16+

Независимая общероссийская газета

ПРОМЫШЛЕННЫЙ еженедельник

Газета о промышленности, газета для промышленников

www.promweekly.ru

10 июня — 16 июня 2013 года

№ 20 (473)

В НОМЕРЕ:

НОВОСТИ 2-3

Образец открытости
Курс на облегчение присоединения
стр. 2

«Ментовские байки»
Книга нужная, своевременная, занятная
стр. 2

Встреча в Берлине
Руководители крупнейших ТПП
стр. 3

Энерго итоги
Недельный срез оптового рынка
стр. 3

Продолжение консолидации
«РТ-Инвест» приобретает АГЖО
стр. 3

СТРАТЕГИИ 4-5

Пятый узел
Планы крупнейшего уральского терминала
стр. 4

Соревнования диспетчеров
Победила команда Башкирского РДУ
стр. 4

Интеллектуальное месторождение
Мировая практика и современные технологии
стр. 4

Вторая вечная
Дороги, которые мы не выбираем
стр. 5

Не расслабляться!
Расширяющаяся формация
стр. 5

Двухэтажная партия
Новая продукция ТВЗ
стр. 5

АКТУАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА 6

Проект вышел в мир
Секреты природного газа
стр. 6

Ремонты и инвестиции
Статистика объектов РКС
стр. 6

Инвест-потребности
Не желая перекладывать расходы на потребителей
стр. 6

ПОДРОБНОСТИ 8

Экологическая акция
Саратовская ГЭС и парк «Хвалынский»
стр. 8

Мировое лидерство
BASF успешно развивается в Китае
стр. 8

Россия в ВТО
ОПЖТ и ЦМТ договорились о взаимодействии
стр. 8

ВАЖНАЯ ТЕМА

После кризиса 2008-2009 гг. в России наблюдается существенная активизация слияний и поглощений (M&A). Крупнейшей за последнее время стала сделка «Роснефти» с ТНК-ВР. Между тем сделки слияний и поглощений с российскими предприятиями, имеющими стратегическое значение для обеспечения обороны страны и безопасности государства, осуществляются не только в сфере недропользования, отметил замглавы антимонопольного ведомства. Правительственная комиссия одобрила 156 ходатайств за пять лет правоприменения закона о контроле за иностранными инвестициями в стратегические предприятия. Всего в ФАС за это время поступило 308 ходатайств, 165 из них рассмотрены правительственной комиссией. В 156 случаях принято решение о предварительном согласовании (в 38 случаях — с возложением обязательств), в девяти — об отказе в предварительном согласовании. 104 ходатайства из поступивших в ФАС возвращены заявителям как не требующие предварительного согласования.

Битумный почин

В Рязани запущена уникальная для России и Европы линия

Юлия Гужонкова,
Рязань — Москва, фото автора

Под занавес весны снова отличилась в лучшую промышленную сторону Рязань: на местном, одна о хорошо известном в стране заводе «Технофлекс» прошла церемония торжественного запуска в работу новой линии по производству легких битумных материалов. Линия эта не просто хороша и современна сама по себе, она — уникальна, причем уникальна не только для России, но в масштабах всей Европы. При большом стечении профессиональных гостей, сотрудников компании и журналистов на пусковую кнопку новой линии нажал губернатор Рязанской области Олег Ковалев. И хотя этот праздник, прежде всего, рязанский, эксклюзивность запущенного в строй нового оборудования позволяет констатировать событие как минимум всероссийского промышленного торжества.

Сначала — немного истории о самом рязанском «Технофлексе». Этот завод — современное производство предприятие полного цикла. Процесс производства охватывает все этапы: от переработки сырья до упаковки продукции. Завод был построен в 1998 году, начал работу в июле 1999 года. На тот момент «Технофлекс» стал одним из самых современных в Европе заводов по производству кровельных и гидроизоляционных материалов. В апреле 2002 года была введена в эксплуатацию вторая производственная линия, позволившая начать выпуск принципиально новых рулонных кровельных и гидроизоляционных материалов — самоклеящихся материалов («Техноэласт С», «Барьер ОС» и «ОС ГЧ») и материалов для вентилируемой кровли («Техноэласт Вент», «Унифлекс Вент»).

Новая линия завода «Технофлекс» стала уже четвертой линией по производству легких битумных материалов на предприятии. Одна из особенно привлекательных способностей нового оборудования — умение производить уникальные легкие битумные материалы весом от 400 гр. до 1200 гр. В совокупности с родовыми преимуществами битумов от «ТехноНИКОЛЬ», это обозначает замечательные рыночные перспективы.

Для понимания: битумные материалы имеют высокую теплостойкость, что дает уверенность в надежности материала даже в самую жаркую погоду и при больших уклонах кровли. Материал не «потечет» и сохранит свои характеристики. Благодаря малой массе и толщине подкладочных материалов «ТехноНИКОЛЬ», с ними возможно работать даже одному человеку. При это получается, что нового материала в одном рулоне станет заметно больше, чем у других арок и производителей.

Мощность новой производственной линии составляет 30 млн кв. м продукции в год. Расширение производства не только обеспечит 60-процентный рост производительности завода, но и создаст десятки новых рабочих мест. Объем инвестиций в запуск новой линии составил 150 млн руб. Однако здесь важны не столько относительные цифры, сколько абсолютная прецедентность проекта. В торжественной церемонии запуска новой линии среди высоких гостей наряду с губернатором области Олегом Ковалевым приняли участие министр строительного комплекса Рязанской области Владимир Трушкин и и.о. министра промышленности и информационных технологий Рязанской области Олег Лобан.

В своей приветственной речи губернатор отметил: «Завод «Технофлекс» — крупное и стабильное современное предприятие. С 1999 года оно обеспечивает работой 118 жителей нашего региона, а также является одним из самых крупных налогоплательщиков региона, отчисления которого составляют более 600 млн руб. в год». Особенно Ковалев отметил инновационность завода, о которой, по его мнению, свидетельствует тот факт, что «предприятие, оснащенное 4 современными линиями и выпускающее такой колоссальный объем продукции, обслуживается таким малым количеством персонала».

Кроме добрых слов и заслуженных высоких оценок предприятия Олег Ковалев провел еще и награждение ряда сотрудников завода почетными дипломами «За усердие» от имени губернатора Рязанской области. В своей завершающей речи Олег Ковалев также поздравил всех сотрудников и гостей: «Я хочу поздравить коллектив завода с запуском новой линии и пожелать дальнейшего расширения плодотворной деятельности предприятия».

Максим Горячев, коммерческий директор направления «Рулонные материалы», рассказал о деятельности корпорации, темпах развития и стратегических планах. На сегодняшний день оборот компании составляет около 60 млрд руб. в год, темп роста в 2012 году составил 20%. В планах компании — наращивание темпов развития, расширение доли рынка и выход на новые направления экспорта (сегодня продукция «ТехноНИКОЛЬ» поставляется в 35 стран мира). Также планируется увеличение производительности труда к 2015 году с 12 до 15 млн руб. на человека в год.

(Окончание на стр. 2)

Замечательная инновационная страница современной промышленной истории Рязани

ЦИФРА НЕДЕЛИ

Положительное сальдо торгового баланса РФ снизилось на 15,1%, составив $69,7 млрд в январе-апреле (данные ФТС). В торговле со странами дальнего зарубежья положительное сальдо торгового баланса составило $59,8 млрд (сокращение на 15,1%), со странами СНГ — $9,8 млрд (сокращение на 15,5%). Внешнеторговый оборот России составил $267,6 млрд и по сравнению с аналогичным периодом прошлого года снизился на 0,7%.

Судьба рубля

Существенной девальвации не произойдет

Владислав Исаев

Информационная группа Finam.ru (входит в состав инвестиционного холдинга «ФИНАМ») провела онлайн-конференцию «Валютный рынок: покупатели не верят в рубль?».

На фоне ослабления сырьевых цен рубль обновил многомесячные минимумы к бивалютной корзине, что вынудило ЦБ РФ проводить интервенции для поддержки курса. «В последнее время был рост ставок на долговых рынках, что, в свою очередь, способствовало оттоку капиталов с развивающихся рынков и ослаблению валют. Ситуация изменится ближе к концу года, когда прояснится вопрос с QE3. Российскую валюту это уже затронуло, за последний месяц она подешевела более чем на 3%», — говорит заместитель начальника управления по работе на открытом рынке банка «Стройкредит» Андрей Мишаков.

На динамику сырьевых валют влияют две тенденции: ожидания восстановления американской экономики и сворачивание программы QE3, и замедление роста экономики Китая, который в настоящее время является одним из основных покупателей сырьевых товаров, говорит аналитик УК «Финам Менеджмент» Андрей Пальянов: «Сильного падения цен на сырьевые товары в ближайшее время я не ожидаю: параллельно с американской QE3 Япония начала свою программу денежного смягчения. Китай также замедляется неторопливо: прогнозы темпов роста ВВП на текущий год понизились с 8 до 7,5%».

Существенной девальвации российской валюты в среднесрочной перспективе не произойдет, прогнозируют участники организованной «ФИНАМом» конференции. «Я ожидаю ослабления на 2-3%, не больше, — говорит главный экономист «Росбанка» Владимир Колычев. — Вообще, в отсутствие существенного внешнего шока ослабление рубля — вещь не очевидная, хоть и очень популярная. Рубль на самом деле может многих удивить своей устойчивостью, даже при сценарии умеренного снижения цен на нефть (скажем, до $90)».

Внутренние тарифы на газ, электричество и т.д. в последние годы росли в России быстрее инфляции, и в настоящее время они выше, чем в США или Китае, объясняет девальвационные ожидания г-н Пальянов: «В результате, наша промышленность теряет конкурентные преимущества. Традиционно ситуация разрешалась девальвацией рубля, но говорить о том, что девальвация произойдет в ближайшее время, нет оснований. Девальвация является сильным шоком для финансового рынка, поэтому на нее решатся лишь в крайнем случае».

Текущая конъюнктура не способствует ослаблению рубля, говорит главный аналитик ОАО «БИНБАНК» Наталия Шилова: «Экономика США, несмотря на секвестр бюджета, демонстрирует приемлемые темпы роста, европейская экономика, хоть пока и остается в минусе, в целом несколько стабилизировалась (по сравнению с прошлым годом: нет разговоров о развале еврозоны, никакой дополнительной помощи ни банкам, ни странам пока не требуется). Китайская экономика замедляется, но в целом внешний фон складывает неплохой, цены на нефть, скорее, будут стагнировать вблизи $100 за баррель. При такой конъюнктуре рубль вряд ли существенно обесценится, наш базовый прогноз предполагает закрытие года в коридоре 31,5-32 руб. за доллар».

Союз союзов

В рамках визита немецкой делегации, приуроченного к пятилетию создания Московского представительства Немецкого союза машиностроителей (VDMA), состоялась двусторонняя встреча представителей профильных организаций под руководством Первого вице-президента Союза машиностроителей России, первого заместителя председателя Комитета Государственной Думы РФ по промышленности Владимира Гутенева и президента VDMA Томаса Линднера.

Цель переговоров — обсуждение вопросов двустороннего сотрудничества Союзов машиностроителей. Как отметил глава VDMA Томас Линднер, российский рынок является первым по значению для немецкого машиностроения в Восточной Европе и четвертым в мире. «Сегодня 150 компаний-членов VDMA представлены на российском рынке, а через два-три года их количество должно удвоиться. Несмотря на глобальные рыночные потрясения, Германия сохраняет ведущие позиции на российском рынке. На нее приходится почти 25% российского импорта машин и оборудования», — подчеркнул он.

По словам Первого вице-президента СоюзМаш России Владимира Гутенева, в настоящее время российская промышленность переживает период интенсивной модернизации и перевооружения целых отраслей производства. Это создает уникальные возможности для иностранных компаний. «Но для реализации этих возможностей необходимо решительнее переходить от простых поставок машин и оборудования к локализации производства, трансферу технологий, подготовке и обучению российских специалистов. Взамен иностранные компании обеспечивают гарантированный и долгосрочный сбыт продукции совместных предприятий в рамках государственных заказов. К сожалению, немецкие компании пока недостаточно активны в этой области. Только 8% членов VDMA, работающих в России, организовали монтаж или производство продукции», — пояснил он.

В ходе встречи обе стороны отметили, что активная локализация производства предполагает последовательное решение таких проблем, как обеспечение надежных рамочных условий для деятельности иностранного капитала, повышение качества подготовки кадров, в первую очередь, среднего звена, налаживание надежной системы поставок качественных комплектующих отечественного производства.

Для решения обозначенных проблем ректор МГТУ «Станкин» Сергей Григорьев предложил создать координационный совет по изучению заинтересованности членов двух ассоциаций, включая и технические университеты, в разработке совместных проектов с последующим выведением их на рынок. «Для этого могла бы быть использована исследовательская база технических вузов и производственные возможности предприятий обеих стран. Такая практика создает оптимальные условия для обмена и подготовки молодыми специалистами. Она уже реализуется МГТУ «Станкин», но ее можно развить и усовершенствовать, учитывая уже существующие организационные и финансовые возможности, а также накопленный опыт», — отметил Григорьев. Кроме того, замгендиректора ГК «Ростех» Дмитрий Шугаев привел многочисленные примеры успешного сотрудничества зарубежных компаний в области локализации высокотехнологичного производства и передачи этих технологий, оперируя, в частности, опытом австрийских и немецких компаний.

СОВРЕМЕННЫЙ ПРОМЫШЛЕННЫЙ ДИЗАЙН
во всех его воплощениях

Подготовка и издание книг, буклетов, проспектов

Разработка и доработка корпоративного стиля
Дизайн тары и упаковок

Корпоративная и презентационная полиграфия

Выставочные стенды, корпоративная экспозиция

Организация, оформление и проведение выставок, форумов, презентаций

Оформление и защита промышленных образцов

Плакаты, транспаранты, наглядная агитация

Ребрендинг «под ключ»

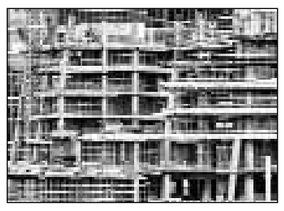
Редакция «Промышленного еженедельника» совместно с Лабораторией промышленного дизайна «Промо-дизайн», опираясь на многолетний опыт работы в области промышленности и энергетики, предлагают широкий круг услуг по разработке и реализации заказов и проектов в области промышленного дизайна.

Разработка концепций и предложений — бесплатно!

+7-985-766-3923
doc@promweekly.ru

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ

Делегация ОАО «МОЭК» изучила опыт управления энергообъектами в Риге



Главмосстрой завершил основные работы жилищного строительства в подмосковном Зеленограде

«Промышленный еженедельник» на льготных условиях публикует:

- Годовые отчеты
- Материалы к собраниям акционеров
- Решения и постановления собраний акционеров, заседаний президиумов, конференций и т.д.
- Объявления о существенных фактах
- Объявления о конкурсах и тендерах
- Обращения к акционерам, инвесторам, партнерам
- Поздравления

+7(495)778-18-05, 778-14-47

НОВОСТИ

МОЭК изучил опыт Риги

Делегация руководителей ОАО «МОЭК» посетила объекты энергетики АО «Ригас Силтумс» и АО «Латвэнерго», расположенные в Риге. Среди крупных северных городов Европы наиболее схожей с моделью организации рынка централизованного теплоснабжения в Москве является рижская модель. АО «Ригас Силтумс» на своих теплоисточниках вырабатывает 30% от всего необходимого потребителям города тепла, остальные 70% тепла покупает у других производителей, в основном у АО «Латвэнерго». АО «Латвэнерго» производит на двух ТЭЦ, расположенных в г. Риге, в режиме когенерации тепло- и электроэнергию, а также занимается распределением и сбытом электрической энергии на территории Латвии и стран Балтии. В рамках визита руководители ОАО «МОЭК» изучили опыт организации системы теплоснабжения в Риге, оптимизации производственной деятельности и диспетчерского управления, особенности тарифообразования и подключения новых потребителей к системе теплоснабжения, специфику модернизации тепловых сетей и внедрения инновационных технологий. ОАО «МОЭК» заинтересовано в использовании опыта латвийских коллег в своей производственной деятельности с целью повышения качества, надежности и экономичности теплоснабжения потребителей Москвы.

Развитие общественного транспорта

В Москве прошел Круглый стол «Общественный транспорт. На пути к комфорту пассажира», где обсуждались актуальные вопросы развития городского транспорта. В ходе обсуждения были затронуты такие актуальные для любого большого города темы, как чрезмерная загруженность магистралей, преимущества использования общественного транспорта, а также меры, принимаемые для оптимизации движения и повышения качества обслуживания пассажиров в столице. Для равномерного распределения пассажиропотока на всех видах общественного транспорта в столице московским правительством проведен комплекс мероприятий, которые позволят значительно повысить пропускную способность городских дорог, качественно улучшить работу общественного транспорта и сократить использование личных автомобилей. Одной из главных мер по повышению привлекательности общественного транспорта российской столицы участники круглого стола назвали модернизацию билетной системы. Как отметил Евгений Михайлов, по итогам последнего опроса Фонда «Общественное мнение», проведенного с 13 по 17 мая, 50% респондентов положительно оценивают преобразования в билетной системе.

Этап инвестпроекта на Назаровской ГРЭС

На энергоблоке №7 Назаровской ГРЭС (входит в Группу «Сибирская генерирующая компания») завершены монтажные и предварительные пуско-наладочные работы на корпусе 7А котлоагрегата П-49. Проведена пароводокислородная очистка и пассивация пароводяного тракта котлоагрегата. В рамках проекта по техническому перевооружению энергоблока №7 Назаровской ГРЭС к 25 мая завершены монтажные и основной объем пуско-наладочных работ на корпусе 7А котлоагрегата П-49. Затем была проведена пароводокислородная очистка и пассивация пароводяного тракта котлоагрегата. Реконструкция энергоблока №7 Назаровской ГРЭС — приоритетный инвестиционный проект Красноярского филиала СГК. Общий объем инвестиций по проекту — около 7 млрд руб. В результате реконструкции блока, которую планируется завершить осенью 2013 года, его установленная мощность увеличится до 415 МВт, а общая мощность станции достигнет 1225 МВт. Это позволит увеличить объемы выработки электроэнергии для обеспечения потребителей региона. Кроме того, повысится надежность краевой энергосистемы и Сибири в целом.

«Логистика в фармацевтическом бизнесе»

В Москве в отеле «Холидей Инн Сущевский» прошла 2-я практическая конференция «Логистика в фармацевтическом бизнесе: развитие эффективной цепочки поставок». На конференции были рассмотрены вопросы государственного регулирования, проводились обсуждения новейших технологий в области логистики, проанализирована применимость Good Distribution Practice в условиях России и СНГ. Также участники ознакомились с передовым опытом взаимодействия всех участников цепочки «производитель — транспортная компания — дистрибьютор», проблемами, с которыми они сталкиваются и путями их решения. Представитель региональной группы BVL в Москве Шапошникова Дарья представила участникам универсальное облачное решение для решения вопросов логистики в фармацевтическом бизнесе. На конференции была представлена электронная мультифункциональная отраслевая платформа Log4Pro.

Образец открытости

Энергетики: курс на простоту присоединения

Очередным шагом МОЭСК в развитии политики открытости стал круглый стол, организованный Московской объединенной электросетевой компанией совместно с московским отделением «ОПОРЫ России». Мероприятие состоялось 4 июня в Центральном доме предпринимателя. На нем обсуждалась доступность энергетической инфраструктуры, присоединение к электросетям, эксплуатация и другие актуальные проблемы.

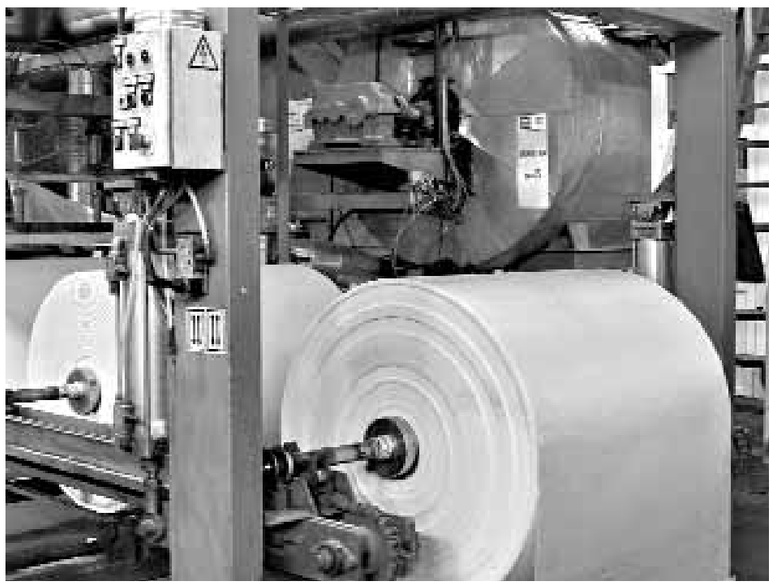
На вопросы представителей малого и среднего бизнеса ответили представители руководства Московской объединенной электросетевой компании. В частности, предпринимателей интересовали вопросы увеличения мощности, подключения к электросетям и его документационного обеспечения, регламентных сроков аварийно-восстановительных работ и многие другие вопросы.

В ходе обсуждения генеральный директор ОАО «МОЭСК» Петр Синютин отметил, что состоявшаяся встреча отражает целенаправленную стратегию компании, направленную на эффективное развитие распределительного электросетевого комплекса московского региона: «Курс, который взяла наша компания, объективно отражает потребности как деловой среды, так и необходимость искать новые, максимально эффективные формы работы, в основе которых лежит простота присоединения к энергетической инфраструктуре МОЭСК, своевременное выполнение участниками процесса своих обязательств, а значит и конструктивный диалог с нашими потребителями».

Председатель совета МОСОПОРЫ Александр Жарков подчеркнул, что состоявшееся мероприятие — начало большого пути. «Когда две стороны готовы идти навстречу друг другу, получится быстро преодолевать все проблемы. Мы намерены участвовать в рабочих совещаниях МОЭСК, будем анализировать проблемы предпринимателей и информировать об этом руководство компании для принятия тех или иных решений», — заключил он. По его словам, МОЭСК в настоящее время являет собой пример реальной открытости предпринимателям.)Заместитель генерального директора ОАО «МОЭСК» по технологическому присоединению и развитию услуг Станислав Хацкевич, выступил с презентацией программы «5 шагов за 3 визита», в которой наглядно отражена проведенная МОЭСК работа по упрощению и сокращению сроков процедуры технологического присоединения объектов малого и среднего бизнеса к электросетям. В ходе круглого стола, транслировавшегося в режиме он-лайн, вопросы смогли задать все подключившиеся к вебинару. Встреча прошла в максимально открытом и продуктивном режиме, в ходе диалога предприниматели отметили, что программа упрощения техприсоединений «пять шагов за три визита» реально работает и. действительно значительно сокращает время оформления документов технического присоединения.

СПРАВКА «ПЕ»:
ОАО «МОЭСК» — одна из крупнейших распределительных электросетевых компаний России. Основные виды деятельности: оказание услуг по передаче электроэнергии и техприсоединение потребителей к электрическим сетям на территории Москвы и Московской области

Битумный почин



(Окончание. Начало на стр. 1)

Руководитель направления «Материалы для малоэтажного строительства» корпорации «ТехноНИКОЛЬ» Евгений Авдеев подробно рассказал гостям церемонии о заводе Технофлекс и о материалах, которые будут производиться на новой линии. Высокотехнологичная продукция теперь станет более доступной для потребителей. Инновации, привнесенные ТехноНИКОЛЬ в Россию, позволят сократить стоимость продукции. Так, материалы ANDEREP ТехноНИКОЛЬ для малоэтажного строительства, которые будут производиться на новой линии, смогут сохранять свою надежность даже в самую жаркую погоду и при больших уклонах кровли. Материал не «потечет» и сохранит свои характеристики. Он имеет высокое сопротивление раздиру стержнем гвоздя, а благодаря малой массе и толщине подкладочных материалов ANDEREP ТехноНИКОЛЬ удобен в работе, его можно укладывать даже в одиночку. Кроме того, в рулоне стандартного веса и объема содержится большее количество материала, что дает большие преимущества при монтаже и транспортировке». Участники церемонии запуска оценили работу как новой линии, так и всего предприятия «Технофлекс» в целом. За время церемонии на линии завершился полный цикл технологических операций, и первая паллета с готовой продукцией была отгружена на склад. Гости также посетили лабораторию завода и приняли участие в тестировании изготовленных на нем материалов.

Подводя итоги мероприятия, генеральный директор завода «Технофлекс» Александр Завьялов отметил: «С момента запуска в июле 1999 года наше предприятие стало одним из самых современных в Европе заводов по производству кровельных и гидроизоляционных материалов. Процесс производства охватывает все этапы — от переработки сырья до упаковки продукции. Наша система менеджмента качества прошла сертификацию и внешний аудит на соответствие требованиям международного стандарта ISO 9001:2000. Запуск новой четвертой линии, не имеющей аналогов не только в России, но и в Европе — новый этап, который принесет пользу и предприятию, и потребителям, и отрасли в целом. В каждой отрасли должен быть флагман, задающий высокие стандарты качества и служащий ориентиром для всех. Корпорация «ТехноНИКОЛЬ» сделала еще один уверенный шаг в этом направлении».

Корпорация «ТехноНИКОЛЬ» — это 37 производственных площадок в России, Украине, Беларуси, Литве и Чехии, собственная торговая сеть из 180 отделений и представительства в 34 странах. По итогам 2011 г. ТехноНИКОЛЬ занимает 57 место в рейтинге Forbes среди непубличных российских компаний, Оборот компании по итогам 2012 года составил 60 млрд руб. Клиентами Корпорации являются свыше 500 независимых партнеров и более 50000 организаций и физических лиц в России, странах СНГ, Балтии, Восточной и Центральной Европы.

ЦИТАТА НЕДЕЛИ

Владимир Путин,
Президент Российской Федерации

«Европа — крупнейший инвестор в российскую экономику. Объем накопленных капиталовложений стран ЕС составил $276,8 млрд. В свою очередь 60% российских инвестиций, накопленных за рубежом, также приходятся на страны Евросоюза. Около 40% золотовалютных резервов России номинированы в евро. Все это — наглядное свидетельство нашей тесной взаимозависимости, поэтому мы должны слышать друг друга, учитывать интересы друг друга и работать друг с другом».

«Ментовские байки»

Впервые изданы ставшие весьма популярными в сети Интернет «Ментовские байки» Якова Полищука (в прошлом — офицер милиции, журналист, а ныне — известный блогер и специалист в области корпоративных коммуникаций). Это не «чернуха», не «желтуха» и не «заказуха». Это жизнь огромной страны на переломном моменте ее разброда глазами рядового защитника порядка и покоя.

В книге живым языком рассказывает о реалиях «застойных» 80-х и «лихих» 90-ых. Книга интересна и как своеобразный документ эпохи, и как набор любопытных типажей и «характеров», и просто занимательное чтение на досуге.

Как пишет сам автор: «Это не роман, не повесть и даже не сборник рассказов. Под этой обложкой собраны байки. А байка, как утверждает Wikipedia — «поучительный или юмористический рассказ, иногда основанный на реальных событиях. Достоверность байки несколько выше, чем анекдота, но это не исключает прямого вымысла или литературных приемов, с помощью которых рассказчик «подает» байку». Мои байки выросли из Живого Журнала. Часть из них основана на реальных событиях. В чем сам не участвовал, то слышал от людей, заслуживающих доверия. Конечно, что-то приукрасил, что-то добавил, изменил для повышения занимательности чтения. Естественно, изменены все имена, фамилии и географические названия».

Сперва, выкладывая байки в Живом Журнале, автор скрывался под псевдонимом Майор_П. Его лицо на аватаре также скрывала черная «ОМОНовская» балаклава. Однако с выходом этой книги, как говорится, «маски сброшены». Яков Полищук родился в 1966 году в Алма-Ате, столице тогда еще Казахской ССР. Окончил физико-математическую школу, затем — Политехнический институт. В 1988 с должности дежурного офицера и звания лейтенанта начал службу в милиции. В 1997 году в звании майора уволился из органов. С 2001 года — в журналистике и PR. Редактор, специальный корреспондент, пресс-секретарь многопрофильного холдинга, директор PR-агентства, главный редактор газеты. Писать начал еще в студенческие годы, публиковался в газетах и журналах Казахстана и России.

НОВОСТИ

Главмосстрой строит соцжилье

Главмосстрой завершил основные строительно-монтажные работы по строительству дома, расположенного на ул. Панфиловская 8-го микрорайона Зеленограда. Каркас здания полностью возведен, в настоящее время идет монтаж современных вентилируемых фасадов и осуществляются внутренние отделочные работы. Монолитное здание площадью около 32 тыс. кв. м состоит из двух секций (13 и 19 этажей) и подземной двухуровневой автостоянки, рассчитанной на парковку 218 автомобилей. Заказчиком и инвестором проекта выступает правительство Москвы. По завершении строительства 208 семей смогут получить жилье.

Агентское соглашение

ЕВРАЗ и GHH-Valdunes подписали агентское соглашение о реализации грузовых железнодорожных колес ЕВРАЗа на европейском рынке. Компании объявили о намерении установить взаимодействие в области маркетинга и сбыта железнодорожных колес в сентябре 2012 года на выставке «Иннотранс». В марте 2013 года ЕВРАЗ был аттестован как производитель цельнокатаных колес в соответствии с европейским стандартом EN 13262, что позволяет специалистам GHH-Valdunes приступить к реализации грузовых железнодорожных колес ЕВРАЗа на европейском рынке. Илья Широкоброд, вице-президент ЕВРАЗа, заявил: «Сотрудничество с GHH-Valdunes — это важный шаг в достижении стратегической цели ЕВРАЗа.

НЕКРОЛОГ

1 июня 2013 года на 65-м году жизни после тяжелой болезни ушел из жизни заслуженный энергетик Российской Федерации, бывший генеральный директор филиала ОАО «СО ЕЭС» ОДУ Сибири Владимир Иванович Лапин.

Владимир Иванович родился 19 августа 1948 года в Кемерово. Вся его жизнь была отдана энергетике. Начав работать в 1968 году на Кемеровской ТЭЦ Кузбассэнерго, он прошел трудовой путь от электромонтера до главного инженера станции. В 1989 году Владимир Иванович был назначен заместителем главного инженера Кузбассэнерго, а с 1995 года по 1999 год работал заместителем технического директора Кузбассэнерго.

В 1999 году Владимир Иванович возглавил ОДУ Сибири. Под его руководством коллектив ОДУ успешно реорганизовал систему оперативно-диспетчерского управления ЕЭС в Сибири в процессе создания Системного оператора.

На посту генерального директора Владимир Иванович проработал до 2011 года, после чего перешел на должность советника генерального директора, где трудился до последних дней своей жизни.

Посвятив свою жизнь сибирской энергетике, Владимир Иванович внес значительный вклад в повышение надежности функционирования энергообъединения. Во многом ОЭС Сибири достигло своего сегодняшнего уровня развития благодаря его добросовестному неустанному труду.

При его непосредственном участии в регионе обеспечен ввод линий электропередач 500 кВ: Заря — Сибирь, Сибирь — Таврическая, Алтай — Барнаульская, пуск 2-го блока Харанорской ГРЭС мощностью 210 МВт; введен в работу первый в стране управляемый реактор 220 кВ мощностью 100 МВАр на подстанции Чита и 2 управляемых реактора 500 кВ мощностью 180 МВАр на подстанциях «Таврическая» и «Сибирь», инициировано принятие на межгосударственном уровне решения о восстановлении высоковольтной линии Экибастузская — Барнаул в габаритах 1150 кВ, которая усилила связь Объединенной энергосистемы Сибири с Единой энергосистемой. Введены в строй подстанции 500 кВ «Алюминиевая», «Ключи» и «Сибирь». Разработаны обоснования предложений по строительству новых электростанций и линий электропередач на территории Сибирского федерального округа, вошедших в основу утвержденной Генеральной схемы размещения объектов электроэнергетики до 2020 года.

При активном участии Владимира Ивановича Лапина формировались новые технологии планирования и ведения режима ОЭС Сибири, а позже внедрялись в работу рыночные механизмы регулирования режимов работы субъектов энергетики.

Благодаря усилиям генерального директора ОДУ Сибири появилась совместная с Томским политехническим университетом образовательная программа подготовки специализированных кадров для Системного оператора. При личном участии Владимира Ивановича в ОДУ были приняты на работу, обучены и воспитаны многие молодые сотрудники, которые в настоящее время занимают руководящие посты в ОДУ Сибири и в РДУ операционной зоны.

Одним из показателей налаженной вдумчивой работы с персоналом явилась двукратная победа команды диспетчеров ОДУ Сибири среди диспетчеров ОДУ на Всероссийских соревнованиях, а также на первом международном тренинге диспетчерского персонала стран СНГ и Балтии.

Профессионализм и подготовленность коллектива ОДУ Сибири особенно четко проявились при ликвидации последствий аварии на Саяно-Шушенской ГЭС. Под руководством Владимира Ивановича и благодаря его глубоким знаниям особенностей энергетики региона, личной решительности, последствий аварии для потребителей были устранены в кратчайшие сроки. Профессиональная работа Владимира Ивановича Лапина и диспетчеров в дни ликвидации последствий тяжелейшей аварии и в последовавшие затем месяцы восстановления нормальной работы энергосистемы была отмечена Почетными грамотами Президента Российской Федерации.

Заслуги Владимира Ивановича по праву отмечены высокими государственными и ведомственными наградами, включая почетные звания «Заслуженный работник ЕЭС России», «Ветеран оперативно-диспетчерского управления», «Ветеран энергетики» и «Заслуженный энергетик Российской Федерации».

Бескорыстный и безраздельно преданный интересам отрасли Владимир Иванович по праву относился к кадровой элите энергетики. С его смертью оперативно-диспетчерское управление России, вся отечественная энергетика понесли тяжелую утрату. Память об этом искреннем и отзывчивом человеке, готовом прийти на помощь в сложной жизненной ситуации, навсегда останется в сердцах коллег и друзей.

Скорбим в связи с кончиной Владимира Ивановича Лапина, выражаем глубокое соболезнование родным и близким.

Коллектив ОАО «Системный оператор Единой энергетической системы»

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ

Schneider Electric поможет росссийскому Минэнерго осваивать эффективные технологии

С начала года объемы планового потребления энергии в стране снизилисьх

Встреча в Берлине

ТПП крупнейших городов обсудили наболевшее

В Берлинской торгово-промышленной палате прошел Саммит Делового Совета С6 — встреча руководителей торгово-промышленных палат крупнейших мегаполисов мира: Берлина, Москвы, Парижа, Лондона, Пекина и Сан-Паулу. Московскую ТПП представляли вице-президенты Сурен Варданян и Сергей Шмаков, а также директор Департамента конгрессной и выставочной деятельности Юлия Немцева. На встрече обсудили широкий круг вопросов двустороннего сотрудничества, состоялся обмен опытом по реализации проектов городского хозяйства с участием бизнеса, достигнут ряд важных договоренностей.

Итоги встречи комментирует руководитель московской делегации Сурен Варданян: «Заседание Делового Совета С 6 прошло на очень высоком уровне. Мы представили вниманию участников встречи проект «Умный город», рассказывающий об инновациях в транспортном развитии города. Президент ТПП Парижа Пьер-Антуан Гайи презентовал проект строительства новых станций парижского метрополитена. Представители ТПП Сан-Паулу поделились собственным опытом внедрения инноваций на городском пассажирском транспорте. Хозяева встречи — эксперты ТПП Берлина рассказали о перспективах создания на площадке аэропорта «Тегель», который будет закрыт в 2014 году, индустриального и научно-исследовательского парка.

Представители Пекина обратили внимание на использование новых технологий по комплексной переработке мусора. Стороны договорились о подготовке совместного плана мероприятий под эгидой С6. Первым в их числе должна стать конференция «Москва — международный финансовый центр». Также достигнута договоренность об активизации обмена информацией для поиска бизнес-партнеров в шести мегаполисах».

Стороны поддержали инициативу Московской ТПП о проведении под эгидой С6 в столице России в октябре 2013 года конференции «Москва — международный финансовый центр», на которой будут рассмотрены вопросы привлечения инвестиций, развития инфраструктуры, юридические аспекты создания мирового финансового центра.

Вице-президент МТПП Сергей Шмаков рассказал: «Особенностью работы ТПП Берлина является то, что Палата активно участвует в законотворческой деятельности и данный опыт работы для нас очень полезен. Помимо этого в Берлинской ТПП сформирован пул бизнеса, который заинтересован в развитии партнерства с Россией. Мы договорились об организации встреч бизнесменов двух стран».

Торгово-промышленная палата Берлина подтвердила договоренность об обмене опытом с московскими коллегами, достигнутую во время визита в Берлин президента Московской ТПП Михаила Кузовлева. 3-4 июля 2013 года Москву посетит делегация Берлинской ТПП. В ходе визита пройдет семинар сотрудников Палат по вопросам предоставления услуг предпринимателям.

В рамках двусторонних встреч достигнута договоренность с ТПП Парижа об активизации деловых контактов. Для этого решили провести в Москве мероприятия по обмену опытом управления активами торгово-промышленных палат. Состоялись переговоры с вице-председателем Китайского Комитета Содействия Международной Торговле госпожой Лин Бин и входящими в состав делегации представителями делового сообщества города Уси, называемого в деловых кругах «китайским Детройтом». Достигнуты договоренности о проведении двух деловых миссий московских предпринимателей в Китай для обсуждения работы Особых экономических зон, вопросов реализации инновационных проектов и мусороперработки. Также обсуждались вопросы сотрудничества в области выставочно-конгрессной деятельности.

Деловой Совет торгово-промышленных палат крупнейших городов мира был образован по аналогии с созданным в 2004 году Советом мэров Москвы, Берлина, Лондона и Парижа (М-4), к которому впоследствии присоединился мэр Пекина. По инициативе ТПП Москвы и Берлина 2 ноября 2006 года в Берлине состоялась первая встреча президентов ТПП европейских столиц (Берлина, Москвы, Лондона, Парижа) и Пекинского отделения Китайского Комитета Содействия Международной Торговле. На этой встрече было принято решение о создании Делового Совета ТПП (С5). С тех пор встречи президентов торгово-промышленных палат проходят ежегодно в каждом из городов-участников Делового Совета. С 2012 года, когда в состав участников вошла ТПП бразильского мегаполиса Сан-Паулу — крупнейшего города в Южном полушарии, Деловой Совет получил название С6 (сокращение от первой буквы английского слова commerce — «торговля»).

Недельный срез

Работа оптового рынка электроэнергии и мощности

По данным НП «Совет рынка», на неделе с 31.05.2013 по 06.06.2013 плановое электропотребление на территории обеих ценовых зон было ниже уровня предыдущей недели. За период с начала года по сравнению с аналогичным периодом прошлого года объемы планового потребления также снизились в обеих ценовых зонах. Общий объем планового электропотребления на рынке на сутки вперед за прошедшую неделю составил 15,90 млн МВт•ч.

В Европейской части РФ и на Урале плановое электропотребление составило 12,44 млн МВт•ч и снизилось на 0,5% по отношению к прошлой неделе. Суммарный объем планового потребления в Европейской части РФ и на Урале с начала года снизился на 0,4% по отношению к аналогичному периоду прошлого года. В Сибири плановое электропотребление составило 3,46 млн МВт•ч., снизившись по сравнению с прошедшей неделей на 2,3%. Суммарный объем планового потребления в Сибири с начала года снизился на 0,6% по отношению к аналогичному периоду прошлого года.

За истекшую неделю в структуре плановой выработки Европейской части России и Урала доля ТЭС снизилась на 0,4 процентного пункта относительно предыдущей недели. При этом доля ТЭС была на 5,6 процентных пункта ниже среднего значения с начала 2013 года. В структуре плановой выработки Сибири доля ТЭС относительно предыдущей недели сократилась на 1,5 и была на 13,2 процентных пунктов ниже среднего значения с начала 2013 года.

В Европейской части РФ и на Урале на ТЭС пришлось 63,3% выработки, на ГЭС и АЭС — 14,4% и 22,2% соответственно. В Сибири структура выработки сформировалась следующим образом: ТЭС — 47,8%, ГЭС — 52,2%. Индекс равновесных цен в Европейской части РФ и на Урале вырос за неделю на 5,7% — до 1061,9 руб./МВт•ч. (средневзвешенный индекс равновесных цен за период с начала года увеличился на 10,2% по отношению к аналогичному периоду прошлого года). В Сибири индекс за неделю сократился на 3,5% — до 744,2 руб./МВт•ч. (средневзвешенный индекс равновесных цен за период с начала года вырос на 16,6% по отношению к аналогичному периоду прошлого года). По состоянию на 1 июня 2013 года общая задолженность участников рынка составила 51,7 млрд руб., сократившись с 28 мая на 1,4 млрд руб. В том числе задолженность по ценовым зонам составила 50,2 млрд руб., по неценовым зонам — 1,5 млрд руб.

Продолжение консолидации

«РТ-Инвест» станет владельцем нижегородской группы АГЖО

Дочерняя компания госкорпорации Ростех «РТ-Инвест» получила контроль над нижегородской группой компаний АГЖО, специализирующейся на сборе и утилизации коммунальных отходов. Сейчас владельцем предприятия является его основатель Олег Жохов. Актив будет объединен с приобретенной в середине мая этого года казанской компанией «Предприятие жилищно-коммунального хозяйства» (ПЖКХ). Благодаря этому к концу 2013 года объединенная компания станет крупнейшим на российском рынке обращения с отходами игроком с оборотом более $250 млн в год.

«Задача Ростеха — создание одного из крупнейших в России операторов, занимающихся сбором и утилизацией отходов, — заявил генеральный директор Ростеха Сергей Чемезов. — В структуре госкорпорации есть несколько крупных предприятий, накопивших уникальный опыт и технологии, которые могут быть использованы для эффективной переработки отходов и применения полученного вторсырья в высокотехнологичной продукции. Мы намерены использовать эти наработки в России, создать необходимый уровень компетенций и после этого рассмотрим возможность экспансии на крупнейших мировых рынках».

Госкорпорация продолжает консолидацию отрасли сбора и утилизации отходов. В мае дочка Ростеха «РТ-Инвест» приобрела 100% акций казанской ПЖКХ, которая является вторым по величине оператором в Приволжском федеральном округе. Сейчас «РТ-Инвест» завершила сделку по установлению контроля над группой компаний АГЖО, которая будет впоследствии объединена с ПЖКХ. Это позволит Ростеху стать крупнейшим оператором в сфере сбора и утилизации коммунальных отходов. К концу 2013 года объединенная компания будет обслуживать более 7,5 млн человек, или около 5% российского населения.

«Сегмент переработки и утилизации отходов при грамотном госрегулировании и использовании опережающих технологий может быть достаточно высокомаржинальным, что не отменяет его социальной значимости, — отмечает генеральный директор «РТ-Инвест» Андрей Шипелов. — Оборот рынка переработки отходов в России в перспективе может составить 50 млрд руб. в год».

«Последние несколько лет группа компаний АГЖО получала ряд предложений по вхождению в капитал от крупных российских и иностранных финансовых и стратегических инвесторов, — сказал генеральный директор АГЖО Олег Жохов. — Мы приняли предложение «РТ-Инвест» как игрока, обладающего достаточными технологическими и финансовыми ресурсами для консолидации отрасли. Уверен, что за счет инвестиций, привлеченных Ростехом, Россия может достаточно быстро приблизиться к европейскому уровню в технологиях утилизации отходов».

В интересах энергоэффективности

Schneider Electric и Минэнерго РФдоговорились о сотрудничестве

Компания Schneider Electric, мировой эксперт в области управления электроэнергией, и Министерство энергетики Российской Федерации обменялись нотами о сотрудничестве в сфере энергоэффективности на форуме инновационных и энергоэффективных технологий Xperience Efficiency 2013 в Москве.

Достигнутые договоренности предусматривают активное участие компании Schneider Electric в реализации государственной программы «Энергоэффективность и развитие энергетики» на период до 2020 года, подготовленной Министерством энергетики. В частности, в планах участие Schneider Electric в разработке концепции трансформации рынка энергоаудита в России и включение экспертов компании в состав рабочих групп по обсуждению и концептуальной экспертизе региональных проектов в области энергоэффективности.

В торжественной церемонии обмена нотами приняли участие заместитель Министра энергетики Российской Федерации Антон Юрьевич Инюцын и Президент Schneider Electric в России, Старший Вице-президент по странам СНГ Жан-Луи Стази. Также А.Ю. Инюцын выступил с докладом «О совершенствовании мер государственной политики в сфере энергоэффективности».

Минэнерго РФ пригласило Schneider Electric к участию во 2-ой международной выставке и конференции по энергосбережению и повышению энергоэффективности ENES 2013. В рамках этого мероприятия компания планирует организовать круглый стол с приглашением экспертов, партнеров и клиентов Schneider Electric, а также подготовить эксклюзивный стенд энергоэффективных инновационных решений.

«Мы понимаем, что государство, общество и бизнес должны вместе работать над повышением энергоэффективности российской экономики. Диалог есть, и он продолжается. Schneider Electric обладает большим опытом внедрения энергоэффективных технологий в различных секторах экономики, инвестирует значительные средства в российскую экономику, а также развивает производство современного электротехнического оборудования на территории Российской Федерации. Мы надеемся на эффективное взаимодействие и достижение конкретных результатов в интересах повышения энергоэффективности в России», — отметил Антон Инюцын, заместитель министра энергетики Российской Федерации.

«Как мировой эксперт в области управления электроэнергией компания Schneider Electric готова делиться опытом реализации энергоэффективных проектов по всему миру и активно поддерживать Минэнерго России в реализации долгосрочной госпрограммы по повышению энергоэффективности. За последние пять лет наша компания инвестировала в расширение своего присутствия в России свыше 500 млн евро. Сегодня Россия — четвертый по величине рынок для Schneider Electric в мире и второй в Европе (после Франции)», — сказал Жан-Луи Стази, президент Schneider Electric в России, Старший Вице-президент по странам СНГ.

Основная задача Форума инновационных и энергоэффективных технологий Schneider Electric Xperience Efficiency 2013 проходил в Москве в здании Российской академии наук. Его главная цель — наладить эффективный диалог между производителями и потребителями электроэнергии, технологическими компаниями, органами государственной власти, образовательными и научными учреждениями. В этом году мероприятия Xperience Efficiency проходят сразу в США, Китае, Колумбии, Бразилии и России.

Компания Schneider Electric является мировым экспертом в управлении электроэнергией. Подразделения компании успешно работают более чем в 100 странах. Schneider Electric предлагает интегрированные энергоэффективные решения для энергетики и инфраструктуры, промышленных предприятий, объектов гражданского и жилищного строительства, а также центров обработки данных. Более 140000 сотрудников компании, оборот которой достиг в 2012 году 24 млрд евро, активно работают над тем, чтобы энергия стала безопасной, надежной и эффективной. ЗАО «Шнейдер Электрик» имеет коммерческие представительства в 19 крупнейших городах России с головным офисом в Москве. Производственная база Schneider Electric в России представлена тремя действующими заводами и тремя логистическими центрами. Имеется собственный Научно-технический центр.

Пятый узел

Крупнейший терминал планирует удвоить мощности

Международный аэропорт Екатеринбурга «Кольцово» — пятый по объемам перевозок и крупнейший региональный аэропорт России. Осуществляя проект масштабной реконструкции аэропорта, стратегическим инвестором которого является «Ренова», «Кольцово» стал мощным и максимально удобным региональным транспортно-логистическим узлом для грузов и пассажиров.

За последнее десятилетие, ставшее временем глобальных преобразований в международном аэропорту Екатеринбурга, здесь были введены современные пассажирские терминалы с пропускной способностью 8 млн пассажиров в год, кейтеринг, комфортабельный конференц-отель, новый грузовой терминал, реконструирована первая взлетно-посадочная полоса, внедрены новейшие технологические системы, модернизирована техническая база. Сегодня идут работы по реконструкции и расширению перрона, увеличению числа мест стоянок самолетов, оснащение аэродрома техническими средствами и современным оборудованием. За годы масштабной реконструкции «Кольцово» (2003-2013 гг.) общий объем инвестиций составил более 15 млрд руб.: частные инвестиции — более 11 млрд руб. (в развитие аэровокзального комплекса и техническое переоснащение служб), государственные инвестиции — 4 млрд руб. (в реконструкцию аэродромных покрытий, строительство КДП).

Пассажиропоток аэропорта динамично растет. Так, по результатам 2012 года екатеринбургский аэропорт обслужил порядка 3,8 млн человек, по итогам 2013 года ожидается, что эта цифра превысит 4 млн. Каждые сутки сотрудники аэропорта обслуживают более 10000 пассажиров и 100 рейсов на прилет и вылет.

«Кольцово» сотрудничает с несколькими крупнейшими в сфере грузовых перевозок авиакомпаниями, в частности — с AirBridgeCargo, которая совершает три еженедельных рейса по маршрутам Амстердам (Маастрихт) — Екатеринбург — Гонконг на грузовых самолетах Boeing-747 F, и MNG Cargo, выполняющей дважды в неделю рейс Стамбул — Екатеринбург на грузовом воздушном судне А-300.

В июне 2012 года в «Кольцово» был открыт новый грузовой терминал, сегодня это самый большой в УрФО терминал для обработки авиационных грузов, его площадь составляет 19 тыс. кв. м. Он вмещает грузовую службу аэропорта, Кольцовскую таможню, транспортно-экспедиционные компании, офисы грузовых агентов и перевозчиков и является первым этапом в строительстве масштабного грузового комплекса. Объем инвестиций на первом этапе составил около 1,4 млрд руб. Разработчиком проекта выступил немецкий концерн Hochtief Airports. С 2018 по 2022 гг. будет построено еще 22 тыс. кв. м зданий и сооружений. Финансирование второго этапа строительства составит 800 млн руб. Современная грузовая инфраструктура позволит повысить объем грузоперевозок в Кольцово к 2030 году до 79,4 тыс. т., что более чем в 2,5 раза превысит объемы 2012 года (порядка 25 тыс. т).

Благодаря использованию нового оборудования в комплексе с программным обеспечением в новом грузовом терминале значительно уменьшилось время на обработку грузов и обслуживание грузоотправителей. Так, например, внедрена технология электронной очереди, для доставки документов используется пневмопочта, установлены современные интроскопы для досмотра, для скоростного перемещения груза внутри терминала работают роликовые платформы. На грузовом складе можно размещать и хранить различные категории грузов: особо опасные, скоропортящиеся, ценные.

«Теперь для всех наших клиентов — пассажиров, авиакомпаний, грузоотправителей — созданы хорошие условия, — говорит исполнительный директор ОАО «Аэропорт Кольцово» Алексей Пискунов. — В 2010 году, когда был зафиксирован серьезный рост грузопотока в Кольцово, а сам аэропорт вышел на 2 место в России по объему перевезенных грузов, мы поняли, что сохранить конкурентоспособность сможем только в том случае, если всерьез займемся развитием инфраструктуры. Новый грузовой терминал, безусловно, позволит сохранить лидирующие позиции, но на этом не останавливаемся. Мы уже сейчас рассматриваем терминал как часть грузового комплекса, почтового хаба, рассчитывая на реализацию совместного проекта с Почтой России»...

В октябре 2011 года ФГУП «Почта России» и ОАО «Аэропорт Кольцово» подписали меморандум о совместной реализации программы строительства автоматизированного сортировочного центра (АСЦ) в аэропорту «Кольцово». В зону обслуживания нового сортировочного центра войдут все отделения почтовой связи, расположенные в быстро развивающихся областях Урала — Свердловской, Челябинской, Тюменской и Курганской. Сегодня в этих регионах проживает порядка 10 млн клиентов «Почты России». Открытие АСЦ в «Кольцово» обеспечит переход на автоматизированную сортировку отправлений, сокращение числа сортировочных участков и технологических задержек почты на пути к адресатам, а также внедрение эффективного зонально-узлового принципа перевозки почты. Все это в комплексе создаст условия для сокращения сроков доставки корреспонденции получателям внутри зоны обслуживания АСЦ до 2-3 дней.

Очередной «почтовый завод» сможет обрабатывать до 700 тыс. писем и 300 тыс. бандеролей и посылок в сутки. Это будет многофункциональный АСЦ, предназначенный для сортировки почтовых отправлений, пересылаемых любым видом транспорта. Для повышения эффективности операций по обработке почты федеральный почтовый оператор планирует построить сортировочный центр с прямым выходом на перрон аэропорта.

Новый АСЦ будет обслуживать почтовые потоки Уральского федерального округа и обрабатывать не только внутреннюю почту, но и международные почтовые отправления, объем обрабатываемой корреспонденции составит до 700 тыс. писем и 300 тыс. бандеролей и посылок в сутки. Это будет многофункциональный АСЦ, предназначенный для сортировки почтовых отправлений, пересылаемых любым видом транспорта.

Планируется, что при АСЦ в «Кольцово» будет открыто место международного почтового обмена (ММПО) — пункт обработки и таможенного оформления корреспонденции, поступающей из-за рубежа. Сегодня подавляющая часть международной почты, адресованной российским получателям, поступает на обработку в Москву. Открытие ММПО в АСЦ на базе аэропорта «Кольцово» позволит направлять международную почту, предназначенную для жителей Уральского федерального округа, напрямую в Екатеринбург. Тем самым оно будет способствовать разгрузке московского транзитного узла и ускорению доставки международных почтовых отправлений.

Аэропорт «Кольцово» входит в пятерку крупнейших авиатранспортных узлов России и является одним из ключевых авиационных пунктов по обработке почты. В общем объеме всех почтовых отправлений в стране доля авиационной транспортировки составляет сегодня порядка 20-25%. С дальнейшим развитием аэропорта Екатеринбурга и увеличением числа рейсов ожидается рост ежегодных объемов перевозимой почты на 10-15%, а с вводом в эксплуатацию АСЦ «Почты России» объем обрабатываемой почты в «Кольцово» увеличится в 5 раз.

Инвестиции в сортировочный центр на базе аэропорта «Кольцово» составят 1,5 млрд руб. «Почта России» планирует завершить работы по проектированию и строительству АСЦ в 2015 году.

Соревнования диспетчеров

Команда Башкирского РДУ стала победителем

Команда Филиала ОАО «СО ЕЭС» «Региональное диспетчерское управление Республики Башкортостан» (Башкирское РДУ) заняла первое место в IV Всероссийских соревнованиях профессионального мастерства диспетчерского персонала Филиалов ОАО «СО ЕЭС» региональных диспетчерских управлений (РДУ). Соревнования проходили с 27 мая по 31 мая в Ярославле на базе пункта тренажерной подготовки персонала Филиала ОАО «СО ЕЭС» «Региональное диспетчерское управление энергосистемы Ярославской области» (Ярославское РДУ).

Во всероссийских соревнованиях участвовали команды Амурского, Башкирского, Дагестанского, Ленинградского, Липецкого, Омского и Пензенского РДУ, ставшие победителями отборочных региональных соревнований, которые проводились весной этого года в операционных зонах филиалов ОАО «СО ЕЭС» Объединенных диспетчерских управлений (ОДУ). В состав каждой команды входили два диспетчера, один из которых выполнял функции старшего диспетчера.

В главную судейскую комиссию соревнований вошли: заместитель главного диспетчера по оперативной работе ОАО «СО ЕЭС» Александр Курлюк (главный судья), заместитель главного диспетчера по режимам ОАО «СО ЕЭС» Владимир Дьячков (заместитель главного судьи), начальник оперативно-диспетчерской службы ОАО «СО ЕЭС» Евгений Володин и начальник службы релейной защиты и автоматики ОАО «СО ЕЭС» Виктор Воробьев.

Для победы командам нужно было набрать наибольшую сумму баллов по итогам четырех этапов соревнований. На первом этапе диспетчеры демонстрировали знания требований нормативно-технической документации, а также свои практические навыки по оказанию доврачебной экстренной реанимационной помощи пострадавшему. Знания нормативных требований проверялись с помощью образовательного портала ОАО «СО ЕЭС» «Эксперт-диспетчер», а навыки проведения реанимационных мероприятий — с использованием робота-тренажера «Гоша-06». После проведения первого этапа лидировала команда Пензенского РДУ, набравшая 205,75 баллов.

В ходе второго этапа оценивались навыки диспетчеров по выполнению оперативных переключений в электроустановках при реализации диспетчерских заявок, а также при возникновении нарушений нормального электроэнергетического режима в условной энергосистеме. Для выполнения заданий применялся тренажер оперативных переключений TWR-12СО. Оценка электроэнергетического режима работы условной энергосистемы производилась посредством взаимодействия тренажера TWR-12СО и режимного тренажера диспетчера (РТД) «Финист». Лучшие результаты на этом этапе показали диспетчеры Башкирского РДУ, набрав 229 баллов из 250 возможных.

На третьем этапе соревнований с помощью РТД «Финист» участники соревнований решали задачи по приведению параметров режима работы энергосистемы в допустимую область. В ходе этапа проверялось умение диспетчеров анализировать режим энергосистемы, способность контролировать режимные параметры (напряжение, загрузку отдельных элементов электрической сети, перетоки мощности по контролируемым сечениям), а также умение выявлять отклонения параметров и приводить их к допустимым значениям. Победу на третьем этапе одержала команда Омского РДУ, набравшая 205 баллов из 250 возможных.

Четвертый, заключительный, этап соревнований также проводился с использованием РТД «Финист». Этап предусматривал проведение противоаварийной тренировки, в ходе которой оценивалось умение диспетчерского персонала оптимальным способом и в минимальные сроки предотвратить развитие аварийной ситуации в условной энергосистеме и обеспечить ликвидацию аварии. На этом этапе лидировала команда диспетчеров Дагестанского РДУ, которая предложила оптимальную стратегию ликвидации аварийной ситуации и набрала 289 баллов из 350 возможных.

В общем зачете соревнований команда Башкирского РДУ заняла первое место, набрав наибольшую сумму баллов — 872,9 из 1050 возможных — по итогам всех этапов. В состав команды-победителя IV Всероссийских соревнований профессионального мастерства диспетчерского персонала Филиалов ОАО «СО ЕЭС» РДУ вошли старший диспетчер Денис Филяев и старший диспетчер Вадим Нуриахметов. Руководитель команды — заместитель главного диспетчера по оперативной работе Тимур Ишмеев.

Второе место заняла команда Омского РДУ, набравшая 860,05 баллов. В состав команды вошли диспетчер Александр Шеметов и диспетчер Виталий Тисарук. Руководитель команды — заместитель главного диспетчера — начальник оперативно-диспетчерской службы Алексей Мануйлов.

На третьем месте команда Ленинградского РДУ с результатом 844,9 баллов. В состав команды вошли старший диспетчер Владимир Макаров и диспетчер Алексей Сверчков. Руководитель команды — начальник оперативно-диспетчерской службы Павел Карпов.

Подводя итоги состязаний, главный судья соревнований, заместитель главного диспетчера по оперативной работе ОАО «СО ЕЭС» Александр Курлюк отметил хорошую подготовку всех команд, принявших участие в соревнованиях. «Одна из важнейших задач Системного оператора — это управление электроэнергетическими режимами ЕЭС России. Именно на него законом «Об электроэнергетике» возложена эта обязанность. Сознавая эту ответственность, руководство Системного оператора всегда уделяло особое внимание режимной подготовке диспетчерского персонала. Не стали исключением и данные соревнования, где этап номер три «Решение задач по управлению электрическими режимами» стал решающим и вместе с этапом номер четыре «Противоаварийная тренировка» определил распределение мест среди участников данных соревнований», — отметил Александр Курлюк.

Всероссийские соревнования профессионального мастерства диспетчеров филиалов ОАО «СО ЕЭС» РДУ проводятся один раз в три года. I Всероссийские соревнования прошли в 2004 году в Пятигорске на базе центра тренажерной подготовки персонала ОДУ Юга. II Всероссийские соревнования состоялись там же в 2007 году. Победителем в обоих соревнованиях стала команда Дагестанского РДУ. В III Всероссийских соревнованиях, проходивших в 2010 году, победу одержала команда Пензенского РДУ. Соревнования проводились в Самаре на базе центра тренажерной подготовки персонала ОДУ Средней Волги.

Всероссийские соревнования проводятся с целью повышения квалификации, а также профессиональной подготовленности диспетчерского персонала филиалов ОАО «СО ЕЭС» РДУ, в том числе к действиям по предотвращению и ликвидации аварийных ситуаций. В ходе соревнований проверяются знания и практические навыки диспетчеров, необходимые для обеспечения непрерывного оперативно-диспетчерского управления режимом работы энергосистем, их готовность к действиям в сложной режимной обстановке в условиях ограниченного времени. В рамках соревнований происходит обмен опытом по управлению электроэнергетическими режимами региональных энергосистем.

Интеллектуальное месторождение

Мировая практика и современные технологии

В Москве прошла II международная научно-практическая конференция «Интеллектуальное месторождение: мировая практика и современные технологии». Конференция, посвященная широкому кругу вопросов эффективной разработки и эксплуатации месторождений, была организована РГУ нефти и газа имени И.М. Губкина, НТО нефтяников и газовиков, инновационной компанией Нитинойл и Международным агентством конгрессного обслуживания.

Мероприятие поддержали ведущие компании нефтяной сферы: Gazprom International, Трубная Металлургическая Компания. Партнерами конференции выступили Российское газовое общество, Союз нефтегазопромышленников России, Российский союз нефтегазостроителей, ИПНГ РАН и Ассоциация малых и средних нефтегазодобывающих организаций.

В работе конференции приняли участие более 100 ученых и специалистов 42 учебных, научно-исследовательских и производственных организаций и компаний ТЭК России. Открыл конференцию первый проректор по стратегическому развитию РГУ нефти и газа имени И.М. Губкина профессор Силин М.А., отметивший актуальность технологического перевооружения отрасли в свете глобальных угроз конкурентоспособности российского ТЭК и недостаточное внимание, уделяемое внедрению отечественных разработок.

Председатель Союза нефтегазопромышленников России Шмаль Г.И. рассказал о современных проблемах нефтегазовой отрасли и необходимости выполнения поручения Президента РФ Путина В.В. о создании регламентов на проектирование и разработку месторождений полезных ископаемых. Главный редактор журнала «Автоматизация и IT в нефтегазовой области» Егоров А.А. отметил перспективы интеллектуализации нефтепромыслов и выделил основные проблемы, связанные со стандартизацией отдельных сфер нефтедобычи в комплексную систему рационального природопользования.

Директор НИИ буровых технологий профессор Кульчицкий В.В. в своем докладе привлек внимание к отечественным технологиям бурения скважин и необходимости высокотехнологичного освоения геокосмоса. Ведущий инженер Kuwait Oil Company Золотавин А. по телемосту рассказал о современном опыте создания интегрированных систем управления разработкой и эксплуатацией месторождений нефти в режиме реального времени с использованием систем искусственного интеллекта. Директор по стратегическому развитию бизнеса нефтегазовых компаний IBM Гумеров С.З. уделили в своем докладе особое внимание мировому опыту управления крупными нефтегазовыми проектами на базе интегрированной

модели интеллектуального месторождения и стандартизированного обмена данными. Во второй день конференции работа продолжилась в секциях «Моделирование разработки» и «Перспективные технологии добычи углеводородов», модераторами которых выступили профессор РГУ нефти и газа имени И.М.Губкина Кульчицкий В.В. и ученый секретарь НТО нефтяников и газовиков Аванян Э.А. Всего на конференции было сделано 39 докладов о современных интеллектуальных технологиях и оборудовании. Особый интерес вызвали доклады представителей НПФ «Пакер», ОАО «Самаранефтегаз», НПФ «Геоник», ООО «Нитинойл», ООО «Национальная буровая компания», ГК «НЕОЛАНТ» и Schlumbreger SIS».

По результатам конференции была принята резолюция с рекомендациями по созданию концепции интеллектуального месторождения, отраслевой базы знаний и системы обмена передовым опытом внедрения отечественных технологий увеличения нефтеотдачи, законодательному обеспечению стимулирования инновационного развития предприятий нефтегазовой отрасли.

Закладки первого камня

В Саратовской области построят локомотивный завод

Председатель Внешэкономбанка Владимир Дмитриев, губернатор Саратовской области Валерий Радаев и представители компании Bombardier приняли участие в церемонии закладки первого камня локомотивного завода в городе Энгельсе. Цель проекта — создание в регионе современного технологического производства локомотивов на базе совместного предприятия компании Bombardier и ЗАО «Энгельсский локомотивный завод» с высокой степенью локализации. Общая стоимость завода составляет $200 млн.

Меморандум о сотрудничестве по реализации данного проекта подписан между Внешэкономбанком, Правительством Саратовской области и ЗАО «Энгельсский локомотивный завод». Документ предусматривает строительство производственных мощностей, учебного центра по подготовке локомотивных бригад и сервисного центра. Также стороны намерены разработать современный магистральный локомотив, предназначенный для эксплуатации на железных дорогах России и стран СНГ. Предполагается, что дочерняя организация Внешэкономбанка — ОАО «ВЭБ-лизинг» примет участие в реализации данного проекта в качестве лизингодателя производственных мощностей, оборудования завода, а также локомотивов.

Запуск предприятия в эксплуатацию намечен на начало 2015 года, предполагается, что первые опытные образцы будут собраны уже в следующем году. Реализация данного проекта будет способствовать созданию новых рабочих мест как в Саратовской области, так и в регионах расположения предприятий поставщиков основных комплектующих. Предполагается, что в результате ввода в эксплуатацию производства поступления в бюджеты всех уровней в период с 2013 года по 2026 год составят более 12 млрд рубю, планируется создание более 1 тыс. рабочих мест.

Проекты ВЭБ в Саратовской области:

Во Внешэкономбанке на 1 апреля 2013 года на стадии финансирования находится инвестпроект «Создание производства строительных блоков и плит из автоклавного ячеистого бетона в пос. Александровка» общей стоимостью 2,15 млрд руб., участие Банка составляет 1,35 млрд руб. В результате проекта будет создано 119 рабочих мест, бюджетный эффект составит 2,5 млрд руб.

Общий объем кредитных портфелей ЗАО «ГЛОБЭКСБАНК» и ОАО АКБ «Связь-Банк» (Группа Внешэкономбанка) на 1 апреля 2013 года составил 4,8 млрд руб. Объем финансирования, предоставленный предприятиям Саратовской области, с начала 2013 года, превышает 2,1 млрд руб. (ЗАО «ГЛОБЭКСБАНК» предоставил 670 млн руб., ОАО АКБ «Связь-Банк» — 1,5 млрд руб.).

В рамках программы поддержки МСП, реализуемой Внешэкономбанком через МСП Банк, на конец мая 2013 года региональный лимит, установленный на Саратовскую область, составляет 1,3 млрд руб., неиспользованный остаток — 1,01 млрд руб.

Фондовый рынок

совместно с Инвестиционной компанией «ФИНАМ»

НОВОСТИ

500 млрд руб. за пять лет

Расходы на программу развития Дальнего Востока составят 100 млрд руб. в год в течение пяти лет. Соответствующее предложение будет рассмотрено на заседании бюджетной комиссии 24 июня, сообщил Игорь Шувалов в ходе совещания председателя правительства РФ Дмитрия Медведева с вице-премьерами. Шувалов отметил, что правительство РФ на заседании 30 мая утвердило перечень из 38 приоритетных проектов, которые должны быть реализованы в этом регионе. Также Шувалов напомнил, что 24 мая в первом чтении принят законопроект о специальном налоговом режиме для предприятий, создаваемых на Дальнем Востоке. По его словам, такие предприятия получат существенные льготы по уплате налога на прибыль. Первый вице-премьер сообщил, что в настоящее время завершается формирование предложения относительно организационно-правовой формы Фонда развития Дальнего Востока. «Мы до 26 июня должны доложить президенту Российской Федерации, как в целом изменить систему управления Дальним Востоком. И в настоящий момент есть предложение, чтобы Фонд развития Дальнего Востока преобразовать в другую организационно-правовую форму, в некоммерческую организацию, потому что не все проекты могут вписаться в форму акционерного общества», — сказал он.

Пассажиропоток вырос на 5,4%

За январь-май 2013 года на сети ОАО «Российские железные дороги» перевезено 422,9 млн пассажиров, что на 5,4% больше по отношению к январю-маю 2012 года. Из них в дальнем следовании перевезено 40,6 млн пассажиров (-1,5%), в пригородном сообщении — 382,2 млн (+6,2%). В мае 2013 года РЖД перевезли 96,8 млн пассажиров, что на 4,8% больше, чем за аналогичный период прошлого года. В пригородном сообщении отправлено 87,5 млн пассажиров (+5%), в дальнем следовании — 9,3 млн (+2,4%). Пассажирооборот РЖД за январь-май 2013 года снизился на 0,4% к уровню прошлого года и составил 48 млрд пасс-км. Пассажирооборот в мае 2013 года составил 11,3 млрд пасс-км, что на 2,1% меньше, чем за аналогичный период 2012 года.

«Ижмаш» станет «Калашниковым»

Научно-производственное объединение «Ижмаш», входящее в госкорпорацию Ростех, в июле 2013 года будет переименовано в концерн «Калашников». Новый концерн станет единоличным исполнительным органом Ижевского механического завода. На данный момент 15 рабочих групп проводят совместный аудит для подготовки уточненного плана мероприятий по объединению «Ижмаша» и «Ижмеха» в концерн «Калашников». В будущем в «Калашников» войдут НИТИ «Прогресс», Вятско-Полянский завод «Молот», КБАЛ Кошкина, и, возможно, «Тульский оружейный завод», а также другие предприятия стрелковой и боеприпасной отрасли. Основные задачи концерна — формирование единой структуры, консолидирующей активы и ресурсы стрелковой и боеприпасной отрасли; эффективное производство современных стрелковых комплексов для обеспечения задач обороны и безопасности страны; усиление позиций на рынке гражданского стрелкового оружия России; укрепление позиций отечественных предприятий на международных рынках боевого и гражданского стрелкового оружия.

«Россети» докупят Северного Кавказа

Совет директоров «Российских сетей» принял решение о приобретении дополнительных обыкновенных акций ОАО «МРСК Северного Кавказа» в количестве не более 101723996 штук. Цена приобретаемых акций определена решением совета директоров ОАО «МРСК Северного Кавказа» в размере 25,94 руб. за одну акцию. Общая сумма сделки составит 2,639 млрд руб. В том числе в рамках преимущественного права «Россети» намерены приобрести 98072475 акций ОАО «МРСК Северного Кавказа» на общую сумму 2,544 млрд руб., а 3651521 бумаг на общую сумму не более 94,7 млн руб. — после окончания срока действия преимущественного права. Денежные средства, полученные ОАО «МРСК Северного Кавказа» от продажи акций в рамках преимущественного права будут направлены на программу по снижению сверхнормативных потерь электроэнергии в распредсетях на территории Северного Кавказа, остальные средства планируется направить на погашение процентов за использование ранее привлеченных на данную программу, кредитных средств. Ранее ФСФР зарегистрировала дополнительный выпуск обыкновенных акций «МРСК Северного Кавказа», размещаемых путем открытой подписки. Эмитентом размещается 125,722 млн акций номинальной стоимостью 1 рубль каждая. Таким образом, «Российские сети» намерены приобрести 80,9% дополнительного выпуска акций «МРСК Северного Кавказа».

Меморандум РЖД и Siemens

РЖД и Siemens AG подписали меморандум, подтверждающий готовность сотрудничать по проектам создания и модернизации железнодорожной инфраструктуры, а также поставки подвижного состава в третьи страны. Подписанный меморандум — рамочный документ. Конкретные направления сотрудничества по проектам в третьих странах будут определены компаниями путем прямых переговоров.

Правительство обяжет продавать

Автозаправочные станции России обяжут продавать газ. Соответствующее постановление, подготовленное Минэнерго РФ, Дмитрий Медведев подписал 3 июня, сообщается на сайте правительства. На автозаправках в скором времени появятся газовые колонки. По мнению правительства России такие меры будут стимулировать переход водителей на более дешевое и экологичное газомоторное топливо. Более того, члены верхней палаты парламента для заинтересованности автовладельцев в ускоренном отказе от бензина, предлагают снять транспортный налог с тех владельцев автомобилей, которые решили перейти на газ, и обнулить таможенные пошлины на соответствующее оборудование.

Майские сокращения

«АВТОВАЗ» в мае 2013 года продал 44,567 тыс. автомобилей LADA, что на 13,8% меньше, чем в апреле текущего года, сообщает пресс-служба концерна. В России дилеры LADA реализовали на 13,8% меньше автомобилей — 38,025 тыс. машин. Временное снижение продаж автомобилей предусмотрено программой развития «АВТОВАЗа» и обусловлено общим замедлением авторынка России, более длинными майскими праздниками и сменой модельного ряда LADA. За 5 месяцев 2013 года продано 222313 автомобилей LADA — на 4,7% меньше, чем за аналогичный период прошлого года. В России с начала 2013 года продано 189552 машин — на 7,9% меньше, чем за январь-май 2012 года. 16 мая 2013 года стартовал выпуск новой LADA Kalina, продажи планируется начать после 20 июня — производство и продажи выйдут на запланированные объемы не сразу, что является обычной практикой всех автопроизводителей.

LADA Granta — безусловный лидер продаж уже 9 месяцев подряд — в мае покупатели приобрели 14471 народный автомобиль «АВТОВАЗа». Растут продажи LADA Largus: в мае реализовано 5608 универсалов и фургонов этого семейства, а всего с начала года — 21807: LADA Largus становится лидером среди универсалов и, очевидно, войдет в десятку самых продаваемых автомобилей в России.

Вторая вечная

Дороги, которые мы не выбираем

Анастасия Ожигина,
обозреватель Finam.ru

Плохие дороги — вечная российская проблема, которая стала национальной традицией. По оценкам экспертов, отставание России от Евросоюза по разным элементам инфраструктуры составляет 25-80%. Лучше всего обстоит ситуация с морскими портами, хуже — с автомобильной и железнодорожной сетью.

По данным Министерства транспорта РФ, транспортные издержки российской логистики составляют около 6% ВВП. Доля транспортных затрат в себестоимости продукции составляет 20-25% против 7-8% в странах с развитой рыночной экономикой. На сегодняшний день России принадлежит около 1-1,5% от мирового рынка перевозок, в то время как, находясь практически в центре мировых торговых путей, наша страна, по мнению экспертов, могла бы претендовать как минимум на 10-15%.

Министр транспорта РФ Максим Соколов заявил, что российская транспортная система практически исчерпала свои возможности для роста экономики, теперь необходимы «не только ее модернизация, но и развитие». Итак, наличие проблем очевидно, остановимся подробнее на автомобильных и железных дорогах — чем они хуже?

Среди базовых проблем российских автомобильных дорог можно отметить их нехватку, дороговизну и низкое качество. Протяженность автодорог РФ, по данным Минтранса, в конце 2011 года составляла 927 тыс. км. Это меньше, чем в США (6506 тыс. км), Китае (4008), Индии (2600), Канаде (1208) и даже маленькой Франции (1041,2). И это притом, что мы остаемся крупнейшей по занимаемой площади страной.

Грузонапряженность автомобильных дорог (параметр, характеризующий интенсивность их использования) в России в среднем в 1,8 раза ниже, чем в странах Европейского союза. Однако количество участков с затрудненным движением неуклонно растет. Эксперты ГК «Регион» считают, что причина в том, что сегодня федеральные автомобильные дороги исчерпали свою пропускную способность. Протяженность участков федеральных трасс, обеспечивающих осевую нагрузку свыше 10 т, сегодня втрое меньше необходимого.

Оценка качества состояния дорожной сети включает в себя множество факторов. Это показатели сцепления колес автомобиля с дорогой, ровность, прочность и др. И по всем этим параметрам Россия проигрывает почти всему миру. Рейтинг качества дорог регулярно оценивается Всемирным банком. Согласно данным за 2012-2013 год, наша страна «уютно» расположилась на 136 месте из 144. По качеству дорог мы уступаем даже многим бывшим соседям по СССР, причем не европейской Эстонии, а Казахстану и Азербайджану.

Наши дороги не соответствуют не только международным нормативам, но и тем, которые предлагаются отечественными контролирующими организациями. При этом Россия крайне неохотно обновляет стандарты, принятые в дорожном ведомстве. В США средний срок их обновления составляет 5 лет, в Японии — 4 года, а у нас — 20 лет. Кроме того, отечественные нормативы отличаются некоторой оригинальностью. Так, руководитель Федерации автовладельцев России Сергей Канаев отмечает, что РФ — единственная страна в мире, в которой существуют нормативы на повреждения дорожного полотна.

Эксперты единодушны в том, что одна из важнейших проблем, которые мешают развитию российских дорог — нехватка инвестиций. Михаил Блинкин поясняет, что бюджетные вклады России в инфраструктуру гораздо ниже, чем в других государствах. Причем даже развитые страны с хорошей дорожной сетью тратят на дороги больше средств.

В данную систему сложно привлечь инвестиции, рассказывает завсектором экономического департамента Института энергетики и финансов Сергей Кондратьев. Никакой частный бизнес не готов ждать 10-20 лет, пока его вложения окупятся. На частные деньги приобретают вагонные парки, автомобили, логистические центры и т.п., линейная же инфраструктура (собственно, пути) финансируется государством. Редкое исключение, когда компания строит дорогу сама: так, например, «Газпром» построил на Ямале самую северную из всех железных дорог мира «Обская — Бованенково — Карская» длиною около 600 км. Понятно, что позволить себе такое может только крупная фирма для решения своих важных стратегических задач. Помощью бюджету станет ввод платных автотрасс, о которых так много говорят в последнее время. Сейчас на механизме государственно-частного партнерства в РФ строится первая из них «Москва — Санкт-Петербург» (М11).

Неэффективное использование средств — еще одна немаловажная причина. Бичом чиновников стал, например, закон о выборе того подрядчика, который готов работать за наименьшую сумму. Зачастую обратной стороной минимальной стоимости оказывается минимальное качество. Кроме того, неоднократно были случаи, когда деньги получала компания-однодневка, которая уже на следующий день объявляла себя банкротом. Решение этой проблемы эксперты видят в заключении контракта жизненного цикла, когда с подрядчиком заключается договор не только на строительство, но и на длительное (20-30 лет) обслуживания дороги. В РФ эта практика только-только внедряется.

И последняя из причин — хищения. Недавно Счетная палата выявила, что при реализации подпрограммы «Развитие экспорта транспортных услуг» ФЦП «Развитие транспортной системы России (2010-2015 годы)» за 7 лет строительством не завершен ни один из 19 комплексных проектов. При этом 1,7 млрд руб. из 20,1 млрд руб., направленных из федбюджета, был освоен «с нарушениями».

По оценкам Минтранса, экономика России из-за плохой транспортной инфраструктуры ежегодно недополучает 3% ВВП. Согласно «Транспортной стратегии РФ до 2030 года», всего в 2010-2030 годах на дороги России (на все виды путей) потратят 106444 млрд руб. Но очевидно, что «болезнь» российских дорог комплексная и одними вливаниями денег ее не вылечишь. Пусть даже государство найдет путь привлечь частников в дорожный бизнес, нет смысла наращивать средства, если часть из них все равно потратят неэффективно, а часть расхитят. Мы упираемся в еще одну национальную проблему России — коррупция, о которой сказано уже очень много слов. И какой же русский не любит быстрой езды? Тот, который ворует «дорожные» деньги.

Российское бездорожье очень давно уже стало легендарным

Больше делать!

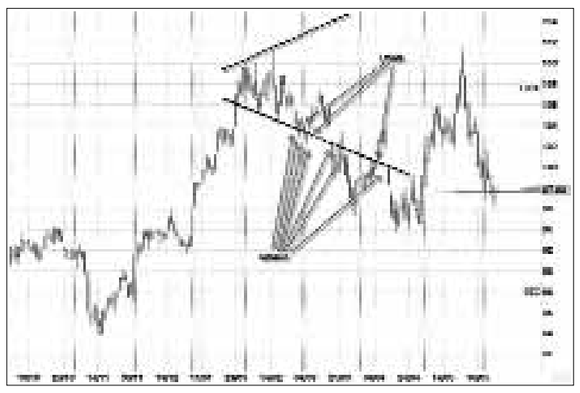
Расширяющаяся формация учит

Юлия Афанасьева,
аналитик УЦ «ФИНАМ»

Сегодня я поведаю вам о том, что бывает, если треугольник начинает строиться с «апекса», а не с «основания», выражаясь в «расширяющуюся формацию». Не буду переписывать книжные мудрости, мы проведем сравнение теории с действительностью.

Далеко за примером расширяющейся формации ходить не надо. Она есть на дневном графике самой популярной акции «Сбербанка» от начала 2013 года. Ошибкой многих трейдеров является попытка играть по данной фигуре. На мой взгляд, расширяющаяся формация может служить: предупреждением о повышенной волатильности; объяснением временных сбоев в собственной торговой стратегии.

**«Сбербанк» — дневной срез.
«Расширяющаяся формация» январь-март 2013**



Фигура на «Сбере» красочно показывает стандартное, но при этом достаточно мирное поведение различных акций. Давайте посчитаем, какой бы финансовый результат мы получили, если бы стали торговать в рамках «формации» спекулятивно. При минимальном временном фильтре, определяющим пробой границ той или иной фигуры, спекулянт мог сделать до 10-ти сделок в рамках «расширяющейся формации», до тех пор, пока не появился полноценный нисходящий тренд. Только 4 сделки были достаточно результативными, и могли принести от 3 до 6,5% прибыли, если трейдер не жадничал и не ждал, что акции дойдут до противоположной границы формации. Остальные сделки едва окупали торговые затраты. Вы скажете, что общий торговый результат при реинвестировании мог бы быть совсем неплохим. Но обратите внимание — одно неловкое движение, и майский забег вверх мог полностью его нивелировать. Дополнительный риск может возникать также из-за частоты поступления сигналов — 10 сигналов за 45 дней, для новичка это не шутка! Особенное если он торгует на свои средства.

НОВОСТИ

Третья солнечная станция

В поселке Дулгалах Верхоянского улуса в составе автономного энергетического комплекса запущена в эксплуатацию новая солнечная электрическая станция (СЭС) ОАО «Сахаэнерго», дочернего общества ОАО АК «Якутскэнерго» (входит в РАО ЭС Востока). Новая станция стала третьей по счету СЭС в ОАО «Сахаэнерго» и первой, построенной севернее линии Полярного круга. Теперь энергоснабжение поселка сочетает в себе традиционные и возобновляемые источники энергии: автоматизированную блочно-модульную ДЭС 350 кВт и фотоэлектрические панели общей мощностью 20 кВт.

Холдинг «РАО ЭС Востока» намерен существенно расширить зоны внедрения объектов ВИЭ в децентрализованном секторе Дальнего Востока. Помимо удаленных поселков Республики Саха (Якутия), проекты солнечной и ветровой генерации разрабатываются для Камчатского и Хабаровского краев, Сахалинской области. Потенциал развития ВИЭ в изолированных зонах Дальнего Востока будет представлен «РАО ЭС Востока» в рамках Международной конференции «Возобновляемая энергетика в изолированных зонах Дальнего Востока России», которая состоится 27-29 июня 2013 года в Якутске. Помимо СЭС в пос. Дулгалах, компания уже успешно эксплуатирует СЭС 30 кВт в пос. Батамай (Кобяйский улус) и СЭС 20 кВт в пос. Ючюгей (Оймяконский улус). Летом текущего года будет построена и введена в эксплуатацию четвертая СЭС в зоне ответственности ОАО «Сахаэнерго» — в пос. Куду-Кюель Олекминского района. Всего в текущем году компания планирует ввести не менее 900 кВт установленной мощности объектов ВИЭ.

Выручка снизилась на 0,9%

Выручка энергетической «дочки» «Газпрома» — ООО «Газпром энергохолдиг» — в I квартале 2013 года по МСФО сохранилась примерно на уровне аналогичного показателя прошлого года, незначительно снизившись на 0,9%, и составила 104 млрд руб. Об этом в ходе пресс-конференции сообщил гендиректор компании Денис Федоров, отметив, что это данные пока лишь предварительные и будут уточняться. По его словам, показатель EBITDA в I квартале текущего года составил 23,7 млрд руб., что на 38,6% превышает аналогичный показатель 2012 года. Что касается операционных данных, то совокупный объем выработки электроэнергии по электростанциям «Газпром энергохолдинга» составил в I квартале 2013 года 45,8 млрд кВт • ч, что на 8% ниже аналогичного показателя прошлого года (49,5 млрд кВт • ч). Отпуск тепла в отчетном периоде снизился на 2% по сравнению с I кварталом 2012 года и составил 43,3 млрд Гкал.

Доля в шведской PA Resources

Gunvor Group, один из крупнейших международных энергетических трейдеров, планирует увеличить свою долю в шведской нефтедобывающей компании PA Resources до 49,9%. Для увеличения своей доли в PA Resources с нынешних 9,9% Gunvor Group примет участие в допэмиссии акций шведского нефтедобывающего предприятия на сумму 891 миллион шведских крон (около $135,23 млн). Заявки на участие в допэмиссии будут приниматься до 15 августа, цена подписки — $0,06 за три новые акции. Размер выпуска составит 75% от уставного капитала общества. Полученные от проведения допэмиссии средства PA Resources будут направлены на погашение задолженности и выплату процентов по ним.

НОВОСТИ

Чистый убыток вырос на 26%

Убыток, причитающийся акционерам ТГК-2 за 2012 год по МСФО, составил 4,512 млрд руб., что на 25,7% больше убытка, полученного компанией по итогам 2011 года. Выручка предприятия увеличилась на 5,3% и составила 31,994 млрд руб. Убыток ТГК-2 до налогообложения составил 5,48 млрд руб., что на 46,6% больше аналогичного показателя за 2011 год. Активы ТГК-2 за 2012 год сократились на 2,7% — до 47,039 млрд руб.

В рамках buyback

ОАО «Уралкалий» в рамках программы выкупа акций и глобальных депозитарных расписок (GDR) общества (в период с 27 по 31 мая 2013 года) приобрел на открытом рынке 8883770 акций по средней цене $7,24, а также 923780 GDR по средней цене $36,14, говорится в документах компании. В общей сложности «Уралкалий» затратил на приобретение $97,7 млн. Таким образом, с начала действия программы выкупа акций и GDR компанией приобретено бумаг на общую сумму около $560 млн.

Дивиденды от Nordgold

Акционеры Nordgold на годовом общем собрании одобрили выплату дивидендов за 2012 год в размере $0,118 на акцию. Акционерный капитал Nordgold разделен на 378121955 обыкновенных акций. Таким образом, общий объем выплат составит $44,6 млн. Дата закрытия реестра акционеров, имеющих право на получение дивидендов — 14 июня 2013 года, дата выплаты дивидендов — 28 июня. Также акционеры переизбрали совет директоров компании. Председателем избран Филипп Баум, исполнительным директором назначен Николай Зеленский, финансовым директором — Сергей Зинкович, неисполнительные директора — Алексей Мордашов, Михаил Носков, Питер Лестер, Дэвид Морган, Майкл Носсаль.

Двухэтажная партия

«Тверской вагоностроительный завод» произвел первую партию из 15 двухэтажных пассажирских вагонов, предназначенных для ОАО «Федеральная пассажирская компания». Договор на поставку двухэтажных вагонов был подписан в декабре 2010 года. Согласно контракту, до конца 2013 года ТВЗ поставит 50 двухэтажных пассажирских вагонов различных моделей. Пассажировместимость двухэтажного спального вагона с четырехместными купе — 64 спальных места, вагона СВ — 30 спальных мест, штабного — 50 спальных мест. В вагоне-ресторане могут одновременно разместиться 44 посетителя в обеденном зале и 6 человек в баре. Все вагоны оборудованы системами кондиционирования.

Проект вышел в мир

«Секреты природного газа для школьников»

Денис Сысоев,
Санкт-Петербург

Делегация ОАО «Газпром газораспределение» во главе с генеральным директором Сергеем Густовым приняла участие в 16-ом общем собрании Европейского делового конгресса (ЕДК), которое прошло в Амстердаме (Нидерланды). В ходе заседания было принято решение о запуске международного проекта «Секреты природного газа для школьников».

Проект был представлен Рабочим комитетом «Промышленность и строительство», который возглавляет член правления, начальник Департамента по транспортировке, подземному хранению и использованию газа ОАО «Газпром» Олег Аксютин. Основная цель проекта — создание международного детского образовательного ресурса для популяризации природного газа как экологичного и безопасного источника энергии.

Акция «Секреты природного газа для школьников» проводится в России по инициативе ОАО «Газпром газораспределение» с сентября 2010 года. В рамках проекта выпущена книга «Секреты природного газа» — первое и уникальное издание, рассказывающее детям о природном газе. В ходе невероятных приключений главные герои книги инопланетянин Газзи и школьник Витька знакомятся со свойствами газа, способами его разведки, добычи и применения, учатся правилам безопасного использования газовых приборов в быту. Создан информационный портал gazzi.ru, где любой может сыграть в онлайн игру «Агент домашней безопасности», пройти тест на знания о природном газе.

При помощи книги и информационного портала сотрудники газораспределительных организаций, входящих в группу ОАО «Газпром газораспределение» провели тысячи занятий по безопасности пользования газовым оборудованием. Акция охватила более 60 регионов Российской Федерации, мероприятия по газовой безопасности проходят в школах, детских летних лагерях, библиотеках, в рамках региональных и городских праздников. Всего в акции приняло участие уже более 600 тыс. детей. В ряде регионов при поддержке местных властей, уроки газовой безопасности прошли практически во всех школах.

«Акция «Секреты природного газа для школьников» приобрела бессрочный характер, — говорит генеральный директор ОАО «Газпром газораспределение» Сергей Густов. — К сожалению, в последние годы количество несчастных случаев связанных с использованием газа в быту растет. Основная причина происшествий — незнание или несоблюдение людьми элементарных правил газовой безопасности. С помощью уроков в школах, других мероприятий мы стремимся научить будущее поколение правильно пользоваться газом, ответственно относиться к газовым приборам. В то же время мы рассчитываем с помощью детей повлиять и на их родителей, ведь не секрет, что дети — лучшие пропагандисты, если их увлечь какой-то идеей.

По итогам III Корпоративного конкурса деятельности служб по связям с общественностью дочерних обществ и организаций ОАО «Газпром» проект «Секреты природного газа для школьников» стал одним из победителей в номинации лучший социальный/отраслевой проект.

Как отмечается в проекте, утвержденном Европейским Деловым Конгрессом: «Передача результатов реализации международного проекта членам ЕДК, прежде всего из числа европейских газовых компаний, позволит им планировать и проводить краткосрочные и долгосрочные PR-акции, направленные на профилактику аварий, вызванных неправильным или неосторожным обращением с газом в быту». На первом этапе предполагается перевести на немецкий и английский языки книгу «Секреты природного газа», адаптировать ее содержание и иллюстрации с учетом культурных, технологических и экономических особенностей Германии и Великобритании. Полностью готовые к печати макеты новых книг будут переданы в секретариат ЕДК.

Также будет переведен и адаптирован под иностранную аудиторию сайт gazzi.ru. С учетом национальных особенностей будет переработана игра «Агент национальной безопасности». В дальнейшем организация производства книги предлагается европейским газовым компаниям — членам ЕДК. Предполагается, что на основе книги и материалов информационного портала акции по безопасному пользованию газом в быту пройдут в детских учреждениях различных европейских стран и станут важной составляющей программы по профилактике аварий, вызванных неправильным обращением с газом в быту.

Исполнителем и координатором международного проекта «Секреты природного газа для школьников» определено ОАО «Газпром газораспределение».

«Мы всегда внимательно изучаем опыт зарубежных компаний в деле пропаганды газовой безопасности, — говорит Сергей Густов. — Мы рады, что Европейский деловой конгресс решил придать нашей акции международный статус. Уверен, что российский опыт будет полезен европейским коллегам. Природный газ, где бы им ни пользовались — во Владивостоке, Астрахани, Петербурге, Берлине или Лондоне — требует ответственного отношения. Бытовые газовые приборы — источники потенциальной опасности, используя их, необходимо обладать знаниями правил безопасности, которые в значительной степени едины и в России и в Европе.

ОАО «Газпром газораспределение» образовано 1 октября 2004 года с целью консолидации активов группы ОАО «Газпром» в газораспределительной сфере и осуществляет управление деятельностью газораспределительных организаций (ГРО) Российской Федерации. Учредителями ОАО «Газпром газораспределение» являются ООО «Газпром межрегионгаз» (99,83% уставного капитала) и ООО «Газпром трансгаз Санкт-Петербург» (0,17% уставного капитала). В настоящее время ОАО «Газпром газораспределение» оказывает влияние на 261 Общество, в которых работает более 120 тыс. человек. Газораспределительная система ОАО «Газпром газораспределение» включает в себя распределительную сеть протяженностью более 650 тыс. км, 205,1 тыс. газорегуляторных пунктов, более 85 тыс. установок электрохимической защиты. Технологический комплекс газораспределительной системы позволяет обеспечить природным газом население (более 27 млн квартир), промышленность (более 21 тыс. предприятий), котельные (42,8 тыс. единиц).

Южная статистика

Договора на технологическое присоединение

Ростовский филиал ОАО «МРСК Юга» за 5 месяцев заключил 2373 договора на технологическое присоединение. Из этого числа 708 договоров на общую мощность 63,7 МВт заключено с юридическими лицами, 1665 договоров на общую мощность 17,7 МВт — с физическими лицами.

В мае ОАО «МРСК Юга» в Ростовской области получило 612 заявок на технологическое присоединение на общую мощность 70,3 МВт. Заключено 518 договоров на общую мощность 14,3МВт. С начала текущего года энергетики выполнили технологическое присоединение по ранее заключенным 2462 договорам суммарной мощностью 67,2 МВт. Тем самым энергетики обеспечили электроснабжение 1229 объектов юридических лиц и 1233 электроустановки физических лиц.

Специалистами отмечен рост спроса на присоединяемую мощность. Наиболее активно технологическое присоединение на территории Ростовской области ведется в сфере малого бизнеса и индивидуального жилищного строительства. Работы осуществляются за счет платы за техприсоединение, размер которой установлен Региональной службой по тарифам Ростовской области. Сегодня в Ростовской области работают 2 Центра обслуживания клиентов и 44 группы технологического присоединения и обслуживания клиентов.

ОАО «МРСК Юга» отвечает за транспорт электрической энергии по сетям 110 кВ и ниже на территории четырех субъектов Российской Федерации: Ростовской, Астраханской и Волгоградской областей, Республики Калмыкия. Компания обслуживает территорию общей площадью более 334 тыс. кв. км с численностью населения около 8,5 млн человек. В состав Компании входит более 1200 подстанций напряжением 35-220 кВ общей мощностью 18337 МВА и порядка 31000 трансформаторных подстанций напряжением 6,10/0,4 кВ общей мощностью около 5000 МВА. Общая протяженность по трассе линий электропередачи 35-220 кВ составляет 27500 км, около 1700 км кабельных линий и сетей 0,4-10 кВ — около 129000 км. Численность персонала — свыше 15 тыс. человек.

Роад-шоу Philips

Компания представила преимущества световых решений

Ксения Шустова

В Конгрессном Центре «ПетроКонгресс» в Санкт-Петербурге прошло Роад-шоу Philips «Смотри, что может свет!», в рамках которого специалисты компании ознакомили гостей с новинками светотехнической отрасли и продемонстрировали преимущества современных световых решений для различных сфер применения.

На мероприятии с лекцией о светодиодной революции в России выступил Берхольд Вельтхаус, директор по маркетингу Philips «Световые решения». Дмитрий Чежин, коммерческий директор компании «Филипс и Оптоган», представил презентацию о светодиодных решениях для уличного освещения и технологических и экономических тенденциях. В программу Роад-шоу также вошли выступления от ведущих специалистов в области освещения, которые рассказали о трендах светотехнической индустрии в розничной торговле, промышленности, офисном, наружном и домашнем освещении. Представленная экспозиция объединила приемы освещения, при помощи которых можно увеличить объем продаж, привлечь новых клиентов, создать комфортную рабочую атмосферу в офисе, а также разработать уникальный дизайн интерьера с помощью света.

«Роад-шоу «Смотри, что может свет!» — это площадка, которая собирает вместе различных специалистов в области светодизайна, где они могут обменяться опытом, рассказать о новинках и достижениях, — подчеркнул Питер ван Беркель, Вице-президент и глава сектора «Световые решения» Philips в России и СНГ. — Мы надеемся, что Роад-шоу позволило нашим коллегам из Санкт-Петербурга открыть для себя новые возможности света, а также расширить представление о его роли в повышении эффективности бизнеса, создании комфортной атмосферы и энергосбережении».

На Роад-шоу в Санкт-Петербурге гостям мероприятия было представлено уникальное решение Soundlight Comfort Ceiling. Разработанные совместно компаниями Philips и Ecophon инновационные акустические потолочные панели со встроенными светодиодами позволяют поддерживать оптимальную освещенность и минимизировать уровень шума, создавая комфортную атмосферу для сотрудников в офисах с открытой планировкой. Также на стендах были продемонстрированы новейшие световые решения для различных сфер применения: лампы MASTERColour CDM Evolution и светильники Pacific LED gen3, ArchiPoint iColor, PowerBalance и Maxos LED Performer. Яркий сияющий белый свет ламп MASTERColour CDM Evolution повысит качество освещения торговых площадей, выгодно подчеркнет достоинства товаров и привлечет посетителей. Инновационные светодиодные светильники Pacific LED gen3, ArchiPoint iColor, PowerBalance и Maxos LED Performer гарантируют высокое качество света и максимальную энергоэффективность.

Ремонты и инвестиции

В 2013 году на объектах РКС: 2,5 млрд и 2,3 млрд руб.

Людмила Воробьева

В регионах деятельности ОАО «Российские коммунальные системы» начался сезон ремонтных работ и подготовки к очередному отопительному сезону 2013-2014 года. Предусмотренная на 2013 год консолидированная производственная программа холдинга ОАО «РКС» (РКС), составит 29 млрд руб. Объем финансирования ремонтной программы на объектах РКС составит 2,5 млрд руб, увеличившись по сравнению с 2012 годом в 1,5-2,3 раза по различным направлениям деятельности.

В структуре затрат, предусмотренных тарифными решениями, на работы капитального характера (капитальный ремонт и реконструкцию) как правило отводится не более 5% затрат предприятий. Этот показатель в РКС в 2013 году составит 7%, а с учетом реализуемой компанией инвестиционной программы (на сумму 2,3 млрд руб.) объем вложений в качественное улучшение и модернизацию инфраструктуры будет равен 13,7% расходов РКС.

В ходе подготовки к очередному осенне-зимнему периоду 2013-2014 года ОАО «РКС» планирует отремонтировать и заменить 11 км ветхих и аварийных теплосетей, 18 км сетей водопровода, 5 км сетей канализации, 250 км воздушных и кабельных линий электропередачи. Планируется ремонт оборудования и строительной части на 1660 котельных, ЦТП и насосных станциях, на 175 трансформаторных и распределительных подстанциях.

Игорь Горбенко, заместитель руководителя Производственно-технического департамента ОАО «РКС»: «При проведении ремонтных работ на сетях нами используются не только традиционные технологии, предусматривающие земляные работы и раскопки грунта, но и современные бестраншейные технологии санации трубопроводов. В этом сезоне в отдельных территориях мы планируем опробовать на канализационных коллекторах новую бестраншейную технологию, применяемую в Японии, при которой санация коллектора проводится прокладкой внутри трубы специальной эластичной ленты («чулка»), герметично прилегающей к внутренним стенкам коллектора.

Данная технология, в частности, будет опробована на канализационных сетях Самары. Мы также изучаем возможность применения израильской технологии устранения дефектов трубопроводов, заключающуюся в бестраншейной ликвидации утечек небольшого диаметра с использованием имеющейся на сетях запорной арматуры. Такая технология оптимально подходит для устранения дефектов на чугунных трубопроводах, доля которых в разных городах составляет 30-70% эксплуатируемых сетей».

Утвержденные графики ремонтных работ по территориям РКС предусматривают завершение всего комплекса ремонтно-профилактических мероприятий по подготовке к зиме до начала отопительного сезона (до 15 сентября — 15 октября).

По информации Минрегиона России, в целом по отрасли минувший отопительный сезон 2012-2013 года характеризовался увеличением количества аварий и технологических сбоев. РКС прошли свой юбилейный, десятый отопительный сезон без крупных аварий. Количество сбоев и технологических отказов на объектах РКС незначительно возросло по сравнению с предыдущей зимой. При этом статистика компании за 10 лет фиксирует снижение аварийности в системах водоснабжения на 4%, водоотведения на 1%, электроснабжения на 5%, теплоснабжения на 3%.

Положительную динамику по снижению аварийности в ОАО «РКС» объясняют налаженной системой проведения ремонтных работ и контролем за их качеством. За 10 лет компания смогла обеспечить замену более 530 км водопроводно-канализационных сетей, 745 км тепловых сетей и сетей ГВС (в двухтрубном исчислении), более 3000 км ЛЭП.

Инвест потребности

Энергетики не хотят перекладывать все расходы на потребителя

Теймур Абдуллаев

Российские электроэнергетики требуют у государства пересмотра инвестпрограмм в сторону их увеличения. Об этом заявил Председатель Правления ФСК Олег Бударгин на круглом столе, посвященном вопросам развития российской электроэнергетики. По его словам, инвестиционная программа ОАО «ФСК ЕЭС» должна быть увеличена до 200 млрд руб. в год, а инвестпрограмма ОАО «Россети» — до 250 млрд руб. в год. В настоящее время объем инвестпрограммы ФСК ЕЭС составляет 155,177 млрд руб., «Россетей» — 152 млрд руб.

Данные вложения необходимы для обеспечения замены устаревшего оборудования и развития электросетевого хозяйства. Не секрет, что физический износом электросетей и оборудования достаточно велик, в некоторых регионах его размеры выглядят угрожающе. Поэтому,по мнению российскихэлектросетевиков, проблему решать следует немедленно. «Мы не должны все расходы по модернизации перекладывать только на потребителя, — отметил Олег Бударгин. — В данном вопросе необходимо комплексное участие государства. Нужно срочно задуматься о разработке слаженного и сбалансированного подхода к национальной энергетической политике России».

Российские энергетики предлагают свою структуру инвестиций. Она включает в себя несколько основных направлений. Среди них — развитие магистральных сетей в регионах РФ иэнергоснабжение объектов в рамках реализации госпрограмм. Данная структура позволит осуществить качественную модернизацию электросетевого комплекса, внедрить передовые технологии на всех уровнях управления и обеспечить растущие энергопотребности российской экономики.

По мнению Олега Бударгина, в отношении наращивания инвестиций нужно отметить, что механизм прямого повышения тарифа населению для включения в него инвестиций уже в прошлом. Для дополнительного финансирования предполагается привлечь источников, которые не окажут влияния на тарифы. Но этого явно недостаточно и без участия государства не обойтись. Не все эксперты однозначно восприняли планы энергетиков по увеличению сумм вложений в отрасль. Тем не менее, почти все единодушны: в одиночку сетевикам не справится. Нужна помощь власти.

По мнению директора Фонда энергетического развития Сергея Пикина, в любом случае, восстанавливать состояние сетевого комплекса хотя бы до приемлемого необходимо с помощью прямых инвестиций государства, а не за счет потребителей и только за счет энергокомпаний.

«Именно государство, — считает эксперт, — должно провести качественный пересмотр к подходу к формированию инвестпрограммэлектроэнергетиков. Для этого каждый проект энергетиков следует рассматривать отдельно, причем с использованием инструмента широких общественных обсуждений. При утверждении этих проектов на общественном обсуждении, наверняка, будет высказываться особое мнение. И полностью непринятие требований потребителя должно также всесторонне учитываться. Вряд ли энергетики станут брать на себя риски при широком резонансе при рассмотрении того или иного проекта. Нужно понимать, даст ли реализация его экономический эффект для потребителей или нет. По крайней мере, при участии общественности темпы роста тарифа будут существенно ниже».

«Одним словом, сейчас нужно срочно проводить ревизию всех затрат. И если сетевое хозяйство надо срочно восстанавливать (а это действительно так), то эти расходы никто из инвестпрограмм не уберет. Есть необходимые затраты, которые энергокомпания на себе несет, и цивилизованная норма прибыли, которую субъекты должны получать в любом случае», — считает глава фонда энергетического развития. Эксперты уверены, что после того, как эта работа будет запущена, можно будет начать говорить и о более глубокой модернизации электросетевого хозяйства. Так, неплохие перспективы в России имеет система «умных сетей» — отчасти западная технология, позволяющая и компаниям и потребителю более эффективно вести управление и учет расходуемой электроэнергии.

«В настоящее время на первый план выходит не внедрение систем учета как таковых (как это предписано законодательно), но их интеграция с системами управления, переход от простого сбора данных к их обработке», — полагает гендиректор VOLTA Engineering Group Олег Сундуков.

По его словам, немало средств нужно будет вложить не только в новое электросетевое «железо», но и в разработку под него специального программного обеспечения и не без использования зарубежного опыта в этом направлении. «Одним из трендов развития IT в энергетике становится обработка большого объема данных. В этой связи адаптация современных технологических решений, прошедших успешную апробацию за рубежом, становится вопросом первостепенной важности. Возможность сделать это, безусловно, существует», — считает Олег Сундуков.

Так, например, компания VOLTA Engineering Group занимается локализацией и адаптацией в России решения для организации «верхнего уровня» учета энергоресурсов, — Ecologic Analytics (отличается возможностью работать с большими объемами данных — до 5 млн абонентов и совместимостью с SAP предприятия). «Полагаю, вскоре мы сможем предложить данное программное обеспечение российским энергетикам», — заявил Олег Сундуков.

В помощь ТСЖ

Наиболее прогрессивная форма управления жилым фондом

В 2013 году исполняется 15 лет с того момента, когда в России появились первые ТСЖ. Однако копья в спорах об их эффективности ломаются до сих пор. И не без причины — регулярно отмечаются случаи, когда крайне низкое качество управления многоквартирным домом вызывало справедливое возмущение жильцов и закономерное недовольство местных властей. Так, в 2012 году московская мэрия провела глобальную «чистку» в рядах столичных ТСЖ, в результате которой почти треть существующих товариществ были расформированы. Из 8148 ТСЖ в Москве осталось 5940, и ожидается, что в течение 2013 года их число сократится примерно до 3,5 тысячи. Одна из главных причин происходящего — нефункциональность многих ТСЖ. Будучи образованными на волне инициированной «сверху» кампании, они так и остались существовать лишь на бумаге.

Наиболее прогрессивная форма

Товарищества собственников жилья (ТСЖ) считаются наиболее прогрессивной формой управления многоквартирным домом, предусмотренной Гражданским кодексом РФ. Члены правления ТСЖ, ведущие всю хозяйственную деятельность многоэтажки, выбираются из числа самих собственников квартир. Так что они хорошо осведомлены о насущных проблемах здания и лично заинтересованы в их скорейшем разрешении.

Сложность заключается в том, что эти люди не являются профессионалами в сфере ЖКХ и зачастую не знают, как подойти к решению того или иного вопроса. Изучить юридические и экономические аспекты управления многоквартирным домом помогают учебные курсы для председателей ТСЖ, которые организуются местными властями во многих российских регионах. Однако, как показывает анализ наиболее типичных ошибок руководителей ТСЖ, больше всего проблем связано с техническими нюансами. В частности, с эксплуатацией и содержанием внутридомовых инженерных сетей.

Трудное детство

Вместе с тем, в стране идет и прямо противоположный процесс — отказ жильцов многоквартирных домов от услуг управляющих компаний (УК) и организация ТСЖ. К примеру, в Новосибирской области, по словам Владимира Ряскина, начальника государственной жилищной инспекции, за последние три года собственники более чем 70 домов приняли решение о переходе на самоуправление через ТСЖ. Так что дело не в самой форме управления, а лишь в недостатках ее практической реализации.

«Как показывает опыт последних лет, одними из наиболее серьезных препятствий на пути к эффективному управлению домом для ТСЖ и УК являются дефицит квалифицированных кадров и отсутствие должного материально-технического оснащения для грамотной эксплуатации инженерных сетей дома», — считает Андрей Макаров, директор российского подразделения компании RIDGID, ведущего мирового производителя профессионального инструмента для монтажа и эксплуатации трубопроводов.

Действительно, канализация, системы водо- и теплоснабжения для безупречного функционирования требуют постоянного и профессионального внимания. Они нуждаются в регулярном контроле, проведении регламентных и профилактических работ (прочистка, опрессовка и т.п.), а также текущем ремонте. Недостаточное или неквалифицированное обслуживание этих систем довольно скоро приводит к росту числа аварий.

Кроме того, в отличии, например, от электрических, газовых или слаботочных сетей (телефонная связь, радио и кабельное ТВ), состояние внутридомовых сантехнических и отопительных коммуникаций не контролируется ресурсоснабжающими организациями. Все аспекты их содержания целиком и полностью лежат на собственниках жилья.

Самый традиционный путь поддерживать все это хозяйство в работоспособном состоянии — построение отношений с управляющими компаниями (в основном, бывшими ЖЭУ и РЭУ). Это решение вполне логично, так как у них есть опыт обслуживания многоквартирных домов, необходимые кадры и оборудование. С другой стороны, расценки УК на такие услуги могут быть завышены (неизбежное следствие монопольного положения на местном рынке), а их качество — вызывать нарекания жильцов и жилищной инспекции. Таких примеров немало — достаточно открыть любую региональную газету.

Альтернативный путь — отказаться от отношений с УК и взять все ее функции на себя. В этом случае ТСЖ заключает прямые договора с подрядными и ресурсоснабжающими организациями. В качестве сторонних подрядчиков выступают коммерческие фирмы, которые оказывают те или иные виды услуг по обслуживанию инженерных систем. Такой вариант хорош в больших городах, где эта ниша уже заполнена малым бизнесом и конкуренция ведет к снижению расценок и повышению качества. В то же время, в небольших городах и поселках подобных компаний может вообще не оказаться.

Наконец, с каждым годом растет число ТСЖ, предпочитающих иметь штат собственных специалистов — электриков, сантехников и т.п. Зачастую к этому решению приходят не сразу, а лишь «обжегшись» на недобросовестных подрядчиках. И, конечно, этот путь сложнее. Но при разумном подходе он может повысить оперативность и качество ремонтных и регламентных работ на внутридомовых сетях.

Ориентируемся по ситуации

Если сделан выбор в пользу самостоятельности, один из самых главных вопросов на повестке дня молодого ТСЖ — поиск правильного баланса между использованием собственных людских и материально-технических ресурсов и услуг подрядчиков. Здесь можно использовать опыт коммерческих УК, которые тоже далеко не всегда обходятся только своими силами.

«Обслуживанием систем отопления, водоснабжения и канализации мы занимаемся сами, для чего содержим бригаду сантехников. К услугам сторонних компаний прибегаем, когда требуется проведение сложных работ, например, с использованием дорогостоящей спецтехники (каналопромывочных машин, видеодиагностического оборудования и т.п.), которой мы не располагаем. Договоры с подрядчиками заключаем на год, с оплатой выполненных работ факту», — делится опытом Галина Ананьева, исполнительный директор ООО «Управляющая компания «Демидовский ключ», обслуживающего около 30 многоквартирных домов в Екатеринбурге.

Что интересно, тот же подход распространен и среди больших УК, имеющих более серьезные возможности.

«Для проведения регламентных и мелких ремонтных работ на внутридомовых инженерных сетях у нас есть собственные бригады сантехников, — рассказывает Виктор Никитин, начальник сектора водоконтроля управляющей компании

ООО «Жилкомсервис» №3 по Калининскому району (г. Санкт-Петербург), обслуживающей более 400 многоквартирных домов. — В то же время, для специальных и трудоемких задач, например, для замены стояков системы теплоснабжения, мы привлекаем сторонних подрядчиков. Это обычная практика для управляющих компаний».

Таким образом, в каждой конкретной ситуации следует исходить из размера жилого фонда и предполагаемого объема работ. Например, для ТСЖ небольшого дома чаще всего нет смысла содержать на окладе собственного сантехника. Вернее, оклад, который может предложить такое товарищество со своими ограниченными финансовыми ресурсами, не заинтересует квалифицированных специалистов.

Вместо этого можно заключить договор с подрядчиком (частным сантехником) либо пригласить мастера на полставки. Если в здании несколько сотен квартир или в ТСЖ объединились несколько домов, то в этом случае рациональнее иметь небольшую бригаду, состоящую из 2-3 человек. Будет уместна и собственная диспетчерская, которую можно оборудовать в одном из технических помещений. При каком жилом фонде содержать собственного сантехника становится рентабельно, можно рассчитать, только принимая во внимание все локальные факторы, в том числе — местный уровень зарплат и расценки подрядных организаций.

Если правление ТСЖ склоняется в пользу собственной бригады сантехников, то нужно учитывать, что ее придется обеспечивать необходимым оборудованием.

«Не менее 90% вызовов в квартиры — это несложные задачи, вроде починки неисправных смесителей и бачков или замены подтекающих запорных кранов, — утверждает частный мастер-сантехник Михаил Светлов. — Так что для повседневной работы сантехника достаточно минимального набора инструментов — комплекта трубных ключей и расходных материалов».

Еще одна частая проблема в многоквартирных домах — засоры в канализационной системе. Профессиональные услуги по прочистке постоянно дорожают и составляют сейчас от 150 до 500 руб. за погонный метр трубопровода, в зависимости от региона и сложности объекта. Так что при большом жилом фонде имеет смысл не вызывать каждый раз специализированную компанию, а задуматься о приобретении портативного прочистного оборудования, инвестиции в которое со временем окупятся.

«Для прочистки крупнофракционных засоров (например, возникших вследствие попадания в канализацию бытового мусора) лучше использовать механические машины. Для жилых зданий оптимальным выбором будет секционная машина RIDGID K-60 с двумя комплектами спиралей, позволяющими решать проблемы в трубах диаметром 30-150 мм и на длину до 40 м, — говорит Антон Милюшкин, инженер по продажам российского подразделения компании RIDGID. — В комплекте предусмотрены специальные типы насадок для извлечения посторонних предметов из труб, пробивки засоров, очистки труб от отложений и иловых заростов. Кроме того, есть головки и для прочистки вентиляции, стояков и теплообменников в виде стальных ершей и щеток, которые удаляют накипь и окалину со стенок трубопроводов и каналов».

Для ликвидации жировых засоров и застарелых известковых отложений, которые также нередко образуются в канализации многоквартирных домов, наиболее эффективны гидродинамические прочистные машины. Водяная струя под давлением 150-250 атм. буквально срезает любые загрязнения с внутренних поверхностей труб. Необходимость в подобной радикальной прочистке возникает довольно редко, так что иметь в своем арсенале такой мощный и дорогой агрегат — оправдано лишь для организаций, управляющих большим числом домов. Для небольших же ТСЖ стоит рассмотреть вариант о приобретении абонемента на обслуживание в специализированной компании.

«Судя по нашему опыту, ТСЖ охотно приобретают ручной инструмент, например, ключи для разных видов труб, а также прочистные машины, помогающие бороться с засорами, — отмечает Евгений Волохин, представитель компании RIDGID по Уральскому региону. — Если говорить о более сложном оборудовании, например, таком как системы видеодиагностики, то ТСЖ только сейчас начинают все активнее интересоваться ими. Небольшие товарищества для регулярной проверки состояния трубопроводов обычно обращаются в одну из специализированных фирм. В Екатеринбурге работает несколько компаний, которые занимаются видеодиагностикой, и ТСЖ их частые клиенты».

Как мы видим, ТСЖ путем проб и ошибок, порой на ощупь, находят оптимальный баланс между самостоятельностью и зависимостью от подрядчиков. Конечно, велик соблазн попытаться сэкономить, предъявляя менее жесткие требования к подготовке штатных специалистов и их экипировке. Но профессионалы предостерегают от этого скользкого пути.

«Сейчас очень сложно работать, не имея под рукой современного оборудования. Оно позволяет экономить время и человеческие ресурсы, то есть, в конечном счете, снижает себестоимость эксплуатации, — считает Галина Ананьева (УК «Демидовский ключ»). — Безусловно, для работы с техникой необходим и должный уровень профессионализма персонала. Для его поддержания нужно стараться принимать участие в различных обучающих мероприятиях, которые организуют производители оборудования или муниципальные структуры, периодически отправлять специалистов на курсы повышения квалификации. Эти затраты всегда окупаются».

Разумеется, универсальных рецептов для ТСЖ не существует. В нашей огромной стране слишком сильна местная специфика. Однако для каждой ситуации можно найти наиболее разумное решение, позволяющее с максимальной эффективностью использовать имеющиеся средства и поддерживать инженерные сети в надлежащем состоянии. Главное помнить, что погоня за дешевизной в вопросах качества и кадровой политике никогда не приводит к реальной экономии.

Пример уральского гипермаркета

Современные технологии при строительстве торговых центров

В течение последних лет строится все больше крупных торговых центров различной направленности — это и продуктовые магазины, и места торговли одеждой и обувью, и специализированные гипермаркеты, такие как «ОБИ Карнавал» в Екатеринбурге. На примере этого торгового центра рассмотрим современные материалы и технологии, применяющиеся при возведении гипермаркетов и организации их инженерных сетей. Ведь важно не только создание привлекательного фасада, красивой вывески и удобной парковки. Самое главное в торговом центре — безопасность и комфорт сотрудников и посетителей.

«Садовый рай» Екатеринбурга

OBI — так во французском языке, с ударением на первую букву, произносится слово «хобби». Название бренда было выбрано согласно общей концепции магазина — превратить благоустройство квартиры, дачи и сада в приятное занятие.

Первый магазин OBI начал работать в Германии в 1970 году. В нашей стране же бренд появился гораздо позже — первые гипермаркеты «ОБИ Россия» открылись в Москве в 2003 году. С этого времени компания активно развивается на российском рынке, так как по сравнению с другими странами он демонстрирует высокие результаты объема продаж. На данный момент в стране функционирует уже 19 гипермаркетов «ОБИ». Один из самых крупных по объемам продаж находится в Екатеринбурге на ул. Металлургов. Он входит в десятку самых успешных торговых центров OBI в мире и является лидером региональной сети в России. Из-за такой популярности было принято решение о строительстве в столице Урала второго гипермаркета.

В конце октября 2010 года свои двери для покупателей раскрыл строительный гипермаркет «ОБИ Карнавал» (такое название магазин получил из-за того, что он расположен неподалеку от торгового центра «Карнавал»). Площадь этого гипермаркета составляет 13 000 кв. м. Ассортимент включает в себя около 50000 товаров для строительства, ремонта, отделки дома и работы в саду. Этот торговый центр стал хорошим примером совмещения уральского потенциала и современных технологий в строительстве.

Конструктивные решения

На сегодняшний день строительство таких объектов, как торговые центры, характеризуется созданием объемно-планировочных решений с применением многоуровневых пространственных элементов и сочетанием различных функциональных зон. При этом стилистически определяющим является главный фасад здания. В гипермаркете «ОБИ Карнавал» он выполнен по уникальному архитектурному проекту. Материал фасада — листовой алюминий толщиной 2 мм с покрытием PVDF (полимерное покрытие оцинкованного металла, состоящее на 70% из поливинилденфторида, обеспечивающего исключительную стойкость к немеханическим воздействиям, и на 30% из акрила). Конструкция фасадных систем имеет вентилируемый зазор между облицовкой и утеплителем. Это предотвращает образование конденсата, отсыревание стен и теплоизоляции за счет естественной вентиляции. Площадь облицовки фасадов составила 6500 кв. м. Благодаря перфорированным кассетам он отличается привлекательным видом и легкостью.

Уникальной конструкцией обладает и кровля ТЦ «ОБИ Карнавал». При строительстве использовались 2 типа кровель — мембранная (9882 кв. м) и инверсионная (264 кв. м). В состав первой входит современный материал поливинилхлорид (ПВХ), благодаря которому кровельный ковер полностью герметичен. Данный вид крыш отличается высокой надежностью и долговечностью (срок службы — до 50 лет).

Принцип устройства инверсионной кровли основан на обеспечении надежной защиты слоя гидроизоляции — он располагается под теплоизоляционным. Такая конструкция предохраняет слой гидроизоляции от негативного воздействия ультрафиолета, резких перепадов температуры и механических повреждений, что значительно увеличивает срок эксплуатации кровельного ковра (до 30 лет). Конструкция инверсионной кровли позволяет использовать ее как эксплуатируемую плоскую крышу, на которой можно расположить зоны для пеших прогулок, посадить траву, разбить цветник, установить шезлонги и столики.

Современные объемно-планировочные решения обеспечивают принцип гибкой трансформации внутреннего пространства помещений. Торговые зоны создаются с помощью витрин-стеллажей, торговых прилавков, стеклянных перегородок, что позволяет в процессе эксплуатации менять структуру организации торговли, создавать или минимагазины, или зоны открытой торговли. Но для успешного функционирования современного торгового центра мало привлекательного вида, требуется и большое количество различных инженерных сетей.

Инженерные системы

Неотъемлемой частью торгового центра является его система водоснабжения. Особенно актуально это в гипермаркете «ОБИ Карнавал» — ведь отличительной чертой каждого магазина этого бренда является наличие садового центра. Помимо широкого ассортимента инструментов и техники для дачи, товаров для сада, в центрах представлены примеры композиций для ландшафтного дизайна, вдохновляющие садоводов на создание собственных неповторимых ассамблей. Конечно, все растения нуждаются в тщательном уходе и поливке.

«Справиться с задачей водоснабжения центра помогают установки повышения давления Hydro MPC. Это малогабаритные автоматические насосные станции, которые поддерживают заданные параметры в соответствии с переменной характеристикой водозабора у потребителя, — рассказывает Никита Паньшин, региональный представитель ООО «ГРУНДФОС» в Уральском регионе. — Принцип работы установки прост: датчик давления, расположенный на нагнетательном коллекторе, измеряет текущее значение давления нагнетания (напора). Эта величина сравнивается с установленным значением. Контроллер станции повышения давления корректирует рабочие характеристики так, чтобы между текущим давлением нагнетания и установленным значением не было разницы. Таким образом давление и поддерживается постоянным».

Станции повышения давления Hydro MPC базируются на насосах серии CR (в зависимости от потребностей системы, может быть установлено от 2 до 6 агрегатов). Производительность станции меняется путем включения/выключения требуемого числа насосов, а также параллельной регулировкой работающих приборов. Следует отметить, что повысительные станции HydroMPC весьма удобны в условиях ограниченного пространства вспомогательных технических помещений, обеспечивая при этом четкое соблюдение условий водооборота.

Система безопасности

Торговые центры, их производственные и складские помещения должны иметь надежные системы пожаротушения, созданные на базе сертифицированных средств обеспечения пожарной безопасности. Каждая система пожаротушения уникальна, как и здание, в котором она устанавливается. Ее тип выбирается исходя из категории пожаробезопасности защищаемого объекта и его важности. При этом определяющими факторами являются безопасность для здоровья человека, эффективность воздействия на пламя, а также способность при тушении огня наносить минимальный ущерб отделке, мебели и бытовой технике.

«При оснащении ТЦ «ОБИ Карнавал» предпочтение было отдано насосной установке пожаротушения GRUNFDOS HydroMXD001, так как она имеет сертификаты пожарной безопасности и соответствия пожарным требованиям: Сертификат соответствия РФ, сертификат ВНИИПО (Всероссийского научно-исследовательского института пожарной охраны). Это является гарантией качества и надежности агрегатов», — рассказывает Игорь Шартдинов, ведущий инженер по оборудованию ООО «ГИДРОинжиниринг», компании-поставщика насосного оборудования.

Станция HydroMXD001 представляет собой систему водяного пожаротушения. В настоящее время эти установки производятся на российском заводе концерна GRUNDFOS в Истринском районе Подмосковья. В комплект установки, используемой в ТЦ «ОБИ Карнавал», входят два вертикальных одноступенчатых насоса CR (рабочий и резервный), всасывающий и нагнетательный коллекторы, запорно-регулирующая арматура, устройство контроля и автоматики. Все оборудование смонтировано на единой раме.

«Также в ТЦ «ОБИ Карнавал» есть еще одна система пожаротушения на основе моноблочных насосов NB. Управление агрегатами пожаротушения осуществляется посредством ШУПН (шкафа управления пожарными насосами) Control MXS001 2x55 kWt, — рассказывает Никита Паньшин. — Он обеспечивает автоматический пуск и световую индикацию работы пожарных насосов, а также автоматическое переключение ШУПН с основного ввода электроснабжения на резервный при исчезновении напряжения». Выбор оборудования для систем жизнеобеспечения при строительстве гипермаркета «ОБИ» в Екатеринбурге ничем не отличается от многих крупных торгово-развлекательных центров в других городах России.

«Ветер перемен»

Только он должен дуть в квартире каждый день

Даниил Борисов

Ученые из университета Калифорнии в Лос-Анджелесе сообщили о результатах своего исследования, проведенного по итогам опроса 1760 молодых матерей о влиянии на беременность качества воздуха в домах. Выяснилось, что недостаточное проветривание помещений увеличивает риск преждевременных родов на 92%, а опасность рождения малыша с маленьким весом на 49%.

Однако свежий воздух в квартире нужен не только будущим мамам. «Человек даже может не догадываться, что причиной его плохого самочувствия является плохо организованная вентиляция помещения, недостаток кислорода. Повышенная влажность способствует размножению грибковых — отсюда аллергические заболевания и возникновение астмы. Нарушение микроклимата в помещении, в котором вы живете, может привести к нарушению сердечно-сосудистой и нервной систем», — предупреждает врач-аллерголог ООО «Сибирская клиника» Екатерина Куликова. Ключевую роль в поступлении свежего воздуха играют окна. Ранее из-за естественных неплотностей в их конструкции он поступал в помещение регулярно. Появление герметичных ПВХ-окон ликвидировало «сквозняки». «Однако задачу обеспечения притока воздуха решает фурнитура. Например, гребенка фиксирует открытое окно в заданной позиции. Благодаря ей можно проветривать помещение разными способами, открывая створку на удобный градус. А специальный «зимний проветриватель» оставит только небольшую щель, чтобы не охладить квартиру в морозное время года», — поясняет Андрей Аннояров, директор по производству компании PROPLEX (первого российского разработчика и крупнейшего производителя оконных ПВХ-систем по австрийским технологиям).

Существуют компоненты, расширяющие функциональные особенности пластиковых конструкций. Если в доме есть маленькие дети, разумно установить ограничение поворота ручки. Оно препятствует полному распахиванию окна, производит лишь откидное отворение. К сожалению, через открытые светопрозрачные конструкции в помещение проникает не только свежий воздух, но и шум. Эта проблема актуальна в городах, но выход из ситуации есть. Например, в 2012 году в жилых домах вдоль строящегося Северного участка Западного скоростного диаметра в Санкт-Петербурге были установлены пластиковые окна на основе профиля PROPLEX, укомплектованные шумозащитными клапанами проветривания «Аэромат». «Такое решение обеспечивает постоянную циркуляцию свежего воздуха в помещении даже при закрытых створках. Надо ли говорить, как это важно для жителей городов, которые могут, таким образом, избежать постоянной шумовой нагрузки», — говорит Андрей Аннояров (PROPLEX).

PROPLEX — первый российский разработчик и крупнейший производитель оконных ПВХ-систем по австрийским технологиям. Завод по производству оконного ПВХ-профиля и подоконников построен в Подольске в 1999 г. Предприятие оснащено современным оборудованием из Австрии и Германии. Компания является эксклюзивным дистрибьютором фурнитуры KALE, дистрибьютором австрийской фурнитуры MACO, а также партнером немецкой компании ROTO. PROPLEX имеет крупнейшую в РФ сеть собственных региональных складов. В компании работают более 800 сотрудников. Партнеры PROPLEX — более 2000 компаний, которые изготавливают и продают пластиковые окна в России. На сегодняшний день каждые 20 секунд в стране устанавливается окно PROPLEX, а с 2000 года их было установлено уже более 17 млн.

Экологическая акция

Саратовская ГЭС и парк «Хвалынский» детей

Ирина Егорова

Филиал ОАО «РусГидро» — «Саратовская ГЭС» оказал поддержку в проведении экологического мероприятия, которое прошло на территории вольерного хозяйства «Теремок» в национальном парке «Хвалынский». Мероприятие состоялось в рамках празднования Всемирного дня охраны окружающей среды. В нем приняли активное участие более 50 школьников, приехавших из Хвалынска, Балакова, Саратова.

Вольерное хозяйство «Теремок» существует с 2003 года. Это реабилитационный центр для содержания животных, потерявших способность самостоятельно жить в природных условиях. Сейчас здесь содержится более 30 обитателей различных видов — дикие и домашние звери: верблюд, олень, косуля, кабан, орел, фазан, утка-кряква, а также редкие и занесенные в Красную книгу птицы — такие, как орел-могильник, золотой фазан.

«Ежегодно для содержания питомцев вольерного хозяйства, для их кормления требуются серьезные финансовые средства, — говорит директор парка Виктор Савинов. — В бюджете нашего предприятия эти средства не предусмотрены, поскольку вольерное хозяйство было создано по просьбам жителей и является благотворительной акций. Мы можем рассчитывать только на поддержку меценатов и спонсоров. Саратовская ГЭС оказывает нам существенную помощь в этом направлении».

«Гидроэлектростанции — это самое экологически безопасное производство электроэнергии, — говорит директор Саратовской ГЭС Людмила Одинцова. — На нашем предприятии разработана и реализуется экологическая программа. Одно из ее направлений — эколого-просветительский проект по оказанию поддержки деятельности особо охраняемых природных территорий, к каким относится и хвалынский национальный парк. Наше сотрудничество длится второй год. Я надеюсь, что проект будет носить долгосрочный характер, и вместе мы сможем помочь еще очень многим животным, попавшим в беду».

Эколого-просветительский проект реализуется в рамках благотворительной программы «Парус надежды» во многих регионах присутствия компании РусГидро. К его основным задачам также относится привлечение подрастающего поколения и широкой общественности к участию в экологических акциях. Поскольку вольерное хозяйство «Теремок» является не только реабилитационным центром для животных, но и одним из самых популярных мест экскурсионных туристических маршрутов, поддержка этого вида деятельности НП «Хвалынский» имеет важное значение в пропаганде экологического мировоззрения.

После небольшой экскурсии и знакомства с питомцами «Теремка» специалисты парка провели со школьниками викторину на тему экологии и охраняемых памятников природы, тематический конкурс рисунков на асфальте. Победители конкурсов получили призы от гидроэнергетиков и сотрудников НП «Хвалынский». В заключение работники парка вместе с ребятами выпустили на волю одного из питомцев — ястребаперепелятника. Эту птицу принесли в «Теремок» на лечение несколько месяцев назад, и теперь, окрепший и здоровый, ястреб выпущен в привычную среду обитания.

Саратовская ГЭС входит в десятку крупнейших гидроэлектростанций в России по установленной мощности (1369 МВт). С января 2008 года Саратовская ГЭС является филиалом ОАО «РусГидро». 28 декабря 2012 года Саратовской ГЭС исполнилось 45 лет.

Группа «РусГидро» — один из крупнейших российских энергетических холдингов, объединяющий более 70 объектов возобновляемой энергетики в РФ и за рубежом. Установленная мощность электростанций, входящих в состав РусГидро, составляет 36,5 ГВт, включая мощности ОАО «РАО Энергетические системы Востока», а также самую новую и современную гидроэлектростанцию России — Богучанскую ГЭС. РусГидро — лидер в производстве энергии на основе возобновляемых источников, развивающий генерацию на основе энергии водных потоков, морских приливов, ветра и геотермальной энергии.

«Аутсорсинг 24» поможет

Корпоративному сектору помогут оптимизировать расходы

Анна Позднякова

Компания «Аутсорсинг 24», специализированный провайдер услуг ИТ-аутсорсинга и облачных решений, запустила специальное предложение для корпоративных клиентов — «Обслуживание серверов и сетевой инфраструктуры» и «Аренда виртуального выделенного сервера». Дополнительная программа действует при условии заказа услуг до 15 апреля 2013 года, предоставляя заказчикам серьезные бизнес — преимущества для осуществления рационального контроля и управления ИТ-ресурсами.

Обслуживание серверов и сетевой инфраструктуры включает в себя организацию технической поддержки, услуги по обслуживанию оборудования и ПО, а также проведение мониторинга систем ИТ-инфраструктуры. Самостоятельная поддержка ИТ-систем может стать причиной значительных финансовых затрат компании, что вынуждает многих руководителей обращаться к поставщикам внешних услуг. Компания «Аутсорсинг 24» разделяет интересы своих клиентов и предлагает им бонусную программу «Круглосуточное обслуживание серверов и сетевой инфраструктуры» в подарок. Важным преимуществом услуги является возможность самостоятельно формировать набор опций и при необходимости изменить их состав, тем самым оптимизируя расходы на ИТ-инфраструктуру без ущерба для эффективности бизнес-процессов. «Передача поддержки серверов и корпоративной сети на аутсорсинг профессиональному провайдеру позволяет значительно снизить число сбоев в ИТ-инфраструктуре наших клиентов, что в свою очередь существенно сокращает эксплуатационные затраты. Более того, мы несем реальную ответственность перед клиентом — гарантии и штрафные санкции закрепляются в договоре», — комментирует Курбан Абаев, директор по маркетингу компании «Аутсорсинг 24».

Для корпоративных клиентов, выбирающих преимущества виртуального выделенного сервера(VPS), компания предлагает дополнительную возможность — в два раза больше дискового пространства при заказе услуг в марте. Виртуальный выделенный сервер — полноценная альтернатива покупке сервера и программного обеспечения. Возможности сервиса гарантируют необходимый уровень безопасности и высокую доступность данных, а также значительную экономию бюджета по сравнению с созданием собственного сервера.

Компания «Аутсорсинг 24» — специализированный провайдер услуг ИТ-аутсорсинга и облачных решений, реализует проекты различного уровня сложности во всех отраслях экономики для предприятий любого масштаба. Компания «Аутсорсинг 24» предоставляет комплекс услуг по обеспечения бесперебойной работы ИТ-инфраструктуры заказчика, способствующий значительному сокращению эксплуатационных и капитальных расходов на ИТ. На протяжении 20 лет компания специализируемся на оказании услуг в сфере обслуживания компьютерной техники и серверного оборудования.

КРЭТ для ТУ-204СМ

Создан новый пилотажно-навигационный комплекс

Полина Степанова

Пилотажно-навигационный комплекс ПНК-204, созданный Концерном «Радиоэлектронные технологии» (КРЭТ) Госкорпорации Ростех, делает Ту-204СМ самым современным авиалайнером российского производства. Стоимость комплекса, полностью разработанного и произведенного на предприятиях КРЭТ, составляет около 110 млн руб. Интегрированный комплекс бортового радиоэлектронного оборудования ПНК-204 исключает необходимость присутствия в экипаже бортинженера и позволяет снизить эксплуатационные расходы авиаперевозчиков. Кроме того современные технологически решения ПНК-204 обеспечивает целый ряд технико-экономических преимуществ для Ту-204СМ.

«Пилотажно-навигационный комплекс для Ту-204СМ по своим характеристикам не уступает лучшим образцам зарубежной авионики, — прокомментировал генеральный директор КРЭТ Николай Колесов. — ПНК-204 один из самых современных и высокотехнологичных продуктов, в котором реализован научно-производственный потенциал КРЭТ. Мы предложили нашему партнеру — компании «Туполев» готовое, полностью интегрированное решение, которое ставит их машину Ту-204СМ в один ряд с лайнерами мировых лидеров авиастроения. Мы надеемся, что авиакомпании во всем мире по достоинству оценят новый русский самолет и обеспечат устойчивый спрос на него».

Входящий в КРЭТ, Московский институт электромеханики и автоматики (МИЭА) выступил разработчиком, интегратором и поставщиком ПНК-204. МИЭА разрабатывает и производит вычислительную систему самолетовождения и систему автоматического управления. Большую часть приборов и систем пилотажно-навигационного комплекса производят на другом предприятии КРЭТ — ОАО «Ульяновское конструкторское бюро приборостроения» (УКБП). В состав комплекса УКБП поставляет приборы аэрометрии, системы индикации, сигнализации и резервных приборов, внутрикабинные пульты, систему управления общесамолетным оборудованием СУОСО-204, бортовую систему технического обслуживания и светотехническое оборудование салона.

Благодаря современным решениям, число сменных блоков сокращено в два раза, общий объем БРЭО нового авиалайнера уменьшен в пять раз, а масса сократилась на 300 кг. Кроме того, снижено энергопотребление, увеличена надежность блоков, сокращены трудоемкость и затраты на техническое обслуживание комплекса БРЭО. При этом стоимость ПНК-204 на 30% ниже, чем цена комплекта аналогичного оборудования, представленного на российском рынке.

Ту-204СМ — среднемагистральный самолет с улучшенными навигационными и летно-техническими характеристиками, способный перевозить 194 пассажира на расстояние до 4,8 тыс. км. От базовой модели — Ту-204-100 — он отличается тем, что на нем установлено более 20 новых систем и агрегатов, почти все из которых произведены на предприятиях КРЭТ. В июне новый пассажирский авиалайнер получил сертификат Межгосударственного авиационного комитета, позволяющий эксплуатировать его по самым строгим европейским и американским авиационным правилам.

Концерн «Радиоэлектронные технологии» (КРЭТ) — крупнейший российский центр приборостроения ОПК и гражданских отраслей промышленности. Образован в 2009 году. Входит в состав Государственной корпорации Ростех. Занимается разработкой и производством средств радиоэлектронной борьбы (РЭБ), авионики (электронных систем для авиационной техники), систем госопознавания (ГО), измерительной аппаратуры различного назначения (ИА), электрических соединителей и кабельных систем, различной бытовой техники и др.

Россия в ВТО

ОПЖТ и Центр международной торговли договорились работать

В Москве состоялась практическая конференция «Железнодорожное машиностроение в условиях ВТО», организованная НП «Объединение производителей железнодорожной техники» (НП «ОПЖТ») совместно с Международным деловым центром «Россия в ВТО». В конференции приняли участие ключевые эксперты по вопросам функционирования российского бизнеса в условиях ВТО. Среди них — старший президент ОАО «РЖД», президент НП «ОПЖТ» Валентин Гапанович, генеральный директор ОАО «ЦМТ» Владимир Саламатов, заместитель директора Департамента транспортного и специального машиностроения Министерства промышленной торговли России Всеволод Бабушкин, директор Международного делового центра «Россия в ВТО» Роман Губенко. Модератором конференции выступил руководитель Департамента международного и регионального развития ОАО «ЦМТ» Олег Сазанов.

В ходе конференции участники заседания рассмотрели базовые принципы системы соглашений ВТО и их влияние на развитие отечественного железнодорожного машиностроения, основные изменения в механизмах тарифной защиты продукции, технического регулирования и системы защиты интеллектуальной собственности, действующей в рамках ВТО и Таможенного союза.

В рамках мероприятия делегаты также обсудили преимущества для экспортеров товаров и услуг от присоединения России к ВТО, защиту интеллектуальной собственности при перемещении товаров через границу, современные тенденции и практику применения инструментов защиты внутреннего рынка в мире (кейс-анализ). Кроме того, собравшиеся ознакомились с международным опытом государственной поддержки промышленности в условиях ВТО.

В ходе практической конференции «Железнодорожное машиностроение в условиях ВТО» было подписано соглашение о сотрудничестве между Некоммерческим партнерством «Объединение производителей железнодорожной техники» (НП «ОПЖТ») и ОАО «Центр международной торговли» (ЦМТ). Подписи под документом поставили президент НП «ОПЖТ» Валентин Гапанович и генеральный директор ОАО «ЦМТ» Владимир Саламатов. Предметом соглашения станет развитие устойчивых профессиональных деловых связей между НП «ОПЖТ» и ОАО «ЦМТ».

В основе соглашения лежит не только обмен мнениями по различным вопросам, но и тесное сотрудничество между Сторонами, включающее, в том числе подготовку и работу над различными деловыми проектами, затрагивающими общие интересы. Среди возможных аспектов сотрудничества сторон создание и продвижение партнерских программ, включая программы по обучению и тренинги; совершенствование и развитие необходимых для облегчения ведения современного бизнеса и торговли веб-ресурсов, а также создание и развитие деловой среды для ведения различных проектов, направленных в том числе на решение практических вопросов и реализацию совместных бизнес-проектов.

По мнению обеих сторон, это будет способствовать улучшению деловых отношений между сторонами и укреплению их связей с другими организациями.

Кроме того, Стороны договорились о тесном сотрудничестве и регулярных консультациях при подготовке и организации различных встреч, конференций и мероприятий, в том числе представляющих интерес и для широкого делового сообщества. С целью расширения спектра услуг, оказываемых Сторонами, планируется продвижение концепции общественного и частного партнерства в интересах развития малых и средних предприятий. Оно будет осуществляться посредством улучшения их возможностей в торговле и бизнесе как на местном и региональном, так и глобальном уровнях.

По словам президента НП «ОПЖТ» Валентина Гапановича, подписанное Соглашение будет способствовать дальнейшему развитию и укреплению деловых связей Партнерства. «Крайне важно вникнуть в вопросы, связанные с ВТО, изучить все детали, которые позволят исключить проникновение на рынок продукции, несоответствующей установленным требованиям», — отметил он.

По словам генерального директора ОАО «ЦМТ» Владимира Саламатова, ОАО РЖД давно ведет важную интеграционную работу по выстраиванию программы разработки стандартизации и технического нормирования железнодорожного транспорта, в том числе с Европейским союзом. По мнению г-на Саламатова, в том числе интеграционная работа РЖД подготовила Россию к вступлению и работе в ВТО.

НП «Объединение производителей железнодорожной техники» образовано для системной координации деятельности предприятий отрасли, которая призвана на основе интеграции финансовых и интеллектуальных ресурсов способствовать инновационному технологическому подъему на железнодорожном транспорте и в отечественном машиностроении. Партнерство учреждено в июне 2007 года в России компаниями ОАО «Российские железные дороги», ЗАО «Трансмашхолдинг», ООО «Компания корпоративного управления «Концерн «Тракторные заводы» и ООО «УК холдинга «Русская корпорация транспортного машиностроения». В настоящее время в состав Партнерства входят 146 компаний из 34 субъектов Российской Федерации.

Мировое лидерство

BASF открывает новый завод в Нанкине

На прошлой неделе состоялось открытие завода BASF по производству третичного бутиламина на территории индустриального парка в г. Нанкин, КНР). Новый завод, который полностью принадлежит BASF, интегрирован с производственным комплексом BASF-YPC Co. Ltd., который также расположен в Нанкине. Это предприятие мощностью 10000 т еще более укрепит позиции BASF на мировом рынке как лидирующего поставщика решений для предприятий резиновой и шинной отраслей.

Д-р Альберт Хойзер, президент отделения BASF в странах Азиатско-Тихоокеанского региона, отметил: «Открытие нового завода по производству третичного бутиламина является важным элементом нашей стратегии в Азиатско-Тихоокеанском регионе, где мы планируем производить 75% от общего объема, продаваемого в этих странах. Используемый на новом предприятии технологический процесс не предусматривает сброса сточных вод и позволяет минимизировать вредные выбросы».

Старший вице-президент BASF в странах Азиатско-Тихоокеанского региона д-р Гвидо Войт, отвечающий за производство полупродуктов, сказал: «Успешный пуск в эксплуатацию этого целиком принадлежащего нашему концерну предприятия знаменует собой завершение важного этапа работы. Мы расширили глобальную сеть предприятий, включающую в себя заводы третичного бутиламина в странах Азии, Европы и Северной Америки. Это еще более укрепит позиции BASF как лидера в области производства этого продукта. За счет открытия данного завода местные заказчики смогут получать продукцию в более короткие сроки. Кроме того, возрастет надежность поставок».

Третичный бутиламин — первичный алифатический амин, который служит полупродуктом при производстве ускорителей реакции предприятиями резиновой и шинной промышленности. Он также используется в фармацевтической промышленности и сельском хозяйстве в качестве структурного элемента. Помимо завода в Нанкине концерн BASF также производит третичный бутиламин на предприятиях в Гейсмаре, шт. Луизиана, и в Антверпене, Бельгия.

BASF —лидер мировой химической отрасли. Портфель предложений концерна включает химикаты, пластмассы, специальные химикаты, средства защиты растений, а также нефть и природный газ. Опираясь на научные достижения и инновации, концерн помогает клиентам решать текущие и перспективные задачи, стоящие перед обществом. Высококачественные продукты и системные решения от BASF вносят вклад в сбережение ресурсов планеты, в обеспечение ее жителей здоровым питанием и продовольствием, в улучшение качества жизни. Такой подход отвечает корпоративному девизу: «Мы создаем химию в целях устойчивого будущего». Объем продаж концерна BASF в 2012 году достиг 72,1 млрд евро, а общее число сотрудников превысило 110 тыс. человек.

ПРОМЫШЛЕННЫЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ: ООО «Редакция газеты «Промышленный еженедельник».

Издание зарегистрировано в Министерстве Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовой информации.

ПИ № 77-12380 от 19.04.2002 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя ПИ № 77-14566 от 07.02.2003 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя ПИ № ФС77-19251 от 23.12.2004 г. в Федеральной службе по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия.

Генеральный директор, главный редактор Валерий Стольников
Заместители главного редактора Елена Стольникова, Дмитрий Кожевников
Помощники главного редактора Юлия Гужонкова, Татьяна Соколова

Директор по развитию Дмитрий Минаков
Региональный директор Наталья Можаева
Дизайн и верстка Роман Кураев, Елена Кураева
Руководитель коммерческой службы Александр Лобачев

Логистика ЗАО «Истгалф-Трансавто»
Представитель в Северной Америке: Виктория Яковлева (Ванкувер, Канада); vkl@telus.net Тел.: (1-604)-805-5979

Распространяется по подписке, по прямой рассылке и на профессиональных мероприятиях.

Подписаться на «Промышленный еженедельник» можно в любом отделении связи РФ и СНГ по каталогам «Роспечать» и «Пресса России» по индексам **45774** и **83475** (для юрлиц); по каталогу «Почта России» по индексам **10887** и **10888** (для юрлиц); через «Интер-Почту».

Подписка на электронную версию: podpiska@promweekly.ru

Материалы, отмеченные ®, публикуются на правах рекламы.

Адрес для корреспонденции: 123104, Москва, а/я 29
Тел. редакции: (495) 729-3977, 778-1447, 499-194-1033 (факс)
www.promweekly.ru
doc@promweekly.ru, pe-gazeta@inbox.ru
Над номером работали: А.Рыкова, А.Глуховская, А.Коптяев, В.Тихомиров, Е.Львова, Ю.Соколов, Д.Теперев.

Использованы материалы информагентств и интернет–изданий.
Номер подписан 7.06.2013
Отпечатано в типографии ОАО «ИД «Красная звезда» 123007, г. Москва, Хорошевское шоссе, 38
www.redstarph.ru
Номер заказа 2725
Тираж 40000 экз.

ПО ВОПРОСАМ РАЗМЕЩЕНИЯ РЕКЛАМЫ ОБРАЩАТЬСЯ ПО ТЕЛЕФОНУ (495) 778-1447. E-MAIL: doc@promweekly.ru