



В НОМЕРЕ:

НОВОСТИ

2-3

Дан официальный старт
ВЭБ и его Премия развития 2014**Истребители для ВВС РФ**
РСК «МиГ» выполнила госордер**Очередная серия**
«Уралмаш НГО Холдинг» продолжает лидировать**Баллы на баллы**
Бесконечная пенсионная реформа**Влияние на инвестиции**
Процентная политика Центробанка

СТРАТЕГИИ

4-5

Опасные утечки
К вопросам информационной защищенности**SAP HANA**
ПФР стал пионером внедрения нового продукта**Для «умных городов»**
Зеленые технологии от Delta**Кольцо Санкт-Петербурга**
Высокая степень энергобезопасности**ENES 2013: достойные итоги**
Портрет энергоэффективности**МОЭСК сохранит темпы**
Подробности инвестиционных программ

СЕТИ РОССИИ

6-7

Новое открытие «Востока»
«Тюменьэнерго»: точки перспективного роста**Опыт МРСК Урала**
Техприсоединение становится доступнее**Достижения «Селты»**
Инновационные подходы к технологиям

ПОДРОБНОСТИ

8

Физтех на старт up
Перспективы лучших вузов страны**Дома с историей**
Как сохранить уникальный облик городов**Премия Жюлио-Кюри**
Гендерное равенство в науке и не только

ВАЖНАЯ ТЕМА

Проект госпрограммы развития авиационной промышленности на 2013–2025 годы предполагает финансирование в объеме 1 707,9 млрд руб. В том числе финансирование за счет федерального бюджета может составить 1,21 трлн руб., за счет внебюджетных источников — 492,4 млрд руб. Ранее Дмитрий Медведев назвал вопросом первоочередной важности создание в России крупного авиационного комплекса. Он отметил, что центр, который будет объединять ведущие НИИ авиационной промышленности, планируется создать на базе Центрального аэродинамического института (ЦАГИ) в Жуковском. «Неслучайно именно здесь создается Национальный центр авиационной промышленности, где будет собрано все, что нужно для разработки перспективных моделей от расчетов до тестовых образцов», — сказал Д.Медведев. Речь идет о создании целого производственного кластера мирового уровня по проектированию и испытанию авиатехники со всей необходимой производственной, образовательной и социальной инфраструктурой.

Большое кольцо

ДВЭУК: «Городская» в Ленске создает мощный импульс развитияДмитрий Кожевников,
Ленск — Москва

В последнее время энергетика Дальнего Востока радуется нас регулярными позитивными новостями, создавая тем самым столь важный сегодня плацдарм уверенности в дальнейшем поступательном развитии одной четвертой территории страны, повышения привлекательности этого региона для населения и появления необходимой инфраструктуры для промышленного роста. Так, мне повезло присутствовать на торжественной церемонии запуска в эксплуатацию подстанции «Городская» в якутском городе Ленске. И это событие было вдвойне важно и показательно, поскольку с этим запуском замкнулось энергетическое кольцо ВЛ 220 кВ «Чернышевский — Мирный — Ленск — Олекминск — Сунтар — Мирный — Чернышевский», которое является важной составляющей крупнейшей якутской сетевой стройки.

По словам первого заместителя генерального директора ОАО «Дальневосточная энергетическая управляющая компания» Хизира Макитова, аналогов запущенному в строй новому энергообъекту на сегодняшний день на территории Дальнего Востока просто нет.

Кольцо является частью масштабного стратегического сетевого строительства, реализуемого ДВЭУК на территории Якутии. Кое-что уже построено, например — ВЛ 220 кВ «Сунтар-Олекминск-НПС 14». Сегодня выходит на финишную прямую самый крупный сетевой проект Дальнего Востока — строительство линии 220 кВ «Чернышевский — Мирный — Ленск — Пелелуй — Чертово Корыто — Сухой Лог — Мамакан» с ПС 220/110 кВ «Чертово Корыто», ПС 220/10 кВ «Сухой Лог» и расширением ОРУ 220 кВ ПС «Пелелуй» на территории Республики Саха (Якутия) и Иркутской области.

Его следующим этапом станет строительство двух одноцепных ВЛ 220 кВ «Пелелуй — Чертово Корыто — Сухой Лог — Мамакан» с ПС 220/110 кВ «Чертово Корыто», ПС 220/10 кВ «Сухой Лог» и расширением ОРУ 220 кВ ПС «Пелелуй» на территории Республики Саха (Якутия) и Иркутской области.

ЦИФРА НЕДЕЛИ

Золотовалютные резервы РФ на 22.11.2013 составили \$505,9 млрд это самый низкий показатель с 13 сентября. За неделю резервы уменьшились на \$1,8 млрд (0,35%). В этом году максимальный размер резервов был отмечен 4 января — \$537,4 млрд. То есть, с начала года падение составило \$29,7 млрд. Исторический максимум составляет \$598,1 млрд (зарегистрировано 08.08.2008). Исторический минимум — \$10,7 млрд (02.04.1999).



Эта строительная компания планирует завершить к 2016 году. Таким образом, будет решена задача объединения энергосистемы Якутии с ОЭС Сибири. Невозможно переоценить важность этого проекта, который позволит сократить количество изолированных энергоузлов Дальнего Востока и вовлечь в хозяйственный оборот серьезные ресурсы севера Иркутской области.

В торжественном запуске подстанции «Городская» приняли участие заместитель министра жилищно-коммунального хозяйства и энергетики Якутии Николай Дуров, заместитель генерального директора компании ДВЭУК, первый заместитель гендиректора ОАО «ДВЭУК» Хизир Макитов, директор по строительству компании ОАО «ДВЭУК» Анатолий Максимов, генеральный директор «Якутскэнерго» Олег Тарасов, глава Ленского района Сергей Высокий, генеральный директор компании «Токстрой» Сергей Орехов. Столь представительный профессиональный состав участников делового праздника говорил одновременно и о его значимости, и о том, что в реализации данного проекта оказались задействованы сразу несколько ведущих в своих отраслях российских предприятий.

ЦИФРА НЕДЕЛИ

Им есть чем гордиться. У них получилось!

Головная подстанция сети имеет мощность 2х63 МВА. Ее

реализация проекта строительства высоковольтной линии «Чернышевский — Мирный — Ленск — Пелелуй — Чертово Корыто — Сухой Лог — Мамакан» с ПС 220/110 кВ «Чертово Корыто», ПС 220/10 кВ «Сухой Лог» и расширением ОРУ 220 кВ ПС «Пелелуй» на территории Республики Саха (Якутия) и Иркутской области.

Устаревшая линия являлась самой перегруженной в якутской энергосистеме. На первом этапе решения данной задачи ОАО «ДВЭУК» за период 2009–2010 гг. построило ВЛ 220 кВ «Сунтар — Олекминск с отпайкой до НПС № 14» протяженностью 315 км. С ее строительством были выведены в резерв убитые дизельные электростанции, снабжавшие НПС № 14 и ряд населенных пунктов Западного энергорайона Якутии. Реализация проекта экономит для территории более 10 тыс. т дизельного топлива в год, снижает себестоимость электроэнергии для потребителей, впер-

вые получивших централизованное энергоснабжение.

В течение 2011–2012 гг. построено более 900 км линейной части, а также две подстанции (2х50 МВА). Участки ЛЭП введены по направлению Чернышевский — Мирный — Ленск — НПС-12 — НПС-13 — Олекминск — НПС-14. При этом выполнено строительство двух воздушных переходов через реки Олекма и Лена (ширина переходов — 1150 и 1173 м соответственно).

ОАО «Дальневосточная энергетическая управляющая компания» является лидером в реализации инвестиционных

проектов по развитию электроэнергетической инфраструктуры ДФО. Компания, созданная в 2001 году в целях повышения эффективности управления ДЗО РАО «ЭС России», в настоящий момент управляет основным объемом государственных инвестиций, направленных на снятие инфраструктурных ограничений социально-экономического развития регионов ДФО. Инвестиционная программа компании в 2008–2011 гг. составила 25,559 млрд руб., в 2012 году — 21,1 млрд руб., в 2013 году запланировано инвестирование 18 млрд руб. Установленный капитал составляет 54,367 млрд руб.

работу обеспечит возможность перетока электроэнергии с каскада Вилюйских ГЭС и Светлинской ГЭС (совокупная мощность более 1 ГВт), что повысит качество и надежность энергоснабжения нефтепровода ВСТО и всего юго-западного энергорайона Якутии.

Спуском этой линии открылся целый комплекс дополнительных возможностей и преимуществ для территории, среди которых можно назвать хотя бы тот факт, что Ленский район Республики Саха (Якутия) получил возможность полностью перейти на первую категорию электроснабжения, а у Мирнинского района появился еще один дополнительный источник электроснабжения.

Общая протяженность линий составляет более 1 тыс. км. На возведении высоковольтной линии и энергетического кольца в подрядных организациях трудятся более полтора тысяч высококвалифицированных рабочих и специалистов.

Еще одна немаловажная деталь: строительство данного энергообъекта устремлено в будущее. Его мощность превышает сегодняшние потребности территории. При этом очевидно, что якутская электроэнергетическая инфраструктура не останется невостребованной: например, если на момент начала строительства перекачка нефти по ВСТО не превышала 20 млн т в год, то уже сейчас объемы увеличились в два раза с прогнозом дальнейшего повышения. Кроме того, мощностные построения энергообъектов и в принципе создание такой энергетической инфраструктуры дает возможность начала разработки крупнейших месторождений — Чагинского и Талаканского.

Плесецк, есть трио

Анна Терехова

Сразу три космических спутника Swarm компании Astrium успешно запущены с космодрома «Плесецк». Спутники Swarm будут проводить высокоточное исследование магнитного поля Земли на протяжении четырех лет. Компания Astrium выступает генеральным подрядчиком Европейского космического агентства (ЕКА) по научно-исследовательской миссии Swarm. Факт запуска — убедительная иллюстрация стратегических перспектив международного сотрудничества с использованием нового российского космодрома.

22 ноября в 16:02 по московскому времени (13:02 CET) спутники для миссии Swarm, разработанные и построенные второй в мире космической компанией Astrium, были успешно запущены с российского космодрома «Плесецк» на борту ракеты-носителя «Рокот», которая доставила трио спутников для изучения магнитного поля Земли в космос.

Спутники Swarm были выведены на свои орбиты примерно через 92 минуты с момента запуска. На протяжении на протяжении четырех лет миссия Европейского космического агентства Swarm будет проводить измерения магнитного поля Земли и его изменений с невиданной ранее точностью. Полученные данные позволят улучшить наше понимание внутренних механизмов Земли и взаимодействие планеты с космической средой. Более глубокое понимание магнитного поля Земли также будет иметь значительное практическое применение.

В частности, ожидается, что в перспективе данные исследования позволят повысить точность навигации с использованием компасов или гироскопических приборов, улучшить наклонно-направленное бурение при использовании ресурсов. Также ожидается, что будет усовершенствовано моделирование космической погоды.

Компания Astrium выступает генеральным подрядчиком Европейского космического агентства по созданию трех спутников Swarm. Запуск спутников отвечал дочернее предприятие компании Astrium Eurokot Launch Services.

Компания Astrium занимает первое место по космическим технологиям в Европе и второе в мире. Это единственная международная компания, осуществляющая производство полного спектра гражданских и оборонных космических систем и оборудования и оказание сопутствующих услуг. В 2012 году оборот компании Astrium превысил 5,8 млрд евро, а число сотрудников по всему миру составило 18000. В компании наша сегодня — три подразделения: Astrium Space Transportation, европейский генеральный подрядчик по ракетам-носителям, орбитальным системам и исследованию космоса; Astrium Satellites, ведущий поставщик решений в сфере спутниковых систем, включая космические аппараты, наземные сегменты, полезные грузы и оборудование; Astrium Services, партнер по оказанию космических услуг для важнейших миссий, обеспечивающий комплексные услуги стационарной и мобильной связи для защищенных и коммерческих сетей, а также гео-информационных центров по всему миру.

100% компании Astrium принадлежит концерну EADS, мировому лидеру в сфере аэрокосмических, оборонных и сопутствующих услуг. В 2012 году доход Группы EADS, объединяющей компании Airbus, Astrium, Cassidian и Eurocopter, составил 56,5 млрд евро, а число работников превысило 140000.

Пенсионная реформа

Россияне не хотят отказываться от накопительной части

Владислав Исаев

Информационно-экономический ресурс Finam.info (проект инвестиционного холдинга «ФИНАМ») провел онлайн-дискуссию на тему: «Пенсионная реформа: накопительную часть пенсии нужно сохранить?». Большинство пользователей портала считает, что накопительная часть пенсии необходима. В то же время, отмечают эксперты, накопительная система эффективна только в идеальных условиях, и в текущей социально-экономической ситуации более оправдано использование распределительной схемы.

Госдума РФ в первом чтении продлила срок выбора варианта пенсионного обеспечения до 31 декабря 2015 года. Таким образом, работающим россиянам дали еще два года на раздумье, направлять ли им 6% индивидуальной части тарифа страховых взносов на финансирование накопительной части трудовой пенсии или перечислить эти 6% в страховую часть пенсии. Деньги тех, кто не сообщил об особом заявлении, что накопительная пенсия ему нужна, предлагается направлять на формирование распределительной части, и изменить этот расклад будет уже невозможно.

Не считает целесообразной заморозку накопительной части пенсии заведомо Института экономической политики им. Гайдара Владимир Назаров: «Если гражданам дадут выбор, то многое будет зависеть от эффективности как накопительного компонента, так и от дизайн пенсионной формулы. Пока граждане достаточ-

но активно весь 2013 год выбирали НПФы, потому что был риск того, что можно будет только один год выбирать, а кто не выбрал, соответственно, попадет в распределительную систему». Мнение эксперта разделяют 77% пользователей портала Finam.info.

В необходимости отказа от накопительного элемента пенсии убеждена депутат Госдумы РФ Оксана Дмитриева. По ее расчетам, в случае если чиновники «святы и умелы», отклонение доходности накопительной системы от темпов роста экономики минимально и происходит исключительно вследствие нормативных расходов, которые составляют лишь 10% от доходности. «Это означает, что фонды идеально разместили полученные средства и несут расходы только на обслуживание, — цитирует депутата ресурс DPr.ru. — Тогда накопительная система оказывается более эффективной, чем распределительная, в случае, если на одного работающего приходится более чем два пенсионера. А у нас сейчас пропорция обратная: на одного пенсионера приходится два работающих! При этом в России реальное отклонение доходности от темпов роста ВВП — 75%. У нас доходность по распределительной системе составляет 20% в год, что опережает инфляцию, а по накопительной системе этот показатель равен 6,7–6,9%. Поэтому накопительный элемент надо отменить». Таким образом, большинство пользователей портала сходятся в едином мнении, что накопительная часть пенсии было бы лучше сохранить. При этом эксперты считают, что накопительная система недостаточно эффективна и в текущей социально-экономической ситуации более оправдано использование распределительной схемы.

СОВРЕМЕННЫЙ ПРОМЫШЛЕННЫЙ ДИЗАЙН во всех его воплощениях

Подготовка и издание книг, буклетов, проспектов**Разработка и доработка корпоративного стиля**
Дизайн тары и упаковок**Корпоративная и презентационная полиграфия****Выставочные стенды, корпоративная экспозиция****Организация, оформление и проведение выставок, форумов, презентаций****Оформление и защита промышленных образцов****Плакаты, транспаранты, наглядная агитация****Ребрендинг «под ключ»**

Редакция «Промышленного еженедельника» совместно с Лабораторией промышленного дизайна

Разработка концепций и предложений — бесплатно!

«Промо-дизайн», опираясь на многолетний опыт работы в области промышленности и энергетики, предлагают широкий круг услуг по разработке и реализации заказов и проектов в области промышленного дизайна.

+7-985-766-3923
doc@promweekly.ru

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



Подробности модернизации в рамках реализации энергосервисного контракта



«Уралмаш НГО Холдинг» реализует программу опережающего производства буровых

НОВОСТИ

Новый участок автодороги

ГК «Автодор» ввела в эксплуатацию новый выход на МКАД с федеральной автомобильной дороги М-1 «Беларусь» Москва-Минск (обход г. Одинцово). Общая стоимость строительства дороги протяженностью 18,5 км от МКАД (в районе Молодогвардейской транспортной развязки) до 33-го км федеральной автомобильной дороги М-1 составляет 25,48 млрд руб. На протяжении первых 5 км от МКАД дорога будет состоять из 8 полос, на следующих 9 км — 6 полос и 4 полосы на последних 4 км. Расчетная скорость движения по трассе — 120 км/час, при этом разрешенная скорость на данном участке будет составлять 90 км/час. Пропускная способность трассы составит 70–80 тыс. автомобилей в сутки.

ФИЦ электрооборудования

«Россети» и международная испытательная лаборатория CESI S.p.A. создадут в России Федеральную испытательную лабораторию электротехнического оборудования. Новый ФИЦ будет проводить все требующие отечественными и международными стандартами перечень квалификационных испытаний нового и разрабатываемого оборудования для нужд электросетевого комплекса. Также оборудование центра позволит вести разработку методик испытаний, стандартов и нормативов, апробацию и верификацию расчетных методик и контрольных испытаний оборудования после аварий и технологических нарушений.

Присутствие в АТР

«Газпром» будет наращивать присутствие на рынке АТР за счет увеличения собственного производства сжиженного природного газа (СПГ). На сегодняшний день «Газпром» имеет опыт поставок СПГ более чем в 10 стран мира. Основные усилия «Газпрома» по расширению экспорта крупнотоннажного СПГ направлены на быстрорастущий рынок Азиатско-Тихоокеанского региона. Другим важным направлением является организация поставок малотоннажного СПГ для использования в качестве топлива для автомобильного и судового транспорта, а также для коммунально-бытовых и промышленных потребителей.

Долги потребителей

По состоянию на 21 ноября, долг потребителей тепловой и электрической энергии Архангельской области перед ОАО «Территориальная генерирующая компания № 2» составляет 1,75 млрд руб. За три осенних месяца он увеличился на 70 млн руб. Большая часть указанной суммы складывается из долгов за тепловую энергию — 1,266 млрд руб., сформированную в основном жилищными организациями г. Архангельска. Еще 484 млн руб. — задолженность ОАО «Архэнергообл» за электроэнергию и мощность на оптовом рынке. Наибольшая задолженность среди управляющих компаний областного центра накоплена УК «ТОРН-1». Коммунальщики своевременно не исполнили обязательства по оплате тепловой энергии, израсходованной с марта 2013 года на обогрев жилых домов, на общую сумму 112,4 млн руб. Нарастание задолженности началось после выхода управляющей компании из системы прямых расчетов за отопление и горячую воду. Сегодня платежи в адрес ТЭК-2 осуществляются исключительно по решениям судов, что приводит к дополнительным затратам управляющей компании на исполнение судебных решений — оплату госпошлины, исполнительского сбора, процентов за пользование чужими денежными средствами.

Все готовы

Все филиалы, обособленные подразделения, дочерние и управляемые общества «Мечел-Энерго» получили паспорта готовности к работе в осенне-зимний период. Объем затрат на ремонтную программу 2013 года составил 680 млн руб. Кроме этого, на реализацию инвестиционной программы и поддержание существующих мощностей направлено свыше 318 млн руб. Запасы топлива превышают нормативные и в настоящий момент составляют 258 тыс. т угля и 5617 тыс. т мазута. Пристальное внимание уделяется мероприятиям, направленным на охрану труда.

Как отметил главный инженер «Мечел-Энерго» Петр Пашин, подготовка к очередному отопительному периоду проводилась в соответствии с «Положением о готовности субъектов энергетики к работе в осенне-зимний максимум нагрузок». Готовность предприятий проверялась комиссиями в составе представителей органов местного самоуправления, Ростехнадзора, Системного оператора и Минэнерго: «Результатом слаженной и профессиональной работы персонала явилось своевременное начало отопительного периода во всех городах зоны ответственности предприятий энергетического дивизиона».

Новые подключения

Группа компаний «Россети» построит в 2014 году в Белгородской области подстанцию 110 кВ «Нежеголь» установленной мощностью 80 МВА и сопутствующую электросетевую инфраструктуру для обеспечения электроэнергией крупнейшего в стране завода кормовых добавок для всех видов животных. Строящийся «Завод кормовых добавок № 1» мощностью 35 тыс. т в год позволит устранить зависимость российских потребителей от импорта на начальном этапе на 60%, а в будущем начать экспорт товара. Первая продукция будет выпущена уже в 2014 году, а на полную мощность предприятие заработает к 2015 году. В рамках реализации проекта энергетики ОАО «МРСК Центра и Приволжья» (входит в группу компаний «Россети») включат в систему электроснабжения региона дополнительно свыше 30 км воздушных и кабельных линий и 16 блочных комплексов трансформаторных подстанций 0,4–10 кВ. Следует отметить, что подстанция «Нежеголь» будет спроектирована с учетом применения современного энергосберегающего оборудования — инфракрасных обогревателей с автоматическим регулированием и светодiodного освещения. В частности, обогрев будет автоматически включаться при температуре +5 и ниже и так же автоматически отключаться при температуре выше +5. Это позволит сэкономить до 35% электроэнергии собственных нужд.

На питающем центре будут установлены два силовых трансформатора по 40 МВА каждый. Блочно-модульное здание общеподстанционного пункта управления (ОПУ) будет совмещено с закрытым распределительным устройством 10 кВ. На открытых распределительных устройствах (ОРУ) 110 и 10 кВ будут применены разъединители с электроприводами с полимерной опорно-стерженьевой изоляцией и элегазовые выключатели 110 кВ. Все оборудование будет защищено от перенапряжений и оснащено комплексами микропроцессорных релейных защит, которые в режиме реального времени смогут контролировать показатели работы питающего центра и мгновенно реагировать на возникновение нештатных ситуаций.

Более 2 млрд рублю на обновление

До конца этого года ОАО «МОЭСК» на расширение и модернизацию распределительных сетей 0,4–10 кВ на юге Подмосковья направит более 2 млрд руб. Инвестпрограммой предусмотрены выполнение работ более чем на 7 тыс. объектов распределительной сети в зоне ответственности филиала компании Южные электрические сети. Наибольший объем работ выполняется в Подольском, Раменском и Серпуховском районах. К настоящему времени построено уже 342 км и реконструировано более 486 км линий электропередачи. Все проводимые мероприятия направлены на улучшение качества и повышение надежности электроснабжения потребителей Московского региона.

АВТОВАЗ и ФЕНИЧЕ РУС

Реализован новый проект по энергосбережению

Энергосервисная компания ФЕНИЧЕ РУС запустила четвертую модернизированную компрессорную станцию на крупнейшем российском автомобильном заводе — АВТОВАЗе. В торжественном открытии участвовали и.о. президента ОАО «АВТОВАЗ» Олег Лобанов и генеральный директор ООО «ФЕНИЧЕ РУС» Винсент де Рюль.



Компрессорная станция № 9, работающая для нужд производства АВТОВАЗа, модернизирована в рамках второго этапа энергосервисного контракта по оптимизации системы производства сжатого воздуха. На станции установлено 6 компрессоров производительностью 20000 куб. м/ч каждый, 6 осушителей, 6 силовых ячеек среднего напряжения, 1 вспомогательный (электр) шкаф (400 Вольт), 2 прибора для замены воздуха.

Кроме того, специально усилена мощность питающей

линии электроподстанции, построена новая охлаждающая система специально для нужд компрессорной станции № 9. Расчетная экономия электроэнергии составляет около 35%.

Олег Лобанов поблагодарил партнеров за отличную реализацию очередного этапа, добавив: «Сотрудничество АВТОВАЗа

с ФЕНИЧЕ РУС началось в один из самых тяжелых для АВТОВАЗа периодов — в 2009 году. То, что мы пошли в такое сложное время на весьма сложный проект, говорило о большой решимости и уверенности в общем успехе. Сегодня мы с удовольствием делаем еще один шаг к результату. Результат — это повышение собственной энергоэффективности АВТОВАЗа, а вместе с тем качество и надежность в производстве, в которых далеко не последнюю роль играет качественное энергоснабжение».

Ранее была произведена модернизация компрессорных станций № 2, № 3 и № 5. Запуск модернизированных станций произведен в 2011 году и приносит АВТОВАЗу экономию порядка 40 млн руб. в год.

В активе ФЕНИЧЕ РУС три реализованных проекта на АВТОВАЗе: оптимизация системы производства сжатого воздуха, оптимизация отопительной системы и проект по компенсации реактивной мощности. В ближайшее время начнется реализация четвертого проекта по модернизации осветительной системы, который является первым в России проектом в сфере промышленного освещения на основе инновационной модели энергосервисного контракта.

Истребители для ВВС РФ

РСК «МиГ» успешно выполнила гособоронзаказ

ОАО «Российская самолетостроительная корпорация «МиГ» (в составе ОАК) своевременно выполнило государственный оборонный заказ 2013 года, передав морской авиации ВМФ России первую партию серийных корабельных истребителей в составе двух одноместных МиГ-29К и двух двухместных МиГ-29КУБ.

Контракт на поставку Министерству обороны РФ 24 корабельных истребителей МиГ-29К/КУБ в период до 2015 года был подписан в феврале 2012 года. Как подчеркнул начальник морской авиации ВМФ России Игорь Кокин, «самолеты по ГОЗ выпускаются в новом техническом лице, соответствующем требованиям Минобороны РФ».

Генеральный директор ОАО «РСК «МиГ» Сергей Коротков отметил, что корпорация планирует наращивать поставки боевых самолетов МиГ-29К/КУБ Министерству обороны России.

Корабельные истребители МиГ-29К и МиГ-29КУБ — многофункциональные самолеты поколения «4+», предназначенные для решения задач ПВО корабельных соединений, завоевания господства в воздухе, поражения надводных и наземных целей управляемым высокоточным оружием днем и ночью в любых погодных условиях.

Самолеты имеют усовершенствованный планер с высокой долей композиционных материалов, цифровую комплексную электродистанционную систему управления са-

молетом с четырехкратным резервированием, существенно сниженную заметность в радиолокационном диапазоне, увеличенную емкость топливной системы и боевую нагрузку, открытую архитектуру бортового радиоэлектронного оборудования.

Первый полет опытного истребителя МиГ-29КУБ состоялся в январе 2007 года. С 2009 года ОАО «РСК «МиГ»» поставляет самолеты МиГ-29К/КУБ ВМС Индии. В 2009 году самолеты МиГ-29К/КУБ успешно выполнили серию испытательных полетов с палубы тяжелого авианесущего крейсера ВМФ РФ «Адмирал флота Советского Союза Н.Г. Кузнецов». Первый полет серийного истребителя МиГ-29КУБ, построенного по государственному оборонному заказу, состоялся в октябре 2013 года.

Очередная серия

«Уралмаш НГО Холдинг» запустил в производство тяжелые буровые установки

«Уралмаш Нефтегазовое оборудование Холдинг» («Уралмаш НГО Холдинг») запустил в производство очередную серию буровых установок. Десять комплектов буровых установок БУ 5000/320 ЭК-БМЧ и 6000/400 ЭК-БМЧ будут изготовлены в срок с сентября по декабрь 2014 года. Производство данных установок осуществляется в соответствии с программой опережающего запуска, разработанной «Уралмаш НГО Холдингом» при поддержке стратегического партнера — «Газпромбанка» (Открытое акционерное общество).



«Уралмаш НГО Холдинг» — ведущий российский производитель буровых установок для эксплуатационного и глубокого разведочного бурения. Основная задача холдинга — в полной мере удовлетворять текущие и перспективные потребности нефтегазовой отрасли в буровом оборудовании с учетом самых серьезных требований к инжинирингу, качеству, срокам поставок этого оборудования, его сервисному обслуживанию, и обеспечить именно российским производителям лидирующие позиции на отечественном рынке буровых установок.

«Благодаря программе опережающего запуска производства буровых установок, ре-

ализуемой при поддержке Газпромбанка, мы имеем возможность запускать производство наиболее востребованных моделей буровых до заключения договоров с заказчиками, а значит предлагать рынку фактически готовые продукцию, обеспечивая минимальные сроки поставки и эффективную стоимость. Входящим в программу программой опережающего запуска были изготовлены 18 буровых типа БУ 5000/320 ЭК-БМЧ, завершается производство серии из еще девяти комплектов. И все они успешно реализованы буровым и сервисным компаниям», — сказал генеральный директор «Уралмаш НГО Холдинга» Юрий Карпов.

Буровые установки БУ 5000/320 ЭК-БМЧ и 6000/400 ЭК-БМЧ предназначены для кустового бурения нефтяных и газовых скважин глубиной до 5000 м и 6000 м соответственно. Оснащены электрическим частотно-регулируемым приводом переменного тока с цифровой системой управления. Компонировка обеспечивает перемещение буровых установок по направляющим балкам от скважины к скважине вместе с комплектом буровых труб, установленным на подвешивающих и полых трубных противовыбросовым оборудованием.

С 2010 года «Уралмаш НГО Холдинг» отгрузил заказчикам — ООО «Газпром бурение», ООО «РН-Бурение», ЗАО «Инвестсервис», ООО «ОБК», ООО «СБК», ЗАО «Удмуртнефть-Бурение», ООО «БК «Евразия», ООО «Эриэлл Нефтегазсервис», ЗАО «ССК», ПО «Зирлуондурф», «Туркменнефть», «Туркменгаз» и Contest Oil (Азербайджан) — 83 комплекта современных высокоэффективных буровых установок и НБО. В среднесрочной перспективе Холдинг планирует достичь объем производства до 50 буровых установок в год. При активном содействии стратегического партнера Холдинга — «Газпромбанка» (Открытое акционерное общество) на «Уралмаш НГО Холдинг» реализуется масштабная программа модернизации производственных мощностей и инжиниринга.

Конкурс GS Group

Финал пройдет в калининградском Гусеве

7 декабря в городе Гусеве Калининградской области на площадке инновационного кластера «Технополис GS» встретятся финалисты международного математического конкурса, организованного GS Group для школьников из нестолических городов.

В сентябре холдинг GS Group запустил собственный международный математический конкурс. В конкурсе приняла участие 4500 человек из девяти стран мира: России, Казахстана, Украины, Белоруссии, Молдовы, Узбекистана, Таджикистана, Швец-

ции и Эстонии. Из общего числа участников первого этапа конкурса 1000 вышла во второй тур. По результатам напряженной борьбы во втором туре 45 учеников из Узбекистана, Казахстана и Швеции, а также 18 регионов России вышли в финал. Финалисты встретятся на площадке инновационного кластера «Технополис GS» в Гусеве (Калининградская область) на заводе GS Nanotech — флагмане российской микроэлектроники.

GS Group — не первая в России частная компания, проводящая специальные конкурсы для молодежи, но единственная, кто

обратил внимание на школьников из регионов России и нестолических городов ближнего и дальнего зарубежья. По мнению руководителя холдинга, необходимо активно поддерживать молодежь из региональных центров и малых городов, которая имеет меньше возможностей для развития и самореализации, демонстрируя старшеклассникам, что они востребованы на российских предприятиях. В условиях жесточайшей конкуренции за кадры «Технополис GS» и другие предприятия повышают заработные платы, увеличивают социальные гарантии и льготы. Компания ра-

ботает над тем, чтобы в ближайшие годы инженер вновь стал одной из самых высокооплачиваемых и востребованных профессий в России. Международный математический конкурс холдинга GS Group преследует очень важную цель: помимо поощрения победителей — организацию системы взаимодействия будущих абитуриентов, студентов технических вузов со всей страны и высокотехнологичного бизнеса. Это дает возможность не только для работодателя, но, в первую очередь, для ученика в любое время получать информацию по имеющимся вакансиям.



ЦИТАТА НЕДЕЛИ

Владимир Путин, Президент Российской Федерации

«Нужно сделать так, чтобы не создавать дополнительных условий для давления на бизнес, но в то же время, чтобы все участники этого процесса исполняли свой долг перед государством и не перекладывали свою долю ответственности на плечи людей, которые бизнесом не занимаются и исправно платят налоги. Имею в виду прежде всего тех, кто трудится на заводах, в сельском хозяйстве, интеллигенцию. Таких всё-таки у нас большинство. У бизнеса — особая ответственность за экономику, за рабочие места, и мы должны создать для них соответствующие условия».

Дан старт

«Премия развития — 2014»

Внешэкономбанк официально объявил о начале приема заявок на участие в Конкурсе «Премия развития — 2014». «Премия развития» учреждена Внешэкономбанком в 2012 году и ежегодно присуждается юридическим лицам за выдающиеся заслуги в области реализации национально значимых инвестиционных программ и проектов.

Участниками конкурса «Премия развития — 2014» могут стать любые российские организации, реализовавшие инвестиционные проекты в различных отраслях экономики и подавшие заявки на соискание «Премии развития» по следующим номинациям:

- «Лучший инфраструктурный проект»;
- «Лучший проект в отраслях промышленности»;
- «Лучший проект по комплексному развитию территорий»;
- «Лучший проект субъекта малого и среднего предпринимательства».

Ознакомиться с условиями участия в конкурсе на присуждение «Премии развития — 2014» Внешэкономбанка можно на сайтах www.vtb.ru и www.premiya-razvitiya.ru.

Заявки принимаются до конца января 2014 года. Церемония награждения победителей состоится на Петербургском международном экономическом форуме в мае 2014. Впервые «Премия развития» была вручена на Петербургском международном экономическом форуме 21 июня 2013 года. Победителями стали компании из Калужской, Ленинградской, Кемеровской и Челябинской областей.

Государственная корпорация «Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)» создана на основании Федерального закона РФ «О банке развития» посредством реорганизации в 2007 году Внешэкономбанка СССР. Банк развития — один из ключевых инструментов реализации государственной экономической политики, направленной на устранение инфраструктурных ограничений экономического роста, повышение эффективности использования природных ресурсов, развитие высокотехнологичных отраслей промышленности, раскрытие инновационного и производственного потенциала малого и среднего бизнеса, поддержку экспорта промышленной продукции и услуг.

НОВОСТИ

Премия за качество

Премьер-министр России Дмитрий Медведев подписал Постановление Правительства Российской Федерации о присуждении ОАО «МРСК Центра и Приволжья» премии в области качества. Электросетевая компания стала лауреатом конкурса на соискание премий Правительства РФ в области качества в категории организаций с численностью сотрудников свыше 1000 человек. Такие награды ежегодно вручаются организациями за достижение значительных результатов в области качества товаров и услуг, обеспечение их безопасности, внедрение высокоэффективных методов менеджмента качества. Они гарантируют победителям имидж флагмана своей отрасли, репутацию надежного производителя высококачественного и конкурентоспособного продукта или услуги, открывают новые деловые возможности, способствуют привлечению новых партнеров и клиентов.

Присуждение премии предшествовала экспертиза, которую проводил специальный Совет, сформированный Министерством промышленности и торговли Российской Федерации из числа представителей Аппарата Правительства Российской Федерации, Государственной Думы, федеральных органов исполнительной власти, учреждений и организаций, ведущих ученых и специалистов в области менеджмента качества, представителей общественных объединений. Специалисты оценивали деятельность МРСК Центра и Приволжья по многим параметрам, в том числе учитывались профессионализм сотрудников и менеджеров компании, удовлетворенность потребителя качеством услуг, соответствие всех процессов стандартам качества, принятым в стране и мире.

«Эта награда — весомое доказательство того, что компания постоянно совершенствуется», — отметил генеральный директор ОАО «МРСК Центра и Приволжья» Евгений Ушаков. — В предыдущие годы мы трижды были дипломантами, и экспертная комиссия в своем заключении отмечала как сильные стороны деятельности организации, так и сферы, где можно было вносить улучшения. Мы учли все рекомендации, и в этом году стали лауреатом конкурса. Это содной стороны подкрепляет, что мы достигли очень высокого по российским меркам уровня, а с другой — обязывает нас и в дальнейшем «держат марку» и продолжать работу по повышению качества организации бизнес-процессов, взаимодействия с клиентами и обеспечению надежного и бесперебойного электроснабжения потребителей».

РЖД внесет вагоны

Совет директоров ОАО «РЖД» одобрил участие ОАО «РЖД» в допэмиссии акций ОАО «Федеральная грузовая компания» на общую сумму 13,2 млрд руб. Акции ОАО «ФГК» будут размещены по закрытой подписке в пользу ОАО «РЖД». Оплата будет произведена имущественным взносом в количестве 12321 пригодных для коммерческого использования грузовых вагонов инвентарного парка ОАО «РЖД». Рыночная оценка вагонов была произведена независимым оценщиком. Внесение вагонов в уставный капитал ОАО «ФГК» позволит сохранить указанный парк подвижного состава в составе холдинга «РЖД», что будет способствовать соблюдению как стратегических интересов холдинга «РЖД», так и основных положений Целевой модели рынка грузовых железнодорожных перевозок.

Фондовый рынок

совместно с Инвестиционной компанией «ФИНАМ»

НОВОСТИ

Инвестпрограмма «РусГидро»

Совет директоров «РусГидро» утвердил корректировку бизнес-плана РусГидро на 2013 год в части уточнения параметров инвестиционной программы и внесения соответствующих изменений в поквартальные планы финансирования и освоения капитальных вложений на 2013 год. Так, общий объем скорректированной инвестиционной программы на 2013 год составляет 78870,09 млн руб. Скорректированная инвестиционная программа на 2013 год была утверждена приказом Минэнерго России 24.09.2013. Внесение изменений обусловлено необходимостью включения в состав инвестиционной программы приоритетных проектов на территории Дальнего Востока, оптимизацией стоимости реконструкции объектов компании, в связи с корректировкой графика реализации ряда инвестиционных проектов.

Ослабление спроса на сталь

Руководство «Северстали» полагает, что результаты четвертого квартала, в целом, будут сопоставимы с результатами третьего квартала 2013 года. Компания в 4 квартале ожидает некоторого ослабления спроса на сталь в России и в США в силу сезонных факторов. Тем не менее, средние цены реализации должны остаться на высоком уровне за счет восстанавливающегося спроса на европейских рынках. Производство стали в Китае продолжает увеличиваться, что создает угрозу избыточного предложения на рынке, а этот фактор в свою очередь будет оказывать давление на цены. Компания прогнозирует некоторое снижение цен на железную руду в четвертом квартале. В то же время цены на коксующийся уголь, в целом, должны остаться стабильными, а к концу года они могут немного подрасти. Руководство «Северстали» намерено продолжить направлять свои усилия на оптимизацию издержек и повышение эффективности.

Четвертый аэропорт столицы

Согласно планам Ростеха и его партнеров по НЦА, аэродром «Раменское» должен стать полноценным четвертым аэропортом московского авиаузла. Он будет развиваться как аэропорт совместного базирования экспериментальной, государственной и гражданской авиации. Транспортно-выставочный комплекс «Россия» объявил о проведении открытого конкурса на право участия в реализации инвестиционного проекта развития объектов аэропортовой деятельности на территории аэродрома «Раменское» (г. Жуковский). Заявки на участие в конкурсе принимаются с 12 ноября по 2 декабря 2013 года. По плану к концу 2019 года международный аэропорт «Раменское» будет способен ежегодно обеспечить пропускную способность около 10 млн пассажиров и обработку 25 тыс. т груза. Общая сумма инвестиций в создание аэропортового комплекса в целом в 2014–2019 гг. может составить порядка 7 млрд руб.

Сокращение капитальных вложений

«Северсталь» планирует сократить капитальные вложения в 2014 году на 30% — до \$1 млрд. В планах компании увеличить производство за счет использования существующих ресурсов, снизить CAPEX до уровня в \$1 млрд. Также компания планирует перестать инвестировать в новые мощности по производству стали после мини-завода в Балаково.

«Мостотрест» выиграл конкурс

«Мостотрест» стал победителем открытого конкурса на право заключения долгосрочного инвестиционного соглашения на строительство, содержание, ремонт, капитальный ремонт и эксплуатацию на платной основе шестого участка скоростной автомобильной дороги М-11 «Москва — Санкт-Петербург» в Тверской и Новгородской областях. В рамках проекта в сжатые сроки специалистам компании предстоит построить 209 км новой скоростной трассы, включающие 44 моста, 63 путепровода, 6 сложных транспортных развязок и другие инженерные сооружения. «Мостотрест» признан победителем на основании оценки участников по нескольким критериям, включая опыт выполнения работ, организационно-технические предложения по реализации проекта, квалификацию участника, стоимость строительства объекта соглашения. Подписание долгосрочного инвестиционного соглашения между организатором конкурса Государственной компанией «Автодор» и победителем конкурса предполагается не позднее 13 декабря 2013 года.

«Россети» упрощают техприсоединение

За девять месяцев 2013 года количество заключенных договоров об осуществлении технологического присоединения в группе компаний «Россети» возросло на 17% по сравнению с аналогичным периодом 2012 года. Кроме того, рост выполненного объема заявителей категорий до 15 кВт составил 24% и заявителей категории от 15 до 150 кВт — 33%. В «Россетях» была проделана большая внутренняя работа по оптимизации бизнес-процессов, автоматизации обработки заявок на технологическое присоединение, унификации документооборота и многое другое. Благодаря этому Россия поднялась сразу на 67 пунктов в рейтинге Всемирного Банка Doing Business за 2013 год в части удобства подключения к электросетевой инфраструктуре. В планах компании до 2017 года — сократить рассмотрение заявки на технологическое присоединение (ТП) с мощностью до 150 кВт до 15 дней, количество визитов для получения услуги ТП во всех регионах — до трех, а сроки готовности к осуществлению ТП — до 40 дней.

Завод в рамках СП

«ВСМПО-АВИСМА» и компания Boeing подписали меморандум о взаимопонимании. Он предусматривает строительство Свердловской области нового завода, на котором будут обрабатываться штамповки для новейших пассажирских лайнеров американской авиастроительной компании. Благодаря этому к 2016 году производительность совместного предприятия Ural Boeing Manufacturing (UBM) увеличится в два раза. Совместное предприятие UBM было открыто в городе Верхняя Салда Свердловской области в 2009 году. Завод занимается черновой механической обработкой титановых штамповок, выпускаемых ВСМПО-АВИСМА, для новейшего Boeing 787 Dreamliner, а также для Boeing 737 MAX и Boeing 777X. На новом производстве, которое разместится недалеко от действующего завода в особой экономической зоне «Титановая долина», будет осуществляться как черновая, так и финишная обработка штамповок.



Баллы на баллы

Бесконечная пенсионная реформа

Лиана Гайнутдинова,
обозреватель Finam.ru

Страна готовится к очередным пенсионным нововведениям. Госдума в первом чтении продлила срок выбора варианта пенсионного обеспечения до 31 декабря 2015 года. Таким образом, работающим россиянам дали еще два года на раздумья, направлять ли им 6% индивидуальной части тарифа страховых взносов на финансирование накопительной части трудовой пенсии или перечислить эти 6% в страховую часть пенсии. Тем временем нижняя палата российского парламента планирует рассмотреть очередной пакет поправок, затрагивающих пенсионную систему.

Почему понадобилось менять правила игры? Пенсионная реформа увеличила нагрузку на бюджет — ведь часть текущих доходов распределительной системы была перенаправлена на формирование индивидуальных пенсионных накоплений. В относительно благополучные докризисные годы эти издержки были приемлемы. Более того, российское правительство в это время приняло несколько социально-ориентированных решений, агрессивно индексировало пенсии, чтобы повысить уровень жизни российских пенсионеров — за десятилетие пенсии выросли в реальном выражении в три раза, подчитали эксперты экономической экспертной группы при правительстве РФ. После 2008—2009 годов нагрузка на госбюджет значительно возросла, а ПФР встал перед проблемой серьезного дефицита — в текущем году согласно официальной данным из более чем 6 трлн руб. поступлений в ПФР почти 2 трлн руб. — трансферт из федерального бюджета и Фонда национального благосостояния.

Большинство стран, столкнувшихся с аналогичной проблемой, пошли по пути увеличения пенсионного возраста. Наша страна не решает пока прибегнуть к непопулярной мере повышения пенсионного возраста. Несмотря на то, что многие специалисты, в числе которых бывший глава российского Минфина Алексей Кудрин, настойчиво рекомендуют России поднять возрастную планку на получение пенсии. Именно такую рекомендацию содержал доклад рабочей группы

МВФ по итогам последнего визита в РФ. Кроме того, эксперты фонда рекомендовали увеличить минимальную продолжительность стажа, необходимого для получения прав на пенсию. По мнению МВФ, без этих изменений можно ожидать повышения ежегодных расходов на пенсии к 2030 году примерно на 3% ВВП.

Тем не менее, последние высказывания президента и членов российского правительства говорят о том, что планка в ближайшее время повышена не будет. И объяснения их просты: средняя продолжительность жизни в России составляет в настоящее время 69 лет, что значительно ниже, чем, например, в странах Центральной



и Восточной Европы — 75 лет. По мнению министра труда и соцзащиты Максима Топилина, вопрос о повышении пенсионного возраста в стране можно будет поднимать в том случае, если ожидаемая продолжительность жизни в стране достигнет 80 лет. Но наше правительство, хоть и не в приказном порядке, все-таки решило стимулировать россиян на более поздний срок выхода на пенсию. Пакет законопроектов о новой пенсионной формуле уже озвучен, опубликован, одобрен в конце октября правительством и вскоре будет рассмотрен в Госдуме. Однозначно можно сказать, что его нельзя назвать простым и доступным для понимания широкой общественности. И если реформу 2002 году пришлось разъяснять населению в течение нескольких лет, то уж на предлагаемую формулу уйдет еще больше.

Предлагается страховую пенсию измерять не в абсолютных цифрах, а в абстрактных баллах или как их называют «в пенси-

онных коэффициентах», которые будут рассчитываться исходя из стажа, заработка и возраста выхода на пенсию. Таким образом, годовой пенсионный коэффициент — это параметр, которым будет оцениваться каждый год трудовой деятельности гражданина. При его расчете будет учитываться только официальная зарплата до вычета подоходного налога. Стоимость пенсионного коэффициента, порядок расчета и размер будут устанавливаться правительством. Согласно новому порядку формирования пенсионных прав россиян, постепенно будет повышен минимальный стаж, необходимый для получения трудовой пенсии — с 5 до 15 лет. Для тех, кто выйдет на пенсию

в 2017 году, он должен быть не менее 7 лет; если выход на пенсию предполагается в 2020 году — 10 лет минимального стажа, и к 2025 году он составит 15 лет. Если не отработать требуемое количество лет, то рассчитывать можно будет только на социальную пенсию. Таким образом, чтобы получить право на трудовую страховую пенсию, надо будет выполнить три условия: возраст — не менее 55 или 60 лет (соответственно для женщин и мужчин), трудовой стаж не менее 15 лет и «проходной балл», который определяется зарплатой, не менее 30. Если эти условия не выполнены, то человек получит право только на социальную пенсию. Подробно суть пенсионной формулы опубликована на сайте ПФР. В случае ее благополучного прохождения в Госдуме, Фелдсобрании и у президента, она начнет применяться с 1 января 2015 года.

Кроме законопроектов «О накопительной пенсии», «О страховых пенсиях» Госдума

в ближайшие дни должна принять закон об акционировании негосударственных пенсионных фондов. На преобразование выделено два года: предполагается, что до 1 января 2016 года все НПФ, осуществляющие деятельность по обязательному пенсионному страхованию (ОПС), то есть работающие с пенсионными накоплениями, будут обязаны превратиться в акционерные негосударственные пенсионные фонды. Для остальных фондов, в том числе занимающихся лишь негосударственным пенсионным обеспечением, сроки продлены до 1 января 2017 года. Закон предполагает вступить в силу 1 января 2014 года. В то же время технология акционирования капитала будет разрабатываться еще в течение трех месяцев после вступления документа в силу. По сути, о необходимости акционирования НПФ дискуссии ведутся уже несколько лет, и большинство экспертов считает этот процесс необходимым, чтобы сделать работу фондов более прозрачной для их клиентов. Но вот двухлетний срок многие эксперты считают недостаточным. В частности НАПФ выступает за то, чтобы на акционирование дали не два года, а хотя бы пять лет, потому что фонды вряд ли смогут быстро провести процедуру.

Что касается пенсионных накоплений граждан на тот период, пока будет проходить процесс акционирования НПФ, то правительство решило с 2014 года на год заморозить прямые накопления в НПФ. Накопительная часть пенсии клиентов НПФ будет переведена в Пенсионный фонд России. Эти средства позволят уменьшить бюджетный дефицит ПФР в 2014 году, по словам главы ПФР Антона Дроздова, на 240 млрд рублей. Изначально называлось, что бюджетный дефицит ПФР в 2014 году должен был составить 580 млрд рублей.

Официальные лица от Минтруда и соцзащиты, Минфина, Пенсионного Фонда России выступают с разъяснениями по поводу скорых нововведений, и уверяют, что пенсионная реформа необходима в нынешних условиях. Недавно замминистра финансов РФ Алексей Моисеев заверил, что у экономического блока принципиальная позиция, что накопительная часть, так же как и накопительное страховое обеспечение жизни — это единственный возможный ресурс «длинные» денег в экономике, поэтому отказываться от них не будет.

Влияние на инвестиции

Процентная политика ЦБ



Антон Сороко,
аналитик ИХ «ФИНАМ»

Центральные банки активно используют изменение процентных ставок для регулирования уровня деловой активности и управления инфляцией. Рассмотрим, каким образом данные изменения влияют на привлекательность тех или иных инвестиционных инструментов.

Процентная ставка — ставка ЦБ по операциям с другими кредитными учреждениями (коммерческими банками). Через учетную ставку ЦБ имеет возможность влиять на процентные ставки КБ, на уровень инфляции в стране и курс национальной валюты (в нашем случае — рубля). При уменьшении процентных ставок, как правило, повышается деловая активность и увеличивается инфляция. Повышение процентных ставок приводит к снижению деловой активности, снижению инфляции и укреплению национальной валюты. Таким образом, можно сказать, что снижение ставок приводит к снижению нормы потребления, что, в свою очередь, напрямую отражается на объеме инвестиций, в том числе и частных.

В сентябре этого года ЦБ поменял свой подход к формированию процентных ставок и объявил, что теперь ключевой ставкой денежно-кредитной политики станет процентная ставка по операциям предоставления и абсорбирования ликвидности на аукционной основе сроком в одну неделю. В сообщении регулятора было сказано, что к 1 января 2016 года Банк России скорректирует ставку рефинансирования до уровня ключевой ставки. До указанной даты ставка рефинансирования будет иметь второстепенное значение. Таким образом, можно сказать, что Банк России планирует буквально за два года снизить ставку более чем на треть. Конечно, эти изменения должны позитивно сказаться на склонности к инвестициям со стороны частных лиц, т.к. ценность потребления для любого конечного потребителя будет снижаться.

В такой ситуации популярность рискованных инструментов инвестирования будет неуклонно увеличиваться, т.к. малорисковые способы заработка будут снижать свою доходность параллельно падению ключевой ставки ЦБ. Учитывая фундаментальную недооцененность российского фондового рынка, наибольший приток ликвидности может образоваться именно на нем.

Параллельно с этим и ростом российской экономики, у потребителей будет складываться понимание того, что небольшую долю собственных сбережений можно использовать для спекуляций на рынке FOREX с целью получения сверхдохода за короткий промежуток времени. Стоит отметить, что при этом данный вид инвестиций является высокорискованным, так что инвестировать значительную часть капитала на данном рынке нельзя.



НОВОСТИ

Грузооборот НМТП сократился

Консолидированный грузооборот группы НМТП за период с января по октябрь 2013 года составил 118,1 млн т, что на 12,1% меньше по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Периодом сокращения грузов за десять месяцев 2013 года сократилась на 11,1% и составила 98555 тыс. т. С января по октябрь 2013 года группа НМТП перевалила 6846 тыс. т навалочных грузов (–33,4%). Объем перевалили генеральных грузов за десять месяцев 2013 года составил 8720 тыс. т (–3,9%). Контейнерооборот группы в отчетном периоде составил 508 тыс. TEU против 517 тыс. TEU за январь–октябрь 2012 года.

«Домодедово»: прокурорская проверка

В связи с авиакатастрофой Boeing-737 в Казани Московской межрегиональной транспортной прокуратуры организована проверка работы аэропортового комплекса «Домодедово». В ходе проверки будет дана оценка действиям сотрудников авиационной безопасности, а также авиатопливного обеспечения и иным вопросам. 17 ноября 2013 года, примерно в 19 часов 25 минут в Республике Татарстан при посадке произошла авиакатастрофа с воздушным судном Boeing-737, осуществлявшим рейс Москва («Домодедово») — Казань. На борту самолета находилось 44 пассажира и 6 членов экипажа, все они погибли.

Тендеры «Газпрома»

«Газпром» и «Совкомфлот» обсудили вопросы сотрудничества в области организации морских перевозок сжиженного природного газа. В частности, речь шла о перспективах участия «Совкомфлот» в тендерах на организацию фрахта танкеров-газовозов ледового класса для нужд «Газпрома». Алексей Миллер и генеральный директор «Совкомфлота» Сергей Франк дали высокую оценку совместной работе по организации поставок углеводородов в страны Азиатско-Тихоокеанского региона по Северному морскому пути (СМП). Было отмечено, что доставка энергоносителей по СМП занимает гораздо меньше времени, чем по традиционному маршруту через Суэцкий канал, и является значительно более эффективной с экономической точки зрения. Компании намерены активно продолжать эту работу.

Продать рудные активы

EVRAZ plc и «Руда Хакасии» подписали меморандум о намерениях, который предполагает приобретение «Руды Хакасии» у «Евразруда» 100% долей в «Абаканском руднике», «Абаза-Энерго», «Тейском руднике» и в «Тейских энергосетях». Меморандум разработан

при поддержке правительства Республики Хакасия. Закрытие сделки в случае ее реализации ожидается в первом квартале 2014 года. Решение о продаже предприятий в Хакасии соответствует стратегии ЕвразРуды по оптимизации портфеля рудных активов и направлению на снижение текущих убытков и улучшение экономических показателей ОАО «Евразруда».

Контрольный пакет сохранится

В Москве состоялось подписание соглашения между акционерами АК «АЛРОСА» — Российской Федерации и Республики Саха (Якутия) — о совместном обеспечении сохранения в государственной собственности контрольного пакета акций компании. Соглашение подписали: от РФ — руководитель Федерального агентства по управлению государственным имуществом Ольга Дергунова и от Республики Саха (Якутия) — министр имущественных и земельных отношений республики Евгений Григорьев. Обеспечение государственного контроля в АК «АЛРОСА» подразумевает сохранение в собственности России и Якутии пакета в размере не менее чем 50% плюс 2 акции от уставного капитала компании (не менее чем по 25% плюс одна акция с каждой стороны).

21,75% акций «Уралкалия»

Группа «ОНЭКСИМ» Михаила Прохорова договорилась о покупке 21,75% акций ОАО «Уралкалий», принадлежащих структурам Suleyman Kerimov Foundation. Сумма сделки не разглашается, при этом отмечается, что сделка не требует разрешений регуляторных органов. При этом «Уралкалий» не принимает непосредственного участия в каких-либо соглашениях в рамках сделки по продаже 21,75% акций компании группе «ОНЭКСИМ».

Инвестиции на \$13,5 млрд

ОАО «Газпром» инвестирует в строительство завода по производству сжиженного природного газа (СПГ) в Хасанском районе Приморского края \$13,5 млрд. Меморандум о сотрудничестве при реализации проекта «Владивосток-СПГ» был подписан 20 ноября 2013 года губернатором Приморского края Владимиром Миклушевским и председателем правления «Газпрома» Алексеем Миллером.

«Ванкорский кластер»

Совет директоров НК «Роснефть» утвердил ЗАО «Ванкорнефть» в качестве оператора по трем бизнес-проектам: развитие Лодочного, Сузунского и Тагуйского месторождений, а также по проекту строительства ГТЭС-150 МВт в целях энергообеспечения этих месторождений. После приобретения «Роснефтью» активов ТНК-ВР

в которые входят названные месторождения, было принято решение проработать проект их совместного освоения ЗАО «Ванкорнефть» с целью достижения максимальной синергии. Интеграция месторождений позволит нарастить ресурсную базу «Роснефти» в регионе на более чем 350 млн т нефти. С учетом этих месторождений «Ванкорнефть» планирует выйти на «полку» добычи в 25 млн т к 2019 году.

Госпакет «УАЗа»

«СОЛЛЕРС» закрыл сделку по приобретению 13,19% акций «Ульяновского автомобильного завода» (УАЗ). Пакет голосующих акций «Ульяновского автомобильного завода» на торгах «Российского аукционного дома» в рамках программы приватизации государственного имущества. Цена сделки составила 850,3 млн руб. Позднее ФАС РФ одобрила данную сделку. В результате «СОЛЛЕРС» стал владельцем 79,4925% акций «УАЗа».

Заполярный проект

«Норильский никель» реализовал крупный инвестиционный проект на обогатительной фабрике в Заполярном стоимостью более 500 млн руб. На обогатительной фабрике Кольской ГМК завершилась модернизация электроприводов и системы управления двух крупнейших шаровых мельниц МШ-300. Эти агрегаты обеспечивают более 40% производительности всей обогатительной фабрики и перерабатывают 3,3 млн тонн руды в год.



ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

Опасные утечки и протечки

Он взламывает пароль, как орех, и ИБ потеряет контроль

Татьяна Баева,
редактор пресс-службы кадрового
агентства «ЮНИТИ»

Любой руководитель скажет, что информационная безопасность — это дорого. Однако дело не только в стоимости технических решений — спрос на квалифицированных специалистов в данной сфере, подогретый законодательными актами о защите информации, растёт всё быстрее. Стимулируют его и новые тренды: мобилизация офисов и использование облачных вычислений. В итоге информационная безопасность становится доступна далеко не всем желающим.

Миллионные реки

В России случаи утечки информации обычно не афишируются. Владельцы компаний, столкнувшихся со взломом компьютерной системы фирмы или пострадавшие от прослушки важных переговоров конкурентами, стараются сделать всё возможное, чтобы не допустить проникновения данных об этом в прессу. Ведь тогда вслед за коммерческим ущербом их ждёт ещё и репутационный. Однако та информация, которая всё же становится достоянием общественности, свидетельствует — издержки исчисляются миллионами. Особенно любят злоумышленники атаковать банки и другие финансовые организации, а также сотовых операторов — то есть компании, которые обязаны защищать персональные данные граждан и имеют дело с платёжными картами клиентов.

Так, в конце прошлого года в Перми было передано в суд дело шайки мошенников, снимавших деньги с банковских карт граждан. Только финансовый ущерб, который банку пришлось возместить своим клиентам, пострадавшим от деятельности преступной группы, составил 3 млн руб. Причиной инцидента послужили упущения в системе допуска сотрудников в конфиденциальной информации. Доступ к персональным данным клиентов (номера карт, персональные данные их держателей, а также коды CVV) получил практикант. Вместе с соучастниками он воспользовался данной информацией для оплаты в интернет-магазинах дорогостоящих (от 90 тыс. до 600 тыс. руб.) товаров, которые потом перепродавались.

Однако если мошенники — это угроза в первую очередь для финансовых компаний, то инсайдеры, желающие нажиться на продаже коммерческой информации, могут стать актуальной проблемой для любой фирмы. Так, в США был на \$2 млн оштрафован банк Citigroup, выступавший андеррайтером IPO для Facebook. Причина взваски — утечки конфиденциальной информации, допущенные аналитиком банка перед публичным размещением акций соцсети. Сотрудники Citigroup послали электронное письмо с полученным исследованием

о Facebook двум представителям сайта TechCrunch.com (одно из ведущих электронных СМИ в области медиа-технологий). В результате аналитик был уволен, а компания стала спешно усиливать меры информационной и внутренней безопасности.

В России подобные судебные тяжбы из-за утечек пока большая редкость, но, возможно, именно поэтому случаев мошенничества со стороны своих же сотрудников очень много. По словам Елены Тимошкиной, руководителя группы подбора персонала кадрового агентства «ЮНИТИ», российские компании при подборе новых сотрудников уделяют большое внимание именно их честности. «Та оценка рекомендаций и отзывов прошлых работодателей, которую проводят наши специалисты, представляет большой интерес для многих клиентов. И вопросы «чистоплотности» порой стоят наравне с профессионализмом, а для некоторых специальностей являются и определяющими», — рассказывает эксперт. — Но надо заметить, что всё же часть работодателей, как правило, ещё «не обжигавшихся», предпочитает нанимать сотрудников, основываясь на критериях экономии средств, а не надёжности и профессионализме. Неудивительно, что при этом переключивание клиентской базы от конкурента к конкуренту сегодня уже стало нормой».

Человеческий фактор в вопросах безопасности информации не берутся сбрасывать со счетов даже самые опытные специалисты, но всё же в большинстве случаев именно технические меры могут минимизировать риски утечки. Тем более что помимо инсайдеров есть немало внешних угроз. Для небольших компаний наиболее серьёзным, как правило, является вредоносное ПО, для более крупных — не менее вирусных атак актуальны хакерские. Тут в первую очередь также страдают финансовые организации — ущерб от действий группы Никиты Кузьмина, которого власти США обвиняют в создании вируса Gozi, составляет \$50 млн. И хотя одним из пострадавших оказалось NASA, интерес для хакеров представляло не оно, а банковские счета и пароли физических и юридических лиц. Интересно, что параллельно с похищением средств преступники организовали продажу вируса, так сказать, хакерский ретейл.

Актуальность внешних угроз повышается в связи с широким использованием в офисе мобильных устройств, поскольку вредоносное ПО может привести к сбою работы не только одного гаджета, но и всей ИТ-системы компании. По результатам ежегодного опроса Ponemon Institute для Lumension, распространение использования личных смартфонов и планшетов стало наиболее важной проблемой защиты информации. При этом отмечается несоответствие между объективной ситуацией (80% респондентов подтвердили, что считают гаджеты причиной значительного риска для безопасности сети) и принимаемыми мерами. Так, треть опрошенных признались, что защита



от угроз, источником которых являются мобильные устройства, отсутствует полностью. В то же время сами эксперты говорят о том, что планшеты и смартфоны сейчас крайне уязвимы для вирусов и могут стать легкой мишенью для хакеров. Специалисты по информационной безопасности, бывший член хакерской группы Александр Варского, отмечает, что, как правило, случайные взломы (когда юные программисты делают утечки информации, сканируя и проникая во всё подряд) не влекут за собой систематического использования полученной информации. А вот происки нанятого конкурентами специалиста по взломам с целью кражи клиентской базы «грозят существенной волной убытка для компании», иногда такие утечки приводят даже к краху фирмы. «Вопрос информационной безопасности очень актуален для финансовых компаний», — подтверждает генеральный директор микрофинансовой компании «Финотдел» Екатерина Сидорова. — С одной стороны, мы должны выполнять требования законодательства, регуляторов и отраслевых стандартов. С другой — обезопасить себя от репутационных рисков. Основной актив МФО — это база данных клиентов-заемщиков, и утечка данной информации может привести к потере бизнеса».

Хорош хакер, да дорог

Как ни печально признавать, но поводом усилить меры безопасности в большинстве случаев становится именно ущерб от вне-

дрения вирусов или прецеденты утечки. Порой по итогам влома сайта компании или внутренней системы хранения информации взломщика... нанимают на работу с целью определить дыры в защите и залатать их. В настоящее время такие услуги предлагают уже не хакеры-одиночки, а профессионалы рынка. По словам Александра Варского, в России «где-то 5 крупных игроков, которым доверяют, почти монополизировали рынок услуг так называемых «тестов на проникновение» (penetration testing)».

Среди профессионалов, конечно, не все являются бывшими хакерами, но и вчерашние взломщики, и сегодняшние защитники информации стоят дорого. Специалист кадрового агентства «ЮНИТИ» отмечает, что рынок специалистов по информационной и коммерческой безопасности — это рынок соискателя. Средняя зарплата по рынку, по её словам, колеблется от 120000 до 180000 руб. Кроме того, специалисты идут в профессию не только за деньгами: сегодня специалист выбирает, интересен ли проект, которым он будет заниматься. Особенно дорого кандидаты стоят в таких сферах, как электронная коммерция, банки, платёжные системы.

Алексей Петров, IT-директор холдинга «ИНФРА инженеринг», отмечает, что услугами штатного специалиста по информационной безопасности пользуются компании, где штат превышает 500 человек. В компаниях с меньшим количеством сотрудников эту функцию частично вы-

полняет обычный системный администратор или же организация заключает контракт с внешней компанией. При количестве сотрудников менее 50 человек задача может быть возложена на одного из руководителей.

«Для эффективной защиты компании со штатом до тысячи человек достаточно 3–4 сотрудников отдела информационной безопасности, входящего в структуру службы безопасности компании», — считает Екатерина Сидорова. — При подборе таких сотрудников в микрофинансовых компаниях и банках обращают внимание на наличие у кандидата профильного образования и (или) курсов повышения квалификации». По словам эксперта, специалист по информационной безопасности помимо технических инструментов защиты и специальных программ должен знать законодательство в этой области, поскольку компания периодически проверяют на выполнение отраслевых стандартов.

Эксперт «ЮНИТИ» замечает, что трудности привлечения специалистов у компаний связаны с тем, что (как и во всей ИТ-отрасли) специализированные компании: вендоры, разработчики ПО и провайдеры ИТ-услуг — на данный момент являются более желанными работодателями. Кандидаты отдают им предпочтение по причине привлекательного уровня оплаты труда, интересных задач и возможности роста.

В качестве примера Елена Тимошкина приводит условия одного из заказов на под-

бор эксперта по информационной безопасности для крупного системного интегратора. Начальный уровень оплаты труда составлял 120000 руб., при этом предполагалась ежеквартальная премия в 30% по результатам закрытия проекта. В социальный пакет были включены ДМС, бассейн и корпоративный транспорт. «Но надо заметить, что подобные вакансии предполагают и более высокий уровень требований. В данном случае работодатель искал человека с опытом в подобной должности от 3 лет. При этом он должен иметь:

- навыки работы с системами защиты компании CheckPoint;
- хорошее знание программных, технических и организационных средств и методов обеспечения информационной безопасности;

- знание современных российских и международных требований и стандартов (в том числе отраслевых) и нормативно-правовой базы в сфере ИБ (ФСТЭК, ФСБ и др.);
- знание продуктов и решений профильных производителей: Cisco, CheckPoint, Juniper».

Эксперт отмечает, что одним сертификатов и информации о наличии знаний кандидату недостаточно: часто требуется прохождение специальных тестов на владение программным обеспечением.

Слова рекрутера подтверждает Александр Варский: «Требования к сотрудникам информационной безопасности в нашей стране очень высокие, ведь в России инженерная школа хорошая и многим факультетам ИБ в лучших университетах скоро исполнится уже по 15 лет. Однако действительно классные специалисты — на вес золота. Времена перебежчиков в поисках больших денег прошли. Сейчас в моде работать на одну компанию, долго, с возможностью роста. Информационная безопасность — одна из немногих областей, где можно всё время расти в профессиональном плане, даже будучи руководителем всей службы, ибо технологии развиваются. Специалист всегда вынужден получать новые знания, и он их получает, не отрываясь от работы».

Ещё сложнее найти свободных и высококвалифицированных специалистов по гостайне, что актуально для госорганов, компаний, добывающих полезные ископаемые, использующих космические и военные технологии и т.д. Каждому такому специалисту нужна лицензия ФСБ на работу с информацией, составляющей гостайну. Кроме этого, необходим набор специальных знаний не только о программном обеспечении, но и о применении профильным техническим оборудованием, в том числе для защиты переговоров (системами виброакустической и акустической защиты) и центральным возмущением излучателей, предотвращающих возможность прослушки; электронных замками и т.д.). Такие специалисты практически не размещают своих резюме на профильных рабочих сайтах, их ищут по рекомендациям или через агентства.

SAP HANA

ПФР стал пионером внедрения в российском госсекторе

Компания SAP СНГ, один из лидеров на рынке корпоративных приложений и Пенсионный фонд Российской Федерации (ПФР) объявили о старте первого в российском госсекторе внедрения инновационного решения SAP HANA. Ожидается, что по результатам проекта может быть достигнут новый уровень качества бюджетных данных, сократится время получения консолидированной отчетности, что в свою очередь положительно повлияет на общую производительность работы государственной организации.

В настоящее время в 82 отделениях ПФР реализован цикл бюджетного планирования и формирования финансовых показателей деятельности в автоматизированном режиме. Главной целью внедрения стало создание единой, многофункциональной автоматизированной системы учета и контроля расходов в масштабе всех регионов присутствия ПФР — АС «Бюджетирование». В ходе дальнейшего развития проекта будет проведена модернизация ландшафта данной системы с использованием инновационной платформы SAP HANA, технологи-

ческого решения для обработки больших объемов данных в оперативной памяти. SAP HANA повысит точность данных, сократит цикл получения консолидированной отчетности и время внесения корректировок в статьи бюджета.

«Мы уверены, что решения SAP не только позволят автоматизировать процессы планирования, но и повлияют на совершенствование внутренних стандартов финансового управления ПФР. Особенностью проекта является наличие в составе лицензий SAP инновационного решения HANA, ориентированного на оптимизацию работоспособности, повышение надежности и скорости работы. Стоит отметить, что это первое внедрение SAP HANA в российском госсекторе», — комментирует Дмитрий Красовский, заместитель генерального директора SAP СНГ.

В российском госсекторе SAP занимается проектами, нацеленными, прежде всего, на трансформацию бизнес-процессов и повышение эффективности. Сегодня заказчиками, продуктивно использующими SAP в России, являются Министерство обороны РФ, Управление делами Президента РФ, Федеральная Налоговая Служба России и Аналитический центр

при Правительстве РФ. Речь идет о внутрисекторной автоматизации, информационно-аналитическом блоке и о решении конкретных уникальных задач, связанных с ключевой деятельностью ведомств.

«Развитие системы АС «Бюджетирование» должно стать частью реализации стратегии развития информационных технологий, принятой ПФР на ближайшие 3 года в контексте автоматизации обеспечивающих процессов», — отметила начальник Департамента финансового обеспечения системы Пенсионного фонда РФ Ольга Никитина.

Партнером проекта выступила компания Sky Technics Group (ООО «ЭСиДиЖи», г. Москва): «Современные решения, такие как SAP HANA позволяют крупным компаниям и госструктурам не только упорядочить неструктурированную информацию, но и обеспечить прозрачность деятельности этих организаций», — заявил руководитель проекта Sky Technics Group Валерий Быков. В дальнейшем планы по развитию проекта — внедрение системы Ключевых показателей эффективности и расширение цикла бюджетного планирования во всех подразделениях Пенсионного фонда РФ.

SAP помогает организациям любого размера и специализации повышать эффективность своей деятельности. Независимо от сферы применения — складские услуги или совет директоров, складское хозяйство или запасы, настольные или мобильные приложения — решения SAP повышают эффективность взаимодействия отдельных работников и организации в целом с целью более глубокого понимания бизнеса и создания конкурентных преимуществ. Решениями и услугами SAP в настоящее время пользуются 232000 клиентов; конкурентоспособные технологии компании гарантируют высокую рентабельность и делают возможным постоянное усовершенствование и стабильный рост. Московский офис SAP AG был основан в 1992 году. В течение последних 20 лет во все филиалы SAP были открыты в Екатеринбурге, Санкт-Петербурге, Новосибирске, Ростове-на-Дону, Алматы, Минске и Киеве.

Для «умных городов»

Delta представила новые «зеленые технологии»

Группа компаний Delta на Китайской международной промышленной выставке (China International Industry Fair/CIIF 2013), проходившей в Шанхае, представила новые продукты: источники питания, системы контроля и управления электроснабжением, а также зеленые технологии в области энергетики. Созданные специально для применения в рамках концепции «умного» города, решения Delta Electronics представляют творчески спроектированные энергоэффективные услуги в области городской безопасности, управления дорожным потоками, телекоммуникационных услуг, ЦОД и управления электропитанием. Только в Китае зеленые решения Delta в области энергетики ежегодно генерируют экологически чистой электроэнергии на 62 млн кВт/час, что увеличило дальнейшие перспективы создания инфраструктуры «умных городов».

Господин Дональд Ю, генеральный директор компании Delta Electronics в Китае отмечает: «Умные города расходуют ресурсы более эффективно. При помощи современных информационных и телекоммуникационных технологий в них улучшается качество жизни одновременно с уменьшением потребления электроэнергии». Delta придерживается бизнес-философии, которую можно сформулировать как «забота об окружающей среде путем развития энергосбережения на благо нашей планеты». Поэтому компания применяет весь свой потенциал в сфере энергетики и электроники, чтобы создать современные технические решения для создания современных «умных» городов. В качестве важного примера стратегического продукта, разработанного Delta Electronics, можно привести InfraSuite — комплексное решение для ЦОД, которое позволяет снизить электропотребление на 25%. Кроме того, Delta Electronics была разработана Центральная система контроля и управления электропитанием iPEMS, позволяющая оптимизировать энергопотребление. Эта система получила награду на Китайской международной промышленной выставке в 2012 году.

За прошедший год Delta Electronics установила оборудование, входящего в вышеперечисленные системы, во всемирно Китае. Источники бесперебой-

ного питания Delta защитили все площадки, на которых проводилась Спартакиада народов КНР 2012 года. Система InfraSuite была установлена в ЦОД станции эфирного вещания провинции Шаньси и Государственного управления по делам интеллектуальной собственности. Системы мониторинга Delta, такие как Distributive Vision Control Systems (DVCS) и Large Screen Display были установлены в системах городской безопасности и командования в чрезвычайных ситуациях в провинциях Шандунь, Шаньси, Хэйлунцзян, Ляонинь и в Синьцзян-Уйгурском автономном районе, а также в центрах контроля за дорожным движением в городах Чанчунь и Циндао.

Delta собирает уделять свои усилия для совершенствования эффективности преобразования энергии в своих зеленых продуктах, создавая приложения и сервисы «все в одном» для систем работающих на солнечных батареях. Среди важных примеров такого развития, представленного на выставке, можно выделить участие в энергетических проектах генерирующей корпорации Datang, осуществляемых в Шанхайской зоне свободной торговли Вайгаоцзяо и в рамках программы Golden Sun, запущенной в квартале Шанхая Цзиньшань и Циньпу. Оценка мощности проектов солнечной энергетики, в которых Delta участвовала со второй половины



прошлого года, показывает, что всего ежегодно будет вырабатываться около 62 млн кВт/ч.

Кроме того, на выставке Delta показала инновационные ИБП и решения по распределению электроэнергии, которые найдут основное применение в промышленности и ЦОД. Список этих продуктов включает в себя ИБП большой мощности серии UltraDPS с отличными характеристиками производительности, а также ИБП средней мощности нового поколения серии UltraDPS, который имеет наилучшую допусковую нагрузку и эффективность среди похожих продуктов на рынке. Кроме того, были показаны продукты Delta Electronics для управления качеством электропитания, выполненные с применением высокоточных

технологий электронной фильтрации и снабженные схемами компенсации реактивной мощности.

Также Delta Electronics продемонстрировала абсолютно новые решения в области контроля и управления за энергопотреблением. Это система Distributive Vision Control Systems, светодиодные устройства цифровой обработки света, источники и распределители питания. Будучи интегрированными в единую систему, эти компоненты создают систему «умного» управления и мониторинга электропитания для промышленных объектов. Такая система выполняет функции сбора и обработки данных об источниках и распределителях питания, затем наглядно визуализирует полученные результаты. Такие

решения позволяют отслеживать и управлять ситуацией на различных крупномасштабных промышленных объектах в реальном времени.

Кроме того, Delta Electronics представила системы, которые интегрированы с солнечными и литиевыми батареями и позволяют управлять их рабочими параметрами. Такие системы можно использовать в электрических сетях, контролируя локальную и удаленную электрическую нагрузку. Также на выставке был представлен настенный источник стабилизации электропитания с оптическим запоминающим устройством, небольшие конвертеры энергии ветра и инверторы солнечных батарей с эффективностью преобразования в 96% и 98,3% соответственно.

Delta Electronics — крупнейший международный концерн, разрабатывающий широкий спектр интеллектуальных решений в области силовой электроники. За 40 лет устойчивого роста компания достигла ведущих позиций в сегментах производства систем питания и возобновляемых источников энергии, оборудования для промышленной автоматизации, комплектующих для ИТ и телекоммуникационного оборудования. Спектр деятельности также охватывает разработку и производство проекционных систем, светодиодных решений, автомобильной электроники, сетевого оборудования. В 2012 году оборот компании Delta Electronics составил более \$7,1 млрд при штате 80000 человек в 87 странах мира. Delta Electronics инвестирует значительные средства в развитие инновационного потенциала — на данный момент в мире функционируют 55 научно-исследовательских лабораторий, обеспечивающих лидерство компании в области эффективного использования электроэнергии. Российское дочернее предприятие концерна специализируется на продаже полного продуктового ряда Delta Electronics в области силовой электроники, в частности источников питания постоянного и переменного тока (с диапазоном мощностей от 600 ВА до 4 мВА, однофазной и трёхфазной конфигурации).

АКТУАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА СЕТИ РОССИИ

Специальный проект

Кольцо Санкт-Петербурга

ОАО «ФСК ЕЭС» обеспечит высокую степень энергобезопасности

На прошлой неделе в Санкт-Петербурге состоялся торжественный пуск энергетического кольца 330 кВ. Крупнейший инвестиционный проект Федеральной сетевой компании, обеспечит энергетический баланс и высокую степень надежности электроснабжения Северной столицы. Объем инвестиций, направленный на реализацию проекта с 2006 года, составил 32,3 млрд руб.

Губернатор Санкт-Петербурга Георгий Полтавченко, выступая на торжественном мероприятии, подчеркнул значимость и масштаб работы, проделанной Федеральной сетевой компанией для повышения надежности энергоснабжения города и создания условий для развития городской экономики и социальной сферы.

Председатель Правления ОАО «ФСК ЕЭС» Андрей Муров, поздравив собравшихся с успешной реализацией проекта, подчеркнул: «Сегодня в России идет масштабное социальное и промышленное строительство. Магистральный электросетевой комплекс, в свою очередь, мобилизует все ресурсы для того, чтобы обеспечить своевременное развитие экономики в регионах нашей страны. Ввод в работу энергетического кольца в Санкт-Петербурге — это одно из ключевых событий в этом году, которое позволит обеспечить новый — значительно более высокий уровень надежности, безопасности и эффективности работы энергосистемы города».

Глава Федеральной сетевой компании также сообщил, что в планах компании построить и Внешнее энергокольцо, которое существенно разгрузит сети в центральных районах Петербурга.

Проект предусматривает строительство линии постоянного тока общей протяженностью 67 км с подводным участком по дну Финского залива протяженностью 41 км.

ОАО «ФСК ЕЭС» при поддержке Правительства Санкт-Петербурга провела масштабные работы по комплексной реконструкции четырех подстанций 330 кВ — «Восточная», «Волхов-Северная», «Завод Ильич», «Северная» — и строительству трех новых кабельных и двух воздушных линий электропередачи общей протяженностью 95 км. В ходе строительства реализован уникальный инженерный проект по прокладке подземной кабельной линии электропередачи «Северная — Василеостровская» протяженностью 16,3 км, участок которой длиной 4 км по дну Финского залива — от берега Васильевского острова до поселка Лахта.

В мероприятии также приняли участие вице-губернатор Санкт-Петербурга Владимир Лавленцев, председатель комитета по энергетике и инженерному обеспечению Санкт-Петербурга Андрей Бондарчук, генеральный директор филиала ОАО «ФСК ЕЭС» — МЭС Северо-Запада Валерий Агеев и другие официальные лица.



ОАО «ФСК ЕЭС» образовано в соответствии с программой реформирования электроэнергетики как монополюс оператор по управлению Единой национальной электрической сетью с целью ее сохранения и развития, входит в группу компаний ОАО «Россети» — крупнейшего российского энергетического холдинга, обеспечивающего передачу и распределение электроэнергии. Объекты электросетевого хозяйства Федеральной сетевой компании находятся в 75 регионах Российской Федерации общей площадью более 14,8 млн кв. км. Компания эксплуатирует 131,6 тыс. км линий электропередачи и обеспечивает функционирование 891 подстанций общей установленной трансформаторной мощностью более 334,8 тыс. МВА класса напряжений 35–1150 кВ. В компании работает более 25 тыс. сотрудников.

МЭС Северо-Запада является филиалом ОАО «Федеральная сетевая компания Единой энергетической системы». В зону обслуживания МЭС Северо-Запада входят 11 субъектов РФ площадью 2446,8 тыс. кв. км с населением 14,93 млн человек — город Санкт-Петербург, Ленинградская, Мурманская, Новгородская, Псковская, Смоленская, Брянская, Калининградская, Архангельская области, а также Республика Карелия и Республика Коми. МЭС Северо-Запада эксплуатирует энергообъекты высокого класса напряжения — 95 подстанций 110, 220, 330 и 750 кВ суммарной трансформаторной мощностью 37059,9 МВА. Общая протяженность линий электропередачи по МЭС Северо-Запада составляет 14523 км.

Ключевая подстанция

МЭС Урала увеличит мощность до 500 МВА

Филиал ОАО «ФСК ЕЭС» — МЭС Урала — увеличит до 500 МВА мощность подстанции 220 кВ «Калининская», которая является одним из основных центров питания Екатеринбургского энергетического комплекса. Компания приступила к ее реконструкции, в результате подстанция станет высокотехнологичным энергообъектом, способным обеспечить растущие потребности Свердловской области и дать возможность для технологического присоединения новых потребителей.

«Уже построено двухэтажное здание общепромышленного назначения, щитовые шкафы управления, щит собственных нужд, здание насосной пожаротушения с пожарными резервуарами, две новые ячейки 110 кВ, закрытое распределительное устройство 10 кВ, установлена новая аккумуляторная батарея с щитом постоянного тока. Планируемый срок окончания реконструкции — 2015 год», — сказал заместитель директора — главный инженер Свердловского предприятия МЭС Урала Дмитрий Русских.

В настоящее время осуществляется перевод действующих линий электропередачи 110 кВ. В ноябре 2013 года в новые ячейки будут переподключены воздушные линии 110 кВ Новосвердловская ТЭЦ — 1,2, энергообъект оснащают новейшими устройствами релейной защиты и автоматики. В рамках работ проходит и реконструкция открытых распределительных устройств 220 и 110 кВ, в частности, смонтированы и введены в эксплуатацию два автотрансформатора 220/110/10 кВ мощ-

ностью по 250 МВА, установленные современные выключатели и разъединители. Филиал ОАО «ФСК ЕЭС» — МЭС Урала осуществляет эксплуатацию, техническое обслуживание, строительство и реконструкцию объектов ЕНЭС на территории Свердловской, Челябинской, Курганской, Оренбургской, Кировской областей, Удмуртской Республики и Пермского края. В зону ответственности МЭС Урала входят 105 подстанций 35–500 кВ суммарной трансформаторной мощностью 42216 МВА и линии электропередачи 220–500 кВ общей протяженностью 17347,7 км. В оперативном подчинении МЭС Урала находятся четыре предприятия магистральных электрических сетей (ПМЭС): Свердловское, Пермское, Южно-Уральское и Оренбургское.

Стратегическое партнерство

Оборудование для проекта АЭС «Аккую»

В Санкт-Петербурге по итогам четвертого заседания Совета сотрудничества высшего уровня между Россией и Турцией (ССВУ) в присутствии президента России Владимира Путина и премьер-министра Турции Реджепа Тайипа Эрдогана состоялось подписание двустороннего меморандума о стратегическом партнерстве между ОАО «Силловые машины» (Россия) и компанией ERG Insaat (Турция). Подписи под документом поставили генеральный директор ОАО «Силловые машины» Игорь Костин и генеральный директор компании ERG Insaat Музаффер Оздемир.

Стороны договорились о стратегическом партнерстве при изготовлении оборудования турбоустановки для проекта АЭС «Аккую», в частности, о возможности изготовления отдельных узлов и элементов оборудования паровых турбин, генераторов и теплообменников на турецком рынке под шеф-надзором специалистов ОАО «Силловые машины» в случае, если проект производства и поставки основного оборудования турбоустановки для АЭС «Аккую» будет присужден ОАО «Силловые машины».

По словам генерального директора ОАО «Силловые машины» Игоря Костина, данный меморандум полностью отвечает духу Российско-Турецкого межправительственного соглашения в части широкого привлечения турецких компаний к реализации проекта АЭС «Аккую».

ОАО «Силловые машины» обладает всеми необходимыми техническими и производственными ресурсами, чтобы выступить в качестве комплексного поставщика основного оборудования турбоустановки машинного зала АЭС «Аккую». Под-

тверждением мощного производственного потенциала компании является построенный в пригороде Санкт-Петербурга и введенный в эксплуатацию новый современный высокотехнологичный производственный комплекс, позволяющий выпускать до четырех комплектов мощных паровых турбин и турбогенераторов для АЭС в год.

В настоящее время в России идет возведение двух атомных станций с реакторами ВВЭР-1200 по проекту «АЭС-2006» — Ленинградской АЭС-2 (два энергоблока) и Нововоронежской АЭС-2 (два энергоблока). Нововоронежская АЭС-2 принята в 2012 году Турецким агентством по атомной энергии в качестве референтной для проекта АЭС «Аккую».

К сегодняшнему дню ОАО «Силловые машины», являющееся поставщиком основного оборудования машинных залов энергоблоков обеих АЭС, уже изготовило и поставило заказчику четыре комплекта паровых турбин и генераторов и вспомогательное оборудование. Ведется изготовление аналогичного оборудования для Белорусской АЭС, два энергоблока которой планируются ввести в эксплуатацию в 2017 и 2019 годах соответственно.

ОАО «Силловые машины» — крупнейшая энергомашиностроительная компания России, имеющая международный опыт и компетенцию в области проектирования, изготовления и комплексной поставки оборудования для тепловых, атомных, гидравлических и газотурбинных электростанций.

ОАО «Силловые машины» создает эффективные комплексные проекты для мировой энергетики, опираясь на полуторавековой опыт производственных активов компании и применяя новейшие достижения.

Подробности инвестпрограммы

МОЭСК сохранит темпы реконструкции энергообъектов

Минэнерго России утвердило для ОАО «Московская объединенная электросетевая компания» скорректированную инвестиционную программу на 2013 год. Программа МОЭСК сокращена на 8,9 млрд руб. (более 16%). Отметим, что все мероприятия инвестиционной программы проходят предварительное согласование в профильных министерствах Москвы и области на предмет целесообразности их выполнения, в том числе с учетом планов развития столичных территорий и формирования необходимого запаса мощности на энергообъектах МОЭСК.

«В условиях сокращения инвестпрограммы и значимости реализуемых проектов, акцент делается на сохранении темпов проводимой нами работы, — под-

черкивает первый заместитель генерального директора по финансово-экономической деятельности и корпоративному управлению Александр Иноземцев. — Речь идет о высоком качестве и надежности электроснабжения, выполнении мероприятий по вводу новых мощностей и линий электропередачи, решении проблемы энергодефицита в Московском регионе, оптимизации процесса технологического присоединения, соблюдении сроков полученных нами заявок и других направлений. Инвестпрограмма была доработана таким образом, чтобы не допустить снижения по данным показателям».

В течение года энергетики оптимизируют внутренние бизнес-процессы, как например, снижение удельных затрат на приобретение оборудования путем исключения из цепочки поставщиков компаний по-

средников. В МОЭСК с этой целью разработана комплексная программа «Прямая линия», предусматривающая увеличение доли производителей в поставках для нужд МОЭСК с нынешних 54 до 70% в горизонте планирования на 2014–2015 годы.

Согласно скорректированной плану инвестпрограммы, до конца года МОЭСК осуществит ввод свыше 4200 МВА трансформаторных мощностей, а также около 5500 км линий электропередачи.

ОАО «Московская объединенная электросетевая компания» (ОАО «МОЭСК») — одна из крупнейших распределительных электросетевых компаний России. ОАО «МОЭСК» обеспечивает электроснабжение самого динамично развивающегося в стране Московского региона с населением около 17 млн человек.

Портрет энергоэффективности

ENES 2013: от школьников до премьер-министра России

В Москве на территории Гостиного двора с успехом прошел Второй международный форум по энергоэффективности и энергосбережению ENES 2013, организованный Министерством энергетики Российской Федерации совместно с Правительством РФ и Правительством Москвы. За несколько дней работы на форуме побывали практически все ведущие специалисты в этой области из России и частично — из-за рубежа. По данным организаторов, профессиональное сообщество форума соборало более 7000 участников, а также свыше 100 ведущих российских и зарубежных энергокомпаний, персонально представивших свои достижения.

В приветствии к участникам и гостям ENES-2013 Президент России Владимир Путин отметил, что в повестке форума — серьезные вопросы, связанные с повышением эффективности производства и потребления энергетических ресурсов: «Это важное и в высшей степени востребованное направление работы, от результатов которой напрямую зависит состояние дел в отечественной промышленности, сельском хозяйстве, в ЖКХ, на транспорте. И в целом — масштабная модернизация российской экономики».

Форум ENES 2013 стал не только главным событием в сфере энергоэффективности, но и профессиональной бизнес-площадкой, собравшей одновременно представителей энергетических компаний и государственной структур, непосредственно связанных с реализацией госпрограммы «Энергоэффективность и развитие энергетики». По мнению участников, форум в немалой степени поспособствовал дальнейшей популяризации политики энергосбережения на самых разных уровнях.

Основная тема Форума этого года — «Энергоэффективность и энергосбережение в отраслях ЖКХ, ТЭК, сельское хозяйство, промышленность, транспорт». ENES 2013 представил ключевые разработки и инновационные решения для отрасли. Иностранные делегации из ряда стран поделились передовым опытом в области энергосбережения.

Деловая программа Форума включала проведение пленарного заседания по вопросу энергоэффективного пути развития экономики России, Всероссийского совещания по

энергоэффективности. Основной темой совещания стала программа субсидирования региональных программ развития энергоэффективности на 2014 год.



Форум ENES 2013 может похвастаться и целым рядом серьезных перспективных соглашений и контрактов. Так, например, на форуме Сбербанк России и компания Schneider Electric подписали меморандум о взаимопонимании и наметили пути сотрудничества для реализации проектов в области энергоэффективности, в том числе используя модель энергосервиса. Сотрудничество компаний в области энергосервисных контрактов позволит реализовать проекты по повышению энергоэффективности

с применением международного опыта и передового оборудования Schneider Electric, а также финансовых возможностей Сбербанка России, что делает программы по энергосбережению более доступными для многих российских заказчиков, позволит повысить энергетическую и экологическую эффективность российских компаний.

«Сбербанк России активно включился в работу по повышению энергоэффективности российских компаний. Фокусом нашего внимания, безусловно, являются наши клиенты из различных секторов эконо-

госбережения и природопользования Сбербанка Всеволод Гаврилов.

«В России рынок энергосервисных услуг находится еще в стадии формирования, но у него большие перспективы, и у компании Schneider Electric есть все основания, чтобы стать одним из ключевых игроков на данном рынке. У Schneider Electric есть большой международный опыт по проведению мероприятий по повышению энергетической эффективности и, в частности, по реализации энергосервисных контрактов. Конкурентное преимущество Schneider Electric заключается

в эффективности ИНТЕР РАО ЕЭС и Schneider Electric. Российская компания и французский поставщик комплексных решений в сфере энергосбережения будут взаимодействовать в продвижении и реализации энергоэффективных решений на территории России. В соответствии с соглашением, подписанным в рамках Второго международного форума по энергоэффективности и энергосбережению ENES-2013, российская компания планирует использовать передовые технологии Schneider Electric при реализации масштабных программ энергосбережения и повышения энергоэффективности. Французская сторона рассматривает подписание соглашения с Центром энергоэффективности ИНТЕР РАО ЕЭС как стратегическое сотрудничество, открывающее широчайшие возможности по увеличению присутствия в российских регионах и развитию партнерской сети.

Александр Коршев, генеральный директор Центра энергоэффективности ИНТЕР РАО ЕЭС: «Мы оказываем нашим клиентам полный цикл решений в сфере внедрения комплексных программ по энергоэффективности, и наша приоритетная задача — использование в этих программах наиболее продвинутого и эффективных технологических решений. В лице Schneider Electric мы видим первоклассного партнера с уникальным опытом. Верю, что объединенные компетенции наших компаний позволят нашим клиентам получать решения в области энергоэффективности, соответствующие уровню лучших мировых практик».

Третий день работы Форума был посвящен молодежным инициативам в области энергосбережения. В этот день в Гостином дворе открылся Национальный парк молодежных инициатив по продвижению культуры энергоэффективности и энергосбережения в Российской Федерации — первый масштабный диалог лидеров настоящего и будущего о трендах развития российской и мировой энергетики.

в том, что компания может реализовывать комплексные проекты «под ключ», опираясь на большой опыт и компетенции в проведении энергоаудита, во внедрении систем энергосбережения, а также широкий спектр надежного и современного оборудования», — отметил Жан-Луи Стази, президент Schneider Electric в России, старший вице-президент по странам СНГ.

Еще один важный документ о международном сотрудничестве, о котором хотелось бы сказать, подписали Центр энерго-

Новое открытие «Востока»

«Тюменьэнерго» создает комплексные точки перспективного роста



Дмитрий Кожевников

Как хорошо известно, обеспечение беспрепятственного доступа потребителей к объектам энергетической инфраструктуры в целях повышения инвестиционной привлекательности регионов — стратегическая задача, поставленная перед энергетиками и региональными органами власти Президентом и Правительством Российской Федерации. И выполнение этой задачи складывается из конкретики прежде всего региональных достижений, которые в совокупности создают качественно новую общую картину отрасли. В этом контексте хотелось бы особо выделить торжественный ввод в эксплуатацию после комплексной реконструкции подстанции 110 кВ «Восток» в Нижневартовске. Тем самым компания «Тюменьэнерго», реализовавшая проект, не просто повысила надежность энергоснабжения в регионе, но и создала еще один пример качественного решения масштабной электросетевой задачи. В случае с постановкой под напряжение ПС «Восток» мы имеем прецедент серьезного комплексного позитива, когда воедино сошлись технологические, социальные, экономические, инвестиционные и целый ряд других созидательных и стратегически важных аспектов.

Рабочее напряжение

Итак, 20 ноября 2013 года энергетики Западной Сибири отметили прекрасным событием: филиал ОАО «Тюменьэнерго» — Нижневартовские электрические сети — после комплексной реконструкции поставил под рабочее напряжение подстанцию 110 кВ «Восток». Модернизация этого объекта позволила в первую очередь значительно повысить надежность схемы электроснабжения в регионе, обеспечить при этом возможность беспрепятственного доступа к электрическим сетям новых потребителей самого города Нижневартовска и Нижневартовского района.

Реконструкция подстанции не только обеспечила возможность дополнительного подключения к электрическим сетям,

но — и это имеет огромную важность в суровых ханты-мансийских условиях — значительно повысила надежность электроснабжения. При этом и эксперты, и региональные власти единодушны в том, что тем самым энергетика серьезно потрудились над повышением инвестиционной привлекательности Югры вообще.

«Ввод реконструированной подстанции «Восток» — это не просто пополнение электросетевого хозяйства еще одним объектом. По сути, мы видим качественное преобразование целого энергоузла, — оценивает реализованный проект заместитель директора департамента ЖКК и энергетики ХМАО-Югры Михаил Козлов. — Нужно учесть, что Нижневартовский район характеризуется высокой концентрацией

производственных мощностей нефтегазового комплекса. То есть, это территория, на которой формируется значительная часть доходов автономного округа. В этом контексте высокий уровень надежности электроснабжения обеспечивает благополучие не только Нижневартовска и района, но и всего Ханты-Мансийского автономного округа — Югры».

Технические подробности

Как рассказали представители «Тюменьэнерго», в ходе реконструкции компанией было выполнено расширение открытого распределительного устройства 110 кВ ПС «Восток», а также переустройство существующих и строительство новых питающих и отходящих воздушных линий (ВЛ) 110 кВ по кольцевой схеме. Такая схема наилучшим образом отвечает требованиям российского законодательства к организации энергоснабжения городов. «Комплексная реконструкция подстанции «Восток»кратно увеличит надежность электроснабжения существующих потребителей, — рассказывает генеральный директор ОАО «Тюменьэнерго» Павел Михеев. — Энергетическое кольцо, которое создано с вводом объекта, работает не само для себя, а для обеспечения городских сетей, в том числе — возможности подключения».

Работы по реконструкции затронули целый ряд объектов: четыре подстанции 110 кВ ОАО «Тюменьэнерго», две подстанции 220 кВ ОАО «ФСК ЕЭС» — МЭС Западной Сибири, девять участков воздушных линий. Очень важно, что реконструкция обеспечила дальнейшую перспективу расширения Нижневартовского энергоузла за счет предусмотренной заранее возможности устройства ОРУ-220 кВ.

Особо стоит подчеркнуть, что при реконструкции ПС «Восток» и смежных подстанций применены самое современное оборудование и устройства, аттестованные и допущенные к эксплуатации на объектах энергетики как отечественного, так и импортного производства. Автоматизированная информационная система контроля и учета электроэнергии, а также телемеханизация выполнены с возможностью телеуправления первичным оборудованием и телеизмерений параметров тока нагрузки, напряжения, активной и реактивной мощности.

Генеральный директор компании «ТЭСС», выступавшей одним из основных подрядчиков проекта, Александр Холдин уточняет: «Оборудование, которое внедрено «Тюменьэнерго» на этом объекте, в основном, российского производства — очень качественное, приспособленное к работе в условиях Крайнего Севера при

температуре от плюс 50 до минус 60 градусов. При этом оно практически не требует ремонта, срок его эксплуатации составляет 20 лет. Подстанция полностью автоматизирована, здесь установлена микропроцессорная техника, которая без вмешательства человека производит автоматические переключения. Если случается аварийная ситуация, то в автоматическом режиме происходит переключение и потребитель этого даже не замечает».

Для того, чтобы все автоматизированные системы управления технологическими процессами функционировали исправно, предусмотрено два независимых цифровых канала связи и передачи данных — по волоконно-оптической линии и каналу Radio Ethernet. Для исключения ошибочных действий оперативного персонала при переключении взамен электромагнитной установлена программная оперативная блокировка всех высоковольтных коммутационных аппаратов. Все это позволит сократить эксплуатационные затраты, предупредить развитие аварийных ситуаций, значительно снизить влияние человеческого фактора при эксплуатации объекта. В случае нарушения энергоснабжения такое оснащение обеспечит оперативное восстановление нормального режима работы подстанции за счет сокращения времени анализа причин, и поиска повреждения.

Энергетикам есть, с чем сравниться: еще в 90 годы, дежурные электромонтеры, обычно женщины, зимой ходили выполнять переключения с куском трубы или арматуры, так как оборудование на морозе примерзало и с помощью подручных средств его приводили в движение. Сегодня за компьютером сидит молодой парень, и управляет подстанцией джойстиком — делает переключения. «Это колоссальное отличие современной подстанции от своей предшественницы 20-летней давности!», — отмечает Александр Холдин.

«Мы увидели на объекте несколько рабочих мест, и думаю, все отметили, какие условия мы стремимся создать для сотрудников. Это и улучшение бытовых условий, и обеспечение безопасности работы. Объект позволил перевести в режим автоматизации все работы с коммутационными аппаратами 110/35/10 кВ. Думаю, сотрудники это оценят надлежащим образом», — резюмирует Павел Михеев.

Социально-экономическая значимость

«Это очень важное событие, — прокомментировал председатель Думы Ханты-Мансийского автономного округа-Югры Борис Хохлаков. — Считаю, что руководство «Тюменьэнерго» правильно обратило внима-

ние на развитие таких энергоемких территорий, как город Нижневартовск и Нижневартовский район. Вспоминаю 2008—2009 годы, когда в городе только начинали строить микрорайоны комплексной застройки за улицей Ханты-Мансийской. Там практически по каждому дому стоял вопрос, как его подключить к электроэнергии, потому что мощностей не хватало. А значимость этой реконструкции в том, что позволит в перспективе увеличить пропускную способность этого энергоузла — почти на треть от потребляемой городом мощности, и таким образом создать хороший резерв для его развития».

Расчет эффективности капиталовложения в проведенную реконструкцию подтверждает возможность не только прироста в перспективе потребления электроэнергии за счет увеличения пропускной способности новых транзитных линий электропередачи, но и увеличения автоматизированной мощности 220 кВ с минимальными затратами для Нижневартовска. В свою очередь это обусловит перспективу дальнейшего социально-экономического развития Нижневартовска и района, а вместе с ними — Югры в целом до 2018 года.

ОАО «Тюменьэнерго» — дочернее общество ОАО «Россети», одна из крупнейших в России межрегиональных распределительных сетевых компаний. Территория зоны обслуживания ОАО «Тюменьэнерго» составляет более 1,4 млн кв. км и включает Тюменскую область, Ханты-Мансийский автономный округ — Югру и Ямало-Ненецкий автономный округ с населением около 3,5 млн человек. Годовой объем передачи электроэнергии по сетям «Тюменьэнерго» составляет около 70 млрд кВт·ч. Протяженность линий электропередачи по цепям — 45 871 км. В состав Общества входят 9 филиалов, обеспечивающих выполнение функций, связанных с передачей и распределением электрической энергии.



Опыт МРСК Урала

Технологическое присоединение к сетевой инфраструктуре становится еще более доступным

Уральские энергетики сегодня делают все, чтобы обеспечить максимальную открытость процесса технологического присоединения к сетям. Только за последнее время в Екатеринбурге начали функционировать два очных Центра обслуживания клиентов, в которых жители Столицы Урала могут получить всю необходимую информацию о технологическом присоединении. Всего в структуре «МРСК Урала» — около двух десятков подобных структурных подразделений. На официальном сайте ОАО «МРСК Урала» уже в этом году будет создан новый сервис «Личный кабинет» — система дистанционного обслуживания, позволяющая получить доступ к информации о ходе подготовки всей необходимой документации по подключению к сетям. Более того, для потребителей различных категорий энергетики создали пошаговые инструкции, которые подробно описывают необходимый последовательность действий, необходимых для подключения жилых объектов и объектов бизнеса к сетевой инфраструктуре. О том, как энергетики Урала работают в направлении повышения доступности энергетической инфраструктуры — в нашем материале.

План действий

С весны этого года ОАО «МРСК Урала» реализует внутренний организационный комплексный проект по повышению эффективности реализации техниприсоединения и достижению индикаторов дорожной карты, утвержденной федеральным правительством. Проект состоит из трех направлений — методологическая работа, оптимизация и сокращение сроков на уровне изменения законодательства и внутренних регламентов, регламентирующих процесс. Второе направление — отчетно-аналитический блок. В рамках данного направления компания решает задачи по формированию достоверной и полной аналитической базы показателей технологического присоединения, необходимой для своевременного принятия решений, отслеживания трендов. Третье направление — это мероприятия по повышению доступности информации по технологическому присоединению и улучшению клиентского сервиса.

«Мы открыто сказали о том, что в процессе технологического присоединения есть проблемы, которые нужно оперативно решать. Сильной стороной нашего проекта является то, что мы пошли к клиентам в сфере ТП системно. Мы являемся активным участником вынесения законодательных инициатив по совершенствованию нормативной

базы по техниприсоединению в интересах потребителя. То есть, работаем над улучшением внешних факторов, влияющих на процесс. Одновременно, высокая динамика поступления заявок по льготной цене, внушительный объем строительных работ и возникновение из-за этого ряда экономических вопросов, требует от нас самого пристального внимания к процессу и внутри компании», — подчеркивает заместитель генерального директора по капитальному строительству ОАО «МРСК Урала» Сергей Семериков.

В диалоге с бизнесом

Энергетики в октябре представили проект по повышению доступности сетевой инфраструктуры в Уральском регионе своей широкой общественности. В Екатеринбурге прошла первая Межрегиональная конференция «Реализация дорожной карты «Повышение доступности энергетической инфраструктуры». Мероприятие состоялось по инициативе ОАО «МРСК Урала», АНО «Агентство стратегических инициатив» и общественной организации «Деловая Россия».

В ходе пленарного заседания с докладами выступили: начальник отдела департамента государственного тарифов, инфраструктурных реформ и энергоэффективности Минэкономраз-

вития России Дмитрий Горевой, куратор реализации федеральной дорожной карты повышения доступности энергетической инфраструктуры АНО «Агентство стратегических инициатив» Марина Сорина, директор департамента перспективного развития сети и технологического присоединения ОАО «Россети» Ирина Масалева, исполнительный директор НП СПО «Гильдия строителей Урала» Вячеслав Трапезников и заместитель генерального директора по капитальному строительству ОАО «МРСК Урала» Сергей Семериков. Кроме этого, в мероприятии приняли участие представители органов законодательной, исполнительной и муниципальной власти Свердловской, Челябинской областей и Пермского края, руководители региональных отделений общественных организаций — «Опора России», Российский союз промышленников и предпринимателей, НП «Гильдия строителей Урала», Ассоциация юристов России, предприниматели и руководители крупнейших энергокомпаний Уральского региона.

Участники обсудили реализацию федеральной дорожной карты по повышению доступности энергетической инфраструктуры, актуальные вопросы развития законодательной базы, которая регулирует сферу технологического присоединения к сетям, рассмотрели другие проблемные вопросы, связанные с путями повышения инвестиционной привлекательности Свердловской, Челябинской областей и Пермского края.

«Наша совместная работа с энергетиками дает результаты. Мы озвучиваем проблемы, ищем совместные пути их решения. Сегодня многое изменилось. Монополисты находятся в непрерывном диалоге с бизнесом. Мы вместе снижаем административные барьеры ведения бизнеса в регионе, рассматриваем варианты снижения стоимости техниприсоединения, его продолжительности. Опубликованный рейтинг мировых экономик Doing Business, по результатам которого Россия вошла

в его сотню — показатель того, что мы движемся в правильном направлении», — отметил руководитель Уральского представительства АНО «Агентство стратегических инициатив» Даниил Мазуровский.

«Сегодняшнее живое обсуждение на межрегиональной конференции еще раз показало, что на вопросы повышения доступности сетевой инфраструктуры нужно смотреть максимально широко и системно. Будем продолжать нашу работу: отбивать предложения по изменению законодательства, в том числе, по урегулированию отношений с другими участниками процесса, работать над поиском механиз-



мов компенсации выпадающих доходов, будем продолжать внедрение лучших практик обслуживания клиентов. Если оперировать цифрами, то сегодня в сетевых компаниях находится 502 тыс. договоров на техниприсоединение, ежегодно энергетики реализуют порядка 210 тыс. своих обязательств. Параллельно идет ежедневная работа над повышением открытости процесса техниприсоединения для потребителя. Всего в структуре наших дочерних зависимых обществ функционирует 631 Центр обслуживания клиентов. Буквально на прошлой неделе один из таких структурных подразделений открылся в Екатеринбурге. Также хочу особо подчеркнуть, что сейчас нужно пристально рассматривать вопросы повышения ответственности и заявителей. Например,

из 502 тыс. договоров, которые мы реализуем, около 30% являются просроченными именно по вине потребителей», — отметил директор по развитию сети и технологическому присоединению ОАО «Россети» Ирина Масалева в своем выступлении.

Правильное направление в работе энергетиков также делал Евгений Куйвашев, подписав закон, который позволит повысить доступность электросетевой инфраструктуры. Согласно новому нормативному акту, подписанному главой региона, сроки технологического присоединения на территории Свердловской области сократятся. Энергетикам на территории Среднего Урала отныне не требуется получение разрешения на строительство при возведении или реконструкции кабельных, воздушных и кабельно-воздушных линий электропередачи, а также электроустановок напряжением до 20 киловольт включительно. До принятия данного закона продолжительностью этапов согласования для получения разрешения на строительство энергообъектов, в общей сложности, составляла 145 дней.

Новые правила застройки исключили одну из стадий их проектирования, однако, не освободили при этом сетевые компании от необходимости согласовывать прокладку кабельных и воздушных линий с собственниками земельных участков. Тем не менее, принятие закона позволит сократить срок техниприсоединения к сетям компании в среднем на 3 месяца, т.к. новые правила строительства исключают один из главных сдерживающих факторов — разрешительную процедуру.

«Наши специалисты приняли самое активное участие в разработке данного законопроекта. Ликвидация существовавших законодательных коллизий являлась одной из ключевых проблем затронутых сроков выполнения работ по технологическому присоединению. Все дело в том, что без оформления земельного участка и прохожде-

Первые результаты

Инициатива энергетиков сетевого комплекса по упрощению процедуры согласования при строительстве энергообъектов была в этом году активно поддержана руководством Свердловской области. В частности, губернатор Свердловской области Евгений Куйвашев подписал закон, который позволит повысить доступность электросетевой инфраструктуры. Согласно новому нормативному акту, подписанному главой региона, сроки технологического присоединения на территории Свердловской области сократятся. Энергетикам на территории Среднего Урала отныне не требуется получение разрешения на строительство при возведении или реконструкции кабельных, воздушных и кабельно-воздушных линий электропередачи, а также электроустановок напряжением до 20 киловольт включительно. До принятия данного закона продолжительностью этапов согласования для получения разрешения на строительство энергообъектов, в общей сложности, составляла 145 дней.

Новые правила застройки исключили одну из стадий их проектирования, однако, не освободили при этом сетевые компании от необходимости согласовывать прокладку кабельных и воздушных линий с собственниками земельных участков. Тем не менее, принятие закона позволит сократить срок техниприсоединения к сетям компании в среднем на 3 месяца, т.к. новые правила строительства исключают один из главных сдерживающих факторов — разрешительную процедуру.

«Наши специалисты приняли самое активное участие в разработке данного законопроекта. Ликвидация существовавших законодательных коллизий являлась одной из ключевых проблем затронутых сроков выполнения работ по технологическому присоединению. Все дело в том, что без оформления земельного участка и прохожде-

ния государственной экспертизы сетевая организация не имеет права начинать реконструкцию или новое строительство сетевых объектов. Получается, энергетики зажаты в жесткие рамки. С одной стороны, мы должны вовремя исполнить все обязательства перед потребителем, установленными Правилами технологического присоединения, с другой — выполнить жесткие требования Градостроительного кодекса. Мы намерены продолжить работу и выйти с законодательными инициативами, которые позитивно будут влиять на доступность электросетевой инфраструктуры. Следующий шаг, который необходимо сделать — это сформировать законодательную базу, определяющую правила прокладки линий электропередачи через земли иных собственников. На сегодня мы сталкиваемся с этой проблемой очень часто. Нужно построить линию электропередачи, а земля находится в частной собственности и владелец данных земельных участков, зачастую, либо спекулирует, либо отказывает нам», — подчеркивает заместитель генерального директора «МРСК Урала» по капитальному строительству Сергей Семериков.

В этом году в столице Урала специалисты «МРСК Урала открыли инновационный Центр обслуживания клиентов. Он расположен на базе дочернего общества — ОАО «Екатеринбургская электросетевая компания».

В мероприятии торжественного открытия приняли участие заместитель министра энергетики и ЖКХ Свердловской области Игорь Чикризов, заместитель главы администрации Екатеринбурга по вопросам капитального строительства Сергей Мямин, председатель комитета по строительству администрации Екатеринбурга Алексей Вирулин, генеральный директор ОАО «МРСК Урала» Валерий Родин, председатель совета потребителей услуг ОАО «МРСК Урала», «Свердловэнерго» и ОАО «ЕЭСК» Владимир Крицкий, а также руководитель представительства агентства стратегических инициатив в УрФО Даниил Мазуровский, сопредседатель совета Свердловского регионального отделения общественной организации «Деловая Россия» Борис Зырянов и исполнительный директор Гильдии строителей Урала Вячеслав Трапезников.

Новый клиентский сервис

В «МРСК Урала» активно внедряются новые клиентские сервисы для обеспечения прозрачности процедуры технологического присоединения. На официальном сайте ОАО «МРСК Урала» уже в этом году будет создан новый сервис «Личный кабинет», позволяющий получить доступ к информации о ходе подготовки договора по техниприсоединению. Кроме этого, сейчас для потребителей уже существует несколько каналов коммуникаций с компанией. На сайте «МРСК Урала» можно задать прямой вопрос руководству через сервис «Интернет-приемная генерального директора». Любой потребитель также может обратиться к специалистам компании по телефону Единого Центра обслуживания

С использованием материалов пресс-службы ОАО «Тюменьэнерго»

О большой значимости объекта говорит и заместитель главы администрации города Нижневартовска Сергей Афанасьев: «То, что мы сегодня получили новый, реконструированный практически на 80% промышленный объект, вызывает и чувство радости, и чувство гордости. Что получит город от этого? Я повторю: надежность. Для жизнеобеспечения города это крайне важно, потому что позволяет стабильно работать предприятиям городских электрических сетей, водо- и теплоснабжения, находящимся в полной зависимости от электричества».

«Кто выигрывает при этом? Выигрывают все: жители Нижневартовска, Нижневартовского района, все промышленники, все нефтяники. В ближайшие годы мы ожидаем интенсивного строительства индивидуального жилья, и сегодня мы получили определенную гарантию того, что если человек построил жилье — у него будет возможность подключиться к электроэнергии. В сумме это работает на повышение инвестиционной привлекательности округа, поэтому выигрывает и округ в целом», — подытоживает Борис Хохлаков.

СЕТИ РОССИИ

Уверенные достижения «Селты»

Комплексный инновационный подход и мировые технологии

Юлия Гужонкова

«Промышленный еженедельник» уже рассказывал о том, насколько успешно развивается в России бизнес итальянского гиганта — компании Selta, которая у нас реализует свои проекты под брендом «Селта». По словам генерального директора ООО «Селта» Андрея Михайловича Клименко, основной «секрет» стремительного развития и успеха компании заключается прежде всего в практическом его комплексном инновационном подходе. «Селта» на фоне большинства конкурентов сильна именно комплексным решением задач с применением и разработкой инноваций самого передового уровня. Внедряемые ею в России решения — это именно российские решения, которые фактически «с нуля» создаются в России на основе самых передовых мировых технологий под условия конкретного заказчика. И при этом зачастую это технологии завтрашнего дня, которые обеспечивают не только эффективное решение сегодняшних проблем, но и «поднимают» общий уровень технологической культуры.

Исторические подробности

Selta (в России представлена ООО «Селта») — один из мировых лидеров в производстве и реализации комплексных решений по автоматизации технологических процессов (телемеханики, АСУ ТП, системы связи) для отрасли электроэнергетики, промышленности, железнодорожных сетей, нефтегазового комплекса, коммунального хозяйства и ИКТ.

История Selta началась в 1972 году, когда в Милане была создана небольшая проектная лаборатория, которая и стала родоначальником будущей компании. Тогда, на заре развития электроники, в качестве приоритетных направлений деятельности было выбрано создание устройств передачи данных по линиям высокого напряжения, а также устройств связи и телемеханики. Основной упор при этом был сделан на разработку и внедрение самых передовых решений и технологий, как более эффективных и экономичных. Компания быстро росла и в 1980 году переехала в своё новое здание в Кадео. Чуть позже, в 1982 году, недалеко от города Порто Д'Асколи в центральной Италии, было основано производство телекоммуникационного оборудования SELTA Telematica. Надежность, инновационность и гибкость решений, а также огромный опыт в проектировании и внедрении, являются залогом долгосрочных партнерских отношений с крупнейшими операторами связи и поставщиками услуг, а также многочисленными предприятиями различного размера и направлений деятельности.

Selta и «Селта» предлагают не только современные решения и инновации, компетентность и невысокую стоимость, но и полный сервис в каждый момент времени, начиная от разработки и производства продукции до послепродажного обслуживания. Конкурентным преимуществом компании является разработка и предложение систем, полностью удовлетворяющим требованиям заказчика. Программно-технические решения базируются на международных стандартах, учитывая, вместе с этим, особенности имеющейся инфраструктуры, поэтому позволяют добиться полной совместимости с ней. Данные принципы гарантируют целостность системы, ее эффективность и высокую надежность в работе, а также уменьшают совокупную стоимость владения.

Благодаря высокому уровню технологий и гибкости предлагаемых решений компания Selta 40 лет занимает твердую нишу на электроэнергетических и телекоммуникационных рынках Европы и всего мира. Заказчиками являются структуры таких операторов, как TERN (Италия), EDF (Франция) и ФСК (Россия).

Программно-технические комплексы Selta имеют экспертные заключения, подтверждающие соответствие требованиям стандартов РФ, отраслевых и корпоративных документов. Оборудование Selta рекомендуется для применения на подстанциях ЕНЭС и РСК 110–750 кВ.

Группа Selta состоит из нескольких подразделений, каждое из которых занимается отдельными направлениями разработки оборудования и решений.

Selta имеет три производственных центра. Один из них расположен на юге Милана. Он ориентирован на производство решений, касающихся систем телемеханики и автоматизации технологических процессов, а также сигнализации и контроля на железнодорожных станциях. Остальные два находятся в Торторетто и являются крупнейшими итальянскими производителями телекоммуникационных систем для операторов связи, конвергентных АТС, и центром разработки инновационных решений в области связи. Selta имеет представительства в Испании и России, а также постоянно расширяющуюся сеть партнеров, агентов и дистрибьюторов по всему миру.

Лучшие мировые практики

Особо хочется подчеркнуть, что Selta привнесла на российский рынок фактически лучшие наработки мирового опыта и мировых технологий в области энергетики, причем, не в качестве «закрытого» продукта, готового к использованию, но не более того. Этот опыт, эти технологии и компетенции привнесены в Россию в качестве исходных составляющих и материалов для развития здесь лучших практик и созданию лучших решений чисто российского содержания.

Таковыми же принципами руководствуется ООО «Селта» и на других (не только электроэнергетика!) рынках. Так, например, по словам Андрея Михайловича Клименко, компания сегодня активно работает в направлении телефонных систем, «облачных предложений» и других телекоммуникаций. Параллельно идет развитие по работе с рынком нефтегазовых отраслей («Газпром», «Роснефть», «Транснефть»), транспорта (РЖД), автоматизации («Московский метрополитен») и т.д. «Здесь мы больше говорим пока о наших планах. Называть конкретные результаты пока рано. Мы прекрасно понимаем, что от планов и слов расстояние до дел — часто не самое маленькое. А от дела до бизнеса, до конкретного внедрения — расстояние еще столько же. Хотя

безусловно, что правильно проделанная работа с грамотной стратегией, использованием оптимальных инструментов и с опорой на лучших специалистов — все это значительно повышает вероятность получения желательного эффекта».

Русский путь

Стартовала ООО «Селта» как российская компания с итальянскими корнями. Примерно два с половиной года компания работала в первую очередь на рынке электрических сетей России. Среди заказчиков компании — прежде всего, ФСК, ряд МРСК и другие крупные структурные энергокомпании. По ряду направлений и систем, поставляемых для российских энергетиков, ООО «Селта» за два с половиной года сумела достичь лидирующих позиций.

Что очень важно: в Россию Selta пришла не как поставщик, не как интегратор, не как инвестор, не как интегратор и т.д., а как все это вместе взятое, реализуемое на российской почве под российские задачи силами прежде всего российских специалистов. Со всем своим неизмеримым багажом опыта, технологий, наработок и инноваций компания Selta пришла в Россию с тем, чтобы инкорпорировать свои потенциалы в реалии российской экономики, погрузиться в российские задачи, обеспечивая не просто полную адаптацию лучших мировых практик, но и создание на их основе новых эксклюзивных и уже собственно российских решений. Не случайно всего лишь за неполные три года работы компания ООО «Селта» уверенно вошла в число лидеров российского рынка по целому ряду стратегически важных направлений в электроэнергетике и промышленности. При этом что именно предлагает «Селта» в России, легко увидеть на сайте компании, этот перечень очень широк. Нам же интересно прежде всего инновационность ее подходов и секрет удивительного успеха.

Как рассказывают в «Селте», прежде, чем выйти на российский рынок, компания полностью адаптировала под него свои продуктовые линейки. Она не просто пришла с готовыми продуктами и попыталась их коммерчески реализовать на новом рынке, а предварительно провела глубокий технический анализ решений, востребованных потенциальными российскими партнерами (в том числе и, возможно, в первую очередь — «Федеральной сетевой компанией», Холдингом МРСК и другими ключевыми предприятиями российского энергетического комплекса).

Именно поэтому уже фактически на уровне старта работы в России, это было в конце 2010 года, компания позиционировалась в качестве именно разработчика и поставщика комплексных решений, а не просто региональное торговое представительство всемирно известного итальянского бренда. Предстартовые интеллектуальные и технологические инвестиции в продвижение на российский рынок сразу поставили ООО «Селта» в число ведущих игроков, которые способны брать на себя решение самых утонченных и перспективных задач.

Серьезность и основательность

Эксклюзивность продуктов и решений компании, кстати, сначала создавали иллюзии некоторых проблем, потому как круг потенциальных заказчиков на подобные решения — по определению достаточно ограничен, производственные циклы — достаточно продолжительны, и при этом рынок должен был еще «переварить» и осознать, какие стратегические возможности предоставляют ему технологии от «Селты». Однако эта стартовая полоса очень быстро была преодолена: люди в России работают умные и достаточно дальновидные, а преимущества решений и техники от «Селты» слишком очевидны, чтобы не обратить на них внимание. В результате на сегодня по ряду специфических высокотехнологических инновационных решений компания смогла получить наибольшую долю рынка систем телемеханики.

Кстати сказать, когда Selta пришла в Россию, не в рассказе о своих целях и задачах на новом рынке (в том числе через «Промышленный еженедельник»), звучали голоса уве-



В Россию Selta пришла не как поставщик, не как инвестор, не как интегратор и т.д., а как все это вместе взятое, реализуемое на российской почве под российские задачи силами прежде всего российских специалистов. Со всем своим неизмеримым багажом опыта, технологий, наработок и инноваций компания Selta пришла в Россию с тем, чтобы инкорпорировать свои потенциалы в реалии российской экономики, погрузиться в российские задачи, обеспечивая не просто полную адаптацию лучших мировых практик, но и создание на их основе новых эксклюзивных и уже собственно российских решений, и за неполные три года работы «Селта» уверенно вошла в число лидеров



ренного скепсиса: слишком амбициозными показались тогда ряду экспертов программы и планы новой компании. Теперь же мы можем с полной уверенностью и с цифрами в руках констатировать: обозначенные на начальном этапе цели и задачи компанией «Селта» не просто выполнены, но и заметно перевыполнены (да простится нам эта советская терминология, но она отражает суть). Так, например, ООО «Селта», по словам генерального директора Андрея Михайловича Клименко, сегодня не менее активно и со столь же амбициозными программами занимается продвижением своих решений на других рынках, не ограничиваясь кругом энергокомпаний. Хотя о столь быстром номенклатурном развитии два с половиной года назад речи не было. Но успехи вдохновляют, как говорится, а у Selta и «Селты» имеются уникальные наработки и технологии по целому ряду стратегических направлений — например, в области телекоммуникаций самого широкого спектра применения, систем управления и т.д.

Рекордные темпы

Несколько резюмируя, можно подчеркнуть: объективно Selta и «Селта» обеспечили практически рекордные для российского рынка высокие технологии в энергетике темпы вхождения и развития. Компания изначально выбрала инвестиционно емкий и непростой путь: проанализировать и понять ключевые технологические тренды российского энергетического рынка — сегодняшнего и завтрашнего; создать продуктовую линейку оборудования и решений под эти тренды; вести планомерную работу по продвижению на российском рынке этих новейших решений и продуктов, в том числе способствуя «созреванию» рынка до уровня, на котором столь инновационные продукты становятся остро востребованными.

Нам представляется, что именно по такому алгоритму осуществляла «Селта» свой стратегический маркетинг. И жизнь показала, что столь серьезный подход и инвестиция в продукты и решения оправдали себя в полной мере. Образно говоря, «Селта» уже сегодня была готова предложить рынку то, острое требование в чем он, может быть, до конца осознает только завтра.

Отдельно хотелось бы поговорить о том, насколько изменяющаяся ситуация на рынке российской энергетики стратегически согласуется со спецификой решений от «Селты». Причем, в этом нет никакой счастливой случайности! Просто-напросто эксперты «Селты» аналитически предвидят логику развития российского энергетического рынка и работают с учетом этой тенденции. Это совершенно четко видно по энергетическим сетям страны, где в последнее время наблюдается однозначное стремление государства к объединению и консолидации с тем, чтобы повысить эффективность, ответственность и надежность.

Опыт работы с сетевыми компаниями

У «Селты» опыт работы с российскими сетевыми компаниями уже можно считать огромным, при том, что компания работает всего-то неполных три года (вот вам и еще один поразительный экономический феномен). Среди партнеров компании — целый ряд региональных распределителей Холдинга МРСК. Учитывая, что рынок МРСК — это рынок не федерального уровня, а больше регионального, соответственно, то работа с теми или иными региональными МРСК проходила не в централизованном порядке, а с каждым по отдельности (Андрей Михайлович Клименко). И отсутствие единой технической политики вносило некую, скажем так, «разносортицу» в линейки внедряемого оборудования и решений. Реформы же сетевого хозяйства страны и создание «Российских сетей» призвано в том числе формировать и вести единую техническую политику, что безусловно является стратегическим блоком как для самих энергетиков, как и для их потребителей.

И в этой ситуации технологии, оборудование и решения от «Селты» оказываются удивительно образом уместны и востребованы. В силу именно того, что компания обладает опытом и компетенциями по решению масштабных задач, а также по унификации и созданию безупречных телекоммуникационных инфраструктур. Получается, что все уже внедренное и внедряемое «Селтой» в интересах сетевых компаний становится деталями обшей инновационной картины единого российского комплекса. Эти детали могут органично вписываться в любую масштабную интегрированную систему, и даже более того: становятся точками технологического роста.

В итоге решаемая сегодня и одна из ключевых задач «Российских сетей» по созданию общих технологических стандартов и ведению единой технической политики оказывается напрямую созвучной стратеги-

ям развития продуктовых линеек ООО «Селта» (унификация, масштабность, управляемость и т.д.). Причем, у компании уже нарабатаны чисто российские варианты и технические дизайны под эти задачи. Выглядит так, словно в компании знали о будущих решениях. Они, конечно, не знали, но понимали, что так было бы лучше для отрасли. И занимались соответствующими разработками под это понимание.

Объективно роль компетенций Selta и «Селты» в текущей ситуации становится более важной, а позиции на рынке — более сильными. Потому что объективно рынку требуется очень опытный производитель с уникальными технологиями решения комплексных задач под электрические сети. По мнению экспертов, сегодня «Селта» становится крайне важным игроком рынка технологического преобразования и реновации российских сетей, потому что компания решает самый широкий спектр задач и по продуктовой линейке, и по технической номенклатуре продукции, которую они могут разработать, произвести и обеспечить внедрение. Причем, что особенно важно — практически по всем классам напряжения. Российские электрические сети (в лице практически любой из входящих в новый единый холдинг компаний) получили в лице «Селты» очень сильного технологического партнера, способного не только обеспечивать текущие производственные потребности, но и выполнять функцию стратегического сопроцессора, который уже сегодня обеспечивает инновационные возможности дальнейшего развития отрасли с учетом новейших технологических трендов.

Аналитические выводы

Аналитические выводы руководителей «Селты» на этот счет весьма интересны. Они не считают новое объединение «откатом» к прошлому и не считают разделение рынков энергетикой по Чубайсу ошибкой. Генеральный директор Андрей Михайлович Клименко: «На самом деле, мы понимаем, что в разделение не всегда есть долгосрочный результат. Но иногда есть результат, позволяющий начать чем-то управлять лучше, оптимизировать, усовершенствовать для того, чтобы потом в обратном объединении создать гораздо более эффективную структуру». Еще одно безусловно заслуживающее серьезного внимания и изучения (а то и внедрения) достоинство «Селты» — это принципы работы компании с российскими партнерами, в том числе с заказчиками. Даже поверхностное знакомство с этим, с одной стороны, удивляет степень технологической открытости, а с другой стороны — также объясняет феноменальный успех компании по продвижению своей продукции и своих решений на российском рынке. Генеральный директор Андрей Михайлович Клименко скромно называет это «аспектом нашего позиционирования на рынке и понимания места компании в правильной цепочке с нашими партнерами».

Этот подход позволяет «Селте» быть не традиционной компанией — продавцом-дистрибутором, а компанией, которая разрабатывает, создает, внедряет и обслуживает совершенно новые оборудование и решения, и делает это в рамках открытого партнерства в том числе со своими заказчиками. «Селта» тщательно прорабатывает и творчески развивает цепочки партнеров, которые имеют отношение к конкретному созданию и внедрению тех или иных систем.

«Мы прекрасно понимаем: обеспечить текущий объем внедрения собственными силами — просто невозможно, — рассказывает Андрей Михайлович Клименко. — Поэтому один из моментов нашего подхода — формирование целого ряда партнеров и создание на местах региональных центров компетенции, распределенных по всей территории Российской Федерации. На базе этих центров при полном нашем техническом и управленческом контроле и надзоре мы обеспечиваем внедрение и вообще выполнение любых конкретных операций».

Развивая компетенции

По словам гендиректора, компания активно помогает своим партнерам развивать компетенции по работе с решениями и оборудованием «Селты». «В схеме реализации текущих проектов у нас есть порядка пяти-шести инженерных компаний, распределенных по России, которым мы уже передали наши компетенции. И сегодня помимо того, что они могут обеспечить внедрение наших систем, они также могут обеспечить полный цикл дальнейшего сопровождения и сервисных работ. При этом очевидно, что, находясь на местах, они могут быстро и эффективно реагировать на любые вопросы и задачи, которые возникают у компаний-эксплуатантов».

При том, что такая стратегия со всех сторон может только приветствоваться (в том числе в социальном аспекте), это, по сути, влечет к пользе общего технологического уровня в регионах. Ведь «Селта», как это ни странно, по утверждению ее руководителя, принципиально не создает филиалы на местах. Она дает развиваться именно местным бизнесам, помогая им самым ценным — технологиями и стратегическими перспективами.

Благодаря в том числе такому подходу сегодня география внедрения оборудования и решений «Селты» — весьма широка. Если говорить только на уровне федерального бизнеса, то это Северо-Запад, Калининград, Поволжье, Юг России, Западная Сибирь, Северный Кавказ. Причем, в некоторых особо протяженных регионах «Селта» создает сразу несколько центров компетенции. «Чтобы заказчики всегда могли иметь наиболее быстрое и наиболее эффективное реагирование на все вопросы и задачи, которые возникают», — говорит Андрей Михайлович Клименко.

ПОДРОБНОСТИ

Физтех: на старт up

Московский физико-технический институт

Валерий Родиков

Сегодня Московский физико-технический институт или попросту Физтех, наверное, больше известен в научно-образовательных кругах на Западе, чем в России. Многие выпускники этого института, прежде окруженого секретностью, работают за границей исследователями и профессорами в самых престижных университетах и научных центрах. А два выпускника, и тоже покинувших страну, в 2010 году стали лауреатами Нобелевской премии по физике. И уехавший недавно в Париж бывший ректор Российской экономической школы Сергей Гуриев — тоже окончил Физтех и даже с отличием. Свыше 150 физтеховцев стали академиками и членами, а 3 выпускника — космонавтами. Для полноты картины, надо отметить, что есть среди выпускников и олигархи, акулы бизнеса и даже 3 министра РФ.



о цитируемости научных трудов... В общем, о таких вещах, на которые раньше особого внимания не обращали, разве только, когда надо было защищать диссертацию. Да и опубликовать статью в открытом научном журнале, если работаешь в «ящике», практически было невозможно, а в заграничном и подавно. Правда, изредка прорывались.

В мировом научном сообществе нас встречают с далеко не раскрытыми объятиями. Нобелевскими премиями обходят, хотя достойные кандидатуры в МФТИ есть. Да, и рейтингами делаются неохотно, а между тем, выпускников Физтеха ценят.

Чтобы взбодрить высшую школу, Минобрнауки 8 мая сего года объявило открытый конкурс «Stop100» — на вхождение к 2020 году не менее пяти российских университетов в первую сотню ведущих мировых университетов согласно мировому рейтингу. Каждый вуз, программа которого одобрена учрежденным специально для этого Советом, получит в 2013–2014 гг. финансирование в размере от 1,1 до 1,5 млрд руб. на реализацию «дорожных карт».

На участие в открытом конкурсе для получения субсидий заявки подали 34 универ-

ситета. «Дорожная карта» МФТИ была признана лучшей. А значит, уже в ближайшее время в рамках программы «Stop100» Физтеху будет выделено около 600 млн руб. Общий объем дополнительного госфинансирования МФТИ в 2013–2014 гг. составит около 1,5 млрд руб.

На что Физтех намерен потратить деньги. Если в двух словах, то к 2020 году на базе МФТИ будут созданы 50 новых лабораторий мирового уровня для исследований в области энергетики и энергосбережения, космических и авиационных технологий, фармацевтики и др. Конкретизируют направления исследований эксперты вуза в результате конкурса, в котором могут принять участие зарубежные ученые и научные центры.

Если в советское время в Физтехе преобладала техника, то сегодня широко представлена и биофизика. Например, профессор Константин Аггалдзе, выпускник Физтеха 1978 года, занимается тканевой инженерией сердца. Чтобы заменить поврежденную сердечную ткань, а она высоко структурирована и имеет сложную архитектуру, надо ее создать. Можно на основе каркаса из полимерных волокон, или методом «перепрограммирования клеток». За «перепрограммирование клеток» в 2012 Нобелевскую премию в области физиологии или медицины получил Синъя Яманака. Вместе с ним в Японии работал Аггалдзе. Но премия досталась Яманака. Путь к человеку еще долг. Пока эксперименты ограничиваются крысами. Но возможности — фантастические. Можно будет вырастить любую человеческую ткань, минута стволы клетки. Надеемся, что Константин Игоревич сделает фантастику былью и получит Нобелевскую премию.

Премия Ирэн Жолио-Кюри

Продвижение гендерного равенства в сфере науки и технологий

Андрей Барановский

Министерство высшего образования и науки Франции и EADS Corporate Foundation уже в двенадцатый раз отметили достижения четырех женщин-ученых вручением премии Ирэн Жолио-Кюри, которые сделали успешную профессиональную карьеру в сфере исследований как с бюджетным, так с частным финансированием.



По словам главного директора по стратегии и маркетингу Группы EADS Марвана Лахуда, «лауреаты должны вдохновлять других, передавать свои знания и продвигать научную и техническую культуру в обществе. Целью премии Ирэн Жолио-Кюри является устранение стереотипов, которые слишком часто ограничивают карьерное развитие женщин, равно как их изначальный выбор карьеры».

В этом году жюри объявило следующих женщин обладательницами этой премии.

Валери Мэссон-Дельмот получила титул «Женщина-ученый года». Она занимает должность директора по научно-исследовательским работам Комиссии по альтернативной и атомной энергетике Франции. На протяжении 20 лет Ва-

лери работает над изучением механизмов изменения климата, используя двойственный подход: детальных реконструкций на основе естественных ресурсов и моделирования.

Титул «Молодая женщина-ученый» получили две французки. Первая — Вибке Дренкан, работающая научным сотрудником в Национальном центре научных исследований Франции в Лаборатории физики твердого тела, расположенной в Орсе (Парижский регион). Ее научные изыскания сфокусированы на проведении экспериментов и численном моделировании смешанных сред, содержащих воздух (пена).

Вторая — Клэр Виарт работает в Институте изучения головного и спинного мозга в Париже. Она руководит командой,

занимающейся «оптогенетическим анатомическим картированием мозговых участков, лежащих в основе способности передвижения».

Вероник Ньюэлэнд стала «Женщиной-ученым в корпорации». Она директор-учредитель компании NEW VISION Technology (разработка и создание проектов с позиции «промышленного и научного

видения»). Как инженер-проектировщик за свою неординарную карьеру приобрела знания в целом ряде областей, в том числе в сфере информационных технологий, оптики и обработки изображений. Управленческие и организационные навыки в сочетании с научным опытом сделали ее общепризнанным лидером бизнеса.

EADS Corporate Foundation основана в 2004 году. Она ставит своей целью налаживание связей между исследователями с бюджетным финансированием и с частным финансированием и инвестирует в выдающиеся научные

проекты. Организации также стремится оказывать корпоративное попечительство, подчеркивая свою социальную и этическую приверженность научной сфере. С момента своего создания EADS Corporate Foundation

оказала поддержку более 120 научным и технологическим исследовательским проектам, создала 12 преподавательских и научных должностей, и наградила около сотни мужчин и женщин, занятых в научной сфере.

Дома с историей

Самый рациональный путь сохранения исторического облика российских городов



Прогуливаясь по живописным улочкам исторического центра практически любого российского города, мало кто задумывается, каково жилось людям в зданиях, возведенных 100–150 лет назад. Как правило, «старый жилой фонд», то есть дома постройки начала XX века и ранее, располагаются в центре города, в хорошо обжитых и благоустроенных районах с развитой инфраструктурой. Но далеко не всегда такой солидный «плюс», как удачное расположение, может перевесить многочисленные «минусы».

Дело в том, что значительная доля зданий постройки ранее 1950-х гг. сейчас относится к ветхому и аварийному жилью. По данным Росстата, по всей стране около 58 тыс. домов общей площадью 15,25 млн кв. м, в которых проживает не менее 1 млн россиян, подлежат скорейшему расселению и сносу. В общем, для муниципальных властей старый жилой фонд — это постоянная «головная боль», терпеть которую уже сил нет, а лечить — слишком дорого. Так что же делать с этими зданиями, перед фасадами которых прошли столетия российской истории?

История, запечатленная в камне
Старый жилой фонд крайне неоднороден по конструктивным особенностям, эксплуатационным характеристикам, уровню износа и времени строительства. Условно все объекты можно разделить на два класса. Бесперспективные — как правило, ветхие или близкие к аварийному состоянию дома, реконструировать которые экономически нецелесообразно.

Типичный старый фонд — это деревянные, каменные и кирпичные 1–3-этажные дома дореволюционной постройки (в основном XIX века), бывшие дома купцов, промышленников, дворянства. Именно из таких строений состоят исторические центры многих российских провинциальных городов, и состояние их, как правило, удручающее. Коммуникации часто отсутствуют, за водой люди ходят к ближайшей колонке, все удобства — на улице, а нижние этажи наполовину ушли под землю из-за проседания грунта.

Временные бараки, которые возводились в эпоху индустриализации в 1930-х гг., а также наскоро переделанные в жилье корпуса старых фабрик, складов и прочих строений. Их начали сносить еще в 1960-х гг., когда советские граждане массово получали квартиры в «хрущевках», но немало барачников достало до наших дней. Никаких перспектив для реконструкции и капитального ремонта у них нет из-за низкого качества строительства и отсутствия элементарных условий вроде водопровода, канализации и т.п.

Перспективные — это категории зданий, особенности конструкций которых позволяют провести реконструкцию или капитальный ремонт в соответствии со всеми современными нормами. Бывшие доходные дома — 2–7-этажные кирпичные здания XIX–XX вв., строившиеся для сдачи в аренду. Подобных зданий особенно много в Санкт-Петербурге, где домов дореволюционной постройки на сегодняшний день 11,3 тысячи. В исторических районах Северной столицы (Адмиралтейском и Центральном) доля домов старого фонда составляет 95%.

Бывшие городские усадьбы и особняки — малоэтажные постройки XIX века.

Многие из них являются охраняемыми памятниками архитектуры. «Это здания капитальной постройки, нередко реконструированные или после капремонта, — говорит Алёна Каприелова, заместитель генерального директора «Национальной риэлторской группы». — Такие дома имеют хорошую звуко- и теплоизоляцию. В квартирах часто отсутствуют внутренние несущие стены, что открывает возможности для перепланировки». В Москве и Санкт-Петербурге с 1990-х гг. они планомерно выкупались и превращались в офисы, а вот в других же городах многие строения находятся в плачевном состоянии.

«Кировки» (по фамилии революционера Сергея Кирова) — кирпичные 3–5-этажные дома в стиле конструктивизма, которые возводились в 1924–1938 гг. Квартиры в таких зданиях нередко лишены элементарных удобств, таких как ванная комната, а кухня, как правило, составляет не более 7 кв. м. В целом это низкокачественное и некомфортное жилье, нуждающееся в серьезной модернизации для соответствия современным требованиям.

«Сталинки» — кирпичные дома постройки 1937–1958 гг. Толстые кирпичные стены, большие площади квартир, высокие потолки (до 3 м). Многоэтажные дома оборудованы лифтами и мусоропроводом. Такое жилье до сих пор с успехом конкурирует с новостройками. Например, в Москве квартиры в «сталинках» домах могут стоить на 10–20% дороже аналогичного жилья в домах современной постройки.

Плюс современные технологии

Итак, значительная часть старого фонда зданий может продолжат использоваться в качестве жилья лишь после проведенного капитального ремонта или комплексной модернизации. И тут нет нужды «изобретать велосипед», достаточно воспользоваться богатым опытом Западной Европы, где до сих пор эксплуатируются дома с многовековой историей. Но за средневековыми фасадами чаще всего — вполне современные квартиры и апартаменты.

В Москве и Санкт-Петербурге уже есть немало примеров грамотной реконструкции, проведенной по европейским принципам. Причем вполне обычный доходный дом может превратиться в объект недвижимости премиального класса. Например, дом № 32/9 в Москве в Большом Афанасьевском переулке в стиле модерн был реконструирован в малоквартирный жилой комплекс клубного типа. В результате перепланировки появились огромные квартиры общей площадью в 150–250 кв. м, с кухнями-столами по 50 кв. м. Также здесь есть вся необходимая инфраструктура: подземная автостоянка, тренажерный зал, бассейн, сауна и т.п.

«Конструктивные решения большинства старинных зданий однотипны: кирпичные стены на ленточном фундаменте и деревянные перекрытия, — говорит Алек-

сандр Шендерович, руководитель архитектурного бюро «Проспект». — Так что наилучший выход, апробированный во многих странах, — это реконструкция с сохранением и реставрацией архитектурно значимых фасадов, но с заменой полностью или частично внутренних строительных конструкций и инженерных систем».

То есть для зданий постройки XIX–начала XX вв. первоочередная мера — это замена ветхих перекрытий, выполненных из деревянных или металлических балок. Деревянные подконструкции скатной кровли обычно также нуждаются в ремонте или полной замене, равно как и кровельные покрытия. В число первоочередных мер включается и замена старых окон на современные пластиковые.

«Здания старой постройки нередко имеют исключительно толстые внешние стены. Это может представлять проблему при использовании пластиковых окон стандартной ширины (50–70 мм), так как оконные откосы частично оказываются в зоне отрицательных температур, из-за чего могут промерзать, и на них образуется конденсат или даже иней. Чтобы избежать таких неприятных эффектов, рекомендуется устанавливать пластиковые окна с широкой рамой, например, на основе оконной системы PROPLEX-Lux с шириной профиля 127 мм. За счёт большей монтажной глубины оконного блока откосы сохраняют комнатную температуру и остаются сухими даже в сильные морозы», — советует Евгений Варакса, директор по маркетингу компании PROPLEX, первого российского разработчика и крупного производителя оконных ПВХ-систем по австрийским технологиям.

Установка современных энергосберегающих окон является частью комплекса мер по сокращению теплопотерь дома. Утепление скатов кровли и внешних стен также важно для достижения этих целей. В частности, чтобы сохранить исторический облик зданий, для реставрации фасадов часто применяются современные штукатурные системы, в которые входят высокоэффективные теплоизоляционные материалы, армирующие и штукатурные составы, а также долговечные фасадные краски. Все это позволяет по меньшей мере вдвое сократить затраты на отопление здания и продлить срок службы несущих конструкций.

Полной замене также подлежат все инженерные системы дома — начиная с электропроводки и заканчивая трубопроводами отопления, водоснабжения и канализации. Они в большинстве случаев давно превратились в трухлявые и постоянно напоминают о своем плачевном состоянии авариями и протечками.

«Менять нужно не только внутридомовые коммуникации, но и квартальные тепловые и водопроводные сети, а также оборудование на ЦТП, — говорит Роман Марихейн, специалист компании GRUNDFOS, мирового лидера в производстве

насосного оборудования. — Срок службы инженерных систем составляет всего 25–35 лет, причём они устаревают не только физически, но и морально. Например, старая насосная техника в среднем потребляет на 60% больше электричества, чем современные аналоги, которые оснащены энергоэффективными двигателями и частотно-регулируемыми преобразователями. Благодаря таким показателям затраты на установку нового оборудования окупаются всего за 1,5–3 года».

Преодолимые трудности

Реконструкция исторических зданий серьезно усложняется, если дом является охраняемым государством памятником культурного наследия. Проект капремонта должен готовиться специализированной проектной организацией и согласовываться в надзорных органах. В Санкт-Петербурге — это Комитет по государственному контролю, использованию и охране памятников истории и культуры (КИОП), в Москве — Департамент культурного наследия (Мосгорнаследие).

Предметом охраны, которые должны быть сохранены или восстановлены с применением оригинальных материалов и технологий, могут быть лицевой фасад здания, элементы интерьера (лестницы, лепной декор, роспись), витражи и окна и прочие внешние и внутренние элементы.

«Даже если нет прямого указания надзорных органов о сохранении оригинальных окон, чтобы не потерять исторический облик здания, придется соблюдать стилистическое единство фасада», — считает Евгений Варакса (PROPLEX). — В частности, классические оконные переплеты можно воспроизвести с помощью фальшивоплетов или накладных шпоров, наклеиваемых на стекло снаружи или изнутри стеклопакета. Кроме того, современные

технологии ламинирования ПВХ-профиля позволяют изготавливать окна не только белого цвета, но любых оттенков и фактур — например, с имитацией натуральной древесины разных пород».

Конечно, реконструкция «домов с историей» — всегда дело хлопотное и дорогое. Затраты на реконструкцию исторического здания на 15–20% выше, чем на новое строительство. Например, в столице такой проект требует вложений в расчете от 1000–2000 за кв. м, в зависимости от сложности и объемам необходимых работ.

Далеко не всегда такие суммы жильцы дома могут собрать, приняв участие по Федеральной программе финансирования капитальных ремонтов. Один из выходов из сложившейся ситуации — участие инвестиционных компаний, которые выкупают исторические дома, сами расселяют жильцов, выполняя работы по реставрации здания с учётом современных высоких требований к жилью. При этом первые этажи отдадут либо под офисы, либо под нужды жильцов — там могут быть развлекательные центры, кафе, парковки и т.п.

Местным муниципальным бюджетам столь масштабные задачи просто «не по карману», так что отдать их решение в руки частных девелоперов — единственный выход из тупика. Даже в отнюдь не бедствующей столице власти в рамках программы реставрации объектов культурного наследия стараются идти тем же путем, причём достигли в этом немалых успехов: объём привлечённых инвестиций практически сравнялся с бюджетным финансированием.

В целом, привлечение частных инвесторов — пока самый рациональный путь сохранить исторический облик российских городов, а заодно решить проблему сотен тысяч семей, живущих в невыносимых и порой опасных для здоровья условиях.



ПРОМЫШЛЕННЫЙ
еженедельник
учредитель и издатель:
ООО «Редакция газеты «Промышленный еженедельник».
Издание зарегистрировано в Министерстве Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовой информации.

ПИ № 77-12380 от 19.04.2002 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя ПИ № 77-14566 от 07.02.2003 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя ПИ № ФС77-19251 от 23.12.2004 г. в Федеральной службе по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия.

Генеральный директор, главный редактор
Валерий Стольников
Заместители главного редактора
Елена Стольникова
Дмитрий Кожеников
Помощники главного редактора
Юлия Гужонова
Татьяна Соколова

Директор по развитию
Дмитрий Минаков
Региональный директор
Наталья Можаяева
Дизайн и верстка
Алексей Зиньков
Сергей Курков
Руководитель коммерческой службы
Александр Лобачев

Логистика
ЗАО «Истгалф-Трансавто»
Представитель в Северной Америке: Виктория Яковлева (Ванкувер, Канада); vki@telus.net
Тел.: (1-604)-805-5099
Распространяется по подписке, по прямой рассылке и на профессиональных мероприятиях.
Подписаться на «Промышленный еженедельник» можно в любом

отделении связи РФ и СНГ по каталогам «Роспечать» и «Пресса России» по индексам **45774** и **83475** (для юрлиц); по каталогу «Почта России» по индексам **10887** и **10888** (для юрлиц); через «ИнтерПочту».
Подписка на электронную версию: podpiska@promweekly.ru
Материалы, отмеченные ©, публикуются на правах рекламы.

Адрес для корреспонденции:
123104, Москва, а/я 29
Тел. редакции: (495) 729-3977, 778-1447, 499-194-1033 (факс)
www.promweekly.ru
doc@promweekly.ru,
re-gazeta@inbox.ru
Над номером работают:
А.Рыкова, А.Плужовская, А.Коптев, В.Тихомиров, Е.Львова, Ю.Соколов, Д.Теперев.

Использованы материалы информгентств и интернет-изданий.
Над номером подписан 29.11.2013
Отпечатано в ОАО «Красная Звезда». 123007, г. Москва Хорошевское шоссе, 38. Тел.: (495) 941-28-62, 941-34-72, 941-31-62. E-mail: kr_zvezda@mail.ru, www.redstarph.ru
Номер заказа 5846
Тираж 40 000 экз.