



## В НОМЕРЕ:

## НОВОСТИ

2-3

**Куюмба — Тайшет**

ТБД для магистрального проекта

**Уникальный ЭШ 11.75**

Уральская техника работает в Беларуси

**Оружие за океан**

Поставки «Калашникова» в Канаду и США

**Бойтесь данайцев**

Чиновников ограничили в дарах и подарках

**Особенности 2013-го фондового**

В аутсайзерах — «золотые» ETF

## СТРАТЕГИИ

4-5

**Знаменитые конструкторы**

Вышла книга о Владимире Климове

**Технологические присоединения**

МОЭСК: число заявок удвоилось

**Кадровый вопрос**

Конкурс на руководителя НТЦ «Базис»

**Стратегия партнерства**

Интервью с Бенно Бунзе

**Позиция эксперта**

Вопросы параллельного импорта

**Морской передел**

Продажа нефтегазовых активов

## АКТУАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА

6-7

**Гидроагрегат номер два**

Модернизация оборудования на Рыбинской ГЭС

**Предотвращение беды**

Усилить работу по профилактике травматизма

**Традиции и инновации**

Курская энергосистема отметила 55-летие

## ИСТОРИЧЕСКИЙ ВЗГЛЯД

8

**Сорокалетний долгострой**

Годовщина закладки первого кубометра бетона

**Без пяти лет век**

Юбилей института имени Вавилова

**100 лет инноваций**

Исследования и разработки от Philips

## ВАЖНАЯ ТЕМА

Государственный оборонный заказ по линии военного ведомства РФ в 2014 году возрастет по сравнению с 2013 годом на 30%, сообщил журналистам заместитель министра обороны РФ Юрий Борисов. По его словам, «во главу угла будут поставлены производственные возможности предприятий ОПК и соблюдение экологического цикла изготовления вооружения военной техники». В этом году МО РФ намерено реализовать несколько пилотных проектов полного жизненного цикла. Это проекты, сопровождающие эксплуатацию самолетов Су-34, вертолетов Ка-226, перспективных ракетных комплексов, перспективный эсминец. Обеспечение этой техники и регламенты взаимодействия Минобороны и промышленности будут строиться совсем на других принципах. В российской воюющей в 2014 году будет поставлено около 1,7 тыс. единиц бронетехники и более 9 тыс. военных автомобилей. Планируется провести ремонт более 4,5 тыс. танков, бронемашин и автомобилей, около 800 из них пройдут глубокую модернизацию.

## Россия в 2014 году

### Прогнозы по темпам роста экономики сохраняют пессимистический настрой



Владислав Исаев

Информационная группа Finam.ru (входит в состав инвестиционного холдинга «ФИНАМ») провела две онлайн-конференции «Экономика России: где искать драйверы роста?» и «Экономика РФ покажет хороший рост в 2014 году?» Итоги обеих дискуссий более чем осторожны. Эксперты, к сожалению, не видят объективных оснований для существенного увеличения темпов роста российской экономики в 2014 году. Они ожидают, что ВВП РФ увеличится не более чем на 1–2%, что существенно скромнее прогнозов Минэкономразвития. Большинство участников дискуссии отмечают, что экономическое развитие страны сдерживают как непростая внешняя конъюнктура, так и системные внутренние проблемы.

Экономика России в 2013 году выросла на 1,3%, что является весьма скромным результатом даже на фоне развитых экономик мира, констатируют участники организованной «ФИНАМом» конференции. Впрочем, эксперты не ожидают резкого ускорения темпов роста отечественного ВВП и в наступающем году. «Традиционно рост ВВП России складывается из роста ВВП Евросоюза (как основного торгового партнера) +2–2,5 п.п., — объясняет начальник аналитического отдела «АК БАРС Финанс» Елена Василева-Корзюк. — Ожидается, что в 2014 году ЕС потихонечку начнет выбираться из кризиса, что предполагает некоторое по-

вышение спроса на российский экспорт. Соответственно, ВВП несколько подрастет (в пределах 2,5%). Ускорение, прямо скажем, малоаметное по сравнению с 2013 годом». Не видит оснований для ускорения темпов роста российской экономики и в текущем году и аналитик ИХ «ФИНАМ» Антон Сороко: «Боюсь, что меры оживления экономики, которые в 2013 году предприняло правительство, имеют долгосрочное действие, и в 2014 году их влияние будет незначительным, чтобы сформировать общее ускорение темпов роста ВВП. Инвестиции из ФНБ заточены на то, чтобы формировать множественный мульти-

пликативный эффект, а на первом этапе реализации этих проектов его ждать не стоит. В 2014 году в развивающихся странах может дать свой один из ключевых факторов роста ВВП — внутренний совокупный спрос. Если это произойдет, то отток капитала из нашей страны только усилится».

Ожидания Минэкономразвития РФ, касающиеся роста экономики страны на 3% в текущем году, участники организованной «ФИНАМом» конференции считают излишне оптимистичными. В частности, главный экономист «Альфа-Банка» Наталия Орлова ожидает роста ВВП РФ в 2014 году на уровне 1%: «Падения экономики не жду пока, считаю, что у нас настолько быстро ухудшается демографическая компонента, что предложение на рынке труда сокращается быстрее, чем спрос. Но в промышленности ситуация тяжелейшая, наиболее защищенными выглядят сектора услуг, нацеленные на потребление».

По мнению г-жи Орловой, главным вопросом остается степень ослабления валютного курса рубля, связанное с как со слабостью экономики России и ухудшающимся счетом текущих операций, так и с уже-

сточением политики ФРС, что будет поддерживать внешние причины для оттока капитала. «Пока я жду 35 руб. за доллар, но тренд негативен для рубля», — прогнозирует эксперт.

Прогнозы МЭР завышены по всем показателям, утверждает директор Института стратегического анализа «ФБК» Игорь Николаев: «Мы ожидаем снижения ВВП на 1–2%. Если по промпроизводству МЭР ожидает прирост в 2,2%, то мы даем минус 2–3%. Розничная торговля у МЭР плюс 4%, у нас — плюс 2%. А вот по инвестициям в основной капитал — самые большие расхождения. Официальный прогноз — 3,9%, а мы ожидаем спада на 5–6%. Курс доллара пока сильно не изменится, ослабление рубля будет постепенным. Официальный прогноз — 33,4 руб., прогноз «ФБК» — 36–37 руб. за доллар».

При сохранении текущих тенденций существует высокая вероятность возникновения дефицита СТО (счета текущих операций) и ослабления рубля, которому снова на помощь придет ЦБ и поддержит курс валютными интервенциями, не исключает главный экономист Института «Центр развития» НИУ ВШЭ Валерий Миронов: «Мы не согласны с прогнозом МЭР, который прогнозирует изменение тенденций в динамике неторговых операций в 2014 году: вместо ежегодного роста дефицита (на 20–27%), который имел место последние четыре года, в текущем году МЭР ожидает его сокращения».

В 2014 году России ждёт затяжной кризис, считает директор аналитического департамента «Промсвязьбанка» Николай Кашев: «Это не столько циклический, сколько структурный кризис... Если не будет резких движений (а лучше бы были!), то эта кома может продлиться несколько лет...» На самом деле, это просто признаки неминуемого краха архаичной, прежде всего, социальной системы, которой не очень удачно попытались привить более-менее современную экономическую структуру. Минэкономразвития РФ ожидает, что в 2014 году экономика России ожидает устойчивое развитие. По прогнозам

МЭР, валовой внутренний продукт (ВВП) в текущем году увеличится на 3%, рост промышленного производства составит 2,2%, а инвестиции в основной капитал вырастут на 3,9%. Однако, многие эксперты считают ожидания министерства излишне оптимистичными, прогнозируют снижение темпов роста основных экономических показателей.

Большое значение в развитии экономики имеет политика Центробанка по снижению процентных ставок, утверждает руководитель московского отделения организации «Опора России» Александр Жарков: «Это может, с одной стороны, подстегнуть развитие бизнеса, но, с другой стороны, крупные банки достаточно сложно выдают кредиты и там более сложная процедура. К примеру, для развития малого бизнеса — не все эти банки идут навстречу. Все эти вещи, конечно, могут очень сильно повлиять на изменение экономики в стране. Будем смотреть, что же всё-таки будет происходить. Надеюсь, будет всё-таки рост». С мнением г-на Жаркова согласны 26% пользователей портала Finam.info, принявших участие в онлайн-дискуссии.

2014 год может стать годом, когда капитал будет находиться в «тихих гаванях» — в развитых экономиках, считает начальник отдела аналитических исследований ИК «УНИВЕР Капитал» Дмитрий Александров: «Соответственно, пока нет оснований для ожиданий всплеска на сырьевых рынках: если здесь мы не увидим разгона в Китае, то мы не увидим и серьёзного подъема цен на рынке угля и рынке стали. Без этого не будет существенного роста в российской металлургии. На рынке нефти явная стагнация, и, в общем-то, причин, кроме каких-то военных, нет для того, чтобы был резкий подъём без улучшения прогнозируемости действий регуляторов внутри России. Банковский сектор, скорее всего, будет замедлять темпы роста кредитования. Поэтому откуда быть ускорению внутри страны?». Позицию г-на Александрова разделяют 74% проголосовавших в онлайн-дискуссии пользователей портала Finam.info.

## ЦИФРА НЕДЕЛИ

По данным ЦБ РФ, чистый отток капитала из России в 2013 году увеличился на 14,8% — до \$62,7 млрд (в 2012 году — \$54,6 млрд). Ранее МЭР ожидало по итогам прошлого года отток в \$70 млрд. На 2014 года МЭР сохраняет прогноз по оттоку капитала на уровне \$25 млрд. Профицит внешней торговли в 2013 году сократился на 7,8% — до \$177,3 млрд. Экспорт из РФ в 2013 году составил \$521,6 млрд импорт — \$172,8 млрд.

## Направления оценок

### Рейтинг состояния инвестклимата в российских регионах

На прошлой неделе в рамках Гайдаровского форума состоялся круглый стол «Национальный рейтинг состояния инвестиционного климата в российских регионах: лучшие практики и что взять за основу».

Разработать «свой, отечественный механизм оценки реализации Национальной предпринимательской инициативы и Регионального стандарта в каждом субъекте Российской Федерации» поручил Президент России Владимир Путин на заседании Наблюдательного совета АСИ 14 ноября 2013 года. Что должно лечь в основу национального рейтинга, какую роль в формировании его методологии могут сыграть регионы, повлияет ли рейтинг на изменение позиции России в исследовании Всемирного банка Doing Business — эти вопросы стали предметом обсуждения.

Корпоративный директор Агентства стратегических инициатив (АСИ) Светлана Чупшева отметила, что первая версия методологии рейтинга будет готова в феврале, а уже в начале марта должен быть сформирован Рейтинговый комитет, который и возьмет на себя реализацию проекта. Сейчас формированием методологии занимается рабочая группа, в которую входят представители Минэкономразвития, АСИ, РСПП, «Деловой России», «Опоры России», ТПП РФ, Клуба лидеров и Консультативного совета по иностранным инвестициям. Корпоративный директор АСИ также рассказала, что «пилотным» регионом для апробации рейтинга выбрана Ульяновская область, однако это не означает, что другие субъекты РФ в подготовительной работе уча-

ствовать не будут. «Мы открыты ко всем предложениям», — подчеркнула Светлана Чупшева. В свою очередь, руководитель рабочей группы по формированию Национального рейтинга, управляющий директор Управления экономической политики и конкурентоспособности Российского союза промышленников и предпринимателей (РСПП) Мария Глухова отметила, что нет задачи разделить регионы на лидеров и аутсайдеров. По ее словам, «мы будем оценивать результативность усилий власти в регионе по улучшению инвестиционного климата». Причем речь идет не только о руководстве субъектов РФ, но и о территориальных органах власти.

Главная цель рейтинга — повысить инвестиционную привлекательность регионов. Он должен выявить лучшие региональные практики; мотивировать органы власти в регионах; оценить условия ведения бизнеса в регионах. По словам Марии Глуховой, работа в рамках формирования рейтинга будет вестись по четырем направлениям. Будут оцениваться: институты улучшения инвестиционной среды; развитие малого предпринимательства; инфраструктура и образование; процедуры открытия и ведения бизнеса.

«В рамках рейтинга мы оценим, как реализуются компоненты Регионального инвестиционного стандарта, поэтому те регионы, которые далеко продвинулись в его внедрении, объективно получат преимущество при оценке. Мы будем также смотреть, как реализуются «дорожные карты» Национальной предпринимательской инициативы (НПИ) и собственные региональные программы по улучшению инвестиционной среды», — подчеркнула в своем выступлении Мария Глухова.

## Газы!

Юрий Соколов

Ученые снова бьют тревогу: по их данным, концентрация парниковых газов на планете растет вдвое быстрее, чем раньше. Среднегодовой прирост углекислого газа и прочих вредных газов в атмосфере в 2000–2010 гг. удвоился по сравнению с 1970–2000 гг. Две основные причины столь стремительного скачка — рост мировой экономики и увеличение численности населения Земли, говорится в докладе Межправительственной группы экспертов по изменению климата (МГЭИК) при ООН, черновик которого цитирует РБК вслед за Associated Press.

Сам доклад должен быть представлен в апреле 2014 года, однако утечка его финального черновика позволяет уже сейчас оценить масштаб экологических проблем планеты. Основной показатель — рост концентрации парниковых газов в атмосфере земли. В 2000–2010 гг. среднегодовой прирост показателя составил 2,2%, тогда как за период 1970–2000 гг. он был равен 1,3%. Львиная доля парниковых газов поступает в атмосферу из-за сжигания угля и нефти. По оценкам авторов доклада, процент деятельности такого рода в общемировых выбросах вредных газов будет только расти: к 2050 году совокупный объем выбросов этого сектора удвоится или даже утроится.

Главная задача властей, по мнению ученых — задержать рост CO<sub>2</sub> ниже отметки 530 частей на 1 млн. В ноябре 2013 года вышел доклад Всемирной метеорологической организации (ВМО), исходя из которого к 2012 году плотность CO<sub>2</sub> в атмосфере достигла 393,1 части на 1 млн. Эксперты МГЭИК подтверждают эти цифры, однако прогнозируют, что переход показателя за 400 частей на 1 млн может произойти уже весной 2014 года.

Основной вывод подготовивших доклад аналитиков: откладывание активных действий по борьбе с глобальным потеплением только увеличит цену реализации мер по противодействию изменению климата и сократит число вариантов развития событий.

В конце 2013 года. Всемирная метеорологическая организация (ВМО) сообщила, что концентрация углекислого газа в атмосфере Земли достигла 393,1 части на 1 млн что на 41% больше, чем в 1750 г. — в год начала мировой промышленной революции.

При этом, по данным Всемирной метеорологической организации (ВМО), темпы роста концентрации углекислого газа в прошлом году заметно превысили среднее значение за последние 10 лет. Если за 2001–2011 гг. в атмосфере Земли концентрация углекислого газа возросла в среднем на 2 части на 1 млн то за 2012 год — на 2,2 части на 1 млн.

Прирост содержания других основных парниковых газов — метана и закиси азота — также побил многолетние рекорды. Содержание метана за год увеличилось на 6 частей на 1 млрд — до 1 тыс. 819 частей на 1 млрд. Концентрация закиси азота с 2011 г. возросла на 0,9 части на 1 млрд — до 325,1 части на 1 млрд. Если сравнить с 1750 годом, метана в атмосфере стало больше в 2,6 раза, а закиси азота — в 1,2 раза.

Межправительственная группа экспертов по изменению климата — научная организация, основанная в 1988 году при поддержке ВМО и Программы ООН по окружающей среде. Задача организации — научно-техническая поддержка изучения изменения климата. В 2007 году группа получила Нобелевскую премию мира.

## СОВРЕМЕННЫЙ ПРОМЫШЛЕННЫЙ ДИЗАЙН

### во всех его воплощениях

**Подготовка и издание книг, буклетов, проспектов****Разработка и доработка корпоративного стиля**  
**Дизайн тары и упаковок****Корпоративная и презентационная полиграфия****Выставочные стенды, корпоративная экспозиция****Организация, оформление и проведение выставок, форумов, презентаций****Оформление и защита промышленных образцов****Плакаты, транспаранты, наглядная агитация****Ребрендинг «под ключ»**

Редакция «Промышленного еженедельника» совместно с Лабораторией промышленного дизайна «Промо-дизайн», опираясь на многолетний опыт работы в области промышленности и энергетики, предлагают широкий круг услуг по разработке и реализации заказов и проектов в области промышленного дизайна.

**Разработка концепций и предложений — бесплатно!****+7-985-766-3923**  
**doc@promweekly.ru**

# НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



### Республика Беларусь запустила в работу уникальный ЭШ 11.75



### Коломенские электровозы ЭП2К бьют рекорды работоспособности

## НОВОСТИ

### Транш в 4,7 млрд руб.

Совместное предприятие ОАО «ТГК-2» и Китайской Корпорации Huadian (КНР) ООО «Хуадян-Тенинская ТЭЦ» получило первый кредитный транш от Индустриально-Коммерческого банка Китая (ICBC) для строительства ПГУ-450 МВт в Ярославле. Размер транша составил 140 млн долл. (около 4,7 млрд руб.). Согласно кредитному договору общая сумма финансирования проекта со стороны ICBC составит \$399,8 млн (около 14 млрд руб.). Общий объем инвестиций в проект оценивается в 20 млрд руб. Его финансирование осуществляется по следующей схеме: 70% — заемные средства от банка ICBC, оставшаяся часть в равных долях привлекают ТГК-2 и Корпорация Huadian. Строительство энергоблока установленной электрической мощностью 450 МВт осуществляется на площадке Тенинской водогрейной котельной в Ярославле. Новая ПГУ-ТЭЦ будет вырабатывать электрическую и тепловую энергию с использованием технологий парогазового цикла. В состав ее основного оборудования входят 2 газотурбинные установки ГТЭ-160 МВт производства ОАО «Силловые машины», 2 турбогенератора производства Siemens, 2 паровых котла-утилизатора ОАО «ЗИОМАР» и 1 теплофикационная паротурбинная установка мощностью 150 МВт с турбогенератором переменного тока.

### Уникальная магистраль

Уникальная для Европы транспортная магистраль будет построена в России к 2016 году. Окончание строительства Западного скоростного диаметра (ЗСД) в Санкт-Петербурге протяженностью 46,6 км намечено на 1 квартал 2016 года. В настоящее время завершено 2/3 работ. Это единственный в Европе транспортный объект, где 59% дороги пройдет по искусственным сооружениям. Плотная промышленная застройка и водные преграды (акватория Невской губы) в черте города предопределили возведение большей части трассы на мостах, эстакадах и тоннелях. Оставшаяся часть магистрали (41%) строится на земляном полотне.

«При возведении трассы на искусственном основании требуется провести большой комплекс работ, связанных с установкой самих сооружений: земляные, буровые, бетонные, арматурные, сварочные, монтажные и горнопроходческие. Это значительно более трудозатратный процесс по сравнению с возведением магистрали на земляном полотне. Однако же монолитные работы можно вести круглый год, в отличие от укладки асфальта, которая допустима только при плюсовой температуре», — делится Анатолий Шапошников, заместитель руководителя службы управления проектами компании «УСК Мост». По причине большого количества искусственных сооружений основная часть магистрали возводится монолитным способом. В качестве формообразующей поверхности в опалубочных системах применялась березовая фанера СВЕЗА Дек 350 с разметочной сеткой.

### Шар за шаром

На Урвском металлургическом заводе выпустили новый вид продукции — шар повышенной объемной твердости диаметром 120 мм. Для этого разработана технология заливки, проведенные специальные работы на отпусковой печи с целью обеспечения низкотемпературного отпуска самого крупного в продуктовой линейке ГМЗ шара. ГМЗ — первое российское предприятие, где в 2007 году применили технологию низкотемпературного отпуска, позволившую получить мелющие шары, превосходящие требования ГОСТа РФ по качественным характеристикам. В целях укрепления позиций предприятия на рынке руководство ГМЗ уделяет особое внимание работе, направленной на расширение продуктовой линейки.

«Совсем недавно, в октябре 2013 года, начал выпуск шара диаметром 20 мм, сейчас — шара повышенной объемной твердости диаметром 120 мм. В лабораториях завода проведены исследования его качественных характеристик. Результат удовлетворительный, так что мы вновь можем предложить потребителю качественную продукцию», — отметил генеральный директор ОАО «ГМЗ» Владимир Дворяничков.

### Инновационная деятельность

В ОАО «Уралэлектромедь» за прошлый год было внедрено в производство более 200 разработок и изобретений с экономическим эффектом более 11 млн руб. Этот количественный показатель стал больше на 10% в сравнении с 2012 годом. Наибольший экономический эффект был достигнут у рационализаторов химико-металлургического и медеплавильного цехов. Новаторы внедрили значимые технические решения, способствующие повышению производительности труда и снижению издержек на технологических линиях. Так, в медеплавильном цехе был усовершенствован способ переработки скрапа, что привело к уменьшению образования шлака в анодных пеллах, увеличению выхода меди в аноды (готовая продукция). В аффинажном отделении химико-металлургического цеха использован способ переработки скрапа, позволивший ускорить возврат серебра в технологию, и повысить технологическое извлечение серебра. В цехе электролиза меди применен новый способ восстановления титановых матриц, в результате которого увеличился срок их службы. По словам начальника технического отдела Александра Крестянинова, работа по своевременной защите объектов интеллектуальной собственности на «Уралэлектромедь» поставлена на высокий уровень. Каждое техническое решение новаторов тщательно прорабатывается в реальных промышленных условиях. Затем проводится экспертиза службой главного инженера и, в случае положительного вердикта, а затем внедрения, рационализаторы и изобретатели получают авторское вознаграждение.

### Одна из ключевых подстанций

ОАО «МОЭСК» завершило очередной этап реконструкции подстанции 220/110 кВ «Пресня» филиала Центральных электрических сетей. В новом здании шта управления и комплексных распределительных элегазовых устройств 110—220 кВ выполнен монтаж первичного элегазового оборудования 110 кВ. Реконструкция объекта началась в 2007 году. Ее завершение МОЭСК запланировала на 2018 год. Несмотря на снижение объемов финансирования инвестпрограммы, компания сохраняет темпы реконструкции всех своих объектов. Предварительная общая сметная стоимость работ по модернизации подстанции «Пресня» составляет 4 млрд руб. «Результатом модернизации питающего центра станет не только увеличение мощности подстанции, повышение качества, надежности и безопасности подачи электроэнергии потребителям. По окончании реконструкции ПС «Пресня» будет открыта для технологического присоединения новых потребителей», — подчеркнул директор Центральных электросетей Всеволод Иванов.

### Модернизация «Красного котельщика»

Таганрогский котлостроительный завод «Красный котельщик», входящий в состав энергомашиностроительного концерна ОАО «Силловые машины», завершил очередной этап модернизации производства — перевод 96 мостовых электрических кранов на дистанционное управление с пола на 8 объектах. «Реализация очередного этапа инвестиционной программы является важной составляющей модернизации производственных мощностей «Красного котельщика». Перевод мостовых кранов на дистанционное управление обеспечивает наиболее оптимальный уровень затрат, связанных с обслуживанием данного оборудования, а также создает максимальные безопасные условия труда для рабочих», — подчеркнул генеральный директор ОАО ТКЗ «Красный котельщик» Илья Субботин. Использование новых технологий позволяет наиболее оперативно выполнять доводочные операции, точно позиционировать установленный груз, а также синхронно включать и переключать крупногабаритные механизмы с помощью одного пульта.

## ТБД для «Куюмба — Тайшет»

### Группа ЧТПЗ участвует в магистральном проекте «Транснефти»

Элина Григорьева

Челябинский трубопрокатный завод (входит в группу ЧТПЗ) до конца первого полугодия 2014 года поставит в адрес компании «Транснефть» партию труб большого диаметра (ТБД) для строительства магистрального нефтепровода «Куюмба — Тайшет».



ТБД диаметром 530 мм и 720 мм с толщиной стенки 8—12 мм с внешним антикоррозионным покрытием производится из кладовых сталей класса прочности К56 в соответствии со стандартами компании «Транснефть». Для реализации проекта «Куюмба — Тайшет» необходимо 92 тыс. т труб, Челябинский трубопрокатный завод поставит около половины заявленного объема — 45 тыс. т. В настоя-

щий момент ключевому клиенту отгружено порядка 15 тыс. т ТБД. Группа ЧТПЗ и «АК «Транснефть» имеют большой опыт взаимодействия в рамках проекта трубопроводного транспорта, в частности, «Восточная Сибирь — Тихий океан 2», «Балтий-

ские трубопроводные системы 2», «Пурпе — Самотлор». В 2013 году ЧТПЗ завершил поставки ТБД и соединительных отводов для строительства нефтепровода «Заполярье — Пурпе». Новый трубопровод «Транснефти» «Куюмба — Тайшет» общей протя-

женностью 719 км пройдет по территории Иркутской области и Красноярского края. Он позволит транспортировать нефть от Куомбинского и Юрубчено-Тохомского месторождений до системы «Восточная Сибирь — Тихий океан».

Группа ЧТПЗ является одной из ведущих промышленных групп металлургического комплекса России. По итогам 2012 года доля группы в совокупных отгрузках российских производителей составила 18%. Группа ЧТПЗ объединяет предприятия и компании черной металлургии — ОАО «ЧТПЗ», ОАО «ПНТЗ», компанию по заготовке и переработке металлолома ООО «МЕТА», металлоторговое подразделение ЗАО ТД «УралтрубоСталь» и нефтесервисный дивизион, представленный компанией ЗАО «РИМЕРА».

## Уникальный ЭШ 11.75

### В Беларуси введен в строй уральский «шагарь»

Технопарк предприятия «Кричевцементношифер» (Республика Беларусь) пополнился высокопроизводительной техникой: в карьере ОАО «Кричевцементношифер» введен в эксплуатацию шагающий экскаватор ЭШ 11.75, изготовленный на Уралмашзаводе. Этот экскаватор стал самым мощным в парке белорусского предприятия.

С первых дней работы машина стала основной для предприятия, она поставлена на вскрышные работы нового карьера на месторождении Каменка. Сырье из карьера поступает на новый цементный завод по добыче и переработке мела — крупнейший в Республике Беларусь.

В перспективе шагающий экскаватор ЭШ 11.75 будет использоваться по технологии «двух уступов» в отличие от альтернативной и менее экономичной «треху-

ступной» технологии, применяемой для машин меньшего класса. Он будет установлен на втором уровне карьера. Так как машина имеет большую глубину копания, добыча сырья для производства цемента будет увеличена.

Экскаватор ЭШ 11.75 (ковш вместимостью 11 куб. м и длина стрелы 75 м) оснащен цифровой системой управления, централизованной системой автоматической смазки с использованием комплектующих фирмы Lincoln. С учетом опыта эксплуатации предыдущих машин усилена надстройка, внесены изменения в основные механизмы (лебедки подъема и тяги, поворота и шагания), предусмотрено укрытие фильтровентиляционных установок. Все это увеличит ресурс работы оборудования, сократит время и затраты на обслуживание, повысит производительность экскаватора. Кроме того, по желанию заказчика внесены изменения в конструкцию кабины, что

обеспечивает более комфортные условия работы экипажа.

Это уже второй шагающий экскаватор, который Уралмашзавод изготовил для белорусских предприятий. Первый ЭШ 11.75 был поставлен для ОАО «Красносельскстройматериалы» в 2011 году.

ОАО «Уралмашзавод» — один из лидеров российского рынка оборудования для металлургии, горнодобывающей, нефте- и газодобывающей промышленности, промышленности строительных материалов и энергетики. Стратегия развития компании предусматривает создание машиностроительного предприятия мирового уровня, которое сможет комплексно обеспечивать потребности заказчиков в оборудовании. На Уралмашзаводе при поддержке основного акционера — Газпромбанка — разработана и реализуется инвестиционная программа, предусматривающая коренную реконструкцию производства.

## Оружие в США и Канаду

### «Калашников» заключил соглашение о поставках до 200 тыс. в год

Елена Филатова

В рамках выставки Shot Show 2014 Концерн «Калашников», входящий в Госкорпорацию Ростех, и Russian Weapon Company (RWC) подписали эксклюзивное соглашение о поставках продукции ижевских оружейников в США и Канаду. Объем экспорта концерна в эти страны составит от 80 до 200 тыс. изделий в год.

В официальной церемонии подписания соглашения приняли участие заместитель ге-

нерального директора по продажам и маркетингу концерна «Калашников» Павел Колегов и генеральный директор RWC Group LLC Томас Макросин.

В соответствии с условиями соглашения, компания RWC получила эксклюзивное право в течение 5 лет поставлять в США и Канаду спортивно-охотничье оружие марки Izhmash и Baikal предприятий концерна «Калашников». Объем экспортируемого оружия составит от 80 до 200 тыс. изделий в год. Помимо продаж, Russian Weapon Company будет осуществлять весь комплекс мероприятий по продвижению

продукции концерна «Калашников», ее сервисному и гарантийному обслуживанию.

«Эксклюзивный дилер в лице RWC поможет концерну «Калашников» вести последова-



тельную политику в области продаж спортивно-охотничьего оружия в Северной Америке, — уверен заместитель генерального директора по продажам и маркетингу концерна «Калашников» Павел Колегов. — От этого сотрудничества мы ожидаем увеличения доли концерна на самом крупном рынке гражданского оружия в мире».

Концерн «Калашников» (ранее НПО «Ижмаш») — крупнейший российский производитель боевого автоматического и снайперского оружия, управляемых артиллерийских снарядов, а также широкого спектра гражданской продукции — охот-

## ЦИТАТА НЕДЕЛИ



Владимир Путин, Президент Российской Федерации

«Ничего нельзя преувеличивать, разумеется, и не задирая по каждому поводу и без повода, но объективная оценка может и должна быть дана всему, что сделано нашим народом за более чем тысячу лет Российской государственности».

## Работа с долгами

### Кабардино-Балкарские взыскания

Отделом правового обеспечения и управления собственностью Кабардино-Балкарского филиала МРСК Северного Кавказа (входит в Группу компаний ОАО «Россети») в 2013 году в Арбитражный суд Кабардино-Балкарской Республики было подано 12 исковых заявлений о взыскании денежных средств за оказанные услуги по передаче электрической энергии на общую сумму 1,206 млрд руб. в отношении ОАО «Нальчикская городская электросетевая компания» (1,133 млрд руб.) и МУП «Чегемэнерго» (72,9 млн руб.).

Судом удовлетворено 4 исковых заявления на сумму 484,9 млн руб., из которых в принудительном порядке взыскано 458,5 млн руб., поступивших в кассу Общества. В отношении самого крупного неплательщика услуг — ОАО «Нальчикская городская электросетевая компания» (ОАО «НГЭК») отделом правового обеспечения и управления собственностью проводятся мероприятия, связанные с подачей искового заявления о признании его несостоятельным (банкротом).

Открытое акционерное общество «Межрегиональная распределительная сетевая компания Северного Кавказа» (ОАО «МРСК Северного Кавказа») — функционирующая в секторе электроэнергетики Российской Федерации операционная межрегиональная распределительная сетевая компания. Обеспечивает передачу электроэнергии по сетям напряжением от 110 до 0,4 кВ; осуществляет технологическое присоединение потребителей к сетевой инфраструктуре на территории Северо-Кавказского федерального округа в рамках шести филиалов и одного дочернего общества.

Среднесписочная численность персонала в 2012 году составила 7901,4 чел. Производственный потенциал ОАО «МРСК Северного Кавказа» составляют 22,5 тыс. подстанций общей мощностью 13 477 МВА. Суммарный полезный отпуск электроэнергии за 2012 год составил 9 562 кВт/ч. Стоимость чистых активов на 31.12.2012 превысила 20,3 млрд руб. Капитализация на 31.12.2012 составила 1,5 млрд руб. Уставный капитал ОАО «МРСК Северного Кавказа» составляет 56,1 млн руб. и разделен на 56 092 488 обыкновенных акций номинальной стоимостью 1 руб.

## Новые коломенские

### Суммарный пробег превысил 100 млн км

Артем Леденев

Суммарный пробег находящихся в эксплуатации на железных дорогах России пассажирских электровозов производства Коломенского завода (КЗ, входит в состав ЗАО «Трансмашхолдинг») превысил 100 млн км. В 2013 году Коломенский завод реализовал ОАО «РЖД» 90 локомотивов, из них 50 — электровозы ЭП2К.

Коломенский завод (г. Коломна, Московская обл.) является крупнейшим предприятием России, специализирующимся в области железнодорожного и энергетического машиностроения. Основные направления деятельности: разработка и промышленное производство магистральных локомотивов, среднеоборотных дизельных двигателей для тепловозов, судов и др.

В настоящее время в постоянной эксплуатации находятся

223 коломенских пассажирских электровоза постоянного тока ЭП2К. Они работают на Западно-Сибирской, Южно-Уральской и Октябрьской железных дорогах. Средний коэффициент технической готовности локомотивов составляет 0,98. С учетом высоких показателей надежности электровозов ЭП2К в эксплуатации в 2013 году межремонтный пробег для них был увеличен с 600 до 800 тыс. км.

Вице-президент ОАО «РЖД» Алексей Воротилин отмечает: «Коломенский завод сделал хороший электровоз. По оценке и машинистам, и руководителям высокого уровня это один из лучших пассажирских локомотивов». Первый образец естественного пассажирского электровоза постоянного тока ЭП2К был изготовлен Коломенским заводом в конце 2005 года. В 2008 году предприятие приступило к выпуску установочной партии локомотивов. В декабре 2010 года электровоз

ЭП2К был сертифицирован для серийного выпуска.

Создание пассажирского электровоза постоянного тока стало одним из приоритетов в развитии транспортной отрасли, поскольку аналогичная техника в стране не производилась, пассажирские электровозы закупались в Чехословакии. К моменту начала работ по созданию нового электровоза средний возраст эксплуатирующихся локомотивов составлял 30 лет.

На железных дорогах ЭП2К заменяют чехословацкие электровозы ЧС2, по сравнению с которыми имеют ряд принципиальных технических преимуществ по мощностным и тяговым характеристикам — мощность увеличена на 14%, сила тяги на 20%. Новый локомотив предназначен для вождения пассажирских поездов в климатических районах с температурой наружного воздуха от минус 50 до плюс 40 градусов.

## Тенденции в упаковке

### GERPIA представила полезную книгу

Объединение конструкторов и производителей упаковочного оборудования для пищевой и непищевой промышленности (GERPIA) представила исследование «Тенденции в упаковке: Как производить завтра?». Сборник объединяет статьи двадцати экспертов и представляет международные компании, таких как Nestlé, Coca Cola, L'Oréal, Pernod-Ricard, Carefour, и др. В нем представлены основные тенденции в сфере фасовочно-упаковочного производства.

Активно растущая отрасль промышленности — индустрия упаковки — должна адаптироваться к увеличивающимся ограничениям, и успех ее зависит в совместном развитии переработки и увеличения значимости.

В книге-исследовании «Тенденции в упаковке: Как производить завтра?» основные изменения, характерные на сегодняшний день для этого сектора, изложены в статьях специалистов, представляющих сферы производства товаров широкого потребления, розничной торговли, и специалистов в области упаковки и ее производства.

Все они выделяют несколько основных тенденций, характерных для западного общества: необходимость уменьшать воздействие на окружающую среду, избегать перерасход сырья, необходимость обезопасить потребителя, экономно расходовать сырье и оптимизировать расходные материалы; «создавать добавленную стоимость с наименьшими затратами» (Coca Cola).

Однако упаковка должна также способствовать увеличению продаж, а значит нравиться потребителю, создавая дополнительные смыслы и связи.

Так, в некоторых компаниях отмечается тенденция к созданию «премиальных упаковок» (например, Pernod-Ricard). Помимо этого наблюдается создание упаковок, предназначенной для определенных категорий населения (для пожилых людей, и пр.).

Особое внимание уделяется также смарт-упаковкам, которые должны быть одновременно «экономичными, экологичными и привлекательными». Для продуктов питания, косметики и лекарств, важной является возможность проследить происхождение товара, и такое качество как «прослеживаемость» побуждает производителей развиваться в сторону интерактивности и взаимодействия с клиентами (L'Oréal). Что же касается самого оборудования, промышленные специалисты стремятся улучшить эргономические качества и разрабатывать адаптированные интерфейсы для взаимодействия между человеком и машинами, также повышать приспособляемость машин для удовлетворения растущих потребностей клиентов. Как заявляет один из профессионалов сектора: «Мы должны разрабатывать машины более простые, легко чистящиеся, эргономичные и надежные».

# Фондовый рынок

совместно с Инвестиционной компанией «ФИНАМ»

## НОВОСТИ

### Контракты на 30 млрд руб.

«Башнефть» через дочернюю компанию ООО «Башнефть-Добыча» заключила 3-летние нефтесервисные контракты с шестью подрядчиками, входящими в компанию «Башнефть-Нефтесервисные активы», на общую сумму 29,696 млрд руб. Компания «Башнефть-Сервисные активы» (БНСА) была приобретена АФК «Система» в октябре 2013 года за 4,1 млрд руб. В холдинг входят 11 нефтесервисных организаций. Сделка была осуществлена в рамках реализации стратегии «Башнефти» по выводу за периметр компании непрофильных активов.

### «АВТОВАЗ» снизил продажи

В 2013 году «АВТОВАЗ» продал 534911 автомобилей LADA — на 12,1% меньше, чем в 2012 году. В России дилеры LADA реализовали 456309 машин — на 15,1% меньше, чем в предыдущем году. На экспорт в 2013 году отправлено 78602 автомобиля LADA — на 11,4% больше, чем в 2012 году. В целом по итогам года росту продаж не способствовала общая экономическая ситуация в стране и пессимистичные прогнозы макроэкономики. Это ограничивало желание потенциальных покупателей в приобретении дорогостоящих товаров. Снижение продаж автомобилей LADA в 2013 году объясняется еще и запуском новых поколений LADA Kalina и LADA Priora, который сопровождался временным снижением объема производства, также многие покупатели откладывали покупку в связи с ожиданием более дешевых комплектаций «стандарт» и «норма». Кроме того, «АВТОВАЗ» по-прежнему испытывает сложности с логистикой и поставщиками, которые пока только выходят на запланированные объемы поставок комплектующих для новых моделей LADA.

### Спутник связи за 10 млрд руб.

Совет директоров ОАО «Газпром космические системы» одобрил договор на изготовление, запуск и сдачу на орбите на условиях «под ключ» космического аппарата «Ямал-601». Стоимость работ по договору составляет не более 10,113 млрд руб. Сроки выполнения обязательств составляет 28 месяцев с даты начала работ. Генеральным подрядчиком утвержден Thales Alenia Space France. Агентство по запуску — International Launch Services, Inc.

### «СУАЛ» и «Квадра»

ОАО «СУАЛ» подала заявку в госкомпанию «Администратор торговой системы оптового рынка электрической энергии» (АТС) и «Центр финансовых расчетов» (ЦФР) на приобретение мощности на оптовом рынке электрической энергии и мощности. Предполагается, что одним из поставщиков будет ОАО «Квадра», являющаяся ассоциированным лицом OpeXim. Общая сумма сделки составит около \$5,29 млн.

### Рейсы «России» переходят

Рейсы ОАО «Авиакомпания «Россия» с датой вылета начиная с 30 марта 2014 года переводятся под коммерческое управление «Аэрофлота». В результате все рейсы ОАО «Авиакомпания «Россия» с датой вылета с 30 марта 2014 года будут доступны в системах бронирования под кодом «SU». Рейсы под кодом «FV» будут доступны в системах бронирования только для перевозок до 29 марта 2014 года. Реализация рейсов группы «Аэрофлот» под единым кодом «SU» имеет преимущества как для пассажиров, так и для перевозчика. Единая ИТ-платформа системы бронирования максимально упростит процесс покупки авиабилета и минимизирует расходы авиакомпании. Кроме того, компания получит дополнительные доходы за счет продажи рейсов дочерних авиакомпаний в рамках всех имеющихся в распоряжении «Аэрофлота» соглашений интерлайн электронного билета.

### РЖД выделит 43,4 млрд руб.

В 2014 году на реализацию проектов, связанных с выполнением поручением правительства РФ и направленных на модернизацию железнодорожной инфраструктуры Байкало-Амурской и Транссибирской железнодорожных магистралей с развитием пропускных и провозных способностей, выделено 19 млрд руб. Для снятия инфраструктурных ограничений на Дальневосточной магистрали ОАО «РЖД» будет направлено 15,6 млрд руб. На обновление подвижного состава планируется направить 5,8 млрд руб. Кроме того, в обеспечение безопасности будет инвестировано 2,3 млрд руб. Всего на реализацию собственных проектов ОАО «РЖД» планируется направить 24,4 млрд руб.

### Рост продаж на 37%

За 2013 год на экспортных рынках UAZ продал 10421 автомобилей, что на 37% превышает аналогичный показатель 2012 года. Автомобили UAZ были поставлены в 20 стран. По итогам 2013 года объем продаж UAZ Patriot вырос на 25% по сравнению с 2012 годом. UAZ Pickup также в 2013 году увеличил рост продаж на 7%. Основной рост продаж пришелся на страны дальнего зарубежья, где объемы реализации выросли на 25% по сравнению с 2012 годом. Рост количества проданных автомобилей в СНГ составил более 17% по сравнению с предыдущим годом. В 2014 году приоритетными направлениями развития экспортных поставок UAZ являются в основном страны Латинской Америки, Африки, Юго-Восточной Азии и Ближнего Востока.

### «МОЭСК» сокращает инвестпрограмму

Объем финансирования капитальных вложений «МОЭСК» в 2014–2017 годов снизился по сравнению с ранее утвержденной инвестиционной программой на аналогичный период на 30,1 млрд руб. В частности, в 2014 году запланированный объем инвестпрограммы снижен на 13,9 млрд руб. — до 42,906 млрд руб. Ряд инвестиционных проектов исключен из инвестиционной программы по замечаниям согласующих органов исполнительной власти.

### Продажа доли в «Ямал СПГ»

«НОВАТЭК» объявил о закрытии сделки по продаже 20%-ной доли участия в проекте «Ямал СПГ» дочернему обществу Китайской Национальной Нефтегазовой Корпорации (далее CNPC), компании CNODC. После закрытия сделки доли акционеров ОАО «Ямал СПГ» составляют: «НОВАТЭК» — 60%, Total — 20%, CNPC — 20%. В декабре 2013 года сделка получила необходимые одобрения российских, европейских и китайских регулирующих органов.



## Бойтесь данайцев

Российских чиновников ограничили в подарках



Алексей Захаров, аналитик ИХ «ФИНАМ»

Госслужащих обязали сдавать в казну подарки, стоимость которых превышает три тысячи рублей. Утвержденное правительство РФ положение знаменует очередной шаг российских властей в борьбе с коррупцией. Впрочем, определенные возможности принять понравившийся подарок у чиновников всё-таки останутся.

По сложившейся традиции, в документе оставлено множество лазеек, позволяющих чиновникам принять подарок.

Во-первых, подарками в контексте документа считаются вещи, полученные в связи с должностным положением одаряемого. То есть, если столоничник — просто ваш знакомый, которого вы решили одарить, скажем, «Мерседесом», — дарите на здоровье. Претензий не будет.

Во-вторых, из перечня подлежащих сдаче подарков исключены награды. Если какой-то регион решил наградить, скажем, полпреда, то это «ненаказуемо». То есть, на брелочке золота достаточно нанести соответствующую гравировку и приложить к нему «наградной лист». И все — чиновник не обязан сдавать этот сувенир в казну.

В-третьих, не подлежат сдаче канцелярские принадлежности, врученные в ходе официальных мероприятий. Если высокому чину для подписи какого-то соглашения/договора «одолжат» авторучку, а потом

предложат оставить ее себе на память, то это тоже не будет считаться «криминальным» подарком. И не важно, что авторучка может стоить несколько тысяч долларов (самой дорогой считается Mystery Masterpiece, выпускаемая производителем авторучек Montblanc в соавторстве с ювелирами Van



Cleef & Arpel — \$730 тыс.). Так что в след за чиновной модой на дорогие часы можно ожидать взлета популярности элитарных канцелярских принадлежностей.

Впрочем, если подарок понравился чиновнику, а сдать его нужно, не все потеряно. Одаренный может выкупить у казны полюбившийся ему дар, подав в течение двух месяцев соответствующее заявление.

В общем, новый документ, якобы ограничивающий возможности мздоимства чиновников, являет собой точный слепок со всей отечественной антикоррупционной деятельности. На словах — ограничение, а по сути — «отблагодарить» нужного человека ничто не мешает.

Между тем, ущерб от коррупции оценивается в несколько десятков миллиардов рублей ежегодно. Вот только попадают в поле зрения МВД и Следственного комитета исполнители нижнего уровня. Привлечение к ответственности чиновника уровня мэра или губернатора — событие весьма редкое, и, как правило, связанное с «уратовкой доверия», а не с коррупцией как таковой. Ну, а коррупционер минимального уровня и вовсе не может быть обвинен ни в чем более серьезном, чем халатность.

## Итоги 2013 года

В аутсайдерах фондового рынка — «золотые» ETF



Зарина Саидова, ведущий аналитик ИК «ФИНАМ»

По итогам 2013 года большинство ETF продемонстрировали неплохую доходность, особенно неплохо behaved фонды, инвестирующие в инструменты развитых рынков. ETF с привязкой к развивающимся рынкам выглядели заметно слабее, а капитал инвесторов в «золотые» фонды даже уменьшился.

Практически весь 2013 год с небольшими перерывами на биржевых площадках обсуждали оценки влияния количественного смягчения на реальную экономическую ситуацию и строились прогнозы о сроках начала свертывания QE. Основные фондовые индексы США зафиксировали максимальные годовые выигрыши с 1995–1997 гг., при этом S&P 500 впервые с 1999 года завершил год на историческом максимуме. Однако еще более впечатляющие результаты принес китайский рынок акций — именно ETF с привязкой к этому рынку лидировал в нашем рейтинге доходности по итогам 2013 года.

Мы констатируем, что развитые рынки в минувшем году смотрелись заметно лучше развивающихся, и европейские акции в среднем принесли доходность в диапазоне 20–30%. Тем временем, развивающиеся рынки Азии, за исключением Китая, вели себя весьма противоречиво. В частности, еще в феврале впереди планеты всей по доходности YTD были фонды с привязкой к рынкам акций Вьетнама и Индонезии, однако финишировали они с весьма невзрачными результатами, в частности, последний из названных растерял за год порядка 26%, хотя в первые 2 месяца 2013 года был в плюсе на 11%.

В числе явных аутсайдеров по итогам года оказался фондовый рынок Турции — инструмент с привязкой к нему лишился более 28%. Также один из слабейших результатов были зафиксированы инструментами с привязкой к драгоценным металлам, золото и серебро растеряли порядка трети своей стоимости. Мы не исключаем, что дно уже было нащупано в конце прошлого года в районе отметки \$1200. Привлекательность драгметаллов может возрасти при реализации сценария с коррекционным движением американского рынка, которое направляется довольно явственно.

Стоит обратить внимание и на ETF с привязкой к фондовым рынкам арабских стран Персидского залива — этот инструмент нарастил около трети своей стоимости за год. На наш взгляд, в 2014 году рынки региона продолжат приносить положительную доходность, хотя и не столь высокую, как в прошлом году. Что касается развитых рынков Старого Света, то в этом году они могут, как минимум, принести инвесторам меньше потерь, чем американские акции. Вполне вероятно, что европейские акции принесут порядка 15–20% доходности, тогда как американский рынок в 2014 году окажется в минусе — в год выхода из QE такой расклад представляется вполне закономерным.

## НОВОСТИ

### Кредит на \$440,6 млн

ОАО «ФосАгро-Череповец» подписало прямое кредитное соглашение с Японским банком международного сотрудничества (JBIC) и группой банков Bank of Tokyo-Mitsubishi, Citibank Japan и Mizuho Bank на общую сумму \$440,6 млн под гарантии Японского агентства страхования экспорта и инвестиций (NEXI). JBIC предоставит средства в объеме \$264,4 млн сроком на 13 лет; группа банков BTMU, Citi Japan и Mizuho Bank — \$176,2 млн сроком на 7 лет.

### «СОЛЛЕРС» снизил продажи

Продажи автомобилей группы компаний «СОЛЛЕРС», которая представляет бренды UAZ, SsangYong и ISUZU, по итогам 2013 года составили 97394 автомобиля. Это ниже результата 2012 года на 3%, когда было реализовано 100196 автомобилей указанных марок. Устойчивый рост демонстрируют автомобили SsangYong, объем реализации которых в 2013 году вырос на 9%. Продажи внедорожников UAZ на внутреннем и экспортных рынках по итогам 2013 года составили 62044 автомобиля, что ниже показателя прошлого года на 9%. Реализация легковых коммерческих и грузовых автомобилей ISUZU в 2013 году составила 1295 шт, что на 75% превышает показатель 2012 года.

### Новая линия в ТМК-ИНОКС

На предприятии ТМК-ИНОКС, совместном проекте РОСНАНО и Трубной Металлургической Компании (ТМК), на площадке в г. Каменске-Уральском в рамках стратегической программы реконструкции производства нержавеющей труб введена в эксплуатацию линия продольной резки (ЛПР) рулонного металла. Поставщиком оборудования выступила швейцарская фирма SYTSCO. Новая линия предназначена для продольной резки рулонов металла весом до 30 т, шириной до 1600 мм и толщиной 0,4–6,0 мм. Агрегат, произведенный в соответствии со стандартами ЕС, обеспечивает высокую скорость резки — до 200 м/мин. С учетом нового оборудования ТМК-ИНОКС в настоящее время обладает технической возможностью ежегодно выпускать 8 тыс. т нержавеющей трубной продукции диаметром 8–114 мм для предприятий автомобилестроения, пищевой, энергетической и строительной промышленности, соответствующей лучшим мировым образцам, зарубежным и отечественным стандартам.

«Установленная линия резки позволит нам обеспечить заготовкой свое производство электросварных труб как в Каменске-Уральском, так и в Москве, — отметил генеральный директор ТМК-ИНОКС Леонид Марченко. — Возможность самостоятельно резать заготовку под поступающие заказы значительно сократит сроки изготовления труб и оптимизирует производственную логистику».

### Связь-Банк финансирует

Тюменский филиал Связь-Банка заключил генеральное соглашение об открытии рамочной возобновляемой кредитной линии в размере 200 млн руб. для ОАО «Тюменская агропромышленная лизинговая компания» (ОАО «ТАЛК») на 72 месяца. Кредитные средства будут направлены на приобретение техники, автотранспорта и оборудования для последующей передачи в лизинг. ОАО «ТАЛК» является одним из ведущих поставщиков лизинговых услуг в Тюменском регионе, предоставляет лизинг технику, оборудование и недвижимость. В сотрудничестве с компанией многие предприятия юга Тюменской области, работающие в аграрной, промышленной, обслуживающей и других сферах, модернизировали и расширили парк техники и оборудования. ОАО «ТАЛК» непрерывно развивается, расширяет географию своей работы, предоставляя услуги лизинга также в Свердловской и Курганской областях, в Пермском крае.

## ПРЕМИЯ РАЗВИТИЯ

ЕЖЕГОДНАЯ ПРЕМИЯ ЗА ВКЛАД В СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ РОССИИ

**ВНЕШЭКОНОМБАНК ОБЪЯВЛЯЕТ О ПРИЕМЕ ЗАЯВОК НА УЧАСТИЕ В КОНКУРСЕ «ПРЕМИЯ РАЗВИТИЯ – 2014»**

Информационные партнеры:

Подробная информация на сайте [www.premiya-razvitiya.ru](http://www.premiya-razvitiya.ru)

Учредитель премии:

**ВНЕШЭКОНОМБАНК**

# СТРАТЕГИИ

## Знаменитые конструкторы

ОДК презентовала книгу «Владимир Климов»

ОАО «Климов», «Объединенная двигателестроительная корпорация» и издательство «Политехника» (г. Санкт-Петербург) презентовали новую книгу из серии «Знаменитые конструкторы России. XX век», посвященную одному из основателей российской школы авиационного двигателестроения — Владимиру Яковлевичу Климову. Выход в свет этого издания стал первым событием в цикле торжественных мероприятий, приуроченных к столетнему юбилею со дня основания компании, который ОАО «Климов» отмечает в 2014 году.

создателем двигателей, но и великолепным организатором, сумевшим наладить их серийное производство в сложных условиях военного времени и воспитать целую плеяду отличных конструкторов. — сказал исполнительный директор ОАО «Климов» Александр Ватагин. — Мне приятно, что год столетия нашего предприятия

следие Владимира Климова не растворилось в истории и является достойным для сегодняшнего, ведь его заслуги увековечены в двигателях, заводах и людях, — отметила она. — И это здорово, что у нас есть возможность рассказывать об этом широкой аудитории и, прежде всего, молодому поколению конструкторов.

12-летней работы руководителем пресс-центра авиакомпании «Аэрофлот — российские авиалинии», была выпущена первая книга, посвященная теме авиационного двигателестроения — «Двадцать глав из жизни Павла Соловьева» (1997 г., Пермь), куда вошли последние прижизненные беседы с П.А. Соловьевым, долгие годы возглавлявшим пермское КБ «Авиадвигатель». В 2008 году была выпущена книга, посвященная 100-летию со дня рождения генерального конструктора Архипа Михайловича Люльки, созданная совместно с сотрудником ОАО «НПО Сатурн» и дочерью — Ларисой Архиповной Люлькой. Позднее, в 2011 году под руководством Любови Олеговны выходит издание, посвященное 95-летию ОАО «НПО Сатурн», в котором представлены судьбы 95 династий выдающихся деятелей, работавших и оставивших неизгладимый след в истории становления завода. В этот же период в результате совместной работы с дочерью конструктора Ириной Владимировной Климовой подготовлена к печати рукопись книги об основателе российского двигателестроения — «Владимир Климов» (2002 год), которая выпущена в конце 2013 года при содействии ОАО «Климов» и ОАО НПО «Сатурн» и финансовой поддержке ОАО «Объединенная двигателестроительная корпорация». Таким образом, в сфере внимания автора оказались выдающиеся российские конструкторы и три крупнейших авиадвигателестроительных компаний ОДК — в Перми, Рыбинске и Санкт-Петербурге.

Книга «Владимир Климов», вошедшая в серию «Знаменитые конструкторы России. XX век», находится в свободной продаже и уже сейчас доступна в книжных магазинах.



мы открываем презентацией книги об этом уникальном человеке. В этом издании биография конструктора, благодаря авторам — Любови Калининной и Ирине Климовой — получила новое звучание и особый — женский — взгляд.

Автор книги Любовь Калининна поблагодарила всех, кто принимал участие в подготовке выхода книги в свет. «На-

Калинина Любовь Олеговна, кандидат филологических наук. С 2005 года возглавляет пресс-службу научно-производственного объединения «Сатурн», также входящего в состав «Объединенной двигателестроительной корпорации». За эти годы под ее руководством и непосредственным участии выпущено 15 книг об истории, событиях и людях компании «Сатурн». Ранее, в период

На состоявшейся презентации автор книги Любовь Калининна представила собравшимся гостям, среди которых были сотрудники предприятия, ветераны производства и представители научного сообщества, результат своей совместной работы с Ириной Климовой — дочерью великого конструктора. Рукопись была подготовлена более десяти лет назад как результат их многочисленных бесед, а также воспоминаний людей, хорошо знавших Владимира Яковлевича Климова по совместной работе в Ленинграде, Москве, Уфе и Рыбинске. Книга содержит большое количество иллюстраций (фотографий и чертежей) и основана на глубоком изучении отечественных архивов, ранее не публиковавшихся материалов.

«Генеральный конструктор Владимир Климов, бесспорно, знаковая фигура в отечественном двигателестроении. Он вошел в историю страны вместе с массовым самолетом М-105, на котором в годы Великой Отечественной войны летало 90% истребительной авиации СССР. Климов был не только

ОАО «Климов» — ведущий российский разработчик газотурбинных двигателей. Занимается разработкой, производством и сервисным обслуживанием двигателей для вертолетов, а также реактивных двигателей для истребительной авиации. Ключевой компетенцией «Климова» является проектирование турбовальных двигателей для вертолетов КБ Миля и Камова (Ми-8/Ми-17, Ми-28 «Ночной Охотник», Ка-50 «Черная акула» и Ка-52, новейшего Ми-38). Двигателями разработки ОАО «Климов» оснащено более 90% вертолетного парка России, в том числе они эксплуатируются в составе спецотряда ГТК «Россия» на вертолетах Президента РФ. Турбореактивные двигатели разработки ОАО «Климов» эксплуатируются в составе существующих истребителей МиГ-29 и разрабатываемых (МиГ-35).

ОАО «Объединенная двигателестроительная корпорация» — дочерняя компания ОАО «ОПК «ОБОРОНПРОМ». В структуру ОДК интегрированы более 85% ведущих предприятий, специализирующихся на разработке, серийном производстве и сервисном обслуживании газотурбинной техники, а также ключевые предприятия — конструкторы отрасли. Одним из приоритетных направлений деятельности ОДК является реализация комплексных программ развития предприятий отрасли с внедрением новых технологий, соответствующих международным стандартам.

ОАО «ОПК «ОБОРОНПРОМ» — многопрофильная машиностроительная группа, входит в Госкорпорацию Ростех. Основные направления деятельности: вертолетостроение (холдинг «Вертолеты России») и двигателестро-

ение (холдинг «Объединенная двигателестроительная корпорация»).

Государственная корпорация «Ростехнологии» (Ростех) — российская корпорация, созданная в 2007 году для содействия разработке, производству и экспорту высокотехнологичной промышленной продукции гражданского и военного назначения. В ее состав входит 663 организации, из которых в настоящее время сформировано 8 холдинговых компаний в оборонно-промышленном комплексе и 5 — в гражданских отраслях промышленности. Организации Ростеха расположены на территории 60 субъектов РФ и поставляют продукцию на рынок более 70 стран. Выручка Ростеха в 2012 году составила 931 млрд руб., чистая прибыль — 38,5 млрд руб. Налоговые отчисления в бюджеты всех уровней превысили 109 млрд руб.

## Технологическое присоединение

МОЭСК: число заявок выросло почти вдвое



Результаты работы МОЭСК по технологическому присоединению потребителей к электросетям в 2013 году значительно превысили показатели предыдущих лет. Московский регион динамично развивается, поэтому число заявок на техприсоединение неуклонно растет.

В 2013 году в МОЭСК сроки рассмотрения заявок были сокращены до 15 дней с последующей выдачей технических условий и договора для категорий заявителей, претендующих на присоединение до 670 кВт. На конец декабря 2013 года Компанией было заключено более 71 тыс. договоров. Эта цифра более чем вдвое превысила итоги 2012 года (более 35 тыс. договоров).

Подводя итоги года, необходимо добавить, что сроки технологического присоединения в 2013 году сократились с 281 дня до 146 дней, а для заявителей по Москве, которым необходима мощность не более 150 кВт, подача напряжения осуществляется за 125 дней.

Заместитель генерального директора ОАО «МОЭСК» по технологическому присоединению и развитию услуг Александр Патигор подчеркнул, что «для удобства потребителей в МОЭСК в 2014 году в качестве пилотного проекта стартует первый этап программы «Три шага за два визита», благодаря чему подключиться к электрическим сетям компании можно будет еще проще и быстрее».

ОАО «Московская объединенная электросетевая компания» (ОАО «МОЭСК») — одна из крупнейших распределительных электросетевых компаний России. ОАО «МОЭСК» обеспечивает электроснабжение самого динамично развивающегося в стране Московского региона с населением около 17 млн человек. Основные виды деятельности компании — оказание услуг по передаче электрической энергии и технологическое присоединение потребителей к электрическим сетям на территории Москвы и Московской области. Контрольным пакетом акций ОАО «МОЭСК» (51%) владеет ОАО «Российские сети» (ОАО «Россети»).

## «Рожденные энергией»

Ежегодная федеральная благотворительная акция

Елена Вишнякова

ОАО «РусГидро» начинает реализацию II ежегодной федеральной благотворительной акции «Рожденные энергией». Основной целью проекта является обеспечение родильных домов, перинатальных центров и родильных отделений больниц в городах, где расположены объекты компании, дорогостоящим диагностическим и реабилитационным оборудованием.

Старт проекту был дан в 2012 году. Тогда мероприятия в рамках акции прошли в 6 филиалах «РусГидро». В текущем году в проекте примут участие

16 филиалов и дочерних компаний холдинга, расположенных в Ярославской, Волгоградской, Нижегородской, Амурской, Новосибирской, Рязанской и Саратовской областях, Ставропольском, Красноярском и Пермском краях, Чувашии, Карачаево-Черкесии, Северной Осетии и Кабардино-Балкарии.

Общий бюджет акции составит более 6 млн руб. Эти средства будут направлены, в частности, на приобретение гематологических анализаторов, позволяющих оперативно (менее 1 минуты) получать целый ряд показателей крови новорожденного, что позволяет своевременно диагностировать наличие в его организме патологического процесса и своевременно принимать меры по корре-

тировке лечения. Также будут закуплены компьютерные приборы для диагностики состояния плода в родах у женщин высокой степени риска, аппарат искусственной вентиляции легких, реанимационные системы для новорожденных с фототерапией для лечения «желтушки», электрогенератор с системой автоматического запуска.

Проект «Рожденные энергией» — лишь один из примеров широкой программы благотворительной деятельности, которую проводит «РусГидро» в регионах своего присутствия. На протяжении многих лет компания реализует акции, направленные на поддержку детей, экологических и образовательных проектов.

## Диагностика на базе SAP HANA

Большие данные как шанс на исцеление

Компания SAP, один из мировых лидеров рынка корпоративных приложений, и Берлинский свободный университет впервые в России представили новую совместную разработку на базе SAP HANA — решение для медицинских учреждений и научных институтов, позволяющее оперативно и точно диагностировать онкологические заболевания.

Объединив достижения медицинской науки и ИТ, SAP HANA помогает врачам диагностировать онкологические заболевания на очень ранних стадиях, когда даже самые точные томографы не в силах обнаружить злокачественные клетки. Благодаря высокой скорости вычислений, выполняемых на базе SAP HANA, результаты клинических исследований оперативно сопоставляются с информацией, уже имеющейся в специализированной информационной системе. Объем этих данных огромен и разнообразен: это резуль-

таты клинических исследований и истории болезней пациентов различных клиник, анамнез родственников. SAP HANA позволяет обрабатывать их в сотни, а то и тысячи раз быстрее, чем позволяли прошлые поколения аналитических систем, и на основе полученных результатов подбирать индивидуально для каждого пациента наиболее эффективные методы лечения.

Решение Proteome-based Cancer Diagnostics на базе SAP HANA было представлено в рамках организованного SAP круглого стола, посвященного теме

Больших Данных. Выступая перед журналистами, доктор Тим Конрад (Берлинский свободный университет) сказал: «В системе, созданной на базе SAP HANA, могут работать и практикующие врачи, и исследователи: они используют единую базу данных, и благодаря этому результаты работы ученых оперативно становятся доступными докторам. Можно сказать, что у доктора даже в самой сложной ситуации есть поддержка — огромный опыт коллег, собранный в базе данных одной системы и доступный по запросу для принятия ответственного решения о последующем лечении пациента».

«Сегодня технологии анализа данных становятся для практикующих врачей «скорой помощью» в предоставлении достоверной и полной информа-

ции для лечения тяжелых, сложно диагностируемых заболеваний — в первую очередь, онкологических. Поэтому SAP HANA выбирается ведущими клиниками и медицинскими исследовательскими центрами в разных странах мира, в том числе и в России, как основа масштабных исследований и получения данных, необходимых для эффективной диагностики и лечения», — отметил в своем выступлении Дмитрий Шепеляев, заместитель генерального директора SAP СНГ.

Работая с современной специализированной информационной системой, врач получает доступ к результатам научных исследований и данным о лечении, собранным в единой базе. Подчеркнем, что эти данные персонализированы, обезличе-

ны — врачу ведь важны не имя и адрес пациента, а то, какие симптомы выявились, какая стратегия лечения была эффективной в случае, аналогичном его пациенту. Распространение технологий позволяет сделать важные для здоровья человека исследования общедоступными.

Один из мировых лидеров на рынке корпоративных приложений, компания SAP помогает организациям любого размера и специализации эффективно управлять своим бизнесом. Будь то вспомогательные службы или совет директоров, склад или магазин, настольные или мобильные приложения — решение SAP позволяет повысить эффективность взаимодействия отдельных сотрудников и организаций в целом.

## ИНФОРМАЦИОННОЕ СООБЩЕНИЕ

о проведении конкурса на замещение должности руководителя федерального государственного унитарного предприятия «Научно-технический центр «Базис» Федеральной службы безопасности Российской Федерации»

Федеральная служба безопасности Российской Федерации (ФСБ России) объявляет конкурс на замещение должности директора федерального государственного унитарного предприятия «Научно-технический центр «Базис» ФСБ России» (далее — Предприятие).

**Основные характеристики Предприятия** (по состоянию на 1 января 2014 г.)

Предприятие передано в ведение ФСБ России распоряжением Правительства Российской Федерации от 15 октября 2003 г. № 1494-р.  
Объем производства . . . . . 295 млн руб.  
Финансовая деятельность . . . . . +38 млн руб. (прибыль +, убыток -)  
Основные фонды . . . . . 128 млн руб.  
Производственные площади . . . . . 22 тыс. кв. м.  
Численность работников . . . . . 360 чел.  
Средняя заработная плата . . . . . 25 тыс. руб.

**Специализация Предприятия:** разработка, изготовление и поставка отдельных видов продукции, предназначенной для обеспечения деятельности ФСБ России, поддержания обороноспособности Российской Федерации в сфере информационной безопасности.

**Местонахождение Предприятия:** 248009, Калужская обл., г. Калуга, ул. Грабцевское шоссе, 31.

**Требования, предъявляемые к претенденту на замещение должности директора Предприятия (далее — претендент):**

- высшее профессиональное образование;
- опыт работы в сфере деятельности предприятия — не менее пяти лет;
- опыт работы на руководящих должностях — не менее пяти лет;
- опыт работы (службы) в органах федеральной службы безопасности (федеральных органах правительственной связи и информации) — не менее года;

— наличие согласованного в установленном порядке допуска к сведениям, составляющим государственную тайну, предусмотренного номенклатурой должностей Предприятия для должности руководителя Предприятия.

**Прием заявок на участие в конкурсе**

Начало приема заявок с прилагаемыми к ним документами — 10:00 20 января 2014 г.  
Окончание приема заявок с прилагаемыми к ним документами — 10:00 20 февраля 2014 г.

Адрес места приема заявок и документов: 121355, г. Москва, в/ч 43753.

**Перечень документов, подаваемых претендентами для участия в конкурсе, и требования к их оформлению:**

- заявление в конкурсную комиссию;
- листок по учету кадров (справка с биографической объективной информацией на претендента);
- анкета установленного образца с автобиографией;
- фотография 4х6 (2 шт.);
- заверенные в установленном порядке копии трудовой книжки и документов об образовании государственного образца, дипломов о присвоении ученых степеней и званий, свидетельства о постановке на учет в налоговом органе;
- предложения по программе деятельности Предприятия с указанием технико-экономических показателей на ближайшие 3–5 лет (два экземпляра в запечатанном конверте с пометками «На конкурс» и «Не вскрывать»);
- справка о допуске к сведениям, составляющим государственную тайну.

Документы, содержащие программу деятельности предприятия, оформляются с использованием компьютера на бумаге формата А4, должны быть пронумерованы, прошиты и подписаны претендентом.

Конкурс проводится 20 февраля 2014 г. в 10.00 по адресу: г. Москва, проспект Вернадского, 8 (тел. 495 929-47-40).

Подведение итогов конкурса производится не позднее 5 календарных дней с даты начала проведения конкурса.

С дополнительной информацией по проведению конкурса, общими сведениями и основными показателями деятельности предприятия, общим перечнем вопросов для тестовых испытаний претендента, условиями трудового договора с директором Предприятия претенденты могут ознакомиться лично по адресу: г. Москва, проспект Вернадского, 8, предварительно позвонив по телефону: 495 929-47-40.

**Проведение конкурса**

Факт участия в конкурсе является согласием участников с правилами его проведения. Проезд участников на конкурс осуществляется за собственный счет.

Конкурс проводится в два этапа.

Первый этап проводится в форме тестовых испытаний одновременно для всех участников конкурса (письменно).

Тесты составляются на основе перечня вопросов для тестовых испытаний участников конкурсов на замещение должности руководителя федерального государственного унитарного предприятия, находящегося в ведении ФСБ России.

Тест содержит не менее 50 вопросов.

Количество неправильных ответов не должно составлять более 25%.

Результаты тестирования оформляются рабочей группой протоколом и доводятся на заседании конкурсной комиссии до ее членов, после чего результаты тестирования утверждаются Конкурсной комиссией, которая принимает решение о допуске участников конкурса ко второму этапу.

На втором этапе конкурсной комиссией рассматриваются предложения участников конкурса по программе деятельности предприятия. Комиссия конкурса вскрывает запечатанные конверты и определяет наилучшую программу деятельности предприятия из числа предложенных участниками конкурса.

**Порядок определения победителя конкурса**

Победителем конкурса признается участник, успешно прошедший тестовые испытания и предложивший, по мнению конкурсной комиссии, наилучшую программу деятельности Предприятия.

Решение конкурсной комиссии об итогах конкурса доводится до участников и победителя конкурса письменным уведомлением в течение 5 календарных дней со дня определения победителя конкурса.

ФСБ России в установленном порядке заключает с победителем трудовой договор в месячный срок со дня определения победителя конкурса.

**Основные условия трудового договора**

Основные условия трудового договора с руководителем предприятия изложены в Примерном трудовом договоре с руководителем федерального государственного унитарного предприятия, утвержденном приказом Минэкономразвития России от 2 марта 2005 г. № 49 (зарегистрировано в Минюсте России 25 мая 2005 г., регистрационный № 6644; опубликовано в Бюллетене нормативных актов федеральных органов исполнительной власти от 6 июня 2005 г. № 23).

Трудовой договор заключается на срок 5 лет. Оплата труда директора Предприятия состоит из должностного оклада и вознаграждения за результаты финансово-хозяйственной деятельности Предприятия. Должностной оклад устанавливается в размере не менее 120 000 рублей.

**Контактные телефоны**  
В 8 Центре ФСБ России: 495 929-47-40  
Гаврилкин Николай Вадимович.

## МЕЖДУНАРОДНОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО

## Стратегия партнерства: взгляд из Германии

Бенно Бунзе: «Germany Trade & Invest поддерживает любое предприятие в его стремлении осесть на высокотехнологической площадке, именуемой Германия, и тем самым создать там новые рабочие места»

Германия — один из важнейших торговых партнеров России. Из иностранных компаний, открывших в нашей стране свое производство, именно немцами создано наибольшее количество рабочих мест. Однако и в самой Германии российские инвесторы приобретают все больший вес. Не в последнюю очередь благодаря процессу модернизации России и активизации ее на международных рынках. Так считает Бенно Бунзе, генеральный директор Germany Trade & Invest, задачей которого является содействие развитию внешнеэкономических связей и привлечению инвестиций в Германию.



— Господин Бунзе, одним из инструментов модернизации российской промышленности и энергетики является выход на новые рынки, создание новых международных брендов, привлечение новых технологий. На ваш взгляд, сколько понадобится времени, чтобы Россия всецело вошла в процесс международной экономической интеграции?

— В последние десять лет Россия очень динамично развивается. Так, ВВП с 2000 по 2007 гг. рос в среднем на 7%. Рост экономики возобновился после кризиса 2008—2009 гг. В некоторых отраслях, например, ИТ и телекоммуникационной, Россия давно уже заняла топовую позицию, а в других — уверенно прогрессирует. И это не в последнюю очередь благодаря вступлению в ВТО. В международном рейтинге Мирового банка «Ease of Doing Business» Россия переместилась на восемь пунктов вперед и заняла в 2013 году 112-е место. До вершины, конечно, еще далеко, зато налицо позитивная тенденция. Российское правительство задало целью довести в долгосрочной перспективе ВВП страны до уровня пяти стран-лидеров. Скоро ли это произойдет, сказать трудно. Но все шансы достичь этого у вас есть.

— Сегодня Германия занимает одно из первых мест в мире по объему инвестиций в Россию, присутствует практически во всех отраслях российской экономики. Как относится руководство Германии к теме экономического сотрудничества с нашей страной, особенно в сфере прямых инвестиций в Россию?

— Германские предприятия поддерживают процесс модернизации в России, экспортируя сюда современные машины, установки и технологии. Разумеется, это выгодно и им самим. Более 6400 фирм из Германии, представляющих целый ряд отраслей — от автомобилестроения и производства турбин до химии и буровой техники — представлены в России. Сотни их наладили здесь свое производство. В прошлом году на нем было занято более 120000 рабочих и специалистов. Причем, речь идет не только о таких крупных городах, как Мо-

сква или Санкт-Петербург, но и о ряде российских регионов — от Калининграда до Сибири.

— Можете мне поверить: к инвесторам мы не подходим с двойными стандартами. Мы не делаем различия между германским, французским, китайским или российским инвестором, каждый получает одинаковую помощь. Germany Trade & Invest поддерживает любое предприятие в его стремлении осесть на высокотехнологической площадке, именуемой Германия, и тем самым создать там новые рабочие места. При этом мы опираемся на собственные рабочие

контакты с фирмами конкретных отраслей экономики и используем прямой выход на федеральные и местные органы власти. Мы можем проконсультировать и помочь в решении вопросов финансирования, аккредитации и учреждения фирмы. Кроме того, мы информируем о возможностях получения государственных субсидий при организации производства. Важно подчеркнуть, что все предприятия, активно действующие в Германии, имеют равные права и обязанности. Это относится как к германским, так и к иностранным фирмам.

— Технологические крахи — бич XXI века для высокоразвитых стран. Как Германия выстраивает стратегическую торговую политику с зарубежными странами в отношении своих наукоемких отраслей промышленности? Как на этом фоне выстраивается сотрудничество с российским рынком и российскими инвесторами?

— Пока нет оснований утверждать, что германские технологии в большом объеме копируются и воссоздаются российскими фирмами. Тема защиты интеллектуальной собственности долгое время была предметом дискуссий в рамках переговоров о вступлении России в ВТО, и теперь эта проблема в целом решена. Возьмем голые факты: в 2011 году Россия подала около 900 патентных заявок на европейском уровне. А из Германии в Европейское патентное ведомство за тот же период поступило более 33000 заявок. Мы постоянно подчеркиваем роль Германии как одного из ведущих центров исследовательских разработок. Тот, кто учреждает у нас свой филиал, пользуется всеми выгодами от тесного взаимодействия, которое налажено между университетами, НИИ и промышленностью. И как только германские предприятия убеждаются в том, что они смогут успешно вести научные разработки в России, они начнут это делать. Это их свободный выбор.

— Есть мнение, что инвестиции в немецкие предприятия помогают российским инвесторам выходить на рынки не только Евросоюза, но и стран, с которыми у Германии сложились крепкие экономические связи. Вы согласны?

— Да, кто инвестирует в Германию, автоматически получает доступ ко всей сети сервисов и услуг, которую Германия выстроила во всем мире. Будь то сеть местных или зарубежных промышленно-торговых палат, будь то услуги Germany Trade & Invest в содействии германскому экспорту, будь то предоставление экспортных гарантий на федеральном уровне или проведение иностранных выставок и ярмарок... Еще одним преимуществом является хорошо отлаженная сеть координации и взаимодействия между различными отраслями промышленности. Например, если германские производители мебели техники и древесины вылетают за рубеж, то они часто выступают там вместе с производителями деревообрабатывающей техники. Одновре-

менно они могут еще рекламировать клеевые средства, разработанные германскими производителями химических продуктов и стройматериалов. Для этого в Германии существуют соответствующие кластеры и производственные цепочки. И установить контакт с ними российским инвесторам помогут отраслевые эксперты Germany Trade & Invest.

Важна и тема финансирования. Если в России 15—16% годовых является обычной кредитной ставкой, то германские фирмы, а соответственно и российские инвесторы в Германии, платят намного меньше. Поэтому они могут предоставлять своим клиентам во всем мире гораздо более выгодные, более конкурентоспособные условия оплаты.

Нельзя забывать и еще об одном преимуществе, которое получают фирмы, производящие в Германии: они могут использовать знак качества «Made in Germany». Он общепризнан и служит важным аргументом для покупателя в любой стране.

экспорт продукции ИКТ увеличивается минимум на треть. И часть его приходится на Германию. Такая диверсификация российской экономики радует, поскольку все больше российских ИКТ-фирм инвестируют в Германию, чтобы развивать свой сбыт в Европе.

В германском экспорте в Россию преобладают машины и оборудование, за ними следуют транспортные средства, продукты химии, медикаменты и электротехника. Ведущими в России, разумеется, германские модели автомобилей. При этом далеко не все знают, что важнейшими германскими экспортными в Россию являются средние и малые фирмы из различных отраслей экономики. Каждая из них прекрасна известна в своей нише, но не широкой общественности.

К важнейшим регионам-партнерам Германии относятся Москва и Санкт-Петербург. Высоко котируются среди германских предприятий также Приволжский регион и Урал. Есть сотни примеров успеш-

областях. Каков рынок сбыта новых продуктов?

— Есть ряд примеров российско-германского стратегического партнерства и совместных предприятий. Возьмем производителя грузовиков КАМАЗ и Mercedes Benz Trucks или Knorr-Bremse. Siemens и «Синара» совместно строят высокоскоростные поезда. Нетрудно представить, что грузовик КАМАЗ с водительской кабиной от Мерседеса или коробкой передач от ZF Friedrichshafen найдет сбыт на международном рынке.

— Назовите примеры российских компаний, активно работающих на немецком рынке. В чем залог их успеха?

— В Германии — а значит и во всей Европе — действует ряд конкурентоспособных инновативных ИКТ-фирм: например, Kaspersky Lab, Reksoft и Abbyu руководят своим европейским бизнесом из Германии. Можно также сказать не только о наличии большого интереса, но и о реальном основании германских филиалов российских предприятий в области деревообработки. Не отстают и российские химические предприятия, пытающиеся расширить свою производственную цепочку за счет сотрудничества с германскими фирмами.

Успех сопутствует этим инвесторам прежде всего потому, что они предлагают топовые продукты. Но также и благодаря открытости германского рынка. Поэтому даже полиция и Министерство внутренних дел покупают программы для обеспечения безопасности у российского производителя Inforwatch. Фактором успеха служит и то, что в Германии живут сотни тысяч русских или говорящих по-русски людей. Это дает возможность быстрого подбора работников, способных без проблем общаться с головным офисом в России и также мобильно передвигаться между обеими странами для встреч и переговоров. Благо, что еженедельно между обеими странами осуществляется 400 авиарейсов.

— Каковы, на ваш взгляд, перспективы взаимного инвестиционного сотрудничества наших стран в области промышленности и энергетики?

— Российский госконцерн «Газпром» является одним из важнейших иностранных инвесторов в Германии. Германское энергетическое предприятие E.ON, насколько нам известно, стало первым частным инвестором, который после приватизации РАО ЕЭС выполнил все взятые на себя инвестиционные обязательства. Можно ли назвать лучший пример успешного сотрудничества между Германией и Россией? В этом духе следует действовать и дальше. Могу еще раз заверить: мы окажем всемерную помощь всякому российскому инвестору, который захочет основать производство своих товаров в Германии. Одновременно можно констатировать, что и в России инвестиционный климат и правовая безопасность улучшаются.



— Каков на сегодняшний день объем и структура товарооборота между Россией и Германией? С какими регионами России у Германии — наиболее тесные деловые отношения? В какие регионы России есть желание войти? Какова отраслевая направленность?

— В 2011 году объем внешнеторгового оборота между Германией и Россией составил 75 млрд евро. При этом экспорт и импорт примерно уравнивались. В 2012 году товароборот возрос. Германия является важным импортером сырья — прежде всего, энергоносителей. А также металлов и древесины. Увеличивается доля компьютерных технологий. Ежегодно российский

торговли в Сибири и на Дальнем Востоке; отдельные германские фирмы основывают там свое производство. Производственной площадкой N1 для германских инвестиций в последние годы считается район Калуги. Однако недавние опросы показали: рабочей силы там недостаточно. И Калуга постепенно уступает позиции Татарстану, Ульяновску, Свердловску и Новосибирску. Регионом, которому принадлежит будущее, я бы назвал Дальний Восток с его огромным потенциалом для экономического сотрудничества.

— Расскажите о новых промышленных производствах, созданных совместно. Назовите наиболее удачные проекты в этих

## Мнение эксперта

Таможенный союз натолкнулся на параллельный импорт

О параллельном импорте в профессиональном сообществе говорят давно, но есть в этой проблеме еще одна грань. О ней рассказывает привлеченный эксперт ТПП РФ, юрист таможенного холдинга «Группа ТАРГО», кандидат юридических наук Николай Зарубин.

Несколько необходимых для понимания сути вопроса замечаний.

Что такое параллельный импорт как таковой? Это ввоз на нашу таможенную территорию для реализации брендового оригинального товара, но не правообладателем или уполномоченным лицом, а любым импортером, который приобрел эти товары за пределами России.

Далее: если изготовление, распространение или иное использование, а также импорт, перевозка или хранение материальных носителей (проше говоря, товаров), в которых воплощены результаты интеллектуальной деятельности или средство индивидуализации, приводят к нарушению исключительного права на такой результат или на такое средство, то такие товары считаются контрафактными. Таков закон.

В России применяется так называемый национальный принцип исчерпания исключительного права на товарный знак. Суть его в том (статья 1487 ГК), что не считаются нарушением действия иных лиц по использованию товарного знака в отношении товаров, которые уже были введены в гражданский оборот на территории России непосредственно правообладателем или с его согласия.

Таким образом, ввоз товаров на территорию РФ, то есть использование товарного знака, нанесенного на них, без согласия правообладателя является нарушением исключительного права. Но при этом законода-

тель считает нарушением именно ввоз на территорию России, а не на таможенную территорию Таможенного союза (ТС). Напомним: с первого июля 2010 года Россия, Беларусь и Казахстан образуют единую таможенную территорию, и на границах между ними нет таможенного контроля.

Иными словами, товар, который с одобрения правообладателя легально попадает в Беларусь или Казахстан, а потом ввозится на территорию РФ, автоматически становится именно в России товаром контрафактным!

В соответствии с гл. 46 Таможенного кодекса Таможенного союза (ТКТС) противодействие ввозу контрафактных товаров на таможенную территорию ТС возложено на таможенные органы государств-членов Таможенного союза, и законодательство наделяет их полномочиями по задержанию таких товаров.

Но таможенный контроль на границе России с Беларусью и

Казахстаном отменен! Иными словами, там нет органа (в данном случае таможни), который осуществлял бы функцию государственного контроля за перемещением объектов интеллектуальной собственности. И если товар попал в Россию, то у правообладателя, если он решит защищать свои исключительные права, остаются лишь гражданско-правовые способы сделать это. Проще говоря, обращаться в суд. Такая вот ситуация.

Здесь ощущается некая несообразность. Внутри ТС таможенных границ нет, товары, законно попавшие на таможенную территорию союза, должны, по идее, обращаться свободно, но в России они могут быть признаны контрафактными. То есть построение системы защиты интеллектуальной собственности на основе принципа национального исчерпания права создает препятствия для свободного обмена товарами и услугами между

странами- участниками Таможенного союза.

Возможно, правильным было бы предпринять шаги для закрепления в законодательстве всех стран Таможенного союза положений, которые бы сформировали новый принцип исчерпания исключительных прав на товарный знак. В соответствии с ним не было бы на территории использования на всей территории Таможенного союза товарного знака на товарах, которые были бы введены в гражданский оборот правообладателем в любой из стран ТС.

Такой принцип исчерпания исключительного права мог бы существенно упростить товарооборот между нашими странами. Особенно это очевидно, если учесть, что тот же принцип может быть применен и в отношении товаров, права на которые принадлежат производителям самих стран таможенного союза. В настоящее время, например, товары Беларуси и Казахстана, которые не были

введены правообладателем в оборот на территории РФ, будут считаться в ней контрафактными.

Кстати, до нас этот вопрос вынужден был решать другие страны.

Доцент кафедры международного частного и гражданского права МГИМО В. Пирогова в своей книге «Исчерпание исключительных прав и параллельный импорт» приводит примеры подходов к проблеме в некоторых межгосударственных союзах, предусматривающих свободную торговлю.

Так, Директивой Евросоюза № 89/104 «О гармонизации национальных законодательств о товарных знаках», и Регламентом № 40/94 «О товарном знаке ЕС» закреплен именно принцип регионального исчерпания права, то есть оно признается исчерпанным с момента ввоза товаров в оборот на территории одной из стран ЕС. В Северамериканском соглашении о свободной торговле НАФТА (North American Free Trade Agreement) Канады, Мексики и США содержится положение, в соответствии с которым обеспечение прав интеллектуальной собственности само по себе не должно создавать барьеров для перемещения товаров между его участниками.

Возможно, государствам-участникам Таможенного союза было бы логично предпринять меры, направленные на проработку вопроса о необходимости и возможности введения регионального принципа исчерпания исключительных прав в систему правовых норм, составляющих юридическую базу функционирования ЕврАзЭС.

## Морской передел

Wintershall продает Группе MOL отдельные нефтяные и газовые активы

Компания Wintershall (дочернее подразделение концерна BASF) оптимизирует свой портфель путем продажи долевого участия в добыче углеводородов на континентальном шельфе Великобритании. Согласно условиям сделки, венгерская группа MOL приобретает доли в 14 лицензиях, в том числе на следующих участках Северного моря: Broom (29%), Catcher (20%), Cladhan (33,5%) и Scolty/Crathes (50%). Кроме того, MOL покупает доли участия Wintershall в существующей инфраструктуре терминала Sullom Voe и трубопроводной системе Brent.

Цена покупки, составляющая \$375 млн может быть скорректирована на момент завершения транзакции (ориентировочно — в первом квартале 2014 года). Соответствующее соглашение между Группой MOL и компанией Wintershall было подписано в г. Будапеште (Венгрия). Сделка подлежит утверждению со стороны соответствующих органов и партнеров, и будет учтена в финансовой отчетности по состоянию на 1 января 2013 года.

«Мы продолжаем реализацию нашей стратегии роста, — отметил д-р Райнер Зееле, председатель правления компании Wintershall. — Благодаря отчуждению тех активов, на которых не ведется добыча, мы сможем сконцентрироваться на наращивании деятельности по разведке, разработке и эксплуатации собственных месторождений энергоснабжения в Северном море». Помимо заключения данной сделки, MOL и Wintershall подписали соглашение о сотрудничестве и развитии партнерства, которое предусматривает совместную работу по разведке и освоению нефтяных и газовых месторождений — как в Северном море, так и в регионе Ближнего Востока.



Группа MOL — это интегрированная независимая международная нефтегазовая компания, головной офис которой находится в г. Будапеште (Венгрия). Компания осуществляет бизнес в более чем 40 странах мира, а общая численность ее персонала составляет почти 30 тыс. человек. История деятельности Группы MOL в сегменте разведки и эксплуатации нефтяных и газовых месторождений насчитывает свыше 75 лет. В настоящий момент компания осуществляет добычу энергоносителей в семи странах, а также ведет разработку месторождений на территории 12 стран. В структуру Группы MOL входят пять НПЗ и два нефтехимических предприятия (в Венгрии, Словакии, Хорватии и Италии), которые связаны между собой интегрированными цепочками поставок; кроме того, ей принадлежит сеть из более чем 1.700 АЗС в 11 странах Центральной и Юго-Восточной Европы.

а также в России и в странах, расположенных на побережье Каспийского моря. Кроме того, Wintershall проявляет оживленный интерес к региону Персидского залива. Wintershall — крупнейшая нефте- и газодобывающая компания Германии; ее персонал насчитывает свыше 2500 человек, представляющих 40 стран мира.

Концерн BASF — лидер мировой химической отрасли: The Chemical Company. Портфель предложений концерна включает химикаты, пластмассы, специальные химикаты, средства защиты растений, а также нефть и природный газ.



## Предотвращение беды

### МРСК Центра и Приволжья усилит работу по профилактике электротравматизма

В 2013 году в рамках программы по обеспечению безопасности населения на энергообъектах ОАО «МРСК Центра и Приволжья» выполнила целый ряд мероприятий технического и организационного характера. В наступившем году работа по предотвращению случаев электротравматизма будет продолжена с новой силой.

В целях обеспечения безопасности жителей регионов ответственности МРСК Центра и Приволжья в 2013 году энергетики провели техническую работу на объектах электросетевого хозяйства и информационную работу среди населения. В частности были отремонтированы запирающие устройства, поврежденные действиями вандалов и преступников, восстановлены похищенные или испорченные знаки безопасности, диагностировано оборудование, проверены все энергообъекты. В средствах массовой информации прошли PR-кампания, в учебных заведениях уроки по электробезопасности, на которых специалисты объясняли детям и взрослым об опасности электрического тока и недопустимости нарушения правил поведения вблизи энергообъектов.

Несмотря на принимаемые меры по предотвращению травматизма со сторонними лицами, в 2013 году имели место несчастные случаи со сторонними ли-



цами на объектах электросетевого хозяйства, в том числе со смертельным исходом. По статистике большинство несчастных случаев на объектах энергетического комплекса происходит вследствие неосмотрительности, а подчас и элементарной безграмотности посторонних лиц, находящихся рядом с электрооборудованием. Противоправные действия в ок-

Открытое акционерное общество «Межрегиональная распределительная сетевая компания Центра и Приволжья» (ОАО «МРСК Центра и Приволжья») — дочернее общество крупнейшей в Российской Федерации энергокомпании ОАО «Россети». ОАО «МРСК Центра и Приволжья» является основным поставщиком услуг по передаче электроэнергии и технологическому присоединению к электросетям во Владимирской, Ивановской, Калужской, Кировской, Нижегородской, Рязанской, Тульской областях, в Республике Марий Эл и Удмуртской

**ОСТОРОЖНО!**  
**ДЕРЖИСЬ ПОДАЛЬШЕ**  
**ОТ ЭНЕРГЕТИЧЕСКИХ**  
**ОБЪЕКТОВ!**



ранных зонах энергообъектов караются законом. Но есть случаи, когда уже никакой закон не может наказать нарушителя: смертельное поражение электрическим током.

По словам начальника департамента производственной безопасности ОАО «МРСК Центра и Приволжья» Павла Астафьева, в 2014 году энергокомпания намерена усилить ра-

боту по профилактике электротравматизма среди населения, но главное, чтобы граждане сами с большей серьезностью относились к угрозе получения электротравмы и не забывали про элементарные правила безопасности при нахождении вблизи энергооборудования, не говоря уже о преступных действиях, которые также преследуются законом.

Республике. В эксплуатации ОАО «МРСК Центра и Приволжья» находится 1541 подстанция напряжением 35–220 кВ; 262 320 км линий электропередачи; 58845 РП и ТП 6–10 кВ. Трудовой коллектив энергокомпании насчитывает более 22 тыс. человек. Основные задачи деятельности всех распределительных сетевых компаний ОАО «Россети» — обеспечение надежного и качественного электроснабжения регионов присутствия компании, беспрепятственное подключение потребителей к электрическим сетям.

ОАО «МРСК Центра и Приволжья» еще раз напоминает: существует охранная зона линий электропередачи. Она регламентирована в целях безопасности населения. Именно в этой зоне риск поражения электрическим током увеличивается многократно.

Охранные зоны — это расстояния от крайних проводов по обе стороны линии электропередачи. Для воздушных линий напряжением 0,4 кВ они составляют 2 м, напряжением 10 кВ — 10 м, 35 кВ — 15 м, 110 кВ — 20 м. Для кабельных линий — 1 м. В охраняемых зонах запрещается размещать склады, детские и спортивные площадки, стоянки автотранспорта, причалы для судов, торговые точки, запускать любые летательные аппараты, утиять рыбу, разбивать туристические стоянки, а также производить работы по ремонту и замене проводов и опоры линий электропередачи (ЛЭП), подниматься на опоры ЛЭП, разводить огонь вблизи опор и возле трансформаторных подстанций.

Без письменного согласования с сетевой организацией не допускается проведение строительных, земляных, погрузочно-разгрузочных и ремонтных работ, посадка и вырубка деревьев, проезд под воздушными линиями электропередачи механизмов высотой более 4,5 м, полив сельскохозяйственных культур, если струя воды превышает 3 м. Любые самостоятельные работы на энергообъектах запрещены!

## Охрана труда

### Сочинское предприятие МЭС Юга признано лучшим



Наталья Валуйская

**Сочинское предприятие МЭС Юга стало победителем Смотря на лучшую организацию работы по охране труда в ОАО «ФСК ЕЭС» в 2013 году. В филиале наложена высокая эффективность системы управления охраной труда, активное участие работников к активному в мероприятиях по профилактике несчастных случаев на производстве и созданы все условия для безопасного и высокопроизводительного труда.**

Одним из основных критериев отбора финалистов стало отсутствие несчастных случаев на про-

изводстве. За 2013 год в филиале не зафиксировано ни одного профзаболевания и происшествий, повлекших травмы. При определении победителей Смотря также рассматривались ещё 16 критериев, среди которых выполнение мероприятий по улучшению условий труда, отсутствие замечаний со стороны надзорных органов, обучение и подготовка персонала, обеспечение персонала средствами защиты и спецодеждой, наличие инновационных (рационализаторских) предложений, направленных на совершенствование охраны труда, и многое другое.

«На сегодняшний день в Сочи создана самая современная элементная инфраструктура, внедрены новые технологии профи-

лактики производственного травматизма, передовые методики охраны труда, — рассказал начальник отдела труда и надежности Сочинского ПМЭС Иван Еловиков. — В этом году нам было особенно важно получить звание лучшего предприятия, ведь на время проведения Олимпиады в наш город съедутся сотни специалистов со всех регионов страны. Победа в конкурсе подтверждает, что мы готовы не только достойно встретить командированных работников, но и обеспечить им самые безопасные и комфортные условия труда. А это позволит вывести Олимпиаду на самый высокий уровень надежности».

Сочинское предприятие также уделяет большое внимание борьбе с детским электротравматизмом. Передвижной кабинет по охране труда на регулярной основе выезжает в детские образовательные учреждения, где специалисты рассказывают школьникам о безопасном поведении вблизи энергообъектов, о правилах обращения с электроприборами, а также учат оказывать первую помощь пострадавшим.

Смотр на лучшую организацию работы в области охраны труда ОАО «ФСК ЕЭС» проводится ежегодно и нацелен на повышение эффективности системы управления охраной труда и мотивации персонала.

Открытое акционерное общество «Российские сети» (ОАО «Россети») — крупнейшая в России и мире энергетическая компания, обеспечивающая передачу и распределение электроэнергии. Протяженность линий электропередачи Компании насчитывает 2,3 млн км, трансформаторная мощность 463 тыс. подстанций — 726 гигаВольт-ампер. Численность персонала Группы компаний «Россети» — 213 тыс. человек. Имущественный комплекс Общества включает пакеты 43 дочерних и зависимых обществ, в том числе пакеты акций 11 межрегиональных, 5 региональных сетевых компаний и пакет акций магистральной сетевой компании. Контролирующим акционером является государство, владеющее долей в уставном капитале в размере 61,7%.

ОАО «ФСК ЕЭС» образовано в соответствии с программой реформирования электроэнергетики как монополий оператор по управлению Единой национальной электрической сетью с целью ее сохранения и развития, входит в группу компаний ОАО «Россети» — крупнейшего российского энергетического холдинга, обеспечивающего передачу и распределение электроэнергии. Объекты электросетевого хозяйства Федеральной сетевой компании находятся в 75 регионах Российской Федерации общей площадью более 14,8 млн кв. км. Компания эксплуатирует 131,6 тыс. км линий электропередачи и обеспечивает функционирование 891 подстанций общей установленной трансформаторной мощностью более 334,8 тыс. МВА класса напряжений 35–1150 кВ. В компании работает более 25 тыс. сотрудников.

## Гидроагрегат номер два

### На Рыбинской ГЭС идет модернизация

На Рыбинской ГЭС «РусГидро» завершена замена гидроагрегата со станционным номером 2. Новое оборудование, изготовленное компанией «Силовые машины», позволит увеличить мощность станции на 10 МВт. Работы проведены в рамках программы комплексной модернизации «РусГидро».

Долгосрочная программа (с периодом реализации 2012–2020 гг. с перспективой до 2025 года) комплексной модернизации предусматривает техническое перевооружение генерирующих объектов «РусГидро». Всего планируется заменить 55% турбин, 42% генераторов и 61% трансформаторов от общего парка «РусГидро». Это позволит переломить тенденцию старения

парка оборудования, произвести обновление всех генерирующих мощностей, отработавших нормативные сроки, а также снизить эксплуатационные затраты за счет уменьшения объемов ремонтов и автоматизации процессов. Реализация ПКМ позволит к моменту её окончания заменить генерирующее оборудование общей мощностью 12618 МВт и увеличить установленную мощность объектов компании на 779 МВт. Планируемый прирост выработки за счет мероприятий, в рамках программы, составит 1375 млн кВт/ч.

Каскад Верхневолжских ГЭС является филиалом ОАО «РусГидро» и объединяет Рыбинскую и Угличскую ГЭС, а также Хоробровскую малую ГЭС. Среднегодовая выработка электроэнергии станциями филиала

составляет 1,2 млрд кВт/ч. На Угличской ГЭС мощностью 120 МВт работает 2 агрегата, станция начала производить электроэнергию с 1940 года. Мощность Рыбинской ГЭС — 346,4 МВт, первый из 6 агрегатов Рыбинской ГЭС был включен в сеть в ноябре 1941 года. В 1955 году обе станции объединили в единое предприятие. За 70 лет обе верхневолжские гидроэлектростанции выработали более 80 млрд кВт/ч.

В декабре 2013 года гидроагрегат Рыбинской ГЭС прошел индивидуальные испытания. Была проверена работа отдельных узлов и систем, выполнены пробные пуски на холостой ход. Завершающим этапом пуска-наладочных работ стало комплексное опробование, при котором агрегат отработал в сети

под нагрузкой в течение 72 часов. По результатам комплексных испытаний приемочная комиссия приняла гидроагрегат в эксплуатацию.

«Гидроагрегат № 2 Рыбинской ГЭС введен в эксплуатацию еще в начале 1942 года. Новый гидроагрегат изготовлен с применением современных технологий и материалов, имеет высокие технико-экономические показатели и полностью соответствует современным

экологическим требованиям», — подчеркнул директор филиала «ОАО РусГидро» — «Каскад Верхневолжских ГЭС» Андрей Деревков. Обновление парка морально и физически устаревшего оборудования станций Волжско-Камского каскада в рамках реализации ПКМ будет продолжено. До 2020 года на Рыбинской ГЭС предстоит заменить оставшиеся три, а на Угличской ГЭС один гидроагрегат.

Группа «РусГидро» — один из крупнейших российских энергетических холдингов, объединяющий более 70 объектов возобновляемой энергетики в РФ и за рубежом. Установленная мощность электростанций, входящих в состав РусГидро, составляет 37,5 ГВт, включая мощности ОАО «РАО Энергетические системы Востока», а также самую новую и современную гидроэлектростанцию России — Богучанскую ГЭС. РусГидро — лидер в производстве энергии на основе возобновляемых источников, развивающий генерацию на основе энергии водных потоков, морских приливов, ветра и геотермальной энергии.

## Спутниковый терминал

### Комиэнерго приняло на вооружение оборудование нового поколения

Филиал МРСК Северо-Запада «Комиэнерго» (дочернее предприятие ОАО «Россети») принял на вооружение новый терминал для спутниковой связи с расширенными техническими возможностями. Система стоимостью порядка 200 тыс. руб. поступила в производственное отделение «Южные электрические сети» (ПО «ЮЭС») и будет опробована в полевых условиях уже в ближайшее время.

Аппарат предоставляет доступ к наиболее широкой полосе частот, имеющейся в сети Inmarsat BGAN (Broadband Global Area Network — глобальная система широкополосной мобильной связи нового поколения) с множественными интерфейсами речевой связи и передачи данных. Спутниковая система обеспечивает высококачественную телефонную связь, возможность работы с факсом и электронной почтой, поддерживает обмен аудио-, фото- и видеофайлами.

Размер терминала сопоставим с ноутбуком. Система состоит из двух частей — самого терминала и отдельной антенны, которая может эксплуатироваться в любых экстремальных условиях.

«Это позволит мобильным бригадам выходить на связь непосредственно из оперативного автомобиля либо из палатки, укрывшись от любой непогоды. Главное — развер-

нуть комплекс и установить спутниковую антенну, что занимает считанные минуты. Кстати, спутниковый терминал может работать как от сетей электропитания напряжением 220 В переменного тока и 12 В постоянного тока, так и от аккумулятора», — рассказал начальник местной службы средств диспетчерского и технологического управления ПО «ЮЭС» Вячеслав Беляев.

По словам директора производственного отделения Эдуарда Денерта, решение о приобретении спутникового терминала нового поколения было принято после июньских событий в Удмуртском районе республики,



когда ураганный ветер оставил без электроснабжения жителей нескольких крупных населенных пунктов. На восстановление поврежденных линий потребовалось более суток.

«На Удоре нам очень не хватало достоверной и объективной информации с места событий. В населенных пунктах были повреждены как линии электропередачи, так и телефонные кабели. Поэтому данный терминал должен в разы повысить скорость обмена информацией между оперативным штабом и мобильными бригадами, что ускорит оперативное реагирование на любые внештатные ситуации и улучшит согласованность действий наших специалистов», — отметил директор ПО «ЮЭС» Эдуард Денерт.

«Комиэнерго» — филиал ОАО «Межрегиональная распределительная сетевая компания Северо-Запада» (входит в группу компаний ОАО «Россети»). Обеспечивает передачу и распределение электроэнергии на территории Республики Коми. Территория обслуживания 416,8 тыс. кв. км с населением около 889,8 тыс. человек. Общая протяженность воздушных и кабельных линий электропередачи 21,8 тыс. км. Количество подстанций напряжением 35 кВ и выше 5449 штук, установленная мощность силовых трансформаторов 4694 МВА. В «Комиэнерго» работают 2958 человек.

## Вопросы кадров

### Сибирский опыт привлечения молодых

Валентина Демидова

В конце прошлого года в Красноярском крае прошла акция «Неделя МРСК Сибири». Цель мероприятия — привлечь на работу в компанию молодых, перспективных специалистов, сохранить традиции преемственности поколений энергетиков.

Руководители и специалисты филиала «МРСК Сибири» — «Красноярскэнерго», производственных отделений и районов электрических сетей провели в школах, специализированных и высших учебных заведениях встречи и презентации знакомые молодое поколение с деятельностью МРСК Сибири и филиала, спецификой структуры, преимуществами работы в энергетической сфере, возможностями карьерного роста. Мероприятия прошли в школах, в Сибирском федеральном университете, Красноярском государственном аграрном университете, Красноярском монтажном колледже, Канском технологическом техникуме, Ачинском механико-технологическом техникуме, Назаровском энергостроительном техникуме и других учебных заведениях.

Сегодня филиал «Красноярскэнерго» сотрудничает с двумя высшими и семью средне-специальными учебными заведениями. Энергокомпания предоставляет студентам рабочие места для про-



хождения учебной практики, а после окончания учебного заведения предлагает трудоустройство при наличии вакансий. У студентов, проходящих практику в компании, есть возможность писать курсовые и дипломные проекты по тематике, связанной с производственно-хозяйственной деятельностью предприятия, в том числе использовать фактические данные для практической части работ.

«Я считаю, что для учащихся выпускного класса знакомство с энергосистемой просто необходимо. Возможно, некоторым из них, после наших встреч, будет проще определиться с будущей профессией. Студенты получают возможность задать вопросы непосредственно у будущих своих работодателей и получить ответы, как говорится, из первых рук», — рассказал начальник департамента по управлению персоналом Сергей Мищенко.

Только за 9 месяцев 2013 года на работу в разные подразделения филиала «Красноярскэнерго» были приняты 24 молодых специалиста, выпускников высших и средних учебных заведений, которые не имели стажа работы.

Открытое акционерное общество «Межрегиональная распределительная сетевая компания Сибири» (ОАО «МРСК Сибири») — дочернее общество ОАО «Российские сети», осуществляет передачу и распределение электроэнергии на территориях республик Алтай, Бурятия, Тыва и Хакасия, Алтайского, Забайкальского, Красноярского краев, Кемеровской и Омской областей. Территория обслуживания — 1,856 млн кв. км. Общая протяженность линий электропередачи 250,169 тыс. км, трансформаторных подстанций 6–10–35/0,4 кВ — 52067, подстанций 35–110 кВ — 1787.

## Высокотехнологичное тепло

### Модернизация котельной для PNK group

Мария Захарова

Компания ROLT boiler systems приступила к реализации второго проекта для крупного девелопера — PNK group. Инженеры компании производят модернизацию котельной офисно-складского производственного комплекса PNK в Новосибирской области в районе аэропорта «Толмачево». По мнению руководства PNK group, автономная котельная существенно снизит расходы на эксплуатацию логистического комплекса.

Три стальных отопительных котла Buderus марки Logano тепловой мощностью 1,2 МВт (1 ед.) и 6,5 МВт (2 ед.), горелки и на-

сосы от ведущих мировых производителей и современная система управления позволят котельной функционировать в автома-

тическом режиме на газе, сжиженным газе или дизельном топливе. Главными преимуществами водогрейного оборудования станут низкий выброс вредных веществ и пониженный уровень шума. Стоит отметить также высокий КПД котлов — вплоть до 96%.

ROLT boiler systems выполняет весь спектр работ: от разработки проектно-конструкторской документации, поставки, монтажа основного и вспомогательного оборудования до запуска в эксплуатацию.

Как отмечает руководитель проекта, главная причина модернизации — увеличение тепловой мощности котельной в связи с возросшими потребностями в тепловой энергии логистического центра.

Это второй по счету совместный проект ROLT boiler systems и PNK group. Первый был связан с разработкой, производством, поставкой и вводом в эксплуатацию автоматизированных блочно-модульных котельных ROLT HS-W для двух логистических комплексов.

ROLT boiler systems входит в состав производственно-инжиниринговой группы компаний ROLT group. Компания осуществляет полный производственный цикл изготовления блочно-модульных котельных:

Производственно-инжиниринговая группа компаний ROLT group — многопрофильное инновационное объединение, в состав которого входят дочерних подразделений: ROLT power systems, ROLT boiler systems, ROLT compressors, ROLT service, ROLT trans и ROLT rent. Первое предприятие было создано в 2011 году и специализировалось на реализации проектов по энергооснабжению. Центральный офис ROLT group располагается в Москве. Региональная сеть охватывает всю территорию РФ — от Калининграда до Сибири, есть офисы в Великобритании и странах СНГ.

от проектирования и разработки конструкторской документации до производства, от монтажных и пусконаладочных работ на месте эксплуатации до дальнейшего обслуживания котельного оборудования.

# АКТУАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА

## Традиции и инновации

ОАО «МРСК Центра» организовало пресс-тур, посвященный 55-летию Курской энергосистемы



Юлия Гужонкова, Курск — Москва

В декабре прошлого года одна из ведущих энергосетевых компаний страны — ОАО «МРСК Центра» — провела пресс-тур по ряду энергообъектов компании, расположенных территориально — в Курской области, а структурно — в составе «Курскэнерго» (филиал ОАО «МРСК Центра»). Примечательно, что с особенностями работы Курской энергосистемы его участники тура познакомились фактически в дни празднования 55-летнего юбилея курских энергетиков. Это придавало самому туру особый контекст и обусловило в том числе — встречу с представителями администрации области и визиты на ключевые объекты, обеспечивающие бесперебойное снабжение региона электроэнергией. Поездка в Курск наглядно подтвердила: «МРСК Центра» сегодня — инновационный форпост отрасли, оптимальным образом совмещающий внедрение новейших разработок и технологий и сохранение лучших традиций национальной энергетики.

Сначала — несколько слов и цифр официальной статистики, которые просто фиксируют объективную значимость «МРСК Центра», а также ситуативную ответственность работы ее филиалов. ОАО «МРСК Центра» было создано в 2004 году в рамках реформирования российской электроэнергетики и разделения энергокомпаний по видам деятельности. Сегодня эта сетевая компания обеспечивает электроэнергией предприятия (в том числе — целый ряд крупнейших и ведущих в своих отраслях) и население 11 областей Центральной части Российской Федерации на территории общей площадью в 457,7 тыс. кв. км. Помимо передачи электроэнергии, компания также осуществляет технологическое присоединение новых клиентов к электрическим сетям. А в 2013 году решением Минэнерго России «МРСК Центра» временно были переданы функции гарантирующего поставщика в Курской, Брянской, Орловской, Тверской и Смоленской областях.

Среди 11 филиалов компании именно «Курскэнерго» было выбрано для пресс-тура и потому, что в эти дни курские специалисты отмечали свой юбилей, и потому, что работа филиала демонстрирует общие принципы, достижения и тенденции «МРСК Центра» в целом. Хотя, конечно, есть на счету «Курскэнерго» и свои особые достижения. Так, например, совсем недавно диспетчерская служба «Курскэнерго» была признана лучшей в области среди дежурно-диспетчерских служб экстренного оперативного реагирования и жизнеобеспечения. Этот своеобразный конкурс проходил в рамках проверки работы курской территориальной подсистемы Российской единой системы предупреждения и ликви-

дации чрезвычайных ситуаций (РСЧС). В ходе этого конкурса была отмечена высокая организация работы «Курскэнерго»



по повышению устойчивости энергоснабжения объектов, обеспечению оперативного взаимодействия энергетиков «МРСК Центра» с Главным управлением МЧС России по Курской области, что положительно сказывается на энергобезопасности жителей региона.

В общем, хорошая и надежная компания. И раз уже пресс-тур совпал с юбилеем, то позволю несколько исторических уточнений. Юридической датой рождения Курской энергосистемы считается 13 мая 1958 года.

**Начало развития большой энергетики Курской области было положено в 1955 году, когда в Курске заработал первый турбоагрегат мощностью 25 тыс. кВт. После образования в мае 1958 года, «Курскэнерго», энергетика Курской области развивалась по единому плану, в основу которого легли схемы развития электросетей области и схемы теплоснабжения Курска. В последующие годы Курская энергосистема претерпела ряд организационно-правовых преобразований, и с 31 марта 2008 года «Курскэнерго» входит в состав ОАО «МРСК Центра» в статусе филиала**

Именно в этот день по распоряжению Совета Министров РСФСР в Курской области было образовано РЭУ «Курскэнерго». С его появлением началась разработка планов развития энергосистемы региона, создавались производственные отделы и службы «Курскэнерго», велась целенаправленная работа по электрификации Курской области.

Этой знаменательной дате предшествовали другие значимые для истории энергетики региона события: появление в городе Курске в 1898 году первой дизельной электростанции, а затем, в 1934 году — Центральной электрической станции. Оба этих объекта сыграли немаловажную роль в становлении и развитии энергетической отрасли в Курской области, заложив предпосылки для создания в 1958 году в регионе полноценной энергосистемы.



Начало развития большой энергетики Курской области было положено в 1955 году, когда в Курске заработал первый турбоагрегат мощностью 25 тыс. кВт. После образования в мае 1958 года «Курскэнерго» энергетика Курской области развивалась



по единому плану, в основу которого легли схемы развития электросетей области и схемы теплоснабжения Курска. В последующие годы Курская энергосистема претерпела ряд организационно-правовых преобразований, и с 31 марта 2008 года «Курскэнерго» входит в состав ОАО «МРСК Центра» в статусе филиала.

Празднование 55-летия «Курскэнерго» именно в декабре объясняется очень просто: декабрь — в принципе главный месяц энергетиков, когда они организованно отмечают свои профессиональные юбилеи. Поэтому и пресс-туру было выделено место именно в декабре, под занавес года.

В рамках организованного «МРСК Центра» пресс-тура мы посетили Центр управления сетями «Курскэнерго», где познакомились с его уникальными возможностями. Кроме того, в рамках пресс-тура состоялось наше знакомство с работой подстанции «Котельная», которая осуществляет передачу мощности в сумме 115 МВт от генерирующего оборудования котельной Северо-западного района города Курска по пяти линиям 110 кВ в единую энергосистему.

ПС «Котельная» — современный объект, о котором хотелось бы сказать несколько уточнений. После масштабной реконструкции подстанция укомплектована комплексным распределительным устройством с элегазовой изоляцией (КРУЭ 110 кВ) швейцарской фирмы «AREVA T&D» закрытого типа с 12 элегазовыми ячейками. Одно из основных преимуществ данного оборудования — компактность по сравнению с равными по мощности энергообъектами с открытыми распределительными устройствами, срок службы оборудования не менее 50 лет.

По словам заместителя генерального директора — директора филиала ОАО «МРСК Центра» — «Курскэнерго» Александра Пилугина, за 55 лет работы энергетика региона обеспечили электроэнергией сотни промышленных предприятий и сотни тысяч жителей. «Ежегодно мы транспортируем по своим сетям более 5 млрд кВт/ч электроэнергии. Это позволяет «Курскэнерго» оставаться абсолютным лидером на территории Курской области по снабжению потребителей электроэнергией. Более того, ежегодно мы увеличиваем показатели. Так, за 2013 год было присоединено 32 МВт новых мощностей».

В завершении пресс-тура представители СМИ приняли участие в торжественном собрании по случаю 55-летия Курской энергосистемы и Дня энергетика, а также в награждении лучших специалистов «Курскэнерго» почетными грамотами компании. Также хочется особо выделить знакомство с Обоянским РЭС, посещение замечательного Музея истории энергетики Курской области (очень рекомендую!) ...

Также весьма интересно и поучительно было услышать подробности о стратегии развития курского филиала «МРСК Центра» в увязке с общим развитием промышленности и энергетики региона и осуществлением масштабных инвестпроектов.

Как я уже сказала, поездка оставила устойчивое убеждение, что на сегодня «МРСК Центра», в том числе в лице «Курскэнерго», можно представлять как образец компании инновационного и социально ответственного мышления. Причем, вот что важно: это является не полостью определенной кампанией, а суть — постоянное свойство деятельности. И подтверждений этому — масса.

Например, в ноябре прошлого года в «МРСК Центра» прошло открытое заседание правления компании по вопросам повышения энергоэффективности. Замминистра энергетики Антон Инюшин отметил



тогда, что данное мероприятие задает новый стандарт работы компаний, работающих в секторе электроэнергетики. По сути «МРСК Центра» является одной из приоритетных площадок для обкатки новых технологических решений и моделей ведения работы. Всего один пример: переход «МРСК Центра» на двухуровневую систему управления позволил уйти от дублирования на уровне производственного отделения и исполнительного аппарата, более эффективно управлять персоналом, планировать и контролировать работы. Эффективность перехода на новую систему управления подтверждена основными показателями деятельности компании, которые не могут не радовать.

При этом хочется отметить, что высокие достижения и оценки — постоянная реальность как «Курскэнерго», так и «МРСК Центра» в целом.

В заключение хочется отблагодарить всех, кто был причастен к проведению замечательного пресс-тура, показавшего наглядно результаты прекрасной работы лучших российских энергетиков.

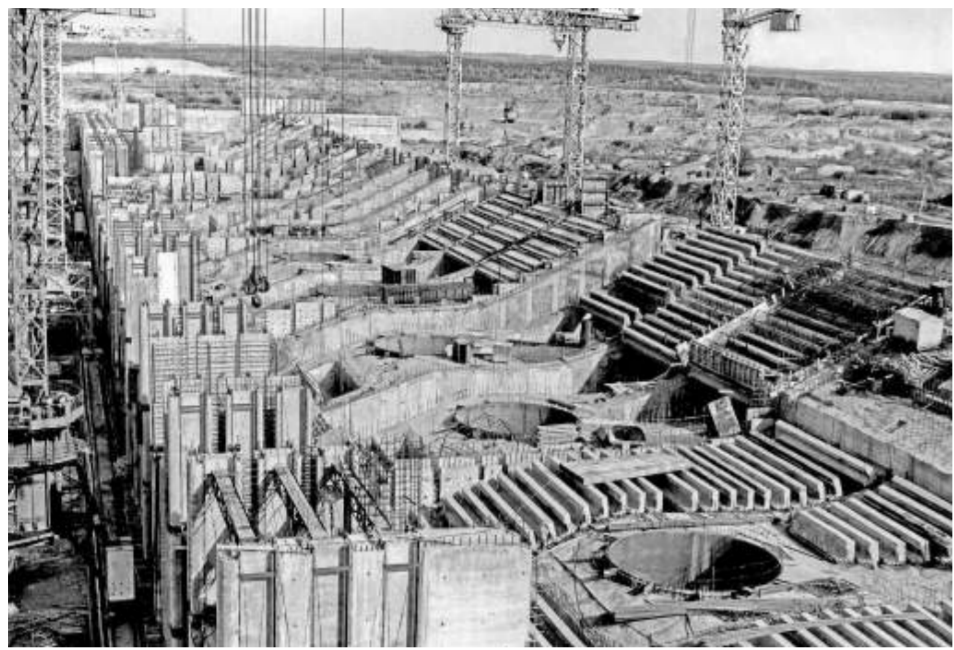
Основными видами деятельности филиала ОАО «МРСК Центра» — «Курскэнерго» являются услуги по передаче электроэнергии и технологическому присоединению к электрическим сетям филиала. Филиал осуществляет передачу электрической энергии по распределительным сетям 0,4–110 кВ на территории Курской области площадью 29,8 тыс. кв. км с численностью населения 1155,4 тыс. человек. Производственный потенциал компании включает, в частности, 283 подстанции 35–110 кВ общей мощностью 3396,9 МВА, ВЛ 35–110 кВ протяженностью 4722,8 км и ВЛ 0,4–10 кВ протяженностью 30105,8 км. С первого февраля 2013 года в соответствии с приказом министра энергетики Российской Федерации на «Курскэнерго» возложены функции гарантирующего поставщика в Курской области. С этого момента филиал осуществляет и весь комплекс мероприятий по быту электроэнергии предприятиям, организациям и жителям региона.



# ИСТОРИЧЕСКИЙ РАКУРС

## Сорокалетний долгострой Без пяти век

Чебоксарская ГЭС отметила годовщину закладки первого кубометра бетона



Ирина Беликова

19 декабря 1973 года в сооружение Чебоксарского гидроузла был заложен первый кубометр бетона. В канун Дня энергетика гидростроители в торжественной обстановке уложили первый куб бетона в днище будущего шлюза. Туда же они опустили капсулу с завещанием потомкам: «Мы, строители Чебоксарской ГЭС, желаем нашим потомкам содержать в хорошем состоянии все сооружения ГЭС, постоянно выдавать электрическую энергию для заводов, фабрик, тружеников сельского хозяйства, поддерживать и умножать природные богатства великой русской реки Волги».

Чебоксарская ГЭС должна была завершить создание Волжско-Камского каскада, но в настоящее время станция — почти полувековой долгострой. Пуск первого гидроагрегата установленной мощностью 78 МВт станции был осуществлен 31 декабря 1980 года при пониженной отметке Чебоксарского водохранилища 61 м. Для обеспечения наводнения весной 1981 года уровень воды был повышен до промежуточной отметки — 63 м. К 1986 году в строй встал последний, 18-й гидроагрегат станции. Окончательный срок работ по подьему водохранилища до проектных 68 м был запланирован на 1987 год. Однако в связи с недостаточным финансированием, неполной готовностью зоны затопления и незавершенными работами по защите земель и населенных пунктов реализация проекта была приостановлена. За 33 года Чебоксарская ГЭС произвела более 71 млрд кВт/ч электроэнергии, обеспечив экономно свыше 23 млн т условного топлива.

Длительная работа гидроузла в непродуктивном режиме создает целый ряд проблем: до сих пор не решена задача создания Единой глубоководной системы судоходства в европейской части России, отсутствует регулирующая функция Чебоксарского водохранилища в период половодья, ухудшается качество воды из-за непроектной площади

мелководий — фактически 33% вместо 20% допустимых. Кроме того, низкий напор приводит к повышенному износу гидроагрегатов.

Понимая масштаб проблемы, руководство Российской Федерации решило вернуться к завершению реализации проекта Чебоксарской ГЭС. Он носит общегосударственный характер и затрагивает интересы 39 регионов Российской Федерации, производящих почти половину всей промышленной и сельскохозяйственной продукции страны. В 2009 году Президент России поручил рассмотреть вопрос о возможности заполнения Чебоксарского водохранилища до проектной отметки, в 2010 году Правительство России приняло распоряжение, обязавшее ОАО «РусГидро» провести мероприятия по разработке проектной документации.

Работа над проектом и его общественное обсуждение выявили проблемы, которые десятилетиями старались не замечать местные власти. Необходимо построить инженерную защиту Чебоксарского водохранилища, чтобы обезопасить во время сильной половины 17 тыс. человек в 12 населенных пунктах Нижегородской области, Марий Эл и Чувашии, защитить от подтопления Заречную часть Нижнего Новгорода, ликвидировать накопленный экологический ущерб в Дзержинск, лидирующем в России по количеству химических свалок. Основная часть мероприятий, заложенных в проекте, должна быть выполнена в любом случае, на какой бы отметке ни работала Чебоксарская ГЭС. Судьбу Чебоксарского водохранилища с учетом всех обстоятельств будет решать руководство страны. Возведение Чебоксарской гидроэлектростанции было запланировано еще в 1931 г. Согласно проекту «Большая Волга» под руководством профессора А.В. Чаплыгина, строительство каскада гидроузлов на Волге и Каме было связано с созданием единого глубоководного пути, соединяющего Каспийское, Черное, Балтийское и Белое моря. В процессе доработки проекта менялось количество ГЭС, их мощность, расположение створов, однако во всех вариантах неизменно присутствовал Чебоксарский гидроузел.

Грандиозные планы индустриализации, а затем Великой Отечественной войны отодвинули начало строительства Чебоксарской ГЭС на десятилетия. В 1960 году проектирование будущей ГЭС было поручено Куйбышевскому филиалу института «Гидропроект». Проектное задание на строительство ГЭС было рассмотрено и согласовано Госпланом СССР. Госстроем СССР и утверждено Советом Министров СССР 22 января 1967 года. Этот день и считается началом строительства станции.

На сооружение Чебоксарской ГЭС, объявленное Всесоюзной ударной стройкой, съехались специалисты из Сибири, Средней Азии, Украины, Кавказа и многих других регионов Советского Союза. Летом 1968 г. началась разработка котлована и намыв перемычек, ограждающих его от затопления. К весне 1972 года котлован был осушен плавучей насосной станцией. Строители гидроузла переработали около 70 млн куб. м земли, смонтировали 46 тыс. т металлоконструкций, только бетона под основание ГЭС уложено свыше 1 млн куб. м.

15 ноября 1980 года завершилось героическое перекрытие Волги, продолжавшееся 6 суток и 17 часов. Около сотни машин с левого и правого берега сбрасывали в воду связки 15-тонных глыб — бетонных кубов и тетраэдров. После перекрытия русла вода пошла через сооружения ГЭС.

Одновременно с гидроузлом возводились дома для десятка тысяч гидростроителей и их семей, больницы, школы, детские сады и другие объекты инфраструктуры Новочебоксарска.

В настоящее время на Чебоксарской ГЭС реализуется крупномасштабная Программа комплексной модернизации (ПКМ) генерирующих объектов группы ОАО «РусГидро» на 2012–2025 гг. В рамках реализации ПКМ планируется заменить 55% турбин, 42% генераторов и 61% трансформаторов от общего парка РусГидро. Это позволит переломить тенденцию старения парка основного генерирующего оборудования путем обновления генерирующих мощностей с истекшим сроком безопасной эксплуатации, а также снизить эксплуатационные затраты за счет уменьшения объемов ремонтов и автоматизации процессов. Реализация ПКМ позволит к моменту ее окончания увеличить установленную мощность объектов компании на 779 МВт относительно установленной мощности на начало 2011 года. Планируемый прирост выработки за счет мероприятий в рамках программы составит 1375,6 млн кВт/ч.

Проводится также реконструкция рабочих колес гидроагрегатов, которая позволит увеличить КПД гидроагрегата на 6% и достичь максимальной выработки электроэнергии при минимальном расходе воды. Уже реконструировано пять гидроагрегатов, обновлены все турбины планируется к 2025 году. На станции идет замена оборудования системы возбуждения и релейной защиты, генераторных выключателей. В ближайшем будущем начнется замена статоров гидрогенераторов. Как отметил директор Чебоксарской ГЭС Владимир Дорощев, комплексная модернизация направлена на повышение надежности и безопасности работы оборудования станции, а также сокращение эксплуатационных и ремонтных затрат.

Государственный оптический институт имени Вавилова отпраздновал 95-летие

Старейшему в России Государственному оптическому институту имени Вавилова (ГОИ имени Вавилова, ныне входит в холдинг «Швабе» Госкорпорации Ростех) исполнилось 95 лет.

В честь юбилея ГОИ имени Вавилова прошли традиционные чтения имени известного русского физика Дмитрия Рохдественского, во время которых с докладами выступили доктор наук. Институт поздравил с юбилеем представители Ростеха, холдинга «Швабе», Министерства промышленно-

сти и торговли России, мэрии Санкт-Петербурга и Федерации космонавтики России. Памятными грамотами и медалями за вклад в развитие института и российской оптики были награждены 60 сотрудников института — как работающий сейчас, так и тех, чьи труды уже стали историей ГОИ имени Вавилова.

На сегодняшний день институт проходит важный этап обновления на государственном уровне — одновременно реализуются семь проектов по реорганизации и техническому перевооружению, инициированные

Ростехом, «Швабе» и Минпромторгом.

«Для «Швабе» институт является головным научным центром холдинга. Мы намерены содействовать его дальнейшему развитию — а значит, развитию российской оптической науки как в нашей стране, так и за рубежом», — заявил генеральный директор холдинга «Швабе» Сергей Максин.

Холдинг «Швабе» объединяет основные отечественные предприятия опико-электронной отрасли. В его состав входят 37 организаций, в том числе научно-производственные и про-

изводственные объединения, конструкторские бюро, государственные оптические институты и предприятия. Холдинг разрабатывает и производит высокотехнологичные опико-электронные системы и комплексы военного и гражданского назначения, медицинскую технику, энергосберегающие светотехнику. Холдинг входит в Госкорпорацию Ростех. До ноября 2012 года назывался НПК «Оптические системы и технологии». Штаб-квартира расположена в Екатеринбурге. Продукция предприятий холдинга поставляется в 85 стран мира.

## 100 лет значимых инноваций

С 1914 года исследовательское подразделение Philips создает и внедряет лучшие технологии

Юлия Петренко

Компания Royal Philips отпраздновала столетний юбилей исследовательского подразделения Philips в Эйндове. С момента создания своей первой лампы Philips уделяет особое внимание внедрению значимых инноваций. К примеру, технологии в сфере здравоохранения позволяют сделать медицинскую помощь более доступной и качественной, энергоэффективные световые решения оказывают положительное влияние на самочувствие людей и способствуют устойчивому развитию, а потребительские товары и услуги компании разрабатываются с учетом особенностей местных рынков.

«Для Philips инновации — это источник жизненной силы», — сказал Хенк ван Хаутен, генеральный директор исследовательского подразделения Philips. — Мы стремимся создавать инновации и внедрять технологии, которые помогут людям оставаться здоровыми и получать удовольствие от жизни. Мы ставим перед собой амбициозные цели и совместно с нашими учеными и партнерами разрабатываем эффективные решения, которые отвечают ключевым вызовам современности».

Основатели компании Антон и Жерар Филипс осознавали значимость научных исследований для развития компании. Именно поэтому в 1914 году в голландском городе Эйндовене была создана лаборатория Philips NatLab. Ее руководителем был назначен доктор наук Билл Холст, а основными направлениями деятельности стали исследования в области освещения, а также радио- и электронных технологий.

На сегодняшний день исследовательское подразделение Philips является одной из крупнейших исследовательских организаций в мире, за 100 лет было зарегистрировано 165000 патентов. Штаб-квартира расположена в Эйндове, также в состав подразделения входят шесть лабораторий в Северной Америке, Европе и Азии. Сегодня Philips Research насчитывает более 1500 профессионалов из пятидесяти стран. В 2012 году Philips инвестировала более 1,8 млрд евро в исследования и разработки. Уникальное преимущество исследовательского подразделения заключается в его междисциплинарном подходе. Политика сотрудничества с ключевыми партнерами и потребителями позволяет Philips создавать высокотехнологичные решения, отвечающие желаниям и неудовлетворенным потребностям людей по всему миру.

В первые десятилетия прошлого века Philips создала несколько революционных разработок, которые обеспечили компании мировое признание. Рентгеновская трубка Rotalix совершила революцию в диагностике туберкулеза. Первое радио произвела Philips подарив людям с разных континентов возможность передавать звуковые сообщения на огромные расстояния. Первая в мире вращающаяся электробритва Philips получила колоссальную популярность среди потребителей с момента выпуска в 1939 году. Вслед за этим, компания представила миру и другие легендарные изобретения: в 1963 году была выпущена первая аудиокассета, в 1982 — первый компакт-диск (CD).

Среди последних разработок исследовательского подразделения Philips — ангиографическая система AlluraClarity, которая позволяет добиться изображения высокой



четкости в режиме реального времени и снижения дозовой нагрузки при проведении малоинвазивных операций, самая энергоэффективная светодиодная лампа в мире со светоотдачей 200 лм/Вт, устройство для очистки межзубных промежутков AirFloss от Philips Sonicare.

Сегодня Philips обладает глубоким пониманием рынка и ориентирована на создание инновационных решений, отвечающих нуждам общества. Персональная беспроводная система освещения Philips Hue, очиститель воздуха Philips Smart Air Purifier, а также системы мониторинга пациентов, сочетающие передовые инструменты для принятия клинических решений, возможности удаленного доступа и подключения внешних прикроватных мониторов.

## ИНФОРМАЦИОННОЕ СООБЩЕНИЕ

о проведении конкурса на замещение должности руководителя федерального государственного унитарного предприятия «Ивановский научно исследовательский институт плеченочных материалов и искусственной кожи технического назначения Федеральной службы безопасности Российской Федерации»

Федеральная служба безопасности Российской Федерации (ФСБ России) объявляет конкурс на замещение должности директора федерального государственного унитарного предприятия «Ивановский научно исследовательский институт плеченочных материалов и искусственной кожи технического назначения ФСБ России» (далее — Предприятие).

### Основные характеристики Предприятия (по состоянию на 1 января 2014 г.)

Предприятие передано в ведение ФСБ России распоряжением Правительства Российской Федерации от 15 октября 2003 г. № 1494-р. Объем производства . . . . . 97 млн руб. Финансовая деятельность . . . . . +8 млн руб. (прибыль +, убыток -) Основные фонды . . . . . 7 млн руб. Производственные площади . . . . . 11 тыс. кв. м Численность работников . . . . . 119 чел. Средняя заработная плата . . . . . 23,5 тыс. руб.

**Специализация Предприятия:** Осуществление научной и научно-технической деятельности для обеспечения безопасности Российской Федерации; разработка, изготовление и поставки отдельных видов продукции, предназначенной для обеспечения деятельности ФСБ России, поддержания обороноспособности Российской Федерации в сфере информационной безопасности.

### Местонахождение Предприятия:

153020, Ивановская обл., г. Иваново, ул. 12-я Соусневская, 5.

### Требования, предъявляемые к претенденту на замещение должности директора Предприятия (далее — претендент):

- высшее профессиональное образование;
- наличие рабочей степени кандидата (доктора) технических наук;
- опыт работы в сфере деятельности предприятия — не менее пяти лет;
- опыт работы на руководящих должностях — не менее пяти лет;
- опыт работы (службы) в органах федеральной службы безопасности — не менее года;

— наличие согласованного в установленном порядке допуска к сведениям, составляющим государственную тайну, предусмотренного номенклатурой должностей Предприятия для должности руководителя Предприятия.

### Прием заявок на участие в конкурсе

Начало приема заявок с прилагаемыми к ним документами — 10:00 20 января 2014 г. Окончание приема заявок с прилагаемыми к ним документами — 10:00 20 февраля 2014 г. Адрес места приема заявок и документов: 121355, г. Москва, в/ч 34753.

### Перечень документов, подаваемых претендентами для участия в конкурсе, и требования к их оформлению:

- заявление в конкурсную комиссию;
- листок по учету кадров (справка с биографической объективной информацией на претендента);
- анкета установленного образца с автобиографией;
- фотография 4х6 (2 шт.);
- заверенные в установленном порядке копии трудовой книжки и документов об образовании государственного образца, дипломов о присвоении ученых степеней и званий, свидетельства о постановке на учет в налоговом органе;
- предложения по программе деятельности Предприятия с указанием технико-экономических показателей на ближайше 3-5 лет (два экземпляра в запечатанном конверте с пометками «На конкурс» и «Не вскрывать»);
- справка о допуске к сведениям, составляющим государственную тайну. Документы, содержащие программу деятельности Предприятия, оформляются с использованием компьютера на бумаге формата А4, должны быть пронумерованы, прошиты и подписаны претендентом.

Конкурс проводится 20 февраля 2014 г. в 10.00 по адресу: г. Москва, проспект Вернадского, 8 (тел. 495 929-47-40).

Подведение итогов конкурса производится не позднее 5 календарных дней с даты начала проведения конкурса.

С дополнительной информацией по проведению конкурса, общими сведениями и основными показателями деятельности предприятия, общим перечнем вопросов для тестовых испытаний претендента, условиями трудового договора с директором Предприятия претенденты могут ознакомиться лично по адресу: г. Москва, проспект Вернадского, 8, предварительно позвонив по телефону: (тел. 495 929-47-40).

### Проведение конкурса

Факт участия в конкурсе является согласием участников с правилами его проведения. Провед участников на конкурс осуществляется за собственный счет.

Конкурс проводится в два этапа.

Первый этап проводится в форме тестовых испытаний одновременно для всех участников конкурса (письменно).

Тесты составляются на основе перечня вопросов для тестовых испытаний участников конкурсов на замещение должности руководителя федерального государственного унитарного предприятия, находящегося в ведении ФСБ России.

Тест содержит не менее 50 вопросов.

Количество неправильных ответов не должно составлять более 25%.

Результаты тестирования оформляются рабочей группой протоколом и доводятся на заседании конкурсной комиссии до ее членов, после чего результаты тестирования утверждаются Конкурсной комиссией, которая принимает решение о допуске участников конкурса ко второму этапу.

На втором этапе конкурсной комиссией рассматриваются предложения участников конкурса по программе деятельности предприятия.

Комиссия конкурса вскрывает запечатанные конверты и определяет наилучшую программу деятельности предприятия из числа предложенных участниками конкурса.

### Порядок определения победителя конкурса

Победителем конкурса признается участник, успешно прошедший тестовые испытания и предложивший, по мнению конкурсной комиссии, наилучшую программу деятельности Предприятия.

Решение конкурсной комиссии об итогах конкурса доводится до участников и победителя конкурса письменным уведомлением в течение 5 календарных дней со дня определения победителя конкурса.

ФСБ России в установленном порядке заключает с победителем трудовой договор в месячный срок со дня определения победителя конкурса.

### Основные условия трудового договора

Основные условия трудового договора с руководителем предприятия изложены в Примерном трудовом договоре с руководителем федерального государственного унитарного предприятия, утвержденном приказом Минэкономразвития России от 2 марта 2005 г. № 49 (зарегистрировано в Минюсте России 25 мая 2005 г., регистрационный N 6644; опубликовано в Бюллетене нормативных актов федеральных органов исполнительной власти от 6 июня 2005 г. № 23).

Трудовой договор заключается на срок 5 лет. Оплата труда директора Предприятия состоит из должностного оклада и вознаграждения за результаты финансово-хозяйственной деятельности Предприятия. Должностной оклад устанавливается в размере не менее 58 000 рублей.

### Контактные телефоны

В 8 Центре ФСБ России: 495 929-47-40  
Гаврилкин Николай Владимирович.

**ПРОМЫШЛЕННЫЙ**  
ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК  
УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ:  
ООО «Редакция газеты «Промышленный еженедельник».  
Издание зарегистрировано в Министерстве Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовой информации.

ПИ № 77-12380 от 19.04.2002 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя ПИ № 77-14566 от 07.02.2003 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя ПИ № ФС77-19251 от 23.12.2004 г. в Федеральном службе по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия.

**Генеральный директор, главный редактор**  
Валерий Стольников  
**Заместители главного редактора**  
Елена Стольникова  
Дмитрий Кожеников  
**Помощники главного редактора**  
Юлия Гужонова  
Татьяна Соколова

**Директор по развитию**  
Дмитрий Минаков  
**Региональный директор**  
Наталья Можаяева  
**Дизайн и верстка**  
Алексей Зиньевцев  
Сергей Курков  
**Руководитель коммерческой службы**  
Александр Лобачев

**Логистика**  
ЗАО «Истгалф-Трансавто»  
**Представитель в Северной Америке:** Виктория Яковлева (Банкувер, Канада); vk1@telus.net  
Тел.: (1-604)-805-5979  
Распространяется по подписке, по прямой рассылке и на профессиональных мероприятиях.  
Подписаться на «Промышленный еженедельник» можно в любом

отделении связи РФ и СНГ по каталогам «Роспечать» и «Пресса России» по индексам **45774** и **83475** (для юрлиц); по каталогу «Почта России» по индексам **10887** и **10888** (для юрлиц); через «ИнтерПочту».  
Подписка на электронную версию: rod@promweekly.ru  
Материалы, отмеченные ©, публикуются на правах рекламы.

**Адрес для корреспонденции:**  
123104, Москва, а/я 29  
**Тел. редакции:** (495) 729-3977, 778-1447, 499-194-1033 (факс)  
**www.promweekly.ru**  
doc@promweekly.ru,  
pe-gazeta@inbox.ru  
**Над номером работают:**  
А.Рыкова, А.Плужковская, А.Коптяев, В.Тихомирнов, Е.Львова, Ю.Соколов, Д.Терепев.

**Использованы материалы информгентств и интернет-изданий.**  
**Номер подписан 16.01.2014**  
Отпечатано в ОАО «Красная Звезда». 123007, г. Москва Хорошевское шоссе, 38. Тел.: (495) 941-28-62, 941-34-72, 941-31-62. E-mail: kr\_zvezda@mail.ru, www.redstarph.ru  
Номер заказа 435  
Тираж 40 000 экз.