

В НОМЕРЕ:

НОВОСТИ

2-3

ГОК «Белая гора»

STEP приступил к основному этапу

Владивосток, остров Русский

Международная конференция по энергетике

Лидеры закупок

Победила НПК «Уралвагонзавод»

Высокие технологии

Аэрофлот и SAP: второй этап проекта

EuroBLECH-2012

Ответственность за будущее

СТРАТЕГИИ

4-5

Лучшие из лучших

Корпорация «Иркут» в рейтинге «Эксперт-400»

«Русланы» в объективе

Итоги международного фотоконкурса

Россия + Франция

Развивая успех программы SaM146

Правда зарплат

«Бумажный» рост доходов

Молодые специалисты

И недорого, и эффективно

«КАМАЗ» удивил

Рост чистой прибыли в 18 раз

АКТУАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА

6

Эффективное оборудование

Решения для горной промышленности

Экология и ОЗП

Готовность номер один

Стратегическое партнерство

Правительство Москвы и МОЭСК

БЕЗОПАСНОСТЬ

8

Смартфоны доступа

HID Global завершает пилотные проекты

Информационная защищенность

Перспективы российского рынка IDM-решений

Гипотезы развития

Экспертный взгляд в 2017 год

ВАЖНАЯ ТЕМА

Минэнерго России обещает к 2020 году довести долю возобновляемых источников энергии (ВИЭ) в общей выработке до 4,5% (сейчас доля ВИЭ — менее 1%). Проект программы модернизации электроэнергетики до 2020 года предусматривает вложение в развитие ВИЭ около 193 млрд руб. А в проекте госпрограммы «Энергоэффективность и развитие энергетики» на 2013-2020 гг. указаны инвестиции в ВИЭ в размере 690 млрд руб., 680 млрд из которых — из внебюджетных источников. Чтобы исполнить прогноз Минэнерго, до 2020 года России нужно ввести 11 ГВт мощности на основе ВИЭ, в том числе построить ветряные станции на 6 ГВт, солнечные — на 2 ГВт, малые ГЭС — на 2 ГВт, станции на биомассе — на 0,6 ГВт и на биогазе — на 0,3 ГВт, перечисляется в документе. Основные объемы вводов планируются после 2016 года. Средняя стоимость строительства зеленых станций — около 100000 руб./кВт: у биогазовых станций — 135200 руб., у ветряных — 55560 руб.

Рекорды рекордов

Технологии от поставщиков российского спорта

Сочинская Олимпиада, подготовка к которой, можно сказать, вышла на финишную прямую, стала во многом дополнительным стимулом для развития спорта в стране. Теперь на многие смотрят с прищелком на Сочи. Однако помимо чисто спортивных достижений эта сфера также является и широким полем для инновационной промышленной деятельности. Мы не получим результатов, не обеспечив современные условия для мира спорта, начиная от спортсменов и тренеров и заканчивая доступным качеством для массового занятия физкультурой и спортом. С одной стороны, это огромный рынок, а с другой — здоровье и честь нации. Сложный комплекс, в котором очень многие предприятия могут найти для себя дополнительный стимул развития, дополнительное призвание, разумеется, дополнительный рынок. С этого номера «Промышленный еженедельник» начинается цикл «Поставщики российского спорта», публикации которого призваны рассказать о лучших национальных примерах работы промышленности в этой области. Начиная с материала по особенностям архитектуры, конструкции и энергоэффективности современных спортивных сооружений.

Исторические корни

Со времен античной Греции спортивные соревнования были самым верным способом выделить лучших из лучших. В наши дни состязания в скорости, силе и ловкости между спортсменами вышли на качественно новый уровень, порой превращаясь в откровенное соперничество технологий, разработчиков и производителей эквипировки. Желание выиграть, кто «самый-самый», затронуло и тех, благодаря кому появляется вся инфраструктура для спортивных мероприятий — проектировщики и строители. Так, Олимпийские Игры последних лет отмечены заочным состязани-

ем между архитекторами. Результатом стало появление таких необычных сооружений, как национальный стадион «Птичье гнездо» в Пекине, Арена О2 в Лондоне, Олимпийский стадион с раздвижной стеклянной крышей в Афинах.

В эту гонку строительных технологий с азартом включи-

ли и сам чемпионат мира ФИФА. Подготовка к проведению мероприятий такого масштаба предполагает возведение множества современных спортивных объектов. И это становится вызовом российской строительной индустрии — умеем ли мы строить на международном уровне: быстро, красиво, функционально?

ми «зелеными» в истории.

Организаторы Олимпиады-2014 в Сочи решили не отставать от мировых тенденций, и еще во время подачи заявки в Международный Олимпийский Комитет декларировали приверженность зеленым стандартам. По словам Алексея Полякова, соучредителя и председателя Правления Со-

вированные системы управления сооружениями и т.п.

Так, при остеклении уникального каплевидного купола Большой ледовой арены применялись энергосберегающие стеклопакеты толщиной 38 мм. В них внешнее низкоэмиссионное стекло ответственно за снижение теплопотерь, а внутреннее — многослойный триплекс, обеспечивающее прочность и травмобезопасность. Общая площадь витражей составила 7700 кв. м.

Архитекторы НПО «Мостовик», ответственной за проектирование и строительство Большой ледовой арены, не забыли и о решении эстетических задач. Цвет остекления подобран так, что днём купол будет играть зеркальными бликами, а вечером станет полностью прозрачным. Кроме того, весь купол покрывают тысячи светодиодных приборов, способные передавать любое изображение.

«Характерной архитектурной особенностью многих современных спортивных объектов являются большие площади остекления. Поэтому при проектировании и строительстве зданий, которые должны отвечать высоким стандартам энергоэффективности и экологической безопасности, особое внимание уделяется теплосберегающим характеристикам оконных конструкций, — считает Лев Минуллин, директор по развитию компании PROPLEX, первого российского разработчика и крупнейшего производителя оконных ПВХ-систем по австрийским технологиям.

Самая энергоемкая система Большой ледовой арены — хладоцентр, состоящий из 7 хладокompрессоров суммарной мощностью 1,6 мегаватта, — также использует энергосберегающие решения. Оборудование хладоцентра не только обеспечит наморозку льда на площадках, а также охлаждение воздуха во внутренних помещениях. Тепло, выделяемое при работе компрессоров, будет направлено на подогрев полов, водопроводной воды и воздуха во внутренних помещениях. Благодаря этому энергоэффективность Большой ледовой арены достигнет 90%.

(Окончание на стр. 3)



Сочи объединит тысячи лучших спортивных технологий

Спорт и энерго-сбережение

Самым заметным мировым трендом при возведении спортивных объектов становится экологичность, понимаемая, прежде всего, как комплексное применение энерго- и ресурсосберегающих технологий для снижения выбросов парниковых газов и ущерба окружающей среде. И планка уже установлена очень высоко. Так, экологи признали прошедшие этим летом Олимпийские игры в Лондоне са-

та по экологическому строительству (LEED), олимпийские объекты должны соответствовать международному стандарту BREEAM — общепринятому методу оценки экологичности зданий. С такой целью ГК «Лямбдасстрой», генеральный подрядчик этой масштабной стройки, сделал ставку на внедрение инновационных решений при возведении олимпийских объектов: энергоэффективное остекление, альтернативные источники электроэнергии, автоматизи-

ЦИФРА НЕДЕЛИ

По данным Райффайзенбанка, российские компании за девять месяцев 2012 года осуществили рекордные за последние пять лет займы (как на внешнем, так и на внутреннем рынках). Через рублевые облигации привлечено 719 млрд руб., \$36,5 млрд — через еврообонды. Предыдущие рекорды — 707,1 руб. в 2009 году и \$28,7 млрд в 2007 году. Даже в предкризисные годы, с 2002 по 2007 годы, объем размещений был существенно меньше.

Инвестиционные риски

Российский рынок будет оставаться «бычьим»

Владислав Исаев

Информационная группа Finam.ru провела онлайн-конференцию «Мировые рынки после QE3: идеи и инструменты для инвестции». Её участниками считают, что, несмотря на существующие риски, российские биржевые площадки в ближайшие кварталы будут демонстрировать восходящую динамику. Прирост капитализации фондового рынка может составить от 10% до 30%.

Российские фондовые индексы в среднесрочной перспективе будут расти, прогнозируют участники организованной «ФИНАМом» конференции. «Надеемся на динамику роста российского фондового рынка в ближайшие полгода благодаря стимулирующим мерам ЕЦБ и ФРС США, — говорит ведущий аналитик «Нордеа Банка» Дмитрий Савченко. — Российский фондовый рынок является частью мирового и обязательно почувствует приток ликвидности со стороны иностранных инвесторов». Существует комбинация факторов, которые способны, с одной стороны, привести к умеренному росту отечествен-

ных площадок (QE, дешевизна российского рынка и сезонный фактор 4-го квартала), а с другой — привести к значительному падению индексов (ухудшение конъюнктуры рынка труда США, замедление китайской экономики, проблемы в Европе), отмечает директор УК «Номос-Банк» Сергей Григорян. «Лично я больше склоняюсь к умеренному росту в 10-15% по нашим индексам на горизонте 6 месяцев и готов рискнуть, например, через фонды акций, — советует эксперт. — Если желание поучаствовать в росте, то хорошим выбором могут стать структурные продукты с защитой капитала. Они дадут 100%ную гарантию возврата вложенных средств и примерно 30-40%-й коэффициент участия в росте индекса за полгода».

Более оптимистичен главный экономист УК «Финанс Менеджмент» Александр Осин, который рассчитывает на существенное — на 30% и более — повышение российского рынка акций в ближайшие кварталы. «В сентябре сохранилась преобладавшая в III кв. 2012 года тенденция сокращения оценочных рыночных рисков, усиления роли развивающихся стран и стран ЕС в качестве «локомотивов» мирового экономического

роста. Более активная стимулирующая монетарная и бюджетная политика в развивающихся странах и странах ЕС будет сглаживать для развивающихся рынков влияние возможных коррекций спроса на фондовом рынке США», — прогнозирует эксперт.

Основным фактором, оказывающим давление на российский рынок, является уход с рынка институциональных инвесторов и отсутствие стратегических покупателей, утверждает заместитель начальника отдела фондового рынка ИК «РУСС-ИНВЕСТ» Дмитрий Кулешов: «Посмотрите, сколько УК и фондов покинули российский рынок за последние полгода. Если отток прекратится и ситуация на мировых рынках выровняется, возможен резкий рост котировок от текущих уровней. Но главной проблемой российского рынка является отсутствие «долгих» инвестиционных идей. Идея инвестиций в сырьевые компании свой век отжила, локомотивами зарубежных индексов являются высокотехнологичные и производственные компании. А российский индекс состоит в основном из сырьевых и финансовых компаний, которые, к тому же, обременены существенным набором рисков».

Китайский вектор

ОАО «ФСК ЕЭС» стало одним из активных участников Международной выставки по электроэнергетике и электроиндустрии EP China 2012. Делегация Федеральной сетевой компании под руководством заместителя Председателя Правления — главного инженера Андрея Черезова провела ряд рабочих встреч с руководителями Китайского электроэнергетического совета, Государственной электросетевой компании КНР (ГЭК), представителями ведущих мировых фирм-производителей оборудования.

По словам Андрея Черезова, в настоящее время Федеральная сетевая компания заинтересована в изучении опыта зарубежных партнеров по приоритетным для российской электроэнергетики направлениям развития, в частности создание интеллектуальных электрических сетей на базе инновационных научно-технических разработок.

В ходе переговоров с заместителем генерального директора ГЭК Китая г-ном Чжан Цзи Яо, стороны обменялись мнениями по актуальным вопросам двусторонних отношений в сфере развития электроэнергетики и сетевого хозяйства, реализации значимых совместных проектов в этой области. Во встрече также принял участие заместитель Министра энергетики РФ Юрий Сентюрин.

Стороны также затронули вопросы технологического сотрудничества России и КНР. В частности, на встрече было предложено создать экспертно-консультационную площадку, в рамках которой могла бы производиться оценка качества электротехнического оборудования и услуг, предлагаемых китайскими партнерами российским компаниям.

«Очевидно, что Россия и Китай стоят перед новым этапом сотрудничества в сфере энергетики. Ожидается рост количества производственных предложений со стороны энергомашинно-строительных компаний КНР. К примеру, производители КРУЭ 110-220 кВ во всем мире насчитывается семь компаний, а в Китае производителей данного вида оборудования около 30. В этой ситуации мнение специалистов ГЭК, которые имеют практический опыт взаимодействия с этими производителями, очень важен для нас», — прокомментировал Андрей Черезов.

В ходе визита в Китай делегация Федеральной сетевой компании посетила производственные площадки одного из лидеров электротехнической отрасли КНР — государственной компании XJ Electric. Энергетики побывали на заводе по производству коммутационного оборудования и трансформаторов ультравысокого и сверхвысокого напряжения, а также в государственном исследовательском институте высоковольтных аппаратов «Xinan». Кроме того, российская делегация осмотрела несколько действующих объектов Государственной электросетевой компании КНР: шифровую электростанцию Huxian, электростанцию постоянного тока Deba и электростанцию Binxian.

На выставке в рамках единой экспозиции, организованной Минэнерго РФ, были представлены 20 компаний российского топливного энергетического комплекса, в том числе ОАО «ФСК ЕЭС», ООО «Газпром энергохолдинг», ОАО «РАО Энергетические системы Востока», ОАО «СО ЕЭС», ОАО «Иркутскэнерго», Центр энергоэффективности ИНТЕР РАО ЕЭС, Топливная компания Росатома «ТВЭЛ», ООО «Евроконтракт» и другие. Всего в мероприятии приняли участие более 800 компаний из 22 стран мира.

СОВРЕМЕННЫЙ ПРОМЫШЛЕННЫЙ ДИЗАЙН во всех его воплощениях

Подготовка и издание книг, буклетов, проспектов

Разработка и доработка корпоративного стиля
Дизайн тары и упаковок

Корпоративная и презентационная полиграфия

Выставочные стенды, корпоративная экспозиция

Организация, оформление и проведение выставок, форумов, презентаций

Оформление и защита промышленных образцов

Плакаты, транспаранты, наглядная агитация

Ребрендинг «под ключ»

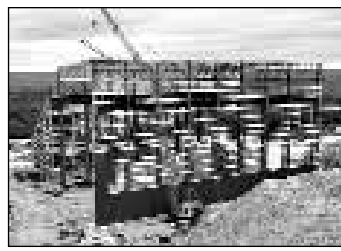
Редакция «Промышленного еженедельника» совместно с Лабораторией промышленного дизайна

Разработка концепций и предложений — бесплатно!

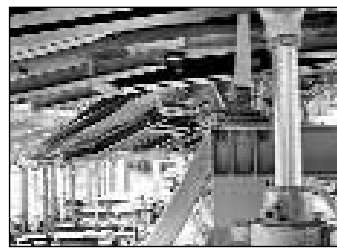
«Промо-дизайн», опираясь на многолетний опыт работы в области промышленности и энергетики, предлагают широкий круг услуг по разработке и реализации заказов и проектов в области промышленного дизайна.

+7-985-766-3923
doc@promweekly.ru

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



На золоторудном месторождении в Хабаровском крае вовсю идет строительство



ЦАГИ проводит климатико-прочностные испытания внутренних секций крыла

«Промышленный еженедельник» на льготных условиях публикует:

- Годовые отчеты
- Материалы к собраниям акционеров
- Решения и постановления собраний акционеров, заседаний президиумов, конференций и т.д.
- Объявления о существенных фактах
- Объявления о конкурсах и тендерах
- Обращения к акционерам, инвесторам, партнерам
- Поздравления

+7(495)778-18-05, 778-14-47

НОВОСТИ

Международная конференция

15-17 октября во Владивостоке на острове Русский проходит международная конференция «Распределенная генерация и локальная энергетика для развития островных и труднодоступных территорий АТЭС». Мероприятие проводится при поддержке Комитета по энергетике Государственной думы РФ и организовано в рамках председательства России в форуме «Азиатско-тихоокеанское экономическое сотрудничество» в 2012 году. Оргкомитет конференции возглавляет Константин Ильковский — депутат Госдумы, председатель подкомитета по региональной энергетической политике. Одним из приоритетов АТЭС-2012 является «сотрудничество для содействия инновационному росту». Члены АТЭС стремятся внести максимальный вклад в развитие инновационной стратегии и политики с целью экономического роста региона. В последние несколько лет концепция малой распределенной энергетики получила широкую известность в странах АТР. Microgrid быстро становится ключевой инновационной концепцией управления местным спросом и предложением энергии.

Мебельный клуб

С 10 по 13 октября 2012 года в МВЦ «Крокус Экспо» пройдет 8-я международная специализированная выставка «Мебельный клуб». Организатором проекта традиционно выступает МВЦ «Крокус Экспо» при поддержке Ассоциации предприятий мебельной и деревообрабатывающей промышленности России. «Мебельный клуб» — это клуб предпринимателей мебельной отрасли, где ведется интерактивный диалог между производителями мебели, дилерами и дизайнерами. В этом году экспозиция площадью 7000 кв. м объединит ведущих представителей мебельной индустрии из России и 6 стран мира (Испания, Италия, Малайзия, Португалия, США, Швейцария). «Мебельный клуб 2012» станет базой для развития новых направлений последующих выставок.

Работа в регионе

Первый вице-президент Союза машиностроителей России, первый заместитель председателя Комитета Государственной Думы РФ по промышленности Владимир Гутенев совершил рабочую поездку в Самарскую область. Он посетил ФКП «Самарский завод «Коммунар» и провел прием граждан в Самарской региональной общественной приемной председателя партии «Единая Россия». Директор ФКП «Самарский завод «Коммунар» Александр Лифшиц будущее завода видит в перспективах модернизации предприятия. «Сегодня «Коммунар» вошел в две федеральные целевые программы. Одна — это стратегические материалы, вторая — развитие ОПК до 2020 года. На предприятии уже внедрена линия утилизации боеприпасов. Изменение только одного слова — уничтожение на утилизацию — в законопроекте «О государственном оборонном заказе» может дать «Коммунару» возможность для развития. «Рентабельность предприятий ОПК должна составлять не менее 15 процентов. И интересы заводов «оборонки» должны учитываться законом «О гособоронзаказе», — заявил Владимир Гутенев.

Регулярный Ред Вингс

Авиакомпания Ред Вингс открыла первый регулярный рейс по маршруту Москва-Калининград. На сегодняшний день компания, ранее выполнявшая только чартерные перевозки, связала регулярными маршрутами с Москвой еще 7 российских городов — Екатеринбург, Махачкалу, Новосибирск, Омск, Красноярск, Уфу и Челябинск. Все рейсы выполняются из московского аэропорта Внуково. Авиакомпания также объявила о введении трансферных тарифов из городов Калининград, Екатеринбург, Омск, Махачкала, Челябинск, Новосибирск, Красноярск, Уфа. Теперь перелеты через Москву между этими городами стали намного выгоднее, чем, если бы пассажир приобрел несколько авиабилетов по отдельным маршрутам. К примеру, из Красноярска в Калининград с пересадкой в Москве перелет будет стоить 7500 руб., в Махачкалу — 8000 руб., в Екатеринбург — 6200 руб.

Ред Вингс основана в 1999 году под названием «Авиалинии 400», в 2007 получила современное название. С 2008 года авиакомпания является действительным членом Российской ассоциации эксплуатантов воздушного транспорта.

Монтаж парогенераторов

В реакторном здании энергоблока №1 Нововоронежской АЭС-2 (генеральный проектировщик и генподрядчик — ОАО «Атомэнергопроект», Москва) начат монтаж парогенераторов. Первый парогенератор (вес более 330 т, диаметр — 4,5 м, длина — 14 м) доставлен автотранспортом с площадки тяжеловесных грузов строящейся атомной станции и поднят краном Demag (самый мощный из применяемых на строительстве АЭС в России) на транспортный портал. Затем оборудование будет перемещено по рельсам внутрь термозоны и с помощью полярного крана установлено на штатное место на отметке + 14,5 м. Монтаж парогенератора будет завершен в течение нескольких дней. Всего для первого энергоблока НВО АЭС-2 на ОАО «Машиностроительный завод «ЗиО-Подольск» (входит в группу компаний «Атомэнергомаш») изготовлено четыре парогенератора. На площадку строящейся атомной станции доставлены три парогенератора, четвертый должен прибыть в октябре.

Эколого-экономическая ситуация

РИА Новости и Всемирный фонд дикой природы (WWF) представили результаты первого в России исследования по оценке эколого-экономической ситуации субъектов РФ. Исследование проведено при поддержке Русского географического общества. Цель проекта — создать такой индекс для регионов России, который бы учитывал экологическую устойчивость развития в широком контексте и который впоследствии стал бы основой для оценки качества экономического развития страны и экологичности ее экономического развития. «Думаю, в дальнейшем индекс может серьезно повлиять на принятие решений, в том числе федеральными министерствами, крупными компаниями. Мы хотели бы показать этой работой, где та черта, за которую уходить уже нельзя... Эта работа достаточно важна как основа для первой оценки, для принятия решений: где еще есть ресурсы для размещения производственных мощностей, а где еще не поздно создавать заповедные зоны», — сказал губернатор Московской области, президент Русского географического общества Сергей Шойгу.

ГОК «Белая гора»

СТЕР приступил к основному этапу строительства

Дмитрий Кирман

Компания СТЕР приступила к основной стадии строительства горно-обогатительного комбината на золоторудном месторождении «Белая гора» в Хабаровском крае. Договор на возведение ГОК был заключен в 2011 году. Заказчиком проекта выступает компания «Русдрагмет» (входит в группу Highland Gold), которой принадлежит лицензия на разработку и эксплуатацию месторождения сроком на 25 лет. Строительство комбината должно завершиться во втором квартале 2013 года. Будущий ГОК сможет перерабатывать 1,5 млн т руды в год. Объем инвестиций в проект превышает 5 млрд руб.

«Выполнен огромный объем подготовительных работ — расчищена территория, проложены дороги и воздушные линии электропередач. В настоящее время мы практически завершили работы по заливке фундаментов главного корпуса ЗИФ и зданий и сооружений инфраструктуры. На 85% смонтирован вахтовый поселок, монтируется котельная, произведена прокачка скважин хозяйственно-питьевого водопровода, идет к завершению отсыпка дамбы хвостохранилища», — комментирует директор направления «Горнопромышленное строительство» компании СТЕР Зульфия Халилова.

Договор на изготовление и монтаж административно-бытового комплекса ГОК заключен с ОАО «Домостроитель-



ный завод». Изготовление корпуса АБК завершено, осуществляется его доставка на стройплощадку. Тендеры на выбор субподрядчиков других объектов вступили в завершающую стадию.

«Это первый подобный проект для нашей компании. Он уникален во всем — по размеру, месторасположению, условиям контракта. Несмотря на то, что возникают постоянные трудности, связанные с удаленностью площадки, качеством проекта, поиском компетентных специалистов и рабочих в регионе, отсутствием опыта строительства подобных объектов, мы уверены, что возведение ГОК завершится качественно и в срок», — отмечает Зульфия Халилова.

«Я вижу довольно интересные перспективы развития СТЕР в сегменте строительства горнопромышленных предприятий, потому что масштаб объектов здесь очень велик (с инвестициями от 2 млрд руб. и более), а конкуренция практически отсутствует. В горнопромышленном направлении ком-

пания собрана дееспособная команда, строительство первого нашего объекта идет полным ходом. Я очень рассчитываю, что в течение полугодия мы получим еще один заказ в этой отрасли», — добавляет президент, генеральный директор компании СТЕР Дмитрий Кулис.

СПРАВКА «ПЕ»: Компания СТЕР основана в 1993 году. Компания осуществляет полный спектр строительных услуг, включая проектирование, генеральный подряд и управление, возведение объектов «под ключ», получение разрешительной документации, согласование и сдачу объектов. В рамках компании действуют семь направлений: промышленное строительство, агропромышленное строительство, горнопромышленное строительство, коммерческое строительство, гостиничное строительство, строительство предприятий деревообработки, реконструкция и отделка.



ЦИТАТА НЕДЕЛИ

Владимир Путин, Президент Российской Федерации

«Главный вопрос в том, что нужно сделать в первую очередь, чтобы Россия стала центром притяжения иностранных, да и не только иностранных, а в первую очередь и наших собственных внутренних инвестиций и капиталов, получила необходимые ресурсы для модернизации и дальнейшего подъема экономики. У нас сегодня накоплен внушительный потенциал для стабильного развития. Мы в числе мировых лидеров по ключевым показателям макроэкономической устойчивости. Госдолг составляет всего около 10% от ВВП, а долг иностранным инвесторам, нашим кредиторам — 2,5% всего».

На крыло для Ту-204СМ

В лабораториях статической прочности подмосковного ФГУП «Центральный аэрогидродинамический институт имени профессора Н.Е. Жуковского» (ЦАГИ) проходят климатико-прочностные испытания внутренней секции закрылка и секции интерцептора самолета Ту-204.

Данные элементы механизации крыла выполнены из новых композитных материалов, требующих дополнительного подтверждения характеристик прочности в различных эксплуатационных условиях. В частности, после влагонасыщения в комбинации с комплексом механических нагрузок и нагревом. Эти условия соответствуют изменениям температуры и влажности, которые могут возникнуть в течение одного полетного цикла самолета.

Элементы механизации крыла, выполненные из новых композитных материалов, будут использоваться в новой модификации самолета Ту-204СМ. По сравнению со своими «предшественниками» они отличаются большей надежностью и стойкостью к климатическим воздействиям, а также имеют меньший вес.

Центральный аэрогидродинамический институт им. проф. Н.Е. Жуковского основан в 1918 году. Сегодня ЦАГИ — крупнейший государственный научный центр авиационной и ракетно-космической отрасли Российской Федерации, где успешно решаются сложные задачи фундаментального и прикладного характера в областях аэро- и гидродинамики, аэрокосмической динамики полета и прочности конструкций летательных аппаратов. Институт обладает уникальной экспериментальной базой, отвечающей самым высоким международным требованиям. ЦАГИ осуществляет государственную экспертизу всех летательных аппаратов, разрабатываемых в российских КБ, и дает окончательное заключение о возможности и безопасности первого полета. ЦАГИ принимает участие в формировании государственных программ развития авиационной техники, а также в создании норм летной годности и регламентирующих государственных документов.

Победила НПК УВЗ

Научно-производственная корпорация «Уралвагонзавод» стала победителем отраслевого конкурса «Лидеры корпоративных закупок». За построение уникальной системы коммуникаций с поставщиками и достижение наиболее выгодных условий сделок в интересах предприятия оборонного комплекса России УВЗ получил приз в номинации «Лучшая система работы с поставщиками».

Данное мероприятие прошло в рамках конференции «Корпоративные закупки», и это был первый подобный конкурс в России. В числе его организаторов компания «В2В-Center» — один из крупнейших разработчиков систем электронной торговли для корпоративных заказчиков.

Именно в системе «В2В-Center» размещаются заказы на поставку товаров, работ и услуг корпорации «УВЗ», которая с января 2012 года перешла на электронные торги. Посредством портала «b2b-uvz» производятся конкурентные процедуры по выбору поставщиков товаров, работ и услуг для обеспечения всех видов производств, а также строительной, социальной сферы и других направлений деятельности корпорации.

Электронный способ позволяет повысить эффективность закупок УВЗ, обеспечивает их прозрачность, расширяет круг деловых партнеров предприятия. Кроме того электронные торги существенно снижают стоимость закупки продукции и услуг благодаря открытой конкуренции компаний-участников системы В2В-Center, которых сегодня уже более 98 тыс.

В состав жюри конкурса «Лидеры корпоративных закупок» вошли профессиональные эксперты отрасли. Александр Бойко, председатель совета директоров «В2В-Center», член жюри отметил: «Конкурс — это возможность сказать спасибо компаниям, у которых отлажена эффективная система закупок, ведь они — пример того, как должны работать все предприятия страны». В планах научно-производственной корпорации «Уралвагонзавод» — активное наращивание доли электронных торгов в общем объеме осуществляемых закупок и продаж.



24-26 октября 2012 г.
г. Ереван, Армения

ПЯТАЯ ЮБИЛЕЙНАЯ ЕЖЕГОДНАЯ РОССИЙСКО-АРМЯНСКАЯ ПРОМЫШЛЕННАЯ ВЫСТАВКА EXPO-RUSSIA ARMENIA 2012









ОРГАНИЗАТОРЫ:
ОАО «Зарубеж-Экспо», Россия,
при участии Концерна «Мульти Групп», Армения

СООРГАНИЗАТОРЫ:
Международная Ассоциация Фондов Мира
Компания «Экспомедиа»

ПАТРОНАЖ:
Торгово-промышленная палата РФ

ТЕМАТИЧЕСКИЕ РАЗДЕЛЫ ВЫСТАВКИ:
Энергетика, Металлургия, Машиностроение,
Транспорт и логистика, Геология и горная
промышленность, Строительство, Химическая
промышленность, Связь и телекоммуникации,
Информационные технологии, Инновации и
инвестиции, Банки и страховые компании,
Сельское хозяйство и продовольствие,
Медицина, Образование

МЕСТО ПРОВЕДЕНИЯ:
Армения, г. Ереван, ул. Мелик Ашамнян, д. 1,
Дом правительства Республики Армения

**ВХОД
СВОБОДНЫЙ**

ОРГКОМИТЕТ: ОАО «Зарубеж-Экспо»
Тел.: +7 (495) 637-50-79, +7 (499) 766-99-17
многоканальный номер: +7 (495) 721-32-36
E-mail: info@zarubezhexpo.ru
Web: www.zarubezhexpo.ru

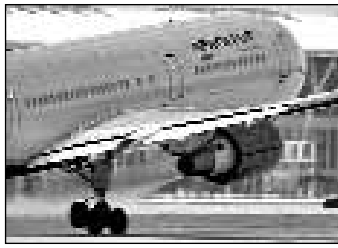
Expomedia:
+7/4 10-56-38-99
expo@web.am



В2В-CENTER
ЦЕНТР ЭЛЕКТРОННОЙ ТОРГОВЛИ

Конкурс
«Лидеры корпоративных закупок»
Специальный раздел
на В2В-Center

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



Аэрофлот продолжает внедрение новейших инновационных ИТ-технологий



Ганновер готовится принять ведущих специалистов в области обработки металла

Высокие технологии

Аэрофлот и SAP: второй этап стратегического проекта

Юлия Гужонкова

На прошлой неделе Аэрофлот и SAP AG объявили о старте второго этапа совместного проекта, который предусматривает внедрение инновационных технологий SAP в дочерних компаниях, филиалах и подразделениях компании. Об этом сегодня объявили генеральный директор ОАО «Аэрофлот» Виталий Савельев и Председатель Правления SAP AG Билл Мак-Дермотт. В рамках второго этапа планируется закончить унификацию информационных систем и бизнес-процессов и централизовать ИТ-процессы компании. Ожидается, что внедрение новых ИТ-решений позволит получить существенную экономию и улучшить операционную эффективность.

Кроме того, планируется внедрить целый ряд новых для российского рынка решений SAP. Среди них — корпоративная мобильная платформа SAP AFARIA и SAP Unwired Platform для повышения эффективности сотрудников, появления новых сервисов для клиентов, снижения стоимости владения мобильными приложениями при существенном увеличении их количества, увеличение эффективности использования мобильных устройств, ускорения согласования документов и оплаты счетов и т.п. Аналогичные проекты были внедрены в Delta Airlines.

Также внедряется управленческие политики доступа к SAP GRC позволит компании предотвратить нарушения, приводящие к финансовым потерям, повысить прозрачность и соответствие аудиторским требованиям и т.п. Аналогичное внедрение производилось в шведской компании — лидере в области логистики — Green Cargo.

Еще одно решение — для охраны окружающей среды: энергосбережение SAP EHS+EC. Внедрение его позволит сократить выбросы загрязняющих веществ, парниковых газов в атмосферу, повысить эффективность использования топливных ресурсов, а также приведет к повышению эффективности управления рисками и безопасностью.

SAP HANA, флагманское решение компании для вычислений в оперативной памяти позволит хранить и обрабатывать большие массивы информации и предоставлять пользователям необходимые данные за считанные секунды.

Мониторинг рабочей среды конечных пользователей (SAP UEM от KNOA) позволит сократить затраты на поддержку и увеличить производительность конечных пользователей.

Кроме этого для внедрения решений SAP в дочерних компаниях будет использована единая методология внедрения



ния и применена модель «одно внедрение — несколько тиражирований», что позволит уменьшить стоимость консалтинговых услуг, и обеспечит единые стандарты поддержки и развития ИТ-решений.

«Аэрофлот видит свое развитие через создание единой информационной системы, обеспечивающей слаженную и более эффективную работу всех подразделений. Применение дополнительных инновационных решений SAP в дополнение к существующей ERP системе даст авиакомпании ряд конкурентных преимуществ — операционных, среднесрочных, стратегических, — сказал Виталий Савельев, генеральный директор ОАО «Аэрофлот». — Наша цель — превратиться из крупного локального игрока в глобальную сетевую компанию. Покупка новых активов — всегда болезненный процесс, связанный с потерями при последующей интеграции. Единая ИТ-платформа помогает ускорить этот процесс и сделать его максимально эффективным».

«Этим амбициозным проектом Аэрофлот устанавливает новые стандарты в области использования инновационных технологий и максимизации эффективности бизнеса, — сказал выступавший на пресс-конференции сопредседатель правления компании SAP Билл Мак-Дермотт. Благодаря руководству сильного лидера Виталия Савельева, генерального директора ОАО «Аэрофлот», компания уже ощутила бизнес-выгоды от затраченных инвестиций, выражающихся в повышении надежности и качества обслуживания пассажиров авиакомпании». Данное стратегическое партнерство будет полезно не только ОАО «Аэрофлот» — российским авиалинии и SAP, но и всей отрасли авиатранспорта в целом.

Первая фаза проекта — внедрение SAP ERP началась в ОАО «Аэрофлот» в 2009 году. За 18 месяцев удалось реализовать 11 проектов, включая автоматизацию таких областей,

как бухгалтерский и налоговый учет, казначейство, управленческий учет, международные стандарты финансовой отчетности, бюджетирование, управление договорами, закупки и запасы, техническое обслуживание и ремонт воздушных судов, управление персоналом и пр. Генеральным подрядчиком внедрения выступило консалтинговое подразделение SAP СНГ. К настоящему моменту в системе работает свыше 2400 специалистов Аэрофлота.

Впечатляющие результаты ОАО «Аэрофлот» были отмечены в прошлом году специальной наградой SAP за лучшее внедрение инновационного продукта SAP в транспортной отрасли в рамках международного бизнес-форума Sapphire 2011.

В результате первого этапа проекта специалисты SAP заменили более сотни устаревших локальных систем, что позволило сэкономить десятки миллионов евро на их поддержке и обслуживании.

Еще одним крупным проектом SAP в России стало создание в Российском центре исследований и разработок SAP (SAP Labs, партнер Фонда Сколково) Лаборатории совместных инноваций. «Главной целью лаборатории совместных инноваций, над которой мы сейчас активно работаем, станет поддержание создания местными компаниями новых инновационных приложений и решений на базе технологических продуктов SAP», — отметил генеральный директор SAP Labs Дмитрий Армяков. Эксперты по созданию таких приложений выступают локальные клиенты и партнеры компании.

«Сейчас в SAP Labs полным ходом идет работа по локализации решений для банковского сектора. В ближайшее время мы планируем локализовать SAP Core Banking, который пользуется большим спросом в мире. Локализация поможет нам организовать поддержку пользователей и привести решения в соответ-

ствие с требованиями всех российских регуляторов», — отметил заместитель генерального директора SAP СНГ Ишхан Казинян.

SAP за счет единой локализации планирует достичь значительного уменьшения стоимости внедрения и избежать сложностей с поддержкой, которые могут возникнуть при индивидуальной локализации. Благодаря чему, компания предлагает российским банкам решение по автоматизации банковских процессов, разработанное на основании лучших мировых бизнес-практик, позволяющее работать в соответствии с законодательством РФ.

«Одно из преимуществ SAP for Banking — модульность решения, в частности учетная и продуктовая части разделены. Учет по различным стандартам реализуется с помощью SAP Bank Analyzer (класс решений — Accounting Engine). Мы начали локализацию именно с учетной части. В рамках первой фазы локализационного проекта SAP Bank Analyzer будет поддерживать учет по РСБУ, поскольку учет по стандартам МСФО и другим, уже включен в стандартную поставку. Кроме того, с помощью Bank Analyzer можно управлять лимитами, прибылью и рисками. Вторая фаза проекта подразумевает локализацию продуктовых модулей», — отметил директор департамента по работе с финансовыми институтами SAP СНГ Илья Шулпин.

Кроме того, компания планирует развернуть в SAP Labs подразделение SAP Research, которое займется прикладными направлениями исследований. «Обработка больших данных, будущие процессы производства — это проекты, рассчитанные на работу на опережение времени. В данном направлении у компании есть большой опыт, поэтому смело можно сказать, что мы сможем создать подразделение до конца этого (2012) года», — сообщил Дмитрий Армяков.

Рекорды рекордов

(Окончание. Начало на стр. 1)

Целый комплекс энергосберегающих мер реализуется в олимпийских объектах горного кластера, расположенных на Красной Поляне, где климатические условия гораздо более суровые, чем в Сочи. Так, в пяти котельных Олимпийской деревни на территории спортивно-туристического комплекса «Роза Хутор» используются конденсационные котлы, которые позволяют снизить затраты энергоресурсов на 15–20%. Кроме того, для снижения теплопотерь через внешние стены зданий горнолыжного комплекса «Роза хутор», где будут жить спортсмены-олимпийцы, применяется утепление фасада.

«Штукатурные системы теплоизоляции обеспечивают эффективную экономию энергоресурсов — снижение до 40% затрат на отопление зимой и кондиционирование воздуха летом», — говорит Ольга Логинова, директор по маркетингу компании SAPAROL, эксперта в области защиты и теплоизоляции фасадов.

Глеб Ватлецов, директор департамента экологического сопровождения ГК «Олимпстрой», отмечает, что все нарастающие за время подготовки к Олимпиаде «зеленые» технологии будут применяться в масштабах всей страны.

Действительно, Сочи передает эстафетную палочку другим, не менее серьезным спортивным стройкам. Так, в Казани, где к Универсиаде-2013 уже возведено более сотни спортивных и инфраструктурных объектов, по заверению Владимира Леонова, директора АНО «Дирекция Универсиады-2013», «в целях минимизации эксплуатационных затрат применяются энергосберегающие технологии». Речь идет о системах рекуперации тепла, современных решениях для утепления наружных ограждающих конструкций, экономичных световых устройствах, в частности, светодиодном наружном освещении.

«Дворец Единороств «Ак-Барс» в Казани на Всемирных летних студенческих играх станет главной соревновательной ареной по дзюдо, борьбе на поясах и самбо. При остеклении этого сооружения общей площадью более 17000 кв.м. помимо металлических конструкций использовались и пластиковые энергосберегающие окна на основе системы PROPLEX-Optima, — говорит Валерий Ларин, директор казанского филиала PROPLEX. —

Аналогичные энергосберегающие светопрозрачные конструкции применялись и при остеклении многих других объектов, в том числе зданий Казанской олимпийской деревни, где будут жить спортсмены, а также для спортивного комплекса «Олимпиец», где разместились залы для занятия борьбой, дзюдо, боксом, тяжелой атлетикой и настольным теннисом».

О потенциальной экономии энергоресурсов и бюджетных средств позволяет судить мониторинг ранее построенного объекта в соседнем регионе — сервисно-учебного центра «Биатлон» в Уфе. Там компанией «Надежные окна» были смонтированы аналогичные энергосберегающие пластиковые окна на основе профиля PROPLEX-Optima. За зиму 2009–2010 года за счет снижения теплопотерь затраты на отопление этого спортивного комплекса сократились на 15%!

«В портфеле нашей компании такие реализованные проекты, как футбольно-легкоатлетический комплекс и универсальный спортивный зал «ЦСКА» в Москве, крытые тренировочные катки в Чебоксарах, Волгограде, Калуге и Орле, — рассказывает Борис Трескунов, начальника управления проектных работ строительной компании «Топфлор-Инвест». — И мы видим, что заказчики, заинтересованные в снижении затрат на отопление и эксплуатацию таких зданий, готовы платить за энергосберегающие решения. Все активнее применяются также «умная» автоматика для управления энергоёмкими инженерными системами спортивных зданий — отоплением, освещением, вентиляцией и т.п.»

Скорость — основа успеха

Еще одной мировой тенденцией в возведении спортивных объектов вообще и Олимпийских сооружений в частности является использование методов быстрого строительства с использованием легких металлоконструкций (ЛМК). Для России эта новая технология — хорошо забытая старая. Ведь еще при подготовке к Олимпиаде 1980 года в Москве с применением легких металлоконструкций были построены такие здания, как крытый стадион «Олимпийский» и плавательный бассейн на пр. Мира, велотрек в Крылатском, универсальный спортивный зал на ул. Лавочкина и др. Девелоперы, занимающиеся решением столь же грандиозных задач приморском и гор-

ном олимпийских кластерах Сочи, также обратились к ЛМК. Причины использования металлоконструкций очевидны: высокая скорость строительства, простота и дешевизна создания спортивных сооружений с большими пролетами и широкие архитектурные возможности для воплощения в жизнь самых смелых решений.

Реализация уже упоминавшегося проекта Большой ледовой арены была бы невозможна без технологии легких металлоконструкций. Огромный купол в виде застывшей капли размерами 190 на 140 м был собран на основе металлического каркаса, состоящего из десятков стальных ферм различных конфигураций. Они поставались на стройплощадку сегментами и собирались уже на месте.

Находящаяся по соседству Малая ледовая арена «Шайба» вместимостью 7 тыс. зрителей также построена с применением металлоконструкций. При создании этого сооружения архитекторы взяли за основу движение снежного вихря — пандусы и перекрытия здания захватываются вокруг основных конструкций.

Еще один не менее интересный объект, построенный в Сочи с использованием ЛМК — Ледовая арена для керлинга («Ледяной куб») — четырехэтажное здание вместимостью 3000 зрителей.

Нало сказать, что опыт, полученный при проектировании и строительстве олимпийских объектов на основе ЛМК в Сочи уже используется при возведении крытых катков, бассейнов, спортивных центров во многих российских регионах. В рамках ФЦП «Развитие физической культуры и спорта в Российской Федерации на 2006–2015 годы» в российских городах до 2015 года необходимо построить 4 тыс. новых спортивных объектов.

Любые победные реляции у нас воспринимаются весьма скептически. Но, похоже, это именно тот случай, когда отечественная строительная индустрия достойно ответила на вызов современности. Энерго- и ресурсосберегающие технологии из заморской ликовки становятся привычным инструментом. Сколько олимпийского золота, медалей и кубков Чемпионатов и Универсиад достанется российским спортсменам — покажет время, а рядовые россияне уже выигрывают от этой околоспортивной суеты, ведь вся построенная инфраструктура будет служить нам и нашим детям.

Мировая премьера

Инновационная разработка GEA Farm Technologies

В ноябре в Ганновере (Германия) в рамках выставки EuroTier 2012 компания GEA Farm Technologies представит профессиональной публике свою инновационную разработку впервые.

Модуль доильного места DairyProQ автоматически выполняет все операции доильного процесса. Модуль включает несколько сегментов. Так, GEA DairyProView — это первая программа для общего обзора производства молока. Новое программное обеспечение, позволяющее визуально отразить все зоны предприятия и рабочие процессы, происходящие в них: в коровнике, переходных галереях и прогонах, в доильно-молочном блоке. Еще один блок — GEA CowView, это инновационный менеджмент здоровья и воспроизводства. Он позволяет осуществить локализацию отдельного животного и анализ его индивидуальных поведенческих характеристик в реальном времени. Удалось впервые наладить непрерывный анализ передвижения и поведения каждого отдельного животного без потерь информации в любой момент времени.

«Farm of the Future — Ферма будущего» — видение системных решений GEA Farm Technologies. Концепция комплексных решений от GEA Farm Technologies предоставляет интегрированные решения по продуктам и сервисным услугам в сферах доения и охлаждения молока, гигиены и сервиса, а также оборудования для животноводства. GEA Farm Technologies работает над осуществлением общемировой стратегии с целью ускорения необходимых изменений в животноводстве и производстве продуктов питания.



22-я международная выставка по обработке листового металла

Euro BLECH 2012

The World's No.1

Ответственность за будущее

Эффективные технологии
Экологически чистые производственные процессы
Экономичное использование производственных материалов

23-27 октября 2012 • Ганновер, Германия

Листовой металл, трубы, профили • Готовые изделия, комплектующие, монтажные модули • Манипуляторы
Резка • Обработка давлением • Гибкая обработка листового металла • Обработка труб и профилей
Многоосевные или композиционные материалы • Узлы и элементы для станков • Соединение, сварка
Обработка поверхности • Инструмент • Управляющие, регулировка, измерение, контроль • Обеспечение качества
Системы CAD/CAM • Сбор и обработка данных • Производственные и складские сооружения • Безопасность
Экология, вторичное сырье • Исследования и разработки

MACBROOKS exhibitions

www.euroblech.com

РОССИЙСКАЯ АВИАПРОМЫШЛЕННОСТЬ

Лучшие из лучших

Корпорация «Иркут» победила в рейтинге «Эксперт-400»

На прошлой неделе ОАО «Корпорация «Иркут» (входит в состав «Объединенной авиастроительной корпорации») стало победителем в номинации «Реализация перспективных проектов» рейтинга «Эксперт-400», проводимого рейтинговым агентством «Эксперт РА» и журналом «Эксперт». А накануне Иркутский авиационный завод — филиал ОАО «Корпорация «Иркут» посетил вице-президент ОАО «Сбербанк России» Владимир Яшин. Сберегательный банк уже 20 лет является кредитором предприятия и, по словам г-на Яшина, всегда готов оказывать предприятию «максимальную поддержку».

«Эксперт-400»

О победе ОАО «Корпорация «Иркут» было объявлено 3 октября в ходе VIII Ежегодного форума крупного бизнеса России. В мероприятии приняли участие Р. руководитель Администрации Президента Российской Федерации Сергей Иванов, представители министерств и ведомств, депутаты Государственной Думы РФ, руководители отечественных компаний из различных отраслей бизнеса, вошедших в рейтинг «Эксперт-400».

Форум крупного бизнеса — главное итоговое мероприятие ежегодного исследовательско-коммуникационного проекта «Эксперт-400», в рамках которого составляется наиболее авторитетный национальный рейтинг крупнейших компаний России и выявляются последние тенденции развития крупного бизнеса. Главная цель форума в 2012 году — продемонстрировать конкретные достижения крупнейших компаний России за последние 20 лет, которые по праву считаются гордостью нации.

Генеральный директор Иркутского авиационного завода Александр Вепрев подробно ознакомил Владимира Яшина с подготовкой предприятия к серийному выпуску пассажирских самолетов нового поколения МС-21.

Владимир Яшин подчеркнул, что инвестиционный проект создания самолетов семейства МС-21 детально изучался специалистами банка и имеет высокий коэффициент надеж-

Также важнейшей является реализуемая Корпорацией «Иркут» программа выпуска учебно-боевого самолета Як-130. Интерес к нему со стороны как профессионалов, так и любителей авиации, объясняется целым рядом причин. Во-первых, Як-130 стал первым серийным отечественным военным самолетом, прошедшим после 1991 года полный цикл — от исследований до поставок в войска. Во-вторых, этот совершенно

для перевозок на внутренних и международных авиалиниях.

Программа МС-21 предусматривает создание семейства ближне-среднемагистральных пассажирских самолетов, имеющих широкие эксплуатационные возможности и ориентированных на российский и мировой рынки гражданских воздушных судов. Создание семейства самолетов предусмотрено Федеральной целевой программой «Развитие гражда-



ности. Это дало основание Сбербанку России подписать с ОАО «Корпорация «Иркут» генеральное соглашение на 10 лет с общей суммой финансирования проекта более \$1 млрд.

Перспективные проекты

Корпорация «Иркут» реализует целый ряд стратегических важных для российского авиационного сектора проектов, о которых уже неоднократно писал и

новый отечественный самолет является на сегодня главной обучающей машиной российских военных летчиков. По словам министра обороны Российской Федерации Анатолия Сердюкова, «оснащение ВВС самолетами Як-130 позволит вывести обучение летчиков на требуемый уровень и подготовить их к освоению боевых машин нового поколения».

Учебно-боевой самолет Як-130 разработан входящим в состав корпорации «Иркут» ОКБ имени А.С. Яковлева». В 2009 году самолеты успешно завершили государственные испытания. Первая партия машин уже в 2010 году была передана ВВС РФ, где их сразу же стали использовать для отработки методики обучения и подготовки инструкторов. Создана Як-130, конструкторы самолета сумели намного опередить конкурентов. Четкое понимание тенденций развития боевой авиации позволило заложить в машину возможности, востребованные при переходе к новому поколению истребителей. Например, Як-130 соответствует им по тяговооруженности, маневренности, способности летать на больших углах атаки. Фактически при проектировании Як-130 сформирован новый мировой стандарт учебно-боевого реактивного самолета. Причем, это первый отечественный реактивный самолет, изначально спроектированный как учебно-боевая машина.

При всей важности выше-названных программ, сегодня наиболее масштабным проек-

Министерство промышленности и торговли РФ по результатам 2008, 2009, 2010 и 2011 гг. присваивало ОАО «Корпорация «Иркут» звание лучшего экспортера в номинации «Авиастроение (самолетостроение)»

том российского авиапрома большинство экспертов считают создание семейства пассажирских самолетов МС-21. «Промышленный еженедельник» уже писал, что эта программа призвана выступить в роли отраслевого «локомотива». Роль головного исполнителя проекта выполняет Корпорация «Иркут». Согласно Распоряжению президента РФ от 6 июня 2010 года, ОАО «Корпорация «Иркут» определено единственным исполнителем госзаказов на разработку и сертификацию самолета семейства МС-21. В соответствии с заключенным государственным контрактом на выполнение опытно-конструкторских работ, ОАО «Корпорация «Иркут» разрабатывает семейство ближне-среднемагистральных самолетов МС-21, предназначенных

для перевозок на внутренних и международных авиалиниях. Программа МС-21 предусматривает создание семейства ближне-среднемагистральных пассажирских самолетов, имеющих широкие эксплуатационные возможности и ориентированных на российский и мировой рынки гражданских воздушных судов.

В отличие от существующих самолетов многие компоненты МС-21 будут выполнены из углеродистых композитов. В настоящее время определены окончательная конфигурация и конструкция самолета. По сравнению с существующими аналогами, авиалайнеры МС-21 обеспечат сокращение непосредственных операционных расходов на 12-15%. Самолеты семейства будут иметь расширенные операционные возможности и отвечать перспективным требованиям по воздействию на окружающую среду. При создании МС-21 будет применено ряд новшеств, в частности планер авиалайнера более чем на 30% будет состоять из композиционных материалов (КМ). Они дадут возможность создать конструкции с низкими расходами при эксплуатации. Применение КМ позволяет уменьшить массу самолета на 25-30% и трудоемкость изготовления самолета снизить в 1,2-1,5 раза.

Пассажирам самолетов МС-21 будет обеспечен повышенный уровень комфорта по сравнению с существующими узкофюзеляжными самолетами. Как уверяют разработчики, при создании самолета были учтены пожелания свыше сорока авиационных эксплуатантов воздушных судов. Заложенная в концепции семейства МС-21 гибкость позволяет успешно применять самолеты МС-21 как традиционным, так и низко-затратным, гибридным или чартерным авиаперевозчикам.

ОАО «Научно-производственная корпорация «Иркут» занимает лидирующие позиции в российском самолетостроении. На ее долю приходится 15% объема российского оружейного экспорта. Корпорация «Иркут» производит боевые самолеты Су-30 и Як-130. Министерство промышленности и торговли РФ по результатам 2008, 2009, 2010 и 2011 гг. присваивало ОАО «Корпорация «Иркут» звание лучшего экспортера в номинации «Авиастроение (самолетостроение)». За последние 10 лет выручка компании возросла более чем в три раза. Портфель заказов Корпорации «Иркут» по состоянию на начало июня 2012 года составляет около \$7 млрд. Выручка компании в 2011 году превысила \$1,6 млрд (по МСФО). Ее основу составляет экспорт многоцелевых истребителей типа Су-30МК и с 2011 года — учебно-боевых самолетов Як-130. Корпорация в качестве головного исполнителя активно работает над реализацией основного перспективного проекта авиационной промышленности России в сегменте гражданской авиации — созданием семейства ближне-среднемагистральных самолетов МС-21.

С использованием материалов ОАО «НПК «Иркут»

«Русланы» в объективе

Итоги международного конкурса к 30-летию первого полета Итоги фотоконкурса



Подведены итоги международного фотоконкурса, приуроченного к празднованию 30-летия первого полета уникального транспортного самолета Ан-124 «Руслан». Объявлен победитель Гран-при, победители и призеры в трех номинациях. По условиям конкурса объектом внимания фотографов стали воздушные суда Группы компаний «Волга-Днепр» — Ан-124-100 «Руслан» и Ил-76ТД («Волга-Днепр»), а также Боинг 747 («ЭйрБриджКарго»). Номинации соответствовали этим трем типам самолетов.

В конкурсе приняли участие 130 фотографов-любителей и профессионалов из более чем 23 стран (Австралия, Австрия, Бельгия, Болгария, Бразилия, Великобритания, Германия, Израиль, Индия, Иран, Испания, Италия, Канада, Киргизия, Колумбия, Люксембург, Малайзия, Нидерланды, ОАЭ, Польша, Россия, США, Франция, Чехия, Швеция, Япония и других).

Оценка представленных на конкурс работ проводилась компетентным жюри под председательством президента Группы компаний «Волга-Днепр» Алексея Исайкина. Большинство участвующих фотодокументов продемонстрировало не только высокое качество съемки, но и выдающийся творческий подход к фотографии в такой непростой сфере человеческой деятельности, как авиация. Вопрос выбора лучших из лучших оказался непростым, и жюри было вынуждено продлить сроки голосования.

При этом возможность оценить представленные фотографии была предоставлена не только жюри фотоконкурса, но и «большим» зрителям. На официальном веб-сайте конкурса было объявлено открытое голосование на «Приз зрительских симпатий» за фото, набравшее максимальное количество голосов посетителей сайта. На сайте было опубликовано 380 работ, их просмотрели более 3 тысяч посетителей из 50 стран мира.

Лучшие работы в соответствии с условиями конкурса будут опубликованы на страницах юбилейного календаря «Волга-Днепр», который скоро выйдет из печати.

Отметим, что Группа компаний «Волга-Днепр» является мировым лидером в сегменте перевозок сверхтяжелых и негаба-

ритных грузов и крупнейшим российским грузовым авиаперевозчиком. Чартерные грузовые перевозки в составе Группы осуществляет авиакомпания «Волга-Днепр». Ее флот насчитывает 10 сверхтяжелых самолетов Ан-124-100 «Руслан» и 5 Ил-76ТД-90ВД, которые соответствуют всем современным и перспективным требованиям ИКАО и выполняют полеты по всему миру без ограничений. Регулярные грузовые перевозки в Группе выполняются авиакомпанией «ЭйрБриджКарго». В настоящее время ее флот включает 10 воздушных судов семейства Boeing 747. «Волга-Днепр Техникс» (ВДТ) является третьим профилирующим бизнесом Группы, дополняющим ее сервисы по авиаперевозкам грузов. ВДТ выполняет техническое обслуживание и ремонт (ТОиР) авиационной техники отечественного и зарубежного производства. В группу компаний «Волга-Днепр» также входит авиакомпания «Атран», которая осуществляет регулярные и чартерные грузовые авиаперевозки на самолетах малой размерности.

Гран-при

Огнян Стефанов (Ognyan Stefanov) из Болгарии за фото Ан-124-100, выполняющего взлет в аэропорту Софии (Болгария). Приз обладателю Гран-при — универсальный кейс для фотокамеры, совмещающий в себе функции чемодана на колесах и фоторюкзак.

I место, номинация «Ан-124», «Ил-76ТД», «Боинг 747»

«Ан-124» — Stewart Marshall (Великобритания) с работой Heavy Weight Ruslan «Боинг 747» — Марина Лысцева (Россия) с фото «Из пассажирского терминала» «Ил-76ТД» — Родион Кузнецов (Россия), фотография борта RA-76952

Награды победителям — классическая пилотская куртка-бомбер МА-1 от производителя этой классики 40-х годов XX века компании Alpha Industries.

II место

«Ан-124» — Марина Лысцева (Россия), фото «Ночевка в ангаре» «Боинг 747» — Тимур Гусейнов (Россия), «Снежная королева» «Ил-76ТД» — Rainer Vexten (Германия), работа Airborne

Приз серебряным призером — наручные часы «Авиатор — Легенда» специальной ограниченной серии «30-лет первому полету Ан-124».

III место

«Ан-124» — Эрик Петросян (Россия) с работой «С прибытием на Донскую землю, Ан-124!» «Боинг 747» — Piotr Kalba (Польша), фото Sunset take off «Ил-76ТД» — Stewart Marshall (Великобритания), работа Candid Air Lifter

Награда бронзовым призером — пилотская классика — солнцезащитные очки Ray Ban Aviator.

Все призы и номинации получат дипломы и календари ГК «Волга-Днепр», включающие фотографии победителей и призеров конкурса. Подробная информация об итогах и призах размещена на веб-сайте фотоконкурса.



Россия плюс Франция

В рамках развития успеха программы SaM146

В рамках официального открытия в Рыбинске культурно-лингвистической общественной организации «Альянс Франсез» посол Франции в России Жан де Глиниасты, президент компании «Снежка» Пьер Фабр, глава представительства Группы «Сафран» в России Марк Сорель, директор сети «Альянс Франсез» в России Элизабет Браун посетили ОАО «НПО «Сатурн».

В ходе визита представители посольства Франции в России, Группы «Сафран», организации «Альянс Франсез» встретились с руководством ОАО «НПО «Сатурн», побывали в производственных корпусах ОАО «НПО «Сатурн», где идет серийное изготовление российско-французского двигателя SaM146, и совместном предприятии «Сатурна» и «Снежки» — ЗАО «ВолгаАэро», ответили на вопросы российских и иностранных журналистов. В этот же день французские гости приняли участие в церемонии открытия культурно-лингвистической общественной организации «Альянс Франсез Рыбинск».

Решение о создании 12-ой общественной организации на территории Российской Федерации в городе Рыбинске Ярославской области было подписано 9 марта 2012 года на заседании административного совета «Альянс Франсез Париж». Примечательно, что президентом рыбинского «Альянса» стал заместитель генерального конструктора — главный конструктор проекта SaM146 ОАО «НПО «Сатурн» Георгий Конохов.

Посол Франции в России, почетный член «Альянс Франсез» Жан де Глиниасты отметил, что именно благодаря франко-русскому проекту SaM146 Рыбинск вошел в число двенадцати российских городов, где представляется культурно-лингвистической общественной организацией «Альянс Франсез».

«Рыбинский «Альянс» представляет собой уникальное явление, поскольку он зародился в результате совместной воли города Рыбинска и предприятия «Сафран» — развивая культурные и воспитательные направления в дол-

рочной перспективе отношений Рыбинска и Франции. Это долгосрочное сотрудничество было завязано на реализации проекта двигателя SaM146 для самолета «Сухой Суперджет100» фирмы «Сухой» между НПО «Сатурн» и компанией «Снежка» Группы «Сафран».

«Для меня это очень интересный визит, — поделился своими впечатлениями от пребывания на «Сатурне» г-н посол. — Я горжусь тем, что Франция и Россия, «Сафран» и «Сатурн», сотрудничают в области таких передовых технологий. Все знают, что этот двигатель является одним из самых лучших в мире в своем классе. И конечно, я желаю успеха этому проекту».

Сегодня, говоря о развитии проекта SaM146, каждая из сторон с уверенностью может сказать, что «альянс здесь сложился отличный». Управляющий директор ОАО «НПО «Сатурн» Илья Федоров: «Можно отметить, что отношения между россиянами и французами изменились в корне. Мы стали абсолютно открытыми перед французскими партнерами, что, по сути, изменило и их отношение к нам».

Наше производство, во-первых, сертифицировано, а во-вторых, синхронизировано. То есть и во Франции, и в России мы делаем синхронно по 4-5 двигателей в месяц — отставания ни с той, ни с другой стороны нет. На следующий год, в соответствии с заявкой «ГСС» перед нами стоят планы удвоения поставок, и нет сомнений в том, что они будут выполнены».

Президент компании «Снежка» Пьер Фабр: «В основу нашего сотрудничества положена простая формула: двум партнерам должно быть вдвойне легче решать возникающие проблемы».

В рамках совместного проекта нам удалось добиться многого. Авиационными компаниями уже эксплуатируется 12 самолетов, к концу года мы должны обеспечить двигателями полеты 20 воздушных судов. Нам еще много предстоит сделать, надо продолжать также интенсивно работать и дальше. Мировая конкуренция не стоит на месте, нам необходимо добивать-

ся прогресса в качестве продукции, в пропускной способности производства, в нашем умении сдавать двигатели вовремя, то есть в целом работать на удовлетворение потребностей наших заказчиков».

Глава представительства Группы «Сафран» в России Марк Сорель: «Я считаю, что отношения французских и российских партнеров вышли на очень высокий уровень сотрудничества. Наши компании работают как одна команда, и это уже сейчас дает результат. Процесс производства выходит на мировой стандарт, на серьезные объемы. Мы доверяем друг другу, это имеет принципиальное значение. Сотрудничество «Сафрана» и «Сатурна» может быть продолжено и в рамках других совместных проектов».

Директор программы SaM146 ОАО «НПО «Сатурн» Михаил Бердников, отвечая на вопросы журналистов по динамике развития проекта, отметил, что «в настоящее время в ГСС поставлено требуемое количество двигателей для самолетов, находящихся в производстве в Комсомольске-на-Амуре. Общее число серийных двигателей, отгруженных в Комсомольск из Рыбинска с начала серийного производства на НПО «Сатурн», 40 серийных двигателей SaM146. Наша цель — обеспечить, чтобы собираемые самолеты и в будущем не дожидались двигателей. Все потребности самолетостроителей в этих моторах удовлетворяются, и будут удовлетворяться полностью».

«Наш «Альянс Франсез Рыбинск» может сделать много полезного для всех, кто работает в международной программе SaM146, и кто будет работать дальше в новых российско-французских программах, — уверен заместитель генерального конструктора — главный конструктор проекта SaM146 ОАО «НПО «Сатурн», президент «Альянс Франсез Рыбинск» Георгий Конохов. — Решение посольства Франции в России, администрации города Рыбинска, Группы «Сафран» и НПО «Сатурн» было совершенно правильным и закономерным».



Корпорация «Иркут» занимает лидирующие позиции в российском авиастроении. Она производит многоцелевые истребители типа Су-30МК, которые стали одними из самых востребованных в своем классе в мире, а также учебно-боевые самолеты нового поколения Як-130. Ранее она выпустила первую партию уникальных многофункциональных самолетов-амфибий Бе-200. В настоящее время компания активно реализует программу создания семейства пассажирских самолетов МС-21 — основного перспективного проекта гражданской авиации в России.

Стратегическое партнерство

В ходе визита вице-президента ОАО «Сбербанк России» Владимира Яшина на Иркутский авиационный завод (филиал ОАО «Корпорация «Иркут»), ему было представлено производство самолетов Як-130 и Су-30СМ для ВВС России, а также изготовление компонентов для гражданских лайнеров Airbus A320.

Как заявил Владимир Яшин, Сберегательный банк работает с корпорацией «Иркут» уже на протяжении 20 лет и является основным кредитором предприятия. «Мы совместно реализуем программу по созданию боевых самолетов для Министерства обороны России и иностранных заказчиков. Открытый объем лимитов «Иркута» в Сбербанке — более \$2 млрд. И если предприятию понадобятся дополнительные средства, мы готовы оказывать максимальную поддержку», — отметил Владимир Яшин.

Фондовый рынок

совместно с Инвестиционной компанией «ФИНАМ»

НОВОСТИ

«Норникель» ожидает снижения

Согласно предварительным итогам деятельности ОАО «ГМК «Норильский никель» за 1 полугодие 2012 года, чистая прибыль группы в соответствии с МСФО ожидается на уровне более \$1,4 млрд. Прибыль «Норникеля» за аналогичный период 2011 года составила \$1,818 млрд. Компания предполагает раскрыть промежуточные финансовые результаты деятельности по итогам 1 полугодия 2012 года по МСФО после завершения формальных корпоративных процедур по их утверждению.

ФАС разрешила купить акции

Федеральная антимонопольная служба РФ удовлетворила ходатайства Renault-Nissan и Ростехнологий о приобретении акций ОАО «АВТОВАЗ» с предписанием. В сообщении регулятора говорится, что предписание выдано в связи с тем, что «в результате осуществления сделки, ставшей предметом указанного ходатайства, совокупная доля группы лиц компаний «РЕНО с.а.с.», «Ниссан Мотор Ко. Лтд.» и ОАО «АВТОВАЗ» на рынке легковых автомобилей в пределах Российской Федерации превысит 35%».

Рост чистой прибыли в 18 раз

ОАО «КАМАЗ» в 1 полугодии 2012 года увеличило чистую прибыль по МСФО по сравнению с аналогичным периодом прошлого года почти в 18 раз — до 2,7 млрд руб., говорится в материалах компании. Рост рынка грузовых автомобилей позволил группе «КАМАЗ» увеличить объемы продаж автомобилей в 1 полугодии 2012 года до 23,1 тыс. штук, что на 19,7% больше по сравнению с 1 пг2011 года: в том числе продажи на внутреннем рынке составили 19,7 тыс. штук.

Пассажироперевозки «Аэрофлота»

За восемь месяцев 2012 года ОАО «Аэрофлот» перевезло 11,570 млн пассажиров, выполнило 32,866 млрд пассажирокилометров, сообщила компания. Процент занятости пассажирских кресел составил 77,8%. В августе 2012 года пассажирооборот «Аэрофлота» увеличился на 19,1% по отношению к августу 2011 года и составил рекордное значение — 5,201 млрд пассажирокилометров.

«ИНТЕР РАО ЕЭС» вышло

ОАО «ИНТЕР РАО ЕЭС» вышло из капитала ОАО «Новосибирскэнерго» путем предъявления к выкупу в рамках реорганизации компании обыкновенных именных акций NVNG (государственный регистрационный номер выпуска 1-02-00105-А) номинальной стоимостью 10 руб. каждая в количестве до 12,747 тыс. штук и «префов» типа А номинальной стоимостью 10 руб. каждая в количестве до 15,895 тыс. «Новосибирскэнерго» заплатит 353 руб. за одну обыкновенную именную акцию и 300 рублей за одну привилегированную.

FESCO и Barkon Ship Agencies

Транспортная группа FESCO запускает новый контейнерный сервис между Турцией и Новороссийском с прямым ходом в Сочи 19 октября 2012 года. Новый сервис является расширением географии уже работающей собственной контейнерной линии FSDL (FESCO Sochi Direct Line). На линии работает собственное судно FESCO — т/х «Абакан», вместимостью 270 TEU. Первый рейс на новой линии запланирован на 19 октября 2012 года.

Сервисный контракт на 100 млн. евро

ОАО «Мосэнерго» и сектор теплоэнергетики компании Alstom заключили контракт на сервисное обслуживание энергоблока №8 ПГУ-420 на ТЭЦ-26. Соглашение сроком на 14 лет предусматривает весь комплекс сервисных услуг, включая ежедневное обслуживание ПГУ и поставку запасных частей. Контракт оценивается в более чем 100 миллионов евро.

AAR сделает предложение



Консорциум AAR, совладелец российско-британской компании ТНК-ВР заинтересован в покупке 50%-й доли ВР в совместной компании и намерен озвучить обязывающее денежное предложение до середины октября текущего года. Ранее AAR сообщал, что хотел заплатить \$10 млрд за 25% ТНК-ВР, но ВР предложением не заинтересовалась. Концерн намерен выдвинуть новое предложение на фоне того, что «Роснефть» заявила, что также готова приобрести долю ВР. В свою очередь ВР планирует купить пакет «Роснефти» на деньги, которые выручит у «Роснефти», отдав ей свою долю в ТНК-ВР.

Выручка «ЮТэйр» выросла на 40%

Выручка группы «ЮТэйр» по МСФО за шесть месяцев 2012 года увеличилась на 40%, достигнув 31,25 млрд руб. Показатель EBITDAR вырос на 75,5%, достигнув 9,23 млрд руб., что соответствует рентабельности в 29,5%. За шесть месяцев 2012 года самолеты группы «ЮТэйр» перевезли около 4 млн. пассажиров, а налет часов на вертолетах составил 75 тысяч часов, что на 41% и 27% выше, чем за аналогичный период прошлого года.

Дивиденды: 1,52 руб. на акцию

Акционеры ОАО «Северсталь» приняли решение выплатить дивиденды по результатам 1 полугодия 2012 года в размере 1,52 руб. на одну обыкновенную именную акцию, говорится в материалах компании. Общий размер дивидендов, начисленных на обыкновенные акции эмитента: 1 трлн 273 млн 332 тыс. 363 руб. 20 коп. Форма выплаты дивидендов: безналичные денежные средства. Порядок выплаты дивидендов: дивиденды акционерам переводятся безналичным путем на счета в банках. Выплата ди-

Правда зарплаты

Доходы россиян: «бумажный» рост не радует

Ольга Костенкова,
обозреватель Finam.ru

По официальным данным, доходы россиян уверенно растут, опережая инфляцию. Однако данные статистики не в полной мере отражают реальную ситуацию на рынке труда, поскольку не учитывают сокращения «серой» части зарплат, широко практикуемых многими предприятиями для оптимизации налоговой нагрузки на фонд оплаты труда.

душу населения за прошлый год в \$16,7 тыс. Такие цифры характерны только для столицы, но никак не для всех остальных регионов, недоумевают аналитики, предполагая, что на эти данные влияют доходы соотечественников из списка Forbes. По оценкам Boston Consulting Group, в России миллионерами являются 111 тыс. домохозяйств. Их число, как ожидается, в ближайшие годы может удвоиться, что продолжит быть «локомотивом» роста статистических оценок по среднему-

доходу (и среднего) платит жалование «в конверте», и из-за этого в официальной статистике не учитывается правильное количество работников. В результате, остается среднее жалование по самым крупным компаниям, которое действительно может расти.

По данным опроса Antal Russia, треть сотрудников крупных компаний (средний менеджмент и специалисты с доходом 200-300 тыс. руб. в месяц) не увидели роста зарплат. При этом 17% респондентов

заработная плата должна быть на 71,7% больше, и составлять около 77 тыс. руб. в месяц. На втором месте рейтинга — учителя, желающие получать не менее 55 тыс. руб. в месяц, а не 34 тыс., как сейчас. Далее следуют психологи и юристы, мечтающие о прибавке в размере 58,8% и 58,3% соответственно. Психологи хотели бы зарабатывать 56 тыс. рублей в месяц, а юристы — 95 тыс. руб. Прибавка в размере 46,1% устроила бы системных администраторов, переводчики хотели бы увеличить свою зарплату



Среднемесячная начисленная заработная плата россиян увеличилась с января по июль на 15,2%, ВВП России преодолел отметку в \$2 трлн, выросла средняя продолжительность жизни, улучшилось развитие финансовых рынков. Однако, все позитивные изменения в стране сводятся на «нет» крупным дефицитом бюджета и низкими институциональными показателями. Во всем остальном мире эти показатели только улучшаются.

По статистике в России все хорошо. Среднемесячная заработная плата граждан преодолела планку в 27219 руб. Эксперты Института исследований развивающихся рынков Сколково оценили доходы на

шесем доходам граждан. В стране на протяжении многих лет наблюдается обнищание населения, притом очень высокими темпами, реальный доход в среднем на человека в семье продолжает падать. Поэтому на данные статистики влияет индексация зарплатных плат в крупных фирмах. Из-за высокой налоговой нагрузки часть бизнеса (особенно, мел-

тов все же признали, что зарплата за это время у них выросла на 6-10%. И каждый десятый сказал, что получил прибавку от 1 до 5%.

Многие сотрудники, тем не менее, даже в Москве считают себя недооцененными. Как выяснил исследовательский центр портала Superjob.ru, самыми ущемленными называют себя врачи, по их мнению,

на 45,6%, кладовщики — на 42%, продавцы-консультанты — на 40%.

Чаще всего работники объясняли необходимость увеличения жалования не личными достижениями, а инфляцией, удорожанием жизни и рыночными зарплатными предложениями. Претенденты на более значительную прибавку гораздо чаще ссылаются на личные достижения и большой объем выполняемых функций.

У Минэкономразвития, впрочем, на этот счет данные не очень обнадеживающие. По росту реальных зарплат на 2013 год ведомство понижает свой прогноз до 3,7% с 5,4%, на 2014 год — до 5,5% с 6,3%, на 2015 год — до 5,9% с 6%.

НОВОСТИ

видеов будет происходить до 26 ноября (включительно) 2012 года согласно реестру акционеров по состоянию на 10 августа 2012 года. По результатам 1 квартала 2012 года «Северсталь» выплатила дивиденды в размере 4,07 руб. (приблизительно \$0,12) на одну обыкновенную именную акцию.

Контрейлерные перевозки

Президент ОАО «РЖД» Владимир Якунин и глава VR Group Ltd Микаэл Аро подписали совместный план по реализации регулярных контрейлерных перевозок в российско-финляндском прямом железнодорожном сообщении. План мероприятий предусматривает создание совместной рабочей группы между ОАО «РЖД» и VR Group. В ее рамках компании должны представить предложения по выбранным маршрутам движения для подтверждения габаритных возможностей в соответствии с международными документами. В плане также идет речь о мерах по совершенствованию таможенных процедур в части как таможенного оформления груза, так и автомобильных транспортных средств. Стороны должны рассмотреть тарифные условия осуществления контрейлерных перевозок с учетом тарифной политики, применяемой в каждой из стран. Планируется также определить базовый перечень компаний-операторов, участвующих в осуществлении контрейлерных перевозок, а также выбрать модель вагона-платформы для организации контрейлерных перевозок.



Поддержка автосборки
Госдума одобрила в первом чтении законопроект о государственной поддержке предприятий, занимающихся промышленной сборкой автомобилей. Об этом сообщается на сайте нижней палаты российского парламента. Закон предусматривает возмещение затрат автопроизводителям, возникающих с 1 июля 2018 года в случае повышения ставок ввозных пошлин на указанные ввезенные товары, в форме субсидий.

«МИРС» запустит сеть

Международная информационно-рекламная сеть «МИРС» объявляет о планах по запуску обменной новостной сети. Уникальные технологические решения нового проекта, старт которого состоится уже в октябре текущего года, позволяют существенно нарастить аудиторию новостных онлайн-ресурсов партнеров сети. Новый сервис, запускаемый международной информационно-рекламной сетью «МИРС», позволяет увеличить аудиторию сайта партнеров путем обмена новостным трафиком. Обмен осуществляется посредством размещения информационных блоков на сайтах партнеров, по которым переходят посетители. Использование в новом проекте уникальных маркетинговых технологий позволяет его партнерам создавать собственные обмен-

Молодые специалисты

И недорого, и эффективно



Татьяна Ларичева,
руководитель группы подбора персонала ИК «ФИНАМ»

Многие компании практикуют привлечение молодых специалистов в свой кадровый состав. Такая политика позволяет предприятиям не только добиться ошутимой экономии по сравнению с приглашением опытных кадров, но и сформировать эффективный штат, полностью отвечающий потребностям конкретного работодателя.

С каждым годом поиск специалистов нужной квалификации, обладающих набором профессиональных навыков и компетенций, усложняется. Чтобы облегчить ситуацию с подбором специалистов, многие работодатели практикуют обучение выпускников, проведение стажировок с последующим трудоустройством. Здесь очевидна взаимная польза как для студентов, так и для работодателей. Работодатель в лице выпускника приобретает лояльного сотрудника «с горящими глазами», а выпускник — работу, удовлетворяющую его интересам, позволяющую наработать опыт и знания в выбранной им сфере.

В некоторых компаниях (чаще крупных) в подразделении по работе с персоналом есть сотрудник, курирующий подбор персонала из ВУЗов. Для этого заключаются договоры с ВУЗами, разрабатывается программа обучения, выделяются специалисты ключевых направлений, которые проводят занятия со студентами. В процессе обучения нацеливается не только теоретическая часть, но и уделяется большое внимание практической стороне, разбираются различные примеры и случаи. Затем проводится тестирование, по результатам которого несколько стажеров принимается на практику в компанию. Студенты и выпускники вузов относятся к той категории людей, которые открыты для всего нового, с интересом относятся ко всему, что касается работы. Желательно чтобы стажировка была структурирована, то есть, расписан план стажировки, цели и задачи. Важно, чтобы стажеры ошущали себя полезными, нужными — это повышает их стремление и желание развиваться и совершенствоваться. Добиться этого можно, если наставник, который расскажет про компанию в целом, про отделы, про возможности для специалистов, поможет сориентироваться в новой для выпускников среде, поддержит, подскажет.

Резюмируя, можно сказать, что организация стажировок требует много сил, времени и средств. Однако отдала того стоит. Вы вкладываете знания в своих будущих сотрудников, которые воспитаны для работы именно в вашей компании.



ные сети, повышая, таким образом, эффективность коммуникации с целевой аудиторией. Обмен новостной онлайн-ресурсом станет первым проектом, реализованным международной информационно-рекламной сетью «МИРС». Сеть была сформирована в сентябре 2012 года на базе широко известного российского и зарубежного пользователям интернет-проектов: Tovargo.com, MarketGid.com, MGID.com, MGID.cc, LadyMarketGid.com.

Поставки газа в Китай

ОАО «Газпром» продолжает вести переговоры о поставках российского газа в Китай. В центральном офисе «Газпрома» состоялась рабочая встреча Алексея Миллера с председателем государственного комитета КНР по развитию и реформе Чжаном Пинном и президентом Китайской национальной нефтегазовой корпорации (КННК) Чжоу Цзинпином. В ходе переговоров были рассмотрены различные аспекты двустороннего сотрудничества в нефтегазовой сфере. В частности, обсуждались условия организации поставок российского трубопроводного газа и СПГ в Китай.

Новая версия FinamTrade для Android

Инвестиционный холдинг «ФИНАМ» представил клиентам финальный релиз торгового приложения FinamTrade для мобильных устройств на платформе Android OS. Пользователи смартфонов и планшетных ПК порадуется не только привлекательный дизайн и быстрое взаимодействие приложения FinamTrade, но и его возросшие торговые возможности. Торговая платформа FinamTrade для Android, разработанная специалистами инвестиционного холдинга «ФИНАМ», была впервые представлена в мае 2012 года, и до настоящего момента находилась в стадии активного beta-тестирования.

За прошедшие с момента запуска приложения несколько месяцев командой разработчиков были устранены незначительные ошибки в работе ПО, оптимизирован интерфейс FinamTrade и расширен функционал торговой программы. В настоящий момент FinamTrade представляет собой мобильную торговую платформу, предоставляющую владельцам мобильных устройств полный спектр возможностей, сопоставимый с тем, который предлагают десктопные приложения.

Энергоэффективность

Решения для горной промышленности

Ксения Слеповронская

На крупнейшем международном горнопромышленном форуме MINEX 2012 компания Metso Mining and Construction представила современные разработки в области энергоэффективности и защиты окружающей среды. Компания регулярно внедряет современные решения, которые предлагаются и в России — на приоритетном рынке для Metso.

«Процесс обогащения полезных ископаемых требует больших энергозатрат. Это немалая часть затрат в себестоимости продукции горнопромышленных компаний. Metso уделяет особое внимание разработке решений и оборудования с низким энергопотреблением. Техника компании уже доказала свою эффективность на ведущих предприятиях мира. Одно из таких решений — вертикальные мельницы Vertimill. По сравнению с классическими горизонтальными шаровыми мельницами они позволяют снизить энергозатраты на 30-45%. Клиенты Metso, компания La Candelaria, на стадии доизмельчения сократила потребление энергии на 44%, компания Cadia на третьей стадии измельчения — на 35%, а меднорудное предприятие в Мексике на второй



стадии измельчения — на 34,2%», — отмечает Грэхам Деви, менеджер департамента проектов и технической поддержки продаж Metso Mining and Construction.

На форуме MINEX также были представлены флюидизированные мельницы серии SMD. Оборудование этой серии отличается не только высокой скоростью сверхтонкого из-

мельчения и низкой стоимостью установки, но и очень низкий уровень шума — менее 85 дБ. Экологичная технология оказывает минимальное шумовое воздействие на окружающую среду при сохранении высоких эксплуатационных и производственных показателей.

Metso Mining and Construction активно участвует в ключевых событиях горной промышленности России. Только в этом году компания представила свое оборудование на MiningWorld Russia и Ugol Rossii & Mining. Metso заинтересована в развитии технологий для горной промышленности России и широко делится своим международным опытом в области энергоэффективности и эко-технологий.

Компания регулярно проводит семинары для российских клиентов, рассказывая о современных разработках и эффективной эксплуатации оборудования Metso. Недавно прошли семинары в Хабаровске, Мурманске, Майкопе. По всей стране открываются новые офисы компании. Оборудование Metso Mining and Construction используют ведущие горнопромышленные предприятия: «Русская медная компания», АК «АЛРОСА», «Уральская горно-металлургическая компания», «Норильская никель», «Северсталь Ресурс» и другие.

Стратегическое взаимодействие

Правительство Москвы и МОЭСК наметили шаги

Дмитрий Кожевников

На прошлой неделе в Москве состоялась стратегическая сессия, посвященная деятельности ОАО «МОЭСК» на территории столицы. На совещании присутствовали заместитель Мэра Москвы в Правительстве Москвы по вопросам экономической политики Андрей Шаронов, первый заместитель председателя Региональной энергетической комиссии Москвы Павел Гребцов, руководитель Московской объединенной электросетевой компании Петр Синютин, а также представители департаментов Правительства Москвы и руководители направлений Московской объединенной электросетевой компании.

Заместитель Мэра Москвы в Правительстве Москвы по вопросам экономической политики Андрей Шаронов отметил: «Стратегическое взаимодействие Правительства Москвы и ОАО МОЭСК по обеспечению доступности качественной сетевой инфраструктуры для потребителей будет способствовать повышению энергоэффективности и снижению финансовых и временных затрат бизнеса на подключение к электрическим сетям и, как следствие, улучшению качества делового климата в Москве».

В ходе встречи состоялось обсуждение вопросов, связанных с повышением эффективности взаимодействия ОАО «МОЭСК» и Правительства Москвы, стратегических планов развития компании.

Руководитель электросетевой компании проинформировал участников о приоритетных направлениях деятельности ОАО «МОЭСК» на территории столицы. В частности, основной акцент Петр Синютин сделал на повышении надежности электроснабжения потребителей, энергоэффективности, прозрачности для регуляторов, развитии энергетики новых

территорий города Москвы. Стратегические планы компании до 2016 года — уменьшение среднегодового времени отключения потребителей до 1 часа, срока восстановления электроснабжения до 1 часа 20 минут, двукратное снижение количества закрытых питающих центров и сокращение уровня потерь электроэнергии. Также планируется увеличение доли рынка за счет присоединения к сетям новых потреби-

тельного максимума нагрузки. На 100% укомплектован аварийный запас оборудования, создан резерв аварийно-восстановительных бригад. Мероприятия, предпринятые ОАО «МОЭСК» в рамках подготовки к прохождению осенне-зимнего периода 2012-2013 годов, позволят обеспечить надежное электроснабжение потребителей г. Москвы.

Особое внимание было уделено обеспечению доступности

call-центра, действует Интернет-портал, на котором все желающие могут получить исчерпывающую информацию.

В качестве перспективных задач было отмечено развитие в Москве электросети напряжением 20 кВ, последовательная реализация программ энергосбережения и энергоэффективности. По словам Петра Синютина: «Стратегическая координация и эффективное взаимодействие МО-



и реализации программы консолидации электросетевых активов, в частности территориальных сетевых организаций второго уровня и безхозных сетей. Вопрос надежности энергообеспечения столицы особенно актуален для прохождения осенне-зимнего максимума нагрузки.

В рамках подготовки к осенне-зимнему периоду энергетики МОЭСК в полном объеме выполняют работу по вводу новых электросетевых объектов. В полной мере реализуется план ремонтов, реконструкции и технического перевооружения энергообъектов, влияющих на прохождение осенне-

и электросетевой инфраструктуры для потребителей, а также сокращению и упрощению процедур технологического присоединения к электрическим сетям. В качестве приоритетных задач Петр Синютин отметил повышение качества услуг, оказываемых МОЭСК. В компании реализуется проект повышения лояльности потребителей, разработан введена в действие на территории Москвы программа «5 шагов за 3 визита», снижающая количество очных визитов в сетевую организацию клиентов для осуществления технологического присоединения. Организована работа

ЭСК с Правительством Москвы и регулирующими органами — это залог успешного развития энергетики в столице, итогом которого должен стать опережающий ввод энерго мощностей, столь необходимых для роста промышленной, транспортной и социальной инфраструктуры в столице».

В ходе совместного обсуждения стратегического взаимодействия органов власти и энергетиков была намечена программа по повышению доступности сетевой инфраструктуры для потребителей, информационной открытости компаний, а также по планам дальнейшего сотрудничества.

Экология и ОЗП

Чебоксарская ГЭС: готовность номер один

Ирина Беликова

Филиал ОАО «РусГидро» — «Чебоксарская ГЭС» готовится к предстоящему осенне-зимнему периоду 2012–2013 гг. Для подготовки станции к работе в холодный период, когда на энергетиков возлагается особая ответственность за энергообеспечение всех потребителей, на предприятии создана комиссия. В ее состав вошли руководители и специалисты ведущих подразделений ГЭС. Возглавляет комиссию главный инженер филиала Евгений Щеголков.



ГЭС Владимир Дорощев подчеркнул, что на реализацию мероприятий экологической политики в первом полугодии 2012 года Чебоксарская ГЭС направила 569,4 тыс. руб. Средства выделены на обучение и подготовку специалистов, ответственных за вопросы экологии, проведение производственного экологического контроля водного бассейна и атмосферного воздуха санитарно-защитной зоны, мероприятия по предупреждению и ликвидации чрезвычайных ситуаций (в части экологических последствий) и другие работы.

Система экологического менеджмента Чебоксарской ГЭС была сертифицирована на соответствие международному стандарту ISO 14001:2004 в ноябре 2010 года. Сертификат регистрации выдан в отношении поставки и производства электрической энергии по результатам аудита, проведенного компанией BSI. В 2011 году филиал

ОАО «РусГидро» — «Чебоксарская ГЭС» в результате ежегодного аудита подтвердил соответствие требованиям стандарта ISO 14001:2004, а также требованиям, самостоятельно установленным организацией и обязательным для выполнения. В конце 2013 года Чебоксарская ГЭС планирует пройти ресертификацию.

Проект по внедрению системы экологического менеджмента в ОАО «РусГидро» начат в 2007 году и является частью экологической политики компании, базирующейся на принципах энергосбережения и рационального использования природных и энергетических ресурсов, снижения возможного негативного влияния на окружающую среду.

В рамках подготовки к зиме к середине октября на Чебоксарской ГЭС планируется завершить комплекс организационно-технических мероприятий. Согласно графику ве-

дутся текущие и капитальные ремонты основного и вспомогательного оборудования. Идет осмотр зданий и сооружений, ремонт отопительной системы, утепление производственных помещений. Осуществляются профилактические проверки и замеры на электрооборудовании, испытания электроустановок. Специалисты станции проверяют устройства релейной защиты, автоматики, систему возбуждения, контрольно-измерительную аппаратуру гидротехнических сооружений. Организован контроль за исправностью отопительно-вентиляционной системы, пожарной сигнализации и противопожарного оборудования, средств связи.

Оперативный персонал проводит противопожарные тренировки, обрабатывает схемы действий в период низких температур. На станции сформирован аварийный запас оборудования, материалов, необходимых инструментов, спецодежды и спецодежды для работы в зимних условиях.

Все мероприятия должны обеспечить надежную и безопасную работу Чебоксарской ГЭС в осенне-зимний период и предотвращение чрезвычайных ситуаций. Готовность станции к работе в период максимума нагрузок будет оценивать другая комиссия, которая начнет работать 15 октября. В нее войдут представители Приволжского управления Ростехнадзора, Минстроя Чувашии, Главного управления МЧС России по Чувашской Республике, Системного оператора ОДУ Средней Волги и Чувашского РДУ, ОАО «РусГидро», руководители технических служб ГЭС. По итогам работы комиссия примет решение о готовности филиала ОАО «РусГидро» — «Чебоксарская ГЭС» к работе в условиях осенне-зимнего максимума нагрузок.

Судебный прецедент

Отменено решение о выплате 9 млн руб.

Судебная коллегия по уголовным делам Омского областного суда отменила постановление центрального районного суда г. Омска, согласно которому реабилитированного экс-директора ОАО «МРСК Сибири» Александра Антропенко должны были восстановить в должности и выплатить ему неполученную заработную плату.

За отмену постановления выступили представители прокуратуры, министерства финансов Омской области и ОАО «МРСК Сибири». Представители операционной компании Холдинга МРСК обратили внимание суда на тот факт, что МРСК Сибири не была извещена о проходивших заседаниях и не была привлечена

в качестве заинтересованной стороны, несмотря на то, что постановление суда прямо затрагивает ее интересы.

Напомним, что в 2010 году тогдашний генеральный директор ОАО «МРСК Сибири» Александр Антропенко был приговорен Центральным судом г. Омска к пяти с половиной годам условно с испытательным сроком два года. В качестве бывшего руководителя ОАО АК «Омскэнерго» он был признан виновным в неуплате налогов в сумме 200 млн. рублей и растрате 14 млн. рублей. В феврале 2011 года Антропенко А.В. был уволен с должности генерального директора ОАО «МРСК Сибири» по соглашению сторон.

Основанием для расторжения трудового договора послужило заявление Антро-

пенко А.В., в котором он просил досрочно прекратить трудовой договор в соответствии с пунктом 1 статьи 77 Трудового кодекса РФ в день принятия Советом директоров решения о досрочном прекращении полномочий генерального директора ОАО «МРСК Сибири».

Спустя полтора года, в июле 2012 года, президиум облсуда отменил приговор, полностью оправдав Антропенко. 31 августа центральный суд постановил восстановить Антропенко в должности и обязал выплатить ему порядка девяти миллионов рублей не полученной за период вынужденной отставки заработной платы.

Сегодня решением кассационной инстанции дело направлено на новое рассмотрение в суд первой инстанции.

Новые PowerLogic

SE представляет счетчики электроэнергии

Юлия Орешникова

Компания Schneider Electric выводит на российский рынок новые модульные счетчики электроэнергии PowerLogic серии RM3200 и серии iEM3000, обеспечивающие широкие возможности измерения в сочетании с оптимальной стоимостью. Инновационная конструкция счетчиков обеспечивает удобство монтажа ввода в эксплуатацию для подрядных и монтажных организаций, а также для конечных пользователей.

Приборы полностью совместимы с системой диспетчеризации Acti 9 Smartlink, обеспечивая полную интеграцию системы распределения электроэнергии с системой управления зданием. Кроме того, многофункциональные счетчики PowerLogic легко интегрируются с системами на базе ПЛК с использованием интерфейса ввода/вывода.

Устройства серии RM3200 обеспечивают контроль сети и фидеров в небольших распределительных шкафах, обладая компактными размерами и возможностью монтажа на DIN-рейке. Серия RM3200 имеет в доступе до 15 встроенных сигнализаций с отметкой времени для мониторинга со-



бытий. В сочетании с трансформаторами тока и трансформаторами напряжения эти счетчики могут контролировать 2-, 3- и 4-проводные системы. Графический дисплей имеет интуитивно понятную навигацию для обеспечения легкого доступа к важным параметрам.

Счетчики электроэнергии серии iEM3000, монтирующиеся на DIN-рейку, подходят для субучета и распределения затрат. В сочетании с новейшей системой автоматизации

назначения с дифференцированием резервного источника и поставщика электроэнергии; дифференцировать потребление в рабочее и нерабочее время, а также в рабочие и выходные дни, вместе с тем она позволяет контролировать потребление фидеров в соответствии со ставками тарифов на электроэнергию.

Марк Незе, вице-президент, руководитель бизнес-подразделения «Распределение электроэнергии» Schneider Electric в России: «Компания Schneider Electric продолжает предлагать российскому рынку решения и продукты, помогающие сделать управление электроэнергией более удобным и оперативным. Счетчики PowerLogic позволяют управлять затратами на электроэнергию на новом уровне, обеспечивая широкие возможности измерения, простоту в эксплуатации, надежность и высокое качество».

Подразделения Schneider Electric успешно работают в более чем 100 странах, предлагая интегрированные энергоэффективные решения для энергетики и инфраструктуры, промышленных предприятий, строительства и ЖКХ, центров обработки данных. Более 130 000 сотрудников. Общий оборот компании достиг в 2011 году 22,4 млрд евро.

Недельный срез

По данным НП «Совет рынка», на неделе с 21 по 27 сентября 2012 года плановое электропотребление выросло относительно предыдущей недели в первой и во второй ценовых зонах. Плановое электропотребление накопленным итогом с начала года выросло по отношению к суммарным значениям аналогичного периода прошлого года в обеих ценовых зонах.

Индекс равновесных цен вырос относительно значения предыдущей недели в первой ценовой зоне и снизился во второй. Изменения средневзвешенных индексов РСВ за период с начала года также разнонаправлены по ценовым зонам. Так в Европейской части России и на Урале индекс РСВ с начала года снизился по отношению к значению за аналогичный период прошлого года, а в Сибири — вырос.

В целом по ценовым зонам плановое потребление за истекшую неделю увеличилось на 1,7%, суммарный объем пот-

ребления с начала года вырос на 2% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года.

Общий объем планового электропотребления на рынке на сутки вперед за прошедшую неделю составил 16,77 млн МВт·ч. В Европейской части РФ и на Урале плановое электропотребление составило 13,16 млн МВт·ч, увеличившись на 4% по отношению к прошлой неделе. Суммарный объем планового потребления в Сибири с начала года увеличился на 5,5% по отношению к аналогичному периоду прошлого года.

За истекшую неделю в структуре плановой выработки Европейской части России и Урала доля ТЭС увеличилась на

0,7 процентного пункта относительно предыдущей недели и на 2 процентных пункта относительно среднего значения с начала года. В структуре плановой выработки Сибири доля ТЭС увеличилась на 0,4 процентного пункта относительно предыдущей недели и была на 4,5 процентных пункта ниже среднего значения с начала 2012 года. В Европейской части РФ и на Урале на ТЭС пришлось 70,4% выработки, на ГЭС и АЭС — 7,5% и 22,2% соответственно.

Индекс равновесных цен в Европейской части РФ и на Урале увеличился за неделю на 0,3% — до 1157,1 руб./МВт·ч (средневзвешенный индекс равновесных цен за период с начала года уменьшился на 2,9% по отношению к аналогичному периоду прошлого года). В Сибири индекс за неделю снизился на 4,2% — до 710,8 руб./МВт·ч. (средневзвешенный индекс равновесных цен за период с начала года увеличился на 23,6% по отношению к аналогичному периоду прошлого года).

СОЧИНСКИЙ ФОРУМ

Векторы инвестиционного развития

Сочи-2012: стабильность успеха, перспективы роста, инновационность и эффективность

Несомненно, крупнейшей национальной инвестиционной площадкой этой осени стал XI Международный инвестиционный форум «Сочи-2012», прошедший под заказ сентября в одном из самых легендарных городов России. Итоги Сочинского форума (именно так его неформально называют) свидетельствуют, что он совершенно не утратил своего ведущего стратегического инвестиционного статуса, определяющего не только ключевые направления приложения сил, но и основные вектора перспективного развития национальной экономики. В этом году на Форуме было зарегистрировано более 7300 участников, в том числе 480 иностранных из 40 зарубежных государств и свыше 1200 журналистов. Участие в работе Форума приняли Председатель Правительства РФ Дмитрий Медведев; заместитель председателя Правительства РФ Ольга Голодец; министр РФ Михаил Абызов, министр экономического развития РФ Андрей Белоусов, министр связи и массовых коммуникаций РФ Николай Никифоров, делегации из регионов, руководители предприятий, эксперты, аналитики, ученые. Общая площадь застройки составила 15000 кв. м.

8 презентаций субъектов Российской Федерации и проектов компаний, а также ряд встреч B2B, проведенных в Интерклубе. В зоне делового общения прошли переговоры, пресс-подходы и рабочие совещания, в которых приняли участие более 100 человек.

В рамках культурно-спортивной программы состоялись игры теннисного турнира на кубок губернатора Краснодарского края, открытые краевые соревнования по парусному спорту для команд и отдельных спортсменов муниципальных образований Краснодарского

края и субъектов России и традиционная бизнес-регата «Кубок LAND ROVER», в которой на 15 крейсерских яхтах соревновались более 100 участников Форума. Состоялось автомобильное спортивное шоу «Формула Сочи 2012», впервые в России представившее показательные заезды болидов Формулы 1, участвовавших в «королевских гонках» прошлых лет.

Для участников Форума, гостей и жителей города Сочи были организованы фестивали «Кубанская кухня» и «Вина Кубани», а также концерт известных российских и зарубежных групп и коллективов (Кубанский Казачий Хор, Потап и Настя Каменских, Валерий Меладзе, Gipsy Kings и др.). Участники Форума совершили экскурсию в Олимпийский парк будущих XXII Олимпийских и XI Паралимпийских зимних игр 2014 года и ознакомились с ходом строительства олимпийских объектов — стадиона, ледовых арен для хоккея, конькобежного центра, ледового дворца спорта, арены для керлинга.



Традиционно в Сочи на форум прибывает много официальных делегаций — как российских, так и зарубежных. Делегациями 37 из 55 представленных на Форуме субъектов РФ руководили главы регионов. Также в работе Форума участвовали 19 делегаций дипломатических миссий зарубежных государств в России, 8 из которых возглавили Чрезвычайные и Полномочные Послы Великобритании, Италии, Нигерии, США, Франции, Финляндии, Чехии, Японии. Самые многочисленные делегации были из Австрии, Беларуси, Великобритании, Германии, Италии, Нигерии, Республики Сербской (Босния и Герцеговина), США, Украины, Франции.

В присутствии Премьер-министра Д.А. Медведева были подписаны четыре масштабных соглашения: ОАО «НК «Роснефть» — ОАО «Газпром» (о сотрудничестве), Администрация Краснодарского края — ОАО «Лукойл» (дополнительное соглашение о сотрудничестве), Государственная корпорация «Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)» — Республика Татарстан (меморандум о сотрудничестве о реализации территориально-обособленного инновационного центра «Иннополис»), Северная Осетия — Карачаево-Черкесская Республика (соглашение о сотрудничестве).

Субъекты Российской Федерации и крупные компании заключили на Форуме 82 соглашения на общую сумму 53 млрд руб. Кроме того, Краснодарский край подписал 251 соглашение на общую сумму 346,4 млрд руб., а именно: 27 соглашений на сумму 157,4 млрд руб. заключила администрация региона, 224 соглашения на сумму 189 млрд руб. подписали органы исполнительной власти и муниципальные образования края.

Основным мероприятием Форума стало пленарное заседание «Конкурентоспособность: вопрос развития или вопрос выживания?» с участием Председателя Правительства РФ Дмитрия Медведева. При его участии прошли также панельная дискуссия «Открытый регион» (при поддержке Открытого правительства) и круглый стол «Государство на рынке инноваций: институт развития или конкурент частного капитала?».

Всего в рамках деловой программы Форума состоялось 15 круглых столов, 2 брифинга, 9 панельных дискуссий, деловой завтрак Сбербанка России «Там, где нет конкуренции, спится лучше, а живется хуже?», семинар Российского агентства по страхованию экспортных кредитов и инвестиций «Новые возможности для российского экспорта», 3 Case-study диспут «Инфраструктурные проекты: существует ли запрос на инструменты ГЧП»,



энергетическое агентство Министерства энергетики Российской Федерации Кирилл Луговой, генеральный директор совместного предприятия «Phillips-Оптоган» Андре Рихтер, председатель совета директоров «Энел ОГК-5» Доминик Фаш, председатель комитета по энергетике, ОМОР «Российский союз строителей» Сергей Бледный, президент ГК «РЕНОВА-Строй Групп» Вениамин Толубицкий, генеральный директор ОАО «Е2» Николай Зуев, региональный вице-президент «Alstom Энергетика» по России и странам СНГ Андрей Лавриненко, управляющий партнер Bright Capital Михаил Чучкевич.

В ходе круглого стола эксперты обсудили действующую политику в сфере энергоэффективности. Одним из основных вопросов дискуссии стало обсуждение политики в сфере энергоэффективности. «Россия сейчас заметно отстает от других стран в рейтинге по использованию энергоэффективных мощностей, —



Годом ранее

Интересно сопоставить данные с цифрами прошлого года: интерес к форуму был повышенным хотя бы в силу его юбилейного характера. Тогда на форуме зарегистрировалось более 8200 участников. Участие в его работе приняли Владимир Путин, Дмитрий Козак, Игорь Сечин, Сергей Иванов, Эльвира Набиуллина, Игорь Шеголев, Сергей Шматко, Виктор Басаргин. Делегации 32 из 53 представленных на Форуме субъектов РФ возглавили главы регионов. На Форум прибыло 548 иностранных участников из 47 зарубежных государств, а также 23 делегации дипломатических миссий зарубежных государств в России, 13 из которых были возглавлены Чрезвычайными и Полномочными Послами: Австрия, Индия, Италия, Канада, Люксембург, Молдова, Нигерия, ОАЭ, Словакия, Султанат Оман, Франция, Швеция, Япония. Самые многочисленные делегации были из Франции, Германии, США, Италии, Великобритании, Австрии, Японии.

Основным мероприятием прошлого года Форума стало пленарное заседание с участием Владимира Путина. В рамках деловой программы Форума также состоялось: деловой завтрак Сбербанка России «Российские регионы: модернизация или маргинализация? Формула успеха», брифинг «Инвестирование в проекты АСИ: механизмы взаимодействия и перспективы», пленарное заседание «Масштабные спортивные события как выгодная инвестиция для бизнеса и стимул для устойчивого развития: максимизация экономического, социального и экологического наследия «Со-

Сопоставление данных прошлого и нынешнего года ярче любых тезисов доказывает: площадка сочинского форума стала объективной реальностью инвестиционной жизни и перспектив развития, причем не только национальной, но и мировой экономики. Подтверждением чему служат даже эти несколько фактов Сочи-2012, которых хочется представить поподробнее.

Перспективы энергоэффективных технологий

В рамках XI Международного инвестиционного форума в Сочи прошел «круглый

стол», организованный Фондом «Сколково» на тему: «Инвестиции в энергоэффективные и модернизацию производства: право или обязанность?». Модератором выступил исполнительный директор кластера энергоэффективных технологий Фонда «Сколково» Василий Белов. В работе «круглого стола» также приняли участие советник президента Фонда «Сколково» Пекка Вильякайнен, заместитель министра энергетики Российской Федерации Антон Иноуин, генеральный директор ФГБУ «Российское

энергетическое агентство Министерства энергетики Российской Федерации Кирилл Луговой, генеральный директор совместного предприятия «Phillips-Оптоган» Андре Рихтер, председатель совета директоров «Энел ОГК-5» Доминик Фаш, председатель комитета по энергетике, ОМОР «Российский союз строителей» Сергей Бледный, президент ГК «РЕНОВА-Строй Групп» Вениамин Толубицкий, генеральный директор ОАО «Е2» Николай Зуев, региональный вице-президент «Alstom Энергетика» по России и странам СНГ Андрей Лавриненко, управляющий партнер Bright Capital Михаил Чучкевич.

«Партнерство с Российским Энергоатомным Агентством позволит обеспечить присутствие консультантов «Сколково» в регионах для поиска новых перспективных проектов в области энергоэффективности и помощи в воплощении инновационных идей», — сказал Василий Белов, директор кластера энергоэффективных технологий Фонда «Сколково».

Новые глобальные ярмарки

В рамках проведения XI Международного инвестиционного форума «Сочи 2012»



Субъекты Российской Федерации и крупные компании заключили на Форуме 82 соглашения на общую сумму 53 млрд руб. Кроме того, Краснодарский край подписал 251 соглашение на общую сумму 346,4 млрд руб. (27 соглашений на сумму 157,4 млрд руб. заключила администрация региона)



профинансирует проект создания многофункционального комплекса на территории особо охраняемого эколого-курортного региона Российской Федерации — Кавказские Минеральные Воды. На данный момент разработана архитектурная концепция проекта, ведется проектирование комплекса. Выставочный комплекс будет включать в себя 30 тыс. кв. м. крытых площадей и 15 тыс. кв. м. открытых выставочных площадей. Ориентировочный срок начала строительства — октябрь-ноябрь 2012 года, срок

кальное территориальное образование, расположенное в границах округа горно-санитарной охраны месторождения минеральных вод Кавминводского артезианского бассейна. В целях сохранения уникальных природных ресурсов и государственной поддержки Кавказских Минеральных Вод был издан Указ Президента Российской Федерации в марте 1992 года, которым Кавказским Минеральным Водам присвоен статус особо охраняемого эколого-курортного региона Российской Федерации.



Группа компаний «Формика» была создана в 2000 году и сегодня является одним из лидеров российской конгрессно-выставочной деятельности. Основные направления деятельности компаний, входящих в группу «Формика»: организация международных конгрессно-выставочных проектов, управление выставочными комплексами, бизнес-туризм и логистика. В активе компаний группы — более 15000 выполненных проектов по всему миру.

Площадка инноваций

Фат роста влияния Сочинского форума как одной из ключевых международных бизнес-площадок инноваций подчеркивает и то, что здесь свои выставочные проекты считают резонансными практически все ведущие игроки. Так, например, в этом году в Сочи в рамках экспозиции Торгово-промышленной палаты РФ свои инновационные проекты презентовал московский «Экспоцентр» — одна из ведущих выставочных компаний Европы.

На стенде «Экспоцентра» были представлены крупнейшие в России и получившие мировое признание выставочно-конгрессные отраслевые форумы, охватывающие ключевые сферы экономики и социальной жизни страны, в их числе «Агропродмаш», «Здравоохранение», «Мебель», «Мир детства», «Мир стекла», «Нефтегаз», «Продэкспо», «Химия».

Сегодня доля проектов инновационной направленности в выставочной программе «Экспоцентра» превышает 20%. К числу таких выставок относятся «Высокие технологии XXI века», «Лесдревмаш», «Металлообработка», «Навигация», «Нефтегаз», «Связь-Экспоком», «Фотоника. Мир лазера и оптики», «Электрон», «Электротехноэкспо», «БРЕХРО». В 2012 году в ЦВК «Экспоцентр» стартовал новый крупномасштабный проект — Неделя «Россия инновационная», объединивший в формате единого выставочного и информационного пространства комплекс выставочно-конгрессных мероприятий инновационной тематики.

В частности, в Сочи «Экспоцентр» представил один из новейших своих инновационных проектов — Международный форум по интеллектуальной собственности «Expriority». В рамках «Expriority 2012» пройдут конгресс по интеллектуальной собственности, конференции по актуальным вопросам интеллектуальной собственности, выставка инноваций, конкурс инноваций, специальная программа для молодежи, мастер-класс для молодых изобретателей и дизайнеров, другие события.

Следующий Сочинский форум пройдет в сентябре 2013 года.

БЕЗОПАСНОСТЬ

Смартфоны доступа

HID Global завершает первые пилотные проекты

Елена Белоусова

Компания HID Global, один из мировых лидеров в области разработки высоко-технологичных решений в сфере безопасности, объявила о завершении двух пилотных программ по проверке эффективности контроля физического доступа с помощью мобильных устройств с технологией NFC, которая позволяет с удобством открывать двери, не подвергая риску физическую безопасность предприятия. Пробные проекты проводились в головных офисах компаний Netflix, мирового лидера в области предоставления абонентских услуг Интернет-телевидения, и Good Technology, ведущей компании по разработке мобильных решений для обеспечения безопасности предприятий, с использованием платформ iCLASS SE от HID Global с цифровыми ключами iCLASS Seos для смартфонов с технологией NFC.



Описание проектов

Бесконтактные считыватели карт в определенных помещениях компаний Netflix и Good Technology были заменены считывателями multiCLASS SE от HID Global, а участники программы получили смартфоны Samsung Galaxy S III. Мобильные устройства были оснащены технологией NFC и цифровыми ключами от компании HID Global, позволяющими безопасно хранить и использовать учетные данные пользователя, а также открывать двери, «предъявив» смартфон считывателю от компании HID Global.

Компания Netflix, обычно применяющая ключи-брелоки для контроля доступа, захотела оценить преимущества установки бесконтактных цифровых ключей на смартфонах сотрудников для последующей оптимизации контроля присутствия сотрудников на рабочем месте. По мнению Netflix, наличие цифрового ключа также является ценным дополнением к смартфонам в условиях современной тенденции «Принеси свое устройство» (BYOD). К началу запуска программы почти половина участников уже использовала в качестве идентификаторов проксимити метки, прикрепленные к задней поверхности собственных телефонов. Целью проекта была проверка концепции использования мобильных устройств для получения физического доступа через инициализацию их беспроводных функций, что должно было способствовать улучшению удобства и безопасности.

Кроме проверки основной функции беспроводного управления доступом через мобильные устройства, компания Good Technology и HID Global провели дополнительный тест замка SARGENT® SE LP10 с технологией NFC. Замок был установлен в двери офиса руководителя, в его отсутствие временно используемого коллегами в качестве комнаты для переговоров. Это позволило руководителю контролировать доступ в свой кабинет, разрешая доступ только определенным сотрудникам в оговоренное время, а также помогло ему получить отчеты о том, кто и когда использовал его помещение.

Результаты программы

Результаты отчета независимых наблюдателей показали: более 80% респондентов в компании Netflix отметили, что приложение для открывания дверей было интуитивно удобным, а почти 90% отметили легкость его использования. Аналогичные результаты были получены в компании Good Technology, где свыше 80% респондентов отметили, что смартфоны более комфортны в использовании, чем стандартные карточки-ключи, в основном, по причине того, что сотрудники никогда не забывают взять телефон, что часто случается с картами. Все

участники в компании Good Technology отметили, что им нравится, как выглядит «приложение для открывания дверей» на их телефонах, и также отметили простоту и удобство его использования.

Приблизительно 75% респондентов Netflix сказали, что хотели бы установить это приложение на свои собственные смартфоны. Около 75% в Netflix и 67% в Good Technology отметили, что когда другие сотрудники видели, как они открывают двери с помощью смартфонов, им задавали вопросы и к этому процессу постоянно проявлялся интерес.

Более 83% участников программы в Good Technology отметили улучшение безопасности на физическом уровне с использованием смартфонов вместо карточек-ключей для открытия дверей. В это число вошли респонденты, которые указали на преимущества многослойной защиты доступа к помещениям пин-кода для разблокировки телефона, а затем использованием специального приложения для получения физического доступа.

87% респондентов в компании Netflix хотели бы использовать смартфон для открывания всех дверей в помещениях компании, снабженных замками. Все опрошиваемые в компании Good Technology оценили значимость использования дополнительных цифровых ключей на своих смартфонах, например, для входа в систему на своих компьютерах или для подтверждения прав при запуске защищенной печати, а также в личных целях для входа в свой кабинет или в качестве мобильного кошелька для осуществления платежей. Все респонденты также пожелали получить возможность использовать смартфоны с технологией NFC в качестве цифровых ключей беспроводного доступа в гостиничных номерах.

81% участников проекта в Netflix сообщили, что тестирование возможностей и использование устройств для открывания дверей было интуитивно удобным, а почти 90% отметили легкость его использования.

По результатам пилотных проектов были определены несколько возможностей улучшения контроля доступа через мобильные устройства, что доказывает ее реальные возможности применения. В их число входит увеличение количества операторов мобильной связи и производителей телефонов на данном рынке с целью предостав

ления пользователям расширенных возможностей выбора услуг и продуктов. Кроме того, участники программы отметили необходимость таких улучшений, как возможность постоянного управления доступом, т.е. использование смартфонов с технологией NFC для открытия дверей без запуска специального приложения, а также предоставления возможности беспроводной связи напрямую провайдером услуг и применение элементов безопасности, встроенных непосредственно в телефон или в сим-карту. Помимо этого, респонденты заявили о необходимости программных решений, экономиях заряд батареи, доступных даже при разряженной батарее, которые не прерывают выполнение других задач и имеют интуитивно понятный пользовательский интерфейс с четкой графикой и иконками удобного размера.

«Программы пилотных проектов, проведенные в компаниях Netflix и Good Technology, ясно продемонстрировали, как сотрудники, которым часто приходится перемещаться по офису, могут получать цифровые ключи через беспроводное соединение и устанавливать их на свои телефоны, а затем использовать их для открытия дверей, как раньше они использовали пропуски с фотографиями, брелоки и жетоны для считывателя», — говорит Дебра Спитлер, вице-президент компании HID Global по разработке программных решений для мобильных устройств доступа. — Как признался один из участников программы: «Просто замечательно использовать одно устройство для выполнения такого большого числа ежедневных задач».

Компания HID Global является надежным поставщиком решений безопасной идентификации для миллионов заказчиков по всему миру. Благодаря надежности и качеству продукции, инновационным разработкам и лидерству в отрасли компания HID Global пользуется заслуженным авторитетом у OEM-производителей, системных интеграторов и разработчиков приложений, обслуживающих различные рынки. Это — системы управления физическим и логическим доступом, включая средства строгой аутентификации и управления идентификационными картами; решения для персонализации карт; надежно защищенные государственные удостоверения личности; технологии, используемые в устройствах для идентификации животных, а также в промышленных и логистических приложениях. Основные торговые марки компании: HID®, ActivIdentity™, FARGO® и LaserCard®. Штаб-квартира HID Global расположена в городе Ирвайн, штат Калифорния, численность сотрудников по всему миру превышает 2100 человек, международные офисы компании обслуживают более 100 стран. Компания HID Global входит в состав холдинга ASSA ABLOY Group.

Информационная защищенность

Avanpost сформирует российский рынок IDM-решений

Александр Санин

Компания Avanpost — ведущий российский разработчик систем идентификации и управления доступом к информационным ресурсам предприятия (IDM) — объявляет долгосрочную стратегию, предусматривающую десятикратный рост российского рынка IDM в ближайшие пять лет, а к 2022 году — увеличение его объема еще в 10 раз, а также полное изменение его структуры и драйверов роста. В настоящее время первый этап развития российского рынка IDM завершается. Он характеризуется тем, что важность автоматизации функций IDM осознавала лишь небольшая часть наиболее крупных организаций, и именно на них были полностью ориентированы зарубежные поставщики IDM-решений, работающие в РФ и на постсоветском пространстве. Однако сегодня такое положение вещей уже не удовлетворяет растущим потребностям российских предприятий. С одной стороны, аналитики рынка отмечают, что крупный бизнес фактически уже готов к массовому внедрению таких решений. С другой стороны, системы IDM устраняют целый ряд проблем, с которыми вплотную столкнулись предприятия сегмента SMB. Фактически средний российский бизнес уже превратился в огромный невыявленный сегмент рынка IDM.

Среди проблем, которые стимулируют компании к внедрению IDM-решений, отметим, в первую очередь, рост киберпреступности и использование злоумышленниками «дыр» в ИБ, возникающих вследствие ошибок управления доступом. Кроме того, в настоящее время практически все предприятия хранят и обрабатывают информацию в цифровом виде, используя десятки инфраструктурных и бизнес-приложений различных типов. Естественно, что безошибочное и скоординированное управление вручную учетными записями и правами доступа во всех этих системах невозможно. И это при том, что подразделения ИБ уже тратят на эту работу до 70% времени.

Третий источник угроз связан с масштабным выходом информационных систем за границы предприятий. Среди наиболее важных примеров: системы ДБО и Интернет-банкинг, авторсинг, работа предприятий в кластерах «электронного бизнеса». Наконец, новые риски создают и «облачные» Web-сервисы, и использование сотрудниками собственных мобильных устройств для работы с конфиденциальной корпоративной информацией: электронной почтой, хранилищами документов, интранет, различными бизнес-приложениями и др.

Краткосрочная перспектива

По оценкам компании Avanpost, в 2012 году объем российского рынка IDM составит \$60-70 млн. К концу 2013 года вышеперечисленные тренды приведут к тому, что этот показатель увеличится не менее чем до 80 млн. долл. США. При этом доля Avanpost вырастет с 1-2% (прогноз на конец 2012 года) до 20%. К середине же 2014 года компания планирует стать одним из ключевых вендоров на российском рынке ИБ и основным поставщиком IDM-решений для заказчиков, которые будут проводить IDM-внедрения в 2013-2015 гг. К 2017 году объем рынка выйдет на уровень \$700 млн. Естественно, для реализации этого прогноза средний бизнес должен получить полноценные IDM-ре-

шения, вписывающиеся в жесткие временные и ресурсные ограничения. Сегодня программный комплекс (ПК) Avanpost 3.0 — это единственный на российский рынок продукт, полностью удовлетворяющий требованиям крупного и среднего бизнеса. Отметим также, что ПК Avanpost отвечает требованиям ФСБ по управлению лицензиями и дистрибутивами, а также сертифицирован ФСТЭК, что значительно расширяет возможности применения этого ПО в госсекторе и ряде отраслей, а также позволяет использовать его в ИС персональных данных с наивысшими требованиями к их защите (до класса 1 включительно).

Именно поэтому краткосрочная стратегия Avanpost предусматривает активное развитие ПК Avanpost сразу по нескольким направлениям, которые теснее интегрируют IDM с важнейшими трендами в ИБ и ИТ в целом. Это: расширение функциональности; поддержка мобильных устройств и модели BYOD (Bring Your Own Device); создание коннекторов для интеграции функций ПК Avanpost с всевозможными бизнес-приложениями и элементами ИТ-инфраструктуры. При этом компания нацелена на обязательную сертификацию этого ПО на соответствие требованиям российского законодательства и основополагающих стандартов ИБ (включая Ф3-152; СТО БР ИББС и PCI DSS). Важнейшей задачей компании Avanpost считает составление и популяризацию оригинальной методики внедрения IDM-решений, которая освобождает предприятие от необходимости предварительного формирования полной ролевой модели. Такая практика, хотя и является нормой сегодня, совершенно неприемлема для многих крупных и большинства средних организаций. В настоящее время методика Avanpost, экономящая время и средства заказчика, готова к «обкатке» на возможно большем числе реальных проектов разного масштаба.

Другой ключевой элемент новой стратегии Avanpost — отказ от эксклюзивных соглашений с интеграторами и переход на двухуровневую систему дистрибуции (классическая дистрибуция и партнерство с универсальными, ИБ- и отраслевыми интеграторами). Уже сегодня заключено более десяти партнерских соглашений, еще несколько находится на стадии подписания, а до конца года число партнеров Avanpost — лидеров позиции в различных сегментах рынка ИБ — превысит два десятка. Особо подчеркнем, что партнерская программа Avanpost защищает маржу интегратора и для качественно работающей компании исключает возможность «продавливания» клиентом неприемлемой цены проекта под угрозой ухода к другому исполнителю.

Компания Avanpost и ее партнеры сконцентрированы на тех отраслях, где имеется наибольшая готовность к внедрению комплексных IDM-решений, необходимые ресурсы, а цена информации особенно высока. В ближайшие годы этим критериям будут отвечать: банковский сектор и страховые компании, предприятия нефтегазового сектора, инновационные компании и поддерживающие их инвестиционные организации. Особые целевые сегменты составляют небольшие компании — поставщики аутсорсинговых услуг для крупных предприятий, а также госструктуры, которым импонирует, что все разработки Avanpost являются полностью российскими, что они сертифицированы и полностью соответствуют действующему законодательству. До конца 2013 г. инвестиции Avanpost составят 8-8.5 млн. долл. США. Отметим, что согласно первоначальному плану 30% этой суммы должна

была выделена из заработанных средств самой компанией Avanpost, а 70% — составили привлеченные средства. Однако динамика первых четырех месяцев, прошедших с момента изменения модели бизнеса Avanpost, показывает лучшие результаты, позволяющие компании прогнозировать повышение своей доли в инвестициях 2013 г. до 50%.

Среднесрочная перспектива

Дальнейшее развитие компании Avanpost опирается на прогноз, предусматривающий увеличение к концу 2017 года объема российского рынка IDM в десять раз — по сравнению с 2013 годом. По мнению компании, эту динамику обеспечит несколько факторов. Прежде всего, наряду с развитием уже сложившихся тенденций (дальнейший рост киберпреступности и мобильности) на первое место выйдут: ужесточение требований соответствия основополагающим стандартам ИБ, а также все более широкое использование предприятиями разного масштаба «облачных» сервисов.

Еще один значимый фактор связан со вступлением России в ВТО. Законодательство требует от иностранных компаний использовать при производстве продукции, поставляемой на наш рынок, порядка 60% местного сырья и комплектующих; это резко повысит распространность кластерной модели бизнеса, стимулирующей внедрение систем IDM.

Среднесрочная стратегия компании Avanpost предусматривает интенсивную подготовку к особенностям этого периода. Так, уже в этом году запущен ряд перспективных проектов, среди которых особо отметим создание IDM-решения, рассчитанного на работу с «облачными» сервисами и гибридными архитектурами — как на стороне пользователя, так и у сервис-провайдеров. Предсерийный образец этого решения компания подготовит уже в 2013 году, не дожидаясь разработки и стандартизации общепринятой модели угроз для «облачных» сервисов. Кроме того, тогда же достигнет уровня промышленного решения еще одна ключевая разработка Avanpost — система трехфазной аутентификации, в которой интегрированы и традиционные механизмы идентификации, и системы физической безопасности и контроля местоположения пользователя. При этом ПК Avanpost будет поддерживать широкий набор механизмов идентификации, включая одноразовые пароли, SMS с паролями, биометрические технологии.

Долгосрочная перспектива

В 2017 году характер развития рынка IDM вновь кардинально изменится и, по оценкам экспертов Avanpost, в современной форме он практически перестанет существовать. Новый виток развития будет связан с тем, что технологии и новые стандарты ИБ, влияющие на сегмент IDM, будут переориентированы на уровень физических лиц. Вообще, IDM — один из немногих сегментов рынка ИБ, который сохранится при этой смене парадигмы.

К драйверам этих изменений можно отнести сетевое хранение персональных данных, частной и юридически значимой информации частных лиц, необходимость контролировать всевозможные информационные взаимодействия в социальных сетях и при создании всех видов генерируемого пользователями контента. При этом надо учитывать, что к тому времени практически каждый человек будет членом множества таких сетей, объединяющих людей по всевозможным признакам (профессии, социальному статусу, месту проживания, привычкам и мн. др.). Завершится и инте-

рация с соцсетями корпоративных Интернет-сайтов и бизнес-приложений (в частности, HR, CRM, CMS и др.). Кроме того, технологии IDM распространяются на сферы фриланса и различных инновационных форм привлечения внешних интеллектуальных ресурсов к решению задач предприятия. При этом будет учитываться, что круг потенциальных партнеров компании не ограничен, взаимодействие может прерываться на неопределенное время, а внешний специалист должен получать доступ к ценной и конфиденциальной корпоративной информации (даже сотрудничая с другими организациями, включая прямых конкурентов). В этих условиях особую значимость приобретает юридическая значимость IDM и взаимодействие этих систем с различными механизмами управления репутацией. Развитие всех вышеуказанных технологий является основой долгосрочной стратегии Avanpost.

Компания рассчитывает, что эти процессы приведут к тому, что с 2017 по 2022 год объем потребления IDM-технологий увеличится еще не менее чем в десять раз. Таким образом, по сравнению с 2012 годом российский рынок IDM вырастет в 100 раз.

«Российский рынок IDM кардинально отличается от рынков развитых стран. Если там IDM-решения уже используются 80% крупных организаций и 50% сегмента SMB, то в нашей стране даже в сегменте Enterprise этот показатель не превышает 20%, а в среднем и малом бизнесе и вовсе равен нулю! Вместе с тем, огромная масса ответственных предприятий, движимая разными путями, вплотную подошла к необходимости внедрения ИБ-решений, нацеленных на проблематику IDM. Хотя сама этот термин многим из них пока не знаком, это создает прекрасные перспективы для нашей компании и для наших партнеров, ведь мы уже сейчас предлагаем единственный на рынке продукт, отвечающий всем требованиям большинства будущих заказчиков, — говорит Андрей Коноусов, генеральный директор компании Avanpost. — Вместе с тем, мы ясно осознаем ответственность, которая лежит на поставщике системно-образующего решения для всей отрасли IDM. Здесь нужен совершенно иной горизонт планирования, способность увязать инвестиционную программу и техническую политику с долгосрочными тенденциями в различных отраслях экономики. И все это должно совмещаться с живым чувством пульса рынка, хорошим пониманием текущих потребностей разных категорий заказчиков. Выбрав путь «правильного» вендора, мы взяли на себя эту ответственность. Уверен, что стратегия нашей компании позволит нашим партнерам и заказчикам на каждом этапе развития российского рынка IDM получать наилучшие решения — с точки зрения уровня технологий, экономики и инфраструктуры поддержки».

ООО «Аванпост» — ведущий российский разработчик систем идентификации и управления доступом к информационным ресурсам предприятия (IDM), работает на рынке информационных технологий и информационной безопасности с июня 2007 года и к настоящему моменту является технологическим лидером в сегменте Identity Management. Программный комплекс (ПК) Avanpost успешно внедрен и функционирует в нескольких десятках компаний различных сфер деятельности. Кроме того программный комплекс полностью соответствует требованиям Ф3-152 и СТО БР ИББС. С 2012 года Avanpost реализует новую модель ведения бизнеса, перейдя на двухэлементную систему распространения, объединяющую использование разных каналов дистрибуции.

ПРОМЫШЛЕННЫЙ
УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ:
ООО «Редакция газеты «Промышленный еженедельник»»
Издание зарегистрировано в Министерстве Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовой информации.

П/И № 77-12380 от 19.04.2002 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя П/И № 77-14566 от 07.02.2003 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя П/И № ФЧ77-19251 от 23.12.2004 г. в Федеральной службе по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия.

Генеральный директор, главный редактор
Валерий Стольников
Заместители главного редактора
Елена Стольникова
Дмитрий Кожеников
Помощники главного редактора
Юлия Гужонова
Татьяна Соколова

Директор по развитию
Дмитрий Минаков
Региональный директор
Наталья Можаяева
Дизайн и верстка
Роман Кураев,
Елена Кураева
Руководитель коммерческой службы
Александр Лобачев

Логистика
ЗАО «Истгалф-Трансавто»
Представитель в Северной Америке: Виктория Яковлева (Ванкувер, Канада); vki@telus.net
Тел.: (1-604)-805-5979
Распространяется по подписке, по прямой рассылке и на профессиональных мероприятиях.
Подписаться на «Промышленный еженедельник» можно в лю-

бом отделении связи РФ и СНГ по каталогам «Роспечать» и «Пресса России» по индексам **45774** и **83475** (для юрлиц); по каталогу «Почта России» по индексам **10887** и **10888** (для юрлиц); через «Интер-Почту».
Подписка на электронную версию: podpiska@promweekly.ru
Материалы, отмеченные ©, публикуются на правах рекламы.

Адрес для корреспонденции:
123104, Москва, а/я 29
Тел. редакции: (495) 729-3977, 778-1447, 499-194-1033 (факс)
www.promweekly.ru
doc@promweekly.ru
pr-gazeta@inbox.ru
Над номером работали:
А.Рыкова, А.Глуховская, А.Коптев, В.Тихомиров, Е.Львова, Ю.Соколов, Д.Теперев.

Использованы материалы информгентств и интернет-изданий.
Номер подписан 5.10.2012
Отпечатано в типографии ОАО «ИД «Красная звезда» 123007, г. Москва, Хорошевское шоссе, 38
www.redstarph.ru
Номер заказа 4418
Тираж 40000 экз.