



В НОМЕРЕ:

НОВОСТИ

2-3

Перспективы сотрудничества
Нижегород работает с Китаем**Признание салона**
«Комплексная безопасность — 2014»**Очередная партия**
Передача Су-34 для ВВС России**Пока отлегло**
Как США удалось оттянуть дефолт**Индекс Доу Джонса**
Вехи большого пути 3

СТРАТЕГИИ

4-5

Секреты PLM
Приоритетные задачи авиапрома**Кадры для модернизации**
«Авиационное оборудование» и МФТИ**Проблемы госборонзаказа**
Позиция комитета Союза машиностроителей РФ**Стратегическая награда**
ВЭБ начинает прием заявок**Инвестиционный Оскар**
Интервью с Борисом Горобцовым**Комплексное управление**
Форум по стоимостному инжинирингу

АКТУАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА

6-7

Энергообъекты Западной Сибири
Андрей Мауров проинспектировал**Полярный кран**
На втором блоке НВАЭС-2**Selta и «Селта»**
Безупречный стиль мирового лидерства

ПОДРОБНОСТИ

8

Открытая инспекция
Новая концепция деятельности Роструда**Три года до века**
Историческая дата НПО «Сатурн»**Традиции и прорывы**
Страницы российского двигателестроения

ВАЖНАЯ ТЕМА

Власти Смоленской области обратились с просьбой списать долг региона перед федеральным бюджетом. По словам вице-губернатора Игоря Скобелева, сумма задолженности превышает 21 млрд руб., что составляет 60% годовых доходов региона. На обслуживание долга в 2014 году планируется потратить 850 млн руб. «Государство списывает долги беднейшим африканским странам, а своим регионам — нет, требует отдавать. Я считаю, что это неправильно. Тем более, что госдолг сегодня — проблема не одной Смоленской области, а целого ряда регионов», — заявил И.Скобелев. По данным Минфина, у целого ряда субъектов РФ, в том числе Мордовии, Костромской и Вологодской областей, долг превышает или приближается к 100% доходов. Замминистра финансов Леонид Горнин сообщил, что до конца года Минфин предложит внести в бюджетное законодательство поправки, повышающие ответственность глав субъектов за неэффективную долговую и бюджетную политику.

Правда регионов

IV Ярославский энергетический форум

Юлия Гужокова,
Ярославль-Москва

В Ярославле прошел уже четвертый по счету Ярославский энергетический форум, который старается обеспечить актуальную повестку наиболее важных проблем и тенденций развития энергетики российских регионов. В этом году форум проходил под девизом «Современная экономика — современная инновационная энергетическая инфраструктура». Можно отметить, что при достаточно большом числе различных мероприятий в стране именно в Ярославле, как нигде, громко и отчетливо звучит голос регионов.

Региональный аспект Ярославского форума — это не только факт своей интонации и конкретной темы (что также само по себе — замечательно), но и факт смелости и ответственности. Потому как поговорить на тему энергетического развития вообще, проблем и перспектив отрасли — это одно. И совсем другое дело настойчиво стараться помочь регионам решать свои конкретные проблемы и задачи в области развития энергосистем и инфраструктур. Очевидно, что быстрый успех при таком подходе просто невозможен по целому ряду совершенно объективных причин. Однако, как говорится, «за попытку — спасибо». Притом, что год от года эти «попытки» становятся все более профессиональными, все меньше словорасуждений и разговоров на тему вообще. Хочется верить, что в непростой сегодняшней ситуации Ярославский форум не изменит своей региональной концепции, выживет и будет успешно содействовать продвижению в регионы лучших технологических и муниципальных практик в области энергетики.

Итоги прошедшего форума можно назвать «спокойно профессиональными». Притом, что ярославцы не гонятся за цифровыми результатами, уже в первый день работы форум посетили более 600 человек, а всего за три дня — около 2000. На форуме были представлены более 30 субъектов Российской Федерации, что, можно считать, составляет вполне объективный общий срез ситуации в стране.

ЦИФРА НЕДЕЛИ

За девять месяцев этого года ВВП России вырос на 1,5% (в первом полугодии — 1,4%). Инвестиции в основной капитал сократились за январь-сентябрь на 1,4%. Рост промпроизводства составил символические 0,1%. Однако прогноз Минэкономразвития предполагает в этом году рост ВВП на 1,8%, для чего в IV квартале рост должен составить до 2,6%. В 2014–2016 гг. МЭР рассчитывает на ускорение роста экономики страны до 3–3,3%.



Фото: Сергей Ушаков

Были на форуме и иностранные делегации, которые главным образом прибыли изучить российский энергоопыт в его ярославском преломлении.

Традиционно в рамках форума проходит специализированная выставка «Энергосбережение: региональный аспект». В официальном открытии выставки (церемония состоялась в первый день работы форума) приняли участие в том числе заместитель губернатора Ярославской области, директор департамента энергетики и регулирования тарифов Ярославской области Наталья Шапошникова и президент «Национального союза энергосбережения», председатель Научно-экспертного совета при рабочей группе Совета Федерации по мониторингу практики применения Федерального закона от 23 ноября 2009 года «Об энергосбережении и о повышении энергетической эффективности» Леонид Рокетский.

Наталья Шапошникова в своем приветственном слове, в частности, обозначила планы

по реализации пилотных проектов в Ярославской области в области энергосбережения и повышения энергетической эффективности. Она также выразила уверенность, что в ходе работы форума участники обменяются опытом реализации различных пилотных проектов, ознакомятся с интересными инженерными решениями, которые применяются в сферах, связанных с энергетикой и энергосбережением. Леонид Рокетский в свою очередь обозначил необходимость внесения изменений в законодательство в части разграничения полномочий органов власти в области энергосбережения и реализации единой энергетической политики.

На официальном открытии Форума губернатор Ярославской области Сергей Ястребов подчеркнул: «В Ярославской области много новых идей по повышению энергетической эффективности зданий, вы увидите это в рамках форума. Мне бы хотелось, чтобы сегодняшним разговором подтолкнул вас к мысли, что мы будем встречаться в будущем,

что здесь созданы комфортные условия для вашей работы, есть хорошие реализованные идеи по повышению энергетической эффективности, и мы встретимся тут еще не раз».

Работу первого пленарного заседания «Региональная энергетика как фактор развития регионов Российской Федерации» открыл Юрий Станкевич — заместитель председателя Комитета по энергетической политике и энергоэффективности РСПП. Он особо выделил следующее: «Наличие здоровой дискуссии позволяет выработать эффективные решения, которые необходимо принять».

Дискуссионный, кстати, на Ярославском форуме было предостаточно. Так, например, в рамках «круглого стола» на тему «Актуальные вопросы развития рынков электроэнергетики» участники обсудили возможности повышения энергетической эффективности регионов, проблемы изменения ценообразования для потребителей и ситуация с рентабельностью на розничных рынках электроэнергии. Участники

рекомендовали профильным федеральным органам отменить требования обязательного перевода потребителей с максимальной мощностью энергопринимающих устройств более 670 кВт в третью-шестую ценовые категории. А также предоставить им право производить расчеты за электрическую энергию по тарифам первой и второй ценовых категорий, зафиксировать коэффициент оплаты мощности для первой ценовой категории на уровне, который будет стимулировать постепенный переход на третью-шестую ценовые категории, а маржинальный доход гарантирующих поставщиков (при его наличии) использовать для уменьшения перекрестного субсидирования.

Большой интерес вызвало обсуждение проблемы неплатежей потребителей на розничных рынках электроэнергии. По данным НП ГП и ЭСК, размер задолженности на розничном рынке электроэнергии превышает 180 млрд руб.

(Окончание на стр. 6)

Форум UPGrid 2013

Электросетевой комплекс России

На этой неделе в Москве в МВЦ «Крокус Экспо» проходит один из наиболее важных и масштабных профессиональных мероприятий — Международный электросетевой форум UPGrid 2013 «Электросетевой комплекс. Инновации. Развитие». Организатором форума выступает ОАО «Россети», соорганизатором — ОАО «Выставочный павильон «Электрификация» при поддержке Министерства энергетики Российской Федерации.

Международный электросетевой форум UPGrid 2013 уже устойчиво воспринимается профессионалами электросетевых компаний как традиционная международная площадка для ежегодных встреч энергетического сообщества с ведущими поставщиками инновационных решений. Здесь происходит демонстрация технологий, позволяющих проводить модернизацию существующих сетей с улучшением параметров их функционирования, а также прорывных технологий, создающих новые рынки и новые категории продукции. Кроме того, UPGrid выступает в качестве успешной стартовой площадки для внедрения инновационных продуктов и технологий завтрашнего дня в электросетевой комплекс страны. Участие в UPGrid обеспечивает максимальный охват целевой аудитории на одной площадке в кратчайшие сроки и исключительный высокий представительский уровень посетителей. При этом каждый год наблюдается увеличение выставочной экспозиции форума и расширение состава его участников.

Форум UPGrid традиционно включает выставку и деловую (конгрессную) составляющую. На выставке происходит демонстрация инновационного оборудования и технологий в электросетевом

комплексе. На мероприятиях деловой программы ведется обсуждение актуальных вопросов инновационного развития электросетевых компаний, выработка решений по существующим проблемам в ходе разработки и внедрения новых технологий, обмен опытом по результатам осуществления и дальнейшей реализации инновационных программ российских и зарубежных компаний электросетевого комплекса. Ведущие эксперты и отраслевые специалисты обеспечивают высокопрофессиональную оценку представленных в рамках выставки инновационных проектов и составление рейтинга инновационных проектов. В рамках деловой программы проходит специальный комплекс мероприятий для молодежной аудитории (лекции, семинары, ярмарка вакансий и т.д.).

В рамках UPGrid традиционно происходит заключение крупных и стратегически важных соглашений и контрактов, в том числе — в рамках реализации масштабных программ инновационного развития электросетевого комплекса страны. Так, например, в рамках UPGrid 2013 ОАО «Россети» проведет презентацию проекта первого в России Федерального испытательного центра электротехнического оборудования, создание которого впервые в современной России позволит проводить весь комплекс необходимых испытаний, в первую очередь, для ответственного оборудования. Реализация проекта повысит надежность работы электрооборудования, в частности, позволит установить барьер, сдерживающий попадание на российский рынок некачественной электротехнической продукции. Но самое главное: появление в стране современного испытательного комплекса будет способствовать разработке и внедрению электросетевых комплексов новых инновационных продуктов. (Продолжение темы — на стр. 6–7.)

Единая политика

Совет директоров ОАО «Россети» утвердил Положение о Единой технической политике в электросетевом комплексе. Документ определяет основные направления технического и технологического развития электросетевого комплекса дочерних и зависимых обществ ОАО «Россети», устанавливает типовые требования к созданию и модернизации объектов электросетевого комплекса, а также определяет базовые характеристики применяемого оборудования и материалов.

Как отметил первый заместитель генерального директора по технической политике ОАО «Россети» Роман Бердников, разработка нового документа вызвана необходимостью решения важнейшей на сегодняшний день задачи — централизации управления магистральными и распределительными сетями.

«Единая политика позволит, прежде всего, повысить надежность электросетевого комплекса и эффективность использования энергоресурсов за счет применения энергоэффективных технологий, минимизировать потери электроэнергии и снизить воздействие производственных процессов на окружающую среду», — подчеркнул Роман Бердников.

Техническая политика ОАО «Россети» консолидировала в себе все имеющийся положительный опыт прошлых лет. В ней также были учтены самые современные достижения российской и мировой электросетевой науки и техники. В результате были сформированы основные приоритеты технического развития энергосистемы, объединяющей магистральные и распределительные электрические сети.

В политике отражен современный подход к оценке эффективности исходя из минимизации стоимости владения активами и течение всего жизненного цикла, а также учтено снижение удельных затрат (капитальных и операционных) на единицу обслуживаемого оборудования.

Одним из наиболее важных этапов технического развития сети является применение энергоэффективного оборудования. Это стремление проявляется во всех сферах деятельности и технологических процессах компании, что в свою очередь тесно связано со стремлением построить интеллектуальную энергетическую систему с активно-адаптивной сетью (ИЭС ААС).

Положение о Единой технической политике прошло согласование и рецензирование в ведущих научно-исследовательских и проектных институтах, генерирующих компаниях и у других заинтересованных участников энергетического рынка. В разработку документа также принимали участие ОАО «ФСК ЕЭС», ОАО «НТЦ ФСК ЕЭС», ОАО «СО ЕЭС», ОАО «НИИЦ МРСК», ОАО «ЦИУС» и ряд других компаний.

Открытое акционерное общество «Российские сети» (ОАО «Россети») — крупнейшая в России и мире энергетическая компания, обеспечивающая передачу и распределение электроэнергии. Протяженность линий электропередачи Компании насчитывает 2,3 млн км, трансформаторная мощность 463 тыс. подстанций — 726 гигавольт-ампер. Численность персонала Группы компаний «Россети» — 213 тыс. человек. Имущественный комплекс Общества включает пакеты 43 дочерних и зависимых обществ, в том числе пакеты акций 11 межрегиональных, 5 региональных сетевых компаний и пакет акций магистральной сетевой компании. Контролирующим акционером является государство, владеющее долей в уставном капитале в размере 85,3%.

СОВРЕМЕННЫЙ ПРОМЫШЛЕННЫЙ ДИЗАЙН

во всех его воплощениях

Подготовка и издание книг, буклетов, проспектов**Разработка и доработка корпоративного стиля**
Дизайн тары и упаковок**Корпоративная и презентационная полиграфия****Выставочные стенды, корпоративная экспозиция****Организация, оформление и проведение выставок, форумов, презентаций****Оформление и защита промышленных образцов****Плакаты, транспаранты, наглядная агитация****Ребрендинг «под ключ»**

Редакция «Промышленного еженедельника» совместно с Лабораторией промышленного дизайна «Промо-дизайн», опираясь на многолетний опыт работы в области промышленности и энергетики, предлагают широкий круг услуг по разработке и реализации заказов и проектов в области промышленного дизайна.

Разработка концепций и предложений — бесплатно!**+7-985-766-3923**
doc@promweekly.ru

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



В мае 2014 года в Москве пройдет главный национальный салон по безопасности



ТПП Нижегородской области создает российско-китайский прецедент

НОВОСТИ

МОЭСК обеспечила резервы

Парк специальной техники Московской объединенной электросетевой компании (МОЭСК), обеспечивающей электроснабжение порядка 17 млн потребителей в Московском регионе, пополнился 67 передвижными электростанциями (ПЭС). Таким образом, на сегодняшний день в арсенале энергетиков насчитывается 145 ПЭС различной мощности. В случае необходимости резервные источники питания могут быть направлены в любую точку Москвы и Подмосковья для оперативного подключения потребителей к электроснабжению. Новая спецтехника поступила в распоряжение пяти филиалов компании — южного, северного, западного и восточного, а также в Московские кабельные сети. Мощность принятых в эксплуатацию ПЭС различна: от 88 до 600 кВт. В арсенале московских энергетиков также находится передвижная подстанция 25 МВА, напряжением 110/10/6 кВ. Она предназначена для оперативного обеспечения электроснабжения потребителей в случае аварийного отключения на питающем центре. Время развертывания мобильной подстанции не превышает 12 часов с момента прибытия на объект.

Актуальное совещание

Компания GE Healthcare в России/СНГ собрала в Москве медицинских экспертов, сотрудников, клиентов и общественность, чтобы привлечь внимание к растущим показателям заболеваемости раком груди среди российских женщин и, как следствие, к необходимости проведения ранней диагностики. В рамках мероприятия компания GE еще раз подтвердила свою приверженность борьбе против рака груди в России и, являясь всемирным партнером XXII Олимпийских зимних игр 2014 года в городе Сочи, объявила о передаче в безвозмездное пользование жителям Краснодарского края передвижного маммографического комплекса для ранней диагностики рака молочной железы в рамках подготовки к Зимним Олимпийским играм 2014. В то время как статистика по заболеваемости и смертности постоянно меняется, исследования показывают, что смертность от рака молочной железы является особенно высокой среди женщин, живущих в России. Ежегодно 50000 российских женщин заболевает раком молочной железы, при этом процент смертности среди женщин в возрасте 45-55 лет от этого заболевания за последние 20 лет повысился на 64%. 1. Почти каждая вторая женщина в России с диагнозом рака молочной железы умирает (средняя продолжительность жизни с момента постановки диагноза составляет пять лет), при этом пятилетний рубеж выживаемости для американских женщин составляет более 90%. Согласно недавней статье в медицинском журнале «Маммология», в период с 1995 по 2002 гг. заболеваемость раком молочной железы в России выросла на 16,1%, увеличиваясь примерно на 2,3% год.

WorldSkills Russia

С 1 по 4 ноября 2013 года в Москве на ВВЦ состоится II открытый чемпионат Москвы по профессиональному мастерству WorldSkills Russia (WSR), который проходит при поддержке Департамента науки, промышленной политики и предпринимательства города Москвы. Движение WorldSkills International (WSI), в рамках которого проводится этот чемпионат, на протяжении 67 лет успешно занимается популяризацией рабочих профессий в 70 странах мира, распространяя ведущие профессиональные стандарты и программы подготовки кадров. В этом году в чемпионате Москвы будет более 500 участников и около 160 экспертов из 25 регионов страны. Они будут соревноваться в 17 рабочих компетенциях, включая 14 основных: сварка, мехатроника, поварское дело, парикмахерское дело, веб-дизайн, ИТ сетевое системное администрирование, автомеханика, косметология, окраска автомобилей, кузовной ремонт автомобилей, монтаж вентиляционных систем, токарное дело на станках с числовым программным управлением, фрезерные работы на станках с числовым программным управлением, ювелирное искусство, и три презентационные: мобильная робототехника, аудиовизуальное производство, медицинская оптика.

Проект «Кобальтовое производство»

В Кольской ГМК (дочернее предприятие ГМК «Норильский никель») реализован очередной этап проекта «Кобальтовое производство». В распоряжение компании поступило оборудование для резки катодов кобальта. Оборудование марки Datley, предназначенное для подготовки конечной продукции к реализации, отвечает самым современным требованиям, в том числе безопасности. Его стоимость — около 120 млн рублей. Монтаж линии резки специалисты начнут в декабре, наладка оборудования запланирована на март 2014 года. Выпуск электролитного кобальта на Кольском полуострове — стратегический инвестиционный проект «Норильского никеля», нацеленный на расширение товарной линейки компании за счет продукта с высокой добавочной стоимостью. Результатом его реализации станет создание единственного в России промышленного производства высококачественного и конкурентоспособного на мировом рынке продукта — электролитного кобальта высших марок. Инвестиции в проект оцениваются в сумму около 2 млрд руб.

Перспективы сотрудничества

Нижегородская область и провинции Аньхой (Китай)

В ТПП Нижегородской области прошел круглый стол с участием официальных и деловых кругов провинции Аньхой (КНР). В мероприятии приняли участие заместитель генерального директора ТПП НО Анатолий Анищенко, министр инвестиционной политики Нижегородской области Юрий Грошев, директор департамента международных, внешнеэкономических и межрегиональных связей региона Ирина Негребецкая, первый заместитель министра промышленности и инноваций области Игорь Сазонов. С китайской стороны на встрече присутствовали представители департамента развития и реформы, департамента внешних связей провинции Аньхой, а также ряда компаний (в том числе автомобильные компании «СНЕРУ», «JAC»). По итогам встречи стороны пришли к выводу, что у регионов много перспективных областей сотрудничества, реализовать которые — задача на ближайшую перспективу.



Среди таковых, например — электроника. Как отметил г-н Сазонов, эта область в РФ в целом и в нижегородском регионе, в частности, развита слабо. В связи с этим предпочтительно было бы иметь производство электронно-компонентной базы на территории нашей области. Еще одна тема — автокомпоненты. В настоящее время в регионе работает около 10 иностранных компаний, которые на 20% обеспечивают потребности нашей промышленности. Есть перспективы и в легкой промышленности, и в судостроении... Нижегородские предприятия производят суда промышленного и гражданского назначения, используя при этом на 100% импортные комплектующие. Поэтому весьма остро ощущается необходимость в создании производства собственных комплектующих.

Китайские гости поддержали коллегу из правительства Нижегородской области, отметив, что основными отраслями эконо-

ми провинции Аньхой являются именно производство автокомпонентов, легкая промышленность, электроника, а также весьма развито сельское хозяйство. Кроме того, китайская сторона подчеркнула, что столица провинции Аньхой является лидером в Китае по производству автоприборов. Провинция входит в четверку наиболее развитых в научно-производственном отношении территорий Китая.

Особое внимание китайские коллеги уделили вопросам, касающимся выгодного положения, с точки зрения транспортной логистики, Нижнего Новгорода по сравнению с Москвой. Министр инвестиционной политики Юрий Грошев отметил, что Нижегородская область имеет целый ряд преимуществ: находится на пересечении транспортных коридоров Север-Юг, Запад-Восток, имеет хорошо развитую транспортную инфраструктуру (водный, железнодорожный, автомобильный транспорт) и т.д.

Китайским коллегам была представлена видеопрезентация экономического и инвестиционного потенциала Нижегородской области, мультимедийные презентации промышленного потенциала региона, а также возможностей ТПП НО. Китайская сторона прибыла в Нижегородскую область с конкретным перечнем проектов, к реализации которых они приглашают нижегородские бизнес-круги. Среди них — проект по организации производства автокомпонентов (двигатели, подшипники, автомобильные кресла, стекла, автомобильная электроника), строительство фермы, организации производства бромирования бутыл-каучуков и т.д.

В ходе обсуждения Игорь Сазонов обозначил сферы возможного взаимодействия между китайскими и нижегородскими кол-



ЦИТАТА НЕДЕЛИ

Владимир Путин, Президент Российской Федерации

«Нужно говорить о создании евразийских сетей в сфере энергетики, транспорта, телекоммуникаций. Такое сближение обеспечит самые благоприятные условия для развития потенциала наших экономик. Вряд ли у кого-то есть сомнения, что региональная интеграция, а весь мир идет по этому пути, — наиболее действенное средство для максимального использования внутренних ресурсов роста, повышения конкурентоспособности на мировых рынках».

ОЗП 2013/14

К зимним нагрузкам готовы



МРСК Сибири получила паспорт готовности к осенне-зимнему периоду. Для энергетиков это — отравная точка, вне зависимости от того, наступили морозы или нет.

«Это своеобразный кредит доверия, выданный энергетикам, который они подтверждают ежегодно успешным прохождением периода максимальных нагрузок. Для каждого из нас и для меня, в первую очередь как руководителя, — это серьезная оценка нашей работы, — отметил в ходе своего выступления генеральный директор ОАО «МРСК Сибири» Константин Петухов. — Тщательный контроль на каждом этапе и высокий профессионализм персонала стал результатом получения Паспорта готовности к зиме. Это итог большой и кропотливой работы каждого сотрудника компании».

Одним из первых филиалов в МРСК Сибири в этом году паспорт готовности получило «Красноярскэнерго». Основным элементом подготовки электросетевого комплекса края к надежной работе в осенне-зимний период стало выполнение ремонтной программы. На ее реализацию в текущем году было направлено свыше 384,9 млн руб. На данный момент Красноярские энергетики отремонтировали свыше 3,6 тыс. км линий электропередачи 0,4-110 кВ, 880 трансформаторных подстанций 6-10/0,4 кВ, также завершили ремонт 41 подстанции напряжением 35-110 кВ.

Сначала года расчищено 2365 га просек воздушных линий. Это составляет 100% от плана. Для потребителей частного сектора проведена замена более 30 километров изношенного неизолированного провода на самонесущий изолированный провод (СИП). Для выполнения аварийно-восстановительных работ в филиале создано 52 круглосуточных оперативно-выездных бригад. Помимо этого, сформировано 18 мобильных бригад численностью 201 человек и 34 единицы спецтехники, которые укомплектованы необходимыми инструментами, приспособлениями и питанием на несколько суток и могут быть оперативно направлены в любую точку края, либо на помощь коллегам из других регионов в случае возможного технологического нарушения.

В этом году с участием оперативно-ремонтного персонала было проведено 693 профилактические тренировки по ликвидации нарушений в условиях низких температур. Также были проведены совместные учения с ОАО «ФСК ЕЭС» — Красноярское ПМЭС, Красноярским РДУ, МЧС, администрацией Красноярского края. «Предстоящей зимой мы сделаем все от нас зависящее, чтобы электросетевой комплекс региона работал надежно, без технологических нарушений», — заявил директор филиала «Красноярскэнерго» Александр Буторов.

Открытое акционерное общество «Межрегиональная распределительная сетевая компания Сибири» (ОАО «МРСК Сибири») — дочернее общество ОАО «Российские сети», осуществляет передачу и распределение электроэнергии на территориях республик Алтай, Бурятия, Тыва и Хакасия, Алтайского, Забайкальского, Красноярского краев, Кемеровской и Омской областей. Территория обслуживания — 1,856 млн кв. км. Общая протяженность линий электропередачи — 250,169 тыс. км, трансформаторных подстанций 6-10-35/0,4 кВ — 52067, подстанций 35-110 кВ — 1787.

Неделя металлов в Москве

С 12 по 15 ноября в Москве пройдет 19-я Международная промышленная выставка «Металл-Экспо 2013» (Москва, ВВЦ, павильоны 69 и 75). Вас ждут свыше 750 металлургических, металлообрабатывающих и инжиниринговых компаний из 35 стран мира на 30 тыс. кв. м экспозиции, свыше 50 конференций, семинаров, круглых столов. Четыре дня работы форума дают отличную возможность найти поставщика металла, металлоконструкций и металлоизделий, ознакомиться с передовыми технологиями и оборудованием широкого спектра от металлургии и металлообработки до исследовательского, складского и подъёмно-транспортного оборудования.

Бесплатная регистрация посетителей и подробная информация <http://www.metal-expo.ru/ru/visitor/invitation>. Неделя металлов в Москве ждет вас!

Признание салона

«Комплексная безопасность — 2014»



В период с 20 по 23 мая 2014 года в Москве на территории главной выставочной площадки России — ВВЦ (павильоны №№ 75 и 69) в соответствии с распоряжением Правительства Российской Федерации № 1221-р от 15 июля 2013 года пройдет VII Международный салон «Комплексная безопасность 2014».

которых намечено на 2014-2015 годы.

«Комплексная безопасность» есть в обоих приложениях, что свидетельствует о высокой значимости и актуальности для России данного конгрессно-выставочного мероприятия, направленного на повышение эффективности обеспечения безопасности страны.

На международном уровне салон «Комплексная безопасность» был признан Всемирной ассоциацией выставочной индустрии. В сентябре 2013 года «Комплексная безопасность» удостоилась сертификата UFI, за подписью президента организации. Салону «Комплексная безопасность» вручен сертификат UFI.

В 2014 году «Комплексная безопасность» соберет представителей российских и иностранных производителей и поставщиков, предоставит возможность показать инновационные продукты и технологии

в 11 тематических экспозициях салона: пожарная безопасность и техника охраны, средства спасения и медицина катастроф, транспортная безопасность, защита и оборона, безопасность границы, информационные технологии, промышленная и экологическая безопасность, ядерная и радиационная безопасность.

Основная идея салона «Комплексная безопасность» — обеспечить прямой диалог представителей власти, промышленности и науки, и заказчиков (эксплуатирующих организаций) — непосредственных потребителей материальных средств, продукции и услуг в лице специальных (силовых ведомств) и гражданских потребителей в сфере безопасности. В сравнении с 2013 годом площадь экспозиции международного салона увеличена, в связи с созданием павильона № 69, что позволит привлечь большее количество компаний-участников.

Комиссия подтвердила

Готовность ОАО «МРСК Центра и Приволжья»

25 октября ОАО «МРСК Центра и Приволжья» (дочерняя компания ОАО «Россети») получила Паспорт готовности к работе в осенне-зимний период 2013-2014 гг. Документ генеральному директору энергокомпании Евгению Ушакову вручил заместитель председателя комиссии, начальник отдела департамента оперативного контроля и управления в электроэнергетике Минэнерго России, Гайк Багдасарян. В состав комиссии по оценке готовности электросетевой компании к зиме входили представители Минэнерго, Ростехнадзора, ОАО «Россети», Центра технического надзора ОАО «Россети», Системного оператора, МЧС России и ОАО «МРСК Центра и Приволжья».

На итоговом заседании заместитель председателя комиссии Гайк Багдасарян отметил большой объем выполненных работ энергетиками по подготовке электросетевого комплекса к периоду пиковых нагрузок, а также их своевременность и качество. «Своевременны были выполнены ремонтные работы и вспомогательного оборудования, выполнен значительный объем расчистки и расширения просек линий электропередачи, четко отработаны действия персонала, что мы наблюдали во время проведения противоаварийной тренировки в ЦУСе нижегородского филиала компании. Можно

суверенно сказать, что проведенная компанией работа позволит обеспечить высокий уровень надежности электроснабжения потребителей предстоящей зимой». Работа по подготовке электросетевого комплекса к зиме велась на протяжении всего года. К 15 октября — официальной дате начала отопительного сезона — все ремонтные работы на объектах, являющихся ключевыми в энергосистемах регионов, были полностью завершены. В целом на территории ответственности компании отремонтировано около 33 тысяч километров линий электропе-

редачи 0,4-110 кВ, 228 подстанций 35-220 кВ и 7774 трансформаторные подстанции. Объем расчистки и расширения просек ВЛ в 2013 году увеличен на 18% по сравнению с предыдущим годом и составил 16 630 га. Благодаря высоким темпам работы в этом направлении на данный момент часть филиалов приступила к выполнению плана 2014 года.

Выполнено строительство и реконструкция объектов, способных оказать существенное влияние на прохождение осенне-зимнего периода. Это, в частности, ВЛ-110 кВ «Ижевск — Машзавод» в филиале «Удмуртэнерго», обеспечивающая выработку мощности нового объекта Ижевской ТЭЦ-1 в единую энергосистему. В филиале «Нижевоэнерго» реконструированы сразу несколько важнейших для области объектов: ВЛ-110 кВ № 118 «Молитовская — Приокская» с переходом через р. Ока, ВЛ-110 кВ № 116 «Игумновская ТЭЦ — ПС 220/110/10 кВ Заречная», ВЛ-110 кВ «Перевоз — Бутурлино».

Очередная партия

«Сухой» передал ВВС России бомбардировщики Су-34



В Новосибирском филиале компании «Сухой» — НАЗ им. В.П. Чкалова прошла официальная церемония передачи ВВС России очередной партии серийных фронтовых бомбардировщиков Су-34. Самолеты поднялись в воздух и направились к месту своей дислокации. В мае и июне этого года ВВС уже были переданы предусмотренные госбронзаказом 2013 года Су-34. Они находятся в эксплуатации в строевых частях.

Работы по выполнению госбронзаказа 2013 года на новосибирском авиазаводе идут полным ходом. Руководство предприятия отмечает высокую степень готовности самолетов, что является залогом полного и своевременного выполнения обязательств. Подписанные с Минобороны РФ в 2008 и 2010 гг. государственные контракты на поставку Су-34 создали условия для стабильной загрузки НАЗ и предприятий-смежников на длительную перспективу.

Это — крупнейшие контракты на поставку боевой авиационной техники, предусмотренные Государственной программой вооружения на 2011-2020 гг. Их реализация позволит в ближайшее время в значительной степени заменить стоящие на вооружении фронтовые бомбардировщики типа Су-24. Выпущенные НАЗ им. Чкалова Су-34 успешно используются в войсках и, по отзывам военных, демонстрируют высокие эксплуатационные качества.

Фондовый рынок

совместно с Инвестиционной компанией «ФИНАМ»

НОВОСТИ

Алюминия окажется меньше

«РУСАЛ» в результате реализации программы по снижению объемов производства сократил выпуск алюминия на 324733 т, что составляет 8% от объема производства в 2012 году. Эффект от реализации программы в 2014 году составит 647504 т, или 15% от объема производства в 2012 году. Алюминиевое производство на сегодняшний день полностью приостановлено на Волгоградском, Волховском и Уральском алюминиевых заводах, на первой площадке Новокузнецкого алюминиевого завода и на заводе ALSCON (Нигерия). Производство также остановлено во 2, 3, 4 и 5 корпусах Богословского (первый корпус был законсервирован в 2011 году) и 1, 2 корпусах Надвоицкого алюминиевых заводов (3 корпус был законсервирован в 2012 году). Кроме того, за счет снижения силы тока и других мероприятий уменьшены объемы производства на Саяногорском, Иркутском, Новокузнецком (вторая площадка) и Хакасском алюминиевых заводах. Данные мероприятия позволили «РУСАЛУ» снизить себестоимость производства алюминия на 40 долларов на тонну.

Оптимизация поставок

«Северсталь» и «Трубная Металлургическая Компания» договорились о совместной реализации кросс-функционального проекта «Создание системы управления процессом поставок между ОАО «Северсталь» и ОАО «ТМК». Основная цель проекта — тотальная оптимизация всех бизнес-процессов в рамках производства, поставки и переработки металлопродукции с целью сокращения финансовых и временных издержек. В качестве пилотной площадки для реализации проекта выбрано одно из предприятий ТМК — Таганрогский металлургический завод, выпускающий широкий сортамент бесшовных и сварных стальных труб, в том числе для нефтегазовой отрасли.

«Дочка» РЖД привлекает инвестиции

Дирекция железнодорожных вокзалов (филиал ОАО «РЖД») заключила соглашения о привлечении более 262 млрд руб. внебюджетных инвестиций для реализации инфраструктурных проектов в Москве и регионах. В частности, соглашение о взаимодействии и сотрудничестве, заключенное дирекцией с Ассоциацией межрегионального социально-экономического взаимодействия «Центральный федеральный округ», предполагает формирование целевых программ, финансируемых за счет средств бюджетов различных уровней, а также взаимодействие в привлечении средств частных инвесторов, инвестиционных фондов и банков при реализации проектов ТПУ в Москве. В соглашении о стратегическом сотрудничестве, подписанном дирекцией с корпорацией «ГазЭнергоСтрой», стороны договорились о модернизации инфраструктуры и объектов энергоснабжения вокзальных комплексов ОАО «РЖД» с внедрением инновационных технологий тригенерации и параллельной утилизации биологических и твердых бытовых отходов. Меморандум о сотрудничестве, заключенный с ООО «Газтехинжинг» касается осуществления всего комплекса мероприятий, необходимых для реализации совместных инвестиционных проектов на условиях финансовой аренды (лизинга). Согласно меморандуму с Trinity Development Group Inc. (Канада), канадские партнеры выступают инвесторами проектов развития транспортно-пересадочных узлов с объектами коммерческой недвижимости в Москве и регионах России. Общий объем инвестиций партнеров Дирекции железнодорожных вокзалов в инфраструктурные проекты — 262 млрд руб. с перспективой роста проектного финансирования в последующие годы.

«Ростех» вложится в авиазавод

Госкорпорация «Ростех» проведет тендер на строительство авиазавода в Ульяновской области. Строительство начнется в 2014 году, общий объем инвестиций в проект составит порядка \$100 млн. При этом около \$50 млн будет направлено на создание инфраструктуры, почти столько же — на оснащение предприятия и обучение персонала. Предприятие разместится на территории портовой особой экономической зоны.

«Русское море» по МСФО

Чистая прибыль ГК «Русское море» за 1 полугодие 2013 года по МСФО составила 1,7 млн руб. В прошлом году за аналогичный период компания получила убыток в размере 290,6 млн руб. Чистая прибыль получена группой впервые за последние три года. Выручка компании за отчетный период выросла на 14% — до 7,69 млрд руб. Чистая прибыль от продолжающейся деятельности составила 18,077 млн руб. Значительная часть финансового результата за шесть месяцев, закончившийся 30 июня 2013 года, приходится на убыток от прекращающейся деятельности в размере 16,371 млн руб. (убыток в размере 209,650 за шесть месяцев, закончившихся 30 июня 2012 года), который представляет собой финансовые результаты деятельности ЗАО «Русское море».

«АВТОВАЗ» получил чистый убыток

Чистый убыток «АВТОВАЗа» за первые 9 месяцев 2013 года по РСБУ составил 1,117 млрд руб. против прибыли в размере 1,191 млрд руб., полученной компанией за аналогичный период прошлого года. Выручка компании за отчетный период сократилась на 1,9% и составила 131,146 млрд руб. Себестоимость продаж увеличилась на 1,2% — до 120,977 млрд руб. Валовая прибыль снизилась на 28,3% — до 10,169 млрд руб. Основными причинами ухудшения финансового результата в компании считают замедление роста экономики, как следствие — снижение покупательской способности населения и, соответственно, продаж автомобилей. Кроме того, негативное влияние на финансовые результаты компании оказали существенные инвестиционные затраты на модернизацию и поставку на производство новых моделей, продолжение выхода на оптимальную мощность производства из-за тотального обновления модельного ряда.

«Газпром» и CNPC

В Пекине Алексей Миллер, глава «Газпрома», и Чжоу Цзинпин, председатель совета директоров Китайской национальной нефтегазовой корпорации (CNPC), рассмотрели перспективы развития двустороннего взаимодействия в энергетической сфере. Особое внимание было уделено вопросам поставок российского природного газа по «восточному» маршруту. Алексей Миллер и Чжоу Цзинпин также посетили диспетчерское управление CNPC, где они ознакомились с основными возможностями и работой оперативно-диспетчерского управления газотранспортной системы Китая.



Пока отлегло

США пока удалось избежать дефолта

Алексей Захаров,
аналитик ИХ «ФИНАМ»

Законопроект о повышении лимита государственного долга Соединенных Штатов Америки подписан. Государственные клерки вновь возобновили работу. Барак Обама и демократы торжествуют, республиканцы обещают продолжение «Марлезонского балета».

Повторяется это не в первый раз. В 2011 году точно так же был превышен лимит госдолга США, и президент пугал страну (и весь мир) угрозой дефолта. Тогда, как и сейчас, Сенат и Конгресс США утвер-

данный закон позволяют финансировать государственные учреждения США до 15 января 2014 года. Если размер заимствований сохранится, то утвержденного лимита хватит чуть дольше — до 7 февраля. Кроме того, в очередной раз Америка попытается снизить государственные расходы. Результаты переговоров должны стать известны к середине декабря.

Долг перед иностранными государствами составляет лишь немногим больше четверти госдолга США. Остальное — долги перед юридическими и физическими лицами. Крупнейшими держателями долгов США являются Китай (\$1170 млрд) и Япония (почти \$1100 млрд). Другие крупные

держатели, его вновь увеличат. По прогнозам, к концу следующего года государственный долг США должен превысить \$18,5 трлн. Так что запасемся попкорном и ждем очередных ожесточенных схваток в Сенате и Конгрессе по поводу госдолга. Хотя мне представляется, что эта ожесточенность — не более чем «борьба нанайских мальчиков». Утвердят, куда они денутся. Просто республиканцам хочется помочать нервы президенту-демократу.

США настолько прочно утвердились в качестве столпа мировой экономики, что угроза дефолта страны пугает всех. По мнению экспертов Bloomberg, это приведет к панике на всех финансовых рынках, серьезными проблемами с кредитованием,



длин законопроект об увеличении лимита. Этого хватило ненадолго. Уже в конце 2012 года Министерство финансов США официально заявило о возможности технического дефолта в ближайшие месяцы. Чтобы избежать этого, Минфин предпринял чрезвычайные меры.

Быстроговорит законодатель Обама не смог. Сказалось то, что большинство в Конгрессе составляют республиканцы, которые «не любят» демократическую партию в целом и президента-демократа конкретно. Кроме того, законодателям не нравится любимое детище Барака Обамы — государственная медицинская программа.

займодатели — ОПЕК (~\$260 млрд), Бразилия (~\$240 млрд) и Тайвань (~\$185 млрд).

Россия входит в первую десятку стран-кредиторов США. Однако доля американских долговых обязательств в российском портфеле в последнее время заметно снижается. Если на начало года она превышала \$160 млрд, то к марту уменьшилась до ста тридцати и небольшим миллиардов. Министр финансов РФ Антон Силуанов считает, что даже если дефолт случится, это не слишком отразится на российской экономике.

Нет сомнения в том, что когда лимит государственных заимствований будет ис-

черпан, его вновь увеличат. По прогнозам, к концу следующего года государственный долг США должен превысить \$18,5 трлн. Так что запасемся попкорном и ждем очередных ожесточенных схваток в Сенате и Конгрессе по поводу госдолга. Хотя мне представляется, что эта ожесточенность — не более чем «борьба нанайских мальчиков». Утвердят, куда они денутся. Просто республиканцам хочется помочать нервы президенту-демократу.

США настолько прочно утвердились в качестве столпа мировой экономики, что угроза дефолта страны пугает всех. По мнению экспертов Bloomberg, это приведет к панике на всех финансовых рынках, серьезными проблемами с кредитованием,

НОВОСТИ

Поставки нефти

«Роснефть» и китайская Sinopec подписали Меморандум в отношении заключения экспортного контракта на условиях предоплаты. Меморандум предусматривает поставки нефти в объеме до 100 млн т в течение 10 лет, начиная с 2014 года на условиях предоплаты. Также Меморандум предусматривает возможность частичного замещения нефти нефтепродуктами. По цене сырой нефти стороны будут проводить переговоры на основе цены, получаемой компанией «Роснефть» на регулярных тендерах. Подписи под соглашением поставили президент, председатель правления НК «Роснефть» Игорь Сечин и председатель совета директоров Sinopec Фу Чэньюй в присутствии председателя правительства РФ Дмитрия Медведева и премьер-министра Государственного совета КНР Ли Кэцзяна.

«НОВАТЭК» и CNPC

«Ямал СПГ» и Китайская Национальная Нефтегазовая Корпорация (CNPC) подписали базовые условия соглашения о поставке не менее 3 млн т СПГ в год на условиях DES в течение 15 лет с возможностью пролонгации. Цена поставок определяется по формуле с привязкой к нефтяному индексу JCC. Проект «Ямал СПГ» предусматривает строительство завода по производству сжиженного природного газа (СПГ) мощностью 16,5 млн т СПГ в год. Реализация Проекта предполагает создание транспортной инфраструктуры, включающей морской порт и аэропорт в районе поселка Сабетта.

СП по сплавам

«ВСМПО-АВИСМА» и компания Alcoa создадут совместное предприятие по производству полуфабрикатов из титановых и алюминиевых сплавов. Доля участия партнеров в СП будет определена позднее. «ВСМПО-АВИСМА» вложит средства в приобретение оборудования для производства продукции из титановых сплавов, привлечет заказы, а также использует свои компетенции по производству штамповок на больших прессах. Согласно плану, запуск производства состоится через 2,5 года. Он пройдет процедуры сертификации в соответствии с российскими и международными стандартами и требованиями заказчиков.

Чистая прибыль «Квадры» упала почти в 5 раз

Чистая прибыль «Квадры» по МСФО за 1 полугодие 2013 года сократилась почти в 5 раз — до 88,2 млн руб. Годом ранее прибыль составила 432,2 млн руб. Прибыль компании до налогообложения снизилась в 3,6 раза — до 198,1 млн руб. Выручка от реализации, в свою очередь, выросла за первые 6 месяцев текущего года на 10% и составила 23 млрд руб.

Индекс Доу Джонса

Вехи большого пути 3



Михаил Аристакесян,
руководитель отдела информации и анализа мировых рынков ИК «ФИНАМ»

Говоря о причинах и длительности Великой депрессии, почему-то часто забывают про тот факт, что в начале 30-х годов происходил массовый дефолт по гособлигациям во многих странах мира. В частности, в 1931 году произошел дефолт в Австралии и Перу.

11 мая 1931 года объявляет о банкротстве австрийский банк Credit Anstalt, частично принадлежавший Ротшильдам. Эта дата считается началом «острой» фазы долгового кризиса в Европе. В последнюю неделю августа происходят революции в нескольких странах Латинской Америки. 14 сентября появляются сообщения о мятеже на Британском Королевском военно-морском флоте. 21 сентября Банк Англии не может осуществить платежи в золоте иностранным контрагентам. Фондовые и товарные рынки в Европе практически сразу прекращают работать. Дания, Швеция, Норвегия, Голландия, Боливия и Индия отказываются осуществлять платежи в золоте. Греция, Италия, Германия, Австрия и Венгрия на тот момент уже де-факто не осуществляли платежи в золоте.

1932 год — дефолт в Китае, Франции, Греции, Германии, Уругвае. 1933 год — дефолт в Новой Зеландии, Румынии. Даже США формально не избежали частичного дефолта. Они отказались осуществлять платежи в золоте Панаме, хотя обязаны были это делать на основании Соглашения 1903 года. 1934 год — дефолт в Италии. Именно дефолты по облигациям являлись причиной, что данная депрессия являлась такой сильной и продолжительной. Другой интересный, но мало упоминаемый факт из 30-х — это то, что «дно» Великой депрессии приходится на июнь-июль 1932 года. Если бы на президентских выборах 1932 года победил Герберт Гувер, а не Франклин Рузвельт, то депрессия в США оказалась бы не такой длинной.

Не успев даже вступить в должность, он стал причиной банковского кризиса. Как только стало понятно, что он, по всей видимости, победит на выборах, вкладчики стали забирать свои средства из банков из-за слухов, что он отменит «золотой стандарт», которые полностью впоследствии подтвердились. Одним из его первых указов после вступления в должность были объявление «банковских каникул» и как раз отмена золотого стандарта.

Ряд его инициатив, безусловно, были полезны. В частности, введение страхования банковских вкладов, разделение банковской и инвестиционной деятельности, а также создание Комиссии по ценным бумагам и биржам (SEC). Но в целом результаты его экономической политики в 30-е годы весьма проблематично признать позитивными.



«Шестигранник» Жолтовского

Российский аукционный дом (РАД) провел торги по продаже объектов недвижимого имущества, находящихся в оперативном управлении у Государственного автономного учреждения культуры города Москвы «Центральный парк культуры и отдыха имени М. Горького». На торги одним лотом было выставлено два объекта. Один из них — нежилое одноэтажное помещение (общая площадь — 4272,2 кв. м на Крымском валу более известное как «Шестигранник» на сегодня имеет статус выявленного объекта культурного наследия. Павильон «Шестигранник» — это бывший павильон «Механизация», созданный архитектором Иваном Жолтовским, при участии Виктора Кокорина и Михаила Парусникова для I Сельскохозяйственной выставки 1923 года, проходившей на территории нынешнего ЦПКиО им. Горького. Цена продажи — 433392257 руб. «Мы довольны результатами торгов. Памятники — это наиболее сложные объекты для инвестирования, а значит и для продажи. Они передаются в частные руки с обязательным условием сохранения и реконструкции, однако точно просчитать объем требуемых вложений на ранних стадиях проекта практически невозможно. Кроме того, будущий инвестор ограничен в выборе функционала и объемно-планировочных решений», — прокомментировал результат торгов генеральный директор Российского аукционного дома Андрей Степаненко.

Реконструкция М-9 «Балтия»

Дочерняя компания ОАО «Мостотрест» ООО «Трансстроймеханизация» стала победителем открытого конкурса на право заключения государственного контракта на выполнение работ по второму этапу реконструкции автомобильной дороги М-9 «Балтия» (участок 50+016—82+878 км, проходящий по Московской области). Специалистам компании предстоит провести полную реконструкцию участка и расположенных на нем сложных инженерных сооружений, включая путепроводы, мосты, транспортные развязки. Работы по проекту планируются завершить к началу 2016 года. Федеральная автомобильная дорога М-9 «Балтия» категории 1Б от Москвы через Волоколамск до границы с Латвийской Республикой (на Ригу), проходит через Московскую, Тверскую и Псковскую области, является частью европейского маршрута Е 22. Открытый конкурс на реализацию второго этапа реконструкции был объявлен Федеральным казенным учреждением «Федеральное управление автомобильных дорог «Центральная Россия» Федерального дорожного агентства». Общая стоимость работ по госконтракту составляет около 8,8 млрд руб. В ходе реконструкции ширина проезжей части дороги будет увеличена до трех полос в каждом направлении; будет проведена реконструкция и уширение проезжей части девяти путе-

проводов и двух мостов, включая расширение опор и замену конструкций в соответствии с техническими требованиями. На всех четырех объединяющих транспортных развязках будут реконструированы съезды в зоне их примыкания к реконструируемому участку автодороги М-9 «Балтия».

Лучшее молодежное

Молодежный комитет предприятий нефтехимического комплекса ОАО «Татнефть» занял первое место в конкурсе «Лучшее молодежное объединение предприятий и организаций Республики Татарстан». Подведение итогов конкурса состоялось в Молодежном центре «Ак Барс» (Казань) в рамках пленарного заседания открытого форума работающей молодежи предприятий и организаций РТ. Организатором конкурса выступило Министерство по делам молодежи, спорту и туризму Республики Татарстан совместно с региональной общественной организацией «Союз молодежи предприятий и организаций Республики Татарстан». Молодежная организация шинного комплекса «Татнефти» создана в феврале 2007 года и объединяет на сегодняшний день 5 тыс. молодых работников (43 процента от общей численности работающих). Ключевым направлением молодежной политики, проводимой руководством Компании «Татнефть», является раскрытие и поддержка талантливой молодежи, определение ее творческого потенциала.



Секреты PLM

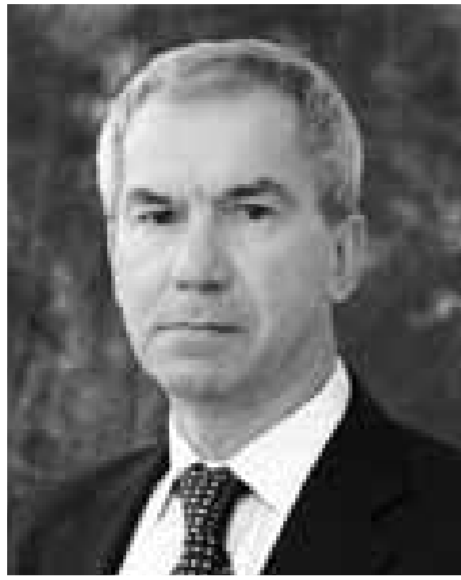
Приоритетная задача российского авиастроения

Сергей Марьин,
директор департамента систем
автоматизации проектирования ЛАНИТ

Итоги авиасалона МАКС-2013, по результатам которого сумма контрактов превысила показатели предыдущих лет и достигла \$16 млрд (\$12 млрд из них будут потрачены на покупку и обслуживание российских самолетов), со всей очевидностью свидетельствуют: технологическая модернизация авиастроения в России — уже необходимость. Увеличение объемов производства, безусловно, потребует пересмотра подходов к оценке и организации работы предприятий и конструкторских бюро. Одна из новинок, способных оздоровить отечественное авиастроение — внедрение систем управления жизненным циклом изделия (PLM).

Современные PLM-решения — это сложные многокомпонентные программные комплексы. Википедия определяет понятие PLM как «технология управления жизненным циклом изделия. Организационно-техническая система, обеспечивающая управление всей информацией об изделии и связанных с ним процессах на протяжении всего его жизненного цикла, начиная с проектирования и производства до снятия с эксплуатации. При этом в качестве изделий могут рассматриваться различные сложные технические объекты (корабли и автомобили, самолеты и ракеты, компьютерные сети и др.). Информация об объекте, содержащаяся в PLM-системе, является цифровым макетом этого объекта».

Поскольку авиационная техника очень сложна, процесс её проектирования складывается из очень большого количества последовательных приближений к цели. Системы автоматизированного проектирования позволяют существенно сократить время от проекта до готового изделия. Подлинником конструкторской документации становится не чертеж, а электронный макет, который позволяет провести необходимые расчеты и сформировать



программу для станков с числовым программным управлением, а также при необходимости сформировать чертежи.

Жизненный цикл авиационной техники, особенно гражданского назначения, очень долг, при этом практически каждый экземпляр — уникален. Поэтому обслуживание, логистика и сопровождение авиатехники — это задачи, которые являются существенно более сложными и комплексными, чем, например, в автомобилестроении. На протяжении десятилетий необходимо детально отслеживать реальный состав каждого изделия, с учетом проведенных ремонтов, замен, отработанного ресурса агрегатов. Это весьма непросто, и справиться с такими задачами можно лишь при наличии совершенной технологии и продвинутых PLM-средств.

Весь мир активно пользуется этими технологиями. В последние годы они активно внедряются и в России. Высокая эффективность технологии электронного макета отмечается не только разработчиками авиационной, вертолетной техники, но и её заказчиками, военными и серийными заводами-изготовителями. Организация широкого применения технологии электронного макета, прием и использо-

вание электронной документации стали приоритетной задачей для ведущих российских предприятий.

Однако отечественные компании машиностроительной отрасли, решающие задачу системного управления жизненным циклом изделия, часто совершают ряд ошибок, которые могут привести к провалу проекта внедрения PLM. Например, заказчики до принятия решения зачастую не определяют цель внедрения цифровых технологий. Желая сэкономить на внедрении, оптимизируют отдельные звенья производственной цепочки, а не процесс целиком. Не учитывается тот факт, что в ходе внедрения системы происходит значительное перераспределение трудоемкостей между различными стадиями создания изделия. Перераспределение загрузки, естественно, встречает сопротивление сотрудников, не желающих менять привычные, но не эффективные методы работы. Отсутствие менеджера в высшем руководстве, отвечающего за внедрение PLM, затрудняет или вовсе может остановить внедрение системы. Негативно сказывается на проекте и желание вместо электронного макета

Поскольку авиационная техника очень сложна, процесс её проектирования складывается из очень большого количества последовательных приближений к цели. Системы автоматизированного проектирования позволяют существенно сократить время от проекта до готового изделия. Подлинником конструкторской документации становится не чертеж, а электронный макет, который позволяет провести необходимые расчеты и сформировать программу для станков с числовым программным управлением, а также при необходимости сформировать чертежи

оставить подлинником конструкторской документации ее бумажную версию.

Рассмотрим более подробно те ошибки, которые вызывают наибольшие трудности. Для успешного внедрения PLM руководству компании-заказчика необходимо четко понимать, для достижения каких бизнес-целей она предназначена и как эти

цели соотносятся со стратегией развития предприятия. Именно стратегия определяет приоритет областей внедрения и необходимые для этого средства. Когда цели определены, можно формировать концепцию внедрения и определить уровень PLM-решения. Важно понимать, что если финансовые возможности не позволяют внедрить PLM нужного уровня, то проект лучше отложить, чтобы избежать неэффективных инвестиций.

Очевидно, что функциональность программного обеспечения должна соответствовать сложности изделий, создаваемых предприятием, а также обеспечивать реализацию поставленных задач: например, обеспечить весь цикл создания изделия в едином пространстве.

Кроме того, если предприятие инвестирует в полнофункциональную PLM-систему, то руководству стоит инвестировать в специальное обучение сотрудников, ведь ограниченное использование высокофункциональной системы экономически не оправдано.

Правильная постановка цели позволяет руководству составить четкий план вне-

дрения PLM-системы. Ведь нередко компаниями на поздних этапах внедрения PLM оказывается, что система будет обладать определенным набором возможностей, а чтобы получить их, надо заложить потенциал еще на начальных этапах.

Руководству лучше заранее спланировать загрузку конструкторов, технологов



и других служб с учетом предстоящего перераспределения удельных трудоемкостей на всем цикле создания изделия.

Этим, в том числе определяется требование к участию в руководстве проектом внедрения PLM человека, располагающего достаточными полномочиями, административным ресурсом, объективно заинтересованного в успешном завершении процесса и отвечающего за результат. Этот руководитель должен хорошо знать весь процесс, а не отдельные его звенья. В идеале это первое лицо компании, так как круг вопросов, требующих оперативного решения при внедрении PLM, чрезвычайно широк. Это оптимизация организационной структуры на предприятии, пересмысление и перестройка всей цепочки разработки, технологической подготовки и выпуска изделия, обеспечение введения и выполнения новых регламентов и принципов работы, решение кадровых вопросов, формирование идеологии развития PLM на предприятии, финансирование проектов и т.д.

Еще одна ошибка при внедрении PLM — поручить формирование идеологии и ведение проекта руководителю ИТ-службы. Важно понимать, что проект PLM — это ИТ-проект. Это проект, связанный с основной деятельностью предприятия, а ИТ-

специалисты в большинстве случаев не могут правильно расставить акценты и отдают приоритет обеспечению обмена информацией в ущерб организации производственного процесса.

И наконец, о том, что в корне меняет подходы к работе при внедрении цифровых технологий в сложном машиностроении — меняется форма подлинника конструкторской документации. Распространенный случай: разработка изделия ведется с использованием цифровых технологий в 3D, а потом по 3D-модели выпускается чертеж, который становится подлинником конструкторской документации. В результате через какое-то время после выпуска чертежа электронная модель теряет актуальность, так как все последующие изменения фиксируются лишь на бумаге, а 3D-модель становится вспомогательным средством для частных задач. Как следствие — одна и та же деталь моделируется на предприятии два-три раза. Происходит разрыв цепочки жизненного цикла, эффективность резко снижается.

Скрупулезный подход к определению целей и задач внедрения PLM-системы может избежать ошибок. Успешные примеры внедрений — Московский вертолетный завод имени М. Л. Миля, Улан-Удэнский авиационный завод, Казанский вертолетный завод и компания «Роствертол».

Кадры для модернизации

«Авиационное оборудование» и МФТИ поработают вместе

Екатерина Павлова

Холдинг «Авиационное оборудование», входящий в Госкорпорацию Ростех, запустил новую магистерскую программу по направлению «Наукоёмкие технологии и экономика инноваций» на базе Высшей школы системного инжиниринга (ВШСИ) Московского физико-технического института (МФТИ). «Авиационное оборудование» стало базовой организацией МФТИ для подготовки инженеров-конструкторов по системной интеграции, которые помогут холдингу к 2020 году успешно выйти на мировой рынок и интегрироваться в международное авиастроение в качестве основных поставщиков ведущих авиакомпаний.

«Авиационное оборудование» вместе с МФТИ намерены полностью модернизировать систему подготовки российских инженеров — конструкторов и технологов, — заявил генеральный директор холдинга «Авиационное оборудование» Максим Кузюк. — Холдинг запустил на базе МФТИ программу, которая позволит без отрыва от производства обучить системному

инжинирингу ведущих и главных конструкторов, руководителей подразделений по системной интеграции, руководителей конструкторских бюро, инженеров и руководителей сложных высокотехнологичных и инновационных проектов».

Стратегическая цель «Авиационного оборудования» — к 2020 году из поставщика отдельных систем и агрегатов стать

интегратором законченных авиационных систем. Высококвалифицированные инженеры мирового уровня, обученные в рамках магистерской программы ВШСИ, помогут решить эту задачу.

В этом году обучение в рамках новой магистерской программы пройдут 10 работников предприятий «Авиационного оборудования», среди которых сотрудники конструкторских и технологических подразделений «Авиаагрегата», «УАПО», «Гидравлики», а также инженеры и конструкторы-разработчики из других холдингов Ростеха.

Магистратура рассчитана на перспективных и талантливых молодых инженеров с опытом работы по специальности 3-7 лет, которым полученные знания помогут в дальнейшем выйти на другой уровень компетенций с целью решения задач

по созданию конкурентоспособной продукции, выбору оптимальных технологий, оптимизации производственной системы и внедрения инноваций на своих предприятиях.

Большая часть курсов новой программы ориентирована на практическую работу в области системного инжиниринга и инноваций, все полученные в рамках магистерской программы знания и навыки будут сразу применяться при реализации проектов и внедрении инновационных технических решений на предприятиях «Авиационного оборудования».

«За основу мы взяли опыт зарубежных вузов, в частности, Массачусетского и Калифорнийского технологических институтов, где существует отдельные факультеты по системному инжинирингу, — сказал ректор МФТИ Николай Куляшев. — Но при разработке магистерской программы мы не копируем иностранные методики, а разработали на базе МФТИ оригинальную учебную концепцию с учетом наших признанных компетенций в физике и математике».

«Авиационное оборудование» также активно развивает сотрудничество и с другими ведущими российскими инженерно-техническими вузами по подготовке конструкторов и технологов базовых специальностей, среди которых Самарский государственный аэрокосмический университет имени академика Королева (СГАУ), Самарский государственный технический университет (СамГТУ), Уфимский государственный авиационный технический университет (УГАТУ), Московский государственный технический университет имени Баумана (МГТУ), Московский авиационный институт (МАИ), Новосибирский государственный технический университет (НГТУ).



Московский физико-технический институт (МФТИ) является высшим учебным заведением Российской Федерации, осуществляющим подготовку специалистов высшей квалификации в различных областях современной науки и техники. МФТИ входит в число сильнейших технических вузов мира. Институт обладает богатой историей. Его основателями и сотрудниками были лауреаты Нобелевской премии П. Л. Капица, Н. Н. Семенов, Л. Д. Ландау. Среди выпускников также есть нобелевские лауреаты. Многие профессора МФТИ являются ведущими российскими учеными. Среди них более 80 академиков и членов-корреспондентов Российской академии наук. С самого основания в Московском физико-техническом институте используется оригинальная система подготовки специалистов, получившая широкую известность как «система Физтеха», в которой сочетаются и дополняют друг друга фундаментальное образование, инженерные дисциплины, научно-исследовательская работа студентов.

Холдинг «Авиационное оборудование» специализируется на разработке, производстве и послепродажном обслуживании систем и агрегатов российских воздушных судов различных марок как оборонного, так и гражданского назначения. Кроме того, холдинг производит детали и агрегаты для таких отраслей промышленности как нефть и газ, автомобилестроение, транспорт, энергетика. «Авиационное оборудование» включает в себя 35 предприятий, расположенных по всей стране — в Москве, Московской области, Уфе, Самаре, Ульяновске, Омске, Архангельской области и других регионах России. Холдинг входит в состав Ростеха. Ключевыми партнерами и клиентами холдинга являются ОАО «Объединенная авиационная корпорация», ОАО «Вертолеты России», ОАО «Объединенная двигателестроительная корпорация», ОАО «Российские железные дороги», ОАО «АВТОВАЗ», ОАО «Газпром», а также авиакомпании «Аэрофлот», «Сибирь», Utair, ГТК «Россия» и др.

Проблемы реализации ГОЗ

Позиция Комитета по оборонной промышленности СоюзаМаша России

В рамках деловой программы выставки «ИНТЕРПОЛИТЕХ» состоялось заседание Комитета по оборонной промышленности Союза машиностроителей России на тему: «Ценообразование по государственному оборонному заказу и проблемные вопросы реализации ГОЗ». Эксперты — представители ВПК, крупных предприятий, участвующих в реализации ГОЗ, специалисты СоюзаМаша России и Ассоциации «Лига содействия оборонным предприятиям» — обсудили актуальные вопросы реализации ГОЗ и возможность создания прозрачной структуры ценообразования на продукцию военного назначения.

В начале 2013 года вступил в силу новый закон «О государственном оборонном заказе», предусматривающий изменение схемы формирования ГОЗ. Для его реализации необходимо введение в действие восьми нормативных документов, детализирующих процесс ценообразования. Однако на текущий момент в силу вступили лишь два из них, а остальные — находятся в процессе обсуждения, поэтому в текущем году ГОЗ формировался по старой схеме. С 2014 года государственный оборонный заказ будет исполняться в соответствии с новым законом, что, по мнению экспертов, позволит создать прозрачную структуру формирования цен на продукцию военного назначения.

По мнению вице-президента Ассоциации «Лига содействия оборонным предприятиям», руководителя группы советников генерального директора ОАО «Рособоронэкспорт» Александра Бриндикова, этот закон позволит решить многие из проблем технического перевооружения. Меры государственной поддержки позволили стабилизировать состояние ОПК, но не привели к его развитию. «Ситуация с техническим перевооружением запоздала, внедрять сегодня нужно не только новые станки, сколько системные технологические производства», — отметил он, добавив, что сегодня эти вопросы «заговариваются», часто звучат заявления о необходимости принятия закона «О промышленной политике», но в проектах этого закона приводятся лишь общие формулировки, которые не дают ничего конкретного в решении вопросов, связанных с перевооружением.

Как отметил председатель Комитета по оборонной промышленности Союза машиностроителей России, генеральный директор ОАО «Концерн «Созвездие» Азрет Беккиев, в соответствии с законом «О ГОЗ», вопросом ценообразования будет заниматься Правительство РФ, и в проекте постановления Правительства прописана новая формула рентабельности 20+1%, с которой многие предприятия не согласны. «Например, в авиации предприятия-финалисты производят максимум 25-30% ответственных работ по самолету, а остальное выполняют предприятия-смежники: двигатели, шасси, авионика, в зависимости от типа самолета. В итоге по новому закону финалист получает рен-



табельность только на эту часть своих работ с рентабельностью 20%, а на всю остальную стоимость самолета рентабельность устанавливается всего в 1%. Но ведь именно предприятие финалист несет расходы по монтажу двигателя, транспортной и складской логистике и принимает на себя гарантийные обязательства и огромное количество других расходов — и все это за один процент прибыли? Тем самым, предприятия, фактически, вынуждают открывать цеха по производству комплектующих», — заметил он.

По мнению Беккиева, за счет этого не только снижается качество готового продукта, но и не выгодной становится операция предприятий по компетенциям в рамках исполнения ГОЗ. Поэтому и необходимо такое экспертное обсуждение всех пунктов формирования ГОЗ. «Любое профессиональное обсуждение является большой информационной подпиткой для принятия необходимых решений. По итогам этого круглого стола будет сформировано соответствующее решение, которое будет направлено в ВПК и общественный совет при Минпромторге. На основании этого решения Министерству промышленности и торговли мы предложим рассмотреть вопрос о необходимости пересмотра коэффициентов рентабельности», — подытожил Азрет Беккиев.

В свою очередь, заместитель председателя Военно-промышленной комиссии при Правительстве Российской Федерации Олег Бочкарёв отметил, что контроль ценообразования в российской «оборонке» требует создания аудиторской системы, в связи с тем, что многие предприятия-исполнители ГОЗ накручивают цены на комплектующие. По его словам, Минобороны и промышленность неоднократно конфликтовали по поводу цен на военную продукцию, и отчасти из-за этого год от года затягивается выполнение гособоронзаказа. В новом законе реализован тезис Министерства обороны, в котором извлекено желание заниматься вопросами ценообразования совместно с Министерством промышленности и торговли и Федеральной службой тарифов.

Олег Бочкарёв высказал критику в адрес управляющих компаний, которые, по его мнению, не обеспечивают адекватного ценообразования гособоронзаказа. По его словам, сегодня «эффективные менеджеры» таких организаций подняли вопрос о целесообразности софинансирования, аргументируя это тем, что собственные деньги вкладывать не выгодно. Поэтому необходимо выслушать мнение экономистов, чтобы получить профессиональное объяснение сложившейся ситуации.

«Сегодня в промышленности направлены колоссальные ресурсы по гособоронзаказу — более 1,5 трлн руб. — это приблизительно два объема гособоронзаказа 2012 года. Отдельные предприятия заявили, что денег уже нет, но такие большие суммы физически невозможно было потратить за столь короткое время. Есть ощущение, что эти деньги неправильно сработали», — сказал он.

По его мнению, такое нецелесообразное расходование средств связано с неэффективной работой некоторых управляющих компаний, структура которых чересчур разветвлена и бюрократизирована.

Представитель одной из управляющих компаний, заместитель генерального директора «Росэлектроника» Арсений Брыкин заметил, что такая критика актуальна для вертикально ориентированных управляющих структур. Горизонтально интегрированные управляющие компании, наоборот, показывают эффективность в своей работе и увеличение прибыли всех предприятий, входящих в холдинг. Арсений Брыкин заключил: «Сегодня мы озвучили нашу позицию по необходимости создания Координационного Совета — структуры, которая бы объединила представителей всех компаний, участвовавших в ценообразовании гособоронзаказа, призванного координировать деятельность поставщиков и потребителей в рамках цепочки поставок. В настоящий момент такой совет создан при Росэлектронике, и в нем активно принимают участие представители госкорпораций, Союза машиностроителей России. Наша интеграция в этом смысле с СоюзМашем уже дает свои позитивные плоды и готова к этой интеграции».

СТРАТЕГИИ РАЗВИТИЯ

Стратегическая награда

ВЭБ начинает прием заявок на соискание «Премии Развития»

1 ноября 2013 года Внешэкономбанк начинает принимать заявки от российских предпринимателей на участие во втором Конкурсе «Премия развития». Участниками Конкурса «Премия Развития — 2014» могут стать любые российские юридические лица, реализовавшие инвестиционные проекты в различных отраслях экономики. Проекты будут рассматриваться по следующим номинациям: «Лучший инфраструктурный проект», «Лучший проект в отраслях промышленности», «Лучший проект по комплексному развитию территорий», «Лучший проект субъекта малого и среднего предпринимательства». Церемония награждения победителей состоится на Петербургском международном экономическом форуме 2014.

«Премия Развития» была учреждена Внешэкономбанком в 2012 году и впервые вручалась 21 июня 2013 года на Петербургском международном экономическом форуме четырем российским компаниям, инвестиционные проекты которых были признаны лучшими в четырех номинациях. Лауреатами первой «Премии развития» стали проекты из Калужской, Ленинградской, Кемеровской и Челябинской областей.

По мнению заместителя председателя правления МСП

Банка (группа Внешэкономбанка) Надежды Мартыновой, во второй «Премии развития» должно принять участие вдвое больше проектов от предприятий малого и среднего бизнеса. Как заявила г-жа Мартынова, «мы ожидаем, по крайней мере, двукратное увеличение поданных заявок на участие во второй «Премии развития» от субъектов малого и среднего бизнеса. (На участие в первой «Премии» было подано 71 заявка от субъектов МСП, что составляет более 33% от всех поступивших

заявок). Причем, это в главной степени должны быть проекты с большой долей инновационной составляющей. Наш прогноз обусловлен тем, что за период с августа 2012 года (то есть за год) в МСП Банке объем кредитования малых и средних инновационных предприятий увеличился в 3,5 раза. Эффективно реализованные проекты заслуживают, что бы о них узнали и лучший наградили.

Кроме того, учитывая престиж этой премии, которую уже назвали «Инвестиционным Оскаром», и ее поддержку руководством страны, мы видим, что предприниматели тоже поверили в нее, и считают победу заслуженным и важным признанием своих трудов и успехов. Ведь по сути, это единственная государственная премия, отмечая заслуги людей, которые реализуют проекты в реальном секторе экономики, повышая тем самым эффективность труда и конкурентоспособность страны в целом».

Отметим, что в период с 31 октября по 1 ноября 2013 года в рамках форума «Открытые инновации» (г. Москва) на стенде Государственной корпорации «Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)» будет работать консультационная служба. Записавшись на консультацию предпринимателям будет предоставлена возможность получить консультацию специалистов Внешэкономбанка по условиям предоставления финансирования согласно отраслевым приоритетам инвестиционной деятельности Банка, в том числе: инновации, природные ресурсы, АПК, строительство, комплексное развитие территорий, МСП (малое и среднее предпринимательство), инфраструктурные проекты, промышленность, а также консультации по участию во второй «Премии развития». Все консультации бесплатны и направлены на повышение инвестиционной грамотности.

Цель этой работы — информирование потенциальных ин-

весторов и будущих заемщиков о специфике деятельности ВЭБа и его дочерних организаций, процедуре подготовки инвестиционных проектов с учетом требований, предъявляемых Внешэкономбанком. Экспертами-консультантами выступают специалисты Группы Внешэкономбанка, которые предоставят всем заинтересованным лицам пояснения по условиям предоставления финансирования, в том числе в сфере инноваций, природных ресурсов и строительства, комплексного развития территорий, малого и среднего предпринимательства, инфраструктуры, промышленности, а также по ключевым аспектам подготовки заявок на участие во втором Конкурсе на присуждение «Премии развития» Внешэкономбанка. Ознакомиться с условиями участия во втором Конкурсе на присуждение «Премии развития» Внешэкономбанка и записаться на консультацию можно на сайте: www.premiya-razvitiya.ru.



Государственная корпорация «Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)» создан на основании Федерального закона РФ «О банке развития» посредством реорганизации в 2007 году Внешэкономбанка

СССР. Банк развития — один из ключевых инструментов реализации государственной экономической политики, направленной на устранение инфраструктурных ограничений экономического роста, повышение эффективности использо-

вания природных ресурсов, развитие высокотехнологичных отраслей промышленности, раскрытие инновационного и производственного потенциала малого и среднего бизнеса, поддержку экспорта промышленной продукции и услуг.

Инвестиционный Оскар

Борис Горобцов: «Премия Развития» обладает серьезным потенциалом для того, чтобы стать реальным инструментом стимулирования и поддержки инвесторов внутри страны и улучшения имиджа России»

На вопросы «Промышленного еженедельника» об особенностях первой «Премии Развития» Внешэкономбанка отвечает президент Ассоциации строительных организаций (АСО) «Промстрой» Борис Горобцов (Кемерово), принимавший в ней самое непосредственное участие со стороны соискателя.

— Борис Семёнович, что, на ваш взгляд, в первую очередь выделяет «Премии Развития» среди уже существующих наград?

— «Премия Развития», учрежденная Государственной корпорацией Внешэкономбанк, на данный момент — первая в России фактически государственная премия, которая присуждается за успешную реализацию комплексных инвестиционных промышленных и инфраструктурных проектов. Тех проектов, что способствуют созданию новых рабочих мест, обеспечивают развитие различных отраслей экономики и социальной сферы РФ.

«Премия Развития», на мой взгляд, — это признание и поддержка со стороны государства инициатив частного бизнеса, который вкладывает свои финансовые, интеллектуальные и производственные ресурсы в нашу страну, формирует базу для ее развития в настоящем и будущем.

— Какими наиболее важными составляющими развития обладает ваш проект, представленный на соискание первой «Премии Развития»?

— Наш проект строительства города-спутника Кемерово «Лесная поляна» стал обладателем первой «Премии Развития» в номинации «Лучший проект по комплексному развитию территорий». Лесная Поляна — уникальный не только для Сибири, но и для всей России пример создания «с нуля» городского поселения нового формата: европейская архитектура, гармонич-



ное сочетание индивидуальных и многоквартирных домов, современный подход к организации пространства при сохранении неповторимой природы. Главное в нашем проекте — комплексность: мы не только строим стены, но наполняем их жизнью, настроением, атмосферой, организуем сообщество людей!

Еще пять лет назад на этой территории были тайга и поля. Сейчас здесь построено 250 тыс. кв. м жилья, создана необходимая инженерная, социальная и деловая инфраструктура, формируются рекреационно-туристический комплекс. Количество жителей в Лесной Поляне к концу 2013 года достигнет 6,5 тыс. человек. Главным образом, это молодые семьи с детьми.

Общая площадь Лесной Поляны, которая сегодня является жилым районом города Кемерово, составляет 1600 га. Всего в соответ-

ствии с проектом тут предполагается возвести 1,2 млн кв. метров жилья. Таким образом, в перспективе население Лесной Поляны должно возрасти до 40 тыс. человек.

В основе жилищной концепции нашего проекта находится так называемая «лестница доступности». Мы изначально поставили себе задачу строить в Лесной Поляне комфортабельное жилье различных ценовых сегментов: от демократичных квартир до таунхаусов и больших индивидуальных коттеджей. На любой вкус и кошелек! С учетом того, что среди молодежи немало тех, кто приобретает квартиры и дома здесь благодаря беспрецедентным займам по льготным областным программам, жилье в Лесной Поляне является по-настоящему доступным. Причем, все жители и гости Лесной Поляны имеют равный доступ к создаваемой современной инфраструктуре.

По моему мнению, самая главная «составляющая развития» в нашем проекте заключается в том, что мы не просто строим новый город, а создаем благоприятную для человека, для его развития среду. Среду, в которой может вырасти новый человек инновационного общества. Среда — очень широкое понятие, оно включает в себя и условия для здорового образа жизни, и возможности получения качественного образования и медицинской помощи, и площадки для отдыха и общения, и многое другое. Среда предполагает особую атмосферу человеческих взаимоотношений! Я убежден: воплощение в жизнь проекта комплексного развития территории тогда можно считать удачным, когда создана среда. Рад, что нам удается это делать. Жители Лесной Поляны уже считают свой район «малой родиной», осознают себя «леснополянцами». Вот квинтэссенция всех наших усилий по развитию территории!

— Какой дополнительный опыт и импульс получили вы благодаря «Премии Развития»?

— У нашей компании есть большой опыт участия в различных конкурсах регионального, всероссийского и международного уровня. «Премия Развития» в данном отношении стала для нас площадкой, где мы смогли, с одной стороны, в очередной раз протестировать наши лучшие наработки по презентации и продвижению своих инвестиционных проектов. С другой стороны, и это самое главное, «Премия Развития» дала нам уникальный опыт взаимодействия с ведущими российскими экономическими экспертами, которые входили в конкурсную комиссию по отбору номинантов. Теперь мы с гордостью говорим, что наш проект «Лесная поляна» имеет положительную оценку Внешэкономбанка. А это воспринимается рынком как «сертификат качества» и служит веским аргументом для потенциальных инвесторов.

— Чем, на ваш взгляд, в первую очередь важно для проектов и их инициаторов признание со стороны «Премии Развития»?

— Прежде всего, награда является признанием на самом высоком уровне заслуг всех тех людей, кто вложил свой труд, свою душу в наш проект и другие проекты, ставшие лауреатами Премии.

«Премия Развития» является фактом признания значимости проекта, его вклада в развитие страны с позиции профессионального экономического сообщества. Это очень важно, на мой взгляд! Для любого инвестора, когда он рассматривает возможность своего финансового участия в том или ином проекте, важна не только его собственная субъективная оценка данного проекта: «нравится — не нравится», «устраивают условия — не устраивают». Ему важно, чтобы проект получил положительную объективную авторитетную экспертную оценку. Только тогда инициатор проекта (тем более, когда речь идет о масштабных дорогостоящих производственных либо инфраструк-

турных проектах) сможет рассчитывать на привлечение частного капитала. «Премия Развития» — это как раз и есть такая объективная оценка.

Например, совокупная стоимость проекта «Лесная поляна» превышает 50 млрд руб. Вы нигде и никогда не найдете столько банковских кредитов. Только частные инвестиции! Но для того, чтобы они пришли в проект, необходимо его общественное признание. «Премия Развития» для нас (я уверен, и для других лауреатов Премии) стала дополнительным эффективным инструментом привлечения средств и получения инвестиционных предпочтений со стороны ведущих финансовых институтов страны в рамках механизма государственно-частного партнерства.

— «Премия Развития» вручена впервые. Какие, по вашему мнению, перспек-

тивы у «Премии Развития»? Какое место она займет и какую роль будет играть в контексте российской экономики?

— Учредитель «Премии Развития» — Государственная корпорация Внешэкономбанк — с самого начала задал очень высокую планку. В кулуарах торжественной церемонии вручения награды Премии называли «Инвестиционным Оскаром». В 2013 году ее получили действительно достойные проекты, которые изменяют жизнь людей, двигают вперед экономику регионов и страны в целом.

«Премия Развития», по моему мнению, обладает серьезным потенциалом для того, чтобы стать реальным инструментом стимулирования и поддержки инвесторов внутри страны и улучшения имиджа России как территории, привлекательной для частного капитала, на мировом уровне.



Комплексное управление

Второй Международный форум по стоимостному инжинирингу



13 ноября в новом корпусе РЭУ им. Г.В.Плеханова в Москве пройдет Второй международный форум по стоимостному инжинирингу «Комплексное управление стоимостью: от портфелей проектов к стратегическим активам». Форум будет посвящен вопросам комплексного управления стоимостью крупных проектов капитального строительства объектов ТЭК, ВПК, а также проектов, которые находятся под контролем государства. Организаторами мероприятия выступают Российское отделение международной ассоциации по развитию стоимостного инжиниринга AACE International (PO AACEI) и Группа компаний ПМСОФТ.

Уже второй год подряд Форум, являющийся бесплатным открытым мероприятием для всех заинтересованных в тематике лиц, объединяет профессионалов в области управления проектами, планирования, контроля и оценки стоимости проектов, управления рисками из разных отраслей. Форум получил поддержку ведущих российских и международных Ассоциаций в области управления проектами и стоимостью, крупных государственных и коммерческих организаций, в том числе Счетной палаты РФ, Московского отделения Института управления проектами PMI, Евразийского Центра управления проектами, компаний Oracle, FND, LGM International, «Инфострой», а также Российского Экономического Университета им. Г.В. Плеханова. В мероприятии примут участие топ-менеджеры крупнейших российских компаний, представители государственной власти, ВПК России, а также представители ведущих российских вузов.

Наиболее ярким событием Форума станет презентация русскоязычного издания руководства «Основы комплексного управления стоимостью» («Total Cost Management Framework»). Данный труд, считающийся в мировом сообществе наиболее признанным и проработанным концепцией стоимостно-ориентированного подхода к управлению, впервые издан на русском языке благодаря усилиям членом Российского отделения AACEI. В число наиболее значимых тем Форума войдут: стандарты в области комплексного управления стоимостью, отраслевая специфика управления стоимостью проектов/активов, подготовка стоимостных инженеров, программы AACE International по поддержке вузов и многое другое. Также в рамках деловой программы прозвучат доклады и состоятся дискуссии по следующим вопросам: Проектный аудит и управление портфелем стратегических инициатив; Кейсы в области управления стоимостью на основе лучших международных практик; Информационные решения для оценки и контроля стоимости проектов капитального строительства; Функционал стоимостного инжиниринга: внедрение в организационную структуру компании; Подготовка стоимостных инженеров.

Ключевым докладчиком Форума станет д-р Шон Реган, ведущий ассессор, член образовательного совета AACE International, профессионал в области стоимостного инжиниринга и оценки стоимости, практик с более чем 25 летним опытом работы в крупнейших международных проектах.

В работе Форума примет участие консультант компании Oracle, который представит подробную презентацию программного продукта Primavera Unifier и особое внимание уделил таким функциональным возможностям решения, как: планирование капиталовложений, контроль стоимости проекта, управление реализацией проекта.

«Международный форум по стоимостному инжинирингу — уникальное событие, основными задачами которого являются популяризация средств комплексного управления стоимостью среди представителей российских компаний; развитие образовательных программ в области управления стоимостью проектов и активов, подготовка вузов, — рассказывает Александр Цветков, генеральный директор ГК ПМСОФТ. — В российских вузах пока нет специальности «стоимостный инжиниринг», поэтому Форум предоставляет великолепную возможность для студентов узнать о профессии стоимостного инженера, а для преподавателей — спланировать новые учебные курсы в рамках своих образовательных программ, с учетом полученной информации».

Первое мероприятие, состоявшееся в 2012 году, собрало более 150 представителей бизнеса, экспертов проектного менеджмента, студентов и аспирантов, интересующихся или уже применяющих в своей работе стоимостный инжиниринг. В число его участников вошли представители Счетной палаты РФ, Градостроительного комплекса г. Москвы, Внешэкономбанка, ООО «АШАН», ОАО «ГМК «Норильский никель», ООО «Байкальская горная компания», ОАО «Газпром нефть», ООО «ПитерГаз», Сибур холдинг, ОАО «ФСК», ОАО «ТЭК Мосэнерго», ОАО «Глобалстрой-Инжиниринг», ОАО «ВНИИАЭС», ФРЯЦ-ВНИИЭФ, ОАО «Атомэнергосервис», ОАО «НИАЭП», ОАО «Тупольев» и других компаний, а также ведущие методологи и практики в области проектного управления и стоимостного инжиниринга.

Международная ассоциация развития стоимостного инжиниринга (AACEI) создана в 1956 году и является крупнейшим профессиональным сообществом в области стоимостного инжиниринга. Она насчитывает более 5500 членов во всем мире и более 80 представительств в 78 странах. AACEI является организатором ряда образовательных программ, направленных на улучшение профессиональных и технических навыков, проводит ежегодные встречи, семинары, выставки, презентации, социальные и сертификационные программы. В 2007 году руководство ГК ПМСОФТ инициировало создание российского отделения Международной ассоциации развития стоимостного инжиниринга МАРСИ. Активная деятельность организации началась в середине 2011 года. Сегодня МАРСИ функционирует на базе Группы компаний ПМСОФТ и Евразийского центра управления проектами, привлекая в свой состав специалистов по стоимостному инжинирингу, сметчиков и планировщиков из российских проектно-ориентированных компаний.

Группа компаний ПМСОФТ — ведущая консалтинговая организация стран СНГ и Балтии в области разработки и внедрения комплексных решений для управления проектами, программами и их портфелями, создавшая Первый Центр компетенции в области управления проектами на базе ПО Primavera и методологии PMI и AACE. Начиная с 1993 года, ГК ПМСОФТ выбирает и нарабатывает лучшие проектные практики, постоянно совершенствует методологическую и техническую базу знаний на базе методологии профессиональных ассоциаций PMI, IPMA, ISO, AACE и других, а также проводит обучение, сертификацию и аудит в соответствии с требованиями этих ассоциаций. ГК ПМСОФТ локализует и адаптирует в соответствии с российской спецификой западные специализированные программные продукты для календарно-сетевое планирования, управления портфелями, рисками, стоимостью, качеством проектов, разрабатывает и постоянно совершенствует собственные программные продукты серии PM soft для автоматизации портальных и BI решений, управления поставками, договорами, интеграции со сметами, ERP-платформами, предоставляет российским компаниям услуги по созданию, наполнению и сопровождению ИСУП на платформах ведущих вендоров: Oracle, Microsoft, SAP, 1C, ИНФОСТРОЙ, Linear Project, ASTA Development, Bentley Systems, Acumen и других.

Энергообъекты Западной Сибири Полярный кран

Андрей Муров проинспектировал ход строительства



24 октября состоялся рабочий визит делегации ОАО «ФСК ЭЭС» во главе с и.о. председателя правления ОАО «ФСК ЭЭС» Андреем Муровым на строящиеся энергообъекты Ханты-Мансийского автономного округа — Югры. Этот район входит в число территорий, по которым до 2018 года прогнозируется наибольший прирост электрической нагрузки в связи со значительной концентрацией здесь объектов нефтедобычи и ростом потребляемой ими электроэнергии.

Руководство Федеральной сетевой компании оценило ход работ на энергообъектах классом 500 кВ, необходимых для обеспечения выдачи мощности Нижневартской ГРЭС и дополнительных мощностей в Нефтеганский и Нижневартский районы округа. В ходе визита был совершен вертолетный облет энергообъектов с осмотром площадки строящейся

подстанции Святогор, реконструируемой подстанции Белозерная, второй цепи ВЛ «Нижневартская ГРЭС — Белозерная» и ВЛ «Трачукская — Кирилловская».

После осмотра энергообъектов Андрей Муров провел совещание по вопросам реализации инвестиционной программы ОАО «ФСК ЭЭС» в Западной Сибири. В совещании приняли участие генеральный директор ОАО «ЦИУС ЭЭС» Леонид Мазо, генеральный директор МЭС Западной Сибири Алексей Мальцев, другие руководители Федеральной сетевой компании и компаний-подрядчиков.

Исполняющий обязанности Председателя Правления ОАО «ФСК ЭЭС» в целом положительно оценил ход реализации работ в регионе. «За 9 месяцев текущего года в зоне ответственности МЭС Западной Сибири введено в работу 250 МВА дополнительной мощности и 402,8 км новых линий электропередачи, что полностью соответствует запланированным показателям. Всего до конца текущего года ОАО «ФСК ЭЭС» введет более 1000 МВА мощности и 545 км линий электропередачи для развития Западной Сибири. Это обеспечит возможность интенсивного развития

промышленности региона и покрытия планируемых нагрузок предприятий сырьевого сектора», — подчеркнул Андрей Муров.

ОАО «ФСК ЭЭС» ведет масштабную работу по строительству и реконструкции электросетевых объектов для выдачи мощности Нижневартской ГРЭС в Ханты-Мансийском автономном округе. Так, к 2015 году будет завершено строительство инновационной ПС Святогор. Новый энергообъект улучшит схему внешнего электроснабжения объектов нефтяных месторождений и позволит обеспечить подключение перспективных нагрузок. На сооружение будет инвестировано более 6 млрд рублей. На подстанции также будут построены заходы воздушных линий электропередачи классом напряжения 500 кВ — от Сургутской ГРЭС-2 и подстанции 500 кВ Магистральная. Общая протяженность сооружаемых линий составит более 40 км.

Кроме того, в рамках реализации схемы выдачи мощности Нижневартской ГРЭС, МЭС Западной Сибири ввели в эксплуатацию вторую цепь ВЛ 500 кВ «Нижневартская ГРЭС — Белозерная», что позволило увеличить пропускную способ-

ность сети 110-500 кВ Нижневартского района. Также продолжаются работы по комплексной реконструкции ПС 500 кВ «Белозерная».

Подводя итоги совещания, Андрей Муров выразил уверенность, что масштабные работы, выполненные Федеральной сетевой компанией в 2013 году, позволят повысить надежность электроснабжения потребителей, разгрузить проблемные энергоузлы, создать перспективы для интенсивного развития промышленности и экономики Западной Сибири.

Отметим, что феврале 2013 года, филиал ОАО «ФСК ЭЭС» — Магистральные электрические сети (МЭС) Западной Сибири — стал лауреатом первой национальной премии в области электроэнергетики «Золотой киловатт-2012» в номинации «Лучшая электросетевая компания». Экспертный совет конкурса высоко оценил проекты, реализованные филиалом ОАО «ФСК ЭЭС» в 2012 году, в том числе — строительство линий электропередачи в целях обеспечения выдачи мощности Уренгойской ГРЭС и создание электросетевой инфраструктуры в рамках реализации схемы выдачи мощности Няганской ГРЭС.

Анна Курбакова

На Нововоронежской АЭС-2 (генеральный проектировщик и генподрядчик — ОАО «Атомэнергопроект», Москва) начата крупнительная сборка полярного крана второго энергоблока.

Полярный кран или мостовой кран кругового действия, грузоподъемность которого составляет 360 т, применяется при монтаже основного технологического оборудования гермозоны (корпуса реактора, парогенераторов, компенсатора давления и др.) После ввода атомной станции в эксплуатацию кран используется при проведении ремонтных работ и транспортировке топлива.

В настоящее время в здании реактора второго энергоблока продолжается сооружение путей полярного крана. После завершения этих работ специалисты приступят к монтажу крана. Сначала на штатное место (отметка +38,5 м здания реактора) будут установлены балансиры, затем балки полярного крана и грузовой тележка.

Общий вес элементов крана составляет 440 т. Тележка полярного крана перемещается вдоль моста, сам кран передвигается

по круговому рельсу — на 360° (два энергоблока с реакторами ВВЭР-1200 по проекту «АЭС-2006»), генеральный проектировщик Смоленской АЭС-2 (два энергоблока с реакторами ВВЭР-1200 по проекту ВВЭР-ТОИ).

В соответствии с решением Госкорпорации «Росатом» на базе ОАО «Атомэнергопроект» создана управляющая компания. В контур управления ОАО «Атомэнергопроект» входят: ОАО «НИКИМТ-Атомстрой», ОАО «Энергоспецмонтаж», ОАО «ВНИПИЭТ», ОАО «НПК «Дедал», ОАО ССМУ «Ланатомэнергопроект», ОАО «СПБ НИИИ «ЭИЗ», ОАО Сибирский «Орбстройпроект».



Инновационный свет

Philips реализовал проект на московском заводе

Наталья Неверская

Вот уже четыре года российский подразделение европейской Coca-Cola Hellenic Bottling Company является одним из ключевых стратегических партнеров Philips. На этот раз мировой лидер в области светодиодных решений модернизировал систему освещения завода, расположенного в Москве. Результатом проекта стало не только оснащение производственных помещений качественным светом и значительное сокращение потребления электроэнергии, но и достижение максимального уровня пищевой безопасности и снижение воздействия на окружающую среду за счет использования наиболее современных технологий в освещении.

«Особенности качественного современного освещения для бизнеса на первый взгляд бывают неочевидны, — говорит Виталий Ращевский, менеджер по работе с ключевыми клиентам компании Philips. — Однако при детальном рассмотрении преимущества оказываются значительными. Единая система управления и энергоэффективность позволяют оптимизировать операционные расходы, а правильное освещение — снизить количество брака при производстве, повысить эффективность

труда и сократить количество несчастных случаев. Мы рады, что эти преимущества смогут теперь оценить и наши партнеры из Coca-Cola Hellenic».

Большое внимание в процессе реализации проекта было уделено соблюдению всех параметров освещения рабочих мест, которые должны были отвечать как внутренним стандартам Coca-Cola Hellenic, так и государственным стандартам РФ в таких категориях как цветопередача, уровень освещенности и коэффициент пульсации. При этом сложность интеграции световых решений состояла в том, что новые светильники должны

были заменить старые без дополнительного монтажа, креплений и материалов.

Эти нетривиальные задачи были решены благодаря установке инновационного высокоэффективного оборудования Philips. На входе в производственные помещения и в самих производственных отделах завода удалось заменить светильники таким образом, что общая потребляемая мощность сократилась практически в пять раз, а качество света улучшилось. В самых обширных помещениях — зонах упаковки — промышленные светильники Philips Gentle Space с широкой оптикой обе-

спечили равномерное освещение всей территории. Вособо «чистых» помещениях, герметичных асептических зонах розлива, находящихся под избыточным давлением воздуха, качество света было улучшено благодаря новейшей технологии CDM Elite MW с электронным ПРА. При этом расположение светильников осталось неизменным, энергопотребление снизилось, и появилась возможность дистанционно управлять яркостью света, а также включать и выключать светильники.

«Безусловно, мы получили именно то, что хотели. Бережное использование ресурсов — важнейший принцип нашей корпоративной социальной политики, и именно благодаря этому проекту нам удалось достичь высокого качества освещения при снижении энергопотребления системой освещения на 605000 кВт/ч в год. Кроме того, наша компания является одним из лидеров в области природоохранной деятельности, и экологичное LED освещение, предложенное Philips, как нельзя лучше вписалось в нашу концепцию», — сказал Олег Коновалов, главный инженер московского завода Coca-Cola Hellenic.

Royal Philips — международная компания, работающая в индустрии «здоровья и благополучия» и нацеленная на улучшение качества жизни людей путем внедрения значимых инноваций в области здравоохранения, потребительских товаров и световых решений. Штаб-квартира Philips находится в Нидерландах, в 2012 году объем продаж составил 24,8 млрд евро, а в представительствах компании работают 114 000 сотрудников в более чем в 100 странах. Компания занимает лидирующие позиции в разработке оборудования для кардиологии, неотложной помощи и медицинской обслуживания на дому, в области энергоэффективных светотехнических решений и инновационных систем освещения, а также электробритв и средств личной гигиены, приборов и средств для ухода за полостью рта.

«Новая Москва»

В МОЭСК будет создан специальный филиал

Совет директоров ОАО «МОЭСК» утвердил создание в компании филиала «Новая Москва», в зону ответственности которого войдут Троицкий и Новомосковский административные округа. Соответствующие изменения, связанные с формированием электросетевого филиала, будут внесены в устав МОЭСК. Завершить формирование нового филиала МОЭСК планирует до конца текущего года.

На сегодняшний день в компании на территории Москвы и области действуют восемь филиалов. До момента создания девятого филиала «Новая Москва» электроснабжение присоединенных к столице округов осуществляется силами Троицкого, Московского, Наро-Фоминского, Подольского и Одинцовского районов электрических сетей МОЭСК. В зоне обслуживания: 22 подстанции 35–220 кВ суммарной мощностью почти 1430 МВА, более 2320 км воздушных линий электропередачи напряжением 0,4–6–10 и 35–220 кВ, свыше 1140 кабельных сетей, а также 686 трансформаторных и распределительных пунктов общей мощностью 257,5 МВА.

По словам советника генерального директора ОАО «МОЭСК» Юрия Стрелкова, наряду с решением организационных вопросов, связанных с формированием филиала, первоочередной задачей является новая схема энергоснабжения.

«Создание схемы, максимально закладываемой, позволяющей обеспечить электроснабжение потребителей Троицкого и Новомосковского округов по стандартам столичного метрополита, ведется с учетом целесообразности развития распределительных сетей напряжением 6–20 кВ, а также строительства новых питающих центров и необходимого резерва мощности», — пояснил Юрий Стрелков.

ОАО «Московская объединенная электросетевая компания» (ОАО «МОЭСК») — одна из крупнейших распределительных электросетевых компаний России. Обеспечивает электроснабжение самого динамично развивающегося в стране Московского региона с населением около 17 миллионов человек. Основные виды деятельности компании — оказание услуг по передаче электрической энергии и технологическое присоединение потребителей к электрическим сетям на территории Москвы и Московской области.

Правда регионов

(Окончание, начало на стр. 1)

Среди основных неплательщиков — «неотключаемые» потребители, в отношении которых участники «круглого стола» предложили переложить ответственность за долги на ведомства или собственников объектов. Что касается исполнителей коммунальных услуг, то здесь эксперты рекомендовали установить неустойку в размере 1/170 ставки рефинансирования ЦБ РФ за каждый день просрочки исполнения обязательств по оплате энергоресурсов, а также законодательно закрепить право ресурсоснабжающих организаций на односторонний отказ от договора на поставку коммунального ресурса с исполнителем коммунальных услуг, при превышении задолженности за поставленные коммунальные ресурсы в размере, соответствующем стоимости ресурсов за три и более расчетных периода. Как мне кажется, очень интересные и конструктивные предложения. Кстати, участники форума были того же мнения.

Еще об одной интересной дискуссии, которая образовалась на «круглом столе» комитета Совета Федерации по федеративному устройству, региональной политике, местному самоуправлению и делам Севера на тему «Основные проблемы законодательного регулиро-

вания и правоприменительной практики в сфере энергосбережения и повышения энергетической эффективности: региональный аспект». Модераторами выступили Михаил Марченко, член комитета Совета Федерации РФ по федеративному устройству, региональной политике, местному самоуправлению и делам Севера, и Виктор Рогоцкий, член комитета Совета Федерации РФ по экономической политике. На этом столе участники обобщили региональный и муниципальный опыт в сфере энергосбережения и повышения энергетической эффективности, а также выработали предложения по совершенствованию действующего законодательства.

Михаил Марченко, в частности, отметил: «Сегодня у регионов есть полномочия принимать собственные программы по энергосбережению, это прописано в федеральном законе. Зачастую такие программы не согласованы с муниципальными программами и программами крупных потребителей энергии. Соответственно начинается пробуксовка. Основными проблемами также являются: слабое развитие нормативно-правовой базы в области энергосбережения; дефицитность региональных и муниципальных бюджетов. Возникают сложности с привлечением долгосрочных инвестиций и вне-

дрению энергосберегающих технологий. Главный вопрос — как привлечь инвестора. Во многих регионах с этой проблемой начинают справляться. Важно, чтобы принимаемые программы и проводимые мероприятия не носили декларативный характер, а приводили к реальным результатам».

Остроту существующих проблем обозначил и Виктор Рогоцкий, объявивший, что «перекрестное субсидирование в стране на данный момент составляет порядка 220 млрд руб., в Ярославской области — порядка 1 млрд руб. В планах до 2020 года снизить объемы перекрестного субсидирования до 50 млрд руб., то есть произойдет очень резкое снижение объема». По его мнению (с чем согласился участник), вопросы энергетике важны как для тех, кто владеет крупным металлургическим производством, так и для простых жителей районных центров, которые приходят платить за газ, воду, тепло и свет. «Идет тенденция к повышению тарифов, сдерживать данный процесс возможно только административным порядком. «Заморозка» тарифа, о которой говорят сейчас многие — неудобна для экономики. Задача органов власти, как исполнительная так и законодательная — сбалансировать этот процесс так, чтобы ни удовлетворил все срезы в обществе».

Также на этом «круглом столе» обсудили вопросы подготовки и реализации региональных и муниципальных программ; особенности организации мероприятий по повышению энергоэффективности в различных секторах и сферах экономики, в том числе в системе ЖКХ; проблемы реализации энергетических контрактов и проведения энергетического аудита в бюджетной сфере.

Одной из основных тем обсуждения на Ярославском форуме стала Государственная программа «Энергоэффективность и развитие энергетики», которая предусматривает софинансирование лучших региональных программ, предоставление организациям государственных гарантий по кредитам на реализацию проектов, информационное, методическое и нормативное обеспечение энергоэффективности, а также формирование бережливой модели поведения населения. Меры по обеспечению энергосбережения и повышения энергетической эффективности были обозначены как приоритетные для всех уровней публичной власти.

В ходе форума был очерчен круг проблем при реализации региональных программ энергосбережения: отсутствие полноценного анализа текущей ситуации (индикаторы, показатели, эффективности, привле-

чение регионами России внешних источников финансирования программ в отсутствие механизма привлечения внебюджетных средств, незавершенность разработки муниципальных программ и программ бюджетных объектов, а также порядок предоставления субсидий из бюджетов субъектов Российской Федерации местным бюджетам, отсутствие отраслевых разделов, предусматривающих конкретные мероприятия, соглашения с регулирующими организациями и крупными энергопотребителями, и ряд других.

Участники форума сформировали рекомендации для Федерального собрания РФ в части разработки и принятия Федерального закона «О внесении изменений в Федеральный закон «Об энергосбережении и повышении энергетической эффективности и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации», направленного на уточнение процедур документооборота при проведении энергетического аудита, в том числе структуры отчета по энергоаудиту; введение процедур контроля энергопаспортов и ответственности энергоаудиторов; взаимную корреляцию положений Федерального закона и статьи 72 Бюджетного кодекса Российской Федерации в части уточнения единицы из-

мерения цены энергосервисного контракта; выделение положений Федерального закона в части регулирования возобновляемых энергетических ресурсов, тепловых насосов, солнечных электростанций, мини-ТЭЦ и других в отдельную главу. Также были сформированы рекомендации Правительству Российской Федерации и исполнительным органам государственной власти субъектов Российской Федерации.

В целом же можно констатировать, что Ярославский форум по своей проблематике и остроте обсуждаемых вопросов — крайне важная площадка. Фундамент для формирования уникального центра уникальных региональных практик — создан. Надо только пользоваться и активно развивать! И важно это именно в силу того, что страна у нас большая, региональные проблемы с одной стороны — общие, а с другой стороны — полны специфического наполнения. И примечательно, что именно древний Ярославль стал своеобразным «энергетическим штабом» для российских регионов. Хочется верить, что год от года здесь будет все больше оптимистических презентаций и рассказов об успехах в решении региональных и муниципальных энергетических задач.

По крайней мере, место для этого — абсолютно подходящее.



АКТУАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА

Безупречный инновационный стиль

Selta и «Селта»: лучшие мировые технологии в России



Валерий Стольников

Среди ведущих иностранных компаний — глобальных лидеров, пришедших работать в Россию в последнее десятилетие, «Промышленный еженедельник» хотел бы особо выделить и представить опыт и достижения итальянского глобального лидера — компании Selta. Этот бренд производителя оборудования и комплексных решений автоматизации технологических процессов в разных отраслях электроэнергетики, промышленности, ЖКХ, ЖД и транспорта хорошо известен специалистам и не нуждается в особом представлении. Но «русский путь» компании — особо примечателен и заслуживает отдельного аналитического разговора. Потому что в Россию Selta пришла не как поставщик, не как инвестор, не как интегратор и т.д., а как все это вместе взятое, реализуемое на российской почве под российские задачи силами прежде всего российских специалистов. Со всем своим неизмеримым багажом опыта, технологий, наработок и инноваций компания Selta пришла в Россию с тем, чтобы инкорпорировать свои потенциалы в реалии российской экономики, погружаться в российские задачи, обеспечивая не просто полную адаптацию лучших мировых практик, но и создание на их основе новых эксклюзивных и уже собственно российских решений. Не случайно всего лишь за неполные три года работы компания ООО «Селта» уверенно вошла в число лидеров российского рынка по целому ряду стратегически важных направлений в электроэнергетике и промышленности. При этом что именно предлагает «Селта» в России, легко увидеть на сайте компании, этот перечень очень широк. Нам же интересно прежде всего инновационность ее подходов и секрет удивительного успеха.

По словам генерального директора ООО «Селта» Андрея Михайловича Клименко, основной «секрет» стремительного развития и успеха компании заключается прежде всего в практикуемом ею комплексном инновационном подходе. «Селта» на фоне большинства конкурентов сильно именно комплексным решением задач с применением и разработкой инноваций самого передового уровня. Внедряемые ею в России решения — это именно российские решения, которые фактически «с нуля» создаются в России на основе самых передовых мировых технологий под условия конкретного заказчика. И при этом зачастую это технологии завтрашнего дня, которые обеспечивают не только эффективное решение сегодняшних проблем, но и «поднимают» общий уровень технологической культуры.

Особо хочется подчеркнуть, что Selta привнесла на российский рынок фактически лучшие наработки мирового опыта и мировых технологий в области энергетики, причем, не в качестве «закрытого» продукта, готового к использованию, но не более того. Этот опыт, эти технологии и компетенции привнесены в Россию в качестве исходных составляющих и материалов для развития здесь лучших практик



Андрей Михайлович Клименко, генеральный директор ООО «Селта»

История Selta началась в 1972 году, когда в Милане была создана небольшая проектная лаборатория, которая и стала родоначальником будущей компании. Тогда, на заре развития электроники, в качестве приоритетных направлений деятельности было выбрано создание устройств передачи данных по линиям высокого напряжения, а также устройств связи и телемеханики. Основной упор при этом был сделан на разработку и внедрение самых передовых решений и технологий, как более эффективных и экономичных. Компания быстро росла и в 1980 году переехала в свое новое здание

в Кадео. Чуть позже, в 1982 году, недалеко от города Порто Д'Асколи в центральной Италии, было основано производство телекоммуникационного оборудования SELTA Telematica. Надежность, инновационность и гибкость решений, а также огромный опыт в проектировании и внедрении, являются залогом долгосрочных партнерских отношений с крупнейшими операторами связи и поставщиками услуг, а также многочисленными предприятиями различного размера и направлений деятельности.

Selta и «Селта» предлагают не только современные решения и инновации, компетентность и невысокую стоимость, но и полный сервис в каждый момент времени, начиная от разработки и производства продукции до послепродажного обслуживания. Конкурентным преимуществом компании является разработка и предложение систем, полностью удовлетворяющих требованиям заказчика. Программно-технические решения базируются на международных

ми занимается продвижением своих решений на других рынках, не ограничиваясь кругом энергокомпаний. Хотя о столь быстром номенклатурном развитии два с половиной года назад речи не было. Но успехи вдохновляют, как говорится, а у Selta и «Селты» имеются уникальные наработки и технологии по целому ряду стратегических направлений — например, в области телекоммуникаций самого широкого спектра применения, систем управления и т.д.

Несколько резюмируя, можно подчеркнуть: объективно Selta и «Селта» обеспечили практически рекордные для российского рынка высоких технологий в энергетике темпы вхождения и развития. Компания изначально выбрала инвестиционно емкий и непростой путь: проанализировать и понять ключевые технологические тренды российского энергетического рынка — сегодняшнего и завтрашнего; создать продуктивную линейку оборудования и решений под эти тренды; вести планомерную работу по продвижению на российском рынке этих новейших решений и продуктов, в том числе способствуя «созреванию» рынка до уровня, на котором столь инновационные продукты становятся остро востребованными.

Нам представляется, что именно по такому алгоритму осуществляла «Селта» свой стратегический маркетинг. И жизнь показала, что столь серьезный подход и инвестиции в продукты и решения оправдали себя в полной мере. Образно говоря, «Селта» уже сегодня была готова предложить рынку то, острое требование в чем он, может быть, до конца осознает только завтра.

Ситуация работает на лучших

Отдельно хотелось бы поговорить о том, насколько изменяющаяся ситуация на рынке российской энергетики стратегически согласуется со спецификой решений от «Селты». Причем, в этом нет никакой счастливой случайности! Просто — просто эксперты «Селты» аналитически предвидят логику развития российского энергетического рынка и работают с учетом этих тенденций. Это совершенно четко видно по энергетическим сетям страны, где в последнее время наблюдается однозначное стремление государства к объединению и консолидации с тем, чтобы повысить эффективность, ответственность и надежность.

У «Селты» опыт работы с российскими сетевыми компаниями уже можно считать огромным, при том, что компания работает всего-то неполных три года (вот вам и еще один поразительный экономический феномен!). Среди партнеров компании — целый ряд региональных распределителей Holdinga МРСК. Учитывая, что рынок МРСК — это рынок не федерального уровня, а больше регионального, соответственно, то работа с теми или иными ре-

Как рассказывают в «Селте», прежде, чем выйти на российский рынок, компания полностью адаптировала под него свои продуктовые линейки. Она не просто пришла с готовыми продуктами и попыталась их коммерчески реализовать на новом рынке, а предварительно провела глубокий технический анализ решений, востребованных потенциальными российскими партнерами

решений и техники от «Селта» слишком очевидны, чтобы не обратить на них внимание. В результате на сегодня по ряду специфических высокотехнологических инновационных решений компания смогла получить наибольшую долю рынка систем телемеханики.

Selta и «Селта»

Стартовала ООО «Селта» как российская компания с итальянскими корнями. Примерно два с половиной года компания работала в первую очередь на рынке энергетических сетей России. Среди заказчиков компании — прежде всего, ФСК, ряд МРСК и другие крупные структурные энергетические компании. По ряду направлений и систем, поставляемых для российских энергетиков, ООО «Селта» за два с половиной года сумела достичь лидирующих позиций.

Кстати сказать, когда Selta пришла в Россию и рассказала о своих целях и задачах на новом рынке (в том числе через «Промышленный еженедельник»), звучала голоса уверенного скепсиса: слишком амбициозными показались тогда ряду экспертов программы и планы новой компании. Теперь же мы можем с полной уверенностью и с цифрами в руках констатировать: обозначенные на начальном этапе цели и задачи компаний «Селта» не просто выполнены, но и заметно перевыполнены (да простится нам эта советская терминология, но она отражает суть). Так, например, ООО «Селта», по словам генерального директора Андрея Михайловича Клименко, сегодня не менее активно и со столь же амбициозными программа-



чисто российские варианты и технические дизайны под эти задачи. Выглядит так, словно в компании знали о будущих решениях. Они, конечно, не знали, но понимали, что так было бы лучше для отрасли. И занимались соответствующими разработками под это понимание.

Получается, что объективно роль компетенций Selta и «Селты» в текущей ситуации становится более важной, а позиции на рынке — более сильными. Потому что объективно рынку требуется очень опытный производитель с уникальными технологиями решения комплексных задач под электрические сети. По мнению экспертов, сегодня «Селта» становится крайне важным игроком рынка технологического преобразования и реновации российских сетей, потому что компания решает самый широкий спектр задач и по продуктовой линейке, и по технической номенклатуре продукции, которую они могут разработать, произвести и обеспечить внедрение. Причем, что особенно важно — практически по всем классам напряжения. Российские электрические сети (в лице практически любой из входящих в новый единый холдинг компаний) получили в лице «Селты» очень сильного технологического партнера, способного не только обеспечивать текущие производственные потребности, но и выполнять функцию стратегического спродюсера, который уже сегодня обеспечивает инновационные возможности дальнейшего развития отрасли с учетом новейших технологических трендов.

Кстати сказать, аналитические выводы руководителей «Селты» на этот счет весьма интересны. Они не считают новое объединение «откатом» к прошлому, но и считают разделение рынков энергетикой по Чубайсу ошибкой. Генеральный директор Андрей Михайлович Клименко: «На самом деле, мы понимаем, что в разделение не всегда есть долгосрочный результат. Но иногда есть результат, позволяющий начать чем-то управлять лучше, оптимизировать, усовершенствовать для того, чтобы потом в обратном объединении создать гораздо более эффективную структуру».

Партнерские принципы

Еще одно безусловное заслуживающее серьезного внимания и изучения (а то и внедрения) достоинство «Селты» — это принципы работы компании с российскими партнерами, в том числе с заказчиками. Даже поверхностное знакомство с этим, с одной стороны, удивляет степень технологической открытости, а с другой стороны — также объясняет феноменальный успех компании по продвижению своей продукции и своих решений на российском рынке. Генеральный директор Андрей Михайлович Клименко скромно называет это «аспектом нашего позиционирования на рынке и понимания места



Группа Selta состоит из нескольких подразделений, каждое из которых занимается отдельными направлениями разработок оборудования и решений.

Selta имеет 3 производственных центра. Один из них расположен на юге Милана. Он ориентирован на производство решений, касающихся систем телемеханики и автоматизации технологических процессов, а также сигнализации и контроля на железнодорожных станциях.

Остальные 2 находятся в Торторетто и являются крупнейшими итальянскими производителями телекоммуникационных систем для операторов связи, конвергентных АТС, и центром разработки инновационных решений в области связи.

Selta имеет представительства в Испании и России, а также постоянно расширяющуюся сеть партнеров, агентов и дистрибьюторов по всему миру.

ПОДРОБНОСТИ

Открытая инспекция

Представлена новая концепция работы Федеральной службы по труду и занятости

В Москве в пресс-центре РИА «Новости» прошло заседание Экспертного клуба Федеральной службы по труду и занятости на тему «Новая концепция Роструда: от конфронтации к открытому диалогу между органами власти, работодателями и работниками». На заседании впервые был представлен сформированный Рострудом проект «Открытая инспекция труда» — новая концепция работы службы, которая направлена на активное участие в процессе соблюдения трудового законодательства всех сторон трудовых отношений: работника, работодателя, государства.

«По сути, представляя эту концепцию и сразу вынося ее на общественное обсуждение, мы уже начинаем работать в открытом режиме», — подчеркнул заместитель руководителя Федеральной службы по труду и занятости Михаил Иванков. — При реализации новой модели деятельности будет удовлетворена потребность работника в цивилизованном труде, ему будут предоставлены эффективные механизмы защиты своих трудовых прав. Работодатель будет переориентироваться с решения задачи пройти проверку с наименьшими потерями к решению задачи активного обеспечения исполнения требования трудового законодательства», — пояснила представитель Роструда Светлана Бабенко.

этих задач Роструд планирует разработать систему стандартов соблюдения трудового законодательства (карты надзорно-контрольных мероприятий), создать инструменты для внутреннего аудита работодателей с участием работников в данном процессе. До конца октября планируется к открытию первая ступень Интернет-сервиса «Онлайн-инспекция.РФ», планируется создание федерального call-центра по вопросам соблюдения законодательства о труде и др. Проект предполагает возможность оценки деятельности Федеральной инспекции труда со стороны работников и работодателей.

Внедрение проекта позволит обеспечить повышение комфортности условий труда для работников, снизить издержки работодателей на соблюдение требований трудового законодательства и способствовать повышению уровня доверия граждан к органам власти.

Ключевыми задачами проекта является обеспечение определенности и прозрачности контроля, внедрение новых методов обеспечения соблюдения трудового законодательства и инновационных способов управления Федеральной инспекцией труда. Для решения

то есть дать инструменты для того, чтобы реализовать проект на практике и заинтересовать всех участников трудовых отношений в его реализации», — резюмировал выступление Михаил Иванков.

Участники экспертного клуба отметили, что доверие к власти зависит в первую очередь от ее открытости и сошлись во мнении, что разработка новой концепции взаимоотношений на рынке труда и ее внедрение назрели давно. Вот одно из выступлений: «Роструд — первая система, которая восприняла идею глобальной трансформации деятельности надзорно-контрольных органов, перевод ее из карающих функций к функции сотрудничества с теми, кого они должны контролировать. После первого восприятия новой концепции нам кажется, что новая концепция Роструда достаточно стройная и по мере реализации станет еще полнее и строже. Сегодня, наверное, первая такая встреча, которая как раз и должна способствовать, чтобы основные моменты и принципы, которые закладываются в этой системе, стали категориями сознания и здесь присутствующих, а в последующем и категориями сознания и других надзорно-контрольных органов».

Первый заместитель генерального директора ОАО «ВЦИОМ» Константин Абрамов, говоря о своевременности



При реализации новой модели деятельности будет удовлетворена потребность работника в цивилизованном труде, ему будут предоставлены эффективные механизмы защиты своих трудовых прав. Работодатель будет переориентироваться с решения задачи пройти проверку с наименьшими потерями к решению задачи активного обеспечения исполнения требований трудового законодательства

принятия новой модели взаимоотношений, обратил внимание на низкую правовую грамотность населения (работников и работодателей). В этой связи, по мнению Абрамова, новая модель должна стать, в том числе и неким медиатором по сложным трудовым вопросам.

Начальник Департамента по организации, оплате и мотивации труда ОАО «Российские железные дороги» Сергей Саратов полагает, что крупный бизнес и до принятия новой концепции был заинтересован в соблюдении норм Трудового кодекса на своих предприятиях. Однако, по его мнению, «модель, презентованная сегодня, будет способна качественно изменить ситуацию».

«Предложения, которые были озвучены Рострудом, идут в очень важном сейчас тренде — решать проблемы сообща, — поделился своим мнением директор Департамента кадров ОАО «НК «Роснефть» Рустам Муртазин, — В этом есть определенная энергетика, которая, я уверен, сработает».

R&D директор «3М Россия» Сергей Дмитрук, в свою очередь, согласился с тем, что регулировать сферу трудовых взаимоотношений только карательными мерами крайне сложно. «Очевидно, что безопасный труд — это очень мощный мотивационный фактор для работника и работодателя, но регулировать эту область только

запретительными мерами очень трудно», — сказал он. Сергей Дмитрук предложил задействовать профильный бизнес в качестве медиатора трудовых отношений в области обеспечения охраны труда.

Генеральный секретарь Общероссийского объединения профсоюзов «Союз профсоюзов России» Евгений Куликов также отметил своевременность организации нового подхода. По его мнению, очень важно добиться информирования работодателя по существу нарушений, которые он допускает или может допускать.

Заместитель руководителя Федеральной службы по труду и занятости Михаил Иванков подчеркнул при этом, что новая концепция направлена на формирование прозрачных требований к работодателю. «Необходимо обеспечить их однозначную трактовку, чтобы у бизнеса не было необходимости тратить время и ресурсы на выяснение тонкостей работы инспекторов по труду», — сказал он.

Такого же мнения придерживается и заместитель директора Центра реформ государственного и муниципального управления РАНХиГС Александр Зыков, который считает, что реализация данной модели — первая серьезная попытка добиться одинакового требования трудового законодательства для всех участников и для всех субъектов этого процесса. К тому же, «работа над

концепцией позволяет Роструду обобщить мнения как государственных инспекций труда, также представителей работников и работодателей выявить те проблемы, которые существуют в области трудового законодательства и требуют решения на законодательном уровне», — добавил Александр.

«Концепция, которая говорит о проактивной модели работы не может быть не поддержана», — считает генеральный директор ФГБУ «ВНИИ охраны труда и социальной защиты Российской Федерации» Дмитрий Платыгин. Он также особо подчеркнул, что необходимо интегрировать усилия не только с бизнесом, но и с ВУЗами в части повышения правовой грамотности населения и выраженной готовности со своей стороны оказывать всестороннюю поддержку в реализации «Открытой инспекции труда».

В завершении заседания Экспертного клуба Михаил Иванков поблагодарил всех участников за высказанные замечания, предложения и комментарии относительно презентованных направлений концепции Роструда: «Все предложения, которые были высказаны, обязательно будут проработаны и, я думаю, мы найдем способы включения их в той или иной форме в те мероприятия, которые разрабатываются».

Пресс-служба Роструда

Три года до века

Научно-производственное объединение «Сатурн» отмечает свое 97-летие



НПО «Сатурн» было основано в Рыбинске в 1916 году как АО «Русский Рено». В настоящее время ОАО «НПО «Сатурн» успешно работает в направлении создания авиационных гражданских газотурбинных двигателей, активно участвует в создании двигателей для фронтовой авиации, энергогенерирующих и газоперекачивающих установок. Компания разрабатывает и производит продукцию, отвечающую требованиям заказчиков — государства, авиакомпаний, энергетических и промышленных предприятий. Компетенции «Сатурна» охватывают полный цикл создания газотурбинной техники: разработку, производство, маркетинг и продажи, послепродажное обслуживание.

В минувшем году ОАО «НПО «Сатурн» определено головным предприятием Дивизиона «Двигатели для гражданской авиации» Объединенной двигателестроительной корпорации. Предприятие является ведущим звеном нескольких центров компетенций ОДК. Конструкторское бюро ОАО «НПО «Сатурн» признано лидером перспективных научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ ОДК в целом. За период с 2000 года более десяти новых разработок ОАО «НПО «Сатурн» успешно прошли Государственные испытания, получив акты ГСИ, сертификаты типа или сертификаты соответствия. Это семейство малоразмерных ГТД: вертолетный РД-600В и ТВД-1500В для легкого самолета; ГТД 4РМ, 6,3РМ, 10РМ для транспортировки газа; ГТД 6/8РМ для выработки электрической энергии; морские ГТД М75РУ, М70ФРУ для привода корабельных силовых установок ВМФ РФ; двухтопливный морской ГТД Е70/8 для привода силовых установок гражданских морских судов; авиационный двигатель SaM146 (версии IS17 и IS18) в кооперации с компанией «Снекма» для SSJ100. В завершающей стадии ОКР находится ГТД АЛ-55И для индийского самолета НТТ-36.

Сформированный портфель заказов на серийные двигатели Д-30 и двигатели для БПЛА позволяют ОАО «НПО «Сатурн»

в значительной степени обеспечивать необходимые ресурсы для дальнейшего наращивания производства, разветвления программ серийного изготовления новых ГТД, создания научно-технического задела в обеспечение следующих разработок.

В течение ближайших лет ОАО «НПО «Сатурн» завершит формирование нового облика компании за счет создания высокотехнологичных производств, спешукомплексов и испытательных комплексов. Идущее в компании «строительство нового завода» — это не только техническое перевооружение, реконструкция и возведение зданий и сооружений, но и, прежде всего, высочайший профессионализм и новое мышление, ко-

ОАО «Научно-производственное объединение «Сатурн» — двигателестроительная компания, специализирующаяся на разработке, производстве и послепродажном обслуживании газотурбинных двигателей для военной и гражданской авиации, кораблей Военно-морского флота, энергогенерирующих и газоперекачивающих установок. Объединение является членом Общероссийской общественной организации «Союз машиностроителей России», Ярославское региональное отделение которой возглавляет управляющий директор ОАО «НПО «Сатурн» И.Н. Федоров.

ОАО «НПО «Сатурн» входит в состав ОАО «Объединенная двигателестроительная корпорация» и является головным предприятием дивизиона «Двигатели для гражданской авиации» — бизнес-единицы ОДК — созданного 09.10.2012 на базе предприятий: ОАО «НПО «Сатурн», ОАО «Авиадвигатель», ОАО «ПМЗ»,

которые все увереннее проявляет персонал «Сатурна», обладающий многолетним опытом работы в международной кооперации.

По традиции, рыбинские моторостроители соберутся на День предприятия в Концертном комплексе «Авиатор». Два дня на праздничных торжественных вечерах будут чествовать лучших работников, чей труд играет решающую роль в достижении стабильных, положительных результатов производственно-хозяйственной деятельности предприятия.

За большой личный вклад в развитие предприятия, плодотворный и добросовестный труд почетной грамотой ОАО «НПО «Сатурн» награждены 101 человек. Пятьдесят моторостроителей занесены на заводскую Доску почета. За многолетний и безупречную работу звание «Ветеран труда ОАО «НПО «Сатурн» присвоено 154 работникам компании.

За вклад в развитие отечественного машиностроения награждены знаком «Медаль имени Н.Д.Кузнецова» отмечен труд пяти работников предприятия. Двум сатурновцам присвоены звания «Почетный авиастроитель» и «Почетный метролог». Пятьдесят пять работников ОАО «НПО «Сатурн» поощрены Почетными грамотами и благодарностями Министерства промышленности и торговли Российской Федерации, губернатора Ярославской области и главы города Рыбинска.

В рамках мероприятий, посвященных 97-летию ОАО «НПО «Сатурн», семьи работников приняли участие в творческом конкурсе видеороликов на тему «С Днем рождения, Сатурн!». Спортсмены ОАО «НПО «Сатурн» совершили велопробег на 97 км (с 2008 года продолжительность велотрассы равняется количеству лет предприятия!) Традиционным подарком к празднику стал выход корпоративной книги «Сатурн 2013. Связь поколений», в которой продолжена публикация воспоминаний ветеранов-моторостроителей.

В поздравлении трудовому коллективу компании управляющий директор ОАО «НПО «Сатурн», председатель ЯРО ООО «Союз машиностроителей России» Илья Федоров отметил: «ОАО «НПО «Сатурн» скоро отметит свое столетие. Поэтому, пре-

жде всего, позвольте выразить слова благодарности ветеранам предприятия, которые помогают нам поддерживать традиции и не забывать о том хорошем, что было сделано предшественными поколениями моторостроителей. Сегодня «Сатурн» стал другим, и с этим я поздравляю коллектив компании! Убежден, что у нового поколения менеджеров и специалистов «Сатурна» есть большие перспективы, потому что предприятие обновляется, развивается, качественно растет. Наши молодые сотрудники полностью оправдывают выданный им кредит доверия, своими возможностями и желанием работать, ответственностью и самостоятельностью, управленческой инициативой и высоким профессионализмом. Сочетание опыта и молодости, сложившееся на «Сатурне», уверенно ведет компанию вперед. Я желаю всем работникам предприятия благополучия, и уверен, мы и дальше будем строить жилье, повышать заработную плату, инициировать новые социальные проекты. Пусть в ваших семьях царит мир, радуют глаза ваших детей — в этом наше будущее! Всему «Сатурну» и себе желаю, чтобы мы успешно завершили масштабное строительство нового завода. Чтобы государство продолжало поддерживать нашу наукоёмкую деятельность так же, как помогает сейчас. Я уверен, что все так и будет. Удачи и успехов всем нам!»

С днем рождения руководство и коллектив ОАО «НПО «Сатурн» поздравил руководители российских и зарубежных корпораций, ведущих научных отраслевых институтов, региональных и муниципальных органов власти, предприятий-партнеров, СМИ. В частности, генеральный директор ОАО «ОДК» Евгений Масалов отметил, что «НПО «Сатурн» всегда было одной из визитных карточек отрасли, эталоном эффективной работы, базой развития передовых технологий. Сегодня эти качества как никогда востребованы временем. От успешной работы компании, умения организовывать производственные процессы в рамках дивизиона «Двигатели для гражданской авиации» в решающей степени зависит дальнейшее развитие российской моторостроения, повышение его конкурентоспособности».

ЗАО «Металлист-ПМ», ОАО «Энергетик-ПМ», ЗАО «РЭМОС-ПМ», ЗАО «Моторсервис-ПМ», ЗАО «Железнодорожник-ПМ».

ОАО «Объединенная двигателестроительная корпорация» — дочерняя компания ОАО «ОПК «ОБОРОНПРОМ». В структуру ОДК интегрированы более 85% ведущих предприятий, специализирующихся на разработке, серийном производстве и сервисном обслуживании газотурбинной техники, а также ключевые предприятия — комплектаторы отрасли. Одним из приоритетных направлений деятельности ОДК является реализация комплексных программ развития предприятий отрасли с внедрением новых технологий, соответствующих международным стандартам.

ОАО «ОПК «ОБОРОНПРОМ» — многопрофильная машиностроительная группа, создана в 2002 году. Входит в корпорацию «Ростех». Основные направления деятельности — верто-



По словам заместителя генерального директора по операционной деятельности Safan Марка Вантра, «процесс модернизации превратил НПО «Сатурн» в решительное современное предприятие, несомненно, в одну из самых современных компаний в России. Это воодушевило нас на дальнейшее развитие совместной работы, и сегодня мы стремимся расширить партнерство между нашими компаниями. Поэтому я хотел бы пожелать вам отличного празднования 97-ой годовщины. У нас непременно будет много возможностей праздновать снова в предстоящие годы, так как наше партнерство является собой выдающуюся модель для промышленности».

Генеральный директор ФГУП «ВИАМ» ГИЦ РФ Евгений Каблов: «Мы гордимся тем, что многие годы тесно и плодотворно сотрудничали с вами в области создания и внедрения в широкую серию новых материалов и технологических процессов. В ряду уникальных совместных разработок ВИАМ и НПО «Сатурн» находятся исследования по поверхностному модифицированию литых охлаждаемых лопаток, опро-

бование и внедрение новых жаропрочных и интерметаллидных сплавов. Все это позволит реализовать важнейшие государственные проекты».

Генеральный директор ФГУП «ЦИАМ им. П. И. Баранова» Владимир Бабкин: «Я рад, что сотрудничество наших предприятий всегда носит конструктивный характер, проходит в атмосфере профессионализма и корректности и приносит зримые плоды. Подписанные нашими предприятиями соглашения о совместном сотрудничестве, позволяют объединить усилия и творческий потенциал коллективов и реализовать проекты по совершенствованию двигателей SaM146, ПД-14, АЛ-55, 36МТ, перспективных двигателей, в том числе адаптации их для применения на различных типах летательных аппаратов».

Генеральный директор ФГУП «ЦАГИ» Борис Алешин: «Многолетний и ценнейший опыт компании по созданию двигателей, знания и компетенции «Сатурна» ценятся не только в нашем государстве, но и за рубежом. Свидетельством тому служат обилие международных контрактов и программ, в которых задействованы предприятия объединения. Кооперация с ключевыми научно-исследовательскими центрами всего мира, признание ими уровня «Сатурна» позволяют российской компании оставаться одной из немногих организаций страны, способствующих эффективной интеграции науки и промышленности».

Коллеги и партнеры в поздравительных письмах желают ОАО «НПО «Сатурн» новых успешных проектов и достижений на пути развития предприятия и всего российского двигателестроения.

Пресс-служба НПО «Сатурн»

<p>ПРОМЫШЛЕННЫЙ еженедельник УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ: ООО «Редакция газеты «Промышленный еженедельник». Издание зарегистрировано в Министерстве Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовой информации.</p>	<p>ПИ № 77-12380 от 19.04.2002 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя ПИ № 77-14566 от 07.02.2003 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя ПИ № ФС77-19251 от 23.12.2004 г. в Федеральной службе по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия.</p>	<p>Генеральный директор, главный редактор Валерий Стольников Заместители главного редактора Елена Стольникова Дмитрий Кожеников Помощники главного редактора Юлия Гужонова Татьяна Соколова</p>	<p>Директор по развитию Дмитрий Минаков Региональный директор Наталья Можаяева Дизайн и верстка Алексей Зиньков Сергей Курков Руководитель коммерческой службы Александр Лобачев</p>	<p>Логистика ЗАО «Истгалф-Трансавто» Представитель в Северной Америке: Виктория Яковлева (Ванкувер, Канада); vki@telus.net Тел.: (1-604)-805-5979 Распространяется по подписке, по прямой рассылке и на профессиональных мероприятиях. Подписаться на «Промышленный еженедельник» можно в любом</p>	<p>отделении связи РФ и СНГ по каталогам «Роспечать» и «Пресса России» по индексам 45774 и 83475 (для юрлиц); по каталогу «Почта России» по индексам 10887 и 10888 (для юрлиц); через «Интер-Почту». Подписка на электронную версию: podpiska@promweekly.ru Материалы, отмеченные ©, публикуются на правах рекламы.</p>	<p>Адрес для корреспонденции: 123104, Москва, а/я 29 Тел. редакции: (495) 729-3977, 778-1447, 499-194-1033 (факс) www.promweekly.ru doc@promweekly.ru, pe-gazeta@inbox.ru Над номером работали: А.Рыкова, А.Плеховская, А.Коптев, В.Тихомиров, Е.Львова, Ю.Соколов, Д.Терепев.</p>	<p>Использованы материалы информгентств и интернет-изданий. Номер подписан 25.10.2013 Отпечатано в типографии ОАО «ИД «Красная звезда» 123007, г. Москва, Хорошевское шоссе, 38 www.redstarph.ru Номер заказа 5234 Тираж 40000 экз.</p>
--	--	--	--	---	---	---	---