16+

Независимая общероссийская газета

ПРОМЫШЛЕННЫЙ еженедельник

Газета о промышленности, газета для промышленников

www.promweekly.ru

31 марта — 6 апреля 2014 года

№ 12 (510)

В НОМЕРЕ:

НОВОСТИ 2–3

Фотоника и ГЛОНАСС
Новейшие разработки на выставке
стр. 2

Уральский экспорт
Обжиговая машина отправилась в Индию
стр. 2

ОВК — Timken
В стране будет создано новое СП
стр. 2

Надежды и дефициты
Пока рано ждать рецессию
стр. 3

Экономика России
Последствия международного конфликта
стр. 3

СТРАТЕГИИ 4–5

Юбилейный праздник
Новая индустриальная среда
стр. 4

SITL Europe 2014
Форум транспорта и логистики
стр. 4

Секреты подготовки кадров
Железнодорожники все обсудили
стр. 4

Рост десятилетия
Светлый гимн когенерации
стр. 5

Комбинации по-европейски
Распределенная и перспективная
стр. 5

Потребление неумолимо
Куда ведет планету род людской
стр. 5

ГЕНЕРАЦИЯ И ГЕНЕРАТОРЫ 6

Отраслевой диалог
Повышение ответственности в отрасли
стр. 6

Торжественная церемония
Строительство Курганской мини-ТЭЦ
стр. 6

Наиболее перспективные
Эксперты выбирают возобновляемое
стр. 6

ПОДРОБНОСТИ 7

ВСВГО в генерации
Тестирование новой технологии
стр. 7

ЛАЭС-2: передача
Электроснабжение Санкт-Петербурга
стр. 7

Важность нагрузки
Энергоблок Назаровской ГРЭС
стр. 7

ВАЖНАЯ ТЕМА

Министерство связи и массовых коммуникаций РФ выделило из федерального бюджета 1,5 млрд руб. на строительство технопарков в разных регионах России в 2014 году. Строительство ведется в рамках программы «Создание в России технопарков в сфере высоких технологий» (действует с 2007 года). По сведениям РБК, до конца года планируется открыть шесть технопарков в стране. Один из них будет построен в Москве на базе Московского физико-технического института (МФТИ) и обойдется ведомству в 150 млн руб. Четыре технопарка будут достраиваться в Новосибирске, Саранске, Пензе и Тольятти. В Москве и Екатеринбурге парки будут построены практически с нуля (началось строительство в конце 2013 года). К 2018 году загрузка технопарков должна составить не менее 90%. Москва получит от Министерства связи и массовых коммуникаций РФ около 150 млн руб., Екатеринбург — 340 млн руб.. У технопарка Москвы уже есть три крупных партнера — ABBYY, 1С и Acronis.

Тупики генерации

Пока не стало слишком поздно, необходимо менять сознание и технологии получения энергии

Паоло Кампинотти, CEO Группы компаний PRAMAC, Италия, специально для «Промышленного еженедельника»

Недавно по ходу интервью меня спросили: куда, на мой взгляд, движется мировая электрогенерация и каковы основные глобальные тенденции ее развития? И я ответил: иногда у меня такое ощущение, словно современная генерация никуда не движется. Словно она надежно стоит на всем знакомых технологиях и не намерена активно развиваться. Да, постоянно звучит информация о новых разработках, о стремлении сделать генерацию более «зеленой», перевести ее на более прогрессивные технологии, но в реальности мало что изменяется. И это при том, что мировая система энергоснабжения очевидно ведет нас в тупик. Однако мало кто об этом задумывается. Похоже, ничем, кроме сохранения высокой прибыли, в отрасли не озабочены. Однако ситуация такова, что уже нельзя жить сегодняшним днем. Проблема не просто просматривается, но уже очень остро назрела.

Если проанализировать ситуацию, то становится ясным: технический прогресс идет сам по себе, а реальная генерация в большинстве своем живет консервативно, получает свои прибыли и меняться не настроена. При этом очевидно, что без энергии, какая бы она ни была примитивная по форме получения, передачи и так далее, современная жизнь просто невозможна. Мир развивается, потребности в электроэнергии также нарастают, но развивать генерацию по тем же принципам, по которым она развивалась последние сто лет, человечество уже не может. Мы не можем всю планету опоясать бесконечными проводами. Мы даже не знаем толком, какой суммарный вред наносим планете за счет дополнительных электромагнитных полей, обильно индуцируемых сотнями тысяч километров высоковольтных линий. Мы не можем запрудить все реки или «дожигать» уголь, газ и нефть — это упирается как в вопросы загрязнения, так и в объективную исчерпаемость традиционных энергоресурсов.

Плюс к этому надо отдавать себе отчет в том, что когда мы говорим о подобных технологиях и проблемах, мы почему-то имеем в виду исключительно развитый мир. Однако планета — куда более емкая, нежели страны развитого мира. Там тоже есть люди, тоже есть проблемы с нехваткой энергии и проблемы торможения развития из-за отсутствия необходимой генерации.

Еще одна острая и тревожная ситуация: после глобального кризиса наука в развитых странах перестала получать необходимую поддержку для того, чтобы продолжать работы по созданию новых технологий генерации или по модернизации уже существующих технологий в сторону повышения экологических показателей.

Совершенно очевидно, что дальнейшее развитие так называемой «большой генерации» с исторической точки зрения — себя исчерпало. Пока не поздно, необходимо стратегически перенастроиться на развитие средней и малой генерации, которые куда более экологичны, гибки и эффективны. Но это невозможно сделать, пока со стороны крупных игроков рынка генерации (причем, не производителей оборудования, а именно генерирующих компаний) и политических структур не прекратится активное противодействие. Политические и административные рычаги играют сегодня на рынке генерации уникальную отрицательную роль в развитии прогрессивных технологий. И хотя на самом деле и власти в государствах, и генерирующие энергокомпании декларируют обратное, на практике они активно тормозят развитие. Образно говоря, если они категорически против включить «зеленый» свет малой генерации, то пусть по крайней мере выключат «красный»!

Препятствия на самом деле возникают на каждом шагу. Одно из «убийственных» препятствий — почти полная невозможность включить малую или среднюю станцию в большую сеть в большенстве стран. И в странах Западной Европы, и в России, и в Америке картина одна и та же: правом доступа к сети владеют крупные игроки рынка генерации, а связанные с ними административные структуры с улыбкой сделают для вас все возможное, чтобы вы не смогли присоединиться к числу поставщиков.

Не менее удивительными выглядят и технические условия для установки новых современных генераторов. Они дремучи, сложны и абсолютно не соответствуют реалиям новых технологий. Ситуация выглядит просто абзурдно: возникает ощущение, что вы хотите установить у себя не гибридную установку получения энергии от солнца и ветра, а локальную атомную электростанцию.

В Западной Европе немного проще обстоит дело на уровне маленьких локальных установок. У себя дома я могу установить такой агрегат. Могу установить для какого-то небольшого предприятия. Но не более того! Если только я хоть немного, хоть чем-то буду угрожать существующей системе отношений, у меня тут же будет куча разных проблем. И под ворохом этих проблем погибнут любые попытки включить новую генераторную установку в общий электроэнергетический контекст.

В свое время в Испании, в Италии, во Франции правительства реализовывали программу по стимулированию солнечной электроэнергетики. Понимая, что новая технология еще не давала возможности вырабатывать энергию по конкурентной цене, сравнимой с той, что предлагают ТЭС или АЭС, государственная программа предоставляла определенные субсидии с тем, чтобы солнечная генерация была привлекательной. Все это работало достаточно хорошо, пока не случились две не очень неприятные вещи.

(Окончание на стр. 5)

ЦИФРА НЕДЕЛИ

За период январь-февраль 2014 года индекс ИПЕМ-производство упал на 1,8% к аналогичному периоду прошлого года, индекс ИПЕМ-спрос также снизился, падение с начала 2014 года составило минус 1,5%. Динамика индексов производства и спроса начала выравниваться (спрос отыгрывает накопленное отставание), а это свидетельствует о начале фазы стабильности в промышленном секторе — отсутствии и роста, и падения.

Пираты в России

Осознание рисков снижает долю незаконного софта

Владислав Исаев

Информационная группа Finam.ru (входит в состав инвестиционного холдинга «ФИНАМ») провела онлайн-конференцию «Пиратское ПО: разумная экономия или прямой путь к финансовым потерям?» Её участники отмечают, что Россия продолжает находиться в числе стран-лидеров по объёму используемого нелицензионного программного обеспечения (ПО). Тем не менее, за последние годы доля пиратского софта значительно снизилась, поскольку пользователи такого ПО осознали высокие риски его использования.

На мировом рынке программного обеспечения Россия занимает невысокую долю — всего 1,3%, при этом уровень использования нелицензионного софта в РФ очень высок, отмечает директор по консалтингу IDC в России и СНГ Тимур Фарукшин: «Последний раз уровень пиратства в России мы считали два года назад, тогда это было 63%». По состоянию на 2011 год Россия входила в список стран с высоким уровнем пиратства, соглашается менеджер ассоциации производителей программного обеспечения BSA Алексей Черный: «Традиционно, Россию (63%) сравнивали с активно развивающимися экономиками как Бразилия (53%), Китай (77%) и Индия (63%). При этом те темпы, которыми снижался уровень пиратства в России с 2004 года (87%), были самые высокие в мире».

Чаще покупать лицензионное ПО стал как бизнес, так и частные пользователи. Причём, вызвано это не столько снижением цен на лицензионное ПО, сколько финансовыми потерями из-за использования пиратских программ, объясняет руководитель направления по продвижению лицензионного ПО Microsoft в России Дмитрий Береснев: «По запросу «скачать Windows бесплатно» ваш шанс получить продукт с вирусами и троянами или иным образом потерять свои данные — 92%. В «зверской» сборке Windows — 63 встроенных распространителями вредоноса и уязвимости». Эксперт обращает внимание, что криминал тратит большие деньги на распространение своих модифицированных сборок и зарабатывает на данных пользователей пиратского ПО и доступе к их компьютерам.

Бизнес – особенно, крупный и средний — несёт колоссальные потери при использовании пиратского софта, говорит генеральный директор ООО «Финам Технология» Олег Гурский. Он привёл данные исследования, проведённого «ФИНАМом» в начале 2013 года: «Полученная цифра оценки возможного ущерба от нелицензионного ПО составила $3,956 млн, что почти в 4 раза больше общих затрат холдинга на приобретение лицензионных версий — $1,333 млн».

Для сокращения доли пиратского ПО на российском рынке необходимы следующие меры, считает г-н Береснев: «1) Активная позиция государства, постоянное внимание к вопросу (без защиты ИС модернизация, инновационная экономика и успешная конкуренция в современном мире невозможны); 2) Просветительская работа системы образования, ассоциаций, консультантов и правообладателей, удобство приобретения (пряник); 3) Законодательство и правоприменение (кнут). Нужны все три элемента, без любого из них борьба малоэффективна».

Пром-фельетон

Новая рубрика

«Промышленный еженедельник» решил возродить в современных условиях популярный некогда жанр производственного (промышленного) фельетона. Мы уверены в актуальности и востребованности яркого слова и острой мысли. А поводов для улыбки и сарказма реальная наша экономическая и промышленная жизнь, согласитесь, дает весьма немало. Итак, отныне в каждом номере ПЕ именно на этом самом месте — читайте, наслаждайтесь, улыбайтесь!

Для начала цикла — напомним классику.

Предлагаем вашему вниманию фельетон Михаила Булгакова из цикла «Золотые корреспонденции Ферапонта Ферапонтовича Капорцева» («Смехач», Юмористическая иллюстрированная библиотека, 1926 год). Как писал, предваряя очерки автор, «в корреспонденциях Ферапонта Ферапонтовича Капорцева (проживает в провинции) исправлена мною только неуместная орфография. Одним словом — корреспонденции подлинные».

Итак, первый фельетон цикла — «Несгораемый американский дом».

«В общегосударственном масштабе известен жилищный кризис, докатившийся даже до нашего Благодатска. Не может быть свободно по той причине, что благодаря повышенной рождаемости, вызванной нэпом, народонаселение растет с угрожающей быстротой, и вот наш известный кооператор Павел Федорович Петров (замените его буквами «Пе, Фе, Пе», а то будет скандал) решил выйти из положения кооперативным способом. Человек-то он, правда, развитой, но только скорохват американской складки. Все дело началось с того, что его супруга сверх всяких ожиданий родила вместо одного младенца — двойню, чем и толкнула Петрова на кооперативные поступки.

С разрешения начальства он образовал жилищностроительное кооперативное бюро в составе Н.Н.Л. (агроном от первого брака его отца) и В.А.С. (жених его сестры — заведующий хоровым кружком культкомиссии) со взносом каждый в 12 червонцев для постройки американского дома термолитова типа — изумительной новинки в нашем городе.

Вообразите изумление закоренелых благодатцев, когда на углу Новосвятской и Парижской Коммуны вырос буквально как гриб двухэтажный дом на три квартиры в рассрочку с удобствами.

Очень похожий на заграничные дома на открытках Швейцарии с острой крышей. Более всего удивительно, что дом оказался несгораемый, что вызвало строительную горячку и подачу прошений в исполком (теперь их все взяли обратно).

Дураки нашего города смеялись над Петровым, предлагая испробовать дом при помощи керосина, но тот отказался, и, как оказалось, совершенно напрасно, не ходил бы он теперь к лету в шубе, с календарем в руках!

Все строительное бюро перевезло своих детей и все монатки 5 апреля (дом этот такого цвета, как папиросный пепел), и Петров дошел до того, что даже поставил в нем телефон.

А на первый день праздника, 19-го, на Пасху ночью наша бдительная пожарная команда была поставлена на ноги роковым сообщением по петровскому телефону:

— Пожар!!!

Наш брандмейстер Салов ответил по телефону:

— Вы будете оштрафованы за ложный вызов и пьяную пасхальную шутку. Этого не может быть.

(Окончание на стр. 2)

МИРОВОЙ ТРАНСФЕР ТЕХНОЛОГИЙ

ТЕХНОПОЛ МОСКВА

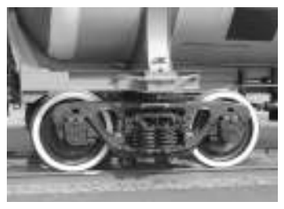
Научно-техническая ассоциация «Технопол-Москва» приглашает к работе на ведущих международных площадках по инновациям и трансферу технологий

- 42-й Международный салон изобретений «Изобретения – Женева» (проходит в Женеве, Швейцария со 02 по 06 апреля 2014 г.)
- Международный салон изобретений «Конкурс Лепин» (проходит в Париже, Франция с 30 апреля по 11 мая 2014 г.)
- Деловой ознакомительный тур «Технопарки Испании» (Мадрид, Бильбао, Галисия, Испания, май 2014 г.)
- Деловой ознакомительный тур «Инновационные центры Латинской Америки» (Аргентина, сентябрь 2014 г.)
- World Nuclear Exhibition (проходит в Париже — Ле Бурже, Франция, с 13 по 16 октября 2014 г.)
- Салон промышленного субподряда Midest (проходит в Париже, Франция, с 04 по 07 ноября 2014 г.)
- Всемирный салон изобретений, научных исследований и новых технологий «Иннова/Эврика» (проходит в Брюсселе, Бельгия, с 20 по 22 ноября 2014 г.)
- 27-й Международный салон по оборудованию, технологиям и услугам в области охраны окружающей среды «ПОЛЛЮТЕК» (проходит в Лионе, Франция, с 02 по 05 декабря 2014 г.)

«Промышленный еженедельник» выступает информационным партнером российского участия во всех этих мероприятиях

тел.: +7 (495) 787-3108, 787-3109
факс: +7 (495) 959-6643
e-mail: office@technopolmoscow.com
www.technopolmoscow.com

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



В России будет создано производство по выпуску кассетных подшипников

ОМК активно развивает социальное творчество молодых

НОВОСТИ

Горячая линия АСИ

Для выработки наиболее эффективных решений по интеграции города Севастополя и Республики Крым в российскую правовую и деловую среду, а также с целью создания в этих регионах комфортных условий для ведения бизнеса Агентство стратегических инициатив (АСИ) организовало горячую линию для предпринимателей Крыма. Этот сервис обеспечит обратную связь с федеральными органами власти. На сайте АСИ размещена форма обратной связи, где каждый желающий может оставить свой вопрос или предложение http://asi.ru/krym-sevastopol. Каждое обращение, без исключения, будет рассматриваться Агентством в индивидуальном порядке. Задача АСИ на данном этапе: помочь предпринимателям максимально быстро разобраться в существующих условиях ведения бизнеса, получить наиболее полное представление о многочисленных мерах поддержки проектов и включиться в работу по мониторингу «дорожных карт» Национальной предпринимательской инициативы.

В центре Москвы ограничат

Ограничат сроки строительства. Это связано с более рациональным использованием территорий и борьбой с долгостроями. Сейчас власти Москвы всерьёз задумались над установкой максимальных сроков строительства объектов недвижимости. Скорее всего, «потолком» станут два года. Роман Маслов, замглавы Комитета по ценовой политике в строительстве и госэкспертизе проектов столицы, отметил, что это требование может не коснуться особо опасных или технически сложных объектов, а также реставрационных работ памятников архитектуры. Эксперты поддерживают принятие такого решения, так как это позволит городу разрывать соглашения об аренде земли, не оплачивая недобросовестным инвесторам излишней компенсации.

Парк в Новой Москве

Рассматривается проект логистический парк А-класса «Киевское-22», общая площадь которого может составить 114 квадратов. Парк будет располагаться на территории Новой Москвы. Консультантами по этому проекту выступают компании Knight Frank и Jones Lang LaSalle. Расположен парк, предположительно, будет в 22 км от МКАД, рядом с Киевским шоссе. Площадь первой очереди составит 42 тыс. кв. м. Генеральный подрядчик — компания «ПСО-13». Автор архитектурной концепции — компания Aedas. Финансироваться проект будет за счёт собственных средств девелопера и заёмных. Газпромбанк, например, уже выделил девелоперу кредитную линию в $125 млн. Общий объём инвестиций в проект неизвестен.

Расширяя московский офис

Liana Technologies, лидирующая на финском рынке в поставке решений для автоматизации маркетинга и электронной коммерции, в начале этого года провела очередной набор персонала в свой московский офис, а уже в марте открыла свои торговые представительства в Берлине и Париже. Краеугольным камнем в выборе стратегического курса компании стали высокие темпы развития как российского, так и европейского рынка цифрового маркетинга и растущий спрос на решения его автоматизации. На российском рынке основную ставку компания делает на свой сервис для распространения пресс-релизов LianaPress и платформу для email маркетинга LianaMailer. «Успех наших решений в России вдохновил нас на расширение европейских рынков сбыта и открытие офисов в Берлине и Париже. В России наши клиенты остаются исключительно довольны нашим инструментом для распространения пресс релизов LianaPress. Это решение помогает компаниям и организациям доставлять их новостные релизы непосредственно представителям СМИ и отдельным журналистов по всей России на базе передового программного обеспечения. В основе сервиса лежит высококачественная база журналистов, собранная и обновляемая специалистами Liana Technologies» — комментирует Пекка Хуттунен, коммерческий директор Liana Technologies.

Приключения «Большевика»

Бывшая кондитерская фабрика «Большевик» в Москве скоро станет новым культурно-деловым центром. На необходимые преобразования уже выделен кредит в размере $105 млн («Кредит Европа банк»), частично средства пойдут на рефинансирование кредиторской нагрузки проекта. ОАО «Большевик» была куплена компаниями Tactics GROUP и O1 Properties весной 2012 года. Площадь участка, где расположены здания бывшей кондитерской фабрики, составляет более 5 га. До этого фабрикой владел американский пищевой концерн Kraft Foods.

Рязанский успех

Рязанский завод металлокерамических приборов (входит в холдинг «Росэлектроника» Госкорпорации Ростех) занял девятое место среди российских предприятий в соответствии с единым общенациональным международным экономическим рейтингом «Экспортер года 2013» и включен в группу «Золото рейтинга» в списке топ-50. «Попадание в топ-50 отечественных экспортеров 2013 года — это показатель того, что предприятие идет верной дорогой. За 2013 года Рязанский завод металлокерамических приборов поставил на экспорт 136,7 млн герконов в 52 страны мира. Захват новых географических рынков — это путь к успеху компании», — отметил генеральный директор РЗМКП Аркадий Орлов.

Фотоника и ГЛОНАСС

На выставке обсудили новейшие разработки

На прошлой неделе в Москве на конференции «Фотоника в навигации и геодезии» под председательством Владимира Шаргородского, генерального конструктора ОАО «НПК «СПП», рассматривались специфические вопросы взаимодействия фотоники и функционирования системы ГЛОНАСС.

В частности, были сделаны доклады на темы: «Концепция применения спутниковой лазерной дальнометрии в задаче повышения точности ГЛОНАСС», w«Десять лет авионике ОАО «НПК «СПП». Состояние разработок и перспективы развития», «Бортовые космические оптико-электронные информационно-измерительные системы», «Построение бортового терминала односторонней лазерной дальномерной системы и результаты его использования для решения прецизионных задач при эфемеридно-временном обеспечении системы ГЛОНАСС», «Анализ результатов функционирования Российской сети лазерной дальнометрии в 2013 году».

Большой интерес у специалистов вызвали выступления на конференции «Оптическая связь и телекоммуникации». На ней говорилось о прорывных отечественных разработках, таких как, например, российская 100G DWDM система «Волга» компании «Т 8». Как сообщил инженер-проектировщик ООО «Т 8» Рустам Убайдуллаев, на системе «Волга» были поставлены мировые рекорды дальности в передаче данных: передача 100 G на 4000 км в 80-канальной DWDM-системе без компенсаторов дисперсии и передача 1 Тбит (10*100 G) на 501,4 км в однопролётной линии.

Оборудование «Волга» с максимальной ёмкостью 9,6 Тбит является единственнойроссийской100G-системой. Сегодня компания «Т 8» продолжает вести научно-исследовательскую работу и разрабатывает систему уже следующего поколения с максимальной ёмкостью 25 Тбит.

Международная специализированная выставка оптической, лазерной и оптоэлектронной техники — «Фотоника. Мир лазеров и оптики-2014» проходила в Центральном выставочном комплексе «Экспоцентр».

Уральский экспорт

В Индию отгружена еще одна обжиговая машина

Юлия Булах, Екатеринбург

Екатеринбургский Уралмашзавод отгрузил для индийской компании Stemcor Mesa DMCC обжиговую машину МОК-2–189 (площадь технологических зон — 189 кв. м.), предназначенную для предприятия Shri Jagannath Steels & Power Ltd. Ее годовая производительность составит 1,2 млн т окатышей для доменного производства и металлизации.

При производстве оборудования учтены высокие требования к внешнему виду продукции. Кроме того, Уралмашзавод поставил заказчику не только основное технологическое оборудование обжиговой машины, но и разработал подробный базовый проект и технические задания на металлоконструкции.

Машина обладает потенциалом по модернизации и увеличению производительности. В настоящее время ведутся переговоры о переводе машины на работу на двух видах топлива: мазуте и угольном газе.

В Индии уже ведется подготовка к монтажу. Шефмонтаж оборудования будут проводить уралмашевские специалисты.

Сегодня Уралмашзавод имеет очень сильные позиции на индийском рынке: для различных предприятий Индии изготавливается три обжиговые машины, ведется модернизация двух шагающих экскаваторов, завершается монтаж оборудования на втором блоке АЭС «Куданкулам», в ближайшие дни будет введен в промышленную эксплуатацию кольцепрокатный стан. Завод готовится к очередным тендерам на поставку шагающих экскаваторов и обжиговых машин для индийских заказчиков.

ОАО «Уралмашзавод» — один из лидеров российского рынка оборудования для металлургии, горнодобывающей, нефте- и газодобывающей промышленности, промышленности строительных материалов и энергетики. Стратегия развития компании предусматривает создание машиностроительного предприятия мирового уровня, которая сможет комплексно обеспечивать потребности заказчиков в оборудовании. На Уралмашзаводе при поддержке основного акционера — Газпромбанка разработана и реализуется инвестиционная программа, предусматривающая коренную реконструкцию производства.

«Идеи в жизнь!»

На ТАГМЕТе определили финалистов конкурса проектов

Илья Житомирский

На Таганрогском металлургическом заводе (ТАГМЕТ), входящем в Трубную Металлургическую Компанию (ТМК), состоялся первый отборочный этап конкурса социальных проектов «Идеи в жизнь!», объявленного в начале года. Инициатором и организатором конкурса выступило бюро кадрового резерва и развития персонала завода.

Цель мероприятия — активизация работы с молодежью, вовлечение нового поколения металлургов в процессы развития позитивного микроклимата на предприятии и укрепление общественно активной позиции молодежи.

Конкурс социальных проектов проходит в следующих номинациях: милосердие, физическая культура и спорт, культура, патриотизм и духовность, экология. Работы оцениваются по таким критериям, как актуальность для предприятия, охват целевой аудитории. На конкурс был представлен 41 социальный проект молодых работников предприятия из различных структурных подразделений завода.

Среди идей в проектах, которые признаны лучшими, — оборудование велопарковки возле центральной проходной завода; соревнование по любительской рыбалке; экскурсия в Таганрогский военно-исторический музей» для работников завода, их детей и учащихся металлургического техникума, приуроченная ко Дню Победы; размещение на территории предприятия позитивных и мотивирующих фотоплакатов для работников. Интерес молодежи и жюри вызвали проекты «ТАГМЕТ — территория чистоты!», по оборудованию территории завода дополнительными урнами, и «Чистый берег», где предлагается силами молодежного актива провести акцию по уборке береговой линии Чеховской набережной.

Отборочный этап конкурса прошли инженер-программист управления информационных технологий (УИТ) Анна Олейникова, инженер центральной испытательной лаборатории (ЦИЛ) Екатерина Волкова, инженер инженерно-технического центра Денис Кревсун, фрезеровщик ЦИЛ Валентин Лисконог, электросварщик листов и лент трубосварочного цеха Алексей Лукашов, инженер-электроник УИТ Чингиз Селимов, слесарь-ремонтник трубопрокатного цеха Михаил Андриасов, механик участка энергетического цеха Евгений Богданов. Финальный этап конкурса «Идеи в жизнь!» пройдет в апреля.

На ТАГМЕТе треть трудового коллектива составляют молодые работники в возрасте до 35 лет. Администрация завода придает особое значение молодежной политике и молодежным инициативам.

ТМК является одним из ведущих глобальных поставщиков трубной продукции для нефтегазового сектора. ТМК объединяет 28 предприятий, расположенных в России, США, Канаде, Румынии, Омане, ОАЭ и Казахстане и два научно-исследовательских центра в России и США. Общий объем отгрузки труб в 2013 году составил 4,3 млн т. Наибольшую долю в структуре продаж Компании занимают нарезные нефтегазовые трубы, отгружаемые потребителям в более 80 странах мира. ТМК поставляет продукцию в сочетании с широким комплексом сервисных услуг по термообработке, нанесению защитных покрытий, нарезке премиальных соединений, складированию и ремонту труб.

ЦИТАТА НЕДЕЛИ

Владимир Путин,
Президент Российской Федерации

«Наша с вами общая задача — обеспечить новое качество экономики, развитие отечественной промышленности. Россия должна быть конкурентоспособной по всем ключевым параметрам деловой среды. Поэтому продолжим создание максимально благоприятных условий для инвестиций, для становления новых производств, для подготовки квалифицированных кадров. Будем оказывать необходимую поддержку нашим компаниям, в том числе по выходу на глобальные рынки, отстаивать их интересы через механизмы ВТО, другие правовые формы. Исходим из того, что конкурентоспособность отечественного бизнеса — это залог национальной конкурентоспособности в целом».

ОВК + Timken

Подписано соглашение о создании нового СП

Объединенная Вагонная Компания (ОВК) и компания Timken (США, Огайо) — крупнейший в мире производитель кассетных подшипников — заключили соглашение о создании на территории России совместного предприятия по выпуску кассетных подшипников Timken AP-2.

В рамках соглашения будет создано производственное предприятие, запуск которого запланирован на вторую половину 2015 года. Продукция СП будет использоваться в производстве инновационных грузовых вагонов. Подшипниковые узлы Timken обеспечивают увеличенный срок службы колесной пары и высокую эксплуатационную надежность, что позволяет повысить эффективность работы подвижного состава и безопасность движения на железнодорожном транспорте.

«Совместное предприятие имеет большое значение для дальнейшего развития ОВК как одного из лидеров инновационного вагоностроения на пространстве 1520», — отметил Роман Савушкин, генеральный директор ООО «Объединенная Вагонная Компания».

«Нам интересен железнодорожный рынок России и стран СНГ. Мы видим широкие перспективы для развития компании Timken в связи с активной модернизацией парка грузовых вагонов региона, — комментирует Брайан Руэл, вице-президент компании Timken. — Наша компания имеет богатый опыт в области инженерных решений для суровых климатических зон, таких как в России. Подшипники Timken выдерживают тяжелые нагрузки и используются в сложных условиях. Совместно с компанией ОВК мы намерены установить высокий стандарт качества подвижного состава для России и стран СНГ».

В 2013 году ОВК и Timken объявили о начале долгосрочного сотрудничества, в рамках которого договорились о поставке подшипников AP-2™ в адрес российской стороны, а также технической и конструкторской поддержке.

ООО «Объединенная Вагонная Компания» создана в 2012 году для стратегического управления деятельностью ЗАО «Тихвинский вагоностроительный завод» и лизинговой компании ООО «РЕЙЛ 1520» (RAIL1520). Целью Объединенной Вагонной Компании является создание интегрированного провайдера железнодорожных услуг в сфере производства, оперативного лизинга, инжиниринга и сервиса железнодорожных вагонов, что позволит ОВК обеспечить рынок комплексным решением в сфере железнодорожного транспорта. В собственности компании находится более 11000 различных типов вагонов. Среди клиентов компании — СУЭК, СИБУР-Транс, НефтеТрансСервис, ТЭК Нижегородский Экспресс, Евросиб СПб-ТС, Уралхим-транс, Транспортный актив, РВД-Сервис, Акрон, Уралкалий, Содружество, Финтранс ГЛ (Группа Илим) и ЗапСиб-Транссервис.

Компания Timken — мировой разработчик и изготовитель подшипников. Компания поставляет высокотехнологическую подшипниковую продукцию и связанные с ней услуги и решения в различные отрасли промышленности по всему миру. Компания имеет собственное производство специальных легированных сталей. Объем продаж в 2013 году составил $ 4,3 млрд. Компания Timken представлена в 28 странах мира, имеет в своем активе более 50 производственных предприятий, 10 технологических центров, в которых трудится 19000 сотрудников.

МЕЖДУНАРОДНАЯ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ ВЫСТАВКА
СТАНКОСТРОЕНИЕ
14-17 октября 2014 Крокус Экспо, Москва
При поддержке: МИНПРОМТОРГА России, Торгово-промышленной Палаты Российской Федерации
Московской торгово-промышленной палаты, Союза машиностроителей России

Тематика выставки:
Металлообрабатывающие станки, кузнечно-прессовое оборудование, инструмент, автоматические линии, робототехника, комплектующие изделия, литейное производство, сварочное оборудование, обработка листового металла, лазерные технологии, измерительные приборы, программное обеспечение, деревообрабатывающее оборудование
СОВРЕМЕННОЕ ОБОРУДОВАНИЕ ОТ ВЕДУЩИХ КОМПАНИЙ
Организатор выставки: ООО «Райт Солюшн»
+7 (495) 988-27-68
info@stankoexpo.com
www.stankoexpo.com
Генеральный информационный спонсор: Станочный парк

Лучшее лучшим

Презентация для конкретного партнера

ОАО «КБТМ» (входит в состав машиностроительной корпорации УВЗ) продемонстрировало сразу восемь своих разработок делегации ОАО «Газпром» в рамках выставки-презентации региональной инновационной продукции промышленного комплекса Омской области, которая состоялась в областном Экспоцентре.

Презентация была организована с целью включения в реестр квалифицированных поставщиков ОАО «Газпром» продукции предприятий ОПК. Рабочая группа во главе с заместителем председателя правления ОАО «Газпром» Виталием Маркеловым по достоинству оценила технику ОАО КБТМ: плавающий гусеничный транспортер ПТС-4, переправочно-десантный паром ПДП, специальную пожарную машину СПМ, установку автономного энергосбережения с газотурбинным двигателем «ВУЛКАН 800/1500», машину завинчивания свай МЗС-219.

Но особенно гостей впечатлили инженерные мосты: мостоукладчик танковый универсальный МТУ-90М, мостовой механизированный комплекс ММК и тяжелый механизированный мост ТММ-6. Эта техника предназначена для оперативного устройства мостовых переправ и пропуска через них колесной и гусеничной техники.

Виталий Маркелов заявил: «Эта технология для нас очень интересна, особенно при строительстве магистральных газопроводов. Нужно только эти машины адаптировать под наши требования, и можно работать».

Промфельетон

(Окончание, начало на стр. 1)

Тут Петров с плачущим голосом отскочил от телефона и перестал действовать, потому что в нем перегорел уже провод.

Когда же вследствие зарева с каланчи наши молодцы-пожарные прибыли, то застали всю жилищно-американскую компанию стоящею в теплых шубах на улице, а дом сгорел, как факел, успев спасти кольцо его жены, запасную шубу главного американца Петрова, кастрюлю и отрывной календарь с изображением всероссийского старосты. Теперь возникает судебное дело: «О пожаре несгораемого дома». По-моему, это глупое дело! Да оно ничем и не кончится, потому что Салов обнаружил, что было самовозгорание проводов на чердаке.

Вот так все у нас в провинции происходит по-удивительному. В Москве бы он, вероятно, не сгорел».

***

Приглашаем авторов (журналистов, писателей и просто талантливых людей), кто считает себя в силах зорко увидеть и ярко отразить в данном жанре, присылать свои произведения. Высылайте работы на адрес doc@promweekly.ru с пометкой в теме письма «промышленный фельетон». Лучшие работы будут нами опубликованы. Самые лучшие в конце года получат специальные награды редакции. В любом случае, ни один из ваших фельетонов не останется без нашего внимания.

Дерзайте!!!

ИНФОРМАЦИОННОЕ СООБЩЕНИЕ

об отмене конкурса на замещение должности руководителя федерального государственного унитарного предприятия (федерального казенного предприятия)

Минпромторг России уведомляет об отмене конкурса на замещение должности руководителя ФГУП «Государственный химико-фармацевтический завод», назначенного на 10 апреля 2014 г.

Фондовый рынок

совместно с Инвестиционной компанией «ФИНАМ»

НОВОСТИ

Кадровый резерв

На Белорецком металлургическом комбинате, входящем в Группу «Мечел», завершилась практическая часть обучения третьей группы школы кадрового резерва для предприятий ООО «УК Мечел-Сталь». В рамках программы ООО «УК Мечел-Сталь» по развитию будущего управленческого потенциала Группы на базе Челябинского металлургического комбината по курсу «Управление большим предприятием» проходит обучение 20 перспективных специалистов из ЧМК, БМК, «Уральской кузницы», Ижстали, компании «Мечел-Материалы». После теоретического обучения на базе Учебного центра ОАО «ЧМК», слушатели закрепили знания на практике, побывав в подразделениях ЧМК, БМК и Уральской кузницы. Знакомство с ОАО «БМК», его историей для молодых руководителей началось с посещения музея комбината. Далее, побывав в цехах и различных подразделениях предприятия, резервисты ознакомились с технологической цепочкой производства, сортаментом продукции БМК, структурой управления цехом и предприятием в целом, организацией бухгалтерской отчетности, узнали об особенностях работы в области качества и сертификации продукции.

СОГАЗ застраховал сотрудников

Красноярский филиал ОАО «СОГАЗ» обеспечил добровольным медицинским страхованием свыше пяти тысяч сотрудников Федерального государственного унитарного предприятия «Горно-химический комбинат» (ФГУП «ГХК»). Совокупная страховая сумма составила 933,6 млн руб. Программа добровольного медицинского страхования предусматривает комплексное медицинское обслуживание, включая амбулаторно-поликлиническое и стационарное лечение, стоматологическую помощь, санаторно-курортное и реабилитационно-восстановительное лечение. Договор страхования будет действовать в течение 2014–2015 гг. Горно-химический комбинат — центр компетенций госкорпорации «Росатом» по обращению с отработавшим ядерным топливом. Комбинат является ведущим предприятием по созданию полного технологического комплекса в области обращения с отработанным ядерным топливом энергетических реакторов и замыканию ядерного топливного цикла. Основные объекты предприятия размещены в толще горного массива на глубине 200 м. На Горно-химическом комбинате создается промышленное производство МОКС-топлива.

Успехй VendExpo 2014

В Москве с успехом прошла выставка VendExpo 2014, которая стала знаковым событием в индустрии автоматизированной торговли России и стран Восточной Европы как по количеству и разнообразию представленного оборудования, так и благодаря насыщенной деловой программе форума. В выставке приняли участие 67 компаний из разных стран (Нидерланды, Чехия, Великобритания, Германия, Италия, Украина, Китай, Япония, Испания и Канада). Участники продемонстрировали 113 брендов из индустрии вендинга и автоматизированного сервиса. Помимо традиционных автоматов по продаже кофе, снеков и воды были представлены и новые разработки. За три дня выставку посетили 4476 специалистов со всех регионов России, а также из 28 стран мира. Основной пул посетителей составили индивидуальные предприниматели, занятые в сфере автоматизированной торговли и начинающие предприниматели, также на выставке присутствовали представители государственных структур, сотрудники торговых и бизнес-центров, производители.

Премьеры FIDAE-2014

На крупнейшей в Латинской Америке международной выставке военной и авиационно-космической техники FIDAE-2014, которая прошла в Сантьяго (Чили), предприятия Госкорпорации Ростех представляют новые образцы военной и гражданской техники. Свою продукцию в составе единой российской экспозиции продемонстрировали десять компаний. Среди них — входящие в Ростех «Вертолеты России», НПО «Базальт» и НПО «Высокоточные комплексы». Кроме того, в рамках FIDAE была представлена продукция «Объединенной авиастроительной корпорации», Нижегородского научно-исследовательского института радиотехники (ННИИРТ) и концерна «Системпром». В выставке также принял участие входящий в Ростех «Рособоронэкспорт» как единственный государственный экспортер всего спектра военной продукции. Российскую делегацию на выставке возглавил директор ФСВТС России Александр Фомин, а объединенную делегацию Ростеха — начальник департамента международного сотрудничества корпорации Сергей Гореславский.

Французский ход

По случаю подписания договора о партнерстве между UBIFRANCE и Межпрофессиональной Ассоциацией французского железнодорожного сектора «Fer de France» запущен новый портал www.French-rail-industry.com для продвижения на международные рынки предложения французского железнодорожного сектора. Опыт и экспертиза представленных компаний позволяют французской железнодорожной отрасли занимать 3-е место в международном рейтинге. В Европе французский железнодорожный сектор занимает второе место после Германии. 1 00 предприятий и 4 млрд евро товарооборота, из которых четверть поступает от экспорта. Среди целей нового сайта — дать профессионалам со всего мира открыть для себя достижения и ноу-хау французской железнодорожной промышленности, являющейся центром передового опыта в этой сфере и имеющей международно признанную репутацию. Сайт способствует продвижению всего спектра предложений и услуг данной отрасти, со страницами, посвященными зарубежной деятельности компаний.

Сборка первого A320neo

На заводе Airbus в Тулузе началась окончательная сборка первого самолета A320neo. На начальном этапе были состыкованы две секции фюзеляжа, которые прибыли с заводов компании в Сен-Назере (Франция) и Гамбурге (Германия). На следующем производственном этапе консоли крыла будут состыкованы с уже собранным фюзеляжем. В общей сложности, на производство одного самолета семейства A320 уходит месяц. В среднем каждые семь часов с одной из трех линий сборки A320 (Тулуза, Гамбург, Тяньцзинь) сходит один самолет этого семейства. Первый полет A320neo состоится в четвертом квартале этого года, а первая поставка заказчику запланирована на конец 2015 года.

Надежды и дефициты

Нашей экономике пока еще рано предрекать рецессию

Лиана Гайнутдинова, обозреватель Finam.ru

В конце 2013 года российские власти впервые констатировали, что рост отечественной экономики замедлился и надежды на улучшение ситуации, мягко говоря, поблекли. И приняли дефицитный бюджет, в котором был заложен рост затрат на оборону, госаппарат и крупные инфраструктурные проекты при сокращении расходов на медицину, образование и социальную сферу.

В принятом документе прогнозировалась инфляция в 2014 году на уровне не выше 5%, в 2015–2016 гг. — не более 4,5%. Бюджет формировался исходя из рассчитанной по «бюджетному правилу» среднегодовой цены на нефть в $93 за баррель в 2014 году и $95–2015–2016 годах. По среднерыночным прогнозам, курс российской валюты к «американцу» не должен был превысить 34 руб. за доллар.

Но совершенно неожиданно и безрадостно стала развиваться украинская тема. В итоге 1 марта 2014 года Россия объявила о возможном вводе войск в Крым, а уже в «черный понедельник» 3 марта отечественные фондовые индексы отреагировали рекордным обвалом с осени кризисного 2008 года. По предварительным данным Минэкономразвития, чистый отток капитала из РФ в январе-феврале 2014 года оценивается в $35 млрд. Российская валюта с начала года заметно подешевела примерно до 36–37 руб. за доллар и 49–50 руб. — за евро. Цены на нефть марки Brent держатся пока выше $100 за баррель. Уже по итогам февраля отмечено небольшое ускорение годовой инфляции до 6,2% против 6,1% в январе.

Тем не менее, глава Минфина Антон Силуанов по-прежнему считает, что текущая бюджетная конструкция устойчива, а сужение возможностей для внутреннего и внешнего заимствования будет компенсироваться ослаблением курса рубля и высокими ценами на нефть. В свою очередь, глава российского Центробанка Эльвира Набиуллина убеждена, что фундаментальных причин для обесценивания рубля в настоящий момент нет. По ее словам, давление на него вызвано внешними факторами, а текущие оценки ЦБ показывают недооцененность российской валюты.

В то же время, директор Института стратегического анализа ФБК Игорь Николаев убежден как раз в том, что именно фундаментальные факторы послужили причиной столь существенного ослабления курса рубля. «Во-первых, страна фактически вошла в рецессию. ВВП еще будет фиксировать рост, но некоторые сектора экономики уже демонстрируют отрицательные показатели. К примеру, строительство показало минус 5%, серьезно упали инвестиции в основной капитал. Невозможно представить слабую экономику и сильную национальную валюту, — считает эксперт. — Во-вторых, у нас высокий отток капитала. Только по итогам первого квартала мы ожидаем, что из страны уйдет около $50 млрд в то время как за весь прошлый год показатель составил $62,7 млрд. В-третьих, цены на нефть сейчас не растут, но основные риски, с ними связанные, ожидают нас впереди из-за ситуации с Крымом. Сейчас Запад принимает меры по уходу от энергозависимости, и поскольку это абсолютно системные усилия, они приведут в итоге к снижению цен на энергоносители».

В I квартале 2014 года отток капитала из России может составить $73–75 млрд прогнозирует Центр структурных исследований Института экономической политики им. Е.Гайдара. По мнению директора центра Алексея Ведева, если регулятор примет необходимые меры, отток ограничится названной цифрой и окажется, что «все кто хотел вывести деньги, это уже сделал», появится шанс увидеть длительный тренд укрепления курса рубля. Если же отток капитала из страны продолжится, то, по мнению Ведева, «мы сможем увидеть и 40, и 50 руб. за доллар». В этом случае, считает эксперт, Центробанк должен будет принимать срочные меры, вплоть до личных контактов, разговоров с крупнейшими инвесторами. В любом случае, Алексей Ведев считает, что пока констатировать рецессию рано и говорить более-менее конкретно об этом можно будет только в ближайшие один-два месяца.

Экономика России

Каковы последствия крымского конфликта?

Антон Сороко, аналитик ИХ «ФИНАМ»

Западные страны отказываются признавать итоги референдума, результатом которого стало присоединение Крыма и Севастополя к России. Судя по заявлениям политиков США и ЕС, военная поддержка Украины исключена, однако Россию не оставят безнаказанной — в отношении страны разработан объемный пакет экономических санкций.

Самые негативные санкции для российской экономики, к которым могут прибегнуть США и ЕС — сокращение торгового сотрудничества (велика вероятность в отношении США, с ЕС вероятность намного ниже из-за огромного объема сотрудничества). Однако представители бизнеса Европы категорически против любых ограничений, а это транснациональные концерны, так что их голос вполне может быть услышан.

Если говорить об отказе в заимствованиях, то этот шаг может привести к прекращению оплаты российскими компаниями текущих долгов, которые в сумме на данный момент составляют около $700 млрд. В такой ситуации западные банки почувствуют существенные проблемы с достаточностью капитала, т.к. эти займы будет необходимо списать с баланса. Также возможна изоляция на политической арене — исключение из G8, но это, по словам российских политиков, не имеет большого значения — основным форматом является G20.

Простые граждане опасаются, что будет ужесточен визовый режим. Однако, как мне кажется, это маловероятно: многие европейские страны (в частности, испытывающие бюджетные проблемы Испания и Греция) сильно зависят от потока туристов, значительную долю которого составляют россияне. Более того, некоторые страны-члены Евросоюза, напротив, объявили об упрощении визового режима с Россией.

Сокращение доли российских энергоресурсов ЕС, конечно, возможно, но не в перспективе 2-3 лет. Тут необходимы существенные инвестиции в транспортную инфраструктуру, которые невозможно сделать одномоментно. А вот в перспективе 10-15 лет такое развитие событий кажется мне логичным.

Наиболее вероятные меры — расширение точечных санкций против высокопоставленных российских чиновников и бизнесменов, сворачивание сотрудничества в сфере ВПК и общее давление по всем информационным каналам.

НОВОСТИ

Двойное снижение

Чистая прибыль НМТП в 2013 году по РСБУ упала почти в 2 раза и составила 2,62 млрд руб. по сравнению с 2012 годом — 5,12 млрд руб. Выручка компании снизилась на 3,6% — до 10,27 млрд руб. Валовая прибыль упала на 9,8% и составила 6,77 млрд руб. Прибыль до налогообложения снизилась в 2,9 раза — до 2,25 млрд руб.

Второй по темпам в Европе

ОАО «Аэрофлот» по итогам 2013 года заняло второе место в Европе по темпам роста выполненного пассажирооборота (+19,2%) и предельного пассажирооборота (+17,9%), значительно опередив такие авиакомпании, как Lufthansa, Air France-KLM, British Airways и Swiss, в то время как аналогичные показатели в целом по региону за 2013 год увеличились лишь на 6% и 5% соответственно. Об этом свидетельствуют данные ежегодного рейтинга, составленного влиятельным международным изданием Airline Business. Кроме того, Аэрофлот второй год подряд входит в пятерку крупнейших авиаперевозчиков Европы по выполненному и предельному пассажирообороту, став единственной российской компанией в европейском топ-5 по таким показателям. Выполненный пассажирооборот Аэрофлота за 12 месяцев 2013 года составил 60,2 млрд пассажирокилометров. Предельный пассажирооборот за этот же период достиг 76,4 млрд кресло-километров. Этот показатель определяется путем умножения числа предлагаемых к продаже посадочных мест на протяженность полета и является в авиации аналогом производственной мощности.

Месторождения в НАО

«ЛУКОЙЛ» планирует в течение трех лет выделить на освоение нефтяных месторождений в Ненецком автономном округе 70 млрд руб. Как рассказал президент «ЛУКОЙЛа» Вагит Алекперов, это беспрецедентные программные инвестиции, которые позволят обеспечить ввод новых месторождений. Уже в этом году компания намерена освоить первые 25 млрд руб. инвестиционных вложений. Для того, чтобы повысить отдачу нефтяного месторождения Южное Хыльчую компания сегодня использует самые новейшие технологии, применяемые в нефтяной отрасли как в России, так и за рубежом. Президент «ЛУКОЙЛа» особо подчеркнул: «Сегодня мы привели на территорию округа лучших подрядчиков России — «Евразия» и «РЕЗЕРФОРД» — для проведения сложных буровых работ, чтобы поднять нефтеотдачу пластов. Поэтому весь этот комплекс мероприятий даёт нам возможность быть уверенным, что наши инвестиции дадут отдачу, и мы будем наращивать добычу нефти в Ненецком округе».

Рефинансирование $5,15 млрд

«РУСАЛ» ведет переговоры по рефинансированию двух кредитов на общую сумму $5,15 млрд. Речь, в частности, идет о том, чтобы объединить эти две кредитные линии в одну. Кредит в объеме $4,75 млрд был привлечен в 2011 году. Кредитным агентом, в числе прочих, выступал BNP Paribas. Кредит на $400 млн компания привлекла в январе 2013 года. Одним из кредиторов стал ING BANK.

На шельфе и на суше

Председатель правления НК «Роснефть» Игорь Сечин в Токио провел встречу с президентом Mitsui&Co Масами Иидзимой. Стороны обсудили развитие сотрудничества по проекту строительства «Восточной нефтехимической компании», а также поставки высокотехнологичных нефтегазовых труб. В ходе встречи были рассмотрены перспективы развития сотрудничества компаний, в частности, в рамках потенциальных проектов на шельфе и на суше РФ, сотрудничество в области бункеровки.

Запасы «Славнефти»

Объем аудированных доказанных запасов нефти ОАО «НГК «Славнефть», рассчитанный по методике комиссии по ценным бумагам и биржам США SEC LOF, по состоянию на 31 декабря 2013 года составил 1646,9 млн баррелей. По сравнению с 2012 годом объем доказанных рентабельных запасов нефти компании сократился на 3,5 млн баррелей, или на 0,2%. Запасы газа «Славнефти» по SEC LOF достигли 346,8 млрд куб., превысив показатели предыдущего года на 22,1 млрд куб. футов, или на 6,8%.

«Группа ГАЗ»: новый автобус

24 марта 2014 года на автозаводе ГАЗ был дан старт производства автобуса «ГАЗель NEXT» — принципиально новой модели автобуса особо малого класса, предназначенной для маршрутных, пригородных, корпоративных и туристических перевозок. Министр промышленности и торговли Российской Федерации Денис Мантуров: «Машина полностью разработана специалистами инженерного центра «Группы ГАЗ». Это значимый, масштабный проект. Считаю, что эти автомобили будут востребованы абсолютно везде — и в больших корпорациях, и у частных перевозчиков. ГАЗ выпускает широкий модельный ряд коммерческих автомобилей — для этого потребовались большие вложения и высокие компетенции. Новый автомобиль — это новый этап производства коммерческих автомобилей марки ГАЗ».

Неудачи Polyus Gold

Чистая прибыль Polyus Gold в 2013 году по МСФО снизилась в 6,7 раза по сравнению с 2012 годом и составила $143 млн против $965,1 млн годом ранее. Операционная прибыль за отчетный период составила $221,8 млн, что в 5,3 раза меньше, чем в 2012 году. Показатель EBITDA тоже снизился и составил $910 млн. Рентабельность по EBITDA — 39%. Выручка компании низилась на 13% — до $2,33 млрд.

«Башнефть» в 2013 году

Чистая прибыль «Башнефти» за 2013 год по РСБУ выросла на 53% и составила 69,124 млрд руб. Выручка компании увеличилась на 5,78% и составила 517,487 млрд руб. Валовая прибыль составила 249,224 млрд руб., что на 19,9% больше по сравнению с аналогичным показателем 2012 года. Прибыль от продаж выросла на 28,6% и составила 85,82 млрд руб., прибыль до налогообложения увеличилась в 1,54 раза — до 86,522 млрд руб.

100% в семи региональных ГРО

«Газпром» консолидирует 100% в семи региональных газораспределительных организациях. Распоряжение о продаже «Газпрому» находящихся в федеральной собственности акций этих компаний подписал председатель правительства РФ Дмитрий Медведев. Российская Федерация продаст «Газпрому» по одной акции ОАО «Чеченгазпром» (Грозный), ОАО «Газстрой» (Грозный), ОАО «Чеченгаз» (Грозный), ОАО «Кировгипрогаз» (Киров), ОАО «Московский газоперерабатывающий завод» (Московская обл.), ОАО «Саранскмежрайгаз» (Саранск), ОАО «Тувгаз» (Кызыл).

Участок за 88 млн руб.

В состав «Группы КОКС» вошёл участок Коксовый Глубокий площадью 2,58 кв. км. По предварительным оценкам запасы участка составляют порядка 27 млн т коксующегося угля. Участок вошел в состав Группы по итогам аукциона на право пользования недрами с целью разведки и добычи каменного угля. С учётом торгов на аукционе стоимость приобретённого участка составила 88 млн руб. Предполагаемый срок начала ведения добычных работ на участке Коксовый Глубокий — 2020 год.

EVRAZ просит о рассрочке

«АЛРОСА» получила письмо EVRAZ с просьбой о рассрочке платежа за долю в ГМК «Тимир». Какие-либо изменения согласованных акционерами решений о реализации проекта «Тимир», в том числе сроков оплаты и графика проведения работ, являются вопросами корректировки государственной политики в сфере развития Южной Якутии, и, соответственно, находятся в компетенции наблюдательного совета компании. Самостоятельно принимать решения об изменении условий договора.

Секреты подготовки кадров

Ведущие железнодорожники обсудили пути повышения качества

В Новочеркасске прошло расширенное выездное совещание Экспертного совета при Комитете Государственной Думы по промышленности, Комитета по железнодорожному машиностроению Союза машиностроителей России, Некоммерческого партнерства «Объединение производителей железнодорожной техники» (ОПЖТ) и Ассоциации «Лига содействия оборонным предприятиям», посвященное теме: «Пути повышения качества подготовки инженерно-технических кадров для инновационного развития транспортного машиностроения в условиях глобальной конкуренции».

Мероприятие прошло под председательством старшего вице-президента ОАО «РЖД», президента НП «ОПЖТ» Валентина Гапановича и первого вице-президента ОООР «СоюзМаш России», первого заместителя председателя комитета Государственной Думы по промышленности Владимира Гутенева.

В мероприятии приняли участие заместитель полномочного представителя Президента РФ в ЮФО Владимир Гурба, советник Министра промышленности и торговли Российской Федерации Николай Бочкарев, заместитель министра промышленности и энергетики Ростовской области Андрей Савельев, руководитель Федерального агентства по техническому регулированию и метрологии Григорий Элькин, мэр Новочеркасска Владимир Киргинцев, ректор ЮРГПУ (НПИ) им. Платова Владимир Передерий. Кроме того, в совещании приняли участие представители Экспертного совета Государственной Думы России, Комитета по железнодорожному машиностроению Союза машиностроителей России, Правительства Южного федерального округа, Ростовской области, города Новочеркасска, ОАО «РЖД», НП «ОПЖТ», Ассоциации «Лига содействия оборонным предприятиям», российских технических ВУЗов, а также руководители ведущих промышленных предприятий южного региона России.

В ходе совещания участники рассмотрели вопросы повышения эффективности взаимодействия предприятий транспортного машиностроения с высшими учебными заведениями железнодорожной отрасли, а также государственные задачи по обновлению образовательных стандартов в области железнодорожного транспорта для высших и средних учебных заведений.

Участники совещания отметили, что для развития высокотехнологического производства необходимо обеспечить потребности предприятий транспортного машиностроения в инженерно-технических кадрах. По мнению участников, подготовка высококвалифицированных инженерно-технических кадров является важнейшей составляющей современного образовательного процесса, в значительной мере влияющей на формирование инновационной экономики страны.

В ходе совещания участники определили приоритетные направления в системе профессионального образования. По мнению участников, сегодня необходимо развивать технические университеты как центры образования, науки, культуры и инноваций, а также повышать их роль в решении конкретных экономических задач страны и ее регионов. Подготовку инженерно-технических и научных кадров необходимо обеспечивать в соответствии с задачами инновационного развития экономики, требованиями рынка труда, основываясь при этом на оптимальном сочетании кадрового госзаказа и региональных интересов.

Кроме того, среди приоритетных направлений в системе профессионального образования должно быть взаимодействие с работодателями, бизнес-структурами с целью качественной, целевой подготовки кадров, разработки новых стандартов, развития кадрового и научно-технологического прогнозирования. При этом особое внимание необходимо уделить повышению престижа инженерно-технологического образования и научно-инженерной деятельности, внедрению современных технологий обучения и развитию инновационной деятельности. Основываясь на имеющемся опыте и научных разработках, необходимо начать формировать новую модель современного инженерно-технического образования, ориентированного на решение задач инновационного развития экономики.

В ходе мероприятия участники постановили, что намерены обратиться в Министерство образования и науки РФ с рядом предложений. По их мнению, в первую очередь, совместно с государственными корпорациями необходимо тщательно проработать вопрос об организации производственной практики студентов с реализацией конкретных проектов и последующим трудоустройством на предприятиях. Во-вторых, нужно провести анализ материально-технологической базы образовательных учреждений инженерно-технического профиля, а также создать условия для обеспечения образовательной мобильности студентов, обучающихся по направлениям подготовки и специальностям инженерно-технического профиля. При этом будет распространяться накопленный опыт по разработке и внедрению образовательных программ, учитывающих конкретные производственные технологии.

Кроме того, участники выездного совещания намерены подготовить предложения по развитию системы базовых кафедр высших учебных заведений на промышленных предприятиях и в научных организациях, а также расширить практику создания ресурсных центров с современной лабораторной базой по направлениям подготовки специалистов. Более того, по мнению участников, должна стать доступной информация о востребованности профессий и специальностей технического профиля на региональном и межрегиональном рынках труда, об уровне оплаты труда и рынке образовательных услуг, включая рейтинг учебных заведений.

Также в ходе совещания участники договорились обратиться в органы исполнительной власти субъектов Южного федерального округа с предложениями проработать совместно с региональными объединениями работодателей вопросы создания территориальных центров оценки и сертификации профессиональных квалификаций, а также принять меры по воссозданию в образовательных организациях общего образования, домах творчества детей и молодежи, кружков технического направления.

С рядом предложений участники совещания также намерены обратиться в региональные Объединения работодателей Южного федерального округа. Так, в частности, для того чтобы синхронизировать потребности рынка труда и системы образования, необходимо участвовать в формировании современных требований к инженерно-техническим кадрам, а также в разработке отраслевых стандартов. Кроме того, для модернизации учебно-лабораторной базы будет проработана поддержка образовательных организаций высшего и среднего профессионального образования.

«Сегодня, когда меняются акценты в направлениях развития экономики государства, становится все более важным кадровое обеспечение ее высокотехнологичной сферы», — отметил президент НП «ОПЖТ» Валентин Гапанович, подводя итоги расширенного выездного совещания.

SITL Europe 2014

Международный форум транспорта, логистики, экспедиторских услуг

С 1 по 4 апреля 2014 года в Париже в выставочном центре Villepinte будет проходить важнейшая логистическая выставка SITL Europe 2014. Ожидается, что в форуме примут участие до 70% компаний — крупнейших европейских операторов логистических услуг.

В числе участников — такие компании, как Geodis, Norbert Dentressangle и Kuehne + Nagel, к которым также присоединились более 200 транспортников и логистов, участвующих напрямую либо в составе групп, таких как Astre, Evolutrans, Flo, FranceBenne, Pall-Ex, Tred Union.

Выставка SITL Europe 2014 представит исключительные предложения в сфере транспорта и логистики, способные предоставить решения для ключевых международных секторов экономики», — заявляет Ален Банё, директор группы транспорта и логистики агентства Reed Exhibitions.

Уже за пять месяцев до открытия выставки организаторы SITL Europe отмечали, что бронирование мест участниками превысило 80%, а проводимый совместно Салон погрузочно-разгрузочного оборудования для промышленности и торговли Intralogistics Europe уже превзошел свои изначальные цели и привлек более 150 экспонентов.

Этот рост сопровождается оригинальными инициативами, направленными на поиск различных проектов. «Специальные сотрудники выставки связываются с профессиональными посетителями с целью определить их текущие и потенциальные проекты. Посетителям салона предлагают серию запланированных встреч с экспонентами, чьи предложения их могут заинтересовать. Посетители без определенной программы смогут посетить «зону проектов» у входа на выставку, где их встретит профессиональный консультант. Он им предложит маршрут в соответствии с их интересами и возможностями для встреч с экспонентами, способными удовлетворить их ожидания.

В дополнение к основным мероприятиям выставки — таким, как, например, вручение 14-ой премии за инновации и цикл конференций, проводимых по основным темам салона, на выставке SITL Europe 2014 пройдут еще четыре новых важных события.

В рамках выставки пройдет большой международный форум, посвященный транспорту и логистике World Transport & Logistics Forum. Организованная Ubifrance и фирмой Transport Intelligence пленарная конференция «Какие логистические стратегии для использования мирового экономического роста» представит исследование Всемирного банка за 2014 год о показателях логистического сектора. В дискуссии по материалам исследования примут участие экономисты, промышленники, представители ведущих логистических компаний и госструктур.

Также официальные делегации ряда стран в присутствии французских министров представят свои цели и задачи в сфере транспорта и логистики. Мероприятие World Transport & Logistics Forum завершится конференцией, посвященной таможенным вопросам и их решениям в мире.

Салон SITL Europe также предложит всем «подняться на борт» по случаю Морского Дня (Maritime Day), подготовленного при поддержке консалтинговой компании Eurogroup Consulting вокруг темы морского и речного транспорта. Он позволит выявить новые возможности, появившиеся в связи с развитием разных альянсов между компаниями, занимающимися оснасткой и фрахтом судов; с появлением новых услуг в портах, в частности, с доставкой речными путями. Контейнеры, зернохранилища... разные секторы использования водного пути будут представлены, прежде чем будет сделан акцент на развитии трансъевропейской транспортной сети (TEN-T), что послужит идеальным переходом к Европейскому Дню Железнодорожного транспорта.

Организованный при поддержке Eurogroup Consulting, этот Европейский День железнодорожного транспорта, проводимый в пятый раз, представит результаты исследовательского барометра за 2014 году, посвященного восприятию грузовладельцами железнодорожных услуг. Исследование, проведенное при участии сотни европейских промышленников и дистрибьюторов, откроет цикл конференций, посвященных проблемам ценообразования, грузовых коридоров, доступа к сети и качества путей, проиллюстрированных конкретными примерами.

«SITL Europe — это всемирный саммит по гуманитарной логистике, который позволит свести вместе логистов, некоммерческие организации (НКО) и промышленные компании, в частности, чтобы вместе обсудить процессы перераспределения хранящихся товаров, концепции систем информатизации или вопросы подготовки и обучения команд», — считает Жан-Кристоф Креспель, один из основателей HLA.

Юбилейный форум

Новая индустриальная среда на выставке ИННОПРОМ 2014

В рамках подготовки к 5-й юбилейной промышленной выставке ИННОПРОМ (пройдет с 9 по 12 июля в Екатеринбурге) прошла международная конференция «Новая индустриальная среда: новые отрасли промышленности, новые векторы развития» с участием Министра промышленности и торговли Российской Федерации Дениса Мантурова. Конференция «Новая индустриальная среда» стала совместным мероприятием Минпромторга РФ и группы компаний «Формика», которая является оператором ИННОПРОМа с 2010 года.

В рамках конференции обсуждались перспективы развития новых отраслей промышленности: робототехники, автоматизации, новых материалов, а также международная кооперация в этих сферах. Поднятые на конференции темы получат дальнейшее развитие в мероприятиях деловой программы ИННОПРОМа, который пройдет с 9 по 12 июля в Екатеринбурге и будет посвящен интеллектуальной промышленности.

Денис Мантуров, Министр промышленности и торговли РФ, рассказал на конференции о планах Минпромторга РФ на крупнейшей российской промышленной выставке: «Мы считаем, что ИННОПРОМ — главная российская индустриальная выставка. В этом году она будет посвящена новым отраслям промышленности. Именно поэтому Министерство планирует реализовать две свои крупные инициативы именно на ИННОПРОМе в июле 2014 года — это вручение первой Национальной промышленной премии РФ «Индустрия» и первое заседание Стратегического совета при Минпромторге РФ по инвестициям в новые индустрии».

Премия «Индустрия» призвана стимулировать развитие и распространение передовых технологий в промышленном производстве. Критерии отбора претендентов это — инновационность технологии, ее влияние на развитие других отраслей промышленности, экологичность и доказанный экономический эффект. Выбирать пять финалистов и одного победителя будет экспертный совет, в состав которого, под председательством Дениса Мантурова, войдут российские и международные эксперты в области промышленных инноваций, институты развития, представители деловых СМИ. Первый победитель будет определен в рамках торжественной церемонии в первый день ИННОПРОМа 9 июля.

Еще одна инициатива Минпромторга РФ, связанная с ИННОПРОМом — создание Стратегического Совета по инвестициям в новые индустрии. Среди задач Совета — подготовка предложений для федеральных органов власти, направленных на повышение инвестиционной привлекательности новых отраслей промышленности, инициирование принятия новых законопроектов, направленных на преодоление существующих проблем и барьеров развития новых секторов промышленности, ежегодное утверждение перечня приоритетных направлений своей деятельности, исходя из приоритетов промышленной политики Российской Федерации.

Участники Совета — руководители международных и российских промышленных компаний, международные инвестиционные группы, венчурные фонды, институты развития. Председатель Совета — Министр промышленности и торговли Российской Федерации. Первое заседание Совета пройдет 10 июля 2014 года в рамках деловой программы ИННОПРОМа.

В конференции «Новая индустриальная среда» приняли участие международные эксперты в области промышленности и технических инноваций: Андреас Бауэр, директор Департамента стратегического маркетинга, KUKA Roboter GmbH, председатель Комитета производителей промышленных роботов, Международная федерация робототехники; Себастиан Шлюнд, директор центра производственных компетенций Fraunhofer Institute; Чонг О Пак, директор Robot Research Initiative Национального университета Чоннам, член правления Международной федерации робототехники; Ивао Охаси, главный представитель NomuraInstitute; Араи Тошикадзу, глава департамента по работе с РФ и странами СНГ Mitsubishi Heavy Industries; Марко Делаини, генеральный директор Fanuc Robotics Russia; Антон Атрашкин, директор деловой программы ИННОПРОМ, вице-президент ГК «Формика»

Андреас Бауэр комментирует: «Робототехника — одна из самых быстрорастущих и перспективных отраслей в современной экономике, роботы активно используются для повышения эффективности производства, снижения затрат, работы с новыми материалами. Сегодня в мире действует более 1,3 млн единиц промышленных роботов. Наиболее крупные рынки — Азия, США, Германия, Южная Корея. На российском рынке высокий потенциал применения робототехники в таких отраслях, как автомобилестроение, военная промышленность, медицина, хирургия. Мы прогнозируем рост использования робототехники в России на 60% к 2016 году. В целом же, по нашим прогнозам, внедрение роботов в мировую экономику будет прирастать на 5% ежегодно».

Чонг О Пак: «Роботы активно используются в оборонной промышленности, в медицине, особенно в хирургии (использование микро- и нанороботов), при реабилитации инвалидов, в обработке, упаковке и логистике товаров, в автомобильной промышленности. Сегодня очень перспективно и инвестиционно привлекательно такое направление, как производство экзоскелетов. Также роботы всё активнее начинают использоваться в повседневной жизни, растет персональная и сервисная робототехника. Корейское правительство инвестирует в развитие робототехники более $200 млн ежегодно. Мы предполагаем, что в ближайшее время в России наиболее приоритетным станет развитие промышленной робототехники, как основы остальных сфер деятельности, а также, учитывая большое население страны, использование роботов в сфере обслуживания».

Отвечая на вопрос, отнимают ли промышленные роботы рабочие места у людей, Андреас Бауэр уверенно доказал, что внедрение роботизированной техники и автоматизации не только не увеличивает безработицу, а напротив, способствует росту производительности труда и возникновению новых рабочих мест. В странах с наибольшим количеством используемой робототехники, таких, как Германия, Япония, Корея, одни из самых низких показателей безработицы в мире.

ИННОПРОМ — главная промышленная выставка России. Проводится в Екатеринбурге ежегодно, начиная с 2010 года, место проведения — международный выставочный комплекс «Екатеринбург-Экспо» общей площадью 50 тыс. кв. метров. В 2014 г. в выставке примут участие около 500 компаний из 70 стран мира. Ожидается, что в 2014 году количество посетителей превысит 60 тыс. человек.

Группа компаний «Формика» — один из крупнейших в России конгрессно-выставочных операторов. В портфолио группы более 15 000 выполненных проектов по всему миру, ежегодно «Формика» реализовывает более 400 экспозиций в России и за рубежом. Среди крупнейших проектов группы: организация экспозиции и деловой программы России на HANNOVER MESSE (Ганновер, 2013 год), организация экспозиции и деловой программы России на международной выставке информационных технологий CeBIT» (Ганновер, 2007 год), строительство павильона России на Всемирной выставке EXPO (Шанхай, 2010 год). С 2010 года группа компаний «Формика» является оператором международной промышленной выставки ИННОПРОМ.

SAP Форум 2014

Глобальные облачные стратегии

10 апреля в Москве в МВЦ Крокус Экспо пройдет SAP Форум 2014. В этом году SAP Форум будет посвящен глобальной облачной стратегии компании. Настоящее открывает новые горизонты для российских компаний, а инновационные продукты становятся нормой для бизнеса и общества.

Инновации сегодня — это скорость и точность, мобильность и доступность. Потребителями облачных сервисов в России являются компании всех масштабов и отраслей бизнеса, а к 2016 году более 75% всех новых расходов на информационные технологии будут связаны с облачными сервисами. Мы расскажем о лучших практиках и познакомим с перспективными разработками в области облачных вычислений и обработки больших данных. Мероприятие откроет пленарный доклад, после которого вашему вниманию будут представлены сессии и специальные мероприятия.

Компания SAP — один из мировых лидеров на рынке корпоративных приложений, компания SAP помогает организациям любого размера и специализации эффективнее управлять своим бизнесом. Будь то вспомогательные службы или совет директоров, склад или магазин, настольные или мобильные приложения — решения SAP позволяют повысить эффективность взаимодействия отдельных сотрудников и организаций в целом, сформировать глубокое понимание бизнеса и создать конкурентное преимущество. Решениями и сервисами SAP пользуются более 195000 клиентов (включая клиентов SuccessFactors), передовые технологии компании гарантируют высокую рентабельность. В 1992 году был открыт офис SAP AG в Москве. Также за прошедшие 20 лет открылись представительства SAP в Екатеринбурге, Санкт-Петербурге, Новосибирске, Ростове-на-Дону, Алматы, Минске и Киеве, а численность сотрудников превысила 800 человек.

www.sap.com, www.sap.ru
http://global.sap.com/cis/events/2014/ru/04–10-forum/index.epx

Конференция ПМСОФТ

Управление проектами: ценить перемены

29–30 мая 2014 года в Москве пройдет XIII Международная Конференция по управлению проектами «ЦЕННОСТЬ ПЕРЕМЕН». Участники и спикеры конференции обсудят изменения в растущей отрасли управления проектами, проанализируют итоги предыдущего года, рассмотрят самые новые тенденции сферы УП и их влияние на российские проекты. Впервые в программе конференции пройдут специализированные секции по стоимостному инжинирингу и EPC/EPCM/PMC.

Майская Конференция ПМСОФТ — это два дня беспрерывного обмена опытом и деловых знакомств, исключительный состав докладчиков — более 50 российских и иностранных экспертов управления проектами и более 300 ключевых специалистов — практиков в области проектного управления. В работе конференции 2014 года примут участие международные эксперты, представители государственных структур и правительства РФ, специалисты и руководители крупных холдингов ведущих отраслей экономики, практики проектно-ориентированных предприятий, авторы инновационных разработок, руководители общественных организаций и профессиональных ассоциаций. Мероприятие уже поддержали Московское отделение PMI, Ассоциация СОВНЕТ, Общество РусРиск, СРО НП Союзатомстрой, СРО НП Энергострой, СРО НП МГТС, Академии технологических наук РФ, компании Oracle, Microsoft и Bentley Systems.

Программа мероприятия включает в себя доклады руководителей компаний и проектов, мастер-классы ведущих специалистов ПМСОФТ и приглашенных экспертов проектного управления, эксклюзивные курсы, круглые столы, деловые игры.

В рамках Пленарного заседания вниманию слушателей будет представлен обзор последних тенденций в области проектного управления в мире, сложившаяся практика на постсоветском пространстве. Кроме неизменных методологической и практической секций, в рамках конференции пройдут продуктовая секция Oracle Primavera и специализированные секции «Стоимостной инжиниринг» и «EPC/EPCM/PMC. Практические аспекты применения в России».

В программу секции «Стоимостной инжиниринг» войдут кейсовые доклады, выстроенные по процессам Стандарта ТСМ «Основы комплексного управления стоимостью» с участием известных зарубежных и российских специалистов-практиков и представителей ведущих вендоров ИТ-индустрии — Oracle, Deltek, Bentley, PMWeb, Инфострой, Nomitech. Российские эксперты-практики расскажут о своем опыте внедрения систем управления стоимостью проектов, об особенностях адаптации западных технологий к российским реалиям.

В число ключевых тем специализированной секции «EPC/EPCM/PMC. Практические аспекты применения в России» войдут вопросы контрактной стратегии, ценообразования, нормирования показателей производительности, планирования на разных этапах жизненного цикла проектов, практика управления EPCM и EPC подрядчиками, управление рисками.

+7 (495) 232–1100 доб. 301, 202
conf2014@pmsoft.ru
заявки на участие: http://www.pmsoft.ru/conf2014/

ГЕНЕРАЦИЯ И ГЕНЕРАТОРЫ

ТЕХНОЛОГИИ, ПРОБЛЕМЫ, РЕШЕНИЯ

Основные тенденции

Оценки и перспективы в ответах руководителей предприятий

Редакция газеты «Промышленный еженедельник» и оргкомитет II Форума-выставки «Собственная генерация на предприятии» в рамках совместного спецпроекта «Генерация и генераторы: предложения, решения, перспективы» провели опрос-анкетирование руководителей ряда предприятий, связанных с генерацией. В ходе этого опроса мы попросили представителей передовых компаний ответить на три вопроса:

1. Какими, на ваш взгляд, основными тенденциями определяется развитие генерации в мире и в России? Что является важнейшими факторами?
2. Какие меры повышения эффективности и снижения себестоимости выработки электроэнергии, на ваш взгляд, являются наиболее действенными?
3. Что вы считаете главным вкладом вашей компании в развитие глобальной и национальной генерации? Какие ваши «фирменные» ноу-хау достойны быть особо отмечены?

Публикуем первый блок ответов на эти вопросы!

Александр Фролов,
директор ООО «Фарадей», Тула

1. Основная тенденция — снижение зависимости от углеводородных топливных ресурсов. На современном уровне развития наука дает возможности получать тепло и электроэнергию за счет новых технологий. Важнейший фактор — низкая себестоимость получаемой энергии. Пример: технология никелевых электростанций Андреа Росси и аналогичные технологии.
2. Принципиально новые технологии, а не модернизация морально устаревших конструкций. Результат — цены снижаются в 10 раз, или более при массовом внедрении новых технологий.
3. Мы работали с 2001 года по 2008 в Петербурге, в 2003 были результаты на экспорт (технологии в области атомарного водорода). В настоящее время развиваем проекты по нанотехнологям, ищем инвесторов.

Григорий Деменик,
директор ООО «Инновационные материалы», Тверь

1. На мой взгляд, основная тенденция по развитию генерации в мире остается прежней, т.е. нацеленной на использование углеводородов. Что обусловлено тем, что именно в этой отрасли находятся интересы основных инвесторов. Безусловно, существуют программы по использованию альтернативных источников, основанных на энергии ветра и солнца. Мало кто знает, что годовая инсоляция в Германии, например, в Берлине практически такая же, как в Москве. Германия в свою очередь уже почти на четверть покрывает свои потребности в электроэнергии за счет солнечной генерации, чего нельзя сказать о России.
2. Мы считаем, что использование солнечных генераторов в комплексе с традиционными генераторами, использующие энергию сжигания углеводородов, позволяет добиться максимальной эффективности использования обоих видов генерации. Такие системы, установленные на предприятиях, могут существенно снизить себестоимость собственной генерации, что будет особенно заметно в период с марта по октябрь.
3. Говорить о каком-то заметном вкладе нашей компании в развитие глобальной и национально генерации я бы не стал, но мы активно работаем в этом направлении и уже реализуем некоторые проекты с использованием солнечной генерации в России. Вероятно, нашим ноу-хау является идея об отказе от использования аккумуляторных батарей при проектировании солнечных энергосистем для промышленных предприятий.

Предприятие ООО «Инновационные материалы» создано в Твери в 2011 году. Одним из направлений деятельности компании является инсталляция солнечных энергоустановок. Компания имеет долгосрочные прямые договора с крупнейшими китайскими производителями компонентов для солнечной энергетики. http://prosolar.pw/, 7 (926) 335–6397.

Андрей Лукин,
руководитель направления «Солнечная энергетика», ООО «ВИТАСВЕТ», Москва

1. Рост энергопотребления — это неотъемлемая часть развития цивилизации. Однако строительство новых крупных генерирующих станций рядом с уже существующими очень часто не экономично в ближайшей перспективе и порой грозит нанести вред окружающей среде. Поэтому видна тенденция развития средних и малых генераций. Здесь на помощь приходят ВИЭ, и лидеры мировых экономик активно включились в этот процесс.
2. Рассматривая нетрадиционную энергетику, могу назвать: а) увеличение заказов и последующий рост объемов производства оборудования для ВИЭ, выход на конвейерное производство, и как следствие, снижение себестоимости; б) развитие научно-технической деятельности; в) поддержка производителей оборудования малой энергетики на местах, как уже существующих, так и вновь открывающихся; г) долгосрочное субсидирование инновационных проектов и т.д.
3. Моё мнение: наш вклад — это большой накопленный потенциал опыта и реализованных решений в сфере малой и средней энергетики, который мы готовы предложить. Тем более что есть направления, куда это просто необходимо направить. Одно из них — обеспечение энергонезависимости Крыма.

Компания «ВИТАСВЕТ» создана для продвижения на российском рынке новейших технологий использования возобновляемых источников энергии, бесперебойного, автономного энергоснабжения и энергосберегающих осветительных приборов. vitasvet.ru, +7 (499) 142–5683.

Андрей Дядюра,
первый заместитель генерального директора ООО «Крафт Энерджи»

1. Очевидно, что в ближайшие 10 лет наибольший рост продемонстрируют возобновляемая энергетика и когенерация. Предстоящие изменения в законодательстве относительно возобновляемой энергетики и рынка тепла должны привлечь инвесторов. Важным для российской энергетики является повышение энергоэффективности. На сегодняшний день энергоемкость экономики России более чем в 2 раза выше европейской.
2. Энергоаудит потребителей. Реализация проектов «умные сети». Выработка финансово-правовых механизмов гарантирующих возврат инвестиций в распределенной энергетике.
3. Инжиниринговая компания ООО «Крафт Энерджи» является официальным представителем мирового лидера в области снабжения запасными частями и комплектующими для газовых двигателей Motortech Gmbh в РФ и СНГ. Инновационные решения MOTORTECH в области контроля систем зажигания, мониторинга газового двигателя, сервисного инструмента, позволяют продлить моторесурс ГПУ и значительно снизить эксплуатационные и сервисные расходы. Высокая степень надежности, система контроля качества, энергоэффективность продукции MOTORTECH заслужили признание всех ведущих мировых компаний: Caterpillar, GE Jenbacher, MWM, MAN, Perkins, Guascor, Cummins.

Инжиниринговая компания «Крафт Энерджи» занимается строительством котельных и мини-ТЭС. ООО «Крафт Энерджи» выполняет следующие виды работ: предпроектная проработка — ТКП, ТЭО; организация строительства; организация проектного финансирования, лизинг, кредит, энергосервисный контракт; поставка оборудования и запасных частей; сервис.

Андрей Чикеев,
коммерческий директор ROLT power systems, Москва

1. Комбинация централизованной и распределенной энергетики. Например, в Европе распределенная генерация составляет около 10% от общего объема производства электроэнергии. А, например, в Дании — даже 45%! В США эксплуатируется около 12 млн установок малой распределенной генерации общей установленной мощностью свыше 220 ГВт. Согласно последним данным, ежегодный прирост американской распределенной генерации составляет 5 ГВт. В России, по нашим грубым подсчетам, ежегодно вводятся в эксплуатацию около 1 ГВт установленной мощности объектов малой энергетики. И это число растет из года в год в геометрической прогрессии. Этот тренд понятен — собственники компаний стремятся построить эффективный бизнес, а энергоресурсы существенно влияют на себестоимость товаров и услуг. Нередко к собственной генерации приводят и другие факторы: трудность подключения к сетям территориальных энергосбытовых компаний, низкое качество электрической энергии, перекрестное субсидирование и др.
2. То, что своя энергетика выгоднее, понятно, наверное, уже всем. И чаще вопрос стоит не «Зачем?», а «Как?». В частности, бизнесу хочется получить ответ на вопросы экономического характера «Как скоро окупятся инвестиции?», «Как скоро объект автономной энергетики начнет приносить прибыль?» и т.д. И чем прозрачнее и понятнее бизнес-план, тем проще и удобнее всем сторонам процесса. Решения ROLT powersystems — электростанции модульного исполнения серии ROLT PSG — действительно понятны и удобны для бизнеса. Удобны с точки зрения формирования бюджета проекта. Удобны с точки зрения транспортировки, принимая во внимание протяженность российских территорий. Удобны с точки зрения степени заводской готовности, когда нет ни времени, ни возможности проводить масштабные монтажные работы на месте эксплуатации. Удобны с точки зрения оформления разрешительной документации. Удобны с точки зрения эксплуатации, наконец. Безупречный пекидж и удобство эксплуатации — вот основные лозунги, с которыми мы выходим к нашим потребителям.
3. Не секрет, что основное генерирующее оборудование, как правило, — иностранного производства. Однако заказчику не нужен набор оборудования, ему нужно комплексное решение для получения дешевой электроэнергии и бесплатного тепла. Привести готовый модуль европейского или американского производства в Россию, во-первых, достаточно затратно, во-вторых, 95% зарубежных производителей не станут дорабатывать свое готовое серийное изделие под заказчика, и, в-третьих и в-основных, энергомодуль не будет соответствовать требованиям российских надзорных и контрольных органов! В России же по нашему мнению культура профессионального инжиниринга только набирает свои обороты. Решения ROLT powersystems — это инжиниринг европейского качества, полностью адаптированный для российского рынка и под нужды конкретного заказчика. Нам нередко говорят, что наши электростанции обладают выдающимися техническими и эксплуатационными характеристиками и при этом безупречно выглядят. И это наши собственные разработки, внедренные на нашем производстве в г. Коломне, это российский продукт! Что стоит только решение проблем заказчика с капитальным ремонтам двигателя — конструктив всех наших энергомодулей предполагают проведение капитальных ремонтов двигателя внутри (!) контейнера. А значит, упрощает и удешевляет эксплуатацию. В области автоматизации мы тоже ушли далеко вперед. Нашу АСУ ТП энергетики всегда считали эргономичной и удобной, а реализованная недавно возможность работы станции совместно с сетью с ограничением экспорта делает ее вообще вне конкуренции.

ROLT power systems осуществляет весь комплекс работ по вводу генерирующих мощностей в эксплуатацию «под ключ»: от разработки конструкторской документации и изготовления на мощностях своего производства до пусконаладочных работ и дальнейшего сервисного сопровождения объекта. Входит в состав ROLT group.

Тупики генерации

Пока не стало слишком поздно, необходимо менять сознание и технологии получения энергии

(Окончание, начало на стр. 1)

Первая — знаменитый мировой кризис, которым теперь объясняют все на свете. Вторая — раскрылось, что крупные производители электроэнергии использовали эту программу, которая была предназначена для мелких и средних производителей, путем деления чисто формально своих больших объемов выработки на несколько поменьше. Вместо того, чтобы разбираться с нарушителями, правительства просто закрыли сами программы.

И сейчас создалась патовая ситуация: когда кому-то говоришь по поводу новой генерации, солнечных парков, ветроустановок или гибридных агрегатов, которые можно развивать с помощью правительственных программ и субсидий, люди в это не верят.

Совершенно очевидно: сегодня и завтра выгоднее инвестировать в малую и среднюю генерацию. Инвестировать как частный капитал, так и государственные ресурсы. Потому что маленькие генераторы — это агрегаты, которые можно легко демонтировать и перевозить туда, где они нужны. Средние генераторы могут решать проблемы для небольших населенных пунктов, предприятий среднего масштаба и так далее. С помощью именно таких технологий можно локально и быстро решать любые возникающие проблемы и задачи по генерации. Любые другие пути решения — куда дороже и дольше по времени. И в этом не требуется помощи со стороны официальных властей. Достаточно, чтобы они просто не мешали.

Реальным развитием новых технологий генерации в мире занимается не так много компаний, особенно если сравнить их количество с общим числом звучащих деклараций об этом. И среди тех, кто действительно занят разработками — компания PRAMAC. Это может прозвучать несколько нескромно, но мы на самом деле задумались об экологии и будущем наших детей и внуков. Понятно, что на нашу жизнь ресурсов хватит, но в каком виде мы оставим планету потомкам — вопрос серьезный. PRAMAC принял решение в меру своих сил и возможностей вкладывать инвестиции в разработку новых технологий и создание установок, эти технологии воплощающих. Разумеется, мы не можем позволить себе работать без прибыли, но серьезную долю своих доходов компания направляет на эти программы. Мы решили: почему нельзя совместить получение прибыли и внедрение решений, которые позволяют как минимум не вредить нашим экосистемам, а то и дать им возможность немножко восстановиться? И ответили: можно!

Паоло Кампинотти

Мы занимаемся этим около десяти лет. И невзирая на кризис, которым сейчас объясняют сворачивание большинства «зеленых» программ, продолжаем это дело. Правда, уровень инвестиций упал, потому что они привязаны к состоянию рынка. Сначала мы сосредоточились на развитии солнечной электроэнергии. Потом добавились исследования по ветрогенераторам.. А потом уже — все в совокупности. И именно этот подход — совокупность альтернативных технологий — сейчас является для PRAMAC ключевым направлением разработок.

Наиболее важным и наиболее ценным из опыта PRAMAC в области генерации, с моей точки зрения, являются как раз разработки в области экологичности. Экологичность мы понимаем в первую очередь как реальную экономию топлива, потому что это автоматически означает уменьшение всех выбросов — как прямых, так и косвенных. Ведь много чего нехорошего выпускают в атмосферу уже при добыче ископаемых, транспортировке и трансформации энергоносителей.

Еще один важный фактор — независимость. То есть, хочется иметь такой источник энергии, который позволяет в рамках определенной территории быть независимыми от каких-либо экономических, природных или политических факторов. Чтобы энергия не могла стать инструментом давления. Энергия вместе с питьевой водой — два ключевых ресурса, которые позволяют, по сути дела, оказывать решающее давление на любой регион. Поэтому когда восторжествуют решения, где основной источник электроэнергии не будет зависеть от воли крупных корпораций, это позволит выстраивать отношения на более равноправных принципах.

В том числе и поэтому в ближайшее время в мире, я уверен, все более востребованными будут гибридные установки. Тем более, что это — реальные действующие технологии, а не лабораторные разработки. Это очень важно. В мире много говорят о разных технологиях будущего, например, о водороде, но пока это, к сожалению, только мечты. Да, есть разработки и даже прототипы, но ни завтра, ни послезавтра их нельзя будет поставить потребителям. А гибридные установки — это та реальность, которая уже существует и уже сегодня реально решает проблемы малой и средней генерации. Поэтому компания PRAMAC решила сделать сегодня создание гибридных установок одним из ключевых приоритетов для себя.

Хочу особо подчеркнуть: гибридные станции появились в результате серьезной работы и исследований. Причем, не только теоретических исследований, но и серьезных практических испытаний в разных странах, где установки уже работают. То есть, сегодня мы предлагаем не экспериментальное, а проверенное временем гибридное генерирующее оборудование. Это серьезный вклад в то, что называется «сделать планету чище».

При этом хотел бы особо сказать, что PRAMAC — не очень крупная компания, не международный промышленный гигант, и тем не менее мы нашли возможности и силы вкладываться в создание новой генерации. Есть, кстати, крупные генерирующие компании, которые, насколько я знаю, тоже работают в этом направлении. Однако результаты этих исследований не особенно влияют на техническую политику. Мы же стараемся как можно быстрее теоретические разработки перевести в реальные конкретные технологические решения.

Конечно, PRAMAC не один такой на рынке. Есть, к счастью, и другие компании, озабоченные созданием «зеленых» генераторов. В качестве примера могу привести немецкую группу Prettel. Это серьезный производитель, в том числе генераторных установок, который также серьезно работает в направлении новых разработок, и у них тоже есть свои достижения на этом непростом пути. Причем, с рядом собственных ключевых решений, одно из которых — инверторы, которые превращают энергию солнца в электроэнергию с достаточно высоким КПД. Еще есть, я знаю, ряд итальянских и испанских компаний, которые также реально инвестируют в разработки и воплощают эти достижения в технологии. Но все эти компании — заметим — не крупные, они средних масштабов по бизнесу, но зато высокой внутренней ответственности.

Может быть, дело еще и в том, что именно такие компании не отрываются от реального мира. Они, как и PRAMAC, работают, в основном, на маленьких и средних потребителей. И мы стараемся, насколько это возможно, максимально войти в положение и ситуацию наших потребителей. Мы смотрим не только на экологичность установок, но и на их удобство, долговечность, практичность. Мы видим своих потребителей и их жизнь, видим, что они озабочены проблемами своей территории, своих сотрудников. Они особые. Если у вас предприятие состоит из 100–150 человек, вы как владелец или руководитель будете всех знать в лицо, будете знать, где они живут, в какую школу ходят их дети. И это дает определенную социальную нагрузку на то, как именно вы будете развивать свой бизнес. Вы не станете засорять среду жизни своих сотрудников. Именно по такой парадигме развивалась экономика большинства западноевропейских стран, таких как Германия, Италия, Испания.

Совсем другое дело, когда у вас огромное предприятие, где работают тысячи и тысячи сотрудников, разбросанных по разным регионам. Для вас эти люди — просто циферки на бумаге, не более того. Вы их не знаете, не видите, никаких ощущений они у вас не вызывают. Крупная компания, увы, видит прежде всего цифры доходов. Но ведь это люди: они живут, думают о будущем...

Хотя на самом деле вся мощь мировой информационной индустрии направлена на то, чтобы отучить человека думать. Чтобы человек включал свет и телевизор, заправлял машину и вовсе не думал о том, что предшествовало этому и какие последствия могут быть. Нас обучили жить пассивными объектами, которые бездумно потребляют, потребляют и потребляют. Мне кажется, что одновременно плохо как то, что почти никто не хочет прогрессировать в плане генерации, так и то, что в мозгах людей упорно столбят стереотип: все идет правильно, ничего иного быть не может.

Иногда этот стереотип подкрепляется каким-нибудь эффектным пиар-проектом. Например, таким, как электромобили. Рассказы о том, что они ничего не загрязняют — известное притворство. Ведь чтобы получить необходимое количество электроэнергии, возможно, было сожжено столько угля, что совокупные негативные последствия (выбросы ТЭС, электромагнитные поля и т.д.) перекрывают негатив от выхлопных газов обычного двигателя внутреннего сгорания. Крупные игроки на рынке генерации делают ставку на подобные эффектные проекты. Ведь очевидно: электромобиль как один из элементов глобальной стратегии — безусловно, плюс. А когда он существует отдельно, то надо еще подсчитать его реальную экологию в системе. Хотя это, безусловно, блистательный имиджевый ход.

Еще один важный момент. Помните, буквально 20–30 лет назад родители постоянно говорили детям: вышел из комнаты — выключи свет; закончили смотреть телевизор — выключи его; помыл руки — закрой кран. И это было не только из соображений экономии, а потому что не надо тратить то, что тебе не нужно. Ресурсы не безграничны. А сейчас? Человек еще не зашел домой, а у него уже все включено. Да, мы вкручиваем энергосберегающие лампочки, но они горят, когда не нужно. А рядом работает кондиционер в пустой комнате. Именно в таких маленьких моментах и кроется на самом деле сознание общества в целом.

Ужас ситуации заключается в том, что глобальная индустрия перешла из того периода, когда она думала о человеке и работала для него обратно к тому дикому периоду, когда думали исключительно о финансовой выгоде. Понятно, что без финансовой выгоды предприятие существовать не может. Но прибыль ни в коем случае не должна монополизировать политику. Особенно когда речь идет о глобальной генерации, способной постепенно перевести на мусор некогда цветущую планету. Ведь даже знаменитый Киотский протокол, созданный из экологических соображений, сегодня стал элементом бизнеса и инструментом прибыли.

Нам необходимо начинать изменять генерацию, пока сама застаревшая генерация не перетащила планету за «точку невозврата». Необходимо давно декларируемые цели об освоении возобновляемых источников и переходе на чистые технологии (солнце, ветер, приливы, органические газы, геотермальные источники и т.д.) сделать реальными целями развития глобальной генерации. При этом, например, связанная с газами технология дополнительно позволяет получать органические удобрения, которые позволят восстанавливать плодородие почвы, что также является все более острой проблемой.

Необходимо сознательно урезонить «жадность» крупных генерирующих компаний и запустить осознанную долгосрочную глобальную программу, в рамках которой, с одной стороны, реально оптимизировать энергопотребление, а с другой стороны — переводить генерацию на совершенно другие технологии. Иначе однажды нам ничего не останется, кроме как начать отсчет последнего срока жизни этой планеты.

Отраслевой диалог

На конференции «Российская энергетика» обсудили повышение ответственности

На прошлой неделе в Москве в рамках VII конференции «Российская энергетика» состоялась сессия, посвященная вопросам госрегулирования в энергетике. В работе сессии приняли участие заместитель Министра энергетики РФ Вячеслав Кравченко, заместитель руководителя Федеральной антимонопольной службы Анатолий Голомолзин, первый заместитель Генерального директора по технической политике ОАО «Россети» Роман Бердников, представители делового и экспертного сообщества. Модератором сессии выступил секретарь Общественного совета при Минэнерго России Михаил Курбатов. В контексте проблемы как вопрос особой важности было указано на необходимость точного соблюдения обязательств по выборке заявленной мощности.

Участники отраслевого диалога обсудили законодательное обеспечение стратегического развития электросетевого комплекса, а также вопросы регулирования отрасли в области тарифообразования, снижение объемов неплатежей, а также механизмы повышения ответственности потребителя.

Первый заместитель генерального директора «Россетей» Роман Бердников рассказал о результатах первого года работы единой управляющей компании электросетевого комплекса, а также затронул вопросы, в решении которых «Россети» рассчитывают на поддержку и взвешенные решения регулирующих органов.

Роман Бердников подчеркнул, что для компании приоритетом остаются надежность и качество электроснабжения потребителей. В течение года в этом направлении была проведена колоссальная работа. «Создана единая информационная база ресурсов, включающая данные об аварийном резерве, мобильных бригадах, резервных источниках электроснабжения, подрядных организациях, которые могут быть задействованы в устранении нештатных ситуаций. Удельная аварийность снижена на 10%. Сокращены сроки восстановления электроснабжения в результате технологических нарушений».

В целом, говоря о дальнейшей работе в области повышения системной надежности, Бердников отметил, что остается необходимость вкладывать значительные средства в поддержание и модернизацию существующей инфраструктуры. В настоящее время «Россети» сделали значительный шаг вперед в части снижения издержек. Первые плановые показатели Программы управления издержками демонстрируют снижение расходов к общей величине операционных затрат в распределительных сетях на 11%, в магистральных — на 10%. Однако их дальнейшее сокращение, по мнению Бердникова, может создать риски снижения надежности сетевого комплекса.

Развивая тему повышения эффективности электросетевого комплекса, Бердников обратил особое внимание участников дискуссии на существующие проблемы, препятствующие перспективному развитию электроэнергетики.

В их числе, по словам Бердникова, значительное отличие прогнозируемого и фактического роста электропотребления ЕЭС России, что ведет к невостребованным инвестициям в новое электросетевое строительство. Среди регионов, где отклонение от прогноза достигает 3% и более, были отмечены Сибирский, Северо-Западный и Дальневосточный Федеральные округи.

Среди проблем, которые влияют на эффективность инвестпрограмм сетевых предприятий «Россетей» и снижение переизбытка мощности, Роман Бердников перечислил несоответствие схем территориального планирования энергетики федерального и региональных уровней, отсутствие механизма корректировки схем территориального планирования. «Это сильно затягивает строительство и реализацию дорожной карты техприсоединения», — отметил он.

В контексте данной проблемы Бердников отметил особую важность соблюдения обязательств по выборке заявленной мощности. «Сегодня потребитель в любой момент может отозвать заявку. Дошло до того, что отзывается каждая 15-я заявка, а крупные промышленные потребители используют только 30% от заявленной мощности. Необходимо на законодательном уровне регулировать ответственность заказчиков. В результате недобросовестного отношения потребителя к своим обязательствам сетевые компании несут убытки», — отметил первый заместитель генерального директора «Россетей».

Отдельно Бердников остановился на проблеме значительного увеличения ТСО. «Количество ТСО в период 2008—2012 годы увеличилось более чем в 7 раз, объем недополученной выручки предприятиями «Россетей» в 2013 году составил 150 млрд рублей — это порядка 35% от общей выручки на рынке электросетевых услуг. При этом объем обслуживания электросетевых объектов ОАО «Россети» в 1,5 раза превышает объем обслуживания энергообъектов, принадлежащих ТСО», — подчеркнул Бердников.

По его мнению, организационная и технологическая разрозненность электросетевого комплекса не позволяют оптимизировать топологию развития энергосистем. Поэтому необходимо ужесточить требования к статусу территориально-сетевых организаций.

В своем выступление Роман Бердников также затронул вопросы взаимодействия с третьими лицами, когда специалисты «Россетей» вынуждены выполнять свои функции на объектах сторонних организаций, а также проблему ускорения выделения земель под строительство энергоинфраструктуры. Решение этих вопросов, по его мнению, сократит сроки технологического присоединения, снизит время устранения технологических нарушений.

ОАО «Россети» — крупнейшая в России и мире энергетическая компания, обеспечивающая передачу и распределение электроэнергии на всей территории страны. Протяженность линий электропередачи компании в сетевом комплексе насчитывает 2,3 млн км, трансформаторная мощность 461 тысячи подстанций — 731,7 гигавольт-ампер. Численность персонала Группы компаний «Россети» — 216,2 тыс. человек. Имущественный комплекс ОАО «Россети» включает 43 дочерних и зависимых обществ, в том числе 11 межрегиональных, 5 региональных сетевых компаний и магистральную сетевую компанию. Контролирующим акционером является государство в лице Федерального агентства по управлению государственным имуществом РФ, владеющее 85,3% долей в уставном капитале.

Торжественная церемония

Начато строительство Курганской мини-ТЭЦ

В Кургане состоялась торжественная церемония начала строительства Курганской мини-ТЭЦ. Реализацию проекта осуществляет группа компаний «Интертехэлектро». В церемонии приняли участие временно исполняющий обязанности Губернатора Курганской области Алексей Кокорин, генеральный директор генерального подрядчика строительства — ЗАО «Интертехэлектро» Владимир Бабяк, представители Правительства Курганской области, руководители энергетических компаний региона. В ходе церемонии Алексей Кокорин и Владимир Бабяк заложили в фундамент будущего главного корпуса электростанции памятную капсулу.

Временно исполняющий обязанности Губернатора Курганской области Алексей Кокорин отметил в своем выступлении значимость нового объекта для развития Кургана и микрорайона «Западный»:

«На бывшей территории Курганского завода колесных тягачей мы предполагаем развитие технопарка и размещение здесь одного крупного или двух-трех средних предприятий промышленной направленности. Это очень выгодно, потому что электроэнергия для этих предприятий будет поставляться с этой мини-ТЭЦ и будет дешевле. Кроме того, мини-ТЭЦ позволит развивать ближайший микрорайон, прежде всего, по строительству, потому что это не только дополнительные мощности по подаче тепла, но и по выравниванию гидравлики».

Алексей Кокорин особо подчеркнул, что реализация проекта ведется за счет кредитных ресурсов и не повлияет на тарифы на тепловую и электрическую энергию в Курганской области.

Генеральный директор ЗАО «Интертехэлектро» Владимир Бабяк подчеркнул, что строительство мини-ТЭЦ будет осуществлено в очень короткий срок: «Уже в мае на станцию будет поставлено основное оборудование, а завершить строительные работы мы планируем до конца 2014 года».

Курганская мини-ТЭЦ станет третьим объектом генерации в Курганской области. Станция будет возведена на территории выведенной из эксплуатации котельной №40 завода КЗКТ. Электрическая мощность станции — 25 МВт, тепловая — 40 Гкал/ч. Оборудование станции будет состоять из трех газопоршневых установок Wartsila мощностью 8 МВт каждая с водогрейными котлами-утилизаторами. Использование газопоршневых двигателей обеспечит высокую эффективность работы ТЭЦ и соблюдение самых строгих требований по охране окружающей среды. Такое оборудование обладает высокой надежностью, безопасностью и длительным ресурсом использования.

Строительство ТЭЦ ведется в рамках реализации целевой программы «Модернизация систем коммунального теплоснабжения Курганской области на 2010-2015 годы». Основной целью программы является повышение надёжности работы и экономической эффективности систем коммунального теплоснабжения Курганской области. В рамках реализации программы будут построены две мини-ТЭЦ в Кургане для совместного производства тепловой и электрической энергии и 180 газовых котельных мощностью от 0,1 до 40 МВт на территории области, проложены новые тепловые сети с использованием современных изоляционных материалов. Партнером Курганской области в реализации программы выступает «Внешэкономбанк».

Группа компаний «Интертехэлектро» обеспечивает формирование, развитие и комплексную реализацию инвестиционных проектов в энергетике. «Интертехэлектро» реализовала проекты по строительству Ноябрьской парогазовой электростанции в городе Ноябрьске (ЯНАО) установленной мощностью 124 МВт/95 Гкал/ч, Курганской ТЭЦ-2225 МВт/250 Гкал/ч, ПГУ 220 МВт на Челябинской ТЭЦ-3 (для ОАО «Фортум»), Приобской ГТЭС мощностью 315 МВт (для ОАО «НК «Роснефть»). В настоящее время реализуются проекты по строительству ПГУ Кировской ТЭЦ-3 230 МВт (для ОАО «ТГК-5»), ПГУ-110 МВт на Вологодской ТЭЦ (для ОАО «ТГК-2»), Курганской мини-ТЭЦ 25 МВт (для ОАО «Курганская генерирующая компания»), модернизации Кировской ТЭЦ-4 (для ОАО «ТГК-5»).

Стратегии развития

Позиция Некоммерческого партнерства «Совет рынка»

Заместитель председателя правления НП «Совет рынка» Наталия Заикина выступила в Совете Федерации с докладом на круглом столе «Российский электросетевой комплекс: стратегия развития и ее законодательное обеспечение» в Совете Федерации. В мероприятии приняли участие представители Совета Федерации, Государственной думы, федеральных органов исполнительной власти, представители субъектов электроэнергетики и различных научных и общественных организаций.

В своем докладе Наталия Заикина остановилась на некоторых вопросах взаимодействия сетевого комплекса и рынков электроэнергии и мощности.

«Рынок электроэнергии формирует ценовые сигналы. И «Совет рынка» эти сигналы анализирует. Эти сигналы формируются с учетом сетевых ограничений и потерь, которые складываются в сетях», — отметила заместитель Председателя Правления, добавив, что результаты мониторинга «Совета рынка» формирования в локальных зонах/территориях высоких или низких цен показывают, что большая часть зон из года в год не меняется, что указывает на стабильное влияние сетевых ограничений на цены в указанных зонах и необходимости развития там сетевой инфраструктуры. «Поэтому мы считаем, что эту тему нужно достаточно тесно обсуждать с организациями технологической инфраструктуры с тем, чтобы ценовые сигналы учитывались при разработке инвестпрограмм. Наше предложение состоит в том, чтобы подумать, каким образом организовать взаимодействие на уровне подготовки и обсуждения инвестпрограмм между организациями технологической и коммерческой инфраструктуры», — заявила она.

К ценовым сигналам, по словам Наталии Заикиной, также относится тема ремонтов. Она отметила, что в летний период наибольшего количества ремонтов генерирующего и сетевого оборудования из года в год на рынках электроэнергии наблюдается рост свободных цен на 20—30%. «С нашей точки зрения, при составлении графика ремонтов также должны учитываться ценовые последствия на рынке», — пояснила Наталия Заикина.

Кроме того, в своем выступлении она коснулась взаимодействия «Совета рынка» и ОАО «ФСК ЕЭС» в части осуществления контроля за процессом установления соответствия системы коммерческого учета электроэнергии требованиям оптового рынка в сечениях со смежными субъектами оптового рынка. Так, по ее словам, по состоянию на конец февраля 2014 года Акты соответствия систем коммерческого учета требованиям оптового рынка выданы всего по 42% сечений ФСК. «Необходимо отметить, что основное количество точек поставки ФСК на оптовом рынке (до 90%) расположены в сечениях с гарантирующими поставщиками. При этом в большинстве таких сечений Акты соответствия систем коммерческого учета отсутствуют. Поэтому этой теме необходимо уделить повышенное внимание и сделать ее одной из приоритетных в развитии сетевого комплекса на ближайшие несколько лет», — сказала заместитель председателя правления.

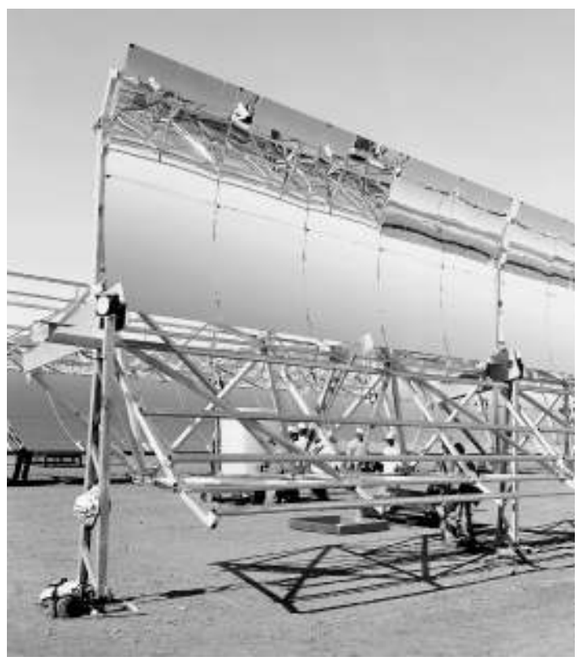
И в заключение своего выступления Наталия Заикина коснулась темы неплатежей на оптовом и розничном рынках. «Ситуация с долгами на оптовом рынке демонстрирует улучшение. Но за счет ужесточения платежной дисциплины на оптовом рынке мы получили увеличение неплатежей с сетевыми организациями, прежде всего, со стороны отдельных гарантирующих поставщиков. Поэтому мы поддерживаем все изменения нормативной правовой базы в электроэнергетике, связанные с укреплением платежной дисциплины», — отметила она.

Так, «Совет рынка» считает, что необходимы дополнительные меры по повышению платежной дисциплины на розничном рынке: конкретизация положения о финансовых гарантиях; административная ответственность за нарушение порядка введения режима ограничения потребления электроэнергии, газа и тепла; уголовная ответственность за повторное самовольное подключение к электрическим сетям, тепловым сетям, газопроводам; создан ие механизма, создающего возможность введения полного ограничения режима потребления электроэнергии «неотключаемых» потребителей в случае их недобросовестного поведения и злоупотребления своим статусом.

Некоммерческое партнерство «Совет рынка по организации эффективной системы оптовой и розничной торговли электрической энергией и мощностью» (НП «Совет рынка») создано в соответствии с Федеральным законом «Об электроэнергетике». Основной целью деятельности НП «Совет рынка» является обеспечение функционирования коммерческой инфраструктуры оптового рынка электроэнергии и мощности (ОРЭМ). НП «Совет рынка» участвует в подготовке правил оптового и розничных рынков электроэнергии и мощности; разрабатывает и утверждает Договор о присоединении к торговой системе оптового рынка и регламенты оптового рынка, ведет реестр субъектов оптового рынка, осуществляет разрешение споров на рынке, а также контроль за соблюдением участниками оптового рынка правил ОРЭМ. В соответствии с законодательством Членами Партнерства обязаны стать все субъекты оптового рынка.

Наиболее перспективные

Участники Russia Power и HydroVision Russia выбирают возобновляемую



Результаты опроса, проведённого организатором недавно прошедших Russia Power 2014 и HydroVision Russia 2014 — корпорацией Pennwell во время работы выставок и конференций показали: 23,8% и 23,1% респондентов ожидают, что в ближайшие 10 лет наибольший рост продемонстрируют возобновляемая энергетика и когенерация соответственно. Предстоящие изменения в законодательстве относительно возобновляемой энергетики и рынка тепла внушают оптимизм: новые правила игры должны привлечь дополнительных инвесторов в данные секторы энергетического рынка. Большинство респондентов (73%) считают наиболее важным для развития российской энергетики повышение энергоэффективности.

Представления участников мероприятия совпадают с целью государства: к 2020 году понизить энергоемкость до 40%. На сегодняшний день энергоемкость российской экономики более чем в 2 раза выше европейской. Таким образом даже малейшее увеличение стоимости энергии оказывает огромное влияние на общий уровень конкурентоспособности промышленности страны в мире.

Опрос проводился в течение трех дней работы выставок и конференций Russia Power и HydroVision Russia, которые проходили с 4 по 6 марта в Москве, в Экспоцентре на Красной Пресне. Более 120 руководящих сотрудников генерирующих и сетевых компаний, производителей оборудования, а также представителей технических университетов ответили на вопросы, касающиеся видения текущего состояния индустрии, а также будущих перспектив ее развития. 83,4% опрошенных представляли Россию, 11,2% — европейские страны.

67.7% респондентов считают, что модернизация российского электроэнергетического сектора происходит слишком медленно, в то время как 78.7% опрошенных полагают, что необходимо намного больше инвестиций в электроэнергетику для ее развития, чем есть на сегодняшний день. Их настроение — это отражение общего убеждения, что нынешняя модель рынка электроэнергии и мощности нуждается в обновлении, чтобы повысить доверие инвесторов и обеспечить непрерывность процесса либерализации. Несмотря на это, правительство планирует решать эти вопросы, запустив новую модель в 2015 году. Эти темы широко обсуждались в ходе совместной стратегической сессии Russia Power 2014 и HydroVision Russia 2014.

34,8% участников HydroVision Russia и 18,5% участников Russia Power назвали необходимость быть в курсе последних изменений в отрасли в качестве главного мотиватора посещения мероприятия. Посетители также отметили расширение сети деловых контактов среди главных причин участия в мероприятии. За три дня работы Russia Power 2014 and HydroVision Russia 2014 в выставках и конференциях приняли участие более 5300 экспертов, 145 экспонентов и 109 спикеров из 55 стран мира. Большинство посетителей, принявших участие в опросе, оценили уровень мероприятия как «высокий» и «очень высокий».

В 2015 году Russia Power вернется в Россию в новом качестве и под новым именем. Выставка и конференция POWER-GEN RUSSIA пройдет в Москве с 3 по 5 марта 2015 года.

Организатором Конференции и Выставки Russia Power является компания PennWell, мировой лидер в области предоставления комплексных информационных продуктов для бизнеса. Компания выпускает более 45 печатных и онлайн-изданий, организует свыше 60 конференций и выставок по всему миру, а также проводит исследования, создает и обновляет базы данных, обеспечивает обмен данными в реальном времени и предлагает другие информационные продукты. В своей деятельности PennWell ориентируется на мировые рынки стратегического значения. Организуемые компанией конференции и выставки POWER-GEN являются наиболее значимыми мероприятиями в мировой энергетике. Каждый год в них участвуют более 50000 профессионалов энергетического сектора. Главный офис корпорации находится в г.Талса (США). Кроме того, PennWell имеет представительства во многих странах мира, среди которых Англия, Германия, Россия и Гонконг. Это позволяет компании предоставлять клиентам и партнерам услуги поистине глобального масштаба.

Ключевая подстанция

«Пеледуй»: продолжение строительства

Ольга Семенова

Подрядные организации ОАО «ДВЭУК» возобновили строительно-монтажные работы на подстанции 220/110/10 кВ «Пеледуй» в Западном энергорайоне Якутии. Это последний объект крупнейшего на Дальнем Востоке электросетевого проекта «Строительство ВЛ 220 кВ «Чернышевский — Мирный — Ленск — Пеледуй, с отпайкой до НПС № 14, Республика Саха (Якутия)».

Как сообщил директор по строительству ОАО «ДВЭУК» Анатолий Максимов, повышение температурного фона позволило продолжить прокладку и расклюение кабелей, общая протяженностью которых превышает 94 км. Специалисты приступили к монтажу оборудования связи и телемеханики, систем релейной защиты, автоматики и пожарной сигнализации. В ходе общестроительных работ предстоит выполнить устройство ограждения, освещения и благоустройство территории.

На подстанции закончен монтаж порталов и кабельных эстакад, установлены силовые трансформаторы мощностью 126 мегавольт-ампер, шунтирующие реакторы, распределительные устройства, общеподстанционный пункт управления. «Также по причине сложного рельефа местности при заходе ЛЭП на подстанцию установлена дополнительная опора, которая стала последней из 4175 опор в рамках строительства высоковольтной линии», — отметил Анатолий Максимов.

ОАО «Дальневосточная энергетическая управляющая компания» ведет строительство ВЛ 220 кВ «Чернышевский — Мирный — Ленск — Пеледуй, с отпайкой до НПС № 14» с конца 2010 года. Совокупная протяженность линейной части составляет 1,5 тыс. км, трансформаторная мощность четырех новых подстанций — 352 МВА. Стоимость строительства превышает 36 млрд руб.

Проект реализуется для организации надежного энергоснабжения потребителей юго-запада Якутии, в том числе объектов трубопроводной системы ВСТО. Линия электропередачи высвободит избыточные мощности Вилюйских ГЭС-1,2 (680 МВт) и Светлинской ГЭС (270 МВт). Государственным заказчиком инвестиционного проекта выступает Минэнерго России.

ОАО «Дальневосточная энергетическая управляющая компания» является лидером в реализации инвестиционных проектов по развитию электроэнергетической инфраструктуры ДФО.

ЛАЭС-2: важность передачи

Инновационные технологии на страже электроснабжения Петербурга и Ленобласти

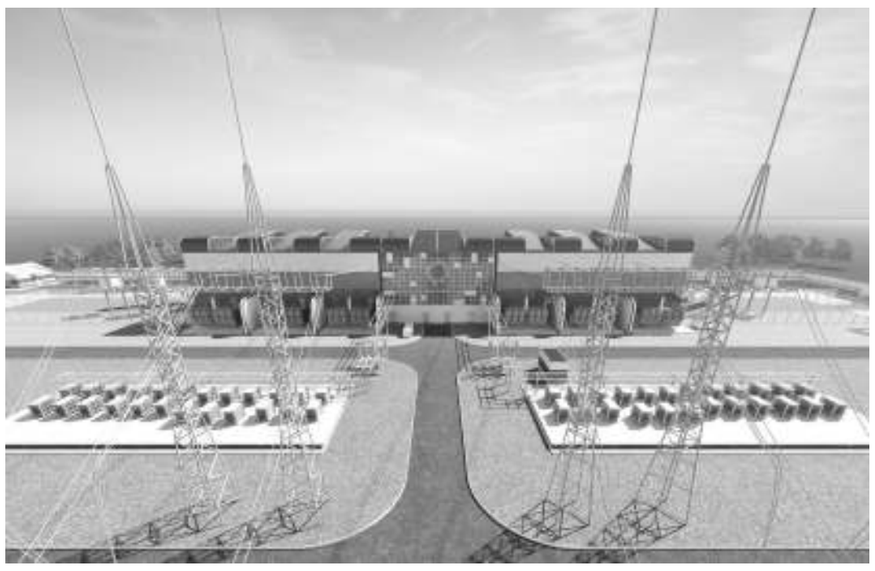
Пристальное внимание к ЛАЭС-2 связано с тем, что сооружение станции ведется по эволюционному проекту большой мощности, и пуск первых блоков станции продемонстрирует преимущества нового проекта. Однако не только сама атомная электростанция представляет собой уникальный проект, но и передача выдаваемой мощности осуществляется по специально разработанной инновационной технологии.

Строящаяся в Сосновом бору ЛАЭС-2 с новыми энергоблоками 2*1150 МВт предусматривает сооружение инновационной передачи постоянного тока (ППТ) Ленинградская АЭС-2 — ПС «Выборгская» с мощностью1000 МВт.

Строительство этой ППТ преследует сразу несколько весомых целей: передача части мощности ЛАЭС-2 на стремительно развивающийся северный участок побережья Финского залива, повышение надежности электроснабжения Санкт–Петербурга, Карельского и Кольского региона, в том числе за счет замыкания кольца 330 кВ, разгрузки действующих сетей, а также в целях свободных перетоков мощности из России в Финляндию и обратно через несинхронную связь с Финской энергосистемой.

ППТ представляет собой крупный высокотехнологичный энергомост, не имеющий аналогов в России. Он состоит из 5 крупных объектов: наземной двухцепнойкабельной линии 330 кВ от ЛАЭС-2 до выпрямительной подстанции (ПС) на берегу Финского залива, расположенной в 5 км от ЛАЭС-2, двух цепей подводной кабельной линии КЛ±300 кВдлиной 47 км каждая через залив, наземной воздушной линии ±300 кВ протяженностью 70 км от залива до ПС 330/400 кВ «Выборгская» и преобразовательной ПС 330/400 кВ «Выборгская» передаваемой мощностью 1000 МВт на напряжении ±300 кВ и силой тока 1700 А для передачи мощности в Финляндию и обратно, а также для связи с объединенная энергосистема Северо-Запада.

Проект ППТ был завершен в 2013 г. Проектный институт «ЭдвансСтрой», входящий в состав группы компаний «Комплексные энергетические решения», использовал передовые мировые технологии в области электротехники, силовой электроники и индустриальных методов строительства. Обе преобразовательные подстанции — со стороны ЛАЭС-2 и со стороны ПС «Выборгская» — спроектированы по технологии мирового лидера в области ППТ — компании «Альстом», с которой ГК «КЭР» создала совместное предприятие «Альстом-КЭР» — единственный в России специализированный Инжиниринговый центр по проектам передачи постоянного тока. Заложенные в проекте схемы, конструкции и оборудование соответствуют самым высоким мировым стандартам. Применен вариант построения ППТ по биполярной схеме на тиристорных преобразователях тока. На преобразовательной подстанции будут применены тиристоры повышенной энергоемкостью на 8 кВ, что обеспечит наименьшие массо-габаритные характеристики и сохранит техническую актуальность подстанции на длительный срок. Модульный принцип решения преобразовательной части существенно повышает надежность электропередачи.



Подводная кабельная линия — наиболее ответственная часть проекта. Подводная трасса длиной 48 км соединит между собой выпрямительную подстанцию ЛАЭС-2 (Сосновый бор) с Выборгским районом Ленинградской области. Подводная КЛ±300 кВ спроектирована с учетом международных норм экологии и надежности. Технические решения и проект производства работ созданы с учетом условий напряженного судоходства и сложных техногенных ограничений Финского залива, дно которого содержит промышленный мусор и вероятные остатки боеприпсов со времен всех войн. Кабель, используемый в реализации проекта, представляет собой две монополярные линии, каждая из которых состоит из полюса и возвратного проводника.

Южный участок электропередачи — наземная кабельная линия 330 кВ — состоит из шести одножильных кабелей (2 линии по 3 однофазных кабеля) со встроенным кабелем ВОЛС из 48 оптических волокон. Следуя технической политике ОАО «ФСК ЕЭС», для подземной прокладки предусматривается кабель с изоляцией из сшитого полиэтилена (XLPE).

Северный участок электропередачи — воздушная линия ±300 кВ. Участок спроектирован с минимальным ущербом для экологии — на современных высотных опорах, стойких изоляторах и современных проводах Z-профиля. Это обеспечит минимизацию электрических потерь, механическую стойкость к гололедным образованиям и ветровым нагрузкам.

Предварительные сроки строительства ЛАЭС-2 и ввода в эксплуатацию: 1 энергоблок — 2015 год, 2 энергоблок — 2017 год.

Строительство передачи постоянного тока — 4–5 лет. Для того, чтобы запустить энергомост одновременно с запуском второго энергоблока необходимо запускать строительство в кратчайшие сроки. Такой уникальный проект предъявляет высокие квалификационные требования к производителям оборудования, инжиниринговым и строительно-монтажным организациям.

Родионов В.А., директор СП «Альстом-КЭР», вице-президент ГК «КЭР» по проектированию, руководитель проекта «ППТ ЛАЭС-2 — ПС «Выборгская» о готовности к строительству энергомоста: «На сегодняшний день проект проходит завершающую стадию согласований. Будучи его автором, ГК «КЭР» обладает не только необходимым детальным пониманием его реализации, но и располагает всеми необходимыми ресурсами для строительства подводной части ППТ собственными силами. Среди технических средств — уникальный подводный самоходный тренчер — траншеекопателя с дистанционным управлением для глубинной прокладки кабелей. Таких тренчеров единицы в мире: он способен одновременно создавать траншею, укладывать в нее кабель и зарывать его на тех участках, где это необходимо. Совместно с мировыми компаниями, специализирующимися на подводных работах, подготовлена бригада специалистов для выполнения работ такой сложности».

ВСВГО в генерации

Системный оператор приступил к тестированию новой технологии

24 марта ОАО «Системный оператор Единой энергетической системы» начал в тестовом режиме проводить ежедневные расчеты выбора состава включенного генерирующего оборудования по новой технологии с сокращенным — трехдневным — сроком планирования. Тестирование новой технологии выбора состава включенного генерирующего оборудования (ВСВГО) в реальных условиях с привлечением генерирующих компаний является завершающим этапом ее разработки. Цель тестирования — подтверждение технологической и организационной готовности к переходу на новую технологию ВСВГО.

ВСВГО — это механизм определения планового перечня включаемых в работу объектов генерации. Действующая технология ВСВГО внедрена ОАО «СО ЕЭС» в 2007 году в процессе развития технологических процедур, обеспечивающих функционирование ОРЭМ. В процессе выбора состава включенного генерирующего оборудования генерирующие компании — участники ОРЭМ в еженедельном режиме подают Системному оператору информацию о технических параметрах генерирующего оборудования, а также ценовые заявки, которые в дальнейшем учитываются при расчете цен на рынке на сутки вперед (РСВ). На основании этих данных Системный оператор отбирает оптимальный состав генерирующего оборудования на предстоящие семь дней. Расчет ВСВГО проводится один раз на неделю вперед с последующей однократной корректировкой в течение недели.

В действующей технологии ВСВГО отбор генерирующего оборудования осуществляется по формализованной процедуре, определенной регламентами рынка. Установленный в настоящее время порядок расчетов не позволяет использовать имеющуюся у участников рынка и Системного оператора актуальную информацию об изменениях в режимах работы сетевого и генерирующего оборудования. Отсутствие этой возможности приводит к тому, что ценовые заявки и технические параметры генерирующего оборудования, заявляемые участниками оптового рынка в рамках ВСВГО с большим упреждением (на предстоящую неделю), частично теряют актуальность к моменту формирования расчетной модели, используемой для конкурентного отбора в РСВ. В этой связи, учтенный в РСВ состав включенного оборудования неизбежно имеет отличия от расчетного, при этом для каждых последующих суток периода расчета ВСВГО объем таких отличий нарастает.

Новая технология выбора состава включенного генерирующего оборудования, разработанная специалистами Системного оператора, предполагает ежедневное получение информации от генерирующих компаний для расчета ВСВГО на три предстоящих дня с последующим ежедневным уточнением расчетов. Сокращение периода планирования позволит проводить расчеты на основании актуальных данных о технических параметрах генерирующего оборудования и прогнозируемых режимов работы ЕЭС России.

В рамках подготовки к внедрению новой технологии ВСВГО в течение 2013 года и первом квартале 2014 года Системный оператор реализовал комплекс организационно-технических мероприятий. Специалисты ОАО «СО ЕЭС» модифицировали программно-аппаратные комплексы, используемые для расчета ВСВГО, и провели опробование новой системы расчетов. Также Системный оператор инициировал внесение изменений в действующие регламенты оптового рынка электроэнергии и мощности (ОРЭМ), которые были приняты НП «Совет рынка» в 2013 году.

Испытания новой технологии пройдут в два этапа. На первом этапе, в период с 24 по 30 марта будет осуществляться отработка деловых процессов Системного оператора по расчету ВСВГО на основании данных, подаваемых в ежедневном режиме участниками оптового рынка. На втором этапе, с 31 марта по 4 апреля, дополнительно будут тестироваться процессы доведения результатов расчетов ВСВГО до участников оптового рынка электрической энергии (мощности). Переход на новую систему выбора состава включенного генерирующего оборудования запланирован на 31 мая 2014 года.

Возможность максимальной нагрузки

Энергоблок № 7 Назаровской ГРЭС повышает мощность

18 марта 2014 года успешно завершены испытания по переаттестации мощности энергоблока № 7 Назаровской ГРЭС (входит в Группу «Сибирская генерирующая компания»). По результатам испытаний седьмой энергоблок подтвердил возможность нести максимальную электрическую нагрузку 498 МВт.

Энергоблок № 7 Назаровской ГРЭС был введен в эксплуатацию с ноября прошлого года, после масштабной реконструкции, проведенной в рамках инвестиционного проекта «Сибирской генерирующей компании».

Первоначально планировалось увеличить мощность энергоблока до 415 МВт. В результате внедрения новых технологий и ряда технических решений, использованных в ходе работ по техперевооружению, удалось достичь установленной мощности 433 МВт. Более того, было определено, что это увеличение электрической мощности не предел возможностей седьмого Назаровского энергоблока.

После установки дополнительного вспомогательного оборудования, а также проведения ряда технических мероприятий, энергоблок ст.№ 7 Назаровской ГРЭС вновь прошел процедуру испытаний с целью переаттестации мощности. С 15 по 18 марта 2014 года, в течение 72 часов, энергоблок ст.№ 7 работал в режиме максимальных параметров электрической нагрузки. В результате была зафиксирована установленная электрическая мощность 498 МВт.

Показатели мощности, зафиксированные в ходе испытаний, после надлежащего оформления соответствующих документов и их проверки будут аттестованы Системным оператором Единой энергетической системы. Ожидается, что это произойдет в апреле текущего года.

Увеличение установленной электрической мощности энергоблока ст.№ 7 Назаровской ГРЭС даст дополнительную выработку электроэнергии для решения актуальных задач развития промышленного потенциала Красноярского края и в частности города Назарово. С учетом расположения Назаровской ГРЭС на линии пересечения магистральных электрических сетей, повышение мощности позволит увеличить объем поставок электроэнергии и в ОЭС Сибири.

Группа «Сибирская генерирующая компания» (СГК) — энергетический холдинг, осуществляющий свою деятельность на территории Алтайского края, Кемеровской области, Красноярского края, Республики Хакасия. Основные виды бизнеса — производство тепло- и электроэнергии, передача и поставка тепла и горячей воды потребителям. В состав группы входят 4 ГРЭС и 14 ТЭЦ общей установленной электрической мощностью 7138 МВт, тепловой — 15736,3 Гкал/ч. А также тепловые сети общей протяженностью 1184 км, ремонтные и сервисные компании. На долю станций СГК приходится порядка 20–22% выработки тепла и электроэнергии энергосистемы Сибири. Численность персонала компаний Группы составляет около 22000 человек.

Долги растут

Архангельская область: почти на 3 млрд рублей

По состоянию на начало марта, долги потребителей Архангельской области перед ОАО «ТГК-2» превысили 2,8 млрд руб. Указанная сумма складывается из неплатежей управляющих компаний за тепловую энергию, долгов ОАО «Архангельская сбытовая компания» на оптовом рынке электроэнергии и списанной задолженности управляющих компаний-банкротов.

Наиболее тяжёлая ситуация сложилась с неплатежами управляющих компаний, не вошедших в систему прямых расчётов за отопление и горячее водоснабжение. Так управкомпании группы «Семь дней», по состоянию на 21 марта, накопили задолженность 52,5 млн руб. Не оплачено потребление тепла с октября прошлого года.

Эффективным способом решения проблемы должен стать переход на прямые расчёты за отопление и горячее водоснабжение с жильцами домов УК «Семь дней». Однако руководство группы компаний затягивает подписание соответствующих изменений в договор теплоснабжения. При этом, по итогам 2013 года, управляющие компании «Семь дней» оплатили лишь 87,9% потреблённой тепловой энергии, в то время как в среднем по городу УК своевременно оплачивают 96,8% потреблённого тепла.

Также проблемным должником является ОАО «Ремонтно-эксплуатационное управление», занимающееся теплоснабжением объектов Министерства обороны РФ на территории Архангельской области. Задолженность РЭУ перед ТГК-2 за тепловую энергию достигла 67,7 млн руб. Из-за долгов с 21 марта на ряде объектов Минобороны, не связанных с несением воинской службы и непосредственным обеспечением обороноспособности страны, в соответствии с действующим законодательством, прекращено теплоснабжение.

«Исполнительными органами власти Российской Федерации и Архангельской области поставлена задача сокращения задолженности за потреблённый природный газ, и ТГК-2 успешно справляется с её решением, — говорит заместитель управляющего директора Главного управления ОАО «ТГК-2» по Архангельской области по коммерческим вопросам Ольга Серова. — В то же время требования к погашению долгов носят односторонний характер, не затрагивая конечных потребителей тепловой энергии. Таких, как «Семь дней», Архэнергосбыт, РЭУ. В результате происходит необъяснимый лавинообразный рост задолженности, который затрудняет оплату поставок природного газа на ТЭЦ».

ОАО «Территориальная генерирующая компания № 2» (ТГК-2) создано в апреле 2005 года. ТГК-2 является одной из крупнейших теплоэнергетических компаний Севера и Северо-Запада России. ТГК-2 занимается производством электрической и тепловой энергии, а также реализацией тепла (пара и горячей воды) потребителям. Предприятия компании расположены в Архангельской, Вологодской, Костромской, Новгородской и Ярославской областях. В состав Главного Управления ОАО «ТГК-2» по Архангельской области входят Архангельская ТЭЦ, Северодвинские ТЭЦ-1 и ТЭЦ-2, Архангельские и Северодвинские городские тепловые сети, две котельные в Архангельске. Общая установленная электрическая мощность предприятий составляет 1048,5 МВт, тепловая мощность — 3154 Гкал/час. На балансе Архангельского управления находятся 446 км тепловых сетей.

Энергия для промышленности

Более 150 МВт мощности для расширения НЛМК

Федеральная сетевая компания приступила к модернизации схемы электроснабжения одного из крупнейших производителей железорудного сырья — Стойленского горно-обогатительного комбината. По завершению работ, предприятие получит 151 МВт мощности, необходимой для запуска новой фабрики по производству 6 млн т железорудных окатышей в год.

«Перед нами поставлена задача — обеспечить технологические возможности для расширения предприятия. Для этого мы обеспечим ввод дополнительных трансформаторных мощностей и повысим надежность электроснабжения наших питающих центров, к которым будут подключены новые объекты комбината», — отметил генеральный директор филиала ФСК — МЭС Центра Сергей Демин.

В настоящее время выполнены работы по присоединению к сетям ФСК одного из таких объектов — реконструированной подстанции 110 кВ ГПП-15. В дальнейшем планируется выполнить присоединение еще четырех аналогичных подстанций. Для этого будут реконструированы две ячейки на подстанции 330 кВ «Губкин» и четыре ячейки на подстанции 500 кВ «Старый Оскол». Также на подстанции «Старый Оскол» установят дополнительный автотрансформатор 500/110 кВ мощностью 250 МВА. Планируемый срок окончания работ — конец 2015 года.

Стойленский ГОК принадлежит «Новолипецкому металлургическому комбинату». Предприятие является одним из крупнейших в России производителей железорудного сырья. Его доля в общероссийском производстве железорудной продукции составляет порядка 14%. В настоящее время на Стойленском ГОКе ведется масштабное расширение карьера и увеличение мощностей по переработке и обогащению руды, а также строительство фабрики окомкования.

ОАО «ФСК ЕЭС» — крупнейшая в мире по протяженности линий и трансформаторной мощности публичная электросетевая компания. Создана в 2002 году в рамках реформирования электроэнергетической отрасли как монопольный оператор Единой национальной электрической сети. В зоне ответственности ФСК находятся 135 тыс. км высоковольтных магистральных линий электропередач и 919 подстанций общей мощностью 333,56 тыс. МВА. Компания обеспечивает надежное энергоснабжение потребителей в 75 регионах России, обслуживая площадь около 14,8 млн км. За счет электроэнергии, передаваемой по сетям ОАО «ФСК ЕЭС», покрывается около половины совокупного энергопотребления всей страны. Входит в ОАО «Россети», крупнейший энергетический холдинг страны, которому принадлежит 79,64% акций компании. Численность персонала ФСК в 2013 году составила более 25 тыс. человек.

Техприсоединение в Подмосковье

С начала года МОЭСК заключила на юге более 3000 договоров

За первые месяцы 2014 года филиал ОАО «МОЭСК» — Южные электрические сети заключил с потребителями электроэнергии 3090 договоров технологического присоединения (ТП) к сетям суммарной мощностью более 11 МВт.

По сравнению с аналогичным периодом прошлого года число заключенных договоров возросло почти на 12%. Количество обращений по всем вопросам в клиентские офисы на территории южного Подмосковья с начала года превысило 5000 шт.

Самое большое количество заявок на ТП поступает в Раменский, Чеховский, Серпуховской и Домодедовский электросетевые районы, что объясняется транспортной доступностью для жителей столичного региона, развитой инфраструктурой и масштабным жилищным строительством.

Наиболее активно техприсоединение ведется в сфере индивидуального жилищного строительства и малого бизнеса, отмечают в южном филиале МОЭСК. Этому способствует совершенствование процедуры ТП, начатое с 2012 года. Оптимизация процесса позволила в течение прошедшего года уменьшить количество этапов с 10 до 5, значительно сократить срок выполнения всех процедур: от направления заявки до подачи напряжения. В результате получить доступ к электросетевой инфраструктуре стало не только проще и быстрее, но и выгоднее — за счет полного пересмотра бизнес-процессов в энергокомпании.

Так, с начала года на территории южного Подмосковья осуществлено технологическое присоединение тепличного хозяйства ООО «Эстэт» в д. Малышево Раменского района; птицефермы ЗАО «Моссельпром» в д. Повадино, завода по производству макаронных изделий ООО «Колос-Холдинг» в деревне Сырьево и первой очереди строительства жилого микрорайона ООО «Большое Домодедово» в Домодедовском районе.

В 2014 году компания МОЭСК приступила к реализации новой программы «3 шага — 2 визита» (для наиболее популярной категории заявителей — до 150 кВт, присоединяющихся по III категории надежности), переведя очное взаимодействие с клиентами в электронный режим, в том числе посредством интерактивных сервисов на Портале по технологическому присоединению (http://utp.moesk.ru).

ОАО «Московская объединенная электросетевая компания» (ОАО «МОЭСК») — одна из крупнейших распределительных электросетевых компаний России. ОАО «МОЭСК» обеспечивает электроснабжение самого динамично развивающегося в стране Московского региона с населением около 17 млн человек. Основные виды деятельности компании — оказание услуг по передаче электрической энергии и технологическое присоединение потребителей.

ИСТОРИЯ СОВРЕМЕННОСТИ

Уникальная доставка в Папуа — Новая Гвинея

Российская авиакомпания «Волга-Днепр» перевезла по воздуху современный газоперерабатывающий завод

История современной грузовой авиации только на первый взгляд непосвященного может показаться рутинной и неромантичной. Безусловно, есть и типовые задачи с рассчитанными заранее маршрутами, линейными рейсами, отточенными, как часы, процедурами погрузки-разгрузки… Все это вещи необходимые, в их неизбежной и отлаженной системности заложен высокий технологический смысл. Однако и в перевозках случаются свои олимпийские рекорды, непревзойденные достижения и изящнейшие по исполнению решения казавшихся непреодолимыми задач. В современной истории авиационных грузовых чудо-перевозок немало страниц вписаны и российскими авиакомпаниями. Мы хотим рассказать о совсем недавней и, возможно, одной из самых смелых и масштабных по замыслу и воплощению. Автор уникальной и рекордной доставки — российская Группа «Волга-Днепр», которая является мировым лидером в сфере авиаперевозок негабаритных и сверхтяжелых грузов. Местом для подвига стала достаточно далекая от нас страна Папуа — Новая Гвинея, где благодаря российским авиаторам обеспечена доставка оборудования для строительства в отдаленном регионе страны нового газоперерабатывающего завода. 88 рейсов в сложных условиях (туманы, высокая влажность, горы, бездорожье…) и 6600 т хрупкого уникального оборудования. Это более, чем впечатляет!

В мае прошлого года информационные агентства озвучили достаточно экзотическую новость: в Папуа — Новая Гвинея российская Авиакомпания «Волга-Днепр» выполнила первый рейс в рамках долгосрочного проекта по перевозке промышленного оборудования из Порт Морсби в Комо, где в настоящее время разрабатывается крупное месторождение газа. Тогда же было анонсировано, что в рамках контракта могучие «Русланы» авиакомпании «Волга-Днепр» совершат несколько десятков рейсов по перевозке крупногабаритного оборудования для будущего газоперерабатывающего завода в Папуа — Новая Гвинея.

Комментируя начало полетов по данному контракту, вице-президент по продажам и маркетингу Авиакомпании «Волга-Днепр» Денис Глизнуца отметил тогда: «С чувством большого удовлетворения мы приступили к выполнению первых рейсов в рамках этого многонационального проекта. Совместно с заказчиком проделана колоссальная работа, которая была одновременно и трудной, и интересной. Требования были очень высокими, но «Волга-Днепр» смогла их выполнить, предложив оптимальные технические и логистические решения, продемонстрировав слаженную и профессиональную командную работу. Мы убеждены в успешной реализации проекта и приложим для этого все усилия».

Немного подробнее о самом грандиозном проекте, в котором приняли участие наши авиаторы. Начало всему было положено еще в 80-ые годы прошлого века, когда в северной части Папуа-Новой Гвинеи в районе горных хребтов, покрытых густыми тропическими лесами, было обнаружено крупнейшее в Океании месторождение газа. Открытие положило начало крупным инвестициям и масштабной гуманитарной помощи. Однако чтобы начать освоение найденного газа, необходимо было высоко в горах построить газоперерабатывающий завод. Регион этот находится в труднодоступных местах, дорог там не было (да и нет до сих пор). К региону месторождения вела единственная тропа, которая замысловато петляла между гор, теряясь в долинах и джунглях. Доставить по ней оборудование для огромного газоперерабатывающего завода было просто невозможно. А превратить тропу в нормальную дорогу даже путем гигантских финансовых вложений было нереально. В общем, возможностей и средств, чтобы доставить все необходимое для строительства завода, в 80-е годы XX века в стране не существовало, и проект отложили. И вернулись к нему только в 2008 году, когда решили доставлять грузы по воздуху. Строителем газоперерабатывающего завода в Папуа — Новая Гвинея стала компания CB&I (заказчик — корпорация ExxonMobil).

Нестандартное решение о перевозке по воздуху огромных — и по размерам, и по массе — партий груза потребовало серьезных поисков и анализа международного рынка авиационных грузоперевозок. Начали искали компанию, которая не просто могла бы перевезти, но и смогла бы выстроить всю логистику транспортировки тяжелых, негабаритных грузов. Доставить по воздуху нужно было целый газоперерабатывающий завод со всем его оборудованием. Миллионы килограммов! Компания нашлась в России — «Волга-Днепр». За ней долго наблюдали. Наблюдали, когда она решала аналогичные задачи в других регионах мира. Как перевозит американские спутники из Сиэтла на космодром Байконур, буровые машины, турбины и фюзеляжи самолетов... Потом предложили участие в тендере.

В итоге в 2012 году благодаря репутации надежного партнера и опытного перевозчика уникальных и негабаритных грузов Авиакомпания «Волга-Днепр» выиграла тендер на осуществление перевозок оборудования в рамках данного проекта. Отметим, что «Волга-Днепр» ранее уже реализовывала подобные проекты в Колумбии, Катаре и Бразилии, однако еще ни разу ей не приходилось участвовать в строительстве высокогорного аэродрома, способного принять самый большой серийный транспортный самолет Ан-124–100 «Руслан».

В международном проекте по строительству газоперерабатывающего завода участвуют, наряду с Новой Гвинеей, Соединенные Штаты Америки, Австралия и Япония. Специалисты Авиакомпании «Волга-Днепр» начали работать над данным проектом в 2008 году. За пять лет командой волгаднепровцев был проделан колоссальный объем подготовительных работ. Специалисты авиакомпании провели большую консультационную работу по определению оптимального месторасположения взлетно-посадочной полосы и ее технических характеристик. Из четырех проинспектированных горных мест было выбрано одно, наиболее подходящее. При этом надо понимать, что в горах и джунглях весьма непросто найти участок, который даст возможность построить более трех километров ровной полосы. И чтобы при этом еще и на заходах с каждой стороны, спереди, сзади, с боков, была достаточная видимость. Чтобы не было никаких холмов, мешающих маневрам гигантского самолета. Оказались и достаточно неожиданные трудности. В зоне строительства нового аэродрома проживало 35 племен, и у каждого из них в этих местах оказались свои места ритуальные места. Переносить священные артефакты в другие места можно только в соответствии с традициями племен, предварительно убедив их пойти на это. В общем, помаялись...

Сооружение аэродрома длилось три года, в нем участвовали 2000 человек. За это время было передвинуто 9 млн куб. м земли (это примерно две египетских пирамиды!). Результатом строительства стала самая большая в стране взлетно-посадочная полоса 3200 м в длину и 45 м в ширину, способная принимать даже такого гиганта как Ан-124–100. В 2012 году благодаря репутации надежного партнера и опытного перевозчика уникальных и негабаритных грузов Авиакомпания «Волга-Днепр» выиграла тендер и на осуществление перевозок оборудования в рамках данного проекта.

Специалисты Авиакомпании «Волга-Днепр» провели ряд мероприятий по минимизации веса пустого самолета Ан-124–100, оснастки и упаковки для оборудования с целью использования максимальных возможностей грузовой кабины «Руслана». Специально для данных рейсов были разработаны и изготовлены погрузочное оборудование и трейлер. Его использование обеспечило бескрановую разгрузку и позволило сократить время погрузочно-разгрузочных работ, что немаловажно: по причине сложных климатических условий (горная местность, частые туманы) перевозки внутри Папуа — Новая Гвинея реально можно было осуществлять только в дневное время. Кроме того, были решены все вопросы, связанные с техническим обслуживанием воздушных судов непосредственно в аэропорту Порт-Морсби.

Чтобы не разрушить гусеничными кранами самолетные стоянки, было разработано и изготовлено погрузочное оборудование, а также арендован специальный трейлер. Его использование обеспечило бескрановую работу с грузом. «Волга-Днепр» также решила вопросы, связанные с техническим обслуживанием воздушных судов непосредственно в аэропорту Порт-Морсби. Днем выполняли рейсы, ночью занимались их подготовкой. Все грузы доставлялись в Комо в строго определенной последовательности в соответствии с графиком и планом строительства, поскольку их попросту негде было хранить.

Всего в течение 103 дней, пока длился проект доставки оборудования по новому «воздушному мосту», Ан-124–100 «Руслан» совершил 88 перелетов из аэропорта Порт-Морсби на взлетно-посадочную полосу высокогорного аэродрома Комо. В общей сложности за это время для газоперерабатывающего завода, строящегося в окрестностях Комо при координации компании ExxonMobil самолетами «Волга-Днепр» было доставлено более 6000 т оборудования. Большая часть перевезенного оборудования представляла собой монгрузы, средний вес каждого из которых составлял около 60 т, это требовало индивидуального подхода, исключительной точности и аккуратности при погрузке и разгрузке.

Согласно договорным обязательствам, в проекте было задействовано большое число работников из местного населения Папуа — Новой Гвинеи. Они прошли специальные обучающие курсы, хотя многие из них до этого не знали английского языка, не умели читать и писать. Местные жители принимали участие в строительстве нового аэродрома и с гордостью рассказывают своим соплеменникам о том, как работали с «белыми людьми», как стали «настоящими специалистами», получившими сертификаты, а также о том, как «белая птица» садилась на построенный аэродром. Папуасы искренне верят, что она способна изменять мир... По оценкам экспертов, добыча газа обогатит Папуа — Новую Гвинею и ее жителей в 20 раз.

«Проект был интересным и трудным одновременно, — комментирует Денис Глизнуца. — Папуа — Новая Гвинея — это страна растущих возможностей, но в то же время это непростые климатические условия, горная местность, частые туманы, сложная социальная обстановка. Отрадно, что все эти трудности нам удалось преодолеть и, приложив весь свой опыт и умения в перевозках уникальных и негабаритных грузов, продемонстрировать грамотную и четкую работу. Можно сказать, что для нас это был не просто коммерческий проект, но и возможность в очередной раз доказать, на что мы способны. Участие в проекте помогло нам не только укрепить сотрудничество с нашими постоянными заказчиками, но и приобрести новые знакомства, возможно, будущих партнеров».

Группа «Волга-Днепр» является мировым лидером в сфере перевозок негабаритных и сверхтяжелых грузов с рыночной долей в 53% (с учетом деятельности компании в рамках международных альянсов Ruslan SALIS, Ruslan International — 81%). По итогам 2012 года Группа заняла 12 место в мировом рейтинге ТОП-15 грузовых авиакомпаний мира. Таких результатов компания добилась благодаря уникальному авиационному парку, состоящему из 32 самолетов (десять Ан-124–100, пять Ил-76ТД-90ВД, двенадцать Боинг 747, два Боинг 737 и три Ан-12), и интернациональной команде в 3500 сотрудников. За 23 года деятельности ГрК «Волга-Днепр» стала не просто глобальной и эффективной компанией, сегодня «Волга-Днепр» — это «грузовой супермаркет», качественно обеспечивающий запросы международных заказчиков. Опыт компании востребован лидерами мировой экономики. Среди них — правительства ведущих государств мира, авторитетные международные организации, крупнейшие корпорации — такие, как Lockheed Martin, British Petroleum, General Electric и другие.

ПРОМЫШЛЕННЫЙ еженедельник
УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ: ООО «Редакция газеты «Промышленный еженедельник». Издание зарегистрировано в Министерстве Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовой информации.

ПИ № 77-12380 от 19.04.2002 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя ПИ № 77-14566 от 07.02.2003 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя ПИ № ФС77-19251 от 23.12.2004 г. в Федеральной службе по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия.

Генеральный директор, главный редактор Валерий Стольников
Заместители главного редактора Елена Стольникова, Дмитрий Кожевников
Помощники главного редактора Юлия Гужонкова, Татьяна Соколова

Директор по развитию Дмитрий Минаков
Региональный директор Наталья Можаева
Дизайн и верстка Алексей Зиновьев, Сергей Курков
Руководитель коммерческой службы Александр Лобачев

Логистика ЗАО «Истгалф-Трансавто»
Представитель в Северной Америке: Виктория Яковлева (Ванкувер, Канада); vkl@telus.net Тел.: (1-604)-805-5979
Распространяется по подписке, по прямой рассылке и на профессиональных мероприятиях.
Подписаться на «Промышленный еженедельник» можно в любом отделении связи РФ и СНГ по каталогам «Роспечать» и «Пресса России» по индексам **45774** и **83475** (для юрлиц); по каталогу «Почта России» по индексам **10887** и **10888** (для юрлиц); через «Интер-Почту».
Подписка на электронную версию: podpiska@promweekly.ru
Материалы, отмеченные ®, публикуются на правах рекламы.

Адрес для корреспонденции: 123104, Москва, а/я 29
Тел. редакции: (495) 729-3977, 778-1447, 499-194-1033 (факс)
www.promweekly.ru
doc@promweekly.ru, pe-gazeta@inbox.ru
Над номером работали: А.Рыкова, А.Глуховская, А.Коптяев, В.Тихомиров, Е.Львова, Ю.Соколов, Д.Теперев.

Использованы материалы информагентств и интернет-изданий.
Номер подписан 28.03.2014
Отпечатано в ОАО «Красная Звезда». 123007, г. Москва Хорошевское шоссе, 38. Тел.: (495) 941-28-62, 941-34-72, 941-31-62. E-mail: kr_zvezda@mail.ru, www.redstarph.ru
Номер заказа 1733
Тираж 40 000 экз.

ПО ВОПРОСАМ РАЗМЕЩЕНИЯ РЕКЛАМЫ ОБРАЩАТЬСЯ ПО ТЕЛЕФОНУ (495) 778-1447. E-MAIL: doc@promweekly.ru