сам технологический процесс производства. Они помогают высвободить и сэкономить огромные средства для компании, что в текущих условиях очень важно», — сообщил Денис Савенков, директор ЧТПЗ-Центра информационных технологий.

«Как средство ускорения выпуска новой продукции и уменьшения затрат на производство мы рассматриваем технологию 3D-проектирования. Они могут помочь нам повысить качество опытно-конструкторских работ, технологической подготовки производства, изготовления и сопровождения на последующих этапах — эксплуатации и утилизации жизненного цикла», — рассказал Олег Кривошеев, начальник службы ИТ и бизнес-процессов Российского федерального ядерного центра (РФЯЦ-ВНИИЭФ) в Сарове.

Организаторы Форума «ИТ-ЛИДЕР» выступили Ассоциация Менеджеров России, «Intelligent Enterprise», «Коммерсант.СЕКРЕТ ФИРМЫ», iOne, КРОК, ibusiness.



DatacenterDynamics Converged

Schneider Electric выступила платиновым спонсором

Компания Schneider Electric, мировой лидер в области управления энергией, приняла участие в ежегодной конференции DatacenterDynamics Converged в качестве платинового спонсора. На конференции, которая прошла в Москве, выступил Брайан Паркинсон — директор группы Schneider Electric по комплексному сопровождению центров обработки данных. Он рассказал о строительстве эффективных ЦОДов и управлении ими на всех этапах жизненного цикла дата-центра.

«В связи с ростом нагрузок на критически важные ИТ-системы, требования компаний к современным ЦОДам неуклонно растут», — сказал Брайан Паркинсон. — Чтобы помочь заказчикам справиться с новыми задачами, компания Schneider Electric применяет комплексный подход к обслуживанию дата-центров, учитывая реальные потребности, нагрузку и обеспечивая сопровождение систем на протяжении всего жизненного цикла оборудования». Он добавил, что участниками мероприятия смогут лично познакомиться с новинками и достижениями компании в указанной области.

В Schneider Electric Брайан Паркинсон отвечает за стратегическое планирование и разработку бизнес-проектов. Он курирует инициативы, связанные

с новыми услугами, подготовку новых предложений, а также слияния и приобретения компаний. Данные инициативы являются ключевыми элементами региональной стратегии развития Schneider Electric.

Компания Schneider Electric выполняет оценку, планирование, проектирование, строительство ЦОДов и помогает их эффективно эксплуатировать. В компании свыше 7000 специалистов работают в этой сфере. Schneider Electric использует стандартизированные и проверенные методы и позволяет повысить эффективность и сократить издержки за счет комплексного подхода к обслуживанию дата-центров.

Datacenter Dynamics Converged служит площадкой для общения руководителей ИТ-подразделений крупнейших российских и международных компаний и представителей правительственных структур, заинтересованных в развитии ИТ-отрасли. В 2013 году мероприятие посетили свыше 700 человек, включая представителей Министерства связи и массовых коммуникаций РФ, ИТ-директоров крупнейших российских банков и предприятий. В 2014 году мероприятие было посвящено государственной политике, оценке рисков, финансированию и инвестиционным стратегиям. Участники обсудили секреты экономичности ЦОДов, особенности строи-

тельства и эксплуатации модульных инфраструктур. Также внимание будет уделено облачным технологиям, виртуализации и аутсорсингу.

Компания Schneider Electric является мировым экспертом в управлении энергией. Подразделения компании успешно работают более чем в 100 странах. Schneider Electric предлагает интегрированные энергоэффективные решения для энергетики и инфраструктуры, промышленных предприятий, объектов гражданского и жилищного строительства, а также центров обработки данных. Более 150000 сотрудников. Оборот компании в 2013 году — 24 млрд евро.



Мировой опыт

Новые технологии производства коммерческих автомобилей

Компания 3M представила инновационные решения для модернизации производства коммерческих автомобилей ГАЗель инженерам Горьковского автомобильного завода. Модернизация и внедрение инновационных решений в производство позволят улучшить потребительские характеристики, повысить комфортность, надежность и долговечность производства и владения автомобилем в целом.

Многие мировые автопроизводители сегодня используют Тинсулейт для шумоизоляции автомобилей. Он может применяться для шумоизоляции и звукоизоляции перегород, порогов, обивки потолка, стоек. Данный материал заполняет пустоты, сохраняя температурный режим в салоне, снижает затраты на прогрев и отопление автомобиля, что особенно актуально с учетом специфики российского климата. Материал обладает меньшей массой, по сравнению с традиционным утеплителем, это также сокращает расход топлива, и как следствие выбросы в атмосферу.

Звукоизоляционные и влаготалкивающие свойства материала позволяют использовать его также для защиты моторного отсека, особенно в автомобилях с дизельными двигателями. Сегодня разработан и проходит тестирование новый маслястойкий материал для размещения его

непосредственно в зоне двигателя. Повышение коррозионной стойкости кузова — одна из серьезных задач, стоящих сегодня перед автопроизводителями. Возможность коррозионных разрушений особенно актуальна в местах соединения деталей кузова автомобиля, сварных швов, которые дополнительно обрабатываются и герметизируются.

Компания 3M предлагает решения для защиты сварных и зафланцованных соединений с помощью специальной герметизирующей ленты, которая надежно защищает соединение и даже торец фланца, минимизируя риск коррозии. Применение таких решений позволяет исключить некоторые стадии производственного процесса, такие как повторная и косметическая обработка герметиком.

На семинаре также обсуждался вопрос применения со-

временных клеев и клеейхлент для выполнения технологических операций по вклейке стекол, обивки сидений, сендвич панелей в полу и потолке драпировки салона и других. Применение материалов компании 3M исключает необходимость использования дополнительного оборудования, строительства пневматических линий и дополнительной электрификации производства.

Компания 3M — мировой лидер в области производства материалов и готовых комплектов для производителей автомобилей и их инженеров. 3M предлагает более 1000 разнообразных изделий, используемых при производстве электроборудования и освещения, внешней и внутренней отделки, двигателя и трансмиссии, а также решения для кузовного и окрасочного производства.



Интернациональная подготовка

МЦ АУВД: встреча с учащимися Института аэронавигации

Максим Бирюков

Московский центр автоматизированного управления воздушным движением посетил группа слушателей Института аэронавигации — граждан республики Казахстан. Встреча прошла согласно учебному плану и программе курса дополнительного профессионального образования «Организация воздушного движения». Этот курс разработан для удовлетворения потребностей предприятий гражданской авиации РГП «Казаэронавигация» в подготовке персонала обслуживания воздушного движения.

Это уже второе практическое занятие, проводимое в Московском центре для этой

группы слушателей. Первое занятие по ознакомлению с работой действующих ави-

адиспетчеров прошло в июле этого года. Для слушателей было проведено практическое занятие, в ходе которого они присутствовали на рабочих местах авиадиспетчеров, где получили возможность наблюдать реальную воздушную обстановку в сложных метеорологических условиях туманного утра.

После окончания дежурной смены московские диспетчеры ответили на многочисленные вопросы, а обучающиеся Института аэронавигации получили исчерпывающие ответы

по процедурам управления воздушным движением в аэроузлов диспетчерском центре московской воздушной зоны.

По словам будущих казахских авиадиспетчеров, опыт, полученный за один день в Московском центре АУВД, сравним с месяцем теоретической подготовки в институте. В дальнейшем, после завершения курса, эти специалисты будут осуществлять взаимодействие со структурными подразделениями Единой системы организации воздушного движения Российской Федерации.

Московский центр автоматизированного управления воздушным движением (МЦ АУВД) введен в эксплуатацию в 1981 году и предназначен для обслуживания воздушного движения в Московском узловом диспетчерском районе, на трассах и вне трасс в пределах Московской зоны Единой системы организации воздушного движения, а в 2006 году был введен филиалом в структуру ФГУП «Госкорпорация по ОрВД».

ПРОМЫШЛЕННЫЙ
еженедельник

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ:
ООО «Редакция газеты «Промышленный еженедельник». Издание зарегистрировано в Министерстве Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовой информации.

ПИ № 77-12380 от 19.04.2002 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя ПИ № 77-14566 от 07.02.2003 г.

Перерегистрировано в связи со сменой учредителя ПИ № ФЧ77-19251 от 23.12.2004 г. в Федеральной службе по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия.

Генеральный директор, главный редактор
Валерий Стольников

Заместители главного редактора
Елена Стольникова
Дмитрий Кожевников
Помощники главного редактора
Юлия Гужонова
Татьяна Соколова

Директор по развитию
Дмитрий Минаков
Региональный директор
Наталья Можаява

Дизайн и верстка
Алексей Зиньков
Сергей Курков
Руководитель коммерческой службы
Александр Лобачев
Логистика
ЗАО «Истгалф-Трансавто»

Представитель в Северной Америке:
Виктория Яковлева (Банкувер, Канада); Тел.: (1-604)-805-5979 vki@telus.net

Распространяется по подписке, по прямой рассылке и на профессиональных мероприятиях. Подписаться на «Промышленный еженедельник» можно в любом отделении связи РФ

и СНГ по каталогам «Роспечать» и «Пресса России» по индексам **45774** и **83475** (для юрлиц); по каталогу «Почта России» по индексам **10887** и **10888** (для юрлиц); через «Интер-Почту».

Подписка на электронную версию: podpiska@promweekly.ru
Материалы, отмеченные ©, публикуются на правах рекламы.

Адрес для корреспонденции:
123104, Москва, а/я 29
Тел. редакции: (495) 729-3977, 778-1447, 499-194-1033 (факс)
www.promweekly.ru
doc@promweekly.ru
re-gazeta@inbox.ru
Газета «Промышленный еженедельник» является официальным публикатором актов Минпромторга России.

Использованы материалы информгентств и интернет-изданий.
Номер подписан 24.10.2014

Отпечатано в ОАО «Красная Звезда», 123007, г. Москва
Хорошевское шоссе, 38.
Тел.: (495) 941-28-62, 941-34-72, 941-31-62. E-mail: kr_zvezda@mail.ru, www.redstarph.ru
Номер заказа 5256
Тираж 40000 экз.