



25 марта — 31 марта 2013 года

№ 11 (464)

В НОМЕРЕ:

НОВОСТИ

2-3

ДМЗ построил новый поезд
Для гостей Казанской универсиады

стр. 2

ВЭБ и ЕИВ

Кредиты для малого и среднего бизнеса

стр. 2

Грядет революция

Рынок строительного проката в России

стр. 2

Поступательный рост

Прогноз развития авиатранспортной отрасли

стр. 3

Против коррупции

МАКК: итоги работы и планы на будущее

стр. 3

СТРАТЕГИИ

4-5

Прессы большой экономики

ГПБ и «Уралмашзавод»: продолжение традиций

стр. 4

Точки недострой

Решение проблем обманутых дольщиков

стр. 5

Новый взгляд

Анализ фигур технического анализа

стр. 5

Нижегородская правда

Стратегии регионального развития

стр. 5

Золото Албазино

Планы и оптимизм Polymetal

стр. 5

РЖД и Греция

Вкус к взаимовыгодному сотрудничеству

стр. 5

АКТУАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА

6-7

Экспертная секция

Повышение платежной дисциплины

стр. 6

Сделано в России

Новейшие опоры от «ФСК ЕЭС»

стр. 6

МРСК Северного Кавказа

Интервью Петра Сельцовского

стр. 7

ПОДРОБНОСТИ

8

Новые перспективы

Королевство Марокко: уникальные возможности

стр. 8

Матрица наставничества

База знаний для молодых специалистов

стр. 8

Деловые линии

Крупнейший логистический терминал

стр. 8

ВАЖНАЯ ТЕМА

Премьер-министр России Дмитрий Медведев утвердил государственную программу РФ «Развитие внешнеэкономической деятельности». Она направлена на «усиление позиций России в глобальной экономике, улучшение качественных параметров внешнеэкономической деятельности, повышение ее практического вклада в решение задач модернизации национального хозяйства». Общий объем финансирования за весь период составит 422 млрд руб. Правительство рассчитывает, что реализация госпрограммы позволит в 2013-2018 гг. увеличить в 1,5 раза стоимостной объем экспорта товаров, в том числе экспорта неэнергетических товаров — в 1,6 раза, что позволит России закрепиться в первой десятке мировых экспортеров. Кроме того, планируется переломить тенденцию к снижению доли машин, оборудования и транспортных средств в экспорте и выход на 10% ежегодный прирост поставок к середине периода, а также достичь товарной диверсификации экспорта.

HANNOVER MESSE 2013

Россия представит в Германии мировому бизнесу «GLOBAL INDUSTRY»

Елена Стольникова

Остается всего две недели до открытия крупнейшего мирового инновационного форума — Международной промышленной выставки HANNOVER MESSE 2013 (8-12.04.2013), которая вот уже несколько десятков лет неизменно становится ведущей в мире площадкой презентации новых технологий ключевых отраслей индустрии. В этом году страной-партнером выставки выступает РТМой участия России в качестве страны-партнера HANNOVER MESSE 2013 — «GLOBAL INDUSTRY» («Глобальная промышленность»).

Масштабы ежегодной HANNOVER MESSE поражают всегда. Так, например, в прошлом году выставка собрала более 6000 компаний-участников из 69 стран, выставку посетили более 150 международных бизнес-делегаций и более 180000 бизнес-посетителей.

В этом году, как уже писал «Промышленный еженедельник», выставка ожидается не просто рекордной в своей истории, но и чрезвычайно важной именно для отечественной индустрии и продвижения российской инновационной промышленности на европейский и мировой рынки. Положение официальной страны-партнера HANNOVER MESSE дает огромные возможности для российских предприятий обрести реальные возможности как для продвижения своей продукции, так и для обретения перспективных партнеров и инвесторов.

Предлагаемая концепция российского участия в HANNOVER MESSE 2013 — «GLOBAL INDUSTRY» — предлагает международному бизнес-сообществу обудить прогнозы развития глобальной промышленности и выработать рекомендации по оптимизации промышленного производства в новых условиях с тем, чтобы процесс интеграции новых технологий в промышленность не только не замедлился, но и мог бы преодолеть возможные проблемы. Дело в том, что HAN-

NOVER MESSE давно уже получила признание как всемирный смотр инноваторов. Вот уже более полвека она собирает ведущих представителей мировой технологической элиты. Прошлого года выставка-ярмарка HANNOVER MESSE прошла очень успешно и еще раз подтвердила, что никакие предкризисные и

в этой связи: «на самом деле кризисы только повышают реальную ценность HANNOVER MESSE для мировой промышленности, укрепляя за Ганновером статус уникальной всемирной площадки оптимальных технологических решений. В кризис все осознают: нужно постоянно искать новые инструменты для бизнеса,

зывается самой востребованной: нигде в мире невозможно увидеть одновременно столько новейших разработок в разных отраслях промышленности и энергетики».

По словам г-жи Вайссахаар, кризис глубоко затронул экономикой всех стран, и многие компании были вынуждены пересмотреть свою политику.

можно получить ценную информацию, найти более выгодных поставщиков, познакомиться с новейшими разработками, расширить диапазон потенциального спроса на свою продукцию... Когда ситуация сложная, тем более преступно сидеть сложа руки. Нужно, наоборот, проявлять максимальную активность, чтобы



Подписание в Москве соглашения о сотрудничестве в рамках официального партнерства России и HANNOVER MESSE 2013

кризисные волны не способны всерьез повлиять на те инструменты, которые реально способствуют развитию международных промышленных и рыночных связей. Более того: в сложные времена ценность их еще более возрастает, и мировая промышленность особенно остро ощущает их непреходящую ценность.

В интервью «Промышленному еженедельнику» глава представительства Deutsche Messe AG для России и стран СНГ Ирина Вайссахаар отмети-

ориентируясь на лучшее в мире технологии и разработки, отслеживая новейшие отраслевые достижения. Правительство европейских (и не только европейских) стран в своих планах развития экономики делают исключительную ставку на высокие технологии, и даже в непростой кризисной ситуации государства выделяют немалые бюджетные средства на развитие высоких технологий в промышленности. И выставка HANNOVER MESSE в этой ситуации ока-

жет не просто выжить, а начать наращивать бизнес. «Опросы передовых предприятий показывают, что многие экономят на чем-то другом в пользу HANNOVER MESSE. Потому что это действительно международный смотр. Это своего рода промышленные Олимпийские игры, в которых просто нельзя не участвовать. И здесь очень четко — опять же, как на Олимпийских играх — выявляется, кто есть кто», — уверена Ирина Вайссахаар.

(Окончание на стр. 3)

ЦИФРА НЕДЕЛИ

ЛПо данным Росстата, в феврале падение промышленного выпуска ускорилось до 2,1% после 0,8% в январе. Итоги двух месяцев — минус 1,5%. Сильнее всего в годовом сравнении упал выпуск в электроэнергетике (на 10% к февралю-2012), у обрабатывающих производств он снизился на 0,1%. Добывающие отрасли, внесшие основной вклад в январское снижение промпроизводства, просели еще сильнее, чем в январе (на 2,2%).

Дорожная энергокарта

Россия и Евросоюз: контуры сотрудничества

На прошлой неделе министр энергетики Российской Федерации Александр Новак и еврокомиссар по вопросам энергетики Гюнтер Эттингер подписали в Москве «дорожную карту» энергетического сотрудничества России и Евросоюза до 2050 года. Эксперты оценивают новый двусторонний документ достаточно высоко и как подтверждение взаимного намерения к дальнейшему взаимовыгодному сотрудничеству, и как достаточно содержательную стратегию внесения новых смыслов и технологий в общий энергетический контекст.

Целью новой «дорожной карты» является определение путей и этапов, механизмов и ориентиров формирования единого энергетического пространства, усиления системного взаимодействия России и ЕС в области энергетики. Подготовку «дорожной карты» координировала тематическая группа по стратегиям, прогнозам и сценариям Энергодialoga Россия — ЕС. Ранее председатель Европейской комиссии Жозе Мануэл Баррозу сообщал, что «дорожная карта» по энергетике

и ЕС должна быть согласована к марту 2013 году. Как продвигалось дело с формированием облика новой «дорожной карты». В ходе встречи правительства Российской Федерации и Еврокомиссии, состоявшейся 24 февраля 2011 года в Брюсселе, был подписан документ «Общие подходы координаторов Энергодialoga Россия — ЕС к подготовке «дорожной карты» сотрудничества России и ЕС в энергетической сфере до 2050 года», который инициировал начало двусторонней работы по подготовке «дорожной карты».

В августе 2011 года был подготовлен промежуточный доклад российских и европейских экспертов о ходе подготовки «дорожной карты». В нем говорится, что Российская Федерация и ЕС тесно связаны за счет различных энергопереносных маршрутов, особенно в отношении газа и нефти. Хотя обе стороны продолжают политику по диверсификации, требуется тесное сотрудничество в рамках существующей и новой инфраструктуры. Как отмечается в докладе, это должно быть достигнуто путем создания прочной правовой базы для трансграничных инвестиций в совместные

проекты. В нем также отмечается, что к 2050 году энергетический сектор сильно изменится. Таким образом, значительное усиление сотрудничества между Россией и ЕС в таких областях, как энергоэффективность, возобновляемые источники энергии, низкоуглеродные технологии и инновации, будет не просто взаимовыгодным, оно будет способствовать достижению более экономически и экологически устойчивого общего энергетического будущего.

В тот же день в Москве премьер-министр РФ Дмитрий Медведев на совместной пресс-конференции с председателем Еврокомиссии Жозе Мануэлем Баррозу сообщил, что Россия и Евросоюз намерены в «относительно короткой перспективе» подписать новое базовое соглашение. «Мы придаем большое значение этому документу, договорились искать компромиссы для того, чтобы выйти в относительно короткой перспективе на подписание нового документа. Препятствием было подписание в 1994 году, в следующем году будет юбилей, возможно, к этому времени было бы неплохо подписать новое соглашение», — сказал российский премьер.

Кубок Гастева

Ксения Федорова

В рамках Конкурса лидеров производительности имени А.К. Гастева в 2013 году выберут не только самые эффективные предприятия. К участию приглашаются корпорации, «бережливые» регионы и авторы книг.

Оргкомитет Конкурса лидеров производительности на Кубок им. А.К. Гастева (протогипотеза Конкурса — международная премия Сиего Синго и Приз Деминга) начал прием заявок от компаний. Принять участие в Конкурсе смогут предприятия и организации любых отраслей, размеров и форм собственности, повышающие эффективность своей деятельности за счет реализации программ бережливому производству и устойчивому развитию, действующие на рынке не менее трех лет с численностью персонала от 30 человек.

Со времени подведения итогов Кубка-2012 Оргкомитетом существенно улучшен Регламент (основной уставный документ конкурса, в котором прописана методика оценки предприятий). Проведена большая работа по формированию Экспертной группы. Повысились требования к будущим аудиторам. Теперь в нее смогут войти: специалисты не моложе 28 лет, имеющие стаж в развитии производственных систем или консалтинге РПС не менее 4 лет и/или управленческий опыт от 2 лет.

Победители будут определяться по нескольким номинациям. По традиции будут выбраны «Абсолютный победитель конкурса», «Лидер по развитию процессов», «Лидер по развитию людей». Также, начиная с 2013 года, Оргкомитет ввел оценку еще по нескольким номинациям: «Лучшая ПС группы компаний» (оценивается развитие системной компании, имеющей не менее 10 предприятий, расположенных в 3-х и более регионах РФ); «Лидер устойчивого развития» (сбалансированное развитие с точки зрения эффективности, социума, экологии — дополнительная номинация, победитель отмечается отдельным призом); «Бережливый регион» (ведение публичной деятельности по популяризации РПС и наличие региональных программ по ПС); «Лучшая книга по РПС».

Алексей Баранов, директор ГК «Оргпром», председатель Оргкомитета конкурса: «Год от года Кубок Гастева набирает обороты. Увеличивается количество компаний-участников, повышается качество подготовки и статус аудиторов, растет число партнеров. Конкурс приобретает федеральный масштаб, получая все более широкий общественный резонанс. Надеемся, в 2013 году в конкурсе будут участвовать представители разных отраслей, с эффективными инновационными решениями в улучшении эффективности производственных систем».

Как отмечают конкурсанты прошлых лет, участие в конкурсе позволило предприятиям в результате профессионального аудита, который проводится высококлассными специалистами и профессионалами своего дела, получить новое видение процессов и потенциала. Также проект ценен тем, что руководство компании получает рекомендации по совершенствованию производственной системы. Участниками конкурса в разные годы были подразделения «РЖД», «Оборонпрома», «Сбербанка России», «Росатома», компании «ТМС-групп», АПК «МавР», «Grand Gift», «Группа ГАЗ», «Boeing» и др. Среди партнеров конкурса: «Росатом», «IFL Consulting», Компания «ТЕКОРА», «Портал Машиностроения» и др.

СОВРЕМЕННЫЙ ПРОМЫШЛЕННЫЙ ДИЗАЙН

во всех его воплощениях

Подготовка и издание книг, буклетов, проспектов**Разработка и доработка корпоративного стиля**
Дизайн тары и упаковок**Корпоративная и презентационная полиграфия****Выставочные стенды, корпоративная экспозиция****Организация, оформление и проведение выставок, форумов, презентаций****Оформление и защита промышленных образцов****Плакаты, транспаранты, наглядная агитация****Ребрендинг «под ключ»**

Редакция «Промышленного еженедельника» совместно с Лабораторией промышленного дизайна «Промо-дизайн», опираясь на многолетний опыт работы в области промышленности и энергетики, предлагают широкий круг услуг по разработке и реализации заказов и проектов в области промышленного дизайна.

Разработка концепций и предложений — бесплатно!

+7-985-766-3923
doc@promweekly.ru



«Трансмашхолдинг» отправил ОАО «РЖД» первые в этом году вагоны поезда ЭД9Э



Пассажирооборот «ЮТэйр» увеличился на 13,4% по сравнению с годом ранее

«Промышленный еженедельник» на льготных условиях публикует:

- Годовые отчеты
- Материалы к собраниям акционеров
- Решения и постановления собраний акционеров, заседаний президиумов, конференций и т.д.
- Объявления о существенных фактах
- Объявления о конкурсах и тендерах
- Обращения к акционерам, инвесторам, партнерам
- Поздравления

+7(495)778-18-05, 778-14-47

НОВОСТИ

Российский ВЭБ и европейский EIB

Государственная корпорация «Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)» и Европейский инвестиционный банк (European Investment Bank, EIB) заключили кредитное соглашение. Согласно документу EIB предоставит Внешэкономбанку 200 млн евро на финансирование проектов в сфере малого и среднего предпринимательства, а также иных проектов, отвечающих критериям финансовых институтов. Предполагается, что финансирование проектов будет осуществляться через дочерние банки Внешэкономбанка. Со стороны Внешэкономбанка соглашение подписал Председатель Владимир Дмитриев, со стороны EIB — вице-президент Антон Роп. В качестве приоритетных стороны рассматривают проекты, направленные на развитие социально-экономической инфраструктуры, включая инфраструктуру транспорта и энергетики; информационных и телекоммуникационных технологий; местного частного сектора; проекты в сфере экологии (в том числе, смягчение последствий климатических изменений). Соглашение будет способствовать развитию взаимовыгодного сотрудничества Внешэкономбанка и EIB в рамках поддержки инициативы «Партнерство для модернизации», выданной Европейским Союзом и Российской Федерацией на саммите в июне 2010 года.

Аэрофлот ввел в эксплуатацию «И. Мечникова»

ОАО «Аэрофлот — российские авиалинии» получило самолет A320 производства компании Airbus. Воздушное судно названо в честь русского биолога и патолога Ильи Ильича Мечникова. В настоящее время парк авиакомпании насчитывает 81 самолет семейства A319/320/321, средний возраст которых пять лет. Все самолеты Airbus поступают в Аэрофлот непосредственно с завода-производителя. Салоны ВС выполнены в двухклассной компоновке и рассчитаны на 116 (A319), 140 и 158 (A 320) и 170 (A321) пассажиров. Аэрофлот эксплуатирует аэробусы семейства A320 в сети европейских и внутрироссийских маршрутов. По показателям эксплуатационной надежности и фактическому налету часов на один самолет Аэрофлот входит в число мировых лидеров. Самолет A320 — одна из лучших машин для полетов средней дальности, соответствует всем требованиям безопасности, надежности и комфорта пассажиров.

Турбина для станции СГК

ОАО «Силловые машины» изготовило и провело испытание паровой турбины мощностью 120 МВт для четвертого энергоблока Томь-Усинской ГРЭС Сибирской генерирующей компании (СГК). Договор на изготовление и поставку двух паровых турбин мощностью по 120 МВт каждая для четвертого и пятого блоков Томь-Усинской ГРЭС стороны подписали в декабре 2010 года. По договору, «Силловые машины» не только изготовят и поставят турбины, но и выполнят услуги шеф-монтажа и шеф-наладки оборудования. Ввод в эксплуатацию обоих блоков на Томь-Усинской ГРЭС запланирован на 2013-2014 гг. Модернизация позволит повысить надежность работы станции, а также увеличить объемы производства электрической энергии, необходимой для дальнейшего развития региона. Работы выполняются в рамках инвестиционной программы СГК. Помимо двух турбин для Томь-Усинской ГРЭС, «Силловые машины» изготавливают оборудование еще для двух станций Кемеровского филиала СГК — Беловской ГРЭС и Кузнецкой ТЭЦ. Все работы по изготовлению и поставке турбин для станций Кемеровского филиала СГК «Силловые машины» должны завершить до 1 июня 2013 года.

ТАГМЕТ заключил контракт с CAF

На Таганрогском металлургическом заводе (ТАГМЕТ), входящем в Трубиную Металлургическую Компанию (ТМК), в рамках квалификационного аудита заключен контракт с испанской компанией CAF на поставку пробной партии непрерывной заготовки (НЛЗ) из стали марки стали R73. Государственная испанская компания Construcciones y Auxilios de Ferrocarriles, S.A. (CAF) является мировым производителем современных железнодорожных транспортных средств и оборудования и поставщиком продукции крупным потребителям в Европе, США, Южной Америке, Восточной Азии, Индии и Северной Африке. На ТАГМЕТе представители компании CAF ознакомились с технологией производства стали с заданными свойствами и непрерывной заготовки. В ходе аудита они посетили стапельное производство, установку печь-ковш и дали высокую оценку процессам вакуумной дегазации и разлива стали, применяемым на заводе. По итогам аудита была согласована спецификация на производство НЛЗ. По контракту отгрузка пробной партии непрерывной заготовки запланирована на март-апрель 2013 года.

Инвестиции в Гайский ГОК

Объем инвестиций в капитальное строительство Гайского ГОКа (предприятия сырьевого комплекса УГМК) в 2013 году составит 5 млрд руб. Приоритетное направление работы — строительство шахт подземного рудника, которое является частью проекта «Вскрытие и разработка глубоких горизонтов подземного рудника ОАО «Гайский ГОК» в этажах 830-1310 м». Его реализация позволит увеличить производительность рудника с 5,6 до 7 млн т руды в год. В 2013 году на Гайском ГОКе будет запущен ствол шахты «Клетевая», предназначенный для спуска людей в шахту до отметки 1390 м, обеспечения работы водоотлива, подачи сжатого воздуха и воды в шахту. К строительству наземных технических сооружений ствола шахты «Клетевой», его углубке и оснащению Гайский ГОК приступил в 2012 году. В настоящее время завершены строительно-монтажные работы 48-метрового копра, здания подъемной машины, калориферной установки. Построены надшахтное здание и пешеходная галерея, соединяющая здание административно-бытового комплекса шахтостроительного управления с шахтой «Клетевая». Приоритным объектом капитального строительства в 2013 году является шахта «Новая». «Нам предстоит смонтировать шахтный копр высотой 82 м — рассказывает заместитель директора ГОКа по капитальному строительству, ремонту и содержанию основных фондов — Юрий Долматов. — Общий вес металлоконструкций, который будет при этом использован превышает 5 тыс. т. Одновременно с монтажом копра ведется строительство всего надшахтного комплекса. Сдача в эксплуатацию запланирована на 2014 год.

ДМЗ построил поезд

ЭД9Э для гостей Казанской универсиады

Артем Леденев

Демидовский машиностроительный завод (ДМЗ, входит в состав ЗАО «Трансмашхолдинг») отправил в адрес ОАО «РЖД» первые в этом году шесть вагонов электропоезда переменного тока ЭД9Э, которые предназначаются для работы во время XXVII Всемирной летней Универсиады 2013 в Казани и дальнейшей эксплуатации на Горьковской железной дороге. Согласно действующему контракту, до конца июля будут переданы еще 14 шестивагонных составов ЭД9Э.

ОАО «Демидовский машиностроительный завод» — крупнейшее предприятие в России по разработке и серийному производству электропоездов пригородного и областного сообщения постоянного и переменного тока. ОАО «ДМЗ» выпускает более 80% всех электропоездов, производимых в нашей стране, и является крупнейшим в Европе заводом по количеству строящихся вагонов электропоездов.

Преимущество ЭД9Э перед другими модификациями определяется использованием энергосберегающего оборудования, сокращением эксплуатационных затрат и расходов на обслуживание. Один электропоезд в год экономит до 450 тыс. кВт·ч электроэнергии.

В ЭД9Э созданы все необходимые условия для комфортной и удобной поездки пассажиров. Работая над электропоездом, конструкторы создали новый интерьер салонов, внедрили систему кондиционирования воздуха в салонах; применили новые межвагонные переходы. В конструк-



ции поезда применены наружные прислонно-сдвижные двери, использованы беззазорные сцепные устройства. В поезде созданы комфортные условия и для проезда маломобильных групп пассажиров, использующих для перемещения специальные коляски. Головные вагоны оборудованы аппаратурой для посадки и высадки с высокой платформы, туалетом. В салонах предусмотрены специально оборудованные места для крепления колясок.

В электропоезде ведется видеонаблюдение в салонах вагонов и тамбурах, а также по внешнему периметру головных вагонов. Система позволяет регистрировать происшедшие события и сохранять видеозаписи в энергонезависимой памяти.

ЗАО «Трансмашхолдинг» выпускает вагоны метро, электро- и дизель-поезда, пассажирские вагоны, локомотивы, грузовые вагоны, дизель-электростанции, локомотивные, судовые и стационарные дизели; является №1 в странах СНГ по объемам продаж подвижного состава; входит в число крупнейших производителей в мире.

Группа «ЮТэйр» на подъеме

Пассажирские авиаперевозки в 2013 году заметно растут

За период с января по февраль 2013 года пассажирооборот группы «ЮТэйр» увеличился на 13,4% по сравнению с прошлым годом и достиг 2419114,07 тыс. пассажирокилометров. Самолеты группы перевезли 1212803 пассажира, что превышает показатель соответствующего периода 2012 года на 9,1%, и провели в воздухе 43710 часов. За первые 2 месяца 2013 года перевезено 4313,81 т грузов, что превысило результат аналогичного периода 2012 года на 27,7%. Показатель занятости кресел за отчетный период составил 72,32%, что лучше результата 2012 года на 4,3%.

Рост показателя занятости кресел и количества перевезенных пассажиров при снижении производственного налета — положительный результат работы по повышению эффективности пассажирских перевозок «ЮТэйр». Таким образом, закладывается основа для дальнейшего роста во втором полугодии 2013 года, который будет связан с поставками новых самолетов

Airbus A321 и Boeing 737-800 в парк авиакомпании. Производственный налет на вертолетах в январе-феврале 2013 года составил 17536 часов. За этот период вертолетным флотом группы «ЮТэйр» было перевезено 14971,87 т грузов, что выше на 50,3% показателя 2012 года, и 91158 пассажиров. Группа компаний «ЮТэйр» включает в себя как компании, осуществляющие эксплуатацию воздушных судов (самолетов и вертолетов), так и проводящие ремонт и техническое обслуживание, подготовку персонала, сервисное обеспечение рейсов, продажу авиаперевозок. Ядром группы является ОАО «Авиакомпания «ЮТэйр». В группу также входят компании «ЮТэйр-Экспресс», «ЮТэйр-Украина», «ЮТэйр-Карго», «Турухан», «Нефтеюганский ОАО», «Восток», Helisur, UTair Europe, UTair South Africa и UTair India, а также «ЮТэйр-Техник» и «ЮТэйр-Инжиниринг» и другие. Штаб-квартира группы располагается в Сургуте. Подразделения расположены в Сургуте, Тюмени, Ханты-Мансийске, Москве и других городах России и мира.

Половина тысячи

«Автокран» выпустил 500-й кран с оvoidной стрелой

Завод «Автокран» выпустил 500-й кран со стрелой оvoidного профиля — 25-тонный «Ивановцев» КС-45717К-1Р на шасси КАМАЗ-65115 (6х4). Серийное производство автокранов с уникальными для России стрелами было запущено в Иваново в марте 2012 года.

Лидерство в технологиях — одна из составляющих успеха завода «Автокран». На сегодняшний день ивановский завод — самое современное краностроительное предприятие в России, оснащенное новейшим оборудованием. «Автокран» — первый и единственный российский производитель стрел оvoidной формы. Новое производство максимально роботизировано и имеет замкнутый цикл от поступления металла до выхода готовой стрелы.

Оvoidный профиль стрелы имеет ряд отличительных особенностей: обеспечивает оптимальное распределение статических и динамических напряжений, возникающих при нагрузке на стрелу; позволяет добиться повышения прочности стрелы без увеличения ее массы; гарантирует существенно большую местную устойчивость «сжатых поясов» стрелы; придает стреле дополнительную жесткость на кручение и изгиб, позволяя снижать ее массу.

Грядет революция

На рынке строительного проката: ситуация и перспективы

Дмитрий Ляховский, главный редактор журнала «Металлоснабжение и сбыт»

В 2013 году на рынке сортового проката произойдут поистине революционные изменения: прирост новых производственных мощностей совокупно превысит 3 млн т. Новые производственные мощности существенно изменят конфигурацию рынка и усилят конкурентную борьбу.

В текущем году будут введены в эксплуатацию новые крупные мощности по производству стали и сортового проката в Челябинске, Ворсине, Тюмени, Балаково, Абинске и др. регионах. Изменится территориальное размещение основных производителей и поставщиков балки, уголка, швеллера, арматурного и других видов проката.

Усиливают свое присутствие поставщики из стран ближнего зарубежья. Как в этих условиях сохранить свою устойчивость на рынке самых популярных видов стального проката? Новые реалии рынка будут активно обсуждаться 4-5 апреля 2013 года на конференции «Арматурный и фасонный прокат: новая конфигурация российского рынка» в московском Президент-Отеле, где пройдет встреча производителей сортового проката с металлоторговыми компаниями, металлоразработчиками и потребителями.

Какова будет конфигурация рынка арматуры и фасонного проката в строительном сезоне-2013? Какие тенденции развития продемонстрирует российский строительный комплекс в ближайшем будущем? Какие продукты предложат рынку производители арматуры и фасонного проката? Как построить свою сбытовую политику крупные комбинаты и небольшие заводы, выпускающие сортовой прокат?

Эти и другие актуальные вопросы обсудят более 150 руководителей и специалистов комбинатов и заводов, производящих и поставляющих арматурный и фасонный прокат на рынок России и СНГ, металлоторговых и металлоразработчиков компаний, поставщиков оборудования для переработки сортового проката, заводов металлоконструкций, сер-

висных металлоцентров, снабженческих организаций, строительных компаний, закупок арматурный и фасонный прокат для своих нужд.

В программе конференции: выступления представителей Минрегиона развития России, компании СУ-155, Группы НЛМК, ММК, Евраз, Северстали, НИЦ Строительство, Мечел, Ревакинского МПЗ, SIDCO Australia Limited, Метинвест Евразия, Компании Металлинвест, Центрумметалл, БМК-Калининград, Меткома, агентства МИАН и др., посещения производителей и переработчиков сортового проката. Подробнее посмотреть программу выступлений и условия участия в конференции, а также подать заявку можно по адресу <http://www.metalinfo.ru/rui/conference/?id=212>.



ЦИТАТА НЕДЕЛИ

Владимир Путин, Президент Российской Федерации

«Евросоюз остается нашим крупнейшим торгово-экономическим партнером. Общий объем товарооборота в прошлом году составил свыше \$410 млрд. Но и для Евросоюза Россия — достаточно важный партнер: мы занимаем устойчивое третье место после США и Китая. И разница, с учетом масштабов, не такая уже и большая: в США, по-моему, \$600 с небольшим млрд торговый оборот со странами Евросоюза, а у Китая — \$545 млрд. Я думаю, что в ближайшие годы вполне можем добиться уровня товарооборота где-то в \$500 млрд».

Дистрибуция авиазапчастей

«Авиационное оборудование» открыло первый центр



Антонина Грибанова

Холдинг «Авиационное оборудование», входящий в госкорпорацию Ростех, объявил об открытии центра дистрибуции авиазапчастей для лайнеров ведущих мировых авиапроизводителей. Он позволяет существенно сократить простой парка самолетов российских авиакомпаний. Кроме того, будет повышена безопасность полетов.

Центр дистрибуции запчастей для самолетов зарубежного и российского производства, созданный холдингом «Авиационное оборудование», является первым в России и не уступает лучшим зарубежным аналогам. Складской комплекс находится всего в 3 км от терминалов аэропорта Шереметьево. Полезная площадь склада составляет 1,7 тыс. кв. м. Создание такого центра позволит российской компании занять лидирующие позиции на рынке дистрибуции запчастей для самолетов иностранного производства.

Центр располагает складскими запасами, которые включают в себя компоненты для самолетов Boeing 737Classic, а также расходные материалы для B737 и A320. В апреле текущего года планируется поступление компонентов для Airbus 320, а в июне — для B737 NG. В дальнейшем номенклатура будет расширяться в зависимости от изменения потребностей заказчиков.

«Центр дистрибуции создан с учетом лучших международных практик, — подчеркнул генеральный директор «Авиационного оборудования» Максим Кузюк. — Отечественные авиакомпании получат доступ к сервисам мирового уровня. Благодаря открытию центра будет сокращено время простоя самолетов за счет оперативной поставки запчастей, что, в свою очередь, позволит значительно снизить издержки авиакомпании. Будет повышена безопасность полетов за счет сокращения срока эксплуатации воздушных судов с отложенными дефектами — неисправностями, которые не лишают авиакomпанию возможности эксплуатировать самолет, но требуют ремонта в будущем. В конечном итоге, выиграют пассажиры».

Общий объем инвестиций в проект к 2015 году составит порядка 1,4 млрд руб., за счет этого планируется достигнуть выручки в 3 млрд руб. в год.

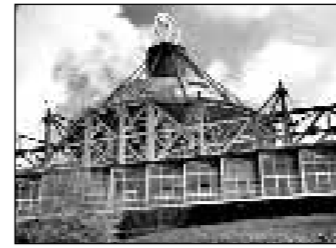
До недавнего времени в среднем по России доставка запчастей для самолетов иностранного производства занимала до 3 суток, так как необходимо было осуществлять поставку комплектующих со складов в Европе и США. Открытие Центра дистрибуции сокращает срок ожидания запчастей до 4 часов, в том числе за счет создания собственного склада компонентов, выпущенных в свободное обращение на территории РФ, а также наличия собственного таможенного склада. Это позволяет авиаперевозчикам избежать расходов, связанных с простоями техники. К примеру, стоимость простоя наиболее распространенного в России лайнера Boeing 737 превышает \$35 тыс. в сутки.

Холдинг «Авиационное оборудование» входит в состав Госкорпорации Ростех. Холдинг включает в себя 36 предприятий, расположенных по всей стране — в Москве, Московской области, Уфе, Самаре, Ульяновске, Омске, Архангельской области и других регионах России. Предприятия холдинга осуществляют свою основную деятельность в областях разработки, производства и послепродажного обслуживания систем и агрегатов воздушных судов. Кроме того, холдинг производит детали и агрегаты для таких отраслей промышленности как нефть и газ, автомобилестроение, транспорт, энергетика. Ключевыми партнерами и клиентами предприятий компании являются ОАО «Объединенная авиастроительная корпорация», «Российские железные дороги», АВТОВАЗ, «Газпром» и авиакомпании «Аэрофлот», «Сибирь», «UTair», «Россия» и др.

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



Москва представляет пример системной противокоррупционной деятельности



В Ганновере готовятся принять крупнейшую за последние годы делегацию из России

Против коррупции

МАКК подводит итоги и строит планы на будущее

Московский антикоррупционный комитет (МАКК) на расширенном заседании обсудил итоги деятельности и перспективы развития с учетом изменений, происходящих в обществе, практики антикоррупционной деятельности и связанными с этим внешними факторами. В заседании приняли участие представители Государственной Думы РФ, Общественной палаты России, Мосгордумы, Правительства Москвы, ТПП РФ, Прокуратуры г. Москвы, ГУВД, УФСБ, УМЧС, УФССП по г. Москве, межрегиональных и общероссийских общественных организаций, руководители субъектов предпринимательства и СМИ.



В отчетном докладе председатель МАКК Мансур Юсупов отметил, что за 4 года комитет стал организацией, объединяющей все слои населения России, людей разных национальностей, сословий и вероисповеданий, профессий и достатка, в том числе членов различных политических партий, региональных и межрегиональных общественных организаций. Миссия комитета — способствовать минимизации, а в дальнейшем искоренению коррупции в стране.

Мансур Юсупов сообщил, что в настоящее время комитет успешно ведет работу по десяти направлениям, главное из которых — защита населения и предпринимательства от коррупционных посягательств. Так, в течение 2012 года в 42 общественных приемных комитета на территории Москвы и 21 региона России поступили 3852 обращения (в 2011 году — 3542) от физических и юридических лиц, которым была оказана экспертно-правовая помощь. При непосредственном участии комитета и привлеченных представителей правоохранительных органов было отменено десятки незаконных постановлений об отказах в возбуждении уголовных дел.

За прошедший год комитет вел широкую общественную работу по антикоррупционной пропаганде и предотвращению коррупции. Представители МАКК принимали активное участие в работе Общественной палаты России, общественных советов Прокуратуры Москвы, межрегиональной транспортной прокуратуры, УФССП, УМЧС по городу Москве и других контрольно-надзорных органов.

В марте 2012 года комитет собрал независимых экспертов из большинства регионов России на Первую всероссийскую научно-практическую конференцию по актуальным вопросам и проблемам независимой антикоррупционной экспертизы, по итогам которой Комитетом издан Сборник материалов Конференции и направлен всем главам администраций субъектов Российской Федерации.

В информационно-просветительских целях в 2012 году комитет учредил печатный орган — журнал «Вестник Московского антикоррупционного комитета». За прошлый год вышли в свет два номера журнала, которые были рассланы всем главам администраций

краев и областей, руководителям ключевых государственных, правоохранительных и контрольно-надзорных органов, в министерства и ведомства, профильные комитеты Совета Федерации и Госдумы РФ, а также многим российским общественным и правозащитным организациям.

Мансур Юсупов отметил, что работа МАКК совершенствуется и расширяется в зависимости от роста правового сознания и активности общественности и бизнес-сообщества в сфере противодействия коррупции. Поэтому в целях усиления работы по конкретным направлениям в комитете созданы пять подкомитетов — рабочих органов МАКК. Работа по формированию новых подкомитетов продолжается. В плане работы комитета на текущий год — продолжение деятельности по основным направлениям, включая участие в подготовке законопроектов; взаимодействие с Госдумой, Мосгордумой, Департаментом региональной безопасности г. Москвы, ТПП РФ, другими госслужбами и общественными организациями; расширение географии присутствия МАКК в регионах путем заключения соглашений о взаимодействии с антикоррупционными структурами субъектов Федерации и организации представительства МАКК в краях и областях.

Было отмечено, что в текущем году Комитет продолжает свою деятельность только за счет собственных средств (членских взносов) в связи с упразднением Дирекции по противодействию коррупции в Московской ТПП, на базе которой действовал Комитет. Недостаток финансирования, по мнению членов Комитета, может значительно снизить активность и показатели деятельности Комитета по многим направлениям, в частности, по финансовым причинам откладывается проведение Всероссийской научно-практической конференции «Межрегиональное сотрудничество в сфере противодействия коррупции: Практика и перспективы», затрудняется обеспечение издательской и экспертной деятельности комитета, работа общественных приемных МАКК в округах и районах Москвы.

Учитывая, что работа комитета по профилактике и проти-

водействию коррупции одобрена Администрацией Президента России и поддержана Правительством Москвы на основании отдельного распоряжения, решено обратиться к руководству города Москвы и Правительства России с просьбой о финансовой поддержке и помощи, в частности, обратиться к Правительству Москвы по вопросу выделения комитета офиса на безвозмездной основе (сейчас МАКК самостоятельно оплачивает офисное помещение в МТПП). Члены комитета рассчитывают на понимание городской властью того, что функции, выполняемые Комитетом, по сути, совместимы с задачами профильных структур Правительства Москвы, и деятельность МАКК направлена на поддержку их деятельности.

Именно о такой практической помощи комитета, оказываемой Департаментом региональной безопасности города, говорил представитель Департамента региональной безопасности города Москвы Валерий Махров. Он заявил, что за 4 года комитет развернул широкомасштабную работу по противодействию коррупции в московском регионе, собрал и передал в Департамент информационных, крайне полезную для его работы. От имени Департамента Валерий Махров также выразил благодарность председателю Комитета Мансуну Юсупову и главному редактору «Вестника Московского антикоррупционного комитета» Алексею Вихряну за практическую помощь — чтение лекций и проведение тематических «круглых столов» по антикоррупционной проблематике на краткосрочных курсах повышения квалификации гражданских служащих г. Москвы в Московском городском университете Правительства Москвы.

В свою очередь представитель ТПП России Александр Алпатов отметил значительную роль экспертов Комитета в процессе проведения антикоррупционной экспертизы законопроектов и действующих правовых документов. Кроме того, он отметил важную роль деятельности Комитета по реализации программы «Антикоррупционная хартия российского бизнеса».

Комитет общественных связей города Москвы в лице

руководителя Александра Чистикова заверил в поддержке деятельности Комитета, подчеркнув эффективность взаимодействия институтов гражданского общества города Москвы с органами государственной власти и правоохранительными органами в деле противодействия коррупции.

Член Общественной палаты России, председатель Правления общероссийской общественной организации «Офисеры России» Антон Цветков охарактеризовал Московский антикоррупционный комитет как одно из наиболее профессиональных и эффективных действующих в настоящее время российских общественных объединений.

С важной инициативой по развитию деятельности комитета выступил заместитель председателя МАКК, главный редактор «Вестника Московского антикоррупционного комитета» Алексей Вихрян. По его мнению, назрела объективная необходимость вывесить Московский антикоррупционный комитет на международный уровень. Отличия МАКК от других общественных объединений — сочетание в своей деятельности практических, научно-информационных и просветительских подходов — вызывает позитивный интерес к Комитету со стороны как российских, так и зарубежных профильных организаций и административных образований.

Так, недавно в МАКК обратился Русско-Азиатский Союз промышленников и предпринимателей (РАСПИ) с просьбой принять в апреле официальную делегацию Народного Правительства префектуры Нушан провинции Юньнань (Китайская Народная Республика). Цель делегации — ознакомление с опытом работы московских коллег в сфере борьбы с коррупцией, успешного развития бизнеса на законной основе.

Чтобы Комитет мог в полной мере осуществлять международную практику, планируются обратиться в Департамент новых вызовов и угроз МИД России с заявкой на придание Комитету статуса консультативной структуры при Экономическом и Социальном Совете ООН (ЭКОСОС).

По материалам Пресс-службы МАКК

Технологии для поселений

Доступное жилье должно быть энергоэффективным

В Милане прошла международная конференция «Энергоэффективность новых устойчивых поселений» с участием ведущих европейских экспертов в области энергосберегающих технологий, в работе которой с российской стороны приняли участие представители Российского Союза Строителей и консалтинговой компании DEL CREDERE. Целью российской стороны стало изучение опыта европейских стран в применении и внедрении энергоэффективных технологий, который мог бы быть использован при реализации пилотного проекта «Дом для каждой семьи» в Сибирском федеральном округе, инициированного Центром развития устойчивых городов и доступного жилья.

В последние годы энергосбережение в России стало приоритетной национальной задачей. В период с 1917 по 2000 год в нашей стране было построено более 2,5 млрд кв. м только жилых зданий, энергетические потери в которых не отвечают современным требованиям. Согласно данным, представленным Фондом содействия развитию жилищного строительства, на единицу жилой площади в России расходуется в 2-3 раза больше энергии, чем в Европе. При этом энергопотребление жилищ в Российской Федерации в 3-4 раза выше, чем в среднем в европейских странах. Кроме этого, по данным Минрегиона РФ, средние затраты на отопление в жилых зданиях на всей территории России составляют 350-380 кВт·ч/м² в год, что превышает аналогичные показатели в странах Евросоюза в 5-7 раз.

«Статистические данные выглядят удручающе, — говорит один из руководителей пилотного проекта в Сибири, президент Департамента жилищного строительства, городского развития и реконструкции Палаты экспертов Европейского Союза Марко Феррарио. — Именно поэтому задача энергосбережения была сформулирована нами как приоритетная при реализации проекта «Дом для каждой семьи». Изучая передовой опыт, мы сможем перенять лучшее и избежать чужих ошибок».

По словам Паоло Корбеллани, президента инженеринговой компании КОПРАТ (COPRAT), специализирующейся, в том числе, на энергоаудите, «страны Европейского союза принимают активные меры по энергосбережению, энергоэффективности и развитию альтернативных источников энергии. Еще в 2005 году была принята Зеленая книга об энергетической эффективности («Получая больше, потребляя меньше»), целевым показателем которой стала экономия до 20% объемов потребляемой энергии. Результативным стал также комплекс мер, отраженных в Рамочной программе о конкурентности и ин-

новациях, программе «Интеллектуальная энергия для Европы», Планы действий в целях улучшения эффективности использования энергии в ЕС, Директиве 2002/91/ЕС о энергоэффективности зданий, Рекомендации об эффективном расходовании энергии в продуктах, решении об энергетической эффективности «Программа SARE II», сообщении Еврокомиссии «Стратегия в направлении рационального использования энергии», директивы и иные документы о переработке отходов и биотоплива и многие другие документы».

Примерная структура теплопотерь типового многоквартирного здания в климатических условиях Москвы выглядит следующим образом (по данным Руководителя Центра энергосбережения ГУП «НИИМОстрой» Г.П. Васильева): 47% — горячее водоснабжение, 31% — нагрев infiltrирующегося воздуха, 22% — ограждающие конструкции (стены, окна, крыша и пр.). Именно эти параметры требуют наиболее пристального внимания.

Аналогичную позицию высказал и Родольфо Леони, Президент компании РЕОМ (REHOM), которая является первопроходцем энергосберегающих технологий, внедряемых компаниями в итальянском строительном секторе с 80-х годов прошлого века: «Оптимизируя расход энергии на горячее водоснабжение и нагрев infiltrирующегося воздуха, можно добиться серьезной экономии».

«Нельзя недооценивать важность просветительской и информационной работы. Законодательные меры не могут быть по-настоящему действенными в отсутствие их понимания и обоснования. В частности, в странах Центральной и Восточной Европы отсутствие подготовки по вопросам энергоэффективности влечет за собой некачественное управле-

ние зданиями и их поддержание», — дополняет Мауро Троболли, сейлс-менеджер компании АРИСТОН (ARISTON) и ИРСАП (IRSAF).

В развитие обсуждаемых на конференции вопросов, эксперты продолжили работу по изучению и обсуждению энергоэффективных технологий в формате «мозгового штурма» на примере конкретного пилотного проекта доступного жилья в Сибири (Проект «Центра развития устойчивых городов и доступного жилья»). В экспертную группу вошли



представители компаний и некоммерческих организаций, специализирующихся на технологиях энергоэффективности (UCEE, REHOM, IRSAF, FGO, ESTESA, COPRAT, ARISTON), а также представители Российской Федерации Строителей и консалтинговой компании DEL CREDERE.

СПРАВКА «ПЕ»: Российский Союз строителей — крупнейшая общественная организация, включающая 82 окружных, межрегиональных и региональных союза, в том числе 260 коллективных членов, объединяющих более 41000 строительных организаций, предприятий строительной индустрии, профильных институтов в 80 субъектах Российской Федерации. В структуре Союза создано 25 профильных комитетов.

HANNOVER MESSE 2013

(Окончание. Начало на стр. 1)

В этом году выставка объединяет под единым брендом HANNOVER MESSE сразу восемь ведущих международных выставок, а также насыщенную деловую и конгрессную программы. Как обычно, HANNOVER MESSE предоставляет экспонентам и посетителям уникальный шанс увидеть новейшие промышленные технологии.

Россия уже несколько десятилетий является постоянным участником HANNOVER MESSE. Объемы российской экспозиции год от года меняются, но суть сохраняется: эта площадка выступает одной из наиболее удобных для ознакомления с мировым опытом и для продвижения собственной продукции и собственных технологий на европейские и мировые рынки. В 2005 году Россия уже выступала в качестве страны-партнера выставки, и не будет преувеличением сказать, что это участие стало тогда мощным импульсом развития (в том числе в отношении продвижения на экспорт) для десятков, если не сотен российских предприятий.

В этом году российское участие в качестве официальной страны-партнера также обещает обеспечить для наших участников лучшие возможности и стратегические перспективы развития. По мнению члена правления компании Deutsche Messe AG Йохана Кеклера, Россия является идеальным партнером для Ганноверской ярмарки. Германско-российские экономические отношения и впредь будут интенсивно развиваться, инвестиционный потенциал российского рынка повышает интерес к ярмарке, как со стороны фирм-участниц, так и посетителей — представителей деловых кругов.

В свою очередь официальные органы Российской Федерации также подчеркивают особое значение Ганноверской промышленной ярмарки как крупнейшей выставки достижений. «Уверен, что предстоящее участие России в ярмарке как страны-партнера придаст новый импульс развитию российско-германских отношений», — активно цитирует СМИ фразу министра промышленности и торговли РФ Дениса Мантурова.

В связи с официальным партнерством в этом году в Ганновере ожидается очень мощный «демант» российских политиков, бизнесменов, представителей общественных объединений товаропроизводителей и т.д. Достаточно сказать, что по традиции официально открывают HANNOVER MESSE лидер Германии и лидер страны-партнера. В апреле эту почетную миссию выполнят в Ганновере Ангела Меркель и Владимир Путин.

В этой связи ожидается также большой наплыв деловых гостей из России. И для них будет крайне выгодным воспользоваться особым сервисом от Deutsche Messe AG по предварительному

подбору деловых контактов. Как известно, поиск необходимых контактов является важной частью успеха любого бизнеса. И Deutsche Messe AG разработало пакет услуг, направленный на содействие экспонентам и посетителям в достижении их стратегических целей, в том числе — в расширении бизнеса, поиске новых партнеров и клиентов, привлечении инвестиций. Услуга эта — Match&Meet — позволяет спланировать пребывание на выставке более эффективным, благодаря заочному поиску и выбору потенциальных партнеров и организации деловых встреч во время проведения выставки. Заказать эту услугу можно на сайте выставки, а также в московском бюро Deutsche Messe.

HANNOVER MESSE 2013 включает в себя международные выставки:

- Industrial Automation** — промышленная автоматизация, в том числе автоматизация непрерывных технологических процессов, производства, инженерных коммуникаций зданий;
- Motion, Drive & Automation** — приводные и тормозные системы, механизмы, системы контроля, трансмиссии, компоненты;
- Energy** — сбалансированные решения по выработке, преобразованию, передаче и хранению различных видов энергии;
- Wind** — технологии ветровой и альтернативной энергетики;
- MobilTec** — гибридные локомотивы и электропоезда, автономные энергосистемы, резервное питание, мобильные электростанции на альтернативных источниках;
- Digital Factory** — IT-решения для промышленности, разработка и производство продукта, 3D-визуализация, имитационное моделирование;
- ComVac** — вакуумная и компрессорная техника, улучшенные элементы и системы контроля, сбора конденсата;
- Industrial Supply** — промышленный аутсорсинг, легковесные конструкции и рациональное использование материалов;
- Surface Technology** — все, что связано с новейшими технологиями и классическими методами обработки поверхностей;
- IndustrialGreenTec** — новая площадка для создания эффективного производства с учетом будущих требований: от энергосбережения и переработки отходов до контроля качества воздуха;
- Research & Technology** — научные исследования и трансфер технологий.

Представительство Deutsche Messe AG в Москве: Москва, Б. Патриарший пер., д. 6, стр. 1 тел. +7 (495) 697-5948, 691-2997

www.dm-expo.ru, info@dm-expo.ru
бесплатные входные билеты на HANNOVER MESSE 2013 можно распечатать через сайт ПЕ — www.promweekly.ru

Поступательный рост

Прогноз развития авиатранспортной отрасли РФ

Прогноз развития авиатранспортной отрасли России и анализ изменений, произошедших в экономике российских авиакомпаний за 2012 год были представлены экспертами отрасли в рамках 5-й международной конференции «Авиационное финансирование и лизинг в России и СНГ — 2013», которая состоялась в Москве в гостинице InterContinental. Конференция была организована компанией ATO Events при поддержке Ассоциации эксплуатантов воздушного транспорта РФ (АЭВТ). Спонсоры — OAK, «Ильющин Финанс Ко.», CFM International, Debevoise&Plimpton LLP.

В работе конференции приняли участие более 100 представителей российских и зарубежных авиационных, лизинговых, консалтинговых и юридических компаний, финансовых институтов, профильных медиа, а также 30 представителей авиакомпаний. Первая часть конференции была традиционно посвящена анализу изменений, произошедших в экономике

российских авиакомпаний, и прогнозам дальнейшего развития ситуации в отрасли.

В докладе Алексея Синицкого, главного редактора журнала «Авиатранспортное обозрение», прозвучал прогноз роста среднегодового показателя пассажирооборота в России в период с 2012 до 2031 года; в зависимости от темпов развития экономики страны он составит от 5 до 8%. Российским авиакомпаниям в этот период понадобится от 1900 до 2400 новых воздушных судов, что, в грубой оценке, дает суммарную стоимость потенциального парка в размере \$200–270 млрд.

В докладе «Экономика российских авиакомпаний: основные тенденции», представленном Александром Фридляндом, директором НП-19 ГосНИИ ГА, был представлен подробный анализ пассажирооборота, себестоимости перевозок и рентабельности деятельности авиаперевозчиков за первые 9 месяцев 2012 года. Он убедительно показал, что, несмотря на улучшение финансовых показателей отрасли в 2012 году, перевозки пассажиров на внутрироссийских рейсах в целом остаются убыточными.

ИСТОРИЯ И СОВРЕМЕННОСТЬ

Прессы большой экономики

ГПБ и «Уралмашзавод» продолжают традиции великой конструкторской школы

Сергей Агеев, Екатеринбург

За 80 лет в истории прославленного «Уралмашзавода» (юбилей отмечается летом этого года) было немало в том числе «секретных» страниц, когда крупнейшее отечественное предприятие оказывало со своей продукцией в эпицентре «большой политики» и «большой экономики». Много уникального материала предоставляют исследователям истории отечественной промышленности факты создания «Уралмашзаводом» эксклюзивных прессов. Примечательно, что в наше время эти компетенции, благодаря модернизации производства, осуществленной при участии основного акционера предприятия — Газпромбанка, активно развиваются, сохраняя за предприятием лидерские позиции в этой исключительной области машиностроения. Благодаря усилиям Газпромбанка, Уралмашзавод не только имеет удовольствие напомнить о страницах своего великого «прессового» прошлого, но и говорить о совершенствовании, модернизации и дальнейшем развитии линейки этой продукции знаменитого предприятия.

Большая оборонная тайна

Вся советская страна знала Уралмашзавод по гигантским машинам — прокатным станам, экскаваторам, буровым установкам. О них много писали в газетах и книгах, снимали фильмы, показывали репортажи по телевидению. Но о самых мощных в мире прессах с маркой «УЗТМ» советские СМИ тех лет молчали — государственная тайна.

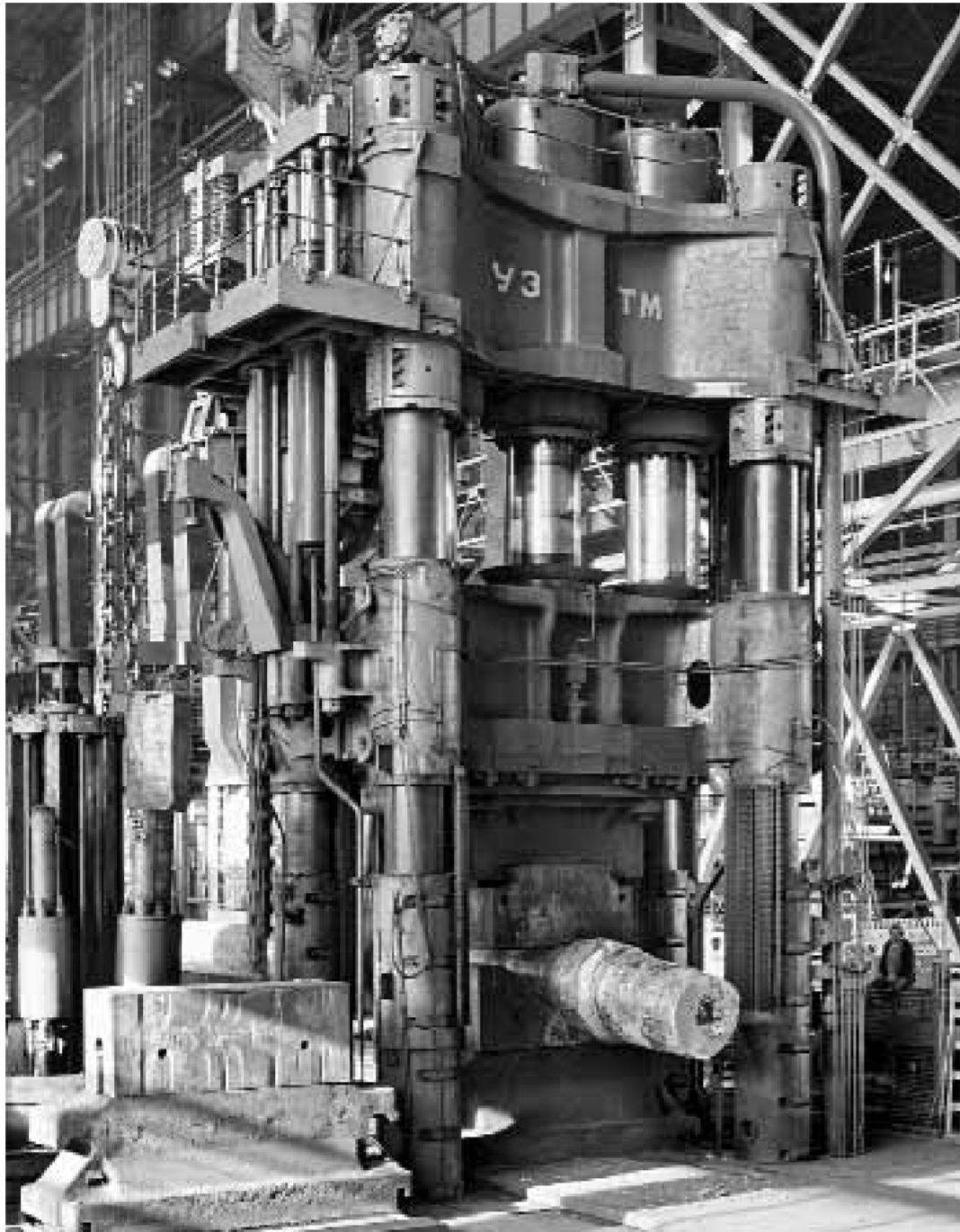
Ведь именно эти прессы были той базой, на которой создавалась колоссальная военная мощь СССР: огромные стратегические бомбардировщики и лучшие в мире многоцелевые истребители, самые мощные в мире атомные подводные лодки и баллистические ракеты, способные поразить любую цель на планете; армады танков... Без уралмашевских прессов не было бы и советских космических программ, поражающих своими масштабами и дерзостью все человечество. Но о том, что ко всему этому имеет отношение и Уралмашзавод, почти никто не знал. И даже многие уралмашевцы, совершая полеты на самолетах, не подозревали, что фюзеляжи авиалайнеров, крылья и многие другие детали самолетов изготовлены на прессах с маркой «УЗТМ».

Главный конструктор уралмашевских прессов Леонид Ефимов не был широко известен при жизни, да и сейчас за пределами Уралмаша мало кто слышал о нем. Хотя конструктором он был выдающимся. Достаточно сказать, что всего шестеро уралмашевцев были удостоены высшей в СССР награды в области науки и техники — Ленинской премии, и среди них — Леонид Ефимов.

Феноменальный конструктор

Трудно поверить, но у главного конструктора, под руководством которого был осуществлен последний этап создания десяти уникальных прессов, не было высшего образования. Такое уж время тогда было, когда при назначении на ту или иную должность смотрели прежде всего на результаты, а не на «корочки». А результаты у ОГК ГПБ, которым руководил Леонид Ефимов самого небольшого подразделения НИИтяжмаша, были просто потрясающими. Недаром многие ветераны, вспоминая о Ефимове, обязательно говорят: «Он был самородком, необычайно талантливым конструктором».

Отсутствие высшего образования у него с лихвой компенсировалось феноменальным чутьем на то, какой конструкции должна быть машина, чтобы уложиться в заданные заказчиком параметры. Именно чутье, поскольку аналогов таких машин иной раз в мире еще не было. Не было первое время и заводской экспериментальной базы, на которой можно было бы экспериментировать.



Будучи главным конструктором, Ефимов успевал детально отслеживать процесс конструирования каждого узла очередного пресса. Как вспоминает ветеран ОГК ГПБ Борис Сомов, Леонид Александрович, внимательно вглядываясь в чертеж и чмокая потухшей папиросой «Беломорканал» (а курил он непрерывно), моментально схватывал замыслы конструкторов и тут же раздавал оценки и указания. Чаше всего бывало так:

— Дохло... Дошло все это...
— Так ведь все же рассчитано!

— Все равно — дохло, — и главный конструктор мягким карандашом от руки проводил жирную черту, вавое, а то и второе увеличивая толщину детали. — Вот так и делай дальше! А то сломается эта штукавина, полетит, и по морде тебе!

Все с нуля
Недоверие Леонида Александровича к расчетам было вполне оправдано: устоявшиеся методики расчетов тяжелых гидравлических прессов еще не существовало, расчетчиков было мало, а электронных вычислительных машин не было вообще. Прессов же конструировали много, и почти все они были разные, непохожие друг на друга.

И, как потом оказывалось, именно таких размеров и должны были быть детали, чтобы выдерживать колоссальные нагрузки. Все уралмашевские прессы оказались очень производительными и надежными: в авиационной промышленности они без капитальных ремонтов эксплуатируются уже 50 лет. И, несмотря на солидный возраст, работают теперь не только на российской авиации, но и на самых мощных в мире авиационных корпорациях: Boeing и Airbus. Потому что ничего подобного уралмашевским прессам нет ни в США, ни в Западной Европе, и без них было бы сложно создавать самые крупные в мире авиалайнеры.

На Уралмашзаводе Леонид Ефимов появился в 1933 году, когда конструкторская служба завода еще только формировалась. Началась чертежником, и все его образование к тому времени — начальная сельская школа да курсы чертежников, которые он окончил в 1932 г., когда ему было уже 25 лет.

Не было бы счастья, да несчастье помогло. Так уж случилось, что в декабре 1933 г. горел кузнечно-прессовый цех: взорвались баллоны с ацетиленом и кислородом, вызвав пожар такой силы, что даже кровля цеха обрушилась. Все только что смонтированное импортное оборудование крупнейшего в Европе кузнечно-



прессового цеха вышло из строя.

Как восстанавливались прессы без чертежей, на которых сэкономили при покупке у германских фирм? С поврежденных деталей делали эскизы, потом по этим эскизам готовили рабочие чертежи, а в цехах по ним изготавливали детали.

Эскизирование — работа мутная и кропотливая, но для начинающего конструктора она стала великолепной школой. Тогда Леонид Ефимов впервые получил возможность заглянуть в самое нутро новейших прессов лучших машиностроительных фирм мира, на ощупь проникнуть в тайну взаимодействия всех их частей. Неосцимный опыт...

В 1934 году Леонида Ефимова назначили конструктором и включили в работу почти над всеми прессами, которые делал завод. У него никто не спрашивал, что он умеет и что не умеет, — раз уж взялся за гуж...

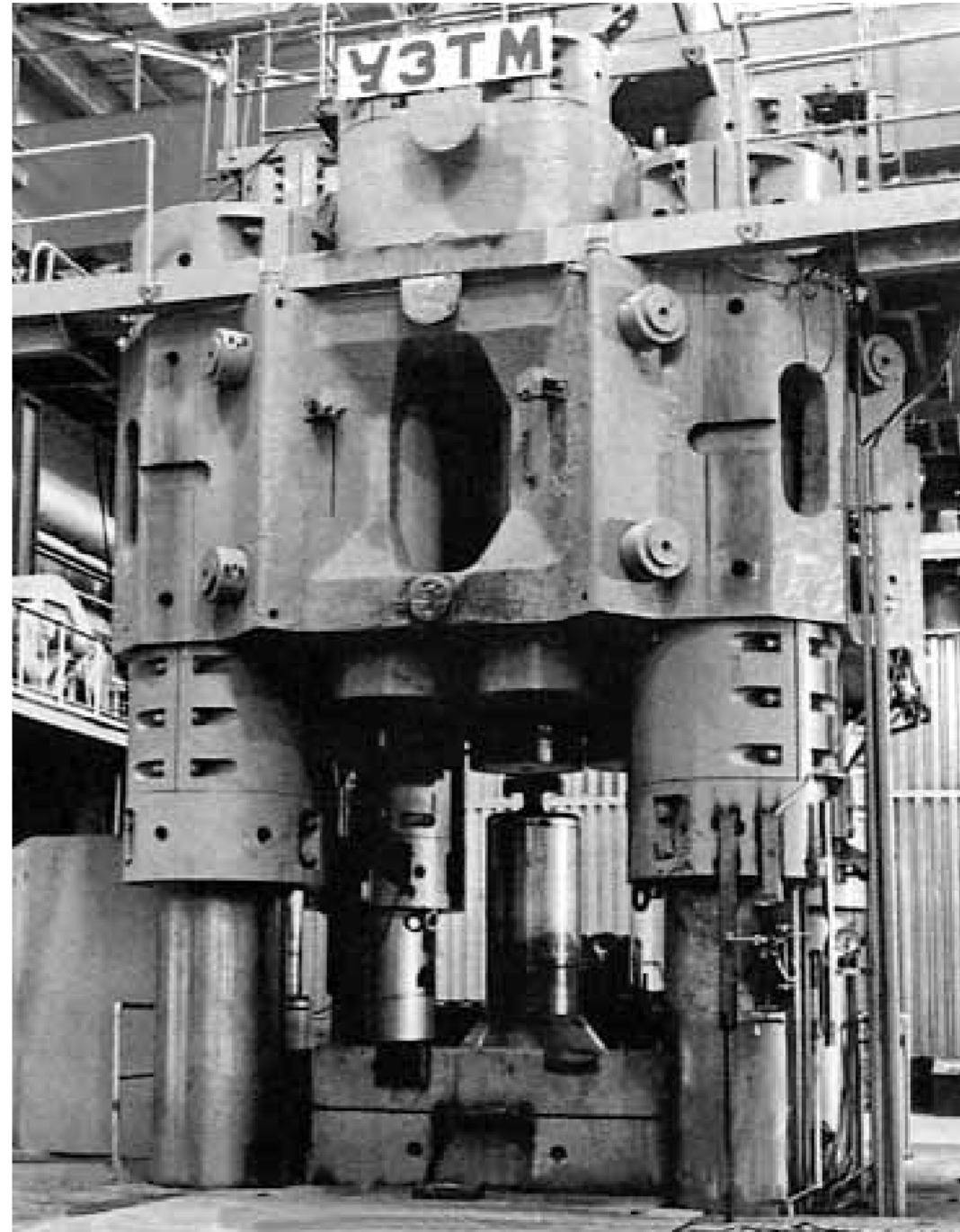
И как он радовался, когда с одного из металлургических заводов пришел отзыв на один из первых уралмашевских прессов усилием всего 800 т, к проектированию которого приложил руку и он, молодой конструктор: «Машина показала высокие эксплуатационные качества, в работе экономична, удобна в управлении». А спроектированный Ефимо-

вым пресс для правки авиационных валов усилием 200 т стал его дипломным проектом в Свердловском машиностроительном техникуме.

Лучшая авиационная фанера и другое

Самая значимая предвоенная работа Леонида Ефимова — проект мощного пресса усилием 12 тыс. т для производства дельта-древесины — авиационной фанеры, конструкционного материала для изготовления фюзеляжей и крыльев самолетов. При тех масштабах авиастроения, которые были запланированы в СССР, алюминия не хватало бы на все самолеты. Из чего же делать скоростные истребители и штурмовики? Ученые предложили тогда для создания воздушного флота новый материал — дельта-древесину, многослойную фанеру, пропитанную особыми смолами. Не только прочную, но еще и негорючую.

Но для массового производства авиационной фанеры требовались очень мощные гидравлические прессы, которых в СССР не было. Понятно, что в конце 1930-х гг. никто бы и не продал их Советскому Союзу. Решить проблему поручили Уралмашу, на котором по проекту Леонида Ефимова сделали три такие машины, две из которых начали работать в Тюмени и Тавде перед самой вой-



ной. И никаких проблем с авиационной фанерой в годы войны не было, фюзеляжи и крылья выпускались даже на мебельных фабриках.

Многие полагают, что только в начале войны советские самолеты были деревянными. Ничего подобного, войну Советский Союз тоже закончил с фанерными самолетами, даже знаменитые скоростные истребители ЛАГГ-3, Ла-5 и Ла-7, на которых летали лучшие советские асы, тоже были деревянными, точнее, из хорошо отполированной и покрытой лаком авиационной фанеры, которую исправно поставляли Тюмень и Тавда. Применялась дельта-древесина и при изготовлении других типов самолетов, в том числе знаменитого штурмовика Ил-2.

Подсчитано, что продукция уралмашевских прессов была использована при изготовлении свыше 100 тыс. советских боевых самолетов.

А на базе третьего «фанерного» пресса по предложению Ефимова осенью 1941 года на «Уралмашзаводе» были созданы три прессы для правки бронелистов после термической обработки, два из них отравили в Нижний Тагил, а третий трудился на Уралмаше. Без него невозможно было изготовление бронекорпусов танков и самоходок.

Прошло немного лет после окончания Великой Отечест-

венной войны, как началось великое противостояние держав-победителей, началась так называемая «холодная» война, грозившая переходом в «горячую». И вновь возникла потребность в создании пресового оборудования для авиационной промышленности, превосходящего то, что создавалось в США. Началось проектирование штамповочных прессов усилием 30 тыс. т, горизонтальных тисупрофильных прессов усилием 20 и 12 тыс. т. Эти работы не могли выполняться без участия Л.А.Ефимова.

Дальнейшая «большая» политика и создание нового оборудования и нового вооружения также не обошлись без участия уралмашевских прессов.

Уралмашевско-американское прессо-противостояние

В сентябре 1960 года Н.С.Хрущев произвел мировую «фурор», выступив на сессии ООН с башмаком в руке и угрозами про «кузькину мать». И это был не блеф. Советская авиационная и космическая промышленность к тому времени действительно заканчивали техническое перевооружение: из Свердловска поступало мощное кузнечно-прессовое оборудование, которое обеспечивало значительное

преимущество в гонке вооружений.

Соединенные Штаты в 1951 году приняли «Программу по тяжелым прессам». К ее выполнению были привлечены лучшие американские машиностроительные фирмы. За 10 лет предстояло ввести в эксплуатацию четыре сверхмощных штамповочных прессы усилием 31500 и 45000 тс, а также 10 горизонтальных прессов от 7200 до 18000 тс. В реализации этой программы Америке помогла ФРГ.

На новых прессах следовало освоить выпуск всей номенклатуры штамповок, в которых нуждались военно-воздушные и военно-морские силы США: для перископов подводных лодок, стволов малокалиберной артиллерии, корпусов ракет, фюзеляжей и оперения самолетов, подмоторных рам самолетов, лонжеронов, лапест винтов самолетов и вертолетов, лопаток турбин реактивных двигателей.

Реализация аналогичной программы в СССР началась с опозданием на три года. Казалось бы, даже догнать США невозможно. Тем не менее, в советскую программу было заложено значительное опережение: к тому же срок, 1961 году, следовало спроектировать и изготовить сверхмощные штамповочные прессы усилием 30000 и 75000 тс, горизонтальные прессы усилием 12000 и 20000 тс, а также кованые прессы усилием 6000 тс, штамповочные усилием 5000 и 10000 тс и другие. К тому же все это оборудование следовало изготовить в двух экземплярах и разместить в Куйбышеве и Верхней Салде.

Выполнение программы по созданию тяжелых прессов правительство СССР возложило на Уралмашзавод. О том, какое значение придавалось разработкам тяжелых прессов, свидетельствует и такой факт: назначение руководителей проектных групп Д.И. Беренова и Л.А. Ефимова утверждалось на секретариате ЦК КПСС. Ни до, ни после, ничего подобного в истории Уралмашзавода не было!

Лучшим конструкторам США и Германии противостояли всего лишь 76 конструкторов-уралмашевцев. Им предстояло идти непроторенными путями: ничего подобного ни в СССР, ни в мире еще не было создано, если не считать нескольких трофейных прессов, вывезенных из Германии после войны на Каменск-Уральский металлургический завод. Но трофейные прессы не вдохновляли даже на элементарное копирование: непроизводительные, некачественно изготовленные, малопригодные для ремонтов...

Но в конечном итоге свердловчане утери нос американцам: гораздо более напряженное задание было выполнено на три года быстрее. В 1955 г. первый советский суперпресс усилием 30000 тс был изготовлен для ВСМПО, вторая «тридцатка», для Куйбышевского металлургического завода, — в 1958 г. И в 1961 г. руководство Уралмашзавода рапортовало Первому секретарю ЦК КПСС, Председателю Министров СССР Н.С. Хрущеву: «Уралмашевцы с честью выполнили возложенное на них партией и правительством задание по созданию мощных гидравлических прессов».

Но только самый мощный в мире пресс усилием 75000 тс изготовили на НКМЗ, т.к. на Уралмашзаводе для этого не было условий. А в запасе были еще два проекта супер-прессов: на 150000 и 240000 тс, но они остались невостребованными.

С перевооружением Советской Армии межконтинентальными баллистическими ракетами связана еще одна конструкторская разработка уралмашевцев: два прессы, поставленные заводу «Магнит» (г. Сатка) в 1954 г. Эти прессы предназначались для выработки особо прочных магнетитовых огнеупоров, которые применялись при облицовке шахт для запуска ракет.

С пуском гаммы уникальных прессов Советский Союз получил возможность не только показать Америке «кузькину мать». Эти прессы поставили «на крыло» и всю гражданскую авиацию: авиационная промышленность смогла в несколько раз увеличить серийное производство гражданских самолетов, начать выпуск новой техники. Была создана основа и для создания космических аппаратов «Восток», «Союз», ракеты-носителя «Энергия», орбитального корабля многоразового использования «Буран» и других. И по сей день детали всех российских самолетов и ракет куляются и штампуются на оборудовании, изготовленном в Екатеринбурге.

Благодаря гамме прессов, изготовленной в Екатеринбурге, сегодня Верхне-Салдинское объединение экспортирует около двух третей своей продукции, при этом 70% приходится на долю авиапроизводителей: «Бонинг» (США) и европейского концерна «Эйрбас». По данным СМИ, в гражданских самолетах компании «Бонинг» 25% российского титана, а у «Эйрбас» — 55%.

Продолжение легендарного

И сегодня на «Уралмашзаводе» благодаря новой технике и технологиям, которые пришли в рамках реализуемой Газпромбанком программы модернизации, осуществляются проектирование, изготовление, поставку и сервисное обслуживание современного кузнечно-прессового оборудования, обеспечивая традиционную для продукции марки УЗТМ высокую эффективность, надежность в работе и безопасность обслуживания.

Опираясь на обновленный станочный парк, высокие технические традиции и современные технологические возможности, «Уралмашзавод» обеспечивает инжиниринг и поставку комплексного кузнечно-прессового оборудования для металлургических предприятий и машиностроительных заводов, в том числе — различные по усилию и назначению уникальные прессы. При этом предприятие активно ведет модернизацию ранее поставленных прессов, ориентируясь на улучшение эксплуатационных характеристик и повышение качества выпускаемой продукции.

Среди наиболее популярных моделей прессов «Уралмашзавода» — ковочные прессы усилием до 150 МН, штамповочные прессы для объемной и листовой штамповки усилием до 300 МН, экстразубные прессы усилием от 20 МН до 300 МН, прессы для наложения на силовую кабель алюминиевой оболочки усилием до 100 МН и другое прессовое оборудование, в том числе — специальные прессы для производства керамической плитки, прессы для производства древесно-стружечных плит, вулканизационные прессы, прессы для упрочнения бандажей из немагнитных сталей.

Фондовый рынок

совместно с Инвестиционной компанией «ФИНАМ»

НОВОСТИ

ЧТПЗ в 2012 году

За двенадцать месяцев 2012 года отгрузка стальных труб производства Челябинского трубопрокатного и Первоуральского новотрубного заводов (входят в компанию ЧТПЗ) составила 1724 тыс. т, что на 4,1% меньше отгрузки 2011 года (-74,3 тыс. т). Уменьшение объемов обусловлено сокращением потребления труб большого диаметра (ТБД) в Российской Федерации. В прошлом году компания ЧТПЗ отгрузила потребителям 980 тыс. т бесшовных труб, 744 тыс. т сварных. Отгрузка ТБД за 12 месяцев составила 695 тыс. т. При этом, несмотря на общее падение рынка ТБД РФ, доля ЧТПЗ в суммарных отгрузках российских производителей увеличилась на 9%. Росту способствовало увеличение объемов поставок ТБД компании ЧТПЗ в страны СНГ. Увеличение объемов отгрузки труб OCTG до 254 тыс. т (на 20,1%) было достигнуто за счет расконсервации участка нарезки насосно-компрессорных труб на ЧТПЗ. В январе-декабре 2012 трубные заводы компании ЧТПЗ выполнили ряд поставок для строительства стратегических газо- и нефтепроводов: «Южный коридор», «Система магистральных газопроводов «Бованенково — Ухта», «Заполярье — Пурпе», «Бейнеу — Бозой — Шымкент». В 2013 году компания ЧТПЗ продолжит реализацию стратегии, направленной на укрепление лидирующих позиций на российском трубном рынке и на увеличение доли на рынке стран СНГ.

Покупка Goppel Bus

«Кировский завод» завершил сделку по приобретению одного из ведущих немецких производителей городских автобусов — компании Goppel Bus GmbH. ОАО «Кировский завод» приобрело контрольный пакет акций немецкого автобусного производителя Goppel Bus GmbH. Целью сделки является выход российского предприятия на перспективный рынок транспортного машиностроения и продолжение интеграции компании в глобальную экономику. Goppel Bus GmbH является одним из старейших и наиболее авторитетных производителей автобусов на рынке Европы. Производственные мощности предприятия расположены в населенных пунктах Нобитц и Эренхайн (земля Тюрингия, Германия). Ежегодно в Эренхайне производится порядка 100 автобусных составов, включающих низкопольные автобусы длиной 10,5, 12 и 18,75 м и пассажирские прицепы к ним.

«КАМАЗ» и Palfinger договорились

ОАО «КАМАЗ» и австрийский концерн Palfinger AG подписали соглашение о сотрудничестве в сфере производства грузоподъемной и специальной техники. Соглашение определяет пути дальнейшего совместного развития производства спецтехники, совместной работы с ключевыми клиентами и дилерскими сетями ОАО «КАМАЗ» и Palfinger AG. В соответствии с пунктами соглашения, «КАМАЗ» продолжит осуществлять монтаж грузоподъемной и специальной техники Palfinger на шасси «КАМАЗ», а также заниматься продвижением продукции и осуществлением сервиса через собственную товаропроводящую сеть. В свою очередь, Palfinger AG намеревается направить свою деятельность на выполнение сервиса, обучения, гарантийного обслуживания для всей линейки поставляемой техники.

Прокатный комплекс на КраМЗе

Совет директоров Epi Group поручил менеджменту компании до конца года представить обновленный проект по изменению параметров проектируемого прокатного комплекса на «Красноярском металлургическом заводе» (КраМЗ). Ключевые отличия обновленного проекта от ранее разработанного — меньшая капиталоемкость, более быстрый срок окупаемости, а также возможность поэтапной реализации. На первом этапе на КраМЗе планируется начать выпуск авиационных плит и компонентов для аэрокосмической промышленности — в объеме 60 тыс. т в год. Для этого будут модернизированы существующие мощности завода, введен в эксплуатацию стан горячей прокатки, линия фрезерования, закалочный агрегат и другое оборудование. В дальнейшем, исходя из рыночного спроса, будут рассмотрены возможности расширения мощностей прокатного комплекса до 250 тыс. т в год и организации выпуска алюминиевых листов, баночной ленты и другой продукции. Затраты на реализацию первого этапа, по предварительным расчетам, составят \$150 млн (ранее проект оценивался в \$500 млн). Проект предполагается профинансировать за счет средств акционеров КраМЗ (в том числе полученных от продажи 29% акций ООО «Сибметком», владеющей КраМЗом, в адрес ОАО «Иркутскэнерго»), а также привлеченных кредитов. Срок реализации первого этапа составит 3 года с момента принятия решения.

«Роснефть» закрыла сделку

«Роснефть» и ВР завершили ряд сделок в соответствии с условиями, о которых было объявлено в октябре 2012 года. В результате данных сделок ВР получила \$12,48 млрд денежных средств (включая дивиденды в размере \$0,71 млрд, полученные в декабре 2012 года) наличными средствами, а также 18,5% акций «Роснефти». Российская НК, в свою очередь, приобрела 50-процентную долю ВР в ТНК-ВР в обмен на \$16,65 млрд денежных средств и 12,84% акций компании. Помимо этого, ВР приобрела 5,66% акций «Роснефти» у ОАО «РОСНЕФТЕГАЗ» за \$4,87 млрд. В соответствии с отдельными договоренностями «Роснефть» завершила сделку и по приобретению доли ААР в ТНК-ВР за \$27,73 млрд денежных средств. Указанные выше суммы приобретения долей в ТНК-ВР у ВР и ААР рассчитаны исходя из условий формирования покупной цены, предусмотренных в соответствующих договорах купли-продажи. По завершении ряда независимых сделок «Роснефть» консолидировала 100% ТНК-ВР и стала крупнейшей в мире публичной нефтегазовой компанией по объемам добычи и запасов углеводородов.

РЖД заинтересован в сотрудничестве

Тема сотрудничества с правительством Греции в области железнодорожно-транспортной политики является по-прежнему актуальной для РЖД. Об этом рассказал глава компании Владимир Якунин. По его словам, данное сотрудничество может включать в себя как приватизацию существующих проектов, так и дополнение их новыми. Греческие власти собираются приватизировать операторов, которые занимаются грузовыми и пассажирскими перевозками, а не инфраструктуру, уточнил глава РЖД. Кроме того, по его словам, возможна приватизация портов, которые связывают с железными дорогами. «Тема актуальна, она изучается. Сейчас мы запросили дополнительную информацию, и будем докладывать правительству, потому что такие проекты мы не можем реализовывать самостоятельно», — отметил Владимир Якунин. Что касается финансирования данных проектов, РЖД допускают возможность участия государства, но и не исключают вероятности самостоятельных заимствований.

Новые вагоны габарита RIC

В Ярославле в рамках Слета начальников пассажирских поездов ОАО «ФПК» (дочернее общество ОАО «РЖД») состоялась презентация новых вагонов габарита RIC (Reglamento Internazionale delle Carrozze). Новые вагоны RIC совместного производства Тревского вагоностроительного завода (входит в состав ЗАО «Трансмашхолдинг») и немецкого концерна «Siemens AG» соответствуют современным российским и европейским

Точки недоострой

Решение проблем обманутых дольщиков

Ольга Костенкова,
обозреватель Finam.ru

Большинство регионов не в силах справиться с проблемой обманутых дольщиков в поставленные президентом сроки. Напомним, что Владимир Путин потребовал исправить ситуацию в 2013-ом, но за последний год успешно решили эту задачу лишь в четырех субъектах РФ.

Большинство регионов пока не торопятся решать проблему недоострой. На сегодняшний день наиболее тяжелая ситуация по-прежнему остается в Москве и Московской области, Санкт-Петербурге, Самарской и Новосибирской областях, а также в Краснодарском и Ставропольском краях. Однако это только лишь вершина айсберга именуемая «обманутые дольщики».



Достройку многих «зависших» объектов приходится делать за счет тех же обманутых дольщиков

Эксперты отмечают, что за последние два года появилось новое поколение обманутых дольщиков, которые пока еще массово не выходят на акции протеста. «Речь идет о людях, которые приобрели жилье в малоэтажных домах, так называемые обманутые «кооперативники», — говорит Игорь Гульев, координатор движения «Однодольщики». — Только в Московской области насчитывается сейчас 380 незаконных построек, возведенных на землях другой категории, непригодных для строительства. Это точно такие же дома, как самовольно построенный на дачном участке в поселке Вешки, его показательно снесли в августе прошлого года».

Мошеничество в секторе малоэтажного строительства уже распространилось

ЖСК, то есть за счет самих людей. Правда, часто администрации потом лобят закрывать, что решили проблему с дольщиками сами самостоятельно. Стоит упомянуть еще и о том, что определить самостоятельно все риски при покупке подобного жилья практически невозможно. Безусловно, с осторожностью стоит относиться к новым и неизвестным компаниям, но рассчитывать на честность крупных застройщиков здесь тоже не приходится. «У них много аффилированных мелких организаций, и в реальности дом строит никому не ведомое ООО», — отмечает г-н Гульев.

«В скором времени должна завершиться разработка единых для всех субъектов Российской Федерации правил ведения

На сегодняшний день большое число уголовных дел, которые были возбуждены по факту нарушения прав обманутых дольщиков, или находятся в стадии следствия, или уже прошли через суды, отмечает Александр Хинштейн, заместитель председателя Комитета Госдумы по безопасности и противодействию коррупции: «В последнее время приговоры, которые выносятся судами, стали действительно более существенными. Хотя, увы, остается много примеров, когда мошенники, обманувшие людей, похитившие огромные средства, в итоге отделываются условным сроком наказания или штрафом. В этом смысле у нас есть серьезные нарекания к работе и следственных органов, и судебных инстанций».

Нижегородская правда

«ФИНАМ» рассказал о стратегии развития

Владислав Исаев

В Нижнем Новгороде состоялась конференция, посвященная стратегии инвестиционного холдинга «ФИНАМ» на рынке региона, а также началу активного продвижения на региональном рынке новой услуги Банка «ФИНАМ» — кредитования малого и среднего бизнеса (МСБ).

Инвестиционный холдинг «ФИНАМ» начал активное продвижение на рынок области в 2005 году. Именно тогда открылись

первые офисы представителей ЗАО «ФИНАМ» в Нижнем Новгороде и Дзержинске. Пять лет спустя в регионе начал работать и Банк «ФИНАМ», что позволило предложить нижегородцам полный спектр финансовых услуг холдинга. За прошедшие годы «ФИНАМ» стал безоговорочным лидером регионального рынка инвестиционных услуг, предоставив нижегородцам возможность получить комплексное обслуживание в сфере управления капиталом.

Предлагаемый сегодня ассортимент услуг холдинга «ФИНАМ» охватывает все категории инвесто-

ров. Так, на тех, кто вкладывает крупные средства, ориентированы услуги по индивидуальному доверительному и консультационному управлению активами. Это направление деятельности уже несколько лет увеличивает свою популярность в России, причем как среди физических лиц, так и среди предприятий, ориентированных на эффективное вложение свободных средств. Уже более двух лет в Нижнем Новгороде представлены услуги инвестиционного банка «ФИНАМ». Это кредиты, расчетно-кассовое обслуживание, пластиковые карты и т.д. В настоящий

момент банковские услуги предложены самой широкой аудиторией — как частным клиентам, так и предприятиям. Основа позиционирования банка — широкий ассортимент комплексных продуктов, разработанных совместно с инвестиционной компанией «ФИНАМ» и управляющей компанией «Финанс Менеджмент», а также предложение уникальных продуктов, в частности, кредитов под любые ценные бумаги. В 2012 году банк взял курс на развитие в качестве универсального банка, предлагающего массовые продукты на условиях лучше рыночных.

НОВОСТИ

техническим стандартам и отвечают самым высоким требованиям к качеству продукции. В число основных отличий вагонов RIC нового поколения входят: традиционная четырех местная компоновка купе (избавит пассажиров от возможных неудобств существующей трехместной); воздушная система отопления вагона и наличие аварийной системы отопления вагона (включается в работу в случае отсутствия питания в контактной сети, работает на дизельном топливе); дополнительное оборудование для дверей купе — система контроля доступа (с использованием пластиковых карт вместо ключей), глазки и предохранительные защелки с внутренней стороны, зеркала в полный рост; душевая кабина, которой оборудован один из двух туалетов вагона и др. Новые вагоны будут эксплуатироваться в международном сообщении, в первую очередь, на маршрутах Москва — Ницца и Москва — Берлин — Париж.

Прибыль против убытка

ОАО «РАО Энергетические системы Востока» по итогам 2012 года получило прибыль в размере 371 млн руб. против убытка в размере 6120 млн в 2011 году. Причиной положительного финансового результата является отсутствие убытков от снижения рыночной стоимости пакетов акций ДЗО. Общая величина активов РАО ЭС Востока по состоянию на 31 декабря 2012 года выросла на 1,2% по сравнению с величиной активов на 31 декабря 2011 года и составила 38846 млн руб. Увеличение активов связано с вводом в эксплуатацию объектов 5-го энергоблока на Южно-Сахалинской ТЭЦ-1 (передачи в аренду ОАО «Сахалинэнерго»), остаточная стоимость которых составила 2715 млн руб. Уставный капитал РАО ЭС Востока вырос на 5% с начала года, составив 22717 млн руб., за счет размещения обыкновенных акций дополнительного выпуска в количестве 2317068930 штук, включая

Новый взгляд

Фигуры теханализа



Юлия Афанасьева,
аналитик УЦ «ФИНАМ»

Предлагаю обсудить возможности приумножения капитала, если нам встретилась на графике модель/фигура технического анализа. Модели/фигуры технического анализа — устойчивые паттерны, предвещающие смену или продолжение рыночного движения.

Давайте разберемся, кому подойдет классический технический анализ в плане исследования моделей/фигур. Для меня ответ на этот вопрос очевиден. Классический технический анализ — идеальный вариант для тех, кто не хочет особо напрягаться и создавать сложную систему на основе индикаторов и риск-менеджмента, и готов пожертвовать возможностью зарабатывать сверхприбыли.

Прежде чем приступить к изучению моделей, и уж тем более к торговле по ним, следует учесть особенности формирования фигур на российских графиках:

1. Соблюдение строгих пропорций тренда к фигуре — обязательно.
2. Фигуры хорошо заметны, а значит, по ним есть возможность качественной отработки в первых 40 акциях, ранжированных по обороту торгов за год.
3. Фигуры, складывающиеся на периодах меньше одного дня, переключаются с эмоциональными точками торговой сессии, которые возникают в периоды выхода на торги европейцев, американцев, появления еженедельных новостей.

Прежде чем действовать — надо вычислить, а знаковая ли эта фигура для вашей ценной бумаги? Ведь мудрость столетия торгов, описанная в трудах по классическому техническому анализу, для каких-то бумаг может быть не применима или применима с некоторыми исключениями. Чтобы быть на голову выше биржевой толпы — изучайте статистику срабатывания фигур на ваших графиках. Это достаточно трудоемкий процесс, поэтому позволяйте вот несколько советов, чтобы его облегчить.

Весьма важна предварительная подготовка, во время которой:

1. Определяем критерии знаковости фигур:
 - тайм-фрейм;
 - продолжительность формирования;
 - исключительные особенности.
2. Делаем разведку боем — проводим визуальный осмотр графиков.

3. Приводим сводные данные по бумагам сектора. Далее определяем критерии выбора фигур и критерии проведения подсчетов. Для примера исследуем популярные фигуры технического анализа «голова-плечи» («Гип») и «перевёрнутая голова-плечи» («Перевернутая Гип») на дневном графике «ВТБ». Акции «ВТБ» с их достаточно короткой историей на фондовом рынке я выбрала не для простоты подсчетов, а потому что для таких молодых бумаг очень важно накапливать багаж эксклюзивных знаний.

Критерий отбора фигур:

- Берем только фигуры:
- Тренд до входа в которые был не менее 10%;
- Существующие на рынке не менее 2 месяцев;
- С классическим положением линии «шеи» и «плечами», не совпадающим с пиками/долями «головы»;
- Исключаем показание объема торгов.

Критерии подсчетов:

- Основной ориентир — точка пробоя «шеи».
- Проводим упрощенный обзор: отображается фигура по классическому канону, по эффекту «Собаки Баскервильей» (эффект «Собаки Баскервильей» означает, что если котировки не пошли туда, куда им предписывает каноническое представление о фигуре, значит, они получают двойной потенциал похода в противоположную сторону. Закон действует и для фигур продолжения тренда, и для фигур разворота тренда).

«ВТБ» (дневной срез) 2007-2013 годы



На графике «ВТБ» было шесть фигур подходящих по нашим параметрам.

- 4 «Гип» и 2 «перевернутые Гип».
- Три «Гип» отображались по классике в среднем на 70% высоты «головы». Одна фигура исполнилась по эффекту «Собаки Баскервильей».

Перевернутые «Гип» не несут в себе полноценного разворота и в среднем отрабатывались на 37,5%. Дополнительные выводы в нашем примере — в ходе исследования было обнаружено, что на бумагах ВТБ часто появляются фигуры «Гип» и «перевернутые Гип» с классическим положением линии «шеи».

Золото Албазино

Polymetal в 2013 году планирует увеличить выпуск золота на Албазино (Хабаровский край) на 13% — до 205 тыс. унций (в 2012 году — 181 тыс. унций). В I квартале 2013 года производство золота в концентрате в I квартале 2013 года прогнозируется на уровне 55 тыс. унций. Денежные затраты, как ожидается, составят \$734 на унцию. В 2013 году Polymetal планирует увеличить добычу золота на Албазино на 15,5% — до 1406 тыс. т, а в I квартале — до 323 тыс. т. Ожидается, что 2013 год станет первым годом работы предприятия в соответствии с проектными показателями.

1492472400 обыкновенных акций, размещенных в пользу Российской Федерации в лице Федерального агентства по управлению государственным имуществом.

Экспертная секция

Повышение платежной дисциплины

Максим Ланда

В Государственной Думе состоялось заседание экспертной секции «Повышение платежной дисциплины в сфере ТЭК и ЖКХ» Консультативного Совета при Председателе Комитета Госдумы по энергетике.

Открывая работу секции, председатель Комитета по энергетике Государственной Думы Иван Грачев подчеркнул, что сегодняшний рост неплательщиков в отрасли во многом связан с наличием института посредников на рынках тепловой и электрической энергии. Назрела необходимость поэтапного изменения законодательства для решения этой и других проблем отечественной энергетики. Задача экспертов секции «Повышение платежной дисциплины в сфере ТЭК и ЖКХ» максимально учесть все нюансы действующего законодательства и до начала летних каникул депутатов подготовить проекты поправок, позволяющие энергоснабжающим организациям переходить на прямые расчеты с потребителями. Очередность рассмотрения и принятия других поправок и законопроектов будет определена в зависимости от их срочности и актуальности.

«Для финансового оздоровления экономики России необходима серьезная корректировка правового поля, вплоть до усиления меры ответственности руководителей нечестных компаний-посредников. В процессе подготовки соответствующих изменений рассчитываю на ваши знания, опыт и профессионализм, как представителей крупнейших энергетических компаний», — отметил Иван Грачев во время выступления перед экспертами секции.

Представители энергокомпаний из разных регионов страны (в очном заседании

секции приняли участие руководители сбытовых и юридических направлений из ОАО «Иркутскэнерго», ОАО «РАО Энергетические системы Востока», ОАО «Дальневосточная генерирующая компания», ОАО «ТЭК-14», ООО «Мечел-Энерго», ОАО «Энел ОГК-5», НП ПП и ЭСК, ОАО «ТЭК-2», ОАО «ТЭК-11», ОАО «ИНТЕР РАО ЕЭС», НП «Совет рынка», ОАО «Квадра», ОАО «Ге-

нерирующая компания», ООО «Корпорация СТС», ОАО «ЭСК РусГидро») представили свои предложения по изменению действующей нормативной базы для повышения платежной дисциплины проблемных групп потребителей.

На сегодняшний день уже сформированы порядка 68 поправок в Федеральные законы от №35-ФЗ «Об электроэнергетике», 190-ФЗ «О теплоснабжении», №261 «Об энергосбережении», в Уголовный и Жилищный кодексы РФ, а также подготовлены предло-

жения по внесению изменений в некоторые постановления Правительства РФ и другие нормативные акты. Необходимо отметить, что в состав участников экспертной секции «Повышение платежной дисциплины в сфере ТЭК и ЖКХ», кроме представителей генерирующих и сбытовых компаний вошли представители общественных организаций и отраслевых СМИ. Председателем секции стал директор

Филиала ОАО «ФСК ЕЭС» в Калининградской области Александр Сидоров. Завершая встречу, руководитель секции «Повышение платежной дисциплины в сфере ТЭК и ЖКХ» Юрий Ямпольский поблагодарил всех экспертов за работу: «Хочу



те Подкомитета по управлению долгами в промышленности ТПП РФ Евгений Московский рассказал собравшимся о возможностях взаимодействия энергокомпаний с общественными институтами, в рамках Национальной программы по финансовому оздоровлению регионов РФ «Россия без долгов».

Заместитель председателя Консультативного Совета при Председателе Комитета по энергетике Михаил Байзаков, который координирует работу всех 14-и экспертных секций,

сказать большое спасибо всем, кто уже откликнулся на наше предложение объединить усилия и прислал свои предложения, и тем, кто присоединится к работе секции в дальнейшем. Только все вместе мы сможем добиться, чтобы производители тепловой и электрической энергии начали получать средства за произведенную продукцию в полном объеме, а не так, как это происходит в настоящее время. Своевременные и стопроцентные платежи потребителей — основа энергетической безопасности страны».

Секция «Повышение платежной дисциплины в сфере ТЭК и ЖКХ» будет продолжать работу в течение всего 2013 года.

Инвестпрограмма до 2018 года

ОАО «МРСК Центра»: совет директоров рассмотрел и одобрил

Совет директоров ОАО «МРСК Центра» на своем заседании рассмотрел и одобрил проект инвестиционной программы МРСК Центра на период 2013-2018 гг. Общий объем капитальных вложений долгосрочной инвестиционной программы на период 2013-2018 гг. составляет 118,1 млрд руб., объем финансирования — 139,6 млрд руб. В результате реализации программы в 2013-2018 годах планируется ввести 7852 МВА мощности и 34631 км кабельно-воздушных линий.

Корректировка инвестпрограммы Общества на 2013-2018 гг. выполнена с учетом следующих факторов: итогов реализации инвестиционной программы Компании на 2012 год; уточнения потребности в объемах капитальных вложений для выполнения договоров технологического присоединения; уточнения стоимости объектов по результатам завершения проектно-изыскательских работ; минимизации объема незавершенного строительства.

Согласно скорректированной инвестиционной программы объем капитальных вложений на 2013 составит 14,75 млрд руб. По итогам 2012 года объем капитальных вложений составил 15,85 млрд руб., объем вводимой мощности: линий электропередач — 8345 км, трансформаторной мощности — 1545 МВА.

При разработке долгосрочной программы были учтены сценарные условия развития электроэнергетики на период до 2030

года, требования отраслевой технической политики, а также данные прогноза социально-экономического развития регионов. Менеджмент Компании придерживался следующих принципов при разработке и формировании долгосрочной инвестиционной программы МРСК Центра: Обеспечения надежности электроснабжения потребителей; Оптимизации электросетевой топологии с учетом динамики роста нагрузок; Повышения энергоэффективности производства, снижение потерь электроэнергии в сети, сокращение издержек Компании; Приведения параметров электросетевых объектов к отраслевым нормативным требованиям, соответствие международным нормам технического развития за счет внедрения новых технологий, инноваций, совершенствования структуры производства, действующих технологических и оперативных диспетчерские платформ.

Открытое акционерное общество «Межрегиональная распределительная сетевая компания Центра» (ОАО «МРСК Центра») — крупнейшая в Российской Федерации межрегиональная распределительная сетевая компания, контрольным пакетом которой (50,23%) владеет ОАО «Холдинг межрегиональных распределительных сетевых компаний» (ОАО «Холдинг МРСК»), осуществляющее управление МРСК/РСК корпоративными методами (через Советы директоров). Контролирующим акционером является государство, владеющее 53,69% долей в УК ОАО «Холдинг МРСК».

Экспресс-методы

МЭС Северо-Запада проведут комплексное обследование линий

Филиал ОАО «ФСК ЕЭС» — Магистральные электрические сети (МЭС) Северо-Запада — в текущем году проведет комплексное обследование линий электропередачи 110 и 220 кВ. Всего в зоне ответственности МЭС Северо-Запада к началу осенне-зимнего периода 2013-2014 гг. будет обследовано 357 км трасс ЛЭП и осмотрено 1257 опор.

Работы запланированы в рамках целевой программы «Комплексное обследование воздушных линий электропередачи (ВЛ) ОАО «ФСК ЕЭС» с применением экспресс-методов неразрушающего контроля узлов опор ВЛ в целях обеспечения их надежной работы». В результате реализации целевой программы повысится надежность электроснабжения Республики Коми, Архангельской и Брянской областей с общим населением более 3,3 млн человек.

Главными преимуществами комплексной диагностики являются возможность обследования оборудования без вывода энергообъектов в ремонт, снижение трудозатрат на проведение обследования подземного оборудования без поднятия грунта, а также раннее выявление дефектов.

К экспресс-методам неразрушающего контроля относятся: дефектоскопия отяжелевших промежуточных опор, инструментальный контроль анкерных креплений фундаментов, сейсмоакустическая диагностика состояния фундаментов, тепловизионный контроль соединений прово-



дов, арматуры и изоляции, контроль акустических проявлений высоковольтного пробоя подвесных изоляторов, измерение сопротивления контура сопротивления грунта и прочее. Современная диагностика позволяет выявить дефекты оборудования линий электропередачи на ранних стадиях и принять своевременные меры по их устранению.

Целевые программы ежегодно принимаются ОАО «ФСК ЕЭС» на основе диагностических данных. В целевые программы, как правило, включаются объекты, нуждающиеся в скорейшей модернизации и техническом перевооружении. Наряду с инвестиционными программами и ремонтными кампаниями реализация целевых программ повышает надежность эксплуатации электросетевых объектов.

Уникальные крыши

С использованием тепловой энергии солнца

Арина Ходырева

Ruukki — первая в мире компания, которая начинает производство уникальных кровельных материалов для индивидуального жилищного строительства, использующих тепловую энергию солнца.

Новый кровельный продукт Ruukki Classic Solar Thermal Roof был разработан для нагревания воды в целях обеспечения горячим водоснабжением и отоплением. Благодаря системе Ruukki, коллектор интегрирован в крышу и устраняет необходимость установки отдельных тепловых коллекторов. Ruukki Classic Solar повышает энергоэффективность здания.

«Крыша, использующая тепловую энергию солнца, является ярким примером опыта Ruukki в разработке различных кровельных решений. Крыша Classic Solar Thermal Roof повышает энергоэффективность здания, что, в свою очередь, уменьшает стоимость его эксплуатации. Помимо этого, использование солнечного тепла в качестве источника энергии является подтверждением ответственного отноше-

ния к окружающей среде», — говорит старший вице-президент Ruukki по вопросам разработки кровли для жилых зданий Ари Воути.

Солнечные крыши помогают сократить расходы на энергоносители. Подогрев воды можно осуществлять за счет солнечной энергии в течение почти полугода. В весенние и осенние месяцы комнаты отапливаются с помощью энергии солнца, а летом значительно увеличивается производительность теплового котла. Система отопления генерирует практически бесплатную энергию. Коллектор фактически невидим при полной интеграции в крышу Classic, состоящую из листов катаного профиля.

Крыша Ruukki Classic Solar Thermal Roof является частью солнечной тепловой системы, которая включает в себя встраиваемые в крышу коллекторы тепла и соединяющие их тепловые трубы. Тепловые коллекторы охватывают часть крыши и устанавливаются примерно на три метра ниже конька. Солнце нагревает коллекторную жидкость, которая, в свою очередь, нагревает резервуар для горячей воды.

Тепло, вырабатываемое солнечной крышей, зависит от расположения дома, направления и наклона крыши. Срок службы системы достигает 25 лет. Солнечные крыши идеально подходят для небольших домов, дач и малоэтажных зданий с пологими кровлями. В настоящее время продукт можно купить в Финляндии.

Тепловые коллекторы производятся на заводе Savosolar в Миккели, Финляндия, и имеют 10-летнюю гарантию. На технические характеристики стальных крыш Ruukki Classic предоставляется 50-летняя гарантия. Тысячи фирм по строительству и перестройке жилых домов выбрали традиционную крышу Classic с момента первого выпуска Ruukki кровли из листов катаного профиля, который состоялся в 1997 году. Ruukki является лидером на рынке кровли Финляндии

Ruukki предоставляет энергосберегающие решения и конструкции из стали для лучшей жизни, работы и движения вперед. Компания Ruukki работает почти в 30 странах мира, а количество сотрудников составляет примерно 9000 человек. В 2011 году торговый оборот составил 2,8 млрд евро.

Сделано в России

«ФСК ЕЭС» оснащает воздушные линии новейшими опорами

Филиал ОАО «ФСК ЕЭС» — Магистральные электрические сети (МЭС) Центра — приступил к монтажу многогранных металлических опор (ММО) на трассе реконструируемой воздушной линии электропередачи (ВЛ) 220 кВ Орбита — Спутник в Калужской области. Комплексная реконструкция линии поможет значительно увеличить объемы электрической мощности, выдаваемой от Черепетской ГРЭС, и повысить надежность электроснабжения потребителей Московской и Калужской областей.

В соответствии с проектом, ВЛ Орбита — Спутник оснащается многогранными опорами производства завода «Муромэнерго». Всего таких опор высотой от 42 до 66 м в ходе реконструкции будет установлено 99. Фундаменты многогранных опор — металлические и железобетонные. Глубина фундамента достигает 12 м.

Федеральная сетевая компания применяет многогранные металлические опоры при строительстве и реконструкции ЛЭП различных классов напряжения более трех лет. Они имеют ряд преимуществ перед традиционными (решетчатыми и железобетонными) опорами. ММО обладают повышенной устойчивостью при коррозионных воздействиях и высокой долговечностью.

Также безусловным преимуществом является удобство транспортировки, сокращенное время монтажа, вандализмостойкость и эстетичность. Применение ММО позволяет значительно уменьшить площадь отчуждаемых земельных участков при строительстве ЛЭП. Благодаря большой высоте подвеса проводов до минимума снижается вредное влияние электромагнитных полей, сокращается ширина просеки под линией, что делает линию на ММО максимально экологичной.

Линия Орбита — Спутник является частью транзитной электропередачи 220 кВ Черепеть — Орбита — Спутник — Калужская, построенной в 1953 году и обеспечивающей вылачу мощности Черепетской ГРЭС в Калужскую и Московскую энергосистемы. От надежной работы этого транзита в значительной мере зависит электроснабжение Калуги, центральных районов Калужской области, а также ряда населенных пунктов юга Московской области. Окончание комплексной реконструкции ВЛ 220 кВ Черепеть — Орбита — Спутник — Калужская планируется в 2014 году.



На ПС «Спортивная»

Сочинское ПМЭС начало монтаж ЗРУ на подстанции



Специалисты филиала ОАО «ФСК ЕЭС» — Сочинское предприятие Магистральные электрические сети (МЭС) Юга — приступили к монтажу закрытого распределительного устройства (ЗРУ) 10 кВ на резервной олимпийской подстанции 110 кВ «Спортивная», которая обеспечит резервирование электроэнергетики инфраструктуры Горного кластера XXII Зимних Олимпийских и XI Паралимпийских игр в Сочи.

Для приема и распределения электроэнергии в ЗРУ будут смонтированы 34 ячейки, установлены 31 вакуумный выключатель, один секционный разъединитель, дугогасительные реакторы, устройства релейной защиты и автоматики.

На сегодняшний день, возведено трехэтажное здание подстанции площадью более 1000 кв. м, где ведутся работы по внутренней и внешней отделке. Здесь разместится все оборудование энергообъекта: два отечественных силовых трансформатора суммарной мощностью 80 МВА, комплексное распределительное элегазо-

вое устройство (КРУЭ) 110 кВ, трансформаторы собственных нужд, дугогасительные реакторы, щиты постоянного и переменного тока. Защиту оборудования подстанции обеспечат новейшие микропроцессорные устройства релейной защиты и противоаварийной автоматики. Поставка основного оборудования подстанции была завершена в феврале 2013 года.

«Все оборудование подстанции «Спортивная» будет размещено непосредственно в здании энергообъекта. Такое техническое решение позволяет не только сократить площадь застройки, но и минимизировать воздействие объекта на уникальную природу Сочинского национального парка, где расположена подстанция. Кроме этого, исключается внешнее, в том числе атмосферное, воздействие на агрегаты», — отметил начальник подстанции 110 кВ «Спортивная» Константин Токарев.

Новая подстанция 110 кВ «Спортивная» строится в районе финишной зоны олимпийских трасс горнолыжного комплекса «Роза Хутор», на высоте 1800 м над уровнем моря. Фасад будет выполнен в

альпийском стиле и органично впишется в архитектуру горнолыжного курорта. Завершение строительства подстанции, которое намечено на II квартал 2013 года, создаст возможность резервирования электроэнергии для спортивных сооружений Горного кластера Олимпийского Сочи, а также жидких потребителей Красной Поляны.

В оперативном подчинении МЭС Юга находятся пять филиалов — предприятий магистральных электрических сетей (ПМЭС): Сочинское, Ставропольское, Кубанское, Ростовское и Каспийское. Общая численность производственного персонала МЭС Юга 2206 человек. В эксплуатационном обслуживании МЭС Юга находятся 73 подстанции 110-500 кВ общей трансформаторной мощностью свыше 26 тысяч МВА и 187 линий электропередачи 110-800 кВ общей протяженностью свыше 10 тысяч км. МЭС Юга обеспечивают надежное электроснабжение 19 млн жителей Южного и Северо-Кавказского федеральных округов, а также крупных промышленных предприятий Юга России.

Актуальная энергетика

Вопреки рекордным неплатежам

Петр Сельцовский: «В целом по МРСК Северного Кавказа мы планируем снижение потерь до 17,41%, что соответствует общероссийскому уровню»



Важность сбалансированного развития электросетевого хозяйства российской энергетики подчеркивалась многократно и на самом высоком уровне. При этом очевидно, что помимо объективных технологических и технических сложностей (среди которых на первом месте, как известно, стоит изношенность линий и оборудования) в ряде регионов серьезную негативную роль играют факторы субъективного характера, а также географические, исторические и местные особенности существования и развития электроэнергетики. Одним из самых «сложных» в этой связи регионов страны является Северный Кавказ, где, тем не менее, в последнее время очевидны серьезные перемены к лучшему. Это выражается не только в налаживании нормального функционирования и решения очень сложного вопроса накопившихся долгов за энергию, но и в активных процессах стратегического развития. На вопросы «Промышленного еженедельника» отвечает исполняющий обязанности генерального директора ОАО «МРСК Северного Кавказа» Петр Сельцовский.

— Петр Андреевич, на прошедшем в феврале заседании Комиссии при Президенте Российской Федерации по вопросам стратегии развития топливно-энергетического комплекса и экологической безопасности глава государства заявил о значительных долгах потребителей перед МРСК Северного Кавказа. В каком размере сложилась задолженность за электроэнергию перед ОАО «МРСК Северного Кавказа» по состоянию на 1 февраля и по итогам 2012 года? Какие меры предпринимаются руководством компании по снижению задолженности?

— Задолженность потребителей услуг перед ОАО «МРСК Северного Кавказа» и управляемыми обществами составляет 5,3 млрд руб., что в 4,3 раза превышает размер среднемесячной выручки за оказываемые МРСК услуги. Основная часть — 70% или 3,7 млрд руб. из этой суммы приходится на нижестоящие территориальные сетевые организации (ТСО).

В Кабардино-Балкарской Республике основным плательщиком является ОАО «Нальчикская городская электросетевая компания», долг которого за последний год вырос более чем в два раза и сейчас составляет 530 млн руб. Эта сетевая организация формирует более трети выручки филиала МРСК, потому ее низкая дисциплина платежей

оказывает на филиал серьезное негативное воздействие.

В Республике Северная Осетия-Алания — четыре основных должника. Весь объем задолженности перед филиалом, а это 2 млрд руб., сформирован муниципальными сетевыми организациями и приближается к двум годовым размерам стоимости оказанных этим плательщикам услуг. Задолженность ВМУП «Владикавказэнерго» и ООО «Энергоресурс» была накоплена в предыдущие годы. Сейчас эти компании не осуществляют производственную деятельность, их функции переданы с апреля 2012 года ГУП «Алания-электросеть» (на территориях Владикавказа и Алагиря). Но проблема неплатежей сохраняется. «Алания-электросеть» формирует почти половину выручки филиала МРСК, поэтому его неплатежи препятствуют нормальному функционированию и развитию электросетевого комплекса республики.

В Республике Дагестан основной категорией неплательщиков также являются ТСО: им принадлежит 60% дебиторской задолженности. Основной объем приходится на сетевые организации городов Махачкала, Кизилюрт, Каспийск, Кизляр и Дагестанские Огни. В текущем году их долги выросли в два раза. И здесь ситуация аналогичная — стоимость услуг, оказываемых дочерним обществом МРСК Северного Кавказа — ОАО «Дагэнергосеть» неплательщикам составляет 43% от общей выручки компании.

МРСК Северного Кавказа пытается всеми законными методами сокращать задолженность. Но зачастую эффект заметен только когда у нас на руках есть решение суда. Так, в 2012 году компанией подано 976 исковых заявлений, в том числе 857 — материального характера на общую сумму более 4,06 млрд руб. В пользу МРСК приняты решения по 813 искам материаль-

ного характера на общую сумму 2,4 млрд руб., остальные иски находятся в стадии рассмотрения. Всего по итогам правовой работы в 2012 году в компанию поступило более 1,38 млрд руб.

— Насколько, по вашему мнению, обоснованы тарифы на электроэнергию в настоящее время? Какие изменения, на ваш взгляд, необходимы в тарифном регулировании?

— Необходимо отметить, что в республиках Северного Кавказа в процессе формирования тарифов на электроэнергию с 2010 года учитываются меры государственной поддержки. В результате внесения Правительством РФ изменений в Правила оптового рынка гарантирующие поставщики — дочерние общества ОАО «Холдинг МРСК», функционирующие на территории СКФО — приобретают элект-

рошлых лет. В Федеральную службу по тарифам России направлены соответствующие разногласия, величина которых только на 2013 год составляет более 1,5 млрд руб. При этом с 2012 года тарифы на услуги по передаче электрической энергии ОАО «Дагэнергосеть» снижаются регулирующим органом по сравнению с предыдущими периодами. В 2012 году средний тариф составлял 75,8 коп/кВтч, что в сравнении с тарифом 2011 года ниже на 12,1%. Стоимость электроэнергии на 2013 год снижена по сравнению с 2012 годом еще на 2,3% и составляет 74,0 коп/кВтч, что ниже среднего уровня тарифа по другим филиалам ОАО «МРСК Северного Кавказа» на 64%.

Отмечу, что если бы тарифы на услуги по передаче электрической энергии в Республике Дагестан были на достаточном



уровне, устанавливаемом Сценарными условиями социально-экономического развития Российской Федерации, то только за 2012-2013 годы в составе тарифов дополнительно можно было учесть расходы сетевых организаций в объеме 2,1 млрд руб. От недостатка этих средств — прямая зависимость надежности электроснабжения республики.

— Сообщалось, что по итогам 2012 года МРСК Северного Кавказа сократило потери электроэнергии на 3% по сравнению с 2011 годом. Какая тенденция обозначилась по итогам января текущего года? Какие меры принимаются компанией по снижению потерь?

— Фактически потери электрической энергии к отпуску в сеть по итогам 2012 года в электрических сетях филиалов и управляемых обществ ОАО «МРСК Северного Кавказа» составили 21,09%, что лучше данных прошлого года на 3,1%. По итогам января текущего года потери энергии в электрических сетях филиалов

уменьшились на 3,1%. По итогам января текущего года потери энергии в электрических сетях филиалов

и Управляемых обществ ОАО «МРСК Северного Кавказа» составили 23,49% (потери электроэнергии зимой всегда выше, чем летом), что по сравнению с январем 2012 года ниже на 5,7%.

Борьба за снижение уровня потерь ведется планомерно по нескольким направлениям. Самое главное — это реализация Комплексной программы снижения потерь в распределительных сетях на территории Дагестана, Чечни и Ингушетии. Программа продолжается, и к концу февраля этого года потребителям установлено 478,9 тыс. приборов учета, что составляет 74,6% от общего плана. С 320,9 тыс. счетчиков (67,5%) организован автоматизированный съем данных.

В целом по МРСК Северного Кавказа мы планируем снижение потерь до 17,41%, что соответствует общероссийскому уровню.

млрд 64,6 млн руб. Планируется ввести в эксплуатацию 380,94 МВА трансформаторной мощности и 533,92 км воздушных линий электропередачи.

В Ставропольском крае в 2013 году планируется ввести в строй объекты, возводимые в рамках договора по технологическому присоединению энергоспринимающих устройств Трубопроводного Консорциума. Это строительство подстанции 110/10 кВ «НПС-5», воздушной линии электропередачи 110кВ ПС «Южная» — ПС «ГЭС-4».

Продолжится строительство ранее начатых объектов, в том числе второго пускового комплекса подстанции 110/10кВ «Радиоавтомат» в городе Михайловске. В 2012 году введен в эксплуатацию первый пусковой комплекс, в текущем году планируется запустить

высоконадежные разьединители, полимерная изоляция, микропроцессорные устройства релейной защиты, способные выполнять самодиагностику исправности и фиксацию аварийных режимов.

В Карачаево-Черкесии планируется ввести в эксплуатацию первый пусковой комплекс ПС 110 кВ «Южная». Подстанция обеспечивает электроснабжение южной части города Черкесска, в которой ведется интенсивное строительство жилья и других объектов. Реконструкция ПС 110 кВ «Южная» предусматривает замену двух трансформаторов с увеличением общей мощности с 32 МВА до 80 МВА.

В Северной Осетии продолжается строительство подстанции 110/35/6 кВ «Парковая». Питающий центр предназначен для электроснабжения нового микрорайона города Владикавказа и частичной разгрузки подстанции 110/10 кВ «Владикавказ».

В Ингушетии строится подстанция 110/35/10 «Плиево Новая», трансформаторной мощностью 80 МВА. Цель инвестиционного проекта — обеспечение электроэнергией села Плиево и части жителей и объектов в Назрановском районе республики. Кроме того, новая подстанция позволит в перспективе обеспечить разгрузку существующей подстанции «Плиево».

В 2012 году финансирование инвестпрограммы составило 5 млрд 506,2 млн руб. За счет капитальных вложений введено в эксплуатацию 241 МВА трансформаторной мощности и свыше 1,5 тыс. км

линии электропередачи. Кроме того, новая подстанция позволит в перспективе обеспечить разгрузку существующей подстанции «Плиево».

В 2012 году финансирование инвестпрограммы составило 5 млрд 506,2 млн руб. За счет капитальных вложений введено в эксплуатацию 241 МВА трансформаторной мощности и свыше 1,5 тыс. км

линии электропередачи. Кроме того, новая подстанция позволит в перспективе обеспечить разгрузку существующей подстанции «Плиево».

В 2012 году финансирование инвестпрограммы составило 5 млрд 506,2 млн руб. За счет капитальных вложений введено в эксплуатацию 241 МВА трансформаторной мощности и свыше 1,5 тыс. км

линии электропередачи. Кроме того, новая подстанция позволит в перспективе обеспечить разгрузку существующей подстанции «Плиево».

В 2012 году финансирование инвестпрограммы составило 5 млрд 506,2 млн руб. За счет капитальных вложений введено в эксплуатацию 241 МВА трансформаторной мощности и свыше 1,5 тыс. км

линии электропередачи. Кроме того, новая подстанция позволит в перспективе обеспечить разгрузку существующей подстанции «Плиево».

В 2012 году финансирование инвестпрограммы составило 5 млрд 506,2 млн руб. За счет капитальных вложений введено в эксплуатацию 241 МВА трансформаторной мощности и свыше 1,5 тыс. км



ПРОМЫШЛЕННЫЙ
УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ:
ООО «Редакция газеты «Промышленный еженедельник».
Издана зарегистрировано в Министерстве Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовой информации.

ПИ № 77-12380 от 19.04.2002 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя ПИ № 77-14566 от 07.02.2003 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя ПИ № ФС77-19251 от 23.12.2004 г. в Федеральной службе по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия.

Генеральный директор, главный редактор Валерий Стольников
Заместители главного редактора Елена Стольникова Дмитрий Кожеников
Помощники главного редактора Юлия Гужонкова Татьяна Соколова

Директор по развитию Дмитрий Минаков
Региональный директор Наталья Можаяева
Дизайн и верстка Роман Кураев, Елена Куряева
Руководитель коммерческой службы Александр Лобачев

Логистика ЗАО «Истгалф-Трансавто»
Представитель в Северной Америке: Виктория Яковлева (Ванкувер, Канада); vk@telus.net
Тел.: (1-604)-805-5979
Распространяется по подписке, по прямой рассылке и на профессиональных мероприятиях.
Подписаться на «Промышленный еженедельник» можно в лю-

бом отделении связи РФ и СНГ по каталогам «Роспечать» и «Пресса России» по индексам 45774 и 83475 (для юрлиц); по каталогу «Почта России» по индексам 10887 и 10888 (для юрлиц); через «Интер-Почту».
Подписка на электронную версию: podpiska@promweekly.ru
Материалы, отмеченные ©, публикуются на правах рекламы.

Адрес для корреспонденции: 123104, Москва, а/я 29
Тел. редакции: (495) 729-3977, 778-1447, 499-194-1033 (факс)
www.promweekly.ru
doc@promweekly.ru, re-gazeta@inbox.ru
Над номером работали: А.Рыкова, А.Глуховская, А.Коптяев, В.Тихомирнов, Е.Львова, Ю.Соколов, Д.Тенерев.

Использованы материалы информгентств и интернет-изданий.
Номер подписан 22.3.2013
Отпечатано в типографии ОАО «ИД «Красная звезда» 123007, г. Москва, Хорошевское шоссе, 38
www.redstarph.ru
Номер заказа 1125
Тираж 40000 экз.

Новые перспективы

Марокко предоставляет уникальные возможности

Юрий Соколов

Нарастание финансового кризиса на европейских и азиатских рынках заставляет нас объективно искать новые направления для инвестиций и внешнеэкономических инициатив. В этой связи особенно перспективными выглядят Африка как континент (в котором еще очень хорошо помнят советскую помощь и советскую продукцию) и Королевство Марокко как одно из наиболее стабильных государств региона. Помимо объективных экономических достоинств Марокко, очень большую роль играют и факторы субъективные, среди которых прежде всего следует назвать активную работу Ассоциации «Дружба Марокко-Россия» (стаж — более 40 лет) и ее руководителя — хорошо известного на континенте общественного деятеля доктора Абделлатифа аль-Бахрауи. Вторым крайне важным фактором развития можно считать успешную работу в Марокко постоянно действующей выставки российских товаров производителей. Сочетание этих возможностей вкупе с другими реалиями заставляют трезво оценивать: Марокко может стать крайне интересным и выгодным для российского бизнеса.

Международный вектор

Деятельность Абделлатифа аль-Бахрауи в качестве руководителя Ассоциации «Дружба Марокко-Россия» давно уже оценивается экспертами и специалистами на самом высоком уровне. Это пример достойной и достаточно самостоятельной работы. Он искренне верит, что укрепление связей между нашими странами — крайне выгодно и России, и Марокко.

Выступая на праздновании 40-летия Ассоциации «Дружба Марокко-Россия» в Марокко осенью 2010 года, доктор Абделлатифа аль-Бахрауи отметил: «Более чем полвековое развитие отношений между Королевством Марокко, с одной стороны, и Союзом и Российской Федерацией — с другой, позволяет рассматривать их как пример того, какими должны быть двусторонние связи между государствами с историей, уходящей в глубь веков, когда каждое из них нацелено на конструктивное сотрудничество, базирующееся на взаимном уважении и невмешательстве во внутренние дела друг друга.

Дружественные отношения между Российской Федерацией и Королевством Марокко — это не просто отношения, построенные на равенстве, взаимном уважении и обоюдной выгоде, но такие, что должны устанавливаться между великой державой и государством, представляющим Afro-азиатский мир, в плане сближения их позиций на основе должного понимания ими той меры ответственности, которую они несут в силу своей международной роли: Российская Федерация как одна из великих держав ответственна за поддержание глобального мира, а Марокко играет важную роль среди афро-азиатских стран благодаря своему стратегическому расположению в зоне Пибралтарского пролива, своей исторической роли, экономическим возможностям и своему традиционному влиянию в Африке, в арабс-



ком и Исламском мире, а также благодаря своей близости к Европе. Все эти факторы и обуславливают важность государственных отношений между Российской Федерацией и Королевством Марокко.

Интересно, что рождение Общества марокканско-российской (советской — при его основании) дружбы связано с телеграммой Его Величества Короля Хасана II, которую он направил 26 февраля 1970 года Председателю Верховного Совета СССР Николаю Подгорному после своего исторического визита в Москву и Ленинград. В той памятной телеграмме он объявил об основании Общества, выразив свое стремление к дальнейшему укреплению уз дружбы и сотрудничества между двумя народами, что в следующем году нашло свое оформление в специальном Соглашении о его создании.

В нем, в частности, было записано: «Общество нацелено на ознакомление с историей другой страны, ее цивилизацией и повседневным образом жизни через все разнообразие имеющихся у него возможностей и средств: лекции, художественные экспозиции и выставки, кинофильмы, обмен делегациями, документацией и книгами, — ставя своей задачей укрепление уз культурного, научного и профессионального сотрудничества между двумя государствами».

Начиная со времени своего основания в 1970 году и до наших дней, Общество двигалось в общем русле развития современных марокканско-российских (советских — прежде) отношений, и весь этот период можно рассматривать в целом как этап большого и важного пути. Последние же годы отмечены особенно активным участием Общества во всем, что связано с марокканско-российскими отношениями.

Последние обмены визитами между руководством обеих стран наполнили новым духом наши двусторонние отношения, что, в частности, подчеркнул Его Величество Король Мухаммад VI, когда в ходе своего визита в Россию в октябре 2002 года сказал: «В этот замечательный момент я особенно чувствую, как соединяют нас плодотворные старинные связи, не переставшие упрочиваться с той поры, когда мы благодарительный предок Султан Сиди Мухаммад бен Абдаллах обратился к Императрице Екатерине II с инициативой подписать Договор о дружбе и мире между двумя странами. Все мы видим, как непрерывно возрастал наш общий исторический капитал, исполненный мира, доверия, взаимного уважения... чтобы

Очевидные возможности

Повторим еще раз: Королевство Марокко предоставляет российским промышленникам и предпринимателям очевидные возможности. И использовать их — было бы самой выистой государственной мудростью. Тем более, что в данной ситуации у нас есть (уже выстроен!) необходимый «мостик» для укрепления им дальнейшего развития. Речь — об Ассоциации КАД-М, которая уже много лет с завидным упорством способствует продвижению российских товаров и технологий на рынке дальнего зарубежья. В том числе с использованием столь сложной формы как постоянно действующая выставка.

26 декабря 2006 года компания открыла свою первую в партнерстве с Ассоциацией «КАД-М». Симпозиум проходил в Рабате под высоким патронажем короля Марокко Мохаммеда VI при поддержке Министерства иностранных дел, Министерства культуры, Министерства коммуникации, Министерства внешней торговли, Министерства туризма, Министерства связи, Администрации города Рабата, Верховного комиссариата партизан и освободительной армии, а также Делового совета Марокко-Россия.

О самом симпозиуме подробнее — чуть ниже, однако празднование не ограничилось только этим высоким собранием. Программа торжеств по случаю юбилея включала в себя культурные мероприятия художественного, интеллектуального и экономического характера, с участием русских и марокканских специалистов, политиков, ученых, бизнесменов, спортсменов. Заключением стала церемония награждения победителей шахматного турнира, проведенного в честь симпозиума, и праздничный концерт в театре им. Мохаммеда V с участием российского ансамбля «Яр».

Кстати сказать, в рамках празднования прошло и несколько перспективных деловых встреч, призванных в еще большей степени способствовать развитию дружественных связей между нашими странами. Так, например, официальным представителем ТПП РФ в Королевстве Марокко, председатель правления Ассоциации КАД-М Амур Канчавели провел встречу с генеральным директором компании «FAB International trading» Ахмедом Бенбрахимом, обсуждая вопросы продвижения российских тракторов и сельхозтехники на марокканский рынок. Можно также выделить крутой стол с презентацией российской инновационной компании «Диаклон».

Десятилетие позитивных перемен

«Промышленный еженедельник» уже писал о том, что в прошлом году в честь 10-летия стратегического партнерства между Королевством Марокко и Российской Федерацией в марокканской столице городе Рабате прошел целый ряд торжественных мероприятий. Центральным стал особый симпозиум «Стратегическое партнерство между Королевством Марокко и Российской Федерацией»; итоги 10-летней деятельности со дня визита Его Величества короля Мохаммеда VI в Москву», организованный Ассоциацией «Дружба Марокко-Россия» в партнерстве с Ассоциацией «КАД-М». Симпозиум проходил в Рабате под высоким патронажем короля Марокко Мохаммеда VI при поддержке Министерства иностранных дел, Министерства культуры, Министерства коммуникации, Министерства внешней торговли, Министерства туризма, Министерства связи, Администрации города Рабата, Верховного комиссариата партизан и освободительной армии, а также Делового совета Марокко-Россия.

Очевидно, что для российских производителей этот проект является плацдармом для выхода на рынок африканских и арабских стран, и наоборот, предпринимателям, бизнесменам, деловым кругам Королевства Марокко и других стран африканского континента оказывает поддержку при выходе на российский рынок. Выставку регулярно посещают представители не только марокканского бизнеса, но и посетители из Алжира, Туниса, Турции, ОАЭ, Ливии, Мавритании, Испании, Франции, Англии и других стран, заинтересованные в сотрудничестве с Россией.

В рамках выставки на постоянной основе работает Музей истории России. Его экспозиция, пользующаясь большим интересом у посетителей, рассказывает о богатом культурном и историческом наследии российского государства. Подробнее о работе выставке — <http://www.kadm.net.ru>. Ассоциация КАД-М также организует и проводит благотворительные культурные и спортивные мероприятия.

В рамках выставки на постоянной основе работает Музей истории России. Его экспозиция, пользующаясь большим интересом у посетителей, рассказывает о богатом культурном и историческом наследии российского государства. Подробнее о работе выставке — <http://www.kadm.net.ru>. Ассоциация КАД-М также организует и проводит благотворительные культурные и спортивные мероприятия.

Матрица наставничества

База знаний для молодых авиастроителей

В филиале компании «Сухой» — ОКБ Сухого — завершился пилотный проект по возрождению системы наставничества. Он осуществлялся в 20 отделах КБ в течение года. Этим положено начало созданию Базы знаний для молодых специалистов и будущих поколений авиастроителей.

Выступить в роли наставников, было предложено 39 сотрудникам конструкторского бюро с большим стажем и опытом работы. В качестве курируемых отобраны 49 молодых перспективных сотрудников. Наставники по разработанному совместно с руководителем подразделения перечню технических задач и теоретических вопросов оказывали молодым сотрудникам необходимую консультативную помощь при самостоятельном решении порученных заданий. Через шесть месяцев по окончании действия пилотного проекта наставники представили на рассмотрение технической комиссии отчеты о ходе работы с подопечными. Одним из основных итогов работы стало создание на основе лучших отчетов наставников Сборника методических ма-

териалов Проектно-исследовательского научного центра. Тем самым было положено начало формирования Базы знаний ОКБ Сухого. В прошлом году в регулярно проводимом конкурсе на лучшую научно-техническую работу приняли участие десять молодых специалистов из числа курируемых. Все они заняли призовые места. 47% курируемых выросли в должности. Разработана Матрица наставничества, включающая ключевых специалистов конструкторского бюро и их действующих или возможных подопечных. В этом году реализация программы наставничества продолжается. Она значительно расширена — в ней принимают участие 73 наставника и 89 молодых сотрудников. Планируется также ввести систему сквозной преемственности, когда обученные и подготовленные наставниками молодые специалисты смогут сами выполнять функции наставников. Особое внимание также будет уделено дополнительной мотивации наставников к подготовке методических пособий для будущих поколений работников компании «Сухой».

Пресс-служба Компании «Сухой»

Деловые линии

В Казани открылся крупнейший логистический терминал

Транспортно-экспедиторская компания «Деловые линии» открыла на территории Технополиса «Химград» (Казань) новый логистический терминал площадью 4,5 тыс. кв. м и пропускной способностью 100 тыс. т в год. Клиентами «Деловых линий» в «Химграде» станут более 200 резидентов Технополиса — предприятия малого и среднего бизнеса, работающие в области переработки полимеров и малотоннажной химии.

На сегодняшний день многофункциональный логистический комплекс компании «Деловые линии» в Технополисе «Химград» — это крупнейший терминал сборных грузов в Казани и один из самых современных логистических центров в Поволжье. Терминал находится на выезде из города вблизи федеральной трассы М7, располагает 12 подъездными воротами, а также автостоянкой на 300 парковочных мест. Планировка терминала позволяет принимать и отправлять грузы без их складирования в зоне долговременного хранения (кросс-доковая система). Погрузо-разгрузка автотранспорта «Деловых линий» ведется у отдельных ворот, что дает возможность клиентам свободно сдавать и получать грузы. Складские помещения оснащены противопожарными системами безопасности, охранной сигнализацией, видеонаблюдением по периметру здания.

Новый логистический терминал имеет свободную внутреннюю планировку. Каждый формируемый бокс оснащается секционными воротами с калиткой из расчета 1 ворота на 400 кв. м, системой водоснабжения и канализации, отдельным распределительным устройством электрооборудования.

«Открытие высокотехнологичного терминала в Технополисе «Химград» позволит не только оптимизировать систему

транспортно-логистических услуг Казани, но и благоприятно скажется на развитии транспортной инфраструктуры всего региона, — подчеркивает генеральный директор ООО «Деловые линии» Фарид Мадани. — Качественное оборудование, принципиально новый подход к обслуживанию клиентов, легкость проведения операций позволят вывести логистический рынок Поволжья на новый уровень».

Логистический терминал в Технополисе «Химград» стал вторым представительством транспортно-экспедиторской компании «Деловые линии» в Казани. Компания уже успела завоевать доверие в регионе: в 2011 году «Деловые линии» возглавила рейтинг издания «Деловой квартал», став лидером рынка грузоперевозок Казани по итогам года.

«Появление в «Химграде» современного логистического терминала, помимо удобства для резидентов, позволит снизить издержки, связанные с транспортировкой сырья и готовой продукции. «Деловые линии» — одна из немногих компаний на российском рынке, осуществляющая услуги в области перевозки грузов на самом высоком уровне. Работая с профессионалами, мы стремимся обеспечить максимально комфортные условия организации производства на территории нашей индустриальной площадки», — отметил Управляющий Технополиса «Химград» Айрат Гиззатуллин.



Компания «Деловые линии» осуществляет перевозку сборных грузов автомобильным транспортом, контейнерные и авиаперевозки, а также транспортировку грузов еврофурами. География доставки — более 1,5 тыс. городов России, Беларуси и Казахстана. «Деловые линии» предлагает как межтерминальные перевозки, так и доставку «от двери до двери», разрабатывает индивидуальные решения для транспортировки крупногабаритных грузов, обеспечивает доставку документов и малогабаритных грузов, оказывает услуги ответственного хранения груза, экспресс-перевозки между Москвой и Санкт-Петербургом. Благодаря отлаженной системе коммуникаций и использованию современных логистических технологий транспортно-экспедиторская компания «Деловые линии» занимает лидирующие позиции на российском рынке грузоперевозок, обслуживая более 500000 клиентов. Сеть терминалов и распределительных центров насчитывает 90 подразделений по всей России.

Технополис «Химград» — первый в России Технополис в области химической промышленности, обеспечивающий поддержку компаний малого и среднего бизнеса, работающих в области химии и переработки полимерной продукции. На территории Технополиса «Химград» работают более 200 предприятий резидентов, создано более 6200 рабочих мест. Основной целью Технополиса является оказание резидентам полного комплекса услуг по всей цепочке создания добавленной стоимости от стадии НИОКР до определения логистических потоков готовой продукции. Общая площадь Технополиса составляет 131 га, площадь зданий и сооружений «Химграда» превышает 500 тыс. кв. м. Объем инвестиций на создание Технополиса составил 12,5 млрд руб. После выхода на проектную мощность объем продукции резидентов Технополиса составит 30 млрд руб. в год, а налоговые поступления — более 5 млрд руб. в год.

«Медведи», «Лоси» и другие

Продукция компании «Ижмаш» на IWA& Outdoor Classic 2013



Елена Филатова

На 40-й международной выставке охотничьего и спортивного оружия IWA& Outdoor Classic, которая прошла в Нюрнберге, «Ижмаш» провел переговоры с партнерами из США, Канады, Италии, Испании, Германии, Норвегии, Англии, Турции, Пакистана, Новой Зеландии, Таиланда и еще порядка 20 стран. Большинство зарубежных партнеров выразили готовность взять на себя продвижение изделий завода и развитие бренда «Ижмаш» в своих регионах, а также сервисное обслуживание.

«Ижмаш» — крупнейший российский производитель боевого автоматического и снайперского оружия, управляемых артиллерийских снарядов, а также широкого спектра гражданской продукции — охотничьих ружей, спортивных винтовок, станков и инструмента. Предприятие основано в 1807 году. Продукция «Ижмаша» поставляется в 27 стран мира, включая США, Великобританию, Германию, Норвегию, Италию, Канаду, Казахстан и Таиланд.

Стенд «Ижмаша» в Нюрнберге посетил заместитель председателя Правительства

России, Дмитрий Rogozin, возглавляющий Военно-промышленную комиссию при Правительстве России. Чемпион России по практической стрельбе Андрей Кириченко представил вице-премьеру спортивно-охотничьи новинки, разработанные заводом в 2012-2013 году. Среди новинок «Ижмаша» Кириченко продемонстрировал «Сайту-12 исп. 340» и карабин со сбалансиро-

ванной автоматикой «Сайта-МК-107». Также Rogozin показали карабин для спортивной стрельбы на дальние дистанции «Рекорд-338» и «Сайту-9» под патрон 9x19 мм (гражданская версия ПП «Витязь-СН»). Вице-премьер высоко оценил разработки ивжевских оружейников и пожелал заводу новых успехов в рамках создаваемого концерна «Калашников». На IWA& Outdoor Classic «Ижмаш»

представил порядка 45 изделий, в том числе ружья «Медведь-4», «Лось-10», «Тигр», «Изюбр», «Барс-5», спортивные винтовки «Сайта-12 исп. 340», «Биатлон-7-4» исп. 11 и 12 (для левшей), «Урал-5-1», «Рекорд-338», электропневматическая винтовка АК-74М, карабины для развлекательной стрельбы «Сайта-9», СМ-2-КО, «Би-7-2-КО» и массогабаритные макеты в элитном оформлении.

