

16+

Независимая  
общероссийская  
газета

# ПРОМЫШЛЕННЫЙ

## е ж е н е д е л ь н и к

Газета  
о промышленности,  
газета  
для  
промышленников

www.promweekly.ru

30 сентября — 6 октября 2013 года

№ 34 (487)

## В НОМЕРЕ:

## НОВОСТИ

2-3

**Премия развития**

Проектов ожидается вдвое больше

стр. 2

**Деловая конференция**

Металлургия и грузоперевозки

стр. 2

**G-Drive Racing**

Уверенная победа команды в Америке

стр. 2

**Внутренние факторы**

Что реально препятствует росту экономики

стр. 3

**Осенний портфель**

Всегда надо помнить о рисках

стр. 3

## СТРАТЕГИИ

4-5

**PRAMAC на Юге России**

Надежная техника, лучшие энергогорения

стр. 4

**«Металл-Экспо'2013»**

Встреча ведущих профессионалов

стр. 4

**Консолидация усилий**

Совет по инжинирингу. Государственный

стр. 5

**ИННОТЕХ 2013**

Технологии и механизмы

стр. 5

**Заслуженное признание**

Уралмашевцы отметились

стр. 5

**Ясность в понятиях**

Развитие инжиниринга в России

стр. 5

## ДЕНЬ МАШИНОСТРОИТЕЛЯ

6-7

**Будущее отрасли**

Конференция молодых ученых

стр. 6

**Лизинг от Ростеха**

Первый самолет для Аэрофлота

стр. 6

**Конкурсы и выставки**

Славим человека труда

стр. 7

## АКТУАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА

8

**Новая Москва**

Пример новых подходов

стр. 8

**Мощность и надежность**

МОЭСК совершенствует энергообъекты

стр. 8

**Начало реконструкции**

Смоленская ПС «Восток»

стр. 8

## ВАЖНАЯ ТЕМА

Депутаты Государственной Думы РФ приняли в первом чтении поправки в российский Кодекс об административных правонарушениях, предусматривающие ответственность заказчиков и исполнителей государственного оборонного заказа. Предполагается, что Кодекс РФ об административных правонарушениях дополнится новыми составами правонарушений, устанавливающими ответственность за несоблюдение законодательства при проведении закрытых торгов, нарушении порядка определения начальной (максимальной) цены государственного контракта по ГОЗ, отказ единственного поставщика от заключения государственного контракта по ГОЗ, несвоевременное размещение заданий ГОЗ, нарушение условий государственного контракта по ГОЗ, грубое нарушение правил ведения раздельного учета результатов финансово-хозяйственной деятельности. Пока предлагается установить штрафы в 30–50 тыс. руб., что явно недостаточно.

## Светлое настоящее

OSRAM отмечает двойной российский юбилей



Людмила Баканова

В этом году один из ведущих мировых производителей светотехники, немецкая компания OSRAM, отмечает двойной юбилей своего российского производства — 50-летие смоленского электrolампового завода и 10-летие с момента приобретения предприятия. То есть, вот уже 10 лет, как OSRAM является единственным международным поставщиком источников света с собственным производством в России. Для сотрудников компании это важная и знаковая дата. Десятилетие с даты запуска собственного производства OSRAM в России — это не только момент для шумного и веселого праздника в Смоленске, но и время подведения итогов прошедших лет.

В начале 2000-х руководство международной корпорации OSRAM оценило перспективы развития российского рынка и пришло к выводу, что его ожидает высокий темп роста. Компания изучила ряд производственных объектов и сделала выбор в пользу смоленского завода «Свет» в связи с его стратегически выгодным географическим положением в цен-

тральной части России и опытным персоналом предприятия. Завод был построен еще в 60-х годах, и сразу же после оформления сделки в 2003 году компания OSRAM принялась за модернизацию предприятия, в которое за эти годы было вложено более 20 млн евро.

Компания OSRAM не прогадала в выборе — за эти 10 лет завод в Смоленске стал круп-

нейшим производителем люминесцентных ламп Т8 в Европе и вторым крупнейшим предприятием корпорации в мире после главного производства в немецком Аугсбурге. Сегодня на заводе в Смоленске работает около 1000 сотрудников, предприятие производит более 88 миллионов ламп в год, которые продаются не только на территории России, но и экспортируются в Восточную и Западную Европу. В 2012/13 годах оборот OSRAM на территории стран СНГ составил более чем 3,5 млрд руб., еще около 270 млн руб. компании принес экспорт товаров.

Завод в Смоленске представляет собой уникальное соединение двух устоявшихся систем: с одной стороны — это уже более чем столетняя история и немецкие принципы работы компании OSRAM, а с другой — 50-летний завод

«Свет» со своими профсоюзными, коллективным договором и долевой почтой. Руководство предприятия старается сохранить положительные заводские традиции смоленского производства и внедрить методы OSRAM с демократическим стилем отношений между всеми работниками, уважением к каждому сотруднику и четкому следованию местному законодательству. В числе базовых принципов работы OSRAM — система мотивации сотрудников, по которой каждый член коллектива знает цели предприятия и понимает, что его личное благополучие зависит от результата труда всего коллектива. На заводе поощряются талантливые и амбициозные сотрудники, многим работникам оплачивается обучение иностранного языка и дается возможность построить карьеру на международном уровне.

(Окончание на стр. 2)

## ЦИФРА НЕДЕЛИ

Объем международных резервов Российской Федерации увеличился на \$11,9 млрд или на 2,4%, и по состоянию на 20 сентября составил \$515,9 млрд. За предыдущую неделю объем золотовалютных резервов увеличился на \$100 млн, составив \$503,9 млрд. В 2013 году резервы достигли своего максимального значения 4 января (\$537,4 млрд). Наименьшим объем резервов оказался 6 сентября, когда они снизились до \$503,9 млрд.

## Investment Park

Венчурная индустрия в Самаре

Владислав Исаев

В Самаре состоялся запуск инвестсообщества бизнес-ангелов Samara Investment Park на базе регионального представителя «ФИНАМ». Цель Samara Investment Park — сплотить самарское инвестиционное сообщество. Оценка проектов будет занимать экспертный совет сообщества бизнес-ангелов Самарской области, в который будут входить специалисты с разными компетенциями и знаниями.

«Сообщество создается на площадке действующего интернет-сообщества Samara Investment Park, — говорит управляющий директор представителя ЗАО «ФИНАМ» в Самаре Антон Ларионов. — Изначально прикладной задачей сообщества была консультационная поддержка трейдеров, информационное и аналитическое сопровождение инвесторов, финансистов, экономистов. Проект призван объединить желающих делиться инвестиционным опытом, идеями и стратегиями в формате интернет-площадки обмена мнениями по финансовым рынкам. На данном этапе на площадке сообщества к блоку «Трейдinг/Инвестиции» органично добавляется слот «Бизнес-Ангелы», и границы компетенции сообщества расширяются областью прямых и венчурных инвестиций, что в комплексе дает полный инвестиционный цикл».

Директор представительства Московской Биржи в Самаре Андрей Лютиков утверждает: «Необходимо создание собственной технологической венчурной индустрии, потому что русским трудно «поднимать деньги» на Западе. Нам не доверяют, нас опасаются. На деловое взаимо-

действие негативно влияют языковой барьер, политические моменты, культурные стереотипы (супробы, водка, медведи, балалайка). В общем, нужны собственные фонды и собственные венчурные капиталисты. На самом деле, денег (спасибо ФРС) на рынке сейчас намного больше, чем новых идей и разработок. Да и людей, которые созрели до понимания этого бизнеса, тоже много в России стало». Сообщество позволит сформировать сбалансированное предложение финансовых ресурсов для поддержания и развития инновационных проектов на ранней стадии, добавляет руководитель департамента ЗАО «Жигулевская долина» Светлана Шишкова: «Опыт привлечения средств частных непубличных инвесторов пока мал».

Самарским бизнес-ангелам будет интересен широкий спектр проектов. «Отбираются те стартапы для инвестиций, которые будут генерировать прибыль. По статистике, самых популярных сфер приложения капитала три — с большим открытием идет сфера IT, далее биотехнологии (медицина) и энергосбережение. Остальные сферы сильно отстают», — отмечает г-н Лютиков.

«В Высшей школе международного бизнеса есть ряд экспертов. Кроме того, есть возможность привлечь иностранных специалистов», — добавляет директор Высшей школы международного бизнеса СГЭУ, исполнительный директор Клуба директоров СО Владимир Егоров.

«Создателю нового бизнеса будет в разы проще найти ранние инвестиции, если он придет к инвестору с пониманием того, какой товар или услуга нужны клиенту, чего у клиента пока нет, как этот товар или услуга сделать и клиенту продать. Сначала продайте, потом делайте», — добавляет г-н Лютиков.

## РУСАЛ ИНВЕСТ

Ольга Санарова

ОК РУСАЛ, крупнейший в мире производитель алюминия, планирует в 2013 году инвестировать в строительство новых объектов Североуральского бокситового рудника и его техническое перевооружение почти 3 млрд руб.

На сооружение главного строительного объекта СУБРа — шахты «Черемуховская-Глубокая» — в 2013 году уже направлено около 1,1 млрд руб. Объем планируемых инвестиций в этот проект до конца года составит еще более 1,2 млрд руб. Всего за период строительства, начиная с 2010 года, общий объем инвестиций в сооружение «Черемуховской-Глубокой» составит более 5,5 млрд руб. Ввод новой шахты, который запланирован на 2014 год, обеспечит снижение себестоимости добычи боксита на Североуральском бокситовом руднике.

В проектировании и строительстве новых горизонтов на действующих шахтах рудника РУСАЛ инвестировал 285 млн руб. До конца года на эти цели планируется направить еще 191 млн руб.

Продолжаются работы по техническому оснащению предприятия. За семь месяцев 2013 года на покупку оборудования и техники направлено более 60 млн руб., еще 130 млн руб. будет израсходовано до конца года.

«Значительные инвестиции вложены в техническое обновление СУБРа, которое в итоге повысит эффективность работы на руднике. Подземный парк самоходных машин пополнила в этом году современная техника: погрузо-доставочная машина Fahrzeuge (Германия), самонаправляемая буровая установка Voomeg (Швеция), комплекс для прохода вертикальных выработок, три машины для зарядки сыпучих взрывчатых веществ. В августе получен и уже работает на подземных горизонтах шахты «Кальнинская» шведский автосамосвал Sandvik. На предприятии также поступили четыре переносных буровых станка, 16 скреперных лебедок, 20 электронасосов для откачки шахтных вод, дробилка Sandvik для известнякового карьера», — отметил директор Глиноземного дивизиона Валерий Матвеев.

24 млн руб. вложено СУБРом в восстановление оборудования, установку охранно-пожарной сигнализации и улучшение санитарно-бытовых условий. До 2014 года на проведение подобных работ планируется дополнительно выделить 21 млн руб.

Североуральский бокситовый рудник компании РУСАЛ расположен в г. Североуральск, в 450 километрах от Екатеринбурга. За 75-летнюю историю предприятия здесь добыто более 200 млн т руды. Бокситы СУБРа отправляются на переработку на Богословский алюминиевый завод.

РУСАЛ — лидер мировой алюминиевой отрасли. В 2012 году на долю компании приходилось около 9% мирового производства алюминия и 8% глинозема. В компании работают около 72 000 человек. РУСАЛ присутствует в 19 странах мира на 5 континентах. Компания реализует свою продукцию преимущественно на рынках Европы, Северной Америки, Юго-Восточной Азии, в Японии, Китае и Корее. Обыкновенные акции РУСАЛа торгуются на Гонконгской фондовой бирже (торговый код 486). Глобальные депозитарные акции, представляющие обыкновенные акции РУСАЛа, торгуются на Профессиональной площадке биржи NYSE Euronext в Париже. Российские депозитарные расписки, выпущенные на акции компании, торгуются на Московской бирже (торговый код RUALR/RUALRS).

## СОВРЕМЕННЫЙ ПРОМЫШЛЕННЫЙ ДИЗАЙН во всех его воплощениях

**Подготовка и издание книг, буклетов, проспектов****Разработка и доработка корпоративного стиля**  
**Дизайн тары и упаковок****Корпоративная и презентационная полиграфия****Выставочные стенды, корпоративная экспозиция****Организация, оформление и проведение выставок, форумов, презентаций****Оформление и защита промышленных образцов****Плакаты, транспаранты, наглядная агитация****Ребрендинг «под ключ»**

Редакция «Промышленного еженедельника» совместно с Лабораторией промышленного дизайна «Промо-дизайн», опираясь на многолетний опыт работы в области промышленности и энергетики, предлагают широкий круг услуг по разработке и реализации заказов и проектов в области промышленного дизайна.

**Разработка концепций и предложений — бесплатно!****+7-985-766-3923**  
**doc@promweekly.ru**

# НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



На трассе «Автодром Америк» уверенную победу одержала российская команда



В подмосковном Ногинске построят завод насосов и и насосного оборудования

## Светлое настоящее



(Окончание. Начало на стр. 1)

Сегодня завод поставляет товар по всему миру, наш объем продаж показывает, что мы успешно справились с рядом проблем и заслужили авторитет на отечественном и международном рынках», — подводит итоги прошедших лет Геральд Кунцманн.

Вспоминая начало своей работы в Смоленске, доктор Кунцманн говорит, что в то время было важно лишь одно — «светит лампочка или не светит». Сейчас же ситуация значительно изменилась: значение имеет упаковка товара, его стоимость и качество. В связи с этим компания OSRAM считает приоритетным производством новых ламп LUMILUX T8 с высокой степенью надежности и энергосбережения. Лампы с фосфорным покрытием способны проработать до 20000 часов с незначительным снижением светового потока до 10%, при этом обеспечивая помещению естественный свет. Специалисты компании особенно отмечают то, что такое освещение не портит зрение и благоприятно для человеческого глаза.

Среди важнейших направлений работы корпорации, как в России, так и во всем мире, — производство экологически чистого продукта. В светотехническом бизнесе ключевыми моментами при разработке ламп в последние годы являются ох-

рана окружающей среды, экономия электроэнергии и сокращение выбросов углекислого газа. Почти каждая лампа, производимая в настоящее время компанией OSRAM по всему миру, является энергосберегающей. Компактные люминесцентные лампы позволяют сегодня экономить до 80% электроэнергии, галогенные — около 50%, а сочетание люминесцентных и других газоразрядных ламп с электронными ПРА — до 50%. Работа над экологической политикой касается не только товара, но и самого производства — на предприятии ликвидированы все опасные объекты, переход на систему с дозированием ртути позволил улучшить экологические параметры, а приобретенные автоматические линии — существенно уменьшить долю ручного труда. Кроме того, в 2007 году на смоленском заводе OSRAM была запущена новая высокотехнологичная установка по утилизации люминесцентных ламп.

Помимо производства люминесцентных ламп, компания OSRAM в России также занимается разработкой и реализацией световых решений в архитектуре. К числу самых известных российских проектов относятся освещение в Лужниках и Крылатском, Новодевичий монастырь, усадьбы в Царицыно, выставочного центра Манеж и терминала аэропорта Внуково.

Немецкая компания OSRAM входит в число двух крупнейших производителей ламп в мире. Ее общий мировой оборот составляет 5,4 млрд евро, а число сотрудников — более 40 тыс. человек по всему миру. Производственные мощности компании расположены в 17 странах мира. Летом 2013 года компания OSRAM вышла из концерна Siemens и разместила свои акции на IPO. По ассортименту светотехнической продукции компания по праву занимает лидирующую позицию: OSRAM производит не только лампы, но и светильники, системы управления освещением и сложные световые решения для всех сфер жизни. OSRAM занимается светотехникой как для домашнего применения, так и для больших административных зданий, аэродромов и городских улиц, театральных сцен и телевизионных студий, медицинских учреждений и промышленных цехов. В числе проектов компании освещение Евро-2012 и подсветка мюнхенского стадиона Allianz Arena.

История компании насчитывает уже более сотни лет — торговая марка OSRAM была зарегистрирована в 1906 году. За эти годы корпорация не раз становилась обладателем престижных мировых премий и наград. На счету концерна Приз Президента РФ за технологию и инновации, Премия Минпромторга «Лучший российский экспорт», Премия «За лучшую инновационную энергосберегающую технологию», а также OSRAM дважды удостоивалась премии Американской академии киноискусств «Оскар» за проекционные и студийные лампы.

## Вторая «Премия развития»

Конкурс соберет вдвое больше инвестиционных проектов

По мнению заместителя председателя правления МСП Банка (группа Внешэкономбанка) Надежды Мартыновой, во второй «Премии развития», о старте которой будет объявлено в Москве в конце октября на специальной пресс-конференции, должно принять участие вдвое больше проектов от предприятий малого и среднего бизнеса.

Как заявила Надежда Мартынова, «мы ожидаем, по крайней мере, двукратное увеличение поданных заявок на участие во второй «Премии развития» от субъектов малого и среднего бизнеса. (На участие в первой «Премии» было подано 71 заявка от субъектов МСП, что составляет более 33% от всех поступивших заявок). Причем, это в главной степени должны быть проекты с большой долей инновационной составляющей. Наш прогноз обусловлен тем, что за период с августа 2012 года (то есть за год) в МСП Банке объем кредитования малых и средних инновационных предприятий увеличился в 3,5 раза. Эффективно реализованные про-

екты заслуживают, что бы о них узнали и лучший наградили.

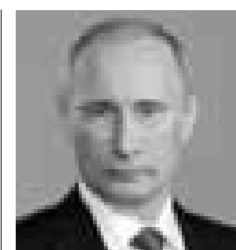
Кроме того, учитывая престиж этой премии, которую уже назвали «Инвестиционным Оскаром», и ее поддержку руководством страны, мы видим, что предприниматели тоже поверили в нее, и считают победу заслуженным и важным признанием своих трудов и успехов. Ведь по сути, это единственная государственная премия, отмечающая заслуги людей, которые реализуют проекты в реальном секторе экономики, по выходя тем самым эффективностью труда и конкурентоспособностью страны в целом».

«Премия развития», учрежденная в 2012 году Внешэкономбанком, впервые была вручена четырем российским инвестиционным проектам, ставшим лучшими в различных отраслях экономики в рамках Петербургского международного экономического форума 21 июня 2013 года. Лауреатами Премии стали представители из Калужской, Ленинградской, Кемеровской и Челябинской областей. Проект «Реконструкция системы отопления г. Бакал

Саткинского района Челябинской области» компании ООО «Урал Энерго Девелопмент» стал победителем в номинации «Лучший субъект малого и среднего предпринимательства».

Сайт Премии: [premiya-razvitiya.ru](http://premiya-razvitiya.ru)

Государственная корпорация «Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)» создан на основании Федерального закона РФ «О банке развития» посредством реорганизации в 2007 году Внешэкономбанка СССР. Банк развития — один из ключевых инструментов реализации государственной экономической политики, направленной на устранение инфраструктурных ограничений экономического роста, повышение эффективности использования природных ресурсов, развитие высокотехнологичных отраслей промышленности, раскрытие инновационного и производственного потенциала малого и среднего бизнеса, поддержку экспорта промышленной продукции и услуг.



## ЦИТАТА НЕДЕЛИ

Владимир Путин, Президент Российской Федерации

«Для нас очевидно, что приоритетом, ключевым принципом развития Арктики должно быть и должно стать природосбережение, обеспечение баланса между хозяйственной деятельностью, присутствием человека и сохранением окружающей среды. Тем более это важно, когда речь идет об Арктике с её хрупкими, уязвимыми экосистемами, с её восприимчивым климатом, который во многом определяет экологическое самочувствие всей нашей планеты».

## G-Drive Racing

Уверенная победа команды в Америке



Пятый этап Чемпионата мира по гонкам на выносливость FIA WEC состоялся 20–22 сентября на трассе «Автодром Америк» (Circuit of the Americas или COTA), расположенной в Остине, штат Техас. Все сессии этого уик-энда прошли под знаком превосходства российской команды G-Drive Racing.

Команда выступает в чемпионате WEC с российской лицензией на автомобиле Oreca 03 — Nissan под номером 26 в категории LMP2. Экипаж возглавляет Роман Русинов — многократный победитель международных гонок, прототипов и младших Формул, его партнер — австралиец Джон Мартин, четырехкратный победитель сезона 2012 года, и британец Майк Конвей, чемпион Британской формулы-3 и победитель гонок в Indy Car.

Несмотря на сложные погодные условия (палящее солнце, а затем проливной дождь) команда добилась отличных результатов на этом этапе. Две сессии завершились одинаково: Роман Русинов, Майк Конвей и Джон Мартин неизменно показывали лучший результат в LMP2. Квалификация подтвердила силу экипажа G-Drive Racing, который снова уверенно завоевал поул в своем классе.

На старте шестичасовой гонки Мартин Конвей успешно удержался на первой позиции. Команда не стала прибегать к излишнему риску и на первой остановке сменила колеса. На трассе Джон Мартин оказался четвертым, но ход был абсолютно верным: благодаря све-

жим шин через некоторое время экипаж G-Drive Racing уже находился в непосредственной близости от лидеров класса, а после их остановок Роман Русинов стал первым и уверенно нарастил отрыв от соперников. Майк Конвей сменил российского гонщика, когда преследователи были далеко, и довел дело до заслуженной победы.

«До окончания чемпионата мира по гонкам на выносливость осталось три этапа. Я уверен, что у команды G-Drive Racing есть все шансы занять по его итогам призовое место. Результат на трассе в Остине в очередной раз продемонстрировал отличную подготовку гонщиков, так и преимущества премиального топлива нового поколения G-Drive, — сказал директор по региональным продажам компании «Газпром нефть» Александр Крылов.

«Команда проделала прекрасную работу. Мы это сделали — выиграли квалификацию и саму гонку! Я очень доволен результатом, и мы сделаем все возможное к излительному риску и на первой остановке сменила колеса. Следующая гонка, 6 часов Фуджи, пройдет 20 октября в Японии».

## Металлургия и грузоперевозки

Международная межотраслевая конференция

13 ноября этого года в Москве пройдет Международная межотраслевая конференция «Металлургия и грузоперевозки», организатором ее выступает ИИС «Металлоснабжение и сбыт». Генеральный информационный партнер конференции — деловой журнал «РЖД-Партнер», информационные партнеры — журнал «Логистика» и газета «Промышленный еженедельник».

Из 1,5 млрд т ежегодно перевозимых грузов порядка 300 млн т приходится на долю горно-металлургического комплек-

са, то есть каждая пятая тонна. В центре внимания конференции окажутся вопросы формирования организационной модели рынка железнодорожных, автомобильных и судоперевозок, функционирования транспортного комплекса и взаимодействие с грузоотправителями: оптимизация перевозочного процесса, модернизация транспортной инфраструктуры, привлечение инвестиций и др. Главными темами конференции станут:

- проблемы транспортной системы России и перспективы развития транспортной инфраструктуры;
- дорогие грузоперевозки как фактор снижения конкурентоспособности российской экономики;
- баланс интересов грузовладельцев, операторов и грузополучателей;
- динамика экспорта и импорта, изменения структуры внешнеторгового оборота, прогноз грузопотоков в ГК России;
- возможности портовой инфраструктуры для перевалки грузов ГК;
- тарифное регулирование как способ стимулирования применения инновационной железнодорожной техники;

- лизинг грузовых вагонов и автомобилей.

Конференция соберет 100–120 руководителей и специалистов железнодорожных компаний, железнодорожных операторов, грузовладельцев, грузоотправителей, предприятий транспортного машиностроения, экспедиторов, логистических компаний, представителей органов государственной власти, профессиональных объединений, финансовых институтов, владельцев транспортной инфраструктуры и др.

<http://www.metallinfo.ru/ru/conference/?id=218>

## Завод Wilo

Заложен первый камень в России



Юлия Гужонкова, фото автора

17 сентября 2013 года в подмосковном Ногинске на территории Технопарка DegaClusterNoginsk был заложен первый камень завода компании по производству насосов и насосного оборудования Wilo в России.

Открыл церемонии генеральный директор ООО «ВИЛО РУС» Йенс Осмо Даллендерфер, рассказав о планах компании на будущее и социальной значимости проекта.

Гости узнали об особенностях технологического процесса, о перспективах расширения ассортимента выпускаемой продукции на сборочном производстве в Москве и этапах строительства. Наглядно увидели процессы установки и функционирования насосных систем с помощью специального видеоряда.

Новый комплекс, состоящий из производственных, логистических и административных учебных корпусов займет 16 000 м<sup>2</sup>. Строительство завода позволит создать около 400 новых рабочих мест. Производство будет соответствовать самым высоким стандартам качества, принятым в отрасли и внедренным на заводах компании WILO по всему миру.

Планируемая производственная мощность первой очереди, старт производства которой запланирован на 2015–2016 год, составит порядка 70 000 единиц оборудования (насосов и насосных станций) в год.

Начало строительства второй очереди планируется в 2018 году, ввод в эксплуатацию — к 2020 году. Суммарная производственная мощность завода составит более 110 000 единиц оборудования в год.

ООО «ВИЛО РУС» — дочернее предприятие немецкого концерна WILO SE на тер-

ритории России — начало работать в 1997 году. На сегодняшний день компания имеет 27 филиалов в регионах Российской Федерации — от Калининграда до Владивостока. Головной офис находится в Москве. Компания производит и поставляет современное насосное оборудование для систем отопления, водоснабжения, водоотведения, вентиляции, кондиционирования, пожаротушения, а также оборудование для бассейнов, аквапарков, подготовки технической (котловой) и питьевой воды в рамках программы «Wilo — Волоподготовка». Оборудование компании «ВИЛО РУС» используется в строительстве зданий и сооружений, на промышленных предприятиях и в коммунальном хозяйстве.

ООО «ВИЛО РУС» имеет 12 региональных складов и 1 центральный склад (в подмосковной Балашихе), а также более 130 авторизованных сервисных партнеров в России, производственную площадку в Москве и сборную площадку в Екатеринбурге. В Москве производятся пожарные установки, установки повышения давления, фекально-дренажные насосы, колодезные погружные насосы и насосы с сухим ротором. В Екатеринбурге собираются установки повышения давления.

**ЯРОСЛАВСКИЙ ЭНЕРГЕТИЧЕСКИЙ ФОРУМ**  
г. Ярославль

**16-18** ОКТЯБРЯ 2013 года

**«Современной структуре экономики — современную энергетическую инфраструктуру»**

**Главные темы форума:**

- «Региональная энергетика — основа современной экономики»
- «Энергоэффективность, как инструмент модернизации российской экономики. Реализация региональных программ по энергосбережению: опыт, целевые индикаторы».

В программе форума выдвигаются заседания Комитета Совета Федерации по федеративному устройству, региональной политике, местному самоуправлению и делам Севера на тему: «Основные проблемы законодательного регулирования и правоприменительной практики в сфере энергосбережения и повышения энергетической эффективности: региональный аспект».

**Темы «круглых столов» и дискуссионных панельей:**

- «Альтернативная и возобновляемая энергетика»
- «Актуальные вопросы энергосбытовой деятельности»
- «Тарифное регулирование: реализация полномочий региональных энергетических компаний в области энергосбережения»
- «Развитие человеческого капитала: информационное обеспечение, пропаганда, обучение»
- «Финансирование проектов по энергосбережению: российский и иностранный опыт, проблемы и пути решения»
- «Применение газомоторного топлива как механизма энергосбережения и экологизации энергетической отрасли»
- «Проблемы теплообеспечения малых городов России»

Профессиональный семинар «Энергоменеджмент как основа системной оптимизации энергопотребления. Внедрение в стандарт ISO 50001»

Специализированная выставка «Энергоэффективность: региональный аспект»

Молодежная конференция «Вклад молодежи в решение практических задач в области модернизации энергетики и развития экономической инфраструктуры».

Подведение итогов Всероссийского конкурса молодежных идей и проектов.

Культурная и деловая экскурсии по Ярославлю.

Более подробную информацию о мероприятии Вы можете получить:

Москва, 101000 а/я 544, e-mail: [info@ef2013.ru](mailto:info@ef2013.ru)      Контакты для регистрации (Ярославль):  
 тел. +7 (495) 778-87-54, тел. +7 (495) 726-76-31      Тел. +7 (4852) 640-014, Факс: +7 (4852) 640-013

**Ярэнергофорум.РФ**



# PRAMAC на Юге России

## Надежная техника и решения энергообеспечения самого широкого спектра задач

Как уже рассказывал «Промышленный еженедельник» (см. ПЕ №22(475) от 24.06.2013), по итогам прошлого года рост продаж продукции компании PRAMAC в России составил рекордные 62% (!). Такие темпы свидетельствуют как о безусловных объективных достоинствах самой продукции компании, так и о грамотной дилерской стратегии. В развитие этой темы (о подробностях продвижения PRAMAC и партнерах компании в Северо-Западном регионе России шла речь в №27(480) от 12.08.2013) сегодня мы хотели бы рассказать о том, как обстоят дела у ведущего мирового бренда на Юге России. По словам руководителей PRAMAC, этот регион также является одним из ключевых и стратегических для компании. По каким принципам PRAMAC и его партнеры строят свою работу на Юге России, мы беседуем с руководителем направления генераторных установок ООО «ПРАМАК-РУС» Дмитрием Кучеровым, генеральным директором «Стройэнерго» Алексеем Меркушиным и генеральным директором компании «Кубань Инструмент» Сергеем Осипяном (обе компании — дилеры PRAMAC в южных регионах России).

— **Насколько важно для компании PRAMAC так называемое «южное направление»?**

Дмитрий Кучеров («Прамак-Рус»): Этот регион — один из ключевых для нас. У нас там сложились очень хорошие отношения с нашими партнерами, ориентированными в качестве дилеров как на частный, так и на корпоративный потребительский сектор. В Краснодарском крае и в соседних регионах у нас идут поставки, например, таким конечным заказчикам, как «Роснефть», «ЛУКОЙЛ», «Газпром нефть» и так далее. Причем, нефтегазовые компании — среди основных потребителей наших электростанций.

— **Какими принципами руководствуется PRAMAC в работе с дилерами на Юге России?**

ДК: У нас в регионе — два очень сильных партнера: компания «Кубань Инструмент» и компания «Стройэнерго», на которые мы в первую очередь опираемся в своей политике и стратегии развития на Юге России. Эти партнеры, скажем так, ориентированы прежде всего на оборудование PRAMAC, которое предлагают в первую очередь и поставки которого у них неуклонно растут. Причем, если компания «Стройэнерго» в основном ориентирована именно на дизельные стационарные станции в первую очередь для корпоративных заказчиков, то в сегменте портативных генераторов значительных успехов добивается компания «Кубань Инструмент», у которой, я думаю, лучшая на сегодня в регионе сеть профильных магазинов.

— **Какие задачи развития ставят PRAMAC и его партнеры в этом регионе перед собой?**

ДК: Задач много. Так, например, мы считаем стратегически важным развитие поставок генераторов для предприятий нефтегазовой отрасли, в том числе для автозаправочных станций, нефтебаз и т.д. Кроме того, мы активно обеспечиваем строительство

объектов, ориентированных на обслуживание Олимпийских игр. Этим клиентам нужны генераторы очень широкого спектра мощности — от 30–40 киловатт до 1000 киловатт. Совместно с нашими партнерами мы будем активно развивать нашу работу с существующими заказчиками и стараться выходить на новые сегменты рынка, например — на сельскохозяйственную отрасль, но не только на нее.

— **С точки зрения дилеров, в чем основные достоинства техники PRAMAC?**

Алексей Меркушин («Стройэнерго»): Достоинства техники PRAMAC, по сравнению с другими предложениями на рынке, можно сформулировать очень коротко: низкая цена при очень высоком качестве, сопоставимом с любыми даже самыми разрекламированными английскими брендами. Поэтому мы своим покупателям и говорим: зачем переплачивать за бренд, когда можно получить отличную технику PRAMAC по доступным ценам.

Сергей Осипян («Кубань Инструмент»): Прежде всего, меня привлекает в технике PRAMAC то, что это — европейское качество по доступной цене. При этом у компании практически всегда все есть в наличии на складе, это очень удобно. Часто людям нужно срочно поставить оборудование, у них нет времени ждать 12 или 16 недель. И у PRAMAC можно практически любой генератор получить в кратчайшие сроки: большой склад в Москве, постоянно идут поступления. Кстати, у нас самих в Краснодаре постоянно в наличии есть достаточно серьезный запас дизельных генераторов разных мощностей — до 300 киловатт. Для покупателей очень привлекательно, что мы можем хоть завтра прийти и установить оборудование.

— **Как ваши компании пришли к работе с брендом PRAMAC?**

СО: В качестве дилеров компании PRAMAC мы начали работать с октября 2011 года. И очень успешно работаем, по-



стоянно наращиваем оборот, представляя всю линейку портативных генераторов PRAMAC, хотя я лично познакомился с техникой PRAMAC еще раньше. Сначала покупал ее у другой компании, не напрямую. Мне очень понравилось качество. Клиенты были очень довольны. Я решил заняться этим направлением серьезнее. Менеджеры компании, а конкретно Дмитрий Кучеров, очень высокий профессионал, познакомил меня с руководством. Нам дали хорошие условия для работы. Меня это все устроило. И начали работать.

АМ: Мы занимаемся техникой PRAMAC с конца 2009 года. Прежде продавали технику других производителей, но когда познакомились с брендом, когда увидели их цены при таком высоком качестве, то сделали ставку именно на эту технику. Аналогичные электростанции других марок с теми же двигателями стоят процентов на 20 дороже, чем у PRAMAC. Сначала даже были сомнения — не китайского ли производства? Оказалось, все в порядке — европейское производство, высокое качество и низкая цена.

— **Покупатели в вашем регионе уже хорошо понимают достоинства этой техники?**

АМ: Да, достаточно хорошо. Те, кто с техникой PRAMAC знаком, их убеждать не надо. А те, кто впервые с ней сталкива-

ются, предпочитают держать закрытой и покупатель зачастую не может найти необходимых ему сведений. Мы же предоставляем сразу весь пакет информации по обслуживанию. Более того: никаких технических секретов от клиентов у нас нет. Это очень удобно для заказчика и получается намного дешевле, чем когда платят за выезд специалиста по каждому сервисному вопросу.

СО: В сервисе никаких нареканий нет. В общей сложности я работаю с техникой PRAMAC почти пять лет. По дизельным генераторам — безупречное качество. Дизель у них — просто безупречно работает. По портативным было буквально несколько непринципиальных вопросов... может быть, один или два, не больше. Не случайно сегодня в нашей сети магазинов из всего объема продаваемых генераторов 80% занимает техника именно PRAMAC, и только 20% приходится на технику других брендов.

— **Какие отрасли являются стабильными заказчиками техники PRAMAC?**

АМ: Строительство. Пансионаты. Дома отдыха. У нас на юге много пансионатов, домов отдыха — и существующих, и строящихся. Добыча полезных ископаемых. Промышленный спектр.

СО: Среди покупателей — частные гостиницы, предприятия малого и среднего бизнеса. Очень много частных покупателей берут себе именно эти генераторы. У нас в регионе много очень больших объектов, где люди ставят генераторы по 20 киловатт, это уже практически серия промышленных генераторов. Очень много гостиниц, пансионатов, в том числе на побережье, куда у нас покупают оборудование. Заправочные станции у нас берут. И госструктуры берут — так, мы недавно в отделение ФМС ставили генератор.

— **Каковы перспективы дальнейшего продвижения техники PRAMAC?**

АМ: Мы намерены расширять не только сферы применения техники PRAMAC в традиционных наших регионах — Ставрополье, Ростовская область, Краснодарский край, но и географию своих поставок. Так, мы хотим активно продвигаться в сторону Кавказа.

Продажи растут и растут хорошо, спрос постоянно увеличивается. Потребление электроэнергии растет, очень много предприятий работают только на наших электростанциях. Причем, для многих это резервное питание, а основное. Потому что, как правило, заводы строят удаленно от Краснодара. Сетевых мощностей недостаточно. И очередной раз оборудование PRAMAC показало себя не просто с хоро-

шей стороны на постоянном режиме работы, а как бы наиболее подходящим вариантом.

СО: Дальнейшее развитие нам видится достаточно перспективным. Рынок генераторов в регионе растет, объемы строительства в Краснодарском крае интенсивно увеличиваются, в том числе коммерческой недвижимости. При этом все объекты обязательно оснащаются генераторами. Плюс — серьезный рост частного сектора, куда люди стабильно приобретают генераторы от 20 до 50 киловатт. Потому что проблема с электроснабжением все равно существует. Города растут, нарезаются новые земельные участки, строятся коттеджи и т.д. При этом покупательская способность у жителей Краснодарского края — достаточно высокая. Плюс у нас гостиницы подряд строятся и они тоже ставят генераторы по 700–800 киловатт, как правило.

— **Вы встречались с ситуациями демпинга по оборудованию PRAMAC на внутреннем российском рынке?**

АМ: Практически не сталкивались. PRAMAC как материнская компания жестко следит за тем, чтобы на рынке были равные условия, чтобы не получилось, что кто-то оказывается в более выигрышном положении.

СО: По технике PRAMAC все развивается очень цивилизованно. Другое дело, что все больше появляется генераторов разных новых марок, особенно сделанных в Китае, которые продают по сильно заниженным ценам. Но качество у них — ниже любой критики. И люди, которые берут себе такую технику, сблизившись невероятно низкой ценой, очень быстро возвращаются, чтобы купить что-то, что действительно надежно работает. И мы с чистой совестью рекомендуем им качественные генераторы от компании PRAMAC. Еще один важный момент. Сама компания PRAMAC с конечными покупателями принципиально не работает. Это очень большой плюс: мы спокойно продаем и знаем, что кто бы ни обратилась напрямую, они отправят к нам.

— **Как вам вообще работаете с компанией PRAMAC?**

АМ: Очень здорово нам работаете. Мы друг другом очень довольны.

СО: Работается нам с ними действительно очень хорошо. Они в принципе воплощают лучшие стандарты работы серьезной европейской компании. То есть, полная поддержка дилеров, реклама, мотивационные программы для персонала, гибкая система отсрочек и т.д. Я, допустим, вхожу в десятку дилеров с наибольшим оборотом. И благодаря этому у меня — определенные привилегии по резервированию товара.

### 12-15 ноября 2013

Москва, ВВЦ, пав. 69, 75



Международная выставка металлопродукции и металлоконструкций для строительной отрасли  
**МеталлСтройФорум'2013**



Международная выставка оборудования и технологий для металлургии и металлообработки  
**МеталлургМаш'2013**



Международная выставка транспортных и логистических услуг для предприятий ПЭК  
**МеталлТрансЛогистик'2013**

Генеральный информационный партнер:  
специализированный журнал «Металлоснабжение и сбыт»

Оргкомитет выставки:  
тел./факс +7 (495) 734-99-66  
www.metal-expo.ru

19-я Международная промышленная выставка

# Металл-Экспо'2013

# ДЕНЬ МАШИНОСТРОИТЕЛЯ 2013

Специальный проект

## Заслуженное признание

59 уралмашевцев получили высокие звания, почетные грамоты и премии

На Уралмашзаводе прошли праздничные мероприятия в рамках празднования Дня Машиностроителя. Поздравить уралмашевцев с профессиональным праздником приехали зам. министра промышленности и науки Свердловской области по науке и инновациям Сергей Сарапулов, директор Союза машиностроительных предприятий Андрей Бухмастов, первый вице-президент, управляющий филиалом Газпромбанка в Екатеринбурге Ян Центрер.

Торжественное празднование профессионального праздника состоялось в ДК «Уралмаш». Поздравительной речью мероприятие открыл президент ОАО «Уралмашзавод» Игорь Молибог и генеральный директор ОАО «Уралмашзавод» Андрей Салтанов. В своих выступлениях они сказали слова благодарности всем уралмашевцам — нынешним сотрудникам, ветеранам и старейшим работникам, которые своим ежедневным трудом вносят вклад в выполнение напряженной производственной программы завода; пожелали и дальше работать с такой же страстью и любовью к своему делу.

После этого состоялось награждение лучших работников предприятия. Церемония награждения — это благодарность за личный вклад каждого в успехи Уралмашзавода. На протяжении всего вечера руководители Уралмашзавода, Газпромбанка и ОМЗ, а также представители органов власти вручали почетные грамоты и звания.

Почетными грамотами различного достоинства награждены 38 человек, 15 человек получили звание «Ветеран труда ралмашевцев», звание «Почетный сварщик Уралмашзавода» присвоено 3 работникам. Почетные грамоты группы Объединенные машиностроительные заводы вручены 10 работникам и ветеранам. Звание «Лауреат премии Газпромбанка» присуждено 6 уралмашевцам.

Грамотами министерства промышленности и торговли РФ награждены 7 работников. Среди них, Динара Сайфиева, токарь 4 разряда, трудится на заводе на уникальном станке 1К62. Работала над такими ответственными заказами, как буровая установка БУ6000/400 (Новотек), узлы направляющего аппарата для Волжской ГРЭС. Ей предстоит принять участие в изготовлении самых ответственных деталей по заказам перегрузочной машины для Нововоронежской АЭС. Свердловщика 6 разряда, Загита Зантимирова,



можно назвать старожилом предприятия — на заводе уже больше 40 лет. В настоящее время трудится над изготовлением дробильно-размольного оборудования для Соколовско-Сорбайского ГОКа, принимал участие в изготовлении экскаваторов ЭКГ-12 и ЭКГ-18 для «Южного Кузбасса», ЭШ 20.90С для компании «Якутуголь». При непосредственном участии Натальи Кленчиной — начальника лаборатории ультразвуковой и магнитной дефектоскопии центра испытаний — на заводе

были разработаны техническая документация по неразрушающему контролю сварных соединений сталеразливочных стенок МНЛЗ и бурового оборудования, прокатных валков и ответственных заготовок энергетического машиностроения.

Для уралмашевцев День машиностроителя значит нечто большее, чем просто календарный праздник. Труд каждого лежит в основе прошлых и будущих успехов завода. В истории нашей страны Уралмашзаводу была отведена особая роль — стать технологической и промышленной основой для индустриализации всей страны, сократить до минимума гигантское отставание Советского Союза от стран Запада. За 80 лет своей по-настоящему великой истории завод с честью выполнял любые поставленные перед ним задачи: будь то производство уникального и прославленного в истории оборудования для самых разных отраслей, или ожесточенная работа по выпуску жиз-

ненно важной продукции для фронта. Нет ни одной отрасли в нашей стране, где бы ни работало оборудование с фирменным знаком УЗТМ на корпусе.

И сегодня Уралмашзавод продолжает создавать машины, которые позволяют предприятиям по всему миру ставить производственные рекорды и повышать экономические показатели бизнеса. Последние производственные и научные успехи завода широко известны в отрасли. Уралмашзавод изготовил самую большую в истории завода вращающуюся печь для одного из предприятий Центральной Америки, предназначенную для обжига ферро-никелевой руды. В сотрудничестве с компанией ThyssenKrupp

## Россия — ИННОТЕХ 2013

Инновационные технологии и экономические механизмы

21 ноября 2013 года в Москве в Гостином дворе состоится IV Международный Форум «Россия — ИННОТЕХ 2013: Инновационные технологии и экономические механизмы совершенствования транспортной инфраструктуры, ИТС и машиностроения», организаторами которого выступают **Союз транспортников России и компания «Партнерство международное деловое сотрудничество» (PIBD).**

Мероприятие пройдет при поддержке Государственной Думы РФ и, в соответствии с решением организационного комитета, продолжит историю и традиции Форума «Транспортная инфраструктура России — инновационный путь развития».

IV Международный форум посвящен поиску путей развития транспортной инфраструктуры и стимулирования инвестиций в транспортное машиностроение, разработку новых экономических методов и их вне-

дрению в реальную экономику с учетом национальных особенностей, интересов государства и частного бизнеса.

В работе Форума примут участие более 200 представителей законодательной и исполнительной власти федерального и регионального уровней, национальных и зарубежных отраслевых объединений, бизнеса, специалисты различных областей науки и техники. Мероприятие станет площадкой для формирования консолидированной по-

зиции бизнеса и государства по вопросам использования экономических и финансовых механизмов внедрения инновационных технологий в области транспортной инфраструктуры, а также для обсуждения и подготовки законодательных инициатив, направленных на поддержку и развитие отечественного машиностроения.

В рамках Форума пройдет 5-я Международная конференция «Интеллектуальные транспортные системы — важный инстру-

мент эффективного и безопасного функционирования транспорта России». На секционных заседаниях состоится обсуждение таких актуальных для отрасли вопросов, как современные экономические методы управления транспортными инфраструктурными проектами, организация эффективного государственно-частного партнерства, тарифное регулирование услуг инфраструктурных монополий, перспективы развития отечественного судостроения, авиостроения, ор-

ганизация транспортных коридоров для традиционных перевозок и др.

Традиционно программой мероприятия предусмотрена выставка, на которой ведущие компании отрасли представят инновационные решения и технологии в области транспортной инфраструктуры и машиностроения. Партнерами Форума выступят компании Kapsch TrafficCom / Австрия/, Samsung Electronics Co., Ltd и ОАО «Газпромбанк».

## Развитие инжиниринга

Союз машиностроителей России внесет ясность в понятия



В ОАО «Рособоронэкспорт» состоялось заседание комиссии Союза машиностроителей России по развитию инжиниринга в машиностроении. Ведущие эксперты в области инжиниринга — первые лица крупнейших инженерно-технических центров и проектных институтов, специалисты профильных министерств и ведомств, эксперты Союза — собрались, чтобы обсудить изменения в разрабатываемый Министерством промышленности и торговли РФ документ — подпрограмму «Развитие инжиниринговой деятельности и промышленного дизайна». Кроме того, в рамках совещания впервые был представлен проект федерального закона «Об инжиниринговой деятельности», который подготовили специалисты Союза машиностроителей России.

По словам модератора дискуссии — председателя комиссии вице-президента по стратегическому развитию ГК ФИИ-ВАЛ Владимира Сметана, в настоящий момент, несмотря на развитие рынка инжиниринга и большое количество действующих инжиниринго-

регламентирует инжиниринговую деятельность, это постановление Правительства России «О составе разделов проектной документации и требованиях к их содержанию». Все проектно-техническую документацию мы готовим основываясь на одном подпункте пятого раздела этого постановления. Между тем, инжиниринг — это совокупная отрасль производственных, коммерческих, научно-технических видов деятельности с целью получения оптимальных результатов капиталоинвестиций, связанных с реализацией проектов, за счет рационального и активного использования материальных, кадровых и технологических ресурсов. Инжиниринг — отдельная индустрия, это факт. Этот вид деятельности, не имеет привязки к какой-то конкретной отрасли, он межотраслевой, он присутствует и в строительстве, и в сельском хозяйстве, и в машиностроении, в науке и в других отраслях», — заметил Владимир Сметана.

По его словам, сегодня стало модным называть новые компании — инжиниринговыми. Хотя, как правило, многие из них представляют из себя всего лишь вывеску в торговом центре, один стол, два стула и несколько человек за ними. «Для нас, представителей организаций, работающих на инжиниринговом рынке в России уже по несколько десятков лет, тяжело наблюдать этот перекокс. Хотя эти компании, в соответствии с федеральным законом конкурируют и размещают свои предложения на публич-

ных площадках», — подчеркнул Сметана, заявивший, что из-за этого существенно падает качество инжиниринговых услуг. Все эти моменты, по мнению представителей Союза машиностроителей России и экспертного сообщества, необходимо прописать в разрабатываемую Минпромторгом подпрограмму «Развитие инжиниринговой деятельности и промышленного дизайна государственной программы РФ «Развитие промышленности и повышение ее конкурентоспособности». И со стороны Министерства есть понимание важности этих изменений.

По словам начальника отдела экономического анализа и стратегического планирования Минпромторга России Владимира Авдеевского, одна из основных задач разработки подпрограммы — кодифицировать все определения, касающиеся инжиниринговой деятельности. «Мы знаем эти проблемы, мы понимаем, что без четкого понимания — что такое «Инжиниринг», не возможно выполнить задачи, связанные с определением налоговых льгот, преференций, которые могут быть направлены в эту сторону», — отметил он.

Кроме того, по словам государственного чиновника, в Минпромторге есть понимание, что инжиниринг является особым видом деятельности, и если экспертное сообщество считает, что эти термины нужно изменить в дорожной карте в области инжиниринга и промышленного дизайна, то проблем с этим не возникнет.

«В сентябре мы должны будем подготовить положение об образовании совета при Министре промышленности и торговли по развитию инжиниринга и промышленного дизайна. Это будет некая кодификация процесса. Совет, являясь полноценной организацией, будет аккумулировать мнения бизнес-сообщества и структурировать его в виде конкретных поручений Министра, предложенных в Правительство РФ по развитию данной отрасли. Поэтому мы будем рады любой помощи, поддержке, участию профессионального отраслевого сообщества в этой работе», — подчеркнул Владимир Авдеевский.

Ключевым моментом совещания стала презентация проекта Федерального закона «Об инжиниринговой деятельности», подготовкой которого занимается Рабочая группа по выдвинутой законодательной инициативе при Комиссии. «Сегодня мы не только заявили этот проект, но и объявили о том, что через месяц мы вынесем его на общественное обсуждение в Общественную палату, пройдем все институты общественного обсуждения, включая общественный совет Минпромторга и экспертный совет комитета ГД по промышленности», — заметил Владимир Сметана. По его словам, принятие этого законопроекта многократно повысит эффективность принимаемых решений в части выделения бюджетных средств на модернизацию российской промышленности и, в частности, военно-промышленного комплекса.

## Консолидация усилий

Совет по инжинирингу и промышленному дизайну

Совет по инжинирингу и промышленному дизайну будет создан при Минпромторге России в ближайшее время. В него должны войти представители власти и отраслевого бизнес сообщества, что позволит консолидировать усилия по решению текущих вопросов развития инжиниринга и промдизайна в России. Об этом сообщил первый заместитель Министра промышленности и торговли Российской Федерации Глеб Никитин на открытии VI Всероссийской конференции молодых ученых и специалистов «Будущее машиностроения в России», которая прошла в Московском государственном техническом университете им. Н.Э.Баумана.

«Инжиниринг и промышленный дизайн выступают связующим звеном между прикладной наукой и производством, и играют важнейшую роль в инновационном развитии промышленности и экономики в целом», — подчеркнул в своем выступлении Глеб Никитин.

По словам первого замглавы Минпромторга России, основным документом, определяющим стратегию и комплекс мероприятий по развитию индустрии, станет разрабатываемая Минпромторгом России подпрограмма по развитию инжиниринга и промдизайна, которая дополнит госпрограмму «Развитие промышленности и ее конкурентоспособности».

«В подпрограмме планируется предусмотреть комплекс мер стимулирования, адресованный различным по масштабу и организационно-правовой форме компаниям. В частности, предлагается разработать и внедрить механизмы субсидирования инжиниринговых центров и компаний. Обеспечить участникам рынка поддержку через программы институтов развития, стимулировать рост спроса на услуги в сфере проектирования и промдизайна в рамках инвестиционных программ компаний с государственным участием. При этом особое внимание будет уделено развитию сегмента малого и среднего бизнеса в индустрии, содействию в создании новых стартапов на базе технических вузов и университетов страны», — сообщил Глеб Никитин.

Также первый замглавы Минпромторга России подчеркнул, что планируется запустить несколько пилотных проектов инжиниринговых и дизайнерских центров, обеспеченных финансированием через подпрограмму и ориентированных на отдельные сектора промышленности. Отправной точкой в развитии индустрии инжиниринга и промышленного дизайна, по мнению Глеба Никитина, должна стать система прогнозирования, охватывающая разные временные интервалы.

«Чтобы отслеживать динамику рынка необходимо организовать статистический учет данных для развития кадрового потенциала в инжиниринге и промдизайне, которое предстоит развивать совместно с Минтрудом и Минобрнауки России. Здесь совместно с профессиональным сообществом необходимо разработать систему профессиональных квалификационных требований и на их основе государственные образовательные стандарты.

«Развитие отрасли и кардинальное увеличение объемов рынка невозможно без создания системы государственного регулирования. Здесь основой господдержки должны стать изменения в налоговое законодательство, что послужит одним из самых значимых стимулов роста. Кроме того, требуется пересмотреть и усовершенствовать нормативную базу и максимально синхронизировать новые стандарты с международными», — сообщил Глеб Никитин.

В заключение первого замглавы Минпромторга России отметил, что становление современной высокотехнологичной индустрии мирового уровня невозможно без активной государственной поддержки. Развитие инжиниринга и промышленного дизайна является насущной необходимостью для трансляции имеющегося научного потенциала страны в производство и конечные продукты, что станет основным катализатором для технологического роста традиционных и новых отраслей промышленности.





# ДЕНЬ МАШИНОСТРОИТЕЛЯ 2013

## «Твои люди, страна!»

В Государственной Думе РФ открылась выставка

Всероссийская выставка героев труда приурочена к профессиональному празднику — Дню машиностроителей России. Фотопортреты лучших представителей машиностроительной отрасли теперь украшают коридор между зданиями нижней палаты российского парламента. В торжественной церемонии открытия Всероссийской выставки принял участие первый зампред думского Комитета по промышленности, первый вице-президент Союза машиностроителей России Владимир Гутенев.

Всероссийская выставка героев труда — один из проектов Союза-Маша России, направленный на повышение престижа рабочих профессий. «Мы стремимся сформировать интерес школь-

ников, студентов и выпускников вузов к техническим специальностям. Подобные программы Союза предусматривают подготовку и закрепление кадров на машиностроительных предприятиях, что, безусловно, способствует выполнению указа президента РФ по формированию 25 млн новых рабочих мест. Эти места должны быть новыми по качеству, компетенциям и знаниям», — отме-

тил Владимир Гутенев, добавив, что от выполнения этой задачи зависит и наполнение бюджета, и выполнение социальных обязательств. Соорганизаторами выставки выступили Концерн «Тракторные заводы» и Российское агентство международной информации РИА Новости, которые произвели масштабную фотосессию лауреатов корпоративной премии «Золотые

кадры Концерна «Тракторные заводы». По словам заместителя председателя комитета при бюро центрального совета Союза машиностроителей России по тракторному, сельскохозяйственному, лесозаготовительному, коммунальному, дорожно-строительному машиностроению, вице-президента Концерна «Тракторные заводы» Натальи Партасовой, главный герой этого проекта — че-

ловек труда. «На крупных машиностроительных предприятиях страны, где, конечно, существуют проблемы, среди которых и необходимость технического перевооружения, и создание конкурентных преимуществ, — возрождаются «Доски почета». И глаза сотрудников загораются, когда они среди героев труда видят своих коллег и понимают, что в будущем месяце, квартале или году

на этом месте может висеть их фотография», — заметила Партасова.

По ее словам, на машиностроительных предприятиях трудятся более миллиона людей. «Это наш золотой фонд и наша гордость. На этой выставке сегодня представлена частичка истории большой России, лица тех героев, которые удостоены почетного звания Золотые кадры машинострои-

тельной отрасли. Это люди, которые создавали основу машиностроения Советского Союза и России. Они и сегодня трудятся на наших предприятиях и верят, что российское машиностроение будет всегда. Это наставники, которые с удовольствием передают свой опыт молодым работникам и обучают их идти по своему пути — пути труда!», — резюмировала Наталья Партасова.

## «Славим человека труда!»

Представители ЕВРАЗ НТМК стали победителями конкурса

Татьяна Казакова

Сотрудники ЕВРАЗ НТМК признаны победителями конкурса профессионального мастерства «Славим человека труда!» по профессии «электрогазосварщик ручной дуговой сварки». В состязании приняли участие 28 работников с 17 крупнейших предприятий Свердловской области. Очередной этап состязания прошел на базе центра подготовки персонала ЕВРАЗ НТМК.

Победителем конкурса «Славим человека труда!» стал электрогазосварщик цеха ремонта и обслуживания оборудования №2 ЕВРАЗ НТМК Сергей Свинин, второе место занял электрогазосварщик энергоремонтного цеха ЕВРАЗ НТМК Богдан Зимин, третий результат у электросварщика СУМЗа Николая Колпакова.

Конкурс профессионального мастерства прошел в два этапа. В первом, теоретическом, участникам предстояло ответить на 30 вопросов тестов из области металловедения, теории сварки, электробезопасности, промышленной безопасности и охраны труда. На втором этапе, конкурсанты продемонстрировали

практические навыки выполнения заданий. Сварщикам предстояло в условиях ограниченного времени заварить шов в поперечном положении. Члены жюри определяли качество работ во время инструментального и ультразвукового контроля с помощью специалистов лаборатории неразрушающего контроля ЕВРАЗ НТМК.

Владислав Пинаев, министр промышленности и науки Свердловской области: «Конкурс профессионального мастерства — это один из вариантов, как можно отметить работников предприятий, специалистов разных профессий, чьими руками куётся достоинство Свердловской области. Хотел бы по-

благодарить руководство ЕВРАЗ НТМК за возможность провести конкурс на одном из флагманов металлургической отрасли».

Алексей Кушнарев, управляющий директор ЕВРАЗ НТМК: «Конкурс «Славим человека труда!» — это целое рабочее движение. Считаю, что его создание очень важно для Свердловской области и всей страны. Профессия электрогазосварщик одна из основных на производстве. От качества их работы зависит производительность труда подразделений и целых предприятий».

ЕВРАЗ НТМК не случайно выбран местом проведения областного конкурса профессионального мастерства электрогазосварщиков. Накануне на комбинате после реконструкции открыта сварочная мастерская — одна из лучших в регионе. Ежемесячно здесь смогут обучаться и проходить аттестацию более 70 человек. ЕВРАЗ направил на реализацию проекта около 3 млн руб.



ЕВРАЗ является вертикально-интегрированной металлургической и горнодобывающей компанией с активами в России, на Украине, США, Канаде, Чехии, Италии и Южной Африке.

Компания входит в 20-ку крупнейших производителей стали в мире по объемам производства стали. В 2012 г. ЕВРАЗ произвел 15,9 млн т стали. Собственная база железной руды и коксующегося угля практически полностью обеспечивает внутренние потребности компании.

Консолидированная выручка ЕВРАЗ за 2012 год составила \$14726 млн. Консолидированная выручка ЕВРАЗ за первое полугодие 2013 года составила \$7362 млн, консолидированная EBITDA — \$939 млн.

## Математическое моделирование

«РТ-Химкомпозит» поделился опытом

Специалисты «РТ-Химкомпозит» в рамках научно-технического семинара «Оптические материалы и покрытия» рассказали о передовых методах работы и уникальных разработках по наноструктурным покрытиям на остеклении.

В рамках научно-технического семинара «Оптические материалы и покрытия» на базе физико-химического института им. Богатского НАН Украины в г. Одессе специалисты «РТ-Химкомпозит» поделились опытом математического моделирования оптического покрытия. Сфера применения оптических элементов со специальным покрытием непрерывно расширяется, давая стеклу уникальные свойства. Это может быть защита от теплового излучения, солнечной радиации, электромагнитного или ультрафиолетового излучения при обязательном сохранении прозрачности. Одна из основных проблем при создании таких изделий — ресурсоёмкое определение достоверных оптических констант. На предприятиях холдинга решили эту проблему за счёт широкого применения математического моделирования.

«Холдинг имеет большой опыт разработки и производства остекления кабин самолетов легкой и боевой авиации. Специ-

ально покрытие предохраняет пилота от агрессивного воздействия внешней среды при практически полном сохранении прозрачности», — отметил генеральный директор холдинга «РТ-Химкомпозит» Сергей Сокол. Конкурентное преимущество изделий холдинга обусловлено передовыми методами работы. Так, при расчете конструкции многослойного оптического покрытия, используется отечественный инновационный программный модуль «OptiLayer». Полученные таким путём данные позволяют обеспечивать серийное производство многослойных интерференционных покрытий, значительно превосходящих отечественные и зарубежные аналоги.



ЭНЕРГИЯ  
НА РЕЗУЛЬТАТ

### СЕРВИСНЫЕ РЕШЕНИЯ

СИЛОВЫЕ  
МАШИНЫ

МЫ ЗНАЕМ, КАК СДЕЛАТЬ ТАК, ЧТОБЫ ЭНЕРГИЯ РАБОТАЛА НА ВАС, И ПРЕДЛАГАЕМ МАКСИМАЛЬНО НАДЕЖНЫЕ И ВЫГОДНЫЕ РЕШЕНИЯ В ОБЛАСТИ СЕРВИСА ЭНЕРГЕТИЧЕСКОГО ОБОРУДОВАНИЯ.

«Силовые машины» обладают уникальным опытом комплексного сервисного обслуживания: диагностики и контроля технического состояния действующих энергоустановок, их эксплуатации, ремонта, реконструкции и модернизации. Передовые конструкторские решения и современные технологии производства позволяют нам быть эффективным партнером.

Мы — команда профессионалов, которые знают и любят свое дело.

- / более 300 000 МВт установленной мощности в 57 странах;
- / 4-е место в мире по объему установленного оборудования;
- / крупнейший в России инженерно-конструкторский центр в области энергомашиностроения;
- / все виды сервисных услуг — от единичных ремонтов до долгосрочных соглашений по техническому обслуживанию (LTSA).

www.power-m.ru

