



В НОМЕРЕ:

НОВОСТИ 2-3

Синергия лидеров
Развитие сервиса для бизнес-джетов

80-летие цеха
Исторический праздник в «Мечеле»

Подробности мини-ТЭЦ
Разработка проектной документации

Неприятная история
Пример космической несправедливости

Программа ПД-14
ПМЗ сертифицирует производство

СТРАТЕГИИ 4-5

Внедрение стратегий
Принципы развития для «НИПОМ»

Dell Wyse D
Новые облачные системы

Партнеры года
OpenText и Microsoft

Снова платные
Парковки в Москве будут «кусаться»

Правила рынка
Учитывается буквально все и всегда

Стабильность дорожного
Бензин поплзает в гору

АКТУАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА 6-7

Идеи для развития сетей
Конкурс «Энергетика будущего»

Рабочая элита
Сети принимают журналистов

Арсенал методик
Технологии профилактики травматизма

ПОДРОБНОСТИ 8

Знакомьтесь — ФОРУМ
Секреты надежности и экономичности

Самые функциональные
Представляем лучшие новинки

Ереван в ожидании
Приглашает российский бизнес-форум

ВАЖНАЯ ТЕМА

Латвия вводит новый налоговый режим, освобождая бизнес от уплаты целого ряда сборов. С 1 января 2013 года будет выведена из-под налогов прибыль, получаемая латвийскими компаниями от продажи долей в других юрлицах, а также дивиденды и роялти, выплачиваемые или получаемые местным бизнесом от нерезидентов, если последние находятся в пределах ЕС и не относятся к общепризнанным налоговым «гаваням». Аналогичное правило будет действовать в отношении российских компаний, но с 2014 года. С этого же момента от налогов освободят процентные платежи латвийских компаний иностранным контрагентам. Напомним, что с 1 июля этого года в стране снижена ставка НДС с 22% до 21%, а также принято решение по сокращению подоходного налога с 25 до 20% в течение трех лет. Ставка латвийского налога на прибыль (15%) уступает Кипру (10%), но выгодно отличается от установленных в Бельгии (33,99%), Франции (36,1%), Германии (30-33%) и Великобритании (24%).

Хроника восстановления

Саяно-Шушенская: три года после аварии

Современная история Саяно-Шушенской ГЭС — это не только трагические страницы крупнейшей техногенной катастрофы в энергетическом комплексе страны, но и три года напряженной работы сотен предприятий и организаций по восстановлению станции, поддержанию режимов надежного снабжения электричеством и т.д. Печальная годовщина трагедии стала для всех задействованных в ликвидации ее последствий, и прежде всего для РусГидро поводом подвести промежуточные итоги проделанной работы, направленной на восстановление надежной и бесперебойной работы гидроэлектростанции, спокойной и счастливой жизни поселка гидроэнергетиков и гидростроителей Черемушки.

Техногенная катастрофа произошла в машинном зале СШ ГЭС 17 августа 2009 года в 8 часов 15 минут по местному времени. В результате разрушения гидроагрегата №2 Саяно-Шушенской ГЭС произошел выброс воды из кратера турбины. Поток воды был залив машинный зал, повреждено силовое, вспомогательное оборудование, обрушены строительные конструкции здания машинного зала. Все десять гидроагрегатов вышли из строя. Погибли 75 человек. Первоочередной задачей для гидроэнергетиков сразу после трагедии стала задача максимально быстрого восстановления Саяно-Шушенской ГЭС и повышение надежности эксплуатации всех энергетических объектов, находящихся в ведении РусГидро.

В 2010 году на Саяно-Шушенской ГЭС была восстановлена работа четырех наименее пострадавших в аварии гидроагрегатов. Гидроагрегаты №6 и №5 введены в эксплуатацию с опережением директивного срока, в феврале-марте 2010 года. Пуски гидроагрегатов №4 и №3 в соответствии с планом-графиком восстановления СШ ГЭС, утвержденным Минэнерго РФ, состоялись в августе и в декабре 2010 года. С пуском гидроагрегата №3 рабочая мощность Саяно-Шушенской ГЭС достигла 2560

МВт (40% от установленной мощности — 6400 МВт). Включенные в сеть в 2010 году, гидроагрегаты работают в базовом режиме с максимальной нагрузкой по напору без участия во вторичном регулировании частоты и перетоков мощности.

В 2011 году ОАО «РусГидро» начало реализацию второго этапа восстановления Саяно-Шушенской ГЭС, в ходе которого планируется установить десять абсолютно новых гидроагрегатов. При этом четыре машины, возвращенные в строй в 2010 году после восстановительного ремонта, также будут заменены на новые (уже выведены из работы и демонтируются гидроагрегаты со стационными номерами 5 и 6). Для реализации этого этапа ОАО «РусГидро» осуществило уникальную транспортную операцию по доставке круп-

ногабаритных тяжеловесных узлов гидроагрегатов с причала завода-изготовителя (концерн «Силовые машины», г. Санкт-Петербург) на СШ ГЭС (Республика Хакасия, п. Черемушки).

19 декабря 2011 года введен в эксплуатацию первый новый гидроагрегат (под стационным номером 1), 15 марта 2012 года в соответствии с планом-

ротурбины составят 96,6%. Улучшены ее энергетические и кавитационные характеристики. Также турбины оснащены более эффективной системой технологических защит, действующих на автоматический останов агрегата в случае возникновения недопустимых режимных отклонений контролируемых параметров. В итоге к 2014 году Саяно-Шу-

ше шесть систем возбуждения. Помимо этого специалисты ОАО «Силовые машины» оказывают услуги по монтажу поставленного оборудования, включая шеф-монтаж и пусконаладочные работы.

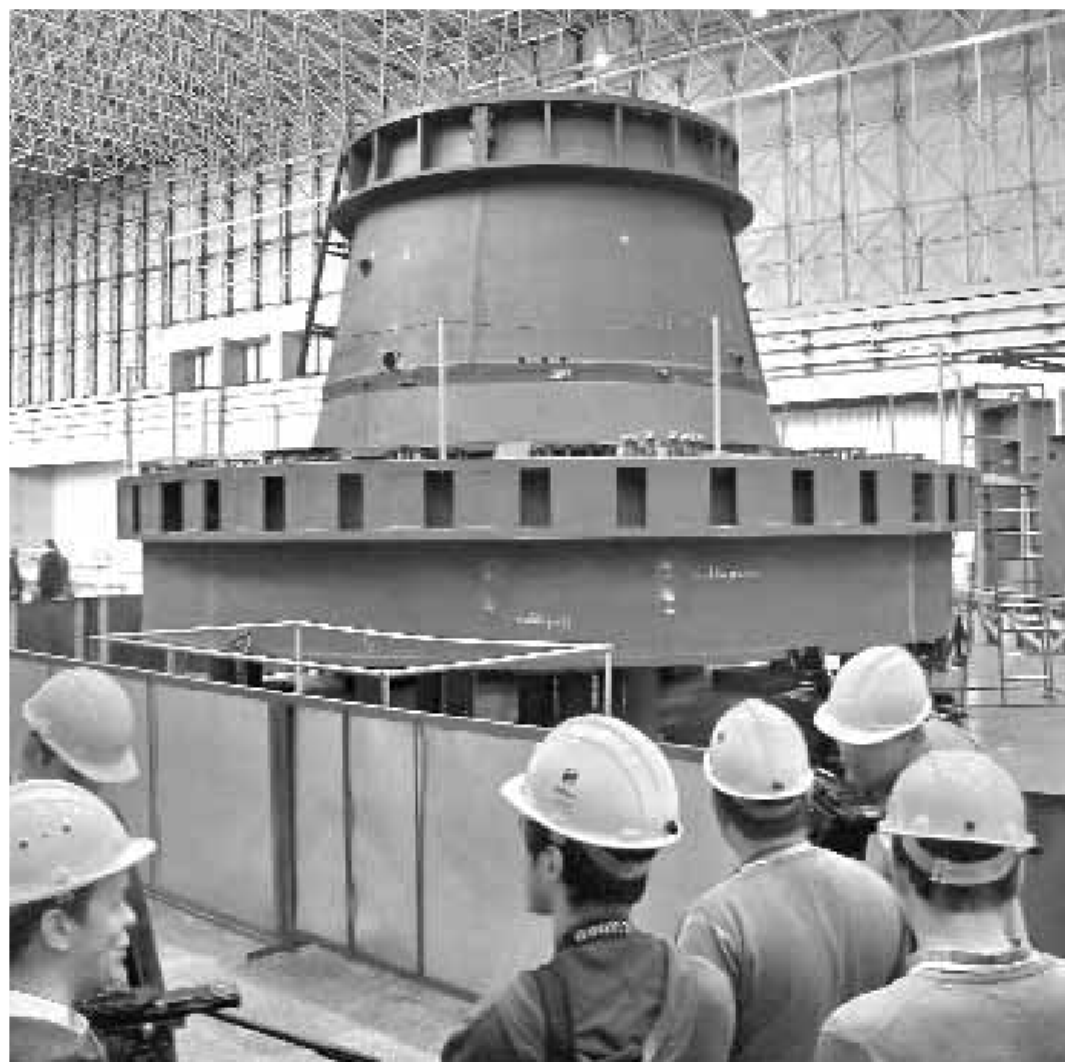
Выводы, сделанные после аварии, произошедшей 17 августа 2009 года на Саяно-Шушенской ГЭС, стали отправной точкой изменения правил, определяющих требования к обеспечению надежности и безопасности гидроэнергетических объектов. В результате, в правилах появилось более ста дополнений и изменений, и восстановление станции идет с учетом этих требований, которые внедряются на всех ГЭС ОАО «РусГидро» и, скорее всего, будут использованы на всех объектах гидроэнергетики России.

Так, инструментальный контроль за состоянием шпилек будет производиться ежегодно, а раз в 20 лет и при каждом капремонте гидроагрегата будет производиться их замена. Предприятия после аварии меры исключают полное обесточивание станции. Установленные дополнительные дизельные электрогенераторы автоматически запускаются при исчезновении основного питания, с чем было это ни было связано.

Появились новые защиты оборудования, и модернизированы алгоритмы старых систем. Например, стационарная система виброконтроля стала обязательным элементом системы диагностики состояния гидросилового оборудования. После аварии на гребне плотины было организовано круглосуточное дежурство оперативного персонала, который в случае необходимости сможет без промедления сбросить затворы в ручном режиме. Все оборудование системы связи вынесено на незатопляемые отметки. Решено также отказаться от использования медных кабелей в системах связи и перейти на оптоволокно. Как показала практика, оптические каналы практически неуязвимы для воды.

Появилась система технологического телевидения, которая позволяет минимизировать нахождение людей на затопляемых отметках.

(Окончание на стр. 6)



На СШ ГЭС устанавливается новейшее оборудование российского производства

Фото: Валерий Стольников

ЦИФРА НЕДЕЛИ

За I полугодие 2012 года совокупный объем иностранных инвестиций в экономику России составил \$74,8 млрд, это на 14,7% меньше, чем за тот же период 2011 года. Объем погашенных инвестиций, поступивших ранее в Россию из-за рубежа, составил \$67,5 млрд, что на 17,4% меньше, чем в I полугодии 2011 года. Общий объем накопленного в экономике страны иностранного капитала на конец июня составил \$334,7 млрд, что на 6,2% больше, чем год назад.

EuroBLECH 2012

Два месяца до открытия знаменитой выставки

Валерий Стольников

Подготовка к Международной выставке технологий обработки листового металла EuroBLECH (Ганновер, 23-27 октября 2012) вышла на финишную прямую, поскольку до открытия этого крупнейшего международного салона металлургов остается уже фактически меньше двух месяцев, и специалисты со всего мира в сферах работы с металлом начинают уже, образно говоря, паковать чемоданы. Девиз EuroBLECH 2012 — «Ответственность за будущее».

Выставка EuroBLECH проводится уже в двадцать второй раз в своей истории. Организаторы и участники ожидают и на этот раз собрать в Германском Ганновере на одной из лучших выставочных площадок ведущие мировые компании, чей бизнес связан с обработкой металла. В числе целевой аудитории — собственно металлурги, производители обрабатывающих станков и линий, создатели инновационных технологий в данной области, разработчики ИТ-решений и т.д. Это будет настоящее всемирное деловое

праздник листового металла. Отметим, что согласно статистике, прошлую EuroBLECH 2010 посетили свыше 60000 специалистов со всего мира.

По предварительным данным, на выставке в этом году более 1500 компаний из нескольких десятков стран представят на ней широкий спектр ключевых инноваций для обработки листового металла. Параллельно выставке будет проведена масштабная деловая форумная программа по различным деловым аспектам заявленной тематики.

Как уверяют организаторы, в этом году выставка особое внимание уделяет эффективному, экологически безопасному и экономному производственному технологическим. Девиз предстоящей международной выставки обработки листового металла — Ответственность за будущее — отвечает широким тенденциям высокотехнологических секторов промышленности: это и ответственное отношение к экологии, и экономное использование ресурсов, а также энергоэффективность и мобильные структуры.

В центре внимания сегодня такие темы как строительство из облегченных материалов, разумное использование полуфабрикатов, обработка гибридных структур, а также трансфер уже доказавших свою надежность производственных процессов, — поясняет Никола Ханан, директор выставки EuroBLECH от имени компании-организатора Mack Brooks Exhibitions. **Более подробную информацию о выставке, участниках и представленных продуктах, а также важные советы по планированию посещения выставки можно найти на ее сайте www.euroblech.de. Там же — полезная информация о транспорте и визах для гостей форума.**

Кубок Гастева

Анна Баранова

В конце августа, в рамках Конкурса лидеров производительности на Кубок им. А.К.Гастева экспертной группой будет проведена аттестация производственных систем еще на двух предприятиях: на «ММП имени В.В. Чернышева» (ОДК) и на «Камышловской дистанции пути» (структурное подразделение Свердловской железной дороги (ОАО «РЖД»).

Сентябрь более насыщен по количеству аудитов на предприятиях-конкурсантах: Уральский банк ОАО «Сбербанк России», «Ярославский электрозавод им. Б.П. Бешева» (Желдорремаш), «Улан-Удэнский авиационный завод» (Вертолеты России, ОБОРОНПРОМ). В конце месяца группа экспертов отправится к лидеру прошлого года конкурса — УК «ТМС-групп». Впереди еще аудиты на предприятиях «Управляющая компания «МаВР», обувная фабрика «Спартак», «Чешский механический завод» (РОСАТОМ), подразделения ОАО «РЖД».

Среди экспертов — известные российские консультанты по бережливому производству и топ-менеджеры предприятий: Юрий Адлер, академик Российской академии проблем качества; Алексей Баранов, председатель Совета Общественного движения «Лин-форум. Профессионалы бережливого производства»; Алексей Колотов, начальник службы по управлению качеством и маркетингу Октябрьской железной дороги; Марина Антифофанова, руководитель направления Бережливое производство-Производственная система СИБУР; Сергей Литвицкий, директор по качеству «Управляющей компании «МаВР»; другие авторитетные руководители и специалисты компаний и корпораций, таких как «Оборонпром», Госкорпорация «Росатом», корпорация «ТехноНИКОЛЬ», «Корпорация «Иркут», «Русские краски», «Концерн Энергомера», ОК «Русаль», АК «ОЗ-НА», ПК «Балтика», группы компаний «Орипрот».

Подведение итогов конкурса и церемония награждения Лидера Кубка им. А.К.Гастева пройдет на VII Российском Лин-форуме «Устойчивое развитие: производственные системы, бизнес, государство», который состоится 21 ноября 2012 года в Москве. Газета «Промышленный еженедельник», как это стало уже оброй традицией, выступит информационным партнером и этого уже VII Российского Лин-форума «Устойчивое развитие: производственные системы, бизнес, государство».

Конкурс лидеров производительности на кубок им. А.К.Гастева был учрежден межрегиональным общественным движением «Лин-форум. Профессионалы бережливого производства» в 2011 году и стал давно ожидаемым институтом общественного признания успешных в операционном совершенстве компаний. Наблюдательный совет конкурса возглавил автор книги «Дао тоутоа» Джеффри Лайкер.

Кубок является аналогом международной премии Сигео Синго, вручаемой за операционное совершенство, и присуждается ежегодно на конкурсной основе предприятиям и организациям России и СНГ за достижение значительных результатов в развитии производственных систем (РПС). В 2011 году абсолютным победителем и обладателем кубка стала компания «ТМС групп», г. Альметьевск. Лауреатами конкурса признаны: в номинации «Производственная система отрасли» — «Российские железные дороги», в номинации «Бережливый регион» — правительство республики Татарстан.

СОВРЕМЕННЫЙ ПРОМЫШЛЕННЫЙ ДИЗАЙН
во всех его воплощениях

Подготовка и издание книг, буклетов, проспектов **Разработка и доработка корпоративного стиля**
Дизайн тары и упаковок

Корпоративная и презентационная полиграфия **Выставочные стенды, корпоративная экспозиция**

Организация, оформление и проведение выставок, форумов, презентаций **Оформление и защита промышленных образцов**

Плакаты, транспаранты, наглядная агитация **Ребрендинг «под ключ»**

Редакция «Промышленного еженедельника» совместно с Лабораторией промышленного дизайна «Промо-дизайн», опираясь на многолетний опыт работы в области промышленности и энергетики, предлагают широкий круг услуг по разработке и реализации заказов и проектов в области промышленного дизайна.

Разработка концепций и предложений — бесплатно!

+7-985-766-3923
doc@promweekly.ru

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



«Авком Д» и «Авиапрестиж» объединили усилия в совершенствовании бизнес-джетов



На ЗАО «Брянский автомобильный завод» назначен новый директор

«Промышленный еженедельник» на льготных условиях публикует:

- Годовые отчеты
- Материалы к собраниям акционеров
- Решения и постановления собраний акционеров, заседаний президиумов, конференций и т.д.
- Объявления о существенных фактах
- Объявления о конкурсах и тендерах
- Обращения к акционерам, инвесторам, партнерам
- Поздравления

+7(495)778-18-05, 778-14-47

НОВОСТИ

Новый директор БАЗ

Новым директором ЗАО «Брянский автомобильный завод» назначен Александр Шарапов. С 1976 по 2009 г. А.Ю.Шарапов работал в ОАО «Ижорские заводы» (г. Санкт-Петербург), где был мастером, старшим мастером, механиком, заместителем начальника цеха по производству, начальником термообручного цеха. Затем занимал должности заместителя директора, технического и исполнительного директора. В 2010 году он возглавлял группу экспертов в ООО «ОКБ «Спецгазпроект» (г. Санкт-Петербург). В 2011 году вступил в должность генерального директора ОАО «Курганхиммаш». А.Ю.Шарапов — «Почетный ветеран труда ОАО «Ижорские заводы», автор свыше 30 рационализаторских предложений.

«Автопрага»: на 34% больше

Компания «Автопрага» ГК «FAVORIT MOTORS», дилерская сеть по продажам и обслуживанию автомобилей SKODA в Московском регионе, в первом полугодии 2012 года по сравнению с аналогичным периодом 2011 года увеличила объемы продаж на 34%. С января по июнь 2012 года в салонах «Автопрага» было реализовано 3006 автомобилей. SKODA Octavia по-прежнему остается фаворитом российских покупателей. Более половины от общего числа проданных автомобилей — 53% (1593) — составляет именно эта модель. Второе и третье место по популярности занимают Fabia (продажи составляют 20% от общей доли) и Yeti (16%). Замыкают пятерку Superb (9%) и Roomster (2%). В целом за первую половину 2012 года компания SKODA AUTO Россия уже реализовала 45982 автомобиля. Продажи за аналогичный период в 2011 году составили 32528 автомобилей.

Оптовый рынок электроэнергии

По данным РНП «Совет рынка», на неделе с 10.08.2012 по 16.08.2012 плановое электропотребление выросло относительно предыдущей недели в первой ценовой зоне и не изменилось во второй. В целом по ценовым зонам плановое потребление за текущую неделю увеличилось на 0,1%, суммарный объем потребления с начала года вырос на 2,1% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Общий объем планового электропотребления на рынке на сутки вперед за неделю составил 15,89 млн МВт·ч. В Европейской части РФ и на Урале плановое электропотребление составило 12,58 млн МВт·ч., увеличившись на 0,1% по отношению к прошлой неделе. Суммарный объем планового потребления в Европейской части РФ и на Урале с начала года увеличился на 1,1% по отношению к аналогичному периоду прошлого года. В Сибири плановое электропотребление составило 3,31 млн МВт·ч., не изменившись по отношению к прошлой неделе. Суммарный объем планового потребления в Сибири с начала года увеличился на 5,8% по отношению к аналогичному периоду прошлого года.

80-летие цеха

В ОАО «Ижсталь», входящем в компанию «Мечел», отметили 80-летие со дня основания цеха подготовки шихты. Как самостоятельное подразделение цех начал функционировать в 1932 году. В задачи коллектива входило бесперебойное снабжение сталеплавильного производства предприятия шихтой. Вместе с развитием завода здесь проводилась модернизация, создавались новые участки, внедрялось в производство современное оборудование. В цехе подготовки шихты был реализован первый этап реконструкции производственных мощностей в рамках масштабной реконструкции предприятия, проведенной за последние годы. Здесь были установлены новые пресс-ножницы немецкой компании Metso Lindemann GmbH. Оборудование предназначено для переработки негабаритного металлического лома и обеспечения сталеплавильного производства хорошо подготовленной шихтой. Сегодня благодаря высокому профессиональному мастерству, сплоченности, ответственности за результаты своего труда коллектив цеха успешно выполняет поставленные перед ним задачи — своевременно производит приемку, переработку, сортировку и отгрузку черного лома электросталеплавильному цеху ОАО «Ижсталь», обеспечивая тем самым стабильную работу всего предприятия.

Деньги для МСП

МСП Банк (группа Внешэкономбанка) предоставил кредитные средства новому участнику Программы финансовой поддержки малого и среднего предпринимательства, реализуемой МСП Банком — Факторинговой Энергетической Компании (ООО «ФЭК») в г. Москва. Финансирование в объеме 135 млн руб. сроком до 2 лет предоставлено в рамках продукта Банка «Факторинг-Компания». Настоящий кредит стал первой выдачей средств факторинговой компании в рамках приоритетного направления поддержки МСП в неторговом секторе экономики. Поддержку в рамках этого направления получают предприниматели, занятые в промышленности, строительстве, сельском хозяйстве и секторе услуг.

Стыковки ПАК ФА

Компания «Сухой» провела эксперименты по подходам и стыковке ПАК ФА (Т-50) с самолетом-заправщиком. Проведено девять контактирований в процессе одного полета. В испытаниях помимо Т-50-2 участвовал самолет-заправщик Ил-78 с экипажем из строевой воинской части и самолет сопровождения Су25УБ с экипажем из испытательного центра ВВС. На Т-50-2 в настоящее время проводятся исследования по устойчивости, управляемости и прочности самолета в большом диапазоне до- и сверхзвуковых режимов полетов в различных конфигурациях. Первый летный образец Т-50-1 завершает программу подготовки к испытательным полетам на большие закрытичные углы атаки и сверхманевренность. На Т-50-3 в августе начаты летные испытания с уникальной бортовой радиолокационной системой с активной фазированной антенной решёткой (БРЛС с АФАР) в составе бортового комплекса авионики. В ходе наземных и летных экспериментов на опытном образце Т-50-3 при проверке режимов работы БРЛС «воздух-воздух» и «воздух-поверхность» в первых же экспериментах получены значительные и устойчивые результаты на уровне существующих возможностей лучших образцов авиационной техники. Подтверждены пути дальнейшего развития этих возможностей. Начаты работы по проверке работы оптических каналов.

Синергия лидеров

В России развивается отрасль бизнес-авиации

Юлия Гужонкова

С августа этого года технический центр «Авком Д» и ООО «Авиапрестиж» объединили усилия в развитии отечественного рынка техобслуживания самолетов бизнес-авиации. Фактически случилось следующее: ведущая российская интерьерная компания пришла на производственную базу Центра деловой авиации «АВКОМ» с новой услугой — обслуживание и ремонт интерьерного оборудования бизнес-джетов. По сути это первое в России и СНГ предложение интегрированных услуг по техническому обслуживанию и ремонту самолетов деловой авиации.

Партнерское соглашение между российскими компаниями было подписано еще в июле. Согласно документу, «Авиапрестиж» будет осуществлять все виды работ, связанных с обслуживанием и ремонтом авиационных интерьеров — от мониторинга пассажирской кабины с предоставлением клиенту заключения о состоянии салона до капитального ремонта интерьера воздушного судна. На основе мониторинга специализированный центр «Авиапрестиж» готов предложить операторам бизнес-самолетов широкий комплекс услуг и работ, от выполнения и ремонта элементов салона самолета с поставкой необходимых компонентов и материалов до полного восстановления или реновации интерьера.

Данный комплекс услуг, по предварительным оценкам, будет достаточно востребованным, тем более, что на сегодня



он является в своем сегменте — эксклюзивным. Дело в том, что в России в настоящее время действует порядка 30 операторов самолетов деловой авиации, а в Российской государственной реестр внесено всего чуть больше двух десятков бизнес-джетов. Подавляющее же большинство самолетов, находящихся в управлении российских компаний, зарегистрировано за границей. Соответственно, и техническое обслуживание эти самолеты до настоящего времени проходили в зарубежных сервис-центрах. Отныне эти компании могут на ремонт непосредственно в России сэкономить до 30-35% от стоимости работ.

Генеральный директор производственного холдинга «Авиапрестиж» Виталий Ро-

манюк прокомментировал: «Уверен, клиентами «АВКОМ Д» новая услуга по ремонту интерьеров будет востребована, потому что на сегодняшний день практически все операторы обслуживают салоны самолетов в Европе. Мы готовы доказать делом достойный уровень нашей работы. При

этом клиент будет иметь определенные экономические преимущества. Наша главная цель — как можно шире охватить растущий российский рынок ТОиР. Все самолеты, которые эксплуатируются российскими авиакомпаниями, должны проходить ТОиР в нашей стране».

СПРАВКА «ПЕ»: ООО «АВКОМ Д» с 1996 года — единственный в России и СНГ поставщик индивидуальных комплексных решений в сфере технического обслуживания и ремонта воздушных судов бизнес-авиации. Количество самолетов деловой авиации в России постоянно увеличивается. По оценкам экспертов, в России в настоящее время базируется около 300 частных самолетов и, по прогнозам, к 2025 году их число возрастет до 550-590.

ООО «Авиапрестиж» — единственный в России и СНГ центр, сертифицированный в соответствии с европейскими требованиями EASA Part 145. Компания входит в производственный холдинг «ВЕМИНА Авиапрестиж».

ЦИТАТА НЕДЕЛИ



Владимир Путин, Президент Российской Федерации

«Со своей стороны государство продолжит реализацию системных шагов, направленных на повышение безопасности и надёжности труда. Совместно с регионами будем обустривать шахтёрские города и посёлки, там ещё очень много проблем. Продолжим заниматься программой реконструкции отрасли, включая решение жилищных вопросов и экологического оздоровления территории. Будем помогать нашим предприятиям реализовывать программы развития, в рамках частично-государственного партнёрства наращивать возможность транспортной, логистической инфраструктуры, чтобы российские компании выходили на новые, перспективные рынки сбыта своей продукции».

НОВОСТИ

Курганская мини-ТЭЦ

ООО «Инженерно-проектный центр Новой генерации», входящее в группу компаний «Интертехэлектро», завершило разработку проектной документации для Курганской мини-ТЭЦ и передало ее для проведения государственной экспертизы в курганский филиал ФГУ «Главгосэкспертиза». Строительство мини-ТЭЦ ведется в рамках реализации целевой программы «Модернизация систем коммунального теплоснабжения Курганской области на 2010-2015 годы». Новая ТЭЦ станет третьим объектом генерации в Курганской области после действующей ТЭЦ-1 и готовящейся к вводу в эксплуатацию ТЭЦ-2. Станция будет возведена на территории бывшей котельной №40 завода КЗКТ. Проект станции предусматривает установку трех газопоршневых агрегатов финской компании «Wartsila», мощностью по 8 МВт каждый с водогрейными котлами-утилизаторами и трех водогрейных газовых котлов. Установленная электрическая мощность станции составит 25 МВт, тепловая — 40 Гкал/ч. Строительство газопоршневой ТЭЦ позволит значительно улучшить теплоснабжение западной части Кургана, снизить дефицит электроэнергии, обеспечит улучшение гидравлических режимов тепловой сети.

Быстрее молнии

Компания АББ представила две серии новых устройств для внешней молниезащиты: активные молниеприёмники Pulsar и OPR. Благодаря применению технологии преждевременного образования встречного лидера новинки в 5 раз эффективнее обычных громоотводов. Исследования лабораторий компании АББ показали, что выигрыш по времени образования искусственного лидера по сравнению с обычным металлическим молниеприёмником позволяет увеличить радиус защиты до 120 м. Активная молниезащита (АМЗ), в отличие от обычных громоотводов, искусственно генерирует высоковольтный импульс (лидер) навстречу молнии, улавливая и отводя разряд в землю. Pulsar и OPR производятся во Франции, которая является мировым лидером в области разработки современных систем АМЗ. Изготовленные из нержавеющей стали, активные молниеприёмники имеют различия: OPR является более простой серией, в то время как Pulsar стандартной комплектации оборудованы системой RodCheck. Новинки полностью автономны и не требуют дополнительного питания. Во время грозы напряжённость электрического поля в воздухе возрастает до 10-20 кВ/м. Как только величина напряжённости превышает значение, соответствующее риску образования молнии, молниеприёмник активируется.

Международный UPGrid 2012

Крупнейшие компании уже отрасли подтвердили участие

Форум UPGrid 2012 призван продемонстрировать прорывные и улучшающие технологии, создающие новые рынки и новые категории продукции, позволяющие проводить модернизацию существующих сетей с улучшением параметров их функционирования, а также развивать диалог государства, фундаментальной и прикладной науки, проектных институтов и промышленности для определения наиболее перспективных направлений развития электросетевого комплекса России и прогрессивных решений при проектировании, строительстве и эксплуатации новых объектов электросетевого хозяйства. Достижение этой цели обеспечивается методом отбора участников экспозиции экспертами ОАО «ФСК ЕЭС» и размещением компаний в соответствии с их инновационными разработками.

На сегодняшний день об участии в Международном электроэнергетическом форуме UPGrid 2012 «Электросетевой комплекс. Инновации. Развитие» заявили крупнейшие компании отрасли, такие как ALSTOM GRID, CISCO, HYUNDAI HEAVY INDUSTRIES Co., TOSHIBA, ООО «ИЦ «БРЕСЛЕР», ВНИИР («АБС Электро»), ОАО «НТЦ ФСК ЕЭС», SIEMENS, ООО «АББ», ОАО «НИИПТ», ООО НПЦ «ЭКРА» и др. С полным списком компаний, подтвердивших свое участие в мероприятии, а также планом Форума Вы можете ознакомиться на сайте проекта.

Помимо Выставок, главными событиями Форума станут:

- **Деловой Клуб.** Профессиональное сообщество менеджеров топ уровня крупных компаний, которые осознают значимость внедрения инновационных технологий для повышения прибыльности и конкурентоспособности компаний.
- **Конгресс «Электросетевой комплекс. Инновации. Развитие».** Проведение дискуссий по всем тематическим направлениям форума.
- **Топ-лист инноваций.** Конкурс инновационных проектов — это первый в стране и наиболее авторитетный комплексный проект, направленный на выявление и популяризацию достижений в области инноваций в электроэнергетике.

Международный форум UPGrid пройдет с 23 по 25 октября в Москве, МВЦ «Крокус-экспо». Организаторами Форума являются ОАО «ФСК ЕЭС» и ОАО «Выставочный павильон «Электрификация», при поддержке Министерства энергетики РФ.

Контактная информация
+ (499) 760-27-20, www.upgrid.ru

ВЫСТАВКА ПРОХОДИТ ПОД ПОКРОМСТВОМ ГОРОВОГО ПРОМЫШЛЕННОГО ПАВИЛЬОНА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

XI Международная специализированная выставка

МАШИНОСТРОЕНИЕ. МЕТАЛЛУРГИЯ. МЕТАЛЛООБРАБОТКА.

18-21 сентября / 2012

ПРИГЛАШАЕМ ПРИНЯТЬ УЧАСТИЕ В ВЫСТАВКЕ!

ТЕМАТИКА ВЫСТАВКИ

- Металлообрабатывающее оборудование и инструмент
- Комплектующие изделия и материалы, технологическая оснастка
- Автоматизированные системы управления, программное обеспечение для производства
- Подъемно-транспортное и складское оборудование
- Сварочное оборудование
- Контрольно-измерительные приборы и средства автоматизации техпроцессов
- Промышленная и экологическая безопасность
- Металлопродукция, метизы

ОДНОВРЕМЕННО СОСТОИТСЯ XI МЕЖДУНАРОДНАЯ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ ВЫСТАВКА «НЕФТЬ. ГАЗ. ХИМИЯ»

ПО РЕЗУЛЬТАТАМ ВЫСТАВОК «НЕФТЬ. ГАЗ. ХИМИЯ» И «МАШИНОСТРОЕНИЕ. МЕТАЛЛУРГИЯ. МЕТАЛЛООБРАБОТКА» 2009-2011 гг.:

306 ПРЕДПРИЯТИЙ **17 РЕГИОНОВ РОССИИ** **13 000 ПОСЕТИТЕЛЕЙ**

Место проведения выставки: г. Ижевск, ул. Копейкина, 9

Выставочный центр «УДМУРТИЯ» тел./факс: (3412) 731 171, 731 116, 733 624, 733 664 metal@vcenter.udm.ru; www.metal.vcenter.ru

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



В Перми активно развивают программу создания нового российского двигателя



Новое оборудование позволит продлить срок эксплуатации заслуженного карьера

Неприятная история

Поучительный пример космической несправедливости

Гордость страны — не образ речи, а конкретный результат чьего-то героического труда, самоотверженности, таланта и т.д. Наши реальные достижения, которыми мы как страна и ее жители реально гордимся, не с неба на нас свалились. Ведь глупо гордиться тем фактом, что в недрах нашей земли оказались размашистые залежи полезных ископаемых, ибо никакой нашей заслуги в этом просто нет. А вот гордиться национальными космическими достижениями, в которых сфокусировались лучшие умы и таланты страны — вполне естественно, и более того — просто необходимо. Хотя бы потому, что у нас сохранилось не столь много объективно возвышающего нацию в ее собственном самосознании.

И в этом контексте выглядят еще более вопиющим попираание прав людей, создавших космическую гордость нашей страны (повторюсь: это не образ речи, а объективная историческая правда). Когда космонавты — тех самых, на чьих биографиях в нормальном мире воспитывают подрастающее поколение — пытаются сделать заложниками чьих-то небескорыстных игр. Увы, именно это происходит сейчас в отношении более чем заслуженных людей — героев России, космонавтов Юрия Онуфриенко и Салижана Шарипова. При даже поверхностном знакомстве с этой историей возникает ощущение простоты нереальности происходящего.

Итак, коротко о случившемся. В 2009 году, государственный НИИ «ЦПК им. Ю.А. Гагарина» (более известный широкой мировой общественности как Центр подготовки космонавтов — место уникальное и знаменитое) был реорганизован в ФГБУ «НИИ ЦПК им. Ю.А. Гагарина». Детали самой реорганизации, явно как достаточно невразумительную необходимость этого оставим за скобками. Мало ли что у нас реорганизуют, меня вывески. Но тут оказалось, что одновременно со сменой вывески серьезно поменялись и внутренние принципы, в том числе — в части обязательств перед теми, кто, собственно, славу этой структуры создавал и поддерживал.

Итак, до реорганизации уважаемые во всем мире космонавты (они работали и работают в этом Центре) получали определенную зарплату. Еще до реорганизации им (как и всем другим сотрудникам Центра) было на самом высоком, кстати, уровне, гарантированно, что внесение формальных корректив в вывеску организации никак не отразится негативно на окладах работников. Но оказалось, что не только буквы префикса стали другими (был ГНИИ «ЦПК им. Ю.А. Гагарина», а стало ФГБУ «НИИ ЦПК им. Ю.А. Гагарина»), но и зарплата внутри Центра для ведущих российских космонавтов волшебным образом изменилась к худшему. То есть, находясь в одной и той же должности, занимаясь ровно одним и тем же делом, после реорганизации института люди стали получать... фактически в три раза (!) меньше.

На простые обращения за разъяснениями космонавты получали многословные описания удивительной «сложности» ситу-

ации. Мол, до реорганизации НИИ был в ведении Минобороны, поэтому денежное довольствие выплачивалось по линии военного ведомства полностью. А теперь, дескать, структурная картина изменилась, и...

При этом всем заинтересованным людям известно, что еще до реорганизации Центра подготовки космонавтов Правительство РФ совместно с Министерством обороны договорилось (на этот счет имеется соответствующее постановление за подписью Владимира Путина), что российскую космонавтику необходимо поддерживать. И в целях, в частности, было обещано, что бывшие военные космонавты могут оставаться на службе до окончания срока их действующих контрактов, оставаясь с точки зрения доходов на военной службе, при этом занимая в Центре подготовки гражданские должности.

чал галактическим молчанием. Тогда обиженные (и морально, и материально) люди с иском все-таки выплатить им недополученные законные средства обратились в наш «самый гуманный» Шелковский суд (по месту расположения ответчика — Центра подготовки). Интересы заслуженных космонавтов в этом достаточно непростом деле стало представлять Адвокатское бюро «Огородников и партнеры». Сначала суд по надуманным причинам просто не хотел принимать заявления. Потом все-таки принял, но торопливо за одно короткое заседание отказал в иске. Правда, потом судебная коллегия Московского областного суда сочла это решение незаконным, полностью его отменила и решила исковые требования космонавтов (в силу их абсолютной законности) удовлетворить в полном объеме.



Юрий Онуфриенко



Салижан Шарипов

В таком случае денежное содержание (если верить букве постановления правительства) должно также выплачиваться как по линии Минобороны РФ (как действующим офицерам — за звание, выслугу, секретности и прочее), так и по линии бюджета Центра, в котором эта статья, разумеется, прописана. Таким образом, общий размер зарплаты космонавтов не должен был уменьшиться, о чем и свидетельствовали обозначенные документально гарантии Правительства РФ.

При этом Министерство обороны свою часть космонавтам военным выплачивало регулярно и в установленном размере. А руководство обновленного Центра подготовки почему-то посчитало, что Минобороны денег космонавтам вполне достаточно на прожить и полагающиеся им выплаты из бюджета Центра прекратить. Причем, эти выплаты не просто предусотрены действующим законодательством, соответствующие средства из госбюджета в Центр регулярно поступали. Но до конечных адресатов — космонавтов Юрия Онуфриенко и Салижана Шарипова — не доходили, оседая, видимо, в чьих-то других карманах (это пока только предположение).

Первоначальные обращения заслуженных космонавтов к руководству ЦПК ни к чему не привели. Роскосмос также отве-

в принципе, у тех, кто был вовлечен в эту вопиющую историю или просто о ней знал, сомнений в итоговом торжестве справедливости не было. К тому же, дело вел Дмитрий Семаев, очень опытный сотрудник Адвокатского бюро «Огородников и партнеры». И мы столь подробно представили эту коллизию скорее в качестве опасного прецедента. Ведь на месте наших прославленных космонавтов могли и могут оказаться (не будем называть — уже наверняка оказались) тысячи и тысячи заслуженных людей, с которыми в ходе некой реорганизации могут поступить аналогичным образом. И это особенно касается людей предпенсионного возраста, отдавших годы, силы, талант и здоровье процветанию того или иного предприятия. А потом случается некая метаморфоза, и все обязательства перед этими людьми (всего лишь чисто гипотетически!) оказываются, интеллигентно говоря, дезавуированными.

И наступает тогда космическая несправедливость в отношении конкретно взятых людей. И суд (как в нашей истории), увы, не сразу становится на защиту законных интересов. Даже когда в роли пострадавших оказываются люди, своим трудом создававшие и создающие подлинную гордость нашей страны.

Nordberg и другие

«Олкон» приобрел комплекс у Metso Mining

Горно-обогатительный комбинат «Олкон», входящий в состав компании «Северсталь», приобрел у Metso Mining and Construction дробильно-сортировочный комплекс, включая дробилку крупного дробления Nordberg C200, дробилку среднего дробления Nordberg HP800, конвейера, металлоконструкции и автоматизацию. Общая стоимость заказа превышает 7 млн евро. Согласно предварительным прогнозам, проект «Олкона» по модернизации карьера с использованием нового оборудования позволит значительно продлить срок эксплуатации Оленегорского карьера.

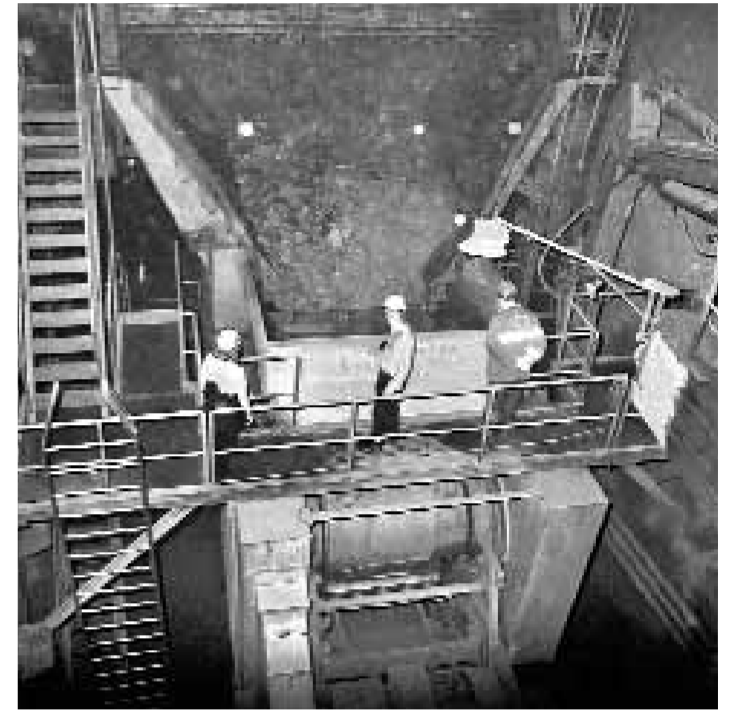
«Дробильно-сортировочный комплекс Metso Mining and Construction будет установлен непосредственно внутри карьера на отметке -64 м. Раньше добываемую руду доставляли карьерными самосвалами на первую стадию дробления комплекса ЦПТ. Дорога проходила через карьер и лежание под ней слоев горных пород не разрабатывались. Реализация проекта «Олкона» с использованием оборудования Metso Mining and Construction позволит значительно сократить транспортные расходы и продлить жизнь карьера. Теперь «Олкон» сможет начать добычу на этих площадях и увеличить объемы запасов руды», — отметил Алексей Кутилин, руководитель отдела региональных продаж департамента капитального оборудования и систем для горнодобывающей промышленности Metso Mining and Construction в России.

Благодаря таким темпам добычи «Олкон» планирует окупить затраты на покупку оборудования Metso уже в ближайшие 4-5 лет. Помимо явного экономического эффекта, компания также добьется и снижения вредного влияния на окружающую среду. Уменьшение логистического плеча приведет к сокращению числа карьерных самосвалов, необходимых для перевозки руды, а значит, снизится уровень выбросов вредных веществ в атмосферу. Это, в свою очередь, улучшит экологическую ситуацию.

Запуск нового дробильно-сортировочного завода Metso Mining and Construction, оснащенного дробилками Nordberg C200 и Nordberg HP800, запланирован на июнь 2013 года. Установочные работы планируется провести в течение всего нескольких месяцев. Постоянное сервисное обслуживание оборудования будет обеспечивать надежный партнер Metso в регионе — компания «Север Минерал».

Как всегда при установке специалисты Metso проведут подробное обучение персонала клиента как правильно и безопасно эксплуатировать оборудование. По результатам обучения рабочие ГОКа получат специальный сертификат от компании. Metso делает простое и доступное в эксплуатации оборудование. Благо-

даря современной автоматизированной системе управления каждый этап процесса производства можно контролировать в режиме онлайн на дисплее и вовремя вносить корректировки, чтобы на выходе получать продукт необходимого качества. Это позволяет снизить общую себестоимость процесса дробления.



СПРАВКА «ПЕ»: Metso Mining and Construction — мировой лидер по поставке оборудования для горнодобывающей и строительной отраслей промышленности. Компания также предлагает комплексные технологические решения и широкий спектр послепродажного обслуживания. Общая численность сотрудников Metso Mining and Construction около 11 000 человек. Чистый объем продаж за 2011 год составил 2,8 млрд евро. Компания Metso Mining and Construction является одним из трех сегментов глобальной корпорации Metso Corporation.

Пятая страна

Катки «РАСКАТ» идут на экспорт

Евгения Дмитриева

Российская компания «НАМЭКС» осуществила экспортную поставку техники «РАСКАТ» в Узбекистан. Покупателем тротуарного катка RV-1,5DD и асфальтового ДУ-98 стало ОАО «Алмалыкский ГМК», одно из крупнейших горно-металлургических предприятий в республике.

Узбекистан стал пятой страной, в которую компания «НАМЭКС» экспортировала дорожные катки «РАСКАТ» в текущем году. В первом полугодии 2012 г. рыбническая уплотнительная техника была поставлена потребителям в Казахстане, Молдове, Армении и Украине. Наиболее популярны у иностранных покупателей дорожно-строительной техники катки серии RV. Эта перспективная серия создана с применением узлов и агрегатов европейского и японского производства. Она создавалась как альтернатива ведущим зарубежным производителям аналогичной продукции, и при прочих равных имеет более низкую стоимость.

На сегодняшний день завод «РАСКАТ» является единственным на территории России и стран СНГ производителем полного спектра уплотнительной техники: в серийном производстве находятся катки



самоходные и прицепные, вибрационные и статические, с гладкими вальцами и кучковым бандажом, пневмоколесные и комбинированные массой от 1,5 до 25 т. Компания «НАМЭКС» также успешно экспортирует автокрановую технику: в 2011 году она поставила за рубеж 128 автокранов марки «Ивановец».

ООО «Торговая компания «Ивановская марка» — эксклюзивный торговый представитель заводов «Автокран» и «Газпром-Кран» по продаже мобильных кранов «Ивановец» и опорно-поворотных устройств, «Брянского автомобильного завода» по реализации специальных колесных шасси, и завода «РАСКАТ» по продаже дорожно-уплотнительной техники. Головное подразделение компании «Ивановская марка» расположено в Москве. Региональная сеть компании насчитывает 26 офисов в крупнейших городах России.

ООО «НАМЭКС» — дочерняя компания ООО «ТК «Ивановская марка», занимающаяся экспортом автомобильных кранов «Ивановец», дорожно-уплотнительной техники «РАСКАТ» и специальных колесных шасси «БАЗ». Технические возможности компании позволяют доставить приобретенную технику в любую точку России, страны ближнего и дальнего зарубежья. Основные страны-партнеры ООО «НАМЭКС» — это Казахстан, Украина, Азербайджан, Армения, Молдова, Узбекистан, ряд стран Ближнего Востока.

Программа ПД-14

Пермский моторный завод: сертификация производства

На Пермском моторном заводе проходит первый этап сертификации управления производством двигателя пятого поколения ПД-14, серийный выпуск которого должен начаться на ОАО «ПМЗ» с 2016 года. В соответствии с заключенным контрактом с Международным сертификационным органом Bureau Veritas экспертная группа специалистов по аудиту определит готовность завода к сертификации по заявленной теме.

Второй этап сертификации пройдет в декабре 2012 года. Пройти такую процедуру предприятие обязано в соответствии с планом создания двигателя ПД-14 и условиями контракта с корпорацией «Иркут» (головного разработчика перспективного самолета МС-21) на поставку двигателя.

Изготовление первых деталей двигателя ПД-14 на Пермском моторном заводе началось в 2010 году. Выпущено несколько комплектов деталей для газогенераторов и опытных экземпляров нового двигателя, которые собираются и испытываются в ОАО «Авиадвигатель». В производстве постепенно осваивается все большее количество деталей и узлов перспективного двигателя. В итоге к 2015 году на ПМЗ будет выпускаться практически весь газогенератор, осуществляться конечная сборка и испытания двигателей, предприятие будет отвечать также за обслуживание ПД-14 в эксплуатации и их плановый ремонт. Сергей Тилищев, директор по качеству ОАО



«Пермский моторный завод», прокомментировал: «Соответствие производства требованиям отечественных и международных стандартов является обязательным условием выпуска новой высокотехнологичной продукции. Аудиты, проводимые сертификационными центрами, позволяют выявить и устранить недостатки, наладить

процесс изготовления изделий на мировом уровне. Приступая к выпуску нового перспективного двигателя, важно с самого начала выстраивать его производство в полном соответствии с требованиями стандартов качества. Это должно положительно отразиться на его конкурентоспособности на отечественном и зарубежном рынках.

ОАО «Пермский моторный завод» — серийный производитель газотурбинных двигателей для авиации, промышленных газотурбинных установок для электроэнергетики и транспортировки газа. ОАО «ПМЗ» входит в состав ОАО «Управляющая компа-

ния «Объединенная двигателестроительная корпорация» — 100% специализированной дочерней компании ОАО «Объединенная промышленная корпорация «ОБОРОНПРОМ» по управлению двигателестроительными активами.

НОВОСТИ

ОПЖТ: география сотрудничества

В Саратове состоялось подписание соглашения о сотрудничестве между НП «ОПЖТ» и Министерством промышленности и энергетики Саратовской области. Предметом сотрудничества станет формирование территориального научно-производственного кластера, обеспечивающего создание, производство и продвижение на рынок конкурентоспособной продукции. Для этого планируется совместная работа по созданию оптимальных условий для развития железнодорожного машиностроения, повышению эффективности и конкурентоспособности предприятий отрасли, взаимодействие в вопросах профессиональной подготовки, переподготовки и повышения квалификации кадров. Стороны договорились активизировать обмен научно-технической, экономической, торговой информацией, содействовать развитию прямых связей и деловых контактов между организациями Саратовской области и предприятиями-членами Партнерства, включая их участие в совместных конференциях, семинарах, круглых столах, ярмарках и выставках.

Schneider Electric и МКЗ

Компания Schneider Electric и ОАО «Магнитогорский крайний завод» объявили об успешном завершении производства опытного образца нового типа грейферного крана грузоподъемностью до 32 т с системой автоматизированного управления на базе оборудования Schneider Electric. Разработанная модель грейферного мостового крана предназначена для перемещения сыпучих и кусковых производственных материалов весом от 5 т до 32 т на высоту более 20 м.

Сибирская генерация

За первое полугодие 2012 года энергопредприятия ООО «Сибирская генерирующая компания» выработано 18226 млн кВт·ч электрической энергии, отпущено 15296 тыс. Ккал тепловой энергии. По сравнению аналогичным периодом 2011 года выработка электроэнергии увеличилась на 4,6%, отпуск тепла сократился на 1,1%. Электростанция ОАО «Кузбассэнерго» за 6 месяцев 2012 года увеличила производство электрической энергии по сравнению с 1-м полугодием 2011 года на 3%, выработав 11640 млн кВт·ч. Производство тепла составило 7670 тыс. Ккал, сократившись на 1,8%. За 6 месяцев 2012 года производственные филиалы ОАО «Енисейская ТГК (ТГК-13)», расположенные в Красноярском крае и Республике Хакасия, выработали 6586 млн кВт·ч электрической энергии. Производство тепловой энергии составило 7626 тыс. Ккал.

Brunswick Rail увеличил парк вагонов

Ведущая частная компания на российском рынке оперативного лизинга грузовых железнодорожных вагонов — Brunswick Rail — объявила о покупке 200 единиц подвижного состава для своего транспортного подразделения «Профтранс». Приобретенные полувагоны модели 12-9046 были выпущены на ОАО «Стахановском вагоностроительном заводе» в июле текущего года. В результате сделки парк вагонов «Профтранс» увеличился на 15%. Комментируя это, заместитель генерального директора Brunswick Rail Владимир Хорошилов сказал: «Летом 2011 года мы приобрели железнодорожного оператора «Профтранс». Brunswick Rail до этого не имел своего транспортного подразделения.

Внедрение стратегий

InCoSol Group разрабатывает принципы для «НИПОМ»

Эксперты InCoSol Group приступили к реализации масштабного проекта в ОАО «НИПОМ». Проект предусматривает разработку и формализацию системы стратегического управления, а также формирование эффективной организационной структуры, необходимой для внедрения в компании новой стратегии.

По данным независимого экономического рейтинга «Лига лучших» ОАО «НИПОМ» входит в тройку ведущих российских предприятий, занимающихся производством электротехнической аппаратуры. Многолетний опыт работы по программам модернизации электрооборудования позволяет компании выпускать продукцию с функциями, не имеющими аналогов. Поэтому среди ее постоянных заказчиков крупные холдинги и заводы, такие как «Газпром», «Росатом», «ТНК-ВР», «РусГидро», «Холдинг МРСК» и другие. Однако руководство «НИПОМ» не останавливается на достигнутом, ставит амбициозные планы по многократному росту и увеличению доли рынка.

В числе первоочередных задач — закрепить позиции «НИПОМ» не просто как завода, производящего энергосберегающие и распределительные устройства, а как многопрофильной, инженеринговой компании. Планируется развитие направления комплексных поставок оборудования и субординационных работ в России и странах СНГ. Для этого необходима профессионально выстроенная стратегия. За по-

мощью в ее разработке руководство ОАО «НИПОМ» обратилось в InCoSol Group.

Процесс поэтапного выстраивания системы стратегического управления будет разбит на несколько этапов — от описания и оптимизации структуры бизнес-деятельности, формирования дерева целей для каждого подразделе-



ния до разработки стратегических показателей с дальнейшей их декомпозицией. В итоге абстрактные цели будут сведены к оперативным составляющим, которыми сотрудники ОАО «НИПОМ» смогут руководствоваться в повседневной деятельности.

«В ожидании интенсивного диверсифицированного роста

нужно скоординировать действия всех подразделений компании, а таких в «НИПОМЕ» свыше сорока. Необходимо жестко закрепить ответственность большого числа руководителей за достижение общей стратегии в ограниченное время, — говорит управляющий партнер InCoSol Group Сергей Львов. — Сложность

ОАО «НИПОМ» — электротехническая компания, предоставляющая комплекс услуг по реконструкции, модернизации, капитальному обслуживанию и ремонту систем распределения и управления электроэнергией от проектирования до сдачи объекта в эксплуатацию. Имея собственную производственную и научно-исследовательскую базу, предприятие занимается разработкой и производством широкого спектра распределительных систем управления синхронным и асинхронным электроприводом, противоаварийной электроавтоматики, бесперебойного и гарантированного питания электроустановок потребителей. Производственные площади предприятия составляют 16000 кв. м, объем производства — более 3000 единиц продукции в год.

InCoSol Group / Investment & Consulting Solutions Group — федеральная инвестиционно-консалтинговая группа, конгломерат нескольких консалтинговых компаний, каждая из которых является лидером рынка в своей отрасли. Предоставляет комплекс услуг по получению максимальной отдачи от собственного и инвестиционного капитала для компаний среднего и крупного бизнеса со сложной структурой управления.

Широкий набор компетенций InCoSol Group позволяет реализовать проекты «под ключ» — от разработки инвестиционных идей до повышения внутренней эффективности любой компании за счет внедрения в ней современных технологий управления и продвижения.

Запустить программу привлечения специалистов из регионов, активно помогая им решать вопросы, связанные с переездом;

- Довести, при необходимости, до «стандарта» систему мотивации (ДМС, фитнес, оплату туристической путевки и т.д.);
- Предоставить работникам возможность участвовать в формировании соцпакета;
- Проявлять гибкость в вопросах корпоративной культуры для IT-специалистов, например, в части дресс-кода;
- Использовать знания рекрутеров о рынке (базы опытных кадровых агентств включаются даже информацию о личных предпочтениях кандидатов).

Кадровый центр «ЮНИТИ» основан в 1999 году. В компании работают более 200 сотрудников. В непрерывно пополняемой базе данных агентства — более миллиона резюме специалистов. Ежемесячно в базу данных поступают примерно 15-20 тысяч резюме, выполняются более 170 заказов по подбору персонала. Работает департамент по подбору специалистов финансовой, банковской, инвестиционной и страховой сферы.

Вакансии, вакансии

Рынок банковских IT-специалистов опустел

Марина Шишкина

К 17 июля только банки Москвы, по данным кадрового центра «ЮНИТИ», открыли более 1000 вакансий IT-специалистов. Консервативная оценка числа свободных рабочих мест по всей стране приближается к полтора тысячам. «Такого количества свободных специалистов на рынке труда просто нет», — заявил Роман Блинов, руководитель группы подбора персонала кадрового центра «ЮНИТИ».

Банковский сектор демонстрирует значительный рост инвестиций в информационные технологии. Резко возрос спрос на системных администраторов, разработчиков, IT-аналитиков. «Средняя заработная плата программистов возросла до 90 тыс. руб. Мы видим почти двукратный рост по сравнению с докризисным периодом 2008 года», — отмечает эксперт «ЮНИТИ».

Ситуация осложняется крупным проектом «Сбербанк-Технологии». По словам главы «Сбербанка» Германа Грефа, в течение 2012 года подразделение может нара-

стить штат сотрудников в Москве до 1500 человек. «Многие рекрутеры опасаются, что это может привести к текучести кадров из других компаний, их переманиванию, и данный дефицитный сегмент кадрового рынка может вовсе опустеть, что сейчас и наблюдается», — говорит Роман Блинов.

По мнению специалистов «ЮНИТИ», дефицит носит системный характер. Интенсивно развивается весь банковский сектор в целом: разрабатываются более сложные и передовые банковские информационные системы, внедряется новое оборудование и активно набирается персонал. «Специализированные вузы не успевают поставлять специалистов. Студентам IT-специальностей уже на первом курсе приходят предложения от работодателей пройти стажировку или работать неполный день. На третьем курсе работают практически все», — говорит Роман Блинов. По мнению эксперта, многие банки просто оказались не готовы к тому, что после кризиса дефицит в IT-кадрах возникнет так быстро, поэтому не успели привести зарплату к рыночному уровню.

Для решения данной проблемы специалисты «ЮНИТИ» предлагают:

Уровень проникновения

Треть крупных компаний использует IT-аутсорсинг

Дарья Абрамова

По данным совместного исследования Marketvisio и Orange Business Services, 37% крупных российских компаний уже используют IT-аутсорсинг и планируют расширить его применение в будущем. Уровень проникновения аутсорсинга на российский рынок IT-услуг пока еще заметно отстает от аналогичного показателя в Западной Европе, но отечественные компании продолжают динамично развиваться в этом направлении. 37% компаний корпоративного сегмента уже используют в том или ином объеме IT-аутсорсинг, а 28% из них планируют в 2012 году увеличить эту статью расходов, передавая все больше полномочий специализированным IT-провайдерам.

К использованию аутсорсинга крупный бизнес побуждают недостаточная экспертиза в области информационных технологий, нехватка IT-персонала и отсутствие передовых технологий, доступных внешним IT-провайдерам. Среди сдерживающих факторов применения аутсорсинга респонденты назвали высокую стоимость услуг стороннего провайдера в сравнении с содержанием собственного штата специалистов (47%) и угрозу потери контроля над собственными данными (32%). Характер передаваемых на аутсорсинг услуг разнообразен, но среди наиболее вос-

ребованных можно выделить три сервиса. Более 40% крупных компаний передают на аутсорсинг развитие бизнес-приложений и интеграцию, за которыми с большим отрывом следуют аутсорсинг IT-инфраструктуры и ее менеджмент. Также в числе перспективных направлений развития аутсорсинга многие компании называют услуги внешнего контакт-центра и облачные вычисления, но в ближайшее время они не смогут изменить общую картину рынка.

Выбирая провайдера IT-услуг, компании принимают во внимание ценовые условия (36%), качество предоставления сервисов (20%) и возможность комплексного обслуживания (13%). При оценке качества особое значение имеет возможность заключения SLA (service level agreement) на предоставляемые услуги. Неготовность провайдера брать на себя финансовую ответственность является причиной отказа от перехода на аутсорсинговую модель IT-услуг для 10% потенциальных заказчиков.

«Многие крупные компании уже почувствовали экономическую выгоду от сотрудничества со специализированными IT-провайдерами. Мы видим, что у этого сегмента рынка большой потенциал, и готовы предоставить широкий спектр IT и интеграционных сервисов, подкрепленных репутацией крупного международного поставщика телекоммуникационных услуг», — комментирует Павел Паплинский, директор Департамента стратегии и маркетинга Orange Business Services в России и СНГ.

Marketvisio базируется на глубоком понимании потребностей бизнеса клиента, детальном анализе релевантных рыночных данных, консультировании по вопросам бизнеса и практической поддержке управления.

Orange Business Services — подразделение France Telecom Orange, работающее на корпоративном рынке: ведущий глобальный интегратор телекоммуникационных решений для многонациональных компаний. Крупнейшая в мире однородная сеть передачи голоса и данных Orange Business Services охватывает 220 стран и территорий, с локальной поддержкой в 166 странах. Orange Business Services предлагает лучший

в классе уровень обслуживания заказчиков по всему миру, предоставляя полный спектр коммуникационных сервисов в таких направлениях, как облачные вычисления (cloud computing), мобильная связь для предприятий, приложенные machine-to-machine (M2M), безопасность, унифицированные коммуникации, видеоконференцсвязь и широкополосный доступ. Тысячи корпоративных заказчиков и 1,4 миллиона пользователей используют международную платформу Orange Business Services для общения и ведения бизнеса. Orange Business Services четыре года удостоивался звания «Лучший глобальный оператор» на World Communication Awards.

Dell Wyse D

Новая линейка «облачных» клиентских систем

Марат Ракаев

Dell выпустила новую линейку «облачных» клиентских систем Dell Wyse D, предназначенных для средних и крупных предприятий. Новые системы представляют собой тонкие клиенты и облачные персональные компьютеры в компактном настольном корпусе, с помощью которых достигается высокое быстродействие при низком энергопотреблении (всего 9,2 Вт в рабочем режиме).

Новые решения позволяют системным администраторам максимально эффективно контролировать свои приложения. Линейка решений Dell Wyse D стала ответом на перемены на рынке виртуальных рабочих мест с целью обеспечить пользователей мощной производительностью и быстродействием системы. Клиенты Dell Wyse D входят в состав комплексных решений по виртуализации Dell Desktop Virtualization Solutions (DVS), включающих серверы, системы хранения данных, сетевое оборудование и услуги, предоставляемые центром обработки данных для конечных пользователей.

Отличительная особенность компактных и мощных систем Dell Wyse D — способность воспроизводить высококачественную графику, о чем свидетельствуют результаты тестов, проведенных с помощью пакета Passmark Performance Test 7.0 (<http://www.passmark.com/products/pt.htm>). Согласно результатам тестов, во время которых сравнивались системы Dell Wyse D и HP t510 с аналогичной конфигурацией, новые системы Dell Wyse D увеличивают производительность при работе с 2D-графикой на 43%, а при работе с 3D-графикой — на 76%. Клиенты Wyse серии D предоставляют пользователям максимально удобный доступ к виртуализированным средам Dell, Citrix, Microsoft и VMware. Организации могут персонализировать приложения по собственному усмотрению. В то же время пользователям доступен широкий выбор портов ввода/вывода, что позволяет легко пользоваться цифро-

вым контентом, включая аудио и видео. Клиенты серии D построены при помощи той же мощной технологии, что и облачные клиенты Dell Wyse серии Z.

«Новая линейка облачных клиентов D обеспечивает не только увеличенную скорость работы и сниженную стоимость, но и возможность осуществлять более масштабные внедрения благодаря той же платформе, на которой основаны системы Dell Wyse серии Z, — прокомментировал Марк Боулер, старший аналитик Enterprise Strategy Group. — Всегда крайне интересно видеть воплощение будущего в конечных продуктах, которые предлагают реальные преимущества и возможность сделать следующий шаг вперед».

Компактные размеры устройств — 185 мм x 170 мм x 40 мм — подтверждают лидерство компаний Dell в области дизайна небольших, но мощных вычислительных платформ. Организации часто выбирают виртуальные решения для того, чтобы улучшить безопасность и повысить эффективность, а также упростить управление и обслуживание, обычно осуществляемые ИТ-персоналом. Облачные клиенты Dell Wyse D предоставляют конечным пользователям, средним и большим компаниям, гибкие возможности подключения к сети, широкие возможности подключения периферийных устройств, гибкий выбор операционных систем и накопителей, а также гибкость в управлении. Поддержка гигабитного Ethernet, стандартов 802.11 a/b/g/n с одним или двумя диапазонами и Bluetooth позволяют использовать системы Dell Wyse D практически в любых сценариях. Все новые устройства оснащаются программными решениями Dell Wyse для виртуализации и управления, включая решение для автоматизированной настройки Dell Wyse Device Manager (WDM) и Dell Wyse Configuration Manager (WCM), настройки пользовательских предпочтений и оптимизации Dell Wyse TCM и Dell Wyse Virtual Desktop Accelerator (VDA).

Исполнительный директор подразделения Dell Wyse Парэм Декай считает, что «продукты Dell Wyse D предлагают новый

уровень производительности в невероятно эффективном, компактном форм-факторе. Новая линейка дополняет ассортимент облачных решений Dell. Серия D дает бизнесу эффективность, гибкость и простоту внедрения. Пользователи получают широкие мультимедийные возможности и высокую производительность, сравнимую с мощной настольной системой».

По мере распространения виртуализации рабочих мест среди крупных и средних организаций специалисты Dell видят необходимость обеспечить сотрудников компаний большими возможностями и большим комфортом и гибкостью одновременно с необходимостью предоставить возможность ИТ-отделам контролировать корпоративные приложения. Линейка облачных продуктов Dell Wyse D играет роль нового важного компонента в рамках целостных решений Dell для виртуализации рабочих мест. Пользователи получают полноценные настольные системы с улучшенной безопасностью, которые помогают упростить задачи ИТ-отделов и сохранить полный контроль над корпоративной сетью.

Тонкий клиент Dell Wyse D90D7 включает прошивку на базе стандарта ОС Microsoft Windows Embedded Standard 7, а клиент Dell Wyse D90DW — на базе Microsoft Windows Embedded Standard 2009. Обе системы несут широкие возможности, включая поддержку периферийных устройств, браузер Internet Explorer, эмуляцию терминала, поддержку подключения к виртуальным платформам на базе Citrix, Microsoft и VMware.

«Облачный» компьютер Dell Wyse D00D предлагает возможности полноценной настольной персональной системы с преимуществами облачных вычислений благодаря программному обеспечению Dell Wyse WSM. Хотя среда «облачного» компьютера управляется централизованно, все приложения запускаются локально.

Тонкий клиент Dell Wyse D50D основан на адаптированном компоненте Dell дистрибутива SUSE Linux Enterprise, современной операционной системе на ядре Linux, сочетающей высокий уровень безопасности, гибкости и удобства работы.

Alliance ISV Industry

OpenText стала «Партнером года» Microsoft

Моника Колосова

Компания OpenText получила награду «Партнер года» Microsoft в номинации Alliance ISV Industry, а также о том, что вошла в число финалистов в категории Business Intelligence Partner. OpenText, являющаяся одним из глобальных партнеров Microsoft, получила признание за выдающиеся успехи в разработке и внедрении инновационных клиентских решений на основе технологий Microsoft.

«Нам очень приятно получить награду «Партнер года» Microsoft, — говорит Джеймс Лэтэм, руководитель отдела маркетинга в OpenText. — Это звание свидетельствует о нашем тесном сотрудничестве с компанией Microsoft в разработке высокоинновационных решений, которые помогают клиентам во всем мире с максимальной выгодой управлять корпоративной информацией».

«Партнер года» Microsoft вручается компаниям, добившимся выдающихся успехов в разработке и внедрении решений на базе Microsoft за предыдущий год. Награды присуждаются в нескольких номинациях, в этом году победители

определялись из почти 3000 претендентов. Компания OpenText была отмечена за предоставление уникальных решений и услуг в категории Alliance ISV Industry (независимые поставщики ПО).

В борьбе за звание «Партнер года» Microsoft в номинации Alliance ISV Industry принимают участие партнеры по альянсу, которые сумели повысить бизнес-ценность корпоративных систем своих заказчиков благодаря внедрению инновационных продуктов и услуг на основе технологий Microsoft в одном или нескольких секторах экономики: промышленное производство и ресурсы (нефть и газ, энергетика, коммунальные предприятия, обрабатывающая, автомобильная и аэрокосмическая промышленность, машиностроение, высокие технологии и электроника, фармацевтика, химическая промышленность), финансовые услуги (банковское дело, фондовые рынки, страхование), торговля и услуги (розничная торговля, потребительские товары, профессиональные услуги). Наградами отмечаются партнеры, продемонстрировавшие высокие результаты в продвижении решений на базе Microsoft для удовлетворения как существующих, так и новых потребностей отрасли. Победители признаются как наиболее ценные партнеры по альянсу в области поставок ПО, разработки и предоставления клиентам совместных решений с Microsoft.

«Компания Microsoft рада объявить OpenText победителем конкурса в категории Alliance ISV Industry. OpenText тесно сотрудничает с Microsoft в создании специализированных решений по управлению корпоративным контентом для наших общих клиентов, — говорит Альберто Арсиньяга, вице-президент организации WW Industry and Global Accounts корпорации Microsoft. — Разрабатывая инновационные решения, OpenText способствует постоянно увеличению инновационных заказов в решении Microsoft и приложения, повышающие производительность их работы».

OpenText — мировой лидер в области разработки технологий управления корпоративным контентом для среды Microsoft SharePoint. Компания предоставляет решения, охватывающие архивирование, оцифровку документов, факсимильную связь, документооборот, управление бизнес-процессами, сопровождение клиентов и многое другое. Совместно с Microsoft OpenText помогает корпоративным

клиентам повышать безопасность, инновационность и конкурентоспособность при одновременном снижении затрат благодаря большей эффективности работы. OpenText является Золотым партнером Microsoft и завоевала множество партнерских наград Microsoft, в том числе звание «Партнера года» среди независимых поставщиков ПО (ISV) в 2011 году.

Компания OpenText, ведущий мировой разработчик систем управления корпоративным контентом, помогает организациям управлять информацией и обеспечивает наиболее эффективное ее использование на предприятии. Имея двадцатилетний опыт в области управления корпоративным контентом, сегодня OpenText насчитывает свыше 50 миллионов пользователей в 114 странах мира. Сотрудничая с заказчиками и партнерами, OpenText привлекает лучших ESM-специалистов для обеспечения эффективного сбора и хранения корпоративной информации. Продукты OpenText способствуют наращиванию потенциала брендов и повышению их конкурентоспособности за счет автоматизации бизнес-процессов, снижения рисков и удовлетворения нормативных требований.

LEAD WMS для Bayer

Российская система управляет международным складом

Компания «Сантэкс Сервис», ведущий оператор на рынке фармацевтики московского региона, и международный концерн Bayer, специализирующийся в области здравоохранения, защиты растений и высококачественных материалов, подписали долгосрочный договор на комплексное обслуживание лекарственных грузов. В рамках сотрудничества компания «Сантэкс Сервис» становится логистическим провайдером компании «Байер» по оказанию полного комплекса услуг по таможенному оформлению, хранению и предпродажной подготовке продукции к распределению на территории Российской Федерации.

Группа компаний «БАЙЕР» — международный концерн со специализацией в области здравоохранения, защиты растений и высокотехнологичных материалов. Как инновационная компания, «БАЙЕР» закладывает тенденции развития наукоемких областей. Продукты и услуги компании направлены на благо людей и улучшение качества жизни. Коммерческая деятельность группы построена на основе внедрения инноваций, экономического роста и высокой доходности. «БАЙЕР» придерживается прин-

ципов устойчивого развития и выступает в качестве социально и этически ответственной компании. В 2011 финансовом году численность сотрудников группы составила 112000 человек, объем продаж — 36,5 млрд евро. Капитальные затраты составили 1,7 млрд евро, расходы на исследования и разработки — 2,9 млрд евро.

Для поставленных задач использован новый фармацевтический склад класса «А» объемом хранения в 10 тыс/паллетомест на базе таможенно-складского комплекса «Дмитровское» компании «Сантэкс Сервис». Складские процессы логистического комплекса (включая приемку, пополнение, набор, инвентаризацию, размещение товара на складе, оптимизацию, автоматическую диспетчеризацию задач и другое) с учетом специфических особенностей технологии грузопереработки фармацевтической продукции управляются при помощи отраслевого решения LEAD WMS компании LogistiX, российского разработчика и поставщика систем управления складом, одного из лидеров отечественного WMS рынка.

«Запуск складской площадки в Дмитровском представляет собой очередной шаг реализации стратегии компании по консолидации товарных потоков подразделений ВНС. Мы сможем оптимизировать входящее звено логистической це-

почки и обеспечить кратчайшие сроки доступности товара к продаже, что является крупным конкурентным преимуществом для компании», — заявил руководитель департамента логистики Bayer Health Care Дмитрий Кирпатковский.

Компания LogistiX организована в 2004 году. Основное направление деятельности — разработка специализированного программного обеспечения для автоматизации внутрискладской логистики предприятий, оказания комплексных услуг по его внедрению, технологическому проектированию, осуществлению технической поддержки, консалтинговые услуги в сфере логистики. На сегодняшний день компания LogistiX входит в тройку лидеров среди поставщиков WMS систем в России.

Логистическая группа «Сантэкс Сервис» осуществляет свою деятельность с 2000 года и является одним из крупнейших логистических операторов России. Специализация группы — оказание услуг по таможенному оформлению и логистике лекарственных средств на территории РФ. Среди клиентов группы крупнейшие производители и дистрибуторы лекарственных средств: Pfizer, Teva, KRKA, Quesis Pharma, Boiron, «РОС-ТА», «Катрен», Doctor Reddy's Laboratories, «БИОТЭК», Abbott Products, Orion.

Фондовый рынок

совместно с Инвестиционной компанией «ФИНАМ»

НОВОСТИ

Экспорт нефти

По данным Росстата, добыча нефти, включая газовый конденсат, в РФ в I полугодии 2012 года выросла на 1,4% с сопоставления с I полугодием 2011 года и составила 256,1 млн т. На переработку поступило 131,7 млн т, это на 3,9% больше, чем за аналогичный период прошлого года. Объем экспорта нефти составил 118,7 млн т, сократившись по сравнению с I полугодием 2011 года на 2,5%. Доля экспорта в добыче — 46,3 млн т. Удельный вес экспорта нефти в общем объеме российского экспорта в I полугодии 2012 года составил 35,1%, в экспорте топливно-энергетических товаров — 49,3% по сравнению с 36,3% и 51,1% в I полугодии 2012 года соответственно.

У «Акрона» сократилась прибыль

Чистая прибыль ОАО «Акрон» по международным стандартам финансовой отчетности в I полугодии 2012 года к году снизилась на 3% до 6585 млн руб. (\$215 млн) против 6766 млн руб. годом ранее. Выручка увеличилась до 35 272 млн руб. (\$1151 млн), что на 18% выше аналогичного показателя за 6 месяцев 2011 года — 29878 млн руб. Показатель EBITDA достиг 9954 млн руб. (\$325 млн), что на 12% выше результата за 6 месяцев 2011 года — 8923 млн руб. Уровень рентабельности по EBITDA составил 28% по сравнению с 30% за 6 месяцев 2011 года. Чистый долг вырос на 7% — до 36085 млн руб. (\$1100 млн) против 33813 млн руб. по состоянию на конец 2011 года. Показатель чистый долг/LTM EBITDA составил 1,7 против 1,6 по состоянию на конец 2011 года.

Премии производителям

ОАО «Уралкалий» выплатило премии российским производителям сложных минеральных удобрений по итогам второго квартала 2012 года в размере 457 млн руб. Механизм премирования предусмотрен маркетинговой политикой «Уралкалия», согласованной с ФАС России. Он позволяет производителям сложных удобрений покупать хлористый калий для производства удобрений, предназначенных для внутреннего рынка, на тех же льготных условиях, которые декларируются «Уралкалием» для прямых поставок сельхозпроизводителям. Такая схема рассчитана на стимулирование роста поставок сложных удобрений на внутренний рынок и поддержку сельхозпроизводителей. В первом квартале 2012 года эмитент выплатил российским производителям премии в объеме около 405 млн руб.

Консолидация акций «СИТРОНИКСА»

ОАО «РТИ», дочерняя компания ОАО «АФК «Система» в рамках процедуры принудительного выкупа завершило и полностью оплатило приобретение 49139078 обыкновенных акций ОАО «СИТРОНИКС», что составляет примерно 0,52% от уставного капитала компании. Компания «РТИ» в соответствии с положениями действующего российского законодательства инициировала процедуру принудительного выкупа 0,52% обыкновенных акций «СИТРОНИКС» у его миноритарных акционеров после того, как стало владельцем около 99,48% бумаг компании в результате ранее завершившегося добровольного предложения. Таким образом, общая доля «РТИ» в уставном капитале «СИТРОНИКСА» достигла 100%.

«КАМАЗ» откроет 10 магазинов

Дочернее общество ОАО «КАМАЗ» — ООО «АвтоЗапчасть КАМАЗ» запустила проект сети фирменных магазинов «Оригинальные запчасти КАМАЗ». В планах компании до конца 2012 года открыть 10 фирменных магазинов в Красноярской, Курской, Самарской и других областях РФ. Первый фирменный магазин «Оригинальные запчасти КАМАЗ» открылся в городе Ставрополь на базе официального дилера ОАО «КАМАЗ» — Ставропольского автоцентра «КАМАЗ». Следом за ним магазины появились в Иркутске и Санкт-Петербурге. Напомним, что «АвтоЗапчасть КАМАЗ» имеет четыре региональных склада в Ставрополе, Кемерово, Хабаровске и Ногинске.

Совместные рейсы

Авиакомпании «Трансаэро» и Virgin Atlantic заключили кодшеринговое соглашение о совместной эксплуатации рейсов, которое расширяет географию полетов обоих перевозчиков. В соответствии с соглашением рейсы «Трансаэро» между Москвой и Лондоном будут иметь совместный с Virgin Atlantic код UN/VL. В то же время рейсы Virgin Atlantic между Лондоном и Лос-Анджелесом, Сан-Франциско, Бостоном и Орландо будут выполняться под совместным кодом VS/UN. Соглашение предусматривает, что партнеры имеют право свободной продажи билетов на кодшеринговые рейсы друг друга. Соглашение было подписано генеральным директором «Трансаэро» Ольгой Плешаковой и директором по планированию и доходам Virgin Atlantic Эдмондом Роуз.

На Новопортовском месторождении

ОАО «Газпром нефть» начало добычу нефти из первой эксплуатационной скважины, пробуренной на кусте №2 Новопортовского месторождения. Глубина наклонно-направленной скважины составляет 2,2 тыс. м, буровые работы велись с мая 2012 года. В настоящее время на участке продолжается строительство центрального пункта сбора и подготовки нефти, прокладка линейных нефтепроводов и сооружение газотурбинной электростанции. До конца 2012 года на Новопортовском месторождении планируется расконсервировать еще одну разведочную скважину и приступить к бурению четырех эксплуатационных. Зимой 2013 года на трех разведочных скважинах и одной эксплуатационной будет проведен гидроразрыв пласта. На сегодняшний день Новопортовское является самым северным из разрабатываемых нефтегазоконденсатных месторождений Ямала.

Семь гидроциклонных батарей

«Кольская ГМК», дочернее предприятие ОАО «ГМК «Норильский никель», инвестирует в очередной этап модернизации обогатительной фабрики с целью увеличения объемов переработки руды 56 млн руб. Компания купит семь гидроциклонных батарей фирмы KREBS. Каждая из них состоит из 14-20 гидроциклонов. Оборудование приобретается взамен изношенного в 2012 году, а его монтаж планируется провести в 2013-2014 годах. Новые гидроциклоны фирмы KREBS позволяют увеличить эффективность классификации, не снижая производительности по переработке руды. Два таких агрегата в качестве эксперимента уже эксплуатируются на обогатительной фабрике с 2008 года, и хорошо себя зарекомендовали.

«Дорогобуж» в I полугодии

ОАО «Дорогобуж» (входит в группу «Акрон») в I полугодии 2012 года снизил чистую прибыль по международным стандартам финансовой отчетности в 2,3 раза (на 57%) — до 2502 млн руб. Выручка «Дорогобужа» составила 8690 млн руб., что на 7% больше показателя за аналогичный период 2011 года — 8147 млн руб. Показатель EBITDA вырос на 7% до 3050 млн руб. по сравнению с результатом за 6 месяцев 2011 года — 2841 млн руб. Уровень рентабельности по EBITDA составил 35%, что соответствует уровню рентабельности в 35% за первое полугодие 2011 года.

Снова платные

Парковки в центре столицы стремятся подорожать

Владислав Круглов,
эксперт ИХ «ФИНАМ»

Осенью парковки вновь станут платными. Проект направлен на разгрузку городов от пробок, введение культуры парковки для автомобилистов. В крупных мегаполисах частью данной культуры давно уже стала возможность оплаты счета за парковку банковской картой.

В России проблемы пробок и парковок уже давно приобрели глобальные масштабы. Причем одна из этих проблем вытекает из другой. Как быть и что делать? В 2008 году парковки в Москве сделали бесплатными, рассчитывая таким

образом улучшить ситуацию автомобилистов на московских улицах. Но вскоре стало ясно, что «бесплатность» вовсе не решает основную проблему — дефицит парковочных мест, а еще больше ее усугубляет. Владельцы автомобилей зачастую стали парковаться на чужие дни и даже недели там, где раньше оставляли свое авто на определенный срок, ограничивая его стоимостью парковочного места. На привокзальных площадях, вблизи аэропортов, станций метро — многие автовладельцы оставляют там машины, как на личной парковке. Про аккуратность

воспитание в автомобилистах понятия практически и актуальности. В Европе уже давно не страдают от «загруженности» пешеходных и проезжих зон на улицах городов. Там платные парковки организованы практически в каждом районе и по большей части оплачиваются с помощью электронных терминалов (деньгами либо банковской картой), как например, в Лондоне, Париже.

В проектах организации парковочных зон обозначены множество видов паркингов: наземные, подземные, многоуровневые, ячеиковые, даже «подводные» — автоматизиро-

ванные парковки и гаражные системы, разработанные Департаментом внешнеэкономических и международных связей города Москвы совместно с Департаментом дорожного и инженерного строительства, которые предлагают организовать под дном Москвы-реки и каналов. Также немалую роль в парковочной системе играет организация перехватывающих парковок, организацией которых активно занимаются с прошлого года. Данный вид парковок располагается в непосредственной близости к метро и предназначен для того чтобы оставить свое авто на время, к примеру, приезжая в Москву из области, и максимально быстро добраться до центра

Еще одним нововведением является сервис по бронированию парковочного места. На специализированном сайте в интернете автомобилисты могут заранее выбрать ближайшую парковочную площадку к дому или работе, уточнить наличие свободных мест для парковки, забронировать и оплатить парковочное место с помощью банковской карты. А еще одним удобством данной системы является наличие мобильной версии сайта — бронировать можно через специальное приложение в телефоне. Это позволит планировать и контролировать автомобильный поток на улицах Москвы.

Данные системы заработают в полную силу с начала 2013



В Москве слишком много машин, чтобы проблемы с парковками было легко решить

или в другой конец города мигая пробки, воспользовавшись метро. Уже сейчас в Москве запущены две парковочные точки с возможностью оплаты услуги с помощью банковской карты. Перед тем как выезжать с парковки необходимо оплатить банковской картой парковочное время по талону, полученному при въезде и получить чек. Оплата производится в кассовых терминалах с возможностью приема пластиковых карт Visa и MasterCard. В дальнейшем подобная услуга будет вводиться и на других парковочных площадках.

года, когда все парковки в центре Москвы официально будут тарифицированы. На данный момент озвучена цена 50 руб. за час парковки. Беспорядочно, подобные нововведения не заставят автомобилистов сразу же научиться соблюдать все правила. Но тут уже личный выбор каждого: в очередной раз бросить машину на проезжей части, заблокировать автомобиль тротуар и оплачивать штрафы от 2500 до 15000 тыс. руб. и эвакуацию своего же автомобиля. В данной ситуации официальная парковочная зона — более лояльный и удобный выход.

года, когда все парковки в центре Москвы официально будут тарифицированы. На данный момент озвучена цена 50 руб. за час парковки. Беспорядочно, подобные нововведения не заставят автомобилистов сразу же научиться соблюдать все правила. Но тут уже личный выбор каждого: в очередной раз бросить машину на проезжей части, заблокировать автомобиль тротуар и оплачивать штрафы от 2500 до 15000 тыс. руб. и эвакуацию своего же автомобиля. В данной ситуации официальная парковочная зона — более лояльный и удобный выход.

года, когда все парковки в центре Москвы официально будут тарифицированы. На данный момент озвучена цена 50 руб. за час парковки. Беспорядочно, подобные нововведения не заставят автомобилистов сразу же научиться соблюдать все правила. Но тут уже личный выбор каждого: в очередной раз бросить машину на проезжей части, заблокировать автомобиль тротуар и оплачивать штрафы от 2500 до 15000 тыс. руб. и эвакуацию своего же автомобиля. В данной ситуации официальная парковочная зона — более лояльный и удобный выход.

Правила рынка

Учитывается всё



Ярослав Кабаков,
ректор УЦ «ФИНАМ»,
к.э.н.

Любая новость, независимо от ее важности, региона или времени, учитывается в стоимости актива — на этом базируется технический анализ. Правда, на одни активы информация влияет в большей, на другие — меньше.

Рынок учитывает всё — это утверждение является краеугольным камнем всего технического анализа. Предполагается, что причины (экономические, политические, психологические и т.д.), которые хоть как-то могут повлиять на рыночную цену, непременно найдут свое отражение в этой цене. Из этого следует, что требуется тщательное изучение движения цен. Иными словами, любые изменения в динамике спроса и предложения отражаются на движении цен. Если спрос превышает предложение, цены возрастают. Если предложение превышает спрос, цены идут вниз. Это, собственно, лежит в основе любого экономического прогнозирования. А технический анализ подходит к проблеме с другого конца: если по каким бы то ни было причинам цены на рынке пошли вверх, значит, спрос превышает предложение. Следовательно, по макроэкономическим показателям рынок выгоден для «быков» (покупателей). Если цены падают, рынок выгоден для «медведей» (продавцы). Слово «макроэкономика» в этих рассуждениях показывает, что технический анализ, так или иначе, смыкается с фундаментальным анализом.

Считается, что именно глубинные механизмы спроса и предложения, экономическая природа того или иного рынка, и определяют динамику на повышение или на понижение цен. Одни специалисты — например, Джон Мэрфи — считают, что сами по себе графики не оказывают на рынок ни малейшего влияния. Они лишь отражают психологическую тенденцию на повышение или на понижение, которая в данный момент овладевает рынком. Другие, наоборот, считают, что это влияние имеется. Наиболее известный из них финансист Джордж Сорос, который высказал свою точку зрения на этот счет в своей теории рефлексивности, что сначала мысли влияют на цены, потом цены влияют на мысли — и так до тех пор, пока кто-то не обнаруживает ошибку в своих предположениях, и все начинается в обратном направлении.

Как правило, при принятии решения на основе технического анализа не вдаются в глубинные причины, которые обусловили рост или падение цен. Очень часто на ранних стадиях, когда тенденция к изменению цен только-только наметилась, или, напротив, в какие-то переломные моменты причины таких перемен могут быть никому неизвестны. Может показаться, что технический подход излишне упрощает и огрубляет задачу, но логика, которая стоит за первым исходным постулатом — «рынок учитывает все» — становится тем очевиднее, чем больше опыта использования технического анализа в реальной работе на рынке приобретает.

Из этого следует, что все то, что каким-либо образом влияет на рыночную цену, непременно на этой самой цене отразится. Следовательно, необходимо лишь внимательнейшим образом отслеживать и изучать динамику цен. Анализируя ценовые графики и множество индикаторов, можно добиться того, что рынок сам указывает наиболее вероятное направление своего развития.



Стабильные темпы роста нестабильности

Бензин в России продолжит дорожать, ценники переписут уже осенью

Владислав Исаев

Информационная группа Finam.ru (входит в состав инвестиционного холдинга «ФИНАМ») провела онлайн-конференцию «Топливо в России: ценники придется переписывать уже осенью?» Ее участники считают, что дальнейший рост цен на АЗС поддержит фискальная политика государства и сохранения дисбаланса спроса и предложения на топливном рынке.

Ситуация с ценами на топливо на внутреннем российском рынке в текущем году выглядит относительно спокойно, отмечают участники организованной «ФИНАМом» конференции. «В начале года розничные цены на бензин сократились. К концу февраля падение цен составило около 1,2%. С приближением к первому пику спроса, который в России приходится на 1 мая (второй на 1 сентября), цены начали расти. В этом году пока не было попыток административного регулирования цен на бензин», — говорит ведущий эксперт Союза нефтегазопромышленников России, генеральный директор «ИнфотЭК-Терминал» Рустам Танкаев. Власти до президентских выборов прямолинейно сдерживали цены,

немного отступив их после выборов, но государство все равно не ушло с рынка, утверждает аналитик ИФД «Капитал» Виталий Крюков: «Постоянно проводятся совещания, и (власти — прим.) дают понять, что сильные колебания не должны быть. Так, постепенно цены растут и вроде потребитель особо не реагирует. Спрос растет очень сильно, несмотря на замедление экономики». Рост розничных цен на АЗС сдерживали не только неформальные договоренности между нефтяниками и органами государственной власти, но и «введенные заградительной пошлины на бензин, перенос сроков введения в действие техрегламента, а также повышение волатильности сырьевого рынка», добавляет начальник отдела анализа нефтегазового сектора «Номос-Банка» Денис Борисов.

Внешняя конъюнктура является определяющей, но есть внутренний тренд на рост цен по мере сохранения спроса с поправкой на инфляцию и госрегулирование, которое в отрасли очень нестабильно, напоминает начальник отдела аналитических исследований ИГ «УНИВЕР Капитал» Дмитрий Александров: «Эти факторы накладываются на динамику цен на мировом рынке. Причем, к просадкам цен вовсе не цена топлива малочув-

ствительна, отчасти вследствие олигопольной структуры рынка и в рознице, и в опте».

В связи с высокими темпами роста российского автопарка на топливном рынке сформировался дисбаланс

спроса и предложения, отмечают эксперты. Потребление бензина в России устойчиво растет много лет подряд, рассказывает г-н Танкаев: «В год в стране продается около 2,5 млн новых автомобилей. Стабильно растет

протяженность автодорог. При этом производство долгое время оставалось на прежнем уровне. Поэтому возник дефицит бензина, и он спровоцировал рост цен. После завершения принятой программы реконструкции НПЗ Россия будет производить не 36 млн т бензинов в год, а 70 млн т. Тогда цены начнут падать, как это было в декабре 2011 года и январе-феврале 2012 года».

Защитой фактор влияния государства играет намного более весомую роль, чем сезонные колебания спроса и предложения, считает г-н Крюков: «Плюс влияют сезонные ремонты на НПЗ и спрос со стороны отдельных стран СНГ. Также налоговая политика государства в части акцизов и экспортных пошлин оказывает очень сильное влияние на цены на бензин. Минфин, например, планирует отказаться от дифференциации акцизов, а экспортные пошлины сегодня стимулируют выпуск дизтоплива, а не бензина. Все это может очень плохо отразиться на предложении бензина в долгосрочном периоде». Эксперт также напоминает, что в соответствии с проводимой государством политикой доля налогов в стоимости моторного топлива уменьшаться не будет, и это окажет поддержку росту цен на внутреннем рынке.



Идеи для развития сетей

Всероссийский конкурс наукоемких инновационных идей и проектов «Энергетика будущего»

Вероника Шишалова

В сентябре 2012 года стартует второй Всероссийский конкурс наукоемких инновационных идей и проектов «Энергетика будущего». Своё участие в конкурсе подтвердили и ОАО «МРСК Центра и Приволжья».

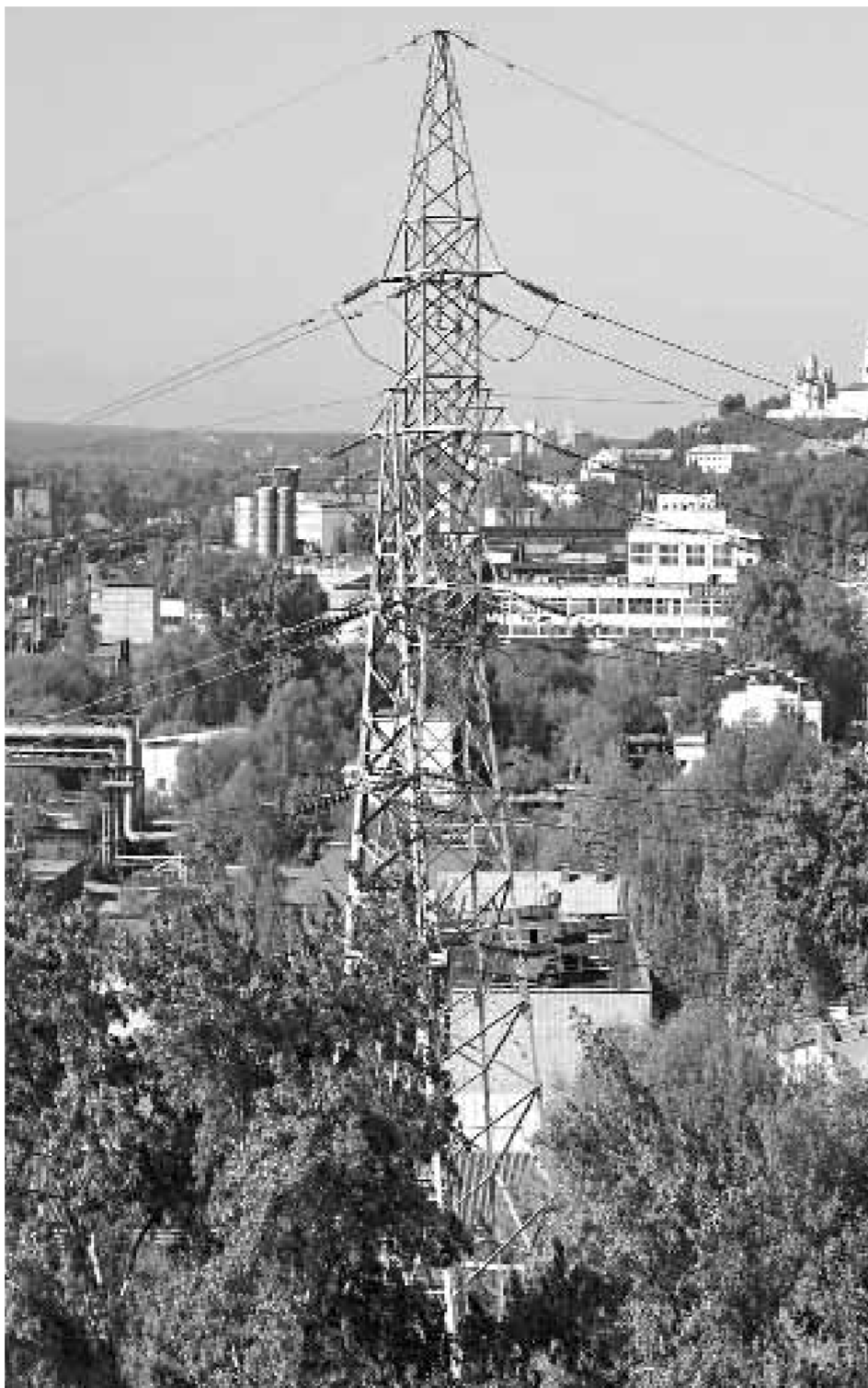
Всероссийский конкурс «Энергетика будущего» организован ОАО «Холдинг МРСК» совместно с Координационным советом по делам молодежи в научной и образовательной сферах Совета при Президенте РФ по науке, технологиям и образованию. Его также поддержало Общество сторонников развития фундаментальных и отраслевых наук в интересах энергетического комплекса «Энергетика будущего».

Первый конкурс стартовал в ноябре 2011 года. В ходе его регионального этапа в ОАО «МРСК Центра и Приволжья» поступило 27 проектов, из них 23 — из регионов присутствия компании, 4 — из Казани. Все работы были приняты к рассмотрению членами Экспертной группы, состоящей из представителей энергокомпаний, руководства профильных вузов и предприятий-партнеров.

В период с 22 декабря 2011 года по 10 января 2012 года в очном и заочном режимах, а также на Техническом совете ОАО «МРСК Центра и Приволжья» была проведена экспертиза проектов на соответствие требованиям Всероссийского конкурса. По итогам регионально-экспертной группы ОАО «МРСК Центра и Приволжья» выбрала пять лучших работ, которые были направлены для участия в федеральном этапе конкурса в ОАО «Холдинг МРСК». Всего в федеральном этапе конкурса «Энергетика будущего» участвовало более 500 человек, которые предоставили 179 работ.

Участие энергокомпаний в подобных конкурсах — возможность вовлечь молодых ученых и специалистов в процесс инновационного развития российской электроэнергетики, найти новые технические, экономические и управленческие решения для оптимизации работы распределительного электросетевого комплекса. ОАО «МРСК Центра и Приволжья» решило включить в план научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ (НИОКР) на 2013 год ряд проектов ученых-участников и призеров первого конкурса «Энергетика будущего».

Среди них есть проекты, подготовленные в филиалах энергокомпаний: «Разработка трехфазного комбинированного микропроцессорного трансформатора тока и напряжения (МТТН) 10 кВ для цифровой автоматизированной подстанции» (подготовлен филиалом «Ивэнерго»); «Разработка устройства онлайн диагностики силовых трансформаторов по степени полимеризации бумажно-масляной



изоляции обмотки силовых трансформаторов» (подготовлен филиалом «Маризэнерго»); «НИОКР Разработка и исследование системы распознавания замыканий в кабельной вставке комбинированных линий 110 кВ и выше» (подготовлен филиалом «Тулэнерго»).

По словам генерального директора ОАО «МРСК Центра и Приволжья» Евге-

ния Ушакова, молодые ученые и инноваторы используют в подобных конкурсах детальный и нестандартный подход и нестандартное мышление при создании и разработке проектов. Поэтому участие в конкурсе «Энергетика будущего» дает компании возможность привлечь «свежие» идеи для инновационного развития электросетевой инфраструктуры.

Правдивая сказка

Козел сибирский переехал в Интернет

Впервые в истории электросетевого комплекса Сибири в интернете от имени МРСК Сибири развернута кампания по пропаганде социальной ответственности в отношении с соседями-энергетиками. Это новый виток борьбы с теми, кто считает, что можно не оплачивать использованные киловатты.

Сибирякам уже знакомы образы кошки-хозяйки, пса-работяги и козла, незаконно подключающегося к электросетям. Теперь эти персонажи поселились и на странице «Почта» интернет-портала mail.ru. До конца августа на всей территории

МРСК Сибири пользователи Интернета, имеющие почтовые ящики на указанном ресурсе, смогут встретить у себя в почте черно-желтый баннер. «Сказка про козла» еще раз напоминает: энергопотребители, которые используют электричество беззастенчиво, в обход счетчика, подвергают угрозе не только себя, но и своих соседей. Их улочки угрожают качественному энергоснабжению района, безопасному функционированию энергооборудования. Стоит ли бороться с ними? Каждый решает для себя. Для тех, кто выбирает ответственную гражданскую позицию — горячая линия МРСК Сибири 8-800-1000-380, звонок на которую — бесплатный.

Знаковая встреча

Повышая надежность энергоэффективность

В столице Хакасии городе Абакане состоялась знаковая встреча поставщиков, потребителей и игроков электроэнергетической отрасли. «Интеллектуальные системы учета» («ИСУ»), «Таврида Электрик» и «Хакасэнергосбыт» провели конференцию на тему повышения надежности электроснабжения, умного учета и повышения энергоэффективности.

Среди приглашенных на конференцию профессионалов было более 60 представителей инженерного сообщества с крупнейших предприятий Республики и Сибирского региона: Саяногорского алюминиевого завода, Саяно-Шушенской ГЭС, Тывазнерго, Абаканской и Минусинской ТЭЦ, Сорского ГОКа, Агропромышленной компании МаВР, Ростелекома и других электросетевых, генерирующих и промышленных организаций. С раннего утра и до вечера докладчики презентовали современные разработки, делились опытом внедрений и эксплуатации программно-аппаратных комплексов, обсуждали проблематику отрасли и искали решения по повышению энергоэффективности.

От вступительного слова заместителя Председателя Правительства Республики Хака-



сия, доклада Управляющего ОАО «Хакасэнергосбыт» и вплоть до самого окончания организаторы поддерживали живой интерес к обсуждаемым проблемам. Прикладное значение конференции было обусловлено девизом «есть вопрос — есть решение». В презентационном блоке представители «Тавриды Электрик» рассказали о своем флагманском продукте — вакуумных выключателях ВВ/ТЕЛ, используемых по всему миру в количестве более 350000 штук. В ключе повышения надежности электроснаб-

жения были представлены ограничители перенапряжения и сверхбыстродействующая автоматика включения резервного питания — отечественные аппараты, предназначенные для защиты оборудования от перенапряжений и обеспечивающие непрерывность производства.

Особое внимание заслужила серия презентаций «ИСУ» и «Тавриды Электрик», посвященная концепции Smart Grid. Технический директор «ИСУ» Вадим Перепечко продемонстрировал плод российской и

европейской инженерной мысли — интеллектуальные приборы учета и концентраторы данных для сетей 0,4 кВ. Однофазные счетчики SM 101 и трехфазные SM 301 — уникальные микропроцессорные приборы. По словам руководителя коммерческого отдела «ИСУ» Дмитрия Сидоренко, «интерактивный формат мероприятия позволил обсудить актуальные для Красноярского края и Хакасии вопросы непосредственно с вовлеченными в их решение лицами. Директора, энергетики, главные инженеры — изощренная, качественная публика. В этом плане пытаться удивить их громкими словами или теориями бессмысленно и бесполезно. Мы рады, что нам удалось совместить актуальность обсуждаемых тем с реальными российскими техническими решениями. В частности, потребительский интерес к умным счетчикам ИСУ был настолько велик, что уже по окончании мероприятия мы консультировали участников на темы внедрения АИИС КУЭ на базе приборов SM PRIME. В целом, встреча получилась содержательно насыщенной. Да и наши компании получили хорошую обратную связь от коллег по отрасли. Уверен, что «ИСУ» и «Таврида Электрик» будут и впредь практиковать проведение подобных совместных конференций».

Хроника восстановления

Саяно-Шушенская: три года после аварии

(Окончание. Начало на стр. 1)

Система позволяет наблюдать не только за несанкционированным доступом в помещения, но и осуществлять визуальный контроль за работой оборудования и сооружений, в том числе и при возникновении внештатных ситуаций.

Параллельно с восстановлением оборудования в машинном зале станции на Саяно-Шушенской ГЭС продолжалось строительство берегового водосброса — гидротехнического сооружения, предназначенного для пропуска экстремальных паводков и паводков редкой повторяемости, то есть, по сути, для повышения надежности и безопасности гидротехнических сооружений станции.

Строительство этого объекта, позволяющего осуществлять дополнительный пропуск расходов до 4000 куб. м/с, началось в 2005 году. После аварии строительно-монтажные работы были интенсифицированы, гидроинженерам была поставлена задача завершить строительство первой очереди объекта 1 июня 2010 года — для снятия рисков пропуска возможного экстремального весеннего половодья в условиях ограниченной пропускной способности через восстанавливаемые гидроагрегаты станции.

Строительно-монтажные работы по обеспечению готовности первой очереди берегового водосброса к пропуску паводковых вод были закончены 1 июня 2010 года, а строительство всего сооружения завершилось 28 сентября 2011 года. Анализ результатов измерений и наблюдений показал, что все контрольные параметры берегового водосброса находятся в пределах, установленных проектом. Приемка берегового водосброса в постоянную эксплуатацию состоялась 12 октября 2011 года.

В первые дни после аварии на Саяно-Шушенской ГЭС в Черемушках была разработана комплексная социально-психологическая поддержка пострадавших и родственников погибших, посредством которой каждому нуждающемуся была оказана полномасштабная своевременная помощь. Компания РусГидро выполнила все обязательства по единовременным материальным выплатам членам семей погибших и пострадавшим, а также реализовала ряд других социальных инициатив, направленных на улучшение жизни родственников погибших и пострадавших.

В 2009-2012 гг. из средств ОАО «РусГидро» оказана материальная помощь на общую сумму 171 млн руб., в том числе 112 млн руб. составили единовременные выплаты семьям погибших, произведенные в течение первых 4 месяцев с дня аварии, 28,1 млн руб. израсходовано в 2009 году на приобретение квартир семьям погибших, 11,2 млн руб. составила сумма ежемесячных пособий 32 семьям с детьми до 18 лет, 2 млн руб. составила общая сумма именных стипендий детям погибших, и т.п. Производство выплат продолжается. Кроме вышеуказанных добровольных выплат, ОАО «РусГидро» осуществляет и выплаты по решению суда. По состоянию на 01.02.2012 пострадавшими и членами семей погибших подано 55 исков, из них удовлетворено 45 на общую сумму 8,4 млн руб.

Для оказания адресной помощи членам семей погибших и пострадавшим в аварии на Саяно-Шушенской ГЭС имени П.С.Непорожнего из средств благотворительных фондов и других источников благотворительности руководство компании «РусГидро» совместно с Правительством Республики Хакасия приняло решение о создании Координационного Совета. В состав Координационного совета включены представители Правительства Республики Хакасия и компании «РусГидро», администрации Саяногорска, Холдинга МРСК, общественных и профсоюзных организаций.

С февраля 2010 года по апрель 2011 года рассмотрено 377 заявлений пострадавших и родственников погибших. 60,5 млн руб. израсходовано на реализацию решений Координационного совета из средств собранных в благотворительных фондах. В том числе: на покупку четырех квартир для членов семей погибших, выплату материальной помощи родителям погибших в целях возмещения морального вреда, также выплачена адресная материальная помощь на оплату обучения, прохождение лечения, погашение кредитов и т.д.

С 1 июня 2010 года в рамках реализации решений Координационного совета стартовала программа санаторно-курортного лечения, отдыха и оздоровления пострадавших и членов семей погибших. Программа будет действовать пять лет. Под действие Программы по состоянию на 01.02.2012 попадает 288 человек. Программа включает в себя четыре направления: «Сервисное медицинское обеспечение», «Детский оздоровительный лагерь», «Реабилитационно-восстановительное лечение», «Физкультурно-оздоровительный центр». За время действия Программы было приобретено 197 путевок, 133 человека (64 человека дважды) отдохнули и прошли курс реабилитационно-восстановительного лечения на курортах России. Всего по Программе оказано услуг на сумму 7828 тыс. руб.

В рамках реализации благотворительных программ и проектов Компания РусГидро оказывает помощь организациям и учреждениям образования и здравоохранения, культуры и спорта, религиозным и общественным объединениям Республики Хакасия, юга Красноярского края и Республики Тыва. В 2011-2012 гг. объем благотворительной помощи превысил 80 млн руб. Параллельно ОАО «РусГидро» осуществляет проекты комплексного развития инфраструктуры п. Черемушки, большинство которых призваны полностью обновить и модернизировать существующие в поселке объекты социально-бытового назначения (школы, учреждения здравоохранения, дороги, мосты, детские площадки и спортивные объекты и т.д.). Результаты реализации данных проектов должны обеспечить полноценные комфортные условия жизни гидроэнергетиков и всех жителей поселка. В 2010-2011 гг. компания РусГидро выделила на реализацию программы более 750 млн руб. Программа развития социальной инфраструктуры п.Черемушки рассчитана на 4 года.

С использованием материалов пресс-службы ОАО «РусГидро»

Рабочая элита

Нижневартовские электрические сети приняли журналистов Югры

Лариса Бучнева, Сургут

Представители девяти региональных и местных средств массовой информации посетили уникальный учебно-тренировочный полигон филиала Нижневартовские электрические сети ОАО «Тюменьэнерго» и встретились с командой, которая будет представлять Югру, ЯНАО и Тюменскую область на Всероссийском конкурсе профессионального мастерства «Лучший по профессии» в номинации «Лучший электромонтер».

Визит журналистов на полигон «Тюменьэнерго», по уровню оснащенности не имеющих аналогов в России, прошел при содействии Департамента общественных связей ХМАО-Югры, реализующего коммуникационную составляющую проекта «Славим человека труда». Повышенный интерес средств массовой информации, органов власти, общественности к работе энергетиков продиктован в частности и тем, что изменен статус традиционных отраслевых соревнований.

Впервые по решению Правительства Российской Федерации в стране проводится Всероссийский конкурс профессионального мастерства «Лучший по профессии» в пяти номинациях, в том числе — «Лучший электромонтер». Победителем в этой номинации по итогам регионального этапа конкурса, прошедшего в Нижневартовске в июле, стал 22-



Представители команды на фоне передвижной электролаборатории

летний Александр Лымарь, выступавший в составе команды Нижневартовских электрических сетей. Кстати, именно эта команда стала лидером соревнований профессионального мастерства среди персонала филиалов ОАО «Тюменьэнерго» и региональных сетевых организаций. Уже в сентябре Александр вместе со своими коллегами представит Тюменскую энергосистему в Астрахани на завершающем этапе конкурса.

Сегодня тренировочные будни команды расписаны по минутам, идет отработка выполнения заданий всех этапов соревнований, готовится мобильная электротехническая



Александр Лымарь — лучший электромонтер и обладатель звания «Надежда Тюменьэнерго»

лаборатория, оборудование, средства защиты. На время подготовки к участию во Всероссийском конкурсе основным рабочим местом команды стал учебно-тренировочный полигон. Журналистам представилась возможность побывать на нем и увидеть часть тренировки. Команда показала отработку действий одного из самых зрелищных этапов — так называемого лайфрестлинга — «оживления» пострадавшего и оказание ему первой помощи — на работе-тренажере «Тоша».

Рассказывая о себе, работе, предстоящих соревнованиях,

Александр Лымарь признался, что команда несколько смущена повышенным интересом. Тем не менее, ребята очень ценят поддержку своих коллег, а теперь и жителей всего округа. Это возлагает на них еще большую ответственность.

Напомним, что федеральный этап Всероссийского конкурса «Лучший по профессии» в номинации «Лучший электромонтер» пройдет в Астрахани с 9 по 15 сентября. Кроме Александра Лымаря честь «Тюменьэнерго» и ХМАО-Югры будут отстаивать Максим Макушин (капитан), Михаил Приймич и Дмитрий Шпунов (запасной).



Тренировка по лайфрестлингу

АКТУАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА

Уличные светошедевры

OSRAM разработала новый светодиодный модуль

Ксения Шкуропат

Мировой лидер в производстве световых решений — концерн OSRAM разработал светодиодный модуль, предназначенный для декоративного освещения улиц и подсветки архитектурных объектов. Новый модуль компании OSRAM изготавливается под заказ и адаптирован к установке в уличных декоративных светильниках от любого производителя. Простота процесса монтажа по легкости сравнима с обычной заменой патрона или лампы.

Новый модуль позволяет снизить потребление энергии осветительных приборов, ранее работавших на ртутных газоразрядных лампах, как минимум, на 60%, при этом такая модернизация сокращает расходы на установку нового LED-оборудования почти в два раза. На уличное декоративное освещение и архитектурную подсветку большинства муниципальных объектов приходится около 40% от общего объема энергопотребления.

Энергоэффективность уличного освещения для органов власти на сегодняшний день является одной из самых актуальных и обсуждаемых тем. На фоне мирового скачка цен на электроэнергию и жесткой бюджетной политики ряда государств переход на светодиодное освещение становится оптимальным и наиболее перспективным энергоэффективным решением. Принятие Регламента Европейского Союза экологическому дизайну в европейских странах в ближайшем будущем приведет к отказу от использования ламп определенного типа.

Идеальным решением в вопросе модернизации уличного освещения являются светодиоды, которые потребляют на 60% меньше электроэнергии, чем большинство источ-



ников света. Кроме того, срок службы этих источников света чрезвычайно долгов. Модули позволяют преобразовать классические осветительные устройства в светодиодные, однако эта светотехническая разработка ранее была не применима для старинных уличных фонарей. Компания OSRAM нашла решение — модуль наружного декоративного освещения.

Конструкторский набор, состоящий из светодиодного модуля и опорного щитка, крепится специалистами непосредственно к осветительному устройству, а сотрудник коммунальной службы впоследствии может легко установить его в нужное место, без использования каких-либо дополнительных инструментов.

Преимущества такой модернизации очевидны: при использовании семейства светодиодных приборов последнего поколения Oscon SSL, разработанных компанией OSRAM, декоративное наружное освещение потребляет как минимум на 60% меньше энергии,

чем при использовании традиционных ламп. При этом срок их службы увеличивается вдвое. Мощность светового потока способна обеспечить комфортное освещение даже в стенах офиса, а это значит, что времена темных, неосвещенных улиц остались в прошлом. В отличие от традиционного наружного освещения, декоративное, с применением новых технологий, позволяет осуществлять комплексный централизованный контроль над освещением. Например, если на определенных участках улиц нет необходимости поддерживать постоянное освещение, то использование этого случая светодиодной системы может не только сэкономить электроэнергию, но и избавить от лишнего света, тревожащего по ночам местных жителей.

Внедрение современных контроллеров «интеллектуального управления освещением» способствует развитию энергоэффективности. Например, благодаря системе управления светом AstroDIM осветитель-

ные приборы гаснут самостоятельно, согласно запрограммированному режиму. Таким образом, в ночные и утренние часы освещение может быть переведено на более низкие объемы потребления электроэнергии для дополнительной экономии энергоресурсов.

Компания OSRAM (Мюнхен) входит в сектор «Промышленность» концерна Siemens и является одним из ведущих производителей светотехнической продукции в мире. В 2011 финансовом году оборот компании составил 5 млрд евро. OSRAM является высокотехнологичным предприятием светотехнической отрасли: более 70% ее оборота обеспечивают энергоэффективные продукты. Это ориентированное на интенсивную международную деятельность предприятие с персоналом в количестве 41000 человек поставляет свои изделия заказчикам почти в 150 странах мира и имеет 44 производственных предприятий в 16 странах мира (информация на 30 сентября 2011 года).

На ключевой подстанции

Замена опорно-стержневой изоляции

Филиал ОАО «ФСК ЕЭС» — Магистральные электрические сети (МЭС) Юга — приступил к замене опорно-стержневой изоляции (ОСИ) на подстанции 220 кВ «Шепси» в Туапсинском районе. Работы выполняются в рамках целевой программы замены опорно-стержневой изоляции на высоковольтных подстанциях южного региона.

В результате выполненных работ повысится надежность электроснабжения Туапсинского района Краснодарского края с населением около 300 тыс. жителей, где расположено более ста лесопромышленных и агропромышленных комплексов, в том числе ФГУП «Плосовское Джубгский», СХЗАО «Новомихайловское» и ОАО «Георгиевское», специализирующихся на выращивании фруктов и ореха-фундука.

Опорно-стержневая изоляция предназначена для изоляции и крепления токоведущих частей в электрическом оборудовании. При длительной эксплуатации изоляция подвержена внешним атмосферным воздействиям, механическим и динамическим нагрузкам. Всего к началу предстоящего осенне-зимнего периода на

подстанции «Шепси» будет заменено 120 единиц ОСИ, выработавшей свой физический ресурс. Новая опорно-стержневая изоляция обладает повышенной механической прочностью, адаптирована к климатическим условиям юга и перепадам высоких и низких температур.

Целевые программы ежегодно принимаются Федеральной сетевой компанией на основе диагностических данных, предоставленных магистральными электрическими сетями. В целевые программы, как правило, включаются объекты, нуждающиеся в скорейшей модернизации и техническом перевооружении. Наряду с инвестиционными программами и ремонтными кампаниями реализация целевых программ повышает надежность эксплуатации электросетевых объектов.

Подстанция 220 кВ «Шепси» трансформаторной мощностью 145 МВА введена в эксплуатацию в 1983 году и располагается недалеко от основного места проведения Олимпиады 2014 года. От ее стабильной работы зависит надежность электроснабжения Туапсинского морского торгового порта, пансионата «Шепси», а также 200 курортно-развлекательных комплексов и оздоровительных учреждений на Черноморском побережье.

ОАО «ФСК ЕЭС» образовано в соответствии с программой реформирования электроэнергетики как монополичный оператор по управлению Единой национальной электрической сетью с целью ее сохранения и развития. Объекты электросетевого хозяйства Федеральной сетевой компании находятся в 73 регионах Российской Федерации общей площадью более 13,6 млн кв. км. Компания эксплуатирует 121 тыс. км линий электропередачи и около 800 подстанций общей установленной трансформаторной мощностью более 305,5 тыс. МВА класса напряжений 35-1150 кВ. В компании — 23,5 тыс. сотрудников.

В оперативном подчинении МЭС Юга находятся пять филиалов — предприятий магистральных электрических сетей (ПМЭС): Сочинское, Ставропольское, Кубанское, Ростовское и Каспийское. Общая численность производственного персонала МЭС Юга 2206 человек. В эксплуатационном обслуживании МЭС Юга находятся 73 подстанции 110-500 кВ общей трансформаторной мощностью свыше 26 тыс. МВА и 187 линий электропередачи 110-800 кВ общей протяженностью свыше 10 тыс. км. МЭС Юга обеспечивают надежное электроснабжение 19 млн жителей Южного и Северо-Кавказского федеральных округов, а также крупных промышленных предприятий Юга России.

Арсенал методик

Профилактика детского травматизма в Холдинге МРСК

На прошлой неделе в Новгороде Великом начала свою работу Всероссийская практическая конференция «Детская электробезопасность прежде всего», организованная Холдингом МРСК на базе филиала ОАО «МРСК Северо-Запада» — «Новгородэнерго». В ней помимо специалистов МРСК/РСК участвуют представители Министерства образования и науки РФ, МВД РФ, министерств/департаментов образования субъектов Российской Федерации, а также Ростехнадзора, Росмолодежи, Русской Православной Церкви.

В день открытия Конференции состоялась выставка-ярмарка методических материалов Группы компаний «Холдинг МРСК» по профилактике детского электротравматизма. Операционные компании распределительного электросетевого комплекса представили оригинальные методические разработки, учебно-образовательные фильмы, психологические тесты, флеш-игры, памятки, обучающие сувениры, используемые в профилактической работе. Так, на стенде ОАО «МРСК Северо-Запада» посетители выставки могли не только получить методические материалы и печатную продукцию, но и пройти компьютерное тестирование на знание правил электробезопасности, стать участниками интерактивных игр, разработанных специалистами операционной компании.

«Мы оказались свидетелями уникальной выставки», — сказал директор по информационной политике и коммуникациям ОАО «Холдинг МРСК», заместитель руководителя научного отделения «Проблемы безопасности ТЭК» Александр Ужанов. Он выразил благодарность ОАО «МРСК Северо-Запада» за предоставленную площадку для поиска решений профилактики детского электротравматизма, разработки единого

комплекта информационно-пропагандистских и организационно-методических материалов по данной тематике.

Выставку посетили уполномоченные по правам ребенка в Северо-Западном федеральном округе, представители Государственной Думы Российской Федерации, профильных министерств и администраций регионов, учителя и воспитатели образовательных учреждений Новгородской области, специалисты структурных подразделений по охране труда и связям с общественностью МРСК/РСК, журналисты федеральных и региональных средств массовой информации.

«Вопросы электробезопасности очень актуальны, и, думаю, те подходы, которые мы увидели на выставке, могут активно использоваться как в образовательных учреждениях, так и домашних условиях», — отметил на открытии выставки председатель комитета образования, науки и молодежной политики Новгородской области Анатолий Осипов. По его словам, комплексные уроки безопасности пройдут во всех учебных заведениях региона уже в сентябре.

В рамках Конференции состоялось подписание Меморандума о сотрудничестве в вопросах защиты прав и безопасности ребенка на объектах электроэнергетики. Соглашение заключили Координационный совет уполномоченных по правам ребенка в субъектах Российской Федерации, входящих в состав Северо-Западного федерального округа, и ОАО «МРСК Северо-Запада».

«Надеюсь, это будет хорошая практика для других регионов», — сказал заместитель председателя координационного Совета уполномоченных по правам ребенка в Северо-Западном федеральном округе Дмитрий Шахов, подписывая документ. Являясь социально-ориентированной компанией, МРСК Северо-Запада ведет работу по электробезопасности не только на объектах электроэнергетики, но и в бы-

ту, а также профориентационную работу, отметил он. Со стороны операционной компании соглашение подписал заместитель генерального директора — руководитель аппарата ОАО «МРСК Северо-Запада» Аслан Чехоев. «Предметом меморандума является желание осуществлять эффективное взаимодействие по вопросам профилактики детского травматизма на объектах электроэнергетики, пропаганде здорового образа жизни и соблюдении правил техники безопасности на объектах электроэнергетики и социальной инфраструктуры для детей, безопасного использования электрической энергии в быту, профессиональной ориентации несовершеннолетних для работы электросетевой компании», — отметили в МРСК Северо-Запада. Особенно актуальна такая работа среди детей, оказавшихся в трудной жизненной ситуации, детей — сирот и детей, оставшихся без попечения родителей.

В рамках реализации меморандума стороны планируют обмен информацией о случаях травматизма среди несовершеннолетних на объектах электроэнергетики, причинах и условиях, способствовавших причинению травмы ребенку, а также принятых мерах по устранению допущенных нарушений и возмещению вреда в установленном законом порядке. Другой формой взаимодействия станет сотрудничество по вопросам совершенствования в установленном порядке федерального и регионального законодательства о правах и законных интересах ребенка в сфере электробезопасности и профилактики детского травматизма.

Полное представление об эффективности применяемых форм, методов, наглядных пособий и иных инструментов профилактики детского электротравматизма у участников Конференции сложится после посещения открытых уроков в средних школах и дошкольных учреждений.

Против пожаров

На Чебоксарской ГЭС прошла тренировка

Ирина Беликова

В филиале ОАО «РусГидро» — «Чебоксарская ГЭС» прошла противопожарная тренировка. Цель мероприятия — отработка взаимодействия персонала станции и команд аварийно-спасательных служб (территориальных органов МЧС) при возникновении нештатной ситуации и ликвидации ее последствий.

По легенде учений, на пулт Единой службы спасения поступил сигнал о возгорании в аппаратной маслохозяйства Чебоксарской ГЭС. По тревоге на станцию оперативно прибыли боевые расчеты трех пожарных частей Новочебоксарска: ПЧ-11, ПЧ отдела №17 и объектовой пожарной части №14. Персонал ГЭС и сотрудники подрядных организаций были экстренно эвакуированы: за несколько минут в безопасное место выведено 176 человек.

Звоня газодымозащитной службы, сформированные из сотрудников пожарных частей, провели разведку в «задымленных» помещениях и вывели оттуда «пострадавшего». Его встретила бригада врачей скорой помощи. Силами пожарных расчетов условное возгорание было ликвидировано в кратчайшие сроки.

Всего в мероприятии было задействовано 8 пожарных автомобилей и 34 сотрудника МЧС, а также сотрудники оперативной службы станции и руководители подразделений.



Как отметил заместитель начальника главного управления МЧС России по Чувашской Республике Сергей Ерофеев, все участники тренировки действовали четко и слаженно, в соответствии с правилами и инструкциями.

Гидроэлектростанции относятся к стратегически важным объектам федерального значения, поэтому подобные тренировки проходят на Чебоксарской ГЭС в плановом порядке. Регулярно проводятся противопожарные и антитеррористические тренировки, учения по гражданской обороне и ликвидации чрезвычайных ситуаций.

СПРАВКА «ПЕ»: На Чебоксарской ГЭС установлено 18 гидроагрегатов общей мощностью 1404 МВт. В условиях непрерывной эксплуатации гидроэлектростанция ежегодно вырабатывает около 1,5 млрд кВт·ч электроэнергии, а более 600 МВт мощности остаются законсервированными. С января 2008 г. Чебоксарская ГЭС является филиалом ОАО «РусГидро». Группа «РусГидро» — один из крупнейших российских энергетических холдингов, объединяющий более 70 объектов возобновляемой энергетики в РФ и за рубежом. Установленная мощность электростанций, входящих в состав РусГидро, составляет 35,2 ГВт, включая мощность ОАО «РАО Энергетические системы Востока». Суммарная тепловая мощность составляет 16 168 Гкал/ч. РусГидро — лидер в производстве энергии на основе возобновляемых источников, развивающий генерацию на базе энергии водных потоков, морских приливов, ветра и геотермальной энергии.



24-26 октября 2012 г.
г. Ереван, Армения

ПЯТАЯ ЮБИЛЕЙНАЯ ЕЖЕГОДНАЯ РОССИЙСКО-АРМЯНСКАЯ ПРОМЫШЛЕННАЯ ВЫСТАВКА EXPO-RUSSIA ARMENIA 2012









ОРГАНИЗАТОРЫ:
ОАО «Зарубеж-Экспо», Россия,
при участии Концерна «Мульти Групп», Армения

СООРГАНИЗАТОРЫ:
Международная Ассоциация Фондов Мира
Компания «Экспомедиа»

ПАТРОНАЖ:
Торгово-промышленная палата РФ

ТЕМАТИЧЕСКИЕ РАЗДЕЛЫ ВЫСТАВКИ:
Энергетика, Металлургия, Машиностроение,
Транспорт и логистика, Геология и горная
промышленность, Строительство, Химическая
промышленность, Связь и телекоммуникации,
Информационные технологии, Инновации и
инвестиции, Банки и страховые компании,
Сельское хозяйство и продовольствие,
Медицина, Образование

МЕСТО ПРОВЕДЕНИЯ:
Армения, г. Ереван, ул. Ленин Ашамяна, д. 1,
Дом правительства Республики Армения

**ВХОД
СВОБОДНЫЙ**

ОРГКОМИТЕТ: ОАО «Зарубеж-Экспо»
Тел: +7 (495) 637 50 79, +7 (499) 766 99 17
многоканальный номер: +7 (495) 721-32-36
E-mail: info@zarubezhexpo.ru
Web: www.zarubezhexpo.ru

Expromedia:
+374 10-56-38-99
expo@web.am



ПОДРОБНОСТИ

Знакомьтесь — ФОРУМ®

Экономия — до 5000 руб. на 10000 км пробега

Александр Цветников, автор нанотехнологии Форум®, к.х.н., доцент

ФОРУМ® — единственная добавка к маслам и смазкам, получившая допуск к Государственной военной технике. ФОРУМ® выдвинут на получение Государственной премии Российской Федерации. ФОРУМ® победил в конкурсе МО РФ на разработку антифрикционной противоизносной добавки для новой военной техники. ФОРУМ® вышел на рынок Японии, Китая, Кореи. ФОРУМ® получил допуск Межведомственной комиссии РФ к применению на автотранспорте.

Недавно Владивосток посетил генеральный директор госкорпорации «Роснано» Анатолий Чубайс. Он проявил живой интерес к технологии получения нанодисперсного материала ФОРУМ®, разработанной Институтом химии Дальневосточного отделения Российской Академии Наук, предложил оформить конкурсные документы на получение финансовой поддержки расширения производства и продвижения продукции ФОРУМ® на отечественный и зарубежный рынки.

Технологию изготовления уникального материала ФОРУМ® можно смело отнести к технологиям XXI века по двум причинам: во-первых, это результат многолетних фундаментальных исследований дальневосточных ученых академического Института химии, который даже патентным ведомством России был воспринят как невероятный. Во-вторых, найденная технология — это революция в области создания нанодисперсных фторполимерных материалов.

Добавка ФОРУМ® и получение его основного компонента, порошка ПТФЭ, защищены семью патентами России и тремя товарными знаками. Эффективность добавки «Форум» подтвердили испытания в ведущих НИИ Минобороны РФ, АО «Москвич», ОАО «КАМАЗ», Самарском аэрокосмическом университете, в автохозяйствах, на речных и морских судах, предприятиях энергетики и др.

Антифрикционная противоизносная добавка к маслам ФОРУМ® допущена к применению в двигателях и агрегатах трансмиссии АБШ «КАМАЗ», поставляемых для федеральных (государственных) нужд.

Решение о допуске утверждено: — Начальником Центрального Управления Ракетного Топлива и Горючего Министерства Обороны РФ — Начальником Главного Автомобильно-бронетанкового Управления Министерства Обороны РФ — Директором Научно-технического центра ОАО «КАМАЗ»

Результаты испытаний одобрены: — Главным конструктором по двигателям ОАО «КАМАЗ» — Главным конструктором по агрегатам автомобиля и спецтехники ОАО «КАМАЗ»

— Начальником ФГУП «25 ГосНИИ Минобороны России» — Начальником ФГУП «21 НИИ Минобороны России»

О мировом признании российской разработки свидетельствует и тот факт, что японская компания JSN реализует на рынке Страны восходящего солнца добавки к маслам «Форум» с невероятной для Японии надписью Vladivostok, Russia.

Что же позволяет ФОРУМ® достигнуть таких высоких результатов? Во-первых, наличие в нем политетрафторэтилена. Этот материал занесен в КНИГУ РЕКОРДОВ ГИННЕСА как самый скользкий, к тому же он обладает высокой химической и термической стойкостью.

Данные качества позволяют этой добавке образовывать антифрикционное противоизносное ПТФЭ-покрытие с рекордно низким коэффициентом трения, которое эффективно в огромном диапазоне температур: от минус 196 до плюс 425 градусов! Второе обстоятельство, которое дает возможность полностью использовать все полезные свойства ПТФЭ — это ноу-хау приморских ученых, разработавший экономичный и высокопроизводительный способ изготовления добавок ФОРУМ. Отсюда, кстати, проистекает еще один плюс: более чем доступная стоимость добавки для потребителей.

Давайте начнем с технических азав, а именно принципа работы

ФОРУМ®. Суть ПТФЭ-покрытия заключена в двух основных параметрах. Первое: нанопленки, из которых состоят микрочастицы ПТФЭ за счет повышенной адгезии к металлу заполняют все неровности, нано- и микротрещины плотной пленкой, особенно в мес-

В цифрах это выглядит следующим образом. Многочисленные испытания этой добавки в России и за границей показали: коэффициент трения через час после добавления ФОРУМ® уменьшается на 17%; при трении без масла в 100 раз, износ — в 1,5-4 раза; вибрация

не все. Испытания на бензиновых и дизельных двигателях показали удивительный результат. ФОРУМ СНИЖАЕТ ИЗНОС МАСЛА в 2-4 раза и, значит, продлевает его ресурс!

При создании добавки Форум были проведены эксперименты, в которые тогда было сложно поверить, они казались фантастическими. Мотор японской «легковушки» с добавкой ФОРУМ 45 минут (!) работал без масла (с картера сняли поддон), и после заправки маслом продолжил свою деятельность как ни в чем ни бывало! Сегодня уже десятки приморских автолюбителей попадали в аналогичные ситуации, так что без масла в автомобиле но с обработкой Форум люди благополучно добирались из самых дальних точек. Эти факты таи уже привычными.

Подсчитано, что затраты на ФОРУМ окупаются через 1-2 тысячи километров пробега



Экономический эффект от применения «Форума» доходит до 5000 руб. на каждые 10000 км пробега легкового автомобиля, на лесовозе КАМАЗ экономит топливо и масла примерно на 30-50 тыс. руб. за год

Положительный эффект от применения добавки ФОРУМ®:

Снижение расхода горюче-смазочных материалов, уменьшение токсичности отработанных газов, снижение затрат на текущие ремонты, увеличение моторесурса, уменьшение вибраций и шумов, снижение энергопотребления — вот лишь часть проблем, с которыми можно эффективно бороться с помощью продуктов линии ФОРУМ®



Межведомственная комиссия по допуску к производству и применению горюче-смазочных материалов для автомобильной техники разрешила применение добавки ФОРУМ на автотранспорте

Состав комиссии:

Общество «Производителей масел и присадок», ВНИИП, НАТИ, НИИАТ, АО «НАМИ-ХИМ», АО «ЗИЛ», ЯМЗ, АО «ГАЗ», 25 ГосНИИ МО РФ, АО «МОСКВИЧ

тах интенсивного механического воздействия. Второе — эта пленка значительно уменьшает коэффициент трения, увеличивает уплотнение деталей и снижает вибрацию.

механизмов падает на 2-8 дБ; мощность нового двигателя возрастает до 6% (а расход топлива при этом уменьшается до 10%), в два раза падает расход масла и снижается нагарообразование! Но и это еще

Подробнее с продуктами ФОРУМ® и актами испытаний вы можете ознакомиться на сайте компании ООО «Владофорум» www.forumshop.ru тел. во Владивостоке +7 4232 364470

Highscreen Alpha в России

Самые функциональные Android-фоны на две SIM-ки

Темой сегодняшнего обзора будут два новых «двухсимочника» на Android от компании «Вобис Компьютер» — Highscreen Alpha GT и Alpha GTR. Это достаточно интересные модели. Во-первых, они стали первыми в своем классе аппаратами с IPS-экранами. Во-вторых, модель Highscreen Alpha GTR — это первый «двухсимочник» с HD-дисплеем и самый недорогой Android-фон с таким экраном. В-третьих, этот же гаджет стал первым Android-фоном с поддержкой двух SIM-карт, который оборудован двухъядерным процессором.



Дизайн Highscreen Alpha GT и Alpha GTR современный и привлекательный. Аппараты смотрятся гармонично. Добавляет впечатлений металлическая вставка на задней панели. К тому же, смартфоны достаточно тонкие — 10,5 мм. Смартфоны хорошо лежат в руках и не скрипят при сжатии — качество сборки на высоком уровне. Забегая вперед, скажем, что устройства работают под управлением операционной системы Android 4.0 с фирменным интерфейсом, позволяющим настроить все так, как вам будет угодно. К чему мы это, к тому, что в данной версии Android сенсорные клавиши управления не являются обязательными.

Highscreen Alpha GT оборудован 4-дюймовым дисплеем с разрешением 480 на 800 точек. Модель

Highscreen Alpha GTR является флагманом линейки и в ней используется 4,5-дюймовый HD-экран с разрешением 1280 на 720 точек (HD720p). Это первый «двухсимочник» Android-фон с HD-экраном и самый недорогой Android-смартфон в принципе. На самом деле, не так же много моделей с таким разрешением: Samsung Galaxy S III, LG Optimus 4X HD, Sony Xperia S и HTC One X. Но стоят все эти аппараты как минимум вдвое дороже рассматриваемой модели. Кроме этого, в Highscreen Alpha GT и Alpha GTR используются не обычные TFT-экраны, а IPS-матрицы компании Sharp, которые являются высшей ступенью развития технологии TFT и обеспечивают высокое качество изображения. Кстати, рассматриваемые аппараты стали первыми «двухсимочни-

ками» на Android с IPS-дисплеями. Обе модели поддерживают функцию «мультитач», которую можно использовать при просмотре web-сайтов и изображений.

Highscreen Alpha GT и Alpha GTR работают весьма шустро и могут воспроизводить видео в формате HD (HD720p) в первом случае и Full HD 1080p во втором). Первая модель оснащена 1-гигагерцевым процессором MediaTek MTK6575 с графическим ускорителем PowerVR SGX531. Во второй модели используется также 1-гигагерцевый процессор, вот только двухъядерный — MediaTek MTK6577 с графическим ускорителем PowerVR SGX531. Поэтому и работает аппарат немного быстрее, на то он и флагман. Кстати, это первый «двухсимочник» на Android с двухъядерным процессором. Оба аппа-

рата поддерживают Adobe Flash, благо процессоры выполнены на архитектуре ARM Cortex-A9 и поддерживают набор инструкций ARMv7. Объем оперативной памяти одинаков в обоих случаях — 1 Гб. Встроенной памяти тоже поровну — по 4 Гб, предусмотрены и слоты для расширения. В комплекте с Highscreen Alpha GT идет карта памяти microSD на 8 Гб, а с Alpha GTR — на 16 Гб.

Как и любые нормальные смартфоны на платформе Android, Highscreen Alpha GT и Alpha GTR имеют набор дополнительных функций, к которым можно отнести приемник спутниковой навигации GPS, FM-тюнер, модули беспроводной связи Bluetooth и Wi-Fi (IEEE 802.11b/g/n), плееры для видео и аудио файлов в формате HD (в комплект входят весьма неплохие наушники) и прочие. Также смартфоны оснащены фронтальными камерами для видеозвонков, они 2-мегапиксельные, что тоже довольно неплохо. Сюда же можно отнести такие дополнения, как гарантия сроком на 1 год. Но главная «изюминкой» является бесплатная доставка до сервисного центра и обратно из любого населенного пункта России, в котором есть отделение курьерской службы «Почта России».

Highscreen Alpha GT можно приобрести примерно за 9 тыс. руб., а Highscreen Alpha GTR — примерно за 12 тыс. руб. Судите сами, вряд ли вы найдете смартфоны с аналогичными характеристиками за такую цену.

XI Международная специализированная выставка

НЕФТЬ. ГАЗ. ХИМИЯ.

18-21 сентября / 2012

ПРИГЛАШАЕМ ПРИНЯТЬ УЧАСТИЕ В ВЫСТАВКЕ!

ТЕМАТИКА ВЫСТАВКИ

- Добыча, переработка и сбыт нефти и газа
- Техника и технологии для добычи, транспортировки и хранения нефти и газа, нефтепереработки и нефтехимии
- Нефтегазопромысловая геология и геофизика
- Охрана труда, безопасность на производстве. Средства индивидуальной защиты
- Энергетическое и электротехническое оборудование
- Сырье, химические материалы
- Сервисные услуги

ОДНОВРЕМЕННО СОСТОИТСЯ XI МЕЖДУНАРОДНАЯ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ ВЫСТАВКА «МАШИНОСТРОЕНИЕ. МЕТАЛЛУРГИЯ. МЕТАЛЛООБРАБОТКА»

ПО РЕЗУЛЬТАТАМ ВЫСТАВОК «НЕФТЬ. ГАЗ. ХИМИЯ» И «МАШИНОСТРОЕНИЕ. МЕТАЛЛУРГИЯ. МЕТАЛЛООБРАБОТКА» 2009-2011 гг.:

306 ПРЕДПРИЯТИЙ **17** РЕГИОНОВ РОССИИ **13 000** ПОСЕТИТЕЛЕЙ

Место проведения выставки: г. Ижевск, ул. Кооперативная, 9

Выставочный центр «УДМУРТИЯ» тел./факс: (3412) 733-581, 733-585, 733-587, 733-664 neft@vcdumurtia.ru; www.neftvcdum.ru

ПРОМЫШЛЕННЫЙ
УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ:
ООО «Редакция газеты «Промышленный еженедельник»
Издание зарегистрировано в Министерстве Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовой информации.

ПИ № 77-12380 от 19.04.2002 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя ПИ № 77-14566 от 07.02.2003 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя ПИ № ФС77-19251 от 23.12.2004 г. в Федеральной службе по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия.

Генеральный директор, главный редактор Валерий Стольников
Заместители главного редактора Елена Стольникова Дмитрий Кожеников
Помощники главного редактора Юлия Гужонкова Татьяна Соколова

Директор по развитию Дмитрий Минаков
Региональный директор Наталья Можаяева
Дизайн и верстка Роман Кураев, Елена Кураева
Руководитель коммерческой службы Александр Лобачев

Логистика ЗАО «Истгалф-Трансавто»
Представитель в Северной Америке: Виктория Яковлева (Ванкувер, Канада); vkj@telus.net Тел.: (1-604)-805-5979
Распространяется по подписке, по прямой рассылке и на профессиональных мероприятиях. Подписаться на «Промышленный еженедельник» можно в лю-

бом отделении связи РФ и СНГ по каталогам «Роспечать» и «Пресса России»; индекс для инд. подписчиков — 45774, для предприятий и организаций — 83475; по каталогу «Почта России»; индекс для инд. подписчиков — 10887, индекс для предприятий и организаций — 10888. На газету также можно подписаться через «Интер-Почту».

Адрес для корреспонденции: 123104, Москва, а/я 29
Тел. редакции: (495) 729-3977, 778-1447, 499-194-1033 (факс)
www.promweekly.ru
doc@promweekly.ru, re-gazeta@inbox.ru
Над номером работали: А.Рыкова, А.Глуховская, А.Коптев, В.Тихомиров, Е.Львова, Ю.Соколов, Д.Теперев.

Использованы материалы информгентств и интернет-изданий.
Номер подписан 24.08.2012
Отпечатано в типографии ОАО «ИД «Красная звезда» 123007, г. Москва, Хорошевское шоссе, 38
www.redstarph.ru
Номер заказа 3578
Тираж 40000 экз.