16+

Независимая общероссийская газета

ПРОМЫШЛЕННЫЙ еженедельник

Газета о промышленности, газета для промышленников

www.promweekly.ru

1 сентября — 7 сентября 2014 года

№ 29 (527)

В НОМЕРЕ:

НОВОСТИ 2–3

Перспективные направления
Арматуростроители объединяют отрасль
стр. 2

Инвестиционные дни
Высокие возможности Рязанской области
стр. 2

Первый этап позади
Компания Ruukki строит новый завод
стр. 2

Производство автокомпонентов
Локализация производства продолжается
стр. 3

Ликвидность снизится
Санкции повлияют на застройщиков
стр. 3

СТРАТЕГИИ 4–5

Государственная поддержка
Финансирование ключевых авиапроектов
стр. 4

Аэропорт «Раменское»
Ростех и Avia Solutions создали СП
стр. 4

«РТ-Химкомпозит»
Разработки концерна мирового уровня
стр. 4

Вопросы по Евро-6
Прогнозы и анализ от компании Bosch
стр. 5

Открытие в Новокузнецке
Севрисный центр по шахтному оборудованию
стр. 5

Риски банкротств
Рост транспортных тарифов
стр. 5

АКТУАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА 6–7

ФСК ЕЭС и Alstom
Ответы на вопросы импортозамещения
стр. 6

Первый розжиг
ИНТРЭК на втором энергообъекте
стр. 6

Полугодовые успехи
МРСК Северного Кавказа
стр. 7

ПОДРОБНОСТИ 8

Тепло без перебоев
«ПЕ» рекомендует: Genus
стр. 8

Эффективность неочевидна
Последствия налоговой амнистии
стр. 8

«Короче-2014»
Международный фестиваль в Калининграде
стр. 8

ВАЖНАЯ ТЕМА

Рейтинговое агентство Fitch утверждает, что потребление газа в Евросоюзе будет расти, а полноценной замены российскому топливу не предвидится, учитывая слабые перспективы добычи сланцевого газа, недостаток доступного для импорта сжиженного природного газа и отсутствие значимых трубопроводных проектов в Европе, не зависящих от России. В долгосрочной перспективе спрос на газ в ЕС будет только расти в среднем на 1,3% в год в течение следующих 15 лет. В 2013 году европейский спрос на газ составил 530 млрд куб. м, из которых Россия поставила 145 млрд — 27%. В долгосрочной перспективе Россия останется доминирующим поставщиком газа в Европу. Кроме того, Россия — значимый поставщик не только природного газа, но и нефти, угля и ядерного топлива. В прошлом году Россия покрыла 36% нужд европейских АЭС в обогащенном уране, а Болгария, Чехия, Словакия и Венгрия зависят от российских топливных сборок на 100%.

Ведущий партнер

Международное признание российских энергетиков

ОАО «Системный оператор Единой энергетической системы» и Российский национальный комитет Международного Совета по большим электрическим системам высокого напряжения (РНК СИГРЭ) заключили соглашение об организации деятельности и организационно-техническом обеспечении деятельности подкомитетов РНК СИГРЭ по тематическим направлениям B5 «Релейная защита и автоматика» и C2 «Функционирование и управление энергосистем».

Подкомитеты РНК СИГРЭ — постоянно действующие коллегиальные рабочие органы РНК СИГРЭ, создаваемые Техническим комитетом с целью содействия обмену научно-технической информацией в профессиональном сообществе, поддержки индивидуальной научно-технической активности членов РНК СИГРЭ, проведения мероприятий научно-технического обмена, создания и сопровождения деятельности рабочих групп по отдельным вопросам и проблемам, а также участия в работе исследовательских комитетов и подготовки к сессиям CIGRE в части своего тематического направления. Подкомитеты подотчетны Техническому комитету РНК СИГРЭ. Подкомитеты РНК СИГРЭ по тематическим направлениям являются аналогом исследовательских комитетов в структуре Международного Совета по большим электрическим системам высокого напряжения — CIGRE.

Подкомитеты создаются и работают на базе организаций — коллективных членов РНК СИГРЭ, имеющих профиль деятельности по тематическим направлениям, с предоставлением этим организациям статуса «Ведущий научно-технический партнер РНК СИГРЭ».

Решение о создании подкомитетов по тематическим направлениям B5 «Релейная защита и автоматика» и C2 «Функционирование и управление энергосистем» принято 21 августа на заседании Технического комитета РНК СИГРЭ. Руководителем подкомитета B5 «Релейная защита и автоматика» избран заместитель директора по управлению режимами ЕЭС ОАО «СО ЕЭС», Андрей Жуков, подкомитета C2 «Функционирование и управление энергосистем» — заместитель главного диспетчера по режимам ОАО «СО ЕЭС», Владимир Дьячков.

Технический комитет РНК СИГРЭ определил предметную область, в рамках которой будут вести деятельность подкомитеты, созданные на базе Системного оператора. Подкомитет B5 «Релейная защита и автоматика» будет заниматься вопросами построения и развития систем релейной защиты, противоаварийной и режимной автоматики, формирования технических требований к таким системам, методов повышения эффективности систем РЗА, применения международных стандартов и др. В сферу деятельности подкомитета C2 «Функционирование и управление энергосистем» входят вопросы управления электроэнергетическим режимом, регулирование основных параметров и анализ режимов работы энергосистем, подготовка диспетчерского персонала и др. Таким образом, актуальные научно-технические вопросы развития российской электроэнергетики в этих областях будут решаться в той же среде, в которой осуществляются производственно-технологические функции централизованного оперативно-диспетчерского управления технологическими режимами работы ЕЭС России.

Технический комитет РНК СИГРЭ также принял решение о создании подкомитета C6 «Системы распределения электроэнергии и распределения генерация» на базе дочерней компании Системного оператора ЗАО «Техническая инспекция ЕЭС». Подкомитет C6 возглавил директор по техническому контролю и аудиту ЗАО «Техническая инспекция ЕЭС», к.т.н. Павел Илюшин. В предметную область этого подкомитета вошли как вопросы, изучаемые исследовательским комитетом CIGRE C6: подключение распределенных источников энергии к электрическим сетям, управление режимами распределительных сетей, интеграция управляемых потребителей, электрификация удаленных районов — так и актуальные вопросы российской электроэнергетики с учетом особенностей ее организации и функционирования. В их числе формирование обязательных технических требований к оборудованию распределенной генерации для технологического присоединения к Единой национальной электрической сети, планирование и управление электроэнергетическими режимами систем с большим количеством установок распределенной генерации, обеспечение надежности систем электроснабжения при возмущениях во внешней сети и/или выделении на автономную работу.

Решение о создании тематических подкомитетов как постоянно действующих рабочих органов в структуре РНК СИГРЭ принято на заседании президиума РНК СИГРЭ 25 апреля 2014 года с целью активизации и повышения эффективности научно-технической деятельности российского профессионального электроэнергетического сообщества. До этого работа по тематическим направлениям велась непосредственно Техническим комитетом РНК СИГРЭ без закрепления предметных областей за постоянно действующими организационными подразделениями.

В мае 2014 года на базе дочерней компании Системного оператора ОАО «Научно-технический центр Единой энергетической системы» был создан первый подкомитет РНК СИГРЭ по тематическому направлению B4 «Электропередачи постоянным током высокого напряжения и силовая электроника». Вторым стал подкомитет по тематическому направлению D2 «Информационные системы и телекоммуникации», созданный в июне на базе ЗАО «РТСофт».

Международный совет по большим электрическим системам (СИГРЭ, Conseil International des Grands Reseaux Electriques, CIGRE) создан в 1921 году. Одним из важнейших направлений деятельности этой организации является проведение исследований в области функционирования больших энергосистем, выработка стратегии их интеграции, поиск решений проблем управления и повышения устойчивости работы, а также последующее распространение результатов исследований среди специалистов, работающих в области энергетики.

В рамках CIGRE постоянно действует 16 международных исследовательских комитетов и большое количество рабочих групп, сформированных из авторитетных специалистов, тематика работы которых охватывает весь спектр проблем функционирования и развития энергосистем и энергетических рынков.

В состав CIGRE входят представители 90 стран мира. Российские энергетики участвуют в работе Совета с 1923 года, в 1957 образован Советский Национальный Комитет СИГРЭ, который впоследствии стал Российским Национальным Комитетом (РНК). С 2009 года председателем РНК СИГРЭ является Председатель Правления ОАО «Системный оператор Единой энергетической системы» Борис Аюев.

ОАО «СО ЕЭС» является коллективным членом CIGRE со времени своего основания в 2002 году. Активная работа в исследовательских комитетах CIGRE помогает Системному оператору эффективно участвовать в разработке международной стратегии развития энергетики. Постоянное участие в работе Международного совета дает возможность вести активный диалог с ведущими специалистами стран СНГ, Евразийского экономического сообщества, Евросоюза, США, других государств и международных организаций, позволяет получать «из первых рук» новейшую информацию о существующих тенденциях и путях развития электроэнергетики, своевременно учитывать накопленный мировой опыт в работе Системного оператора.

ЦИФРА НЕДЕЛИ

Минэкономразвития РФ ухудшило сценарные условия развития экономики на 2015–2017 годы. По базовому варианту ВВП вырастет в 2015 году на 1% вместо 2%, как планировалось ранее. Инфляция в 2015 году вырастет на 6,5% (предыдущий вариант прогноза — 5,5%). Если в 2013 году поставки нефти на экспорт составляли $323,4 млрд то в этом — $313,56 млрд. Снижение прогноза связано с сохранением геополитических рисков.

Авто пакеты

Министерство промышленности и торговли РФ разработало и направило в Правительство России дополнительный комплекс мер поддержки российской автомобильной промышленности, который позволит компенсировать отрасли снижение авторынка, которое случилось за 7 месяцев 2014 года и, согласно прогнозам, не предполагает никакого улучшения.

Инвестиции государства в отрасль в виде стимулирования покупок на внутреннем рынке автомобилей национального происхождения должны привести к стабильности и росту отрасли.

«В ближайшее время Правительство России примет решение по дополнительным мерам поддержки до конца года, чтобы сформировать меры по стимулированию рынка. Основным препятствием на сегодняшний день является ограниченная возможность по кредитованию. Потребительские кредиты возросли в цене и составляют от 16 до 20%. К сожалению, такая возможность перестала быть доступной для малого и среднего бизнеса. Основное падение авторынка пришлось на сегмент легких коммерческих автомобилей (lcv). За 7 месяцев 2014 года снижение в этом сегменте составило более 30%. В меньшей степени пострадал легковой автомобильный транспорт. В нем снижение производства составило 2,3%. Мы рассчитываем, что в ближайшее время Правительством будут приняты решения по дополнительным мерам по стимулированию рынка, которые позволят сдемпфировать снижение, которое произошло за 7 месяцев», — заявил министр промышленности и торговли РФ Денис Мантуров в ходе визита на Московский международный автомобильный салон.

Напомним, определенные меры, направленные на поддержку российских автопроизводителей в условиях сокращения рынка, были приняты Правительством в июле 2014 года. Введен запрет на государственные закупки автомобилей иностранных марок, произведенных вне территории России, Белоруссии или Казахстана. Кроме того, до следующего года был отстрочен переход на более жесткие правила сертификации грузовых автомобилей и автобусов в связи с тем, что требования Евро-5 могли лишить российских производителей грузовой и специальной техники устойчивого спроса и возможности наращивать сбыт.

Целый комплекс мер по поддержке автопрома реализуется Минпромторгом с начала 2014 года. Весной 2014 года были выделены средства на субсидирование субъектам РФ закупки муниципального транспорта, работающего на газомоторном топливе, на сумму 3,7 млрд руб. По данной субсидии будет реализовано до конца 2014 около 2000 автомобилей (автобусов и грузовиков).

Свыше 3 млрд руб. выделено на реализацию программы по субсидированию перевозок автомобилей, произведенных на Дальнем Востоке, в другие регионы страны. Еще порядка 2,3 млрд руб. предусмотрено на приобретение 3,5 тыс. автомашин для нужд МВД в рамках реализации программы по государственной закупке специальной автомобильной техники, которая является совместной инициативой Минпромторга и МВД. К другим мерам господдержки относятся предоставление субсидий на техническое перевооружение предприятий автомобилестроения, а также финансирование прикладных исследований и важнейших инновационных проектов отрасли.

Зарядка в Москве

«Россети» будут развивать инфраструктуру для электромобилей

ОАО «Россети» и правительство Москвы заключили соглашение о сотрудничестве, которое, по мнению экспертов, можно считать этапным в деле пополнения столичного парка экологическим личным автотранспортом. Соглашение посвящено развитию рынка электромобильной техники и зарядной инфраструктуры в столице.

Для этого будет создана рабочая группа, которая займется, в том числе, разработкой проектов нормативных документов по регулированию рынка электромобилей и зарядной инфраструктуры в Московском регионе.

Кроме того, планируется реализовать ряд инвестиционных проектов по созданию новых объектов зарядной инфраструктуры на земельных участках города с учетом транспортной и градостроительной политики, проводимой Правительством Москвы. В местах размещениях зарядных станций будет предоставляться бесплатная парковка для электромобилей.

Решением вопросов, связанных с технологическим присоединением зарядной инфраструктуры к электросетям и выделение для нее необходимой мощности, которые предусмотрены в соглашении, займется дочерняя компания ОАО «Россети» — ОАО «МОЭСК», которая с 2011 года реализует в Москве и области программу по созданию сети зарядных станций для электромобилей.

«На сегодняшний день в рамках программы «МОЭСК-EV» в столице функционирует 28 зарядных станций, в ближайшее время «Россети» планируют определить места и приступить к установке в Москве порядка 80 зарядных станций», — отметил Роман Бердников, первый заместитель генерального директора по технической политике ОАО «Россети».

«Уже в ближайшие годы нам необходимо создать полноценную инфраструктуру для использования экологичного транспорта. Владельцы электромобилей должны знать, что у них есть все условия для использования этих транспортных средств: широкая сеть зарядных станций, парковочное пространство. Это стимулирует многих москвичей в качестве личного транспорта использовать именно электромобили. Что поможет нам перейти на новый уровень развития транспортной сферы столицы. И этот этап станет одним из важнейших в создании в Москве современной, удобной и цивилизованной транспортной инфраструктуры», — отметил заместитель мэра Москвы, руководитель департамента транспорта и развития дорожно-транспортной инфраструктуры Москвы Максим Ликсутов.

Открытое акционерное общество «Российские сети» (ОАО «Россети») — крупнейшая в России и мире энергетическая компания, обеспечивающая передачу и распределение электроэнергии. Протяженность линий электропередачи Компании насчитывает 2,2 млн км, трансформаторная мощность 463 тыс. подстанций — 726 гигавольт-ампер. Численность персонала Группы компаний «Россети» — 222 тыс. человек. Имущественный комплекс Общества включает пакеты 43 дочерних и зависимых обществ, в том числе пакеты акций 11 межрегиональных, 5 региональных сетевых компаний и пакет акций магистральной сетевой компании. Контролирующим акционером является государство, владеющее долей в уставном капитале в размере 85,3%.

МИРОВОЙ ТРАНСФЕР ТЕХНОЛОГИЙ

технопол москва

Научно-техническая ассоциация «Технопол-Москва» приглашает к работе на ведущих международных площадках по инновациям и трансферу технологий

- 42-й Международный салон изобретений «Изобретения – Женева» (проходит в Женеве, Швейцария со 02 по 06 апреля 2014 г.)
- Международный салон изобретений «Конкурс Лепин» (проходит в Париже, Франция с 30 апреля по 11 мая 2014 г.)
- Деловой ознакомительный тур «Технопарки Испании» (Мадрид, Бильбао, Галисия, Испания, май 2014 г.)
- Деловой ознакомительный тур «Инновационные центры Латинской Америки» (Аргентина, сентябрь 2014 г.)
- World Nuclear Exhibition (проходит в Париже — Ле Бурже, Франция, с 13 по 16 октября 2014 г.)
- Салон промышленного субподряда Midest (проходит в Париже, Франция, с 04 по 07 ноября 2014 г.)
- Всемирный салон изобретений, научных исследований и новых технологий «Иннова/Эврика» (проходит в Брюсселе, Бельгия, с 20 по 22 ноября 2014 г.)
- 27-й Международный салон по оборудованию, технологиям и услугам в области охраны окружающей среды «ПОЛЛЮТЕК» (проходит в Лионе, Франция, с 02 по 05 декабря 2014 г.)

«Промышленный еженедельник» выступает информационным партнером российского участия во всех этих мероприятиях

тел.: +7 (495) 787-3108, 787-3109
факс: +7 (495) 959-6643
e-mail: office@technopolmoscow.com
www.technopolmoscow.com

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ

Ruukki строит в России новый современный завод керамогранита

РАСКАТ расширил сервисную сеть по дорожным и грунтовым каткам

НОВОСТИ

Уточнение проведения КОМ

Правительство Российской Федерации изменило порядок проведения конкурентного отбора мощности в 2014 году и внесла коррективы в правила торговли на оптовом рынке электрической энергии и мощности. В части проведения конкурентного отбора мощности (КОМ) эксперты в первую очередь отмечают перенос проведения долгосрочного отбора мощности на 4 года вперед. В соответствии с принятыми изменениями в 2014 году и в последующие годы КОМ будет проводиться только на один год вперед, а долгосрочный отбор будет проведен после соответствующего решения Правительства Российской Федерации. Кроме того, в целях учета рисков наступления маловодного года значение планового коэффициента резервирования, используемое при проведении КОМ на 2015 и на 2016 год в ценовой зоне Сибири, где значительную долю генерации составляют гидроэлектростанции, увеличивается на 8,55%. Также постановление предусматривает ограничение на участие в КОМ «старого» генерирующего оборудования с «плохими» параметрами в случае, если такое оборудование практически не участвует в выработке электроэнергии.

Кооперативное строительство

Минстрой РФ выступил с инициативой активизировать в стране кооперативное строительство и подготовил законопроект о жилищных кооперативах. Сегодня в России реализуется 104 проекта кооперативного строительства в 47 субъектах федерации. Новый закон может сделать подобные проекты более привлекательными и упростить процесс их согласования и реализации. По словам замминистра строительства и ЖКХ Алексея Плутника, под кооперативное строительство предполагается предоставлять в долгосрочную аренду на льготных условиях земельные участки, находящиеся в государственной и муниципальной собственности. В СССР участие в кооперативном строительстве было для многих россиян единственным способом решения «квартирного вопроса»: члены ЖСК строили жилье за собственный счет. Так, можно было купить квартиру по себестоимости и в рассрочку. При существующих рыночных ценах на квадратные метры подобный вариант для многих стал бы настоящей находкой. С этим согласны и потенциальные собственники. Например, большинство жителей столицы уверены, что именно возрождение ЖСК является лучшим решением «квартирного вопроса».

Трубы для «Башнефти»

До конца октября 2014 года группа компаний «Пермская компания нефтяного машиностроения» («ПКНМ») произведет и поставит ОАО АНК «Башнефть» 170 т толстостенных бурильных труб. Общая стоимость контракта составляет порядка 35 млн руб. По договору будут изготовлены толстостенные бурильные трубы разного диаметра (ТБТ-89, ТБТ-127), которые используются для создания осевой нагрузки на породоразрушающий инструмент и передачи момента вращения от ротора при бурении сложных горизонтальных скважин. Продукция «ПКНМ» будет использоваться на Арланском и Туймазинском нефтяных месторождениях.

Инвестиционные дни

Возможности Рязанской области обсудят в Москве

Наталья Елхова

7–8 октября в Москве и Рязани впервые пройдет мероприятие «Инвестиционные дни Рязанской области», организатором которого выступает Министерство экономического развития и торговли и Корпорация развития региона. Мероприятие станет эффективной площадкой для свободного диалога органов власти региона с инвесторами в целях стратегического развития приоритетных для области инвестиционных проектов. Организаторы: Министерство экономического развития и торговли Рязанской области, ОАО «Корпорация развития Рязанской области». Оператор: Компания Redenex.

Рязанский регион признан одним из лидеров ЦФО по темпам роста российских и иностранных инвестиций. По словам Губернатора области Олега Ковалева здесь создан благоприятный инвестиционный климат и выработаны чёткие механизмы для реализации самых амбициозных проектов. Среди приоритетных направлений развития региона можно выделить агропромышленный, фармацевтический, инновационный, цементный и туристический кластеры. Уже сейчас в регионе существует более 100 индустриальных площадок, на которых успешно функционируют предприятия российских и международных корпораций и холдингов: БЕРВЕЛ (Германия) Гардиан Индастриз (США), Аутомотив Лайтинг (Германия), ЕВРОЦЕМЕНТ груп (Россия), Яндекс (Россия), Леруа Мерлен (Франция), Техно-НИКОЛЬ (Россия) и других.

«Инвестиционные дни Рязанской области» соберут на своей площадке представителей федеральных органов власти и Правительства Рязанской области, представителей зарубежных Посольств и Торговых представительств в России, руководителей индустриальных площадок региона и крупнейших российских и международных компаний, инвестиционных фондов и банков, торгово-промышленных палат и профильных ассоциаций, федеральных и отраслевых СМИ, а также консультантов по вопросам выбора инвестиционных площадок и сопровождению сделок.

Формат мероприятия направлен на достижение конкретных результатов, поэтому организаторы уделяют особое внимание и создают все условия для продуктивного общения участников — на протяжении всего дня на площадке будут идти переговоры и деловые встречи представителей инвесторов, институтов развития и инициаторов проектов в формате B2B.

В рамках деловой программы участники мероприятия обсудят такие вопросы, как: грамотная организация работы с инвесторами в условиях общей тенденции оттока капитала, реализация инвестиционных ГЧП проектов, тенденции и проблемы развития малого и среднего бизнеса в регионах России, а также юридические аспекты и вопросы привлечения финансирования региональных проектов. Во второй половине дня состоится практическая сессия, на которой делегаты услышат доклад на тему венчурных инвестиций и инноваций, а также выступления, посвященные промышленности, производству автокомпонентов и строительных материалов, сельскому хозяйству, пищевой и перерабатывающей промышленности.

К выступлению на мероприятии приглашены более 30 спикеров, среди которых: губернатор Рязанской области Олег Ковалев, президент Российского союза промышленников и предпринимателей Александр Шохин, генеральный директор Российского фонда прямых инвестиций Кирилл Дмитриев, президент Торгово-промышленной палаты РФ Сергей Катырин и другие.

В рамках деловой программы предусмотрено посещение инвестиционных площадок Рязанской области. Среди объектов — завод «Гардиан стекло Рязань», Инновационный парк в районе п. Варские, Рыбновский промышленный парк, Рязанский Иннеград.

+7 920 613 30 68
+7 495 780 71 18 (доб.206)
nelhova@redenex.com
ryazaninvest@redenex.com

ЦИТАТА НЕДЕЛИ

Владимир Путин,
Президент Российской Федерации

«Россия, безусловно, всегда уважала и будет уважать суверенный выбор любого народа, любой страны в организации собственной политической жизни, в организации союзов: и военных, и экономических союзов. Но надеемся, что это будет происходить не в ущерб другим участникам международного общения и не за наш счёт».

Первый этап

Ruukki строит керамогранитный завод

Ксения Войтова

Компания Ruukki, ведущий поставщик из металлопродукции и решений для строительства, завершила поставку и монтаж полнокомплектного экологически чистого здания завода по производству плитки из керамического гранита для компании «Фрилайт» в Балабаново (Калужская обл.). Общее количество материалов, поставленных для завода, составило более 2,2 т.

Для возведения здания были использованы металлокаркас, сэндвич-панели, кровельное покрытие собственного производства Ruukki. Всего за 6 месяцев специалисты компании Ruukki осуществили проектирование, производство, поставку (транспортировку) и монтаж металлоконструкций для застройки в 23900 м. кв. Ключевой особенностью конструкции здания стал значительный перепад высот, что потребовало особой точности при проектировании: высота первого сегмента здания составляет 27 м, а второго — 7 м.

«Главными критериями выбора Ruukki в качестве компании-подрядчика стали скорость поставок и качество их металлоконструкций. Сейчас проводится установка оборудования, но я уже могу уверенно заявить, что новое здание будет полностью соответствовать европейским стандартам качества», — комментирует Игорь Борисёнок, директор по строительству ЗАО «Фрилайт».

«У нас накоплен большой опыт строительства такого рода объектов, разработаны оптимальные технические решения, позволяющие строить промышленные здания в сжатые сроки. Использование металлоконструкций позволяет достичь высоких характеристик в плане энергоэффективности зданий, что дает возможность сократить затраты на отопление. К тому же, все стальные материалы Ruukki энергоэффективны и экологически безопасны, они на 100% поддаются переработке и утилизации», — говорит Сергей Анисимов, исполнительный директор ООО «Руукки Рус».

Строительство завода стартовало в апреле 2013 года. Объем инвестиций в строительство оценивается в 2,3 млрд руб., причём 60% проекта компания финансирует из собственных средств.

Завод компании «Фрилайт» будет один из самых современных и крупных заводов такого типа в России. На производстве будет организовано около 260 новых рабочих мест. Планируется, что к 2016 году завод выйдет на производственную мощность в 9000 тыс. единиц керамогранита в год.

Ruukki Construction обслуживает потребителей в сфере строительства. Мы предлагаем полный диапазон продукции и услуг — от проектирования до установки, что помогает развивать деятельность наших корпоративных клиентов, среди которых инвесторы и строительные компании. Наши индивидуальные клиенты — кровельщики, которым мы предлагаем изделия и монтажные услуги под торговыми марками Plannja и Ruukki. Кроме розничных предприятий, мы предлагаем кровельщикам услуги через магазины Ruukki Express и пункты обслуживания Plannja в 9 странах. В Ruukki Construction работает порядка 3500 человек на 16 производственных предприятиях.

Перспективные направления

Арматуростроители объединяют нефтегазовый комплекс

14–15 октября 2014 года в Москве пройдет Межотраслевая экспертная сессия (МЭС) «Перспективные направления развития российского арматуростроения для нефтегазового комплекса», которая станет продолжением презентационного семинара «Трубопроводная арматура для нефтегазового комплекса», организованного и проведенного Отраслевым информационно-аналитическим центром Научно-промышленной ассоциации арматуростроителей для персонала арматурных заводов, сбытовых и нефтеперерабатывающих предприятий в городе Кириши в конце июля на базе ПО «Киришинефтеоргсинтез».

Семинар был организован с целью ознакомления представителей предприятий нефтегазовой отрасли с передовыми технологиями и новыми разработками ведущих российских и зарубежных производителей трубопроводной арматуры и приводов, обсуждения с эксплуатирующими организациями вопросов практики эксплуатации, сервиса, ремонта, импортозамещения продукции и обсуждения новых технических требований, предъявляемых к арматуре и приводам.

В работе семинара приняли участие инженерно-технический персонал ПО «Киришинефтеоргсинтез», а также представители других нефтеперерабатывающих и проектирующих предприятий — ОАО «Газпромнефть», ОАО АНК «Башнефть», ОАО «Славнефть-ЯНОС», ОАО «Самаранефтехимпроект», представители заводов-производителей и поставщиков трубопроводной арматуры и приводов.

Участники посетили производственный комплекс ПО «Киришинефтеоргсинтез», единственного нефтеперерабатывающего завода на Северо-Западе России, где производится в том числе ремонт запорной арматуры.

В предстоящем в октябре мероприятии свое участие уже подтвердили представители ОАО «Газпром», ОАО «Роснефть», ООО «Газпром центрремонт», Новоуренгойского газохимического комплекса и др. В ходе экспертной сессии производители и поставщики трубопроводной арматуры и приводов смогут обсудить с эксплуатирующими организациями актуальные вопросы взаимодействия: почему год от года неуклонно растёт объём импортируемой трубопроводной арматуры? Чем не устраивает нефтегазовые компании российская продукция? Какие новые технические требования диктует рынок? Что арматуростроители могут предложить нефтегазовой отрасли?

РАСКАТ: сервис

Расширенное открытие сервиса катков

Лидер российского производства дорожно-уплотнительной техники завод РАСКАТ из города Рыбинска расширил сервисную сеть. Дорожные и грунтовые катки этого предприятия будут обслуживаться в новых авторизованных сервисных центрах, расположенных в Екатеринбурге и Барнауле.

С начала 2014 года предприятие ужесточило требования к партнерам, обслуживающим технику РАСКАТ, поэтому новые авторизованные сервисные центры соответствуют всем правилам для проведения качественного и оперативного ремонта. Уральские и Алтайские партнеры имеют необходимые площадки, профессиональное оборудование и сертифицированных специалистов, которые при необходимости проведут даже такие сложные работы, как ремонт сварных соединений металлоконструкций или ремонт гидравлической системы.

Подать заявку на ремонт можно по адресу конкретного сервисного центра или направить в электронном виде на сервисном портале. Все рекламации оперативно обрабатываются специалистами портала и направляются ближайшим региональным партнерам. Хотя по сообщению сотрудников единого сервисного центра компании Ивановская марка, поставляющей технику РАСКАТ — рекламаций по каткам поступает немного. Дорожная техника собирается опытными мастерами с применением импортных комплектующих, что повышает ее качество и надежность.

ОАО «РАСКАТ» (Рыбинские Асфальтовые Катки) — ведущее предприятие по разработке и производству дорожно-уплотнительной техники в России. Завод был создан в 1870 году. Сегодня ОАО «РАСКАТ» серийно выпускает вибрационные тротуарные катки, вибрационные асфальтовые катки с гладкими вальцами, вибрационные асфальтовые комбинированные катки, вибрационные грунтовые катки, пневмоколесные и статические катки, а также уплотнители полигонов. Завод оснащен современным технологическим оборудованием ведущих мировых марок — высокопроизводительными листогибочными машинами, портальными плазменными установками для кроя листового материала, специальными системами для сварки, окраски и сборки комплектующих.

1С® Бизнес-форум 1С:ERP

«1С:ERP Управление предприятием 2.0»: новые возможности, практика внедрений, обмен опытом, вопросы и ответы

Добавьте в свой рабочий график:
28 ноября 2014 года
Москва, отель «Рэдиссон Славянская»

К участию в форуме приглашаются:
- представители руководящего состава предприятий;
- представители партнеров фирмы «1С».

Дополнительная информация и регистрация на сайте www.1c.ru в разделе «Мероприятия».

Количество мест ограниченно.
Вопросы по участию в форуме: solutions@1c.ru, +7 (495) 258-44-08

ERP – Enterprise Resource Planning, планирование ресурсов предприятия

www.1c.ru

Реклама

Новые тепловые сети

В Москве завершились гидравлические испытания

Столичные энергетики полностью завершили летнюю ремонтную кампанию на тепловых сетях. В этом году гидравлические испытания прошли на 16284 км теплотрасс. Главная задача опрессовки труб — выявление слабых и поврежденных участков. В таких местах высока вероятность прорыва.

Фактически энергетики в контролируемых условиях провоцируют аварии, чтобы обнаружить дефекты, которые надо устранить. В этом году таких набралось 5834. Все они уже отремонтированы и полностью готовы к эксплуатации в зимний период. Именно из-за необходимости проводить испытания и отключают горячую воду летом.

Павел Ливинский, руководитель департамента топливно-энергетического хозяйства Москвы, комментирует: «Во время отключения горячей воды происходит ремонт, а кое-где и замена трубопроводов с применением современных энергосберегающих технологий. Не делать этого нельзя, столичная система отопления и водоснабжения не может остаться совсем без обслуживания. А вот сократить сроки отключения горячей воды — это та задача, над которой мы работаем и, надо сказать, успешно.

Несколько лет назад без горячей воды москвичи были почти месяц, потом три недели (21 день), потом 2 недели (14 дней) и сейчас максимальный срок отключения 10 дней. Не более. А в двух с лишним тысячах зданий (2063, в том числе в 1249 жилых домах) сроки отключения сокращены — от 1 до 8 дней). Еще больше повезло жителям 3340 московских домов. Благодаря регулярному обновлению оборудования и современным теплосетям им вообще не отключали горячую воду этим летом. Всего в Москве уже 5880 зданий, которые во время летней ремонтной компании не отключаются от горячего водоснабжения. Благодаря усердной работе ремонтных бригад нам удалось сократить сроки отключения в еще 6128 зданиях (3637 жилых) — в них горячую воду дали раньше планового срока».

В этом году гидравлические испытания ОАО «Московская объединенная энергетическая компания» (МОЭК) затронули 66846 зданий, в том числе 30706 жилых.

Фондовый рынок

совместно с Инвестиционной компанией «ФИНАМ»

НОВОСТИ

10% рынка Беларуси

«АВТОВАЗ» хочет занять 10%-ю долю автомобильного рынка Белоруссии. По словам президента компании Бу Андерссона, рынок Белоруссии чрезвычайно важен для «АВТОВАЗа». «У России и Белоруссии долгая и славная общая история. Поэтому в 2015 году мы поднимем нашу долю здесь с нынешних 6% до 10% рынка. Для этого мы, во-первых, должны предложить местным потребителям правильные продукты по конкурентоспособным ценам. Во-вторых, мы обязаны вернуть людям гордость за бренд LADA. Мы должны четко объяснить людям — лучше покупать новую LADA, нежели трехлетнюю подержанную иномарку за ту же цену», — отмечает глава «АВТОВАЗа». Сегодняшние объемы продаж (800 автомобилей за первое полугодие 2014 года или 6% рынка) и объемы ближайшего будущего (10% рынка) не позволяют говорить об экономической целесообразности местной сборки.

2,9 млрд руб. в горный дивизион

«Мечел» планирует в 2014 году направить на развитие мощностей горнодобывающего дивизиона «Мечел-Майнинг» 2,9 млрд руб. (без учета вложений в Эльгинский угольный комплекс). В частности, в рамках этой программы для работы на предприятиях ОАО «Южный Кузбасс» и ОАО «Коршуновский ГОК» уже поступила новая техника общей стоимостью 1,2 млрд руб. «Последние несколько лет мы уделяем самое пристальное внимание модернизации производственных мощностей горнодобывающего сегмента и вводу в строй оборудования, позволяющего снизить издержки и, как следствие, себестоимость продукции. И даже сейчас, когда наше финансовое положение не является безоблачным, программа технического перевооружения выполняется в достаточном объеме, поскольку в соответствии со стратегией «Мечела» именно горная добыча станет основным драйвером роста компании», — сообщил генеральный директор ОАО «Мечел» Олег Коржов.

Сеть АЗС «ОПТАН»

«Башнефть» завершила сделку по приобретению сети автозаправочных станций под торговой маркой «ОПТАН», включающей 92 АЗС и 11 земельных участков в 12 регионах России. Сделка была осуществлена в рамках реализации стратегии «Башнефти» по расширению числа собственных АЗС в приоритетных регионах развития, географически близких к уфимскому нефтеперерабатывающему комплексу компании.

Разведка на шельфе

Нефтяная компания «Роснефть» совместно с норвежской компанией Statoil Petroleum AS начали разведочные работы на участке Pingvin (лицензия PL713) в норвежской части Баренцева моря. Бурение первой поисковой скважины «Пингвин —1» будет вестись с помощью буровой установки Transocean Spitsbergen. Глубина в точке бурения — 422 м, проектная глубина скважины — 1516 м. Результаты бурения будут проанализированы до конца 2014 года.

Займы «дочкам» на 3,3 млрд руб.

ОАО «Угольная компания «Южный Кузбасс» предоставило ОАО «Мечел-Майнинг» и ОАО «Холдинговая компания «Якутуголь» займы на общую сумму 3,372 млрд руб. Так, до 13 сентября 2016 года «Южный Кузбасс» предоставил заем «Мечел-Майнингу» в размере 1,296 млрд руб., заем «Якутуглю» (100% акций компании принадлежит «Мечелу»), выданный до 13 сентября 2016 года, составил 2,75 млрд руб.

Госгарантии «КАМАЗу»

ОАО «КАМАЗ» получит государственные гарантии по облигационным займам в объеме 35 млрд рублей. В федеральном бюджете в 2014 году предусмотрена государственная гарантийная поддержка юридическим лицам на реализацию инвестиционных проектов в сумме до 97,51 млрд руб. «КАМАЗ» и реализуемый им инвестиционный проект «Развитие модельного ряда автомобилей КАМАЗ и модернизация производственных мощностей для его производства» были отобраны для предоставления государственных гарантий. Общая стоимость этого инвестиционного проекта составляет 70,1 млрд руб. Подписанным распоряжением предоставляются девять государственных гарантий на общую сумму до 35 млрд руб. по заимствованиям «КАМАЗа», осуществляемым путем выпуска биржевых облигаций сроком погашения до 15 лет.

Рост производства по Евро-5

В 1 полугодии 2014 года нефтеперерабатывающий завод компании «Газпром нефтехим Салават» на 57% увеличил выпуск высокооктановых бензинов, соответствующих 5 классу Техрегламента. Кроме того, в связи с ростом акцизов завод остановил производство топлив класса Евро-4. В ближайшие годы ожидается увеличение выработки самого высокого класса топлива благодаря реализуемой в компании программе модернизации НПЗ. Так, ведется строительство установки изомеризации пентан-гексановой фракции. Проект направлен на производство высокооктанового компонента бензина — изомеризата, не содержащего серу, бензол, ароматические и непредельные углеводороды. Программа модернизации позволит улучшить качество выпускаемых нефтепродуктов, увеличить глубину переработки нефти, а также повысить экологическую эффективность предприятия.

Отгрузка для «Силы Сибири»

«Северсталь» приступила к отгрузке труб большого диаметра производства ЗАО «Ижорский трубный завод» для строительства газотранспортной системы «Сила Сибири». Отгрузка выполняется в рамках обязательств, предусмотренных результатами первого тендера, который состоялся в июне прошлого года. Первая партия объемом порядка 2 тыс. т уже отгружена с территории «Ижорского трубного завода» и направлена в адрес потребителя.

Производство автокомпонентов

Локализация продолжится вплоть до максимальной

Дмитрий Баранов, ведущий эксперт УК «Финам Менеджмент»

На последнем совещании по вопросам развития автомобильной промышленности в Минпромторге РФ его участники пришли к единому мнению, что с учётом волатильности курса рубля к основным валютам выиграет на нашем рынке только тот, кто организует максимальную локализацию производства на территории России. На сегодняшний день заключено более ста действующих соглашений о промышленной сборке с производителями автокомпонентов. Общий объём производства автокомплектующих в России составил в 2013 году порядка 1,6 трлн руб., причём более половины — это поставки на конвейер автопроизводителей. Ежегодный рост рынка автокомпонентов составляет примерно 20–25% ежегодно.

Действительно, максимальная локализация производства сделает машины иностранных автоконцернов доступнее для многих потенциальных покупателей в нашей стране, так как позволит снизить цены. Кроме того, производство автокомпонентов здесь существенно упростит логистику производства и доставки автомобилей потребителям в разных концах страны, позволит оперативнее обновлять модельный ряд, даст возможность экспортировать автомобили, произведённые в России, в соседние страны, так как они будут конкурентоспособными по цене и качеству.

За последние годы на наш рынок пришло множество иностранных производителей комплектующих, достаточно назвать такие известные фирмы, как Magna, Gestamp, Edscha, Mubea, Sanoh Industrial и целый ряд других иностранных компаний, являющихся ведущими мировыми производителями автокомпонентов. Многие из них уже создали собственные производства в России или реализуют такие проекты. Однако, есть много компаний, которые пока находятся в начале пути к созданию собственного производства. И в этой связи, как это ни парадоксально прозвучит, шанс на новую жизнь получают отечественные производители комплектующих для автопрома.

Многие из них уже давно переживают нелёгкие времена, в основном по причине того, что российские автопроизводители в рамках повышения качества своей продукции перешли на иностранные комплектующие, отказавшись от российских запчастей. И даже сравнимый по объёму вторичный рынок не очень помогал им. Теперь российские производители автокомпонентов могут предложить свои услуги иностранным компаниям. Причём, совсем не обязательно, что последние должны покупать российские заводы целиком, может быть арендован один или несколько цехов российского предприятия, либо создано СП, или куплена часть производства.

Выгоду в данном случае получат обе стороны. Иностранная компания создаёт в России своё производство, отвечающее всем требованиям соответствующего законодательства, получает доступ на наш огромный рынок с его неудовлетворённым спросом, приобретает возможность экспортировать свою продукцию в соседние страны. Российский же производитель автомобильных комплектующих получит средства для развития, соответствующие технологии и опыт, которые сможет применить на собственном производстве. Таким образом, вполне вероятно, что в ближайшее время будет заявлено о нескольких подобных проектах сотрудничества российских и иностранных производителей автокомпонентов, что даст наилучший выбор запчастей как автоконцернам, так и автовладельцам.

Ликвидность сектора снизится

Санкции отразятся на застройщиках

Антон Сороко,
аналитик ИХ «ФИНАМ»

Ключевой фактор, влияющий на бизнес застройщиков — это санкции со стороны западных стран, которые направлены на банковский сектор. Для застройщиков это наиболее негативный фактор, так как большинство крупных проектов в этой сфере ведется именно на заемные средства, и любые колебания в стоимости заимствования существенно отражаются на маржинальности застройщика. Естественно, санкции будут сокращать возможности фондирования локальной банковской системы за рубежом.

Пока риски не критичны, скорее всего, выпадающий объем будет замещаться за счет интервенций ЦБ и, возможно, в некоторой степени за счет заимствований на азиатских рынках. Однако в долгосрочной перспективе угрозы дестабилизации на фоне расширения санкций, безусловно, увеличиваются. На этом фоне риски формируются для индустрии ипотечного кредитования и проецируются на динамику нового строительства.

Рост стоимости заимствований может негативно отразиться на величине ставки ипотечного кредитования. Повышение ключевой ставки на 2 п.п. до 8% в среднесрочной перспективе может привести к росту средних ипотечных ставок на 1–1,5 п.п. до 13–13,5%, часть увеличения будет компенсирована за счет государственных интервенций и оптимизации законодательства. В негативном сценарии такое повышение в совокупности с падением доходов может заметно затормозить темпы роста ипотечной индустрии. Это будет снижать ликвидность в секторе, создавать напряженность на рынке жилой недвижимости и затруднения для расширения нового строительства и, соответственно, может вызвать проблему у застройщиков.

Если же говорить конкретно про условия предоставления финансирования девелоперам, то здесь они сильно отличаются, во-первых, от компании к компании (в зависимости от текущего финансового положения эмитента), во-вторых, от сроков размещения (чаще всего определяет эмитент) и момента выхода на рынок. Например, сейчас рублевый долг внутри нашей страны практически не эмитируется, так как высок уровень ставок, а банки достаточно экономно расходуют свободную ликвидность из-за ограничений по рефинансированию за рубежом. В целом, сейчас девелоперы могут рассчитывать на ставки в районе 11–12% годовых, что в основном объясняется ситуацией в банковском секторе, а не на рынке недвижимости.

НОВОСТИ

Инвестиции в модернизацию

МСП Банк (группа Внешэкономбанка) предоставил 150 млн руб. на модернизацию крупнейшего производителя строительной арматуры в Ивановской области — «Волжского электрометаллургического завода» (ООО «ВЭМЗ»). Средства будут инвестированы в модернизацию действующего завода, результатом которой станет ввод в эксплуатацию сталеплавильного цеха для получения собственной заготовки из металлического лома взамен покупной. Поддержка оказана на условиях продукта «МСП-Маневр» и будет предоставлена предприятию через АКИБАНК. Стоимость финансирования для субъекта МСП составит 12% годовых. Реализация инвестиционного проекта будет способствовать развитию строительной отрасли региона, позволит снизить себестоимость выпускаемой продукции и повысить рентабельность деятельности предприятия. Средства МСП Банка направят на приобретение высокотехнологичного оборудования и проведение монтажно-строительных работ. После запуска производства на предприятии будут работать до 200 человек. Планируемая полная проектная мощность завода составляет 120 тысяч тонн продукции в год.

Договорились с кредиторами

Генеральный директор «Мотовилихинских заводов» Юрий Клочков и его заместитель по экономике и финансам Александр Никонов провели ряд встреч с руководством крупных банков, которые являются кредиторами предприятия. Партнеры обсудили стратегию развития завода и вопросы дальнейшего сотрудничества. С некоторыми банками уже достигнуты договоренности о пролонгации кредитных линий и увеличении сроков их использования с одного года до трех лет. Это позволит «Мотовилихе» сократить затраты на оформление кредитов и планировать платежи по кредитам на более долгосрочной основе. Переговоры с банками проводятся в рамках реализации мер по финансовой стабилизации деятельности предприятия. Также на заводе разработана антикризисная программа, которая в сентябре будет представлена на рассмотрение Совета директоров. Но ее реализация фактически уже началась и приносит свои первые положительные результаты.

Строительством газохода

Компания «Буреягэсстрой», входящая в крупнейший российский инжиниринговый холдинг Группу Е 4, получила очередной контракт на сооружение объектов космодрома «Восточный» Амурской области. В настоящее время договор Буреягэсстрой с заказчиком строительства космодрома ФГУП «ГУСС «Дальспецстрой» при «Спецстрое России» находится на стадии подписания. В состав работ по договору вошли: сооружение конструкции чаши газохода стартовой ракетной площадки и устройство грунтоцементного покрытия объекта. Чаша газохода представляет собой сооружение глубиной 22 м, облицовка откосов которого будет выполнена в виде монолитной бетонной плиты. На объектах космодрома «Восточный», главной стройки страны сегодня, подразделения компании «Буреягэсстрой» работают с января 2014 года по 4 контрактам. В объемы работ «Буреягэсстрой» входят: строительство комплекса объектов железнодорожной станции «Ледяная», возведение зданий метрологической базы с несколькими лабораториями, в том числе лабораторией экологического мониторинга, а также сооружение убежища комплекса космодрома. Космодром «Восточный» находится в Амурской области, где у ОАО «Буреягэсстрой» сосредоточены все производственные мощности. Для того, чтобы вести строительство на объекте, специально был образован филиал предприятия — строительное управление «Восточное».

Площадка для нового оборудования

На ЗАО «Уралкабель» (входит в ООО «Холдинг Кабельный Альянс», объединяющий кабельные активы УГМК) завершены работы по подготовке производственных площадей для установки горизонтальных обмоточных линий итальянской фирмы «WTM», поставка которых на предприятие ожидается в начале осени 2014 года. Стоимость оборудования составила порядка 1 млн евро. На новом участке будут производиться провода марки ППИ-У, которые предназначены для нефтепогружных электродвигателей, работающих в условиях особенно большой нагрузки и агрессивной окружающей среды, а так же марки ППИПК — для обмотки двигателей электровозов. Данные провода с полиимидно-фторопластовой пленочной изоляцией являются теплостойкими и выдерживают температуру до 200 градусов. Сама же изоляционная пленка надежно защищает токопроводящую жилу от внешнего воздействия и выдерживает высокое напряжение.

По словам главного технолога ЗАО «Уралкабель» Руслана Мелехова: «Приобретение новой техники связано прежде всего с увеличением объемов заказов. Ее основное преимущество в более высокой скорости наложения изоляции на токопроводящую жилу. К этому нужно добавить и тот факт, что итальянское оборудование отлично зарекомендовало себя на других предприятиях Холдинга: ЗАО «Уралкабель» и ОАО «Электрокабель» Кольчугинский завод». Как отмечают представители предприятия, продукция для компаний и нефтегазовой железнодорожной отраслей является одной из самых востребованных среди набора кабельно-проводниковых изделий. Только за первое полугодие 2014 года на «Уралкабеле» было произведено 154 т проводов данных марок.

Новый руководитель РКС

ОАО «Российские космические системы» возглавил Андрей Тюлин. Геннадий Райкунов, руководивший предприятием с января 2013 года, становится вице-президентом ОРКК по науке. Игорь Комаров, генеральный директор ОРКК, прокомментировал: «Работая в ЦНИИмаш и РКС, Геннадий Райкунов сделал для отрасли много хорошего. Теперь он будет заниматься в ОРКК наукой. Компания РКС под руководством Андрея Тюлина должна стать более эффективной, решив вопросы импортозамещения ЭКБ и повышения надежности космических систем». Андрей Тюлин до этого работал заместитель гендиректора по стратегическому планированию и обеспечению выполнения гособоронзаказа концерна «Радиоэлектронные технологии» ГК «Ростех». Занимался воссозданием и развитием приборостроения в авиационной и радиоэлектронной отраслях промышленности. Кандидат технических наук, профессор академии военных наук, член-корреспондент РАРАН. Имеет государственные награды и премии, в том числе — медаль Ордена «За заслуги перед отечеством», Орден «За военные заслуги»; лауреат премии Правительства РФ за разработку и создание новой техники.

Государственная поддержка

Финансирование ключевых авиапрограмм России

Согласно распоряжению от 25 августа, Правительство России предоставило госгарантии на сумму $400 млн на производство ближне-среднемагистрального самолета МС-21. Госгарантии выданы в обеспечение обязательств производителя самолета — ОАО «Научно-производственная корпорация «Иркут». Обеспечение поступит в рамках договора производителя со Сбербанком на открытие невозобновляемой кредитной линии на 10 лет. Стоимость инвестиционного проекта оценили в $3,95 млрд. Реализуемый ОАО «Корпорация «Иркут» (входит в «Объединенную авиастроительную корпорацию») инвестиционный проект «Ближне-среднемагистральный самолет МС-21» был отобран для предоставления государственной гарантии. «Принятое решение направлено на господдержку инвестиционного проекта в отечественном авиастроении», — говорится в пояснительной записке к Распоряжению Правительства РФ.

Программа национальной консолидации

Как известно, программа МС-21 («магистральный самолет XXI века») — один из ключевых проектов национального гражданского авиапрома, вокруг которой сегодня консолидируются сотни предприятий авиационной и смежных с ней отраслей российской индустрии. Будущее семейство российских ближне-среднемагистральных пассажирских самолетов будет включать три модели вместимостью 150, 181 и 212 пассажиров. Самолет рассчитан на полеты на дальность до 5,5 тыс. км. Ввод самолета в эксплуатацию намечен на 2016 год.

Программу создания семейства самолетов МС-21 эксперты считают не только ключевым проектом российского гражданского авиапрома, призванным выступить в роли отраслевого «локомотива», но и вдохновляющим прецедентом воплощения амбициозных инновационных проектов. Проект МС-21 является ключевым не только для собственно авиационной отрасли, но и для российского машиностроения в целом — как прецедент, инновационный локомотив и глобальный интегратор.

Роль головного исполнителя проекта выполняет Корпорация «Иркут». Согласно Распоряжению президента РФ от 6 июня 2010 года, ОАО «Корпорация «Иркут» определено единственным исполнителем госзаказов на разработку и сертификацию самолетов семейства МС-21. В соответствии с заключенным государственным контрактом на выполнение опытно-конструкторских работ, ОАО «Корпорация «Иркут» разрабатывает семейство ближне- среднемагистральных самолетов МС-21, предназначенных для пассажирских перевозок на внутренних и международных авиалиниях. Создание семейства самолётов предусмотрено Федеральной целевой программой «Развитие гражданской авиационной техники России». МС-21 планируется производить в нескольких вариантах. В отличие от существующих самолетов многие компоненты МС-21 будут выполнены из углепластиков. В настоящее время определены окончательная конфигурация и конструкция самолета.

По сравнению с существующими аналогами, авиалайнеры МС-21 обеспечат сокращение непосредственных операционных расходов на 12–15%. Самолеты семейства будут иметь расширенные операционные возможности и отвечать перспективным требованиям по воздействию на окружающую среду. При создании МС-21 применяется ряд новшеств, в частности — планер авиалайнера более чем на 30% будет состоять из композиционных материалов (КМ). Они дают возможность создать конструкции с низкими расходами при эксплуатации. Применение КМ позволяет уменьшить массу конструкции самолета на 25–30% и трудоемкость изготовления самолета снизить в 1,2–1,5 раза.

Пассажирам самолетов МС-21 будет обеспечен повышенный уровень комфорта по сравнению с существующими узкофюзеляжными самолетами. Как уверяют разработчики, при создании самолета были учтены пожелания свыше сорока авикомпаний — эксплуатантов воздушных судов. Заложенная в концепции семейства МС-21 гибкость позволяет успешно применять самолеты МС-21 как традиционным, так и низко-затратным, гибридным или чартерным авиаперевозчикам.

Программа МС-21, как уже было сказано, выступает крупнейшим на сегодня интегратором национальных научно-производственных сил в области гражданского авиастроения. В этой связи необходимо отметить, что специалисты признают: в немалой степени сохранение поступательного развития проекта МС-21 связано с разумным выбором основного технического исполнителя — Корпорации «Иркут», которая, в свою очередь, обеспечивает принципы сбалансированного участия в программе ведущих российских и мировых производителей.

Так, в работах по МС-21 участвуют ОКБ им. Яковлева, ТАНТК им. Бериева, конструкторское бюро Иркутского авиазавода, компания «Сухой», ЦАГИ, предприятия ОДК и т.д. Более того: проект стал точкой отсчета по созданию новых инновационных производств.

Новые производства для МС-21

В рамках программы создания МС-21 на базе авиационных заводов «Авиастар-СП» в Ульяновске и КАПО в Казани созданы новые предприятия по производству комплектующих из композиционных материалов.

Строительство в Ульяновске завода по выпуску агрегатов из композиционных материалов («АэроКомпозит-Ульяновск») было запущено в ноябре 2011 года. На площадке авиапредприятия размером всего лишь в 64250 кв. м обеспечено производство конструкций из полимерных композиционных материалов. Производство включает полный технологический цикл изготовления деталей безавтоклавным методом инфузии: от выкладки вспомогательных материалов до контроля геометрии и покраски. Среди основной продукции — панели центроплана, лонжероны, интегральные панели отъемной части крыла и др. Продукция предназначена в первую очередь программе МС-21, на проектную мощность (100 комплектов в год) ульяновское предприятие выйдет в 2017 году.

Предприятие «КАПО-Композит», созданному также для производства конструкций и агрегатов из полимерных композиционных материалов, ориентировано на выпуск элементов хвостовой и носовой части крыла самолета МС-21, агрегатов механизации крыла (воздушные тормоза, интерцепторы, закрылки, элерон), а также механизации оперения (рули высоты, руль направления) для МС-21. Здесь агрегаты и элементы конструкции изготавливаются по автоклавной технологии, производство включает полный цикл — от формования деталей из ПКМ до сборки и покраски агрегата.

Общий объем инвестиций в оба предприятия составил около 10 млрд руб. Композитная продукция новых предприятий для МС-21 уже проходит испытания и показывает высокие результаты. Например, в ЦАГИ в рамках программы создания МС-21 весной были завершены ресурсные испытания прототипа кессона крыла из полимерных композиционных материалов. На заключительном этапе были проведены испытания на остаточную прочность, которые завершили полуторагодовой цикл ресурсных испытаний прототипа кессона. За это время на нем было наработано 120 тыс. полетных циклов, что в два раза превышает проектный ресурс. Ученые ЦАГИ экспериментально определили фактическую прочность и живучесть композитной конструкции. И был получен главный результат — данные о нераспространении нормированных повреждений.

Ранее специалисты ЦАГИ провели жесткостные, частотные и статические испытания до разрушающих нагрузок. Также испытаны кронштейны навески шассийных узлов и двигателя, которые позволили оценить прочность металлокомпозитных соединений. Впервые была осуществлена стыковка и герметизация композитного кессона с имитатором центроплана по штатной технологии. Полученные в результате испытаний данные свидетельствует, что конструктивно-технологические решения и расчетные характеристики крыла из композитных материалов были выбраны правильно.

Все эти результаты стали очередным доказательством непреложного факта: реализуемая Корпорацией «Иркут» программа МС-21 — действительно становится принципиально новым словом, как с точки зрения уникальности конструкции авиалайнера, так и с позиций сложной производственной кооперации, которую создал и координирует «Иркут». При этом речь идет не только о создании, наверное, самого востребованного на внутреннем рынке самолета, но и о достойном и перспективном экспортном продукте национальной гражданской авиапромышленности.

Глобальный вектор

Благодаря в том числе проекту МС-21, российское гражданское самолетостроение планирует к 2020 году увеличить свою долю на глобальном авиарынке до не менее 10%. Задача эта весьма амбициозная, но по оценкам экспертов — вполне достижимая, при условии сохранения темпов, своевременного финансирования ключевых программ и поддержи (в том числе политической) основных производственно-технологических сил отрасли.

Программа создания МС-21 вызывает достаточно высокий интерес и на зарубежных рынках гражданской авиатехники, с чем отечественный авиапром связывает немало своих экспортных перспектив. Есть уже и реальные заказчики. Первым иностранным покупателем самолета стала малазийская Crecom Burj Berhad, заказавшая сразу 50 самолетов МС-21. Крупнейшая в мире бюджетная авиакомпания Ryanair также заинтересовалась самолетом и сделала запрос сразу на 200 лайнеров. Ведутся переговоры по возможным поставкам МС-21 и на другие внешние рынки.

Еще одна грань проекта — ее глобальный характер, то есть — вовлеченность в работу по созданию самолета лучшего технологического опыта мирового авиапрома. Еще в самом начале проекта утверждалось, что программа МС-21 «будет осуществляться в самой широкой международной кооперации, включая двигатели». И практика осуществления подтверждает этот принцип: все лучшее, но с учетом сохранения национального технологического контроля.

Примеров международного участия в проекте — достаточно много. Так, например, между «Объединенной авиастроительной корпорацией» и ведущей отечественной лизинговой компанией «Ильюшин Финанс» подписано соглашение на поставку пятидесяти МС-21 с двигателями P&W — PW1400G.

Тема двигателя для МС-21 — особая. Как и положено столь масштабному проекту, он предусматривает возможность использования разных авиадвигателей — как российского, так и зарубежного производства. По крайней мере, это дает возможность маневра по комплектованию при экспортных поставках. Разработкой российского двигателя (рабочее название — ПД-14) для нового лайнера занимается «Объединенная двигателестроительная корпорация», головным разработчиком является пермское ОАО «Авиадвигатель». Головным разработчиком ПД-14 стало КБ «Авиадвигатель», а изготовителем — Пермский моторостроительный завод. Базовый вариант ПД-14 имеет тягу в 14 т. Такие характеристики обусловлены требованиями с базовой модели МС-21–300. Для двух других модификаций МС-21–200 и МС-21–400 разрабатываются свои модификации. Версия «А» будет иметь 12,5 т тяги, а версия «М» — 15,6 т. Самыми важными параметрами, которые сделают ПД-14, действительно, двигателем будущего, будет уровень надежности, заявленный в пределах не менее 99,95%, и расход топлива, который на 15–20% ниже, чем у любых существующих аналогов. Третьей характеристикой рассматривается снижение на 20% затрат на техобслуживание.

Параллельно идет и развитие событий по зарубежному двигателю для самолета. Корпорация «Иркут» и компания Pratt&Whitney подписали соглашение по двигателю PurePower PurePower1400G для семейства самолетов МС-21. Согласно контракту, этот двигатель станет единственной силовой установкой иностранного производства для семейства. Корпорация «Иркут» и Pratt & Whitney выбрали Short Brothers plc. (дочерняя компания Bombardier Aerospace of Canada) в качестве эксклюзивного поставщика мотогондолы для семейства двигателей PW1400G. Двигатели серии PurePower PW1000G имеют усовершенствованный редуктор, благодаря которому обороты вентилятора отличаются от скорости вращения компрессора и турбины низкого давления. Сочетание нового редуктора и нового усовершенствованного газогенератора обеспечивает, в сочетании со специально разработанной аэродинамикой самолета МС-21 и широким применением композиционных материалов, экономию топлива в 21–24%, сокращение вредных выбросов и уровня шума.

«Мы рады подтвердить свою готовность предоставить двигатель PurePower для МС-21, и тем самым обеспечить экономические и экологические преимущества данного самолета, — заявлял тогда Тодд Каллман, президент подразделения двигателей для гражданской авиации Pratt & Whitney. — Это революционное семейство двигателей полностью отвечает поставленным задачам по техническим характеристикам и срокам выполнения программы. Мы гордимся тем, что можем предложить Корпорации «Иркут» продукт, позволяющий максимально сократить расход топлива, снизить уровень шума и уменьшить вредные выбросы, а также сократить эксплуатационные затраты».

Отметим, что МС-21 изначально разрабатывался под оба типа двигателей. Корпорация «Иркут», как заявляли неоднократно ее руководители, ориентироваться только на иностранных поставщиков не намерена и будет предлагать заказчикам МС-21 два двигателя— российский и иностранный — на выбор.

ОАО «Научно-производственная корпорация «Иркут» (входит в состав «Объединенной авиастроительной корпорации») занимает лидирующие позиции среди российских авиастроительных предприятий, и представляет собой вертикально-интегрированный холдинг, деятельность которого направлена на проектирование, производство, реализацию и послепродажное обслуживание авиационной техники военного и гражданского назначения.

Корпорация объединила ведущих отечественных производителей и разработчиков в области авиастроения — Иркутский авиационный завод, Таганрогский Авиационный Научно-Технический Комплекс им. Г. М. Бериева, ОАО «ОКБ им. А.С.Яковлева», ЗАО «БЕТА ИР» и др. В марте 2004 года впервые в истории российского авиастроения и оборонной промышленности Корпорация успешно провела первичное публичное размещение (IPO) 23,3% своих акций на фондовой бирже среди российских и иностранных частных и институциональных инвесторов. Иркутский авиационный завод (филиал Корпорации «Иркут») стал первым предприятием в России, получившим сертификаты соответствия стандартам Airbus и EN9100. С ноября 2006 года компания становится частью российской «Объединенной авиастроительной корпорации» (ОАК).

На предприятиях Корпорации «Иркут» трудятся свыше 14 тыс. человек, которые разрабатывают и выпускают широкий спектр высокотехнологичной продукции. В настоящее время портфель заказов составляет свыше $6 млрд. Выручка компании за последние пять лет увеличилась вдвое. На долю Корпорации приходится свыше 15% рынка российского оружейного экспорта.

Основным продуктом Корпорации «Иркут» являются боевые самолеты семейства Су-30. Компания является головным исполнителем программы производства Су-30МКИ для ВВС Индии. В рамках диверсификации своего продуктового ряда Корпорация также разрабатывает и производит учебно-боевые самолеты Як-130, беспилотные летательные аппараты, компоненты для пассажирских авиалайнеров семейства Airbus. В последнее время Корпорация активно ведет работу по созданию нового пассажирского самолета МС-21.

Аэропорт «Раменское»

Ростех и Avia Solutions Group создали совместное предприятие

Сергей Кузнецов

Госкорпорация Ростех и акционерное общество «Avia Solutions Group» (Литва) торжественно подписали сертификат об исполнении сторонами условий инвестиционного договора и создании совместного предприятия — открытого акционерного общества «Рампорт Аэро». Новая компания будет осуществлять модернизацию аэродрома «Раменское» на уровне современного аэропортового комплекса, на базе которого будут развиваться экспериментальная, государственная и гражданская авиация. Общий объем инвестиций в проект составит более 10 млрд руб. Первых пассажиров аэропорт сможет принять уже в начале 2016 года, а к 2021 году будет способен обеспечить пропускную способность до 12 млн пассажиров и обработку 40 тыс. т груза в год.

Совместное предприятие создано для реализации инвестиционного договора, заключенного Ростехом в лице Транспортно-выставочного комплекса «Россия» и Avia Solutions Group (ASG) через «Авиа Солюшенс Груп — Аэропортс Менеджмент». В «Рампорт Аэро» 25%+1 акция принадлежат ТВК «Россия», 75%-1 акция — компании «Авиа Солюшенс Груп — Аэропортс Менеджмент». Уставный капитал общества составляет 1,33 млрд руб. Инвестиции со стороны российской компании включают земельные участки и недвижимость на сумму более 300 млн руб., со стороны литовских партнеров финансовые вложения составят 1 млрд руб.

«Уже сегодня Московский авиационный узел с трудом справляется с нагрузкой, а в ближайшее время, по всем прогнозам, пассажиропоток будет только увеличиваться. Привлекая литовских партнеров, обладающих большим опытом в организации эффективного управления и эксплуатации аэропортовых объектов, мы уверены, что работы, а впоследствии и само функционирование комплекса, будут осуществляться по самым строгим мировым стандартам с учетом всех российских требований, — прокомментировал заместитель генерального директора Госкорпорации Ростех Дмитрий Шугаев. — Общий объем вложений в проект на 2015–2019 годы оценивается в более чем 10 млрд руб., 8,3 млрд руб. из которых — привлеченные средства. Я уверен, что новый международный аэропорт «Раменское» — это мощный инструмент для развития Национального центра авиастроения и наукограда Жуковский, который по праву является колыбелью российской авиации».

В рамках проекта на участке площадью более 400 тыс. кв. м будут построены пассажирский и грузовой терминалы, объекты техобслуживания, подъездные пути, а также автостоянки, гостиница, офисный и коммерческий центр.

«Находясь в самом сердце российского рынка авиаперевозок, международный аэропорт Раменское обладает большим потенциалом, и мы надеемся, что после завершения всех этапов развития аэропорт превратится в один из наиболее современных авиационных кластеров, где будут успешно развиваться как экспериментальная, так и коммерческая авиация», — прокомментировал председатель правления Avia Solutions Group Гядиминас Жемялис.

Предполагается, что проект будет реализовываться в три этапа. На первом этапе, к началу 2016 года, завершится строительство первого пассажирского терминала площадью 15 тыс. кв. м. Он сможет обслуживать до 1,8 млн пассажиров в год. Кроме того, будет заметно улучшена транспортная доступность аэропорта: автомобильная дорога расширится до 4 полос.

В рамках реализации второго этапа в 2017 году появится второй пассажирский терминал площадью 30 тыс. кв. м и пропускной способностью 6 млн пассажиров в год. Будут построены многоэтажные парковки и гостиница. Грузовой терминал аэропорта «Раменское» площадью 5 тыс. кв. м превратится в современный комплекс класса А, в котором будет предоставляться полный спектр таможенных и складских услуг.

В 2019 году первый пассажирский терминал будет расширен до 30 тыс. кв. м, таким образом, общая пропускная способность вырастет до 6 млн пассажиров в год. Здесь также будет создан крупный пункт технического обслуживания самолетов.

Проект Ростеха и «Авиа Солюшенс Груп» предполагает плавное увеличение пассажиропотока в Раменском с 1,8 млн пассажиров в 2016 году до 12 млн в 2021 году. Реализация запланированных мероприятий позволит аэропорту «Раменское» выйти на международный уровень по объемам пассажиропотока, а также обеспечить высококачественное обслуживание пассажиров, авиа- и транспортно-логистических компаний, грузоотправителей и грузополучателей. При этом здесь продолжат базироваться экспериментальная и государственная авиация, а также проходить международный авиасалон МАКС и другие выставочные мероприятия.

Достижения «РТ-Химкомпозит»

Научные и технологические разработки мирового уровня

Екатерина Филатова

В рамках II Международной выставки вооружения, технологий и инноваций «Оборонэкспо-2014» холдинг «РТ-Химкомпозит» Госкорпорации Ростех продемонстрировал более 15 новейших технических и технологических разработок по ключевым направлениям своей деятельности: от производственных технологий до уникальных систем и комплексов военного и гражданского назначения.

Как отметил руководитель Холдинга Кирилл Шубский, без планомерного непрерывного процесса модернизации быть лидером в инновационной отрасли невозможно. Сегодня «РТ-Химкомпозит» реализует более 25 инвестиционных проектов по модернизации существующих производств.

Однако не это направление руководство компании считает основным. «Главное в инновационном Холдинге — наличие собственных научных и технологических разработок мирового уровня. И они у нас есть. С ними можно было познакомиться на стенде нашего павильона в рамках выставки «Оборонэкспо-2014», — отметил Кирилл Шубский. — Большим конкурентным преимуществом «РТ-Химкомпозит» является наличие в составе нашего холдинга двух государственных научных центров. Мощная научная база, высокий профессионализм их сотрудников и колоссальный опыт, а также грамотно выстроенная политика по подготовке молодых кадров, основанная на многолетнем сотрудничестве с ведущими отечественными техническими вузами, позволяют с уверенностью говорить о мощном потенциале холдинга».

В этом году холдинг представил на выставке свои новые разработки крупногабаритных конструкций из углеродных волокон, а также изделия из специального остекления. Большим интересом у посетителей «Оборонэкспо-2014» пользовались уникальные стёкла с многофункциональным оптически прозрачным наноразмерным покрытием, применяемые для защиты лётного состава от вредного воздействия внешних факторов, улучшения технико-тактических характеристик самолетов и вертолетов, а также повышения ресурса остекления. На сегодняшний день аналогов такого многофункционального оптически прозрачного наноразмерного покрытия в России не существует. Уникальность его заключается в том, что помимо высоких оптических характеристик, оно обладает также рядом ярко выраженных специфических физических свойств.

«Покрытие оставляет стекло прозрачным — лётчик прекрасно видит через него. Также остекление с нашим покрытием обладает антибликовыми свойствами. При этом стекло с многофункциональным оптически прозрачным наноразмерным покрытием защищает лётчика и внутрикабинные приборы от влияния УФ-излучения, снижает воздействие тепловой составляющей солнечной радиации в 5 раз и более», — подчеркнул руководитель Холдинга «РТ-Химкомпозит» Кирилл Шубский.

Покрытие представляет собой композицию наноразмерных слоев оксида индия-олова и золота, наружная поверхность которой покрыта слоем из полимерного оптически прозрачного материала. Это совершенно новый тип авиационного остекления с тонкопленочными многофункциональными покрытиями, который превосходит по своим тактико-техническим характеристикам зарубежные аналоги (например, тот же американский самолет F-16). Он применяется для защиты лётного состава от вредного воздействия внешних факторов, улучшения технико-тактических характеристик самолетов и вертолетов, а также для повышения ресурса остекления. Изделия поставляются для комплектации самолетов Су-34, Су-35С, Ту-160 и др. Холдинг успешно поставляет самолёты МиГ-29КУБ с таким остеклением на авианесущий крейсер в Индии.

Особое внимание гости павильона «РТ-Химкомпозит» уделяли изделиям из углеродных волокон. В этом году холдинг представил вниманию участников и посетителей выставки силовые аэродинамические элементы несущих поверхностей самолета семейства МС-21 (крыло, киль, стабилизатор). Впервые в России интегральные композитные конструкции такого размера и сложности были изготовлены в этом году.

Кроме того, специалисты холдинга подробно рассказывали о своём уникальном вибропоглощающем самоклеящемся материале и герметиках, не имеющих аналогов в России, воздуховодах из полимерных композиционных материалов, а также сотовых заполнителях и связующих собственной разработки.

«Если взять весь перечень нашей продукции, то получится, что мы являемся участниками практически всех отечественных авиационных программ», — прокомментировал руководитель «РТ-Химкомпозит» Кирилл Шубский.

Также на стенде холдинга «РТ-Химкомпозит» были представлены электрообогреваемые стекла кабины модернизированного самолета Ил-76МД-90А, пулестойкий бронеэлемент остекления, оптические антибликовые элементы для устройств встроенного освещения шкал приборов и светофильтры для бортовых аэронавигационных огней самолетов пятого поколения Т-50.

ОАО «РТ-Химкомпозит» — холдинговая компания Ростеха, в состав которой входят предприятия и научные центры, специализирующиеся на инновационных разработках в области создания новых материалов, уникальных конструкций, технологий, а также серийном производстве наукоемкой продукции для космоса, авиационной техники, военной техники и вооружения, наземного и водного транспорта, энергетики, химического производства для многих отраслей промышленности.

Вопросы стандарта Евро-6

Что изменится? Прогнозы от компании Bosch

Юлия Голубцова

Евро-6 — это стандарт Европейского Союза, ограничивающий содержание вредных веществ в выхлопных газах. «Стандарт Евро-6 сделает дизельные автомобили такими же экологичными, как бензиновые автомобили», — говорит д-р Рольф Буландер, член правления Robert Bosch GmbH, курирующий разработки в области конструкции ходовой части автомобиля. Основной смысл нового стандарта — снижение нормы содержания оксидов азота и твердых частиц в выхлопных газах автомобилей. С 1 сентября 2014 года с выхлопными газами дизельного автомобиля в атмосферу должно выбрасываться не более 80 мг оксидов азота на километр (для бензиновых двигателей — 60 мг на километр). Прежние требования допускали 180 мг на километр. С 1 января 2015 года все продаваемые автомобили должны соответствовать стандарту Евро-6.

В чем отличие европейского законодательства в отношении выбросов в атмосферу продуктов сгорания с выхлопными газами?

С момента введения стандарта Евро-1 в 1993 году выбросы продуктов сгорания с выхлопными газами резко сократились. Продвинутые автомобильные технологии — в том числе технологии компании Bosch — сокращают выбросы с выхлопными газами таких веществ, как углекислый газ, оксиды азота и твердые частицы. Технический прогресс в конструкции ходовой части автомобиля также содействует этому процессу: с 1990 года выбросы твердых частиц дизельными двигателями сократились примерно на 99%; кроме того, современные дизельные автомобили выбрасывают на 98% меньше оксида азота по сравнению с началом 1990-х годов. Поскольку электрификация ходовой части становится все популярнее, уровень выбросов будет снижаться и далее.

Подорожают ли автомобили в связи с введением Евро-6? Модели автомобилей, соответствующие стандарту Евро-6, находятся приблизительно в том же ценовом диапазоне, что и аналогичные модели стандарта Евро-5. Отдельные модели, соответствующие стандарту Евро-6, дополнены рядом других новшеств, например улучшенной трансмиссией или улучшенными шинами, что, естественно, повышает их стоимость. Однако без учета стоимости этих дополнительных улучшений можно утверждать, что на сегодняшний день введение стандарта Евро-6 не привело к существенному росту цен на автомобильном рынке.

Чтобы соблюсти ограничения, накладываемые новым стандартом, дизельные автомобили должны быть оборудованы хорошо отрегулированной системой нейтрализации выхлопных газов. На автомобили массой не более 1700 кг достаточно установить недорогой накопительный каталитический нейтрализатор оксидов азота. «Для тяжелых автомобилей обязательно потребуется система селективной каталитической нейтрализации оксидов азота с использованием жидкости AdBlue», — поясняет д-р Маркус Хейн, президент подразделения дизельных двигателей Robert Bosch GmbH. Система впрыскивает жидкость AdBlue, непахучий раствор мочевины, преобразующий оксиды азота в безвредный водяной пар и азот. Запас AdBlue пополняется во время планового техобслуживания.

Автомобильные технологии являются крупнейшим бизнес-направлением Группы Bosch. В 2013 году уровень продаж подразделения достиг отметки в 30,6 млрд евро или 66% от общего объема продаж. Что позволяет Группе Bosch занимать лидирующую позицию среди поставщиков автомобильных технологий (Примечание: в связи с изменениями в правовых нормах сведения баланса, данные за 2013 год лишь частично сопоставимы с данными за 2012 год). Деятельность направления Автомобильные технологии по всему миру активно ведется в таких областях, как системы впрыска для двигателей внутреннего сгорания, альтернативные концепции двигателей, эффективное и сетевое периферийное силовое оборудование, системы обеспечения активной и пассивной безопасности вождения, системы помощи водителю и повышение комфорта управления автомобилем, ориентированные на пользователя развлекательные технологии, а также системы взаимодействия автомобилей и транспортной инфраструктуры, равно как концепции, технологии и услуги послепродажного обслуживания.

Группа компаний Bosch является ведущим мировым поставщиком технологий и услуг. По предварительным данным, в 2013 году около 281000 сотрудников обеспечили продажи на сумму 46,4 млрд евро (Примечание: в связи с изменениями в правовых нормах сведения баланса, данные за 2013 год лишь частично сопоставимы с данными за 2012 год). Деятельность группы компаний Bosch ведется по четырем основным бизнес-направлениям: Автомобильные технологии, Промышленные технологии, Потребительские товары, Строительные технологии и Энергетика. В Группу компаний Bosch входят Robert Bosch GmbH и более 360 дочерних предприятий и региональных компаний приблизительно в 50 странах. Вместе с партнерами в сфере продаж и обслуживания компания Bosch представлена почти в 150 странах. Широкая международная конструкторская, производственная и торговая сети являются основой для дальнейшего роста компании. В 2013 году компания подала заявки на получение около 5000 патентов по всему миру.

Открытие в Новокузнецке

Сервисный центр по ремонту горно-шахтного оборудования

Дмитрий Кожевников

22 августа Corum Group (ранее известная как «Горные машины») открыла в городе Новокузнецке первую очередь сервисного центра по ремонту горно-шахтного оборудования. Общие инвестиции в проект должны составить от 80 до 100 млн руб., не считая стоимости находящихся на складе запчастей и комплектующих.

Площадь построенного «с нуля» центра — более 4000 кв. м. В настоящее время в нем трудится 35 человек и в обозримом будущем их число должно увеличиться вдвое. Данный ремонтно-сервисный центр уже второй в России, планируется, что он будет обеспечивать потребности в оперативном ремонте техники угольных предприятий Сибири и Дальнего Востока.

По словам генерального директора компании Евгения Ромащина, это первый этап реализации проекта и в будущем планируется провести еще два. Он также подчеркнул, что помимо обслуживания техники, в планах компании проведение обучения и подготовка персонала шахт, стажировки на предприятиях. «Данные мероприятия позволят снизить риски, сократить время на внедрение новой техники и повысить эффективность ее использования», — сказал Ромащин.

Учитывая состояние рынка и сокращение инвестиций со стороны угольщиков, Corum Group первым в России предложил проходческие комбайны и очистные комплексы в аренду. Как уточнил директор Corum Rus Юрий Леванков, в июле компания предоставила российскому рынку первый проходческий комбайн. В 2015–2016 годах Corum планирует поставить на аналогичных условиях очистной комплекс.

Говоря о том, как повлияла на стратегию развития компании общая мировая политическая и экономическая ситуации, Евгений Ромащин сказал, что фирма Corum Group, естественно, скорректировала планы. В частности, была пересмотрена инвестиционная программа. Проекты длительного срока окупаемости были либо перенесены на более поздний период, либо сокращены, что позволило повысить их окупаемость. В данный момент акценты развития смещены с работы на прибыль на сохранение ликвидности.

Стоит также отметить, что Corum Group выделяется на фоне многих восточноевропейских компаний высоким уровнем менеджмента и командной работы. Специалисты Corum проводят ряд технологических мероприятий, позволяющих компании оказаться в числе признанных лидеров мирового рынка. В частности, полтора месяца назад компания оснастила украинскую шахту им. Героев космоса подъемным комплексом нового поколения. В реализации данного проекта компания применила ряд технических решений, не имеющих аналогов в мире. Причем данная замена была проведена в исключительно короткие сроки — 6,5 суток, в то время как обычно подобный проект реализуется в течение одного-двух месяцев.

Рост транспортных тарифов

Десятки предприятий могут обанкротиться уже к концу года

Нынешние шаги и дальнейшие планируемые меры государственных органов и компании «Российские железные дороги» по росту тарифной нагрузки на бизнес уже в 2014 году могут привести к закрытию порядка четырёх десятков угольных, ломозаготовительных и горнодобывающих предприятий по всей России, ещё 30 — поставить на грань банкротства, а также оказать существенное негативное воздействие на грузоотправителей из других сегментов экономики, в том чсле металлургии, нефтепромышленности и сельского хозяйства. С другой стороны, планируемые шаги не решат финансовых и стратегических проблем РЖД. Об этом сообщил Виктор Ковшевный, генеральный директор ведущего российского аналитического центра «Rusmet» на конференции «Перевозка грузов по железной дороге в 2014–15 гг.: рост тарифов и договора «на особых условиях». Участники конференции подписали обращённую к РЖД, президенту РФ, Правительству РФ и Минтрансу РФ резолюцию.

Резолюцию подписали президент ассоциации ломозаготовителей России «Руслом.ком» Владимир Володькин, исполнительный директор ассоциации «Недра» Владимир Сергеев, представители «Северстали», «Объединённой металлургической компании», «Первой грузовой компании», «Уралхим-транса», «Мечела», НМЛК, «Лукойла», «Алкоа», НП «Русская сталь». В мероприятии приняли участие представители таких структур, как Минпромторг РФ, Минэкономразвития РФ, Минтранс РФ, Федеральная антимонопольная служба. Резолюция будет направлена в администрацию президента РФ на имя Владимира Путина, в Правительство РФ — на имя Дмитрия Медведева, в Минтранс РФ на имя Максима Соколова, в РЖД на имя Владимира Якунина.

«Для большинства отраслей промышленности железная дорога это единственный приемлемый вид транспорта. Однако, например, сегодня доля ж/д-перевозки в себестоимости производства продукции у многих угольных предприятий составляет около 50%, у ломозаготовительной отрасли, основы металлургической промышленности, доходит до 30%. Критична транспортная составляющая и для горной промышленности. Запланированная Правительством РФ и уже реализуемая 10%-я индексация тарифов на грузоперевозки железнодорожным транспортом, вступление с начала августа нового технического регламента Таможенного союза, отменяющего возможность продления срока эксплуатации грузовых вагонов, утверждённая Минтрансом и уже вступившая в силу оплата пользования железной дорогой по фактическим, а не кратчайшим маршрутам, а также вводимые РЖД особые условия заключения договоров с грузоотправителями, уже привели к закрытию ряда предприятий в Карелии и Кемеровской области (в том числе шахта «Романовская-1» в Кузбассе (принадлежит ООО «Горняк»), шахта «Киселёвская» (входит в ХК «СДС-Уголь»), шахты «Центральная» и «Ноградская» (Кузбасс), карьеры «Кааламо» и «Райконкоски» (принадлежат «Карелприродресурсу», Карелия), а многих поставили на грань выживания (в том числе угольная компания «Южный Кузбасс», шахты города Прокопьевска («Коксовая-2», «Зенковская»), компания «Карелнеруд», принадлежащая французской «Ляфарж», предприятие «Лобское-5», входящее в «Евроцемент груп» Филарета Гальчева, предприятие «Гранитная гора» и др.). В сентябре ожидаются новые сообщения о банкротстве угольных и горных компаний Кузбасса и Карелии», — отметил Виктор Ковшевный.

В частности, с 1 июня изменена система расчётов стоимости пользования путями по десяти направлениям Октябрьской железной дороги и по дорогам московского железнодорожного узла, что привело к увеличение длины маршрутов, подлежащих оплате, и, соответственно, стоимости перевозки от 40 до 70%. Самые серьезные проблемы начала испытывать Карелия, ключевой регион России по добыче щебня. Ежегодно Республика поставляет в Центральный федеральный округ по железной дороге около 5 млн т данного стройматериала, значительная часть которого, в частности, приходится на строящуюся трассу Москва — Санкт-Петербург. Уже сегодня прекращена добыча и дробление камня на карьерах «Кааламо» и «Райконкоски» общей мощностью 4,5 млн т в год, которые принадлежат одному из самых крупных в регионе производителей щебня «Карелприродресурсу», проблемы испытывают практически все горнодобывающие предприятия региона, в том числе «Карелнеруд», принадлежащая французской компании «Ляфарж», предприятие «Лобское-5», входящее в «Евроцемент груп» Филарета Гальчева, предприятия «Гранитная гора», торговый дом «Щебень Карелии». Также страдают поставщики щебня «КП-Габбро», «Финансбюро», «Сортавальский ДСЗ»

По словам Виктора Ковшевного, идея комплекса мероприятий, реализуемых и планируемых к реализации Правительством РФ и РЖД — «недопущение убытков», компенсация выпадающих доходов железнодорожной монополии, которые необходимы для развития сети: «Однако проблема в другом, По нашим расчётам, ОАО «РЖД» требуются ежегодные инвестиции на уровне от 1 трлн руб. в год. Даже если предположить, что все грузоотправители согласятся с ростом тарифов и не снизят объём грузоперевозок, то это значит поступление дополнительных 100 млрд руб. — этого крайне недостаточно. Возьмем один из сегментов грузоперевозок — стальной лом. Могут ли 16 млрд руб., которые, в частности, предполагается выручить с индексации тарифов для ломозаготовителей, решить проблемы РЖД? Однозначно нет. Нам видится, что вопрос гораздо более серьёзный и глубокий, и за счёт финансового давления на отечественные предприятия его не решить. Часть предприятий-ломозаготовителей не готова разделять судьбу коллег из Карелии, и уже находит альтернативы железнодорожному транспорту, что вряд ли устроит РЖД»

Транспортная составляющая в себестоимости стального лома уже сегодня в сумме доходит до 30% в зависимости от месторасположения ломозаготовительной компании. За первые шесть месяцев 2014 голда средневзвешенная стоимость перевозки одной тонны металлолома железнодорожным транспортом составила 2000 руб., что на 35% больше, чем пять лет назад. При этом средневзвешенная цена на лом снизилась на 5%

По данным профессионального объединения ломозаготовителей НП НСРО «РУСЛОМ.КОМ», в стремлении снизить производственные затраты сталеплавильные предприятия уже сегодня сократили расстояние покупки металлолома, перевозимого по железной дороге, в 2 раза, одновременно увеличив объём перевозки автомобильным и водным транспортом. Средний тариф в европейской части России на доставку лома автотранспортом составляет порядка 1000–1200 руб., на расстояние 500–1500 км и 1500–2000 руб, — на расстояние 1500–2200 км.

По расчетам Rusmet, в случае принятия решения о 10%-й индексации цен на железнодорожные перевозки существенно вырастет себестоимость производства металлопроката в России и одновременно произойдет дальнейшее снижение объёмов железнодорожных перевозок в пользу автомобильного транспорта, что не принесет ожидаемого экономического эффекта для РЖД. Наоборот, при общем росте грузоперевозок стального лома в 2015–2020 гг., доставка лома железнодорожным транспортом в переводе на тонны-километры уменьшится почти на 50%, что приведет к финансовым потерям РЖД.

Рынок лома находит частичное спасение в автомобильных перевозках. Схожим образом действуют и металлурги. По словам Игоря Латышева, начальника управления по логистике Объединённой металлургической компании, члена комиссии по транспорту ассоциации «Русская сталь», рост транспортной тарифной нагрузки привёл к тому, что с 2005 года по 2013 год доля автомобильных перевозок у крупнейших металлургических предприятий выросла в 10 раз, с 5 до 50%.

«Заморозка тарифов на жд-перевозки в первом полугодии 2014 года дала положительный эффект как для металлургов, так и для РЖД: по нашим расчётам, доля отгрузок по железной дороге возросла до 62%. Однако запланированная индексация тарифов для своих самых лояльных клиентов, каковыми являются для РЖД металлурги, снова приведёт к дальнейшему сокращению жд-перевозок, что не принесёт железнодорожной монополии ожидаемой выгоды. На наш взгляд, нельзя решать все свои финансовые вопросы за счёт постоянных клиентов», — сказал г-н Латышев.

Однако очевидно, что автомобильные перевозки не выход в масштабах всей страны, не говоря о том, что для большинства отраслей реальной альтернативы железнодорожному транспорту нет. По словам президента ассоциации ломозаготовителей России «Руслом.ком» Владимира Володькина, ещё одна наметившаяся проблема это принуждение грузоотправителей к заключению договоров на «особых условиях», что также ведёт к удорожанию перевозок. По приказу Минтранса № 294 от 19.09.2013 года груз в полувагонах (провозящийся насыпью (лом, уголь)) по всему периметру укрывается деревянными щитами. После общественных обсуждений, инициированных заместителем председателя Правительства РФ Аркадием Дворковичем, был принят приказ № 130 от 19.05.2014 года, отменяющий данное требование, однако сегодня наблюдается явное затягивание его регистрации в Минюсте, предпринимаются шаги по противодействию вступлению документа в силу. «Тем временем РЖД активно принуждает грузоотправителей заключать договора «на особых условиях» в рамках старого 294-го приказа. Без этого грузы попросту не отправляются. Истинный же смысл этого документа, по нашему убеждению, в снятии ответственности с РЖД за сохранность грузов в полувагонах, которые регулярно становятся объектом хищений, а также взимание дополнительной к основной платы за отправку вагона в размере 700–800 руб. Поезд из 60 вагонов это больше 50 тыс. руб. дополнительного сбора за ни за что, за воздух», — отметил г-н Володькин

«Исходя из вышесказанного, нам необходимо обратить особое внимание на вопрос инвестиций. США ежегодно вкладывают в железную дорогу около $27–30 млрд или более 1 трлн руб., при уже вложенных $500 млрд с 1980 года. Требуемые инвестиции в инфраструктуру российских железных дорог и обновление вагонного парка составляют от 1 трлн руб. в год, что составляет валовый доход РЖД. Это означает, что невозможно решить проблему за счёт роста тарифов», — подчеркнул Виктор Ковшевный

В связи с этим участники конференции в подписанной резолюции предлагают корректировку Стратегии развития железнодорожного транспорта в РФ до 2030 года, которая была утверждена распоряжением Правительства РФ № 877-р (от 17 июня 2008 года) по следующим ключевым вопросам:

1. В стратегии предусмотрена структура инвестиций, которая не отвечает реалиям сегодняшнего дня: 3,8% — бюджеты регионов, 96% — частные, из которых 60% РЖД. В связи с этим необходимо решить вопрос привлечения «длинных денег» — это могут быть только заёмные средства со стороны государства. Откуда взять деньги — это не вопрос для государства, в котором есть промышленная политика, которая в главу угла ставит становление всей страны, а не абстрактные проценты с вложенных в зарубежные фонды деньги. Россия имеет положительный торговый баланс в мировой торговле на уровне $60 млрд/год. С учетом санкций с 2015 года эта сумма увеличится до $80–100 млрд/год.
2. В стратегии не отражен вопрос утилизации парка старых вагонов. При старте государственной программы утилизации старых вагонов по принципу «Новые взамен старых» будет создана рыночная мотивация к приобретению потребителями новых вагонов, что в т.ч. позволит смягчить эффект от грядущего списания до 300 тыс. грузовых вагонов в ближайшие 3 года в связи с вступлением действия нового техрегламента Таможенного союза. Подобная программа в автомобильной промышленности в 2010–11 гг. зарекомендовала себя исключительно с положительной стороны, в кратчайшие сроки окупив затраты государства на её организацию (было вложено порядка 30 млрд руб., возврат в госбюджет составил более 60 млрд руб.), а также придав импульс к развитию целых сегментов экономики. Дополнительно программы утилизации приведут к более эффективному использованию государственных средств.
3. Необходимо создание прозрачного механизма по установлению приемлемого для промышленности уровня железнодорожных тарифов, позволяющего вести долгосрочное планирование
4. Необходимо расширить строительство новых железнодорожных линий — для сохранения конкурентоспособности России требуется в 2 раза большее строительство по сравнению с заложенными 20 тыс. км до 2030 года, чтобы отвечать требованиям промышленного роста и запросам по освоению новых территорий
5. Необходимо восстановить сотрудничество в области вагоностроения с традиционными поставщиками России времен Советского Союза — в том числе с Сербией.

ФСК ЕЭС и Alstom Grid

Вопросы импортозамещения и локализации производства

В Париже в рамках 45-й Сессии CIGRE председатель правления ФСК ЕЭС Андрей Муров и президент Alstom Grid Грегуар Пу-Гийом обсудили реализацию соглашения о стратегическом сотрудничестве между компаниями, локализацию производства энергооборудования на территории России, а также формирование программы по импортозамещению.

Во время встречи стороны подтвердили заинтересованность в дальнейшем взаимодействии и расширении применения инновационного оборудования, в том числе на таких проектах как «цифровая подстанция» 220 кВ «Кузнецкая». Грегуар Пу-Гийом выразил надежду, что компании будут расширять сферы сотрудничества, обмениваться новыми технологиями и наращивать объем поставок оборудования для нужд ФСК ЕЭС.

Накануне, на Сессии CIGRE, научно-технический центр ФСК ЕЭС и Alstom Grid подписали соглашение о внедрении инновационного оборудования на подстанциях компании и создании совместного научно-технического центра.

Компания Alstom Grid является одним из крупнейших поставщиков оборудования для объектов ФСК ЕЭС. В период с 2011 по 2014 гг. на электросетевые объекты компании было поставлено электротехнической продукции на общую сумму более 8,3 млрд руб.

Также в Париже НТЦ ФСК ЕЭС и компания Alstom Grid подписали соглашение о сотрудничестве, которое направлено на долгосрочный обмен информацией научно-технического характера, совершенствование производства и внедрение инновационного оборудования на объекты Федеральной сетевой компании с обязательной оптимизацией, как технических, так и экономических показателей.

Кроме того, стороны договорились создать научно-технический центр, который сможет осуществлять деятельность по оптимизации работы электросетей, развитию технологий элементной базы и автоматизированного комплекса управления. Помимо этого, согласно подписанному соглашению, НТЦ ФСК ЕЭС и Alstom Grid будут проводить совместные научно-практические семинары и консультации специалистов, посещать проектные и производственные предприятий компаний.

Alstom Grid сотрудничает с ФСК ЕЭС с 2010 года. За последние четыре года на объекты ФСК было поставлено электротехнической продукции производства Alstom на общую сумму более 8,3 млрд руб.

ОАО «ФСК ЕЭС» — крупнейшая в мире по протяженности линий и трансформаторной мощности публичная электросетевая компания. Создана в 2002 году в рамках реформирования электроэнергетической отрасли как монопольный оператор Единой национальной электрической сети. В зоне ответственности ФСК находятся 135,7 тыс. км высоковольтных магистральных линий электропередач и 924 подстанций общей мощностью 331,7 тыс. МВА. Компания обеспечивает надежное энергоснабжение потребителей в 76 регионах России, обслуживая площадь около 14,8 млн км. За счет электроэнергии, передаваемой по сетям ОАО «ФСК ЕЭС», покрывается около половины совокупного энергопотребления всей страны. Входит в ОАО «Россети», крупнейший энергетический холдинг страны, которому принадлежит 80,13% акций компании. Численность персонала ФСК в 2013 году составила более 25 тыс. человек.

Alstom Grid входит в тройку крупнейших компаний в секторе передачи электроэнергии: годовой товарооборот компании превышает 4 млрд евро. Компания насчитывает 19 тыс. сотрудников и около 90 производственных и инжиниринговых объектов по всему миру. При разработке интеллектуальных сетей Alstom Grid предлагает товары, услуги и комплексные решения в области управления энергией на всех этапах — от выработки электроэнергии через сети передачи и распределения до конечного потребителя.

Теплоснабжение Красноярска

Завершается первый этап работы над схемой

Анастасия Дьякова, Красноярск

В Красноярском филиале Сибирской генерирующей компании (СГК) прошло совещание по вопросам разработки Схемы теплоснабжения Красноярска до 2030 года. В ходе совещания были рассмотрены предварительные результаты первого этапа работы над Схемой.

В совещании приняли участие и. о. министра строительства и архитектуры Красноярского края Николай Глушков, Председатель Правления ООО «Монолитхолдинг» Разим Абасов, директор ОАО ТГИ «Красноярскгражданпроект» Игорь Иванов, генеральный директор ОАО «Красноярский ПромстройНИИ проект» Андрей Архипов, и. о. директора Красноярского филиала Сибирской генерирующей компании (СГК) Александр Шлегель, директор Красноярской теплотранспортной компании (КТК) Сергей Иванов, технические руководители Красноярского филиала СГК и КТК.

С докладом о ходе работы над Схемой теплоснабжения Красноярска выступил представитель разработчика — ОАО «Всероссийский технический институт» (ВТИ), главный инженер проекта Александр Григорьев. Он отметил, что основными задачами, которые призвана решить Схема теплоснабжения краевого центра, являются: физическая и экономическая доступность ресурса, повышение эффективности производства, транспорта и распределения тепла, надежности и качества теплоснабжения, обеспечение экологической безопасности при производстве и передаче тепловой энергии.

Григорьев подчеркнул, что Схема теплоснабжения — официальный документ, который имеет целью проектирование эффективной и надежной системы теплоснабжения Красноярска с учетом существующего положения в этой сфере, а также перспективного спроса на тепловую мощность и энергию. Анализ текущей ситуации в системе теплообеспечения — первый этап, который обозначил представитель разработчика в работе над Схемой. Результаты этого анализа были представлены участникам совещания.

Главный инженер проекта отметил, что красноярская система теплоснабжения отличается высокой долей централизации. Город обеспечивается тепловой энергией от трех красноярских ТЭЦ (входят в группу компаний СГК) и 37 котельных различной ведомственной принадлежности. Общая протяженность тепловых сетей от теплоисточников города Красноярска составляет около 1000 км (в двухтрубном исчислении), около половины эксплуатируются КТК (входит в группу компаний СГК).

На ТЭЦ Красноярска приходится 60% установленной тепловой мощности всех теплоисточников города, при этом резерв мощности по разным причинам сложился практически у всех энергоисточников. Таким образом, работа над Схемой теплоснабжения краевого центра обнажила одну из основных проблем городской системы теплоснабжения: недозагруженность по тепловой мощности красноярских ТЭЦ при загрузке низкоэффективных котельных. Также в качестве проблем существующей системы Александр Григорьев обозначил: техническую сложность в развитии передачи теплоносителя в связи со сложным рельефом, присоединение красноярских потребителей по «открытой» схеме горячего водоснабжения и необходимость перехода на «закрытую» схему.

В целях объективной оценки перспективного спроса на тепловую энергию в ВТИ проанализировали перспективы застройки города до 2030 года, рост численности населения и возможные варианты ввода жилья на территории Красноярска.

И. о. министра строительства и архитектуры Красноярского края Николай Глушков подчеркнул, что считает работу над Схемой теплоснабжения краевого центра очень нужной, особенно при попытке связать системы теплообеспечения Красноярска с пригородной зоной, а также с учетом ввода объектов зимней Универсиады —2019.

Преседатель правления крупной строительной компании ООО «Монолитхолдинг» Разим Абасов отметил, что застройщикам важно не только понимать каковы резервы тепловой мощности краевого центра, и как они будут распределены, но и быть уверенными в том, что строящиеся сегодня объекты завтра гарантированно будут обеспечены тепловой энергией, и такие прогнозы необходимо закрепить документально.

Проект Схемы теплоснабжения Красноярска до 2030 года будет подготовлен к концу года, в первом квартале 2015 года, согласно установленной законом процедуре, он пройдет утверждение в краевом центре, в том числе с участием общественности, и будет направлен в Министерство энергетики РФ для окончательного утверждения.

В конце марта 2014 года СГК, правительство региона и администрация города договорились о том, что генерирующая компания обеспечит разработку Схемы теплоснабжения города Красноярска на 2015–2030 гг. В рамках взятых на себя обязательств СГК провела конкурс, по результатам которого Всероссийский теплотехнический институт (ВТИ) определен в качестве проектной организации. Разработка схемы теплоснабжения краевого центра обусловлена требованиями ФЗ-190 «О теплоснабжении», согласно этому законодательному акту, наличие схемы теплоснабжения является обязательным для поселений и городских округов Российской Федерации.

Группа «Сибирская генерирующая компания» (СГК) — энергетический холдинг, осуществляющий свою деятельность на территории Алтайского края, Кемеровской области, Красноярского края, Республики Хакасия, Республики Тыва. Основные виды бизнеса — производство тепло- и электроэнергии, передача и поставка тепла и ГВС потребителям. В состав группы входят 4 ГРЭС и 12 ТЭЦ общей установленной электрической мощностью — 7 246,4 МВт и тепловой мощностью — 16 300 Гкал/час, а также тепловые сети общей протяженностью свыше 3400 км, ремонтные и сервисные компании. На долю станций СГК приходится порядка 20–22% выработки тепла и электроэнергии энергосистемы Сибири. Численность персонала компаний Группы составляет около 22000 человек

Первый розжиг

ИНТРЭК работает на втором энергоблоке ЮГРЭС-2

Светлана Кузовлева

Специалисты ООО «Фирма «ИНТРЭК» произвели первый розжиг парогазовой установки второго блока Южноуральской ГРЭС-2. «Первый розжиг и выход нового одновального парогазового энергоблока мощностью 419,5 МВт на номинальную частоту без нагрузки в течение нескольких часов — это важный этап пусконаладочных работ, подтверждающий работоспособность пускового комплекса ПГУ в целом», — отметил технический директор ИНТРЭК Сергей Самсонов.

Пусконаладочные операции на втором энергоблоке ЮГРЭС-2 начались 16 августа 2014 года «холодным пуском» ГТУ в «моторном режиме». Следующим этапом пусконаладочных работ стал «горячий пуск» ГТУ.

Специалисты ИНТРЭК произведут комплекс мероприятий по окончательной промывке и продувке пароводяного тракта котла и трубопроводов пара. Цель этапа продувок — обеспечение чистоты внутренних поверхностей всех агрегатов силового острова, с целью исключить попадание посторонних частиц на высокоточные поверхности проточной части паровой турбины. Далее последует этап наладки синхронизации блока с единой энергосистемой и наладка топливной аппаратуры для достижения номинальных параметров мощности и расхода топлива.

В состав энергетического объекта входят: газотурбинная установка SGT-4000F, паротурбинная установка конденсационного типа SST 5–3000, генератор SGEN5–2000H производства Siemens и котел-утилизатор П-140 производства ЗиО «Подольск». Строительная площадка ГРЭС расположена в Челябинской области вблизи города Южноуральск неподалеку от существующей Южноуральской ГРЭС (филиал ОАО «ИНТЕР РАО — Электрогенерация»). Ввод в эксплуатацию второго блока ЮГРЭС-2 существенно повысит надежность энергоснабжения промышленных предприятий и бытовых потребителей Южного Урала

Компания ИНТРЭК выполняет монтаж и поставку основного оборудования, а также производит общестроительные работы по основному корпусу и возводит бак дизельного топлива № 2 с монтажом электрообогрева и теплоизоляции.

ИНТРЭК — инжиниринговая и строительно-монтажная компания с опытом работы в топливно-энергетической отрасли более 20 лет. Силами собственного персонала, численностью около 2000 человек, компания реализует проекты полного цикла для энергетических и нефтехимических и газовых предприятий: от обследования до монтажа и пусконаладочных работ на всем технологическом, вспомогательном оборудовании. Компания работает в направлении разработки и внедрения экологических решений, направленных на защиту водного бассейна, систем экологического мониторинга, очистку сточных вод, повышение эффективности сжигания топлива, снижение шума и других потребностей энергетических и промышленных предприятий. Внедренная интегрированная система менеджмента качества, менеджмента охраны труда и промышленной безопасности по международным стандартам ISO 9001 и OHSAS 18001:2007 имеет сертификат соответствия, выданный авторитетным органом по сертификации «Det Norske Veritas (DNV). Выполнение работ в отношении опасных, технически сложных и уникальных объектов соответствует международному стандарту экологического менеджмента ISO14001:2004.

Альтернативная котельная

Проект поможет развитию электроэнергетики страны

По итогам заседания Наблюдательного совета НП «Совет рынка», результаты работ по определению удельных затрат на строительство и эксплуатацию альтернативной котельной и коэффициентов, учитывающих их региональные особенности, приняты к сведению и будут направлены для рассмотрения в правительственную комиссию по вопросам развития электроэнергетики; а также планируется проведение совещания по обсуждению вопросов членов наблюдательного совета НП «Совет рынка» и представителей ФОИВ по данной работе.

Председатель правления НП «Совет рынка» Максим Быстров поясняет: «Перед Партнерством была поставлена задача разработать подход к определению капитальных и операционных затрат, а также к определению факторов, влияющих на стоимость строительства котельной и её эксплуатационные расходы. Результаты расчетов на основе разработанной модели могут служить основой для определения тарифов на теплоснабжение, но тарифами не являются».

В рамках данной работы рассматривалась концепция строительства альтернативной котельной (для проектов «с нуля») с использованием газа, угля, мазута и установленной мощностью 10 Гкал/ч для нового жилого квартала с социальной инфраструктурой. При проведении расчетов учитывались затраты на инженерные коммуникации, климатические и сейсмические особенности регионов с детализацией составляющих капитальных и эксплуатационных расходов, а также российская нормативно-правовая база и требования отраслевых стандартов.

Результатом работы стала модель расчета, позволяющая определить цену тепловой энергии у конечного потребителя для российских городов с населением более 50 тыс. человек (без учета, в т.ч., неплатежей, архитектурных требований, дифференциации цены участка земли по районам города и т.д.), как правило, имеющих системы центрального теплоснабжения, и апробация ее на примере 11 городов/регионов России с разделением по видам топлива.

По городам/регионам, выбранным для тестирования, удельная стоимость строительства и эксплуатации варьируется в широком диапазоне 1300–2600 руб./Гкал без НДС из-за использования разного вида топлива и влияния региональных факторов.

В декабре 2013 года Наблюдательный совет НП «Совет рынка» поручил исполнительному аппарату Партнерства организовать выполнение работ (с привлечением сторонних консультантов) по определению удельных затрат на строительство и эксплуатацию альтернативной котельной и коэффициентов, учитывающих их региональные особенности. НП «Совет рынка» были проведены регламентированные процедуры по выбору контрагента. В качестве консультанта для выполнения работ выбрана компания ООО «Ламайер Интернациональ Рус», с которой заключен договор.

В марте, в мае, а также в июне 2014 года на площадке «Совета рынка» при участии Членов Наблюдательного совета Партнерства и их представителей, а также представителей федеральных органов исполнительной власти, состоялись обсуждения/согласование материалов по определению удельных затрат на строительство альткотельной, которые были представлены ООО «Ламайер Интернациональ Рус».

Некоммерческое партнерство «Совет рынка по организации эффективной системы оптовой и розничной торговли электрической энергией и мощностью» (НП «Совет рынка») создано в соответствии с Федеральным законом «Об электроэнергетике». Основной целью деятельности НП «Совет рынка» является обеспечение функционирования коммерческой инфраструктуры оптового рынка электроэнергии и мощности (ОРЭМ). НП «Совет рынка» участвует в подготовке правил оптового и розничных рынков электроэнергии и мощности; разрабатывает и утверждает Договор о присоединении к торговой системе оптового рынка и регламенты оптового рынка, ведет реестр субъектов оптового рынка, осуществляет разрешение споров на рынке, а также контроль за соблюдением участниками оптового рынка правил ОРЭМ. В соответствии с законодательством членами партнерства обязаны стать все субъекты оптового рынка.

Неделя электробезопасности

МРСК Центра и Приволжья открывает детям учебный год

С 29 августа по 5 сентября 2014 года в регионах присутствия МРСК Центра и Приволжья проходит «Неделя электробезопасности». Цель мероприятия — в очередной раз обратить внимание учащихся, педагогов и родителей на необходимость соблюдения правил электробезопасности и поведения вблизи энергообъектов.

В свою очередь энергетики компании в преддверии нового учебного года проверили техническую сторону безопасности объектов электросетевого хозяйства. Был проведен внеочередной осмотр энергообъектов, находящихся на территории или в непосредственной близости от детских учреждений. Особое внимание уделялось наличию знаков безопасности, предупреждающих плакатов, исправности ограждений электроустановок, запирающих устройств, наличию и состоянию заземляющих устройств, состоянию крепления изоляторов.

Но все усилия энергетиков, направленные на предупреждение электротравматизма, могут оказаться тщетны, если люди сами не соблюдают правила поведения вблизи энергообъектов. Вот почему много лет подряд в течение всего календарного года в МРСК Центра и Приволжья проводятся информационные и обучающие мероприятия, цель которых привить населению культуру безопасного поведения, особенно детям и подросткам.

В рамках «Недели электробезопасности» в первые дни учебного года специалисты филиалов компании ежедневно будут проводить занятия в учебных заведениях. Ребятам традиционно будет показан учебный фильм, проведены увлекательные беседы и викторины, роздана красочная полиграфическая продукция.

С целью охватить «электрической грамотностью» более обширную детскую аудиторию ОАО «МРСК Центра и Приволжья» проводит межрегиональный интернет-конкурс среди учеников образовательных учреждений Владимирской, Ивановской, Калужской, Кировской, Нижегородской, Рязанской, Тульской областей, Республики Марий Эл и Удмуртской Республики.

Участникам конкурса необходимо пройти задания интернет-теста по правилам электробезопасности, размещенного на сайте ОАО «МРСК Центра и Приволжья». Ответив правильно на все вопросы теста, ребята получат диплом юного энергетика и станут участниками конкурса. Победитель награждается ценным призом — смартфоном. Конкурс проводится с 1-го по 30-е сентября, подведение итогов — 3 октября.

Открытое акционерное общество «Межрегиональная распределительная сетевая компания Центра и Приволжья» (ОАО «МРСК Центра и Приволжья») — дочернее общество крупнейшей в Российской Федерации энергокомпании ОАО «Россети». ОАО «МРСК Центра и Приволжья» является основным поставщиком услуг по передаче электроэнергии и технологическому присоединению к электросетям во Владимирской, Ивановской, Калужской, Кировской, Нижегородской, Рязанской, Тульской областях, в Республике Марий Эл и Удмуртской Республике. В эксплуатации ОАО «МРСК Центра и Приволжья» находятся 1 551 подстанция напряжением 35–220 кВ; 267260 км линий электропередачи; 61460 РП и ТП 6–10 кВ. Трудовой коллектив энергокомпании насчитывает более 24 тыс. человек.

Холодный расчет в горячую пору

МРСК Северного Кавказа подводит итоги полугодия

Ирина Запариванная

В этом году энергетики МРСК Северного Кавказа работают в непростых условиях — при замораживании тарифов, сокращении издержек, жесткой экономии. Тем не менее, итоги полугодия позволяют говорить о развитии сетевой компании, которая продолжает реализацию комплексного антикризисного плана мероприятий по повышению эффективности деятельности Общества, с опережением графика выполняет ремонтные программы.

Увеличили выручку, выплатили дивиденды

МРСК Северного Кавказа увеличила выручку за услуги по передаче электроэнергии — в первом полугодии она выросла на 508 млн 989,3 тыс. руб. по сравнению с аналогичным периодом 2013 года. Объем выручки за услуги по передаче электроэнергии за 6 месяцев текущего года составил 5 млрд 660 млн 88 тыс. руб., тогда как за первую половину 2013 года — 5 млрд 151 млн 98,7 тыс. руб.

Доля выручки от объёма продаж по данному виду хозяйственной деятельности в общем объеме выручки от продаж увеличилась с 89,7% в первом полугодии 2013 года до 93,1% в нынешнем.

За период с 1 апреля по 30 июня 2014 года капитализация дочерней компании ОАО «Россети» — МРСК Северного Кавказа увеличилась на 18%, тогда как индекс компаний сектора электроэнергетики MicexPWR за аналогичный период вырос только на 7%. Среднемесячный объем сделок с акциями северокавказской «дочки» «Россетей» в этот отрезок времени составил 30 млн руб., что больше показателя за аналогичный период прошлого года на 21%.

В целом, в рассматриваемом периоде акции МРСК Северного Кавказа торговались выше уровня индекса MicexPWR и ММВБ. Более того, во 2 квартале 2014 года наблюдалась положительная динамика капитализации против снижения во 2 квартале 2013 года. Главным фактором, оказавшим поддержку, стало объявление компанией о выплате дивидендов по итогам 2013 года. Надо заметить, что МРСК Северного Кавказа производит выплату дивидендов второй год подряд. Дивиденды составили 25% чистой прибыли по РСБУ. Новость о выплате дивидендов вызвала повышенный спрос на рынке, что способствовало росту котировок акций ОАО «МРСК Северного Кавказа» на 28% во время торговых сессий.

Готовь сети летом

На выполнение ремонтной программы МРСК Северного Кавказа с учетом филиалов, дочерних и управляемых Обществ в 2014 году планирует направить 1 млрд 549,8 млн руб. В первом полугодии израсходовано 532,62 млн руб. Основной объем работ — подготовка к осенне-зимнему периоду 2014-2015 годов.

В сетях высокого напряжения 110-35 кВ осуществлен капремонт 566,9 км ЛЭП, на линиях электропередачи 10-0,4 кВ отремонтировано 1712,7 км. Выполнена замена 4421 отслуживших свой срок опор. Кроме того, необходимые работы по обслуживанию проведены на 65,3 км кабельных линий всех классов напряжения.

В первом полугодии 2014 года специалистами МРСК Северного Кавказа осуществлен комплексный ремонт 24 подстанций 35-110 кВ, в том числе капремонт 224 силовых трансформаторов, что на 11% превысило плановые значения. Отремонтировано 2045 выключателей и 1234 разъединителей, заменено 270 опорно-стержневых изоляторов. В распределительных сетях 10-6/0,4 кВ необходимые регламентные работы проведены на 1132 трансформаторных подстанциях и 328 трансформаторах.

За 6 месяцев текущего года МРСК Северного Кавказа произвела расчистку просек от древесной и кустарниковой растительности в охранных зонах воздушных линий электропередачи на площади 823,2 га, что составляет 102% от запланированного.

МРСК Северного Кавказа увеличила выручку за услуги по передаче электроэнергии — в первом полугодии она выросла на 508 млн 989,3 тыс. руб. по сравнению с аналогичным периодом 2013 года. Объем выручки за услуги по передаче электроэнергии за 6 месяцев текущего года составил 5 млрд 660 млн 88 тыс. руб., тогда как за первую половину 2013 года — 5 млрд 151 млн 98,7 тыс. руб.

Самыми ответственными участками для энергетиков Карачаево-Черкесского филиала компании стали районы горнолыжных курортов Домбай, Теберда и Архыз, где ежегодно отдыхают до 300 тыс. туристов из разных уголков России и мира. Именно здесь был проведен основной объем работ — отремонтировано почти 340 км ЛЭП 10-0,4 кВ и 96 трансформаторных подстанций 10/0,4 кВ. В другом подразделении филиала — Зеленчукских РЭС — приведены в порядок почти 400 км воздушных линий 10-0,4 кВ и более 90 трансформаторных подстанций 10/0,4 кВ. От профессионализма и самоотдачи специалистов этих районных электросетей зависит энергоснабжение не только населения, социальных объектов и воинских частей, расположенных на данной территории, но и нового всесезонного горнолыжного курорта Архыз, первый поселок которого — Романтик начал принимать туристов с конца прошлого года.

По итогам 6 месяцев 2014 года в филиале проведен ремонт и техобслуживание более 3350 км воздушных линий электропередачи различного класса напряжения, 796 трансформаторных подстанций 10/0,4 кВ, отремонтировано 437 масляных выключателей 10-110 кВ и 180 разъединителей 35-110 кВ. В частности, работы произведены на подстанциях 110 кВ «Чапалы», «Преградная», «Горная», «Новая Джегута», «Академическая», «Майская», «Северная», «Южная», «Красный Восток», «Кубан-Халк», которые обеспечивают надежное электроснабжение практически всех районов и городов Карачаево-Черкесии. Затраты на производство ремонтных работ в филиале за первое полугодие 2014 года составили почти 80 млн руб., это 106,1% от плана и почти на 40% больше, чем за аналогичный период прошлого года.

В Кабардино-Балкарии, где предпринимаются все необходимые меры для надежного функционирования не менее популярного горнолыжного курорта Приэльбрусье, энергетики решают еще одну важную задачу — бесперебойного электроснабжения крестьянских (фермерских) хозяйств отгонного животноводства, расположенных на территории высокогорного урочища Хаймаши. Энергоснабжение осуществляется от питающего центра «Гунделен» по двум линиям «РП — Хаймаши» напряжением 10 кВ общей протяженностью 12,7 км через 5 трансформаторных пунктов 10/0,4 кВ.

С целью своевременного проведения ремонтно-восстановительных работ и обеспечения подачи электроэнергии потребителям, работающим на отгонных пастбищах, на место был откомандирован персонал бригады электромонтеров Баксанских районных электрических сетей, а также Баксанской группы подстанций. На территории пастбищ урочища Хаймаши с непостоянной электрификацией специалистами Кабардино-Балкарского филиала были проведены необходимые работы по монтажу и наладке энергооборудования: установлены трансформаторные пункты, осуществлена подвеска электропровода. Весь комплекс ремонтно-восстановительных работ был завершен до начала пастбищного сезона.

В настоящее время в целях оперативного обслуживания электрохозяйства и выполнения ремонтно-эксплуатационных мероприятий в урочище Хаймаши постоянно находятся энергетики Баксанских РЭС — электромонтер распределительных сетей и водитель, с полной экипировкой защитными средствами, инструментом, транспортом и техдокументацией. Период летне-пастбищного сезона продлится до октября. С окончанием сезона работа дежурных будет завершена. В настоящее время инфраструктура урочища Хаймаши, где налажена подача воды и электроэнергии, находится в надлежащем состоянии.

По завершении летне-пастбищного сезона, с целью недопущения разворовывания, энергооборудование будет демонтировано до следующего года. На памяти энергетиков вопиющий случай 2003 года, когда всего пара часов понадобилась энерговорам для того, чтобы оставить без света людей, работающих на отгонных пастбищах. Тогда было украдено более 2 км электропровода линии, питающей животноводческие хозяйства, маслосырзавод, вспомогательные производства и т.д. Кроме того, энергохозяйству республики был нанесен значительный материальный ущерб.

В целом за 6 месяцев текущего года энергетиками Кабардино-Балкарского филиала МРСК Северного Кавказа выполнены инженерные осмотры 110 км линий электропередачи 35-110 кВ. При годовом плане 7,7 га проведено расширение просек в охранных зонах ЛЭП 35-110 кВ на 5,7 га. Выполнена обрезка деревьев вдоль линий на площади 19,85 га на ВЛ 110 кВ. На ЛЭП всех уровней напряжения заменено почти 100 км провода, 4788 дефектных изоляторов, 355 опор. При плановой цифре 299 капитально отремонтировано 520 трансформаторных пунктов 6-10 кВ. Хозяйственным способом отремонтированы производственные здания и сооружения на сумму 1,6 млн руб.

Как сообщил на одном из заседании республиканской комиссии по подготовке предприятий и организаций к работе в предстоящий осенне-зимний период 2014-2015 годов заместитель главного инженера Кабардино-Балкарского филиала Аслан Темирканов, на выполнение ремонтной программы в текущем году будет направлено 157,8 млн руб.

В филиале МРСК Северного Кавказа — «Ставропольэнерго» также значительно опережают плановые показатели подготовки электросетевого комплекса края к зиме. Если полугодовым планом предусматривалось отремонтировать 258,1 км воздушных линий, то за счет грамотной постановки организации труда приведены в должное состояние свыше 293 км ЛЭП. Из запланированных на весь период подготовки к ОЗП 949 км линий в распределительных сетях 10-0,4 кВ по итогам 6 месяцев к зиме уже готова треть — 313 км.

Большое внимание уделяется капремонту трансформаторных подстанций 10-6/0,4 кВ: из 458 объектов 272 уже прошли обследование, выполнен необходимый ремонт оборудования. Отремонтировано 170 выключателей 6-110 кВ, что значительно повысит надежность их работы в осенне-зимних условиях.

Акцент — на проблемных участках

В непростых условиях приходится работать энергетикам дочернего Общества МРСК Северного Кавказа — «Дагэнергосеть». Приказом Министерства энергетики Российской Федерации от 31 июля 2014 года №485 утвержден перечень регионов с высокими рисками нарушения электроснабжения (РВР) в осенне-зимний период (ОЗП) 2014/2015 годов. В список вошли пять региональных энергосистем, в числе которых — Дагестанская энергосистема. Для каждого из внесенных в список регионов разрабатывается индивидуальный план организационно-технических мероприятий, включающий как срочные, так и перспективные меры по сокращению рисков: от установки резервных источников энергоснабжения и скорейшего завершения модернизации оборудования до строительства новых линий электропередачи и генерирующих мощностей.

Энергетики «Дагэнергосеть» основные работы проводят на наиболее проблемных участках. Для их определения специалисты делают анализ, учитывающий все ситуации, связанные с перегрузкой сетей, технологическими авариями и т.д. По итогам первой половины текущего года завершена реконструкция ВЛ 110 кВ «Каспийская ТЭЦ — «Восточная» с отпайками на подстанции «НС-1» и «ЗТМ». Произведена установка двух металлических и четырех железобетонных опор, проведено 21,55 км грозотроса и заменено 3,46 км провода М-70 на провод более широкого сечения АС К-150, что значительно увеличит пропускную способность ЛЭП и позволит компенсировать возросшие энергозатраты населения. Проведенные работы позволят обеспечить надежное энергоснабжение пригородных поселков Махачкалы и Каспийска.

Полностью завершены работы и на подстанции 110/35/10 кВ «Махачкала-110». Здесь произведена замена выключателей, установлены шкафы обогрева, шкафы зажимов выключателей, трансформаторы тока ТРГ-110 и т.д. Такие же работы проведены на подстанции 110/10 кВ «Буйнакск-2», завершена реконструкция питающего центра «Буйнакс-1». На подстанции 110/6 кВ «Миатлы», обеспечивающей энергоснабжением Хасавюртовский, Казбековский и Кизилюртовский районы Дагестана с ежегодно растущим уровнем потребления электроэнергии, проведена замена целого перечня устаревшего оборудования. Реконструкция подстанции 110/10 кВ «Куруш», в рамках которой были установлены разъединители и В\Ч заградитель, позволит увеличить ее пропускную мощность, тем самым улучшится энергоснабжение Хасавюртовского района Дагестана. Аналогичные работы, хотя и меньшего объема, проведены и на других энергообъектах.

Специалистами управляемого МРСК Северного Кавказа Общества «Чеченэнерго» проведен ремонт 437,1 км воздушных линий электропередачи напряжением 35-110 кВ, что позволило значительно увеличить надежность 14 ВЛ-110 кВ и 18 ВЛ-35 кВ, подающих энергию жителям Грозного, Шали, Ачхой-Мартана, Гудермесского, Наурского и Надтеречного районов, ст. Шелковская, с. Толстой-Юрт, ст. Червленная-Узловая, Червленная, Горячиисточнинская, с. Итум-Кали, с. Самашки. На 6,5 км ВЛ 35-110 кВ произведена замена провода.

В первом полугодии в зоне ответственности Ингушского филиала МРСК Северного Кавказа отремонтировано более 75 км линий электропередачи и заменено около 100 опор ЛЭП. Повышенное внимание отводится работам на трансформаторных подстанциях: энергетиками Ингушского филиала отремонтировано в распределительных сетях 58 ТП. На подстанциях более высокого класса напряжения «ГНС» и «Водоподъемная» Малгобекского РЭС, «Троицкая-2» Сунженского РЭС отремонтированы масляные выключатели 35 кВ. На ПС «Малгобек-2», «Назрань» и «Вознесеновская-2» заменено 14 разъединителей 35-110 кВ. На питающем центре «Вознесеновская-2», кроме того, установлены три ограничителя перенапряжения. На подстанции «Кантышево» — новый трансформатор. Ингушским филиалом МРСК Северного Кавказа план ремонтной программы полугодия перевыполнен на 41%.

Прохождение ОЗП — самый ответственный период в работе распределительного сетевого комплекса. Часть ремонта энергообъектов выполняется силами подрядных организаций, которые отбираются в ходе тендера, исходя из оптимального соотношения цены и качества предоставляемых услуг. Но большинство работ выполняется хозяйственным способом, что полностью соответствует политике ОАО «Россети».

Строительство плюс реконструкция

МРСК Северного Кавказа перевыполнила полугодовую программу по строительству и реконструкции воздушных линий электропередачи. В первом полугодии 2014 года построено и реконструировано 82,89 км линий электропередачи различного класса напряжения. Это более чем в два раза превышает плановые показатели — 36,62 км.

В частности, в рамках реализации инвестиционной программы в Республике Ингушетия осуществлена реконструкция почти 40 км линий электропередачи класса напряжения 0,4-10 кВ, расположенных в Назрановском районе. На ВЛ-0,4 кВ произведена замена старых железобетонных опор на новые, а также «голого» провода на самонесущий изолированный (СИП), что позволит не только продлить срок службы сетей, но и значительно повысит надежность электроснабжения потребителей. На СИП практически не образуется гололед, существенно ограничен несанкционированный отбор электроэнергии, исключено воровство проводов, так как они не подлежат вторичной переработке, нет необходимости в вырубке просек ЛЭП в процессе эксплуатации. На ВЛ-10 кВ, помимо установки опор, заменен провод сечением АС-70 на новый такого же сечения, что повысит качество транспортируемой электроэнергии.

В Республике Северная Осетия введено в строй после реконструкции 22,9 км линий электропередачи 0,4 кВ для технологических присоединений льготных групп потребителей.

В Ставропольском крае проведена реконструкция 11,7 км ВЛ-0,4 кВ, расположенных в Предгорном, Георгиевском, Степновском, Кировском, Буденновском районах. Также в зоне ответственности филиала МРСК Северного Кавказа — «Ставропольэнерго» введено в эксплуатацию после реконструкции более 8 км ВЛ-0,4 кВ для технологических присоединений потребителей. В Минераловодском, Георгиевском и Кировском районах края введено в работу 6,63 МВА мачтовых трансформаторных подстанций и комплектных трансформаторных подстанций. В результате проведенных мероприятий энергетики поддерживают необходимые параметры качества электроэнергии, поставляемой потребителям.

Реконструкция подстанции «Лысогорская» с заменой трансформатора 2,5 МВА на 6,3 МВА позволит расширить возможности для присоединения к сетям новых объектов Георгиевского района, а замена трансформатора 4 МВА на 6,3 МВА на питающем центре «Ясная Поляна — 1» — потребителей Предгорного района Ставрополья.

В первом полугодии 2014 года специалистами МРСК Северного Кавказа осуществлен комплексный ремонт 24 подстанций 35-110 кВ, в том числе капремонт 224 силовых трансформаторов, что на 11% превысило плановые значения.

За период с 1 апреля по 30 июня 2014 года капитализация дочерней компании ОАО «Россети» — МРСК Северного Кавказа увеличилась на 18%, тогда как индекс компаний сектора электроэнергетики MicexPWR за аналогичный период вырос только на 7%. Среднемесячный объем сделок с акциями северокавказской «дочки» «Россетей» в этот отрезок времени составил 30 млн руб., что больше показателя за аналогичный период прошлого года на 21%.

ПОДРОБНОСТИ

Циркуляционный ALPHA2

Насос GRUNDFOS серии признан лучшим продуктом Европы

В Германии объявлены лауреаты престижного европейского конкурса в области инновационных технологий, дизайна и интеллектуальных систем «Plus X Award — 2014». Циркуляционный насос GRUNDFOS серии ALPHA2 победил в номинациях «Высокое качество», «Функциональность» и «Экологичность», а также заслужил звание «Лучший продукт года — 2014» в категории «Строительство и услуги».

«Международная премия «Plus X Award» является одной из престижнейших европейских Award-премий в области технологий, наличие которой подчеркивает уникальность и качество продукта. Это признание наших усилий в создании и выпуске лучшего циркуляционного насоса на рынке», — комментирует Сергей Захаров, директор департамента бытового оборудования ООО «ГРУНДФОС».

Победителей премии определяло авторитетное жюри: руководители ведущих отраслевых компаний и профессиональные журналисты. Эксперты оценили высокий уровень эффективности работы насосов ALPHA 2, который не только соответствует существующим требованиям европейского законодательства, но и превосходит их. Энергопотребление ALPHA 2 составляет всего от 3 до 34 Вт.

Подобная экономия достигается благодаря целому ряду инновационных решений, усовершенствованному двигателю на постоянных магнитах, улучшенной гидравлике, а также набору интеллектуальных функций. В частности, функции AUTOadapt, которая выбирает оптимальный режим работы ALPHA 2, проанализировав систему сразу после включения насоса. Технология AUTOadapt позволяет поддерживать максимальный уровень комфорта при минимальном энергопотреблении.

«Plus X Award — 2014» присуждается в 7 различных категориях. В 2014 году награду вручали в 11-й раз. Ранее насосы GRUNDFOS уже становились победителями в различных номинациях этой премии. Так, например, в 2011 году «Лучшим продуктом года» в Европе была признана канализационная установка GRUNDFOS серии SOLOLIFT2.

Концерн GRUNDFOS был основан в 1945 году в Дании. В настоящее время он является ведущим мировым производителем насосного оборудования для всех отраслей промышленности и частного сектора. На данный момент 85 представительств концерна находятся в 45 странах мира. Общий объем производства — более 16 млн насосов в год.

В России насосы GRUNDFOS известны с начала 60-х годов. Первая поставка осуществлена в 1962 году. В 1998 году была основана дочерняя компания ООО «ГРУНДФОС». Первая очередь завода по производству насосного оборудования «ГРУНДФОС Истра» (г. Истра, Московская область) запущена в 2005 году, а в 2011 году завершено строительство второй очереди. В 2014 году ООО «ГРУНДФОС» представлено 27 представительствами во всех федеральных округах РФ. Насосы GRUNDFOS работают как на водоканалах Москвы, Санкт-Петербурга, Ростова-на-Дону, Воронежа, Хабаровска, Сыктывкара, Подольска, Иванова, Ярославля и ряда других городов, так и на иных объектах ЖКХ и целом ряде крупнейших российских предприятий.

«Короче-2014»

В Калининграде прошел международный фестиваль короткометражного кино

Ольга Королева, Юрий Соколов

В Калининграде при поддержке Министерства культуры Российской Федерации прошел Второй международный фестиваль короткометражного кино «Короче», призванный помочь молодым и амбициозным режиссерам представить профессионалам кино свои работы, обсудить перспективные направления, ощутить тенденции и особенности развития этого увлекательного жанра киноискусства. Также можно констатировать, что фестиваль «Короче» стал уже традиционной по сути площадкой, где ведущие продюсерские компании ищут и находят свежие идеи.

Как подчеркивали неоднократно на фестивале, «Короче» — это самый короткий путь для молодых энтузиастов и профессионалов кино к ведущим продюсерским компаниям. Параллельная цель проекта — дать мощный культурный толчок Калининградской области получить дополнительный статус плацдарма по поиску талантливых режиссёров и сценаристов. География участников — самая широкая.

По сути, при современном развитии технологий любой может стать режиссером короткометражного фильма. Хотя, безусловно, фестиваль «Короче» отбирает фильмы, обладающие художественными достоинствами. Отбор фильмов проводится в режиме онлайн через сайт фестиваля: авторы сами загружают свои работы для беспристрастной их оценки отборочной комиссией. Требования формальные — фильм не должен превышать 19 минут, быть недавно снятым и не участвовавшим в других фестивалях. В оргкомитет фестиваля для отбора поступило выше 1000 работ молодых режиссеров со всей страны.

Жюри фестиваля «Короче-2014» объединило уважаемых мастеров кинематографа. Председателем жюри выступил Игорь Толстунов — продюсер, создатель и глава студии «Профит». Среди членов жюри — Евгений Гришковец, Никита Трынкин, Евгений Гальперин, Вячеслав Манучаров, Олег Груз, Даша Барабанова, Екатерина Филиппова, Наталья Мокрицкая, Юлия Муравова, Кирилл Михановский. Президент фестиваля — Сергей Сельянов.

Главный приз фестиваля получил фильм «Проверка» режиссера Галы Сухановой. Приз за лучший сценарий жюри вручило Алексею Наумову (фильм «Толчок»). Лучшей режиссурой признана работа Валерия Полиенко в фильме «Ночные зимние люди». Приз за лучший анимационный фильм из Калининграда увезла автор фильма «Почему банан огрызается» Светлана Разгуляева. Приз за лучший фильм в иностранной программе присвоили испанской картине «Голос за кадром».

Фестиваль вручил ряд дипломов за особые заслуги. Так, фильм «Нечаянно» Жоры Крыжовникова жюри отметило за то, что в нем «много развития, в том числе актерского состава и отношений между героями». В импровизированной номинации «За остроумную находку» диплом получил фильм «Вещественные доказательства: Компьютер» режиссера Егора Гаврилина. В номинации «За бессмертие» лучшим стал фильм «Золотая сайра» режиссера Дениса Тереничева. Диплом «за реальное событие, ставшее искусством», вручен фильму «Шредер» режиссера Михаила Довженко.

Помимо основного приза лучший фильм завершившегося фестиваля «Проверка» получил специальный приз от Молодежного центра СК.

Тепло без перебоев

«Промышленный еженедельник» рекомендует: Genus Premium Evo

Екатерина Демченко

Современные люди привыкли к высокому уровню комфорта. Поэтому период, когда осенние холода уже наступили, а центральное теплоснабжение ещё не включено, многими из нас переживается остро. И если обитатели городских квартир могут обойтись всего одним обогревателем, то жителям загородных домов приходится сложнее. Исправить ситуацию может переключение на индивидуальное отопление при помощи газовых котлов. Например, устройства Genus Premium Evo от Ariston Thermo позволяют задать нужную пользователю температуру нагрева в любое время и сэкономить топливо.

Модель Genus Premium Evo относится к котлам конденсационного типа, а это, в свою очередь, определяет её как одну из самых экономичных на рынке. Секрет сохранения топлива кроется в принципе работы: оборудование этого вида «отбирает» дополнительную энергию при переходе пара в жидкое состояние, используя топливо максимально продуктивно. Таким образом, коэффициент эффективности устройства возрастает до 108%.

Котёл оснащён премиксной горелкой и модулируемым вентилятором — это обеспечивает оптимальное соотношение газовоздушной смеси, поступающей на горение и извлечение максимальной пользы от топлива.

Глубина модуляции котла 1:10, что позволяет снижать мощность на отопление, при этом мощность на ГВС остается неизменной. Такие характеристики не только обеспечивают более точный нагрев и стабильную температуру в помещении, но и снижают нагрузку на все элементы устройства. А это, в свою очередь, повышает его надёжность и продлевает срок эксплуатации.

Кроме того, подключение наружных и комнатных датчиков даёт возможность организовать погодозависимую систему. Иными словами, если на улице начинает холодать, котёл автоматически увеличивает количество сжигаемого топлива, не позволяя температуре внутри дома опуститься ниже заданного значения. Кстати, установить уровень нагрева не составит труда благодаря панели управления с русифицированным матричным дисплеем.

«К сожалению, российские потребители пока не в полной мере понимают преимущества конденсационных котлов. При выборе оборудования они зачастую ориентируются на цену, поэтому делают выбор в пользу традиционных, — рассказывает старший менеджер по продукту ООО «Аристон Термо Русь» Вадим Смирнов. — При этом они не учитывают, что первоначально дорогие устройства сэкономят ежемесячные расходы на газ и прослужат дольше».

При разработке и производстве продукции Ariston Thermo Group стремится к оптимальному сочетанию комфорта, энергоэффективности и заботы об окружающей среде. На российском рынке компания представлена с 1995 года. Ariston Thermo Group производит полный спектр оборудования для отопления и горячего водоснабжения: водонагреватели, газовые котлы, солнечные коллекторы и комплектующие. С 2005 года в городе Всеволожске Ленинградской области работает завод Ariston Thermo Group по производству накопительных водонагревателей — самое современное предприятие группы.В Европе холдингу Ariston Thermo Group принадлежат такие известные бренды: Ariston, Rendamax, Elco, Ecoflame, Cuenod, Thermowatt, Chaffoteaux.

Российское представительство группы Ariston Thermo Group — ООО «Аристон Термо Русь» — предлагает на российском рынке продукцию Ariston, Rendamax, Elco, Ecoflame. Общий оборот Ariston Thermo Group в 2013 году составил 1,33 млрд евро. В 2012 году на 19 предприятиях компании, расположенных в 10 странах, было выпущено 7,2 млн единиц продукции. В Ariston Thermo Group работает 6600 сотрудников; группа владеет 45 компаниями и 7 представительствами в 31 стране, а ее дистрибьюторская сеть охватывает свыше 150 стран.

Эффективность не очевидна

К вопросу о возможной налоговой амнистии

Владислав Исаев

Информационная группа Finam.ru (входит в состав инвестиционного холдинга «ФИНАМ») провела онлайн-дискуссию на тему: «Нужно ли объявлять в России налоговую амнистию?» Мнения её участников относительно необходимости проведения налоговой амнистии разделились практически поровну. В то время как часть пользователей считает необходимым скорейшее проведение налоговой амнистии, другие сомневаются в том, что такая мера будет способствовать репатриации капитала в национальную экономику.

Президент России Владимир Путин в ходе встречи в Крыму с депутатами Госдумы допустил возможность проведения в России налоговой амнистии. «Если на экспертном уровне мы проработаем, если вы в Думе проработаете этот вопрос и, в конце концов, выйдете на какое-то законодательное решение, я этот закон подпишу», — заявил глава государства. В то же время, президент отметил, что проведённые ранее амнистии на деле зачастую не оправдывали ожиданий, поэтому такие решения впредь следует тщательнее обдумывать.

Считает правильным немедленное — например, с 1 сентября — объявление налоговой амнистии директор аналитического департамента ГК «Альпари» Александр Разуваев. «Да и ставку налога снизить до 1%. Главное, чтобы деньги работали в национальной экономике. А то у нас, в России, уже кроме государства и госкомпаний инвесторов не осталось, а доля госсектора в ВВП приближается к 50%», — констатирует эксперт. С его мнением согласно 53% пользователей портала Finam.ru, принявших участие в онлайн-дискуссии.

Вкладывать деньги в стагнирующую экономику, в особенности, в условиях постоянных разговоров об увеличении налоговой нагрузки, мало кто будет заинтересован, полагает партнер юридической компании «Нектоpов, Савельев и партнеры» Егор Батанов.

BonAqua: взгляд в чистое завтра

Экологические инновации для будущего в объективах мэтров российской фотографии

Бренд BonAqua представил российским покупателям новую экологичную биобутылку, уникальная технология производства которой позволяет использовать растительное сырье. Использование подобного рода инноваций для сохранения окружающей среды — принципиально новый подход среди коммерческих компаний. Творческим осмыслением этого подхода стала выставка фотографий Алексея Никишина и Сергея Максимишина «BonAqua: взгляд в чистое завтра», открывшаяся в Москве на Крымской набережной.

Традиционными экологическими инициативами большинства коммерческих брендов является финансирование различных экологических фондов, которые, в свою очередь, занимаются сохранением животных и растений, очисткой лесов и водоемов, посадкой деревьев. Эти инициативы важны и полезны для сохранения окружающей среды. Однако в компании Coca-Cola, которой принадлежит бренд BonAqua, решили пойти дальше и «начать с себя». По заказу компании была разработана уникальная технология, которая позволяет использовать в производстве пластика для бутылок до 30% растительного сырья, в частности из отходов тростника, используемого при производстве сахара. Это позволяет значительно снизить использование нефти — невозобновляемого ресурса, из которого традиционно производится пластик. Технологии Plant Bottle — это масштабная технологическая инновация с целью сохранения окружающей среды, которая впервые применяется в практике мирового производства.

Почему же так важно сокращение потребления нефти? Нефть является не возобновляемым природным ресурсом, ее запасы в мире конечны, а объем добычи с каждым годом возрастает. Технология PlantBottle — это совершенно новый подход к долгосрочной перспективе сохранения ресурсов. «Экологическая ответственность бизнеса — это не просто следование требованиям регулирующих органов в сфере охраны окружающей среды. Это одна из основополагающих ценностей бренда BonAqua. Технология PlantBottle — это наш ответ на современный запрос общества и наш следующий шаг в работе над охраной природы», — отмечает Анна Козловская, директор по внешним связям и коммуникациям компании Coca-Cola в России, Украине и Белоруссии.

Новый взгляд на сохранение будущего планеты, предложенный BonAqua, нашел свое отражение в работах двух самых уважаемых российских фотографов: Сергея Максимишина, который показал весь путь, который проходит биобутылка от исходного сырья до прилавка магазина, и Алексея Никишина, отразившего в своих работах важность сохранения чистого будущего для наших детей. Сергей Максимишин в свойственной ему манере поразительно живо отобразил такой скучный, казалось бы, процесс, как производство пластиковой бутылки через людей, которые на этом производстве заняты, а также этапы производства, начинающегося на тростниковых плантациях Бразилии и заканчивающегося на подмосковной фабрике, где бутылка обретает окончательную форму. Алексей Никишин продемонстрировал картины счастливого будущего детей и их родителей в простых и искренних сюжетах — то, ради чего нам нужно сохранить планету чистой. Окружающая среда — это то, что мы воспринимаем как должное. Мы заботимся о личном успехе, развитии, но забываем, что все это не будет иметь ценности на земле, задыхающейся от результатов деятельности человека.

Фотовыставка расположилась на Крымской набережной и состоит из 30 работ, каждая из которых наполнена эмоциями людей и настроением природы, которую так важно сохранить. Также на Крымской набережной разместилась забавная инсталляция из двух обнявшихся человечков — пластикового и состоящего из живых растений, которые символизируют саму идею производства пластика из растительного сырья. Алексей Никишин поделился своим отношением к фотопроекту: «Когда мне предложили принять участие в выставке, я сначала не понял, какое отношение фотография может иметь к производству пластиковых бутылок. Однако, изучив материалы о новой технологии, осознал, что дело вовсе не в бутылках или фотографиях. Дело в точке зрения, в подходе к сохранению чистого завтра. Первый шаг — это осознать, что забота об окружающей среде в наших руках: в руках компаний, применяющих экологические технологии в производстве, творческих людей, способных показать красоту окружающего мира, каждого человека, способного оценить эту красоту и сделать что-то небольшое, но правильное, чтобы сохранить чистую землю для наших детей».

Компания Coca-Cola, обладающая всеми правами на технологию, готова совершенно безвозмездно делиться ею с другими производителями пластика.

«Подобные технологии должны использоваться повсеместно, и не могут быть средством получения выгоды. Мы живем на одной общей планете, и ее сохранение — задача всех людей, компаний, государств. Мы очень рады, что крупнейшие мировые компании уже проявили интерес к PlantBottle и активно внедряют технологию в производство. Мы же, в свою очередь, со временем планируем довести содержания биопластика в наших бутылках до 100%», — заявил Александр Борисенко, Технический директор компании Coca-Cola в России, Украине и Белоруссии.

Новая технология, которую при производстве бутылок использует компания Coca-Cola, в чей портфель входит бренд BonAqua, получила название PlantBottle. Инновационная разработка — это результат многолетних исследований, задачей которых являлось сократить потребление невозобновляемых ресурсов и выбросы вредных веществ в атмосферу при производстве. Смысл инновации заключается в получении пластика из растений, в частности из отходов сахарного тростника, образующихся в процессе производства сахара

Из растительного сырья производят один из двух ключевых компонентов пластика, который получают путем переработки сырой нефти, — моноэтиленгликоль (MEG). Остальные 70% состава приходятся на терефталевую кислоту (PTA). Дальнейшая работа над совершенствованием технологии PlantBottle будет заключаться в поиске заменителя терефталевой кислоты.

ПРОМЫШЛЕННЫЙ еженедельник
УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ: ООО «Редакция газеты «Промышленный еженедельник».
Издание зарегистрировано в Министерстве Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовой информации.

ПИ № 77-12380 от 19.04.2002 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя ПИ № 77-14566 от 07.02.2003 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя ПИ № ФС77-19251 от 23.12.2004 г. в Федеральной службе по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия.

Генеральный директор, главный редактор Валерий Стольников
Заместители главного редактора Елена Стольникова, Дмитрий Кожевников
Помощники главного редактора Юлия Гужонкова, Татьяна Соколова

Директор по развитию Дмитрий Минаков
Региональный директор Наталья Можаева
Дизайн и верстка Алексей Зиновьев, Сергей Курков
Руководитель коммерческой службы Александр Лобачев

Логистика ЗАО «Истгалф-Трансавто»
Представитель в Северной Америке: Виктория Яковлева (Ванкувер, Канада); vkl@telus.net Тел.: (1-604)-805-5979
Распространяется по подписке, по прямой рассылке и на профессиональных мероприятиях.
Подписаться на «Промышленный еженедельник» можно в любом отделении связи РФ и СНГ по каталогам «Роспечать» и «Пресса России» по индексам **45774** и **83475** (для юрлиц); по каталогу «Почта России» по индексам **10887** и **10888** (для юрлиц); через «Интер-Почту».
Подписка на электронную версию: podpiska@promweekly.ru
Материалы, отмеченные®, публикуются на правах рекламы.

Адрес для корреспонденции: 123104, Москва, а/я 29
Тел. редакции: (495) 729-3977, 778-1447, 499-194-1033 (факс)
www.promweekly.ru
doc@promweekly.ru, pe-gazeta@inbox.ru
Газета «Промышленный еженедельник» является официальным публикатором актов Минпромторга России.

Использованы материалы информагентств и интернет-изданий.
Номер подписан 28.08.2014
Отпечатано в ОАО «Красная Звезда». 123007, г. Москва Хорошевское шоссе, 38. Тел.: (495) 941-28-62, 941-34-72, 941-31-62. E-mail: kr_zvezda@mail.ru, www.redstarph.ru
Номер заказа 4214
Тираж 40 000 экз.

ПО ВОПРОСАМ РАЗМЕЩЕНИЯ РЕКЛАМЫ ОБРАЩАТЬСЯ ПО ТЕЛЕФОНУ (495) 778-1447. E-MAIL: doc@promweekly.ru