16+

Независимая общероссийская газета

ПРОМЫШЛЕННЫЙ еженедельник

Газета о промышленности, газета для промышленников

www.promweekly.ru

19 мая — 25 мая 2014 года

№ 17 (515)

В НОМЕРЕ:

НОВОСТИ 2–3

Новый завод
VitrA, made in Серпухов
стр. 2

Северный заезд
Техника ЧТЗ направится в Арктику
стр. 2

Приход в ОПК России
Продолжается конкурс на Кубок имени Гастева
стр. 2

Оплата за газ
Россия переводит Украину на аванс
стр. 3

Динамика и рост
Франчайзинг в стране: чужой и свой
стр. 3

СТРАТЕГИИ 4–5

Энергетики объединяют сети
МРСК Северного Кавказа
стр. 4

Противопожарная тренировка
МОЭСК проверил надежность работы служб
стр. 4

Бизнес-сотрудничество
Осваивать новые рынки и ниши
стр. 5

Восточный вектор
Российско-Китайское ЭКСПО
стр. 5

На расчеты в рублях!
Минфин готовит модель перехода
стр. 5

Вывоз услуг
Серьезные резервы для развития страны
стр. 5

ПЕРСПЕКТИВЫ ЭКСПОРТА 6–7

Продажа энергии
Переток из России в Финляндию
стр. 6

ОПЖТ и FIF
Европейское жд-сотрудничество
стр.6

Национальная система
Группа ВЭБ обеспечивает поддержку и помощь
стр. 7

ПОДРОБНОСТИ 8

Премия развития 2014
Проекты-претенденты из ДФО
стр. 8

ФИНВАЛ и Mori Seiku
Технологии для машиностроения
стр. 8

Аэродром для бизнеса
Условия развития предпринимательства
стр. 8

ВАЖНАЯ ТЕМА

Центральный банк намерен разрешить российским компаниям выпускать очень «короткие» облигации. Это позволит им финансировать кассовые разрывы за счет публичных заимствований, а не кредитов банков или векселей. Эмитент сможет зарегистрировать проспект эмиссии один раз, а потом делать несколько выпусков на его основе. Это будет называться «программа эмиссии». Такое решение в ЦБ принято, заявил зампред ЦБ Сергей Швецов, и оно позволит компаниям выпускать облигации со сроком погашения в одну неделю. Такие бумаги нужны, к примеру, для финансирования кассовых разрывов. Сейчас их никто не выпускает, потому что процедура изучения проспекта в ЦБ занимает несколько месяцев. По состоянию на 1 января 2014 года объем рынка рублевых облигаций в обращении составил 9,4 трлн руб. по номинальной стоимости. Из них 3,7 трлн руб. пришлось на рынок ОФЗ, 5,2 трлн руб. — на рынок корпоративных облигаций.

Бизнес и власть

IV Московский деловой форум «Партнерство. Лидерство. Перспективы»

Мария Федоринина,
и.о. главного редактора
журнала «Деловая Россия»

В Москве в «Президент-отеле» прошел IV Московский деловой форум 2014 «Партнерство. Лидерство. Перспективы». Форум объединил около 400 представителей федеральной и региональной власти, владельцев бизнеса и топ-менеджеров компаний, молодых предпринимателей, лидеров общественных организаций и депутатов разного уровня. МДФ 2014 прошел в рамках Недели российского предпринимательства в Москве и был приурочен к празднованию Дня российского предпринимателя.

Программа форума «Партнерство. Лидерство. Перспективы» была весьма насыщенной. В процессе работы отдельных секций обсуждались наиболее перспективные направления развития российской экономики. На секции «Человеческий капитал как основа экономического роста» была затронута актуальная тема раскрытия потенциала граждан России. Модератором дискуссии был Георгий Федоров — член Общественной палаты РФ, президент Центра социальных и политических исследований «АСПЕКТ», подчеркнувший особую роль специалистов высокого класса, ученых и предпринимателей в создании эффективной экономики. Партнером этой секции выступило потребительское общество «ЖК «простое решение», председатель которого Вера Лиман убеждена, что главным аргументом в борьбе против «утечки мозгов» талантливой российской молодежи за рубеж являются социально значимые программы, прежде всего — направленные на стимулирование кооперации и решение жилищных проблем. Амбициозные молодые люди, по мнению многих участников этой секции, при создании соответствующих условий на уровне государства, способны активно внедрять инновации, меняя общественное сознание и поднимая на новый уровень культуру предпринимательства.

Секция «IT-технологии для государства и бизнеса» была посвящена вопросам интеграции наиболее передовых IT-разработок в сферу взаимодействия власти и граждан, власти и бизнеса. Технологический партнер секции компания Penxy предоставила онлайн-платформу для автоматической записи и публикации презентаций в удобном формате «говорящих слайдов». Модератор дискуссии, председатель правления АНО «Центр компетенции по электронному правительству», внештатный эксперт Аналитического центра при правительстве РФ Владимир Дрожжинов подчеркнул остроту ряда проблем по внедрению современных технологий в повседневную реальность россиян, особенно аспект продвижения отечественных ноу-хау в IT.

Вадим Деянышев, генеральный директор компании «АйТи. Ведомственные системы», которая выступила как партнер данной секции, представил доклад на актуальную тему «Направление развития регионального электронного правительства». Особое внимание спикер уделил аспекту унификации системы госуслуг в регионах, независимо от масштабов населенного пункта, и необходимости расширения охвата населения широким спектром качественных информационных услуг. Наиболее острую тему импортозамещения программного обеспечения подняли Евгения Василенко, исполнительный директор АРПП «Отечественный софт», а также Наталья Касперская, генеральный директор InfoWatch (группы компаний-разработчиков программ и решений для обеспечения информационной безопасности) и представитель компании Айри.рф, предлагающей системы защиты и ускорения сайтов. Обзорный доклад о состоянии IT-отрасли в Московской области представил депутат Московской областной Думы, Член Комитета по вопросам транспортной инфраструктуры, связи и информатизации Московской областной Думы Кирилл Жигарев.

Поскольку развитие бизнеса невозможно без инвестиций, финансовому аспекту были посвящены две секции форума. В рамках секции «Банковские инструменты и институты развития предпринимательства», модераторами которой выступили директор МДФ2014 Диана Гуц и Депутат ГосДумы ФС РФ, Президент Ассоциации региональных банков России Анатолий Аксаков, обсуждался ряд инициатив делового сообщества и векторы совершенствования правовых норм и финансовой системы. В частности, генеральный директор Российского агентства поддержки малого и среднего бизнеса, член Экспертного Совета АСИ, омбудсмен по защите прав малого и среднего предпринимательства Виктор Ермаков рассказал о серьезной аналитической работе, которую провели в течение года специалисты агентства. По итогам аналитики подготовлен ряд предложений для Правительства РФ, а также получено 50 млрд руб. для Агентства кредитных гарантий в качестве обеспечения доступа предпринимателей к банковским продуктам.

О том, как получить гарантию, если собственных ресурсов не хватает для развития, рассказала Татьяна Репина, директор по коммуникациям Фонда содействия кредитованию малого бизнеса Москвы. Только в 2013 году при поддержке Фонда предприниматели получили кредиты на сумму 13 млрд руб. А в Сбербанке сегодня портфель кредитов малому и среднему бизнесу составляет около 1,4 трлн руб. О новых кредитных продуктах крупнейшего банка рассказал Михаил Качалкин, начальник отдела по работе с предпринимательскими объединениями и мониторингу условий бизнеса Управления развития малого бизнеса ОАО «Сбербанк России». Также Михаил уделил внимание таким нефинансовым формам поддержки предпринимателей, как услуги лизинга и сеть бесплатных центров развития бизнеса, открытая Сбербанком по всей России.

Секция «Инвестиции и проекты государственно-частного партнерства: перспективы реализации проектов в регионах Российской Федерации» стала активной дискуссионной площадкой для сбора и анализа информации по проектам, которые будут рекомендованы к утверждению органами государственной власти Субъектов РФ и органов местного самоуправления. Модераторами дискуссии выступили сопредседатель Общероссийской общественной организации «Деловая Россия» Андрей Назаров и генеральный директор Евразийского торгового и инвестиционного альянса Татьяна Селиверстова. В частности, речь шла о ключевых проблемах и перспективах реализации инфраструктурных проектов в регионах РФ и о возможностях применения инструментов ГЧП в различных отраслях.

Обсуждение насущных вопросов регионального развития продолжилось на пленарном заседании в рамках темы: «Планы правительства и регионов до 2020 года». Модератором выступила советник Губернатора Астраханской области, вице-президент Общероссийской общественной организации «Деловая Россия» Татьяна Минеева. Особое внимание участники дискуссии уделили таким аспектам, как сотрудничество между федеральными и региональными институтами развития и вовлечение гражданского общества в процессы принятия государственных решений. Депутат Государственной Думы Оксана Дмитриева, в частности, рассказала о механизме открытых экономических зон, на которые в прошлом году было выделено 96 млрд руб. на федеральном и региональном уровне. В итоге было создано 7000 рабочих мест в Татарстане и Липецке. По мнению депутата и многих участников дискуссии. подобные механизмы необходимо активнее внедрять, поддерживая отечественных производителей и инноваторов. Ключевыми спикерами пленарного заседания стали управляющий директор — старший банкир Управления государственных и муниципальных проектов и программ Департамента клиентского менеджмента ОАО «Сбербанк России» Андрей Карасев и Андрей Крутов, депутат Государственной Думы.

Отдельным блоком программы IV Московского делового форума стала Молодежная площадка, которая позволила начинающим предпринимателям из Москвы и других регионов получить консультации опытных наставников, пообщаться с экспертами и единомышленниками, принять участие в мастер-классах и нетворкинге, влиться в ряды участников проекта «Поколение 2025». «Молодежные площадки в рамках форумов — это требование времени. Организаторы МДФ 2014 считают, что важно привлекать молодежь для обсуждения актуальных на сегодняшний день перспектив развития общества и государства. Именно за молодыми предпринимателями мы видим будущее страны», — убеждена директор МДФ Диана Гуц.

(Окончание на стр. 2)

ЦИФРА НЕДЕЛИ

По данным Росстата, в первом квартале рост ВВП России составил 0,9% в годовом измерении. Оценка статистического ведомства носит предварительный характер. В конце апреля Минэкономразвития предварительно оценивало рост экономики России в январе-марте 2014 года в 0,8%. С исключением сезонного фактора в первом квартале 2014 года рост ВВП снизился на 0,5% по отношению к четвертому кварталу 2013 года.

После драки

ВС, проект « ПЕ-фельетон»

Прецедент — страшное слово. Русская поговорка «после драки руками не машут», у которой в разных языках — масса аналогичных по смыслу крылатых выражений, оказывается, иногда имеет конкретный экономический смысл. Есть-таки специалисты, которые умудряются задним числом пересматривать все подряд в свою пользу. Даже тогда, когда просто хочется. Например, заплатить поменьше, сославшись на… да неважно, на что именно! Прекрасный пример такого небескорыстного махания руками демонстрируют шведский мебельный холдинг IKEA в паре с нашим Константином Пономаревым.

IKEA уже несколько лет судится с бизнесменом Константином Пономаревым, которому ранее заплатила 25 млрд руб. за аренду дизельных электростанций. Дочернее ООО « Икеа Мос» обвиняет Пономарева в том, что он, сговорившись с несколькими сотрудниками российского офиса IKEA, навязал компании услуги по завышенным ценам. Не давно Всеволожский городской суд в обеспечение требований иска арестовал 24,9 млрд руб. на счетах Пономарева в банке ВТБ 24. Пономарев, кстати, и сам вовсю судиться с IKEA. Но это защитная тактика: шведы, как говорится, первыми начали.

История эта — более, чем нашумевшая. В деле этом — сотни томов. Даже Forbes проводил расследование. Суть же конфликта такова... В Санкт-Петербурге в 2006 году компания Пономарева САЭ, выиграв тендер, предоставила IKEA в аренду передвижные дизельные станции. Ретейлеру они были необходимы, потому что он не успевал оформить подключение к сетям своих строящихся торговых центров « Мега-Дыбенко» и « Мега-Парнас».

Договоры, которые были заключены между компаниями на предоставление генераторов, имели структуру, которая не позволяла определить, сколько именно генераторов должен поставить Пономарев, писал Forbes со ссылкой на председателя совета директоров « Икеа Мос» Джона Расмуссена. Единственное точно обозначенное условие — суммарная резервная мощность, которую должна была обеспечить САЭ своими генераторами. По договору ретейлер должен был платить за каждый из генераторов, независимо от того, продолжает он работать на объекте или нет.

Менеджеры IKEA начали проявлять беспокойство в первый же год сотрудничества, когда выяснилось, что за генераторы ретейлер платит $11 млн в месяц, тогда как рыночная цена составляет $3 млн. Но расследование ничем не завершилось, и контракт с Пономаревым был продлен до конца 2008 года. В середине 2008 года руководство IKEA решило в одностороннем порядке расторгнуть договор с САЭ, хотя контракт такую возможность не предусматривал. Пономарев утверждает, что ретейлер продолжал пользоваться его генераторами и в 2009 году, а затем препятствовал вывозу оборудования со своих площадок.

Стороны подали десятки исков друг против друга в различные суды. Летом 2010 года появилась информация, что Пономарев требует со шведов 18 млрд руб., так как именно столько составляет задолженность по договорам аренды. Одновременно в IKEA разгорелся скандал: головной офис выяснил, что российский менеджмент дал взятку для подключения « Мега-Парнас» к энергосетям. Иск Пономарева так и не был рассмотрен — ретейлер пошел на досудебное мировое соглашение и выплатил бизнесмену отступные в размере 25 млрд руб.

ПМЭФ 2014

Главный экономический форум

На этой неделе в Санкт-Петербурге проходит одно из ключевых экономических мероприятий, значимость которого выходит далеко за пределы России. Форум проходит под девизом «Укрепление доверия в эпоху преобразований».

В своем обращении участникам, организаторам и гостям Петербургского международного экономического форума президент Российской Федерации Владимир Путин, «за прошедшие годы Международный экономический форум в Санкт-Петербурге утвердился в качестве авторитетного и востребованного формата общения. В обширной программе его мероприятий традиционно принимают участие главы государств и правительств, представители отечественной и зарубежной деловой элиты, ведущие эксперты. В центре дискуссий всегда находятся наиболее актуальные проблемы, стоящие перед Россией и всем миром.

В условиях происходящих сейчас стремительных геополитических, технологических и структурных изменений такой выбор не случаен. Лишь действуя сообща, учитывая взаимные интересы и наращивая наработанные десятилетиями конструктивные связи, международное сообщество может двигаться вперед, обеспечивать дальнейшее глобальное развитие.

Очевидно и то, что устойчивый социально-экономический рост, увеличение объемов торговли и инвестиций, внедрение инноваций и создание современных рабочих мест возможны только при твердом доверии бизнеса к рыночной среде, властным институтам и правовой системе. Для этого правительствам и международным организациям, предпринимательским кругам необходимо налаживать новые, более эффективные формы и механизмы сотрудничества, продолжать совместный поиск способов управления глобальными процессами и рисками».

В программе ПМЭФ 2014 запланировано проведение 75 сессий в различных форматах, в том числе два пленарных заседания, 42 панельные сессии, 12 сессий в формате «Арена», 7 брифингов, 5 деловых круглых столов, 4 сессии в формате телевизионных дебатов, а также семинары, деловые завтраки, презентации, встречи и т.д. Одной из новинок деловой программы ПМЭФ 2014 станет сессия «Привлечение частных инвестиций в инфраструктуру», которая пройдет в новом для Форума формате — семинара. Формат предполагает работу участников в малых группах за круглыми столами по 10 человек с последующей презентацией результатов обсуждения аудитории и голосованием.

«Подготовка Форума прошла качественно, это касается и самого главного — программы, спикеров, участников, — сказал Алексей Улюкаев. — Интересная тематика — интересные люди». На Форуме широко представлен российский и международный бизнес: участие подтвердили 142 главы крупнейших иностранных компаний и 419 руководителей российских компаний. На данный момент получены подтверждения участников из 68 стран, включая представителей из ключевых регионов мира: стран БРИКС, США, Европейского союза, Ближнего Востока, Северо-Восточной Азии, Австралии, стран СНГ. Общий объем финансирования ПМЭФ 2014 составляет 1 125 172 500 руб. Средства Федерального бюджета из них — 45 790 500 руб. Внебюджетные средства в общем объеме — 1 079 382 000 руб., что включает взносы партнеров и спонсоров, а также регистрационные взносы участников.

МИРОВОЙ ТРАНСФЕР ТЕХНОЛОГИЙ

ТЕХНОПОЛ МОСКВА

Научно-техническая ассоциация «Технопол-Москва» приглашает к работе на ведущих международных площадках по инновациям и трансферу технологий

- 42-й Международный салон изобретений «Изобретения – Женева» (проходит в Женеве, Швейцария со 02 по 06 апреля 2014 г.)
- Международный салон изобретений «Конкурс Лепин» (проходит в Париже, Франция с 30 апреля по 11 мая 2014 г.)
- Деловой ознакомительный тур «Технопарки Испании» (Мадрид, Бильбао, Галисия, Испания, май 2014 г.)
- Деловой ознакомительный тур «Инновационные центры Латинской Америки» (Аргентина, сентябрь 2014 г.)
- World Nuclear Exhibition (проходит в Париже — Ле Бурже, Франция, с 13 по 16 октября 2014 г.)
- Салон промышленного субподряда Midest (проходит в Париже, Франция, с 04 по 07 ноября 2014 г.)
- Всемирный салон изобретений, научных исследований и новых технологий «Иннова/Эврика» (проходит в Брюсселе, Бельгия, с 20 по 22 ноября 2014 г.)
- 27-й Международный салон по оборудованию, технологиям и услугам в области охраны окружающей среды «ПОЛЛЮТЕК» (проходит в Лионе, Франция, с 02 по 05 декабря 2014 г.)

«Промышленный еженедельник» выступает информационным партнером российского участия во всех этих мероприятиях

тел.: +7 (495) 787-3108, 787-3109
факс: +7 (495) 959-6643
e-mail: office@technopolmoscow.com
www.technopolmoscow.com

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ

Техника ЧТЗ поможет газовикам и нефтяникам суровой Арктики

Турецкий концерн открыл новый завод в Подмосковье

НОВОСТИ

ВТЗ подтвердил экостатус

Волжский трубный завод (ВТЗ, входит в ТМК), признан призером областного конкурса «Экологически ответственное предприятие Волгоградской области». Как одно из крупнейших производственных предприятий региона, подлежащее федеральному государственному экологическому надзору, ВТЗ выстраивает свою работу в рамках действующей на предприятии с 2006 года Системы экологического менеджмента (СЭМ). В 2013 году наблюдательный аудит по EH ISO 14001:2004 подтвердил сертификат TUV International Certification, удостоверяющий соответствие СЭМ требованиям международного стандарта. По итогам прошлого года в ходе реализации природоохранных мероприятий на ВТЗ было освоено более 169,4 млн руб. Значительная доля этих средств была направлена на оптимизацию деятельности по обращению с отходами производства. Масштабным природоохранным мероприятием Года охраны окружающей среды на ВТЗ стал ввод в эксплуатацию полигона захоронения отходов производства и потребления 3–4–5 классов опасности. Проект строительства современного природоохранного сооружения внесен в Федеральный экологический справочник «Зеленая книга России», что удостоверено дипломом «Лидер в промышленной экологии — 2013».

ОАО «Россети» на ПМЭФ 2014

Представители российских и зарубежных органов власти, руководители бизнес-структур примут участие в круглом столе «Интеграция глобальных энергосистем — взаимное проектирование будущего», который проводит ОАО «Россети» в рамках Петербургского международного экономического форума 2014. Планируется, что в дискуссии примут участие министр энергетики РФ Александр Новак, генеральный директор ОАО «Россети» Олег Бударгин, генеральный секретарь МИРЭС Доктор Кристоф Фрай, министр энергетики и природных ресурсов Турции Танер Йылдыз, член правления E.ON SE Йорген Килдаль, генеральный директор ГК «Росатом» Сергей Кириенко, Председатель Совета директоров ABB Group Хубертос фон Грюнберг. Круглый стол ОАО «Россети» — ежегодное событие форума. Традиционно на дискуссионной площадке обсуждаются наиболее острые темы современной электроэнергетики. В этом году участники круглого стола рассмотрят ключевые вопросы глобализации энергосистем, развития технологий новой энергетики, влияние новых вызовов на развитие электроэнергетической инфраструктуры, а также обсудят перспективы перехода на новый уровень международных отношений и вопросы безопасности энергосистем.

VitrA, made in Серпухов

Турецкий концерн Эджзаджибаши — мировой производитель стильной качественной и экологичной сантехники, плитки и керамогранита VitrA — открыл новый завод в Подмосковье. Это уже второй завод компании на территории Серпуховского района. Первый, по производству керамической плитки, работает с 2011 года, производя 3,2 млн кв. м плитки в год.

Церемония прошла в городе Серпухове в присутствии официальных представителей местной власти, турецких дипломатов, партнеров, друзей и высшего руководства компании.

«Мы выбрали российский рынок, так как считаем его перспективным и готовы продолжать наши инвестиции. В планы компании входит активное расширение торговой сети. Россия — наш стратегический партнер, и руководство компании готово поддерживать и развивать взаимовыгодное сотрудничество с Серпуховским районом», — подчеркнул глава холдинга Бюлент Эджзаджибаши.

Предприятие будет выпускать 250 тыс. единиц сантехнических изделий в год, а к 2020 году руководство компании планирует увеличить эту цифру до миллиона. Цех «VitrA-сантехника» занимает 17 тыс. кв. м. Инвестиции в новое производство составили 60 млн евро. Сегодня здесь работают около 400 сотрудников.

«Это крайне важный пример инвестиций в российскую экономику. Открытие завода говорит о том, что группа компаний Эджзаджибаши укрепляет свое присутствие в России. Мы всячески будем продолжать содействовать развитию частного турецкого бизнеса в Москве, Санкт-Петербурге и других городах. Мы считаем, что эти инвестиции улучшают благосостояние наших народов и укрепляют российско-турецкие отношения. Благодарю руководство Серпуховского района за вклад в развитие этого сотрудничества», — отметил посол Турции в России Айдын Аднан Сезгин.

Решение об увеличении производственных мощностей на территории России было принято не случайно, ведь на многих частных и общественных объектах, российские строители, архитекторы и дизайнеры используют продукцию компании VitrA. К таким объектам относятся, например, Адлерский вокзал, станция Красная поляна, Храм Нерукотворного Образа Христа Спасителя на Имеретинской низменности, многочисленные торговые центры и гостиницы, стадионы и офисы по всей России.

Северный заезд

Челябинский тракторный завод, входящий в корпорацию УВЗ, отгрузил партию из девяти гусеничных агрегатов Б10М на расположенные в Северном Ледовитом океане Новосибирские острова. Болотоходные тракторы-тягачи и бульдозеры отправлены по железной дороге в Якутию, а оттуда их доставят заказчику на корабле.

Техника предназначена для одной из российских нефтегазовых компаний, занятой освоением новых месторождений углеводородов на арктическом шельфе. Реализация этого сложного проекта требует строительства на островах необходимой инфраструктуры – месторождения надо обслуживать, обеспечить подвоз оборудования и материалов, доставку на большую землю добытых нефти и газа, а значит, в дальнейшем предстоит построить современный морской порт. Словом, для капитального обустройства газовиков и нефтяников в Арктике потребуются масштабные строительные работы, в которых примет участие техника ЧТЗ.

Все отправленные на острова машины адаптированы к условиям экстремально низких температур. Они поставлены добытчикам углеводородов с двойным стеклопакетом, предпусковым подогревателем двигателя. В кабине каждого трактора уже на месте в дополнение к штатному обогревателю будет также установлен автономный отопитель, который согреет тракториста даже при неработающем двигателе.

Челябинские тракторы, начиная с 30-х годов прошлого века, все время использовались на Крайнем Севере. Но машинам, отправленным к шельфу, предстоит трудиться в самой северной точке из всех, которые они покоряли в XXI веке. В более высоких арктических широтах техника предприятия в последние десятилетия еще не эксплуатировалась.

ЦИТАТА НЕДЕЛИ

Владимир Путин,
Президент Российской Федерации

«Мы должны сделать всё для того, чтобы всё, что используется оборонно-промышленным комплексом, всё, в чём нуждается оборонно-промышленный комплекс России, — всё это производилось на нашей территории и чтобы мы ни от кого не зависели ни по одному из направлений переоснащения армии и флота на новую систему вооружений. Уверен, что это пойдёт на пользу самой промышленности, и нужно будет соответствующим образом скорректировать работу наших научных школ. Нужно самым внимательным образом посмотреть на то, как у нас строится работа по НИОКРам, по НИРам, потеснее поработать с Академией наук».

НОВОСТИ

Сертификат СТО Газпром

ОАО «Пермский моторный завод» получил сертификат по стандартам СТО Газпром 9001–2012. Сертификат удостоверяет, что система менеджмента качества (СМК) предприятия применительно к производству, ремонту и обслуживанию приводных газотурбинных установок для газоперекачивающих агрегатов и энергетических установок соответствует требованиям ОАО «Газпром» к своим поставщикам. Аудит проводился экспертами компании ОАО «Пронап», уполномоченной ООО «Газпром комплектация». По словам директора по качеству ОАО «ПМЗ» Антона Кузнецова, ресертификация системы менеджмента качества в этом году проходила в условиях перехода на новую версию корпоративных стандартов СТО Газпром. Этот комплекс стандартов базируется на системе международных стандартов ISO 9000. Но помимо общих организационных моментов, он учитывает еще и отраслевую специфику работы. Таким образом, требования данного стандарта являются более жесткими, чем условия ISO 9000.

FARMAN в России

Французское предприятие со столетней историей FARMAN выходит на российский рынок. Благодаря опыту работы в робототехнике, превосходному знанию отраслей автомобилестроения и самолетостроения компания FARMAN обладает уникальными компетенциями на рынке. В рамках подписанного с Российским консульством во Франции соглашения о сотрудничестве компании FARMAN будет оказана помощь в организации ее работы в Самарской области посредством покупки компании или создания совместного предприятия. FARMAN специализируется на промышленной интеграции роботизированных сборочных модулей для автомобилестроения, самолетостроения, энергетики, среднесерийного и крупносерийного листопроката, а также для литейного производства. На протяжении своей долгой истории компания освоила самые сложные процессы сборки. Увеличение частоты и повторяемости процессов сварки в рамках требований крупносерийного производства подтолкнули компанию FARMAN к интеграции промышленных роботов и развитию конвейерных технологий.

«Апостол» и «Калашников»

Центр стратегических коммуникаций «Апостол» выиграл тендер, проводимый Концерном «Калашников», по исследованию и созданию бренда, а также разработке системы нейминга его продукции. Решение о ребрендинге было принято после прихода частных инвесторов в связи с принятием советом директоров новой стратегии развития концерна. Концерн «Калашников» является лидером отрасли стрелкового оружия России и ведущим поставщиком продукции под легендарным брендом на мировой рынок: объем экспорта гражданского оружия составляет более 90%. В качестве приоритета руководство концерна видит вывод на рынок новых продуктов, что станет возможным в том числе после масштабной модернизации производства, и развитие отношений с зарубежными партнерами. Создание успешного бренда является частью новой стратегии развития концерна. «Ребрендинг концерна для нас — огромная ответственность. «Калашников» — это один из самых мощных отечественных брендов, символ российской инженерной мысли. Команда «Апостола» обладает необходимыми компетенциями и экспертизой для реализации масштабного проекта по ребрендингу концерна», — заявила генеральный директор центра стратегических коммуникаций «Апостол» Тина Канделаки.

НВАЭС-2 готова к приему

На Нововоронежской АЭС-2 (генеральный проектировщик и генподрядчик — ОАО «Атомэнергопроект», Москва) обеспечена техническая готовность комплектного распредустройства на 220 кВ (КРУЭ-220) к приему напряжения из Единой энергосистемы. Получено соответствующее разрешение Верхне-Донского управления Ростехнадзора. К собственным нуждам АЭС относятся все объекты, обеспечивающие надежную и бесперебойную работу основного оборудования и систем электростанции. После завершения работ по монтажу воздушных высоковольтных линий электропередачи, которые выполняет Федеральная сетевая компания ЕЭС, в начале июня напряжение планируется подать на площадку НВО АЭС-2. Подача напряжения позволит завершить пусконаладку оборудования КРУЭ-220. После чего электроэнергия по штатной схеме будет подана на электротехническое оборудование в здании реактора энергоблока № 1, что позволит уже здесь приступить к полномасштабным пусконаладочным работам. Напомним, что с июня 2013 года здание реактора обеспечивается электроэнергией по резервной схеме — от общестанционного распредустройства на 10 кВ.

Бизнес и власть

(Окончание, начало на стр. 1)

Модератором сессии «Привлечение инвестиций в молодежное предпринимательство: международная практика и опыт» выступил генеральный директор компании Finjecto Антон Хреков. Основатель компании Meet Partners, инвестор, бизнес коуч Сколково Гил Петерсил поделился свои опытом развития международной нетворкинг-платформы для общения профессионалов (в рамках форума нетворкинг-сет позволил участникам эффективно обменяться контактами и наметить сотрудничество). Тему франчайзинга затронул Валентин Агарков, Член Президиума АМПР. На сессии «Наставничество в бизнесе: опыт и перспективы» модератором был руководитель филиала IBLF в России, руководитель программы «Молодежный бизнес России» Борис Ткаченко, который подчеркнул: «Молодежный бизнес очень активно развивается в России, существует много стартапов, которым необходима менторская поддержка опытных бизнесменов. У нас есть собственная академия менторов. Наш опыт показал, что около 90% проектов, которые развиваются при поддержке наставников, становятся успешными».

Особое внимание участников молодежной площадки привлекло подведение итогов конкурса бизнес-планов «Поколение 2025», заявки на который принимались с 1 декабря 2013 по 25 апреля 2014 года по 9 номинациям: социальное предпринимательство, инновации, строительство, медицина, IT, ГЧП, волонтерство, энергетика и СМИ. 1 место занял проект «IPregnant» (онлайн-связь с врачом для беременных и мам) Игоря Остапенко. Вторым стал проект инновационной переработки рисовой шелухи Ивана Шорсткого. А третьим — проект «Лабиком» Андрея Тесленко.

В финале Делового форума состоялась торжественная церемония награждения лауреатов Премии «За вклад в развитие и поддержку молодежного предпринимательства в России «РЕСПЕКТ». Премия учреждена Центром молодежных и предпринимательских инициатив «Поколение 2025» при поддержке Общественной палаты РФ, Государственной Думы ФС РФ, ООД «Развитие предпринимательства» и вручается в 9 номинациях. В этом году в номинации «За личный вклад в развитие молодежного предпринимательства» Премию «РЕСПЕКТ» получили Валерий Сидоренко, Андрей Хромов и Борис Ткаченко. «За лучшую программу поддержки молодежного предпринимательства, реализованную органами государственной власти субъектов Российской Федерации и местного самоуправления» Премию получил департамент инвестиций и предпринимательства Ростовской области. «За лучшую российскую образовательную программу в сфере молодежного предпринимательства» Премии был удостоен Проект «Люди будущего» (ООО «Передовые Бизнес Технологии»). Премию «За лучшее освещение молодежного предпринимательства средством массовой информации» получил информационный портал «Деловая среда». Пермский центр развития получил Премию «За лучший информационный ресурс о молодежном предпринимательстве». Программа «Простой бизнес» и облачный сервис «Unicloud Business 365» были удостоены Премии «За лучший продукт для предпринимателей». В номинации «За лучшую кредитную программу» победил Промсвязьбанк. Победители Премии получили дипломы из рук почетного гостя форума Аллы Грязновой, первого вице-президента МОО «Гильдия финансистов», президент Финансового университета при Правительстве Российской Федерации. Неформальным завершением форума стал вечерний прием, на котором с концертом классической музыки выступили стипендиаты Международного благотворительного фонда Юрия Розума, а также состоялось дефиле коллекции меховых изделий от дизайнера Веры Череповой. Гости вип-приема стали участниками благотворительного аукциона произведений искусства, средства от которого и часть средств от продажи билетов на Деловой форум были направлены в Фонд Юрия Розума для поддержки одаренных детей.

Директор МДФ Диана Гуц подвела итоги его работы: «Деловой форум — это эффективная площадка для прямого диалога между бизнесом и властью. Формат круглых столов и пленарного заседания предоставил возможность бизнесменам и региональным чиновникам задать вопросы ключевым спикерам, представляющим федеральную власть и крупные деловые сообщества. Также форум — это возможность завести полезные знакомства, наметить перспективное деловое партнерство. Надеюсь, что и в следующем году мы поднимем актуальные темы, позволяющие найти реперные точки соприкосновения для деловой элиты и властных структур, мероприятие станет еще масштабнее по количеству участников и охвату регионов».

Московский Деловой форум, прошедший в 4-й раз, подтвердил актуальность диалога не только бизнесменов и чиновников, но также общественных деятелей и благотворителей. Партнерство истинных лидеров и возможность донести предпринимательские инициативы до руководства государства позволят активнее реформировать экономику России и повышать престиж страны в мировом масштабе.

Кубок им. Гастева

Оргкомитет приглашает экспертов с допуском на режимные предприятия

Оргкомитет Конкурса на Кубок имени Гастева сообщает, что в связи с поступлением заявок от компаний оборонно-промышленного комплекса, открыт дополнительный набор в Экспертную группу Конкурса компетентных и успешных в развития производственной системы (РПС) руководителей и специалистов с формой допуска не ниже второй группы.

Бережливое производство в России набирает обороты. Количество компаний, реализующих программы РПС, в последние годы растет в геометрической прогрессии. По оценке Президента России Владимира Путина, «реализация стратегии повышения производительности труда и сокращения потерь, должна повсеместно стать приоритетом, реальной целью и смыслом развития, а не факультативной нагрузкой». А главным итогом апрельской конференции «О внедрении бережливого производства в организациях ОПК» в Набережных Челнах с участием вице-премьера Правительства РФ Дмитрия Рогозина стало решение о разработке программы государственной поддержки проектов бережливого производства. Поэтому участие в Конкурсе лидеров производительности на Кубок им. А.К.Гастева приобретает особую значимость для «бережливых компаний».

Алексей Баранов, председатель общественного движения «Лин-форум. Профессионалы бережливого производства»: «Конкурс на сегодня — ведущий отечественный институт общественного признания достижений компаний в повышении производительности и устойчивом развитии. Участие в нем позволяет предприятиям на оптимальных условиях провести оценку производственной системы, получить отчет о текущем состоянии и потенциале развития, а также рекомендации по более эффективному развертыванию бережливого производства от лучших производственных менеджеров и консультантов России. Кроме того, компании-участники имеют возможность сравнить результаты своих «бережливых» преобразований с другими предприятиями, перенять опыт лидеров и, конечно, стимулировать руководителей к активному развитию своих людей и процессов».

Прием заявок на участие в Конкурсе-2014 от компаний, корпораций и правительств регионов России продолжается по адресу profi@leanforum.ru. Получить ответы на все интересующие вопросы можно по тел. 8 800 2000 915.

Конкурс лидеров производительности на Кубок имени Гастева — общественная инициатива Межрегионального общественного движения «Лин-форум». Профессионалы бережливого производства». Конкурс проводится среди компаний и корпораций, добившихся высоких результатов в повышении эффективности производственных систем, а также среди «бережливых» регионов и авторов книг по РПС. Компании могут выдвигать на соискание премии на Кубок им. А.К.Гастева как целые программы эффективности, так и отдельные проекты. Корпорации, холдинги и концерны соревнуются в номинации «Группы компаний». Все участники оцениваются по 14 номинациям.

МЕЖДУНАРОДНАЯ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ ВЫСТАВКА
СТАНКОСТРОЕНИЕ
14-17 октября 2014 Крокус Экспо, Москва
При поддержке: МИНПРОМТОРГА России, Торгово-промышленной Палаты Российской Федерации
Московской торгово-промышленной палаты, Союза машиностроителей России

Тематика выставки:
Металлообрабатывающие станки, кузнечно-прессовое оборудование, инструмент, автоматические линии, робототехника, комплектующие изделия, литейное производство, сварочное оборудование, обработка листового металла, лазерные технологии, измерительные приборы, программное обеспечение, деревообрабатывающее оборудование
СОВРЕМЕННОЕ ОБОРУДОВАНИЕ ОТ ВЕДУЩИХ КОМПАНИЙ
Организатор выставки: ООО «Райт Солюшн»
+7 (495) 988-27-68
info@stankoexpo.com
www.stankoexpo.com
Генеральный информационный спонсор: Станочный парк

ИНФОРМАЦИОННОЕ СООБЩЕНИЕ
о проведении конкурса на замещение должности руководителя федерального государственного унитарного предприятия (федерального казенного предприятия)

Минпромторг России уведомляет о проведении:

26 июня 2014 г. конкурса на замещение должностей руководителей:
ФКП «Казанский государственный казенный пороховой завод», ФКП «Пермский пороховой завод», ФГУП «Государственный научно-исследовательский институт органической химии и технологии».

10 июля 2014 г. конкурса на замещение должности руководителя ФГУП «Московский завод по обработке специальных сплавов».

Дополнительная информация, а также перечень необходимых документов для участия в конкурсе размещены на сайте Минпромторга России www.minpromtorg.gov.ru, телефон для справок: 8 (495) 632-81-80.

Фондовый рынок

совместно с Инвестиционной компанией «ФИНАМ»

Франчайзинг в России динамично развивается

Максим Клягин,
аналитик УК «Финам Менеджмент»

В последние годы инструменты франчайзингаполучают все более широкое распространение в России. По данным «Ъ», в I квартале 2014 года втрое увеличился спрос на франшизы в сегменте общественного питания, и связано это с желанием инвесторов найти альтернативные способы сохранить свои накопления после падения курса рубля. При этомпримерно 90% франшиз на локальном рынке России относятся к розничной торговле, индустрии общественного питания и к сфере платных услуг населению, другие направления практически не развиты.

Динамичному росту франчайзинга способствует сравнительно разреженная конкурентная среда, дефицит качественных коммерческих площадей, высокие издержки развития бизнеса на локальных региональных рынках и другие специфические условия развивающегося российского рынка. Один из ключевых драйверов динамичного расширения рынка франчайзинга заключается в том, что этот механизм традиционно выступает достаточно эффективным решением для развития частного предпринимательства и по этой причине пользуется достаточно высоким спросом.

Процесс этот, безусловно, носит в целом весьма позитивный характер. Динамичное развитие франчайзинга, способствующее увеличению числа хозяйствующих субъектов за счет привлечения в разные секторы потребительского рынка новых предпринимателей, может вести к росту насыщения локальных рынков, расширению обеспеченности населения необходимой социально-бытовой инфраструктурой, увеличению конкуренции, а, соответственно, развитию сервиса и снижению цен.

Развитие франчайзинговых проектов имеет как свои сильные стороны, так и определенные недостатки. Для франчайзера в части положительных факторов речь идет, прежде всего, о возможности существенно расширить долю рынка, географию присутствия и узнаваемость бренда без значительных затрат. Кроме того, продавая франшизу, фирма обычно не несет серьезных рисков при запуске бизнеса в новом для себя регионе. Среди негативных факторов обычно отмечается сравнительно невысокий профит франчайзинговых подразделений, возможные риски, связанные, в том числе, с ограниченными возможностями контроля качества и другими сложностями администрирования.

Приобретение франшиз успешно действующих и уже зарекомендовавших себя на рынке проектов (обычно сетевых), в большинстве случаев справедливо можно назвать наименее затратной и наименее рискованной стратегией развития собственного бизнеса. В качестве преимуществ подобного подхода к организации своего дела можно перечислить такие аспекты как готовые технические решения, широкую известность бренда, уже сформировавшуюся лояльную аудиторию, а в ряде случаев (например, с предприятиями общественного питания и торговли) и преимущества в части закупочных цен и маркетинга. К числу возможных недостатков, помимо собственно роялти, можно отнести все аспекты неизбежной внутренней конкуренции. Например, требования франчайзера к стандартам, ассортиментной и ценовой политике, формату и географии развития проекта и т.д., которые в ряде случаев могут оказаться партнерам обременительными.

Динамика развития данного формата организации бизнеса будет оставаться весьма высокой. В том числе важным драйвером роста будет выступать дальнейшая экспансия на российский рынок крупнейших зарубежных операторов, для которых концессия является одной из наиболее рациональных моделей организации бизнеса.

НОВОСТИ

Премиальные трубы

ТМК подписала долгосрочный договор с «Ямал СПГ» о поставках премиальной трубной продукции. Действие договора между ТМК и «Ямал СПГ» рассчитано на 2014-2020 годы. Общая потребность «Ямал СПГ» в премиальной трубной продукции в течение этого периода оценивается на уровне 48 тысяч тонн. Первые партии труб в рамках договора были отгружены с Таганрогского металлургического (ТАГМЕТ) и Северского трубного (СТЗ) заводов в апреле 2014 года. Всего в текущем году ТМК планирует поставить на Ямал около 12 тысяч тонн обсадных и насосно-компрессорных труб с премиальными соединениями, а также переводники и воронки. Помимо ТАГМЕТа и СТЗ отгрузки будут осуществляться с Орского машиностроительного завода, Волжского трубного завода, а также с ТМК-Казтрубпром.

Оплата за газ

«Газпром» переводит Украину на авансовую модель

Алексей Захаров,
эксперт ИХ «ФИНАМ»

Украине предъявлен очередной «газовый ультиматум». 13 мая «Газпром» выставил украинскому «Нафтогазу» счет со сроком оплаты до 2 июня. Если задолженность украинской стороны не будет погашена, то в десять часов утра 3 июня «кран будет перекрыт». Даже в случае разрешения конфликта дальнейшие поставки российского газа в соседнюю республику будут осуществляться на условиях предоплаты.

Напомню, что в декабре прошлого года было объявлено о снижении цены поставок до $268,5 за тысячу кубометров. Это было расценено как экономическая поддержка правительства Януковича и «плата за невступление Украины в ЕС». В том же месяце соглашение было детализировано — в виде договоренностей о поставках газа в первом квартале текущего года. Для оплаты поставок газа Украине был предоставлен российский кредит, первый транш которого составил $3 млрд. Правда, в Россию эти деньги полностью так и не вернулись — по словам главы «Газпрома» Алексея Миллера, задолженность за 2013 год была погашена менее чем на половину ($1,3 млрд).

Шансы получить от Украины деньги невелики. Во-первых, киевским политикам сейчас не до того — нужно делить власть в преддверии президентских выборов. Во-вторых, неплатежи России можно представить как «форму протеста», что частью украинского электората будет воспринято с одобрением. В-третьих, у Киева до последнего момента просто не было денег.

Финансовую помощь Украине обещают со всех сторон: США, ЕС, Япония, Канада, но пока именно обещают. Только международный валютный фонд (МВФ) выделил Украине первый транш кредита — $3,2 млрд. При этом помощь МВФ оговорена погашением из этих денег долгов, в том числе и «газовых». «Нафтогаз Украины» должен получить для расчетов с «Газпромом» $2,16 млрд (долги по март включительно). Это примерно соответствует оценке российского холдинга.

Но вот дальше встает вопрос цены. В январе президент РФ Владимир Путин заявил, что согласованная цена в $268,5 за тыс. кубометров будет сохраняться независимо от того, кто будет «сидеть на киевском престоле», мотивировав это заботой об украинском народе. Однако терпения Москвы хватило только на первый квартал, а затем цена вернулась на уровень $485.«Нафтогаз» предлагает продолжить поставки по цене $268,5, параллельно рассматривая вопрос в международном арбитраже. «Газпром» в ответ на это указывает, что украинский контрагент не платит ни по какой цене — ни по старой, ни по новой.

Авансовый счет на июль Киеву уже выставлен — с учетом новой цены он составляет $1,66 млрд. Если Украина все же заплатит (что маловероятно), то это означает, что значительная часть западной финансовой помощи Киеву будет уходить в Россию. Но, скорее всего, опять начнется «изъятие» из трубопроводов газа, предназначенного для европейских стран. Понятно, что ЕС это не понравится. Но что делать? Одной рукой давая Киеву деньги, другой рукой вводить против него же экономические санкции? Европейцам остается только одно — начать урезонивать киевские власти заблаговременно. Потому что в противном случае придется оплачивать газ, позаимствованный Украиной.

НОВОСТИ

Минимально за пять лет

Издержки «РУСАЛа» в 2014 году могут оказаться минимальными с 2009 года. При этом результаты первого квартала будут не хуже последнего квартала 2013 года. В 1 квартале 2014 года «РУСАЛ» сократил производство первичного алюминия на 2,3% по сравнению с показателем за 4 квартал 2013 года, до 883 тыс. т. По сравнению с показателем за январь-март 2013 года производство снизилось на 12,3%.Уменьшение объемов производства в компании объясняют реализацией программы сокращения мощностей.

Кредит на 9,55 млрд руб.

ТГК-2 договорилась с ВТБ о предоставлении кредита на сумму 9,55 млрд руб. Правление ВТБ одобрило сделку по предоставлению денежных средств на цели рефинансирования текущей задолженности, лизинга оборудования и финансирования общехозяйственной деятельности группы. В ближайшее время запланировано подписание нового кредитного соглашения.

Сто одна АЗС

«Роснефть» осуществляет продажу ряда АЗС в соответствии с предписанием Федеральной антимонопольной службы России о необходимости сократить свою долю на рынках розничной реализации нефтепродуктов в тех регионах РФ, где доля компании на рынке превысила 50% после покупки активов ТНК-ВР. В общей сложности на торги выставляется 101 АЗС в шести областях — Тамбовской, Саратовской, Самарской, Орловской, Смоленской и Костромской.

Золото Австралии

ГМК «Норильский никель» закрыл сделку по продаже золоторудных активов в Западной Австралии компании SaracenMineral. Золоторудные активы в Западной Австралии, в состав которых входят рудник Thunderbox и обогатительная фабрика, были включены в программу по продаже австралийских активов «Норильского никеля» в рамках новой стратегии компании, утвержденной в октябре 2013 года. Saracen выплатила «Норникелю» 20 млн австралийских долларов, из которых 2 млн выплачено в январе 2014 года, 18 млн — в начале мая. Также после начала производства австралийская компания выплатит «Норникелю» роялти. Совокупная стоимость сделки составит около $40 млн австралийских долларов. Также Saracen принимает на себя все обязательства по реабилитации земель.

РЖД и БЖД подписали меморандум

В рамках 60-го заседания Совета по железнодорожному транспорту государств - участников СНГ 6 мая заключен меморандум о сотрудничестве между ОАО «Российские железные дороги» и холдингом «Болгарские государственные железные дороги». Меморандум предусматривает реализацию совместных проектов для повышения конкурентоспособности железнодорожного транспорта, увеличения пассажиро- и грузопотоков с использованием российской и болгарской транспортных систем. Особое внимание будет уделено использованию железнодорожно-паромного сообщения между портами Варна и Кавказ.

Объем инвестпрограммы МОЭСК до 2019 года составит 232 млрд руб.

Совет директоров МОЭСК одобрил проект скорректированной инвестиционной программы на 2014 год и на период до 2019 года. Согласно одобренному проекту объем капитальных вложений за период составит 204 млрд руб., объем финансирования — 232,2 млрд руб., а ввод основных фондов — 214 млрд руб. Проект инвестиционной программы МОЭСК на период 2014-2019 годов во многом повторяет параметры инвестиционной программы 2014-2018 годов, ранее принятой к сведению советом директоров компании. Основные отличия заключаются в увеличении ввода основных фондов в 2018 году на 1,5 млрд руб. до 31 млрд руб. при неизменном объеме финансирования. Также изменился ввод мощности (МВА) по годам в 2014-2018 годах, что в основном связано с доработкой инвестпрограммы в рамках процесса ее согласования с Минэнерго Московской области.

НОВОСТИ

Присоединение «Башнефть-Инвеста»

«Башнефть» завершила реорганизацию путем присоединения ЗАО «Башнефть-Инвест». Реорганизация стала заключительным шагом реализации комплексной стратегии, целями которой были оптимизация корпоративной структуры за счет перехода на единую акцию и ликвидации схемы перекрестного владения акциями «Башнефти», а также прекращение участия компании в непрофильном бизнесе. 5 мая 2014 года налоговый орган зарегистрировал прекращение деятельности ЗАО «Башнефть-Инвест». Принадлежавшие этой компании 38139925 обыкновенных акций «Башнефти» (16,8% от уставного капитала) были погашены в соответствии с принятым 3 февраля 2014 года решением собрания акционеров «Башнефти». Кроме того, также были погашены выкупленные у акционеров «Башнефти» в рамках реорганизации 8885866 привилегированных акций. С учетом погашения указанных пакетов обыкновенных и привилегированных акций, уставный капитал «Башнефти» был уменьшен до 180358674 рублей (150570662 обыкновенных и 29788012 привилегированных акций номинальной стоимостью 1 руб. каждая).

LADA Granta и LADA Kalina

«АВТОВАЗ» возобновил сборку LADA Grantaи второго поколения LADA Kalina.Выпуск автомобилей LADA Granta и LADA Kalina ведется в трехсменном режиме.Производство было приостановлено с 17 апреля для осуществления планового ремонта и модернизации оборудования в целях подготовки производственного комплекса для сборки автомобилей Datsun компании Nissan.

Новое СП

«Башнефть» и «ЛУКОЙЛ» создали новое совместное предприятие (СП) — ООО «Нефтяная компания ВОСТОК НАО» — для геологического изучения, разведки и добычи углеводородного сырья в пределах лицензионных участков компаний в Ненецком автономном округе (НАО). ОАО АНК «Башнефть» и ООО «ЛУКОЙЛ-Коми» участвуют в СП в равных долях выступили, зарегистрировано оно в Ненецком автономном округе. Генеральным директором «ВОСТОК НАО» назначен Петр Оборонков, занимающий аналогичный пост в ООО «ЛУКОЙЛ-Коми». Должность финансового директора СП занял представитель «Башнефти» Дмитрий Деданин.

Затраты на «Светлое»

Компания PolymetalInternationalplc. оценивает общие капитальные затраты до начала эксплуатации месторождения золота «Светлое» на Дальнем Востоке в $90 млн. Ожидается, что совет директоров компании рассмотрит проект в 3 квартале 2014 года. В случае принятия положительного решения о начале освоения месторождения, строительство начнется в 2015 году, а начало производства ожидается в 3 квартале 2017 года. «Светлое» — это некапиталоемкий проект с низким уровнем риска, способный в среднесрочной перспективе обеспечить «Полиметалл» низкозатратным производством и притоком денежных средств», — заявил генеральный директор «Полиметалла» Виталий Несис.

Противопожарная тренировка

МОЭСК проверил работоспособность системы оповещения и управление эвакуацией

В восточном филиале МОЭСК прошла противопожарная тренировка. Объектом проверки работоспособности системы оповещения о пожаре и управления эвакуацией персонала структурных подразделений Восточных электрических сетей МОЭСК стал Шатурский район электрических сетей (РЭС). Целью противопожарной тренировки стала также проверка бдительности и оперативности действий сотрудников частного охранного предприятия при обнаружении возгорания на территории управления РЭС.

Подобные тренировки во всех филиалах МОЭСК проводятся регулярно — несколько раз в год. Особую актуальность они приобретают с наступлением теплого времени года, в период лесоторфяных пожаров. Повышенную бдительность энергетики проявляют в наиболее подверженных пожарам районах области.

В Восточном филиале МОЭСК одной из таких зон риска является именно Шатурский РЭС: значительная часть его территории покрыта лесами и торфяниками. Поэтому особое внимание здесь уделяется готовности персонала для осуществления успешных действий по эвакуации сотрудников, предотвращению развития пожара, его локализации и ликвидации.

В тренировке, руководил которой начальник Шатурского района электрических сетей Валерий Глазов, приняли участие около 50 человек. Помимо специалистов восточного филиала в их числе — сотрудники частного охранного предприятия и Отряда федеральной противопожарной службы по Московской области.

По легенде, импровизированный очаг возгорания появился в административном здании Шатурского РЭС. Поскольку на прилегающей территории располагается действующая подстанция 110 кВ «Спортивная», а неподалеку находится городской стадион, организаторы усложнили условия проведения тренировки: еще один условный пожар произошел вблизи этих объектов, в гаражной зоне.

При начавшемся задымлении автоматически включился комплекс технических средств противопожарной защиты здания: одновременно с пожарной сигнализацией сработала система оповещения о пожаре. После вызова пожарной команды начальники структурных подразделений немедленно приступили к эвакуации людей по установленному маршруту в безопасное, отдаленное от пожара место.

Тем временем руководитель тренировки распорядился об отключении в здании электроэнергии и остановке работы вентиляционной системы, после чего можно было приступать к тушению пожара. Для ликвидации очага возгорания в здании энергетики использовали пожарный кран, расположенный недалеко от входа в административное здание. Не дожидаясь пожарных, к тушению очага воспламенения на территории гаражной зоны приступили сотрудники ЧОП, используя огнетушители. Вскоре оба очага пожара были локализованы.

При подведении итогов практической противопожарной тренировки член экспертной комиссии, ведущий инженер службы промышленной безопасности восточного филиала МОЭСК Пётр Тельманов высоко оценил уровень оснащения противопожарной защиты здания. В соответствии с особенностями постройки, в здании имеются все необходимые для оперативного тушения пожара средства, эффективная система автоматической пожарной сигнализации и оповещения о пожаре. Пётр Юрьевич также выразил благодарность персоналу Шатурского РЭС за высокий уровень готовности к подобным чрезвычайным ситуациям, согласованности и оперативности действий всех участников тренировки.

ОАО «Московская объединенная электросетевая компания» (ОАО «МОЭСК») — одна из крупнейших распределительных электросетевых компаний России. ОАО «МОЭСК» обеспечивает электроснабжение самого динамично развивающегося в стране Московского региона с населением около 17 миллионов человек. Основные виды деятельности компании — оказание услуг по передаче электрической энергии и технологическое присоединение потребителей к электрическим сетям на территории Москвы и Московской области. Контрольным пакетом акций ОАО «МОЭСК» (51%) владеет ОАО «Российские сети» (ОАО «Россети»).

Северокавказские энергетики объединяют сети

Консолидация активов под эгидой ОАО «Россети» поможет электросетевому комплексу Чеченской Республики решить острые проблемы

Ирина Запариванная

Чеченская Республика на протяжении ряда лет продолжает выстраивать далеко идущие планы, ставит и реализует масштабные задачи. Чего стоит одно лишь заявление о создании ежегодно до 20 тыс. новых рабочих мест, что, безусловно, повлечет увеличение нагрузки на инфраструктуру. В связи с этим особую актуальность приобретает развитие электросетевого комплекса, способного дать новые объемы мощностей, обеспечить высокое качество и надежность электроснабжения. Решить эту задачу в условиях высокого износа сетей и оборудования, низкой платежной дисциплины потребителей и разобщенности компаний, до недавнего времени занимавшихся транспортировкой электроэнергии, было трудно, но стало возможным благодаря консолидации основных электросетевых активов республики под эгидой ОАО «Россети».

Работать без посредников

Сегодня можно утверждать: проблемы, связанные с раздробленностью, местечковыми решениями, произвольным манипулированием тарифами в электросетевом комплексе Чеченской Республики ушли в прошлое. Немногим более полугода прошло с тех пор, как путем слияния активов ОАО «Россети» и электросетевого имущества Чечни завершилась реформа электроэнергетической отрасли в регионе. В результате впервые за долгие годы энергоснабжение на розничном рынке республики приведено в соответствие с требованиями Федерального закона «Об электроэнергетике». Преобразования позволили навести порядок в важной сфере, разделить ответственность за надежное электроснабжение и сбор платежей путем создания дочернего предприятия «Россетей» — ОАО «Чеченэнерго» и передаче ОАО «Нурэнерго» функций гарантирующего поставщика. Управление обеими компаниями передано ОАО «МРСК Северного Кавказа».

В то же время консолидация имущества позволила вытеснить с розничного рынка по оказанию услуг сетевые организации, которые, арендуя объекты у Министерства имущественных и земельных отношений ЧР, оказывали услуги по передаче электрической энергии. С начала 2014 года на территории Чеченской Республики наряду с ОАО «Чеченэнерго» остались функционировать только две сетевые организации — ОАО «Оборонэнерго» и ОАО «РЖД», через сети которых осуществляется энергоснабжение как потребителей, входящих в систему Министерства обороны РФ и ОАО «РЖД» соответственно, так и потребителей ОАО «Нурэнерго».

Как итог — в состав ОАО «Чеченэнерго» теперь входит двадцать одно подразделение, в том числе 13 районных электрических сетей и три предприятия: Грозненские городские электрические сети, Гудермесские городские электрические сети и Аргунские городские электрические сети. Значительно вырос производственный потенциал: сегодня на обслуживании компании — 4929 подстанций общей мощностью 1951,8 тыс. МВА, что на 1636 больше прежних активов, на 2337 тыс. км увеличилась протяженность линий электропередачи, превысив 13,8 тыс. км. Солидным стал автопарк — 267 единиц техники. «Чеченэнерго», что называется, «одним броском» удалось обогнать «соседей» — и по технической оснащенности, и по протяженности сетей, и по объемам трансформаторной мощности.

Передача электрических сетей под единое управление позволит уже в ближайшее время разобраться со многими проблемами. Твердая убежденность в этом не единожды звучала во время рабочих визитов в Чеченскую Республику Генерального директора ОАО «Россети» Олега Бударгина, отмечавшего необходимость наладить новую схему развития энергетики региона в связи с экономическим ростом в республике. Недавняя встреча с министром промышленности и энергетики Чеченской Республики Галасом Таймасхановым тому доказательство.

«Мы провели консолидацию электросетей, объединив все энергопредприятия в единый комплекс «Чеченэнерго». Это позволило избежать посредников, сделать систему прозрачной, улучшить динамику платежей», — такая оценка дана на одном из совещаний у главы республики.

Таким образом, впервые на территории одного субъекта Российской Федерации практически весь электросетевой комплекс консолидирован под эгидой дочернего Общества «Российских сетей». Этим выполняется Указ Президента России № 1567 «Об открытом акционерном обществе «Российские сети» от 22 ноября 2012 года и Стратегия развития электросетевого комплекса Российской Федерации, утвержденная Распоряжением Правительства РФ № 511-р от 03 апреля 2013 года, где четко прописана необходимость консолидации электросетевого имущества.

Долги снижаются, надежность растет

Важность состоявшейся 1 октября 2013 года консолидации электросетевых активов Чеченской Республики была отмечена и во время недавней рабочей встречи в Грозном с министром промышленности и энергетики Чеченской Республики Галасом Таймасхановым первого заместителя Генерального директора МРСК Северного Кавказа Юрия Зайцева. По словам руководителей межрегиональной электросетевой компании и республиканского Минпромэнерго, это позволило не только вывести работу электросетевого комплекса на новый уровень, но и повысить собираемость платежей за потребленную электроэнергию. По данным управляемого МРСК Северного Кавказа ОАО «Нурэнерго», оплата за электроэнергию промышленными потребителями Чечни в 1 квартале этого года более чем в 3 раза превысила уровень за аналогичный период 2013 года, непромышленными потребителями — в два раза. Почти в три раза увеличили объем платежей предприятия и учреждения Чечни, финансируемые из республиканского бюджета, и более чем вдвое — получающие средства из местных бюджетов.

На особое внимание к проблеме неоднократно указывал Глава Чеченской Республики Рамзан Кадыров: «Все понимают, что если не улучшить ситуацию в этом направлении, то речи о развитии энергетики быть не может. Наша задача — благополучие населения, и для достижения этой цели нам необходимо прикладывать совместные усилия». Итог целенаправленной работы не замедлил сказаться: уровень оплаты оказанных услуг по передаче электроэнергии за 1 квартал 2014 года по ОАО «Чеченэнерго» составил 95% (в том числе по ОАО «Нурэнерго» — 100%). На оптовом рынке оплата электроэнергии за этот же период на 4,8% превысила соответствующий показатель 2013 года.

В свою очередь, первый заместитель Генерального директора МРСК Северного Юрий Зайцев заострил внимание на вопросах принятия взвешенных тарифных решений для реализации планов обновления электросетевого комплекса республики. На сегодняшний день стоимость электроэнергии для потребителей на 27% ниже среднего показателя по России. А ведь для развития, реконструкции, модернизации, ввода в строй новых энергообъектов нужны средства, и немалые. Сегодня Чечня — единственная республика СКФО, где срок службы сетей превысил оптимальную планку в 50 лет, оборудование подстанций имеет более чем 75-процентный износ.

На это накладывается дефицит мощности в 278 МВА. Значительный спрос на услуги по техприсоединению новых объектов связывают с усилением предпринимательской активности в Чеченской Республике, созданием современных центров бизнеса и торговли. Только в 2013 году в рамках технологического присоединения в сетевую компанию было подано 693 заявки на 55,68 МВт. В числе самых крупных объектов года — Грозненский нефтеперерабатывающий завод (19,4 МВт), поселок коттеджного типа (4,9 МВт) и насосная станция ВНС-9 (5,7 МВт) в городе Грозном, завод по изготовлению изделий из газобетона в поселке Чири-Юрт (4,5 МВт) и другие. МРСК Северного Кавказа выразила готовность обеспечить электроснабжение строительной площадки Грозненской ТЭС в Заводском районе Грозного, где недавно прошла церемония закладки капсулы.

«Новая современная Грозненская ТЭС мощностью 400 МВт обеспечит республику надежным электроснабжением, а столицу — еще и теплом. Она позволит региону создать собственную современную энергосистему, снизить технологические потери в сетях, уменьшить тарифы на электроэнергию и обеспечит конкурентоспособность выпускаемой в регионе продукции», — отметил руководитель Чечни Рамзан Кадыров.

Даешь результат!

Консолидация активов будет способствовать решению еще одной не менее важной проблемы электросетевого комплекса Чеченской Республики — снижению высокого уровня потерь электроэнергии. И предпосылки для этого уже есть. В частности, в штат всех сетевых подразделений введены службы по транспортировке электроэнергии, завершается реализация Комплексной программы мер по снижению сверхнормативных потерь электроэнергии в распределительных сетях. Установлены и находятся на стадии опытной эксплуатации 128 801 однофазных приборов учета электроэнергии и 8 182 трехфазных, а также более 680 пунктов коммерческого учета электроэнергии. На завершающей стадии паспортизация приборов учета и инвентаризации базы данных потребителей. Реализация Комплексной программы позволит снизить потери электроэнергии в сетях ОАО «Чеченэнерго» до нормативных величин — с 30% в 2012 году до 22,98% в 2017 году. Результатом выполнения Комплексной программы в 2011–2013 гг. стало увеличение учтенного полезного отпуска электроэнергии потребителям. В среднем по категории «население» в 4 квартале 2013 года по сравнению с аналогичным периодом 2012 года он увеличился на 29%.

ОАО «Чеченэнерго» продемонстрировало твердое стремление решать вопросы развития энергетики. И хотя прошло не столь много времени, уже есть конкретные результаты. За 1 квартал 2014 года по сравнению с аналогичным периодом 2013 года на 5,7% больше отремонтировано ВЛ 0,4–110 кВ, на 11,6% возросли объемы «пройденных» гектаров по расчистке трасс вдоль линий электропередачи. По финансированию ремпрограммы в 2014 году ОАО «Чеченэнерго» вышло на третье место среди подразделений МРСК Северного Кавказа: затраты на проведение необходимых работ составят 203 млн рублей. Значительные объемы мероприятий будут выполнены в этом году по всем основным направлениям: планируется расчистка от древесно-кустарниковой растительности 326 га трасс вдоль линий электропередачи, капитальный ремонт 822 км ЛЭП, ремонт 1108 трансформаторных пунктов и 1255 единиц коммутационного оборудования. Таких объемов работ электросетевой комплекс Чеченской Республики не знал.

Инвестиции — в энергетику

«Наши сети и оборудование за долгие годы эксплуатации обветшали. Это приводит к потерям электроэнергии. Много денег уходит и на ремонтные работы, приобретение запасных частей. И в таких условиях не представляется возможным сделать энергетическую отрасль прибыльной. Поэтому данный вопрос должен быть одним из приоритетных. Мы должны в корне модернизировать энергосистему Чеченской Республики», — отметил Рамзан Кадыров.

Дальнейшее развитие электросетевого комплекса региона будет проходить в соответствии с Комплексной программой развития (КПР) электрических сетей Чеченской Республики, разработанной по поручению Генерального директора ОАО «Россети» Олега Бударгина. В рамках КПР до 2018 года предполагается выполнить реконструкцию и строительство 1571 км воздушных линий электропередачи 0,4–110 кВ, а также реконструкцию и строительство подстанций 6–110 кВ с вводом 639 МВА трансформаторной мощности. Инвестиционная программа ОАО «Чеченэнерго» 2014–2016 годов, финансируемая из собственных источников, сформирована по новым сценарным прогнозным условиям Минэкономразвития РФ.

Кроме того, будет проведена реконструкция ЛЭП 110 кВ ПС «Ойсунгур» — ПС «Гудермес-Тяговая» протяженностью 28,3 км, намечено строительство ВЛ 35 кВт ПС «№ 84» — ПС «Горская-1». Запланирована реконструкция подстанции «Ищерская» с приростом мощности на 6 МВА и подстанции «ГРП-110» с увеличением мощности на 9 МВА. Одним из перспективных проектов станет строительство питающего центра «Гудермес-Сити» мощностью 50 МВА.

Впервые на территории одного субъекта Российской Федерации весь электросетевой комплекс консолидирован под эгидой дочернего Общества «Российских сетей». Этим выполняется Указ Президента России № 1567 «Об открытом акционерном обществе «Российские сети» от 22 ноября 2012 года и Стратегия развития электросетевого комплекса Российской Федерации, утвержденная Распоряжением Правительства РФ № 511-р от 3 апреля 2013 года, где прописана необходимость консолидации электросетевого имущества.

НАЦИОНАЛЬНЫЕ ЭКСПОРТНЫЕ ПЕРСПЕКТИВЫ

Специальный проект

Бизнес-сотрудничество

Совместно осваивать новые высокодоходные рынки и ниши

Глава Минпромторга России Денис Мантуров встретился с представителями компаний — членов Ассоциации европейского бизнеса. Российский министр выразил уверенность в том, что надуманные барьеры, возникшие в свете недавних событий на Украине, уже в скором времени останутся в прошлом и политические мотивы сменит трезвый экономический расчет.

«Не прошло и двух лет с момента вступления России в ВТО, как нам опять навязывают изоляцию. Думаю, вы понимаете, кто в этом заинтересован, и просчитываете обоюдные последствия для европейских стран и России, если наше сотрудничество будет хоть в какой-то степени нарушено», — заявил министр.

Экономики России и Евросоюза глубоко интегрированы. Взаимный товарооборот в 2013 году продолжил расти и прибавил почти 2% (1,8%). Россия является третьим по объемам торговым партнером ЕС после США и Китая, и ее доля в общем товарообороте Евросоюза составляет около 10%, а это более 320 млрд евро в абсолютном выражении. В свою очередь, Евросоюз обеспечивает около половины (49,4%) всего объема торговли России с зарубежными странами.

Более 60% российских инвестиций приходится именно на страны Евросоюза, и за прошлый год они увеличились почти на 10% — до $56,5 млрд. При этом европейские компании нарастили объем инвестиций почти на 40%, вложив в российскую экономику более $80 млрд.

Россия и Евросоюз реализуют целый ряд значимых совместных проектов в области автомобилестроения, аэрокосмической и авиационной отраслей, транспортном машиностроении и нефтегазовом комплексе. В фармацевтике и химии созданы несколько крупных совместных предприятий, выпускающих продукцию для внутреннего рынка России. При этом, подчеркнул Денис Мантуров, процесс сотрудничества будет только расширяться — как в плане технологий и масштабирования существующих направлений сотрудничества, так и создания новых проектов.

«Мы готовы развивать наше взаимодействие не только в традиционных отраслях, но и совместно осваивать новые технологичные, высокодоходные рынки и ниши. В числе таких приоритетных направлений: высокие переделы в нефте и газопереработке, редкоземельные металлы и композитные материалы, биотехнологии и робототехника», — заявил Денис Мантуров.

Осознавая значимость задачи привлечения иностранного капитала в страну, Правительство России предпринимает активные меры по созданию комфортных условий ведения бизнеса в России и улучшению инвестклимата. Важным этапом в развитии отечественной промышленности станет принятие закона «О промышленной политике», который запустит ряд новых механизмов поддержки создания новых и модернизации имеющихся производств.

В частности, законом предусмотрено создание фонда поддержки промышленности на базе Внешэкономбанка, предоставление налоговых льгот, в основном для новых производств, развитие сети индустриальных парков, заключение специальных инвестиционных контрактов.

Глава Минпромторга подчеркнул, что Россия воспринимает Евросоюз в качестве серьезного, надежного и проверенного временем партнера. «Мы со своей стороны будем противостоять любым попыткам разрушить наши торговые, производственные, технологические, инвестиционные и, наконец, социокультурные связи между Россией и европейскими странами», — заключил Денис Мантуров.

Восточный вектор

«Первое Российско-Китайское ЭКСПО»

С 30 июня по 4 июля 2014 года в городе Харбине (Китай) на базе Харбинской международной торгово-экономической ярмарки будет проходить «Первое Российско-Китайское ЭКСПО» пройдет. Победителем конкурса Министерства промышленности и торговли РФ на право организации российской экспозиции и обеспечения российского участия стала группа компаний Formika.

Организаторы выставки: Министерство промышленности и торговли РФ, Министерство экономического развития РФ, Министерство коммерции КНР и Народное правительство провинции Хэйлунцзян при поддержке МИД России, Министерства РФ по развитию Дальнего Востока, Министерства регионального развития РФ, региональных администраций Сибири и Дальнего Востока РФ, Государственного комитета КНР по реформе и развитию, Народного правительства провинции Чжэцзян, Китайского комитета содействия развитию международной торговли и Народного правительства г. Харбина.

Участие в «Первом Российско-Китайское ЭКСПО» для российских компаний — это возможность демонстрации конкурентоспособной продукции, производственно-технических разработок и поиск партнеров на одном из самых динамично развивающихся рынков мира. Также это возможность для регионов России продемонстрировать инвестиционный потенциал для представителей одной из крупнейших экономик мира, мировому лидеру по объёму производства.

Российская экспозиция будет включать в себя направления: «Машиностроение и Металлообработка», «Химическая промышленность и Новые материалы», «Энергетика», «Металлургия», «Фармацевтическая промышленность», «Легкая и Пищевая промышленность», «Лесоперерабатывающая промышленность», «Научные исследования и разработки», «Транспорт и логистика».

В рамках ЭКСПО запланирована обширная деловая программа, посвященная подготовке и реализации крупнейших российско-китайских проектов, межрегиональным связям России и Китая, инвестиционному сотрудничеству в сфере развития особых экономических зон, формированию новых бизнес-контактов.

8–800–700–82–31
nekhorosheva@formika.ru
gorbushina@formika.ru

НОВОСТИ

Энергоблок ТЭС «София»

В эксплуатацию введен пятый энергоблок ТЭС «София», основное энергооборудование для которого было изготовлено «Силовыми машинами». Контракт на поставку энергооборудования был заключен в 2012 году между ОАО «Силовые машины» и компанией «Риск Инженеринг АД» (Болгария). В соответствии с его условиям российская энергомашиностроительная компания изготовила и поставила для пятого энергоблока станции паровую турбину мощностью 35 МВт в комплекте с турбогенератором и вспомогательным энергооборудованием. Также специалисты «Силовых машин» оказали услуги шеф-монтажа и провели обучение эксплуатационного персонала станции. Новая паровая турбина для болгарской станции была изготовлена в ОАО «Калужский турбинный завод» (ОАО «КТЗ»), входящем в состав «Силовых машин». В результате замены энергооборудования на пятом энергоблоке ТЭС «София» его мощность увеличилась с 25 до 35 МВт. Данный проект — продолжение успешного сотрудничества между «Силовыми машинами» и компанией «Риск Инженеринг АД»: в 2010 году по договору с болгарским заказчиком «Силовые машины» изготовили, поставили и провели шеф-монтаж двух турбогенераторов мощностью 220 МВт по проекту реконструкции двух энергоблоков ТЭС «Марица-Восток-2».

Филиал в Шанхае

В Шанхае (КНР) открылся новый филиал Российского морского регистра судоходства (РС). Российско-китайские отношения в области судостроения и судоходства ведут свою историю с 1947 года с Инспекции Регистра СССР. Решение об открытии нового филиала в одной из мировых столиц морской индустрии принято РС в связи с активным развитием российско-китайских отношений. Высокое качество выполнения работ китайскими предприятиями морской отрасли, рост их технологического потенциала открывают для РС хорошие перспективы и предоставляют организации возможность расширения своей деятельности на территории Китая. В настоящий момент в 38 странах мира работают более 50 офисов РС, что позволяет организации в любом регионе быстро, надежно и качественно предоставить весь комплекс услуг.

Поставки в Индию

Холдинг «Вертолеты России» продолжит поставки машин Индии — крупнейшему партнеру страны по военно-техническому сотрудничеству, сообщил гендиректор компании Александр Михеев. «Холдинг готов будет продолжить программу поставок российских вертолетов в Индию по контрактам с «Рособоронэкспортом», — считает он. Компания готова к программе, по которой вертолеты Ка-52 будут базироваться на вертолетоносцах типа «Мистраль», покупаемых Россией у Франции, добавил он. По данным «Вертолетов России», сейчас в Индии эксплуатируется около 250 российских вертолетов. Обязательства по контракту на поставку 80 военно-транспортных вертолетов Ми-17В-5, заключенному «Рособоронэкспортом» с Индией в 2008 году, российская сторона полностью выполнила. Дополнительные соглашения на поставку 71 машины этого типа были заключены в 2012–2013 годах.

Партнерский форум

«Россия-Европа: Сотрудничество без Границ»

24–25 июня 2014 года в здании Правительства Москвы (ул. Новый Арбат 36/9) состоится VII Ежегодный Московский Форум Деловых Партнерств «Россия-Европа: Сотрудничество без Границ». Генеральный партнер форума — ОАО «Сбербанк России».

Форум проводится при поддержке Министерства экономического развития РФ, под патронатом Правительства Москвы и в партнерстве с Европейской сетью поддержки малого и среднего бизнеса «Enterprise Europe Network».

24 июня на пленарном заседании и круглых столах будут рассмотрены вопросы ускорения процесса модернизации и диверсификации экономики России в первую очередь со странами Европы в свете совместной инициативы Россия-ЕС «Партнерство для модернизации»; роли в этом Москвы — столицы России — в качестве привлекательной среды для ведения малого и среднего бизнеса и катализатора интернационализации компаний в российских регионах; значение интернационализации российских малых и средних промышленных производителей, включая привлечение прямых иностранных инвестиций и передовых технологий в реальный сектор экономики РФ.

25 июня будут организованы двусторонние переговоры между российскими и европейскими промышленными компаниями любой сферы деятельности, а также переговоры между российскими потенциальными инвесторами и европейскими агентствами привлечения прямых иностранных инвестиций.

Участие в Форуме бесплатное. Регистрация по 17 июня 2014 года.

www.regionomica-moscow.ru
russia-europe-map@mail.ru,
+7 (903) 2676998

На расчеты в рублях!

Минфин России готовит механизм перевода

«Минфин России готовит механизм перевода российских экспортеров на расчеты в рублях. Правда, это повлечет дополнительные издержки как у самих экспортеров, так и у покупателей, сказал глава Минфина Антон Силуанов.

«Механизм мы готовим, прорабатываем», — сообщил министр. Перейти на расчеты в национальной валюте «мы готовы хоть завтра», заявил он, однако признал, что сегодня возможности оплаты в рублях, даже предусмотренные контрактами, не используются.

«Здесь есть определенные издержки для экспортеров и для покупателей нашей экспортной продукции, потому что им нужно будет покупать рубли», — пояснил Силуанов. При обмене валюты, продолжил он, придется платить комиссию, да и рубль сейчас «немножко волатильный».

Ранее замглавы Минфина РФ Алексей Моисеев заявлял, что перевод экспортных контрактов на рублевые расчеты содержит элементы валютного контроля, но не совсем входит в противоречие с тезисом об его отмене. Отвечая на вопрос о том, рассматривают ли власти возможность введения каких-либо ограничений по валютным операциям, Антон Силуанов сказал: «нет».

Резервы для развития

Экспорт услуг как часть несырьевого экспорта

Роман Волков, эксперт ЦМАКП

Во всем мире увеличивается доля экспорта услуг, в первую очередь — компьютерных и информационных. В России же развитие экспорта услуг не значится отдельным направлением внешнеэкономической деятельности. Так, в государственной программе «Развитие внешнеэкономической деятельности» отсутствуют индикаторы внешней торговли услугами, а сама она упоминается только в привязке к торговле товарами и движению капиталов.

Отчасти приоритет товарной торговли объясняется соотношением объемов внешней торговли товарами и услугами России. Возьмем для сравнения один год — 2012. По данным Банка России, оборот внешней торговли услугами России в тот год составил $157 млрд (экспорт — $58 млрд импорт — $99 млрд). Масштаб скромный, если сравнивать его с внешней торговлей товарами, оборот которой в том же году достиг $865 млрд ($529 млрд — экспорт, $336 млрд — импорт). Однако такой подход представляется не совсем верным.

Во-первых, объем торговли услугами меньше объема торговли товарами во всем мире примерно в те же пять раз, Россия в этом плане не исключение. Более того, по показателям объема торговли услугами наша страна входит в число 30 ведущих стран-экспортеров (22 место) и в топ-20 стран-импортеров (15 место).

Во-вторых, с точки зрения развития внешнеэкономической сферы России в целом, экспорт услуг — это часть несырьевого экспорта, причем не самая маленькая. Одним из резервов роста российской экономики обоснованно считается наращивание неэнергетического экспорта, в частности, экспорта машин и оборудования. В настоящее время он составляет порядка $30 млрд и к концу текущего десятилетия планируется его рост до $60–65 млрд. В то же время экспорт услуг уже практически достиг этого уровня и есть все основания считать, что его дальнейшее развитие также будет способствовать росту несырьевых отраслей и в конечном итоге — росту и диверсификации российской экономики в целом.

Среди главных проблем российской внешней торговли услугами — устойчивое отрицательное сальдо. Отрицательное сальдо внешней торговли услугами России крайне стабильно: с 1994 году российский экспорт услуг ни разу не превзошел импорт. Второе — структурная несбалансированность экспорта услуг России. В настоящее время более 80% российского экспорта услуг приходится всего на три их вида: транспортные, прочие деловые (юридические, консалтинговые, архитектурные, инженерные и др.) и поездки (деловые и туристические). Эти виды составляют основной объем и мировой торговли услугами, но по миру их доля формирует примерно 70%, так что перекос в их сторону у нас все-таки имеется.

В то же время у России низок, как в абсолютном, так и в относительном выражении экспорт финансовых, компьютерных и информационных услуг, а также роялти и лицензионных платежей. Совокупная доля этих видов услуг в мировом экспорте достигает 20%, в российском — всего 7%.

Более того, анализ мирового экспорта отдельных видов услуг показывает, что в течение последнего десятилетия наблюдался опережающий рост экспорта финансовых (до 2008 года) и компьютерных услуг. Если экспорт услуг в целом в 2000–2011 году увеличился в 2,8 раза, то экспорт финансовых услуг — в 3,1 раза, страховых — в 3,4 раза, компьютерных — в 5,1 раза. Доля компьютерных услуг в мировом экспорте за десять лет увеличилась в два раза, с 3% до 6%, в то время как транспортных — снизилась с 23% до 20%. Доля поездок также снизилась с 32% до 25%. И если доля транспортных услуг начала сокращаться после начала кризиса 2008–2009 годов, то снижение доли поездок происходило в течение последних десяти лет, что позволяет говорить о долгосрочной тенденции.

Если экспорт финансовых услуг сильно пострадал в результате кризиса 2008–2009 годов (в 2009 году он снизился по сравнению с 2008 годом на 14% и восстановился до предкризисного уровня только в 2011 году), то тенденция роста экспорта компьютерных и информационных услуг оказалась устойчивой. В 2009 году его объем, хотя и снизился по сравнению с 2008 годом менее чем на 3%, уже в 2010 году увеличился на 11%, показав самое низкое падение и самый высокий темп прироста соответственно среди всех учитываемых видов услуг в этот период.

Сохранение этих тенденций в среднесрочной перспективе сделает главным фактором роста мирового экспорта услуг именно рост компьютерных и информационных услуг, что должно дополнительно стимулировать развитие их экспорта в нашей стране.

Таким образом, задачей развития внешней торговли услугами России в ближайшие годы является наращивание объема экспорта услуг, а также увеличение в нем доли, прежде всего, высокотехнологичных услуг — компьютерных и информационных.

О резервах наращивания экспорта по каждому виду услуг судить непросто. Слишком разные сектора со своими возможностями и проблемами развития требуют отдельного исследования возможных мер поддержки. К примеру, сдерживающим фактором развития российского экспорта транспортных услуг является ограниченность пропускной способности железнодорожных магистралей в Сибири и на Дальнем Востоке. Пропускная способность Байкало-Амурской магистрали составляет 12,5 млн т в год и не имеет резервов расширения пропускной способности на протяжении 280 км пути, что снижает возможности транзитных перевозок с Дальнего Востока в Европу.

В то же время в последние годы открываются перспективы развития Северного морского пути, что, напротив, в будущем может стать фактором развития экспорта транспортных услуг России.

Развитие экспорта финансовых услуг сдерживается низким уровнем развития финансового рынка России в целом. Так, в рейтинге глобальной конкурентоспособности Всемирного экономического форума (ВЭФ) по этому критерию в 2012–2013 году Россия заняла 130 место из 144.

Для развития экспорта услуг необходима определенная поддержка государства и улучшение инвестиционного климата в России. Специфика торговли услугами допускает осуществление экспортных поставок услуг, в том числе компьютерных и информационных, финансовых, строительных, инженерных и других, на территории России (покупка услуги нерезидентом у российского резидента на территории России). Таким образом, развитие российского сектора услуг само по себе будет способствовать росту экспорта услуг России, не говоря уже о росте конкурентоспособности российских компаний на внешних рынках.

Однако для компаний сферы услуг в не меньшей степени, чем для предприятий сферы материального производства, значимо качество предпринимательской среды: уровень и скорость предоставления государственных услуг, степень развития правоохранительной системы и регулирующего законодательства, доступность финансовых услуг, включая возможность привлечения иностранного капитала, наличие адекватного рынка труда и т.д.

Пока же по уровню развития предпринимательской среды Россия далека от мировых лидеров (112 место из 185 в рейтинге Doing Business). Поддержка экспорта услуг малых и средних российских компаний. Сфера услуг предоставляет большие возможности для развития малого и среднего бизнеса. Но часто именно малые и средние компании, в том числе непроизводственного сектора, сталкиваются с трудностями при выходе на внешние рынки. Для преодоления этих барьеров необходима комплексная (финансовая, информационная, организационная) поддержка при участии всех элементов формируемой системы поддержки экспорта (Российское агентство по страхованию экспортных кредитов и инвестиций, торговые представительства за рубежом, центры развития внешнеэкономической деятельности в регионах).

Развитие инфраструктуры, прежде всего транспортной. Одним из «узких» мест развития экспорта российских услуг (транспортных, туристических, деловых) является низкий уровень развития инфраструктуры. Например, в России слабо развита региональная авиация и инфраструктура авиаперевозок в целом. В том же рейтинге конкурентоспособности ВЭФ по этому показателю Россия занимает 104 место. Кроме того, в России действует всего два высокоскоростных железнодорожных маршрута, и оба — через Москву.

Экспорт энергии

ФСК ЕЭС готова к перетоку между Россией и Финляндией

Федеральная сетевая компания обеспечила возможность двусторонней передачи электроэнергии между Россией и Финляндией через подстанцию 400 кВ «Выборгская», расположенной в Ленинградской области. Реверс электроэнергии между двумя странами, над которым компания работала с 2008 года, готов к вводу в опытно-промышленную эксплуатацию.

Финальные испытания были проведены по технической программе, разработанной Санкт-Петербургским Научно-исследовательским институтом постоянного тока. В частности, проверена готовность к использованию модернизированной аппаратуры, и оценена возможность регулирования мощности вставки постоянного тока в реверсивном режиме — изменение нагрузки от 100 до 320 МВт, с остановками в точках с перетоками 100, 200, 320 МВт. После успешного завершения испытаний на подстанции «Выборгская» была подтверждена полная готовность оборудования для передачи электроэнергии из Финляндии в Россию в объеме до 350 МВт.

Генеральный директор филиала Федеральной сетевой компании — МЭС Северо-Запада Валерий Агеев отметил, что запуск реверса — это результат многолетнего плодотворного международного сотрудничества в области энергетики. «В основе идеи о необходимости создания реверса — экономическая целесообразность, в частности, низкая стоимость финской электроэнергии в определенные периоды года. Кроме того, возможность перетока электроэнергии из Финляндии в Ленинградскую энергосистему будет иметь высокую значимость в случае аварийных режимов на крупных энергообъектах, либо при отключении станций, вырабатывающих электроэнергию», — прокомментировал Валерий Агеев.

По словам генерального директора Объединенного диспетчерского управления Северо-Запада Василия Синянского, благодаря вводу реверса российский рынок сбыта электроэнергии приобрел статус двухстороннего, что имеет большое значение в современном мире. Помимо этого, проект внес значительный вклад в совершенствование работы диспетчеров ОДУ Северо-Запада, в развитии и укреплении позиции России на международном рынке сбыта электроэнергии.

Выборгский преобразовательный комплекс введен в работу в 1980 году специально для передачи электроэнергии в Финляндию. Он включает в себя четыре блока комплектных выпрямительно-преобразовательных устройств (КВПУ) по 350 МВт и три линии электропередачи напряжением 400 кВ. Эти мощности позволяют преобразовывать и передавать 10–11 млрд кВт/ч в год и обеспечивать бесперебойную подачу электроэнергии на финские подстанции «Юлликкяля» и «Кюми».

Для реализации возможности реверсивной поставки электроэнергии на подстанции «Выборгская» был модернизирован один из блоков КВПУ: внесены изменения в систему управления, обновлено программное обеспечение, установлены дополнительные ключи управления, переработаны система мониторинга и автоматизированная система управления технологическими процессами. Первая пробная поставка электроэнергии из Финляндии в Россию в объеме 2700 МВт·час была осуществлена в сентябре 2013 года на одном из четырех преобразовательных блоков, работающем в реверсивном режиме.

ОАО «ФСК ЕЭС» — крупнейшая в мире по протяженности линий и трансформаторной мощности публичная электросетевая компания. Создана в 2002 году в рамках реформирования электроэнергетической отрасли как монопольный оператор Единой национальной электрической сети. В зоне ответственности ФСК находятся 135 тыс. км высоковольтных магистральных линий электропередач и 919 подстанций общей мощностью 333,56 тыс. МВА. Компания обеспечивает надежное энергоснабжение потребителей в 75 регионах России, обслуживая площадь около 14,8 млн км. За счет электроэнергии, передаваемой по сетям ОАО «ФСК ЕЭС», покрывается около половины совокупного энергопотребления всей страны. Входит в ОАО «Россети», крупнейший энергетический холдинг страны, которому принадлежит 79,64% акций компании. Численность персонала ФСК в 2013 году составила более 25 тыс. человек.

Магистральные электрические сети Северо-Запада (МЭС Северо-Запада) — филиал ОАО «ФСК ЕЭС», работает на территории Северо-Западного федерального округа. В зону его обслуживания входят 11 субъектов Российской Федерации с населением более 14 млн человек. МЭС Северо-Запада отвечают за бесперебойную работу 14 тыс. км линий электропередачи и 98 подстанций суммарной трансформаторной мощностью более 38,7 тыс. МВА. Филиал обеспечивает электрическую связь ОЭС Северо-Запада с энергосистемами Центра России, Белоруссии, а также перетоки электроэнергии в Финляндию, Эстонию и Латвию. В подчинении находятся шесть предприятий магистральных электросетей (ПМЭС) — Ленинградское, Выборгское, Новгородское, Брянское, Карельское и Северное. В МЭС Северо-Запада работают свыше 2600 человек.

Европейское жд-сотрудничество

Международная конференция российского НП «ОПЖТ» и французской Ассоциации FIF

В Париже прошла Международная конференция НП «Объединение производителей железнодорожной техники» (ОПЖТ) и Французской Ассоциации железнодорожной промышленности (French Railway Industry Association FIF), посвященная вопросам французско-российского сотрудничества предприятий в сфере развития железнодорожного транспорта и машиностроения. Конференция прошла под председательством президента ОАО «РЖД» Владимира Якунина, президента НП «ОПЖТ» Валентина Гапановича и президента French Railway Industry Association (FIF) Луи Негр.

В ходе конференции участники рассмотрели роль промышленных ассоциаций и объединений в реформировании системы технического регулирования в Таможенном союзе; стратегию Европейского союза по перспективному совершенствованию системы технического регулирования, стандартизации и сертификации; перспективы промышленного и нормативно-правового сотрудничества между Европейским Союзом и Россией. Кроме того, рассмотрели вопросы обновления стандартов и процессов TSI в Европейском Союзе, инновационные технологии в области высокоскоростного транспорта и систем безопасности на железнодорожном транспорте. Особое внимание было уделено обсуждению инноваций и стандартизации грузовых вагонов во Франции и странах Европейского Союза.

Обсудив широкий круг вопросов, участники конференции отметили необходимость продолжения ведения единой технической политики в области гармонизации стандартов. Участники подчеркнули, что сегодня интеграционные процессы в области создания технической нормативной базы единой технической политики идут по двум основным направлениям.

Первое направление — формирование единого технического законодательства и стандартов на постсоветском пространстве в рамках Таможенного Союза и Межгосударственного совета по стандартизации стран СНГ, стран — пространства колеи 1520 мм. Второе направление — интеграция на международном уровне, прежде всего, в области гармонизации технических регламентов и директив, а также технических стандартов России и Европейского Союза.

«Необходимо отметить важность общения железнодорожников на едином техническом языке. Успешная работа в данном направлении возможна благодаря сотрудничеству представителей российской и европейской промышленности. В качестве примеров взаимодействия можно отметить успешную совместную работу Объединения производителей железнодорожной техники и Союза европейской железнодорожной промышленности (UNIFE), а также Французской организации по стандартизации железнодорожного транспорта (BNF) и ОАО «РЖД», — подчеркнул ППрезидент НП «ОПЖТ» Валентин Гапанович.

Целью сотрудничества французской Ассоциации железнодорожной промышленности (FIF) и НП «ОПЖТ» станет обмен информацией в области стандартизации, включая содержание стандартов и ее процедуры. Кроме того, сотрудничество будет способствовать более тесному взаимодействию между французскими и российскими органами по стандартизации, координации позиций и взаимной поддержке в органах региональной и международной стандартизации, в том числе в ИСО (ISO).

РСПП, БелАПП и Национальная палата предпринимателей Казахстана совместно с Европейской промышленной ассоциацией ORGALIME ведут работы по созданию Международного совета по техническому регулированию. Он позволит продолжить работу по гармонизации науилучшей практики технического законодательства стран Таможенного союза и Европейского союза, установить новые связи и расширить сотрудничество в области разработки, согласования и гармонизации стандартов и процедур оценки соответствия. Кроме того, Международный Совет будет способствовать упрощению и синхронизации процедур экспорта и импорта продукции между двумя экономическими союзами и активизации участия российской промышленности в работе международных и региональных организаций по стандартизации ИСО, МЭК, СЕН и СЕНЕЛЕК.

Накопленный опыт взаимодействия европейской и российской промышленности в области технического регулирования показывает, что для более продуктивного сотрудничества и уменьшения барьеров в торговле между Европейским Союзом и Россией необходимо создавать центры по обмену информацией, разработке и внедрению новых законодательных нормативных документов и стандартов на продукцию. В дальнейшем возможно развитие центров по совместному использованию механизмов надзора и контроля за рынком. Такие центры могут создаваться на базе торговых представительств России в странах Европейского Союза.

В ходе конференции участники также рассмотрели вопрос сертификации продукции железнодорожного машиностроения на предмет соответствия международному стандарту IRIS. По словам вице-президента НП «ОПЖТ» Олега Сеньковского, ожидается, что в России переход на этот стандарт завершится к 2015 году: «Уже сегодня ОАО «РЖД» при закупке инновационной продукции учитывает наличие сертификата IRIS у потенциальных поставщиков как один из основных критериев оценки». В свою очередь, французские производители поделились опытом внедрения системы качества IRIS на своих предприятиях, отметив эффективность ее внедрения. Участники конференции отметили, что необходимо увеличить долю продукции, требующей обязательного подтверждения соответствия на основе европейских подходов. При этом особое внимание стоит уделить усилению борьбы с производителями и поставщиками контрафактной продукции и повышению ответственности за выдачу поддельных сертификатов.

«Необходимо шире использовать возможности экспертного сообщества железнодорожной промышленности России и Франции при подготовке проектов технических регламентов, формировании единой базы межгосударственных стандартов и сводов правил, а также упрощению и синхронизации процедур экспорта и импорта продукции между двумя государствами», — отметил Президент Французской Ассоциации железнодорожной промышленности FIF Луи Негр.

По итогам конференции участники определили основные задачи в области сотрудничества ОПЖТ и FIF. Среди них, в частности, организация эффективного сотрудничества промышленных предприятий в сфере железнодорожного транспорта и машиностроения, содействие производственной кооперации малых и средних предприятий железнодорожных отраслей Франции и России. Кроме того, это организация взаимодействия предприятий железнодорожного машиностроения, прежде всего, предприятий малого и среднего бизнеса, Франции и России с целью взаимного трансфера и локализации наилучших доступных технологий обеих стран.

Также ОПЖТ и FIF договорились об участии экспертов технических комитетов по стандартизации России и Франции в разработке и экспертизе проектов технических стандартов, норм и правил.

Чтобы снизить технические барьеры в области обеспечения безопасности и качества продукции, Ассоциации намерены анализировать применяемые в Европейском Союзе и Таможенном Союзе практики обязательного подтверждения соответствия продукции и разрабатывать меры, направленные на усиление борьбы с оборотом контрафактной и фальсифицированной продукции на железнодорожном транспорте.

Инновации на рельсы

Трансмашхолдинг представил прототип нового электропоезда

Артем Леденев

На Тверском вагоностроительном заводе (ТВЗ, входит в состав ЗАО «Трансмашхолдинг») состоялась презентация прототипа электропоезда ЭГ2Т — новейшей разработки предприятия и Трансмашхолдинга, которая, по мнению экспертов, обладает достаточно высоким рыночным потенциалом, в том числе и с точки зрения экспортных возможностей. В мероприятии приняли участие губернатор Тверской области Андрей Шевелев, председатель Законодательного Собрания Андрей Епишин, глава города Твери Александр Корзин.

Электропоезд ЭГ2Т — первый представитель нового семейства российских электропоездов, создаваемых в Трансмашхолдинге. Поезд создан с применением самых современных технических решений. Дизайн экстерьера и интерьера разработаны одной из ведущих дизайнерских компаний Европы Integral Design and Development, проекты которой реализованы на многих европейских железных дорогах. Дизайн удачно сочетает в себе современные тенденции, высокую функциональность поезда и соответствие требованиям безопасности.

ЭГ2Т отвечает самым строгим запросам перевозчиков пассажирского железнодорожного транспорта. Концепция электропоезда предполагает возможность создания модификаций для скоростей движения до 120, до 160 км/ч, а в перспективе для высокоскоростного движения — до 250 км/ч. Производство нового подвижного состава будет организовано на мощностях Тверского вагоностроительного завода. Первые два электропоезда планируется выпустить до конца 2014 года.

«При работе над ЭГ2Т конструкторы в полной мере использовали накопленный более чем за сто лет опыт эксплуатации подвижного состава в условиях России, что гарантирует его безусловную надежность и ремонтопригодность и высокий уровень кофморта. Технические, эксплуатационные и потребительские характеристики нового российского электропоезда находятся как минимум на уровне моделей, выпускаемыми зарубежными производителями», — отметил, представляя инновационный продукт, генеральный директор ОАО «ТВЗ» Андрей Соловей.

В конструкцию электропоезда заложены такие требования к комфортабельности, как высокая плавность хода за счет применения технологии пневмоподвешивания, а также пониженный уровень шума и вибрации. В электропоезде применены самые современные принципы модульного конфигурирования пространства, что обеспечивает возможность быстро адаптировать пространство вагона к нуждам различных эксплуатантов: электричка может быть городской, междугородней, региональной, предназначенной для перевозки пассажиров в аэропорт и т.п.

Использование новейших технологий позволило увеличить срок службы электропоезда до 40 лет. За счет применения современных технических решений, в частности, асинхронного тягового привода, значительно снижена трудоемкость технического обслуживания и увеличены межремонтные интервалы. Экономичности также способствуют энергосберегающее оборудование.

Особое внимание при создании нового поезда уделено решениям, обеспечивающим комфортабельный проезд и перемещение пассажирам с нарушениями опорно-двигательного аппарата. Начало выпуска поезда ЭГ2Т знаменует собой возвращение Тверским вагоностроительным заводом на новом уровне компетенций в области создания и производства вагонов электропоездов. В советское время на предприятии выпускались промежуточные вагоны для поездов серий ЭР. Предприятие сыграло огромную роль в реализации проекта первого в СССР скоростного электропоезда ЭР200.

Тверской вагоностроительный завод — самое крупное предприятие России и СНГ по производству различных типов пассажирских вагонов локомотивной тяги. Производит пассажирские одно- и двухэтажные вагоны со скоростями движения до 160 и до 200 км/ч, вагоны пассажирские специального назначения, различные типы грузовых вагонов, тележки для подвижного состава магистральных железных дорог.

ЗАО «Трансмашхолдинг» — крупнейший холдинг СНГ по объемам продаж подвижного состава, входит в число крупнейших производителей в мире. Подвижной состав компании эксплуатируется во всех климатических зонах Земли. Выпускает вагоны метро, электро- и дизель-поезда, пассажирские вагоны, локомотивы, грузовые вагоны, дизель-электростанции, локомотивные, судовые и стационарные дизели, выполняет ремонт подвижного состава. Единственный в СНГ производитель подвижного состава в «арктическом» исполнении.

Стабильность поставок

Контракт РСК «МиГ» с холдингом «Авиационное оборудование» обеспечит бесперебойный выпуск новых истребителей

Екатерина Павлова

ОАО «Российская самолетостроительная корпорация «МиГ» (в составе ОАК) и холдинг «Авиационное оборудование» заключили договор на поставку современного авиационного оборудования для многофункциональных истребителей МиГ-29К/КУБ, МиГ-29М/М2 и МиГ-35, которые Россия достаточно успешно поставляет в том числе и на экспорт. Срок действия контракта рассчитан до 2020 года. Общая стоимость запланированных поставок превысит 4 млрд руб.

По условиям договора холдинг «Авиационное оборудование» должен поставить РСК «МиГ» средства наземного обслуживания, в том числе установки для зарядки воздухом, азотом, кислородом, а также гидроустановки и гидростенды, которые производит московский конструкторско-производственный комплекс «Универсал» (МКПК «Универсал»), автоматы защиты (АЗРКГ) для бортовой электросети боевых самолетов, системы сигнализации о пожаре ИС-5МГ-1 «Д», комплексные аппараты ДМР-200ВУ для контроля за основными источниками постоянного тока, гидравлические фильтры, кислородные установки, редукторы, а также блоки Б8М-1 — пусковые устройства для авиационных неуправляемых ракет. Кроме того, экипажи истребителей МиГ-29К/КУБ, МиГ-29М/М2 и МиГ-35 получат новейшие кислородные маски КМ-34Д серия 2 и КМ-35М, которые на 15% легче аналогичных систем прошлого поколения.

Поставку оборудования РСК «МиГ» обеспечат шесть входящих в холдинг предприятий. Среди них: изготовитель широкой номенклатуры средств наземного обслуживания летательных аппаратов различного класса МКПК «Универсал», разработчик инновационных комплексов и систем электроснабжения Уфимское агрегатное производственное объединение (УАПО), изготовитель вспомогательных газотурбинных двигателей и турбоустановок Уфимское агрегатное предприятие «Гидравлика» (УАП «Гидравлика»), а также ведущее предприятие России по проектированию и производству шасси для самолетов различных типов «Авиаагрегат».

Генеральный директор ОАО «РСК «МиГ» Сергей Коротков отметил, что долгосрочный контракт с холдингом «Авиационное оборудование» обеспечит ритмичный выпуск истребителей «МиГ». «Это особенно важно в свете наших планов наращивать производство новых самолетов по государственному оборонному заказу и на экспорт», — подчеркнул Сергей Коротков.

«Это первый долгосрочный договор холдинга как комплексного централизованного поставщика с РСК «МиГ». Ранее контракты заключались с отдельными предприятиями, входящими в «Авиационное оборудование», и сроком всего на год, — заявил генеральный директор холдинга «Авиационное оборудование» Максим Кузюк. — Это является залогом стабильного успешного развития бизнес-отношений между холдингом и нашими партнерами, а также позволит равномернее загружать мощности наших предприятий».

ОАО «Российская самолетостроительная корпорация «МиГ» (в составе ОАК) обеспечивает проектирование, маркетинг, серийное производство и техническую поддержку боевых самолетов. РСК «МиГ» включает Инженерный центр «ОКБ им. А.И.Микояна», развитый производственный комплекс, ЛИЦ им. А.В.Федотова. Корпорация «МиГ» наращивает серийный выпуск современных истребителей в интересах Министерства обороны России и иностранных заказчиков. Выручка ОАО «РСК «МиГ» в 2013 году превысила 30,3 млрд руб.

Холдинг «Авиационное оборудование» специализируется на разработке, производстве и послепродажном обслуживании систем и агрегатов воздушных судов. Кроме того, холдинг производит детали и агрегаты для таких отраслей промышленности как нефть и газ, автомобилестроение, транспорт, энергетика. «Авиационное оборудование» включает в себя 35 предприятий, расположенных по всей стране — в Москве, Московской области, Уфе, Самаре, Ульяновске, Омске, Архангельской области и других регионах России. Холдинг входит в состав Ростеха. Ключевыми партнерами и клиентами холдинга являются Объединенная авиастроительная корпорация, «Вертолеты России», Объединенная двигателестроительная корпорация, «Российские железные дороги», АВТОВАЗ, Газпром, а также авиакомпании «Аэрофлот», «Сибирь», UTair, ГТК «Россия» и др.

Национальная система

Группа Внешэкономбанка: системная поддержка экспорта высокотехнологичной продукции

Как известно, решением Правительства России Государственная корпорация «Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)» определена координатором деятельности по комплексной поддержке экспорта российских товаров, работ и услуг, обеспечивающим в том числе рассмотрение заявок на получение такой поддержки в режиме «одного окна». По сути, речь идет о фактическом создании национальной системы поддержки российского промышленного экспорта. По словам председателя Внешэкономбанка Владимира Дмитриева, «идет формирование среды развития в сфере экспорта российских товаров…, чтобы любой экспортер, независимо от того, какого он размера и что он экспортирует, мог получить доступ к набору продуктов господдержки». Эта работа фактически уже ведется, и уже сегодня российские предприятия высокотехнологичных отраслей, благодаря Группе Внешэкономбанка, используют многообразные инструменты государственной поддержки экспортных сделок.

Результативность усилий

Над созданием национальной системы поддержки российского промышленного экспорта предметно работает Группа Внешэкономбанка: сам ВЭБ (в структуре которого в июне 2013 года создан департамент финансирования экспорта), Российское агентство по страхованию экспортных кредитов и инвестиций (ЭКСАР), компания «ВЭБ-лизинг» и банк-агент по предоставлению государственных гарантий — Росэксимбанк.

Создание такой комплексной системы поддержки экспорта — жизненно необходимо, ее отсутствие приводило к многочисленным проигрышам наших предприятий. Как отмечал Председатель Внешэкономбанка Владимир Дмитриев, «отсутствие сколь-нибудь масштабной государственной кредитной, страховой и гарантийной поддержки отечественного экспорта, причем, что особенно важно, экспорта высокотехнологичной продукции гражданского назначения, не раз приводило наших машиностроителей к досадным поражениям в международных тендерах».

Достаточно вспомнить конкурс на поставку оборудования для сооружения гидроузла «Три ущелья» в КНР, когда наши энергомашиностроители предложили вполне конкурентоспособное по техническим параметрам оборудование, но в итоге уступили, не имея возможности сопроводить свою заявку пакетом финансово-гарантийной поддержки. Аналогичная ситуация сложилась и несколько лет назад в Казахстане, когда наши соседи решили массово обновить парк железнодорожных локомотивов и в итоге предпочли тепловозы General Electric, по техническим характеристикам ничем не превосходящие продукцию Коломенского тепловозостроительного завода.

Сегодня ситуация изменилась к лучшему. Со второй половины 2013 года Внешэкономбанку удалось значительно увеличить объемы финансовой поддержки экспорта. Так, за период с начала 2013 года и по апрель 2014 года ВЭБ в 3,2 раза нарастил объем экспортного финансирования, который на 1 апреля текущего года составил около 160 млрд руб., в том числе объем кредитного портфеля вырос в 8,5 раза, объем гарантийного портфеля вырос почти в 3 раза. Финансовая поддержка Внешэкономбанка позволила поддержать экспортные контракты российских предприятий общим объемом порядка 710 млрд руб. Общий портфель Группы ВЭБа по непосредственной поддержке экспорта — около 240 млрд руб.

При этом география экспортных проектов, в которых через инструменты поддержки участвует Внешэкономбанк — более, чем широка. Среди этих регионов — страны СНГ, Юго-Восточная Азия, Латинская Америка, Северная и Центральная Африка, Центральная и Восточная Европа. Посредством кредитов и гарантий со стороны Внешэкономбанка, а также страховой поддержки ОАО «ЭКСАР» к настоящему моменту поддержаны российские экспортные проекты в 42 странах мира.

При этом, по словам руководителя ВЭБа, услуги по поддержке экспорта, «без преувеличения, востребованы нашими предприятиями. Расширяется спектр отраслей: это сельскохозяйственное, энергетическое, транспортное машиностроение, металлургия, авиастроение, автомобилестроение, приборостроение, химическая промышленность». В настоящее время на рассмотрении Банка находятся несколько десятков крупных и средних экспортных проектов с предполагаемым объемом участия банка на общую сумму более 300 млрд руб. ($8 млрд).

Деятельность по расширению объемов финансовой поддержки экспорта также осуществлялась и по линии ОАО «ЭКСАР». В 2013 году ОАО «ЭКСАР» предоставило страховое покрытие в размере около 32 млрд руб. Например, в рамках поддержки экспорта энергетической продукции компании ОАО «ЭМАльянс», Внешэкономбанк и ЭКСАР подписали первый совместный договор страхования кредита покупателю.

Наглядный высокотехнологичный пример

Одним из важных направлений деятельности ВЭБа в динамично растущем сегменте экспортного финансирования является поддержка российских авиастроителей. Внешэкономбанк стал ведущим финансовым партнером в рамках проектов по экспорту новейшего российского авиалайнера «Sukhoi Superjet 100». В декабре 2013 года ВЭБ подписал серию кредитных соглашений по финансированию поставок самолетов в Мексику и в Индонезию. ВЭБ рассматривает возможность финансирования поставок самолетов «Sukhoi Superjet 100» и в другие страны, включая европейские.

Чуть подробнее — о поставках в Мексику и Индонезию. В первом случае речь идет об участии Внешэкономбанка в консорциуме международных банков (Natixis, IntesaSanpaolo, Deutsche Bank) по предоставлению синдицированных кредитов в целях финансирования поставок 20 самолетов «Sukhoi Superjet 100» мексиканской авиакомпании Interjet (ABC Aerolíneas, S.A. de C.V), с дополнительным опционом еще на 10 самолетов (Внешэкономбанком одобрено финансирование поставок 20 самолетов). На текущий момент уже профинансированы поставки семи самолетов. Начиная с шестого самолета, к структуре данной сделки был подключен ЭКСАР. Отметим, что кредитное соглашение о предоставлении синдицированного кредита на финансирование поставки седьмого самолета мексиканской авиакомпании Interjet было подписано в апреле этого года. Банком — агентом по кредиту выступил Natixis (Франция). Наряду с иностранными страховыми агентствами SACE (Италия) и Coface (Франция) впервые в структуре данной сделки участвует и Российское агентство по страхованию экспортных кредитов и инвестиций (ЭКСАР). Как отметил заместитель Председателя Внешэкономбанка — член Правления Александр Иванов: «Внешэкономбанк продолжает осуществлять комплексную поддержку российского экспорта авиационной техники. В рамках крупной международной сделки кредитование ВЭБа получило надёжное обеспечение в форме страхового покрытия ОАО «ЭКСАР». Это важное свидетельство успешной работы, созданной в рамках Группы ВЭБа, системы «одного окна» по финансированию российского экспорта».

С начала 2013 года и по апрель 2014 года ВЭБ в 3,2 раза нарастил объем экспортного финансирования, который на 1 апреля текущего года составил около 160 млрд руб., в том числе объем кредитного портфеля в 8,5 раза, объем гарантийного портфеля вырос почти в 3 раза. Это позволило поддержать экспортные контракты российских предприятий общим объемом порядка 710 млрд руб.

Поставки воздушных судов компании Interjet осуществляются в соответствии с договором твердого заказа 20-ти самолетов «Sukhoi Superjet 100» и возможностью приобретения еще 10-ти самолетов, заключённым в 2010 году Interjet с компанией SuperJet International — совместным предприятием Alenia Aermacchi и холдинга «Сухой». Общая сумма кредита может составить до $500 млн. Поставки оставшихся 13 самолетов планируется профинансировать в 2014–2015 гг.

Необходимо отметить, что подобные сделки, когда российский банк участвует в составе консорциума международных банков для финансирования экспортных поставок в третьи страны, являются уникальными для российского финансового рынка.

Финансирование поставок «Sukhoi Superjet 100» осуществляется в рамках заключённого в июне 2011 года между Внешэкономбанком, Coface и SACE трёхстороннего соглашения, направленного на формирование интегрированной системы финансирования международных продаж самолетов «Sukhoi Superjet 100» с использованием кредитно-лизинговой схемы финансирования экспортных поставок воздушных судов иностранным покупателям.

По словам Председателя ВЭБа Владимира Дмитриева, услуги по поддержке экспорта, «без преувеличения, востребованы нашими предприятиями. Расширяется спектр отраслей: это сельскохозяйственное, энергетическое, транспортное машиностроение, металлургия, авиастроение, автомобилестроение, приборостроение, химическая промышленность»

Наращивая активность

Наряду с финансированием экспорта продукции отечественной авиационной и ракетно-космической промышленности, Внешэкономбанк осуществляет также поддержку экспортных контрактов в электроэнергетике, машиностроении, оборонно-промышленном комплексе, ведет самую активную работу по ряду проектов в сфере двигателестроения, железнодорожного и автомобильного машиностроения, информационных технологий.

Среди недавних новостей, фиксирующих активность ВЭБ по расширению экспортного сотрудничества российских предприятий, можно назвать, например, подписание Меморандума о взаимопонимании между Внешэкономбанком и Банком развития Монголии. Соглашение предусматривает развитие всестороннего и эффективного сотрудничества, участие в реализации совместных программ и проектов, в том числе в сфере торгового и экспортного финансирования.

Также в апреле в рамках Российско-Бахрейнского делового форума, организованного Российско-Бахрейнским деловым советом (Внешэкономбанк возглавляет его с 2007 года), было подтверждено решение о проведении в начале 2015 года в столице Бахрейна торгово-промышленной выставки «Россия — Персидский залив» с участием компаний из стран Персидского залива. Проект реализуется при активном участии Внешэкономбанка, он пользуется поддержкой со стороны правительств России и Бахрейна и, по мнению экспертов, даст серьезный импульс к развитию прямых деловых связей между предприятиями России и стран Персидского залива. Предполагается, что на выставке будет представлен широкий спектр российской промышленной продукции.

Участие в организации и проведении деловых мероприятий, направленных на развитие российского экспорта — также один из форматов профильной деятельности ВЭБ. Обращаясь с приветственным словом к участникам Российско-Бахрейнского делового форума, Владимир Дмитриев отметил: «Мы рассматриваем Королевство Бахрейн как перспективного партнера в регионе Персидского залива, прилагаются заметные усилия для расширения торгово-экономического партнерства наших стран». В ответ министр Королевства Бахрейн Камаль Бин Ахмед Мохаммед заявил: «Мы заинтересованы в приходе российских компаний на бахрейнский рынок».

Банк развития, один из ключевых инструментов государственной инвестиционной политики, действует в целях повышения конкурентоспособности экономики Российской Федерации.

Экспортное финансирование крупных проектов в ключевых областях экономики позволяет развивать промышленный потенциал российских производителей, открывает новые возможности для выхода российских экспортеров на зарубежные рынки.

Внешэкономбанк предоставляет финансовую и гарантийную поддержку экспорту промышленной продукции предприятий авиастроения и ракетно-космического комплекса, электронной промышленности, информационно-коммуникационных технологий, транспортного, специального и энергетического машиностроения и атомной промышленности.

В целях повышения эффективности и совершенствования механизмов поддержки экспорта Внешэкономбанк осуществляет разработку современных финансовых продуктов для российских экспортеров.

ВНЕШЭКОНОМБАНК

www.veb.ru

ПОДРОБНОСТИ

Поддержка предпринимателей

В Москве прошла конференция «Аэродром для бизнеса»

В Москве в Центральном доме предпринимателя состоялась конференция по программам поддержки предпринимателей «Москва. Аэродром для бизнеса», организованная ГБУ «Малый бизнес Москвы» при поддержке Департамента науки, промышленной политики и предпринимательства города Москвы.

Организаторы подготовили шесть секций — Москва, Лондон, Пекин, Гонконг, Цюрих и Сингапур, на базе которых проходили круглые столы, мастер-классы и семинары. Здесь собрались как опытные предприниматели, так и те, кто только задумывается об открытии собственного дела.

«Каждый раз мы стараемся сделать программу конференции актуальной и говорить о тех проблемах, которые реально волнуют предпринимателей, — прокомментировал заместитель руководителя Департамента науки, промышленной политики и предпринимательства города Москвы Дмитрий Князев.

В течение дня предприниматели смогли пообщаться не только с коллегами по цеху, но и с чиновниками столичной мэрии, представителями коммерческих и государственных организаций. Индивидуальные консультации от специалистов ГБУ «Малый бизнес Москвы» позволили любому участнику «Аэродрома» получить информацию по юридическим, финансовым и образовательным вопросам.

Параллельно проходило заседание отраслевой комиссии Департамента науки, промышленной политики и предпринимательства г. Москвы, которая рассматривала заявки предпринимателей, претендующих на возмещение затрат на участие в выставках. Всего было рассмотрено 50 проектов, из них единогласное одобрение получили 34 заявки. По остальным проектам эксперты сделали небольшие замечания и попросили предпринимателей их учесть и вновь подать заявки на следующее заседание комиссии. Оно пройдет в конце мая.

Известный бизнесмен Ростислав Ордовский-Танаевский Бланко (основатель и президент корпорации «Ростик Групп») дал двухчасовой мастер-класс «История успеха, рассказанная от первого лица».

«Перед нами, и молодежью в частности, стоит большая задача — мы должны уйти от нефтяной зависимости, — поделился он. — Сегодня многие из начинающих бизнесов работают в сфере инноваций и технологий. И это неизбежно — на Западе и Востоке инновационные технологии стремительно развиваются. Я вышел на рынок в другие времена: было трудно, но рынок был пустой. Сейчас начать собственное дело стало проще, но и рынок теперь более заполнен».

По словам Бланко, для начинающих предпринимателей есть хороший вариант — получить франшизу уже проверенного временем бизнеса.

Также в рамках «Аэродрома» был проведен конкурс лучших бизнес-проектов среди студентов семи московских вузов, на базе которых работают Центры развития молодежного предпринимательства. На суд экспертов было представлено14 разных по специализации работ, среди которых — модульный робот, голографическая дорожная разметка, консольная игра, интернет-магазин и многое другое.

«Для Москвы такие проекты — это новые решения для улучшения качества жизни жителей и городской структуры, — рассказал заместитель руководителя Департамента науки, промышленной политики и предпринимательства Москвы Дмитрий Князев. — В своих бизнес-планах молодежь социально ориентированная. Ребята чутко ощущают то, что происходит вокруг. Они постоянно предлагают новые бизнес-решения социальных проблем. Такие проекты всегда интересны столице».

По его словам, для этого как раз и предназначены учебные программы Центров развития молодежного предпринимательства. Она позволяет перейти от идеи к реальному бизнесу.

«Во время обучения о практической стороне бизнеса ребята узнают от профессионалов. Позже, если их проекты сформируются в реальный бизнес, они могут рассчитывать на поддержку с нашей стороны», — отметил Дмитрий Князев.

Из многообразия представленных на конкурсе проектов эксперты выделили два: трекер систему от разработчиков ЦРМП МГТУ им. Баумана «Easywhere», контролирующую перемещение детей и домашних животных, а также сервис предварительного заказа еды в ресторанах и кафе «Getorder.at» от ЦРМП РЭУ им. Плеханова.

«Все сегодняшние работы из разных отраслей — от социальных проектов до отраслевых. Они разной проработки, но у всех есть потенциал. Надеемся, все они получат в дальнейшем коммерческое развитие», — дали оценку другим конкурсантам эксперты.

«За несколько минут сложно рассказать о концепции проекта, однако мы постарались. В своей работе мы уверены, — поделился впечатлениями Аркадий Куликов из ЦРМП РЭУ им. Плеханова, руководитель начинающей игровой студии «Dinosaurum Studio», представившей на конкурсе свой проект. — Тем не менее, было интересно посмотреть на проекты других вузов».

Одним из заключительных мероприятий в программе дня стал круглый стол, проведенный совместно с Ассоциацией гидов-переводчиков, экскурсоводов, и турменеджеров «Актуальные вопросы и перспективы развития мер поддержки малых предприятий в области туриндустрии».

Мероприятие было рассчитано как на профессиональных переводчиков, так и на начинающих. Консультанты ГБУ «Малый бизнес Москвы» им подробно рассказали о том, как получить юридическую и финансовую поддержку, а также бесплатную консультацию на разных этапах ведения бизнеса.

ФИНВАЛ и Mori Seiki

Лучшие инновационные технологии для машиностроения

Мария Чумаркова

Группа компаний ФИНВАЛ совместно с компанией Mori Seiki провели в Москве семинар «Инновационные технологии машиностроения от концерна Mori Seiki». О сервисных преимуществах и качестве японского оборудования узнали представители промышленных предприятий из разных регионов России, среди них ОАО «СНИИП», ОАО «Карачаровский механический завод», ОАО «Электростальский завод тяжелого машиностроения».

Во время мероприятия специалисты Mori Seiki и ГК ФИНВАЛ поделились положительным опытом совместного внедрения на российские предприятия передовых технологических решений в области высокоскоростной обработки, автоматизации производства, создания безопасного и эффективного производства.

Выступающие также представили линейку современных обрабатывающих центров, дополнительные возможности для предприятий в части конструкторско-технологической подготовки производства, внедрения оборудования и технологий, сервисного обслуживания, подготовки и переподготовки кадров. В Центре технологии машиностроения специалисты ГК ФИНВАЛ провели демонстрационную обработку опытного образца на оборудовании Mori Seiki серии NLX2500 и NTX200, а также рассказали о современных методах автоматизации производства в промышленности.

Одним из ключевых преимуществ оборудования Mori Seiki является сочетание конвейерной и ручной сборки на производстве, что гарантирует высокое качество машин. Кроме того, все комплектующие концерн Mori Seiki производит самостоятельно. Все производство для российского рынка ведется в Японии. Кроме того, за счет увеличения производительности оборудования и сокращения трудозатрат производительность в пересчете на одного человека может быть увеличена на 50%.

Mori Seiki также решил проблему сокращения машинного времени при сохранении точности и качества обработки деталей. В отличие от традиционных станков, на которых используются шариковинтовые пары (ШВП) и ремни для передачи усилия на периферию перемещаемого объекта, концерн применил собственную разработку «привод по центру тяжести». Основное преимущество применения данной концепции заключается в передаче усилия непосредственно к центру тяжести перемещаемого узла, быстром и существенном снижении вибраций и повышении качества обрабатываемой поверхности.

«Забота о клиентах является ключевым направлением в работе нашей компании. На всех этапах производства мы ведем контроль качества и обеспечиваем индивидуальный подход к каждому заказчику. Сотрудничество с ГК ФИНВАЛ положительно сказывается на развитии компании Mori Seiki и позволяет качественно удовлетворять запросы клиентов во всех сферах промышленного производства», — рассказал на встрече Юрий Воробьев, руководитель отдела продаж компании Mori Seiki в России.

Сотрудничество ГК ФИНВАЛ и компании Mori Seiki началось в 2004 году. Россию Среди крупнейших заказчиков ГК такие предприятия, как НПФ ПАКЕР, специализирующееся на производстве оборудования для нефтегазовых скважин и компания СПРУТ, производитель аварийно-спасательного оборудования для МЧС.

«Оборудование Mori Seiki — это машины исключительного качества, которые позволяют нам разрабатывать комплексные и высокоэффективные решения для российских предприятий в области машиностроения и металлообработки. Уникальные рабочие характеристики, выгодные сервисные предложения, а также обучение специалистов работе на поставляемом оборудовании в Центре технологии машиностроения ГК ФИНВАЛ, — все это способствует оптимизации производственных процессов наших клиентов», — отметил Владислав Ивочкин, генеральный директор ЗАО «Финвал-Индастри».

Группа Компаний ФИНВАЛ занимает лидирующие позиции в области инженерных решений, поставок промышленного и вспомогательного оборудования, инструмента, оснастки, а также в разработке инжиниринговых решений для предприятий машиностроения в различных отраслях: оборонно-промышленный комплекс, аэрокосмическая промышленность, авиационная промышленность, автомобильное машиностроение, энергетическое машиностроение и судостроение, медицинская промышленность, нефтегазовая промышленность, приборостроение и электронная промышленность. На российском рынке Группа компаний ФИНВАЛ представляет оборудование и инструменты всемирно известных торговых марок, таких как Mori Seiki (Япония), Mitutoyo (Япония), Sandvik Coromant (Швеция), SCHMETS (Германия), BMI (Франция), Hanwha (Южная Корея), Hwacheon (Южная Корея), Hamai (Япония), WF (Германия), и другие. Крупнейшими заказчиками Группы Компаний ФИНВАЛ являются: концерн ПВО «Алмаз-Антей», корпорация «Росатом», Роскосмос, Объединенная судостроительная компания, Объединенная авиастроительная компания, корпорация «ТВЭЛ», ОАО «ОДК», концерн «Вертолеты России» и другие.

Индустрия путешествий

Skyscanner представил исследование о будущем туризма

Андрей Барановский

Skyscanner, глобальный сайт для поиска путешествий и авиабилетов (один из крупнейших в мире) провел в Москве первое заседание пресс-клуба, на котором представител результатами работы над первой частью глобального футуристического отчета «О будущем индустрии путешествий в 2024 году». Эта часть посвящена новым способам планирования и бронирования путешествий, которые будут доступны через 10 лет. И хотя некоторые из них кажутся фантастическими, описанные технологии и гаджеты уже существуют в виде прототипов или находятся в активной разработке.

Skyscanner — ведущий глобальный сайт для поиска путешествий, предлагающий по-настоящему комплексный и бесплатный глобальный поиск. В первую очередь это касается авиабилетов и сайт содержит информацию по ним на более чем 30 языках. Он также позволяет делать мгновенное сравнение цен на гостиницы и прокат автомобилей.

В новом исследовании, в частности, описывается важная роль цифровых помощников, чей искусственный интеллект позволит путешественнику выбрать направление для своей поездки и моментально ее забронировать. По мнению авторов, через 10 лет постоянным спутником человека станут небольшие устройства на основе носимых технологий (wearable technologies), ярким примером которых уже являются очки Google Glass. В дальнейшем такие устройства уменьшатся до размера контактных линз и смогут с легкостью осуществлять мгновенный перевод со всех языков мира, полностью устранив тем самым языковые барьеры.

Технологии виртуальной реальности позволят путешественнику будущего попробовать любой маршрут еще до выезда. Не выходя из дома, можно будет увидеть, услышать и почувствовать любое место на планете, которое хочется посетить в реальности.

«Индустрия путешествий активно меняется по мере повсеместного проникновения цифровых технологий, и мы стремимся в числе первых заглянуть в будущее, — заявил Иларион Копалейшвили, менеджер по маркетингу Skyscanner в России. — Новые технологии позволят сделать отдых по-настоящему персонализированным, и для этого не придется прикладывать никаких усилий».

Вторая и третья части отчета «О будущем индустрии путешествий в 2024 году» выйдут в этом году и будут посвящены транспорту, маршрутам и отелям будущего.

Skyscanner ежемесячно помогает 25 млн уникальным пользователям найти лучшие предложения с помощью технологии, используемой на сайте и в мобильных приложениях компании. За последние 12 месяцев, использую сайт Skyscanner, было предоставлено услуг на $2 млрд. Популярные мобильные приложения Skyscanner доступны для iPhone, iPad, Android, Windows Phone, Blackberry и Windows 8. В мире приложения были загружены более 30 млн раз.

Премия развития 2014

Претенденты из Дальневосточного федерального округа

На Петербургском международном экономическом форуме, который проходит на этой неделе, станут известны имена победителей «Премии развития» — национального ежегодного конкурса, учрежденного Внешэкономбанком в 2012 году в целях стимулирования инвестиционной деятельности и формирования привлекательного и благоприятного инвестиционного климата в России. Стратегической целью конкурса является достижение целей по комплексной модернизации и реновации отечественной экономики и устойчивого социально-экономического развития России. По данным Конкурсной комиссии в этом году в Конкурсе приняли участие 231 проект из 61 региона Российской Федерации. Из их числа двенадцать заявок поступило из Дальневосточного федерального округа.

«Лучший проект в отраслях промышленности»

В число претендентов на победу в национальной «Премии развития» в номинации «Лучший проект в отраслях промышленности» вошли два проекта из Дальневосточного федерального округа. Первый проект — «Освоение северо-западного участка Эльгинского каменноугольного месторождения в Республике Саха (Якутия)». Проект реализует ООО «Эльгауголь» (Республика Саха, Якутия). Второй проект — «Создание Дальневосточного центра глубокой переработки древесины в г. Амурске Хабаровского края с организацией собственной лесозаготовки», который реализует ОАО «Дальлеспром» (Хабаровский край).

Эльгинское месторождение коксующихся углей — крупнейшее в России и одно из крупнейших в мире. Общие запасы по стандартам JORC составляют 2,2 млрд т, из которых основной объем приходится на дефицитный в России высококачественный коксующийся уголь с высоким содержанием летучих веществ. Проект имеет огромное значение для развития Дальнего Востока и соответствует государственным программам по развитию транспортной инфраструктуры на Дальнем Востоке России, а также целям и задачам ряда программных документов, утверждённых органами государственной власти РФ.

Благодаря развитию месторождения будет создано более 5 тысяч новых рабочих мест и положено начало формированию производственной и социальной инфраструктуры малоосвоенных территорий Якутии. Строительство подъездного ж/д пути от станции Улак до станции Эльга будет дополнительно способствовать дальнейшему развитию инфраструктуры региона.

«За пять лет мы вложили в проект более $2 млрд — построили 321-километровую железную дорогу от БАМа до месторождения, инфраструктуру, вахтовый поселок и обогатительную фабрику. Сейчас с помощью финансирования ВЭБа мы сможем завершить строительство первой очереди и ускоренными темпами довести производство коксующегося угля до проектных показателей. У «Мечела» есть все для доставки этого угля потребителям — собственный вагонный парк, портовые мощности на Дальнем Востоке, долгосрочные контракты с крупнейшими мировыми производителями стали. С нуля строится промышленный кластер, который станет опорой экономического роста целого региона. Мы благодарны государству за поддержку в сложных условиях и уверены в успехе этого проекта», — заявил Игорь Зюзин, председатель Совета директоров ОАО «Мечел».

Теперь — о втором проекте, «Создание Дальневосточного центра глубокой переработки древесины в городе. В сентябре 2009 года Дальневосточный Центр глубокой переработки древесины включен в перечень приоритетных инвестиционных проектов в области освоения лесов (Приказ № 845 от 23 сентября 2009 года). Основными компонентами проекта являются: организация производства лущеного шпона, организация комплекса производств сырых и сухих пиломатериалов, организация производства плитной продукции (ДСП), организация собственной лесозаготовки. Центр рассчитан на обеспечение комплексной утилизации древесного сырья на уровне более 6 млн куб. м (как сырья Группы, так и низкосортной древесины других лесозаготовителей Дальнего Востока). Общий объем инвестирования — 10336 млн руб., в том числе создание производств по переработке древесины — 8 321,6 млн руб., организация лесозаготовки — 2015 млн руб.

«Реализация проекта позволит усовершенствовать структуру и обеспечить рост объёмов лесопромышленного производства компании, создать около 700 новых рабочих мест, увеличить налоговые поступления в бюджет, а также в развить мультипликативный эффект по смежным отраслям экономики в сфере транспорта, строительства и производства мебели», — заявил Владимир Григорьев, Управляющий директор по Лесопереработке ООО УК «РФП Групп» (ОАО «Дальлеспром»).

Государственная корпорация «Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)» создана на основании Федерального закона РФ «О банке развития» посредством реорганизации в 2007 году Внешэкономбанка СССР. Банк развития — один из ключевых инструментов реализации государственной экономической политики, направленной на устранение инфраструктурных ограничений экономического роста, повышение эффективности использования природных ресурсов, развитие высокотехнологичных отраслей промышленности, раскрытие инновационного и производственного потенциала малого и среднего бизнеса, поддержку экспорта промышленной продукции и услуг.

ПРОМЫШЛЕННЫЙ еженедельник
УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ: ООО «Редакция газеты «Промышленный еженедельник».
Издание зарегистрировано в Министерстве Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовой информации.

ПИ № 77-12380 от 19.04.2002 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя ПИ № 77-14566 от 07.02.2003 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя ПИ № ФС77-19251 от 23.12.2004 г. в Федеральной службе по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия.

Генеральный директор, главный редактор Валерий Стольников
Заместители главного редактора Елена Стольникова, Дмитрий Кожевников
Помощники главного редактора Юлия Гужонкова, Татьяна Соколова

Директор по развитию Дмитрий Минаков
Региональный директор Наталья Можаева
Дизайн и верстка Алексей Зиновьев, Сергей Курков
Руководитель коммерческой службы Александр Лобачев

Логистика ЗАО «Истгалф-Трансавто»
Представитель в Северной Америке: Виктория Яковлева (Ванкувер, Канада); vkl@telus.net Тел.: (1-604)-805-5979
Распространяется по подписке, по прямой рассылке и на профессиональных мероприятиях.
Подписаться на «Промышленный еженедельник» можно в любом отделении связи РФ и СНГ по каталогам «Роспечать» и «Пресса России» по индексам **45774** и **83475** (для юрлиц); по каталогу «Почта России» по индексам **10887** и **10888** (для юрлиц); через «Интер-Почту».
Подписка на электронную версию: podpiska@promweekly.ru
Материалы, отмеченные ®, публикуются на правах рекламы.

Адрес для корреспонденции: 123104, Москва, а/я 29
Тел. редакции: (495) 729-3977, 778-1447, 499-194-1033 (факс)
www.promweekly.ru
doc@promweekly.ru, pe-gazeta@inbox.ru
Газета «Промышленный еженедельник» является официальным публикатором актов Минпромторга России.

Использованы материалы информагентств и интернет-изданий.
Номер подписан 16.05.2014
Отпечатано в ОАО «Красная Звезда». 123007, г. Москва Хорошевское шоссе, 38. Тел.: (495) 941-28-62, 941-34-72, 941-31-62. E-mail: kr_zvezda@mail.ru, www.redstarph.ru
Номер заказа 2280
Тираж 40 000 экз.

ПО ВОПРОСАМ РАЗМЕЩЕНИЯ РЕКЛАМЫ ОБРАЩАТЬСЯ ПО ТЕЛЕФОНУ (495) 778-1447. E-MAIL: doc@promweekly.ru