



## В НОМЕРЕ:

### НОВОСТИ 2-3

**Уральские ремонты**  
ЕВРАЗ инвестирует в модернизацию

**Теодолиты для МАЗа**  
Поставки оборудования YOMЗ в Минск

**Установка шарклетов**  
Улучшая авиахарактеристики самолетов

**Кредитные ставки**  
Банки недовольны ограничениями

**Инфляция в доме**  
Большого роста пока избегаем

### СТРАТЕГИИ 4-5

**Уникальный центр**  
Новые принципы проектирования

**Отвечая за малых...**  
А. Рыбаков призывает помочь

**Рост интереса**  
Бизнес и люди реагируют

**Патентные налоги**  
Итоги выполнения московского проекта

**Президиум МТПП**  
Перспективы «Зеленограда»

**Глобальный симбиоз**  
Опыт «ОДК — Газовые турбины»

### АКТУАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА 6-7

**Активы в Македонии**  
ТГК-2 вышла на внешний рынок

**Технический совет**  
ОАО «МРСК Центра и Приволжья»

**ЦОК в Сочи**  
«Россети»: еще одно открытие

### ПОДРОБНОСТИ 8

**Крановый сервис**  
Региональный технический формат

**Уникальные плиты**  
Троицкий ROCKWOOL: новая продукция

**Опыт в России**  
Mining Forum обучает и воспитывает

### ВАЖНАЯ ТЕМА

Для производителей Таможенного союза с июля будет открыта подробная информация о статистике импорта, которая позволит им оперативно жаловаться на демпинг. По данным в Евразийской экономической комиссии (ЕЭК), которые приводит РБК, новый сервис актуален в связи с возможной ассоциацией с ЕС Украины и Молдавии: он позволит бизнесу оперативно обнаруживать рост реэкспорта товаров в Россию. На сайте комиссии предприниматели получат доступ к детальным данным по импорту с десятизначным кодом товарной номенклатуры ВЭД в разрезе по странам-поставщикам. Такие ежемесячные данные позволят отечественному бизнесу оперативно отслеживать недобросовестных иностранных конкурентов и аргументированно быстро жаловаться на демпинг или на резкий рост импорта. Наличие подобной базы должно облегчить подготовку заявлений на применение защитных мер, в том числе в связи с возможными перетоками — реэкспортом в рамках ассоциации некоторых наших партнеров с ЕС.

## Национальный прорыв

### «Уралмаш НГО Холдинг» создал верхний привод для буровых установок

Валерий Стольников, Екатеринбург — Москва

стр. 2  
стр. 2  
стр. 2  
стр. 3  
стр. 3  
стр. 4  
стр. 4  
стр. 4  
стр. 4  
стр. 4  
стр. 5  
стр. 6  
стр. 6  
стр. 7  
стр. 8  
стр. 8



На прошлой неделе в Екатеринбурге «Уралмаш НГО Холдинг» провел профессиональную презентацию своей новой разработки — системы верхнего привода СВП 320ЭЧР для буровых установок средней и большой глубины бурения. Событие это можно считать принципиально важным и вполне историческим: прежде в России таких систем никто не выпускал. Специалисты единодушны: этот факт — серьезная веха в развитии российской тяжелой машиностроения для нефтегазовой отрасли. Мастера бурового дела, съехавшиеся в Екатеринбург по этому случаю со всей России, оценили новинку очень высоко. Широкой общественности СВП 320ЭЧР будет презентован на следующей неделе в рамках Всемирного нефтяного конгресса (21 World petroleum congress, WPC-2014), который будет проходить в Москве в «Крокус-Сити». Нет сомнений, что СВП 320ЭЧР привлечет к себе повышенное внимание участников конгресса.

и разных. Особенно интересными оказались «ситуационные», которые начинались со слов «а вот, если на буровой случится такое-то»... И шли верени от будничных до самых фантастических. Надо сказать, что несмотря на свою молодость Тимур Фларисович и его СВП 320ЭЧР выдержали испытания профессиональными вопросами вполне достойно. Потом, как говорится, в кулуарах совещания буровики делились своими мыслями. В совокупности их комментарий сводился к следующему: это здорово, такой верхний привод нам нужен, пусть скорее пройдет полевые испытания и — милости просим на наши проекты. После презентационного совещания, которое, кстати весьма символично проводилось в конференц-зале на площадке контрольной сборки (здесь собирают все буровые вышки, выпускаемые «Уралмаш НГО Холдингом»), участниками повели по цехам, где буровое оборудо-

вание непосредственно создают. Специалисты смогли убедиться сразу в нескольких вещах. Во-первых, везде идет напряженная работа (кстати, цеха работают в две смены), а значит у холдинга — полно заказов, и его продукция на рынке весьма востребована. Во-вторых, технологический уровень работ и порядок в цехах показывают степень профессионализма и технологичности самого производства. В-третьих, холдинг ничего не скрывает, все показывает, обсуждает, готов к диалогу. Далеко не везде можно встретить такое отношение. Апогеем экскурсии по производству стало непосредственное знакомство с верхним приводом СВП 320ЭЧР, установленном на испытательном стенде непосредственно в цехе. Изящный темно-желтый привод теперь уже и внешне понравился буровикам. Они слушали, как работает механизм, фотографировали его целиком и в деталях, забирались повы-

ше, сами фотографировались на фоне сенсационной новинки. На этом фоне директор департамента по продажам и маркетингу «Уралмаш НГО Холдинг» Александр Писаев (сам, кстати, в прошлом — буровик) рассказал, что у нового привода — блистательное по всем прогнозам технологическое и рыночное будущее, и что холдинг параллельно ведет работы по созданию широкой линейке верхних приводов разной мощности для разных по назначению буровых установок.

единяет несколько предприятий по производству бурового и нефтегазового оборудования, являясь крупнейшим отечественным производителем буровых установок для эксплуатационного и глубокого разведочного бурения. Сегодня холдинг является ключевым национальным производителем бурового оборудования в России. Основное производство продукции холдинг осуществляет на мощностях в Екатеринбурге, на ОАО «Завод Нефтемаши» (г. Отдальный), ОАО «Завод БКУ» (г. Тюмень). Инжиниринговые подразделения сосредоточены в филиале ООО «Уралмаш НГО Холдинг» в г. Екатеринбург и в ООО «Нефтегазинжиниринг» (г. Волгоград). В состав компании также входит сервисное предприятие ООО «Уралмаш-Техсервис» осуществляющее полный спектр работ по техническому сервису бурового оборудования.

#### Портрет героя

Разумеется, рассказывая о верхнем приводе нельзя не заинтересоваться его создателем — «Уралмаш НГО Холдингом», путь создания и развития которого может служить хорошим примером технологий возрождения едва не утраченной отрасли. Компания «Уралмаш Нефтегазовое Оборудование Холдинг» (ООО «Уралмаш НГО Холдинг») в настоящее время объ-

(Окончание на стр. 7)

### ЦИФРА НЕДЕЛИ

Первый зампред ЦБ РФ Ксения Юдаева считает, что присоединение Крыма не будет способствовать разгону годовой инфляции в России выше сегодняшнего показателя в 7,6%. Ранее Росстат объявил, что с 20 по 26 мая цены в России подскочили сразу на 0,3%. Так быстро они не поднимались с начала текущего года, обычно недельная прибавка составляет 0,2%. По итогам мая 2014 года инфляция, как и в апреле, составила 0,9%.

## Меры поддержки

### Государство поможет промышленности до 2025 года

В рамках прошедшей в Москве военно-промышленной конференции «Стратегическое планирование загрузки производственных мощностей организаций оборонно-промышленного комплекса Российской Федерации в долгосрочной перспективе» первый заместитель министра промышленности и торговли РФ Глеб Никитин прокомментировал ряд мер поддержки российской промышленности.

Первый заместитель главы Минпромторга напомнил, что законопроект «О промышленной политике в Российской Федерации» прошел процедуру согласования с федеральными органами исполнительной власти и передан в Минюст России на прошлой неделе. Документ направлен, в первую очередь, на организацию инфраструктуры поддержки промышленной деятельности органами государственной власти на всех уровнях и реализации промышленной политики в России. Кроме того, он систематизирует меры стимулирования предприятий отраслей промышленности путем предоставления государственных и муниципальных преференций, финансовых, информационной, консультационной и других видов поддержки. Закон должен вступить в силу до конца июня текущего года. «С принятием закона будут обеспечены все условия для развития промышленности как основного сектора российской экономики, — подчеркнул Глеб Никитин. — Сделав залучу развития промышленности приоритетным направлением госполитики, мы сможем обеспечить устойчивый спрос на инновации, инжиниринг, модернизацию, что приведет к технологическому рывку во всех отраслях».

При этом замминистра отметил, что принятие закона не содержит угрозы выпадающих налогов и не девальвирует других госпрограмм и региональных проектов, таких как: программа развития Дальнего Востока, создание особых экономических зон и ряд других. Кроме того, предусмотренные законопроект меры поддержки отечественной промышленности не противоречат нормам ВТО. «Меры поддержки продлятся как минимум до 2025 года, так как большинство инвестиционных проектов и программ рассчитаны не менее чем на 10 лет, — уточнил Глеб Никитин. — Кроме того, это довольно комфортный промежуток времени для инвесторов, который с одной стороны гарантирует им долгосрочность преференций, а с другой — побуждает подключиться к программе на ранних стадиях, чтобы успеть получить максимальный эффект от инвестиций».

Предлагаемые меры полностью соответствуют тезисам, сформулированным президентом Владимиром Путиным в рамках прошедшего на прошлой неделе Петербургского международного экономического форума. Глава государства, в частности, обратил внимание на обеспечение доступа промышленным предприятиям к дешевым инвестиционным ресурсам, задав комфортную планку максимальной стоимости кредитов — превышение уровня инфляции не более, чем на 1%. Кроме того, глава государства заявил о необходимости предоставления налоговых льгот для предприятий, создаваемых новых производства на территории России. Среди механизмов реализации государственной поддержки промышленности Владимир Путин назвал снижение долговой нагрузки на промышленность.

## ПМЭФ 2014

Подведены итоги работы Петербургского международного экономического форума (ПМЭФ 2014), который в этом году работал под девизом: «Укрепление доверия в эпоху преобразований».

По информации организаторов ПМЭФ 2014, всего в рамках форума в этом году было проведено 82 мероприятия, в том числе: пленарное заседание, 51 панельная сессия, 6 брифингов, 10 дискуссий в формате «Арена», 6 «крутых столов», 4 мероприятия в формате теледебатов каналов Russia Today, «Россия-24», CNN и CNBC, семинар «Привлечение частных инвестиций в инфраструктуру» — новый формат этого года, предполагающий работу участников в малых группах за круглыми столами по 10 человек с последующей презентацией результатов обсуждений аудитории и голосованием, 2 деловых завтрака и «Цикл встреч с лидерами: беседы, определяющие будущее». В том числе впервые в рамках ПМЭФ прошли три сессии Саммита лидеров глобального бизнеса (Global CEO Summit), организуемые совместно с РСПП.

Президент РФ принял участие в пленарном заседании Форума, а также выступил на Саммите энергетических компаний. Владимир Путин в рамках форума также провел ряд встреч с главами мировых энергетических компаний, с участниками Саммита лидеров глобального бизнеса, с членами международного экспертного совета РФПИ и представителями международного инвестиционного сообщества, а также ряд двусторонних встреч. Общее количество модераторов и участников дискуссий в 2014 году составило 527 человек. В рамках форума работала «Биржа деловых контактов». Под ее эгидой в двух переговорных зонах было проведено 410 деловых встреч.

По оценке участников, хорошо была организована видеотрансляция всех мероприятий Форума на сайт и телевизионные панели на площадке. Информационный видеоканал ПМЭФ демонстрировал интервью с иностранными и российскими лидерами бизнеса накануне и в ходе Форума с трансляцией на сайте и телевизионных панелях на площадке. Всего было проведено 45 интервью. Работал портал Facts for Insight с актуальной информацией, инфографикой и аналитикой по ключевым темам форума, по состоянию на 27.05.2014 года зарегистрировано более 15000 просмотров. Социальные видеостены на площадке Форума отображали сообщения участников Форума, публикуемые через социальные сети.

ПМЭФ 2014 посетили более 7500 участников, из них 248 глав крупнейших иностранных и 445 глав российских компаний. При этом 40 руководителей иностранных компаний и 24 руководителя российских компаний входят в рейтинг Forbes и Fortune. Среди крупнейших компаний — участники ПМЭФ 2014: Telcel Group, Royal Dutch Shell, Philips, Glencore, BP, Total, Eni, Schlumberger, Alstom, Fortum Corporation, Danone, Kinross Gold, ABB и другие. Отказались же от участия в ПМЭФ руководители 30 международных компаний, из них 20 — из-за геополитической ситуации (при этом 15 — представители США).

В Форуме приняли участие 219 представителей иностранных делегаций из 73 стран. В рамках ПМЭФ 2014 подписано 175 соглашений с российскими и иностранными компаниями. В том числе 15 соглашений по реализации инвестиционных проектов в различных сферах экономики на общую сумму 401,4 млрд руб.

## МИРОВОЙ ТРАНСФЕР ТЕХНОЛОГИЙ



Научно-техническая ассоциация «Технопол-Москва» приглашает к работе на ведущих международных площадках по инновациям и трансферу технологий

- ♦ 42-й Международный салон изобретений «Изобретения – Женева» (проходит в Женеве, Швейцария со 02 по 06 апреля 2014 г.)
- ♦ Международный салон изобретений «Конкурс Лепин» (проходит в Париже, Франция с 30 апреля по 11 мая 2014 г.)
- ♦ Деловой ознакомительный тур «Технопарки Испания» (Мадрид, Бильбао, Галисия, Испания, май 2014 г.)
- ♦ Деловой ознакомительный тур «Инновационные центры Латинской Америки» (Аргентина, сентябрь 2014 г.)
- ♦ World Nuclear Exhibition (проходит в Париже — Ле Бурже, Франция, с 13 по 16 октября 2014 г.)
- ♦ Салон промышленного субподряда Midest (проходит в Париже, Франция, с 04 по 07 ноября 2014 г.)
- ♦ Всемирный салон изобретений, научных исследований и новых технологий «Иннова/Эврика» (проходит в Брюсселе, Бельгия, с 20 по 22 ноября 2014 г.)
- ♦ 27-й Международный салон по оборудованию, технологиям и услугам в области охраны окружающей среды «ПОЛЛЮТЕК» (проходит в Лионе, Франция, с 02 по 05 декабря 2014 г.)

«Промышленный еженедельник» выступает информационным партнером российского участия во всех этих мероприятиях

тел.: +7 (495) 787-3108, 787-3109  
факс: +7 (495) 959-6643  
e-mail: office@technopolmoscow.com  
www.technopolmoscow.com



# НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



Минский автозавод получит теодолиты 4Т 30П от УОМЗа



ЕВРАЗ инвестирует в модернизацию своей металлургии

## НОВОСТИ

### Перспективы сотрудничества

В Республике Татарстан состоялась Международная конференция Некоммерческого партнерства «Объединение производителей железнодорожной техники» (ОПЖТ), Союза железнодорожной промышленности Германии (VDB), правительства Республики Татарстан «О перспективах российско-германского сотрудничества в области железнодорожного машиностроения». Мероприятие прошло под председательством Президента НП «ОПЖТ», старшего вице-президента ОАО «РЖД» Валентина Папановича и президента VDB доктора Мартина Ланге. Делегацию правительства Республики Татарстан возглавил заместитель премьер-министра — министр промышленности и торговли Равиль Зарипов. В мероприятии приняли участие более 160 представителей из 76 российских и европейских компаний и предприятий транспортного машиностроения, входящих в состав НП «ОПЖТ» и VDB, а также представители органов власти Республики Татарстан и ОАО «РЖД».

### Большие разработки

Группа Linde и концерн BASF SE объявили о планах сотрудничества в области создания и лицензирования технологий получения линейных бутенов и бутанадиена. Специалисты BASF осуществили разработку технологических аспектов и способов экстракции, а также производство катализаторов, тогда как вклад их коллег из Группы Linde будет заключаться в интеграции и оптимизации процессов с последующим промышленным внедрением. Новая технология предусматривает цепочку синтеза бутанадиена на основе бутана; промежуточным «звеном» в этой цепочке выступают бутены. В настоящее время промышленники используют, главным образом, тот бутандиен, который образуется попутно в процессе крекинга нефти с целью получения этилена. Переход на лёгкие фракции крекингового сырья ведёт к уменьшению объёмов побочной продукции. Специальные технологии получения высших олефинов становятся всё более и более значимыми.

### ОВК приобрела «Пружину»

Железнодорожный холдинг «Объединённая Вагонная Компания» («ОВК») завершил сделку по приобретению 100% долей ООО «НПЦ «Пружина» у ОАО «РОСНАНО» и ОАО «Ижевский машинозавод». Таким образом, НПЦ «Пружина» становится производственным активом «ОВК», специализирующимся на выпуске сверхпрочных железнодорожных пружин для Тихвинского вагоностроительного завода (ТВСЗ). Бизнес-стратегия НПЦ «Пружина» будет заключаться в развитии производства высококачественных комплектующих для инновационного железнодорожного транспорта, как наиболее перспективного и востребованного рынком сегмента. Общий объём рынка железнодорожных пружин в СНГ оценивается до 10 млрд руб. В планах компании выход к 2015 году на производственную мощность в 15 тыс. т пружин для подвижного грузового состава, что позволит оснащать свыше 30 тыс. вагонов ежегодно.

### Торги ФСК ЕЭС

С 6 июня Санкт-Петербургская биржа включила акции Федеральной сетевой компании в список ценных бумаг, допущенных к торгам, без включения в котировальный список. Ранее, на этой неделе, Московская Биржей акции ФСК были переведены из котировального списка «Б» в котировальный список «А» второго уровня. «Мы благодарны ФСК ЕЭС за продуктивный диалог по вопросу допуска ценных бумаг к торгам. Мы рассчитываем, что благодаря технологиям, реализованным на рынке акций Санкт-Петербургской биржи, будет создана дополнительная ликвидность, что позволит привлечь новых инвесторов и создать предпосылки для повышения капитализации компании ФСК», — отметил генеральный директор ОАО «СПБ» Евгений Сердюков. На данный момент количество размещённых акций ФСК ЕЭС составляет 1274665323063 шт. Основным акционером компании является ОАО «Россети» — 80,13%, на долю миноритарных акционеров приходится 19,28% акций. В целом, акционерами ФСК являются более 450 тыс. лиц.

### Экспертная поддержка

В МСП Банке (группа Внешэкономбанка) прошло заседание Экспертного совета по малому и среднему предпринимательству Ассоциации региональных банков России. В заседании участвовали члены Экспертного совета, представители Банка России, ряда коммерческих банков и консалтинговых компаний. На рассмотрение совета был представлен проект Стандартизированного договора о предоставлении кредита субъектам малого и среднего предпринимательства. Стандартизация договора о предоставлении кредита позволит уже в обозримом будущем проводить секьюритизацию кредитов субъектов МСП и будет способствовать формированию качественных активов, которые Банк России мог бы принимать в обеспечение при рефинансировании банков. «В условиях сложной внешней обстановки в банковском секторе и снижения объёмов кредитования банками субъектов МСП задачами совершенствования законодательно-нормативной базы, регулирующей развитие малого и среднего бизнеса наиболее актуальны», — отметил в ходе заседания экспертного совета председатель правления МСП Банка Сергей Крюков. — Важным направлением в настоящее время является вопрос реализации проекта секьюритизации. Это совершенно новый для России инструмент, который позволит увеличить объём кредитов, выданных малому и среднему бизнесу, с помощью привлечения средств на рынке капитала. Мы изучили опыт применения схем секьюритизации в ведущих странах мира и готовы применить лучшие практики, адаптировав к экономическим условиям нашей страны».

### Льготы по пошлине

Премьер-министр РФ Дмитрий Медведев подписал распоряжения о применении особой формулы расчёта ставки вывозной таможенной пошлины в отношении сырой нефти, добываемой на Восточно-Алинском и на Северо-Талаканском месторождениях. Согласно документам, в отношении нефти, добываемой на этих месторождениях, утверждается применение особой формулы расчёта ставки вывозной таможенной пошлины с указанием общего количества добываемой на нефть, которая может быть вывезено с применением этой формулы за весь период разработки месторождения. Разработкой обоих месторождений занимается «Сургутнефтегаз».



## Уральские ремонты

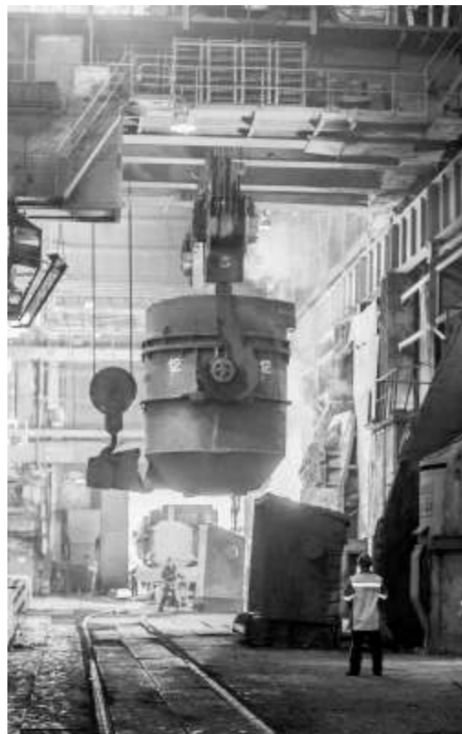
### Комбинаты ЕВРАЗа обновляют оборудование

Татьяна Казакова

На уральских предприятиях ЕВРАЗа проводятся капитальные ремонты основного оборудования, задействованного в технологическом процессе. Обновление мощностей позволит совершенствовать качество выпускаемой продукции, снизить издержки и увеличить межремонтный период работы агрегатов.

На ЕВРАЗ КГОКе завершён капитальный ремонт обжиговой машины. Агрегат, на котором производятся окатыши, был полностью остановлен на 20 суток. В течение этого времени ремонтные бригады провели восстановительные работы на самой машине и сопутствующем производственном оборудовании. Одним из основных этапов работ стала замена кладки горна обжиговой машины. На проведение капитального ремонта ЕВРАЗ направил порядка 23 млн руб. В настоящее время в цехе окатышей ЕВРАЗ КГОКа действуют ещё три подобных агрегата. Ежегодно один из них останавливается на капитальный ремонт. Это позволит обеспечить безаварийную работу оборудования и стабильность процесса производства одного из основных видов готовой продукции комбината.

В конвертерном цехе ЕВРАЗ НТМК завершён цикл капитальных и плановых ремонтов. После обновления запущена в эксплуатацию машина непрерывного литья заготовок № 4, которая является одной из самых современных в России и выпускает слэбы широкого сортамента заданной геометрии и химсостава. На агрегате



были отремонтированы опорные металлоконструкции, выставлена технологическая ось разливки, проведена ревизия контура первичного охлаждения. Большой объём ремонтных работ выполнен на конвертере № 2. Специалисты заменили футеровку агрегата, восстановили все металлоконструкции и оборудование газоочистки. В доменном цехе после капитального ремонта на плановые показатели вышла

доменная печь № 6, где обновлен кожух, заменены холодильные плиты фурменной зоны и шахты печи, а также проведены ревизия и ремонт оборудования и металлоконструкций.

Капитальный ремонт ключевого оборудования завершён на комплексе вдувания пылеугольного топлива (ПУТ) ЕВРАЗ НТМК. Специалисты комбината и подрядной организации обновили трехвалковую тарельчатую мельницу — основной агрегат помольного комплекса, в котором происходит измельчение угля в пыль. Кроме того, проведена ревизия инжекционных бункеров и системы вдувания ПУТ, заменены устройства для создания плотного фазного подвижного состояния пыли и регулирующие устройства. После контрольного тестирования оборудование переведено в автоматический режим работы.

ЕВРАЗ является вертикально-интегрированной металлургической и горнодобывающей компанией с активами в России, Украине, Казахстане, США, Канаде, Чехии, Италии и Южной Африке. Компания входит в 20-ку крупнейших производителей стали в мире по объёмам производства стали. В 2013 году ЕВРАЗ произвел 16,1 млн т стали. Собственная база железной руды и коксующегося угля практически полностью обеспечивает внутреннюю потребность компании. Консолидированная выручка ЕВРАЗа за 2012 год составила \$14726 млн консолидированная EBITDA — \$2012 млн. Консолидированная выручка ЕВРАЗа за первое полугодие 2013 года составила \$7362 млн консолидированная EBITDA — \$939 млн.

## Проектное сотрудничество

### «Энергострой-М.Н.» и «РТСофт» подписали соглашение о

Илья Кетов

ОАО «Энергострой-М.Н.» подписало соглашение о партнерстве и стратегическом сотрудничестве с ЗАО «РТСофт». Компании объединят свои научно-технические, инженерные и коммерческие усилия для совместных работ над новыми проектами. Стороны договорились об организации всестороннего сотрудничества в целях повышения эффективности, технического уровня, надежности и безопасности распределительных электрических сетей.

Компании уже имеют опыт успешного сотрудничества — «РТСофт» и «Энергострой-М.Н.» вместе работали на ряде олимпийских энергообъектов. И сегодня проверенные в эксплуатации технические решения и технологии легли в основу подписанного документа. Стратегическое сотрудничество коснется следующих основных областей совместной работы: реализация работ по проектированию и строительству энергетических объектов; разработка и продвижение технических решений по цифровой подстанции; реализация инновационных и пилотных проектов; научно-техническое, технологическое и методическое взаимодействие.

Подписание соглашения состоялось в рамках выставки «Решения забота и автоматика энергосистем 2014». На официальной церемонии руководители двух компаний рассказали собравшимся о совместных планах. «Мы уверены, что синергия

компетенций наших компаний позволит предложить оптимальные и экономически выгодные решения заказчикам», — отметила генеральный директор ЗАО «РТСофт» Ольга Синенко, — об этом свидетельствует наш опыт взаимодействия на Олимпийских объектах и новые совместные решения».

«Сегодня компании подписали соглашение о сотрудничестве, но наше взаимодействие насчитывает уже несколько лет. На протяжении этого времени «РТСофт», как один из лидеров отрасли, показывает надежные результаты, каждый раз находя оптимальные варианты решений сложных производственных задач. Надеюсь, что подписанный документ придаст развитию наших партнерских отношений новый импульс и обеспечит максимальный эффект для каждой стороны» — отметил председатель совета директоров ОАО «Энергострой-М.Н.» Шамиль Муртазалев.



ОАО «Энергострой-М.Н.» — российская строительная компания с 25-летним опытом работы в электросетевом комплексе и собственной производственно — технической базой. Компания осуществляет проектирование и управление проектами, комплексную поставку электротехнического и промышленного оборудования, реконструкцию и строительство линий электропередачи и подстанций напряжением до 750 кВ. Имеет 3 проектных института, пять дочерних обществ, 15 региональных филиалов, 600 инженерно-технических и 1400 высококвалифицированных производственных специалистов. Генеральный подрядчик по строительству объектов энергетической инфраструктуры зимних Олимпийских игр в г. Сочи и подстанций московского кольца 500 кВ. Инициатор и интегратор проекта по созданию высокоэффективной энергетической инфраструктуры в СКФО.

## Инновации в строительстве

### Композитные материалы технологии

В Москве в Бизнес-инкубаторе «Нагатино» 17–18 сентября этого года будет проходить Международный конгресс-выставка CompositeBuild, который затронет все основные аспекты применения композитов в строительстве зданий и инфраструктуры.

В связи с высокими требованиями, предъявляемыми к современным строительным материалам, такими как износостойкость, прочность, легкость, огнестойкость, низкий уровень выделения вредных веществ, все больше строителей и инженеров выбирают для своих проектов новые высокотехнологичные материалы. Одним из таких материалов безусловно являются композиты — искусственно созданные неоднородные материалы, состоящие из двух или более компонентов с четкой границей раздела между ними.

Основной целью Конгресса-выставки CompositeBuild является содействие продвижению новейших композитных материалов на рынке строительства объектов недвижимости и инфраструктуры.

В рамках мероприятия эксперты отрасли поделятся технологиями применения композитов на практике, а также продемонстрируют реализованные проекты. Кроме того, на площадке Конгресса пройдут интерактивные дискуссии на тему сертификации и стандартизации композитных материалов (при участии исполнительных органов стандартизации), состоятся мастер-классы, посвященные оценке эффективности применения иностранных и отечественных материалов, а также применению композитов в фасадах и кровельных материалах, будут работать экспертные площадки, где участники смогут увидеть презентации новинок индустрии армирования в строительстве и при укладке автодорог.

В первый день Конгресса состоится Форум «Инвестиции в региональные проекты производства композитных материалов», основные цели которого — это создание и развитие региональных производственных композитных кластеров, привлечение долгосрочных инвестиций в производство композитов, обмен опытом

успешной работы по созданию благоприятных условий для развития региональных производств. На Форуме будут представлены обзоры региональных проектов и модели финансирования производства композитных материалов, а также инвестиционный потенциал регионов, обладающих ресурсами и возможностями для развития композитных производств.

На протяжении двух дней будет работать выставка последних разработок в области композитных материалов, оборудования, сырья и технологий их производства, а также площадка двусторонних переговоров Business Connect, с помощью которой участники получат максимальное количество эффективных контактов за минимальное время. Ежедневно, по окончании деловой программы будут организованы экскурсии на производственные предприятия, где все желающие смогут получить практические советы из первых рук.

www.redenex.com  
+7 (920) 613 30 68

## ЦИТАТА НЕДЕЛИ



Владимир Путин, Президент Российской Федерации

«С учётом кризисных явлений на мировых рынках и сопутствующей волатильности наша задача — формировать условия гарантированного роста экономики страны, в том числе с учётом потенциала ТЭКа, и прежде всего, конечно (мы об этом много раз говорили), необходимо обратить внимание на регионы Восточной Сибири и Дальнего Востока, а также обеспечить выход наших компаний на растущие рынки Азиатско-Тихоокеанского региона».

## Теодолиты для МАЗа

### «Швабе» поставит в Беларусь геодезическое оборудование

Оптико-электронный холдинг «Швабе» Госкорпорации Ростех поставит Минскому автомобильному заводу геодезическое оборудование — современные теодолиты марки 4Т 30П производства Уральского оптико-механического завода (входит в «Швабе»). Холдинг впервые работает с крупнейшим автопроизводителем Белоруссии.

Прибор предназначен для определения магнитных азимутов по буссолю и измерения горизонтальных и вертикальных углов и расстояний нитяным дальномером. Теодолиты 4Т 30П производят расчеты с помощью шкалового микроскопа и работают трехштативным способом за счет съёмной подставки со встроенным оптическим центриром.

Благодаря малым размерам, удобству в эксплуатации и скорости снятия показаний, прибор успешно применяется в строительстве, сельском хозяйстве и инженерных изысканиях.

Холдинг «Швабе» объединяет основные предприятия оптико-электронной отрасли. В его состав входят 64 организации, в том числе научно-производственные объединения, конструкторские бюро, оптические институты, а также сервисно-сбытовые компании. Холдинг разрабатывает и производит высокотехнологичные оптико-электронные системы и комплексы специального и гражданского назначения, оптические материалы, медицинские оборудование, энергосберегающую светотехнику и другие виды продукции. Холдинг входит в Госкорпорацию Ростех.

## Установки шарклетов

### Улучшая аэродинамические характеристики самолета



Холдинг Инжиниринг, крупнейший поставщик услуг ТОиР воздушных судов в России, завершил работы по установке шарклетов на два самолета А320, эксплуатируемых авиакомпанией S7 Airlines. Все работы по демонтажу традиционных для семейства А320 законцовок и монтажу шарклетов были проведены специалистами центра в Москве. Работа с каждым лайнером заняла два дня. Контракт на переоборудование двух А320 был подписан между авиакомпанией S7 Airlines и концерном Airbus в апреле этого года.

Генеральный директор холдинга «Инжиниринг» Владимир Перекрестов прокомментировал данное событие: «Получение заказа на установку шарклетов на воздушные суда S7 Airlines очень важно для нашего Холдинга. Мы стали первым провайдером ТОиР в России, подготовившим персонал и оборудование для установки законцовок крыла нового типа на эксплуатируемые самолеты, и готовы предложить эту услугу клиентам из России и зарубежья».

Шарклеты улучшают аэродинамические характеристики самолета, сокращая расход топлива до 4% на длинных маршрутах. Кроме того, они позволяют увеличить дальность полета на 180 км или коммерческую загрузку

на 450 кг. Новые законцовки крыла высотой 2,4 м выполнены из композитных материалов.

Возможность установки шарклетов на эксплуатируемые самолеты семейства А320 распространяется на лайнеры, сошедшие с конвейера начиная с декабря 2012 года. Эти самолеты уже имеют усиленную конструкцию крыла, которая не требует доработки. С начала 2015 года можно будет также устанавливать шарклеты на самолеты А320, выпущенные до декабря 2012 года.

S7 Airlines приступила к эксплуатации самолетов Airbus в 2004 году. Сейчас авиакомпания является вторым по величине эксплуатантом Airbus в регионе. В парке S7 Airlines — 20 самолетов А319, 18 А320 и четыре А321.

S7 Airlines (бренд авиакомпании «Сибирь») является участником глобального альянса oneworld. Авиакомпания обладает широкой сетью внутренних маршрутов, выстроенной на базе авиатранспортных узлов в Москве (Домодедово) и Новосибирске (Толмачёво). S7 Airlines также выполняет регулярные полеты в страны СНГ, Европу, Ближний Восток, Юго-Восточную Азию и страны Азиатско-Тихоокеанского региона.



# Фондовый рынок

## совместно с Инвестиционной компанией «ФИНАМ»

### НОВОСТИ

#### Доступ к зарубежным НПЗ

«Газпром нефть» изучает возможность получения доступа к перерабатывающим мощностям за пределами страны в объеме порядка 25–30 млн т нефти в год. Планы долгосрочного развития «Газпром нефти» до 2020 года предусматривают достижение уровня добычи в 100 млн т углеводородов в год. Предполагается, что уровень переработки в России останется стабильным — порядка 40 млн т нефти в год. В сегменте сбыта компания будет планомерно увеличивать продажи нефтепродуктов конечным потребителям. В мае 2013 года «Газпром нефть» определила параметры своего развития за горизонт 2020 года, наметив цели, которых планирует достичь к 2025 году. Компания намерена сохранить показатели добычи в 100 млн тонн нефтяного эквивалента (н.э.) в год и существующий уровень обеспеченности запасами — 20 лет. С учетом планов по росту добычи это потребует увеличения запасов на дополнительные 1,2–1,7 млрд н.э. Глубина переработки на НПЗ компании достигнет 95%. По уровню технологической оснащенности заводы «Газпром нефти» будут находиться на уровне ведущих мировых НПЗ.

#### «Башнефть» реорганизует систему продаж

Компания «Башнефть» приступила к реализации программы реорганизации системы розничной торговли нефтепродуктами. Реорганизация предусматривает консолидацию дочерних обществ и филиалов компании, специализирующихся на розничных продажах, на базе одного юридического лица — ООО «Башнефть-Розница». Эта компания создана в результате переименования дочернего ООО «Башнефть-Удмуртия» и зарегистрирована в городе Уфа. Генеральным директором ООО «Башнефть-Розница» назначен Андрей Броман, который приступит к своим обязанностям 1 июля 2014 года.

#### Транспортёрка с Ванкором

«ЛУКОЙЛ» получил от «Роснефти» авансовый платеж в размере почти 19 млрд руб. за транспортёрку газа с Ванкора. «ЛУКОЙЛ» начал оказывать услуги «Роснефти» по транспортёрке газа с Ванкорского месторождения на станции Янбург, пояснил вице-президент по отношениям с инвесторами компании Андрей Гайдамака. Для транспортёрки будет задействована газотранспортная система компании «ЛУКОЙЛ Западной Сибири» общей протяженностью 274 км. Также топ-менеджер рассказал, что «ЛУКОЙЛ» рассчитывает, что затраты на проект «Западная Кура» будут полностью компенсированы в течение 1,5–2 лет. При этом в 4 квартале 2014 года компания надеется получить около \$2 млрд. Компания будет продолжать инвестировать в проект, однако начиная с 2015 года, проект перейдет на самофинансирование. После того, как исторические затраты будут компенсированы, «ЛУКОЙЛ» начнет получать вознаграждение, которое будет идти в чистую прибыль.

#### Добыча в Охотском море

СП «Роснефти» и китайской Sinopec «Венинефть» получило лицензию на право пользования участком недр федерального значения, расположенным в Охотском море, для разведки и добычи углеводородного сырья на Северо-Веннинском газоконденсатном месторождении. «Венинефть» представило свидетельство Роснедр от 20 июля 2010 года об установлении факта открытия Северо-Веннинского газоконденсатного месторождения, расположенного на Сахалинском шельфе Охотского моря. На этом основании «Венинефть» подало в установленном порядке заявку на получение права пользования Северо-Веннинским месторождением. Размер платежа за этот участок составляет 87,2 млн рублей.

#### Солнечную электростанция

«Россети» планируют до конца лета подключить к электросетям первую очередь солнечной электростанции в Республике Алтай. Предприятие провело торжественную церемонию закладки первого камня первой очереди Кош-Агачской ЭЭС. Строительство первой очереди электростанции мощностью 5 МВт, как ожидается, будет завершено через три месяца. В следующем году планируется ввести в строй вторую очередь аналогичной мощности. Оператором работ по технологическому присоединению станции выступает дочернее предприятие группы компаний «Россети» — ОАО «МРСК Сибири». После запуска электростанции генерируемая ею энергия полностью покроет потребности Кош-Агачского района, в котором проживает 16 тыс. человек, в том числе обеспечит энергией строительство и работу таможенно-логистического терминала в Ташанте, а так же работы в сфере добычи полезных ископаемых.

#### Рельсы для скоростных дорог

«ЕВРАЗ» отгрузил в адрес РЖД первую партию стеновых рельсов для скоростных железных дорог. Партия стеновых рельсов «ЕВРАЗ» отправлена на Октябрьскую железную дорогу, в состав которой входит железнодорожная инфраструктура северо-западных областей России, в том числе скоростные магистрали Москва — Санкт-Петербург и Санкт-Петербург — Хельсинки. Ранее рельсы для этой ветки скоростного сообщения ОАО «РЖД» закупало за рубежом. Производство первых в России стеновых дифференцированно-термопрочных рельсов стало возможным благодаря реконструкции рельсобалочного цеха ЕВРАЗ ЗСМК, которую компания начала в 2009 году. Объем инвестиций в проект превысил 18 млрд руб., производственная мощность цеха составляет 950 тысяч тонн рельсовой продукции в год. Сертификат на производство дифференцированно-термопрочных рельсов ЕВРАЗ ЗСМК получил в ноябре 2013 года.

#### Сокращение автопроизводства

«АВТОВАЗ» в мае произвел 28 тыс. автомобилей, тогда как в апреле было выпущено 42 тыс. машин. Президент компании Бу Андерссон пояснил, что столь резкое снижение объема производства вызвано общим «сжиманием» автомобильного рынка в стране. Президент «АВТОВАЗа» сообщил, что оптимизация структуры завода будет продолжена: «У нас есть план выхода из сложной ситуации. Он предусматривает снижение издержек на 10 млрд руб., уже сейчас у нас есть понимание, как добиться сокращения на 8 млрд рублей». Кроме того, он отметил, что с 1 июля завод переходит на новую форму работы с дилерами для снижения убытков от переизводства. Как пояснил Бу Андерссон, «АВТОВАЗ» начинает работать по системе предзаказов от потребителей.



## Кредитные ставки

### Частные банки недовольны ограничением размера

Алексей Захаров,  
эксперт ИХ «ФИНАМ»

С 2015 года вступают в силу новые требования к регулированию размера максимальной ставки по кредитам. Некоторые розничные банки опасаются, что изменения в законодательстве окажут давление на развитие рынка кредитования.

Полная стоимость кредита (ПСК) — это средневзвешенный показатель, который Центробанк определяет по результатам деятельности сотни (и более) ведущих кредитных организаций. С 1 января 2015 года в соответствии с законом «О потребительском кредите» ПСК будет определять максимальную ставку по кредитам. Банки не смогут превышать среднюю ПСК более чем на треть. Естественно, банкирам это не нравится.

По информации РБК, руководители одиннадцати частных банков просят Банк России пересмотреть расчет полной стоимости кредита (ПСК), к которому со следующего года будут привязаны максимальные ставки по кредитам. В списке «подписантов» «Альфа-банк», Ситибанк, ТКС Банк, «Ренессанс Кредит», банк «Связной», «Хоум Кредит», «Открытие», «Русский стандарт», ОТП Банк, Совкомбанк и «Кредит Европа Банк». По мнению банкиров, рассчитанная полная стоимость кредита отличается от реальной. Вину на это банкиры-частники возлагают на государственные и «окологосударственные»

банки, которые выдают «зарплатным» клиентам кредиты по более низким ставкам.

Если Центробанк поддержит инициативу «одиннадцати банкиров», то ставки по кредитам для физических лиц возрастут. Банкиры пугают ЦБ РФ тем, что если ПСК не будет пересмотрена, то при введении ограничений «превышать не больше, чем на треть» объем выдаваемых кредитов резко сократится — почти на две трети. Как я понимаю, речь идет о том, что банки будут выдвигать более жесткие требования к заемщикам и тем самым отсекают не слишком надежных клиентов. Впрочем, понятно, что при повышении ставок количество желающих получить кредит также уменьшится.

Впрочем, банки и сейчас тихою саблявью обороты



по части кредитования «физиков». Общий объем кредитования физических лиц в РФ на «докризисном» пике (II кв. 2008 г.) составил примерно 1,3 трлн руб., затем последовал обвал — в первом квартале 2009 года этот показатель составил примерно 450 млн руб. В посткризисный период объем кредитования физических лиц рос почти линейно, и в IV квартале 2012 года достиг отметки под 2,1 трлн руб. Бурный рост продолжился и в первой половине прошлого года, но потом стал замедляться. По данным ЦБ РФ, объем кредитов и прочих средств, предоставленных физическим лицам, за первые пять месяцев 2014 года вырос на 4,6%, в то время как за аналогичный период 2013 года прирост составил 8%.

А вот «просрочка» росла, за прошлый год ее объем вырос

на 19%. Только за первый квартал текущего года доля просроченной задолженности у Сбербанка выросла до 7,7%, при этом лидер российского кредитного рынка продолжал выдавать кредиты — их объем увеличился на 3,3%. Росла доля просроченных кредитов и у других банков, например, у ОТП Банка, специализирующегося на розничном кредитовании, просрочка превысила 20%.

Ситуация, складывающаяся в банковском секторе, не может не внушать опасений. Заемщикам все труднее находить деньги на обслуживание ранее взятых кредитов. Кое-кто задумался о том, по силам ли ему выдать кредит, банки все более жестко оценивают платежеспособность потенциальных заемщиков и все менее охотно выдают кредиты. Объем вкладов физических лиц впервые за несколько лет не вырос, а сократился. И только Сбербанк продолжает выдавать вклады. Но тут «государственная политика» — в условиях кризиса необходимо поддерживать спрос за счет потребительских и т.п. кредитов.

Прогреть Сбербанк не может по определению, так что этот процесс «в отдельном взятом банке» продолжится. А вот кредитование в частных банках уже сейчас достаточно сложно, а с началом нового года станет еще сложнее. Период «кредитной халювы» (пусть и в ее российском варианте — с особыми ставками, зато без особых придиоров) явно заканчивается.

### НОВОСТИ

#### МОЭСК расширяет возможности

Филиал ОАО «Московская объединенная электросетевая компания» (МОЭСК) — Центральные электрические сети (ЦЭС) завершил планово-предупредительный ремонт одного из двух трансформаторов (Т-2) мощностью по 63 МВА на подстанции 110 кВ «Гавриково». Для обеспечения надежности и качества подачи электроэнергии потребителям плановому ремонту также подверглось электрооборудование присоединения со стороны 10 кВ: реакторы, вводные выключатели, трансформаторы напряжения 10 кВ, масляные выключатели 110 кВ Т-2, трансформаторы тока 110 кВ Т-2. Подстанция 110 кВ «Гавриково» обеспечивает электроэнергией потребителей Южного и Северного Бутово, Щербинки, расположенные на юго-западе Москвы. В том числе такие социально и экономически важные объекты, как поликлиники, детские сады, центральные тепловые пункты, ГУП «Москоллектор», районная тепловая станция, Московская железная дорога, локальные очистные сооружения Южного, крупные гипермаркеты. На данный момент ПС «Гавриково» закрыта для технологического присоединения новых потребителей. Однако с активным развитием Бутово, Новой Москвы назрела необходимость в расширении возможности присоединения к электросети. С этой целью на подстанции ведутся работы по пристыковыванию к четырем секциям шин дополнительных ячеек комплектного распределительного устройства (КРУ) 10 кВ. По предварительным планам для техприсоединения новых потребителей подстанция будет открыта к концу текущего года.

«Все ремонтные работы были произведены в строго установленные сроки и с высоким качеством выполнения», — отметил директор ЦЭС Всеволод Иванов. «Своевременный плановый ремонт оборудования подстанции является залогом надежного и бесперебойного электроснабжения наших потребителей. Но что еще более важно, проводимые работы в скором будущем позволят сетевой компании в условиях активного развития юго-запада Москвы не ограничивать возможность присоединения к сетям объектов жилищного строительства, промышленности и малого бизнеса».

#### Компенсации за разливы

WWF России предложил создать фонд для компенсации ущерба от нефтеразливов. «Нигде в мире пока нет технологий для безопасной добычи нефти и газа в условиях Арктики», — заявил эксперт WWF Алексей Книжников на круглом столе «Эффективное и безопасное освоение Арктики». «Необходимо провести испытания методов по ликвидации нефтеразливов в ледовых условиях, прежде чем начинать активное освоение». Тем не менее, освоение шельфа в нашей стране уже набирает обороты. Лицензии на геологоразведочные работы и добычу выданы на 25% площади арктического шельфа. WWF представил на встрече шаги, которые можно уже сейчас предпринять, чтобы смягчить возможные последствия. «Мы продолжим говорить, что лучше вообще приостановить разведку и добычу в Арктике. Но поскольку по факту работы уже начались, параллельно мы предлагаем государству и нефтяникам хотя бы базовые методы предосторожности», — подчеркивают в WWF. Главное сейчас, по мнению WWF — это создать компенсационный фонд на случай аварий. Компании-виновники очень долго борются в суде за каждую копейку из суммы и в конечном итоге иногда не полностью компенсируют потраченные средства. Международные фонды также очень медленно рассматривают такие вопросы. Так, компенсацию за ликвидацию разлива нефти в Керченском проливе 2007 года наша страна получила лишь в 2014 году. В то же время, нефтяной разлив требует очень срочных мер. Компенсационный фонд, созданный под эгидой государства и за счет нефтегазовых компаний, позволит быстро и эффективно реагировать на аварии.

#### Премии за качество

В Москве в Доме приемов Правительства РФ наградили лучшие российские компании в области качества. Правительственные премии лауреатам вручал лично Премьер-министр Дмитрий Медведев. В торжественной церемонии приняли участие Министр промышленности и торговли Денис Мантуров, представители профильных министерств и ведомств, а также эксперты в области качества и стандартизации, представители общественных организаций. По итогам 2013 года лауреатами Премии Правительства в области качества стали семь российских компаний: московский тормозной завод «Транс-

маш», подмосковная компания «Русское молоко», ГУП «Санаторий Янган-Тау» и НПФ «Пакер» из Башкортостана, «Хендэ Мотор Мануфактуринг Рус» из Санкт-Петербурга, омка «Мир» и «ТМС группы», представляющая Республику Татарстан. У всех лауреатов отмечены высокие показатели качества продукции, положительная динамика увеличения объемов производства, инвестиций, сокращение времени освоения новой продукции. Минпромторг рассчитывает, что опыт победителей конкурса будет взят на вооружение другими организациями, что послужит улучшению качества продукции, услуг и инвестиционной привлекательности отечественной промышленности в целом.

#### «Газпром»: поставки в Европу

По итогам 2013 года «Газпром» поставил на экспорт в европейские страны, включая Турцию, 161,5 млрд куб. м. газа на общую сумму более \$63 млрд. Около 78,1% поставок из России приходится на страны Западной Европы, 21,9% — на центральную-европейские государства. В текущем году «Газпром» планирует поставить в Европу 158,4 млрд куб. м. газа. При этом, согласно консенсусу прогнозу на основе сценарных прогнозов Cera, IEA, EIA, Eurogas, Cedigaz и Европейской комиссии, потребности Европы в дополнительной импорте газа составят: +168 млрд куб. м. в 2025 году, +225 млрд куб. м. в 2035 году. В страны Балтии и СНГ поставки в 2014 году планируются на уровне 56,4 млрд куб. м.

#### ТМК отгрузила партию линейных труб для Saudi Aramco

Трубная Металлургическая Компания (ТМК) отгрузила партию линейных труб группы прочности Х60 объемом более двух тысяч тонн производства «Волжского трубного завода» для международной нефтяной компании Saudi Aramco (Саудовская Аравия). Выполнению заказа предшествовал успешно пройденный инспекционный аудит производства данной продукции на ВТЗ, проведенный специали-

## Высокой инфляции пока удаётся избежать



Антон Сороко,  
аналитик ИХ «ФИНАМ»

Ослабление рубля, спровоцированное обострением ситуации на Украине, оказало существенное влияние на изменение структуры потребительских расходов в первом квартале. Это привело к усилению инфляционных процессов, тем не менее, ситуация находится в приемлемых рамках.

В первом квартале текущего года одним из ключевых факторов краткосрочных изменений структуры потребительских расходов (между потреблением и сбережением) выступило существенное ослабление рубля. Оно было сформировано на фоне оттока капитала из страны, вызванного геополитической нестабильностью на Украине. Как следствие, усилились инфляционные процессы, мотивировавшие население к более активным покупкам, хотя такая потребительская реакция в моменте считается вполне нормальной.

Если говорить о прогнозе роста цен к концу года, то здесь возможны два сценария развития событий, из которых, все же, наиболее вероятным мне видится первый — позитивный. Оптимистичный сценарий — 6,2%. Вариант, при котором конфликт на Украине после президентских выборов начинает утихать, дополнительные санкции со стороны Запада против РФ не вводятся, а отток капитала нормализуется после максимумов в первом квартале 2014 года. В целом, я придерживаюсь мнения, что достигнуть таргетированного ЦБ РФ уровня в 6% по инфляции будет сложно даже в оптимистичном сценарии развития событий.

Пессимистичный сценарий — 7,4%. Этот вариант возможен при дальнейшей эскалации конфликта с Западом и усилении экономического кризиса на Украине, соответственно, снижении товарооборота между нашими странами, оттоке капитала на уровне \$150 млрд в год, перераспределении расходов в сторону потребления импортных товаров. В такой ситуации регулятор, скорее всего, продолжит удерживать ставки на высоком уровне, что приведет к дефициту ликвидности в реальном секторе. К сожалению, судя по заявлениям ЦБ РФ, снизить ставку регулятор действительно пока не собирается, т.к. инфляционное давление по-прежнему высоко, так что летом этот фактор должен будет играть на стороне рубля в полной мере. Вероятность наступления второго варианта развития событий постепенно увеличивается. В то же время, я ожидаю, что основная процентная ставка ЦБ возвратится к уровню 5,5% уже до конца 2014 года, так как в противном случае серьезно пострадает отечественная промышленность.

стами компании Aramco Overseas Company и агентства TVD, представляющих интересы Saudi Aramco. Иностранные партнеры подробно ознакомились с технологическим процессом, рассмотрели технические требования к заказу и качеству продукции, утвердили графики производства.

#### ТМК и Сколково

Трубная Металлургическая Компания (ТМК), один из ведущих поставщиков трубной продукции для нефтегазового комплекса, заключила агентский договор с ООО «Объединенная дирекция по управлению активами и сервисами Центра разработки и коммерциализации новых технологий» (ОДАС Сколково) на совершение действий, направленных на создание научно-технического центра ТМК в инновационном центре Сколково. Согласно договору, ОДАС Сколково по поручению ТМК обязуется обеспечить комплекс работ, связанных с проектированием и строительством здания Центра НИОКР ТМК на территории инновационного центра — от разработки проекта, проведения инженерных изысканий и решения юридических вопросов до выполнения строительно-монтажных работ и ввода объекта в эксплуатацию. Завершение строительства центра планируется на конец 2016 года. Подписание договора между ТМК и ОДАС Сколково означает начало практической реализации планов по строительству Центра НИОКР ТМК, соглашение о создании которого было достигнуто в апреле 2013 года. Деятельность Центра будет направлена на разработку эффективных технологий добычи и разведки нефтегазовых месторождений, транспортировки углеводородов, а также создание новых решений по повышению энергоэффективности основных технологических процессов в черной металлургии. Планируется, что будущий Центр будет состоять из двух прилегающих друг к другу зданий, объединенных единой архитектурной концепцией. В одном из корпусов разместятся лаборатории и испытательно-производственное оборудование, в другом — административно-офисные помещения.

**МЕЖДУНАРОДНАЯ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ ВЫСТАВКА**

# СТАНКОСТРОЕНИЕ

**14-17 октября 2014** Крокус Экспо, Москва

При поддержке: МИНПРОМТОРГА России, Торгово-промышленной Палаты Российской Федерации, Московской торгово-промышленной палаты, Союза машиностроителей России

**Тематика выставки:**  
Металлообрабатывающие станки, кузнечно-прессовое оборудование, инструмент, автоматические линии, робототехника, комплектующие изделия, литейное производство, сварочное оборудование, обработка листового металла, лазерные технологии, измерительные приборы, программное обеспечение, деревообрабатывающее оборудование

**СОВРЕМЕННОЕ ОБОРУДОВАНИЕ ОТ ВЕДУЩИХ КОМПАНИЙ**

Организатор выставки: ООО «Райт Солюшнс»

+7 (495) 988-27-88  
info@stankoexpo.com  
www.stankoexpo.com

Генеральный информационный спонсор: СТАНОЧНЫЙ ЦАПК



## Распределенное проектирование Ответственность за малых

### Холдинг «Авиационное оборудование» открыл первый в России уникальный инженерный центр

Холдинг «Авиационное оборудование», входящий в Госкорпорацию Ростех, торжественно открыл в Москве специализированный центр проектирования. Его уникальность состоит в том, что это первый российский инженерный центр, который позволяет централизованно управлять региональными конструкторскими бюро, находящимися на площадках головных предприятий холдинга, в режиме удаленного доступа. На предприятиях будет применяться единая система параллельного инжиниринга, благодаря чему срок разработки новых изделий сократится на 30%, а стоимость опытно-конструкторских работ снизится в 1,5 раза.

В мероприятии открытия центра проектирования холдинга «Авиационное оборудование» приняли участие генеральный директор Госкорпорации Ростех Сергей Чемезов, Министр промышленности и торговли РФ Денис Мантуров, генеральный директор Центрального аэродинамического института им. Н.Е. Жуковского (ЦАГИ) Борис Алешин, президент Общероссийской авиационной корпорации (ОАК) Михаил Погосян, заместитель Министра промышленности и торговли РФ Юрий Слюсарь, генеральный директор холдинга «Авиационное оборудование» Максим Кузюк.

«Создание первого в России распределенного центра проектирования на региональной базе — важный и прорывной проект, который полностью отвечает стратегии Ростеха в отношении развития холдингов», — заявил генеральный директор Госкорпорации Ростех Сергей Чемезов. — Расширение воз-

можностей по разработке авиационных систем позволит «Авиационному оборудованию» выйти на международный рынок и предлагать конкурентоспособную продукцию, соответствующую требованиям мировых производителей воздушных судов».

«Для того, чтобы попасть на новые борты, будь то перспективный российский самолет MC-21 или суда таких иностранных производителей, как Boeing, нам необходимо стать системным интегратором и создавать законченные авиационные системы», — рассказал генеральный директор холдинга «Авиационное оборудование» Максим Кузюк. — Запуск современных центров проектирования в Самаре, Уфе, Санкт-Петербурге, объединяющих наши разработки под единым управлением Московского центра, позволит перейти от прежней устаревшей системы последовательной разработки отдельных агрегатов разрозненными

КБ к модели параллельного инжиниринга, когда над проектом одновременно ведут работу многопрофильные группы специалистов. Новый подход позволит улучшить качество разработки продукции, в 1,5 раза сократить ее себестоимость и время вывода на рынок».

Центр проектирования создан с учетом современных мировых стандартов. Все этапы создания продукта — от разработки конструктором 3D-модели до подготовки управляющих программ для станков с числовым программным управлением (ЧПУ) и контроля геометрических параметров — можно будет отслеживать в режиме реального времени в единой информационной базе. Центр оснащен передовыми цифровыми системами, хранящими все необходимые инженерные данные: инженерные расчеты, 3D модели проектирования, технологическую документацию, изменения в проектной и исполнительной документации.

Штаб-квартира центра проектирования расположена в Москве, в июне планируется открытие его филиала в Санкт-Петербурге, а позднее — в Уфе и Самаре, на базе КБ предприятий холдинга. На начальном этапе в центре компетенций будут работать около 400 инженеров-конструкторов.

Целевой бюджет центра проектирования на 2014 год составляет 770 млн руб. К 2017 году он

будет увеличен до 2 млрд 400 тыс. руб.

В рамках открытия центра проектирования была также проведена презентация результатов работ и технологических решений по созданию первого в России электрического привода колеса шасси для ближне- и среднемагистральных самолетов, разработанных кооперацией ведущих предприятий российского авиационного холдинга «Авиационное оборудование», ОАК, ЦАГИ и т.д.

В перспективе реализация инновационного решения будет предложена для других воздушных судов, в том числе для новейшего отечественного пассажирского самолета MC-21.

Холдинг «Авиационное оборудование» специализируется на разработке, производстве и послепродажном обслуживании систем и агрегатов воздушных судов. Кроме того, холдинг производит детали и агрегаты для таких отраслей промышленности как нефть и газ, автомобилестроение, транспорт, энергетика. «Авиационное оборудование» включает в себя 35 предприятий, расположенных по всей стране — в Москве, Московской области, Уфе, Самаре, Ульяновске, Омске, Архангельской области и других регионах России. Холдинг входит в состав Ростеха. Ключевыми партнерами и клиентами холдинга являются Общероссийская авиационная корпорация, «Вертолеты России», Объединенная авиастроительная корпорация, «Российские железные дороги», АВТОВАЗ, Газпром, а также авиакомпании «Аэрофлот», «Сибирь», УТair, ГТК «Россия» и др.

Государственная корпорация «Ростехнологии» (Ростех) — российская корпорация, созданная в 2007 году для содействия разработке, производству и экспорту высокотехнологичной промышленной продукции гражданского и военного назначения. В ее состав входит 663 организации, из которых в настоящее время сформировано 8 холдинговых компаний в оборонно-промышленном комплексе и 5 — в гражданских отраслях промышленности. Организация Ростеха расположена на территории 60 субъектов РФ и поставляют продукцию на рынки более 70 стран. Выручка Ростеха в 2012 году составила 931 млрд рублей, чистая прибыль — 38,5 млрд рублей. Налоговые отчисления в бюджеты всех уровней превысили 109 млрд руб.

### Александр Рыбаков призывает помочь выжить



**Проблема выживания малых предприятий в России сегодня острее, считает вице-президент ТПП РФ Александр Рыбаков. В кулуарах недавно прошедшего экономического форума «Владимирская область — территория динамичного развития» он привел следующие данные: больше половины вновь созданных в РФ малых фирм не дотягивает даже до 3-летнего возраста; терпят банкротство, закрываются или вообще оказываются брошенными — этот феномен присущ только России.**

Сегодня налоговые органы добиваются в законодательном порядке списания 200 млрд руб. задолженности, числящейся за 800 тысячами таких «мертвых» компаний, почеркнул Александр Рыбаков.

Как переломить негативную тенденцию? По мнению Александра Рыбакова, пришло время подумать о создании системы ответствен-

ности за функционирование учреждаемых коммерческих структур со стороны предпринимательских ассоциаций. Так делается во многих странах; процесс становления там «новичков» отсрочивается, им оказывается помощь.

Кстати, такое обязательное членство в одном из российских общероссийских или отраслевых предпринимательских объединений, по мнению Александра Рыбакова, можно было бы рассматривать как условие участия в конкурсах по государственному или муниципальному заказу. Это позволило бы более конкретно и решительно противодействовать появлению фирм-однодневок.

Наконец, необходимо определить полномочия предпринимательских ассоциаций по отношению к только что созданному Агентству кредитных гарантий. Понятно, что без активного включения в это дело бизнес-ассоциаций нельзя достичь установленной правительством планки: обеспечить в течение 5 лет не менее 7,7 тыс субъектов малого и среднего предпринимательства кредитными гарантиями на сумму в 880 млрд руб.

Естественно, желающим открыть свое дело не должны мешать всяческие барьеры.

ТПП РФ, подчеркнул ее вице-президент, обеспечивает экспертное сопровождение законопроекта, в котором, в частности, предусмотрено, что при регистрации ООО учредители не будут вносить первую половину уставного капитала и открывать счет в банке, а срок внесения полной суммы будет равен двум месяцам.

Законопроект направлен на рост малого и среднего бизнеса в стране и лежит в русле реализации «дорожной карты» по упрощению и ускорению регистрации (с 30 до 5 дней) компании, утвержденной правительством в марте прошлого года, напомнил Александр Рыбаков.

Пресс-служба ТПП РФ

## Перспективы «Зеленограда»

### Расширенное заседание президиума правления Московской торгово-промышленной палаты

В московском Зеленограде прошло выездное расширенное заседание президиума правления Московской торгово-промышленной палаты, посвященное перспективам развития инновационного территориального кластера «Зеленоград». Заседание открыл президент Московской торгово-промышленной палаты Михаил Кузюков: «Сегодня мы проводим первое в этом году выездное заседание президиума правления МТПП. Для нас принципиально важно широко участие в работе заседания предприятий кластера, большинство из которых являются членами Гильдии предприятий высоких технологий и инноваций МТПП — одной из самых представительных и активных общественных структур Палаты».

Помимо руководителей предприятий — участников инновационного территориального кластера «Зеленоград», председателей комитетов и гильдий МТПП в работе заседания приняли участие: префект Зеленоградского административного округа Анатолий Смирнов, заместитель мэра Москвы в правительстве Москвы Наталья Сергунина, министр правительства Москвы, руководитель департамента науки, промышленной политики и предпринимательства города Москвы Алексей Комиссаров, его заместитель Михаил Ан. Всего в конференц-зале префектуры Зеленоградского административного округа собралось более 200 человек.

Участников заседания приветствовал префект Зеленоградского административного округа Анатолий Смирнов: «Префектура и МТПП связывают деловые и дружеские отношения на протяжении 15 лет. Мы активно сотрудничаем в самых разных сферах. Наша сегодняшняя встреча не первое представительное мероприятие, но в столь расширенном формате мы встречаемся впервые».

С основным докладом о задачах инновационного территориального кластера «Зеленоград» выступил генеральный директор казенного предприятия Москвы «Корпорация развития Зеленограда» Владимир Зайцев. «Сегодня Зеленоград — центр электронной промышленности, в котором сосредоточены научно-производственные предприятия, обладающие высоким потенциалом и современными технологиями. Более 100 компаний работают в городе. Ключевые игроки — более 40 организаций — активно участвуют в работе кластера. По результатам анализа деятельности участников в 2013 году средняя выработка на одного работника составила 2,7 млн руб. в год, объем работ и проектов в сфере научных исследований и разработок — 3,3 млрд руб., объем отгруженной инновационной продукции, работ и услуг собственного производства более 5,4 млрд руб.», — рассказал Владимир Зайцев.

«Сегодня необходимы новые прогрессивные подходы к развитию научно-производственных территорий. Прежде всего, необходимо развивать инновационную и образовательную инфраструктуру, системно коммерциализировать научные проекты, развивать импортозамещение, совершенствовать систему кадрового обеспечения предприятий Зеленограда. Кластерная модель может и должна быть использована для стимулирования экономической активности предприятий, научных, исследовательских и образовательных организаций», — отметил он.

«В 2014 году свою работу мы проводим совместно с МТПП. Планируем усилить работу по содействию компаниям в участии в городском заказе. В настоящий момент доля участия зеленоградских компаний имеет отрицательную динамику. Даже, несмотря на предоставляемую квоту на закупки инновационной продукции в 5% для отечественных предприятий, государствен-

ные учреждения продолжают закупать в основном товары и изделия импортного производства. При этом практика многих стран и регионов, в т.ч. российских, говорит о возможности и необходимости принятия мер по созданию условий для доступа к продукции городских компаний на рынок городского заказа».

По словам Владимира Зайцева, в 2014 году основными направлениями работы станут реализация инфраструктурных проектов развития кластера, развитие технологий, развитие межкластерных связей в России и за рубежом; получение доступа к международным сетям обмена научными и технологическими идеями, реше-



ниями и проектами; разработка практических моделей реализации инновационных проектов, в т.ч. их финансирования; развитие механизмов государственно-частного партнерства.

В своих выступлениях генеральный директор ЗАО «Группа компаний «Электронинвест» Емельян Полянский, генеральный директор ЗАО «НТ-МДТ» Виктор Быков, генеральный директор ЗАО НПЦ «НИИ микроприборов» Владимир Северцев, генеральный директор ООО «МТД — Зеленоград» Сергей Дашко и генеральный директор ООО «Оптим-Электро» Илья Юдин рассказали о работе своих предприятий и внесли предложения по улучшению рабо-

ты инновационного территориального кластера «Зеленоград».

Емельян Полянский сделал акцент на проблемах резидентов особой экономической зоны «Зеленоград»: «На данный момент мы ведем строительство нового корпуса, однако инженерные коммуникации на территории зоны пока отсутствуют. Город выполнил все свои обязательства перед резидентами, а вот федеральные власти затягивают решение вопросов, находящихся в их компетенции».

Виктор Быков обратил внимание на вопросы продвижения продукции на внутреннем и внешнем рынках: «Не имея офисов или представительств в зарубежных странах, предприятиям очень сложно заниматься продажей и продвижением своей продукции. И здесь можно было бы использовать потенциал Домов Москвы за рубежом. Например, Дом Москвы в Риге мог бы стать воротами в Европу для московских предприятий».

По словам Сергея Дашко, удельный вес Москвы в создании передовых технологий в России сегодня не превышает 15%. «Это крайне мало, если учесть что в Москве работают 65% ученых страны и сосредоточено 60% российского научно-технического потенциала. Столице необходима инновационная система, способная массово создавать и осваивать инновации. Массовость инноваций требует новых подходов к ним. Требуется плотное, доверительное взаимодействие власти и бизнеса».

Комментируя выступления руководителей предприятий Зеленограда, заместитель мэра Москвы в правительстве Москвы Наталья Сергунина отметила, что «разделение функций по управлению особой экономической зоной «Зеленоград» является предметом постоянного диалога с федеральной властью. Мы ставим вопросы передачи управления в полном объеме пра-

вительству Москвы. Такого решения пока не принято, однако город предпринимает все необходимые действия по устранению существующих проблем с инженерной инфраструктурой».

Министр правительства Москвы, руководитель Департамента науки, промышленной политики и предпринимательства города Москвы Алексей Комиссаров рассказал о мерах поддержки бизнеса Москвы, которые в настоящий момент оказывает правительство города: «В городе работают центры поддержки экспорта и помощи компаниям, желающим участвовать в госзаказе, выплачиваются субсидии на международное патентование и участие в зарубежных выставках. 2 июня департамент начал прием заявок на получение целевых субсидий на возмещение части затрат, связанных с организацией или расширением производства продукции на основе внедрения и промышленного освоения результатов научно-технической деятельности. Субсидия направлена на развитие научно-технической, инновационной деятельности в столице, разработку и коммерциализацию высокотехнологичных, стимулирование сотрудничества малого бизнеса с вузами и научно-исследовательскими институтами».

В рамках заседания состоялось подписание соглашения о сотрудничестве между казенным предприятием города Москвы «Корпорация развития Зеленограда» и Московской ТПП. Свои подписи под документом поставили генеральный директор «Корпорации развития Зеленограда» Владимир Зайцев и президент Московской ТПП Михаил Кузюков. Соглашение определяет направления и формы дальнейшего сотрудничества: взаимодействие в инвестиционной сфере, в образовательной и профессиональной подготовке, расширении деловых связей предприятий-участников Кластера, в том числе за счет их участия в конгрессно-выставочных мероприятиях.

## Патентные налоги

### Итоги реализации московского проекта в первом квартале

Руководитель Департамента экономической политики и развития города Максим Решетников на оперативном совещании у мэра Москвы представил итоги реализации проекта по внедрению в столице патентной системы налогообложения в первом квартале 2014 года.

Проект, связанный с распространением патентной системы налогообложения в Москве, развивается успешно с 2013 года на фоне положительного изменения числа индивидуальных предпринимателей в столице. Впервые в городе зарегистрировано более 28 тыс. новых индивидуальных предпринимателей (ИП). Эта же тенденция сохранилась и в первые три месяца 2014 года.

Впервые за последние два года наблюдается превышение числа созданных ИП над лик-

видированными (+2,8 тыс. — это 3,5% от числа активных ИП Москвы), что свидетельствует о благоприятном климате для малого бизнеса в городе. Это отражает простоту и удобство использования столичными индивидуальными предпринимателями патентной системы налогообложения.

К началу 2013 года только треть предпринимателей заранее приобрели патенты. Сейчас ситуация существенно поменялась: уже ¾ ИП приобрели патенты в декабре прошлого года. Количество приобретенных патентов с декабря 2013 по март 2014 года уже в 2 раза превышает показатель за аналогичный период прошлого года (более 12900 против почти 6500). На сегодняшний день общая стоимость приобретенных в Москве патентов в 4,5 раза (с 247 млн руб. до 1,1 млрд руб.) превысила объем прошлого года.

При разработке проекта реализации патентной системы налогообложения в Москве были выделены приоритетные сферы деятельности, в которых применение патентов наиболее оправдано. При этом по поручению мэра Москвы Сергея Собянина для стимулирования малого бизнеса в городе была предусмотрена невысокая стоимость патентов.

Количество патентов в розничной торговле увеличилось в 16 раз, и превысило 2,5 тыс. патентов, а общая сумма начислений по данному виду деятельности, в сравнении с аналогичным периодом предыдущего года, увеличилась более чем в 10 раз (с 20,5 млн руб. до 284,3 млн руб.). В три раза увеличилось количество и стоимость патентов в сфере общественного питания. Двукратный рост зафиксирован по количеству и стоимости патентов по бытовым услугам (с 506

до 1031 штук, с 21,2 до 45,7 млн руб.).

Успешно продвигается патентная система налогообложения в сфере оказания индивидуальных услуг населению, где отмечается рост в два с половиной раза. Рост числа выданных патентов в сфере перевозок вырос до 36%.

В числе «лидеров» по распространению патентной системы налогообложения среди префектур CAO (320 патентов), ТиНАО (280) и ЗАО (271), менее позитивные показатели у ВАО (89 патентов) и Зеленограда (87 патентов).

В рамках стимулирования районов столицы за счет средств, собранных в них в ходе реализации патентов уже в августе им будут перечислены дополнительные средства за первое полугодие. Данные средства дополнительного финансирования идут на благоустройство территорий, капитальный ре-

монт жилого фонда. Сумма возвратных средств от патентов, штрафов, парковок и НДФЛ от аренды жилья увеличилась с 2012 года более чем в 2 раза и превысила 2,2 млрд руб. При этом только в 2013 году районы получили почти 0,5 млрд руб. возмещения только по линии патентов.

По результатам 1-го квартала зафиксирован рост интереса арендодателей к патентам, что позволило в три раза увеличить объемы поступлений от сдачи жилья в аренду, и принести в бюджет Москвы дополнительный 500 млн руб. Это результат успешной реализации Комплексом экономической политики и имущественно-земельных отношений совместного с УФНС города проекта наведение порядка в жилом секторе и созданию цивилизованного рынка аренды жилья.

По итогам 2014 года ожида-

ется рост суммы начислений от применения патентной системы налогообложения примерно в два с половиной раза. По предварительному прогнозу поступления в бюджет города составят порядка 1,3 млрд руб. при 18 тыс. выданных патентов (увеличение в 1,3 раза).

В числе важнейших мероприятий на ближайшую перспективу в планах Комплекса экономической политики и имущественно-земельных отношений города намерение дифференцировать стоимость патентов на аренду жилья в зависимости по площади и территориальной принадлежности объекта.

«В Госдуму уже внесен соответствующий проект закона. Замечу, что данные изменения также позволят вывести из тени большую часть предпринимателей на рынке аренды жилья», — подчеркнул Максим Решетников.





## МЕЖДУНАРОДНОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО

## Глобальный симбиоз

ОАО «ОДК — Газовые турбины» подписало прецедентный меморандум с китайской Kerui Group



В Москве в рамках выставки «Нефтегаз 2014» состоялось подписание знакового соглашения, которое специалистами справедливо оценивается очень высоко. Причем, значимость этого факта выходит за отраслевые рамки: не только в области машиностроения для нефтегазовой отрасли (чему, собственно, в первую очередь посвящен документ), но и для всего российского машиностроения, как и для внешнеэкономических инициатив отечественной индустрии в целом, подписанный меморандум является достаточно прецедентным. Опыт такого сотрудничества, какой показывают ОАО «ОДК — Газовые турбины» (входит в «Объединенную двигателестроительную корпорацию» Госкорпорации Ростех) и китайская Kerui Group, сегодня остро необходим. И как экономический факт, и как прецедент, и как высокий ориентир.

## Суть соглашения

Самое событие прошло достаточно буднично, хотя специалисты понимают, насколько важный прецедент произошел на выставке «Нефтегаз 2014». Российский и китайский лидеры машиностроения для нефтегазовой отрасли — «ОДК — Газовые турбины» и Kerui Group — подписали меморандум о взаимопонимании и стратегическом сотрудничестве. Свои подписи под документом поставили управляющий директор ОАО «ОДК — Газовые турбины» Игорь Юдин и вице-президент корпорации Kerui Group Дэвид Ву.

В официальном комментарии к документу говорится, что подписание данного меморандума является первым шагом в расширении сотрудничества между компаниями и что «достижение договоренности между сторонами открывает рынок Юго-Восточной Азии

для российской компании и рынок СНГ для китайского партнера». И для российского, и для китайского предприятий такое соглашение и такое партнерство — первые в их бизнес-практике.

Принимая во внимание высокие темпы развития экономики и отношений между Россией и Китайской Народной Республикой, стороны также выразили уверенность, что совместная реализация проектов во всех отраслях нефтяной и газовой индустрии позволит обеспечить трансфер современных технологий в производство и будет способствовать повышению благоприятности инвестиционного климата.

Наверняка нет необходимости говорить о том, что подписанный меморандум стоил большой совместной работы. Причем, с обеих сторон. При этом обе компании — хорошо известны в мире. Российская

«ОДК — Газовые турбины» (до 1 апреля 2014 года — ОАО «Сатурн — Газовые турбины») — объективный национальный лидер в разработке и создании энергетического и газоперекачивающего оборудования, интегратор и комплексный поставщик решений для нужд ОАО «Газпром». Кроме того, среди заказчиков предприятия — нефтегазовые компании, энергогенерирующие, промышленные, ЖКХ и т.д.

На протяжении ряда последних лет компания является главным предприятием ОАО «Объединенная двигателестроительная корпорация» по производству энергетических и газоперекачивающих агрегатов и комплексному строительству объектов энергетической инфраструктуры. Всю свою деятельность она много работает с партнерами, представляющими ведущие зарубежные предприятия данного профиля, вступая с ними в производственные и бытовые кооперации. Иными словами: опыт международного партнерства с «ОДК — Газовые турбины» не просто имеет место быть, но еще и весьма развит. Однако и в этом контексте новое соглашение стало определенной

вехой внешнеэкономической деятельности компании.

При этом вовсе не означает, что «ОДК — Газовые турбины» решили переориентировать свои внешние приоритеты в сторону восточных партнеров. Предприятие рассматривает свое присутствие на рынке западных стран как одно из стратегических направлений. Однако у руководства есть четкое желание диверсифицировать движение на международный рынок, чтобы не зависеть от текущей мировой политической конъюнктуры и нивелировать глобальные риски неэкономического характера. Соглашение и работа с Kerui Group — как раз свидетельство работы в данном направлении. Причем, удачной работы.

Согласно меморандуму, основные направления сотрудничества — энергетические проекты и проекты в компрессии газа. Китайцы также проявляют высокую заинтересованность в российских установках с использованием турбины и поршневого компрессора. Они готовы использовать компетенции и опыт разработки подобных агрегатов «ОДК — Газовые турбины» для собственных и внеш-

них проектов, понимая их высокую перспективность в мировом масштабе. «ОДК — Газовые турбины» в свою очередь планируют использовать развитую мировую сеть Kerui Group для продвижения своего оборудования на новые внешние рынки, особенно в Юго-Восточной Азии, Африке и Южной Америке, где китайские позиции традиционно сильны.

## Взаимный интерес

Интерес китайских партнеров, проявленный ими именно к «ОДК — Газовые турбины» — понятен и очевиден. Они не могли не оценить высокое качество работы предприятия, высокие производственные компетенции, огромный инженеринговый потенциал (сегодня в КБ компании работает более 300 конструкторов).

При этом специалисты (в том числе расчетливые китайские партнеры) понимают объективную истину: рынок России и СНГ в области оборудования для нефтегазовых проектов — исторически весьма специфичен. Он объективно расположен, прежде всего, к оборудованию, которое производится в России. При этом в принципе немаловажный фактор отсутствия языковых барьеров и изначальное соответствие существующим стандартам и регламентам делают местное производство — оптимальным. К этому добавляется и фактор присутствия в регионе.

В общем, это было подготовленное решение. Были визиты российских специалистов в Китай на предприятия Kerui Group, и китайских — в Рыбинск, где они самым внимательным образом знакомились и изучали возможности потенциального партнера. Делегация «ОДК — Газовые турбины» также изучала технические и производственные способности китайских товарищей. По словам участников российской делегации, увиденное в Китае их полностью удовлетворило. Они увидели огромное современное предприятие, которое производит различное оборудование для нефтегазового сектора Китая и на экспорт.

Кстати сказать, у корпорации Kerui Group — порядка четырех десятков сервисных центров в разных странах и шесть крупных производств. Это мощная специализированная транснациональная корпорация по производству нефтяного

и компрессорного оборудования. Компания является опытным генеральным подрядчиком и инженерно-техническим поставщиком ЕРС-проектов. Цель поездки была достигнута: оценили технологические компетенции и культуру производства, пришли к выводу, что с таким партнером можно выстраивать перспективное будущее.

Китайская делегация, посетившая производство в Рыбинске, очень высоко оценила само производство, уровень знаний и навыков сотрудников, принципы организации всех бизнес-процессов в компании. Специалисты провели профессиональные встречи (конструкторы — с конструкторами, технологи — с технологами и т.д.). Технические специалисты поняли, где у кого какие компетенции.

Главный критерий для выбора оборудования в нефтегазовой отрасли — надежность. И в этой связи китайских гостей просто поразило опыт, который накоплен компанией, миллионы моточасов успешной работы оборудования и решения, которые являются уникальными и нигде в мире больше не применяются. Затем китайская корпорация провела тщательный мониторинг рынка аналогичного оборудования, инженеринговых услуг и пришла к выводу: с таким потенциалом, с такими возможностями и перспективами других аналогичных предприятий просто нет.

Иными словами, встречные разведки будущих союзников пришли к равно позитивным заключениям. Во всяком случае, стало очевидным: оба предприятия находятся в тренде передовых мировых стандартов по производству оборудования для нефтегазовых секторов экономики.

При этом китайцы выяснили, что «ОДК — Газовые турбины» обладают рядом компетенций, в принципе уникальных для мирового рынка. Один из примеров таких технологий и решений — реализованные проекты для «Газпром ПХГ» в Калининграде, Калининградский ПХГ, где успешно работают три агрегата рыбинского производства. Одна из уникальных характеристик данного решения состоит в том, что турбина используется как привод для газопоршневого компрессора. При этом агрегат является заметно более легким по весу, что упрощает и удешевляет транспортировку оборудо-

вания, строительно-монтажные работы.

Следующим шагом стала уже проработка и конкретизация возможных направлений сотрудничества и подготовка совместно меморандума. Важный момент: основу меморандума писали в Рыбинске.

Интерес китайцев выражается также в том, чтобы благодаря оборудованию и опыту «ОДК — Газовые турбины» у Kerui Group появлялась возможность принимать участие в выполнении контрактов на территории России и стран СНГ.

## Ближайшие шаги

Следующий этап развития сотрудничества между российским и китайским партнерами в рамках подписанного меморандума — создание совместной рабочей группы, которой предстоит

партнеры обсуждают участие в ряде проектов в Судане, Венесуэле и Нигерии.

Одним из главных форматов дальнейшего продвижения партнеров видят строительство и создание объектов «под ключ», при котором объединение усилий и привлечение локальных производителей приведет к дополнительному снижению себестоимости.

## Высокий смысл

Сложившаяся в последние годы практика внешнеэкономических контрактов российских предприятий обогатилась позитивным и крайне важным прецедентом. Ведущий отечественный производитель энергетического оборудования подписал принципиально важный меморандум с китайским партнером (также являющимся

**В официальном комментарии к документу говорится, что подписание данного меморандума является первым шагом в расширении сотрудничества между компаниями и что «достижение договоренности между сторонами открывает рынок Юго-Восточной Азии для российской компании и рынок СНГ для китайского партнера». И для российского, и для китайского предприятий такое соглашение и такое партнерство — первые в их бизнес-практике.**

рассмотреть конкретное разделение обязанностей между компаниями при реализации конкретных совместных проектов. По словам представителей «ОДК — Газовые турбины», разделение это будет обусловлено всякий раз только экономическими факторами и компетенциями компаний на локальных рынках. Эта же рабочая группа будет заниматься вопросами сертификации российского оборудования для рынка Китая и других внешних рынков, на которые будут нацелены совместные усилия. При необходимости партнеры могут создавать СП под конкретные масштабные проекты и задачи. Пока такой необходимости стороны не видят. Как уверяют в «ОДК — Газовые турбины», на проектах в России доля рыбинского предприятия будет больше 50%, а во внешнеэкономических (для нас) совместных проектах принцип разделения будет, в основном, паритетным (50 на 50). В настоящее время

одним из ведущих глобальных игроков), по которому стороны на равных будут вести продвижение на внешние рынки.

Ключевое слово — «на равных». Ни о какой передаче российских технологий, ни о каких вариантах «отверточной сборки» либо о стандартной дилерской модели речи не ведется. Есть все основания рассматривать этот факт в качестве полноценного прецедента сотрудничества на принципах симбиоза. При этом важна, безусловно, роль «Объединенной двигателестроительной корпорации», которая активно способствовала реализации соглашения с Kerui Group. ОДК видит в этом факте также хороший пример для других своих предприятий. По мнению экспертов, новое соглашение создаст в том числе дополнительные импульсы по расширению экспортных инициатив и возможностей и по другим направлениям продукции ОДК.

**Ни о какой передаче российских технологий, ни о каких вариантах «отверточной сборки» либо о стандартной дилерской модели речи не ведется. Есть все основания рассматривать этот факт в качестве полноценного прецедента сотрудничества на принципах симбиоза. При этом важна, безусловно, роль «Объединенной двигателестроительной корпорации», которая активно способствовала реализации соглашения с Kerui Group и видит в этом факте хороший пример для других своих предприятий — это создает дополнительный импульс по расширению их экспортных инициатив.**



С 1 апреля 2014 года компания «Сатурн — газовые турбины» получила новое имя. С этого момента официальное наименование предприятия — Открытое акционерное общество «ОДК — Газовые турбины» (сокращенно ОАО «ОДК-ГТ»). Изменение фирменного наименования произведено в соответствии с решением ОАО «Объединенная Двигателестроительная Корпорация», единственного акционера компании.

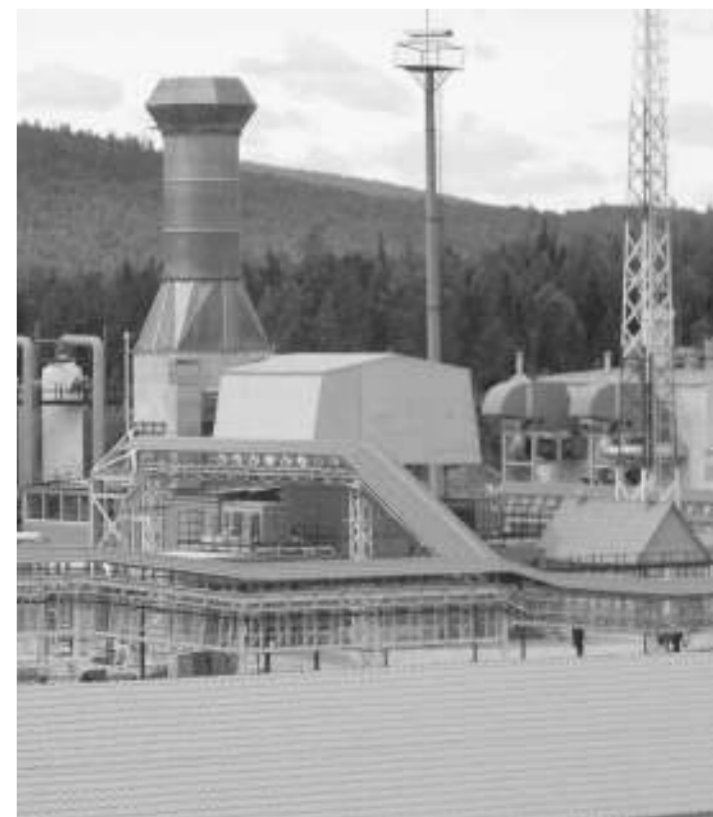
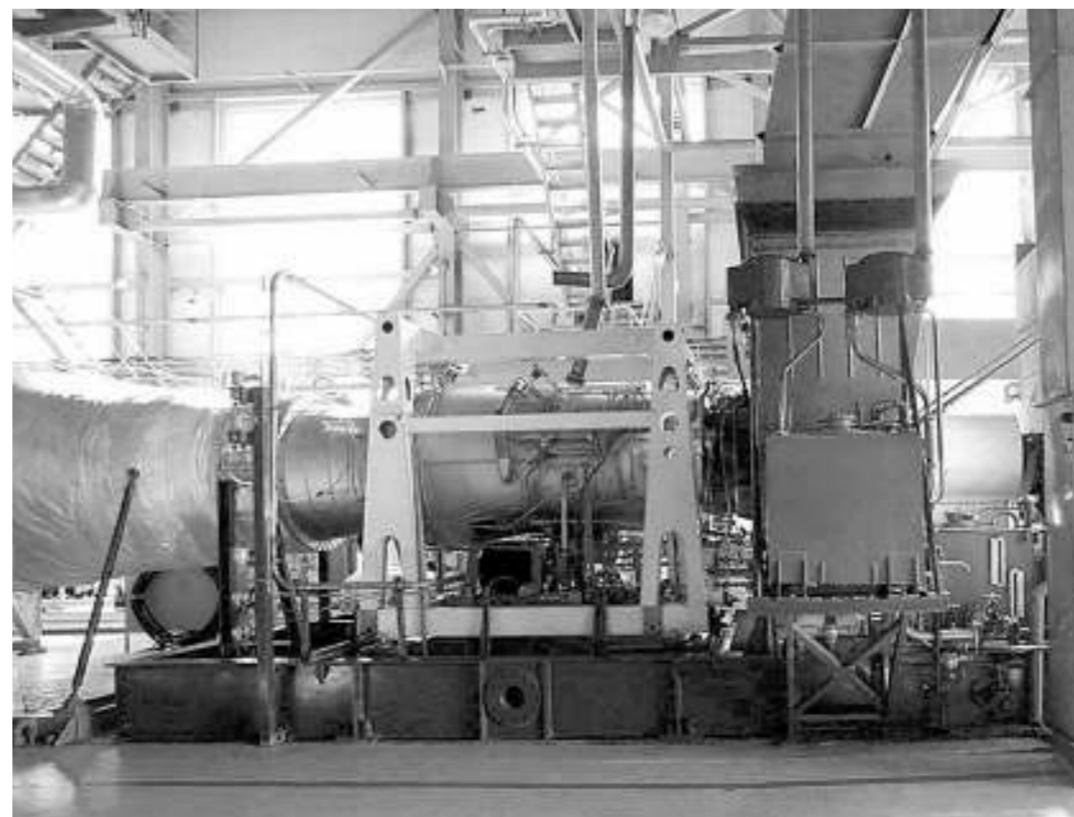
Открытое акционерное общество «ОДК — Газовые турбины» является головной компанией ОАО «Объединенная двигателестроительная корпорация» по производству энергетических и газоперекачивающих агрегатов и успешно развивает кооперацию с двигателестроительными предприятиями Корпорации. На сегодняшний день ОАО «ОДК-ГТ» играет важную роль в одном из ведущих двигателестроительных холдингов мира, применяя в своей продуктовой линейке широкий спектр силовых установок компаний — членов ОДК. Поэтому, включение в фирменное наименование компании имени Объединенной Двигателестроительной Корпорации является подтверждением значимости предприятия и важным шагом в реализации Стратегии, направленной на завоевание лидирующих позиций на отечественном рынке.

ОАО «ОДК-ГТ» — компания интегратор и комплексный поставщик высокоэффективного наземного энергетического оборудования для нужд ОАО «Газпром», энергогенерирующих компаний, ЖКХ городов и поселков, нефтегазовых компаний (проектирование, производство, монтаж и пуско-налад-

ка газотурбинных агрегатов, комплексное строительство электростанций, сервисное обслуживание энергообъектов), изготовление оборудования для атомной и химической промышленности.

ОАО «Объединенная двигателестроительная корпорация» — дочерняя компания ОАО «ОПК «ОБОРОНПРОМ». В структуру ОДК интегрированы более 85% ведущих предприятий, специализирующихся на разработке, серийном производстве и сервисном обслуживании газотурбинной техники, а также ключевые предприятия — комплектаторы отрасли. Одним из приоритетных направлений деятельности ОДК является реализация комплексных программ развития предприятий отрасли с внедрением новых технологий, соответствующих международным стандартам.

Государственная корпорация «Ростехнологии» (Ростех) — российская корпорация, созданная в 2007 году для содействия разработке, производству и экспорту высокотехнологичной промышленной продукции гражданского и военного назначения. В ее состав входит 663 организации, из которых в настоящее время сформировано 8 холдинговых компаний в оборонно-промышленном комплексе и 5 — в гражданских отраслях промышленности. Организации Ростеха расположены на территории 60 субъектов РФ и поставляют продукцию на рынки более 70 стран. Выручка Ростеха в 2012 году составила 931 млрд руб., чистая прибыль — 38,5 млрд руб. Налоговые отчисления в бюджеты всех уровней превысили 109 млрд руб.





# Интерфейс TeSys SoLink

## Schneider Electric представил новую систему управления электродвигателем

Компания Schneider Electric объявила о выпуске новой интерфейсной системы подключения пускателей к контроллерам для автоматизации системы управления электроприводами. Возможности линейки модулей TeSys SoLink позволяют интегрировать пускатели в автоматизированную производственную среду, обеспечивая новый уровень прозрачности управления двигателями и постоянный контроль состояния оборудования. Благодаря TeSys SoLink время монтажа управляющих цепей сокращается в 20 раз, практически исключается риск ошибки подключения, а также остается возможность модернизации системы в любое время.

В состав интерфейсной системы входят модули присоединения для пускателей, а также модули ввода/вывода, каждый из которых позволяет управлять 4 пускателями TeSys. Также существует возможность комбинирования модулей и группового управления, что позволяет управлять 56 пускателями через один логический контроллер Modicon M221.

Подключение к единой управляющей сети с напряжением 24 В позволяет использовать всего один кабель с разъемом RJ45 между логическим контроллером, модулем ввода-вывода и самим пускателем, кото-

рый обеспечивает передачу цифрового сигнала. По этому же кабелю на контроллер передается информация о направлении движения двигателя (вперед или реверс), состоянии автомата (включен или выключен), а также положение контактора (замкнут или разомкнут).

Использование новых автоматизированных схем подключения востребовано для реализации управления машинами или процессами, для которых необходимо наличие быстро подключаемых и заменяемых пускателей. Для заказа доступны 4 вида модулей присоедине-

ния — для двигателей с мощностью до 15 кВт и 30 кВт, а также для простых и реверсивных пускателей. Модули ввода/вывода доступны в трех конфигурациях — для подключения к внутренней шине программируемого логического контроллера (ПЛК), для работы через разъем NE 10, а также для интеграции в систему автоматизации Modicon STB.

Компания Schneider Electric является мировым экспертом в управлении электроэнергией. Подразделения компании успешно работают более чем в 100 странах. Schneider Electric предлагает интегрированные энергоэффективные решения для энергетиков и инфраструктур, промышленных предприятий, объектов гражданского и жилищного строительства, а также центров обработки данных. Более 150 000 сотрудников. Оборот в 2013 году — 24 млрд евро. Девиз компании: «Познать возможности вашей энергии!» ЗАО «Шнейдер Электрик» имеет коммерческие представи-

тельства в 31 городе России с головным офисом в Москве. Производственная база «Шнейдер Электрик» в России представлена 7-ю действующими заводами и 3-мя логистическими центрами. Имеется собственный научно-технический центр.



# Присоединение Skorje

## ТГК-2 вышла на международный рынок электроэнергии

Татьяна Каширская

ОАО «ТГК-2» завершило сделку, посредством которой компания получила 100% акций Bitar Holdings Limited и тем самым установила контроль над 89,2% акций TE-TO AD Skorje, владеющей электростанцией комбинированного цикла ТЭЦ «ПГУ Скопье» мощностью 220 МВт в городе Скопье (Македония).

«Присоединение к ТГК-2 ТЭЦ в Скопье — результат планомерной работы в рамках стратегии компании по диверсификации иностранных рисков. Одним из направлений этой стратегии является развивающееся сотрудничество с китайскими энергетическими компаниями в регионах деятельности ТГК-2, вторым — выход на балканский энергетический рынок, который привлекает для многих российских инвесторов. Деятельность в этом регионе позволит создать для компании дополни-

тельный стабильный денежный поток, окажет позитивное влияние на операционные показатели и финансовый результат ТГК-2», — прокомментировал генеральный директор ОАО «ТГК-2» Андрей Королев.

ОАО «Территориальная генерирующая компания № 2» (ТГК-2) создано в апреле 2005 года. ТГК-2 является одной из крупнейших теплоэнергетических компаний Центрального и Северо-Западного федеральных округов РФ. ТГК-2 занимается производством электрической и тепловой энергии, а также реализацией тепла (пара и горячей воды) потребителям. Предприятия компании расположены в Архангельской, Вологодской, Костромской, Новгородской и Ярославской областях.

Электростанция комбинированного цикла ТЭЦ «ПГУ Скопье» введена в эксплуатацию в 2012 году. Установленная электрическая мощность — 220 МВт, тепловая мощность — 160 Ккал/час. В состав основного оборудования станции входит



газотурбинная установка, котел-утилизатор и паровая турбина, произведенные компанией Alstom (Швейцария).

Балканский регион испытывает значительную потребность в строительстве новой генерации, которая позволит заместить мощности, построенные в советское время предприятием «Технопромэкспорт» в рам-

ках сотрудничества СССР со странами Восточной Европы. На сегодняшний день Балканы являются важным регионом для транзита российских энергоносителей, рынком сбыта продукции и важным направлением российских инвестиций в топливно-энергетической сфере, в том числе в энергетике.

# Технический совет

## ОАО «МРСК Центра и Приволжья»: перспективы развития электрических сетей



На базе производственного отделения «Кинешемские электрические сети» филиала «Ивэнерго» ОАО «МРСК Центра и Приволжья» состоялся Технический совет, в рамках которого энергетики из девяти филиалов компании обсудили вопросы повышения надежности электроснабжения потребителей и подготовки к предстоящему осенне-зимнему периоду.

Технический совет открыл заместитель генерального директора по техническим вопросам — главный инженер ОАО «МРСК Центра Приволжья» Сергей Андрус, кото-

рый обозначил ключевые этапы подготовки электросетевого комплекса к осенне-зимнему периоду 2014—2015 годов. Также в рамках совещания главные инженеры филиалов и руководители технических подразделений проанализировали программы повышения надежности и продления ресурса работы электрооборудования, новейшие разработки в сфере энергоэффективности и энергосбережения и опыт внедрения инновационных разработок в филиалах.

Особое внимание было уделено вопросам оперативного реагирования на внештатные ситуации на объектах электросетевого комплекса. На сегодняшний день в энергокомпаниях готовность к началу ликвидации технологического нарушения не превышает двух часов. В рамках Техсовета прошли учения по отработке взаимодействия между филиалами ОАО «МРСК Центра и Приволжья» при восстановлении электроснабжения потребителей в чрезвычайной ситуации. По сценарию тренировок, в результате прохождения по территории города Кинешма микросмерча, сопровождавшегося усилением ветра до 28 м/с и дождем, произошло одновременное аварийное отключение трех ВЛ 35 кВ с полным

погашением подстанции «Городская». В результате были обесточены 3 РП, 58 трансформаторных подстанций, около 15 тысяч человек населения, а также 19 социально-значимых объектов: больницы и поликлиники, администрации Кинешмы и Кинешемского района, насосно-ливневая станция, 8 детских садов, 3 школы, детский дом. За помощью в восстановлении электроснабжения потребителей к филиалу «Ивэнерго» обратилось руководство ОАО «Кинешемская ГЭС».

После получения всей оперативной информации в филиале «Ивэнерго» был объявлен особый режим работы, организовано экстренное заседание Штаба МРСК и филиала «Ивэнерго» по аудио- и видеосвязи, на котором принимается решение о доставке 7 резервных источников электроснабжения (РИСЭ) мощностью 100 кВт каждый из филиалов «Ивэнерго», «Тулаэнерго» и «Буровосточный» опоры из «Владимирэнерго». Помимо этого, в ликвидации последствий условного технологического нарушения подключаются силы ГО и ЧС.

В ходе учений энергетики также организовали доставку и подключение РИСЭ мощностью 100 кВт, находящегося на балансе филиала, и продемонстрировали ра-

боту нового командно-штабного автомобиля (КША) МРСК Центра и Приволжья. КША дает возможность по спутниковой связи координировать действия работников, которые находятся непосредственно на месте ведения аварийно-восстановительных работ. Так, во время тренировки бесперебойная связь была налажена между КША филиала «Ивэнерго» с территорией городской насосной станции, где происходило подключение РИСЭ, и КША МРСК Центра и Приволжья; заместитель главного инженера филиала «Ивэнерго» Станислав Фаткуллин доложил Сергею Андрусу о восстановлении электроснабжения этого потребителя.

Второй день Технического совета был посвящен вопросам транспорта и учета электроэнергии. Участники проанализировали имеющийся опыт применения автоматизированных систем учета электроэнергии, перспективы внедрения инновационных технологий, а также оценили представленные им презентации цифрового распределительного пункта и бесшумных латеральных аппаратов для обследования ЛЭП.

«Технические советы с участием представителей всех филиалов ОАО «МРСК

Центра и Приволжья» позволяют задавать стратегию развития всего электросетевого комплекса энергокомпания, — подчеркнул в завершение Техсовета заместитель генерального директора по техническим вопросам — главный инженер ОАО «МРСК Центра и Приволжья» Сергей Андрус. — Здесь

мы имеем возможность вместе проанализировать нашу текущую деятельность, наметить четкие планы на будущее, чтобы продолжать работу по обеспечению надежного и качественного электроснабжения потребителей в едином русле — это наша главная задача».

Открытое акционерное общество «Российские сети» (ОАО «Россети») — оператор энергетических сетей в России — является одной из крупнейших электросетевых компаний в мире. Компания управляет 2,2 млн км линий электропередачи, 473 тыс. подстанциями трансформаторной мощностью более 748 ГВт. В 2013 году полезный отпуск электроэнергии потребителям составил 706 млрд кВт/ч. Численность персонала Группы компаний «Россети» — 222 тыс. человек. Имущественный комплекс ОАО «Россети» включает в себя 43 дочерних и зависимых общества, в том числе 14 межрегиональных и магистральную сетевую компанию. Контролирующим акционером является государство в лице Федерального агентства по управлению государственным имуществом РФ, владеющее 85,3 % долей в уставном капитале.

Открытое акционерное общество «Межрегиональная распределительная сетевая компания Центра и Приволжья» (ОАО «МРСК Центра и Приволжья») — дочернее общество крупнейшей в Российской Федерации энергокомпания ОАО «Россети». ОАО «МРСК Центра и Приволжья» является основным поставщиком услуг по передаче электроэнергии и технологическому присоединению к электросетям во Владимирской, Ивановской, Калужской, Кировской, Нижегородской, Рязанской, Тульской областях, в Республике Марий Эл и Удмуртской Республике. В эксплуатации ОАО «МРСК Центра и Приволжья» находятся 1 551 подстанция напряжением 35-220 кВ; 267261 км линий электропередачи; 61460 РП и ТП 6-10 кВ. Трудовой коллектив энергокомпания насчитывает более 24 тыс. человек. Основные задачи деятельности всех распределительных сетевых компаний ОАО «Россети» — обеспечение надежного и качественного электроснабжения регионов присутствия компании, беспрепятственное подключение потребителей к электрическим сетям.

# «ЭлектроТранс 2014»

## Здоровый транспорт для российских городов

В Москве в ВДНХ прошла 4-я международная выставка продукции и технологий для предприятий городского электротранспорта и метрополитена «ЭлектроТранс 2014» и всероссийская конференция «Современный общественный транспорт — основа социальной, инвестиционной, туристической привлекательности муниципальных образований».

В России более 80% населения регулярно пользуется общественным транспортом. При этом условия и комфорт, предоставляемый пассажирам, значительно отстают от уровня ведущих индустриальных стран при сопоставимых ценах за проезд. Основная цель форума «ЭлектроТранс» — обратить внимание общественности и властей на преимущества развития сети экологически чистого транспорта общего пользования, способствовать модернизации городского общественного транспорта.

Выставка организована Международной ассоциацией предприятий городского электрического транспорта МАП ГЭТ при поддержке Министерства транспорта РФ, Департамента транспорта и развития дорожно-транспортной инфраструктуры города Москвы, Департамента охраны окружающей среды города Москвы, Правительства Московской области, Союза транспортников России, Ассоциации «Транспортная

Безопасность», фонда «Городские проекты», общественного движения «Город и Транспорт», Международной Ассоциации «Метро», ГУП «Петербургский метрополитен», МГУПС МИИТ, Оргкомитета международной транспортной премии «Золотая Колесница», Московской торгово-промышленной палаты.

Выставка «ЭлектроТранс» является ключевым событием для отрасли «городской пассажирский транспорт», площадкой для обсуждения и продвижения стратегических инициатив по развитию городского электротранспорта, обмена опытом и технологиями, заключения деловых контрактов. Специалисты ознакомились с современными методами планирования сети общественного транспорта, технологиями обеспечения безопасности, оплаты проезда, информационными и диспетчерскими комплексами, энергетическим и электротехническим оборудованием. На выставке состоялась презентация концептуально нового вида общественного транспорта — «Фермотранс», разработанного специалистами МГУПС МИИТ и идеально подходящего для перевозки людей в районах со сложной застройкой — над путями и дорогами, промышленными зонами, водными, лесными массивами и т.п.

В рамках конференции «Современный общественный транспорт — основа социальной, инвестиционной, туристической привлекательности муниципальных обра-

зований» был предложен научно обоснованный взгляд пути развития городского транспорта. В конференции выступили представители администраций ряда муниципальных образований, НИИАТ, НИИПИ Генплана Москвы, Сибирского федерального университета, Всемирного экологического фонда, компаний АЕСОМ, Norgconsult AS, руководители транспортных и промышленных предприятий. Деловая программа также включала в себя семинары и круглые столы по актуальным темам.

В рамках выставки на территории МГУПС МИИТ прошла торжественная церемония награждения лауреатов Международной общественной транспортной премии «Золотая Колесница», где были отмечены заслуги лучших предприятий общественного транспорта России и сопредельных государств. В конце выставки состоялось подведение итогов конкурса перспективных разработок для транспорта «Зеленый Свет». Дипломами конкурса отмечены разработанный брянской фирмой «Электротехника» комплект оборудования диспетчерской и тоннельной связи, стационарный буферный накопитель кинетической энергии (НКЭ) для систем энергоснабжения электрифицированного транспорта разработки компании «КИНЕМАК», автоматические прислонно-сдвижные дверные системы фирмы «КМТ» из Санкт-Петербурга, а также аппаратура фидерной защиты и автоматики для защиты тяговой сети электротранспорта разработки ООО «ЯВИАР». В благодарность за систематическую поддержку выставки специальным дипломом награждена компания «ЯАРК Механическое производство».

В экспозиции и деловой программе приняли участие более 120 организаций и отраслевых СМИ из России, Белоруссии, Австрии, Бельгии, Германии, Чехии, Швейцарии. Более 2000 специалистов посетили мероприятие. Выставка показала высокий потенциал отрасли «общественный транспорт», потребность в новых технических решениях и технологиях, необходимость консолидации усилий общественности, властей и промышленности по созданию принципиально новой системы общественного транспорта в России, обеспечивающей современный уровень мобильности городского населения. В 2013 году выставка пройдет 13-16 мая, в дни празднования юбилея Московского метрополитена.

# Отчеты и планы

## ФСК обсудила со стейкхолдерами вопросы социальной ответственности



Одним из наиболее важных событий последних месяцев в области налаживания энергетикой социальной диалогом стала встреча руководства ФСК ЭЭС со стейкхолдерами в рамках подготовки отчета компании о социальной ответственности и корпоративной устойчивости за 2013 год. В мероприятии принял участие первый заместитель председателя правления Андрей Казаченков, заместитель председателя правления Николай Швец, Павел Корсунов, заместитель председателя правления и главный инженер ФСК Владимир Дикой, а также представители научного сообщества, энергокомпаний и общественных организаций. Такой формат является частью политики ФСК по повышению открытости и прозрачности работы компании.

Отчет о социальной ответственности и корпоративной устойчивости ФСК ЭЭС публикует седьмой год подряд. Он отражает основные результаты деятельности компании и управленческие подходы в экономической, социальной и экологической сферах. Структура отчета преемственна по сравнению с предыдущими годами, что позволяет сравнивать показатели за различные периоды. Документ готовится в режиме плотного диалога с широким кругом стейкхолдеров компании с учетом лучших международных практик. В частности, отчет выполнен по международным стандартам

Global Reporting Initiative (GRI, версия 4). При подготовке отчета компания ориентируется на ключевые события в общественной и корпоративной сфере. Компания реализовала уникальный по масштабам и сложности проект — подготовка отчета о социальной ответственности в рамках подготовки отчета компании о социальной ответственности и корпоративной устойчивости за 2013 год. В мероприятии принял участие первый заместитель председателя правления Андрей Казаченков, заместитель председателя правления Николай Швец, Павел Корсунов, заместитель председателя правления и главный инженер ФСК Владимир Дикой, а также представители научного сообщества, энергокомпаний и общественных организаций. Такой формат является частью политики ФСК по повышению открытости и прозрачности работы компании.

При подготовке объектов Сочинского энергорайона к проведению зимних Олимпийских и Паралимпийских игр построено и реконструировано 36 объектов, в том числе 13 — «с нуля», а также 326,6 км линий и 14 подстанций суммарной мощностью 1715 МВА. Инвестиции ФСК ЭЭС в строительство и модернизацию этих объектов составили 18,6 млрд рублей.

К электрическим сетям компании присоединено более 110 олимпийских объектов общей мощностью 397,5 МВт. Была обеспечена стабильная работа энергоинфраструктуры, в том числе в условиях пикового потребления. Максимальная расчетная нагрузка на электросети в период проведения Олимпиады достигла 661 МВт, абсолютное значение максимума — 683 МВт. Аналогичный показатель в 2008 году составлял 480 МВт, в 2012 году — 559 МВт.

На сегодняшний день уже проработаны сценарии дальнейшего использования энергопотенциала Сочинского энергорайона. Величина свободной мощности для развития районов Иммертинской низменности и Красной Поляны составляет 100—150 МВт. Еще 79,5 МВт мощности, использо-

ванной для временных олимпийских объектов, высвободится с 1 мая 2014 года. Эти ресурсы будут направлены на повышение надежности электроснабжения г. Сочи путем подключения распределительных сетей ОАО «Кубаньэнерго». В настоящее время величина отложенного спроса по договорам, выполнение которых было отсрочено из-за введённого правительствамотория на подключение новых потребителей, составляет 281,2 МВт.

ФСК рассказала и об инновационных подходах при создании и модернизации объектов энергоинфраструктуры Сочи. Так, применены новые типы проводов и опор, системы мониторинга и плавки гололеда, системы накопления энергии, комплексы контроля и диспетчеризации, которые не только обеспечили высокий уровень надежности сети, но и удачно вписались в олимпийскую архитектуру за счет современного дизайна.

Ход подготовки отчета и его основное содержание в целом были поддержаны представителями стейкхолдеров. В окончательном виде документ планируется опубликовать в июне 2014 года.

ОАО «ФСК ЭЭС» — крупнейшая в мире по протяженности линий и трансформаторной мощности публичная электросетевая компания. Создана в 2002 году в рамках реформирования электроэнергетической отрасли как монополичный оператор Единой национальной электрической сети. В зоне ответственности ФСК находятся 135 тыс. км высоковольтных магистральных линий электропередачи и 919 подстанций общей мощностью 333,56 тыс. МВА. Компания обеспечивает надежное энергоснабжение потребителей в 75 регионах России, обслуживая площадь около 14,8 млн км. За счет электроэнергии, передаваемой по сетям ОАО «ФСК ЭЭС», покрывается около половины совокупного энергопотребления всей страны. Входит в ОАО «Россети», крупнейший энергетический холдинг страны, которому принадлежит 79,64% акций компании. Численность персонала ФСК в 2013 году составила более 25 тыс. человек. Председатель правления компании — А.Е.Муров.





## АКТУАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА

## Новый ЦОК в Сочи

«Россети» открыли еще один Центр обслуживания клиентов

В Сочи открылся самый крупный и современный на Юге России Центр обслуживания клиентов ОАО Кубаньэнерго группы компаний «Россети». Создание нового и комфортного клиентского офиса в самом центре города-курорта стало очередным шагом на пути развития взаимоотношений электросетевой компании с потребителями Сочиэнергорайона.

Открытие нового Центра обслуживания клиентов обусловлено прежде всего завершением масштабной реконструкции электросетевого комплекса Сочи, где был реализован уникальный проект модернизации ценого энергорайона в крайне сжатые сроки. Реконструкция позволила обеспечить абсолютно надежное электроснабжение спортивной инфраструктуры и жилых районов города во время пиковых нагрузок в период проведения зимних Олимпийских и Паралимпийских игр 2014 года. В результате подготовки к Играм город получил не только обновленные энергообъекты, но и колоссальный запас мощностей, которые должны использоваться для дальнейшего расширения промышленных и жилых активов города Сочи.

В торжественной церемонии официального открытия Центра, которая состоялась в Сочи в конце мая, приняли участие генеральный директор ОАО «Россети» Олег Бударгин, генеральный директор ОАО «Кубаньэнерго» Александр Гаврилов, председатель Городского собрания Сочи Анатолий Луцкык, первый заместитель главы города Сочи Виктор Филонов.

В новом Центре обслуживания клиентов потребители в одном месте могут решить практически все вопросы, связанные с работой электросетевого комплекса: оформить документы на технологическое присоединение, получить дополнительные услуги, направ-

вить обращение, оплатить квитанции. Для удобства оплаты на месте установлены специальные терминалы.

В ходе торжественной церемонии открытия, глава «Россетей» Олег Бударгин отметил, что «новый Центр обслуживания клиентов в Сочи — это еще один шаг на пути упрощения процедуры присоединения к электросетям и реализации программы «Россетей» по взаимодействию с потребителями. Клиентоориентированность является важнейшей составляющей современной экономики, а также развивая очные и дистанционные формы обслуживания, онлайн-сервисы. «Россети» стремятся сделать процесс технологического присоединения простым и комфортным, а энергетическую инфраструктуру — доступной для организаций малого и среднего бизнеса, населения и других групп потребителей.

Открывая новые, реконструируя уже существующие центры обслуживания клиентов, а также развивая очные и дистанционные формы обслуживания, онлайн-сервисы, «Россети» стремятся сделать процесс технологического присоединения простым и комфортным, а энергетическую инфраструктуру — доступной для организаций малого и среднего бизнеса, населения и других групп потребителей.

«Количество заявок на технологическое присоединение к распределительным сетям в Сочиэнергорайоне неуклонно растет: курорт, который приобрел после Олимпиады мировую известность, активно развивается. Новый Центр обслуживания клиентов Кубаньэнерго является крупнейшим и самым современным из подобных центров группы компаний «Россети» на Юге России, — подчеркнул генеральный директор ОАО «Кубаньэнерго» Александр Гаврилов. — Важнейшим этапом упрощения процедуры технологического присоединения является внедрение принципа «одного окна». Центр может принять более сотни посетителей в день, причем очень оперативно: все процессы максимально автоматизированы, применяются новые технологии

и наиболее стабильных заказчиков — ООО «Газпром бурение», ООО «РН-Бурение», ЗАО «Инвестсервис», ЗАО «ОБК», ООО «СБК», ЗАО «Улмурут-Фит-Бурение», ООО «БК «Евразия», ООО «Эриэлл Нефтегазсервис», ЗАО «ССК», ПО «Белоруснефтегаз», «Туркменнефть», «Туркменгаз», Contest Oil, ООО «Интегра».

Сенсационность в разных плоскостях

Специалисты очень хорошо знают, что верхний привод буровой установки — ключевая и основная составляющая, от которой в первую очередь зависит основной функционал — собственно бурение. Система верхнего привода — важный элемент современной буровой, который дает всемогущее преимущество, особенно при технологиях наклонного бурения (которое в последние годы становится практически повсеместным). Сегодня практически все заказчики новых буровых установок определяют наличие верхнего привода обязательным условием. При глубинном бурении без верхнего привода, как говорят специалисты, вообще делать нечего. Сам по себе верхний привод представляет собой подвижный вращатель, совмещающий функции вертлюга и ротора, и оснащенный комплексом средств для работы с буровыми трубами при выполнении спуско-подъемных операций. Верхний привод позволяет совершать быстро и безаварийную проводку вертикальных, наклонных и горизонтальных скважин.

Система верхнего привода СВП 320ЭЧР «Уралмаш НГО Холдинг» — образцовый и очень современный вариант верхнего привода для буровых. Он оборудован двумя электродвигателями по 300 кВт мощностю каждый, гидравлическими суппорными тормозами дискового типа, системой подогрева масла, автоматической системой разгрузки и резьбы, единой циркуляционной системой охлаждения и фильтрации и т.д. Можно долго перечислять объективные технологические достоинства новинки, которая стала фактически сенсационным достижением российского тяжелого машиностроения.

Причем, сенсационность нового верхнего привода от «Урал-



маш НГО Холдинг» проявляется одновременно в нескольких плоскостях. Представим некоторые из них в случайном порядке.

Плоскость первая — рыночная. Западные производители верхних приводов, которыми до этого момента комплектовали российские буровые установки, вряд ли ожидали, что российская промышленность в принципе способна на такой технологический прорыв. Ибо верхний привод — это по факту самая сложная и дорогостоящая (10% стоимости всей установки) часть буровой. И чтобы их, вчера еще абсолютно непоколебимых, производителей так «подвинули» на этом рынке... Не ожидали. Сенсация.

Плоскость вторая — технологическая. Особая радость и национальная гордость в том, что конструкция СВП 320ЭЧР — чисто российская. Все инженеринговые решения — собственные разработки «Уралмаш НГО Холдинг». По своему ряду разработок в настоящее время идет оформление патентов на изобретения. Как говорится, при создании этого сенсационного верхнего привода ни одна западная лицензия не была потребована. По уровню национальной технологической эксклюзивности СВП 320ЭЧР стоит в ряду самых ярких машиностроительных разработок страны.

Плоскость третья — отраслевая. С созданием верхнего привода СВП 320ЭЧР «Уралмаш НГО Холдинг» еще больше укрепил свои позиции абсолютного национального лидера в сфере разработок, создания и выпуска бурового оборудования. При этом составляющая под словом «разработка» становится все увереннее и громче. С выходящей на гора верхнего привода СВП 320ЭЧР собственной разработки российский холдинг фактически вошел в неформальный элитарный международный клуб создателей самого передового бурового оборудования. Тех, кто создает технологии уровня hi-end. Это круто, как говорят современная молодежь. Очень круто.

Плоскость четвертая — персонифицированная. Создание силами «Уралмаш НГО Холдинг» национального верхнего привода для буровых служит еще одним дополнительным, но очень ярким и показательным сигналом того, что отечественная школа бурового оборудования способна развиваться, в том числе развиваться в координах самого высшего технического прогресса. Благодаря «Уралмаш

НГО Холдинг» и его основному инвестору в лице Газпромбанка мы имеем инженеринговую и технологическую базу, которая способна проводить обновление и реконструкцию российского парка буровых в русле логического развития именно национальной технологической школы. По правде сказать, из-за безвременья 90-х, когда мы едва совсем не потеряли российский буровый машиностроения и практически не выпускали новых установок, сегодняшние парки буровых компаний выглядят весьма пестро. Что и сложно, и невыгодно, и неприятно с позиций национальной гордости.

Теперь же мы получили еще один фактор в пользу того, что нам не нужно смотреть ни в сторону за границы с тем, чтобы продолжать масштабные буровые проекты. Мы все можем получить у собственного машиностроения, комплекта парка родственных моделями. Это и дешевле в поставках, и удобнее и доступнее в сервисе, и логичнее с точки зрения стратегии развития отрасли.

Кстати говоря, насчет суперсовременных моделей сказано не случайно. Потому что «Уралмаш НГО Холдинг» инженеринговыми разработками занимается, как говорится, в режиме постоянно. И результаты этой работы уже налицо. Так в рамках презентации в Екатеринбург буровые специалисты с удовольствием осматрели, ощупали и изучили серебристую кабину бурового мастера, больше похожую на кабину пилота авиалайнера, только просторнее. Причем, они с удовольствием фотографировались, сидя в мягком вращающемся кресле — это ли не успех разработчиков? Сегодня «Уралмаш НГО Холдинг» практически все свои буровые комплекты такими кабинами — удобными, современными, всепогодными. Еще одной приятной неожиданностью для профессиональных гостей стал новейший насос для буровой, также разработанный непосредственно в «Уралмаш НГО Холдинг». Список новинки — далеко не полный, что только подтверждает логичность и последовательность успехов компании на ее непростом производственном поприще.

За первое полугодие 2014 года «Россети» открыли четыре новых Центра обслуживания клиентов, в прошлом году в разных регионах страны клиентских офисов было открыто 19. В настоящий момент в России работает 734 центра обслуживания клиентов группы компаний «Россети». По итогам прошлого года всего в центрах обслуживания клиентов «Россетей» зарегистрировано порядка 4,3 млн обращений потребителей. В рамках реализации клиентоориентированной политики в ОАО «Кубаньэнерго» действует 11 центров обслуживания клиентов и 38 пунктов приема обращений — «единых площадок», где потребители услуг могут решать возникающие вопросы при взаимодействии с компанией. В 2013 году всего в центры обслуживания и пункты обращений Кубаньэнерго поступило более 77 тыс. заявок на оказание услуг, свыше 4 тыс. письменных обращений потребителей услуг и проведено 600 тыс. консультаций по вопросам деятельности компании.

В Московской области «Россети» открыли еще один Центр обслуживания клиентов. В первом полугодии 2014 года составило 4858,5 млн кВт/ч, что на 8,2% ниже, чем в аналогичном периоде 2013 года. Снижение выработки обусловлено режимом работы генерирующих компаний на рынке электроэнергии и мощности.

## Московские аппетиты

Потребление в столичной энергосистеме увеличилось

По оперативным данным Филиала ОАО «СО ЕЭС» «Региональное диспетчерское управление энергосистем Москвы и Московской области» (Московское РДУ), потребление электроэнергии в региональной энергосистеме в мае 2014 года составило 7547,3 млн кВт/ч, что на 3% выше объема потребления мая 2013 года.

Увеличение потребления электрической энергией обусловлено температурным фактором. В первой половине мая, после завершения отопительного периода, с 1 по 15 мая, среднесуточная температура наружного воздуха составила +11,7 градуса, что ниже аналогичного периода прошлого года на 4,1 градуса. Это привело к интенсивному использованию оборотных приборов среди бытовых потребителей электроэнергии. Во второй половине месяца — с 16 по 31 мая — температура наружного воздуха выросла по сравнению с прошлогодними показателями на 1,9 градуса, что привело к увеличению использования кондиционеров.

Выработка электроэнергии электростанциями Москвы и Московской области в январе-мае 2014 года составила 44157,5 млн кВт/ч, что на 0,1% выше объема потребления за тот же период 2013 года.

Выработка электроэнергии электростанциями Московской и Московской области в январе-мае 2014 года составила 32190,7 млн кВт/ч, что на 6% ниже, чем в аналогичном периоде 2013 года.

Дефицит произведенной электроэнергии на территории энергосистемы Москвы и Московской области покрывался за счет перетоков электроэнергии по межсистемным линиям электро-

передачи из смежных энергосистем. За январь-май 2014 года суммарный переток электроэнергии в Московскую энергосистему составил 11966,8 млн кВт/ч. Аналогичный показатель в мае 2014 года составил 2688,7 млн кВт/ч.

Филиал ОАО «СО ЕЭС» Московское РДУ создан в 2003 году, входит в зону ответственности Филиала ОАО «СО ЕЭС» ОДУ Центра и осуществляет функции диспетчерского управления объектами электроэнергетики на территории Москвы и Московской области. В операционной зоне Филиала ОАО «СО ЕЭС» Московское РДУ по состоянию на 1 июня 2014 года находятся объекты генерации установленной электрической мощностью 18 165,34 МВт. Основными объектами генерации являются Каширская ГРЭС, Шатурская ГРЭС, Загорская ГАЭС, ТЭЦ-21, ТЭЦ-22, ТЭЦ-23, ТЭЦ-25, ТЭЦ-26, ТЭЦ-27. В управлении или ведении Филиала ОАО «СО ЕЭС» Московское РДУ находятся 999 ЛЭП напряжением 110–750 кВ, а также объекты диспетчеризации на 31 электростанции и 375 подстанциях.

Филиал ОАО «СО ЕЭС» «Объединенное диспетчерское управление энергосистемами Центра» обеспечивает надежное функционирование и развитие ЕЭС России в пределах операционной зоны Центра, в которую входят регионы: Белгородская, Владимирская, Вологодская, Воронежская, Ивановская, Костромская, Курская, Орловская, Липецкая, Рязанская, Брянская, Калужская, Смоленская, Тамбовская, Тверская, Тульская и Ярославская области, а также Москва и Московская область. Операционная зона филиала занимает территорию 1 031,3 тыс. кв. км, на которой проживает 46,2 млн человек. В управлении и ведении ОДУ Центра по состоянию на 1 июня 2014 года находится 142 электростанции мощностью 5 МВт и выше. Общая установленная мощность по состоянию на 1 июня 2014 года равна 51758,65 МВт, протяженность линий электропередачи 110–750 кВ составляет 84998 км.

## Собственные нужды

На НАЭС-2 подано напряжение из ЕЭС

Анна Курбакова

На Нововоронежской АЭС-2 (заказчик ОАО «Концерн Росэнергоатом», генеральный проектировщик и генподрядчик — ОАО «Атомэнергoproject», Москва) в здании комплекта распределительного устройства на 220 кВ (КРУЭ-220) из Единой энергосистемы подано напряжение.

Чтобы подать напряжение на площадку НВАЭС-2, силами Федеральной сетевой компании ЕЭС был произведен монтаж высоковольтной воздушной линии электропередачи 220 кВ и подключение ее к магистральной линии, идущей от Нововоронежской АЭС к подстанции «Лиски-3».

Следующим этапом напряжения от КРУЭ-220 будет подано на резервные трансформаторы собственных нужд (РТСН), преобразующих напряжение с 220 кВ до 10 кВ. Напряжение классом 10 кВ далее поступит в здание резервного электроснабжения, и затем будет распределяться по объектам собственных нужд АЭС. В частности, оно будет подано в здание электроснабжения нормальной эксплуатации, откуда уже — в реакторно- и турбинное отделения. Напомним, что с июня 2013 года здание реактора обеспечивалось электроэнергией по резервной схеме — от общестанционного распределительного устройства на 10 кВ.

Как отметил генеральный директор ОАО «Атомэнергoproject» Марат Мустафин, подача напряжения на собственные нужды — одно из ключевых событий сооружения атомной станции. «Энергоснабжение, организованное по штатной схеме, позволит приступить к полномасштабным пусконаладочным работам на электротехническом оборудовании. Это важный этап, приближающий нас к пуску первого энергоблока».

## Торжественный ввод

Новые энергоблоки на Беловской и Томь-Усинской ГРЭС

В Кемеровской области состоялся торжественный ввод в эксплуатацию новых энергоблоков на Беловской и Томь-Усинской ГРЭС Сибирской генерирующей компании (СГК). Участие в церемонии пуска принял губернатор Кемеровской области Аман Тулеев и генеральный директор СГК Михаил Кузнецов. Новые энергоблоки Беловской и Томь-Усинской ГРЭС оснащены оборудованием «Силловые машин»

Модернизация Беловской и Томь-Усинской ГРЭС — часть масштабной инвестиционной программы Сибирской генерирующей компании. Реализация этих проектов позволит повысить надежность всей энергосистемы Кузбасса, снизить риски перебоев в энергоснабжении из-за нехватки генерирующего оборудования, что особенно актуально для юга Кузбасса.

Поставщиком основного генерирующего оборудования

на Беловской и Томь-Усинскую ГРЭС выступило ОАО «Силловые машины». Договоры на поставку паровых турбин и турбогенераторов для электростанций СГК были подписаны между «Силловыми машинами» и группой СГК в 2010 году.

В соответствии с условиями договоров «Силловые машины» поставили на Томь-Усинскую ГРЭС две паровые турбины мощностью по 120 МВт для блоков № 4 и 5, а также две турбины мощностью по 225 МВт с двумя турбогенераторами к ним для блоков № 4 и 6 Беловской ГРЭС.

В 2012 году компании расширили сотрудничество, подписав дополнительные соглашения на поставку конденсаторов и комплектов вспомогательного энергооборудования для энергоблоков № 4 и 6 Беловской ГРЭС, а также комплектов вспомогательного энергооборудования для энергоблоков № 4 и 5 Томь-Усинской ГРЭС. Услуги шеф-монтажа и шеф-надзора специалистами «Силловых машин»

также включены в объем поставок основного оборудования.

Кроме того, входящий в состав ОАО «Силловые машины» Таганрогский котлостроительный завод «Красный котельщик» изготовил и поставил для турбоагрегатов блоков Беловской и Томь-Усинской ГРЭС четыре группы подогревателей высокого давления в комплексе с быстродействующими защитными устройствами. Подогреватели рассчитаны на сейсмостойкость до 8 баллов. В настоящее время на блоках № 6 Беловской и № 4 Томь-Усинской ГРЭС завершаются монтажные работы. Их пуски в эксплуатацию состоятся до конца 2014 года.

ОАО «Силловые машины» — крупнейшая энергомашиностроительная компания России, имеющая международный опыт и компетенции в области проектирования, изготовления и комплектной поставки оборудования для тепловых, атомных, гидравлических и газотурбинных электростанций.

## Национальный прорыв

(Окончание, начало на стр. 1)

Особая гордость — мощный инженеринговый центр холдинга, сочетающий уникальный опыт советской конструкторской школы и возможности разрабатывать современное высокотехнологичное оборудование с использованием инновационных решений. Создание нового верхнего привода — лучшее доказательство высокой конструкторской и технологической состоятельности инженерингового подразделения холдинга.

Не секрет, что еще при создании холдинга сумел объединить практически весь цвет национальных конструкторских кадров в этой области.

При этом важнейшей составляющей является современное производство. Проведя при участии Газпромбанка масштабную программу реновации своих цехов и подразделений, «Уралмаш НГО Холдинг» сегодня на мощностях обеспечивает полный цикл производства бурового оборудования широкой линейки. Благодаря масштабной программе модернизации производственной базы, осуществляемой при финансовой поддержке стратегического партнера — Газпромбанка, достигнут значительный технологический и технический качественный рост производственных возможностей. В результате «Уралмаш НГО Холдинг» обладает одной из лучших в стране производственной базой по выпуску широкого спектра бурового оборудования. А финансовые возможности стратегического партнера в лице Газпромбанка позволяют реализовывать различные схемы финансирования создания и поставок оборудования. Достаточно назвать уникальную модель предзапуска буровых, когда холдинг сначала начинает создание буровой, и только потом она становится частью того или иного контракта. В этом году в режиме предзапуска холдинг реализует несколько десятков буровых установок для глубокого разведочного и эксплуатационного бурения (грузоподъемностью от 160 до 600 тонн).

«Уралмаш НГО Холдинг» работает практически со всеми ведущими буровыми компаниями России, есть и международные компании. Среди ключевых





# ПОДРОБНОСТИ

## Уникальные ПЛИТЫ

### Троицкий ROCKWOOL начал выпуск продукции двойной плотности

Алла Серебрякова

На предприятии ROCKWOOL в городе Троицке Челябинской области состоялась торжественная церемония запуска производства плит из каменной ваты двойной плотности. Данные продукты являются уникальными и не имеют аналогов на рынке теплоизоляции. В торжественном мероприятии приняли участие министр промышленности и природных ресурсов Челябинской области А.Е.Бобраков, и.о. главы города Троицка А.Г. Виноградов, генеральный директор ROCKWOOL Russia Group Марина Потокер.

Марина Потокер, генеральный директор ROCKWOOL Russia отменила: «Приоритеты компании ROCKWOOL — постоянное движение вперед и разработка ноу-хау, уникальных продуктов для наших потребителей. В апреле этого года мы уже начали выпускать теплоизоляцию нового поколения — утеплитель ЛАЙТ БАТТС СКАНДИК — на заводе в г. Выборг Ленинградской области. Сегодня мы запускаем производство еще одного уникального продукта ROCKWOOL — плит двойной плотности на предприятии в Троицке. Общие инвестиции, вложенные в развитие только этого предприятия, составляют около 1 млрд руб., а суммарные инвестиции ROCKWOOL в российскую экономику за 15 лет присутствия на этом рынке — более 14,7 млрд руб.»

Компания ROCKWOOL приобрела предприятие в Троицке 2010 году, сразу же была проведена обширная модернизация, и уже менее чем через год производственные мощности завода были увеличены более чем на 50%, начался выпуск цилиндров из каменной ваты, встречающихся в промышленности и ЖКХ. Благодаря утеплению фасада, повысилась энергоэффективность здания завода, кроме того, был успешно реализован экологичный проект по строительству ливневой канализации.

В своем обращении министр промышленности и природных ресурсов Челябинской области Алексей Бобраков отметил: «Нам очень приятно, что компания с мировым именем и с такой многолетней историей выбрала объект своих инвестиций именно Челябинскую область и город Троицк. Убеден в том, что наша дальнейшая инвестиционная программа будет развиваться. Мы приложим к этому все свои усилия и надеемся на успешное сотрудничество».

Плиты двойной плотности являются ноу-хау ROCKWOOL, компания обладает международным патентом на их производство. Благодаря своей ком-

бинированной структуре — плиты состоят из жесткого верхнего (наружного) и более легкого нижнего (внутреннего) слоев — материалы двойной плотности обладают рядом существенных преимуществ. Проектировщики отдают им предпочтение за то, что такие плиты создают меньшую нагрузку на основание и, как правило, превосходят по теплотехническим характеристикам традиционное решение в два слоя. Монтажные работы на объектах выполняются быстрее, а также некоторыми уникальными преимуществами в той или иной конструкции.

Так, плиты двойной плотности для навесной фасадной системы с вентилируемым зазором ВЕНТИ БАТТС Д позволяют не использовать дополнительный крепеж для плит нижнего слоя. Продукт для утепления фасадов с тонким штукатурным слоем ФАСАД БАТТС Д облегчает нанесение цементных смесей за счет жесткой верхней поверхности. Кровельные теплоизоляционные плиты РУФ БАТТС ЭКСТРА и РУФ БАТТС ОПТИМА значительно прочнее на сжатие и вполне способны выдерживать вес рабочих при монтаже и эксплуатации.

Исполняющий полномочия главы города Троицк Александр Виноградов отметил: «Мы очень рады, что такое предприятие как ROCKWOOL является одним из флагманов нашего города. Особо стоит отметить, что ROCKWOOL является социальной-ответственной компанией, которая откликается на все наши инициативы, помогает конкретными делами и конкретными поступками».

С запуском производства плит двойной плотности в Троицке эту продукцию смогут получать потребители и Уральского региона, Сибири и Казахстана.

## Крановый сервис

### В России появился первый регионально-технический центр



Торговая компания «Ивановская марка» разработала новый комплекс сервисных услуг, который полностью обеспечит потребности клиентов в пост-продажном сопровождении крановой и дорожно-уплотнительной техники. Новые услуги с говорящим названием «И-сервис» сконцентрированы в создаваемых регионально-технических центрах, которые станут единым каналом для взаимодействия с клиентами.

Регионально-технические центры в корне изменят всю систему сервисного обслуживания покупателей автокранов «Ивановец» и дорожно-уплотнительной техники «РАСККАТ», окажут существенное влияние на удобство выбора, приобретения техники и качество гарантийного обслуживания.

Первый РТЦ уже открыт в городе Иваново, на территории завода «Автокран». Он дополнит более 100 существующих авторизованных сервисных центров, обслуживающих технику «Ивановец» и «РАСККАТ» на территории России и ближнего зарубежья. До конца года новые РТЦ планируется открыть в Брянске, Москве и других регионах России.

«С появлением регионально-технических центров мы совершим качественный скачок в развитии сервиса для автокранов и катков», — сообщил Андрей Иванов, директор департамента сервиса и качества ООО Торговая компания «Ивановская Марка».

По существу, мы разработали новый стандарт обслуживания клиентов, благодаря которому сервис станет более удобным, доступным, ближе к клиенту».

Среди услуг регионально-технических центров — пред-

продажная подготовка, демонстрация перед продажей, поддержание сервисного портала и т.д. Специалисты центра обеспечивают подготовку техники к реальным условиям эксплуатации, с учетом климатических особенностей региона, куда она поставляется. На территории центра каждый клиент может лично провести тестирование приобретаемой модели техники, наглядно убедиться в работоспособности всех узлов и узла об особенностях крана.

Кроме того, регионально-технический центр обеспечивает оперативное информационное сопровождение клиентов по телефону, когда специалисты из числа конструкторов и инженеров готовы профессионально и точно ответить на любые вопросы. Для обеспечения оперативного ремонта техники создана электронная площадка — сервисный портал с полным комплексом услуг, которыми могут воспользоваться клиенты. На портале можно получить полную справочную информацию по сервисному обслуживанию, узнать адреса сервисных центров, сделать заявку на ремонт или обучение персонала, оставить заявку на постановку крана на гарантийный учет. Также на портале хранится информация технического характера, которая необходима инженерам и мастерам при ремонте крановой техники.

Здесь также размещены онлайн каталоги всей основной линейки автокранов «Ивановец» с помощью которых очень просто осуществить заказ любой запасной части. Все заявки поступают в регионально-технический центр, который обеспечивает их оперативную доставку, а при отсутствии запчастей на складе — размещает в производство заказ на срочное изготовление.

В рамках развития РТЦ, компания разработала новые нормативы на доставку запасных частей, сделав упор на скорости обслуживания. Частично скорость обслуживания увеличится за счет запуска on-line каталога, частично за счет обновления логистики компании и ускорения процесс-доставки. Кроме того клиент может выбрать: осуществить доставку запасной части самостоятельно или поручить это РТЦ.

В компании разработаны новые нормативы, которые сокращают срок гарантийного ремонта до 2 недель. Это стало возможно за счет оптимизации решений по рекламации, экономии времени на доставку запасных частей и оптимизации финансовых процедур (времени на оплату ремонта).

Воспользоваться ускоренным сервисным ремонтом можно не только в РТЦ, а также во всех авторизованных сервисных центрах компании, которым предъявляются жесткие требования по срокам реагирования на рекламацию. Срок рассмотрения заявки любой сложности не превышает 3 дней.

В сложных условиях, когда понадобится оперативный ремонт техники в удаленных регионах, для клиентов работают специальные выездные бригады, выполняющие работы в короткий срок, что значительно экономит средства клиентов на простое или транспортировке аварийной техники. Эта услуга также будет доступна не только в РТЦ, но и в большинстве авторизованных сервисных центров, расположенных в крупных городах на территории России.

На площадках регионально-технических центров проводится обучение и переобучение сотрудников клиентов. Опытные крановщики и инженеры профессионально научат будущих специалистов навыкам работы с крановой техникой и проведут обучение инженеров сервисных служб.

ООО торговая компания «Ивановская марка» является одним из крупнейших поставщиков автокрановой и дорожно-уплотнительной техники в России. Техника поставляется на российский рынок, в страны СНГ и дальнее зарубежье. ООО ТК «Ивановская марка» — эксклюзивный торговый представитель заводов ОАО «Автокран» и ЗАО «ГАЗПРОМ-КРАН» по продаже автокранов.

## РТС поделилась планами

### Комплексный подход к реализации проектов на предприятиях

В Москве компания РТС Inc. (ПиТиСи), один из лидеров рынка ПО для конструирования и управления жизненным циклом изделий презентовала стратегию развития и планы своего вклада в трансформацию производственных отраслей России.

Проблемой большинства российских производственных предприятий в настоящее время является сложность перестройки на «коммерческие рельсы» в плане разработки и выпуска изделий, которые смогут конкурировать с аналогами на внутреннем и внешнем рынках, легко адаптироваться под уникальные требования потребителей и заказчиков, а также быть экономически эффективными при эксплуатации.

С 2005 года РТС делится с российскими промышленниками своей экспертизой и многолетним опытом, накопленным в работе с разными отраслями, от аэрокосмической до потребительской, внедряя решения и практики, которые коренным образом меняют подход к созданию и обслуживанию изделий.

С 2014 года РТС выводит на российский рынок новые продукты в дополнение к своей классической линейке PLM (управление жизненным циклом изделий) и CAD (системы автоматизированного проектирования). «Комплекс инструментов для управления послепродажным обслуживанием (SLM) и разработкой программного обеспечения (ALM) позволит увеличить наш охват рынка и начать диалог с теми отраслями, где о РТС еще не слышали. Наши позиции традиционно сильны в аэрокосмосе, электронике и судостроении, ВПК и двигателестроении. Теперь мы расширим свой диалог с транспортным сектором, эксплуатационными и ремонтными организациями, включая железные дороги, авиакомпания, автомобильную промышленность и сервисные организации, занимающиеся техническим обслуживанием и ремонтом авиационной техники. Решения РТС также применяются для создания медицинского оборудования, управления инфраструктурными проектами и в fashion-индустрии», — прокомментировал генеральный директор ООО «ПиТиСи Интернэшнл» Андрей Шолохов.

«Уникальным отличием РТС является комплексный подход к реализации проектов на предприятиях, который не ограничивается разговором «о кнопках». В РТС Inc. работает более 1300 специалистов в области промышленного консалтинга — самая многочисленная организация подобного рода в мире. В каждом проекте мы делимся своим «ноу-хау» — помогаем заказчику разработать программу изменений ключевых бизнес-процессов, операционной и организационной модели, необходимых для перехода к эффективной разработке, производству и обслуживанию изделий. Для этого применяется индивидуальная «дорожная карта» практик и методик. Она, как GPS-навигатор, позволяет провести заказчика через процесс внедрения изменений на предприятии максимально плавно», — отметил Григорий Чернышев, директор по отраслевым решениям и бизнес-сервисам ООО «ПиТиСи Интернэшнл».



Отвечая на вопрос о стратегических планах развития РТС на российском рынке, Андрей Шолохов обратил внимание на то, что в течение последних 5 лет РТС в России демонстрирует стабильный рост — не менее 20% в год. Из них доля консалтинга составляет около 40%. «Перед нами стоят амбициозные, но вполне выполнимые задачи на период до 2016 года. В планах российского офиса — дальнейшие инвестиции в развитие партнерской экосистемы в России и странах СНГ, расширение штата сотрудников, освоение новых отраслевых рынков. И, безусловно, вывод на рынок наших новых продуктов», — поделился Андрей Шолохов. «Уже 16 июня в Бостоне состоится официальная презентация новой версии флагманского продукта РТС Creo 3.0. Благодаря выходу данного продукта третья промышленная революция — не за горами. Технологичные, заложенные в Creo 3.0, многие из которых находятся в стадии получения патентов, соизмеримы по значимости с идеей Генри Форда о создании подвижного сборочного конвейера», — прокомментировал Григорий Чернышев.

Компания РТС обеспечивает производственным компаниям устойчивые конкурентные преимущества по продуктам и услугам. Технологические решения РТС помогают заказчикам коренным образом изменить подход к созданию и обслуживанию изделий на протяжении всего жизненного цикла изделия — от разработки концепции и проекта до подбора поставщиков и обслуживания. Основанная в 1985 году компания РТС насчитывает около 6000 специалистов, занятых обслуживанием более чем 28000 предприятий в быстроразвивающихся глобально распределенных производственных отраслях по всему миру.

## Mining Forum

### Опыт Sandvik Mining в России

Ирина Федорова

Компания Sandvik Mining, один из мировых лидеров в разработке инжиниринговых решений и производстве оборудования для горной промышленности, провела второй Mining Forum в России. Мероприятие проходило в течение трех дней в Москве в конгресс-отеле «Ареал».

В форуме приняли участие специалисты Sandvik Mining со всего мира, а также партнеры компании, среди которых ThoroughTech Simulation, производитель симуляторов для горнодобывающей промышленности, Compact Filter Technic, производитель обеспыливающих и вентиляционных систем, и Volvo Penta, производитель двигателей. В списке участников форума — много представителей горных предприятий из России и Казахстана: ТОО «Корпарация Казхым», ОАО «Апатит», ОАО «ГМК Норильский никель», ООО «Кинросс ДВ», ОАО «АК АЛРОСА», ОАО «ЕВРАЗ Холдинг», ООО «Северное золото», ОАО «ППГХО, ТОО «Казцинк», АО «АК Алтыналмас», ООО «РДМ», ЗАО «Многовершинное», ОАО «Башкирское шахтопроходческое управление», ООО «ЕвроХим-Усольский калийный комбинат», ОА «Горно-Металлургический Концерн «Каззахалтын», ОАО «ВНИПИПромтехнологии» и другие.

Главная тема форума — «Эффективное и безопасное ведение горных работ». Программа мероприятия была распределена на три дня. Каждый день форума был посвящен определенному тематическому блоку, который содержал в себе несколько актуальных вопросов о современном состоянии горнодобывающей промышленности: «Автоматизация», «Вентиляция» и «Сервисное обслуживание».

Презентации специалистов компании Sandvik Mining прежде всего были направлены на то, чтобы помочь участникам ответить на возникающие в процессе производства вопросы: Какие условия необходимо создать для автоматизации рудника? Как повысить уровень безопасности и эффективности подземной разработки? Какие критерии следует учитывать при подборе погрузочно-доставочной техники? Эти и многие другие вопросы были затронуты представителями компании Sandvik Mining. Кроме того, в рамках форума с презентациями выступили партнеры Sandvik Mining — представители компаний Cybercube Oy, Mine Site Technology, Compact Filter Technic, Thorough Tec Simulation и Volvo Penta.

Одной из ключевых особенностей встречи является ее интерактивный формат, предполагающий свободное общение между докладчиками и гостями форума. Как отметил в своей приветственной речи коммерческий директор Sandvik Mining по России Андрей Шемякин,



«Mining Forum — это не только презентации, доклады и круглые столы, но и уникальная площадка для неформального общения представителей горных предприятий из России и СНГ». Темы, представленные на форуме этого года, были выбраны на основе тем, предложенных участниками 2013 года. После выступления докладчиков по каждой из заявленных тем были организованы обсуждения в формате круглых столов. Так, в первый день участники делились опытом решения трудностей, с которыми они сталкиваются у себя на предприятиях. В качестве основных проблем были названы такие как: выбор поставщика связи, автоматический контроль и мониторинг горного оборудования, обучение персонала, контроль качества продукции и другие.

В рамках второго круглого стола участники форума обсудили возможности и сложности, связанные с внедрением новых технологий на погрузочно-доставочное оборудование в регионе СНГ. Особый интерес у гостей вызвала интерактивная практическая демонстрация работы тренажера буровой установки Sandvik DD420, организованная техническими специалистами компании Thorough Tec Simulation.

Шон Хири, вице-президент Sandvik Mining по региону СНГ, отметил: «Нашей задачей было сделать форум максимально интерактивным. По каждой теме были представлены несколько презентаций. Кроме того, мы предложили гостям поучаствовать в дискуссиях по созданию круглого стола. Ведь главное — открыто высказать мнение и поделиться опытом. Мы надеемся, что форум станет платформой для создания долгосрочных отношений между профессионалами, которые в будущем смогут преследовать общие цели, выполнять общие задачи, а также внедрять

лучшие мировые практики в горнодобывающей отрасли».

Mining Forum, организованный компанией Sandvik, проводится в России уже во второй раз. До 2013 года подобные мероприятия проводились только в Перу и в Южной Америке. Основная идея семинара — обмен опытом между специалистами горной отрасли и знакомство с лучшими мировыми практиками. Подобные встречи позволяют усовершенствовать методы производства и улучшить показатели предприятий, а также установить крепкие связи с партнерами и заказчиками.

Sandvik — это группа высокотехнологичных машиностроительных компаний, занимающая лидирующее положение в мире в производстве инструмента для металлообработки, разработке технологий изготовления новейших материалов, а также оборудования и инструмента для горных работ и строительства. Sandvik работает более чем в 130 странах.

Sandvik Mining — одно из бизнес-подразделений группы Sandvik, занимающее третью часть всей группы компаний. Подразделение является одним из мировых лидеров в предоставлении инжиниринговых решений и производстве оборудования в области геологоразведки, горной промышленности и транспортировки сыпучих материалов. Оборудование и инструмент Sandvik применяются как для открытых, так и для подземных горных работ на всех этапах производственного процесса в горнодобывающей промышленности. Подразделение компании Sandvik Mining, работающее на территории СНГ, занимается поставкой и сервисом оборудования, а также продажей запасных частей для горнодобывающей отрасли.

**ПРОМЫШЛЕННЫЙ**  
еженедельник  
учредитель и издатель:  
ООО «Редакция газеты «Промышленный еженедельник».  
Издание зарегистрировано в Министерстве Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовой информации.

ПИ № 77-12380 от 19.04.2002 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя ПИ № 77-14566 от 07.02.2003 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя ПИ № ФС77-19251 от 23.12.2004 г. в Федеральной службе по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия.

**Генеральный директор, главный редактор**  
Валерий Стольников  
**Заместители главного редактора**  
Елена Стольникова  
Дмитрий Кожеников  
**Помощники главного редактора**  
Юлия Гужонова  
Татьяна Соколова

**Директор по развитию**  
Дмитрий Минаков  
**Региональный директор**  
Наталья Можаяева  
**Дизайн и верстка**  
Алексей Зиновьев  
Сергей Курков  
**Руководитель коммерческой службы**  
Александр Лобачев

**Логистика**  
ЗАО «Истгалф-Трансавто»  
**Представитель в Северной Америке:** Виктория Яковлева (Ванкувер, Канада); vk1@telus.net  
Тел.: (1-604)-805-5979  
Распространяется по подписке, по прямой рассылке и на профессиональных мероприятиях. Подписаться на «Промышленный еженедельник» можно в любом

отделении связи РФ и СНГ по каталогам «Роспечать» и «Пресса России» по индексам **45774** и **83475** (для юрлиц); по каталогу «Почта России» по индексам **10887** и **10888** (для юрлиц); через «Интер-Почту».  
Подписка на электронную версию: rodpriska@promweeklly.ru  
Материалы, отмеченные ©, публикуются на правах рекламы.

**Адрес для корреспонденции:**  
123104, Москва, а/я 29  
**Тел. редакции:** (495) 729-3977, 778-1447, 499-194-1033 (факс)  
**www.promweeklly.ru**  
doc@promweeklly.ru,  
pe-gazeta@inbox.ru  
Газета «Промышленный еженедельник» является официальным публикатором актов Минпромторга России.

**Использованы материалы информгентств и интернет-изданий.**  
**Номер подписан 06.06.2014**  
Отпечатано в ОАО «Красная Звезда», 123007, г. Москва Хорошее шоссе, 38. Тел.: (495) 941-28-62, 941-34-72, 941-31-62. E-mail: kr\_zvezda@mail.ru, www.redstarph.ru  
Номер заказа 2993  
Тираж 40 000 экз.