

16+



Независимая  
общероссийская  
газета

# ПРОМЫШЛЕННЫЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

Газета  
о промышленности,  
газета  
для  
промышленников

www.promweekly.ru

26 августа — 1 сентября 2013 года

№ 29 (482)

## В НОМЕРЕ:

### НОВОСТИ

2-3

#### Принципиальные решения

АСУЭ для торгового центра МЕГА в Самаре

стр. 2

#### Киев зовет

XII Международный промышленный форум

стр. 2

#### Помощь пострадавшим

Инициатива энергетиков по сбору средств

стр. 2

#### Отливки для ледоколов

Контракт с «Балтийским заводом»

стр. 2

#### Итоги полугодия

Выручка ДДГА выросла в 1,8 раза

стр. 3

### СТРАТЕГИИ

4-5

#### Авиахиты в небе Жуковского

Представляет Корпорация «Иркут»

стр. 4

#### МРКС в трубе

Испытания новой системы в ЦАГИ

стр. 4

#### Стабильность в руководстве

Сергей Чемезов снова переизбран

стр. 4

#### Высокие издержки

Все в итоге оплачивают пассажиры

стр. 4

#### Уникальные технологии

КРЭТ на МАКС-2013

стр. 5

#### ИТ для авиации

Внедрения от Landata

стр. 5

### АКТУАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА

6-7

#### Мировой рынок

IHS исследовала поставки вооружений

стр. 6

#### Споры по космосу

Зеркало общемашиностроительных проблем

стр. 6

#### Топовые двигатели

Достижения и амбиции НПО «Сатурн»

стр. 7

### ТЕХНОЛОГИИ

8

#### Топливный рынок

Цены в России снова растут

стр. 8

#### Ориентация на лидеров

Иногда это мешает доходам

стр. 8

#### В интересах метрополитена

Первый новый совместный подвижной состав

стр. 8

### ВАЖНАЯ ТЕМА

За последние три года российским собственникам из-за границы было возвращено денежных средств и иного имущества на 15,3 млрд руб., сообщил заместитель генерального прокурора Российской Федерации Александр Звягинцев: «За этот же период для обеспечения возмещения причиненного ущерба и возможной конфискации за рубежом разыскано и арестовано ценностей более чем на 22,4 млрд рублей». Это касается только денежных средств и недвижимости без учета стоимости арестованных ценных бумаг. При участии Генеральной прокуратуры РФ в иностранные судебные органы заявлены иски о взыскании с лиц, виновных в причинении имущественного ущерба российским предприятиям, на сумму более 28,6 млрд руб. Ряд исков уже удовлетворен. Так, латвийский суд принял к исполнению решения российского суда о возмещении с граждан, уже осужденных по уголовному делу о незаконной банковской деятельности, свыше 11 млрд руб. в пользу российского бюджета.

## Навстречу рекордам

МАКС-2013 готовится восхищать специалистов и любителей



На этой неделе в подмосковном Жуковском проходит крупнейший в России и один из ведущих в мире Международный авиационно-космический салон МАКС-2013, наиболее интересным и ключевым подробностям которого посвящено немало материалов этого номера. Что не случайно, поскольку раз в два года в августе элита мировой авиации, мировой космонавтики и смежных отраслей собирается под Москвой, чтобы, как говорится, себя показать и на нас посмотреть. По предварительным данным, МАКС-2013 по своим количественным и качественным показателям (в том числе по количеству и объему коммерческих соглашений) может перекрыть рекорды предыдущий авиасалон 20011 года в Жуковском.

### На земле и в небе

По информации организаторов, на МАКС-2013 заявлено более 1000 компаний-участников, из них около трехсот — иностранные компании из 43 государств. В летной программе примут участие 82 российских самолета и вертолета и более 20 иностранных. ВВС России представит пилотажные группы «Русские Витязи» на истребителях Су-27 и Су-30, «Стрижи» на истребителях МиГ-29, «Соколы России» на истребителях Су-27 и «Беркуты» на шести ударных вертолетах Ми-28Н, а также пилотаж-

ная группа ДОСААФ России под названием «Русь» и единственная в России частная пилотажная группа «Первый полет», которая летает на поршневых самолетах Як-52 и Як-54. Также будут участвовать пилотажные группы из Китая, Франции и Швейцарии. Кстати, пилотажники из ВВС Национально-освободительной армии Китая — группа «1-е августа» — выступят в России впервые. Они выполнят фигуры высшего пилотажа на реактивных истребителях китайского производства J-10. Новинкой

МАКС-2013 станут также демонстрационные полеты самолетов Швейцарской Конфедерации — F/A-18 Hornet.

На статической площадке ожидается размещение более 110 отечественных летательных аппаратов и свыше 20 иностранных. Будут в гостях у нас и зарубежные хиты A380 и Boeing 787 Dreamliner.

Центральное мероприятие деловой программы МАКС-2013 — Международный авиационный конгресс, организованный Минпромторгом, ОАО «Авиасалон» и дирекцией Международного авиатранспортно-форума в Ульяновске «МАТФ». Его участники обсудят актуальные проблемы развития авиации и космонавтики в России. Основные задачи конгресса — оценка текущего состояния отечественного авиастроения, выработка решений и подходов в сфере регулирования отечественной авиационной отрасли в связи с принятием Государственной программы «Развитие авиационной промышленности

на 2013–2025 годы», вступлении России в ВТО. Планируется, что участие в работе конгресса примут вице-премьер Дмитрий Рогозин, министр промышленности и торговли Денис Мантуров, заместитель министра транспорта Валерий Окулов, руководители крупнейших компаний отечественного и зарубежного авиапрома.

Заместитель генерального директора ОАО «Рособоронэкспорт» Александр Михеев комментирует: «МАКС — одно из важнейших событий года и ключевая международная выставка. Именно здесь мы можем «вживую» показать нашим партнерам всю основную номенклатуру авиационной техники и средств ПВО, на которые приходится больше половины от общего объема наших поставок. Конечно, на переговорах мы стараемся максимально убедительно рассказывать о преимуществах российской техники. Но когда заказчики видят в небе кульбиты «сушек» или МиГов, то наши слова в каком-то смысле полу-

чают внушительную «поддержку с воздуха».

По словам Александра Михеева, большими перспективами на мировом рынке вооружений обладает достаточно много образцов российской авиатехники, среди самолетов — Су-35, истребители семейства Су-30МК, учебно-боевой Як-130, последние модификации истребителей МиГ-29. Среди вертолетов — безусловно, военно-транспортные Ми-17, транспортно-боевые Ми-35М, уникальный Ми-26Т2. Среди легких машин — Ка-226Т и «Ансат». «Отдельно хотел бы отметить два боевых вертолета — Ми-28НЭ и Ка-52. Они хорошо известны специалистам и уже в значительном количестве стоят на вооружении российской армии. Но именно сейчас мы подошли к этапу их активного продвижения на международный рынок. Причем, на Ми-28НЭ уже подписан первый контракт с одним из наших традиционных партнеров».

(Окончание на стр. 3)

### ЦИФРА НЕДЕЛИ

Номинальный ВВП России в ближайшие годы вырастет минимум в 1,5 раза, это связано с изменением методики подсчета ВВП. В базу расчета будут включены военные активы, расходы на НИОКР, условная жилая рента (она увеличит ВВП на 7–9%). По новой схеме предметы многократного пользования (например, средства доставки снарядов и бомб) должны включаться в основной капитал, а сами бомбы — в оборотные средства.

## ДСП-150 на ТАГМЕТе

Торжественный выпуск первой промышленной стали

На Таганрогском металлургическом заводе (ТАГМЕТ) состоялся торжественный выпуск первой промышленной партии стали на новой дуговой электросталеплавильной печи (ДСП-150), построенной в рамках инвестиционной программы ТМК по техническому перевооружению сталеплавильно-прокатного комплекса предприятия. Церемония прошла в режиме телемоста Таганрог — Ростов-на-Дону при участии президента Российской Федерации Владимира Путина.

ТМК является одним из ведущих глобальных поставщиков трубной продукции для нефтегазового сектора. ТМК объединяет 28 предприятий, расположенных в России, США, Канаде, Румынии, Омане, ОАЭ и Казахстане и два научно-исследовательских центра в России и США. Общий объем отгрузки труб в 2012 году составил 4,22 млн т. Наибольшую долю в структуре продаж занимают нарезные нефтегазовые трубы, отгружаемые потребителям в более 80 странах мира.

Ввод в эксплуатацию ДСП производства SMS Demag завершает инвестиционную программу модернизации основного производства ТАГМЕТа, одного из крупнейших предприятий на Юге России, в объеме 32 млрд руб. В рамках программы проведена реконструкция трубного производства с введением в строй непрерывного трубного проката стана PQF и модернизация сталеплавильного производства, включая строительство машины непрерывного литья заготовки, вакууматора и ДСП.

Стоимость проекта строительства комплекса ДСП составила более 8 млрд руб. Реализация про-

екта в мартеновском цехе ТАГМЕТа была начата в 2007 году. Для энергоснабжения печи мощностью около 100 МВт построена и пущена в эксплуатацию высоковольтная линия (ВЛ) 220 кВ Ростов-20-Таганрог-10.

Пуск дуговой электросталеплавильной печи означает завершение мартеновского периода на предприятии, переход на современные металлургические технологии. Введение в строй новой печи увеличивает объем выплавляемой стали до 950 тыс. т в год, что обеспечит загрузку трубного прокатного стана PQF, который вышел на проектную мощность. Кроме того, новое оборудование, которое вводилось одновременно с комплексом объектов природоохранного назначения, позволяет повысить уровень промышленной безопасности на предприятии и существенно снизить техногенное воздействие на окружающую среду.

«В результате модернизации сталеплавильного и прокатного производства на ТАГМЕТе создан самый современный в Европе комплекс по производству высокотехнологичных бесшовных труб для наших основных потребителей — компаний нефтегазового сектора. Высокий уровень оборудования и технологий позволяют нам выпускать и предлагать на рынке самую широкую линейку трубной продукции нового поколения с учетом специфических требований заказчиков. Мы готовы участвовать в самых сложных проектах нефте- и газодобычи — как в России на шельфе и в Арктике, так и в международных проектах, включая освоение нетрадиционных запасов углеводородов» — прокомментировал Генеральный директор ТМК Александр Ширяев.

## UPGrid 2013

С 29 по 31 октября 2013 года ОАО «Россети» при поддержке Минэнерго России проводит второй Международный электроэнергетический Форум UPGrid «Электросетевой комплекс. Инновации. Развитие». В этом году основной темой Форума станут актуальные вопросы внедрения перспективных инновационных проектов и новых технологий на объектах электросетевого хозяйства.

Площадка, на которой соберутся ведущие эксперты, ученые и специалисты мировой электроэнергетической отрасли, в прошлом году уже подтвердила свою состоятельность: в рамках первого Международного электроэнергетического Форума было подписано порядка 15 соглашений, а само мероприятие посетило около 5000 человек.

В 2012 году в центре внимания профессионалов оказались перспективы и проблемы развития «умных сетей», элементы которых сейчас активно внедряются в России. «Уже через пять лет мы сможем почувствовать первый эффект от внедрения технологий Smart Grid, а через 10 лет он станет максимальным», — заявил Олег Бударгин.

Инновационный Форум UPGrid — это уникальное место, где происходит диалог государства, науки, проектных институтов и промышленности с целью активизировать сотрудничество в сфере построения в России интеллектуальной электрической сети на базе современных разработок и технологий.

Формат события позволяет не только оценить новейшие технологии на стендах их разработчиков, но и заключить выгодные контракты по реализации программ инновационного развития в электросетевом комплексе с ведущими российскими и зарубежными компаниями. В рамках форума также планируется проведение круглых столов, посвященных знакомству с фондами и инвесторами.

В этом году в работе форума примут участие представители федеральных и региональных законодательных и исполнительных органов власти, научных организаций, общественных объединений, руководители крупнейших сетевых и генерирующих компаний, производители оборудования и технологий, российские и зарубежные эксперты в области электроэнергетики. Свои инновационные разработки и новые технологии продемонстрируют компании России, стран ближнего и дальнего зарубежья: Германия, Италия, Казахстан, Китай, Корея, Польша, США, Украина, Франция, Швейцария, Япония). Среди них такие гиганты энергетической отрасли, как ALSTOM GRID, CISCO, HYUNDAI HEAVY INDUSTRIES Co., TOSHIBA, OOO «ИИ «БРЕСЛЕП», SIEMENS, АBB, OOO НПП «ЭКРА», ОАО «Электростанция», РТСОфт, ОАО «ЭМЗ», ООО «Тольяттинский Трансформатор».

Открытое акционерное общество «Российские сети» (ОАО «Россети») — крупнейшая в России и мире энергетическая компания, обеспечивающая передачу и распределение электроэнергии. Протяженность линий электропередачи Компании насчитывает 2,3 млн км, трансформаторная мощность 463 тыс. подстанций — 726 гигавольт-ампер. Численность персонала Группы компаний «Россети» — 213 тыс. человек. Имущественный комплекс Общества включает пакеты 43 дочерних и зависимых обществ, в том числе пакеты акций 11 межрегиональных, 5 региональных сетевых компаний и пакет акций магистральной сетевой компании. Контролирующим акционером является государство, владеющее долей в уставном капитале в размере 61,7%.

**СОВРЕМЕННЫЙ ПРОМЫШЛЕННЫЙ ДИЗАЙН во всех его воплощениях**

**Подготовка и издание книг, буклетов, проспектов**      **Разработка и доработка корпоративного стиля**

**Корпоративная и презентационная полиграфия**      **Дизайн тары и упаковок**

**Организация, оформление и проведение выставок, форумов, презентаций**      **Выставочные стенды, корпоративная экспозиция**

**Плакаты, транспаранты, наглядная агитация**      **Оформление и защита промышленных образцов**

**Ребрендинг «под ключ»**

**Разработка концепций и предложений — бесплатно!**

Редакция «Промышленного еженедельника» совместно с Лабораторией промышленного дизайна «Промо-дизайн», опираясь на многолетний опыт работы в области промышленности и энергетики, предлагают широкий круг услуг по разработке и реализации заказов и проектов в области промышленного дизайна.

**+7-985-766-3923**  
**doc@promweekly.ru**

# НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



**Российские машиностроители одержали важную тендерную победу**



**Энергетики разрабатывают меры действенной помощи пострадавшим**

## НОВОСТИ

### Победа в тендере

Уралмашзавод изготовит дробильное оборудование для ОАО «Металлургический завод им. А.К. Серова» (предприятие дивизиона черной металлургии УГМК). Контракт заключен по итогам тендера, в котором Уралмашзавод выиграл у китайских производителей. «Отрадно, что при прочих равных условиях российские заказчики делают выбор в пользу отечественного производителя», — отметил генеральный директор Уралмашзавода Андрей Салтанов. Это традиционная для Уралмашзавода продукция. На этот раз дробилка будет оснащена системой охлаждения, что позволит повысить износоустойчивость вала и колосников, а это скажется на сокращении простоев на ремонт, а значит и на производительности, и стоимости продукта. Разработка системы охлаждения колосников ведется в рамках НИОКР. Изготовить дробилку планируется к июню 2014 года.

### Инвестиции ФСК ЕЭС

По итогам первого полугодия 2013 года ОАО «ФСК ЕЭС» (входит в группу компаний ОАО «Россети») ввело в работу 1189,73 км линий электропередачи, что на 228% превышает запланированные показатели. Объем введенной трансформаторной мощности составил 1837 МВА, что на 143% больше плана. Общий объем инвестиционных вложений компании в 2013 году составит более 155 млрд руб., в том числе на техническое перевооружение и реконструкцию будет направлено около 69 млрд руб., новое строительство порядка 86 млрд руб. Основными направлениями инвестиционной деятельности компании являются строительство объектов для выдачи мощности АЭС, ГЭС и ТЭС, строительство электросетевой инфраструктуры в рамках соглашений с региональными органами власти, усиление межсистемных связей между регионами, последовательное развитие и внедрение инноваций в магистральном сетевом комплексе. Инвестиционная программа ОАО «ФСК ЕЭС» на 2013–2017 годы утверждена Министерством энергетики России (приказ от 31.10.2012 №531) общим объемом 775,5 млрд руб. Всего программой предусмотрен ввод 66870 МВА трансформаторной мощности и 16985 км линий электропередачи.

### Отливки для ледокола

Предприятие «ОМЗ — Литейное производство», входящее в Группу ОМЗ, заключило контракт с ОАО «Балтийский завод» на изготовление отливок форштевня для строящегося ледокола ЛК-25. Форштевень — особо прочная конструкция в носовой оконечности судна. На Балтийском заводе его соберут из девяти составных частей, отлитых на ОМЗ-Литейное производство. Подобные отливки для судов изготавливаются из особопрочной литейной стали и отличаются высокой износостойкостью. В рамках заключенного контракта «ОМЗ — Литейное производство» поставит отливки на общую сумму 11,7 млн руб. Срок исполнения заказа — декабрь 2013 года. Ледокол ЛК-25 нового поколения, самый мощный дизель-электрический ледокол в мире, был спроектирован в рамках ФЦП «Развитие транспортной системы Российской Федерации на период 2010–2015 гг.» (подпрограмма «Морской транспорт»). Строительство головного судна «Виктор Черномырдин» началось в октябре 2012 года.

### Молодежная нанопремия

1 сентября 2013 года завершился прием заявок на соискание Российской молодежной премии в области нанотехнологий — ежегодной награды за лучшие нанотехнологические разработки, внедренные в реальное производство с годовым объемом не менее 3 млн руб. Учрежденная в 2009 году ОАО РОСНАНО и Фондом инфраструктурных и образовательных программ Премия призвана содействовать повышению интереса разработчиков и предпринимателей к использованию новых проектов в области нанотехнологий в производстве, общественному признанию результатов работы предпринимателей в области производственного применения нанотехнологий, а также популяризации социальной значимости использования производственных проектов в области нанотехнологий. Премия дает возможность молодым разработчикам заявить о себе и привлечь внимание к своей разработке потенциальных инвесторов, представителей российских институтов развития, а также получить мнение экспертов рынка. В 2013 году Премия будет присуждена уже в пятый раз.

# Принципиальные решения

## АСУЭ для торгового центра МЕГА Самара

**ООО «ИКЕА МОС (Торговля и Недвижимость)» и Инженерный центр «ЭНЕРГОАУДИТКОНТРОЛЬ» заключили договор на создание автоматизированной системы учета энергоресурсов (АСУЭ) для арендаторов и технических систем торгового центра МЕГА Самара.**

Торговый центр МЕГА Самара входит в одноименную сеть торговых центров, которую развивает IKEA Shopping Centres Russia (ООО ИКЕА МОС (Торговля и Недвижимость)) — девелоперское подразделение Группы компаний ИКЕА в России. Сегодня в 11 регионах России расположено 14 торговых центров МЕГА.

Торговый центр в Самаре был выбран в качестве «пилотного» для создания комплексной автоматизированной системы учета электроэнергии и тепловой энергии, потребленной арендаторами и инженерными системами здания. В результате компания намерена производить более точный расчет коммунальных платежей за измеряемые коммунальные услуги, предоставляемые арендаторам центра. Одновременно компания с помощью системы технического учета электроэнергии, потребляемой инженерными системами, будет собирать сведения и контролировать фактическое потребление ресурсов системами вентиляции, холодоснабжения, водоснабжения и водоподготовки, теплового пункта, котельной и другими системами, обеспечивающими бесперебойную работу торгового центра.

Инженерный центр «ЭНЕРГОАУДИТКОНТРОЛЬ», выбранный в качестве генерального подрядчика на конкурсной основе, выполнит: разработку рабочей документации на весь комплекс работ, поставку оборудования и материалов, строительно-монтажные и пусконаладочные работы, разработку эксплуатационной документации, обучение персонала заказчика по работе с АСУЭ.

Компоненты создаваемой Инженерным центром системы имеют все необходимые сертификаты соответствия и включены в Государственный реестр средств измерений. Для каждого арендатора торгового центра МЕГА Самара будет смонтирован отдельный узел учета электрической энергии. Также в ходе работ будут заменены существующие узлы учета на вводе в РП-6 кВ на совместимые с новой АСУЭ.

Работы по замене узлов учета тепловой энергии будут выполнены для якорных арендаторов и в техническом здании торгового центра, по замене узлов учета энер-



гии холода — в существующих индивидуальных тепловых пунктах (ИТП) МЕГИ и ИКЕА.

Смонтированные узлы учета составят первый уровень АСУЭ, далее все данные со счетчиков будут передаваться в устройство сбора и передачи данных (УСПД), а затем на верхний уровень системы. В качестве программного обеспечения верхнего уровня выбрана разработка компании «ЭНЕРГОАУДИТКОНТРОЛЬ» — Resource Data Management, надежно зарекомендовавшая себя в проектах создания АСУЭ для крупных компаний с большим количеством точек учета.

В проекте по созданию системы учета электроэнергии будут установлены интеллектуальные многофункциональные счетчики электроэнергии, соответствующие требованиям МЭК (IEC). Все счетчики, поставляемые Инженерным центром «ЭНЕРГОАУДИТКОНТРОЛЬ», являются компонентами интеллектуальной системы учета и работают по технологии Smart Metering, обеспечивая двусторонний поток информации от прибора учета в систему и в обратную сторону. Данные счетчиков, в частности, обеспечивают: длительное хранение накопленных данных, диагностику неисправностей, автономное снятие показаний, многотариф-

ный учет, измерение параметров электросети и проч.

АСУЭ торгового центра МЕГА Самара обеспечит: автоматическое выполнение измерений за заданные интервалы времени, сбор привязанных к единому календарному времени результатов измерений электроэнергии, тепловой энергии; накопление, обработку, хранение и отображение измерительной и диагностической информации от средств измерений, данных о состоянии средств измерений; передачу информации на серверы учета и/или биллинговые системы; передачу автоматической информации о потребленной энергии, тепловой энергии в центральный офис заказчика; диагностики и мониторинг функционирования технических и программных средств АСУЭ торгового центра; конфигурирование и настройку параметров АСУЭ торгового центра; ведение системы единого времени в АСУЭ торгового центра.

Отметим, что работы по созданию системы АСУЭ будут проводиться специалистами Инженерного центра «ЭНЕРГОАУДИТКОНТРОЛЬ» в действующем торговом центре, поэтому будут выполнены все необходимые условия по обеспечению безопасности, согласно нормам российского законодательства.

## ЦИТАТА НЕДЕЛИ



Владимир Путин, Президент Российской Федерации

«Нам нужно двигаться дальше, нужно двигаться вперед, наращивать наши возможности с учетом роста потребностей и регионов, и всей национальной экономики, а также роста экспортных и транзитных перевозок, в том числе и в рамках интеграционных объединений. Имею в виду прежде всего, конечно, Таможенный союз и Единое экономическое пространство. Нужны четкие ориентиры на перспективу, увязанные с планами отечественного бизнеса, наших крупных компаний и, конечно, с развитием других видов транспорта: трубопроводного, железнодорожного, автомобильного».

# В Киев!

## XII Международный промышленный форум

С 19 по 22 ноября 2013 года в Киеве в Международном выставочном центре будет проходить XII Международный промышленный форум. Организатор — ООО «Международный выставочный центр» при поддержке Государственного Агентства Украины по управлению государственными корпоративными правами и имуществом и украинской национальной компании «Укрстанкоинструмент».

Международный промышленный форум включает в себя специализированные промышленные выставки в области металлообработки, машиностроения и смежных отраслей, а также обширную программу научно-практических конференций, семинаров, презентаций участников выставки.

Промышленный форум ежегодно проходит по Распоряжению КМУ, что является высочайшим уровнем признания выставки со стороны государства. Кроме этого, уже девять лет Форум входит в список ведущих промышленных выставок мира, официально признанных UFI — Всемирной ассоциацией выставочной индустрии.

В 2012 году Промышленный форум занимал в этом году территорию 15000 кв. м (два павильона МВЦ). В специализированных выставках приняли участие 420 компаний, представив оборудование и технологии из 34 стран мира. Форум посетили 10846 человек. В рамках Форума были представлены национальные экспозиции из Республики Беларусь, Словацкой Республики, Турции и Чешской Республики, а также официальные экспозиции Ставропольского края и Чувашской Республики (Россия).

В 2012 году на Форуме впервые демонстрировался стенд немецкого бренда ARNO Werkzeuge — одного из лидеров европейского прецизионного станкостроения. Еще одной из новинок 2012 года, которая привлекла к себе повышенный интерес посетителей, можно назвать участие компании KLINGSPOR (США) — ведущего производителя в отрасли абразивных изделий.

www.iec-expo.com.ua  
http://vk.com/expo\_prf

## ИНФОРМАЦИОННОЕ СООБЩЕНИЕ

В соответствии с постановлением Правительства Российской Федерации от 16 марта 2000 г. №234 «О порядке заключения трудовых договоров и аттестации руководителей федеральных государственных унитарных предприятий», а также от 3 декабря 2004 г. №739 «О полномочиях федеральных органов исполнительной власти по осуществлению прав собственности имущества федерального государственного унитарного предприятия» Федеральная служба безопасности Российской Федерации объявляет конкурс на замещение должности директора федерального государственного унитарного предприятия «Северо-Кавказское строительное управление» Федеральной службы безопасности Российской Федерации (ФГУП «СКСУ» ФСБ России).

Дата и время проведения конкурса — 1 октября 2013 г. в 10 часов 00 минут (время московское). Место проведения конкурса — г. Москва, ул. Большая Лубянка, д. 12.

### Основные характеристики и сведения о ФГУП «СКСУ» ФСБ России.

**Местонахождение:** Ставропольский край, г. Ессентуки, ул. Патигорская, д. 121.  
**Основные виды деятельности:** выполнение функций заказчика по строительству жилья и технических объектов в интересах ФСБ России, производство общестроительных работ, работ по капитальному ремонту зданий сооружений.  
**Размер уставного фонда** — 500 тыс. руб.  
**Балансовая стоимость активов** (по состоянию на июль 2013 г.) — 2630408 тыс. руб.  
**Выручка от продажи продукции** (товаров, работ, услуг) — 1669561 тыс. руб.  
**Среднесписочная численность работников** — 323 чел.

### Требования к претендентам на замещение должности директора ФГУП «СКСУ» ФСБ России:

Гражданин Российской Федерации, высшее профессиональное образование, опыт работ в сфере деятельности предприятия — не менее 5 лет, опыт работы на руководящей должности — не менее 5 лет, не привлекавшийся к уголовной ответственности, имеющий безупречную деловую репутацию, имеющий допуск к сведениям, составляющим государственную тайну.

Для участия в конкурсе претенденты, отвечающие вышеуказанным требованиям, представляют следующие документы:

1. Заявление об участии в конкурсе, листок по учету кадров, фотографию 4х6.
2. Заверенные в установленном порядке копии: трудовой книжки, документов об образовании государственного образца, страхового свидетельства государственного пенсионного страхования и свидетельства о постановке на учет в налоговом органе.
3. Предложения по программе деятельности предприятия (в запечатанном конверте).
4. Копию паспорта (с обязательным приложением, в том числе страницы места жительства).
5. Документы, подтверждающие допуск к сведениям, составляющим государственную тайну.

Дата начала приема заявок — 26 августа 2013 г.  
Дата окончания приема заявок — 27 сентября 2013 г.

Прием заявок с прилагаемыми к ним документами, а также ознакомление с иными сведениями осуществляется в рабочие дни с 10 часов 00 минут до 16 часов 00 минут (время московское) по адресу: г. Москва, Большая Кисельный пер., д. 12 (ответственное лицо — Шипов И.В., тел. (495) 621-69-23).

Победителем конкурса признается участник, успешно прошедший тестовые испытания и предложивший, по мнению комиссии, наилучшую программу деятельности предприятия. О результатах конкурса участники и победитель уведомляются непосредственно на заседании комиссии или заказным письмом в 10-дневный срок с даты проведения конкурса.

Основные условия трудового договора содержатся в примерном трудовом договоре с руководителем федерального государственного унитарного предприятия, утвержденном приказом Министерства экономического развития и торговли Российской Федерации от 2 марта 2005 года № 49.

# Помощь пострадавшим

## Объединение РаЭл и «Всероссийский Электропрофсоюз» инициировали сбор средств



Генеральный директор Общероссийского отраслевого объединения работодателей электроэнергетики (Объединение РаЭл) А.В.Замосковский и исполняющий обязанности председателя Общественного объединения «Всероссийский Электропрофсоюз» (ВЭП) Ю.Б.Офицеров подписали совместное обращение к организациям отрасли и работникам энергетики с предложением начать сбор финансовых средств для оказания помощи пострадавшим от природной стихии. В нем говорится:

«Уважаемые коллеги-энергетики! В течение целого месяца население ряда регионов Дальневосточного федерального округа (в первую очередь, Амурской области, Хабаровского края и Еврейской автономной области) живет в режиме чрезвычайной ситуации. Ее причиной стали аномальные проливные муссонные дожди, повлекшие за собой сильнейшее за последние сто лет подтопление населенных пунктов. Наводнение уже разрушило инфраструктуру полутора сотен населенных пунктов, нанесло ущерб более 6 тыс. жилых домов, смыло 30 мостов и несколько сотен километров автомобильных дорог.

Из зоны стихийного бедствия эвакуированы около 20 тыс. человек, включая 7 тыс. детей. Многие из них лишились крова и собственности.

По мнению экспертов, только благодаря гидросооружениям Зейской и Бурейской ГЭС, расположенным в регионе, и самоотверженной работе энергетиков удалось избежать более серьезных последствий аномально высокого паводка. Именно эти стратегические объекты продолжают сдерживать сильнейшее за последние десятилетия наводнение. В водохранилищах гидроэлектростанций удерживается более 45% притока, что существенно снижает

возможные последствия прихода «высокой воды» для населенных пунктов, расположенных ниже по течению.

Руководители компании «РусГидро» уже приняли решение о начале оказания помощи пострадавшим от наводнения. Представители Объединения РаЭл и ВЭП смогли лично убедиться в том, как организована эта работа, приняв участие в период с 15 по 18 августа в работе Общественной приемной ОАО «РусГидро», открывшейся в г. Зей Амурской области.

По результатам поездки в Амурскую область стороны социального партнерства в электроэнергетике РФ приняли решение обратиться: Объединение РаЭл — к организациям отрасли, ВЭП — к работникам энергетики с предложением о сборе финансовых средств, необходимых для оказания помощи пострадавшим.

Призываем вас, дорогие коллеги, откликнуться и искать возможность оказать помощь населению Дальневосточного региона, пострадавшему от наводнения! Уверены, что этот призыв найдет живой отклик в сердцах всех, кто имеет возможность внести свой реальный личный вклад в общее дело помощи.

Электроэнергетика — единая отрасль, ее представители не раз приходили на выручку друг другу в трудных ситуациях, проявляли высокий уровень солидарности и взаимной поддержки. Не сомневаемся, что так будет и на этот раз.

Отметим, что в период с 15 по 17 августа генеральный ди-

ректор Объединения РаЭл А.В.Замосковский совершил рабочую поездку в Амурскую область, наиболее пострадавшую от сильнейшего за последние сто лет наводнения, и по приглашению ОАО «РусГидро» совместно с руководителем отдела социально-трудовых отношений и оплаты труда аппарата ООО «Всероссийский Электропрофсоюз» (ВЭП) А.В.Гуциным принял участие в работе Общественной приемной для жителей Амурской области, пострадавших от природной стихии.

«В ходе поездки по городам Благовещенск, Зей и Зейскому району, — рассказал А.В.Замосковский, — нам с представителями ВЭП и ОАО «РусГидро» удалось побывать на местах подтопления и воочию убедиться в серьезных масштабах природной стихии, разрушившей инфраструктуру почти сотни населенных пунктов с населением до 27 тыс. человек. Большинство из них было эвакуировано из родных мест и лишилось своего имущества, которое накапливалось годами. В результате вместе со специалистами мы смогли предварительно оценить объём ущерба и наметить ряд первоочередных мер по оказанию адресной помощи наиболее пострадавшей и социально незащищенной части населения».

**Только благодаря гидросооружениям Зейской ГЭС и Бурейской ГЭС и самоотверженной работе энергетиков удаётся избежать более серьёзных последствий аномального паводка**

По договоренности с ОАО «РусГидро», сбор средств для оказания адресной помощи пострадавшим будет осуществляться через фонд «Сопричастность», что позволит обеспечить необходимый уровень централизации процессов сбора и контроль эффективного расходования собранных средств.

**Реквизиты для перечисления помощи:**  
Некоммерческая организация «Благотворительный фонд «Сопричастность»  
ИНН/КПП 7728401258/772801001 ОГРН: 112779021668

**Место нахождения:**  
117393, г. Москва, ул. Архитектора Власова, д. 51.

**Банковские реквизиты:**  
р/с 4070381089200005093 в ПИБ (ОАО), г. Москва.  
к/с 3010181020000000823 БИК 044525823

**Назначение платежа:**  
Оказание помощи пострадавшим от наводнения в регионах Дальневосточного федерального округа.

# МАКС-2013:

## судьбы российского авиапрома

Специальный проект

(Окончание. Начало на стр. 1)

Авиасалоны МАКС традиционно проводятся в городе российской авиационной науки и техники — Жуковском, на аэродроме центральной испытательной базы страны — Летно-исследовательского института им. М.М. Громова. Гости салона могут ознакомиться с расположенными в непосредственной близости от выставки крупнейшими научными, производственными и экспериментальными центрами России. Кстати, значительное место в программе МАКС всегда занимают научные конференции и симпозиумы, проводимые под эгидой государственного научного центра России — ЦАГИ. Они позволяют ученым и специалистам обмениваться мнениями по поводу наиболее острых проблем развития авиации и космонавтики в настоящем и будущем.

МАКСы дают исчерпывающее представление о приоритетах и достижениях предприятий авиационно-космического комплекса России. Только на МАКСе можно увидеть опытные образцы летательных аппаратов и боевых комплексов, экспериментальные установки, которые по ряду причин не могут демонстрироваться за рубежом. При этом МАКС предоставляет специалистам и бизнесменам уникальную возможность к установлению многоуровневых контактов, дальнейшему развитию производственной кооперации и

поиску новых партнеров для бизнеса. Роль авиасалона как генератора новых альянсов и плодотворных идей признана во всем мире.

### МАКС-2011: рекордные подробности

Международный авиационно-космический салон МАКС-2011, который проходил в подмосковном городе Жуковском на территории ОАО «Транспортно-выставочный комплекс «Россия» (организатор салона — Минпромторг России, устроитель — ОАО «Авиасалон») вошел в историю не только как юбилейный десятый, что само по себе достойно уважения, но и как рекордный и по статистическим данным, и по содержательному стратегическому позитиву. Пока рекордный, отметим про себя, до подведения итогов МАКС-2013. Еще одной особенностью прошлого салона можно назвать то, что соглашения и контракты МАКС-2011 (общая сумма — свыше \$16 млрд) подписывались главным образом в области гражданской авиации. На МАКС-2009 сумма составляла около \$10 млрд, причем, сделки заключались в основном на поставки военной авиатехники.

Так, например, холдинг «Вертолеты России» продал на МАКС-2011 ни много ни мало — 79 транспортных вертолетов Ми-171. Это показатель. По словам Владимира Путина, авиасалон МАКС, начавший работать

с 1993 года, «за это время действительно превратился в хорошую, добротную международную площадку, где и производители могут показать, что они сделали за последние два года, и любители аэрокосмической техники могут посмотреть на достижения мирового авиапрома и космической отрасли». Собственно, эту штату можно с полным правом перенести и на нынешний МАКС-2013.

Итак, юбилейный десятый МАКС стал в 2011 году рекордным по целому ряду показателей. В МАКС-2011 приняли участие 842 компании из 40 стран мира, был представлен 241 летательный аппарат (91 — в летной программе). По данным ГУ МВД, в первые три дня работы авиасалона его посетило 100000 человек. В три следующих дня (при свободной продаже билетов) на авиасалон побывало еще около 300000 человек, при том, что негативным фактором стала испортившаяся погода.

По оценкам ряда экспертов, среди крупнейших сделок авиасалона 2011 года — контракт Корпорации «Иркут» и ГК «Ростехнологии» на поставку 50 самолетов MC-21 для авиакомпании «Аэрофлот». Соглашение стоимостью \$3,8 млрд предусматривает поставку 35 самолетов MC-21-300 и 15 самолетов MC-21-200. Лизинговая компания «Ильюшин Финанс Ко» (ИФК) подписала с Корпорацией «Иркут» соглашение о покупке 28 самолетов MC-21 с опционом еще на 22

ВС. Каталожная цена соглашения составит примерно \$2,2 млрд. Поставки самолетов также планируется произвести с 2017 года по 2022 год. В портфеле корпорации «Иркут» после МАКС-2011 число твердых заказов увеличилось до 128 самолетов.



«Гражданские самолеты Сухого» (ГСС) заключили на МАКС-2011 контракты на поставку 73 самолетов SSJ-100 (включая опционы). ОАО «ВЭБ-лизинг» (дочерняя компания корпорации «Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)», авиакомпания «ЮТэйр» и ГСС заключили договор лизинга 24 самолетов SSJ100. Общая сумма сделки составляет \$760,8 млн в каталожных ценах. Также ГСС подписала контракт с компанией «Газпром Комплексация» (центральный поставщик «Газпрома» и его «дочек»). Контракт предусматривает поставку 10 самолетов SSJ100/95LR для авиакомпании «Газпром авиа». Сделка оценивается в \$323 млн. Поставка самолетов запланирована на 2013–2015 гг.

Авиакомпания «Газпром Авиа» и компания PowerJet подписали Соглашение о послепродажной поддержке 20 двигателей SaM146, предназначенных для установки на самолет SSJ100. ГСС также заключил договор с индонезийской авиакомпанией Sky Aviation на поставку в 2012–2015 гг. 12 самолетов SSJ100 в базовой конфигурации.

Кроме того, на МАКС-2011 был заложен фундамент серьезных и очень перспективных проектов. Например, представители правительства Республики Та-

рстан, австрийской компании FACC AG, ОАК и ульяновского ЗАО «АэроКомпозит» объявили о создании совместного предприятия по производству и продаже композитных агрегатов для гражданских самолетов ОАК. Целью предприятия является организация в России производства комплектующих из КМ, отвечающего мировым стандартам качества. Кроме того, СП позволит создать в Казани сотни рабочих мест в высокотехнологическом сегменте промышленности. Компания FACC AG должна обеспечить СП международными заказами. По словам президента компании FACC AG Вальтера Штефана, сотрудничество австрийской компании с ОАК продолжается уже около двух лет (по самолету SSJ100). В первые годы работы СП, австрийская компания рассчитывает на долю в 24% акций в его капитале. «В дальнейшем мы достигнем уровня 40%», — сказал В. Штефан.

Компания Eaton и концерн «Авиационное оборудование» заключили соглашение о намерениях по локализации производства компонентов гидравлической системы на базе предприятий ОАО «Концерн «Авиационное оборудование». Кроме того, компания Eaton сформировала рекомендации по оптимизации энергопотребления на одном из предприятий холдинга «Авиационное оборудование».

В ходе МАКС-2011 ОАК также подписала ряд соглашений, касающихся сотрудниче-

ства в различных направлениях авиационной деятельности: соглашение с ГК «Ростехнологии» о стратегическом партнерстве, четырехстороннее соглашение с ОАО «Роснано», холдинговой компанией «Композит» и Всероссийским институтом авиационных материалов (ВИАМ).

Компания ИФК в ходе салона подписала с фирмой Bombardier соглашение о намерениях, предусматривающее покупку трех самолетов CS100 и семи самолетов CS300 с опционом еще на 10 ВС. Каталожная цена самолета CS300 составляет \$66 млн. Поставки самолетов должны начаться в 2015 году. ИФК также подписала предконтрактное соглашение с кубинской авиакомпанией Cubana de Aviacion о поставках трех самолетов Ан-158 с опционом еще на три ВС. Ан-158 стоит примерно \$25 млн, значит, общая сумма сделки может достичь \$150 млн. По словам генерального директора ИФК Александра Рубцова, твердый контракт планируется подписать в сентябре.

ГП «Антонов» (Украина) и компания «Волга-Днепр» в ходе МАКС-2011 подписали «Техническое задание на опытно-конструкторскую работу «Модернизированная версия Ан-124-100-150 (Ан-124-100) парка самолетов ООО «Авиакомпания Волга-Днепр» с двигателями Д-18Т серии 3М. ГП «Антонов» также подписало соглашение о сотрудничестве с ОАО «Авиационная промышленность» (РФ).

Основным направлением деятельности сторон по данному соглашению является реализация действующих межгосударственных и межправительственных соглашений в области авиации между Россией и Украиной. В нем оговаривается сотрудничество в разработке и реализации долгосрочных программ в области создания и серийного производства авиационной техники, развития системы ее послепродажного обслуживания, сохранения и укрепления научных и производственных кооперационных связей. Речь идет, прежде всего, о самолетах Ан-148 и Ан-158, а также об Ан-124 и Ан-70.

Соглашение о создании совместного российско-французского предприятия по производству лазерных инерциальных навигационных систем подписали ГК «Ростехнологии» и французская группа SAFRAN. Пакет соглашений в области энергосбережения и энергетической эффективности был подписан ГК «Ростехнологии» с компанией «Российская электроника» и представителями ряда регионов. В частности, «Ростехнологии» и «Российская электроника» договорились о сотрудничестве в производстве и внедрении энергосберегающих систем освещения в субъектах Российской Федерации, затем были подписаны соглашения с представителями Ульяновской и Костромской областей, а также Республики Татарстан.

## Итоги полугодия

Дивизион ДДГА: выручка выросла в 1,8 раза



По итогам 1 полугодия 2013 года предприятиями дивизиона «Двигатели для гражданской авиации» Объединенной двигателестроительной корпорации получена прибыль от продаж в общем объеме 1,4 млрд руб. против 0,7 млрд руб. убытков годом ранее. Объем выпуска продукции за 1 полугодие 2013 года по предприятиям дивизиона «Двигатели для гражданской авиации» (ДДГА) достиг уровня 15,9 млрд руб., что более чем в 1,5 раза превышает соответствующий уровень прошлого года. Выручка от реализации продукции составила почти 16 млрд руб. В сравнении с данными за 1 полугодие 2012 года прирост составил 1,8 раза.

Дивизион (бизнес-единица) «Двигатели для гражданской авиации» создан приказом генерального директора ОАО «УК «ОДК» № 239 от 09.10.2012г. на базе предприятий: ОАО «НПО «Сатурн», ОАО «Авиадвигатель», ОАО «ПМЗ», ЗАО «Металлист-ПМ», ОАО «Энергетик-ПМ», ЗАО «РЭМОС-ПМ», ЗАО «Моторсервис-ПМ», ЗАО «Железнодорожник-ПМ». Головным предпри-

ятием дивизиона «Двигатели для гражданской авиации» определено ОАО «НПО «Сатурн», которому переданы полномочия единственного исполнительного органа предприятий, входящих в дивизион.

За первое полугодие этого года предприятиями дивизиона были заключены значковые контракты на общую сумму более 60 млрд руб., в том числе на постав-

ку двигателей ПС90А-76 для ИЛ-76, малоразмерных двигателей в интересах ОАО «ГосМКБ «Радуга» имени А. Я. Березняка». Выполняется значительный объем работ по ГОЗ, поставки продукции идут в соответствии с установленными сроками по контрактам с госзаказчиком. Продолжается планомерная поставка двигателей SaM146 для SSJ100, двигателей наземного применения в интересах ОАО «Газпром». Научно-технические ресурсы предприятий дивизиона сконцентрированы на программах ПД-14 и двигателя 5 поколения для ПАК ФА. Повышение эффективности деятельности ДДГА обеспечило стабильный рост заработной платы работникам предприятий дивизиона. Так, за 6 месяцев 2013 года среднемесячная

заработная плата работников достигла уровня 29,8 тыс. руб., прирост к прошлогоднему уровню 10%. Предприятия дивизиона также нацелены на расширение круга социальных программ, которые охватывают решение жилищных вопросов, оздоровление, практику летнего отдыха детей работников компании, поддержку спортивной, молодежной, ветеранской организаций и многое другое.

Инвестиционные вложения в 1 полугодии 2013 года по предприятиям ДДГА составили более 3 млрд руб. Из данных капитальных вложений только на развитие проекта «ПД-14», который реализуется в широкой производственной кооперации предприятий дивизиона, было направлено более 1,2 млрд руб.

ОАО «Управляющая компания «Объединенная двигателестроительная корпорация» — дочерняя компания ОАО «ОПК «ОБОРОНПРОМ». В структуру ОДК интегрированы более 85% ведущих предприятий, специализирующихся на разработке, серийном производстве и сервисном обслуживании газотурбинной техники, а также ключевые предприятия — комплектаторы отрасли. Одним из приоритетных направлений деятельности ОДК является реализация комплексных программ развития предприятий отрасли с внедрением новых технологий, соответствующих международным стандартам.

ОАО «ОПК «ОБОРОНПРОМ» — многопрофильная машиностроительная группа, создана в 2002 году. Входит в корпорацию «Ростех». Основные направления деятельности — вертолетостроение (холдинг «Вертолеты России»), двигателестроение (холдинг ОДК), другие активы.

ГК «Ростех» — российская корпорация, созданная в 2007 году для содействия разработке, производству и экспорту высокотехнологичной промышленной продукции гражданского и военного назначения. В ее состав входит 663 организации, из которых в

настоящее время сформировано 12 холдинговых компаний в оборонно-промышленном комплексе, 5 — в гражданском отрядах промышленности.

Организации «Ростеха» расположены на территории 60 субъектов РФ и поставляют продукцию на рынки более 70 стран мира. На предприятиях корпорации работает более 900 тыс. человек, или около 2% трудоспособного населения России.

Чистая прибыль в 2011 году составила 45,6 млрд руб., налоговые отчисления в бюджеты всех уровней достигли 100 млрд руб.

**ВЫСОКОТОЧНЫЕ КОМПЛЕКСЫ**  
ОПЕРЕЖАЮЩИЕ ВРЕМЯ

ОАО «УК «ОДК» № 239 от 09.10.2012г. на базе предприятий: ОАО «НПО «Сатурн», ОАО «Авиадвигатель», ОАО «ПМЗ», ЗАО «Металлист-ПМ», ОАО «Энергетик-ПМ», ЗАО «РЭМОС-ПМ», ЗАО «Моторсервис-ПМ», ЗАО «Железнодорожник-ПМ».

ОАО «УК «ОДК» № 239 от 09.10.2012г. на базе предприятий: ОАО «НПО «Сатурн», ОАО «Авиадвигатель», ОАО «ПМЗ», ЗАО «Металлист-ПМ», ОАО «Энергетик-ПМ», ЗАО «РЭМОС-ПМ», ЗАО «Моторсервис-ПМ», ЗАО «Железнодорожник-ПМ».

# Авиахиты в небе Жуковского

## Корпорация «Иркут» представит на авиасалоне лучшую технику

Среди авиационных новинок МАКС-2013 одни из наиболее ожидаемых экспертами — многофункциональный сверхманевренный истребитель Су-30СМ и учебно-боевой Як-130. Оба самолета ОАО «Корпорация «Иркут» (входит в состав «Объединенной авиастроительной корпорации») впервые представят в летной программе авиасалона. При этом Як-130 предстанет в традиционных цветах ОКБ им. А.С. Яковлева — красном и белом. Безусловно, два этих самолета станут своеобразными «визитными карточками» инновационных разработок российского авиапрома, которым пророчат не только особую роль в укреплении оборонной мощи ВВС РФ, но и самые высокие экспортные перспективы.

### Су-30СМ: многофункциональный, сверхманевренный, уникальный

Как уже рассказывал «Промышленный еженедельник», истребитель Су-30СМ является дальнейшим развитием семейства боевых самолетов типа Су-30МКИ. Самолет адаптирован ОКБ Сухого под требования российских ВВС. ОАО «Корпорация «Иркут» выполняет контракты на поставку Министерству обороны РФ шестидесяти истребителей Су-30СМ. Первые машины переданы заказчику в 2012 году. 28 июня 2013 года подписано предварительное соглашение по специальным совместным летным испытаниям, открывающее путь поставкам самолетов Су-30СМ в строевые части ВВС РФ.

Истребитель Су-30СМ обладает сверхманевренностью, оснащен радиолокатором с фазированной антенной решеткой, двигателями с управляемым вектором тяги. Военные летчики отмечают высокие возможности самолета Су-30СМ по одновременному обнаружению и поражению нескольких целей, как в воздухе, так и на земле.

Самолет обладает большой дальностью полета, возможностью дозаправки в воздухе,

уникальным арсеналом ракет «воздух-воздух» и «воздух-поверхность». В составе экипажа самолета два летчика. Все это обеспечивает выполнение сложных боевых задач на значительном удалении от мест базирования. Командование ВВС особо отмечает, что самолеты Су-30СМ будут поступать на вооружение строевых частей не единичными экземплярами, а целыми эскадрильями.

Многофункциональный сверхманевренный истребитель Су-30СМ впервые примет участие в авиасалоне МАКС. В ходе летной программы МАКС-2013 самолет выполнит уникальный комплекс фигур высшего пилотажа.

**Су-30СМ обладает сверхманевренностью, он оснащен двигателями с управляемым вектором тяги; военные летчики отмечают его высокие возможности по одновременному обнаружению и поражению нескольких целей**



Фото: Марина Лычева

### Як-130: и поучиться, и повоевать

Как уже было сказано, самолет Як-130, который принимает участие в летной программе МАКС-2013, окрашен в красный и белый — традиционные цвета ОКБ им. А.С. Яковлева. Президент ОАО «Корпорация «Иркут» Олег Демченко подчеркнул, что конструкторы Инженерного центра им. А.С. Яковлева берегут традиции своих предшественников и развивают потенциал, позволяющий проектировать современные учебные самолеты различного класса.

Первой красной машиной конструкции А.С. Яковлева стал легкий самолет АИР-2, поднявшийся в небо еще в 1928 году. В дальнейшем бело-красная окраска характерными горизонтальными полосами на вертикальном оперении стала традиционной для большинства опытных самолетов прославленного конструкторского бюро. Среди них — массовый учебный самолет УТ-2, на котором прошли обучение десятки тысяч советских летчиков, воевавших против фашистской Германии в период Великой Отечественной войны. Бело-красную окраску несли учебные самолеты Як-18, на котором совершил свой первый полет Юрий Гагарин, и Як-52, давший путевку в жизнь большинству действующих летчиков России.

Теперь — о самом учебно-боевом Як-130, о котором «Промышленный еженедельник» также уже писал не один раз. Самолет Як-130 разработан ОАО «ОКБ им. А.С. Яковлева», входящим в состав ОАО «Корпорация «Иркут». Самолет выбран в качестве базового для основной и повышенной подготовки летчиков ВВС России. Як-130 стал первым в мире учебно-боевым самолетом нового поколения, позволяющим на самом современном уровне обучать пилотов для боевых самолетов поколения «4+» и «5». Самолет предназначен как для обучения и боевой подготовки летного состава, так и боевого применения в простых и сложных метеословиях по воздушным и наземным целям. Общая боевая нагрузка на девяти узлах внешней подвески может достигать 3000 кг. Летно-технические и маневренные характеристики Як-130 близки к показателям современных истребителей на дозвуковой скорости полета.

Як-130 является основным компонентом учебно-тренировочного комплекса, включающего интегрированную систему объективного контроля, учебные компьютерные классы, пилотажные и специализированные тренажеры. Главная «изюминка» Як-130 — комплексная система управления, позволяющая обучать полетам на больших углах атаки и выполнять фигуры высшего пилотажа, включая вход в штопор и выход из него.



Фото: Марина Лычева

Вместе с тем система предохраняет пилота от ошибок: например, она автоматически уведет самолет от непроизвольного снижения ниже заданной высоты. Кроме того, бортовая электроника Як-130 позволяет имитировать особенности поведения в воздухе почти всех типов современных истребителей. Такими возможностями пока не обладает ни один учебно-боевой самолет (УБС) в мире.

Самолет вызвал интерес со стороны ВВС многих стран. Уже заключено несколько экспортных контрактов на поставку Як-130,

первый из которых выполнен в 2011 году. Ведутся предконтрактные переговоры о поставке самолетов в ряд стран мира.

В декабре 2011 года Минобороны России и ОАО «Корпорация «Иркут» подписали контракт на поставку ВВС России 55 учебно-боевых самолетов Як-130 до 2015 года. В 2012 году заказчику были переданы 15 машин, в текущем году все поставки так же осуществляются по плану. На первых из поставленных самолетов уже проходят обучение курсанты ВВС России.

**Главная «изюминка» Як-130 — комплексная система управления, позволяющая обучать полетам на больших углах атаки и выполнять фигуры высшего пилотажа, включая вход в штопор и выход из него**

# МРКС в трубе

## В ЦАГИ испытана многоразовая ракетно-космическая система

Специалисты ФГУП «Центральный аэрогидродинамический институт имени профессора Н.Е. Жуковского» (ЦАГИ), расположенного в городе Жуковском Московской области, завершили очередной этап исследований модели многоразовой ракетно-космической системы (МРКС). Испытания проводились в дозвуковой аэродинамической трубе Т-103 ЦАГИ. Заказчик работ — ГНПЦ им. М.В. Хруничева.

Программа исследований по салочным характеристикам возвращаемого крылатого блока МРКС включала в себя более 40 пусков и была направлена на изучение его аэродинамических характеристик, управляемости, устойчивости и визуализации обтекания.

Ранее, весной этого года модели МРКС прошли испытания на визуализацию обтекания и распределение тепловых потоков. Эксперименты проводились в ударной трубе УТ-1М (при числе М=6) и в гиперзвуковой трубе Т-117 (М=7,5).

«Уже на первых этапах исследовательских работ мы получили немало ценных результатов. Ряд характеристик, заложенных

расчетами, подтвердился. Но в то же время появилась и новая информация, которая требует осмысления и повторных исследований на более совершенных моделях и в большем диапазоне экспериментальных параметров. Так, неожиданностью для нас стали высокие тепловые потоки на центроплане крыла, — это, несомненно, повлечет за собой изменение конструкции аппарата. Кроме того, выяснилось, что при существующей компоновке возвращаемый ракетный блок будет неустойчив по курсу. Полученные данные — это та объективная информация, ради которой проводятся испытания. Вот из таких нюансов мы и получаем новую пищу для научных



исследований, для формирования облика летательного аппарата и проработки его конструкции», — прокомментировал начальник отдела аэротермодинамики высокоскоростных ЛА ЦАГИ д.ф.н. Сергей Дроздов.

Следующий этап аэродинамических испытаний модели МРКС, запланированный на сентябрь и октябрь 2013 года, пройдет в гиперзвуковой АДТ Т-116 и трансзвуковой АДТ Т-128.

рабатываемых в российских КБ, и дает окончательное заключение о возможности и безопасности первого полета. ЦАГИ принимает участие в формировании государственных программ развития авиационной техники, а также в создании норм летной годности и регламентирующих государственных документов.

Центральный аэрогидродинамический институт им. проф. Н.Е. Жуковского основан в 1918 году. Сегодня ЦАГИ — крупнейший государственный научный центр авиационной и ракетно-космической отрасли Российской Федерации, где успешно решаются сложнейшие задачи фундаментального и прикладного характера в областях аэро-

гидродинамики, аэроакустики, динамики полета и прочности конструкций летательных аппаратов. Институт обладает уникальной экспериментальной базой, отвечающей самым высоким международным требованиям.

ЦАГИ осуществляет государственную экспертизу всех летательных аппаратов, раз-

# Высокие издержки

## В конечном итоге все всегда оплачивают пассажиры

Алексей Захаров, аналитик ИК «ФИНАМ»

Тема ценообразования на авиабилеты России поднимается постоянно. Тем не менее, на данный момент пока не выработан эффективный механизм, позволяющий снизить тарифы на внутренние авиаперевозки. Основной причиной завышенных цен по-прежнему остается отсутствие конкуренции на топливном рынке — доля керосина в себестоимости превышает 30%.

Вопрос о завышенных ценах на авиабилеты всплывает регулярно. Правда, раньше этим больше занималась ФАС (Федеральная антимонопольная служба). Напри-

мер, в конце прошлого года ею был завершен широкомасштабный мониторинг цен на авиабилеты в России и за рубежом. Руководство ФАС намекало на то, что

призовет перевозчиков к порядку, однако до дела так и не дошло.

В этом году о намерении проверить ценообразование «Аэрофлота» объявила Счетная палата РФ. По итогам проверки были выявлены неэффективные траты на сумму около 14 млрд руб. Реакция «Аэрофлота» свелась к предложению организовать низкоклублетного перевозчика, но для этого надо внести соответствующие изменения в Воздушный кодекс РФ, в чем «Аэрофлот» и попросил посодействовать Счетную палату.

Так в чем же заключается некомпетентность, которую просят у ФАС, и Счетная палата, и прокуратура? В «выборочности» проверок: оценка производится по отдельным маршрутам и направлениям. Ведь любой человек, даже мало-мальски знакомый с экономикой авиаперевозок, знает, что такая проверка неадекватна. Все авиакомпании имеют сложную схему бизнеса. Например, перевозка пассажира из пункта «А» в пункт «Б» может быть убыточной. Зато потом ком-

# Стабильность лидеров

## Сергей Чемезов переизбран председателем совета директоров «Рособоронэкспорта»

Антонина Грибанова

Генеральный директор Госкорпорации Ростех Сергей Чемезов в третий раз избран председателем совета директоров «Рособоронэкспорта». Такое решение было принято по итогам заочного голосования. При этом состав совета директоров «Рособоронэкспорта» остался прежним.

«Рособоронэкспорт» является единственным государственным посредником в области экспорта вооружений и военной техники. По данным Федеральной службы по военно-техническому сотрудничеству (ФС ВТС), которая контролирует ВТС России с иностранными государствами, общий портфель заказов на российскую военную технику составляет более \$46 млрд, из них на долю «Рособоронэкспорта» приходится примерно 80% всей поставляемой за рубеж российской техники военного назначения. А Россия является вторым в мире экспортером оружия после США.

«Государственный статус гарантирует неукоснительное соблюдение «Рособоронэкспортом» всех норм международного права, регулирующих экспорт продукции военного и двойного назначения и позволяет российским предприятиям эффективно и в срок исполнять контракты на поставку вооружений зарубежным странам. При этом работая в высококонкурентной и регламентированной среде, компания стабильно увеличивает объем продаж», — заявил Сергей Чемезов.

«Рособоронэкспорт» был образован по указу Президента РФ в ноябре 2000 года



путем слияния «Промэкспорта» и «Росоружения». Компания стала единственным официальным экспортером российского оружия и главным проводником интересов государства на мировых рынках вооружений. В 2004 году Сергей Чемезов был назначен генеральным директором «Рособоронэкспорта». В 2008 году «Рособоронэкспорт» вошел в состав созданной годом ранее Госкорпорации «Ростехнологии» (Ро-

«Рособоронэкспорт» — уникальный российский государственный посредник по экспорту и импорту всего спектра финальной продукции, услуг и технологий оборонного и двойного назначения, входит в Госкорпорацию Ростех. «Рособоронэкспорт» является одной из ведущих компаний на мировом рынке вооружений. На его долю приходится более 80% экспорта российского вооружения и военной техники. География военно-технического сотрудничества России — около 70 стран мира. «Рособоронэкспорт» взаимодействует с более чем 700 предприятиями и организациями оборонно-промышленного комплекса России.

стех), руководителем которой стал Сергей Чемезов.

За это время «Рособоронэкспорту» удалось расширить присутствие на мировых рынках, увеличить объем портфеля заказов, оптимизировать управленческую структуру компании и сократить издержки. Если в 2003 году объем продаж «Рособоронэкспорта» составил чуть более \$5 млрд, то по результатам 2012 года он достиг рекордных \$12,9 млрд. В 2013 году «Рособоронэкспорт» намерен увеличить объем продаж. Только за первые 6 месяцев экспорт составил \$6,5 млрд. На данный момент портфель заказов компании оценивается более чем в \$35 млрд. Кроме того, на рассмотрении зарубежных заказчиков находятся проекты контрактов на общую сумму около \$20 млрд. С целью повышения качества и темпов послепродажного обслуживания продукции военного назначения, Ростех выступил с инициативой передать головным организациям холдинговых компаний Ростеха право работать напрямую с зарубежными заказчиками военной техники.

«Рособоронэкспорт» действует под строгим контролем Президента Российской Федерации, Правительства России и в полном соответствии с положениями ООН и международными соглашениями по контролю над вооружением.

«Рособоронэкспорт» — уникальный российский государственный посредник по экспорту и импорту всего спектра финальной продукции, услуг и технологий оборонного и двойного назначения, входит в Госкорпорацию Ростех. «Рособоронэкспорт» является одной из ведущих компаний на мировом рынке вооружений. На его долю приходится более 80% экспорта российского вооружения и военной техники. География военно-технического сотрудничества России — около 70 стран мира. «Рособоронэкспорт» взаимодействует с более чем 700 предприятиями и организациями оборонно-промышленного комплекса России.

не и США 95% аэропортов обслуживает несколько топливозаправочных комплексов (ТЗК), принадлежащих разным операторам. В России же только полтора десятка портов из более чем трехсот (~5%) имеют хотя бы два ТЗК. Конкуренции нет — значит, и цены можно держать высокими. Глава ФАС Игорь Артемьев признает, что возглавляемая им служба не может справиться с нефтяным лобби. А платят за эту невозможность авиакомпании, а в конечном итоге — пассажиры.

## СУДЬБЫ РОССИЙСКОГО АВИАПРОМА

## Уникальные технологии

## КРЭТ представит на МАКС-2013 новейшие разработки

Полина Степанова

На Международном авиационно-космическом салоне МАКС-2013 Концерн «Радиоэлектронные технологии» (КРЭТ) Госкорпорации Ростех представит перспективное оборудование и уже зарекомендовавшую себя на мировой арене военную и гражданскую технику. Среди них — свыше 70 не имеющих аналогов за рубежом разработок в области радиолокации и навигации для беспилотных и пилотируемых аппаратов, бортовое радиоэлектронное оборудование, а также новейшие системы управления оружием, госопознания, измерения воздушных данных, видеонаблюдения и целеуказания.

Для демонстрации новинок радиоэлектронного и пилотажно-навигационного оборудования на авиационно-космическом салоне МАКС-2013 КРЭТ возвел огромный высокотехнологичный выставочный павильон общей площадью 1500 кв. м.

Отдельный стенд будет посвящен первой за последние 25 лет российской перспективной разработке в области гражданской авиации — магистральному самолету МС-21, элементам его пилотирования и навигации. Специально для него дочерние предприятия Концерна — Московский институт электромеханики и автоматики (МИЭА), Ульяновское конструкторское бюро приборостроения (УКБП) и «Авиаприбор-холдинг» — работают над созданием уникального интегрированного комплекса бортового оборудования на базе модульной авионики (ИКБО ИМА). В павильоне будут представлены инновационные компоненты МС-21, в том числе информационно-вычислительный комплекс системы управления ИВК-КСУ-МС-21, разработанный МИЭА.

установлено, работает при сверхвысоких и сверхнизких температурах от минус 60 до плюс 60 градусов на высоте до 25 километров. При этом стоимость системы более чем на 40% ниже, чем у зарубежных аналогов, а по тактико-техническим характеристикам БИНС-СП2 опережает иностранную технику. В числе новинок для Су-35 также будет представлена система комплексного и радиолокационного управления КСУ-35 Московского научно-производственного комплекса «Авионика» им. О.В. Успенского и системы управления оружием 35-П Курского завода «Прибор», которая способна захватывать, вести и работать с целью, и другие новинки для боевой авиации, разрабатываемые предприятиями «Концерна «Авионика».

Еще на одном стенде павильона КРЭТ будут выставлены современные авиационные радары. В частности, самая мощная в мире радиолокационная система с системой управления «ИРБИС-Э», выпущенная Государственным Рязанским приборным заводом (ГРПЗ) для Су-35. Она выполнена на базе пассивной фазированной антенной решетки (ПФАР). Система способна «видеть» на расстоянии до 400 км, распознавать класс и тип воздушных целей, а также определять государственную принадлежность противника.

Одной из новинок, представленных на выставке, станет бортовая радиолокационная станция для истребителя МиГ-35 «Жук-А3» FGA и FGA 35 с активной фазированной решеткой

(АФАР) «Корпорации «Фазотрон-НИИР». Она дает возможность одновременно сопровождать большое количество целей за счет электронного управления положением луча. Станция способна обнаруживать и захватывать противника на воде, суше и в воздухе, распознавать его класс, тип и размер, решать навигационные задачи.

ГРПЗ также представит на МАКС-2013 бортовую радиолокационную станцию И-025Э для военного вертолета Ми-28НЭ, способную обнаруживать подвижные и неподвижные цели, определять их координаты и вести до 4 наземных объектов одновременно.

«Корпорация «Фазотрон-НИИР» продемонстрирует радиолокационный комплекс «Арбалет» ФНО1 для вертолета Ка-52. Это передовое оборудование способно практически в любых метеорологических условиях обнаруживать противника, применять оружие, решать задачи навигации, картографирования. Среди прочего «Фазотрон-НИИР» покажет цифровую многофункциональную, двухдиапазонную малогабаритную бортовую радиолокационную систему (МБРЛС). Возможность автономного ее использования, легкая адаптация для установки на любом носителе позволяет применять МБРЛС в том числе на беспилотных летательных аппаратах.

На выставке будет представлен пилотажный комплекс вертолета ПКВ-8, разработанный саратовским Конструкторским бюро промышленной автомати-

ки (КБПА). Он улучшает управляемость и повышает устойчивость многоцелевого вертолета Ми-8/17, обеспечивает автоматизированное управление углом и пространственным положением машины на всех режимах полета. Кроме того ПКВ-8 упрощает действия летчика при ручном, автоматическом, дикторном и комбинированном способах пилотирования.

Одной из самых ожидаемых премьер МАКС-2013 станет гражданский транспортный вертолет Ми-171А2. Интегрированный пилотажно-навигационный комплекс бортового радиоэлектронного оборудования КБО-17 для Ми-171А2 целиком разработан и создан УКБП. Оборудование исключает необходимость присутствия в экипаже вертолета бортинженера, повышает надежность машины и снижает ее эксплуатационные расходы. В павильоне КРЭТ будет продемонстрирован действующий тренажер вертолета, разработанный УКБП и Центром научно-технических услуг «Динамика», на котором можно попробовать себя в качестве пилота Ми-171А2.

На выставке можно будет увидеть макет-демонстратор кабины модифицированного многоцелевого самолета-амфибии Бе-200С, разработанный Научно-исследовательским институтом «Авиационное оборудование». Самолет способен взлетать с земли и воды и по ряду летно-технических характеристик не имеет аналогов в мире. Основные сферы применения Бе-200С — тушение пожаров, ох-



рана водных поверхностей, перевозка пассажиров и грузов.

Важнейшим направлением деятельности КРЭТ является разработка и производство высокоэффективной техники радиоэлектронной борьбы. Предприятия Концерна: новгородское Научно-производственное объединение «Квант» (НПО «Квант»), Брянский электромеханический завод (БЭМЗ), Всероссийский научно-исследовательский институт «Градент» (ВНИИ «Градент»), самарский Научно-исследовательский институт «Экран» (ФГУП НИИ «Экран») Калужский научно-исследовательский радиотехнический институт (КНИРТИ) представят на международном сало-

не не уступающие мировым аналогам наземные, авиационные и морские образцы высокоинтеллектуальных, эффективных комплексов и средств радиоэлектронной борьбы. В основу этого оборудования положены новейшие технологии, обеспечивающие высокоточную разведку радиоэлектронных средств различного назначения и воздействие на них в реальном времени.

В павильоне КРЭТ будут широко представлены элементы электронного и радиоэлектронного оборудования, разработанные рядом предприятий, также входящих в Концерн: низкочастотные соединители завода «Атлант», электросоединители

Концерн «Радиоэлектронные технологии» (КРЭТ) — крупнейший российский центр приборостроения ОПК и гражданских отраслей промышленности. Образован в 2009 году. Входит в состав Государственной корпорации Ростех. Занимается разработкой и производством средств радиоэлектронной борьбы (РЭБ), авионики (электронных систем для авиационной техники), систем госопознания (ГО), измерительной аппаратуры различного назначения (ИА), электрических соединителей и кабельных систем, различной бытовой техники, медицинских приборов. В Концерн

входят 97 организаций, расположенных на территории 28 субъектов РФ. Коллектив сотрудников — более 60 тыс. человек. Продукция холдинга поставляется в 60 стран.

ОАО «Авиаприбор-холдинг» был создан в 1995 году в соответствии с решением Госкомитета. Занимается разработкой, изготовлением и интеграцией систем и приборов для самолетов и вертолетов. Предприятия холдинга расположены в Москве, Ульяновске, Саратове и Екатеринбурге. Общая численность сотрудников предприятия холдинга — более 8,5 тыс. человек. Консолидиро-

ванная выручка группы компаний в 2012 году превысила 9 млрд руб.

ОАО «Концерн «Авионика» — создано в 2004 году Указом Президента РФ, является правопреемником ОАО «Научно-производственный центр «Технокомплекс». Приоритетными направлениями деятельности являются разработка, поставка, сопровождение и модернизация комплексов и систем бортового радиоэлектронного оборудования для современных и перспективных самолетов, вертолетов и беспилотных летательных аппаратов государственной и гражданской авиации. Заказ-

чики предприятия — главные производители российской авиатехники: «Сухой», «МиГ», «Роспел», «Илюшин», «Миль», «Камов». По межгосударственным контрактам оборудование также поставляется многим иностранным заказчикам авиационной техники.

ОАО «Московский институт электромеханики и автоматики» (МИЭА) — российское предприятие по разработке авиационных приборов, систем навигации и управления, основанное в 1951 году. В частности, МИЭА выпускает автономные и корректируемые инерциальные навигационные системы, систе-

мы штурвального, электродистанционного и автоматического управления полетом, вычислительные системы для навигации и самолетоуправления. Предприятие участвует в разработке авионики для самолетов МС-21 и Ту-214, для вертолета Ка-226, а также в разработке и поставке бортового радиоэлектронного оборудования для истребителя ПАК.

ОАО «Ульяновское конструкторское бюро приборостроения» (УКБП) — одно из ведущих предприятий авиационной отрасли России, обладающее собственной исследовательской, проектно-конструкторской, испытательной и

производственно-технологической базой. Специализируется на разработке и производстве интегрированных пилотажно-навигационных комплексов, УКБП осуществляет поставку продукции для всех видов боевых и гражданских летательных аппаратов. Продукция УКБП поставляется в 80 стран мира. УКБП является одним из бюджетнообразующих предприятий Ульяновской области. За 2012 год объем продаж составил 3 млрд руб., чистая прибыль от продаж — 441 млн руб., средняя заработная плата достигла уровня 34361,4 руб. при средней численности работников в 1238 человек.

## Инвестиции в оборонку

## Ледокольный флот пополнится универсальными судами

Премьер-министр России Дмитрий Медведев подписал постановление о финансировании строительства двух серийных универсальных атомных ледоколов. «Постановлением предусматривается выделение бюджетных инвестиций на строительство двух серийных универсальных атомных ледоколов в 2014-2020 гг. с распределением финансирования по годам. Также определяется государственный заказчик и заказчик (застройщик) в отношении строительства атомных ледоколов», — говорится в документе.

Общий объем бюджетных инвестиций в строительство двух серийных универсальных атомных ледоколов на период с 2014 по 2020гг. в ценах соответствующих лет составляет 86 млрд 105,43 млн руб. Сметная стоимость строительства первого серийного универсального ледокола составляет 42 млрд 002,81 млн руб., сметная стоимость строительства второго серийного универсального ледокола — 44 млрд 102,62 млн руб.

Предполагается, что до конца 2020 года в России будет построено и введено в эксплуатацию три (головной и два серийных) универсальных атомных ледокола, необходимых для обеспечения бесперебойной ледокольной проводки судов на трассах Северного морского пути и круглогодичного вывоза углеводородного сырья с полуострова Ямал. Заказчиком строительства является ФГУП «Атомфлот», входящее в «Росатом». Ранее глава госкорпорации «Росатом» Сергей Кириенко сообщил, что деньги корпорации идут на строительство АЭС, поддержку инфраструктуры ядерно-оружейного комплекса.

«Если мы должны их потратить на ледоколы, мы должны их снять с чего-то другого. Мы выполним любое решение, которое будет принято президентом и правительством, но пока такого решения нет», — сказал С. Кириенко. Он напомнил, что на совместии у вице-премьера Дмитрия Рогозина заместитель главы правительства одобрил подход, который изначально был заложен в бюджете, согласно

которому на серийное сооружение ледоколов деньги должны выделяться из бюджета. Напомним, что все российские суда с ядерной энергетической установкой и суда атомного технологического обслуживания принадлежат ФГУП «Атомфлот», вошедшему в 2008 году в состав Государственной корпорации по атомной энергии «Росатом».

В настоящее время в состав действующего флота входят четыре атомных ледокола с двухреакторной ядерной энергетической установкой мощностью 75 тыс. л.с. — «Россия» (1985 года постройки), «Советский Союз» (1989 года постройки), «Ямал» (1992 г. постройки), «50 лет Победы» (2007 года постройки), ледоколы «Таймир» (1988 года постройки) и «Вайгач» (1990 года постройки) с однореакторной установкой мощностью 40 тыс. л.с., а также атомный лихтеровоз-контейнеровоз «Севморпуть» (1988 года постройки) с реакторной установкой аналогичной мощности. Однако срок службы ледоколов «Таймир» и «Вайгач» заканчивается в 2017 году, а к 2021 году в связи с выработкой ресурса и окончанием срока службы в эксплуатации, как ожидается, останется только один атомный ледокол — «50 лет Победы». В состав флота атомного технологического обслуживания входят две плавучих технических базы — «Имандра» и «Лотта», спецтанкер «Серебрянка» для жидких радиоактивных отходов и судно дозиметрического контроля «Роста-1». Кроме того, восток находятся три атомных ледокола — «Ленин» (1959г. постройки), «Арктика» (1975 года постройки) и «Сибирь» (1978 года постройки).

Принадлежащие «Росатомфлоту» ледоколы не только прокладывают каналы в дрейфующих и припайных льдах для обеспечения хода судов в порты на замерзающих акваториях или проводят караваны судов по северным морям, но и возят туристов по Арктике. Так, 26 июня 2012 года в двухнедельный круз к Северному полюсу вышел атомный ледокол «50 лет Победы». Всего в этом году самой большой в мире атомный ледокол должен совершить четыре рейса к макушке планеты. Стоимость одной путевки в такой круз составляет \$23-34 тыс.

## Связь улучшится

## Реновация наземных диспетчерских служб

В первом полугодии 2013 года на объектах Московского центра АУВД введено в эксплуатацию более 40 единиц средств радиотехнического обеспечения полетов и авиационной электросвязи. Оборудование автоматизированных приемно-передающих центров установлено на радиолокационных постах целого ряда региональных аэропортов.

Новое оборудование установлено в центрах «Рязск», «Чулокво», «Шереметьево», «Кромь», «Бежецк», «Вязьма», а также в Тверском и Воронежском центрах по организации воздушного движения (ЦОВД). Установлены необходимые технические средства на посадочные вертолетные площадки Дома правительства и Московского кремля.

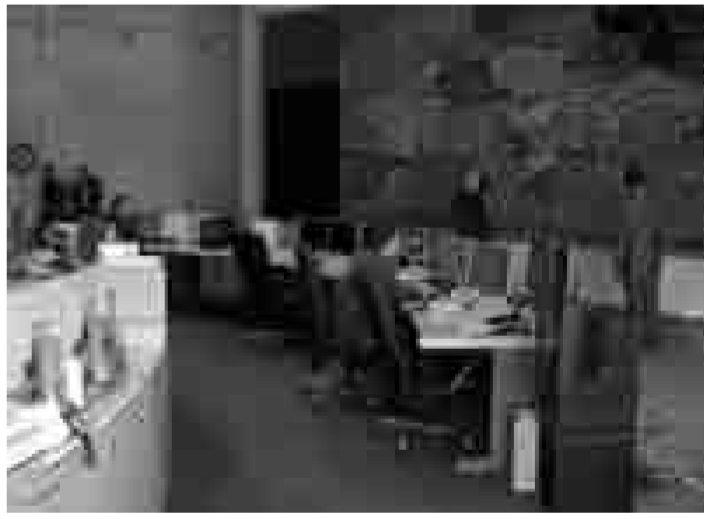
В аэропорту Внуково закончен монтаж и наладка навигационного оборудования DVOR-

2000/DME-2000, которое даст возможность осуществлять полеты по принципу зональной навигации. На объекте «Утес» смонтировано оборудование первичного радиолокатора «Лира-А10» и моноимпульсного вторичного радиолокатора с функциями расширенного наблюдения «Аврора». Ведутся работы по организации рабочих мест групп обеспечения планирования воздушного движения и пунктов обслуживания вылета «Деливери».

В Нижегородском центре ОВД введено оборудование DVOR-2000/DME-2000, а также заканчиваются работы по вводу в эксплуатацию радиотрансляционных пунктов «Родники» и «Быково», что позволит улучшить радиополе ОВЧ диапазона в укрупненной зоне Нижегородского ЦОВД. В Белгородском центре ОВД также ведутся работы по вводу в эксплуатацию радиотрансляционных пунктов РРТП «Старый Оскол» и «Валуйки». Устанавливаемое оборудование позволит увеличить пропускную способность аэропортов, сократить летное время, и снизить эксплуатационные расходы пользователей воздушного пространства. Кроме того, существенно снизятся риски столкновения воз-

душных судов, включая площадь маневрирования. Будет ускорено и упорядочено движе-

ние воздушных судов по аэродрому при любых условиях видимости.



## ИТ для авиации

## Landata внедрила Delta Electronics в S7 Training

Гульшат Исхакова

Компания Landata, официальный дистрибьютор международного поставщика решений по управлению электропитанием Delta Electronics, реализовала проект по модернизации инженерной инфраструктуры учебного центра S7 Training. Решение Landata, сконфигурированное с помощью источников питания Delta Ultron NT серии 160 кВА, обеспечило бесперебойное энергоснабжение тренажерного комплекса Центра.

S7 Training является собственным авиационным учебным центром авиакомпании S7 Airlines, сертифицированным по 80 направлениям подготовки и повышению квалификации летно-технического персонала на все наиболее распространенные в России типы воздушных судов: Airbus 319/320/321; Boeing 737-300/400/500; Boeing 737-600/700/800/900. Учебный центр располагает самой современной в России технической базой и предоставляет полный цикл обучения.

Авиационный учебный центр S7 Training является ведущей учебной базой для членов экипажей и наземного персонала российской авиации. Учебный центр оснащен современным тренажерным комплексом

для проведения аварийно-спасательной подготовки, позволяющий моделировать различные типы аварийных ситуаций, возникающих на борту воздушного судна. В S7 Training внедрена не имеющая в России аналогов программа Multi-stew Cooperation Course, позволяющая выпускникам летных училищ успешно осваивать современные самолеты семейств Airbus A320 и Boeing 737.

Тренажерный комплекс S7 Training располагает высокотехнологичным оборудованием, выдвигающим высокие требования к качеству и безопасности электропитания. «Зачастую недооценка требований к качеству электропитания может привести к нанесению серьезного вреда критически важным

объектам и выходу из строя дорогостоящего оборудования. Во избежание подобных ситуаций необходимо тщательно подходить к созданию и управлению инженерной инфраструктурой по части энергообеспечения. Установленные в Учебном центре S7 Training источники от компании Delta Electronics обеспечивают стабильную работу «тяжелого» электрооборудования и отвечают всем требованиям, предъявляемым со стороны компании-заказчика», — отмечает Илья Галашин, менеджер по развитию направления Delta компании Landata.

«S7 Training является крупнейшим учебным центром в Восточной Европе, где проходит обучение значительное количество российских пилотов. Центр оборудован новейшими авиационными тренажерами, поддерживая устойчивое функционирование которых лежит в основе эффективной подготовки членов экипажей. Для обеспечения бесперебойной работы высокотехнологичного оборудования было принято решение привлечь компа-

нию Landata, признанного на российском рынке ИТ-дистрибьютора», — говорит директор Учебного центра S7 Training Олег Васильев.

Для модернизации системы электропитания Центра Landata совместно с Delta Electronics разработала комплексное решение с использованием трехфазных источников бесперебойного питания (ИБП) Delta Ultron NT 160 кВА. Выбор в пользу данной серии ИБП был связан с тем, что источники NT-серии обеспечивают постоянную непрерывную защиту в условиях несбалансированной нагрузки, поддержи-

вают генераторные установки и могут расширяться без подключения дополнительного оборудования.

Особенность внедренных источников состоит в том, что Ultron NT 160 кВА поддерживают высокие показатели КПД (до 96%) и коэффициента мощности на входе (>0,99), сокращая расходы на компенсацию реактивной мощности и фильтрацию сети питания. Система трехфазных источников Ultron NT-серии предусматривает параллельное резервирование по схеме N+X. Экономный режим работы ИБП позволяет увеличить КПД на 4-7%.

Landata — компания, основанная в 1994 году, входит в состав Группы компаний «Систематика». Landata — многопрофильный поставщик высококачественного сетевого и телекоммуникационного, компьютерного, периферийного и контрольно-измерительного оборудования. Landata предлагает своим партнерам оборудование и решения известных компаний-производителей, таких как: «Аквариус», Alcatel-Lucent, Allied Telesis, Avaya, Avocent, Cadex, Eaton, Fluke Networks, Fluke Industrial, Fujitsu Siemens Computers, Huawei Symantec, Infoblox, Juniper Networks, IBM, Lenovo, OKI, Palo Alto, RIT, Samsung, Verint, ZyXEL. Дилерская сеть Landata — это более 2000 компаний из 83 регионов России и стран СНГ. Деятельность Landata сфокусирована на восточной поддержке проектов партнеров: техническом консультировании, пред- и постпроектной поддержке, программах авторизации и обучения.



# Мировой рынок вооружений

## Глобальное исследование компании IHS Jane's DS Forecast

По данным аналитиков IHS, бюджеты стран Азиатско-Тихоокеанского региона превзойдут бюджет США и Канады к 2021 году. Это случится в результате резкого увеличения объемов мировой торговли оружием, которое представляет собой угрозу конкурентным преимуществам и лидирующему положению США, Великобритании и Европы в сфере торговли военной техникой в соответствии с величиной бюджета и исследованием экспорта после мирового экономического спада.

Согласно прогнозам, оборонные бюджеты Азиатско-Тихоокеанского региона превзойдут бюджет Северной Америки к 2021 году и возрастут на 35 процентов относительно уровня 2013 года, что составит \$501 млрд. Как отмечается в прогнозах, общемировые оборонные бюджеты будут продолжать расти и достигнут \$1,65 трлн к 2021 году, то есть увеличатся на 9,3% относительно уровня 2013 года.

В 2014 году Израиль будет продавать в два раза больше БПЛА («беспилотников»), чем США, и станет крупнейшим экспортером к концу 2013 года. Ведущим экспортером БПЛА («беспилотников») на данный момент являются США, а не Израиль (несмотря на сообщения в прессе).

Мировая торговля оружием (экспорт и импорт) значительно возросла несмотря на мировой экономический спад. Увеличение составило 30% с 2008 по 2012 годы, то есть с \$56,5 млрд до \$73,5 млрд. При такой динамике торговли военной техникой между странами увеличится более чем в два раза к 2020 году. Мировой рынок экспорта и услуг в сфере обороны достигнет \$100 млрд к 2018 году. Анализ, проведенный IHS, предполагает, что мировая торговля по крайней мере на 30% превышает показатели, указанные в других общедоступных значительных исследованиях. Доля Западной Европы в совокупности экспорта снизилась, а доля Азиатско-Тихоокеанского региона возросла.

Показатели экспорта в Азиатско-Тихоокеанском регионе выросли. Показатели экспорта в Западной Европе снизились. Доля Западной Европы на мировом рынке составляла 34,5% в 2008 году и снизилась до 27,5% в 2012 году. Доля Азиатско-Тихоокеанского региона (включая Китай) выросла с 3,7% (\$2 млрд) в 2008 году до 5,4% (\$3,7 млрд) в 2012 году. Причем, многие азиатские страны удвоили показатели экспорта. Китай переместился вверх с 10 места в 2008 году и на данный момент является восьмым крупнейшим экспортером в мире.

С 2008 года Соединенные Штаты осуществляют импорт техники и услуг военного назначения на сумму \$10,5 млрд, причем импорт иностранной продукции в США согласно прогнозам будет продолжать расти в течение 2013 года. Рост экспорта из Азиатско-Тихоокеанского региона угрожает лидирующим позициям Соединенных Штатов в мировой оборонной отрасли.

Гай Андерсон, старший главный аналитик (A&D), IHS Jane's, отметил: «Мировой рынок вооружений скоро станет очень беспокойным. Возможно, мы уже достиг-



ли «пика оборонной отрасли», о чем свидетельствует возникновение угрозы для доминирующих позиций США на мировом рынке военной техники. Крупные западные компании оборонной отрасли не имеют выбора и должны экспортировать или сокращаться, но это может посеять зерно их собственного крушения.

Возможности, открывающиеся на востоке, представляют собой обоюдоострый меч и способствуют развитию тенденции, которая угрожает доминирующей позиции США на рынке военной техники. Военная техника нижнего ценового сегмента доминирует на мировом рынке на данный момент, но перевес запада в плане технологий снизится в этом десятилетии, поскольку Азия опережает по расходам США и Европу. Но одних только денег недостаточно. Индия является доказательством этого. И размер не имеет значения. Израиль решительно укрепляет доминирующие позиции на рынке БПЛА («беспилотников») в 2013 году. Турция, Сингапур, Южная Корея и Китай также гонятся за инновациями. Пройдет десятилетие, и Азия и Ближний Восток будут продавать комплект мирового уровня. На данный момент Соединенные Штаты приобретают значительные объемы продукции, импортируемой другими странами.

Пол Бертон, старший управляющий IHS Jane's DS Forecast, отметил: «Сейчас протекают два процесса: бюджеты перемещаются на восток, и конкуренция в мировой торговле оружием повышается. Это наиболее масштабный и стремительный рост в отрасли из имевших место в мире

на сегодняшний день. При такой динамике торговли военной техникой между странами увеличится к 2020 году более чем в два раза.

Китай снижает показатели импорта за счет улучшения собственных производственных мощностей, и, в то время как показатели экспорта для Пекина увеличились в два раза с 2008 года, экспорт Южной Кореи вырос на 688%, что переместило страну в Топ 20 в мировом рейтинге с показателем \$753 млн. Китай продает свою продукцию соседствующей Индии и небогатым развивающимся странам или же странам, которые состоят в плохих отношениях с западом. Ближний Восток является очень открытым регионом для покупателей во всем мире и возможно более открытым, чем это признавалось ранее.

В частности Ирак ориентируется на восточных и западных продавцов. Если учесть военную технику стоимостью почти \$13 млрд, которую Индия, Саудовская Аравия и ОАЭ импортировали между собой в 2012 году, неудивительно, что так много компаний сконцентрировали внимание на экспорте в данные рынки.

Теперь — конкретно по некоторым странам.

В США импорт вооружений снижается с 2008 года, в результате чего они переместились на 10-е место в списке крупнейших стран-импортеров. Экспорт же значительно увеличился: на 42,1% — до \$28,5 млрд, при этом рыночная доля возросла с 35,5% до 38,8%. Большинство доходов от продаж приходится на Ирак и Афганистан. Также большую часть со-

ставляют продажи военной авиации. Правительство США проводит политику смягчения контроля экспорта и реформы, обусловленные потребностями промышленности. Снижение импорта в США, Пакистане, Канаде и Южной Корее наблюдается с 2008 года.

В Канаде экспорт увеличился на 83% — до \$1,7 млрд, а рыночная доля возросла с 1,6% до 2,5%. Большинство продаж приходится на США.

В России, по данным исследования, экспорт вооружений увеличился до \$10 млрд, но рыночная доля осталась примерно такой же — на уровне 14,8%. Экспортная база России для крупного оборонного вооружения находится под угрозой. Россия стремится к полному перевооружению к 2020–2025 годам и увеличению экспорта военной продукции, но даже широкомащштабное государственное инвестирование и реформы пока не в состоянии устранить отставание от ведущих экспортеров.

Экспорт Великобритании вырос на 49% с 2008 года, а рыночная доля увеличилась с 4,8% до 6%. А если учитывать уже размещенные заказы, то военный экспорт Великобритании вырастет не менее чем на 25% к 2015 году. То есть, мы можем наблюдать значительное увеличение экспорта из Великобритании. За период с 2008 по 2012 год только рыночная доля США в долларовом эквиваленте выросла больше. Увеличение экспорта Великобритании вызвано продажей военной авиации в Саудовскую Аравию, в частности истребителей Eurofighter Typhoon, а также контрактами на обслуживание Panavia Tornado.

Экспорт Франции вырос на 13% с \$4 млрд в 2008 году до \$4,6 млрд в 2012 году. Франция продолжает оставаться очень закрытой для импорта страной. Жесткие меры экономики не привели к развитию широкого сотрудничества — вместо многостороннего сотрудничества широко распространены специализированные альянсы.

В Германии экспорт уменьшился на треть с 2008 года, а рыночная доля снизилась с 8% до 4,5%. Жесткие меры экономики не привели к развитию широкого сотрудничества — вместо многостороннего сотрудничества широко распространены специализированные альянсы.

Экспорт Израиля увеличился на 74% — до \$2,4 млрд, а рыночная доля возросла с 2,4% до 3,5%. Во многом это произошло благодаря поставкам вооружения в Индию.

В Турции наблюдается самое большое увеличение импорта с 2008 года. Эта страна в 2012 году потратила на закупку вооружения за рубежом на 172% больше (\$3,3 млрд), чем в 2008 году (\$1,2 млрд). Импорт в Турцию, Саудовскую Аравию, Индию и ОАЭ увеличился до 23,3% общего мирового импорта с 13,9% в 2008 году.

В Италии экспорт вырос на 57% — до \$2,3 млрд в 2012 году, а рыночная доля увеличилась с 2,6% до 3,4%. Итальянские компании продают различные платформы и специализированные системы широкому ряду стран.

В Китае экспорт вырос на 92% — до \$2,2 млрд, а рыночная доля увеличилась с 2% до 3,3%. После мирового экономического спада 2008 года Китай переместился с 10-го на 8-е место в списке самых крупных стран-экспортеров. Китай экспортирует вооружение в Бангладеш, Пакистан, Венесуэлу и другие страны, политически отдаленные от Западного мира. Импорт снижается по мере того, как Китай создает собственные образцы вооружения, а не закупает их в России и других странах. Индустриализация оборонной промышленности является одной из основных целей текущего пятилетнего плана развития на 2011–2015 годы. Для этого Китая проводят политику приобретения компаний по всему миру, милитаризации коммерческих технологий, а также крупных инвестиций в исследования и разработки.

Индия является крупнейшим импортером военной продукции в 2012 году (им-

порт увеличился до \$5,3 млрд с \$3,1 млрд в 2008 году). Индия расширяет источники поставок вооружения, не привязываясь исключительно к России или другим странам. Индия, Турция и ОАЭ значительно увеличили импорт вооружения после мирового экономического спада. Индия, Саудовская Аравия и ОАЭ продолжают оставаться крупнейшими импортерами оружия. Индия и ОАЭ создают собственные предприятия оборонной промышленности, но только в Индии отмечен рост собственного производства, и то небольшой. Импорт в Индию, Турцию, Саудовскую Аравию и ОАЭ увеличился до 23,3% общего мирового импорта с 13,9% в 2008 году.

В Южной Корее экспорт вырос на 688% — до \$753 млн с 2008 года, а рыночная доля увеличилась с 0,2 до 1,1%. Основная часть продаж приходится на Индонезию и Филиппины.

С 2008 по 2012 год импорт в Бразилию вырос на 87% (с \$497 млн до \$931 млн). С 2008 по 2012 год импорт в страны Латинской Америки вырос на 16% (с \$3,42 млрд до \$3,96 млрд). Оборонная промышленность переживает возрождение в связи с возрастающими социальными проблемами, проблемами в сфере здравоохранения и занятости. Для большинства рынков вопросы внутренней безопасности имеют большее значение, чем внешние угрозы. Возникают связи оборонной промышленности стран Латинской Америки с оборонной промышленностью стран Центральной, Западной и Южной Африки. С 2008 по 2012 год оборонный импорт в Бразилию практически удвоился. Оборонная промышленность стран Латинской Америки переживает новый бум.

Саудовская Аравия является вторым по величине импортером вооружения в 2012 году (импорт увеличился до \$3,7 млрд с \$1,9 млрд в 2008 году). Импорт в Саудовскую Аравию, Турцию, Индию и ОАЭ увеличился до 23,3% общего мирового импорта с 13,9% в 2008 году. ОАЭ является третьим по величине импортером вооружения в 2012 году (импорт увеличился до \$3,5 млрд с \$1,6 млрд в 2008 году). Импорт в ОАЭ, Индию, Турцию и Саудовскую Аравию увеличился до 23,3% общего мирового импорта с 13,9% в 2008 году.

IHS является ведущим источником информации, аналитических материалов и рекомендаций в критически важных сферах, влияющих на бизнес-среду. Компании и государственные органы более чем в 165 странах по всему миру полагаются на исчерпывающую информацию, независимый экспертный анализ и гибкие методы передачи информации компании IHS для принятия важнейших решений и быстрой и надежной разработки стратегий. Компания IHS основана в 1959 году и разместила свои акции на Нью-Йоркской фондовой бирже в 2005 году. Головной офис компании IHS находится в г. Энглвуд (штат Колорадо, США). Компания придерживается принципов устойчивого прибыльного роста, а в ее штат входит 6700 сотрудников в 31 стране по всему миру.

Исследование The Balance of Trade, проводимое компанией IHS Jane's DS Forecast, является самым всеобъемлющим исследованием бюджетов различных стран, а также их импорта и экспорта с момента экономического спада 2007–2008 годов. Исследование включает около 34 000 программ приобретения вооружения. Это единственное исследование, включающее все рыночные сегменты, рынки и регионы, конкретные специализированные системы, исследования и разработки, производство и услуги. Исследование намного более исчерпывающее, чем все публично доступные исследования, но не доступно полностью для широкой общественности. Оно используется для предупреждения компаний, государственных органов и других компаний о конкретных проблемах и возможностях. При подсчетах в рамках исследования используются доллары США без учета инфляции. Под Азиатско-Тихоокеанским регионом подразумеваются Индия, Пакистан, Южная Корея, Австралия, Япония, Китай, Сингапур, Индонезия и Тайвань.

# Споры по космосу

## Зеркало общих проблем российского машиностроения



«Ситуация в российской космической отрасли наглядно отражает многие фундаментальные проблемы российского высокотехнологического машиностроения. Поэтому она требует пристального анализа не только для того, чтобы предложить эффективные пути решения технических и экономических проблем развития исключительно космической отрасли, но и для выявления тех точек роста, которые позволяют поднять многие отрасли российской промышленности на новый качественный уровень», — считает первый заместитель председателя комитета Государственной Думы РФ по промышленности, первый вице-президент Союза машиностроителей России Владимир Гутенев.

Среди российских космодромов Байконур продолжает оставаться основным. С него производится около 80% пусков, в том числе, все пилотируемые. Единственный в Европе космодром Плесецк, расположенный на севере близ Архангельска, используется в основном для вывода на орбиту космических аппаратов системы ГЛОНАСС.

«Отношения России и Казахстана по проблемам Байконура не так безоблачны, как хотелось бы. Периодически возникают конфликты из-за падения на территории Казахстана частей ракет-носителей с остатками токсичного ракетного топлива, фактически свернут

совместный проект по созданию космического ракетного комплекса «Байтерек», — рассказал депутат. Поэтому он считает целесообразным поиск других подходов к решению проблем космических космодромов.

«По заявлению экспертов, проблемы с Байконуром и разработка за рубежом новых ракет-носителей и космических кораблей в обозримом будущем может снизить статус России как ведущего космического перевозчика. А использовать действующий северный космодром в Плесецке для гражданских пусков на многие орбиты невыгодно из-за его географиче-

ского положения», — пояснил парламентарий.

Сохранить позиции России в освоении и использовании космоса позволит перспективный космодром «Восточный», строительство которого продолжается в Амурской области. «Восточный» — лишь немного севернее Байконура, в этом районе благоприятные погодные условия, около 300 солнечных дней в году, достаточно развитая и имеющая перспективы развития инфраструктура. В настоящее время на «Восточном» возводится 1-й стартовый комплекс и объекты инфраструктуры.

Планируется построить 10 технических и обеспечивающих площадок, среди них — стартовые комплексы, монтажно-испытательные корпуса, объекты для предполетной и предстартовой подготовки космонавтов, измерительный комплекс. На «Восточном» будет минимум 3 стартовых комплекса: для ракет-носителей среднего класса «Союз-2», для новой ракеты-носителя «Ангара», а на второй этапе — и для создаваемой сверхтяжелой ракеты с рабочим названием «Амур».

Напомним, что еще на совещании у президента России, приуроченном к 10-летию освоения космоса, Владимир Путин обратил внимание правительства на то, что космодром «Восточный» должен стать не только площадкой для запуска ракет, но и научным центром. Планируется построить современный высокотехнологичный город на 30 тыс. жителей с научными предприятиями и конструкторскими бюро, производствами по сборке космической техники и заводами, выпускающими элементы топлива, автомобильными и железнодорожными дорогами, своим аэродромом. «Синергетической точки зрения, проект нового космодрома позволит решить вопрос интенсификации освоения Дальнего Востока, где уже сильно влияние представителей соседних с Россией стран», — считает Владимир Гутенев.

Первый пуск с «Восточного» намечен на 2015 год со стартовой площадки

под ракету «Союз-2», которая должна вывести в космос аппарат «Луна-Глоб». В 2018 году планируется первый пилотируемый запуск с помощью новой ракеты «Ангара». «Согласно одной из шести обозначенных в государственной программе «Космическая деятельность России на 2013–2020 годы» задач, модернизация космодромов Плесецк и Байконур, создание на территории России нового космодрома «Восточный» — имеют наивысший приоритет. Но все это возможно только при условии ритмичного и полномасштабного финансирования», — уверен первый зампред думского Комитета по промышленности.

«Первоначально предполагалось, что на «Восточный» из федерального бюджета будет выделено в 2013 году 13 млрд руб., в 2014-ом — 25,6 млрд руб., в 2015 году — 31,3 млрд руб. Сейчас появляются предложения об уменьшении предельных объемов ассигнований. Сокращение финансирования, во-первых, может повлечь за собой невыполнение Указа Президента о строительстве первой очереди космодрома, во-вторых, привести к задержке ввода первой очереди строительства на 2–3, а то и 4 года. Это означает, что еще 3–4 года деньги, уже вложенные в строительство, не смогут работать, и мы по-прежнему вынуждены будем платить большие средства Казахстану за аренду Байконура». На неопределенное время отодвигается и 2-я очередь строительства «Восточного», а, значит, будут отложены запуски пилотируемых кораблей. Если учесть, что при затягивании сроков общие затраты на строительство и ввод в эксплуатацию объектов инфраструктуры часто возрастают, не исключено, что подобная «экономика» может обернуться значительно большими потерями», — подчеркнул Владимир Гутенев.

«Понятно, что ближайшие 8–10 лет «Восточный» не сможет полностью заменить Байконур: там 5 действующих стартовых комплексов под 3 типа ракет-носителей, а на российском Даль-

нем Востоке на первом этапе будет построено всего 2 — под «Союз-2» и «Ангара». Тем не менее, новый космодром станет площадкой для создания мощного космического промышленного кластера на российском Дальнем Востоке, что привлечет в отрасль молодые кадры», — уверен первый вице-президент СоюзМаш России.

Чтобы не оказаться в ситуации, когда услуги России по запуску космических аппаратов станут невостребованными из-за активизации в этой сфере американцев и европейцев, депутат считает необходимым добиться устойчивого и прогнозируемого финансирования космических программ, над осуществлением которых работает большое число организаций, предприятий и фирм, и повысить качество долгосрочного стратегического планирования и управления. «Планы часто формируются без четкой привязки к целевым ориентирам, которые к тому же иногда оказываются достаточно размытыми. Требуемые финансовые ресурсы просчитываются тоже весьма приблизительно, что не позволяет аргументированно отстаивать позиции при различных секвестрах. В итоге в космической отрасли отсутствует единая научно-техническая политика», — считает парламентарий.

«Понятно, что в настоящее время правительство РФ ищет новые формы реорганизации системы управления космической отраслью. В целом эту деятельность можно попридержать. Но следует учесть, что при таком подходе полностью решить проблемы отрасли вряд ли удастся. Для этого требуются другие инструменты — долгосрочные, с привлечением институтов гражданского общества. Сегодня это огромный пласт пока еще неосвоенного экспертного потенциала, способного привлечь заинтересованное государство-частному партнерству в космической сфере, как это происходит в других странах», — заметил Владимир Гутенев.

# Научные роты

## КМЗ показал Сергею Шойгу лучшие разработки

Руководитель Красногорского завода им. С.А. Зверева (ОАО КМЗ), входящего в холдинг Госкорпорации Ростех «Швабе», представил министру обороны России Сергею Шойгу инновационные проекты предприятия и рассказал о научно-испытательной базе для научной роты на Дне инноваций Министерства обороны России 20 августа 2013 года.

Сергей Шойгу ознакомился с танковым командирским комбинированным прицельно-наблюдательным комплексом с отечественным тепловизионным каналом «Агат-МДТ», танковым тепловизионным прицелом наводчика «Ирбис-К», оптико-электронной аппаратурой дистанционного зондирования Земли «Геотон-Л1» для космического комплекса «Ресурс-П», гиперспектрометром ГСА, оптико-электронной аппаратурой для комплекса контроля космического пространства, снайперскими дальномерными прицелами для дальномерного оружия и другими инновационными разработками ОАО КМЗ.

«Мы рады, что Министерством обороны нам оказано такое доверие и третья научная рота будет вести научно-технические исследования и разработки на базе нашего предприятия. Для военнослужащих, выполняющих научно-исследовательские работы в интересах войск воздушно-космической обороны, в научно-техни-

ческом центре завода созданы автоматизированные рабочие места и определены научные руководители по всем научно-исследовательским и опытно-конструкторским работам», — сообщил генеральный директор ОАО КМЗ Александр Тарасов. Кроме того, он добавил, что для научных рот будут открыты столовая, спортивный зал и медико-санитарная часть предприятия.

«Научные роты — важное и перспективное направление, которое в будущем должно стать источником формирования и подготовки кадров, в том числе для предприятий оборонно-промышленного комплекса (ОПК). В следующем году будет объявлен конкурс Министерством обороны на проведение научно-исследовательских работ, в котором смогут принять участие только те научно-исследовательские организации Минобороны и предприятия ОПК, на базе которых проходят служебно-исследовательские научные работы», — отметил Сергей Шойгу.

ОАО «Красногорский завод им. С.А. Зверева» (ОАО КМЗ) — одно из ведущих предприятий России в области оптического и оптико-электронного приборостроения, обладающее уникальным многолетним опытом и на протяжении десятилетий обеспечивающее разработку, испытания и серийное производство оптических приборов и оптико-электронных систем. Входит в холдинг «Швабе», который объединяет 19 ведущих предприятий отрасли.

## СУДЬБЫ РОССИЙСКОГО АВИАПРОМА

## Топовые двигатели

Достижения и амбициозные планы НПО «Сатурн»

Дмитрий Кожевников

За полтора месяца до открытия МАКС-2013 в пресс-центре «Интерфакса» руководители Научно-производственного объединения «Сатурн» (входит в Объединенную двигателестроительную корпорацию) представили собирательный портрет достижений и планов объединения, что можно было рассматривать в качестве генеральной репетиции участия в ключевом национальном авиасалоне. Представленное оказалось достаточно впечатляющим как по широте программ, так и по реальным деловым успехам компании. Среди наиболее актуальных тем оказались программа создания двигателей для Т-50, выпуск SaM146 для семейства «Сухой Суперджет», двигатели для БЛА и еще ряд тем, которые, безусловно, станут в ряд наиболее топовых авиадвигателестроительных сюжетов на МАКС-2013.

В пресс-конференции принял участие заместитель гендиректора УК ОДК, управляющий директор НПО «Сатурн» Илья Федоров и заместитель управляющего директора по программам военных ГТД и спецтехнике НПО «Сатурн» Иван Марков. Управляющий директор НПО «Сатурн» Илья Федоров на пресс-конференции высказал уверенность, что никаких проблем с реализацией программы по выпуску двигателей SaM146 для ближнемагистральных самолетов «Сухой Суперджет 100» нет и не предвидится. Поставлена задача — выпускать необходимое количество авиадвигателей по плану выпуска самолетов «Sukhoi Superjet 100» плюс два двигателя сверх необходимых для комплектации выпускаемых самолетов. На НПО «Сатурн» выпуск двигателей четко соответствует производственному плану по самолетам на КНААПО.



По словам управляющего директора, уже к концу этого года планирует удвоить темпы производства двигателей: «Сегодня пропускная способность — четыре двигателя в месяц, через два месяца — шесть, к концу года будет восемь двигателей». На 2014 год в планах у НПО «Сатурн» выпустить 90 двигателей SaM146. В дальнейшем объемы выпуска еще увеличатся — до 120–150 двигателей в год. И это притом, что на сегодня выпуск SaM-146 для НПО «Сатурн» — убыточен, что, однако, по словам Федорова, является нормой для мирового авиадвигателестроения в первые год выпуска новой модели.

Параллельно с SaM146 предприятие ведет работу по программе создания двигателя для самолета пятого поколения, ныне именуемого Т-50 или ПАК ФА. По словам господина Федорова, будущий двигатель позволит значительно увеличить скоростные характеристики Т-50 и при этом будет весьма конкурентоспособным по цене (не дороже «изделия И17»). При этом, по словам топ-менеджера, есть уверенность, что даже при половинной серии, которая сейчас есть, производство нового двигателя будет рентабельно. «Работа идет успешно. «Сатурн» очень хорошо поработал по газогенератору, характеристики гораздо лучше, чем ожидал заказчик» (И. Федоров). Работа по программе ведется под руководством генерального конструктора КБ им. Архипа Льюки Евгения Марчукова. Сейчас идет окончательная компоновка двигателя и согласование с ОКБ им. Сухого вопросов по размещению двигателя на самолете.

Не менее важным направлением деятельности для НПО «Сатурн» является выпуск двигателей для БЛА; объемы этой программы постоянно растут. Первые серийные поставки двигателей для БЛА производства НПО «Сатурн» в интересах ОКБ «Радуга» начались в 2008 году. Объем первого контракта на поставки 2008–2010 гг. состав-

вил менее 1 млрд руб. Дальнейшая программа поставок была разделена на два контракта. Первый из них был заключен в 2011 году со сроком реализации 2011–2015 гг. Согласование условий второго контракта было завершено во втором квартале 2013 года и закончилось подписанием соглашения в июле этого года. Общий объем двух заключенных контрактов превысил 4 млрд руб. Производственная программа предприятия по выпуску двигателей для БЛА возросла в 3,5 раза и стала по масштабам сопоставима с выпуском аналогичной продукции в годы СССР.

По словам руководства НПО «Сатурн», на очереди — подписание контрактов на поставку двигателей разработки НПО «Сатурн» с корпорацией «Тактическое ракетное вооружение» (ТРВ) и другими заказчиками. Таким образом, в 2013 году НПО «Сатурн» завершит формирова-

ние производственной программы по производству малоразмерных двигателей на период до 2015 года включительно.

Немаловажный факт: под программы выпуска новых двигателей для БЛА руководство компаний НПО «Сатурн» и ОАО «ОМКБ» (город Омск) приняло решение об объединении: часть сатурновского производства этой номенклатуры будет перенесена в Омск, где имеются необходимые кадры и технологии. При этом на пресс-конференции было особо подчеркнуто, что все работы по техническому перевооружению и введению в строй новых производственных мощностей выполняются в рамках Федеральной целевой программы «Развитие оборонно-промышленного комплекса Российской Федерации». Эти работы включают в себя строительство новых испытательных стендов, производственных корпусов, внедрение высокопроизводительного оборудования, прием на работу и подготовку квалифицированного производственного и инженерно-технического персонала.

Наполняется постепенно и портфель заказов на экспортные поставки. По словам Ильи Федорова, соотношение экспортных и внутренних заказов на предприятии сегодня — примерно 50 на 50. Основными зарубежными покупателями по-прежнему являются Китай и Индия. Однако ведутся постоянные работы по продвижению на новые рынки, прежде всего в страны Южной Америки. Среди ключевых и важнейших экспортных проектов — программа двигателя АЛ-55И, разработанного по заказу ВВС Индии для

одновидельных учебно-тренировочных самолетов НЛТ-36. Касаясь достаточно острой для всего ОПК темы гособоронзаказа, Илья Федоров заявил, что финансирование по нему «ведется блестяще: растут объемы, все документы подписаны». Никаких проблем ни с финансированием, ни с выполнением оборонного заказа у НПО «Сатурн» не наблюдается.

## Принципиальный контракт

Пермский моторный завод и «ОАК — Транспортные самолеты»

В июле в Москве был подписан достаточно знаковый договор. ОАО «Пермский моторный завод» (ПМЗ) и ОАО «ОАК-Транспортные самолеты» (ОАК-ТС) подписали документ о поставке двигателей ПС-90А-76 для самолетов Ил-76МД-90А. Тем самым генеральный директор Объединенной двигателестроительной корпорации Владислав Масалов (подписал договор от имени ПМЗ) и президент Объединенной авиастроительной корпорации Михаил Погосян (подписал от имени ОАК-ТС) обозначили новую веху формирования современного облика национальной военно-транспортной авиации.

В соответствии с условиями договора ПМЗ изготовит и поставит 156 двигателей для самолетов Ил-76МД-90А в период с 2013 по 2020 гг. Отгрузка первых 4 двигателей для ОАК-ТС будет осуществлена в ноябре 2013 года.

Подписанный контракт является первым заказом из запланированных на ближайшие 10 лет. В настоящее время ведутся переговоры о поставке двигателей для Министерства обороны РФ и других государственных заказчиков. Общее количество заказанных двигателей может достиг-

нуть 450 шт. и будет произведено за период до 2025 года.

Управляющий директор ОАО «Пермский моторный завод» Сергей Попов, комментируя событие, отметил: «С подписанием договора на поставку двигателей для самолетов Ил-76МД-90А начинается новый серьезный этап в жизни завода. Реализация этой программы позволит обеспечить полную загрузку производственных мощностей Пермского моторного завода, провести модернизацию производственной и технологической базы предприятия.

Кроме того, в июне 2013 года между ОАО «ПМЗ» и ОАО «Банк ВТБ» достигнуто соглашение об открытии кредитно-документарного лимита на рефинансирование кредитного портфеля и осуществление текущей деятельности предприятия. Данный долгосрочный пятилетний лимит позволит обеспечить ритмичную работу предприятия, с целью соблюдения цикла закупок материалов, комплектующих, дорогостоящих полуфабрикатов и агрегатов для выполнения растущей производственной программы, а также осуществлять инвестиционную деятельность.

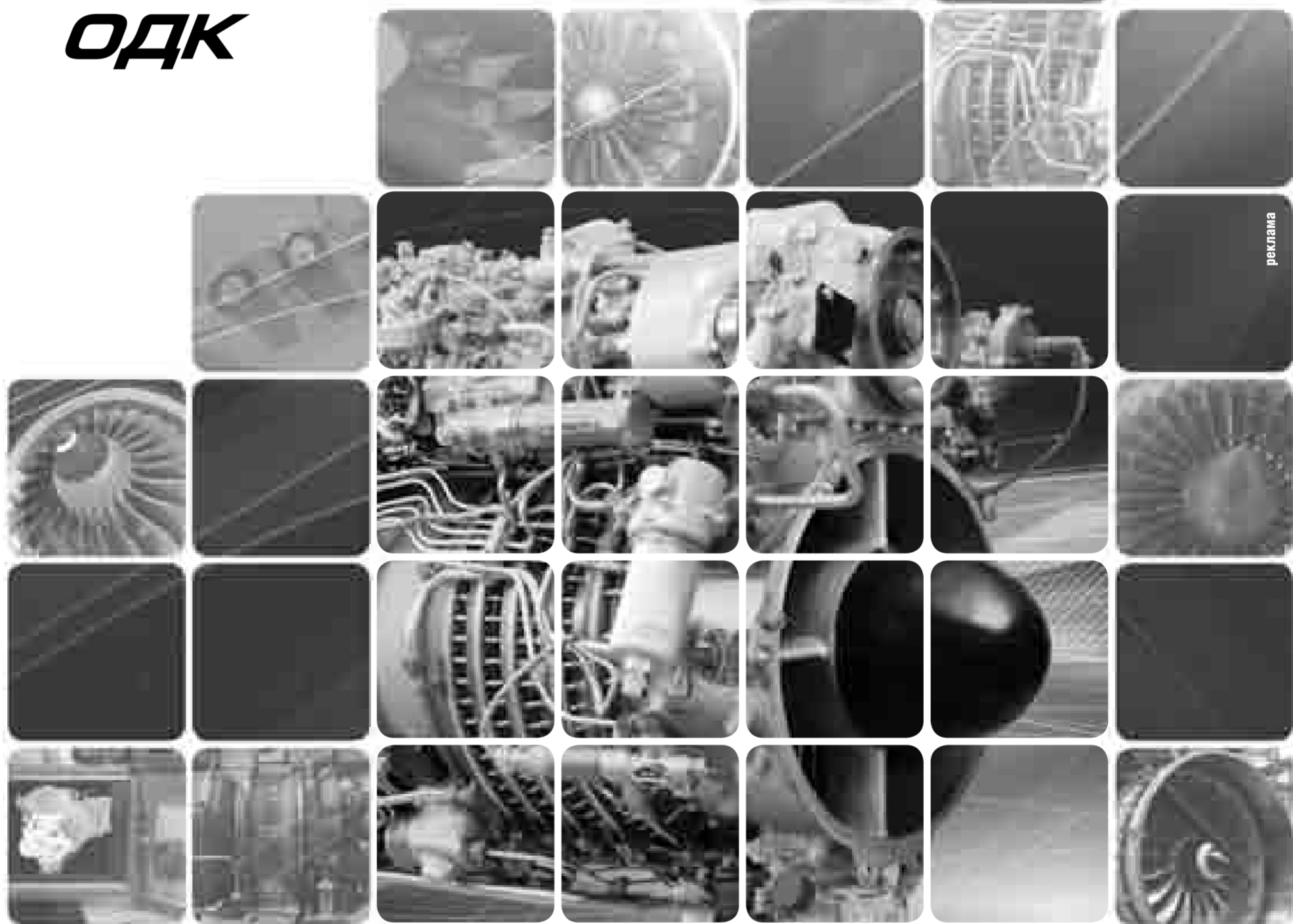
Получение столь крупного заказа на поставку двигателей на период до 2020 года и подписание долгосрочного кредитного соглашения с ОАО «Банк ВТБ» позволяет нашему предприятию уверенно смотреть в будущее».

Сертифицированный в 2003 году двигатель ПС-90А-76 значительно улучшает эксплуатацион-

ные характеристики самолетов Ил-76МД-90А. Двигатель соответствует не только действующим, но и перспективным нормам и требованиям ИКАО по шуму и эмиссии вредных веществ, что позволяет самолету работать в любой точке земного шара. К настоящему времени серийно изготовлено 74 двигателя ПС-90А-76, которые работают на крыле самолетов Ил-76ТД-90, Ил-76МФ, А-50 в авиакомпаниях России, Азербайджана, Индии и Иордании. За это время двигатель на практике подтвердил свои высокие эксплуатационные характеристики. Лидерный двигатель по состоянию на 1 июля 2013 года наработал 10646 часов (2889 полетов) без ремонта и продолжает эксплуатироваться, что является рекордным показателем в отечественном двигателестроении. Выпущено более 400 двигателей всех типов семейства ПС-90А. Суммарная наработка парка достигла 3,2 млн часов.



ОАО «Пермский моторный завод» — серийный производитель авиадвигателей для гражданской и военной авиации, промышленных газотурбинных установок для электростанций и транспортировки газа. ОАО «ПМЗ» входит в состав ОАО «Управляющая компания «Объединенная двигателестроительная корпорация» — 100% специализированной дочерней компании ОАО «Объединенная промышленная корпорация «ОБОРОНПРОМ» по управлению двигателестроительными активами.

ЕДИНСТВО  
ВО МНОЖЕСТВЕ

VK-2500

Российский двигатель  
для вертолетов среднего класса

ОАО «Управляющая компания  
«Объединенная двигателестроительная корпорация»  
Россия, 121357, г. Москва, ул. Верейская, д. 29, стр. 141  
e-mail: info@uk-odk.ru web: www.uk-odk.ru



# Фондовый рынок

совместно с Инвестиционной компанией «ФИНАМ»

## НОВОСТИ

### Украинская доля

Компания «ЛУКОЙЛ» после сложных и длительных переговоров согласилась возобновить работу украинских предприятий своей группы. С 10 сентября 2013 года ожидается возобновление производства полиэтилена, хлора, каустической соды и хлорвинила, изделий из полихлорвинилового смолы на предприятиях «Карпатнефтехим» и «Лукур» в городе Калуш Ивано-Франковской области. Работанные на заводах планы предусматривают стабильное наращивание объемов выпуска продукции в течение 3-х месяцев после пуска производств.

### «Распадская»: рост убытков

Чистый убыток «Распадской» за 1 полугодие 2013 года по МСФО составил \$68 млн, что в 3,6 раза больше убытка, полученного компанией годом ранее (\$19 млн). Выручка компании увеличилась на 5% и составила \$301 млн в силу увеличения объемов реализации. Скорректированная EBITDA снизилась на 73% и составила \$27 млн. Рентабельность EBITDA составила 9% против 35% годом ранее. Добыча рядового угля «Распадской» в 1 полугодии 2013 года выросла на 15% — до 3,961 млн т. Компания в июле 2013 года пересмотрела планы по добыче и скорректировала прогноз на 2013 год до 8 млн т рядового угля.

### «Акрон» сократил чистую прибыль

Чистая прибыль «Акрона» за 1 полугодие 2013 года по МСФО снизилась на 20% и составила 5,236 млрд руб. Выручка предприятия снизилась на 3% — до 34,251 млрд руб. По сообщению «Акрона», наибольшее влияние на показатель выручки оказало снижение цен на азотные и сложные удобрения. Средние индикативные цены на основные продукты за шесть месяцев 2013 года составили: NPK 16-16-16 — \$407 за т FOB; аммиачная селитра — \$307 за т FOB; карбамид — \$359 за т FOB; KAC — \$288 за т FOB.

По итогам шести месяцев 2013 года себестоимость проданной продукции по сравнению с прошлым годом снизилась на 1%, до 19,848 млрд руб. Показатель EBITDA составил 8,818 млрд рублей, что на 11% ниже результата за шесть месяцев 2012 года. Уровень рентабельности по EBITDA составил 26% по сравнению с 28% за аналогичный период прошлого года. Величина показателя чистого долга на отчетную дату составила 34,496 млрд руб. по сравнению с 32,671 млрд рублей по состоянию на 31.12.2012.

### Начали проекта СПГ в ДФО

«Роснефть» и ExxonMobil продолжают работу над проектом СПГ на Дальнем Востоке. В настоящий момент официально начался процесс выбора подрядчика для проведения проектных и инженеринговых работ. В течение 2013–2014 гг. «Роснефть» и ExxonMobil планируют завершить проектные работы, включая выбор технологии сжижения и определение основных требований к оборудованию, выполнить инженерные изыскания, разработать документацию FEED и проектную документацию в соответствии с российскими стандартами для завода СПГ, гидротехнических сооружений и подводящего газопровода, а также провести оценку воздействия на окружающую среду. Особое внимание при разработке проектных решений компании планируют уделять минимизации последствий воздействия на окружающую среду и уникальную экосистему острова Сахалин, а также развитию местной инфраструктуры.

### «РУСАЛ» снизил производство

Производство первичного алюминия «РУСАЛом» в первом полугодии 2013 года снизилось на 4,5% и составило 1999 тыс. т по сравнению с 2093 тыс. т в первом полугодии 2012 года. Снижение произошло в результате запуска программы по сокращению производства на наименее эффективных заводах компании. Уменьшение выпуска алюминия на Богословском, Навоинском, Уральском и Новокузнецком заводах компании в России, а также приостановка электролизного производства на заводе ALSCON в Нигерии стали основными факторами, повлиявшими на общее снижение объемов производства алюминия в отчетном периоде.

Производство глинозема в первом полугодии 2013 года снизилось на 7,5% и составило 3638 тыс. тонн по сравнению с 3932 тыс. т в аналогичном периоде прошлого года. Снижение производства преимущественно обусловлено ситуацией на БГК Friguia в Гвинее, где производство глинозема было прервано в апреле 2012 года. Снижение объемов производства глинозема также частично связано с сокращением объемов производства алюминия.

Добыча бокситов в первом полугодии 2013 года снизилась на 14,4% и составила 5750 тыс. т по сравнению с 6713 тыс. т в первом полугодии 2012 года. Основной причиной данного снижения является сокращение добычи бокситов на БГК Friguia в Гвинее, предприятии Windalco на Ямайке, а также на СУБРе в России.

### Продажа соды и мощностей

«ФосАгро» продало «Никальскую соду» и часть производственных мощностей «Метахима» за 616 млн руб. «После отчетной даты Группа в значительной степени завершила продажу 100% акций в ЗАО «Никальская сода» и части производственных мощностей ООО «Метахим», сумма сделки составила 616 млн рублей», — отмечается в документе компании. Группа «ФосАгро», ранее владевшая 74,76% ООО «Метахим», в июле 2013 года стала владельцем 100% предприятия. В рамках связанных сделок непрофильные для ОАО «ФосАгро» активы ООО «Метахим», включающие 100% акций ЗАО «Никальская сода» и имущество, задействованное в производстве цемента, были проданы бывшим миноритарным владельцам ООО «Метахим».



## Топливный рынок

### Цены в России снова стали расти

Алексей Захаров, аналитик ИХ «ФИНАМ»

**Цены на бензин в России снова поползли вверх. Восходящий тренд на топливном рынке нефтяники оправдывают «восстановлением справедливости» после того, как они были снижены ранее. Несмотря на старания Минэнерго по сдерживанию цен, эксперты ожидают продолжения тенденции роста стоимости моторного топлива.**

Оптовую цену нефтеперерабатывающих заводов подняли весьма резко. Начало этому движению положил Московский

дорожания на Московском НПЗ литр бензина стоил 22,5–24,3 рублей. Примем среднюю цифру — 23,4 рубля за литр.

По данным сайта benzinprice.ru, на московских АЗС литр 95-го обходился водителям в первой половине июня в среднем в 31,51 руб., ближе к концу месяца он начал дешеветь и пару недель цена составляла 31,41 руб. Однако потом цена «вернулась», а с последней недели июля превзошла данные начала лета — 31,59 руб. В первой неделе августа она и вовсе скакнула (31,91 руб.).

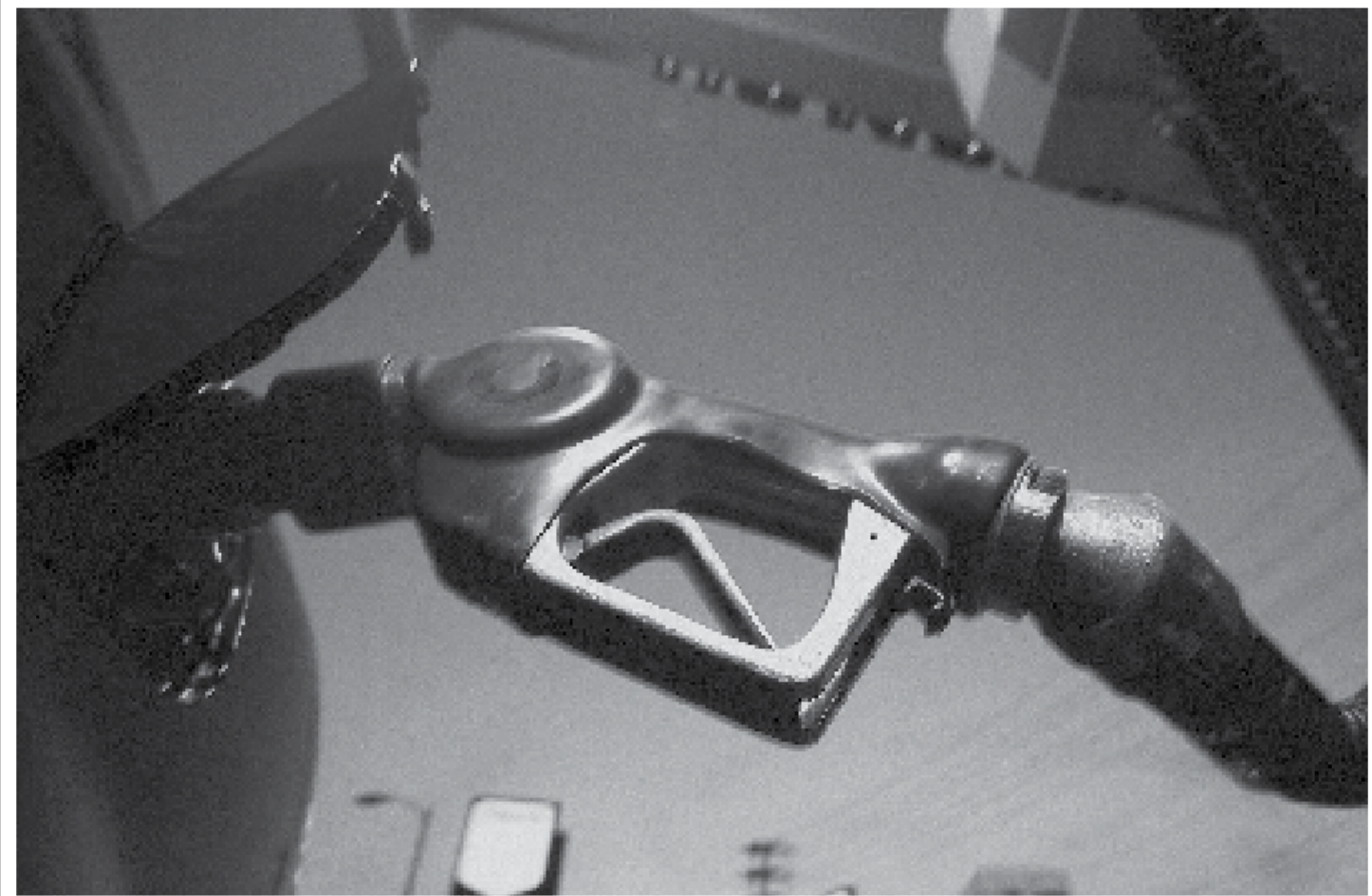
Несложный подсчет показывает, что до повышения оптовых цен по пути от НПЗ до бензобака вашего автомобиля цена

предпринимаются. Делается это путем опускания шлагбаума на пути экспорта бензина.

Тем не менее, как показывает практика, справиться с нефтяным лобби в нашей стране не так просто. Каждый раз поднимая цену на бензин, производители и продавцы обычно совершают «тактическое отступление», но затем возвращаются на завоеванные позиции и потихоньку идут дальше. Так что уже достигнутая цена бензина в доллар США за литр наверняка будет превышена.

Заметим, что в США цена на бензин недавно добралась до отметки \$3,85 за галлон. В галлоне 3,785 литра, так что цены у нас и в Америке сопоставимы.

«северными Эмиратами», бензин действительно стоит больше, чем в других государствах ЕС. Однако при этом хорошо бы сопоставить доходы населения в Норвегии и России. По данным всех оценщиков, скандинавы находятся в числе лидеров, ВВП на душу населения в Норвегии составляет \$55–60. Россия же находится в этом рейтинге где-то в пятом десятке с показателем около \$20. Вспомним еще о существующем в РФ расхождении между богатыми и бедными. На этом фоне норвежская цена бензина, в пересчете на наши деньги составляющая около 80 руб. за литр, не выглядит такой уж внушительной.



НПЗ («Газпром-нефть»). В начале августа он поднял оптовые цены на бензин АИ-95 с 31 тыс. до 37,3 тыс. рублей за тонну, рост превалил 20%. Для начала попытаемся понять, какую долю в цене бензина для автомобилистов дает цепочка от завода до АЗС. Литр бензина АИ-95, согласно ГОСТ Р 51105-97, весит 725–780 граммов. Следовательно, тонна бензина — это 1280–1380 литров. До по-

литра бензина повышалась примерно на 8 руб. После подорожания «оптовый литр» стал стоить в среднем 28 руб. Если розничные наценки сохранятся, то на АЗС, возможно, придется платить по 36 руб. за литр. Однако я полагаю, что с высокой вероятностью власть погрозит углеводороды Америке? На что нефтяники и их кураторы от власти столь же стандартно советуют посмотреть на Норвегию. В этой стране, именуемой

Долгое время для сравнения цен бензина у нас традиционным брали показатели США, но теперь «вероятный противник» повержен, и может встать куда более амбициозная цель — превзойти по уровню цен на топливо Норвегию. Сделать это сложно, но можно не сомневаясь, что наши нефтяники и подтверждающие им чиновники сделают для этого все возможное.

## НОВОСТИ

### Бункерная компания в Эстонии

«Газпромнефть» завершила сделку по приобретению у AS NT Marine эстонской бункерной компании AS Baltic Marine Bunker. Это второй зарубежный актив «Газпромнефть Марин Бункера» — оператора бункерного бизнеса «Газпромнефть», после румынской компании, приобретенной в начале года. В собственности AS Baltic Marine Bunker находится судно-бункеровщик общим дедеитом 2786 т, предназначенное для бункеровки как темными, так и светлыми видами судового топлива.

«Газпромнефть Марин Бункер» реализует на бункерном рынке Балтики низкосернистое судовое топливо, осуществляя поставки с НПЗ «Газпромнефть». Компания обладает всеми необходимыми лицензиями, а также договорами перевалки и хранения на терминале. «Газпромнефть Марин Бункер» планирует, что ежегодный объем реализации судовых топлив в таллинском порту составит не менее 270 тыс. т. В планах компании расширение присутствия на рынке за счет развития сотрудничества с судовладельцами и повышения качества обслуживания судов.

### «Мечел» продает завод

«Мечел» объявляет о подписании договора с предпринимателем Вадимом Варшавским о продаже 100% акций компании Daveze Limited, которой в свою очередь принадлежит 100% акций ОАО «Донецкий электрометаллургический завод», за номинальную сумму в 2000 евро. Покупатель обязуется обеспечить погашение кредиторской задолженности ОАО «ДЭМЗ» перед группой «Мечел» на сумму до 81 млн долларов США в зависимости от срока ее погашения.

### Распоряжение о «дорожных картах»

Премьер-министр РФ Дмитрий Медведев подписал распоряжение о «дорожных картах» по развитию инвестиционного климата в России. Об этом он сообщил на заседании правительства РФ.

«Речь идет о «дорожных картах», связанных с участием экспертов и предпринимательского сообщества в самых проблемных для бизнеса сферах. По каждой из принятых «карт» уже определено одно федеральное ведомство, которое отвечает за исполнение всех предусмотренных «картой» мероприятий. Есть задачи, есть ответственность, поэтому нужно работать на результат», — сказал Дмитрий Медведев.

### Покупка Богословской ТЭЦ

ОК «РУСАЛ» подписал с «КЭС-Холдингс» договор купли-продажи Богословской ТЭЦ (БТЭЦ). Приобретение станции позволит «РУСАЛУ» обеспечить стабильное производство глинозема на Богословском алюминиевом заводе в Красноуральске. Покупка станции даст возможность «РУСАЛУ» снизить себестоимость производства глинозема на Богословском алюминиевом заводе и повысить конкурентоспособность выпускаемой продукции. На глиноземном производстве в Красноуральске будут полностью сохранены рабочие места. Богословская ТЭЦ с установленной генерирующей мощностью в 135,5 МВт войдет в состав «Глиноземного дивизиона» «РУСАЛа» и станет составной частью единого производственного комплекса.

### Тендер на Nasiriya в Ираке

«Роснефть» прошла квалификацию для участия в тендере на освоение месторождения Nasiriya и строительство НПЗ в Ираке. Одновременно с «Роснефтью» квалификацию прошли французская Maurel & Prom Iraq, индийская Essar UAE India, Южнокорейская GS Engineering & Construction и индийская ONGC Bangalore. Ранее квалификацию на участие в тендере по данному проекту прошли «ЛУКОЙЛ» и «Зарубежнефть». В тендере также примут участие китайская CNPC, американская Brown Energy, индийская Reliance Industries, французская Total и японская JGC & Tonen General.

## Ориентация на лидеров

### Иногда это препятствует заработку на бирже



Юлия Афанасьева, преподаватель УЦ «ФИНАМ»

**При работе на фондовом рынке всегда есть риск стать «жертвой» чужого мнения. Биржевые трейдеры часто ищут поддержки у знаменитых гуру, популярных аналитиков, завсегдагаев профессиональных форумов. И очень часто быстро разочаровываются в своих кумирах. Однако, излишне полагаясь на чужое мнение, можно не только разочароваться, но и потерять деньги.**

Очевидно, промаху простых обывателей из биржевой толпы было очень много, а потому появилось расхожее мнение, что аналитикам и популярным гуру веры нет. Позвольте дать несколько простых советов, которые помогут вам эффективно пользоваться трудами именитых биржевиков.

В первую очередь, обратите внимание на то, исходя из какой стратегии человек дает прогноз по акциям «Газпрома», «Сбербанка» или «ЛУКОЙЛа». Иногда бывает так, что аналитик дает прогноз о возможной перспективе роста акций в течение года, а трейдер может воспользоваться данным прогнозом для краткосрочных спекуляций. В этом случае покупка акций вряд ли окажется удачной. Ведь тот, кто рассчитывает на рост в течение года, может спокойно терпеть колебание цен в 15% и в 25%. А тот, чьи горизонты инвестирования едва выходят за пределы месяца, с трудом переживет движение акций в 5–10%.

Далее, узнав о том, какую торговую стратегию представляет ваш навигатор, учитесь ее правильно использовать. Если вы видите, что кто-то хорошо видит долгосрочную рыночную перспективу, но вам это не особо интересно, так как вы хотите зарабатывать быстро внутри дня или внутри недели, то не надо сбрасывать его мнение со счетов.

Все очень просто, если вы видите, что сейчас не время для больших долгосрочных покупок акций на год или два, это может вам помочь скорректировать вашу спекулятивную торговлю. Получая внутридневные или внутринедельные сигналы, ставьте больше денег на те, которые будут соответствовать глобальному тренду.

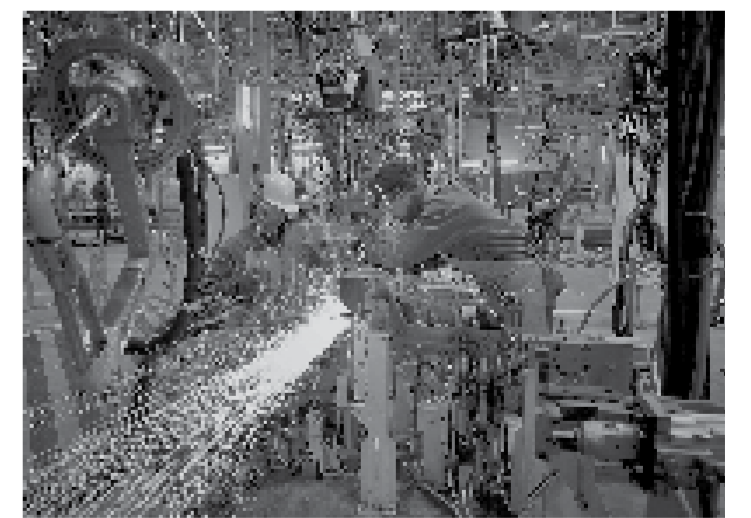
Если обобщать обстановку на рынке негативная, это вовсе не значит, что внутри дня надо игнорировать локальные сигналы на покупку. Ведь никогда не знаешь, где сформируется дно рынка, игнорируя локальный позитив, можно пропустить начало многолетнего роста. Отводите под работу против основного движения меньше денег. Почувствуйте себя иностранным шпионом в тылу врага, не слав немного полезной информации — не узнаешь о его основных планах.

У вас может возникнуть вопрос, а что, если вам нравятся рассуждения опытного биржевого спекулянта, у которого сотня сделок в день, но на такую агрессивную работу вы не способны? О, тут еще больше способов использовать чужое мнение во благо себе. Как минимум, вам будут интересны рассуждения такого человека о биржевой психологии, ведь в день он видит больше, чем некоторые за год, как максимум он расскажет вам массу полезных вещей об автоматизации торговли. Вот только не надо бежать за ним, когда у вас появляется свободная минутка или день, доверяйте собственному стилю работы. Стилю, который позволяет вам с комфортом получать пусть небольшую, но стабильную прибыль.

На рынке надо избегать чего-то разового, сиюминутного. Если ты спекулируешь, то отдаешь этому всего себя. Если ты инвестируешь, то не надо завидовать чьим-то внутридневным заработкам. Ваши победы впереди!

### Первый состав для метрополитена

«Кировский завод» и Skoda Transportation произвели первый подвижной состав для метрополитена. Первые 6 вагонов подвижного состава проекта «НеВа», изготовленные совместным предприятием Кировского завода и Skoda Transportation, прошли предварительные производственные испытания и были направлены в депо «Автово» Петербургского метрополитена для проведения пусконаладочных работ. В настоящее время в завершающей стадии находится следующий поезд проекта «НеВа», который будет поставлен заказчику в конце сентября. Всего до конца 2013 года город получит 4 инновационных состава, изготовленных совместным предприятием ОАО «Кировский завод» и Skoda Transportation.



**ПРОМЫШЛЕННЫЙ**  
еженедельник  
учредитель и издатель:  
ООО «Редакция газеты «Промышленный еженедельник».  
Издание зарегистрировано в Министерстве Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовой информации.

ПИ № 77-12380 от 19.04.2002 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя ПИ № 77-14566 от 07.02.2003 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя ПИ № ФС77-19251 от 23.12.2004 г. в Федеральной службе по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия.

**Генеральный директор, главный редактор**  
Валерий Стольников  
**Заместители главного редактора**  
Елена Стольникова  
Дмитрий Кожеников  
**Помощники главного редактора**  
Юлия Гужонова  
Татьяна Соколова

**Директор по развитию**  
Дмитрий Минаков  
**Региональный директор**  
Наталья Можаяева  
**Дизайн и верстка**  
Алексей Зиновьев  
Сергей Курков  
**Руководитель коммерческой службы**  
Александр Лобачев

**Логистика**  
ЗАО «Истгалф-Трансавто»  
**Представитель в Северной Америке:** Виктория Яковлева (Ванкувер, Канада); vki@telus.net  
Тел.: (1-604)-805-5979  
Распространяется по подписке, по прямой рассылке и на профессиональных мероприятиях.  
Подписаться на «Промышленный еженедельник» можно в любом

отделении связи РФ и СНГ по каталогам «Роспечать» и «Пресса России» по индексам **45774** и **83475** (для юрлиц); по каталогу «Почта России» по индексам **10887** и **10888** (для юрлиц); через «Интер-Почту».  
Подписка на электронную версию: rodipiska@promweekly.ru  
Материалы, отмеченные ©, публикуются на правах рекламы.

**Адрес для корреспонденции:**  
123104, Москва, а/я 29  
**Тел. редакции:** (495) 729-3977, 778-1447, 499-194-1033 (факс)  
**www.promweekly.ru**  
doc@promweekly.ru, pe-gazeta@inbox.ru  
**Над номером работали:**  
А.Рыкова, А.Пуховская, А.Коптеев, В.Тихомиров, Е.Львова, Ю.Соколов, Д.Теперев.

**Использованы материалы информгентств и интернет-изданий.**  
**Номер подписан 23.08.2013**  
Отпечатано в типографии ОАО «ИД «Красная звезда» 123007, г. Москва, Хорошевское шоссе, 38  
www.redstarph.ru  
Номер заказа 4205  
Тираж 40000 экз.