

### В НОМЕРЕ:

#### НОВОСТИ

2-3

**Читинский проект**  
Строительство Бугдаинского ГОКа

стр. 2

**Ruukki в России**  
Финансовые показатели растут

стр. 2

**Рост на 70% к 2016 году**  
РУСАЛ увеличит производство

стр. 2

**Наглядный пример**  
Бюджетные заведения и энергоэффективность

стр. 3

**Не пропустите**  
Главное промышленное на Северо-Западе

стр. 3

#### СТРАТЕГИИ

4-5

**Singapore Airshow 2012**  
Премьеры и перспективы нашего авиапрома

стр. 4

**Актуальная проблема**  
Приток мигрантов в Россию не снижается

стр. 5

**Moving Averages**  
Скользящие значения

стр. 5

**Невеселый прогноз**  
В ожидании роста налогов

стр. 5

**«СИБУР» развивается**  
Международный проект с Индией

стр. 5

**«Уралкалий» вложится**  
Инвестиции на 500 млн руб.

стр. 5

#### АКТУАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА

6

**SE-Политехник**  
Международный научный центр

стр. 6

**Энергетическое обследование**  
Вопрос качества подрядчиков

стр. 6

**Технические присоединения**  
Главная задача «Нижневэнерго»

стр. 6

#### ПОДРОБНОСТИ

7

**Женевские перспективы**  
Интервью Сергея Дудушкина

стр. 7

**Союз авиапроизводителей**  
Заседание наблюдательного совета

стр. 7

**Russia Power 2012**  
Навстречу крупнейшей выставке

стр. 7

#### ВАЖНАЯ ТЕМА

Первый завод по производству «ё-мобилей» открылся к февралю 2013 года, сообщил Михаил Прохоров. «Все идет по графику, никаких проблем нет», — сказал он, добавив, что производство будет намного дешевле, чем запуск «любых моделей японских концернов». Ранее заместитель генерального директора «Ё-Авто» Максим Скочко сообщал, что выпуск первых серийных «ё-мобилей» начнется в 2013 году и компания рассчитывает к 2016 году вывести на полную проектную мощность (90 тыс. автомобилей в год) свой завод под Санкт-Петербургом. Первыми серийными автомобилями, которые сойдут с конвейера, станут кроссоверы. Именно на эту модель приходится около 85% поступивших на «ё-мобиль» предзаказов. Проект «ё-мобиля» реализует совместное предприятие «Ё-Авто», 51% которого принадлежит группе «ОНЭКСИМ» М.Прохорова и 49% — ЗАО «Ярвот Моторс». В конце 2010 года были представлены прототипы трех российских гибридных автомобилей: минивэн, кросс-купе и городской фургон.

## Благие намерения

### Нет стандартов в своем отечестве?

Анна Игнатенкова

Принятие закона «О техническом регулировании», отказ от проверенной годами системы ГОСТов и СНИПов и переход к техническим регламентам, многих из которых никто еще и в глаза не видел, а также отмена обязательного лицензирования и передача функций государственных контролирующих органов новоспеченным СРО породили массу проблем в строительной отрасли. Изначально намерения властей были, конечно, благими: со строительных компаний хотели снять излишний чиновничье-бюрократический гнет и коррупционное давление. По идее, это должно было привести к ускорению темпов ввода объектов в эксплуатацию и удешевлению строительства. Но, как говорится, «благими намерениями вымощена дорога в ад».

Фактическая отмена стандартизации при отсутствии работающей системы технических регламентов и развитого института СРО привела к потере контроля за качеством выпускаемых строительных материалов. К тому же эти нововведения совпадают по времени со своеобразной «технической революцией» в российском строительстве. Новые материалы и технологии в последние десятилетия появляются в нашей стране настолько стремительно, что даже отлаженной системе государственных стандартов было бы непросто за ними угнаться. А тут — переходный период, фактически «бесстандартица».

«Сегодня появилась масса компаний, не имеющих серьезной истории, которые ориентируются не на качество продукции, а на тотальную экономию и быстрое получение прибыли», — говорит Владимир Беляев, руководитель проектной группы ЦНИИ-ИПСК им. Мельникова. — А контроль за их деятельностью фактически нет: саморегулируемые организации (или СРО) — пока что не очень понятные образования. Непонятность ситуации вынудила их и государство к созданию

Национального объединения строителей (НОСТРОИ). В компетенцию этой организации входит срочный пересмотр и генерация новых стандартов, нормативов и регламентов, соответствующих требованиям сегодняшнего дня. Финансировать этот проект будет как из бюджета, так и за счет средств бизнеса. В этом я вижу первый «плюсик» в деле упорядочения

### Back in the USSR

Давайте мысленно вернемся во времена СССР. И мы увидим противоположную картину. Стандартизация и унификация доходили порой до абсурда. Безликие кварталы-клоны и целые города, застроенные типовыми «хрущевками» и панельными девятиэтажками, воспеты в незабвенной комедии Эльдара Рязанова. Но у этой «шаблон-

подход обеспечивал низкую себестоимость квадратного метра, что вписывалось в концепцию обеспечения трудового народа благоустроенным жильем. Не жалело государство средств и для институтов стандартизации и метрологии.

Впрочем, не будем идеализировать прошлое: и тогда новостройки давали трещины и просадки, а порой непригодными для жизни дома слава-

ГОСТом (10632-89). Но если ошибки советского периода можно хотя бы «отловить», то сегодняшние пробелы в законодательстве могут привести к полной потере контроля над ситуацией. И первые сигналы мы уже получаем.

### Беда, которой могло не быть

Вспомним катастрофу в январе 2011 года, когда в гипер-



Отмена стандартов реально мешает серьезным производителям сохранять свои позиции на рынке

строительной отрасли за последние несколько лет».

Несомненно, через некоторое время системные ошибки ФЗ «О техническом регулировании» будут устранены, контроль качества строительных материалов в какой-то форме реализуется. Но сколько дров за это «мутное время» наломали и еще наломают недобросовестные поставщики и строительные организации, страшно даже представить.

ной» технологии были и ярко выраженные преимущества. Строительных материалов и типовых проектов было не так много, поэтому и количество необходимых стандартов было ограниченным. Государственные стандарты (ГОСТы) не требовали столь быстрого обновления, поскольку одна и та же типовая серия использовалась в строительстве до 20 лет, да и материалы редко обновлялись. И, разумеется, такой

лишь в эксплуатацию целыми сериями. Характерный пример — так называемые «фенольные» дома, результат неудачного эксперимента конца 1940-х с типовым проектом панельных многоэтажек серии П-49/П, почти три сотни из которых простояли до наших дней. Другой пример — строительные плиты с повышенным содержанием формальдегида (класс Е3), запрещенные к производству в конце 1980-х

маркете «О'Кей» в Санкт-Петербурге на головы продавцов и покупателей рухнули 500 квадратных метров кровли со снегом. Погиб один человек, пострадали полтора десятка. «Основной причиной частичного обрушения кровли в новом, недавно построенном гипермаркете стал не снег на крыше здания, а дефект несущей конструкции из-за ошибки в расчетах».

(Окончание на стр. 3)

#### ЦИФРА НЕДЕЛИ

В январе отток капитала составил около \$17 млрд, тогда как за IV квартал 2011 года он составил \$37,8 млрд (\$14 млрд в декабре). Январский отток происходил на фоне слабого укрепления рубля (на 0,6% к корзине валют), и ЦБ почти не пришлось тратить резервы. За месяц он продал менее \$0,7 млрд, а купил менее \$0,5 млрд. Главной причиной оттока официальные органы считают тот факт, что экспортеры не торопятся возвращать выручку.

## Энергичные кадры

### НП «Совет рынка» возглавил Вячеслав Кравченко

Дмитрий Кожевников

Самая яркая кадровая новость прошлой недели, безусловно, пришла из НП «Совет рынка». Там на внеочередном общем собрании членов НП был избран новый председатель правления «Совета рынка», им стал Вячеслав Кравченко, прежде руководивший Объединенной энергосбытовой компанией (ОЭСБ). От него ждут не революций и укрепления. Консолидированное мнение аналитиков — это очень удачный кадровый ход.

Созданное в соответствии с Федеральным законом «Об электроэнергетике», некоммерческое партнерство «Совет рынка» по организации эффективной системы оптовой и розничной торговли электрической энергией и мощностью (НП «Совет рынка») является одним из ключевых структурно и системно образующих звеньев отрасли. В соответствии с законодательством членами партнерства обязаны стать все субъекты оптового рынка. Основная цель деятельности НП (как записано в его документах) — обеспече-

ние функционирования коммерческой инфраструктуры оптового рынка электроэнергии и мощности (ОРЭМ). НП «Совет рынка» участвует в подготовке правил оптового и розничных рынков электроэнергии и мощности; разрабатывает и утверждает договоры о присоединении к торговой системе оптового рынка и регламенты оптового рынка, ведет реестр субъектов оптового рынка, осуществляет разрешение споров на рынке, а также контроль за соблюдением участниками оптового рынка правил ОРЭМ.

Вячеслав Кравченко сменил на посту председателя правления НП «Совет рынка» Дмитрия Пономарева, который ушел в отставку после критики со стороны Владимира Путина, озвучившего в декабре на Саiano-Шушенской ГЭС ряд претензий к большой группе руководителей электроэнергетики. Выбор нового председателя правления НП «Совет рынка» проходил на альтернативной основе: рассматривались также кандидатура Дмитрия Говорова — директора НП «Сообщество покупателей электроэнергии» (СПРЭ), которое объединяет крупных оптовиков.

Дмитрий Говоров предлагал внести заметные изменения в

работу «Совета рынка», в том числе — ограничить влияние государства. Но большинство членов НП проголосовали за кандидатуру Вячеслава Кравченко. По сообщениям источников, принимавших участие в собрании, он набрал более 80% голосов по каждой из палат (для избрания необходимо не менее двух третей голосов явочного состава каждой из четырех палат НП).

Из биографии нового руководителя: закончил МГУ им. М.В.Ломоносова, с 1998 по 2001 годы возглавлял контрольно-правовое управление Федеральной энергетической комиссии РФ, в 2001-2004 годах работал в должности руководителя департамента реструктуризации естественных монополий Минэкономразвития России, с 2004 по 2008 годы — в Минпромэнерго России (последняя должность — директор департамента электроэнергетики), с 2008 по 2010 годы — генеральный директор ООО «РН-Энерго», с 2010 по 2012 годы — генеральный директор Объединенной энергосбытовой компании (ОАО «ОЭСБ»), с января 2012 года был избран на должность председателя правления ОАО «АТС» и осуществляет функции председателя правления НП «Совет рынка».

## Защита

ВС

На прошлой неделе РБК сообщил о том, что Беларусь разрывает контракт на строительство делового центра «Минск-Сити» с российской газовой компанией «Итера». Инвестиции в проект, по данным РБК, оцениваются в \$5 млрд. Президент Беларуси Александр Лукашенко в течение последнего полугодия неоднократно выражал недовольство ходом реализации проекта. Эксперты называют решение Минска о разрыве контракта политическим.

Проект «Минск-Сити» был анонсирован в 2007 году. По плану, к 2020 году на участке 318 га, занимающем территорию аэропорта Минск-1 и авиаремонтного завода, предполагалось построить около 3 млн кв. м недвижимости, включая объекты социальной инфраструктуры. Кроме высотного делового центра в «Минск-Сити» — девять жилых кварталов суммарной площадью 2,3 млн кв. м для более чем 60 тыс. человек.

Отказ Минска свидетельствует не только о том, что партнер упрямо не желает учесть изменившиеся после кризиса 2008 года экономические обстоятельства, но также о недостаточной защищенности нашего участия в проекте. Господин Лукашенко своими непарламентскими выступлениями и шагами хорошо известен, но не в этом дело.

Данная история — еще одно напоминание о том, что российские внешние инвесторы зачастую оказываются в состоянии недостаточной защищенности. Примеры, когда даже в странах Ближнего Зарубежья российские приобретения и инвестиции ставились под сомнение — известны. И не просто хотелось бы, а крайне необходимы проработать и реализовывать такие модели, при которых российский инвестор был изначально априори застрахован как от возможных конъюнктурных колебаний, так и от перекосов субъективного характера.

И безусловно, в незначительной степени это является задачей государственной. Если в Конституции России записано, что государство оказывает всемерное содействие своим гражданам за границами страны, это должно в не меньшей мере относиться и к инвестиционным активам российских граждан. Чтобы российский бизнес не оказывался лицом к лицу с капризными местными чужаками или жадностями.

Причем, грамотно и разумно — не дожидаясь, когда «загорится», а заранее со всей мощью и ответственностью государственных подходов разрабатывать, прорабатывать и страховать-перестраховывать инвестиционные и партнерские риски. Чтобы, с одной стороны, контрагенты ощущали всю надежность иметь дело с российским инвестором, а с другой стороны — прониклись до последних мурашек ощущением стоящей за каждым инвестором государственной мощи. И чтобы каждый инвестиционный проект был крайне жестко продуман с позиций наших интересов и с учетом возможных версий развития либо невразумительных внешних событий.

Тот факт, что Минск так легко оперирует понятием «с кем хочешь, с кем и буду дружить» по данному проекту свидетельствует в том числе о недостаточной проработанности в нем защищенности российского инвестора. Что бы ни говорили, как бы ни комментировали — суть общего смысла не меняется. И тот факт, что китайцы (которым Лукашенко собрался отделиться с проектом «Минск-Сити») еще 5 раз подумают над этим предложением — не меняет сути нашего высказывания.

Давайте жестче, господа! Жестче и умнее!

## СОВРЕМЕННЫЙ ПРОМЫШЛЕННЫЙ ДИЗАЙН во всех его воплощениях

Подготовка и издание книг, буклетов, проспектов

Разработка и доработка корпоративного стиля  
Дизайн тары и упаковок

Корпоративная и презентационная полиграфия

Выставочные стенды, корпоративная экспозиция

Организация, оформление и проведение выставок, форумов, презентаций

Оформление и защита промышленных образцов

Плакаты, транспаранты, наглядная агитация

Ребрендинг «под ключ»

Редакция «Промышленного еженедельника» совместно с Лабораторией промышленного дизайна «Промо-дизайн», опираясь на многолетний опыт работы в области промышленности и энергетики, предлагают широкий круг услуг по разработке и реализации заказов и проектов в области промышленного дизайна.

Разработка концепций и предложений — бесплатно!

+7-985-766-3923  
doc@promweekly.ru

# НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



**РУСАЛ планирует значительно увеличить объемы металлургического производства**



**Группа компаний «Аделант» представила новое современное производство труб из ПВХ**

## НОВОСТИ

### ВМЗ в январе

Выкунский металлургический завод (ОАО «ВМЗ», Нижегородская область, входит в состав Объединенной металлургической компании, ЗАО «ОМК») подвел итоги производственной деятельности за январь 2012 года. Объем производства железнодорожных колес в январе 2012 года вырос на 9% по сравнению с аналогичным периодом 2011 года и составил 72 тыс. штук (в январе 2011 было произведено 66 тыс. колес). С начала года предприятие произвело более 110 тыс. труб различного сортамента, что на 24% меньше показателей аналогичного периода прошлого года (145 тыс. т).

### АСТ3 снижает цены

ОАО «Ардатовский светотехнический завод», в целях совершенствования политики реализации и выполнения нормативных документов по энергосбережению, оптимизирует цены на светильники с ЭПРА. «Гармонизация цен на светильники с ЭПРА позволит увеличить масштабы применения энергоэффективных приборов в общественных помещениях. Использование в светильниках ОАО «АСТ3» электронных ПРА Philips класса А3 поможет получить экономии электроэнергии от 20% и более, — отмечает директор по маркетингу Андрей Шаронов. — Данные светильники Nomia с ЭПРА А3 имеют специальную наклейку «Используются ЭПРА PHILIPS». Использование электронных ПРА в светильниках с люминесцентными лампами является одним из основных направлений развития современной энергоэффективной светотехники.

### «Техносерв» получил премию

Компания «Техносерв» — крупнейший российский системный интегратор — стала лауреатом Премии SST Award в рамках XVII Международного форума «Технологии безопасности». Наградой Форума была отмечена собственная разработка «Техносерв» — автоматизированная экспертно-криминалистическая идентификационная система «Каскад-Поиск», оценить функционал и качество работы которой участники и посетители мероприятия смогли на стенде «Техносерва». Автоматизированная экспертно-криминалистическая идентификационная система «Каскад-Поиск» обеспечивает как возможность оперативного составления высококачественных субъективных портретов и ведения электронных баз данных оперативного учета, так и возможность автоматизированной идентификации личности и проведения портретных экспертиз по фотографиям и фотороботам. «Каскад-Поиск» может выполнять автоматизированный поиск по многомиллионным массивам баз данных фотоучета. Система позволяет создавать сложные территориально распределенные экспертно-криминалистические комплексы на федеральном, региональных и территориальных уровнях. Решение входит в комплекс собственных инновационных разработок компании.

## Поддержка Роскосмоса VI Международный форум по спутниковой навигации

Федеральное космическое агентство Роскосмос рассмотрело обращение оргкомитета Форума оказать официальную поддержку в организации и проведении VI Международного форума по спутниковой навигации и Международной выставки «Навигет 2012».

Письмо о поддержке Форума участникам направил Руководитель Федерального космического агентства Владимир Александрович Поповкин: «Приветствую участников VI Международного форума по спутниковой навигации. В 2012 году Форум собирает навигационное сообщество уже в шестой раз. Это является свидетельством его актуальности, востребованности технологий, товаров и услуг, представляемых участниками. Выражаю уверенность, что Форум позволит осуществить информирование широкой российской и зарубежной аудитории о состоянии и планах развития спутниковых навигационных систем, в том числе системы ГЛОНАСС, инновационных технологиях, новейшей аппаратуре спутниковой навигации и услугах, международном опыте использования навигационных систем, создании единых международных стандартов в области спутниковой навигации, будет способствовать укреплению взаимовыгодного сотрудничества и деловых связей.

Желаю всем участникам VI Международного форума по спутниковой навигации творческих успехов и удачи в реализации новых проектов».

## REX-2012

**Международная выставка коммерческой недвижимости**

24-26 апреля 2012 года в Москве, в Экспоцентре на Красной Пресне, состоится международная выставка коммерческой недвижимости REX-2012 — единственная в России площадка, представляющая весь спектр коммерческой недвижимости: торговую, офисную, складскую недвижимость, многофункциональные комплексы.

Выставка проводится ежегодно, начиная с 2004 года. За 8 лет существования в ней в качестве экспонентов приняли участие более 500 компаний из России, Украины, Белоруссии, Нидерландов, Великобритании, Швеции, Италии, Германии, США, Канады, Австралии и других стран. Выставку посетили более 47 тыс. человек.

В рамках REX-2012: экспозиция и насыщенная деловая программа, включающая конференции, обучающие семинары и презентации объектов коммерческой недвижимости. В качестве спикеров деловой программы выступают ведущие эксперты, специалисты-практики российского и зарубежного рынков коммерческой недвижимости.

Каждый сегмент рынка коммерческой недвижимости (офисный, торговый, складской) представлен собственной дискуссионной площадкой и демонстрационными возможностями. Выставка REX — главная площадка для встреч профессионалов рынка коммерческой недвижимости, предоставляющая возможности для обмена опытом работы, изучения практики ведения бизнеса с отечественными и зарубежными коллегами, презентации своих проектов.

При регистрации участника деловой программы до 31 марта действует специальное предложение.

На сайте выставки открыта on-line регистрация посетителей. Посещение зоны экспозиции БЕСПЛАТНО при предварительной регистрации.

По вопросам участия в REX-2012 и другим возникающим вопросам о выставке обращайтесь: expo@mailhouse.ru, +7 (495) 620-4611.

## Презентация завода

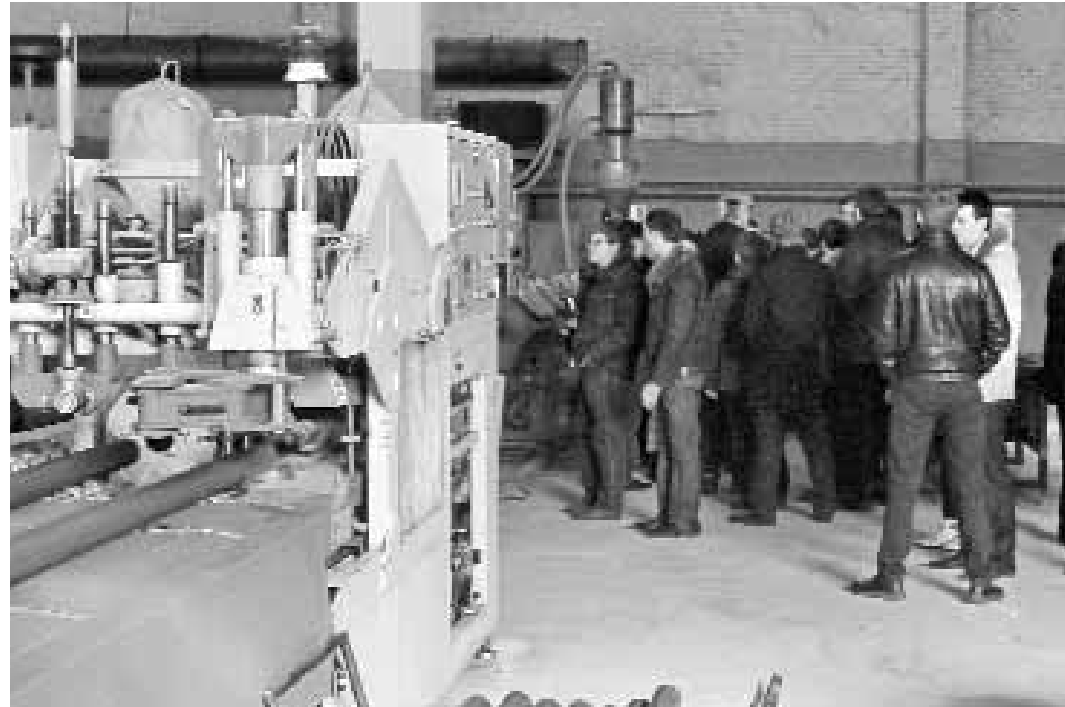
«Аделант» открыл новое производство

Катерина Данькина

В поселке Марьино Московской области состоялась презентация завода «Аделант» по производству труб из ПВХ для сетей напорного водоснабжения, внутренней и наружной канализации, а также фасонных частей.

В церемонии открытия приняли участие партнеры и клиенты компании, которым были продемонстрированы возможности нового производства, оборудование, тестовые образцы продукции. На территории общей площадью более 3000 кв. м представлены литейные машины ведущих мировых производителей экструзионного оборудования и машин для переработки пластмасс методом литья под давлением: Cincinnati Extrusion (Австрия), ENGEL Austria GmbH (Австрия), SICA S.p.A. (Италия), Mikrosan Makina A.S. (Турция).

Генеральный директор компании «Аделант» Андрей Бондаренко отметил, что большое внимание в производстве уделяется подбору качественного сырья. Основными поставщиками сырья являются ООО «Карпатнефтехим» (Украина) и ОАО «Саянскимпласт» (Россия). Кроме этого, партнерами по дополнительным поставкам сырья стали производители



ПВХ смолы Georgia Gulf и OxyChem (США). Новые производственные мощности компании «Аделант» позволяют предложить рынку трубопроводные системы напорного водоснабжения, внутренней и наружной канализации российского производства в соответствии с мировыми стандартами. Завод «Аделант» — первый российский производитель трубопроводов из ПВХ для систем водоснабжения (ГВС

и ХВС), отопления, промышленного применения и спринклерного пожаротушения. В мае 2011 года завод «Аделант» (Тюмень) запустил

производство труб ПВХ. В начале 2012 года «Аделант» приобрел производственные мощности компании «Полимеры XXI Века».

**СПРАВКА «ПЕ»:** Группа компаний «Аделант» была основана в январе 2007 года. Она включает в себя завод «Аделант» в Тюмени, который занимается производством пластиковых труб ХПВХ и ПВХ, а также ООО «Торговый дом «АДЕЛАНТ» в Москве, отвечающий за реализацию и планирование производства.

## Читинский проект

Начало проектирования строительства Бугдаинского ГОКа

ОАО ГМК «Норильский никель» сообщило о начале проектирования работ по объекту капитального строительства «Бугдаинский горно-обогатительный комбинат». Договор с компанией-проектировщиком был подписан 9 декабря 2011 года. В августе прошлого года компания направила запрос на предоставление технико-коммерческих предложений на проектирование Бугдаинского ГОКа в адрес семи ведущих проектных и инженерных организаций. 11 октября был выбран победитель — ЗАО «ТОМС-инжиниринг». Сдача проектной документации заказчику планируется поэтапно, и должна завершиться до 15 ноября 2012 года.



Окончательный срок выдачи проектной документации с положительным заключением государственной экспертизы запланирован на 10 мая 2013 года. Планируется, что запуск Бугдаинского ГОКа состоится в конце 2016 года, а выход на проектную мощность — в 2017 году. Запланировано также строительство 36 км железнодорожных и автомо-

бильных подъездных путей к ГОКу. Бугдаинский ГОК должен обеспечить добычу 16 млн т руды в год и переработку ее в молибденовый концентрат с содержанием примерно 9 тыс. т молибдена. «Молибден — интересный металл, — подчеркнул первый заместитель генерального директора ГМК «Норильский никель» Юрий Филиппов. — Он применяется, в основном, для производства легированных сталей, так же, как и никель, хотя они не взаимозаменяемы. Однако имеющиеся отлаженные связи со стратегическими покупателями дают нам основание

полагать, что мы сможем наладить эффективный сбыт молибдена. Кроме того, не так давно молибден стал котироваться на Лондонской бирже металлов, что добавляет прозрачности как при ценообразовании, так и при финансово-экономическом анализе Компании, что позитивно влияет на ликвидность».

Строительство Бугдаинского ГОКа станет вторым этапом в реализации Читинского проекта компании. Первым предусмотрено разработка соседнего Быстринского месторождения. 32-34 млрд руб. уйдет на возведение Быстринского ГОКа и строительство 12 км подъездных путей к нему. Ввод ГОКа запланирован также на 2016 год. Планируется добыча 10 млн т руды в год и переработка ее с получением 62 тыс. т меди в медном концентрате, 6,3 т золота в концентрате, 2,1 млн т железа в железорудном концентрате.

Инвестиционный проект по освоению минерально-сырьевых ресурсов Забайкальского края реализуется в рамках государственно-частного партнерства. Партнерами выступают Инвестфонд РФ и ГМК «Норильский никель». Общий объем инвестиций составляет 104,597 млрд руб. Средства ГМК «Норильский никель» составят более 80 млрд руб., из которых 72 358,04 млн руб. будет направлено на самостоятельное освоение двух месторождений — Быстринского и Бугдаинского.

## Ruukki в России

Финансовые показатели продолжают расти

Финская компания Ruukki подвела финансовые итоги четвертого квартала 2011 года. Положительная тенденция, наметившаяся в начале года, сохранилась, несмотря на сложности во второй половине года. Основной приоритетом остаются развивающиеся рынки, среди которых ключевое место занимает Россия.

По сравнению с четвертым кварталом прошлого года, в четвертом квартале 2011 года Ruukki показал рост по основным показателям. Чистые продажи компании выросли на 12% и составили 718 млн евро (641 млн евро за тот же период в прошлом году). Общая сумма заказов выросла на 1% и составила 651 млн евро (647 млн евро за тот же период). Операционная прибыль составила 40 млн евро, прибыль до уплаты налогов — 50 млн евро.

Президент и генеральный директор Ruukki Сакари Тамминен прокомментировал результаты: «Прошедший год разделился на надвое. После хорошего старта, летом компания столкнулась с трудностями из-за сложного экономического положения в Европе. Однако даже в этих условиях мы добились определенных успехов в достижении наших стратегических целей: доля чистых продаж на развивающихся рынках значительно выросла; увеличилась относительная доля продаж бизнес решений и специальных сталей. Общая сумма заказов с каждым годом увеличивается

на 15%. В строительном бизнесе, объем заказов растет на всех рынках, особенно в Финляндии и Польше. В России особой популярностью в коммерческом и промышленном строительстве пользуются серийные здания, что ведет к стабильному росту спроса на нашу продукцию. Сегодня наш приоритет — увеличение денежных поступлений и сокращение числа заемных средств. В этом году уровень заемных средств удалось сократить на 60%».

Несмотря на сохраняющуюся неопределенность и непредсказуемость развития рынка, Ruukki вступает в 2012 год на хороших стартовых условиях. Согласно прогнозам, чистые продажи в 2012 году увеличатся на 5 процентов по сравнению с 2011 годом. По операционной прибыли в 2012 году так же ожидается положительная динамика.

**СПРАВКА «ПЕ»:** Ruukki является европейским поставщиком компонентов, систем и комплексных решений из металла для строительства и машиностроения. Компания предлагает широкий ассортимент металлических изделий и связанных с ними услуг. Ruukki работает в 27 странах мира, ее персонал насчитывает 11700 человек. В 2010 году торговый оборот составил 2,4 млрд евро.



## ЦИТАТА НЕДЕЛИ

Дмитрий Медведев, Президент Российской Федерации

«Жизнь на нашей планете становится всё более сложной, появляются новые вызовы безопасности, расширяется и сфера нестабильности в целых регионах планеты. Вызывает тревогу и то, что в международной сфере далеко не изжиты традиции опираться на самые жёсткие силовые методы решения проблем. Поэтому в этих условиях любое государство должно уметь защищаться, а для России, для самого большого государства на земле, современные высокотехнологичные Вооружённые Силы — это не просто необходимость, это вопрос выживания нашей страны».

## «Водоканал XXI века»

Всероссийский практический форум

22 марта — всероссийский день водных ресурсов. Именно поэтому в эти числа в Москве, в здании ГК «Измайлово» состоится Всероссийский практический форум «Водоканал XXI века».

Цель форума: работа над ФЗ №416 «О водоснабжении и водоотведении», решение назревших вопросов совершенствования нормативно-правовой базы в сфере ВКХ. Практика применения нового законодательства. Обмен опытом. Вопросы, обсуждаемые в рамках Форума, представляют собой социальную значимость и высокий общественный интерес.

Всероссийский практический Форум «Водоканал XXI века», является профессиональным мероприятием отрасли, которое на одной площадке объединяет представителей Федеральных Региональных органов Государственной власти, руководителей и специалистов органов местного самоуправления, активных руководителей предприятий ВКХ, представителей экспертных и научных кругов, бизнес — сообществ, финансовых структур, СМИ.

Итогом форума станет принятие резолюции основанной на предлагаемых участниками мероприятия рекомендациях. Документы будут направлены в органы исполнительной и законодательной власти для работы над внесением изменений в действующее законодательство.

Учитывая особую значимость вопросов, обсуждаемых в ходе мероприятия, и его практическое значение, приглашаем активных руководителей предприятий ВКХ а также органов управления ВКХ к участию во Всероссийском практическом форуме «ВОДОКАНАЛ XXI ВЕКА».

Тел.: (967) 052-9421. Факс: (495) 707 0592  
e-mail: lotarev@depr.ru, www.depr.ru

## На 70% к 2016 г. РУСАЛ увеличит производство

РУСАЛ объявил о планах увеличения производства сплавов на предприятиях алюминиевого дивизиона «Восток» до 2016 года на 70% — с 1130 тыс. т до 1930 тыс. т. В 2012 году инвестиции в проект составят \$5 млн, объем сплавов увеличится до 1260 тыс. т.

На крупнейших алюминиевых заводах в мире — Красноярском и Братском, а также Саяногорском, РУСАЛ будет наращивать производство плоских слитков, широко востребованных рынком упаковочных материалов, а также автомобильной промышленности. В 2012 году производство плоских слитков на этих заводах увеличится на 83 тыс. т, достигнув 507 тыс. т в год. Модернизация на КраАзе и БраАзе включает установку анализаторов чистоты расплава, что позволит получать качественные плоские слитки для производства литографических пластин и кузовных панелей легковых автомобилей. Новокузнецкий алюминиевый завод расширит продуктовую линейку на базе цилиндрических слитков, востребованных строительной индустрией. На Иркутском алюминиевом заводе будет осуществлена модернизация прокатного стана для обеспечения производства катанки из алюминиевых сплавов с редкоземельными и переходными металлами для кабельной промышленности. «К 2016 году мы планируем получать на сибирских заводах компании 1930 тыс. т продукции с высокой добавленной стоимостью. Результатом модернизации, направленной на удовлетворение растущих потребностей наших потребителей, станет развитие сотрудничества РУСАЛа с крупнейшими в мире компаниями», — заявил директор алюминиевого дивизиона «Восток» Владимир Полин.





# НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



**Бюджетные структуры имеют возможность хорошо и эффективно поработать**

## Наглядный пример

**Бюджетные заведения начали зарабатывать**

Александра Ермакова

Глава администрации Барнаула Игорь Савинцев провел выездное совещание с директорами учебных заведений. Оно состоялось в школе №126, где благодаря применению энергосберегающих мер удалось сэкономить 500 тыс. руб. Эти средства будут направлены на нужды самого учреждения.

Действующее законодательство позволяет не только инвестировать экономические средства в ремонт здания бюджетной организации, но и использовать их для премирования сотрудников. Таким образом школа, летсады, больницы и другие социальные заведения напрямую заинтересованы в снижении потребления энергии.

Задуматься о минимизации энергопотребления необходимо еще на этапе строительства объекта. Например, в начале этого года детскому саду, возведенному Томской домостроительной компанией, в качестве источника тепла применяются тепловые насосы — специальные устройства, извлекающие и использующие для обогрева тепловую энергию верхних слоев земли. Это в несколько раз выгоднее традиционного отопления.

Снизить коммунальные расходы можно в любом бюджетном заведении. Начинать борьбу за экономию нужно с энергоаудита — он выявит основные точки «утечек» энергии. В частности, сегодня ООО «Тверьоблэлектр» проводит



энергоаудит школ Тверской области. «Мы прекрасно понимаем, что без рекомендаций квалифицированных специалистов мы не сможем эффективно использовать все имеющиеся возможности для сокращения затрат на энергоресурсы», — поясняет Югина Ковалева, директор местной средней школы.

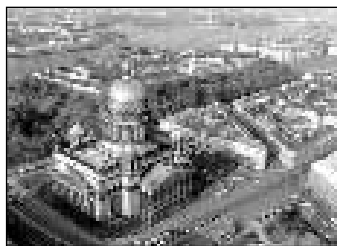
Наибольшие потери энергии приходится на старые окна и двери, кровлю, подвалы. Решить эти проблемы можно с помощью современных строительных материалов. Только установка пластиковых окон вместо деревянных конструкций существенно снизит теплопотери и сократит затраты на

отопление на 15-30%. Яркий пример — детский сад в городе Афанасьеве Кировской области. Для остекления объекта применялась широкая рама PROPLEX-Lux с высоким уровнем звуко- и теплоизоляции. Дополнительно в оконные конструкции были встроены климатические клапаны Air-Vox для проветривания. В результате замены окон расходы на отопление в зимний период уменьшились на 15%.

Общие затраты на проведение комплексных мероприятий по энергосбережению на одном объекте составляют несколько сотен тысяч руб. Для бюджетных учреждений сумма «неподъемная», но здесь

социальные организации могут рассчитывать на федеральные или региональные программы финансирования.

В настоящее время Министерство образования РФ выделяет средства на модернизацию подведомственных объектов. Так, в конце 2011 году Ижевск получил около 10 млн руб. на реконструкцию шести школ города. В учебных заведениях в том числе будут заменены старые окна на современные конструкции. Сегодня у каждого бюджетного учреждения появилась возможность зарабатывать на экономии энергопотребления, и будет просто неправильно не воспользоваться этим шансом.



**В марте в Северной столице пройдет главное промышленное мероприятие года**

## Благие намерения

**Нет стандартов в своем отечестве?**

(Окончание. Начало на стр. 1)

Так сказал начальник управления государственного строительного надзора и экспертизы Санкт-Петербурга Вячеслав Захаров. По его мнению, большое количество снега на кровле ускорило проявление скрытого дефекта.

«Законодательные рычаги, позволяющие призвать производителя к ответственности за выпуск некачественной строительной продукции, у властей есть. Но слишком уж редко они используются по назначению», — считает Сергей Якубов, заместитель директора по продажам и маркетингу Группы компаний «Металл Профиль», ведущего производителя кровельных и фасадных систем в России. Виной тому неопределенная позиция власти в вопросах строительства, несовершенство законодательства, позволяющего легко уйти от ответственности, и конечно — коррупция. «Мы сплошь и рядом видим, как в стремлении выиграть тендер с самым дешевым предложением в несущем слое кровли используют профлист значительно меньшей толщины, чем того требует норматив. Поэтому проблемы с крышами у абсолютно новых зданий в последние годы случаются всё чаще. Например, проблема с проваливанием кровли под толщей снега возникла при строительстве завода VOLVO в одном из городов России», — комментирует Владислав Беляев. — Причиной стало применение профлиста толщиной в 0,8 мм вместо предусмотренного проектом 1 мм».

**Совесть — лучший контролер**

В наше «смутное время» многие производители стараются документально проиллюстрировать качество своей продукции с помощью добровольной сертификации предприятия в международных системах стандартов управления

мой является использование на многих сэндвич-панельных линиях устаревшей технологии склейки, не обеспечивающей гарантированного проникновения клея в верхний слой минеральной ваты и надежного сцепления облицовок с сердечником сэндвич-панели. А это означает, что с течением времени сэндвич-панель расклеивается и теряет свою несущую способность. Об этом и свидетельствуют пузыри на поверхности».

**Совесть — лучший контролер**

В наше «смутное время» многие производители стараются документально проиллюстрировать качество своей продукции с помощью добровольной сертификации предприятия в международных системах стандартов управления

верку «для галочки», по итогам которой выдается фактически ничего не значащий сертификат. Стоимость подобной «сертификации» составляет порядка 50-150 тысяч руб., что доступно практически любой организации. В этих условиях бремя контроля качества выпускаемой продукции ложится на самого производителя и является вопросом его совести».

**Самое опасное — случайные связи**

«Для производства качественной продукции необходима сложность ряд условий, в числе которых — обеспечение качества исходных материалов, соблюдение технологии производства и строгий выходной контроль готовой продукции», — считает Владислав Беляев (ЦНИИПСК им.

дядиные годы репутацию отечественных сэндвич-панелей серьезно «подмочили» линии ручной стеновой сборки и автоматизированные линии эконом-класса, где также множество операций производилось вручную. На таком оборудовании невозможно обеспечить, к примеру, равномерное нанесение клея и аккуратное соблюдение геометрии при нарезке плит минваты. «Один из наиболее критичных недостатков линий эконом-класса — роликотный пресс, — добавляет Сергей Якубов. — Валки не могут обеспечить равномерного давления на поверхность панели даже на отрезке, проходящем через пресс.

К тому же он значительно короче самой сэндвич-панели, поэтому вы никогда не сможете обеспечить высокую однородность ее характерис-



## Не пропустите!

**Главное промышленное мероприятие Северо-Запада**

С 13 по 15 марта в Выставочном комплексе Ленэкспо пройдет ежегодная Петербургская техническая ярмарка (ПТЯ). На выставках и конференциях по металлургии, металлообработке, машиностроению, промышленным инновациям будут представлены современные технологии, материалы и оборудование. Несмотря на непростой для промышленности период на ярмарке будет на что посмотреть. Мероприятие станет площадкой для встречи отечественных и зарубежных производителей, поставщиков и потребителей из разных отраслей промышленности. В этом году участниками станут более 500 компаний из России и стран ближнего и дальнего зарубежья: Белоруссии, Германии, Китая, Латвии, Румынии, Тайваня, Украины, Финляндии, Чехии.

На промышленных выставках Петербургской технической ярмарки — «Металлургия. Литейное дело», «Машиностроение», «Обработка металлов», «Крепеж», «Высокие технологии. Инновации. Инвестиции» (Hi-Tech), «Услуги для промышленности-спецпоставщиков» — вниманию посетителей-специалистов будет представлена современная техника, оборудование, продукция и услуги для машиностроения, металлургии, автомобильной и авиационной промышленности, топливно-

энергетического комплекса, судостроения, станкостроения, транспортного комплекса, строительства и других отраслей. В числе участников выставки такие компании как: Абамет Северо-Запад (Санкт-Петербург), Боровичский комбинат огнеупоров (Новгородская обл.), Байэр Компрессоры (Москва), Дюкон (Санкт-Петербург), Ирлен Инжиниринг (Санкт-Петербург), Миценский литейный завод (Орловская обл.), Новокраматорский машиностроительный завод (Украина), Саста (Рязанская обл.), Сатурн — инструментальный завод (Ярославская обл.), Северсталь-Метиз (Череповец), Сибур Холдинг (Москва), Си Эл Инжиниринг (Санкт-Петербург), Термолит (Украина) и другие.

Главным мероприятием деловой программы Ярмарки станет Петербургский промышленный конгресс, на котором происходит обмен профессиональным опытом, генерируются идеи, разрабатываются концепции и проекты, привлекаются инвесторы и завязываются новые перспективные контакты. В работу Конгресса в 2012 году включены следующие мероприятия: пленарная дискуссия «Технологическое будущее России», ассамблея главных технологов машиностроительных предприятий «Новые технологии и материалы», круглые столы «Промышленный и технологический форсайт Российской Федерации на долгосрочную перспективу», «Инвестиции в промышленный сек-

тор регионов», «Кластерная политика регионов», «Инновации есть. Инвестиции будут?», конференция «Высокопрочный крепеж: качество и ответственность».

В последний день работы Ярмарки, 15 марта, будут объявлены победители конкурса «Лучший инновационный проект и лучшая научно-техническая разработка года». Конкуре был учрежден в 1998 году Министерством науки и технологий России и за годы его проведения было награждено более тысячи разработок в различных областях народного хозяйства.

«Проведение в нашем городе столь масштабного делового и выставочного мероприятия стало доброй традицией. Ежегодно на берегах Невы собираются представители ведущих российских и зарубежных компаний для обмена опытом и демонстрации своих возможностей. Уверен, что Петербургская техническая ярмарка станет еще одним шагом в развитии экономики Санкт-Петербурга, всей России», — подчеркнул значимость мероприятия губернатор Санкт-Петербурга Георгий Сергеевич Полтавченко в своем приветственном слове участникам и гостям Ярмарки.

Петербургская техническая ярмарка пройдет с 13 по 15 марта в Санкт-Петербурге на площадке 7 павильона ВК Ленэкспо. Время работы мероприятий: 13-14 марта с 10.00 до 18.00, 15 марта с 10.00 до 16.00. Бесплатный пригласительный билет — на сайте [www.ptfair.ru](http://www.ptfair.ru)

## Интеллектуальные системы

**IV Московский международный конгресс**

12-13 апреля 2012 года в Москве («Мариотт Гранд Отель») при поддержке Государственной Думы РФ и проекта партии «Единая Россия» — «Инфраструктура России» состоится «IV Московский международный Конгресс по интеллектуальным транспортным системам».

В 2008/2011 проект партии «Единая Россия» — «Инфраструктура России» совместно с компанией «Партнерство — международное деловое сотрудничество» провели ряд крупных международных Конгрессов и форумов, посвященных развитию в России интеллектуальных транспортных систем. Эти мероприятия способствовали формированию рынка интеллектуальных транспортных систем и разработке государственной политики в данной области. Являясь высокотехнологичным продуктом, интеллектуальные транспортные системы и система ГЛОНАСС способны стать катализатором инновационного развития транспортной отрасли и позволить выйти России на качественно новый уровень развития информационных технологий. К сожалению, в России до сих пор отсутствует необходимая нормативно-техническая и законодательная база развития ИТС.

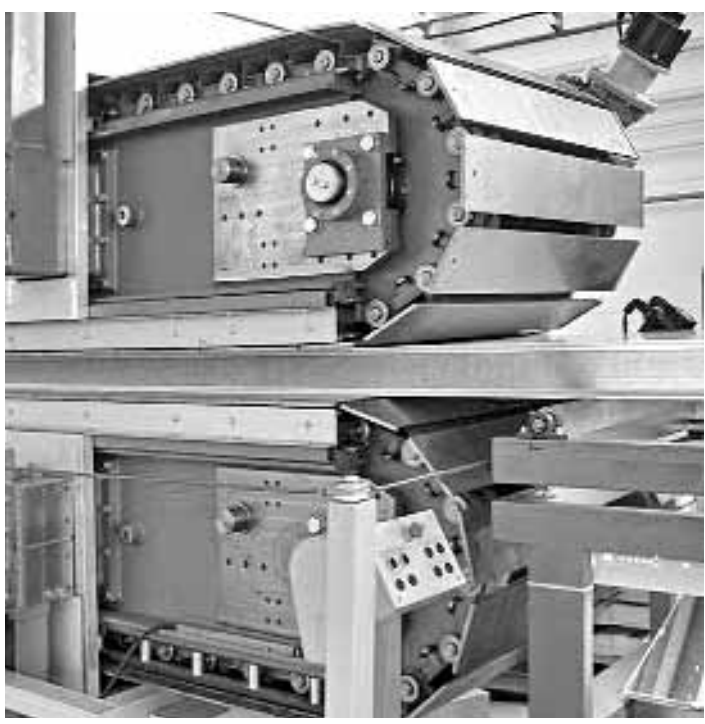
По мнению организаторов, предстоящий Конгресс должен стать хорошей площадкой для формирования консолидированной позиции экспертного сообщества, представителей бизнеса и государственной власти по вопросам законодательного регулирования в области создания, внедрения и эксплуатации в РФ интеллектуальных транспортных систем, а также обмена опытом с международным сообществом.

В организационный комитет Конгресса войдут руководители федеральных ведомств, общественных организаций отвечающих за развитие транспортной отрасли России. По результатам работы национального конгресса должны быть приняты документы, которые оргкомитет направит в правительство РФ, Государственную Думу для принятия соответствующих решений. Только в этом случае, представляемые инновационные проекты и законодательные инициативы в области ИТС будут иметь действительную силу.

В программу «IV Московского международного Конгресса по интеллектуальным транспортным системам» вошли пленарное заседание и три секционных заседания: «Создание инфраструктуры высокоскоростного интеллектуального железнодорожного транспорта», «Интеллектуальные системы в региональной транспортной политике», «Роль ИТС в развитии транспортной системы современного города и обеспечении безопасности движения». В рамках конгресса пройдет представительная выставка новых технологий в области ИТС. Во второй день работы конгресса участники смогут посетить объекты, на которых уже установлены и действуют различные элементы интеллектуальных транспортных систем.

Партнерами форума выступают лидеры в области развития транспортной инфраструктуры и инфокоммуникационных технологий компании: Karsch TrafficCom (Австрия), ОАО «НИИАС» и ОАО «Российские навигационные технологии».

Телефон/факс: +7 (495) 609-67-66, 644-48-91, 971-00-91, 979-30-92



вить ошибку можно только путем полного демонтажа конструкции.

Если же посмотреть на сэндвич-панели, из которых построены многие здания, то уже через несколько лет можно заметить, как их облицовка начинает «пузыриться» (см. фото). «Причина этого явления на поверхности, — считает Сергей Якубов. — Сегодня многие производители, пытаясь сделать цены на свою продукцию более конкурентными, снижают ее эксплуатационные характеристики. В частности, на рынке появились сэндвич-панели с сердечником из минваты пониженной (примерно на 20%) плотности. Утверждается, что на их эксплуатационных характеристиках это никак не отражается. Однако при подобном снижении плотности минваты невозможно не только создать продукт с одинаковыми характеристиками от партии к партии, но даже добиться однородной плотности утеплителя по площади одной-единственной панели. Второй пробле-

ственному стандарту из этой серии — ISO 9001, соответствию которому вовсе не гарантирует высокое качество продукции. Речь идет скорее о способности предприятия к достижению поставленных целей и повышению своей результативности, а также о некоем уровне его надежности как поставщика. То есть это некий минимальный уровень, который дает возможность вхождения в рынок».

Кроме того, сама организация ISO не проводит сертификацию по ISO 9001: этим занимаются аудиторские организации, аккредитованные на национальном уровне. Поэтому единственным мериллом качества продукции по-прежнему остаются технические стандарты и нормативы, а в их отсутствие — совесть производителя. «К сожалению, отношение к добровольной сертификации в Европе и в России сильно различается, — считает Сергей Якубов. — Та же сертификация ISO 9000 у нас подчас превращается в обычную профанацию: формальную про-

качеством: например, ISO 9000. Принято считать, что наличие сертификата ISO подтверждает надежность и качество продукции. Так ли это на самом деле?

Прежде всего, необходимо четко понимать природу стандарта ISO 9000. Сертификация производится по един-

ственным стандартам из этой серии — ISO 9001, соответствию которому вовсе не гарантирует высокое качество продукции. Речь идет скорее о способности предприятия к достижению поставленных целей и повышению своей результативности, а также о некоем уровне его надежности как поставщика. То есть это некий минимальный уровень, который дает возможность вхождения в рынок».

Кроме того, сама организация ISO не проводит сертификацию по ISO 9001: этим занимаются аудиторские организации, аккредитованные на национальном уровне. Поэтому единственным мериллом качества продукции по-прежнему остаются технические стандарты и нормативы, а в их отсутствие — совесть производителя. «К сожалению, отношение к добровольной сертификации в Европе и в России сильно различается, — считает Сергей Якубов. — Та же сертификация ISO 9000 у нас подчас превращается в обычную профанацию: формальную про-

качеством: например, ISO 9000. Принято считать, что наличие сертификата ISO подтверждает надежность и качество продукции. Так ли это на самом деле?

Прежде всего, необходимо четко понимать природу стандарта ISO 9000. Сертификация производится по един-

ственным стандартам из этой серии — ISO 9001, соответствию которому вовсе не гарантирует высокое качество продукции. Речь идет скорее о способности предприятия к достижению поставленных целей и повышению своей результативности, а также о некоем уровне его надежности как поставщика. То есть это некий минимальный уровень, который дает возможность вхождения в рынок».

Решением проблемы является использование полностью автоматических производственных линий полного цикла: например, ROBOR. Здесь точно соблюдается правильное соотношение компонентов клея, а клеевой слой наносится распылением, что обеспечивает 100%-ное отсутствие непроклеенных мест. После этого 20-метровый пластинчатый пресс с подогревом 40-50°C обеспечивает высокую однородность и наилучшее качество склеивания панели, т.к. на выходе из пресса высыхание клеевого слоя достигает 90%. На предприятии Группы компаний «Металл Профиль» работают две таких линии, но в целом по России их, к сожалению, всего несколько штук. Однако какие бы качественные не были линии, не стоит забывать и про постоянный контроль технологического процесса на всех этапах».

Конечно, наличие дорогостоящего оборудования не отменяет необходимости выходного контроля. Образцы из каждой выпущенной партии проходят испытания в собственной лаборатории предприятия, после чего хранятся в течение трех лет: на случай возможных гарантийных претензий. «Благодаря использованию высокотехнологичных производственных линий и наличию отлаженной системы контроля качества «Металл Профиль» смог дать трехлетнюю гарантию на конструкционную целостность ТСП, а на коррозионную стойкость и внешний вид — официальную гарантию на срок до 20 лет, в зависимости от вида полимерного покрытия», — резюмирует Сергей Якубов.

Добросовестность производителя является сегодня главным и, пожалуй, единственным критерием качества российских строительных материалов. Поэтому, выбирая партнера и поставщика, стоит заинтересоваться: есть ли у него система входного и выходного контроля и как она функционирует, чем занимается испытательная лаборатория? И если в ответ на эти вопросы последует неподдельное удивление, нужно хорошо подумать — а стоит ли вообще с такой компанией связываться?



# Singapore Airshow 2012

## Премьеры и перспективы российской авиатехники в Юго-Восточной Азии

В Сингапуре завершился очередной Singapore Airshow 2012 — крупнейший в Азии международный авиасалон (до 2008 года проходил под брендом Asian Aerospace). По данным организаторов, в этом году в салоне приняли участие 820 компаний из 35 стран мира. Свои экспозиции на выставке представили практически все ведущие мировые производители гражданской и военной авиатехники и оборудования, авиаэксплуатационные, лизинговые, финансовые, сервисные и другие компании, связанные с созданием, приобретением, эксплуатацией и обслуживанием как гражданской, так и военной авиатехники. Значительную долю экспозиции и деловой программы Singapore Airshow 2012 составило российское участие. И хотя конкретные цифры наших достижений в Сингапуре еще не просуммированы, можно говорить об уверенном общем деловом успехе российских авиастроителей. А пример Корпорации «Иркут» (входит в Объединенную авиастроительную компанию) доказывает, что в этом регионе мы можем продвигать не только военные, но и гражданские перспективные авиационные проекты.

Хотя государство Сингапур, как известно, не отличается большими размерами, Singapore Airshow тесным и местечковым никак не выглядит: общая площадь павильонов и площадок — 24 га, две сотни шале, 40000 кв. м павильонов, 90000 кв. м статической стоянки... Масштабность салона — выражение его фактической роли. Оставаясь по форме национальным проектом (организаторы — сингапурские Civil Aviation Authority of Singapore и Defence Science & Technology Agency, технический оператор — Singapore Airshow and Events Pte Ltd), авиасалон Singapore Airshow давно уже стал ключевой региональной площадкой, на которой решаются военно-технологические задачи по защите неба как минимум десятка основных близлежащих государств, да и всей Юго-Восточной Азии.

Учитывая перспективы военных и гражданских авиационных программ в регионе, становится очевидным высокий конкурентный градус сингапурского биеннале. Особенно когда речь идет о тех нишах рынка, где до недавнего времени у нас не было новых предложений мирового уровня. Например, в сегменте среднемагистральных самолетов. Теперь такие предложения у нас есть. В том числе и поэтому презентация самолета MC-21 на Singapore Airshow 2012, которую провела Корпорация «Иркут», получила столь весомый резонанс, прежде всего — в международных деловых кругах.

### Основной гражданский MC-21

Презентация MC-21 на Singapore Airshow 2012 проводилась в специальном павильоне, где был впервые для публики региона представлен натурный макет кабины экипажа и части пассажирского салона MC-21.

Как отметил глава Объединенной авиастроительной корпорации (ОАК) Михаил Погосян, программа MC-21 является «важнейшей программой ОАК по гражданским самолетам». Программа MC-21 активно поддерживается российским правительством. В 2011 году было завершено предварительное проектирование самолета, и MC-21 наряду с самолетом «Сухой Суперджет-100» интегрированы в одну линейку гражданских воздушных судов, производимых ОАК. Это означает, что при разработке MC-21 опыт, наработанный по программе «Сухой Суперджет-100», был гармонизирован с новыми техническими решениями для MC-21. Для обоих самолетов будет организовано единое послепродажное обслуживание. «Сухой Суперджет-100» создан на базе для продвижения MC-21 на мировой рынок.

Как сообщил президент корпорации «Иркут» Алексей Федоров, новый самолет в настоящее время авиакомпания заказывают в двух вариантах: MC-21-200 для перевозки 150 пассажиров на расстояние до 3,5 тыс. км, MC-21-300 для перевозки 180 пассажиров на расстояние до 5 тыс. км. По словам Федорова, «анализ существующих контрактов показал необходимость начать производство самолета с варианта MC-21-300».

В отличие от существующих самолетов многие компоненты MC-21 будут выполнены из углепластика. В настоящее время определены окончательная конфигурация и конструкция самолета. Начато рабочее проектирование, рабочие чертежи в электронном виде передаются на завод-изготовитель в Иркутск, где ведется подготовка производства.

«Выбор основных поставщиков по программе MC-21 закончен, сейчас будут оформляться контракты на поставку комплектующих узлов и деталей», — сообщил Алексей Федоров. — Многие партнеры России по программе «Суперджет-100» будут партнерами и по программе MC-21». В настоящее время имеется 235 заказов на MC-21, включая твердые заказы, опционы и соглашения о намерениях. Рынок для MC-21 оценивается в 1000 машин, включая страны СНГ и Юго-Восточной Азии. Первый серийный самолет должен быть выпущен в 2017 году.

Кстати, на Singapore Airshow 2012 Корпорация «Иркут» и компания «Люфтганза Консалтинг» объявили о том, что будут совместно продвигать п MC-21 на международных рынках. Как сообщили в «Иркуте», основными направлениями кооперации станут совершенствование процесса маркетинга и продаж MC-21, разработка инструментов продвижения, помощь в создании клиентоориентированной системы послепродажного обслуживания, отвечающей существующим и перспективным требованиям ведущих мировых авиакомпаний.

### Объективные достоинства

Продвижение MC-21 в том числе и на азиатские рынки — вопрос решенный и перспективный. В этой связи дополнительным плюсом программы является тот факт, что разработка и создание нового лайнера ведет корпорация «Иркут», хорошо известная в

мире (и в этом регионе особенно) своей военной продукцией — истребителем Су-30МКИ/МКМ и новыми учебно-боевыми реактивными самолетами Як-130. К тому же, у будущего самолета имеются объективные рыночные достоинства.

Так, вице-президент корпорации «Иркут» Кирилл Будаев заверяет, что передовая аэродинамика MC-21 в комплексе с новейшими двигателями обеспечит сокращение прямых эксплуатационных расходов авиакомпаний на 12-15% по сравнению с существующими самолетами своего класса. По оценке Будаева, каждый самолет MC-21 будет приносить эксплуатанту \$4-5 млн дополнительной прибыли в год.

Кроме того, проект консолидирует фактически новейшие в мире технологические разработки и создается в условиях широкой международной кооперации, включающей российские, американские и европейские компании. Например, кессон — основной элемент прототипа крыла —

построен австрийской компанией Diamond Aircraft с использованием новейших углеводородных-инфузионных технологий. Россия рассчитывает привлечь к программе MC-21 и малайзийские компании, в том числе, специализирующиеся на производстве композиционных материалов.

По уровню использования перспективных композиционных материалов MC-21 будет существенно опережать Boeing 737 и Airbus A320. Это позволит снизить массу самолета при одновременно увеличении диаметра фюзеляжа. Кроме того, прогрессивные свойства композитов позволят использовать крыло большего удлинения, что обеспечит превосходство в аэродинамике и, в конечном счете, более высокую экономичность MC-21. Испытания моделей самолета подтвердили более высокий уровень аэродинамического совершенства MC-21, по сравнению с существующими коммерческими самолетами с одним проходом. Как считают специалисты, преимущество

MC-21 сохранится и после намеченной ремоторизации В737 и А320, поскольку в ходе модернизации существенно улучшились аэродинамика этих машин не удастся.

### Як-130: обучающий, но боевой

Юго-Восточную Азию Корпорация «Иркут» рассматривает как один из самых перспективных рынков нового учебно-боевого самолета Як-130. На сингапурской выставке самолет демонстрировался в виде модели.

Выступая перед прессой, представители «Иркута» отметили, что программа Як-130 в конце 2011 года получила новые импульсы для дальнейшего развития. В декабре Министерство обороны России и корпорация «Иркут» подписали контракт на поставку в 2012-2015 году 55 самолетов. Они, как заявил министр обороны Анатолий Сердюков, «позволят подготовить летчиков к освоению истребителей нового поколения в преддверии массовой закупки послед-

моделей для повышенной подготовки. Рост этого рынка связан с тем, что самолеты предыдущих поколений (например, британский Hawk) существенно отстают по своим возможностям от новых истребителей поколения «4+» и «5». «Иркут» в 2011 году обновил планы дальнейшего совершенствования самолета Як-130. В качестве основного направления развития президент корпорации Алексей Федоров назвал наращивание боевых возможностей Як-130. По мнению г-на Федорова, многие страны, участвующие в локальных конфликтах или опасющиеся их, хотели бы иметь легкий штурмовик, оснащенный примерно 3 т вооружения и с возможностью использования управляемого оружия.

В настоящее время Як-130 способен применять управляемые авиабомбы калибром до 500 кг, неуправляемые бомбы и ракеты. Для борьбы с воздушными целями самолет вооружен ракетами ближнего боя Р-73, имеющими дальность поражения целей до 20 км. Для

г-на Федорова, вице-президент корпорации «Иркут» Кирилл Будаев заверяет, что передовая аэродинамика MC-21 в комплексе с новейшими двигателями обеспечит сокращение прямых эксплуатационных расходов авиакомпаний на 12-15% по сравнению с существующими самолетами своего класса. По оценке Будаева, каждый самолет MC-21 будет приносить эксплуатанту \$4-5 млн дополнительной прибыли в год.

Эксперты независимого российского Центра анализа мировой торговли оружием среди потенциальных покупателей называют также Вьетнам, Казахстан, Белоруссию, Украину, Венесуэлу, Сирию и ряд других стран Африки и Латинской Америки. Общий объем поставок самолетов Як-130 оценивается в 450 единиц (при благоприятной внешней конъюнктуре — до 500 машин) в среднесрочной перспективе.

Филиппины рассматривают возможность приобретения у России 6-8 учебно-боевых самолетов Як-130, сообщил журналистам на авиасалоне Singapore Airshow 2012 глава ОАО «Корпорация «Иркут» Алексей Федоров: «Они подготовили план вооружения до 2016 года, предусматривающего закупку новой техники». Он также отметил, что в настоящее время у Филиппин нет ни одного боевого реактивного самолета, и ранее страна покупала бывшие в употреблении американские истребители.

При этом он добавил, что на переговоры с Филиппинами может уйти много времени. Кроме того, началась стадия переговоров по продаже Як-130 в Бангладеш. По словам А. Федорова, речь идет о партии до 10 машин.

Как отметил глава «Иркута», после принятия Як-130 на вооружение Минобороны РФ, интерес к этому самолету со стороны зарубежных стран увеличился. По его оценке, к настоящему моменту в вооруженных силах ряда стран начался новый цикл обновления учебно-боевых самолетов. «Рынок достаточно большой, чтобы всем хватило места», — сказал он. В целом, по расчетам корпорации в течение 20 лет емкость рынка самолетов этого класса оценивается в 2-2,5 тыс. машин. «Мы рассчитываем на 25-30% рынка», — добавил он.

В качестве дозвучиваемого учебного самолета нового поколения реальным конкурентом Як-130 является итальянский Alenia Aermacchi M-346. В основе этого самолета — демонстратор технологий Yak-AEM-346, который разработан «ОКБ Яковлева» (входит в корпорацию «Иркут») при участии итальянцев в 1990-е годы. Первый из 15 заказанных Т-346А передан ВВС Италии в ноябре 2011 года. В то же время, экспортные перспективы самолета выглядят менее определенными, особенно после ноябрьской аварии в Дубае. Пока Alenia имеет лишь контракт на поставку 12 М-346 ВВС Сингапура. Объявленный крупный заказ ВВС ОАЭ с 2009 находится в подвешенном состоянии. Такую ситуацию некоторые эксперты связывают с высокой стоимостью и ограниченными боевыми возможностями. Кроме того, часть заказчиков может испытывать неудобство в связи с большой долей компонентов из США в конструкции М-346.

«Мы будем участвовать в малайзийском тендере, возможно с истребителем Су-30МКМ или с истребителем другого варианта, в зависимости от того, какие будут поставлены условия», — уточнил Алексей Федоров. Позиция «Рособоронэкспорта» по оффсету была озвучена в ответ на заявление министра обороны Малайзии Ahmad Zahid Hamidi о том, что победа в тендере будет зависеть от качества предложений по оффсету.

С использованием материалов СМИ и Корпорации «Иркут»

### Успех в Индии, перспективы в Малайзии

Помимо новых моделей самолетов, Корпорация «Иркут» продолжает продвижение в Азиатском регионе хорошо достойно зарекомендовавших себя многоцелевых истребителей семейства Су-30. Так, например, ВВС Индии получат дополнительную партию российских многоцелевых истребителей Су-30МКИ. Договоренность об этом была достигнута декабре 2011 года в ходе визита в Москву премьер-министра Индии Манмохана Сингха. Ожидается, что контракт на поставку 42 комплектов для лицензионной сборки самолетов Су-30МКИ будет подписан в 2012 году.

Ранее Индия заказала 230 истребителей Су-30МКИ. К настоящему времени корпорация «Иркут» передала заказчику более 100 готовых самолетов, а также комплектов для их сборки на заводе корпорации Hindustan Aeronautics Ltd.

Су-30МКИ являются основой индийских ВВС и, учитывая новый заказ, такое положение сохранится и после реализации программы MMRCA. Москва и Дели обсуждают возможность глубокой модернизации истребителей Су-30МКИ, первые из которых были приняты на вооружение в 2002 году. Ожидается, что усовершенствованный по программе «Супер-30» самолет получит AESA-радар, новую авионику, расширенный состав вооружения и элементы технологии Stealth.

Параллельно корпорация «Иркут» и разработчик Су-30МКИ — «ОКБ Сухого» — работают над созданием модификации самолета для Министерства обороны России. Как заявил главнокомандующий ВВС генерал-полковник Александр Зелин, планируется закупить 28 самолетов, получивших наименование Су-30СМ. Ожидается, что соответствующий контракт будет подписан в 2012 году.

Поставщик российских вооружений — компания «Рособоронэкспорт» заявила о намерении принять участие в тендере ВВС Малайзии. Ранее в эту страну уже поставлено 18 истребителей Су-30МКИ, созданных на основе Су-30МКМ. Как сообщил заместитель генерального директора «Рособоронэкспорта» Виктор Комардин, в рамках тендера Россия предложит Малайзии обширную оффсетную программу, включающую расширение сотрудничества в гражданском авиастроении. В частности, малайзийские компании могут принять участие в производстве пассажирского самолета нового поколения MC-21 (о чем уже было сказано чуть ранее).

«Мы будем участвовать в малайзийском тендере, возможно с истребителем Су-30МКМ или с истребителем другого варианта, в зависимости от того, какие будут поставлены условия», — уточнил Алексей Федоров. Позиция «Рособоронэкспорта» по оффсету была озвучена в ответ на заявление министра обороны Малайзии Ahmad Zahid Hamidi о том, что победа в тендере будет зависеть от качества предложений по оффсету.

С использованием материалов СМИ и Корпорации «Иркут»



Презентация MC-21 на Singapore Airshow 2012 проводилась в специальном павильоне, где был впервые для публики региона представлен натурный макет кабины экипажа и части пассажирского салона MC-21. программа MC-21 является «важнейшей программой ОАК по гражданским самолетам»

«Промышленный еженедельник» в декабре подробно рассказал об этом важном факте). Другим серьезным успехом стала стартовавшая в ноябре 2011 года поставка Алжиру партии из 16 Як-130.

Россия сегодня объективно лидирует на рынке дозвуковых реактивных учебно-боевых са-

расширения арсенала самолета изучается возможность оснащения машины оптико-электронной прицельной системой и радаром. Боевые возможности Як-130 также предполагается расширить за счет оснащения самолетов системой дозаправки в воздухе.

Среди стран, проявивших интерес к самолету, замести-



# Фондовый рынок

## совместно с Инвестиционной компанией «ФИНАМ»

### НОВОСТИ

#### «СИБУР» и Reliance Industries



Нефтехимический холдинг «СИБУР» и индийская компания Reliance Industries договорились о создании совместного предприятия Reliance Sibur Elastomers Private Limited. СП инвестирует \$450 млн в строительство нового комплекса по производству бутылкаучука мощностью 100 тыс. т в год на промышленной площадке Reliance Industries в г. Джамнагар (Индия). Ожидается, что новое предприятие будет введено в эксплуатацию в середине 2014 года. Новый комплекс станет первым в Индии производителем бутылкаучука и четвертым по объему в мировом масштабе. Новое предприятие будет ориентировано на удовлетворение растущего спроса в Индии. Индийский рынок синтетических каучуков является в настоящее время самым быстро растущим в мире, в страну импортируется ежегодно до 75 тыс. т синтетического каучука.

Доля «СИБУРа» в акционерном капитале совместного предприятия составляет 25,1%, доля Reliance Industries — 74,9%. Одновременно с соглашением о создании совместного предприятия стороны подписали лицензионное соглашение, которое предусматривает использование совместным предприятием принадлежащей «СИБУРу» запатентованной технологии производства бутылкаучука. «СИБУР» разработает базовый проект нового комплекса и проведет обучение персонала совместного предприятия на аналогичном действующем производстве в городе Тольятти Самарской области.

#### «Яндекс» отчитался по US GAAP



Консолидированная выручка «Яндекса» по итогам 2011 года по US GAAP выросла по сравнению с 2010 годом на 60% — до 20 млрд руб. (\$622,2 млн). Выручка за вычетом вознаграждения партнерам выросла по сравнению с 2010 годом на 56%. Операционная прибыль за прошедший год составила 7 млрд руб. (\$218,5 млн), увеличившись по сравнению с 2010 годом на 46%. Скорректированный показатель EBITDA вырос по сравнению с 2010 годом на 50% — до 9,2 млрд руб. (\$286,9 млн). Рентабельность по операционной прибыли составила 35,1%. Отношение (рентабельность) скорректированного показателя к выручке — 46,1%. Отношение (рентабельность) скорректированного показателя к выручке за вычетом вознаграждения партнерам — 54,2%.

Чистая прибыль «Яндекса» составила 5,8 млрд руб. (\$179,3 млн), увеличившись по сравнению с 2010 годом на 51%. Скорректированная чистая прибыль составила 6 млрд руб. (\$186,5 млн), увеличившись по сравнению с 2010 годом на 51%. Рентабельность по чистой прибыли — 28,8%. Отношение (рентабельность) скорректированной чистой прибыли к выручке — 30%. Отношение (рентабельность) скорректированной чистой прибыли к выручке за вычетом вознаграждения партнерам — 35,2%.

Доля компании на российском поисковом рынке в 4 квартале 2011 года составила в среднем 60,8% (по данным LiveInternet). Количество хитов на поиске (SERPs) увеличилось по сравнению с аналогичным показателем за четвертый квартал 2010 на 36%. Количество рекламодателей «Яндекса» превысило 173 тыс., что на 43% больше, чем в 4 квартале 2010 и на 10% больше, чем в III квартале 2011. В целом за 2011 год количество рекламодателей выросло на 44%, превысив 270000.

#### «ТГК-11» увеличила чистую прибыль

Выручка ОАО «ТГК-11» от продаж за 2011 года по РСБУ составила 20,71 млрд руб., что на 1,39 млрд руб. (7,2%) больше, чем за аналогичный период 2010 года. Рост выручки произошел в основном за счет роста выручки от реализации теплотенергии, что связано с ростом среднеотпускного тарифа на отпущенную теплотенергию на фоне снижения полезного отпуска тепла. Себестоимость продаж составила 18,24 млрд руб., что на 1,52 млрд руб. (9,1%) больше, чем за аналогичный период 2010 года. Данный рост обусловлен увеличением с 1 января 2011 года цен на топливо, а также изменением регламента оптового рынка электроэнергии в части прекращения формирования модельных РД на собственные нужды и покупки на РСВ электроэнергии на собственные нужды электростанций.

## Актуальная проблема

### Приток мигрантов в Россию не сокращается

Ольга Костенкова,  
обозреватель Finam.ru

На сегодняшний день проблема неконтролируемой и нелегальной миграции стала чрезвычайно актуальна. Нелегальные заработки приезжих гостей наносят громадный ущерб российской экономике и рынку труда. Эксперты считают, что решение данной проблемы нужно искать в формировании и строгом исполнении программы «адаптации» прибывающих мигрантов.

Министр РФ Владимир Путин на заседании коллегии ФМС. Он заявил о необходимости ужесточения миграционного законодательства, отметив при этом, что без привлечения зарубежных трудовых ресурсов российской экономике не обойтись.

Мигранты производят 6-7% ВВП страны и восполняют естественную убыль населения, соглашается Владимир Волох, председатель общественного совета Федеральной миграционной службы России (ФМС). «Если бы не массовая миграция, то данные последней пе-

ресекающей линии ФМС России» — сказал он. Новый проект концепции миграционной политики России уже направлен в правительство РФ.

Согласно исследованиям, большая часть мигрантов проживают в Москве, причем многие из гостей находятся в столице без регистрации. Значительная часть мигрантов работает в сфере ЖКХ, строительства и общественного питания. Чаще всего безо всяких догово-

ресекающей линии ФМС России» — сказал он. Новый проект концепции миграционной политики России уже направлен в правительство РФ.

ресекающей линии ФМС России» — сказал он. Новый проект концепции миграционной политики России уже направлен в правительство РФ.

ресекающей линии ФМС России» — сказал он. Новый проект концепции миграционной политики России уже направлен в правительство РФ.



Их не становится меньше... как и связанных с ними проблем

Российские власти не в силах сдержать поток нелегальных мигрантов. В международном рейтинге привлекательности среди принимающих стран мы занимаем третье место, после США и Германии. На территории России сегодня находится 9,2 млн иностранцев, почти половина из которых работают нелегально, сообщил недавно премьер-ми-

ресекающей линии ФМС России» — сказал он. Новый проект концепции миграционной политики России уже направлен в правительство РФ.

ресекающей линии ФМС России» — сказал он. Новый проект концепции миграционной политики России уже направлен в правительство РФ.

ресекающей линии ФМС России» — сказал он. Новый проект концепции миграционной политики России уже направлен в правительство РФ.

## Невеселый финансовый прогноз для всех

### После выборов Россию ждет практически неизбежный рост налогов

Владислав Исаев

Информационная группа Finam.ru (входит в состав инвестиционного холдинга «ФИНАМ») провела онлайн-конференцию «Налоговая политика: изменения после выборов неизбежны?». Ее участники уверены, что для пополнения госказны правительство будет вынуждено пойти на повышение налогов сразу после проведения президентских выборов. Однако в текущей ситуации эксперты предлагают пополнить бюджет за счет экономии госрасходов.

Предвыборные повышения выплат бюджетникам сильно ударят по российской экономике. Участники организованной «ФИНАМом» конференции уверены, что после проведения мартовских выборов правительство будет решать проблему покрытия бюджетного дефицита

путем повышения существующих и введения новых налогов.

В частности, главный экономист УК «Финан Менеджмент» Александр Осин ожидает, что после завершения выборов возможно повышение налогов и усиление регулирования тарифов для наиболее рентабельных монопольных отраслей экономики, но при этом ужесточении налоговой политики будет проводиться и денежно-кредитная, фискальная и административная работа по поддержке инвестиционной активности таких компаний: «Кроме того, вероятно усиление дифференциации налоговой нагрузки в зависимости от уровня доходов, изменение в данной связи налогов на собственные и доходы, аналогичное введению «налога на богатство».

Директор московского офиса компании Tax Consulting U.K. Эдуард Савуляк считает, что правительство первым делом «отыграется» на

повышении НДС: «НДС — налог легкий в сборе и администрировании, поэтому пути увеличения НДС сейчас идет большинство стран. Так, с 2012 года повышен НДС уже в 5-ти странах ЕС. Максимальный сейчас в Венгрии — 27%. На 70% уверен, что по «легкому пути» пойдет и Россия, и НДС увеличат».

Аналогичная участь, по мнению экспертов, постигнет и транспортный налог. «Транспортный налог поднимут в рамках тренда введения «налогов на роскошь», но опосредованно, — считает г-н Осин. — Транспортный налог в 2011 г. — 2013 г. снизится вдвое, но это произойдет одновременно с ростом акцизов на горюче-смазочные материалы суммарно на 3 рубля за литр за 3 года. Параллельно Минфин предлагал ранее увеличение акцизов на табак в 2011-2013 гг. на 30-40% в год, это предложение, впрочем, не встретило одобрения в правительстве.

Однако участники конференции считают,

## Moving Averages

### Скользящие средние значения



Олег Дмитриев,  
преподаватель  
УЦ «ФИНАМ»

Скользящее среднее значение цен относится к категории аналитических инструментов, предназначенных для отслеживания тенденций в процессе их развития. Правильное применение сигналов данного инструмента позволит определить не только наличие новой тенденции, но и предупредить о ее завершении.

Скользящие средние — один из самых старых, простых и наиболее полезных инструментов трейдера. На графиках цен они изображаются в виде линии, каждая точка которой соответствует самому последнему среднему значению цен. Скользящие средние помогают выявлять тренды и находить наилучшие моменты для открытия позиций. Простые скользящие средние рассчитываются как среднее значение цены за последние N дней. Наиболее часто усреднению подвергаются цены закрытия, но можно усреднять и другие цены: открытия, максимальные, минимальные и т.п.

Для того чтобы рассчитать среднее значение цены закрытия, например, за последние пять дней, нужно сложить эти цены и разделить на пять. Полученное значение отображается в виде точки на графике, которая по времени соответствует последней свече в рассматриваемом интервале. При появлении новой свечи (новой цены закрытия), весь расчет повторяется, но в набор из пяти цен добавляется новая цена закрытия и отбрасывается последняя цена (наиболее удаленная от текущей), использованная в предыдущем расчете. Так будет получена новая и все последующие точки на графике. В программах технического анализа все эти точки соединяются, поэтому, скользящие средние представляются в виде линий.

Анализ скользящих средних значений можно проводить следующим образом: если сравнить текущую цену со значением скользящего среднего, то можно сделать некоторые выводы. Если текущая цена выше линии скользящего среднего, то тренд — восходящий, если — ниже, то тренд — нисходящий. Взглянув на ценовые графики, можно отметить, что определение направления текущего тренда подобным образом может выдать множество ложных сигналов. Во время боковых движений цена часто пересекает линию скользящего среднего вверх и вниз, но, это не приводит к установлению устойчивого направленного тренда. Выходом из сложившейся ситуации может стать применение в анализе двух скользящих средних с разными периодами усреднения. Линию скользящего среднего с относительно меньшим периодом усреднения будем называть быстрой скользящей средней, а линию с большим периодом усреднения — медленной скользящей средней.

Классический подход к анализу на основе двух скользящих средних с разными периодами заключается в сравнении их взаимного расположения. Если для дневного графика цены мы выберем периоды усреднения для скользящих средних 5 и 21, то быстрой скользящей средней будет считаться средняя с периодом 5, и она будет отражать среднюю цену за последнюю неделю (пять рабочих дней на ценовом графике), а медленной будет средняя с периодом усреднения 21 — среднее значение цены за последний месяц (в среднем, 21 рабочий день в месяце). Теперь сравним значения этих двух скользящих средних. Если быстрая скользящая средняя выше, чем медленная, то это означает, что в среднем цена за последнюю неделю выше, чем в среднем за последний месяц. Это означает, что текущий тренд восходящий, и следует ожидать продолжения повышения цены. Если быстрая скользящая средняя ниже, чем медленная, то вывод будет противоположен: в среднем цена за последнюю неделю ниже, чем в среднем за последний месяц, что указывает на нисходящий тренд. Сигналами для открытия и закрытия позиций будут являться пересечения скользящих средних между собой.

### НОВОСТИ

Данные факторы обусловили уменьшение валовой прибыли по итогам 2011 года в сравнении с показателями аналогичного периода 2010 года с 2,61 млрд руб. до 2,47 млрд руб. (или на 0,14 млрд руб.). За 2011 года проценты к уплате составили 0,217 млрд руб., что на 0,037 млрд руб. меньше, чем за аналогичный период 2010 года. Снижение процентов к уплате объясняется проведенной менеджментом Группы работой по оптимизации процентных расходов.

Прибыль «ТГК-11» за 2011 год составила 0,27 млрд руб., что на 0,04 млрд руб. (17,78%) больше, чем за аналогичный период 2010 года (0,23 млрд руб.). Рост данного показателя связан с восстановлением резерва под обесценение финансовых вложений, снижением процентов к уплате, а также увеличением полученных субсидий на 0,007 млрд руб. из федерального бюджета в качестве возмещения процентной ставки по кредитам (размер полученных субсидий за 2011 год составил 0,026 млрд руб.).

#### Ретрофас построит ЦПС на месторождении Бадра

По итогам проведенного тендера «Газпром нефть» выбрала компанию Ретрофас в качестве подрядчика для строительства центрального пункта сбора и подготовки (ЦПС) нефти на иракском месторождении Бадра. Стоимость контракта составляет \$329

млн. Центральный пункт сбора и подготовки нефти на месторождении Бадра включает три линии подготовки нефти мощностью по 60 тыс. баррелей в сутки, строительство каждой займет около 18 месяцев. Ввод первой линии запланирован на второе полугодие 2013 года, когда на Бадре должна начаться добыча нефти. На полную мощность в 180 тыс. баррелей в сутки проект будет введен во второй половине 2015 года. Также в рамках подряда будет построена насосная станция, резервуары для хранения нефти, узел учета нефти и другое необходимое технологическое оборудование. В 2012 году «Газпром нефть» продолжит подводить итоги тендеров по сооружению инфраструктуры на Бадре. В частности, будут выбраны подрядчики для строительства 170-километрового нефтепровода до месторождения «Гарфа», а также пункта сбора и подготовки газа мощностью 1,5 млрд кубометров в год, газопровода, системы внутрипромысловых трубопроводов и общепромысловой инфраструктуры.

#### Чистая прибыль Nordgold

Nordgold увеличила чистую прибыль по итогам 2011 года по МСФО на 89% до \$252 млн. По итогам IV квартала 2011 года чистая прибыль выросла в 2,3 раза и составила \$78,3 млн. EBITDA компании в 2011 году увеличилась на 55%, до \$574,3 млн. Рентабельность по EBITDA составила 48,6% против 49% в 2010.

Nordgold в 2011 году нарастила выручку до \$1,18 млрд, что на 57% выше показателя 2010 года. Выручка за 4 квартал 2011 составила \$385,3 млн, на 43% выше 4 квартала 2010 года.

#### «Уралкалий» вложится в Соликамск-2

Компания «Уралкалий» инвестирует около 500 млн руб. в модернизацию производства на фабрике Соликамск-2. Сейчас ведется подготовка к реконструкции четвертой технологической линии в отделении грануляции фабрики Соликамск-2. Цель реконструкции — увеличение производительности четвертой линии с 20 до 35 т в час. В настоящее время производится демонтаж старого технологического оборудования, а в конце марта начнется монтаж нового. Вместо восьми вибропроектирующих машин, работавших на линии, будет установлена одна — фирмы Rheum. А место трех прессов займет один пресс немецкой фирмы Коррет. Аналогичное оборудование эксплуатируется в недавно модернизированном отделении грануляции фабрики Березники-3. Кроме того, в отделении грануляции фабрики Соликамск-2 будет произведен монтаж нового бункера, ленточного и скребкового конвейеров, а также элеваторов. Пусконаладочный процесс планируется запустить в ноябре, а в декабре линия будет запущена в опытно-промышленную эксплуатацию. Обновленная технологическая линия будет полностью автоматизирована.



## Навстречу половодью

Чебоксарская ГЭС готовится

Ирина Беликова

Для подготовки оборудования, зданий и гидротехнических сооружений (ГТС) в филиале ОАО «РусГидро» — «Чебоксарская ГЭС» создана паводковая комиссия. В ее состав входят руководители и специалисты ведущих подразделений ГЭС, председателем назначен главный инженер филиала Евгений Щеголков. До 10 апреля на Чебоксарской ГЭС планируется провести около 40 организационно-технических мероприятий. Будут проверены оборудование, ГТС, здания, дренажные устройства, оперативно-диспетчерская связь и локальная система оповещения населения.

К началу половодья должны быть сформированы запасы необходимых материалов, завершены все плановые ремонты основного и вспомогательного оборудования с целью максимального использования мощности ГЭС во время весеннего паводка. Пройдут противопожарные тренировки оперативного персонала, будут организованы дежурные бригады. В задачи паводковой комиссии входит взаимодействие с территориальными органами МЧС и Росгидромета по вопросам информационного обмена на период пропуска половодья, а также регулярное и своевременное оповещение населения через СМИ. Для оперативного реагирования между Чебоксарской ГЭС и администрацией города Новочебоксарска заключено соглашение об информационном взаимодействии в период паводка. Аналогичное соглашение филиал ОАО «РусГидро» заключил и с ГУП «Биологические очистные сооружения».

«Половодье — один из самых ответственных и напряженных периодов в работе ГЭС. Это время повышенной нагрузки на ГТС, оборудование и персонал, который должен обеспечить безопасную эксплуатацию станций и максимальную выработку электроэнергии», — отметил главный инженер Чебоксарской ГЭС Евгений Щеголков.

Так как Чебоксарская ГЭС эксплуатируется в непростом режиме (при отметке водохранилища 63 м вместо проектных 68 м), у нее нет возможности предпаводковой сработки и аккумуляирования избытков воды в половодье. То есть, сколько воды приходит к гидроузелу, столько же и сбрасывается в нижний бьеф. Чтобы исключить возможное подтопление территорий, Федеральное агентство водных ресурсов (ФАВР) при установлении режима Нижегородской и Рыбинской ГЭС, находящихся выше по течению Волги, предусматривает дополнительную сработку водохранилищ для сработки пиков паводка. Факторы риска приходится учитывать филиалом ОАО «СО ЭЭС», осуществляющим оперативное управление режимом работы Чебоксарской ГЭС: ОДУ Средней Волги (г. Самара) и Чувашскому РДУ.



## Уязвимое положение

Угольная промышленность

Сергей Белов

На VIII Международном форуме «Лом черных и цветных металлов 2012» в рамках семинара «Рынок угля 2012: инфраструктура, экспорт, вызовы и перспективы» руководителем отдела стратегических исследований Института проблем естественных монополий (ИПЕМ) Александр Григорьев выступил с докладом «Угольная промышленность России: риски развития и возможности роста».

Александр Григорьев отметил итоги работы угольной отрасли в 2011 году. По данным эксперта, в 2011 году были достигнуты рекорды по добыче угля (334,7 млн т), отгрузке (308,7 млн т), экспорту (104,7 млн т), а также импорту угля: свыше 32 млн т было доставлено на российский рынок, в основном из соседнего Казахстана. По мнению эксперта, 2011 год был весьма благоприятен для угольной промышленности в плане ценовой конъюнктуры. Эффект от наводнения в Австралии и связанный с этим дефицит угля и рост цен на мировом рынке в сегменте коксующихся углей можно было наблюдать на протяжении всего года. В секторе энергетических углей ситуация была несколько иной: цены оставались стабильными на протяжении всего года, закрепившись на отметках, достигнутых в ходе роста последних месяцев 2010 года.

Докладчик отметил неуклонный рост цен, который демонстрирует российский угольный рынок уже второй год подряд. По данным эксперта, лидером роста стали самые ценные и дефицитные коксующиеся марки угля, где рост цен составил почти 1,6 раза по отношению к декабрю 2010 года. Цены на рядовой уголь по итогам года выросли более чем в 1,2 раза. По словам Александра Григорьева, не удивительно, что отрасль продемонстрировала хороший финансовый результат: прибыль составила 122 млрд руб., что примерно 1,5 раза больше чем годом ранее.

В своем выступлении, Александр Григорьев обратил внимание участников конференции на опасность нарастания глубинных проблем в отрасли, главная из которых — транспортная. Несмотря на то что надичный парк полувагонов превышает реальные потребности на 85–90 тыс. единиц, отрасль все более часто сталкивается с проблемами связанными с транспортировкой добытого угля к потребителям. Одна из ключевых причин сложившегося положения — негативные эффекты либерализации в железнодорожной отрасли, в том числе ухудшение показателей эффективности использования вагонного парка. Следующая часть доклада была посвящена анализу недавно одобренной Долгосрочной программы развития угольной отрасли до 2030 года. Александр Григорьев указал на опасность невыполнения Программы по причине транспортных проблем, т.к. даже самое эффективное использование имеющегося вагонного парка не сможет помочь решить эту проблему, ставшую для отрасли системной.

## «SE — Политехник»

Новый международный научно-образовательный центр

Компания Schneider Electric, один из мировых лидеров в области управления электроэнергией, и Национальный исследовательский Санкт-Петербургский государственный политехнический университет открыли международный научно-образовательный центр «Schneider Electric — Политехник». Основной ценностью центра являются две лаборатории на базе факультетов СПбГПУ, оснащенные самым современным оборудованием компании Schneider Electric, применяемым для решения задач энергоэффективности.

Лаборатория автоматизации технологических процессов функционирует на кафедре систем автоматического управления Факультета технической кибернетики, а лаборатория автоматизации энергетических систем — на кафедре электрических станций и автоматизации энергосистем Электрохимического факультета. Международный научно-образовательный центр «Schneider Electric — Политехник» будет использоваться не только для обучения студентов СПбГПУ, но и для повышения квалификации сотрудников энергетических, промышленных и других предприятий Санкт-Петербурга и северо-запада России.

В торжественной церемонии открытия научно-образовательного центра «Schneider Electric — Политехник» приняли участие ректор СПбГПУ Андрей Иванович Рудской, проректор по международной деятельности Дмитрий Германович Арсеньев, президент Schneider Electric в России Жан-Луи Стази, атташе по образованию и науке Генерального консульства Франции в Санкт-Петербурге г-жа Фанни Саада и другие. Ректор университета и президент Schneider Electric в России также подписали соглашение о сотрудничестве, которое включает программу международного обмена, научно-исследова-

тельскую работу, привлечение студентов к работе в компании, содействие компании в установлении отношений с ведущими ВУЗами Франции.

Компания Schneider Electric работает со многими ведущими техническими ВУЗами страны, уже в одиннадцать из которых функционируют лаборатории и совместные центры обучения, активно взаимодействующие с собственным Центром обучения ЗАО «Шнейдер Электрик» в Москве. Также Schneider Electric проводит конкурсы среди студентов и учреждает именные стипендии для наиболее успешных из них. В 2011 году группа российских студентов приняла участие в финале международного конкурса инновационных решений в области энергетики и экологии города Go Green in the City, который прошел в Париже. В этом году российские студенты вновь представят свои проекты в рамках Go Green in the City 2012.

Президент Schneider Electric в России Жан-Луи Стази отметил: «Международный научно-образовательный



центр «Schneider Electric — Политехник» создан в результате многолетнего сотрудничества нашей компании и СПбГПУ. Schneider Electric как глобальный специалист в области управления электроэнергией считает своей приоритетной задачей распространение знаний об энергоэффективности, накопленных за десятилетия научно-исследовательской деятельности и рабо-

ты специалистов компании более чем в 100 странах мира. Вместе с учеными Петербургского политехнического университета мы будем способствовать решению задач энергосбережения в России».

Schneider Electric рассматривает взаимодействие с университетами как один из основных факторов своей успешной работы в России и странах СНГ.

Компания Schneider Electric является экспертом в области управления электроэнергией. Подразделение компании успешно работает в более чем 100 странах. Более 110000 сотрудников компании, оборот которой достиг в 2010 году 19,6 млрд евро, активно работают над тем, чтобы энергия стала безопасной, надежной и эффективной. Девиз компании: «Познайте возможности вашей энергии!» ЗАО «Шнейдер Электрик» имеет коммерческие представительства в 19 крупнейших городах России с головным офисом в Москве.

Национальный исследовательский Санкт-Петербургский государственный политехнический университет — ведущий политехнический университет России. На 22 факультетах и 147 кафедрах вуза обучается более 26,5 тыс. студентов и слушателей, около 1000 аспирантов и докторантов. СПбГПУ осуществляет подготовку бакалавров — по 36 направлениям подготовки, магистров — по 31 направлению, дипломированных специалистов — по 111 специальности, аспирантов и докторантов по 88 научным специальностям. Университет сотрудничает с более чем 250 зарубежными вузами из 50 стран мира. В СПбГПУ работают 24 международных научно-образовательных центра, заключены более 140 контрактов на научно-исследовательские разработки с 75 мировыми компаниями из 22 стран. Среди 64 почетных докторов СПбГПУ — известные ученые, политические деятели и деятели культуры, главы международных организаций.

## Технологическое присоединение

Главная задача инвестпрограммы «Нижновэнерго»

Ольга Залетова,  
Нижний Новгород

Филиал «Нижновэнерго» ОАО «МРСК Центра и Приволжья» приступил к реализации инвестиционной программы 2012 года. В этом году энергокомпания планирует вложить в реконструкцию и развитие электросетевого комплекса Нижегородской области более 2,12 млрд руб. «Инвестпрограмма компании 2012 года продиктована текущими потребностями региона. В настоящее время перед энергетиками стоит приоритетная задача своевременного и качественно удовлетворить растущий объем заявок на технологическое присоединение к электросетям», — отметил заместитель генерального директора ОАО «МРСК Центра и Приволжья» — директор филиала «Нижновэнерго» Олег Шавин.

Инвестиционная программа — ключевое направление в деятельности сетевой компании. В течение 2012 года «Нижновэнерго» планирует введение 40,7 МВА новых мощностей, а также строительство более 441 км воздушных и кабельных линий различного уровня напряжения. Приоритетными проектами для компании станут мероприятия по технологическому присоединению производственных площадок ООО «Сен-Гобен», окончание реконструкции воздушной линии 110 кВ НигРЭС-Заволжская, а также будет обеспечен транзит дополнительных мощностей с электростанции НигРЭС в северную часть региона.

В 2012 году филиалом «Нижновэнерго» будет выполнен большой объем работ для обеспечения подключения к распределительным сетям 0,4 кВ льготных категорий потребителей с запрашиваемой мощностью до 15 кВт. В первую очередь это относится к техприсоединению частных домов городских и сельских жителей Нижегородского ре-

гиона. По словам Олега Шавина, в нынешнем году сетевая компания также продолжит программу консолидации электросетевых активов, в рамках которой будут выкупаться ветхие сети у муниципальных органов власти, а также энергообъекты, находящие



«Нижновэнерго» — филиал открытого акционерного общества «Межрегиональная распределительная сетевая компания Центра и Приволжья», дочернего общества ОАО «Холдинг МРСК». В настоящее время филиал «Нижновэнерго» оказывает услуги по передаче электроэнергии и технологическому присоединению к электросетям в Нижегородской области. В состав филиала входят 9 производственных отделений (ПО), которые обслуживают территорию площадью свыше 74,8 тыс. кв. км с населением около 3,5 млн человек.

Открытое акционерное общество «Межрегиональная распределительная сетевая компания Центра и Приволжья» (ОАО «МРСК Центра и Приволжья»), дочернее общество ОАО «Холдинг МРСК», является основным поставщиком услуг по передаче электроэнергии и технологическому присоединению к электросетям во Владимирской, Ивановской, Калужской, Кировской, Нижегородской, Рязанской, Тульской областях, а также в Республике Марий Эл и Удмуртской Республике. В состав ОАО «МРСК Центра и Приволжья» входят филиалы — «Владимирэнерго», «Иванэнерго», «Калужэнерго», «Кировэнерго», «Марэнерго», «Нижевоэнерго», «Рязаньэнерго», «Тулэнерго», «Удмуртэнерго». Компания обеспечивает электроэнергией более 14,4 млн жителей Центрального и Приволжского федеральных округов, проживающих на территории свыше 414 тыс. кв. км. Численность персонала, занятого в электросетевом комплексе, — свыше 21 тыс. человек. Под управлением ОАО «МРСК Центра и Приволжья» по данным на 01.01.2010 год находятся: 262 тыс. км. ЛЭП (с учетом кабельных линий), 58086 трансформаторных подстанций 6–35/0,4 кВ, 553 распределительных подстанций 6–10 кВ, 1542 подстанции 35 кВ и выше — с установленной трансформаторной мощностью 28,5 тыс. МВА.

## Энергетические обследования

Особое внимание — выбору  
качественного подрядчика

ОАО «Энергосервис Северо-Запада» готово обеспечить проведение энергетических обследований в бюджетных организациях Республики Карелия. Главный инженер компании Александр Важинский выступил на рабочем совещании по реализации Региональной программы по энергосбережению и повышению энергетической эффективности на период до 2020 года.

Представители ОАО «Энергосервис Северо-Запада» выступили на рабочем совещании по ходу реализации Региональной программы по энергосбережению и повышению энергетической эффективности Республики Карелия на период до 2020 года.

По словам председателя Государственного комитета по жилищно-коммунальному хозяйству и энергетике Виктора Дроздова, на текущий момент лишь малая доля организаций приступила к проведению энергетических обследований. Основной посылкой дня стали вопросы проведения обязательного энергетического аудита на объектах, принадлежащих бюджетным организациям Республики Карелия. В соответствии с федеральным законом №261, до 31 декабря 2012 года необходимо провести энергетические обследования всех бюджетных организаций, получить энергетические паспорта и зарегистрировать их в Минэнерго РФ. Особое внимание было обращено на выбор качественного подрядчика на проведение энергетического обследования.

«Начать реализацию энергетических обследований объектов бюджетных организаций, необходимо в срок до апреля 2012 года, так как обязательным условием при тепловизионном обследовании является разница температур, — продолжил обсуждение темы главный инженер Энергосервис Северо-Запада Александр Важинский. — По нашим оценкам целиком процесс энергетического обследования длится порядка 150 дней, соответственно перенести работы на конец года невозможно. Мы в рамках Соглашения о сотрудничестве между Правительством Республики Карелия и ОАО «Энергосервис Северо-Запада» о взаимодействии в части реализации региональной Программы по энергосбережению от 27.10.2011 года готовы организовать на территории Республики Карелия проведение энергетических обследований в бюджетных организациях».

«Помимо этого мы готовы обеспечить полный цикл энергетического обследования: разработка энергетического паспорта, включающего в себя подробный перечень мероприятий по повышению энергетической эффективности, получить уведомление о внесении паспорта в Государственную информационную систему в области энергосбережения», — отметил Александр Важинский.

## Улучшение теплоснабжения

МОЭК выступил с инициативами

ОАО «МОЭК» выступил с рядом инициатив, направленных на улучшение качества теплоснабжения в Москве. Об этом заявил генеральный директор ОАО «МОЭК» Андрей Лихачев в правительстве Москвы на заседании коллегии «Об итогах работы топливно-энергетического и жилищно-коммунального хозяйства города Москвы в зимний период 2011–2012 гг. и задачах по подготовке к зимнему периоду 2012–2013 гг.».

«Наша главная задача — надежное и бесперебойное снабжение потребителей отоплением и горячим водоснабжением, — сказал А.Лихачев. — И с этой задачей мы успешно справляемся. Так, отопительный сезон 2011–2012 гг. начался 28 сентября 2011 года и проходит без серьезных аварий. На протяжении последних лет в городе сохраняется тенденция к уменьшению количества отключений отопления и горячего водоснабжения. Снижения числа отключений и повреждений на сетях МОЭК удалось добиться благодаря системной работе по эксплуатации, ремонту, реконструкции и модернизации тепловых сетей с применением современных технологий при передаче сетей. Также хочу отметить сложность действий всех служб городского хозяйства при ликвидации дефектов».

Количество отключений теплоснабжения потребителей в 2011 году по сравнению с 2010 годом сократилось на 5% (с 1694 до 1605), в том числе по отоплению — на 15% (с 481 до 405). Также компания снизила срок отключения горячего водоснабжения потребителей в летний период до 10 суток, для чего было увеличено количество опрессовочных точек в 1,5 раза. Вторым шагом МОЭК в развитии теплоснабжения Москвы Андрей Лихачев назвал мероприятия, направленные на снижение тарифов для конечного потребителя. «Мы строим экономику компании на основе интересов конечного потребителя, — подчеркнул А.Лихачев. — Для этого мы предлагаем максимально использовать все способы производства тепла, которые бы его удешевляли. Речь идет об использовании комбинированной выработки, но таким образом, чтобы генерация тепла была дешевле иного альтернативного источника для потребителя».

В-третьих, МОЭК предлагает ряд мер, связанных с оптимизацией деятельности компании. В компании внедряются технологии бережливого производства, направленные на устранение всех видов потерь в операционной деятельности, также ведется работа по созданию единого центра ответственности за теплосетевую инфраструктуру города.

Системно-методологические инициативы — четвертый блок инициатив, предложенный МОЭК. Москва активно строится и развивается. Город должен иметь механизмы, позволяющие повысить заинтересованность энергокомпаний в развитии инфраструктуры и подключении новых потребителей. Компании топливно-энергетического комплекса должны самостоятельно решать проблемы подключения к сетям — проектировать, строить системы коммунальной инфраструктуры и планировать перспективное развитие территорий на несколько лет вперед. Источником финансирования затрат на развитие инфраструктуры может стать плата за подключение к сетям теплоснабжения, устанавливаемая под контролем регулирующих органов.

«В 2012 году ОАО «МОЭК» планирует продолжить реализацию начатых в 2011 году мероприятий, направленных на повышение операционной эффективности компании, снижение затрат и оптимизацию деятельности теплосетевого хозяйства города Москвы», — отметил А.Лихачев.

**СПРАВКА «ПЕ»:** ОАО «МОЭК» является крупнейшим теплоснабжающим предприятием России. Компания осуществляет отопление и горячее водоснабжение 70% жилых и административных зданий, промышленных предприятий и объектов социальной сферы Москвы. В ОАО «МОЭК» работают свыше 19 тысяч сотрудников, которые обслуживают 9403 тепловых пункта, 69 районных и квартальных тепловых станций, 122 малых котельных и более 10,7 тыс. км теплосетей. Акционерами компании являются Правительство Москвы, которому принадлежит 89,94% акций, ООО «МОЭК-Финанс» (9,42%), миноритарные акционеры (0,64%). Деятельность ОАО «МОЭК» распространяется на все сегменты энергетического рынка: производство, распределение и сбыт тепловой энергии, а также производство электрической энергии.



## ГЛОБАЛЬНОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО

## Женеvские перспективы

Сергей Дудушкин: «Сейчас самое время задуматься о том, что именно инновации и разработки являются технологическим «золотым запасом» страны и что необходимо делать для их поддержки, консолидации и продвижения»



**Сергей Дудушкин,**  
вице-президент  
Научно-технической  
ассоциации  
«Технопол-Москва»

Новость о том, что Россия становится членом ВТО, заставила еще раз задуматься, насколько действительно сильны национальные позиции в области новых технологий, разработок и изобретений. Насколько успешно мы реализуем российские потенциалы в этой области и как повысить эффективность международной кооперации в области использования объектов интеллектуальной собственности, мы беседуем с Сергеем Дудушкиным — вице-президентом Научно-технической ассоциации «Технопол-Москва» (НТА «Технопол-Москва»), которая является одним из признанных российских лидеров в области международного трансфера технологий. Успехи ассоциации на этом поприще получают и международное признание: так, например, недавно Сергей Дудушкин был удостоен официального звания Национального делегата Женевского салона изобретений в Российской Федерации.

— Сергей Владимирович, сейчас, после глобального кризиса необходимость интеграции в мировую экономику выросла?

— Такая необходимость существовала всегда. Но, к сожалению, последние годы не способствовали становлению и развитию научно-производственной деятельности российских предприятий. И это негативно сказывалось на вопросах обеспечения защиты интеллектуальной собственности. Мы по своему опыту чувствовали спад, иногда значительный, активности наших предприятий в данной области. В первую очередь этот спад проявлялся в интеллектуальной сфере, связанной с новыми разработками: за последние два года количество патентуемых изобретений в России и за рубежом существенно уменьшилось.

Сказывалось это и на коммерческой деятельности российских инновационных предприятий. Достаточно сказать, что регистрация товарных знаков (это существенный индикатор) в 2008–2010 годах сократилась вдвое. В последнее время наблюдается некоторое оживление активности, связанное с улучшением финансового положения наших предприятий и научных структур, что видно по подаче новых заявок на изобретения, на промышленные образцы, на товарные знаки... И могу уверенно сказать, что международные салоны, посвященные интеллектуальной собственности, активно помогают новым российским разработкам найти достойное место в контексте мировой индустрии.

— Есть две крайности. Одна — говорить о том, что нам на международных инновационных салонах нечего показывать. Вторая — что не надо ничего вывозить, потому что тут же все азиатские конкуренты все поворуют.

— Оба этих утверждения не соответствуют действительности. У нас в стране — хороший научный потенциал, заложенный еще во времена Советского Союза. Другое дело, что остается только с сожалением констатировать, что многое положительное, что в этой области было достигнуто в СССР, по некоторым отраслям постепенно утрачивается. Но, тем не менее, интересные разработки были и существуют. Многие опытные и талантливые авторы, с которыми мы контактируем с 90-х годов, до сих пор ведут успешную изобретательскую деятельность. И постоянно приходят новые молодые талантливые изобретатели и разработчики, чьи идеи и достижения заслуживают того, чтобы их развивать и продвигать, потому что

они вызывают реальный деловой интерес и в России, и за рубежом. Другое дело, что должная организационная и финансовая поддержка отсутствуют. Иногда просто в силу того, что люди не знают элементарных правил продвижения и коммерциализации разработок и изобретений.

— Наверное, сегодня у каждого серьезного предприятия, НИИ и КБ есть собственные разработки, которые могли бы быть интересны потенциальным покупателям или инвесторам в мире? Может быть, мы зачастую просто недооцениваем себя?

— Безусловно, это так. У большинства российских предприятий оборонной направленности, машиностроения, медицинской техники, средств связи и т.д. существуют инновационные заделы, которые могут быть реализованы. Мы знаем, что по целому ряду направлений (атомная энергетика, космос, медицина и т.д.) российские научные школы остаются на лидирующих позициях в мире. И сейчас после мирового кризиса самое время задуматься о том, что именно инновации и разработки являются технологическим «золотым запасом» страны и что необходимо делать для их поддержки, консолидации и продвижения. При



этом нужна серьезная политика отбора и анализа, чтобы избежать нежелательных преувеличений, когда желаемое выдается за действительное.

— Что вы имеете в виду, можно пояснить?

— Наши представители участвовали в анализе предложений, которые поступают на реализацию в рамках проекта «Сколково». И, честно говоря, получается так: бравадных заявлений и ярких мыслей хватает, но зачастую они не подкреплены реальными шагами, в том числе, возможно, от некоего недопонимания, как происходит процесс защиты и продвижения результатов интеллектуального творчества. Когда мы провели анализ предложений для реализации по линии нанотехнологий, то выяснилось, что только около 10% разработок обеспечены патентной защитой на территории Российской Федерации, не говоря уже о защите по международным процедурам получения соответствующих охраняемых документов. Чтобы формат разработочной инновационной технологии соответствовал мировому уровню, необходимо четко проводить аудит интеллектуальной собственности, поиск на патентную чистоту и должным образом защитить разработку, прежде чем выставлять ее на открытую реализацию. Эта достаточно серьезная проблема и существует она главным образом за счет недопонимания.

— То есть, важно не только создать технологию, но и включить ее в цивилизованный оборот?

— Конечно. А у нас зачастую складывается ситуация,

когда крупные предприятия просто не знают о том, что их подведомственные структуры обладают весомой интеллектуальной собственностью, которая абсолютно никак не защищена. Для иллюстрации приведу пример.

Сейчас мы реализуем масштабный проект по взаимодействию с одним из крупнейших российских банков, который в том числе владеет определенными научно-техническими структурами, связанными с разработкой современных технологий. Так вот выясняется, что там — полная неразбериха и что необходимо в первую очередь провести тотальный научный аудит. Там есть серьезный комплекс интеллектуальной собственности (в том числе изобретения,



специальные программы по защите и продвижению, подбираем наиболее перспективные профильные площадки.

Кроме того, есть еще одна очень важная деталь. В силу нашей специфики, мы глубоко погружаемся в проблематику продвижения инноваций и, как правило, важной составляющей выставки и салонов, с которыми мы работаем, становятся научные и деловые форумы, конференции, семинары и т.д., организуемые нами отдельно либо в сотрудничестве с хозяевами соответствующих салонов. На этих мероприятиях мы в том числе представляем наиболее перспективные российские разработки, которые участвуют в экспозиции салона. Более того: мы эту информацию распространяем целевым образом заранее, чтобы до потенциальных партнеров и инвесторов были доведены наиболее интересные предложения.

В рамках нашего взаимодействия с экспонентами мы проводим проработку вывозимых авторского права, ни с точки зрения смежных прав никак не защищена.

— Насколько я понимаю, НТА «Технопол-Москва» может оказать весь комплекс услуг в этой области? То есть, помочь разработать с аудитом, помочь разработать с вопросами защиты и помочь предложить эти продукты на мировых площадках?

— Совершенно верно. Научно-техническая ассоциация «Технопол-Москва» в сотрудничестве и при тесном взаимодействии с Юридической фирмой «Городиский и Партнер» могут обеспечить весь этот комплекс работ. Чем, собственно, мы и занимаемся. Изначально именно такой симбиоз мы и замыслили. Фирма «Городиский и Партнер» (безусловный российский лидер в своей области права) обладает высококвалифицированными экспертами по защите объектов интеллектуальной собственности, в том числе по проведению аудита, оценки стоимости объектов интеллектуальной собственности. А «Технопол-Москва» — это площадка, которая помогает реализовывать на международном и российском рынках объекты интеллектуальной собственности, получившие защиту при содействии юридической фирмы «Городиский и Партнер». Ассоциация «Технопол-Москва» также способствует приходу новых субъектов бизнеса для реализации новейших раз-

работок в России и за рубежом, поскольку обладает необходимым знанием и опытом для этого.

— В чем вам видятся особенности НТА «Технопол-Москва» на фоне компаний, предлагающих услуги по организации участия в зарубежных выставках?

— Сильнейшая сторона «Технопол-Москва» в том, что мы осуществляем не просто вывоз российских предприятий на разные международные площадки, а проводим серьезную многоплановую аналитическую работу, в том числе — по выявлению реальных возможностей для дальнейшей реализации на мировых рынках предлагаемых технологий и изобретений. Мы одновременно консультируем, создаем

1000 (!) оригинальных перспективных изобретений. Международное независимое жюри в составе более 70 компетентных специалистов оценивает на конкурсе представленные разработки и вручает награды, которые в профессиональном мире ценятся очень высоко.

Женеvский салон задумывался как площадка для представления наиболее перспективных технологий и изобретений в первую очередь в области точной механики, а также технологий, связанных с мирным атомом, защитой окружающей среды, энергосбережением. Все эти особенности салона определила страна проведения — Швейцария, которая, как известно, является главной площадкой международных организаций. И вот это сочетание цент-

также проводятся там. Женевский салон изобретений является одним из мероприятий, проводимых при поддержке правительства Швейцарии, при поддержке правительства кантона Женевы.

— Женевский салон развивается, в то время как в мире многие салоны объективно сокращаются...

— Да, тенденция такова, что многие салоны промышленной собственности, существовавшие еще в 90-е годы прошлого века, сегодня уже прекратили свою деятельность. Так, например, закрылся салон в британском Бирмингеме. В Соединенных Штатах Америки был подобный салон, теперь его нет... Не все переживают реалии последнего времени, многие салоны или утрачивают суть своего



существования, оставаясь лишь на бумаге, или просто прекращают существование. А Женевский салон — сохраняется. Сегодня по значимости, всеохватности и по тому значению, которое он имеет для мирового изобретательского сообщества, я бы назвал его салоном номер один не только в Европе, но и во всем мире.

— На ваш взгляд, на Женевском салоне в этом году российские разработки в каких отраслях могут получить наибольший интерес у международной деловой аудитории?

— В принципе, этот интерес остается стандартным на протяжении последних лет. То, что интересует не только Женевский салон, но, в принципе, определяет лицо российских инноваций. Кстати, все эти направления — медицина, энергосбережение, биотехнология, нанотехнология — представлены в виде кластеров в «Сколково». Можно сказать, что интересующее мировое сообщество разработки тематически соответствуют этим приоритетным направлениям.

НТА «Технопол-Москва» готова оказывать весь комплекс необходимых услуг по обеспечению участия в выставках и салонах. Мы говорим и о комплексе услуг, связанных с демонстрацией изобретения, вплоть до получения защитных свидетельств и патентов. Подготовка описания изобретения, переводы на языки, размещение в каталогах и т.д. — всем этим наши специалистами владеют в совершенстве.

«Технопол-Москва» также обеспечивает демонстрацию изобретений непосредственно на стендовой площадке. Квалифицированные эксперты, обладающие техническими знаниями и знанием языка, представляют изобретения международному жюри. Если наступает необходимость международных контактов по возможной реализации, мы можем также оказать содействие. Окажем помощь и в оформлении документов — от первичных консультаций даются на месте до подготовки хорошо проработанного договора. Конечно, и рутинные вопросы, связанные с командированием, получением виз, доставкой экспонатов и т.д., наша структура также занимается.

«ПЕ» подписала с НТА «Технопол-Москва» соглашение об информационном партнерстве по освещению подготовки и участия российских предприятий в Женевском международном салоне изобретений (18-22.04.2012).

— Вы согласны с утверждением, что сегодня сложная ситуация в Европе добавляет Женевскому салону обаяния еще и потому, что Швейцария выступает в роли острова стабильности?

— Да, именно так: острова стабильности, острова высоких технологий, острова финансового порядка, который находится в самом центре Европы и проводит свою независимую экономическую политику. Все это, безусловно, дополнительно способствует успеху Женевского салона как признанной ведущей международной площадки. Кстати, популярность Салона изобретений придают Всемирный автомобильный салон, Всемирный салон часов и многие другие аналогичные всемирные форумы, которые

## КОРОТКО

## Союз авиапроизводителей

В НП «Союз авиапроизводителей» (НП «САП») состоялось заседание Наблюдательного совета, на котором в состав НП «САП» были приняты новые члены: ОАО «ГИПРОНИИАВИПРОМ», ОАО «Балашинский литейно-механический завод» и ОАО «ОКБ «Сокол». В ходе заседания Наблюдательного совета генеральный директор НП «САП» Евгений Горбунов представил доклад о работе, выполненной Союзом в 2011 году. На заседании также была определена дата проведения Общего годового собрания членов НП «САП» — 23 мая 2012 года, утвержден план работы с администратором программы Nadcar — Performance Review Institute (США), с которым Союз заключил Меморандум о взаимопонимании в 2011 году. В составе Союза появились два новых комитета — Комитет по аэронавигации и Комитет по таможенно-тарифному и нетарифному регулированию. В настоящее время в НП «САП» действует 9 комитетов. Кроме того, председатель комитета по безопасности полетов НП «САП» Владимир Кофан выступил с докладом о разработке системы управления безопасностью полетов на предприятиях-разработчиках типовых конструкций и предприятиях-производителях воздушных судов, винтов и двигателей.

## ОАО КМЗ отметило юбилей

В Подмошье прошло торжественное собрание, посвященное 70-летию со дня восстановления Красногорского механического завода, ныне ОАО КМЗ. Поздравил ОАО КМЗ приехал: генеральный директор ОАО «НПК «Оптические системы и технологии» С.В.Максин, председатель Всероссийского профсоюза работников оборонной промышленности А.И. Черменев, заведующий отделом взаимодействия с федеральными структурами по развитию предприятий оборонно-промышленного комплекса министерства промышленности и науки Московской области С.А.Юхов, глава Красногорского муниципального района Б.Е.Расказов, председатель Совета депутатов Красногорского муниципального района П.В. Стариков, глава городского поселения Красногорск В.В. Кружлик, представители предприятий-партнеров и другие гости. Генеральный директор ОАО «НПК «Оптические системы и технологии» С.В.Максин отметил: «История ОАО КМЗ многогранна и коллектив предприятия внес большой вклад в развитие оптической и всей оборонной отрасли страны. Я желаю коллективу ОАО КМЗ крепкого здоровья, семейного благополучия и счастья, а Красногорскому заводу — дальнейшего развития, чтобы в ближайшее время он стал суперсовременным и был жемужиной в холдинге НПК «Оптические системы и технологии»».

## Russia Power 2012 объявляет о 10% скидке

Организаторы Russia Power 2012 «Электроэнергетика России», ведущей в России международной энергетической выставки и конференции, объявляют о специальной акции в честь Юбилея мероприятия. Регистрация делегатов до 29 февраля 2012 года будет проходить по специальным «юбилейным тарифам». Скидка 10% предоставляется на однодневное и на полное трехдневное участие как в Russia Power 2012, так и в HydroVision Russia 2012, крупнейшем гидроэнергетическом форуме страны. В течение 3 дней, с 5 по 7 марта, профессионалы индустрии будут обсуждать настоящее и будущее энергетики в Москве, в Экспоцентре на Красной Пресне. Мероприятие пройдет при поддержке Министерства Энергетики Российской Федерации и соберет крупнейших экспертов отрасли, которые поделятся своим видением текущего состояния электроэнергетического комплекса, оценят перспективы его развития, обозначат проблемы, стоящие перед электроэнергетикой, и практические меры, необходимые для их эффективного решения. 6 марта 2012 года, во второй день работы мероприятия, состоится открытое пленарное заседание Конференции Russia Power и HydroVision Russia, на которое приглашены представители Министерства Энергетики РФ и эксперты крупнейших предприятий отрасли: ОАО «ИНТЕР РАО ЕЭС» и ОАО «РусГидро».

## STS Logistics: сотрудничество с «Шелл»

Российский логистический оператор STS Logistics, начинающий ответственное хранение моторных масел «Шелл» в Москве, Ростове-на-Дону и Екатеринбурге. STS Logistic также выиграла тендер на доставку смазочных материалов клиентам «Шелл», расположенным в Москве, Южном и Уральском федеральных округах. Почти пол года ООО «Шелл Нефть» проводило масштабный тендер между логистическими операторами по комплексному обслуживанию поставок своих продуктов по России. STS Logistics, имея большой опыт работы с производителями технических масел, предложила заказчику наиболее оптимальные ставки и условия. В конце 2011 года STS Logistics подписала контракт с ООО «Шелл Нефть» на региональные перевозки по Южному и Уральскому федеральным округам и внутригородскую дистрибуцию по Москве. В январе 2012 года, продолжая развитие сотрудничества, STS Logistics и «Шелл» подписали договор на складское хранение смазочных материалов на терминалах компании в Москве, Ростове-на-Дону и в Екатеринбурге. Ежегодно только по Москве логистический оператор планирует доставлять 3000 автопаллет. Также из Москвы масла будут отправляться в Ростов-на-Дону и Екатеринбург. Дальше география расширяется, и из Екатеринбурга траки будут направляться в Пермь, Нижний Тагил, Миасс, Тюмень, Челябинск и другие города.

## Общее собрание членов НП «ОПЖТ»

Состоялось итоговое Общее собрание членов Некоммерческого партнерства «Объединение производителей железнодорожной техники». По словам президента ОПЖТ Валентина Гапановича, партнерством проведена значительная работа по модернизации и инновационному развитию железнодорожной промышленности, упрочению связей предприятий железнодорожного машиностроения с промышленными предприятиями регионов, изучению и распространению опыта работы членов Партнерства в области «бережливого производства», снижения энергоэффективности продукции и повышения энергоэффективности производства. В 2011 году 12 Комитетов ОПЖТ провели 50 заседаний, в работе Комитетов приняло участие 1794 человека. Развитие отрасли во многом связано с необходимостью принимать активное участие в формировании правового пространства деятельности предприятий железнодорожного машиностроения. В этой связи ОПЖТ совместно с СоюзМаш России и РСПП принимает активное участие в разработке законов, регулирующих вопросы стандартизации и аккредитации в Российской Федерации. А также обеспечивает взаимодействие предприятий-членов Партнерства и профильных Министерств и ведомств по корректировке и реализации Стратегии развития железнодорожного машиностроения на период до 2020 года. В рамках этой работы в 2011 году на рассмотрение федеральных органов государственной власти внесены предложения по проектам законов: «О техническом регулировании», «О концепции совершенствования государственной политики в области обеспечения промышленной безопасности с учетом необходимости стимулирования инновационной деятельности предприятий на период до 2020 года», «О науке и государственной научно-технической политике», а также предложения по снятию административных барьеров в развитии инновационной деятельности. Другим важным направлением работы ОПЖТ является внедрение на отечественных предприятиях международного стандарта железнодорожной промышленности IRIS. В прошлом году подготовлено более 600 специалистов по работе с этим стандартом, проведена сертификация по IRIS двух российских промышленных предприятий — ОАО «Ижевский Радиозавод» и ОАО «МТЗ Трансмаш». Для повышения авторитета и значимости деятельности главных конструкторов предприятий железнодорожного машиностроения, проведен конкурс на лучшую инновационную разработку в трех номинациях: локомотивы, грузовые вагоны и элементы инфраструктуры. Премияльный фонд награждения победителей конкурса составил более 4 млн руб.



# Поездка в Палех

## Немецкое открытие великого русского искусства

Юрий Голиков, Александр Галкин, Михаил Печкин, Виталий Гурылев

В Германии осенью 2010 и весной 2011 годов в городах Мюнстере и Берлине были организованы две уникальные экспозиции самых выдающихся произведений лаковой миниатюры села Палех. Ядро выставок составили работы палешан-основоположников Палехского искусства, начиная с первооткрывателей нового направления Александра Александровича Глазунова и Ивана Ивановича Голикова. Вдохновителем идеи и организатором этих мероприятий выступила прекрасная женщина, крупный коллекционер, ученый-исследователь в области мировой культуры, директор музея Лакового Искусства Народов Мира в городе Мюнстер, профессор госпожа Моника Копплин.

### Знакомство

Необычайная, волнующая встреча и первое знакомство группы художников сел Палеха и Холуя с госпожой Моникой Копплин произошли солнечным весенним утром на Ильинском погосте у могилы недавно почившего гениального Русского Художника, бывшего фронтовика Второй Мировой войны и Главного Хранителя древних культурных палехских традиций художника-палешанина Николая Ивановича Голикова.

Госпожа Копплин, художники, вдова Софья Михайловна отдали прощальный поклон Великому Мастеру и возложили цветы к месту его упокоения. Блеснувшие слезы в глазах знаменитого немецкого профессора говорили о несбывшейся надежде на должную встречу и долгую беседу о древнем селе Палех, об искусстве, о культуре и жизни с Николаем Ивановичем.

«Простите меня дорогой Николай Иванович, что я поздно к Вам приехала», — печально произнесла она у могилы... Из Холуя на встречу приехали давние и верные сподвижники, друзья Николая Ивановича. Страстный и неутомимый исследователь истории и культуры, собиратель бесценных реликвий и артефактов древнего села, биограф Н.Н.Харламова — великого академика живописи директор Холуйского художественного училища им. Харламова Михаил Борисович Печкин и великодушный художник-педагог Виталий Михайлович Гурылев.

Среди палешан активное участие во встрече принял известный и опытный палехский мастер кисти Александр Дмитриевич Галкин, который последние годы вместе с холуянами оказывал Николаю Ивановичу и его семье огромную поддержку и большое внимание, заботу. Был рядом в последние дни и часы с Великим Человеком и Художником.

Затем госпожа Моника Копплин с глубокой благодарностью и большим желанием приняла приглашение представителя одной из самых старейших палехской фамилии иконописцев и художников, необычайно талантливой художницы палехской миниатюры, вдовы Николая Ивановича Софьи Михайловны Голиковой (Вакуровой) посетить их скромный дом, посмотреть и узнать, как жили и работали палешане.

### В доме Голиковых-Вакуровых

Более трех часов без перерыва, весьма искушенная в лучших образцах и достижениях мирового лакового искусства, автор лучших европейских каталогов в этой области профессор Моника Копплин с огромным восхищением и волнением знакомилась с частью

фантастического, потрясающего культурного наследия палешанина Николая Ивановича Голикова. Небольшая, тесноватая комнатка, которая была для великого художника и мастерской, и жильем вдруг наполнилась ослепительным цветом и светом, когда в руках

художников отобедать с ними и тут же задала вопрос: «Не могу понять, почему в предыдущий мой визит в Палех год назад в ваш музей мне никто там не рассказал о Николае Голикове. Не посоветовал познакомиться с этим удивительным, мудрым и великим

...Вдруг в электронной почте на адрес музея в Мюнстере обнаружилось письмо из Палеха от Николая Ивановича Голикова, которое ее настолько взволновало, что она тут же ответила и просила его дать согласие на совместную встречу в мае 2011 года. Завязалась

предоставить мне честь встретить его в Германии. Как я сожалела об этом, — говорила профессор. — Я узнала о размышлении удивительного промысла Палехских Лаков, поруганном и растерзанном древнем здании художественной мастерской, где создавали свои творения Голиковы, Котухины, Вакуровы, Зубковы, Бакановы, Дыдыкины, Буторинны, Каурцевы и многие, многие другие художники и поколения. Как выгонялись из здания со своих рабочих мест старые мастера, расхищалась роскошная библиотека с редкими и дорогими книгами»...

Затем Моника Копплин рассказала о том, как еще в далекой юности подростком она познакомилась с шедеврами палехского гения Ивана Ивановича Голикова и навсегда влюбилась в этого мастера. И эта любовь не только не остыла до сегодняшнего времени, но делается еще крепче.

«И вот теперь я здесь в Палехе за одним столом с мастерами палешанами и холуянами. Беседаю как с лучшими и давними друзьями. Кто бы мог подумать, во что выльется мое знакомство в юности с работами Ивана Голикова. Невесть, но уверена, что это только начало нашей большой совмест-

сетила гостеприимный старинный дом Котухиных, где в далекие и прекрасные 20-е годы коренные палешане во главе с Александром Александровичем Глазуновым основали свою Артель. Познакомилась с внучкой А.В.Котухина — Татьяной Валентиновной. После Голиковских пирогов были пироги Котухинские!

Далее профессор Моника Копплин с большим вниманием осмотрела разваливающееся древнее здание знаменитой Артели художников-палешан. Выбитые оконные рамы, решетки, грязь, запустение. В окнах видны изодранные фотографии основоположников... Визитная карточка Палеха!

### Холуяне

Впереди гостей ожидало старинное село Холуй, перевоз на лодке через разлившуюся Тезу, знакомство с удивительными «фараонами». Прекрасную экскурсию здесь уже проводили Михаил Борисович Печкин и Виталий Михайлович Гурылев. Моника Копплин с интересом осмотрела почти завершенное строительство нового Художественного училища, прошлась по аудиториям и учебным классам старого училища, посмотрела многочисленные прекрасные работы студентов, настен-

бу и холуян. Великолепные соленые рыжики и маринованные белые, представленные из своей «коллекции» Михаилом Борисовичем, привели в восторг и Моника Копплин, и палешан. Начало грибного палехского меню с большим перевесом продолжили «Фараоны».

И вновь завязался серьезный разговор знатоков своего дела из Германии и России; Мюнстер — Палех — Холуй. Доктор-искусствоведа Моника Копплин и художники поделились своими проектами и надеждами на творческую взаимную деятельность. «Я вас, художников, в покое не оставлю».



Голиков Н.И. во время работы над лаковым панно Руслан и Людмила. 1980-е годы

гостей и друзей появились Голиковские шедевры. Их привезли к этому дню из одного московского музея, где теперь они и хранятся вместе с огромным архивом, собранным Николаем Ивановичем, по истории села Палех, его художников, иконописцев.

«Какой цвет!!! Какой колорит!!! Божественный рисунок!!! Цветы, везде неповторимые цветы!!! Это фантастика!!! Настоящий Палехский Стиль!!! Гениально!!! Ничего подобного я еще не встречала», — в восхищении и необычайном волнении от увиденных работ произнесла потрясенная Моника Копплин.

«Эти работы и образы теперь будут постоянно в моей душе, невозможно забыть такой праздник, который вы, палешане, подарили мне в этот солнечный день. Как жаль, что нет рядом Николая Ивановича, и я не могу его обо всем расписать», — сказала она и продолжила, обращаясь к художникам Палеха и Холуя. — Но остаётся вы, его ученики и последователи! То, что вы так бережно храните и бережете его наследие и продолжаете следовать его духовным традициям, достойно большого уважения. Я восхищаюсь также и вами, дорогие мои друзья. В этом деле я хочу и буду вашей помощницей и прошу вас не терять связь со мной и моим музеем. Впереди нас всех ждет большая и интересная работа».

### За гостеприимным столом

Около сотни работ, эскизов, рисунков Николая Ивановича Голикова художники показали профессору Монике Копплин. На другую часть архива ни времени, ни сил уже не оставалось. Со своей стороны она подарила и холуянам, и палешанам по своему великолепно изданному в Германии каталогу, посвященного прошедшим выставкам. Это, без всякого сомнения, лучшее издание с работами палешан-основоположников за всю историю палехского искусства. Уникальная цветная печать, редкие работы и великолепное немецкое качество.

Немецкая гостья с благодарностью приняла приглаше-

нием человеком, художником. Как бы его работы и исторические материалы, и присутствие его самого обогатили и украсили прошедшие выставки... Очень жаль и непонятно. Тем более, что, насколько мне теперь стало известно, происходило в мае, когда были выставлены произведения художников-участников войны, в том числе было много работ и Николая Голикова. Некоторые из палешан были в Германии на моих выставках и тоже ничего не сказали об этом человеке. Как раз в мае я была в музее и Палехе... Я не могу это понять».

Ответить палешанам было нечего. Действительно, трудно

Какой цвет!!! Какой колорит!!! Божественный рисунок!!! Цветы, везде неповторимые чудесные цветы!!! Это фантастика!!! Настоящий Палехский Стиль!!! Гениально!!! Ничего подобного я еще не встречала!



Среди друзей и партнеров...

найти объяснение такому поведению некоторых «специалистов». Хотя догадаться можно... И причина такому явлению, как всегда, банальна и мелка...

Первый тост профессор Моника Копплин произнесла в честь Николая Ивановича Голикова и вместе с художниками почтила его память минутой молчания. Затем она рассказала о необыкновенном и неожиданном для нее знакомстве с Николаем Голиковым в 2010 году. И произошло это вот каким образом.

очень бурная переписка, которая продолжалась между ними до самой смерти художника. Эти письма из Палеха настолько были ей близки, дороги и понятны, что, по ее словам, это было общение людей, давно знавших и прекрасно понимающих друг друга.

«Это были удивительные, прекрасные, умные мысли мудрого человека, прошедшего труднейшую дорогу в жизни и искусстве. Я храню каждое его письмо! Я пригласила его лично на открытие выставки в Берлине, но, к сожалению, он в силу нездоровья уже не мог

и ответственной работы на благо Палеха. Николай Иванович меня напутствовал, сказав «Если можно чем-то помочь Палеху, то сделайте это». Эти его слова у меня в сердце и что в моих силах, я обязательно выполню этот завет мудрого и великого художника-палешанина».

Еще долго продолжалась теплая беседа художников с интереснейшей гостьей.

Наступил черед инициатив холуян и они с удовольствием предложили профессору навестить к вечеру и село Холуй. По пути Моника Копплин по-

Эти работы и образы теперь будут постоянно в моей душе, невозможно забыть такой праздник, который вы, палешане, подарили мне в этот солнечный день. Как жаль, что нет рядом Николая Ивановича

ные росписи, ручную вышивку, фотографии, книги. Некоторые альбомы по искусству и истории села Холуй она с благодарностью приняла в дар от директора училища Михаила Борисовича Печкина, благодаря мужеству и энергии которого, помощи его единомышленников и вырос чудесный новый Храм Искусства. А его удивительные рассказы об академике Харламове, чье имя с честью носит учебное заведение, большой исторический материал о его жизни можно слушать часами. Николай Николаевич Харламов, наверное, был бы очень доволен такими подвижниками и продолжателями древнего искусства, на благо которого он потратил свою нелегкую жизнь.

Хлебосольный стол — современный культурный атри-



Искусство, не имеющее равных в мире

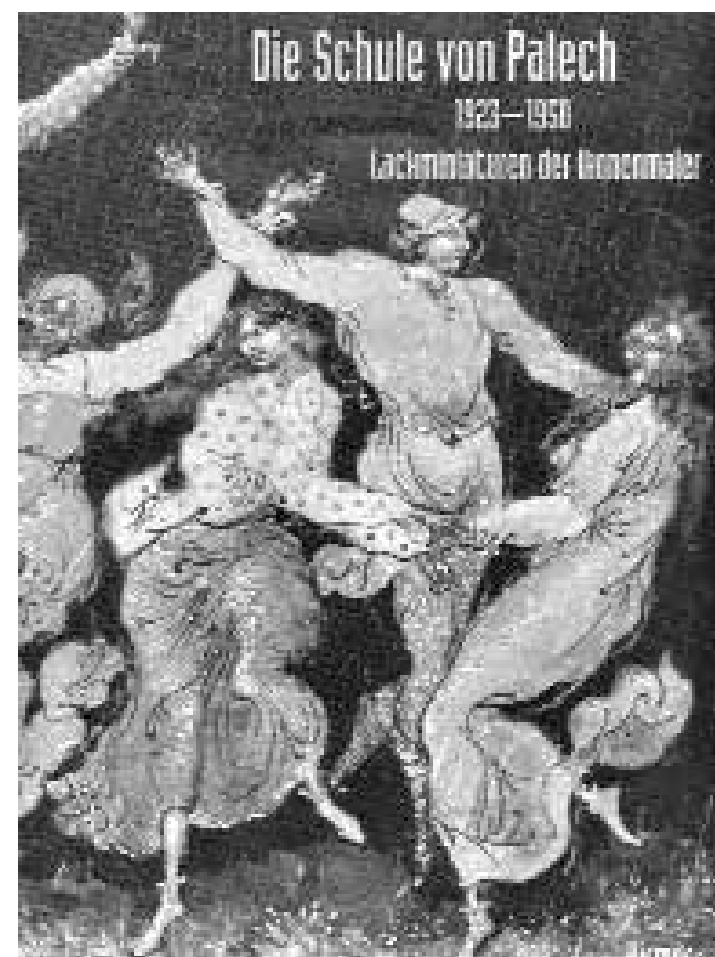
лю и никуда от себя теперь уже не отпущу», — с улыбкой на прощание произнесла она.

### Эпилог

По приглашению заведенной Михаилом Борисовичем Печкиным традиции во время застольных встреч холуян и палешан первый и последний тосты поднимаются и посвящаются памяти великого и бескорыстного служителя Палехского искусства. Таким человеком был герой-фронтовик, художник-палешанин незабвенный Николай Иванович Голиков. И вновь блеснули слезы в глазах знаменитого профессора из Германии Моника Копплин. Последний тост, последние часы в России:

«Я обязательно к вам вернусь! А также с большим желанием встречу вас всех у себя в Мюнстере! Приезжайте обязательно! Нам всем есть над чем думать и работать». Последнее фото на память на крыльце старого художественного училища. Дружеские объятия, напутствия.

Таким знаменательным



Антология великого Палеха

«Я также большая любительница собирать грибы. Молодежь у нас в Германии к этому не причена, а я страстная поклонница леса и его даров», — рассказывала знаменитый профессор изящных искусств.

знакомством с прекрасным человеком, тонким ценителем и знатоком мировой культуры профессором Моникой Копплин из немецкого города Мюнстера запомнился этот майский день художникам древних сел Палеха и Холуя.

**ПРОМЫШЛЕННЫЙ**  
УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ:  
ООО «Редакция газеты «Промышленный еженедельник».  
Издане зарегистрировано в Министерстве Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовой информации.

П/И № 77-12380 от 19.04.2002 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя П/И № 77-14566 от 07.02.2003 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя П/И № ФС77-19251 от 23.12.2004 г. в Федеральной службе по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия.

Генеральный директор, главный редактор Валерий Стольников  
Заместители главного редактора Елена Стольникова Дмитрий Кожеников  
Помощники главного редактора Юлия Гужонок Татьяна Соколова

Директор по развитию Дмитрий Минаков  
Региональный директор Наталья Можаяева  
Дизайн и верстка Роман Кураев, Елена Кураева  
Руководитель коммерческой службы Александр Лобачев

Логистика ЗАО «Истгалф-Трансавто»  
Представитель в Северной Америке: Виктория Яковлева (Ванкувер, Канада); vki@telus.net  
Тел.: (1-604)-805-5979  
Распространяется по подписке, по прямой рассылке и на профессиональных мероприятиях. Подписаться на «Промышленный еженедельник» можно в лю-

бом отделении связи РФ и СНГ по каталогам «Роспечать» и «Пресса России»: индекс для инд. подписчиков — 45774, для предприятий и организаций — 83475; по каталогу «Почта России»: индекс для инд. подписчиков — 10887, индекс для предприятий и организаций — 10888. На газету также можно подписаться через «Интер-Почту».

Адрес для корреспонденции: 123104, Москва, а/я 29  
Тел. редакции: (495) 729-3977, 778-1447, 499-194-1033 (факс)  
www.promweekly.ru  
doc@promweekly.ru, re-gazeta@inbox.ru  
Над номером работали: А.Рыкова, А.Глуховская, А.Коптев, В.Тихомиров, Е.Львова, Ю.Соколов, Д.Теперев.

Использованы материалы информгентств и интернет-изданий.  
Номер подписан 24.2.2012  
Отпечатано в типографии ОАО «ИД «Красная звезда» 123007, г. Москва, Хорошевское шоссе, 38  
www.redstarph.ru  
Номер заказа 407  
Тираж 40000 экз.