

16+

Независимая
общероссийская
газета

ПРОМЫШЛЕННЫЙ

е ж е н е д е л ь н и к

Газета
о промышленности,
газета
для
промышленников

www.promweekly.ru

23 сентября — 29 сентября 2013 года

№ 33 (486)

В НОМЕРЕ:

НОВОСТИ

2-3

Крупная закупка
Дорожники выбирают РАСКАТ

стр. 2

Ночные полеты
Корабельные «МиГи» в деле

стр. 2

Успешные испытания
Передача энергии из Финляндии

стр. 2

Федеральная экономия
Эффективность расходов

стр. 3

Типичные ошибки
Опыт начинающих трейдеров

стр. 3

СТРАТЕГИИ

4-5

RUSNANOPRIZE 2013
Завершен прием заявок

стр. 4

Газомоторное — бесплатно
Масштабная акция «Газпром нефти»

стр. 4

Москва и Кабул
Торгово-экономическое сотрудничество

стр. 4

«Руслан» потрудился
Крупный проект в Папуа — Новой Гвинее

стр. 4

«Грасис» для НК «Роснефть»
Новая мембранная установка

стр. 4

Ключевые тенденции
Мировой рынок станкостроения

стр. 5

АКТУАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА

6

Школа гидроэнергетики
Противодействие наводнениям

стр. 6

Передача функций
«Системный оператор» оптимизирует управление

стр. 6

Трубы для газопроводов
ТМК выиграла крупный тендер

стр. 6

ТЕХНОЛОГИИ

7

Век фанеры
«Финплит» отмечает юбилей

стр. 7

Освещение Philips
Проект на «Лиггетт-Дукат»

стр. 7

Развитие пластика
Биологически может быть безупречен

стр. 7

ВАЖНАЯ ТЕМА

Согласно исследованию Flightglobal Insight, в мире доминируют маршруты ближней и средней протяженности. Сегодня на этих направлениях ведущие авиаперевозчики эксплуатируют Airbus 330 и Boeing 767, которые изначально проектировались для выполнения полетов на дальнемагистральных направлениях. Более того, в 2013 году только 6% из всех регулярных рейсов Airbus 380 и Boeing 777 были дальнемагистральными. Доля подобных рейсов для Boeing 747 и Airbus 380 еще меньше — 4% и 3% соответственно. В этих условиях аналитики позитивно оценили инициативу ОАО ФПГ «Росавиаконсорциум» по созданию нового ближней и среднемагистрального широкофюзеляжного самолета «Фрегат ЭксДжет», который специально разработан для эксплуатации на маршрутах ближней и средней протяженности с высокой интенсивностью. Основными рынками для нового самолета могут стать Азиатско-Тихоокеанский регион, включая Китай, США и Европа.

ЕМО Hannover 2013

Рекордные итоги крупнейшего мирового форума



Елена Стольникова, Валерий Стольников, Ганновер — Москва

На прошлой неделе в германском Ганновере проходил уникальный для мирового машиностроения и станкостроения глобальный форум ЕМО Hannover 2013, признанный специалистами ключевой площадкой представления новых технологий и обозначения ведущих и наиболее важных тенденций развития отраслей. В этом году выставка и форум поставили новый рекорд. Общая площадь выставочных стендов превысила 180 тыс. кв. м. В ЕМО Hannover 2013 всего приняли участие 2133 компаний-экспонентов (это примерно на 100 больше, чем на прошлом ЕМО-2011 — выставка и форум ЕМО проходят один раз в два года). Экспоненты в Ганновер прибыли из 43 стран мира. Познакомьтесь с их продукцией выставку посетили, по предварительным подсчетам, свыше 160 тыс. специалистов практически со всех континентов. Российских участников было до обидного мало. Мы так и не научились использовать все преимущества и потенциалы ганноверской площадки ЕМО, тогда как практически все производственные компании в этой сфере просто не мыслят своего развития без активной работы здесь.

Основным девизом ЕМО Hannover 2013 стало понятие Intelligence in Production — «Интеллект в производстве». Под этим брендом за несколько дней гости и участники познакомились со всем самым передовым, чем обладают мировые отрасли, связанные с металлообработкой, увидели

ключевые инновационные разработки ведущих компаний мира.

«ЕМО Hannover в очередной раз продемонстрировала свой высочайший имидж среди профессионалов», — говорит Карл Мартин Велькер, генеральный комиссар ЕМО Hannover 2013. — Растущий интерес к выставке производителей промышленного оборудования подтверждает высокую значимость ЕМО Hannover как крупнейшего международного события отрасли и великопозитивной площадки для инноваций. «На ЕМО встречается весь мир» — так говорят, и это не преувеличение. Здесь самым активным образом показывают свое развитие предприятия из Японии, Китая, Тайваня, Кореи, Италии, Франции, Турции и так далее».

Немного статистики. За прошедшие 20 лет потребление инструментальных станков вы-

росло в мире на 70%. Более половины станкостроительной продукции производится на экспорт. Каждый второй станок производится в Европе, станки экспортируются более чем в 70 стран. Таким образом, широкие горизонты открываются перед поставщиками производственного оборудования, учитывающими региональные особенности и пожелания и умеющими разумно составить свои коммерческие предложения для разных рынков. Их задача — используя технические ноу-хау, глубокое знание технологий и опыт в построении технологических цепочек, в полном объеме реализовать пожелания клиентов. А это, как правило, требует больших расходов и высокой конкурентоспособности самого предприятия.

По уверениям организаторов ЕМО 2013, в условиях глобализированной экономики идеоло-

гия Intelligence in Production создаст предпосылки для реализации разнообразных запросов клиентов на разных производственных платформах. На выставке ЕМО Hannover — крупнейшей международной площадке для производственного оборудования — эти интеллектуальные решения и были представлены.

«Наши клиенты в разных странах мира стоят перед серьезными задачами», — заявил д-р Вильфрид Шефер, директор Союза немецких станкостроительных предприятий (VDW), организатора ЕМО. — В условиях жесткой ценовой конкуренции и высоких требований к эффективности и экологической безопасности планирование производства должно и в будущем оставаться экономически целесообразным.

(Окончание на стр. 5)

Средства для ВЭБа

Правительство рассматривает различные источники пополнения ресурсной базы Внешэкономбанка, среди которых — не только вариант докапитализации из бюджета РФ. При этом совершенно очевидно, что Внешэкономбанку как ключевому национальному инвестиционному институту необходима значительная докапитализация, чтобы и дальше финансировать масштабные инвестпроекты.

Как сообщил министр финансов России Антон Силуанов, правительство страны будет рассматривать все возможные источники для пополнения ресурсной базы этого финансового института. В частности, по его словам, для этого могут быть использованы гарантии со стороны правительства, привлечение ВЭБом ресурсов с рынка или из других источников.

Масштабы задач, стоящих перед Внешэкономбанком по поддержанию устойчивого роста, модернизации и структурному обновлению национальной экономики, расширению финансирования приоритетных (в первую очередь инфраструктурных) проектов — особенно в контексте нарастающих потребностей России в инвестициях — абсолютно сопоставимы и идентичны уровню задач, решаемых институтами развития ведущих мировых держав, а зачастую и превосходят их.

Заместитель председателя Внешэкономбанка — член правления Сергей Васильев комментирует: «Капитализация необходима для дальнейшего развития банка. Нам изначально был дан определенный капитал. И под этот капитал мы привлекали деньги в основном с рынка. Пределы привлечения под капитал не беспредельны. Чтобы банк дальше развивался, необходимо его капитализировать. По нашим довольно-таки консервативным оценкам, наш портфель может достичь 4 трлн руб. к 2020 году, потому что потребности в наших инвестициях довольно велики и в инфраструктуре, и в базовых отраслях, и в промышленности. Тут спрос очень большой, и вряд ли кто-то, кроме Банка развития, может этот спрос закрыть. Ни бюджет, ни коммерческие банки это сделать не могут.

На недавнем заседании наблюдательного совета ВЭБа обсуждалась целевая бизнес-модель деятельности Банка развития и меры по обеспечению ее реализации. Есть поручение, в соответствии с которым ВЭБ совместно с Минфином и Минэкономразвития должны подготовить конкретные предложения, в том числе и по способам докапитализации Банка развития. Говорить о конкретных сроках пока преждевременно, но затягивать разработку и утверждение основных подходов никто не намерен».

Правовой статус и деятельность Государственной корпорации «Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)» регулируются Федеральным законом «О банке развития» (№82 ФЗ, принят 17 мая 2007 года). Внешэкономбанк действует для обеспечения повышения конкурентоспособности экономики России, ее диверсификации, стимулирования инвестиционной деятельности. Банк развития реализует инвестиционную, внешнеэкономическую, консультационную поддержку проектов в России и за рубежом, направленных на развитие инфраструктуры, инноваций, особых экономических зон, защиту окружающей среды, на поддержку экспорта российских товаров, работ и услуг, а также на поддержку малого и среднего предпринимательства.

ЦИФРА НЕДЕЛИ

Правительство РФ договорилось индексировать тарифы для населения по формуле «инфляция минус», предложенной Минэкономразвития, на инфляцию предыдущего года с понижающим коэффициентом 0,7. Ранее правительство РФ обсуждало заморозку тарифов по газу и энергообеспечению и для населения, и для промышленных потребителей, а также тарифов на грузовые ж/д-перевозки. Однако для населения тарифы заморожены не будут.

Мировая элита

Административный совет СИГРЭ в Казани

С 23 по 28 сентября в Казани пройдет заседание Административного совета Международного совета по высоким электрическим системам высокого напряжения СИГРЭ (Conseil International des Grands Réseaux Electriques — CIGRE).

Международный совет по высоким электрическим системам высокого напряжения (СИГРЭ) является авторитетной неправительственной организацией, которая на протяжении более 90 лет рассматривает актуальные вопросы развития электроэнергетических систем. Административный совет СИГРЭ, проходящий, как правило, раз в год, принимает решения по вопросам перспективных направлений научных исследований в области управления электроэнергетическими системами.

Мероприятие приурочено к 90-летию вступления России в организацию и проводится при поддержке Министерства энергетики Российской Федерации. Его организаторами выступили Правительство Татарстана, Российский национальный комитет СИГРЭ и ОАО «Системный оператор Единой энергетической системы» (ОАО «СО ЕЭС»).

В столице Татарстана соберутся руководители крупнейших энергетических компаний и исследовательских центров из 33 стран мира, чтобы определить основные направления научных исследований, над которыми в ближайшее время будут совместно работать более 12000 ученых, экспертов, специалистов из 95 государств. Впервые в своей современной истории Россия принимает такой масштабный международный отраслевой форум.

В программе заседания Административного совета СИГРЭ пройдет «День России», в ходе ко-

торого иностранные гости ознакомятся с научнотехническим потенциалом принимающего региона. В рамках «Дня России» пройдет научно-практическая конференция «Россия и СИГРЭ: Объединяем опыт и инновации», на которой будут представлены доклады по актуальным вопросам управления энергетическими системами, разработки, внедрения и эксплуатации современного электроэнергетического оборудования.

В ходе «Дня России» запланирована встреча президента СИГРЭ профессора Клауса Фройлиха и членов Исполнительного комитета СИГРЭ с президентом Республики Татарстан Рустамом Миннихановым и технический визит иностранных гостей на предприятие ИНВЭНТ, ПС «Центральная» ОАО «Сетевая компания».

СОВРЕМЕННЫЙ ПРОМЫШЛЕННЫЙ ДИЗАЙН во всех его воплощениях

Подготовка и издание книг, буклетов, проспектов**Разработка и доработка корпоративного стиля
Дизайн тары и упаковок****Корпоративная и презентационная полиграфия****Выставочные стенды, корпоративная экспозиция****Организация, оформление и проведение выставок, форумов, презентаций****Оформление и защита промышленных образцов****Плакаты, транспаранты, наглядная агитация****Ребрендинг «под ключ»**

Редакция «Промышленного еженедельника» совместно с Лабораторией промышленного дизайна «Промо-дизайн», опираясь на многолетний опыт работы в области промышленности и энергетики, предлагают широкий круг услуг по разработке и реализации заказов и проектов в области промышленного дизайна.

Разработка концепций и предложений — бесплатно!

+7-985-766-3923

doc@promweekly.ru

EMO HANNOVER 2013

Рекордные итоги крупнейшего мирового форума



(Окончание. Начало на стр. 1)

Эксперты производства во всем мире ищут ответ на эти задачи и обсуждают их на EMO Hannover. По словам д-ра Шефера, поставщики, поддерживающие своих клиентов в этом поиске, могут воспользоваться «Intelligence in Production» как ключом к решению проблем. «Клиенты хотят работать на глобальном рынке с компетентными партнерами», — уверяет д-р Шефер. Поэтому кроме соответствующих технических предложений необходимы глобальная представительская сеть, доступность, надежный сервис и полный спектр услуг, вплоть до организации производства на местах. На EMO Hannover 2013 более двух тысяч фирм из разных стран мира показали, как они строят партнерские отношения с клиентами в условиях глобального рынка.

В этом году на EMO Hannover был представлен весь спектр современного металлообрабатывающего оборудования, которое является сердцем любого промышленного производства. В павильонах выставки были выставлены самые современные машины, а также эффективные технические решения, сопровождающие услуги, решения для устойчивого производства и многое другое. Главное внимание было уделено резательным и формовочным станкам, монтажным системам, прецизионным инструментам, автоматизации потоков материалов, компьютерным технологиям, промышленной электронике и компонентам.

Как показывают опросы, среди посетителей EMO Hannover 2013 преимущественно были

специалисты из всех важнейших промышленных отраслей: машино- и станкостроения, автомобильной промышленности, смежных отраслей, аэрокосмической отрасли, точной механики и оптики, судостроения, производства медицинского оборудования, производства форм и инструментов, а также строительства из стали и облегченных материалов.

Как уже неоднократно писал «Промышленный еженедель-



ник», EMO Hannover — это в принципе важнейшее международное место встреч промышленников всего мира. Для сравнения: в выставке EMO-2011 участвовали более 2000 экспонентов, её посетили около 140000 специалистов из более 100 стран мира.

Эксперты на EMO Hannover 2013 отмечали, что перед потребителями производственного оборудования во всем мире стоят большие задачи. Им приходится организовывать экономически

выгодное, ориентированное на перспективу производство в условиях жесткого ценового давления, высоких требований к эффективности и экологической безопасности. Поэтому они делают инвестиции в оборудование, по мнению экспертов, спрос на станки будет расти и дальше.

Спросом пользуются идеи и решения для эффективного производства в самых разнообразных местах с самыми разно-



образными условиями. Речь идет не только об инновативных станках, но и о компонентах, производственных процессах и услугах. Важную роль играют и такие аспекты, как коммуникация и объединение в единый процесс станков и линий, новые материалы, гибкость, качество, новые концепции производства и многое другое.

«Работающие на международном рынке производители станков показали на EMO-2013 различные пути развития этих тем

в соответствии с требованиями. Так они укрепляют свои позиции в конкурентной борьбе», — считает Карл Мартин Велькер.

По его словам, эффективность, качество, гибкость и доступность составляют основу успеха любого предприятия, независимо от того, где находится производство. Минимальные ценовые преимущества могут стать решающими для размещения заказа. Достичь этого можно, используя интеллектуальное производственное оборудование. При этом на передний план выходят, как всегда, совершенствование концепции оборудования, систем управления и программных продуктов, инструментов и процессов. Последовательные инновации во всех сферах позволяют развивать функциональность интеллектуальных производственных систем. Такие актуальные запросы клиентов, как изменяемые размеры, неограниченное число вариантов продукта, новые материалы, требования к производственной надежности и многое другое являются дополнительными стимулами для инноваций. Решение таких комплексных задач требует развития средств коммуникации. Поэтому «Intelligence in Production» гарантирует интеграцию современных производственных систем в информационные сети предприятия.

EMO Hannover 2013 как международная отраслевая выставка металлообработки в очередной раз показала решающее и предельно важное значение немецкого станкостроения как глобального лидера и законодателя моды. При этом после двух лет мощного роста немецкая станкостроительная промышленность с оп-

тимизмом проживает и этот 2013 год. «Отрасль возвращается к своим лучшим показателям, достигнутым в 2008 году», — заявил председатель Союза немецких станкостроительных предприятий (VDW) Мартин Капп.

Прошлый год превзошел ожидания. Как сказал г-н Капп, хорошие исходные позиции с полными портфелями заказов и высокой загрузкой мощностей обеспечили производство работой уже за пределами 2012 года. Объем производства в отрасли составил 14,1 млрд евро, что означает 9-процентный прирост. Еще лучше выглядит ситуация с экспортом. Он увеличился на 20% и составил 9,5 млрд евро — это рекордное достижение за последние годы. Крупнейшим розничным рынком по-прежнему остается Китай. Количество немецких станков, реализованных на китайском рынке (с объемом продаж около 2,4 млрд евро и приростом 14%),

более чем вдвое выше объема продаж на втором по значению рынке — в США. Промышленность США при модернизации своих основных фондов также делает ставку на производственное оборудование из Германии. На ноябрь 2012 года объем экспорта на треть превышал соответствующие показатели 2008 года. Даже в сотрясаемую кри-

зисом Испанию было продано больше станков, чем в предыдущем году, хотя исходный уровень был низким. Поступление заказов в 2012 году, с учетом рекордного объема заказов в предыдущем году, ожидаемо снизилось на десять процентов. Спрос поддерживался заказами из Европы и США, а также заказами на формовочное оборудование. Самый большой блок этого сегмента составляют прессы для немецкой и зарубежной автомобильной промышленности. Благодаря значительной доле коммерческих проектов, не зависящих от конъюнктуры, здесь меньше периодических спадов. Уровень занятости в 2012 году в среднем вырос на 5% и по итогам декабря составлял почти 71000 работников.

Немецкая станкостроительная промышленность по произ-

водственным результатам 2012 года однозначно обошла своих конкурентов. Вне зависимости от курса валют, сократилось китайское производство; японцы остались на прежних позициях. Станкостроительная промышленность США смогла продвигаться вперед благодаря динамике внутреннего рынка, однако лишь на 7%, значительно уступив Германии. Европейское станкостроительное производство выросло, однако, лишь наполовину от роста отрасли в Германии. В сфере экспорта немецкие производители еще больше приблизились к японцам.

Согласно прогнозам на 2013 год партнера VDW — Oxford Economics, во всем мире вновь ожидается больший рост в сфере промышленного производства и инвестиций в оборудование. Это касается в первую очередь Азии и Америки, в меньшей мере — Европы.

Для станкостроительной промышленности Германии это означает стабильные заказы. Их основной поток вновь ожидается из Азии. В на-стоящий момент опережающие индикаторы дают основания полагать, что число заказов из Китая, сократившееся в последнее время на 30 процентов, снова возрастет. Индекс PMI поднялся в январе 2013 года, по сравнению с самой нижней

точкой в августе 2012 года, более чем на 52 пункта. Рост производства также снова выражается двузначными цифрами.

«В общем и целом мировая экономика движется в 2013 году с попутным ветром. Опережающие индикаторы, в частности, международный индекс PMI и оценка ИФО делового климата в немецкой станкостроительной промышленности уже несколько месяцев растут», — в этом Мартин Капп уверен.

Почти две пятых продукции мировой станкостроительной промышленности — а это около 66 млрд евро — в прошлом году было произведено на китайских предприятиях. Несмотря на преимущественно замедляющийся рост рынка, потребность в станках в Азии останется неизменной и в будущем, в то время как традиционные рынки Западной Ев-



ропы уже не успевают за этой динамикой. Немецкие производители станков должны соответственно ориентировать свои структуры производства и сбыта.

Согласно последнему опросу VDW, объем производства немецких станков в зарубежных филиалах в 2011 году вырос на 60% и составил почти 1,7 млрд евро. К числу занятых внутри Германии можно таким образом прибавить еще добрых 15% или 7750 работников в зарубежных производственных филиалах. Речь идет традиционно о Швейцарии, США, Бразилии. Сравнительно молодые, но активно растущие филиалы в Китае дали в 2011 году 55% прироста. И этот процесс станет еще динамичнее по мере привлечения нового персонала.

Но вернемся к EMO Hannover 2013, где не только производители станков продемонстрировали свою компетентность. В сопровождающей программе яркого прошел организованный VDMA конгресс, посвященный интеллектуальному производству. В центре его внимания под девизом «Inspired by Technology» оказались вопросы безупречного производства с Lean Production и гибкие цепочки создания дополнительной стоимости, эффективное производство, стабильность, бережное отношение к ресурсам, а также «умное» производство на ИТ-основе. Также весьма заметной и полезной были, в частности, двухдневная

конференция «Новые технологии производства для аэрокосмической отрасли» с сопровождающей экспозицией, семинар «Индия в фокусе EMO» и презентация решений для энергоэффективности под маркой Blue Competence.

Много внимания на EMO было уделено вопросам сервиса. «В целом, к обслуживанию оборудования предъявляются все больше требований, и они становятся все сложнее», — говорит директор VDW д-р Шефер. Гарантия качества, документация, контроль и техническое обслуживание станков, обеспечение энергоэффективности производства — вот лишь некоторые ключевые понятия.

При этом Intelligence in Production помогает специалистам сервиса в уверенном решении любых задач. Средствами для этого могут стать мультимедийные элементы управления, системы диагностики с выходом в интернет, дистанционный сервис, инновативные концепции горячей линии и многое другое. Кроме того, специализированные концепции обучения надолго обеспечивают клиенту необходимый уровень компетенции. Адаптация интеллектуальных вспомогательных функций кузовного производства — своими силами или в кооперации с местными поставщиками — стало ценным свидетельством состоятельности поставщика оборудования.



