

В НОМЕРЕ:

НОВОСТИ

2-3

Трансатлантический комбайн В помощь канадским фермерам

«Ренова» и «Роснано»
Дизель-солнечные станции: перспективы

Агрегаты SSJ100 Завершен цикл испытаний

Новинка Eurocopter С улучшенными характеристиками

Вступление России в ВТО Эксперты ответили на вопросы

СТРАТЕГИИ

4-5

Показательные победы

Группа ОМЗ развивает свои компетенции

Затяжные холода

Мороз может заметно сократить урожай

Мировой финансовый

Производные рыночные инструменты

«Дневник спекулянта»

Новый финансовый телепроект

Итоговый позитив

РУСАЛ увеличил производство

В области 3G

Компания «МТС» расширила сеть

АКТУАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА

6

В рамках подготовки ОВОС

Широкомасштабные исследования

«Энергетика будущего»

Названы победители конкурса

Согласованная политика

Модернизация отечественного энергопотенциала

ЖКХ И СТРОИТЕЛЬСТВО

7

«Парк Инн» для РГС

Step построит отель в Сочи

Уникальная панель

Совместная евразийская разработка

Взгляд потребителя

Как сэкономить на услугах ЖКХ

ВАЖНАЯ ТЕМА

Портфель заказов на российскую военную продукцию составляет более \$40 млрд, сообщил руководитель СВТС РФ Михаил Дмитриев. По его словам, это несколько ниже, чем годом ранее, что объясняется последствиями финансового кризиса и другими причинами. М.Дмитриев уточнил, что план по экспорту российской вооружения на 2012 год составляет \$13,5 млрд. Подводя итоги прошлого года, М.Дмитриев сообщил, что Россия экспортировала за границу военную продукцию на \$13,2 млрд. По его словам, продукция поставлялась в 65 стран, четверть — в Индию, 15% — в Алжир, «значительная часть» была продана в Венесуэлу и Вьетнам. По номенклатуре лидирующие позиции занимает авиация, на втором и третьем местах — продукция для военно-морского флота и сухопутных войск, на четвертом — продукция ПВО. Подавляющее большинство поставок (81%) пришлось на «Рособоронэкспорт», остальные 19% приходятся на 21 другой субъект военно-технического сотрудничества.

Консолидация

«Силовые машины» приобрели 100% «ЭМАльянса»

Валерий Стольников

На прошлой неделе в жизни российского (и даже мирового) энергомашиностроения случилось достаточно важное событие: ОАО «Силовые машины» завершило сделку по приобретению 100-процентного пакета акций ОАО «ЭМАльянс». Цена этой крупнейшей в последнее время в отрасли сделки будет объявлена сторонами позже, но дело, собственно, не в том, сколько именно сотен миллионов долларов фигурирует в контракте. Главный экономический смысл события в том, что благодаря объединению потенциалов этих ведущих российских холдингов на глобальном рынке появился новый крупный игрок, благодаря синергии участников способный на многое. Новая компания может стать одной из ведущих на мировом энергомашиностроительном рынке и предложить конкурентоспособные комплексные поставки оборудования и услуг для энергообъектов любой сложности. Сделка получила одобрение со стороны Федеральной антимонопольной службы Российской Федерации, а также антикоррупционных государственных органов Сербии, Македонии, Армении и Украины. Консультантами сторон выступили ОАО «Газпромбанк», Группа Спутник, Dechert Russia LLC и компания Freshfields Bruckhaus Deringer.

появится возможность привлечения дополнительных ресурсов для реализации более крупных проектов. Уменьшение транзакционных издержек и административных расходов, оптимизация закупок и логистических маршрутов приведут к снижению себестоимости выпускаемой продукции и повышению ее конкурентоспособности на мировом рынке. В

го решения по брендированию новой компании еще не принято, хотя уже ясно, что переводить компанию на единую акцию не планируется, зато считается принципиальным сохранить бренд «ЭМАльянс» и входящего в него «Красного котельщика». «Приобретение «Силовыми машинами» акций ОАО «ЭМАльянс» — очередной

услуг для энергетического бизнеса. Объединение компаний, каждая из которых является лидером рынка в своей области, существенно повысит конкурентоспособность российского производителя на глобальном рынке энергетического машиностроения. Президент ОАО «ЭМАльянс» Тимур Авдеев отметил, что для ОАО «ЭМАльянс» при-

ритетом, поскольку позволило не просто расширить возможности компании, но и послужило началом совершенно нового и крайне амбициозного проекта. Объединение возможностей и ресурсов ОАО «ЭМАльянс» и ОАО «Силовые машины» — это принципиальное изменение ситуации на мировом рынке энергомашиностроения. Это появление



Руководители обеих компаний рассказывают о закрытии исторической сделки

конечном итоге это позволит реализовывать масштабные проекты, комплектно поставляя оборудование котельного и турбинного островов для генерирующих станций. Интеграция инженеринговых активов ОАО «ЭМАльянс» в состав ОАО «Силовые машины» позволит повысить научно-технический уровень, технологическую оснащенность и усилить инженеринговые компетенции компании. При этом окончательно-

этап в последовательной реализации стратегии компании, направленной на достижение лидерских позиций среди мировых поставщиков энергетических решений. — говорит генеральный директор ОАО «Силовые машины» Игорь Костин. — Нашими стратегическими приоритетами помимо производства энергетического оборудования являются также развитие передовых технологий, создание новых продуктов и расширение спектра

ход нового акционера означает принципиально новый шаг в развитии. «Мы совместно работаем очень давно. Учитывая то, что «Силовые машины» (так уж случилось) — лидер на рынке турбинных генераторов в России, а мы (опять так уж случилось) — лидер на рынке котельного теплообменного оборудования, у нас очень много сопереживаний. Соглашение с ОАО «Силовые машины» стало для нас безусловным при-

оритетом, поскольку позволило не просто расширить возможности компании, но и послужило началом совершенно нового и крайне амбициозного проекта. Объединение возможностей и ресурсов ОАО «ЭМАльянс» и ОАО «Силовые машины» — это принципиальное изменение ситуации на мировом рынке энергомашиностроения. Это появление нового, амбициозного, современного российского игрока на международной технологической арене. Это важный проект для нас в частности и для российской экономики и промышленности в целом, — подчеркнул руководитель. Комментирует генеральный директор «Силовых машин» Игорь Костин: «Мы ожидаем, что интеграция компаний даст большой положительный эффект. (Окончание на стр. 3)

Фонд братьев Баташевых

ОМК вручила награды лучшим работникам

Объединенная металлургическая компания (ЗАО «ОМК») провела в Выксе (Нижегородская область) IX церемонию вручения наград и премий Фонда имени Ивана и Андрея Баташевых лучшим сотрудникам предпринятой компании по итогам 2011 года. В этом году на звание лауреатов Фонда было выдвинуто 133 кандидата, из которых номинантами на получение премии стали 30 сотрудников Выксунского металлургического завода и Литейно-прокатного комплекса (Нижегородская область), Альтиевского трубного завода (Республика Татарстан), завода «Трубоделатель» (г. Челябинск) и головного офиса ОМК (г. Москва).

Победители были объявлены в 10 номинациях: «Лучший работник трубного производства», «Лучший металлург», «Лучший рабочий», «Лучший ремонтник», «Лучший инженер», «Лучший молодой специалист», «Лучший по профессии», «Лучший мастер», «Лучший руководитель», «Лучший менеджер проекта». Кроме того, в четвертый раз за время существования премии экспертный комитет во главе с председателем совета директоров ОМК, президентом Фонда имени братьев Баташевых Анатолием Седых принял решение о присуждении высшей награды Фонда — первой премии и золотой медали. По итогам 2011 года ее удостоен директор центра перспективного технического развития ОМК Александр Рыбкин за успешную реализацию проекта строительства и пуск Металлургического комплекса стан-5000 в Выксе. Вторую премию Фонда и серебряную медаль за большой вклад в развитие бизнеса ОМК и реализации масштабных и уникальных проектов получил исполнительный директор ООО «ОМК-Проект» Андрей Кухно.

«Для каждого крайне почетно получить признание именно среди коллег — профессионалов, отметил председатель совета директоров ОМК Анатолий Седых, выступая на церемонии. — Ничто не стимулирует развитие так, как собственные успехи и достижения. Главное достижение ОМК — это люди — команда талантливых менеджеров, квалифицированных специалистов, ищущих, переживающих, талантливых, мечтающих о новых высотах. С такой командой как все вы, здесь присутствующие, мы одержим не одну победу, покорим не одну высоту», — добавил А.Седых.

Премии победителям вручили руководители ОМК, представители органов власти, бизнеса, известные деятели науки и культуры. Среди них — губернатор Нижегородской области Валерий Шанцев, президент Государственного центрального музея современной истории России, заслуженный работник культуры РФ Тамара Шумная, профессор института теории архитектуры и строительной истории при университете г. Инсбрук Райнер Грефе, Герой Советского Союза и России, космонавт Сергей Крикалев, ректор МИСиС Дмитрий Ливанов, заслуженный артист России, руководитель джаз-бэнда «Фонотраф» Сергей Жилин и другие.

Фонд имени Ивана и Андрея Баташевых, основателей Выксунского металлургического завода, был создан акционерами ОМК в октябре 2003 года для поощрения лучших работников ВМЗ. Начиная с 2009 года, премию Фонда братьев Баташевых могут получить работники предпринятой ОМК, добившиеся особых успехов в производственной и научно-технической деятельности. С этого года наградой Фонда является статуэтка в виде символа родового герба Баташевых — единорога, который олицетворяет мощь, прогресс и целеустремленность.

Go Green 2012 года

Компания Schneider Electric объявила о начале второго международного студенческого конкурса инновационных решений для города в области энергетики Go Green in the City, участие в котором принимают студенты из 9 стран мира.

Кандидатам предложено разработать применимые на практике решения в области управления электроэнергией. Работая в командах из двух человек, конкурсанты должны будут предложить конкурентное решение в области управления наиболее критическими городскими объектами: жилой дом, университет, магазин, система водоснабжения или больница. Лучшие решения должны учитывать следующие аспекты современной жизни: возросший спрос на электроэнергию, социальный прогресс и защиту окружающей среды.

Карен Фергюсон, исполнительный вице-президент по управлению персоналом компании Schneider Electric: «Водушевленный успехом первого конкурса Go Green in the City, Schneider Electric вновь предлагает студентам инженерных специальностей, возможность принять участие в соревновании инновационных решений. Привлекая новое поколение к процессу решения мировых задач в области электроэнергетики, Schneider Electric продолжает реализовывать свою миссию — помогать каждому использовать свою энергию максимально эффективно».

С момента первого конкурса, который прошел в 2011 году, Go Green in the City получил большое признание международного студенческого сообщества. Около 500 команд и 1000 кандидатов из 8 разных стран приняли участие в конкурсе 2011 года. Две конкурсантки (Сума Эленкиал и Мария Консуэло Паласиос Лафуртенто) из университета немецкого города Бонна стали лауреатами за идею «Зеленого университета».

Конкурс Go Green in the City 2012 охватит 9 стран, среди которых вновь будет Россия (а также Бразилия, Китай, Франция, Германия, Индия, США, Турция и Польша). Конкурс привлечет порядка 27000 студентов из более чем 90 университетов. По итогам соревнования компания запланировала около 200 собеседований с самыми креативными участниками для прохождения стажировки в компании Schneider Electric. 25 лучших команд будут отправлены в Париж в июне 2012 года для участия в финале конкурса. Победившая команда посетит промышленные объекты и офисы Schneider Electric во Франции, познакомится с сотрудниками и руководством компании. Кроме того, двум победителям будет предложено присоединиться к профессиональной команде Schneider Electric.

Компания Schneider Electric является одним из мировых лидеров в области управления электроэнергией. Подразделения компании успешно работают в более чем 100 странах. Schneider Electric предлагает интегрированные энергоэффективные решения для энергетики и инфраструктуры, промышленных предприятий, объектов гражданского и жилищного строительства, а также центров обработки данных. Более 110000 сотрудников компании, оборот которой достиг в 2010 году 19,6 млрд евро, активно работают над тем, чтобы энергия стала безопасной, надежной и эффективной. ЗАО «Шнейдер Электрик» имеет коммерческие представительства в 19 крупнейших городах России с головным офисом в Москве. Производственная база «Шнейдер Электрик» в России представлена 3 заводами, 2 логистическими центрами и Научно-техническим центром.

СОВРЕМЕННЫЙ ПРОМЫШЛЕННЫЙ ДИЗАЙН
во всех его воплощениях

Подготовка и издание книг, буклетов, проспектов **Разработка и доработка корпоративного стиля**
Дизайн тары и упаковок

Корпоративная и презентационная полиграфия **Выставочные стенды, корпоративная экспозиция**

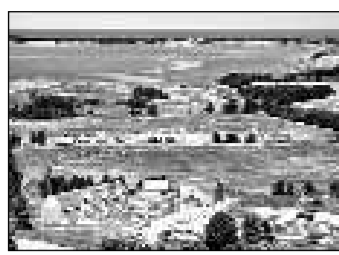
Организация, оформление и проведение выставок, форумов, презентаций **Оформление и защита промышленных образцов**

Плакаты, транспаранты, наглядная агитация **Ребрендинг «под ключ»**

Редакция «Промышленного еженедельника» совместно с Лабораторией промышленного дизайна «Промо-дизайн», опираясь на многолетний опыт работы в области промышленности и энергетики, предлагают широкий круг услуг по разработке и реализации заказов и проектов в области промышленного дизайна.

Разработка концепций и предложений — бесплатно!

+7-985-766-3923
doc@promweekly.ru



Российская техника оказывает содействие
заокеанским труженикам хлебных полей



В ЦАГИ завершили испытания комплекса
управления нового российского самолета

«Промышленный еженедельник»
на льготных условиях публикует:

- Годовые отчеты
- Материалы к собраниям акционеров
- Решения и постановления собраний акционеров, заседаний президиумов, конференций и т.д.
- Объявления о существенных фактах
- Объявления о конкурсах и тендерах
- Обращения к акционерам, инвесторам, партнерам
- Поздравления

+7(495)778-18-05, 778-14-47

НОВОСТИ

Исключение объектов повышенной опасности

На Синарском трубном заводе (СинТЗ), входящем в Трубно-Металлургическую Компанию (ТМК), состоялась ликвидация склада аммиака и станции защитного газа, размещавшихся в связи с производственной необходимостью на территории предприятия с 1975 года. Комплекс работ осуществлен силами специалистов ООО НП ЭкоТехПроект (г. Екатеринбург) под контролем представителей Ростехнадзора и Управления МЧС России по Свердловской области. Исключить из производственной цепочки методик диссоциации аммиака, ранее используемую в процессе термообработки труб, позволило введение в эксплуатацию современной водородной установки, которая не представляет опасности для труборезов и населения города. Как отметил управляющий директор СинТЗ Сергей Четвериков, ликвидация склада аммиака — знаковое событие не только для завода, но для города и района в целом.

Бурение скважин малого диаметра

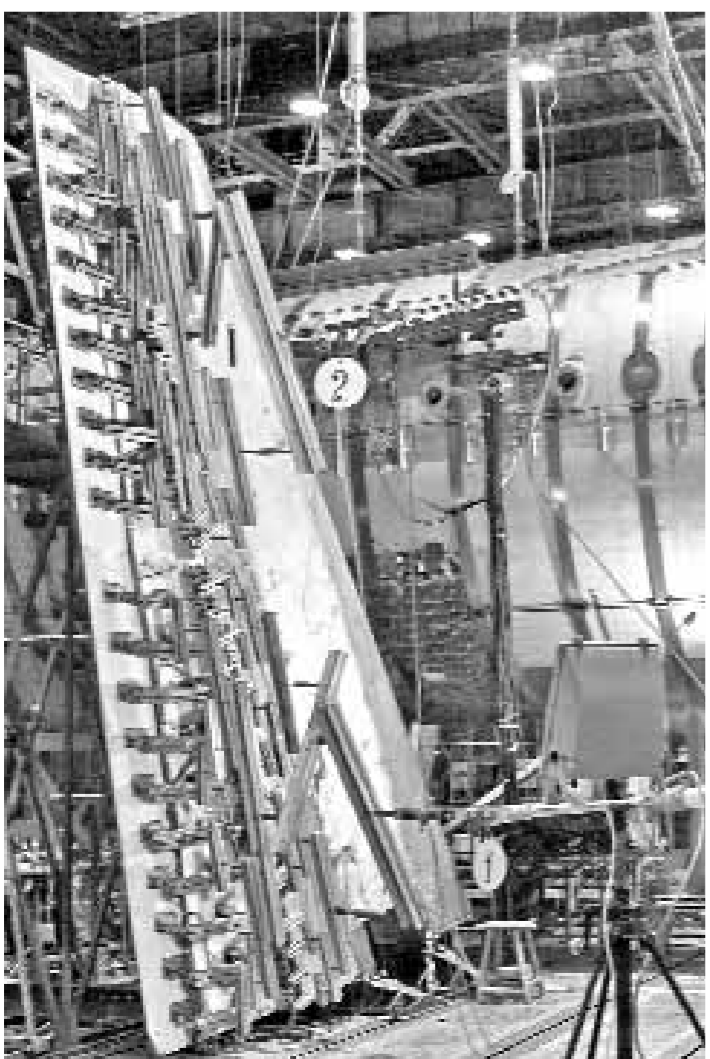
Скважины с горизонтальным стволом по проекту ТатНИПИ-нефть построены для НГДУ «Нурлатнефть» и для НГДУ «Альметьевнефть». Особенностью бурения горизонтального ствола в скважине малого диаметра является отсутствие запасного диаметра, который проектируют при бурении традиционным диаметром. При бурении традиционных скважин потенциальные зоны осложненной закруткой эксплуатационной колонной, а затем, уже в отсутствие рисков осложнений, бурение горизонтального ствола по продуктивной части продолжается долотом меньшего диаметра. Для минимизации рисков осложнений при бурении скважин были реализованы предложенные проектной лабораторией ТатНИПИнефть современные буровые технологии: геонавигация; буровой раствор, укрепляющий стенки скважин; шламокартаж; бурение одной компоновочной секции набора кривизны и секции горизонтального ствола.

Агрегаты SSJ 100

Завершен цикл периодических испытаний

Специалисты комплекса прочности ЦАГИ (ФГУП «Центральный аэрогидродинамический институт имени профессора Н.Е. Жуковского») завершили цикл периодических испытаний органов управления самолета SSJ 100 — рулей высоты и направления, выполненных из композиционных материалов. Работы проводились по заказу ЗАО «Гражданские самолеты Сухого».

Испытания подтвердили заложенный уровень надежности и прочности конструкции в серийном производстве. В ходе испытаний к органам управления была приложена предельная нагрузка, которую они успешно выдержали. В рамках данных работ были созданы стенды, позволившие испытать руль высоты и руль направления в составе килля и стабилизатора. Коллективом научно-исследовательского отделения статической и тепловой прочности были получены данные по прогибам конструкции в процессе нагружения и напряженному состоянию отдельных зон конструкции. При этом были использованы бесконтактные лазерные датчики перемещения, позволившие с высокой точностью измерить прогибы конструкции. Результаты проведенных исследований подтверждают качество изготавливаемых на серийных заводах агрегатов. В дальнейшем запланированы периодические испытания органов управления (элерона) и механизации (закрылка).



Комбайн за океан

STS Logistics помогает фермерам Канады

Марина Карасова

Компания STS Logistics доставляет через Атлантику в канадский Виннипег комбайн «TORUM 760» с молотильным агрегатом производства компании Ростсельмаш.

Компания STS Logistics — один из лидеров на российском транспортно-логистическом рынке реализует контракт с ведущим производителем сельскохозяйственной техники «Ростсельмаш». Логистический оператор, после доставки производителя груза в Санкт-Петербург, осуществил портовые работы и загрузил комбайн TORUM на судно океанской линии AtlanticRo-RoCarriers. Характеристики основного груза — вес 15600 кг, размеры 1030x335,2x365 см и запасные части молотильного агрегата к комбайну. Морским путем агрегат прибыл в США, город Балтимор. STS Logistics осуществила оформление транзита, и груз автопоездом будет доставлен в город Виннипег, Канада. STS Logistics сотрудничает с Ростсельмашом с осени 2009 года. За время работы комбайны доставлялись из Ростова-на-



Дону в Канаду, США, Турцию и другие страны. Логистический оператор на постоянной основе также осуществляет доставку западных частей и комплектующих контейнера-

ми из США, Бразилии, Канады. По мнению руководства компании «Ростсельмаш» развитие экспорта зерноуборочной техники на североамериканский рынок является приоритетным. В результате испытаний летом 2011 года, новый комбайн TORUM 760, работающий в 5 км от г. Колумбус, продемонстрировал отличные результаты.

«Ренова» и «Роснано»

Дизель-солнечные электростанции

Группа компаний «Ренова» и «Роснано» совместно с Физико-технологическим институтом им. А.Ф. Иоффе Российской академии наук в Санкт-Петербурге разработают и внедрят первые в России дизель-солнечные электростанции

России автономные дизель-солнечные электростанции.

Установленная мощность экспериментальной гибридной электростанции, в которой доля солнечной генерации превышает 70%, составит более 100 кВт. При использовании энергоустановки будут использованы фотоэлектрические модули на основе передовой тонкопленочной технологии. Работы по улучшению их технических характеристик будут проводиться в Научно-техническом центре тонкопленочных технологий на базе ФТИ им. А.Ф.Иоффе.

По завершении испытательных работ и ввода дизель-солнечной электростанции в эксплуатацию планируется выработать типовое решение автономной электростанции для внедрения в регионах с высоким уровнем дизельной генерации.

По словам генерального директора Научно-технического центра тонкопленочных технологий в энергетике при ФТИ им. А.Ф. Иоффе Владимира Корабельникова, «комбинирование фотоэлектрических систем с дизельной генерацией в разы снижает эксплуатационные затраты оператора за счет уменьшения расхода органического топлива».

Как отметил генеральный директор ЗАО «РОТЕК» Михаил Лифшиц, «автономные гибридные электростанции с использованием солнечной генерации являются технически эффективными и экономически оправданным решением для российских регионов с высоким уровнем солнечной радиации, например, Юга России, Юго-Восточной Сибири, Якутии, Забайкалья и Дальнего Востока, где стоимость дизельной генерации достигает 30-40 руб. кВт·ч».

Недельный срез

Работа оптового рынка энергии и мощности

По данным НП «Совет рынка» на неделе с 10.02 по 16.02.2012 плановое электропотребление характеризовалось уменьшением объемов относительно предыдущей недели в первой и второй ценовых зонах. Плановое электропотребление накопленным итогом с начала 2012 года выросло по отношению к суммарным значениям аналогичного периода прошлого года в обеих ценовых зонах.

Индекс равновесных цен снизился относительно значения предыдущей недели в первой ценовой зоне и вырос во второй. Изменения средневзвешенных индексов РСВ за период с начала 2012 года также разнонаправлены по ценовым зонам. Так в Европейской части России и на Урале индекс РСВ с начала года снизился по отношению к значению за аналогичный период прошлого года, а в Сибири вырос. В целом по ценовым зонам плановое потребление за истекшую неделю уменьшилось на 1,5%, суммарный объем потребления с начала года вырос на 3,3% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года.

Общий объем планового электропотребления на рынке на сутки вперед за прошедшую неделю составил 22,13 млн МВт·ч. В Европейской части РФ и на Урале плановое электропотребле-

ние составило 17,55 млн МВт·ч, снизившись на 1,3% по отношению к прошлой неделе. Суммарный объем планового потребления в Европейской части РФ и на Урале с начала года увеличился на 3% по отношению к аналогичному периоду прошлого года. В Сибири плановое электропотребление составило 4,58 млн МВт·ч, снизившись на 1,9% по отношению к прошлой неделе. Суммарный объем планового потребления в Сибири с начала года увеличился на 4,3% по отношению к аналогичному периоду прошлого года.

Индекс равновесных цен в Европейской части РФ и на Урале уменьшился за неделю на 2,4% — до 956,2 руб./МВт·ч. (средневзвешенный индекс равновесных цен за период с начала года уменьшился на 8,2% по отношению к аналогичному периоду прошлого года). В Сибири индекс за неделю увеличился на 0,8% — до 667,8 руб./МВт·ч. (средневзвешенный индекс равновесных цен за период с начала года вырос на 18,2% по отношению к аналогичному периоду прошлого года).

По состоянию на 14 февраля 2012 года общая задолженность участников рынка составила 31,6 млрд руб., уменьшившись с 1 февраля на 2,5 млрд руб. В том числе задолженность по ценовым зонам составила 30,14 млрд руб., по неценовым зонам — 1,45 млрд руб.

Microsoft Dynamics AX Forum 2012

Шестой российский ежегодный Форум

Компании «АНД Проджект» и Microsoft приглашают Вас принять участие в VI ежегодном Microsoft Dynamics AX Forum 2012 — ключевой конференции, посвященной лучшим практикам использования системы Microsoft Dynamics AX для повышения конкурентоспособности бизнеса. Форум состоится 29 марта 2012 года в Москве.

Шестой год подряд Форум объединит лидеров российского рынка — генеральных, финансовых, IT-директоров — руководителей предприятий оптовой торговли и дистрибуции, энергетики, промышленного производства, производства товаров народного потребления, транспорта, телекоммуникаций, мультинациональных компаний и крупных распределенных холдингов.

На Форуме 2012 об опыте реализации проектов и полученных результатах расскажут топ-менеджеры компаний: ОАО «СИБЭКО», «Центр Финансовых Рече-

тов», «Промэлектроника» и других. Специальным гостем мероприятия станет Николай Приишников, президент Microsoft Russia.

В программе Форума 2012:
— Лучшие практики решения бизнес-задач с помощью системы Microsoft Dynamics AX
— Выступления топ-менеджеров об опыте реализации проектов и полученных результатах
— Эксклюзивные спикеры в области стратегического управления человеческими ресурсами, финансами и операционной деятельностью
— Демонстрации решений по управлению продажами, цепочками поставок, финансами, персоналом, производством и ремонтами, проектами, взаимоотношениями с клиентами
— Обзор новых технологий и возможностей системы в области бизнес-аналитики
В секционной части Форума будут рассмотрены темы:

— финансы как стратегия управления активами компании;
— дистрибуция и управление цепочками поставок;
— стратегическое управление человеческими ресурсами;
— технологии: смена парадигм, новые возможности.

За прошедшие годы своими достижениями и примерами с участниками Форума делился директор таких компаний, как: холдинг «OCS Дистрибуция», Kelly Services, представительство крупнейшей медиа-компании BBDO, «Росинтер Ресторантс», ОАО «Таттелеком», ГТК «Россия», «Сибирский Антрацит», «Новосибирскэнерго», «Морской порт Санкт-Петербург», «Балтик Петролеум», «Телебалт», ОАО «Пенюлэкс Холдинг», ОАО «Калужский Двигатель», ОАО «Техприбор», «Вагонмаш», группа «Разгуляй», холдинг «Солнечные продукты» и другие.

Участие в мероприятии бесплатное, открыта регистрация на сайте www.daxforum.ru.



ЦИТАТА НЕДЕЛИ

Дмитрий Медведев,
Президент Российской Федерации

«Внедрение в строительство современных технологий, экологически чистых материалов... Мы об этом говорим ещё с момента начала реализации национального проекта по жилью. Подчеркну, что для этого, конечно, необходимы и дополнительные меры включая стимулирование застройщиков к возведению недорогого, но качественного жилья».

РАЗЪЯСНЕНИЯ К КОНКУРСНОЙ ДОКУМЕНТАЦИИ

на проведение открытого одно-этапного конкурса на право заключения Договора на выполнение комплекса работ по строительству, инженерному и технологическому оснащению комплекса зданий диспетчерского центра, а также проведение монтажных, пусконаладочных и иных неразрывно связанных с ними работ на земельном участке, расположенном по адресу: Московская область, Ленинский район, Московский с.о., в районе д. Румянцево, уч. 3/1.

1. Сведения необходимые и достаточные для формирования стоимости силовых щитов, указанных в ведомости объемов работ, содержатся в проектной документации «Комплекс офисных зданий диспетчерского центра ОАО «СО ЕЭС» по адресу: Московская область, Ленинский район, г.п. Московский, в районе д. Румянцево, уч. 3/1» (далее — проектная документация).

Ознакомиться с проектной документацией можно по адресу: г. Москва, ул. Земляной Вал, д. 50 А стр. 3, ОАО «СО ЕЭС», контактные лица — начальник отдела капитальных сооружений Департамента недвижимого имущества Леонов Андрей Александрович (тел. (495) 627-94-87, электронная почта: leonov@so-ups.ru); главный специалист отдела капитальных сооружений Департамента недвижимого имущества Маковлев Евгений Леонидович (тел. (495) 788-17-09, электронная почта: makovlev-el@so-ups.ru).

2. При составлении сметной документации следует руководствоваться: ТЕР 81-02-01-2001, МДС 81-36.2004, МДС 81-35.2004. (Применение при расчете сборников ФЕР-2001, ТЕР-2001 равнозначное).

3. Текущая цена определяется на момент формирования сметной документации.

4. Для определения стоимости строительства в текущем уровне цен рекомендуется использовать индексы изменения сметной стоимости, сообщаемые Министерством регионального развития Российской Федерации.

При расчете цены только по сборникам ФЕР-2001 допускается применение индексов изменения сметной стоимости, разработанных ФГУ «Федеральный центр ценообразования в строительстве».

5. Допускается применение индекса дефлятора на период выполнения работ, определенный графиком выполнения работ.

6. Непредвиденные расходы учитываются по усмотрению участника, с учетом требований п. 4.96 МДС 81-35.2001.

НОВОСТИ

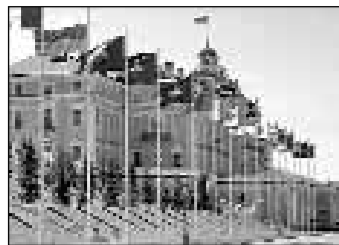
Внешэкономбанк и скоростной трамвай

Государственная корпорация «Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк), Европейский банк реконструкции и развития (ЕБРР) и Администрация города Новосибирска подписали Меморандум о сотрудничестве. Согласно документу стороны договорились развивать сотрудничество, предусматривающее возможность совместного участия в подготовке и реализации проекта строительства скоростного трамвая на принципах государственно-частного партнерства (ГЧП). Меморандум предусматривает, что Администрация города выполнит технико-экономическое обоснование инвестиций, проведет оценку воздействия проекта на окружающую и социально-экономическую среду, анализ финансовой структуры и возможных вариантов ГЧП. Внешэкономбанк и ЕБРР готовы оказать помощь в подготовке технических заданий для реализации данных исследований. В рамках реализации проекта стороны намерены активно сотрудничать в подготовке финансовой структуры и правовой документации, включая концессионное соглашение, а также в организации конкурса по выбору концессионера. В свою очередь ЕБРР и Внешэкономбанк готовы рассмотреть возможность финансирования проекта после проведения его экспертизы. Скоростной трамвай будет представлять собой систему рельсового городского общественного транспорта, которая будет соединять северную и южную части города через реку Обь, а также существующую 15 км систему метро с другими основными районами города. Реализация данного проекта позволит обеспечить жителей города высококачественным общественным транспортом, являющимся альтернативой использованию личных автомобилей.

Лидерство «Инкаб»

Завод «Инкаб» по итогам 2011 года занял второе место в России по выпуску кабеля в физическом исчислении (длина кабеля вне зависимости от количества волокон в нем) и третье место по выпуску в оптоволоконном исчислении (суммарная протяженность всех волокон в кабеле). За 2011 год завод «Инкаб» произвел 32956 км оптического кабеля в физическом исчислении и 945850 в оптоволоконном исчислении, что почти в 2 раза больше аналогичного показателя прошлого года. Увеличение производства кабеля в 2011 году связано с ростом производственных мощностей завода «Инкаб». Так, в июле и декабре 2011 года было установлено несколько новых производственных линий, которые позволили выпускать до 4500 км кабеля в месяц. Рейтинг производителей оптического кабеля составил Всероссийский научно-исследовательский проектно-конструкторский и технологический институт кабельной промышленности.

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



В Москве обсудили проблемы и последствия присоединения страны к ВТО

Вступление России

Эксперты ответили на вопросы предпринимателей

Елена Барашева, пресс-служба МТПП

Чем ближе момент присоединения России к ВТО, тем активнее предпринимательское сообщество интересуется вопросами, связанными с совершением этого важного для страны шага. Россия окончательно завершила переговоры о вступлении в организацию, членства в которой добивается с 1993 года. Уже в феврале 2012 года Минэкономразвития РФ намерено внести в правительство законопроект о ратификации документов по присоединению РФ к Всемирной торговой организации, а все ратификационные процедуры должны быть завершены до 23 июля.



О том, какова стратегия участия России в ВТО, рассказали представители Департамента торговых переговоров (ДТП) Минэкономразвития на встрече с предпринимателями на площадке Московской торгово-промышленной палаты. Во встрече приняли участие начальник отдела ВТО ДТП Михаил Черкаев, советник отдела услуг и инвестиций ДТП Наталья Шевелева и заместитель начальника отдела товаров ДТП Виктор Батанин. Московскую ТПП на встрече представляли президент МТПП Леонид Говоров, председатель Правления МТПП Юрий Котов, генеральный директор МТПП Юрий Азаров. Встречу вел заместитель генерального директора — руководитель Департамента по работе с членами МТПП Антонина Ватолкина.

Открывая встречу, президент МТПП Леонид Говоров от имени палаты выразил полную поддержку процессу вступления России в ВТО и готовность палаты помочь предпринимателям адаптироваться к новым условиям рынка, используя ресурсы и значительный опыт работы во внешнеэкономическом, экспертно-консультационном и образовательном направлениях, в первую очередь в области содействия развитию малого и среднего бизнеса. В условиях новой политико-экономической реалии Московская торгово-промышленная палата «будет стремиться стать еще более действенным аппаратом поддержки предпринимательства московского региона».

Знакома предпринимателям с принципами и функциями ВТО, начальник отдела ВТО Департамента торговых переговоров Минэкономразвития Михаил Черкаев сообщил, что нормативную базу ВТО составляет пакет документов Уругвайского раунда, который

охватывает правила мировой торговли в области товаров и услуг, субсидирования, инвестиций, защиты прав интеллектуальной собственности. Процедура вступления предполагает заключение Российской контрактной со всеми 153 странами — членами ВТО, в результате чего экономические операторы Российской Федерации получают право доступа на рынки стран — членов ВТО на условиях, которые предусмотрены участием в ВТО каждой из этих стран. Таким образом, одним из главных преимуществ присоединения к Всемирной торговой организации является создание более благоприятных условий доступа на мировые рынки товаров и услуг на основе многостороннего договорного процесса, характеризующегося предсказуемостью и стабильностью развития торговых отношений со странами-членами ВТО.

В результате подготовительной работы по присоединению России к ВТО было принято и изменено более 40 законодательных и административных актов, что позволило участникам рабочего процесса говорить о приведении в целом нормативно-правовой базы РФ к нормативным требованиям ВТО.

В настоящее время Правительством России ведется активная работа по корректировке мер субсидирования промышленного и сельскохозяйственного секторов по приведению их к соответствию с правилами ВТО. Было достигнуто решение одного из спорных вопросов инвестиционно-порядка — российский режим промышленной сборки автомобилей, который не соответствует необходимым нормам и правилам ВТО, будет сохранен в рамках членства

России в ВТО до 2018 года. Что касается изменений законодательства в области защиты прав интеллектуальной собственности, то, по словам начальника отдела ВТО, они имеют точечный характер и уже внесены в законодательство, включая принятие норм по защите информации о клинических исследованиях, обязательной при регистрации лекарственных средств.

Советник отдела услуг и инвестиций ДТП МЭРТ Наталья Шевелева ознакомила предпринимателей с результатами переговоров по доступу на рынок услуг, которые нашли отражение в консолидированном перечне обязательств РФ по услугам в рамках ВТО. В перечень содержится условия доступа на российский рынок иностранных поставщиков и услуг. Наталья Шевелева обратила внимание, что из-под обязательств выведены такие ключевые сектора услуг, как добыча, переработка и транспортировка сырья, в том числе энергетического, железнодорожного и авиационного транспорта; деятельность портов, за исключением погрузочно-разгрузочных работ аэропортов. Это означает, что РФ сможет в данных секторах применять любые ограничения для иностранных поставщиков услуг, вплоть до полного закрытия рынка от внешнего доступа.

При этом в около 30 секторах экономики Россия принимает на себя обязательства без количественных ограничений, в том числе в области рекламы, организации массовых мероприятий, конференций и т.д. Представители Минэкономразвития ответили на многочисленные вопросы предпринимателей, которые на протяжении последнего времени

поступали от членов палаты в Департамент по работе с членами МТПП, и были заданы экспертам во время встречи.

Один из важных вопросов, интересовавший предпринимателей: Как вступление России в ВТО отразится на взаимоотношениях с Беларуссией и Казахстаном в рамках Таможенного Союза? Отвечая на вопрос, эксперты рассказали, что странами Таможенного Союза (ТС) подписан договор о функционировании ТС в рамках многосторонней таможенной системы, согласно которому нормы и правила ВТО признаются преобладающими над нормами и правилами Таможенного союза, за исключением обязательств, требующих внесения изменений в нормативно-правовую базу ТС, или находящихся в национальной компетенции стран ТС, не входящих в ВТО. В этих случаях страны, не входящие в ВТО, вправе не выполнять соответствующее обязательство ВТО.

Этот договор, по мнению экспертов, обеспечил России возможность вступления в ВТО, в то же время гарантировал партнерам по Таможенному союзу исполнение Россией своих обязательств в рамках ТС.

Также эксперты Минэкономразвития ответили на вопросы об условиях размещения иностранного банковского капитала в России, изменениях на российском рынке юридических услуг, в области администрирования, налогообложения и кредитования, поддержке сельскохозяйственных предприятий мясной отрасли, перспективах малого и среднего бизнеса и многие другие.

Консолидация

«Силовые машины» приобрели 100% «ЭМАльянса»

(Окончание. Начало на стр. 1)

Мы сможем объединить технические и технологические наработки, которые есть у нашей компании, мы сможем объединить ресурсный потенциал компаний, и от этого выиграют все, в первую очередь — заказчики. Мы надеемся на базе объединения нашего производственного потенциала получить большую устойчивую компанию, которая будет являться поставщиком крупным игроком на рынке мирового энергетического машиностроения. И самое главное — мы сместим акцент, на мой взгляд, с поставки только турбинного оборудования и котельного оборудования на поставку комплексных

решений». Игорь Костин подчеркнул, что по его мнению культура бизнеса и культура производства обеих компаний очень близки, что облегчает процессы консолидации. Говоря о кадровой стратегии руководителя «Силовых машин» отмечает: «По поводу смены команды... мне кажется, мы в компании «Силовые машины» и в других активах продемонстрировали достаточно эволюционный подход. Мы точно можем гарантировать работу тем профессионалам, которые трудятся на сегодняшний день в компании. Безусловно, будут определенные организационные изменения, в первую очередь это связано с тем, что необходимо создать единую

компанию, взаимовыгодную и мощную, безусловно, определенные кадровые перестановки будут. Но я надеюсь, что они не будут болезненными и не будут значительными». По словам Игоря Костина, у объединенной компании — большая программа развития по целому ряду направлений, в том числе — по расширению продуктовой линейки, строительству трансформаторного завода, реализации проекта СП с компанией Siemens по газовым турбинам и т.д. В этой связи консолидация столь важных для отрасли компетенций выглядит крайне важным и перспективным шагом.

в создании котлов паропроизводительностью от 100 до 4000 т пара в час, (в том числе для оборудования на до-, сверх- и сверхкритических параметрах пара), владеет технологией проектирования и производства котлов-утилизаторов для ПГУ; осуществляет конструирование и комплектную поставку оборудования для мусоросжигательных заводов и заводов по переработке биотоплива, продолжает работу над технологиями возобновляемых источников энергии, систем очистки дымовых газов, газификации угля, ЦСК.

ОАО «Силовые машины» — ведущий российский производитель и поставщик комплексных решений в области энергомашиностроения, включающих инжиниринг, производство, поставку, монтаж, сервис и модернизацию оборудования для тепловых, атомных, гидравлических и газотурбинных электростанций. Компания «Силовые машины», созданная в 2000 году, объединила технологические, производственные и интеллектуальные ресурсы всемирно известных российских предприятий: Ленинградский Металлический завод (1857),

«Электросила» (1898), Завод турбинных лопаток (1964), Калужский турбинный завод (1946), «Энергомашэкспорт» (1966), а также ООО «Силовые машины — завод Реостат» (1960). Оборудование, произведенное предприятиями «Силовых машин», установлено в 57 странах мира. ОАО «Энергомашинностроительный Альянс» («ЭМАльянс») — одна из крупнейших российских энергомашиностроительных компаний, имеющая международный опыт и компетенцию в области проектирования, изготовления и комплектной постав-

ки оборудования котельного острова для тепловой энергетики, включая исполнение контрактов «под ключ» (ЕЭС). «ЭМАльянс» принадлежит 77,33% обыкновенных акций ОАО ТКЗ «Красный котельщик» и 100% акций одной из крупнейших европейских компаний по производству котельного и теплообменного оборудования «Duro Dakovic» («Джуро Джакович») (Хорватия). Конструкторские подразделения компании «ЭМАльянс» расположены в Таганроге, Подольске, Барнауле и Иваново. Сегодня компания обладает компетенци-



Eurocopter презентовала обновленную версию своего популярного легкого вертолета

Два поколения

Северокавказские энергетики — частые гости Кремля

Энергетики Северного Кавказа дважды за короткий срок побывали в Кремле, на приеме у президента Российской Федерации Дмитрия Медведева. И оба раза было за что отметить их заслуги. В канун празднования 2012 года в Кремле президент Российской Федерации Дмитрий Медведев вручил Орден Дружбы специалисту филиала ОАО «МРСК Северного Кавказа» — «Ставропольэнерго» Владимиру Шеремету. Заслуги Владимира Стефановича можно перечислять долго. И если В.Шеремет — заслуженный энергетик с большим опытом и стажем, то молодой специалист «Ставропольэнерго» Сергей Ломоносов в энергетике работает всего несколько лет, но на его счету — победа в конкурсе инновационных проектов. Именно на энергии таких инициативных молодых людей строится будущее российской электроэнергетики.

Электрослесарь по эксплуатации распределительных устройств группы подстанций Петровских РЭС Светлоградских электрических сетей «Ставропольэнерго» Владимир Шеремет начал свой путь в электроэнергетике в далеком 1972 году с должности водителя службы механизации. А уже через три года он превратился в опытного наладчика подстанционного оборудования — электрослесаря по ремонту трансформаторов. Работа с подстанционным оборудованием стала стезей Владимира Стефановича: следующая ступенька его карьеры — электрослесарь по эксплуатации распределительных устройств 5 разряда группы подстанций Петровских районных электрических сетей.

В этой должности Владимир Стефанович пребывает и поныне. Коллеги по работе характеризуют его как спокойного, рассудительного человека, познавшего все секреты профессии подстанции. Владимир Шеремет по праву считается одним из наиболее опытных специалистов Светлоградских электрических сетей «Ставропольэнерго». Владимир Стефанович принимает активное участие в замене устаревшего оборудования, он один из первых освоил новые технологии замены масляных выключателей 10 кВ на вакуумные типа «ВВ TEL-10».

Владимиру Шеремету довелось участвовать в мероприятиях по ликвидации последствий стихийных бедствий. Восстанавливал Владимир Стефанович и объекты энергетики, разрушенные в результате боевых действий в Чеченской Республике, а в 2008 году после завершения освобождения Южной Осетии он трудился на восстановлении энергообъектов в городе

Цхинвали. Кстати, это не первая награда Шеремета: за высокие производственные показатели в 1986 году он был награжден Орденом Трудовой славы III степени. В День российской науки 8 февраля лауреаты Первого Всероссийского молодежного конкурса наукоемких инновационных идей и проектов были приняты президентом РФ Дмитрием Медведевым в Екатерининском зале Кремля. На торжественную церемонию был приглашен и Сергей Ломоносов, начальник службы управления объектами электросетевого хозяйства филиала ОАО «МРСК Северного Кавказа» — «Ставропольэнерго», руководитель Молодежного инновационного центра, прибывший в Москву из Пятигорска.

«Встреча была потрясающей, — говорит Сергей Ломоносов, однофамилец вы-

лам молодежи в научной и образовательной сферах Совета при президенте Российской Федерации по науке, технологиям и образованию и Некоммерческого партнерства «Энергетика будущего».

Сергей и трое его друзей стали победителями в номинации «Будущая система подготовки кадров для распределительного электросетевого комплекса России». Это системный и цельный проект, который одобрен на коллегии Министерства образования Ставропольского края и рекомендован к внедрению в регионе. В проекте задействовано 12 научно-исследовательских и образовательных учреждений, в качестве консультанта выступает региональный проектный офис НП «Энергетика будущего». Определен порядок финансирования, в том числе за счет федерального бюджета.



дающего российского ученого. — Президент очень дорожит молодыми талантами, ценит их и возлагает большие надежды. Даже прилив сил как-то ощущается». Всего за несколько часов до встречи с руководителем государства из рук статс-секретаря — заместителя министра энергетики Юрия Сентюрина он, как и другие семь победителей Первого Всероссийского молодежного Конкурса наукоемких инновационных идей и проектов «Энергетика будущего», получил диплом.

Сергей Ломоносов стал лауреатом по итогам конкурса, который был организован ОАО «Холдинг МРСК» при активном участии Координационного совета по де-

Поздравив молодых ученых с творческой победой, статс-секретарь — заместитель министра энергетики РФ Юрий Сентурин, отметил, что у победителей широкий диапазон для инновационной деятельности — распределительный электросетевой комплекс — системообразующий сектор, на который завязана практически вся российская экономика. В молодых ученых мы видим мощную энергию поиска и уверены, что будущие задачи вам по плечу — задачи преобразования энергетической отрасли до уровня мировых стандартов».

Департамент по связям с общественностью ОАО «МРСК Северного Кавказа»

Новинка от Eurocopter

EC130 T2 с улучшенными характеристиками



Компания Eurocopter представила новую версию своего популярного легкого однодвигательного многоцелевого вертолета EC130 T2 повышенной комфортности и улучшенных эксплуатационных характеристик.

EC130 T2 был представлен во время церемонии на выставке Heli-Expo 2012 в Далласе, Техас, где Eurocopter также назвал семь стартовых заказов, в общей сложности размещивших заказ на 105 таких вертолетов: Maverick Helicopters, Papillon Helicopters, Blue Hawaiian Helicopters, Scandinavian Helicopter Group, Air Commander, Euroavia и Enloe FlightCare. Разнообразие услуг, предоставляемых этими клиентами, подтверждают способность EC130 T2 выполнять широкий спектр задач — от туристических полетов до оказания срочной медицинской помощи. Сохраняя простоту конструкции и высокую надежность, вертолет нового поколения был изменен.

Новые улучшенные характеристики вертолета достигнуты благодаря использованию более мощного двигателя Arriel 2D

и усовершенствованного главного редуктора, а также системы контроля вибрации; улучшенной вентиляционной, противобледенительной системы, а также системы против запотевания стекла. Также на новом вертолете модернизирован интерьер и используется полностью плоский пол, упрощенная система управления, новые энергопоглощающие сиденья, которые распределяют вес и положение пассажира при посадке, ударопрочный топливный бак, и упрощен доступа к электронным и вентиляционным системам.

Повышение эксплуатационных характеристик EC130 T2 обеспечивается новым двигателем Turbomeca Arriel 2D, который вырабатывает на 10% больше энергии, чем нынешний двигатель EC130, при этом расходовая меньше топлива. Двигатель Arriel D2 отличается такими технологическими прорывами, как новый осевой компрессор и контактные пружины, которые позволяют увеличить интервалы между проведением капитального ремонта. На EC130 T2 установлен двигатель Arriel D2 с мощностью 952 л.с. Дефорсированный двигатель Arriel D2 устанавли-

вается на вертолет AS350 B3e. EC130 T2 обладает повышенным максимальным взлетным весом (2500 кг для внутренней загрузки и 3050 кг на внешней подвеске). Скорость вертолета увеличена на 10 узлов. В будущем на EC130 T2 будет установлено новое стекло, в которое будет вмонтировано двух-экранный дисплей, отображающий полет в электронном виде. Данные для него будут получаться через приемник Garmin GPS/NAV/COMM. Также в будущем планируется присоединить к EC130 T2 грузоподъемные приспособления, рассчитанные на 1500 кг для авиационных работ, сделать новый интерьер Stylex, который объединяет эргономику и передовые технологии, а также избыточную отделку салона, предоставляющую атмосферу оборудованного офиса.

Первый EC130 T2 летает 90 летних часов с момента первого полета в 2011 году, демонстрируя полную готовность новой конфигурации для сертификации, запланированной на лето 2012 года. Начало производства стартовой партии вертолетов было запущено в декабре прошлого года в Мариньяне во Франции.

Показательные победы

Группа ОМЗ развивает компетенции по выпуску нефтеперерабатывающего оборудования

В конце января Объединенные машиностроительные заводы (ОАО ОМЗ) по результатам тендера заключили контракт на поставку нефтеперерабатывающего оборудования для ОАО «Новокуйбышевский НПЗ» (входит в структуру ОАО НК «Роснефть»). Эта победа крупнейшего в России холдинга тяжелого машиностроения — еще одно свидетельство тому, что ведущие отечественные производители фактически на равных конкурируют с иностранными поставщиками на перспективном рынке оборудования для НПЗ, уверенно возвращая себе утраченные на рубеже веков позиции. При этом в прошлом году предприятия Группы ОМЗ регулярно сообщали о новых победах в международных тендерах, контрактах и поставках реакторного и иного нефтеперерабатывающего оборудования, подтверждая свое безусловное лидерство в отрасли.

Новый контракт

В рамках нового подписанного в январе этого года контракта входящие в Группу ОМЗ «Ижорские заводы» изготовят тяжелое реакторное оборудование для комбинированной установки строящегося на Новокуйбышевском НПЗ комплекса гидрокрекинга. Корпуса реакторов будут изготовлены из кованных обечеек с внутренней антикоррозийной наплавкой. Основной материал — сталь SA-336Gr.F22V. Наплавка будет выполнена из стали 347SS. Разработчиком и лицензиатом базового проекта выступает Chevron Lumus Global LLC (CLG) — одна из крупнейших мировых энергетических компаний.

Реакторы будут изготовлены в кратчайшие сроки и поставлены на площадку строительства не позднее сентября 2013 года, что позволит обеспечить пуск установки в обозначенные Правительством РФ сроки (до конца 2014 года). В состав изготавливаемого оборудования входят: реактор гидрокрекинга вакуумного газойля R-101 весом 744 т и высотой 44,9 м; реактор 1-й ступени гидрокрекинга R-102 весом 664 т и высотой 39,5 м; реактор 2-й ступени гидрокрекинга R-103 весом 547 т и высотой 27,6 м и реактор гидроочистки R-201 весом 805 т и высотой 29,3 м. Все реакторы будут изготовлены в комплексе с внутрикорпусными устройствами.

В рамках развития российской энергетической

Российский рынок нефтеперерабатывающего оборудования — очень перспективен и привлекателен. Прежде всего потому, что отрасли требуется глубокая качественная реновация и высокие инвестиции в новое оборудование неизбежны. При этом в «Энергетической стратегии РФ на период до 2030 года» запланирован рост объемов переработки нефти. К 2015 году он может достигнуть 232-239 млн т в год, к 2020 году — 249-260 млн т в год и к 2030 году — до 311 млн т в год с одновременным увеличением глубины переработки до 79% в 2015 году, до 82-83% к 2020 году и до 89-90% в 2030 году. Объем производства моторных топлив (автомобильного бензина, дизельного топлива, авиационного топлива) может увеличиться до 133-140 млн т в 2015 году, до 151-155 млн т к 2020 году и до 188 млн т к 2030 году.

Масштабные планы в совокупности с требованиями перехода на более качественные виды автомобильного топлива требуют крупных инвестиций в переоборудование российских НПЗ, тем более, что объективно заводам требуется техническая реновация. По оценке Минэнерго, средний уровень износа оборудования на российских НПЗ достигает 80%, срок службы отдельных технологических установок в разы превышает допустимые пределы. Из 27 НПЗ, расположенных на территории России, шесть были пущены в эксплуатацию еще до войны, столько же построено до 1950 года и восемь введены в строй до 1960 года. Доля углубляющих процессов, увеличивающих выход светлых нефтепродуктов, по России составляет всего лишь 11,4% (по бензину и дизельному топливу) или 18,7% по сум-

ме всех продуктов. При этом на заводах суммарные мощности вторичных процессов значительно превышает мощность процесса прямой перегонки нефти.

Плановые объемы технического перевооружения НПЗ впечатляют. По данным Минэнерго РФ, в перспективе до 2015 года предполагается строительство новых мощностей по глубокой переработке нефти в таких масштабах: гидроочистка — 43330 тыс. т, гидрокрекинг — 38650 тыс. т, коксование — 10140 тыс. т, каталитический риформинг — 6400 тыс. т, висбрекинг — 6250 тыс. т, изомеризация — 5520 тыс. т, каталитический крекинг — 5220 тыс. т.

Большой объем мощностей гидроочистки связан с необходимостью использования этой технологии для производства моторных топлив, по качеству соответствующих современным экологическим стандартам. В технологических схемах переработки нефти для обеспечения качества высокооктановых бензинов обязательно также должны присутствовать процессы изомеризации и алкилирования.

Все это требует наличия производства оборудования в России, по экспертной оценке, в объемах не менее 75% от предполагаемой потребности. Нефтеперерабаты вающие компании проводят мероприятия по модернизации и реконструкции своих предприятий, как в настоящий момент, так и на ближайшую перспективу. Это масштабный и перспективный рынок. И предприятия ОМЗ играют на нем уверенную роль одного из ключевых национальных поставщиков, выступая в том числе в качестве комплексного интегратора, способного обеспечить выполнение любого заказа на оборудование для НПЗ по условиям «под ключ».

И практика реализации предприятиями ОМЗ контрактов детально подтверждает это заключение. Вот несколько примеров...

Показательные заказы

Так в прошлом году ОАО «Ижорские заводы» обеспечили большой блок работ по созданию нефтехимического оборудования для нефтеперерабатывающего комплекса ОАО «ТАИФ-НК» (Республика Татарстан, Нижнекамск).

ОАО «ТАИФ-НК» — современный нефтеперерабатывающий комплекс, включающий в себя нефтеперерабатывающий завод, завод бензинов и производство по переработке газового конденсата. ОАО «ТАИФ-НК» производит 97% нефтепродуктов Республики Татарстан и является одной из крупнейших компаний региона. Сама по себе победа в международном тендере на изготовление оборудования для данного комплекса — весьма показательна. В соответствии с подписанным по итогам тендера контрактом (он был заключен в ноябре 2010 года) ОАО «Ижорские заводы» брались изготовить реактор гидроочистки ДС-302. Вес изделия — 212 т, диаметр — 4,8 м, длина — около 15 м. Лицензиатом проекта выступил крупнейший мировой концерн Shell Global Solutions.

Уже в октябре прошлого года «Ижорские заводы» отобрали варианты изготовления реактора гидроочистки ДС-302 для «ТАИФ-НК». Высокое качество изделия гарантировано применено в



производстве инновационной хромомолибденванадиевой стали, которая впервые была использована при производстве уникальных реакторов гидрокрекинга для «ТАНЕКО». Реактор гидроочистки был изготовлен и поставлен в сроки, определенные контрактом, он был отгружен водным путем с грузового причала в пос. Усть-Славянск (Ленинградская область).

Любопытно, что в данном случае «Ижорские заводы» выступили не только проектировщиком и изготовителем реакторного нефтехимического оборудования, но и осуществили доставку, а также установку в проектное (рабочее) положение аппарата на площадке заказчика. Уже 1 декабря 2011 года монтаж реактора гидроочистки ДС-302 на нефтеперерабатывающем комплексе ОАО «ТАИФ-НК» был завершён.

Монтаж реактора осуществлялся силами Сервис-центра «Ижорских заводов» с привлечением специализированной монтажной организации. Работа выполнялась на территории действующего цеха №4 нефтеперерабатывающего завода компании ОАО «ТАИФ НК». Установку реактора в проектное положение выполнялись двумя одновременно работающими автомобильными кранами «Liebherr» грузоподъемностью по 400 т каждый. Точность положения реактора контролировалась геодезическими приборами с допустимой погрешностью не более 1 мм. Работа выполнена в срок и с безупречным качеством.

«Первый опыт Ижорских заводов в комплексном подходе к удовлетворению требований заказчика по поставке нефтехимического оборудования оказался успешным», — отметил заместитель генерального директора по продажам и логистике Илья Ковалев. — Мы убеждены, что только такой подход поможет нам уверенно конкурировать с ведущими мировыми производителями».

Еще один яркий пример в этой области — победа «Ижорских заводов» в тендере на поставку нефтеперерабатывающего оборудования для ОАО «Ангарская нефтехимическая компания» (ОАО «АНХК»), входит в состав ОАО «НК «Роснефть») в ноябре прошлого года. В рамках контракта предприятие поставит на

перерабатывающего оборудования. Конкурентными преимуществами «Ижорских заводов», обеспечившими им победу, стали обязательства петербургского предприятия не только изготовить сосуды, но и доставить оборудование на площадку заказчика, обеспечить установку его в проектное положение, а также смон-

тировать внутрикорпусные устройства. Ангарская нефтехимическая компания является одним из крупнейших предприятий такого профиля в России и играет важную роль в нефтепродуктообеспечении Сибири и Дальнего Востока. В настоящее время на предприятии ведется комплексная модернизация, целью которой является полный переход на выпуск вы-

сокачественных моторных топлив, соответствующих перспективным требованиям Технического регламента. При этом нельзя забывать, что в составе ОАО ОМЗ есть еще одно предприятие, которое также входит в число лидеров по поставкам оборудования для НПЗ. Речь — о екатеринбургском ОАО «Уралхиммаш», несколько примеров работы которого дополнительно показывает уровень технологических компетенций холдинга.

«Уралхиммаш», при финансовой поддержке основного акционера — Газпромбанка провел масштабную модернизацию оборудования, направленную на внедрение новых современных методов сварки и наплавки для изготовления крупнотоннажного оборудования из углеродистых и теплоустойчивых хромомолибденовых сталей, с коррозионностойкой плакировкой. До приобретения оборудования, обеспечивающего новые методы сварки и наплавки, ОАО «Уралхиммаш» не имело технической возможности для изготовления таких реакторов.

Освоение и внедрение нового оборудования позволило оптимизировать производственный процесс, повысить производительность, сократить трудоемкость и сроки изготовления крупногабаритного оборудования, сократить расход сварочных материалов и повысить качество плакирующего слоя.

Благодаря модернизации

При изготовлении днища и обечеек корпуса оборудования была впервые освоена и применена электрошлаковая наплавка лентой шириной 60 мм. Применение данного метода позволило значительно сократить трудоемкость за счет того, что наплавка выполнялась в один слой, без переходного слоя, как при наплавке дуговым методом. Также применение данного способа позволило сократить расход сварочных материалов и повысить качество наплавочной поверхности. В ближайшее время планируется повысить производительность работ при наплавке за счет использования ленточного электрода шириной до 90 мм.

При сварке кольцевых швов реактора было применено оборудование для сварки в узкощелевую разделку. Угол раздел-

ки в данном случае составил 2°60'. При сварке на старом оборудовании для автоматической сварки под флюсом минимальный угол разделки составлял 8°. Для изготовления патрубков было использовано оборудование для наплавки лентой шириной 20 и 30 мм, а также установка для механизированной наплавки в среде защитных газов патрубков малого диаметра.

После сборки и сварки корпуса реактора была проведена термообработка изделия при температуре 670-710°С. Специально для проведения термообработки такого крупногабаритного изделия в цехе была полностью восстановлена термическая печь №1.

Для изготовления оборудования подобного класса в ОАО «Уралхиммаш» при финансовой поддержке основного акционера — Газпромбанка провел масштабную модернизацию оборудования, направленную на внедрение новых современных методов сварки и наплавки для изготовления крупнотоннажного оборудования из углеродистых и теплоустойчивых хромомолибденовых сталей, с коррозионностойкой плакировкой. До приобретения оборудования, обеспечивающего новые методы сварки и наплавки, ОАО «Уралхиммаш» не имело технической возможности для изготовления таких реакторов.

Освоение и внедрение нового оборудования позволило оптимизировать производственный процесс, повысить производительность, сократить трудоемкость и сроки изготовления крупногабаритного оборудования, сократить расход сварочных материалов и повысить качество плакирующего слоя.

При изготовлении днища и обечеек корпуса оборудования была впервые освоена и применена электрошлаковая наплавка лентой шириной 60 мм. Применение данного метода позволило значительно сократить трудоемкость за счет того, что наплавка выполнялась в один слой, без переходного слоя, как при наплавке дуговым методом. Также применение данного способа позволило сократить расход сварочных материалов и повысить качество наплавочной поверхности. В ближайшее время планируется повысить производительность работ при наплавке за счет использования ленточного электрода шириной до 90 мм.

При сварке кольцевых швов реактора было применено оборудование для сварки в узкощелевую разделку. Угол раздел-

ки в данном случае составил 2°60'. При сварке на старом оборудовании для автоматической сварки под флюсом минимальный угол разделки составлял 8°. Для изготовления патрубков было использовано оборудование для наплавки лентой шириной 20 и 30 мм, а также установка для механизированной наплавки в среде защитных газов патрубков малого диаметра.

После сборки и сварки корпуса реактора была проведена термообработка изделия при температуре 670-710°С. Специально для проведения термообработки такого крупногабаритного изделия в цехе была полностью восстановлена термическая печь №1.

Для изготовления оборудования подобного класса в ОАО «Уралхиммаш» при финансовой поддержке основного акционера — Газпромбанка провел масштабную модернизацию оборудования, направленную на внедрение новых современных методов сварки и наплавки.

«Уралхиммаш» имеет успешный опыт сотрудничества с ОАО «Газпромнефть-ОНПЗ»: в период с 2007 по 2010 год уральский завод изготовил и поставил комплектное оборудование для холодильника, пять двусосных шаровых установок, коковую камеру и две тяжелые колонны для установки изомеризации. Практически параллельно ОАО «Уралхиммаш» создавал оборудование для ОАО «Саратовский НПЗ» (НК Роснефть), в том числе четыре реактора гидроочистки: масса одного реактора — 170 т, диаметр — 3,8 м, высота — 17,6 м, толщина стенки корпуса — 100 мм. Тендер на изготовление и поставку реакторного оборудования для установки гидроочистки был выигран в 2010 году. Реакторное оборудование предназначено для очистки от серы дизельной фракции. Оборудование работает в агрессивной рабочей среде при высоких температуре 400°С и давлении 5,7 МПа, поэтому для изготовления реакторов применялась высококачественная хромомолибденовая сталь, а внутренняя поверхность корпуса была плакирована коррозионностойкой сталью.

При изготовлении корпусного металла применялись прогрессивные технологии, освоены в ОАО «Уралхиммаш» — сварка взрывом и метод электрошлаковой однослойной наплавки. Для изготовления обечеек корпуса была освоена и применена электрошлаковая наплавка ленточным электродом шириной 60 мм. Металл для днища реактора был изготовлен методом сварки взрывом. В ближайшее время планируется повысить производительность работ при наплавке за счет использования ленточного электрода шириной до 90 мм.



Фондовый рынок

совместно с Инвестиционной компанией «ФИНАМ»

НОВОСТИ

Доля в капитале «НИС ГЛОНАСС»

АФК «Система» увеличила свою долю в уставном капитале ОАО «НИС» с 51% до 70% путем выкупа дополнительного выпуска акций компании. В качестве оплаты АФК «Система» внесла в уставный капитал «НИС» принадлежащий ему пакет 51% долей в уставном капитале «М2М телематика». Таким образом, «НИС ГЛОНАСС», федеральный сетевой оператор в сфере навигационной деятельности, стал контролирующим участником «М2М телематика».

«Группа ГАЗ» увеличила продажи

В 2011 году общий объем продаж коммерческих автомобилей «Группы ГАЗ» вырос по сравнению с предыдущим годом на 26% — до 102,7 тыс., полноприводных большегрузных автомобилей «Урал» — на 10% (11,7 тыс.), автобусов — на 22% (13,2 тыс.). Особенно успешные продажи были в сегменте среднетоннажных коммерческих автомобилей ГАЗ — рост 40%, в сегменте автобусов большого класса — рост 65%, в сегменте экспортных продаж «Уралов» — рост 70%. В 2011 году «Группа ГАЗ» обновила модельный ряд коммерческого транспорта во всех ключевых сегментах. В прошлом году компания начала первое в России серийное производство городских автобусов экологического стандарта «Евро-5» и приняла участие в комплексном обновлении автобусного парка Москвы. «Группа ГАЗ» стала поставщиком Оргкомитета Олимпийских игр «Сочи-2014» в категории «Автобусы»: компания представила новую разработку — автобус ГАЗ «Вояж» на шасси Scania. Помимо этого, в прошлом году «Группа ГАЗ» разработала новую линейку автомобилей ГАЗ и «Урал» для сельского хозяйства. Грузовики проектировались на основе тщательного изучения потребностей сельскохозяйственных предприятий и не имеют аналогов среди техники, выпускаемой в России. Обновления коснулись и линейки двигателей «Группы ГАЗ». В 2011 году компания закончила строительство нового производства средних дизельных двигателей ЯМЗ-530 экологического стандарта «Евро-4». Это единственный завод по производству дизельных двигателей, построенный в России за последние 35 лет.

Портфель банков сократился на 0,6%

Активы банковского сектора России в январе 2012 года сократились на 1,1%, говорится в материалах Банка России. Объем кредитного портфеля российских банков (без МБК) сократился за месяц на 0,6%. При этом наблюдалась разнонаправленная динамика: кредиты нефинансовым организациям снизились на 0,9%; физическим лицам — увеличились на 0,6%; объем просроченной задолженности вырос на 2,2% и 1,6% соответственно. В результате удельный вес просроченной задолженности вырос в корпоративных кредитах с 4,6 до 4,8%, а в розничных — с 5,2 до 5,3%. При сокращении портфеля ценных бумаг в целом на 0,9% вложения кредитных организаций в долговые обязательства уменьшились на 1,3%, в долговые ценные бумаги — на 3,1%; учтенные векселя, напротив, выросли на 15,2%. Главным фактором сокращения ресурсной базы кредитных организаций в январе был отток 10,1% депозитов юридических лиц и 2% вкладов физических лиц. Одновременно на 3,6% сократился объем кредитов, привлеченных от банков-нерезидентов. Кредитные организации частично компенсировали эти оттоки увеличением на 12,7% средств, привлеченных от Банка России. За январь 2012 года российскими кредитными организациями получено прибыль в размере 102,7 млрд руб. (за январь 2011 года — 76,8 млрд руб.).

Рост тарифов составит менее 1%

Рост средние отпускных тарифов на 2012 год на электрическую энергию компаний, входящих в «РАО ЭС Востока», составит порядка 0,96%. В том числе в неценовой зоне оптового рынка Дальневосточного федерального округа рост тарифов окажется 1,1% к уровню 2011 года. Увеличение тарифов на тепловую энергию, отпускаемую потребителям в изолированных зонах, будет не более 5% от уровня 2011 года. В неценовой зоне повысится средние отпускных тарифов на тепловую энергию (филиалы ОАО «ДГК») составит от 2% до 5%.

«МТС» расширили сеть 3G

Компания «МТС» в 2011 году установила почти 17 тыс. новых базовых станций в России. Обеспечено покрытие 3G в 14 тыс. населенных пунктов. Включая населенные пункты с населением менее 1 тыс. человек, общее покрытие сетей 2G и 3G «МТС» увеличилось до 97% населенной территории России. Оператор увеличил темпы строительства базовых станций третьего поколения, построив за 12 месяцев 2011 года второе больше базовых станций 3G, чем на протяжении всего 2010 года. В настоящее время сеть третьего поколения «МТС» состоит из более чем 23 тыс. базовых станций. За год оператор построил около 3000 новых базовых станций в стандарте GSM. В 2011 году «МТС» завершила модернизацию сети в Москве, заменив базовые станции 2G на современное оборудование NSN, которое поддерживает форматы GSM, 3G и LTE. Аналогичный проект был запущен на Дальнем востоке, поставщиком новых базовых станций в регионе выступает компания Huawei. За год количество пользователей мобильного интернета увеличилось на 25%, а потребление интернет-трафика абонентами «МТС» увеличилось более чем в три раза. Для того чтобы сети справлялись с постоянно растущим объемом передаваемых данных, «МТС» переводит базовые станции на IP-технологии (как с помощью подключения к оптическим линиям связи, так и с помощью организации радиорелейных каналов на базе IP). В настоящее время сети «МТС» поддерживают высокоскоростную передачу данных до 21,6 Мбит/с, а около сотни базовых станций позволяют клиентам достигать скоростей доступа в глобальную

Затяжные холода

Мороз может отразиться на будущем урожае

Ольга Костенкова, Finam.ru

Рекордные морозы, установившиеся в этом году на большей части России угрожают аграриям серьезными потерями. По оценкам экспертов, в текущем году страна может потерять до половины всего урожая винограда, значительный ущерб будет нанесен овощным, фруктовым, масличным, зерновым культурам.

В России почти нет снега, и земля сильно промерзла. Аномальные морозы нанесли серьезный ущерб и европейским хозяйствам, что уже отразилось на продовольственных ценах. По данным ассоциации оптовой торговли Франции, некоторые овощи за неделю успели подорожать в рознице в полтора-два раза. В то же время Конфедерация фермеров Италии сообщила, что потери национальной аграрной отрасли из-за холодов этой зимы могут достичь 150 млн евро.

От российских аграриев информация о предварительном ущербе должна поступить в ближайшее время. Однако уже сейчас понятно, что серьезные потери понесут аграрии Ставрополья и Кубани, где по озимым и зерновым ожидаются показатели ниже среднемесячного уровня.

Зимой наблюдалось выдувание сильным ветром сухого снега с мерзлой почвы, говорит Дмитрий Рылько, гендиректор Института конъюнктуры аграрного рынка (ИКАР). Из-за отсутствия снеговой подушки часть озимых в результате была уничтожена сильными морозами. «Учитывая, что затянувшись с севом, поля вошли в зиму в ослабленном состоянии из-за сухой осени, и растения не успели развиваться до того, как наступили холода — все это не до-

бавляет оптимизма, а Юг дает 50% озимых, от него многое зависит», — беспокоится г-н Рылько.

Есть надежды, что возможные потери озимых посевов будут находиться в диапазоне 1-1,2 млн га, то есть на средне-годовом уровне, комментирует Александр Корбут, вице-президент Российского зернового союза (РЗС). Для озимого урожая в этом году, по его словам, стоит учитывать не только погодный, но и экономический фактор, а он достаточно благоприятен. Благодаря своевременной бюджетной поддержке и кредитованию сельхозпроизводителей можно рассчитывать, что необходимые средства для качественного и своевременного сева у крестьян будут. А значит, будут предло-

сылки для хорошего урожая. «Пока говорить о валовом сборе достаточно сложно, но исходя из существующих условий наша предварительная оценка 95-100 млн т», — отмечает Александр Корбут.

Гораздо большее беспокойство сейчас вызывает стихающийся экспорт российского зерна, и причина здесь не только в погоде на Черном море — цены внутреннего рынка подросли, рубль укрепился и российский экспорт сложнее конкурировать с другими странами, говорит вице-президент РЗС Александр Корбут: «По нашим оценкам, в текущем сезоне экспорт российского зерна, видимо, не превысит 25-26,5 млн т. Хотя много будет зависеть от конъюнктуры мирового рынка и информации о

состоянии озимых не только России, но и в других странах, а относительно объективная информация придет только во второй половине марта — начале апреля, тогда и можно будет уточнить прогнозы».

Однако эксперты считают, что климатический фактор является не основной причиной, влияющей на снижение урожайности. Как правило, потери несут те хозяйства, которые закупают дешевые материалы для посадки, неадаптированные для российского климата, а также не проводят меры по повышению зимостойкости урожая. У агронома есть показательный пример — зима 1978-79 годов, которая изучается во всех сельскохозяйственных учебных заведениях страны.

Мировой финансовый

Производные инструменты



Ярослав Кабаков, ректор УЦ «ФИНАМ»

Сегодня рынок производных инструментов — важная и активно развивающаяся часть мирового финансового рынка. В этой области происходит наибольшее число инноваций, к которым применимо понятие финансовой инженерии.

Финансовый инструмент называется производным, если стоимость его зависит от цены некоего базового актива (товара, валюты, акции, облигации), процентной ставки, фондового индекса, температуры или другого количественного показателя. Если базовым активом является какой-то товар, то такой производный инструмент называется товарным. Обращаются производные инструменты на биржевом и внебиржевом рынках. Можно выделить такие основные виды производных инструментов: фьючерсы (futures), опционы (options), форварды (forwards), варианты (warrants), конвертируемые облигации (convertible bonds), депозитарные расписки (depository receipts), свопы (swaps), структурированные продукты (structured products) и т.д.

Предлагаю рассмотреть каждый из них более подробно. Фьючерс (фьючерсный контракт) — обязательство купить или продать определенное количество товара (базового актива) по рыночной цене на дату экспирации, т.е. наступления даты завершения сделки.

Опцион (опционный контракт) — контракт, который, в обмен на премию, предоставляет покупателю право (без обязательства) на покупку или продажу финансового актива по цене исполнения у продавца опциона в течение определенного периода времени или на определенную дату.

Форвард (форвардный контракт) — договор (производный финансовый инструмент), по которому одна сторона (продавец) обязуется в определенный договором срок передать товар (базовый актив) другой стороне (покупателю) или исполнить альтернативное денежное обязательство, а покупатель обязуется принять и оплатить этот базовый актив, и (или) по условиям которого у сторон возникают встречные денежные обязательства в размере, зависящем от цены базового актива на момент исполнения обязательства, в порядке и в течение срока или в срок, установленный договором.

Вариант — это производный инструмент, дающий право его держателю на покупку ценных бумаг, выпускаемых эмитентом по установленной цене («цене подписки»), в определенные сроки до даты экспирации (expiration date) или в эту дату. По сути, вариант очень похож на опцион. Базовыми активами варианта могут быть акции и облигации. Варианты выпускаются самим эмитентом базовых ценных бумаг при условии достаточности размещенного к выпуску капитала для обеспечения будущей эмиссии базовых ценных бумаг. В этом заключается основное отличие вариантов от опционов.

Конвертируемая облигация — это облигация, которая дает инвестору право выбора: рассматривать данную ценную бумагу как чистую облигацию с заданной в ее условиях доходностью или, по достижении оговоренного срока и/или определенной цены базовой акции, конвертировать ее в определенное число акций. Конвертируемую облигацию инвестор приобретает тогда, когда не желает подвергать себя более высокому риску, связанному с владением базовым активом (как правило, это обыкновенные акции). И в то же время он хочет получить потенциальную выгоду, возникающую в результате успешной работы компании или инфляционных процессов. Право конверсии, повышающееся облигационный рейтинг подобной облигации, компенсируется ее эмитентом в форме более низкого процента (или купонной ставки). Конвертируемые облигации часто называют «облигациями со встроенным опционом».

Депозитарная расписка — это документ, удостоверяющий, что ценные бумаги помещены на хранение в банк — кастодиана (custody) в стране эмитента акций на имя банка-депозитара, дающего право его владельцу пользоваться выгодами от этих ценных бумаг. За исключением различия из-за изменения курса валюты, цена на эти расписки меняется пункт в пункт с изменением цены на базовые ценные бумаги. Депозитарные расписки особенно интересны в тех случаях, когда на местном рынке ограничено (запрещено или усложнено) участие зарубежных инвесторов.

Своп — это соглашение об обмене активов и пассивов на аналогичные активы или пассивы с целью продления или сокращения сроков погашения. Или с целью повышения или снижения процентной ставки с тем, чтобы максимально увеличить доходы или минимизировать издержки финансирования.



Слишком морозная зима может негативно сказаться на результатах страды

«Дневник спекулянта»

«ФИНАМ» и «РБК» запускают совместный телепроект

Инвестиционный холдинг «ФИНАМ» и телеканал «РБК ТВ» запускают новый совместный проект, основную цель которого — продемонстрировать на практике, что зарабатывать на бирже может каждый. В рамках проекта «Дневник спекулянта» известная телеведущая Дана Борисова, обучаемая опытным трейдером Олегом Дмитриевым, будет соревноваться в доходности торговли с журналисткой «РБК» Жанной Немцовой, которая будет торговать самостоятельно. Проект будет выходить в эфир каждый рабочий день в специальной рубрике программы «Рынки».

Проект «Дневник спекулянта» призван показать широкой аудитории, что зарабатывать на бирже — это не удел избранных, а навык, доступный любому желающему научиться торговать. Докажут это на практике героиня проекта, пока совершенно далекая от фондового рынка — известная телеведущая Дана Борисова, которая в течение двух месяцев будет активно торго-

вать на бирже под присмотром опытного наставника Олега Дмитриева, преподавателя Учебного центра «ФИНАМ», который более 10 лет успешно работает на различных финансовых рынках. Конкурентку Дану выступит Жанна Немцова, которая будет самостоятельно совершать биржевые сделки.

В рамках проекта Дана и Жанна установили на свои персональные компьютеры и планшеты (для мобильных торгов) необходимые торговые приложения и внесли на брокерские счета по 300 тыс. руб. Именно с этой суммой девушки и будут совершать операции в течение ближайших двух месяцев на одной или нескольких выбранных ими торговых площадках.

Проект «Дневник спекулянта» будет выходить ежедневно в рабочие дни в рамках специальной рубрики в программе «Рынки» на телеканале «РБК». Сюжетами проекта по четверг «Дневник спекулянта» будет выходить в формате — девушки будут рассказывать телезрителям о совершенных сделках и делиться дальнейшими планами. А по пятницам в эфир

будет выходить расширенная версия программы, в которой участники проекта будут подводить промежуточные итоги, обсуждать допущенные ошибки и торговые планы на предстоящую неделю. Завершение проекта запланировано на 13 апреля — в этот день зрители узнают, кто из девушек добьется лучших результатов и станет победительницей.

Премьерный выход в эфир «Дневника спекулянта» состоялся 17 февраля. В ходе программы Дана Борисова расскажет о том, что привело ее на фондовый рынок и какие трейдерские цели она ставит перед собой. Вместе со своим наставником Олегом Дмитриевым они рассмотрят преимущества и недостатки различных фондовых площадок и выберут наиболее подходящие для Даны. Также Олег расскажет участникам об основных принципах работы с финансовыми инструментами и обсудит вопросы подополненной круг задач на будущую неделю. Впоследствии каждую неделю Дана Борисова будет осваивать новые практические аспекты инвестирования, и делиться результатами с телезрителями «РБК ТВ».

НОВОСТИ

сью на уровне 42 Мбит/с. Протяженность волоконно-оптических линий связи «МТС» выросла за год почти на 15% и составила 117 тыс. км. Ежедневный объем трафика, который проходит по сетям передачи данных компании вырос вдвое до 1620 Тбайт.

«ИНТЕР РАО ЕЭС»: 75% «Башкирэнерго»

По результатам рассмотрения ходатайства ОАО «ИНТЕР РАО ЕЭС» о приобретении более 75% голосующих акций ОАО «Башкирэнерго» Федеральная антимонопольная служба (ФАС России) приняла решение о его удовлетворении с учетом выдачи предписания. В решении ФАС России указано, что оно действительно только в случае соблюдения со стороны группы лиц ОАО «ИНТЕР РАО» и ОАО «Башкирэнерго» запрета на совмещение естественной монополии и конкурентных видов деятельности, предусмотренных статьей 6 Федерального закона «Об особенностях функционирования электроэнергетики в переходный период» и о внесении изменений в некоторые законодательные акты Российской Федерации и признании утратившими силу некоторых законодательных актов Российской Федерации в связи с принятием Федерального закона «Об электроэнергетике» от 26.03.2003 № 36-ФЗ. Таким образом, прежде чем заявленная сделка может быть осуществлена, ОАО «Башкирэнерго» требуется передать осуществленную деятельность по передаче электрической энергии, а также права собственности (иное предусмотренное федеральными законами основание владения) на объекты электроэнергетики хозяйства иному лицу (лицам). В дальнейшем, в случае совершения сделки, группе лиц ОАО «ИНТЕР РАО ЕЭС» будет необходимо соблюдать поведенческие требования на оптовом рынке электрической энергии и мощности в границах первой ценовой зоны (Европа и Урал), которые содержатся в предписании ФАС России. В част-

ности, требования касаются подачи заявок на рынке на сутки вперед и балансирующем рынке, обеспечивающих минимальный объем ценнопринимания в размере 70% с 7 по 22 часа суток, использование стратегии минимизации стоимости топлива на выработку единицы электрической энергии, а также необходимости расчета ценовой заявки исходя из средневзвешенной стоимости топлива. Ранее аналогичные поведенческие условия были выданы группе лиц ОАО «ИНТЕР РАО ЕЭС» в 2011 году при согласовании сделки по приобретению акций ОАО «ОГК-3».

«РУСАЛ» увеличил производство

Объем производства алюминия ОАК «РУСАЛ» в 2011 году вырос на 1% по сравнению с показателем 2010 года и составил 4123 тыс. т. Производство алюминия в IV квартале 2011 года выросло на 1% и составило 1060 тыс. т по сравнению с 1041 тыс. т, произведенными в III квартале 2011 года, и на 1% по сравнению с 1050 тыс. т в IV квартале 2010 года, что связано с общей тенденцией увеличения производства в этих периодах. По оценкам компании, объем производства первичного алюминия и сплавов «РУСАЛа» в 2011 году превзошел объем продаж в этом же периоде на 100 тыс. т. Компанией было принято решение о переносе продаж части металла, произведенного в конце 2011 года, на 2012 год. Соответствующая выручка будет отражена в результате работы за I квартал 2012 года. В настоящее время «РУСАЛ» следит за ситуацией и рассматривает возможность сокращения объемов производства алюминия на 6% в течение следующих 18 месяцев. Объем производства глинозема в 2011 году достиг 8154 тыс. т, увеличившись на 4% по сравнению с 2010 годом. Выпуск глинозема в IV квартале 2011 года увеличился на 2% — до 2082 тыс. т по сравнению с 2049 тыс. т, произведенными в III квартале 2011 года, и не

изменился по сравнению с IV кварталом 2010 года. Объем добычи бокситов составил 13473 тыс. т в 2011 году, что на 14% выше показателя 2010 года. Добыча бокситов в IV квартале 2011 года составила 3288 тыс. т, что на 8% ниже показателя III квартала 2011 года, однако на 6% превышает показатель IV квартала 2010 года.

Инвестиции в Березники-3

«Уралкалий» завершил проект по реконструкции трех технологических линий в отделении грануляции обогащательной фабрики Березники-3, объем затрат составил около 1,5 млрд руб. В результате реконструкции проектная мощность отделения грануляции БКПРУ-3 увеличилась с 900 тыс. т до 1,25 млн т хлористого калия. Реализация проекта началась в мае 2010 года. В ходе реконструкции в отделении грануляции фабрики Березники-3 заменили металлоконструкции, усилили несущие колонны и балки. Кроме того, была установлена вторая линия обогащения немецкой фирмы Binder, которая позволяет превратить весь объем производимого на фабрике хлористого калия в гранулированный продукт марки «Еврогран», известный своим высоким качеством во всем мире. В отделении грануляции установлено шесть 100-тонных прессов немецкой фирмы Korpetz. В отделении также был произведен монтаж двух современных и экономичных печей Binder для подогрева хлористого калия. Кроме того, полностью заменено оборудование основной стадии классификации. Новые вибропросеивающие машины фирмы Rheum позволяют увеличить объем перерабатываемой продукции. Для обеспечения стабильной работы внедрена полная автоматизация отделения грануляции. Если до реконструкции каждая из трех технологических линий работала по отдельной схеме автоматизации, то теперь все линии будут работать в едином комплексе.



«Энергетика будущего»

Победители Всероссийского молодежного конкурса названы

8 февраля, в День российской науки в Центре управления электросетевой инфраструктурой г. Москвы ОАО «МОЭСК» состоялась торжественная церемония награждения победителей Первого Всероссийского молодежного конкурса на разработку инновационных идей и проектов «Энергетика будущего». Конкурс был организован ОАО «Холдинг МРСК» при активном участии Координационного совета по делам молодежи в научной и образовательной сферах Совета при Президенте Российской Федерации по науке, технологиям и образованию и Некоммерческого партнерства «Энергетика будущего».

В конкурсе участвовали около полутысячи специалистов электроэнергетических компаний, научных работников, молодых ученых, студентов и учащихся научных и образовательных учреждений, творческие инновационные команды, сотрудники малых инновационных предприятий и молодежных инновационных центров (МИЦ), в том числе созданных по инициативе и при содействии МРСК/РСК. В рамках конкурса были созданы МИЦ в городах Ижевске, Ярославле, Белгороде, Воронеже, Калининграде, Самаре, Ставрополе и Екатеринбурге.

Организация Холдингом МРСК столь значимого, масштабного и ответственного мероприятия обусловлена тем, что МРСК/РСК избрала в своем развитии инновационный путь. Специальной программой, рассчитанной на 2011-2016 годы, предусмотрено внедрение передовых технологий, новейшего электротехнического оборудования и материалов, что позволит качественно повысить эффективность функционирования всего распределительного электросетевого комплекса. На приоритетные НИОКР в 2011-2016 годах в интересах развития распределительного электросетевого комплекса будет выделено 9,5 млрд руб., на разработку инновационных решений по модернизации основного и вторичного оборудования подстанций — около 5 млрд руб.

На инновации в области высоковольтных воздушных и кабельных линий электропередачи планируется направить до 3 млрд руб., на внедрение инноваций в распределительные электрические сети 0,4-20 кВ — до 2 млрд руб. и на разработку профильной нормативно-технической документации — до 2 млрд руб. На региональном уровне экспертными группами при МРСК/РСК, уполномоченными Организационным комитетом Конкурса, было принято и



зарегистрировано 179 работ. Экспертным советом при ОАО «Холдинг МРСК» отобрано и рассмотрено 64 лучшие работы. Соревнование конкурсантов проходило в восьми номинациях.

Своим исследовательским примером участники Первого Всероссийского молодежного конкурса на разработку инновационных идей и проектов «Энергетика будущего» на деле показали, что они обладают мощным научным потенциалом, большим опытом практической работы и готовы внести конкретный, новаторский вклад в инновационное развитие операционных компаний Холдинга МРСК, российской энергетики в целом.

«Вам, молодым специалистам, — отметил при подведении итогов Конкурса генеральный директор ОАО «Холдинг МРСК» Николай Швец, — хорошо известны проблемные вопросы функционирования распределительного электросетевого комплекса. Как показали рассмотренные и по достоинству оцененные экспертами идеи и проекты, вы смело и со знанием дела беретесь за практическое решение самых сложных задач. Мы просто обязаны создать все условия для успешного творческого научного поиска, помочь молодому поколению максимально реализовать свои знания, талант, духовный потенциал».

Статс-секретарь — заместитель Министра энергетики РФ Юрий Сентюринов, принявший участие в мероприятии, отметил, что «у победителей широкий диапазон для инновационной деятельности — распределительный электросетевой комплекс — системообразующий сектор, на который завязана практически вся российская экономика. В молодых ученых мы видим мощную энергию поиска и уверены, что будущие задачи вам по плечу — задачи преобразования энергетической отрасли до уровня мировых стандартов». Победителями Первого Всероссийского молодежного конкурса на разработку инновационных идей и проектов «Энергетика будущего» сегодня стали:

В номинации «Будущий распределительный электросетевой комплекс России: инновационная среда и операционная деятельность»: авторский коллектив в составе группы студентов и профессоров Санкт-Петербургского государственного политехнического университета — руководитель проекта, профессор, заведующий кафедрой «Теоретические основы электротехники» Николай Коровкин, профессор кафедры «Техника высоких напряжений» Сергей Кривошеев, аспирант кафедры «Теоретические основы электротехники» Кирилл Нетреба, инженеры Научно-исследовательского института по передаче электроэнергии постоянным током высокого напряжения Николай Беллев, Елена Иванова, Михаил Одинцов, Владимир Чудный, доцент кафедры «Электротехника» Вологодского государственного технического университета Сергей Шиншин.

В номинации «Будущая система подготовки кадров для распределительного электросетевого комплекса России»: авторский коллектив в составе молодых специалистов филиала ОАО «МРСК Северного Кавказа» — «Ставропольэнерго» — председатель Совета молодежи, ведущий инженер группы комплектации Павел Папирша, член Совета молодежи, начальник службы технического развития Евгений Ланин, руководитель проекта, член Совета молодежи, начальник службы управления объектами электросетевого хозяйства Сергей Ломонов.

В номинации «Энергобережение и энергоэффективность» — начальник отдела энергосбережения и повышения энергоэффективности ОАО «МРСК Юга», кандидат технических наук Сергей Нехаев. В номинации: «Безопасность в распределительном электросетевом комплексе России»: авторский коллектив в составе сотрудников ООО «Прософт-системы» — начальник коммерческого отдела Андрей Ульянов (руководитель проекта), старший инженер Дмитрий Сагалов, инженер Андрей Галкин, кандидат физико-математических наук Владислав Черных.

В рамках подготовки ОВОС

Широкомасштабные исследования в зоне влияния Чебоксарского водохранилища

Елена Вишнякова,
пресс-секретарь РусГидро

При подготовке материалов оценки воздействия на окружающую среду (ОВОС) в зоне влияния Чебоксарского водохранилища проведены новые исследования и научные исследования, которые позволяют объективно оценить степень его влияния на прилегающие территории и население. Об этом сообщил Александр Ремезенцев, генеральный директор ОАО «Инженерный центр энергетика Поволжья» (ИЦЭ Поволжья) — генпроектировщика достройки Чебоксарского гидроузла, на очередном заседании рабочей группы в Чувашии.

Как подчеркнул Евгений Калинин, заместитель генерального директора ЗАО «Инженерная группа «Волга», комплексное обследование и инженерные изыскания были проведены на обширной территории водохранилища и прилегающих территорий. Достаочно отметить, что только топографическая съемка в масштабе 1:10000 выполнена на площади более 200 тыс. га. Территории Нижегородской области, Марий Эл и Чувашии обследованы на наличие памятников культурного (археологического) наследия, попадающих в зону затопления, подтопления и берего-переработки Чебоксарского водохранилища при его подъеме до проектной отметки.

В настоящее время специалисты ИЦЭ Поволжья и организации, участвующих на подрядной основе в доработке проекта, завершают работу над новым, более совершенным прогнозом качества воды в Чебоксарском водохранилище при проектной отметке НПУ 68 м. Проведено новое полное почвенное обследование тер-

риторий, попадающих в зону его влияния. Кроме этого, дана прогнозная оценка воздействия водохранилища на здоровье населения с использованием современной методологии оценки риска здоровью.

По словам директора по технической политике ОАО «РусГидро» Расима Хазиахметова одной из важнейших задач является сбор правоустанавлива-

емой ГЭС носит общегосударственный характер и призвал все заинтересованные министерства и ведомства, а также администрации городов и районов Чувашии активнее участвовать в проведении общественных слушаний по материалам ОВОС и информировании населения. Шесть общественных приемных, открытых на территории республи-

ки Чебоксарского водохранилища, с целью максимального учета их мнения в ходе разработки проектной документации в соответствии с решением Правительства РФ по завершению строительства Чебоксарской ГЭС в части повышения отметки водохранилища до проектной отметки.

Проект завершения строительства Чебоксарской ГЭС

ниженной отметке Чебоксарского водохранилища (61 м) 31 декабря 1980 года.

В целях обеспечения навигации весной 1981 года уровень был повышен до промежуточной отметки — 63 м. Окончательный срок работ по зоне затопления водохранилища до проектной отметки 68 м был запланирован на 1987 год. Однако в связи с недостат-

ком финансирования в 2010 году изменений в проектно-техническую документацию «Строительство Чебоксарской ГЭС на реке Волге», предусматривающих возможность установления нормального подпорного уровня Чебоксарского водохранилища на отметке 68 м.

СПРАВКА «ПЕ»:

На Чебоксарской ГЭС установлено 18 гидроагрегатов общей мощностью 1404 МВт. В условиях несправильной эксплуатации гидростанции ежегодная недовыработка составляет около 1,5 млрд кВт·ч электроэнергии, а более 600 МВт мощности остаются консервированными. С января 2008 года Чебоксарская ГЭС является филиалом ОАО «РусГидро».

Группа «РусГидро» — один из крупнейших российских энергетических холдингов, объединяющий более 70 объектов возобновляемой энергетики в РФ и за рубежом. Установленная мощность электростанций, входящих в состав РусГидро, составляет 34,9 ГВт, включая мощности ОАО «РАО Энергетические системы Востока». Суммарная тепловая мощность составляет 16168 Гкал/ч. РусГидро — лидер в производстве энергии на основе возобновляемых источников, развивающий генерацию на базе энергии водных потоков, морских приливов, ветра и геотермальной энергии.



ющих и землеустроительных документов на объекты, расположенные в зоне затопления и подтопления Чебоксарского водохранилища. В Чувашии это в первую очередь касается являющихся на данный момент бесхозными инженерных защит города Ядрин и Ядринской сельхоззаставы.

В заседании рабочей группы принял участие министр градостроительства и развития общественной инфраструктуры Чувашской Республики Владимир Громов. Он особо отметил, что проект завершения строительства Чебоксар-

ской ГЭС носит общегосударственный характер и затрагивает интересы 39 регионов Российской Федерации, производящих почти половину всей промышленной и сельскохозяйственной продукции страны. Проектная документация строительства Чебоксарского гидроузла была разработана Куйбышевским филиалом «Гидропроект» совместно с головным институтом «Гидропроект» (г. Москва) в 1963 году, в 1967 году — утверждена Советом Министров СССР. Пуск первого гидроагрегата Чебоксарской ГЭС был осуществлен при по-

полной готовности зоны затопления и незавершенными работами по защите земель и населенных пунктов реализации проекта была приостановлена. Вопрос завершения «долгостроя» неоднократно поднимался руководством Чувашской Республики, Министерством экономики РФ и энергетикам, а также Ассоциацией «Большая Волга».

21 апреля 2010 года Председатель Правительства РФ Владимир Путин подписал распоряжение о принятии предложения Минэкономразвития

Первый парогенератор

Доставка на Нововоронежскую АЭС-2

Анна Курбакова

Парогенератор для первого энергоблока Нововоронежской АЭС-2 (генеральный проектировщик и генпроектировщик — ОАО «Атомэнергострой») разгружен на площадке тяжеловесов строящейся станции. Оборудование изготовлено на ОАО «Машиностроительный завод «ЗиО-Подольск» (входит в группу компаний «Атомэнергомаш»).

Монтаж будет осуществляться в реакторном здании на отметке +14,5 м с помощью полярного крана. К монтажным работам строители приступят во втором квартале текущего года. Всего для энергоблока №1 изготовлено четыре парогенератора — еще три будут доставлены на НВО АЭС-2 в первом полугодии текущего года. Парогенератор относится к основному оборудованию. В нем вода нагревается от теплоносителя первого контура, проходящего через активную зону



реактора. Таким образом, генерируется поступающий в турбину пар, с помощью которого вырабатывается электроэнергия. Производительность парогенератора, изготовленного для Нововоронежской АЭС-2, составляет 1600 т насыщенного пара температурой 285,8°С в час. Парогенератор ПТВ-1000

МКП имеет диаметр — 4,5 м, высоту — 5,17 м, длину — 15,8 м. Вес оборудования с оснасткой — 430 т. Срок службы парогенератора составляет 60 лет.

На Новгородской ТЭЦ

В Новгородской области в промышленную эксплуатацию введена входящая в состав Новгородской ТЭЦ новая парогазовая установка мощностью 210 МВт, основное энергетическое оборудование для которой изготовило ОАО «Силловые машины».

Соответствующий договор на проектирование, изготовление и поставку газовой турбины ГТЭ-160 и турбогенератора мощностью 160 МВт для строящейся парогазовой установки был подписан между «Силловыми машинами» и ОАО «ТЭК-2» в 2008 году. Кроме того, «Силловыми машинами» оказаны услуги по шеф-монтажу поставленного оборудования и осуществили техническое руководство пуско-наладочными работами. Общая сумма договора составила более 1 млрд руб. В настоящее время в обязанности «Силловых машин» остались гарантийные услуги эксплуатации оборудования, которые истекли в 2014 году.

Ввод в эксплуатацию новой парогазовой установки мощностью 210 МВт увеличит установленную мощность станции более чем в два раза, что позволит полностью удовлетворить потребность города в электроэнергии, а Новгородской области — на 70%. Ввод ПГУ-210 даст новый толчок развитию экономики региона и обеспечит условия для притока инвестиций.

ОАО «ТЭК-2» является одной из крупнейших теплоэнергетических компаний Севера и Северо-Запада России. Компания занимается производством электрической и тепловой энергии, а также реализацией тепла (пара и горячей воды) потребителям. В конфигурации ТЭК-2 входят генерирующие предприятия шести областей: Архангельской, Вологодской, Костромской, Новгородской, Тверской и Ярославской. Под управлением компании находятся 15 теплоэлектростанций, 13 котельных, пять предприятий тепловых сетей. Общая установленная электрическая мощность предприятий ТЭК-2 — 2542,5 МВт, установленная тепловая мощность — 12285,82 Гкал/ч.

Согласованная политика

Наталья Хижная

НП «Совет производителей энергии», ОАО «Атомэнергомаш» и ОАО «Энергомашиностроительный Альянс» договорились о проведении согласованной политики по вопросам модернизации. Руководители компаний подписали соответствующее соглашение на конференции «Модернизация российской энергетики с учетом стратегических интересов инвесторов и государства».

Стороны утвердили основные направления и мероприятия в рамках сотрудничества по внедрению современных технологий и повышению надежности энергооборудования генерирующих компаний-членов НП «Совет производителей энергии». По условиям соглашения, генерирующие компании намерены сформировать долгосрочный комплексный заказ на энергетическое оборудование отечественного производства. «Мы надеемся, что наравне с этой работой, сможем принимать более эффективные инвестиционные решения, на основе комплексных планов развития отечественной электроэнергетики, — считает председатель наблюдательного совета НП «Совет производителей энергии» Андрей Буренин. — Внедрять в отечественную практику международные стандарты, нормы и правила, направленные на повышение надежности и безопасности производства». Для реализации условий соглашения на предприятиях членов НП «Совет производителей энергии» будет проведена оценка потребности в энергетическом оборудовании отечественного производства и сформированы требования к оборудованию генерирующих компаний. Это позволит энергомашиностроительным компаниям подготовить типовые проекты на основе оборудования отечественного производства и перейти к формированию комплексного отраслевого заказа.

На ПС «Изумрудная» МЭС Юга завершили монтаж разъединителей

Филиал ОАО «ФСК ЕЭС» — Магистральные электрические сети (МЭС) Юга — завершил монтаж разъединителей 110 кВ на подстанции 110 кВ «Изумрудная» в Сочином регионе. Новая подстанция мощностью 80 МВА обеспечит электроэнергией объекты связи и инженерной инфраструктуры, предназначенные для сервисного обслуживания Зимней Олимпиады 2014, международный аэропорт г.Сочи, а также совмещенную автомобильную и железную дороги «Адлер — горноклиматический курорт «Альпика-Сервис».

Разъединители используются для планового вывода из сети отдельных участков электрических цепей при проведении работ по профилактическим и ремонтным работам. В рамках работ на открытом распределительном устройстве 110 кВ подстанции 110 кВ «Изумрудная» смонтированы 10 трехфазных разъединителей 110 кВ.

Строительство подстанции 110 кВ «Изумрудная» началось в конце 2010 года. В настоящее время на энергообъекте завершается строительство открытого распределительного устройства (ОРУ) 110 кВ. До II квартала 2012 года на подстанции будет смонтировано комплексное распределительное устройство модульного типа (КРУМ) 10 кВ, установлены микропроцессорные устройства релейной защиты и противоаварийной автоматики, автоматизированные системы управления технологическими процессами (АСУТП) и коммерческого учета электроэнергии (АИИС КУЭ). Питание энергообъекта будет осуществляться от подстанции 220 кВ «Псоу».

ОАО «ФСК ЕЭС» осуществляет строительство и реконструкцию электросетевых объектов для электроснабжения Олимпиады 2014 года в соответствии со сроками, установленными Международным олимпийским комитетом и Программой строительства олимпийских объектов и развития города Сочи как горноклиматического курорта. Всего в течение 2009-2014 годов ОАО «ФСК ЕЭС» осуществит строительство, модернизацию и реконструкцию 27 магистральных электросетевых объектов на территории Сочиного региона.



ЖКХ И СТРОИТЕЛЬСТВО

«Парк Инн» для РГС

STEP построит гостиницу в Сочи

Дмитрий Кирман

Компания STEP подписала контракт с ООО «Региональная гостиничная сеть» (РГС) на строительство отеля в будущей олимпийской столице — Сочи. Гостиница «Парк Инн Сочи» уровня 3* будет возведена в центре города (улица Горького, 56), рядом с железнодорожным вокзалом. Проект здания гостиницы получил одобрения на градостроительных советах Краснодарского края и города Сочи и гармонично вписывается в существующую застройку, повторяя стиль здания вокзала.

Строительные работы на объекте уже начались, специалисты компании STEP выполнили демонтаж здания, расположенного на месте под застройку. Договор

между STEP и РГС предусматривает возведение и отделку отеля. Площадь будущего здания гостиницы — 9,7 тыс. кв. м. Она будет рассчитана на 147 номеров. Открытие отеля намечено на 2013 год. Управлять ею будет международный гостиничный оператор The Rezidor Hotel Group.

Строительство гостиницы в Сочи — важный этап развития компании «Региональная Гостиничная Сеть», в управлении которой также находятся три объекта в Казани, Астрахани и Ижевске.

«Будущий отель в Сочи несомненно будет пользоваться спросом. Это-му будут способствовать сразу несколько факторов — проведение здесь зимних Олимпийских игр в 2014 году, удобное расположение объекта рядом с железнодорожным вокзалом и основными транспортными магистралями города. Кроме того, сегодня в Сочи наблюдается дефицит трехзвездочных

гост-тиниц, соответствующих международным стандартам. На рынке представлены либо дорогие отели класса 4-5*, либо места размещения невысокого качества, в том числе, в частном секторе», — отмечает директор направления строительства гостиниц компании STEP Рустам Доминов.

Строительство гостиниц было выделено в составе STEP в отдельное направление еще с осени 2011 года. Перспективы его развития обусловлены, в том числе, нехваткой качественных гостиничных объектов в Москве и регионах. Спрос на такие объекты будет расти благодаря Олимпиаде-2014, Чемпионату мира по хоккею-2016 и Чемпионату мира по футболу-2018, которые пройдут в России. По словам г-на Доминова, сегодня STEP ведет переговоры с несколькими девелоперами, планируемыми строительство отелей в различных регионах России.

Soundlight Comfort Unit

Уникальная панель совместной разработки Philips и Ecophon

Ксения Шустова

Компания Philips и лидер в области звукопоглощающих потолочных покрытий компания Ecophon, создали систему Soundlight Comfort, представляющую собой инновационную акустическую потолочную панель со встроенными светодиодами Philips. Новинка стала результатом успешного сотрудничества двух компаний, цель которого создавать решения, которые улучшают самочувствие людей на рабочем месте, а также отвечают стандартам энергоэффективности и удачно гармонируют с дизайном «зеленых зданий».

Решение Soundlight Comfort разработано специально для современных зданий, оснащенных термически активными системами для помещений (ТАСП). Системы термического управления встраиваются в железобетонный каркас здания и сохраняют тепло или прохладу, позволяя оптимизировать затраты на поддержание комфортной температуры в помещении.

Однако, потолки с открытыми балками, необходимые для ТАСП, увеличивают эхо и уровень шума, что может создавать дискомфорт для работников, особенно в офисах со свободной планировкой, вызывая усталость, беспокойство и, в конечном счете, снижая самочувствие и продуктивность. Потолки с частично открытыми балками также усложняют интеграцию офисного освещения в общий концепт дизайна и затрудняют контроль соответствия качества света требованиям к организации рабочего пространства.

Исследования доказали, что правильная акустическая среда благоприятно сказывается на процессе решения сложных задач и повышает внимательность, а качественней белый свет улучшает атмосферу в офисе и влияет на концентрацию внимания и продуктивность сотрудников.

Разработанные акустические подвесные потолочные панели с интегрированными светодиодами Philips способны поглощать звук в офисах со свободной планировкой. Новое решение обеспечивает также энергоэффективное освещение, значительно уменьшает эхо и дополняет интерьер, привнося элементы минимализма в его дизайн.

предлагают инновационные световые решения, призванные повысить комфорт на рабочем месте».

«Уже на первом этапе нашего сотрудничества стало ясно, что Philips и Ecophon — прекрасная команда. Разработанное решение объединило опыт компании Philips в области освещения и знания компании Ecophon в сфере акустики и ее влияния на



«При создании продуктов Philips и Ecophon прежде всего берут во внимание ежедневные потребности людей, — сказал Менно Кляйнгель, вице-президент и Менеджер центрального подразделения Philips «Световые решения». — Это партнерство прекрасно иллюстрирует подход Philips. Работая с ведущими поставщиками в строительной сфере, мы стремимся

людей. Компания Ecophon всегда стремилась создавать значимые продукты для потребителей. Сейчас заручившись партнерской поддержкой Philips, мы сможем повысить эффективность наших решений и создавать инновационные системы, которые гарантируют комфорт на рабочем месте», — сказал Питер Кампс, директор по маркетингу Saint-Gobain Ecophon Group.

«Металл Профиль» в 2011 году

Три миллиона квадратных метров сэндвич-панелей

Группа компаний «Металл Профиль» — ведущий производитель кровельных и фасадных систем в России и Казахстане — реализовала за 2011 год 3000000 кв. м сэндвич-панелей, вдвое превысив объем продаж 2010 года. Доля компании на рынке сэндвич-панелей по итогам прошедшего года составила около 15-17%.

Всего в 2011 году продано 2,2 млн кв. м трехслойных сэндвич-панелей (ТСП) и 850 тыс. кв. м сэндвич-панелей ползательной сборки (СП ПС), тогда как в 2010 году объем продаж составил 1,1 млн кв. м и 470 тыс. кв. м соответственно. Основные поставки материалов осуществлялись для строительства производственных сооружений (31% продаж), торговых центров (21%), складских площадей (19%). Остальные 29% заказов пришлось на спортивные, сельскохозяйственные объекты, здания сферы услуг и др. Новинкой «Металл Профиль» прошлого года стали сэндвич-панели Airpanel с сердечником из пенополиуретана или пенополиизоцианурата. Панели обладают высокими гидро- и теплоизоляционными свойствами, при этом намного легче аналогов с минераловатным наполнителем. Благодаря биологической инертности материал уже нашел применение на сельскохозяйственных и животноводческих объектах. «Мы непрерывно работаем над развитием производственных мощностей и качеством



производства. Ожидается, что в 2012 году строительный рынок вырастет на 7-10%. Мы же будем двигаться быстрее рынка, опережая его на 13-15%», — говорит Сергей Якубов, заместитель директора по продажам и маркетингу компании «Ме-

талл Профиль». Одним из масштабных проектов компании в 2011 году стало открытие производства СП ПС в Казахстане. В ближайших планах — запуск одного из крупнейших в составе Группы компаний производств в Новосибирске.

Новый завод

В Сербии заложили первый камень

Ольга Борисова,

ООО «ГРУНДФОС».

В сербском городе Индия прошла официальная церемония закладки первого камня будущего завода по производству насосного оборудования GRUNDFOS. Здесь в течение года будет построено предприятие площадью 25000 кв. м. Компания GRUNDFOS является производителем энергоэффективной техники и уделяет большое внимание инновационным технологиям, поэтому мы рады приветствовать ее в Сербии. Мы можем многому научиться у GRUNDFOS, и хорошие отношения с Данией очень важны для нас», — признался президент Сербии Борис Тадич. GRUNDFOS Индия станет 14 заводом концерна.

После церемонии открытия строительство было официально запущено. Руководство концерна GRUNDFOS, ведущего мирового производителя

насосного оборудования, сообщило, что непосредственно за возведение здания будет отвечать сербский подрядчик.

«Проект хорошо развивается, и многие наши партнеры оказывают нам огромную поддержку. Благодаря новому заводу мы станем ближе к рынкам Центральной и Восточной Европы, которые имеют для нас большое значение. Завод будет проходить сертификацию по системе LEED Gold, являющейся второй по значению системой экологической сертификации в строительной отрасли в мире», — объявил вице-президент концерна GRUNDFOS Кнуд Крегпос.

В настоящее время в Сербии уже работает производственная линия GRUNDFOS. Около года назад представительство концерна арендовало помещения в г. Нови-Пазаре, была перемещена линия по производству циркуляционных насосов серии UP. В настоящее время сербское подразделение GRUNDFOS насчитывает 46 сотрудников, а с открытием нового завода к

2014 году количество персонала планируется увеличить до 350 человек.

«У нас очень сильная, мотивированная и высокопрофессиональная команда, поэтому я с нетерпением жду, когда наши ряды пополнит новые специалисты. Организационная структура, существующая на сегодняшний день, будет служить базой для управления нашей компанией в будущем», — заявил генеральный директор GRUNDFOS Сербия Джим Тофт Нильсен.

По его словам, высокая квалификация персонала была одним из важнейших факторов при принятии решения об открытии завода в Сербии. Производственный процесс развивается в соответствии с планом, и в скором времени на существующей линии начнет работать вторая смена. «То, что мы начали с малого, сыграло на руку, потому что профессиональный уровень наших сотрудников рос вместе с компанией, и, когда мы переедем в новые помещения, у нас уже будет боль-

шой опыт, на который можно опираться», — прокомментировал господин Нильсен.

СПРАВКА «ГР»:

Концерн GRUNDFOS был основан в 1945 г. в Дании. Является ведущим мировым производителем насосного оборудования для всех отраслей промышленности и частного сектора. В России насосы GRUNDFOS известны с начала 60-х годов. Первая поставка осуществлена в 1962 году. В 1998 году была основана дочерняя компания ООО «ГРУНДФОС». Первая очередь завода по производству насосного оборудования «ГРУНДФОС Истра» (г. Истра, Московская область) открыта в 2005 году, в 2011-м завершено строительство второй очереди: возведены новые производственные линии, складской и административные корпуса.

Взгляд потребительский

НП «Росизол»: как сэкономить на услугах ЖКХ

В конце прошлого года на пресс-конференции «Мифы и реальность в вопросах энергосбережения. Как реально сэкономить на услугах ЖКХ», организованной НП «Росизол», впервые были озвучены данные исследования, которые показали: потребители имеют слабое представление о реальных способностях экономии энергии. Исполнительный директор НП «Росизол» Александр Фадеев рассказал об активном сотрудничестве производителя теплоизоляционных материалов из минеральной ваты с государством в вопросах энергосбережения и информирования населения. Александр Фадеев выступил с докладом, посвященным решениям в области экономии энергии в сфере ЖКХ, и выразил обеспокоенность тем, что проекты строительства домов по энергосберегающим технологиям пока единичны.

«Владельцы квартир и домов хотя бы не знают, как сократить расходы на оплату услуг ЖКХ — таковы результаты исследования Фонда Общественного Мнения, представителем ФОМ. Исследование посвящено мнению потребителей и выполнено по заказу «Росизол». В результате опроса выяснилось, что 39% населения не знают, как сократить расходы на отопление. Самыми популярными ответами стали «установить счетчики» (17%) и «снизить тарифы» (13%). В среднем затраты населения на различные энергетические нужды по стране составили 2943 руб. в месяц. Основная часть трат на коммунальные платежи идет на отопление — около 40-50%.

Свести энергопотери к необходимому минимуму может лишь комплексный подход к теплоизоляции, основанный на рациональном использовании уплотнителей, за счет которых достигается низкое потребление тепловой энергии, что влечет за собой экономическую выгоду (сокращаются расходы на энергию и плата за них). «Владельцы частных домов говорят о том, что занимаются теплоизоляцией перед началом строительства намного дешевле и более рационально, нежели в процессе», — подчеркнула Инна Иванова. Respondенты, которые утеплили дом минеральной ватой, отметили, что в результате применения правильной теплоизоляции существенно сокращаются расходы на отопление, а в доме становится комфортнее.

«При создании продуктов Philips и Ecophon прежде всего берут во внимание ежедневные потребности людей, — сказал Менно Кляйнгель, вице-президент и Менеджер центрального подразделения Philips «Световые решения». — Это партнерство прекрасно иллюстрирует подход Philips. Работая с ведущими поставщиками в строительной сфере, мы стремимся

людей. Компания Ecophon всегда стремилась создавать значимые продукты для потребителей. Сейчас заручившись партнерской поддержкой Philips, мы сможем повысить эффективность наших решений и создавать инновационные системы, которые гарантируют комфорт на рабочем месте», — сказал Питер Кампс, директор по маркетингу Saint-Gobain Ecophon Group.

Мероприятие началось с небольшого эксперимента. В три одинаковых стакана налили только что вскипяченной воды. Один стакан стеклянный без покрытий, другой покрашен жидкокерамической, или так называемой «нанокраской», а третий завернут в слой минеральной ваты. По окончании пресс-конференции с помощью лабораторного термометра была измерена температура во всех трех стаканах. Эксперимент развеял миф о теплоизоляционных свойствах краски. Температура воды в стакане, покрытом жидкокерамическим покрытием, оказалась на градус выше, чем в прозрачном стакане с водой — 43 градуса. Тогда как температура в стакане, утепленном минеральной ватой, составила 65 градусов.



Со стороны журналистов было много вопросов о европейском опыте строительства энергоэффективных домов и о финансировании этих проектов. Александр Фадеев рассказал, что в Европе домам присвоены соответствующие классы энергоэффективности, каждый житель знает, каков расход энергии в приобретаемой квартире или доме и сколько ему придется платить. На Западе также используются энергосервисные контракты — утепление дома производится за счет компании-производителя. В течение определенного времени, например десяти лет, жители продолжают платить за услуги ЖКХ по старым расценкам, но живут в совершенно новых комфортных условиях. По истечении этого периода, когда расходы окупятся, жители начинают платить меньше.

СПРАВКА «ГР»:

Некоммерческое партнерство «Росизол» — профессиональная ассоциация производителей качественной минеральной теплоизоляции в России. Партнерство было основано в 2002 году. На сегодняшний день «Росизол» является признанной и заслуживающей доверия организацией, главная задача которой заключается в популяризации использования современных минераловатных изоляционных материалов для решения задач в области энергосбережения, акустического комфорта и защиты окружающей среды.

Впервые в России

Центр Проектирования ROCKWOOL

Компания ROCKWOOL объявила об открытии собственного Центра Проектирования, проводящего расчеты и адаптацию проектов с точки зрения достижения оптимальных характеристик здания по огнезащитным характеристикам, тепло- и звукозащите. По результатам расчетов заказчики получают рекомендации по тому, как сделать здание более энергоэффективными, безопасными и комфортными. Новая услуга позволяет существенно сэкономить время клиентам компании — проектировщикам, архитекторам, строителям. Услуга предоставляется на бесплатной основе.

Основная задача Центра Проектирования ROCKWOOL способствовать росту энергоэффективности. Среди основных преимуществ Центра Проектирования ROCKWOOL — обширный международный опыт компании, опыт реализованных российских проектов (например, энергоэффективные дома Green Balance, Natural Balance); наличие в Центре собственных

высококвалифицированных инженеро-проектировщиков.

«Компания ROCKWOOL придерживается комплексного подхода к проектированию зданий, уделяя внимание его основным характеристикам — безопасности, энергоэффективности, долговечности, а не свойствам отдельных конструкций. Мы рады предоставить экспертизу в этом вопросе и помочь сделать проект, отвечающий современным требованиям», — комментирует руководитель Центра Проектирования компании ROCKWOOL Russia Group Татьяна Смирнова.

Подразделение Rockwool СНГ входит в Группу компаний Rockwool — мирового лидера в производстве решений из каменной ваты. Продукция применяется для утепления, звукоизоляции и огнезащиты и предназначена для всех видов зданий и сооружений, а также для судостроения и промышленного оборудования. ROCKWOOL оказывает консультационные услуги в области повышения энергоэффективности зданий, поставяет системные решения для утепления фасадов, кровель и огнезащиты, декоративные панели для

фасадов, акустические подвесные потолки, звукоизолирующие барьеры для защиты от дорожного шума и антивибрационные панели для железных дорог, искусственную почву для выращивания овощей и цветов.

СПРАВКА «ГР»:

Компания Rockwool основана в 1909 году, ее центральный офис находится в Дании. Rockwool принадлежит 26 заводов в Европе, Северной Америке и Азии. Штаб насчитывает более 9000 специалистов. Продажи Группы за 2010 год составили около 1,6 млрд евро. Российские производственные предприятия Rockwool находятся в г. Железнодорожный Московской области и в г. Выборг Ленинградской области, а также в г. Троицк Челябинской области. В ОЭЗ «Алабуга» (республика Татарстан) идет строительство завода с самой мощной линией по производству каменной ваты в мире.

работаемой тепло- и электроэнергией. Дефицит энергоресурсов означает для населения огромный рост тарифов на жилищно-коммунальные услуги. Уже сейчас темпы роста тарифов выше уровня инфляции: если прогнозируемый уровень инфляции на этот год меньше 7%, то рост стоимости услуг ЖКХ составит по разным оценкам от 11 до 15%. С 2001 по 2011 год стоимости услуг ЖКХ для потребителей увеличились в 10 раз, горячей воды — примерно в 13,5 раз.

«От 40% до 45% энергии, по разным данным, тратится на отопление — это огромные цифры. Тем не менее, наиболее широко распространенный и обсуждаемый способ экономии в России — лампочки. Без комплексного подхода к реформированию всей структуры жилищно-коммунального комплекса, которые включает в себя доставку энергии и контроль за ее расходованием, вряд ли что-то получится», — отме-

Alexander Fadeev, испол-

Полюс «технологий будущего»

Участие в федеральных тендерах дает до 60% финансирования IT-проектов

Дмитрий Кожевников,
Париж-Москва

Жорж Помпиду утверждал, что существуют три идеальных способа разорения — игра, женщины и высокие технологии. При этом последний он считал самым надежным. Сегодня же его родина Франция вкладывает значительные средства именно в высокотехнологичный сектор. И приглашает других делать то же самое — инвестировать во французские телекоммуникации, биотехнологии, IT. Именно в этой цели — рассказать о возможностях высокотехнологического сектора страны для россиян Агентство инвестиций в Экономику Франции (IFA) пригласило журналистов федеральных российских изданий в пресс-тур.

За шесть дней, проведенных в Париже и Ницце, проводилось примерно по три встречи с директорами IT-компаний, руководителями государственных организаций и высокотехнологичных кластеров. В настоящее время Франция занимает особое место среди стран не только Европы, но и всего мира в области развития «технологий будущего». Учитывая колоссальные средства, которые государство на них выделяет, законодательную базу и уровень образования, можно предположить, что Франция в первую очередь будет ассоциироваться не с модой, изысканной кухней и духом свободы, а с футуристическими технологиями.

Во всяком случае, сегодня здесь происходит «цифровая революция». По словам Жана-Франсуа Эрнандеса, директора по коммуникациям Асерс (организация, регулирующая деятельность сотовых операторов Франции), Франция в области телекома предлагает самый либеральный рынок в Евросоюзе. Кроме этого страна стала полигоном Европы по тестированию современной системы оплаты товаров и услуг через мобильный телефон. И что важно в плане перспектив — здесь создана кластерная среда, позволяющая IT-компаниям развиваться в реально «зонтичных» условиях. Сюда вкладывают государство, регионы, муниципалитеты. Да и участники кластеров помогают друг другу, работая в рамках общих проектов.

Наиболее показателен в этом плане город высоких технологий София Антиполис (Sophia Antipolis). От финансового кризиса 2008 французская экономика пострадала значительно, впрочем, как и экономика остальной Европы. Но вторая в мире «Силиконовая долина», как называют кластер SCS в Софии Антиполис, все время поступательно развивалась. Интересно, что на протяжении нескольких десятков лет своего существования макроэкономические показатели кластера постоянно были положительными.

Французы умеют одновременно радоваться жизни и трудиться. Возможно, именно это сочетание качеств и стало фундаментом неповторимой креативной среды Софии Антиполис. Расположенный в нескольких десятках километров от Ниццы, этот суперсовременный город, если смотреть на него с трассы, ничем не выдает своего существования. Здесь запрещено строить здания выше окружающих деревьев. Город утопает в зелени, воздух напоен ароматом хвои, повсюду теннисные корты, кафе, бассейны и другие мелочи жизни, придающие особую радость существованию. В нескольких километрах — чистое море и крупнейший во Франции международный аэропорт.

Концепция развития французской экономики во многом опирается на создание «полю-

сов конкурентоспособности», одним из которых и является кластер SCS. В секторе развития инновационных технологий во Франции он не имеет себе равных. Этот кластер был учрежден в 2005 году в Софии Антиполис.

София Антиполис представляет собой технологический парк, состоящий из примерно десяти кластеров, работающих в сфере вычислительной техники, электроники, фармакологии, биотехнологии и других областях. Здесь, например, расположена европейская штаб-квартира IBM и W3C — Консорциума Всемирной паутины (World Wide Web Consor-

ты, вкладывающие в рискованные высокотехнологичные проекты, получают налоговые льготы (до 40% суммы, инвестированной в IT).

Не менее впечатляющий пример перспективных компаний кластера — еще один проект, где сделали ставку на создание не имеющих аналогов панели инструментов браузера. В отличие от обычных закладок сайтов, увидеть содержание которых можно только зайдя на них, закладки данного тулбара при наведении на них мышкой сразу развертывают список заголовков статей на сайте. Принцип «знать о том, что поменялось на интересую-

ливые товары оборот, поступают дополнительные налоги с заработной платы, которая у специалистов высочайшего уровня тоже немалая. В Софии Антиполис, к примеру, работает около 30 тыс. сотрудников, примерно четверть из них — ученые и продвинутые технические специалисты. Плюс налог на недвижимость, доходы от международных школ на территории кластера...

Особое место среди таких «оазисов будущего» занимает и кластер «Кап Дигиталь» (Cap digital), сфера интересов которого — высокотехнологичный сектор Парижа и Парижского региона. «Кап Дигиталь» —



тиум), который внедряет и разрабатывает технологические стандарты для Интернета.

НИОКР-направления кластера SCS — микроэлектроника, телекоммуникации, программное обеспечение, мультимедиа. В него входят около 40 компаний мировых лидеров IT, 18 исследовательских учреждений и лабораторий, около 250 средних и мелких компаний. Нам удалось близко познакомиться как с признанными лидерами, например, «Orange», так и с небольшими структурами. Руководство SCS, в первую очередь, рассчитывает на поддержку пока неизвестных компаний в надежде получить свои дивиденды в будущем. Лоран Лонде, президент SCS, руководитель юго-восточного подразделения компании Orange, отмечает, что «кластер опирается на средние предприятия, которые дают рост, и, естественно, первоначально заинтересован в поиске малых, но очень перспективных компаний».

С первых дней существования кластера было выдвинуто в общей сложности 240 проектов, 120 из них уже получили финансирование от федеральных и местных властей. Стоит отметить, что госфинансирование данных проектов, как правило, достаточно высоко — 30-50%. Остальное идет со стороны частных инвесторов. В общем, за эти годы в проекты SCS со стороны государства поступило 400 млн евро, со стороны частных инвесторов — 500 млн евро.

«Мы надеемся через пять лет стать одной из ведущих интернет-компаний Франции», — говорит Кристиан Контти, руководитель компании Ipremit, которая разрабатывает нечто вроде банка семейных фотографий. — Наша задача — создать ресурс, на который люди смогут заходить через 10, 20 лет, чтобы взглянуть на свои семейные фото. С каждым годом их ценность в глазах пользователей будет расти».

Проект уже привлек более миллиона долларов от частных инвесторов. Средства давали под идею и под доверие — одним из основных ресурсов является создатель известного французского интернет-проекта «Vualla». Проект представляет собой типичный пример законодательной поддержки IT-сектора. Во Франции инвесто-

это ассоциация, которая включает в себя компании и организации, занятые в сфере цифрового контента и услуг, — говорит Филипп Руа, заместитель директора. — В него входят порядка 700 членов, 600 из которых — малые и средние предприятия. Порядка 20 членов ассоциации — крупнейшие мировые компании.

«Это союз, группирующий все лучшее, что есть в высокотехнологичном секторе Юга Франции. Сюда входят компании, научно-исследовательские центры, технологические

ростом компаний квалифицированные кадры появлялись в них вовремя. Пионерский пилар-проект кластера — «Будущее на Сене»: в рамках выставки происходит знакомство с достижениями в наукоемких отраслях. Мероприятие будет проводиться с 12 по 24 июня 2012 года. В дальнейшем оно будет проходить ежегодно. В 2011 году выставку посетили 80 тыс. человек.

За сравнительно недолгое существование кластера с его помощью развились и приобрели мировую известность

С первых дней существования кластера было выдвинуто в общей сложности 240 проектов, 120 из них уже получили финансирование от федеральных и местных властей. Госфинансирование проектов достаточно высоко — 30-50%, а остальное поступает со стороны частных инвесторов

многие компании. Например, «Альдебаран роботикс» — признанный лидер на кубках мира между роботами. «Логорама» в сфере мультипликации стала обладателем Оскара в Голливуде. Одна из крупнейших выставок в области IT, прошедшая в Нью-Йорке, открывалась «дрон» — роботом-вертолетом, разработанным одной из компаний кластера.

«В Америке развитие высоких технологий строится на принципиально другой основе. Там богатые университеты финансируют результаты исследований. У нас же серьезно помогают государство. Участвуя в тендерах федеральных и городских властей, можно получить до 60% финансирования про-



ного контента для мобильных телефонов. Ее сервисом успешно пользуются СММ и развлекательные порталы.

В целом сегодня во Франции функционирует 71 кластер. Сферы развития технологий — самые разнообразные: от микробиологии до аэрокосмической. Кластеров с мировым именем, приносящих ощутимую прибыль в масштабах государства прибавь — одиннадцать. Практически все они пользуются поддержкой не только со стороны федерального правительства, но и местных региональных и городских властей. Многие из территорий уже ощутили и обратный эффект от вложений: растет спрос на недвижимость, уве-

парк, институты и даже музеи — например, музей Помпиду и музей науки, представляющий собой научно-развлекательный центр», — рассказывает г-н Руа.

Действительно кластеры управляют семидцать человек. В их задачу входит осуществление контактов между членами, привлечение денег под проекты, проведение мероприятий во Франции и за рубежом, спонсорствованием развитию бизнеса участников ассоциации.

С начала его существования от компаний поступило порядка 1400 проектов, из которых было профинансировано около 400 на сумму более 700 млн евро. Из этих денег порядка 325 млн было выделено со сто-

была принята новая программа с бюджетом в 35 млрд евро на финансирование инновационных секторов экономики, которые способствуют созданию рабочих мест. А в 2010 году была принята программа по развитию промышленности с целью увеличить промпроизводство к концу 2015 года на 25%. Рычагами должны выступить инновационное развитие промышленности, усиление конкурентоспособности французских предприятий и развитие сферы НИОКР. Основная ставка делается на партнерство между частными и государственными структурами и на развитие полюсов конкурентоспособности.

Следующие меры по развитию кластерной среды можно уверенно назвать беспрецедентными. Кризис 2008 года поставил французское правительство перед необходимостью сделать особые шаги для инновационного развития промышленности. В 2009 году

Кроме этого, государство возвращает в обязательном порядке 30% затрат, вложенных в НИОКР», — говорит Филипп Руа.

По его словам, такая модель доказала свою конкурентоспособность, и другие европейские страны берут ее на вооружение. При этом и называют ее «французской». Вообще же в Европе существует ряд межгосударственных кластерных сетей, частью одной из которых является «Кап Дигиталь». В эту сеть также входят кластеры Стокгольма и Хельсинки.

Франция давно успешно использует модель объединения предприятий для успешного развития страны. Впервые этот принцип был применен после Второй Мировой войны, когда создавались специализированные промышленные объединения по инициативе государства в разных регионах Франции. Экономические проблемы, возникшие в конце 90-х, также стали толчком к развитию локальных производственных систем и технопарков. Экономический спад, возникший после 2001 года, стал стимулом активизации новой промышленной политики, инициированной Жаком Шираком. Тогда президент поставил цель вывести страну в мировые лидеры высокотехнологичного производства. Так появились полюсы конкурентоспособности, мобилизующие промышленный и научно-технологический потенциал страны и нацеленные на создание инноваций на национальном и региональном уровне. Чтобы поддержать развитие этих кластеров, государство создало множество специальных финансовых механизмов и выделило немалые средства. Сумма госинвестиций на поддержку полюсов конкурентоспособности за период с 2006 по 2008 годы составила 1,5 млрд евро.

Следующие меры по развитию кластерной среды можно уверенно назвать беспрецедентными. Кризис 2008 года поставил французское правительство перед необходимостью сделать особые шаги для инновационного развития промышленности. В 2009 году

КОРОТКО

Инвестиции в Якутию

По словам первого зампреда правительства Республики Саха (Якутия) Алексея Стручкова, стратегия развития региона предполагает суммарные инвестиции в экономику региона до 2020 года в размере \$154,8 млрд, из них \$20 млрд — в топливно-энергетический комплекс республики. Более 76% из них планируются на средства инвесторов, а объекты инфраструктуры будут создаваться за счет бюджета. Алексей Стручков также сообщил, что с 2007 по 2011 годы в экономику Якутии уже инвестировано 752 млрд руб., что составляет одну треть от общего запланированного объема инвестиций. Внутренний валовой продукт Республики за 5 лет вырос в сопоставимых ценах на 19%, индекс промышленного производства — на 20%. Рост налоговых поступлений от крупных предприятий за этот период составляет 10 млрд руб. в год. К 2020 году в результате реализации «Схемы 2020» правительство Республики предполагает увеличить региональный валовой продукт более чем в 3 раза, что позволит вырасти доходам населения в 3,8 раза.

Алексей Стручков сообщил, что в этом году экономика Якутии достигла одного из лучших показателей за последние десять лет. Так, объем валового регионального продукта составил 411 млрд руб. и увеличился по сравнению с 2010 годом на 6%, объем промышленного производства в 2011 году по сравнению с предыдущим годом вырос на 10%. Инвестиции в основной капитал выросли на 12,2%, доля накопления в валовом региональном продукте составила 35%, что является основным признаком растущей экономики. Как отметил далее Алексей Стручков, особенностью якутской экономики является формирование крупных промышленных узлов по кластерному типу. В Западной Якутии, где традиционно добываются алмазы, на общей транспортной и энергетической инфраструктуре формируется новый Якутский центр нефте- и газодобычи России. Первый зампред Правительства Республики отметил, что благодаря деятельности компании «Сургутнефтегаз», в 2011 году в Якутии было добыто более 5 млн т нефти, а в этом году планируется добыть 7 млн т.

Brunswick Rail и «Олекминский рудник»

Brunswick Rail, ведущая независимая компания на российском рынке оперативного лизинга железнодорожных грузовых вагонов, объявляет сегодня о начале сотрудничества с ООО «Олекминский рудник» (подразделение Группы Компаний «Петропаловск»). Brunswick Rail предоставляет в аренду «Олекминскому руднику» 509 вагонов сроком на 3 года. В рамках сделки, закрытой в конце 2011 года, «Олекминский рудник» получил 200 новых полувагонов производства ОАО «Стахановский вагоностроительный завод», а также 309 полувагонов производства ПАО «Азовмаш» (2005-2006 гг. сборки) и ОАО «НПК «Уралвагонзавод» (2005-2006 гг. сборки). Подвижной состав будет эксплуатироваться для доставки продукции горно-обогатительного комбината потребителям.

Комментируя это, заместитель генерального директора — директор по развитию бизнеса Brunswick Rail Владимир Хорошилов сказал: «Мы гордимся сотрудничеством с ГК «Петропаловск» в целом и, в частности, с «Олекминским рудником» — первым созданным в постсоветский период железнодорожным предприятием. Построение долгосрочных отношений с клиентами такого высокого уровня является для нас приоритетом. Услуги, которые мы оказываем, дают нашим партнерам возможность просчитывать затраты на транспортировку грузов на несколько лет вперед. Кроме того, мы предоставляем самые современные вагоны: наш парк уже сейчас является одним из самых молодых в России. И мы рады тому, что наше предложение пользуется заслуженным спросом».

Ирина Шлева, заместитель генерального директора по логистике ООО «Петропаловск — Черная Металлургия» добавила: «Это наш первый опыт аренды вагонов, и мы надеемся, что сотрудничество с Brunswick Rail станет для нас оптимальным решением и позволит в будущем отказаться от планируемых покупок вагонов для строящихся сейчас предприятий».

Малая энергетика для ЖКХ

Компания «Энерготех» построит и введет в эксплуатацию три мини-ТЭЦ суммарной электрической мощностью 24 МВт и тепловой 20 Пкал в Альметьевске (Республика Татарстан). Соответствующий контракт между «Энерготех» и одной из крупнейших нефтяных компаний России ОАО «Татнефть» был подписан в конце сентября 2011 года. Теплоэлектростанции разместятся на территории районных котельных, которые обеспечивают тепловой энергией население города в настоящее время. Все три объекта являются собственностью ОАО «Альметьевское предприятие тепловых сетей», владельцем которого является «Татнефть». «Энерготех» в проекте выступает генеральным проектировщиком и генеральным подрядчиком строительства объектов. Согласно условиям контракта московская компания проведет все работы по вводу в эксплуатацию всех трех электростанций на условиях «под ключ».

В качестве генерирующего оборудования будут использованы газопоршневые агрегаты немецкого производителя MWM марки TCG 2020 V20 единичной мощностью 2 МВт (эл.). Причем для сокращения времени на проектирование, согласование и реализацию проектов «Энерготех» намерен применить унифицированное масштабируемое инженерное решение. Отличительной чертой реализуемого проекта также является выдача электрической и тепловой мощности, вырабатываемых мини-ТЭЦ, во внешние электрические и тепловые сети г. Альметьевска. Приоритетом при этом является выработка мини-ТЭЦ именно тепловой энергии.

МСП Банк профинансировал модернизацию

МСП Банк (группа Внешэкономбанка) предоставил ресурсы на модернизацию центра предпродажной подготовки и упаковки овощей ООО «МОРО-Агротор» (Ленинградская обл., Гатчинский р-н, п. Пригородный). Банком, получившим финансирование для последующего кредитования предприятия, выступил Национальный торговый банк (с января 2012 года присоединен к банку «Глобэкс»). Основным направлением деятельности компании «МОРО-Агротор» является хранение плодоовощной продукции, предпродажная подготовка овощей, картофеля и фруктов, включающая сортировку, калибровку, мойку и фасовку в различную тару, реализация и доставка плодоовощной продукции в розничные торговые сети, крупные предприятия розничной торговли. На рынке поставок овощей в г. Санкт-Петербург и Ленинградской область предприятие занимает 30%, и благодаря развитию производства за счет привлеченных средств от МСП Банка эта доля увеличится. Ключевыми потребителями продукции «МОРО-Агротор» являются розничные сети «Лента», «О'кей», «Карусель», «Метро», «Ашан», «Перекресток» и многие другие, комбинаты социального и школьного питания, а также фабрики заморозки продуктов. Общая стоимость проекта «Развитие центра предпродажной подготовки» северо-западной компании «МОРО-Агротор» составляет 69 млн руб., из которых 58 млн руб. являются привлеченными средствами.

ПРОМЫШЛЕННЫЙ
УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ:
ООО «Редакция газеты «Промышленный еженедельник».
Издание зарегистрировано в Министерстве Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовой информации.

П/И № 77-12380 от 19.04.2002 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя ПИ № 77-14566 от 07.02.2003 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя ПИ № ФС77-19251 от 23.12.2004 г. в Федеральной службе по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия.

Генеральный директор,
главный редактор
Валерий Стольников
Заместители
главного редактора
Елена Стольникова
Дмитрий Кожевников
Помощники
главного редактора
Юлия Гужонова
Татьяна Соколова

Директор по развитию
Дмитрий Минаков
Региональный директор
Наталья Можаяева
Дизайн и верстка
Роман Кураев,
Елена Куралева
Руководитель
коммерческой
службы
Александр Лобачев

Логистика
ЗАО «Истгалф-Трансавто»
Представитель в Северной
Америке: Виктория Яковлева
(Ванкувер, Канада); vki@telus.net
Тел.: (1-604)-805-5979
Распространяется по подписке,
по прямой рассылке и на профессиональных мероприятиях.
Подписаться на «Промышленный еженедельник» можно в лю-

бом отделении связи РФ и СНГ по каталогам «Распечать» и «Пресса России»: индекс для инд. подписчиков — 45774, для предприятий и организаций — 83475; по каталогу «Почта России»: индекс для инд. подписчиков — 10887, индекс для предприятий и организаций — 10888. На газету также можно подписаться через «Интер-Почту».

Адрес для корреспонденции:
123104, Москва, а/я 29
Тел. редакции: (495) 729-3977,
778-1447, 499-194-1033 (факс)
www.promweekly.ru
doc@promweekly.ru,
re-gazeta@inbox.ru
Над номером работают:
А.Рыкова, А.Глуховская, А.Коптева,
В.Тихомирова, Е.Львова,
Ю.Соколова, Д.Теперев.

Использованы материалы
информативности и интернет-изданий.
Номер подписан 17.2.2012
Отпечатано в типографии
ОАО «ИД «Красная звезда»
123007, г. Москва,
Хорошевское шоссе, 38
www.redstarph.ru
Номер заказа 406
Тираж 40000 экз.