

16+

Независимая
общероссийская
газета

ПРОМЫШЛЕННЫЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

Газета
о промышленности,
газета
для
промышленников

www.promweekly.ru

8 сентября — 14 сентября 2014 года

№ 30 (528)

В НОМЕРЕ:

НОВОСТИ

2-3

Молодые кадры

Волгоградские тезисы Дениса Мантурова

Расширение возможностей

Лазерная система в деле

Государственные награды

Отмечены лучшие работники ИАЗ

Ограничение импорта

Помощь российским производителям лекарств

Динамика акций

Влияние политических охладений

СТРАТЕГИИ

4-6

Медицина и налоги

Круглый стол в МТПП

Социальные проекты

Фотоставка в здании Правительства Москвы

Магнитный прорыв

Проект ОАО "ОДК — Газовые турбины"

Почетный энергетик

Награда гендиректору ОАО "МОЭСК"

Выдача новой мощности

ФСК ЕЭС начала строительство линии

Августовский рост

Потребление электроэнергии в России

АВИАЦИОННАЯ ИНДУСТРИЯ

7

Гидроавиасалон-2014

Юбилейный десятый успешный

"Авиационное оборудование"

Рентабельность холдинга выросла в 1,5 раза

Falcon в России

Свежие модели стимулируют спрос

МИРОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

8

МАТИ и Bayer

Энергетический менеджмент

По рецептам NNPP

Новое производство завода "Экран"

Навстречу AMB 2014

Оптимистический настрой машиностроителей

ВАЖНАЯ ТЕМА

Госдума РФ предлагается обязать родственников осужденных за любое коррупционное нарушение отчитываться об источниках приобретения имущества. Оно будет конфисковано, если удастся доказать, что оно было получено незаконным путем. Депутатов поддерживают силовики. «Институт конфискации нуждается в пересмотре и расширении для усиления борьбы с коррупцией. Предложений много. Сейчас мы вместе с Генпрокуратурой работаем над этим законопроектом», — рассказал депутат Эрнест Валеев. По его словам, необходимо обязать родственников осужденных за любое коррупционное преступление отчитываться об источниках появления имущества. Альтернативный законопроект готовит депутат комитета по безопасности и противодействию коррупции Илья Костунов. По нему институт конфискации предлагается распространить на имущество осужденного, переданное третьим лицам и компаниям «безвозмездно или за плату, явно несоизмеримую стоимости этого имущества».

Сила Сибири

Владимир Путин и Чжан Гаоли запустили крупнейший в истории международный энергетический проект

стр. 2

стр. 2

стр. 2

стр. 2

стр. 3

стр. 4

стр. 4

стр. 4

стр. 5

стр. 6

стр. 6

стр. 6

Первого сентября Президент России Владимир Путин дал старт строительству газопровода «Сила Сибири» — крупнейшему проекту такого профиля в современной истории не только России, но и всего мира. Проект строительства газопровода несет на себе также и высокую смысловую значимость: он символизирует стратегическую перспективность и взаимовыгодность отношений России и Китая. Не случайно в беседе с Владимиром Путиным, которая состоялась перед началом церемонии, посвященной соединению первого звена магистрального газопровода «Сила Сибири», заместитель премьера Госсовета Китая Чжан Гаоли заявил: «Стратегическое сотрудничество между нашими странами является долгосрочным, устойчивым и стабильным. Мы должны выдерживать любые испытания».



Торжественное соединение первого звена магистрального газопровода «Сила Сибири» стало стартом грандиозной исторической стройки. ОАО «Газпром» предстоит проложить магистральный газопровод протяженностью почти 4 тыс. км и производительностью 38 млрд куб. м газа в год. Газ по нему будет поступать из Якутского и Иркутского центров газодобычи на Дальнем Востоке и на экспорт в Китай. Общий объем инвестиций в строительство газопровода и развитие сопутствующей инфраструктуры составит порядка \$55 млрд.

Сварка первого стыка трубы прошла в районе села Ус Хатын на 18 км Намского тракта в окрестностях Якутска. В торжественной церемонии начала строительства газопровода принял участие Владимир Путин. По его словам, «Сила Сибири» повысит энергобезопасность страны и гарантирует выполнение экспортных обязательств. «Газопровод позволит не только увеличить экспортные поставки и расширить географию нашего экспорта углеводородов, но и позволит сделать еще один серьезный шаг в газификации собственной страны. Особенно это важно для восточной части, — сказал Президент России. — После того, как мы создадим сеть газопроводов на Дальнем Востоке и в Сибири, у нас будет возможность соединить европейскую часть газопроводной системы с восточной, и это с точки зрения экспортных возможностей, с точки зрения расширения географии газификации собственной страны даст большие преимущества осуществлять перетоки в зависимости от ситуации на мировых рынках — либо на запад по большей мере, либо на восток».

Президент заявил, что Россия и Китай «начинают самый крупный строительный проект в мире». «Ничего крупнее строительства в этой области в ближайшее время не будет», — подчеркнул он. Тем не менее, по мнению Путина, «дело не в каких-то рекордах, а в том, что это чрезвычайно важный проект и для России, и для КНР». Кроме того он подчеркнул, что «этот проект становится возможным благодаря высокому уровню взаимодействия между Рос-

сией и Китаем» и поблагодарил китайское руководство «за прямую поддержку».

Китай начнет строительство «Силы Сибири» на своей территории в первой половине 2015 года, заявил зампреда Госсовета КНР Джан Гаоли, отметив, что Пекин намерен развивать отношения с Москвой независимо от изменений в международной обстановке. «Как ни изменится международная ситуация, мы будем с вами вместе выдерживать любые испытания и будем прилагать максимум усилий к тому, чтобы развивать всесторонние, стабильные, долгосрочные, надежные отношения всеобъемлющего стратегического партнерства», — отметил он, и добавил: «Без всякого сомнения, под мощным руководством Председателя Си Цзиньпина и Президента Путина в результате наших общих усилий мы будем свидетелями еще больших крупных совместных стратегических проектов, таких как восточный маршрут газового сотрудничества. Пусть они пойдут на пользу развития наших государств, на благо нашим народам, нашим внукам и правнукам».

Партнерству России и Китая был придан новый импульс в мае, во время визита в Шанхай Владимира Путина, когда после 10-летних переговоров Россия и КНР подписали 400-миллиардный контракт — соглашение заключено сроком на 30 лет и предполагает поставку 38 миллиардов кубометров газа в год.

«Сила Сибири» — газотранспортная система, предполагающая строительство газопровода и развитие сопутствующей инфраструктуры составит \$55 млрд.

21 мая ОАО «Газпром» и китайская CNPC подписали контракт на поставку российского трубопроводного газа в Китай. Контракт заключен сроком на 30 лет и предполагает поставку 38 млрд куб. м газа в год. Общая цена контракта составляет \$400 млрд.

При подписании документа глава «Газпрома» Алексей Миллер назвал заключение соглашения «историческим событием», а сам контракт, предусматривающий прокачку в Поднебесную 38 млрд куб. м газа, крупнейшим за всю историю «Газпрома».

Владимир Путин тогда же охарактеризовал сделку более масштабно: по словам Президента России, это — «крупнейшая газовая сделка за всю историю СССР и России», а стройка газопровода «Сила Сибири» станет крупнейшей в мире. Тогда же прозвучали цифры: в строительство газопровода и освоение двух месторождений — Чагинского и Ковытинского — Россия вложит \$55 млрд. Затраты Китая на соответствующую инфраструктуру оцениваются в \$20 млрд минимум. Газ начнет поставляться в Китай по новому трубопроводу через 4-6 лет. По словам российского руководства, условия поставок газа являются выгодными для России и соответствуют той формуле, которая используется в расчетах с Западной Европой. Саму цену на газ стороны не разглашают.

Газопровод «Сила Сибири», по которому в 2019 году должны начаться прямые поставки в Китай, пройдет от Иркутской области через Якутию до Хабаровска, от города Свободный до Благовещенска (на границе с КНР) будет построен отвод для транспортировки «Голубого топлива» в Поднебесную.

«Сила Сибири» — газотранспортная система, предполагающая строительство газопровода и развитие сопутствующей инфраструктуры составит \$55 млрд.

21 мая ОАО «Газпром» и китайская CNPC подписали контракт на поставку российского трубопроводного газа в Китай. Контракт заключен сроком на 30 лет и предполагает поставку 38 млрд куб. м газа в год. Общая цена контракта составляет \$400 млрд.

При подписании документа глава «Газпрома» Алексей Миллер назвал заключение соглашения «историческим событием», а сам контракт, предусматривающий прокачку в Поднебесную 38 млрд куб. м газа, крупнейшим за всю историю «Газпрома».

Владимир Путин тогда же охарактеризовал сделку более масштабно: по словам Президента России, это — «крупнейшая газовая сделка за всю историю СССР и России», а стройка газопровода «Сила Сибири» станет крупнейшей в мире. Тогда же прозвучали цифры: в строительство газопровода и освоение двух месторождений — Чагинского и Ковытинского — Россия вложит \$55 млрд. Затраты Китая на соответствующую инфраструктуру оцениваются в \$20 млрд минимум. Газ начнет поставляться в Китай по новому трубопроводу через 4-6 лет. По словам российского руководства, условия поставок газа являются выгодными для России и соответствуют той формуле, которая используется в расчетах с Западной Европой. Саму цену на газ стороны не разглашают.

ЦИФРА НЕДЕЛИ

Совокупная капитализация публичных компаний, акции которых торгуются на всех биржах мира, по итогам завершившихся 27 августа торгов превысила \$66 трлн что почти на \$3 трлн превышает лучший результат докризисного 2007 года. За последние 3 недели бумаги подорожали на \$2,2 трлн за последние 5 лет — более чем в два с половиной раза. В марте 2009 года совокупная капитализация компаний составляла \$25 трлн.

Опыт «Технополиса GS»

Калининград развивает производство электроники

Дарья Горшкова

Делегация европейских и российских экспертов была приглашена в город Гусев (Калининградская область) на предприятия инновационного кластера «Технополис GS» в рамках 54-го Конгресса Европейской Ассоциации региональной науки. Эксперты смогли убедиться, что в Калининградской области есть альтернатива зарубежной электронике.

До этого ученые со всего мира обсуждали научные проблемы и в ходе технических экскурсий знакомились с инфраструктурой Санкт-Петербурга: комплексом защитных сооружений от наводнений, петербургский метрополитеном, системами «Водоканала». Последний выезд стал более отдаленным — экспертов пригласили посмотреть, как на практике решаются вопросы регионального развития. Основным инициатором поездки стал доктор географических наук, доцент Санкт-Петербургского государственного университета, вице-президент GS Group Константин Аксенов.

Во время своего выступления на Конгрессе он подчеркнул, что Технополис рожден как раз в результате строго научного подхода к территориальному планированию. «Когда мы задумались, где разместить наукоемкое производство — в России или на Тайване, к примеру — то пошли по менее популярному для глобальных компаний пути и сделали выбор в пользу России. И, как оказалось, не ошиблись. Мы проработали все нюансы организации, встретились не с одним городским главой. В итоге Гусев нас полностью удовлетво-

рил. Здесь сошлись и возможности экономической зоны, и географическое положение, и институциональные параметры.

Городские власти с самого начала оказывают нам большую поддержку, поэтому развитие Технополиса идет быстрыми темпами. За пять лет было построено и запущено в эксплуатацию шесть высокотехнологичных предприятий, что обеспечило 2000 новых рабочих мест. До конца 2014 года будет построена первая очередь коттеджей для сотрудников «Технополиса GS», с которой начнется развитие жилой зоны. В целом, наша задача — создать особую креативную городскую среду, благоприятную для творческих людей. Таких, которые, к примеру, уже работают над созданием новых цифровых и нано-технологий».

Европейские эксперты, побывавшие на предприятиях Технополиса, убедились, что данные производства уже сейчас способны заместить своей продукцией ряд импортных высокотехнологичных товаров.

ОАО «ДжиЭс-Нанотех» GS Nanotech — центр разработки и производства микрорезисторной продукции. Производственная мощность — 10 млн микрочипов в год. Единственное предприятие в России, предоставляющее услуги по корпусированию микросхем для внешних заказчиков и работающее по собственной технологии SiP (System-in-Package — «Система-в-корпусе»).

Производство GS Nanotech позволяет корпусировать и тестировать модули памяти, однокристалльные и многокристалльные цифровые, аналоговые и гибридные микропроцессоры в различных видах корпусов BGA, LGA, QFN.

Совет по СМИ

Министр связи и массовых коммуникаций Российской Федерации Николай Никифоров сообщил о создании при Минкомсвязи России Экспертного совета по региональным печатным СМИ. Совет создан для распространения успешного опыта региональных СМИ и подготовки рекомендаций по повышению эффективности средств массовой информации.

В Экспертный совет вошли 30 представителей отрасли — руководители крупнейших региональных СМИ и издательств, а также различных ассоциаций и организаций. Председателем назначена исполнительный директор Альянса руководителей региональных СМИ России Софья Дубинская.

«В рамках работы совета мы хотим находить и распространять успешный опыт работы региональных СМИ, совместно определять необходимые экономические модели и готовить рекомендации для повышения эффективности и устойчивости СМИ», — отметил Николай Никифоров.

Экспертный совет по региональным печатным средствам массовой информации будет заседать по мере необходимости, не реже одного раза в год. Рекомендации совета будут использоваться при подготовке запланированного на середину ноября 2014 года в Екатеринбурге первого общероссийского совещания по повышению эффективности и конкурентоспособности региональных СМИ, сказал глава Минкомсвязи России. В рамках мероприятия планируется организовать специализированные секции по проблемам подписки и распространения печатной прессы, по рекламному рынку, по повышению привлекательности контента, по созданию региональных медиахолдингов, а также по развитию медиаграмотности.

«Судьба печатных СМИ волнует не только издателя. Общероссийский народный фронт в июле этого года организовал круглый стол по подписке на печатные издания. К тому моменту завершилась подписная кампания на печатные СМИ, которая впервые за последние пять лет прошла без дотаций как со стороны федерального бюджета, так и со стороны «Почты России». Ранее объем дотаций составлял по 3 млрд руб. в год. Сейчас мы видим, что СМИ адаптировались к изменениям и хотим дать возможность отрасли делиться этим опытом», — отметил Николай Никифоров.

Он также напомнил, что по результатам текущего года свыше половины субсидий Роспечати на социально значимые проекты придется на региональные СМИ. Время для подачи заявок еще есть, они принимаются от издающих организаций до 30 сентября 2014 года.

По словам министра информатизации и связи Республики Тыва Органы Натсак, в регионе действуют высокие тарифы на доступ в интернет. Глава Минкомсвязи России сообщил, что программа по подключению малых населенных пунктов к интернету в Тыве будет реализована в приоритетном порядке. «Мы уже скорректировали план: со второго по четвертый квартал 2015 года, а не в 2018 году Тыва будет подключена к высокоскоростному интернету. Мы ускорим этот процесс на три года», — сказал Николай Никифоров.

В рамках визита в Кызыл Николай Никифоров также провел совещание с сотрудниками ФГУП «Почта России», обсудил с руководителями предприятий связи развитие доступа в интернет и принял участие в гашении марки, выпущенной к 100-летию единения России и Тывы.

МИРОВОЙ ТРАНСФЕР ТЕХНОЛОГИЙ



Научно-техническая ассоциация «Технопол-Москва» приглашает к работе на ведущих международных площадках по инновациям и трансферу технологий

- ♦ 42-й Международный салон изобретений «Изобретения – Женева» (проходит в Женеве, Швейцария со 02 по 06 апреля 2014 г.)
- ♦ Международный салон изобретений «Конкурс Лепин» (проходит в Париже, Франция с 30 апреля по 11 мая 2014 г.)
- ♦ Деловой ознакомительный тур «Технопарки Испании» (Мадрид, Бильбао, Галисия, Испания, май 2014 г.)
- ♦ Деловой ознакомительный тур «Инновационные центры Латинской Америки» (Аргентина, сентябрь 2014 г.)
- ♦ World Nuclear Exhibition (проходит в Париже — Ле Бурже, Франция, с 13 по 16 октября 2014 г.)
- ♦ Салон промышленного субподряда Midest (проходит в Париже, Франция, с 04 по 07 ноября 2014 г.)
- ♦ Всемирный салон изобретений, научных исследований и новых технологий «Иннова/Эврика» (проходит в Брюсселе, Бельгия, с 20 по 22 ноября 2014 г.)
- ♦ 27-й Международный салон по оборудованию, технологиям и услугам в области охраны окружающей среды «ПОЛЛЮТЕК» (проходит в Лионе, Франция, с 02 по 05 декабря 2014 г.)

«Промышленный еженедельник» выступает информационным партнером российского участия во всех этих мероприятиях

тел.: +7 (495) 787-3108, 787-3109
факс: +7 (495) 959-6643
e-mail: office@technopolmoscow.com
www.technopolmoscow.com

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



Молодые таланты представили будущее компьютеров и интернет-решений



Группа сотрудников ИАЗ удостоена высоких государственных наград

НОВОСТИ

ВЭБ приобрел пакет «Сухого»

Во исполнение поручений Президента Российской Федерации и Правительства Российской Федерации о стабилизации финансового положения ЗАО «Гражданские самолеты Сухого» Внешэкономбанк 28 августа 2014 года приобрел 10234199 акций ОАО «Компания «Сухой» в рамках проведения дополнительной эмиссии акций. Сумма сделки составила порядка 25 млрд руб. На соответствующую сумму ОАО «Компания «Сухой» увеличила свое участие в капитале ЗАО «Гражданские самолеты Сухого» (ГСС). Это позволит ГСС производить в год до 60 новых российских ближнемагистральных пассажирских самолетов «Сухой Суперджет 100» (в 2013 году произведено 25 самолетов) и снизить долговую нагрузку. Оказанная государственная поддержка направлена на развитие ведущего инвестиционного проекта в области отечественного гражданского авиастроения.

НВАЭС-2: монтаж насосов

На Нововоронежской АЭС-2 (генеральный проектировщик и генподрядчик — ОАО «Атомэнергопроект», Москва) приступили к монтажу главных циркуляционных насосов (ГЦН) реакторного здания второго энергоблока. Главный циркуляционный насос относится к основному технологическому оборудованию здания реактора и предназначен для создания циркуляции теплоносителя в первом контуре. В течение часа агрегат перекачивает более 25 тыс. куб. м воды. Также ГЦН обеспечивает охлаждение активной зоны во всех режимах работы реакторной установки. В состав установки входит четыре ГЦН. Монтаж ГЦН начался с установки на штатное место (отметка + 14,5 метра здания реактора) гидравлических корпусов весом 60 т — самой объемной части насосного агрегата. Вес оборудования в собранном состоянии — более 140 т.

Международная RUSNANOPRIZE

Экспертная группа Международной премии в области нанотехнологий RUSNANOPRIZE начала оценку заявок 2014 года. Победители будут награждены на III Московском международном форуме инновационного развития «Открытые инновации» 15 октября 2014 года. В этом году RUSNANOPRIZE присуждается в области оптики и нанoelektronики. В 2014 году в Дирекцию премии RUSNANOPRIZE поступило 23 заявки от ученых из 10 стран — Великобритании, Германии, Ирана, Китая, Кореи, России, США, Финляндии, Франции и Японии. Часть заявок была подана международными командами ученых, например, США-Япония или США-Великобритания-Россия. Дирекция премии выбрала 20 заявок, соответствующих формальным требованиям, и передала их в Экспертную группу премии для формирования шорт-листа, который должен включать не менее трех заявок. На завершающем этапе Комитет премии RUSNANOPRIZE выберет из шорт-листа победителя премии 2014 года.

Фонд развития промышленности

Цитируем заявление Первого заместителя Министра промышленности и торговли РФ Г.С. Никитина. «Создание Фонда развития промышленности было одной из ключевых инициатив Минпромторга, и нам удалось убедительно продемонстрировать необходимость более активного участия государства в реализации промышленных проектов. Основная цель Министерства — формирование условий, в том числе правовой базы, которые позволят на государственном уровне проводить эффективную промышленную политику. Теперь, после создания нового института развития, которым станет фонд, эти условия появляются. Таким образом, наши усилия, направленные на повышение доступности займов для финансирования промышленных проектов, уже скоро дадут первые плоды. Особенно важно то, что создание фонда позволит осуществлять финансирование научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ, а они, в свою очередь, сделают возможным фундаментальное обновление российской промышленности, создание новой производственной базы на основе новейших, прорывных технологий. Именно такие технологии обеспечат конкурентоспособность российской промышленной продукции на внутреннем и мировом рынках».

Polymetal увеличил производство

В I полугодии 2014 года Polymetal произвел 652 тыс. унций золотого эквивалента, что на 17% больше в сравнении с аналогичным периодом прошлого года, благодаря устойчивой работе Амурского ГМК, а также росту содержания и производительности на Дукате и Омлоне. Ожидается, что первоначальный план по производству в 2014 году будет перевыполнен приблизительно на 5%, при этом дальнейший рост производства во 2 полугодии будет вызван началом продаж концентрата на Майском. В течение 2 квартала Polymetal подписал контракты на реализацию Майского концентрата с тремя покупателями из КНР. В целом, Polymetal сохраняет позитивный прогноз на второе полугодие, как с точки зрения прибыли, так и с точки зрения свободных денежных потоков.

Расширение возможностей

Лазерная координатно-измерительная система

Предприятие ИАЗ-КАРТЭК им. П.Г. Коробкова, входящее в Группу ОМЗ, ввело в эксплуатацию лазерную координатно-измерительную систему API Radian производства компании Automated Precision Inc.

Внедрение лазерной системы — один из путей расширения производственных возможностей ИАЗ-КАРТЭК, повышения качества выпускаемой продукции и предоставляемых услуг. В перспективе специалисты ИАЗ-КАРТЭК планируют с помощью лазерных трекеров API Radian и в паре с проекторами производить контроль и разметку крупногабаритных деталей и узлов, для дальнейшей механической обработки и сборки.

Оборудование закуплено в рамках реализации программы перевооружения и модернизации производственной базы ИАЗ-КАРТЭК, осуществляемой при поддержке финансового партнера Газпромбанка.



API Radian представляет собой высокотехнологичную измерительную систему для контроля точности изготовления деталей и крупногабаритных узлов, калибровки станков и координатно-измерительных машин, высокоточного размерного контроля и выверки крупногабаритных объектов из одной точки установки прибора в радиусе до 20 метров, со скоростью сканирования до 1000 точек в секунду. По полученным данным можно создать трехмерную модель объекта.

ОАО «Объединенные машиностроительные заводы» (Группа «Уралмаш-Ижора») — одна из ведущих компаний тяжелого машиностроения, специализирующаяся на инжиниринге, произ-

водстве и сервисном обслуживании оборудования для атомной энергетики, нефтехимической и нефтегазовой, горной промышленности, а также на производстве спецсталей и предоставле-

нии промышленных услуг. Производственные площадки ОМЗ находятся в России и Чехии. Основным акционером и финансовым партнером Группы ОМЗ является Газпромбанк (ОАО).

Государственные награды

Лучшим работникам Иркутского авиационного завода

В преддверии 80-летнего юбилея Иркутского авиационного завода — филиала ОАО «Корпорация ИАЗ» труд большой группы сотрудников предприятия отмечен государственными и ведомственными наградами.

Приказом Министра промышленности и торговли РФ Дениса Мантурова звания «Почетный авиастроитель» присвоены слесарям ИАЗ Сергею Иванову, Владимиру Леонову, и Марине Леоновой. Званиями «Почетный авиастроитель» отмечены слесари Василий Кунца и Владимира Никифорова, наладчика станков Александра Яворского. Сорок два сотрудника награждены грамотами и благодарностями Минпромторга России.

Министр обороны РФ Сергей Шойгу за большой личный вклад в укрепление боевого содружества и содействие в решении задач, возложенных на Вооруженные силы России, награжден орденом «За укрепление боевого содружества» директора производства Сергея Василенко, заместителя начальника управления Евгения Комарниченко, начальника конструкторского бюро Александра Саморолова, технического директора Александра Сергунова, начальника смены Павла Яковлева. В соответствии с приказом Министра обороны, медалями «За трудовую доблесть» отмечены достижения сотрудников ИАЗ Тамары Киприной, Ирины Садовской, Олега Соболева, Екатерины Шумковой. Грамотами Министерства обороны награждены десять сотрудников завода.

Президент ОАО «ОАК» Михаил Погосян принял участие в торжественных мероприятиях и поздравил коллектив завода с праздником. Михаил Погосян отметил: «В этом году многие предприятия авиационной промышленности празднуют свой юбилей. Все они создавались в 1930 годы — в период становления авиации. ИАЗ, благодаря своей работе, стал одним из крупнейших и наиболее современно оснащенных заводов, входящих в ОАК. В настоящее время он успешно работает и над выполнением государственного заказа и над созданием современной гражданской продукции».



Ограничение импорта

Минпромторг поддержит отечественных производителей лекарств

Министерство промышленности и торговли РФ выступило с инициативой об ограничении госзакупки импортных лекарственных препаратов. Проект соответствующего Постановления был разработан на исполнение Указа Президента РФ, в котором была поставлена цель к 2018 году на 90% обеспечить внутренний рынок отечественными лекарствами.

Также этот приоритет заложен в Стратегии лекарственного обеспечения и в Стратегии развития фармацевтической промышленности Российской Федерации. Минпромторг представил проект документа на общественное обсуждение



с целью выработать оптимальный механизм государственных закупок лекарств.

Минпромторг предлагает отдавать приоритет отечественным производителям только при госзакупках. При этом запрещать зарубежным производителям лекарств участвовать в тендерах, особенно, если такая иностранная компания — единственный поставщик лекарственного средства, не планируется.

«В приоритете для Минпромторга — благополучие граждан России и обеспечение всеми необходимыми лекарственными средствами. Предлагаемые меры не могут вызвать появления дефицита лекарств, поскольку готовились заранее, исходя из потребностей потребителей и возможностей наших производителей. Обеспечен необходимый объем отечественного производства. Ограничение будет действовать, только если в России один и тот же препарат выпускают как минимум два российских производителя», — подчеркнул министр промыш-

ленности и торговли Денис Мантуров.

Проект не распространяется на частные аптеки — у потребителя всегда будет выбор между российским и иностранным лекарством. Также при наличии медицинских показаний импортное лекарство может быть закуплено для пациента индивидуально по решению врачебной комиссии.

Кроме того, к торгам наравне с российскими производителями будут допущены производители из стран Таможенного союза. При этом, если иностранная компания построила фармацевтический завод в России, Беларуси или Казахстане, то он тоже будет считаться отечественным производством.

Разработка данных мер не является ответом на санкции в отношении России, так как началась задолго до их введения. Во главу угла проекта была поставлена задача максимально обеспечить российских граждан всеми необходимыми лекарственными средствами, преимущественно отечественного производства.

Бизнес-форум «Поволжье»

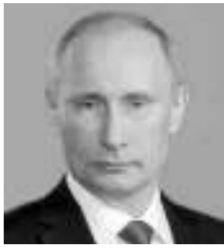
Корпорация Intel проводит конкурс технологических идей

Корпорация Intel совместно с Ассоциацией технопарков в сфере высоких технологий подвела итоги второго очного этапа конкурса «Будущее IT: носимые компьютеры и интернет вещей». Конкурс проводится для участников IV Молодежного бизнес-форума «Поволжье». Корпорация Intel выступила на форуме партнером бизнес-акселератора «Молодежный Инновационный Центр».

В рамках конкурса участники предложили на суд жюри идеи «умных» устройств будущего, способных качественно улучшить жизнь человека. В состав судейской комиссии вошли специалисты корпорации Intel и Ассоциации технопарков в сфере высоких технологий. Критериями оценки работ стали ощущение рыночных возможностей, оригинальность и творческий подход, инновационность проекта, существенность для рынка Российской Федерации и мирового рынка, вероятность успеха и масштабирование в долгосрочном плане. Конкурсанты получили рекомендации экс-

пертов по усовершенствованию работ. С целью вдохновить участников конкурса на генерацию ярких технологических идей корпорация Intel установила специальный стенд, демонстрирующий возможности программного продукта Intel Perceptual Computing SDK. Будущие предприниматели познакомились с технологиями, которые позволяют пользователю взаимодействовать со своим мобильным устройством посредством голоса, рук, лица.

Третий этап конкурса, по итогам которого будут названы победители, состоится в рамках встречи с инвесторами (Investor Demo Day) на Третьем Международном бизнес-саммите. Мероприятие пройдет с 10 по 12 сентября 2014 года в Нижнем Новгороде. Лауреаты конкурса будут награждены сертификатами от Intel. Все участники получат возможность побороться за гран-при, который включает в себя консультационную поддержку проекта на регулярной основе и возможность получения гранта от Intel на изготовление прототипа и коммерциализацию проекта.



ЦИТАТА НЕДЕЛИ

Владимир Путин, Президент Российской Федерации

«Мы самым внимательным образом должны будем посмотреть на применение нашими украинскими друзьями в соответствии с соглашениями об ассоциации с ЕС фитосанитарных норм, и мы введем зеркальные нормы. Сегодня у нас очень гибкое регулирование в этой сфере. Мы введем такие же точно нормы в отношении Украины, а что касается промышленности, то одним из важнейших компонентов здесь является, безусловно, способ определения страны происхождения товара».

Молодые кадры

Волгоградские тезисы Дениса Мантурова

В подготовке квалифицированных кадров должно быть заинтересовано не только государство, но и частный бизнес. Российской промышленности ежегодно необходимы 20 тыс. молодых инженеров. Это заявление министр промышленности и торговли РФ Денис Мантуров сделал в рамках рабочего визита в Волгоградскую область во время выступления перед студентами Волгоградского государственного технического университета (ВГТУ), входящего в число лидеров технических вузов страны.

В ходе лекции на тему современного инженерного образования Министр напомнил, что Россия столкнулась с непростой политической ситуацией, которая является вызовом для экономики, промышленности и образования. Перед сегодняшними студентами недалекое будущее ставит задачу создания в первую очередь качественных продуктов, как на оборонных предприятиях, так и в гражданском секторе производства. Продукция должна соответствовать лучшим характеристикам зарубежных аналогов и опережать их.

Снижение престижности инженерных специальностей и неблагоприятная демографическая ситуация в 90-е годы привели к ощутимой нехватке инженеров. На сегодняшний день потребность в квалифицированных кадрах резко возросла. Министр считает, что бизнесу необходимо активно вступать в коммуникацию с вузами. В качестве наиболее эффективной модели подготовки инженерных кадров он привел пример реализации концепции «обучения на практике» (learning-by-doing) и поддержки практико-ориентированных образовательных программ.

«Очень важно, чтобы промышленные предприятия стали партнерами вуза как в формировании профессио-

нальных и образовательных стандартов, так и в процессе формирования программ стажировок, практик и участия в научной деятельности», — подчеркнул глава Минпромторга. Основные требования, которым должна отвечать современная система инженерного образования — это глобальность, формирование сети партнерств и максимальное взаимодействие внутри университетов, между вузами, между научно-образовательным и промышленным сектором, ориентация на международный рынок образовательных услуг, внимание к исследованиям и разработкам, коммерциализация существующего научно-технического задела.

Примером уже реализованных инициатив можно считать создание специальных кафедр, осуществляющих образовательную деятельность на базе научных организаций. На сегодняшний день в России их действует более 1000. В перспективе динамика таких образовательных площадок на платформе кооперации вуза и производственного предприятия будет только расти. При этом министр пообщался со студентами гарантированно трудоустроенных выпускников и на промышленных предприятиях, и в структуре Минпромторга.



Фондовый рынок

совместно с Инвестиционной компанией «ФИНАМ»

НОВОСТИ

ТМК ожидает лучшего

Во 2 полугодии 2014 года ОАО «Трубная металлургическая компания» ожидает улучшения результатов деятельности благодаря росту продаж в сегменте ТБД, повышению цен на бесшовную продукцию в России на фоне стабильных цен на сырье, а также постепенному восстановлению американского рынка. Во 2 полугодии ТМК отмечает рост российского трубного рынка в основном благодаря повышению спроса на ТБД после запуска проекта Газпрома «Сила Сибири». В отношении США ТМК ожидает, что цены на ряд сырьевых товаров будут и далее способствовать активному росту объемов буровых работ до конца 2014 года. В результате принятия положительного решения по антидемпинговому расследованию об ограничении ввоза труб OCTG в США из ряда стран уровень импорта и запасов будет постепенно снижаться, что окажет благоприятное воздействие на ценовую конъюнктуру. Кроме того, ТМК намерена в текущем году сократить Сапех на 20% с запланированных \$400 млн.

ФАС разрешила «Распадской»

Федеральная антимонопольная служба России удовлетворила ходатайство ОАО «Распадская угольная компания» о приобретении прав, позволяющих осуществлять функции единоличного исполнительного органа открытого акционерного общества «Объединённая угольная компания «Южубассуголь». «Распадская» и «Южубассуголь» находятся под контролем группы «Евраз». ФАС также удовлетворила ходатайство «Распадской» о приобретении аналогичных прав в ОАО «Осинниковский ремонтно-механический завод», ООО «Шахта «Алардинская», ООО «Шахта «Кушевская», ООО «Шахта «Усковская», ОАО «Центральная обогатительная фабрика «Абашевская», ООО «Управление по монтажу, демонтажу и ремонту горношахтного оборудования», ООО «Шахта «Абашевская», ООО «Шахта «Осинниковская» и ООО «Шахта «Есаульская». Все предприятия расположены в Кемеровской области.

«АВТОВАЗ» сократит производство

В июле 2014 года «АВТОВАЗ» произвел 59200 автомобилей, из них 47100 автомобилей LADA и 12100 автомобилей Renault и Nissan. Вследствие сокращения продаж всех автомобилей на российском рынке, и для лучшего управления уровнем запасов, «АВТОВАЗ» принял решение о сокращении производства автомобилей LADA в сентябре, октябре и ноябре в общей сложности на 25000 единиц. «Сотрудники предприятия продолжают работать полный рабочий день с сохранением полной заработной платы. Однако в основном они будут сосредоточены на обучении системам качества, стандартизированным процессам работы и другим методикам и технологиям», — сообщают в компании.

Динамика «РУСАЛа»

«РУСАЛ» ожидает, что производство алюминия во втором полугодии 2014 года составит порядка 1,8 млн т. Руководство «РУСАЛа» ожидает позитивную динамику цен на алюминий с учетом роста премий за физическую поставку металла до конца года. В компании прогнозируют дальнейшее увеличение маржи и прибыли во втором полугодии 2014 года при текущем уровне цен. Капитальные затраты в 2014 году составят \$500–600 млн а EBITDA «РУСАЛа» во втором полугодии 2014 года превысит \$600 млн при текущем уровне цен на алюминий. При этом, «РУСАЛ» в 1 полугодии 2014 года сократил производство алюминия до 1,78 млн т, или на 10,8%, по сравнению с 1,99 млн т, произведенными в 1 полугодии 2013 года, в результате реализации программы сокращения мощностей на наименее эффективных заводах.

МОЭК продает активы

«Московская объединенная энергетическая компания» в сентябре-октябре 2014 года планирует провести открытые торги по продаже непрофильного имущества. В частности, на 24 сентября запланировано проведение торгов по продаже недвижимого имущества МОЭК: зданий бывших котельных, центральных тепловых пунктов (ЦТП). Всего на торги будет выставлено 13 лотов суммарной начальной стоимостью 77,8 млн руб. 9 октября 2014 года состоится торги, на которые выставляются четыре лота суммарной начальной стоимостью свыше 1,6 млрд руб. Начальная цена реализации каждого из объектов соответствует рыночной, определенной на основании отчета независимого оценщика. Выручка от их продажи будет направлена на пополнение оборотных средств», — отмечают в компании.

«ЛУКОЙЛ» сократит САРЕХ

До конца года компания планирует сократить САРЕХ на \$2 млрд. Вице-президент «ЛУКОЙЛА» по стратегическому развитию Леонид Федун считает, что в текущих условиях компании следует проводить более консервативную политику. Он также сказал, что будет рекомендовать сокращение инвестиционной программы на текущий год, чтобы иметь больше свободного кэша. Цена нефти в 3 квартале 2014 года достаточно низкая, и хотя дальнейшее ее снижения не ожидается, рост до конца года ограничен. «ЛУКОЙЛ» в 2014 году привлек \$3 млрд внешнего финансирования, лимит составляет \$3,8 млрд. До конца 2014 года «ЛУКОЙЛ» в случае необходимости может привлечь до \$1 млрд для выполнения масштабной инвестиционной программы.

Рост производства калия

«Уралкалий» в 1 полугодии 2014 года нарастил производство хлористого калия на 33% — до 6 млн т. Объем продаж за отчетный период вырос на 42% по сравнению с 1 полугодием 2013 года и составил 6,1 млн т хлористого калия. При этом средняя экспортная цена тонны хлористого калия на условиях FCA снизилась на 30% до уровня в \$220. Кроме того, «Уралкалий» в 2014 и 2015 годах рассчитывает сохранить капзатраты на уровне \$450 млн. Эти средства будут направлены на поддержание и расширение существующих мощностей.



Восточная синергия

Развитие нефтехимии поддержит экономику востока страны

Дмитрий Баранов, ведущий эксперт УК «Финам Менеджмент»

Правительство РФ приступило к реализации государственной программы «Социально-экономическое развитие Дальнего Востока и Байкальского региона», причём некоторое время назад было объявлено об увеличении её финансирования. Наряду с другими мерами, программой предусмотрено активное развитие нефтегазохимических производств — потребность в продукции таких предприятий есть не только в Восточной Сибири и на Дальнем Востоке, но и в азиатских странах.

Необходимость развития нефтехимических комплексов в России объясняется в том числе ожиданием значительного роста спроса. Сегодня потребление многих продуктов химической промышленности в России весьма серьёзно отстаёт от показателей других стран. Например, среднедушевое потребление этилена у нас в стране примерно в три раза ниже, чем в Западной Европе. Производство бензола на 1 человека в Европе составляет порядка 20 кг, у нас же данный показатель не превышает 7 кг. Среднедушевое производство полиэтилена, поливинилхлорида, полиэтилентерефталата, полистирола и полипропилена составляет порядка 20 кг, в то время как в Западной Европе этот показатель составляет почти 80 кг.

Государством принята «Стратегия развития химической и нефтехимической промышленности России на период до 2015 года». Согласно ей, объём производства химической и нефтехимической продукции должен увеличиться в 2015 году по сравнению с 2005 годом в 1,6 раза. В том числе производство полиэтилена должно вырасти в 1,8 раза, полипропилена — в 2,3 раза, поливинилхлорида — в 1,5 раза, полистирола — 2,7 раза, волокон и нитей химических — в 2,2 раза, шин для грузовых автомобилей — в 1,6 раза, шин для легковых автомоби-

лей — в 1,7 раза, минеральных удобрений — на 26%.

Достигнуть таких показателей развития нефтехимической отрасли можно в том числе за счёт освоения богатейших углеводородных запасов, имеющихся в Восточной Сибири и на Дальнем Востоке, а также на его шельфе. Во-первых, потому что в недрах этих регионов (в том числе

на шельфе) сосредоточены значительные запасы углеводородов, и промышленная добыча ещё только предстоит. Во-вторых, целесообразнее и выгоднее производить и экспортировать продукты с высокой добавленной стоимостью. В-третьих, логичнее перерабатывать сырьё вблизи мест добычи углеводородов, чтобы не создавать дорогостоящую транспортную инфраструктуру. В-четвёртых, Восточная Сибирь и Дальний Восток граничат с быстрорастущими странами Азиатско-Тихоокеанского региона, где продукция нефте- и газохимии очень востребована.

Фактически для будущих российских нефтехимических предприятий уже есть рынок сбыта — внутренний и внешний, осталось лишь построить эти пред-

приятия. Речь, прежде всего, о производстве оборудования для нефтехимии, различных сервисных, транспортных и логистических компаниях. Однако, прежде должна быть создана разветвленная инфраструктура: транспортная, энергетическая, коммунальная.

Таким образом, создание нефтеперерабатывающих и газоперерабатывающих предприятий в Восточной Сибири и на Дальнем Востоке может дать значительный синергетический эффект: это не только будет способствовать развитию данных регионов, но и обеспечит импульс национальной экономике в целом, укреплению безопасности России и повышению конкурентоспособности ее продукции в мире.

Влияние охлаждения на динамику акций



Антон Сороко, аналитик ИХ «ФИНАМ»

Сразу стоит отметить, что не совсем корректно говорить о большинстве транснациональных компаний и ущербе их капитализации из-за охлаждения отношений Запада с РФ, особенно с учетом того, что их направления деятельности пока не подвергались обоюдным санкциям. Скорее речь пойдет о том, что инвестиционный климат в РФ продолжает ухудшаться, а давлением подверглись, в основном, акции локальных производителей, отличающихся слабой диверсификацией.

В первую очередь, это скандинавские производители морепродуктов и прибалтийские страны, для которых РФ является крупнейшим рынком сбыта. Если же говорить про диверсифицированные холдинги, работающие в РФ, то для них риски более чем умеренные — российские власти не захотят терять рабочие места на территории нашей страны. А ведь иностранный капитал на текущий момент присутствует практически во всех отраслях экономики: продуктовой (ритейлер «Ашан», McDonald's и др., производство — та же самая Coca-Cola Company), автомобильной (группа Volkswagen, BMW, инвестиции Renault-Nissan в «АВТОВАЗ»), энергетической («Э.ОН Россия»), ЭнеЛ-ОГК, даже финансовой («Росбанк» является частью группы Société Générale, а «ОТП Банк» — одноименной чешской финансовой группой) и др.

Потенциально они все находятся в зоне риска из-за возможных претензий или иной формы давления со стороны отечественного правительства. Если подходить к вопросу в таком ключе, то практически все европейские компании должны сейчас снижать свою капитализацию, т.к. возможные риски их бизнеса в РФ растут, но все же этого не происходит.

Думаю, что наиболее консервативные инвесторы уже сократили вложения, как в бумаги российских компаний, так и в акции наиболее зависимых от российского рынка европейских компаний. Эти продажи пришлось еще на март-апрель текущего года, когда геополитический кризис только начинался. А менее консервативные сейчас могут наоборот наращивать вложения — как только конфликт на Украине уляжется, вполне возможен новый виток роста на западных фондовых рынках, где пока наблюдаются устойчивые долгосрочные растущие тенденции (но это связано с отраслевой спецификой, а не с текущим геополитическим кризисом на Украине).

НОВОСТИ

Сибирская встреча

В рамках рабочей поездки в Новосибирск глава «Россетей» Олег Бударгин встретился с Полномочным Представителем Президента РФ в Сибирском Федеральном округе Николаем Рожкожиным. В ходе беседы были затронуты актуальные вопросы развития электросетевого комплекса СФО, подготовки энергосистемы субъектов к прохождению предстоящего осенне-зимнего периода, а также взаимодействие с ГЭК Китая в части инвестиций в развитие сетевой инфраструктуры Сибири.

Масла от «Газпром нефти»

«Газпром нефть» запустила первую федеральную рекламную кампанию моторных масел под собственным брендом. Кампания стартовала на телеканалах, в прессе, интернете и на наружных рекламных носителях в 52 городах России, а также в Казахстане, Беларуси, Узбекистане и Киргизии. В концепции под слоганом «Уверен на все 15000 км» отражено основное преимущество масел «Газпромнефть» — увеличенный срок их эксплуатации, который достигается за счет применения высокотехнологичных полимерных присадок.

Резкий рост интереса

По мнению экспертов, финансовые и геополитические потрясения оказали как негативное, так и положительное влияние на Россию и россияне. Так, например, граждане стали более внимательно относиться к своим финансам и учиться управлять ими. Россия долгое время находилась на отстающих позициях в списке стран с финансово грамотным населением, но в последние годы начала наблюдаться положительная динамика. Экономические волнения этого года — многочисленные отзывы лицензий банков, банкротство турфирм и политические санкции — показали людям необходимость грамотного управления своими деньгами и вызвали резкий рост заинтересованности в теме финансового образования. Все больше людей начинают искать информацию о «домашнем инвестировании», возможностях увеличить свой капитал и сократить расходы. Конечно, самому научиться этому очень сложно, поэтому заинтересованные в своём финансовом благополучии люди обращаются к различным тренинг-центрам и специалистам.

Банк на стадионе

Банк «Открытие» в рамках сотрудничества с ФК «Спартак Москва» будет осуществлять эквайринговое обслуживание всех торговых точек на стадионе «Открытие Арена». Принимая во внимание серьезные требования ФК «Спартак Москва» ко времени обслуживания одного клиента, большинство терминалов на стадионе работают в режиме самообслуживания и поддерживают бесконтактные платежи. С этой целью банк успешно завершил мероприятия по сертификации процессингового центра и терминального оборудования на прием бесконтактных платежей по технологии MasterCard PayPass и Visa PayWave и в настоящее время завершает работы по размещению POS-терминалов на стадионе «Открытие Арена», общее число которых превышает 270 штук.

Начальник управления развития эквайринга Денис Носачёв отметил: «Мы постарались максимально сократить время обслуживания банковской карты — подключили терминалы к кассовым аппаратам, реализовали прием бесконтактных платежей и возможность оплаты в режиме offline по картам, поддерживающим такую возможность, кроме того болельщику не потребуется подписывать чек и вводить пин-код, если сумма операции меньше 1000 руб. Это позволит обеспечить необходимую пропускную способность торговых точек в период проведения матчей».

Одобрение Роструда

По мнению Федеральной службы по труду и занятости, появившиеся в Москве и окрестностях столицы оптовые продуктовых баз новейшего типа — агрокластеры должны способствовать созданию достойных условий труда для работников легального трудостроительного сектора, которые являются основной рабочей силой таких предприятий, а также соблюдению их трудовых прав. «Роструд приветствует действия региональных властей по организации системы современной оптовой торговли, которая должна прийти на смену теневым продуктовым рынкам типа закрытой недавно Бирюлевской овощебазы», — говорит начальник управления Федерального надзора за соблюдением трудового законодательства Роструда Егор Иванов. — Работодатель такого современного предприятия будет заинтересован в создании упорядоченного и высокоорганизованного рабочего процесса, а это значит, что с работниками всех уровней квалификации будут заключены трудовые договоры, гарантирующие соблюдение трудовых прав самой незащищенной категории работников — трудовых мигрантов».

Двенадцатый доп-офис

В Москве открылся новый универсальный дополнительный офис Связь-Банка. Он стал двенадцатым по счету представительством Банка в Москве. Офис представляет собой классическое отделение, в котором доступны все виды банковских услуг для физиче-

ских и юридических лиц: размещение денежных средств во вклады, кредитование, открытие и ведение счетов, денежные переводы, расчетно-кассовое обслуживание, покупка и продажа иностранной валюты, сейфовые ячейки, консультационные услуги. Дополнительный офис будет работать как Центр ипотечного кредитования Связь-Банка, включая вновь открывшийся. В нем клиенты смогут получить консультации по процедуре получения ипотечного кредита и оформлению документов, проводить ипотечные сделки, включая передачу денежных средств с использованием банковской ячейки. В офисе есть несколько комфортных переговорных комнат и депозитарий. Также предусмотрена отдельная зона для обслуживания состоятельных клиентов.

Новый дочерний «лоукостер»

«Аэрофлот» рассматривает возможность создания новой дочерней авиакомпании или развития лоукост-программы на базе одной из действующих «дочек» «Аэрофлота». На данный момент готовится бизнес-план проекта. Лоукостер получит новый сертификат эксплуатанта, а его парк будет состоять из четырех самолетов: двух Boeing 737–800, которые ранее приобретались для «Добролета», и еще двух аналогов судов, которые поступят в конце 2014 года. Первые полеты новой компании могут состояться в рамках зимнего расписания 2014/2015 годов, то есть с конца октября.

МЕЖДУНАРОДНАЯ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ ВЫСТАВКА

СТАНКОСТРОЕНИЕ

14-17 октября 2014 Крокус Экспо, Москва

При поддержке: МИНПРОМТОРГА России, Торгово-промышленной Палаты Российской Федерации, Московской торгово-промышленной палаты, Союза машиностроителей России

Тематика выставки:
Металлообрабатывающие станки, кузнечно-прессовое оборудование, инструмент, автоматические линии, робототехника, комплектующие изделия, литейное производство, сварочное оборудование, обработка листового металла, лазерные технологии, измерительные приборы, программное обеспечение, деревообрабатывающее оборудование

СОВРЕМЕННОЕ ОБОРУДОВАНИЕ ОТ ВЕДУЩИХ КОМПАНИЙ

Организатор выставки: ООО «Райт Солюшн»

+7 (495) 988-27-88
info@stankoexpo.com
www.stankoexpo.com

Генеральный информационный спонсор: **СТАЛОЧНЫЙ ПАРК**

НАУКА И ПРОМЫШЛЕННОСТЬ МОСКВЫ

совместно с Московской торгово-промышленной палатой

Медицина и налоги: льготы и споры

«Зачем налоговой инспекции врачебная тайна?»

В Московской торгово-промышленной палате состоялся круглый стол на тему «Медицина и налоги. Льготы и споры». Участников заседания приветствовал директор Департамента по работе с членами МТПП и поддержке предпринимательства Александр Маслов. Он рассказал о работе Палаты: «На площадке МТПП регулярно обсуждаются вопросы нестыковок в законодательстве, которые создают проблемы при ведении предпринимательской деятельности. И на московском, и на федеральном уровне, мы помогаем бизнесу находить их решение. Приведу последний пример. Буквально месяц назад премьер-министр России Дмитрий Медведев подписал распоряжение об отмене регистрационных сборов, которые взимала УФМС в гостиницах. Все регионы платили, и лишь московский бизнес возмутился, что эти сборы являются незаконными. И вместе с предпринимателями Московская ТПП добилась, чтобы их отменили».

«После смены руководства Гильдии производителей медицинских товаров и услуг нами были намечены новые направления работы, расставлены правильные акценты, — продолжил Александр Маслов. — Особое внимание хотелось бы обратить на сотрудничество между общественными структурами Палаты. В МТПП существует Гильдия предприятий высоких технологий и инноваций, объединяющая серьезных игроков рынка. У них есть много современных разработок, а также налажено серийное про-

изводство высокотехнологичного медицинского оборудования, которое сегодня по большей части поставляется на экспорт. Уверен, от взаимодействия представителей двух Гильдий Палаты будет обоюдная польза для жителей Москвы».

Председатель Гильдии производителей медицинских товаров и услуг МТПП, руководитель сети клиник «НИАРМЕДИК» Олег Рукодадный продолжил: «В составе нашей Гильдии около 30 медицинских компаний, в их числе некоммерческое партнерство «Национальный медицинский конгресс», насчитывающее 20 организаций и СРО «Объединение частных медицинских центров», в состав которого входит 114 учреждений. Мы провели опрос среди медицинских компаний Москвы о тех сложностях, которые возникают в работе, и наметили цикл мероприятий, первым из которых стал данный круглый стол. Сегодня мы собрались здесь, чтобы обсудить двоякую ситуацию, с которой сталкиваются медицинские учреждения при проведении проверок налоговыми органами».

Подробнее о проблеме рассказал начальник юридического отдела НП «Национальный медицинский конгресс» Олег Терехов: «Федеральный закон «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации» устанавливает понятие врачебной тайны. Согласно статье 4 она является одним из основных принципов охраны здоровья граждан. Врачебная тайна — это сведения об обращении гражданина за медицинской помощью, о состоянии его здоровья, диагнозе, а также иные сведения, полученные врачом при медицинском обследовании и лечении



пациента. Зачастую при проведении выездных и камеральных проверок налоговые органы считают основные документы, которые по закону «О бухгалтерском учете» являются первичными, недоступными для подтверждения факта оказания медицинских услуг. Они требуют предоставить акты приема-передачи медицинских услуг, содержащие наименование услуги, ее объем, диагноз и личные данные пациента. А предоставление таких данных является нарушением закона «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации»,

устанавливающим понятие врачебной тайны. На практике многие проверяемые медицинские организации, чтобы не идти на конфликт с налоговыми органами, нарушают врачебную тайну. Хотя в ряде случаев достигается определенный компромисс, когда в документах затираются личные данные пациента. Между тем, существующая судебная практика однозначно говорит о недопустимости нарушения налоговых органами требований о предоставлении документов, которые могут содержать врачебную тайну».

По мнению эксперта, управляющего партнера ООО «Персональный Налоговый Менеджер» Василия Ваюкина, медицинские учреждения должны отстаивать свои права по конфиденциальности врачебной тайны и выполнять требования соответствующего закона: «При требованиях налоговиков предъявить ту или иную документацию, содержащую врачебную тайну, медицинские компании должны просить объяснить причины запроса данного рода информации. И налоговый орган должен указать не только причины, но и конкретную сделку, в рамках которой необходимо предоставить информацию, содержащую врачебную тайну».

На вопросы предпринимателей ответил главный государственный налоговый инспектор УФНС России по городу Москве Иван Барабанов: «Согласно статье 82 пункт 4 Налогового Кодекса, сведения, содержащиеся профессиональной, в том числе и врачебную тайну не могут допускаться к сбору, хранению и передаче. А статьей 149 регламентировано всего 8 видов медицинских услуг, которые не подлежат обложению НДС. Например, услуги по сбору крови освобождены от уплаты НДС, тогда как услуги, связанные с ее хранением, транспортировкой и переработкой — нет».

Эти нормы нужно знать. Что касается мероприятий по налоговому контролю в рамках НДС, то следует отметить, что у нас нет обширной практики проверки таких льгот в медицинских учреждениях. Соответственно, порой возникают перегибы, потому что налоговые инспекторы не имеют профильных знаний медицинской документации и не всегда понимают, какие документы не-

обходимо запрашивать. В любом случае, проверка должна проводиться без истребования документов, составляющих врачебную тайну. Чтобы доказать, что вы оказывали медицинские услуги, которые не облагаются НДС, медицинская организация должна предоставить лицензию с перечнем услуг, договоры на право предоставления тех или иных услуг, первичную документацию и внутреннюю статистическую информацию».

В ходе дискуссии Иван Барабанов согласился, что не всегда этого достаточно для подтверждения факта оказания услуг, не облагаемых НДС. Для этого необходим иной документ, позволяющий идентифицировать факт оказания таких услуг, без указания личных данных пациентов. Сейчас формы такого документа не существует, и представитель УФНС предложил Гильдии производителей медицинских товаров и услуг разработать его проект в соответствии с действующим законодательством для дальнейшего рассмотрения.

По итогам круглого стола в Московской ТПП будет создана рабочая группа, состоящая из экспертов Гильдии производителей медицинских товаров и услуг, юристов и представителей аппарата Палаты, которая подготовит предложения по разрешению данной ситуации для Федеральной налоговой службы. Также было принято решение направить в УФНС России письменный запрос от лица Московской торгово-промышленной палаты с просьбой разъяснить сложившуюся ситуацию и предложением разработать документ для медицинских организаций, регламентирующий взаимодействия с налоговыми органами, не нарушающий врачебную тайну.

«Ячменный колос — 2014»

В Москве при поддержке «Балтики» прошел II Grain Dinner

В Москве в отеле Azimut Moscow прошел II Grain Dinner-2014, приуроченный к празднованию 20-летия Российского зернового союза. Пивоваренная компания «Балтика» выступила партнером мероприятия, представив Всероссийский конкурс среди производителей пивоваренного ячменя «Ячменный колос — 2014».

Концепция мероприятия — неформальный ужин, на котором встречаются руководители зарубежных и российских зерновых компаний, ведущих производителей зерна, логистических фирм, банков, инвестиционных и страховых компаний, государственных агентств в ведомств, отраслевых ассоциаций. В течение мероприятия гости обсудили актуальные темы и проблемы отрасли: конъюнктуру рынка зерна, перспективы работы, вопросы развития аграрного сектора экономики России. Также участникам мероприятия был представлен агропроект компании «Балтика» и Всероссийский конкурс

среди производителей пивоваренного ячменя «Ячменный колос — 2014», который компания проводит при поддержке Российского зернового союза.

Напомним, что старт проекту был дан 3 июля в рамках Всероссийского Дня поля. Конкурс призван стимулировать развитие отраслевого сельского хозяйства в стране и привлечь внимания представителей бизнеса к аграрному сектору и его инвестиционной привлекательности.

Олег Игоревич Радин, директор департамента технического регулирования Российского зернового союза: «В этом году Российскому зерновому союзу исполняется 20 лет, и за это время мы стали одним из крупнейших объединений в аграрном секторе России. Приоритетным направлением нашего дальнейшего развития являются более глубокое взаимодействие с партнерами и поддержка значимых для аграриев проектов. Мы видим перспективу в организованном «Балтикой» конкурсе «Ячменный колос — 2014», поэтому с радо-

стью выступили одним из соорганизаторов. Я уверен, что он станет качественной площадкой для встречи представителей пивоваренной отрасли с возможными поставщиками и определения лучших сельхозпроизводителей».

Принять участие в конкурсе «Ячменный колос — 2014» и выиграть солидные денежные призы, а также поездку в Данию может любой сельхозпроизводитель пивоваренного ячменя Российской Федерации. Срок приема заявок продлен до 20 сентября 2014 года. Подробную информацию о проекте можно узнать на сайте www.baltika.ru или, направив письмо с вопросом по адресу: agro@baltika.com.

Ежегодно «Балтика» приобретает около 30% от общего объема пивоваренного ячменя, производимого в России. При этом значительную часть сырья компания закупает у сельхозпредприятий-участников агропроекта. В 2013 году объем закупки составил 204000 т, что в 10 раз больше, чем в первый год реализации проекта.

Социальные проекты

Фотовыставка членов МТПП ко Дню города Москвы

4 сентября в здании Правительства Москвы на Новом Арбате состоялось открытие фотовыставки Московской торгово-промышленной палаты. Выставка приурочена ко Дню города «Дороги славы и добра — сохранит моя Москва». Организацию — члены МТПП представили для фотовыставки материалы собственных социальных проектов, которых оказалось более десяти.

Фотовыставка проводится в рамках Программы «Социальная миссия московского предпринимательства «Добро и Созидание — основы мироздания», которая реализуется МТПП совместно с Комитетом общественных связей города Москвы. Специальным гостем открытия фотовыставки стала ведущая Первого канала Арина Шарпова, она поддержала идею фотовыставки и надеется, что о некоторых проектах удастся рассказать в рамках утреннего эфира.

Также участие в открытии фотовыставки приняли глава Ржевского района Тверской области Валерий Румянцев, представители компаний-участников выставки — ООО «Элкод», мебельной компании «Феликс», группы «СТАРК-Безопасность» и других организаций.

Открывая фотовыставку, директор Департамента образовательных и социальных программ МТПП Антонина Ватолкина отметила: «Сегодня Россия переживает непростой период в истории, поэтому мы не имеем права забывать о том времени, когда наши деды и прадеды своей волей и храбростью в борьбе с врагом подарили нам мирное небо над головой. Сегодня мы практически последние свидетели жизни поколения ветеранов. Обычно не принято говорить о своих добрых делах, но в данном случае мы с помощью фотовыставки представляем проекты членов Палаты стем, чтобы вдохновить и другие компании стать социально-ориентированными, поддержать тех, кому нелегко».

Тимофей Шумилин, заместитель генерального директора компании — члена Па-

латы «Элкод», рассказал, что руководство компании выступило с инициативой издания книги о ветеранах в семьях сотрудников и партнеров к 65-летию Победы. Этот проект позволил почтить память конкретных людей-родственников сотрудников компании, принимавших участие в Великой Отечественной войне, кроме того, работа над книгой произвела большой положительный эффект на климат в организации, на восприятие сотрудниками друг друга.

Антонина Ватолкина отметила, что фотовыставка посвящена не только военно-патриотической теме, но и другим направлениям социальной работы — это и предоставление адресной помощи инвалидам, и организация выезда людей с ограниченными возможностями в заповедную зону на озере Селигер, и поддержка семей спецподразделений «Беркут» в Крыму, и реабилитация пожилых людей с помощью канистерапии (лечебной кинологии), и поддерж-

ка семейных ценностей, и многие другие направления.

Приглашенные смогли ознакомиться с фотовыставкой в сопровождении кураторов проектов. В рамках открытия фотовыставки прозвучали и конкретные обращения относительно поддержки социальных проектов. Так, генеральный директор компании «Эго» Кристина Марковская объявила собравшимся о готовности к проведению занятий по русскому языку и литературе для ребят из семей беженцев, которым предстоит сдавать ЕГЭ в России. Однако сейчас нет помещения и других возможностей для реализации проекта. Центр социальных программ «Интеграция» объявил о поиске микроавтобуса для инвалидов-колясочников.

Московская торгово-промышленная палата приглашает компании принимать участие в поддержке социально ориентированных проектов.



Akunin Book на Gadget Fair 2014

В Москве пройдет уникальный фестиваль электронных устройств

Уже совсем скоро стартует единственная в России выставка и фестиваль гаджетов Gadget Fair 2014. Среди участников выставки — ведущие мировые и российские производители гаджетов, торговые сети, разработчики мобильных приложений и игр, поставщики аксессуаров и многие другие игроки рынка из России, Великобритании, Финляндии, Китая, Кореи, Литвы, Японии, США, Италии, Тайваня, Казахстана.

Что же самого интересного подготовили участники и организаторы выставки для посетителей? Начнем с, пожалуй, главной экспозиции выставки — «Новинки мира гаджетов». Несомненными лидерами этого года стали всевозможные персональные гаджеты для спорта, контроля за состоянием организма человека и компоненты «умного дома». Не удивительно, что и в экспозиции «Новинки мира гаджетов» они займут главные позиции.

Посетители смогут ознакомиться и примерить на себя гаджеты ведущих мировых производителей: Спортивный браслет Samsung Gear Fit, Браслет Трекер активности LG Lifeband Touch, Браслет Sony SmartBand, Трекер активности Withings Pulse O2, Smart-часы Pebble Steel, Smart-часы LG G Watch, Фитнес трекер LifeTrak Smart R415. Любители оснащать свой дом или квартиру различными гаджетами-помощниками, не пройдут мимо великолепной подборки метеостанций из серии BLE: BAR 218HG, RAR 213, LW301 (станции с передачей данных в интернет), BAR223P (новейшая метеостанция), BAR-339DP (метеостанция с дневной проекцией). Будет что посмотреть и читающей публике.

В экспозиции будут представлены 5 моделей электронных книг компании ONYX включая ONYX C63L Akunin Book — устройство для чтения, относящееся к специальной серии, созданной совместно с писателем Борисом Акуниным. Сразу два инновационных гаджета от компании QNAP увидят посетители экспозиции: QGenie — мобильное хранилище емкостью 32 Гбайт для удобной записи и обмена файлами между различными устройствами. Для этого имеют беспроводная точка доступа Wi-Fi стандарта 802.11n, гигабитный сетевой порт и разъем USB 3.0, а также SD-слот. Мак-

симальное число пользователей — 20, однопользовательский 8. Сетевой накопитель QNAP HS-251 — это быстрый и бесшумный NAS на два жестких диска, и HDMI-медиалайнер с поддержкой звука 7.1, и универсальный сервер для дома. Свои новинки покажет компания Qmodule, MBA Технолоджи, CarCam, PICASO 3D.

Посетители смогут оценить удобство новейшей системы звукового сопровождения выставочных экспозиций от компании RIVA. И, конечно же, мы не могли обойти такой гаджет, как первый российский двухкранный смартфон YotaPhone от компании YotaDevices. Нужно сказать, что часть гаджетов, представленных в экспозиции «Новинки мира гаджетов» примет участие в конкурсе «Гаджет года», «Лучший российский гаджет», «Лучший гаджет специального назначения», «Лучший гаджет для людей

Первое, на стоит обратить внимание, это обилие роботов. На входе посетителей будут встречать дружелюбные колесные роботы компании P-Бот, среди которых будет новая разработка компании — робот-официант. По Вашей просьбе такой робот с удовольствием предложит стаканчик холодной воды. Чуть далее, стенде №1 техномола «Горбушкин Двор» посетитель встретит гигантский робот, с которым посетители (и особенно дети) обожают фотографироваться. Здесь же на стенде, будут разгаданы и просто подарены прекрасные футболки и другие подарки от «Горбушки».

Если вам встретится кусок зеленой «травы» — не удивляйтесь. Это роботы-газоконосильщики демонстрируют свою шустрость и умение работать под управлением смартфонов и планшетов. Название компаний MadRobots и «Роботехника» говорит само за себя. Не забудьте взглянуть на их стенды. Будет много инте-

ресного. Все дни выставки, несколько раз в день на шоу-площадке будут проводиться демонстрационные выступления роботов: танцы, бои и прочее. Любители шопинга непременно должны посетить «Магазин гаджетов» на стенде компании «ДАДЖЕТ», где помимо их собственной продукции будут продаваться гаджеты многих участников выставки.

Удивительный мир музыкальных гаджетов откроется посетителям на стенде Музея музыки им. Глинки. 13 сентября в 13 часов начнется лекция, которую прочтет ввук создателя удивительного прибора терменкокса: «Терменкокс сегодня и завтра, пространственные контроллеры, техники игры на терменкоксе, движение и мультимедиа». А 14 сентября в 12 часов состо-

итса презентация уникального проекта «Музыка на кончиках пальцев», ориентированного в основном на слабовидящих. Этот проект дает возможность лицам с ограниченными возможностями познакомиться с миром музыки ближе, чем когда-либо, а особенно тем, кто воспринимает окружающий мир по-особенному — только через руки или слух.

Вообще, тема гаджетов специального назначения будет представлена целой экспозицией. Не забудьте ее посетить. Нельзя не остановиться на мобильных гаджетах. Но это не мобильные телефоны. Это гаджеты, с помощью которых люди передвигаются, лавируя в толпе, обгоняя пешеходов и обезьяна пробок. Таких гаджетов на выставке будет целых три: монококса, гиросиклы и электро велосипеды. А на площадке тестирования все дни будут организованы тестовые заезды для посетителей.

В рамках деловой программы выставки пройдут две конференции: 11 сентября по маркетингу гаджетов, а 12 сентября — «Робоконф» по инжинирингу и разработке программного обеспечения для роботов. Указатели на территории выставки помогут Вам найти зал «Панорама», где будут проходить конференции. Несомненно, главным событием 12 сентября станет вечеринка для любителей гаджетов Gadget Party, которая пройдет на территории выставки с 18 до 20 часов.

День 13 сентября начнется с регистрации участников «Фотокросса», которым объявят тематику и они ринутся на охоту. Все фотографии, которые принесут участники «Фотокросса» — владельцы смартфонов, планшетов или фотокамер будут распечатаны и размещены на специальном стенде, а компетентное жюри выберет лучшие и первая десятка получит в подарок современные гаджеты и другие полезные подарки.

Для уставших рекомендуется стенд № 25, который условно назван «Вкусные гаджеты». Один из них — SUSHIROLLER, мобильная японская кухня. Это роллы в инновационной запатентованной упаковке, которая позволяет есть любимые роллы прямо на ходу. Там же специалисты кондитерской студии LiliaCoocing и Кондитерского дома Марии Бувдеской предложат изысканные десерты и выпечку, настоящую испанскую тортилью и освежающие смузи.



МАШИНОСТРОЕНИЕ ДЛЯ ТЭК

Магнитный прорыв

ОАО «ОДК — Газовые турбины» овладевает новой критической технологией



Лидер российского энергомашиностроения — ОАО «ОДК — Газовые турбины» (дочернее предприятие Объединенной двигателестроительной корпорации, входящей в Госкорпорацию Ростех) расширяет свои компетенции в области проектирования и производства энергетических и газоперекачивающих агрегатов за счет создания уникальной линии по выпуску активных электромагнитных подшипников. Инжиниринг новой продукции — собственная разработка специалистов «ОДК — Газовые турбины». Эксперты отмечают как сам факт решительного технологического рынка, совершаемого предприятием, так и важнейший вклад этого проекта в национальную программу импортозамещения. Добавим к этому, что до сих пор в России не было предприятия, выпускающего газоперекачивающие агрегаты с электромагнитными подшипниками собственной разработки и изготовления. «ОДК — Газовые турбины» будет первой такой компанией, что позволит оптимально использовать преимущества систем магнитного подвеса, как составной части газоперекачивающего агрегата. При этом выпуск собственных подшипников такого уровня работает одновременно и на повышение качества продукции, и на снижение стоимости ее жизненного цикла.

Ключевая инновация

Электромагнитные подшипники для роторных машин в России, так же как и во всем мире, постепенно переходят из разряда промышленной экзотики в разряд если не стандартного оборудования, то, по крайней мере, достаточно широко используемого в продвинутых отраслях (например, в создании оборудования для нефтегазовой промышленности). Нельзя сказать, однако, что электромагнитные подшипники — это уже наработанная технология, доступная всем производителям, которые хотели бы заняться производством систем магнитного подвеса. По-прежнему эта инновация относится к группе высоких технологий, так как включает в себя целый ряд отдельных «знаний» высокого уровня из разных направлений техники — механики, электротехники, электроники, систем управления, микропроцессорной техники. Как правило, на одном предприятии достаточно трудно собрать команду специалистов разного профиля и необходимого уровня. Российскому ОАО «ОДК — Газовые турбины» это удалось.

Магнитные подшипники являются одной из ключевых инновационных со-

Магнитные подшипники являются одной из ключевых инновационных составляющих современных энергетических установок. На сегодняшний день магнитные подшипники с цифровой системой управления являются одним из самых высокотехнологичных узлов оборудования.



ставляющих современных энергетических установок. На сегодняшний день магнитные подшипники с цифровой системой управления являются одним из самых высокотехнологичных узлов оборудования. Специалисты уверены: магнитные подшипники — это своего рода революция (или можно сказать «новый век») в области эффективности и надежности машин и механизмов. Мировая стратегия развития сложного высокотехнологичного машиностроения «масляные» варианты подшипников уже практически не принимают во внимание. Теперь и российский энергомашиностроительный лидер (не будем забывать, что «ОДК — Газовые турбины» в том числе выступает в роли генерального подрядчика ОДК по энергетическим проектам) будет использовать в своих агрегатах технологически новейшие и собственной разработки электромагнитные подшипники, конструкция которых будет развиваться и дальше. Тем самым можно говорить о существенно развитии национальной конструкторской школы.

И это очень важно. Потому что, как говорит управляющий директор ОАО «Газовые турбины» Игорь Юдин, «век использования традиционных масляных подшипников в секторе энергетических агрегатов заканчивается, как закончился в свое время век паровозов в железнодорожном транспорте». Мировая практика свидетельствует, что применение магнитных подшипников в конструкции энергетических агрегатов приводит к сокращению механического износа оборудования, сокращению потерь мощности агрегатов, упрощению системы смазки опор агрегатов, повышению КПД и улучшению экологических показателей оборудования. Коэффициент надежности оборудования на магнитном подвесе заметно превышает даже лучшие показатели традиционных масляных подшипников.

Прорывные компетенции

Новые компетенции в области применения электромагнитных подшипников позволяют «ОДК — Газовые турбины» в значительной степени сократить и оптимизировать затраты по эксплуатации энергетических блоков. Кроме того, это позволит в значительной степени улучшить экологические характеристики и существенно (до 200 тыс. часов) увеличить назначенный ресурс использования подшипников при гарантированной полной их работоспособности. С внедрением электромагнитных подшипников будут в значительной степени увеличена надежность и минимизированы риски по отказам, что будет существенно влиять на технико-экономические показатели. Сравнивая надежность масляных и магнитных (или еще говорят — «сухих»)

Теперь и российский энергомашиностроительный лидер (не будем забывать, что «ОДК — Газовые турбины» в том числе выступает в роли генерального подрядчика ОДК по энергетическим проектам) будет использовать в своих агрегатах технологически новейшие и собственной разработки электромагнитные подшипники, конструкция которых будет развиваться и дальше. Тем самым можно говорить о существенно развитии национальной конструкторской школы.

вела замену устаревшей аналоговой аппаратуры управления на этой же станции (цифровая аппаратура успешно работает до настоящего времени).

Технический уровень инновации был подтвержден непрерывной безотказной эксплуатацией оборудования в течение нескольких лет. «Наша группа является первым разработчиком в России цифровой аппаратуры управления электромагнитными подшипниками», — подчеркивает Дмитрий Кравцов.

Более того. Как рассказывает Дмитрий, проведенная через 10 лет ревизия механизмов этой установки показала, что собственно подшипники находятся в хорошем состоянии, замены они не требовали: «Поэтому можно говорить о том, что механическая часть, если она правильно спроектирована, практически вечно. Что касается аппаратуры управления, то подход тот же самый: если оборудование правильно разработано и изготовлено, оно практически не требует обслуживания. По крайней мере, наш опыт говорит: максимум, что было нужно — раз в два или три года проверить и, если необходимо, заменить элементы питания и следить за внешним видом аппаратуры».

Как уже было сказано, с запуском на «ОДК — Газовые турбины» линии создания электромагнитных подшипников впервые в стране производитель машин будет поставлять ее с магнитными подшипниками собственного производства, не завися от иностранных производителей-поставщиков, которые никогда не передадут российскому предприятию технологию, не дадут доступа к программному обеспечению.

«Дело в том, что западные производители никогда не раскрывают технологических тонкостей, которые могли бы помочь понять систему, более эффективно ее использовать и совершенствовать», — комментирует Дмитрий Кравцов. — Поэтому гораздо выгоднее всего производить подшипники собственного инжиниринга. Сегодня на мировом рынке существует всего несколько производителей систем магнитного подвеса. По технологической идеологии нам ближе всего — французский производитель. Мы с ними находимся в контакте, встречаемся на выставках, обсуждаем какие-то вопросы. Некоторое время назад мы стремились создавать продукцию, близкую по характеристикам к продукции этой компании, но мы не стоим на месте, и сейчас, по отдельным позициям мы уже выходим вперед».

По словам рыбинских экспертов, для производства магнитных подшипников на территории предприятия «ОДК — Газовые турбины» в Рыбинске организуется отдельный цех. Будут использоваться, конечно, и другие цеха и линии предприятия, а некоторые операции, по крайней мере на первом этапе, будут выполняться на аутсорсинг. Однако вся технологическая цепочка производства магнитных подшипников будет реализована под жестким контролем предприятия.

Рыночные перспективы

По мнению экспертов, рынок электромагнитных подшипников и цифровых систем управления к ним в России и мире — просто огромен. Рыбинские специалисты уверены, что для нормального его функционирования необходимо, чтобы существовали два-три хороших национальных производителя систем магнитного подвеса, чтобы весь рынок не зависел от одной компании. При этом «очень важно, чтобы не было диктата иностранных компаний, как это было еще совсем недавно, чтобы развивалась российская техника. Сегодня, на наш взгляд, такая возможность есть. Российский рынок позволяет развивать это современное направление, поддерживать заказы сразу нескольких национальных производителей уникальной техники, формировать следующий технологический уровень развития отрасли».

Говоря о российских производителях нельзя не отметить и следующий аспект. Национальные разработки априори выгоднее для внутреннего рынка, потому что (на примере подшипников «ОДК — Газовые турбины») созданная у нас система магнитного подвеса, например, для турбодетандеров, изначально учитывает сложные условия эксплуатации. А это требует применения некоторых специальных решений, использования особых материалов.

Рыбинские магнитные подшипники предполагается использовать достаточно широко. В первую очередь, безусловно, ими будут комплектоваться силовые агрегаты, выпускаемые «ОДК — Газовые турбины» и другими предприятиями Объединенной двигателестроительной корпорации. Второе направление — это внешние заказы. Это могут быть нагнетатели природного газа, турбодетандеры, генераторы для электростанций, любые роторные машины, в которых может быть применена система магнитного подвеса.

Помимо установок подшипников в новых агрегатах, очень перспективным видится реконструкция уже действующих агрегатов, которые работают на аналоговых системах управления. Предприятие может обеспечить замену устаревшей аппаратуры управления на современную цифровую систему без замены собственно механической части магнитного подвеса. «То есть, при этом мы не трогаем магнитные подшипники других производителей, что экономически очень выгодно для эксплуатации, поскольку машину не нужно разбирать, все проходит быстро и четко. Такой опыт у нас есть» (Д. Кравцов).

Так, например, предприятие успешно провело переоборудование нагнетателя природного газа 16 МВт производства Сумского машиностроительного предпри-

В настоящее время ОАО «ОДК — Газовые турбины» является одним из двух предприятий в России, которые выполняют работы по частичному переоборудованию агрегатов с магнитными подшипниками других производителей. При этом рыбинское предприятие является единственным предприятием, которое выполняет как поставку полного комплекта системы магнитного подвеса для вновь проектируемых машин, так и частичную поставку для переоборудования действующих агрегатов.

ятия с аналоговой системой управления магнитными подшипниками (нагнетатель установлен на компрессорной станции Переребненского ЛПУ МГ ООО «Газпром Трансгаз Югорск»). Работа нагнетателя характеризовалась не только определенной нестабильностью, зависящей от условий окружающей среды, напряжения питания, но и периодическими сбоями в работе. После безуспешного поиска компании, готовой взяться за переоборудование проблемного агрегата, в 2012 году ООО «Газпром Трансгаз Югорск» обратилось к специалистам ОАО «ОДК — Газовые турбины» с просьбой провести частичное переоборудование нагнетателя с условием, что элементы системы, установленные на машине, не должны подвергаться существенным доработкам, должна заменяться только аналоговая система управления. Для установки на нагнетатель была предложена цифровая аппаратура управления магнитными подшипниками разработки специалистов ОАО «ОДК — Газовые турбины», отличающаяся высоким быстродействием, относительно небольшими габаритами (600х600х1300) и расширенными возможностями сервисного программного обеспечения.

Работы по переоборудованию агрегата были успешно проведены. При этом в процессе выполнения пусконаладочных служб эксплуатация компрессорной станции прошла обучение по работе с цифровой аппаратурой управления, что позволило персоналу самостоятельно проводить все работы, связанные с сервисным обслуживанием новой техники. Проведенные доработки позволили обеспечить стабильную работу агрегата на разгоне, останове, прогреве, а также на всех рабочих режимах. А 1 марта 2014 года безаварийная наработка переоборудованного агрегата составила уже 5165 часов.

В настоящее время ОАО «ОДК — Газовые турбины» является одним из двух предприятий в России, которые выполняют работы по частичному переоборудованию агрегатов с магнитными подшипниками других производителей. При этом рыбинское предприятие является единственным предприятием, которое выполняет как поставку полного комплекта системы магнитного подвеса для вновь проектируемых машин, так и частичную поставку для переоборудования действующих агрегатов. Полный комплект включает цифровую си-

стему управления, cartridge магнитных подшипников с электромагнитами и датчиками положения ротора, датчиками температуры подшипников и скорости вращения ротора. ОАО «ОДК — Газовые турбины» производит пусконаладочные работы по поставленным системам, обучение персонала по всем уровням сервиса.

Разумеется, такое переоборудование имеет свои сложности, так как требует сопряжения механической и управляющей частей одной системы, разработанных и изготовленных разными производителями. Однако суммарный экономический эффект от такого частичного переоборудования трудно переоценить, он складывается из экономии стоимости изготовления новых сложных электромеханических деталей собственно подшипника, времени на разборку и установку их в машину, а также из минимальных затрат времени персонала на настройку цифровой системы управления. При этом, как считают специалисты, очень важно преодолеть некоторые заблуждения в отношении данной технологической инновации.

К вопросу о заблуждениях

Несмотря на уже значительный опыт применения магнитных подшипников в газоперекачивающих агрегатах, в административных и эксплуатационных службах до сих пор сохраняется определенная инерция мышления. «Как правило, когда мы разговариваем с чиновниками, то люди считают, что там просто стоит электромагнит и какая-то система управления, и все. На самом деле, это очень сложная конструкция с уникальной системой управления, сложнейшими алгоритмами и программным обеспечением. Если бы все было так просто, то на рынке, наверное, существовали бы десятки фирм, предлагающих такие решения, а их во всем мире — всего несколько».

С другой стороны, часто первым впечатлением службы эксплуатации при запуске нового агрегата с новой системой является опасение излишней сложности системы. Но после проведения обучения, которое мы организуем для служб эксплуатации, после первых месяцев работы агрегата люди видят, что ничего сложного в обслуживании этого оборудования нет. Все сделано для удобства работы. При этом по просьбе заказчика мы можем внести изменения в наш продукт».

Специалисты уверены: магнитные подшипники — это своего рода революция (или можно сказать «новый век») в области эффективности и надежности машин и механизмов. Мировая стратегия развития сложного высокотехнологичного машиностроения «масляные» варианты подшипников уже практически не принимают во внимание.



ОАО «ОДК — Газовые турбины» (до 1 апреля 2014 года — ОАО «Сатурн — Газовые турбины»), дочернее предприятие Объединенной двигателестроительной корпорации, входящей в Госкорпорацию Ростех) — интегратор и комплексный поставщик высокотехнологичного наземного энергетического оборудования для нужд ОАО «Газпром», энергогенерирующих компаний, предприятий ЖКХ, нефтегазовых компаний (проектирование, производство, монтаж и пуско-наладка газотурбинных агрегатов, комплексное строительство электростанций, сервисное обслуживание энергообъектов), изготовление оборудования для атомной и химической промышленности, энергетических промышленных предприятий. ОАО «ОДК — Газовые турбины» является головной компанией ОАО «Объединенная Двигателестроительная Корпорация» по производству энергетических и газоперекачивающих агрегатов и комплексному строительству объектов энергогенерации.

ОАО «Объединенная двигателестроительная корпорация» — дочерняя компания ОАО «ОПК «ОБОРОНПРОМ». В структуру ОДК интегрированы более 85% ведущих предприятий, специализирующихся на разработке, серийном производстве и сервисном обслуживании газотурбинной техники, а также ключевые предприятия — комплекты отрасли. Одним из приоритетных направлений деятельности ОДК является реализация комплексных программ развития предприятий отрасли с внедрением новых технологий, соответствующих международным стандартам.

Государственная корпорация «Ростехнологии» (Ростех) — российская корпорация, созданная в 2007 году для содействия разработке, производству и экспорту высокотехнологичной промышленной продукции гражданского и военного назначения. В ее состав входит 663 организации — 22 компании прямого управления и 13 холдингов, 5 из которых специализируются на производстве гражданской продукции и 8 — в оборонно-промышленном комплексе. Организации Ростеха расположены на территории 60 субъектов РФ. Продукция корпорации поставляется на рынки более 70 стран мира. ©

Почетный энергетик

Гендиректор ОАО «МОЭСК» удостоен столичного звания

За заслуги в развитии топливно-энергетического хозяйства города Москвы и многолетний добросовестный труд генеральному директору ОАО «МОЭСК» Петру Алексеевичу Синютину приказом мэра Москвы присвоено почетное звание «Почетный энергетик города Москвы».



Петр Синютин с 2008 года руководил ОАО «Мосэнергосбыт», а с 2012 года возглавляет ОАО «МОЭСК». «Почетная награда Правительства Москвы — итог плодотворной работы всего коллектива Московской объединенной электросетевой компании, и за это коллективу большое спасибо!» — сказал генеральный директор МОЭСК.

За последние два года ОАО «МОЭСК» сделало ряд прорывных шагов в части оказания услуг по передаче электрической энергии и технологическому присоединению потребителей. Снизилось время восстановления электроснабжения потребителей: до 46 минут — в столице и до 122 минут — на территории Московской области, что соответствует европейским стандартам.

Компания вышла на новый уровень взаимодействия с клиентами. По итогам ра-

боты 2013 года общий объем присоединенной мощности равен 1531 МВт, что составило 142% выполнения годового плана.

В 2013 году было исполнено около 35 тыс. договоров техприсоединения. Это на 65% больше, чем в 2012 году — (16905), и вдвое больше, чем в 2011 году (14700). Развиваются и совершенствуются интерактивные сервисы, что сделало взаимоотношения с потребителями еще более прозрачными и открытыми.

Коллектив Московской объединенной электросетевой компании от всей души поздравляет Петра Алексеевича с заслуженной наградой!

ОАО «Московская объединенная электросетевая компания» (ОАО «МОЭСК») — одна из крупнейших распределительных электросетевых компаний России. ОАО «МОЭСК» обеспечивает электроснабжение самого динамично развивающегося в стране Московского региона с населением около 17 млн человек. Основные виды деятельности компании — оказание услуг по передаче электрической энергии и технологическое присоединение потребителей к электрическим сетям на территории Москвы и Московской области. Контрольным пакетом акций ОАО «МОЭСК» (51%) владеет ОАО «Россетские сети» (ОАО «Россети»).

Дополнительный офис

«Кузбассэнергосбыт» открыл новый центр обслуживания



Клавдия Логинова

ОАО «Кузбассэнергосбыт» (входит в состав ООО «Мечел-Энерго») открыло новый центр обслуживания потребителей в городе Междуреченске. Новый офис расположен в западном районе города, в шаговой доступности от автобусной остановки.

«Ранее на этом месте располагалась мобильная касса ОАО «Кузбассэнергосбыт», но данный район сейчас активно застраивается и заселяется, и остро встал необходимость открыть

дополнительный центр обслуживания для наших жителей. К тому же, открытие офиса поможет сократить очереди на центральном участке и позволит потребителям, которые проживают в данном районе экономить время и лишней раз не ездить в другой конец города», — подчеркнул руководитель Междуреченского производственного участка Марина Новикова.

ООО «Мечел-Энерго» — дочернее предприятие ОАО «Мечел», объединяющее энергетические активы группы. Общая установленная мощность предприятий энергетического дивизиона составляет 811,2 МВт электрической и 3567 Гкал/ч тепловой мощности. В связи с характером производственной деятельности «Мечел-Энерго» имеет определяющее положение для осуществления бесперебойного, безопасного и эффективного энергоснабжения всех производственных компаний группы «Мечел», а также для развития энергетического сектора группы «Мечел» в России и за рубежом. Для повышения эффективности работы на оптовом и розничном рынках электроэнергии в 2011 году создан филиал ООО «Мечел-Энерго» — «Мечел-Энергосбыт» (г. Челябинск). Сейчас эта компания ведет работу по выводу на оптовый рынок собственных предприятий, а также предприятий не входящих в Группу «Мечел». Вывод сторонних и своих предприятий позволит увеличить доходную базу компании.

«Мечел» — глобальная горнодобывающая и металлургическая компания, в которой работают более 70 тысяч человек. Продукция компании поставляется в Европу, Азию, Северную и Южную Америку, Африку. «Мечел» объединяет производителей угля, железной руды, стали, проката, ферросплавов, тепловой и электрической энергии. Все предприятия работают в единой производственной цепочке: от сырья до продукции с высокой добавленной стоимостью.

Для выдачи мощности

ФСК ЭЭС начинает строительство новой линии электропередачи

Федеральная сетевая компания приступила к вырубке просеки под строительство воздушной линии электропередачи 220 кВ «Череповецкая ГРЭС — РПП-2». Протяженность ЛЭП составит более 80 км. Окончить строительство планируется к 2015 году.

В рамках проекта будет проведено расширение подстанции 220 кВ «РПП-2» и линии 220 кВ

«Череповецкая ГРЭС — Череповецкая». Также будет проведена реконструкция открытого распределительного устройства 220 кВ на подстанции 500 кВ «Череповецкая». Строительство и модернизация объектов предназначены для выдачи мощности четвертого энергоблока Череповецкой ГРЭС. Новый энергоблок увеличит промышленный потенциал Вологодской области и Череповца. Его мощность составит 420 МВт.

Магистральные электрические сети Центра (МЭС Центра) — филиал ОАО «ФСК ЭЭС», работает на территории Центрального, Северо-Западного и Южного федеральных округов. В зону его обслуживания входят 19 субъектов Российской Федерации с населением более 40 млн человек. МЭС Центра отвечает за бесперебойную работу 27887 км линий электропередач и 197 подстанций общей трансформаторной мощностью 106695

МВА. Филиал обеспечивает электрическую связь ОЭС Центра с энергосистемами Юга, Северо-Запада, Волги и Украины. В подчинении находятся восемь предприятий магистральных электросетей (ПМЭС) — Валдайское, Верхне-Донское, Вологодское, Волго-Донское, Волго-Окское, Московское, Приокское и Черноеземное, а также Центр подготовки персонала «Белый Раст». В МЭС Центра работают свыше 5540 человек.

«МОЭК» по МСФО

Прибыль за полугодие выросла на 8,5%

ОАО «МОЭК» (Московская объединенная энергетическая компания) публикует промежуточную консолидированную незаудированную финансовую отчетность за 6 месяцев, закончившихся 30 июня 2014 года, подготовленную в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности.

Выручка Общества за 6 месяцев 2014 года составила 53 млрд 593 млн руб., сократившись по сравнению с аналогичным показателем 2013 года на 3,3%. Тепловая энергия предоставляется индивидуальным бытовым потребителям по регулируемым тарифам — значительно более низким по сравнению с тарифами, применимыми в отношении

коммерческих потребителей. Компания получает компенсацию разницы тарифов в виде государственных субсидий, которые учитываются в составе прибылей и убытков. В отчетном периоде субсидии составили 6 млрд 167 млн руб., снизившись на 35,5%.

Итоговое получение совокупной выручки с учетом полученных субсидий на 8% до 59 млрд 760 млн руб. обусловлено следующими факторами: снижением объемов производства тепловой энергии из-за теплой погоды в I квартале 2014 года; отсутствием роста экономически обоснованного тарифа для ОАО «МОЭК».

Операционные расходы Компании в I полугодии 2014 года снизились на 7,3% и составили 56 млрд 090 млн руб. Переменные

затраты сократились на 0,5%, составив 36 млрд 197 млн руб.

Постоянные затраты были снижены на 3,7% и составили 14 млрд 335 млн руб. Основную долю постоянных затрат (58,9%) составили расходы на персонал в общей сумме 8 млрд 446 млн руб., которые сократились на 10,2% по сравнению с аналогичным показателем 2013 года.

Показатель EBITDA в I полугодии 2014 года снизился на 5% — до 9 млрд 459 млн руб. Прибыль ОАО «МОЭК» по МСФО за 6 месяцев 2014 года составила 2 млрд 746 млн руб., увеличившись на 8,5%. Общий совокупный доход за 6 месяцев 2014 года составил 2 млрд 451 млн руб., продемонстрировав рост на 16,4%.

Энергия «Домодедово»

«Интертехэлектро» спроектирует ТЭЦ для аэропорта

ООО «Инженерно-проектный центр Новой генерации» (входит в группу компаний «Интертехэлектро») выполнит работы по проектированию мини-ТЭЦ для московского аэропорта «Домодедово». Заказчиком работ выступает ЗАО «Домодедово Констракшн Менеджмент». Строительство новой электростанции позволит обеспечить резервное энергоснабжение аэропорта и создать возможности для его перспективного развития.

Специалисты ООО «ИПЦ НГ» выполнят проектные работы, включающие разработку архитектурно-строительных, объемно-планировочных и конструктивных решений по главному корпусу, вспомогательным зданиям и сооружениям, решению по электро-, тепло-, водо- и газоснабжению, системам связи, автоматизации и диспетчеризации. Работы по проектированию ТЭЦ планируется завершить во втором квартале 2015 года.

Установленная электрическая мощность ТЭЦ составит 24 МВт, тепловая мощность — 100

ккал/ч. Предполагается, что проектируемая ТЭЦ будет оснащена шестью газопоршневыми установками Jenbacher JMS624 мощностью 4,034 МВт каждая и четырьмя жаротрубно-дымогарными котлами LOOS-UNIMAT UT-M 64. Ввод электростанции в эксплуатацию будет осуществляться в две очереди по 12 МВт каждая.

Группа компаний «Интертехэлектро» обеспечивает формирование, развитие и комплексную реализацию инвестиционных проектов в энергетике. За время своей работы на рынке инжиниринга «Интертехэлектро» ввела в эксплуатацию энергообъекты суммарной мощностью более 3 ГВт. Среди заказчиков группы компаний — ОАО «НК «Роснефть», «КЭС-Холдинг», ОАО «Фортум», ОАО «ТГК-2», ОАО «ТГК-16», другие энергетические и промышленные компании. В состав группы входят головная инжиниринговая компания (ЗАО «Интертехэлектро»), инженерно-проектный центр (ООО «Инженерно-проектный центр Новой генерации»), компания по монтажу основного и вспомогательного оборудования («Интертехэлектро — Турбомонтаж»).

Living eco

Энергосбережение доступно «В КОМПЛЕКТЕ»

Даниил Борисов

Компания «Данфосс» вывела на розничный рынок DIY новый комплект автоматического радиаторного терморегулятора с электронным управлением. Он состоит из термостатического клапана и микропроцессорного термозлемента living eco со встроенным ЖК дисплеем. Ранее компоненты нужно было подбирать и покупать отдельно. Теперь достаточно приобрести комплект в магазине, вызвать монтажника и проконтролировать процесс установки по вложенной в набор инструкции. Устройство позволяет экономить до 46% тепла.

Living eco имеет чувствительность 0,5 °C и скорость реакции на изменение температуры в помещении 1 минуту. Прежде самым быстрым на рынке считался терморегулятор Danfoss с газонаполненным датчиком и временем реакции 8 минут.

Электронный термостат позволяет не просто задать температуру воздуха в помещении, но и запрограммировать ее изменение в зависимости от времени суток и дня недели. Кроме того, интеллектуальный датчик реагирует на резкое понижение температуры при проветривании помещения. Отключая на это время радиатор, терморегулятор предотвращает бесполезный расход тепла через открытые окна и форточки.

Также имеется функция защиты отопительного радиатора от замерзания, что особенно актуально для владельцев частных домов. «Уезжая из дома надолго, вы можете установить минимальную температуру, ниже которой помещение не будет охлаждаться. Это предотвратит замерзание отопительного трубопровода и радиатора, а также



экономит на счете за отопление», — объясняет Александр Дубняков, руководитель направления «Радиаторные терморегуляторы» компании «Данфосс».

Настройка терморегулятора living eco производится с помощью трех кнопок и жидкокристаллического дисплея. Диапазон регулирования температуры воздуха в помещении — от +4 °C до +28 °C. Предусмотрена функция блокировки настроек от детей.

«Устройства разработаны с учетом особенностей российских систем теплоснабжения. Полностью герметичны, устойчивы к воздействию жесткой воды и механическим присмесей. Поэтому потребитель может быть уверен, что устройство не засорится и будет исправно функционировать даже в сложных условиях», — добавляет Александр Дубняков.

Приобрести новые комплекты терморегуляторов Danfoss сегодня можно в строительных гипермаркетах, а также в «Московской Тепловой Компании» и интернет-магазине mtk-g.ru. Рекомендованная розничная цена комплекта составляет 3800 руб. Терморегулятор living eco поставляется с прямыми клапанами для однотрубных систем отопления диаметром

20 мм, а также с прямыми и угловыми клапанами для двухтрубных систем диаметром 15 мм. На сегодняшний день это наиболее распространенные варианты присоединения, которые можно встретить в российских многоквартирных домах и частных коттеджах. Все разновидности клапанов рассчитаны на рабочее давление до 16 бар.

Компания «Данфосс» — ведущий мировой производитель энергосберегающего оборудования. Занимает лидирующие позиции на рынке тепловой автоматики, холодильного оборудования, приводной техники. На российском рынке тепловой автоматики доля «Данфосс» составляет 35%. В настоящее время у компании 22 представительства на территории России и Белоруссии. Российское представительство компании «Данфосс» было образовано в 1993 году. На сегодняшний день на российском рынке представлена вся продукция, производимая концерном. В 2007 году в Истринском районе Московской области был открыт завод «Данфосс» площадью 11 тыс. кв. м. Общий объем инвестиций в новое производство составил 35 млн евро. Производственная мощность предприятия: 600 тыс. терморегуляторов и 100 тыс. шаровых кранов в год.

Снабжение «Восточного»

ФСК ввела первую линию электропередачи на космодром

Федеральная сетевая компания ввела в работу первую линию электропередачи для строящегося в Амурской области космодрома «Восточный». Подача напряжение на новую ЛЭП 220 кВ состоялась на подстанции «Ледяная» во время телемоста с Президентом РФ Владимиром Путиным.

В торжественной церемонии также принял участие вице-премьер Дмитрий Rogozin, глава Роскосмоса Олег Остапенко, председатель правления ФСК ЭЭС Андрей Муров, губернатор Амурской области Олег Кожыма и другие.

Первый этап работ по электроснабжению космодрома ФСК ЭЭС завершила в марте 2014 года. Была проведена модернизация подстанции 220 кВ «Ледяная» и построена линия электропередачи, которые обеспечат электроэнергией Главную понижающую подстанцию (ППП) комплек-

са. В дальнейшем намечено подключение объектов космодрома ко второй подстанции компании — 500 кВ «Амурская». До 2015 году инвестиции ФСК ЭЭС в проект составят около 640 млн руб.

В рамках телемоста Андрей Муров отметил, что на сегодняшний день объекты космодрома, которые построены и которые будут построены, фактически присоединены к объединенной энергосистеме Дальнего Востока.

«ФСК ЭЭС полностью отвечает за внешнее электроснабжение космодрома и его инфраструктуры. На сегодняшний день создана возможность выдачи до 121 МВт мощности на энергопринимающие устройства комплекса. После присоединения космодрома к подстанции «Амурская» будет обеспечено электроснабжение по первой категории надежности», — сказал глава ФСК ЭЭС.

«Амурская» — один из самых надежных узлов в энергосистеме Дальнего Востока. Замечу, что она также является частью энергомоста с Китаем (Зейская ГЭС — «Амурская» — Гострансиза).

Федеральная сетевая компания уделяет повышенное внимание инфраструктуре для электроснабжения Эльгинского угольного месторождения, БАМа и Транссиба, нефтепровода «Восточная Сибирь — Тихий океан» и ряда других проектов. Общий объем инвестиций в развитие магистральных сетей Дальнего Востока и Забайкалья в 2014–2019 годах запланирован в объеме 86,5 млрд руб.

Космодром «Восточный» — будущий российский космодром, общей площадью около 700 кв. км, который располагается в Амурской области. Строительство площадки началось в середине 2012 года, первый пуск ракеты-носителя планируется в конце 2015 года, первый запуск пилотируемого космического корабля — в 2018 году.

Основную нагрузку по обеспечению спроса на электроэнергию в ЕЭС России в августе 2014 года несли тепловые электростанции (ТЭС), выработка которых составила 44,1 млрд кВт·ч, что на 1,5% больше, чем в августе 2013 года. Выработка ГЭС за тот же период составила 13,9 млрд кВт·ч (на 8,9% меньше уровня 2013 года), выработка АЭС — 14,2 млрд кВт·ч (на 12,1% больше уровня 2013 года), выработка электростанций промышленных предприятий — 4,1 млрд кВт·ч (на 3,7% больше уровня 2013 года). Максимум потребления мощности в августе 2014 года составил 112677 МВт, что на 1,7% выше максимума потребления мощности в августе 2013 года.



Августовский рост

Потребление электроэнергии в ЕЭС России

По оперативным данным ОАО «СО ЕЭС», потребление электроэнергии в Единой энергосистеме России в августе 2014 года составило 75,4 млрд кВт·ч, что на 1,3% больше объема потребления в августе 2013 года. Потребление электроэнергии в августе 2014 года в целом по России составило 76,9 млрд кВт·ч, что также на 1,3% больше, чем в августе 2013 года.

Суммарные объемы потребления и выработки электроэнергии в целом по России складываются из показателей электропотребления и выработки объектов, расположенных в Единой энергетической системе России, и объектов, работающих в изолированных энергосистемах (Таймырская, Камчатская, Сахалинская, Магаданская, Чукотская, а также энергосистемы центральной и западной Якутии). Фактические показатели

аналогичного периода прошлого года.

Покрывание большей части спроса на электроэнергию в ЕЭС России в течение восьми месяцев 2014 года обеспечивалось ТЭС, выработка которых составила 391 млрд кВт·ч, что на 4,3% меньше, чем в январе-августе 2013 года. Выработка ГЭС за тот же период составила 119,2 млрд кВт·ч (на 2,3% больше, чем за восемь месяцев 2013 года), выработка АЭС — 116,5 млрд кВт·ч (на 6,1% больше, чем в аналогичном периоде 2013 года), выработка электростанций промышленных предприятий — 36,8 млрд кВт·ч (на 3,8% больше показателя января — августа 2013 года).

С начала 2014 года выработка электроэнергии в России в целом составила 677,3 млрд кВт·ч, что на 1% меньше объема выработки в январе — августе 2013 года. Выработка электроэнергии в ЕЭС России за восемь месяцев 2014 года составила 663,5 млрд кВт·ч, что также на 1% меньше показателя

АВИАЦИОННАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

Юбилейный «Гидроавиасалон-2014»

Особое внимание было уделено перспективной авиационной, амфибийной и морской технике



На прошлой неделе в Геленджике (Краснодарский край) проходил «Гидроавиасалон-2014». Международная выставка и научная конференция, прошедшая уже в десятый раз, в нынешнем году получили новый вектор развития. Особое внимание на мероприятие было уделено перспективной авиационной, амфибийной, морской технике и технологиям, архитектурным инновациям, востребованным при развитии приморских территорий и прибрежных акваторий. Мероприятие прошло по решению Министерства промышленности и торговли. Устроитель выставки — ТАНТК им. Г. М. Бериева. Организатор конгрессной программы — «Русские выставочные системы».

«Гидроавиасалон» в Геленджике — единственное в мире объединенное шоу авиационной и морской техники, позволяющее продемонстрировать технологии на суше, в воздухе и в морской стихии в живописной бухте на территории испытательно-экспериментальной базы Таганрогского авиационного научно-технического комплекса (ТАНТК) им. Г. М. Бериева. В работе выставки в этом году приняли участие члены Правительства России, представители администрации Президента России, руководители регионов, топ-менеджеры

ведущих предприятий авиационной и судостроительной промышленности России и зарубежья. Конгрессная программа «Гидроавиасалон-2014» включала в себя более 30 мероприятий. Впервые в программе рабочих сессий была представлена тема транспортной безопасности приморских территорий и прибрежных акваторий. На одной площадке она собрала представителей федеральных органов власти, руководителей территорий, разработчиков и производителей транспортных средств.

В ходе выставки прошли презентации морских историко-культурных проектов: подводного парка «Черномор» и «Морской набережной морской России», подготовленные специалистами из Санкт-Петербурга. Впервые на «Гидроавиасалоне» была исследована тема развития рыбопромышленного комплекса: прошел форум по развитию рыбопромышленного комплекса акватории Черного и Азовского морей, организуемый администрацией Краснодарского края.

В рамках конгрессной программы прошло заседание президиума Морской коллегии при Правительстве России под председательством заместителя председателя Правительства России, председателя Морской коллегии Дмитрия Рогозина. Расширение тематики «Гидроавиасалона» привело к расширению спектра и увеличению числа организаций-участников. На площади в 130 тыс. кв. м были расположены открытые выставочные пространства, павильоны, бизнес-шале, залы для проведения пресс-конференций, презентаций и переговоров.

В выставке приняли участие более 180 компаний. Авиационный раздел позволил посетителям ознакомиться с новейшими достижениями отечественного авиастроения, пилотажно-навигационного оборудования, средств поиска и спасения, аэродвигательной и аэропортовой техники.

ТАНТК им. Бериева продемонстрировал уникальный легкий самолет-амфибию Бе-103 и производимый на Иркутском авиационном заводе многоцелевой самолет-амфибию Бе-200. Научно-производственное предприятие «Радар ММС» показало патрульную модификацию самолета Ил-14ЛЛ. Широко были представлены беспилотные летательные аппараты (БЛА). Концерн «Вега» продемонстрирует БЛА «Ласточка» из состава комплекса «Вега-01» и БЛА «Тахон». Московский научно-исследовательский радиотехнический институт представил беспилотный авиационный комплекс (БПЛА) «Шмель» на базе двухместного самолета NG-4 и БЛА «Чирок».

ОАО «Горизонт» выставило БПЛА «Горизонт Эйр S-100» и мобильный патрульный комплекс «Патриот Окапи» на базе автомобиля Land Rover. Обширной была экспозиция малой гидроавиации: «Орион-Авиа» представила четырехместный самолет-амфибию СК-12 «Орион». Научно-производственное объединение «АэроВолга» из Самары показало свой восьмиместный самолет-амфибию ЛА-8 CRS, а ООО «Гидросамолет» — четырехместный Че-29.

Особый интерес для любителей истории представила экспозиция Русского авиационного общества, которое продемонстрировало на своем стенде реплику легендарного самолета По-2, оснащенного специальными поплавками. Также на выставке была представлена вертолетная авиация — клуб «Ротор» из Кумертау показал оснащенные поплавками трехместный легкий вертолет Rotorfly P-30 и двухместный микросамолет «Птенец-2».

Холдинг «Вертолеты России» впервые показал легкий двухдвигательный газотурбинный вертолет «Ансат», который принимал участие в вертолетной гонке на Кубок КБ Миля.

Морская техника на салоне была представлена маломерными морскими судами, катерами, яхтами и катамаранами. Традиционно обширно были представлены экранопланы и суда на воздушной подушке. Так, экранопланостроительное объединение «Орион» из Петрозаводска показало свой новый проект — экраноплан «Орион-14», который уже успел заинтересовать не только российских, но и зарубежных партнеров компании.

Объединенная судостроительная корпорация (ОСК) была представлена продукцией Северного проектно-конструкторского бюро с проектом скоростного судна снабжения. Также ОСК представила центр судоремонта «Звездочка» (морозильный траулер проекта 50010), Зеленодольское проектно-конструкторское бюро (морское пассажирское судно «Акваплан»), Средне-Невский судостроительный завод (150-местный пассажирский катамаран

проекта 23290), а также ОАО «ЦМКБ «Алмаз» с патрульным катером проекта 12200 и десантным катером «Мурена Э». В выставке принимал участие и малый ракетный корабль скегового типа «Бора», представленный для экспонирования Военно-морским флотом России.

Впервые на выставке были представлены разработки новозеландских судостроителей. Катера-амфибии Sealogs — высокотехнологичная разработка, не имеющая аналогов в мире. Выпускается серийно с 2007 года. С 2014 года катера комплектуются на территории России. Амфибийные катера успешно применяются службами специального назначения разных стран мира. На выставке впервые была представлена специалистами экспозиция сейсмологической техники от Института океаноло-

гии РАН и компании «Морские инновации»: донные сейсмостанции — кабельная, автономная и самовсплывающая.

Обширной была и показательная программа. Своим мастерством продемонстрировали ведущие российские пилотажные группы «Соколы России» на самолетах Су-27, «Стрижи» на МиГ-29 и единственная в мире пилотажная группа «Беркуты», выступающая на военных вертолетах Ми-28Н «Ночной охотник».

Впервые в нынешнем году «Гидроавиасалон» принял у себя фестиваль фейерверков. Профессиональные пиротехники из Москвы, Нижнего Новгорода, Новосибирска, Самары, Ростова, Краснодара, Казани и Крыма устроили для гостей и участников выставки пиротехническое шоу на городской набережной.



Холдинг «Авиационное оборудование»

Рентабельность за I полугодие превысила показатели 2013 года более чем в 1,5 раза

Согласно полугодовой отчетности по РСБУ, в первом полугодии 2014 года чистая прибыль холдинга «Авиационное оборудование» (входит в Госкорпорацию Ростех) за счет повышения операционной эффективности выросла в 1,5 раза по сравнению с аналогичным периодом 2013 года (235 млн рублей) и составила 351,3 млн руб. Еще одним важным достижением холдинга стал рост рентабельности по чистой прибыли, увеличивший таким образом показатели прошлого года более чем в полтора раза (с 2,84% до 4,5%). «Авиационное оборудование» повысило эффективность производства, уменьшив затраты на него с 72% до 64% выручки, а план по разработкам инновационной продукции был превзойден на 3,8%.

Новый уровень рентабельности по чистой прибыли был достигнут во многом благодаря общему сокращению хозяйствен-



ных расходов на 25% за счет эффективного управления издержками (всего было потрачено 1,6 млрд руб. вместо запла-

ченных 2 млрд руб.). При этом рентабельность от продаж продукции холдинга составила 13,7%, превысив план холдинга на 2,4%.

Увеличение чистой прибыли позволит «Авиационному оборудованию» инвестировать в разработку инновационных видов продукции и проектов. Примером стало создание нового Центра проектирования, открытого в 2014 году. Его главная задача — увеличение количества разработок и снижение сроков вывода на рынок инновационной продукции посредством централизованного управления региональными конструкторскими бюро (КБ), находящимися на площадках головных предприятий холдинга. Запуск работы КБ по единым стандартам холдинга, созданным на основе мировых практик системного инжиниринга, сократит срок разработки новых изделий на 30% и повысит эффективность опытно-конструкторских работ в 1,5 раза.

Так, в число инновационной продукции входит разработка пожарной защиты (СПЗ) повышенной надежности для перспективного пассажирского авиалайнера MC-21. «Авиаци-

онное оборудование» также создаст для MC-21 и SSJ 100 аварийную кислородную систему, способную снабжать экипаж самолета кислородом при аварийной разгерметизации кабины на высоте до 12500 м, защищать от дыма и токсичных газов.

Кроме того, холдинг поставит для перспективного среднего многофункционального вертолета Ка-62 два комплекта опытных образцов инновационных шасси, которые разработаны по принципу комбинированных агрегатов, а также позволят существенно снизить затраты на техническое обслуживание воздушного судна.

Для повышения эффективности производства и сокращения производственных издержек в 2014 году холдинг перенес производство ряда авиационных изделий с московской площадки в наш центр компетенций по системам энергоснабжения в республике Башкортостан — на Уфимское агрегатное производственное объединение (УАПО), входящее в «Авиационное оборудование». В первой половине года УАПО выпустило первую партию статических трехфазных преобразователей тока ПТС-250С в количестве 100 единиц. Оборудование яв-

ляется частью бортовой системы электроснабжения воздушного судна (ВС) и предназначено для преобразования постоянного тока в переменный.

Важным шагом в сокращении общехозяйственных расходов и повышении эффективности холдинга станет крупномасштабный проект по внедрению в 2015 году системы управления ресурсами предприятия — Enterprise Resource Planning (ERP). Благодаря системе процессы организации закупок и управления ресурсами будут максимально быстрыми и эффективными для холдинга, его предприятий и партнеров. При этом затраты на них значительно сократятся.

Реализованные и запланированные задачи позволят хол-

динг «Авиационное оборудование» специализируется на разработке, производстве и послепродажном обслуживании систем и агрегатов воздушных судов. Кроме того, холдинг производит детали и агрегаты для таких отраслей промышленности как нефть и газ, автомобилестроение, транспорт, энергетика. «Авиационное оборудование» включает в себя 35 предприятий, расположенных по всей стране — в Москве, Московской области, Уфе, Самаре, Ульяновске, Омске, Архангельской области и других регионах России. Холдинг входит в состав Ростеха. Ключевыми партнерами и клиентами холдинга являются Объединенная авиационная корпорация, «Вертолеты России», Объединенная двигателестроительная корпорация, «Российские железные дороги», АВТОВАЗ, Газпром, а также авиакомпания «Аэрофлот», «Сибирь», UTAir, ГТК «Россия» и др.

Самолеты Falcon

Новые модели стимулируют продажи на российском рынке



Россия остается очень динамичным рынком для компании — производителя самолетов марки Falcon в 2014 году. Приоритетность этого стратегически важного региона для компании нашла отражение в широком присутствии Dassault на международном салоне деловой авиации Jet Expo 2014, который прошел в Центре бизнес-авиации Внуково-3.

Стенд компании Dassault площадью 325 кв. м был самым большим на выставке. Одним из основных экспонатов стал полноразмерный макет новейшего самолета Falcon 5X, самого большого двухдвигательного бизнес-джета, разработанного компанией Dassault.

В первой половине 2014 года компания Dassault получила от российских клиентов столько же заказов, сколько за весь 2013 год, и ожидает успешных показателей продаж по итогам 2014 года. Наибольший высокий спрос был отмечен на модели Falcon 5X и Falcon 8X — новый самолет со сверхбольшой дальностью полета.

На объем продаж и поставок также повлияла популярность самолета Falcon 7X — сегодня российскими операторами эксплуатируется более 20 бизнес-джетов этой модели. «Эксплуатационная гибкость, надежность и экономичность всех шести моделей семейства Falcon позволили компании Dassault занять 40% российского рынка в сегменте large cabin», — сказал председатель совета директоров и генеральный директор Dassault Aviation Эрик Трапье. — «Falcon 5X и представленный в мае новый самолет

сверхбольшой дальностью полета Falcon 8X позволяют компании еще больше укрепить свое лидерство в ближайшем году». Falcon 7X может производить посадку при 95% от своего максимального взлетного веса, что позволяет ему, например, выполнять короткий перелет из Москвы в Нижний Новгород, а затем без дозаправки отправиться к более отдаленному пункту на-

значения в Азии. Как и другие модели деловых самолетов производства Dassault, Falcon 7X способен приземляться в таких «сложных» аэропортах как Ля-Моль (Сен-Тропе, Франция), Пштад (Швейцария) и Лондон Сити, которые остаются недоступными для других бизнес-джетов. Falcon 7X также имеет разрешение на полеты в аэропорты с высокими требованиями по уровню шума на местности, такие, как аэропорт города Канни (Франция).

Falcon 8X, созданный на базе инновационных решений модели 7X, поступит в коммерческую эксплуатацию во второй половине 2016 года. Этот самолет сможет преодолевать еще большие расстояния, чем Falcon 7X, позволяя совершать беспосадочные полеты, например, из Москвы в Лос-Анджелес. Также новую модель отличает еще более просторный салон с большим числом возможных конфигураций, чем у любого другого бизнес-джета. Модель Falcon 5X, поставки которой начнутся во второй половине 2017 года, обладает самым большим поперечным сечением фюзеляжа в сегменте деловой авиации.

«Наряду с дальнемагистральными Falcon 900LX и Falcon 2000S, а также 2000LXS, сертифицированными в начале 2013 года, Dassault предлагает широкий выбор бизнес-джетов высшего класса, оснащенных самыми передовыми технологиями в отрасли и обладающих беспрецедентной экономичностью», — отмечает вице-президент Dassault Aviation по продажам самолетов Falcon Жиль Готье.

Премиальный EC135

Компания Airbus Helicopters отличилась на Jet Expo 2014

Александра Власова

В рамках 9-й Международной выставки деловой авиации Jet Expo 2014, которая прошла в подмосковном Центре деловой авиации аэропорта Внуково-3, компания Airbus Helicopters представила легкий двухдвигательный EC135 в премиальной конфигурации, принадлежащий российскому заказчику.

Благодаря новейшим проектным решениям и конструктивным исполнением, универсальности и комфорту, EC135 устанавливает по сути новые стандарты на рынке бизнес-авиации. Парк вертолетов EC135 в России насчитывает 16 единиц, которые обслуживаются в 4 одобренных российскими авиационными властями сервисных центрах.

Помимо представленной на выставке премиальной конфигурации вертолета EC135, заказчиком Airbus Helicopters доступен уникальный вариант исполнения салона, разработан-

ный в сотрудничестве с домом моды Hermes.

Компания Airbus Helicopters имеет, пожалуй, самый широкий модельный ряд в отрасли — на выбор клиентам предлагается 11 моделей вертолетов, на базе которых могут быть реализованы пожелания самых требовательных заказчиков.

Airbus Helicopters Vostok (до 2014 года — Eurocopter Vostok) — это дочернее предприятие компании Airbus Helicopters, созданное в 2006 году и отвечающее за продажу вертолетной техники, безопасность, клиентскую поддержку и техобслуживание на территории России и СНГ. Гражданские модели вертолетов Airbus Helicopters, эксплуатирующиеся в России, имеют сертификаты типа, выданные Межгосударственным авиационным комитетом. Парк вертолетов производства Airbus Helicopters в России превышает 155 единиц, еще более 70 базируются в СНГ. Airbus Helicopters занимает 60% рынка газотурбинных вертолетов импортного произ-

водства. Компания Airbus Helicopters Vostok, совместно с партнерами в России и СНГ, создала сеть учебных центров и станций техобслуживания.

Airbus Helicopters (ранее Eurocopter) — это подразделение Airbus Group, мирового лидера в авиационной и оборонной отрасли. Airbus Helicopters — мировой лидер по производству вертолетов. Штаб сотрудников компании превышает 23 тыс. человек по всему миру. Компания занимает 46% рынка гражданских и смежных секторах авиаотрасли. Парк вертолетов производства Airbus Helicopters насчитывает около 12000 единиц в управлении более 3000 заказчиков в 150 странах мира. Международное присутствие Airbus Helicopters обеспечивается дочерними компаниями и совместными предприятиями в 21 стране, а также всемирной сетью сервисных и учебных центров, дистрибуторов и сертифицированных представительств. Airbus Helicopters предлагает самый широкий в мире спектр верто-

летов гражданского и военного назначения, который составляет до трети всех вертолетов

в мире. Основным приоритетом компании остается безопасность эксплуатации вертолетов

для тысяч людей, которые проводят в воздухе более трех миллионов часов в год.



Новое поколение ИБП Энергетический менеджмент

«Промышленный еженедельник» рекомендует: APC Smart-UPS SMC

Компания Schneider Electric, мировой эксперт в управлении энергией, сообщает о начале продаж в России и странах СНГ источников бесперебойного питания нового поколения серии Smart-UPS SMC мощностью 2000 и 3000 ВА. Все модели данной линейки обеспечивают «чистый сигнал синусоидальной формы» при работе от батареи, и оснащены ЖК-дисплеем для контроля работы и мониторинга состояния электропитания и батареи.

Серия APC Smart-UPS SMC предназначена для защиты серверов и сетевого оборудования от нестабильного электропитания. В дополнение к анонсированным в 2013 ИБП мощностью 1000 и 1500ВА, серия SMC пополнилась новинками мощностью 2000 и 3000 ВА, способными обеспечивать нагрузку 1300 и 2100 Вт соответственно. Новые ИБП поставляются в форм-факторах для напольной установки (арткулы SMC2000I и SMC3000I) и высотой 2U для монтажа в стойку (арткулы SMC2000I-2U и SMC3000RM2U), и комплектуются розетками IEC320 C13 в количестве от четырех до восьми штук и розетками IEC340 C19 для моделей с мощностью 3000 ВА. Благодаря встроенному ЖК-дисплею можно оперативно узнавать параметры нагрузки, а также время работы в автономном режиме.

Новые ИБП работают от сети при напряжении в диапазоне от 170 В до 300 В и оснащены портом USB и простым последовательным портом для связи с компьютером или сервером. Специальный ключ для отключения батареи позволяет избежать разрядки батареи при длительном хранении и осуществлять транспортировку устройства безопасно. Все устройства серии оснащены многоуровневым автоматическим предохранителем.

«Новое поколение ИБП серии Smart-UPS SMC — актуальное предложение для защиты одной-двух серверных стоек в небольшой серверной или в офисе. Несмотря на то, что модели SMC дешевле, чем полнофункциональные источники Smart-UPS SMT, они все равно надежно защитят несколько серверов и маршрутизаторов от отключений электричества», — говорит Петр Петров, региональный менеджер по однофазной продукции APC by Schneider Electric. — «Этим летом мы довели модели Smart-UPS SMC мощностью 2000 и 3000 ВА к выпущенным ранее моделям, рассчитанным на 1000 и 1500 ВА».

Новинки уже доступны на территории Азербайджана, Армении, Беларуси, Грузии, Казахстана, Киргизии, Молдовы, России, Туркменистана, Таджикистана, Узбекистана и Украины. На все

новинки предусмотрен гарантийный срок длительностью в 2 года.

APC by Schneider Electric — мировой лидер в индустрии решений по энергообеспечению и охлаждению ответственных систем — является подразделением IT Business компании Schneider Electric и предлагает лучшее в отрасли оборудование, программное обеспечение и инженерные комплексы для центров обработки данных, производственных объектов, офисов и домашней электроники.

Ассортимент решений APC by Schneider Electric включает источники бесперебойного питания (ИБП), системы распределения электроэнергии и прецизионного кондиционирования, стоечные системы, средства обеспечения физической безопасности, системы проектирования и управления, а также инженерная архитектура APC InfraStruxure — наиболее полный программно-аппаратный комплекс для решения задач энергообеспечения, кондиционирования и управления в коммутационных узлах, серверных.

Специализирующаяся в области управления энергетическими ресурсами и имеющая представительства более чем в 100 странах мира, компания Schneider Electric является ведущим разработчиком и поставщиком комплексных энергоэффективных решений и занимает ведущие позиции на рынках гражданского и жилищного строительства, промышленности, энергетики и инфраструктуры, а также в области создания центров обработки данных и сетей. Более 150000 сотрудников. Оборот компании в 2013 году достиг 24 млрд евро.



МАТИ и Bayer запустили новую образовательную программу

Алена Кожевникова

Российский государственный технологический университет им. К.Э. Циолковского (МАТИ) совместно с Bayer запустил первую в России образовательную программу «Энергетический менеджмент» для бакалавров. Студенческие билеты вручены 24 «счастливым», успешно преодолевшим высокий конкурс.

Уникальная образовательная программа позволит наравне с теоретическими знаниями приобрести практические навыки в области управления энергосбережением и реализации энергоэффективных проектов. В будущем же, учитывая значительный дефицит подобных специалистов на рынке труда, планируется расширить количество мест до 50.

«Активный рост рынка энергосбережения в России предопределил новую эпоху развития системы образования», — считает директор Института менеджмента, экономики и социальных технологий МАТИ Роман Голов. — Нужны новые

специалисты, обладающие инженерными и экономическими компетенциями, способные возглавить крупные проекты в сфере энергосбережения».

Разработка учебного плана ведется совместно с консорциумом ведущих европейских компаний в области энергосбережения и повышения энергоэффективности в рамках программы эко-коммерческого строительства. Ряд курсов будет реализован ведущими специалистами компаний Bayer, Uronor, Schneider Electric, ENGEX, Stiebel Eltron, ТБН Энергосервис.

«Благодаря накопленному Bayer инновационному опыту

мы смогли насытить учебный процесс эффективными и современными энергоэффективными практиками. Ведущие эксперты Bayer принимают участие в чтении лекций и проведении семинаров. Учиться лично у эксперта (а зачастую и руководителя крупного подразделения) европейской компании мирового уровня — мечта любого студента», — комментирует старший менеджер по коммуникациям Bayer Албена Васильева.

С целью локализации передовых энергоэффективных технологий кафедры «Энергетический сервис и управление энергосбережением» совместно с Bayer и другими компаниями консорциума созданы Международный инновационный научно-образовательный центр энергоэффективных компетенций (МИЦЭК), на базе которого студенты получают возможность практического обучения работе с техно-

логическими инновациями от ведущих производителей мирового уровня.

«Поддержка со стороны компаний-лидеров европейского рынка дает нам возможность интегрировать в образовательный процесс передовые

энергоэффективные практики, предоставляя нашим студентам доступ к закрытому для «неповышенных» европейскому корпоративному опыту реализации энергосберегающих проектов», — отмечает Роман Голов.



По технологии NNPB

«Экран» запустил производство коричневой бутылки

На новосибирском заводе «Экран» (входит в состав PATM Холдинга) на стекловаренной печи № 5 запущено производство облегченной стеклотары NNPB, сообщил гендиректор «Экрана» Павел Бобошк. Несколько дней производство будет находиться в испытательном рабочем режиме.

«Наши партнеры из Италии и Чехии, имеющие опыт запуска стекловаренных производств по технологии NNPB в других регионах России, были поражены рекордной скоростью процесса», — сообщил Павел Бобошк. — Они отметили, что «Экран» — единственный из восьми российских заводов, где удалось всего за рабочий день вывести производство в полный

режим: от установки формокомплекта до упаковки первой паллеты для отгрузки продукции заказчиком. И это, несмотря на то, что технология производства NNPB намного сложнее, чем обычным ВВ способом».

Сокращение времени на производственный цикл стало возможным благодаря тщательной подготовке предприятия к запуску секций стекловаренной

печи и формированию команды высококвалифицированных специалистов. По словам Павла Бобошки, помимо переобучения собственных работников завод привлекал и технологов международного уровня из других регионов — например, из Беларуси.

Инновационная технология NNPB уменьшает вес стеклотары на 20–25%. При этом прочность изделия осталась прежней за счет того, что стенка бутылки стала более равномерной. Облегченное тарное стекло позволяет минимизировать бой при разливе, а также дает ощутимую экономию при транспортиров-

ке. В настоящее время завод «Экран» уже имеет ключевые контракты на производство «облегченки» с ведущими брендами напитков в Сибири и ведет переговоры с производителями европейской части России и Казахстана. По словам Павла Бобошки, в условиях, когда стекловаренная промышленность находится в состоянии перепроизводства, у «Экрана» не стоит задача получить заказчика по любой цене.

«Наша принципиальная позиция — качество и долгосрочные партнерские отношения, а не демпинг», — акцентирует внимание руководитель сте-

кляного производства. Стоит отметить, что завод «Экран» будет выпускать по технологии NNPB как коричневое, так и белое стекло. Первый процесс перекраски стекломассы для запуска белой бутылки NNPB запущен уже на начало сентября.

По предварительным прогнозам к весне 2015 года будет запущена вторая линия, а летом 2015-го после капитального ремонта печи № 2 введут третью линию по производству облегченного тарного стекла. Годовой объем выпуска по технологии NNPB на заводе «Экран» составит 240 млн бутылок в год.

АМВ 2014: хорошие ожидания

Индустрия машиностроения не теряет оптимистичный настрой

Татьяна Севостьянова

В настоящий момент отношения с Россией являются ключевой темой европейской промышленной политики. Санкции, недавно введенные ЕС, окажут влияние не только на российскую экономику. Союз Машиностроителей Германии (VDMA) опасается негативных последствий для экономики Германии и Европы, особенно в случае если Россия решит ввести встречные санкции. Тем не менее, Ассоциация немецких станкостроителей (VDV) во Франкфурте подчеркивает, что большинство производителей станков с уверенностью смотрят в будущее. Производители прецизионных инструментов до сих пор придерживаются положительных прогнозов, которые были сделаны в начале года и в хорошем настроении планируют поездку на АМВ. Они надеются на то, что АМВ сможет дать ответ на насущный вопрос — с помощью чего можно компенсировать снижение деловой активности с Россией.

«Пока без изменений»

Согласно данным Союза станкостроителей Германии VDW, пока что большинство производителей станков и высокоточных инструментов серьезно не пострадали от падения экспорта.

Управляющий директор д-р Вильфрид Шефер комментирует: «В целом, пока что отрасль чувствует себя хорошо; наш прогноз роста производительности примерно на 3% с большой вероятностью будет оправдан, основываясь на уже имеющихся заказах с середины года».

По словам доктора Шефера, 2013 был хорошим годом для индустрии станкостроения, в то время как 2014 обеспечивает дальнейший импульс. Доктор Шефер говорит, что эта стабильность объясняется тем, что за последние несколько месяцев индустрия успела подготовиться: «Наши компании продали отличную работу и продвинулись в своем развитии, чтобы остаться конкурентоспособными на мировом рынке». Однако, VDW также осознает реальность: «Несмо-

во время выставки». Д-р Шефер считает, что АМВ является идеальной платформой для демонстрации разработок, ориентированных на будущее, например, в области энергоэффективности или интеграции машин в промышленную среду. «В будущем индустрия сможет сохранить свои лидерские позиции в мире за счет дальнейшего внедрения инноваций в сочетании с безупречным качеством и сервисом».

Западная Европа выплачивает задолженности по инвестициям

Согласно заявлению Альфреда Графа Цедвигта, пресс-секретаря Ассоциации высокоточных инструментов в Немецкой федерации машиностроения, ее представители также придерживаются прогнозов, сделанных в начале года: «Мы все еще ожидаем 4% роста оборота и производства».

Лотар Хорн, Председатель Ассоциации Высокоточных инструментов и Генеральный директор Hartmetall-Werkzeugfabrik Paul Horn GmbH, г. Тюбинген, также связывает эту тенденцию с погашением инвестиционного долга, хотя 2013 год был самым успешным. Хорн строит свой позитивный прогноз на текущий год на основании роста производства в двух наиболее важных отраслях промышленности, а именно — машиностроении и автомобильной промышленности.

С самого начала года председатель Ассоциации высокоточных инструментов господин Хорн отметил положительный импульс от восстанавливающихся стран Западной Европы. Так, его утверждение подтверждает пример Соединенного Королевства. По сооб-

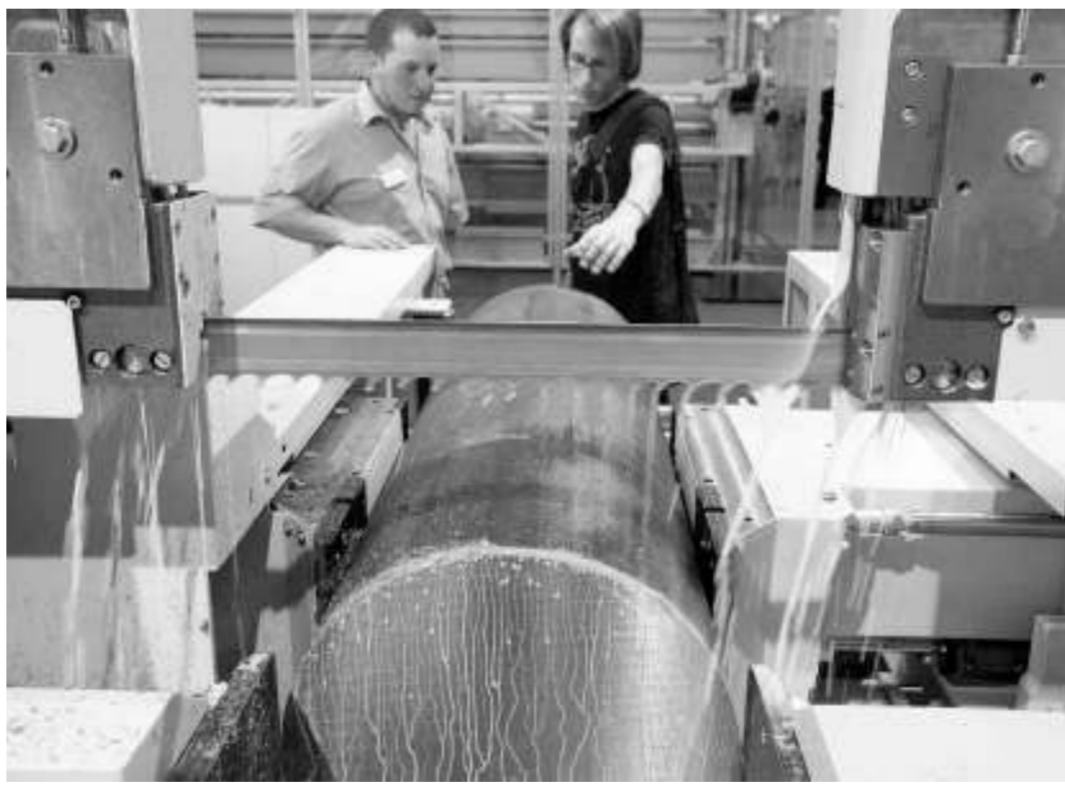
щению Economist Intelligence Unit (EIU), британская экономика, которая много лет чувствовала себя плохо, недавно испытала значительный рост. По данным EIU, ожидается, что в этом году ее ВВП вырастет на 3,1% в сравнении с показателем 2013 года — 1,7%. По оценкам Немецко-британской торгово-промышленной палаты (АНК UK), это хорошо отразится на немецкой машиностроительной отрасли.

Немецко-британская торгово-промышленная палата обосновывает это заявление пониженным уровнем автоматизации в Соединенном Королевстве. Немецкие компании в особенности могли бы помочь британским предприятиям на верстах успешное. Налоговые льготы для регистрации

компаний и дотации на исследование и разработки стали дополнительными инициативами. Валютные риски для инвестиций в производство машин и оборудования были также оптимизированы. Согласно Germany Trade & Invest (GTAI), британские компании планируют инвестировать больше денег в производственное оборудование в 2014 и 2015 годах. Этот рост прежде всего объясняется расцветом автомобильной промышленности, одного из наиболее важных рынков сбыта для индустрии машиностроения.

На основании исследования «Будущие перспективы немецкой индустрии машиностроения», опубликованного Немецкой Федерацией Машиностроения, было определено десять

успешных бизнес-моделей. Исследование проводилось в сотрудничестве с руководством консалтинговой фирмы McKinsey & Company с участием 333 компаний разной величины. Некоторые компании объясняли свои успешные показатели размером бизнеса, инновационным потенциалом и международной направленностью, а также концентрацией на основном профиле бизнеса. Другие компании обосновывали свои прибыли ставкой на такие конкурентные преимущества, как предоставление готовых решений либо компонентов, наличие премиальной продукции/сервиса, успешном послепродажном периоде — специальные услуги после оформления заказа (логистика и т.д.).



ПРОМЫШЛЕННЫЙ
еженедельник
учредитель и издатель:
ООО «Редакция газеты «Промышленный еженедельник».
Издание зарегистрировано в Министерстве Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовой информации.

ПИ № 77-12380 от 19.04.2002 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя ПИ № 77-14566 от 07.02.2003 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя ПИ № ФС77-19251 от 23.12.2004 г. в Федеральной службе по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия.

Генеральный директор, главный редактор
Валерий Стольников
Заместители
главного редактора
Елена Стольникова
Дмитрий Кожевников
Помощники
главного редактора
Юлия Гужонова
Татьяна Соколова

Директор по развитию
Дмитрий Минаков
Региональный директор
Наталья Можаева
Дизайн и верстка
Александр Зиновьев
Сергей Курков
Руководитель
коммерческой
службы
Александр Лобачев

Логистика
ЗАО «Истгалф-Трансавто»
Представитель в Северной
Америке: Виктория Яковлева
(Ванкувер, Канада); vkj@telus.net
Тел.: (1-604)-805-5979
Распространяется по подписке,
по прямой рассылке и на профес-
сиональных мероприятиях.
Подписаться на «Промышленный
еженедельник» можно в любом

отделении связи РФ и СНГ по каталогу «Роспечать» и «Пресса России» по индексам 45774 и 83475 (для юрлиц); по каталогу «Почта России» по индексам 10887 и 10888 (для юрлиц); через «Интер-Почту».
Подписка на электронную версию: rodpriska@promweeklly.ru
Материалы, отмеченные ©, публикуются на правах рекламы.

Адрес для корреспонденции:
123104, Москва, а/я 29
Тел. редакции: (495) 729-3977,
778-1447, 499-194-1033 (факс)
www.promweeklly.ru
doc@promweeklly.ru,
pe-gazeta@inbox.ru
Газета «Промышленный еженедельник» является официальным публикатором актов Минпромторга России.

Использованы материалы информгентств и интернет-изданий.
Номер подписан 05.09.2014
Отпечатано в ОАО «Красная Звезда». 123007, г. Москва Хорошевское шоссе, 38. Тел.: (495) 941-28-62, 941-34-72, 941-31-62. E-mail: kr_zvezda@mail.ru, www.redstarph.ru
Номер заказа 4350
Тираж 40 000 экз.