Газета
о промышленности,
газета
для промышленников

ПРОМЫШЛЕННЫЙ еженедельник

Год
десятилетия
«Промышленного
еженедельника»

Независимая
общероссийская
газета

www.promweekly.ru

13 февраля — 19 февраля 2012 года

№ 5 (413)

В НОМЕРЕ:

НОВОСТИ 2-3

Терминал Мууга
Rail Garant приступил к работе
стр. 2

«ЭлектроТранс-2012»
Сформирована деловая программа
стр. 2

Московский деловой
Партнерство, лидерство, перспективы
стр. 2

Технический совет
МРСК Центра и Приволжья
стр. 3

Модернизация завода
Соглашение РУСАЛа и «ФосАгро»
стр. 3

СТРАТЕГИИ 4-5

Рынок инжиниринга
Оценки и прогнозы НАИК
стр. 4

Плата за выбросы
Воздух Европы стал дороже
стр. 5

Анализ ситуации
Японские подсвечники
стр. 5

Жесткое решение
ФАС оштрафовала дочку «Газпрома»
стр. 5

Продажи авто выросли
В январе в России купили на 20% больше
стр. 5

Прирост запасов
«АЛРОСа»: плюс 30 млн карат
стр. 5

АКТУАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА 6

Поставки в Астрахань
НПО «ЭЛСИБ» ОАО модернизирует
стр. 6

Транзит через Амур
Развитие энергетики Дальнего Востока
стр. 6

Обеспечение инноваций
«Хевел» выбрал достойное оборудование
стр. 6

ПОДРОБНОСТИ 8

Новогоднее чудо
Подарки от «Газпромнефть-Центра»
стр. 8

Секреты автографики
Fisker Automotive на NVIDIA
стр. 8

Благотворительные программы
Дагестанский филиал РусГидро подвел итоги
стр. 8

ВАЖНАЯ ТЕМА

Согласно расширенному обстоятельному маркетинговому исследованию «Рынок автомобильного транспорта. Текущая ситуация и прогноз», проведенному консалтинговой компанией Intesco Research Group, посткризисное восстановление отечественного производства легковых автомобилей в 2010 году проходило быстрее по сравнению с многими другими отраслями промышленности и составило 100%. В итоге объем производства превысил уровень 2006 года. Федеральная структура производства легковых автомобилей за 9 месяцев 2011 года изменилась: на Приволжский ФО пришлось около 45% всего производства, на Северо-Западный ФО — 32% и 18% пришлось на Центральный ФО. Остальные регионы занимали менее 5% совокупного объема производства. Доля Самарской области составила около 38% общероссийского производства. За ней следовали Калининградская и Калужская области с одинаковыми долями по 13%, а также Москва — 9%. («РБК. Исследования рынков»)

Рынок бензина

Консолидировать позиции и выработать правила игры

Влас Рязанов, директор информационного департамента ЗАО «Креон»

Напряжение на российском бензиновом рынке нарастает, потому что он перестает быть рынком. Участникам отрасли хочется определенности, а не очередной истерии, на сей раз с непредсказуемыми последствиями.

В апреле этого года состоится традиционная конференция Creon «Бензины 2012». Хотя до мероприятия остается немало времени, интерес к отраслевому событию велик уже сейчас. Вряд ли какой-то другой сектор российской нефтегазохимической индустрии вызывает столь же пристальное внимание отраслевого сообщества, как рынок бензина. Прошлогодний весенний «бензиновый кризис» стал одним из многих в цепочке подобных событий, которая начинается с осени 2005 года. Тогда Правительство впервые потребовало от нефтяных компаний ограничить рост цен на топливо, и с тех пор цены на бензин в России меняются скачками: резко растут, а затем фиксируются на достигнутом уровне. Цена 92-го бензина увеличилась с тех пор с 17 до 27 руб. за литр, однако потребление топлива в стране за то же время не снизилось, а выросло с 26 до 33 млн т. Рост закончился только в прошлом году.

Бензин в России весьма дорогой, розничные цены на 92-й и американский Regular практически совпадают на протяжении уже многих лет, хотя уровень доходов в России ниже. Однако заниматься развитием рынка этого премиального продукта в стране фактически некому. Спрос на бензин неэластичен: в отличие от США в России его потребление растет даже при аномально высоких ценах, поскольку количественный и качественный уровень автомобилизации остается невысоким, а автомобиль для россиян в массе своей — незаменимое средство передвижения. Каким бы ни был ценник на АЗС — ехать все равно надо.

То, что бензин давно стал социально значимым товаром в России — факт. Казалось бы, нефтяным компаниям работать на рынке этого товара должно быть интересно — ужесточение экологических стандартов означает необходимость роста издержек и, как следствие, оправдание повышения цены на топливо. Собственно, для нефтяных компаний повышение цен — единственная возможность увеличения выручки от бензинового бизнеса, потому что при неэластичном спросе «лишние» объемы топлива просто не найдут потребителей. Спрос в России и ближайших странах СНГ ограничен, а экспортировать бензин, например, в Европу или США экономически малопривлекательно. Нужно продавать в России более дорогой продукт. Тем не менее, дорогой бензин стандартов Евро-4 и Евро-5 в значимых объемах в России способны производить всего несколько НПЗ.

Российская нефтепереработка вообще весьма своеобразна. На российских НПЗ выход светлых нефтепродуктов из нефти составляет в среднем около 50%, тогда как в США и Западной Европе — 70-90%. Иными словами, будь российские НПЗ столь же технологичными, то же количество бензина можно было бы получить из вдвое меньшего количества нефти. Поскольку спрос на топливо в стране неэластичен, а государство до недавних пор стимулировало увеличение объемов переработки нефти внутри России, закономерно, что выход бензина не растет, а снижается уже пятый год подряд. За пять лет он упал с 16% до 14%. Нефти на НПЗ поступает все больше, а выход бензина из нефти — все ниже. Заниматься модернизацией нефтепереработки, ее количественным и качественным развитием в России некому.

Нынешняя схема пошлин «60/66» в большей степени стимулирует экспорт сырой нефти, нежели развитие нефтепереработки. Цены на нефть в России за прошлый год выросли на 17%, тогда как отпускные цены на бензин поднялись только на 12,5%. Как следствие, рентабельность нефтеэкспортного бизнеса заметно выросла за последний год. Розничная торговля нефтепродуктами, напротив, малопривлекательна — доходность ее падает, от роста цен на бензин торговые операторы, в отличие от государства и нефтяников, не получили практически ничего. Так, розничные цены на 95-й бензин в прошлом году выросли на 2,9 руб., однако вклад собственно розничных операторов в это увеличение был отрицательным, наценка АЗС снизилась на 70 коп. Фактически единственной заинтересованной в развитии российского бензинового рынка стороной является забытый всеми потребитель. И государство, которое теоретически должно представлять его интересы. Однако, как отмечает глава Creon Фарес Кильзие, государственное регулирование рынка в стране — своеобразное. Осенью традиционно нефтяные компании начинают повышать цены, чтобы весной продавать топливо по «замороженным» ценам. Минсельхоз видит в такой деятельности поддержку российского агросектора, хотя больше это напоминает негласный ценовой сговор. Иногда ФАС обнаруживает признаки реального нарушения антимонопольного законодательства.

(Окончание на стр. 2)

Бензин в России категорически не намерен дешеветь

ЦИФРА НЕДЕЛИ

Минэкономразвития опросило свыше 4000 человек из 20 регионов. Почти 75% оценили качество госуслуг как «очень хорошее» или «скорее хорошее». Больше всего гражданам нравятся загсы (92,1%) и ФМС (81,2%). Меньше всего — ГИБДД (68,3%) и органы занятости (60,9%). Главная проблема — очереди (45%). В среднем в 2011 году люди проводили в них 51 минуту. Ожидание в очередях (по четырем услугам) обошлось людям в 1,5 млрд руб.

Греция? Спокойно!

Возможный дефолт не спровоцирует паники

Владислав Исаев, отдел по связям с общественностью и СМИ инвестиционного холдинга «ФИНАМ»

Информационная группа Finam.ru (входит в состав инвестиционного холдинга «ФИНАМ») провела онлайн-конференцию «Рынок акций: «президентское» ралли или предвыборное затишье?» Ее участники считают, что фондовый рынок уже отыграл в своих котировках негатив от возможного греческого дефолта. Однако неспособность этой страны обслуживать свои долги окажет давление на устойчивость европейского финансового сектора.

Текущие рыночные цены учитывают в себе риски возможного дефолта Греции, и если он всё-таки произойдет, то не вызовет масштабной рыночной паники, считают участники организованной «ФИНАМом» конференции. «На мой взгляд, они (риски) уже заложены, так как в последнее время фондовые индексы потеряли чувствительность к негативным новостям по этому поводу, а их отсутствие приводит к росту котировок», — говорит портфельный управляющий ИК «ФИНАМ» Дмитрий Серебренников.

Дефолт Греции — событие ожидаемое и оно учтено в ценах, соглашается начальник отдела анализа рынка акций «НОМОС-БАНК» Игорь Нуждин: «Сложно спрогнозировать эффект от него (дефолта — примечание).

Логично, что после дефолта Афин усилится давление на долговые рынки других стран группы PIIGS, особенно Португалии и Италии. Если страны устоят, то сильного эффекта не будет, если нет, то «альтернатива слишком ужасна, чтобы ее рассматривать». Я все-таки склонен рассматривать первый сценарий. Конец 2011 года и начала 2012 года показывает, что ЕЦБ может при желании взять ситуацию под контроль».

Истории с возможным дефолтом Греции уже почти два года, и рынки её практически полностью отыграли, утверждает аналитик Сбербанка Илья Фролов: «Дефолт де-факто состоялся, частные инвесторы понесут ощутимые потери, при этом recovery rate будет даже ниже, чем традиционно используемые для калькуляции CDS-контрактов 40%. Однако дефолт может стать серьезным прецедентом с точки зрения его влияния на долги PIIGS (инвесторы будут избавляться от них по любым ценам, банки окажутся под ударом).Думаю, что настоящего дефолта, как кредитного события, являющего триггером по CDS, мы не увидим — частным инвесторам спишут порядка 70%, а государственные кредиторы — обменяют его на наднациональные обязательства (например, бонды EFSF). Таким образом, потрясений на рынках из-за греческого фактора не ждём».

Менее оптимистичен относительно дальнейших перспектив фондового рынка аналитик ОАО «Промсвязьбанк» Олег Шагов.

«Проблема в том, что дефолт Греции может привести к непредвиденным последствиям, спровоцировать трудно предсказуемую цепочку политических и экономических событий, — отмечает эксперт. — Именно поэтому важен не дефолт Греции, а развитие событий после дефолта. Постдефолтные события для Греции однозначно не предопределены и, соответственно, в текущую стоимость акций еще не заложены».

Десант министров

8 февраля во исполнение поручений Председателя Правительства Российской Федерации Владимира Путина о расширении господдержки стратегических отраслей, крупнейшие предприятия Перми посетила делегация руководителей федеральных министерств в составе Министра обороны РФ Анатолия Сердюкова, Министра энергетики РФ Сергея Шматко, Министра экономического развития РФ Эльвиры Набиуллиной, и.о. Министра промышленности и торговли РФ Дениса Мантурова, заместителей министров финансов РФ и регионального развития РФ. Ключевым пунктом в программе визита стало проведение серии рабочих встреч на производственной площадке одного из лидеров авиационного двигателестроения нашей страны — ОАО «Пермский моторный завод».

Во время посещения цехов предприятия министры и местные руководители во главе с губернатором края Олегом Чиркуновым оценили используемые на ОАО «ПМЗ» современные технологии моторостроения на примере пущенного в строй в январе этого года уникального производственного комплекса. Этот комплекс создан на базе единственной в России электронно-лучевой установки для нанесения керамических термобарьерных покрытий на лопатки турбин, а также побывали на сборке авиационных двигателей ПС-90А и газотурбинных установок для транспортировки газа и малой энергетики. Управляющий директор — генеральный конструктор ОАО «Авиадвигатель» Александр Иноземцев на стенде испытаний газогенератора двигателя-демонстратора ПД-14 представил гостям информацию о ходе работ по созданию авиадвигателя пятого поколения, ведущихся сегодня на пермской моторостроительной площадке.

Наиболее острые вопросы взаимодействия государства и промышленных предприятий, и в частности: порядка и принципов размещения госзаказа, государственного финансирования по федеральным программам поддержки промышленности, — были обсуждены в ходе совещаний, которые члены кабинета министров России провели на ОАО «Пермский моторный завод». Главенствующую роль среди них заняла рабочая встреча Анатолия Сердюкова и Дениса Мантурова с руководителями оборонных производств Пермского края.

Управляющий директор ОАО «ПМЗ» Алексей Михалёв доложил о готовности завода к началу крупносерийного выпуска авиадвигателей ПС-90А76 для транспортной авиации военного и гражданского назначения в рамках реализации программы Ил-476. Он отметил, что для Пермского моторного завода сегодня является приоритетом заключение (при участии Министерства обороны РФ) долгосрочных контрактов с Объединенной авиастроительной корпорацией на поставку двигателей данной модификации уже с 2012-2013 годов, скорейшее утверждение программы по восстановлению производства основных узлов двигателя Д-30Ф6, а также увеличение сроков контрактации на поставки газотурбинных установок для газотранспортных подразделений ОАО «Газпром» с девяти месяцев до трех лет. Еще одной составляющей господдержки, необходимой сегодня ОАО «ПМЗ», должно стать продолжение практики субсидирования государством процентных ставок по инвестиционным кредитам, привлекаемым на развитие производства.

СОВРЕМЕННЫЙ ПРОМЫШЛЕННЫЙ ДИЗАЙН
во всех его воплощениях

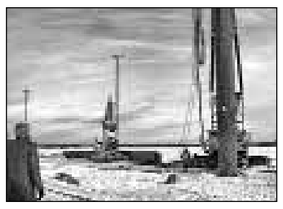
Подготовка и издание книг, буклетов, проспектов
Разработка и доработка корпоративного стиля
Дизайн тары и упаковок
Корпоративная и презентационная полиграфия
Выставочные стенды, корпоративная экспозиция
Организация, оформление и проведение выставок, форумов, презентаций
Оформление и защита промышленных образцов
Плакаты, транспаранты, наглядная агитация
Ребрендинг «под ключ»

Редакция «Промышленного еженедельника» совместно с Лабораторией промышленного дизайна «Промо-дизайн», опираясь на многолетний опыт работы в области промышленности и энергетики, предлагают широкий круг услуг по разработке и реализации заказов и проектов в области промышленного дизайна.

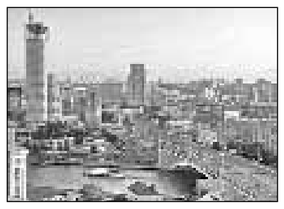
Разработка концепций и предложений — бесплатно!

+7-985-766-3923
doc@promweekly.ru

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



Российское строительство контейнерного терминала в эстонском порту: свая вбита



Москва и РАФ намерены развивать в столице российский франчайзинг

«Промышленный еженедельник» на льготных условиях публикует:

- Годовые отчеты
- Материалы к собраниям акционеров
- Решения и постановления собраний акционеров, заседаний президиумов, конференций и т.д.
- Объявления о существенных фактах
- Объявления о конкурсах и тендерах
- Обращения к акционерам, инвесторам, партнерам
- Поздравления

+7(495)778-18-05, 778-14-47

Формат изменен

VI Международный Форум по спутниковой навигации

По итогам заседания оргкомитета «VI Международного Форума по спутниковой навигации» были внесены изменения в формат проведения первого дня мероприятия. По окончании Пленарного заседания, все участники приглашаются на круглые столы, которые будут посвящены наиболее острым вопросам, связанным с развитием рынка навигационно-информационных услуг.

На круглых столах представители государственных регулирующих органов, ведущих российских и зарубежных компаний и научных учреждений обсудят проблемы, которые стоят перед рынком навигационных технологий и услуг, выскажут компетентное мнение о перспективах российского рынка и мировых тенденциях развития навигационно-информационных услуг для массового и корпоративного пользователя.

Будут обсуждены вопросы, связанные с созданием современных карт и ГИС, возможными направлениями развития навигационных приложений и LBS-услуг, будущим автомобильной навигации. Будут рассмотрены вопросы, связанные с ролью государства в развитии рынка навигационных систем и услуг, проблемах и тенденциях развития законодательства в этой области.

По результатам обсуждения участники круглых столов сформулируют основные проблемы замедляющие развитие рынка навигационных услуг и обозначат возможные направления решения этих проблем.

Полная программа форума на http://www.glonass-forum.ru/programma.htm

КОРОТКО

Франчайзинг в столице

В правительство города будут переданы предложения о том, какую государственную поддержку концепциям готового бизнеса хотят получить их правообладатели. Таков основной итог расширенной встречи представителей Российской Ассоциации Франчайзинга и столичной администрации. Город заинтересован в доказавших свою эффективность и низкорисковых бизнес-моделях и для решения социальных проблем мегаполиса, и для освоения новых территорий по программе Большой Москвы, признал участвовавший во встрече Станислав Супрунов, начальник столичного Управления поддержки и развития малого и среднего предпринимательства. Он сообщил, что в этом году вдвое, до миллиона рублей, увеличена бюджетная субсидия на стартап или расширение дела. Условия ее получения достаточно просты, схема прозрачна. Уже в I квартале заявки на софинансирование будут приниматься в электронном виде, через сайт Департамента науки, промышленной политики и предпринимательства Москвы.

Новый преобразователь

Компания Delta Electronics, один из ведущих мировых производителей источников питания, анонсирует вывод на российский рынок нового высокоэффективного преобразователя постоянного тока — CPS 1500B высотой 1U. Устройство входит в семейство решений Delta CellD и призвано установить новые мировые стандарты в области энергоэффективности и плотности мощности для систем электропитания телекоммуникационных объектов. По оценкам компании, использование CPS 1500B будет обеспечивать сокращение эксплуатационных расходов на каждом телекоммуникационном объекте до $15000 в год, а также способствовать суммарному сокращению выбросов CO_2 в атмосферу более чем на 11000 т в год. Начало продаж высокоэффективных преобразователей постоянного тока Delta CPS 1500B в России планируется с марта этого года.

Рынок электроэнергии

По данным НП «Совет рынка», на неделе с 03.02.2012 по 09.02.2012 плановое электропотребление характеризовалось увеличением объемов относительно предыдущей недели в первой зоне и сокращением — во второй. Плановое электропотребление накопленным итогом с начала 2012 года выросло по отношению к суммарным значениям аналогичного периода прошлого года в обеих ценовых зонах. Индексы равновесных цен выросли относительно значений предыдущей недели в первой и второй ценовых зонах. В целом плановое потребление за истекшую неделю увеличилось на 1,3%, суммарный объем потребления с начала года вырос на 2,5% по отношению к аналогичному периоду прошлого года. По состоянию на 1 февраля 2012 года общая задолженность участников рынка составила 34,1 млрд руб., уменьшившись с 30 января на 1,7 млрд руб. В том числе задолженность по ценовым зонам составила 32,68 млрд руб., по неценовым зонам — 1,41 млрд руб.

Microsoft Dynamics AX Forum 2012

В Москве 29 марта пройдет традиционный VI ежегодный всероссийский Microsoft Dynamics AX Forum 2012 — это крупнейшая в России ежегодная бизнес-конференция, посвященная лучшим практикам использования ERP-системы Microsoft Dynamics AX для повышения конкурентоспособности бизнеса. В 2011 году V юбилейный форум объединил элиту российского рынка: 367 представителей 161 компании из более 30 регионов России. Ежегодно конференцию посещают руководители предприятий оптовой торговли и дистрибуции, промышленного производства, транспорта, энергетики, производства товаров народного потребления, телекоммуникаций, мультинациональных компаний и крупных распределенных холдингов. В 2012 году в программе делается особый акцент на темах, интересных для руководителей финансовых департаментов. На мероприятии будут представлены доклады об оптимизации бизнес-процессов с помощью ERP, финансах как стратегии управления активами компании, стратегическом управлении человеческими ресурсами, дистрибуции и управлении цепочками поставок, а также выступления о смене технологических парадигм.

Терминал Мууга

Rail Garant приступил к работам по развитию порта

В прошлом году Группа компаний Rail Garant выиграла тендер на строительство нового контейнерного терминала в эстонском порту Мууга и подписала соглашение о сотрудничестве с Таллинским портом. В январе в соответствии с условиями договора Группа Rail Garant начала необходимые работы. 30 января в терминал была торжественно вбита первая свая.

«В целом в 2012 году планируется завершить строительство первой очереди терминала — построить подкрановые пути, железнодорожные пути и инженерную инфраструктуру», — сообщил на пресс-конференции член правления Rail Garant Николай Фалин.

Тендер на строительство терминала выиграл консорциум предприятий Lemminkainen Eesti AS и Insenerehituse AS, объединивший опыт двух компаний специально для выполнения проектировочно-строительных работ на терминале. «В первой фазе проекта, то есть этой зимой, буду забиваться сваи, укрепляться причал, строиться платформы для кранов и железнодорожные пути, — пояснил председатель правления Lemminkainen Eesti AS Свен Пертенс, — в течение второго этапа, весной этого года, начнутся работы по строительству площадки терминала».

Поставка и установка кранового оборудования будет завершена к концу года. Начало первых перевозок запланировано на I квартал 2013 года. В планах Rail Garant к IV кварталу будущего года увеличить ежемесячный грузооборот терминала до 10 тыс. TEU. В 2014 году годовой объем составит 125 тыс. TEU. В этот период Rail Garant планирует выйти на полную мощность первой очереди и начать работу по строительству второй очереди, которая позволит увеличить мощность терминала до 270 тыс. TEU в год.

СПРАВКА «ПЕ»:
Группа компаний Rail Garant (RG) — один из лидеров российского рынка железнодорожных перевозок промышленных грузов. RG объединяет собственников и операторов железнодорожного подвижного состава. Холдинг осуществляет грузоперевозки угля, черных и цветных металлов, труб большого диаметра, нефтепродуктов, нефтехимии и других промышленных грузов. Операционный парк Rail Garant составляет более 20 тыс. вагонов; объем перевозок достигает 20 млн т в год; 15 филиалов и представительств компаний Группы в России.

«ЭлектроТранс 2012»

Сформирована деловая программа форума

Главным событием деловой программы форума «ЭлектроТранс 2012» станет всероссийская конференция «Электротранспорт — здоровая альтернатива для российских городов!», которая пройдет 15 — 16 мая 2012 года в Москве на ВВЦ.

Конференцию организует Общероссийское общественное объединение работодателей городского электротранспорта (ОООР «ГЭТ») при содействии Министерства транспорта РФ, Международной ассоциации «Метро», общественного движения «Город и Транспорт». В конференции примут участие представители законодательной и исполнительной власти РФ, субъектов Федерации, департаментов транспорта муниципальных образований, руководители транспортных и промышленных предприятий России и зарубежных стран.

В программе конференции планируется анонсировать стратегию развития городского электротранспорта в России, главная задача которой — в сжатые сроки решить транспортные проблемы российских городов путем создания благоприятных условий для развития предприятий общественного транспорта. Также будут организованы круглые столы по законодательным проблемам реформирования отрасли, новой схеме построения отношений город-оператор-перевозчик, по инновационным технологиям и опыту развития городского общественного транспорта в России и сопредельных государствах.

Помимо этого состоятся презентации нового подвижного состава, а лучшие предприятия будут отмечены на церемонии VIII международной транспортной премии «Золотая Колесница». Для специалистов транспортных и промышленных предприятий в период 14-16 мая организуются семинары и круглые столы:

- Конференция: «Системы мониторинга и управления как средство повышения эффективности и безопасности использования транспорта коммерческих и муниципальных предприятий» (выставка «Электроника-Транспорт»)
- Конференция: «Рынок автобусной техники в России. Перспективный подвижной состав» (выставка CityBus-2012)
- Круглый стол: «Вопросы обеспечения безопасности пассажиров на городском общественном транспорте. Видеонаблюдение и контроль пассажиропотока»
- Семинар: «Пути повышения энергоэффективности городского электротранспорта»
- Семинар: «Современные светотехнические решения для метрополитенов и объектов транспортной инфраструктуры»
- Семинар: «Развитие систем АЛС-АРС и СЦБ метрополитена и ГЭТ на современном этапе»
- Семинар: «Разработки и комплектующие для нового подвижного состава (метро, трамваи, троллейбусы, автобусы). Электронные модули и системы для подвижного состава»
- Семинар: «Новые технологии строительства и модернизации рельсовых путей»
- Семинар: «Технологии оплаты проезда: потенциал использования современных пользовательских мультимедиа (мобильных телефонов, КПК, Jawa карты и т.д.)».

Полная программа выставок, информация по участию в деловой программе опубликованы на сайте http://www.electrotrans-expo.ru/prog2012.

Московский деловой форум

«Партнерство. Лидерство. Перспективы»

Работа II Московского делового форума — 2012, который в 2012 году проводится совместно Московской торгово-промышленной палатой, получит масштабное освещение в Интернете. За актуальной информацией с площадок форума можно будет следить на сайте МДФ2012 www.forummsk.com, а также на популярных ресурсах social media.

Уже сейчас ресурсы предоставляют самую актуальную информацию о мероприятии, а в день форума — Площадка Центрального Дома Предпринимателя станет интерактивной, благодаря новым возможностям Технологического партнера МДФ2012 — SoftLine и их сервису Client24.

На сайте МДФ2012 www.forummsk.com доступны новости форума, предварительная программа мероприятия, описания сессий, биографии спикеров, контент медиа партнёров. В дни форума на сайте будут размещаться фотографии и видеоматериалы, цитаты гостей, обзоры ключевых сессий. Кроме того, на портале будет организована онлайн-трансляция пленарного заседания.

События II Московский деловой форум -2012 будут активно освещаться в популярных социальных сетях — Facebook, Twitter и Vkontakte. Каждый участник МДФ2012 сможет принять участие в дискуссиях на избранных хэштегах в Twitter.

В этом году мы планируем пригласить в качестве партнеров ведущие веб-платформы: Flickr, Youtube, Slideshare и агрегатор информации Netvibes.

Благодаря платформе Client24 можно будет не только узнать, кто из коллег и друзей находится здесь, но и поделиться своими комментариями о мероприятии, отправить сообщения своим партнерам и договорится о встрече.

Дата проведения МДФ-2012: 14 мая 2012 года

Место проведения: Москва, ул. Покровка 47\24 стр 1, Центральный Дом Предпринимателя.

Регистрация: на сайте www.forummsk.ru

Оргкомитет МДФ-2012: +7(495) 923-11-10, 500-81-41, 972-85-22. +7(499)409-24-21, office@mgdr.ru

ЦИТАТА НЕДЕЛИ

Дмитрий Медведев,
Президент Российской Федерации

«Мы заинтересованы в том, чтобы наша оборонка была сильной, чтобы она была современной, чтобы она создавала новые продукты, то есть новые виды вооружений, востребованные как на внутреннем рынке, так и на внешнем. И поэтому задача технологического перевооружения предприятий ОПК является ключевой».

Подземный ход

«Глобалэлектросервис»: уникальный инженерный

Компания «ГлобалЭлектроСервис» в качестве генерального подрядчика приступила к реализации уникального инженерного проекта по прокладке подземной кабельной линии электропередачи 330 кВ «Василеостровская — Северная» в Санкт-Петербурге.

Протяженность трассы составляет 16,3 км, а ее участок в 4 км пройдет по дну Финского залива от берега Васильевского острова до поселка Лахта. Объект строится по заказу филиала ОАО «ФСК ЕЭС» — МЭС Северо-Запада. Инвестиции в строительство запланированы в объеме 1,8 млрд руб. Работы будут завершены в сентябре 2012 года.

Строительство кабельной линии «Василеостровская — Северная» — первый российский опыт прокладки кабеля 330 кВ по морскому дну. Укладка производится на заглублении 2 м при помощи спецтехники и судов. Предварительно проводится подготовка донного рельефа, а заход и выход кабельной линии будет осуществлен по искусственной намывной территории. Все работы осуществляются в строгом соответствии с природоохранными и экологическими нормами.

Стоит отметить, что линия «Василеостровская-Северная» является одним из этапов по сооружению энергетического кольца 330 кВ Санкт-Петербурга и строительства подстанции 330 кВ «Василеостровская». Общая стоимость проекта превышает 10 млрд руб.

ИНФОРМАЦИОННОЕ СООБЩЕНИЕ

Компания infor-media Russia приглашает вас принять участие в XII Межотраслевом Форуме по интеллектуальной собственности, который состоится 29 февраля — 1 марта 2012 г. в Москве, в отеле Holiday Inn Moscow Suschevsky. Все объекты интеллектуальной собственности — средства индивидуализации, авторские права, изобретения — будут рассматриваться на данном Форуме. Для эффективной работы планируются параллельные потоки.

Это единственное в России независимое мероприятие по данной тематике, уникальная площадка для профессионалов, проверенная временем. XII Форум будет посвящен практическим вопросам управления, коммерческого использования и защиты интеллектуальной собственности.

Среди подтвержденных спикеров: Татьяна Нешатаева, Суд ЕврАзЭС, Иван Близнец, РГАИС, а также представители РАО, ВОИС, НФПФ, компаний «КНАУФ СНГ», «Русский Алкоголь», «С.Б.А./Гала Рекордз», Концерн «КАЛИНА», Киноконцерн «Мосфильм», «Лаборатория Касперского», 1С и др.

Полная информация — www.ip-conf.ru, а также по телефону (495) 995-80-04.

Рынок бензина

Консолидировать позиции и выработать правила игры

(Окончание. Начало на стр. 1)

Однако даже назначенные штрафы, например, в 1,5 млрд руб., для нефтяных компаний смехотворны. Годовая выручка нефтяной компании от продаж бензина превышает полмиллирда не рублей, а долларов. Потребители же не получают от этих манипуляций, которые сопровождаются мощными кампаниями в СМИ, ничего.

Кампании строятся по однотипной схеме. Государство в лице Минсельхоза, Минэкономразвития, Минпромышленности и других ведомств требуют от нефтяных компаний каких-то нежелательных для нефтяников действий — повышения экологической безопасности топлив, льготных поставок аграриям, увеличению поставок бензина на внутренний рынок и т.д. Нефтяники отвечают на подобные инициативы повышением цен, объясняя это тем, что любые инвестиции должны как-то окупаться. После этого цены «замораживаются», а государство временно отказывается от претензий.

Кажется, что ситуация всех устраивает, продолжает г-н Кильзие, однако это совершенно не так. Когда отсутствует грамотное государственное регулирование, рынок превращается в базар, а на базаре вполне естественно возникают скандалы, истерики и драки. Пример последнего мы наблюдали в прошлом году, когда нефтяники-«отличники» вступили в конфликт с нефтяниками-«двоечниками» из-за введения стандарта «Евро-3» и государство приняло сторону последних. Однако принцип «свои люди — сочтемся» обязательно сработает. Его наиболее ярким проявлением станет резкий рост цен на бензин после мартовских выборов.

Цена на топливо в столице уже значительно выше среднероссийской, летом планируется дополнительно повысить акциз на бензин, нефтяные компании жалуются на стагнацию нефтедобычи, а это ставит под угрозу амбициозные экспортные проекты. Неопределенным является и будущее «сопутствующих» бизнесов, связанных с производством топливных присадок, автомобильных двигателей. «Почему бензин дорогой? — МТБЭ дорогой. — Почему МТБЭ дорогой? — Бензин сам по себе дорогой. — Почему выхлоп грязный? — Бензин плохой. — Почему бензин плохой? — А какая разница, все ведь от двигателя зависит. — А почему двигатели такие? — Так ведь бензин все равно плохой». Чтобы подобные циклические монологи прекратились, мы и организуем конференцию «Бензины 2012».

Мы выносим на обсуждение только один вопрос. «До 2015 года в России должно быть достаточно хорошего бензина по приемлемой цене. Кто (ФИО, должность) должен обеспечить выполнение этой задачи?» Фарес Кильзие убежден, что регулятор в отрасли должен быть одним и персонифицированным. Однако для того, чтобы консолидировать позиции и выработать те правила игры, которые регулятор должен будет неукоснительно выполнять, нужны совместные усилия тех участников рынка, которые планируют на нем в будущем работать.

Задачи на год определены

Технический совет МРСК Центра и Приволжья

Владислава Теренина

9 февраля на базе владимирского филиала энергокомпании открылся первый в 2012 году Технический совет ОАО «МРСК Центра и Приволжья». В ходе двухдневного мероприятия энергетики подвели итоги реализации инновационных проектов и деятельности по развитию НИОКР в 2011 году, посетили ряд энергообъектов и ознакомились с новыми техническими решениями для повышения эффективности работы электрических сетей. В заседании приняли участие руководители департаментов и технических служб, директоры и главные инженеры всех филиалов энергокомпании.

«Мы не случайно решили провести первый в этом году Технический совет на базе филиала «Владимирэнерго»: в настоящее время владимирская энергосистема — настоящая «колыбель» инновационного развития, — пояснил председатель Технического совета Сергей Андрус, заместитель генерального директора по техническим вопросам — главный инженер МРСК Центра и Приволжья. — Переход на RAB-регулирование тарифов позволил нам более быстрыми темпами и более масштабно модернизировать электрические сети и развивать сетевую инфраструктуру на территории Владимирской области. За прошедший год мы реализовали в данном регионе ряд крупных энергообъектов, ввели первый в европейской части России управляемый источник реактивной мощности для нормализации уровней напряжения (БСК-УШР) на подстанции 110/35/10 кВ «Покров». Кроме того, в конце прошлого года мы получили патент на модель быстровозводимой опоры ЛЭП. В ее разработке активно участвовали сотрудники «Владимирэнерго». И сегодня участники Технического совета не только знакомятся с опытом своих владимирских коллег, но и дают свои предложения по развитию электросетевого комплекса».

В первый день работы Технического совета состоялось совещание по выполнению значимых мероприятий инвестиционной программы 2011 года и работы по технологическому присоединению потребителей во Владимирской области. Энергетики посетили ряд ключевых объектов инвестиционной программы филиала «Владимирэнерго» — подстанции 110/6/6 кВ «Семязино», 110/6 кВ «ВЭМЗ», ПС 110/35/10 кВ «Суздаль», где проконтролировали ход выполнения работ по строительству и реконструкции данных энергообъектов, а также оценили устанавливаемое инновационное оборудование.

Так, с целью повышения надежности электроснабжения существующих потребителей и для обеспечения электроэнергией строящихся жилых районов, объектов культурного и социального значения города Владимира энергокомпания продолжает начатое в 2011 году строительство подстанции 110/6/6 кВ закрытого типа «Семязино». На подстанции будут установлены два трансформатора мощностью по 40 МВА каждый, разъединители с полимерной изоляцией, двигательными приводами для главных и заземляющих ножей, трансформаторы напряжения 110 кВ с элегазовой изоляцией, элегазовые выключатели типа и другое энергоэффективное оборудование.

Для подключения новых потребителей, повышения надежности и увеличения пропускной способности сети, на ПС 110/6 кВ «ВЭМЗ» дополнительно установлен третий силовой трансформатор на 25 МВА, построено новое закрытое распределительное устройство (ЗРУ) 6 кВ с современным элегазовым оборудованием. С применением инновационных технологий модернизировано открытое распределительное устройство (ОРУ) 110 кВ: устаревшие масляные выключатели были заменены на новые элегазовые, разъединители с ручным управлением на более безопасные и технически совершенные с дистанционным управлением, установлены новые трансформаторы тока. На общеподстанционном пункте управления (ОПУ) произошли изменения в виде замены аккумуляторной батареи и щитов постоянного тока, а также всех панелей релейной защиты и автоматики.

Участники Технического совета также проконтролировали ход реконструкции подстанции 110/35/10 кВ «Суздаль». В 2010 году здесь была произведена замена двух силовых трансформаторов мощностью 10 МВА на 16 МВА. При этом прирост мощности составил 12 МВА. В 2012 году для подключения новых потребителей активно развивающегося туристического центра города Суздаля, а также Суздальского и Камешковского районов Владимирской области работы на ПС «Суздаль» будут продолжены. Планируется реконструкция ОРУ-110 кВ с установкой в ячейке ВЛ-110 «Суздальская-2» инновационных элегазового выключателя, линейного и шинного разъединителей и трансформаторов тока. На 2013 год запланировано строительство из «сэндвич-панелей» нового здания ОПУ. В 2014 планируется полная реконструкция ОРУ-110 кВ.

В ходе посещения Суздальского РЭС ПО «Владимирские электрические сети» энергетикам также продемонстрировали новейшие образцы приобретенной спецтехники. Ее использование позволит оперативно доставить аварийно-восстановительные бригады даже в самые труднодоступные участки энергосистемы и существенно сократит скорость ликвидации технологических нарушений в сетях «Владимирэнерго».

Также одной из самых важных и актуальных тем Технического Совета стало прохождение осенне-зимнего периода (ОЗП) 2011-2012 гг. и подготовка к ОЗП 2012-2013 гг.. Главные инженеры филиалов отчитались о предварительных итогах прохождении осенне-зимнего периода и обменялись опытом повышения надежности функционирования энергосистемы. В целом, несмотря на морозы, установившиеся в средней полосе России, работа по прохождению периода максимума нагрузок ведется в штатном режиме. Энергетики «МРСК Центра и Приволжья» прикладывают максимум усилий к тому, чтобы обеспечить надежное, качественное и бесперебойное электроснабжение потребителей даже в самых сложных климатических условиях.

Модернизация завода

РУСАЛ и «ФосАгро» заключили соглашение

ОК РУСАЛ, крупнейший в мире производитель алюминия, и компания «ФосАгро», один из ведущих мировых производителей фосфорных удобрений, сообщили о подписании соглашения о сотрудничестве по поставкам фтористых солей на срок до 2034 года.

Стороны договорились о заключении долгосрочного договора, направленного на дальнейшую модернизацию ОАО «Аммофос» (Группа «ФосАгро»), расположенного в г. Череповце Вологодской области, и увеличение поставок фторсолей на предприятия РУСАЛа. В настоящее время объем поставок фторида алюминия составляет 23 тыс. т в год. «ФосАгро» намерено расширить производство на «Аммофосе» на 12 тыс. т в год, для чего инвестирует в предприятие 2,2 млрд руб. в течение 2012-2015 гг. Увеличение выпуска и поставок фторсолей на предприятия РУСАЛа планируется с середины 2015 года с постепенным выходом на объем в 35 тыс. т в 2016 году.

Цена поставок определяется по специальной формуле, которая включает инвестиционную составляющую. Кроме этого, стороны рассматривают возможность реализации аналогичного проекта на предприятии «ФосАгро» «Балаковские минеральные удобрения», расположенного в г.Балаково Саратовской области. Соглашение по увеличению поставок фторсолей на предприятия РУСАЛа обеспечивает «ФосАгро» гарантированный сбыт данного продукта в долгосрочной перспективе, позволяет инвестировать в расширение производственных мощностей и повышение экологической безопасности ОАО «Аммофос».

«Мы рады успешному развитию отношений с нашим надежным поставщиком и партнером «ФосАгро». Для нас это соглашение имеет большое значение, поскольку дополнительный объем фторсолей укрепляет сырьевую безопасность РУСАЛа и позволяет обеспечить фторсолями мирового качества новые мощности по производству алюминия, а именно строящиеся сейчас Богучанский и Тайшетский алюминиевые заводы», — прокомментировал заключение договора коммерческий директор РУСАЛа Павел Овчинников.

Генеральный директор «ФосАгро» Максим Волков отметил: «Мы высоко ценим наше сотрудничество с РУСАЛом и рады, что сегодняшнее соглашение не только закрепляет наши долгосрочные связи по поставкам фторсолей, но и дает нам возможность инвестировать в расширение наших производственных мощностей и получить гарантированный возврат инвестиций».

УВЕДОМЛЕНИЕ

о внесении изменений в Извещение о проведении открытого одноэтапного конкурса, Конкурсную документацию на право заключения Договора на выполнение комплекса работ по строительству, инженерному и технологическому оснащению комплекса зданий диспетчерского центра, а также проведению монтажных, пусконаладочных и иных неразрывно связанных с ними работ на земельном участке, расположенном по адресу: Московская область, Ленинский район, Московский с.о., в районе д. Румянцево, уч. 3/1

Организатор конкурса — Закрытое акционерное общество «Союзинформ», место нахождения: 141980, Московская область, г. Дубна, ул. Приборостроителей, д. 2, уведомляет заинтересованных лиц о внесении изменений в Извещение о проведении открытого одноэтапного конкурса, Конкурсную документацию на право заключения Договора на выполнение комплекса работ по строительству, инженерному и технологическому оснащению комплекса зданий диспетчерского центра, а также проведению монтажных, пусконаладочных и иных неразрывно связанных с ними работ на земельном участке, расположенном по адресу: Московская область, Ленинский район, Московский с.о., в районе д. Румянцево, уч. 3/1.

Извещение о проведении открытого конкурса опубликовано в независимой межотраслевой газете «Промышленный еженедельник» 31.10.2011, копии размещены на сайтах www.so-ups.ru и www.B2B-Energo.ru.

Конкурсная документация на право заключения Договора на выполнение комплекса работ по строительству, инженерному и технологическому оснащению комплекса зданий диспетчерского центра, а также проведению монтажных, пусконаладочных и иных неразрывно связанных с ними работ на земельном участке, расположенном по адресу: Московская область, Ленинский район, Московский с.о., в районе д. Румянцево, уч. 3/1, размещена на сайте www.so-ups.ru.

ИЗМЕНЕНИЯ

в Извещение о проведении открытого одноэтапного конкурса, Конкурсную документацию по открытому одноэтапному конкурсу на право заключения договора на выполнение комплекса работ по строительству, инженерному и технологическому оснащению комплекса зданий диспетчерского центра, а также проведению монтажных, пусконаладочных и иных неразрывно связанных с ними работ на земельном участке, расположенном по адресу: Московская область, Ленинский район, Московский с.о., в районе д. Румянцево, уч. 3/1

1. Изложить п. 7 Извещения о проведении открытого одноэтапного конкурса, п. 7 раздела 1 Конкурсной документации в следующей редакции:

«7. Для участия в конкурсе необходимо своевременно подать Конкурсную заявку, подготовленную в порядке, оговоренном в Конкурсной документации. Конкурсные заявки представляются до 12 часов 00 минут по московскому времени «20» марта 2012 года по адресу: 127015, г. Москва, ул. Вятская, д.27, стр.11, 2-й этаж, по рабочим дням с 09 часов 00 минут до 16 часов 00 минут (перерыв с 12 часов 00 минут до 13 часов 00 минут) ответственному секретарю закупочной комиссии Смирновой Ларисе Владимировне, тел.: (495) 745-71-31, (495) 745-71-41.».

2. Изложить п. 8 Извещения о проведении открытого одноэтапного конкурса, п. 8 раздела 1 Конкурсной документации в следующей редакции:

«8. Организатор конкурса проводит процедуру публичного вскрытия конвертов с Конкурсными заявками, начиная с 12 часов 00 минут по московскому времени «20» марта 2012 года по адресу: 127015, г. Москва, ул. Вятская, д.27, стр.11, на заседании закупочной комиссии. На процедуре вскрытия конвертов с Конкурсными заявками могут присутствовать представители Потенциальных Участников, подавших в установленный срок Конкурсные заявки.»

3. Изложить п. 9 Извещения в следующей редакции:

«9. Итоги конкурса подводятся в марте-апреле 2012 года.»

4. Изложить п. 6.1.1. раздела 6 Конкурсной документации в следующей редакции:

«6.1.1. С учетом положений Конкурсной документации конкурс проводится в следующем порядке и в следующие сроки:

№ п/п	Наименование процедуры	Сроки	
		Начало	Окончание
1	Публикация Извещения о проведении открытого конкурса	до 31.10.2011	
2	Предоставление Конкурсной документации заинтересованным лицам, подготовка заинтересованными лицами Конкурсных заявок, подача Конкурсных заявок	01.11.2011	12:00 20.03.2012*
	Заказчик обеспечивает прием/выдачу документов по рабочим дням с 09.00 до 16.00 (исключая перерыв с 12.00. до 13.00.)		
3	Вскрытие конвертов с Конкурсными заявками	20.03.2012 12:00	
4	Заключение Договора	Не позднее 40 (сорока) дней с момента определения Победителя	

* Организатор конкурса вправе продлить срок окончания приема Конкурсных заявок. Последующие процедуры переносятся соразмерно изменению срока окончания приема Конкурсных заявок».

5. Изложить пп. г) п. 6.2.9. раздела 6 Конкурсной документации в следующей редакции:

«6.2.9.г) слова: «Не вскрывать до 12 часов 00 минут по московскому времени «20» марта 2012 года. Вскрывать только на заседании закупочной комиссии.».

6. Изложить п. 6.2.12. раздела 6 Конкурсной документации в следующей редакции:

«6.2.12. Организатор конкурса заканчивает принимать Конкурсные заявки в 12 часов 00 минут «20» марта 2012 года. Организатор конкурса выдает расписку лицу, доставившему конверт, о его получении с указанием регистрационного номера, даты и времени получения.».

7. Изложить п. 6.7.1. раздела 6 Конкурсной документации в следующей редакции:

«6.7.1. Организатор конкурса публично вскрывает конверты с Конкурсными заявками начиная с 12 часов 00 минут «20» марта 2012 года по адресу: 127015, г. Москва, ул. Вятская, д.27, стр.11, на заседании закупочной комиссии.».

Ремонты в 3D

Курсом инноваций и модернизации

Елена Федорова

В ходе прошедшего 9-10 февраля первого в 2012 году Технического совета руководство МРСК Центра и Приволжья подтвердило, что продолжит следовать стратегии инновационного развития и модернизации электросетей — навстречу максимальному снижению потерь, повышению качества и надежности электроснабжения потребителей.

На вооружение компания берет новые принципы технической политики. Например, при строительстве и реконструкции электрических сетей 0,4-10кВ, особенно в районах с коттеджной застройкой, МРСК Центра и Приволжья начала использовать новую топологию электрических схем, при которой трансформаторные подстанции (ТП) переносятся ближе к потребителям. Это помогает уменьшить длину линий электропередачи напряжением 0,4 кВ и снизить общие потери при транспорте электроэнергии.

Обсуждалась на Техсовете и возможность применения электронных технологических карт по ремонту электроустановок. Сегодня первая трехмерная модель такой карты на ремонт выключателя уже тестируется в филиале «Кировэнерго». Это нововведение позволяет более точно рассчитать алгоритм действий, значительно снизить время работ и повысить их безопасность.

В 2012 году энергетики продолжат реализацию Программы инновационного развития сетевого комплекса компании, одно из главных направлений которой — НИОКР (научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы). «МРСК Центра и Приволжья», совместно с ведущими вузами страны и производителями энергооборудования, продолжит осуществлять разработку новых систем диагностики и мониторинга сетей, а также разрабатывать новые устройства, оборудование, материалы с более совершенными техническими характеристиками и свойствами.

Так, в республике Марий Эл ведется разработка и аттестация методики определения фурановых соединений в трансформаторном масле. В Удмуртской Республике, совместно с Ижевским Государственным Техническим Университетом, проведена разработка состава бетона, модифицированного дисперсией многослойных углеродных трубок. Этот строительный материал позволяет создавать прочные опоры ЛЭП. В этом году в филиале «Удмуртэнерго» из этого материала будет построен опытный участок ВЛ 10 кВ.

В мае МРСК Центра и Приволжья планирует получить патент на разработанный совместно с ООО «Энергопромтехнологии» регистратор тока молнии при ударах в элементы ВЛ 35-220 кВ. Свой первый патент МРСК получила на полезную модель «Быстровозводимая опора для двухцепной линии электропередачи», разработанную на базе филиала «Владимирэнерго» в декабре прошлого года.

КОРОТКО

Наши финские успехи

На Norilsk Nickel Harjavalta Oy — финское предприятие ОАО ГМК «Норильский никель» — в 2011 году по инициативе ГМК «Норильский никель» внедрён комплекс организационных мероприятий и научно-технических разработок, имеющих инновационный характер. В результате их реализации были значительно улучшены основные технологические показатели производства NNH. План 2011 года по выпуску готовой продукции перевыполнен по всем металлам. Так, общий выпуск никеля в товарной продукции в 2011 году на 3444 т (на 7,6%) превысил показатель плана и составил 48,5 тыс. т. В частности, на 374 т перевыполнен план по производству никелевых катодов и выпущено сверх плана 3717 т никелевых брикетов. В 2011 году была проведена реконструкции Harjavalta по технологии, предложенной российскими специалистами ГМК «Норильский никель». В результате реконструкции во 2-й половине 2011 года запущена принципиально новая «бесштейновая» технология выщелачивания файнштейна, которая обеспечила значительное снижение безвозвратных потерь цветных и драгоценных металлов с отвальными железистыми кеками, сократила эксплуатационные расходы и увеличила производственную мощность завода по переработке файнштейнов. С учётом данной инновации бюджетным планом Harjavalta на 2012 год установлен объём производства никеля 52 тыс. т.

Преуспевающий Unilever

Компания Unilever зафиксировала высокие показатели работы в прошлом году. Опережающий темпы рынка базовый рост объема продаж составил 6,5%, базовый рост цен — 4,8%, рост продаж — 1,6%. 11,5% пришлось на развивающиеся рынки. Товарооборот вырос на 5% и составил 46,5 млрд евро, несмотря на отрицательное влияние обменного курса валют (2,5%). Мероприятия по приобретению и отчуждению бизнесов оказали положительное влияние на рост товарооборота (1,2%). Затраты на рекламу и промо-акции составили 6,2 млрд евро, из них около 150 млн евро пришлось на продвижение сделок по приобретениям. Операционная маржа до учета мероприятий по реструктуризации, продаже бизнесов и других единовременных сделок снизилась на 10 базисных пунктов при одновременном сокращении непроизводительных издержек, за счет чего наблюдается снижение давления, которое испытывает валовая прибыль под влиянием роста на сырьевых рынках.

Пол Полман, главное должностное лицо компании, комментирует: «В 2011 году нам удалось достичь значительного прогресса на пути трансформирования Unilever в компанию, демонстрирующую устойчивый рост, несмотря на сложную ситуацию на рынках и беспрецедентное количество серьезных внешних вызовов. Мы продолжаем последовательную реализацию нашей стратегии, принимая правильные решения на долгосрочную перспективу, какими бы непростыми они ни казались в краткосрочной перспективе. Во всей нашей деятельности, будь то План устойчивого развития и улучшения качества жизни, запуск наших брендов на новых рынках, сопровождаемый соответствующим объемом инвестиций, или действия по снижению обременительных издержек в рамках нашей структуры, мы принимаем правильные решения с целью укрепления компании Unilever в долгосрочной перспективе».

Liftkar для России: новые перспективы тележек-подъемников

Компания «Профессиональные и Торговые автоматы» (ПТА) — эксклюзивный дистрибьютор торговых автоматов и профессиональных кофемашин Saeco (Италия) — объявила о получении статуса эксклюзивного представителя в РФ компании SANO TransportGeraete GmbH (Австрия). В рамках партнерства компания ПТА начинает программу активного вывода на российский рынок линейки лестничных тележек-подъемников Liftkar. На это оборудование ПТА представляет двухлетнюю гарантию (включая двигатели и аккумуляторы); также компания начинает поставлять полную линейку запчастей и расходных материалов, предоставлять сервисное обслуживание и ремонт. Любая тележка Liftkar позволяет человеку закрепить тяжелый негабаритный груз и в одиночку перемещать его по горизонтальным поверхностям, местам смены уровня пола, по прямым и фигурным лестницам (вверх и вниз). При этом не нужно прилагать большие усилия, т.к. всю тяжелую работу выполняет электрический шаговый подъемный механизм, питающийся от компактного сменного аккумулятора. Причем одного заряда достаточно, чтобы поднять максимальный (для используемой модели тележки) груз на пятый этаж и спуститься вниз, причем скорость шага можно менять, а на один лестничный пролет, при движении на максимальной скорости, уходит порядка одной минуты. От сети аккумулятор полностью заряжается за один-два, а от прикуривателя — за два-три часа.

Монтаж трансформаторов на ПС «Колпино»

Филиал ОАО «ИЦ ЕЭС» «ИЦ «Сети» начал монтаж двух автотрансформаторов АТ-330/110/10 кВ мощностью по 200 МВА каждый на ПС 330 кВ «Колпино». Работы выполняются на основании договора с ОАО «ФСК ЕЭС». Поставщик оборудования — ОАО «Электрозавод» (Москва). Реконструкция ОРУ-330 кВ и ОРУ-110 кВ предусматривает многоэтапность строительно-монтажных работ. Договор на реконструкцию ПС «Колпино» предусматривает полную замену существующего оборудования с сохранением схемы подключения второй цепи ВЛ 330 кВ Ленинградская-Колпино-Восточная к существующей схеме в виде «четырехугольника» с двумя секционными выключателями в узлах автотрансформаторов.

500 млн руб. для шахты

Кемеровский филиал Связь-Банка предоставит кредит ОАО «Шахта «Заречная» в форме возобновляемой кредитной линии в объеме 500 млн руб. на 3 года. Кредит будет направлен на пополнение оборотных средств компании. Это уже вторая кредитная линия, открытая предприятием в Связь-Банке. Первая линия была открыта в декабре прошлого года на аналогичных условиях. Общий объем финансирования ОАО «Шахта «Заречная», таким образом, составил 1 млрд руб. «Шахта «Заречная — одно из крупнейших предприятий по добыче и обогащению угля в России, — говорит управляющий кемеровским филиалом Связь-Банка Жэвдэт Закиров. — Мы заинтересованы в дальнейшем расширении сотрудничества с компанией».

Отечественный рынок инжиниринга

Владимир Ступников: «Объединение ведущих игроков инжинирингового рынка поможет решить ряд задач, стоявших перед отраслью»

Владимир Ступников,
директор по связям с общественностью Национальной ассоциации инжиниринговых компаний (НАИК)

Российский инжиниринговый рынок в настоящее время представлен достаточным количеством опытных игроков. С одной стороны на этом рынке работают крупные компании, зарекомендовавшие себя в предыдущие годы, имеющие солидный опыт реализации крупных проектов не только в энергетике, но и в металлургии, химической и горной промышленности, в нефтяной отрасли, инфраструктуре. Кроме того весьма активную деятельность сегодня ведут и небольшие игроки, которые пережив финансовые потрясения 2008-2009 гг. вновь готовы участвовать в тендерах, если и не в качестве генеральных подрядчиков, то в качестве субподрядчиков точно. При этом до недавнего времени просто не было единой организации, которая позволяла формировать единые стандарты и правила инжинирингового рынка страны, представлять органам государственной власти консолидированную позицию ведущих инжиниринговых компаний. Сегодня решение данных вопросов возложено на Национальную ассоциацию инжиниринговых компаний (НАИК), в которую входят ведущие отечественные инжиниринговые компании, занимающие более 80% российского инжинирингового рынка. Директор по связям с общественностью ассоциации Владимир Ступников полагает, что российский рынок инжиниринга сегодня имеет все возможности для дальнейшего роста и развития.

— Владимир Викторович, расскажите, пожалуйста, о рынке инжиниринга России.Можно ли уже сейчас говорить об инжиниринге как об отдельной отрасли или мы всё-таки пока ещё в самом начале пути?

— Скорее да, чем нет. Если говорить об энергетическом инжиниринге, то можно с уверенностью сказать, что это направление начало развиваться еще во времена Советского Союза. Именно периоды с середины 40-х гг. XX века, а в особенности послевоенные годы, послужили началом бурного строительства электростанций. Это и гидроэлектростанции, и тепловые электростанции, в 1956 году именно Советский Союз запустил первую в мире атомную электростанцию, что стало настоящим прорывом.

На этом фоне создавались проектные институты, монтажные и строительные тресты, заводы по производству оборудования. По сути, отрасль росла методом обратного отсчета. То есть, сначала делали прогноз, чтобы понять, сколько стране нужно мощностей для обеспечения дальнейшего роста, и от этого уже делали расчёты относительно того, сколько нужно специалистов. И эта схема очень хорошо работала.

— Вы правильно говорите, что схема хорошо работала. Но это во времена Советского Союза и плановой экономики. Сегодня совсем иные условия. Инжиниринг к ним приспособился?

— Да, сегодня условия иные, но рынок постепенно формируется и приспосабливается. И здесь надо отдать должное РАО ЕЭС, которое разработало и представило генеральную схему размещения энергообъектов. Мы помним, что схема была неким сигналом игрокам рынка, что необходимо построить, где именно и в какие сроки, чтобы страна не испытывала проблем с электроэнергией. На этом фоне сегодняшние проекты в энергетике, промышленности, инфраструктурной отрасли реализуются весьма успешно. Но есть и трудности.

— Какие?

— Прежде всего, когда началась реформа РАО ЕЭС, отрасль столкнулась с проблемой нехватки квалифицированных кадров. При этом молодежь, видя состояние отрасли, не желала сюда идти. Не стал выходом и приход в Россию зарубежных компаний, которые имели хороший опыт работы и высококлассных специалистов, но не знали специфики российского рынка.

Но если в плане работы с персоналом у нас что-то в итоге делалось, то другие проблемы решать довольно сложно, они зачастую не зависят от самих инжиниринговых компаний. Например, инфляция. Затраты на строительные материалы, оборудование в течение срока реализации проекта (средний срок строительства — 3 года) растут. В таких условиях заказчик предпочитает заключать EPC-контракты, перенося на победителя тендера все издержки и различные риски.

Другая проблема — мы довольно сильно отстали от зарубежных компаний и зарубежных рынков. Технологии управления масштабным строительством, основное оборудование большой мощности — все это, как правило, приобретается у лучших зарубежных фирм. Простой пример: российские инжиниринговые компании просто вынуждены закупать за рубежом турбины большой мощности по той простой причине, что в нашей стране их не производят. Конечно, мы задаемся вопросом, можно ли в России наладить производство. С одной стороны, можно, но с другой — это огромные затраты, необходимость постоянно развивать технологии, по которым мы сильно отстали. Это действительно проблема и ее надо решать. Ведь начиная производить те же турбины у себя, мы дадим возможность развиваться и смежным отраслям российской экономики.

Компании — члены НАИК: «Интертехэлектро — Новая Генерация», ВО «Технопромэкспорт», «Системы управления», Группа Е4, «ЭМАльянс», «ЕвроСибЭнерго-инжиниринг», «Энергопроект», Группа компаний «КВАРЦ», «Инженерный центр ЕЭС», «Энергостройинвест-Холдинг»

— Вы говорите о специфике работы инжиниринговых компаний в России. А что это за специфика?

— Дело в том, что российский рынок значительно отличается от рынков Западной Европы и США. У нас есть недостаток рабочей силы — основная проблема в работниках высокой квалификации, об этом я уже говорил. Кроме того, иностранная компания, которая собралась работать в России без российского партнера, не сможет найти субподрядчиков, способных предоставить гарантию на исполнение надлежащего качества от крупного российского банка. А это в большинстве случаев является одним из основных условий успешного риск-менеджмента. Более того, при работе с зарубежной компанией необходимо постоянно осуществлять перевод договоров, графиков, смет с одного языка на другой. Что не лучшим образом может сказаться на сроках и качестве работ.

— Кризис 2008 года сильно повлиял на российский инжиниринг? Члены Национальной ассоциации инжиниринговых компаний его почувствовали на себе?

— Конечно, кризис оказал негативное влияние на мировую инжиниринговую отрасль, и на российском инжиниринге он тоже сказался отрицательно. Прежде всего, ряд заказчиков стал отказываться от уже заключенных контрактов, пересматривать условия договоров в виду отсутствия гарантированного финансирования проектов. Банки, которым также стало тяжело, как и многие отрасли экономики, испытывали проблемы.

С другой стороны, кризис дал возможность профессиональным игрокам инжинирингового рынка показать, на что они действительно способны. Некомпетентные компании, не имеющие опыта, не находившиеся в тренде, не обладающие собственными технологиями, налаженными партнерскими отношениями с поставщиками ушли с рынка, предоставив возможность развиваться тем, кто умеет работать, реализовывать сложные инфраструктурные проекты на самом высоком международном уровне.

Причем, как раз в момент кризиса стало понятно, что объединение ведущих игроков инжинирингового рынка поможет решить ряд задач, стоявших перед отраслью. Поэтому, в 2008 году ведущими российскими инжиниринговыми компаниями было принято решение о создании Национальной ассоциации инжиниринговых компаний (НАИК).

— Какова роль НАИК в процессе развития отечественного инжиниринга?

— Роль Национальной ассоциации инжиниринговых компаний состоит в том, что она, объединив крупнейших игроков, стала единым центром, который представляет интересы инжиниринговых компаний России. Мы работаем с органами государственной власти, с комитетами и ведомствами, профессиональными союзами и объединениями, различными экспертными советами, представляя интересы наших членов и отрасли в целом.

— То есть, НАИК — это объединение крупнейших российских инжиниринговых компаний. Но, по сути, все они являются конкурентами на рынке. Внутри НАИК вы ощущаете какую-то конкуренцию между компаниями?

— Ассоциация объединяет компании, которые являются конкурентами на рынке, однако внутри НАИК это не налагает каких-либо ограничений. Все понимают, что решать текущие вопросы, связанные с развитием рынка инжиниринга, совместными усилиями намного эффективнее. Именно поэтому в составе Ассоциации есть постоянно действующие рабочие группы, в которые входят представители всех членов НАИК. Вопросы технической политики, программы в области отраслевых стандартов и регламентов, сертификация в сфере контроля качества строительных работ, страхование, коммуникационная стратегия — это основные направления, по которым мы сотрудничаем.

— Какие компании можно назвать крупными игроками на рынке инжиниринга?

— В состав НАИК вошли самые профессиональные и крупнейшие инжиниринговые компании, сейчас их 10. Именно по этому признаку мы определяли всех членов НАИК. Не каждая компания, осуществляющая строительство, может стать членом Ассоциации. Есть жесткий перечень требований, соответствие которым может позволить войти в состав Ассоциации.

— Можно ли ожидать, что НАИК будет принимать активное участие в формировании правил инжинирингового рынка?

— НАИК уже сегодня участвует в формировании рынка инжиниринговых услуг как самостоятельно силами Исполнительной дирекции, так и усилиями наших членов. В этом плане НАИК не просто законодатель, а основной игрок, который участвует в развитии инжинирингового рынка России. Наши представители входят в экспертные советы в профильных комитетах органов власти, участвуют в заседаниях и круглых столах, посвященных таким вопросам, как электроэнергетика, энергетическое машиностроение, строительство электростанций, энергоэффективность и инновации.

Фондовый рынок

совместно с Инвестиционной компанией «ФИНАМ»

НОВОСТИ

Прирост запасов «АЛРОСы»

Суммарный прирост запасов алмазного сырья «АЛРОСы» за 2011 год составил около 30 млн карат, прогнозный ресурс категории P1 — около 47 млн карат. Прирост алмазного сырья происходил, главным образом, за счет разведки россыпи «Нюрбинская» и верхних горизонтов трубки «Заря». В 2011 году «АЛРОСА» получила лицензии на разведку и добычу пяти новых месторождений алмазов (Верхне-Мунское, трубки «Дальняя», «Майская», россыпи «Эбелях» и «Гусиная»), составила проекты разведочных работ и начала их реализацию. Затраты «АЛРОСы» на геологоразведочные и эксплоразведочные работы в 2011 году составили около 4 млрд руб., в 2012 году на эти цели планируется направить свыше 5,36 млрд руб.

Автопродажи выросли на 20%

Продажи автомобилей в России в январе 2012 года выросли на 20% — до 26149 штук новых легковых и легких коммерческих автомобилей по сравнению с тем же периодом в 2011 года. В десятке лидеров по моделям среди новых легковых автомобильных марок все — местного производства, сообщает Ассоциация европейского бизнеса.

Запуск Бугдаинского ГОКа

«Норильский никель» начал проектировочные работы по объекту капитального строительства «Бугдаинский горно-обогатительный комбинат». Сдача проектной документации должна завершиться до 15 ноября 2012 года. Окончательный срок выдачи проектной документации с положительным заключением государственной экспертизы запланирован на 10 мая 2013 года. Бугдаинский ГОК должен быть запущен в конце 2016 года, а выход на проектную мощность планируется в 2017 г. Запланировано также строительство 36 км железнодорожных и автомобильных подъездных путей к ГОКу. Предприятие должно обеспечить добычу 16 млн т руды в год и переработку ее в молибденовый концентрат с содержанием примерно 9 тыс. т молибдена. Строительство Бугдаинского ГОКа станет вторым этапом в реализации Читинского проекта компании. Первым предусмотрена разработка соседнего Быстринского месторождения. Ввод Быстринского ГОКа запланирован также на 2016 год. Планируется добыча 10 млн т руды в год и переработка ее с получением 62 тыс. т меди в медном концентрате, 6,3 т золота в концентрате, 2,1 млн т железа в железорудном концентрате.

«ММК» увеличит производство

По прогнозам «ММК», темпы роста металлопотребления в России в 2012 году будут опережать среднемировыми. Рост потребления стали на внутреннем рынке, реализованные за последние годы масштабные инвестиции в развитие производства, освоение новых видов продукции позволят «ММК» увеличить объем производства товарной металлопродукции на российской площадке, говорится в материалах компании. В целом по Группе «ММК» в 2012 году увеличение производства товарной металлопродукции по сравнению с 2011 годом может составить до 15%, чему будет также способствовать выход металлургического комплекса в Турции на полную проектную мощность.

«Полиметалл» получил контроль

ОАО «Полиметалл», через свою компанию Polyholding Ltd, зарегистрированную на Кипре, приобрела 100% акций Amikan Holding — компании, владеющей ООО «Горнорудная компания «Амикан» (г. Красноярск). Как говорится в сообщении «Полиметалла», сделка состоялась 7 февраля. В конце января Федеральная антимонопольная служба удовлетворила ходатайство компании Polyholding Ltd о приобретении прав, позволяющих определять условия осуществления предпринимательской деятельности ООО «ГРК «Амикан» и ЗАО «Енисейская ГГК». ГРК «Амикан» владеет лицензией на освоение золоторудного месторождения Ведуга в Красноярском крае и до недавнего времени входило в совместное предприятие ООО «Золото Тайги». После выкупа доли у своего партнера по СП южноафриканской компании AngloGold Ashanti, «Полиметалл» создаст новое СП с красноярской компанией «Сибпроект», канадским инвестором и российским банком для развития месторождения.

Платите за выброс

Воздух над Европой стал дороже

Алексей Захаров,
эксперт ИХ «ФИНАМ»

С 1 января этого года всем авиаперевозчикам, рейсы которых проходят над воздушным пространством Евросоюза, придется платить новый налог — на выбросы парниковых газов. Установив квоты, Европа проигнорировала мнение нескольких десятков стран, авиакомпании которых регулярно совершают рейсы в ЕС. При этом, в отличие от КНР и США, в России пока не принято законодательных норм о поддержке отечественных авиаперевозчиков, издержки которых значительно возросли.

Китайским авиаперевозчикам запрещено платить налог на выбросы углекислого газа, введенный ЕС, без разрешения правительства. Об этом заявил глава администрации гражданской авиации Китая. В сообщении говорится, что он был уполномочен Государственным Советом и кабинетом министров Китая уведомить об этом запрете все отечественные авиакомпании. По мнению руководства КНР, решение ЕС о взимании налога на выбросы углерода при выполнении всех рейсов в европейские аэропорты и из них «противоречит соответствующим принципам рамочной конвенции ООН об изменении климата и международной правилам гражданской авиации».

Схема торговли эмиссионными квотами EU ETS (European Union Emission Trading Scheme), которая вступила в силу 1 января 2012 года, является одной из самых масштабных мер, принятых любой страной или блоком стран в части регулирования выбросов парниковых газов, вызывающих изменение климата. Считается, что платить ЕС за выбросы углерода будут примерно 4 тыс. авиакомпаний.

«Китай рассмотрит вопрос о принятии необходимых мер для защиты интересов китайских частных лиц и компаний», — говорится в заявлении. Руководство КНР надеется, что ЕС сможет найти надлежащее решение вопроса в общем контексте двусторонних отношений и объединенных усилий по борьбе с изменением климата, а также устойчивого развития международной отрасли авиаперевозок. Позиция Китая стала наиболее жесткой среди руководства стран, авиакомпании которых попадают под действие нового закона ЕС. Что же касается остальных держав, то например, палата представителей США приняла законопроект, прямо запрещающий авиакомпаниям страны участие в программе EU ETS. Однако это еще не закон — для этого необходимо одобрение Сената и президента страны Барака Обамы.

Делегация РФ во главе с заместителем министра транспорта РФ Валерием Окуловым в конце января 2012 года провела встречу с руководством директоратов Еврокомиссии по действиям в области климата и по мобильности и транспорту. Российская сторона выступила с предложением наложить мораторий на действие «климатической» директивы Европейского союза в отношении гражданской авиации до принятия соответствующих решений Международной организации гражданской авиации (ИКАО) по данному вопросу.

Возможно, что ужесточение позиции Китая послужит сигналом для противников инициативы ЕС в других странах. Можно считать, что «война за европейский воздух» близка, как никогда.

Европейское небо хочет стать чистым и незапачканным

После предвыборного ралли

Российский рынок ждёт коррекция

Информационная группа Finam.ru провела онлайн-конференцию «Рынок акций: “президентское” ралли или предвыборное затишье?» Ее участники связывают наблюдаемый с начала года рост на российских площадках с предстоящими президентскими выборами, после которых не исключена временная коррекция индексов.

Российские фондовые индексы с начала года демонстрируют устойчивый восходящий тренд — объемы покупок растут на фоне предстоящих президентских выборов, уверены участники организованной «ФИНАМом» конференции. «На мой взгляд, мы уже наблюдаем предвыборное ралли, индекс ММВБ как отражающий общее настроение на рынке достиг своего 6-тимесячного максимума, — констатирует портфельный управляющий «ФИНАМа» Дмитрий Серебренников. — При умеренном новостном фоне, думаю, есть потенциал роста еще 10% по индексу ММВБ, при позитивном — все 20%. Но это при условии, если индекс в ближайшие дни удержится выше уровня поддержки 1560 пунктов».

В свою очередь аналитик ОАО «Промсвязьбанк» Олег Шагов утверждает, что статистики поведения российского рынка в предвыборный период пока недостаточно для уверенного прогнозирования вероятности ралли, «а в случае массовых протестов после выборов президента РФ её вообще нет». После выборов российский рынок акций, как правило, имеет склонность к снижению, напоминает аналитик Сбербанка Илья Фролов: «Думаю, что в текущем году не будет исключения». К концу марта российский рынок вновь начнет коррелировать с западными площадками, а к маю настроения на рынках могут ухудшиться, прогнозирует эксперт. Если развивающиеся рынки фиксируют значительные притоки иностранных инвестиций уже с самого начала 2012 года, то на российский рынок первые существенные иностранные инвестиции пришли только в конце января, отмечает аналитик УК «Райффайзен Капитал» Ольга Митрофанова: «На мой взгляд, это может говорить о том, что иностранные инвесторы уже закладывают политические риски в свои оценки российского рынка».

Сохранение текущей политической системы (власти), даст сигнал о стабильности ситуации в России, что важно для инвесторов и должно позитивно отразиться на всех бумагах (при условии спокойствия на внешних рынках), прогнозирует начальник отдела анализа рынка акций «НОМОС-БАНКа» Игорь Нуждин: «Видимо, в большей степени это позитивно для госкомпаний». «В годы правления “сами знаете кого” лучше всего себя чувствовали компании с госучастием. Думаю, что вряд ли что-то кардинально изменится и далее в случае его (В.Путина — прим. «ФИНАМа») избрания», — соглашается г-н Серебренников.

Лучше рынка по итогам президентской кампании будут выглядеть финансовый сектор и электроэнергетика, ожидает г-н Шагов: «После выборов, видимо, ослабят вожжи для инфляции, поднимут тарифы и закачают в экономику денег».

Несколько иного мнения придерживается г-н Шагов. Он считает, что после выборов ключевой инвестиционной историей может стать приватизация — размещать бумаги планирует большинство эмитентов «голубых фишек». «Думаю, стоит акцентировать внимание на данном факторе», — рекомендует аналитик.

Анализ ситуации

Японские подсвечники

Олег Дмитриев,
преподаватель
УЦ «ФИНАМ»

На сегодняшний день так называемые «японские подсвечники» являются одним из самых популярных видов графического отображения ценового изменения (причем, касается это не только фондового рынка). Причем, не только потому, что они наглядно представляют движение на рынке, но и потому что помогают трейдерам детально разобраться в анализе рыночной ситуации.

В XVIII веке легендарный японский торговец рисом из города Саката Мунехиса Хомма начал записывать движения цен в том виде, который известен сейчас как японские подсвечники или, упрощенно, «свечи». Говорят, ему удалось провести более ста удачных сделок подряд и стать самым богатым человеком в империи. Его авторитет был настолько велик, что в народе сложили о нем песню.

Книги же, написанные им во второй половине XVIII века, положили начало «методу свечей», который и поныне широко используется в Японии. Эта методология была фактически неизвестна вне пределов Японии до 1989 года, когда аналитик из Merrill Lynch Стив Нисон издал свою знаменитую книгу, посвященную свечному анализу, и представил всему миру концепцию торговли на основе анализа японских свечей. С тех пор этот метод стал чрезвычайно популярным среди аналитиков и трейдеров во всем мире.

Причина этой популярности состоит, во-первых, в том, что представление цен в виде японских свечей наиболее наглядно определяет текущую динамику цен. Во-вторых, свечной анализ является одним из немногих видов анализа, который имеет предсказательную ценность, то есть он позволяет предвидеть направление движения цены в будущем.

Каждый период изображается в виде «свечи», состоящей из «тела» и «теней». Тело свечи отображает расстояние между ценами открытия и закрытия (или ценой открытия и ценой последней сделки), а тени отображают максимальную и минимальную цену, если они находятся за пределами цен открытия и закрытия. Кроме того, свеча дает визуальное представление об относительном изменении цены за некоторый период времени: если цена закрытия ниже, чем цена открытия, то тело свечи закрашивается черным, если цена закрытия выше, чем цена открытия, то тело свечи остается белым.

Многие аналитики, использующие «японские свечи», считают, что модели, сформировавшиеся всего за 2-3 дня, могут дать важные сигналы для рынков с коротким временем торговли. Таким образом, «японские свечи» используют дополнительные параметры: цвет, форму и взаимное расположение. Поэтому подобные графики в настоящее время, использует огромное количество трейдеров во всем мире.

НОВОСТИ

ФАС оштрафовала «дочку» «Газпрома»

ФАС России наложила на ООО «Газпром добыча Оренбург» штраф в размере 11,9 млн руб. за нарушение на рынке газообразного гелия. Штрафная санкция была применена на основании решения ФАС от 25 октября 2011 года о признании ООО «Газпром добыча Оренбург» злоупотребившим доминирующим положением (нарушение пункта 2 и 9 части 1 статьи 10 закона «О защите конкуренции»). Дело было возбуждено на основании заявления ООО «Криор», которое состояло в договорных отношениях по поставкам газообразного гелия марки Б с «Газпром добычей Оренбург».

«Роснефть» увеличила производство

Производство нефтепродуктов НК «Роснефть» в 2011 году увеличилось на 15,6%, до 55,4 млн т, что связано с приобретением доли в компании Ruhr Oel GmbH в мае 2011 г. В IV квартале 2011 года производство нефтепродуктов достигло 15,21 млн т, что превысило уровень предыдущего квартала на 1,5%. Объем добычи газа в 2011 году составил 12,79 млрд куб. м, увеличившись на 3,6% по сравнению с 2010 годом. Увеличение объясняется ростом добычи газа на месторождениях «Юганскнефтегаза», «Самаранефтегаза» и «Ванкорнефти», отмечается в материалах «Роснефти». В 4 квартале 2011 года добыча газа возросла на 17,7%, до 3,53 млрд куб. м. Рост обусловлен вводом в ноябре 2011 года компрессорной станции на Приобском месторождении «Юганскнефтегаза». Добыча углеводородов (включая добычу дочерними обществами и долю в добыче зависимых обществ) увеличилась на 2,6%, до 2586 тыс. барр. н.э./сут, при этом в IV квартале 2011 года она составила рекордные 2622 тыс. барр. н.э./сут. В 2011 году среднесуточная добыча нефти достигла 2380 тыс. барр./сут, что на 2,5% выше уровня 2010 года. Рост обусловлен увеличением добычи на Ванкорском и Верхнечонском месторождениях Восточной Сибири, а также в рамках проекта «Сахалин-1». В IV квартале 2011 года объем добычи нефти составил 2396 тыс. барр./сут.

Выручка «Магнита» выросла

В течение января 2012 года ОАО «Магнит» открыл 37 магазинов, при этом общее количество магазинов в сети составило 5346 (5029 «магазинов у дома», 93 гипермаркета и 224 магазинов косметики). Предварительный объем консолидированной чистой неаудированной розничной выручки (без НДС) с начала года составил 31,1 млрд руб., что означает рост в размере 32,38%, по сравнению с аналогичным отчетным периодом прошлого года, говорится в сообщении компании.

Дивидендные обязательства

«Полюс Золото» в установленный срок до 7 февраля 2012 года выплатил дивиденды по акциям компании за 9 месяцев 2011 года на сумму почти 4,992 млрд руб. из запланированных 5 млрд руб. Обязательства по выплате дивидендов исполнены не в полном объеме (осталось выплатить 8,2 млн руб.) в связи с отсутствием в лицевых счетах акционеров корректной информации, необходимой для осуществления перевода денежных средств, а также в связи с отсутствием информации об акционерах от номинальных держателей акций.

«Ростелеком»: выкуп акций

Компания «МОБИТЕЛ», «дочка» «Ростелекома», завершила приобретение 3,86% обыкновенных акций ОАО «Ростелеком» на сумму 19 млрд руб. с использованием заемного финансирования, говорится в сообщении эмитента. Таким образом, доля владения ООО «МОБИТЕЛ» обыкновенными акциями ОАО «Ростелеком» увеличилась до 6,55%. Выкупленный пакет акций был ранее аккумулирован компаниями VTB Capital plc и Renaissance Securities (Cyprus) Limited в интересах ООО «МОБИТЕЛ» путем приобретения у миноритарных акционеров на внебиржевом рынке.

ФАС разрешила купить «Россию»

Федеральная антимонопольная служба рассмотрела ходатайство ОАО «Аэрофлот — Российские авиалинии» о приобретении в собственность 75%-1 акция голосующих акций ОАО «Авиакомпания «Россия» и приняла решение об удовлетворении данного ходатайства, говорится в сообщении антимонопольного ведомства.

Экспорт российских кредитов и инвестиций

Создание экспортного страхового агентства позволит российским банкам расширить список продуктов, предлагаемых экспортерам, и даст толчок развитию отечественного экспорта, заявил заместитель председателя правления Сбербанка Андрей Донских. По его мнению, улучшение рамочных условий для российских производителей капитальных товаров и услуг обеспечит более тесную интеграцию РФ в мировую экономическую систему и откроет новые возможности для российского бизнеса, в частности, для экспортеров на глобальных рынках. Это особенно актуально сегодня, когда Россия завершает процесс вступления во Всемирную торговую организацию. Сбербанк планирует выделить финансирование экспортных операций клиентов банка в отдельное направление. Особое внимание будет уделяться продуктам финансирования с участием агентства по страхованию экспортных кредитов и инвестиций ЭКСАР, отметил зампред правления банка.

Чебоксарская ГЭС

Выработано более 2 млрд кВт•ч электроэнергии

Ирина Беликова

В 2011 году в филиале ОАО «РусГидро» — «Чебоксарская ГЭС» произведено 2,13 млрд кВт•ч электроэнергии, что составляет 96,9% от среднемноголетних показателей. Основная причина недовыработки — природное маловодье. В 2011 году на реках Европейской части России в целом наблюдался маловодный период. Первоначальные прогнозы Гидрометцентра, представленные в первом квартале 2011 года, о повышенном содержании воды в снеге в бассейнах водосбора ГЭС не подтвердились: притоки оказались ниже или сравнимыми со среднемноголетними значениями. Благодаря принятым мерам по рациональному использованию гидроресурсов станции Европейской части России, обеспечивающие почти половину выработку электроэнергии группы РусГидро, по итогам 2011 года сохранили производство практически на уровне 2010 года.

За отчетный период Чебоксарская ГЭС перечислила в бюджеты всех уровней 329,1 млн руб., в том числе в федеральный — 0,1 млн руб., в консолидированный бюджет Чувашской Республики 329 млн руб. Кроме того, плата во внебюджетные фонды составила 27,9 млн руб., за аренду земли — 3,3 млн руб., за пользование водными объектами — 21 млн руб. В итоге общая сумма налогов и иных обязательных платежей составила 381,3 млн руб.

Программы ремонтов и комплексной модернизации филиала ОАО «РусГидро» — «Чебоксарская ГЭС» выполнены на общую сумму 787,6 млн руб. Из них на ремонты направлено 111,6 млн руб., на работы по техническому перевооружению и реконструкции основного оборудования — 676 млн руб.

В истекшем году на Чебоксарской ГЭС выполнен большой объем работ по ремонту, реконструкции и модернизации оборудования: реконструирован механизм поворота лопастей рабочего колеса гидроагрегата (ГА) №8, аналогичная модернизация завершается на гидротурбине №16 и начата на ГА №4. На шести гидроагрегатах обновлены системы релейной защиты и автоматики и установлены новые элегазовые выключатели, на четырех — модернизирована система автоматического управления. С ГА №13 и №14 началось обновление систем возбуждения, которое будет полностью завершено на Чебоксарской ГЭС в 2015 году. Началась реконструкция оборудования ОРУ-220: произведена замена оборудования первой ячейки. Введена система обеспечения надежности электроснабжения и управления потребителей 1 категории (ЦПУ, кранов, ПЧ-14, ЦТП, ОРУ) с дизельной электростанцией на мобильной платформе. Произведена замена вводов 500 кВ силовых трансформаторов на вводы RIP-изоляцией производства ABB. Проведено предпроектное обследование гидротехнических сооружений для оценки их технического состояния и определения объёмов реконструкции. Введена в опытную эксплуатацию комплексная система безопасности, позволяющая выйти на новый уровень защиты Чебоксарской ГЭС — стратегически важного объекта федерального значения.

На реализацию программы экологической политики, базирующейся на принципах энергосбережения и рационального использования природных и энергетических ресурсов, а также снижения возможного негативного влияния на окружающую среду, в 2011 году филиал направил 2,864 млн руб. На предприятии соблюдаются требования природоохранного законодательства в области обращения с отходами, охраны водной среды и атмосферного воздуха. В 2011 году нарушений экологических норм и требований на Чебоксарской ГЭС не было. В 2011 году на курсах повышения квалификации и семинарах прошли обучение 192 человека — практически весь персонал ГЭС, который должен ее обеспечивать надежную и безаварийную работу. Из них 95 сотрудников — на специализированных курсах в Учебных центрах филиала ОАО «РусГидро» — Корпоративного университета гидроэнергетики (КорУнГ). Кроме этого, 166 специалистов обучались на дистанционных курсах КорУнГа. На обучение сотрудников станции во внешних учебных центрах в прошедшем году затрачено 1,374 млн руб.

В 2011 году филиал ОАО «РусГидро» — «Чебоксарская ГЭС» направил на благотворительные цели 1,485 млн руб. В рамках долгосрочной программы ОАО «РусГидро» «Парус надежды» закуплены средства ухода за грудничками для Новочебоксарской детской больницы, отремонтированы отделение новорожденных в перинатальном центре, бассейн детского сада № 34, спортивный зал лицея № 18 и фойе школы № 13. Выделены средства на оборудование детской площадки и ремонт комнат временного пребывания в Новочебоксарском социально-реабилитационном центре для несовершеннолетних. Финансовую поддержку получили также четыре детских сада для детей с ослабленным здоровьем.

Деятельность ГЭС находится под строгим контролем государства: режимы наполнения и сработки водохранилищ, пропуск паводков на ГЭС устанавливает и регулирует Министерство природных ресурсов в лице Росводресурсов. План по производству электроэнергии утверждает Федеральная служба по тарифам (ФСТ). Оперативное задание по выработке электроэнергии выдает ОАО «Системный оператор Единой энергетической системы» (ОАО «СО ЕЭС») — 100% государственная компания, осуществляющая единое оперативно-диспетчерское управление на территории России.

Поставки в Астрахань

«ЭЛСИБ» модернизировал двигатели

В адрес заказчика — ООО «Газпром добыча Астрахань» — после приемо-сдаточных испытаний НПО «ЭЛСИБ» ОАО отгрузил последний из ремонтных электродвигателей RPC-212-50-18.

На НПО «ЭЛСИБ» ОАО две машины поступили в мае 2011 года на модернизацию статора и ротора с изготовлением обмотки статора из нового провода и заменой короткозамкнутой обмотки ротора, а также для проведения дефектации вала ротора. Французские двигатели RPC можно считать для России уникальными, и лишь немногое отечественные предприятия могут провести их качественный ремонт. На «ЭЛСИБе» для этого имеется не только специализированное оборудование, но и высококвалифицированный персонал, который уже доказал свою эффективность при выполнении ремонта подобных электродвигателей в 2008-2009 году для ООО «Газпром добыча Астрахань». Один из модернизированных двигателей RPC уже в ближайшее время заработает на Астраханском газоперерабатывающем заводе в технологической цепочке сжижения газов. Это очень ответственный участок, на котором требуется работа машины в непрерывном режиме. Именно поэтому к оборудованию предъявляются высокие требования надежности. Второй из модернизированных двигателей будет использоваться как резервный.

СПРАВКА «ПЕ»: НПО «ЭЛСИБ» ОАО занимается производством и проектированием гидрогенераторов, турбогенераторов, преобразователей частоты и асинхронных двигателей. В структуру предприятия входят конструкторско-технологические службы, осуществляющие сопровождение процесса производства, разработку и модернизацию продукции. Продукция НПО «Элсиб» ОАО, поставляется на объекты энергетики, нефтегазовой, угольной, химической и др. отраслей.

Ростехнадзор выдал разрешение

Ввод в эксплуатацию Новгородской ПГУ-210 МВт

Северо-Западное управление Ростехнадзора выдало Территориальной генерирующей компании №2 Заключение о соответствии требованиям технических регламентов энергообъекта ПГУ-210 МВт, входящего в состав Новгородской ТЭЦ.

Расширение Новгородской ТЭЦ газотурбинной установкой ГТЭ-160 с паровым котлом-утилизатором ведется в рамках Договора о поставке мощности. «Представители Ростехнадзора подтвердили, что ПГУ 210 МВт полностью соответствует требованиям технических норм и правил. Администрацией Великого Новгорода выдано разрешение на ввод объекта в эксплуатацию, — говорит управляющий директор Новгородского управления ТГК-2 Андрей Баукин. — Следующий этап — аттестация мощности намечен на ближайшее время».

Продажа электроэнергии нового энергоблока на рынке электроэнергии стартовала с 15 января. С февраля 2012 года к торгам на ОРЭМ после плановой аттестации будет допущена мощность ПГУ 210 МВт. Реализация инвестпроекта осуществляется при сотрудничестве ТГК-2 с администрацией Новгородской области по модернизации объектов энергетики и наращивания экономического потенциала региона. Ввод в эксплуатацию ПГУ-210 МВт позволит увеличить установленную электрическую мощность станции с 200 МВт до 350 МВт. Удельный расход топлива будет снижен на 25%. В результате реализации инвестпроекта потребность города в электроэнергии будет удовлетворена полностью, Новгородской области — на 70%. В перспективе включение мощностей ТЭЦ в систему теплообеспечения города поможет снизить темпы роста тарифов на отопление для горожан.

Smart Metering в Перми

Пилотный проект отмечен на международном смотре

Пилотный российский проект ОАО «Холдинг МРСК» в сфере Smart Metering, участником которого является «Инженерный центр «ЭНЕРГОАУДИТКОНТРОЛЬ», отмечен на IV международном смотре городских практик «Лучший город СНГ и ЕврАзЭС».

В Москве в рамках третьего международного форума «Мегаполис: XXI век» состоялось награждение дипломами IV международного смотра городских практик «Лучший город СНГ и ЕврАзЭС». Смотр-конкурс городских практик проводится по инициативе Международной Ассамблеи столиц и крупных городов (МАГ) при поддержке Исполнительного Комитета СНГ, Интеграционного комитета Евразийского Экономического Сообщества (ЕврАзЭС), Всероссийского Совета местного самоуправления (ВСМС).

В нем приняло участие 35 городов из Российской Федерации, Казахстана, Украины, Приднестровской Молдавской Республики. В общей сложности в Конкурсную комиссию поступило свыше 400 практик. В 6 номинациях по решению вопросов городского развития лучшим был признан город Пермь.

Одним из проектов-победителей, представленных пермяками, стал пилотный проект «Умный учет» по установке и эксплуатации приборов учета, отвечающих современным требованиям по классу точности, возможностям регулирования энергопотребления, передачи и анализа данных об энергопотреблении.

Данный проект осуществляется ОАО «Холдинг МРСК» при поддержке Правительства Пермского края и администрации Перми в рамках федеральной программы «Считай, экономь и плати», разработанной Комиссией по модернизации и технологическому развитию экономики России при Президенте РФ.

На пяти площадках пилотной территории применяются разные приборы учета электроэнергии. Как российских производителей — «Инкотекс», «Энергомера», «Матрица», так и зарубежных — «Echelon» (США) и «SAGEM» (Франция). Одна из пяти компаний-участников — «Инженерный центр «ЭНЕРГОАУДИТКОНТРОЛЬ».

Проект предусматривает установку в Мотовилихинском районе Перми в зоне ответственности филиала ОАО «МРСК Урала» — «Пермэнерго» порядка 50 тыс. современных приборов учета электроэнергии с последующей их интеграцией в единую автоматизированную информационно-измерительную систему. В настоящее время этап монтажа интеллектуальных приборов учета завершен. Ведется работа по созданию информационно-вычислительного комплекса верхнего уровня (ИВК) комплексной системы учета электроэнергии. Одной из основных целей проекта является выработка мер стимулирования энергоэффективного потребления электроэнергии со стороны потребителя. В дальнейшем пермский опыт может быть распространен на другие регионы России.

СПРАВКА «ПЕ»: Общество с ограниченной ответственностью «Инженерный центр «ЭНЕРГОАУДИТКОНТРОЛЬ», созданное в 2003 году, является одним из крупнейших российских интеграторов и разработчиков автоматизированных систем учета энергоресурсов (АСКУЭР). Компания управляет масштабными проектами в области энергетики по энергосбережению и энергоэффективности.

Энерготранзит через Амур

Страницы развития электроэнергетики Дальнего Востока

Эдуард Ананьев

Развитие электроэнергетики Дальнего Востока в целом, а Приамурья в частности — одна из ключевых задач, поставленных Президентом перед Правительством России с целью привлечения иностранного капитала, увеличения числа рабочих мест, социального развития этого стратегически важного региона. Особое внимание уделяется развитию электросетевого комплекса: строительству и реконструкции подстанций и линий электропередачи. В 2012 году Федеральная сетевая компания продолжила реализацию амбициозной программы по вводу в эксплуатацию сразу нескольких масштабных проектов по строительству линий электропередачи в этом регионе. Ключевым проектом является строительство энергомоста 500 кВ «Зейская ГЭС — Амурская — государственная граница», общей протяженностью свыше 510 км, завершение которого запланировано на 2013 год.

Первый этап строительства, в который входит строительство ВЛ от подстанции «Амурская» до государственной границы уже завершен. Благодаря ответственному подходу подрядчика — группе компаний «Индастек» — все работы выполнены с высоким качеством и опережением графика строительства.

В ходе работ смонтировано 153 км провода и грозозащитного троса, установлено 533 опоры, вырублено 727,14 Га просеки, обеспечены пересечения с действующими линиями электропередачи и автомобильными магистралями.

В рамках строительства ЛЭП также была произведена реконструкция подстанции 500 кВ «Амурская», которая вот уже более полувека обеспечивает энергоснабжением город Благовещенск, а также такие крупные потребители, как Амурский завод железобетонных конструкций, ОАО «Амурский металлист», Маломырский и Покровский рудники — крупнейшие предприятия золотодобычи Дальнего Востока. В результате выполненной реновации питающего центра на пять ячеек расширено Открытое распределительное устройство (ОРУ) 500 кВ, установлено новое современное оборудование: элегазовые выключатели 500 кВ, трансформаторы тока и напряжения, разъединители, ограничители перенапряжения.

Впервые на Дальнем востоке, в рамках реализации данного проекта, на подстанции «Амурская» введен в работу управляемый шунтирующий реактор 500 кВ мощностью 180 Мвар, который предназначен для компенсации избыточной зарядной мощности и поддержания уровня напряжения в сети. Инвестиции ОАО «ФСК ЕЭС» в строительство линии и реконструкцию подстанции составили 4,4 млрд руб.

В итоге, Федеральная сетевая компания выполнила взятые на себя обязательства по эффективному использованию мощности Зейской ГЭС, а также повышению надежности электроснабжения и удовлетворила перспективный спрос на электроэнергию потребителей Амурской, Еврейской автономной областей и Хабаровского края. Пропускная способность новой линии электропередачи составила около 800 МВт.

Комментируя ход строительства на данном объекте, управляющий директор Группы компаний «Индастек» Андрей Лукьянченко рассказал: «Было сложно, достаточно сказать, что температура нередко опускалась ниже 40 градусов, но мы продолжали работать практически без перерывов. Кстати сказать, линию в 150 км мы построили меньше, чем за год. Это очень хорошие темпы». Столь высокие результаты работы Андрей Лукьянченко объясняет четкой организацией труда, использованием высококлассной техники, сильной командой и еще тем фактом, что «Индастек» работает практически без субподрядчиков — «практически все виды работ делаем только своими силами», это касается и линейного строительства, и строительства подстанций.

В рамках второй очереди ведется строительство воздушной линии от Зейской ГЭС до подстанции «Амурская». Общая протяженность новой линии составит 365 км.

Строительство энергомоста осуществляется в соответствии с Федеральной целевой программой Правительства РФ «Экономическое и социальное развитие Дальнего Востока и Забайкалья на период до 2013 года». В указанные сроки Программа реновации электросетевого и распределительного комплекса Приамурья будет выполнена в полном объеме.

Обеспечение инноваций

«Хевел» выбрал оборудование Schneider Electric

Компания Schneider Electric — один из мировых лидеров в области управления электроэнергией — займется построением комплексной системы электроснабжения завода ООО «Хевел» (совместное предприятие ГК «Ренова» и ОАО «РОСНАНО»), строящегося в г. Новочебоксарске Чувашской Республики.

Перечень работ включает проектирование и монтаж системы внутризаводского электроснабжения 10/0,4 кВ, а также поставку оборудования среднего и низкого напряжения. Управление электроэнергией будет осуществляться с помощью системы EMCS компании Schneider Electric. Предприятие компании «Хевел» является одним из крупнейших в России высокотехнологичных инвестиционных проектов. Планируемая производственная мощность завода — 130 МВт (1 млн тонкопленочных фотоэлектрических модулей в год).

Schneider Electric поставит на завод компании «Хевел» различное оборудование, в основном производимое компанией на собственных заводах в России, а также на предприятиях партнеров-лицензиатов: сухие трансформаторы с литой изоляцией Trihal, низковольтные комплектные устройства Okken, элегазовые моноблоки RM6, установки компенсации реактивной мощности Varset classic, главные распределительные щиты Prisma plus P и шинопроводы. Специалисты Schneider Electric обеспечат монтаж оборудования, пуско-наладочные работы, а также необходимое обучение технического персонала завода.

Геннадий Евдокимов, директор департамента «Электроснабжение промышленных предприятий» Schneider Electric в России: «Мы рады, что компания «Хевел» выбрала оборудование Schneider Electric для построения системы электроснабжения своего инновационного завода. Сегодня мы предлагаем клиентам не просто электротехническое оборудование, а комплексный подход к управлению электроэнергией, позволяющий проводить мониторинг ее потребления и постоянно повышать эффективность ее использования. Такие комплексные проекты «под ключ» от проектирования системы электроснабжения до ее пуско-наладки — визитная карточка нашей компании».

Компания Schneider Electric является одним из мировых лидеров в области управления электроэнергией. Подразделения компании успешно работают в более чем 100 странах. Schneider Electric предлагает интегрированные решения для энергетики и инфраструктуры, промпредприятий, объектов гражданского и жилищного строительства, центров обработки данных. Более 110000 сотрудников, оборот достиг в 2010 году 19,6 млрд евро. ЗАО «Шнейдер Электрик» имеет коммерческие представительства в 19 крупнейших городах России с головным офисом в Москве.

ООО «Хевел» (совместное предприятие Группы компаний «Ренова» и ОАО «РОСНАНО») основано летом 2009 года с целью развития в России солнечной энергетики и последующего вывода российской высокотехнологичной продукции на зарубежные рынки. Предприятие мощностью 130 МВтпик (более 1 млн солнечных модулей в год) расположено в г. Новочебоксарск, Чувашская Республика. Компания «Хевел» уделяет особое внимание научно-исследовательской работе в целях повышения энергоэффективности, снижения себестоимости и расширения сфер применения солнечных модулей.

Умного учить?

Вопросы инвестиций в персонал ИТ-компаний

Бюджеты на обучение сотрудников в большинстве компаний ИТ-сектора показывают рост. Впрочем, только престижным сертификатом специалиста в компанию не заманишь: хлеб с икрой российскому соискателю по-прежнему милее гранита науки. В таком случае, стоит ли делать инвестиции в «рисковый актив», который после дорогостоящих курсов волен сбежать к конкуренту?

Без особых ожиданий

По статистике кадрового центра «ЮНИТИ», около 85% соискателей не рассчитывают на обучение в компании-работодателе, но с большим энтузиазмом принимают подобное предложение. При этом для работодателя, как замечает Анна Шевченко, руководитель отдела по подбору персонала компании Veeam Software, настойчивый интерес соискателя к программам повышения квалификации может говорить о его желании поучиться за чужой счет, нежели поработать на конкретном предприятии. «Мы готовы учить, но только тех, кто заинтересован в сути деятельности и хочет с нами работать», — поясняет Анна. С ее позицией солидарен и Михаил Сергеев, директор по коммуникациям компании «Гарс Телеком»: «Наш опыт показал, что соискатели, которым принципиально наличие опции обучаться за счет компании, проигрывают нацеленным на возможности реализовать собственные амбиции».

Активных желающих поучиться за счет работодателя, по данным Александра Семенова, генерального директора компании «Корус Консалтинг», немного — от 10 до 20%. Однако доля таких соискателей растет. Все чаще кандидаты на собеседовании при приеме на работу интересуются: есть ли в компании обучение, как оно организовано и по каким направлениям проводится. Диляра Шахмаметьева, руководитель отдела персонала компании из «Рексофт» замечает что, по статистике ее компании, возможность обучения за счет последней стоит у соискателей на втором или третьем месте в списке приоритетов.

Поучился — и хватит

Как показал опрос кадрового центра «ЮНИТИ», 32% компаний не предпринимают мер, чтобы обезопасить себя от внезапного увольнения работника после длительного или дорогостоящего обучения. «Уход сотрудников — естественный для любой компании процесс. От данного риска никто не застрахован. Конкретных мер «страхования» нет, эти вопросы решаются индивидуально с каждым сотрудником», — рассказывает Ангелина Журавлева, специалист по обучению персонала Exigen Services. На самом деле такой «философский» подход обусловлен еще и отсутствием конкретной законодательной базы. ИТ-компании сами по мере условий и юридических возможностей прописывают ответственность сторон в дополнительных соглашениях к трудовым договорам или договорам на обучение. Так, в Softline, по словам руководителя корпоративного университета компании Елены Кунаковой, со специалистами, проходящими образовательные курсы во внешних организациях, заключаются ученические договоры, регламентирующие обязанности сторон и закрепляющие определенные сроки работы в компании обученных сотрудников.

«Еще один вариант страховки, который применяют около 25% компаний — схема «пятьдесят на пятьдесят», когда одну половину стоимости обучения покрывает компания, а вторую — сотрудник из собственных средств», — говорит руководитель отдела по подбору персонала кадрового центра «ЮНИТИ». По словам эксперта, работодатели уверены, что такой подход мотивирует специалиста учиться лучше и отбивает у того охоту использовать ресурсы предприятия в своих целях — ведь когда платишь сам, полученное ценишь больше.

В чём правда, брат?

Несмотря на все риски, участники рынка единодушно считают, что затраты на обучение выгодны компаниям. «Чем выше в бизнесе интеллектуальная составляющая, тем актуальнее инвестировать «в головы», — подчеркивает Михаил Сергеев. По словам Светланы Петровой, директора по персоналу компании Digital Design, надо учитывать, что не все сотрудники могут оплатить свое обучение. Поэтому если компания не возьмет на себя эту нагрузку, вероятно, часть работников вообще откажется от участия в образовательных программах.

Выгода компании существенна, утверждает Галина Токарева: «Обучение влияет на такие составляющие, как лояльность специалиста в отношении компании и клиентов, адаптация новых сотрудников и более быстрый выход их на уровень самостоятельной работы, формирует у сотрудника представление о профессиональном развитии и росте внутри компании. Не говоря уже о профессионализме, оперативности и уровне решаемых сотрудником задач».

Ко всему вышесказанному Елена Шулева, менеджер по персоналу сети дата-центров «Селектел», добавляет, что обучение персонала помогает снизить зависимость компании от рынка труда, где в ближайшее время не предвидится снижения дефицита квалифицированных кадров.

Мы его теряем!

Работодатели, выбирая претендентов на обучение, стараются отдавать предпочтение тем, кто заинтересован у них работать. По утверждению Галины Токаревой, обучение является одной из форм поощрения и элементом системы мотивации. Однако практика показывает, что лояльность сильно коррелирует с размером вознаграждения, в том числе и его увеличением после обучения.

По мнению Веры Анисцыной, для большинства специалистов России по-прежнему важны «живые деньги». Эксперт кадрового центра «ЮНИТИ» подтверждает это реальным примером подбора. Инженеру очень крупного оператора связи поступило предложение от нового работодателя. Но менее чем за год до этого специалист прошел дорогостоящее обучение за счет компании, и его не отпускали, пока он не погасит оставшуюся стоимость данного обучения. В итоге он предпочел занять денег и выплатить сумму (около 70 тыс. руб.), поскольку уровень зарплаты на новом месте достаточно быстро компенсировал бы затраты.

«Текучка квалифицированных кадров — это болезнь, как ни странно, именитых фирм, считающих, что статус работодателя и некоторые социальные гарантии (включая и обучение) могут компенсировать часть заработной платы. Также очень часто сталкиваются с подобной проблемой крупные компании, имеющие региональную сеть, — замечает Вера Анисцына. — Нередко в погоне за экономией они используют «не самую справедливую» систему определения уровня зарплаты. Так, например, при равной квалификации специалист в московском подразделении получает 60 тыс. руб., а в томском филиале — 15 тыс. Конечно же, если у регионала появляется возможность пройти обучение за счет компании, он ею пользуется, но спустя 3-5 месяцев переходит к новому работодателю».

Подводя итог теме, Михаил Сергеев замечает, что существующая в России законодательная база не позволяет предприятиям хеджировать ни риски того, что повысивший свой профессиональный уровень сотрудник покинет компанию, ни того, что он перейдет на работу к конкурентам. Единственный механизм удержания людей — предоставление интересной и соответствующей их уровню и ожиданиям работы. Соглашается с его мнением и Анна Юркина, генеральный директор компании CompuTel System Management. По ее словам, удержать специалистов, прошедших дорогостоящие курсы, наилучшим образом позволяет наличие у компании интересных проектов, а также понимание сотрудником перспектив развития самой организации и своих внутри нее. Последнее во многом связано с прозрачными системами карьерного роста, аттестации и мотивации персонала.

ReportCenter

SearchInform: обновленная версия

Татьяна Захарченко

Компания SearchInform, лидер рынка средств информационной безопасности в России и странах СНГ, представила обновленную версию SearchInform ReportCenter — инструмента построения отчетов по активностям пользователей и инцидентам, связанным с нарушениями корпоративных политик информационной безопасности. Главным новшеством стал существенно переработанный интерфейс продукта.

Улучшенный в новой версии SearchInform ReportCenter пользовательский интерфейс клиентского приложения позволяет быстрее ориентироваться в отображаемой программой информации. Так, на графах связей между пользователями отображаются значки продуктов, что позволяет оперативно выяснить, посредством каких коммуникационных каналов осуществлялось общение. А подсказка, появляющаяся при наведении курсора мыши на значок продукта, показывает, какое количество сообщений пользователи отправили друг другу. Посредством функции подсчета количества сообщений при построении графа можно визуально идентифицировать самых общительных сотрудников и выявить, таким образом, тех, кто ведет наиболее интенсивную переписку с нежелательными адресатами и нерационально расходует свое рабочее время.

Обновленный интерфейс упрощает и создание отчетов благодаря сокращению количества шагов, которые необходимо выполнить. Создаваемый отчет открывается в новой вкладке в окне программы, и специалист по информационной безопасности может переключаться между ними одним кликом мыши. Каждая вкладка сохраняет историю открытых в ней отчетов.

Немаловажно, что в новую версию ReportCenter включена также англоязычная версия интерфейса для тех организаций, где есть специалисты по информационной безопасности или руководители, не владеющие русским языком. Как и ранее, SearchInform ReportCenter позволяет представлять информацию об активности сотрудников и об инцидентах, связанных с информационной безопасностью, в виде наглядных и комфортных для восприятия диаграмм. Все отчеты открываются из единой консоли SearchInform ReportCenter и могут быть выведены на печать, экспортированы в форматы HTML, PDF, XLS. Интеграция SearchInform ReportCenter с другими компонентами «Контура информационной безопасности SearchInform» позволит офицерам безопасности своевременно анализировать данные, перехваченные по всем поддерживаемым установленными компонентами протоколам передачи данных.

Как отметил технический директор SearchInform Андрей Галатин, «несмотря на то, что изменений в новой версии ReportCenter, на первый взгляд, не так много, все они заметно повышают продуктивность и эффективность работы специалиста по информационной безопасности, анализирующего общение сотрудников организации друг с другом и с внешними адресатами».

ТВСЗ: управление персоналом

GMCS запустила автоматизированную систему

Анна Окунькова

Автоматизированная система управления персоналом ЗАО «Тихвинский вагоностроительный завод» (ТВСЗ) действует на базе «БОСС-Кадровик». Проект осуществлен компанией GMCS.

Автоматизированная HRM-система внедрена с целью создания надежной платформы для управления процессами кадрового менеджмента и поддержки реализации единой кадровой политики предприятия. Наличие положительного опыта автоматизации кадровых процессов на крупных производственных предприятиях сыграло главную роль при выборе GMCS подрядчиком реализованного проекта.

«Уже на протяжении года мы ведем активный набор производственного персонала, обучение, переподготовка и повышение квалификации которого организована на базе нашего корпоративного учебного центра, — рассказывает директор по персоналу Тихвинского вагоностроительного завода Марина Минько. — Основными задачами, стоящими перед нами были подготовка новой системы к осуществлению большого объема расчетов, в первую очередь расчетов заработной платы сотрудников завода, а также реализация управленческих функций по работе с персоналом». В настоящий момент автоматизированная система управления персоналом ТВСЗ находится в промышленной эксплуатации и используется для управления штатным расписанием, расчета заработной платы, подготовки отчетности по персоналу для соответствующих государственных органов. На базе «БОСС-Кадровик» автоматизированы также такие важные процедуры кадрового управления, как планирование фонда оплаты труда, расчет премий, подбор и обучение персонала. В рамках проекта совместными силами компаний GMCS и АЙПЛ Консалтинг была осуществлена интеграция «БОСС-Кадровик» с внедряемой на ТВСЗ системой Infor ERP LN.

«Построение системы управления персоналом на современном предприятии задача сама по себе нетривиальная, а в условиях сжатых сроков, которые были выдвинуты заказчиком, требующая особенно тщательной координации действий, — отмечает Олег Котов, директор департамента автоматизированных систем управления персоналом компании GMCS. — При решении задач проекта мы использовали имеющийся у нас отраслевой опыт и наработки, полученные на проектах в таких промышленных предприятиях, как Stora Enso Packaging, РСК «МиГ», «КНАУФ Гипс».

Тихвинский вагоностроительный завод (ТВСЗ) располагается на промышленно-девелоперской площадке в г. Тихвине Ленинградской области. Продукция завода — 4 типа грузовых железнодорожных вагонов новой конструкции (полувагон с глухим кузовом, вагон-хоппер для минудобрений, вагон-платформа для контейнеров 80 футов, универсальный полувагон с разгрузочными люками) совместной разработки компании Starfire Engineering&Technologies (США) и Инженерного Центра Вагоностроения (Россия) на базе тележки типа Barber S-2-R с нагрузкой от оси колёсной пары на рельсы 23,5 т и 25 т разработки компании Standard Car Truck (США) и типовой отечественной тележки. Производственная мощность ТВСЗ — 13000 вагонов, 65000 колесных пар и 90 000 т стального железнодорожного литья в год. Общий объем инвестиций — более $1 млрд.

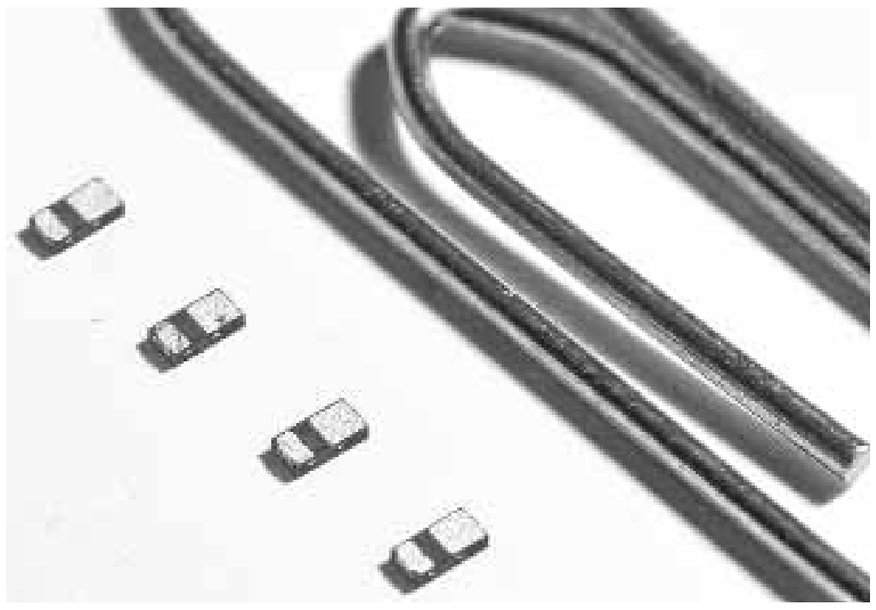
GMCS — передовая консалтинговая компания в сфере ИТ, выполняющая комплексные проекты, направленные на повышение эффективности бизнеса. GMCS является партнером ведущих поставщиков программных продуктов: IBM Cognos, Infor, JDA, Microsoft Dynamics, Oracle, SAP, «БОСС Кадровые системы» и др. GMCS основана в 1997 г., компания имеет значительный опыт работы с крупнейшими предприятиями различных секторов экономики и стран мира. Головной офис компании GMCS расположен в Москве, филиал — в Санкт-Петербурге.

Уникальные покрытые

NXP выпустила выпрямители нового поколения

Александра Долгополова

Компания NXP Semiconductors N.V. анонсировала крупное достижение в области миниатюризации — выпуск следующего поколения выпрямителей Шоттки с низким напряжением VF, предназначенных для мобильных устройств. Компоненты этого семейства изготавливаются в новом пластиковом корпусе DFN1608D-2 (SOD1608), которые имеет типичную толщину всего 0,37 мм и площадь 1,6 х 0,8 мм, являясь самым миниатюрным среди корпусов, рассчитанных на токи до 1,5 А. В корпусе предлагается шесть моделей выпрямителей с барьером Шоттки: три 20–В устройства, оптимизированных для очень низкого прямого напряжения (VF), и три 40-В устройства, оптимизированных для очень низкого обратного тока. Средний прямой ток находится в диапазоне от 0,5 до 1,5 А.



Новые выпрямители Шоттки компании NXP не только обеспечивают значительную экономию места, но и имеют лучшие в отрасли мощностные характеристики благодаря большому радиатору в основании корпуса. Очень низкое прямое напряжение этих диодов Шоттки уменьшает энергопотребление и тем самым продлевает продолжительность работы мобильных устройств от батарей. Обычно эти устройства используются для зарядки аккумуляторных батарей, подсветки дисплея, в импульсных источниках питания и DC-DC преобразователях для миниатюрного портативного оборудования. С выходом 1,5-амперных версий область их применения может быть расширена на более крупные устройства, такие как планшетные ПК.

Для производителей еще одним преимуществом этих выпрямителей станет корпус DFN1608D-2 с уникальными боковыми контактными площадками, которые покрыты слоем олова для защиты от окисления и делают возможной пайку к боковой поверхности. В отличие от других бессвинцовых решений, где паяные контакты оказываются под корпусом, боковые контактные площадки предотвращают наклон корпуса на печатной плате, что делает готовую схему еще более плоской и обеспечивает максимальную плотность монтажа в вертикальном измерении. Кроме того, боковая пайка облегчает визуальный контроль надежности контакта. Поскольку для проверки паяных контактов не требуется дорогостоящее и сложное рентгеновское оборудование, корпус DFN1608D-2 дополнительно удешевляет процесс производства.

Доктор Вольфганг Биндке, менеджер по маркетингу диодной продукции, компания NXP Semiconductors отметил: «Если говорить о миниатюризации и плотности тока, эти приборы действительно представляют собой технологический прорыв, благодаря которому разработчики мобильных устройств получают функциональные возможности, прежде недостижимые в таком форм-факторе. Ориентируясь на потребности сверхтонких приложений, таких как смартфоны, мы создали самый плоский на рынке бессвинцовый пластиковый корпус, рассчитанный на токи 1 А и выше, с рабочими характеристиками, доступными сегодня только в устройствах, которые вчетверо крупнее. Предлагаемый портфель продукции — это еще один великолепный пример инновационных, ориентированных на пользователя разработок компании NXP».

СПРАВКА «ПЕ»:
NXP Semiconductors N.V. поставляет решения на основе высокопроизводительных смешанных цифро-аналоговых (High Performance Mixed Signal) и стандартных полупроводниковых компонентов, в которых воплощен лидирующий на рынке опыт разработок компании в области радиочастотных и аналоговых сигналов, управления питанием, интерфейсов, безопасности и цифровой обработки сигнала. Эти инновационные решения используются в широком диапазоне применений для автомобильной и промышленной электроники, средств идентификации, инфраструктуры беспроводной связи, систем освещения, мобильных устройств, бытовой техники и вычислительных систем. Являясь глобальным производителем полупроводниковых компонентов, компания представлена более чем в 25 странах мира и обладает годовым доходом в $4,4 млрд (2010 год).

Управление ремонтами

НЛМК внедрил автоматизированную систему

На Новолипецком металлургическом комбинате внедрена автоматизация управления техническим обслуживанием и ремонтом оборудования. Внедрение решения SAP ERP для ТОРО сделало прозрачными ремонтные бюджеты, снизило затраты на техническое обслуживание и сократило простои оборудования.

На предприятиях металлургии оборудование составляет большую долю в структуре основных фондов, и его простой влечет серьезные потери для бизнеса. Автоматизация процессов технического обслуживания и ремонта оборудования (ТОРО) стала очередным шагом Новолипецкого металлургического комбината к построению эффективного высокорентабельного производства. Внедрение системы управления процессами ТОРО на базе SAP было поручено компании «Астерос Консалтинг» (входит в группу «Астерос»).

Проект стал продолжением перехода группы компаний НЛМК на новую учетную систему на основе SAP и охватил более 60 цехов предприятия. Его старт совпал с началом реорганизации ремонтных служб комбината и объединением их в подразделение — Центр ТОиР. До этого каждый цех НЛМК имел собственный бюджет на ремонт, содержал свою ремонтную бригаду, а документооборот осуществлялся в бумажном виде. Для повышения качества планирования и учета работ, а также обоснованности и прозрачности затрат на их проведение, было решено централизовать и автоматизировать ремонтную деятельность.

Консультанты «Астерос Консалтинг» вместе со специалистами Центра ТОиР создали в системе SAP базу нормативно-справочной информации: в ее основу легли справочники, разрабатываемые в течение многих лет специалистами комбината, а также данные, собранные и подготовленные в ходе проекта командой проекта. База включает сотни тысяч позиций: перечень объектов ремонта, детальные описания работ вплоть до элементарных технологических операций, справочники ремонтных бригад и т. д. Было автоматизировано порядка 30 процессов, в том числе не входящих в стандартный функционал решений SAP — разработка сметной документации и интегральное календарно-временное планирование ремонтов. Используя возможности SAP BusinessObjects, специалисты «Астерос Консалтинг» создали гибкий аналитический сервис — не требующий программирования инструмент для самостоятельного формирования аналитической отчетности любой формы. В ходе внедрения консультанты обучили работе с системой SAP ТОРО более 800 сотрудников. Все работы были завершены в течение полугода.

«В результате проекта мы получили инструмент для контроля не только финансовых и материальных потоков в части ремонтной деятельности, но и качества работы каждой бригады. В целом внедрение системы позволяет нам перейти от «реагирующего» типа обслуживания к «проактивному» и обеспечить, таким образом, стабильную работу предприятия без аварий и простоев», — уверен Алексей Осеков, руководитель Центра ТОиР НЛМК.

«Автоматизация процессов ТОРО по праву считается одним из самых сложных этапов внедрения ERP-системы. Особенно если речь идет про такие капиталоемкие отрасли, как металлургия. В нашем случае все усложнялось тем, что процесс внедрения шел во время структурной реорганизации. Фактически команда «Астерос Консалтинг» выступала в этом проекте и как ИТ-, и как бизнес-консультант. И это сыграло огромную роль в успехе проекта», — подчеркивает Вадим Урьяс, вице-президент по ИТ НЛМК.

«Высокая вовлеченность в процесс команды заказчика на всех уровнях: от топ-менеджмента до конечных пользователей — позволили оперативно решить все текущие вопросы, избежать простоев. При этом, несмотря на сложность и масштабность стоявших перед нами задач, все они были выполнены в срок и в полном объеме», — отмечает Петр Лилеев, заместитель руководителя практики SAP компании «Астерос Консалтинг».

В настоящее время команда проекта работает над решением задачи детального контроля за техсостоянием оборудования. С этой целью консультанты «Астерос Консалтинг» предложили оснастить дежурные бригады Центра ТОиР мобильными устройствами сбора данных и обеспечить RFID-идентификацию оборудования.

ПОДРОБНОСТИ

Новогоднее чудо

«Газпромнефть-Центр» подарил детям

В конце января по итогам благотворительной акции «Новогоднее чудо» состоялись поездки в детские дома. Сотрудникам «Газпромнефть-Центра» предстояла приятная миссия — вручение денежных сертификатов, каждый из которых был более чем на 2,5 млн руб.

Федеральная акция «Новогоднее чудо» традиционно проходит в конце года по всей сети АЗС «Газпромнефть». Автомобилисты Центрального региона приняли еще более активное участие в акции чем в прошлом году, по итогам которой «Газпромнефть-Центр» собрал 5002400 руб. Именно эти деньги будут перечислены в подшефные детские учреждения предприятия: Детский санаторий для больных туберкулезом Калужской области им. Павлика Морозова в Калуге и Осташковский специализированный детский дом для детей и детей-сирот с отклонениями в развитии, оставшихся без попечения родителей.

25 января торжественное мероприятие состоялось сначала в Калуге. От лица «Газпромнефть-Центра» Начальник управления розничных продаж Сергей Маяков, под бурные аплодисменты вручил сертификат на сумму 2,5 млн руб. По признанию главного врача санатория, Владимира Исаева, они надеялись на помощь от предприятия и в этом году, но никак не ожидали, что сумма достигнет такой высокой отметки. Владимир Александрович пообещал, что первое, на что будут потрачены деньги, это ремонт крыши, которая давно в нем нуждается. Также в этот день для детей санатория состоялся интерактивный спектакль «Бременские музыканты», на протяжении которого все дети спасали Трубадура и его команду от злых разбойников.

Елена Темникова, Заместитель министра здравоохранения Калужской области, которая также присутствовала на празднике, отметила, что «Газпромнефть-Центр», одно из немногих социально-ответственных предприятий, серьезно занимающееся помощью социально не защищенным слоям населения. Самым трогательным моментом в этот день стало выступление детей со стихами, посвященными деятельности «Газпромнефть-Центра», которые дети с помощью взрослых сочиняли несколько дней. 27 января вручение заветного сертификата ожидали в Осташковском детском доме, поездки в который также проводятся с завидной регулярностью.

Как и в прошлом году, представители «Газпромнефть-Центра», во главе с Сергеем Маяковым прибыли для торжественного вручения. Воспитанники детдома также получили немногим больше 2,5 млн руб. благотворительной помощи. В рамках мероприятия маленьким зрителям был показан детский спектакль, но в этот раз — «Буратино». На праздник в гости приехали и представители администрации — Людмила Милютина, начальник отдела специального образования и социальной защиты детей Министерства образования Тверской области и Светлана Романова, заместитель главы администрации Осташковского района по социальному развитию. Вместе с директором детского дома Анджелиной Поповой они выразили свою глубокую признательность не только «Газпромнефть-Центру», но и всем автомобилистам Центрального региона.

И, конечно же, все малыши, без исключения, получили приятные подарки — наборы для лепки, которые вдохновили ребят на совместное творчество — слепить настоящую АЗС. Но, несмотря на все подарки и денежные сертификаты, самым приятным для детей по-прежнему остается человеческое внимание и забота.

Lexand ST-5350 HD

GPS-навигатор с экраном как у смартфонов

Российский рынок автомобильных навигаторов буквально каждый день пополняется новыми брендами и, соответственно, новыми моделями. Существует достаточно большой риск натолкнуться на noname-девайс сомнительного качества, поэтому нужно с ответственностью подходить к выбору бренда. Ради примера рассмотрим модель Lexand ST-5350 HD, представленный крупным российским поставщиком автомобильных навигаторов компанией «Лаборатория «Лександ»». Данный аппарат оснащен 5-дюймовым дисплеем высокого разрешения (WVGA), современным процессором SiRFAtlasV и медиаплеером для воспроизведения видео и музыки.

Модель Lexand ST-5350 HD оборудована 5-дюймовым дисплеем высокого разрешения — 800 на 480 точек (WVGA). Качество изображение достаточно хорошее, картинка четкая и яркая. Экраны с таким разрешением используются, к примеру, в смартфонах Samsung Galaxy S, Nexus One, HTC HD2. Единственное, в чем уступает дисплей Lexand ST-5350 HD дисплеям вышеперечисленных аппаратов, — это яркость. Все дело в антибликовом покрытии, которое нанесено на экран навигатора.

Lexand ST-5350 HD имеет привлекательный внешний вид. Переднюю панель навигатора занимает экран. Он не утоплен в корпус, бортиков нет. Благодаря этому управлять пальцами удобно, да и пыль под ними не собирается. По периметру передней панели находится серебристая рамочка, которая неплохо смотрится и визуально увеличивает экран. Задняя панель сделана из практичного материала Soft-touch. К качеству сборки нет претензий, зазоры между панелями минимальны.

Аппаратной платформой Lexand ST-5350 HD выступает процессор SiRFAtlasV, который работает на частоте 533 МГц (при больших нагрузках работает на 600 МГц). На сегодняшний день данный процессор является одним из самых производительных и популярных. Объем оперативной памяти равен 128 Мб. Аппаратных ресурсов вполне хватает на то, чтобы быстро просчитать маршрут и обеспечить стабильную работу девайса. Для хранения информации предусмотрено 4 Гб встроенной памяти (с возможностью расширения картами памяти формата microSD до 16 Гб).

В качестве операционной системы в Lexand ST-5350 HD используется Windows CE 6.0. Как обычно, сверху операционки установлена фирменная оболочка Lexand с иконками в стиле iPhone, оптимизированными для нажатий пальцев.

В Lexand ST-5350 HD предусмотрен встроенный медиаплеер. С его помощью можно проигрывать видео и аудио файлы. Также есть специальная программа для просмотра изображений и текстовых документов. Кстати, благодаря WVGA-экрану смотреть видео или графические файлы гораздо удобнее и приятнее, чем на обычных дисплеях автомобильных навигаторов.

Lexand ST-5350 HD продается с предустановленной навигационной программой «Навител Навигатор 5.0». Кроме этого, поддерживается установка сразу нескольких навигационных программ с возможностью быстрого переключения между ними с помощью функции «Путь навигации». Данная опция является фирменной «фишкой» современных автомобильных навигаторов Lexand.

Lexand ST-5350 HD — это весьма качественный GPS-навигатор с 5-дюймовым дисплеем высокого разрешения. Примерная цена девайса — 3800 руб.

Благотворительные программы

Дагестанский филиал РусГидро подвел итоги 2011 года

Патимат Хайбулаева

В 2011 году Дагестанский филиал ОАО «РусГидро» направил на оказание благотворительной и спонсорской помощи организациям, учреждениям и фондам Дагестана 7 млн 920 тыс. руб. Традиционными приоритетными направлениями благотворительной деятельности РусГидро являются оказание помощи малоимущим гражданам, детским учреждениям и организациям, медицинским учреждениям, содействие развитию культуры, искусства и спорта.

В числе реализованных проектов в области искусства и культуры: проведение выставочного проекта с участием молодых художников «Северо-Кавказская биеннале-2011», приобретение осушителей воздуха для фондов живописи и графики Дагестанского музея изобразительных искусств. В области спорта Дагестанский филиал выступил спонсором Российского этапа детского шахматного турнира «Мемориал им. М.Г.Гамзатова», IV Республиканского турнира по волейболу памяти заслуженного энергетика Дагестана З.Магомедова, Чемпионата России по тхэквондо в Дагестане, оказал финансовую помощь на строительство спортивного зала в сел. Чиркей.

В рамках программы «Парус надежды» была оказана помощь ряду подшефных образовательных учреждений: Бавтугайской школе-интернате в строительстве волейбольной площадки на территории школы, Каспийска в приобретении токарного оборудования, Дагестанскому государственному техническому университету в приобретении обучающей модели-стенда электрической сети. Кроме того, Филиал оказал содействие Гуманитарной гимназии г. Махачкалы в создании лаборатории возобновляемых источников энергии, Каспийской гимназии-интернату музыкально-хореографического образования в приобретении спортивного инвентаря.

При финансовой поддержке Дагестанского филиала в г. Каспийске и в пос. Бавтугай Кизилюртовского района Республики проведены благотворительные праздничные мероприятия ко Дню защиты детей (открытие детской игровой площадки в п. Бавтугай, конкурс рисунков для воспитанников Каспийского детского дома), ко Дню слепых (вручение рельефных книг слабовидящим детям г. Каспийска), а также новогодние ёлки для детей из малообеспеченных, многодетных, опекунских семей и детей-инвалидов. Кроме того, было профинансировано дорогостоящее медицинское лечение пяти человек.

В прошлом году Ирганайская ГЭС, которая в 2012 г. вошла в состав Дагестанского филиала «РусГидро», направила на оказание благотворительной и спонсорской помощи 1 млн 485 тыс. руб. Ко Дню Победы энергетики поздравили и вручили материальную помощь более 50 ветеранам ВОВ в 4 высокогорных районах Дагестана. Обновлена материально-техническая база Реабилитационного центра для детей и подростков с ограниченными возможностями сел. Унцукуль, специального коррекционного детского дома г. Каспийска и детско-юношеской спортивной школы сел. Гимры. Оказана финансовая помощь детским фольклорным ансамблям «Унцукуль» и «Ватан».

За активное участие в реализации программы «Дорога к счастью» Дагестанское региональное общественное движение «Дагестан без сирот» присвоило Ирганайской ГЭС статус «Защитник I степени» с вручением соответствующего диплома.

ОАО «РусГидро» уже несколько лет реализует долгосрочную благотворительную программу «Парус Надежды», направленную на поддержку детей из социально-незащищенных семей, раскрытие творческих способностей и талантов подрастающего поколения, развитие детского спорта и профориентацию молодежи. Компания оказывает помощь в создании игровых, комнат социально-бытовой адаптации в детских домах и приютах, а также для детей с ограниченными физическими возможностями и психомоторными нарушениями.

Программу можно рассматривать как сетевой благотворительный проект, который реализуется филиалами и ДЗО ОАО «РусГидро» на каждой территории присутствия компании самостоятельно. С 2008 года участниками Программы стали 18 филиалов компании, расположенных в Дагестане, Карачаево-Черкесии, Северной Осетии — Алании, Чувашии, Хакасии, Пермском и Ставропольском краях, Амурской, Волгоградской, Московской, Нижегородской, Самарской, Саратовской и Ярославской областях, а также в гг. Москва и Санкт-Петербург.

Программа «Парус надежды» ОАО «РусГидро» стала лауреатом конкурса благотворительных программ, проходившего в рамках ежегодного Всероссийского проекта «Лидеры корпоративной благотворительности-2011», в номинации «Лучшая программа, способствующая развитию местных сообществ и улучшению социального климата в регионе присутствия компании».

Секреты автомобильной графики

Fisker Automotive на платформе NVIDIA Maximus

Fisker Automotive описывает свои гибридные автомобили премиум-класса как «надежную роскошь без компромисса». Глядя на первое решение компании, Fisker Karma 2012, легко поверить заявлениям производителя, что эта компания построена вокруг дизайна. Новый автопроизводитель без преувеличения создал новую категорию автомобилей — гибриды класса люкс, поэтому неудивительно, что Fisker уделяет повышенное внимание каждой детали дизайна своих машин. Выводя на рынок первый продукт, Fisker активно использует графику для представления концептов будущего существующим пользователям и привлечения новых клиентов.

Создание подобной графики — всегда многоэтапный процесс, требующий множества программных инструментов, включая Dassault Systemes CATIA и Autodesk Alias для 3D моделирования, продукты Bunkspeed (включая Shot, Move, Udrive, Hypershot и Pro) для фотореалистичного рендеринга и Adobe Photoshop и After Effects для улучшения качества анимации и изображений, созданных с помощью Bunkspeed. Не так давно Fisker перешла на новую платформу NVIDIA Maximus, которая позволяет выполнять визуализацию и расчеты одновременно на одной рабочей станции, поэтому рендеринг больше не монополизирует ресурсы рабочей станции дизайнеров.

«Технология Maximus позволяет мне делать больше за то же время, — отмечает Марк Рамзи, старший дизайнер в Fisker Automotive. — Теперь, выполняя трассировку лучей (ray tracing), я могу параллельно использовать мой компьютер и для других задач. Для меня это настоящая инновация и огромный прорыв вперед».

«Fisker — это компания с большими идеями, большими целями и большими устремлениями, — утверждает г-н Рамзи. — Fisker хочет сократить время вывода новых машин на рынок. Это означает больший упор на цифровые средства создания дизайн-проектов, включая трассировку лучей в реальном времени, визуализацию, анимацию и рендеринг. Это видение процесса разделяют все дизайнеры компании, так как мы все стремимся выжать максимум результата из нашего рабочего времени». Стандартная цифровая модель машины состоит из 5.5-6.5 млн полигонов. До появления технологии NVIDIA Maximus г-ну Рамзи приходилось сталкиваться с массой сложностей в процессе создания фотореалистичных цифровых изображений и анимаций для новой модели Fisker.

Типичный рабочий процесс г-на Рамзи заключался в подготовке модели в Alias и выводе данных в Bunkspeed. После экспериментов с различными материалами, настройки освещения и подбора угла камеры он запускал рендеринг. «На каждый кадр уходит от одной до 20 минут, а анимация занимает часы, обычно даже всю ночь. Рендеринг загружал все графические процессоры моего компьютера, поэтому паралелльно я уже делать ничего не мог», — рассказывает г-н Рамзи.

Платформа NVIDIA Maximus объединяет графические процессоры NVIDIA Quadro с профессиональными возможностями для обработки 3D графики и процессор-компаньон NVIDIA Tesla C2075, способный взять на себя бремя ресурсоемких вычислений. Поэтому на одной и той же рабочей станции можно выполнять рендеринг или сложные вычисления одновременно с такими задачами, такими как 3D дизайн, симуляции или подготовка презентации.

«Можно перевести рендеринг на чип-компаньон, а другой GPU и центральные процессоры оставить для других задач, — отмечает г-н Рамзи. — Я могу работать над несколькими задачами одновременно: получать изображения машин в 360 градусов в разных цветах, отправлять картинки на рендеринг, затем на той же рабочей станции я могу «примерять» различные текстуры или работать над разными вариантами машины в Bunkspeed или моделировать в Alias, отправлять письма или серфить в интернете».

«Так как платформа NVIDIA Maximus позволяет работать на компьютере во время рендеринга, то я могу выполнить больше итераций модели за то же время, — рассказывает г-н Рамзи. — Это огромный прирост продуктивности».

Технологические инновации коснулись и творческого процесса. «Теперь у меня есть время попробовать больше вариантов и быстро оценить результат в фотореалистичном качестве. До Maximus нельзя было быстро проверить идею во время выполнения рендеринга, поэтому некоторые идеи просто забывались. Теперь я могу проработать больше сценариев из серии «что, если... ». Если я хочу изменить положение камеры, освещение или некоторые моменты в самой модели, теперь у меня есть возможность презентовать отделу маркетинга сразу несколько вариантов, чтобы выбрать лучший ракурс для финального продукта».

Кроме того, значительно улучшилось и взаимодействие между членами команды. Например, г-н Рамзи может сесть вместе со специалистом по цветам и подобрать нужные оттенки для определенного элемента машины. Благодаря возможности параллельного выполнения задач на одной машине, можно изменить цвет, выполнить трассировку лучей в реальном времени, чтобы посмотреть, как это будет выглядеть в реальности, и пробовать вновь, чтобы добиться результата».

ПРОМЫШЛЕННЫЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ: ООО «Редакция газеты «Промышленный еженедельник».

Издание зарегистрировано в Министерстве Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовой информации.

ПИ № 77-12380 от 19.04.2002 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя ПИ № 77-14566 от 07.02.2003 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя ПИ № ФС77-19251 от 23.12.2004 г. в Федеральной службе по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия.

Генеральный директор, главный редактор Валерий Стольников
Заместители главного редактора Елена Стольникова, Дмитрий Кожевников
Помощники главного редактора Юлия Гужонкова, Татьяна Соколова

Директор по развитию Дмитрий Минаков
Региональный директор Наталья Можаева
Дизайн и верстка Роман Кураев, Елена Бурылина
Руководитель коммерческой службы Александр Лобачев

Логистика ЗАО «Истгалф-Трансавто»
Представитель в Северной Америке: Виктория Яковлева (Ванкувер, Канада); vkl@telus.net Тел.: (1-604)-805-5979

Распространяется по подписке, в розницу, по прямой рассылке и на профессиональных мероприятиях. Подписаться на «Промышленный еженедельник» можно в любом отделении связи РФ и СНГ по каталогам «Роспечать» и «Пресса России»: индекс для инд. подписчиков — **45774**, для предприятий и организаций — **83475**; по каталогу «Почта России»: индекс для инд. подписчиков — **10887**, индекс для предприятий и организаций — **10888**. На газету также можно подписаться через «Интер-Почту».

Адрес для корреспонденции: 123104, Москва, а/я 29
Тел. редакции: (495) 729-3977, 778-1447, 499-194-1033 (факс)
www.promweekly.ru
doc@promweekly.ru, pe-gazeta@inbox.ru
Над номером работали: А.Рыкова, А.Глуховская, А.Коптяев, В.Тихомиров, Е.Львова, Ю.Соколов, Д.Теперев.

Использованы материалы информагентств и интернет-изданий.
Номер подписан 10.2.2012
Отпечатано в типографии ОАО «ИД «Красная звезда» 123007, г. Москва, Хорошевское шоссе, 38
www.redstarph.ru
Номер заказа 405
Тираж 40000 экз.

ПО ВОПРОСАМ РАЗМЕЩЕНИЯ РЕКЛАМЫ ОБРАЩАТЬСЯ ПО ТЕЛЕФОНУ (495) 778-1447. E-MAIL: doc@promweekly.ru