16+

Независимая общероссийская газета

ПРОМЫШЛЕННЫЙ еженедельник

Год десятилетия «Промышленного еженедельника»

Газета о промышленности, газета для промышленников

www.promweekly.ru

5 ноября — 11 ноября 2012 года

№ 39 (447)

В НОМЕРЕ:

НОВОСТИ 2-3

Первый клин-толкатель
ЧТЗ отгрузил технику лесоводам
стр. 2

Перемены и подвижки
Решения НП «Совет рынка»
стр. 2

Награждение победителей
Премия Правительства России за качество
стр. 2

Агрегаты для МС-21
Готовность к серийному производству
стр. 3

Волевой прецедент
«МиГ» принимал депутатов ГД РФ
стр. 3

СТРАТЕГИИ 4-5

Сниженное потребление
Вторая международная конференция
стр. 4

Здоровье России
Бесплатная медицина от нас уходит
стр. 5

Ураган «Сенди»
Очень далеко от нашего дома
стр. 5

Сибирский рейтинг
Триумф завода «Трубодеталь»
стр. 5

Венчурный фонд на $200 млн
РОСНАНО договорился с Virgin
стр. 5

По контракту с Boeing
Титановые перспективы «Ростехнологий»
стр. 5

АКТУАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА 6

Итоги UPGrid-2012
Высокая состоятельность форума
стр. 6

Единая национальная сеть
Заслуженная победа «ИЦ ЭАК»
стр. 6

Испытание погодой
ОАО «МОЭСК» обеспечило устойчивое снабжение
стр. 6

СТРОИТЕЛЬСТВО И ЖКХ 7

На грани стихии
Защита ограждающих конструкций
стр. 7

Кризис ресурсов
Потому что без воды...
стр. 7

Двусторонний взгляд
Оригинальные окна располагают к общению
стр. 7

ВАЖНАЯ ТЕМА

Министерство транспорта готово выделить почти 1 трлн руб. на реконструкцию Байкало-Амурской магистрали (БАМ). Предложения по включению реконструкции БАМа в перечень приоритетных проектов развития транспортной инфраструктуры Дальнего Востока уже направлены в правительство. Проект предусматривает увеличение к 2020 году пропускной способности БАМа с нынешних 20 млн т до 50 млн т грузов в год. В мае этого года президент Владимир Путин поручил профильным ведомствам представить предложения по развитию транспортной инфраструктуры Дальнего Востока. Минтранс направил в правительство предложения по бюджетному финансированию свыше 50 проектов. В материалах ведомства говорится, что главной проблемой развития региона станет ограничение пропускной способности БАМа в связи с разработкой новых месторождений угля и руды в Якутии, а также в связи с развитием портовой инфраструктуры в Хабаровском крае и других портов Северного морского пути.

Столичный вектор

VI съезд Московской торгово-промышленной палаты

Елена Барашева,
Пресс-центр МТПП

В Москве прошел VI съезд Московской торгово-промышленной палаты, на нем присутствовали 160 делегатов из числа членов МТПП, гости съезда, представители средств массовой информации. В работе съезда приняли участие официальные лица: заместитель Мэра Москвы в Правительстве Москвы по вопросам экономической политики Андрей Шаронов, руководитель Департамента науки, промышленной политики и предпринимательства города Москвы Алексей Комиссаров, президент Торгово-промышленной палаты Российской Федерации Сергей Катырин, вице-президент ТПП РФ Александр Рыбаков, федеральный инспектор по городу Москве Аппарата Полномочного представителя Президента в Центральном федеральном округе Андрей Кашелкин, депутаты МГД Александр Крутов и Игорь Протопопов и другие официальные лица.

На съезде были приняты решения: Об основных итогах работы МТПП и ее Правления в 2008-2012 гг.; О приоритетных направлениях деятельности МТПП на 2013-2017 гг.; Об изменениях и дополнениях в Устав МТПП; по Отчету Ревизионной комиссии МТПП об основных результатах финансовой деятельности Палаты за 2008-2012гг. и Положении о ревизионной комиссии МТПП. На съезде были избраны: президент МТПП, председатель Правления МТПП — Кузовлев Михаил Валерьевич, новый состав Правления МТПП, новый состав Ревизионной комиссии МТПП. На состоявшемся сразу после съезда заседании нового состава Правления МТПП вице-президентами МТПП по представлению президента МТПП были утверждены Юрий Азаров и Антонина Ватолкина. С отчетным докладом о деятельности МТПП за 2008-2012 гг. и о приоритетных направлениях деятельности МТПП на 2013-2017 гг. выступил и.о. председателя Правления МТПП Адиль Касумов.

В своей деятельности МТПП опирается на нормативную базу, в которой в этом году произошли значительные позитивные перемены — на уровне города приняты изменения и дополнения в Закон города Москвы от 27 марта 2002 года N17 «О Московской торгово-промышленной палате», которые актуализировали многие важные положения, определяющие задачи и содержание деятельности МТПП и взаимоотношения палаты с органами государственной власти. Так, Палата получила право представлять в Мосгордуму предложения по разработке законопроектов, экспертные заключения по законопроектам, относящимся к сфере деятельности Палаты, участвовать в заседаниях комиссий Мосгордумы, публичных и депутатских слушаниях по проектам законов города Москвы, проводить независимую антикоррупционную экспертизу нормативных правовых актов, а также осуществлять общественный контроль за их реализацией; рассматривать жалобы по вопросам, входящим в ее компетенцию, либо направлять их в органы, уполномоченные рассматривать данные жалобы. В соответствии с законом органы исполнительной власти города Москвы оказывают организационное содействие палате в выполнении её уставных задач в порядке, установленном законодательством города Москвы.

Основными итогами деятельности Палаты в прошедшем периоде стали укрепление членской базы МТПП, активизация общественных объединений Палаты, совершенствование деятельности Палаты в соответствие с общегосударственной концепцией развития предпринимательства и приоритетными направлениями городской политики.

Было отмечено, за отчетный период членская база увеличилась более чем на тысячу и составляет 3044 организации. При этом наиболее интенсивно Палата увеличивала свои ряды именно в текущем году. Так, за девять месяцев в палату вступили уже 294 организации, тогда как за весь прошлый год было принято 233. В этот же период заметно увеличилась сумма поступивших членских взносов, и по этому показателю МТПП сегодня входит в число лидеров по системе ТПП страны. Это — результат изменений организационной работы Палаты: с начала года работа с членами велась на основе нового Положения о порядке приёма в Палату и уплаты членских взносов членами МТПП, которое устанавливает предоставление Палатой объёма услуг в зависимости от величины членских взносов. Этот подход, по замыслу создателей, способствует усилению ответственности Палаты за оказание услуг членам МТПП, тем самым укрепляя взаимодействие Палаты со своими членами. Также в целях оказания широкого спектра консультационных услуг членам МТПП в Палате создан Центр поддержки предпринимательства.

Вместе с положительными тенденциями докладчик отметил наиболее существенные минусы в работе с членами: недостаточно активную работу по вовлечению членов МТПП в общественную жизнь палаты, в том числе по участию в деятельности общественных объединений МТПП: гильдий и комитетов, а также необходимость более решительных мер по отношению к членам, не уплачивающим членские взносы и фактически утратившим связь с Палатой.

Совершенствование работы общественных формирований — один из ключевых приоритетов Палаты. Сегодня в МТПП действуют 72 различных общественных формирований, в том числе: отраслевых и профессиональных гильдий — 21.

(Окончание на стр. 4)

На очередном съезде МТПП было принято много важнейших для столичной торгово-промышленной палаты решений

ЦИФРА НЕДЕЛИ

Расходы на оборону в 2013 году составят 2,1 трлн руб. (на 14,8% больше, чем в 2012 году), в 2014 году — 2,5 трлн руб., в 2015 году — более 3 трлн руб. Только на ядерное оружие до 2015 года планируется потратить более 100 млрд руб. Расходы на закупку, ремонт и НИОКР составят в 2013 году 1 трлн руб. (на 30% больше, чем в 2012 году), в 2014 году — более 1,2 трлн руб., в 2015 году — более 1,7 трлн руб. (55% оборонных расходов).

«МеталлургМаш'2012»

Основная презентационная площадка в Москве

Дмитрий Ляховский

С 13 по 16 ноября в Москве на территории ВВЦ пройдет выставка оборудования и технологий для металлургии и металлообработки «МеталлургМаш'2012», в которой примут участие свыше 200 компаний. Для компаний — производителей и поставщиков оборудования форум металлургов — основная презентационная площадка, где они демонстрируют свои технологии, продвигая инновационные машиностроительные решения и инжиниринговые услуги на рынок России.

В процессе модернизации отечественной промышленности реальному сектору экономики в ближайшие годы потребуются сотни тысяч тонн технологического оборудования. Треть посетителей «Металл-Экспо», как показывают исследования, проявляют большой интерес к экспонентам, представляющим оборудование для черной и цветной металлургии, для листообработки, резки, сварки, ломопереработки, упаковки, что вполне объяснимо на фоне тенденции повышения маржинальности бизнеса по металлопереработке путем снижения издержек за счет более производительного и эффективного оборудования. Многие участники рынка целенаправленно приезжают в Москву для знакомства с новинками металлоперерабатывающего оборудования из Европы и Азии.

Тематика выставки «МеталлургМаш», активное участие в которой принимает Международный союз производителей металлургического оборудования МЕТАЛЛУРГМАШ и его члены, в этом году охватит все основные направления тяжелого машиностроения: оборудование для горнодобывающей промышленности, для выплавки, разливки и прокатки черных металлов; плавильное и прокатное оборудование для цветной металлургии; металлообрабатывающее оборудование (резка, профилирование, гибка); кузнечно-прессовое оборудование; сварочное оборудование; оборудование для складских комплексов и сервисных металлоцентров; подъемно-транспортное оборудование; инжиниринговые решения. На ВВЦ свои возможности по поставкам оборудования и технологий продемонстрируют ведущие специализированные компании в этой сфере: SMS, Siemens, ОРМЕТО-ЮУМЗ, ЭЗТМ, Уральский инжиниринговый центр, Вебер Комеханикс, Аркада-Инжиниринг, НКМЗ, КАМИ-металл, Росмарк-сталь, Рэлтек, Днепротехсервис, Урал-Кран, Нординкрафт, Накал, Норд Приводы, Златоустовский машиностроительный завод, Литмашприбор и целый ряд других.

Вне всякого сомнения, у выставки «МеталлургМаш» — хорошие перспективы. По сути, в России еще только предстоит создать современное станкостроение и машиностроение. А значит, в ближайшие годы в нашей стране можно ожидать появления совместных с мировыми машиностроительными грандами предприятий по выпуску металлургического оборудования. По оценкам Siemens VAI, к 2015 году объем российского рынка металлургического оборудования достигнет 1,1 млрд евро. Это меньше докризисного уровня (в 2008 году объем рынка составил 1,4 млрд евро), но значительно выше показателей 2009 года (796 млн евро), 2010 года (772,4 млн евро) и 2011 года (857 млн евро).

Космос плюс

Российский государственный оператор спутниковой связи ФГУП «Космическая связь» (ГПКС) и компания «Интерспутник Холдинг», являющаяся дочерним предприятием Международной организации космической связи «Интерспутник» (МОКС «Интерспутник»), подписали соглашение о сотрудничестве, в рамках которого компании намерены осуществлять совместные действия по предоставлению российским и иностранным пользователям ресурса спутников серии «Экспресс», в том числе для организации корпоративных сетей связи и предоставления услуг «под ключ».

Достигнутые договоренности также предусматривают объединение усилий ГПКС и компании «Интерспутник Холдинг» при участии в различных национальных и международных проектах в области проектирования, создания, эксплуатации и развития спутниковых систем связи и вещания.

ГПКС и «Интерспутник Холдинг» уже имеют успешный опыт реализации совместных проектов. В 2011 году компания «Исател», входящая в группу «Интерспутник Холдинг», под контролем ГПКС участвовала в создании инфраструктуры связи на архипелаге Шпицберген в рамках подпрограммы «Освоение и использование Арктики» Федеральной целевой программы «Мировой океан». Государственным заказчиком проекта выступило Федеральное агентство связи. Российские пользователи на Шпицбергене получили доступ к самому современному набору услуг цифрового телевидения, подвижной связи и широкополосного доступа к сети Интернет.

«Налаживание сотрудничества между «Интерспутник Холдинг» и ГПКС является естественным продолжением и развитием отношений стратегического партнерства, которые за многие годы сложились между МОКС «Интерспутник» и ГПКС, — подчеркнул председатель совета директоров «Интерспутник Холдинг», исполнительный директор МОКС «Интерспутник» Виктор Вещунов. — Мы убеждены, что обеспечение синергии двух компаний приведет к позитивному результату, консолидировав и упрочив их позиции как на российском рынке услуг спутниковой связи, так и на перспективных рынках третьих стран».

«Мы рады развитию сотрудничества с МОКС «Интерспутник», нашим стратегическим партнером в реализации многих проектов в различных регионах мира вот уже на протяжении 40 лет, — отметил генеральный директор ГПКС Юрий Прохоров. — Возможности перспективных спутников ГПКС, запуски которых запланированы на 2013 и 2014 год, открывают уникальные возможности перед операторами для работы на новых региональных рынках и предоставления востребованных услуг спутникового широкополосного доступа в России и мире».

Компания «Интерспутник Холдинг Лтд.», созданная в 2005 году по инициативе МОКС «Интерспутник», представляет международную группу операторов связи, в состав которой входят дочерние общества «Интерспутник Холдинг» в Российской Федерации, Киргизской Республике и Республике Таджикистан. Международная группа «Интерспутник Холдинг» оказывает национальным и иностранным пользователям комплексные телекоммуникационные услуги, включая услуги по организации спутниковых каналов связи с использованием спутниковой емкости различных орбитальных группировок.

СОВРЕМЕННЫЙ ПРОМЫШЛЕННЫЙ ДИЗАЙН
во всех его воплощениях

Подготовка и издание книг, буклетов, проспектов

Разработка и доработка корпоративного стиля
Дизайн тары и упаковок

Корпоративная и презентационная полиграфия

Выставочные стенды, корпоративная экспозиция

Организация, оформление и проведение выставок, форумов, презентаций

Оформление и защита промышленных образцов

Плакаты, транспаранты, наглядная агитация

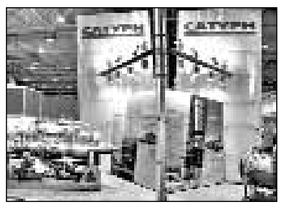
Ребрендинг «под ключ»

Редакция «Промышленного еженедельника» совместно с Лабораторией промышленного дизайна «Промо-дизайн», опираясь на многолетний опыт работы в области промышленности и энергетики, предлагают широкий круг услуг по разработке и реализации заказов и проектов в области промышленного дизайна.

Разработка концепций и предложений — бесплатно!

+7-985-766-3923
doc@promweekly.ru

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



Лауреаты Премии Правительства Российской Федерации в области качества

На Нововоронежскую АЭС-2 доставлен четвертый парогенератор для первого блока

XIV научно-практическая

Высокие технологии в промышленности и экономике

4-5 декабря 2012 года в Санкт-Петербурге Институт прикладных исследований и технологий (ИПИТ), Институт оптики атмосферы СО РАН, Российский государственный гидрометеорологический университет, Институт физиологии им. И.П.Павлова РАН, Клуб Инноваторов и другие институты, университеты и организации проводят XIV международную научно-практическую конференцию «Фундаментальные и прикладные исследования, разработка и применение высоких технологий в промышленности и экономике».

На пленарных и секционных заседаниях Конференции «Фундаментальные и прикладные исследования, разработка и применение высоких технологий в промышленности и экономике» предлагается рассмотреть и обсудить вопросы состояния и перспектив применения высоких технологий, результатов фундаментальных и прикладных исследований в различных областях наук, образования, экономики и промышленности в России, в странах СНГ и ЕС, в США, Китае, Индии и других странах мира:

• Информационные и компьютерные технологии, разработка и производство микропроцессоров и других комплектующих для компьютеров и другой оргтехники;

• Теоретическая и прикладная математика, логистика, прямые и обратные задачи, программирование, криптография и защита информации, базы данных, искусственный интеллект;

• Радиофизика, радиоэлектроника, компьютеростроение, приборостроение, робототехника, телекоммуникационные системы;

• Теоретическая и прикладная физика, химия, физическая химия, включая высокотемпературную;

• Оптика, фотоника, микроэлектроника;

• Физика и химия плазмы, физика и техника электрических разрядов, оптических, спектральных, лазерных и плазменных технологий, электроники, в том числе и больших мощностей, неразрушающего контроля и диагностики

• Атомные и термоядерные технологии, авиация, ракетостроение и космонавтика;

• Материалы, структуры, системы — SMART технологии;

• Порошковая и плазменная металлургия, плазменные покрытия, материаловедение и упрочняющие технологии;

• Нанотехнологии, наномедицина, нанобиология, наногенетика;

• Биотехнологии, биоробототехника, физиология, медицина, генетика, цитология, фармакология, зоология, сельское хозяйство;

• Геофизика, гидрометеорология, океанология, физика и диагностика земли и атмосферы, климатология и экология. Взаимодействие человек-природа, изменение климата, климатические аномалии, климатические катастрофы и стихийные бедствия;

• Нелинейные процессы, системный анализ и прикладная синергетика;

• Энергетика, металлургия, добывающая, химическая, авиационная и автомобильная промышленность, судостроение, тяжелая и легкая промышленность, автодороги, строительные материалы, строительная промышленность, машиноведение, машиностроение, скоростные железные дороги;

• Современное инновационное дошкольное воспитание, среднее общее и специальное образование, высшее и поствысшее образование — основа подготовки высококвалифицированных профессионалов конкурентоспособного мирового уровня. Российский и зарубежный опыт, проблемы и пути решения;

• Ученые степени и звания в России и мире. Гармонизация и международная стандартизация номенклатуры ученых степеней и званий после присоединения России к Болонскому процессу как метод создания конкурентной среды и условий для развития образования, науки и высоких технологической промышленности;

• Интеллектуальная собственность, инновации, высокотехнологическая промышленность, технологическая и государственная безопасность. Проблемы финансирования и перспективы развития;

• Экономика и финансы, инновации, автоматизация систем управления государством, промышленностью, бизнесом, наукой, образованием. Дешевые и длинные банковские кредиты на уровне мировых стандартов: 0,3-3% годовых сроком до 10-20 лет как обязательное условие для развития инновационной и высокотехнологической промышленности в России и в других странах СНГ в условиях жесткой мировой конкуренции экономик (особенно в рамках ВТО).

В рамках Конференции будут организованы круглые столы, встречи, обсуждения в области развития и коммерциализации интеллектуальной собственности, продвижения высоких технологий и инноваций в промышленности и экономике, пройдут заседание Клуба Инноваторов, «Конкурс инновационных проектов».

НОВОСТИ

Внимание, дети!

Для того, чтобы достоверной и по-настоящему экспертной информации о развитии детей раннего возраста стало больше, в ноябре 2012 компания Nutricia запускает долгосрочный образовательный проект для представителей СМИ — пресс-клуб «Внимание, дети!». В компании уверены, что пресс-клуб «Внимание, дети!» станет не только источником качественной информации для его участников, но и интересной дискуссионной площадкой по вопросам развития детей до 3 лет. Необходимость повышать качество информации о развитии детей раннего возраста подтверждают и сами представители СМИ. Согласно опросу, проведенному компанией Nutricia, 100% опрошенных журналистов уверены, что питание детей в возрасте до трех лет влияет на их будущее здоровье и развитие. При этом более 75% респондентов считают информацию в этой сфере некачественной.

Паровая турбина для НЛМК

ОАО «Калужский турбинный завод» (ОАО «КТЗ»), входящее в компанию «Силовые машины», изготовило и успешно испытало паровую турбину мощностью 50 МВт для ОАО «Новолипецкий металлургический комбинат» (НЛМК). Контракт на поставку энергооборудования ОАО «КТЗ» подписало с ОАО «Энергостроительная корпорация «Союз» (Москва) в феврале 2011 года. По условиям договора Калужский завод изготовит паровую турбину Т-50-8,8/0,12 мощностью 50 МВт, доставит оборудование на НЛМК и проведет шеф-монтажные и пуско-наладочные работы. ОАО «КТЗ» два года назад поставлял серию из трех турбин аналогичной мощности для НЛМК, однако турбина Т-50 — новая разработка конструкторов, агрегаты этого класса именно такой конструкции завод не выпускал. Турбина для НЛМК станет головным образцом, на ее базе ОАО «КТЗ» будет проектировать и изготовлять аналогичные машины мощностью до 70 МВт.

Первый клин-толкатель

ЧТЗ отгрузил технику оренбургским лесоводам

Челябинский тракторный завод, выигравший аукцион на поставку нового противопожарного агрегата, в сжатые сроки изготовил и отправил его потребителям.

Оборудованная машина прошла заводские испытания. С ее помощью был очищен участок с густыми зарослями. Под натиском бульдозера Б-10М с клином-толкателем не устоял не только кустарник, но и тополь толщиной 40 сантиметров.

Главное предназначение новинки — прокладка опорных дорог к очагу лесного пожара, по которым затем должна пройти техника, предназначенная для борьбы со стихией. Если обычный бульдозер способен лишь ломать деревья, которые потом надо убирать с пути, клиновидный отвал благодаря своей форме сразу сваливает их по обе стороны, оставляя после себя готовую колею.

«Наш трактор оснащен таким агрегатом впервые, — рассказывает главный конструктор проекта Григорий Мицын. — До этого клин-толкатель ставили на лесопожарные машины, созданные на базе трелевочных тракторов и гусеничных транспортеров. Их возможностей было явно недостаточно, особенно если нужно прокладывать дорогу сквозь чащу. Тяговые усилия заводского бульдозера на 50-60% выше, он может валить деревья как минимум вдвое толще. Значит, колею через лес Б-10М способен прокладывать быстрее. Поэтому специалисты Рослесхоза попросили оснастить клином именно наш трактор».

Удобство нового орудия в том, что клин ставится вместо поворотного отвала на стандартную бульдозерную навеску. Это позволяет, имея на пожарно-химической станции серийный бульдозер, быстро поменять в чрезвычайной ситуации обычную «лопату» на клин-толкатель.

Агрегат также может использоваться в зимнее время. Заводские специалисты считают, что бульдозер с толкателем хорошо подойдет для роли снегоочистителя лесных дорог: он сразу захватывает нужную ширину просеки, отбрасывая снег по обе стороны колеи.

Оптовый рынок электроэнергии и мощности

Наблюдательный совета НП «Совет рынка» утвердил изменения в Договор о присоединении к торговой системе оптового рынка, связанные с заменой гарантирующего поставщика (ГП). Изменения утверждают стандартную форму оферты, которую победитель конкурса на статус гарантирующего поставщика должен будет отправить кредиторам заменяемого ГП. Кроме того, внесены изменения в стандартные формы договоров комиссии, позволяющие ОАО «ЦФР», в случае осуществления процедуры замены ГП по результатам конкурса, заключать Договоры уступки прав требования в интересах комитентов.

Также вводятся реестры оферт, отправленных и подписанных со стороны кредиторов и закрепляется порядок информационного взаимодействия между ОАО «ЦФР» и НП «Совет рынка» в случае проведения процедуры замены ГП. Помимо этого, Наблюдательным советом подведены итоги функционирования торговой системы оптового рынка электроэнергии в сентябре 2012 года. Объем покупки электроэнергии потребителями в Европейской части России и на Урале (Первая ценовая зона) в сентябре составил 55,7 млн МВт•ч, увеличившись относительно значения августа (55,7 млн МВт•ч) на 0,03%. В Сибири (Вторая ценовая зона) объем покупки электроэнергии увеличился по сравнению со значением августа (14,8 млн МВт•ч) на 1,10% и составил 15 млн МВт•ч.

Также на заседании Наблюдательного совета «Совета рынка» были приняты следующие решения: присвоить статус субъекта оптового рынка ООО «Химэнергосбыт»; лишить ООО «Альфатрейд» права на участие в торговле мощностью на оптовом рынке в отношении ГТП ЗАО «Алексинская БКФ»; лишить ОАО «Тюменьэнергосбыт» и ОАО «Энергосбыт» статуса субъекта оптового рынка; перевести ООО «Инженерные изыскания» из Палаты Экспертов в Список А Палаты покупателей электроэнергии (раздел «Энергосбытовые организации»).

Награждение победителей

Премия Правительства России в области качества

25 октября в Росстандарте состоялось награждение организаций — дипломантов 2011 года Премии Правительства Российской Федерации в области качества за достижение значительных результатов в области качества продукции и услуг, внедрение высокоэффективных методов менеджмента качества. Награды вручал руководитель Росстандарта Григорий Элькин. Среди 12 дипломантов — компания «Сатурн — Газовые турбины». В прошлом году компания впервые приняла участие в конкурсе на соискание премии правительства и с первого раза получило награду. После оценки и обследования на месте группа экспертов направила в январе 2012 года свой отчёт с указанием сильных и слабых сторон. В марте 2012 года ОАО «Сатурн — Газовые турбины» получило письмо от организаторов конкурса о признании победы.

СОВЕТ ПО ПРИСУЖДЕНИЮ ПРЕМИЙ ПРАВИТЕЛЬСТВА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ В ОБЛАСТИ КАЧЕСТВА

2011 год

ДИПЛОМ

ЗА ДОСТИЖЕНИЕ ЗНАЧИТЕЛЬНЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ В ОБЛАСТИ КАЧЕСТВА

Открытое акционерное общество «Сатурн-Газовые турбины»

г. Рыбинск, Ярославская область

Д.Д. Матерн

г. Москва

Модель получения премии состоит из 9 критериев, — первый из которых — лидерство и стратегия и последний — результаты. Компания оценивается всесторонне. Особое внимание модель акцентирует на персонал: развитие его возможностей и его отношение к компании. Общие ценности и взгляды сотрудников и руководителей являются одним из доказательств делового совершенства компании.

Это первая победа ОАО «Сатурн — Газовые турбины» в конкурсах по качеству.

С 23 по 26 октября 2012 года в компании проходила работа второй группы экспертов, как часть работ по достижению следующей второй ступени на пути к совершенству — звания лауреата премии Правительства РФ в области качества за 2012 год.

Эксперты по завершении своего визита отметили в частности, что компания последовательно развивается в направлении повышения качества. В основе работы — постановка конкретных целей, формирование рабочих групп, и, как следствие, постоянное достижение новых результатов. На предприятии последовательно развивается межфункциональное взаимодействие. Это одно из ключевых условий эффективности работ.

Модель получения премии состоит из 9 критериев, первый из которых — лидерство и стратегия, и последний — результаты; особое внимание модель акцентирует на персонал: развитие его возможностей и его отношение к компании, общие ценности и взгляды сотрудников и руководителей являются одним из доказательств совершенства компании

Эксперты также отметили рост объёмов производства, модернизацию оборудования, показатели служб главного конструктора, главного инженера, главного технолога, управления по социальным проектам и активную деятельность Совета молодёжи. Сильной стороной в области совершенствования управления компанией названо проектное управление. Особо отмечена увлечённость сотрудников, заинтересованность в общем деле, — «много молодых руководителей, серьёзных и вдумчивых». Один из экспертов произнёс: «Если у людей горят глаза — вы будете продвинутым перспективным предприятием».

Первой предварительной оценкой анализа письменного отчёта стали 443 балла. После очного знакомства, оценка, по словам экспертов, будет выше.

Премия — это стимул. 25 октября 2012 года Д.А.Медведев, премьер-министр РФ, на вручении премии восьми организациям-лауреатам этого конкурса в Доме правительства сказал: «Премия — общее отношение к тому, что вы делаете. А это такой знак качества той работы — очень многоплановой, разной, в разных коллективах, с разными стартовыми условиями, — которую вы ведёте, как правило, на протяжении многих лет».

Впереди у компании длинный путь, который приведет к коренным изменениям.

Эти два события — две ступени на пути к европейскому конкурсу качества, где оценка уже будет производиться зарубежными экспертами. Мы верим в свою победу.

ОАО «Сатурн — Газовые турбины» стремится стать организацией такого уровня совершенства, чтобы на мировом рынке стать наравне с лучшими иностранными компаниями. ®

СПРАВКА «ПЕ»:
ОАО «Сатурн — Газовые турбины» (создано в ноябре 2006 года, входит в Объединенную двигателестроительную корпорацию) — компания интегратор и комплексный поставщик высокоэффективного наземного энергетического оборудования для нужд ОАО «Газпром» и нефтегазовых компаний, энергогенерирующих компаний (ОГК, ТГК), ЖКХ, муниципальных образований, энергоемких промышленных предприятий. ОАО «Сатурн — Газовые турбины» определено генеральным подрядчиком ОДК по строительству энергообъектов «под ключ» на базе газотурбинных агрегатов.

ЦИТАТА НЕДЕЛИ

Владимир Путин,
Президент Российской Федерации

«Интересы дела требуют максимальной чёткости и ясности в вопросах государственной поддержки науки. Нам нужна понятная логика, ориентированная на результат, на повышение эффективности бюджетных ассигнований на науку. Нам необходимо скорректировать бюджетные инструменты, сделать их назначение и использование более адресным, выработать дифференцированный подход к поддержке и финансированию различных стадий исследовательского цикла, установить понятную и прозрачную связь между научными результатами и вознаграждением учёных».

НОВОСТИ

Методы поощрения

Оргкомитет 8-й международной конференции «Маркетинг авиатранспортных услуг» объявил о новых темах и докладчиках. Мероприятие состоится 20-21 ноября в Москве. Количество систем лояльности растет в России с каждым днем, появляются новые виды поощрения клиентов и расширяются партнерские программы. В борьбе за лояльность своих клиентов участникам рынка приходится конкурировать друг с другом, предлагая различные методы поощрения, а также объединяться в партнерства, создавая бонусные клубы как отдельный продукт. В рамках сессии «Трэвел маркетинг» Александр Белей, коммерческий директор компании «Аэронавигатор», представит вниманию аудитории доклад «Методы поощрения и примеры мошенничества в системах лояльности». «Маркетинг авиатранспортных услуг» является крупнейшей в России и СНГ дискуссионной площадкой для профессионалов авиационного и туристического бизнеса — уникального делового сообщества.

Metso наращивает прибыль

Машиностроительный концерн Metso в третьем квартале этого года показал стабильный рост прибыли. Особо отмечается рост показателей бизнес-направления Сервис (Service business line). С июля по сентябрь 2012 года чистые продажи Metso составили 1,754 млн евро, что на 12% больше по сравнению с тем же отчетным периодом в прошлом году (1,561 млн евро). Самый высокий прирост по объему чистых продаж демонстрирует сегмент Metso Mining and Construction. В третьем квартале показатель достиг цифры в 830 млн евро по сравнению с 678 млн евро в 2011 году. Metso получила новые заказы на общую сумму 1,511 млн евро, что чуть меньше, чем в третьем квартале прошлого года (1,918 млн евро). В то же время объем заказов бизнес-направления Сервис показывает рост во всех сегментах корпорации. В общей сложности в третьем квартале 2012 года корпорация получила сервисных заказов на сумму 830 млн евро, что составляет 57% от общего объема полученных заказов (717 млн евро и 37% соответственно в прошлом году). Продажи бизнес-направления Сервис выросли на 11% и равняются 788 млн евро, что составляет 46% от общего объема чистых продаж корпорации в третьем квартале этого года (711 млн евро и 48% соответственно в прошлом году).

Евро логистика

В Берлине прошел 29-ый Немецкий Логистический Конгресс, главным организатором которого по традиции выступила Национальная Ассоциация Логистов Германии (BVL). Немецкий Логистический Конгресс является одним из крупнейших экономических мероприятий мирового уровня, который в этом году объединил более 3300 экспертов и руководителей из областей промышленности, торговли, сферы услуг, науки и политики. Представители более чем 40 стран мира имели уникальную возможность обсудить актуальные темы и решения транспортных и логистических проблем. В сессии, посвященной теме «Логистика после продажи», были отмечены выступления Мирко Новака, председателя региональной группы BVL в Москве, управляющего группой компаний ЛУНО, и Кирилла Власова, сопредседателя региональной группы BVL в Москве, члена совета директоров компании СТС Логистикс. Национальная Ассоциация Логистов Германии (BVL) на протяжении многих лет поддерживает профессиональные контакты с российскими экспертами и специалистами в сфере логистики. Среди делегации из России на Конгрессе присутствовали также представители таких Ассоциаций, как Национальная Логистическая Ассоциация России (НЛА) и Межрегиональная Транспортно-Логистическая Ассоциация (МТЛА).

Поставка парогенераторов

На Нововоронежскую АЭС-2 (генеральный проектировщик и генподрядчик — ОАО «Атомэнергопроект», Москва) доставлен четвертый парогенератор для энергоблока №1. На данный момент на НВО АЭС-2 продолжается монтаж двух, уже установленных в проектное положение, парогенераторов. В ноябре специалисты приступят к монтажу (отметка +14,5 м реакторного здания) третьего и четвертого парогенераторов. Завершить монтаж оборудования планируется до конца текущего года. Все парогенераторы, поступившие на Нововоронежскую АЭС-2, произведены на ОАО «Машиностроительный завод ЗИО Подольск» (входит в группу компаний «Атомэнергомаш»). Завод также выполнит заказ на изготовление четырех парогенераторов для второго энергоблока. По сравнению с предыдущими сериями у парогенераторов, изготовленных для НВО АЭС-2, увеличен срок службы (до 60 лет) и производительность. В час аппарат производит 1600 т насыщенного пара, который находится под давлением в 6,9 МПа, температура пара на выходе +285,8 °С.

Новая ипотека

ЗАО «Райффайзенбанк» и ОАО «Главмосстрой-недвижимость» заключили соглашение о сотрудничестве в области ипотечного кредитования на первичном и вторичном рынках жилья. Сторонами была разработана специальная программа кредитования, которая позволит клиентам ГМСН получить кредит в «Райффайзенбанке» на особых условиях. В рамках программы покупателям квартир в строящихся и построенных домах микрорайона «Центральный» и микрорайона «Подольские просторы» (города Железнодорожный и Подольск Московской области) будет доступен кредит в рублях, либо долларах США, сроком от 1 года до 25 лет. Сумма первоначального взноса — от 15% стоимости приобретаемого жилья в зависимости от валюты кредита. Минимальная процентная ставка составляет: до оформления прав собственности 12,5% годовых в рублях, 10% в долларах, после оформления — 11,5% и 9% соответственно. В ГМСН рассчитывают на высокую динамику продаж по совместной с банком программе и прогнозируют, что к декабрю 2012 года на долю Райффайзенбанка будет приходиться до 30% от общего числа проданных по ипотеке квартир.

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ

Тверские вагоностроители сдали приемочной комиссии перспективную новую модель

Депутаты Госдумы РФ побывали в цехах легендарного авиапредприятия

Комиссия одобрила

ТВЗ будет строить международные вагоны RIC

Артем Леденев

На Тверском вагоностроительном заводе (входит в Трансмашхолдинг) приёмочная комиссия рассмотрела результаты разработки вагонов для международного сообщения габарита RIC (модель 61-4476) и вынесла решение об их производстве. Первая партия в количестве 30 вагонов поступит железнодорожникам до конца 2012 года. Согласно контракту, подписанному в августе 2009 года, «Федеральной пассажирской компании» до конца 2014 года будут переданы 200 вагонов.

Приемочная комиссия из представителей Федеральной пассажирской компании (ФПК), РЖД, Роспотребнадзора, ВНИИЖГ, проектно-конструкторского бюро пассажирского хозяйства, регионального центра стандартизации и метрологии и других организаций рассмотрела опытные образцы вагонов и их компонентов, результаты испытаний, конструкторскую и эксплуатационную документацию, и приняла решение разрешить производство вагонов габарита RIC.

Новые вагоны габарита RIC (Reglamento Internazionale delle Carrozze) являются совместной разработкой ТВЗ и «Siemens». Они предназначены для эксплуатации в международном сообщении, рассчитаны на использование инфраструктуры, созданной по российским стандартам и в соответствии с требованиями Европейского Союза. Замена тележек с колеи 1520 мм на 1435 мм будет производиться на пограничных пунктах в Белоруссии и Украине. В каждом вагоне расположено восемь четырёхместных пассажирских купе. Вагоны оборудованы системами, обеспечивающими комфорт и безопасность пассажиров.

ЗАО «Трансмашхолдинг» выпускает вагоны метро, электро- и дизель-поезда, пассажирские вагоны, локомотивы, грузовые вагоны, дизель-электростанции, локомотивные, судовые и стационарные дизели. Холдинг также выполняет ремонт подвижного состава, является в СНГ лидером по объемам продаж подвижного состава и единственным производителем подвижного состава в «арктическом» исполнении. ТМХ входит в число крупнейших производителей в мире, подвижной состав, выпущенный на его предприятиях, эксплуатируется во всех климатических зонах Земли.

Волевой прецедент

«МиГ» принимал выездное заседание Комитета по обороне ГД РФ

Юлия Гужонкова, фото автора

В подмосковном городе Луховицы на территории Производственного комплекса ОАО «РСК «МиГ» прошло заседание Комитета по обороне Государственной думы Федерального собрания РФ, посвященное развитию боевой авиации. Представительная делегация законодателей (двенадцать депутатов во главе с председателем Комитета по обороне ГД РФ Владимиром Комоедовым) познакомилась с реальным производством реальных истребителей легендарной марки «МиГ», в том числе отправляющихся внешним заказчикам, поговорили о судьбах авиапрома (включая проблему национальных беспилотников), поговорили с руководителями Корпорации «МиГ», которая в крайне неблагоприятной обстановке тем не менее находит возможности выпускать самолеты мирового уровня.

Примечательно, что заседание это прошло за день до думских обсуждений по коррекции военного бюджета и гособоронзаказа. Хочется верить, что близкое знакомство с одним из ведущих мировых истребительных брендов, с его реальными проблемами, достижениями и настроем на то, чтобы не просто сохранить, но и расширить рыночные ниши, окажется полезным для депутатов. Хотя бы в качестве волевого прецедента. И это поможет чуть точнее и справедливее расставить акценты оборонных расходов бюджета, призванных не только обеспечивать войска, но и стимулировать развитие национальной оборонной промышленности.

Хорошо бы так, как говорится. В Луховицах глава комитета Госдумы РФ по обороне Владимир Комоедов отметил, что по итогам этого выездного заседания планируется сформировать документ, где были бы учтены предложения министерств и ведущих авиастроительных корпораций России, представители которых также были приглашены в Луховицы. Документ этот будет передан президенту и премьеру. В частности, речь в нем пойдет о российских беспилотниках. Сразу после заседания информагентства с удовольствием цитировали Владимира Комоедова: «Мы обсудим, в чем причина нашего отставания и что нужно предпринять, чтобы его преодолеть, выясним, есть ли у авиапрома программа развития беспилотной авиации. Мы знаем, что РСК «МиГ» в инициативном порядке вела разработку разведывательно-ударных беспилотных комплексов. Хотим выяснить, в каком состоянии находятся наработки и по какой системе Минобороны может эти работы поддержать».

Безусловно, завод Корпорации «МиГ» в Луховицах стал не просто тематически подходящими декорациями высокого оборонного собрания, но и символичным контекстным примером. Еще раз процитируем г-на Комоедова: «МиГ» традиционно занимал лидирующие позиции в мире. Эти истребители преобладали в отечественных ВВС и авиации ПВО. Предстоит разобраться, почему производство всемирно известных истребителей сегодня становится нерентабельным. А если посмотреть шире, то надо ответить на целый ряд неприятных вопросов». По сути ситуация с РСК «МиГ» — калька общего положения в отрасли. И «неприятных вопросов» системного характера накопилось слишком много.

При этом волевой характер, который проявляют наши авиастроители, следует считать сегодня одним из крайне важных ресурсов отрасли. Тот же РСК «МиГ» фактически на собственные средства ведет программу создания разведывательно-ударных беспилотных комплексов. И в это же время, по словам участников совещания, достоверно известно, что долю самолетов «МиГ», составлявших основу истребительной авиации СССР, Минобороны России сегодня снижает. И тогда возникает наивный вопрос: за счет какой техники Минобороны собирается, как оно планирует (или декларирует), в ближайшие годы на 70% обновить авиапарк российских ВВС?

Агрегаты для МС-21

Холдинг «РТ-Химкомпозит» готов к серийному производству

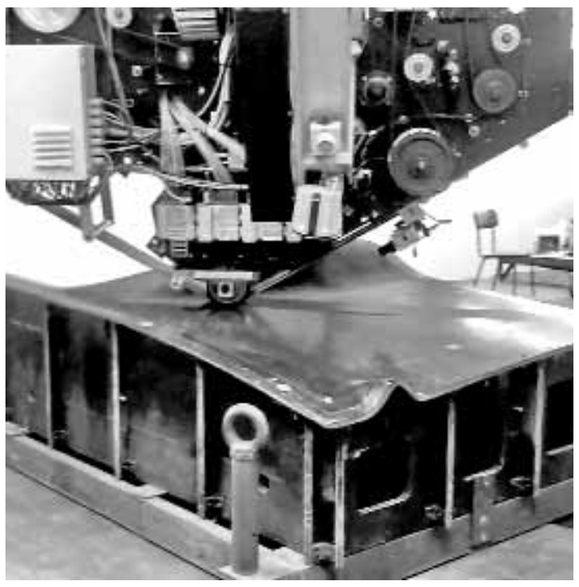
«ОНПП «Технология» (входит в холдинг «РТ-Химкомпозит») произвело монтаж, наладку и пуск установки для автоматизированной выкладки препрегов македонской фирмы MIKRO-SAM. Новая установка будет задействована в процессе изготовления углепластиковых авиакомпонентов хвостового оперения для самолета МС-21.

«Применение установки позволит полностью отказаться от ручного труда на этом этапе производства, а значит, позволит в несколько раз снизить трудоемкость изготовления крупногабаритных конструкций и устранить такие недостатки применения ручного труда, как загрязнение материала изделия, снижение прочностных характеристик, несоблюдение углов выкладки препрега», — отмечает генеральный директор холдинга «РТ-Химкомпозит» Сергей Сокол.

Новая установка позволяет осуществлять выкладку не только на прямолинейную поверхность, но и дает возможность изготовления композитных деталей с поверхностью одинарной и двойной кривизны размером от нескольких квадратных сантиметров до крупногабаритных элементов размерами 9 х 6 метров и высотой до 0,9 м. При этом возможно изготовление деталей с постоянной и с переменной толщиной в отдельных зонах.

Как сообщалось ранее, ОНПП «Технология» в лице холдинга «РТ-Химкомпозит» вошло в кооперацию по проекту самолета МС-21 в части производства панелей кессона киля и стабилизатора для семейства самолетов перспективного авиалайнера.

Холдинг «РТ-Химкомпозит» объединяет стратегически важные для России предприятия и научные центры. Основное направление деятельности этих предприятий — проведение научных исследований и инновационных разработок в области создания полимерно-композиционных материалов и продукции из них.



ОНПП «Технология» специализируется на проведении научных прикладных исследований и инновационных разработок в области создания новых материалов, уникальных конструкций, технологий и серийном производстве наукоемкой продукции из полимерных композитов, керамических и стеклообразных материалов для космоса, авиации, наземного и водного транспорта, энергетики и других отраслей промышленности.

Пермские инвестиции

Объем капитальных вложений «УРАЛХИМА» превысит 2 млрд руб.

Филиалы ОАО «ОХК «УРАЛХИМ» в Пермском крае — «Азот» и «ПМУ» — до конца 2012 года суммарно инвестируют более 2 млрд руб. в замену оборудования. Об этом на пресс-конференции, посвященной пятилетию холдинга, сообщил директор филиалов «Азот» (г. Березники) и «ПМУ» (г. Пермь) Мурад Чапаров. Капитальные вложения филиала «Азот» составят 1753 млн руб., что почти в 2 раза больше аналогичного показателя прошлого года. Тогда на замену оборудования было направлено около 887 млн руб. ОАО «Минеральные удобрения» инвестирует порядка 314 млн руб. (в 2011 году — 250 млн руб.).

По словам директора предприятий, цель увеличения объема капитальных вложений — сокращение времени простоев из-за ремонта оборудования увеличение производительности, и повышение безопасности производства. «Значительное увеличение объема инвестиций в замену оборудования на более надежное и современное показывает, что особое внимание мы уделяем бесперебойности и безопасности производства. Вообще, безопасность — один из наших ключевых принципов», — отметил Мурад Чапаров.

Однако развитие предприятий «УРАЛХИМа» не ограничивается исключительно технической сферой. Также совершенствуются системы управления, и проводится реинжиниринг процессов. Так, в филиале «Азот» началась промышленная эксплуатация системы 1С: ТОиР — автоматизированного управления ремонтов и технического обслуживания на базе программных решений «1С».

Система, в которую занесено более 58 тыс. объектов, позволяет контролировать любые ремонтные операции на заводе. В результате повышается эффективность планирования и анализа ремонтной деятельности, сокращаются простои оборудования, снижается влияние «человеческого фактора». В 2013 году данная система будет внедрена и на пермских «Минеральных удобрениях».

«Мы хотим иметь не ремонтную службу, которая действует в режиме пожарной команды. Наша основная задача — работать на предупреждение внеплановых остановок и ремонта», — прокомментировал директор филиалов.

В минувшем году «Азот» направил на природоохранные мероприятия 52 млн руб., ОАО «Минеральные удобрения» — 68,5 млн руб. В 2012 году предприятия холдинга «УРАЛХИМ» в Пермском крае запланировали увеличение этих расходов. ОАО «Минеральные удобрения» — до 84 млн руб., а филиал «Азот» — до более чем 64 млн руб.

Благодаря таким значительным вложениям в экологические проекты, филиал «Азот» в 2011 году сократил удельные выбросы загрязняющих веществ в атмосферу на 6% по сравнению с 2010 годом. Удельное образование отходов снизилось на 7%. На ОАО «Минеральные удобрения» выбросы в атмосферу в 2011 году сократились на 4%. Объем сточных вод в 2011 году уменьшился по сравнению с 2010 годом на 17%.

Оба предприятия работают в соответствии с международными стандартами качества и экологического менеджмента, что подтверждается заключениями аудитов, проведенных специализированными экспертными организациями.

ОАО «ОХК «УРАЛХИМ» — одна из крупнейших компаний на рынке азотных и фосфорных удобрений в Российской Федерации и СНГ, располагающая мощностями по производству более 2,5 млн т аммиачной селитры, 2,8 млн т аммиака, 0,8 млн т моно- и диаммонийфосфата, 0,8 млн т сложных удобрений, 1,2 млн т карбамида в год. ОАО «ОХК «УРАЛХИМ» занимает второе место в мире и первое в России по производству аммиачной селитры. В составе основных производственных активов ОАО «ОХК «УРАЛХИМ» — филиал «Азот», г. Березники, Пермский край; ОАО «Минеральные удобрения», г. Пермь; ОАО «Завод минеральных удобрений Кирово-Чепецкого химического комбината», г. Кирово-Чепецк, Кировская область; ОАО «Воскресенские минеральные удобрения», г. Воскресенск, Московская область.

Северный вариант

Поставка «Ивановцев» в адрес «Норникеля»

Евгения Дмитриева

«Ивановская марка» в рамках выигранного тендера начала поставку автокранов «Ивановец» компании «Норильский Никель». Всего в Красноярский край будет отправлено 8 единиц крановой техники, среди которых 80-тонный автокран «Ивановец» КС-7474 на специальном крановом шасси БАЗ-8033.

«Норильский никель» — крупнейший в мире производитель никеля и палладия, один из крупнейших производителей платины и меди. Основными видами деятельности предприятий группы являются поиск, разведка, добыча, обогащение и переработка полезных ископаемых, производство и реализация цветных и драгоценных металлов. Кроме 80-тонного автокрана «Норильский никель» приобрел два 50-тонных автокрана КС-6478 на шасси КАМАЗ, два 32-тонных автокрана КС-5576Б на шасси МАЗ и три автокрана КС-45717-1 на шасси УРАЛ грузоподъемностью 25 т. «Норильский никель» является одним из постоянных покупателей техники заводов «Автокран» и «Газпром-Кран» наряду с такими компаниями как «ФСК ЕЭС», «Газпром», «Газпром нефть», буровая компания «Евразия», «Полюс Золото» и мн. др.

«Комплексная безопасность-2013»

Тренажеры для огнеборцев и водителей-экстремалов

Новое тренажерное оборудование для физической и профессиональной подготовки огнеборцев в рамках Международного салона «Комплексная безопасность», который пройдет 21-24 мая 2013 года в Москве на ВВЦ в павильон 75 представит ПО «Зарница».

Производственное объединение хорошо известно своим инновационным учебным оборудованием и пособиями по пожарной безопасности, ГО, ЧС, ОБЖ, НВП, технике безопасности и охране труда для общеобразовательных, профессиональных, специализированных, в том числе и высших учебных заведений.

Как сообщила руководитель отдела продаж предприятия Анна Корчинская, в рамках Салона «Комплексная безопасность-2013» будут экспонироваться такие новинки, как тренажеры — силовой подготовки «Багор-Молот» и многофункциональный «Отважный, смелый, умелый».

«Багор-Молот» представляет собой тренировочный снаряд, состоящий из облаченной в защитный кожух вертикальной каркасной рамы, которая закрепляется на стенде. На раме установлена система роликов и тросов, которая обеспечивает вертикальное перемещение груза весом в 20 кг на высоту 1200 мм.

«Отважный, смелый, умелый» — это компьютеризированный тренировочный комплекс на каркасной конструкции, облаченной в композитный материал. В конструкцию интегрированы силовые модули и подвижное полотно для проведения комплекса физических упражнений. «Основной функционал комплекса, — подчеркнула Анна Корчинская, — рассчитан именно на тех, чья деятельность связана непосредственно с тушением пожаров». Для отработки практических навыков спасения людей в условиях задымленности, предприятие подготовило интерактивный тренажерный комплекс «Вертикаль-02М». Тренажер создает условия, максимально приближенные к реальным, в которых приходится работать сотрудникам МЧС.

В числе интересного по функционалу оборудования Анна Корчинская также выделила сборно-секционный моделируемый интерактивный 3D макет «Мегаполис» и автотренажер контраварийного вождения «ФОРСАЖ-9/МЧС». «Мегаполис» представляет собой переносные моделирующие электрифицированные композиции зданий и промышленных сооружений, — рассказала Корчинская. — Они устанавливаются на специальную подставку и интегрируются в общий обучающий тактический комплекс». «ФОРСАЖ-9/МЧС», установленный на динамическую платформу (со светосигнальными громкоговорящими установками) оригинальный кузов, предназначен для отработки навыков экстремального вождения.

ПО «Зарница» — неоднократный участник салона «Комплексная безопасность». Оборудование предприятия можно было увидеть в тематических разделах «Пожарная безопасность», «Промышленная безопасность», «Комплексная безопасность на транспорте».

Сжиженное потребление

Вторая Международная конференция Creon Energy «СУГ 2012»

Андрей Лебедев,
директор информационно-аналитического департамента КРЕОН Энерджи

В Москве в отеле «Балчуг Кемпински Москва» прошла Вторая Международная конференция Creon Energy «СУГ 2012». Партнеры конференции — компании «СГ-транс» и «Энергокаскад». Мероприятие прошло при поддержке Ассоциации газовых хозяйств Сибири и Дальнего Востока «Сибдальвостокгаз», Общероссийской Общественной организации «Деловая Россия», компании «ЛУКойл», Российского газового общества и информационно-аналитического центра «Кортес». Россия обладает значительными мощностями по выпуску сжиженных углеводородных газов, и в дальнейшем производство будет увеличиваться за счет проектов полезного использования ПНГ и строительства новых газоперерабатывающих заводов.

Обзор рынка был представлен заведующей сектором СУГ информационно-аналитического центра «Кортес» Марией Кузиной. В прошлом году производство газа составило около 13 млн т, а в этом году, по оценкам центра, составит 13,7 млн т. Потребление осталось на уровне предыдущего года и составило 9,7 млн т. Рынок остается профицитным — среднегодовой рост торгового баланса составляет 7%. Доля экспорта в 2012 году составит около трети. Незначительный импорт сырья с Лисичанского НПЗ на Украине никакого влияния на рынок не оказал, так как газ реэкспортировался в другие страны.

Топливные СУГ имели в 2011 году наибольшую долю в производстве — 60%, на втором месте шел выпуск бутанов (27%). Крупнейшими отечественным производителями газа являются холдинг «Сибур» (27,6%) и «Газпром» (19,7%). Потребление СУГ в качестве автомобильного топлива в 2012 году останется на уровне предыдущего, доля газа для нефтехимического использования увеличится на 12,5%, а вот коммунально-бытовое использование сократится на 1,5%. Основными поставщиками топливных СУГ являются компании «Газпром», «Сибур», «ЛУКойл» и «Новатэк». Емкость топливного рынка газа составляет 4,3 млн т, однако рост количества АГЗС замедляется. Основной прирост происходит за счет строительства заправок, принадлежащих ВИНКам — более 20% всех АГЗС принадлежат производителям СУГ, и в дальнейшем эта доля будет увеличиваться.

Экспорт газа за первые восемь месяцев 2012 года почти достиг отметки в 4 млн т. Крупнейшим экспортером является «Сибур» (42,4% от общего объема поставок за рубеж). Особенность экспорта этого года — появление нового игрока («Самаранефтеоргсинтез»), чья доля составила 7,5%. Наибольшее количество отечественного газа было поставлено в Польшу, а в структуре поставок лидируют топливные сжиженные углеводородные газы. Другими главными импортерами являются Турция и Финляндия, где пользуется спросом газ для нефтехимического производства. Ввод новых портовых терминалов СУГ в России увеличит суммарные мощности по перевалке сырья в портах до уровня выше 4 млн т в год. Вероятно снижение объемов перевалки через порты Украины, однако изменения последуют не раньше следующего года.

Руководитель отдела нефтепродуктовых рынков РФ и СНГ исследовательской группы «Петромаркет» Александра Зубачева отметила, что потребление СУГ для нефтехимического производства уже достигло 50%. Основными потребителями являются «Нижнекамскнефтехим» (1,25 млн т) и «Тобольск-Нефтехим» (около 500 млн т). Строительство установок производства этилена на этих предприятиях в ближайшие годы приведет к еще большому увеличению потребления газа для нефтехимии. Начальник отдела поставок углеводородного сырья компании «Нижнекамскнефтехим» Алексей Павлов подтвердил, что к 2016-2017 годам потребление СУГ на предприятии увеличится в два раза. Сырьевое обеспечение будет происходить на основе долгосрочных договоров с основными производителями СУГ в РФ с использованием железнодорожного транспорта. Кроме того, Правительством Республики Татарстан и Республики Башкортостан рассматривается возможность восстановления трубопровода «Западная Сибирь-Урал-Поволжье» к запуску новых мощностей.

Госпожа Зубачева, отметила, что изменение потребления в топливном секторе развивается не такими темпами, каких ожидают игроки на протяжении нескольких лет. Коммунально-бытовое потребление не сокращается, а развития использования СУГ в качестве автомобильного топлива не происходит. Докладчик отметила, что рост потребления автомобильного газового топлива не может произойти сам по себе, и для изменения ситуации необходимы целенаправленные действия

со стороны государства. Старший менеджер управления координации газоэнергетической деятельности и продаж продуктов нефтехимии и газопереработки компании «ЛУКойл» Ахмед Гурбанов отметил, что основными секторами потребления СУГ в России останутся нефтехимия и автотранспорт. СУГ вряд ли сможет заменить природный газ в поставках для электроэнергетики. Причины этого: малые объемы выпуска сжиженного углеводородного газа по сравнению с ПГ и его существенно более высокая цена. По мнению господина Гурбанова, проблему потребления СУГ в качестве автомобильного топлива позволит решить регулятор. Правительство активно участвует в формировании рынка бензинов и может выполнять такую же роль на рынке газа. СУГ в качестве топлива потребляется более активно, если коэффициент между ценами на газовое топливо и бензин не превышает 0,6.

И.о. начальника отдела департамента координации, развития и регулирования внешнеэкономической деятельности Минэкономразвития РФ Антон Жаринов отметил, что министерство готово предпринимать меры для создания баланса спроса и предложения на рынке СУГ. В 2008 году, когда произошло резкое падение цен на нефть, Минэкономразвития инициировало принятие решения о сокращении в два раза срока установления пошлин с двух месяцев до одного, что позволило экспортерам СУГ получить дополнительные $50 млн. Ряд изменений произошел в 2009 году, когда нулевая пошлина действовала в течение всего года. Такая мера позволила не нарушать инвестиционные программы основных производителей. Другая мера — отцепление порядка расчета пошлин на СУГ от нефтяных котировок, и привязка — к рынку этого товара.

На данный момент на экспорт идут излишки продукта. Однако, докладчик отметил, что в случае стопроцентной реализации плана ввода пиролизных мощностей, через 3-4 года экспортные потоки СУГ необходимо будет перенаправить на внутренний рынок. В ближайшее время правительство не планировало вносить каких-либо изменений по уровню пошлин, но спустя обозначенный период необходимо вернутся к вопросу об оптимальном уровне пошлины. Экспорт при этом закрывать не планируют, но приоритет необходимо будет отдать внутренним нефтехимическим предприятиям-потребителям.

Ахмед Гурбанов отметил, что министерству не следует ждать 2016 года. В таком случае, некоторые проекты могут быть не реализованы. Меры необходимо принимать уже сейчас, иначе сроки ввода новых мощностей могут переноситься. Алексей Павлов отметил, что «Нижнекамскнефтехим» считает уровень действующих экспортных пошлин на СУГ низким, а отсутствие экспортных пошлин на чистые фракции — бутан нормальный и изобутан крайне негативно сказывается на сырьевом обеспечении отечественных предприятий нефтехимической отрасли в целом и компании «Нижнекамскнефтехим» в частности.

Начальник управления развития и анализа коммерческой деятельности компании «ЛУКойл» Кирилл Попов сообщил, что Россия рискует потерять лидирующие позиции на мировом рынке сжиженных газов. Новым глобальным лидером станут США, которые будут экспортировать СУГ, полученный из сланцевого газа и жидкостей. Сегодня цена на СУГ на внутреннем рынке США значительно ниже цен в Европе (на $300 за тонну), и в будущем страна планирует увеличить поставки газа в Старый Свет, конкурируя с поставками из РФ, Северной Африки и Персидского залива. Это может привести к проблеме со сбытом отечественных СУГ за рубеж. По мнению господина Попова, наиболее эффективной мерой будет развитие потребления и переработки сжиженного газа внутри страны.

Генеральный представитель Creon в Германии Александр Раконяк отметил, что объем рынка СУГ в европейской стране составляет 3,2-3,3 млн т в год, при этом страна импортирует около 500 тыс. т продукта ежегодно. В дальнейшем в Германии ожидается рост потребления СУГ для нефтехимического использования, а также к продукту проявляет интерес автомобилестроительная отрасль. Сейчас газ из России напрямую не ввозится, а основными поставщиками являются Чехия, Польша и Голландия. Основные причины: отсутствие контактов с российскими производителями и проблемы логистики и транспорта. В будущем немецкие игроки рассматривают возможность импорта российского газа, но поставки станут возможны, если действующие проблемы будут решены.

Участники конференции обратили внимание на отсутствие роста внутреннего потребления СУГ. Заместитель директора по маркетингу компании «Импекснефтехим» Леонид Кручинин отметил, что инвестиционная привлекательность в секторе заметно упала после изменения методики формирования экспортной пошлины на СУГ. По сравнению с прошлым годом падение потребления СУГ на коммунально-бытовые нужды составило 8%. Однако, докладчик отметил, что ситуация по топливному использованию газа неоднородна по стране. По сравнению с 2007 годом реализация газового топлива увеличилась на юге и северо-западе России.

Что ждет отечественный рынок СУГ в дальнейшем? Докладчик ожидает, что ситуация в следующем году осложнится еще больше. Господин Кручинин уверен, что после пуска перевалки в Усть-Луге мощностью 1,5 млн т в год, «Сибур» будет стремиться заполнить мощности перевалки, в результате чего поставки на внутренний рынок еще больше сократятся. Главный эксперт дирекции углеводородного сырья холдинга «Сибур» Иван Галактионов сообщил, что перспектив для сокращения внутреннего рынка пока нет, и запуск газовой перевалки в Усть-Луге не приведет к схлопыванию рынка. По мнения специалиста, использование СУГ в качестве автомобильного топлива очень дифференцировано по стране: в некоторых регионах идет спад, а в других наблюдается значительный рост. В результате, российский рынок газа для автомобилей входит в тройку крупнейших в мире.

Столичный вектор

VI съезд Московской торгово-промышленной палаты

(Окончание. Начало на стр. 1)

Комитетов по основным направлениям деятельности Палаты — 19, комиссий по торгово-экономическому сотрудничеству с партнерами в зарубежных странах — 32. Примерно 40% членов Палаты включены в работу различных общественных структур. Адиль Касумов констатировал наличие заинтересованности членов МТПП в создании новых или активизации работы действующих общественных структур, подчеркнув, что гильдии и комитеты, появившиеся в последние полторадва года, были созданы по инициативе непосредственно отраслевых или профессиональных сообществ. Это, в частности, гильдия организаций энергетического комплекса; комитет по вопросам развития транспортного обслуживания пассажирских перевозок легковым автомобильным транспортом; комитет по вопросам развития оптовой и розничной торговли, общественного питания и бытовых услуг; комитет по консалтингу; комитет по развитию предпринимательства в агропромышленном комплексе, комитет по государственно-частному партнерству.

Палата вела планомерную работу по организации и укреплению взаимодействия субъектов предпринимательской деятельности с органами государственной власти. МТПП и ее общественные структуры участвовали в разработке государственных программ города Москвы на 2012-2016 гг.: «Стимулирование экономической активности», «Энергосбережение в городе Москве», «Развитие транспортной системы города Москвы», «Безопасный город» и других. МТПП работала в составе всех важнейших общественно-консультативных структур, созданных различными органами городской власти, в том числе: Экспертном совете при комиссии по экономической политике и предпринимательству Мосгордумы, Штабе по защите прав и законных интересов субъектов предпринимательской деятельности в городе Москве, Объединенной коллегии по промышленной политике, Общественном совете по развитию конкуренции в г. Москве, Комиссии по вопросам экономического развития и предпринимательства Общественного совета г. Москвы, Общественном совете по защите малого и среднего бизнеса при Прокуратуре г. Москвы, Московской трехсторонней комиссии по регулированию социально-трудовых отношений и др.

Также Палата находится в активном взаимодействии со многими отраслевыми и функциональными органами исполнительной власти города. Среди них Департаменты: науки, промышленной политики и предпринимательства; торговли и услуг; по конкурентной политике; транспорта и развития дорожно-транспортной инфраструктуры; топливно-энергетического хозяйства; образования; труда и занятости населения; внешнеэкономических и международных связей; межрегионального сотрудничества и др.

Для более эффективного взаимодействия предпринимательства с исполнительной властью города Правление МТПП приняло решение о создании в административных округах Москвы территориальных объединений членов МТПП. В настоящее время ведется организационная работа по созданию первых таких объединений в Юго-Восточном и Юго-Западном административных округах столицы.

На протяжении пяти лет Палата развивала систему услуг для предпринимателей и вела работу по защите интересов бизнеса, причем, по ряду конкретных отраслевых вопросов добилась серьезных результатов.

По таким направлениям, как обеспечение безопасности бизнеса и противодействие коррупции, деловое образование, внешнеэкономическая деятельность, имиджевая политика, Палата заметно повысила уровень и результативность своей работы.

В настоящее время одной из самых деятельных и известных общественных структур Палаты является Московский антикоррупционный комитет. За неполные четыре года деятельности комитета в его адрес поступило более 8 тысяч обращений. Сегодня во всех административных округах Москвы действуют общественные приемные (представительства) комитета. Кроме того, общественные приемные работают еще в 9 районах столицы, а также в 8 городах Московской области и в 19 регионах России. Авторитет и результативность деятельности Комитета признаны многими общественными, в том числе правозащитными, организациями России.

Палата довольно активно использует имеющиеся у нее информационные ресурсы: сайт и издание МТПП, связи с общественностью. За прошедший период осуществлено информационное обеспечение около 300 мероприятий. Пул СМИ, работающий с МТПП, крепнет и растет как за счет активной работы с постоянными информационными партнерами Палаты, так и роста внимания к деятельности МТПП все возрастающего количества федеральных и региональных СМИ. Проведена модернизация сайта МТПП. По рейтингу портала «Яндекс.ру» сайт Московской ТПП занимает 3-е место в разделе «Поддержка предпринимательства», по рейтингу портала «Майл.ру» — входит в «пятерку» основных ТПП, цитируемых в разделе «Поддержка предпринимательства». Ежемесячная посещаемость сайта (по данным независимых источников) составляет около 30000 просмотров.

Стабильно высокие результаты работы показывают Московский независимый центр экспертизы и сертификации «Мосэкспертиза» и Арбитраж при Московской ТПП.

Ощутимый вклад в общий объем оказанных услуг внесли дочерние организации Палаты: Международная школа бизнеса и Московское агентство поддержки экспорта и инвестиций.

В части поддержки малого и среднего предпринимательства Палата на протяжении всего отчетного периода уделяла внимание вопросам практической помощи членам МТПП в получении различных форм государственной поддержки: финансовой, имущественной, образовательной и др. В нынешнем году Палата заключила соглашение с Государственным бюджетным учреждением «Малый бизнес Москвы», в соответствии с которым МТПП стала консультационным центром для субъектов малого и среднего предпринимательства по вопросам их участия в программах финансовой поддержки, реализуемых Департаментом науки, промышленной политики и предпринимательства.

Однако было отмечено, что не по всем направлениям деятельности МТПП наблюдается позитивная динамика результатов. Это, в частности, касается весьма скромного объема услуг, которые Палата в последние годы оказывает в таких сферах, как выставки и ярмарки, организация деловых миссий, услуги перевода. Слабо развиваются и такие новые для системы ТПП услуги, как разработка бизнес-планов и сопровождение инвестиционных проектов, содействие в организации электронных торгов.

Докладчик резюмировал, что задача повышения эффективности работы подразделений Палаты по оказанию услуг предпринимательству стоит довольно остро, учитывая, что от экономических результатов работы Палаты во многом зависит полнота и качество выполнения ею важнейших уставных задач.

Далее руководитель Правления МТПП осветил итоги работы Правления и Президиума МТПП в отчетный период и представил приоритетные направления деятельности Палаты на 2013-2017 гг.

Адиль Касумов выразил надежду, что следуя курсом обновления, Палата сумеет занять ведущее место как среди общественных объединений предпринимателей Москвы, так и в системе торгово-промышленных палат России.

Об основных результатах финансовой деятельности МТПП за 2008-2012 гг. и Положении о Ревизионной комиссии МТПП доложил Председатель Ревизионной комиссии МТПП Рустам Рустамов. Были представлены данные, характеризующие динамику финансовой составляющей работы Палаты. Так, доля поступлений в бюджет МТПП от уплаты членских взносов увеличилось с 11% в 2008 г. до 17% в 2012 г., рост прибыли от коммерческой деятельности вырос с 17% в 2008 г. до 47% в 2012 г., в то же время доля прочих доходов снизилась с 76% в 2008 г. до 34% в 2012 г. По мнению Рустамова, для укреплению своего финансового положения Палата должна форсировать работу по увеличению дохода от основного источника — членских взносов, а также расширять деятельность в части оказания услуг и оптимизировать внутрипалатские затраты за счет информационно-технической модернизации и кадровых ресурсов.

Изменения и дополнения Устава МТПП представил на съезде генеральный директор МТПП Юрий Азаров. Говоря о причинах, побудивших к серьезному пересмотру положений Устава, Юрий Азаров отметил, что за последние пять лет произошли изменения в нормативной базе, на которую опирается МТПП в своей деятельности, в частности, за это время был обновлен Устав ТПП РФ, приняты изменения в Закон города Москвы от 27 марта 2002 года N 17 «О Московской торгово-промышленной палате». Другой весомой причиной послужила необходимость совершенствования системы управления МТПП, чтобы она позволяла максимально эффективно осуществлять руководство работой всей Палаты.

Основные изменения коснулись положений, определяющих цели, задачи и функции МТПП, права и обязанности членов МТПП, руководства Палаты, а также регламентирующих деятельность Президента и общественных структур МТПП. Уставом определено, что единоличным исполнительным органом МТПП является президент.

В обсуждении докладов руководителей МТПП приняли участие делегаты и гости съезда. От имени Московской городской Думы съезд приветствовал депутат МГД Александр Крутов. Он положительно оценил работу аппарата и Правления МТПП за отчетный период, сказав, что Московская городская Дума воспринимает Палату как сообщество наиболее активных предпринимателей Москвы, мнение которых весьма востребовано городскими законодателями. Несмотря на налаженные конструктивные взаимоотношения с Палатой, Мосгордума хотела бы иметь более оперативную связь с экспертами из числа членов МТПП. Александр Крутов предложил руководству Палаты разработать механизмы такого взаимодействия, чтобы своевременно получать мнение московского бизнеса по всем рассматриваемым Мосгордумой законопроектам.

Заместитель Мэра Москвы в Правительстве Москвы по вопросам экономической политики Андрей Шаронов также подтвердил заинтересованность исполнительной власти города в деловых контактах с предпринимателями, которые обеспечивает, в том числе, Московская торгово-промышленная палата. Так, МТПП представлена в Штабе по защите прав и законных интересов субъектов предпринимательской деятельности в городе Москве, осуществляется взаимодействие и по другим направлениям, например, выставочной деятельности, нормотворчестве, совместному проведению конкурса «Московское качество». При этом вице-мэр отметил, что Правительство нуждается в более конструктивном общении и обоюдополезном сотрудничестве. «Власть прагматична», — сказал Шаронов. А это значит, что бизнес должен искать взаимовыгодные как для себя, так и для города предложения для сотрудничества и совместных проектов. Проекты или услуги, которые город оказывает бизнесу, но не получает ожидаемого положительного результата, подлежат отмене. Так было, например, со льготной арендной ставкой для малого и среднего предпринимательства. Проверки показали, что в подавляющем большинстве случаев данная льгота используется бизнесом в целях извлечения большей прибыли путем перепродажи льготных арендных площадей другим компаниям. Поэтому Правительство Москвы приняло решение об отмене данной льготы. По тем же соображениям прямая финансовая поддержка малого и среднего бизнеса будет заменена комплексом инфраструктурных возможностей, которые будут предложены малому бизнесу для осуществления их коммерческой деятельности на территории Москвы.

Говоря о задачах, стоящих перед Московской ТПП, Сергей Катырин подчеркнул, что главная из них — добиться охвата своей деятельностью большинства предпринимателей столицы, а это для МТПП — порядка 30 тысяч потенциальных членов. Решить такую задачу возможно лишь на основе сильной взаимной заинтересованности Палаты и бизнеса, обеспечить которую необходимо, развивая структуру Палаты, коммуникационные и иные возможности, опираясь на весь базовый потенциал системы ТПП РФ. Сплотить бизнес на площадке Палаты — значит знать, «чем он дышит» и наладить обратную связь с бизнесом, которая сейчас так необходима и всем ветвям власти, и самой системе торгово-промышленных палат.

Сергей Катырин посоветовал руководству Палаты шире использовать преимущества системы ТПП России во всех направлениях своей деятельности, а также осваивать новые направления, например, содействие становлению системы по защите прав человека в России, включая службу бизнес-омбудсмена в помощь малому и среднему бизнесу.

Глубокое осознание миссии и перспектив развития Палаты прозвучало в выступлении почетного президента МТПП Юрия Котова, который с уверенностью заявил, что Палата сегодня развивается в нужном направлении, всё больше сближаясь с предпринимательством и все увереннее беря на себя функции бизнес рулевого. В развитие уже имеющихся инструментов поддержки инновационного бизнеса Юрий Котов предложил создать в МТПП инновационный центр.

Фондовый рынок

совместно с Инвестиционной компанией «ФИНАМ»

НОВОСТИ

Прибыль «Башнефти» снизилась

ОАО АНК «Башнефть» снизила чистую прибыль по РСБУ по итогам 9 месяцев 2012 года на 11% — до 33,55 млрд руб. по сравнению с аналогичными показателями за 2011 год. Выручка выросла за 9 месяцев 2012 года выросла на 1% и составила 358,96 млрд руб. В 2011 году она была на уровне 354,74 млрд руб.

Рост производства стали на 13%

«Мечел» за 9 месяцев 2012 года увеличил производство стали на 13% — до 5101 тыс. т. Производство чугуна выросло на 16% по отношению к 2011 году — до 3107 тыс. т. Добыча угля возросла на 5% г/г — до 20794 тыс. т. За январь-сентябрь 2012 года «Мечел» реализация концентрата коксующегося угля составила 9 029 тыс. т, что на 3% ниже аналогичного периода 2011 года. Реализация железорудного концентрата снизилась на 2% — до 3219 тыс. т. Реализация листового проката выросла на 4% — до 534 тыс. т. «Мечел-Энерго» и управляемые компанией предприятия увеличили выработку и объем реализации электрической и тепловой энергии по итогам девяти месяцев 2012 года по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 9% и 13% соответственно.

Лицензия на Емангальский участок

ОАО «Сургутнефтегаз» стало победителем аукциона на получение права пользования недрами Емангальского участка с целью геологического изучения, разведки и добычи углеводородного сырья на территории Ханты-Мансийского автономного округа. Компания в процессе торгов заявила готовность уплатить разовый платеж за пользование недрами в сумме 352,66 млн руб. Управлению геологии нефти и газа, подземных вод и сооружений Роснедр поручено подготовить в установленном порядке лицензию на право пользования недрами Емангальского участка.

Нефти на 122 млрд руб.

«Башнефть» заключила с Shell договор о покупке нефти на сумму до 122,4 млрд руб. до 25.10.2014 года. Shell в России занимается разработкой Салымской группы нефтяных месторождений в Ханты-Мансийском автономном округе (ХМАО) Западной Сибири. Также проекты концерна Shell включают разработку месторождений на шельфе острова Сахалин в рамках проекта «Сахалин-2» и Каспийского трубопроводного консорциума

Поставки газа до 2040 года

Группа ОАО «НК «Роснефть» и Группа ОАО «ИНТЕР РАО ЕЭС» заключили контракт на поставку газа объёмом до 875 млрд куб. м. Контракт предполагает ежегодные поставки газа, добываемого компаниями Группы «Роснефть», на электростанции «ИНТЕР РАО — Электрогенерация» (либо любые другие ТЭС Группы «ИНТЕР РАО ЕЭС») с 1 января 2016 года по 31 декабря 2040 года в объёме до 35 млрд куб. м в год на условиях «take or pay». В 2016 г. объём поставки газа составит 32,3 млрд куб. В соответствии с условиями контракта будут осуществляться поставки, как природного газа, так и сухого отбензиненного газа с нефтяных месторождений, что позволит НК «Роснефть» существенно увеличить коэффициент эффективного использования попутного нефтяного газа. Данный контракт был одобрен советами директоров ОАО «ИНТЕР РАО ЕЭС» и ОАО «НК «Роснефть».

«ФосАгро» увеличило продажи

ОАО «ФосАгро» увеличило продажи фосфорных удобрений по итогам 9 месяцев 2012 года на 7,2% — до 3230,2 тыс. т по сравнению с показателями 2011 года за аналогичный период. Продажи азотных удобрений выросли на 12,8% — до 787,8 тыс. т. Производство фосфорных удобрений и кормовых фосфатов за указанный период выросло на 6,3% и составило 3217,7 тыс. т.

$1,5-2 млрд на контрактах с Boeing

«ВСМПО-АВИСМА», входящая в «Ростехнологии», и американская компания Boeing подписали меморандум о расширении сотрудничества в сфере поставок титана за счет увеличения мощностей совместного предприятия на Урале. «ВСМПО-АВИСМА» планирует заработать $1,5-2 млрд на контрактах с Boeing в 2013-2018 годах. Стороны также продолжат сотрудничество в сфере НИОКР, в частности, по разработке новых сплавов и технологий.

Сегодня компании ведут совместную работу по созданию двух новых сплавов, которые, в частности, могут быть использованы для нужд российской аэрокосмической индустрии. За последние годы Boeing и «ВСМПО-АВИСМА» разработали в совместном инновационном центре 3 новые технологии. Так, высокопрочный титановый сплав Ti5553, разработанный «ВСМПО-АВИСМА», позволяет существенно снизить вес самолета, что, в свою очередь, обеспечивает экономию топлива. Он применяется в деталях самолета Boeing-787 Dreamliner и может использоваться в последующих программах.

Также Boeing и «ВСМПО-АВИСМА» расширят совместное предприятие Ural Boeing Manufacturing (UBM), что обеспечит увеличение производительности механообработки тележек шасси самолетов Boeing 737. СП приобрело 4 новейших высокотехнологичных станка, установка которых запланирована на 2013 год. Они будут использоваться для поддержки роста объемов выпуска самого популярного в истории авиации коммерческого самолета Boeing 737. В 2012 году корпорация «ВСМПО-АВИСМА» произвела 29,5 тыс. т титана, 18% которого было поставлено Boeing. На данный момент российское предприятие обеспечивает до 40% потребностей американской компании в этом металле.

Здоровье России

Бесплатная медицина может исчезнуть

Костенкова Ольга,
обозреватель Finam.ru

Минздрав прописал, за какие услуги можно брать деньги с пациентов в государственных больницах. Новые правила вступят в силу с начала 2013 года. Эксперты опасаются, что содержащиеся в проекте постановления могут привести к неконтролируемому росту объемов и видов платных медицинских услуг, вытеснению бесплатной медицинской помощи гражданам и в конечном итоге вызовут дополнительную социальную напряженность в обществе.

Врачи для обычных россиян могут стать еще более труднодоступными

Общественность беспокоится, что медучреждения станут навязывать платное лечение и ненужные обследования, власти же обещают сохранение государственных гарантий для оказания бесплатной медицинской помощи.

В постановлении правительства говорится, что любой пациент вправе заключить договор на платные услуги, но потребителю также предоставляется в доступной форме информация о возможности получения медицинской помощи без взимания платы в рамках программы госгарантий. Отказ от заключения договора не может быть причиной уменьшения видов и объемов бесплатного лечения. Все, что входит в программу госгарантий в рамках ОМС, предоставляется бесплатно, если же пациент захочет получить более качественные сервисные услуги, то ему придется доплатить.

Власти рассчитывают, что за счет введения платы за лечение сократится доля «серого» рынка. Речь идет о «конвертах» именно в государственных поликлиниках. Однако, как это часто бывает, очередные изменения внесли только неразбериху, как среди пользователей услуг, так и среди медицинского сообщества.

Основной вопрос заключается в том, как будет трактоваться постановление правительства в государственных поликлиниках, как будет применяться на практике? Нерешенным остается и вопрос — как будут лечить пациентов? Есть гарантированный минимальный объем процедур, лекарственных препаратов. Но если больному по жизненным показаниям нужно то, чего нет в бесплатном списке, то как быть в этой ситуации — покупать за свои деньги или государство оплатит дополнительные расходы?

Всероссийский союз пациентов в частности отмечает, что новые правила должны четко регламентировать виды, объемы и порядок оказания платных медицинских услуг и не допускать вымывания ими бесплатной помощи, гарантированной Конституцией РФ.

Однако кто будет контролировать данное направление? Государство, как хозяин зарекомендовало себя не очень хорошо, с точки зрения расходования бюджетных средств. Государственная медицинская структура неэффективна и «раздута» от заканчиваемых в нее денег, которых вполне бы хватило на какие-то более прогрессивные и совершенные методики. Пока, по оценкам экспертов, 40% выделяемых средств попросту «уходят в песок». И здесь — сколько не вкладывай, эффективности от этого не прибавится, пациенты всегда будут недовольны.

Сейчас объем рынка платных медицинских услуг в РФ растет довольно высокими темпами, по разным оценкам, он составляет $5-6 млрд в год. Есть платные услуги, которые уже почти на 100% оказываются частным бизнесом. Например, стоматология, где государство свою компетенцию давно потеряло. В других же сегментах, напротив, частного бизнеса нет — это высокотехнологичная медицинская помощь. В хирургии или онкологии частной практики в России нет в принципе. Поэтому говорить о совокупном объеме платных услуг сейчас очень сложно, система весьма неоднородна.

Ураган «Сэнди»

Далеко от России

Юлия Афанасьева,
аналитик УЦ «ФИНАМ»

Скептики говорят о том, что ураган пришел на помощь Бараку Обаме. Эту фразу можно понять двояко — то ли это шанс для действующего президента выступить в качестве национального героя, толи возможность под шум урагана подтасовать результаты выборов.

Экономические последствия бедствия уже оцениваются $20 млрд, и ожидается их рост до $35 млрд. Если ущерб останется в этих пределах, то он не проделает существенной дыры в бюджете США, так как он не сопоставим с основными статьями расходов. Основной удар бюджету и экономике США нанесут отложенные последствия урагана: увеличение заявок на пособия по безработице в США, рост инфляции, перелом в структуре спроса и предложения. Сомнительно позитивные последствия урагана могут предстать в лице роста заявок на первичное строительство и замедления темпов снижения цен недвижимости. Но, даже учитывая все это, вряд ли можно говорить, что ураган расшатает экономику США до такой степени, что это вызовет возникновение волны общемирового кризиса, которая докатится и до России.

Краткосрочный эффект действия «Сэнди» в России проявится на фондовых торгах. Многие слабые бумаги, которые и так едва держались над знаковыми рубежами, уже усилили снижение. Это такие акции как «Газпром», «РусГидро», ГМК «Норильский никель», «Пик». Более ярко проявилось с начала недели бегство капитала из акций низших эшелонов. Да и в целом на бирже те два дня, пока не шли торги на заокеанских площадках, было неуютно.

Удивительно, что «Сэнди» не принес денег в копилку российского бюджета благодаря повышению цен на нефть. Нефть стоит как вкопанная на уровнях $83-85 за баррель Light и $108-109 за Brent. Вы можете заметить, что нефть и так дорога. В 2005 году, когда бушевала Катрина, нефть была у исторических пиков и с каждым ударом стихии обновляла их. Рекорды, установленные ценами на нефть в августе 2005 года, были побиты только через год.

Ждать, что нефть еще наверстает упущенное, когда ураган продвигается дальше от побережья, уже не стоит. Чисто на психологическом эффекте, что нефть не воспользовалась таким мощным драйвером роста, российские спекулянты могут ослабить курс рубля. С точки зрения анализа графика фьючерса Si (доллар-рубль) после того, как он укрепился выше уровня 31,4, есть угроза его похода в район 33,2 и даже 33,7 рубля за доллар. Судя по всему, если укреплению доллара быть, то оно пройдет резко и скачкообразно.

Сами понимаете — изменение курса национальной валюты одномоментно на 4-6%, ничего хорошего, как для экономики, так и для кармана граждан не принесет. Обратный путь вниз пара доллар-рубль может проделать столь же быстро, как и к планкам 33,2-33,7. Этот сценарий исполнится, если указанные рубежи не будут подолгу держать котировки. В такие моменты важно не поддаваться панике и, держа руку на пульсе, чутко следить за развитием ситуации.

С точки зрения анализа графика фьючерса Si (доллар-рубль) после того, как он укрепился выше уровня 31,4, есть угроза его похода в район 33,2 и даже 33,7 рубля за доллар; судя по всему, если укреплению доллара быть, то оно пройдет резко и скачкообразно

НОВОСТИ

Венчурный фонд на $200 млн

ОАО «РОСНАНО» объявило о создании венчурного фонда совместно с корпорацией Virgin. Об этом сообщил Анатолий Чубайс, председатель правления РОСНАНО. Чубайс отметил, что данный фонд — особый случай, в силу важности и известности в мире бренда Virgin. Объем фонда — $200 млн, из них одна треть — вложения РОСНАНО. Новый фонд планирует инвестировать в проекты по мусороперработке, водоочистке, энергоэффективности. Большинство этих производств будут расположены в России, рассказал Чубайс. Принимать участие в проектах будут в том числе компании, с которыми РОСНАНО уже работает. Ричард Брэнсон, основатель Virgin Group, отметил, что это первый в РФ фонд, основанный на принципах экологичности.

«Газпром нефть» приобретает «Живой Исток»

ОАО «Газпром нефть» получит контроль над ООО «Живой Исток», владеющим лицензиями на разведку и добычу нефти на Балейкинском месторождении и на геологическое изучение Уранской площади, путем приобретения единственного участника общества — ООО «Корсар». Оба лицензионных участка находятся в Оренбургской области на территории Новосергиевского и частично Сорочинского районов в 30 км от другого принадлежащего «Газпром нефти» месторождения — Царичанского. Геологические запасы лицензионных участков, поставленные на государственный баланс, составляют 8,2 млн т (категория С1+С2). Кроме того, по мнению специалистов «Газпром нефти», ресурсный потенциал месторождения дополнительно оценивается в 30 млн т нефти. Компания продолжит геологоразведочные работы для уточнения объема запасов. Возможность использования инфраструктуры уже принадлежащих «Газпром нефти» месторождений в Оренбургской области позволит получить синергетический эффект от приобретения актива: подготовка нефти Балейкинского месторождения будет осуществляться на Царичанском, подготовка попутного нефтяного газа (ПНГ) — на Капитоновском.

Сибирский рейтинг

По итогам 2011 года, по данным журнала «Эксперт-Урал», завод «Трубодеталь» (ОАО «Трубодеталь», г. Челябинск, входит в состав Объединенной металлургической компании, ЗАО «ОМК») вошел в первую десятку рейтинга наиболее прибыльных и рентабельных компаний Урала и Западно-Сибирского региона. ОАО «Трубодеталь» впервые включено в этот рейтинг, места в котором определяются путем ранжирования по рентабельности (отношение чистой прибыли к объему реализации продукции). Данный показатель у завода составил 40,3%. Также ОАО «Трубодеталь» поднялось на 62 позиции по сравнению с 2010 годом в списке 400 крупнейших компаний Урала и Западно-Сибирского региона, заняв 181 место. Места в рейтинге определялись путем ранжирования по объему реализации продукции. Данный показатель у предприятия составил 6 млн 952 тыс. руб. Темп прироста за год — 72%. Среди основных потребителей продукции ОМК — ведущие российские и зарубежные компании: «Газпром», «Российские железные дороги», «ЛУКойл», «АК Транснефть», «Сургутнефтегаз», «Роснефть», «ТНК-ВР», ExxonMobil, Royal Dutch/Shell, General Electric, Samsung. Продукция ОМК поставляется в 30 стран мира.

Облигации Связь-Банка

Рейтинговое агентство Fitch присвоило трехлетнему выпуску облигаций Связь-Банка серии БО-01 долгосрочный рейтинг в национальной валюте на уровне «BB» и национальный долгосрочный рейтинг на уровне «AA-(rus)». Облигационный заем в объеме 5 млрд руб. был размещен 1 ноября 2012 года на ФБ ММВБ. ОАО АКБ «Связь-Банк» основано в 1991 году. Генеральная лицензия Банка России № 1470. Банк располагает сетью из 51 филиала в регионах РФ. Участник системы обязательного страхования вкладов. Главным акционером Связь-Банка является Государственная корпорация «Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)». Рейтинговое агентство Fitch Ratings присвоило Связь-Банку долгосрочный рейтинг дефолта эмитента в иностранной и национальной валюте на уровне «BB», национальный долгосрочный рейтинг на уровне «AA-(rus)».

Премиальная кобрендовая карта

НОМОС-БАНК авиакомпания «Трансаэро» запустили премиальную кобрендовую карту НОМОС-БАНК–ТРАНСАЭРО категории PLATINUM, адресованную клиентам private banking. Карта VISA PLATINUM TRANSAERO — это современный удобный карточный продукт, с привлекательными условиями и уникальной бонусной программой, которая является не только выгодным платежным инструментом, но также позволяет получать бонусные авиабилеты и различные привилегии от авиакомпании и других партнеров банка. Доступны как кредитные, так и дебетовые карты НОМОС-БАНК — ТРАНСАЭРО, которые выпускается на базе VISA. Уникальной особенностью карт является возможность получения скидок на авиабилеты в бизнес-класс 5% и в империал 7% при их оформлении в офисах «Трансаэро».

Итоги UPGrid-2012

Форум подтвердил свою высокую состоятельность

Первый Международный электроэнергетический форум UPGrid «Электросетевой комплекс. Инновации. Развитие», прошедший в Москве с 23 по 25 октября в МВЦ «Крокус-Экспо», подтвердил свою состоятельность. Организованный ОАО «ФСК ЕЭС» при участии Министерства энергетики РФ, форум принес первые практические результаты: заключено 15 крупных соглашений о сотрудничестве, выставочные экспозиции посетило около 5000 человек.

Более 200 крупнейших компаний продемонстрировали свои инновационные разработки и новые технологии. Среди участников: ALSTOM GRID, CISCO, HYUNDAI HEAVY INDUSTRIES Co., TOSHIBA, ООО «ИЦ «БРЕСЛЕР», SIEMENS, ABB, ООО НПП «ЭКРА», 3M, ОАО «Электрозавод», РТСофт, ОАО «ЭМЗ», ООО «Тольяттинский Трансформатор», ЗАО «ГК «Электрощит» — ТМ Самара» и др. Проведение столь масштабного мероприятия подтвердило высокий интерес участников к участию в Форуме, который стал по настоящему эффективной площадкой для живого диалога по перспективным и интересным проектам. Многие из этих решений представляют потенциальный интерес для реализации и внедрения в производственную деятельность электросетевого комплекса.

Вице-президент Alstom Grid по Центральной Европе и России Герхард Сейрлинг отметил: «Надежность и бесперебойность энергоснабжения сегодня означают не только сохранение существующих сетей, но и строительство новых объектов, основанных на инновационных технологиях, и очень многое зависит от того, насколько быстро рождаются и эффективно внедряются в жизнь новые идеи. Это означает, что ОАО «ФСК ЕЭС» организовало очень нужный и своевременный форум, который может придать отрасли второе дыхание. UpGrid — прекрасная площадка для демонстрации современных технологий, как, например, представленная цифровая подстанция Alstom Grid, и идеален для обсуждения перспективных проектов по модернизации электросетей и передовых решений в области энергетики. Это наглядно продемонстрировали подписанные на форуме соглашения о сотрудничестве Alstom Grid с ОАО «ФСК ЕЭС» и ОАО «ФСК НТЦ», и я надеюсь, что форум UpGrid будет проводиться в будущем».

Алексей Аверкин, генеральный директор российского представительства Hyundai Energo, подчеркивает: «ОАО «ФСК ЕЭС» в последние годы очень быстро прогрессирует. Компания повышает надежность работы, реализует масштабные инфраструктурные проекты, оперативно реагирует на изменение экономической конъюнктуры. Налицо прогресс и в инновационной составляющей. Во многом это является заслугой руководства, у которого есть четкое понимание, как она должна развиваться. Оно ставит перед компанией четкие цели и идет к ним верными шагами. Форум UPGrid мы расцениваем как новый формат работы в сфере развития и укрепления сотрудничества в сфере инноваций. И считаем его перспективным».

Сергей Кузьмин, директор департамента «Передача энергии» ООО «Сименс», также уверен: «Форум Upgrid — одно из ключевых мероприятий этого года в сфере инноваций, дающее лидерам энергетического рынка хорошую возможность продемонстрировать свои достижения потенциальным партнерам и найти новых клиентов. С его организатором, Федеральной сетевой компанией, нас связывает продолжительное плодотворное сотрудничество. А также общие подходы к стратегии дальнейшего развития. В частности, мы рассматриваем в качестве приоритетного направления разработку решений для интеллектуальных сетей. Форум еще раз подтвердил тождественность наших взглядов и идей. И правильность выбранных ориентиров.

В рамках деловой программы Форума состоялся конгресс с тематическими секциями «Техника и технологии, применяемые при создании электрооборудования, систем управления и телекоммуникаций для интеллектуальных сетей», «Энергоэффективность как элемент модернизации России», «Мировые тенденции и перспективы развития электрооборудования, релейной защиты и автоматики, эксплуатации электрических сетей». В заключение тематических секций прошли дискуссии на темы:»Smart Grid в России: эволюция или революция», «Трансфер технологий: качественный отбор или железный занавес» и «Энергосбережение в электроэнергетике: сценарии и прогнозы». Кроме того, состоялись многочисленные технические семинары, стендовые доклады компаний и молодежный круглый стол.

В работе UPGrid-2012 приняли участие представители федеральных и региональных законодательных и исполнительных органов власти, общественных объединений, научных организаций, руководители крупнейших сетевых и генерирующих компаний, производители оборудования и технологий, российские и зарубежные эксперты в области электроэнергетики.

Первый заместитель Председателя Правления ОАО «ФСК ЕЭС» Роман Бердников в ходе панельной дискуссии «Сети будущего: новые горизонты новой энергетики», прошедшей в рамках первого Международного электроэнергетического форума UPGrid «Электросетевой комплекс. Инновации. Развитие», отметил: «Модернизация и инновации — стратегия, которая позволит значительно повысить надежность Единой национальной электрической сети. Инновации — это не самоцель. Речь идет об интеллектуальной энергосистеме, которая позволит создавать надежные совместимые решения, обеспечивающие эффективный переход к энергетике следующего поколения».

Для этого необходимо четкое взаимодействие всех участников производственной цепочки, инфраструктурных и регулирующих организаций, поставщиков оборудования и услуг. «Основная задача остается неизменной — это надежное энергоснабжение потребителя. Создание интеллектуальной сети позволит перевести электроэнергетику на качественно новый уровень технологического развития. Основным преимуществом от внедрения которой станет формирование энергосистемы, способной самовосстанавливаться и самобалансироваться в случаях аварийных возмущений. Чтобы наш конечный потребитель — мы с вами — даже не успевали почувствовать нарушений в электроснабжении», — отметил первый заместитель председателя правления ОАО «ФСК ЕЭС».

Не менее важным является модернизация сетей и бизнес-процессов. В последние годы ОАО «ФСК ЕЭС» осуществляет комплексную модернизацию сетей, оборудования и энергообъектов. Устаревшее оборудование заменяется на принципиально новое и современное, внедряются приборы и устройства нового поколения.

Участники дискуссии обсудили наиболее острые вопросы и проблемы реализации инновационных программ российских и зарубежных компаний, в том числе: условия, при которых инновации могут быть успешно внедрены в практику, факторы, препятствующие их внедрению, опыт и проблемы создания интеллектуальной сети.

С использованием материалов пресс-службы ОАО «ФСК ЕЭС»

Единая национальная сеть

«ИЦ ЭАК» выиграл конкурс на комплексное обслуживание

Инженерный центр «ЭНЕРГОАУДИТКОНТРОЛЬ» (ИЦ ЭАК), одна из ведущих инжиниринговых компаний по разработке, внедрению и обслуживанию АИИС КУЭ, выиграл открытый конкурс ОАО «ФСК ЕЭС» на право заключения договора на оказание услуг по комплексному обслуживанию АИИС КУЭ Единой национальной электрической сети.

«ИЦ ЭАК» участвовал в конкурсе, являясь лидером коллективного участника. Компании предстоит произвести поверку и обслуживание объектов АИИС КУЭ на более чем 800 подстанций уровнем напряжения от 110кВ до 750кВ в 8 Магистральных электрических сетях (МЭС) — Филиалах ОАО «ФСК ЕЭС». Срок проведения работ с октября 2012 по август 2017 года. Договором предусмотрено получение подтверждения о соответствии автоматизированных информационно-измерительных систем коммерческого учета электроэнергии требованиям ОРЭМ.

Согласно условиям конкурсной документации, обязательные составляющие комплексного обслуживания включают: обеспечение функционирования центра обработки вызовов и поддержки пользователей; мониторинг работы и оперативную диагностику АИИС КУЭ; техническое сопровождение программно-технических комплексов (ПТК) АИИС КУЭ на более чем 800 подстанциях «ФСК ЕЭС»; техническое сопровождение ПТК Центра сбора и обработки данных; метрологическое обеспечение АИИС КУЭ; обслуживание системного и специального ПО АИИС КУЭ; получение и последующую актуализацию технической документации на АИИС КУЭ, в том числе подтверждающей соответствие системы техническим требованиям действующих регламентов ОРЭМ.

Общее количество приборов учета электроэнергии, которые подлежат обслуживанию в рамках заключенного договора, составляет более чем 26 000 единиц. Комплексное обслуживание АИИС КУЭ позволит актуализировать легитимность данных об объемах электроэнергии, передаваемых по сетям компании, а также регламентированные ОАО «АТС» документы, подтверждающие техническое соответствие АИИС КУЭ требованиям оптового рынка.

ООО «Инженерный центр «ЭНЕРГОАУДИТКОНТРОЛЬ» (ООО «ИЦ ЭАК»), созданное в 2003 г., является одним из крупнейших российских интеграторов и разработчиков автоматизированных систем учета энергоресурсов (АСКУЭР). Компания одной из первых в России стала специализироваться на создании систем учета по технологии «Умных измерений» (SmartMetering) и имеет опыт создания более 350000 «умных» точек учета. Компания управляет масштабными проектами по энергосбережению и энергоэффективности.

ОАО «ФСК ЕЭС» образовано в соответствии с программой реформирования электроэнергетики как монопольный оператор по управлению Единой национальной электрической сетью с целью ее сохранения и развития. Объекты электросетевого хозяйства Федеральной сетевой компании находятся в 73 регионах Российской Федерации общей площадью более 13,6 млн кв. км. Компания эксплуатирует 125,3 тыс. км линий электропередачи и обеспечивает функционирование 856 подстанций общей установленной трансформаторной мощностью более 322,6 тыс. МВА класса напряжений 35-1150 кВ. В компании работает более 23 тыс. сотрудников.

Испытание погодой

«МОЭСК» обеспечил устойчивое электроснабжение

Своевременное получение прогнозной информации и подготовительные действия энергетиков ОАО «МОЭСК» позволили обеспечить качественное и бесперебойное электроснабжение потребителей во время первого в осенне-зимнем сезоне ледяного дождя.

В исполнительном аппарате и филиалах ОАО «МОЭСК» в связи с прогнозируемым ухудшением погодных условий (сильный дождь, переходящий в «ледяной дождь», мокрый снег, на деревьях и проводах гололедные явления, ветер с порывами 17-22 м/с) в ночь с 30-го на 31-е октября и сохранением днем 31 числа в ОАО «МОЭСК» с 16:00 30 октября по распоряжению заместителя генерального директора — технического директора А.В.Чегодаева был введен режим повышенной готовности (РПГ).

Энергетики ОАО «МОЭСК» перешли на особый режим работы, организовано дежурство оперативного и ремонтного персонала. В настоящее время в штатном режиме по г. Москве было задействовано 68 оперативно-выездных бригад (89 человек), в Московской области — 44 бригады (185 человек). В режиме повышенной готовности находятся 273 бригады энергетиков МОЭСК (1477 специалистов и 291 единица техники) и 655 специалистов 226 единиц техники из 60 подрядных организаций.

На время режима повышенной готовности в Компании установлен особый контроль за работой электросетевых объектов, организовано дежурство оперативного и ремонтного персонала, усилены меры пожарной безопасности на объектах электросетей, организовано взаимодействие с пожарными частями МЧС России. Кроме того, налажено взаимодействие с органами исполнительной власти и органами местного самоуправления в Москве и Московской области.

Прошедшие осадки не вызвали перебоев в электроснабжении потребителей, однако в связи с сохранением неблагоприятных погодных условий режим повышенной готовности продлен днем 1 ноября. Напомним, что 5 октября ОАО «МОЭСК» получило паспорт готовности к работе в осенне-зимний период. Аварийный резерв компании и филиалов укомплектован полностью.

Общая задача

Энергетики стараются оградить детей от беды

Сотрудники ОАО «МРСК Сибири» совместно с Министерством образования Республики Хакасия провели открытые уроки в учебных заведениях региона. В ходе встреч особое внимание энергетиков было направлено на то, чтобы дети усвоили простую истину: приближаться к электроустановкам — опасно для жизни.

Ребятам показали предупреждающие знаки и объяснили их значение. Энергетики разъяснили, какую угрозу представляют неисправные электроприборы, оголенный провод, и к чему могут привести игры в охранной зоне ЛЭП или на территории электросетевых объектов.

«Национальная гимназия-интернат им. Н.Ф. Катанова, как площадка для беседы с ребятами нами была предложена не случайно, здесь обучаются дети со всех уголков республики. Ребята на каникулы уезжают домой и не всегда знают, что их игры могут быть смертельно опасны — рассказывает специалист Департамента по связям с общественностью ОАО «МРСК Сибири» Татьяна Телешева. — Отрадно, что министерство образования и науки Хакасии с удовольствием приняли приглашение энергетиков поддержать эту кампанию».

В рамках реализации крупномасштабной программы в регионах на территории присутствия ОАО «МРСК Сибири», специалисты филиалов регулярно посещают образовательные и дошкольные учреждения. Проводя беседы среди детей и подростков, энергетики не забывают учитывать возрастные особенности учащихся. Информация до детей всегда доводится в адаптированной форме. Так, например, в Хакасском Республиканском детском доме «Малышок» ребятам показали занимательную флеш-игру и познавательный фильм. «Очень важно, что такие встречи построены на постоянном общении с ребятами и в конце урока они самостоятельно подводят итоги, делают выводы. Сами проговаривают, что нельзя тянуть вилку из розетки за провод и трогать электроприборы мокрыми руками, нельзя забираться, а тем более открывать трансформаторные подстанции», — отметила директор детского дома «Малышок» Елена Санникова.

Напоминать о новых, жизненно важных знаниях, полученных на уроке, детям будут подарки от энергетиков — яркие раскраски на тему электробезопасности «В стране безопасного электричества». А как отмечают сотрудники компании, главный результат регулярных бесед с учащимися об электробезопасности — отсутствие происшествий с участием детей на энергообъектах.

ОАО «МРСК Сибири», дочернее общество ОАО «Холдинг МРСК», осуществляет передачу и распределение электроэнергии на территориях республик Алтай, Бурятия, Тыва и Хакасия, Алтайского, Забайкальского, Красноярского краев, Кемеровской и Омской областей. Территория обслуживания — 1,856 млн кв. км. Общая протяженность линий электропередачи 250,968 тыс. км, трансформаторных подстанций 6-10-35/0,4 кВ — 51360, подстанций 35-110 кВ — 1777.

Цены, риски и законы

Необходима коррекция правил в электроэнергетике

Максим Ланда

В рамках IX профессионального энергетического форума «ТЭК — ценообразование и рыночные риски», организатором которого традиционно выступил журнал «Энергорынок», Генеральный директор ООО «Мечел-Энерго» Юрий Ямпольский выступил с докладом «Изменение действующего законодательства — необходимость для снижения рисков предприятий отрасли».

Напомним, что именно «Мечел-Энерго» стала инициатором создания рабочей группы при Комитете по энергетике Государственной Думы РФ для подготовки предложений, законодательное закрепление которых позволит повысить эффективность и стабильность электро- и теплоснабжение потребителей. На сегодняшний день в состав рабочей группы вошли представители 17 ведущих энергокомпаний России. Итогом работы группы на первом этапе стало формирование законодательных и иных инициатив, направленных на снижение рисков предприятий отрасли от неплатежей посредников и перепродавцов тепловой и электрической энергии.

В своем выступлении Юрий Петрович акцентировал внимание на наиболее важных предложениях коллег по изменению существующих нормативных актов. Прежде всего, необходимо предоставить приоритетное право собирать средства за отпущенную потребителю тепловую энергию исключительно ее производителю: кто товар произвел, тот и должен его продавать потребителю и получать за него плату. Участие третьего лица в процессе сбора средств потребителей (в том числе населения) — только с согласия производителя. Также надо ужесточить правоприменение норм уголовного кодекса к руководителям и учредителям тех управляющих компаний, которые намеренно выводят денежные средства потребителей.

Назрела необходимость приватизации тепловых сетей. Сейчас, когда сети находятся на балансе муниципалитетов и передаются в аренду, как правило, краткосрочную, арендатор не заинтересован инвестировать в несобственные активы. Происходит «латание дыр». Сверхнормативные потери фактически не компенсируются производителю, так как нет источника их погашения. Арендатор банкротится, а производитель не может взыскать с него фактическую задолженность. Появляется другой арендатор, процесс повторяется.

Фактически сверхнормативные потери компенсируются самим производителем, за счет привлечения заемных средств, что негативно сказывается на экономике производителя. Банкрот (в том числе, муниципальное предприятие) должен отвечать имуществом — тепловыми сетями. Производитель — единственный, кто заинтересован в модернизации и грамотной эксплуатации, поэтому ему следует предоставить приоритетное право на их приобретение.

Кроме того, энергетики считают необходимым инициировать вопрос о страховании ответственности на случай невозможности расчетов с энергоснабжающими организациями. Управляющие компании работают с денежными средствами населения, имеют возможность бесконтрольно ими распоряжаться и фактически отвечают перед жителями за их жизнеобеспечение, но на практике никакой ответственности не несут. Введение обязательности страхования данного вида бизнеса позволит повысить ответственность управляющих компаний и вытеснит с данного рынка услуг заведомо недобросовестных предпринимателей.

На последнем заседании рабочей группы принято решение направить итоговые инициативы не только в Комитет по энергетике Государственной Думы, но и в Правительство Российской Федерации, т.к. часть обсуждаемых предложений касается постановлений исполнительных органов власти.

Общество с ограниченной ответственностью «Мечел-Энерго» — дочернее предприятие ОАО «Мечел», объединяющее энергетические активы группы. Общая установленная мощность предприятий энергетического дивизиона составляет 1301,7 МВт электрической и 5670,4 Гкал/ч тепловой мощности. «Мечел-Энерго» работает для бесперебойного, безопасного и эффективного энергоснабжения всех производственных компаний группы «Мечел», а также для развития энергетического сектора холдинга в России и за рубежом.

На грани стихии

Защита ограждающих конструкций в береговой зоне

В последние годы отечественная строительная индустрия ощущает значительный рост заказов на строительство капитальных объектов в береговой и прибрежной зоне. Это и строительство спортивных комплексов для Олимпиады-2014, и возведение отелей, туристических баз, причалов, прочих объектов инфраструктуры. Инвестиции в «прибрежное строительство», как правило, эффективны и быстро окупаются, особенно если в процессе строительства используются современные материалы и технологии.

Напомним: береговой зоной традиционно считается территория, расположенная в километровой полосе от воды, а прибрежными территориями называются земли в 1-3 км от берега. Краеугольным камнем прибрежного строительства является правильный выбор материалов для ограждающих конструкций, поскольку фасады и кровли таких построек подвергаются воздействию целого ряда специфических неблагоприятных факторов, способных существенно сократить срок эксплуатации зданий и нанести непоправимый урон их внешнему виду. Это и повышенный уровень солнечного УФ-излучения, и повышенная влажность, и мельчайшая взвесь морской соли в воздухе, и эрозионное воздействие мелких фракций песка, поднятого ветром с пляжа. Такая агрессивность прибрежной и, в частности, приморской атмосферы требует от ограждающих конструкций и кровель зданий и сооружений особо высокой стойкости.

Причём это относится к любым типам зданий, т.к. и бетон, и кирпич, и облицовочный камень, и штукатурка практически в одинаковой степени подвержены разрушительной эрозии. Предотвратить её может использование на таких зданиях навесных вентилируемых фасадов. Однако их производители, как и производители материалов для быстровозводимых зданий (БВЗ), составляющих сегодня основу коммерческой застройки, должны также принимать в расчёт агрессивный характер прибрежной атмосферы. «Если мы говорим о строительстве в прибрежной зоне, об обычном незащищённом металле стоит забыть. Можно использовать нержавейку, но это дорого. Разумнее использовать оцинкованный профилированный прокат с современными полимерными покрытиями», — считает Василий Горбунов (ООО «Арт Винд»).

Естественно, возникает вопрос: как определить стойкость того или иного покрытия к внешним факторам, с учётом того, что здание должно будет простоять не один десяток лет без капитального ремонта? «Долговечность стали с покрытием определяется несколькими факторами. Это качество самой оцинкованной стали, толщина и качество грунтовочного и верхнего слоёв окраски и, конечно же, соответствие производственного процесса самым жёстким требованиям качества. К сожалению, российские стандарты ничего не знают о стали с полимерным покрытием, хотя она широко применяется в отечественном строительстве уже не один десяток лет. Поэтому мы руководствуемся не только российскими, но и европейскими нормами, стандартами и результатами испытаний», — поясняет Сергей Якубов, руководитель департамента «Фасадные системы и ограждающие конструкции» Группы компаний Металл Профиль.

Довольно корректно для нашей задачи отражают стойкость листовой стали с покрытием к вышеперечисленным факторам европейские нормы EN13523 и EN1069.

Рассмотрим, как выглядят в этом свете характеристики стали с покрытием Colorcoat Prisma производства компании Tata Steel (Великобритания).

Colorcoat Prisma — двустороннее покрытие пятого поколения толщиной 50 мкм. На стальную основу наносится сплав Galvalloy, состоящий из 95% цинка и 5% алюминия. Такая обработка позволяет защитить даже торцевые области листов фасада и кровли, наиболее подверженные коррозии, и имеет преимущества перед горячим цинкованием листа. Далее следуют защитный, грунтовочный слой и финишное покрытие (полимерная краска с полиамидными гранулами), которое и находится в контакте с внешней средой.

Еще большую толщину — 200 мкм — имеет покрытие Colorcoat HPS200 Ultra. Здесь также присутствуют слой из сплава Galvalloy и усиленное полимерное покрытие. Сталь с таким покрытием по коррозионной стойкости даже превышает самые жёсткие требования RC5 (по EN10169).

Разумеется, столь качественное покрытие повышает стоимость продукта, однако это оправдано длительными сроками эксплуатации: гарантия производителя на Colorcoat Prisma и Colorcoat HPS200 Ultra составляет 15 и 20 лет соответственно для фасадных облицовок и 10 и 15 лет — для кровельных покрытий. Если же речь идёт о строительстве на некотором удалении от побережья, т.е. в так называемой «внутренней» зоне, следует рассмотреть возможность использования решений на основе стали с покрытием PVDF (ПВДФ). Покрытие имеет толщину 27 мкм, состоит из поливинилфторида и акрила. Поверхность глянцевая, цвет любой, вплоть до «металлика», практически не выгорает на солнце и имеет высочайшую защиту от ультрафиолета. Также характеризуется хорошей самоомываемостью, устойчивостью к механическим повреждениям и истиранию. В таблице ниже приведена европейская классификация полимерных покрытий по коррозионной сопротивляемости с примерами конкретных решений и областей их применения.

При определении стойкости покрытий к коррозии, истиранию и ультрафиолету образцы подвергались самым суровым испытаниям — погружению в морскую воду на 5000 часов (с предварительно сделанными надрезами), 12-недельному непрерывному облучению УФ-А-лучами и ряду других серьёзных воздействий. В результате эксперты заключили, что в условиях морского побережья использование при строительстве БВЗ стали с покрытием экономически эффективно и оправданно.

Фактически их применение уравнивает возможности «сухопутных» заказчиков с теми, кто строится в береговой и прибрежной зонах, что открывает широчайшее поле деятельности дизайнерам и архитекторам, позволяя воплощать в жизнь самые футуристические проекты.

Так, ограждающие конструкции из сэндвич-панелей нашли широкое применение при строительстве олимпийских объектов в Сочи. Наверное, никого не стоит убеждать, что экспертиза проектов и материалов для столь важной стройки была достаточно строгой.

Использование технологий БВЗ на сочинской стройке позволило решить и множество других необычных задач.

Например, олимпийский кёрлинг-центр интересен тем, что рассчитан на неоднократную сборку-разборку и перенос на большие расстояния. Это, по сути, экспериментальный объект. «В этом «конструкторе» использованы сэндвич-панели поэлементной сборки (СП ПС). Такие панели собираются прямо на каркасе, технология не требует дорогостоящих подъёмных механизмов. Эффектная облицовка СП ПС на ограждающих конструкциях кёрлинг-центра реализована сочетанием матовых фасадных кассет цвета «антрацит» и кассет «серебристый металлик» с покрытием Colorcoat Prisma», — рассказывает Сергей Якубов.

Не менее привлекательна большая ледовая арена для хоккея с шайбой. По задумке проектно-конструкторского бюро «Инфорспроект» и омского НПО «Мостовик», она должна выглядеть как приоткрытая морская раковина со сложной криволинейной поверхностью. Стены этого сооружения построены из трёхслойных сэндвич-панелей, произведённых на Южном Заводе Металл Профиль. Такие же панели использованы и при строительстве крытого конькобежного центра по проекту итальянского архитектора Алессандро Цоппини.

Строительство в береговой зоне сулит большие перспективы, но требует особого подхода. Чтобы здания стояли долго и не теряли своих эксплуатационных характеристик и внешней привлекательности, им необходима стойкая защита для стен и кровли. Обеспечить её позволяют современные строительные технологии и материалы.

Потому что без воды...

Кризис водных ресурсов требует интеллектуального учета

Герт Скривер, Kamstrup A/S

Экстремальные погодные условия, загрязнение окружающей среды и перенаселение — причины недостатка воды многообразны; и необходимость сохранения водных ресурсов планеты постоянно привлекает внимание политиков. Ситуация становится все более критической, так как проблемы водоснабжения пересекаются с проблемами окружающей среды и безопасности. И проблема затрагивает не только экономически отсталые регионы. Высокие стандарты жизни подразумевают высокое водопотребление, для иллюстрации 1000-3000 л воды требуется для производства только одного килограмма риса и от 13000 до 15000 л для производства одного килограмма говядины с использованием зерновых кормов.

Практически каждая страна, имеющая различных активных потребителей воды, таких как сельское хозяйство, крупные города и туристическую индустрию, сталкивается с кризисом водных ресурсов. Даже в относительно неиндустриальных областях Центральной и Северной Европы стоимость воды для бытовых нужд сравнима со стоимостью энергоресурсов. Из-за этого современный информированный потребитель требует точных расчетов, эффективной и профессиональной работы от поставщика воды. В условиях роста цен на воду точный и справедливый коммерческий расчет с помощью прецизионных средств измерений становится необходимым для потребителей жизненно важного товара.

Цена воды

Усугубляющийся кризис водных ресурсов заставил мировых политиков задуматься над учетом воды. Китай принял программу с названием «один дом — один водосчетчик»; Еврокомиссия рассматривает регулирование тарифов на воду и обязательный учет воды как ключевые аспекты политики водосбережения.

Чтобы цены были эффективным стимулом для водосбережения, необходимо обеспечить измерение водопотребления в домах. Количество водосчетчиков, установленных в мире, составляло более 900 млн в 2010 году (913793309); количество домовладений в мире составляет примерно 1.9 миллиарда (1889114393).

Примерно 80 млн счетчиков воды устанавливается ежегодно, что составляет прирост в 6,6%, лидером в котором является Китай. Очевидно, что учет воды воспринимается как средство обеспечения эффективного использования воды, что естественно, если рассматривать водосчетчик как счетчик денег, который не только служит для учета выручки поставщика воды и далее дает возможность рассчитать инвестиции в водосберегающие технологии, но и может наглядно показать потребление воды в единицах оборота денег. Правильные расчеты за поставляемую воду дают возможность поставщику воды обучать своих потребителей экономности и рачительности.

Интеллектуальный водосчетчик

Измерение водопотребления в быту само по себе оказывает психологический эффект на потребителей, давая им картину потребления. Но по настоящему выгоды учета потребления воды раскрываются с началом использования электронных водосчетчиков с функцией дистанционного снятия показаний. Интеллектуальные водосчетчики открывают широкие возможности для улучшения сервиса клиентов, автоматического сбора и обработки данных.

Новейшие модели электронных счетчиков стремятся удовлетворить все современные требования, предъявляемые в части удобства пользования, обслуживания и экономичности.

Автоматическое снятие показаний. Увеличивается потребность в автоматическом сборе показаний водосчетчиков для рационализации дорогостоящих и неудобных для потребителей технологических процессов в сетях водораспределения. Более того, автоматический сбор показаний позволяет поставщику воды контролировать показания водосчетчиков и иметь полноценную картину потребления воды.

Электронные водосчетчики имеют большие возможности для автоматического сбора показаний, будь это интеграция в радиосети или считывание с помощью мобильных устройств. Новый и очень простой способ беспроводного считывания с помощью маленького USB устройства позволяют даже небольшим поставщикам воды пользоваться удобствами автоматического сбора показаний.

Точность и надежность. Использование ультразвуковой технологии измерения расхода воды позволяет вести учет при очень маленьких расходах. Чувствительность на малых расходах очень важна при учете воды в быту. Счетчики, начинающие работать при расходах 15-20 л в час, часто не регистрируют утечки в кранах и туалетных бачках. Некоторые ультразвуковые счетчики воды начинают измерять расход с 3 л в час.

Кроме того, отсутствие движущихся частей в ультразвуковом счетчике делает его неподверженным механическому износу: счетчик можно устанавливать без учета конструкции трубопроводной системы, он нечувствителен к содержащимся в воде грязи и частицам, к которым чувствительны традиционные механические водосчетчики.

Влагозащита. Водосчетчики часто работают во влажной окружающей среде. Многие поставщики воды боятся устанавливать электронные водосчетчики в таких условиях. Теперь на рынке появились электронные счетчики с классом защиты IP68. Они допускают работу в полностью погруженном в воду состоянии. Прибор с питанием от батареи может работать долгие годы в таких жестких условиях.

Определение утечек. Небольшие утечки, которые очень трудно обнаружить, со временем могут привести к разрывам трубопроводов. Раннее обнаружение утечек существенно снижает риск аварий, дорогостоящего ремонта и потерь воды. Электронные водосчетчики могут программироваться на выдачу сигнала в случае, если за период в 24 часа не регистрируется хотя бы одного часа с нулевым расходом, что является признаком возможной утечки в системе. Также они могут информировать о неожиданном значительном увеличении расхода.

Диагностика и устранение неисправностей. Электронный водосчетчик является инструментом контроля для оптимизации работы сетей водораспределения. Счетчики могут иметь систему архивации параметров, позволяющую составить детальную ретроспективу водопотребления. В некоторых счетчиках параметры потребления и события, такие как «утечка», «попытка вскрытия» и «отсутствие воды», сохраняются за последние 460 суток и 36 месяцев, что облегчает поиск неисправностей и обслуживание потребителей.

Выводы

Измерение водопотребления в быту является важным средством в борьбе с кризисом водных ресурсов; боле того, электронные водосчетчики дают поставщикам воды дополнительные возможности. Корректные расчеты с потребителями, профессиональное обслуживание потребителей и распределительных сетей — важные аспекты работы по распределению воды, и электронные водосчетчики играют в здесь важную роль. Важно отметить, что есть электронные счетчики, способные конкурировать с традиционными механическими счетчиками. Применение проверенных технологий для некоторых изделий позволяет значительно снизить их стоимость. Дальнейший экономический эффект может достигаться снижением расходов на эксплуатацию и использованием систем автоматического сбора показаний и определения утечек.

Двусторонний взгляд

Нестандартные окна располагают к общению

Даниил Борисов

В конце сентября 2012 года в канадском городе Суррей состоялось открытие центральной библиотеки — Surrey City Centre Library. Здание, спроектированное архитектурной студией Bing Thom Architects и построенное на инвестиции горожан, отличается нестандартной формой и величиной оконных конструкций.

По словам дизайнеров, главная цель проекта заключалась в организации благоприятной среды для общения посетителей и комфортного чтения. Для этого архитекторы обеспечили максимум естественного света и создали непринужденную обстановку особой организацией пространства. «Всем известно, насколько важно естественное освещение для человека, — объясняет Антон Богданов, директор по маркетингу компании PROPLEX (первого российского разработчика и крупнейшего производителя оконных ПВХ-систем по австрийским технологиям). — Окна, пропускающие достаточное количество дневного света, особенно нужны рабочим помещениям. Во-первых, обеспечивается психофизиологический комфорт. Во-вторых, так сохраняется связь человека с внешней средой».

Этот фактор был полностью учтен при возведении филиала крупной фармацевтической компании GlaxoSmithKline (Великобритания) в Квебеке. Фасад южной части здания целиком остеклен — здесь расположена зона отдыха и общения сотрудников.

Под рабочие пространства отведена северная половина строения. Окна в ней стандартных размеров, но расположены они по всей длине фасада. Так солнечный свет поступает в помещения в достаточном количестве, но не мешает работать.

«Для максимума естественного света не обязательно нужны большие оконные конструкции. Можно использовать стандартные окна, но в большем количестве. Такой вариант, конечно, актуален только для строящихся частных домов. Для квартир подойдут окна без вертикального или горизонтального импоста посередине», — объясняет Антон Богданов (PROPLEX).

Еще один приём для создания максимально комфортных условий отдыха и общения — панорамное остекление. Он распространен среди многих отелей мира, а также владельцев загородных коттеджей. Панорамные окна не только увеличивают обзор, но и пропускают больше дневного света в комнату. Помимо обычных панорамных конструкций бывают угловые и эркерные.

Таким образом, при правильном подходе к выбору окон можно обеспечить не только физический, но и психологический комфорт в жилище.

PROPLEX — первый российский разработчик и крупнейший производитель оконных ПВХ-систем по австрийским технологиям. Завод по производству оконного ПВХ-профиля и подоконников построен в Подольске в 1999 году. Предприятие оснащено современным оборудованием из Австрии и Германии. Компания является эксклюзивным дистрибьютором фурнитуры KALE, дистрибьютором австрийской фурнитуры MACO, а также партнером немецкой компании ROTO. PROPLEX имеет крупнейшую в РФ сеть собственных региональных складов. В компании работают более 800 сотрудников. Партнеры PROPLEX — более 2000 компаний, которые изготавливают и продают пластиковые окна в России. На сегодняшний день каждые 20 секунд в стране устанавливается окно PROPLEX, а с 2000 года их было установлено уже более 17 млн.

Сэндвич-панели в России

«Металл Профиль» признан лидером национального рынка

В августе 2012 года информационно-аналитическое агентство Infoline подвело результаты исследования российского рынка сэндвич-панелей. На основе объёма выпуска продукции в 2011 году. Группа компаний «Металл Профиль» — ведущий производитель кровельных и фасадных систем в России — второй год подряд признана лидером рынка. Доля компании составила 14,1% от общего объёма выпуска сэндвич-панелей.

По сравнению с 2010 годом группе «Металл Профиль» удалось увеличить объёмы производства сэндвич-панелей вдвое, а долю на рынке — на 4,6%. За прошлый год реализовано 2,4 млн кв. м трёхслойных сэндвич-панелей и 600 тыс. кв. м сэндвич-панелей поэлементной сборки. Такие темпы роста позволили опередить ближайшего конкурента ОАО «Теплант» на 3% и удвоить отрыв от ЗАО «Вентиляционный завод Лиссант».

Основные поставки компании осуществлялись для строительства промышленных сооружений (31%), торговых центров (21%), складских помещений (19%). Остальные 29% заказов пришлись на спортивные, сельскохозяйственные объекты, здания сферы услуг и др.

«В среднем рост рынка сэндвич-панелей в 2011 году составил порядка 15% по отношению к 2010 году. Положительную динамику мы ожидаем увидеть и по итогам текущего года, — комментирует результаты исследования Сергей Якубов, руководитель Департамента «Фасадные системы и ограждающие конструкции» ГК «Металл Профиль». — Стоит отметить, что заказчики стали отдавать предпочтение качественной продукции от проверенных производителей. Этим объясняется укрепление на первых позициях пятёрки крупных компаний, которые демонстрируют стабильное увеличение производства сэндвич-панелей».

По словам специалиста, в 2012 гожу «Металл Профиль» намерен удержать за собой лидерское место. «Мы постоянно развиваемся: налаживаем сотрудничество с ведущими поставщиками стали, повышаем квалификацию сотрудников, расширяем ассортимент», — говорит г-н Якубов.

Главной разработкой компании в 2012 году стала линейка сэндвич-панелей, предназначенных для зданий со специфическими условиями эксплуатации. Трёхслойные сэндвич-панели Sterilium применяются для внутренней облицовки объектов с повышенными требованиями к чистоте (пищевых производств, фармацевтических складов, операционных комнат). Industrium отвечают потребностям в повышенной коррозионной стойкости, предъявляемым к ограждающим конструкциям промышленных предприятий. Панели Agrarium подходят для агрессивной и влажной среды животноводческих комплексов и сельскохозяйственных хранилищ.

«В следующем году в планах компании открытие заводов в различных регионах страны, а также реализация стратегической цели — повышение уровня качества применяемых в отечественном строительстве материалов», — добавляет Сергей Якубов.

Группа компаний «Металл Профиль» создана в 1996 году. Ассортимент продукции включает металлочерепицу, элементы кровельных систем, сэндвич-панели (трёхслойные и поэлементной сборки), водосточные системы, профилированные листы, вентилируемые фасады. Компания «Металл Профиль» — эксклюзивный поставщик стали с покрытием Colorcoat Prisma (Великобритания) в России. В Группу компаний входят 13 заводов в Москве, Ростове-на-Дону, Краснодаре, Екатеринбурге, Санкт-Петербурге, Караганде, Новосибирске, Казани, Иркутске, Минеральных Водах и Минске, а также более 50 торговых представительств в России, Беларуси и Казахстане. Согласно исследованию журнала «Металлоснабжение и сбыт», Группа «Металл Профиль» с 2002 года является крупнейшей компанией в России по переработке рулонного проката с полимерным и оцинкованным покрытием.

ПОДРОБНОСТИ

Уверенный оптимизм EuroBLECH 2012

Всемирный деловой праздник листового металла в германском Ганновере

Елена Стольникова,
Ганновер-Москва

В германском Ганновере подвели итоги Международная выставка технологий обработки листового металла EuroBLECH 2012 — безусловно, ставшей одним из центральных деловых промышленных мероприятий в Европе осенью этого года. Выставка проводилась уже в двадцать второй раз в своей истории и снова собрала на одной из лучших выставочных площадок мира ведущие мировые компании, чей бизнес связан с обработкой металла, в том числе — собственно металлургов, производителей обрабатывающих станков и линий, создателей инновационных технологий в данной области, разработчиков ИТ-решений и т.д. EuroBLECH 2012 стал настоящим всемирным деловым праздником листового металла. По данным организаторов, на выставке в этом году на стендах совокупной площади 84000 кв. м было представлено в общей сложности 1520 компаний из 39 стран мира. Число экспонентов EuroBLECH 2012 выросло на 5%, а выставочная площадь — на 7% по сравнению с предыдущей выставкой. Всего за дни работы EuroBLECH 2012 приняла более 60 тыс. бизнес-посетителей со всех практически со всего света.

Как уже писал «Промышленный еженедельник», международный отраслевой форум EuroBLECH в Ганновере уже прочно завоевал позиции ведущей мировой площадки определяющей ключевые тенденции развития рынка листового металла и его обработки, а также задающей контуры технологической «моды» и векторов развития на ближайшую и отдаленную перспективы. EuroBLECH стал главным событием и смотром достижений отрасли в мировом контексте.

По уверениям специалистов, выставка является идеальной рыночной площадкой для самого широкого круга специалистов как самой отрасли, так и смежных с ней направлений индустриального развития.

Девиз EuroBLECH 2012 — «Ответственность за будущее». В этом году выставка особое внимание уделило эффективным, экологически безопасным и экономным производственным технологиям. «Девиз международной выставки обработки листового металла — Ответственность за будущее — отвечает широким тенденциям высокотехнологичных секторов промышленности: это и ответственное отношение к экологии, и экономное использование ресурсов, а также энергоэффективность и мобильные структуры. В центре внимания сегодня такие темы как строительство из облегченных материалов, разумное использование полуфабрикатов, обработка гибридных структур, а также трансфер уже доказавших свою надежность производственных процессов», — поясняет Николя Хаманн, директор выставки EuroBLECH от имени компании-организатора Mack Brooks Exhibitions.

Предварительный анализ посетителей выставки в этом году показал существенное изменение: высококвалифицированных представителей бизнеса стало гораздо больше. Приблизительно 75% гостей представляли промышленные компании, причем доля предприятий, на которых работает свыше 500 сотрудников, увеличилась по сравнению с прошлым годом сразу на 20%. Еще большую динамику роста показывают посетители — руководители компаний и предприятий: их число среди гостей почти удвоилось. При этом характерно, что более 40% всех бизнес-посетителей приехали на EuroBLECH 2012 с твердым намерением заключить контракты или по крайней мере — найти новый партнеров.

Также предварительный опрос участников выставки показывает, что подавляющее большинство экспонентов остались оказались очень довольны своими результатами на выставке. И даже тот факт, что текущая экономическая ситуация в большинстве стран сегодня является недостаточно устойчивой, участники EuroBLECH 2012 высказали твердую убежденность, что итоги выставки помогают им более уверенно смотреть в завтрашний день.

Выставка проходила в восьми павильонах Ганноверского выставочного комплекса. В нынешнем году на ней вновь было очень широко представлено международное профессиональное сообщество: почти половину экспонентов (48%) составили фирмы, работающие за пределами Германии.

Информация об участии в международных выставках, проходящих в германском Ганновере, возможность обеспечить любой формат такого участия, предварительная подготовка делового визита в Германию:
www.messe.de
www.dm-expo.ru
info@dm-expo.ru
+7 (495) 697 5948,
+7 (495) 691 2997

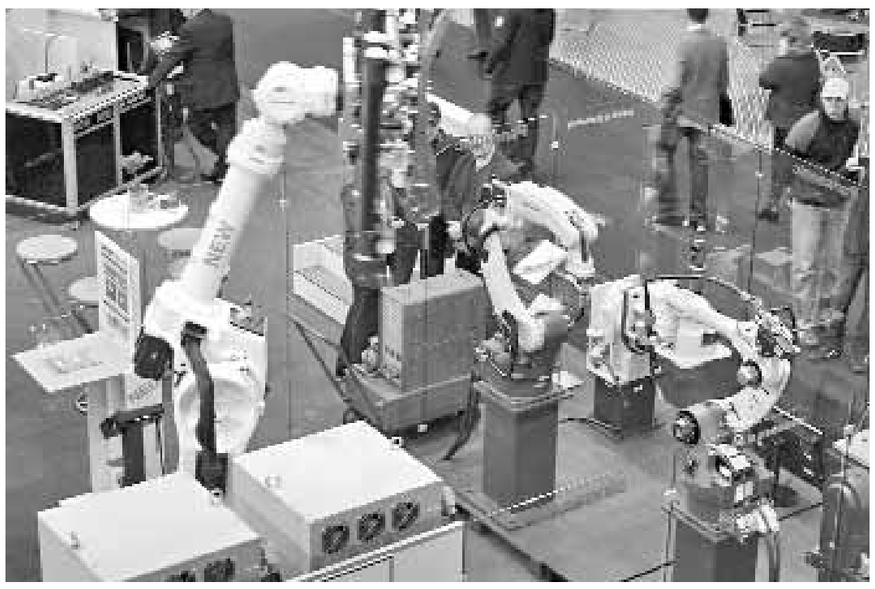
Более 36% посетителей EuroBLECH этого года также прибыли из-за рубежа. Наибольшее число экспонентов выставки, после Германии, представили Италия, Турция, Китай, Нидерланды, Швейцария, Австрия, Франция и США. Наиьбольлше гколичество гостей прибыли в Ганновер на EuroBLECH 2012 из следующих стран: Австрия, Нидерланды, Швеция, Швейцария, Великобритания, Италия, Дания, Чешская Республика, Польша и Индия.

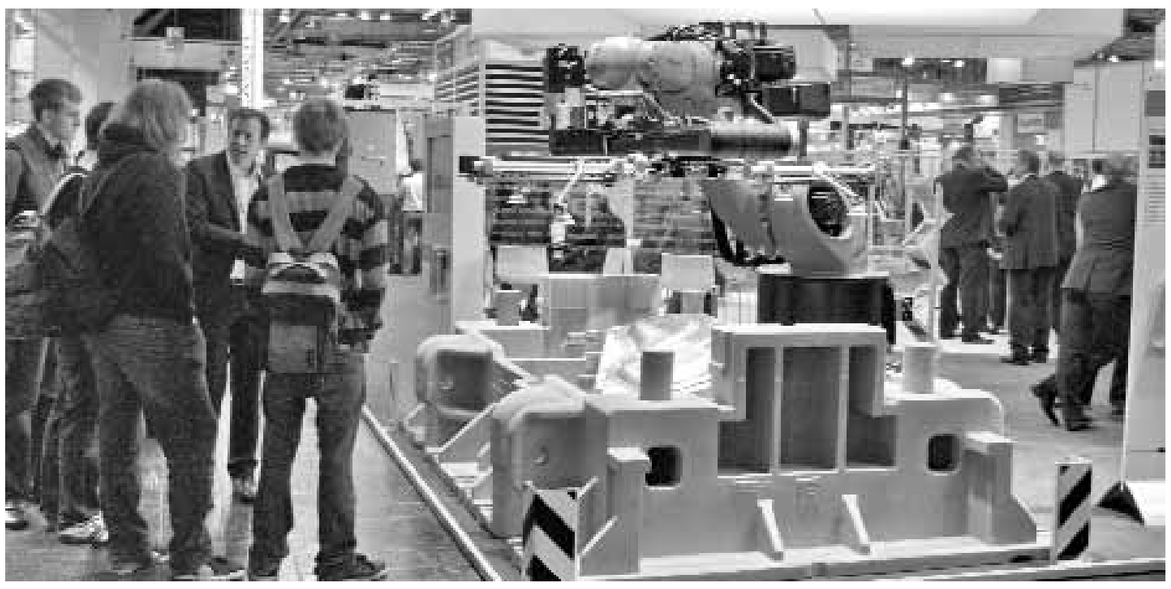
На EuroBLECH 2012 была представлена полноразмерная цепочка технологий обработки листового металла: полуфабрикаты, комплектующие, подготовка, резание, формовка, гибкая обработка листового металла, обработка кромок, сварка, обработка гибридных структур, обработка поверхностей, инструменты, КИП, системы CAD/CAM, контроль качества, а также исследования и разработки. Также был представлен широчайший ассортимент станков, инструментов и систем для обработки листового металла, от высоких технологий до обычного оборудования. Посетители смогли познакомиться с многочисленными новинками отрасли и понаблюдать за их «живыми» демонстрациями. В числе участников были и ведущие исследовательские центры, закладывающие своими проектами основы технологического прогресса.

Опрос экспонентов EuroBLECH 2012 показал также, что основной причиной их участия в этом ганноверском мероприятии стало желание понять основные тенденции мирового рынка, увидеть новейшие разработки и достижения ведущих компаний, работающих в этом секторе, а также найти выходы на новые рынки сбыта. По мнению участников, в Ганновере им удалось не только на самом авторитетном уровне представить свои достижения и свою продукцию, но и привлечь новых клиентов.

В общем контексте деловых новостей этой осени выставка и форум EuroBLECH 2012 стали хорошим позитивным исключением в общем достаточно невеселом ряду. И это вселяет определенные надежды, потому что по большому счету экономические успехи и рост деловых показателей формируются именно на производстве — непосредственно там, где и создаются новые ценности и формируется так называемая «прибавочная стоимость». В этом аспекте на EuroBLECH 2012 было что показать в самом лучшем виде: участники этой выставки умеют как никто создавать современные технологические шедевр из металла. Жаль только, что российские участники (а по металлу наша страна, как известно, не из последних на планете) снова не воспользовались в полной мере теми огромными рыночными возможностями и перспективами, которые предоставляет Ганновер. Но это уже, как говорится, совсем другая история.

Следующая международная EuroBLECH будет проходить в Ганновере с 21 по 25 октября 2014 года. Приезжайте, не пожалеете! Кстати, как показывают опросы, около 70% участников этого года уже направили заявки на участие в EuroBLECH 2014. К слову: можно участвовать и раньше, потому как в России в Санкт-Петербурге в марте 2013 года будет проходить BLECH-Россия 2013 будет проводиться с 12-14 марта 2013 в Санкт-Петербурге; в апреле приглашает выставка BLECH-Индия, а в мае — BLECH-Китай. Но главная в мире выставка по обработке листового металла, как известно, проводится именно в Ганновер один раз в два года. Не пропустите!





ПРОМЫШЛЕННЫЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ: ООО «Редакция газеты «Промышленный еженедельник».
Издание зарегистрировано в Министерстве Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовой информации.

ПИ № 77-12380 от 19.04.2002 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя ПИ № 77-14566 от 07.02.2003 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя ПИ № ФС77-19251 от 23.12.2004 г. в Федеральной службе по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия.

Генеральный директор, главный редактор Валерий Стольников
Заместители главного редактора Елена Стольникова, Дмитрий Кожевников
Помощники главного редактора Юлия Гужонкова, Татьяна Соколова

Директор по развитию Дмитрий Минаков
Региональный директор Наталья Можаева
Дизайн и верстка Роман Кураев, Елена Кураева
Руководитель коммерческой службы Александр Лобачев

Логистика ЗАО «Истгалф-Трансавто»
Представитель в Северной Америке: Виктория Яковлева (Ванкувер, Канада); vkl@telus.net Тел.: (1-604)-805-5979
Распространяется по подписке, по прямой рассылке и на профессиональных мероприятиях.
Подписаться на «Промышленный еженедельник» можно в любом отделении связи РФ и СНГ по каталогам «Роспечать» и «Пресса России» по индексам **45774** и **83475** (для юрлиц); по каталогу «Почта России» по индексам **10887** и **10888** (для юрлиц); через «Интер-Почту».
Подписка на электронную версию: podpiska@promweekly.ru
Материалы, отмеченные ®, публикуются на правах рекламы.

Адрес для корреспонденции: 123104, Москва, а/я 29
Тел. редакции: (495) 729-3977, 778-1447, 499-194-1033 (факс)
www.promweekly.ru
doc@promweekly.ru, pe-gazeta@inbox.ru
Над номером работали: А.Рыкова, А.Глуховская, А.Коптяев, В.Тихомиров, Е.Львова, Ю.Соколов, Д.Теперев.

Использованы материалы информагентств и интернет–изданий.
Номер подписан 2.11.2012
Отпечатано в типографии ОАО «ИД «Красная звезда» 123007, г. Москва, Хорошевское шоссе, 38
www.redstarph.ru
Номер заказа 4824
Тираж 40000 экз.

ПО ВОПРОСАМ РАЗМЕЩЕНИЯ РЕКЛАМЫ ОБРАЩАТЬСЯ ПО ТЕЛЕФОНУ (495) 778-1447. E-MAIL: doc@promweekly.ru