



## В НОМЕРЕ:

## НОВОСТИ

2-3

## В двух номинациях

Корпорация «Миг» получила награды

стр. 2

## Коридор «Восток-Запад»

Стратегическое партнерство 1520

стр. 2

## Наглядный пример

Поддержка экспортных поставок

стр. 2

## Причины и последствия

Запрет на закупки из-за рубежа

стр. 3

## Редактирование бюджета

Как пополнить казну

стр. 3

## СТРАТЕГ

4-5

## Победа красноярцев

Всероссийские соревнования профмастерства

стр. 4

## Строится новая ПС

Владимирская «Ворша»

стр. 4

## Против коррупции

Утверждена единая политика

стр. 4

## На рынки Африки

Минпромторг обещает помощь

стр. 5

## Филиал в Петербурге

Центр распределенного проектирования

стр. 5

## Седьмая конференция

Будущее машиностроения России

стр. 5

## ДЕНЬ МАШИНОСТРОИТЕЛЯ

6-7

## Оснащенность ОПК

До 60% — оборудование российское

стр. 6

## Комплексный формат

Поддержка создателям сельхозтехники

стр. 7

## Истребители для ВМФ России

Поставки Корпорации «Иркут»

стр. 7

## ПОДРОБНОСТИ

8

## Бензопила в деле

Скульптуры для экологической тропы

стр. 8

## Первые итоги

CS Venture 2014

стр. 8

## Интернациональная кухня

Успешные дегустации в Москве

стр. 8

## ВАЖНАЯ ТЕМА

Банк России продолжает тесно сотрудничать с правительством в рамках реализации денежно-кредитной политики, с тем чтобы обеспечить стабильность финансовой системы. В ходе заседания правительственной комиссии по макроэкономическим вопросам 29 сентября 2014 года министр финансов Антон Силуанов сообщил, что Банк России продолжает тесно сотрудничать с правительством в рамках реализации денежно-кредитной политики, с тем чтобы обеспечить стабильность финансовой системы. В ходе заседания правительственной комиссии по макроэкономическим вопросам 29 сентября 2014 года министр финансов Антон Силуанов сообщил, что Банк России продолжает тесно сотрудничать с правительством в рамках реализации денежно-кредитной политики, с тем чтобы обеспечить стабильность финансовой системы.

## Главный прецедент

### Sukhoi Superjet 100: национальный опыт глобального значения

Юрий Соколов, Виктор Те

В современном российском машиностроении есть проект, безусловно заслуживающий особого внимания и изучения. Прежде всего, потому, что это единственный на сегодня столь масштабный проект, реализованный в постсоветское время — «с нуля» и до поставок готовой продукции (в том числе на экспорт). Причем, путь в столь сложном сегменте рынка — гражданское авиастроение — был пройден в сроки, вполне адекватные с точки зрения мирового опыта аналогичных программ. Причем, в ситуации, когда отрасль фактически «лежала на боку», а вокруг активно дискутировалась возможность ее окончательных похорон. И проект этот, по сути, стал еще и доказательством, что страна своей гражданской авиацией может не просто сохранить, но и развить. Речь, конечно же, о программе Sukhoi Superjet 100. Проект создания семейства российских региональных самолетов Sukhoi Superjet 100 осуществляет ЗАО «Гражданские самолеты Сухого» (ГСС).

#### В категории обычного

Сегодня самолеты Sukhoi Superjet 100 стали частью обычного авиационного пейзажа. И мало кто помнит, насколько фантастической на начальном этапе программы казалась многим сама идея создать в России новый самолет. С нуля, с идеи, из желания в том числе преодолеть лихорадочное свертывание не просто амбициозных, а вообще любых гражданских авиационных программ. К счастью, хорошее быстро становится привычным.

Самолеты Sukhoi Superjet 100 (стандартная дальность — до 3000 км, модификация с увеличенной дальностью — до 4500 км) сегодня летают в небе практически всех континентов, постепенно расширяя свою долю. При этом, что глобальный рынок авиационного транспорта — более, чем жесткий к новичкам. Есть уже и заслуженные высокие оценки. Так, например, руководитель мексиканской авиакомпании Interjet на Airshow-2014 заявил, что с точки зрения поддержки и послепродажного обслуживания, Sukhoi Superjet 100 — «лучше, чем Airbus». По данным инженера Interjet, у российского самолета готовность к эксплуатации составляет 99,12%, а коэффициент надежности вылета — 96,91%. Парк этой авиакомпании включает 8 Sukhoi Superjet 100, еще 12 заказано и есть еще опцион на 10 машин, по поводу которого идут переговоры. Interjet в основном эксплуатирует российские самолеты на плече



в 1387,5 км — так же, как и самолеты Airbus A320.

Interjet — далеко не единственная зарубежная авиакомпания, которая эксплуатирует Sukhoi Superjet 100. Причем, как в дальнем, так и в ближнем зарубежье. Например, летом этого года соглашение о поставке семи самолетов Sukhoi Superjet 100 подписала авиакомпания BEK AIR, базирующаяся в Казахстане. Российские самолеты увеличенной дальности полета будут поставлены в одноклассной компоновке на 103 пассажирских места: три самолета в 2015 году и четыре в 2016. При этом авиаторы практикуются единодушно, что этот самолет — единственный в своем классе, пред-

лагающий пассажирам уровень комфорта, сопоставимый с магистральными самолетами.

Кроме прочего, у нового российского самолета — широкие возможности использования. Например, он может эксплуатироваться на узкой взлетно-посадочной полосе шириной всего 30 метров. Соответствующий сертификат был вручен Авиационным регистром Межгосударственного авиационного комитета (АР МАК) в июне этого года. Кстати, тестовые полеты проводились как в России, так и в Европе — в Чехии. Проведенные испытания, в том числе имитацией отказов функци-

около 40 самолетов Sukhoi Superjet 100, в следующем году объемы производства заметно увеличатся и, по прогнозам экспертов, будут планомерно расти год от года. При этом Михаила Погосяна санкции не пугают: «Для нас важно сейчас перестроить механизм поддержки, которые были, под существующие условия. Эту работу мы сейчас активно ведем совместно с Правительством России и Внешэкономбанком. Думаю, мы найдем решение, которое позволит нам минимизировать негативное влияние санкций на производство гражданской авиационной техники».

фицит — прежде всего, возникший на внутреннем рынке авиаперевозок. К началу 2000-х годов большая часть среднемагистральных и региональных авиаперевозок в России совершалась на самолетах Ту-134, Ту-154 и Як-42. При этом серийное производство Ту-134 и Як-42 было прекращено в 1984 и в 2010 году соответственно (фактически, выпуск Як-42 после 2003 г был очень незначителен). Эти типы самолетов (за исключением Ту-154М и Як-42) на тот момент уже фактически не соответствовали современным требованиям ИКАО по выхлопам вредных веществ в атмосферу и шуму. При стремительном старении авиапарка советского производства авиакомпаниям вынуждено было закупать самолеты за рубежом.

В 2000 году Компания «Сухой» приняла решение разработать пассажирский самолет для ближних и средних линий, для этого в этом же году в составе холдинга «Сухой» было создано закрытое акционерное общество «Гражданские самолеты Сухого» (ЗАО «ГСС»). Новый российский лайнер изначально получил название «Российский региональный самолет» (Russian Regional Jet). В декабре 2002 года ГСС заключил долгосрочные контракты о сотрудничестве с корпорацией Boeing и французской фирмой Snecma, совместно с НПО «Сатурн» начавшей разработку двигателя для будущего самолета. В 2003 году ЗАО «ГСС» с проектом RRJ победило в проводимом Росавиакосмосом конкурсе по созданию регионального самолета. А на следующий год ГСС с проектом RRJ выиграл конкурс компании Аэрофлот на поставку регионального самолета.

1 февраля 2005 года в Комсомольске-на-Амуре на КНААПО был создан филиал ГСС для сборки как опытных, так и серийных самолетов RRJ. И уже в феврале 2006 года там была начата сборка первого самолета. Через год этот самолет (тогда он все еще назывался RRJ) был доставлен в подмосковный Жуковский для проведения в ЦАГИ статических испытаний.

(Окончание на стр. 6)

#### ЦИФРА НЕДЕЛИ

Всемирный банк представил свои прогнозы по развитию экономики России. Базовый сценарий предполагает, что Россию ждет снижение ВВП на 0,3% и 0,4% в 2015 и 2016 годах. Пессимистичный сценарий предполагает рецессию: в 2015 г. экономика снизится на 0,9% и 0,4% в 2016 г. По оптимистичному сценарию роста ВВП — 0,9% в 2015 году и 1,3% в 2016 году.

ональных систем самолета, включая прерванные взлеты, продемонстрировали возможность успешного выполнения взлетов и посадок с узкой ВПП при сухом и мокром состоянии полосы. Как сказано в официальном сообщении ОАК, «это дополнение к сертификату типа позволит авиакомпаниям, эксплуатирующим самолеты SSJ100, увеличить количество возможных направлений в рамках действующей наземной авиатранспортной инфраструктуры».

По словам руководителя Объединенной авиационной корпорации Михаила Погосяна, в этом году ОАК должен поставить заказчикам

В свою очередь вице-премьер Правительства России Дмитрий Рогозин на совещании у премьер-министра заявил, что выпуск самолетов Sukhoi Superjet 100 с 2015 года вырастет до 50 самолетов в год: «Мы считаем, крайне важно полностью запустить производство Sukhoi Superjet-100».

Среди текущих заказчиков в первых рядах — российские авиакомпании (что понятно и объяснимо): «Аэрофлот», «ЮТэйр», «ГазпромАвиа», «Якутия» и другие.

#### История вопроса

Как это нередко бывает в мировой истории, появление самолета Sukhoi Superjet 100 стало ответом на острый де-

## В рост экономики

### Задействовать невоображаемые мощности

Федеральная сетевая компания прорабатывает с профильными ведомствами механизмы, которые позволят поддержать экономический рост за счет ввода в работу уже построенных, но незадействованных потребителей мощности. Об этом заявил Председатель Правления ФСК ЕЭС Андрей Муров в ходе сессии «Роль ТЭК в экономике России: донор или драйвер роста».

В дискуссии приняли участие Министр энергетики РФ Александр Новак, президент «Лукойла» Вагит Алекперов, председатель концерна Shell в России Оливье Лазар, заместитель руководителя государственного энергетического управления КНР Чжан Юйпин, а также представители бизнеса и российских органов власти.

По словам главы компании, из-за тарифных ограничений и сложных экономических условий ФСК ЕЭС начала снижать издержки, сохраняя при этом высокие показатели надежности.

«За последние пять лет мы активно инвестировали в реновацию и развитие электросетевого комплекса около 800 млрд руб. И по уровню надежности сегодня ФСК не уступает западным компаниям. До 2017 года мы намерены снизить капитальные издержки на 30%, а операционные — на 25%», — отметил Андрей Муров.

Тем не менее председатель правления подчеркнул, что остается непростой ситуация по финансированию выдачи мощности строящихся атомных и гидроэлектростанций. Новым потребителям электроэнергии предла-

гается «разделить» затраты на технологическое присоединение и взять на себя ответственность за то, что построенные мощности будут задействованы после подключения.

«Мы считаем, что в условиях замедления экономического роста, при наличии избыточной генерации не совсем оправданно подключать новые станции в счет тарифа. В данном случае мы стоим на стороне конечного потребителя. Рассчитываем, что до конца года будут приняты финальные решения. АЭС и ГЭС оплатят технологическое присоединение, а нам не придется увеличивать тариф», — заключил глава ФСК ЕЭС.

Инвестиционная программа ФСК ЕЭС находится на рассмотрении в Минэнерго РФ с объемом финансирования на 2015–2019 гг. в размере 685 млрд руб. На реновацию фондов, развитие сетей и технологическое присоединение потребителей планируется направить около 50% от инвестпрограммы.

ОАО «ФСК ЕЭС» — крупнейшая в мире по протяженности линий и трансформаторной мощности публичная электросетевая компания. Создана в 2002 году в рамках реформирования электроэнергетической отрасли как монополичный оператор Единой национальной электрической сети. В зоне ответственности ФСК находятся 135,7 тыс. км высоковольтных магистральных линий электропередач и 924 подстанций общей мощностью 331,7 тыс. МВА. Компания обеспечивает надежное энергоснабжение потребителей в 76 регионах России, обслуживая площадь около 14,8 млн км.

## Адреса качества

Возвращение в реальность национальной потребительской жизни Знака качества трудно не считать позитивом — хотя в качестве поощрения лучшему и безусловных ориентиров для покупателей. Однако есть нюансы, о которых мы не станем говорить... Ведь чем отработанее и совершеннее будет модель нового знака, тем больше он будет вызывать доверия и позволит избежать столь часто встречающейся в национальной практике ситуации бесконечных доделок-переделок. Этот тот самый случай, когда, как говорится, все заинтересованы, чтобы получилось хорошо.

Новый российский Знак качества будет присваиваться не производителю, а конкретному товару. Осуществлять процедуру отбора такой продукции будет специально созданная некоммерческая организация. О новых принципах формирования системы поддержки отечественных производителей в рамках проекта «Сделано в России» рассказал Министр промышленности и торговли Российской Федерации Денис Мантуров на встрече со студентами.

«Мы сейчас находимся на этапе отработки критериев и правил присвоения Знака качества. Главный принцип, который лежит в основе самой идеи, заключается в том, что Знак качества будет присваиваться конкретному продукту, а не компании, которая его создала. Носить такой знак будут только товары, которые произведены российской промышленностью или собираются в России. Завершить подготовительный этап работы мы планируем до конца текущего года для того, чтобы с 2015 года начать процесс непосредственно присвоения Знака качества российским продуктам», — отметил Денис Мантуров.

По замыслу Минпромторга и других участников проекта «Сделано в России» Знак качества должен стать стимулом к производству отечественной продукции высокого качества за счет создания повышенного спроса на нее у покупателей, которые осознали его значение, уверены в его надежности и выбирают соответствующие товары на полках магазинов.

Знак присваивается на время и только той продукции, которая прошла добровольную сертификацию. В случае нарушения производителем условий применения Знака качества он может быть отозван.

Выработкой требований, проведением добровольной сертификации и контролем надлежащего использования Знака качества занимается некоммерческая общественная организация «Российская система качества» (РСК). РСК будет способствовать формированию в стране и за рубежом отношения потребителей к проектируемому знаку как к безупречному свидетельству о высоком и стабильном качестве маркированного товара.

Знак качества будет носить только та продукция, которая соответствует высоким требованиям по качеству и критериям по уровню локализации продукции (доли отечественных ингредиентов, комплектования и работ в общей себестоимости продукции). Продукция, производимая предприятием, принадлежащим иностранным инвесторам на территории России, может получить Знак качества в том случае, если она соответствует требованиям РСК как по качеству, так и по уровню локализации. Продукция, произведенная за рубежом полностью или частично (и не соответствующая требованиям по локализации), не может получить такой знак.

## МИРОВОЙ ТРАНСФЕР ТЕХНОЛОГИЙ



Научно-техническая ассоциация «Технопол-Москва» приглашает к работе на ведущих международных площадках по инновациям и трансферу технологий

- ♦ 42-й Международный салон изобретений «Изобретения — Женева» (проходит в Женеве, Швейцария со 02 по 06 апреля 2014 г.)
- ♦ Международный салон изобретений «Конкурс Лепин» (проходит в Париже, Франция с 30 апреля по 11 мая 2014 г.)
- ♦ Деловой ознакомительный тур «Технопарки Испании» (Мадрид, Бильбао, Галисия, Испания, май 2014 г.)
- ♦ Деловой ознакомительный тур «Инновационные центры Латинской Америки» (Аргентина, сентябрь 2014 г.)
- ♦ World Nuclear Exhibition (проходит в Париже — Ле Бурже, Франция, с 13 по 16 октября 2014 г.)
- ♦ Салон промышленного субподряда Midest (проходит в Париже, Франция, с 04 по 07 ноября 2014 г.)
- ♦ Всемирный салон изобретений, научных исследований и новых технологий «Иннова/Эврика» (проходит в Брюсселе, Бельгия, с 20 по 22 ноября 2014 г.)
- ♦ 27-й Международный салон по оборудованию, технологиям и услугам в области охраны окружающей среды «ПОЛЛЮТЕК» (проходит в Лионе, Франция, с 02 по 05 декабря 2014 г.)

«Промышленный еженедельник» выступает информационным партнером российского участия во всех этих мероприятиях

тел.: +7 (495) 787-3108, 787-3109  
факс: +7 (495) 959-6643  
e-mail: office@technopolmoscow.com  
www.technopolmoscow.com

# НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



**Dell начала продажи защищенных корпоративных ноутбуков**



**В Москве пройдет ежегодная Autodesk University Russia**

## НОВОСТИ

### Владимир Дмитриев переизбран

Совет директоров ОАО «Объединенная авиастроительная корпорация» избрал председателем совета директоров Владимира Дмитриева, председателя государственной корпорации «Внешэкономбанк». Он является председателем совета директоров ОАО «ОАК» с 2011 года. Также совет директоров одобрил увеличение уставного капитала ОАО «РСК «МиГ» путем размещения дополнительных обыкновенных именных бездокументарных акций. Увеличение проводится в целях внесения в уставный капитал ОАО «РСК «МиГ» земельных участков в Москве, на которых находится предприятие, и средств в рамках реализации проектов по ФЦП «Развитие ОПК».

### Центр поддержки экспорта

Российское агентство по страхованию экспортных кредитов и инвестиций (ЭКСПАР) и Государственный специализированный Российский экспортно-импортный банк (Росэксимбанк) начинают совместную работу по формированию на базе Агентства Центра кредитно-страховой поддержки экспорта. Стороны зафиксировали приоритетные направления развития сотрудничества, в соответствии с которыми организуют совместную работу с клиентами, определяют единые подходы по оценке и управлению кредитными и страховыми рисками, а также обеспечивают разработку стратегии развития объединенного Центра. Работа над формированием Центра на базе ЭКСПАР, включая передачу в собственность Агентства 100% акций Росэксимбанка, ведется в соответствии с поручением Президента РФ. Центр кредитно-страховой поддержки экспорта будет предлагать как комплексные кредитно-страховые решения, так и отдельно кредитные и страховые продукты в зависимости от специфики экспортного проекта.

### Инжиниринговый центр

В рамках рабочего визита в Краснодар министр промышленности и торговли РФ Денис Мантуров заявил, что на Кубани необходимо развивать производство оборудования для пищевой промышленности и биотехнологии по переработке сельскохозяйственной продукции. В результате достигнутых с региональными властями договоренностей, на базе крупнейшего технологического вуза Кубани планируется создание инжинирингового центра. На встрече со студентами Государственного технологического университета Министр привел данные о том, насколько сильно ощущается в промышленности нехватка высококвалифицированных профессионалов. Ежегодно требуется около 38 тыс. технических работников, а российские вузы выпускают всего 25–28 тыс. специалистов. Для решения этой задачи Минпромторг совместно с регионами России разрабатывает программу по созданию и внедрению инжиниринговых центров на базе вузов. «Минпромторг совместно с Минобрнауки уже второй год подряд внедряет системы создания инжиниринговых центров по всей России в технологических университетах разной направленности.

## Как в Европе

**ЕВРАЗ НТМК сертифицировал конструкцию колес**



Татьяна Казакова

**ЕВРАЗ Нижнетагильский металлургический комбинат (ЕВРАЗ НТМК) получил сертификат TSI на цельнокатаные железнодорожные колеса конструкции ВА-004 для грузовых вагонов. Документ выдан чешской аудиторской компанией VUZ (Výzkumný Ústav Železniční).**

Ранее колеса конструкций ВА-318 и ВА-319 также получили аналогичные сертификаты. Проведенная аттестация и испытания показали, что колеса ЕВРАЗ НТМК полностью соответствуют требованиям, предъявляемым в Евросоюзе к колесам для грузовых составов.

Цельнокатаные железнодорожные колеса конструкции ВА-004 диаметром 920 мм производятся из марки стали ER7 особым набором химических элементов. Колесная сталь имеет высокие характеристики износостойкости по всей глубине рабочего слоя обода колеса. Технологи комбината на обновленном оборудовании достигли твердости обода свыше 235 единиц по Бринелю на глубину 35 мм. Колеса ВА-004 отличаются высокими эксплуатационными свойствами и качеством обработки поверхности, что позволяет увеличивать скорость движения вагонов в кривых больших и среднего радиусов.

«Конструкция ВА-004 — самая распространенная в Европе. Ее освоение и сертификация в условиях сложной рыночной конъюнктуры в России — очередной серьезный шаг ЕВРАЗ для выхода

на новый перспективный рынок, — отметил вице-президент ЕВРАЗ, руководитель дивизиона «Железнодорожный прокат» Илья Широкоброд. — В настоящее время ЕВРАЗ НТМК готов к серийным поставкам железнодорожных колес модели ВА-004 в адрес европейских перевозчиков и уже приступил к выполнению заказов».

ЕВРАЗ является вертикально-интегрированной металлургической и горнодобывающей компанией с активами в России, Украине, Казахстане, США, Канаде, Чехии, Италии и Южной Африке. Компания входит в 20-ку крупнейших производителей стали в мире по объемам производства. В 2013 году ЕВРАЗ произвел 16,1 млн т стали. Собственная база железной руды и коксующегося угля практически полностью обеспечивает внутренние потребности компании. Консолидированная выручка ЕВРАЗ за 2012 год составила \$14726 млн консолидированная EBITDA — \$2012 млн. Консолидированная выручка ЕВРАЗ за первое полугодие 2013 года составила \$7362 млн консолидированная EBITDA — \$939 млн.

## В двух номинациях

**Корпорация «МиГ» как «Авиастроитель года»**



**ОАО «РСК «МиГ» названо победителем третьего конкурса «Авиастроитель года» в двух номинациях: «За создание новой научной модели физического явления или технологического процесса» и «За успехи в разработке авиационной техники и компонентов» (ОКБ года).**

Целью конкурса является развитие системы общественно-стимулирования коллективов корпораций, предприятий

авиационной промышленности, учреждений, ассоциаций и других объединений юридических лиц, а также обществ, организаций и отдельных физических лиц, добившихся выдающихся результатов в научной, производственной и социальной сферах в области авиастроения и внесших весомый вклад в развитие отрасли. В конкурсе приняли участие 105 юридических и физических лиц в 9 номинациях. Победителем и лауреатом определял экспертный совет в составе 81 специалиста, чьи кандидатуры были рассмотрены и утверждены наблюдательным советом НП «Союз авиапроизводителей».

Учредителями конкурса выступили НП «Союз авиапроизводителей», ОАО «Объединенная авиастроительная

корпорация», ОАО «УК «ОДК», ЗАО «АКБ «Новикомбанк», ОАО «Вертолеты России». Конкурс проводится при поддержке правительства Москвы, ГК «Ростехнологии» и Союза машиностроителей России.

Церемония награждения победителей и лауреатов пройдет 20 октября 2014 года в Центре международного торгoвли. В рамках церемонии Российский профессиональный союз трудящихся авиационной промышленности проведет награждение победителей и лауреатов отраслевого конкурса «Лучшая организация по работе в системе социального партнерства», посвященного 80-летию со дня образования профсоюза трудящихся авиационной промышленности.

## Коридор «Восток-Запад»

**«Стратегическое партнерство 1520: Азиатско-Тихоокеанский регион»**

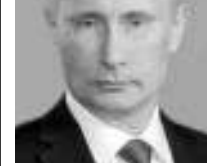
**Коммерческая инфраструктура и технологическая основа транзитной перевозки железнодорожного коридора «Восток-Запад» станет ключевой темой международного бизнес-форума «Стратегическое партнерство 1520: Азиатско-Тихоокеанский регион», который состоится 14–16 октября 2014 года в Китае, г. Шэньчжэнь. Мероприятие впервые пройдет в дни проведения IX Международной логистической и транспортной выставки CILF.**

Деловая программа 2014 года сформирована вокруг вопросов функционирования сухопутного коридора ЕС-1520-АТР, его гармоничного встраивания в архитектуру евроазиатской транспортной системы.

В частности, в рамках пленарной дискуссии планируется рассмотреть коммерческую инфраструктуру транзитной перевозки — это грузовая база и инфраструктурные возможности по перевозке товаров по маршруту «Восток-Запад». Одна из дискуссий будет посвящена технологическим процессам и особенностям евроазиатской перевозки: тарифным и нетарифным барьерам, электронному таможенному декларированию, транспортной документации и др.

Другим важным содержательным элементом Форума станет взаимодействие между железными дорогами и морскими портами, улучшение их координации в интересах построения надежных цепочек поставок на межконтинентальных направлениях.

## ЦИТАТА НЕДЕЛИ



Владимир Путин, Президент Российской Федерации

**«Увеличивается доля гражданской продукции в оборонных отраслях. Сегодня она уже составляет в целом по отрасли не менее 25%. И мы с вами понимаем, что это гражданское производство — высокотехнологичное. Мы сейчас проводим модернизацию всей системы ОПК. Это крупнейшая модернизация за последние 20 лет. Вкладываются очень серьезные ресурсы — три триллиона рублей. Они распределяются между практически всеми ведущими предприятиями отрасли, а их там уже, по-моему, 640».**

## Autodesk University Russia

**Конференция станет масштабней**



**1–2 октября в Москве пройдет ежегодная конференция Autodesk University Russia 2014. Это событие, уже ставшее главной площадкой для обмена опытом в области автоматизации проектирования, в этом году обещает быть еще более масштабным и интересным. Гостей мероприятия ждет более 250 презентаций, мастер-классов, круглых столов и тест-драйвов от ведущих российских и мировых экспертов.**

К участию приглашаются профессионалы в области архитектуры и строительства, машиностроения, графики и анимации, работающие с технологиями Autodesk или интересующиеся ими.

В программе докладов Autodesk University Russia 2014: ■ Рассказ первых лиц Autodesk о новейших программах, предложениях и инвестициях компании в России;

■ Выступление о будущем проектирования от штатного футуролога Autodesk Джордана Брандта, отмеченного журналом Forbes заванием «Next Gen Innovator 2014»;

■ Много интересных докладов в рамках новых секций «Девелопмент и управление строительством» и «Приборостроение»;

■ 2-ая конференция по инженерному анализу;

■ Представители архитектурных бюро с мировым именем, в частности, Zaha Hadid Architects, Ramboll, Turner Fleischer Architects;

■ Проектировщики Московского метрополитена ПКБ «ИНЖПРОЕКТ» и «Казанский Гипроравиапром»;

■ Выступление ведущего мирового BIM-эксперта Николаса Нисбета о «Федеративном» BIM;

■ Выступление представительств ТВЭЛ (ОАО «Росатом»);

■ Презентация CAM от Autodesk;

■ И многое другое.

Всего 200 мероприятий ждет почти 200 часов докладов от отечественных и зарубежных экспертов из США, Китая, Италии, Германии, Голландии, Сингапура, Великобритании, Канады, Индии и др.

Одним из главных нововведений в программе этого года также станут тест-драйвы.

«В прошлом году нам не хватало времени и места на полноценную демонстрацию возможностей продуктов Autodesk, — говорит Юлия Максимова, директор по маркетингу Autodesk в России. — При этом у нашего мероприятия традиционно есть большая техническая аудитория, которая хочет оценить новые продукты и свежие версии уже известных ей решений под руководством опытных специалистов».

На Autodesk University Russia 2014 для тестирования ПО выделено два просторных помещения, в каждом из которых будет размещено около 20 рабочих станций. В форматах 50- и 80- и минутных тест-драйвов гостям будет предложено решить одну из типовых задач, например, спроектировать трубопроводные сети в AutoCAD Civil 3D или заполнить армирование в Autodesk Revit. Самой зрелищной частью AU Russia станет выставка технологий. Здесь гости смогут увидеть последние разработки для проектирования и смежных с ним областей. Каждому посетителю выставки представится шанс опробовать ее экспонаты в деле, а также обсудить с экспертами перспективы их использования для решения своих профессиональных задач.

В этом году Autodesk University пройдет на более вместительной, чем в прошлом году, площадке — в Конгрессно-выставочном центре «Сокольники». Ожидается, что в течение двух дней здесь побывает более 2 тысяч человек.

Предварительная программа и регистрация: <http://www.autodeskuniversity.ru/>

## Наглядный пример

**Поддержка экспортных поставок в Таджикистан**

**Российское агентство по страхованию экспортных кредитов и инвестиций (ЭКСПАР) предоставило страховое покрытие по целевому межбанковскому кредиту, предоставленному Новикомбанком ОАО «Таджиксодиротбанк» для финансирования поставки дизельного топлива российского поставщика ООО «Газ-Трейд» в Таджикистан. Соответствующий договор страхования подписан между ЭКСПАР и Новикомбанком.**

В соответствии с условиями межбанковского соглашения кредит в размере \$324 тыс. был предоставлен таджикскому банку ОАО «Таджиксодиротбанк» для оплаты дизельного топлива, поставляемого российским экспортером ООО «Газ-Трейд» (Россия) таджикской компании ООО «Санги Даре». Это вторая сделка ЭКСПАР и Новикомбанка по поддержке поставок дизельного топлива в Таджикистан.

Современные механизмы финансовой поддержки экспорта российской промышленности, предоставляемые ЭКСПАР, дают возможность рос-

сийским экспортерам расширять географию поставок, получать доступные финансовые ресурсы, а также способствуют укреплению взаимовыгодных и повышению торгового оборота между обеими странами.

Российское агентство по страхованию экспортных кредитов и инвестиций (ЭКСПАР) создано в 2011 году в форме открытого акционерного общества. Основная цель деятельности агентства — поддержка высокотехнологичного экспорта посредством страхования кредитных и политических рисков по экспортным кредитам и страхования российских инвестиций за рубежом от политических рисков. Единственным акционером ЭКСПАР является Внешэкономбанк. Уставный капитал агентства составляет 30 млрд рублей.

ЗАО АКБ «НОВИКОМБАНК» создан в 1993 году. Сегодня это стабильный, динамично развивающийся финансовый институт, предоставляющий своим клиентам полный спектр банковских услуг. Новикомбанк является базовым банком ГК Ростехнологии, приоритетное направление деятельности Банка — финансирование российских промышленных

предприятий, в том числе предприятий высокотехнологичных отраслей, авиации и автотранспорта. На 01 июня 2014 года капитал Банка — более 22,6 млрд руб., активы — более 207 млрд руб. Новикомбанк входит в ТОП-40 крупнейших российских банков, является опорным банком ЕАЭС и СНГ, успешно развивает Программу «Банк для Бизнеса».

ОАО «Таджиксодиротбанк» создан 20 марта 1992 года. Является универсальным банком, предоставляет полный комплекс банковских услуг физическим и юридическим лицам, занимая лидирующее положение в основных сегментах финансового рынка. На долю ОАО «Таджиксодиротбанк» в настоящее время приходится около 23% капитала из общей суммы капиталов 17-ти банков Таджикистана, 24% активов, около 23% депозитов. Доля кредитных вложений ОАО «Таджиксодиротбанк» составляет более 25% от общей суммы кредитных вложений 16-ти банков Таджикистана. Банк ведет работу по улучшению структуры и качества кредитного портфеля, диверсификации активов по отраслям экономики, категориям заемщиков и направлениям бизнеса.

## Сверхзащищенные

**«ПЕ» рекомендует: Dell Latitude Rugged Extreme**

**Компания Dell начала продажи в России защищенных ноутбуков корпоративного класса Latitude 14 Rugged Extreme и Latitude 12 Rugged Extreme. Новые модели разработаны для компаний, работающих в строительстве, горнодобывающей и нефтегазовой промышленности, а также в производственной и других сферах, связанных с повышенным риском для людей и оборудования.**

Линейка сверхзащищенных ноутбуков Dell Latitude Rugged Extreme стала преемницей линейки полупрофессиональных ноутбуков Dell Latitude Semi-Rugged. Так, ноутбук Dell Latitude 14 Rugged Extreme пришел на смену ноутбуку Latitude Semi-Rugged 6430 ATG. Новая модель еще прочнее и устойчивее к агрессивным воздействиям окружающей среды и обеспечивает более длительное время автономной работы — до 14 часов.

Модель Latitude 12 Rugged Extreme представлена в формате «два-в-одном» и вмещает функционал ноутбука и мобильность планшета. Прочный механизм крепления нового устройства заимствован у премиальных ноутбуков Dell XPS.

Ноутбуки Dell Latitude Rugged Extreme представляют собой эталон защищенности: все модели данной линейки выполнены из прочных материалов, внутренние накопители помещены в герметичные контейнеры с резиновыми уплотнителями для защиты от вибрации, пыли и влаги, а система охлаждения четвертого поколения QuadCool обеспечивает бесперебойную работу устройств при экстремально низких и высоких температурах.

Ноутбуки Dell Latitude Rugged Extreme оснащены новейшими технологиями для дистанционного управления (Intel vPro). Обе модели поддерживают все современные беспроводные стандарты, включая высокоскоростной мобильный доступ в Интернет и GPS. Новинки оснащены процессорами Intel Core четвертого поколения и высокоскоростными твердотельными накопителями с максимальным объемом 512 Гбайт. Резистивный мультисенсорный дисплей с антибликовым покрытием обеспечивает отличную видимость под прямыми солнечными лучами и позволяет работать даже в толстых перчатках и при попадании влаги на экран.

## ИНФОРМАЦИОННОЕ СООБЩЕНИЕ

о переносе конкурса на замещение должности руководителя федерального государственного унитарного предприятия (федерального казенного предприятия)

Минпромторг России уведомляет о переносе конкурса на замещение должности руководителя ФГУП «Государственный завод медицинских препаратов», назначенного на 2 октября 2014 г., на более поздний срок. О дате проведения конкурса будет сообщено дополнительно.

# Фондовый рынок

совместно с Инвестиционной компанией «ФИНАМ»

## НОВОСТИ

### Растущий спрос на газ

«Газпром» ведет поставки газа потребителям в Европе в рамках контрактных обязательств, суммарный накопленный объем поставок газа на экспорт к началу сентября превышает плановый объем на 3 млрд куб. м. Согласно прогнозу Гидрометцентра, предстоящая зима в России будет холоднее обычного. Компания увеличила плановые объемы закачки активного газа в ПХГ России до 72 млрд куб. м. На сегодня в ПХГ находится 63,5 млрд куб. м активного газа. Закачку планируется завершить в течение полугода. «Газпром» также ведет на-полнение газовых хранилищ в Европе. Компания уже закачала в европейские ПХГ 3,8 млрд куб. м своего газа, план — 5 млрд куб. м. Работа по «Силе Сибири» («восточный» маршрут поставок российского газа в Китай) идет по плану. «Газпром» готов в полном объеме удовлетворить растущий спрос на китайском рынке, на восточном направлении и в Европейском союзе.

### 4 млрд руб. на модернизацию

Концерн «Калашников» планирует в период с 2014–2017 гг. направить более 4 млрд рублей на программу модернизации. За первый год действия программы на модернизацию направлено уже более 1 млрд руб. Реализация проекта позволит качественно изменить технологию производства, значительно снизив текущие расходы и энергозатраты, а также улучшить условия и производительность труда.

### 5 тыс. автомобилей «АВТОВАЗа»

На сегодня клиенты зарезервировали около 5000 автомобилей для выкупа в рамках программы утилизации. По словам главы «АВТОВАЗа» Бу Андерссона, программа обновления автопарка поможет стимулировать российский рынок, который заметно упал. Однако он отметил, что LADA все равно сохраняет 38% от сегмента автомобилей стоимостью до 600 тысяч рублей. Также г-н Андерссон сообщил, что одна из ближайших автоновинок завода LADA Largus VIP предварительно оценена в 650 тыс. руб.

### Трудности возможны

Глава «ЛУКОЙЛа» Вагит Алекперов считает, что компании будет сложно получить средства от зарубежных банков. «Мы сегодня не рассчитываем, что получим какие-то деньги, особенно на среднесрочный период, поэтому надо рассчитывать только на собственные средства и на тот потенциал, который есть в нашей стране», — сказал г-н Алекперов. Он Алекперов также отметил, что сегодня многие проекты находятся на пике своей инвестиционной деятельности. «2014–2015 годы — пик инвестиционной деятельности нефтяных компаний, потому что мы ведем параллельно модернизацию всех нефтеперерабатывающих заводов по четырехстороннему соглашению, мы вынуждены это завершить в 2017 году. Мы сегодня ведем обустройство новых месторождений, в том числе в Арктике наши коллеги активно работают, поэтому таких ресурсов нет. Сегодня инвестиционная деятельность всех нефтяных компаний превышает ту ЕВТДА, которую они зарабатывают в год, то есть мы практически на этот инвестиционный пик привлекали деньги», — резюмировал он.

### «Росатом» договорился с ЮАР

Российская Федерация и Южно-Африканская Республика подписали межправительственное соглашение о стратегическом партнерстве в атомной энергетике и промышленности. Соглашение создает основу для развития широкомасштабной программы ЮАР по строительству АЭС на базе новых энергоблоков с российскими реакторами ВВЭР общей установленной мощностью до 9,6 ГВт (до 8 энергоблоков). Это будут первые АЭС, работающие на базе российской технологии на африканском континенте. Совместное выполнение этой программы предполагает широкую локализацию оборудования для новых АЭС, что обеспечит развитие в ЮАР новых производств во многих высокотехнологичных сферах, создание новых высококвалифицированных рабочих мест и позволит южноафриканским компаниям в дальнейшем участвовать в проектах «Росатома» в третьих странах.

### Пилоты-иностранцы

Первый пилот-иностранец официально приступил к работе в «Аэрофлоте». Им стал уроженец Западной Германии Клаус Дитер Рольфс. Он открывает карьеру командира воздушного судна «Аэрофлота» 24 сентября рейсом в Прагу. Еще два кандидата на должность командира воздушного судна — граждане Чешской Республики и ФРГ — завершают процедуру оформления. Правительство разрешило российским авиакомпаниям привлекать пилотов-иностранцев в июле этого года, квота на должность командиров воздушных судов составляет 200 человек.

### Награда Аэрофлоту

Аэрофлот впервые стал обладателем престижной международной премии EF Education First ICE Awards «За выдающиеся достижения в интернационализации бизнеса и общества». Торжественная церемония вручения состоялась в рамках XV Юбилейного Саммита HR-Директоров России и СНГ. Масштабный проект по повышению языковой компетенции персонала проводился Аэрофлотом в сотрудничестве с EF Education First, мировым лидером в области языковой подготовки. За два года успешной работы более 1 тыс. сотрудников Аэрофлота повысили навыки владения английским языком на 1,5 и более европейских уровнях. Из всех компаний, принявших участие в программе, именно сотрудники Аэрофлота продемонстрировали рекордный для авиоотрасли результат повышения навыков владения языком. В новом 2014–2015 учебном году в рамках проекта еще 1,5 тыс. сотрудников Аэрофлота усовершенствуют свое знание английского языка с использованием инновационных методов обучения EF. Высокая награда стала очередным подтверждением стратегического вклада Аэрофлота в профессиональное развитие своего персонала и укрепление позиции компании на российском и международном рынках авиаперевозок.



## Причины и последствия Запрет на закупку оборудования за рубежом

Дмитрий Баранов,  
ведущий эксперт УК «Финам Менеджмент»

Летом этого года постановлением правительства был утвержден перечень отдельных видов товаров, строительной техники и оборудования, автомобилей, запрещенный к закупкам в РФ. К санкциям это решение не имеет никакого отношения, и на цены оно никак не повлияет. Однако принятие данного законопроекта может обернуться дальнейшим усилением конфронтации нашей страны с Западным миром.

Уже в октябре минувшего года появились сообщения о том, что Минпромторг разработал законопроект, запрещающий госструктурам закупать как легковые, так и грузовые автомобили, производимые в других странах. Недавно этот документ в переработанном виде был принят, и основной его смысл заключается в том, чтобы огромные бюджетные средства, которые ежегодно тратятся на приобретение многочисленных товаров и услуг для государственных и муниципальных учреждений, доставались производителям, выпускающим соответствующие виды техники и оборудования в России, Белоруссии и Казахстане.

Данное решение не спровоцирует повышения цен на технику, скорее, рост стоимости будет вызван рядом других причин — инфляцией, ростом фискальной нагрузки, увеличением стоимости материалов и комплектующих, изменением тарифов естественных монополий и пр. Влияние данной законодательной инициативы на цены будет ограничено, прежде всего, по причине возможности ее применения. Учитывая изобретательность и хитрость наших граждан в целом и чиновников в частности, можно не сомневаться — будут найдены самые неожиданные и даже экзотические способы законно обойти этот запрет.

Кроме того, поставки автомобилей и техники иностранного производства в Россию не прекратятся, конкуренция не уменьшится, то есть у производителей, расположенных в стране, не будет оснований повышать



## НОВОСТИ

### Структурные изменения

«БТК Групп» объявила об изменении управленческой структуры и трансформации в отраслевой вертикально-интегрированный промышленный холдинг. Новая организационная структура отражает эволюционные изменения в стратегических и управленческих приоритетах компании. Основная цель изменений заключается в повышении качества управления и снижении издержек в условиях развития новых направлений и, как следствие, роста бизнеса. Первым шагом к вертикальной интеграции в холдинг стало создание в мае 2014 года компании ООО «БТК Холдинг», которая возьмет на себя функцию единого центра управления компаниями группы. Передача полномочий единоличного исполнительного органа дочерних компаний в «БТК Холдинг» запланирована до конца 2014 года. Возглавил управляющую компанию «БТК Холдинг» Илья Серов.

### СП по радиаторам

ОАО «РУСАЛ» и ЭЛСО Групп, крупный российский теплотехнический холдинг, планируют создать совместное предприятие по производству алюминиевых радиаторов отопления. Производство будет организовано на промышленной площадке Навошного алюминиевого завода (НАЗ). Запуск совместного предприятия «Русский радиатор» запланирован на 3 квартал 2015 года. Мощность предприятия на первом этапе составит около 2 млн секций радиаторов в год. На полную мощность предприятие выйдет к 2019 году и будет производить 4 млн секций, для производства которых «РУСАЛ» будет поставлять около 4 тыс. т алюминия. Производимая данным СП продукция будет поставляться исключительно на рынок России и стран СНГ. Финансирование проекта, в котором партнером будет принадлежать по 50% капитала, будет осуществляться на паритетных началах. Общий объем инвестиций составит \$9,4 млн. Часть средств планируется привлечь за счет банковских займов.

### На Сызранском НПЗ

Ижорские заводы, входящие в Группу ОМЗ, успешно завершили работы по монтажу внутрикорпусных устройств в реакторах гидроочистки 1-ой и 2-ой ступени установки вакуумного газойля на ОАО «Сызранский НПЗ» (входит в состав ОАО «НК «Роснефть»). Реакторы гидроочистки были изготовлены в рамках контракта, заключенного Ижорскими заводами в 2012 году, и доставлены на площадку заказчика осенью 2013 года. Контрактные обязательства Ижорских заводов включали в себя не только изготовление и доставку двух тяжелых нефтехимических реакторов на площадку заказчика, но и выполнение дополнительных сервисных услуг, а именно, монтаж в реакторах внутрикорпусных устройств непосредственно на строительной площадке НПЗ. Общее руководство, авторский надзор, техническое сопровождение, а также координацию всех монтажных работ осуществляли специалисты сервис-центра Ижорских заводов. Монтаж внутрикорпусных устройств стал заключительным этапом выполнения заказа — все контрактные обязательства, взятые на себя Ижорскими заводами, полностью выполнены.

водства ведущих иностранных компаний в этих странах, и они считаются местными производителями, а значит — их технику можно будет покупать.

К тому же в стране хорошо развит вторичный рынок этой техники и оборудования, и не факт, что в рамках государственных и муниципальных закупок будут приобретаться исключительно отечественные марки. Различные виды временного владения такой техникой и оборудованием, включая лизинг и аренду, могут получить дополнительные импульсы к развитию, но значительного роста ждать не стоит, так как основной объем этого бизнеса генерируют частные компании.

И если данное решение с нашей стороны не имело

никакого отношения к санкциям, то в ответ на этот законопроект запретительные меры в отношении России и ее компаний как раз могут быть усилены. Если в результате действия этого документа кто-то из производителей получит некоторые преференции, то существует вероятность, что к России могут быть поданы многочисленные судебные иски, в частности, в рамках ВТО или других международных соглашений. В связи с этим, скорее всего, некоторые положения данного законодательного акта придется переписывать или отменить вовсе, чтобы они соответствовали реальной рыночной ситуации и не нарушали международных соглашения, подписанные нашей страной.

## Редакция бюджета 2015 г.

### Как пополнить пустеющую казну



Антон  
Сороко,  
аналитик ИХ «ФИНАМ»

Ключевая проблема 2015 года — бюджетный дефицит в регионах, который может возникнуть на фоне стагнации национальной экономики. Наиболее сильное снижение доходов локальных бюджетов наблюдается по налогу на прибыль компаний, так как большинство производителей в 2013 году существенно снизили свою доходность.

Главная новость текущей редакции бюджета — в нем не предусмотрено налог с продаж, который, по нашему мнению, мог резко негативно повлиять как на темпы роста цен, так и на экономический рост. При этом предложены альтернативные варианты наполнения региональных бюджетов. Будет обсуждаться введение сборов за право торговли, предоставление услуг общественного питания, такси, а кроме этого — туристические и курортные сборы. Предполагается, что такой вариант будет проще с точки зрения администрирования данных сборов, повышения собираемости, а значит, будет проще планировать поступления в бюджет без оглядки на выпадающие из-за серых схем доходы.

Если же говорить про влияние данных мер на инфляцию, то это будет зависеть от множества факторов. Во-первых, будут ли новые сборы по масштабу соизмеримы с «отложенными в долгий ящик» налогом с продаж. Во-вторых, будут ли они однородными для разных категорий бизнеса. Например, туристическая отрасль, скорее всего, переложит большую часть дополнительных издержек на потребителя (так было бы и с налогом с продаж). А вот специфика ресторанный бизнеса, полагаю, позволит часть издержек взять на себя, тем самым снизив рентабельность, но существенно не повывис опускные цены для потребителей.

Для бизнеса оба подхода являются дополнительной нагрузкой, весь вопрос в том, на рентабельность каких конкретно отраслей экономики будет давить дополнительные сборы. С другой стороны, федеральный бюджет все равно надо наполнять. «Под нож» пошла социальная сфера, что, в целом, не радует, но было ожидаемо — это достаточно старый тренд, он прослеживался еще в планах до украинского кризиса. В то же время переход с сторону военных расходов не способствует стабильному экономическому развитию страны.



### Межхостовое соединение

ВТБ24 и Газпромбанк объединили свои банкоматные сети путем создания межхостового соединения. Таким образом банки реализуют проект по созданию национальной системы платежных карт. В настоящий момент межхостовое соединение обеспечивает независимость от международных платежных систем только банкоматного канала, но сейчас также ведутся работы по созданию аналогичного соединения для торгового эквайринга. «Национальная система платежных карт будет гарантировать прием всех выпущенных в России карт во всех банкоматах и POS-терминалах внутри страны» — говорит Валерий Чулков, член правления, директор операционного департамента ВТБ24, — создание межхостового соединения между такими крупными банками, как ВТБ24 и Газпромбанк, является важным шагом в реализации этого масштабного проекта.

### «Россети» и Республика Адыгея

Генеральный директор ОАО «Россети» Олег Бударгин и глава Республики Адыгея Аслан Тхакушинов подписали соглашение о сотрудничестве. Документ предусматривает организацию взаимодействия в целях развития электросетевого комплекса Адыгеи на период до 2019 года. На инвестформу «Сочи 2014» Республика Адыгея представила десять инвестпроектов на общую сумму 23 млрд руб. Соглашение предусматривает решение целого ряда важных для обеих сторон вопросов. В частности, повышение эффективности функционирования и надежности объектов Единой национальной электрической сети и распределительного электросетевого комплекса Республики Адыгея, оказание взаимопомощи при ликвидации последствий чрезвычайных ситуаций, консолидация электросетевого имущества. В числе совместных договоренностей также реализация мероприятий по энергосбережению и повышению энергетической эффективности.



### Дело против РЖД

ФАС России возбудила дело против РЖД за навязывание оплаты перевозок на ряде участков железных дорог по договорным тарифам Федеральной службе исполнения наказаний. ФАС обязала Федеральную службу исполнения наказаний представить необходимую информацию. Также РЖД обязано, по заявлению ФАС, предоставить письменные обоснования заключения с ФСИН контракта на оказание услуг по осуществлению специальных железнодорожных перевозок.

### В сентябре «КАМАЗ» уйдет на три дополнительных выходных дня

ОАО «КАМАЗ» для сохранения финансовой устойчивости компании объявляет три дня простоя (26, 29 и 30 сентября). При этом дополнительные выходные в сентябре появятся не у всех сотрудников. В прежнем режиме будут вестись регламентные, ремонтные и профилактические работы. По пятидневному графику будут работать подразделения, занятые реализацией и отгрузкой товарной продукции, изготовлением запчастей, автобусных шасси и продуктов диверсификации, а также часть персонала, обслуживающего непрерывно действующее производство в количестве, необходимом для поддержания их работы в дежурном режиме, функционирования систем жизнеобеспечения и сохранности собственности. В дни простоя частично будут работать камазовские юристы, бухгалтер и кадры.

### День без турникетов

Московские предприятия провели акцию «День без турникетов». Инициатором и организатором выступил Департамент науки, промышленной политики и предпринимательства (ДНППИ) Москвы. В рамках акции любой мог посетить московские промышленные предприятия и познакомиться с процессом производства самых различных изделий — от зубной пасты до автомобилей. Всего в «Дне без турникетов» свои двери открыли 12 столичных предприятий. Акция «День без турникетов» проводится Департаментом науки, промышленной политики и предпринимательства города Москвы с 2012 года с целью повысить информированность горожан об деятельности московских предприятий, а также вернуть престиж рабочим профессиям.

### Внуково перешло в аренду

Премьер-министр РФ Дмитрий Медведев подписал распоряжение о передаче аэропорта Внуково в аренду оператору ОАО «Аэропорт Внуково» на 49 лет. Недвижимое имущество аэропорта Внуково закреплено на праве хозяйственного ведения за ФГУП «Администрация гражданских аэропортов (аэродромов)». ОАО «Аэропорт Внуково» — единственный оператор аэропорта Внуково, что говорит об отсутствии конкурентной среды и невозможности привлечения других лиц к операторской деятельности с федеральным имуществом. Таким образом, наиболее обоснованным и эффективным способом распоряжения этим имуществом признана передача его в аренду существующему оператору аэропорта.

## Победа красноярских энергетиков

### Всероссийские соревнования профессионального мастерства

Анастасия Дьякова

В Ессентуках в торжественной обстановке наградили победителей Всероссийских соревнований оперативного персонала блочных теплоэлектростанций (ТЭС) 2014 года. Первое место в соревнованиях, с результатом 3245,56 баллов из 3340 максимально возможных, завоевала команда Сибирской генерирующей компании (СГК), которую представляли энергетики теплоэлектростанции Красноярского края. Кроме первенства в командном зачете, трое представителей команды СГК победили в личных зачетах и получили звания «лучших по профессии».

Так, лучшим начальником смены электростанции судьи признали Андрея Амбросовича (Красноярская ТЭЦ-3), лучшим начальником смены электроцеха — Юрия Колобова (Красноярская ТЭЦ-2), а звание лучшего начальника смены цеха тепловой автоматики и измерений досталось Виталию Яковлеву (Миусинская ТЭЦ).

Кроме того, команде СГК вручили приз зрительских симпатий — результат активной поддержки болельщиков в ходе голосования на сайте Корпоративного энергетического университета. А в номинации «Самый молодой участник соревнований» памятный подарок вручили Илье Сергееву (Красноярская ТЭЦ-3).

В обращении к участникам генеральный директор «Корпоративного образовательного научного центра ЕЭС» Сергей Мищеряков подчеркнул, что главная цель соревнова-

ний — не достижение первого места, а обмен опытом, демонстрация своих профессиональных навыков перед самым ответственным периодом для энергетиков — осенне-зимним максимумом нагрузок. «Мы показали, что флагманы — ваши станции находятся в работоспособном состоянии и готовы нести нагрузку», — добавил он. Сергей Мищеряков отметил, что все руководители команд отметили объективность судей, поэтому результат соревнований не вызывает сомнений.

В 2014 году в соревнованиях приняли участие шесть команд по семь сотрудников из числа оперативного персонала теплоэлектростанций. Сибирскую генерирующую компанию представляли победители отборочных корпоративных соревнований СГК, лучшие специалисты Красноярских ТЭЦ-3 и ТЭЦ-2, Миусинской ТЭЦ. Кроме СГК,

в соревнованиях участвовали команды ОАО «Мосэнерго», филиала ОАО «ОГК-2» — Рязанская ГРЭС, филиала «Ирилинская ГРЭС» ОАО «ИНТЕРРАО — Электрогенерация», филиала «ЛуТЭК» ОАО «Дальневосточная генерирующая компания», ОАО «Фортум».

В течение четырех дней команды прошли семь этапов, в ходе которых проверили знания нормативно-технической документации, готовность к ликвидации загорания оборудования, уровень подготовки оперативного персонала котлостанционных цехов, готовность к ликвидации аварийной ситуации, ведение водно-химического режима ТЭС, работу автоматическими системами управления и контроля ТЭС, оказание доврачебной помощи пострадавшему.

«Традиционно на таких соревнованиях соперники очень сильные, слабых команд там не бывает, поэтому борьба была серьезной», — рассказал заместитель главного инженера Красноярского филиала СГК, руководитель команды Михаил Зарипов. — Традиционно нашими главными конкурентами в борьбе за победу являются москвичи, в этот раз это были команды Мосэнерго, Рязанской ГРЭС. Интрига сохранялась до последнего дня, последнего этапа, команды шли по количеству баллов «след в след».

Но все решила качественная подготовка нашей команды, их выдержка и слаженность. В отличие от других, мы шли по баллам ровно, без больших провалов, это нам помогло победить».

Всероссийские соревнования оперативного персонала блочных ТЭС проводятся по поручению Министерства энергетики Российской Федерации. Главная цель соревнований — повышение уровня профессиональной подготовки оперативного персонала ТЭС для обеспечения надежного и бесперебойного энергоснабжения потребителей. В прошлом году команда СГК, в которую вошли красноярские энергетики, заняла первое место на аналогичных со-



ревнованиях оперативного персонала станций с перепечными связями, в этом году команда Сибирской генерирующей компании, которую представили энергетики Кузбасса, также одержала победу во Всероссийских соревнованиях персонала теплонаблюдающих и теплосетевых организаций.

Группа «Сибирская генерирующая компания» (СГК) — энергетический холдинг, осуществляющий свою деятельность на территории Алтайского края, Кемеровской области, Красноярского края, Республики Хакасия, Республики Тыва. Основные виды бизнеса — производство тепло- и электроэнергии, передача и поставка тепла и ГВС потребителям.

## Владимирская «Ворша»

### «МРСК Центра и Приволжья» строит новую подстанцию

ОАО «МРСК Центра и Приволжья» активно ведёт строительство во Владимирской области новой подстанции 110/10/10 кВ «Ворша». От нее будет запитан строящийся в Собинском районе крупный завод по производству автобусов и спецтехники на газомоторном топливе «Волгабас». Также подстанция обеспечит на данной территории возможность технологического присоединения новых потребителей.



Строительство ПС «Ворша» осуществляется в несколько этапов. На первом этапе до конца текущего года будет возведён распределительный пункт (РП) 10 кВ с совмещёнными в блочно-модульном здании закрытым распределительным устройством и общеподстанционным пунктом управления. При выборе РП предпочтение отдано отечественному производителю — Чебоксарскому электроаппаратному заводу.

Второй и третий этапы включают все работы по монтажу трансформаторов 110 кВ мощностью по 40 МВА, монтаж инновационного электрооборудования: элегазовых выключателей и трансформаторов тока 110 кВ, разьедини-

телей 110 кВ полимерной изоляцией и электродвигательными приводами, вакуумных выключателей 10 кВ, устройств релейной защиты и автоматики на базе современных цифровых микропроцессорных терминалов.

Сегодня на строительной площадке ПС «Ворша» выполнены работы по вертикальной планировке территории, под здание РП возведён фундамент из железобетона, смонтированы мачты молниезащиты, идёт монтаж ограждения территории подстанции.

«Волгабас» для 33-го региона — важный стратегиче-

ский инвестор. Предприятие будет представлять не просто завод, а современный мини-технопарк со своим научным центром. По плану застройки до конца 2014 года 32000 кв. м будущего завода уже будут под крышей, а само производство будет запущено в середине 2015 года. Первым этапом производства станет 1250 единиц персонала предприятия составит 2500 человек, для начала. В будущем планируется выпускать до 5000 автобусов ежегодно, что позволит создать большее количество рабочих мест.

## Промышленный комплекс

### «Нижновэнерго» обеспечило мощности для развития

«Нижновэнерго» ввело в эксплуатацию четыре трансформаторные подстанции в Сормовском районе приволжской столицы. Данные энергообъекты предназначены для электроснабжения предприятий развивающейся промышленной зоны в VII микрорайоне.

Трансформаторные подстанции (ТП) от распределительного пункта (РП) № 86 расположены на ул. Конавалова, в районе домов № 18 и № 20. Находящаяся здесь довольно обширная промышленная

зона долгое время была в запустении, однако в настоящее время здесь развернулось активное строительство логистических центров, баз железобетонных конструкций и стройматериалов, электроснабжение которых обеспечивает «Нижновэнерго».

«Развитие бизнеса в регионе — это залог его экономического благополучия, а потому нижегородские энергетики одной из приоритетных своих задач считают обеспечение

инфраструктуры для электроснабжения создающихся в Нижнем Новгороде и области предприятий. Этим мы вносим свой вклад в развитие инвестиционного потенциала региона и повышение качества жизни населения», — отметил заместитель генерального директора ОАО «МРСК Центра и Приволжья» — директор филиала «Нижновэнерго», депутат Законодательного собрания Нижегородской области Олег Шавин.



«Нижновэнерго» — филиал ОАО «Межрегиональная распределительная сетевая компания Центра и Приволжья». В настоящее время филиал «Нижновэнерго» оказывает услуги по передаче электроэнергии и технологическому присоединению к электросетям в Нижегородской области. В состав филиала входят 9 производственных отделений (ПО), которые обслуживают территорию площадью 76,6 тыс. кв. км с населением 3,3 млн человек.

## Против коррупции

### Утверждена единая политика электросетевого комплекса

Советом директоров ОАО «Россети» утверждена Антикоррупционная политика ОАО «Россети» и ДЗО ОАО «Россети» в новой редакции. Данная система включает Антикоррупционную политику ОАО «Россети» и его ДЗО, механизм по ее реализации, процедуры по проведению контрольных и профилактических мероприятий по противодействию коррупции в ОАО «Россети» и его ДЗО, общие функции и полномочия структурных подразделений по профилактике и противодействию коррупции, ряд ключевых антикоррупционных стандартов.

«Масштабные законодательные изменения в регулировании антикоррупционной деятельности организаций и организационно-структурные перемены в электросетевом комплексе страны привели к необходимости создания единого стратегического документа в области противодействия коррупции», — отмечает директор Департамента корпоративных и антикоррупционных комплексных процедур ОАО «Россети» Виктория Никифорова. — В целях исполнения возложенных на ОАО «Россети» Стратегией развития электросетевого комплекса РФ функций по координации действий всех ведущих организаций России области антикоррупционной политики и обеспечения прозрачности финансово-хозяйственной деятельности, утверждена единая вертикально-интегрированная система противодействия коррупции в ОАО «Россети» и его ДЗО.

Опыт проведения антикоррупционных мероприятий, мониторинг российского законодательства, эффективности внедренных в ОАО «Россети» антикоррупционных стандартов и процедур привели к необходимости системных изменений в регулировании деятельности организаций электросетевого комплекса в области предупреждения и противодействия коррупции, профилактики коррупционных и иных правонарушений.

Так, были учтены разработанные Минтрудом России Методические рекомендации по разработке и принятию организациями мер по предупреждению и противодействию коррупции. Акт официального толкования, утвержденный 08.11.2013 года (в редакции от 16 апреля 2014 года), раскрывает меры по предупреждению коррупции, обязательные для исполнения организациями и ука-

занные в статье 13.3 Федерального закона от 25.12.2008 года № 273-ФЗ «О противодействии коррупции».

Указом Президента Российской Федерации от 11.04.2014 № 226 перед организациями поставлены задачи исполнения законодательных актов и управленческих решений в области противодействия коррупции, утвержден Национальный план противодействия коррупции на 2014–2015 годы. Последний определяет основной задачей реализацию требований статьи 13.3 Закона о противодействии коррупции, касающейся также обязанности организаций — а значит, и ОАО «Россети», его ДЗО — принимать меры по предупреждению и противодействию коррупции. Предусматривается формирование системы государственного контроля за реализацией антикоррупционной политики в государственном секторе. К этой работе привлечены Минтруд России, другие федеральные органы исполнительной власти, в том числе правоохранительные, участвующие в законопроектной работе и осуществляющие надзорные функции в сфере противодействия коррупции.

Антикоррупционная политика в новой редакции определяет основные меры, зада-

чи, принципы и направления деятельности в области предупреждения и противодействия коррупции. В числе задач — реализация требований статьи 13.3 Закона о противодействии коррупции, формирование единого понимания позиции компании и его дочерних предприятий о неприятии коррупции; создание эффективного правового механизма для предупреждения коррупционных и иных правонарушений в электросетевых компаниях; минимизация риска вовлечения работников в коррупционную деятельность; формирование антикоррупционного корпоративного сознания и т.д.

Единая Антикоррупционная политика электросетевого комплекса предусматривает реализацию конкретных мер по предупреждению и противодействию коррупции, среди которых, в соответствии с законодательными изменениями — определения подразделений, ответственных за профилактику коррупционных правонарушений и противодействие коррупции, разработка и внедрение в практику стандартов и процедур, направленных на обеспечение добросовестной работы; принятие кодекса этики и служебного поведения работников; выявление и урегулирование

конфликта интересов; взаимодействие с государственными органами, осуществляющими надзорные функции и сотрудничество с правоохранительными органами в сфере противодействия коррупции; установление обязанностей работника, связанные с предупреждением и противодействием коррупции, определение его ответственности и ряд других положений. «В новой редакции Антикоррупционной политики учтены требования всех законодательных актов и управленческих решений в области противодействия коррупции, создания условий, затрудняющих возможность коррупционного поведения и обеспечивающих снижение уровня коррупции», — отмечает директор Департамента корпоративных и антикоррупционных комплексных процедур ОАО «Россети» Виктория Никифорова. — Во всех дочерних предприятиях Группы компаний «Россети» будут введены единые правила, стандарты и принципы, направленные на предупреждение, выявление и пресечение коррупционных проявлений, а также на минимизацию репутационных и коррупционных рисков, будет проводиться регулярный мониторинг эффективности ее реализации, исполнения требований законов.

## Объединить усилия бизнеса и власти

### Повышение энергоэффективности жилых, общественных и промышленных зданий

Елена Тонкова

В рамках Международного инвестиционного форума «СОЧИ-2014» состоялся круглый стол «Энергосбережение и энергоэффективность: инструменты привлечения инвестиций». В дискуссии принял участие президент Ассоциации французских предприятий по энергоэффективности в России, генеральный директор компании «Сен-Гобен» в России и СНГ Гонзаг де Пире.

Повышение энергоэффективности в строительстве является одной из приоритетных задач в рамках развития и повышения конкурентоспособности российской экономики. Это было подчеркнуто поручениями председателя Правительства РФ Дмитрия Медведева ключевым органам исполнительной власти. Им было предложено проанализировать действующие механизмы стимулирования применения инновационных и энергоэффективных технологий, объектов и материалов и представить предложения по их совершенствованию, а также разработать отраслевые «дорожные карты» по внедрению до 2018 г. в основных энергоёмких отраслях экономики инновационных материалов и современных технологий.

Как отметил в ходе выступления Гонзаг де Пире, в 2007–2013 гг. в России

была проведена большая работа по повышению энергоэффективности в жилых зданиях, которая принесла ощутимые результаты: удельный расход энергии в расчете на 1 кв. м жилой площади сократился на 13%. Тем не менее, среднее энергопотребление в жилых зданиях все еще составляет 350 Квт/ч на кв. м в год, что существенно выше, чем в других странах со схожим климатом (в зависимости от типа здания — до 50%). «Реальность такова, что, к примеру, требования к теплозащите зданий выше в Москве, чем в Париже, но при этом эффективность использования энергии выше во Франции, так как энергопотери — ниже».

Основными причинами, почему приняты меры по повышению энергетической эффективности пока не дали сколько-нибудь заметных результатов

является отсутствие системы экономических стимулов для внедрения энергоэффективных технологий и материалов, несовершенство норм технического регулирования, а также слабый контроль над выполнением строительных норм и правил.

Компания «Сен-Гобен» совместно с другими крупнейшими игроками строительной отрасли России инициировали проведение глубокого исследования строительной отрасли с привлечением ведущих экспертов ЦЭНЭФ. На основе результатов исследования, а также собственного опыта выработаны конкретные практические рекомендации по внесению изменений в систему регулирования строительства, а также по изменению системы экономического стимулирования применения энергоэффективных технологий в строительстве.

По словам Гонзага де Пире, особое внимание будет уделено тщательному просчёту затрат и экономических эффектов реализации выработанных рекомендаций: «Для привлечения инвестиций в проекты энергосбережения и повышения энергоэффективности необходимо синхронизировать государ-

ственную программу повышения энергосбережения с интересами и возможностями бизнес-сообщества. Для эффективной имплементации рекомендаций, вошедших в представленную «дорожную карту», мы предлагаем в режиме постоянных консультаций со всеми вовлечёнными в данный процесс органам исполнительной власти: Минэнерго, Минстроем, Минэкономразвития, — совместно проработать предложенные меры повышения энергоэффективности жилых, общественных и промышленных зданий и сооружений», — сказал он.

«Сен-Гобен» (Saint-Gobain) — международная промышленная группа компаний со штаб-квартирой в Париже. История компании насчитывает более 300 лет. Входит в ТОП-100 крупнейших индустриальных корпораций мира.

Занимает первое место, по версии журнала Forbes, среди крупнейших мировых компаний, производящих строительные материалы. В настоящее время в состав группы входят 1500 компаний из 64 стран; в штате — 193000 сотрудников. Оборот по итогам 2013 года превысил 42 млрд евро.



## Будущее машиностроения России

Седьмая Всероссийская Конференция молодых учёных и специалистов



В Москве в большом зале Дворца культуры учебно-лабораторного корпуса МГТУ им. Н.Э. Баумана состоялась Седьмая Всероссийская Конференция молодых учёных и специалистов «Будущее машиностроения России», организованную СоюзМаш России. В панельной дискуссии приняли участие первый зампред думского Комитета по промышленности, первый вице-президент СоюзМаш России Владимир Гутенев, заместитель министра промышленности и торговли РФ Глеб Никитин, ректор МГТУ им. Баумана Анатолий Александров, глава Ростехнадзора Алексей Алешин и руководитель ЦАГИ им. проф. Н.Е. Жуковского, заместитель председателя СоюзМаш России Борис Алешин.

На церемонии открытия участников ждал сюрприз: руководитель Международной космической станции Максим Суrowsкий непосредственно с борта космической станции поприветствовал молодых российских учёных в специальном видеонаблюдении. «Убежден, что работа вашей конференции будет как всегда конструктивной и станет значимым шагом в решении актуальных задач развития промышленности, космонавтики, науки и инженерного образования в России», — подчеркнул космонавт, поздравив всех участников конференции с приближа-

ющимся Днем машиностроителя России. Поздравительные адреса в адрес участников и организаторов конференции, организатором которой выступает Союз машиностроителей России, направили ведущие политики страны, представители Правительства РФ, профильных министерств, руководители крупнейших предприятий. Немалодобрых слов и пожеланий адресовали участникам конференции представители иностранных государств, ставшие гостями церемонии открытия конференции. После обмена приветствиями и поздравлениями

на сцене развернулась панельная дискуссия на тему «Инженерное образование в новых условиях», модератором которой выступил генеральный директор ЦАГИ им. проф. Н.Е. Жуковского, заместитель председателя «СоюзМаш России» Борис Алешин.

Первый зампред Комитета Госдумы по промышленности, первый вице-президент Союза машиностроителей России Владимир Гутенев в своем выступлении подчеркнул, что с каждым годом конференция становится все более интересной и значимой. «Если мы оглянемся на прошедший год, то увидим, что имидж инженерной профессии изменяется в лучшую сторону. Приоритет инженерного образования становится более очевидным: молодежь с удовольствием поступает на технические специальности», — отметил парламентарий.

Гутенев призвал студентов и молодых специалистов задуматься о вопросах построения успешной карьеры, о том, как коррелируются с ожиданиями работодателей их собственные ожидания: «Немаловажный вопрос — кого сейчас ждут на производстве: высококлассного специалиста или эффективного менеджера, который имеет поверхностные знания, или некий микст этих важных для карьеры качеств?» — обратился он к участникам конференции, отметив, что, по его мнению, время «эффективных менеджеров» уходит и на первый план выступают, прежде всего, глубокие технические познания.

Ректор МГТУ им. Н.Э. Баумана Анатолий Александров, рассказывая о принципах подготовки специалистов в стенах университета, подчеркнул, что все выпускники являются именно такими

профессионалами в технической сфере. Они способны хорошо работать и много зарабатывать именно благодаря своему интеллекту, таким специалистам машиностроительная отрасль обязана огромным потенциалом. В своих выступлениях в рамках панельной дискуссии спикеры затронули широкий диапазон тем — от подготовки молодых специалистов до отношения к вопросам промышленной безопасности на производстве. Выступления участников нередко переходили в формат живого общения, где находилось место историям и реальным примерам из жизни предприятий машиностроительной отрасли, вызывавшим живой отклик аудитории.

Кроме того, в рамках конференции, которая традиционно проходит накануне профессионального праздника Дня машиностроителя России, первый заместитель Министра промышленности и торговли РФ Глеб Никитин вручил награды от «Союза машиностроителей России» молодым специалистам различных предприятий отрасли, которые в минувшем году достигли существенных успехов в работе, научной и общественной деятельности.

Владимир Гутенев призвал участников задавать любые вопросы, интересующие молодых специалистов и студентов, подчеркнуть важность обратного диалога не только на профессиональном, но и на общественно-политическом уровне: «Наше общество не может быть апатичным, будущее страны должно формироваться с вашим участием — ставьте глобальные вопросы».

Молодые специалисты-машиностроители, студенты и журналисты с удовольствием

воспользовались предложением Первого вице-президента СоюзМаш России и задали спикерам немало вопросов. В частности, обсудили размеры зарплат молодых специалистов на предприятиях оборонной сферы и в университетах, вопросы защиты интеллектуальной собственности, а также поощрения изобретателей и рационализаторов.

Рассуждая о вопросах качества образования, участники панельной дискуссии затронули тему региональных вузов. В частности, Владимир Гутенев особо подчеркнул преимущества получения образования в сильных региональных вузах в сравнении с обучением в филиалах центральных вузов в тех же регионах. Коснулись актуального вопроса импортозамещения в части производства авиационных двигателей, а также работы некоторых предприятий машиностроительной отрасли.

В завершение панельной дискуссии Борис Алешин поблагодарил всех участников за интересные выступления, подчеркнул значительную роль Союза машиностроителей России в решении вопросов, актуальных для отрасли, связанных с работой предприятий, подготовкой кадров, проведением форумов для молодых специалистов — в том числе на законодательном уровне.

После завершения торжественной церемонии открытия молодые специалисты включились в работу научных секций по профильным направлениям машиностроительной тематики, а также приняли участие в круглом столе «Проектный подход в инженерном образовании». Сегодня же состоялось подведение итогов работы «Национальной научно-технической конференции».

## Выход на африканский рынок

Минпромторг поможет российским машиностроительным компаниям

Министерство промышленности и торговли РФ (Минпромторг) высоко оценивает потенциал рынка Африканского континента для отечественной машиностроительной отрасли. Перспективы создания новых сборочных производств и открывающиеся широкие возможности продвижения и сбыта российской продукции машиностроения в Зимбабве и близлежащих странах стали ключевыми темами первого заседания российской-зимбабвийской межправительственной комиссии по экономическому, торговому и научно-техническому сотрудничеству, проведенного в рамках рабочего визита в Зимбабве министра промышленности и торговли России Дениса Мантурова.

Одним из первых практических шагов в этом направлении стало подписание соглашения между российской компанией ОАО «Объединенные машиностроительные заводы» и министерством шахт и развития горнорудной промышленности Республики Зимбабве. Компания «ОМЗ» планирует наладить поставку оборудования тяжелого машиностроения в Зимбабве для нужд горнорудной и угольной промышленности, металлургической отрасли, для переработки, транспортировки и хранения газа и нефти. Гарантом эффективного сотрудничества и запуска новых двусторонних проектов здесь стало Соглашение между «ОМЗ» и министерством шахт и развития горнорудной промышленности Республики Зимбабве.

«Для развития проектов в горнорудном направлении необходимо рассмотреть возможность поставки нашего технологического оборудования из России. Мы с признательностью относимся к тому, что наши коллеги из Зимбабве оперативно подготовили проект соглашения. Российская техника высоко зарекомендовала себя, она поставляется и эксплуатируется во многих странах мира. Я считаю, что подписанный документ станет практическим шагом на пути начала поставок продукции

российского машиностроения в Зимбабве. Российские машиностроительные предприятия заинтересованы в африканском рынке и создании производств по сборке и поставках техники сельхозмашиностроения и автомобилей», — отметил Денис Мантуров.

Ведущие российские компании отмечают новые перспективы в освоении рынков Африки. Так, автозавод КАМАЗ, грузовые автомобили которого эксплуатируются в более чем 125 странах мира, также заинтересован в развитии сотрудничества с зимбабвийскими партнерами. Планируется наладить поставки в Зимбабве грузовой техники и запасных частей, а также организовать дилерскую сеть для продаж



## Филиал в Санкт-Петербурге

Центр распределенного проектирования Холдинга «Авиационное оборудование»

Екатерина Павлова

Холдинг «Авиационное оборудование», входящий в Госкорпорацию Ростех, открыл в Санкт-Петербурге филиал первого в России Центра распределенного проектирования (ЦРП) авиационных систем. Основной его специализацией будет разработка инновационных вспомогательных силовых установок (ВСУ) для вертолетов и перспективного самолета, а также малоразмерных газотурбинных двигателей. Запуск Петербургского филиала ЦРП станет важным шагом в дальнейшем развитии продуктового портфеля холдинга.

Бюджет новой площадки ЦРП в 2014–2016 годах составит 200 млн рублей, включая бюджет 2014 года — 40 млн рублей, а объем инвестиций в развитие до 2016 года — 90 млн рублей. Инвестиции будут направлены на закупку программного и аппаратного обеспечения, повышающего производительность труда конструкторов. Планируется, что с 2015 года оборот всего департамента силовых устано-

вок ЦРП составит 140–160 млн рублей в год, половина из которых будет приходиться на филиал в Санкт-Петербурге.

Общий объем заказов ЦРП составит около 4 млрд рублей до 2016 года. В число его основных партнеров и потенциальных заказчиков входят Минпромторг РФ, Объединенная авиастроительная корпорация, «Вертолеты России», а также зарубежные компании — американская Curtis Wright и французская Safran.

«Создание филиала ЦРП в Санкт-Петербурге решает ряд стратегических задач холдинга, в частности, увеличение занимаемой нами доли российского рынка производства вспомогательных силовых установок (ВСУ) и выход на международные рынки с новыми продуктами российского производства», — отметил генеральный директор холдинга «Авиационное оборудование» Максим Кузюк. — Запуск новой инженерной площадки снизит зависимость отечественного авиапрома от импортного оборудования и создаст здоровую конкуренцию для отечественных производителей. В настоящий момент на рынке ощущается нехватка предложений, поэтому интерес заказчиков к новым разработкам очень

высок. Мы уже сейчас имеем значительный объем заказов на разработку как от внешних заказчиков, так и от серийных заводов холдинга.

Генеральным конструктором — начальником департамента ВСУ и МГТД (малоразмерный газотурбинный двигатель) филиала центра проектирования в г. Санкт-Петербурге назначен Владимир Ширманов, который имеет большой опыт в разработке и создании двигателей для авиации. Он участвовал в создании двигателя для сверхзвукового пассажирского самолета Ту-144, а также организовал опытно-конструкторские работы по разработке нового базового двигателя с элементами технологий 5–го поколения. Под его началом было сформировано новое производственное направление в НПО «Сатурн» по разработке и производству двигателей для беспилотных летательных аппаратов.

С 2003 года Владимир Ширманов занимал должность генерального конструктора ФГУП «Завод им. В.Я. Климова». Разрабатывая модификации двигателя РД-33МК для палубного самолета — истребителя, модифицировал турбовинтовой двигатель ТВ7-117 для

регионального пассажирского самолета Ил-114 и транспортного самолета Ил-112.

Основной состав новой команды петербургского филиала имеет международный опыт работы в аналогичных проектах, в частности, в компании Pratt-Whitney — лидере по разработке и производству авиационных двигателей для гражданской и военной авиации. В дальнейшем для реализации планов по расширению рынка и освоения новых компетенций в петербургском филиале планируется привлечь еще около 50 высококвалифицированных российских специалистов. Большинство из них уже подписали контракты с холдингом и начали работу над проектами.

Помимо Санкт-Петербурга, холдинг «Авиационное оборудование» планирует открыть филиалы ЦРП в Кирове, Самаре, Новосибирске и Уфе. Единое управление будет сосредоточено в Москве, что позволит перейти от прежней устаревшей системы последовательной разработки отдельных агрегатов разрозненными КБ к модели параллельного инжиниринга, когда над проектом одновременно ведут работу многопрофильные группы специалистов. Использование филиального

принципа позволит объединить и систематизировать инженерно-конструкторские мощности холдинга в единую структуру, а также привлечь новые высококвалифицированные кадры в регионах.

Запуск новых инженерных площадок позволит обновить продуктовый портфель, внедрить единые стандарты управления разработками, ускорить освоение современных технологий, а также увеличит количество новых высокотехнологичных рабочих мест в Москве, Санкт-Петербурге и других регионах. Расширение продуктового портфеля увеличит загрузку предприятий холдинга, в том числе, завода «Гидравлика» на ближайшем десятилетии.

Холдинг «Авиационное оборудование» специализируется на разработке, производстве и послепродажном обслуживании систем и агрегатов воздушных судов. Кроме того, холдинг производит детали и агрегаты для таких отраслей промышленности как нефть и газ, автомобилестроение, транспорт, энергетика. «Авиационное оборудование» включает в себя 35 предприятий расположенных по всей стране — в Москве, Московской области, Уфе, Самаре, Ульяновске, Омске,

Архангельской области и других регионах России. Холдинг входит в состав Ростеха. Ключевыми партнерами и клиентами холдинга являются Объединенная авиастроительная корпорация, «Вертолеты России», Объединенная авиастроительная корпорация, «Российские железные дороги», АВТОВАЗ, Газпром, а также авиакомпании «Аэрофлот», «Сибирь», UTAir, ГТК «Россия» и др.

Государственная корпорация Ростех — российская корпорация, созданная в 2007 году для содействия разработке, производству и экспорту высокотехнологичной промышленной продукции гражданского и военного назначения.

В ее состав входит 663 организации, из которых в настоящее время сформировано 9 холдинговых компаний в оборонно-промышленном комплексе и 5 — в гражданских отраслях промышленности. Организация Ростеха расположена на территории 60 субъектов РФ и поставляют продукцию на рынки более 70 стран. Выручка Ростеха в 2013 году составила 1,04 трлн рублей, чистая прибыль — 40 млрд рублей. Налоговые отчисления в бюджеты всех уровней превысили 138 млрд рублей.

## Новые технологии

На ФГУП «НПЦ «Салют» создан центр бережливого производства

Главный инженер ФГУП «НПЦ газотурбостроения «Салют» Юрий Нуртдинов и вице-президент Московской торговой-промышленной палаты Сергей Шмаков подписали соглашение о сотрудничестве в области бережливого производства. В рамках реализации программы «Бережливая Москва» на ФГУП «НПЦ газотурбостроения «Салют» создан Центр по бережливому производству, который позволит проводить не только теоретическое обучение руководителей и специалистов промышленных предприятий Москвы, но и на практике отрабатывать полученные знания в производственных цехах завода.

15 сентября на «Салюте» стартовал первый мастер-класс образовательной программы, организованный группой «ОРГПРОМ». Представители более 20 промышленных предприятий присутствовали на изучению модуля «Анализ потоков создания ценностей». Выступая перед участниками программы, Юрий Нуртдинов и Сергей Шмаков отметили важность освоения техник и методик

бережливого производства, пожелали не останавливаться на достигнутом в деле повышения эффективности производства в целях долгосрочной конкурентоспособности предприятия, росту ее дохода и прибыли.

В качестве практической отработки полученных знаний, на пилотных участках подразделений ФГУП «НПЦ газотурбостроения «Салют» будут созданы эталонные ра-

бочие места и выстроены стандартизированные процессы. Всего до конца года на предприятии пройдут следующие мастер-классы: «Инструменты для улучшения процессов», «Система всеобщего обслуживания оборудования (ТРМ)», «Расчет экономического эффекта» и «Лин в офисной деятельности».

Форма обучения, сочетающая в себе мотивирующее теоретическое содержание и практическую отработку, имеет ряд неоспоримых преимуществ. Благодаря активному вовлечению слушателей в производственные процессы в максимальные сжатые сроки у сотрудников происходит формирование бережливого мышления, а также внутреннего запроса на совершенствования, тем самым превращая их в эффективных

лидеров преобразовательных процессов на своих предприятиях.

Бережливое производство (lean production, TPS, кайдзен, иначе — стройное, рачительное, лин-производство) — одна из самых популярных си-

стем современного менеджмента. Принципы бережливого производства строятся на сокращении всевозможных издержек, за счет чего компания имеет возможность получить дополнительную и немалую прибыль.



## Инструментарий

Завод РАСКАТ увеличил долю лизинга

У завода РАСКАТ — российского лидера по производству асфальтовых и грунтовых катков — в 2014 году выросла доля лизинговых операций на приобретение дорожно-строительной техники.

За 7 месяцев текущего года производитель увеличил долю лизинговых сделок до 14% из всего объема поставок. Наиболее активно этой услугой стали пользоваться потребители дорожной техники на Урале и в Западной Сибири. Рост количества заказов отмечен в Тюменской, Челябинской и Свердловской областях. По словам самих заказчиков, лизинговая схема приобретения техники в нынешних условиях является наиболее выгодной. Во-первых, она позволяет оптимизировать налогооблагаемую базу по расчету

налога на прибыль (лизинговые платежи относятся на себестоимость), сэкономить на имущественных налогах и возместить НДС.

А во-вторых это преимущество, которое предоставляет реализуемая в большинстве субъектов РФ государственная программа субсидирования предприятий «по возмещению затрат, связанных с реализацией договора лизинга», позволяющая минимизировать затраты на приобретение техники. В этой программе принимают участие предприятия «малого» и «среднего» бизнеса.

Сегодня завод РАСКАТ обладает широким пулом лизинговых партнеров. В 2014 году большинство лизинговых сделок завода было осуществлено компаниями Альтернатива, ВТБ-Лизинг, Балтийский лизинг, Сименс Финанс, Евро-

план и другими. Как сообщил генеральный директор завода РАСКАТ Л.В. Окладников, «мы только рекомендуем поставщика лизинговой услуги, конечное решение за покупателем. Для нас важно в первую очередь поставить надежную и качественную технику, которая будет бесперебойно работать многие годы».

ОАО «РАСКАТ» (Рыбинские Асфальтовые Катки) — ведущее предприятие по разработке и производству дорожно-уплотнительной техники в России. Завод был создан в 1870 году. Сегодня ОАО «РАСКАТ» серийно выпускает вибрационные тротуарные катки, вибрационные асфальтовые катки с гладкими вальцами, вибрационные асфальтовые комбинированные катки, вибрационные грунтовые катки, пневмоколесные и статические катки.

# Главный прецедент

(Окончание, начало на стр. 1)

17 июля 2006 года на авиасалоне в Фарнборо компания «Сухой» представила официальное название самолета, созданного по проекту RRJ — Sukhoi SuperJet 100. 26 сентября 2007, в 12 часов дня по местному времени в Комсомольске-на-Амуре состоялась официальная презентация («выкатка») первого опытного экземпляра Sukhoi SuperJet 100.

Первый полет Sukhoi SuperJet 100 состоялся в мае 2008 года в Комсомольске-на-Амуре. Там же в рамках подготовки к первому полету была успешно проведена первая гонка двигателей SaM146. В ходе премьерного полета самолет поднялся на высоту 1200 метров. В ходе полета лайнер выполнил взлет, четыре прохода над полосой на разной высоте, пролет по заданному периметру и заход на посадку. Все элементы были осуществлены успешно. К октябрю 2008 года Sukhoi SuperJet 100 прошел цикл заводских испытаний и приступил к процессу сертификации в Межгосударственном авиационном комитете.

В апреле 2009 года два опытных самолета Sukhoi SuperJet 100 выполнили перелет Комсомольск-на-Амуре — Новосибирск — Жуковский. Обе машины продолжили программу сертификационных летных испытаний. Тогда же пилоты Европейского агентства по авиационной безопасности (EASA) провели на них первые ознакомительные полеты, направленные на первоначальное ознакомление с самолетами и предварительную оценку их характеристик управления. Параллельно в Архангельске успешно прошли испытания в условиях естественного обледенения. В июне 2009 года летный Sukhoi SuperJet 100 принял участие в международном авиасалоне в Ле-Бурже, в августе — в Международном авиакосмическом салоне в Жуковском. Летом того же года в Комсомольске-на-Амуре состоялся первый полет с полным оснащением всеми системами и пассажирским салоном. В сентябре 2009 года Sukhoi SuperJet 100 завершил программу сертификационных летных испытаний в условиях высокогорья в Армении.

В марте 2010 года, выполнив намеченную программу испытательных полетов, самолет Sukhoi SuperJet 100 завершил программу испытаний в условиях низких температур в Якутске. Тогда же было

подтверждено, что проводившиеся в ЦАГИ с октября 2008 года по август 2010 года испытания на прочность агрегатов самолета испытания полностью подтвердили безопасность самолетов Sukhoi SuperJet 100.

В октябре 2010, в ходе испытаний в Турине (Италия) Sukhoi SuperJet 100 стал первым российским самолетом, экспериментально подтвердившим соответствие европейским требованиям по уровню шума на местности. 3 февраля 2011 авиационный регистр Межгосударственного авиационного комитета выдал ЗАО «Гражданские самолеты Сухого» сертификат типа на самолет Sukhoi SuperJet 100.

19 апреля 2011 первый серийный Sukhoi SuperJet 100 был передан в эксплуатацию заказчику — им стала армянская авиакомпания «Агавиа». Лайнер символично был назван в честь первого космонавта планеты Юрия Гагарина.

3 февраля 2012 года самолет получил сертификат типа EASA. Сертификат EASA позволяет европейским авиакомпаниям и авиакомпаниям государств, в которых нормы EASA приняты в качестве стандарта, получать и эксплуатировать самолеты Sukhoi SuperJet 100.

Sukhoi SuperJet 100 стал первым российским пассажирским авиалайнером, сертифицированным в соответствии с авиационными правилами CS-25 EASA.

## Особенности проекта

Как уверяют специалисты, сам подход к созданию семейства Sukhoi SuperJet 100 — уникален своей нацеленностью на нужды авиакомпаний. В его основе лежит глубокий анализ требований к конфигурации самолета и оценка перспективных потребностей рынка. За счет увеличенных возможностей по дальности полета Sukhoi SuperJet 100 может использоваться на более широкой сети маршрутов, включая ряд магистральных, причем с большей эффективностью и высоким уровнем комфорта. С увеличением дальности растет экономическая эффективность. Великолепная аэродинамика самолета Sukhoi SuperJet 100 дает большие преимущества на крейсерской скорости. Улучшенные взлетные и посадочные характеристики наряду с возможностью всепогодной эксплуатации делают самолет «разработчиком маршрутов». Авиакомпания, таким образом, получает возможность открывать новые маршруты, на которых другие

самолеты менее эффективны или менее комфортабельны.

Организация серийного производства самолетов семейства Sukhoi SuperJet 100 осуществляется на основе широкой кооперации и специализации с использованием производственных мощностей серийных самолетостроительных заводов ОАО «Компания Сухой» (ОАО «КНАА-ПО», ОАО «НАПО») и ОАО «ВАСО», изготавливающими детали самолета из композитных материалов по современ-



ными технологиями. Компания «Гражданские самолеты Сухого» осуществляет окончательную сборку, летные испытания и приемку самолетов, а также располагает Центром поставок в Комсомольске-на-Амуре.

В августе 2007 года холдинг «Сухой» и итальянская компания Alenia Aerospaica создали совместное предприятие (СП) SuperJet International Company с целью продвижения и продаж SSJ на внешнем рынке, кастомизацию самолета под заказчика, а также обеспечения послепродажного обслуживания и сервисных услуг по всему миру.

Самолеты семейства Sukhoi SuperJet 100 (на 75 и 95 мест) имеют высокую степень унификации (до 95%): по планеру, крылу, силовой установке, кабине пилотов и основным системам самолета. Увеличение пассажироместности самолета достигается за счет удлинения пассажирского салона с помощью дополнительных вставок в цилиндрической части фюзеляжа. При этом все самолеты Sukhoi SuperJet 100 используют крыло

единой геометрии, а минимальные изменения топливной системы самолета увеличивают дальность. При эксплуатации нескольких типов самолетов Sukhoi SuperJet 100 в составе единого парка авиакомпания получают возможность варьировать размерность самолета в зависимости от загрузки рейса. Кроме того, высокая унификация позволяет в значительной мере снизить расходы на техническое обслуживание и ремонт.

Семейство самолетов Sukhoi SuperJet 100 уникально по комплексу новых технологий, примененных как в самом самолете, так и на всех этапах его создания: от проектирования до сборки. Выбранная схема механизации и сверхкритический профиль крыла 3-го поколения, а также тщательная обработка местной аэродинамики позволяют экономить топливо. Оптимальная аэродинамическая компоновка сформирована с использованием современных технологий аэродинамического проектирования и экспериментальных исследований в аэродинамических трубах.

Высокая топливная эффективность самолетов семейства обусловлена также наличием современного двигателя, созданного на основе последних технологий CFM56 & Tech56 и обладающего высокими эксплуатационными характеристиками. Двигатели SaM146 разработаны компанией PowerJet с учетом всех требований семейства Sukhoi SuperJet 100. Большое внимание было уделено ремонту-

пригодности двигателя, например, предусмотрена возможность замены лопаток без съема двигателя с крыла. В модульной конструкции нового двигателя количество компонентов сокращено на 20%, что обеспечило сокращение стоимости и упрощение процедур ТО. Благодаря новым технологиям, заложенным в двигателе SaM146, все самолеты семейства превосходят действующие и ближайшие перспективные требования ИКАО по уровню шума и эмиссии.

При этом программа создания и развития нового самолета крайне благоприятно сказывается и на совершенствовании производственной базы национального авиастроения. Самый свежий пример — августовское открытие в Комсомольске-на-Амуре на площадке КНААЗ нового агрегатно-сборочного производства составных частей среднемагистрального Sukhoi SuperJet 100. Работы по реконструкции механического цеха авиазавода в новое производство велись в течение нескольких лет. В результате удалось создать современную производственную площадку с высокоэффективными рабочими местами.

## Интеграция, кооперация, трансфер

Одним из ключевых достижений программы Sukhoi SuperJet 100 (что также не может не признаваться даже критиками программы) стало привлечение в его контур ключевых и наиболее передовых мировых технологий гражданского авиастроения.

Кроме того, по ходу работы над проектом российский авиапром усердно осваивал самые современные конструкторские программы, управленческие решения и различный отраслевой инструментарий, нарабатывая ведущими международными авиационными компаниями. Тем самым мы получили возможность преодолеть техническое и методологическое отставание, которое накопилось за восьмидесяти-девятилетием прошлого века.

Инициаторы программы сумели привлечь к ее осуществлению фактически все лучшее, что есть сегодня в мировом авиапроме. К производству комплектов для самолета Sukhoi SuperJet 100

имеют отношение более 30 глобальных авиапроизводителей компаний-поставщиков. Например, цифровая система дистанционного управления самолетами и система жизнеобеспечения поставляется немецкой компанией Liebherr Aerospace, бортовое радиоэлектронное оборудование — компанией Thales. Также используется продукция таких компаний, как Honeywell, Parker, Messier Dowty, Goodrich и других. Такой трансфер технологий и опыта — хорошая «прививка» для отрасли и возможность развития перспективных программ и подругим авиационным и — шире — машиностроительным направлениям.

При этом программа создания и развития нового самолета крайне благоприятно сказывается и на совершенствовании производственной базы национального авиастроения. Самый свежий пример — августовское открытие в Комсомольске-на-Амуре на площадке КНААЗ нового агрегатно-сборочного производства составных частей среднемагистрального Sukhoi SuperJet 100.

Работы по реконструкции механического цеха авиазавода в новое производство велись в течение нескольких лет. В результате удалось создать современную производственную площадку с высокоэффективными рабочими местами.

Введением в строй реконструированного цеха практически завершается выполнение плана мероприятий по расширению производства гражданского авиационного цеха на КНААЗ и выводу объемов производства на запланированный уровень. Более того: перспективы развития предприятия (которое является комсомольским филиалом компании «Сухой») в первую очередь связаны с производством именно линейки гражданских авиалайнеров Sukhoi SuperJet 100. В рамках дальнейшей модернизации производства предприятие переходит на трехмерное моделирование и безбумажные технологии ведется строительство автоматизированного корпуса гальванических покрытий и центральной заводской лаборатории.

Введение в строй реконструированного цеха практически завершается выполнение плана мероприятий по расширению производства гражданского авиационного цеха на КНААЗ и выводу объемов производства на запланированный уровень. Более того: перспективы развития предприятия (которое является комсомольским филиалом компании «Сухой») в первую очередь связаны с производством именно линейки гражданских авиалайнеров Sukhoi SuperJet 100. В рамках дальнейшей модернизации производства предприятие переходит на трехмерное моделирование и безбумажные технологии ведется строительство автоматизированного корпуса гальванических покрытий и центральной заводской лаборатории.

Введение в строй реконструированного цеха практически завершается выполнение плана мероприятий по расширению производства гражданского авиационного цеха на КНААЗ и выводу объемов производства на запланированный уровень. Более того: перспективы развития предприятия (которое является комсомольским филиалом компании «Сухой») в первую очередь связаны с производством именно линейки гражданских авиалайнеров Sukhoi SuperJet 100. В рамках дальнейшей модернизации производства предприятие переходит на трехмерное моделирование и безбумажные технологии ведется строительство автоматизированного корпуса гальванических покрытий и центральной заводской лаборатории.

Введение в строй реконструированного цеха практически завершается выполнение плана мероприятий по расширению производства гражданского авиационного цеха на КНААЗ и выводу объемов производства на запланированный уровень. Более того: перспективы развития предприятия (которое является комсомольским филиалом компании «Сухой») в первую очередь связаны с производством именно линейки гражданских авиалайнеров Sukhoi SuperJet 100. В рамках дальнейшей модернизации производства предприятие переходит на трехмерное моделирование и безбумажные технологии ведется строительство автоматизированного корпуса гальванических покрытий и центральной заводской лаборатории.

стве не появилось новости, связанной с продвижением Sukhoi SuperJet 100.

Вот только несколько примеров.

В августе глава Минэкономразвития РФ Алексей Улюкаев заявил о том, что Россия договорилась с Лаосом о поставках трех самолетов Sukhoi SuperJet 100. Министр отметил, что у России есть возможность поставить больше самолетов. «По Индонезии мы рассчитываем на новые контракты», — сказал он. Министр добавил, что сейчас по поставкам Sukhoi SuperJet 100 ведутся переговоры с рядом других восточных стран, но пока нет определенности с количеством воздушных судов.

На сегодняшний день уже закончена поставка 10 самолетов Sukhoi SuperJet 100 в Индонезию. При этом, по словам индонезийцев, страна заинтересована в поставках гораздо большего количества самолетов.

Россия будет поставлять Sukhoi SuperJet 100 и во Вьетнам. Об этом сообщил замминистра промышленности и торговли Виктор Еvtухов. Уверяя, что пока речь идет о поставках двум вьетнамским авиакомпаниям — Vietnam Airlines и VietJet Air. Как заявил по итогам заседания комиссии первый вице-премьер Игорь Шувалов, Россия и Вьетнам договорились о взаимных расчетах в национальной валюте. Кроме того, стороны договорились об открытии регулярного прямого авиасообщения между Владивостоком и Вьетнамом.

16 июля стало известно, что восемь Sukhoi SuperJet 100 получат европейские авиакомпании. Главный управляющий компании SuperJet International (SJI, совместное российско-итальянское предприятие по продаже самолетов) Назарио Каучелья также заявил: «Мы ведем активную деятельность на рынке. На сегодняшний момент мы участвуем в пяти международных тендерах».



# Продажи автомобилей

## Успешная реализация программы обновления автопарка

Министр промышленности и торговли Денис Мануров считает, что программа обновления автопарка выполняется успешно. Общее количество продаж автотранспорта увеличилось более чем в 30 раз по сравнению с двумя первыми неделями действия программы. Благодаря принятым мерам автоконцерны рассчитывают реализовать до конца этого года не менее 170 тыс. единиц различных транспортных средств.



«Программа реализуется очень успешно, не побоюсь этого сказать. Мы подводим информационные итоги каждую среду, и, когда на прошлой неделе я был в дилерском центре ГАЗа в Нижнем Новгороде, показатели не превышали 1500 машин, проданных с начала сентября. И только за одну прошедшую неделю они выросли до 10 тыс. 500 машин. При этом более 80% это продукция АВТОВАЗа», — заявил во время рабочей поездки в Владимирскую область министр Денис Мануров.

Общее количество продаж автотранспорта увеличилось более чем в 30 раз по сравнению с двумя первыми неделями действия программы.

За минувшую неделю зафиксирован почти 100% рост продаж физических лиц. В 80% автомобили отправлены владельцами на утилизацию в обмен на новую машину со скидкой. Остальные 20% участвуют в системе trade-in.

Действие программы распространяется на все категории автотранспортных средств — от легковых автомобилей до коммерческого транспорта, автобусов и грузовиков. Покупатель получает скидку на покупку нового автомобиля при условии сдачи старого на утилизацию или через механизм trade-in.

Рекомендуемый размер скидки не зависит от стоимости старой машины и варьи-

руется по типам автомобилей. Например, для легковых она составляет 50 тыс. рублей при снятии автомобиля с учета и сдаче его в утилизацию и 40 тыс. руб. — при продаже автомобиля по схеме trade-in. Максимальную же скидку смогут получить покупатели грузовиков и автобусов — 350 тыс. и 300 тыс. руб. соответственно. До 350 тыс. руб. смогут сэкономить также владельцы внедорожников, легковых коммерческих автомобилей, грузовиков полной массой от 2,9 т до 8,2 т и более.

К участию в программе присоединились все ведущие российские автопроизводители. На данный момент ее реализация ведется через 1717 дилерских центров.

# В пользу «Ивановца»

## Дальний Восток выбирает российскую технику

Призывы приобретать отечественную продукцию были услышаны компаниями Дальневосточного Федерального округа. Автокраны Ивановец обшили там по объемам поставок технику зарубежных производителей.

Дальневосточный округ для российских предприятий — непростой регион. Географическая близость Китая и Японии, поставляющих спецтехнику, приводит к серьезной конкуренции. Поэтому укрепление там позиций россий-

ских производителей в 2014 году стало положительным знаком для отечественного машиностроения.

Если в 2013 году продукция завода «Автокран» из города Иваново там занимала 38%, то в 2014 году только за 7 месяцев предприятие поставило 42% всей крановой техники региона, «отвоював» таким образом, у импортной продукции еще 4%.

Среди наиболее активных заказчиков российской техники предприятия из Хабаровского края, Республики Саха (Якутия), Камчатского

края, Магаданской области, Приморского края, Амурской области. При этом, если в Хабаровском крае из десяти поставленных машин семь оказались российскими «Ивановцами», то в Камчатском крае доля российской техники составила 100%.

Прежде всего, заказчиков интересуют спецтехника на внедорожных шасси, которую можно использовать за городом, на бездорожье или в лесной зоне. Популярными среди дальневосточных компаний автокраны грузоподъемностью 25 тонн КС-45713К-3Р и КС-

45717-1Р дополнились в этом году новой техникой высокой грузоподъемности 35 и 40 тонн, обладающей уникальными грузо-высотными характеристиками.

ОАО «Автокран» — лидер российского рынка по производству автомобильных кранов с годовым оборотом свыше 220 млн евро. Завод входит в пятерку ведущих мировых предприятий по объему выпуска автомобильных кранов. ОАО «Автокран» является самым современным и технологически развитым производителем грузоподъемной техники на территории России и СНГ. Продукция завода применяется в ведущих отраслях экономики во всех регионах России, странах СНГ, в Европе, на Ближнем Востоке, в Африке, Латинской Америке и Юго-Восточной Азии (более чем в 70 странах мира). За последние 7 лет инвестиции в модернизацию оборудования, инфраструктуры, проведение исследований и развитие персонала завода «Автокран» составили более 40 млн евро.

# Оснащенность ОПК

## Минпромторг: до 60% — российского оборудования

Минимальный уровень оснащенности промышленных оборонных предприятий технологическим оборудованием российского производства за ближайшие пять лет должен вырасти с минимальных 10% до 60%. Минпромторг уверен в том, что это окупит бюджетные расходы на передовые технологические разработки и обеспечит импортозамещение в оборонно-промышленном комплексе (ОПК).

«За последние 4 года в рамках реализации программы развития станкостроения в России были разработаны свыше 100 образцов новых станков и высокотехнологичного, твердосплавного, сборного инструмента, которые полностью готовы к внедрению в производство. Главным и основным локомотивом обеспечения спроса на эту продукцию станет ОПК, на масштабную модернизацию которого

выделяются существенные средства из госбюджета», — заявил глава Минпромторга Денис Мантуров. — Уже с текущего года для оборонных предприятий, которые получают бюджетные деньги на закупку станков, мы установим минимальнодопустимый уровень оснащенности российским технологическим оборудованием на уровне 10% от их потребностей. В последующие годы этот показа-

тель будем плавно увеличивать, чтобы к 2020 году он достиг 60%.

По словам главы Минпромторга, такая мера поддержки была бы неэффективной 2009–2010 годах, когда в России еще не было собственных разработок необходимого уровня. Сегодня же у отечественного станкопрома есть абсолютно все технологические и производственные возможности, чтобы коммерциализировать и внедрить в производство образцы, которые не только соответствуют мировому уровню, но и по ряду направлений даже превосходят зарубежные аналоги.

Инжиниринговому центром компетенций и локо-

мотивом всего процесса внедрения в производство отечественных разработок станет созданный в 2014 году российский станкостроительный холдинг «Станкопром», который входит в состав Госкорпорации Ростех. Совместно с другими предприятиями станкостроительной и инструментальной промышленности России он не только обеспечит выполнение правительственной программы «Развитие отечественного станкостроения и инструментальной промышленности на 2011–2016 годы», но и решит вопрос импортозамещения в ОПК за счет использования передовых российских образцов, пре-

восходящих по ряду показателей зарубежные аналоги.

Сегодня в ходе рабочего визита в Краснодар Денис Мантуров смог лично убедиться в потенциале российской промышленности. Он посетил Краснодарский станкостроительный завод Седин, специализирующийся натокарно-карусельных технологиях и оборудовании, а также Краснодарский завод металлоконструкций, ориентированный на производство металлоконструкций любого уровня сложности. Министр оценил уровень оснащенности предприятий современным оборудованием и выразил восхищение тем, что продукция заводов конкурентоспособна и востребована на мировом рынке.

# ДЕНЬ МАШИНОСТРОИТЕЛЯ 2014

## Комплексный формат

Предложены меры поддержки развития российского сельхозмашиностроения



**Некоммерческое партнерство «Объединение производителей специализированной техники» (НП «ОПСТ») направило в федеральные министерства предложение с рядом инициатив, направленных на развитие импортозамещения и локализации производства сельскохозяйственной техники. По мнению инициаторов, их предложения весьма актуальны в нынешней ситуации развития отрасли сельскохозяйственного машиностроения и российского агропромышленного комплекса в целом.**

За последние годы объемы сельскохозяйственной техники, предлагаемые для поставок российским сельхозхозяйственным товаропроизводителям практически не увеличиваются. Доля импортной техники, поставляемой в сельскохозяйственные предприятия страны, превышает 50% (и достигает 60% в ряде сегментов сельскохозяйственной техники и машин). В то же время почти все крупные мировые производители сельскохозяйственной техники начали её выпуск на своих российских предприятиях. На начальном этапе эти производства осуществляли крупноузловую сборку машин из импортных комплектующих. Однако к настоящему моменту такие компании («Клас», «Джон Дир», «СиЭнЭйч», «Брянсксельмаш» и многие другие) активно развивают инвестиционные проекты по лока-

лизации производства техники, предусматривающие долгосрочное техническое сотрудничество с российскими предприятиями — производителями комплектующих, повышение уровня локализации производимой техники, создание новых рабочих мест. Всем известны положительные результаты применения мер государственной поддержки инвестиционных программ локализации производства машиностроительной продукции в автомобильной и железнодорожной отраслях. Существенная государственная поддержка программ локализации в этих отраслях позволила организовать и развивать производство не только готовых изделий, но также компонентов и комплектующих.

К сожалению, сельскохозяйственное машиностроение пока не может похвастаться

таким вниманием государства к инвестиционным проектам по локализации и развитию производства комплектующих (в том числе и ключевых компонентов), что создаёт определенные риски в обеспечении российского агропромышленного комплекса эффективной сельскохозяйственной техникой, машинами и оборудованием.

Снижение обеспеченности сельскохозяйственных предприятий собственными оборотными средствами, уменьшение инвестиций в обновление парка техники и оборудования, а также превышение темпов списания техники над ее приобретением создают предпосылки для недостаточного укомплектования сельскохозяйственных предприятий современной и эффективной сельскохозяйственной техникой и машинами. Это приводит к нарушению сроков выполнения агротехнических операций, и — как следствие — может являться причиной потери урожая и роста себестоимости производимой продукции.

По мнению инициаторов, для повышения эффективности развития агропромышленного комплекса страны крайне важно незамедлительно ускорить техническую и технологическую модернизацию сельскохозяйственных предприятий, обновление парка сельскохозяйственной техники, машин и оборудования. Одним из возможных решений данной задачи может являться развитие инвестиционных проектов по расширению производства высокоэффективной сельскохозяйственной техники (самоходных машин)

в стране, расширению ее производства по полному циклу, включая выполнение технологических операций сварки, сборки и покраски техники, локализацию создания её узлов и компонентов.

В целях активизации развития отрасли сельскохозяйственного машиностроения и российского агропромышленного комплекса НП «ОПСТ» направило в федеральные министерства предложение рассмотреть ряд нижеперечисленных инициатив, часть из которых, к сожалению, не была полностью реализована до настоящего момента:

1. Внести изменения в Постановление Правительства от 27 декабря 2012 года № 1432 с целью расширения предоставления субсидий производителям сельскохозяйственной техники, развивающим программы локализации сельскохозяйственной техники на территории Российской Федерации.
2. Возобновить действие Постановления Правительства от 11 декабря 2013 г. № 908 с корректировкой рейтинговой методики оценки сельскохозяйственной техники, в том числе и локализуемой (с учетом фиксируемого периода локализации техники) на территории Российской Федерации.
3. Осуществить субсидирование кредитов, привлеченных на приобретение сельскохозяйственной техники, имеющих соответствующий рейтинг и учитывающий развитие локализации сельскохозяйственной техники на территории Российской Федерации. При этом субсидирование процентной ставки пред-

лагается производить через более широкий круг финансовых организаций с компенсацией процентов по кредитам на уровне 2/3 ставки рефинансирования Центрального банка Российской Федерации.

4. Уменьшить размер налоговой ставки для сельскохозяйственных товаропроизводителей на величину средств, направленных ими на обновление парка сельскохозяйственной техники по установленным Минсельхозом Российской Федерации критериям и параметрам.
5. Внедрить механизм налоговой преференции, предусмотренной для предприятий (налогоплательщиков) участников региональных инвестиционных проектов, развивающих производство, локализацию сельскохозяйственной техники и машин, компонентов к ним и имеющих присвоенный рейтинг сельскохозяйственной техники.
6. Расширить финансовую поддержку экспортных поставок сельскохозяйственной техники, в том числе и за счет предоставления льготного фондирования из федерального бюджета российским банкам и лизинговым компаниям, осуществляющим экспортное финансирование, а также финансирование зарубежных покупателей российской сельскохозяйственной техники.

Предлагаемые меры позволяют уже в среднесрочной перспективе расширить номенклатуру и качество производимой в России современной высокопроизводительной сельскохозяйственной техники. А результатом этого процесса будет ускорение реализации программы технической модернизации российского агропромышленного комплекса, а также повышение его конкурентоспособности.

## Разработан для СНГ

Stadler показал трамвай «Метелица»

Ксения Вершинина

**В рамках международной выставки Иннотранс 2014, проходящей в этом году в Берлине, компания Stadler Rail Group представила одну из своих последних инновационных разработок, опытный образец 100% низкопольного городского трамвая, предназначенного для широкой колеи. Модель имеет оригинальное название — «Метелица». Трамвай разработан и будет производиться на недавно созданном дочернем предприятии компании — Штадлер Минск. Новая модель доступна в однокабинном и двухкабинном вариантах, и предназначена, прежде всего, для эксплуатации в странах СНГ.**

Этот элегантный по дизайну трехвагонный трамвай со стопроцентно низким полом отличается большой пассажиреместимостью и подходит для скоростных пассажирских маршрутов, как в городе, так и на региональных линиях. Вариант с одной кабиной для вагоновожатого вмещает 70, а двухсторонний — 60 мест для сидения, при этом максимальная скорость, которую развивают обе модификации, составляет 75 км/ч. Внутреннее оформление может варьироваться в зависимости от индивидуальных требований заказчика, но независимо от этого, интерьер трамвая всегда будет удобным и оригинальным. «Метелица» оборудована системой видео и аудио информирования пассажиров, а также видеонаблюдением.

Модель разрабатывалась специально под климатические условия целевого рынка — трамвай приспособлен под широкий диапазон температур от -40 до +40 градусов Цельсия и может с легкостью выдерживать суровые погодные условия. Для этого трамвай оборудован современной высокопроизводительной системой воздушного кондиционирования и отопления.

«Метелица» соответствует последним требованиям и принципам доступности для маломобильных граждан, в частности, имеет отдельные зоны для инвалидных кресел,

съемными панелями, что увеличивает его срок службы и облегчает техническое обслуживание. Каждый из четырех тяговых двигателей оборудован преобразователем на базе IGBT с воздушным охлаждением. Дополнительно конструкция кабины водителя соответствует требованиям по безопасности стандарта EN 15227, что уменьшает повреждение в случае столкновения. Те же обеспечивают плавность хода, а также защиту от схода с рельса на железнодорожных путях низкого качества. «Метелица» — это оптимальное высокотехнологичное решение, разработанное для применения на загруженных маршрутах и обеспечивающее максимальный уровень комфорта как для пассажиров, так и для операторов подвижного состава.

Каркас кузова трамвая изготовлен из низколегированной стали и обшит алюминиевыми панелями, что увеличивает его срок службы и облегчает техническое обслуживание. Каждый из четырех тяговых двигателей оборудован преобразователем на базе IGBT с воздушным охлаждением. Дополнительно конструкция кабины водителя соответствует требованиям по безопасности стандарта EN 15227, что уменьшает повреждение в случае столкновения. Те же обеспечивают плавность хода, а также защиту от схода с рельса на железнодорожных путях низкого качества. «Метелица» — это оптимальное высокотехнологичное решение, разработанное для применения на загруженных маршрутах и обеспечивающее максимальный уровень комфорта как для пассажиров, так и для операторов подвижного состава.

Компания Stadler Rail Group — системный поставщик в области индивидуальных решений для производства железнодорожного транспорта. Заводы компании расположены на территории Швейцарии (Альтенрейн, Бунсанг, Винтертур, Биль), Германии (Берлин-Панков, Берлин-Хохэнхайзен, Берлин-Райникердорф, Фельтен), а также в Польше, Венгрии, Чехии, Италии, Австрии, Беларуси, Алжире и США. Штат компании насчитывает около 6000 человек, 3000 из которых работают в Швейцарии. Наиболее известные модели в линейке Stadler Rail Group в железнодорожном сегменте — сочлененные электропоезда GTW (571 единица продана), рельсовые автобусы Regio-Shuttle RS1 (497 единиц продано), поезда FLIRT (1018 единиц продано) и двухэтажные электропоезда KISS (190 единиц продано), а в трамвайном сегменте — низкопольные трамваи Variobahn (353 единицы продано) и Tango (147 единиц продано).



## На службу Родине

Корпорация «Иркут» поставляет Минобороны России истребители Су-30СМ для морской авиации

**Российское машиностроение продолжает работать на укрепление обороноспособности страны, что не может не радовать. Особенно, когда речь идет о поставках образцов инновационной продукции — такой, например, как суперсовременные истребители. Поэтому факт подписания контракта на поставку в интересах Минобороны России истребителей Су-30СМ (производитель — Корпорация «Иркут», входит в состав «Объединенной авиастроительной корпорации») стал одной из самых позитивных машиностроительных новостей сентября.**

### Укрепляя обороноспособность

Заместитель министра обороны РФ Юрий Борисов и президент ОАО «Корпорация «Иркут» Олег Демченко в присутствии Министра промышленности и торговли Дениса Мантурова подписали контракт на поставку семи многоцелевых истребителей Су-30СМ, а также имущества, обеспечивающего эксплуатацию этих самолетов в войсках, сообщило Управление пресс-службы и информации МО РФ. Подписание контракта состоялось в рамках 10-й международной выставки по гидроавиации «Гидроавиасалон-2014», проходившей в Геленджике.

Юрий Борисов при подписании заявил, что Министерство обороны РФ в рамках курса на повышение боевых возможностей Военно-Морского Флота России заказывает уже вторую партию многоцелевых истребителей Су-30СМ. «Эти современные самолеты, способные поражать воздушные, надводные и наземные цели, позволяют существенно увеличить потенциал морской авиации», — сказал заместитель главы военного ведомства.

В июле 2014 года морская авиация ВМФ России приняла у корпорации «Иркут» три первых истребителя Су-30СМ, построенных в соответствии с подписанным в конце 2013 года контрактом на поставку пяти самолетов этого типа.

Олег Демченко отметил, что ОАО «Корпорация «Иркут» четко и с высоким качеством выполняет Госбронзаказ на поставку истребителей Су-30СМ и Як-130 Министерству обороны РФ.

### Системные поставки

Многофункциональный сверхманевренный истребитель Су-30СМ является дальнейшим развитием семейства боевых самолетов типа Су-30МК. Специалисты ОАО «Компания «Сухой» адаптировали истребитель под требования российских ВВС в части систем радиолокации, радиосвязи и государственного опознавания, катапультного кресла и ряда обеспечивающих систем. Также внесены изменения в состав вооружения. Первый контракт на поставку в войска многоцелевых истре-

бителей Су-30СМ между Министерством обороны РФ и ОАО «Корпорация «Иркут» подписан весной прошлого года.

«Промышленный еженедельник» уже писал о том, что успех программы Су-30СМ стал одним из самых значительных достижений отечественного машиностроения последних лет. Примечательно, что первый полет этого уникального истребителя состоялся на аэродроме Иркутского авиационного завода — филиала ОАО «Корпорация «Иркут» — как раз накануне празднования в стране традиционного Дня машиностроителя. Теперь это выглядит особенно символично. Как сообщал тогда совместный официальный пресс-релиз Корпорации «Иркут» и «ОКБ Сухого», полет продолжался два часа и прошел без замечаний.

Первый контракт на поставку в войска истребителей Су-30СМ был подписан в марте 2012 года. Тем контрактом предусмотрена поставка 30 многоцелевых истребителей Су-30СМ в период до 2015 года. Многочисленные СМИ писали: контракт между Министерством обороны РФ и ОАО «Корпорация «Иркут» стал значимым событием как в жизни отечественного авиапромышленного комплекса, так и в ракурсе укрепления обороноспособности российских Военно-Воздушных Сил.

Как заявил при подписании этого документа высокий представитель Минобороны РФ, поступление в Вооруженные Силы современных сверхманевренных двухместных истребителей Су-30СМ существенно увеличит боевую мощь российских ВВС. Кроме того, технические возможности самолета позволяют достичь более высокого уровня подготовки летчиков, что особенно актуально в связи с увеличением объема закупок боевой авиационной техники нового поколения.

О том, что российские ВВС намерены закупить партию новых самолетов марки Су, впервые заговорили во время авиасалона МАКС-2011. И действительно, госпрограмма вооружений на 2011—2020 годы предусматривает поставку истребителей Су-30СМ для ВВС и ВМФ России. Базироваться Су-30СМ предполагалось в том числе на аэродроме Гвардейский в Крыму, где им предстояло полностью заменить бомбардировщики Су-24. Однако подписанный в развитие тех планов контракт оказался больше, чем планировался: 30 самолетов вместо 28, при этом речь шла только о комплектации ВВС. Однако и российский ВМФ свои истребители начал своевременно получать.

Официальная передача двух первых Су-30СМ пилотам ВВС России состоялась уже осенью 2012 года. Президент ОАО «Корпорация «Иркут» Олег Демченко прокомментировал тогда: «Мы много лет работали на экспорт, а теперь начали поставлять самолеты Родине. Девять

наших Як-130 уже летает в Борисоглебском учебном центре, а сегодня мы передаем ВВС России два первых истребителя Су-30СМ. Это — историческое событие для нашего коллектива, для компании «Сухой», для всей «Объединенной авиастроительной корпорации».

Начальник Военного учебно-научного центра ВВС РФ «Военно-воздушная академия имени профессора Н.Е. Жуков-



ского и Ю.А. Гагарина» Александр Харчевский, присутствовавший при передаче техники, заявил: «Су-30СМ позволяют повысить боевые возможности ВВС России». Известный военный летчик, многие годы возглавлявший Центр боевого применения и переучивания летного состава ВВС имени В.П. Чкалова, имеющий опыт пилотирования истребителей данного типа, отметил возможности

ОАО «Научно-производственная корпорация «Иркут» (входит в состав «Объединенной авиастроительной корпорации») занимает лидирующие позиции среди российских авиастроительных предприятий, и представляет собой вертикально-интегрированный холдинг, деятельность которого направлена на проектирование, производство, реализацию и послепродажное обслуживание авиационной техники военного и гражданского назначения.

Корпорация объединила ведущих отечественных производителей и разработчиков в области авиастроения — Иркутский авиационный завод, Таганрогский Авиационный Научно-Технический комплекс им. Г.М. Бериева, ОАО «ОКБ им. А.С. Яковлева», ЗАО «БЕТА ИР» и др. В марте 2004 года впервые в истории российской авиации и оборонной промышленности Корпорация успешно провела первичное публичное размещение (IPO) 23,3% своих акций на фондовой бирже среди российских и иностранных частных и институциональных инвесторов. Иркутский авиационный завод (филиал Корпорации «Иркут») стал первым предприятием в России, получившим сертификаты соответствия стан-

дартам Airbus и EN9100. С ноября 2006 года компания становится частью российской «Объединенной авиастроительной корпорации» (ОАК).

На предприятиях Корпорации «Иркут» трудятся свыше 14 тыс. человек, которые разрабатывают и выпускают широкий спектр высокотехнологичной продукции. В настоящее время портфель заказов составляет свыше \$6 млрд. Выручка компании за последние пять лет увеличилась вдвое. На долю Корпорации приходится свыше 15% рынка российского оружейного экспорта.

Основным продуктом Корпорации «Иркут» являются боевые самолеты семейства Су-30. Компания является головным исполнителем программ производства Су-30МК для ВВС Индии. В рамках диверсификации своего продуктового ряда Корпорация также разрабатывает и производит учебно-боевые самолеты Як-130, беспилотные летательные аппараты, компоненты для пассажирских авиалайнеров семейства Airbus. В последнее время Корпорация активно ведет работу по созданию нового пассажирского самолета МС-21.

Су-30СМ по одному экземпляру обнаружены и поражены нескольких целей и его сверхманевренность.

### Технические подробности

Как уже было отмечено, многоцелевой сверхманевренный истребитель Су-30СМ является дальнейшим развитием семейства боевых самолетов типа Су-30МК. Это семейство, безусловно, является одним

из наиболее знаменитых в мировой истории истребительной авиации. Немного истории...

Многоцелевой боевой самолет Су-30МК, выпускаемый корпорацией «Иркут» на Иркутском авиационном заводе — один из самых совершенных и востребованных истребителей в мире. Су-30МК от Корпорации «Иркут» стал первым в мире экспортным истребителем, оснащенным бортовой радиолокационной станцией с фазированной антенной решеткой (ФАР), а также первым в мире серийным боевым самолетом, обладающим сверхманевренностью.

Серийный выпуск Су-30МК на Иркутском авиационном заводе ведется с 2002 года. Эта программа по целому ряду параметров не имеет равных во всей истории военно-технического сотрудничества Российской Федерации с зарубежными странами. Экспортные объемы поставок этого истребителя исчисляются сотнями (в штуках) и миллиардами (в долларах).

Су-30МК предназначен для завоевания господства в воздухе, перехвата воздушных целей, патрулирования и сопровождения, а также для уничтожения наземных и надводных объектов (подавления ПВО противника, блокирования действий противника с воздуха и непосредственной авиационной поддержки). Самолет может выполнять задачи противодействия системам радиоэлектронной борьбы и вести дальнее обнаружение, а также осуществлять оперативное управление группой самолетов, выполняющих совместную задачу. Благодаря дублированию органов управления полетом, Су-30МК можно использовать для летной и боевой подготовки.

Говоря языком технических подробностей, Су-30СМ — продолжение знаменитой программы в интересах российских ВВС — двухместный самолет, имеющий двигатели с управлением вектором тяги, что обеспечивает ему сверхманевренность. Он оснащен радаром с фазированной антенной решеткой, способной нести на борту самое различное ракетно-бомбовое вооружение и поражать все типы воздушных, наземных и морских целей. Длина самолета — 21,9 м, высота — 6,36 м; максимальная взлетная масса — 34500 кг; максимальная скорость — 2125 км/ч; боевой радиус действия — 1500 км. Боевая нагрузка — 8000 кг.

В отличие от предшественников из своего семейства, авионика Су-30СМ построена по принципу открытой архитектуры, что упрощает интеграцию в состав БРЭО новых систем и вооружений. Цитата одного из экспертов: «Су-30СМ с их уникальными на сегодня боевыми качествами позволяют создавать уникальные авиационные группировки, однако хорошо приспособленные для борьбы с воздушным, наземным и морским противником».

## Скульптуры для экотропы

### Международный фестиваль резьбы бензопилой в Новочебоксарске

Ирина Беликова

Тридцать деревянных скульптур для новой экологической тропы изготовили участники международного фестиваля резьбы бензопилой, организованного Чебоксарской ГЭС ко Дню города в рамках благотворительной деятельности по содействию в развитии биосферных заповедников России и особо охраняемых природных территорий (ООПТ). Тропа откроется в Ельниковской роще города Новочебоксарска.

Чтобы подготовить тематические скульптуры для нового экологического маршрута в ООПТ «Ельниковская роща», Чебоксарская ГЭС и Историко-художественный музейный комплекс организовали трехдневный конкурс. На него съехались десять известных мастеров из России, Беларуси, Казахстана, Украины и Германии.

Перерезав бензопилами символическое бревно, старт состязанию дали директор Чебоксарской ГЭС Вадим Бардюков и арт-директор фестиваля, призер международных конкурсов среди резчиков по дереву Евгений Акимов. В присутствии горожан каждый участник должен был изготовить за 15 часов большую скульптуру из соснового бревна длиной более 2 м и диаметром 80 см. Конкурсанты создавали оригинальные композиции, соединяя в одной работе несколько видов животных, птиц, насекомых и растений. Среди самых необычных, по мнению зрителей, работ — рысенок, пойманный шишкой в прыжке, и сова, которая при появлении лисы тревожно взмахнула крыльями над дуплом с птенцами.

Очень зрелищными и динамичными стали два конкурса скоростной резьбы. Всего за 40 и 30 минут мастера при помощи бензопил вырезали из бревен длиной 1 м и диаметром 40 см законченные скульптуры: белку, зайца, орла,



оленинку и других животных. Призеры определили сами участники тайным голосованием и профессиональное жюри. Бесспорным победителем во всех трех номинациях признан Сергей Дышлевым из Украины. Он создал символические скульптуры, прославляющие природу и труд людей, работающих с деревом: обязательного лесного царя с пилой в окружении птиц, зверей и деревьев, а в экспресс-конкурсах — композицию с топо-

ром, на который присела птица, и пчелу, несущую в улей мед. Резчик из Чувашии Александр Иванов стал дважды серебряным призером, Сергей Люктяхин из Мурманской области — дважды бронзовым. В скоростной резьбе второе место у Дениса Аранского из Беларуси, третье — у Андрея Кошкина из Чувашии. Победители получили ценные призы, а все участники — благодарности и памятные подарки.

Единственная участница-женщина Анастасия Каминская из Краснодарского края была удостоена специального приза от Чебоксарской ГЭС. Заскульптуровала, который, строит плотины на реках, а также за смелость в соперничестве с мужчинами она получила экологичный подарок — портативный аккумулятор с солнечной батареей.

Фестиваль резьбы привлек небывалое число зрителей: в течение всех трех дней на площадке состязаний были сотни новочебоксарцев и гостей города — с семьями и детьми. Маленькие зрители тоже могли попробовать себя в творчестве: они рисовали красками на сосновых спилах. К скульптурам приехали восемь пар новобранцев — вместе с резчиками они устроили креативные фотосессии.

В ближайшее время все деревянные скульптуры установят на новом эко-маршруте в ООПТ. Они будут содействовать экологическому просвещению горожан всех возрастов, воспитанию в них бережного отношения к природе. Это будет уже вторая эко-тропа, оборудованная на средства

гидроэнергетиков в Ельниковской роще. Первый эко-маршрут — «Лесной тропинкой к знаниям» — был открыт в прошлом году.

В 2013 году РусГидро профинансировало открытие экологических троп в заказнике «Журавлиная родина» в Московской области и Цейском устье на территории Северо-Осетинского государственного природного заповедника. Этим летом при поддержке компании оборудован маршрут для туристов «К Безенгийскому леднику» в высокогорном заповеднике Кабардино-Балкарии, еще одна экологическая тропа в Северной Осетии — «К Цейскому леднику», а также эко-тропа в ландшафтном заказнике «Предуралье» Пермского края — «Рифы Пермского моря».

Важнейшим приоритетом деятельности ОАО «РусГидро», одной из крупнейших российских генерирующих компаний, является высокая экологическая ответственность. В компании реализуется благотворительная экологическая программа, в рамках которой проводятся масштабные социальные, гуманитарные, просветительские программы, акции и проекты в сфере экологии в регионах присутствия. Совместно с заповедниками РусГидро организует экологические туристические маршруты, оборудует экологические тропы, благоустраивает зоны отдыха, осуществляет поддержку биологического разнообразия и естественной среды обитания редких и вымирающих видов животных и растений.

## Вкусно и полезно

### Успешные дегустации в рамках World Food Moscow 2014



В середине сентября в Москве прошла 23-я международная выставка продуктов питания и напитков World Food Moscow 2014. Выставка является главным событием осени, в котором принимают участие ведущие производители, поставщики и дистрибьюторы продуктов питания, представляя российский и мировой продовольственный рынок. В этом году выставка показала рекордное количество посетителей — за 4 дня с экспозицией ознакомились более 30 тыс. человек. Об интересе к выставке свидетельствует и состав зарубежных официальных делегаций. Несмотря на опасения специалистов отрасли, компании из стран, попавших под ответные продовольственные санкции России, приняли активное участие в работе выставки. Компания «Экономтехники» (Греция) и российский журнал «Продвижение продовольствия PROD&PROD» представили две презентации от введенных санкций.

15 сентября состоялась презентация греческих фруктов, организованная Центральным союзом торговых палат Греции, компанией «Экономтехники» (Греция) и российским журналом «Продвижение продовольствия PROD&PROD».

Свою продукцию российским бизнесменам представили греческие производители свежих фруктов ASOP Episkopis, Venus Growers, Agricultural Cooperative of Rachi Pieria Agios Loukas, Asepor Velvetos. С российской стороны в мероприятии приняли участие крупные импортеры Москвы и Санкт-Петербурга, среди которых «Оазис Фрут СПб», «Торговая компания КОНТЕК», Компания «МВС-Агро СПб», Компания «Агростар Ритейл»,

FRUIT BROTHERS Co., Frujet, и др., а также представители торговых сетей.

Вместе со специалистами продовольственного рынка, на встрече присутствовали высокопоставленные гости, среди которых Полномочный Министр по торгово-экономическим вопросам Посольства Греции в Москве Илиас Танасас, полномочный министр-советник Посольства Республики Польша в Москве Марек Очепка, а также руководство Центрального союза торговых палат Греции.

Выступая, представители греческих сельхозпроизводителей отметили, что в связи со сложившейся ситуацией, Греция понесла самые большие убытки по сравнению с другими странами Европей-

ского Союза, поскольку для греческих аграриев российский рынок являлся самым крупным экспортным рынком. Также, серьезные опасения вызывают возможные последствия сегодняшней ситуации в будущем. Поскольку компании, которые на данном этапе заменят греческих производителей, вряд ли уйдут с российского рынка после отмены санкций, тем самым значительно увеличив конкуренцию. Греческие партнеры заверили, что будут делать все возможное, чтобы вернуть те результаты сотрудничества с Россией, которые были достигнуты за последние годы.

17 сентября прошла презентация болгарской черешни, организованная Национальным союзом садоводов Болгарии. Болгарские аграрии также серьезно опасаются сложностей по возвращению на российский рынок после снятия продуктового эмбарго.

Прошедшие мероприятия продемонстрировали заинтересованность обеих сторон в сотрудничестве и готовности к нему, несмотря на сложившуюся в данный момент ситуацию. Встречи в очередной раз доказали эффективность подобного формата презентаций и переговоров как средства для поиска партнеров и достижения договоренностей о совместной работе.



## Первые итоги

### GS Venture: презентация на IBC 2014

На главном ежегодном мероприятии для профессионалов отрасли мультимедиа и телекоммуникаций IBC 2014 (International Broadcasting Convention) в Амстердаме представители российского холдинга GS Group выступили с презентацией корпоративного венчурного фонда GS Venture.

GS Venture — корпоративный венчурный фонд, созданный в структуре инвестиционно-промышленного холдинга GS Group. GS Venture инвестирует в перспективные научно-технологические разработки в области современного телевидения, микроэлектроники, носимой электроники и новых материалов. Фонд предлагает авторам и командам перспективных инновационных технологических и бизнес-проектов комплексную поддержку: от инвестиций и материально-технического обеспечения до помощи в выводе готовой продукции на рынок, ее рекламы и продвижения. Инвестиции составляют от 500 тыс. до 300 млн руб. в отдельный проект. Общий объем средств, который GS Group планирует направить на финансирование венчурных проектов

в 2013–2015 гг. около 1,5 млрд руб.

Презентацию в Амстердаме провел директор по стратегическому маркетингу GS Group Андрей Безруков. Спикер представил полный спектр возможностей корпоративного венчурного фонда: от инвестиционной поддержки перспективных разработок до логистики, вывода готового продукта на рынок, его рекламы и продвижения.

В рамках презентации были освещены реализуемые холдингом GS Group высокотехнологичные международные проекты в области телевидения. В качестве практического примера был представлен финский стартап Tellyo, проект которого Share the Moment («Поделиться моментом») получил финансовую поддержку фонда GS Venture весной 2014 года. Share the Moment — инновационный сервис, позволяющий зрителям платного телевидения мгновенно делиться в соцсетях фрагментами телеэфира в режиме реального времени. Услуга востребована как абонентами, так и операторами Pay-TV.

«Благодаря экспертным знаниям и поддержке GS

Group мы делаем внедрение нашего сервиса более быстрым и эффективным», — рассказал президент и основатель Tellyo Киммо Койвиста. — А это, в свою очередь, позволяет стимулировать социальную активность зрителей ТВ и монетизировать контент». Инвестирование в проект стало первым вложением корпоративного фонда GS Venture и составило 200 тыс. евро».

В рамках презентации инвестиционных проектов также был представлен инновационный территориальный кластер «Технополис GS», развиваемый холдингом GS Group в городе Гусеве Калининградской области.

Презентация инвестиционных возможностей корпоративного венчурного фонда GS Venture посетило порядка 50 представителей инновационных центров, технопарков, бизнес-инкубаторов и центров трансфера технологий, мировых операторов и стартапов, заинтересованных в организации международного сотрудничества. По окончании выступления эксперты GS Group ответили на вопросы участников, более подробно остановившись на особенностях деятельности венчурного фонда, способах поиска

и выбора стартапов, приоритетных направлений развития и т.д.

На выставке-конференции IBC 2014 в этом году были представлены порядка 1400 ведущих поставщиков современных технологий электронных СМИ, посетило мероприятие более 50 тыс. специалистов из 170 стран мира.

GS Group — российский инвестиционно-промышленный холдинг, ведущий деятельность на базе собственных высоких технологий в сфере телекоммуникаций и инноваций. Российская штаб-квартира холдинга расположена в Санкт-Петербурге, международная — в Швейцарии. Ключевые компетенции: реализация международных венчурных проектов, разработка нанотехнологий, разработка и производство микроэлектроники, строительство и развитие инновационного центра «Технополис GS», глубокая переработка древесины, инвестирование в венчурные проекты, производство и управление медиаконтентом, разработка и интеграция программных продуктов, рекламная деятельность полного цикла, бизнес в сфере логистики и торговли.

## Ariston Thermo + Atag

### Расширение производственного присутствия

Компания Ariston Thermo, один из мировых лидеров в производстве отопительного и водонагревательного оборудования, объявила о приобретении компании ATAG, важного игрока премиального сегмента в странах Бенилюкса. Новый член большого «семейства» Группы имеет собственное производство на территории Нидерландов, выпускающее продукцию как для частных, так и для коммерческих пользователей.

По итогам 2013 года компания ATAG показала хорошие финансовые результаты: чистая выручка составила \$53 млн маржа — более 15%. Производитель, являясь одним из ведущих игроков на рынке отопительного оборудования Бенилюкса, ведет продажи в большинстве европейских стран.

Компания сфокусирована на внедрении инновационных технологий, поэтому в структуре ATAG существует отдел, отвечающий за научно-исследовательские и опытно-конструкторские разработки. Здесь занимаются созданием продукции, отвечающей современным стандартам эффективности.

«Сделав это приобретение, мы продолжим действовать в рамках стратегии внутреннего и внешнего роста как в развитых, так и в развивающихся странах», — рассказал Паоло Мерлони, исполнительный председатель Ariston Thermo Group. — Я верю, что ATAG принесет серьезные дивиденды всей Группе, ведь компания владеет технологией производства конденсационных котлов с низким



уровнем выбросов и, при этом, с конкурентоспособной ценой. Это известный бренд люксового сегмента с сильным присутствием на рынке. Но самое главное, что мы приобрели — это высокомотивированную предприимчивую команду менеджеров». При разработке и производстве продукции Ariston Thermo Group стремится к оптимальному сочетанию комфорта, энергоэффективности и заботы об окружающей среде.

На российском рынке компания представлена с 1995 года. Ariston Thermo Group производит полный спектр оборудования для отопления и горячего водоснабжения: водонагреватели, газовые котлы, солнечные коллекторы и комплектующие. С 2005 года в городе Всеволожске Ленинградской области работает завод Ariston Thermo Group по производ-

ству накопительных водонагревателей — самое современное предприятие группы. В Европе холдингу Ariston Thermo Group принадлежат такие известные бренды: Ariston, Rendamax, Elco, Ecoflame, Cuenod, Thermowatt, Chaffoteaux. Российское представительство группы Ariston Thermo Group — ООО «Аристон Термо Русь» — предлагает на Российском рынке продукцию Ariston, Rendamax, Elco, Ecoflame. Общий оборот Ariston Thermo Group в 2013 году составил 1,33 млрд евро. В 2012 году на 19 предприятиях компании, расположенных в 10 странах, было выпущено 7,2 млн единиц продукции. В Ariston Thermo Group работает 6600 сотрудников; группа владеет 45 компаниями и 7 представительствами в 31 стране, ее дистрибьюторская сеть охватывает свыше 150 стран.

**ПРОМЫШЛЕННЫЙ**  
еженедельник

**УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ:**  
ООО «Редакция газеты «Промышленный еженедельник». Издание зарегистрировано в Министерстве Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовой информации.

П/И № 77-12380 от 19.04.2002 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя П/И № 77-14566 от 07.02.2003 г.

Перерегистрировано в связи со сменой учредителя П/И № ФС77-19251 от 23.12.2004 г. в Федеральной службе по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия.

**Генеральный директор, главный редактор**  
Валерий Стольников

**Заместители главного редактора**  
Елена Стольникова  
Дмитрий Кожевников

**Помощники главного редактора**  
Юлия Гужонова  
Татьяна Соколова

**Директор по развитию**  
Дмитрий Минаков

**Региональный директор**  
Наталья Можавева

**Дизайн и верстка**  
Алексей Зинovieв

**Руководитель коммерческой службы**  
Александр Лобачев

**Логистика**  
ЗАО «Истгалф-Трансавто»

**Представитель в Северной Америке:**  
Виктория Яковлева (Банкувер, Канада); Тел.: (1-604)-805-5979 vki@telus.net

Распространяется по подписке, по прямой рассылке и на профессиональных мероприятиях. Подписаться на «Промышленный еженедельник» можно в любом отделении связи РФ

и СНГ по каталогам «Роспечать» и «Пресса России» по индексам **45774** и **83475** (для юрлиц); по каталогу «Почта России» по индексам **10887** и **10888** (для юрлиц); через «Интер-Почту».

Подписка на электронную версию: [podpiska@promweekly.ru](mailto:podpiska@promweekly.ru)

Материалы, отмеченные ©, публикуются на правах рекламы.

**Адрес для корреспонденции:**  
123104, Москва, а/я 29

**Тел. редакции:** (495) 729-3977, 778-1447, 499-194-1033 (факс)

**www.promweekly.ru**  
[doc@promweekly.ru](mailto:doc@promweekly.ru),  
[re-gazeta@inbox.ru](mailto:re-gazeta@inbox.ru)

Газета «Промышленный еженедельник» является официальным публикатором актов Минпромторга России.

**Использованы материалы информгентств и интернет-изданий.**

**Номер подписан 26.09.2014**

Отпечатано в ОАО «Красная Звезда». 123007, г. Москва Хорошевское шоссе, 38. Тел.: (495) 941-28-62, 941-34-72, 941-31-62. E-mail: [kr\\_zvezda@mail.ru](mailto:kr_zvezda@mail.ru), [www.redstarph.ru](http://www.redstarph.ru) Номер заказа 4353 Тираж 40000 экз.