



В НОМЕРЕ:

НОВОСТИ

2-3

Москва — Вена

Экономический форум новых возможностей

В интересах «Силы Сибири»

«Криогенмаш» создаст оборудование

«РосКрымИнвест» приглашает

Первый инвестиционный форум региона

Потенциал роста

Российский автомобильный рынок

Новые заботы ЕЦБ

Конкуренция способна экономики

СТРАТЕГИИ

4-5

ОРКК действует

Финансовое оздоровление космической отрасли

Успешная премьера в Москве

POWX 2014 BULK POWDER

«Атака-3»

Новый игровой имитатор боя

Norman MP

Война производителям фальсификата

Отраслевое лидерство

Самая открытая компания

Реструктуризация услуг

Bosch меняет бизнес-процессы

АКТУАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА

6-7

ФСК ЭЭС: открытие

Обновленный полигон под Москвой

Передовой опыт

Масштабное внедрение АИИС КУЭ

Свет Костромы

Энергетика «Золотого кольца России»

ПОДРОБНОСТИ

8

Приглашает Ереван

Российский промышленный форум в Армении

Олимпийский монолит

Экзамен на качество успешно сдан

Комфортно и экономно

Секреты обустройства частных гостиниц

ВАЖНАЯ ТЕМА

С января по конец августа Федеральная налоговая служба собрала на 14% больше налогов, чем годом ранее. Помогли рост эффективности работы самих налогоплательщиков и инфляция. Из-за роста цен бюджет получил дополнительно 385 млрд руб. Налоговые поступления в консолидированный бюджет с начала года составили 8,3 трлн руб., говорится в сообщении ФНС. Наибольший рост собираемости был по налогам, которые больше всего зависят от экономической ситуации, — налог на прибыль (на 21%) и НДС (на 19%). Из чуть более 1 млрд руб. дополнительных доходов 328 млрд приходится на увеличение ставок по НДС и акцизам, порядка 51 млрд — на рост физического объема ВВП. Самый большой прирост произошел за счет инфляции. По данным Росстата, рост цен с начала года по конец августа составил 5,6%. Это добавило 385 млрд руб. в бюджет. Увеличение ставок по НДС и акцизам позволило увеличить налоговые сборы на 328 млрд руб.

«Репутация 2014»

Финансисты достойно встретили свой день

Петр Рушайло

8 сентября 2014 года на сцене Московского театра «Et Cetera» состоялся торжественный вечерний прием, посвященный Всероссийскому государственному профессиональному празднику «День финансиста — 2014», и церемония награждения лауреатов Всероссийской премии финансистов «Репутация — 2014». Главной награды — удостоен заместитель председателя Внешэкономбанка Сергей Васильев.

В тот день в театре «Et Cetera» был аншлаг — финансисты заполнили весь зрительный зал, несколько человек даже стояло в проходах. Желание попасть на вечерний прием и церемонию награждения, судя по всему, было действительно весьма велико. Начало торжественной церемонии было запланировано на 20.00, гостей начали пускать в здание театра с 19.00. А в 19.10 театр был уже полон: финансисты, вопреки расхожему мнению, что «время — деньги, а деньги — главное», решили не тянуть до последнего.

Судя по количеству руководителей крупнейших финансовых компаний, собравшихся за столиками в зале «Et Cetera» и что-то активно обсуждавших, знаменитый Давосский форум мог бы позавидовать — если не предвзвешивать, то живоисторические дискуссии.

Впрочем, долго разогреваться гостям не пришлось — в 20.00 началась торжественная церемония. Открыл ее хор детей финансистов знаменитой песней «Вместе весело шагать».

Далее на сцену вышли организаторы — первый вице-президент «Международной Гильдии финансистов», президент Финансового университета при Правительстве Российской Федерации Алла Георгиевна Грязнова и председатель Наблюдательного совета Некоммерческого партнерства «Сообщество профессионалов финансового рынка «САФПИР», президента «Российского биржевого союза» Анатолий Григорьевич Гавриленко.

Алла Георгиевна Грязнова поздравила всех присутствующих с окончанием горбачевской «пестройки», когда вместо Госплана, Госбанка, Госстраха появились 2 тыс. частных банков, страховых компаний и т.д. — по ее словам, советская система подготовки финансистов достойно приняла этот вызов, обеспечила кадровую поддержку новой экономики.

Анатолий Григорьевич Гавриленко говорил о необходимости повышения финансовой грамотности населения и поблагодарил волонтеров, проводивших в учебных заведениях «Дни финансовой грамотности». Среди которых были как высокопоставленные чиновники и руководители компаний, так ученые, а также профессионалы — эксперты рынка. Более 8 тыс. таких встреч было в прошлом году, в этом — будет еще больше.



Церемония награждения лауреатов премии «Репутация» открыл замминистра финансов Российской Федерации Юрий Зубарев. Он отметил, что объявленные А.Г.Грязновой 2 тыс. банков и страховых компаний — действительно, много, но получивший функции метарегулятора Банк России над этим работает. Все посмеялись.

После Юрия Зубарева, который также зачитал официальное поздравление от имени министра финансов А.Г.Силуанова, выступил первый зампредела Банка России Сергей Швецов. Он отчитал детский хор, заявив, что «раз дощечка — два дощечка» — основа финансового учета, дети подсказывают взрослые как себя вести. «О роли личности в истории, — отметил

С.Швецов. — Алла Георгиевна Грязнова и Анатолий Григорьевич Гавриленко показали свою роль в организации «Дня финансиста», в развитии финансовой грамотности». Зрители аплодировали: вероятно, всем захотелось последовать примеру Швецова, прийти с лекцией в школу. Дальше было еще много выступлений, награждение лауреатов. Премией «Репутация» были награждены 14 лауреатов в 11 номинациях: ■ заместитель председателя правления Внешэкономбанка Сергей Александрович Васильев — в номинации «Репутация-2014»; ■ управляющий директор Московской биржи по взаимодействию с органами власти Владимир Анатольевич Гусakov — в номинации «Репутация-2014»; ■ заместитель Министра финансов Российской Федерации Сергей Дмитриевич Шаталов — в номинации «За большой личный вклад в развитие евразийской экономической интеграции» (учредитель номинации — Евразийская экономическая комиссия); С.Д. Шаталов не смог прийти на церемонию и Премия осталась дожидаться его в оркестровке; ■ доктор экономических наук, профессор, заслуженный экономист Российской Федерации Николай Иосифович Берзон — в номинации «Ученый года»; ■ руководитель Центра отрасле-

вой экономики Научно-исследовательского финансового института Министерства финансов Российской Федерации Инна Николаевна Рыкова — в номинации «Ученый года»; ■ главный редактор «Финансовой газеты» Николай Владимирович Вардуль — в номинации «За объективное освещение актуальных проблем российского финансового рынка».

Особо запомнилась речь заместителя председателя Сбербанка России Беллы Ильиничны Златкис. «Мне нравится праздник, это не протокольные мероприятия — с одной стороны, а с другой — не тусовка», — сказала Белла Ильинична. И сразу перешла к самой острой теме — международным санкциям в отношении России. «Это не первый подобный случай и, увы не последний, — отметила Белла Ильинична. — Имиссия российских финансистов — достойно отвечать на подобные вызовы».

Начальник отдела экономического анализа Департамента финансов Томской области Михаил Сергеевич Сергеевич получил премию в номинации «За вклад в развитие финансовой грамотности населения и защиту прав потребителей финансовых услуг». Директор Некоммерческого партнерства «Школа бизнес-тренеров для молодежи» Ольга Вадимовна Крылова — в номинации «За приверженность высоким моральным и нравственным принципам».

Первые «умные»

Врио губернатора Санкт-Петербурга Георгий Полтавченко и генеральный директор ОАО «Россети» Олег Бударгин с управляющим компьютером дали старт индивидуальным испытаниям оборудования инновационной комплектной трансформаторной подстанции модульного типа (КТПМ) 35/6/0,4 кВ № 830 «Монетная». В мероприятии приняли участие председатель Законодательного собрания Санкт-Петербурга Вячеслав Макаров и генеральный директор ОАО «Ленэнерго» Андрей Сорочинский.

Ввод КТПМ № 830 позволит разгрузить подстанцию 35/6 кВ № 12 «Петроградская», которая была открыта еще в 1927 году, и с того времени капитально не реконструировалась. Открытая сегодня подстанция «Монетная» занимает в три раза меньше места, чем традиционный центр питания такой же мощности. Она экологична, в ней нет пожароопасных материалов. Современные технологии, микропроцессорные устройства релейной защиты, автоматики и телемеханики, установленные на ней, позволяют рационально распределить нагрузки и снизить потери электроэнергии в районной сети.

Подстанция «Монетная» — первая из девяти модульных трансформаторных подстанций (ТП), которые построит дочерняя компания ОАО «Россети» — «Ленэнерго» в рамках проекта по переводу распределительной электрической сети Петроградского района Санкт-Петербурга с класса напряжения 6 (10) кВ на класс напряжения 35 кВ. На сегодняшний день это самый инновационный проект развития электросетей в России.

Компактные и безопасные подстанции нового поколения позволят минимизировать затраты на эксплуатацию электросетей.

«Сегодня знаковое событие не только для Петроградского района, но и для энергетики города, потому что мы запустили первую комплектную трансформаторную подстанцию 35 кВ. Это абсолютно инновационный продукт. Она занимает в три раза меньшую площадь, чем прежние трансформаторные подстанции. Это позволит тиражировать такие объекты на весь город, в том числе на центральную часть Петербурга, что обеспечит бесперебойное питание предприятий и учреждений», — отметил врио губернатора Санкт-Петербурга Георгий Полтавченко.

«Сегодня начинается новый этап и, без преувеличения, новый уровень развития распределительного сетевого комплекса Санкт-Петербурга. Модернизация электрических сетей Санкт-Петербурга — это один из стратегически важных проектов «Россетей», который позволит создать в Петроградском районе первые в городе «умные сети», — заявил генеральный директор ОАО «Россети» Олег Бударгин.

Благодаря модернизации распределительных сетей Петроградский район получит запас трансформаторной мощности в 40 МВА, что позволит «Ленэнерго» выполнять свои обязательства по технологическому присоединению и обеспечить надежное и качественно электроснабжение потребителей на годы вперед.

ОАО «Российские сети» (ОАО «Россети») — одна из крупнейших электросетевых компаний в мире. Компания управляет 2,2 млн км линий электропередачи, 473 тыс. подстанциями трансформаторной мощностью более 748 ГВт. В 2013 году полезный отпуск электроэнергии потребителям составила 1,04 трлн руб., чистая прибыль — 40 млрд руб. Налоговые отчисления в бюджеты всех уровней превысили 138 млрд руб.

ЦИФРА НЕДЕЛИ

За январь-август 2014 года индекс ИПЕМ-производство упал на -0,8% к аналогичному периоду прошлого года. По индексу ИПЕМ-спроса падение с начала года составило -1,9%. Заметный рост спроса наблюдается только в низкотехнологичных отраслях (+3,1% к августу 2013 года; +4,2% с начала года). Июльское падение в добывающих отраслях продолжилось и в августе (-3,0% к августу 2013 года, -0,9% с начала года).

Ростех и SINOMACH

Проекты с общим объемом инвестиций в \$10 млрд

Госкорпорация Ростех и крупнейшая машиностроительная корпорация Китая SINOMACH достигли принципиального соглашения о создании совместной проектной компании с общим объемом инвестиций в 10 млрд долларов для реализации энергетических, в том числе транспортных и инфраструктурных проектов на территории России, а так же в странах СНГ, Африки и Латинской Америки.

«Сотрудничество крупнейших промышленных корпораций России и Китая позволит сформировать глобальное технологическое партнерство, которое обеспечит реализацию сложных проектов как в России, так и в других странах, таких как Африка, Латинская Америка и другие», — заявил Сергей Чemezov. — Компетенции и технологические решения Ростеха и SINOMACH дополняют друг друга, корпорации также обладают уникальным опытом, обмен которым позволит значительно повысить потенциал обоих партнеров».

С предложением о создании управляющей компании выступила китайская сторона в ходе встречи, которая прошла 4 сентября 2014 года в Пекине. Проектная компания может быть создана Ростехом с входящей в SINOMACH «Китайской корпорацией инжиниринга САМС», при этом все \$10 млрд инвестиций предоставит консорциум китайских партнеров. Для обсуждения совместных шагов, перспективных направлений инвестирования и утверждения формата кооперации с SINOMACH гендиректор Ростеха Сергей Чemezov предложил создать рабочую группу. При этом сфера деятельности инвестиционной компании

не ограничится Азиатским регионом, но может быть расширена и на другие направления. Китайская национальная машиностроительная корпорация SINOMACH является крупнейшим объединением предприятий машиностроения Китая. В корпорации работает около 110 тыс. сотрудников по всему миру, ее доход от хозяйственной деятельности в 2013 году составил примерно \$40 млрд, выручка — \$60 млрд. Основными направлениями деятельности SINOMACH являются научно-исследовательские, опытно-конструкторские работы и производство оборудования, генеральный подряд проектов, торговля и обслуживание. Сферы деятельности корпорации: строительство, судостроение, металлургия, автомобилестроение, добыча полезных ископаемых, авиакосмическая сфера, сельское хозяйство, легкая промышленность, транспорт, энергоресурсы и другие. SINOMACH осуществляет деятельность в более чем 170 странах и регионах мира.

Госкорпорация Ростех — российская корпорация, созданная в 2007 году для содействия разработке, производству и экспорту высокотехнологичной промышленной продукции гражданского и военного назначения. В ее состав входит порядка 700 организаций, из которых в настоящее время сформировано 9 холдинговых компаний в оборонно-промышленном комплексе и 5 — в гражданских отраслях промышленности. Организации Ростеха расположены на территории 60 субъектов РФ и поставляют продукцию на рынки более 70 стран. Выручка Ростеха в 2013 году составила 1,04 трлн руб., чистая прибыль — 40 млрд руб. Налоговые отчисления в бюджеты всех уровней превысили 138 млрд руб.

МИРОВОЙ ТРАНСФЕР ТЕХНОЛОГИЙ



Научно-техническая ассоциация «Технопол-Москва» приглашает к работе на ведущих международных площадках по инновациям и трансферу технологий

- ♦ 42-й Международный салон изобретений «Изобретения — Женева» (проходит в Женеве, Швейцария со 02 по 06 апреля 2014 г.)
- ♦ Международный салон изобретений «Конкурс Лепин» (проходит в Париже, Франция с 30 апреля по 11 мая 2014 г.)
- ♦ Деловой ознакомительный тур «Технопарки Испании» (Мадрид, Бильбао, Галисия, Испания, май 2014 г.)
- ♦ Деловой ознакомительный тур «Инновационные центры Латинской Америки» (Аргентина, сентябрь 2014 г.)
- ♦ World Nuclear Exhibition (проходит в Париже — Ле Бурже, Франция, с 13 по 16 октября 2014 г.)
- ♦ Салон промышленного субподряда Midest (проходит в Париже, Франция, с 04 по 07 ноября 2014 г.)
- ♦ Всемирный салон изобретений, научных исследований и новых технологий «Иннова/Эврика» (проходит в Брюсселе, Бельгия, с 20 по 22 ноября 2014 г.)
- ♦ 27-й Международный салон по оборудованию, технологиям и услугам в области охраны окружающей среды «ПОЛЛЮТЕК» (проходит в Лионе, Франция, с 02 по 05 декабря 2014 г.)

«Промышленный еженедельник» выступает информационным партнером российского участия во всех этих мероприятиях

тел.: +7 (495) 787-3108, 787-3109
факс: +7 (495) 959-6643
e-mail: office@technopolmoscow.com
www.technopolmoscow.com

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



Stadler отправил двухэтажный состав для московского «Аэроэкспресса»



В Ялте пройдет инвестиционный форум торгово-промышленных палат

НОВОСТИ

Практический семинар

МСП Банк при поддержке Банка «Левобережный» и правительства Новосибирской области впервые провел семинар-практикум, посвященный вопросам финансирования субъектов МСП. В ходе мероприятия представители МСП Банка рассказали о реализации государственной программы поддержки малого и среднего предпринимательства и представили слушателям практические рекомендации по подготовке документации для получения финансирования по Программе МСП Банка. Для участников семинара был разработан комплект методических материалов с рекомендациями по подготовке бизнес-плана для инвестиционных проектов. На примерах поддержанных МСП Банком проектов участники семинара узнали о перечне, форматах и специфике документов, требуемых для принятия решения о кредитовании предприятия.

«Более качественная проектная документация поможет нам и нашим партнерам в регионах существенно сократить сроки принятия решения о финансировании того или иного проекта по программе МСП Банка, увеличить число поддержанных проектов МСП и сделать более доступной процедуру сбора необходимых документов», — отметила Анна Зверева, заместитель председателя правления МСП Банка. — На примере успешных проектов мы показали, что подготовка всей финансовой документации не требует значительных временных и производственных затрат».

Высокий экономический потенциал области для развития сектора малого и среднего предпринимательства, активная поддержка Банка «Левобережный» определили Новосибирск в качестве региона для запуска МСП Банком цикла семинаров-практикумов. «За последний год предприниматели Новосибирской области привлекли в рамках государственной программы для реализации своих проектов более 3,7 млрд рублей. Сумма поддержки субъектов МСП за весь период ее реализации достигла более 12,2 млрд рублей. На сегодняшний день МСП Банк сотрудничает в Новосибирской области с 34 банками, факторинговыми, лизинговыми и микрофинансовыми организациями», — подчеркнула Анна Зверева.

Продать 17 тыс. автомобилей

Ульяновский автомобильный завод планирует продать не менее 17 тыс. автомобилей в 4 квартале 2014 года по стартовавшей программе утилизации и обновления автопарка. «Это позволит нам в полтора раза увеличить объемы продаж автомобилей «УАЗ» по сравнению с 3 кварталом и обеспечить полную производственную загрузку Ульяновского автомобильного завода до конца текущего года», — говорит генеральный директор ОАО «СОЛЛЕРС» Вадим Швецов. Объявленная «УАЗом» программа утилизации и обновления автопарка будет реализовываться в период с 1 сентября по 31 декабря 2014 года.

Москва — Вена

Экономический форум «Синергия — новые возможности роста»



Ирина Горбунова

В рамках мероприятий Дней Москвы в Вене в большом конференц-зале Палаты экономики Вены состоялся экономический форум по вопросам экономического, инвестиционного и технологического сотрудничества «Москва — Вена 2014. Синергия — новые возможности роста». Организаторами форума выступили Департамент внешнеэкономических и международных связей города Москвы и Московская торгово-промышленная палата.

Открывая форум, Вальтер Рук, президент Палаты экономики Вены, подчер-

кнул, что деловой форум в рамках Дней Москвы в Вене имеет огромное значение для развития отношений между Россией и Австрией, Веней и Москвой. С приветственным словом также выступили Сергей Нецаев, Чрезвычайный и Полномочный Посол РФ в Австрии и вице-мэр Вены Рената Браунер. Сурен Варданян, вице-президент МТПП, поблагодарил коллег за возможность проведения подобного делового форума и выразил надежду на укрепление связей между представителями бизнес-сообщества обеих стран.

В работе форума приняли участие более 150 представителей с российской и австрийской стороны. В ходе мероприятия затрагивались темы уже имеющегося опыта сотрудничества двух стран, перспек-

тивы ведения бизнеса в Москве для австрийских предпринимателей, приводились позитивные примеры ведения бизнеса в Москве компаниями из Австрии, обсуждался австрийский проект расширения Вены «Seestadt Aspern».

Особый интерес среди участников вызвала презентация инвестиционных возможностей российской столицы, глава московской делегации, министр Правительства Москвы, руководитель Департамента внешнеэкономических и международных связей. От делегации из Москвы спикером также выступил Алексей Забелин, ректор Московского финансово-юридического университета (МФЮА).

О перспективах ведения бизнеса в Москве рассказал Андрей Черней, заместитель торгового представителя Австрии в РФ, опытом ведения бизнеса в Москве поделился Комм Норберт Шаллер, «Norbert Schaller GmbH», а в Австрии/Вене — Петер Лёшль, «ABA-Invest». За выступлениями и презентациями последовал круглый стол, участники которого подробно обсудили вопросы энергоэффективности. В завершение насыщенного дня участники делегации из Москвы вместе с австрийскими коллегами посетили официальный прием от имени Правительства Москвы.

Экономический форум по вопросам экономического, инвестиционного и технологического сотрудничества «Москва — Вена 2014. Синергия — новые возможности роста» является частью общей программы Дней Москвы в Вене, в которых принимает участие делегация Правительства Москвы. Возглавляет делегацию министр Правительства Москвы, руководитель Департамента внешнеэкономических и международных связей города Сергей Черёмин.

ЦИТАТА НЕДЕЛИ



Владимир Путин, Президент Российской Федерации

«Естественно, географическая близость Монголии, России и Китайской Народной Республики позволяют нам осуществлять хорошие, долгосрочные проекты в области инфраструктуры, энергетики, горнодобывающей промышленности. Нам есть о чём говорить, и, безусловно, наладить постоянный диалог мы считаем важным, целесообразным и полезным».

Оборудование для Якутии

«Красный котельщик» приступил к изготовлению

Таганрогский котлостроительный завод «Красный котельщик», входящий в состав энергомашиностроительного концерна ОАО «Силловые машины», приступил к производству котлов-утилизаторов для Якутской ГРЭС-2.

В первом квартале 2014 года по результатам переторжки ОАО «Силловые машины» стало победителем открытого двухэтапного конкурса на право заключения договора поставки четырех комплектов водогрейных горизонтальных котлов-утилизаторов для строящейся Якутской ГРЭС-2. Согласно договору, энергомашиностроительный концерн помимо изготовления оборудования обеспечит его доставку, шефмонтаж, обучение персонала и проведение испытаний. Поставка котлов-утилизаторов должна быть осуществлена в течение 9 месяцев с момента подписания договора.

Проектирование и изготовление четырех водогрейных котлов-утилизаторов тепловой мощностью 38,1 Гкал/ч каждый проходит на Таганрогском котлостроительном заводе «Красный котельщик». В настоящий момент проектные работы завершены.

Котлы-утилизаторы производства «Красного котельщика» предназначены для работы в условиях Крайнего Севера, где температура воздуха в зимнее время года опускается до минус 64 °С и ниже. В связи с климатическими особенностями площадки строительства Якутской ГРЭС-2 к изготовляемому оборудованию предъявляются дополнительные требования. Так, компоновка котлов и котельно-вспомогательного оборудования определяется специфичной фундаментной плитой, которая в ус-



«Криогенмаш» участвует в «Силе Сибири»

Оборудование для Амурского газоперерабатывающего завода

В рамках договора с ОАО «ВНИПИгаздобыча» подмосковное ОАО «Криогенмаш» выполняет работы по разработке проектной документации, документации FEED на установку выделения этана и ШФЛУ, установку удаления азота и получения гелиевого концентрата, гелиевого производства (установка тонкой очистки и установка сжигания гелия) в составе «Амурского газоперерабатывающего завода». Стоимость работ по договору составляет около 1,3 млрд руб., работы должны быть выполнены до 30 апреля 2015 года.

Как хорошо известно, 21 мая 2014 года ОАО «Газпром» и Китайская Национальная Нефтегазовая Корпорация подписали договор купли-продажи газа по «восточному» маршруту. Договор заключен сроком на 30 лет и предполагает поставку российского газа в КНР в объеме 38 млрд куб. м газа в год. Восточный маршрут предусматривает поставку в КНР российского природного газа Якутского и Иркутского цен-

тров газодобычи по магистральному газопроводу «Сила Сибири».

Базовым для создания Якутского центра газодобычи является Чайиндское нефтегазоконденсатное месторождение. По размеру запасов (категории C1+C2) оно относится к категории уникальных: порядка 1,45 трлн куб. м газа и около 93 млн т жидких углеводородов (извлекаемые). При полном развитии на месторождении будет добываться до 25 млрд куб. м газа и не менее 1,5 млн т нефти в год.

«Сила Сибири» — газотранспортная система, предполагающая транспортировку газа Якутского и Иркутского центров газодобычи на Дальний Восток России и в Китай. Для выделения из газа ценных компонентов (в частности, гелия и этана) в Амурской области «Газпром» построит Амурский газоперерабатывающий завод. Оборудование газовой закладки Чайиндского месторождения и строительство Амурского ГПЗ начнется в 2015 году.

ОАО «Криогенмаш» является крупнейшей компанией в России по производству техноло-

гий и оборудования разделения воздуха, по снабжению техническими газами, переработке попутного, природного газа и получения СПГ. Стратегическим партнером «Криогенмаша» является Газпромбанк (ОАО), третий по величине банк страны, обладающий значительным опытом работы в промышленности, активный участник процессов возрождения и развития атомного, нефтегазохимического и тяжелого машиностроения.

«Вся 65-летняя история Криогенмаша связана с участием в программах и проектах государственного масштаба. Внедрение кислородно-конвертерного способа выплавки стали и развитие большой химии, создание крупных систем заправки ракет жидкими криопродуктами на космодроме страны и за рубежом, освоение сверхпроводимости — во всех этих проектах принимал активное участие Криогенмаш. Строительство Амурского ГПЗ — это новый интересный и сложный проект мирового уровня, и мы рады, что наш опыт и возможности задействованы при его реализации. Надеемся, что

уникальный опыт Криогенмаша по созданию гелиевых систем также будет востребован и при разработке и поставках основного оборудования для Амурского газоперерабатывающего завода — наше российское предприятие на равных конкурирует с ведущими мировыми производителями криогенной техники» — говорит генеральный директор ОАО «Криогенмаш» Михаил Исполов.



«РосКрымИнвест»

В Республике Крым пройдет 1-й Инвестиционный форум

Со 2 по 6 октября в Крыму в Ялте (гостиничный комплекс «Ялта-Интурист») будет проходить 1-й Инвестиционный форум торгово-промышленных палат Российской Федерации «РосКрымИнвест», главной темой которого станут инвестиции в курортно-рекреационную инфраструктуру полуострова. В Форуме примут участие более 300 компаний и свыше 3000 посетителей, будут представлены 160 инвестиционных проектов из 25 регионов Крыма.

Форум «РосКрымИнвест» будет состоять из двух частей. Первая часть — ознакомительные бизнес-экскурсии по инвестиционным объектам и инфотуры по Крыму для представителей туристического бизнеса (2–4 октября). Вторая часть — форум Торгово-промышленных палат РФ (ТПП РФ), совмещенный с выставкой (5–6 октября).

- VI Международный симпозиум «Трансфер технологий: от науки к бизнесу»;
- Круглый стол «О роли торгово-промышленных палат в формировании и организации государственной и региональной инновационной и инвестиционной политики»;
- Бизнес-гостиния «Узнай свою Россию» — деловая встреча комитетов по туризму Торгово-промышленных палат РФ с представителями крымского турбизнеса;
- Мастер-классы, семинары, круглые столы, презентации;
- Праздничное 50-летия Торгово-промышленной палаты Крыма.

Среди участников мероприятия — руководители субъектов РФ, депутаты Государственного Совета Республики Крым, председатели и пред-

ставители торгово-промышленных Палат, финансово-инвестиционные компании, промышленные компании, представители отраслевых ассоциаций, министерств и ведомств, председатели комитетов по туризму ТПП РФ, туроператоры, страховые компании, перевозчики и транспортные компании, представители общественных бизнес-организаций.

Организаторы Форума — Торгово-промышленная палата Российской Федерации, Торгово-промышленная палата Крыма, Комитет по предпринимательству в сфере туризма, курортно-рекреационной и гостиничной деятельности при ТПП Крыма.

Председатель Торгово-промышленной палаты Крыма Александр Басов отметил необходимость проведения Инвестиционного форума в новых геополитических условиях: «Крым — это уникальный край, богатый и щедрый сам по себе. Но на данном этапе своего развития ему нужна поддержка и крепкая дружественная рука помощи. Форум откроет для нашего полуострова перспективы быстрого роста, а продуманное инвестирование обязательно принесет прибыль и самим инвесторам».

1-й Инвестиционный форум «РосКрымИнвест» проводится при поддержке организаций: Федеральное агентство по туризму Министерства культуры РФ (Ростуризм), Российский союз туриндустрии, Государственный комитет по науке и технологиям Республики Беларусь, Крымская академия наук, Творческий союз научных и инженерных объединений (обществ) Крыма.

+7 (915) 183-02-15
ka@makongress.ru

Первым поездом

Двухэтажные аэроэкспрессы для России

Компания Stadler начала транспортировку двухэтажного подвижного состава для столичного «Аэроэкспресса». В порту города Базель была осуществлена погрузка контейнеров всех шести вагонов первого поезда, которые были произведены на швейцарском заводе компании Stadler в городе Альтенейн.

Вагоны первого состава были доставлены с завода специальной автотранспортом в порт Базель. Погружены на контейнеровоз и отправлены по Рейну в порт Амстердама, затем другим кораблем в порт Засница, где вагоны были сцеплены в поезд и отправлены на паром в Клайпеду. Там поезд сможет встать на российскую железнодорожную колею 1520 мм, которая отличается от европейской (1435 мм). Пусконаладка новых поездов будет осуществлена на заводе Stadler в Беларуси, после чего они будут отправлены в Россию.

В Швейцарии будут собраны первые четыре поезда, а остальные партии (21 поезд) будут произведены уже в белорусском Фаниполе, где на данный момент завершена сварка четырех вагонов. Специалисты приступили к покраске и финальной сборке первого двухуровневого поезда, произведенного на территории Беларуси. На предприятии Stadler Minsk будет сосредоточено не только производство, но и все пусконаладочные работы по новому подвижному составу.

После прохождения процедуры заводской приемки поезд прибывает на экспериментальное кольцо в подмосковной Шербинке, где пройдут искомые испытания и будет проведена процедура сертификации. Начало коммерческой эксплуатации первого поезда назначено на июнь 2015 года, а последний из партии, двадцать пятый поезд, как ожидается, начнет перевозить пассажиров в июне 2016 года.

Компания Stadler Rail Group стала стратегическим партнером «Аэроэкспресс» после участия и победы в международном тендере, объявленном в Москве в 2013 году. В мае прошлого года стороны подписали контракт на поставку 25 двухэтажных поездов, 16 из которых будут в четырехвагонной составности и 9 — в шестивагонной, в общей сложности — 118 вагонов. Благодаря вводу в эксплуатацию нового двухуровневого подвижного состава провозная способность аэроэкспрессов возрастет на 30–40%.

Компания Stadler Rail Group — системный поставщик

в области индивидуальных решений для производства железнодорожного транспорта. Заводы компании расположены на территории Швейцарии (Альтенейн, Буннаг, Винтертур, Биль), Германии (Берлин-Панков, Берлин-Хоншенхаузен, Берлин-Райникердорф, Фельтен), а также в Польше, Венгрии, Чехии, Италии, Австрии, Беларуси, Алжире и США. Штат компании насчитывает около 6000 человек, 3000 из которых работают в Швейцарии. Наиболее известные модели в линейке Stadler Rail Group в железнодорожном сегменте — сочлененные электропоезда GTW (571 единица продана), рельсовые автобусы Regio-Shuttle RS1 (497 единиц продано), поезда FLIRT (968 единиц продано) и двухэтажные электропоезда KISS (190 единиц продано), а в трамвайном сегменте — низкопольные трамваи Variobahn (353 единицы продано) и Tango (147 единиц продано). Еще одним пополнением на рынке пригородного железнодорожного сообщения стала модель Metro (2+34 проданные единицы). Кроме того, Stadler Rail Group производит поезда метрового колена, пассажирские вагоны и локомотивы, а также является ведущим в мире производителем подвижного состава для зубчатой железной дороги.

«Аэроэкспресс» — динамично развивающаяся компания-оператор, осуществляющая интермодальные и пригородные пассажирские перевозки в соответствии с лицензией Министерства транспорта Российской Федерации. ООО «Аэроэкспресс» обеспечивает железнодорожное сообщение между столицей и аэропортами Московского авиационного узла (Внуково, Домодедово и Шереметьево), а также городом Лобня. 20 июля 2012 года состоялся запуск аэроэкспрессов во Владивостоке между центральным железнодорожным вокзалом и новым аэропортом Кневич. С 22 мая 2013 года аэроэкспрессы начали курсировать в столице XXVII Всемирной летней Универсиады 2013 года — городе Казани. В 2013 году услугами ООО «Аэроэкспресс» воспользовалось рекордное за историю компании количество пассажиров — 20,1 млн человек. Из них 16,8 млн пассажиров было перевезено в аэропорты Москвы, что на 13,2% превышает аналогичный показатель за 2012 год. Доля компании на рынке интермодальных перевозок по итогам 2013 года составила 23,83%.



Фондовый рынок

совместно с Инвестиционной компанией «ФИНАМ»

НОВОСТИ

Двигатели в Китай и Японию

В 2015 году «СОЛЛЕРС» запустит на предприятии в Приморье производство автомобильных двигателей для экспорта в Японию и Китай. «Японским партнером комфортно работать в Приморье, и они предложили создать в регионе двигательный завод для экспорта в Китай и в Японию объемом производства более 50 тысяч. Это будет завод полного цикла двигателей «Мазда». Старт проекту планируется дать в следующем году», — сказал директор компании Вадим Швецев.

Контракт с «Роснефтью»

Группа Globaltrans продлила контракт с «Роснефтью» до конца марта 2016 года. «Сотрудничество с «Роснефтью» будет иметь долгосрочный характер», — заявил генеральный директор группы Сергей Мальцев. Кроме того, группа Globaltrans продлила договор на обслуживание с металлургическим холдингом «Металлоинвест» до конца 2016 года. Более 60% его чистой выручки приходится на долгосрочные договоры по обслуживанию грузопотоков «Металлоинвеста», ММК и «Роснефти» (в том числе «РН Холдинг»).

Продажа в Австралии

ОАО «ГМК «Норильский никель» через австралийские дочерние структуры заключило соглашение о продаже предприятия по производству никеля Lake Johnston в Западной Австралии компании Poseidon Nickel Limited. Проект включает в себя рудники Maggie Hays и Emily Ann, а также вспомогательную инфраструктуру. Активы были законсервированы в апреле 2013 года. Сумму сделки составит \$1 млн. В результате продажи актива «Норильский никель» ожидает получить значительную прибыль за счет списания резерва по экологическим обязательствам, которые несет на себя Poseidon, и получения соответствующего денежного вознаграждения. Закрытие сделки ожидается во втором полугодии 2014 года после получения необходимых разрешений регуляторов и удовлетворения других условий соглашения. Citigroup выступал в качестве финансового советника «Норильского никеля» по продаже австралийских активов.

Кредит на \$750 млн

«ЕвроХим» привлек синдицированный кредит на сумму \$750 млн сроком на 8 лет. Кредитный договор был подписан 29 августа 2014 года. В состав синдиката вошли Sberbank CIB, Crédit Agricole CIB, HSBC Bank PLC, ING Bank N.V., РОСБАНК, Société Générale S.A., «ЮниКредит Банк». Привлеченные средства «ЕвроХим» планирует направить на финансирование своего калийного проекта — «Усольский калийный комбинат». Верхнекамское месторождение. Ожидается, что реализация данного проекта увеличит самообеспеченность калийным сырьем и позволит упрочить преимущество компании по затратам.

Программа утилизации

В дилерских центрах «ГАЗ» с 5 сентября 2014 года стартовала программа утилизации автомобилей во всех регионах РФ. В рамках программы потребители получают скидки на весь модельный ряд «ГАЗ» при сдаче старых автомобилей. Экономия при покупке легкого коммерческого автомобиля «ГАЗ» составит до 175 тыс. руб., при приобретении среднетоннажных грузовиков — до 350 тыс. руб. Покупателям будет предоставляться скидка на легкие коммерческие и среднетоннажные автомобили «ГАЗ» при сдаче бывших в употреблении автомобилей в утилизацию или на условиях «Trade-in». Программа распространяется как на физических, так и на юридических лиц. Льготная программа действует в дилерских центрах «ГАЗ» до 31 декабря 2014 года.

С 4 сентября программу утилизационного сбора для покупателей автомобилей LADA запустило ОАО «АВТОВАЗ». Данная программа будет действовать до 15 декабря 2014 года. «Более месяца назад, президент РФ Владимир Путин распорядился оказать содействие «АВТОВАЗу». И вот сегодня поддержку получил весь автопром страны. Это особенно важно в непростой ситуации, которая сложилась на российском автомобильном рынке. Мы благодарим Владимира Путина за поддержку, и отдельно выражаем признательность Минпромторгу, который за короткий срок разработал и начал реализовывать столь важную программу», — заявил президент «АВТОВАЗ» Бу Инге Андерссон.

Отмена торгов для туроператоров

ОАО «Аэрофлот» отменяет назначенные электронные торги по реализации блочных перевозок по туристическим направлениям на зимний сезон 2014–2015 годов. Авиаперевозчик решил на такой шаг «для защиты своих клиентов от действий со стороны недобросовестных и несостоятельных туроператоров». Компанией принята во внимание неблагоприятная конъюнктура рынка, выражающаяся, в частности, в цепочке банкротств туроператоров. Между тем, туроператорам будет предложено достаточное количество мест по ценам не выше стартовых, устанавливаемых для проведения торгов. «Аэрофлот» намеревается вернуться к практике проведения электронных торгов блочной туристической перевозкой с летнего сезона 2015 года, при условии достижения стабилизации на туристическом рынке.

СП по смазочным материалам

В Волгограде состоялось открытие совместного предприятия ОАО «РЖД» и ОАО «ЛУКОЙЛ» — «Интегро» по производству смазочных материалов. Проектная мощность нового предприятия составит 30 тыс. т смазок в год и треть от этого объема планируют закупать «РЖД», что обеспечит около 80% потребностей в железнодорожных смазках крупнейшего российского перевозчика. «Запуск нового завода позволит удовлетворить потребности железнодорожной отрасли в пластичных смазках, отвечающих современным требованиям и стандартам качества», — пояснил главный инженер ОАО «РЖД» Валентин Гапанович.

Потенциал роста есть

Российский автомобильный рынок способен восстановиться

Дмитрий Баранов, ведущий эксперт УК «Финам Менеджмент»

Ситуация на автомобильном рынке страны, традиционно, является отличным индикатором общей ситуации в экономике — если продажи автомобилей снижаются, то значит в экономике стагнация или кризис. Посмотрев на текущую статистику продаж, предоставляемую Комитетом автопроизводителей Ассоциации европейского бизнеса (АЕБ) в РФ, можно с уверенностью утверждать, что пока в экономике правит бал стагнация.

На мой взгляд, авторынок переживает временный кризис и восстановление его возможно. Дальнейшее развитие ситуации на отечественном авторынке в 2014 году, в первую очередь, будет зависеть от того, как будет развиваться экономика. Если ситуация в экономике, в целом, начнет меняться к лучшему, то есть, если у граждан появится определенная уверенность в своем будущем, станет яснее ситуация с их занятостью, а значит и с доходами, то они будут приобретать машины, что поддержит всех автопроизводителей.

Кроме того, в предстоящие год-два нас может ждать своего рода «передышка», связанная с высокими продажами в 2012 году, что привело к существенному обновлению парка автомобилей в России. Выразается она может в снижении объемов производства и продаж, качественным изменением в модельном ряду, увеличением доли автомобилей с традиционным силовым агрегатом, ростом продаж компактных автомобилей.

Однако есть фактор, который может отчасти уравни-

вать эти два негативных явления — значительный неудовлетворенный спрос на автомобили в нашей стране. Ведь по уровню автомобилизации Россия отстает не только от мировых лидеров — США и Японии, но и от многих других стран, которые и по размеру территории, и по количеству населения меньше в разы и собственной автопромышленности не имеют. Нашему рынку есть, куда расти, поэтому не исключено, что ситуация с производством и продажей автомобилей в 2014 году будет лучше, чем в 2013 году, что позволит автопроизводителям улучшить свои производственные и финансовые показатели.

А вот появление новых игроков вряд ли возможно. Российский авторынок отличается высокой конкуренцией, и порог входа на него постоянно повышается. Но главное, что в стране уже присутствуют практиче-

ЕЦБ озаботился конкурентоспособностью экономики



Антон Сороко, аналитик ИХ «Финам»

Запуск ЕЦБ нового раунда выкупа активов и снижение ключевой ставки удивили большинство инвесторов, приведя к резкому падению курса европейской валюты. В то же время, данное решение позволит наполнить экономику ЕС дополнительной ликвидностью и повысить конкурентоспособность европейских производителей.

Если новый раунд выкупа активов со стороны регулятора ожидается уже пару заседаний назад, то новое снижение ключевой ставки до 0,05% (депозитной, соответственно, до 0,2%) стало для финансовых рынков неожиданностью. На этом фоне динамика рубля к евро была позитивной, а вот по доллару мы сейчас видим консолидацию в районе 37 руб. В ближайшее время тренд на ослабление евро, скорее всего, продолжится — слишком уж важные решения были приняты в ЕЦБ, а динамика ключевых экономических показателей в ЕС не внушает веры в быстрое восстановление.

Решения регуляторов такого уровня всегда опираются на анализ не только экономики своей страны (или региона — в случае ЕЦБ), но и всей ситуации в мире в целом. Мировые центры ликвидности, такие как ЕЦБ, Банк Японии, Банк Англии или ФРС США не могут принимать решения без оглядки на действия друг друга. Мировой экономике в ближайшие годы будет достаточно сложно отыграть от «денежной иглы», на которую ее «подсадили» Банк Японии и ФРС. И вот теперь американский регулятор хочет начать раунд ужесточения монетарной политики, но вот кто же будет замещать его на позиции поставщика ликвидности? Собственно, на его место встанет Европейский центральный банк — последнее заседание регулятора говорит именно об этом.

Стоит отметить, что важным фактором, который способствовал принятию такого решения со стороны ЕЦБ, стала не только необходимость дать экономике ликвидности, но и повысить конкурентоспособность производителей за счет снижения курса национальной валюты. Действия банкиров имели успех — на этом фоне европейская валюта начала стремительное падение и упала ниже отметки в 1,3 за американский доллар. А вот для рискованных активов эта новость, безусловно, позитивная. С другой стороны, всегда эдакий ЕЦБ мог пойти на такой шаг только в крайнем случае. Видимо реальная ситуация в ЕС несколько хуже, чем ее преподносят.

Тем не менее, у американского регулятора теперь намного больше простора для маневра, за что он должен сказать «спасибо» своим коллегам из Европы. Последние «минутки» ФРС показали нам, что Федеральная резервная служба намерена полностью завершить программу количественного смягчения уже к октябрю текущего года, и теперь вероятность того, что раунд повышения ставок не будет отодвинут на более поздний срок, существенно выросла.



НОВОСТИ

Отказаться от иностранного

«Роснефть» планирует отказаться от иностранного оборудования в среднесрочной перспективе. Организована подготовка программы импортозамещения, в рамках которой планируется обеспечить максимальное снижение зависимости от импортного оборудования и технологий в среднесрочной перспективе, и 100% замещение в долгосрочном периоде, включая программное обеспечение, оборудование для шельфовых и газовых проектов, нефтепереработки. «Роснефть» ставит перед собой задачу обеспечения собственных проектов передовым оборудованием и технологиями за счет локализации производства импортруемого на текущий момент оборудования на территории РФ. Компания планирует достичь к 2020 году 70% локализации оборудования для шельфовых проектов, обеспечить запуск производства оборудования, которое на текущий момент поставляется ограниченным кругом западных производителей.

«КАМАЗ»: 5,5 тыс. грузовиков

С момента объявления премьер-министром России Дмитрием Медведевым программы утилизации автомобилей несколько тысяч человек обратились на «КАМАЗ» и в дилерские центры компании с пожеланием приобрести автомобиль. Один из московских дилеров уже заказал у «КАМАЗа» 670 автомобилей по программе утилизации. В общей сложности заказы получены на более чем 5 тысяч грузовиков. Первые поставки грузовиков клиентам по программе утилизации «КАМАЗ» начнет на следующей неделе. Программа утилизации автомобилей продлится до 31 декабря 2014 года. В соответствии с положениями программы, скидка в 350 тыс. руб. будет предоставляться покупателю грузовика «КАМАЗ» при сдаче им в утилизацию любого бывшего в употреблении транспортного средства. При этом на момент сдачи в утилизацию, автомобиль должен быть полнокомплектным и не менее полугодом находиться в собственности участника программы. Также приобрести новый КАМАЗ можно будет по схеме «трейд-ин». В этом случае покупатель получит скидку 300 тыс. руб.

СОГАЗ застраховал ТТМ

Смоленский филиал ОАО «СОГАЗ» заключил договор страхования имущества и товарно-материальных ценностей с ООО «Тяжелое Транспортное Машиностроение». Общая страховая сумма превышает 76 млн руб. Недвижимое имущество, товарно-материальные ценности и производственное оборудование ООО «Тяжелое Транспортное Машиностроение» застрахованы от возгорания, затопления, воздействия природных сил и противоправных действий третьих лиц. Срок действия договора — до мая 2017 года. ООО «Тяжелое Транспортное Машиностроение» с 1992 года специализируется на поставке и ремонте грузовых вагонов и железнодорожных машин различного назначения, а также комплексном снабжении запасными частями, комплектующими и металлопродуктом предприятий транспортного машиностроения и собственников железнодорожного грузового подвижного состава.

Долги по зарплате

По требованию Роструда руководство ЗАО «Завод крупных деталей» выплатило своим сотрудникам более 49 млн руб. долгов по заработной плате, задержанной за апрель, май и июнь 2014 года заработной платы, сполняя предписание, выданное госин-

спекцией труда, руководство завода погасило большую часть задолженности. Оставшуюся часть долга в размере 10 млн рублей работодатель обязан погасить до 15 сентября 2014 года. В процессе проверки также выяснилось, что работодатель не только заставляет работников проходить за свой собственный счет обязательные медосмотры, но вовремя рассчитывается с увольняющимися сотрудниками но и не регулярно выплачивает заработную плату всему тысячному коллективу завода — от руководящего состава до отделов сбыта и сотрудников столовой.

Гидроиспытания корпуса ВВЭР-1000

Ижорские заводы, входящие в Группу ОМЗ, успешно провели гидравлические испытания корпуса реактора ВВЭР-1000 для четвертого блока Ростовской АЭС. Результаты гидроиспытаний оценивала комиссия, в которую вошли представители ОАО «НИАЭП» (генеральной подрядчика строительства станции), Ростовской АЭС, ОАО ОКБ «Гидропресс», ФГУП ВО «Безопасность», специалисты Ижорских заводов. Испытания корпуса реактора проводятся на специальном стенде в соответствии с «Программой и методикой гидравлических испытаний». В ходе гидроиспытаний в корпусе реактора в соответствии с технологией создается максимальное давление 24,5 МПа.

Гидроиспытания показали прочность основного металла и сварных соединений изделия. В настоящее время специалисты предприятия готовятся к проведению контрольной сборки корпуса реактора для Ростовской АЭС с внутрикорпусными устройствами, которая является одним из заключительных этапов в процессе изготовления корпуса реактора перед отгрузкой заказчику.

Связь-Банк кредитует «Мостострой-11»

Тюменский филиал Связь-Банка (группа Внешэкономбанка) заключил генеральное соглашение о финансировании ОАО «Мостострой-11» в размере 300 млн руб. Кредит предоставлен в форме возобновляемой кредитной линии сроком на 24 месяца. Целью кредита является пополнение оборотных средств. ОАО «Мостострой-11» — один из крупнейших российских застройщиков, который работает в сфере строительства и реконструкции как промышленных, так и гражданских объектов. Основное направление деятельности — автодорожные и железнодорожные мосты, путепроводы. Сотрудничество Связь-Банка и компании не ограничивается только корпоративным сектором. Банк предлагает своим клиентам ипотечные кредиты на жилой комплекс, который «Мостострой-11» возводит в Тюмени. Это возможность приобрести квартиры в современной жилой зоне на этапе строительства, когда цена квадратного метра наиболее приемлема.

Трехлетнее спонсорство

Новикомбанк заключил договор о трехлетнем сотрудничестве с Профессиональным футбольным клубом ЦСКА и стал его официальным спонсором. Партнерство продлится до окончания сезона 2016/2017 гг. «Сегодня все понимают, что спорт — важный вклад в здоровье граждан, а футбол признанно стал любимой игрой миллионов людей с активным образом жизни, которая объединяет своих поклонников независимо от их пола, возраста и социального положения. Начиная сотрудничество с клубом ЦСКА, мы делаем вклад в развитие российского футбола — всенародно лю-

бимого вида спорта. У футбольного клуба долгая и богатая история, которая знала немало побед своих футболистов, и мы уверены, что талантливая игра ЦСКА станет достойным продолжением этих славных традиций. Мы надеемся, что наше сотрудничество будет способствовать дальнейшему процветанию и долгосрочному успеху клуба как на футбольном поле, так и за его пределами», — отметил Илья Губин, президент Новикомбанка.

План совместных мероприятий по комплексному развитию

Внешэкономбанк и правительство Самарской области утвердили План совместных мероприятий по комплексному развитию территории региона на период 2014–2019 гг. Со стороны Внешэкономбанка документ подписал председатель Владимир Дмитриев, со стороны Самарской области — временно исполняющий обязанности губернатора Николай Меркушкин. В соответствии с Планом Группа Внешэкономбанка и правительство Самарской области намерены взаимодействовать в организации финансирования инвестиционных проектов, осуществляемых, в том числе на условиях государственно-частного партнерства, разрабатывать механизмы их реализации, сотрудничать в подготовке заключений по проектам.

Согласно документу стороны планируют развивать на территории региона малое и среднее предпринимательство, индустриальные парки и кластеры. Планом предусматривается организация совместной работы по 23 проектам общей стоимостью более 162 млрд руб. В качестве приоритетных определены инфраструктурные проекты, а также проекты в сфере агропромышленного комплекса и машиностроения.



POWX 2014 BULK POWDER

Успешная премьера международной выставки в Москве



В Москве в ЦВК «Экспоцентр» с успехом прошла первая в России Международная выставка по технологиям и переработке сыпучих и порошковых материалов POWX BULK POWDER EXPO RUSSIA 2014. Выставка подробно и основательно ознакомила более 1000 посетителей с отраслью и отразила ее наиболее значимые темы. Было рассмотрено производство и хранение, вопросы безопасности, экологии, транспорта и логистики, а также многое другое.

«На выставке в рамках деловой программы мы позаботились о том, чтобы выступили известные и признанные эксперты отрасли, а также о том, чтобы представители отрасли познакомились с самыми новыми тенденциями и технологиями», — объясняет Бернд Фиктнер, управляющий директор компании OWP Ost-West-Partner GmbH, которая является организатором POWX BULK POWDER EXPO RUSSIA 2014.

Специалисты, чья деятельность связана с техникой и технологиями по переработке дисперсных материалов, на форуме смогли ознакомиться с мировым современным уровнем техники и технологий переработки сыпучих и порошкообразных материалов, тенденциями их развития, установить прямые контакты с производителями оборудования, крупными специалистами и учеными. На выставке представили свою продукцию 43 экспонента из 12 стран, среди них ведущие отечественные и международные компании, такие как Allgaier Process Technology GmbH, DMN-WESTINGHOUSE, Haver Niagara GmbH, Rembe GmbH Safety + Control, WAM Moscow, Schenck Process GmbH и многие другие.

Деловая программа форума впервые в России в таком широком диапазоне представила современное оборудование и технологии по переработке дисперсных материалов. Данное оборудование — одно

из самых востребованных в промышленности. Прежде всего это пищевая, горная, химическая и фармацевтическая промышленности, создание строительных материалов, энергетика, стеклотехника, целлюлозно-бумажная, металлургическая, экология, переработка отходов и др. На конференции выступили докладчики не только от фирм, участвующих в экспозиции форума, но и представители компаний, которые пока не экспонировали продукцию, но о своих достижениях заявили на конференции, таким образом, презентационный обзор был расширен за счет докладов конференци.

Более 60 спикеров деловой программы выступили по вопросам переработки, транспортировки, хранения, а также экологических проблем, связанных с сыпучими и порошкообразными средами. Это представители ведущих отечественных и зарубежных производителей оборудования: ECUTEC Barcelona S.L., ЗАО «Дробмаш», ООО «Консил-А», НПК «МЕХАНОБ-ТЕХНИКА», Glatt Ingenieurtechnik GmbH, ЗАО «Урал-Омега», HAVER&BOECKER, Schenck Process GmbH, KREISEL GmbH, ООО «Пневмотранспорт», Doppelmaug Transport Technology GmbH, ЗАО «ЭЛТИКОН», CONTECH TRANSPORT BANDSYSTEM, ГК «АНАКОН», ООО «ИНПЛАК СИСТЕМС», RSBP spool. s.r.o., REMBE GmbH,

Infaustaub GmbH, ООО «СПИКО», ООО «Зибра Рус», Фагус-ГреКон Гретен ГмбХ и Ко КГ в РФ, ООО «Амальтея» и др., завод «ТЕХПРИБОР», «УРАЛ-ОМЕГА», «КОНСИТ-А», «Дробмаш», «МеханоБ», «Пневмотранспорт» и другие. А также — образовательно-научных центров: University of Wuppertal (Германия), Западно-Казахстанский аграрно-технический университет им. Жангир хана, Тамбовский государственный технический университет, Московский государственный машиностроительный университет (МАМИ), Ярославский государственный технический университет, ФГБУ НИИПХ Росрезерва, Белгородский государственный технический университет им. В.Г.Шухова.

В первый день форума были заслушаны доклады на темы переработки сыпучих и порошковых материалов. Этот раздел не смог включить всех докладчиков по этой обширной тематике: измельчение, классификация, смешивание, гранулирование, сушка и др. Некоторых из них можно было услышать в смежных секциях, особенно в разделе «Стендовые доклады». В секции «Молодые профессионалы» эти вопросы были поданы молодыми учеными и специалистами. В этой секции высокопрофессиональные доклады самого высокого уровня от молодых титулованных ученых соседствовали с работами выпускников вузов, на пороге их профессионального пути «затягивая» их на высокопрофессиональную орбиту.

«Стендовые доклады» в зоне Experts Lounge создали своеобразный интеллектуальный клуб. Здесь были представлены работы научных работников от ведущих научных школ страны. Участники форума в камерной обстановке ознакомились с новыми разработками, обсудили интересные их вопросы, установили личные контакты с представителями научной элиты страны.

POWX 2014 BULK POWDER EXPO RUSSIA. Более 40 участников и более 1000 посетителей-специалистов — эти показатели подтверждают значение POWX в качестве важной платформы для обмена информацией и установления контактов в сфере технологий и переработки сыпучих и порошковых материалов в России. POWX — новое мероприятие на российском рынке, которое посвящено исключительно технологиям обработки сыпучих и порошковых материалов в сфере первичной и вторичной переработки сырья. POWX охватывает все технологии по погрузке, разгрузке материалов и их транспортировке, складированию, контролю, сушке, сортировке, фильтрации, разделению, дроблению, измельчению и упаковке. Дополнительно к этому предлагается обширная и информативная деловая программа, которая идет в ногу с текущим развитием международно-го и российского рынков.

A la guerre comme à la guerre

«Швабе» разработал новое поколение игровых имитаторов боя

Холдинг «Швабе», входящий в Госкорпорацию Ростех, начал производство нового поколения игровых имитаторов лазерного боя «Атака-3». Данное устройство предназначено для проведения развлекательных и военно-спортивных игр в закрытых помещениях с регистрацией взрывных попаданий, контроля электронного боезапаса и с учетом установленного времени игры.

Одновременно на одном имитаторе в игре могут принять участие до 64 человек. Командные игры с использованием оборудования «Атака-3» развивают скорость реакции, меткость, повышают выносливость игроков.

На данный момент специалисты Холдинга проводят разработку дополнительных устройств, которые позволят разнообразить сценарии применения игрового имитатора боя «Атака-3».

Холдинг «Швабе» объединяет основные предприятия оптико-электронной отрасли. В его состав входят 64 организации, в том числе научно-производственные объединения, конструкторские бюро, оптические институты, а также сервисно-обслуживающие компании. Холдинг разрабатывает и производит высокотехнологичные оптико-электронные системы и комплексы специаль-



ного и гражданского назначения, оптические материалы, медицинское оборудование, энергосберегающие светотехнику и другие виды продукции. Входит в Госкорпорацию Ростех.

Государственная корпорация Ростех — российская корпорация, созданная в 2007 году для содействия разработке, производству и экспорту высокотехнологичной промышленной продукции гражданского и военного назначения. В ее состав входит 663 организации, из которых в настоящее время сформировано 9 холдинговых компаний в оборонно-промышленном комплексе и 5 — в гражданских отраслях промышленности. Организации Ростеха расположены на территории 60 субъектов РФ и поставляют продукцию на рынки более 70 стран. Выручка Ростеха в 2013 году составила 1,04 трлн руб., чистая прибыль — 40 млрд руб. Налоговые отчисления в бюджеты всех уровней превысили 138 млрд руб.

Финансовое оздоровление

ОРКК разработала специальную программу для ГКНПЦ им. М.В.Хруничева

Наблюдательный совет Объединенной ракетно-космической корпорации (ОРКК) одобрил Программу финансового оздоровления Центра им. М.В.Хруничева, разработанную ОРКК. Программа передана в Федеральное космическое агентство (Роскосмос),

плекс мероприятий, предусмотренных экономической моделью и новой производственной стратегией предприятия.

Ключевые тезисы разработанной программы:

- привлечение финансовой поддержки ВЭБа в размере 38 млрд руб. с погашением до 2023 года; общая сумма капитальных вложений в развитие предприятия до 2025 года — более 50 млрд руб.;
- организация серийного производства ракеты-носителя «Ангара» в Омске (ПО «Полёт»), концентрация производства ракет-носителей «Протон» и разгонных блоков на московской площадке предприятия;
- оптимизация московской и омской производственных площадей предприятий;
- подтвержденные объемы производства ракеты-носителя «Протон», «Ангара 1.2», «Ангара А5», разгонных блоков «Бриз-М» и КВТК на 2016–2020 годы;
- КБ «Салют» — превращение в Центр компетенций для РКП РФ;
- обновление парка технологического оборудования предприятий, входящих в Центр; создание центров специализации; внедрение lean-технологий;
- рост заработной платы и как следствие — показатели выработки на одного сотрудника; привлекательные социальные льготы.

Андрей Клепач, председатель наблюдательного совета ОРКК, комментирует: «Программа Центра им. М.В.Хруничева — начало системной реформы всей ракетно-космической промышленности России. Задачи серьезные, сроки сжатые, но я уверен — все получится».

Генеральный директор ОРКК Игорь Комаров отмечает: «Ситуация непростая, но не безнадежная. Реализация нашей Программы превратит предприятие в современный и конкурентоспособный эффективный центр производства, сохранив и развив все компетенции».

Андрей Калиновский, и.о. генерального директора ГКНПЦ им. Хруничева: «Эффективно организованное производство позволит нам занять не менее 20% мирового рынка пусковых услуг, обеспечивать федеральные запуски с территории России по конкурентной цене».

ФГУП «ГКНПЦ им. М.В.Хруничева» образовано в 1993 году на базе Машиностроительного Завода им. М.В.Хруничева и КБ «Салют». В состав предприятия входят 9 филиалов в 6 регионах РФ. ГКНПЦ им. Хруничева специализируется на разработке и создании ракет-носителей (семейства «Протон», «Ангара», «Рокот»), разгонных блоков и др.

Инструменты поддержки

В рамках клуба «ТехУспех» прошел семинар по экспорту высоких технологий

Наталья Абустина

В Москве в центральном офисе РВК состоялся информационно-практический семинар «Инструменты поддержки экспорта высокотехнологичных компаний». Это уже второе мероприятие для среднего инновационного бизнеса, организованное Клубом компаний рейтинга «ТехУспех», созданного в партнерстве РВК, АИРР, РвС. Цель мероприятия — донести до высокотехнологичных компаний актуальную информацию об инструментах и возможностях, которые предоставляет государство в рамках поддержки несырьевого экспорта, а также предложить партнерские ресурсы Клуба для реализации экспортных программ конкретных компаний.

Среди компаний Клуба «ТехУспех» в семинаре приняли участие представители ГК «АйТи», ООО «Т 8», ЗАО НПО «Унихимтек», ОАО «ИСКЧ» (Институт стволовых клеток человека), ООО «Би Питрон», а также эксперты компаний-партнеров проекта, государственных учреждений, оказывающих поддержку инновационному бизнесу.

Открыла мероприятие Светлана Инфимовская, заместитель исполнительного директора Ассоциации инновационных регионов России: «В начале

ресных компаниях. Нам важно понять актуальность вопроса экспорта для наших техуспеховских компаний».

Заместитель директора Департамента координации, развития и регулирования внешнеэкономической деятельности Министерства экономического развития РФ Константин Евстигнин рассказал о существующих финансовых и нефинансовых способах поддержки экспорта. «Основные инструменты поддержки экспорта можно условно разделить на 2 типа: финансовые и нефинансовые», — отметил он. В рамках финансовой поддержки основным из игроков является Минпромторг России, который предоставляет финансовые источники: субсидирование кредитов, предоставление субсидий банку на предоставление кредитов зарубежным покупателям наших товаров, финансирование мероприятий для продвижения российских компаний (около 10–20 в год). Другой инструмент, относящийся к системообразующим

проектам, — это система предоставления государственных кредитов на уровне правительства».

Нефинансовые инструменты поддержки экспорта представляют собой систему торговых представительств за рубежом, которая, по словам Константина, постоянно реформируется и улучшается. Фактически действующих торгпредств сегодня — 52 из 54 учрежденных. В рамках проходящей реформы ставится цель сделать торгпредств не формально бюрократическими учреждениями, а реально действующей опорой российскому бизнесу за рубежом. Начальник отдела инфраструктуры инноваций Министерства экономического развития РФ Максим Романов также отметил, что инновационным компаниям было бы полезно обратить внимание на новый инструмент, предлагаемый Минпромторгом России — Центр поддержки внешнеэкономической деятельности. Среди ключевых функций Центра — поддержка российского экспорта и защита внутреннего рынка.

Старший менеджер по работе с клиентами Российского агентства по страхованию экспортных кредитов и инвестиций ОАО «ЭКСАР» Павел Рыжковский рассказал слушателям об основных механизмах финансово-страховой поддержки экспорта, реализуемых агентством. «Мы являемся «новым окном», созданным государством в 2011 году, которое позволяет реализовывать современные схемы финансирования, применяемые в мире повсеместно. Компания «ЭКСАР» — это государственное агентство с гарантиями \$10 млрд до 2032 года. За первые полгода работы мы поддержали бизнесов на 80 млрд руб. Банки предоставляют кредиты, страхованные нами, под более выгодные проценты. Само собой, ставка страхования зависит от страны», — поясняет он. Также Павел Рыжковский рассказал об основных продуктах ЭКСАРА, предназначенных для банков, экспортёров и для малого и среднего бизнеса.

Представители практики по оказанию услуг частным компаниям РвС в России Евгения Романова и Ольга Потемкина рассказали участникам семинара о налоговых аспектах функционирования торговых представительств в зарубежных странах и ответили на прикладные вопросы, связанные с открытием офисов за границей. «Мы рекомендуем заранее структурировать присутствие торговых представительств за рубежом и продумывать соответствующие налоговые и юридические последствия, как в России, так и за границей», — пояснили представители РвС.

Компания «ТехУспех» поделилась своими насущными проблемами при поставке за рубеж инновационной продукции, в том числе об особенностях экспорта комплектующих.

Заместитель генерального директора, коммерческий директор компании ООО «Т 8», входящей в клуб «ТехУспех», Елена Дубинская обозначила реальные проблемы, с которыми сталкивается средний бизнес, и пути их решения. «Мы занимаемся производством оборудования, и вынуждены приобре-

тать некоторые комплектующие из-за границы. Проблема в том, что ввоз готового оборудования из-за границы не облагается налогом, а ввоз комплектующих — облагается. Тем самым мы вынуждены проитраиваем всем иностранным компаниям, продающим готовое оборудование. Также мы сталкиваемся с утратой НДС и таможенных пошлин при отправке оборудования за рубеж на ремонт и обратном ввозе и с рядом других проблем, на которые мы хотим обратить внимание. Это компенсация затрат на НИОКР, предоставление льготного кредитования и государственная поддержка участия в международных мегапроектах и инфраструктурных проектах».

Представитель ещё одной компании — участника клуба «ТехУспех» — заместитель генерального директора ЗАО НПО «Унихимтек» Артем Малахов также отметил ряд процедур, которые значительно упростили бы работу инновационных компаний: «Если мы хотим отправить комплектующие нашим партнерам за рубеж, мы оформляем много документов: сертификаты, декларации и прочее.

Все это стоит больших денег, требует много времени. Чтобы нашим партнерам отправить что-то в Россию, им нужно всего несколько часов и \$200. Возможно, стоит рассмотреть возможность оформления вывозных документов не на контракты, а, например, на типы продукции или партии, упростить оформление документов. Это существенно упростило нашу работу, особенно если номенклатура предприятия достаточно широка».

Директор департамента международных проектов РВК Олег Пласкин рассказал о деятельности РВК по поддержке экспорта: «Со своей стороны РВК проводит работу, аналогичную работе Минэкономразвития. Мы формируем собственную сеть представителей в отдельных странах, обладающих наиболее развитыми инновационными экосистемами. Я считаю, что это перспективная работа, которая будет иметь свой положительный результат. Сейчас у нас есть дочерняя компания в США, представительство в Израиле и Сингапуре. Мы свою систему представителей выстраиваем особым образом: наши представители — это очень квалифи-



Рейтинг создан Российской венчурной компанией (РВК) и Ассоциация инновационных регионов России (АИРР) в партнерстве с аудиторско-консалтинговой сетью РвС. Цель проведения рейтинга — выявить лучшие российские компании сектора малого и среднего бизнеса, ориентированные на развитие инновационных технологий, демонстрирующие высокий потенциал роста на российском и глобальном рынке. Сегодня рейтинг «ТехУспех» является своего рода индикатором уровня развития инновационного сегмента экономики, инструментом для формирования благоприятной среды для его дальнейшего роста, повышения прозрачности рынка, выявления и распространения лучших практик ведения бизнеса. Первый рейтинг «ТехУспех» проводился РВК в партнерстве с АИРР в 2012 году. В 2013 году в число партнеров проекта вошла сеть РвС, которая, опираясь на свой международный опыт, разработала для рейтинга усовершенствованную методологию оценки.

Ассоциация инновационных регионов России (АИРР) — межрегиональная площадка для реализации ключевых задач инновационного развития страны. Ассоциация содействует

эффективному развитию регионов-участников, построенному на признании сложившихся различных моделей научно-технического роста регионов. Взаимодействие с федеральными и региональными органами государственной власти и парламентариями позволяет ей быть драйвером роста российской экономики. Сегодня Ассоциация объединяет 13 регионов, каждый из которых имеет собственную модель инновационного развития. Благодаря этому можно сравнить различные подходы и выработать наиболее эффективные механизмы поддержки научно-технического развития в формировании интеллектуального наполнения повестки дня с целью развития инноваций на всероссийском уровне

ОАО «РВК» — государственный фонд фондов и институт развития Российской Федерации, один из ключевых инструментов государства в деле построения национальной инновационной системы. Через РВК осуществляется государственное стимулирование венчурных инвестиций и финансовая поддержка высокотехнологического сектора в целом. Уставный капитал РВК составляет

более 30 млрд рублей. 100% капитала РВК принадлежит Российской Федерации в лице Росимущества. Общее количество сформированных РВК фондов достигло 15, их суммарный размер — 25,2 млрд руб., а доля РВК — более 15,7 млрд руб. Число проинвестированных фондами РВК инновационных компаний в 2014 году достигло 156. Совокупный объем проинвестированных средств — 14,4 млрд руб.

РвС в России предоставляет услуги в области аудита и бизнес-консультирования, а также налоговые и юридические услуги компаниям разного отраслевого профиля. В офисах РвС в Москве, Санкт-Петербурге, Екатеринбурге, Казани, Новосибирске, Ростове-на-Дону, Владикавказе работают более 2 500 специалистов. Мы используем свои знания, богатый опыт и творческий подход для разработки практических советов и решений, открывающих новые перспективы для бизнеса. Под «РвС» понимается сеть РвС/или одна или несколько фирм, входящих в нее, каждая из которых является самостоятельным юридическим лицом. Глобальная сеть РвС объединяет более 184000 сотрудников в 157 странах.

«УМНЫЕ» ТЕХНОЛОГИИ

Секреты эффективного производства

«Мы последовательно находим и устраняем различные потери, которые происходят при выполнении операций»

Повышение эффективности операций — один из ключевых факторов конкурентоспособности современной компании. Однако на российских предприятиях преобразования идут зачастую сложно в силу отсутствия необходимого опыта. В этой ситуации может быть полезен опыт тех, кто уже прошел тернистый путь перестройки производственной системы. Мы попросили поделиться секретами повышения эффективности бизнеса Ивана Глинкина, руководителя проекта СПС группы «СВЕЗА», мирового лидера по производству береговой фанеры. Компания внедрила в управление своими производственными системами постоянного совершенствования (СПС) — популярную за рубежом методику повышения эффективности и конкурентоспособности. Как показала практика, программа вполне применима в российских условиях и дает неплохие результаты.

— Смысл и идеология СПС проста. Мы последовательно находим и устраняем различные потери, которые происходят при выполнении операций — например, брак, систематические поломки оборудования, лишние перемещения, задержки в работе и т.д. Можно сказать, «вычищаем песок», который не дает колесикам свободно крутиться. Такого «песка» в любой системе много. А мешают он зачастую даже больше, чем крупные камни — их хотя бы видно. Звучит довольно просто, но на практике производство — многоуровневая система, многое связано, и, чтобы устранить даже небольшую проблему, зачастую приходится дергать сразу за несколько ниточек.

— Что стало предпосылкой для пересмотра подхода к управлению производством? — Мы хотим добиться максимальной отдачи от используемых имеющихся производственных мощностей и остаться лидером по снижению издержек, а для этого необходимо постоянно повышать эффективность работы предприятий. Поэтому с начала 2012 года, по образцу многих европейских компаний, мы начали внедрение на предприятиях группы «СВЕЗА» системы постоянного совершенствования (СПС). При этом мы понимаем, что одна только СПС не гарантирует успеха.

— Однако в одной только технической модернизации производства недостаточно?

— Что обычно подразумевают под модернизацией? Предприятие инициирует проект установки, к примеру, нового станка. Строго говоря, сделать это несложно, хотя часто и недешево. Но не достаточно просто купить оборудование. Необходимо обучить сотрудника, который будет работать с ним, а также обеспечить требуемую загрузку оборудования продукцией лучшего качества, обеспечить наличие необходимых запчастей и уход за оборудованием и т.д. А это уже, как принято говорить на производстве, «комплекс организационных мероприятий». Сам по себе новый станок без такого «вписывания» в систему может ничего и не принести. А теперь представьте себе, что новых станков уже стоит много, но тут не успели сырье на них подать, тут оператор не вполне разобрался с режимами, здесь что-то застревает... Что будет с эффективностью?

К тому же, есть еще одна проблема модернизации. В каком-то смысле она поро-

ждает «индженерские» настроения. Станок не успеваешь? Отлично, купим побольше. Сломался станок? А, так он просто старый, надо новый купить, а не разбираться, когда и как его смазывали в последний раз. И так далее. Понимаете, модернизация — она зачастую интереснее, чем «выметание песка» из системы. Поэтому очень легко уйти в крайности и начать бездумно разбрасывать деньги на новое оборудование, закрывая глаза на существующие возможности.

Поэтому, не отменяя постоянно существующую программу модернизации, мы выбрали новую философию, подразумевающую постоянный поиск способов повышения эффективности, качества и условий труда. Иными словами, мы теперь принимаем решение взвешенно. Видим, например, что какой-то передел не справляется, и решаем, можно ли убрать потери организационными методами или действительно необходимо просто более производительное оборудование. Если честно, в 90% случаев достаточно организационных мер. Помимо прямых результатов, это ведет к повышению адаптивности производственных процессов и повышению персоналом своих навыков, зачастую управленческих.

— Оценивали ли вы опыт других компаний, проводивших подобные мероприятия?

— Конечно. «СВЕЗА» — не единственная российская компания, работающая над системой постоянного совершенствования. Существует даже соревнование по бережливому производству в России, Кубок Гастева. Мы, кстати, планируем включить один из наших комбинатов в это мероприятие в 2014 году. Себя покажем и на других постротрим.

Большое количество примеров успешного применения СПС можно найти на мировом рынке во всех отраслях — от Toyota, родоначальницы системы, до компании Swagroski. Есть такие предприятия и среди наших клиентов — например, по этой системе уже 12 лет работает немецкий завод Schmitz Cargobull, где за это время эффективность производства выросла в несколько раз.

— С какими проблемами пришлось столкнуться при адаптации методики для конкретного предприятия? Что пришлось менять в производственном процессе? Была ли необходимость в корректировке самих инструментов СПС?

— Особенность любых изменений (СПС, в том числе) в том, что даже после достижения результатов необходимо создавать условия, чтобы их не «растерять». По сути, работа над проектом только начинается, когда удалось впервые достичь целей по повышению качества или наращиванию производства. На первых порах результаты нестабильны, необходимо прилагать усилия, чтобы удержать их на заявленном уровне. Программе требуется постоянно уделять внимание, в частности, вкладываться в повышение квалификации работников, улучшение их условий труда. Чтобы не сложилось неправильного впечатления, что СПС — это только рост экономических показателей, не менее важен и акцент на победах. Работники должны чувствовать значимость собственных достижений для предприятия. Здесь могут использоваться различные рычаги — информирование персонала об успехах коллег, публичное признание заслуг, да и прямая финансовая мотивация в особых случаях.



Вообще, мы стараемся держать разумный баланс между возможностью адаптации инструментов под каждый конкретный комбинат и единообразием используемой методологии. Потому что без первого не будет гибкости — и инструменты просто перестанут работать или могут пострадать «инициатива снизу», а без второго потом концов не найдешь — кто что напридумывал и как все соотносится. Например, это касается системы отчетности — довольно много времени ушло на то, чтобы выработать единые метрики по всем комбинатам для некоторых процессов и обеспечить то, чтобы их подчитывали единообразно. Тут компромиссов быть не может.

Что пришлось менять в производственном процессе? И многое, и ничего одновременно. С одной стороны, мы, конечно, не стали производить фанеру по другой технологии или менять последовательность переделов. Но если опуститься на уровень ниже, то изменений очень много, начиная от того, как открывается и закрывается смена, и заканчивая тем, как распределяются чурки по линиям на отдельных переделах.

— Как организовано взаимодействие с персоналом? Какова была реакция сотрудников? Использовались ли дополнительные средства мотивации?

— Для внедрения СПС необходима работа с сотрудниками всех уровней, от генерального директора до оператора на станке, потому что СПС — это в первую очередь про менталитет людей. Поэтому мы очень много думаем над тем, как обеспечить всеобщую вовлеченность и участие сотрудников. Если с руководством акцент делается на работу один на один, то для рабочих за-

твным), ходят, меряют, видео снимают, потом начинают напрягать всех изменениями в довольно обычных процессах, толкуют про какие-то потери и огромные потенциалы. Но постепенно вера в то, что изменения возможны, появилась и укрепилась. Многие сотрудники почувствовали улучшения уже на первых этапах реализации программы, стали решаться проблемы, которые порой годами не решались. Некоторым происходящие изменения открыли новые карьерные перспективы. В качестве дополнительного инструмента повышения лояльности к нововведениям мы использовали разовые и регулярные денежные премии тем, кто отличился по итогам отдельных этапов проекта: проявил инициативу, предложил эффективное решение, продемонстрировал новые модели поведения и т.п.

Программу разворачивали постепенно, дошло до того, что некоторые комбинаты с нетерпением спрашивали — ну когда же уже и у нас начнется? Хотя, конечно, ситуация везде была разная, где-то было сложно, а кое-где и сейчас еще непросто.

— Опишите вкратце ход реализации программы.

— Внедрение системы постоянного совершенствования началось с января 2012 года. Первые преобразования коснулись выбранной на тот момент пилотной зоны — комбината «Фанплит» (г. Кострома). Спустя почти 5 месяцев, в мае 2012 года, модернизация стартовала и еще на двух площадках, потом постепенно подключили и остальные.

На первом этапе реализации программы проходила при поддержке консультантов McKinsey, они заложили основу методологии и натренировали первую группу «навигаторов» — сотрудников комбинатов, задачей которых является продвижение преобразований. Позже для усиления проектной команды также использовали специалистов компании AT Kearney. Благодаря этому к концу 2013 года программа была развернута уже на всех производствах. Но на этом проект не закончился: сейчас он продолжается силами руководства и сотрудников комбинатов, а также команды навигаторов, которая есть на каждом предприятии.

— Изменилась ли в ходе модернизации управленческая структура и система контроля качества продукции?

— Да. В ряде случаев нам потребовалось пересматривать структуру управления производством, кое-где и ремонтными службами. Процесс продолжается до сих пор — мы последовательно приходим к оптимальному варианту, который учитывает как специфику нашей ситуации, так и принципы «правильной организации», которые сейчас внедряются по всей группе.

Что касается системы контроля качества, то, во-первых, фокус на ней резко вырос, во-вторых, мы постепенно идем по пути передачи функций контроля качества от кон-

тролеров и отдела качества самим операторам. Так это и должно быть в правильной системе — каждый сам отвечает за качество своей работы.

— Какими цифрами можно проиллюстрировать итоги реализации программы?

— Методика недаром называется «системой постоянного совершенствования». Это не разовое мероприятие, а новый подход к организации управления производством, поэтому программа не будет завершена: она станет неотъемлемой частью управленческой парадигмы. На сегодняшний день подошел к концу лишь начальный этап, благодаря которому удалось повысить не только качество продукции, но и объемы выпуска фанеры. В первый год (2012) мы потратили на разворачивание программы больше, чем получили экономического эффекта. Впрочем, так всегда бывает — вы же не ожидаете, что, установив новый станок, окупите его за первый же год. Зато уже в 2013 году чистый экономический эффект повысился за счет роста выпуска, снижения издержек и т.д. Таким образом, мы с лихвой перекрыли начальные инвестиции, так что можно с уверенностью говорить, что программа доказала свою экономическую составляющую. Если говорить в терминах операционных показателей, то есть комбинации, где выпуск (без покупки нового оборудования!) увеличился за 2 года на 15%, а на некоторых мы ожидаем по итогам 2014 года и 20%-ного роста. Показатели качества в некоторых случаях выросли до 2 раз, на 10–15% на отдельных линиях снижались потребление сырья. Можно привести много примеров.

— Какие преобразования вы планируете в ближайшем будущем и в перспективе?

— Планов огромное количество, и они начинают выходить за пределы сугубо производства. Ближайшим приоритетом является повышение эффективности технической обслуживания оборудования. Идет большой проект по перестройке системы планирования производства. В планах — запуск программы по модернизации системы управления охраной труда и технической безопасности. Отдельно планируем заняться системой обучения персонала рабочим профессиям. Мы даже начали распространять систему СПС на наших поставщиков — изготовителей леса.

В современных экономических условиях эффективное производство уже не может существовать «вполюх», проходя через значительные промежутки времени, через периоды глобальной модернизации, а между ними оставаясь статичным. Сегодня бизнес подобен живому организму, находящемуся в состоянии непрерывного роста и трансформации. Для такой модели развития методики СПС являются наиболее органичными, поскольку позволяют постоянно поддерживать производство в «тонусе» модернизации.

Bosch Service Solutions

Реструктуризация услуг: в приоритете — управление бизнес-процессами

Юлия Голубцова

Bosch Communication Center, один из ведущих поставщиков бизнес-услуг, реструктуризирует свою деятельность и с 1 сентября этого года предлагает услуги под именем Bosch Service Solutions. Приоритет деятельности компании сегодня — управление бизнес-процессами, или их аутсорсинг. С помощью инновационных сервисных решений и новых бизнес-моделей, разработанных совместно с клиентами, Bosch Service Solutions стремится к существенному расширению международного присутствия, а также к статусу ведущего мирового поставщика услуг по аутсорсингу бизнес-процессов (BPO). Компания представлена 26 отделениями в 15 странах, включая два новых в США и на Филиппинах, открытых в этом году. В ближайшие годы планируется открыть еще несколько новых отделений в Северной Америке и Азии.



По оценкам финансовых экспертов из аналитической фирмы International Data Corporation (IDC), объем мирового рынка услуг BPO к 2017 году составит примерно \$210 млрд при ежегодном росте на 5,7%.

Выбрав своим приоритетом аутсорсинг бизнес-процессов, мы концентрируемся на самом быстрорастущем в мире сегменте рынка бизнес-услуг, — объясняет Роберт Мулац, старший вице-президент Bosch Service Solutions. — Помимо услуг, связанных с организацией контакт-центров, мы предоставляем комплексные сервисные решения с использованием информационных технологий и высококвалифицированным персоналом более чем на 30 языках. В сочетании с нашим многолетним опытом это означает, что мы можем предложить клиентам уникальный спектр решений.

В основной ассортимент предложений Bosch Service Solutions входят решения для зданий и предприятий автомобильной сферы, а также для сферы взаимодействия с клиентами. На этих направлениях компания может сочетать технологические разработки с обширным опытом оператора контакт-центров. В качестве примера в автомобильной сфере можно привести eCall, систему автоматических экстренных вызовов для Mercedes Benz, которая доступна на десяти языках в 27 европейских странах. Еще

один пример из этой области — система парковочных мест для грузовых автомобилей на станциях технического обслуживания с видеонаблюдением и возможностью бронирования. В сфере обслуживания зданий Bosch Service Solutions предлагает облачное видеонаблюдение с возможностью подключения к центру контроля, обеспечивающему помощь во внешних ситуациях. И наконец, говоря об услугах по взаимодействию с клиентами, можно назвать мониторинг социальных платформ и их оценку в плане эффективности для компаний при проведении маркетинговых мероприятий и продажах.

Bosch Security Systems — поставщик систем безопасности, коммуникационных продуктов и услуг. Это подразделение Bosch насчитывает более 12000 сотрудников по всему миру, а его объем продаж достиг 1,5 миллиарда евро в отчетном 2013 году. Цель — защита жизни, зданий и активов. В линейку продуктов входят системы видеонаблюдения, обнаружения вторжений, пожарной сигнализации и голосового эвакуационного оповещения, а также различные системы управления доступом. Дополняют линейку конференц- и аудиосистемы для профессиональной передачи звука, голоса и музыки. Подразделение Bosch Security Systems разрабатывает и производит оборудование на собственных заводах по всему миру.

Группа компаний Bosch является ведущим мировым поставщиком технологий и услуг. В отчетном 2013 году около 281000 сотрудников обеспечили продажи на сумму 46,1 млрд евро (Примечание: в связи с изменениями в правовых нормах сведения баланса, данные за 2013 год лишь частично сопоставимы с данными за 2012 год). Деятельность группы компаний Bosch ведется по четырем основным бизнес-направлениям: Автомобильные технологии, Промышленные технологии, Потребительские товары, Строительные технологии и Энергетика. В Группу компаний Bosch входят Robert Bosch GmbH и более 360 дочерних предприятий и региональных компаний приблизительно в 50 странах. Вместе с партнерами в сфере продаж и обслуживания компания Bosch представлена почти в 150 странах. Широкая международная конструкция, производственная и торговая сети являются основой для дальнейшего роста компании. В 2013 году компания подала заявки на получение около 5000 патентов по всему миру. Это около 20 патентов в день. Целью Группы компаний Bosch является создание продуктов и услуг, повышающих качество жизни и основанных на инновационных технологиях с широким спектром возможностей и вдохновляющих решениями, разработанными для жизни.

Защищенный NormanMP

МеталлПрофиль объявляет войну фальсификату

Группа компаний Металл Профиль — лидер по производству кровельных и фасадных систем в России — ведёт кампанию по привлечению производителей, незаконно использующих принадлежность ей товарные знаки, к финансовой и уголовной ответственности. По решению Арбитражного суда Краснодарского края ООО «Компания В.И.К.» запрещено использование словесных обозначений «Norman» и «NormanVik» при реализации собственной продукции, так как ГК Металл Профиль обладает исключительными правами на товарный знак NormanMP.

«Металл Профиль — это компания с огромным опытом и отличной репутацией. Мы тщательно следим за качеством выпускаемой нами продукции на каждом этапе производства, — комментирует Денис Зайцев, начальник отдела по договорной работе (компания Металл Профиль). — Металлочерепица, профнастил, плоский лист и элементы отделки кровли под товарным

знаком NormanMP производятся уже более трёх лет и используются широким спросом как среди частных домовладельцев, так и в сфере коммерческого строительства. Клиенты доверяют компании Металл Профиль, поэтому мы не допустим подделок с похожими названиями на рынке!»

ГК Металл Профиль предлагает 10-летний срок гарантии на покрытие NormanMP, в то время как у других российских аналогов она не превышает 1–2 лет. Во избежание фальсификации каждый лист металлочерепицы и профнастила NormanMP имеет маркировку с указанием производителя, марки и толщины металла.

Помимо судебного запрета ООО «Компания В.И.К.» на использование словесных обозначений «Norman» и «NormanVik», суд обязал ответчика выплатить компенсацию в пользу ГК Металл Профиль и опубликовать решение суда в СМИ. «Закон стоит на страже наших интересов — на стороне правообладателя. Каждого, кто попытается подделывать наши товарные знаки, будем вынуждать в суд!» — уверил г-н Зайцев.

Металл Профиль — лидер по производству кровельных и фасадных систем в России и компания № 1 в России по объёму переработки стали с покрытием. В 2011 году ГК Металл Профиль стала лидером российского рынка сэндвич-панелей (по результатам исследования информационно-аналитического агентства InfoLine). Компания входит в ежегодный рейтинг «200 крупнейших непубличных компаний» журнала Forbes (100-е место в 2013 году).

Ассортимент продукции Металл Профиль включает металлочерепицу, элементы кровельных систем, сэндвич-панели (трёхслойные и полементаментной сборки), водосточные системы, профилированные листы, вентилируемые фасады, а также другие сопутствующие товары как для строительства частных домов, так и крупных промышленных объектов.

В Группу компаний входят 17 заводов в Москве, Екатеринбурге, Тюмени, Санкт-Петербурге, Новосибирске, Иркутске, Казани, Ростове-на-Дону, Краснодаре, Минеральных Водах.

Отраслевое лидерство

РусГидро признано самой информационно открытой

Елена Вишнякова

ОАО «РусГидро» продемонстрировало в летний период 2014 года наибольшую информационную открытость среди компаний электроэнергетики. Об этом свидетельствуют ежеежемесячные рейтинги Агентства политических и экономических коммуникаций.

С июня по август ОАО «РусГидро» показало наиболее высокий уровень информационной открытости, что позволило ему занять лидирующую позицию среди энергокомпаний. В общем списке открытости за август среди компаний ТЭК ОАО «РусГидро» занимает третью позицию, после Газпрома и Татнефти. Среди энергокомпаний в топ-20 также значатся «Роснефть» — 9 место, «Интер РАО ЕЭС» — 10, МОЭСК — 13, «Комплексные энергетические системы» — 15.

Рейтинг составлен на основе опроса 25 экспертов, оценивших 76 наиболее круп-

ных компаний, представляющих атомную энергетику, газовую, угольную, угольную промышленность, транспортировку нефти и нефтепродуктов, электроэнергетику.

Придерживаясь политики информационной прозрачности, РусГидро постоянно создает новые ресурсы и возможности для публичного раскрытия сведений о деятельности компании. Во всех наиболее популярных в России социальных сетях открыты аккаунты РусГидро, на сайте компании действует официальный блог с возможностью комментирования: <http://blog.rushydro.ru/>. Ежедневно каждый желающий может получить актуальные данные о гидрологических параметрах (уровень водохранилища, объем притока и сброса воды) основных ГЭС РусГидро: <http://www.rushydro.ru/hydrology/infomer/>. Здесь же действует линия доверия, куда можно направлять свои вопросы и предложения о работе филиалов и ДЗО энергетической холдинга <http://www.rushydro.ru/form/>.

РусГидро постоянно проводит туры для представителей прессы и блогеров на свои

станции. В настоящее время журналисты побывали практически на всех энергообъектах компании, в том числе в таких удаленных регионах как Магаданская область и Камчатка. Понимая важность свободного распространения инженерных знаний в современном мире, РусГидро оказывает поддержку русскому разделу Википедии (<http://www.rushydro.ru/press/news/89231.html>).

Группа «РусГидро» — один из крупнейших российских энергетических холдингов, объединяющий более 70 объектов возобновляемой энергетики в РФ и за рубежом. Установленная мощность электростанций, входящих в состав РусГидро, составляет 37,5 ГВт, включая мощности ОАО «РАО Энергетические системы Востока», а также самую новую и современную гидроэлектростанцию России — Богучанскую ГЭС. РусГидро — лидер в производстве энергии на основе возобновляемых источников, развивающий генерацию на базе энергии водных потоков, морских приливов, ветра и геотермальной энергии.

«УМНЫЕ» ТЕХНОЛОГИИ

Энергосистемы Новгородской и Псковской областей

Системный оператор повышает надежность оперативно-диспетчерского управления

Филиал ОАО «СО ЕЭС» «Региональное диспетчерское управление энергосистемами Новгородской и Псковской областей» (Новгородское РДУ) успешно выполнил перевод оперативно-диспетчерского управления электроэнергетическим режимом ЕЭС России в своей операционной зоне в новый диспетчерский центр. Перевод управления режимом энергосистем осуществлялся в соответствии с программой, разработанной Новгородским РДУ совместно с Филиалом ОАО «СО ЕЭС» «Объединенное диспетчерское управление энергосистемами Северо-Запада» (ОДУ Северо-Запада).

Программа перевода предусматривала непрерывность оперативно-диспетчерского управления электроэнергетическими объектами в операционной зоне Новгородского РДУ. Смену диспетчеров, принимавшую функцию управления в новом здании, дублировала смена диспетчеров в старом диспетчерском пункте, что позволило обеспечить надежность управления технологическими режимами работы объектов Новгородской энергосистемы.

Перевод оперативно-диспетчерского управления в новый диспетчерский центр стал завершающим этапом территориально-инвестиционного проекта ОАО «СО ЕЭС» по созданию инфраструктуры и технологическому переоснащению Новгородского РДУ, реализованного в 2011 году в соответствии с инвестиционной программой ОАО «СО ЕЭС». В рамках проекта выполнен большой объем работ, который позволил совместить в едином комплексе передовые инженерные технологии и достижения в области оперативно-диспетчерского управления.

Здание, в котором располагался диспетчерский центр Новгородского РДУ с момента образования в 2004 году, исчерпало возможности по развитию технологической инфраструктуры оперативно-диспетчерского управления и не отвечало требованиям Технической политики ОАО «СО ЕЭС».

Строительство и создание инженерного комплекса началось 20 мая 2013 года после завершения проектно-исследовательских работ, разработки проектно-сметной документации и проведения ее государственной экспертизы. Меньше чем за пятнадцать месяцев выполнены строительные и монтажные работы, создана инженерная инфраструктура

диспетчерского центра, проведено технологическое оснащение здания средствами диспетчерского управления, осуществлены монтаж, пуск и настройка работы оборудования, инженерного, телекоммуникационного и информационного комплекса.

Новый диспетчерский центр Новгородского РДУ расположен по адресу: Великий Новгород, ул. Кочетова, дом 31, корпус 1. Он представляет собой пятиэтажное здание общей площадью 2823,5 кв. м, спроектированное и построенное с учетом специфики круглосуточной деятельности филиала.

Здание оснащено современными средствами управления электроэнергетическими режимами. В диспетчерском зале установлена новая система отображения технологической информации — диспетчерский щит на базе 12 видеокубов. Это оборудование значительно повышает возможности визуализации состояния энергообъектов операционной зоны РДУ, что, наряду с современными средствами диспетчерского и технологического управления и автоматизированными системами диспетчерского управления, обеспечивает принятие диспетчерами своевременных решений. Современное оснащение диспетчерского центра позволяет добиться большей эффективности планирования и управления электроэнергетическими режимами энергосистем Новгородской и Псковской областей.

В диспетчерском центре установлена интегрированная система безопасности и система мониторинга функционирования инженерного оборудования. Надежность диспетчерской связи и передачи данных обеспечивается новой транспортной инфраструктурой, построенная на основе волоконно-оптиче-

ских линий связи. Для непрерывного и надежного диспетчерского управления региональной энергосистемой в новом диспетчерском центре предусмотрено бесперебойное гарантированное энергоснабжение от автономного источника питания оборудования средствами диспетчерского и технологического управления и автоматизированной системы диспетчерского управления.

Для проведения обучения и практических занятий по повышению квалификации специалистов в новом диспетчерском центре ОАО «СО ЕЭС» создан пункт тренажерной подготовки персонала. Его возможности позволяют проводить не только учебные занятия, но и общесистемные тренировки филиала, но и общесистемные тренировки с участием оперативного персонала субъектов электроэнергетики операционной зоны Новгородского РДУ.

Ввод в эксплуатацию нового диспетчерского центра повысит надежность оператив-

но-диспетчерского управления энергосистемами Новгородской и Псковской областей.

Филиал ОАО «СО ЕЭС» «Региональное диспетчерское управление энергосистемами Новгородской и Псковской областей» (Новгородское РДУ) создан в 2004 году. Входит в зону операционной деятельности Филиала ОАО «СО ЕЭС» «Объединенное диспетчерское управление энергосистемами Северо-Запада» (ОДУ Северо-Запада). Новгородское РДУ осуществляет функции оперативно-диспетчерского управления объектами электроэнергетики на территории Новгородской и (с 28.11.2008 года) Псковской областей. В 2012 году для решения задач развития энергосистем, взаимодействия с органами власти, технического контроллинга и ряда других в Псковской области открыто представительство Системного оператора. Территория операционной зоны Новгородского РДУ расположена на площади 110,6 тыс. кв. км с населением более 1,1 млн человек.



Передовой опыт

ИЦ «Энергоаудитконтроль»: масштабное внедрение АИИС КУЭ на вводах подстанций ОАО «РЖД»



В настоящее время одним из крупнейших в стране проектов по внедрению автоматизированных информационных систем коммерческого учета электроэнергии является выполняемый Инженерным центром «Энергоаудитконтроль» контракт в интересах ОАО «РЖД». В 2014 году работы будут проводиться на 53 подстанциях, в 2015 году — на 61 подстанции ОАО «РЖД». Заключенный по итогам открытого конкурса, данный контракт можно рассматривать и в качестве показательного примера заключительной стадии масштабного и планомерного перевода на новый инновационный уровень учета одной из ведущих компаний страны, поскольку работы являются продолжением и развитием аналогичных программ: за предыдущие девять лет «Энергоаудитконтроль» уже сдал «под ключ» аналогичные системы более чем на 1100 подстанциях РЖД.

Работы на подстанциях ОАО «РЖД» выполняются Инженерным центром в два этапа. Первый предусматривает изготовление комплексного оборудования в соответствии с утвержденной проектной документацией и их доставку до мест внедрения. Второй этап предполагает проведение строительных работ, монтаж и пуско-наладку систем коммерческого учета, их метрологическое обеспечение, разработку всей требуемой в соответствии с законодательством документации.

АИИС КУЭ на вводах подстанций будут созданы в полном соответствии с требованиями законодательства РФ, технических регламентов, Строительных норм и правил, государственных стандартов и иных нормативных документов в области проектирования и строительства.

Система производит сбор и формирование данных по расходу и распределению электроэнергии на тяговых подстанциях, передаче данных в энергодиспетчерские центры, на уровень железных дорог и на уровень ОАО «РЖД». Благодаря установленной системе,

железные дороги получают достоверную информацию о потреблении и транзите электроэнергии и могут сокращать затраты на покупку электроэнергии за счет как сокращения потерь в результате переноса точек учета на границы балансовой принадлежности, так и более точного планирования.

Также отметим, что Инженерный центр «Энергоаудитконтроль» в 2014 году выполняет работы по метрологическому обеспечению коммерческого учета электрической энергии не только на новых объектах АИИС КУЭ, но и на существующих.

В текущем году будет выполнено метрологическое обеспечение 14- и из 15- и железных дорог России: Дальневосточной, Забайкальской, Красноярской, Западно-Сибирской, Юго-Восточной, Южно-Уральской, Свердловской, Приволжской, Куйбышевской, Северо-Кавказской, Московской, Горьковской, Северной и Октябрьской железных дорог.

В состав работ входит проверка измерительных трансформаторов тока и трансформаторов напряжения от 0,4 до 220 кВ, счетчиков электрической энергии, устройств сбора и передачи данных (УСПД), измерительных каналов, ревизия измерительных каналов. Всего компания произведет проверку 12 537 средств измерений и выполнит испытания в целях утверждения типа АИИС КУЭ тяговых подстанций железных дорог, разработает и аттестует методики выполнения измерений. Работы будут проводиться на территории более 80 субъектов РФ. Обязательства по масштабному контракту на метрологическое обеспечение планируется выполнить в 3 этапа со сроком окончания в ноябре 2014 года.

Реализуемые для ОАО «РЖД» проекты являются демонстрацией ключевых компетенций специалистов Компании по внедрению, сервисному обслуживанию и поддержанию в рабочем состоянии крупнейших, территориально-распределенных единых систем учета энергоресурсов. Подобные навыки и опыт позволяют Инженерному центру «Энергоаудитконтроль» проектировать и внедрять автоматизированные системы учета «под ключ», обеспечивая полное сопровождение создаваемых, реконструируемых и обслуживаемых систем с применением собственного специализированного ПО для АСКУЭ ОРЭ и АИИС КУЭ РРЭ.

персонал (включая экспертов по метрологической экспертизе, аттестации методик измерений, сертификации электрической энергии) и материально — технические ресурсы для проведения всего комплекса работ по метрологическому обеспечению измерительных систем. При этом работы организуются и проводятся в тесном сотрудничестве с ведущими метрологическими организациями РФ — ФГУП ФУП «ВНИИМС», «ВНИИМ», «УНИИМ», «СНИИМ», ФБУ ФБУ «Ростест-Москва», «Пензенский, Ростовский Нижегородский и другие» ЦСМ. Компания обладает значительным научно-техническим потенциалом — ее коллектив насчитывает более 600 высококвалифицированных специалистов. Сеть обособленных структурных подразделений охватывает 20 крупнейших городов России, включая Хабаровск, Новосибирск, Екатеринбург, Ростов-на-Дону, Самару, Санкт-Петербург и другие. Компании имеет ряд сертификатов в том числе — в области системы менеджмента качества, сертифицированной по стандарту EN ISO 9001:2008, в области охраны труда — сертификат по стандарту OHSAS 18001:2007 и другим.

ФСК ЕЭС: открытие

Обновленный тренировочный полигон в Подмоскovie

Федеральная сетевая компания в торжественной обстановке открыла после реконструкции обновленный Центр подготовки персонала «Белый Раст» в Московской области. Площадь учебно-тренировочного полигона была увеличена до 3 га — смонтирован участок воздушно-кабельной линии 220 кВ с переходным пунктом, создан участок повышенной сложности с пересечением трехфазной воздушной линией (ВЛ) 500 кВ линии класса напряжения 10 кВ. Также сконструирована площадка для обучения персонала технологиям установки и замены опор.

В будущем на полигоне планируется установка трехфазного трансформатора 10/220 кВ, что позволит организовать обучение электромонтеров методике выполнения ремонтных работ на ВЛ 500 кВ под напряжением. Занятия на полигоне позволят ремонтному персоналу отрабатывать в условиях, максимально приближенных к производственным, безопасные приемы и методы выполнения работ с соблюдением требований правил охраны труда.

В рамках торжественного мероприятия на обновленном полигоне была проведена тренировка линейной ремонтной бригады Московского предприятия МЭС Центра. Электромонтеры отработали навыки в снятии с опоры и реинсталляции пострадавшего от действия электрического тока.

Дальнейшая модернизация ЦПП «Белый Раст» включает в себя создание новых лабораторий и классов для изучения микропроцессорных устройств релейной защиты и автоматики, автоматизированной системы управления технологическим

процессом (АСУ ТП), а также современных систем связи и автоматизированной информационной системы контроля и учета энергоресурсов (АИИС КУЭ).

Магистральные электрические сети Центра (МЭС Центра) — филиал ОАО «ФСК ЕЭС», работает на территории Центрального, Северо-Западного и Южного федеральных округов. В зону его обслуживания входят 19 субъектов Российской Федерации с населением более 40 млн человек. МЭС Центра отвечает за бесперебойную работу 27 887 км линий электропередач и 197 подстанций общей трансформаторной мощностью 106 695 МВА. Филиал обеспечивает электрическую связь ОЭС Центра с энергосистемами Юга, Северо-Запада, Волги и Украины. В подчинении находятся восемь предприятий магистральных электросетей (ПМЭС) — Валдайское, Верхне-Донское, Вологодское, Волго-Донское, Волго-Окское, Московское, Приокское и Черноемское, а также Центр подготовки персонала «Белый Раст». В МЭС Центра работают свыше 5540 человек.

ОАО «ФСК ЕЭС» — крупнейшая в мире по протяженности линий и трансформаторной мощности публичная электросетевая компания. Создана в 2002 году в рамках реформирования электроэнергетической отрасли как монополий оператор Единой национальной электрической сети. В зоне ответственности ФСК находятся 135 тыс. км высоковольтных магистральных линий электропередач и 919 подстанций общей мощностью 333,56 тыс. МВА.

Компания обеспечивает надежное энергоснабжение потребителей в 75 регионах России, обслуживая площадь около 14,8 млн км. За счет электроэнергии, передаваемой по сетям ОАО «ФСК ЕЭС», покрывается около половины совокупного энергопотребления всей страны. Входит в ОАО «Россети», крупнейший энергетический холдинг страны, которому принадлежит 79,64% акций компании. Численность персонала ФСК в 2013 году составила более 25 тыс. человек.

Управление потоками

МРСК Центра и Приволжья повышает энергоэффективность сетевого комплекса

В МРСК Центра и Приволжья — дочерней компании ОАО «Россети» — подвели итоги выполнения программы управления потоками реактивной мощности за первое полугодие 2014 года. Экономический эффект от реализации мероприятий целевой программы за 6 месяцев составил 2,82 млн руб.

Целевая программа по управлению реактивной мощностью в электрических сетях направлена на снижение потерь электроэнергии, повышение качества электроснабжения и увеличение возможностей по подключению новых потребителей. Одним из важнейших направлений целевой программы является установка новых батарей статических конденсаторов (БСК) на подстанциях (ПС). Всего за последние шесть лет номинальная мощность БСК, установленных на подстанциях филиалов МРСК Центра и Приволжья, увеличилась на 73,55 Мвар и составляет 285,65 Мвар.

Также в рамках целевой программы проводится информационно-разъяснительная работа с крупными потребителями (более 150 кВт) о необходимости установки на их предприятиях устройств компенсации реактивной мощности. В первом полугодии 2014 года специалистами ОАО «МРСК Центра и Приволжья» проведено 28 семинаров с участием представителей 95 потребителей на тему «Реактивная мощность и ее значение

в надежности и экономике электроснабжения». В этот период в электроустановках потребителей было установлено 14 батарей статических конденсаторов общей мощностью 2,98 Мвар, а до конца года будет произведена установка еще 9 БСК общей мощностью 4,94 Мвар.

Не менее важным направлением целевой программы является метрологическая поверка и калибровка приборов учета реактивной мощности. Эти меры обеспечивают снижение потерь электрической энергии за счет сохранения возможностей контроля перетоков реактивной мощности и потребления ее потребителями. Так, на электросетевых объектах филиалов компании в течение первого полугодия были поверены 271 и откалиброваны 822 прибора учета и контроля реактивной мощности/энергии.

На второе полугодие 2014 года компанией запланирован ввод в эксплуатацию БСК 110 кВ мощностью 30 Мвар на ПС «Касимов» филиала «Рязаньэнерго». Кроме того, будут выполнены проектно-исследовательские работы по установке БСК-110 кВ 20 Мвар на ПС «Узловая» филиала «Тулэнерго».

Согласно «Целевой программе мероприятий по управлению реактивной мощностью в электрических сетях филиалов ОАО «МРСК Центра и Приволжья» на 2014–2018 гг.» в следующие пять лет планируется установить 5 БСК общей мощностью 56,55 Мвар.

«Реактивная составляющая полной мощности перегружает подстанционное оборудование и линии электропередачи, увеличивает потери электрической энергии, не позволяет обеспечить нормативные уровни напряжения и приводит к росту затрат на эксплуатацию оборудования. Наша задача — повышать качество и надежность электроснабжения потребителей, поэтому работу по управлению потоками реактивной мощности мы считаем одной из ключевых составляющих программы по повышению энергоэффективности всего электросетевого комплекса», — подчеркнул заместитель генерального директора по техническим вопросам — главный инженер ОАО «МРСК Центра и Приволжья» Сергей Андрус.



Новые возможности

МОЭСК увеличит мощности ПС «Чистая» в столице

ОАО «МОЭСК» в рамках инвестиционной программы и с целью повышения надежности обеспечения потребителей электроэнергией на юго-востоке Москвы, завершил первый этап реконструкции подстанции 110/10/6кВ «Чистая» филиала Центральные электрические сети.

Возведено здание нового комплектного распределительного устройства с элегазово-изоляцией (КРУЭ) 110 кВ. Установлены 4 контейнера с элегазом, состоящие из 6 ячеек. Идет подготовка к высоковольтным испытаниям оборудования. Проложены высоковольтные кабельные перемычки 110 кВ, производится монтаж концевых муфт. Построено новое здание комплектного распределительного устройства (КРУ) 10 кВ. В нем смонтированы две секции, шиты собственных нужд и постоянного тока, установлены аккумуляторные батареи.

Для повышения мощности питающего центра смонтирован один из двух дополнительных трансформаторов мощностью 40 МВА каждый. После установки второго трансформатора установленная мощность подстанции возрастет более чем в два раза: с 50 МВА до 130 МВА.

Начат демонтаж выработавшего свой ресурс и морально устаревшего оборудования открытого распределительного устройства (ОРУ) 110 кВ.

В ходе реновации питающего центра будут применены микропроцессорное устройство релейной защиты и противоаварийной автоматики, автоматизированная система управления технологическими процессами (АСУТП) и коммерческого учета электроэнергии (АИИС КУЭ).

Все работы по реконструкции планируется завершить до конца текущего года. На эти цели МОЭСК направит более 800 млн руб. Совокупная стоимость модернизации подстанции «Чистая», которая стартовала в 2008 году, по предварительной оценке составит 1,33 млрд руб.

«Главным результатом проводимой реконструкции станет не только повышение мощности, надежности и безопасности подстанции, но и ее открытие для техприсоединения новых потребителей. Все установленное электрооборудование является современным, его отличают уменьшенные габариты, повышенная надежность и увеличенная пропускная способность по сравнению с образцами прошлых лет. Применение передовых технологий в изготовлении оборудования

уменьшит эксплуатационные затраты, повысит уровень надежности и пожарной безопасности, а также увеличит плановый межремонтный интервал обслуживания», — прокомментировал директор Центральные электросетей МОЭСК Всеволод Иванов.

Подстанция «Чистая» обеспечивает подачу электроэнергии ОАО «Мосводоканал», Российской таможенной академии, ОАО «Люберецкая электроэксплуатационная компания», Люберецким очистным сооружениям, ОАО «Завод Строительных Изделий», жилым кварталам ЮВАО.

ОАО «Московская объединенная электросетевая компания» (ОАО «МОЭСК») — одна из крупнейших распределительных электросетевых компаний России. ОАО «МОЭСК» обеспечивает электроснабжение самого динамично развивающегося в стране Московского региона с населением около 17 млн человек. Основные виды деятельности компании — оказание услуг по передаче электрической энергии и технологическое присоединение потребителей к электрическим сетям на территории Москвы и Московской области. Контрольным пакетом акций ОАО «МОЭСК» (51%) владеет ОАО «Российские сети» (ОАО «Россети»).

АКТУАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА

Свет Костромы

«МРСК Центра» развивает энергетику «Золотого кольца России»



Юлия Гужонкова, фото автора Кострома — Москва

Старинный поволжский русский город Кострома (год основания, напомним — 1152!) настолько знаменит, что трудно даже начать перечень его достопримечательностей и заслуг. Однако мы побывали в Костроме с конкретной целью: познакомиться с работой «Костромаэнерго» (филиал ОАО «МРСК Центра») как с достаточно типичной сетевой энергокомпанией, в наследство которой от предыдущей исторической эпохи досталось далеко не самое простое хозяйство. Тем не менее, невзирая на объективные сложности, костромские энергетики уверенно обеспечивают надежность энергоснабжения своей территории, ведут планомерную работу по техприсоединениям, обеспечивают стабильное выполнение инвестиционных программ. В общем, живут насыщенно и целеустремленно.

Кострома энергетическая
Среди волжских городов Кострома — один из значимых машиностроительных, текстильных и портовых городов Центральной России с населением около 300 тыс. человек. Город, основанный Юрием Долгоруком, уже в XIII веке стал центром удельного княжества. И с тех пор фактически никогда не терял своего административного, культурного и хозяйственного значения. Интересны здесь не только памятники всемирного наследия (такие, как Ипатьевский и Богоявленско-Анастасин монастыри, сохранившиеся еще с допетровской эпохи), но и купеческие кварталы и торговые ряды XVIII-XIX веков, доходные дома начала XX века, постройки советской эпохи. Город не случайно включен в «Золотое кольцо России» и имеет официальный статус «исторического».

Первые небольшие электроустановки в Костромской области появились уже в конце XIX века, а первые электрические фонари на центральных улицах губернского города зажгли в 1912 году. Мощность электростанций, действующих при фабриках и заводах, постепенно увеличивалась и составляла в первые десятилетия XX века 2140 кВт. Свой вклад в электроэнергетику внесли даже местные крестьяне, построив в пяти верстах от губернского центра первую в России кооперативную электростанцию для местных нужд.

Чтобы обеспечить преимущественное развитие энергетики в области, Совет Министров РСФСР своим распоряжением от 4 января 1961 года поручил Костромскому совнархозу создать районное энергетическое управление «Костромаэнерго». Совнархоз своим постановлением от 30 января 1961 года №13 образовал РЭУ «Костромаэнерго». Отсюда и ведет свою летопись костромская энергосетевая компания. Современный этап деятельности «Костромаэнерго» берет начало в марте 2008 года с присоединением энергопредприятия к межрегиональной распределительной сетевой компании ОАО «МРСК Центра».

«Костромаэнерго» — основная энергосетевая организация Костромской области, работающая на региональном рынке услуг по передаче электрической энергии. В настоящее время в состав «Костромаэнерго» (напомним — филиал ОАО «МРСК Центра») входят 27 районов электрических сетей, которые расположены во всех муниципальных районах Костромской области. Площадь обслуживаемой территории составляет 60211 квадратных километров. В зоне ответственности «Костромаэнерго» расположено 8 городских округов, 13 городских поселений, 24 муниципальных района, 3600 сельских населенных пунктов, в которых проживают 758 тыс. человек. В общем, энергохозяйство немалое...

Причем, перед «Костромаэнерго» стоит задача надежного обеспечения достаточно крупной промышленной агломерации Костромской области. Промышленности тут немало, достаточно сказать, что она формирует треть валового регионального продукта. В области — свыше 230 крупных и средних предприятий, около 460 малых предприятий.

Традиционными для региона являются текстильная промышленность, деревообработка, машиностроение и ювелирное производство. Пожалуй, «стержневой» отраслью исторически выступает деревообработка: предприятия области произво-



дят: фанеру, пиломатериалы, двп, дсп и т.д. Значительная часть продукции лесопромышленного комплекса отправляется за пределы региона.

Интересно отметить, что электроэнергетика является одной из основных отраслей промышленности: на нее приходится более трети областного промышленного производства. Костромская область — энергоизбыточна, мощность местных электростанций составляет 3,8 млн кВт/ч, что позволяет вырабатывать свыше 14 млрд кВт/ч электроэнергии в год. А на собственные нужды региона пока достаточно и одной четверти этого энергообъема. При этом Костромская область имеет потенциал для наращивания объемов генерации.

Так что энергетически регион — весьма и весьма привлекателен для новых крупных

производств, которые уже сейчас заходят в область. Потому как хорошо известно: доступность энергии и надежно функционирующий, отвечающий современным требованиям электросетевой комплекс является одним из важнейших условий не только успешного социально-экономического развития территории, но и обеспечения любых инвестиционных планов и инициатив.

Инвестиционные заботы

Инвестиционные программы костромских энергетиков воплощаются планомерно и в полном объеме. Яркий пример этого — реализованный компанией всего за два года проект по строительству в Костроме подстанции 110 кВ «Давыдовская». Инвестиции в этот проект составили 342 млн руб. Подстанция призвана обеспечить возможность подключения новых объектов областного центра, где наблюдался и наблюдается экономический рост, который свидетельствовал, что уже в обозримом будущем город может столкнуться с энергодефицитом. Проблему необходимо было упредить, что и сделали специалисты «Костромаэнерго». Новый энергообъект обеспечил электроэнергией жилые комплексы и промышленные предприятия областного центра и сразу нескольких прилегающих к Костроме районов области.



Важным направлением инвестиционной деятельности «Костромаэнерго» последних лет стала реализация программы системы сбора и передачи информации. По всей области на подстанциях, реконструируемых в рамках этой программы, внедряется оборудование для организации каналов диспетчерской связи и передачи телемеханической информации. Внедренные костромскими энергетиками системы осуществляющей информационные функции наблюдения, контроля, сигнализации подстанций. Также она обеспечивает сбор, обработку и передачу информационных данных в Костромское РДУ и в Центр управления сетями «Костромаэнерго».

Автоматический сбор и передача данных от уровня подстанции на уровень ЦУС «Костромаэнерго» позволяет обеспечить опе-

ративную обработку технологической информации в режиме реального времени. При этом поддерживается онлайн-доступ к хранимой технологической информации независимо от срока давности. По сути, система позволяет комфортно работать с данными, собранными в течение длительного времени. Модернизация систем сбора и передачи информации на ПС повышает эффективность оперативного управления сетями и как следствие — надежность энергоснабжения потребителей.

Еще одна инновация компании связана с применением принципиально новой концепции построения распределительных сетей — с использованием столбовых трансформаторных подстанций (СТП), которая действует в «Костромаэнерго» с 2011 года. Новая система предусматривает строительство линий с совместным подвесом ВЛ 0,4 кВ и 10 кВ, а также размещение трансформаторных подстанций прямо на опорах. В отличие от традиционных, столбовые трансформаторные подстанции компактны и их можно размещать в непосредственной близости от потребителя. Это заметно снижает уровень потерь в сетях и улучшает качество электроэнергии. Затраты на обслуживание СТП — существенно ниже. При этом, как уверяют сами энергетика, ни на одном участке, реконструируемом с применением новой концепции, не произошло ни одного технологического нарушения.

Значимым направлением ремонтных программ «Костромаэнерго» традиционно являются работы по расчистке и расширению просек воздушных линий. Статистика свидетельствует, что более 4000 км линий электропередачи Костромаэнерго проходит по лесным массивам. При этих работах специалисты компании также применяют немало технических новинок и современных технологий. На просеках «Костромаэнерго» работают профессиональные лесозаготовительные комплексы: «Харвестеры», «Форвардеры», мульчеры, бульдозеры на широким ходу.

Просеки ЛЭП, подвodomственные «Костромаэнерго», с недавних пор стали и полигоном для испытаний самой передовой техники. Так, в 2013 году на расчистку трасс воздушных линий компании вышел первый в России профессиональный лесной трактор MERLO MM350B. После успешной апробации этой машины на трассах ЛЭП «Костромаэнерго» прошла презентация еще нескольких видов современной специальной лесозаготовительной техники.

Союз науки и энергетики

Запуск новых объектов в жизни «Костромаэнерго» — не редкость. Так, например, совсем недавно для поддержания работоспособности электротехнического оборудования и обеспечения надежного энергоснабжения потребителей была введена новая



центрально-диагностическая лаборатория. Ее основные функции — проведение физико-химического и хроматографического анализа электротехнических газов и жидкостей, применяемых в энергетике. Такой анализ позволяет своевременно выявлять дефекты газов и жидкостей (снижение изоляционных свойств, недопустимое наличие шлама и т.п.) и заблаговременно предупреждать отказы в работе оборудования.

Новая лаборатория «Костромаэнерго» оснащена современными и высокоточными приборами, позволяющими сделать полностью автоматизированными все процессы. Запуск новой лаборатории позволил «Костромаэнерго» повысить уровень качества выполняемых работ, что привело к увеличению надежности и работоспособности сетевого и подстанцииного оборудования.

При этом много внимания уделяет «Костромаэнерго» и подготовке кадров. В этой связи можно рассказать о сотрудничестве «Костромаэнерго» и Костромского государственного технологического университета (КГТУ). Подписанное соглашение между вузом и ОАО «МРСК Центра» стало основой для создания на базе КГТУ учебной лаборатории «Костромаэнерго» — «Автоматизированные системы управления технологическими процессами в электросетевом комплексе».

Отметим, что «Костромаэнерго» и Костромской государственный технологический университет связывает многолетнее сотрудничество. Совместно реализуются научно-исследовательские проекты, ежегодно студенты профильных специальностей проходят в «Костромаэнерго» производственную практику.

Основным направлением деятельности новой лаборатории, создаваемой «Костромаэнерго» в КГТУ, является переподготовка специалистов по работе с новейшей микропроцессорной техникой, внедряемой на объектах «МРСК Центра». Лаборатория оснащена оборудованием релейной защиты и автоматики последних модификаций, средств диспетчерского и технологического управления, АСКУЭ. Все оборудование, а также специализированное программное обеспечение предоставили компании АББ, «Систел», «ЮГ-система плюс», ЗАО «Энергоальянс». В результате этого сотрудничества вуз имеет возможность обучать студентов на самом современном оборудовании, при этом новая лаборатория стала и площадкой для повышения уровня квалификации специалистов «Костромаэнерго».

Создание профильной лаборатории в вузе — знаковое событие не только для «МРСК Центра», но и для образовательной среды в целом. Это практически — новый шаг в повышении качественного уровня персонала отрасли, который может обеспечить конкурентоспособность и стратегическое развитие российской электроэнергетики.

«Энергетика — это отрасль, которая находится в постоянном развитии, — сказала на открытии лаборатории начальник управления по работе с персоналом филиала ОАО «МРСК Центра» — «Костромаэнерго» Надежда Муравьева. — Работники должны развиваться вместе с отраслью, поэтому уже в четвертом квартале 2014 года планируется разработка программы, по которой действующие специалисты компании будут на базе новой лаборатории повышать свою квалификацию».

А студенты, в свою очередь, будут заниматься научно-техническими разработками на оборудовании мирового уровня. Работа в лаборатории даст им и практические навыки, благодаря которым их будущим работодателям не надо будет тратить время на «доводку» знаний и умений молодых специалистов.



Самые масштабные проекты

Отдельно хочется рассказать о самых масштабных проектах «Костромаэнерго», на которых мы, благодаря пресс-туру, смогли побывать. Это были впечатляющие деловые экскурсии.

Начнем с воздушной линии 110 кВ «Заволжская 1», 2-я реконструкция и модернизацию которой «Костромаэнерго» провело с изменением схемы электроснабжения областного центра. В рамках этого проекта были выполнены работы по реконструкции ВЛ с заходами на ПС 110 кВ «Северная» и ПС 110 кВ «Центральная», которые в первую очередь отвечают за обеспечение электроэнергией Костромы.

Одновременно была осуществлена реконструкция и самих подстанций: на них



заменяли основное оборудование и установили новую систему управления. Заключительным этапом реконструкции стал перевод ВЛ «Заволжская 1, 2» на проектную схему заходов, применение которой позволило избежать масштабных отключений в случае возникновения технологических нарушений.

Еще один важный инвестиционный проект — подстанция 110/35/10 кВ «КПД», реконструкцию которой костромские энергетики реализовали в Волгостроенке — городе-технопарке, расположенном в 40 километрах от Костромы. Модернизация подстанции проходила в 2013-2014 годах. В реконструкцию «КПД» энергетики вложили 118 млн рублей. Для увеличения мощности на подстанции были установлены два новых трансформатора 110 кВ мощностью по 25 МВА каждый. На ПС «КПД» осуществлен перевод релейных защит с электромеханических на микропроцессорные, создана современная система телемеханики и телеизмерений. В целом, на объекте установлено новейшее оборудование, отвечающее современным требованиям надежности.

Значительному повышению надежности работы оборудования подстанции в нормальном и аварийном режимах смонтирована система оперативного постоянного тока с аккумуляторной батареей. Реконструкция подстанции прошла без ущерба для потребителей, вывод оборудования из работ осуществлялся поэтапно.

Далее — ПС «Восточная 1», на которой нам также удалось побывать с детальным знакомством принципов работы. Комплексная реконструкция подстанции была завершена еще в 2011 году. Была проведена замена всего оборудования на новое, осуществлен перевод уровня напряжения с 35 кВ на 110 кВ. Особенность проведения работ на этой ПС заключалась в том, что они шли на действующей подстанции — поэтапно и без перерывов в энергоснабжении потребителей. В результате реконструкции значительно повысилась надежность энергоснабжения большей части города, расширились возможности по технологическому присоединению новых потребителей. Кстати, сегодня «Восточная-1» обеспечивает электроэнергией большую часть жилых кварталов, промпредприятий, организаций ЖКХ и учреждений социальной сферы Костромы. Для увеличения мощности на подстанции установлены два новых трансформатора 110 кВ мощностью по 25 МВА каждый, заменено устаревшее оборудование, использовано новейшее оборудование релейной защиты и автоматики, телемеханики. Установлены современные элегазовые выключатели, многоразовные металлические опоры.

«Современные реалии требуют от энергетиков технического перевооружения, роста качества передачи электроэнергии, повышения надежности электроснабжения и расширения перечня предоставляемых услуг, — говорит заместитель генерального директора — директор филиала ОАО «МРСК Центра» — «Костромаэнерго» Александр Плевов. — Встав на путь обновления и модернизации, Костромаэнерго за последние несколько лет реализовал сразу несколько крупных инвестиционных проектов, о которых ранее мы не могли даже мечтать. Сегодня мы целенаправленно переходим на новую элементную базу, современные информационные технологии. Благодаря чему, в Костромской области функционирует надежный, отвечающий современным требованиям электросетевой комплекс. А это является одним из важнейших условий успешного социально-экономического развития нашей территории».



ПОДРОБНОСТИ

Олимпийский монолит

Экзамен на качество: мы умеем строить объекты на самом высоком уровне

Несколько недель самого главного спортивного события планеты 2014 года — Олимпийских игр в Сочи — прошли для россиян как один день. Достигнутый успех, помимо прочего, показал: у нас умеют строить на высочайшем уровне. И во многом этот успех объясняется широким применением монолитной технологии строительства.

Большинство зданий, построенных в Сочи и его окрестностях, возведены по монолитному методу. Он использовался при строительстве не только арен и гостиниц для размещения гостей, но и инфраструктуру — дорог и туннелей. Уникальность сочинских объектов заключается в том, что строить их приходилось в сложной сейсмической (до 8,4 баллов по шкале Рихтера) и гидрогеологической обстановке Имеретинской низменности и Кавказских гор. При этом многие здания возводились по индивидуальным проектам, не имеющим аналогов в мировой и отечественной практике. Например, криволинейные поверхности, которые характерны для нового железнодорожного вокзала в Адлере (сверху он напоминает традиционную эмблему РЖД, сочетая округлые и волнообразные элементы), удалось получить благодаря использованию как мелкошпательной, так и балочной ригельной опалубки.

Без применения современных технологий, конечно, не обошлось и возведение спортивных сооружений. В частности, нетривиальную задачу строителям пришлось решать при возведении трамплинов «Русские горки» на стыке хребтов Аибага и Песхако. «Уникальность сооружения заключается именно в выборе места его расположения. Естественные условия горного рельефа позволили решить задачу защиты спортсменов от бокового ветра. Но в инженерно-геологическом плане объект получился очень сложный», — объясняет Максим Величко,

представитель компании «Красная поляна», отвечавшей за строительство объекта. — Свайные конструкции зон старта и выката одновременно являются и сооружениями, укрепляющими склоны. Здесь же, под зоной выката, — резервуар с водой, который позволяет создавать искусственный снег.

Важно отметить безопасность сооружений, расположенных в сейсмоопасной зоне и в местах с подвижными грунтами. Один из примеров — уникальная и не имеющая аналогов в России совмещенная (автомагистральная и железная) дорога Адлер-станция горноклиматического курорта «Альпика-Сервис» (пос. Красная Поляна). Дорога стала основной трассой Олимпиады-2014 и серьезно улучшила транспортную сеть всего региона. В общей сложности было построено 12 тоннелей суммарной протяженностью свыше 30 километров и возведено более 50 мостов. Работы по прокладке трассы велись как горным способом (с использованием проходческих комбайнов), так и шпательным способом (с применением тоннелепроходческих механизированных комплексов (ТПМК) и обеспечивались монолитным методом возведения. Данный опыт, несомненно, пригодится в реализации других проектов, в том числе и при возведении уникального моста, которым планируется соединить континентальную Россию и Крым.

Олимпийские рекорды

Большинство сооружений возводились не только по индивидуальному проекту, но и в крайне сжатые сроки. «Преимущество монолитной технологии заключается, прежде всего, во всевозможности процесса», — говорит Юлия Ермакова, руководитель отдела маркетинга группы «СВЕЗА», мирового лидера по производству березовой фанеры. — Строительство может вестись в одинаковом успехе и скоростью в любое время года. Кроме того, используемый метод дает возможность получить практически любую кон-

фигурацию стен и перекрытий. А при должном уровне культуры строительства — высокое качество поверхности конструкций».

Особенности монолитного метода позволяют добиться рекордных сроков возведения, что еще раз подтвердил опыт Сочи. Например, всего за год в центре города, рядом с Морским вокзалом, был возведен отель Hyatt Regency Sochi на 200 номеров, который стал одним из центров приема гостей Олимпиады. Красивое и необычное здание в 20 этажей было построено в кратчайшие сроки благодаря применению технологии, позволяющей заливать перекрытия сразу нескольких этажей. «Используя стойки перепирания», — говорит Дмитрий Кобылин, заместитель главного инженера компании PERI, специализирующейся на производстве современных опалубочных систем, — мы можем убрать модули и частично разопалубить перекрытия уже через несколько дней, переносим стол на верхний уровень. Таких этажей со стойками тем больше, чем выше темпы стройки.

Обычно требуются 2 комплекта, что обеспечивает скорость в 4 этажа в месяц, однако, есть возможность ее увеличить до 6 этажей в месяц. В этом случае ширину между стойками предлагается делать 2,25 м. В целом, чем меньше количество одновременно возводимых этажей, тем частота установки стоек меньше, поскольку бетон перекрытия успеет набрать достаточную прочность». Для сборки опалубочных столов используются системы горизонтальной опалубки PERI, а опалубочные щиты были изготовлены из высококачественной ламинированной фанеры СВЕЗА толщиной 21 мм. Как считает специалист, опыт использования подобных технологий окажется очень востребованным при строительстве объектов для будущих крупных международных соревнований, в частности, Чемпионата мира по футболу, который состоится в России через несколько лет.

Комфортно и экономно

Секреты обустройства частной гостиницы

Российский Юг, в особенности черноморское побережье (в том числе Крым), становится местом паломничества туристов из разных регионов страны. Последние политические события и серия крахов на рынке туристических услуг говорят однозначно в пользу роста внутреннего спроса на летний отдых. Как правило, предпочитающие отечественные курорты зарубежным россияне едут к морю не по путевкам, а «дикарем». Правда, сегодня формат расселения немного изменился: в основном частный сектор представлен мини-гостиницами — так проще и удобнее и владельцам, и хозяевам.

По сути, это те же коттеджи, только увеличенной площади и с удобствами в каждой комнате. Эти самые удобства существенно повышают расходы хозяев мини-гостиниц на их содержание, при этом платить за комнату, как за номер в большом отеле или доме отдыха, постояльцы не готовы. И здесь на помощь могут прийти современные энергоэффективные решения для систем жизнеобеспечения дома.

Средний срок окупаемости мини-отеля составляет 5–7 лет, при этом одна из наиболее затратных статей — расходы на кондиционирование, отопление и горячее водоснабжение. Так, одна сплит-система «съедает» в жаркий месяц около 1000–1200 руб. с каждого однокомнатного номера. Для Евпатории, к примеру, это составляет около 10% от платы за номер в ценах 2014 года.

И это не единственная проблема. Каждый кондиционер — это примерно 1 кВт дополнительной нагрузки на электросеть. Зачастую владельцы мини-гостиниц вынуждены ограничивать их площадь именно за счет трудностей с получением необходимой мощности от городской сети. В пик сезона отпусков практически все курортные города испытывают серьезные проблемы с электроснабжением жилого сектора, вызванные именно перегрузкой сетей из-за интенсивного использования сплит-систем. С ростом сектора мини-гостиниц эта проблема обостряется.

В той же Евпатории летом пиковая нагрузка на электросети из-за массового использования кондиционеров достигает 60–70 МВт, тогда как городская система электроснабжения рассчитана на всего на 38 МВт. В результате без электроэнергии остаются как отдельные дома, так и целые микрорайоны, а аварийные бригады работают в круглосуточном усиленном режиме. Похожая картина наблюдается и на других крымских курортах. «Летом увеличивается нагрузка на каждый дом, возникает перегрузка на линии, что становится причиной отключения света», — говорит начальник управления по вопросам ЖКХ ялтинского горсовета Николай Герон. По словам чиновника, электрические сети не выдерживают перегрузки, которые создают кондиционеры. В целом, это снижает привлекательность сектора мини-отелей для туристов, поскольку дома отдыха и санатории часто «сидят» на выделенных линиях, а частные гостиницы, возводимые обычно в районах малоэтажной застройки, вынуждены подключаться к наиболее ветхим веткам городских сетей электроснабжения.

Нельзя оставить без внимания и то обстоятельство, что достоящаяся с таким трудом электроэнергия тратится крайне неэффективно. Кондиционеры охлаждают помещения, выбрасывая тепло на улицу, но при этом за подогрев воды приходится платить отдельно. А уж горячий душ в своем номере хочет иметь каждый отдыхающий, особенно если это семья с детьми.

Для тех, кто принимает постоянные круглый год, существует еще и проблема отопления. Кондиционеры в режиме обогрева потребляют электроэнергии еще больше, чем в режиме охлаждения. К тому же, для использования их при отрицательных температурах нужно потратить на специальные «зимние комплекты». Что касается горячей воды, то потребность в ней в холодное время года возрастает. Строить же котельную невыгодно, поскольку зимой на юге отдыхающих немного.

Универсальные стены

Еще больше снизить расход электроэнергии на кондиционирование и отопление мини-гостиницы, а заодно и уменьшить мощность необходимого для этого оборудования, а значит, и существенно снизить его стоимость (см. разброс цен выше), поможет разумный подход к проектированию самого коттеджа. В частности, минимизировать прогрев внутренних помещений в наиболее жаркие летние месяцы позволяет применение навесных вентилируемых фасадов.

Подсчитано, что на долю стен приходится примерно 40% теплообмена любого здания с окружающей средой. И если зимой под этим подразумевается утечка тепла наружу, то летом — наоборот, прогрев



внутренних помещений от более горячего уличного воздуха. Нельзя также забывать и о том, что сами фасады коттеджа подвергаются сильнейшему нагреву жарким южным солнцем, а это существенно увеличивает приток тепла во внутренние помещения. Чтобы его минимизировать, необходима эффективная теплоизоляция. Традиционные материалы, такие как кирпич, бетон или пеноблоки, не создают еще без значительного увеличения толщины и массы стен, влекущих за собой усиление фундамента и стремительный рост сметной стоимости строительства мини-гостиницы. Остаются два решения — штукатурный теплоизолирующий фасад либо навесной.

Первый вариант имеет ряд недостатков: довольно высокая стоимость, сложность монтажа, необходимость частого ремонта, что особенно актуально на юге, где эрозия штукатурного фасада ускоряется из-за пропеллозного влажного воздуха и интенсивного солнца. Альтернативное решение — навесной вентилируемый фасад. «Навесные фасады имеют еще одно неоспоримое преимущество — их можно монтировать на уже эксплуатируемые дома. Если при этом использовать облегченную под-

конструкцию для малоэтажных зданий и легкую стальную облицовку, то дополнительная нагрузка на несущие стены будет незначительной и позволит обойтись без их усиления или укрепления фундамента», — добавляет Сергей Якубов, руководитель департамента фасадных систем и ограждающих конструкций компании Металл Профиль, крупнейшего российского производителя фасадных и кровельных систем.

Действительно, навесной фасад можно смонтировать на любом доме — от деревянного сруба до каменной постройки. В качестве утеплителя следует использовать пожаробезопасную минеральную вату, которая обладает уникальными теплоизоляционными характеристиками: при толщине слоя в 80–100 мм она дает примерно такой же эффект, как метровой толщины кирпичная кладка, но при этом почти ничего не весит. Для коттеджной гостиницы вполне подойдет экономичный вариант с легкой минватой из стекловолокна. «Если стекловолоконный утеплитель применяется в комбинации с эффективной гидроветрозащитной мембраной, например, Туек, то он может быть гораздо эффективнее тяжелых плит каменной ваты, используемых без мембраны. Как показали наши исследования, система «утеплитель 14 кг/м3 + мембрана» более эффективно защищает здание, чем утеплитель в 4 раза большей плотности без мембраны», — объясняет Гузель Афанасьева, кандидат технических наук, представитель по развитию бизнеса Туек компании DuPont. Также следует добавить, что благодаря своей хорошей паропроницаемости мембрана позволяет дому «дышать», создавая комфортный для жилья микроклимат.

Как уже было сказано выше, для малоэтажного домостроения ввиду своего малого веса в качестве облицовки больше всего подходит стальной сайдинг. Стоимость этого материала вполне демократична, а срок службы и устойчивость к внешним воздействиям, в том числе к корро-

зии и УФ-излучению, значительно превосходят аналогичные параметры штукатурного фасада. Кроме того, вентфасад надежно защищает несущие стены. В итоге экономия достигается еще и за счет возможности безремонтной эксплуатации коттеджа в течение нескольких десятков лет. Небольшой вес стального сайдинга позволяет использовать облегченную подконструкцию, что значительно снижает стоимость системы при полном сохранении ее эксплуатационных свойств.

Логичным дополнением к вентфасадной системе станут энергосберегающие окна. Для южных регионов вполне можно обойтись однокамерными стеклопакетами. Особенно эффективно защищают от жары окна, в которых стеклопакет заполнен инертным газом, а внешнее стекло имеет отражающее покрытие.

Резервные источники электроэнергии

Их наличие не будет лишним не только на случай внезапных отключений, но и в качестве дополнительной подпитки, позволяющей сократить расходы на содержание мини-гостиницы. Например, источником питания для теплового насоса может служить установленная на крыше или рядом с коттеджем солнечная электростанция. При правильном подборе оборудования она способна выдавать достаточно большую мощность.

«Есть мнение, что эффективность преобразования солнечной энергии в электрическую определяется только типом, числом и характеристиками солнечных элементов. Однако это в корне неверно: не меньшее значение имеет применяемый в системе инвертор. Например, использование в инверторах индивидуальных MPPT-контроллеров со слежением за точкой максимальной мощности солнечной батареи на каждом входе и специальными функциями для уменьшения влияния затененных модулей позволяет увеличить ее выработку без добавления панелей», — объясняет Павел Федотов, менеджер по работе с ключевыми клиентами отдела силовой электроники компании «Данфосс».

Об эффективности солнечных станций говорит тот факт, что они успешно применяются сегодня не только в частном, но и в городском хозяйстве, особенно в южных и приморских регионах. Например, такое решение было использовано при реконструкции железнодорожного вокзала в Анапе, где среднее количество солнечных дней в году примерно равно 280-ти. Сейчас на крыше здания работают 560 солнечных модулей суммарной мощностью 70 кВт, а преобразование энергии осуществляется четырьмя инверторами Danfoss серии TLX Pro. Солнечная станция позволяет вокзалу экономить ежегодно до половины потребляемой электроэнергии.

Содержание частной гостиницы — непростой бизнес, связанный со многими коммерческими рисками и большими накладными расходами. Однако разумный подход к проектированию здания гостиницы и его инженерных коммуникаций позволит существенно снизить уровень эксплуатационных затрат и ускорить окупаемость предприятия.

22-24 октября 2014 г. г. Ереван, Армения

ШЕСТАЯ
РОССИЙСКО-АРМЯНСКАЯ ВЫСТАВКА
EXPO-RUSSIA ARMENIA
ЕРЕВАНСКИЙ БИЗНЕС-ФОРУМ

ОРГАНИЗАТОРЫ:
ОАО «Зарубеж-Экспо», Россия
Концерн «Мульти Групп», Армения

СООРГАНИЗАТОРЫ:
Международная Ассоциация Фондов Мира
Комитет Мира Армения
Компания «Экспомедиа» (Армения)

ПАТРОНАТ:
Торгово-промышленной палаты
Российской Федерации
Совета Руководителей торгово-промышленных
палат стран участниц СНГ

ТЕМАТИЧЕСКИЕ РАЗДЕЛЫ ВЫСТАВКИ:
Энергетика, машиностроение, металлургия,
приборостроение, транспорт и логистика,
геология и горная промышленность, строитель-
ство, химическая промышленность, связь
и телекоммуникации, информационные технологи-
и, инновации и инвестиции, банки и страховые
компании, сельское хозяйство и продовольствие,
медицина, образование

ВХОД СВОБОДНЫЙ

МЕСТО ПРОВЕДЕНИЯ:
Выставочный центр Ереван Экспо,
ул. А. Акопяна, дом 3

ОРГКОМИТЕТ: ОАО «Зарубеж-Экспо»
Москва, ул. Пречистенка, 10
Тел: +7(495) 637-50-79, 637-36-33, 637-36-66 +7(499) 766 92 82
Многоканальный номер +7 (495) 721-32-36
info@zarubezhexpo.ru
www.zarubezhexpo.ru

Expromedia
+374 10-56-38-99 expohouse@mail.ru

ПРОМЫШЛЕННЫЙ
ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК
УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ:
ООО «Редакция газеты «Промыш-
ленный еженедельник».
Издание зарегистрировано в
Министерстве Российской Федера-
ции по делам печати, телеради-
о вещания и средств массовой
информации.

ПИ № 77-12380 от 19.04.2002 г.
Перерегистрировано в связи
со сменой учредителя ПИ
№ 77-14566 от 07.02.2003 г.
Перерегистрировано в связи со
сменой учредителя ПИ № ФС77-
19251 от 23.12.2004 г. в Федераль-
ной службе по надзору за соблю-
дением законодательства
в сфере массовых коммуникаций
и охране культурного наследия.

**Генеральный директор,
главный редактор**
Валерий Стольников
**Заместители
главного редактора**
Елена Стольникова
Дмитрий Кожевников
**Помощники
главного редактора**
Юлия Гужонова
Татьяна Соколова

Директор по развитию
Дмитрий Минаков
Региональный директор
Наталья Можаяева
Дизайн и верстка
Алексей Зиньев
Сергей Курков
**Руководитель
коммерческой
службы**
Александр Лобачев

Логистика
ЗАО «Истгалф-Трансавто»
**Представитель в Северной
Америке:** Виктория Яковлева
(Ванкувер, Канада); vki@telus.net
Тел.: (1-604)-805-5979
Распространяется по подписке,
по прямой рассылке и на профес-
сиональных мероприятиях.
Подписаться на «Промышленный
еженедельник» можно в любом

отделении связи РФ и СНГ по ката-
логам «Роспечать» и «Пресса Рос-
сии» по индексам **45774** и **83475**
(для юрилиц); по каталогу «Почта
России» по индексам **10887** и
10888 (для юрилиц); через «Интер-
Подписка».
Подписка на электронную вер-
сию: rodписка@promweekly.ru
Материалы, отмеченные ©,
публикуются на правах рекламы.

Адрес для корреспонденции:
123104, Москва, а/я 29
Тел. редакции: (495) 729-3977,
778-1447, 499-194-1033 (факс)
www.promweekly.ru
doc@promweekly.ru,
pe-gazeta@inbox.ru
Газета «Промышленный еже-
недельник» является официаль-
ным публикатором актов Мин-
промторга России.

**Использованы материалы
информгентств и интернет-
изданий.**
Номер подписан 12.09.2014
Отпечатано в ОАО «Красная Звез-
да». 123007, г. Москва Хорошев-
ское шоссе, 38. Тел.: (495) 941-28-62,
941-34-72, 941-31-62. E-mail: kr_
zvezda@mail.ru, www.redstarph.ru
Номер заказа 4351
Тираж 40 000 экз.