16+

Независимая общероссийская газета

ПРОМЫШЛЕННЫЙ еженедельник

Газета о промышленности, газета для промышленников

www.promweekly.ru

18 февраля — 24 февраля 2013 года

№ 6 (459)

В НОМЕРЕ:

НОВОСТИ 2-3

300-миллионная тонна
Новый рекорд ЕВРАЗ КГОК
стр. 2

Асинхронный 2ЭС5
Alstom и ТМХ сотрудничают
стр. 2

Новые энергомощности
Реконструкции в Москве
стр. 2

Рост производства
Итоги работы РУСАЛа в 2012 году
стр. 3

Тренажерный комплекс
Вертолетная премьера в Улан-Удэ
стр. 3

СТРАТЕГИИ 4-5

Мировая площадка номер один
Интервью с Ириной Вайссхаар
стр. 4

Более 25 млрд руб.
ГСК «ВИС»: рост объемов
стр. 4

Подходит к концу
Эпоха бесплатной приватизации
стр. 5

Новый виток
Популярность ETF
стр. 5

Доля «КАМАЗа»
Грузовики сдают свои позиции
стр. 5

Небесный контроль
«ТНК-ВР» развивает мониторинг
стр. 5

АКТУАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА 6-7

«Энергопрорыв-2013»
Конкурс инновационных проектов
стр. 6

Проверки и рейды
Привлекая расхитителей электроэнергии
стр. 6

Планы и проекты ДВЭУК
Новая энергия для Востока
стр. 7

ПОДРОБНОСТИ 8

Награды юным ученым
Мировой смотр лучших достижений
стр. 8

Krusovice в Москве
Фестиваль королевского пива
стр. 8

Фактор присоединения
Обзор рынка новостроек Подмосковья
стр. 8

ВАЖНАЯ ТЕМА

Чистая прибыль «Газпрома» в 2012 году будет на 15% ниже, чем год назад ($38 млрд). С таким показателем крупнейшая газовая компания точно лишится титула самой прибыльной в мире: ExxonMobil заработала за 2012 год $44,88 млрд, Apple — $41,747 млрд. Причина ухудшения показателей — падение экспорта, в первую очередь в Европу и на Украину. В 2012 году концерн экспортировал в дальнее зарубежье 138,8 млрд куб. м по средней цене $402 за 1000 куб. м — на 7,3% меньше, чем год назад, доля «Газпрома» на европейском рынке, по предварительным прогнозам, сократилась на 2 процентных пункта до 25,6%. «Несмотря на то что поставки снизились на 8%, выручка снизилась всего на 3%», — говорит официальный представитель «Газпрома» Сергей Куприянов. План добычи «Газпрома» на 2013 год (495,7 млрд куб. м) на 1,7% выше, чем добыча в 2012 году; на 2015 год запланировано 518 млрд куб. м. На 2013 год план по экспорту в дальнее зарубежье — 151,8 млрд куб. м.

Стройперспективы

Большие вопросы серьезных малых предприятий

Малые предприятия со штатом до 100 человек за последние 20 лет стали самым привычным явлением для российской строительной отрасли. Статистика свидетельствует, что с этой сферой связано 11,1% небольших фирм, а их общая численность достигает нескольких десятков тысяч. Однако положение малого бизнеса в строительстве никак нельзя назвать безоблачным. Именно небольшие компании, имеющие ограниченный доступ к заемным средствам и не располагающие большими резервами, оказываются наиболее уязвимы перед любыми снижениями потребительского спроса и спадами деловой активности. Они первыми ощутили на себе удар финансового кризиса 2008-2009 гг. и понесли от него наибольший ущерб. И сейчас, когда последствия тех трудных лет в целом преодолены, они по-прежнему вынуждены бороться за место под солнцем.

Для малого бизнеса на самом деле есть место в любом большом строительстве

Малышам тут не место

Среди факторов, сильнее всего мешающих развитию небольших компаний в области строительства, представителями малого бизнеса чаще всего называются «высокая налоговая нагрузка» (46% опрошенных), «неплатежеспособность заказчиков» (35%) и «конкуренция со стороны других строительных фирм» (33%). Кроме того, нужно учитывать, что строительство — достаточно капиталоёмкая отрасль. Это основной барьер для входа малых предприятий на строительный рынок, что проявляется в малой доступности оборудования, кредитных ресурсов, сложности привлечения высококвалифицированных кадров.

Принятые еще в 1990-х гг. на федеральном уровне меры по поддержке малого бизнеса (налоговые льготы, помощь в получении кредитов и госзаказов) в массе своей ушли в историю или были отданы на откуп регионам. Большинство федеральных и местных программ поддержки строительной отрасли сейчас затрагивают лишь крупные предприятия. Для них облегчается получение кредитных средств на модернизацию и расширение производства, упрощается доступ к тендерам и конкурсам. В то же время десятки тысяч мелких фирм, работающих в этой сфере, вынуждены справляться со всеми трудностями своими силами.

По мнению Евгения Каплана, заместителя директора компании «Союзпетростройй», малый бизнес сейчас планомерно выдавливается из «большого» строительства. В качестве иллюстрации приводится положение дел в Санкт-Петербурге, где удельный вес малого и среднего строительного бизнеса в объеме подрядных работ города снизился с 40% в 2006-2008 годах до 12% в 2011 году. Если в 2010 году в северной столице насчитывалось 22,5 тыс. небольших строительных компаний, то в 2011 году их осталось уже 17 тыс.

Евгений Каплан выделяет несколько причин для вымирания малого строительного бизнеса. Во-первых, рынок продолжает монополизироваться. Около 85% всего объема городского строительства ведет десяток крупных фирм. Во-вторых, малым компаниям недоступны крупные и дорогие земельные участки, выставляемые на торги.

Как отмечают специалисты краснодарского жилищно-строительного кооператива «Есенинский», административные барьеры для небольших предприятий практически непреодолимы — получение документации и подведение коммуникаций останавливают многих застройщиков.

Еще одним камнем преткновения для малых компаний стала отмена строительных лицензий и введение системы допусков СРО (саморегулируемых организаций). Свидетельство о допуске к определенному перечню строительных работ можно получить лишь вступив в какое-либо СРО, причем по размерам вступительных и ежегодных взносов не делается никаких различий между малым и крупным бизнесом. В результате даже скромная фирма со штатом в 5-10 человек должна выложить за членство в СРО несколько сотен тысяч рублей.

В целом, по общему мнению, малый бизнес к настоящему моменту вытеснен в сферу субподрядных работ, специализируясь на устройстве внутридомовых сетей, монтаже отопительного и вентиляционного оборудования, электромонтажных, кровельных, отделочных и других видах работ, которые крупные застройщики могут доверить небольшим компаниям.

(Окончание на стр. 4)

ЦИФРА НЕДЕЛИ

Объем международных резервов Российской Федерации сократился на 0,2% и по состоянию на 8 февраля составил $532,5 млрд. В течение предыдущего отчетного периода объем ЗВР увеличился на 0,5% и по состоянию на 1 февраля 2013 года составлzk $533,5 млрд. В течение всего января этого года международные резервы снизились на 1,02% по сравнению с началом 2013 года и на 1 февраля 2013 года составили $532 млрд 155 млн.

Первая ласточка?

ВС

Один из вечных экономических вопросов — об эффективном собственнике, который необходим и предприятию конкретно, и индустрии в целом, и вообще — лучше не придумаешь. Нас, конечно, традиционно «болтает» по всему спектру мнений, мы кидаемся от повальной приватизации до огульного наоборот и обратно. При этом мотивы и причины выдвигаются самые разнообразные, кроме главного: насколько эффективным для развития будет та или иная структура владения. С этой точки зрения хотелось бы оценить и перемены в структуре собственников нашего национального титанового гиганта.

Федеральная антимонопольная служба (ФАС) одобрила ходатайство менеджмента корпорации ВСМПО-АВИСМА о покупке 45,42% предприятия. В результате сделки, которую планируется закрыть уже в марте этого года, «Ростех» сократит свою долю до блокпакета (25% плюс одна акция) а доля менеджмента увеличится до 50% +1 акции. По неподтвержденной информации сделка оценивается в $960-970 млн. Покупателем выступает ЗАО «Бизнес Альянс Компани», которое представляет интересы менеджмента ВСМПО-АВИСМА и Газпромбанка. Объект приобретения — 100% акций подконтрольного «Ростеху» ООО «Промышленные инвестиции», которому принадлежат 45,2% акций ВСМПО-АВИСМА.

По данным СМИ команда управленцев уже скупила на открытом рынке около 4,6% акций предприятия. Этот пакет и пакет «Промышленных инвестиций» планируется передать в компанию «Бизнес Альянс Компани», в котором 75% плюс одна акция будут принадлежать менеджменту, а 25% минус одна акция — Газпромбанку. Таким образом, СП будет контролировать 5о%+1 акция ВСМПО-АВИСМА, блокирующий (25%+1 акция) пакет останется у «Ростеха». «Мы считаем, что данная сделка отвечает самым высоким стандартам индустрии, — комментирует первый вице-президент Газпромбанка Андрей Зокин. —Партнерство Банка и менеджмента создает все необходимые предпосылки для успеха сделки».

«Уверен, что эта сделка будет способствовать развитию Корпорации — мы намерены обеспечить максимальную отдачу для наших партнеров и акционеров, — заявил генеральный директор корпорации ВСМПО-АВИСМА Михаил Воеводин. — Став основными владельцами предприятия, мы продолжим вкладывать в него средства и наращивать свою долю на мировом рынке титана как за счет увеличения объемов поставок крупнейшим мировым авиаконцернам, так и за счет экспансии на развивающихся рынках. После закрытия сделки покупающая сторона выставит оферту миноритарным акционерам. Они контролируют около 10-12% акций ВСМПО-АВИСМА.

Напомним, что Корпорация ВСМПО-АВИСМА — единственное в мире титановое предприятие, имеющее полный технологический цикл: от переработки сырья до выпуска готовых изделий с высокой степенью механической обработки. Корпорация является единственным производителем титановой продукции в стране и крупнейшим в мире, глубоко интегрирована в российскую и мировую авиакосмическую промышленность.

Российская пенсия

Обеспечение достойного существования пожилых

Владислав Исаев

Информационно-экономический ресурс Finam.info (проект инвестиционного холдинга «ФИНАМ») провёл онлайн-дискуссию на тему: «На российскую пенсию можно прожить?» Большинство пользователей сайта придерживаются мнения о том, что размер пенсионных выплат, даже с учётом регулярной индексации, не позволяет обеспечить достойное существование пенсионеров.

Трудовые пенсии россиян с 1 февраля 2013 года выросли на 6,6%, в результате индексации средний размер трудовой пенсии по старости составит 10,4 тыс. руб. Индексация коснулась и трудовых пенсий по инвалидности, и трудовых пенсий по случаю потери кормильца. По данным Министерства труда и соцзащиты РФ, расходы на индексацию пособий с 1 февраля составят 23,3 млрд руб. в месяц, или 257,2 млрд руб. до конца текущего года. В Пенсионном фонде России напомнили, что трудовые пенсии в России будут проиндексированы в 2013 году еще один раз — 1 апреля (на 3%). Кроме того, в августе произойдет традиционный перерасчёт трудовых пенсий работающих пенсионеров. С 1 апреля 2013 года также вырастут и социальные пенсии россиян. Несмотря на проведённую индексацию, текущий объём выплат эксперты считают недостаточным для обеспечения достойной жизни пенсионеров.

Даже с учётом всех повышений сумма пенсионных выплат всё равно остаётся низкой, уверен исполнительный директор Союза пенсионеров Николай Чеботарев. С мнением эксперта согласились 96% посетителей сайта Finam.info, принявших участие в дискуссии. «Тяжело прожить в наших условиях на существующие пенсии, — говорит г-н Чеботарев. — Если бы государство контролировало хамов и беспредельщиков из ЖКХ, безответственных бизнесменов, которые только и ждут, чтобы подняли на рубль пенсию, а они тарифы, цены и всё, что возможно, на десять рублей повышают. Несмотря ни на что, всё меняется к лучшему, но пенсии недостаточные и унизительно низкие».

В свою очередь, профессор ГУ-ВШЭ Симон Кордонский считает, что пенсия является лишь одним из вариантов источников дохода для людей при наличии возможности зарабатывать деньги, как это делалось до выхода на пенсию. Поэтому, если человек не хочет работать, то должен прожить на предоставляемые государством социальные выплаты. «Количество работающих пенсионеров сегодня очень велико, а не работающие пожилые люди имеют другие источники доходов. Это, например, подсобное хозяйство, помощь родственников. Работать для пенсионеров — это не вынужденное занятие, это естественное свойство людей, а вот если человек не хочет работать, должен прожить на пенсию». С мнением г-на Кордонского согласились 4% посетителей сайта Finam.info, принявших участие в голосовании.

Напоминаем, что теме роста пенсионных накоплений и надежности инвестиций пенсионных средств был посвящен материал «Дестабиланс», опубликованный в «Промышленном еженедельнике» №4 за этот год. Редакция и в дальнейшем будет стараться регулярно освещать наиболее важные грани этой проблематики.

СОВРЕМЕННЫЙ ПРОМЫШЛЕННЫЙ ДИЗАЙН
во всех его воплощениях

Подготовка и издание книг, буклетов, проспектов
Разработка и доработка корпоративного стиля
Дизайн тары и упаковок
Корпоративная и презентационная полиграфия
Выставочные стенды, корпоративная экспозиция
Организация, оформление и проведение выставок, форумов, презентаций
Оформление и защита промышленных образцов
Плакаты, транспаранты, наглядная агитация
Ребрендинг «под ключ»

Редакция «Промышленного еженедельника» совместно с Лабораторией промышленного дизайна «Промо-дизайн», опираясь на многолетний опыт работы в области промышленности и энергетики, предлагают широкий круг услуг по разработке и реализации заказов и проектов в области промышленного дизайна.

Разработка концепций и предложений — бесплатно!

+7-985-766-3923
doc@promweekly.ru

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ

Фабрика окускования произвела юбилейную тонну агломерата и окатышей

ГМК «Норильский никель» оценил эффект от внедренных на предприятии рацпредложений

«Промышленный еженедельник» на льготных условиях публикует:

- Годовые отчеты
- Материалы к собраниям акционеров
- Решения и постановления собраний акционеров, заседаний президиумов, конференций и т.д.
- Объявления о существенных фактах
- Объявления о конкурсах и тендерах
- Обращения к акционерам, инвесторам, партнерам
- Поздравления

+7(495)778-18-05, 778-14-47

НОВОСТИ

Стратегия народных промыслов

Министерство промышленности и торговли приступило к разработке «Стратегии развития народных художественных промыслов на период до 2020 года». Ее утверждение запланировано уже в этом году. Об этом заявил замглавы Минпромторга России Георгий Каламанов на первом заседании межведомственной рабочей группы по разработке «Стратегии развития народных художественных промыслов на период до 2020 года». Говоря о стратегии, Георгий Каламанов отметил, что «ее основной задачей является разработка комплексного подхода, направленного на решение проблем возрождения, сохранения и развития традиций и самобытности народных художественных промыслов России, а также на изменение концептуального подхода к сложившейся системе поддержки промыслов. К разработке «Стратегии развития народных художественных промыслов на период до 2020 года» привлечены представители Минкультуры России, Минрегионразвития России, Россотрудничества, а также эксперты и члены отраслевых ассоциаций, научных сообществ», — сообщил замглавы Минпромторга России.

РАО ЭС Востока увеличило выработку

ОАО «РАО Энергетические системы Востока» (ОАО «РАО ЭС Востока») за 2012 год увеличило выработку электроэнергии по сравнению с 2011 годом на 4% — до 31563 млн кВт•ч. В структуре выработки электрической энергии 73% (23094 млн кВт•ч) пришлось на ОАО «Дальневосточная генерирующая компания» (ОАО «ДГК»), которое увеличило производство на 5%. Производство электроэнергии в 2012 г. изолированными АО-энерго составило 7663 млн кВт•ч, и увеличилось на 1% к аналогичному периоду прошлого года. Наибольшее увеличение производства электроэнергии произошло на эффективных станциях ОЭС Востока: Амурской ТЭЦ-1 (+109 млн кВт•ч, +20%), Комсомольской ТЭЦ-3 (+203 млн кВт•ч, +18%), Хабаровской ТЭЦ-3 (+212 млн кВт•ч, +9%), Приморской ГРЭС (+ 146 млн кВт•ч, +3%). Выработка электроэнергии в России в 2012 году составила 1053,9 млрд кВт•ч, что на 1,3% больше, чем в 2011 году. На Дальнем Востоке (с учетом изолированных систем) выработка составила 46,3 млрд кВт•ч, увеличившись на 6,6% год к году.

«Russian Hi-Tech 2013»

Перспективной площадкой для налаживания контактов между деловыми кругами России и Ирана станет предстоящая выставка «Передовые российские технологии» — «Russian Hi-Tech 2013», которая пройдет в Тегеране. В мероприятии уже готовы принять участие более 90 российских компаний. В рамках выставки российская делегация во главе с заместителем Министра промышленности и торговли России Георгием Каламановым посетит Тегеран, где проведет серию встреч и консультаций по вопросам российско-иранского экономического сотрудничества. Об этом сообщил Министр промышленности и торговли России Денис Мантуров на переговорах с вице-президентом Исламской Республики Иран Али Саидлу. «Приятно отметить, что диалог между нашими странами носит регулярный характер, в первую очередь на высшем уровне», — заявил глава Минпромторга России, приветствуя иранскую делегацию. Денис Мантуров подчеркнул, что Россия заинтересована в дальнейшей активизации двухсторонних связей в торгово-экономической сфере, а также промышленном секторе.

Достижения «Заречной»

ООО «Угольная компания «Заречная» увеличила объем добычи угля в 2012 году на 6,5% — до 9,8 млн т по сравнению с 9,2 млн т в 2011 году. В 2012 году отгружено потребителям 8,4 млн т готовой продукции, это на 7,2% больше, чем в 2011 году. В связи с работами по строительству новой шахты Карагайлинская и увеличению мощности действующих угледобывающих предприятий объем проходческих работ составил 45 тыс. м, что на 45% больше чем в 2011 году (31 тыс. м). В 2012 году компания продолжила реализацию нового проекта — строительства шахты и обогатительной фабрики в ООО «Шахтоуправление Карагайлинское», а так же продолжились работы по увеличению мощности ОАО «Шахта «Алексиевская» до 5 млн т в год. Пуск в эксплуатацию шахты «Карагайлинская» с одновременным запуском обогатительной фабрики планируется в середине 2013 года.

Челябинские кадры

В этом году Челябинский тракторный завод планирует охватить обучением 3800 сотрудников.Это рекордный для последнего времени показатель: в 2012-м на предприятии намечалось вовлечь в образовательный процесс 3600 работников, в 2011-м — 3150. Выросла на предприятии за последний год и доля повысивших свою квалификацию — с 11 до 17% от общей численности персонала. Более высокие разряды получили прошедшие производственно-технические курсы заливщики металла, кузнецы-штамповщики, машинисты насосных установок, представители других рабочих специальностей. Более 180 человек прошли курсы профессиональной переподготовки, став, в частности, наладчиками автоматических линий и агрегатных станков. Предполагалось обучить 1300 руководителей и заводских специалистов, но план этот был перевыполнен. Ряд работников прошли переобучение и стажировку в учебных центрах Екатеринбурга, Санкт-Петербурга, Москвы.

«ПКНМ» увеличила продажи на 62%

В 2012 году группа компаний «Пермская компания нефтяного машиностроения» («ПКНМ») на 62% увеличила продажи бурового оборудования, а именно утяжеленных, ведущих и толстостенных буровых труб, а также переводников и патрубков. На рост продаж повлиял ряд факторов, в числе которых расширение рынков сбыта и модернизация производства. Так, в 2012 году «ПКНМ» для Белоруссии и Туркменистана в дополнение к бурильным трубам начала поставки переводников, которые применяются для соединения между собой отдельных частей бурильной колонны или присоединения к ней инструмента. Также «ПКНМ» выполнила трехлетний план модернизации производства. На предприятии были введены в эксплуатацию два трубонарезных обрабатывающих центра с числовым программным управлением (ЧПУ), один токарный обрабатывающий центр с ЧПУ и наплавочные комплексы.

300-миллионная тонна

ЕВРАЗ КГОК: новый производственный рекорд

Татьяна Казакова

На ЕВРАЗ КГОКе установлен новый производственный рекорд. На фабрике окускования произведена 300-миллионная тонна доменного сырья. Юбилейную тонну агломерата и окатышей отгрузили в адрес основного потребителя продукции — ЕВРАЗ НТМК.

В честь производственной победы в цехе был организован торжественный митинг. Управляющий директор ЕВРАЗ КГОКа Сергей Напольских поблагодарил работников фабрики окускования и ветеранов за добросовестный труд.

Ежегодно на ЕВРАЗ КГОКе производится около 10 тыс. т доменного сырья: агломерата и окатышей. Производство агломерата ведется с 1964 года, первую тонну окатышей Качканарский ГОК произвел в 1970 году. На предприятии идет постоянная работа по повышению качества доменного сырья. В 2012 году в агломерате и окатышах было снижено количество мелочи, возросла механическая прочность продукции. Производство 300-миллионной тонны доменного сырья — это первое событие, открывающее череду торжественных мероприятий к 50-летнему юбилею Качканарского ГОКа. Золотой юбилей со дня выпуска первой тонны концентрата на ЕВРАЗ КГОКе отметят в сентябре 2013.

Основным потребителем продукции ЕВРАЗ КГОКа является другое предприятие ЕВРАЗа — Нижнетагильский металлургический комбинат. Порядка 70% готовой продукции — агломерата и окатышей — отгружается в Нижний Тагил. Остальное отправляется на Чусовской металлургический завод и на экспорт.

ЕВРАЗ является вертикально-интегрированной металлургической и горнодобывающей компанией с активами в России, на Украине, США, Канаде, Чехии, Италии и Южной Африке. Компания входит в 20-ку крупнейших производителей стали в мире по объемам производства стали. В 2011 году ЕВРАЗ произвел 16,8 млн т стали. Собственная база железной руды и коксующегося угля практически полностью обеспечивает внутренние потребности компании. Консолидированная выручка ЕВРАЗ за 2011 год составила $16400 млн, консолидированная EBITDA — $2898 млн.

Второй год подряд

«Уралвагонзавод» — лучший благотворитель

Научно-производственная корпорация «Уралвагонзавод» признана лучшим благотворителем года в Нижнем Тагиле. Звание присвоено головному предприятию по итогам благотворительной деятельности за 2012 год в номинации «Предприятия промышленности».

Для УВЗ это вторая награда подряд: в 2011 году завод также был удостоен столь почетного звания. Всего на титул «Лучший благотворитель года» по итогам 2012 года претендовало 99 различных городских предприятий и организаций. Соответствующие дипломы в различных номинациях получили лишь 11.

Окончательная сумма, вложенная Уралвагонзаводом в благотворительность в 2012 году, составила более 250 млн руб. По сравнению с 2011-м она увеличилась почти в два раза. Было реализовано множество социальных проектов, направленных не только на улучшение качества жизни заводчан, но и всех жителей Нижнего Тагила. Среди основных — реставрация Дворца ледового спорта и Дворцовой площади, ремонт лыжной базы УВЗ, санатория-профилактория «Пихтовые горы». Немалая часть средств вложена в развитие и работу спортивного клуба «Спутник».

Большие средства вложены в благоустройство Дзержинского района — облагораживание и озеленение Кургана памяти, площадей Славы и Танкостроителей, Пионерского сквера и других любимых и значимых для тагильчан мест. Было построено несколько новых автопарковок для жителей Нижнего Тагила.

Активно развивалось и сотрудничество с образовательными учреждениями Дзержинского района. В 2012 благотворительные средства были направлены на ремонт и приобретение современного оборудования. Помощь также оказывалась общественным и религиозным организациям, правоохранительным органам, учреждениям здравоохранения. Материальную поддержку получили ветераны, инвалиды и неработающие граждане. В 2013 году Уралвагонзавод планирует осуществить еще большее число проектов, имеющих огромное значение для Нижнего Тагила.

Асинхронный 2ЭС5

Alstom и Трансмашхолдинг проводят испытания

Инженеры компаний Alstom и Трансмашхолдинг (ТМХ) проводят заводские испытания первого экземпляра магистрального грузового электровоза переменного тока 2ЭС5. Работы проводятся на Новочеркасском электровозостроительном заводе (НЭВЗ, входит в состав ЗАО «Трансмашхолдинг»).

2ЭС5 — первый в России грузовой электровоз переменного тока с асинхронным тяговым приводом. После завершения работ на предприятии, которые включают в себя стационарные испытания, а также испытания в движении на заводском обкатном кольце, локомотиву предстоит пройти приемочные испытания на полигонах ВНИИЖТ. Параллельно будут производиться сертификационные испытания на подтверждение соответствия нормам безопасности на железнодорожном транспорте. Планируется, что для ускорения проведения испытаний на НЭВЗе будет создан второй экземпляр локомотива.

Электровоз 2ЭС5 сконструирован в российском инжиниринговом центре «ТРТранс», который создан на паритетных началах Трансмашхолдингом и французским машиностроительным концерном Alstom Transport. Этот локомотив — вторая разработка «ТРТранса» после двухсистемного пассажирского электровоза ЭП20, работы над которым завершились в 2012 году. Благодаря единой базовой платформе, достигнута унификация локомотивов на уровне 75%, что позволит обеспечить существенную экономию при обслуживании парка в условиях реальной эксплуатации.

В конструкции 2ЭС5 используются самые современные технические решения, включая тяговый привод с асинхронными тяговыми двигателями с индивидуальными инверторами напряжения, безмасляные поршневые компрессоры с устройствами осушки и очистки воздуха, микропроцессорную систему управления и диагностики. Программа создания локомотива предусматривает, что производство ключевых компонентов 2ЭС5 (в том числе разработанных за рубежом) будет организовано на российских предприятиях.

Массовое применение новых локомотивов позволит существенно повысить провозную способность российских железных дорог, повысить энергоэффективность и снизить себестоимость перевозок. В конструкцию электровоза закладываются многократно увеличенные по сравнению с серийными моделями межремонтные пробеги, которые позволят существенно сократить трудозатраты на обслуживание парка. Кроме этого, электровозы предоставляют самый высокий уровень эргономичности и безопасности для локомотивной бригады.

Контракт на поставку 200 электровозов 2ЭС5 для нужд ОАО «Российские железные дороги» был подписан 30 мая 2011 года. Поставки локомотивов начнутся в конце 2013 года. По контракту российские железнодорожники будут получать электровозы 2ЭС5 как минимум до 2020 года. Электровозы будут эксплуатироваться на дорогах осточной Сибири и Дальнего Востока.

ЦИТАТА НЕДЕЛИ

Владимир Путин,
Президент Российской Федерации

«Что крайне важно: при добыче из трудноизвлекаемых залежей растёт спрос на научные исследования и передовые технологии, на инновационное оборудование, создаются дополнительные рабочие места в металлургической, химической промышленности, машиностроении. Именно такой мультипликативный эффект показали проекты, которые осуществляются в Татарстане, Западной Сибири и на Сахалине».

ИНФОРМАЦИОННОЕ СООБЩЕНИЕ

о проведении конкурса на замещение должности руководителя федерального государственного унитарного предприятия (федерального казенного предприятия)

Минпромторг России уведомляет о проведении:

11 апреля 2013 г. конкурса на замещение должностей руководителей: ФГУП «Московский эндокринный завод», ФГУП «Научно-исследовательский институт химии и технологии полимеров имени академика В.А. Каргина с опытным заводом», ФГУП «Научно-информационный центр «Планирование. Экономика. Управление».

Дополнительная информация, а также перечень необходимых документов для участия в конкурсе размещены на сайте Минпромторга России www.minpromtorg.gov.ru, телефон для справок: (495) 632-81-80.

НОВОСТИ

Эффект от рацпредложений

В 2012 году количество внесенных работниками ОАО «ГМК «Норильский никель» рацпредложений выросло почти в два раза — до 437. Из них порядка 340 было внедрено. Экономический эффект от этой деятельности превысил 283 млн руб. Это на 11,9% больше показателя 2011 года. Наибольшее количество рацпредложений поступает от сотрудников Заполярного филиала ГМК «Норильский никель». В 2012 году ими было подано 288 предложения, 178 из которых уже внедрены и приносят пользу Группе. Так, реализация идеи начальника технического отдела рудника «Таймырский» Владимира Трусова об изменении конструкции доставочного горизонта на глубине 1100 м помогла Группе сэкономить 8,8 млн руб. Всего Трусовым за 2012 г. было подано 3 рацпредложения, экономический эффект от внедрения которых составил 13,8 млн руб.

Агрегаты для «Наро»

Южная Корея осуществила успешный запуск ракеты-носителя «Наро» (KSLV-1) с композитными агрегатами, изготовленными холдингом «РТ-Химкомпозит». Разработка ракеты «Наро» велась с 2002 года. С 2004 года в разработке принимала участие Россия, в частности была разработана первая ступень ракеты-носителя KSLV-I, которая создана ГКНПЦ имени М. В. Хруничева при активном участии Обнинского предприятия «Технология», входящего в холдинг «РТ-Химкомпозит». Первая ступень южно-корейской ракеты явилась фактически модификацией первой ступени нового типа ракет-носителей тяжелого класса «Ангара». «Обнинское предприятие имеет более чем тридцатилетний опыт работы с углепластиковым конструкциями для ракетно-космической техники. И уже более 15 лет успешно сотрудничает с ГКНПЦ имени М. В. Хруничева в проектах создания ракет-носителей «Протон-М» и «Ангара», — отметил генеральный директор холдинга «РТ-Химкомпозит» Сергей Сокол. В настоящее время Обнинское предприятие «Технология» серийно производит и непрерывно модифицирует углепластиковые головные обтекатели увеличенных габаритов с диаметром более 4 м и площадью более 30 м^2, интегральные цилиндрические отсеки, обтекатели ступеней и разгонных блоков ракет-носителей.

Тихвинский победитель

Тихвинский вагоностроительный завод признан победителем конкурса «Проект года» в номинации «Лучший региональный ИТ-проект», реализованный в области информационных технологий в России в 2012 году. Конкурс «Проект года» проводится сообществом ИТ-директоров России Global CIO при поддержке Союза ИТ-директоров России (СоДИТ) и региональных клубов ИТ-директоров. Все проекты в области информационных технологий оцениваются непосредственно руководителями ИТ-служб через систему интернет-голосования по методике, предложенной и согласованной членами ИТ-сообщества. В редакцию конкурсной комиссии было заявлено более 250 проектов. В открытом голосовании приняло участие 350 руководителей ИТ-служб. Данная награда стала подтверждением высокого уровня ИТ системы управления Тихвинского ВСЗ, которая построена на основе решений компании Infor (ERP-система Infor LN, платформа Infor ION, Infor BI/CPM). Консультантом на проекте выступает компания IPL Consulting. В настоящее время система охватывает все основные бизнес процессы Тихвинского вагоностроительного завода — планирование, оперативное управление и контроль производства, запасов, логистики, снабжения и финансовых операций.

Новые энергомощности для столицы

Энергетики филиала ОАО «МОЭСК» — Центральные электрические сети подвели итоги выполнения работ по реконструкции энергообъектов в 2012 году. При плане 3,4 млрд руб. фактически освоено капитальных вложений на сумму свыше 3,7 млрд руб. Превышение составило 9%. Основными направлениями инвестиционной программы были определены проведение реконструкции линий электропередач, замена устаревшего подстанционного оборудования, выполнение проектно-изыскательных работ. В общей сложности реконструировано 17,5 км высоковольтных линий 110-220 кВ. Некоторые из них построены еще в 40-50-е годы прошлого века. Теперь ВЛ 110 кВ «Ленинградская А,Б», ВЛ 110 кВ «Новобратцево — Свобода», ВЛ 220 кВ «Чагино — Южная» получили вторую жизнь. Благодаря модернизации силового оборудования введено 875 МВА производственных мощностей. Приоритетными объектами инвестпрограммы стали подстанции (ПС) 110 кВ «Ткацкая», «Рижская», «Тропарево», «Ломоносово», где проведена замена силовых трансформаторов, реакторов, комплектных распределительных устройств, масляных выключателей. Для подготовки к реконструкции объектов в 2013 году проектно-изыскательные работы проводились по линиям электропередач 110 кВ «Очаков-Немчиновка 1,2», «Новобратцево-Ховрино», «Очаково-Фили», а также по подстанциям «Маяковская», «Никитская», «Крылатская», «Строгино», «Тушино», «Зубовская».

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ

В России повышают качество подготовки пилотов вертолетов

РУСАЛ нарастил объемы производства алюминия в 2012 году на один процент

НОВОСТИ

Модернизация оборудования

ОАО «Силовые машины» и ОАО «РусГидро» подписали договоры на изготовление и поставку «под ключ» 42 комплектов систем возбуждения для гидроагрегатов Волжской и Жигулевской ГЭС. В соответствии с условиями договоров ОАО «Силовые машины» изготовит и поставит 22 комплекта систем возбуждения гидрогенераторов для Волжской ГЭС и 20 комплектов аналогичного оборудования для Жигулевской ГЭС. Кроме того, специалисты «Силовых машин» окажут услуги шеф-монтажа и шеф-наладки оборудования, а также проведут обучение персонала ГЭС. Поставки начнутся в 2013 году, завершатся — в 2017 году. Замена оборудования ведется в рамках Программы комплексной модернизации «РусГидро». Системы возбуждения производства ОАО «Силовые машины» — высокотехнологичное современное оборудование, использующее инновационные технологии, позволяющие конкурировать с аналогичным оборудованием производства крупнейших отечественных и зарубежных производителей. Новое оборудование в соответствии с техническими требованиями РусГидро будет иметь модульную конструкцию, благодаря чему возможно обслуживание данных систем без отключения генератора от сети.

«Татнефть» объявила конкурс

Компания «Татнефть» объявила конкурс среди профессиональных художников РТ, посвящённый 70-летию нефти Татарстана. К участию в конкурсе принимаются работы в трех номинациях: живопись (сюжетно-тематические полотна, повествующие об истории добычи нефти, портрет, эпический пейзаж); графика (жанровая, портрет); декоративно-прикладное искусство. Конкурс проводится в два этапа. На первом этапе (до 29 марта текущего года) эскизы работ принимаются в электронном виде. Победители получат право участвовать в следующем этапе и будут проинформированы об этом оргкомитетом в срок до 5 апреля. Второй этап продлится до 28 июня, оргкомитетом будут приниматься оригиналы художественных произведений. Работы участников конкурса будут представлены в специально изданном каталоге и на выставке, которая состоится в августе-сентябре 2013 года. Победители и призёры номинаций будут награждены денежными премиями. Среди целей юбилейной акции — увековечивание памяти нефтяников-первопроходцев; продолжение традиций художников 50-60-х годов, воспитание у подрастающего поколения интереса и уважения к профессии нефтяника; пропаганда и показ творческих достижений профессиональных художников Татарстана в отображении истории добычи нефти и сегодняшнего дня.

ОАО «Автокран»: итоги 2012 года

Завод «Автокран» в очередной раз подтвердил свои флагманские позиции в России и странах СНГ, выпустив за 12 месяцев 2012 г. 1772 единиц автокрановой техники под брендом «Ивановец». Это на 284 машины больше по сравнению с 2011 года. Самыми высокими темпами в 2012 году росло производство автокранов «Ивановец» серии «АК» грузоподъемностью 25 т. Если в 2011 году было выпущено 323 автокрана этой серии, то в 2012 году уже более 600. Эти модели имеют 4-х секционную стрелу длиной 30,7 м и превосходные грузовысотные характеристики. Наиболее значимым событием в 2012 г. для ОАО «Автокран» стал запуск в марте в серийное производство автокранов с овоидной стрелой. Уже в августе с конвейера завода сошел 200-й кран со стрелой овоидного профиля — 25-тонный «Ивановец» КС-45717-1Р на шасси «Урал». На сегодняшний день стрелы с овоидным профилем сечения являются самыми прогрессивными, их применение в конструкции крана позволяет создавать модели с максимально возможными грузовыми характеристиками.

УМПО повысит эффективность

В рамках модернизации высокотехнологичного производства УМПО оптимизирует процессы планирования титанового и алюминиевого литья для авиадвигателестроения. В соответствии с решением «Объединенной двигателестроительной корпорации» (ОДК) в течение пяти лет на базе УМПО сосредоточится производство алюминиевого и титанового литья для всей отрасли. Сейчас идет формирование центра технологической компетенции (ЦТК АТ), ведутся подготовительные работы по прохождению государственной экспертизы, осуществляется реконструкция производственных площадей и закупка оборудования. Одной из приоритетных задач является повышение эффективности планирования на различных горизонтах за счет внедрения современной и высокотехнологичной автоматизированной системы. «К концу 2015 года УМПО планирует выпускать до 1,5 тыс. номенклатурных позиций титановых отливок вместо 200, выпускаемых сегодня. А уже в 2016 году промышленные мощности УМПО позволят стопроцентно обеспечивать потребности компаний ОДК в алюминиевых и титановых отливках. К этому моменту предприятию необходима работающая система планирования литейного производства», — говорит Сергей Павлинич, заместитель генерального директора ОДК, технический директор ОАО «УМПО».

Деньги на модернизацию завода

МСП Банк (группа Внешэкономбанка) заключил кредитный договор с ОАО КБ «Хлынов» (г. Киров) о предоставлении 105 млн руб. на финансирование модернизационного проекта «Организация производства промышленных цепей», реализуемого субъектом МСП — ЗАО «Кировский завод цепей». Кредитная линия предоставлена в рамках продукта «МСП Маневр» сроком на 6 лет. Процентная ставка для предприятия — 12,5% годовых. В рамках реализации проекта «Кировский завод цепей» планирует внедрить новый метод термической обработки цепей — закалка токами высокой частоты. Это передовой метод, используемый ведущими мировыми производителями. Общая стоимость проекта составит 131 млн руб., из них 80% — средства МСП Банка, остальное — собственные средства завода. Это второй договор, заключенный между ОАО «МСП Банк» и КБ «Хлынов» в рамках Программы финансовой поддержки МСП. Сотрудничество кредитных организаций началось в августе 2012 года, когда был заключен первый договор о предоставлении 200 млн руб. на поддержку ряда инновационных и модернизационных проектов в области.

На благо энергоэффективности

«ГПБ-Энергоэффект» и «Данфосс» подписали соглашение о сотрудничестве в области энергоэффективности. Компании договорились о взаимодействии по вопросам реализации совместных комплексных проектов по повышению энергоэффективности теплоснабжения, снижению энергоемкости производственных процессов и экономии энергетических ресурсов. «Программы повышения энергоэффективности, особенно муниципальных и бюджетных учреждений, достаточно часто требуют сложной компоновки в части финансирования, юридического оформления и технологических решений. Поэтому в мировой практике широко распространена реализация таких проектов в партнерстве, когда производители энергоэффективной продукции объединяются вместе с энергосервисными компаниями (ЭСКО), способными самостоятельно профинансировать проект и взять на себя все технические и финансовые риски его реализации. Заказчик при этом не тратит дополнительных средств из своего бюджета, расплачиваясь с ЭСКО из сэкономленных денег по статье оплаты за данный вид энергоресурса (электроэнергия, уголь, газ), — отмечает руководитель службы по работе с партнерами «ГПБ-Энергоэффект» Олег Угольников. — Сотрудничая с таким партнером как «Данфосс», мы рассчитываем увеличить наш портфель проектов в области теплоснабжения».

Тренажерный комплекс

Обучение пилотажу на всех режимах полета

Роман Кириллов

В авиационном учебном центре ОАО «Улан-Удэнский авиационный завод» (ОАО «У-УАЗ»), входящем в холдинг «Вертолёты России», введен в эксплуатацию тренажерный комплекс вертолёта Ми-171 производства ЗАО «ЦНТУ «Динамика». Тренажёр выполнен на основе реального интерьера кабины с имитацией работы всех бортовых систем. Он позволяет отрабатывать полный спектр задач пилотирования и навигации на всех режимах полета в простых и сложных метеоусловиях, а также отработку действий экипажа в случаях отказа авиационной техники, ошибок в технике пилотирования и в прочих нештатных ситуациях.

Тренажерный комплекс вертолёта (КТВ) ОАО «У-УАЗ» разместился в новом здании на территории летно-испытательной станции. Для удобства пилотов и авиатехнического персонала здесь оборудованы также учебные кабинеты, комнаты отдыха и психологической разгрузки, столовая. В преподавательский состав входят летчики первого класса, имеющие тысячи часов практического налета и большой опыт инструкторской работы.

Подготовка в авиационном учебном центре ОАО «У-УАЗ» с использованием КТВ Ми-171 уже получила первую высокую оценку операторов вертолётной техники из Китая, отметивших удобство и комфорт тренажёра, его высокое соответствие реальному вертолёту, компетентность персонала.

Основой современных программируемых заданий полетов для нового тренажера стали летные испытания вертолёта Ми-171, которые перед приобретением комплекса были проведены группой конструкторов и пилотов ОАО «У-УАЗ». Благодаря этому тренажер получил уникальное качество — полеты на нем максимально приближены к полетам на реальном вертолёте. Приобретение тренажёра Ми-171 обусловлено высоким спросом на вертолёт Ми-171 и ростом производства данной машины, в связи с чем требуется больше квалифицированного летного и инженерно-технического персонала.

ОАО «У-УАЗ» может предложить заказчикам вертолётной техники комплексное обучение персонала, включающее в себя тренажерную и летную подготовку, в том числе на вертолётах заказчика. Кроме того, комплексный тренажер вертолёта Ми-171 на ОАО «У-УАЗ» позволяет оптимизировать затраты операторов вертолётной техники из Западной и Восточной Сибири и Дальнего Востока на прохождение обязательных регулярных курсов переподготовки экипажей, что является обязательным требованием для обеспечения безопасности полетов.

Центр научно-технических услуг «Динамика» является одним из ведущих российских предприятий в области технологий моделирования сложных авиационных комплексов и создания технических средств обучения летного и инженерно-технического персонала. В активе компании — более 70 введенных в эксплуатацию разработок самого различного уровня сложности.

ОАО «Улан-Удэнский авиационный завод» — одно из производственных предприятий холдинга «Вертолёты России». За 70-летнее существование на заводе построили более 8000 летательных аппаратов. Сегодня завод специализируется на производстве вертолётов Ми-171(Ми-8АМТ) и Ми-171Ш.

ОАО «Вертолёты России» — дочерняя компания ОПК «Оборонпром» (входит в «Ростех»), один из мировых лидеров вертолётостроительной отрасли, единственный разработчик и производитель вертолётов в России. Холдинг образован в 2007 году. В 2011 году выручка «Вертолётов России» по МСФО выросла на 27,8% и составила 103,9 млрд руб., при этом объем поставок достиг 262 ма-

ВНЕШЭКОНОМБАНК

Премия Развития

Внешэкономбанк объявляет о приеме заявок на участие в конкурсе «ПРЕМИЯ РАЗВИТИЯ» за вклад в социально-экономическое развитие России

Премия присуждается в следующих номинациях:

- Лучший инфраструктурный проект
- Лучший промышленный проект
- Лучший проект по комплексному развитию территорий
- Лучший проект субъектов малого и среднего предпринимательства

Заявки на участие принимаются Конкурсной комиссией до 15 марта 2013 года

Вручение Премий – в рамках Петербургского международного экономического форума в июне 2013 года

Подробная информация на http://veb.ru/strategy/premia/

НОВОСТИ

РУСАЛ подвел итоги 2012 года

ОК РУСАЛ, крупнейший в мире производитель алюминия, объявил итоги производственной деятельности компании в 2012 году. Объем производства алюминия в 2012 году составил 4173 тыс. т, увеличившись на 1% по сравнению с 2011 годом преимущественно в связи с восстановлением объемов производства на Саяногорском алюминиевом заводе, где оно было частично прервано в 2011 году в связи с обрушением моста. Объем выпуска алюминия в четвертом квартале 2012 года снизился на 2% — до 1038 тыс. т по сравнению с 1060 тыс. т в четвертом квартале 2011 года. Объем производства глинозема в 2012 году достиг 7477 тыс. т, снизившись на 8% по сравнению с 2011 годом. Производство глинозема в четвертом квартале 2012 года сократилось на 13% — до 1806 тыс. т по сравнению с 2082 тыс. т в четвертом квартале 2011 года. Объем добычи бокситов составил 12365 тыс. т в 2012 году, что на 8% ниже показателя 2011 года. Объем добычи бокситов в четвертом квартале 2012 года снизился на 15% — до 2788 тыс. т по сравнению с 3288 тыс. т в четвертом квартале 2011 года. Комментируя производственные итоги года, генеральный директор РУСАЛа Олег Дерипаска сказал: «Тенденции, которые мы наблюдали в течение прошлого года, свидетельствуют о начале нового цикла на рынке сырьевых товаров, который диктует необходимость рационального подхода к предложению в условиях продолжающегося роста спроса. В алюминиевой отрасли данный подход реализуется через оптимизацию производственных мощностей путем замещения нерентабельных производств конкурентоспособными и энергетически эффективными предприятиями. В связи с этим во второй половине прошлого года компания начала реализацию долгосрочной программы оптимизации производственных мощностей».

ПМЗ отгрузил ГТУ-10П

Пермский моторный завод завершил поставку трех газотурбинных установок ГТУ-10П единичной мощностью 10 мегаватт для ООО «Газпром ПХГ». Осуществив эту отгрузку, ОАО «ПМЗ» в полном объёме исполнило обязательства по договору с ЗАО «Искра-Авигаз». Газотурбинная установка ГТУ-10П (разработчик — ОАО «Авиадвигатель») применяется в составе блочно-комплектных газоперекачивающих агрегатов на дожимных компрессорных станциях и станциях подземного хранения газа ГПА-10 ДКС «Урал» и ГПА-10 ПХГ «Урал» производства ОАО «НПО «Искра», а также при реконструкции существующих агрегатов ГПА-Ц-6,3 и других. Олег Королёв, коммерческий директор ОАО «Пермский моторный завод», отмечает: «Газотурбинные установки ГТУ-10П производства ОАО «Пермский моторный завод» — один из стабильно востребованных видов нашей продукции. За время эксплуатации на объектах единой системы газоснабжения России газотурбинная установка ГТУ-10П отлично зарекомендовала себя. На сегодня Пермский моторный завод изготовил около 70 установок ГТУ-10П для, их суммарная наработка приближается к 640 тыс. часов».

Brunswick Rail и Группа «Илим» договорились

Brunswick Rail, ведущая частная компания на российском рынке оперативного лизинга железнодорожных грузовых вагонов, передаёт дополнительную партию крытых вагонов в долгосрочную аренду «Финтранс ГЛ», транспортному подразделению лидера российской целлюлозно-бумажной промышленности — Группы «Илим». В соответствии с новым договором до конца февраля 2013 года Brunswick Rail предоставит компании «Финтранс ГЛ», входящей в Группу «Илим», 100 крытых вагонов модели 11-1807-01. Все вагоны произведены в 2013 году на «Армавирском заводе тяжёлого машиностроения». «Финтранс ГЛ» планирует эксплуатировать данный подвижной состав для перевозки целлюлозно-бумажной продукции Группы «Илим». Сотрудничество между компаниями развивается с конца 2011 года. Дополнительная поставка увеличит парк крытых вагонов «Финтранс ГЛ», переданных Brunswick Rail в оперативный лизинг (долгосрочную аренду), до 150 единиц.

Испытания «Рысачка»

Начаты сертификационные испытания легкого многоцелевого самолета «Рысачок», созданного ГНПРКЦ «ЦСКБ-Прогресс» (изготовитель) и НКФ «Техноавиа» (разработчик). Сертификационные испытания включают в себя различные испытания самолета, его компонентов, систем и комплектующих, и продлятся около полутора лет. Получение сертификата типа самолета «Рысачок» и одновременная сертификация производства Центра «ЦСКБ-Прогресс» дадут возможность начать серийное производство самолетов. В испытаниях будут использованы все 5 экземпляров опытной партии самолета «Рысачок». В настоящее время один из них готовится к перелету из Самары в ЛИИ им. Громова для проведения ряда сертификационных работ. Испытания организованы и проводятся предприятием-разработчиком самолета — НКФ «Техноавиа». Согласно договору, заключенному Центром «ЦСКБ-Прогресс» с НКФ «Техноавиа», сертификационные испытания самолета «Рысачок» финансируются за счет средств «ЦСКБ-Прогресс» (по согласованию с Роскосмосом).

Скандал в Туле

ОАО «Тулаэнергосбыт» обвинило Тульское отделение Сбербанка. По данным «Тулаэнергосбыта», Тульское отделение Сбербанка России незаконно провело в свою пользу операции по безакцептному списанию денежных средств со счета ОАО «Тулаэнергосбыт» с целью досрочного погашения кредитов. Тем самым, считают энергетики, нарушены положения Гражданского кодекса РФ. В составе сумм, списанных с расчетного счета ОАО «Тулаэнергосбыт» (по данным компании), были денежные средства, предназначенные для выплаты заработной платы сотрудникам компании, а также исполнения судебных решений. Также Тульское отделение Сбербанка якобы безосновательно обратилось в полицию по факту фальсификации подписи гендиректора ОАО «Тулаэнергосбыт» на платежных поручениях. Ранее, 31 января текущего года, Тульское ОСБ блокировало все операции по расчетному счету ОАО «Тулаэнергосбыт». В результате денежные средства, предназначенные для оплаты электроэнергии и услуг по ее передаче на оптовом рынке электроэнергии и мощности, энергосбытовых компаний других регионов России, не были получены контрагентами «Тулаэнергосбыта».

Нужно увеличить срок

Эксперты «Мечел-Энерго» направили свои предложения по внесению поправок в проект федерального закона №164862-6 «О внесении изменений в Федеральный закон «О промышленной безопасности опасных производственных объектов» и иные законодательные акты Российской Федерации». Комитет Государственной Думы Российской Федерации по энергетике выступил инициатором широкого обсуждения поправок в данный законопроект, чтобы максимально учесть специфические особенности обеспечения промышленной безопасности объектов ТЭК. Специалисты ООО «Мечел-Энерго», рассмотрев проект, отметили, что предлагаемые законопроектом сроки перерегистрации ОПО с присвоением соответствующего класса опасности до 01 января 2014 года слишком сжаты. Для крупных компаний, имеющих филиалы в различных регионах РФ, будет невозможно провести процедуру перерегистрации в указанный срок, учитывая необходимость согласования документов, подаваемых на регистрацию в органы Ростехнадзора, сначала по месту нахождения объекта, а потом по месту нахождения юридического лица.

Мировая площадка номер один

Ирина Вайссхаар: «HANNOVER MESSE — это своего рода промышленные Олимпийские игры, в которых просто нельзя не участвовать»

Ирина Вайссхаар,
глава представительства Deutsche Messe AG для России и стран СНГ

Как уже рассказывал «Промышленный еженедельник», в начале апреля в Ганновере (Германия) очередная крупнейшая в мире промышленная выставка-ярмарка HANNOVER MESSE 2013 (8-12.04.2013) пройдет при официальном партнерстве России. Выступить страной-партнером ведущего всемирного смотра инноваций — серьезный технологический шаг по продвижению на европейские и мировые рынки. Как российским предприятиям наиболее эффективно использовать возникающую в этой связи уникальные возможности HANNOVER MESSE «Промышленному еженедельнику» рассказывает глава представительства Deutsche Messe AG для России и стран СНГ Ирина Вайссхаар.

— Госпожа Вайссхаар, какова год от года динамика участия российских компаний в крупнейшем мировой промышленной выставке HANNOVER MESSE?

— Могу уверенно говорить, что реальное российское участие в выставке HANNOVER MESSE постоянно увеличивается. Главным образом, за счет деловых посетителей, которые приезжают в Ганновер познакомиться с действительно лучшими в мире инновациями и технологиями. Все реально понимают, что развиваться сегодня можно только опираясь на самое передовое, самое лучшее и новое, которое концентрировано представлено как раз в Ганновере.

Уже немало российских компаний приезжают в Ганновер из года в год, чтобы получить полезную информацию, себя показать. Постоянно появляются и новые, кто присматривается, примеривает свои возможности. Я верю, что год от года российских компаний-экспонентов на HANNOVER MESSE будет все больше. В том числе потому, что деловые контакты и связи, полученные в Ганновере, помогут предприятиям успешно развиваться и преодолевать кризисные сложности.

А тот факт, что в этом году Россия стала страной-партнером HANNOVER MESSE, говорит об очень и очень многом. Российских участников в этом году будет как никогда много, и это будет не формальное, а самое активное деловое участие. Мы вправе ожидать нового витка российской деловой активности в Европе и мире благодаря новым ганноверским связям и наработкам.

— Вы много лет помогаете российским предприятиям выходить на европейский и мировой рынки. Как меняется ситуация в отношении европейских возможностей российского бизнеса?

— Нам всегда хотелось донести смысл и значение ведущих мировых выставочных площадок для развития бизнеса. Мы по всей России проводили и проводим семинары, презентации, встречи, конференции... Мы общаемся с директорами предприятий, политиками, региональными руководителями...

Конечно, мы ощущали изменения к лучшему: Россия набирала экономический вес, нарастали международные деловые связи. А потом грянул кризис 1998 года, который отбросил экономику назад.

Затем снова был подъем. В 2005 году Россия стала страной-партнером HANNOVER MESSE, а в 2007 году — страной-партнером CeBIT. И — новый кризис, теперь уже мировой, который самым болезненным образом, как известно, ударил по российскому бизнесу. Но я думаю, что далеко не все потеряно. Наоборот: все впереди. Кризис помог миру лучше понять, что такое реальная экономика и насколько важно ориентироваться на самое лучшее и самое передовое. Что нужно постоянно искать новые технологии, партнеров, кооперационные связи, рынки сбыта и т.д.

Я всегда говорю, что Россия — страна с огромным потенциалом, богатыми ресурсами, талантливыми людьми и технологиями. Международные выставки дают возможность продемонстрировать потенциал страны, привлечь инвестиции, найти партнеров, и что немаловажно, повысить имидж своей страны. HANNOVER MESSE — крупнейшая в мире площадка инноваций, технологий и потенциальных инвесторов — поможет вам в этом. Поможет как стране и отраслям в целом, так и каждому конкретному предприятию, которое решит для себя, что достойно европейского рынка.

— Однако нельзя не учитывать, что в ситуации экономических проблем многие из экономии отказывают себе в выставках...

— И это можно считать крупной стратегической ошибкой. Безусловно, в условиях кризиса многие компании вынуждены пересматривать свою маркетинговую политику. Но никто из ведущих производителей не стал экономить на участии в ведущих выставках, получении деловой информации, обретении новых связей. Все понимают: преодолеть кризис и выйти на путь успешного развития в состоянии изоляции — невозможно. Компании ищут другие пути экономии. Потому что если в тяжелое время сократить бюджеты на продвижение товаров, на посещение выставок, то можно добиться только одного — отстать от рынка. Именно на выставках можно получить ценную информацию, найти более выгодных поставщиков, познакомиться с новейшими разработками, расширить диапазон потенциального спроса на свою продукцию. Когда ситуация кризисная, тем более преступно сидеть сложа руки. Нужно, наоборот, проявлять максимальную активность, чтобы не просто выжить, а наращивать бизнес.

Опросы передовых предприятий показывают, что многие экономят на чем-то другом в пользу HANNOVER MESSE. Потому что это действительно международный смотр. HANNOVER MESSE — это своего рода промышленные Олимпийские игры, в которых просто нельзя не участвовать. И здесь очень четко — опять же, как на Олимпийских играх — выявляется, кто есть кто. Если страна считает себя спортивной державой, то как она может не быть представленной на Олимпийских играх? То же самое и в промышленности: если страна претендует на статус высокоразвитой технологически, как она может быть не представлена на HANNOVER MESSE? На такой международной площадке, куда правительства целого ряда стран направляют свои официальные делегации для того, чтобы оценить передовой уровень технологий и определиться в собственной промышленной политике, уловить будущие изменения в мировой бизнес-атмосфере, предвосхитить изменяющиеся правила игры...

— На ваш взгляд, насколько российские предприятия готовы принимать «правила игры» европейского бизнеса?

— Увы, не всегда. Но мы старательно год от года объясняем, что в Европе нельзя рассчитывать на быстрый успех. Европе нужны гарантии стабильности. Необходимо как минимум три раза появиться на выставке в одном и том же месте, желательно на одном и том же стенде павильона под одним и тем же брендом. Одно участие — это только заявка на то, что вы есть. Не более того! Нужно доказать свою стабильность, особенно на фоне нестабильного рынка. Поэтому первое появление — это здорово, это хорошо. Но необходимо набраться терпения, составить программу действий минимум на три года. Ошибкой было бы ожидать большого эффекта после первого же участия в HANNOVER MESSE. Первый год — это просто демонстрация себя, к вам присматриваются. Второй год — присматриваются еще пристальнее. А третий год показывает, что вы серьезная и стабильная компания и с вами можно иметь дело. Только после этого можно ожидать реальных серьезных результатов и контрактов.

Очень важный момент — нельзя экономить на рекламе. Мы предлагаем электронную базу данных, где за месяц до выставки появляется информация о фирме с контактными данными и подробное представление продукции, с которой она выходит на выставку. Нужно обязательно оказаться в каталоге, тем более, что эта информация сохраняется на сайте HANNOVER MESSE в течение года — до следующей выставки. То есть, это живой банк данных, который продолжает работать после отъезда экспонента из Ганновера. Нужно подготовить внятную информативную рекламную продукцию, заказать визитки на английском или немецком языке. Участник должен быть готов быстро и четко представить себя и свою продукцию. Тенденция такова, что если раньше средний посетитель приезжал на выставку и находился на ней от пяти до семи дней, то сегодня средняя продолжительность пребывания — 1,8 дня. Люди едут с конкретным интересом и по конкретным адресам.

— С какими наиболее устойчивыми ошибками вы встречаетесь у российских участников?

— Иногда это просто переоценка себя, когда предприятие уверено, что его продукция — и так самая лучшая! Но когда они приезжают и встают в ряд с конкурентами, тогда оказывается, что не все так безоблачно и что им есть, куда расти. Это происходит из-за недостатка информации, что делается в этой отрасли в мире. Производители в России часто «варятся в собственном соку». А лучшие выставки позволяют ощутить реальный пульс мирового технологического процесса.

Другая ошибка — думать, что к участию в выставке можно подготовиться за одну-две недели. Но подготовка к выставке — серьезный и долгий процесс. В Европе говорят: процесс подготовки к следующей выставке начинается на следующий день после окончания предыдущей.

Еще одна ошибка считать, что «если кто хочет, тот нас найдет и в России». Это глубокое заблуждение. На самом деле никто не приедет, если его не завлечь, если не дать грамотную информацию, не разъяснить четко свои преимущества, особенности и т.д.

И еще: нужно выполнять те обещания, которые даются на выставке. Если вы обещали направить информацию, прайс-лист, позвонить и так далее — надо это делать! Ведь зачастую и продукция хорошая, и бизнесменов она заинтересовала, и они ждут продолжения контакта... а продолжения нет. Как говорится, текучка затянула, новые проблемы и дела. Важно понимать, что бизнес требует дисциплины.

— В Европе разворачивается очередной виток финансового кризиса, как это сказывается на HANNOVER MESSE?

— В кризис все осознают: нужно постоянно искать новые инструменты для бизнеса, ориентируясь на лучшие в мире технологии и разработки, отслеживая новейшие отраслевые достижения. Правительства европейских (и не только европейских) стран в своих планах развития экономики делают исключительную ставку на высокие технологии, и даже в непростой кризисной ситуации государства выделяют немалые бюджетные средства на развитие высоких технологий в промышленности. И выставка HANNOVER MESSE в этой ситуации оказывается самой востребованной: нигде в мире невозможно увидеть одновременно столько новейших разработок в разных отраслях промышленности и энергетики.

Промышленные выставки и форумы были, есть и будут высоко востребованы. И в ближайшее время никакой интернет их не заменит, потому что только на выставке можно действительно увидеть своими глазами и «пощупать» своими руками высокотехнологическую продукцию. Ведь сложное технологическое оборудование через интернет не заказывается.

Стройперспективы

Большие вопросы малых предприятий

(Окончание. Начало на стр. 1)

Традиционной вотчиной малого бизнеса считается индивидуальное домостроение (ИЖС). На строительство коттеджей не нужны допуски СРО, что сильно облегчает работу небольшим фирмам на этом перспективном направлении. Кстати, именно благодаря им в последние годы произошел настоящий «взрыв» в этом сегменте рынка. Сейчас в большинстве регионов страны частные дома и коттеджи составляют более половины всех возводимых жилых площадей. Согласно данным МА «Навигатор», за последние 9 лет объем строительства малоэтажных зданий в России увеличился в 3,8 раз, а среднегодовой рост находился на уровне 10%.

По словам Ильи Володько, генерального директора краснодарской консалтинговой компании Macon Realty Group, сегодня малые организации действительно занимают значительную долю ИЖС. Основными преимуществами таких компаний, позволяющими достигать экономической эффективности, являются сравнительно небольшой объём необходимых инвестиций и экономия средств на малом объеме разрешительной и проектной документации.

Что же позволяет выживать малому бизнесу в таких далеко не тепличных условиях? Один из возможных путей развития небольших компаний — предоставление уникальных услуг или выпуск эксклюзивных материалов для ремонта и строительства. Иосиф Туккель, директор Института инноватики, приводит пример создания малого предприятия двумя студентами. Выкупив лицензию на технологию нанесения изображения на различные поверхности, они наладили выпуск кафельной плитки с оригинальным узором по дизайну заказчика и окупили свое внедрение уже в первый год.

Рука помощи

Помощь малому бизнесу порой приходит с неожиданной стороны — от крупных производителей материалов и конструкций, которые заинтересованы в повышении конкурентоспособности своих партнеров, а потому разрабатывают целые программы для их поддержки и развития.

Хорошей иллюстрацией может послужить российская оконная отрасль, которая «с нуля» и в кратчайшие сроки, за несколько лет, была построена небольшими компаниями в сотрудничестве с производителями оконного профиля.

«Изготовление и монтаж пластиковых окон — это сложные технологические процессы, от которых зависят потребительские свойства окон и их долговечность. Так что для сохранения репутации и оттачивания своего профессионализма молодым предприятиям, занимающимся переработкой ПВХ-профиля и сборкой оконных конструкций, не обойтись без опытного наставника, — считает Андрей Аннояров, директор по производству компании PROPLEX, первого российского разработчика и крупнейшего производителя оконных ПВХ-систем по австрийским технологиям. — Нашим партнерам мы предлагаем подбор необходимого оборудования, технический сервис, консалтинг, а также семинары и обучающие программы — всё, чтобы наладить производство качественных энергосберегающих окон. Для нас это гарантия того, что клиент получит качественные и долговечные окна, в полной мере отвечающие его запросам».

По мнению экспертов, в условиях жесткой конкуренции оконным компаниям, нацеленным на развитие, как никогда важно уметь выделиться в серой массе. А безликие «noname» фирмы имеют все меньше шансов привлечь клиента. В то же время, развитие собственного бренда — это немалые расходы без гарантированного результата.

«Для наших партнеров мы предлагаем программы совместного продвижения. Небольшие оконные фирмы получают возможность использовать для привлечения клиентов хорошо узнаваемый бренд PROPLEX — в местной прессе, наружной рекламе, на телевидении и радио, — и целый банк готовых решений для размещения рекламы, — говорит Антон Богданов (PROPLEX). — Также мы предоставляем компаниям-партнерам помощь в оптимизации логистических потоков, закупок профиля и всех необходимых комплектующих для производства качественных окон. Для этого компанией создана крупнейшая в стране сеть собственных региональных складов и представительств».

Устав от изматывающей борьбы за клиента, демпинга со стороны недобросовестных конкурентов, многочисленные мелкие фирмы, занимающиеся производством и установкой окон, жалюзи, натяжных и подвесных потолков, быстровозводимых конструкций, климатического оборудования, с большим энтузиазмом откликаются на подобные инициативы. В свою очередь, крупные компании-производители получают лояльных партнеров, с которыми можно строить долгосрочные отношения — к взаимной выгоде.

Продать — тоже важно

Еще одна категория малых предприятий, без которых сложно представить себе современную строительную отрасль — это оптовые и розничные торговые компании. Их роль зачастую недооценивается, а прочие участники рынка к ним относятся чуть ли не с пренебрежением. Между тем, эти фирмы во многих российских регионах обеспечивают стройматериалами и конструкциями DIY-рынок (от англ. Do it yourself «сделай сам»), заполняя каждую свободную экологическую нишу и появляясь даже там, где не выгодно или слишком рискованно работать крупным оптовикам. А розничные дилеры вкладывают собственные средства в развитие сетей точек продаж, принимая на себя немалые риски и повышая доступность товаров и услуг для населения.

«На оконном рынке дилеры выполняют свои важные функции, и компаниям, занимающимся изготовлением окон, важно наладить с ними взаимовыгодное и конструктивное сотрудничество, — считает Лев Минуллин, директор по развитию компании PROPLEX. — Партнерство с розничным дилером позволяет без излишних затрат охватить гораздо большие территории, использовать нестандартные методы продаж — например, со стоек в торговых центрах или с «офисов-на-колесах» Со своей стороны, PROPLEX помогает дилерам в их нелегком деле, предлагая рекламные и наглядные материалы для офисов, тренинги и программы по улучшению эффективности продаж, а также участие в совместном маркетинговом продвижении в местных СМИ». Активную поддержку торговых партнеров проводит и Группа Компаний Металл Профиль, ведущий российский производитель кровельных и фасадных систем, у которого более 1600 дилеров по всей стране.

«Понять потребности всех наших дилеров и как сформировать продукты, соответствующие их ожиданиям, — задача не из легких, тем не менее, мы с этим успешно справляемся благодаря современным технологиям. Например, в социальных сетях действует «клуб профессионалов», где дилеры и сотрудники компании делятся опытом и знаниями о продукции, — отмечает Максим Романков, руководитель департамента маркетинга и рекламы ГК «Металл Профиль». — Компанией разработаны специальные тренинги и семинары для дилеров, а также обучающий интернет-модуль, с помощью которого они могут пройти обучение, познакомиться с презентациями продукции и сразу же ответить на аттестационные вопросы. Мы повышаем профессиональный уровень сотрудников наших дилеров, благодаря этому повышается уровень продаж и увеличивается эффективность работы».

Немало крупных компаний идут по пути развития розничных сетей по франшизе. Так, компания «Мос Силинг», один из крупнейших производителей натяжных потолков в Москве, предлагает предпринимателям купить готовый бизнес и стать дилером. При этом новички могут получить все инструменты для освоения необходимых навыков — от курсов для начинающих бизнесменов на рынке натяжных потолков до тренингов по продажам для менеджеров и мастер-классов для монтажных бригад. Конечно, слишком самонадеянно было бы предрекать малому бизнесу в российской строительной отрасли безусловное процветание и благоденствие в ближайшие годы. Как раз напротив, это будет время жесткой конкурентной борьбы, в которой сможет выжить и развиваться лишь тот, кто выберет правильную стратегию работы и верных партнеров, уверенно стоящих на ногах и помогающих другим.

Более 25 млрд рублей

ГСК «ВИС»: рост объемов работ на 19%

Андрей Смирнов

Прошедший год для Группы строительных компаний «ВИС» стал периодом динамичного развития и расширения географии бизнеса. По экспертной оценке ИА INFOLine, Группа вошла в первую десятку 200 крупнейших компаний в строительном секторе российской экономики. В 2012 году завершено восемь масштабных проектов в сферах электроэнергетического, промышленного, гражданского и жилищного строительства. Объём проектных и строительно-монтажных работ впервые превысил 25 млрд руб., рост по сравнению с прошлым годом составил 19%.

Завершён беспрецедентный проект по модернизации Киришской ГРЭС. Он предусматривал модернизацию энергоблока №6, в рамках которой была сделана надстройка к существовавшей паровой турбине мощностью 300 МВт двух самых современных газовых турбин мощностью 279 МВт каждая производства Siemens с двумя котлами-утилизаторами. В результате общая установленная электрическая мощность Киришской ГРЭС выросла до 2,6 ГВт. При этом коэффициент полезного действия увеличился с 38% до 55%, а удельный расход условного топлива при работе в номинальном режиме уменьшился с 324 г/кВтч до 221,5 г/кВтч. Мощность введенной в эксплуатацию ПГУ-800 на сегодня самая высокая в России для парогазовых энергоблоков. Такой показатель оборудования тепловой генерации, работающего единым блоком, достигнут в отечественной электроэнергетике впервые за последние тридцать лет. В Ямало-Ненецком автономном округе завершена реконструкция дожимных компрессорных станций Комсомольского и Вынгапуровского газовых промыслов. Произведены работы по монтажу газоперекачивающих агрегатов, установок подготовки топливного газа, установок охлаждения газа, цехов подготовки топливного газа. Комсомольский газовый промысел входит в пятерку крупнейших месторождений России, его запасы составляют 800 млрд кубометров газа.

С опережением графика ведутся работы на двух инфраструктурных олимпийских объектах в Сочи. На водоводе, трасса которого проходит через горный хребет в 40 км от Сочи, проложено уже более шести километров труб. На первом отрезке произведен пуск воды на поселок «Роза Хутор», расположенный на высоте 1300 м над уровнем моря. На Имеретинской низменности продолжаются работы по прокладке магистрального водовода, который обеспечит водой олимпийские объекты прибрежного кластера.

Благодаря строителям ГСК «ВИС» с опережением графика вода подана на все ледовые стадионы, благодаря чему успешно проведены тестовые соревнования по фигурному катанию, керлингу и конькобежному спорту. В настоящее время подан напор и на Адлерскую ТЭС. Близки к завершению работы по строительству шестикилометрового газопровода среднего давления, который обеспечит газоснабжение горнолыжного курорта «Роза Хутор».

Группа начала работу в новом для себя сегменте жилищного строительства, включившись в реализацию обширной социальной программы комплексного развития территорий Ямало-Ненецкого автономного округа. К 2015 году в Ноябрьске будет построен жилой комплекс «Северное сияние», в который войдут 7 девятиэтажных домов общей площадью 200 тыс. кв. м. Сумма инвестиций составит 9,7 млрд руб. В современный комфортабельный микрорайон с комплексной застройкой переселятся более 3 тыс. семей, нуждающихся в улучшении жилищных условий. В минувшем году работы велись на 3 домах, один из которых возведён полностью.

Также в 2012 году в Ноябрьске возведен административно-бытовой комплекс ООО «Газпром добыча Ноябрьск», в Салехарде завершено строительство второй очереди лечебного корпуса детской поликлиники и детского сада на 210 мест, в Перми осуществлена реконструкция, инженерное и технологическое оснащение административного здания Регионального диспетчерского управления энергосистемы Пермского края, в Астрахани закончено благоустройство улицы Никольской.

«В наступившем году Группа продолжит строительство крупнейших объектов. Среди них Новоуренгойский газохимический комплекс, 9 энергоблок Новочеркасской ГРЭС. Эти стройки имеют важнейшее значение для экономики страны. Под особым контролем сегодня находится выполнение работ на олимпийских объектах. Для нас принципиально важно завершить их в срок и с отличным качеством, ведь водоводы являются не только инфраструктурными, но и жизнеобеспечивающими объектами», — подчеркнул генеральный директор ГСК «ВИС» Сергей Палкин, говоря о приоритетах 2013 года.

Фондовый рынок

совместно с Инвестиционной компанией «ФИНАМ»

НОВОСТИ

Обслужить в 2013 году 3,7 млн

В 2013 году аэропорт Толмачёво планирует обслужить 3,7 млн человек, а к 2020 году увеличить пассажиропоток до 6 млн пассажиров. Программа развития новосибирского аэропорта предусматривает в 2013-2015 гг. модернизацию аэровокзального комплекса. Основные работы в рамках первого этапа модернизации планируется провести в 2013 году. Площадь терминала международных воздушных линий увеличится с 11 тыс. до 23 тыс. кв.м., а его пропускная способность — вдвое. Второй этап предусматривает строительство соединительной галереи между терминалами внутренних и международных воздушных линий в 2014-2015 гг. В планах дальнейшего совершенствования инфраструктуры новосибирского аэропорта, которые предстоит утвердить в рамках общей концепции развития предприятия — строительство крытой автомобильной парковки площадью свыше 25 тыс. кв. м и бизнес-гостиницы категории «3-4 звезды» по международным стандартам на 150 номеров; капитальный ремонт взлетно-посадочной полосы №1; строительство соединительной рулёжной дорожки между ВПП-1 и ВПП-2 и ряд других проектов.

Сделка по акциям «НСММЗ»

ОАО «НЛМК» закрыло сделку по приобретению обыкновенных именных акций ОАО «Нижнесергинский метизно-металлургический завод». Доля НЛМК в уставном капитале НСММЗ увеличилась с 57% (570001 обыкновенных именных акций) до 92,59% (925900 обыкновенных именных акций). С 8 февраля 2013 года НЛМК получил право распоряжаться голосующими акциями, составляющие уставной капитал организации. НЛМК получил акции НСММЗ, победив в аукционе на электронной площадке ОАО «Российский аукционный дом» в рамках процедуры банкротства ОАО «Макси-Групп». Общая цена приобретения 35,59% пакета акций на торгах составила 288750000 руб. Приобретение ценных бумаг ОАО «НСММЗ» осуществлено ОАО «НЛМК» с целью защиты интересов ОАО «НЛМК» как крупнейшего кредитора ОАО «НСММЗ». Задолженность ОАО «НСММЗ» перед ОАО «НЛМК» составляет более 52 млрд руб.

Доля «КАМАЗа»

«КАМАЗ» по итогам 2012 года снизил свою долю на российском рынке грузовых автомобилей полной массой 14-40 т до 33,7% (с 38,4% в 2011 году). Доля ОАО «КАМАЗ» на российском рынке среднетоннажных грузовых автомобилей по итогам 2012 года составила 6,7% (в 2011 году — 13,5%). Снижение доли «КАМАЗ» объясняет восстановлением утраченных в период кризиса позиций других автопроизводителей. При этом доля иномарок на российском рынке большегрузов возросла с 39,1% до 40%. Доля «МАЗа» на рынке РФ увеличилась до 12,8% в 2012 году с 11,1% в 2011 году. Доля «КрАЗа» достигла 0,5% против 0,7% в предыдущем году. Как отмечается в материалах «КАМАЗа», совокупный объём российского рынка грузовых автомобилей полной массой 14-40 т по итогам 12 месяцев 2012 года составил 117 тыс. шт., что на 17,1% больше по сравнению с аналогичным периодом 2011 года. Объём рынка среднетоннажных грузовых автомобилей по итогам 2012 года составил 12 тыс. единиц, что на 108% больше, чем за аналогичный период 2011 года.

Вклады населения в банках растут

В 2012 году объём средств населения в банках увеличился на 2371,3 млрд руб. (в 2011 году — на 2053,4 млрд руб.) до 14 242,7 млрд руб. В относительном выражении рост составил 20% (в 2011 году — 20,9%). Удельный вес капитализации процентов в 2012 году оценивается в 6,1 п.п. Укрепление рубля по итогам года несколько снизило общую динамику рынка — без курсовой переоценки рост вкладов составил бы 21%. Доля 30 крупнейших по объёму вкладов населения банков уменьшилась с 77,7% до 77,1%, в том числе «Сбербанк» сократил своё присутствие на рынке вкладов с 46,6% до 45,8%. Прогноз АСВ по рынку вкладов на 2013 год — увеличение на 2,4-2,7 трлн руб. до 16,7-16,9 трлн руб. Это соответствует относительному росту вкладов на 17-19%. Данный сценарий носит инерционный характер и предполагает дальнейшее плавное увеличение доходов населения и сохранение текущего уровня ставок по вкладам.

Подходит к концу

Эпоха бесплатной приватизации жилья

Ольга Костенкова,
обозреватель Finam.ru

Бесплатная приватизация недвижимости «приказала долго жить». С 1 марта этого года российские власти продлевать ее больше не намерены. За более чем 20-летний период действия приватизации правом оформления в собственность своих квартир воспользовались многие граждане: по данным Росстата, приватизировано почти 80% жилых помещений.

Несмотря на неоднократный перенос сроков окончания действия этой услуги, в этот раз решение, видимо, меняться не будет. Что уже вызвало с начала года массовый ажиотаж среди тех, кто еще не успел приватизировать недвижимость: огромные очереди с раннего утра в уполномоченные конторы, «заваленные» суды и нотариусы, алчные посредники, требующие двойной гонорар за быстрое решение вопроса, — все это вынуждает местные власти организовывать дополнительные пункты приема документов по всей стране. В Москве особым спросом пользуется онлайн-приватизация, в этом году она оказалась в четыре раза популярней обычной.

Такая запоздалая волна желающих приватизировать свое жилье возникла по разным причинам. Многие не спешили с этим из-за предполагаемой бюрократической волокиты, другие опасались роста расходов на обслуживание, мошеннических действий и пр., слишком много неопределенности есть и сейчас. Гражданам не понятны их права, которые сохранятся после бесплатной приватизации, что значит ее отмена, можно ли будет потом приватизировать жилье за деньги и сохранится ли социальный наем. Мнения экспертов здесь неоднозначны. «На мой взгляд, приватизация — самое приемлемое решение, уровень возможностей по распоряжению своим жильем сразу становится гораздо выше. Но наша страна не готова к преодолению проблем в отношении своей собственности», — говорит Константин Апрелев, вице-президент Российской гильдии риэлторов.

Решение о прекращении сроков бесплатной приватизации власти объясняют тем, что в стране уже не осталось жилья, предоставляемого по договорам социального найма, именно такое жилье сейчас законодательно можно приватизировать. Ранее неоднократно говорилось о том, что предоставление квартир по соцнайму слишком дорого обходится государству, и что пора менять эту практику на создание в стране некоммерческого жилого фонда. Дешевая аренда должна стать заменой действующего механизма обеспечения граждан социальным жильем.

Но и в том, что сейчас у людей есть капитал в виде жилья, который зачастую достался им от государства, нет ничего плохого. Эти квартиры они могут продать или обменять, однако надо понимать, что наличие жилья в собственности несет целый набор обременений, отмечает Андрей Чибис, глава рабочей группы экспертного Совета при правительстве по вопросам развития ЖКХ. Через год в стране планируется введение единого налога на недвижимое имущество, который будет рассчитываться от кадастровой стоимости жилья, а она приближена к рыночной оценке. Кроме того, на плечи граждан обещают «повестить» еще и капитальный ремонт. А в настоящее время, по данным Минрегиона РФ, в России 10 млн кв. м жилья являются аварийными, это две трети многоквартирных домов. Как ни крути, в ближайшие два года финансовая нагрузка на собственников недвижимости вырастет весьма существенно.

Опираясь на эти факты, парламентариями уже подготовлено пять альтернативных законопроектов, предлагающих все же отсрочить завершение бесплатной приватизации. В частности, депутаты Сергей Миронов и Галина Хованская считают, что приватизацию надо продлить еще на три года, до 1 марта 2016-го. В пояснительной записке к законопроекту авторы отмечают, что наниматели, проживающие в оставшихся 24% жилищного фонда, который может быть приватизирован, в большинстве своем не смогут нести бремя содержания недвижимости после роста налогов. Необходимо также учесть, что гражданам, вставшим на учет до 1 марта 2005 года и проживающим в аварийных домах, общежитиях, служебных жилых помещениях и т.д., не удастся в будущем оформить свои новые квартиры в собственность бесплатно. Получается некое неравенство прав граждан, нуждающихся в улучшении жилищных условий. Впрочем, надежды, что хотя бы один из предложенных законопроектов успеют рассмотреть и принять, у экспертов уже нет, осталось слишком мало времени на возможное изменение решения вопроса.

Жителям ветхих домов, одиноким пенсионерам, людям с низкими доходами стоит отнестись к приватизации с осторожностью, считает Виктор Федорук, эксперт по вопросам права и проблем реформы ЖКХ общественного движения «За права человека». «Я бы не советовал этого делать, надо учитывать будущие расходы не только на капремонт и налог на имущество. Есть еще один законопроект, который могут принять в ближайшие два года (против него давно протестуют все управляющие компании) — предлагается заставить все объединения, которые есть в многоквартирных домах, вступать в СРО (саморегулируемые организации). А это еще один дополнительный платеж, например, за квартиру в 40 кв. м в год надо будет платить около 1 тыс. руб. И это еще не предел», — утверждает эксперт.

Стоит помнить, что 1 марта закончится не только бесплатная приватизация, но и бесплатная деприватизация (обратная передача жилья на муниципальный баланс). Явление это не массовое, но случаев отказа от приватизации за последние годы возникало тоже немало. Иногда это решение принималось в целях безопасности, например, кто-то из одиноких и пожилых граждан пытался таким образом избежать мошеннических действий со стороны недобросовестных риэлторов. Но чаще всего такая «расприватизация» происходила из-за желания уменьшить свои расходы на уплату налогов. Именно при социальном найме расходы за квадратный метр существенно снижаются. Например, капитальный ремонт дома ложится на плечи собственника, т.е. муниципалитета.

Стоит ли приватизировать свое жилье, остаться собственником или нанимателем? Определенного ответа сейчас нет ни у кого. Выгода от владения собственностью вроде очевидна, но тенденции развития жилищной политики все больше пугают оказаться в одночасье в «налоговой кабале» у государства.

Приватизируй, поспешая, а то можешь совсем опоздать

Новый виток

Популярность ETF

Юлия Афанасьева,
аналитик УЦ «ФИНАМ»

Совсем недавно состоялось весьма значимое событие для всех, кто интересуется вопросами приумножения личных финансов — исполнилось 20 лет со дня презентации первого биржевого фонда ETF. Несмотря на широкие возможности этого финансового инструмента для получения прибыли, он так и не дошел за долгие годы в классическом виде на российские рынки.

Предлагаю подвести определенные итоги 20-летнего существования инструмента ETF (англ. Exchange Traded Fund) и оценить перспективы его развития. А также понять, как, используя этот биржевой инструмент, можно пополнить свои карманы.

Даже если вы далеки от мира финансов, вы периодически слышите в информационных выпусках, что какие-то ETF выводят из нашей страны капиталы или, наоборот, отправляют потоки средств в развитые экономики.

Что же это за сила такая? В текущий момент ETF — быстро развивающиеся инструменты фондового рынка. Они представляют собой пулы ценных бумаг, отражающих структуру различных индексов. С помощью ETF можно вложить средства не только в определенный портфель акций, но и в портфель, составленный из различных сырьевых активов или в развитие целой экономики региона. Не верите в рост экономики Европейского региона? Пожалуйста, — с помощью ETF можно заработать и на понижении. Покупая ETF, вы остаетесь независимыми от управляющих компаний и от чужих идей. Ваш актив просто движется за изменениями страновых индексов, индексов облигаций, индикаторов поведения сразу нескольких валют.

Покупая любой биржевой или небиржевой актив, всегда стоит придерживаться мудрости, озвученной Г.Н. Кессоном в книге «12 Правил инвестирования» — покупай всегда только то, что знаешь. К числу недостатков ETF можно отнести то, что не всегда они строятся на основе простых и прозрачных индексов. Выбрать есть из чего — в отрасли сейчас обращается $1,4 трлн и существует около 1400 различных фондов. И хотя за последние 10 лет интерес к ETF возрос более чем вдвое, по мнению специалистов Wall Street, инвесторы еще не скоро пресытятся ими.

К сожалению, за 20 лет активного развития ETF так и не дошли в классическом виде на российские рынки. Но время не стоит на месте, и для российского инвестора нет проблемы выйти на зарубежные площадки, и купить себе этот инвестиционный продукт. Было бы желание и доступ в интернет.

ETF — быстро развивающиеся инструменты фондового рынка. Они представляют собой пулы ценных бумаг, отражающих структуру различных индексов. С помощью ETF можно вложить средства не только в определенный портфель акций, но и в портфель, составленный из различных сырьевых активов или в развитие целой экономики региона.

НОВОСТИ

Автотрассы и мобильная связь

Объем инвестиций в оснащение автомобильных дорог России услугами сотовой связи в 2013 году составит около 4 млрд руб., половина из которых — собственные затраты операторов, половина — субсидии государства. По словам директора департамента инфраструктурных проектов Минкомсвязи Дмитрия Алхазова, все операторы «большой четверки» несут паритетные расходы на строительство объектов связи, по количеству станций на каждого оператора также достигнут паритет. Адресная программа нового проекта на сегодняшний день согласованна с операторами, кто какой участок трасс курирует.

«ТНК-ВР» развивает систему мониторинга

ОАО «ТНК-Нягань», входящая в группу ТНК-ВР, инвестировало более 15 млн руб. в создание парка из четырех беспилотных летальных аппаратов в рамках программы круглосуточного мониторинга с воздуха месторождений Компании в ХМАО. ТНК-ВР последовательно внедряет систему интеллектуального управления нефтедобычей в масштабах всей компании. Мониторинг месторождений с воздуха с применением летальных аппаратов позволяет контролировать экологическую обстановку и техническое состояние нефтепроводов в режиме онлайн. Пилотный проект был реализован в ОАО «Самотлорнефтегаз» и доказал высокую эффективность. Реализация проекта обеспечит постоянный контроль на всей территории месторождений в любых погодных условиях и позволит сократить экологические и экономические риски.

Добыча золота к 2015 году: выход на третье место в мире

Россия поднимется с четвертого на третье место в мире по добыче золота к 2015 году, такой прогноз сообщил председатель Союза золотопромышленников РФ Сергей Кашуба на саммите Металлы России и СНГ, организованном Институтом Адама Смита. При этом рост добычи продолжит составлять 4-5% в год до 2020 года. Кашуба рассказал, что в 2012 году общее производство золота в России составило 226 т — это четвертое место в мире. Союз золотопромышленников ожидает продолжения в ближайшие годы консолидации пяти-шести крупнейших российских золотодобывающих компаний, а также активную консолидацию средних и мелких компаний. Кашуба отметил, что периодически появляющиеся в прессе слухи об объединении компаний являются подтверждением этого события. Помимо этого, компании РФ продолжат свою экспансию за рубеж. Также ожидается, что государство создаст компанию для освоения крупнейшего золоторудного месторождения Сухой Лог.

«Башнефть» инвестирует в реконструкцию АЗС

Компания «Башнефть» в течение 2013-2015 годов планирует инвестировать 6,5 млрд руб. в программу реконструкции и переоформления собственных АЗС в соответствии с новым корпоративным стандартом. Изменения затронут 243 АЗС — почти 50% собственной розничной сети компании, в которую в настоящее время входит 488 станций в пяти регионах России.

«Кировский завод» приобрел Monforts

ОАО «Кировский завод» завершило сделку по приобретению одного из ведущих европейских производителей станков Monforts Werkzeugmaschinen GmbH & Co. В рамках сделки в собственность ОАО «Кировский завод» перешло 100% акций немецкой компании Monforts Werkzeugmaschinen GmbH & Co. Предприятие, расположенное в городе Мёнхенгладбах (земля Северный Рейн — Вестфалия), является одним из ведущих европейских производителей станков для промышленности. Продукция Monforts применяется в автомобильном производстве, турбинном машиностроении, изготовлении ветросиловых установок, насосов, арматуры и приводных механизмов, при обработке керамики, а также в ряде других отраслей. Подписанию контракта предшествовало многолетнее сотрудничество сторон. Кировский завод не только оснащал станками Monforts производственные линии ЗАО «Петербургский тракторный завод», ООО «Киров-Станкомаш» и других своих дочерних предприятий, но и являлся официальным дистрибьютором продукции немецкой компании на территории СНГ. Одним из приоритетных направлений развития Кировского завода является расширение и совершенствование станкостроительного сегмента группы компаний. Приобретение Monforts Werkzeugmaschinen GmbH & Co призвано способствовать развитию технологий и компетенций российского предприятия в области производства инновационной продукции и изготовления высокоточных и эффективных станков. Кроме того, сделка направлена на совершенствование производственной базы Группы компаний «Кировский завод» и интеграции холдинга в глобальную экономику.

«Энергопрорыв-2013»

Конкурс наукоемких и инновационных проектов

13 февраля стартовал Всероссийский молодежный конкурс наукоемких инновационных проектов и разработок «Энергопрорыв», который проводится ОАО «ФСК ЕЭС» совместно с Координационным советом по делам молодежи в научной и образовательной сферах Совета при Президенте РФ по науке, технологиям и образованию. Презентация конкурса состоялась 13 февраля в Москве, в Национальном исследовательском университете «Московский энергетический институт» («НИУ МЭИ»).

Основная цель конкурса — стимулирование творческих способностей студентов, их активное привлечение к участию в научных исследованиях Федеральной сетевой компании, усиление роли научно-исследовательской работы в процессе подготовки и воспитания слушателей энергетических специальностей. В конкурсе «Энергопрорыв» примут участие творческие инновационные команды, в состав которых войдут специалисты энергетических компаний, научные работники, докторанты, аспиранты, студенты и учащиеся образовательных учреждений.

«Энергетический комплекс — важнейшая инфраструктурная отрасль России. Его модернизация с использованием инновационных разработок являются ключевыми составляющими обеспечения надежного и эффективного электроснабжения потребителей. Конкурс инновационных проектов для электросетевого комплекса позволит привлечь талантливых студентов и молодых сотрудников научных и образовательных учреждений к активному участию в прикладных исследованиях в области электроэнергетики. Уверен, что инновационные разработки будущих конкурсантов будут способствовать решению ключевых задач Федеральной сетевой компании и отрасли в целом», — отметил первый заместитель председателя правления ОАО «ФСК ЕЭС» Андрей Казаченков.

Конкурс «Энергопрорыв» пройдет в три этапа. На первом этапе до марта будет сформировано понимание текущих потребностей в технологиях и решении задач и проблем. В ходе второго этапа, который продлится с марта по июнь, в российских вузах, научных центрах и промышленных организациях будут созданы научные команды, которые сосредоточатся на разработке инновационных проектов. На заключительной стадии, до октября, будет сформирована дорожная карта реализации проектов и презентация результатов научной деятельности для широкой общественности.

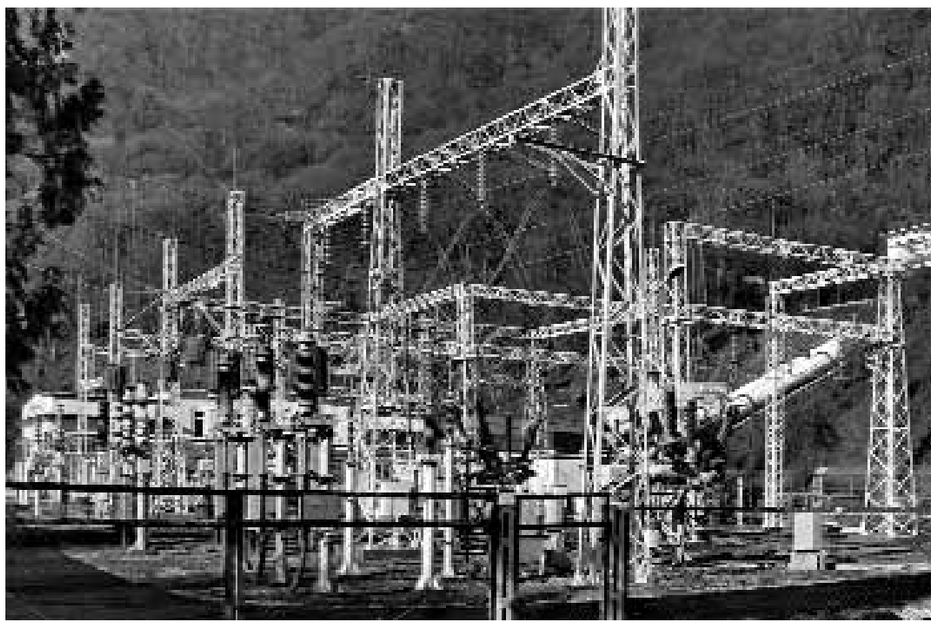
Награждение победителей пройдет в июне в Санкт-Петербурге в рамках мероприятий ОАО «ФСК ЕЭС» на Петербургском международном экономическом форуме. Наиболее интересные проекты получат поддержку в их реализации со стороны Федеральной сетевой компании.

Краснополянская ГЭС

«Энергострой-М.Н.» модернизирует систему РЗА

Илья Кетов

ОАО «Энергострой-М.Н.» выполняет работы по модернизации системы релейной защиты и автоматики (РЗА) на Краснополянской ГЭС. Заказчик — ООО «ЛУКОЙЛ-Энергоинжиниринг».



В настоящее время производится замена программно-технического комплекса автоматизированной системы управления технологическим процессом (АСУТП) на более современный, на энергообъекте уже установлены щит собственных нужд и щит постоянного тока.

Специалисты компании «Энергострой-М.Н.» выполняют замену датчиков на гидроагрегатах №3 и №4, ведется монтаж оборудования гидростанций ГС-5 (ГС-5 входит в состав АСУТП, обеспечивает работу гидроагрегата как в электросети, так и на изолированную нагрузку). Завершение комплекса работ по техническому перевооружению Краснополянской ГЭС и сдача объекта в эксплуатацию планируется во втором квартале 2013 года.

Краснополянская ГЭС построена на реке Мзымта в посёлке Красная Поляна (Адлерский район города Сочи, Краснодарский край). Входит в каскад ГЭС на реке Мзымта. Краснополянская ГЭС обеспечивает энергоснабжение города Сочи, работая в пиковой части графика. Создание нового энергетического кольца, объединяющего Краснополянскую ГЭС, подстанцию 220 кВ Поселковая, подстанции 110 кВ Лаура, Роза Хутор и Мзымта, значительно повысило энергетическую безопасность и системную надежность электроснабжения объектов Зимних олимпийских игр 2014 года.

ОАО «Энергострой–М.Н.» является одним из лидеров в области энергосетевого строительства в России. В состав «Энергострой-М.Н.» входят 15 филиалов, в т.ч. «Институт Энергопроект» (г. Иваново) и «Институт Энергопроект» (г. Ессентуки). Компания осуществляет проектирование и управление проектами, комплексную поставку электротехнического и промышленного оборудования, реконструкцию и строительство линий электропередачи и подстанций напряжением до 750 кВ.

Проверки и рейды

МРСК Центра и Приволжья привлекает расхитителей энергии

За 12 месяцев прошлого года сотрудниками компании совместно с правоохранительными органами было проведено 197 проверок и рейдов по пресечению фактов бездоговорного и безучетного потребления электроэнергии юридическими и физическими лицами. По фактам незаконного энергопотребления привлечено к административной ответственности 57 человек, возмещено 76 млн руб.

Борьба с безучётным и бездоговорным потреблением электроэнергии — одно из постоянных направлений в работе ОАО «МРСК Центра и Приволжья». Серьезный акцент делается не только на выявлении случаев воровства, но и на реализации комплекса предупредительных мер: замена старых индукционных счетчиков на современные цифровые; упрощение процедуры подключения новых потребителей; использование изолированных проводов при строительстве и реконструкции низковольтных линий электропередачи.

Особое значение уделяется проведению разъяснительной работы среди населения. Энергетики напоминают, что в соответствии с действующим законодательством потребление электроэнергии без заключения договора квалифицируется как её хищение (кража) и влечет за собой ответственность до уголовной. В соответствии со статьей 165 УК РФ, хищение электроэнергии наказывается штрафом до 300 тыс. руб.; исправительными работами на срок до 2 лет, либо лишением свободы на срок до пяти лет.

Специалисты компании призывают всех потребителей, кто стал свидетелем несанкционированного потребления электроэнергии, сообщать о фактах «набросов» на провода, незаконного подключения к электрическим сетям, потребления электроэнергии минуя приборы учета и т.д. Полученная информация поможет специалистам компании своевременно устранить правонарушения и предотвратить их последствия: незаконное подключение к электрическим сетям влечёт за собой снижение качества электроэнергии, что приводит к перепадам напряжения в сети, порче электроприборов, и даже к пожарам.

ОАО «МРСК Центра и Приволжья» — дочернее общество крупнейшей в Российской Федерации энергокомпании ОАО «Холдинг МРСК», доля государства в акционерном капитале которой составляет 53,69%. ОАО «МРСК Центра и Приволжья» является основным поставщиком услуг по передаче электроэнергии и технологическому присоединению к электросетям во Владимирской, Ивановской, Калужской, Кировской, Нижегородской, Рязанской, Тульской областях, в Республике Марий Эл и Удмуртской Республике. В эксплуатации ОАО «МРСК Центра и Приволжья» находятся 1548 подстанций напряжением 35-220 кВ; 263391 км линий электропередачи; 59621 ТП и РП 6-10 кВ. Трудовой коллектив энергокомпании насчитывает более 22 тыс. человек.

Новая ПГУ — уже скоро

«Квадра» завершает подготовительные работы

Эльмира Бобрякова

На территории Алексинской ТЭЦ Центрального филиала ОАО «Квадра» в Тульской области завершается подготовка к началу строительства современной парогазовой установки мощностью 115 МВт (ПГУ-115 МВт).

В настоящее время на площадке завершены необходимые геодезические изыскания, ведутся работы по демонтажу старых зданий и сооружений, попадающих в зону застройки. После чего генеральный подрядчик ЗАО «Энергопроект» приступит к работам по обустройству ограждения и переносу подземных коммуникаций, а также устройству временного освещения и электроснабжения стройплощадки.

«На данный момент уже подписаны контракты на поставку газовой и паровой турбин, газодожимных компрессоров, пункта подготовки газа. В настоящее время на территорию Алексинской ТЭЦ завозят детали котлов-утилизаторов», — отметил директор Центрального филиала ОАО «Квадра» Андрей Егоров.

Реконструкция Алексинской ТЭЦ входит в масштабную инвестиционную программу ОАО «Квадра» по обновлению генерирующих мощностей, которая предусматривает строительство 1092 МВт новых мощностей на период до 2015 года в рамках заключаемых договоров о предоставлении мощности (ДПМ). Проект предусматривает введение в эксплуатацию современной парогазовой установки на базе отечественного и импортного оборудования: две газотурбинные установки SGT-800 (Siemens) с генераторами электрической мощности 45 МВт, два паровых котла-утилизатора (ОАО «ЗиО»), паротурбинная теплофикационная установка SST-400 (Siemens) с генератором электрической мощности 38,5 МВт.

Алексинская ТЭЦ является производственным подразделением филиала ОАО «Квадра» — «Центральная генерация». Станция введена в эксплуатацию в 1941 году. Сегодня установленная электрическая мощность Алексинской ТЭЦ составляет 102 МВт, тепловая — 215 Гкал/ч. Теплоисточники Алексинской ТЭЦ обеспечивают 80% рынка тепловой энергии левобережной части города на Оке. После ввода в эксплуатацию нового современного энергоэффективного энергоблока на Алексинской ТЭЦ повысится надежность и экономичность работы станции.

ОАОР «Квадра — Генерирующая компания» (ОАО «Квадра») зарегистрировано 20 апреля 2005 года. Наименование компании до 18 мая 2010 года — ОАО «ТГК-4». Уставный капитал ОАО «Квадра» — 19,8 млрд руб., 49,99% голосующих акций компании принадлежит ONEXIM HOLDINGS LIMITED. Компания работает в 11 областях ЦФО — Белгородской, Брянской, Воронежской, Калужской, Курской, Липецкой, Орловской, Рязанской, Смоленской, Тамбовской, Тульской. В состав ОАО «Квадра» входят 24 электростанции, 357 котельных, тепловые сети общей протяженностью 55054,5 км. Общая установленная электрическая мощность компании — 3501,5 МВт, тепловая — 15318,4 Гкал/ч.

В соответствии с решением Совета директоров ОАО «Квадра» филиал «Тульская региональная генерация» переименован на филиал ОАО «Квадра» — «Центральная генерация» и объединяет энергоактивы компании «Квадра» в Тульском и Калужском регионах. Теплоисточники Центрального филиала ОАО «Квадра» в Тульской области обеспечивают 70% рынка тепловой энергии в Новомосковске, 80% — в левобережной части Алексина, 90% — в Ефремове, и почти 100% — в городе Советске. Калужская ТЭЦ обеспечивает теплоснабжение более 11 тысяч жителей районов Силикатный и Середа города Калуга.

ОПУ ПС «Северная» построен

МЭС Северо-Запада повысили надежность энергоснабжения

Филиал ОАО «ФСК ЕЭС» — Магистральные электрические сети (МЭС) Северо-Запада — завершил строительство общеподстанционного пункта управления (ОПУ) подстанции 330 кВ «Северная». В результате выполненных работ серьезно повышена надежность электроснабжения потребителей северо-западных районов Санкт-Петербурга.

Комплексная реконструкция подстанции проводится в соответствии с инвестиционной программой ОАО «ФСК ЕЭС» и в рамках реализации Соглашения о взаимодействии с Правительством Санкт-Петербурга, которое направлено на повышение надежности электроснабжения городских потребителей.

В соответствии с проектом, на территории подстанции «Северная» теперь располагаются два ОПУ для оборудования разного класса напряжения — прежний и новый общеподстанционные пункты управления.

В новом двухэтажном здании ОПУ будут установлены щиты собственных нужд и постоянного тока, автоматизированная система управления технологическими процессами (АСУТП), панели релейной защиты и противоаварийной автоматики (РЗА) оборудования класса напряжения 330 кВ, системы связи. Для повышения точности учета передаваемой электроэнергии и расчетов с потребителями в здании ОПУ смонтируют автоматизированную информационно-измерительную систему коммерческого учета электроэнергии (АИИС КУЭ).

Ранее в рамках модернизации энергообъекта МЭС Северо-Запада увеличили его мощность с 400 до 760 МВА, построили закрытое распределительное устройство 10 кВ, установили новое подстанционное оборудование 110 кВ: два трансформатора суммарной мощностью 160 МВА, четыре элегазовых выключателя и восемь разъединителей, смонтировали две ячейки 110 кВ для присоединения новой подстанции 110 кВ Лахта (ОАО «Ленэнерго»). В начале 2013 года на территории подстанции завершились работы по строительству кабельной линии (КЛ) 330 кВ «Северная» — «Василеостровская» — «Завод Ильич».

Для окончания реконструкции подстанции 330 кВ «Северная» специалистам Ленинградского предприятия МЭС Северо-Запада необходимо провести замену оборудования на открытом распределительном устройстве (ОРУ) 330 кВ, реконструировать ОРУ 110 кВ и провести рекультивацию территории. Модернизация энергообъекта планируется завершить в 2013 году.

«Лидеры изменений-2»

Сибирские энергетики приняли участие в отборочном туре

Юлия Колесова, Красноярск

Трое представителей МРСК Сибири приняли участие в отборочном туре Второй интегрированной программы обучения ОАО «ФСК ЕЭС» «Лидеры изменений-2». Всего пройти обучение по программе смогут 52 энергетика — сотрудника ОАО «ФСК ЕЭС» и ОАО «Холдинг МРСК».

Участникам обучения предстоит приобрести новый взгляд на бизнес, раскрыть собственный потенциал, и, главное, испытать себя в работе над заявленными проектами в течение 6 месяцев.

Всего в 2013 году за право участия в отборочном туре Второй интегрированной программы «Лидеры изменений-2» поборолись 73 сотрудника ОАО «ФСК ЕЭС», ОАО «Холдинг МРСК» из разных регионов России. МРСК Сибири представляли директор по информационным технологиям — начальник департамента информационных технологий Дмитрий Наумов, заместитель главного инженера по эксплуатации филиала МРСК Сибири — «Бурятэнерго» Виктор Перелыгин и заместитель главного инженера по эксплуатации филиала МРСК Сибири — «Красноярскэнерго» Сергей Дмитрюков.

Для участия в программе кандидатам необходимо было подготовить эссе на тему «Почему именно я должен участвовать в интегрированной программе?» и принять участие в проектной работе. В первый день отборочного тура участники были распределены на 8 проектных групп. Кандидатам предстояло разработать и защитить пилотный проект, направленный на повышение надежности и эффективности работы российской электроэнергетической сети. Группы работали под наблюдением модераторов и приглашенных экспертов, в том числе из исполнительного аппарата ОАО «ФСК ЕЭС» и ОАО «Холдинг МРСК». Коллективная работа позволила участникам познакомиться, узнать потенциал друг друга как членов единой управляющей команды, оценить специфику работы основных направлений деятельности компаний электросетевого комплекса.

Образовательный проект «Лидеры изменений», направленный на совершенствование профессиональной подготовки, стартовал в июле 2011 года. Практическим результатом программы стала разработка ее участниками в 2012 году проектов по ключевым направлениям деятельности ОАО «ФСК ЕЭС» и формирование стратегического кадрового резерва.

ДВЭУК: новая энергия для Востока России

Дмитрий Селютин: «Общий объем затрат и бюджетных, и собственных на развитие энергетической инфраструктуры до 2025 года оценивается в размере 1,3 трлн руб.»

Дмитрий Селютин,
первый заместитель генерального директора по инвестициям и развитию ОАО «ДВЭУК»

Планы опережающего развития энергетической инфраструктуры Дальнего Востока должны быть расширены с учетом новых крупных промышленных проектов. О планах по расширению энергоинфраструктуры рассказал первый заместитель генерального директора по инвестициям и развитию ОАО «Дальневосточная энергетическая управляющая компания» (ДВЭУК) Дмитрий Селютин.

— С точки зрения развития электроэнергетики, каким Вы видите Дальневосточный регион в долгосрочной перспективе?

— В настоящий момент в ДФО происходят обширные интеграционные процессы, по сути, осуществлена модернизация схемы территориального планирования, формируется макрорегион. В ноябре 2012 года состоялся Госсовет, где обсуждалось развитие Дальнего Востока. По результатам Госсовета, президентом страны Владимиром Путиным было дано множество поручений, в том числе по разработке государственной программы развития Дальнего Востока и Байкальского региона. Этот формат макрорегиона зафиксирован впервые, ранее рассматривалось развитие только Дальнего Востока и Забайкалья. В феврале Правительство снова вернется к рассмотрению этой программы. Ожидается, что в ней будет определено создание единого энергетического каркаса восточных территорий, на базе которого в дальнейшем будут наращиваться новые проекты в промышленности и социальной отрасли.

Следует сказать о нескольких крупных современных направлениях развития дальневосточной электроэнергетики. Первое крупное направление — это создание новых источников генерации для замещения выбывающих неэффективных источников с выработанным ресурсом и покрытия новых объемов потребности в электроэнергии и тепле.

Второе направление — это развитие ЕНЭС, развитие сетевой линейной составляющей. Здесь, в свою очередь, стоит выделить задачу усиления надежности энергоснабжения на существующих линиях, обеспечение параллельной работы ОЭС Сибири и ОЭС Востока, которые в настоящее время работают синхронно, но не параллельно, что ограничивает перетоки с востока на запад и наоборот. Развитие сетей предполагает сокращение зоны децентрализованного энергоснабжения (на сегодняшний день это большая часть территории Якутии, а также энергосистемы Камчатки, Сахалина, Магаданской области). Самостоятельной задачей является обеспечение внешнего энергоснабжения Восточной газовой программы.

Третье направление — это оптимизация локальной энергетики. Внутри изолированных энергосистем существует масса населенных пунктов, отдельных промышленных объектов, которые не интегрированы в эту зону децентрализованного энергоснабжения. Как правило, их питают локальные дизельные станции, использование которых предопределяет высочайший уровень тарифной нагрузки и большой объем перекрестного субсидирования. Последнее вынуждены применять энергосистемы и региональные регуляторы, чтобы выровнять тариф для потребителей. Для примера: в Якутии существует несколько зон, которые изолированы друг от друга, а внутри этих зон еще масса населенных пунктов, которые имеют собственные источники генерации, которые никак не интегрированы в эту систему. Конечно, было бы нерационально планировать строительство собственной линии в каждый из населенных пунктов. Там должны использоваться эффективные технологии распределенной электроэнергетики.

Четвертое направление, которое, как ожидается, будет достаточно подробно проработано в госпрограмме — усиление экспортной ориентации электроэнергетики Дальнего Востока. Эта составляющая сейчас совершенно очевидно недостаточно развита. Российский Дальний Восток располагает колоссальными возможностями поставки электроэнергии на рынки сопредельных стран. Здесь есть масса возможностей, но есть и масса проблем. Госпрограмма должна ответить на вопросы, как эти проблемы преодолеть.

— Будут ли эти направления подробно изложены в госпрограмме, или детально проработанные планы последуют несколько позже?

— Сам формат госпрограммы не предполагает детализации данных проектов. Она будет произведена в дальнейшем в Федеральной целевой программе, в территориальных схемах развитий электроэнергетики отдельных территорий, в инвестпрограммах компаний — субъектов электроэнергетики, в интегральном документе — схеме развития ЕНЭС (в последнем — без учета локальной энергетики).

— Какие перспективные проекты сейчас рассматриваются и за счет каких средств планируется их реализовывать?

— Во-первых, принято решение докапитализации ОАО «РусГидро» — известная история с дивидендами «Роснефтегаза» — 50 млрд руб., которые передаются для строительства источников генерации в ДФО. Это средства, которые планируется вложить в строительство Якутской ГРЭС-2, второй очереди Благовещенской ТЭЦ, Сахалинской станции на Солнечногорском разрезе и ТЭЦ в Советской гавани. Это далеко не исчерпывающий перечень объектов генерации, которая нужна на Дальнем Востоке, но это те объекты, которые представляются первоочередными.

Помимо этого предполагается создать новые источники энергии в районе Удокана (на разрезе Апсатского каменноугольного месторождения, к активному хозяйственному освоению которого приступило сейчас ОАО «СУЭК»), построить ТЭЦ Джебарики-Хая, которая станет генератором посередине протяженной линии, объединяющей Якутскую энергосистему и энергосистему Российской Федерации с Магаданской областью, а также Вилюйскую станцию на линии, соединяющей Нюрбу и Якутск. Таким образом, в регионе появится много новых станций, замещающих старые мощности и покрывающих рост электропотребления. В свою очередь несколько крупных ТЭЦ (ведение ОАО «ИНТЕР РАО») на Западе Забайкалья будут носить экспортно-ориентированный характер (Ерковецкая и Олонь-Шибирская ТЭС).

Хотелось бы также рассказать о двух новых проектах, которые уже начаты ДВЭУК и которые получат свое развитие в ближайшее время. Во-первых, это строительство двух одноцепных линий Пеледуй — Чертово Корыто и Сухой Лог — Мамакан. Это, наверное, один из немногих примеров в отечественной энергетике, когда будет реализован принцип государственно-частного партнерства. С точки зрения балансовой ситуации, дело выглядит примерно так: на западе Якутии большой объем невостребованной мощности. Станции Вилюйского каскада и Светлинская ГЭС располагают мощностью, которая могла бы быть выдана в систему, объемом 200 МВт. Одновременно в течение последних двух лет два региона Якутска относятся к регионам с повышенными рисками энергоснабжения, так называемыми РВР. Там возникает дополнительная потребность в мощности в связи с освоением ряда крупных золоторудных месторождений — «Чертово корыто» и «Сухой лог», которые разрабатываются компанией «Полюс Золото».

Занимаясь строительством линии Чернышевский — Мирный — Ленск — Пеледуй, мы в этом году приходим на юг Якутии, и от месторождения «Чертово корыто» нас отделяет практически 100 км. Осознав возможность поставки существующей мощности на эти месторождения, мы провели переговоры с компанией «Полюс Золото». В результате этих переговоров в инвестиционной программе ДВЭУК появились эти две одноцепные линии с подстанциями. Стоимость строительства оценивается в 16 млрд руб., треть расходов берет на себя «Полюс золото».

В текущем году начнется проектирование первой очереди этой линии, а позже, в этом же году, и ее строительство. В 2014 году появится возможность поставки избытка мощности с каскада Вилюйских ГЭС на месторождение «Чертово корыто», что сопряжено с планами его освоения компанией «Полюс Золото».

После этого ДВЭУК за счет средств, которые будут предусмотрены в федеральной инвестиционной программе в бюджете РФ, начнет реализацию второго этапа строительства-расширения линии, которую построит «Полюс Золото» на Мамакан.

Результат этого проекта — объединение Западного района Якутии с ЕНЭС, сокращение зоны децентрализованного энергоснабжения. Это создаст инфраструктурные возможности для эффективного освоения крупнейших в восточной Сибири месторождений золота и будет иметь совершенно определенные тарифные последствия для Республики Саха (Якутия) — Западный энергорайон начнет жить по правилам рынка.

В 2012 году мы ввели в Якутии линии 220 кВ протяженностью более 770 км. В целом осуществлённое ДВЭУК энергоснабжение ВСТО позволило ликвидировать отставание энергосетевого комплекса Якутии, которое было накоплено за последние 30-40 лет. Централизованное энергоснабжение пришло в г. Олекминск (за счет линии Сунтар — Олекминск), обеспечены напряжением НПС №12, №13, №14. За счет этой линии ФСК в этом году начнет строительство отпайки на НПС№11. Также за счет этого решается вопрос энергоснабжения Бодайбинского района.

Кроме того, хотелось бы обратить особое внимание на строительство линии Майя — Хандыга — Усть-Нера — Развилка — Теплый Ключ — Нера Новая. Эта линия объединит энергосистему Магадана с ЕНЭС. Появляется осмысленность строительства Колымской ГЭС и Усть-Нижнекамской ГЭС — будет возможность выдачи мощности с этих крупных электростанций не только на месторождения, которые локализованы в Магаданской области, но и на крупные предприятия, которые предполагается строить на территории Восточной Якутии. В первую очередь речь идет об освоении Яно-Колымской золоторудной провинции и полиметаллических месторождениях.

Линия будет иметь значительную протяженность, поэтому посредине технологически нужна будет своя генерация. Именно в этой связи мы говорим о необходимости строительства станции Джебарики-Хая (станция в Хандыге мощностью 120 МВт).

Общий объем затрат и бюджетных, и собственных на развитие энергетической инфраструктуры до 2025 года оценивается в размере 1,3 трлн руб. Это большие средства, однако при сопоставлении их с тем, что уже было вложено за последние 5 лет, они выглядят обоснованными. Только ДВЭУК за последние 4 года потрачено свыше 40 млрд руб. на развитие дальневосточной энергетической инфраструктуры.

Секреты тепла и света

Устройство энергообъектов сочинской Олимпиады

Подготовка к XXII Зимним Играм в Сочи — это в первую очередь налаживание инфраструктуры города и района. Электроэнергия, тепло, водоснабжение — без этого не обойдется ни один спортивный объект. Но на первом месте, конечно, свет — ведь без него невозможно начать строительство. Именно поэтому объекты энергетики не менее важны, чем, скажем, новые стадионы или транспортные развязки. 21 января 2013 года была введена в эксплуатацию Адлерская тепловая электростанция (ТЭС) — самый современный и мощный объект энергогенерации сочинского курорта. В торжественной церемонии запуска принял участие премьер-министр России Дмитрий Медведев.

Адлерская ТЭС

Сочинский район до настоящего времени являлся энергодефицитным — существовавшие электростанции (Сочинская и Краснополянская ТЭС, ТЭЦ Туапсинского НПЗ и ТЭЦ Небруг) обеспечивали лишь 25% потребностей Сочи и близлежащих населенных пунктов. Оставшийся дефицит в электроэнергии в значительной степени покрывался из энергосистем соседних областей.

С объявлением Сочи столицей Зимних Игр-2014 уже окончательно стало понятно, что для возведения спортивных объектов необходима новая теплоэлектростанция. 28 сентября 2009 года, в соответствии с п. 130 утвержденной Правительством РФ «Программы строительства олимпийских объектов и развития Сочи как горноклиматического курорта», началось строительство Адлерской ТЭС. Инвестором этого проекта выступал ООО «Русские энергетические проекты» (акционер — ОАО «Газпром»).

Генеральным подрядчиком строительства являлся ОАО «ТЭК Мосэнерго» — проектно-строительный и инжиниринговый комплекс с многолетним опытом работы.

ТЭС занимает территорию 9,89 га и состоит из двух парогазовых энергоблоков общей мощностью 360 МВт (тепловая мощность при этом будет около 227 Гкал/ч). Основное оборудование энергоблоков составляют две паровые турбины Т-48/62-7,4/0,12, мощностью по 60 МВт каждая, производства ОАО «Силовые машины», четыре газовые турбины V64.3A поставки итальянской компании Ansaldo Energia по 65 МВт, котлы-утилизаторы производства ОАО «Подольский машинный завод». Основным топливом ТЭС является природный газ, который подводится к станции по магистральному газопроводу «Джугба — Лазаревское — Сочи». Такой вид топлива был выбран в связи с его безвредностью для окружающей экосистемы.

По словам Алексея Миллера, председателя правления ОАО «Газпром», ввод новейшей электростанции в эксплуатацию позволил значительно улучшить энергоснабжение Сочи, обеспечить надежное электро- и теплоснабжение объектов спортивной и туристической инфраструктуры в Имеретинской низменности: «При этом значительно снижена зависимость Сочинского энергорайона от соседних энергосистем: мощность Адлерской ТЭС обеспечит более трети прогнозируемой пиковой нагрузки во время спортивных соревнований 2014 года. Планируется, что в перспективе Адлерская ТЭС будет также обеспечивать теплоснабжение микрорайона Блиново в Сочи», — пояснил он.

Новая ТЭС обеспечит выдачу мощности следующим олимпийским объектам: Ледовому дворцу спорта для фигурного катания и соревнования по шорт-треку, Центральному стадиону, крытому конькобежному центру, ледовой арене для керлинга, главному медиацентру, гостинице для представителей МОК и др.

Принцип работы теплоэлектростанции

Выработка энергии в ТЭС происходит при участии множества последовательных процессов, но общий принцип работы довольно прост. Вначале в специальной камере сгорания (паровом котле) сжигается топливо, при этом выделяется большое количество тепла. Оно превращает воду, циркулирующую по специальным трубам, расположенным внутри котла, в пар. Постоянное нарастание давления пара вращает ротор турбины, которая передает энергию вращения на вал генератора, и в результате вырабатывается электрический ток. При этом система «пар-вода» замкнута. После прохождения через турбину пар конденсируется и вновь превращается в воду, которая дополнительно проходит через систему подогревателей, и вновь попадает в котел. На Адлерской ТЭС используется парогазотурбинная установка, это позволяет утилизировать тепло и превращать его в тепловую энергию, идущую на отопление зданий.

Очевидно, что повышенное внимание должно уделяться таким процессам, как водоподготовка, водоснабжение и водоотведение, и оборудованию, установленному в этих системах, то есть насосам. Ненадежные агрегаты порой приводят не только к некорректной работе самой станции и перерывах в электро- или теплоснабжении, но и к более крупным авариям, от которых могут пострадать жители близлежащих районов.

Водоподготовка

Спектр загрязнений жидкости на ТЭС весьма широк, от коллоидов (не кристаллизующихся веществ, дающих с водой густые клейкие соединения) до абразивов (минеральные или неорганические примеси, например, песок, камни), в системе водоподготовки используются практически все известные методы очистки воды. На практике неэффективное удаление из жидкости разнообразных примесей становится основной причиной образования отложений на поверхности нагрева и, как следствие, коррозии элементов турбин. Для удаления механических загрязнений используется предочистка с помощью коагулянтов — химических веществ, введение которых в раствор приводит к выпадению, например, коллоидов в виде осадка. Затем вода проходит химическую очистку в осветлителях.

Для обеспечения точности при подаче реагентов в системах водоподготовки важно использовать современное оборудование. Насосы, использующиеся в таких сетях, должны обеспечивать бесперебойную подачу и постоянство концентрации дозируемых жидкостей. Как пояснили в компании «ТЭК Мосэнерго», на практике оказалось, что подобными качествами обладают цифровые мембранные насосы GRUNDFOS серии DMS. Именно такие агрегаты — надежные и современные — были поставлены на Адлерской ТЭС.

При использовании цифровых насосов оператор легко может установить и настроить прибор на дозирование именно того объема жидкости, который необходимо в данной системе. В насосах DMS применяется синхронный двигатель, работающий с постоянной скоростью и останавливающийся между циклами. Это позволяет автоматически регулировать дозируемый объем, увеличивая или уменьшая частоту ходов, а также обеспечить простоту регулировки и высокоточное дозирование.

Дальнейшая механическая очистка происходит на многоступенчатых фильтрах, после чего подготовленная вода подвергается обработке в ионообменных колонках и поступает в технологический цикл.

> **С объявлением Сочи столицей Игр-2014 стало понятно, что для возведения спортивных объектов необходима новая теплоэлектростанция**

Водоснабжение

Поскольку теплоэнергетическими предприятиями перекачиваются огромные количества воды, на многих этапах технологических циклов устанавливаются бустерные модули. Насосы, использующиеся в этих системах, подвержены коррозийно-кавитационным повреждениям. В общем смысле кавитация — это образование в жидкости пузырьков, заполненных паром. Этот процесс может возникнуть в результате локального понижения давления. Перемещаясь с потоком в область с более высоким давлением, кавитационный пузырек схлопывается, создавая при этом ударную волну. Что может привести к повреждению рабочего колеса и корпуса насоса, а в конечном итоге — к разрушению агрегата.

«У насосных агрегатов на ответственных участках должен быть высокий кавитационный запас (NPSH), — поясняет Михаил Лычагин, ведущий инженер компании GRUNDFOS. — Ранее для этого на объектах промышленности применялись насосы с меньшей скоростью вращения и, следовательно, с более низким КПД (при той же конструкции и, соответственно, более массивные). Сегодня возможно использовать насосы типа CR/CRN с измененной конструкцией рабочего колеса, позволяющей улучшить кавитационные свойства, тем самым повысить надежность, увеличить КПД и уменьшить габариты устройств. К примеру, именно такие агрегаты, насосы GRUNDFOS серии CRN, установлены в системе водоснабжения Адлерской ТЭС».

Водоотведение

Как и любое другое промышленное предприятие, теплоэнергетика производит сточные воды, которые весьма активны. Состав стоков различен и зависит от множества факторов — типа использованного топлива, качества воды, вида водоподготовки и других. Например, воды после охлаждения конденсаторов турбин и воздухоохладителей несут так называемое тепловое загрязнение, т.к. их температура на 8-10°С превышает температуру жидкости в водоисточнике. Также в некоторых случаях в охлаждающих водах могут содержаться посторонние вещества. Это обусловлено тем, что в систему включены маслоохладители, и нарушение их плотности может приводить к проникновению нефтепродуктов (масел) в охлаждающую жидкость. Или другой пример — стоки после химической промывки или консервации теплосилового оборудования, которые весьма разнообразны по своему составу вследствие обилия промывочных растворов (ими могут быть растворы соляной, серной, муравьиной кислот).

Можно сказать, что все без исключения стоки достаточно агрессивны и требуют внимательного отношения к материалу насосов.

Но помимо агрессивности стоков есть еще одна опасность — аварийный сброс воды. И в этой системе оборудование должно быть максимально надежным. На Адлерской ТЭС для этих целей используются вертикальные многоступенчатые центробежные насосы полупогружного типа MTR 5-14/4, они устанавливаются в специальных приямках.

По словам сотрудника компании «ТЭК Мосэнерго», насосы на ТЭС являются крупными потребителями электроэнергии. И, конечно, при подборе оборудования высокая ставка делалась на современные, энергоэффективные приборы. Конечно, о результатах говорить еще рано, однако опыт использования подобных агрегатов на других объектах энергетики можно назвать положительным. Например, насосы GRUNDFOS также применяются на теплоэлектростанциях в Москве, Санкт-Петербурге, Краснодаре, Невинномыске, Уренгое и во многих других городах России.

Использование современного оборудования на ТЭС позволяет не только снизить затраты на эксплуатацию, но и сделать работу станции безопасной, снизить экологическую нагрузку на окружающую среду, что особенно важно в современных реалиях.

«Московская промышленная газета» шеф-редактор проекта Виктор Миняев

Фактор присоединения

Обзор рынка новостроек Подмосковья в 2012 году

По данным аналитиков компании «Эталон-Инвест», количество новостроек, выставленных на продажу на первичном рынке Московской области, к концу 2012 года сократилось по отношению к июню 2012 года на 12,4% — до 578 адресов. Резкое сокращение обусловлено присоединением части территории Подмосковья к Москве, произошедшим в июле 2012 года. Таким образом, при сокращении ореола Московской области количество объектов вернулось к уровню конца 2011 года. Однако к концу 2013 года число строящихся объектов в Подмосковье может превысить уровень декабря 2012 года на 25-30% за счет выхода новых проектов (число которых может превысить число новых проектов в 2012 году).

Количество квартир, выставленных на продажу на первичном рынке, в декабре 2012 года, составило почти 30 тыс., при этом по отношению к декабрю 2011 года их количество увеличилось на 41,3%. Столь значительный прирост числа продаваемых квартир на фоне сокращения числа новостроек обусловлен увеличением масштабов проектов. В дальнейшем число продаваемых квартир так же будет увеличиваться.

За 2012 год уровень спроса на новостройки Подмосковья увеличился на 38%, число заключенных договоров долевого участия (ДДУ) составило 68,5 тыс., при этом основной пик спроса пришелся на декабрь 2012 года — 7,6 тыс. договоров.

В декабре 2012 года средний уровень цены квадратного метра составил 2347 $/м² и 70421 р./м². За месяц уровень цены в долларах увеличился на 1,5%, а в рублях сократился на 1,8% за счет снижения курса доллара. По отношению к концу прошлого года (декабрю) и в долларах и в рублях цена метра увеличилась на 12,8% и 5,8% соответственно. Данная годовая динамика превзошла прогнозные показатели и является наибольшей за все посткризисные годы. Однако докризисные показатели (которые составляли почти 30%) в ближайшие годы достигнуты не будут, так как объем предложения превышает существующий платежеспособный спрос.

Средняя стоимость квартир в декабре 2012 года составила $145682 или 4370446 руб. За прошедший год и в долларах, и в рублях стоимость квартир возросла на 6,9% и 0,2% соответственно. Дальнейшее увеличение средней стоимости квартир будет составлять 6-8% в год, но темпы роста стоимости будут ниже темпов роста цены квадратного метра.

В целом за прошедший год средняя цена кв. м увеличилась в долларах на 12,8%, а средняя стоимость квартир в долларах — на 6,9%. Данный факт свидетельствует о том, что на рынке сейчас все больше проектов комфорт-класса (до кризиса преобладали проекты бизнес-класса), отличающиеся более компактными планировками. Об увеличении проектов комфорт-класса свидетельствует и значительное увеличение доли 1-комнатных квартир в структуре предложения.

Количество новостроек, выставленных на продажу на первичном рынке Московской области, к концу 2012 года сократилось по отношению к первому полугодию 2012 года на 12,4% — до 578 адресов. Резкое сокращение обусловлено присоединением части территории Подмосковья к Москве, произошедшее в июле 2012 года (среди присоединенных территорий оказались объекты в Коммунарке, Щербине и Троицке, а так же небольших населенных пунктах). При этом за месяц количество объектов сократилось на 1,4%, а за год на 1,5%. Таким образом, при сокращении ореола Московской области количество объектов вернулось к уровню конца 2011 года.

В целом, наметившийся рост числа новых проектов в начале года был остановлен переподчинением части территории Подмосковья. Но даже без учета объектов на территории «Новой Москвы», фиксируется тенденция сокращения числа новостроек. Данный спад к концу года является традиционным и обусловлен вводом в эксплуатацию ряда объектов. А последующий выход новых проектов ожидается ближе к лету. В целом к концу 2013 года число строящихся объектов в Подмосковье может превысить уровень декабря 2012 года на 25-30%.

Количество квартир, выставленных на продажу на первичном рынке, в декабре 2012 года составило почти 30 тыс. штук. При этом за месяц число квартир в продаже сократилось на 5,3%, а за год по отношению к декабрю 2011 года увеличилось на 41,3%. Столь значительный прирост числа продаваемых квартир на фоне сокращения числа новостроек обусловлен увеличением масштабов проектов — сейчас на рынке достаточно много крупных проектов комплексного освоения территории.

В целом в 2012 году на рынке наблюдалось увеличение числа квартир в продаже на фоне сокращения количества адресов — это следствие выхода в продажи масштабных проектов комплексной застройки. Первая половина 2012 года более равновесна — на фоне роста количества объектов растет и количество квартир. Это свидетельствует о стабилизации рынка — в посткризисные года покупатели старались приобретать квартиры на завершающих этапах строительства (чтобы избежать долгостроя), а в текущем году вновь пользуются спросом проекты на начальных этапах (за счет более низкой цены). В дальнейшем продолжится увеличение числа масштабных проектов на рынке, что приведет к дальнейшему росту количества квартир в продаже.

В зависимости от удаленности за прошедший 2012 год количество новостроек в городах 16-30-километровой зоны, а так же в среднем и дальнем Подмосковье увеличилось от 0,4% до 1,8%. Основное сокращение числа объектов отмечено в 6-15-километровой зоны (территория Новой Москвы) — 2,1%.

Количество квартир на первичном рынке за прошедший год, напротив, увеличилось лишь в городах 6-15 км от МКАД, а во всех остальных — сократилось. Это обусловлено сосредоточением масштабных проектов вблизи Москвы (тенденция формирования городов-спутников).

В зависимости от направления за год число новостроек увеличилось лишь на востоке (в основном за счет Балашихи) и северо-востоке. А на всех остальных направлениях число объектов сократилось.

Количество квартир в продаже за год наиболее значительно увеличилось на востоке и западе области (новые проекты в Балашихе и Одинцово), и менее существенно на северо-востоке. На остальных направлениях число квартир сократилось.

В зависимости от типа дома в декабре 2012 года наибольшее количество квартир было выставлено на продажу в монолитных домах — 64,8%. В панельных и кирпичных домах в продаже находилось 23% и 12,2% соответственно. За год увеличилась доля квартир в панельных домах на 3,5, а в монолитных и кирпичных доли сократились на 2,6% и 0,9% соответственно.

В зависимости от типа квартир структура предложения остается весьма стабильной на протяжении последних лет. В целом в декабре 2012 года наибольшие доли были характерны для 1-комнатных (42,8%) и 2-комнатных (34,2%) квартир. Доля 3-комнатных квартир составила 20,6%, многокомнатных — 2,4%. За прошедший год возросла доля 1-комнатных квартир на 5,2%, доля многокомнатных не изменилась, а доли 2-х и 3-комнатных квартир сократились на 3,8% и 1,5% соответственно. Данные изменения свидетельствуют об общем изменении уровня проектов — все больше новостроек относятся к комфорт-классу (здесь в структуре преобладают именно 1-комнатные квартиры).

В зависимости от стоимости квартиры в декабре 2012 года наибольший объем квартир представлен в диапазоне 2,5-5 млн руб., наименьший — в диапазоне 7,5-10 млн руб. За прошедший год сократилось число предложений до 5 млн руб. и выросли доли более дорогих квартир (при этом наибольший рост был характерен для квартир от 10 млн руб.).

В зависимости от цены квадратного метра наибольшую долю в декабре 2012 года составляли квартир по цене 60-80 тыс. руб./м². Наименьшая доля была характерна для диапазона до 40 тыс. руб./м². За год увеличение доли было характерно для диапазонов 80-100 и от 100 тыс. руб./м², а наибольшее снижение доли для диапазона 40-60 тыс. руб./м².

«ЭлектроТранс 2013»

Сформирован план деловой программы

Основным событием деловой программы форума «ЭлектроТранс 2013» станет всероссийская конференция «Современные концепции экономического развития городского электротранспорта в системе городских пассажирских перевозок». Мероприятие пройдет 22-23 мая 2013 года в Москве на ВВЦ.

Конференцию организует Общероссийское общественное объединение работодателей городского электротранспорта (ОООР «ГЭТ») при содействии Министерства транспорта РФ, Международной ассоциации «Метро», общественного движения «Город и Транспорт». В конференции примут участие представители органов законодательной и исполнительной власти, департаментов транспорта муниципальных образований, руководители транспортных и промышленных предприятий России и зарубежных стран.

На конференции планируется обсудить шаги по совершенствованию механизмов планирования, создания и управления сети городского пассажирского электротранспорта. Помимо этого, состоятся презентации нового подвижного состава, а лучшие предприятия промышленности и транспорта будут номинированы на награждение международной премией транспортной отрасли «Золотая Колесница».

Для специалистов транспортных и промышленных предприятий в период 22-23 мая организуются конференции, семинары и технические визиты:

- Конференция: «Новые технологии в инфраструктуре энергообеспечения на ГЭТ и метрополитене. Модернизация тяговых подстанций»
- Конференция «Практические особенности внедрения навигационно-информационных технологий на современном транспортном предприятии»
- Семинар: «Новые технологии в строительстве и модернизации рельсовых путей»
- Семинар: «Современные технологии оплаты проезда и учета пассажиропотока»
- Семинар: «Видеонаблюдение и обеспечение безопасности пассажиров на городском общественном транспорте»
- Конференция: «Электронные компоненты и модули для транспортного приборостроения и транспортных систем»
- Семинар: «Материалы и комплектующие для подвижного состава»
- Технические визиты на объекты транспортной инфраструктуры Москвы.

Оргкомитет приглашает транспортные предприятия, представителей городских администраций посетить выставку и деловую программу! Полная программа мероприятий, информация по участию, опубликованы на сайте http://www.electrotrans-expo.ru/prog2013. Посещение выставочной экспозиции для специалистов бесплатное. Для участия в программе необходима регистрация.

Оргкомитет:
+7(495) 287-4412
http://electrotrans-expo.ru
http://www.mapget.ru

Krusovice в Москве 2013

Фестиваль королевского чешского пива

В феврале в Москве проходит ежегодный Фестиваль королевского чешского пива Krusovice. Фестиваль проводится при поддержке Посольства Чешской Республики в Российской Федерации, поскольку настоящее чешское пиво — неотъемлемая часть культуры этой страны.

Фестиваль королевского чешского пива Krusovice проводится уже в 9 раз, из года в год собирая ценителей чешской культуры — истории, гастрономии, музыки и пивоварения. Чехи умеют отдыхать — по-настоящему наслаждаться каждым моментом и получать удовольствие от каждого бокала пива. В этом году во время Фестиваля в ресторанах-участниках будут продаваться основные, постоянно экспортируемые сорта королевского пива: Krusovice Imperial (Крушовице Империал) и Krusovice Cerne (Крушовице Черне). Истинные ценители одного из старейших традиционных чешских пивных брендов смогут принять участие в творческом конкурсе, победители которого отправятся в Чехию, чтобы привезти на Королевскую Пивоварню Krusovice уникальный символ Хранителей традиций королевского пивоварения.

Финальным аккордом Фестиваля королевского чешского пива Krusovice являются закрытые мероприятия для самых активных участников фестиваля — прием в Посольстве Чехии в Москве в присутствии представителей Посольства, в том числе Временного поверенного в делах Посольства Чешской Республики в Российской Федерации, Мартина Клучара. Финальные события в Петербурге и Екатеринбурге состоятся в присутствии Генеральных консулов Чешской Республики. По традиции, Фестиваль завершается настоящим праздником, посвященным чешской культуре — в сопровождении традиционной чешской музыки гости наслаждаются аутентичной национальной кухней и лучшим чешским пивом, сваренным по старинному рецепту крушовицких пивоваров. Успешная многолетняя история Фестиваля королевского чешского пива Krusovice в России является ярким подтверждением народной любви к одному из самых известных и старейших сортов пива в Чехии.

«Такие мероприятия, как Фестиваль королевского чешского пива Krusovice помогают построить еще более тесные и искренние отношения между Чешской Республикой и Российской Федерацией, основанные на уважении и интересу к культуре и традициям нашей страны», — говорит Мартин Клучар, временный поверенный в делах Посольства Чешской Республики в России.

Выставки и ярмарки

Комитет ТПП РФ обсудил планы работы на 2013 год

В Торгово-промышленной палате РФ состоялось заседание Комитета ТПП РФ по выставочно-ярмарочной деятельности и поддержке товаропроизводителей и экспортеров, посвященное итогам работы Комитета в 2012 году и планам на предстоящий 2013 год.

С докладом о приоритетных задачах работы на 2013 год выступил председатель Комитета ТПП РФ по выставочно-ярмарочной деятельности и поддержке товаропроизводителей и экспортеров, генеральный директор ЦВК «Экспоцентр» Сергей Беднов. Он отметил, что Комитет продолжит разработку принятых в 2012 году инициатив. Одно из ключевых направлений работы — выполнение плана мероприятий по реализации Концепции развития выставочно-ярмарочной и конгрессной деятельности в РФ. «Одну из главных задач, — сказал Сергей Беднов, — мы видим в укреплении взаимопонимания и взаимодействия с властными структурами в формировании концептуальных подходов к развитию выставочной и конгрессной деятельности, координации в этой сфере».

Шагом в этом направлении, по мнению Сергея Беднова, могло бы стать проведение круглого стола в Совете Федерации ФС РФ, где представители выставочного бизнеса и отраслевых ассоциаций производителей могли бы обсудить широкий круг проблем выставочной деятельности. Привлечению внимания к выставочной деятельности со стороны органов государственной власти способствовала бы подготовка ежегодного доклада Комитета ТПП РФ с анализом состояния выставочно-ярмарочной деятельности в России, направляемого в органы исполнительной и законодательной власти.

Сергей Беднов подчеркнул необходимость активизации участия отраслевых ассоциаций, союзов и объединений предпринимателей в развитии выставочной и конгрессной деятельности. «Привлечение к работе Комитета крупнейших ассоциаций товаропроизводителей и услуг является одной из наших приоритетных задач», отметил Сергей Беднов. На заседании в состав Комитета были приняты руководители таких ведущих отраслевых ассоциаций, как Ассоциация предприятий народных художественных промыслов, Лазерная ассоциация, Российской ассоциации производителей станкоинструментальной продукции «Станкоинструмент», Союза лесопромышленников и лесоэкспортеров и ряда других компаний и объединений.

Выступая на заседании, президент Ассоциации «Станкоинструмент» Георгий Самодуров отметил, что объединение усилий выставочников и отраслевых ассоциаций — серьезный шаг, способствующий развитию отечественных производителей. «Наиболее эффективного маркетингового инструмента, чем выставки, нет, — сказал он. — Задачи, стоящие перед предприятиями отрасли, могут быть решены в значительной мере с помощью выставочной деятельности. Консолидация наших усилий позволит решать задачи отрасли в рамках государственных программ по развитию российской экономики».

«Время показало — выставки нужны», — сказал Иван Ковш, президент Лазерной ассоциации, совместно с «Экспоцентром» выступающей организатором ведущей отраслевой выставки «Фотоника. Мир лазеров и оптики». Президент ЛАС отметил, что «взаимодействие отраслевых объединений с организаторами выставок — возможность, которой необходимо воспользоваться».

Сергей Беднов обратил внимание на необходимость проработки системы мероприятий, направленных на разъяснение роли выставок как уникального инструмента маркетинга и формирования современных моделей бизнес-мышления. Усилия Комитета также должны быть направлены на повышение эффективности российских экспозиций за рубежом, повышение их роли в формировании позитивного имиджа России, на создание ясной, прозрачной и оптимальной экспертной процедуры определения операторов данных выставок. В настоящее время ставится задача продвижения кандидатуры Екатеринбурга в конкурсе на проведение Всемирной универсальной выставки «ЭКСПО-2020».

Говоря о деятельности в рамках Евразийского проекта, Сергей Беднов затронул вопросы развития взаимодействия и координации выставочной и конгрессной деятельности на пространстве Таможенного союза Республики Беларусь, Казахстана и Российской Федерации. На заседании Комитета также выступили заместитель генерального директора ЦВК «Экспоцентр» Андрей Жуковский, председатель правления ассоциации «Народные художественные промыслы России» Геннадий Дрожжин, заместитель генерального директора ТПП Костромской области Борис Байков и другие.

На заседании состоялось награждение редакции журнала «Экспо Ведомости», отметившего 10-летие своей деятельности. Почетными знаками РСВЯ и ТПП РФ, дипломом «Экспоцентра» были отмечены журналисты и главный редактор журнала Светлана Иванова за высокопрофессиональное освещение выставочно-ярмарочной деятельности в России.

Пресс-служба ЗАО «Экспоцентр»

Награды юным ученым

Всемирный смотр научных и инженерных достижений школьников

В Москве в Национальном исследовательском ядерном университете «МИФИ» состоялся финал Всероссийского конкурса научных работ школьников «Юниор». 300 учеников старших классов представили более 200 научных работ в области математики, физики и астрономии, информатики, биологии, экологии и химии. Организаторами конкурса выступили НИЯУ МИФИ совместно с Государственной корпорацией по атомной энергии «Росатом» при поддержке компании Intel, фонда Intel Foundation.

Чуть ранее в Санкт-Петербургском государственном университете состоялась церемония награждения победителей девятого Всероссийского конкурса научных работ среди учеников старших классов «Балтийский научно-инженерный конкурс». В главном здании Санкт-Петербургского государственного университета собралось более 270 школьников 14-18 лет из 45 регионов России. На первый этап конкурса было подано более 500 заявок по секциям программирования, техники, физики, математики, биологии и химии. Конкурс организован при поддержке корпорации Intel, фонда Intel Foundation, компании Digital Design и компании «Фабрика Лояльности».

Оба соревнования являются региональными этапами международного смотра-конкурса Intel International Science and Engineering Fair, титульным спонсором которого является корпорация Intel. Цель проведения Intel ISEF — не только выявление и поддержка талантливых молодых учёных, но и развитие исследований в области прикладных и фундаментальных наук, а также технического творчества. Победители российских этапов примут участие в финале Intel ISEF, который состоится в мае 2013 года в г. Феникс (Аризона, США).

СПРАВКА «ПЕ»: Intel Corporation производит широкий спектр устройств и компонентов, включая микропроцессоры, чипсеты и др. Штаб-квартира находится в городе Санта-Клара (штат Калифорния, США). Компанию основали Роберт Нойс и Гордон Мур в 1968 году. В 1990-е компания стала крупнейшим производителем процессоров для персональных компьютеров.

ПРОМЫШЛЕННЫЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ: ООО «Редакция газеты «Промышленный еженедельник».
Издание зарегистрировано в Министерстве Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовой информации.

ПИ № 77-12380 от 19.04.2002 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя ПИ № 77-14566 от 07.02.2003 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя ПИ № ФС77-19251 от 23.12.2004 г. в Федеральной службе по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия.

Генеральный директор, главный редактор Валерий Стольников
Заместители главного редактора Елена Стольникова, Дмитрий Кожевников
Помощники главного редактора Юлия Гужонкова, Татьяна Соколова

Директор по развитию Дмитрий Минаков
Региональный директор Наталья Можаева
Дизайн и верстка Роман Кураев, Елена Кураева
Руководитель коммерческой службы Александр Лобачев

Логистика ЗАО «Истгалф-Трансавто»
Представитель в Северной Америке: Виктория Яковлева (Ванкувер, Канада); vkl@telus.net Тел.: (1-604)-805-5979
Распространяется по подписке, по прямой рассылке и на профессиональных мероприятиях.
Подписаться на «Промышленный еженедельник» можно в любом отделении связи РФ и СНГ по каталогам «Роспечать» и «Пресса России» по индексам **45774** и **83475** (для юрлиц); по каталогу «Почта России» по индексам **10887** и **10888** (для юрлиц); через «Интер-Почту».
Подписка на электронную версию: podpiska@promweekly.ru
Материалы, отмеченные ®, публикуются на правах рекламы.

Адрес для корреспонденции: 123104, Москва, а/я 29
Тел. редакции: (495) 729-3977, 778-1447, 499-194-1033 (факс)
www.promweekly.ru
doc@promweekly.ru, pe-gazeta@inbox.ru
Над номером работали: А.Рыкова, А.Глуховская, А.Коптяев, В.Тихомиров, Е.Львова, Ю.Соколов, Д.Теперев.

Использованы материалы информагентств и интернет-изданий.
Номер подписан 15.2.2013
Отпечатано в типографии ОАО «ИД «Красная звезда» 123007, г. Москва, Хорошевское шоссе, 38
www.redstarph.ru
Номер заказа 582
Тираж 40000 экз.

ПО ВОПРОСАМ РАЗМЕЩЕНИЯ РЕКЛАМЫ ОБРАЩАТЬСЯ ПО ТЕЛЕФОНУ (495) 778-1447. E-MAIL: doc@promweekly.ru