



## В НОМЕРЕ:

## НОВОСТИ

2-3

**Премьера в Москве**  
Первая ААЗС сети «Газпромнефть»

стр. 2

**FORTUNA и «ФАРВИЖН»**  
Комплексная безопасность

стр. 2

**Снова первые**  
Лучшие автодилеры в России

стр. 2

**Новые стандарты работы**  
«ТехноНИКОЛЬ» в 2012 году

стр. 3

**Развитие ОПК России**  
Грани глобальной конкуренции

стр. 3

## СТРАТЕГИИ

4-5

**Инновационный «Казбек»**  
Закладка первого камня

стр. 4

**Через Енисей**  
Теплоцентр в теле моста

стр. 4

**Новочеркасская, 9-й блок**  
ГСК «ВИС»: монтаж «силового острова»

стр. 4

**Будущее ритейла**  
Глобальный он-лайн гипермаркет

стр. 5

**Инвестиции 2013**  
Зарубежные активы

стр. 5

**«Газпром» не радуется**  
Чистая прибыль снизилась на 37%

стр. 5

## АКТУАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА

6

**Турбина первого энергоблока**  
НВАЭС-2: работы в полном разгаре

стр. 6

**Весенние хлопоты**  
Готовность к паводкам

стр. 6

**Высокие результаты**  
НПФ электроэнергетики

стр. 6

## ПОДРОБНОСТИ

8

**Инвестиции в успех**  
VII Microsoft Dynamics AX Forum 2013

стр. 8

**Юбилей профессора**  
Петру Бартоломео — 75 лет

стр. 8

**Эра беспилотников**  
Новые разработки Группы ЭИР

стр. 8

## ВАЖНАЯ ТЕМА

Депутаты Государственной Думы РФ приняли в первом чтении законопроект об изменениях в проведении экспертизы промышленной безопасности. В законопроекте с Федеральной службой по экологическому, технологическому и атомному надзору снимаются функции по рассмотрению и утверждению экспертных заключений. Ростехнадзор будет разрабатывать методики для проведения экспертиз и осуществлять лицензирование надзорных организаций и экспертов. Также законопроектом устанавливается ответственность для экспертов за недостоверное заключение. Это позволит повысить качество проведения экспертизы, устранить лишние административные барьеры и повысить уровень ответственности экспертных организаций. При этом, по мнению экспертов, в законопроекте не прописаны критерии определения «ложного заключения», не указана ответственность руководства организации за работу своих экспертов, не оговаривается роль Ростехнадзора по мониторингу.

## Возобновляемая энергетика

### IFC станет партнером РАО ЭС Востока в проектах на Дальнем Востоке

Дмитрий Кожевников

«Международная финансовая корпорация» (International Finance Corporation, IFC), входящая в группу Всемирного банка, подписала в Москве Соглашение о сотрудничестве с ОАО «РАО Энергетические системы Востока». Цель документа — развитие возобновляемых источников энергии (ВИЭ) в отдаленных изолированных районах Дальневосточного федерального округа (ДФО), а также снижения зависимости от привозного топлива и сокращения выбросов парниковых газов.

В рамках Программы по развитию возобновляемых источников энергии IFC окажет содействие РАО ЭС Востока в определении потенциала возобновляемых источников энергии в ДФО, формировании предложений по изменению региональной и федеральной законодательной базы для создания возможностей инвестирования в возобновляемую энергетику на Дальнем Востоке.

До 2016 года РАО ЭС Востока планирует строительство более 14575 кВт установленной мощности ветродизельной генерации в Камчатском крае и 825 кВт в Сахалинской области. Программа строительства солнечных станций в Якутии предусматривает ввод 3590 кВт установленной мощности к 2020 году.

«Соглашение с Международной финансовой корпорацией позволит нам более интенсивно развивать проекты ВИЭ на территории Дальнего Востока. Мы рады, что будем сотрудничать с таким крупным глобальным партнером как IFC. Для нас особенно важно международный опыт IFC в реализации проектов возобновляемой энергетики и совершенствовании нормативно-правовой базы в этой области», — отметил Алексей Каплун, заместитель генерального директора ОАО «РАО Энергетические системы Востока» по стратегии и инвестициям. — «Мы считаем, что Дальний Восток с учетом высокой стоимости привозного топлива в зонах децентрализованного энергоснаб-

жения и потенциала развития возобновляемой энергетики является территорией, на которой реализация проектов ВИЭ не только экологически оправдана, но и экономически эффективна».

«Во многих регионах России возобновляемые источники энергии уже составляют привлекательную альтернативу

традиционному», — сказал Томаш Тельма, Директор IFC по Восточной Европе и Центральной Азии. «Сотрудничество с такими значимыми российскими партнерами как РАО ЭС Востока поможет нам гарантировать более стабильное энергоснабжение в изолированных отдаленных регионах и улучшить доступ местного населения к «зеленой» энергии».



Подписание исторического для новой энергетики соглашения о сотрудничестве

Сотрудничество с РАО ЭС Востока станет еще одним важным элементом програм-

мы IFC по развитию проектов в области снижения воздействия на климат в Европе и Центральной Азии. В 2012 финансовом году IFC инвестировала \$436 млн в 22 проекта по развитию возобновляемой энергетики и повышению энерго- и ресурсоэффективности и управлению водными ресурсами в регионе. IFC также реализует 37 консультационных проектов, направленных на стимулирование инвестиций в этот сектор через создание благоприятной регуляторной среды, и развитие компаний частного сектора. IFC также предпринимает активные шаги по достижению углеродно-нейтрального статуса своих офисов в регионе.

Россия стала акционером IFC в 1993 году. С тех пор IFC инвестировала в 270 проектов в РФ более \$10 млрд, в том числе \$3,2 млрд — в виде синдицированных кредитов. На сегодня инвестиционный портфель IFC в России составляет \$2,3 млрд, что ставит страну на четвертое место по объему инвестиций от IFC в мире.

«Одобрены сегодня правительством законодательные меры по разрешению переработки сырья в ОЗЗ и льготы для гринфилдов можно назвать не иначе как радикально-промышленными, — считает член Совета Федерации от Законодательства Амурской области Павел Масловский.

## Весомая гарантия

Павел Масловский

В условиях, когда все заинтересованы в распределении бюджетных денег по линии госпрограмм, впервые за последние 20 лет государство согласовало меры именно стимулирования промышленного роста Дальнего Востока. На мой взгляд, в данном случае правительство исходит из логики не деньгами стимулировать инвестиционные процессы, а запустить механизмы инвестиционной привлекательности Дальнего Востока как единой территории развития. Говоря образно, не рыбу всем раздать, а дать удочку для ловли рыбы, что само собой способствует повышению конкурентоспособности территорий. И это крайне важный вектор в действии российского кабинета, на мой взгляд.

Особенно я хотел бы коснуться условия налоговых льгот для новых предприятий с инвестициями от 150 млн руб. до 500 млн руб. Льготные периоды для таких предприятий будут действовать с 2014 до 2023 года. Ими предусмотрено обнуление федеральной части налога на прибыль, возможность снижения региональной части налога в первые пять лет вплоть до обнуления (это решение будет прерогативой региональных властей) и установление в последующие пять лет не менее 10% ставки со дня включения в реestr.

Возможность обнуления налога на прибыль крайне важна, ведь речь идет не о первых двух-трех годах, когда предприятия только выходят на плановый, крейсерский режим. Принятые решения позволяют, что сегодня в условиях явного замедления экономического роста во всем мире правительство готово стимулировать наращивание производства на перспективу, и на деле осуществит возможность притока инвестиций на Дальний Восток.

Кроме того, предлагаемые законодательные новеллы еще и содержат эффективный механизм для мониторинга подлинности намерений инвесторов. Когда инвестор идет в банк за кредитом, он обязан быть прибыльным, иначе банк попросту не даст ему денег. Поэтому соответствующие налоговые преференции — хороший стимул предприятия наращивать и совершенствовать производство. Данные преференции по налоговым льготам, по перераспределению бюджетных поступлений — та самая «удочка», которая позволит не только облегчить добычу полезных ископаемых, но и использовать ресурсное преимущество дальневосточных регионов для развития обрабатывающих секторов: запустить глубокую переработку, построить дорожную, энергетическую инфраструктуру, совершенствовать в местах локаций предприятий социальную инфраструктуру.

Убежден, что без скорейшего введения подобных льгот дальневосточному региону грозит стремительное превращение в сырьевой придаток.

28 марта Правительство РФ рекомендовало одобрить проекты изменения в закон «Об особых экономических зонах в РФ». Предлагаемые внести изменение, позволяющее включить переработку сырья, за исключением углеводородного (сырой нефти и газа), лома черных и цветных металлов, в разрешенные виды деятельности предприятий ОЗЗ.

## ЦИФРА НЕДЕЛИ

Инфляция в России может оказаться выше 6% по итогам 2013 года (коридор ЦБ РФ на год — 5-6%). По мнению Минэкономразвития, инфляция в марте может составить 0,4-0,5%. Официальный прогноз МЭР по инфляции на 2013 год составляет также 5-6%. По оценке МЭР, индекс потребительских цен (ИПЦ) за период с начала года составил 2,1%, за годовой период — 7,2-7,3%. В марте 2012 года инфляция составила 0,6%, за период с начала 2012 года — 1,5%.

## Заказ на инновации

### СоюзМаш России разыскивает «светлые головы»

Инициированный в ноябре прошлого года Союзом машиностроителей России молодежный проект «Заказ на инновации» наращивает обороты. Более сотни различных проектов от ведущих технологических компаний страны ждут своих авторов и разработчиков. Наградой талантливому студенту-конструктору послужит денежный приз и любопытные предложения по работе.

Понятно, что от студентов-технарей даже ведущих технических вузов не ждут абсолютно готовых проектных решений — все-таки это под силу лишь промышленным организациям и крупным конструкторским бюро. Но, как рассказал главный конструктор ОАО «Всероссийский научно-исследовательский институт «Сигнал» Сергей Филиппов, у студентов могут родиться светлые идеи, на основании которых и может получиться готовый инновационный продукт.

ОАО «ВНИИ «Сигнал» одним из первых подало заявку на участие в «Заказе на инновации». Студентам предлагается разработать твердотельный волновой гироскоп для систем стабилизации и управления. «В своей заявке мы заложили требования работоспособности прибора при больших ударных и вибрационных нагрузках. Современные гироскопы, построенные по другому принципу, не соответствуют этим требованиям, к тому же у них весьма ограниченный температурный диапазон работоспособности. Нам нужен высокоточный прибор, выдерживающий большую нагрузку и резкие перепады температур, определяющий положение объекта относительно севера и отслеживающий его перемещение за счет анализа вибрационной частоты и угловой скорости

объекта», — рассказал о заявленных требованиях Сергей Филиппов.

По его словам, такой прибор будет актуален для использования на любых видах наземной техники, работающей в сложных климатических условиях: транспортных машинах для геологической разведки, станциях, отслеживающих положение самолетов, локационных установках. «Конечно, тема не простая. Мы и сами работаем над этим проектом в сотрудничестве как с российскими, так и с зарубежными фирмами, но нужны неординарные свежие идеи. Ведь традиционными способами, принципами, на которых построены современные гироскопы — такой точности не достичь», — пояснил Сергей Филиппов.

И, как считает главный конструктор ВНИИ, современные студенты технических вузов вполне могут сгенерировать инновационное решение этой проблемы. Призом для таких молодых инженеров станет денежное вознаграждение и предложение к дальнейшему сотрудничеству. «30 марта 2013 года срок подачи проектов на нашу заявку кончается, но если со стороны студентов и преподавателей появятся достойные предложения, мы готовы продлить сроки», — отметил он.

Студенческая жизнь многогранна: сессия и каникулы, учеба и развлечения — на все нужно найти время. Казалось бы — когда заниматься научной работой? Союз машиностроителей России предлагает студентам и преподавателям использовать часть учебных и внеучебных часов для мозговых штурмов на вполне конкретные технические задачи, представленные на нашем сайте. Стань инженером будущего уже сегодня: сгенерируй идею, опиши ее в проекте и смотри, как крупнейшие промышленные предприятия страны реализуют ее в жизни!

## СОВРЕМЕННЫЙ ПРОМЫШЛЕННЫЙ ДИЗАЙН во всех его воплощениях

**Подготовка и издание книг, буклетов, проспектов****Разработка и доработка корпоративного стиля**  
**Дизайн тары и упаковок****Корпоративная и презентационная полиграфия****Выставочные стенды, корпоративная экспозиция****Организация, оформление и проведение выставок, форумов, презентаций****Оформление и защита промышленных образцов****Плакаты, транспаранты, наглядная агитация****Ребрендинг «под ключ»**

Редакция «Промышленного еженедельника» совместно с Лабораторией промышленного дизайна «Промо-дизайн», опираясь на многолетний опыт работы в области промышленности и энергетики, предлагают широкий круг услуг по разработке и реализации заказов и проектов в области промышленного дизайна.

**Разработка концепций и предложений — бесплатно!****+7-985-766-3923**  
**doc@promweekly.ru**



В Москве развиваются автоматические автозаправки (ААЗС) сети «Газпромнефть»



В Комсомольске-на-Амуре отмечают 75-летие передачи ВВС СССР первого самолета ДБ-3

«Промышленный еженедельник» на льготных условиях публикует:

- Годовые отчеты
- Материалы к собраниям акционеров
- Решения и постановления собраний акционеров, заседаний президиумов, конференций и т.д.
- Объявления о существенных фактах
- Объявления о конкурсах и тендерах
- Обращения к акционерам, инвесторам, партнерам
- Поздравления

+7(495)778-18-05, 778-14-47

## НОВОСТИ

### Производительность труда

В Казани состоялось очередное заседание Совета директоров ОАО «Татнефть» под председательством Президента Республики Татарстан Р.Н. Минниханова. Рассмотрены итоги исполнения бюджета ОАО «Татнефть» за два месяца 2013 года и утвержден бюджет на апрель и второй квартал текущего года. Заслушана информация о результатах и задачах производственной группы компании «Татнефть» по росту производительности труда. Основными направлениями в реализации данной программы стали повышение технического уровня производства, а также совершенствование организационной структуры и управленческих процессов. Данные мероприятия позволили за период с 2006 по 2012 годы достичь роста производительности труда — в нефтегазодобывающем секторе на 31%, в нефтехимическом на 50% и машиностроительном на 40%. Совет директоров одобрил программу по дальнейшему повышению производительности труда на предприятиях до 2018 года, включающую в себя внедрение новых технологий и технологий, телекоммуникационного мониторинга и методик «Бережливое производство».

### Турбогенератор для Беловской ГРЭС

ОАО «Силловые машины» изготовило и провело испытание турбогенератора мощностью 220 МВт для шестого энергоблока Беловской ГРЭС Сибирской генерирующей компании (СГК). Договор на изготовление и поставку двух турбин мощностью 225 МВт каждая в комплекте с турбогенераторами для модернизации Беловской ГРЭС был подписан сторонами в декабре 2010 года. По контракту «Силловые машины» не только изготовят и поставят турбины, турбогенераторы и вспомогательное оборудование на станцию, но и выполнят услуги шеф-монтажа и шеф-наладки оборудования. Ввод в эксплуатацию блока №4 запланирован на декабрь 2013 года, блока №6 — на конец 2014-го. Модернизация позволит повысить надежность работы станции, а также увеличить объемы производства электрической энергии, необходимой для дальнейшего развития региона.

### Первый ДБ-3

75 лет назад комсомольский авиазавод передал ВВС первый самолет ДБ-3. Решение о строительстве легендарного дальнего бомбардировщика ДБ-3 (ЦКБ-30) на заводе №126 в Комсомольске-на-Амуре было принято в мае 1936 года. К тому времени производство самолета начали осваивать на московском заводе №39 и воронежском №18. К концу 1937 года самолет был поднят в воздух и находился на проверке после летных испытаний. Первая машина была слана заказчику в конце 1-го квартала 1938 года. Всего с 1938 по 1941 на комсомольском авиазаводе было выпущено 280 самолетов этой марки. Начиная с 1941 года здесь производилась модификация ДБ-3 — ДБ-3Ф (Ил-4). За годы Великой Отечественной войны было построено 2757 дальних бомбардировщиков, что составило почти половину от общего количества этих самолетов, выпущенных на предприятиях страны. Темп сборки был доведен до 2-3-х в сутки.

### МСП Банк выделил 300 млн руб.

МСП Банк выделил БИНБАНКУ (г. Москва) кредитную линию в размере 300 млн руб. на цели кредитования предприятий малого и среднего бизнеса. Это первая сделка, заключенная между МСП Банком и БИНБАНКОМ в рамках Программы финансовой поддержки МСП. Средства выделены банку на 3 года на условиях продукта «МФО-Банк». Субъекты МСП смогут получить финансирование в объеме до 10 млн руб. каждый сроком до 3 лет. Ресурсы могут быть направлены ими на широкий спектр целей — приобретение и ремонт основных средств, расширение деятельности и развитие существующего бизнеса. За время реализации продукта «МФО-Банк» МСП Банком заключены договоры с 29 банками на сумму более 5 млрд руб., поддержку получили 1689 субъектов МСП во всех регионах России. Наиболее активно микрокредиты по продукту «МФО-Банк» привлекают предприятия МСП в Краснодарском крае, Москве и Московской области, Республиках Татарстан и Башкортостан, а также в Свердловской, Челябинской и Самарской областях.

### Акции четырех предприятий переданы «Атомэнергопроект»

ОАО «Атомэнергопроект» (Москва) стало собственником ценных бумаг четырех компаний проектно-строительного комплекса Госкорпорации «Росатом». ОАО «Атомэнергопроект» были переданы 26307312 акций ОАО «Санкт-Петербургский Научно-исследовательский институт «Энергоизыскания», что составляет 100% уставного капитала данной компании; 15412 акций ОАО «ВНИПИЭТ» (100% уставного капитала общества); 25403 акций ОАО Сибирский проектно-исследовательский институт «Оргстройпроект» (100% уставного капитала предприятия) и 44687698 акций ОАО Специализированное строительно-монтажное управление «Ленатомэнергострой» (99,99907% от уставного капитала компании). Планируется, что в рамках формирования управляющей компании ОАО «Атомэнергопроект» также станет собственником акций ОАО «Энергоспецмонтаж», ОАО «НПК «Дедал» и ОАО «НИКИМТ-Атомстрой».

### Танкерный флот

В Ашхабаде состоялось подписание контракта между заводом «Красное Сормово» (при участии Группы МНП) и Государственной службой морской и речного транспорта Туркменистана. Со стороны «Красного Сормова» контракт был подписан генеральным директором завода Николаем Жарковым. Для Туркменистана будет построено два танкера проекта 19900 дел-вейтом 7100 т. Согласно контрактным условиям суда будут переданы не позднее ноября 2013 и мая 2014 года. Сормовские корабли уже построили для туркменского торгового флота четыре нефтеналивных танкера, которые осуществляют транспортировку сырой нефти и нефтепродуктов в бассейне Каспийского моря. Это суда «Сумбар», «Джейхун» и «Хазар», построенные в 2009-2010 года. И танкер «Этрек» проекта 19900, переданный заказчику в мае 2012 года. Танкер предназначен для перевозки сырой нефти и нефтепродуктов. Проектант серии судов 19900 — Волго-Каспийское ПКБ. При проектировании учтены все специальные требования и экологические ограничения мировых нефтяных компаний.

## Премьера в Москве

### Первая автоматическая ААЗС «Газпромнефть»

Первая в Москве автоматическая автозаправочная станция (ААЗС) сети «Газпромнефть» расположена в северо-восточном округе города на ул. Амурская, д.15, стр.1. ААЗС работает без операторов.

Клиенты автоматической автозаправочной станции самостоятельно оплачивают топливо наличными или по топливной карте через терминал самообслуживания. Время заправки на ААЗС составляет 3-4 минуты. В связи с тем, что такой формат станций знаком не всем посетителям, и для повышения качества обслуживания на станции работают запрашивающие консультанты.

За первые дни работы на ААЗС реализовано в среднем 23,2 тонны топлива в сутки, что на 37% больше, чем на одну ААЗС «Газпромнефть» в Москве и Московской области. Высокая эффективность работы автоматической станции связана с высокой ско-



ростью заправки и большой пропускной способностью. «Автоматическая ААЗС — один из наиболее перспективных и эффективных форматов станций, особенно удобный в усло-

виях плотной городской застройки. Сеть ААЗС «Газпромнефть» в столичном регионе будет активно развиваться такие станции. К 2015 году планируется открыть 33 ААЗС в Москве и Московской области», — отметил генеральный директор «Газпромнефть-Центра» Николай Кузин.

### СПРАВКА «ПЕ»:

Сеть ААЗС «Газпромнефть» насчитывает более 1265 станций в России и странах СНГ. Широкая география сети ААЗС «Газпромнефть» и выгодное местоположение Омского, Московского и Ярославского нефтеперерабатывающих заводов обеспечивают лидирующие позиции компании «Газпромнефть» на оптовом и розничном рынках Западной Сибири и центральной части России.

## FORTUNA и «ФАРВИЖН»

### На Салоне «Комплексная безопасность»



Анатолий Соколов

В рамках приближающегося Международного салона «Комплексная безопасность 2013» (21-24 мая, Москва, ВВЦ, павильон 75) российской компания «ФАРВИЖН», в числе других образцов своей продукции, представит два тепловизионных прицела — FORTUNA S100 и ПТ-9-01. Эти прицелы предлагаются для охотников и обла-

дают широким набором характеристик, значительно расширяющих возможности пользователей.

Тепловизор FORTUNA S100 отличается своей неприхотливостью и нетребовательностью к уходу и условиям эксплуатации. В герметичном легком и прочном корпусе из магниевого сплава в водонепроницаемом исполнении установлена матрица с высоким разрешением

384x288 и мощный 20-кратный объектив 90-мм с диоптрийной настройкой в диапазоне от -6 до +4. Имеет 10 различных прицельных марок с собственной памятью выверок, может использоваться для различных сменных стволов и непрерывно работать от одной Li-ion батареи более 6 часов.

Ввод поправок при прицеливании осуществляется по шелчку и обеспечивается подстройкой прицела при постоянном наблюдении мишени.

Время пуска прицела не превышает 3 секунд.

Тепловизионный 80-мм охотничий прицел ПТ-9-01 переводится в рабочий режим за 5 секунд и имеет прицельную марку, подсвечиваемую красным цветом. Ввод поправок осуществляется по шелчку (1,3 см на 100 м) и может непрерывно работать от одного комплекта батарей более 5 часов. Прицел устойчив и может адаптироваться к любому виду стрелкового оружия, в т.ч. и крупнокалиберному.

Предыдущие настройки к каждому виду оружия могут быть запомнены в памяти прицела, что не требует этой процедуры при возврате к прежнему. В меню прицела используются русский и английский языки. Весьма прост в настройке и эксплуатации. Имеет функцию записи изображения.

Тепловизионные прицелы компании «ФАРВИЖН» обеспечивают запросы как любителей экстремальной охоты, так и склонных к размеренной и максимально комфортной охоте. Главное преимущество этих прицелов в том, что они совсем не нуждаются в освещении и обеспечивают наблюдение цели в любых условиях и при любой погоде. Эти и другие изделия компании «ФАРВИЖН» могут быть приобретены в интернет-магазине «МагмаВир».

## Снова первые!

### Русбизнесавто признан лучшим по МАЗу

Анна Завьялова

На ежегодной конференции дилеров автомобильной техники МАЗ компании Русбизнесавто был вручен диплом «Лучший дилер по реализации грузовой техники МАЗ в Российской Федерации по итогам 2012 года».

В 2012 году компания Русбизнесавто отгрузила клиентам 2426 единиц техники. Лидером продаж, как и прежде, являются седельные тягачи: было продано 844 машины 3-го и 4-го поколений. На втором месте — самосвалы (654 единицы), из них 157 единиц — строительные и сельскохозяйственные самосвалы производства «Автомастер». Было реализовано 616 прицепов и полуприцепов производства завода «Могилевтрансмаш», входящего в холдинг «БЕЛЛАВТОМАЗ». Также, клиенты приобрели 147 бортовых автомобилей 3-го и 4-го поколения и 103 автомобиля семейства «Зубренок», в том числе с различными надстройками. Было реализовано и 34 автобуса различных классов. Значительно вырос процент продаж техники с



помощью лизинговых компаний, а из крупных поставок стоит отметить продажу техники асфальтобетонной компании на юге России.

«По итогам 2012 года нам удалось на 19% увеличить количество продаж. На фоне европейского спада на рынке коммерческой техники и все

более усиливающейся конкуренции как со стороны исконно русских заводов, так и предприятий построенных в России членами европейской «большой семерки», это очень хороший результат, — сообщил Владислав Ткачев, руководитель направления МАЗ компании Русбизнесавто. — В



## ЦИТАТА НЕДЕЛИ

Владимир Путин, Президент Российской Федерации

«Российская сторона выступает за то, чтобы с опорой на бизнес эффективнее использовать экономический потенциал БРИКС для наращивания объемов взаимной торговли, инвестиций, расширения промышленной и технологической кооперации. В России разработан целый комплекс мер по совершенствованию инвестиционного климата. И, конечно, мы готовы укреплять сотрудничество в высоких технологиях, совместно осваивать космос, развивать науку. Российские компании активно работают в Бразилии, в Индии, в Китае, в Южно-Африканской Республике. Они также заинтересованы в совместном освоении рынков третьих стран, что вполне возможно и очень перспективно».

## НОВОСТИ

### Передел кобальтоочистки

На Кольской ГМК (дочернее предприятие ГМК «Норильский никель») в рамках реализации инвестиционного проекта «Кобальтовое производство» завершена поставка технологического оборудования и начал его монтаж на переделе двухстадийной кобальтоочистки. Передел двухстадийной кобальтоочистки, который будет располагаться на базе гидрометаллургического отделения №2 цеха электролиза никеля (ГМО-2 ЦЭН), является первым звеном в цепочке производства электролитного кобальта высших марок. Основное технологическое оборудование, действующее на переделе двухстадийной кобальтоочистки — насосы, трубопроводы, запорная арматура и оборудование КИ-ПиА. Его стоимость более 50 млн руб. Монтаж ведется силами генерального подрядчика — ОАО «Печенгастрой». Завершить его и начать пусконаладочные работы в Кольской ГМК планируют в апреле текущего года. По технологии, разработанной специалистами Кольской ГМК и Институтом «Ипроникель», очистка никелевого электролита от кобальта и получение первичного кобальтового кека будет производиться с окислением хлором и осаждением гидроокиси кобальта в две стадии. Результатом реализации проекта «Кобальтовое производство» станет создание единственного в России промышленного производства высококачественного и конкурентоспособного на мировом рынке продукта — электролитного кобальта высших марок. Инвестиции в проект оцениваются в сумму около 2 млрд руб.

## Вакуумная установка

### КМЗ внедрил в производство новое оборудование



ОАО «Красногорский завод им. С.А. Зверева» (ОАО КМЗ) в рамках программы по техническому перевооружению и развитию предприятия внедрило в промышленное производство новое технологическое оборудование — вакуумную установку SYRUSpro1110 фирмы Leybold Optics (Германия).

«Установка обеспечила возможность расширить номенклатуру и повысить качество оптических покрытий, а также сократить сроки их внедрения. Пространство внутри рабочей камеры установки позволяет наносить покрытия на крупногабаритные детали, а также увеличивать количество напыляемых оптических элементов за один технологический процесс. Возможности оптической системы контроля толщин наносимых слоев позволяют наносить более сложные по оптическим характеристикам покрытия, что дает возможность получать детали с уникальными оптическими параметрами.

Автоматизированная система управления технологическим процессом обеспечивает высокую повторяемость нанесения покрытий на детали, сокращает количество пробных процессов для отработки технологии и сроки ее внедрения в производство.

В течение 2013 года планируется закупить и установить в оптическом цехе еще несколько единиц нового оборудования, которое позволит повысить качество выпускаемой предприятием продукции», — рассказал генеральный директор ОАО КМЗ А.П. Тарасов.

СПРАВКА «ПЕ»: Открытое акционерное общество «Красногорский завод им. С.А. Зверева» (ОАО КМЗ) — одно из ведущих российских предприятий в области оптического и оптико-электронного приборостроения. ОАО КМЗ входит в холдинг «Швабе», объединяющий ключевые предприятия оптико-электронной отрасли России.



# НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



На Урале представят лучшую продукцию национального оборонного комплекса



Московские энергетики представили на суд журналистов сезонную технику против паводка

## Новые стандарты работы

Корпорация «ТехноНИКОЛЬ» в 2012 году

Оборот корпорации «ТехноНИКОЛЬ» — крупнейшего в Европе производителя и поставщика кровельных, гидроизоляционных и теплоизоляционных материалов — по итогам 2012 года вырос на 20% и достиг 60 млрд руб. Такие цифры озвучили на пресс-конференции в Москве представители топ-менеджмента компании.

Согласно обнародованным данным, общий объем инвестиций в развитие корпорации «ТехноНИКОЛЬ» за минувший год составил 3,5 млрд руб. Значительная часть этих средств была направлена на строительство завода по производству материалов на основе каменной ваты в Хабаровске. Размер финансовых вливаний в запуск новой производственной площадки уже составил около 1,5 млрд руб. Также в числе приоритетных направлений 2012 года — модернизация существующих и открытие новых линий производства в Татарстане, Новоульяновске, Выборге, Кемерово.

В 2013-2014 годах компания сохранит тенденцию увеличения производства и расширения рынков сбыта. «Наши инвестиции в 2013 году составят 5 млрд руб.», — отметил Сергей Колесников, президент корпорации «ТехноНИКОЛЬ». — Будут введены в эксплуатацию три новые производственные площадки на территории России: в 2013 году в Хабаровске (производство теплоизоляционных материалов на основе экструзионного пенополистирола и каменной ваты) и в Рязани (производство материалов для скатной кровли), в



2014 году будет открыт завод в Ростове-на-Дону (производство каменной ваты).

Кроме того, будет расширено производство сразу на двух предприятиях «ТехноНИКОЛЬ» в Рязани: на заводе «Лоджикруф» планируется запуск двух новых линий по производству ПВХ мембран, на заводе «Технофлекс» — запуск четвертой линии по производству битумных и битумно-полимерных рулонных материалов и на заводе ТЕХНОТОП — третьей линии по производству экструзионного пенополистирола.

Что касается поиска новых рынков сбыта, то в текущем году продолжится работа с партнерами в Азиатско-Тихоокеанском регионе, Европе, Турции, Бразилии и др. на-

правлениях. «Наши материалы уже используются при строительстве зданий и сооружений в 35 странах мира, — прокомментировал Владимир Марков, генеральный директор производственного комплекса корпорации «ТехноНИКОЛЬ». — При этом доля экспорта компании составляет порядка 20%, и мы не намерены останавливаться на достигнутом».

Как отметил г-н Колесников, в целом стратегия компании «ТехноНИКОЛЬ» основывается на стратегии лидерства за счет экономии на издержках, которая подразумевает тщательный контроль за постоянными расходами, инвестициями в производство, детальную проработку вывода новых предложений на рынок и про-

чее. К тому же важными аспектами действующей стратегии корпорации являются: активная гражданская позиция (экспертное участие в законотворчестве), фокус на развитии энергосбережения и энергоэффективности.

В компании убеждены, что шаги по улучшению качества продукции, также как и меры социального характера, должны предпринимать сами производители, не дожидаясь инициативы государства. В компании активно занимаются разработкой новых стандартов качества продукции. Они не только смогут обеспечить корпорации непрекращаемый авторитет среди потребителей и партнеров, но и позволят вывести всю отрасль на качественно новый уровень.

## Грани глобальной конкуренции

Актуальные вопросы развития ОПК России



В рамках Военно-промышленной конференции «Актуальные вопросы развития оборонно-промышленного комплекса Российской Федерации», приуроченной к 60-летию юбилею создания Военно-промышленной комиссии при Правительстве РФ, состоялось заседание секции «Глобальная конкуренция» под руководством президента Ассоциации «Лига содействия оборонным предприятиям», первого заместителя председателя Комитета Государственной Думы РФ по промышленности, первого вице-президента Союза машиностроителей России Владимира Гутенева.

В мероприятии приняли участие представители Военно-промышленной комиссии при Правительстве РФ, Министерства промышленности и торговли РФ, Федеральной службы по оборонному заказу, Федерального космического агентства, ГК «Ростех», Федеральной службы по военно-техническому сотрудничеству, Федерального агентства по техническому регулированию и метрологии, а также руководители, главные конструктора предприятий ОПК, анали-

ки, эксперты Ассоциации «Лига содействия оборонным предприятиям» и Союза машиностроителей России. Основными темами обсуждения в рамках работы секции стали конкурентоспособность продукции ОПК, совершенствование управления экономической деятельностью предприятий ОПК, закупка продукции военного назначения зарубежного производства. Открывая заседание, Владимир Гутенев напомнил участникам, что инициатором проведения мероприятия стал Союз машиностроителей России. «Об инициативе Союза заместитель Председателя Правительства РФ Дмитрий Рогозин доложил Президенту страны, который идею поддержал и предложил вывести мероприятие на более высокий уровень, свидетелями чего мы сейчас и являемся», — отметил парламентарий.

Переходя к основной теме заседания, первый заместитель генерального директора Госкорпорации «Ростех» Алексей Алешин обратил внимание присутствующих на высокие темпы развития ОПК, наблюдающиеся в России в последние годы. «Например, объем производства на предприятиях, входящих в зону ответствен-

технического университета Владимира Передерия, ОПК — фундамент российской безопасности, играющий системообразующую роль в промышленности. «Современный глобальный рынок вооружений становится все более чувствительным к соотношению цена-качество-сервис. Доминирующее значение приобретает эффективность организации производств военной техники, уровень актуальности во времени, надежности, простоты использования и обслуживания военно-технической продукции. Я бы назвал это основным вызовом современной глобальной конкуренции на мировом рынке вооружений», — заявил Передерий.

Начальник Департамента инноваций и стратегического развития ГК «Ростех» Александр Каширин рассказал о роли и применении механизмов открытых инноваций в инновационном развитии на примере Корпорации. «Целью стратегического развития «Ростеха» стало желание занять лидирующее положение на рынках высокотехнологичной продукции, вооружений и военной техники, повысить рост стоимости бизнеса и капитализации компаний. В связи с этим, были выбраны направления деятельности, как диверсификация, кооперация, открытые инновации, новые кадры и новый менеджмент», — сообщил он.

Подводя итоги работы секции, Владимир Гутенев отметил, что для повышения конкурентоспособности ОПК необходимо решение ряда задач в рамках основного вопроса — вопроса рентабельности. «Во-первых, приемлемый уровень рентабельности предприятий даст возможность подготовить и удержать кадры. Во-вторых, обеспечить повышение качества образования. И, в-третьих, даст толчок к разработке новых научных заделов, созданию новых НИРов и НИОКРов. Но решение всех вышеперечисленных проблем должно быть подкреплено соответствующим уровнем финансирования», — резюмировал депутат.

По словам ректора Южно-российского государственного

## Russia Arms EXPO 2013

IX Международная выставка вооружения, техники и боеприпасов

25-28 сентября 2013 года в Нижнетагильском государственном демонстрационном-выставочном центре вооружения и военной техники ФКП «Нижнетагильского института испытаний металлов» (ФПК «НТИИМ») пройдет IX Международная выставка вооружения, военной техники и боеприпасов Russia Arms EXPO 2013 (RAE 2013).

В течение четырех дней участники и гости Выставки смогут ознакомиться с новейшими достижениями российского оборонно-промышленного комплекса и передовыми мировыми образцами военной техники. Уникальные характеристики своей продукции продемонстрируют 400 экспонентов из 50 стран мира. Насыщенная деловая программа Выставки позволит обсудить ее участникам актуальные тенденции и перспективы развития глобального рынка вооружения, в том числе вопросы поддержания мира и безопасности, международно-правовые аспекты сотрудничества в области контроля экспорта вооружений и пр. В целом, RAE 2013 даст исчерпывающее представление о приоритетах, достижениях и потенциале предприятий не только российского, но и мирового военно-промышленного комплекса.

Главная цель проведения IX Международной выставки вооружения, военной техники и боеприпасов Russia Arms EXPO 2013 — оказание содействия в продвижении российской военной техники, вооружения и боеприпасов на внутренний и внешний рынки, расширение круга зарубежных партнеров, демонстрация российских достижений российских и зарубежных производителей военного оборудования, развитие деловых контактов между производителями и заказчиками военного оборудования со всего мира.

Russia Arms EXPO 2013 проводится под патронажем Пра-

вительства Российской Федерации. Организаторами Выставки выступают Министерство промышленности и торговли Российской Федерации и правительство Свердловской области. Генеральным организатором Выставки является научно-производственная корпорация «Уралвагонзавод» (УВЗ). Все это позволяет гарантировать высочайший уровень организации мероприятия и его представительности. Интерес к Выставке традици-

онно проявляют правительства стран экспортеров и импортеров военной техники, российские и международные военные специалисты и научные эксперты, ведущие игроки мирового рынка вооружений.

Russia Arms EXPO 2013 — это не только крупнейшая международная выставка продукции военного назначения, но и уникальная площадка для конструктивного диалога мировых лидеров отрасли по ключевым вопросам разработки, производства и продажи военной техники и вооружения. Представители военных и деловых кругов, научно-иссле-

довательских институтов и конструкторских бюро, разработчики и производители военной техники получат в ходе RAE 2013 возможность установления новых контактов, развития прочных связей и партнерских отношений.

Грандиозный масштаб RAE 2013 обеспечивается во многом уникальными возможностями демонстрационно-выставочного полигона, не имеющего аналогов в мире. Общая площадь свыше 400 тыс. кв. м.,



просторные павильоны и открытые демонстрационные площадки, обширная инфраструктура, специальные трассы с препятствиями, боевые поля с мишенными обстановками, водородом, летно-испытательный аэродром — вот далеко неполный перечень характеристик нижнетагильского выставочного центра, позволяющих полноценно раскрыть боевые и эксплуатационные возможности как бронетанковой техники, так и иных видов вооружения, а также объединить деловую программу с красочным шоу.

Организаторы и генераль-

идут работы по реконструкции демонстрационно-выставочного центра и совершенствованию инфраструктуры полигона и города, привлечению новых участников. Russia Arms EXPO 2013 активно позиционируется на крупнейших международных выставочных площадках. Так, значительное внимание международному военному и экспертному сообществу, а так же представителю СМИ вызвала презентация RAE 2013 на крупнейшей в регионе Ближнего Востока и Северной Африки международной выставке вооружения IDEX-2013 в Абу-Даби.

## Готовность номер один

МОЭСК показал средства защиты энергообъектов от паводка



Дмитрий Кожевников

28 марта компания МОЭСК организовала для группы федеральных и региональных СМИ пресс-тур, посвященный защите энергообъектов от паводков. В связи с затяжной зимой это тема приобретает для жителей Москвы и Московской области критическое значение.

Журналисты ознакомились с ходом подготовки защиты объектов энергоснабжения от стихийных явлений в Коломенском и Луховицком районах Московской области. В показательном мероприятии приняли участие: начальник управления высоковольтных линий электропередач ОАО «МОЭСК» Виктор Рогов, заместитель директора — главный инженер филиала Московской объединенной электросетевой компании — Восточные электрические сети — Александр Юртаев, начальник гарнизона МЧС Коломенского муниципального района Виталий Шестаков, начальник отдела по делам ГО и ЧС Луховицкого муниципального района Владимир Чичулин.

В этом году наибольшая вероятность подтопления электросетевых объектов

компания существует в восьми районах Подмосковья, считает Александр Юртаев: «В основном они находятся в восточной и юго-восточной частях Подмосковья. В частности, это Ступинский, Серпуховский, Каширский, Серебряно-Прудский, Луховицкий, Коломенский, Орехово-Зуевский и Павлово-Посадский районы. В период прохождения паводка этой весной в зону возможного подтопления попадут более 800 объектов ОАО «МОЭСК».

Энергетики на данный момент наиболее пристальное внимание уделяют паводковой ситуации в Восточных электросетях, в частности, в Луховицком и Коломенском районах. В зону возможного затопления в этих регионах могут попасть несколько десятков важных энергообъектов — питающих центров 35-110 кВ, высоковольтных линий электропередачи, в распределительных сетях — фидеров и трансформаторных подстанций. Проводятся плановые осмотры объектов электросетевой хозяйства, организовано круглосуточное дежурство и мониторинг паводковой ситуации. Персонал компании готов к прохождению паводка, укомплектован необходимым оборудованием. Ежегодно закупается по одной дополнительной еди-

нице технике. В этом году в распоряжение энергетиков поступил снегоболотоход «Ветлуга» на гусеничном ходу. Кроме того в распоряжении энергетиков снегоболотоход «Кержав» на шинах низкого давления, плавсредства. При необходимости аварийные бригады энергетиков смогут добраться к местам проведения работ, несмотря на распутицу и водные преграды.

Пик половодья в текущем году ожидается во второй декаде апреля. Специалисты заранее готовятся к возможным последствиям: рабочий персонал уже переведен на круглосуточное дежурство. На период весеннего паводка специальная техника решено сосредоточить в местах, подверженных наибольшему подтоплению. Налажено тесное взаимодействие с органами МЧС РФ и местной администрацией. Первый заместитель главы городского поселения Белоомут Александр Панов отметил, что работа по подготовке к паводку носит систематический характер. Ежегодно создается оперативный штаб, куда входят представители организаций, отвечающих за жизнеобеспечение города и весь комплекс принимаемых мер позволяет пройти пик паводка без чрезвычайных ситуаций.

## Инновационный «Казбек»

### Закладка первого камня

Председатель Внешэкономбанка Владимир Дмитриев и глава Чеченской Республики Рамзан Кадыров приняли участие в церемонии закладки первого камня инновационного строительного технопарка «Казбек». Цель проекта — создание в Чеченской Республике первого инновационного технопарка, объединяющего комплекс взаимосвязанных производств современных строительных материалов для возведения жилых и общественных зданий. Общая стоимость проекта составляет 4,9 млрд руб., объем участия Внешэкономбанка — 4,4 млрд руб.

Реализация проекта позволит обеспечить строительный рынок округа качественными и доступными по цене строительными материалами на базе освоения собственных минерально-сырьевых ресурсов региона. Предполагается, что в результате ввода в эксплуатацию технопарка поступления в бюджеты всех уровней составят более 4 млрд руб., планируется создание более 250 рабочих мест на производстве и увеличение занятости в смежных отраслях более чем на 2000 человек.

В ходе поездки в СКФО Владимир Дмитриев обсудил с руководством Чеченской Республики и Республики Дагестан инвестиционный потенциал Северо-Кавказского федерального округа, а также посетил строящийся завод по производству флоат-стекла (Дагестан).

Внешэкономбанк участвует в финансировании проекта строительства завода по производству флоат-стекла мощностью 600 т в сутки, реализуемого ОАО «Каспийский завод листового стекла». Общая стоимость проекта составляет 10,6 млрд руб., объем участия Внешэкономбанка — 7,1 млрд руб. Проект ориентирован как на импортозамещение, так и на экспорт до 40% продукции, в том числе в страны СНГ. Ввод завода в эксплуатацию будет способствовать социально-экономическому развитию Республики Дагестан и даст импульс развитию всему региону, поступления в бюджеты всех уровней оцениваются в размере 4,4 млрд руб., планируется создание более 300 рабочих мест как непосредственно на производстве, так и в смежных отраслях.

Всего коллегиальными органами Внешэкономбанка одобрено участие в финансировании 10 проектов на территории СКФО общей стоимостью порядка 58,4 млрд руб., участие Банка составляет 33,6 млрд руб. На 1 февраля 2013 г. во Внешэкономбанке на разных стадиях рассмотрения находится 16 инвестиционных проектов СКФО общей стоимостью более 63,8 млрд руб. с предполагаемым объемом участия Банка 38,9 млрд руб.

В рамках Программы государственной поддержки малого и среднего предпринимательства ОАО «МСП Банк» (Группа Внешэкономбанка) сотрудничает с 18 банками и 16 организациями инфраструктуры Северо-Кавказского федерального округа. Объем финансовой поддержки по Программе МСП Банка составляет 3,7 млрд руб. Средневзвешенная ставка по портфелю кредитов составляет 12,2%. Регионы-лидеры в получении средств — Кабардино-Балкарская Республика (33%), Ставропольский Край (32%) и Республика Дагестан (14,4%).

Проект «Создание инновационного строительного технопарка «Казбек» предполагает создание в Чеченской Республике первого инновационного технопарка, объединяющего комплекс взаимосвязанных производств современных строительных материалов для возведения жилых и общественных зданий: блоков и плит из ячеистого газобетона, фиброцементных плит, сухих строительных смесей, строительной извести.

Проект направлен на обеспечение строительного рынка СКФО качественными и доступными по цене строительными материалами на базе освоения собственных минерально-сырьевых ресурсов региона. Проект включен в перечень приоритетных проектов Чеченской Республики, а также в перечень перспективных проектов Стратегии развития Северо-Кавказского федерального округа до 2025 года.

Инициатор проекта: ООО «Производственно-коммерческая фирма «Казбек» — одна из крупнейших компаний в СКФО. Заемщик: ЗАО «ИСТ Казбек» — компания, специально созданная для реализации проекта. Финансирование проекта предусматривается с участием ОАО «Корпорация развития Северного Кавказа» путем вхождения ОАО «КРСК» в состав акционеров Заемщика с долей участия 10%. Объем инвестиций — 4,9 млрд руб. Участие ВЭБа — 4,4 млрд руб. Место реализации проекта: СКФО, Чеченская Республика, Ножай-Юртский район, с. Бейой.

Экономические выгоды: — создание более 250 новых рабочих мест, увеличение занятости в смежных отраслях более чем на 2 тыс. человек; — внедрение инновационных ресурсосберегающих технологий в строительную отрасль субъектов СКФО;

— успешная реализация государственной программы «Обеспечение доступным и комфортным жильем граждан Российской Федерации» на Северном Кавказе, в т.ч. за счет снижения себестоимости строительства жилья не менее чем на 30%;

— общий объем налоговых поступлений от реализации проекта в бюджетную систему РФ — более 4 млрд руб.

## Хороший дом

### Kamstrup получил награду за энергосбережение

Компания Kamstrup, мировой лидер в производстве приборов учета тепла и воды, стала лауреатом премии «Берегите энергию» в номинации «Энергоэффективный дом». Торжественная церемония награждения лауреатов этой премии состоялась еще 6 марта 2013 года.

Kamstrup A/S — мировой лидер по производству ультразвуковых приборов учета тепловой энергии. Производство и головной офис компании находятся в Дании. Продукция Kamstrup A/S представлена дистрибуторами в 60 странах мира. Дочерние предприятия работают в России, Голландии, Польше, Норвегии, Англии и Франции.

«Нам очень приятно, что усилия нашей компании отмечены организаторами премии и Экспертным советом, — заявила Ольга Ломанова, региональный менеджер Kamstrup в России. — По всей стране установлено и успешно эксплуатируется несколько тысяч тепло-, холодо- и водосчетчиков MULTICAL. Это означает, что необходимость точного учета — не пустые слова для России».

В других номинациях премию «Берегите энергию» получили ООО «Центр энергоэффективности ИНТЕР РАО ЕС», ООО «Московская энергетическая компания», Ensto Finland OY, Viessmann и другие компании.

Премия «Берегите энергию» направлена на стимулирование производства и использования энергоэффективных товаров и технологий, содействие формированию культуры энергопотребления в стране.

Премия была учреждена три года назад и проводится при поддержке Правительства г. Москвы, Российского энергетического агентства, Министерства промышленности и торговли РФ и других отраслевых и общественных организаций.

Компания Kamstrup A/S основана в 1946 году Олафом Камstrupом. До 1990 года компания существовала в форме частного семейного бизнеса. С 1990 года — собственностью датской нефтяной компании Oleselekt Dampkraft (OK). Поставки приборов учета тепловой энергии MULTICAL в Россию осуществляются с 1995 года.

## Через Енисей

### Новая тепломагистраль в теле моста

Группа «Сибирская генерирующая компания» (СГК) приступила к реализации инновационного проекта по прокладке тепломагистралей в теле строящегося четвертого автомобильного моста через Енисей. Работы выполняются в рамках «Инвестиционной программы по развитию объектов, используемых в сфере теплоснабжения Красноярска на 2013-2016 годы»

Сибирская генерирующая компания в лице входящей в Группу «Красноярской теплоэнергетической компании» начала реализацию масштабного и во многом инновационного проекта, который планируется завершить к 2016 году.

Трубопровод диаметром 1 м и протяженностью 1,3 км будет подавать тепло и горячую воду с правого берега, от Красноярской ТЭЦ-2, на левый берег. В Красноярске это будет первая столь масштабная внутримостовая магистраль. Она позволит обеспечить тепло левобережные районы, где ведется активное строительство жилых массивов и рассматривается возможность возведения новых крупных теплопотребляющих объектов.

Сегодня с Красноярской ТЭЦ-2 на левый берег тепло передается по дукеру, который проходит по дну Енисея. Срок его эксплуатации подходит к концу, поэтому для надежного снабжения потребителей тепло возникла необходимость строительства новой мощной тепломагистрали. Построенная тепломагистраль будет заменой дукерному переходу после окончательного вывода его из эксплуатации, а ее пропускная способность позволит дополнительно передавать до 250 Гкал/ч от ТЭЦ-2 в левобережные районы города.

При строительстве новой тепломагистрали будут использованы трубы повышен-

ной надежности, с толщиной стенки 14 мм, при обычных 10 мм. Это позволит эксплуатировать трубопровод в течение 50 лет.

Проектирование и строительство тепломагистрали в теле четвертого автомобильного моста через Енисей предусмотрено городской «Инвестиционной программой «Красноярской теплоэнергетической компании» по развитию объектов, используемых в сфере теплоснабжения Красноярска на 2013-2016 годы».

На 2013 год на реализацию проекта заложено 67 млн руб. На сегодняшний день МО №7

Красноярский филиал ОАО «Сибмост» уже монтирует металлоконструкции моста, к маю начнется работа по прокладке тепломагистрали. В 2013 году планируется проложить пер-

вые 387 м магистрали. Кроме того, «Красноярская теплоэнергетическая компания» займется прокладкой трубопроводов на подходах к новому мосту с правого и левого берегов.

Группа «Сибирская генерирующая компания» (СГК) — энергетический холдинг, осуществляющий свою деятельность на территории Алтайского края, Кемеровской области, Красноярского края, Республики Хакасия. Основные виды бизнеса — производство тепло- и электроэнергетики, передача и поставка тепла и ГВС потребителям. В состав группы входят 4 ГРЭС и 14 ТЭЦ общей установленной электрической мощностью — 7 138 МВт, тепловой — 15 736,3 Гкал/ч, а также тепловые сети общей протяженностью 1184 км, ремонтные и сервисные компании. На долю станций СГК приходится порядка 20-22% выработки тепла и электроэнергии энергосистемы Сибири. Численность персонала компаний Группы превышает 19000 человек.



## Технологии созидания

### Современные решения для индустриального строительства

С увеличением темпов развития экономики изменились требования, предъявляемые заказчиками к технологиям строительства промышленных объектов. Сегодня наряду с санитарно-гигиеническими параметрами и надежностью построек большое внимание уделяется стойкости материалов ограждающих конструкций к агрессивному воздействию индустриальных сред, а также срокам возведения объектов. Современные технологии, такие как строительство с использованием трехслойных сэндвич-панелей (ТСП), позволяют оперативно возводить даже крупномасштабные промышленные объекты в рамках проектов национальной важности.

#### Характеристики ТСП

Трехслойные сэндвич-панели представляют собой жесткую конструкцию из двух стальных облицовок с полимерным покрытием, связанных, как правило, минераловатным или пенополиуретановым сердечником. С точки зрения строительства промышленные объекты ТСП обладают рядом преимуществ. Во-первых, решение на основе негорючего утеплителя (минеральной ваты) и стали является пожаробезопасным, что особенно важно при проектировании и возведении производственных объектов.

Во-вторых, ТСП обладают превосходными теплоизоляционными характеристиками (панель толщиной 80 мм эквивалентна метровой стене из кирпича). Толщину теплоизоляционного слоя можно варьировать в пределах от 50 до 250 мм. При ее правильном подборе для конкретной климатической зоны достигается оптимальная энергоэффективность постройки, что ведет к снижению эксплуатационных затрат. При этом сами ТСП сконструированы таким образом, чтобы минимизировать вероятность появления так называемых «мостиков холода», поэтому они свободно могут применяться в любом географическом регионе при рабочих тем-

пературах от -65°C до +75°C. Кроме того, утеплитель обеспечивает высокий уровень звукоизоляции производственных помещений, — объясняет Сергей Якубов, руководитель департамента фасадных систем и ограждающих конструкций Группы компаний Металл Профиль, ведущего российского производителя кровельных и фасадных систем. В-третьих, ТСП легко монтируются на металлическом или железобетонном каркасе при помощи специального крепежа. Между собой они скрепляются за счет герметизируемых замков, препятствующих попаданию влаги в утеплитель. Поскольку ТСП не требуют определенной температуры или влажности окружающей среды во время монтажа, возведение индустриальных построек может осуществляться круглогодично. Таким образом, трехслойные сэндвич-панели обеспечивают оптимизацию времени и стоимости строительства при соблюдении всех технических условий.

Наконец, ТСП достаточно долговечны. Настоящий прорыв в этой области обеспечило появление стойких к внешним воздействиям полимерных покрытий для оцинкованной стали, обеспечивающих качественную антикоррозионную и механическую защиту метал-

ла. Например, ТСП Industrium с облицовками из стали с покрытием Colorcoat HPS200 Ultra производства Tata Steel (Великобритания) обладают повышенной устойчивостью к агрессивным факторам внешней среды и ограждающих конструкций Группы компаний Металл Профиль, ведущего российского производителя кровельных и фасадных систем. В-третьих, ТСП легко монтируются на металлическом или железобетонном каркасе при помощи специального крепежа. Между собой они скрепляются за счет герметизируемых замков, препятствующих попаданию влаги в утеплитель. Поскольку ТСП не требуют определенной температуры или влажности окружающей среды во время монтажа, возведение индустриальных построек может осуществляться круглогодично. Таким образом, трехслойные сэндвич-панели обеспечивают оптимизацию времени и стоимости строительства при соблюдении всех технических условий.

Помимо этого, полимерные покрытия позволяют индустриальным зданиям длительное время сохранять привлекательный внешний вид, что особенно важно теперь, когда внимание принято обращать не только на конструктив, но и на архитектуру производственных объектов.

#### Реальные проекты: «СВАП-ЮГ»

Один из крупных промышленных объектов, недавно построенных с использованием ТСП — промышленно-логистический комплекс «СВАП-ЮГ» в Астрахани,

предприятие по производству труб с защитным утяжеляющим бетонным покрытием для нужд ОАО «ЛУКОЙЛ». Созданный в рамках совместного проекта ОАО «МТЗК» и ООО «Балластные трубопроводы СВАП», комплекс «СВАП-ЮГ» является на сегодняшний день единственным предприятием подобного рода на территории России.

Основные поставки продукции нового завода в ближайшее время будут осуществляться для строящегося совместными усилиями ООО «ЛУКОЙЛ-Нижневолжскнефть» (дочерняя компания ОАО «Лукойл») и Bumi Armada Caspian (подразделение Bumi Armada Berhad, Малайзия) подводного трубопровода, проходящего по дну Каспийского моря между месторождениями им. В. Филановского и им. Ю. Корчагина. Проект предполагает укладку одновременно нефте- и газопроводов общей протяженностью более 780 км. Кроме того, дополнительно будут продолжены участки трубопроводов внутри месторождений.

На сегодняшний день основными поставщиками оцинкованных труб для различных российских проектов в нефтегазовой отрасли являются зарубежные компании. Новый завод будет обеспечивать продукцией не только нефтя-

## Блок номер 9

### ГСК «ВИС» продолжает монтаж «силового острова»



На строительной площадке 9 энергоблока Новочеркасской ГРЭС выполнен монтаж самой тяжелой хребтовой балки котла, вес которой составляет 84 т. Хребтовые балки служат основой для крепления поверхностей нагрева котла. Семь хребтовых балок общим весом порядка 389 т будут смонтированы на высоте 70 м и станут завершающим этапом монтажа «силового острова» котлоагрегата.

Работы по возведению основных объектов энергоблока №9 ведутся в соответствии с графиком. В частности, на площадке завершается ограждение котлована известнякового хозяйства буроресекшими сваями. Они представляют собой аналог метода «стена в грунте» и используются для обеспечения герметичности будущего котлована. По словам главного инженера «ВИС» Алексея Галкина, строительные работы на 9 энергоблоке Новочеркасской ГРЭС выполнены на 60%. В ближайшее время планируется приступить к монтажу поверхностей нагрева котла.

Строящийся энергоблок №9 Новочеркасской ГРЭС мощностью 330 МВт уникален для России: впервые на объекте большой энергетики будет использована технология циркулирующего кипящего слоя (ЦКС). Она обеспечивает более высокий КПД и позволяет соответствовать высоким требованиям европейских стандартов по выбросам вредных веществ. При реализации проекта будет частично использована и модернизирована существующая инфраструктура станции, а именно: будет расширен на 400 тыс. т существующий угольный склад, который будет использоваться как для существующего, так и для вновь вводимого оборудования. Будет сооружена новая конвейерная галерея топливopодачи к новому блоку, а также установлено дополнительное вагоноподъемное устройство.

ные, газовые и нефте-газотранспортные компании, ведущие разработку месторождений Северного Каспия и в Южной части страны, но также и объекты в других прикаспийских регионах. Это позволит добывающим компаниям оптимизировать свои затраты. Производственная мощность завода после ввода в эксплуатацию всех корпусов составит более 40 км труб с защитным бетонным покрытием ежемесячно, в независимости от климатических условий. Помимо этого будут работать бетонное производство и мощный логистический комплекс, позволяющий строить мультимодальные логистические схемы.

Стоит отметить, что первая очередь трубопровода между месторождениями им. В. Филановского и им. Ю. Корчагина должна быть запущена уже в конце 2014 года, так как уже через год после этого запланирован ввод в эксплуатацию всего месторождения. Таким образом, строительство промышленно-логистического комплекса «СВАП-ЮГ» должно стать лишь первым этапом масштабного проекта национальной важности, сроки реализации которого весьма ограничены.

Для возведения ограждающих конструкций производственных корпусов и сопутствующих построек комплекса были выбраны ТСП Металл Профиль. «Учитывая сжатые сроки строительства и строгие требования к качеству ограждающих конструкций зданий предприятия, мы выбрали проверенное временем надежное поставщика строительных материалов, — говорит Дмитрий Мазев, генеральный директор ООО «СВАП-ЮГ». — Благодаря качеству защитных покрытий, толщине стальной облицовки и хорошо проработанной конструкции замков, сэндвич-панели Металл Профиль прекрасно зарекомендовали себя при эксплуатации в агрессивных средах».

Реализация проекта была разбита на несколько этапов. В первую очередь были построены два производственных корпуса, бетоносмесительный узел и административно-бытовой корпус. Два идентичных

заводских корпуса предназначены для производства труб с защитным утяжеляющим бетонным покрытием; здания имеют прямоугольное сечение в плане, двускатную кровлю и ленточное остекление. Архитектура бетоносмесительного узла определялась особенностями технологического процесса, поэтому он имеет более сложную конфигурацию. Административно-бытовой корпус возведен по типовому проекту для зданий подобного рода, он рассчитан на размещение 230 рабочих.

Первая часть проекта была реализована всего за полгода — с марта (когда начались первые поставки стройматериалов) по сентябрь 2012 года. «Для реализации проекта заказчику были отпущены стеновые и кровельные ТСП (общей площадью 11200 кв. м), комплектующие и фасонные изделия, кровельный профилированный стальной лист С21 (1200 кв. м). Поставки осуществлялись через нашего регионального представителя», — уточняет Андрей Некрашевич, заместитель коммерческого директора ГК Металл Профиль.

«Оперативные поставки позволили нам придерживаться достаточно жесткого графика строительства. А ведь за нами следят не только руководители «материнской» компании, но и администрация региона, так как проект строительства завода является стратегически важным для развития всей Астраханской области. Поставки были организованы очень удобно для нас, поскольку за производство поставщика строительных материалов, — говорит Дмитрий Мазев, генеральный директор ООО «СВАП-ЮГ». — Благодаря качеству защитных покрытий, толщине стальной облицовки и хорошо проработанной конструкции замков, сэндвич-панели Металл Профиль прекрасно зарекомендовали себя при эксплуатации в агрессивных средах».

Реализация проекта была разбита на несколько этапов. В первую очередь были построены два производственных корпуса, бетоносмесительный узел и административно-бытовой корпус. Два идентичных



# Фондовый рынок

## совместно с Инвестиционной компанией «ФИНАМ»

### НОВОСТИ

#### Стратегия развития электросетевого комплекса

Правительство РФ одобрило стратегию развития электросетевого комплекса, сообщил премьер-министр РФ Дмитрий Медведев на совещании с вице-премьерами. Стенограмма заседания размещена на сайте Кабмина. Программа направлена на снижение операционных и инвестиционных расходов, вывод с рынка неэффективных сетевых операторов и на повышение качества управления в сетевом хозяйстве. «В совокупности, я надеюсь, это приведет к замедлению роста тарифов на электроэнергию для значительной части потребителей и, конечно, что не менее важно, к повышению качества электроснабжения, чтоб отключений было меньше, чтоб мы понимали, что будет происходить в перспективе», — сказал Дмитрий Медведев. — Нарушения в подаче электроэнергии должны стать исключениями — это наш приоритет».

#### Расширится список акций

Московская Биржа ввела режим торгов T+2 на фондовом рынке. Теперь для совершения операций с ценными бумагами на Московской Бирже требуется депонировать только часть стоимости приобретаемого пакета ценных бумаг. А полный расчет и поставка бумаг производится на второй день после совершения сделки. Ранее участники торгов работали в режиме T0 («т-ноль»), при котором для совершения транзакции требовалось 100% депонирование на Бирже и денежных средств, и ценных бумаг. Переход на новую модель торгов будет поэтапным. На первом этапе, который продлится с 25 марта по 30 июня 2013 года, к торгам в режиме T+2 на фондовом рынке будут допущены 15 наиболее ликвидных акций и облигаций федерального займа, параллельно они продолжат обращаться и в режиме T0. С 1 июля Биржа планирует расширить список акций доступных в режиме T+2, прекратив их параллельное обращение в T0. К 1 января 2014 года предполагается завершить перевод всех ценных бумаг, обращающихся на Московской Бирже на модель торгов с частичным предварительным депонированием и отсроченными на два дня расчетами.

#### «Роснефть» увеличит поставки нефти в Китай

22 марта в рамках визита делегации КНР в Россию ОАО «НК «Роснефть» был подписан ряд документов с компаниями Китая. В частности, президент, председатель правления ОАО «НК «Роснефть» Игорь Сечин подписал ряд документов с президентом Китайской Национальной Нефтегазовой Корпорации (CNPC) Чжоу Цзинином. «Роснефть» и CNPC назначены уполномоченными организациями по реализации подписанного между правительством РФ и правительством КНР соглашения о расширении сотрудничества в сфере торговли сырой нефтью. Реализуя указанное соглашение, «Роснефть» и CNPC подписали основные условия поставок сырой нефти с предоставлением предоплаты, в рамках которых предусмотрено заключение договоров о поставке дополнительных объемов нефти по нефтепроводу «Сквордино-Мохэ» в течение 25 лет. Увеличение объемов планируется начать уже в текущем году после вступления в силу межправительственного соглашения.

#### «Вертолеты России» в 2012 году

Чистая прибыль ОАО «Вертолеты России» по РСБУ за 2012 год снизилась на 80% относительно предыдущего года — до 3,662 млрд руб. В 2011 году компания сообщила о чистой прибыли в 19,052 млрд руб. Выручка компании за 12 месяцев 2012 года составила 1,896 млрд руб., увеличившись на 18%. Прибыль до налогообложения за отчетный период снизилась на 82,8% — до 3,311 млрд руб.



#### Сокращение убытка

Чистый убыток «СОЛЛЕРСА» по РСБУ за 2012 год сократился на 24% относительно предыдущего года — до 2,601 млрд руб. В 2011 году чистый убыток компании составил 3,417 млрд руб. Выручка компании за 12 месяцев 2012 года выросла на 6% и составила 641,864 млн руб. Убыток от продаж за отчетный период составил 854,291 млн руб., что в 4,7 раза больше показателя 2011 года. Убыток до налогообложения снизился на 17% — до 2,913 млрд руб.

#### «Разгуляй»: рост производства

Группа «Разгуляй» увеличила в 2012 году производство сахара на 8% по сравнению с предыдущим годом — до 577 тыс. т, риса — на 23%, до 151 тыс. т. Данные были озвучены в ходе заседания совета директоров компании 22 марта 2013 года. Финансовые и производственные результаты группы по итогам 2012 года пока не публиковались. Чистый денежный поток группы впервые за последние годы стал положительным, при этом размер долгового портфеля компании снизился на 5 млрд руб.

#### Чистая прибыль «Ростелекома» сократилась

Чистая прибыль ОАО «Ростелеком» по МСФО по итогам 2012 года составила 35,2 млрд руб., что на 17% меньше показателя за 2011 год. Выручка Группы за 2012 год составила 321,3 млрд руб. и выросла на 7% по сравнению с 2011 годом. Рентабельность по OIBDA составила 36,9%, отражая эффекты от активного развития мобильного направления в регионах строительства 3G+ сетей в IV квартале 2012 года, увеличения доли быстрорастущих, но менее рентабельных, чем традиционные, сегментов выручки, создание резервов по компенсациям сотрудникам в рамках 20%-ой оптимизации административного персонала, запланированной на 2013 год.

## Будущее ритейла

### Нам обещают глобальный онлайн-гипермаркет

Кристина Бардина, обозреватель Finam.ru

**Обороты интернет-торговли с каждым годом уверенно растут, причем как в столице, так и в регионах. По оценкам экспертов, расширение присутствия в онлайн и мультимедийности станут основными тенденциями для сектора розничной торговли в ближайшие годы.**

Ключевой тенденцией розничного рынка в последнее время стало развитие онлайн-торговли. По прогнозам

пунктом выдачи интернет-заказов, а также используются как «шоурумы» для онлайн-ассортимента. Как в России, так и во всем мире, основными причинами покупок в сети являются низкая цена и удобство. Но покупатели, по словам ритейлеров, по-прежнему сталкиваются с некоторыми трудностями, особенно в вопросах оплаты и доставки, а доверие становится одной из самых больших проблем.

Данные по розничной торговле в РФ в этом году неоднозначные. Так, к примеру, в январе-февреле 2013 года, по данным Росстата, оборот составил

такому выводу пришли эксперты Центра конъюнктурных исследований Института статистических исследований и экономики знаний НИУ «Высшая школа экономики».

На фоне укрепления положительного тренда спросовой ситуации предприниматели вновь рассчитывают на повторение сценария 2012 года, когда активное потребительское кредитование создало мощную питательную среду потребительскому сектору и, как следствие, обеспечило рознице серьезную фору среди других отраслей российской экономики.

денных мер ужесточения со стороны административного регулирования и другие обостряющие развитие бизнеса критерии, впервые в посткризисный период заставляют серьезно задуматься о возможных вариантах развития сектора розничной торговли в 2013 году, считают в «Высшей школе экономики».

По прогнозам экспертов PwC, к 2020 году Россия станет четвертым по величине рынком розничной торговли в мире. В то же время, возможность поддержания высоких темпов роста за счет потребительского спроса в значитель-



За покупками — в сети! Вот лозунг близкого будущего

Morgan Stanley, 2013 год станет переломным для электронной коммерции. На это есть несколько причин. В первую очередь, это увеличение числа пользователей и общего уровня интернетизации России. Люди больше доверяют интернету и все чаще покупают в сети. В сознании потребителей онлайн- и офлайн-торговля постепенно смешиваются, перестают конкурировать и становятся взаимодополняющими элементами процесса покупки.

Все движется к тому, что ритейл превратится в итоге в глобальный онлайн-гипермаркет. Такую точку зрения привел Андрей Нестеров, председатель совета директоров ТД «ЦентроОбувь», в ходе форума «Российская Розничная Торговля», организованного Институтом Адама Смита. Меняются функции традиционных форматов магазинов. Разделение между каналами сбыта вскоре перестанет существовать. Магазины становятся

3370,8 млрд руб., что на 3% превышает показатель за январь-февраль 2012 года. Но по сравнению с январем текущего года в феврале оборот сократился на 1,8%. И все же розничная торговля по-прежнему остается одной из отраслей, наиболее

**Люди больше доверяют интернету и все чаще покупают в сети. В сознании потребителей онлайн- и офлайн-торговля постепенно смешиваются, перестают конкурировать и становятся взаимодополняющими элементами процесса покупки. Ритейл превратится в итоге в глобальный онлайн-гипермаркет**

устойчивых к рискам и колебаниям общеэкономической конъюнктуры в стране. В торговых организациях существует не только «запас прочности», но и имеются специфические для торгового процесса классические механизмы и схемы «выживания» в любых конъюнктурных обстоятельствах. К

несмотря на то, что большинство предпринимателей дают достаточно позитивный прогноз относительно перспектив развития своего бизнеса во II квартале 2013 года, реальные объективные конъюнктурные составляющие не

позволяют рассчитывать только лишь на уверенность ритейлеров в краткосрочном периоде преодолеть негативную динамику большинства показателей. Неоднозначная перспектива темпов роста реально сектора и структуры потребления домохозяйств, возможный негативный эффект вве-

дены степени исчерпаны, считает директор Центра конъюнктурных исследований ИСИ-ЭЭ НИУ ВШЭ Георгий Остапкович. Предприниматели продолжают изыскивать разнообразные маркетинговые и ценовые ходы для привлечения и разогрева потребительского рынка. Так, уже в течение нескольких последних лет рынок розницы демонстрирует внутреннюю сегментацию разнообразных товарных и главных, качественных предложений.

Мультимедийность стала эффективной стратегией развития розничного бизнеса в России. Многие производители стали активнее диверсифицировать ассортимент своей продукции, чтобы покрыть средний и премиальный сегменты рынка. Создание продуктов, ориентированных на конкретные нужды приводит к возникновению товаров, которые представляют большую ценность для потребителя и одновременно продаются по более низкой цене.

## Инвестиции

### Зарубежные активы



Юлия Афанасьева, аналитик УЦ «ФИНАМ»

**Глубокая убежденность в том, что прибыль на фондовом рынке 2011-2012 года может принести только стратегия, ориентированная на сильные бумаги, помогла мне пережить многие биржевые бури. Но пора задуматься о том, что, возможно, инвесторам надоело дорогие бумаги, близкие к своим историческим пикам, или вовсе существенно преувозмешдые их.**

Бесспорно, переход интереса инвесторов от сильных бумаг к слабым должен был случиться. И он случился! Но мы его не видим, так как находимся в шорах российского рынка. Перелом случился более глобальный, чем мы могли ожидать, интерес инвесторов перетек с развивающихся биржевых площадок на развитые. Если говорить о поистине дивных, но перспективных бумагах, то, естественно, их проще найти за океаном, нежели у нас.

Приведу наглядный пример. Популярный американский индекс Dow Jones с 2000 по 2012 год вырос на 19,87%. Популярный российский индекс РТС за это время прибавил более 786%. Вы можете справедливо заметить, что за первые несколько месяцев 2013 года американские индексы существенно набрали в весе. Более того, указанный выше индекс Dow Jones установил новый исторический максимум. А наши индексы зависли почти ровно посередине между кризисным дном и историческими пиками.

Да, это так, но это не повод для фантазий, типа тех, что у российских индексов вариантов для ходов больше, а для американских индикаторов дорога одна — нисходящая коррекция. За какими акциями идти за рубеж? За акциями компаний, аналогов которых у нас на бирже нет. Сразу вспоминаются акции Apple, Microsoft, Google. По сути, для примера я привела очень разные компании, но согласитесь, в России сравнить их не с чем. Может быть, бум на подобные акции уже и прошел, но их рано называть «собаками» или «хрюмыми утками», согласно определению Бостонской матрицы. Еще долгие годы они будут «дойными коровами», а что еще надо инвестору? Осталось лишь дождаться хороших уровней для покупки. К покупке Apple возникли предостережения, когда недавно бумаги закрыли неделю выше рубежа \$445. Microsoft неплох в своем восходящем тренде ноября 2012 года, но время больших покупок наступит, когда акции преодолют нисходящий тренд апреля 2012 года — \$29,6. Акции Google привлекательны от отметки \$750, или при пробое недавнего максимума \$844. Посмотрим что-то более классическое и понятное. А как вам McDonalds или Coca-Cola? Их акции я считаю дороговатыми, но у вас есть хороший шанс нажиться на чужих слабостях если бумаги немного скорректируются: McDonalds до \$97, а Coca-Cola до \$39,2.

Инвестиционные решения, которые я вам предлагаю, простые и незатейливые. Хотите экстрима? Основные мировые проблемы копяются в банковской системе. Один из самых узнаваемых зарубежных банковских брендов в России — Bank of America. На графике его акций «быки» пока взяли тайм-аут, но покупатели вернуться, если бумаги опустятся к поддержке \$11,6 (восходящий тренд июля 2012 года) или если будет преодолен максимум 2013 года — \$12,9. Охотиться за прибылью в чужих странах, на иных континентах — в этом есть определенная романтика. Но современных серам Дрейкам не нужно покидать дом в поисках сокровищ. Все, что вам необходимо — это доступ в интернет и отличный штурман-брокер.



### НОВОСТИ

#### На Наталкинском месторождении

Polys Gold International рассматривает возможность начать добычу золота на Наталкинском месторождении зимой 2013-2014 годов, используя неполный производственный цикл и существующую пилотную фабрику. Полный производственный цикл планируется запустить летом 2014 года. Ранее ожидалось, что первая очередь предприятия на Наталкинском месторождении будет запущена уже в декабре 2013 года. Перенос сроков связан с более медленными темпами строительства зимой 2013 года.

#### Прогноз от «НЛМК»: до 15,5 млн т

ОАО «Новолипецкий металлургический комбинат» (НЛМК) ожидает в I квартале 2013 года сохранения производства стали на уровне предыдущего квартала. По прогнозу эмитента, снижение выручки в I квартале 2013 года может составить до 5% кв/к. Показатель EBITDA может за это период снизиться по сравнению с IV кварталом 2012 года. Компания ожидает, что в 2013 году производство стали вырастет до 15,5 млн т. Сокращение инвестиций в текущем году ожидается на уровне 20-25% к уровню прошлого года. Уровень долговой нагрузки ожидается не выше уровня 2012 года.

#### Переходы граждан могут ограничить

Неполучившие негосударственных пенсионных фондов (НПФ) связана с опасением потенциальных пенсионеров в будущем. Для защиты будущих пенсионеров и НПФ министерство предлагает создать двухуровневую систему защиты вкладов: внутренний фонд гарантированного страхования самого НПФ и обще-



национальный гарантийный фонд, который будет поддерживать в случае отрицательных показателей НПФ. Однако тут возникает вопрос пополнения этих фондов. НПФ не так богаты, а ПФР не имеет уставного капитала. Наполнение фондов возможно за счет собственных накоплений и иного источника, правда, пока не решено, какого. Для снижения риска «отекания» клиентов из НПФ МЭР рассматривает возможность ограничения переходов из одного пенсионного фонда в другой (раз в 3-5 лет).

#### Чистая прибыль выросла в 18 раз

Чистая прибыль ОАО «Казаньоргсинтез» по МСФО за 2012 год выросла в 17,8 раз относительно предыдущего года — до 3,268 млрд руб. В 2011 году чистая прибыль компании по МСФО составила 183 млн руб. Выручка от реализации за отчетный период составила 45,467 млрд руб., что на 22,5% выше показателя предыдущего года. Валовая прибыль выросла на 49,7% — до 9,873 млрд руб. Прибыль до налогообложения выросла в 10,6 раз — до 4,053 млрд руб.

#### «Газпром» не радуется

Чистая прибыль «Газпрома» по РСБУ в 2012 году снизилась на 37% — до 556,34 млрд руб. Аналогичный показатель 2011 года составлял 882,12 млрд руб. Прибыль «Газпрома» до налогообложения снизилась на 34% — до 753,68 млрд руб. Прибыль компании от продаж в 2012 году сократилась на 17% по сравнению с 2011 годом и составила 110,41 млрд руб. В 2012 году «Газпром» увеличил выручку на 4% — до 3,6 трлн руб. Валовая прибыль компании сократилась на 6% и составила 1,95 трлн руб.



# АКТУАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА

## Турбина первого блока

### НВАЭС-2 завершены основные работы по монтажу

На Нововоронежской АЭС-2 (генеральный проектировщик и генподрядчик — ОАО «Атомэнергпроект», Москва) на штатное место установлен последний крупногабаритный элемент турбины энергоблока № 1.



Смонтированная на Нововоронежской АЭС-2, — первая в России быстроходная (3 тыс. оборотов в минуту) мощностью 1200 МВт. Это инновационная разработка, созданная специально для энергоблоков нового поколения, которые сооружаются по проекту «АЭС-2006».

Турбина — агрегат, где тепловая энергия пара (температурой около 300 градусов и давлением 6,8 МПа) преобразуется в механическую энергию вращения ротора, и уже на генераторе — в электрическую энергию. Вес машины в собранном состоянии — более 2600 т, длина — 52 м. В машинном зале первого энергоблока основные работы по монтажу турбины завершились операцией по закрытию последнего из четырех цилиндров низкого давления (ЦНД). Конструкция весом 70 т была установлена на штатное место на отметке +16 м маззала. Следующим этапом специалисты приступят к монтажу маслопроводов системы смазки турбины и турбогенератора. Турбина,

ОАО «Атомэнергпроект» — предприятие Госкорпорации «Росатом», инжиниринговая компания. Компанией созданы проекты большинства АЭС на территории России, Восточной Европы и стран СНГ. ОАО «Атомэнергпроект» является генеральным проектировщиком АЭС «Бушер» в Иране, АЭС «Куданкулам» в Индии, АЭС «Аккую» в Турции.

## Недельные итоги

### Работа оптового рынка энергии и мощности

По данным НП «Совет рынка», на неделе с 22.03 по 28.03.2013 плановое электропотребление на территории ценовой зоны Европейской части России и Урала было выше уровня предыдущей недели, в Сибири — ниже. Относительно уровня аналогичного периода прошлого года плановое потребление было ниже в обеих ценовых зонах. Индексы равновесных цен в обеих ценовых зонах были ниже уровней предыдущей недели. Индексы цен за период с начала года выросли в обеих ценовых зонах.

Общий объем планового электропотребления на рынке на сутки вперед за прошедшую неделю составил 19,75 млн МВт·ч. В Европейской части РФ и на Урале плановое электропотребление составило 15,59 млн МВт·ч и выросло на 0,1% по отношению к прошлой неделе. Суммарный объем планового потребления в Европейской части РФ и на Урале с начала года снизился на 1,7% по отношению к аналогичному периоду прошлого года. В Сибири плановое электропотребление составило 4,16 млн МВт·ч, снизившись по сравнению с прошлой неделей на 0,7%. Суммарный объем планового потребления в Сибири с начала года снизился на 2,1% по отношению к аналогичному периоду прошлого года.

За истекшую неделю в структуре плановой выработки Европейской части России и Урала доля ТЭС увеличилась на 1 проце-

нтный пункт относительно предыдущей недели. При этом доля ТЭС была на 1,8 процентного пункта выше среднего значения с начала 2013 года. В структуре плановой выработки Сибири доля ТЭС выросла на 0,7 процентного пункта относительно предыдущей недели и была на 1,8 процентного пункта ниже среднего значения с начала 2013 года.

В Европейской части РФ и на Урале на ТЭС пришлось 71,8% выработки, на ГЭС и АЭС — 7,7% и 20,5% соответственно. В Сибири структура выработки сформировалась следующим образом: ТЭС — 61,9%, ГЭС — 38,1%.

Индекс равновесных цен в Европейской части РФ и на Урале снизился за неделю на 0,7% — до 1001,5 руб. за МВт·ч. (средневзвешенный индекс равновесных цен за период с начала года увеличился на 9,5% по отношению к аналогичному периоду прошлого года). В Сибири индекс за неделю упал на 4% — до 812,4 руб. за МВт·ч. (средневзвешенный индекс равновесных цен за период с начала года увеличился на 17,1% по отношению к аналогичному периоду прошлого года).

По состоянию на 28 марта 2013 года общая задолженность участников рынка составила 54,6 млрд руб., увеличившись с 21 марта на 1 млрд руб., в том числе задолженность по ценовым зонам составила 53,06 млрд руб., по неценовым зонам — 1,53 млрд руб.

## «ЭМАльянс» получил разрешение

### Применение котла-утилизатора для Няганской ГРЭС

ОАО «ЭМАльянс», входящее в состав концерна «Силловые машины», получило разрешение на применение первого котла-утилизатора для Няганской ГРЭС (ОАО «Фортум»). Разрешение на применение выдается Федеральной службой по экологическому, техническому и атомному надзору и является подтверждением того, что выпущенное оборудование соответствует всем нормам и требованиям промышленной безопасности РФ.

ОАО «ЭнергоМашиностроительный Альянс» («ЭМАльянс»), входящее в состав энергомашиностроительного концерна ОАО «Силловые машины» — одна из крупнейших российских энергомашиностроительных компаний, имеющая международный опыт и компетенцию в области проектирования, изготовления и комплектной поставки оборудования котельного

острова для тепловой энергетики, включая исполнение контрактов «под ключ» (EPC). «ЭМАльянс» принадлежит 77,33% обыкновенных акций ОАО ТКЗ «Красный котельщик» и 100% акций одной из крупнейших европейских компаний по производству котельного и теплообменного оборудования «Duro Dakovic» («Джуро Джакович») (Хорватия). Конструкторские подразделения компании «ЭМАльянс» расположены в Таганроге, Подольске, Барнауле. С февраля 2012 года входит в ОАО «Силловые машины».

Договор на проектирование, изготовление и поставку трех котлов-утилизаторов, предназначенных для работы в составе трех парогазовых установок ПГУ-410 Няганской ГРЭС (ОАО «Фортум»), шеф-надзор за монтажом и пуско-наладочными работами ОАО «ЭМАльянс» и ОАО «Группа Е4» (EPC-подрядчик строительства Няганской ГРЭС) подписали в июле 2009 года.

Котлы-утилизаторы спроектированы с тремя контурами давлений (три барабана) и промежуточным пароперегревателем, что позволило с максимальной эффективностью утилизировать тепло дымовых газов за ГТУ. Применение современных технологий при проектировании и изготовлении котлов-утилизаторов повысило надежность и экономичность оборудования.

Работы по проектированию котлов-утилизаторов выполнены специалистами инжинирингового центра «ЭМАльянс-БСКБ КУ». Производство проходило на основной производственной площадке ОАО «ЭМАльянс» — Таганрогском котлостроительном заводе «Красный котельщик». Первый котел-утилизатор поставлен поэтапно комплектованными частями в период с января 2010 года по январь 2011 года. Ориентировочный срок сдачи в эксплуатацию первого блока Няганской ГРЭС — второй квартал 2013 года.

## НПФ электроэнергетики

### Уверенный рост доходов по всем показателям

Ануш Попова

27 марта 2013 года состоялось заседание Совета Фонда, на котором были утверждены итоги деятельности НПФ электроэнергетики в 2012 году и планы развития на 2013 год. Совет Фонда положительно оценил проделанную в минувшем году работу: НПФ электроэнергетики продемонстрировал уверенный рост по всем показателям.

По итогам кампании 2012 года привлечено свыше 293 тыс. новых клиентов по обязательному пенсионному страхованию. По данным Пенсионного фонда России НПФ электроэнергетики занял лидирующую позицию по такому показателю как средний счет клиента (перевод из ПФР в НПФ): он составил 45,5 тыс. руб., аналогичный показатель по ТОП-10 фондов в целом — около 30 тыс. руб. Объем пенсионных накоплений НПФ электроэнергетики с учетом результатов 2012 года по прогнозам данным превысит 50 млрд руб., увеличение таким образом составит 66%.

Сумма дохода по результатам инвестирования средств пенсионных накоплений в 2012 году равна 2,29 млрд руб. На счета застрахованных лиц — клиентов НПФ электроэнергетики начислена доходность в размере 7,75%, что превышает показатель инфляции 6,60%.

В сегменте негосударственного пенсионного обеспечения Фонд также укрепил свои позиции. По итогам года объем пенсионных резервов вырос на 13% и составил 32,24 млрд руб. Доход по результатам размещения средств пенсионных резервов в 2012 году составил 1,4 млрд руб. На сегодняшний день дополнительную негосударственную пенсию в НПФ электроэнергетики по-

лучают свыше 105 тыс. чел., общий размер пенсионных выплат в 2012 году превысил 3,7 млрд руб.

«Мы считаем прошедший год для нас очень успешным. Несмотря на сложную ситуацию на фондовом рынке и множество потенциальных витков пенсионной реформы, задачи, поставленные Советом Фонда на 2012 год, полностью выполнены», — говорит Ирина Лисицына, президент НПФ электроэнергетики. — В 2013 году мы продолжим развиваться: сосредоточимся на совершенствовании инвестиционной модели управления пенсионными средствами, активном привлечении новых клиентов по ОПС и НПО и внедрении лучших IT-решений и технологий для удобства наших клиентов».

Пресс-служба НПФ электроэнергетики

НПФ электроэнергетики — один из старейших фондов, начал работу в 1994 году. По итогам 2012 года Фонд входит в число крупнейших как по объему пенсионных накоплений и пенсионных резервов, так и по количеству участников, а также обладает наивысшими рейтингами надежности: А++ от рейтингового агентства «Эксперт РА» и ААА от Национального рейтингового агентства. Инвестиционная стратегия НПФ электроэнергетики базируется на диверсификации рисков и многоуровневой системе внешнего и внутреннего контроля, что позволяет на протяжении многих лет успешно выполнять одну из главных поставленных перед фондом задач — сохранять пенсионные средства своих клиентов. Результаты долгосрочного инвестирования пенсионных накоплений НПФ электроэнергетики в 2005-2012 гг. превышают показатели государственной компании ВЭБ, управляющей пенсионными накоплениями Пенсионного фонда России, на 15%.

## Реконструкция ПС «Усть-Кулом»

### Впервые в республике установят источник реактивной мощности

В 2013 году филиал МРСК Северо-Запада «Коминерго» в рамках своей инвестиционной программы намерен реконструировать и технически перевооружить подстанцию 110/10 кВ «Усть-Кулом». Масштабная реконструкция значительно повысит надежность электроснабжения всего Усть-Куломского района Республики Коми и позволит присоединять новых потребителей. По завершению модернизации подстанции потребителей будет обслуживать практически новый энергоисточник. Общая стоимость реализации проекта — порядка 250 млн руб.

Существующая подстанция 110/10 кВ «Усть-Кулом» расположена близ поселка Кебаньель Усть-Куломского района. Подстанция включает в себя: открытое распределительное устройство 110 кВ, два трансформатора 110/10 кВ мощностью 6,3 МВА каждый и производственно-техническое здание. Ввод ПС «Усть-Кулом» в эксплуатацию был произведен в 1983 году. От подстанции через 4 присоединения запитан весь Усть-Куломский район населением порядка 30 тыс. человек.

Именно на подстанции «Усть-Кулом» впервые в республике будет установлено и опробовано инновационное оборудование — источник реактивной мощности (ИРМ) на

базе батареи статических конденсаторов (БСК) 110 кВ и управляемого шунтирующего реактора (УШР) мощностью 10 МВА. Эти устройства в комплексе обеспечивают в распределительной сети автоматическое управление наиболее оптимальными уровнями напряжения. Благодаря ИРМ значительно улучшается качество и надежность электроснабжения, а именно: устраняются сезонные и суточные колебания напряжения, уменьшаются потери электрической энергии при ее распределении и транспортировке. Помимо этого

ИРМ увеличивает пропускную способность всех линий электропередачи вплоть до предела по нагреву проводов.

Кроме того, в рамках модернизации на подстанции запланирована установка трансформатора 110/10кВ мощностью 10 МВА и замена существующих отделителей и короткозамыкателей 110кВ в целях трансформаторов на выключатели 110кВ. Для предотвращения растекания масла в случае технологического нарушения будут сделаны стоки от маслоприемников под оборудованием в маслобсор-

ник емкостью 25 кубометров. Также проектом предусмотрены создание на подстанции автоматизированной системы учета электроэнергии, системы сбора и передачи информации, а также обновление оборудования релейной защиты и автоматики. Для защиты оборудования от ударов молний на порталах и прожекторных мачтах будут установлены молниеприемники. По завершению всех работ территория подстанции будет благоустроена, по периметру установят новое ограждение и осветительные приборы.



## Книжная полка

### Новая литература по энергосбережению

Виталий Куличенков, доцент Белорусского национального технического университета

Международный Издательский Дом LAP LAMBERT Academic Publishing (Германия) опубликовал монографию на русском языке: «Потери электроэнергии и мероприятия по их снижению» и «Потери тепловой энергии и мероприятия по их снижению».

В монографии «Потери электроэнергии и мероприятия по их снижению» произведено разделение на отдельные виды потерь электроэнергии: технологические и коммерческие, условно-постоянные и переменные, отчетные (фактические) и относительные. Приводятся графики мгновенных значений токов, напряжений и мощностей при различных видах нагрузки (активной, индуктивной, емкостной и активно-индуктивной). Подробно рассмотрено влияние коэффициента мощности нагрузки, несинусоидальности токов и напряжений, несимметрии напряжений и КПД оборудования на технологические потери электроэнергии. Описаны потери электроэнергии на корону в высоковольтных линиях электропередач. Рассмотрены причины коммерческих потерь. Даны краткие сведения об основных способах хищения электроэнергии. Описаны мероприятия по снижению технологических и коммерческих потерь. Даны сведения о технических средствах разоблачения потребителей, занимающихся хищением электроэнергии. Монография предназначена для руководителей и специалистов, занимающихся решением проблем сниже-

ния потерь электроэнергии, и может быть использована преподавателями и студентами энергетических ВУЗов и колледжей.

В монографии «Потери тепловой энергии и мероприятия по их снижению» рассмотрены мероприятия по уменьшению потерь тепловой энергии: в котельных и тепловых электростанциях, в тепловых сетях, на объектах потребления тепла и в технологическом оборудовании предприятий. Приводится информация о тепловой изоляции и теплоизоляционных материалах. Уделено значительное внимание парогазовым установкам на тепловых электростанциях и предизолированным трубам в тепловых сетях. Описаны преимущества парогазовых установок перед паросиловыми установками. Изложены преимущества тепловых сетей с предизолированными трубами перед тепловыми сетями с обычными трубами. Особое внимание уделено энергоэффективным зданиям и энергосберегающим окнам. Подробно описаны энергоэффективные стекла, позволяющие уменьшать утечки тепла из зданий. Приводятся данные о достижениях развитых стран по уменьшению потерь тепловой энергии. Рассмотрены вопросы применения тепловых насосов для уменьшения потребления топлива. Отдельно описана теплоизоляция фундаментов, стен, полов, перекрытий, крыш зданий и сооружений. Монография предназначена для руководителей и специалистов, занимающихся решением проблем снижения потерь тепловой энергии, и может быть использована преподавателями и студентами энергетических ВУЗов, факультетов и колледжей.

Для приобретения монографий можно обращаться по электронной почте order@ljbujuknigi.ru

## Весенние хлопоты

### МЭС Северо-Запада готовятся к паводку



лет уделено отдельным участкам линий электропередачи, которые пересекают реки и могут оказаться в зоне подтопления. Будет организовано постоянное наблюдение за состоянием фундаментов опор линий электропередачи, находящихся в поймах рек Бояла, Волхов, Вычегда, Десна, Днепр, Печора, Северная Двина, Шелонь, Шуя.

Кроме плановых вертолетных облетов линий электропередачи, с началом паводкового периода энергетики совершат дополнительные осмотры объектов с воздуха.

Специально на время прохождения паводка будут сформированы ремонтные бригады, оснащенные необходимой спецтехникой, плавсредствами и средствами связи для ликвидации возможных негативных ситуаций на энергообъектах. В случае необходимости выполнения аварийно-восстановительных работ МЭС Северо-Запада смогут привлечь в круглосуточном режиме 460 человек в составе 93 бригад и использовать 241 единицу спецтехники. Оперативный и ремонтный персонал всех предприятий МЭС Северо-Запада проходит внеочередные инструктажи о порядке действий при угрозе паводка и принимает участие в противонаводковых тренингах.

Для наблюдения за паводковой обстановкой и срочного информирования об угрозе чрезвычайных ситуаций налажено взаимодействие с региональными гидрометеорологическими службами, подразделениями МЧС России и местными администрациями.

В филиале ОАО «ФСК ЕЭС» — Магистральные электрические сети (МЭС) Северо-Запада — началась подготовка к прохождению весеннего паводка. Планируемые мероприятия направлены на обеспечение надежной и безаварийной работы электросетевых объектов в этот период.

«По данным синоптиков, количество снега, выпавшего зимой 2012-2013 гг. в Северо-Западном регионе, не превышает прошлогодние показатели. Однако с высокой долей уверенности спрогнозировать ход развития событий сейчас сложно, — отмечает замести-

тель главного инженера, директор по организации эксплуатации основного оборудования МЭС Северо-Запада Валерий Федоров. — Нельзя исключать вероятность того, что после затяжной зимы к середине весны придут южные циклоны с большим количеством осадков, и из зимы мы шагнем сразу в лето. Поэтому принимается полный комплекс мер по подготовке к грядущему паводку с учетом его возможной интенсивности».

Специалистами МЭС Северо-Запада проведен ряд подготовительных мероприятий. Уточнен перечень подстанций, подготовлен список из 72 линий электропередачи, кото-

## ИТ ДЛЯ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

## Autodesk представила

Новые версии популярных программных продуктов

Евгения Головина

Autodesk представила новую 2014 версию портфолио программного обеспечения (ПО) и «облачных» сервисов для планирования, проектирования, строительства и управления объектами инфраструктуры. Новые решения и сервисы должны ускорить распространение информационного моделирования (BIM) в отрасли. Технологии BIM позволяют создавать и использовать интеллектуальные модели, которые улучшают координацию и обмен информацией между участниками проекта, облегчают анализ, симуляцию и управление проектами при проектировании и строительстве объектов инфраструктуры. В портфель 2014 версий ПО и «облачных» сервисов Autodesk вошли новинки Autodesk InfraWorks (ранее — Autodesk Infrastructure Modeler) и Autodesk ReCap.

«Мир сталкивается с серьезными проблемами в обслуживании, проектировании и строительстве объектов инфраструктуры, необходимых для растущего населения земли, которое достигнет, по некоторым оценкам, 9 миллиардов уже в 2030 году, — сказала Лиза Кампбелл, вице-президент по инжинирингу и проектированию инфраструктуры компании Autodesk. — Подходы десятилетней давности и технологии доставки приложений прошлого тысячелетия не отвечают глобальным вызовам в условиях уменьшающихся бюджетов. Внедрение информационного моделирования значительно повышает эффективность проектирования и строительства инфраструктурных объектов. Сочетание легких в освоении технологий оцифровки реальных объектов с усовершенствованными инструментами для проектирования в новой 2014 версии ПО Autodesk поможет подготовить отрасль к решению задач современного масштаба».

Новая версия ПО Autodesk InfraWorks (ранее — Autodesk Infrastructure Modeler) позволяет генерировать и проектировщикам создавать объекты в контексте существующих в ре-

альности сооружений и ландшафтов, что помогает при реализации как крупных, так и небольших инфраструктурных проектов. Autodesk InfraWorks ускоряет проектирование за счет того, что разработка с самого начала идет в 3D-формате, облегчает обмен информацией между всеми участниками через «облачные» сервисы, мобильный доступ и позволяет по-новому обмениваться наглядной информацией.

Новые инструменты проектирования дорог и магистралей, входящие в Autodesk InfraWorks,

турный проект с чистого листа на экране рабочей станции, а Autodesk ReCap позволит инженерам работать в контексте реального ландшафта и уже существующих сооружений. Тесно интегрированный с Программным комплексом Autodesk Infrastructure Design Suite, Autodesk ReCap упрощает очистку, организацию и визуализацию массивов данных, полученных после оцифровки объектов.

Autodesk InfraWorks, Autodesk ReCap и полное портфолио ПО и «облачных» сер-

висов комплекса Autodesk InfraWorks 2014 продается отдельно либо в составе версий Premium и Ultimate Autodesk Infrastructure Design Suite, а также версии Ultimate Autodesk Building Design Suite. Модули Autodesk Roads and Highways для InfraWorks доступны обладателям версии Premium Autodesk Infrastructure Design Suite.

Условия приобретения и доступность продуктов могут различаться в зависимости от конкретной страны. О начале поставок новых версий программных продуктов Autodesk в



помогут оптимизировать процессы проектирования, ускорить подготовку проектов и снизить издержки за счет задействования новых «облачных» сервисов, которые автоматизируют инженерные расчеты и другую рутинную работу. Это позволяет инженерам и проектировщикам с самого начала разрабатывать модели в 3D-формате, чтобы упростить определение объема работ, бюджета и сроков. Эти компоненты — первые в серии модулей, расширяющих функциональность Autodesk InfraWorks.

Autodesk также представила Autodesk ReCap, новое решение для быстрого создания интеллектуальных 3D-моделей на основе данных лазерного сканирования, фотографий и оцифрованных форм реальных объектов. Сегодня принято начинать городской инфраструк-

турный проект с чистого листа на экране рабочей станции, а Autodesk ReCap позволит инженерам работать в контексте реального ландшафта и уже существующих сооружений. Тесно интегрированный с Программным комплексом Autodesk Infrastructure Design Suite, Autodesk ReCap упрощает очистку, организацию и визуализацию массивов данных, полученных после оцифровки объектов.

Autodesk ReCap доступен всем пользователям Autodesk Infrastructure Design Suite, состав ПО и набор облачных сервисов различается в зависимости от версии Программно-

сти можно узнать у авторизованных партнеров или на горячей линии Autodesk СНГ.

Autodesk, Inc — мировой лидер в области решений для 3D-дизайна, проектирования и создания виртуальной реальности. Все компании из списка Fortune, 18 из 100 последних обладателей премии «Оскар» за лучшие визуальные эффекты используют инструменты Autodesk, чтобы проектировать, моделировать и визуализировать свои идеи для экономии времени и денег, улучшения качества продукции и скорейшего внедрения инноваций. Начиная с выпуска AutoCAD в 1982 году, компания разработала широкий спектр программ, позволяющих инженерам, архитекторам и конструкторам испытывать свои идеи еще до их реализации.

## За счет работодателей

IT-специалисты стали чаще учиться

Иван Меньшенин

В марте специалисты кадрового центра «ЮНИТИ» опросили руководителей IT-подразделений и HR-специалистов телекоммуникационных компаний, вкладывают ли их организации деньги в обучение персонала.

Результаты показали, что 74% готовы инвестировать в образование своих сотрудников, в то время как в 2008 году этот показатель находился на уровне 60%. За пять лет количество компаний, готовых инвестировать в обучение персонала, выросло на 16%.

«До 2011 года было выгодно перекупать готовых квалифицированных специалистов. В итоге это привело к резкому росту зарплата и стало одной из причин перегрева рынка, — говорит Вера Анисцына, руководитель группы подбора персонала кадрового центра «ЮНИТИ», направле-

ние IT/Telcom. — Обучение позволяет уйти от хантинга и получить мотивированного молодого сотрудника».

По итогам исследования эксперты поделили работодателей на три типа:

- Компании, готовые оплачивать получение сертификатов, периодическое корпоративное обучение на сумму от 20 тыс. руб. в год на человека (сумма может доходить до нескольких сотен тысяч рублей в зависимости от задач компании и области обучения сотрудников);
- Организации, которые тратят до 20 тыс. руб., ограничиваясь небольшими семинарами;
- Те, кто не готов платить за обучение сотрудников.

Руководители 26% компаний считают, что вложенные средства не окупятся, и сотрудники могут уйти от них к конкурентам. «В ряде случаев заключается договор, в течение которого специалист обязан отработать на прежнем месте определенный

срок, — говорит Вера Анисцына. — К примеру, обучение на степень MBA предполагает собой работу в компании не менее трех лет. Однако для удержания кадров решающую роль играет грамотно выстроенная HR-политика компании, в частности — развитый HR-бренд».

По словам экспертов, вкладывать средства в обучение — стратегически выгодно. «Обучение влияет на такие составляющие, как лояльность специалиста в отношении компании и клиентов, адаптация новых сотрудников и более быстрый выход их на уровень самостоятельной работы, формирует у сотрудника представление о профессиональном развитии и росте внутри компании. Не говоря уже о профессионализме, оперативности и уровне решаемых сотрудником задач», — отмечает Галина Токарева, руководитель отдела персонала Санкт-Петербургского филиала телекоммуникационной компании «ВестКолд».

## APC by Schneider Electric

Обновление версии 9.1 для программного обеспечения

Анастасия Толстова

Компания Schneider Electric, мировой лидер в управлении электроэнергией, сообщила об обновлении бесплатного программного обеспечения APC PowerChute Business Edition до версии 9.1, используемого для контроля работы источников бесперебойного питания линейки продуктов APC Smart-UPS.

APC PowerChute Business Edition — программное обеспечение, позволяющее управлять работой источников бесперебойного питания APC Smart-UPS, настраивать автоматическое выключение серверов при низком заряде батареи и контролировать потребление электроэнергии. Приложение позволяет рассчитывать объемы электроэнергии, потребляемой Smart-UPS устройствами, а также рассчитать объемы выброса углекислого газа в атмосферу для каждой единицы оборудования, подключенной к источнику бесперебойного питания.

Версия PowerChute Business Edition 9.1 включает в себя следующие дополнения: пошаговый гид для первоначальной настройки ИБП; улучшенный механизм управления выключением управляемых групп розеток; улучшенный алгоритм подсчета стоимости электроэнергии; поддержка IPv6-сетей; отображение рекомендуемого срока замены батарей в интерфейсе ПО. Последнюю версию PowerChute Business Edition 9.1 уже можно бесплатно загрузить с сайта [www.apc.com/tools/download/](http://www.apc.com/tools/download/).

«Schneider Electric постоянно выпускает обновления для бесплатного программного обеспечения APC PowerChute, позволяющего использовать



дополнительные полезные возможности источников бесперебойного питания. Установка и использование APC PowerChute существенно увеличивает отдачу от защиты компьютеров и серверов от перебоев в электропитании. Новая версия программного обеспечения дает пользователям доступ к инновационным функциям для управления ИБП, а также упрощает процесс настройки и эксплуатации продукции APC by Schneider Electric», — говорит Петр Петров, региональный менеджер по однофазной продукции APC by Schneider Electric.

APC by Schneider Electric, мировой лидер в индустрии решений по энергообеспечению и охлаждению ответственных систем является подразделением IT Business компании Schneider Electric и предлагает лучшее в отрасли оборудование, программное обеспечение

и инженерные комплексы для центров обработки данных, производственных объектов, офисов и домашней электроники. Со свойственным ему новаторством APC by Schneider Electric постоянно создает революционные и энергоэффективные решения для ответственных приложений в области ИТ и промышленного производства.

Ассортимент решений APC by Schneider Electric включает источники бесперебойного питания (ИБП), системы распределения электроэнергии и прецизионной кондиционирования, стоечные системы, средства обеспечения физической безопасности, системы проектирования и управления, а также инженерная архитектура APC InfraStruxure — наиболее полный программно-аппаратный комплекс для решения задач энергообеспечения, кондиционирования и

управления в коммутационных узлах, серверных.

Специализирующаяся в области управления энергоресурсами и имеющая представительство более чем в 100 странах мира, компания Schneider Electric является ведущим разработчиком и поставщиком комплексных энергоэффективных решений и занимает ведущие позиции на рынках гражданского и жилищного строительства, промышленности, энергетики и инфраструктуры, а также в области создания центров обработки данных и сетей. В 2009 году 114 тыс. сотрудников компании, нацеленные на повышение безопасности, надежности и эффективности электротехнических систем, добились объема продаж более 15,8 млрд евро благодаря политике активного внедрения энергоэффективных технологий в частном, государственном и коммерческом секторах экономики.

## Интеграция ERP и PDM систем

T-Systems разработала универсальное решение

Елена Красникова

Компания T-Systems, один из лидеров в сфере информационных услуг, дочернее предприятие Deutsche Telekom, представляет интеграцию PDM и ERP систем — программного обеспечения для управления инженерными данными и системой управления хозяйственной деятельностью. Разработчик создал уникальный продукт для российских машиностроительных предприятий, который отличается универсальностью интеграции SAP ERP с различными PDM системами. Один из партнеров проекта — ведущий российский разработчик PDM-систем компания АСКОН.

Интеграция ERP и CAD/PDM систем — одна из важных задач для предприятий, использующих конструкторские разработки. ERP-система используется для управления предприятием, САПР (CAD) — для автоматизации проектирования и подготовки техпроцессов, PDM-система — для управления инженерными данными. Основная проблема интеграции заключается в том, что данные в системах представлены в разных видах и форматах. В отличие от уже существующих проектов, разработка T-Systems, золотого партнера SAP, универсальна, она может быть интегрирована с любой PDM системой. Решение позволяет сократить время вывода новой продукции на рынок и максимально быстро реагировать на изменения в производстве.

«Ранее все доработки в области интеграции между ERP и PDM выполнялись вручную под конкретный проект, явля-



ясь штучной услугой, которая требовала немало времени и затрат, — рассказывает генеральный директор T-Systems CIS Алексей Тоскин. — Наше решение изначально обеспечивает 90% работ по интеграции SAP ERP с PDM системами для любого машиностроительного предприятия России и СНГ. Остальные 10% зависят от конкретной PDM системы, поэтому мы ведем переговоры с основными вендорами PDM решений. Уже достигнута договоренность с компанией АСКОН, разработчиком системы ЛОЦМАН:PLM».

Новое решение объединит циклы разработки и производства изделия в единый двусторонний бизнес-процесс, существенно сократит время подготовки производства и повысит оперативность и качество взаимодействия мастеров на производстве с конструкторами и технологами. Совместное решение T-Systems и АСКОН ба-

зывается возможностью быстрой передачи актуальных данных из PDM непосредственно в производственные модули ERP-ключ к оптимизации производства и бизнеса предприятия в целом».

Интеграция ERP и PDM систем полностью исключает повторный ввод данных, позволяя избежать ошибок. Все изменения проводятся через извещения, которые могут быть созданы по запросам производственных цехов или технологов. Двухсторонний обмен данными между SAP ERP и PDM системами осуществляется как в режиме реального времени, так и пакетном режиме через определенные промежуточные файлы, в зависимости от желания заказчика.

В 2012 году T-Systems выпустила на рынок пакетированное ERP-решение SAP для машиностроения. Оно позволяет автоматизировать основные финансовые, логистические и производственные процессы в срок 5-7 месяцев. Именно на основе этого решения было создан интерфейс между ERP и PDM системами.

Deutsche Telekom — одна из ведущих телекоммуникационных компаний в мире, имеющая около 132 млн мобильных клиентов, 32 млн фиксированных сетей и более 17 млн широкополосных линий (на 31 декабря 2012 года). Deutsche Telekom предоставляет продукты и услуги стационарной и мобильной связи, Интернет-сервисы и IP-телевидение для частных лиц и информационно-коммуникационные решения для корпоративных клиентов. Офисы Deutsche Telekom находятся более чем в 50 странах, штат компании насчитывает более 230 тыс. сотрудников по всему миру. Доход корпорации в 2012 году составил 58,2 млрд евро (более половины за пределами Германии).

Возможность быстрой передачи актуальных данных из PDM непосредственно в производственные модули ERP-ключ к оптимизации производства и бизнеса предприятия в целом».

Интеграция ERP и PDM систем полностью исключает повторный ввод данных, позволяя избежать ошибок. Все изменения проводятся через извещения, которые могут быть созданы по запросам производственных цехов или технологов. Двухсторонний обмен данными между SAP ERP и PDM системами осуществляется как в режиме реального времени, так и пакетном режиме через определенные промежуточные файлы, в зависимости от желания заказчика.

В 2012 году T-Systems выпустила на рынок пакетированное ERP-решение SAP для машиностроения. Оно позволяет автоматизировать основные финансовые, логистические и производственные процессы в срок 5-7 месяцев. Именно на основе этого решения было создан интерфейс между ERP и PDM системами.

Deutsche Telekom — одна из ведущих телекоммуникационных компаний в мире, имеющая около 132 млн мобильных клиентов, 32 млн фиксированных сетей и более 17 млн широкополосных линий (на 31 декабря 2012 года). Deutsche Telekom предоставляет продукты и услуги стационарной и мобильной связи, Интернет-сервисы и IP-телевидение для частных лиц и информационно-коммуникационные решения для корпоративных клиентов. Офисы Deutsche Telekom находятся более чем в 50 странах, штат компании насчитывает более 230 тыс. сотрудников по всему миру. Доход корпорации в 2012 году составил 58,2 млрд евро (более половины за пределами Германии).

## Управление с решением GMCS

Закупки в добывающей промышленности становятся проще

Анна Окунькова

Корпорация Microsoft зарегистрировала специализированное CRM-решение компании GMCS для добывающей промышленности. Решение расширяет стандартную функциональность Microsoft Dynamics CRM и предоставляет предприятиям добывающей промышленности набор инструментов для эффективного управления комплексом процессов, связанных с взаимодействием с поставщиками при проведении тендеров, а также контроля над закупочной деятельностью компании.

Специалисты отдела закупок и планирования найдут в решении дополнительные возможности для организации более эффективного территориально распределенного процесса закупок в соответствии со спецификой добывающей отрасли. В первую очередь, это консолидация и централизованное управление всеми взаимодействиями с поставщиками различных филиалов и связанных с этим электронных документооборотом. Помимо этого, пользователи решения получают гибкий инструмент для отслеживания и анализа статуса по каждому из проводимых тендеров, формирования пула надежных поставщиков и хранения полученных заявок и истории принятия решений по ним.

С решением GMCS процедура управления закупками становится прозрачной и понятной, пользователи не тратят время на рутинные операции, концентрируясь на качестве и эффективности своей работы, а руководители всегда будут иметь под рукой полную и актуальную картину итогов деятельности подразделения. Рассылка приглашения выбранному поставщику осуществляется автоматически. При-

ем заявок осуществляется на основе сообщений электронной почты в привязке к поставщикам и тендерам. Пакет необходимых для заседания тендерной комиссии документов, включая результаты принятых заявок от поставщиков, протоколы вскрытия и иные документы также формируются автоматически на основе преднастроенных шаблонов.

Специальные панели мониторинга позволяют оперативно отслеживать состояние тендерной работы как в рамках компании в целом, так и в детализации по конкретному филиалу, специалисту, конкурсу. Контроль ключевых дат тендера (сроки окончания предоставления заявок, принятия решений и т.д.) осуществляется посредством настройки механизма электронных уведомлений.

«Решение обеспечивает информационно-техническую поддержку процессов управления закупочной деятельности в добывающей промышленности. Стоит отметить, что благодаря преимуществам платформы Microsoft Dynamics CRM, таким как гибкость и простота настроек, обширная базовая функциональность и короткие сроки внедрения, решение может быть легко адаптировано для процессов других отраслей промышленности или расширено функционально», — говорит Светлана Гудкова, по развитию департамента CRM компании GMCS.

«Microsoft Dynamics CRM прекрасно справляется с решением такой задачи, как управление закупочной деятельностью, которая является одной из центральных не только для добывающих компаний, но и для других отраслей. Использование Microsoft Dynamics CRM позволяет сделать процесс взаимодействия в рамках закупочных процедур удобным, понятным и прозрачным для всех его участников, что даст ощутимый эффект

для бизнеса в целом», — комментирует Оксана Круглова, CRM Product Marketing Manager, Microsoft в России.

GMCS — переводная консалтинговая компания в сфере ИТ, выполняющая комплексные проекты, направленные на повышение эффективности бизнеса. GMCS является партнером ведущих поставщиков программных продуктов: IBM Cognos, Infor, JDA, Microsoft Dynamics, Oracle, QlikTech, SAP, «БОСС. Кадровые системы» и др. GMCS основана в 1997 году, компания имеет значительный опыт работы с крупнейшими предприятиями различных секторов экономики и стран мира. Головной офис компании расположен в Москве, филиал — в Санкт-Петербурге.

Корпорация Microsoft является мировым лидером в производстве программного обеспечения, предоставлении услуг и разработке интернет-технологий для персональных компьютеров и серверов. Подразделение Microsoft Business Solutions производит системы автоматизации управления бизнесом, которые используют более 300 тыс. предприятий и внедряют более 10 тыс. партнеров Microsoft во всем мире. Бизнес-решения Microsoft Dynamics™ используются в повседневной деятельности предприятий уже более 20 лет, помогая эффективно развивать отношения с клиентами, партнерами, поставщиками и сотрудниками, оптимизировать бизнес-процессы в области управления финансами, производством и логистикой, отношениями с клиентами. В России под маркой Microsoft Dynamics распространяются интегрированные системы управления предприятием Microsoft Dynamics AX и Microsoft Dynamics NAV и система для управления взаимоотношениями с клиентами Microsoft Dynamics CRM. Решения Microsoft Dynamics внедрены более чем на 1700 предприятиях в России.



## Инвестиции в успех

### VII Microsoft Dynamics AX Forum 2013

21 марта 2013 года в московском отеле «Ренессанс» компания TOPS Consulting совместно с корпорацией Microsoft провела VII ежегодный Microsoft Dynamics AX Forum 2013. Более 350 участников мероприятия объединило стремление сделать свои компании еще более успешными, поделиться опытом с коллегами и обсудить с экспертами лучшие практики использования системы Microsoft Dynamics AX для повышения конкурентоспособности бизнеса.



Microsoft Dynamics AX Forum уже седьмой раз собрал широкую представительную аудиторию — генеральных и финансовых директоров, руководителей компаний по ИТ, HR, развитию, производству и логистике.

Выступление президента Microsoft Россия Николая Приянишникова открыло деловую программу конференции. Он отметил, что 2013 год можно считать величайшим в истории Microsoft, так как к его началу была обновлена вся линейка продуктов. Одно из главных преимуществ софтверной корпорации — создание решений как для бизнеса, так и для частных потребителей, что помогает делать все продукты удобными, прежде всего с точки зрения интерфейса. Единый интерфейс для различных решений Microsoft значительно повышает продуктивность работы, и у пользователей остается больше времени на отдых и увлечения. Таким образом, технологии меняют нашу работу и нашу жизнь, подчеркнул Николай Приянишников.

На VII Microsoft Dynamics AX Forum 2013 был представлен новый бренд TOPS Consulting, объединивший в себе лучшие консалтинговые практики «Группы компаний Систематика» (ГКС). В новой команде партнера Microsoft — более 400 консультантов, разработчиков и менеджеров проектов с опытом разработки и внедрения систем в крупнейших российских и международных компаниях. Генеральный директор TOPS Consulting Илья Пантелеев подчеркнул, что консалтинговая экспертиза и высокая квалификация специалистов позволяют использовать лучшие решения, практики и опыт разных направлений для реализации амбициозных бизнес-задач клиентов.

Свое выступление Илья Пантелеев посвятил российским и мировым экономическим тенденциям и их влиянию на потребности компаний в области бизнес-приложений. Среди основных вызовов отмечены снижение доступности финансовых ресурсов и рост конкуренции за них между бизнес-проектами и продуктами даже в рамках одной компании. Также к факторам влияния относятся общий рост внешней конкуренции на рынке и необходимость посто-

янно бороться за «кусочек пирога».

По словам Ильи Пантелеева, сегодня как никогда важно не «распылять» ресурсы, а концентрироваться на ключевых направлениях и проектах, которые определяют силу компании. Правильная фокусировка на точках текущей и будущей силы вместе с адекватными инвестиционными программами в усиление конкурентных преимуществ — все это определяет уровень развития и лидерскую силу менеджмента, в том числе и ИТ-менеджмента компаний.

Большинство игроков сегодня склонны активно инвестировать либо в текущие направления деятельности (срок возврата инвестиций до 12 месяцев), либо в варианты будущих быстрорастущих направлений (от 3 до 6 лет). В этой ситуации инвестиции в быстрорастущие, но не прибыльные сейчас направления деятельности (от 1 до 3 лет) часто оказываются не в приоритете. Хотя именно в них скрываются возможности финансового роста в перспективе. Именно они позволяют компании построить «мост в будущее» и преодолеть пропасть между первоочередными задачами, выраженными в КРП текущего года, и стратегическими целями бизнеса.

Роль ИТ-бизнес-решений как всегда двойка: с одной стороны, они традиционно помогают оптимизировать затраты и повышают эффективность бизнес-процессов, а с другой, применимые к «источникам силы», способствуют формированию и усилению новых конкурентных преимуществ.

Microsoft Dynamics AX Forum 2013 прошел под знаком выхода российской версии системы Dynamics AX 2012. Директор департамента бизнес-решений Microsoft Россия Елена Геклер обратила внимание аудитории на то, что новая система принесла дополнительные преимущества для крупного бизнеса, прежде всего в плане включения необходимых отраслевых решений

уже в базовую версию. Таким образом, компаниям, выбравшим AX 2012, не придется делать существенные инвестиции при изменении и диверсификации бизнеса.

Руководитель департамента Microsoft Dynamics AX компании TOPS Consulting Алексей Курочкин рассказал о возможностях Microsoft Dynamics AX 2012 для клиентов. Данная версия ERP представляет наиболее радикальное изменение функционала за всю историю развития продукта. Система позволяет вести бюджетирование и бюджетный контроль, управлять финансами, процессами, производством, проектами, закупками, продажами и маркетингом, продуктами и запасами. Также AX 2012 обладает новым удобным интерфейсом (знакомым пользователям MS Office), разработчики вывели ее на новый технологический уровень, а за счет нового порядка лицензирования теперь ее с полным правом можно считать системой для каждого сотрудника. Кроме того, система удобно связана с корпоративным порталом на базе SharePoint.

Внедрение ERP сегодня по сути представляет собой строительство компании, считает Лоренцо Пенго (Lorenzo Pengo), директор по продажам Microsoft Dynamics в странах Центральной и Восточной Европы, Microsoft EMEA. С выходом Microsoft Dynamics AX 2012 появилась возможность создать ту компанию, которая вам нужна. Сейчас в мире происходит кардинальные изменения, это показал опрос более 1500 первых лиц компаний. Многие предприятия не выдерживают и сходят с дистанции. Гибкость, подвижность, инновации — только компания с таким набором становится лидером в новых условиях.

Лоренцо Пенго отметил, что среди достоинств Microsoft Dynamics AX 2012 то, что разработка системы ведется как с точки зрения мирового контекста, так с учетом локальных требований в разных странах.

ERP-решение Microsoft унифицированное, гибкое, состоящее из функциональных блоков, любой из них можно интегрировать по мере необходимости, например, при замене старой системы.

Ряд докладов был посвящен практике управления предприятиями с помощью Microsoft Dynamics AX. Глава направления информационных систем и бизнес-приложений Piaggio Aero Industries Энрико Кафиро (Enrico Cafiero) поделился секретами управления сложным бизнесом авиастроителя. Заместитель генерального директора по экономике и финансам компании «Америа Русс» Арташес Симонян рассказал, как с помощью специалистов TOPS Consulting была создана масштабируемая, прозрачная и универсальная система для управления дистрибуцией. Александр Устинов, руководитель направления в департаменте корпоративных систем управления бренда «Скай Линк» выступил по теме построения, развития и поддержки ERP-системы.

В рамках VII Microsoft Dynamics AX Forum работали пять тематических секций: «Управление финансами», «Управление цепочками поставок», «Управление производством», «Управление человеческими ресурсами», «Технологии». На двенадцати демонстрационных стендах участники форума могли познакомиться с работой решений на базе Microsoft Dynamics AX 2012 и получить консультации специалистов TOPS Consulting.

Информационными партнерами мероприятия стали: CIO, CNews, CRN/RE, Intelligent Enterprise, IT-Expert, IT-Manager, IT-News, Rational Enterprise Management, PC-Week, NBJ, «Автоматизация в промышленности», «ИКС», «Национальный Банковский журнал», «Промышленный еженедельник», журнал «Техническое обслуживание и ремонт», порталы 12news.ru, aster.ru, erponline.ru, msk1.ru, spb1.tsu, nn1.ru, TAdviser.ru и «новости технологий».

## Юбилей профессора

### Известному ученому и педагогу Петру Бартоломео — 75 лет

31 марта отметил свое 75-летие заслуженный работник высшей школы РФ, профессор Петр Иванович Бартоломео. Своей трудовой путь Петр Иванович начал в 1959 году после окончания электротехнического факультета Уральского политехнического института ассистентом кафедры «Электрические станции, сети и системы». С тех пор вся его трудовая деятельность связана с УПИ (ныне Уральский федеральный университет имени первого Президента России Б.Н.Ельцина). В 1966 году он защитил кандидатскую, а в 1985 году — докторскую диссертацию.

В самый тяжелый для кафедры «Автоматизированные электрические системы» период с 1989 по 2006 годы, когда главным стало ее выживание, сохранение учебного и научного потенциала, он был заведующим кафедрой. Являлся членом ученого совета университета, членом Совета УМО и заместителем председателя НТС по направлению «Электроэнергетика» Министерства образования РФ.



Бартоломео П.И. принимал деятельное участие в открытии Уральского регионального отделения УМО по направлению «Электроэнергетика и Электротехника», где в настоящее время возглавляет специальность Электроэнергетические системы и сети. В 1994 году он стал действительным членом Российской академии инженерных наук, в 1996 году был избран членом (а в настоящее время — Senior member) Международной ассоциации электроэнергетики IEEE (США). В настоящее время он является членом диссертационного совета и членом методического совета УрФУ.

Профессор Бартоломео П.И. ведет активную и плодотворную работу в области создания и совершенствования информа-

ционного обеспечения автоматизированных систем диспетчерского управления. Совместные работы с учениками и коллегами направлены на создание и развитие методов второго порядка решения электроэнергетических задач, применение методов аппроксимирующего программирования в задачах оперативного управления режимами электроэнергетических систем энергосистемах России и далеко за ее пределами. Петр Иванович внес крупный вклад в освоение и внедрение ЭВМ — как в сферу управления энергетическим производством, так и в учебный процесс. Он впервые в стране поставил курс «АСУ и оптимизация режимов энергосистем».

Профессор Бартоломео П.И. — автор более 340 научных и учебно-методических работ, в том числе 19 монографий, 22 докладов на Международных конференциях. Его работы опубликованы в США, Англии, Германии, Португалии, Финляндии, Франции, Монголии, Кореи. Под его руководством защищены 18 кандидатских и 4 докторских диссертаций. Он автор широко известного в стране учебника для вузов «АСУ и оптимизация режимов энергосистем» (Высшая школа, Москва).

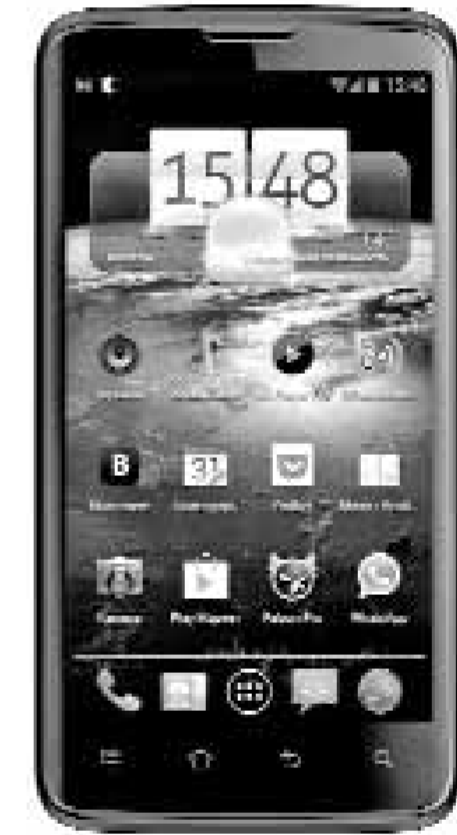
Бартоломео П.И. — блестящий лектор и педагог. Он неоднократно отмечался как лучший лектор, лучший профессор, его фото — на Доске Почета университета. Им поставлен и впервые прочитан ряд дисциплин учебного плана специальности «Электроэнергетические системы и сети». Выполненные под его руководством студенческие научные работы получали медали Всесоюзного и Всероссийского конкурсов. П.И.Бартоломео внес большой вклад в организацию магистратуры в университете и на кафедре АЭС. Сейчас он является куратором этого вида учебной работы на кафедре.

П.И.Бартоломео награжден нагрудным знаком МВО СССР за отличные успехи в системе высшего образования, в 2001 году ему присвоено звание «Заслуженный работник высшей школы РФ». Он является почетным выпускником УрФУ имени первого Президента России Б.Н.Ельцина. Петр Иванович — один из первых на Урале мастеров спорта по туризму, Заслуженный путешественник России.

## Highscreen Explosion

### Недорогой смартфон с характеристиками флагмана

Сегодня мы познакомимся с новой моделью Android-фона от российской компании «Вобис Компьютер» — Highscreen Explosion. Аппарат стал флагманским в линейке смартфонов этой компании. Скажем больше, он является аналогом небезызвестного Samsung Galaxy S III.



Начнем с того, что в Highscreen Explosion используется такой же чип, что и в SGS III, а именно четырехъядерный 1,4-гигагерцевый Samsung Exynos 4412 Quad, который в связке с 1 Гб оперативной памяти обеспечивает устройству весьма и весьма неплохую производительность. С «зудомчивостью» смартфона вы вряд ли встретитесь, причем это касается и современных требовательных к ресурсам игр, например, таких, как Dead Trigger, GTA 3 и пр. Объем встроенной памяти равен 8 Гб (с возможностью расширения картами памяти формата microSD). На данный момент Highscreen Explosion продается с операционной системой Android 4.0.3 Ice Cream Sandwich, но уже этой весной смартфон получит обновление до Android 4.1 Jelly Bean.

Кроме аппаратной платформы, сильной стороной Highscreen Explosion является экран. Смартфон может похвастаться отличным качеством изображения и широкими углами обзора. Модель оснащена 4,7-дюймовым емкостным сенсорным IPS-дисплеем, разрешение которого составляет 1280 на 720 пикселей, а число пикселей (плотность пикселей на дюйм) равно 316. Для сравнения, диагональ экрана Samsung Galaxy S III равна 4,8 дюймам. Разрешение такое же, то есть 1280 на 720 точек, а число пикселей — 306. В общем, и по этому параметру модели сравнимы.

Поехали дальше. Highscreen Explosion комплектуется 8-мегапиксельной камерой с автофокусом и светодиодной вспышкой. Качество снимков можно оценить на «4 с плюсом». Что касается записи видео, то оно ведется в формате Full HD 1080p, то есть 1920 на 1080 точек. Приятный момент — аппаратная клавиша включения основной камеры.

смартфона имеет разрешение 2 Мп и обеспечивает весьма неплохое качество видео во время звонков в Skype или других клиентах видеотелефонии. У Samsung Galaxy S III точно такие же характеристики — 8-мегапиксельная основная камера и 2-мегапиксельная фронтальная.

Емкость аккумулятора Highscreen Explosion равна 2500 мАч, а время автономной работы составляет примерно 2 дня. В Samsung Galaxy S III используется менее емкая батарея — 2100 мАч. Набор дополнительных функций достаточно стандартный: датчики приближения и освещенности, GPS-модуль, акселерометр, цифровой компас, видеоплеер, аудиоплеер, FM-приемник, цифровой компас, два модуля беспроводной связи (Bluetooth 3.0 и Wi-Fi IEEE 802.11b/g/n), а также поддержка DLNA. Здесь же добавим, что смартфон поддерживает работу одной SIM-карты, причем формата microSIM.

Highscreen Explosion доступен в одном цвете — черном. Смартфон имеет плавные обводы корпуса, поэтому довольно комфортно лежит в руке. Также этому способствует прорезиненный пластик «софт-тач», из которого сделана задняя панель устройства. Обратите внимание на такой редкий сегодня элемент, как сенсорные клавиши под дисплеем, которые отвечают за управление функциями Android. Собранный аппарат достаточно аккуратно, претензий нет.

Highscreen Explosion действительно можно назвать аналогом флагманского аппарата от корейской компании (Samsung Galaxy S III). Новинка практически ничем не уступает. Приятно удивила цена Highscreen Explosion — примерно 13 тыс. руб. Его можно назвать самым недорогим Android-фоном с четырехъядерным процессором.

## Эра беспилотников

### Новая разработка Группы ЭЙР предстанет на международном салоне по безопасности на ВВЦ

Анатолий Соколов, «Оружие России»

На Международном салоне «Комплексная безопасность 2013» Группа ЭЙР из Москвы представит новейшую разработку — привязной беспилотный носитель вентиляторного типа Air 400X — CARRIER среднего класса. Как сообщил генеральный директор фирмы Алексей Аравин, «это будет действующий образец, который планируется разместить в рамках экспозиции Салона».



Носитель, по его словам, предназначен для размещения

полезной нагрузки, решающей задачи мониторинга окружающего воздушного пространства и водной поверхности, а также ретрансляции информации различного содержания.

По словам руководителя фирмы, двигателя носителя тягой 128 кг с вертикальным взлетом (посадкой) обеспечивают подъем полезной нагрузки массой 60–70 кг на высоту 50 м. Носитель всепогоден и может эксплуатироваться в течение 24 часов при скорости ветра до 15 м/с. Платформа Air 400X — CARRIER оснащена системами стабилизации в полете и GPS-навигации. Кроме того, по словам А. Аравина, на Салоне будут представлены

беспилотные летательные аппараты (БЛА) нового поколения вентиляторного типа.

Так, Air 250 представляет собой летательный аппарат повышенной маневренности, который может применяться с площадкой ограниченных размеров и транспортных средств без дополнительных устройств для вертикального взлета и посадки. Среди других его отличий: возможность применения внутри строений, лесных массивов, горных ущелий и пещер, а также посадки в зоне патрулирования и применения со стационарных точек наблюдения.

БЛА оснащено одним двигателем вентиляторного типа, размещенный внутри корпуса аппарата, что обеспечивает безопасность при его эксплуатации. Способен осуществлять полет по маршруту и возвращаться к месту взлета. При массе 5 кг может нести оптическую видеокамеру с разрешением 270 град. Горизонтальный полет может проходить с крейсерской (максимальной) скоростью 120 (160) км/ч в течение 3–4 часов с двигателем внутреннего сгорания или до 30 мин. с электродвигателем.

Air 170X — OpeRA — БЛА вертикального взлета (посадки) типа и отличается от предыдущего аппарата наличием

восьми двигателей вентиляторного типа. Может исполняться в вариантах «А» и «Б» массой 8 и 11 кг с грузоподъемностью 1–2 и 2–4 кг соответственно. Время полета БЛА для варианта «А» («Б») составляет 30–40 (20–30) мин. При габаритных размерах 910x860x350 мм.

Группа ЭЙР (air group) специализируется на разработке и производстве носителей и БЛА нового поколения с двигателем вентиляторного типа. Эти аппараты отличаются минимальным временем развертывания, повышенной грузоподъемностью, компактностью и вертикальным взлетом (посадкой), повышенной

маневренностью, безопасностью и легкостью управления в ходе эксплуатации. Способны, в зависимости от типа-размера и энергооснащенности, на качественно новом уровне выполнять те же задачи, что и БЛА самолетного и вертолетного типа.

Как сообщил генеральный директор фирмы А. Аравин, в настоящее время идет работа по созданию БЛА легкого типа. Кроме того, специалисты фирмы работают по созданию оптической 2-х компонентной оптической системы, представляющей собой комплекс оптико-электронных устройств, ранее исполняемых раздельно.

## ПРОМЫШЛЕННЫЙ

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ: ООО «Редакция газеты «Промышленный еженедельник». Издание зарегистрировано в Министерстве Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовой информации.

П.И. № 77-12380 от 19.04.2002 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя П.И. № 77-14566 от 07.02.2003 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя П.И. № ФС77-19251 от 23.12.2004 г. в Федеральной службе по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия.

Генеральный директор, главный редактор Валерий Стольников  
Заместители главного редактора Елена Стольникова Дмитрий Кожеников  
Помощники главного редактора Юлия Гужонкова Татьяна Соколова

Директор по развитию Дмитрий Минаков  
Региональный директор Наталья Можаяева  
Дизайн и верстка Роман Кураев, Елена Кураева  
Руководитель коммерческой службы Александр Лобачев

Логистика ЗАО «Истгалф-Трансавто»  
Представитель в Северной Америке: Виктория Яковлева (Банкувер, Канада); vk1@telus.net  
Tel.: (1-604)-805-5979  
Распространяется по подписке, по прямой рассылке и на профессиональных мероприятиях.  
Подписаться на «Промышленный еженедельник» можно в лю-

бом отделении связи РФ и СНГ по каталогам «Роспечать» и «Пресса России» по индексам 45774 и 83475 (для юрлиц); по каталогу «Почта России» по индексам 10887 и 10888 (для юрлиц); через «Интер-Почту».  
Подписка на электронную версию: podpiska@promweekly.ru  
Материалы, отмеченные ©, публикуются на правах рекламы.

Адрес для корреспонденции: 123104, Москва, а/я 29  
Тел. редакции: (495) 729-3977, 778-1447, 499-194-1033 (факс)  
www.promweekly.ru  
doc@promweekly.ru, re-gazeta@inbox.ru  
Над номером работали: А.Рыкова, А.Глуховская, А.Коптев, В.Тихомиров, Е.Львова, Ю.Соколов, Д.Теперев.

Использованы материалы информгентств и интернет-изданий.  
Номер подписан 29.3.2013  
Отпечатано в типографии ОАО «ИД «Красная звезда» 123007, г. Москва, Хорошевское шоссе, 38  
www.redstarph.ru  
Номер заказа 1546  
Тираж 40000 экз.