16+

Независимая общероссийская газета

ПРОМЫШЛЕННЫЙ еженедельник

Газета о промышленности, газета для промышленников

www.promweekly.ru

11 февраля — 17 февраля 2013 года

№ 5 (458)

В НОМЕРЕ:

НОВОСТИ 2-3

Развитие сети АЗС в Москве
Более 4,4 млрд руб. инвестиций
стр. 2

Этапная книга
Развитие наукоемких отраслей
стр. 2

Оружейная кооперация
Сотрудничество «Ижмаша» и ТОЗа
стр. 2

Шаровый рекорд
Рубеж в шесть миллионов
стр. 3

Итоги и тенденции
Индустрия стройматериалов
стр. 3

СТРАТЕГИИ 4-5

HANNOVER MESSE 2013
Россия выступает страной-партнером
стр. 4

Germany Trade & Invest
Важнейшее инновационное партнерство
стр. 4

Банковское регулирование
Ужесточение не спасет от кризисов
стр. 5

IPO Московской Биржи
Возможность диверсификации
стр. 5

Более пяти-шести процентов
Невеселые инфляционные ожидания
стр. 5

Дорожные расходы
Ведомство получит 39,8 млрд руб.
стр. 5

АКТУАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА 6

Экспертное мнение
Круглый стол в ЦДЖ
стр. 6

До 5,6 млрд рублей
Ремонтные программы СГК
стр. 6

Атомный НИОКР
Проект ВВЭР-ТОИ
стр. 6

ПОДРОБНОСТИ 8

Перепелиный восторг
Углич обеспечивает Москву и Европу
стр. 8

Мировые насосы
Уникальное оборудование из Дании
стр. 8

«Экспоцентр» в 2012 году
Успехи и планы главного московского ЦВК
стр. 8

ВАЖНАЯ ТЕМА

Премьер-министр РФ Дмитрий Медведев недоволен кампанией по выдвижению кандидатов от государства в советы директоров госкомпаний. Он считает, что без сокращения избыточного присутствия государства в экономике невозможно сформировать реальную конкурентную среду, и призвал улучшать уровень корпоративного управления в компаниях с государственным участием, в том числе расширяя практику привлечения независимых директоров: «В будущем в структурах управления, конечно, должны работать только профессиональные директора. Государственные служащие вообще в конечном счете должны уйти из таких советов». Еще весной 2011 года занимавший тогда пост президента России Дмитрий Медведев подписал распоряжение, по которому все министры и вице-премьеры должны выйти из составов советов директоров компаний с государственным участием. Там могут остаться только чиновники более низкого уровня, например уровня замминистра или руководителя департаментов.

Такой «зеленый»...

Штаб-квартира Schneider Electric — одна из лучших в мире

Светлана Кузовлева

Компания Schneider Electric, мировой эксперт в области управления электроэнергией, первой в мире получила сертификат BREEAM In-Use International Pilot. Это высокое звание было присвоено штаб-квартире Schneider Electric — парижскому офису Le Hive в декабре 2012 года. Представители BREEAM высоко оценили внедренные в головном офисе Schneider Electric инновационные решения в области управления электроэнергией, переработки и сортировки отходов и регулирования загрязнения окружающей среды, мониторинга потребления ресурсов.

«Я действительно впечатлен решениями, которые реализованы в штаб-квартире Le Hive компании Schneider Electric. На сегодняшний день это образец для всех существующих в мире зданий», — сказал директор BREEAM Мартин Таунсенд.

Ги Дюфрес, президент Schneider Electric во Франции отметил: «Инновационные решения компании Schneider Electric отвечают самым современным техническим требованиям и помогают заботиться об окружающей среде. Сертификат BREEAM In-Use является свидетельством нашей высокой компетентности в этой сфере. Le Hive дает нам ценный опыт, который мы используем для разработки энергоэффективных решений, работающих на благо наших клиентов».

BREEAM In-Use International представляет собой разрабатываемую в настоящее время систему независимой международной сертификации экологической эффективности и технической оснащенности уже эксплуатируемых зданий и сооружений за пределами Великобритании, учитывающую локальную специфику иных государств (нормы, стандарты и т.д.) BREEAM In-Use International включает в себя три категории: технические показатели, основанные на планировке, конструкции и функциях здания; показатели эффективности управляющей компании (политики, процедуры и практики менеджмента, связанные с эксплуатацией здания); потребление основных ресурсов (энергии, воды и других ресурсов); и экологическое воздействие (углеродный след и количество отходов); организационная эффективность (понимание и внедрение политик, процедур и практик менеджмента; вовлечение персонала).

Штаб-квартира Schneider Electric в Париже

Schneider Electric воплощает в жизнь стратегию энергоэффективной компании, реализуя проекты, позволяющие сокращать негативное влияние на окружающую среду и повышать эффективность использования энергии. Для обеспечения соответствия штаб-квартиры Le Hive требованиям будущего стандарта BREEAM In-Use International компанией Schneider Electric был реализован целый комплекс мер. В частности создана команда, отвечающая за управление зданием и обеспечение комфортных условий работы, разработана экологичная транспортная инфраструктура, включающая в себя станции зарядки электромобилей и парковки для велосипедов, на территории офисного здания открыты фитнес-центр, химчистка, парикмахерская, мойка автомобилей, позволяющие сделать пребывание на территории офиса комфортным не только в рабочее время. Для обслуживания здания используются только экологически чистые препараты с минимальным для окружающей среды загрязняющим эффектом. Также внедрен ряд собственных инновационных разработок компании Schneider Electric, в том числе система управления зданием, система мониторинга и управления энергией и многое другое.

Метод оценки экологической эффективности зданий (BREEAM) — один из распространенных международных стандартов сертификации зданий, разработанный в Великобритании и базирующийся на британском законодательстве и особенностях строительства. Он устанавливает стандарты, касающиеся различных аспектов безопасности жизнедеятельности, комфорта и влияния на окружающую среду. На сегодняшний день с момента разработки стандарта (то есть с 1990 года) в соответствии с ним в мире сертифицировано более 200000 строений и более 1000000 зданий зарегистрировано на прохождение сертификации BREEAM. В России сертификат BREEAM имеют три здания, BREEAM In Use-2.

Стандарт BREEAM In-Use был запущен в марте 2009, чтобы помочь сократить эксплуатационные расходы и улучшить экологические характеристики существующих зданий, и ориентирован в первую очередь на здания в Великобритании. BREEAM In-Use International Pilot — это категория пилотных проектов, после оценки и анализа которых будет выпущена полная версия «BREEAM In Use International» учитывающая локальную специфику стран, в которых расположены сертифицируемые здания. Компания Schneider Electric является мировым экспертом в управлении электроэнергией. Подразделения компании успешно работают более чем в 100 странах. Schneider Electric предлагает интегрированные энергоэффективные решения для энергетики и инфраструктуры, промышленных предприятий, объектов гражданского и жилищного строительства, а также центров обработки данных.

(Окончание на стр. 2)

ЦИФРА НЕДЕЛИ

Государство планирует за 2012-2016 годы выручить от приватизации 3 трлн руб. (больше, чем за последние 18 лет). В 2012 году Россия получила от приватизации 201,5 млрд руб., было продано 273 пакета акций разных предприятий. Наиболее крупными стали продажи 7,58% «Сбербанка России» за 159,3 млрд руб., 100% «СГ-Транс» за 22,77 млрд руб., 20% «Апатит» за 11,1 млрд руб. и 25,5% ОАО «Мурманский морской торговый порт» за 2,2 млрд руб.

HydroVision Russia

Крупнейшая конференция по гидроэнергетике

Через месяц, 5 марта 2013 года, откроется III Международная выставка и конференция HydroVision Russia 2013, крупнейшее событие гидроэнергетической отрасли России. Мероприятие поддерживают крупнейшие российские компании, в частности, НП «Совет производителей энергии», ОАО «РусГидро», ОАО «Силовые машины», Alstom Hydro, «ОАО «Электротяжмаш», Andritz Hydro GmbH, GE Energy и др., а также представители исследовательских и образовательных организаций.

«В России существуют большие возможности для дополнительного, развития гидроэнергетики а также насущная необходимость повышения надежности и эффективности существующих гидроэлектростанций. Мы с нетерпением ждем возможности собрать вместе российских и иностранных специалистов в области гидроэнергетики для обмена идеями, понимания проблем и выработки практических решений для преодоления сложностей, которые стоят перед отраслью сейчас и будут возникать в будущем», — говорит Марла Бранс, директор конференции HydroVision Russia 2013. Конференцию HydroVision Russia 2013 откроет сессия «Реконструкция» под председательством Михаила Матвеева, генерального директора «Корпорации Энерго-Машэкспорт». В дискуссии примут участие: Сергей Гаврилов, заведующий отделом прочности и ресурса энергооборудования ОАО «НПО ЦКТИ», Кристоф Гентнер, главный гидротехнический проектировщик Andritz Hydro. Юрий Сапроненко, начальник сектора ОАО «Силовые машины». Также в программе сессии предусмотрена презентация на тему «Повышение надежности работы гидроэнергетических установок в процессе реконструкции».

Программу конференции продолжит сессия «Гидротехнические сооружения и плотины», на которой обсудят состояние бетонной плотины Богучанской ГЭС при первоначальном заполнении водохранилища, а также новую технологию сооружения противофильтрационного элемента в теле грунтовой плотины. Лучшие эксперты в области гидроэнергетики из Австрии, Бразилии, Канады, Чехии, Франции, Германии, Грузии, Испании, России, Швейцарии и США поделятся информацией о современных технологиях, новейших методах и эффективных стратегиях для управления гидроэнергетическими активами.

«Обеспечение качественной и эффективной работы объектов гидроэнергетики, повышение безопасности функционирования гидротехнических сооружений, а также формирование условий для успешной реализации инновационных проектов и программ были, есть и будут первостепенными задачами гидроэнергетических компаний. Именно эти вопросы станут ключевыми темами для обсуждения в рамках международной конференции. Желаю всем участникам выставки и конференции HydroVision Russia-2013 успешной работы, реализации намеченных планов и новых достижений!», — прокомментировал программу Конференции Расим Хазиахметов, исполнительный директор НП «Гидроэнергетика России».

Международная Выставка и Конференция HydroVision Russia 2013 будет проходить совместно с Russia Power 2013, крупнейшим событием в электроэнергетической отрасли России. В 2012 году оба мероприятия привлекли 5900 посетителей из 63 стран мира.

Пром-пирамида

ВС

Пока есть на Планете деньги и готовые на многое ради них люди, мошенники и «пирамидостроители» не переведутся. Вопрос только в размере и удачливости очередной аферы, ну и в нюансах и фантазии ее авторов. Но бывает и занятные случаи. Вот, например, сейчас в России разворачивается новый акт бесконечной трагикомедии под шапкой некоего ООО «ФГ «ИнвестОйл». И мы не обратили бы на это никакого внимания, мало ли кто и как старается опустошить карманы наивных соплеменников, если бы не один неожиданный промышленный контекст всей этой истории...

Если бы в жажде запудрить мозги наивным жаждущим нереальных доходов согражданам инициаторы не включили целый ряд промышленных реалий. Вы только подумайте! «ИнвестОйл», как уверяет ее реклама, «участвует в строительстве сети АЗС и успешно работает в направлении оптовых поставок ГСМ», а также «работает на рынке недвижимости Испании» и так далее... А еще, как просто выделено в объявлении, «Кредитование малого бизнеса, аренда бизнеса, консалдинговые услуги».

Именно «консалдинговые», хотя что такое «консалдинг» ни один современный бизнес-справочник вам не расскажет. В общем, серьезная компания, слов нет, только вот по русскому языку у них двойка, наверное, в школе была.

Но самый высокий полет пирамидальной фантазии показывает другой выдающийся пассаж, который прямо-таки вселяет чувство гордости за родную промышленность. Высокой оценки добились мы у мошенников! Вот цитата: «За каждые 10000 руб. займа, в дополнение к процентам по окончании срока договора предоставляется по 1 акции ОАО «ГАЗПРОМ».

Нормально? Это из серии, так сказать, без комментариев.

И тем не менее мы попросили оценить данное, с позволения сказать, финансовое объявление специалиста. Комментирует аналитик ИХ «ФИНАМ» Антон Сороко.

«Данная компания занимается сомнительной деятельностью. Привлекать вклады населения под такие высокие проценты (28% годовых по самому прибыльному вкладу) они не могут, так как не являются банковской структурой. По факту, данные вложения оказываются ничем не обеспечены, и вероятность получить их обратно, да еще и с процентной прибылью, представляется мне крайне низкой.

Эта компания зарегистрирована в Самаре, но понять это достаточно сложно, что свидетельствует о низкой прозрачности деятельности организации. Позиционирование предложения как банковского продукта вводит в заблуждение вкладчиков, являясь дезинформацией.

Думаю, гражданам РФ не стоит пользоваться услугами данной финансовой группы, т.к. вложение денег в предлагаемых условиях имеет характеризуется высокими неконтролируемыми рисками.

Предложение в качестве подарка давать акции «Газпрома» и вовсе выглядит смехотворно. Для этого требуется иметь брокерский счет, компании требуется лицензия на брокерскую и дилерскую лицензию, иметь договор с депозитарием и т.д.»

В общем, если кто поверил — сам виноват. А предприятиям можно подумать о том, как защищаться от «втягивания» своего имени в разные нечистые истории.

СОВРЕМЕННЫЙ ПРОМЫШЛЕННЫЙ ДИЗАЙН
во всех его воплощениях

Подготовка и издание книг, буклетов, проспектов

Разработка и доработка корпоративного стиля

Дизайн тары и упаковок

Корпоративная и презентационная полиграфия

Выставочные стенды, корпоративная экспозиция

Организация, оформление и проведение выставок, форумов, презентаций

Оформление и защита промышленных образцов

Плакаты, транспаранты, наглядная агитация

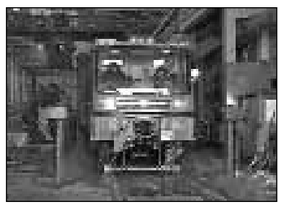
Ребрендинг «под ключ»

Редакция «Промышленного еженедельника» совместно с Лабораторией промышленного дизайна «Промо-дизайн», опираясь на многолетний опыт работы в области промышленности и энергетики, предлагают широкий круг услуг по разработке и реализации заказов и проектов в области промышленного дизайна.

Разработка концепций и предложений — бесплатно!

+7-985-766-3923
doc@promweekly.ru

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



Новый тяговый модуль Уралвагонзавода проверили в условиях действующего депо

Оружейные разработки «Ижмаша» могут быть освоены и запущены в Туле

«Промышленный еженедельник» на льготных условиях публикует:

- Годовые отчеты
- Материалы к собраниям акционеров
- Решения и постановления собраний акционеров, заседаний президиумов, конференций и т.д.
- Объявления о существенных фактах
- Объявления о конкурсах и тендерах
- Обращения к акционерам, инвесторам, партнерам
- Поздравления

+7(495)778-18-05, 778-14-47

НОВОСТИ

Успешная продажа

ГК «Ренова» закрыла сделку по продаже ЗАО «Натур Продукт Интернэшнл» международной фармацевтической компании Valeant Pharmaceuticals International (NYSE: VRX; TSX: VRX). Сумма сделки составила около $160 млн. «Мы рады, что передаем этот бизнес стратегическому инвестору, обладающему уникальным международным опытом развития проектов в данной сфере и способному вывести «Натур продукт» на новый уровень развития», — отметил председатель правления ГК «Ренова» Алексей Москов.

«Натур Продукт Интернэшнл» является первым и успешным проектом ГК «Ренова» на фармацевтическом рынке. Всего за 6 лет с нуля был создан бизнес с производством, соответствующим мировым стандартам. В настоящее время компания «Натур Продукт» занимает одну из лидирующих позиций в своей отрасли. Ключевыми брендами компании являются: «АнтиГриппин», «Анти-Ангин», «Шалфей», «Зеленый доктор», «Натурино» и др.

Небесные итоги

В декабре 2012 года пассажиропоток ОАО «Аэрофлот» вырос на 16,3% к уровню декабря 2011 года и составил 1393,6 тыс. пассажиров. На международных воздушных линиях количество перевезенных пассажиров увеличилось на 22,9% (+154,0 тыс. пасс.) и составило 825,9 тыс. пассажиров. На внутренних линиях перевезено 567,7 тыс. пассажиров, что на 7,8%(+41,3 тыс. пасс.) больше результата декабря 2011 года. Процент занятости пассажирских кресел увеличился на 1 п.п. по сравнению с декабрем 2011 года и составил 73,6%. Процент коммерческой загрузки составил 61,6% (+1,1 п.п. к декабрю 2011 года). Пассажирооборот в декабре 2012 года вырос на 19,7% по отношению к декабрю 2011 года и составил 4,139 млрд пассажирокилометров. За двенадцать месяцев 2012 года Аэрофлотом перевезено 17,656 млн пассажиров, выполнено 50,533 млрд пассажирокилометров. По сравнению с результатами за двенадцать месяцев 2011 года объемы работ за аналогичный период 2012 года увеличились: по перевозке пассажиров на 24,6% (+3,482 млн пасс.), по пассажирообороту на 20,3% (+8,512 млрд пкм). Процент занятости пассажирских кресел по итогам двенадцати месяцев 2012 года составил 77,9%, превысив результат аналогичного периода прошлого года на 0,4 п.п.

Инновации и СМИ

Партнером специальной номинации «Лучшая публикация в вузовских (студенческих) СМИ» III Всероссийского конкурса для представителей СМИ «Инновации в России глазами журналистов — 2013» стала Национальная ассоциация бизнес-ангелов. Организатор и учредитель конкурса — ОАО «РВК». В рамках партнерства Национальная ассоциация бизнес-ангелов (НАБА) наградит автора лучшей публикации сертификатом на участие в Зимнем университете Европейской ассоциации бизнес-ангелов. НАБА предоставит победителю возможность посетить ключевое мероприятие рынка венчурных инвестиций ранней стадии в Европе, участниками которого являются более 150 представителей ведущих международных объединений бизнес-ангелов, посевных фондов, сервис-провайдеров, органов государственной власти и государственных институтов развития.

«Высокотехнологичный бизнес уверенно набирает обороты и журналисты, освещающие процессы инновационной деятельности, являются важным коммуникационным звеном между обществом, бизнесом и государством. Для Национальной ассоциации бизнес-ангелов, являющейся сегодня заметным элементом инфраструктуры инновационно-технологического предпринимательства, важно поддержать молодых начинающих журналистов, которые, являясь наиболее мобильной и прогрессивной частью общества, способны разглядеть перспективность тех или иных трендов», — прокомментировал Константин Фокин, президент Национальной ассоциации бизнес-ангелов.

Такой «зеленый»...

(Окончание. Начало на стр. 1)

Более 130000 сотрудников компании, оборот которой достиг в 2011 году 22,4 миллиарда евро, активно работают над тем, чтобы энергия стала безопасной, надежной и эффективной. Девиз компании: «Познайте возможности вашей энергии!».

ЗАО «Шнейдер Электрик» имеет коммерческие представительства в 19 крупнейших городах России с головным офисом в Москве. Производственная база Schneider Electric в России представлена тремя действующими заводами и тремя логистическими центрами. Имеется собственный научно-технический центр. Помимо разработки и внедрения энергоэффективных решений компания предлагает российским клиентам сервисное обслуживание, эффективную логистику, энергоаудит, передачу инновационных технологий и обучение.

Основные показатели Schneider Electric в мире:

Оборот в 2011 году: 22,4 млрд евро
Штат 130000 человек более чем в 100 странах
Дистрибьюторская сеть в 190 странах
Научно-исследовательские центры в 25 странах
207 заводов по миру
Постоянный участник рейтинга Fortune-500
Акции Schneider Electric котируются на Парижской фондовой бирже — CAC40

Основные показатели Schneider Electric в России:

19 офисов в России с головным офисом в Москве
Штат — более 3000 сотрудников
3 действующих завода (Санкт-Петербург, Казань, Козьмодемьянск)
Совместное предприятие ЗАО «ГК «Электрощит» — ТМ Самара» и Schneider Electric
3 логистических центра (Москва, Екатеринбург, Хабаровск)
Сборочное производство
Научно-технический центр, центры обучения

Новый модуль

ТМВ-2 выдержал испытания

Многофункциональное транспортное средство ТМВ-2 успешно выдержало эксплуатационные испытания. Возможности тягового модуля вагонов производства Уралвагонзавода проверили в условиях действующего депо. Испытательным полигоном стала «Вагонная ремонтная компания-3» в городе Кургане. Представители «ВРК-3» по итогам испытаний высоко оценили уникальный модуль производства УВЗ.

Наравне с маневровым тепловозом ТМВ-2 перемещал по рельсам полувагоны, платформы, цистерны. При этом использовались оба автосцепных устройства, расположенные в передней и задней частях модуля. Во время испытаний ТМВ-2 побил собственный рекорд. Если разработчики машины заявляли о возможности перемещения 15 порожних грузовых вагонов, то в курганском депо тяговый модуль доставлял к месту ремонта до 22 единиц подвижного состава. Передвигался как по ровным поверхностям, так и под уклоном. Кроме того, машину использовали в качестве буксира для большегрузных фур, застрявших в снегу.

Впечатлениями от испытаний поделился главный инженер ОАО «ВРК-3» в Кургане Сергей Лукиных: «Когда я был в Нижнем Тагиле на презентации модуля, то отнесся к этой машине скептически. Мы подписали с Уралвагонзаводом соглашение о проведении эксплуатационных испытаний. В январе модуль приехал в Курган, работал в депо почти две недели, и мое отношение к нему изменилось. ТМВ-2 неоднократно нас выручал. В те дни, когда единственный тепловоз уезжал на станцию или в ремонт, всю работу в депо выполнял модуль. И он справился».

В ближайшее время ТМВ-2 отправится работать в ЗАО «Челябинское рудоуправление». Если машина горнякам понравится, они смогут ее выкупить. Все рекомендации эксплуатантов конструкторами будут учтены. Сегодня на Уралвагонзаводе идет подготовка производства для выпуска 50 единиц ТМВ-2. Производственные мощности будут развернуты в цехе общей сборки. К работе планируют приступить в апреле.

Пресс-служба УВЗ

Оружейная кооперация

«Ижмаш» и Тульский оружейный завод успешно сотрудничают

Елена Филатова

«Ижмаш» рассматривает возможности по размещению заказов на выпуск спортивно-охотничьих изделий на производственных мощностях ТОЗа. Чтобы определить, какие разработки «Ижмаша» могут быть освоены и запущены в Туле, создается специальная рабочая группа.

Генеральный директор НПО «Ижмаш» (крупнейший российский производитель боевого автоматического и снайперского оружия, управляемых артиллерийских снарядов, охотничьих и спортивных ружей) Константин Бусыгин и генеральный директор Тульского оружейного завода Илья Курилов обсудили вопросы будущей кооперации ижевского и тульского оружейных предприятий в рамках создаваемого концерна «Калашников», а также перспективы сотрудничества в области производства высокоточного оружия и спортивно-охотничьих изделий. В ходе переговоров было принято решение изучить возможности размещения на производственных мощностях Тульского оружейного завода заказов «Ижмаша» на выпуск гражданской продукции.

«Сотрудничество продуктивно для обеих сторон: «Ижмаш», разместив часть производственных заказов на ТОЗе, сможет удовлетворить высокий спрос на спортивно-охотничье оружие ижевской разработки, а Тульский завод, в свою очередь, сможет обеспечить сотрудников работой и сохранить производственные мощности», — пояснил Бусыгин.

На данный момент формируется специальная рабочая группа, которая оценит производственные мощности и технологическую ситуацию на Тульском оружейном заводе. По результатам экспертной оценки будет принято решение о развитии производственной кооперации и о возможной номенклатуре изделий, по которым предприятия будут сотрудничать.

Более 4,4 млрд руб. инвестиций

До конца 2015 года «Газпром нефть» реконструирует 68 АЗС в Москве

6 февраля мэр Москвы Сергей Собянин посетил АЗС «Газпромнефть» на ул. Свободы в Москве в целях контроля качества топлива и наблюдения за ходом реализации программы реконструкции АЗС.

До конца 2015 года «Газпром нефть» планирует завершить программу, создав современные автозаправочные комплексы с магазинами, кафе, банкоматами, платежными терминалами и широким спектром дополнительных услуг. Часть заправок станут автоматическими — не требующими присутствия персонала. Всего в Москве будет реконструировано 68 АЗС, 33 из которых начнут работать как автоматические. Инвестиции превысят 4,4 млрд руб.

На всех новых АЗС сети «Газпромнефть» устанавливается современное технологическое оборудование, обеспечивающее высокий уровень экологической и промышленной безопасности. На объектах постоянно контролируются качество воздуха и состояние почвы, уровень шума. Станции оснащены автоматическими системами пожарной сигнализации и пожаротушения, очистными сооружениями ливневой канализации, системами рекуперации паров нефтепродуктов, двустенными резервуарами с функцией контроля герметичности межстенного пространства, не допускающими попадания нефтепродуктов в грунт.

При строительстве и оснащении АЗС «Газпромнефть» на ул. Свободы, которую посетил Сергей Собянин, использовались самые современные технологии. Также для удобства клиентов на АЗС обеспечен бесплатный Wi-Fi-доступ в Интернет, установлены банкомат и платежный терминал, производится подкачка шин, мойка стекол.

«С 1 января этого года в городе введены более жесткие экологические требования к топливу, на московских заправках можно торговать топливом не ниже экологического класса «Евро-4», что, конечно, улучшит экологическую обстановку в городе», — отметил мэр Москвы Сергей Собянин.

«В 2013 году нефтеперерабатывающие заводы «Газпром нефти» опережающими темпами, на два года раньше предусмотренного техническим регламентом срока, переходят на выпуск топлива экологических классов «Евро-4» и «Евро-5». Поэтому бензин и дизель, которые мы реализуем через сеть АЗС, не только отвечают всем предъявляемым стандартам, но и превосходят их», — отметил председатель правления «Газпром нефти» Александр Дюков.

Сеть АЗС «Газпромнефть» насчитывает в Москве 97 автозаправочных станций, часть из которых до 2011 года принадлежала сети МТК. Реализуемое «Газпром нефтью» топливо соответствует экологическим стандартам «Евро-4» и «Евро-5» и производится на собственных нефтеперерабатывающих заводах компании. Качество продукции контролируется на протяжении всей цепочки — от производства до реализации конечным потребителям.

Автоматическая АЗС (ААЗС) — один из форматов автозаправочных станций сети «Газпромнефть», позволяющий размещать небольшие АЗС в условиях плотной городской застройки. ААЗС работают без постоянного присутствия обслуживающего персонала. Выбор и оплата топлива осуществляются с помощью автоматических платежных терминалов, установленных рядом с топливораздаточными колонками.

ЦИТАТА НЕДЕЛИ

Владимир Путин,
Президент Российской Федерации

«Мы бубним, бубним все по поводу повышения качества, а мало что меняется. Но хочу вам сказать, уважаемые коллеги, что если мы не будем этим заниматься, то столкнемся не с улучшением, а с деградацией. Поэтому я призываю вас самым серьезным образом к этому отнестись».

НОВОСТИ

«СЕТИрикон-2013»

Стартовал третий юмористический конкурс «СЕТИрикон-2013», принимающий самые смешные и злободневные юмористические рассказы и зарисовки из жизни электросетевого комплекса. Прием авторских работ будет осуществляться до 1 апреля 2013 года. Победители конкурса получат не только денежное вознаграждение, но и эксклюзивные призы от партнеров «СЕТИрикон-2013». «СЕТИрикон-2013» — это реализация творческого потенциала сотрудников электросетевых компаний, производителей и поставщиков оборудования, учебных заведений и других организаций, это содействие в популяризации творчества отдельных авторов, имеющих большой потенциал в литературном, научно-популярном и изобразительном жанрах.

Этапная книга

Наукоемкие отрасли: состояние и варианты развития

В Москве вышло в свет примечательное экономическое издание, в котором сосредоточен аналитический экскурс во вчерашний, сегодняшний и завтрашний день российского авиапрома — как собственно отрасли и как одной из наиболее важных составляющих национального научно-конструкторского комплекса, составляющего не только гордость, но и технологическое ядро развития национальной индустрии. Автор книги — известный специалист, ученый и руководитель отечественного авиапрома доктор технических наук профессор Александр Новиков.

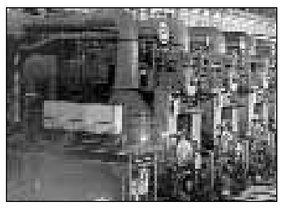
Книга Александр Новикова называется несколько длинно, зато исключительно точно — «Состояние наукоемких отраслей промышленности России на современном этапе и возможные варианты их развития после мирового экономического кризиса 2008 года» (Издательская группа «Бедретдинов и Ко»). Характер названия, глубина погружения в тему и масштабность взгляда делают эту работу Александра Новикова сродни этапным научно-философским трактатам далекого прошлого.

Работа содержит материалы о состоянии наукоемких отраслей промышленности в России. В ней представлен анализ возможных состояний наукоемких отраслей промышленности после преодоления мирового финансового кризиса. Показано, что в стране эффективное развитие наукоемких отраслей промышленности возможно только после принятия истинной национальной идеи общества при одновременном запуске новой модели развития государства в обеспечение этой идеи.

В книге дан глубокий анализ не только фактически существующих проблем отрасли (равно как и всей наукоемкой национальной промышленности), но и раскрыт механизм «скатывания» в эти проблемные плоскости. Автор провел скрупулезный анализ российского авиастроительного комплекса, а также перспективной ситуации на рынках и технической востребованности того или иного возможного решения. Крайне интересно читать, в частности, о тенденциях развития отраслей, о влиянии макроэкономических условий, например, на российское двигателестроение и микроэкономике авиадвигателестроительных предприятий страны, о сути и формах противоречий в ценообразовании между самолетостроительными и двигателестроительными корпорациями в России. И так далее.

Книга вызвала самый живой интерес у специалистов. В розничную продажу она не поступала и распространяется исключительно по межпрофессиональному принципу. Однако редакция ПЕ, познакомившись с ней, активно рекомендует ее всем, кому интересно понять суть проблем м варианты развития как отечественного авиапрома, так и наукоемких инновационных отраслей индустрии в целом (. А приведенный список литературы позволит заинтересованному читателю при необходимости углубить познание в данной области.

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



Исторические дата и достижение Гурьевского металлургического завода

Совместное предприятие «Ростеха» и Pirelli запустило вторую линию на ВШЗ

Шаровый рекорд

ГМЗ: рубеж в 6 млн т взят!

Светлана Зубкова

В ОАО « Гурьевский металлургический завод» произведена шестимиллионная тонна шаров стальных мелющих. Выпуск мелющих шаров на Гурьевском металлургическом заводе начался почти 80 лет назад — в 1933 году. Тогда шары были штампованные и учитывали их как метизные изделия.

Только в 1938 году шары стальные мелющие выделили в самостоятельный вид металлопродукции, и с тех пор на предприятии ведется учет объема их производства.

Шары стальные мелющие — визитная карточка Гурьевского металлургического завода. Шаропрокатное производство ОАО «ГМЗ» оснащено двумя комплексами мощностью до 150 тыс. т в год и станом по производству шаров диаметром 25 мм. Гурьевский металлургический завод производит наиболее полную линейку шаров стальных мелющих диаметром от 25 до 120 мм. Более того, ГМЗ — первое российское предприятие, где начат выпуск шаров с повышенной объемной твердостью, которые по своим качественным характеристикам превосходят требования существующего в Российской Федерации ГОСТа.

С 2010 года объемы выпускаемой продукции выросли более чем на 50% — с 6,5 тыс. т до 10 тыс. т в месяц. Это стало возможным благодаря постоянной работе по реконструкции и модернизации оборудования. Так, в июне 2011 года был проведен капитальный ремонт шаропрокатного комплекса №2, в результате которого удалось нарастить выпуск шаров на 15%.

В октябре 2012 года завершили модернизацию нагревательной печи на шаропрокатном комплексе №1, увеличив ее производительность, особенно на выпуске шаров большого диаметра — от 70 до 120 мм. Кроме того, новое техническое решение позволяет экономить топливо, а также улучшать структуру низколегированного металла при производстве шаров диаметром от 30 до 60 мм.

«6 млн т шаров за 75 лет производства — это отличный результат, большой праздник для коллектива шаропрокатного цеха. Шары стальные мелющие — это наша стратегическая продукция. Они используются для размола минерального сырья, на угольных, энергетических предприятиях. Коллектив гордится тем, что 16-20% российского рынка мелющих тел — это изделия ГМЗ. Удержать эти позиции — наша задача», — отметил генеральный директор ОАО «ГМЗ» Владимир Дворянчиков.

В **ОАО «Гурьевский металлургический завод»** три основных вида производства: мартеновское, сортопрокатное и шаропрокатное. Завод является признанным лидером на рынке мелющих тел России. Это первое предприятие в России, где была применена технология низкотемпературного отпуска шаров. При том же содержании неметаллических включений гурьевский шар обладает ударостойкостью — в 3,5 раза, а износостойкостью — в 1,5 раза большей, чем шар, произведенный по обычной технологии. С 2007 года по настоящее время в ОАО «Гурьевский металлургический завод» действует сертифицированная система менеджмента качества в отношении проектирования и производства сортового металлопроката, шаров стальных мелющих и стержней в системе сертификации SAIGLOBALLIMITED, Ассоциации по сертификации «Русский Регистр» и IQNet.

Еврооблигации Brunswick Rail

Euromoney признал дебютный выпуск сделкой года

Brunswick Rail, ведущий независимый участник российского рынка оперативного лизинга железнодорожных грузовых вагонов, сообщает о том, что дебютный выпуск еврооблигаций компании признан журналом Euromoney «Сделкой 2012 года» в Центральной и Восточной Европе.

В октябре 2012 года Компания разместила еврооблигации объемом $600 млн сроком на 5 лет со ставкой купона 6,5% годовых. Привлеченные средства планировалось направить на реализацию стратегии развития Brunswick Rail, а также (с их помощью) диверсифицировать источники финансирования и оптимизировать структуру капитала компании.

Несмотря на непростые условия на мировом рынке, книга заявок была переподписана в пять раз. Более 200 инвесторов проявили интерес к ценным бумагам Brunswick Rail, в основном компании из США и Европы. Организаторами выпуска выступили Goldman Sachs, Raiffeisen Bank International, UBS и «ВТБ Капитал».

Премия «Сделка года» по версии журнала Euromoney призвана отметить сделки, которые показали выдающиеся результаты, вновь открыли рынки, отличились нестандартными условиями или оказались успешными вопреки сложной рыночной ситуации.

Комментируя присуждение премии, финансовый директор Brunswick Rail Николя Паско отметил: «Мы довольны успешным размещением еврооблигаций и тем, как тепло Компания была воспринята инвесторами. А теперь мы очень рады получить столь высокое признание со стороны ведущего финансового издания. Свершившаяся сделка? это не только наш дебют на рынке еврооблигаций, но и первое подобное размещение для компаний российского рынка оперативного лизинга железнодорожных грузовых вагонов. Благодаря сделке мы обеспечили Brunswick Rail сильные позиции на 2013 год. И во многом это заслуга организаторов выпуска, которые выбрали удачный момент на рынке и качественно провели весь процесс размещения».

Воронежский шинный

«Ростех» и Pirelli запустили новую линию производства

Юлия Лебединская

Совместное предприятие «Ростеха» и Pirelli запустило вторую высокотехнологичную производственную линию на Воронежском шинном заводе (ВШЗ). Общий объем инвестиций в ВШЗ к 2015 году составит около 100 млн евро.

Церемония запуска линии «Воронеж-2» прошла при участии министра промышленности и торговли России Дениса Мантурова, гендиректора «Ростеха» Сергея Чемезова, председателя правления, главного исполнительного директора Pirelli & C. S.p.a. Марко Тронкетти Провера, а также губернатора Воронежской области Алексея Гордеева. Линия запущена в тестовом режиме. В марте 2013 года на ней начнется производство смесей резины Pirelli, необходимых для выпуска премиальных шин, в том числе зимних.

Pirelli — итальянская компания со штаб-квартирой в Милане. Занимает пятое место в списке крупнейших мировых производителей шин по объемам продаж. За прошлый год компания продала продукции на сумму 5,56 млрд евро. Pirelli имеет коммерческие представительства в более чем 160 странах и владеет 22 предприятиями в 16 странах мира. Число сотрудников — 36 тыс. человек. С 2011 по 2013 год компания является единственным официальным поставщиком шин чемпионата мира в классе Формула-1.

«Для «Ростеха» этот проект является весьма значимым, — заявил Сергей Чемезов. — Богатый опыт и технологии наших иностранных коллег будут способствовать быстрому перевооружению предприятия и позволят производить шины мирового класса. Нам удалось привлечь иностранного партнера и фактически возродить воронежское предприятие, переоборудовав его по высочайшим мировым стандартам. Благодаря этому будут не только сохранены существующие рабочие места, но и созданы новые».

Инвестиции в проект к 2012 году составили 56 млн евро. Модернизация завода включила в себя покупку нового оборудования, полностью соответствующего всем международным стандартам качества Pirelli. Еще 44 млн евро планируется инвестировать до 2015 года. Осуществляются инвестиции и в человеческий капитал — специалисты Воронежского шинного завода проходят курсы повышения квалификации на заводах Pirelli в Италии, Турции и Германии.

«Для Pirelli Россия является одним из важнейших стратегических рынков, — заявил Марко Тронкетти Провера. — Модернизация Воронежского шинного завода — прекрасный пример нашего сотрудничества с российскими партнерами. Мы намерены не только производить в России шины премиум сегмента мирового уровня, отвечающие запросам российского потребителя, но и создать на базе Воронежского шинного завода крупный логистический центр, через который будут осуществляться поставки на российский и зарубежный рынки».

«Совместный проект Pirelli и «Ростеха», успешно осуществляемый в Воронеже — это показатель того, что у российских регионов есть огромный экономический потенциал, который необходимо использовать для привлечения иностранных инвесторов», — заявил Денис Мантуров.

«Воронежский шинный завод — предприятие повышенной социальной и экономической значимости для Воронежской области, — подчеркнул Алексей Гордеев. — Мы рады тому, что в регионы приходит крупный международный бизнес, и готовы оказывать ему всяческую поддержку».

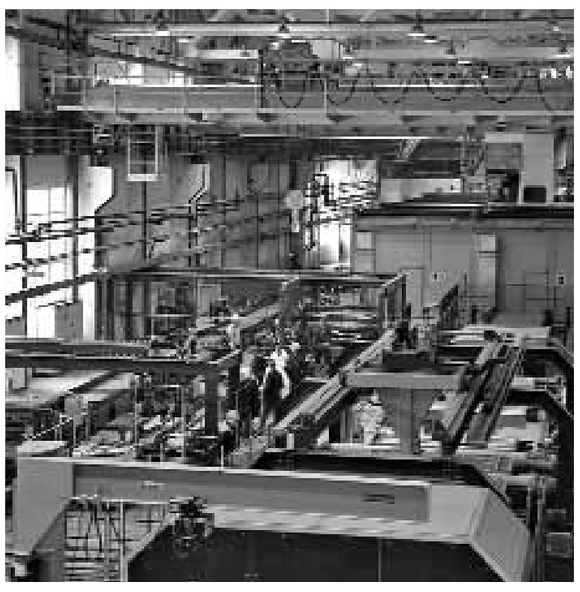
Итоговый обзор

Вызов отечественной строительной индустрии

Прошедший год отметился несколькими прорывными событиями, вселил надежду на скорое восстановление отрасли и, одновременно, бросил вызов отечественной строительной индустрии. В 2012 году было выпущено 61,5 млн т цемента, что на 2,7% больше, чем 2007 году, когда цементная промышленность продемонстрировала рекордные показатели предыдущего этапа восстановления.

Этот показатель не дотягивает всего 134 тыс. т до пика 1992 года, когда было произведено максимальное количество цемента в новейшей истории России. Превзойти докризисные показатели также смогли предприятия-производители строительной извести, которые увеличили производственные результаты в 2012 году на 16,3% до 2,2 млн т.

Тем не менее, не все подотрасли смогли выйти на докризисные показатели. Производство нерудных строительных материалов (НСМ) в прошлом году увеличилось к аналогичному периоду на 12,6% — до 406 млн куб. м максимально приблизившись к уровню 2008 года (428 млн куб. м). Индексы производства товарного бетона и железобетонных изделий и конструкций (ЖБИ) в 2012 году в сравнении с докризисными показателями составили 92% и 86% соответственно. Наиболее медленные темпы восстановления наблюдаются в кирпичной промышленности, что отчасти связано с изменением структуры спроса на мелкоштучные стеновые материалы в пользу автоклавного газобетона. Все это говорит о преодолении кризиса строительной отрасли 2008-2009 года, но не неоднозначно.



На этом фоне особенно отрадным выглядит ввод новых мощностей строительной индустрии в 2012 году. Главным из них стало начало эксплуатации Верхнебаканского цементного завода (ЮФО) мощностью 2,3 млн т. Восстановлен Чеченцемент мощностью 0,6 млн т. Всего же с начала кризиса (с конца 2008 года) в России введено более 10 млн т цементных мощностей.

Похожая ситуация в других подотраслях промышленности строительных материалов. Наряду с выводом предприятий с использованием устаревших технологий вводятся новые современные мощности, например по производству кирпича в Новосибирской, Ленинградской, Ростовской областях. Также продолжаются консолидационные процессы.

На фоне восстановительных процессов в строительной индустрии, а также вследствие ежегодного роста тарифов естественных монополий продолжился рост цен на строительные материалы, что в свою очередь повысило рентабельность импорта этих материалов в Россию. Например, в 2012 году импорт цемента в страну увеличился более чем на 80%, что привело к снижению среднегодовой цены в долларовом выражении по отношению к 2011 году почти на 2%, а импорт нерудных материалов вырос на 30%.

В регионе расположения предприятий-производителей строительных материалов ощущается негативное влияние дешевых импортных продуктов, которые снижают прибыльность отечественного бизнеса, в том числе цементного. По итогам 2012 года доля импортного цемента на российском рынке увеличилась почти на 3% до 7,8% и это не смотря на ввод новых мощностей.

Угроза дальнейшего увеличения объемов импорта строительных материалов вынуждает отечественных производителей и ассоциации производителей принимать соответствующие защитные меры. Например, «Союзцемент» подал заявку в комиссию ЕврАзЭС о принятии мер по защите отечественных производителей цемента. Однако вследствие вступления Российской Федерации в ВТО этот процесс будет не легким.

Все перечисленное может характеризовать 2012 год как рубеж нового этапа развития рынка строительных материалов России, что в конечном итоге должно сделать стройиндустрию страны одним из локомотивов индустриального и экономического роста.

ВНЕШЭКОНОМБАНК

Премия Развития

Внешэкономбанк объявляет о приеме заявок на участие в конкурсе «ПРЕМИЯ РАЗВИТИЯ» за вклад в социально-экономическое развитие России

Премия присуждается в следующих номинациях:

- Лучший инфраструктурный проект
- Лучший промышленный проект
- Лучший проект по комплексному развитию территорий
- Лучший проект субъектов малого и среднего предпринимательства

Заявки на участие принимаются Конкурсной комиссией до 15 марта 2013 года

Вручение Премий – в рамках Петербургского международного экономического форума в июне 2013 года

Подробная информация на http://veb.ru/strategy/premia/

Навстречу HANNOVER MESSE 2013

Россия выступит страной-партнером ведущей мировой промышленной выставки-ярмарки

Елена Стольникова

Осталось фактически всего два месяца до открытия в германском Ганновере очередной глобальной выставки-ярмарки HANNOVER MESSE 2013 (8-12.04.2013). В этом году, как уже писал «Промышленный еженедельник», выставка ожидается не просто рекордной в своей истории, но и чрезвычайно важной именно для отечественной индустрии и продвижения российской инновационной промышленности на европейский и мировой рынки. Дело в том, что в этом году Россия выступает в качестве официальной страны-партнера HANNOVER MESSE, что дает огромные возможности для российских предприятий обрести реальные возможности как для продвижения своей продукции, так и для обретения перспективных партнеров и инвесторов. В преддверии выставки в Ганновере прошел традиционный пресс-день, представивший мировым СМИ наиболее интересные разработки и ключевых экспонентов будущей выставки-ярмарки. Отрадно отметить, что «Промышленный еженедельник» с 2005 года выступает информационным партнером HANNOVER MESSE.

От года к году: значимость растет

Ганноверская HANNOVER MESSE давно уже получила признание как всемирный смотр инноваторов. Вот уже более полувека она собирает ведущих представителей мировой технологической элиты. Прошлогодняя выставка-ярмарка HANNOVER MESSE прошла очень успешно и еще раз подтвердила, что никакие предкризисные и кризисные волны не способны всерьез повлиять на те инструменты, которые реально способствуют развитию международных промышленных и рыночных связей. Более того: в сложные времена ценность их еще более возрастает, и мировая промышленность особенно остро ощущает их непреходящую ценность.

В интервью «Промышленному еженедельнику» глава представительства Deutsche Messe AG для России и стран СНГ Ирина Вайссхаар отметила в этой связи: «на самом деле кризисы только повышают реальную ценность HANNOVER MESSE для мировой промышленности, укрепляя за Ганновером статус уникальной всемирной площадки оптимальных технологических решений. В кризис все осознают: нужно постоянно искать новые инструменты для бизнеса, ориентируясь на лучшие в мире технологии и разработки, отслеживая новейшие отраслевые достижения. Правительства европейских (и не только европейских) стран в своих планах развития экономики делают исключительную ставку на высокие технологии, и даже в непростой кризисной ситуации государства выделяют немалые бюджетные средства на развитие высоких технологий в промышленности. И выставка HANNOVER MESSE в этой ситуации оказывается самой востребованной: нигде в мире невозможно увидеть одновременно столько новейших разработок в разных отраслях промышленности и энергетики».

По словам г-жи Вайссхаар, кризис глубоко затронул экономику всех стран, и многие компании были вынуждены пересмотреть свою политику. Но никто из ведущих производителей не стал экономить на маркетинге, на участии в ведущих выставках, на деловой информации. Все понимают: преодолеть кризис и выйти на путь успешного развития в состоянии изоляции — невозможно. Компании ищут другие пути экономии. Потому что, если в тяжелое время сократить бюджеты на продвижение товаров, на посещение выставок, то можно добиться только одного — отстать от рынка. Именно на выставках можно получить ценную информацию, найти более выгодных поставщиков, познакомиться с новейшими разработками, расширить диапазон потенциального спроса на свою продукцию... Когда ситуация сложная, тем более преступно сидеть сложа руки. Нужно, наоборот, проявлять максимальную активность, чтобы не просто выжить, а начать наращивать бизнес.

«Опросы передовых предприятий показывают, что многие экономят на чем-то другом в пользу HANNOVER MESSE. Потому что это действительно международный смотр. Это своего рода промышленные Олимпийские игры, в которых просто нельзя не участвовать. И здесь очень четко — опять же, как на Олимпийских играх — выявляется, кто есть кто», — уверена Ирина Вайссхаар.

В 2012 году в HANNOVER MESSE приняли участие более 5000 компаний и предприятий из 69 страны мира. Общая площадь выставочных стендов составила 450 тыс. кв. м. Выставку посетили более 220 тыс. специалистов практически со всех континентов, кроме Антарктиды.

В этом году выставка объединяет под единым брендом HANNOVER MESSE сразу восемь ведущих международных выставок, а также насыщенную деловую и конгрессную программы. Как обычно, HANNOVER MESSE предоставляет экспонентам и посетителям уникальный шанс увидеть новейшие промышленные технологии.

Российское партнерство

Очень важный момент: на HANNOVER MESSE фактически формируется общественное мнение и отношение к экономикам разных стран, насколько они действительно состоятельны. Как много лет назад написал о HANNOVER MESSE один журналист: «Кого здесь нет, того нет вообще».

Россия уже несколько десятилетий является постоянным участником HANNOVER MESSE. Объемы российской экспозиции год от года меняются, но суть сохраняется: эта площадка выступает одной из наиболее удобных для ознакомления с мировым опытом и для продвижения собственной продукции и собственных технологий на европейские и мировые рынки. В 2005 году Россия уже выступала в качестве страны-партнера выставки, и не будет преувеличением сказать, что это участие стало тогда мощным импульсом развития (в том числе в отношении продвижения на экспорт) для десятков, если не сотен российских предприятий.

В этом году российское участие в качестве официальной страны-партнера также обещает обеспечить для наших участников лучшие возможности и стратегические перспективы развития. По мнению члена правления компании Deutsche Messe AG Йохена Кеклера, Россия является идеальным партнером для Ганноверской ярмарки. Германо-российские экономические отношения и впредь будут интенсивно развиваться, инвестиционный потенциал российского рынка повысит интерес к ярмарке, как со стороны фирм-участниц, так и посетителей — представителей деловых кругов.

В свою очередь официальные органы Российской Федерации также подчеркивают особое значение Ганноверской промышленной ярмарки как крупнейшей выставки достижений. «Уверен, что предстоящее участие России в ярмарке как страны-партнера придаст новый импульс развитию российско-германских отношений», — активно цитируют СМИ фразу министра промышленности и торговли РФ Дениса Мантурова.

Match&Meet

В связи с официальным партнерством в этом году в Ганновере ожидается очень мощный «десант» российских политиков, бизнесменов, представителей общественных объединений товаропроизводителей и т.д. Достаточно сказать, что по традиции официально открывают HANNOVER MESSE лидер Германии и лидер страны-партнера. В апреле эту почетную миссию выполнят в Ганновере Ангела Меркель и Владимир Путин.

В этой связи ожидается также большой наплыв деловых гостей из России. И для них будет крайне выгодным воспользоваться особым сервисом от Deutsche Messe AG по предварительному подбору деловых контактов. Как известно, поиск необходимых контактов является важной частью успеха любого бизнеса. И Deutsche Messe AG разработало пакет услуг, направленный на содействие экспонентам и посетителям в достижении их стратегических целей, в том числе — в расширении бизнеса, поиске новых партнеров и клиентов, привлечении инвестиций. Услуга эта — Match&Meet — позволяет сделать пребывание на выставке более эффективным, благодаря заочному поиску и выбору потенциальных партнеров и организации деловых встреч во время проведения выставки. Заказать эту услугу можно на сайте выставки, а также в московском бюро Deutsche Messe.

Представительство Deutsche Messe AG в Москве:
Москва, Б. Патриарший пер, д. 6, стр. 1
тел. +7 (495) 697-5948, 691-2997
www.dm-expo.ru, info@dm-expo.ru
Бесплатные входные билеты на HANNOVER MESSE 2013 можно распечатать через сайт ПЕ — www.promweekly.ru

Germany Trade & Invest

Бенно Бунзе: «Германия — важнейший партнер России в модернизации»

Бенно Бунзе,
генеральный директор
Germany Trade & Invest

Германия — один из важнейших торговых партнеров России. Из иностранных предприятий, открывших производство в нашей стране, именно германскими создано наибольшее количество рабочих мест. Однако и в самой Германии российские инвесторы приобретают все больший вес. Не в последнюю очередь благодаря процессу модернизации России и активизации ее на международных рынках. Так считает д-р Бенно Бунзе, генеральный директор германского общества Germany Trade & Invest, задачей которого является содействие развитию внешнеэкономических связей и привлечению инвестиций в Германию.

— Г-н Бунзе, один из инструментов модернизации российской промышленности и энергетики — выход на новые рынки, создание новых международных брендов, привлечение новых технологий. На ваш взгляд, сколько понадобится времени, чтобы Россия всецело вошла в процесс международной экономической интеграции?

— Как раз в последние десять лет Россия очень динамично развивается. Так, ВВП с 2000 по 2007 гг. рос в среднем на 7%. Рост экономики возобновился после кризиса 2008-2009 гг. В некоторых отраслях, например, ИТ и телекоммуникационной, Россия давно уже заняла топовую позицию, а в других — уверенно прогрессирует. И это не в последнюю очередь благодаря вступлению в ВТО. В международном рейтинге Мирового банка «Ease of Doing Business» Россия переместилась на восемь пунктов вперед и заняла в 2013 году 112-е место. До верхушки, конечно, еще далеко, зато налицо позитивная тенденция. Российское правительство задалось целью довести в долгосрочной перспективе свой ВВП до уровня 5 стран-лидеров. Скоро ли это произойдет, сказать трудно. Но все шансы достичь этого у вас есть.

— Сегодня Германия занимает одно из первых мест в мире по объему инвестиций в Россию, присутствуя практически во всех отраслях российской экономики. Как относится руководство Германии к теме экономического сотрудничества с нашей страной, инвестиций, и особенно — прямых инвестиций в Россию?

— Германские предприятия поддерживают процесс модернизации в России, экспортируя сюда современные машины, установки и технологии. Разумеется, это выгодно и им самим. Более 6400 фирм из Германии, представляющих целый ряд отраслей — от автомобилестроения и производства турбин до химии и буровой техники — представлены в России. Сотни из них наладили здесь свое производство. В прошлом году на нем было занято более 120000 рабочих и специалистов. Причем, речь идет не только о таких крупных городах, как Москва или Санкт-Петербург, но и о ряде российских регионов — от Калининграда до Сибири.

Прямые инвестиции текут в том случае, если фирма уже открыла для себя рынок сбыта и торговля приносит стабильную прибыль. Поэтому торговый оборот служит важным индикатором для будущих инвестиций. А германо-российская торговля как раз демонстрирует отличные показатели. В 2011 году ее оборот составил 75 млрд евро, и по итогам 2012-го он наверняка будет еще выше. Особенно впечатляют уравновешенные экспорт и импорт: такое сбалансированное сальдо Германия имеет в торговле лишь с немногими странами.

Россия нужна Германии. Сегодня десятки тысяч рабочих мест в Германии заняты выполнением российских заказов. Для продукции целого ряда отраслей, начиная с упаковочной и медицинской техники и кончая химическими продуктами, российский рынок сбыта — один из важнейших. Поэтому Германия кровно заинтересована в расширении экономических связей с Россией.

— Какова политика Германии в отношении к инвесторам из России, какие меры государственной поддержки для них предусмотрены?

— Можете мне поверить: к инвесторам мы не подходим с двойными стандартами. Мы не делаем различия между германским, французским, китайским или российским инвестором, каждый получает одинаковую помощь. Germany Trade & Invest поддерживает любое предприятие в его стремлении осесть на высокотехнологичной площадке, именуемой Германия, и тем самым создать там новые рабочие места. При этом мы опираемся на собственные рабочие контакты с фирмами конкретных отраслей экономики и используем прямой выход на федеральные и местные органы власти. Мы можем проконсультировать и помочь в решении вопросов финансирования, аккредитации и учреждения фирмы. Кроме того, мы информируем о возможностях получения государственных субсидий при организации производства. Важно подчеркнуть, что все предприятия, активно действующие в Германии, имеют равные права и обязанности. Это относится как к германским, так и к иностранным фирмам.

— Для высокоразвитых стран технологические кражи — бич XXI века. Как Германия выстраивает стратегическую торговую политику с зарубежными странами в отношении своих наукоемких отраслей промышленности? Как на этом фоне выглядит сотрудничество с российским рынком и русскими инвесторами?

— Пока нет оснований утверждать, что германские технологии в большом объеме копируются и воссоздаются российскими фирмами. Тема защиты интеллектуальной собственности долгое время была предметом дискуссий в рамках переговоров о вступлении России в ВТО, и теперь эта проблема в целом решена. Возьмем голые факты: в 2011 году Россия подала около 900 патентных заявок на европейском уровне. А из Германии в Европейское патентное ведомство за тот же период поступило более 33000. Мы постоянно подчеркиваем роль Германии как одного из ведущих центров исследований и разработок. Тот, кто учреждает у нас свой филиал, пользуется всеми выгодами от тесного взаимодействия, которое налажено здесь между университетами, НИИ и промышленностью. И как только германские предприятия убедятся в том, что они смогут успешно вести научные разработки в России, то они начнут это делать. Это их свободный выбор.

— Есть мнение, что инвестиции в немецкие предприятия помогают российским инвесторам выходить не только на рынки Евросоюза, но и стран, с которыми у Германии сложились крепкие экономические связи. Вы согласны?

— Да, кто инвестирует в Германии, автоматически получает доступ ко всей сети сервисов и услуг, которую Германия построила во всем мире. Будь то сеть местных или зарубежных промышленно-торговых палат, будь то услуги Germany Trade & Invest в содействии германскому экспорту, будь то предоставление экспортных гарантий на федеральном уровне или проведение иностранных выставок и ярмарок.

Еще одним преимуществом является хорошо отлаженная сеть координации и взаимодействия между различными отраслями промышленности. Например, если германские производители мебельной техники ведут бизнес за рубежом, то они часто выступают там вместе с производителями деревообрабатывающей техники. Одновременно они могут еще рекламировать клеящие средства, разработанные германскими производителями химических продуктов и стройматериалов. Для этого в Германии существуют соответствующие кластеры и производственные цепочки. И установить контакт с ними российским инвесторам помогут отраслевые эксперты Germany Trade & Invest.

Важна и тема финансирования. Если в России 15-16% годовых являются обычной кредитной ставкой, то германские фирмы, а соответственно и российские инвесторы в Германии, платят намного меньше. Поэтому они могут предоставлять своим клиентам во всем мире гораздо более выгодные, конкурентоспособные условия оплаты.

Нельзя забывать и еще об одном преимуществе, которое получают фирмы, производящие продукцию в Германии: они могут использовать знак качества «Made in Germany». Он общепризнан и служит важным аргументом для покупателя в любой стране при покупке товара.

— Каков на сегодняшний день объем и структура товарооборота между Россией и Германией? С какими регионами России у Германии сложились наиболее тесные деловые отношения? В какие регионы России есть желание войти? Какова отраслевая направленность?

— В 2011 объем внешнеторгового оборота между Германией и Россией составил 75 млрд евро. При этом экспорт и импорт примерно уравновешивались. В 2012 году товарооборот возрос. Германия является важным импортером сырья, прежде всего энергоносителей, а также металлов и древесины. Растет доля компьютерных технологий. Ежегодно российский экспорт продукции ИКТ увеличивается минимум на треть. И часть его приходится на Германию. Такая диверсификация российской экономики радует, поскольку все больше российских ИКТ-фирм инвестируют в Германии, чтобы продвигать свой сбыт в Европе.

В германском экспорте в Россию преобладают машины и оборудование, за ними следуют транспортные средства, продукты химии, медикаменты и электротехника. Вездесущи в России, разумеется, германские автомобили. При этом далеко не все знают, что важнейшими германскими экспортерами в Россию являются средние и малые фирмы из различных отраслей экономики. Каждая из них прекрасно известна в своей нише, но не широкой общественности.

К важнейшим регионам — партнерам Германии относятся Москва и Санкт-Петербург. Высоко котируются среди германских предприятий также Приволжский регион и Урал. Есть сотни примеров успешной торговли в Сибири и на Дальнем Востоке; отдельные германские фирмы открывают там свои производства. Производственной площадкой №1 для германских инвестиций в последние годы считался район Калуги. Однако недавние опросы показали: рабочей силы там недостаточно. И Калуга постепенно уступает позиции Татарстану, Ульяновску, Свердловску и Новосибирску. Регионом, которому принадлежит будущее, я бы назвал Дальний Восток с его огромным потенциалом для экономического сотрудничества.

— Расскажите о созданных совместно новых промышленных производствах? О наиболее удачных, на ваш взгляд, проектах?

— Есть ряд примеров российско-германского стратегического партнерства и совместных предприятий. Возьмите производителя грузовиков КАМАЗ и Mercedes Benz Trucks или Knorr-Bremse. Siemens и «Синара» совместно строят высокоскоростные поезда. Нетрудно представить, что грузовик КАМАЗ с водительской кабиной от Мерседеса или коробкой передач от ZF Friedrichshafen найдет сбыт на международном рынке.

— Какие российские компании наиболее активно работают на немецком рынке? В чем залог их успеха?

— В Германии — а значит и во всей Европе — действует ряд конкурентоспособных инновационных ИКТ-фирм: так, Kaspersky Lab, Reksoft и Abbyy руководят своим европейским бизнесом из Германии. Можно также сказать не только о наличии большого интереса, но и о реальном открытии германских филиалов российских предприятий в области деревообработки. Не отстают и российские химические предприятия, пытающиеся расширить свои производственные цепочки за счет сотрудничества с германскими фирмами.

Успех сопутствует этим инвесторам прежде всего потому, что они предлагают топ-продукты. Но также и благодаря открытости германского рынка. Поэтому даже полиция и Министерство внутренних дел покупают программы для обеспечения безопасности у российского производителя Infowatch. Фактором успеха служит и то, что в Германии живут сотни тысяч русских или говорящих по-русски людей. Это дает возможность быстрого подбора работников, способных без проблем общаться с головным офисом в России и также мобильно передвигаться между обеими странами для встреч и переговоров. Благо, что еженедельно между обеими странами осуществляется 400 авиарейсов.

— Каковы, на ваш взгляд, перспективы инвестиционного сотрудничества наших стран в области промышленности и энергетики?

— Российский госконцерн «Газпром» является одним из важнейших иностранных инвесторов в Германии. Германское энергетическое предприятие E.On, насколько нам известно, стало первым частным инвестором, который после приватизации РАО ЕЭС выполнил все взятые на себя инвестиционные обязательства. В этом духе следует действовать и дальше. Могу еще раз заверить: мы окажем всемерную помощь всякому российскому инвестору, который захочет основать производство в Германии. Одновременно можно констатировать, что и в России инвестиционный климат и правовая безопасность — заметно улучшаются.

Фондовый рынок

совместно с Инвестиционной компанией «ФИНАМ»

НОВОСТИ

75,4 млрд руб. в производство

Совет директоров ОАО «ГМК «Норильский никель» утвердил представленный менеджментом бюджет компании на 2013 год. Инвестиционные затраты компании планируются на уровне 75,4 млрд руб., что позволит реализовать основные инвестиционные проекты в области горного производства и обогащения руды, а также продолжить модернизацию основных фондов. Бюджет обеспечивает поддержание стабильных объемов производства металлов компании в 2013 году в части российских предприятий. Объем производства никеля предприятиями Заполярного филиала (ЗФ) и Кольской ГМК (КГМК) ожидается на уровне не менее 233 тыс. т, что соответствует показателям 2012 года. По меди компания ожидает рост производства около 2% до 359 тыс. т в год. Планируется, что производство платины и палладия незначительно снизится в связи с изменением структуры добываемой руды и уменьшением содержания этих металлов в руде.

Компания планирует реализовать 100% произведенной продукции. Доходная часть бюджета сформирована исходя из консенсус-прогнозов цен на металлы в 2013 году. Рентабельность по чистой прибыли и EBITDA ожидается на уровне ведущих мировых производителей металлов. Бюджет предусматривает обеспечение социальной стабильности в регионах присутствия с учетом системообразующего статуса компании. Бюджет 2013 года позволит сохранить действующие социальные программы, а также продолжить реализацию совместных с федеральными и краевыми органами власти мероприятий по переселению и развитию инфраструктуры города Норильска.

300 млн т запасов

Программа работы с трудноизвлекаемыми запасами (ТРИЗ), утвержденная в «Газпром нефти» в 2012 году, предусматривает вовлечение в разработку 60 млн т дополнительных запасов до 2015 года. К 2020 году этот показатель должен увеличиться до 300 млн т. По итогам 2012 года в разработку было вовлечено более 8 млн т ТРИЗ. К категории трудноизвлекаемых компания относит запасы с низкими фильтрационно-емкостными свойствами (ФЕС), высокой обводненностью, расположенные в малых нефтенасыщенных толщинах. В течение 2012 года «Газпром нефть» провела работу по определению и оценке объемов трудноизвлекаемых запасов, находящихся на балансе компании, также намечены первоочередные объекты для проведения опытно-промышленных работ. В 2012 и 2013 годах к реализации подготовлены и будут начаты проекты на Южно-Приобском и Зимнем месторождениях (разрабатываются «Газпромнефть-Хантосом»), Вынгаяхинском и Крайнем месторождениях («Газпромнефть-Муравленко»), Вынгапуровском месторождении («Газпромнефть-Ноябрьскнефтегаз»). В рамках реализации программы по вовлечению в разработку трудноизвлекаемых запасов «Газпром нефть» в 2013 году существенно нарастит объемы бурения горизонтальных скважин с проведением многостадийных гидроразрывов пласта.

Объем перевозок «ПГК» вырос в 2,7 раза

За 2012 год объем перевозок грузов на сети РЖД в вагонах, находящихся в самостоятельном управлении ОАО «Первая грузовая компания» (ПГК), увеличился в 2,7 раз по сравнению с аналогичным периодом прошлого года и составил 194,8 млн т. Грузооборот компании на сети РЖД вырос в 3,3 раза и составил 368,2 млрд ткм. Об этом говорится в сообщении ПГК. Увеличение объемов произошло в результате перехода ПГК с февраля 2012 года к самостоятельному управлению парком полувагонов, ранее используемых ОАО «РЖД» в рамках агентского соглашения, а также в связи с расширением клиентского портфеля компании.

Среди основных групп грузов объемы перевозки каменного угля составили 64,7 млн т, нефти и нефтепродуктов — 43,1 млн т, руды — 21,5 млн т, строительных грузов — 15,6 млн т, цемента — 14,4 млн т, черных металлов — 10,7 млн т. В 2012 году уровень общей маршрутизации порожних полувагонов составил 58,7%, порожних цистерн — 41,3%. Логистические схемы ПГК направлены на исключение встречных порожних вагонопотоков и снижение нагрузки на инфраструктуру железных дорог. ООО «Независимая транспортная компания» (НТК, входит в UCL Rail Владимира Лисина) 19 декабря 2012 года купило у РЖД 25% плюс 1 акции ПГК, консолидировав таким образом 100% акций оператора.

Новая редакция

Правительство РФ утвердило в новой редакции государственную программу «Развитие промышленности и повышение ее конкурентоспособности». Изменения, включенные в новую редакцию вышеуказанной государственной программы, касаются только содержания подпрограммы №15 «Развитие промышленности редких и редкоземельных металлов». Они подготовлены в соответствии с поручением президента от 10 октября 2012 года. Целью подпрограммы является создание в Российской Федерации конкурентоспособной промышленности РМ и РЗМ полного технологического цикла для удовлетворения потребностей отечественного оборонно-промышленного комплекса, гражданских отраслей экономики и выхода на зарубежные рынки.

Обеспечение экономики страны редкими и редкоземельными металлами (РМ и РЗМ) имеет огромное значение для национальной безопасности и является важным условием модернизации промышленности. На мировом рынке предложение РМ и РЗМ ограничено. До недавнего времени 97% редкоземельных металлов производилось в Китае, а китайскими компаниями контролировалось 42% их мировых запасов. В настоящее время российской промышленности РЗМ как таковой не существует. Россия находится на втором месте в мире по объему запасов РЗМ, однако внутренний спрос ежегодно полностью удовлетворяется за счет импорта.

Росжелдору выделяют 39,8 млрд руб.

Федеральному агентству железнодорожного транспорта в текущем году будут направлены средства федерального бюджета на государственную поддержку пассажирских железнодорожных перевозок в размере 39,8 млрд руб. Соответствующее распоряжение Дмитрий Медведев, председатель правительства РФ, подписал 31 января 2013 года. Распоряжением предусмотрено распределение этих средств по следующим направлениям:

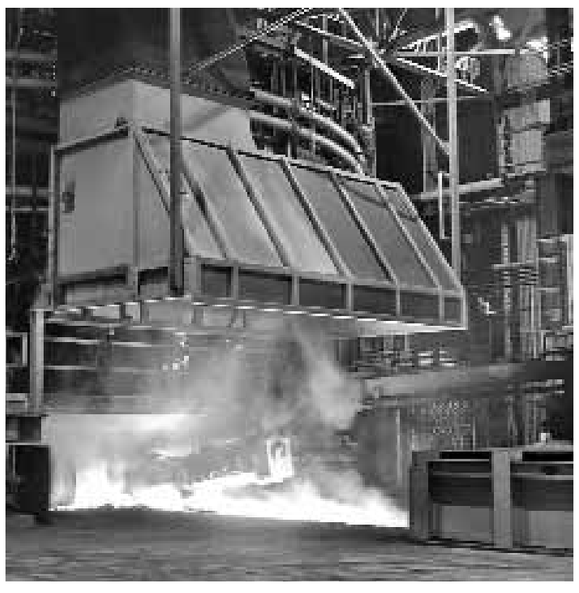
25 млрд руб. — ОАО «РЖД» на компенсацию потерь в доходах, возникающих в результате государственного регулирования тарифов на услуги железнодорожного транспорта по перевозкам пассажиров в пригородном сообщении;

13,5 млрд руб. — организациям железнодорожного транспорта на компенсацию потерь в доходах, возникающих в результате государственного регулирования тарифов на перевозку пассажиров в дальнем следовании;

1,2 млрд руб. — организациям железнодорожного транспорта на компенсацию потерь в доходах, возникающих в результате установления льгот по тарифам на перевозку обучающихся и воспитанников общеобразовательных учреждений старше 10 лет железнодорожным транспортом общего пользования.

«Северсталь» внедрила новые системы

На Череповецком металлургическом комбинате, одном из крупнейших интегрированных заводов в мире (входит в состав дивизиона «Северсталь Российская сталь»), в цехе выплавки конвертерной стали сталеплавильного производства введен в



опытно-промышленную эксплуатацию программно-аппаратный комплекс АСУ ТП «Плавка», общей стоимостью проекта 101 млн руб. Современный программно-аппаратный комплекс АСУ ТП «Плавка» смонтирован на смену морально устаревшему оборудованию. С его помощью будет вестись управление процессом производства стали на всех трех конвертерах сталеплавильного производства ЧерМК. Новое оборудование даст возможность вести непрерывный автоматический контроль выплавки стали, осуществлять статическое и динамическое управление технологическими процессами на сталеплавильных агрегатах, корректировать расход материалов и энергоресурсов, используемых в ходе выплавки и внепечной обработки металла, решать другие задачи, способствующие оптимизации производства.

Минэнерго РФ прогнозирует рост цен

Минэнерго РФ прогнозирует рост цен на горюче-смазочные материалы по итогам 2013 года на уровне 13-14%, сообщил глава ведомства Александр Новак в ходе на совещания по ситуации на рынке зерна и подготовке к весеннему севу. «В 2013 году мы ожидаем, что среднее повышение цен составит в целом по году от 13 до 14% с учетом того, что акцизы с 1 января 2013 года и второе повышение акцизов на бензин и дизтопливо составят от 1,8 тыс. руб. до 2,2 тыс. руб. в среднем за 1 т., — отметил Новак. — Это те акцизы, которые формируют дорожные фонды и которые влияют на ценообразование. Наша задача — мы сегодня работаем с компаниями и договариваемся, — чтобы такое повышение было в течение года равномерным, а не было «горба» в период весенних работ либо осенних», — подчеркнул министр. По его словам, заявка на ГСМ от отрасли на весенние работы составляет 2,3 млн т. Это примерно 1,9 млн т дизтоплива и 0,4 млн т — низкооктановые бензины.

Сельхозпроизводителям потребуется допподдержка

Минсельхоз РФ считает необходимым в 2013 году дополнительно направить на господдержку сельхозпроизводителей 42,175 млрд руб., сообщил руководитель ведомства Николай Федоров в ходе сегодняшнего совещания-видеоконференции по ситуации на рынке зерна и подготовке к весеннему севу. По его словам, до 15 млрд руб. необходимо направить животноводам на корма. Еще 7,175 млрд руб., по расчетам Минсельхоза, требуется дополнительно выделить на субсидирование краткосрочных кредитов, привлекаемых на проведение весенних полевых работ (первоначально планировалось на эти целинаправить 6,2 млрд руб.). На погектарные выплаты нужно добавить еще 5 млрд руб. к запланированным ранее 15,2 млрд руб. Еще 10 млрд руб. предлагается направить на субсидирование инвесткредитов для технологической модернизации АПК, а 5 млрд руб. требуется на покрытие невыполненных в прошлом году федеральных обязательств по субсидированию кредитов отрасли.

FESCO увеличила перевозки

На морских линиях FESCO объемы внешнеторговых перевозок возросли в 2012 году на 14,1% по сравнению с 2011 годом — до уровня 342,7 тыс. TEU, а каботажных — на 8% до 68 тыс. TEU. Объем интермодальных перевозок вырос на 5,5%, достигнув 207,8 тыс. TEU. При этом перевалка контейнерных грузов во Владивостокском морском торговом порту (ВМТП) составила 456,1 тыс. TEU, увеличившись на 5,6% по сравнению с предыдущим годом. Железнодорожные перевозки контейнеров возросли на 5,1% до 264,7 тыс. TEU. Объем рефрижераторных перевозок достиг 49,7 тыс. TEU, что на 32,5% больше, чем в 2011 году. В отчетном периоде Транспортная группа FESCO продолжила развивать свои сервисы и вводить новые маршруты. В частности, осенью 2012 года между городами Новосибирск и Владивосток был запущен регулярный контейнерный поезд FESCO Siberian Shuttle (eastbound). Кроме того, расширена география морской контейнерной линии FESCO Sochi Direct Line (FSDL), на которой добавлен заход в турецкий порт Амбарли в Стамбуле. На территории ВМТП был увеличен парк контейнерных перегружателей, что позволило нарастить объемы контейнерной перевалки. По итогам 2012 года наблюдалось некоторое снижение объемов неконтейнтейнерных железнодорожных перевозок. Так, погрузка неконтейнерных грузов сократилась на 7,5% до 23,6 млн т, а грузооборот уменьшился на 11,3% до 29,7 млрд тКм. Снижение производственных показателей по грузообороту и объему перевозок в значительной мере обусловлено увеличением оборота вагонов на 4% до 10,8 суток вследствие общего снижения скорости передвижения вагонов по сети РЖД, а также уменьшением количества вагонов, находящихся в оперировании ООО «Фирма «Трансгарант», на 2,3% до 16,2 тыс. единиц. В отчетном периоде зафиксирован 20,3% рост перевалки автомобилей и колесной техники на территории ВМТП — до 85,1 тыс. штук. Это соответствует стратегии развития порта по постепенному переходу от переработки массовых грузов к высокодоходным. Перевалка неконтейнерных грузов (без учета автотехники) возросла на 3,2% до 3 млн т.

Инфляция превысит 5-6%

В первой половине 2013 года инфляция в РФ с высокой вероятностью будет превышать установленный целевой диапазон 5-6%, говорится в опубликованном сегодня на сайте ЦБ РФ докладе о денежно-кредитной политике за январь. Тем не менее, как отмечается в докладе, среднесрочный прогноз инфляции предполагает ее постепенное снижение. «В I квартале 2013 года возможно краткосрочное повышение годовой инфляции, обусловленное прежде всего динамикой цен на продовольствие на фоне низкой статистической базы предыдущего года», — подчеркивается в докладе. В середине года, по мнению ЦБ, проведение планового повышения регулируемых цен и тарифов создаст предпосылки для более равномерной внутригодовой динамики инфляции и стабилизации инфляционных ожиданий.

Консультационный совет по инновациям

В Минэнерго России состоялось установочное совещание Консультативного совета по инновационному развитию нефтегазового комплекса. Новый совещательный орган создается в качестве площадки для подготовки предложений по приоритетным направлениям научно-технологического развития нефтегазового комплекса России, разработки дорожных карт и совершенствования нормативно-правового регулирования отрасли. Перед Консультационным советом ставится задача по оказанию содействия в реализации основных направлений «Стратегии инновационного развития России до 2020 года»: повышение эффективности разработки нефтяных месторождений до значения уровня коэффициента извлечения нефти (КИН) равного 0,47; прирост ресурсной базы углеводородов до уровня 39 млрд т; повышение доли добычи на морских месторождениях углеводородного сырья до 5% от общероссийской добычи. По каждому из перечисленных направлений будет сформирована рабочая группа. Представители российских нефтегазовых компаний и профильных научно-исследовательских учреждений, принявшие участие в установочном совещании, предложат кандидатуры будущих членов Консультационного совета. Итоговый состав утвердит Минэнерго России.

Банковское регулирование

Ужесточение не спасет от новых кризисов

Кристина Бардина,
обозреватель Finam.ru

Для банковского сектора 2012 год был успешным. Стремительный рост розничных кредитных портфелей позволил быстро наращивать активы и доходы — прибыль банков составила в прошлом году 1 трлн руб. Вместе с тем, количество организаций постепенно сокращается, и эта тенденция наблюдается и в Европе.

Центральный банк прочит рынку потребительских кредитов продолжение бурного роста в ближайшие два года, опасаясь риска накопления «плохих» долгов. ЦБ стремится обуздать темпы с помощью ужесточения регулирования, запланировав в 2013 году двукратное повышение норм резервирования по необеспеченным потребкредитам. По словам Юрия Кравченко, аналитика ИК «Велес Капитал», высокие темпы роста розничного кредитования отнюдь не свидетельствуют о «перегретости» рынка, учитывая сравнительно невысокий объем активов российского банковского сектора в масштабах экономики. Кроме того, бизнес-модель банков, специализирующихся на розничном кредитовании, уже не раз демонстрировала свою «живучесть» в кризисные периоды.

В 2013 году российские банки будут рассчитывать капитал в соответствии с подходами «Базеля III» — документа Базельского комитета по банковскому надзору, который предлагает новые стандарты капитала и ликвидности для усиления регулирования в секторе. Главной его целью является повышение качества управления рисками, что, в свою очередь, должно укрепить стабильность финансовой системы в целом. Одни эксперты утверждают, что при увеличении капитала банков на 2 процентных пункта от взвешенных по риску активов возможность наступления кризиса снижается вдвое. Другие уверены, что спасти мир от нового коллапса уже ничего не сможет.

По сравнению с «Базелем II», нормативы намного жестче. К тому же, многие показатели, которые в рамках предыдущего соглашения были рекомендательными, теперь станут обязательными. К примеру, у системно значимых банков должны появиться специальные «буферы» капитала, позволяющие абсорбировать убытки в периоды стресса. По мнению Екатерины Трофимовой, первого вице-президента «Газпромбанка», не стоит переоценивать значимость «Базеля III». Прежде всего, выживаемость банковской системы зависит от добросовестности людей на местах, что сложно регламентировать. И поэтому ни «Базель III», ни «Базель X» не поможет миновать кризисы.

Изначально предполагалось, что правила начнут внедрять с 1 января 2013 года. Однако чтобы избежать ухудшения кредитования и не препятствовать восстановлению экономики, Базельский комитет перенес сроки введения ряда нормативов с 2015 на 2019 год. Отложено, в частности, полное внедрение правила о показателе краткосрочной ликвидности и структуре резервов. К тому же это потребует серьезных финансовых вливаний — одним только европейским банкам понадобится 600 млрд евро дополнительного капитала, рассказал Ноут Веллинк, президент Центрального банка Нидерландов и бывший председатель Базельского комитета по банковскому надзору, в ходе конференции в Москве. В России тоже пока не спешат. С 1 апреля банки должны будут раскрывать сведения о соответствии новым нормативам в отчетности. Пока что никаких санкций за нарушение применяться не будет. Предполагается, что этот тестовый период продлится до 1 октября текущего года, после чего отчетность станет обязательной. «Возможно, мы продлим его на какое-то время. Но полагаем, что полгода будет достаточно для того, чтобы сделать выводы», — отметил Василий Поздышев, директор департамента банковского регулирования ЦБ РФ.

В сложной, неопределенной экономической ситуации банкам нужно сокращать затраты. Некоторым кредитным организациям придется существенно пересмотреть структуру своего бизнеса. Всем нужны стабильные финансовые системы, потому что нового кризиса не избежать, считает Ноут Веллинк: «Сейчас востребованы честные банкиры, сильные кредитные организации, а также хорошая регуляторная система. Но в текущей экономической ситуации введение «Базеля III» не решит все проблемы».

Каждые 25 лет в одной из стран происходит кризис, который обходится банкам и государствам от 60% до 100% ВВП в год. И если в прошлом финансовая катастрофа в одной стране оказывала небольшое влияние на другие, то сейчас все изменилось. «Кредитные организации недостаточное внимание уделяют стратегии, ведь в будущем финансовые шоки будут проходить быстрее, но и кризисы будут чаще», — уверяет президент ЦБ Нидерландов.

Крупные российские банки должны к этому заранее подготовиться. Уже в 2013 году Центробанк РФ ждет от них специальных планов по спасению, составление которых при этом не обязательно. В Европе и США также стараются подготовиться к возможному коллапсу. Так, в декабре 2012 года министр финансов Германии Вольфганг Шойбле заявил, что крупные финучреждения страны должны подготовить планы собственного спасения на случай кризиса. За неделю до этого регуляторы США и Великобритании опубликовали совместную стратегию преодоления трудностей системных банков. Из документа, в частности, следует, что финансовые структуры должны спасаться за счет денег акционеров, а не средств налогоплательщиков. Между тем, по мнению аналитиков, одной из ключевых угроз банковской системы в России в этом году станет ухудшение качества активов. Банки также могут столкнуться со снижением финансовой устойчивости заемщиков, считает Ольга Беленькая, заместитель руководителя аналитического департамента «Совлинка». Но серьезные риски вряд ли возникнут без экономического кризиса, для которого в нашей стране наиболее критичным параметром является цена на нефть, отметила она.

Кроме того, ускорение продовольственной инфляции, ставящее под сомнение смягчение денежно-кредитной политики ЦБ, дальнейшее удорожание фондирования и понижение рейтингов российских банков ведущими международными агентствами также могут стать основными угрозами для сектора в наступившем году, полагает Вероника Чекина, аналитик ФЦ «Инфина».

IPO Мосбиржи

Возможность диверсификации

Юлия Афанасьева,
аналитик УЦ «ФИНАМ»

Первичное публичное размещение (IPO) акций Московской Биржи является сейчас ключевой темой для обсуждения в инвестиционном сообществе. Вложение средств в бизнес биржи может показаться интересным многим — хотя бы для того чтобы разнообразить свои инвестиции.

Давайте разберемся, актуально ли покупать акции именно российской биржи? Ведь сейчас нет проблем с тем, чтобы купить в форме акций часть бизнеса бирж Нью-Йорка, Лондона или Германии. Для выхода на зарубежные торги не нужны специальные аккредитации или заоблачные суммы. У акций представленных зарубежных бирж уже есть репутация на рынке, достаточно длинные исторические графики колебания цен, которые помогают в анализе дальнейшего движения котировок. Они ликвидны. Более того, акции крупных площадок входят в составы расчета крупных индексов, которые являются ориентиром для составления портфелей глобальных инвесторов.

В мире то вяло течет, то снова разгорается финансовый кризис, который больно бьет по фондовому рынку. Важно знать, как акции компаний реагируют на эти удары. Так, например, от кризисного дна марта 2009 года по текущий момент акции биржи Нью-Йорка смогли восстановиться на 134%, акции основной немецкой биржи — на 57%, и акции биржи Лондона — на 249%. По сравнению с динамикой основных индексов — это неплохой результат, который говорит об устойчивости подобных активов, и о том, что у них есть силы противостоять рыночным бурям. Есть вероятность, что в трудные времена, оглядываясь на старших коллег, акции Московской Биржи тоже будут показывать подобную динамику.

Объем торгов на основной площадке России за 11 месяцев 2012 года схлопнулся на 44% по сравнению с тем же периодом предыдущего года. Также мне встретилась информация о том, что множество российских компаний, составляющих костяк нашего рынка, мечтают вывести более крупные, чем сейчас, пакеты акций на развитые биржи, они лишь ждут, когда будут сняты законодательные препоны.

Складывается впечатление, что все, что может Московская Биржа, чтобы повысить интерес к своим акциям — это обещать своим инвесторам, что в будущем все будет просто шоколадно. Что деньги, пришедшие от IPO, дадут существенный толчок для модернизации и развития биржи.

Учитывая вышесказанное, рекомендовать бумаги биржи к покупке с прицелом на год очень сложно. Если покупать эти акции с перспективой от года, то только для того, чтобы разнообразить общий портфель. Из истории прошлых громких размещений мы знаем, что акциям нужно несколько лет, чтобы устояться, заработать имидж и освоиться на рынке. С уверенностью можно сказать, что через три года, например, акции биржи будут стоить дороже, чем сейчас, во время подписки на них. Но вряд ли их рост превзойдет общее движение биржевых индексов.

Тем не менее, IPO «Московской биржи» может стать неплохой идеей для тех, кто уже давно знаком с биржевыми торгами и торгует спекулятивно. При наличии свободных средств на часть портфеля можно приобрести эти акции, чтобы попробовать сорвать куш в первые две-три недели после их выхода на вторичный рынок.

Покупка бумаг на IPO — это, естественно, не классическая спекулятивная стратегия. Так что, если решитесь на такой маневр, будьте жестче, и если котировки не пойдут в рост, решительно режьте убытки.

До 5,6 млрд рублей

СГК увеличила объем ремонтной программы

Энергопредприятия Группы «Сибирская генерирующая компания» (СГК) приступили к реализации ремонтной программы 2013 года. Согласно годовому плану, на объектах СГК будет отремонтировано 399 единиц основного тепломеханического оборудования и заменено более 37 км тепловых сетей.

В 2013 году на реализацию ремонтной программы планируется направить 5,6 млрд руб., что на 1,5% больше, чем было направлено на ремонты в прошлом году.

Ремонту подлежат 399 единиц основного тепломеханического оборудования и более 37 км тепловых сетей На предприятиях группы СГК, расположенных в Кемеровской области и г.Барнаул Алтайского края, ремонту подлежат 206 единиц основного тепломеханического оборудования и более 18 км тепловых сетей. Предусмотрено произвести капитальные ремонты на 8 котлоагрегатах суммарной паропроизводительностью 2510 т/ч и 6 турбоагрегатах суммарной мощностью 675 МВт. Текущие ремонтные работы должны пройти 58 котлов (18 045 т пара/ч) и 38 турбоагрегатов, суммарная установленная мощность которых составляет 3104 МВт.

На предприятиях группы СГК, расположенных в Красноярском крае и Республике Хакассия, запланировано отремонтировать 193 единиц основного тепломеханического и электротехнического оборудования и 19 км тепловых сетей. Программой капитальных и средних ремонтов в текущем году предусмотрено произвести ремонты на 13 котлоагрегатах суммарной паропроизводительностью 4085 т/ч, 6 турбоагрегатах суммарной мощностью 810 МВт, 5 турбогенераторах суммарной мощностью 805 МВт. Текущие ремонтные работы должны пройти 71 котлов (18025 т пара/ч) и 30 турбоагрегатов (суммарной мощностью 2951 МВт).

Одним из главных приоритетов компании является качество поставок электроэнергии и надежность теплоснабжения потребителей. Реализация годовой ремонтной программы позволяет существенно снизить риски выхода из строя оборудования и обеспечить необходимый уровень надежности работы энергообъектов.

Группа «Сибирская генерирующая компании» (СГК) —энергетический холдинг, осуществляющий свою деятельность на территории Алтайского края, Кемеровской области, Красноярского края, Республики Хакасия. Основные виды бизнеса — производство тепло- и электроэнергии, передача и поставка тепла и ГВС потребителям. В состав группы входят 4 ГРЭС и 14 ТЭЦ общей установленной электрической мощностью — 7138 МВт, тепловой — 15736,3 Гкал/ч, а также тепловые сети общей протяженностью 1184 км, ремонтные и сервисные компании. На долю станций СГК приходится порядка 20-22% выработки тепла и электроэнергии энергосистемы Сибири. Численность персонала компаний Группы превышает 19000 человек.

Новый золоотвал

ТГК-2 ввела в эксплуатацию первую очередь

Михаил Чирков

«Территориальная генерирующая компания № 2» ввела в эксплуатацию первую очередь нового золоотвала для складирования обезвоженных золошлаковых отходов Северодвинской ТЭЦ-1. Общая стоимость инвестиционного проекта превысила 370 млн руб.

Необходимость строительства нового золоотвала вызвана заполнением емкости действующей площадки. Первая секция «старого» золоотвала Северодвинской ТЭЦ-1 была сооружена еще в 1956 году. Затем для увеличения его мощности была введена в эксплуатацию вторая секция, производилось наращивание дамб, в качестве золоотвала также использовался бывший карьер «Южный». Проектирование новой площадки хранения золошлаковых отходов началось три года назад. К новому золоотвалу построена дорога, смонтирована линия электропередачи для электроснабжения станции откачки осветленной воды, смонтированы трассы магистрального золошлакопровода и трубопровода осветленной воды. Выполнены другие работы, необходимые для обеспечения экологической безопасности.

«Ёмкости первой очереди нового золоотвала хватит для работы Северодвинской ТЭЦ-1 в течение восьми лет, говорит заместитель генерального директора — технический директор ОАО «ТГК-2» Валерий Маньков. — В течение этого срока мы планируем увеличить емкость нового золоотвала до четырех миллионов кубометров за счет наращивания защитной дамбы до 11,5 м. Строительство нового золоотвала и его дальнейшая модернизация гарантирует безопасную и эффективную работу станции».

«Территориальная генерирующая компания №2» создана в апреле 2005 года. ТГК-2 является одной из крупнейших теплоэнергетических компаний Севера и Северо-Запада России. Компания занимается производством и реализацией электрической и тепловой энергии. Предприятия ТГК-2 расположены в Архангельской, Вологодской, Костромской, Новгородской, Тверской и Ярославской областях. Под управлением Компании находятся 15 ТЭЦ, 10 котельных, 4 предприятия тепловых сетей (без учета арендованного имущества). Общая установленная электрическая мощность предприятий ТГК-2 — 2541,5 МВт, установленная тепловая мощность — 11079,833 Гкал/ч. Общая установленная электрическая мощность предприятий составляет 1048,5 МВт, тепловая мощность — 3154 Гкал/ч. На балансе Архангельского управления находятся 446 км тепловых сетей. Управляющий директор Главного управления ОАО «ТГК-2» по Архангельской области — Александр Глебов.

Экспертное мнение

Юрий Ямпольский: «Без изменения существующей нормативной базы развития отрасли не будет»

Максим Ланда

Генеральный директор ООО «Мечел-Энерго» Юрий Петрович Ямпольский принял участие в первом заседании «Энергоклуба», который стал открытой площадкой для обсуждения насущных проблем отрасли. Чем больна российская генерация? На этот вопрос попытались ответить участники «круглого стола», который прошел в Центральном Доме журналистов по инициативе журнала «Энергополис». Представители генерирующих и инжиниринговых компаний, научных и общественных организаций, отраслевых СМИ в формате открытого диалога обсудили существующее положение дел в энергетике России. Генеральный директор ООО «Мечел-Энерго» Юрий Ямпольский представил экспертное мнение относительно тех проблем, с которыми сегодня приходиться сталкиваться производителям тепловой и электрической энергии.

Существующие правила оптового рынка электроэнергии ущемляют интересы станций старше 50 лет. Несмотря на то, что большинство из них технологически способны нести нагрузку, они не имеют право участвовать в конкурентном отборе мощности. Соответственно, такие станции могут рассчитывать на получение денежных средств только за выработку электроэнергию. Отсутствие платы за мощность — это отсутствие источника финансирования для ремонтов и обслуживания генерирующего оборудования. Оборудования, которое даже при текущем отсутствии спроса на электроэнергию должно быть в исправном техническом состоянии — как гарант надежного функционирования единой энергетической системы.

«В таких условиях станции могут просто не выжить, приходиться искать различные лазейки — присвоение статуса вынужденного генератора. Но и в этом случае есть существенное ограничение, этот статус присваивается всего на два года. Сегодня в списке системного оператора таких станций — свыше 60. Если все они будут выведены из заявки на конкурентный отбор мощности, возникнет дефицит мощности, цена на электроэнергию подскочит вверх», — отметил Юрий Петрович в своем выступлении.

По мнению участников круглого стола, вся существующая система тарифного регулирования требует серьезной доработки. Например, такой механизм, как ДПМ (Договор поставки мощности) учитывает интересы только крупных генерирующих компаний. Для всех остальных участников рынка сегодня нет реальных инструментов возврата инвестиций. В таких условиях энергокомпании не могут развиваться — обновлять свои основные фонды, строить и вводить в эксплуатацию новые генерирующие объекты. Итогом такого подхода может стать возникновение дефицита энергоресурсов.

Производство тепла в России сопряжено с еще большим количеством нюансов. Как подчеркнул Юрий Ямпольский, при установлении тарифов на тепловую энергию и горячую воду больше учитывается политический фактор, а не реальная экономика предприятия. В одной области цена Гигакалории для разных городов может отличаться в разы. Искусственное сдерживание тарифов приводит к снижению надежности — износ оборудования котельных и тепловых сетей в некоторых регионах уже превышает 80%.

Кроме необходимости адекватной оценки стоимости энергоресурсов, очень остро стоит вопрос их своевременной оплаты. В июле 2012 года по инициативе «Мечел-Энерго» представители крупнейших генерирующих компаний объединили свои усилия для решения проблемы хронических неплатежей со стороны недобросовестных управляющих компаний и других посредников на рынках тепловой и электрической энергии.

Председатель Комитета по энергетике Государственной Думы РФ Иван Грачев поддержал инициативу производителей энергии решать проблему неплатежей в энергетике на законодательном уровне, так как от этого зависит не только надежность снабжения потребителей светом и теплом, но и дальнейшее развитие всей экономики России.

Для внесения соответствующих изменений в действующее законодательство была создана рабочая группа при Председателе Комитета по энергетике. Ее цель — разработка конкретных поправок в существующую нормативную базу с целью совершенствования регулирования отношений между участниками на рынках тепловой и электрической энергии. Кроме генерирующих компаний в рабочую группу вошли представители энергосбытовых компаний, общественных и экспертных организаций. С полным списком участников можно ознакомиться на сайте «Мечел-Энерго» в разделе «Честный энергетик».

В настоящее время рабочая группа формирует пакет поправок в федеральный закон от 26.03.2003 №35-ФЗ «Об электроэнергетике», в федеральный закон от 27.07.2010 №190-ФЗ «О теплоснабжении», а также предложения по внесению изменений в некоторые Постановления Правительства РФ.

Также в ходе дискуссии были затронуты и другие актуальные темы: подготовка кадров, развитие собственного энергомашиностроения, внедрение современных информационных технологий и так далее. Несмотря на то, что участники круглого стола имели полярные точки зрения на некоторые вопросы, большинство единодушно сошлись во мнении, что без изменения существующей нормативной базы и разработки новой технической политики отрасль не получит должного развития.

ООО «Мечел-Энерго» — дочернее предприятие ОАО «Мечел», объединяющее энергетические активы группы. Общая установленная мощность предприятий энергетического дивизиона составляет 1301,7 МВт электрической и 5670,4 Гкал/ч тепловой мощности. Работает в Москве, Кемерово, Болгарии, Челябинске ит др.

Новые турбины

Саратовская ГЭС будет мощнее и безопаснее

Ирина Егорова

На «Саратовской ГЭС» в рамках программы комплексной модернизации завершен очередной этап реализации проекта по замене вертикальных гидротурбин. Специалисты австрийской компании Voith Hydro, с которой подписан контракт о замене 21-ой вертикальной турбины и полной модернизации рыбоходного гидроагрегата станционный №24 Саратовской ГЭС, представили на согласование базовую проектную документацию.

На совещании с участием специалистов станции, института «Гидропроект» и компании Voith Hydro были рассмотрены основные аспекты проекта и внесены необходимые изменения. После доработки документации планируется подписать соответствующие протоколы и приступить к непосредственной реализации масштабного долгосрочного инвестиционного проекта.

Договор на реконструкцию Саратовской ГЭС общей стоимостью свыше 1 млрд евро был заключен между РусГидро и Voith Hydro в июне 2011 года. Этот инвестиционный проект является одним из крупнейших для Саратовской области и самым масштабным для Саратовской ГЭС за всю ее историю.

Были внесены изменения в проектную документацию по реконструкции генератора гидроагрегата №24, рассмотрены проекты по замене вертикальных гидротурбин, в том числе по строительной части турбин, технологии бетонирования и последовательности монтажных работ. Особое внимание уделено конструкции турбин. В частности, проект гидротурбины предусматривает кардинальное изменение конструкции рабочего колеса, которое будет выполняться с нижним расположением сервомотора. Работы по модернизации начнутся на гидроагрегате №10 Саратовской ГЭС во втором полугодии 2013 года. Процесс бетонирования при монтаже гидротурбин планируется проводить в несколько этапов. Бетонная смесь будет изготовлена по специальной рецептуре, составленной после тщательного обследования материкового бетона. При этом к процессу изготовления бетонной смеси планируется привлечь местных производителей, находящихся в непосредственной близости от Саратовской ГЭС.

«Мы ожидаем, что в результате комплексной модернизации гидротурбин степень надежности и безопасности Саратовской ГЭС поднимется на качественно новый уровень, — считает директор Саратовской ГЭС Людмила Одинцова. — Повысятся также эксплуатационные характеристики гидростанции. Благодаря конструктивным особенностям новые турбины будут более мощными (68 вместо 60 МВт). В будущем в результате поэтапной реализации Программы комплексной модернизации установленную мощность Саратовской ГЭС планируем увеличить на 10%».

Компания Voith Hydro — известный в мире поставщик экологически чистого гидроэнергетического оборудования и мировой лидер в проектировании и строительстве гидроэлектростанций, предлагающий интегрированные решения по установке «под ключ» гидромеханического оборудования, турбинного и генераторного оборудования, вспомогательных механических и электрических систем, систем управления, услуги по модернизации и перевооружению, а также самостоятельно производящий все основные виды оборудования гидроэлектростанций. Компания «Voith Hydro» — разработчик гидротурбин, конструкция которых полностью исключает попадание машинного масла в воду.

На Чебоксарской ГЭС

Началась масштабная модернизация двух гидроагрегатов

Ирина Беликова

На Чебоксарской ГЭС ОАО «РусГидро» в рамках реконструкции гидроагрегатов со станционными номерами 5 и 6 начался монтаж нового электротехнического оборудования. Работы ведутся в соответствии с Программой комплексной модернизации «РусГидро» (ПКМ). Специалисты ОАО «Электроремонт-ВКК» под руководством инженеров производственно-технической службы станции устанавливают на гидроагрегатах (ГА) новую систему возбуждения производства концерна ABB.

Замену устаревшего оборудования на Чебоксарской ГЭС начали в 2011 году с ГА №13 и 14. В 2012 году новые системы возбуждения «UNITROL 6800» установили на ГА №15 и 16. В 2013 году аналогичное оборудование будет введено в работу еще на четырех гидроагрегатах. Полностью завершить модернизацию системы возбуждения планируется в 2015 году.

Реконструкция гидроагрегатов №5 и 6 также включает замену воздушных выключателей на новые, элегазовые производства концерна ABB. В настоящее время современные устройства, в которых используется особый диэлектрик — элегаз (SF6), установлены на 10 из 18 гидроагрегатов Чебоксарской ГЭС. Замену всех воздушных выключателей на элегазовые планируется завершить в 2015 г. Работы по демонтажу старого оборудования и сборке нового выполняют специалисты ОАО «Электроремонт-ВКК».

Одновременно сотрудники ООО «ИвЭлектроНаладка» (г.Иваново) устанавливают на агрегатах микропроцессорные терминалы электрических защит и управления выключателем генераторов производства ООО НПП «Экра» (г.Чебоксары). Десять агрегатов Чебоксарской ГЭС уже оборудованы такими устройствами, завершить программу реконструкции защит запланировано также в 2015 году. Выполнить весь комплекс работ по установке нового генерирующего оборудования на ГА №5,6 и ввести его в эксплуатацию планируется в конце марта.

Как отмечает главный инженер филиала ОАО «РусГидро» — «Чебоксарская ГЭС» Евгений Щегольков, комплексная модернизация позволит перейти на современное высокотехнологичное оборудование, которое обладает улучшенными эксплуатационными характеристиками, увеличенным межремонтным периодом и соответствует самым строгим требованиям безопасности.

На Чебоксарской ГЭС установлено 18 гидроагрегатов общей мощностью 1404 МВт. В условиях непроектной эксплуатации гидростанции ежегодная недовыработка составляет около 1,5 млрд кВт•ч электроэнергии, а более 600 МВт мощности остаются законсервированными. С января 2008 года Чебоксарская ГЭС является филиалом ОАО «РусГидро». Группа «РусГидро» — один из крупнейших российских энергетических холдингов, объединяющий более 70 объектов возобновляемой энергетики в РФ и за рубежом. Установленная мощность электростанций, входящих в состав РусГидро, составляет 36,5 ГВт, включая мощности ОАО «РАО Энергетические системы Востока», а также Богучанскую ГЭС. РусГидро — лидер в производстве энергии на основе возобновляемых источников, развивающий генерацию на основе энергии водных потоков, морских приливов, ветра и геотермальной энергии.

Проект ВВЭР-ТОИ

«Атомэнергопроект» в 2013-2015 годах выполнит НИОКР

Анна Курбакова

ОАО «Атомэнергопроект» (генеральный проектировщик проекта ВВЭР-ТОИ, Москва) в течение 2013-2015 годов выполнит большой объем научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ (НИОКР) по проекту ВВЭР-ТОИ.

В 2012 году специалисты ОАО «Атомэнергопроект» завершили разработку проектно-конструкторской документации проекта ВВЭР-ТОИ и создание информационной модели энергоблока. Дальнейшие задачи связаны с организацией работ по реализации проекта ВВЭР-ТОИ на конкретных площадках. Также специалистам предстоит выполнить НИОКР как в обоснование проектных решений, так и для реализации практического применения разработок при проектировании, сооружении и эксплуатации новых энергоблоков.

В ОАО «Атомэнергопроект» НИОКР по проекту ВВЭР-ТОИ уже начались — в соответствии с программой, утвержденной ОАО «Концерн Росэнергоатом», специалисты выполняют работы по таким темам, как строительные технологии, пожарная безопасность, защита от внешних воздействий, обоснование пассивных систем безопасности и др. По ряду направлений НИОКР компания назначена ответственным исполнителем, еще по нескольким — соисполнителем.

По словам заместителя директора по перспективному проектированию ОАО «Атомэнергопроект» Андрея Кучумова, проект ВВЭР-ТОИ будет совершенствоваться не только в рамках НИОКР, но и при внедрении системы управления конфигурацией проекта. «Решения проектов АЭС, выполняемые для конкретных площадок, будут оцениваться на соответствие базовому проекту. Если необходимость выявленных изменений будет доказана и обоснована с точки зрения экономической выгоды и технической целесообразности, то последуют соответствующие изменения базового проекта. Создается механизм обратной связи, когда проект ВВЭР-ТОИ не только привязывается к условиям конкретных площадок, но и постоянно совершенствуется», — отметил А.Кучумов.

ОАО «Атомэнергопроект» — предприятие Госкорпорации «Росатом», инжиниринговая компания. Компанией созданы проекты большинства АЭС на территории России, Восточной Европы и стран СНГ. ОАО «Атомэнергопроект» является генеральным проектировщиком АЭС «Бушер» в Иране, АЭС «Куданкулам» в Индии, АЭС «Аккую» в Турции. «Атомэнергопроект» — генеральный проектировщик и генподрядчик сооружения Нововоронежской АЭС-2 (два энергоблока с реакторами ВВЭР-1200 по проекту «АЭС-2006»), генеральный проектировщик Смоленской АЭС-2 (два энергоблока с реакторами ВВЭР-1200 по проекту ВВЭР-ТОИ). В соответствии с решением Госкорпорации «Росатом» на базе ОАО «Атомэнергопроект» создана управляющая компания. В контур управления ОАО «Атомэнергопроект» входят: ОАО «НИКИМТ-Атомстрой», ОАО «Энергоспецмонтаж», ОАО «ВНИПИЭТ», ОАО «НПК «Дедал», ОАО ССМУ «Ленатомэнергострой», ОАО «СПб НИИ «ЭИЗ», ОАО Сибирский «Оргстройпроект», ОАО «СММ», ОАО «Моспецатомэнергомонтаж».

«Завод заводов»: восьмидесятилетие

Легендарный «Уралмашзавод» отмечает юбилей на подъеме

В этом году одним из самых ярких событий в исторической хронике отечественной индустрии, безусловно, является празднование восьмидесятилетнего юбилея прославленного отечественного «завода заводов» — «Уралмашзавода», известного во всем мире также под брендом УЗТМ. Введенный в строй в качестве главного флагмана индустриализации, уникальный завод во многом обеспечил создание и развитие национальной индустрии. «Уралмашзавод» все годы советского периода выступал в качестве главной «кузницы» оборудования для предприятий металлургии, машиностроения, горнопереработки и целого ряда других отраслей. К концу 80-х гг. на оборудовании «Уралмашзавода» перерабатывалось 85% железной руды, 50% цветных металлов, производилось 80% железорудных окатышей, 78% агломерата, две трети железнодорожных рельсов, все цельнокатаные колеса подвижного состава, 90% жести, 70% автолиста, 100% электротехнической стали, 85% литых слябов в стране. На рубеже веков предприятие пережило очень сложное время, которое завершилось с приходом нового акционера в лице Газпромбанка, ставшего ключевым инвестором отечественного тяжелого машиностроения. Благодаря инвестициям и участию Газпромбанка прославленный «Уралмашзвод» не только возвращает себе исторические позиции, но и расширяет свои доли на внутреннем и мировых рынках. В том числе в области производства оборудования для металлургии.

Мы помним, как все начиналось

Официальной датой ввода в строй «Уралмашзавода» (Уральский завод тяжелого машиностроения, УЗТМ) считается 15 июля 1933 года. Предприятие должно было наладить ритмичный выпуск доменного и сталеплавильного оборудования, блюмингов, прокатных станов и т.д. И завод с этой неподъемной на первый взгляд задачей (ни одно предприятие в мире ни на тот момент, ни сейчас и рядом не стоит по количеству созданного оборудования!) справилось успешно. Достаточно сказать, что к восьмидесятым годам прошлого века на изготовленном «Уралмашзаводом» прокатном оборудовании в СССР производилось 85% литых слябов, 100% электротехнической стали, 100% цельнокатаных ж/д-колес, 90% жести, 80% литой заготовки, 70% автолиста, две трети железнодорожных рельсов. В Советском Союзе не было ни одного (!) крупного металлургического завода, где бы не использовалась уралмашевская техника.

Что интересно: важность будущего завода была столь велика, что его рождение происходило при необычной для тех времен коллегиальности. В 1928 году ленинградский Государственный институт по проектированию новых металлозаводов опубликовал разработанный им по заданию Совнаркома СССР проект Уральского машиностроительного завода «для суждения о предварительном проекте». Объем брошюры был немалый — 285 страниц с приложением чертежей цехов и карт местности на 12 листах. Проект, в частности, предусматривал и решение инфраструктурных задач, в том числе — создание учебного центра и строительство в необходимом количестве жилья для работников.

С публикации этой брошюры началась серьезная подготовительная работа. В том числе — и в области создания оборудования для металлургии. Так в апреле 1930 года приказом управляющего «Уралмашинстроем» (созданным специально под строительство УЗТМ) технический отдел реорганизовали в производственно-техническую часть, в составе которой были созданы специальные конструкторские группы, и в первую очередь — по прокатным устройствам, по металлическим конструкциям, по нагревательным печам... И всего через полтора года в модельный цех поступили чертежи на станину и рабочую клеть блюминга.

В сентябре 1932 года был организован конструкторский отдел УЗТМ в составе 13 специализированных бюро, в том числе — доменного оборудования, металлургического оборудования, прокатного оборудования, кузнечно-прессового оборудования. Кстати, к изготовлению первого прокатного стана УЗТМ приступил за три месяца до своего официального ввода в строй — в апреле 1933 года. А в декабре 1935 года с предприятия заказчикам отправились первый тонколистовой прокатный стан и первая напольная завалочная машина для загрузки мартеновских печей шихтой и флюсами. То есть, завод начал выполнять свою историческую миссию по обеспечению отечественной (и не только отечественной) металлургии современным высокотехнологичным оборудованием.

С 1934 года на «Уралмашзаводе» начали изготавливать валки для горячей прокатки. В 1935-1936 годы было освоено производство слитков массой 60 т и более, что позволило приступить к изготовлению крупных опорных валков для прокатных станов. Первые в СССР валки для горячей прокатки также начали выпускать на «Уралмашзаводе» (1934 год) из слитков массой до 40 т. В дальнейшем предприятие освоило выпуск слитков массой 60 т и более, что позволило выпускать более крупные опорные валки для создаваемых на предприятии прокатных станов.

15 июля 1936 года на Чусовском метзаводе был введен в эксплуатацию первый выпущенный на УЗТМ прокатный стан (стан 800). Это стало огромным праздником и для машиностроителей, и для металлургов. Прокатными станами, блюмингами, специальными агрегатами и системами «Уралмашзавода» оборудовались практически все строившиеся в то время металлургические заводы и комбинаты. К 1940 году на самом заводе было осуществлено техническое перевооружение производства в соответствии с требованиями к качеству металла для валков холодной прокатки. С тех пор валки холодной прокатки стали занимать одну из ведущих позиций в номенклатуре выпускаемой продукции.

За оставшиеся довоенные пять лет завод успел поставить металлургическим предприятиям оборудование для 18 доменных печей, 13 прокатных станов, 170 дробилок и мельниц, 20 агломерационных машин, различные металлургические краны и множество другого оборудования.

Кузница рекордов

По меткому выражению одной из газет, «Уралмашзавод» вел страну в индустриализацию». Он «делал» заводы, заводы выпускали продукцию, вокруг этих заводов формировались новые города, менялась страна и люди. Не случайно на знамени «Уралмашзавода» сегодня — 11 орденов (советских и иностранных). Ни одно другое предприятие в советской истории не имело столько наград и столько реальных заслуг.

Нельзя не обратить внимания на следующую неслучайную закономерность: став сам по себе воплощением рекордного машиностроительного замысла, УЗТМ фактически с самого начала был ориентирован на создание лучших, мощнейших, эффективнейших и т.д. технологических решений. В том числе — в металлургии. И огромную роль в этом сыграли конструкторские подразделения предприятия.

Конструкторская служба предприятия сначала работала как единый организм. Потом от него стали «отпочковываться» самостоятельные отделы — отдел горнорудного и доменного оборудования, отдел прокатного оборудования и другие. В отделе прокатного оборудования вначале дополнительно было создано бюро станов холодной прокатки, несколько позже — бюро толстолистовых станов. Одними из первых задач стала разработка проектов крупных толстолистовых прокатных станов для Коммунарского, Орско-Халиловского и Череповецкого металлургических комбинатов, а также для двух китайских заводов. В 1959 году Постановлением ЦК КПСС и Совета Министров СССР на базе конструкторских отделов и служб при «Уралмашзаводе» был создан НИИтяжмаш. Именно эти службы и НИИтяжмаш все советские десятилетия осуществляли разработку многочисленных моделей выпускавшегося на «Уралмашзаводе» оборудования, в том числе и для металлургии.

Среди металлургических рекордов предприятия нельзя не упомянуть о запуске в декабре 1942 года на Магнитогорском металлургическом комбинате крупнейшей на тот момент в СССР и Европе доменной печи объемом 1340 кубометров, оборудование для которой было изготовлено на УЗТМ. При этом немаловажно, что в годы Великой Отечественной войны предприятие смогло параллельно с рекордными объемами выпуска военной продукции (так, примерно две трети всех корпусов советских танков были выпущены именно там!) сохранять и мирное направление, касавшееся, возможно, в первую голову именно металлургических тематик. Для чего осваивали и новые технологии. Так, например, с ноября 1942 года на заводе начали выплавлять бандажную сталь, благодаря чему было освоено производство заготовок бандажных колец.

Еще несколько примеров. В апреле 1945 года конструкторские службы завода приступили к проектированию первого советского рельсобалочного стана. Через несколько месяцев «Уралмашзавод» начал поставки оборудования для восстанавливаемого прокатного производства Нижнеднепровского завода имени Карла Либкнехта (это был единственный в стране завод, выпускавший цельнокатаные колеса для железнодорожного транспорта).

А вообще за советское время «Уралмашзаводом» было разработано и введено в эксплуатацию около 300 прокатных станов и другого прокатного оборудования для черной и цветной металлургии. Это оборудование было установлено в 29 странах мира.

Послевоенные годы: новые технологии

Послевоенное время проходило под знаком восстановления разрушенного хозяйства и перехода на мирные рельсы развития. Образно говоря, и для того, и для другого технические «рельсы» изготавливались на «Уралмашзаводе». Кроме того, перед предприятием была поставлена задача выпуска металлургического оборудования нового поколения. И с этой задачей конструкторы и инженеры предприятия справились успешно.

Уже в начале 1950 года на заводе было закончено изготовление нового трубопрокатного стана, предназначенного для производства бесшовных горячекатаных труб. Через год «Уралмашзавод» отправил НТМК новую колесопрокатную установку. В 1952 году на заводе им. Петровского (Украина) была торжественно введена в эксплуатацию первая уралмашевская агломерационная машина с площадью спекания 75 кв. м. Такое же оборудование вскоре вошло в строй на Череповецком металлургическом комбинате. Первый уралмашевский стан холодной прокатки листа (пятиклетевой стан 1200 производительностью 500 тыс. т проката в год) был введен в эксплуатацию в 1956 году на Магнитогорском металлургическом комбинате.

Особая страница развития металлургического направления на «Уралмашзаводе» — создание и выпуск оборудования для непрерывной разливки стали. Разработка этого инновационного и перспективного направления было возложено на «Уралмашзавод» постановлением Совета Министров СССР и ЦК КПСС. История развития выпуска МНЛЗ на предприятии — наглядный пример исторической инновационности и конструкторской самобытности предприятия, по сути создавшего национальную технологическую школу в ряде отраслей, в том числе — в области металлургии.

Показательный пример МНЛЗ

«Уралмашзавод» является разработчиком комплексов слябовых, блюмовых и сортовых машин непрерывного литья заготовок (МНЛЗ) производительностью до 3 млн т в год. С 1959 года на предприятии было разработано и введено 154 МНЛЗ, которыми оснащались сталеплавильные цеха в России, странах СНГ, Чехии, Словакии, Польше, Румынии, Болгарии, Пакистане и других странах. Все выпускаемые МНЛЗ — с радиальными или вертикальными кристаллизаторами, с последующим многоточечным разгибом заготовки с жидкой фазой по определенному закону, обеспечивающему минимальные деформации на фронте кристаллизации металла.

В шестидесятые годы уралмашевские конструкторы произвели настоящий переворот в мировой черной металлургии, начав создавать машины непрерывного литья заготовок криволинейного типа. Осваивать новые технологии начали с 1962 года. Тогда по проекту Гипромеза были разработаны чертежи и изготовлено оборудование вертикальных установок непрерывной разливки стали. В 1963 году специалистами предприятия была предложена новая схема машины непрерывной разливки стали — криволинейного типа, с плавным разгибом слитка в двухфазном состоянии. Разработка таких машин позволила повысить скорость разливки металла и производительность установки при одновременном сокращении ее высоты.

Уралмашевец, доктор технических наук, лауреат Государственной премии СССР, заслуженный изобретатель РСФСР Виталий Нисковских, под чьим руководством первые в мире образцы криволинейных МНЛЗ привели к созданию и развитию новой отрасли тяжелого машиностроения, направленной на техническое перевооружение черной металлургии, вспоминает:

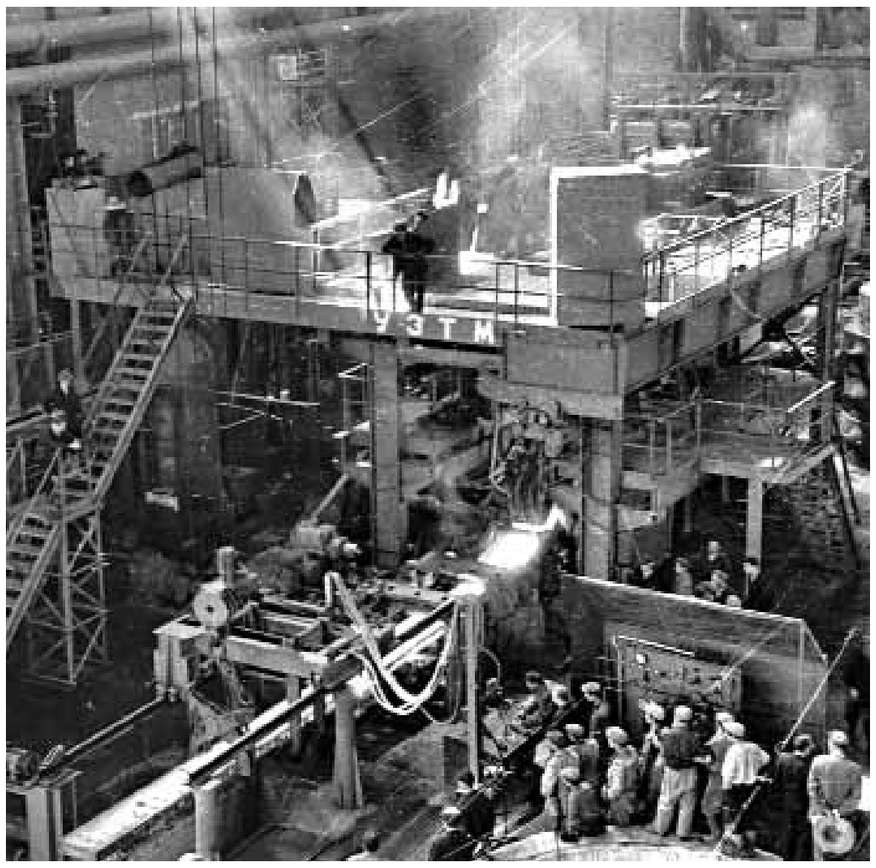
«Начиная с 1963 года, коллективом конструкторов и исследователей проделана огромная работа по созданию МНЛЗ нового типа. Мы не пошли по проторенному пути, копируя известные к тому времени проверенные мировой практикой конструкции машин и технологии, мы выбрали свой, тернистый путь поиска более прогрессивных решений в области непрерывной разливки. Начиная практически с нуля, мы последовательно, от машины к машине совершенствовали конструкцию и технологию. Не всегда все получалось сразу. Были и неудачные решения, и неизбежные ошибки, которые приходилось исправлять даже у заказчика. Мне кажется, прожитый период был не безрезультатным. Десятки машин, разработанных нами, успешно эксплуатируются на многих металлургических заводах в нашей стране и за рубежом. Многие наши наиболее удачные решения уже длительное время используются практически всеми мировыми поставщиками такого оборудования».

Первая в мире (!) машина непрерывного литья заготовок криволинейного типа была разработана и изготовлена в 1964 году на «Уралмашзаводе». А через четыре года на НТМК торжественно была отмечено историческое в жизни мировой металлургии событие — ввод в промышленную эксплуатацию первой в мире МНЛЗ криволинейного типа. А за два года до этого на Новолипецком металлургическом комбинате были введены в эксплуатацию шесть уралмашевских МНЛЗ вертикального типа.

Кстати, в 1964 году же год на Челябинский меткомбинат был поставлен первый уралмашевский блюминг-автомат-1300 производительностью 5,8 млн т проката в год. Аналогичный блюминг, производительностью 6 млн т, чуть позже был поставлен на Криворожский металлургический комбинат.

Объемы поставок за последние 49 лет свидетельствуют об огромном опыте предприятия по созданию металлургических машин и агрегатов. 70 машин непрерывного литья заготовок различной конструкции и различного назначения разработано и введено в эксплуатацию на металлургических предприятиях России, ближнего и дальнего зарубежья. Причем, с 1974 года «Уралмашзавод» полностью перешел на разработку прогрессивных криволинейных слябовых машин.

При этом необходимо отметить, что названные эпохой застоя семидесятые и начало восьмидесятых в отношении «Уралмашзаводом» никаким «застоем» не были. На предприятии шла напряженная разработка по выпуску оборудования, его совершенствованию и разработке новых моделей. Объемы производства просто поражают: так, например, в эти годы «Уралмашзавод» ежегодно выпускал для металлургических предприятий по несколько прокатных станов и машин непрерывного литья заготовок. С 1963 года было спроектировано и изготовлено свыше 10 тыс. единиц оборудования для оснащения сталеплавильных цехов, выпускалось оборудование для подготовки, подачи и загрузки шихтовых материалов в сталеплавильные агрегаты и т.д.



На оборудовании завода в СССР выпускали 100% электротехнической стали, 100% цельнокатаных ж/д-колес, 90% жести, 80% литой заготовки

Полный цикл — показатель состоятельности

«Уралмашзавод» был и остается одним из немногих российских предприятий, имеющих полный цикл изготовления сложного оборудования для металлургии, например — тяжелого подъемно-транспортного оборудования. Эти краны обеспечивают работу металлургических предприятий и осуществляют подъемно-транспортные работы в сталеплавильных, прокатных, кузнечно-прессовых, термических цехах этих предприятий. Литейные краны грузоподъемностью 450 и более т работают, например, на Магнитогорском металлургическом комбинате, на «Северстали».

При этом на предприятии шла напряженная работа в области инжиниринга. В отделе главного конструктора машин непрерывного литья заготовок (ОГК МНЛЗ) насчитывалось около трехсот двадцати конструкторов и исследователей. Отдел возник, когда в черной металлургии начал широко внедряться процесс непрерывной разливки стали. К концу семидесятых годов конструкторский отдел стал безусловно наиболее квалифицированным коллективом не только в стране (а возможно и в мире).

Спрос на новые разработки «Уралмашзавода» был велик. Так, например, в 1978 году на Кузнецком металлургическом комбинате было введено в эксплуатацию первое в мире (!) отделение для термической закалки рельсов. В 1989 году на ВСМПО заработала уникальная автоматизированная линия по производству танковых катков из алюминиевых сплавов, созданная также на «Уралмашзаводе». Большим достижение стало строительство первого конвертерного цеха на Новолипецком комбинате, где на шести установках разливалось 2,2 млн т стали в год. В эти же годы во втором конвертерном цехе Новолипецкого комбината одна из установок, поставленных «Уралмашзаводом», была оборудована устройством для вакуумирования металла в потоке. На Череповецком металлургическом заводе был построен новый сталеплавильный цех с конвертерами огромной емкости — 380 т и уралмашевскими установками непрерывной разливки стали криволинейного типа.

За последнее десятилетие специалисты «Уралмашзавода» осуществили реконструкцию и модернизацию многих машин непрерывного литья заготовок. Одновременно строятся и новые машины. Внедрено новое поколение отечественных МНЛЗ производительностью свыше трех миллионов тонн литой заготовки мирового уровня качества. За создание и внедрение нового поколения отечественных машин непрерывного литья заготовок, разработку и внедрение новых технологий и оборудования ученые, конструкторы и производственники предприятия удостоены премий правительства Российской Федерации в области науки и техники и имени Черепановых.

В девяностые годы также продолжались поставки оборудования для металлургов (правда, совсем не в таких, как раньше, объемах). Например, на ММК в 1990 году была введена в эксплуатацию новая установка МНЛЗ. Магнитогорские металлурги решили, несколько изменив сортамент отливаемых слябов, реконструировать две ранее поставленные «Уралмашзаводом» машины, чтобы довести производительность каждой из них до 3 млн т в год. Совместно с «Уралмашзавдом» эту работу удалось выполнить в достаточно короткий срок. В конструкцию машин был внесен ряд существенных изменений. Теперь на этих машинах разливка осуществляется только в четыре ручья. Много внимания было уделено автоматизации технологического процесса и автоматическому контролю состояния основных узлов в процессе разливки. Очень скоро проектная производительность этих установок была превышена.

Экспортные поставки металлургического оборудования

При том, что спрос на металлургическое оборудование «Уралмашзавода» и внутри страны всегда был высок, немалая доля продукции отправлялась за рубеж. Поставки своей продукции для металлургов на экспорт предприятие начало с 1949 года. Прокатное оборудование поставлялось предприятиям Восточной Европы, Китая, Индии, Пакистана, Нигерии, Северной Кореи, Египта, Алжира. «Уралмашзаводу» полностью обязаны своим рождением Аньшанский металлургический комбинат (КНР), Бхилайский металлургический комбинат и металлургический завод в Бокаро (Индия), Хелуанский металлургический комбинат (Египет) и многие другие предприятия в разных странах.

Стальные кованые опорные и рабочие валки холодной и горячей прокатки, выпущенные предприятием, поставляли в 14 стран мира, в том числе — в Казахстан, Индию, Китай, Пакистан и другие страны. Объемы поставок прокатного оборудования за 75 лет свидетельствуют об огромном опыте в создании прокатной техники: 110 станов горячей и холодной прокатки и более 100 различных агрегатов по обработке полосы для отечественных и зарубежных металлургических компаний.

Поставлялось и оборудование, предназначенное для обеспечения работы доменных печей. Значительная часть доменных печей России, Украины, Казахстана, стран Восточной Европы, Индии и Китая на протяжении десятилетий оснащались эффективным и надежным оборудованием, выпущенным на «Уралмашзаводе».

Адреса внешних поставок — самые разные. Для примера: в 1956 году предприятие приступило к выполнению заказа для металлургического завода в городе Ким Чак (КНДР), в 1958 года был начат монтаж толстолистового стана 2800 на Аньшаньском металлургическом комбинате в Китае, в 1973 в японском городе Какогаве (Япония) на заводе фирмы «Кобе Стил» была введена в эксплуатацию МНЛЗ криволинейного типа (создана по лицензии «Уралмашзавода»).

Еще одной яркой страницей в разработке оборудования для металлургов стала разработка на «Уралмашзаводе» МНЛЗ нового поколения.

Классический вариант получения стальных слитков на металлургических комбинатах выглядел так: металл из мартеновских печей разливали на литейных канавах в изложницы. Потом слитки обжимали на блюмингах, и только после этого они попадали на прокатные станы. Процесс кардинальным образом изменился после того, как стали внедряться уралмашевские машины непрерывного литья заготовок криволинейного типа. Вместо чадящих мартенов металл стали варить в конвертерах — быстрее, дешевле и намного экологичнее. Отпала необходимость и в блюмингах.

В 2001 и 2003 годах на Магнитогорском металлургическом комбинате (ММК) были введены в эксплуатацию две машины непрерывного литья заготовок (МНЛЗ) нового поколения. Обе были установлены на фундаментах машин, которые были введены в эксплуатацию в 1990 году. Тогда на ММК были введены четыре МНЛЗ с проектной производительностью 1,25 млн т литых слябов в год каждая.

Как вспоминает Виталий Нисковских, идея реконструировать две из этих машин возникла в 1997 году. Время тогда было очень тяжелое, вся промышленность — в глубоком кризисе. И все же была уверенность, что рынок потребует больше металла. Тогда и приняли решение: две МНЛЗ оставить в том же виде, а две — модернизировать. Цель была достигнута: четыре уралмашевские МНЛЗ разливают по 9 млн т стали ежегодно вместо 5 млн т. Причем, модернизированные машины вошли в первую пятерку в мире (!) по производительности и не имеют аналогов в России. Их продукция — крупные слябы — полностью соответствует мировым стандартам, что очень важно, так как это влияет на качество получаемого в дальнейшем стального листа.

Новые МНЛЗ, которые успешно работают в ММК — чисто российские машины. При их изготовлении были загружены заказами многие российские заводы, начиная с того, что на каждую МНЛЗ пошло около 6 тыс. т российской стали. Вся листовая сталь, кстати, была поставлена ММК. Концепция автоматизации МНЛЗ — тоже продукт конструкторов «Уралмашзавода». Уралмашевские МНЛЗ на ММК наблюдали в работе специалисты всех крупных металлургических предприятий России, Украины и Казахстана; их оценивали металлурги из дальнего зарубежья.

Перепелиный восторг

Угличская птицефабрика обеспечивает и столицу тоже

Стараниями столичных властей прилавки московских продуктовых магазинов все более насыщаются экологически безупречной продукцией национального агропрома. Один из ярких примеров этого — «перепелиный» ассортимент Угличской птицефабрики, ставшей одним из мировых лидеров по выращиванию столь необычной, но традиционной для российского аристократического стола продукции.

Начнем с констатации одного удивительного факта: перепелиные яйца — ценнейший продукт, они обладают антибактериальными, иммуномодулирующими, противоопухолевыми свойствами при полном отсутствии в них холестерина. Перепелиные яйца никогда не содержат сальмонеллы. Эти яйца не вызывают диатеза и других аллергических реакций, обладают тонизирующими свойствами, повышают уровень гемоглобина в крови и улучшают самочувствие у гипертоников, положительно влияют на астматиков и повышают иммунитет.

Врачи рекомендуют вводить перепелиные яйца в рацион питания грудных детей при искусственном вскармливании и ослабленным детям после болезни. Перепелиные яйца способствуют излечению организма от аллергии. Присутствующий в перепелиных яйцах белок овомукоид способен подавлять аллергические реакции, поэтому на основе перепелиных яиц изготавливается медицинский препарат (овомукоидный экстракт), используемый для лечения аллергии.

Отсюда понятно, почему к продукции Угличской птицефабрики такой высокий интерес. И не только в Москве. Поставки осуществляются также в Санкт-Петербург, Петрозаводск, Тверь, Вологду, Ярославль, Иваново, Нижний Новгород, Тамбов, Казань Ижевск, Набережные Челны, Пермь, Челябинск, Волгоград, Владикавказ, Новосибирск, Кемерово, Махачкала, Омск, Актау (Казахстан) и так далее... Скоро продукция из Углича появится и на прилавках стран ЕС.

Отметим, что вопросам качества и безопасности производимого перепелиного яйца уделяется постоянное внимание на всех этапах производства на птицефабрике. На предприятии работа построена таким образом, что налажена прослеживаемость за качеством продукции от инкубатория до реализации. На всех этапах осуществляется входной контроль сырья, упаковочных материалов, соблюдения правил личной гигиены и ветеринарно-гигиенических процедур.

Мировые насосы

GRUNDFOS представил самое энергоэффективное оборудование

На прошлой неделе в Москве в МВЦ «Крокус-Экспо» прошла выставка «AQUA-THERM Moscow 2013». Одной из ключевых премьер этого ведущего отраслевого делового форума стала проведенная компанией GRUNDFOS первая российская презентация нового циркуляционного насоса ALPHA2 new. Энергопотребление новинки составляет от 4-х до 22-х Вт, что делает ее самым энергоэффективным насосом в мире. Кроме того, GRUNDFOS представила принципиально новый насос MAGNA3, по показателям эффективности превосходящий все продукты, представленные в этом сегменте рынка. Индекс энергоэффективности (EEI) MAGNA3 ниже, чем допустимый уровень 0,20.

ALPHA2 new обладает самым низким индексом энергоэффективности (EEI = 0,15) и намного опережает общепринятые стандарты и любую другую модель циркуляционного насоса на рынке. «Новинка может автоматически регулировать потребляемую мощность, снижая ее до 4 Вт, в то время как диапазон потребляемой мощности насосов более старых моделей составляет 60-100 Вт. Это означает, что стандартный насос потребляет 350 кВт•ч/год, а насос ALPHA2 new — всего 44 кВт•ч, что эквивалентно 87% экономии», — рассказывает Сергей Захаров, руководитель сегмента бытового оборудования GRUNDFOS, ведущего мирового производителя насосного оборудования.

Таким образом, при средней стоимости электроэнергии в Подмосковье 3,58 руб. за кВт•ч, эксплуатация стандартного насоса класса «В» обойдется в 1253 руб. в год. В то время как годовое энергопотребление ALPHA2 new будет стоить всего 157,5 руб. То есть почти в 8 раз меньше.

Подобная экономия достигается благодаря набору инновационных технологий, примененных в ALPHA2 new. Сразу после установки насоса уникальная функция AUTOadapt автоматически анализирует систему, выбирая оптимальный режим работы. Такой анализ совершается регулярно, и независимо от времени года подбираются наиболее подходящие настройки. Когда отопительный котел переводит систему отопления в экономичный режим и понижает температуру теплоносителя, функция «ночного режима» насоса автоматически уменьшает частоту вращения двигателя до минимума. Кроме того, компактный дизайн и уникальное штекерное присоединение электрокабеля облегчают подключение оборудования, что особенно актуально в тесных условиях.

Среди других преимуществ, характерных для всей линейки циркуляционных насосов ALPHA, можно отметить бесшумную работу, удобство монтажа, широкий рабочий диапазон и длительный срок службы без технического обслуживания. ALPHA2 new предназначен для систем бытового отопления и горячего водоснабжения частного дома, а также может использоваться для системы «теплый пол».

«Мы устанавливаем новые стандарты для энергоэффективных циркуляционных насосов, делая их на гораздо более высоком уровне, чем того требуют правила. Мы собираемся делать так и в будущем, — сказал Петер Репке, исполнительный вице-президент по развитию бизнеса компании GRUNDFOS. — Наши насосы уже сейчас соответствуют предстоящим энергетическим запросам Евросоюза. Но мы хотим пойти еще дальше».

Насос серии MAGNA3 оснащен новым, удобным и простым для понимания порядком настроек, что существенно сокращает системные расходы. Насос можно применять для учета тепловой энергии, а благодаря новому режиму контроля FLOWADAPT (автоматической подстройке расхода) использование балансировочных клапанов во многих случаях становится необязательным. Насосы расширенной серии MAGNA3, насчитывающей 150 одинарных и сдвоенных моделей из чугуна и стали, способны работать с жидкостями при температуре от -10°С до +110°С. Благодаря этому они могут применяться не только в системах отопления и охлаждения, но и использоваться для выполнения сложных промышленных задач.

Компания GRUNDFOS разработала также новое средство управления электронасосами — приложение «Grundfos GO». При помощи программы, устанавливаемой на смартфонах с программным обеспечением Apple или Android, конечный пользователь может отслеживать, устанавливать и контролировать работу насоса MAGNA3. Программа также дает возможность просто и быстро устанавливать или менять структуру групп насосов в более крупных системах.

«Мы устанавливаем новые стандарты для высокотехнологичных и энергоэффективных циркуляционных насосов, делая их на гораздо более высоком уровне, чем того требуют правила. Мы собираемся поступать так и в будущем, — сказал Петер Репке, исполнительный вице-президент по развитию бизнеса компании GRUNDFOS. — Наши насосы уже сейчас соответствуют предстоящим энергетическим запросам Евросоюза. Но мы хотим пойти еще дальше».

MAGNA3 уже получил ряд европейских премий, в том числе за дизайн и экономичность. Так, высокую оценку продукту дал специализированный профессиональный журнал «Ingeniorens», отдав ему первое место на премии «Sustainability Award» за энергосбережение и рациональное использование ресурсов. По оценке издания, наибольший интерес представляет беспроводной интерфейс GRUNDFOS GO, который также будет продемонстрирован в Москве. Он дает пользователю возможность контролировать работу насоса и управлять им через смартфон или планшетный компьютер (IOS и Android).

Также на стенде GRUNDFOS прошла презентация нового поколения канализационных насосных установок MULTILIFT. Система обеспечивает автоматическую работу канализации здания и представляет собой комплексное решение, состоящее из насосов, резервуаров и элементов управления, полностью готовое к монтажу. В новых моделях MULTILIFT используется резервуар для сбора стоков с запатентованным дизайном нижней части, что минимизирует образование осадка и снижает риск засорения системы.

Концерн GRUNDFOS был основан в 1945 году в Дании. В настоящее время он является ведущим мировым производителем насосного оборудования для всех отраслей промышленности и частного сектора. На данный момент 85 подразделений концерна находятся в 52 странах мира. Общий объем производства концерна — более 16 млн насосов в год.

Московская ипотека

ВТБ24 и «ЮИТ Московия» начинают акцию

Инна Чурилова

ВТБ24 совместно со строительной компаний «ЮИТ Московия» проводит акцию, в рамках которой маркетинговая ставка на приобретение нового жилья составит 8,2%. Воспользоваться предложением можно только до 30 июня 2013 года.

Акция распространяется на жилье, приобретенное по программе «Ипотека с господдержкой». Среди преимуществ данной ипотечной программы — отсутствие комиссии за рассмотрение заявки и выдачу кредита, возможность досрочного погашения кредита без комиссий и штрафов с момента его оформления, а также фиксированная процентная ставка, которая не зависит от срока кредита и размера первоначального взноса. Застройщик, в рамках совместной акции, предоставляет клиентам значительные скидки на квартиры, что делает процесс приобретения жилья еще более выгодным. Таким образом, при приобретении квартиры в компании «ЮИТ Московия» с использованием ипотечного кредита ВТБ24 переплата в рамках акции составит всего 8,2% (при сроке кредита 50 месяцев).

«В рамках совместной акции мы предлагаем клиентам решить жилищную проблему с наименьшим финансовым обременением, — отмечает старший вице-президент, директор департамента ипотечного кредитования ВТБ24 Андрей Осипов. — Потенциальные покупатели существенно сэкономят при покупке качественного жилья от нашего стратегического партнера, благодаря чему снизятся затраты на выплату процентов по ипотечному кредиту».

ВТБ24 является лидером госпрограммы «Ипотеки с господдержкой» (ВЭБ). Только за 2011-2012 гг выдано более 23000 ипотечных кредитов на суммы свыше 35 млрд руб. Осуществлено 2 выпуска ипотечных облигаций (объемом на 5 млрд руб. в 2011 году и 6 млрд руб. в 2012 году). В 2013 году планируется третья сделка объемом 15 млрд руб.

ВТБ24 является дочерним банком ОАОВТБ и специализируется на обслуживании физических лиц, индивидуальных предпринимателей и организаций малого бизнеса. Уставный капитал Банка составляет 50,7млрд руб. Инвестиционно-строительная компания «ЮИТ Московия» учреждена в 2003 году и является дочерним предприятием крупного финского концерна YIT (ЮИТ). «ЮИТ Московия» является одной из крупнейших строительных компаний.

Инновационный кластер

Аналог кремниевой долины в Долгопрудном

В подмосковном Долгопрудном на базе МФТИ — в знаменитом Физтехе — появится уникальный российский научный кластер, своеобразная «долина инноваций». В апреле этого года проект строительства инновационного кластера будет представлен президенту страны России. Через десять лет, по некоторым оценкам, в инновационной долине будут работать около 40000 ученых.

Несколько лет назад успешные выпускники Физтеха решили поддержать свою альма-матер. В институте начали создавать кафедры отдельных IT-корпораций: Yandex, 1С, Parallels, Abbyy. Затем пришли выпускники, которые работают в области «живых систем», отсюда возник Биофармкластер. Все они решили объединить свои усилия в проекте «Физтех-XXI», который поддержало Агентство стратегических инициатив. В Физтехе проект воспринимают не только как научный «зеленый коридор», глобальной целью здесь видят воспитание нового поколения ученых, которые пожелают реализовать свой потенциал на Родине.

«Мы хотим вырастить своеобразный «негламурный креативный класс» — не тот, который на Болотную ходит, а новое поколение настоящей русской интеллигенции», — цитируют СМИ Андрея Иващенко, председателя совета директоров «ХИМРАР», члена наблюдательного Совета МФТИ.

В МФТИ уже строят базу, где разместятся ключевые лаборатории и бизнес-инкубаторы «долины». Планируется технопарк для IT-компаний, созданный совместно с Минкомсвязи, и институт computer science. В недавно созданном биобизнес-инкубаторе действуют лаборатории и работают студенты МФТИ. Инноцентр должен быть полностью интегрирован в городское пространство, в Долгопрудном трудности с этим будут. И прежде всего — транспортная проблема. С МКАД город соединяют три узкоколейки, две из них проходят по железнодорожному переезду — на нем можно простоять в пробке полчаса. Не прибавляет оптимизма разработчикам проекта огромная мусорная свалка на въезде в город. Впрочем, когда проект утвердят и станет понятен вектор расширения кластера, свалкой тоже займутся. Но в Долгопрудном есть масса преимуществ — это близость к Москве, особая студенческая атмосфера, множество новостроек и промзоны, которые относительно легко можно превратить в современные технопарки.

В МФТИ уверяют, что следующий шаг — освоение всех старых промышленных площадок. Кроме этого, разработана идея строительства нового современного кампуса, скорее всего, его придется строить через железную дорогу на территории Москвы. Там огромные поля: легендарную березовую рощу трогать, конечно, нельзя, а вот поля вокруг Долгих прудов в любом случае будут застраивать жильем и социальной инфраструктурой. Уже сейчас идет разговор с мэром Москвы Сергеем Собяниным об ориентации этого жилья на молодых специалистов и преподавателей.

Эксперты считают, что центр разработок на базе Физтеха будет более практически ориентированным. Сколково — это окно в мир, а Физтех — это еще и «дверь в дом». Так, Сколково — это так называемый Greenfield-проект, когда на зеленой поляне все строится с нуля, а здесь Brownfield-проект, на основании уже созданной базы строится технополис мирового уровня. У Сколкова преимущество — налоговые льготы для предпринимателей. Эксперты надеются, что налоговое бремя ослабят и для университетских кластеров.

«Экспоцентр» в 2012 году

Руководители ЦВК и ТПП РФ встретились с журналистами

Руководство ЗАО «Экспоцентр» и ТПП РФ провели встречу с представителями федеральных и отраслевых средств массовой информации, посвященную итогам деятельности «Экспоцентра» в 2012 году и перспективным направлениям работы компании. Говоря об итогах работы в истекшем году, Генеральный директор ЗАО «Экспоцентр» Сергей Беднов отметил значительные успехи компании.

В 2012 году объем реализации увеличился на 27% и достиг 5,3 млрд руб. По сравнению с предкризисным 2008 годом чистая прибыль выросла на 46%, а производительность труда — на 67%. Площадь выставок, прошедших на ЦВК «Экспоцентр» в 2012 году, составила 703,5 тыс. кв. м (нетто), что составляет 30% площадей всех выставок, проведенных в России.

Всего в 2012 году на территории ЦВК «Экспоцентр» прошло 105 выставок. Особое внимание уделялось выставкам инновационной направленности, доля которых в программе «Экспоцентр» превышает 20%. Это такие проекты, как прошедший с успехом форум «Россия инновационная», объединивший выставки «Фотоника. Мир лазеров и оптики», «Навитех», «Высокие технологии XXI века», «Новая электроника» и ряд других. К выставкам инновационной тематики также относятся «Связь-Экспокомм», «Химия», «Семикон Россия», «Hi-Tech Building» и другие.

Успешно развивалось конгрессное направление. В течение года состоялось 711 конгрессных мероприятий, среди которых — международный форум инновационного развития «Открытые инновации», форум-выставка «50 Плюс», «Российская неделя Интернета» и многие другие крупные и значимые форумы.

В 2012 году важным направлением деятельности «Экспоцентра» была организация российских экспозиций за рубежом.

«Экспоцентр» постоянно совершенствует комплекс предоставляемых выставочных услуг, стремясь обеспечить комфортные условия для своих экспонентов и посетителей. В настоящее время вся территория комплекса покрыта сетью Wi-Fi. Павильоны оснащены современным оборудованием, к услугам экспонентов и посетителей самые современные сервисы — электронная регистрация посетителей, электронные билеты, электронная система назначения деловых встреч и многое другое. Разрабатывается проект мобильной навигации на комплексе.

Работе с представителями средств массовой информации в «Экспоцентре» уделяется постоянное внимание. Сергей Беднов сообщил о планах по созданию пресс-клуба, который будет располагать современными информационными средствами и станет для журналистов и комфортным местом работы, и местом общения.

«Успехи ЦВК «Экспоцентр» — результат большой работы профессиональной команды сотрудников компании», — подытожил Сергей Беднов.

Высокую оценку деятельности коллектива «Экспоцентра» в 2012 году дал Президент Торгово-промышленной палаты РФ, Председатель Совета директоров ЗАО «Экспоцентр» Сергей Катырин. Он отметил, что в условиях острой конкуренции на рынке выставочных услуг «Экспоцентр» сохраняет свои передовые позиции и имеет хорошие перспективы развития. ТПП РФ активно поддерживает инициативы и планы развития «Экспоцентра». Для ТПП РФ, сказал Сергей Катырин, «Экспоцентр» — это организация, во многом определяющая развитие всей системы торгово-промышленных палат.

В ходе встречи состоялись презентации отдельных направлений деятельности ЦВК «Экспоцентр».

Заместитель генерального директора ЦВК «Экспоцентр» Михаил Толкачев рассказал о перспективах развития собственных проектов ЦВК «Экспоцентр», среди которых такие крупные смотры, как «Продэкспо», «Мебель», «Нефтегаз», «Металлообработка», «Агропродмаш», «Здравоохранение, «Мир детства», «Электро», «Связь-Экспокомм» и другие известные выставочные бренды, продвигающие на российский рынок новые торговые марки, передовые научные разработки и технологии.

Перспективам развития такого направления деятельности, как организация национальных экспозиций за рубежом, было посвящено выступление заместителя Генерального директора ЦВК «Экспоцентр» Николая Бугаева. Он также представил инновационные проекты — Международный форум выставочной индустрии «5рEXPO» и Международный форум по интеллектуальной собственности «Expo-priority», в рамках которого в 2013 году будет запущен проект «ЭКСПОЦЕНТР — за выставки без контрафакта».

Презентация заместителя Генерального директора ЦВК «Экспоцентр» Андрея Жуковского была посвящена оценке экономического и мультипликационного эффекта, который дают выставки, проводимые в «Экспоцентре». Андрей Жуковский также представил инициативы «Экспоцентра», направленные на формирование прозрачного и цивилизованного выставочного рынка, включая создание общероссийских и региональных рейтингов как инструмента развития выставочного бизнеса.

Журналисты на встрече задали много вопросов, в том числе о перспективах дальнейшего развития «Экспоцентра». Отвечая на них, Сергей Беднов, в частности, опроверг как необоснованные появившиеся слухи, будто «Экспоцентр» собирается переезжать во Внуково и покинуть свою нынешнюю площадку на Красной Пресне. «Ничего подобного. Наоборот, у нас есть планы по развитию площадки именно здесь, на Краснопресненской набережной», — заявил руководитель «Экспоцентра».

Подробно о развитии территории Центрального выставочного комплекса на Красной Пресне рассказал заместитель Генерального директора Николай Антонов. В частности, в 2013 году планируется сдача всего пускового комплекса, который обеспечит связь строящегося ММДЦ «Москва-Сити» и ЦВК «Экспоцентр». Говоря о перспективах строительства международного выставочного комплекса «Экспоцентр-Внуково», он отметил, что этот проект требует дальнейшей проработки и поддержки со стороны Правительства Москвы.

Представитель электронных СМИ поинтересовался, как в «Экспоцентре» отнеслись бы к идее создания телевизионного выставочного канала. «Содержать собственный телевизионный канал — это достаточно сложно. Но у нас есть планы с Торгово-промышленной палатой по этому вопросу, а именно, чтобы появился телевизионный портал, в котором выставочная деятельность займет важное место. Такой проект есть», — ответил Сергей Беднов.

Пресс-служба ЗАО «Экспоцентр»

ПРОМЫШЛЕННЫЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ: ООО «Редакция газеты «Промышленный еженедельник».

Издание зарегистрировано в Министерстве Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовой информации.

ПИ № 77-12380 от 19.04.2002 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя ПИ № 77-14566 от 07.02.2003 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя ПИ № ФС77-19251 от 23.12.2004 г. в Федеральной службе по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия.

Генеральный директор, главный редактор Валерий Стольников
Заместители главного редактора Елена Стольникова, Дмитрий Кожевников
Помощники главного редактора Юлия Гужонкова, Татьяна Соколова

Директор по развитию Дмитрий Минаков
Региональный директор Наталья Можаева
Дизайн и верстка Роман Кураев, Елена Кураева
Руководитель коммерческой службы Александр Лобачев

Логистика ЗАО «Истгалф-Трансавто»
Представитель в Северной Америке: Виктория Яковлева (Ванкувер, Канада); vkl@telus.net Тел.: (1-604)-805-5979

Распространяется по подписке, по прямой рассылке и на профессиональных мероприятиях.

Подписаться на «Промышленный еженедельник» можно в любом отделении связи РФ и СНГ по каталогам «Роспечать» и «Пресса России» по индексам **45774** и **83475** (для юрлиц); по каталогу «Почта России» по индексам **10887** и **10888** (для юрлиц); через «Интер-Почту».

Подписка на электронную версию: podpiska@promweekly.ru

Материалы, отмеченные ®, публикуются на правах рекламы.

Адрес для корреспонденции: 123104, Москва, а/я 29
Тел. редакции: (495) 729-3977, 778-1447, 499-194-1033 (факс)
www.promweekly.ru
doc@promweekly.ru, pe-gazeta@inbox.ru
Над номером работали: А.Рыкова, А.Глуховская, А.Коптяев, В.Тихомиров, Е.Львова, Ю.Соколов, Д.Теперев.

Использованы материалы информагентств и интернет-изданий.
Номер подписан 8.2.2013
Отпечатано в типографии ОАО «ИД «Красная звезда» 123007, г. Москва, Хорошевское шоссе, 38
www.redstarph.ru
Номер заказа 581
Тираж 40000 экз.

ПО ВОПРОСАМ РАЗМЕЩЕНИЯ РЕКЛАМЫ ОБРАЩАТЬСЯ ПО ТЕЛЕФОНУ (495) 778-1447. E-MAIL: doc@promweekly.ru