

В НОМЕРЕ:

НОВОСТИ

2-3

БМРТ «Генерал Трошев»

Промысловый корабль передан заказчику

Первые в России

Итоги замороженного рейтинга

Сибирский подход

Критерии эффективного выбора

Иркутский проект

Завершение создания АИИС КУЭ

Приоритеты развития

Перспективы промышленности СЗФО

СТРАТЕГИИ

4-5

Пятисотый ЭКГ-10

Группа ОМЗ развивает выпуск новой техники

Небесная связь

Аэрофлот открыл эру интернета

Нефть впрок

В России формируют стратегический запас

Разработка системы

Управление капиталом

Алюминиевый тренд

Конъюнктура мирового рынка

Газификация регионов

«Газпром» увеличит инвестиции

ИТ-технологии

7

Intel Forever

Обзор основных тенденций

Исследование «Астерос»

Мифы использования новых устройств

Приемы защиты

Строго конфиденциально

ПОДРОБНОСТИ

8

Natural Balance

Энергоэффективный дом

«Центр оценки»

Методики кадрового резерва

Russia Power 2012

Десятая юбилейная выставка

ВАЖНАЯ ТЕМА

По заявлению Минобороны РФ, уже в январе 53,4% гособоронзаказа на 2012 год (391 млрд руб. из 732,49 млрд руб.) законтрактовано по долгосрочным многолетним контрактам и финансирование по ним началось. Еще 33% от 732,49 млрд руб. будут распределены без тендера среди предприятий, которые признаны правительством безальтернативными поставщиками, и лишь 13% будет размещено на тендерах. Именно к срыву финансирования размещаемых по тендером заказов было больше всего претензий у промышленности, теперь таких заказов стало гораздо меньше. Срыв поставок по гособоронзаказу вызвал в мае прошлого года острую реакцию президента Дмитрия Медведева и увольнение по его распоряжению группы менеджеров судостроительной, ракетной и авиапромышленности. Задержки произошли из-за острого ценовых споров между Минобороны и предприятиями, которые потребовали вмешательства правительства, — так, контракт на «Севмаше» был заключен лишь 6 ноября.

Крупнейшие утечки

Самые громкие потери информации в 2011 году

Ольга Салахеева,
руководитель аналитического
центра SearchInform

Компания SearchInform, лидер рынка России и других стран СНГ в сфере обеспечения информационной безопасности организаций, составила рейтинг самых громких утечек информации, произошедших в 2011 году. Данные этого рейтинга любопытны, симптоматичны и весьма поучительны.

В январе наиболее заметными событиями в сфере информационной безопасности стали: утечка аккаунтов iTunes, которыми пытались торговать на китайском аналоге eBay китайские хакеры, а также крупная утечка номеров кредитных карт клиентов британской косметической компании Lush. Но самым громким инцидентом января, пожалуй, стоит считать появление в общем доступе исходных текстов продуктов компании «Лаборатория Касперского» — пусть, как выяснилось позднее, эти «исходники» и были достаточно старыми.

В феврале крупную утечку данных допустила Идентификационная и паспортная служба Великобритании; также крупным инцидентом стала утечка данных 2,4 тыс. клиентов программы здравоохранения Medi-Cal в США. В целом же, февраль был относительно спокойным месяцем в плане утечек информации.

Зато март оказался «урожайным»: Cord Blood Registry (CBR), крупнейший национальный банк стволовых клеток в США, обнаружил утечку незашифрованных персональных данных 300 тыс. клиентов; компания по медицинскому страхованию Health Net пострадала от утечки данных 1,9 млн своих клиентов. Также крупную утечку данных допустил американский банк Morgan Stanley — ее размеры так и не были обнародованы, но банк сообщил, что в открытый доступ попала «очень чувствительная информация».

В апреле, к сожалению, утечек данных тоже было достаточно много. Страховая и пенсионная компания Phoenix Ireland сообщила о потере лич-

ных данных около 50 тыс. своих нынешних и бывших клиентов. Очень крупной оказалась утечка, допущенная Управлением финансов Техаса, выложившим в открытый доступ данные 3,5 млн человек — пожалуй, эта утечка может по праву считаться крупнейшей из инцидентов весны уходящего года. Отделенные частной некоммерческой

США сообщила об утечке личных данных около 4 тыс. своих сотрудников. Утечка данных из банковской системы Австралии стала причиной аннулирования 10 тыс. кредитных карт местных жителей, а медицинская клиника Dunes Family Health Care из американского города Ридспорт сообщила об утечке данных 16 тыс.

ранения Великобритании, а из Института директоров Австралии — ассоциации, объединяющей руководителей различных предприятий и организаций — был украден компьютер с персональными данными примерно 28 тыс. человек. Из-за влома сайта от утечки данных пострадали клиенты компании Sega — эта утечка оказа-

лась дешифрована Google. База включает в себя почтовые адреса и пароли в открытом виде 204926 пользователей. В очередной раз пострадала и Sony, на сей раз более 2 млн учетных записей «утекли» с Sony-Pictures.com.

В июле группировка Anonymous опубликовала данные, полученные в результате



Утечки информации приводят порой к непредсказуемым потерям и огромным расходам

организации Family Planning Council в Филадельфии сообщило также о крупной утечке данных — из компании был украден флэш-накопитель, содержащий личную и медицинскую информацию около 70 тыс. пациентов. Также крупной оказалась утечка адресов электронной почты из службы рассылки Epsilon, но в силу характера утечки данных большого вреда она не нанесла.

Май также принес немало инцидентов. Комиссия по ценным бумагам и биржам

своих пациентов. Но самой крупной утечкой мая (и всего 2011 года) стал инцидент с участием компании Sony, которая допустила попадание в общий доступ информации о счетах более 100 млн человек.

Количество пострадавших от утечек данных в июне, пожалуй, даже превысило аналогичный показатель для весны. Так, например, ноутбук, содержащий записи о 8,63 млн пациентов был украден из лондонского отделения Государственной службы здравоо-

лась очень крупной, поскольку скопрометировано было 1,3 млн учетных записей. Банковская группа Citigroup Inc заявила о хищении хакерами информации о почти 200 тыс. владельцев пластиковых карт банка в Северной Америке. Крупным инцидентом в июне отменилась и Индия — вся база данных пользователей SoSasta.com (индийский клон Group, куплен американской компанией в январе 2011 года) случайно попала в открытый доступ и была проин-

серии хакерских атак на военного подрядчика Booz Allen Hamilton, включая 90 тыс. почтовых аккаунтов военных. В этом же месяце Рунет всколыхнула история о SMS-сообщениях абонентов компании «Мегафон», попавшими в кэш поисковой системы «Яндекс». Тогда же случился и еще один «поисковый» скандал: поиск «Яндекса» и Google проиндексировал более 50 тыс. страниц с информацией о покупателях онлайн-магазинов.

(Окончание на стр. 3)

ЦИФРА НЕДЕЛИ

По предварительной оценке Минфина, профицит федерального бюджета РФ за 2011 год составил 416,53 млрд руб. Первичный профицит — 679,15 млрд руб. За год в бюджет поступили доходы в сумме 11 трлн 358,18 млрд руб. (102,1% к общему объему доходов федерального бюджета). ФНС за 2011 год перечислила 4 трлн 475,36 млрд руб. (101% к прогнозу). ФТС — 6 трлн 023,31 млрд руб. (103,4%); Госимущество — 107,70 млрд руб. (98,4%).

Металл в 2012 году

Эксперты ожидают роста цен

Владислав Исаев

Информационная группа Finam.ru провела онлайн-конференцию «Металлургический сектор: заложили падающего спроса».

В 2011 году мировые цены на металлургическую продукцию снизились на фоне сокращения спроса со стороны крупнейших потребителей. «На наш взгляд, именно замедление экономического роста в Китае во второй половине 2011 года стало основной причиной снижения цен на металлопродукт», — говорит аналитик ИК «Гранд Капитал» Андрей Кучеров. По его словам, Китай является основным мировым потребителем металлургической продукции с долей рынка около 45%, поэтому имеет прямое влияние на мировой рынок металлопродукции и сырьевых материалов.

«Китайский фактор» продолжит оставаться определяющим для конъюнктуры мирового рынка ЖРС (железнодорожного сырья — прим. «ФИНАМ»), говорит аналитик ИК «ФИНАМ» Владимир Сергеевский: «Несмотря на наблюдаемое замедление темпов роста в отрасли, мы не ожидаем значимой масштабной коррекции

цен на сырье, по крайней мере, до существенного увеличения предложения (ориентировочно, начиная с 2014 года)». Темпы роста производства стали в Китае, вероятно, сократятся, что окажет давление на рынок сырья, возражает начальник отдела анализа металлургического и горнорудного сектора «Номос-Банка» Юрий Волков.

Китай ежегодно показывает рекордные объемы производства стали, причем план на текущую пятилетку предполагает масштабные инвестиции в новую металлургию с целью ее глубокой модернизации, говорит аналитик ИК «БФА» Сергей Казанцев: «На фоне общего замедления роста китайской экономики мы ожидаем, в консервативном прогнозе, сохранения текущих объемов, а в оптимистичном лишь некоторого снижения темпов роста производства. Касательно самообеспечения металлургическим сырьем, мы не ожидаем изменения сложившейся ситуации. В ближайшие 5-10 лет Китай будет активно импортировать ЖРС и уголь из Австралии и Южной Америки».

Эксперты ожидают, что цены на сталь в 2012 году будут плавно расти. «Без глобальных потрясений, думаю, есть шанс не только удержать рост пер-

вых двух недель года, но и развить успех в феврале-марте», — ожидает г-н Волков. С ним соглашается г-н Казанцев, который прогнозирует, что рост цен к концу первого квартала в пределах 3-5%, «далее ситуация будет определяться развитием ситуации в Европе и данными о темпах экономического развития Китая».

Бизнес российских сталепроизводителей в значительной степени зависит от конъюнктуры мирового рынка стали, констатируют участники конференции. «При ухудшении ситуации на внешних рынках (снижение спроса и цен на продукцию), отечественные металлургии не смогут полностью реализовать продукцию на отечественном рынке. Наиболее чувствительны к ухудшению конъюнктуры будут компании, экспортирующие продукцию на азиатские и европейские рынки», — уверен аналитик ИК «Совинк» Александр Морин. Хотя мировой рынок и определяет внутреннюю конъюнктуру, рост спроса на сталь в России — позитивный фактор для металлургов, так как «в России металл часто продается с премией к мировой цене на сопоставимых условиях доставки», добавляет г-н Волков.

Цена стартапа

Наталья Аристова

Рейтинговое агентство «Эксперт РА» по заказу ОАО «Российская венчурная компания» проводит исследование «Разработка методологии и оценка средней стоимости инновационного стартапа в России». По результатам 1-го этапа исследований сделана предварительная оценка индексов стоимости запуска стартапов в России. Средняя стоимость запуска инновационного стартапа в апреле-июне 2011 года оценена в 53 млн руб. (от начала проекта до первых продаж инновационной продукции или готовности компании к началу операционной деятельности).

Средняя стоимость запуска стартапов, участвующих в программах и проектах Российской венчурной компании — около 36 млн руб. Исследование проводилось в период с 19 ноября 2011 года по 19 декабря 2011 года. Общий объем изначальной выборки малых инновационных компаний и команд инновационных проектов составил более чем 1500 компаний (проектов). Respondентами стали участники 68 инновационных проектов: участники программ и проектов РВК, резиденты Инновационного центра «Сколково», участники Открытого инновационного сообщества OIU.ru, а также представители проектов Конкурса русских инноваций.

Наибольшее количество стартапов, ответивших на вопросы исследования, запускается в сфере информационно-коммуникационных технологий (24%) и сегменте биотехнологий/life science (22%). Следом идут проекты в сфере энергоэффективности — доля таких проектов около 20% от общего количества запускаемых инновационных компаний. Наибольшую долю в структуре затрат при запуске инновационных стартапов составляют расходы на исследование и разработку (R&D, НИОКР). В общей стоимости запуска на R&D в среднем приходится 43,8% затрат. Далее в структуре затрат с большим отрывом следуют затраты на сырье и материалы (16,1%) и расходы на оборудование и средства производства (13,1%). Единственной сферой, где расходы на R&D оказались не самой обременительной статьей расходов, оказался сегмент «проекты в области энергоэффективности»: здесь почти половина затрат (49,4%) — расходы на сырье и материалы.

Высокая стоимость исследований и разработки, по мнению авторов исследования, усугубляется тем, что в России крайне мало подготовленных площадок для аренды помещений и оборудования малыми высокотехнологичными компаниями.

«Проводимое по нашему заказу рейтинговое агентство «Эксперт РА» исследование средней стоимости запуска стартапов в России, а также структуры необходимых затрат, позволит уточнить основные направления деятельности государственных институтов развития, в том числе — Российской венчурной компании, по совершенствованию инфраструктуры технологического предпринимательства», — сказал Андрей Введенский, директор департамента программ и проектов ОАО «Российская венчурная компания». — В рамках своей программы инициативы РВК планируется в период до 2013 года добиться заметного снижения средней стоимости запуска стартапов путем обеспечения для начинающих компаний доступной физической (помещения, оборудование и т.д.) и сервисной инфраструктуры».

СОВРЕМЕННЫЙ ПРОМЫШЛЕННЫЙ ДИЗАЙН во всех его воплощениях

Подготовка и издание книг, буклетов, проспектов

Разработка и доработка корпоративного стиля
Дизайн тары и упаковок

Корпоративная и презентационная полиграфия

Выставочные стенды, корпоративная экспозиция

Организация, оформление и проведение выставок, форумов, презентаций

Оформление и защита промышленных образцов

Плакаты, транспаранты, наглядная агитация

Ребрендинг «под ключ»

Редакция «Промышленного еженедельника» совместно с Лабораторией промышленного дизайна «Промо-дизайн», опираясь на многолетний опыт работы в области промышленности и энергетики, предлагают широкий круг услуг по разработке и реализации заказов и проектов в области промышленного дизайна.

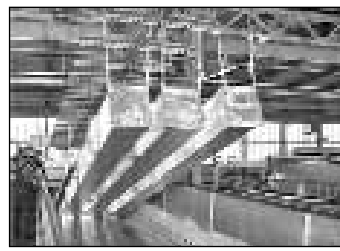
Разработка концепций и предложений — бесплатно!

+7-985-766-3923
doc@promweekly.ru

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



«Хотча Морское Проектирование» завершило строительство и передало новый БМРТ



Иркутский алюминиевый завод успешно провел тестирование нанопокровтий

«Промышленный еженедельник» на льготных условиях публикует:

- Годовые отчеты
- Материалы к собраниям акционеров
- Решения и постановления собраний акционеров, заседаний президиумов, конференций и т.д.
- Объявления о существенных фактах
- Объявления о конкурсах и тендерах
- Обращения к акционерам, инвесторам, партнерам
- Поздравления

+7(495)778-18-05, 778-14-47

НОВОСТИ

Экономический эффект
Общий экономический эффект от внедрения в Комсомольском-на-Амуре авиационном производственном объединении им. Ю.А. Гагарина (КнААПО) программы технического развития производства в 2011 году составил 50,8 млн руб. Это на 16,8 млн больше, чем в предыдущем году. За 12 месяцев было установлено большое количество нового технологического оборудования, вычислительной техники, контрольной аппаратуры, внедрено 876 рационализаторских предложений. В целом на техническое перевооружение производства в прошлом году объединение израсходовало 358,2 млн руб. Общие капитальные вложения 2011 года составили 1088,8 млн руб. Для обеспечения реализации программ выпуска военной и гражданской авиатехники на заводе утвержден план технического развития на 2012-2014 гг. В этом году на модернизацию производства и инфраструктуры объединения запланировано израсходовать 1,45 млрд руб.

Нефтяной газ
Управлением «Татнефтегазпереработка» ОАО «Татнефть» (УТНГП) за 2011 год собрано 790,4 млн куб. м нефтяного газа, что на 20,4 млн куб. м больше, чем в 2010 году. Коэффициент утилизации попутного нефтяного газа составил 94,9%. Переработка нефтяного газа по УТНГП в 2011 году составила 715,1 млн куб. м, что на 22,3 млн куб. м больше объема переработки газа 2010 года. Переработка ШФЛУ на установке комплексной подготовки и перекачки нефти (УКППН) держится на одном уровне, в 2011 году переработано 286 тыс. т. В 2011 году в значительной степени вырос объем перерабатываемого высокосернистого газа — подано на очистку 111,2 млн куб. м высокосернистого газа (на 5,8 млн куб. м больше, чем в 2010 году). Вся выпускаемая УТНГП продукция соответствует требованиям стандартов. В 2011 году управлением «Татнефтегазпереработка» продолжены работы по совершенствованию технологической схемы и повышению эффективности и безопасности эксплуатации производства. Выполнен ремонт 54,8 км газопроводов. По линии капитального строительства построены и введены в эксплуатацию 58,6 км газопроводов.

Пятый Sukhoi SuperJet 100
ОАО «Аэрофлот — российские авиалинии» ввело в эксплуатацию пятый самолет Sukhoi SuperJet 100 (SSJ-100). Воздушное судно названо в честь заслуженного пилота, первым в Гражданской авиации награжденного почетным знаком «За безаварийный налет 6000000 км» — Дмитрием Ивановичем Барилова. Самолет Sukhoi SuperJet 100 (серийный номер 95015) был передан Аэрофлоту по договору финансового аренды (лизинга) с компанией «ВЭБ-лизинг». Лайнер рассчитан на перевозку 87 пассажиров в комфортабельной двухклассной компоновке (12 мест в салоне бизнес-класса и 75 — в салоне экономического класса). Максимальная дальность ВС составляет 2,3 тыс. км. Аэрофлот эксплуатирует ближнемагистральные самолеты Sukhoi SuperJet 100 на внутренних и международных маршрутах небольшой протяженности. Воздушные суда данного типа будут выполнять рейсы в Санкт-Петербург, Казань, Нижний Новгород, Уфу, Екатеринбург, Астрахань, Челябинск, Пермь, Волгоград, Анапу, Минск и др.

Недельный срез

Работа оптового рынка электроэнергии и мощности

По данным НП «Совет рынка», на неделе с 13 по 19 января 2012 года плановое электропотребление характеризовалось увеличением объемов относительно предыдущей недели в первой и второй ценовых зонах. Плановое электропотребление накопленным итогом с начала 2012 года сократилось по отношению к суммарным значениям аналогичного периода прошлого года в обеих ценовых зонах.

Индексы равновесных цен выросли относительно значений предыдущей недели в первой ценовой зоне и упали во второй. Изменения средневзвешенных индексов РСВ за период с начала 2012 года также разнонаправлены по ценовым зонам. Так в Европейской части России и на Урале индекс РСВ с начала года снизился по отношению к аналогичному периоду прошлого года, а в Сибири — вырос.

В целом по ценовым зонам плановое потребление за истекшую неделю увеличилось на 4%, суммарный объем потребления с начала года снизился на 1,3% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года.

Общий объем планового электропотребления на рынке на сутки вперед за прошедшую неделю составил 20,59 млн МВт·ч. В Европейской части РФ и на Урале плановое электропотребление составило 16 млн МВт·ч, увеличившись на 4,1% по отношению к прошлой неделе. Суммарный объем планового потребления в Европейской части РФ и на Урале с начала года снизился на 1,5% по отношению к аналогичному периоду прошлого года. В Сибири плановое электропотребление составило 4,59 млн МВт·ч, увеличившись на 3,8% по отношению к прошлой неделе. Суммарный объем планового потребления в Сибири с начала года уменьшился на 0,7% по отношению к аналогичному периоду прошлого года.

Индекс равновесных цен в Европейской части РФ и на Урале увеличился за неделю на 2,8% — до 878,1 руб. за МВт·ч (средневзвешенный индекс равновесных цен за период с начала года увеличился на 9,5% по отношению к аналогичному периоду прошлого года). В Сибири индекс за неделю уменьшился на 5,6% — до 683,8 руб. за МВт·ч (средневзвешенный индекс равновесных цен за период с начала года вырос на 31,7% по отношению к аналогичному периоду прошлого года).

По состоянию на 14 января 2012 года общая задолженность участников рынка составила 27,7 млрд руб., уменьшившись с 1 января на 2,5 млрд руб. В том числе задолженность по ценовым зонам составила 26,09 млрд руб., по ценовым зонам — 1,65 млрд руб.

БМРТ «Генерал Трошев»

Промысловый корабль передан заказчику



Компания «Хотча Морское Проектирование» завершила строительство, ходовые испытания и передало заказчику большой морозильный траулер «Генерал Трошев». БМРТ «Генерал Трошев» предназначен для промысла рыбы посредством донного и разнотрапного траления. Судно построено на класс Российского морского регистра судоходства и имеет неограниченный район плавания.

Проектная скорость траулера — 14,3 узлов, водоизмещение — 5715 т. Длина судна составляет 104,5 м, ширина — 16 м, высота борта — 10,2 м, дедвейт — 1757 т. На борту установлены современные средства навигации и коммерческой связи. Автономность плавания траулера — 70 суток. Готовая мороженая продукция будет храниться в двух трюмах при температуре минус 28°С и сможет передаваться в море на транспортные рефрижераторы либо доставляться непосредственно в порт. Основная энергетическая установка судна — дизель-редукторный агрегат номинальной мощностью 6800 э.л.с. В качестве главных двигателей установлены два дизеля, изготовленные по лицензии фирмы Pielstick. Экипаж траулера — 96 человек. На судне есть 4 блок-каюты, 12 одноместных,

32 двухместных, 4 четырехместных каюты, а также кают-компания и столовая экипажа. В соответствии с новыми международными стандартами, судно оборудовано специальной санитарной пропускной зоной с женской и мужской раздевалками, тамбуром-шлюзом и рукомойниками с бесконтактным электронным управлением. Судно названо в честь Героя Российской Федерации генерала Геннадия Николаевича Трошева, командующего федеральными войсками в ходе боевых действий в Чечне и Дагестане.

СПРАВКА «ПЕ»:

Компания «Хотча Морское Проектирование» выполняет весь спектр услуг по консалтингу, проектированию, строительству и управлению строительством всех типов морских судов, в том числе для нефтегазовой отрасли с перспективой эксплуатации в районах Крайнего Севера. Накопленный богатый опыт позволяет компании прочно удерживать лидирующие позиции в сегменте проектирования и строительства морских судов любого класса сложности.



ЦИТАТА НЕДЕЛИ
Дмитрий Медведев, Президент Российской Федерации

«Нам нужны базовые решения по тарифной политике естественных монополий, причём на среднюю и долгосрочную перспективу. На законодательном уровне уже действуют правила, благодаря которым плата за подключение сократилась практически в два раза. Кроме того, ограничены необоснованные доходы сбытовых организаций, регламентированы и условия договора на подключение. Но это касается электроэнергетики. Аналогичные подходы с соответствующими, конечно, нюансами должны быть распространены и на взаимодействие с другими монополистами, а этого не сделано пока. Видимо, у них просто лоббистский ресурс повыше, чем у электроэнергетиков».

РАЗЪЯСНЕНИЯ

к Конкурсной документации на проведение открытого одноэтапного конкурса на право заключения Договора на выполнение комплекса работ по строительству, инженерному и технологическому оснащению комплекса зданий диспетчерского центра, а также проведению монтажных, пусконаладочных и иных неразрывно связанных с ними работ на земельном участке, расположенном по адресу: Московская область, Ленинский район, Московский с.о., в районе д. Румянцево, уч. 3/1.

Поименованные в подпунктах 33, 34 пункта 5.2.1 раздела 5 Конкурсной документации виды документов «авторизационные письма от компаний-производителей оборудования, предусмотренного проектной документацией и/или действующие партнерские договоры...», «документы, подтверждающие наличие опыта поставки и внедрения оборудования, предусмотренного проектной документацией...» имеют отношение к любому (ко всем) виду (-ам) перечисленного в проектной документации оборудования.

Отсутствие в оферте Потенциального Участника какого-либо вида запрашиваемых в пп. 33, 34 п. 5.2.1. документов, не служит основанием для отказа Потенциальному Участнику в допуске к участию в конкурсе.

Наличие указанных в пп. 33, 34 п. 5.2.1. документов их качество и объем будет являться основанием для оценки оферты Потенциального Участника по соответствующему критерию.

НОВОСТИ

Семинар по светотехнике

14 мая 2012 года в рамках деловой программы выставки технологий и услуг для предприятий общественного транспорта «ЭлектроТранс 2012» состоится семинар «Современные светотехнические решения для метрополитенов и объектов транспортной инфраструктуры», посвященный особенностям применения новой светотехнической продукции на объектах транспортной инфраструктуры: метро, вокзалы, пересадочные узлы, и т.п. Организатор мероприятия — Международная ассоциация «Метро». В рамках семинара планируется проанализировать законодательные, организационные и технические вопросы использования современных светотехнических решений в местах массового скопления городских жителей, в частности, на городском общественном транспорте. На мероприятии будут приглашены специалисты с метрополитенов, городского транспорта, подразделений ОАО «РЖД», организаций — разработчиков и поставщиков продукции, представители городских администраций.

ИАЗ провел тестирование нанопокровтий

РУСАЛ и «РОСНАНО» сообщили, что Иркутский алюминиевый завод совместно со специалистами Инженерно-технологического центра РУСАЛа успешно завершили тестирование нанопокровтий Nanocomp Metcast, разработанных проектной командой РОСНАНО ItN Nanovation AG (Германия). Инновационные покрытия Nanocomp Metcast увеличивают срок службы изложниц и интервалы между обслуживанием литейных конвейеров. Это повышает эффективность работы литейного производства и снижает его затраты. В настоящее время специалисты ItN Nanovation AG и РУСАЛа изучают возможность масштабного внедрения покрытий Nanocomp Metcast на алюминиевых заводах компании. ОК РУСАЛа может стать первой российской компанией, которая будет использовать инновационные покрытия ItN Nanovation AG наряду с такими мировыми металлургическими компаниями, как Nordural (Исландия), Qatalum (Катар), Hydro (Норвегия), Talum (Словения), Emal (ОАЭ), Konzelmann (Германия) и AMAG Casting (Австрия). РОСНАНО приобрело долю в немецкой компании ItN Nanovation AG в мае 2011 года. Объем инвестиций РОСНАНО в проект составляет около 16 млн евро.

Связь-Банк: кредит и гарантии

Красноярский филиал Связь-Банка предоставит кредит ОАО «Территориальный градостроительный институт «Красноярскгражданпроект» в форме овердрафта с лимитом, не превышающим 10 млн руб., сроком не более 360 дней. Кроме того, Красноярский филиал Связь-Банка выдает компании банковские гарантии в объеме 50 млн руб. для обеспечения исполнения контрактов на выполнение проектно-исследовательских работ, разработку генеральных планов и схем территориального планирования городов, поселков, районов, корректировку и разработку проектно-сметной документации. Территориальный градостроительный институт «Красноярскгражданпроект» — лидирующая проектная организация региона. Институт принимает участие во всех градостроительных программах Красноярского края.

Замороженный рейтинг

Unilever занял первое место в России

На российском рынке компания работает с 1992 года. В настоящее время Unilever принадлежит 7 крупных российских предприятий, в т.ч. маргариновый завод в Москве, соусная, чаеразвесочная и парфюмерно-косметическая фабрики в Санкт-Петербурге, пищевая фабрика и завод по производству мороженого в Туле, а также завод по производству мороженого в Омске. Общий объем инвестиций компании в российский экономику приближается к 1 млрд евро, а число сотрудников уже превышает 6500 человек.

Портфель торговых марок Unilever в России включает в себя такие хорошо известные бренды пищевых продуктов, как майонез, кетчупы и соусы Calve, майонез Hellmann's, спрэды Rama, растительные-творческие кремы Creme Bonjour, маргарин для выпечки «Пышка», супы и приправы Knorr, чай «Беседа», Brooke Bond и Lipton, а также популярные торговые марки средств личной гигиены и бытовой химии: шампуни и косметические средства Dove, шампуни и средства по уходу за волосами Clear vita ABE, Sunsilk и Tiptote!, дезодоранты Rexona и Axe, чистящие и дезинфицирующие средства Domestos, Cif и Glorix. С приобретением ведущего российского производителя мороженого, компании «Имарко», состоявшимся в 2008 году, ассортимент продукции Unilever пополнился такими марками мороженого, как Ekzo, «Магнат», San-Cremo, «Золотой Стандарт» и т.д. В июле 2009 года Unilever объявила о приобретении бизнеса соусов компании «Балтимор» — лидера российского рынка кетчупов — с торговыми марками кетчупов, майонезов и томатной пасты «Балтимор» и «Восточный Гурман».

Критерии эффективности

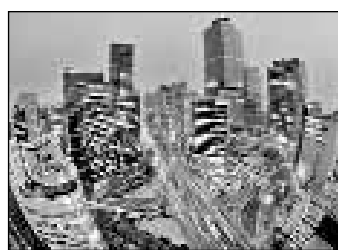
Сибирский выбор трансформаторов

«МРСК Сибири» планирует переход сетевого комплекса девяти сибирских регионов на энергоэффективные трансформаторы. Решение о запуске в опытную эксплуатацию нового рынка электротехнической продукции было принято в ходе заседания Научно-технического совета «МРСК Сибири», которое прошло в Барнауле в конце прошлого года. В настоящее время энергетики определяют с маркой оборудования.

«Если оценивать производимые сегодня в России трансформаторы по европейским стандартам, то лишь немногие из них могут быть отнесены к энергосберегающему классу «С». И только одно наименование, согласно представленным характеристикам — к классу «А». Большая же часть отечественных трансформаторов — это класс «Д» и ниже», — поясняет начальник управления технического развития «МРСК Сибири» Ринат Карамутинов. При выборе оборудования энергетика руководствуются также таким показателем, как схемное решение. Для сетевого комплекса Сибири идеальна схема соединения «звезда — зигзаг», позволяющая обеспечить должное качество напряжения при неравномерной нагрузке фаз, которая, в частности, характерна для сельской местности. «Энергоэффективные трансформаторы применять необходимо: это ежедневная экономия электроэнергетики, — считает председатель совета, заместитель генерального директора по техническим вопросам — главный инженер «МРСК Сибири» Евгений Митыкин. — Но прежде всего необходимо сравнить степень эффективности оборудования — и его стоимость. Наша задача — найти такой трансформатор, который позволит в течение срока эксплуатации получить экономно большую, нежели затраты на закупку оборудования плюс стоимость потерь электроэнергии, плюс расходы на техническое обслуживание и ремонт».



НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



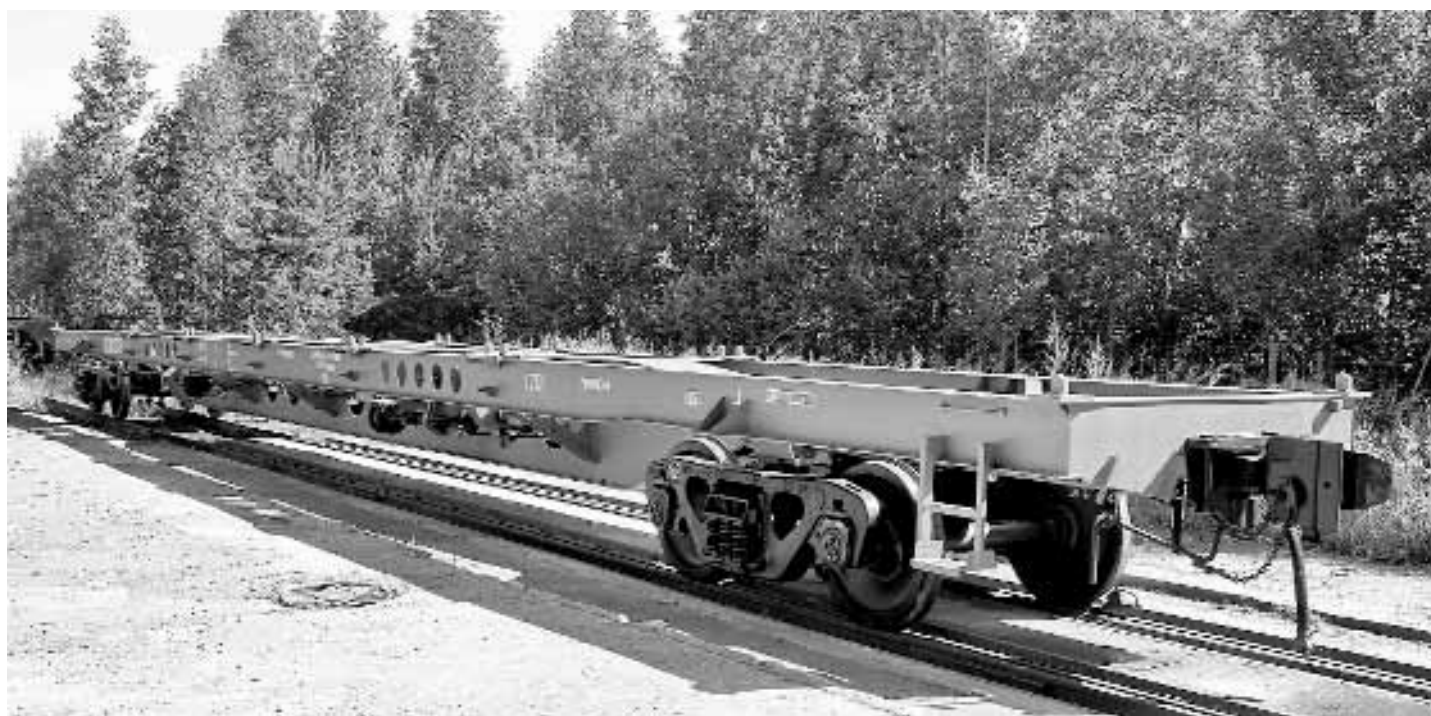
В Москве прошел Российско-Корейский форум по энергоэффективности



Основные тенденции развития энергетического кластера Северо-Западного федерального округа

Вагоны-платформы

Тихвинский вагоностроительный получил сертификат



В соответствии с планами работ по созданию грузовых вагонов, планируемых к производству на Тихвинском вагоностроительном заводе, Регистр сертификации на федеральном железнодорожном транспорте (РСФЖТ) выдал сертификат соответствия на вагон-платформу для перевозки крупнотоннажных контейнеров погрузочной длиной 80 футов модели 13-9834.

С получением сертификата соответствия на вагон-платформу продуктовой линейки Тихвинского ВСЗ пополнилась еще одним типом грузового вагона, наиболее востребованного для перевозки

крупнотоннажных контейнеров по железной дороге.

Вагон-платформа для перевозки крупнотоннажных контейнеров погрузочной длиной 80 футов модели 13-9834 является совместной разработкой признанной на североамериканском рынке компаний «Starfire Engineering & Technologies» и отечественного Инженерного центра вагоностроения, который осуществляет адаптацию конструкции вагоно-платформы к российским условиям эксплуатации. Это позволило получить конструкцию вагона-платформы, спроектированную с применением самых современных подходов к созданию грузового подвижного состава, ре-

ализуемых в области зарубежного и отечественного вагоностроения.

Результаты испытаний вагона-платформы модели 13-9834 подтвердили полное соответствие ее параметров техническому заданию и требова-

ниям безопасности, при этом результатами длительных испытаний на сопротивление усталости подтверждено обеспечение усталостной прочностью вагона-платформы в течение всего срока службы, который составляет 32 года.

Тихвинский вагоностроительный завод (ТВСЗ) расположен на промышленно-делопроерской площадке в г.Тихвине Ленинградской области. Продукция завода — 4 типа грузовых железнодорожных вагонов новой конструкции (полувагон с глухим кузовом, вагон-хоппер для минеральных удобрений, вагон-платформа для крупнотоннажных контейнеров погрузочной длиной 80 футов, универсальный полувагон с разгрузочными люками) совместной разработки компании Starfire Engineering & Technologies (США) и Инженерного Центра Объединения Вагоностроителей (Россия) на базе тележки типа Barber 5-2-R с нагрузкой от оси колесной пары на рельсы 23,5 т и 25 т разработки компании Standard Car Truck (США) и типовой отечественной тележки. Производственная мощность ТВСЗ — 13000 вагонов, 65000 колесных пар и 90000 т стального железнодорожного литья в год. Общий объем инвестиций — более \$1 млрд.

Иркутский проект

ИЦ «Энергоаудитконтроль» завершил создание АИИС КУЭ

Инженерный центр «ЭНЕРГОАУДИТ-КОНТРОЛЬ» завершил создание автоматизированной информационно-измерительной системы коммерческого учета электроэнергии (АИИС КУЭ) для ООО «Агроэнергосбыт» (Иркутск), ООО «ИЦ ЭАК» в рамках договора на проектирование работ «под ключ» — от предпроектного обследования и разработки технического задания до испытаний и сдачи системы учета электроэнергии в постоянную эксплуатацию с оказанием содействия в выводе компании-заказчика в начале 2012 года на оптовый рынок электроэнергии.

АИИС КУЭ для ООО «Агроэнергосбыт» создана на базе оборудования ООО «Эльстер метроника» (счетчики АЛЬФА А1800, ПО АльфаЦентр). Для организации каналов связи используются каналы местных операторов GSM-сети с поддержкой передачи данных по GPRS. Информация о потреблении и параметрах

качества электроэнергии собирается на сервер, установленный в Центре сбора и обработки данных ООО «Агроэнергосбыт» в г. Иркутске.

Энергосбытовая организация сельхозпроизводителей ООО «Агроэнергосбыт» была создана в 2011 году рядом крупных сельхозпроизводителей Иркутской области (СХ ОАО «Белореченское», ОАО «Мясосовхоз Иркутский», ООО «Санский бройлер», ОАО «Иркутский масложиркомбинат» и др.) с целью консолидации деятельности по приобретению на оптовом рынке электроэнергии для нужд агропромышленного комплекса Иркутской области. Это продиктовано произошедшей либерализацией рынка электроэнергии и значительным ростом цен на электричество в начале 2011 года, с которой столкнулись агропроизводители. Основным условием выхода на оптовый рынок электроэнергии является создание системы АИИС КУЭ.

Особенностью внедрения такой системы для ООО «Агроэнергосбыт», как под-

черкивают в Инженерном центре «ЭНЕРГОАУДИТКОНТРОЛЬ», стала разбросанность предприятий сельхозкомплексов по территории Иркутской области на расстоянии до 300 км от г. Иркутска, и соответственно, центров питания, что повлияло на ряд технических решений при реализации данного проекта. С целью максимального снижения затрат на создание АИИС КУЭ на первом этапе автоматизируются 46 узлов учета с головным потребителем электроэнергии порядка 300 млн кВт·ч.

Решение о привлечении ИЦ ЭАК иркутской компанией было основано на опыте компании по созданию аналогичных систем и наличию в г. Иркутске подразделения ООО «ИЦ ЭАК», укомплектованного квалифицированными специалистами, имеющими опыт работы по монтажу и эксплуатации АИИС КУЭ. После предварительной проработки ряда технических условий договор о создании автоматизированной системы коммерческого учета ООО «Агроэнергосбыт» был заключен в мае 2011 года.

Крупнейшие утечки

Самые громкие потери информации в 2011 году

(Окончание. Начало на стр. 1)

В том числе в Сеть попали сведения о клиентах секс-шопов. Среди утечек августа первое место по праву можно присудить инциденту с участием компании Ерсол, который, не будь «100-миллионной» утечки из Sony, мог бы стать крупнейшей утечкой данных в году: злоумышленникам удалось похитить данные учетных записей 35 млн клиентов компании. Среди других крупных инцидентов можно упомянуть утечку данных 90 тыс. клиентов японского отделения Citigroup; утечку логинов, паролей и почтовых адресов 15 тыс. пользователей онлайн-игры World of Tanks; утечку данных более чем 214 тыс. австрийских телезрителей и радиослушателей из компании GIS; а также попадание в публичный доступ данных более 20 тыс. клиентов и сотрудников медицинской компании Swedish Medical Center. В августе не обошлось без курьезов: из-за утечки информации пострадали... сайт WikiLeaks, специализирующийся на публикации «утекших» конфиденциальных данных.

Сентябрь также принес с собой несколько крупных уте-

чек данных. Так, ведущая компания Южной Кореи по выпуску кредитных карт, Samsung Card Co., стала виновником утечки персональных данных 800 тыс. своих клиентов. Еще 920 тыс. человек пострадали из-за утечки персональных данных, допущенных компанией KOMSCO, также расположенной в Южной Корее. А британский фонд Eastern and Coastal Kent Primary Care Trust, занимающийся обслуживанием инвалидов и пожилых людей в графстве Кент, сообщил о потере диска с персональными данными 1,6 млн человек.

В октябре также было несколько утечек — «миллионеров». Во-первых, Science Applications International Corporation (SAIC) потеряла ленту с персональными данными более 5 млн американских военнослужащих. Во-вторых, организация Nemours, которая предоставляет медицинские услуги для детей в США, допустила утечку персональных данных 1,6 млн своих клиентов и сотрудников. Такое же количество персональных данных «отпустила» в открытый доступ и российская МТС — вернее, данные утекли еще в 2006 году, а в октябре 2011

года были опубликованы на сайте thilsy.net. К шести российских регуляторов, сайт успел проработать всего пару недель, после чего его принудительно закрыли.

В ноябре представители организации Sutter Health, которая объединяет несколько медицинских учреждений в США, заявили об утечке личных данных пациентов двух подразделений организации. В результате данного инцидента оказались скомпрометированы данные более 4,2 млн пациентов. В этом месяце в рейтинге утечек опять отметились индусы: индийская компания Power Finance Corp допустила утечку личной информации 120 тыс. инвесторов. Личные данные инвесторов PFC были размещены на общедоступном домене корпорации. А обогнала всех по количеству пострадавших в результате утечки Южной Корея, где данные 13,2 млн пользователей онлайн-игры Maple Story были украдены в результате хакерской атаки.

Наконец, в декабре произошло утечка данных 6 миллионов пользователей China Software Developer Network, а

румынские кардеры похитили номера 80 тыс. банковских карт клиентов Subway. Также достаточно громким стал инцидент в Нью-Йорке, где власти Манхэттена раскрыли огромную сеть из 55 инсайдеров, которых обвиняют в финансовом мошенничестве и краже личных данных. Среди них сотрудники банков и крупных компаний Нью-Йорка, которые, по мнению властей, участвовали в краже более \$2 млн у сотен американцев.

Как отметил аналитик компании SearchInform Роман Идов, в 2011 году среди крупных утечек преобладали инциденты, связанные с ошибками персонала и недостаточной защищенностью организации. «Халатное отношение к вопросам обеспечения информационной безопасности сегодня демонстрирует невольное большое количество организаций по всему миру», — считает Идов. — Будем надеяться, что организации России и других стран СНГ, ознакомившись с нашим рейтингом утечек, не захотят попасть в него в 2012 году, и всевозь возмущаются за защиту своей информации».

Россия и Республика Корея

Сотрудничество в сфере эффективности и энергосбережения

В Москве прошел Российско-Корейский форум по энергоэффективности. На открытии форума выступил заместитель Министра энергетики РФ А.Б. Яновский, который отметил, что между Россией и Республикой Корея накоплен значительный положительный опыт конструктивного взаимодействия в таких областях, как экономика, социальная сфера и культура. Российско-корейские отношения имеют хорошие перспективы. При этом особую привлекательность и перспективность представляет собой сотрудничество в таких сферах как энергоэффективность и энергосбережение.

«Наличие у наших корейских партнеров большого опыта и существенных наработок в сфере энергоэффективности представляет несомненный интерес для изучения и возможного применения в российских условиях», — сказал А.Б. Яновский.

По его словам, одним из конкретных решений в рамках осуществления российско-корейского сотрудничества в этой области может стать создание совместного предприятия для подготовки и реализации проектов в сфере энергосервиса на территории России. При этом стратегическими партнерами с российской стороны могут выступить Федеральная энергосервисная компания и Российское энергетическое агентство, подведомственные Министерству энергетики Российской Федерации.

Другим институтом, способным содействовать развитию российско-корейского сотрудничества в сфере энергосервиса, может стать Энергетическое финансовое агентство. Меморандум о намерениях по его созданию подписан летом этого года между Министерством энергетики Российской Федерации и корпорацией «Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)» в рамках Петербургского международного экономического форума.

Приоритеты развития

Промышленность Северо-западного федерального округа

Светлана Фролова, Санкт-Петербург

Основные тенденции развития энергетического кластера Северо-Западного федерального округа, динамика роста энергоемких отраслей промышленности в регионе, современные подходы к оптимизации потребления энергии на предприятиях и инновационные электротехнические технологии — такой спектр вопросов стал предметом для обсуждения в ходе очередного Промышленного форума концерна АББ в Санкт-Петербурге «Инженерные решения для промышленности и инфраструктуры СЗФО». Мероприятие прошло в самом конце минувшего года в одном из лучших отелей северной столицы — «Коринтия Невский Палас» и объединило более 150 представителей промышленных и электросетевых предприятий региона.

Северо-Западный регион характеризуется высоким уровнем потребления энергоресурсов на единицу валовой продукции, обусловленным большим удельным весом энергоемких отраслей промышленности в регионе и низкой энергетической эффективностью производства и потребления энергии на его территории. По оценкам экспертов, возможности сбережения энергии в СЗФО достигают 30-40%, и этот потенциал может быть эффективно реализован при внедрении энергосберегающих технологий.

Концерн АББ, мировой лидер в области производства силового оборудования высокого, среднего и низкого напряжения и систем автоматизации, на протяжении нескольких лет вносит вклад в повышение энергетической эффективности в регионе. Компания внедряет современное электротехническое оборудование и энергосберегающие технологии на предприятиях таких промышленных гигантов области и страны, как: Роснефтебункер, Тихвинский вагоностроительный завод, автомобильные заводы Toyota, Hyundai, Ford, Ижорский трубный завод, Плавающая атомная теплоэлектростанция и комплекс береговых сооружений, Фармацевтический завод «Полисан», Завод прямогонных топлив (Волховнефтехим), а также на объектах крупных инфраструктурных и социальных учреждений округа и др.

Аккумулируя многолетний и успешный опыт реализации проектов в регионе и преследуя цель представить руководителям и техническим специалистам предприятий СЗФО новые технологические достижения, в декабре 2011 года компания АББ провела в Санкт-Петербурге заключительный в этом году Промышленный форум, посвященный обсуждению новейших электротехнических решений и ресурсосберегающих технологий.

Специалистам ведущих предприятий Северо-Запада была представлена возможность познакомиться с комплексными подходами концерна к повышению энергоэффективности на всех уровнях предприятий и новейшими технологиями АББ в области среднего и низкого напряжения, трансформаторов и электроприводов, реле защиты и автоматики и других классов оборудования.

«Северо-Западный округ исторически является одним из наиболее приоритетных регионов для концерна АББ в России. Почти 120 лет назад, еще 1893 году, здесь, в Санкт-Петербурге, было открыто первое представительство одного из «родоначаль-

ников» концерна АББ — компании ASEA. В последние годы мы ведем активную политику развития в регионе, спрос на продукцию АББ постоянно растет, и мы последовательно увеличиваем свою долю в реализации крупных промышленных и энергетических проектов, а также проектов в сфере гражданского и жилищного строительства в СЗФО, — комментирует Дмитрий Китаев, директор регионального центра СЗФО. — Интересно, что рынок региона готов воспринимать инновационные предложения, особенно если речь идет об энергетике и промышленных предприятиях. Мы рады видеть живой и активный отклик участников нашего очередного форума в Санкт-Петербурге на презентуемые сегодня решения АББ. В ближайшие годы мы будем стремиться к увеличению доли энергоэффективных технологий в регионе и будем активно совершенствовать нашу сервисную сеть. Я убежден, что это позволит нам еще больше упростить и укрепить взаимодействие с заказчиками в СЗФО».



СПРАВКА «ПЕ»: Международный концерн АББ — лидер в производстве силового оборудования, продукции и технологий для автоматизации. Технологии АББ позволяют промышленным предприятиям и энергетическим компаниям повышать свою производительность, снижая при этом негативное воздействие на окружающую среду. Группа компаний АББ работает более, чем в 100 странах, и насчитывает около 130000 сотрудников. АББ в России имеет 27 региональных офисов и 5 производственных площадок. Штат компании в России составляет около 1300 сотрудников.

«InvestRussia 2012: новый импульс»

III Международный инвестиционный форум в Москве

19-20 апреля в Москве состоится III Международный инвестиционный форум «InvestRussia 2012: новый импульс», организатором которого выступает Ассоциация индустриальных парков России. Ежегодный бизнес-форум, проходящий при поддержке Министерства экономического развития РФ, традиционно становится одним из наиболее значимых событий в деловой жизни России.

Форум проводится с целью организации конструктивного диалога между ключевыми участниками бизнес-процессов в России и государственной властью для обеспечения максимально благоприятных условий развития национальной экономики. В списке ключевых задач — содействие привлечению зарубежных инвестиций, реконструкция и развитие существующих промышленных активов, продвижение новых проектов. В рамках Форума будет организована выставка инвестиционных проектов индустриальных парков и промышленных зон.

В работе Форума «InvestRussia 2012: новый импульс» примут участие руководители профильных министерств и ведомств, главы регионов, представители отечественного и зарубежного крупного бизнеса, международные эксперты и инвесторы, торговые палаты и ассоциации. Ожидается более 700 участников из 30 регионов России, более 50 индустриальных парков. Свое участие в работе Форума подтвердили глава Siemens в России Дитрих МЭЛЛЕР, глава Европейского банка реконструкции и развития в России Наталья ХАНЖЕНКОВА, председатель Совета

Директоров ОАО «Энел ОГК-5» Доминик ФАШ, президент Вольво Кар Россия Дэвид ТОМАС. В рамках Форума участники обсудят инвестиционный потенциал России, инновационные возможности для диверсификации экономики, пути развития моделей экономического взаимодействия в форматах БРИКС, ЕврАзЭС, ВТО, роль государства в экономике России и другие темы. Дискуссии пройдут в формате панельных сессий и круглых столов. Также для участников Форума будут организованы практические семинары и мастер-классы ведущих международных экспертов. В продолжение программы запланированы бизнес-туры в существующие индустриальные парки.

По итогам работы Форума планируется принятие резолюции с рекомендациями Правительства РФ о мерах господдержки для развития индустриальных парков в России как отрасли, способствующей притоку прямых инвестиций в экономику. По словам организаторов, предыдущий опыт проведения форумов «InvestRussia» подтвердил актуальность вопросов формирования и развития индустриальных парков в России как площадок, востребованных стратегическими инвесторами. По итогам 2011 года заключено более 15 соглашений между государственными органами власти и региональным бизнесом с иностранными инвесторами, ассоциациями, другими партнерами. Появились новые Индустриальные Парки в Ростовской и Воронежской областях, в Пермском крае, республике Татарстан. Министерством экономического развития выделены субсидии паркам «Родники» (Ивановская область) и «Северный» (Белгородская область). Это позволяет утверждать, что и «InvestRussia 2012: новый импульс» привлечет к себе пристальное внимание деловых кругов.

«Очень важно, что Форум «InvestRussia» стал своеобразной переговорной, где решаются вопросы роста в производственном секторе, что дает серьезный базис для развития несерьезной экономической модели. Эта работа имеет стратегическое значение», — считает председатель правления Ассоциации индустриальных парков России Максим Иванов.

Индустриальные парки России постепенно становятся полноценной составляющей национальной инновационной системы, позволяющей локализовать в России массовое серийное производство высокотехнологичной продукции. Развивая индустриальные парки в соответствии с высокими мировыми стандартами, в России создаются условия для глобальных инвесторов, мыслящих в формате завершаемого инновационного цикла, который начинается с научной разработки и заканчивается промышленным производством. По экспертным оценкам, инвестиционный потенциал отрасли индустриальных парков в России оценивается в сотни миллиардов долларов США и по-прежнему остается нераскрытым.

Форум «InvestRussia 2012: новый импульс» станет первым инвестиционным мероприятием в новом политическом цикле, а его результаты будут важны не только для нынешнего делового сезона, но и обозначат долгосрочную перспективу развития региональных экономик и определят тенденции мировой инвестиционной политики в отношении России.

Пятисотый экскаватор ЭКГ-10

Группа ОМЗ развивает выпуск горнодобывающего оборудования

Анна Терехова

Предприятие «ИЗ-КАРТЭКС им. П.Г.Коробкова» (входит в Группу ОМЗ) отгрузило юбилейный — пятисотый экскаватор ЭКГ-10. Юбилейный экскаватор с заводским номером «500» отгружен в адрес Олимпиадинского ГОКа, расположенного в Красноярском крае и входящего в состав ОАО «Полюс Золото» — крупнейшего золотодобывающего предприятия России. Рабочая масса ЭКГ-10 — 400 тонн, вместимость ковша — 10 куб. м. Это самая популярная модель в линейке экскаваторов предприятия. Из всех экскаваторов, изготовленных «ИЗ-КАРТЭКС» за 2000-2011 годы, доля ЭКГ-10 составляет 80%. Экскаваторы ООО «ИЗ-КАРТЭКС им. П.Г.Коробкова» сегодня эксплуатируются на всех крупных горнодобывающих предприятиях РФ и СНГ, а также ряде предприятий Дальнего Зарубежья.

числе — на рынке международном: те же экскаваторы ЭКГ-10 отлично работают на горнодобывающих предприятиях разрезах и других стран.

Конструктивная схема рабочего оборудования, разработанная специалистами ИЗ-КАРТЭКС, позволяет в зависимости от свойств разрабатываемых пород устанавливать ковша различной вместимости. Для работы машиниста ЭКГ-10 созданы комфортные условия: хороший обзор из кабины водителя, просторная, звуко- и виброизолированная кабина, снабженная системой отопления, кондиционером, вентиляцией, обогревом стекла, а также современными креслом управления с пультом. Планетарные редукторы механизма поворота компактные, надежные и долговечны в работе, имеют большую нагрузочную способность.

«ИЗ-КАРТЭКС» регулярно поставляет экскаваторы на разрезе России и других стран. Так, в ноябре на угольном разрезе ТО «Богатырь Комир» (совместное предприятие казахстанского АО «Самрук-Энер-

сейна и ижорские экскаваторостроители поставили несколько десятков карьерных экскаваторов различной модификации. Только на разрезе «Богатырь Комир» сегодня работают 26 экскаваторов серии ЭКГ. Техника зарекомендовала себя с положительной стороны: она надежная в эксплуатации, маневренная, высокопроизводительная. Возраст нескольких машин уже превысил четыре десятка лет, но они по-прежнему находятся в рабочем состоянии.

Компания ТО «Богатырь Комир» заключила контракт с ООО «ИЗ-КАРТЭКС им. П.Г.Коробкова» на поставку двух экскаваторов ЭКГ-15. В настоящее время заказчику уже начали поступать узлы и агрегаты второй машины. Кроме того, на стадии согласования находится контракт на поставку в адрес ТО «Богатырь Комир» экскаватора ЭКГ-12УС — еще одной обновленной модификации машины серии ЭКГ.

А в сентябре прошлого года на Краснобродском угольном разрезе ОАО УК «Кузбассразрезуголь» был введен в опыт-

но-промышленную эксплуатацию экскаватор ЭКГ-32Р производства ООО «ИЗ-КАРТЭКС им. П.Г.Коробкова». Экскаватор ЭКГ-32Р с объемом ковша 32 куб. м и рабочей массой 950 т — самый мощный экскаватор типа «прямая механическая лопата», когда-либо изготовленный в СССР и России.

Это первый экскаватор, выпущенный в России, который оборудован электродвигателем переменного тока. Он выпущен в рамках коренного обновления номенклатуры выпускаемых изделий на базе глубокой модернизации и обновления производственных мощностей предприятия, осуществляемой при финансовой поддержке стратегического партнера — «Газпромбанк» (ОАО). В соответствии с контрактом, в 2011 году ОАО УК «Кузбассразрезуголь» уже переданы и запущены в эксплуатацию два экскаватора ЭКГ-18Р производства ООО «ИЗ-КАРТЭКС им. П.Г.Коробкова».

Успешная разработка и изготовление машин новой продуктовой линейки позволяет ИЗ-КАРТЭКС укрепить лиди-

рующие позиции на рынке горного оборудования и войти в тройку крупнейших производителей карьерных электрических экскаваторов.

Также в прошлом году предприятие «ИЗ-КАРТЭКС» завершило ряд поставок крупной горной техники для компании «Сибирский антрацит», Стойленского горно-обогатительного комбината и ТОО «Богатырь Комир» (Казахстан). По договору с компанией «Сибирский антрацит» в 2011 году предприятие изготовило и отгрузило заказчику экскаватор ЭКГ-10. Монтаж экскаватора был осуществлен силами регионального сервисного центра «ОМЗ-Гортехмаш-Сервис». Осенью прошлого года на Стойленском ГОКе специалисты «ИЗ-КАРТЭКС» осуществили шеф-монтаж двух машин ЭКГ-15М. Экскаватор ЭКГ-15М является модернизированной версией серийного экскаватора ЭКГ-15, адаптированного к условиям разработки железорудных месторождений. Он оснащен подъемными редукторами с увеличенным ресурсом, усиленной ходовой тележкой, кузовом модульной конструкции и новой, более эффективной фильтро-вентиляционной установкой.

В прошлом году успешно начали работать два экскаватора ЭКГ-18Р на Талдинском угольном разрезе ОАО УК «Кузбассразрезуголь». ЭКГ-18Р — первый серийный экскаватор второй типоразмерной группы новой линейки экскаваторов, выпущенный в рамках коренного обновления номенклатуры выпускаемых изделий на базе глубокой модернизации и обновления производственных мощностей предприятия, осуществляемой при финансовой поддержке стратегического партнера — «Газпромбанк» (ОАО). Основные конкурентные преимущества новых машин — ориентация на оптимальное соответствие экскаваторов параметрам карьерного транспорта и унифицированная на 80% конструкция, которая позволяет по желанию заказчика комплектовать экскаватор ременным или канатным механизмом напора и менять рабочее оборудование (ковш, стрелу и рукоять).

Также в прошлом году «ИЗ-КАРТЭКС» приступил к выполнению контракта по изготовлению экскаваторов ЭКГ-10 и ЭКГ-15 для своего многолетнего партнера — Навоийского горно-металлургического комбината (Узбекистан).



На Ижоре экскаваторы собирают с 1957 года. В наше время было выделено отдельное экскаваторное подразделение — «ИЗ-КАРТЭКС». Сегодня ЭКГ-10 — основной экскаватор электромеханического типа горнодобывающей отрасли России и крупнейших сырьевых стран СНГ — Украины, Казахстана и Узбекистана. На базе экскаватора ЭКГ-10 также изготавливаются модификации с удлиненным рабочим оборудованием ЭКГ-8УС и ЭКГ-5У. Выпуск экскаватора ЭКГ-10 ведется предприятием с 1984 года. Первая машина ЭКГ-10 была поставлена на разрез «Краснобродский» предприятия «Кемеровоуголь» (ныне — ОАО «Кузбассразрезуголь»).

На примере данного экскаватора видна позитивная преемственность отечественной конструкторской школы горного оборудования, которая создала оптимальные для работы в наших широтах экскаваторы. Эти машины и сегодня по своим эксплуатационным параметрам оказываются предпочтительнее конкурентов, особенно для работы в сложных условиях. Выпуск экскаваторов (и драглайнов, и карьерных) — одно из ключевых стратегических направлений ОМЗ. И спрос на эту сложнейшую технику на рынке есть. В том

го» и российской компании ОАО «РУСАЛ», Казахстан, Экибастуз) был введен в эксплуатацию новый экскаватор ЭКГ-15 производства предприятия «ИЗ-КАРТЭКС им. П.Г.Коробкова». Это первый ижорский экскаватор, отгруженный в адрес ТОО «Богатырь Комир» за последние 20 лет.

Экскаватор ЭКГ-15 общей массой около 700 тонн, оснащен ковшом новой конструкции, с увеличенной емкостью до 18 куб.м. Благодаря применению современных технологий и материалов, увеличен коэффициент технической готовности машины. Надежность редукторов основных механизмов, прочность металлоконструкций рабочего оборудования обеспечивает сокращение времени ремонтных простоев. Все конструктивные и технологические новшества, примененные в обновленном экскаваторе, нацелены на увеличение производительности машины. Ее проектная продолжительность сможет достигать 8 млн т угля в год.

Сотрудничество экибастузских угольщиков с ижорскими машиностроителями имеет более чем сорокалетнюю историю. Начиная с 70-х годов прошлого столетия, на разрезы Экибастузского угольного бас-



Открытое акционерное общество Объединенные машиностроительные заводы (Группа Уралмаш-Ижора) — одна из ведущих компаний тяжелого машиностроения, специализирующаяся на инжиниринге, производстве, продажах и сервисном обслуживании оборудования для атомной энергетики, нефтехимической и нефтегазовой, горной промышленности, а также на производстве спецстелей и предоставлении промышленных услуг. Производственные площадки ОМЗ находятся в России и Чехии. Группу контролирует Газпромбанк (Открытое акционерное общество).

Входящее в ОМЗ ООО «ИЗ-КАРТЭКС им. П.Г.Коробкова» выпускает карьерные электрические экскаваторы на гусеничном ходу, предназначенные для выемки и погрузки горных пород в транспортные средства при открытой разработке месторождений. Среди основных моделей:

— ЭКГ-10 и его модификация (вместимость базового ковша 10 куб. м; канатный напор; рабочая масса 400 тонн);
— ЭКГ-15 и его модификация (вместимость базового ковша 15 куб. м; канатный напор; рабочая масса 700 тонн).

В соответствии с мировыми тенденциями развития горного производства и карьерного транспорта в компании реализуется стратегия по переходу на новую продуктовую линейку карьерных электрических экскаваторов канатного и ременного типа с вместимостью ковша 12-50 куб. м. Экскаваторы новой линейки спроекти-

рованы из условия обеспечения оптимальных экскаваторно-автомобильных комплексов и предназначены для погрузки в транспортные средства грузоподъемностью 90-350 тонн:

— ЭКГ-12К (вместимость ковша 12 куб. м; канатный напор; рабочая масса 410 тонн);
— ЭКГ-18Р и ЭКГ-20Р (унифицированный экскаватор; вместимость ковша 18 куб. м (ременный напор) и 20 куб. м (канатный напор); рабочая масса 710 тонн);
— ЭКГ-32Р и ЭКГ-35Р (унифицированный экскаватор; вместимость ковша 32 куб. м (ременный напор) и 35 куб. м (канатный напор); рабочая масса 950 тонн);
— ЭКГ-55 (вместимость ковша 55 куб. м; ременный напор; рабочая масса 1400 тонн);
— ЭКГ-110 (вместимость ковша 5,5 куб. м — прямая лопата, 4 куб. м — обратная лопата; масса 110 тонн).

ООО «ИЗ-КАРТЭКС им. П.Г. Коробкова» имеет развитые деловые отношения с крупнейшими горно-обогатительными предприятиями России и стран СНГ, среди которых: Лебединский и Михайловский ГОКи (Холдинг «Металлоинвест»); Стойленский ГОК (ОАО «Новолипецкий металлургический комбинат»); УК «Кузбассразрезуголь» (УТМК); Северный, Ингулецкий и Центральный ГОКи (Холдинг «Метинвест»); Навоийский и Алмацкий ГОК; Полтавский ГОК (Феггерхо); «Карельский окатыш» и «Олкон» (ОАО «Северсталь-Ресурс»); ССППО («Алюминий Казахстана»); ЕЭК; Донской ГОК (ENRC); Качканарский ГОК (Evraz Group S.A.); «Апатит» («Фосагро»); «Апрос» и др.

Небесная связь

Аэрофлот открыл эру интернета в гражданской авиации России

24 декабря 2010 года Аэрофлот открыл регулярные полеты первого в России самолета, оснащенного оборудованием мобильной связи. Это событие без всякого преувеличения можно назвать историческим для Гражданской авиации России, где Аэрофлот вместе с «МегаФон» стали национальными первопроходцами. Прошел год, и 12 января в рейс отправился второй самолет А321 Аэрофлота «Н. Вавилов», оборудованный аппаратурой мобильной связи. Нынешний год станет годом массового внедрения мобильной связи на самолетах Аэрофлота. По указанию руководителя авиакомпании Виталия Савельева, на каждом новом лайнере А320 должна быть интернет-опция. О роли интернет-услуги в мировом авиабизнесе, особенностях технологии, выбранной Аэрофлотом, результатах апробации эксплуатации ВС с интернетом на борту, масштабной программе оснащения аппаратурой мобильной связи самолетов Аэрофлота рассказывает заместитель генерального директора авиакомпании по ИТ Кирилл Богданов.

— Кирилл Игоревич, расскажите о востребованности интернет-услуги в мировом авиабизнесе.

— На мировом рынке пассажирских авиаперевозок наблюдается стремительно растущий спрос на новый вид сервиса, обеспечивающий пассажиров радиотелефонной связью и доступом в сеть Ин-

тэрнет во время полета. Все большее число пассажиров не желает находиться в «разъединенном» состоянии без связи в течение длительного периода. Вот почему многие лидирующие в мире авиаперевозчики уже имеют услуги связи на борту ВС, другие активно готовят планы инсталляции мобильных систем на борту своих самолетов, позволяющих пассажирам использовать сотовые телефоны для отправки/получения SMS-сообщений, e-mail, голосовых звонков, подключения к интернету, или же делать и то и другое.

— Что можно сказать о проблеме безопасности? Ведь эксплуатация так и не выявила влияния мобильной связи на электронную аппаратуру самолета?

— Да, это действительно так. С начала появления первой мобильной связи и интернета на борту ВС, а это случилось в 2004 году, большинство авиакомпаний настойчиво требовали отключения мобильных телефонов на все время полета. Они ссылались на возможную интерференцию излучаемых телефонами сигналов со служебными сигналами, прежде всего, навигационными. Мотивировка достаточно сомнительна, ибо результаты исследований, проведенных в США в 2003-2004 годах наглядно показали, что мощность излучения штатных радаров в составе навигационного оборудования современных лайнеров на 2-3 порядка превышает суммарное излучение мобильных телефонов пассажиров, вследствие чего его влияние можно пренебречь.

— При презентации Аэрофлотом данного проекта в апреле 2010 года речь шла только об интернете, SMS и MMS сообщениях. Тогда говорилось, что разговор по мобильному теле-

фону будет мешать другим пассажирам. А как сейчас? — Ранее существовавшее негативное отношение к «голосовой» связи объяснялось не только риском влияния излучения мобильных телефонов на штатную электронную аппаратуру. Считалось также, что телефонные разговоры в салоне ВС создают дискомфорт для остальных пассажиров. Однако, те же исследования, проведенные в США, показали, что шум в салоне самолета, генерируемый его двигателями, покрывает шум, создаваемый пассажирами, разговаривающими по мобильному телефону в течение не более 1-2 минут. В качестве дополнительных мер предупреждения излишнего шума от телефонных разговоров в настоящее время используются Video-информирование, информационные листы-лифлеты, закладываемые в карманы кресел, рекомендуемые переключать мобильные телефоны в режим вибрационного вызова, в тихий режим и т.п. Мы изначально ограничились интернетом, SMS и MMS сообщениями. Но, идя навстречу пожеланиям пассажиров, разрешили и голосовую связь.

— Расскажите кратко о технологии, используемой на ВС Аэрофлота.

— На сегодняшний день в мире используется два различных подхода: схема «земля-борт» и схема «земля-спутник-борт». Первый вариант связан со значительными капитальными затратами (реализован в США), и к тому же не обеспечивает связь над океаном. Чтобы избежать этих недостатков в качестве оптималь-

цент: Аэрофлот — одна из лидирующих авиакомпаний как в России, так и в Европе, начал успешно осуществлять планомерное оснащение своего флота новой услугой связи и интернетом на борту ВС.

Пассажиры весьма довольны и приветствуют появление новой услуги мобильной связи и интернета на борту, при этом принимают активное участие в дальнейшем повышении качества GSM-услуг, присылая свои отклики и пожелания на основе собственного опыта полученного в полете замечания и пожелания уже учитываются, а также будут учтены в процессе доработки системы на стадии реализации проекта.

Для проведения маркетинговых исследований данного рынка услуг, глубины их проникновения в зависимости от их вида (голос, Интернет, SMS/MMS), от типа ВС, от маршрутов выполняемых им рейсов, а также для оперативного контроля их качества специалистами департамента информационных систем Аэрофлота совместно с МегаФон в кратчайшие сроки была создана информационная система мониторинга и контроля параметров работоспособности GSM-систем на борту ВС. Статистика по параметрам работоспособности GSM-системы собирается и анализируется практически в режиме «On-line» и отображается в наглядном графическом виде в корпоративном Интернет-портале и Мониторинге руководителя с динамикой в разрезе дня, недели, месяца и т.д.

— Какими планами на 2012 год и дальнейшие перспективы?

— Спрос на новый вид услуги на борту ВС стремительно растет. Растет и давление конкурентов (Emirate Airlines, Singapore Airlines, все крупные европейские перевозчики, китайские авиалинии и др.). Генеральный директор Аэрофлота своей директивой определил стратегию оснащения флота компании новым видом услуг связи, которая минимизировала бы любые риски отставания Аэрофлота в современной конкурентной среде в этом направлении.

Так, к концу 2012 года Аэрофлот совместно с МегаФон планирует оснастить 11 новых дальнемагистральных ВС А-330 с более удобным и высококачественным форматом услуги связи и доступом в Интернет через WiFi. Аналогичным образом будут оснащаться все дальнемагистральные ВС по мере их поступления в авиакомпанию. Следует подчеркнуть, что это будет качественно новый тип продукта, оборудованного всем современным спектром мобильных услуг и интернетом на борту связи в сочетании с электронной системы развлечения, потоком TV и т.п. Вместе с тем бортовые GSM-системы с доступом в интернет будут инсталлироваться также на новых версиях среднемагистральных самолетов типа Boeing 737, A320Neo, контракты на поставку которых уже сегодня находятся в стадии оформления.

Ускоренный ввод в эксплуатацию воздушных судов, оснащенных мобильной связью и интернетом на борту, позволит существенно повысить конкурентоспособность авиакомпании и ее бренд на мировых рынках, сделать авиаперевозки более привлекательными для пассажиров.

Беседовал Валерий Родиков



Фондовый рынок

совместно с Инвестиционной компанией «ФИНАМ»

НОВОСТИ

«Кузбассэнерго» сократило выработку

За 12 месяцев 2011 года электростанция «Кузбассэнерго» выработала 22 570 млн кВт·ч электрической энергии. Отпуск произведенной теплоэнергии составил 13665 тыс. Гкал. По сравнению с 2010 годом выработка электроэнергии уменьшилась на 6,9%, отпуск тепла сократился на 12,4%. Снижение объемов выработки и отпуска электрической и тепловой энергии связано, прежде всего, со снижением энергопотребления в Сибири в связи с более высокой температурой наружного воздуха в октябре-декабре 2011 года относительно осенне-зимнего периода 2010 года, а также с заданиями Системного оператора по разгрузке генерирующих мощностей и увеличением холодного и вращающегося резерва тепловых электростанций в связи с загрузкой гидрогенерации. За 12 месяцев 2011 года по регулируемым договорам (РД) компания реализовала 3579 млн кВт·ч электроэнергии. На конкурентном рынке «на сутки вперед» (РСВ) было продано 17524,9 млн кВт·ч электроэнергии, объем реализации электроэнергии на балансирующем рынке (БР) составил 2526,5 млн кВт·ч, на рынке со свободным двухсторонним договором купли-продажи электроэнергии (СДД) — 253 млн кВт·ч. Покупка электроэнергии на РСВ составила 3230,5 млн кВт·ч электроэнергии, покупка на БР — 828,6 млн кВт·ч.

Группа «Акрон»: результаты за 2011 год

В 2011 году группа «Акрон» произвела 5 821,6 тыс. т товарной продукции, что на 4,9% выше показателя предыдущего года. Данный объем производства стал рекордным за всю историю компании. Предприятия группы в 2011 году увеличили производство аммиака на 2,8% и азотных удобрений на 7,3% по сравнению с аналогичными показателями за 2010 год. В течение года спрос на всю линейку азотных удобрений оставался на высоком уровне, что позволило ОАО «Акрон» и ОАО «Дорогобуж» поддерживать максимальную загрузку производственных мощностей. В течение 2011 года конъюнктура мирового рынка сложных удобрений была благоприятна, в связи с этим все предприятия группы работали с высокой загрузкой мощностей, что позволило увеличить выпуск в сегменте на 6,5%, в том числе смешанных удобрений — на 20%. За прошедший год объемы отгрузки сложных удобрений в Таиланд выросли в 1,5 раза, поставки в Бразилию — более чем в 3 раза. Рост производства в сегменте промышленных продуктов составил 8,4% (1011,4 тыс. т). Благодаря восстановлению спроса на пористую и техническую аммиачную селитру со стороны промышленных потребителей — горнодобывающих компаний — российские предприятия Группы увеличили ее производство на 37,2% по сравнению с 2010 годом. На фоне восстановления российского рынка деревообрабатывающей промышленности увеличилось также производство карбамидоформальдегидных смол на 12,4% до 176,5 тыс. т.

Пассажирооборот «Трансаэро» увеличился

Компания «Трансаэро» в 2011 году перевезла 8453371 человек, что на 27,2% больше, чем в 2010 году. Пассажирооборот увеличился на 26,2% и составил 33179926,54 тыс. лкм. Было доставлено 51348,74 т груза, что выше предыдущего показателя на 27,9%. Тоннокилометраж вырос на 26,1% — до 3280060,11 тыс. ткм. Рост объемов перевозок «Трансаэро» по сравнению с 2010 годом составил: на внутренних авиалиниях 30%; на международных авиалиниях 26,8%. В 2011 году общая маршрутная сеть «Трансаэро» превысила 150 направлений. Авиакомпания открыла 45 новых маршрутов. 22 из них были открыты из Москвы и Санкт-Петербурга и 23 из восьми других городов России (Екатеринбурга, Казани, Красноярска, Новосибирска, Перми, Ростова-на-Дону, Самары, Уфы). Компания также приняла участие в реализации государственной программы субсидированных перевозок жителей Дальнего Востока. За 2009-2011 годы «Трансаэро» по льготным билетам перевезла более 231,6 тыс. пассажиров-дальневосточников, что является самым высоким показателем среди всех авиакомпаний-участников программы.

АФК «Система» и NVision Group

«РТИ» купит 50% акций NVision Group. Кроме того, акционеры NVision Group обменяют оставшиеся 50% акций компании на акции «РТИ» дополнительного выпуска. В результате сделки акционеры NVision Group получат до \$200 млн денежными средствами и станут владельцами существенной доли в уставном капитале «РТИ», получив значительное представительство в совете директоров «РТИ» и возможность влиять на его ключевые решения. Управляющая компания NVision Group подписали рамочное соглашение, регулирующее принципы будущих взаимоотношений сторон и определяющее условия сделки по стратегической интеграции активов «РТИ» и NVision Group.

Добыча «Башнефти» увеличилась

Добыча «Башнефти» в 2011 году составила 15 106 тыс. т, что на 6,8% превышает соответствующий показатель 2010 года, и на 2,8% производственное задание, установленное бизнес-планом в 14700 тыс. т. Среднесуточная добыча «Башнефти» в IV квартале 2011 года составила 41,8 тыс. т/сутки, что более чем на 30% превышает уровень I квартала 2009 года (31,9 тыс. т/сутки), в конце которого «Башнефть» перешла под контроль АФК «Система». Рост добычи нефти был обеспечен за счет применения современных технологий и повышения эффективности геолого-технических мероприятий. Уфимский нефтеперерабатывающий комплекс компании переработал в 2011 году 21062 тыс. т нефти, на 0,6% меньше, чем в 2010 году. Средний показатель глубины переработки сырья в минувшем году составил 85,9%, на 0,4% меньше уровня 2010 года. Выход светлых нефтепродуктов уменьшился на 1,9% — до 59,9%. Компания обновила данное снижение проведением плановых ремонтов ряда установок вторичных процессов. С апреля 2011 года «Башнефть» приступила к производству авиационного топлива марки РТ.

Автомобили будут дорожать

Стоимость новых автомобилей в 2012 году возрастет, однако это не окажет значительного давления на потребительский спрос, уверены участники организованной «ФИНАМом» конференции. «Во-первых, за счет инфляции, во-вторых, потому что такие правила игры приняты на рынке, — объясняет директор издательского дома «Новости автобизнеса» Роман Гуляев. — На потребительский спрос такие подорожания до сих пор не влияли, вряд ли отразится это и сейчас. Бывает, что из-за таких проблем «преследуют» совершенно конкретные марки/модели, но производители обычно подобные ситуации быстро выправляют».

Скорее всего, ситуация на авторинке в 2012 году будет близка к традиционной — рост цены, иногда закамуфлированный под корректировку комплектаций, может составить несколько процентов (1-5%), прогнозирует директор по стратегическому развитию холдинга «Атлант-М» Алексей Терешенко. «На спрос рост цен повлияет не более чем обычно. Естественно, в январе-феврале 2012 года будет сезонный спад продаж», — говорит эксперт. Автомобили большинства производителей либо уже подорожали с 1 января, либо подорожают в течение года, считает директор по маркетингу и развитию бизнеса автомобильного холдинга «Блок Моторс» Сергей Дюшко: «Здесь может быть несколько причин: это и курсовая разница, и инфляция на территории РФ, и рост стоимости энергоносителей. Спрос в нашей стране полностью определяется внешнеэкономическими факторами. Поэтому в

Нефть впрок

В России могут сформировать стратегический запас

Ольга Костенкова,
обозреватель Finam.ru

Власти решили не ограничиваться формированием Стабфонда и золотовалютных резервов, но и создать собственный стратегический запас нефти. Миллионы тонн российского «черного золота» по примеру других стран планируется закачать в подземные хранилища на случай «атомной войны».

чрезвычайной ситуации. Такие резервы нужны на случай катаклизмов или военных действий, которые в последнее время мы наблюдаем в других странах, и именно в государственных целях.

Например, в США стратегические запасы нефти использовались лишь дважды: в 1991 году — из-за войны в Персидском заливе, и в 2005 году — после урагана «Катрина» в Мексиканском заливе, когда инфраструктура почти

российского резерва должны составить 15 млн т. Хранить российскую нефть предполагается под землей в соляных выработках.

Создание инфраструктуры для этого обойдется недешево, первоначальные затраты могут составить до полутора миллиардов долларов. Авторы отечественного проекта сумму пока не раскрывают, но предварительные расчеты из мировой практики есть. Удельные капиталовложения

даться в \$30 млн. Такие расходы Россия может себе позволить. «Создание этого резерва — очень капиталоемкая вещь, — отмечает завсектором Института энергетике и финансов Владимир Ревенков. — Для России важно будет выбрать удобную и эффективную стратегию накопления — например, на этапе падения цен добываемую нефть не продавать на внешнем рынке, а накапливать ее в резерв. Любые добывающие



У российской нефти может быть и еще одно стратегическое применение

Возможность создания такого резерва обсуждается в Минэнерго уже не первый год, однако идея все не находила продолжения. Большинство экспертов весьма скептически высказывались о подобной идее, мол — зачем добывающей и экспортирующей стране стратегический запас? Тем не менее, решение все же было принято в пользу создания «золотого резерва».

Несколько месяцев назад ведомство объявило конкурс на подготовку предложений по созданию плана разработки нефтяного резерва, который в итоге выиграл Институт энергетик и финансов. Как объясняют авторы проекта, нефтяной резерв создается на случай

сотни нефтяных платформ была разрушена стихийным бедствием.

Помимо США, подобными нефтяными запасами располагают Китай, Германия, Южная Корея, Япония, некоторые страны Ближнего Востока. Американский резерв, например, оценивается в 100 миллионов тонн, а размеры

на создание таких подземных мощностей составляли около \$15 на один баррель.

Помимо этого, придется потратить еще и на поддержание нефтяных резервов — расходы составят приблизительно \$2 за тонну в год. Таким образом, содержание стратегического запаса в 15 млн т ежегодно будет обо-

компания могут продавать избыточные объемы нефти, или же расплачиваться ею «натурально», то есть в счет налоговых платежей, формы взаимодействия бизнеса и государства могут быть самыми разными».

По плану авторов проекта формирование стратегического запаса будет происходить не в одностороннем порядке, а за счет выкупа государством у добывающих компаний. Это позволит не сбивать при этом цены на мировом рынке. Важно также, что наличие госрезерва даст правительству возможность в случае необходимости стабилизировать ситуацию на рынке с ценами и поставками.

Формирование стратегического запаса будет происходить не в одностороннем порядке, а за счет выкупа государством у добывающих компаний; наличие госрезерва даст правительству возможность в случае необходимости стабилизировать ситуацию на рынке

НОВОСТИ

случае сохранения благоприятной экономической обстановки и достаточной ликвидности в финансовом секторе, которая позволит банкам реализовывать интересные кредитные программы, снижения спроса ожидать не стоит».

«Газпром» увеличит инвестиции

В 2012 году «Газпром» направит на газификацию российских регионов рекордный объем инвестиций — 37,7 млрд руб. против 29,7 млрд руб. в 2011 году. Таким образом, объем финансирования газификации России увеличен почти на 30%. В 2012 году в программе газификации участвуют 69 субъектов РФ, в том числе регионы Восточной Сибири и Дальнего Востока, где реализуется Восточная газовая программа. В 2005-2011 годах общий объем инвестиций «Газпрома» в газификацию российских регионов превысил 146 млрд руб. без учета средств, выделенных «Газпро-



мом» на строительство газопроводов-отводов и газораспределительных станций. В результате проведенной работы увеличение среднего уровня газификации в России к началу 2012 года, по предварительной оценке, может составить 9% — до 63,2%, в том числе в городах — до 70%, в сельской местности — до 46,8%.

«ЕвроСибЭнерго» снизило выработку

В 2011 году электростанция «ЕвроСибЭнерго» произвела 80,4 млрд кВт·ч электроэнергии, что на 7,6% ниже аналогичного показателя 2010. Выработка гидроэлектростанции — Красноярской, Братской, Усть-Илимской и Иркутской — составила более 65 млрд кВт·ч, на 9,3% меньше аналогичного показателя 2010 года, говорится в сообщении «ЕвроСибЭнерго». Энергокомпания видит главные причины снижения выработки электроэнергии и тепла в неблагоприятных водных условиях на ГЭС в высокой температуре воздуха в зимнее время. Отпуск тепловой энергии станциями «ЕвроСибЭнерго» составил 27,2 млн Гкал, что на 9% ниже аналогичного показателя 2010 года. Передача электрической энергии по сетям снизилась на 1,9% к показателю прошлого года и составила 45,4 млрд кВт·ч. Объем добычи угля на разрезах компании вырос на 8,5% по сравнению с 2010 годом и достиг 15,8 млн тонн.

«ЛУКОЙЛ» модернизирует производство

Компания «ЛУКОЙЛ» начинает строительство комплекса переработки тяжелых остатков на заводе «ЛУКОЙЛ Нефтехим Бурга». Планируется, что комплекс гидрокрекинга гудрона будет введен в эксплуатацию в январе 2015 года. Проект будет осуществляться итальянское подразделение корпорации Technip. Реализация проекта позволит увеличить производство дизельного топлива качества Евро-5 на 1,2 млн т в год и прекратить выпуск высокосернистого мазута. Ключевым в составе комплекса переработки тяжелых остатков является процесс гидрокрекинга гудронов мощностью 2,5 млн т в год.

Вопрос реорганизации «Нижнекамскнефтехима»

Внеочередное общее собрание акционеров ОАО «Нижнекамскнефтехим» в форме заочного голосования состоится 6 марта 2012 года, дата закрытия реестра — 26 января. Акционеры рассмотрят вопрос о реорганизации компании в форме присоединения к ней ОАО «НКНХ-Дивиния», а также обсудят внесение изменений и дополнений в устав компании и его утверждение в новой редакции.

Разработка СИСТЕМЫ

Управление капиталом



Ярослав Кабаков,
ректор УЦ «ФИНАМ»

Чтобы инвестиции были результативными, инвестору необходимо грамотно сформулировать инвестиционные задачи, составить стратегию и систему управления капиталом. Далее мы рассмотрим основные принципы управления капиталом как одного из важнейших элементов эффективных вложений.

Существует три основных подхода к управлению капиталом: консервативный, умеренный и агрессивный. Различия между этими подходами заключаются в уровне риска, который готов взять на себя инвестор. Консервативный подход не приемлет рисков и предполагает получение умеренной прибыли. Цель консервативного инвестора — сохранить капитал. Агрессивный подход допускает высокие риски вплоть до полного обнуления инвестиционного счета. При этом инвестор преследует цель многократно увеличить вложенный капитал. Умеренный подход является золотой серединой между двумя крайностями, предполагает умеренные прибыли при невысоком риске. На основе выбранного подхода инвестор разрабатывает систему управления капиталом. Если подход — это своего рода идеология, общий план, то система — это практическая реализация подхода. Не стоит забывать о том, что каждая сделка может оказаться как прибыльной, так и убыточной. Поэтому уровень риска в сделке определяется величиной убытка, который понесет инвестор при неблагоприятном исходе. С практической точки зрения на уровень риска влияют два фактора:

1) какой инструмент использует инвестор. Инструменты с фиксированной доходностью, например, облигации являются наименее рискованными, консервативным инструментом, поскольку будущая доходность по нему известна в момент совершения сделки. Доходность по акциям заранее не известна и спрогнозирована, может быть только с весьма низкой точностью, поэтому акции инструмент более рискованный и агрессивный.

2) какая доля капитала инвестора направляется на совершение предстоящей сделки. Учитывая, что для совершения сделок на финансовых рынках можно привлечь заемные средства (плечо, финансовый рычаг), объем средств, вложенных в конкретную сделку может в несколько раз превышать величину собственного капитала инвестора.

В частности, производные финансовые инструменты (фьючерсы, опционы и пр.) считаются рискованными потому, что позволяют совершать операции объемом в десять и более раз превосходящим капитал инвестора. Торговля с большим плечом позволяет получать фантастические доходы по прибыльным сделкам, а также колоссальные потери по убыточным.

После выбора финансовых инструментов, инвестору необходимо определиться с торговой стратегией. То есть, как часто он будет совершать сделки, и на каких движениях рынка извлекать прибыль. Здесь можно пойти по пути, например, пассивного долгосрочного инвестирования, позиционной торговли, либо заняться активными краткосрочными спекуляциями. Разработанную стратегию можно реализовать в виде механической торговой системы. Механическая торговая система или же, как ее сокращенно называют МТС — это набор правил, которых придерживается инвестор, и которые однозначно, определяют его действия в той или иной рыночной ситуации.

При разработке МТС опираются, как правило, на методы технического анализа. Сигналы, получаемые от МТС, трейдер может обрабатывать вручную, а может реализовать в виде торгового робота. То есть, программы подключаемой к торговой системе, и самостоятельно генерирующей на основе заложенного алгоритма приказы на совершение сделок. Альтернативой МТС является ситуационный подход. В каждой конкретной ситуации инвестор собирает всю доступную ему рыночную информацию, включая новостной фон, данные фундаментального и технического анализа и принимает решение.



Алюминий переломил негативный тренд

Конъюнктура мирового рынка алюминия, активно дешеветь с весны прошлого года, в 2012 году значительно улучшилась — в январе тонна алюминия возросла в цене более чем на 10%. По мнению участников организованной «ФИНАМом» конференции, рост цен на алюминий имеет все основания продолжиться и в дальнейшем. Аналитик ИК «ФИНАМ» Владимир Сергеевский отмечает, что на ценовую конъюнктуру мирового рынка алюминия оказывают влияние два разнонаправленных фактора: «С одной стороны, высокие энергетические затраты делают около 1/3 мировых мощностей нерентабельными при цене \$2000-2100 за тонну алюминия. С другой — в мире наблюдается избыток алюминиевых мощностей, что будет способствовать резкому росту предложения, начиная с уровня \$2500-2600 за тонну».

АКТУАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА

Объединенный целевой

МРСК Центра и Приволжья открыла центр для клиентов

В Нижнем Новгороде впервые начал свою работу Объединенный информационный центр ОАО «МРСК Центра и Приволжья» для потребителей. С официальным докладом о начале его работы перед представителями власти, МЧС, СМИ и клиентами выступил Сергей Андрус, заместитель генерального директора по техническим вопросам — главный инженер энергокомпании. В мероприятии приняли участие: заместитель губернатора, заместитель председателя правительства Нижегородской области Владимир Лебедев, первый заместитель начальника главного управления МЧС России по Нижегородской области полковник Сергей Воронцов, представители менеджмента ОАО «МРСК Центра и Приволжья» и руководители технических служб энергокомпании.

Встречая почетных гостей мероприятия, Сергей Андрус провел небольшую экскурсию по территории Объединенного информационного центра. Владимир Лебедев отметил хорошее техническое оснащение Центра и его актуальное целевое назначение. Заместитель губернатора, заместитель Председателя Правительства Нижегородской области также подчеркнул, что в настоящее время взаимодействие Правительства Нижегородской области с энергетиками находится на очень высоком уровне.

«Мы уже привыкли к тому, что и МРСК Центра и Приволжья, и ее филиал «Нижевоэнерго» предлагают нам такие новации, которые либо первые в регионе, либо первые в ПФО, либо первые в стране, — прокомментировал Владимир Лебедев. — Сегодняшнее мероприятие — это выход на новый этап, когда мы совместно старемся реализовать систему «одного окна». В новый Центр стекаются все данные о происходящих событиях оперативного характера, а также в нем сосредоточена информация о том, что происходит у потребителя, каковы у него перспективы технологического присоединения. Здесь же находится и информационный центр, куда клиент может обратиться и получить информацию, в том числе о системах подключения, о планах компании. Я хочу поздравить компанию, потому что от ее развития зависит развитие и Нижегородской области. И хочу поздравить потребителей — именно для них мы работаем».

«Наша компания всегда уделяла особое внимание качеству взаимодействия со своими потребителями, — рассказал в своем выступлении Сергей Андрус. — За время существования МРСК Центра и Приволжья были созданы 30 Центров обслуживания клиентов, Интернет-приемная и единая федеральная бесплатная «горячая линия». Однако стихийные явления 2010 и начала 2011 годов (пожары, ураганы, ледяные дожди), показали, что существующей системы информирования потребителей недостаточно. Собоя форс-мажорного характера прошлой зимой стали своего рода катализатором для создания Объединенного информационного центра с круглосуточным режимом работы».

Сергей Андрус объяснил гостям мероприятия, присутствующим журналистам и клиентам компании принципы и режим работы нового Центра, в котором будут объединены Оперативно-ситуационный центр и call-центр, работающие в круглосуточном режиме, а также Центр обслуживания клиентов. Такая централизованная система клиентского обслуживания в распределительном сетевом комплексе Центра и Приволжья создана впервые.

Жители девяти регионов зоны обслуживания компании смогут получить необходимую информацию по всем интересующим их вопросам, позвонив по телефону единой федеральной бесплатной «горячей линии» ОАО «МРСК Центра и Приволжья» 8-800-100-33-00, по телефону непосредственно Объединенного информационного центра (ОИЦ) — 431-83-00 или посетив Центр лично.

В ходе мероприятия начальник департамента оперативно-технологического управления ОАО «МРСК Центра и Приволжья» Андрей Иванов подробно рассказал о работе одного из подразделений ОИЦ — Оперативно-ситуационного центра: «Сюда стекается вся информация об отклонениях от нормальной схемы сети, а также об аварийных отключениях, последствиях и ходе аварийно-восстановительных работ. Для оценки обстановки, сил и средств у нас есть карты-схемы районов, информация об аварийном запасе и многое другое. В зависимости от причин отключений и тяжести их последствий формируется Оперативный штаб, возглавляемый генеральным директором и его заместителем — главным инженером. Штаб организует, контролирует и координирует действия подразделений, задействованных в ликвидации крупных нарушений и восстановлении электроснабжения потребителей».

По словам Андрея Иванова, в настоящее время создается глобальная система управления распределенными ресурсами для производства аварийно-восстановительных работ. Сейчас с помощью комплексов и систем коллективного отображения информации можно наблюдать за состоянием линий, секций и систем шин, трансформаторами сети 6-110 кВ в режиме онлайн. Совсем скоро с привязкой к геопространству можно будет увидеть прохождение и расположение подстанций, линий, места расположения аварийных запасов, а также нахождение бригад автомобилей, автомобилей ОБВ, что позволит оптимизировать использование материальных и людских ресурсов, тем самым минимизировав время перерывов электроснабжения, и повысить надежность работы энергосистем.

«Оперативно-ситуационный центр имеет полное представление об объемах поврежденных, о характеристиках обесточенных потребителей, а также ходе аварийно-восстановительных работ. О чем знает информатор — тем владеет и оператор call-центра, — добавил Андрей Иванов. — Таким образом, потребитель будет знать не только о причинах отключений, но и когда его запустят и дома у него появится свет».

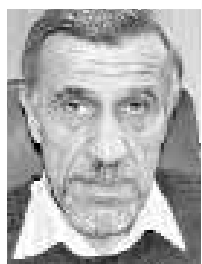
«Сегодня в составе Объединенного информационного центра мы также открываем еще один 31-й Центр обслуживания клиентов, — рассказал начальник департамента технологического присоединения ОАО «МРСК Центра и Приволжья» Дмитрий Недоростков. — Он будет работать при исполнительном аппарате компании. Здесь можно будет получить консультации по вопросам технологического присоединения к сетям, высказать пожелания по улучшению качества и надежности электроснабжения. В этом же помещении будет работать круглосуточный call-центр, где можно будет узнать информацию о планах и аварийных отключениях в сетевом комплексе. Операторы будут принимать входящие вызовы от потребителей, отвечать на запросы клиентов, адресно информировать их об услугах, предоставляемых Обществом».

Создание call-центра — это логическое продолжение работающей с декабря в круглосуточном режиме «горячей линии» компании, организованной на базе центрального ЦОК филиала «Нижевоэнерго» для информирования потребителей о произошедших аварийных отключениях в электрических сетях и ходе аварийно-восстановительных работ.

По словам Сергея Андруса, создавая Объединенный информационный центр, руководство и специалисты компании хотели, чтобы люди получали информацию от первоисточника. «Очень важно, чтобы наши потребители знали, что в случае отключения электроэнергии мы спешим вернуть свет в их дома, а при необходимости технологического присоединения мы оперативно находим ресурсы для подключения. Я уверен, что новый Центр станет эффективной платформой для круглосуточной коммуникации с нашими клиентами».

Инновации в «Янтарьэнерго»

Петр Гранишевский: «Устанавливаемое на наших ПС итальянское оборудование марки SELTA — лучшее в своем классе»



Петр Гранишевский, начальник службы средств диспетчерского и технологического управления ОАО «Янтарьэнерго».

Внедрение инновационного оборудования и инновационных технологий на объектах российской электроэнергетики — одна из наиболее актуальных и важных для отрасли тем, учитывая накопившийся багаж недоинвестирования и общее далеко не лучшее состояние парка энергооборудования страны. В этой связи каждый пример модернизации в энергокомплексе достоин подробного рассмотрения и изучения. О том, как идет внедрение решений итальянской компании SELTA на ключевых подстанциях ОАО «Янтарьэнерго» (входит в ОАО «Холдинг МРСК») мы беседуем с Петром Гранишевским — начальником службы средств диспетчерского и технологического управления ОАО «Янтарьэнерго».

— Петр Григорьевич, насколько нам известно, на ряде подстанций ОАО «Янтарьэнерго» идет внедрение телеметрии SELTA?

— Да, мы автоматизируем диспетчерское управление подстанциями. Непосредственный заказчик проекта — ФСК. В данный момент устанавливается оборудование марки SELTA, которое позволяет собирать всю телеметрическую информацию с подстанций: о режимах работы, состоянии оборудования, положении коммуникационных аппаратов, включателей и выключателей линий, заземляющих ножей, разъединителей и так далее. Таким образом, дежурный персонал сможет получить практически всю технологическую информацию. Это также позволит в онлайн режиме увидеть ее диспетчерским центрам в области, в Санкт-Петербурге и в Москве. То есть, всем, кто обеспечивает управление режимами работы электрической сети.

— Как вы решали, где в первую очередь устанавливать оборудование SELTA?

— Новое оборудование ставится, прежде всего, на трех узловых подстанциях высокого напряжения ОАО «Янтарьэнерго» — ПС «Северная», ПС «Центральная» и ПС «Советская». От них в значительной мере, чем от других ПС, зависит электроснабжение области, и информация с этих ПС наиболее значима для диспетчерского управления областной энергосистемой.

— А как было до внедрения?

— У нас старое оборудование, которое выпускалось еще в советские годы. Достаточно надежное, но, конечно, не столь совершенное. Времена меняются... Устанавливаемое на наших ПС итальянское оборудование марки SELTA — лучшее в своем классе. При этом оно адаптируется к российским условиям вообще и к конкретным требованиям ОАО «Янтарьэнерго», в частности. — Вы его первыми апробировали?

— Насколько мне известно, мы одними из первых в России устанавливаем это оборудование, хотя перспективы его использования достаточно высоки, поскольку именно на него делается ставка в плане реновации наиболее ответственных российских подстанций. Сейчас оборудование находится в процессе пуско-наладки. Мы начинаем вводить его в опытную эксплуатацию, и на подстанциях дежурные уже могут видеть всю информацию. То есть, персоналу не надо ходить по подстанции к разным устройствам, приборам и щитам, теперь на экране монитора сразу полностью отображается весь объем необходимых данных. При этом оборудование позволяет также их архивировать. Появилась возможность посмотреть в ретроспективе, что было днем, неделю, месяцем назад и так далее. И, конечно, мы можем в заданном временном интервале проанализировать всю работу и все показатели энергосистемы. Еще одно важное свойство нового оборудования — его модульность.

— Можно чуть подробнее об этом?

— Модульность позволяет устанавливать оборудование как в одном шкафу, так и в разнесенном варианте, когда это нужно для удобства подключения и применения. Еще одна ее грань

— возможность дальнейшего наращивания оборудования и дополнительного подключения к различным видам устройств. В том числе, в оборудовании SELTA изначально заложены возможности перспективного развития с тем, чтобы в дальнейшем перейти к так называемой «цифровой подстанции» и развить установленную систему телемеханики до функций системы АСУТП без полной замены оборудования.

— Что означает это понятие?

— С точки зрения коммуникаций это означает: множество медных информационных кабелей заменены на одно оптическое волокно, по которому идет вся необходимая информация. Вкратце так.

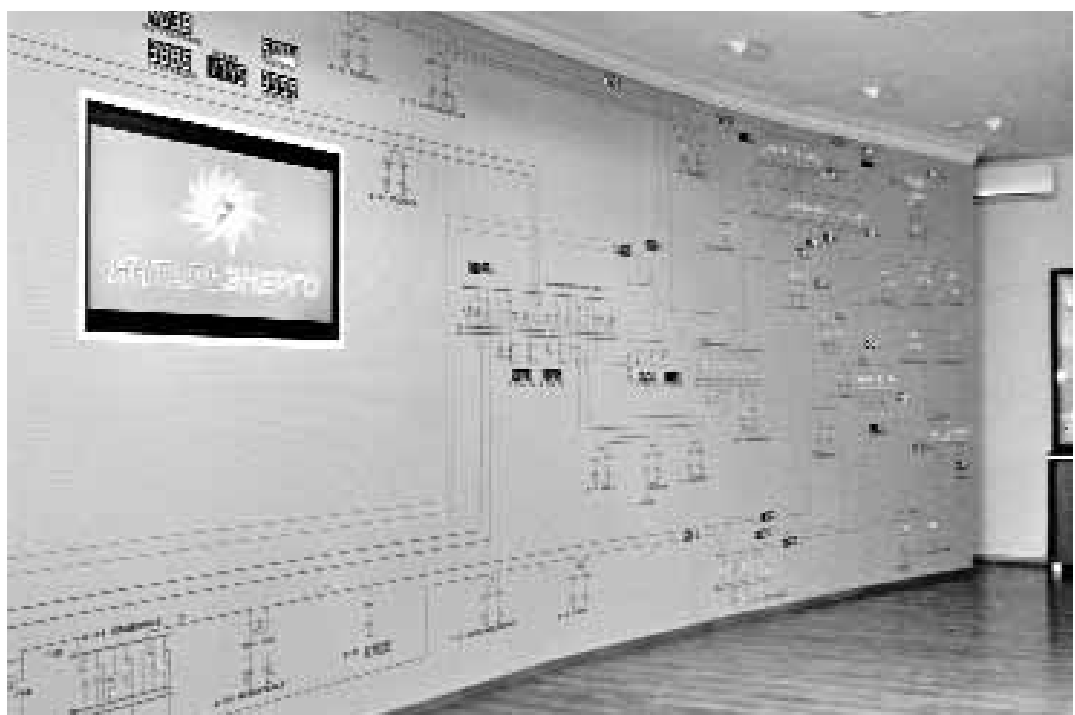
— Почему именно оборудование SELTA?

— Решение по оборудованию принимала Федеральная Сетевая Компания. Несколько лет назад ФСК объявила конкурс на поставку оборудования телемеханики для нескольких десятков подстанций четырех регионов Северо-Запа-

— Это очень важно. Ведь доставшиеся нам в наследство от советской энергетики подстанции, говоря профессиональным языком, — малонаблюдаемые. С точки зрения современных требований, мы получаем с них недостаточно технической информации для того, чтобы эффективно управлять режимами работы энергосистемы. ОАО «СО ЕЭС», ОАО «ФСК ЕЭС» и ОАО «Янтарьэнерго» получали минимум информации с подстанций о рабочей ситуации и состоянии энергообъектов, что не давало возможности оперативно реагировать на возмущения и превентивно нивелировать возможные пики нагрузок и нештатные ситуации. Теперь же, с внедрением нового оборудования SELTA, мы получаем максимальный объем информации с подстанций. Можно сказать — видим все.

— И все-таки: вы наверняка знаете конкурентов SELTA?

— По большому счету, в мире есть еще только три производителя, чье оборудование примерно



приближается к SELTA. Но это — если говорить о «железе». А по телемеханике эти производители уже явно уступают SELTA. И хотя на рынке можно найти оборудование подешевле, по уровню качества оно никак не соответствует требованиям ФСК и тем задачам, которые стоят перед российскими энергетиками. При этом российские требования и стандарты в данной области очень жесткие, что касается и резервирования, и времени отображения информации, и синхронизации — все это критично для управления энергетикой и недопущения срывов.

Кроме того, надо учитывать и еще один объективный фактор: итальянская компания Selta S.p.A. уже сорок лет работает на мировом рынке, и все ее технологии опробованы, есть отлаженный собственный производственный процесс. Компания не закупает комплектующие, а полностью производит на своих заводах. В Италии один из них производит оборудование для телемеханики и АСУТП, второй — оборудование связи. Яркая деталь: протоколы, по которым работает это «железо», разрабатывали сами итальянцы из SELTA, опробовали у себя, а уже потом весь мир энергетикой принял их за основу.

— Вы не рискуете — все-таки, новое оборудование?

— Рисков никаких нет. Итальянская сторона обеспечивает качество изготовления оборудования с очень высокой отказоустойчивостью. И передает его нам. Хочу отметить, что настроить эту систему очень несложно, тем более, что мы обеспечены полным комплектом инструментария для этого. Думаю, что и в дальнейшем проблем с ней у нас не будет.

— Насколько легко персоналу работать с этим оборудованием?

— Могу передать первое впечатление дежурного персонала: в общем-то, все понятно и на уровне пользователя максимально удобно для эксплуатации. Серьезных вопросов по обслуживанию никаких нет. Отображение и пользование информацией вполне доступны. Настройка и конфигурирование особых сложностей также не вызывают. Думаю, и на этапе опытной эксплуа-

тации комплекса, которая продлится месяца два-три, особых вопросов не возникнет. При этом у нас будет дополнительный контракт с производителем на гарантийное обслуживание и на дальнейшее сопровождение оборудования. — Вы сказали, что в оборудовании SELTA заложены возможности его совершенствования?

— Да. Имеется в виду расширение объемов телеуправления. Эксплуатация — процесс живой, схема подстанции развивается, изменяется первичное оборудование, строятся новые линии. Появляются новые типы датчиков, устройств выдачи информации, новые виды релейной защиты. Возникают потребности принимать дополнительную информацию не только по стандартным вариантам. Устройства РЗА совершенствуются, бурно развиваются микропроцессорные защиты. И так далее... Так вот, в новом оборудовании SELTA в этом смысле изначально заложены возможности подключения множества различных дополнительных внешних устройств. То есть, это «концентрат» возможностей сбора любой технической информации. В том числе и по протоколу 61.850 — самому современному в мире протоколу межсетевых обменов.

— Если попробовать коротко сформулировать достоинства нового инновационного оборудования...

— Прежде всего, это новое качество и удобство для работы. Новые условия для дежурного и диспетчерского персонала. Когда дежурный будет меньше бегать по подстанции, в нештатной ситуации он примет более взвешенное и продуманное решение. С новым оборудованием он на своем рабочем месте сразу увидит, что у него происходит на объекте и докладывает диспетчеру достоверную и оперативную информацию. При этом диспетчеры Системного оператора, начиная с РДУ, также охватывают вниманием всю картину полностью, анализируют ситуацию в комплексе и отдают соответствующие распоряжения дежурному персоналу подстанции. А это еще один шаг к автоматизации всех процессов, повышению наблюдаемости и управляемости. Соответственно — снижению аварийности. Более того: вся эта информация записывается. В любой момент можно «отмотать» назад и посмотреть, как вела себя аппаратура и люди в любой момент времени.

— То есть, в итоге ее и сокращается время на принятие решения?

— Конечно. К тому же, создается удивительная слаженность... Дежурный в трудной ситуации, обладая всей информацией, уже заранее понимает, какую именно команду ему отдаст диспетчер. И получит ее, он быстрее и четче ее выполнит. При этом несоразмерно увеличиваются объемы данных. Раньше с каждого присоединения поступала только информация о положении выключателя и мощности по этому присоединению. А сейчас еще и с разъединителя, заземляющих ножей, токи, напряжение, мощность по всем фазам... Сразу анализируется комплекс параметров и это позволяет полностью контролировать, что происходит на данном присоединении. Значит, резко увеличивается наблюдаемость объекта.

— То есть это позволяет повысить наблюдаемость?

— И управляемость. Как с точки зрения локального управления подстанцией, так и удаленной. Сейчас это практикуется, хотя пока не так распространено. Да и персонал на подстанциях не готов к тому, чтобы кто-то издавала управляющие выключателями, которые физически находятся рядом с ним. Но к этому все идет. К тому же, следует учитывать: энергосистема Калининградской области — изолированная, что создает дополнительные сложности. Внедрение новой техники позволяет повысить энергобезопасность и надежность снабжения региона. Диспетчер «Янтарьэнерго» теперь будет видеть полную картину того, что происходит на подстанциях, и оперативно принимать необходимые для управления режимами работы энергосистемы решения. Техника не только передает информацию, но и сигнализирует, в том числе о срабатывании различных защит, передает сигналы по разным системам безопасности и т.д. При этом идет сбор технологической информации. Все это вместе в комплексе позволяет нам более качественно управлять режимом системы и гарантировать бесперебойное энергообеспечение.

Олимпийская готовность

Энергообъекты Сочи проверили авторитетные эксперты

ОАО «ФСК ЕЭС» ведет строительство, модернизацию и реконструкцию 27 магистральных электросетевых объектов на территории Сочинского региона, которые задействованы в обеспечении спортивных объектов. Работы ведутся по плану, в чем в конце декабря прошлого года наглядно убедила рабочая группа во главе с председателем правления ОАО «ФСК ЕЭС» Олегом Бударгиным. Группа провела инспекционную поездку на объекты Сочинского региона, задействованные в проведении тестовых соревнований по 9 зимним олимпийским видам спорта, которые пройдут в 2012 году. В состав рабочей группы вошли заместители председателя правления ОАО «ФСК ЕЭС» Дмитрий Гуревич и Юрий Мангаров, руководители филиала ОАО «ФСК ЕЭС» — Магистральные электрические сети (МЭС) Юга, а также представители ОАО «ЦИУС ЕЭС».

В ходе инспекционной поездки рабочая группа ОАО «ФСК ЕЭС» осмотрела ключевой объект для энергоснабжения Горного кластера Зимней олимпиады 2014 года — подстанцию 220 кВ Поселковую, подстанции 110 кВ Мзымта и Спортивная, а также распределительные сети 10 кВ для электроснабжения горнолыжного курорта «Роза Хутор». Подстанция 220 кВ Поселковая введена в эксплуатацию в 2009 году. В феврале текущего года началось ее расширение и увеличение трансформаторной мощности. Это создаст условия для интенсивного социально-экономического развития Сочинского региона и технологического присоединения новых потребителей. Работы ведутся в рамках инвестиционной программы компании. В результате возрастает надежность электроснабжения крупных санаторно-курортных комплексов, спортивных олимпийских объектов Горного кластера Красной Поляны, среди которых — комплекс для соревнований по лы-



жным гонкам и биатлону, центр санного спорта, сноуборд-парк, фристайл-центр, олимпийская деревня и комплекс для прыжков с трамплина. Работы ведутся без ограничения электроснабжения потребителей. Завершение намечено на начало 2012 года.

Подстанция 110 кВ Мзымта суммарной мощностью 80 МВА поставлена под рабочее напряжение в текущем году, что позволило обеспечить функционирование кольцевой схемы электроснабжения горного кластера Красной Поляны. Создание нового энергетического кольца, объединяющего Краснополянскую ГЭС, подстанцию 220 кВ Поселковую, подстанции 110 кВ Лаура, Роза Хутор и Мзымта, значительно повысило энергетическую безопасность и системную надежность электроснабжения объектов Зимних олимпийских игр 2014 года. Новая подстанция 110 кВ Спортивная суммарной мощностью 80 МВА в Красной Поляне будет построена для обеспечения надежного электроснабжения олимпийских объектов горнолыжного комплекса «Роза Хутор» и инфраструктуры Олимпийской горной деревни. Подстанция будет расположена на высоте 1800 м над уровнем моря в Зоне финиша горнолыжных трасс.

Также в электроснабжении инфраструктуры тестовых соревнований будут задействованы 34 трансформаторных подстанций и 6 распределительных пунктов 10 кВ. Реализация проекта строительства подстанции 10 кВ началась в 2009 году. В рамках первого этапа было установлено 16 трансформаторных и 2 распределительных подстанций 10 кВ. Второй этап строительства состоит из трех пусковых комплексов. В настоящее время завершены работы по первому и второму пусковым комплексам. Работы по установке объектов 10 кВ третьего пускового комплекса завершатся в 2012 году. Всего в Горном кластере Олимпиады 2014 года будет построено 56 трансформаторных и распределительных подстанций 10 кВ. Особое внимание рабочей группы привлек первый в России Центр управления Краснополянской группой подстанций (ЦУГП). Новая модель организации деятельности ЦУГП позволит обеспечить единое непрерывное дистанционное управление энергообъектами 10 кВ и 110-220 кВ горного кластера Сочинского региона.

ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

Лауреат ИТРП

Автоматизация индустрии: опыт применения

Компания ИТРП стала лауреатом конкурса научно-технических статей «Автоматизация в промышленности: опыт применения», приуроченного к 12 международной специализированной выставке «Автоматизация 2011». Организаторами конкурса выступили журнал «Автоматизация в промышленности» и организационный комитет выставки «Автоматизация».

В конкурсе научно-технических статей «Автоматизация в промышленности: опыт применения» приняли участие 15 компаний. По итогам конкурса 24 ноября состоялся семинар, на котором был представлен ряд статей, посвященных опыту применения программных и аппаратных средств автоматизации. Мероприятие вошло в деловую программу «Автоматизация 2011».

Выставка «Автоматизация 2011» проходила в Петербургском СКК в рамках Международного промышленного форума «Радиоэлектроника. Приборостроение. Автоматизация». По отзывам экспертов, выставка является зеркалом работы всей отрасли автоматизации. Это единственное мероприятие в Санкт-Петербурге и одно из немногих в России, тематикой которого является автоматизация в промышленности.

«На всех выставках, семинарах, конференциях представлены характеристики оборудования, готовые системы, приводятся системы выполненных проектов, но готовый проект, готовые технические средства нельзя просто установить на предприятии, так как у каждого из них своя специфика и свои потребности», — отмечает Наталья Аристова, главный редактор журнала «Автоматизация в промышленности», инициатор и организатор конкурса статей. — Необходимо учитывать особенности конкретного предприятия в плане парка программно-технических средств, организационные, архитектурные нюансы предприятия, его территориальное распределение. Конкурс посвящен именно опыту, от выбора программно-технических средств и исполнителя до внедрения и сопровождения, включая все нюансы».

Николай Лисин, заместитель директора компании «Институт типовых решений — Производство» (ИТРП), соавтор конкурсной статьи, представил участникам семинара проект автоматизации управления производством ОАО «Гамма» — ведущего производителя товаров для творчества, художественных материалов и канцелярских товаров, на платформе типового решения «ИТРП: Промышленное производство 8». Выступление представителя ИТРП вызвало активное обсуждение статьи и проекта в рамках круглого стола, ставшего завершающим этапом семинара.

«В настоящее время с помощью новой системы в ОАО «Гамма» автоматизированы процессы планирования продаж, производства и закупок, в том числе посменное производственное планирование. Также на предприятии отлажен механизм контроля качества с автоматическим формированием необходимых пакетов документов, контролируются нормативы расхода сырья и материалов на выпуск, рассказал Николай Лисин. — При этом в системе полностью сохранена возможность централизованного обновления конфигурации по мере выхода обновлений».

По итогам финального обсуждения в рамках круглого стола статья специалистов ИТРП была признана одним из лауреатов конкурса научно-технических статей «Автоматизация в промышленности: опыт применения».

Компания «Институт типовых решений — Производство» (ИТРП) специализируется на разработке и внедрении систем управления производственными предприятиями на платформе «1С:Предприятие 8». Компания ИТРП является дочерним предприятием фирмы «1С», имеет статус «1С:Франчайзи». В 2004 году эксперты компании ИТРП приняли ведущее участие в разработке решения фирмы 1С «Управление производственным предприятием». В 2005 году система менеджмента качества компании была сертифицирована по международному стандарту ISO 9001:2000. С 2007 по 2011 гг. было выпущено несколько новых типовых решений на платформе «1С:Предприятие 8». Клиентами компании являются более 1000 производственных предприятий на территории СНГ и стран Балтии, а ее партнерская сеть насчитывает свыше 150 организаций в России и ближнем зарубежье. ООО «ИТРП» предлагает услуги и tiraжные комплексные решения ERP-класса для автоматизации учета и управления на производственных предприятиях различных отраслей.

Приемы защиты

Строго конфиденциально

Татьяна Захарченко

Компания SearchInform, ведущий российский производитель средств обеспечения информационной безопасности, провела в Калининграде семинар, посвященный защите организаций от утечек конфиденциальных данных. Мероприятие проводилось в рамках ежегодного SearchInform Security Road Show-2011, которое с 27 сентября проводится в 23 городах России и Украины.

Участие в работе семинара приняли более двадцати представителей государственных и коммерческих организаций. Стоит отметить, что среди гостей мероприятия были как специалисты по информационной безопасности и руководители профильных служб, так и работники, в чью сферу интересов информационная безопасность входит косвенно — ИТ-специалисты и руководители организаций.

Главной темой семинара стала практика обеспечения информационной безопасности и контроля информационных потоков в организациях с помощью «Контура информационной безопасности SearchInform» — комплексного средства, предназначенного для предотвращения утечек информации по всем электронным каналам. Специалисты компании SearchInform продемонстрировали на практике возможности решения по контролю различных каналов передачи данных. Особый интерес у участников семинара вызвали такие возможности «Контура информационной безопасности SearchInform», как перехват зашифрованного трафика с помощью агентов, устанавливаемых на рабочих станциях сотрудников организации, а также запатентованный алгоритм «Поиска похожих документов», позволяющий использовать в качестве поискового запроса большие объемы информации и находить данные в общем потоке даже в том случае, если перед отправлением они были умшенливо изменены инсайдером.

После презентации состоялось обсуждение, в ходе которого наибольший интерес вызвали возможности SearchInform DeviceSniffer — компонента «Контура информационной безопасности SearchInform», предназначенного для контроля данных, записываемых на внешние носители информации.

Как отметил коммерческий директор SearchInform Сергей Ожegov, «Калининград, как и другие российские регионы, показал очень высокий интерес к проблемам обеспечения информационной безопасности. Мы видим, что наши продукты интересны — многие из присутствовавших на семинаре приняли решение о разворачивании тестовой версии «Контура информационной безопасности» у себя в организации. Уверен, что мы наладим взаимовыгодное сотрудничество со многими калининградскими компаниями». Серия семинаров-презентаций SearchInform по информационной безопасности проходит в 23 городах России и Украины. В работе семинаров-презентаций традиционно участвуют специалисты по информационной безопасности и руководители различных организаций — госпредприятий, крупных дистрибуторов, производственных, страховых, нефтегазовых, телекоммуникационных компаний, банков, силовых ведомств, политических структур.

Intel forever

Обзор основных тенденций 2011 года

Корпорация Intel — мировой лидер в разработке инновационных решений для вычислительной техники, создающая высококачественные продукты, являющиеся основой компьютеров и других вычислительных устройств во всем мире, представила краткий обзор основных тенденций 2011 года. Особый смысл этому придает тот факт, что 15 ноября 2011 года исполняется 40 лет со дня изобретения Intel® 4004, первого микропроцессора общего назначения, доступного в продаже. Этот микропроцессор снизил стоимость компьютера в 100 раз, появился рынок доступных компьютеров. В то время никто не мог предвидеть взрывоподобного развития \$300-миллиардной полупроводниковой индустрии и объемов продаж ИТ-решений и услуг на триллионы долларов по всему миру.

Энергопотребление приобретает важное значение

Вопросам эффективного энергопотребления сегодня уделяют особое внимание. Чем меньше потребление энергии, тем больше экономия и выгода. Поэтому компании занимаются поиском более эффективных решений для сокращения расходов. Корпорация Intel постоянно снижает энергопотребление в своих продуктах, начиная с процессоров для серверов и заканчивая чипами для карманных устройств. В 2013 году Intel планирует выпустить микроархитектуру под кодовым названием Haswell с 20-кратным снижением потребляемой мощности в режиме ожидания по сравнению с сегодняшними решениями. В Haswell используются трехмерные транзисторы Tri-Gate, а производство осуществляется в соответствии с нормами 22-нанометрового техпроцесса. Новая архитектура стан «сердцем» ультрабуков™, которые смогут работать от батареи до 10 суток в режиме ожидания. Ученые Intel Labs разработали Near-Threshold Voltage Processor, питающийся от солнечного элемента размером с почтовую марку. Такой чип способен в пять и более раз снизить энергопотребление устройств различного типа.

Распространение вычислительных устройств

С развитием технологий связи современные устройства стали представлять собой скорее миникомпьютеры, функциональность которых имеет прямую зависимость от мощности микропроцессоров. Раньше устройства поддерживали лишь базовые функции

Встраиваемые решения

Аналитики IDC отмечают переход от изолированных встраиваемых систем с ограниченной функциональностью к интеллектуальным решениям с расширенными возможностями связи. Согласно IDC, объем сегмента та-

связи и представляли собой статические системы, а мобильные телефоны использовались только для разговоров. Сейчас же с помощью смартфонов люди выходят в интернет, слушают музыку и смотрят фильмы. Стремясь революционизировать рынок ПК (объем которого измеряется одним миллионом устройств, продаваемых ежедневно), Intel расширяет возможности целого ряда интеллектуальных систем, включая встраиваемые системы, планшеты, нетбуки и смартфоны. С появлением и распространением новых устройств большое значение приобретает безопасность.

Сегодня большинство решений по обеспечению безопасной работы ориентировано на ПК. Однако с учетом того, что в передаче данных при-



мают участие смартфоны, планшеты и даже автомобили, таких решений в будущем будет недостаточно. По данным аналитиков, число встроено-ных программ, ориентированных на смартфоны и планшеты, выросло на 250%. Решения нового поколения должны защищать различные типы устройств, занимать мало места в памяти мобильного устройства и поддерживать непрерывный интернет-соединение. Intel вместе с McAfee создает программные и аппаратные решения, способные расширить продуктовый портфель McAfee для мобильного сегмента. Первым совместным продуктом стала платформа McAfee DeepSAFE, действующая аппаратные функции процессоров Intel® Core i3, i5 и i7.

Встраиваемые решения

Аналитики IDC отмечают переход от изолированных встраиваемых систем с ограниченной функциональностью к интеллектуальным решениям с расширенными возможностями связи. Согласно IDC, объем сегмента та-

связи и представляли собой статические системы, а мобильные телефоны использовались только для разговоров. Сейчас же с помощью смартфонов люди выходят в интернет, слушают музыку и смотрят фильмы. Стремясь революционизировать рынок ПК (объем которого измеряется одним миллионом устройств, продаваемых ежедневно), Intel расширяет возможности целого ряда интеллектуальных систем, включая встраиваемые системы, планшеты, нетбуки и смартфоны. С появлением и распространением новых устройств большое значение приобретает безопасность.



свой анонимно определять и записывать параметры людей: их возраст, пол и время, уделенное товару. Располагая этой информацией, розничные сети могут создавать более эффективные и релевантные рекламные кампании и повышать уровень вовлечения покупателя в процесс выбора товара.

Планшеты и нетбуки

Среди компаний, представивших прототипы устройств с процессором Intel® Atom Z670 (кодовое имя Oak Trail): Evolve III, Fujitsu Limited и Motion Computing. Этот процессор обладает пониженным энергопотреблением и теплоотдачей. Он может работать с разными операционными системами, в том числе Google Android и Microsoft Windows. Платформа Intel Atom под кодовым названием Cedar Trail — следующее решение Intel для нетбуков. Это решение для тонких, легких и дешевых компьютеров, обладающих пассивной системой охлаждения, которая поддерживает низкую температуру и

не шумит. Новая платформа также подходит для настольных ПК начального уровня и компьютеров «все в одном». Intel поставила более 100 млн процессоров для нетбуков с 2008 года.

Смартфоны

Intel добилась существенного прогресса в развитии портфеля мобильных решений, в том числе в полупроводниковых технологиях, ПО и средствах связи. Совместно с Google корпорация Intel работает над оптимизацией будущих версий операционной системы Android™ для процессоров Intel® Atom. Ключевой целью является сокращение сроков коммерциализации смартфонов с процессорами Intel, работающих под управлением Android. Ожидается, что до конца текущего года начнется выпуск первых устройств на Medfield — «системы-на-чипе» с архитектурой x86, обеспечивающей высокую производительность в составе планшетов и смартфонов, которые предъявляют высокие требования к энергоэффективности. Первые устройства на базе Medfield появятся на рынке в первой половине 2012 года.

Программное обеспечение

Приверженность Intel стратегии по выпуску продуктов и технологий более удобных для пользователей подтверждается заметным ростом подразделения Software and Services Group, в зону ответственности которого входит оптимизация работы чипов Intel. Чтобы сделать продукты более удобными Intel сотрудничает с разработчиками ПО и партнерами. Софтверное подразделение уделяет особое внимание безопасности, мобильным платформам, встраиваемым системам, планшетам, нетбукам, информационно-развлекательным системам для автомобилей, Microsoft Windows, Google Android и другим операционным системам и открытым проектам. Linux Foundation в сотрудничестве с LiMo Foundation создали Linux-платформу с открытым кодом под названием Tizen, в основу которой легли операционные системы MeeGo и LiMo8. Центр Intel AppUp отныне включает не только приложения для нетбуков, но и обычных ноутбуков и ультрабуков. В будущем его ассортимент будет расширен HTML5- и LBS-приложениями. Соединение Microsoft Windows 8 и лидирующих на рынке 22-мм процессоров Intel способно создать лучшую пользовательскую среду. Операционная система Microsoft Windows 8 открывает значительные перспективы для дальнейшего роста Intel и укрепления ее позиций как поставщика «систем-на-чипе» для планшетов, гибридов и т.д.

Исследование

«Астерос»

Мифы использования устройств

Анастасия Денисова

Исследование компании «Астерос» развеивает мифы использования мобильных устройств в корпоративной среде. Вопреки мнению, что ИТ-руководители против проникновения мобильных технологий в бизнес, СТО выступают их «евангелистами». Бизнесу уже мало использовать на смартфонах и планшетах базовые ИТ-сервисы, как электронная почта. Менеджмент заинтересован в работе с системами ERP и BI в мобильном формате.

Компания «Астерос» проанализировала основные потребности и проблемы при использовании мобильных устройств в бизнесе. В исследовании приняло участие 86 ИТ- и бизнес-руководителей. Были опрошены представители из списка 1000 крупнейших компаний России, по версии СПАРК, из различных отраслей: телекома, финансов, промышленности, транспорта и FMCG. Есть мнение, что ИТ-руководители не одобряют распространение мобильных устройств в корпоративной среде. Однако большинство СТО (75%) сами активно применяют смартфоны и планшеты в служебных целях и положительно относятся к их проникновению в бизнес. Массовое использование в компании мобильных устройств усложняет работу ИТ-департаментов — считает только 37% СТО. Тогда как 38% ИТ-руководителей уверены, что увеличение сотрудников мобильными технологиями не создает дополнительной нагрузки на ИТ-службу. Еще 25% ИТ-директоров полагают, что использование мобильных устройств даже упрощает работу их подразделений.

Почему же мобильные устройства еще не завоевали корпоративный мир? Бизнес не заинтересован в использовании мобильных технологий — отмечает 42% опрошенных СТО. Другими барьерами для проникновения смартфонов и планшетов в корпоративную среду были названы отсутствие проработанных политик безопасности (29%) и необходимость дополнительных затрат на поддержку (25%). Интересно, что по мнению IDC ИТ-структуры неверно оценивают масштабы использования личных мобильных устройств в бизнесе. Однако большинство опрошенных СТО уверены — они хорошо осведомлены в этом вопросе. 62% ИТ-директоров готовы даже точно назвать число сотрудников, применяющих смартфоны и планшеты для работы. Тем не менее, по оценке 58% бизнес-пользователей работа мобильных устройств не поддерживается ИТ-департаментами их компаний. Очевидно, что устранение разрыва между потребностями бизнеса и поддержкой со стороны ИТ — первоочередная задача для ИТ-подразделений.

Сегодня самыми востребованными мобильными сервисами для бизнес-руководителей остаются электронная почта (42%) и доступ к корпоративным ресурсам (42%). Однако этого функционала недостаточно. Бизнесу важна возможность согласовывать документы на планшетах и смартфонах, ставить резолюции в системе электронного документооборота (47%). Кроме того, необходим доступ к мобильным устройствам в отдельном функционировании ERP-систем (32%) и BI-решениями (32%). «Общаясь с нашими клиентами, мы чувствуем большой интерес к использованию мобильных устройств в бизнесе. Бизнесу уже мало использовать планшет для чтения корпоративной почты и проведения презентаций. Руководители заинтересованы в том, чтобы видеть полную картину своего бизнеса и управлять им, а ИТ готовы поддержать эти потребности. Результаты проведенного нами исследования подтвердили это. Наша компания является первым в России официальным системным интегратором Apple. И мы готовы привести магию мобильных технологий Apple в российский бизнес и сделать их работу в корпоративной среде эффективной и надежной», — уверен Михаил Эрэнбург, президент группы «Астерос».

ТОИР на Балтике

СпецТек развивает системы

Игорь Антоненко, начальник отдела маркетинга НПП «СпецТек»

Компания «СпецТек» провела аудит системы управления техническим обслуживанием и ремонтом оборудования ОАО «Пивоваренная компания «Балтика», и разработал рекомендации по ее развитию с использованием возможностей информационных технологий.

ОАО «Пивоваренная компания «Балтика» — лидер российского рынка пива. Ей принадлежат 11 пивоваренных заводов, в том числе крупнейших в России и Восточной Европе завод «Балтика-Санкт-Петербург». Компания обладает развитой сетью дистрибуции и логистики, железнодорожный парк «Балтики» насчитывает более 1600 грузовых вагонов. Инфраструктура компании включает также солодовни и региональные склады, дочерние предприятия и зарубежные представительства.

Располагая такими обширными производственными активами, руководство «Балтики» уделяет пристальное внимание организации процессов технического обслуживания и ремонта (ТОИР). Менеджмент предприятия заинтересован в повышении управляемости и прозрачности процессов ТОИР, влияющих на себестоимость продукции и производительность, экологию и безопасность производства. В этой связи компания «Балтика» обратилась за консультационными услугами к НПП «СпецТек». Договор об оказании услуг был заключен в конце апреля 2011 года, и к настоящему времени все работы по договору выполнены. На первом этапе консультанты НПП «СпецТек» провели семинар, посвященный современному состоянию систем и методов управления ТОИР, представили Заказчику типовую модель информационной системы управления, а также провели аудит действующей в компании системы управления ТОИР. Цель аудита — определить, насколько совершенна система управления ТОИР Заказчика, и по каким направлениям возможны улучшения.

В ходе аудита консультанты НПП «СпецТек» руководствовались положениями стандартов, используемых в мировой практике, таких как PAS 55-1:2008, PAS 55-2:2008, SAE JA 1011:2009, SAE JA 1012:2011, ISO 14224:2006, а также стандартов предприятий. По итогам аудита Заказчику представлен развернутый отчет. Экспертная оценка аудиторов выявила направления возможных улучшений, такие как управление надежностью, менеджмент рисков, показатели системы ТОИР, применение информационной системы, анализ отказов и простоев, обслуживание по состоянию, управление работами сторонних организаций, управление справочником ТМЦ и другие. На втором этапе консультанты НПП «СпецТек» разработали техническое задание, содержание которого — рекомендации и меры по улучшению в выявленных направлениях, в том числе рекомендации по методологической поддержке бизнес-процессов, описания бизнес-процессов, реализация требований к системе управления ТОИР на основе использования информационных технологий, и т.д.

«Мы утвердили техническое задание, и приступили к его выполнению. Система, которую мы создаем, будет полностью интегрирована в корпоративную систему управления. Она закроет выявленные пробелы в бизнес-процессах, ликвидировав фрагментацию и разрывы информационных потоков, связанных с эксплуатацией оборудования», — отметил Герман Эпштейн, Директор по информационным технологиям компании «Балтика». «Высокая вовлеченность рабочей группы заказчика в процесс аудита, разработки и согласования технического задания позволила нам без потери темпов и в срок выполнить работы в полном объеме. В настоящее время наша сотрудничество с заказчиком продолжается», — отметил Игорь Крюков, руководитель рабочей группы НПП «СпецТек».

ARM Cortex-M4 и Cortex-M3

Самые быстрые в мире микроконтроллеры

Александра Долгополова

Компания NXP Semiconductors N.V. анонсировала новый цифровой сигнальный контроллер (DSC) LPC4300 с тактовой частотой 204 МГц — самый высокоскоростной в мире процессор ARM Cortex™-M4. LPC4300 является первым в отрасли асимметричным двухядерным цифровым сигнальным контроллером с сопроцессором Cortex-M0. Компания также объявила еще об одном своем достижении — повышении тактовой частоты микроконтроллеров серии LPC1800 до 180 МГц, которое укрепляет ведущую роль NXP как производителя самых быстрых в мире микроконтроллеров на базе Cortex-M3. LPC4300 и LPC1800, которые разрабатывались параллельно и изготавливаются по одной и той же 90-нанометровой технологии с ультранизким током утечки, совместимы по выводам и программному обеспечению, а также имеют множество одинаковых функций.

«LPC4300 не просто очередной Cortex-M4. Это отличный выбор для заказчиков, которым требуется высокопроизводительный микроконтроллер с возможностями цифрового сигнального процессора», — отметил Гордон Купер, менеджер по маркетингу продукции, подразделение микроконтроллеров, компания NXP Semiconductors. — Мы предлагаем разработчикам встраиваемых систем возможность плавной миграции с LPC1800 на LPC4300, который содержит цифровой

сигнальный процессор и блок вычислений с плавающей запятой».

Первым представителем серии LPC4300 станет LPC4350 в корпусе BGA256, оснащенный статическим ОЗУ емкостью 264 КБ и не содержащий флэш-памяти; его уже можно заказать у крупных партнеров-дистрибуторов. Микроконтроллеры с флэш-памятью появятся в I квартале 2012 года.

NXP LPC4300 с тактовой частотой 204 МГц — самый высокоскоростной на сегодняшний день микроконтроллер ARM Cortex-M4. Благодаря высокой тактовой частоте серия LPC4300 идеально подходит для широкого круга применений, таких как встраиваемые радиомодули, приложения высшего класса для управления двигателями, промышленная автоматизация, кассовые терминалы, медицинские приборы и автомобильные аксессуары.

LPC4300 имеет уникальную асимметричную двухядерную архитектуру с двумя процессорами ARM: ядро Cortex-M4 оптимизировано для обработки данных в режиме реального времени, а ядро Cortex-M0 оптимизировано для управления в режиме реального времени. Дополнительному ядру Cortex-M0 с небольшим количеством транзисторов переданы многие из функций управления и обработки операций ввода/вывода, которые занимали полосу пропускания ядра Cortex-M4, это позволяет ядру Cortex-M4 направить все ресурсы на то, что оно делает лучше всего: на «управление» чисел для приложений управления цифровым сигналом. Оба ядра способны работать на частоте 204 МГц.

Компания NXP и ее партнеры предлагают широкую поддержку в виде ПО и

инструментальных средств разработки для микроконтроллеров LPC4300 и LPC1800, включая совместимую со стандартом CMSIS библиотеку драйверов периферийных устройств; полнофункциональную USB библиотеку с открытым исходным кодом и содержащиеся в ПЗУ драйверы USB для интерфейсов Hi-Speed USB Host/Device/OTG с встроеными микросхемами физического уровня (PHY); а также графическую библиотеку emWin компании SEGGER (для заказчиков NXP бесплатно). Для отладки в двухядерной среде предлагаются лучшие инструментальные средства разработки ARM, включая IAR Systems, Keil, а также интегрированная среда разработки NXP LPCXpresso на базе Eclipse.

NXP Semiconductors N.V. поставляет решения на основе высокопроизводительных смешанных цифро-аналоговых (High Performance Mixed Signal) и стандартных полупроводниковых компонентов, в которых воплощен лидирующий на рынке опыт разработок компании в области радиочастотных и аналоговых сигналов, управления питанием, интерфейсов, безопасности и цифровой обработки сигнала. Эти инновационные решения используются в широком диапазоне применений для автомобильной и промышленной электроники, средств идентификации, инфраструктуры беспроводной связи, систем освещения, мобильных устройств, бытовой техники и вычислительных систем. Являясь глобальным производителем полупроводниковых компонентов, компания представлена более чем в 25 странах мира и обладает годовым доходом в \$4,4 млрд (2010 год).

Natural Balance

Новый энергоэффективный дом от ROCKWOOL

Татьяна Андреева

25 января 2012 года в городе Набережные Челны Республики Татарстан завершено строительство энергоэффективного дома Natural Balance. При реализации проекта компания ROCKWOOL выступила консультантом в области энергоэффективных технологий и поставщиком решений на основе каменной ваты.

Дом Natural Balance продолжает серию проектов компании ROCKWOOL по строительству доступных энергоэффективных частных зданий. Потребление энергии на отопление дома Natural Balance составляет 37,3 кВт·ч на кв. м в год, что на 78,5% меньше нормативного. Дом относится к классу энергоэффективности «А».

Теплоизоляция ROCKWOOL для стен, пола, крыши стала ключевым элементом для достижения низкого энергопотребления здания. Благодаря этому в доме отсутствует необходимость в традиционной системе отопления. Обогрев и горячее водоснабжение здания обеспечивается геотермальным насосом. В доме нет радиаторов, отопление происходит за счет водяного теплого пола (низкотемпературная система отопления).

Инвестиции в энергоэффективные решения привели к увеличению стоимости возведения здания на 22,2%. Годовая экономия за счет уменьшения энергозатрат на отопление составит 22125 руб. в год (расчет проводился в сравнении с дешевым источником энергии для отопления — газом).

Дизайн двухэтажного дома общей площадью в 186 м² выполнен в традиционном стиле,



привычном для разных уголков нашей страны, что демонстрирует доступность и эффективность энергосберегающих технологий в обычных зданиях.

Фасад дома — уникальный. Он облицован защитными декоративными панелями Rockpanel на основе каменной ваты. Из многообразия оттенков для фасада был выбран натуральный цвет каменной ваты, подчеркивающий экологичность дома. Дом Natural Balance приобрела семья, кото-

рая решила сменить свой обычный коттедж на зеленое здание, позволяющее экономить.

«Реализованный проект ярко демонстрирует, что энергоэффективное строительство экономически выгодно, доступно и применимо в зданиях с традиционным дизайном», — комментирует директор по маркетингу ROCKWOOL Russia Group Ирина Садчикова. В феврале 2011 года был представлен первый энергоэффективный дом Rockwool в России — Green Balance.

решила сменить свой обычный коттедж на зеленое здание, позволяющее экономить.

«Реализованный проект ярко демонстрирует, что энергоэффективное строительство экономически выгодно, доступно и применимо в зданиях с традиционным дизайном», — комментирует директор по маркетингу ROCKWOOL Russia Group Ирина Садчикова. В феврале 2011 года был представлен первый энергоэффективный дом Rockwool в России — Green Balance.

Подразделение Rockwool СНГ входит в Группу компаний Rockwool — мирового лидера в производстве решений из каменной ваты. Продукция применяется для утепления, звукоизоляции и огнезащиты и предназначена для всех видов зданий и сооружений, а также для судостроения и промышленного оборудования. ROCKWOOL оказывает консультационные услуги в области повышения энергоэффективности зданий, предоставляет системные решения для утепления фасадов, кровель и огнезащиты, декоративные панели для фасадов, акустические подвесные потолки, звукоизолирующие барьеры для защиты от дорожного шума и антивибрационные панели для железных дорог, искусственную почву для выращивания овощей и цветов.

СПРАВКА «ПЕ»:

Компания Rockwool основана в 1909 году, ее центральный офис находится в Дании. Rockwool принадлежит 26 заводов в Европе, Северной Америке и Азии. Штат насчитывает более 9000 специалистов. Продажи Группы за 2010 год составили около 1,6 млрд евро. Российские производственные предприятия Rockwool находятся в г. Железнодорожный Московской области и в г. Выборг Ленинградской области, а также в г. Троицк Челябинской области. В ОЭЗ «Алабуга» (республика Татарстан) идет строительство завода с самой мощной линией по производству каменной ваты в мире.

Прозрачные OLED панели

BASF и Philips: органические светодиоды для автомобилей

Ксения Шустова

Компании BASF и Philips объявили о крупном достижении в разработке и применении технологии OLED (органических светодиодов), которая теперь может быть интегрирована в крышу автомобиля. Разрабатываемые OLED панели в выключенном состоянии становятся прозрачными, открывая превосходный вид водителю и пассажирам. Включенные панели позволяют обеспечивать в салоне машины приятный равномерный свет. Появление концепта использования органических светодиодов для крыш автомобилей стало результатом долгосрочного сотрудничества Philips и BASF в рамках исследования и развития OLED модулей.

Прозрачные OLED панели открывают безграничные возможности для дизайнеров и знаменуют новый подход в автомобильном проектировании. В структуру прозрачных органических светодиодов может быть также интегрирована невидимая солнечная батарея. «Подобное сочетание новейших технологий позволяет водителю наслаждаться вождением днем, пока батарея собирает энергию, а ночью включенные органические светодиоды наполняют салон

автомобиля приятным теплым светом», — говорит доктор Феликс Герт, глава подразделения органических светодиодов и органического фотоэлектричества компании BASF Future Business GmbH. Доктор Дитрих Бертрам, глава подразделения OLED в компании Philips также подчеркивает: «Наш совместный проект выявил новые удивительные возможности органических светодиодов и раскрыл потенциал OLED панелей Philips Lumiblade, помогающих инновационным образом использовать источники света и делать жизнь людей более комфортной».

Сотрудничество BASF и Philips началось в 2006 году, когда была запущена инициатива Федерального министерства образования и научных исследований Германии «OLED 2015». BASF создает органические материалы, такие как красители, используемые при разработке и производстве органических светодиодов Philips. Сотрудничество позволило совместить научную разработку OLED технологий и их практическое применение в дизайне крыши автомобиля.

Органические светодиоды являются одним из наиболее энергоэффективных источников освещения и, благодаря своей структуре, они открывают новые возможности для дизайнеров. Толщина OLED панелей не превышает 1,8 мм, а в



выключенном состоянии они абсолютно прозрачны. Включенные органические светодиоды излучают рассеянное свечение по всей поверхности, поэтому освещение от OLED панелей является более мягким и позволяет избежать резких теней.

Запущенный в январе 2010 года совместный проект «TOPAS 2012» ознаменовал собой переход на вторую стадию инициативы Федерального министерства образования и научных исследований Герма-

нии «OLED 2015». «TOPAS» расширяется как «тысяча люмен органических фосфоресцирующих приборов для применения в системах освещения». В рамках проекта партнерство консорциума (который включает BASF и Philips) сосредоточится на развитии инновационных материалов и компонентов архитектуры, а также на создании новых машин для производства световых решений с высокоэффективными органическими светодиодами.

Являясь мировым лидером в области здравоохранения, потребительских товаров и световых решений, Philips в своих технологических и дизайнерских решениях ориентируется на людей. Потребности потребителей и принцип «разумно и просто» лежат в основе всех разработок компании. Штаб-квартира Philips находится в Нидерландах, 120 000 сотрудников работают в представительствах компании более чем в 100 странах мира. Объем продаж в 2010 году составил 22,3 млрд евро.

«Центр оценки»

НАПО использует новые методики кадрового резерва

Управление персоналом Новосибирского авиационного производственного объединения им. В.П. Чакалова (НАПО) начало работу с новой методикой создания кадрового резерва предприятия — «Центр оценки». Проект «Формирование кадрового резерва» начал действовать на заводе в 2011 году.

В НАПО с осени проводится оценка персонала. Для участия в программе кадрового резерва выдвигаются специалисты, из которых формируются группы по 6-8 человек. Их участники выполняют письменные задания, решают производственные задачи. Оценка персонала производится по ряду

компетенций — активная жизненная позиция, стремление к развитию и достижению результата, умение работать в команде, коммуникация, продуктивность мышления, лидерство, способность к принятию решений и организаторские способности. После прохождения «Центра оценки» работники будут направляться на обучение по программе кадрового резерва, включающей серию управленческих семинаров и тренингов, подготовку и защиту выпускной работы, участие в перспективных направлениях деятельности подразделений объединения. На сегодняшний день «Центр оценки» — наиболее эффективная методика оценки персонала, обеспечивающая высокую достоверность результатов. Такая

точность результатов достигается за счет сочетания взаимодополняющих тестов и упражнений, а также моделирования ситуаций, максимально приближенных к производственным. Это позволяет оценить действия и поведение участников в соответствии с заданным набором компетенций (профессионально важных качеств). Использование этой методики позволяет компании «Сухой» получать комплексную структурированную оценку сотрудника, достигая более высокой обоснованности и точности кадровых решений, дает возможность руководить коллективом с учетом индивидуальных особенностей сотрудников, разрабатывать программы обучения и др. Пресс-служба компании «Сухой»

Highscreen BlackBox HD-mini

Компактный видеорегиистратор формата HD

Бренд Highscreen появился на рынке мобильной электроники со своими смартфонами, благодаря которым и приобрел некоторую популярность. Между прочим, в 2009 году именно Highscreen выпустил первый в России смартфон на Android, а в 2011 году его смартфон стал вторым на рынке «двухсимочных» Android-фонов в России. В том же 2011 году компания попробовала свои силы в производстве автомобильных видеорегиистраторов и выпустила модель Highscreen BlackBox. Вокруг данного устройства было множество споров: компания оснастила девайс двумя видеорегиистраторами для фронтальной и внутренней съемки, но лишила устройство экрана и аккумулятора.

В обновленном видеорегиистраторе, получившем название Highscreen BlackBox HD-mini, осталась только одна камера, зато теперь она умеет записывать видео в HD-качестве. Кроме того, в устройстве появились встроенный источник питания и небольшой дисплей.

Highscreen BlackBox HD-mini — один из самых маленьких видеорегиистраторов, способных записывать видео в HD-качестве. Его компактность положительно сказывается и на безопасности, поскольку при скромных габаритных размерах устройства его можно закрепить даже за зеркалом заднего вида, тем самым сведя к минимуму обзор через лобовое стекло к минимуму. Дизайн устройства удался: яркие-красные кнопки на боковых гранях черного корпуса выглядят аккуратно и привлекательно.

Обновленный видеорегиистратор Highscreen BlackBox HD-mini имеет не большой экран диагональю 2 дюйма. Он позволяет правильно ориентировать камеру в пространстве, да и просто возможность просмотреть видеозапись на месте происшествия зачастую бывает полезной. Конечно, рассмотреть мельчайшие подробности на дисплее такого размера не получится, но это можно сделать после на



компьютере. Встроенный микрофон записывает разговоры в салоне, что удобно при общении с сотрудниками ГИБДД. Датчик движения может включать видеорегиистрацию в автоматическом режиме, а в режиме охраны устройство делает три JPG-фотографии объекта, появившегося в поле зрения камеры.

Видеорегиистратор Highscreen BlackBox HD-mini оснащен 5-мегапиксельной камерой с углом обзора в 120 градусов. Такой угол является стандартным для большинства регистраторов: он позволяет захватывать в кадр дорогу и обочины, но при этом избегает искривлений и искажений изображения, как у панорамных камер. Разрешение получаемого видео соответствует стандарту HD720p и составляет 1280 x 720 точек. Также регистратор может делать фотографии разрешением до 2560x1920 точек. Благодаря восьми диодам инфракрасной подсветки существенно улучшено

качество ночной съемки. В гаджете реализована возможность записи циклами по 2 или 5 минут. Бонусом можно считать возможность использования Highscreen BlackBox HD-mini в качестве обычной веб-камеры.

Новый видеорегиистратор Highscreen BlackBox HD-mini теперь не привязан к бортовой сети автомобиля — у него появилась собственная батарея. Это означает, что вы можете достать регистратор из машины и снять необходимые кадры за его пределами. Батарея дает возможность работать автономно около часа.

Около четырех тысяч рублей — именно столько попросят за видеорегиистратор Highscreen BlackBox HD-mini. За эти деньги вы получите компактное устройство, оснащенное 5-мегапиксельной камерой с датчиком движения, которая может записывать HD-видео, встроенной батареей и 2-дюймовым экраном.

Russia Power 2012

Десятая юбилейная выставка и конференция по энергетике

Десятая Международная выставка и конференция Russia Power 2012 «Электроэнергетика России» состоится с 5 по 7 марта 2012 года в Москве, в выставочном центре «Экспоцентр» на Красной Пресне. Мероприятие пройдет при поддержке Совета производителей энергии, представляющего интересы независимых генерирующих компаний и активно участвующего в подготовке отраслевых документов на всех уровнях принятия решений. На юбилейной выставке и конференции соберутся ведущие эксперты электроэнергетики отрасли, представители генераторов и сетевых компаний, производители оборудования и разработчики инновационных технологий, общественные организации и государственные органы — все, что определяет вектор развития энергетики страны.

На протяжении 10 лет Международная выставка и конференция Russia Power является крупнейшим событием в электроэнергетической отрасли страны. Представители ведущих российских и междуна-

родных компаний ежегодно собираются в Москве для обсуждения наиболее острых вопросов развития электроэнергетики, инвестиционной привлекательности отрасли, технологических достижений и инновационных решений для модернизации.

В 2011 году в мероприятии приняли участие свыше 5800 человек из 39 стран мира. Почетным гостем Международной выставки и конференции Russia Power 2011 стал министр энергетики РФ Сергей Шматко, который принял участие в церемонии открытия и выступил на открытом пленарном заседании Russia Power 2011. Ожидается, что число участников десятой, юбилейной, выставки превысит 6000 человек.

Цель Russia Power 2012 — предоставить информацию и пролить свет на наиболее острые вопросы, встающие перед энергетической отраслью в России, оказать помощь развитию бизнеса, рассказать о новейших мировых технологических решениях в энергетике», — говорит Хезер Джонсон, директор конференции Russia Power.

В рамках конференции Russia Power 2012 состоятся стратегические и технические сессии. Основными темами

выступлений станут: энергетический рынок России сегодня и его будущее развитие, технологическая модернизация для обеспечения безопасности и надежности, рациональное потребление энергии и экологическая устойчивость.

«Надеемся, что площадка Russia Power привлечет к широкому обсуждению актуальных вопросов представителей генераторов, сетевых компаний, потребителей и государственных органов. Выставочная экспозиция Russia Power позволит получить квалифицированную информацию о новых инженерных разработках оборудования и комплектующих, поможет обмену мнениями по технологическим вопросам», — комментирует программу мероприятия Андрей Буренин, председатель Наблюдательного совета НП «Совет производителей энергии», при поддержке которого была разработана программа стратегического направления конференции.

В качестве докладчиков на мероприятие приглашены: Борис Ковальчук, председатель правления ОАО «ИНТЕР РАО ЕЭС», Денис Федоров, генеральный директор ООО «Газпромэнергохолдинг», Доминик Фах, председатель совета директоров ОАО «Энел ОГК-5», Владимир Кирихин, генеральный директор ООО «Эн+ Девелопмент», Сергей Мироносский, заместитель директора ОАО «СУЭК», Жан-Луи Стази, генеральный директор ЗАО «Шнейдер Электрик», Люк Шаррейр, генеральный директор Electricite de France, Клаус Бринкманн, старший вице-президент Hamon Environmental GmbH, и многие другие.

Совместно с Russia Power 2012 в «Экспоцентре» при поддержке крупнейшей российской генерирующей компании ОАО «РусГидро» состоится и главное мероприятие гидроэнергетической отрасли — выставка и конференция Hydro-Vision Russia, посвященная проблемам и достижениям в сфере технологий, эксплуатации и выработки гидроэнергии. Кроме того, в рамках выставки уже в четвертый раз пройдет Молодежная программа Russia Power, целью которой является привлечение молодых инженеров в электроэнергетическую отрасль. Во время Молодежной программы участники Конференции и Выставки смогут встретиться с новым поколением профессионалов отрасли.

ПРОМЫШЛЕННЫЙ
УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ:
ООО «Редакция газеты «Промышленный еженедельник».
Издание зарегистрировано в Министерстве Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовой информации.

П/И № 77-12380 от 19.04.2002 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя П/И № 77-14566 от 07.02.2003 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя П/И № ФС77-19251 от 23.12.2004 г. в Федеральной службе по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия.

Генеральный директор, главный редактор Валерий Стольников
Заместители главного редактора Елена Стольникова Дмитрий Кожеников
Помощники главного редактора Юлия Гужонова Татьяна Соколова

Директор по развитию Дмитрий Минаков
Региональный директор Наталья Можжаева
Дизайн и верстка Роман Кураев, Елена Бурлыгина
Руководитель коммерческой службы Александр Лобачев

Логистика ЗАО «Истгалф-Трансавто»
Представитель в Северной Америке: Виктория Яковлева (Ванкувер, Канада); vk1@telus.net
Тел.: (1-604)-805-5979
Распространяется по подписке, в розницу, по прямой рассылке и на профессиональных мероприятиях. Подписаться на «Промышленный еженедельник» можно в

любом отделении связи РФ и СНГ по каталогам «Роспечать» и «Пресса России»; индекс для инд. подписчиков — 45774, для предприятий и организаций — 83475; по каталогу «Почта России»; индекс для инд. подписчиков — 10887, индекс для предприятий и организаций — 10888. На газету также можно подписаться через «Интер-Почту».

Адрес для корреспонденции: 123104, Москва, а/я 29
Тел. редакции: (495) 729-3977, 778-1447, 499-194-1033 (факс)
www.promweekly.ru
doc@promweekly.ru, re-gazeta@inbox.ru
Над номером работали: А.Рыкова, А.Глуховская, А.Коптяев, В.Тихомиров, Е.Львова, Ю.Соколов, Д.Теперев.

Использованы материалы информгентств и интернет-изданий.
Номер подписан 27.1.2012
Отпечатано в типографии ОАО «ИД «Красная звезда» 123007, г. Москва, Хорошевское шоссе, 38
www.redstarph.ru
Номер заказа 6038
Тираж 40000 экз.