

В НОМЕРЕ:

НОВОСТИ

2-3

Фрегат Экоджет
Самолет будущего: испытания в ЦАГИ

стр. 2

Новый трудовой поселок
Постоянный и вахтовый

стр. 2

«Европейское качество»
РСК «МиГ» получила награду

стр. 2

Региональные приоритеты
В Ярославской области создается кластер

стр. 3

МС-21: глобальный контекст
Корпорация «Иркут» привлекает партнеров

стр. 3

СТРАТЕГИИ

4-5

После потрясений
Рынок отечественного инжиниринга

стр. 4

Неурожайный год
Риски «разгона» инфляции в мировой экономике

стр. 5

Управление эмоциями
Путь к успешному трейдингу

стр. 5

Финансовые рынки
Зарабатывать на фондовых и валютных

стр. 5

«Роснефть» нарастила добычу
Помогли новые месторождения

стр. 5

На 59% ниже прошлогоднего
«РусГидро» снизило показатели прибыли

стр. 5

АКТУАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА

6

Тяжелое оборудование
В интересах Саяно-Шушенской ГЭС

стр. 6

Достоинные примеры
Репортаж из Красноярского края

стр. 6

Опережая планы
Распредсети успешно растут

стр. 6

ПОДРОБНОСТИ

8

Джедаи от G-Drive
Новая спортивная АЗС открылась

стр. 8

Навстречу EuroBLECH
Ганновер ждет профессионалов

стр. 8

Аэрофлот + ЦСКА
Синергия популярности

стр. 8

ВАЖНАЯ ТЕМА

Трое из девяти участников конкурса на разработку концепции развития московской агломерации оценили инвестиции, необходимые для освоения новых территорий. Французское бюро Antoine Grumbach et Associes дает самую большую цифру — 187 млрд евро. В стоимость входит строительство правительственного центра, транспортной инфраструктуры, жилья, спецсвязи, коммуникаций. Испанское бюро Ricardo Vofill оценило лишь инвестиции в правительственный центр с инфраструктурой — порядка 100 млрд евро. «Архитектурно-дизайнерская мастерская А.А.Чернихова» исходила из того, что в новой Москве возникнет 1,45 млн рабочих мест, ее оценка — 86 млрд евро. Из официальных оценок пока известна только одна: правительственный центр на 3,5 млн кв. м предполагается построить за 350 млрд руб. — не дороже 100 000 руб. за 1 кв. м. И вернуть эти деньги за счет использования площадей, которые сейчас занимают чиновники в старой Москве.

Правила большой игры

Госдума РФ: первые итоги и ближайшие задачи

Владимир Гутенев

Итоги работы весенней сессии Государственной Думы РФ, прежде всего в ракурсе обеспечения динамичного развития отечественной промышленности, анализирует первый заместитель председателя Комитета Государственной Думы РФ по промышленности, первый вице-президент Союза машиностроителей России, председатель Ассоциации «Лига содействия оборонным предприятиям» Владимир Гутенев.

13 июля завершилась первая весенняя сессия Государственной Думы РФ VI созыва. В ходе ее работы было принято большое количество важных законодательных актов, которые стали своеобразной пробой сил для нового состава законодателей, многие из которых только начали профессионально заниматься законотворческой деятельностью на федеральном уровне.

Но основная особенность текущего этапа законодательной деятельности заключается не в новизне состава Госдумы и не в количестве разработанных документов, а в фундаментальности многих из них. Действительно, если ранее часто принимались хотя и важные, но все же во многом «косметические» поправки к действующим законам, то уже в первую сессию новой Государственной Думы стало ясно — речь пойдет о системообразующих законах, которые во многом определяют развитие социально-экономической и общественно-политической системы страны.

Актуальность их рассмотрения обусловлена обострением внутренних и внешних проблем, необходимостью упреждающего реагирования на кризисные явления в мировой финансовой системе, а также целесообразностью обновления многих действующих законов, которые были приняты 10-15 лет назад и уже не в полной мере отражают современные реалии.

Чтобы было понятнее, о чем конкретно идет речь, подробнее остановимся на наиболее важных законопроектах, необходимых для обеспечения динамичного развития отечественной промышленности, машиностроения и оборонно-промышленного комплекса (ОПК). Эти документы входили в сферу моей непосредственной депутатской деятельности.

Выдвинутый руководством нашей страны экономический курс на масштабную индустриализацию является чрезвычайно актуальным и затрагивает фундаментальные основы функционирования отечественной промышленности. Еще более он необходим для обеспечения динамичного развития ОПК, от которого зависит обороноспособность нашей страны. Мы наглядно видим, как нарастают военные угрозы во всем мире, как обостряется борьба за энергоресурсы. И, конечно, Россия не сможет остаться в стороне от такого рода событий. Это означает, что развитию ОПК, созданию российских Вооруженных Сил, с современным вооружением, отвечающих существующим вызовам, должно быть уделено первостепенное внимание.

Многие, конечно, помнят, какую остроту в середине прошлого года принял вопрос о ритмичном и полноценном финансировании предприятий ОПК. Потребовалось вмешательство первых лиц государства и кадровых решений.

Но одновременно стало понятно, что в сфере государственного оборонного заказа (ГОЗ) имеется большой пласт законодательных проблем, которые не регулируются принятым в 1997 году законом «О государственном оборонном заказе». Накопилось

большое количество необходимых изменений, которые обусловили целесообразность разработки нового закона. Разработанный Правительством новый законопроект был внесен в Госдуму и 16 мая принят в первом чтении. В настоящее время проводится его подготовка ко второму чтению, вносятся предложения по корректировке статей.

В этой работе принимают участие Союз машиностроителей России и Ассоциация «Лига содействия оборонным предприятиям». Представители СоюзМаш России вошли в состав Экспертного совета по подготовке законопроекта ко второму чтению. Мы

были озвучены Союзом машиностроителей России в период проведения праймериз, в которых наши лидеры принимали участие, представляя Общероссийский народный фронт. Именно тогда и был сформирован целый блок предложений для Народной программы, основанный на идеях и мнениях руководителей и работников тысячи промышленных предприятий страны.

Следующий важнейший документ — внесенный Правительством законопроект «О федеральной контрактной системе в сфере закупок товаров, работ и услуг» (далее — законопроект о ФКС), который должен



Государственной Думе РФ предстоит еще немало потрудиться в интересах промышленности

обобщили предложения наших партнеров, провели большую аналитическую работу и сформировали свое мнение по законопроекту.

Оно четко и недвусмысленно: закон целесообразно сделать не рамочным, а прямым действия, установить для предприятий ОПК нижний порог рентабельности, который позволит им устойчиво развиваться, жестко установить размеры и сроки выдачи авансов и оплаты выполненных работ, ввести положение, что дополнительные затраты по обслуживанию кредита относятся на себестоимость продукции.

По моему мнению, реализация только этих предложений позволит создать понятные «правила игры» и для заказчиков, и для исполнителей и даст гарантии динамичного развития ОПК. Впервые эти инициати-

заменить Федеральный закон № 94-ФЗ от 21.07.2005 г. «О размещении заказов на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг для государственных и муниципальных нужд».

К Федеральному закону №94-ФЗ в настоящее время сегодня много многочисленных претензий. Я не буду их перечислять, специалисты о них хорошо осведомлены. Мы знаем о том огромном масштабе государственных средств, которые уходят на сторону в сфере госзакупок: в 2011 году на высшем государственном уровне было признано, что только на коррупции в системе госзакупок бюджет теряет 1 трлн. руб. Это указывает, в том числе, и на несовершенство существующей законодательной базы.

(Окончание на стр. 4)

ЦИФРА НЕДЕЛИ

Концерн BASF пересмотрел в сторону понижения свой прогноз показателей мировой экономики в 2012 году: прирост валового внутреннего продукта - 2,3% (2,7%); рост промышленного производства - 3,4% (4,1%); рост производства в химической отрасли - 3,5% (4,1%); среднегодовой обменный курс евро/доллар США - 1,30; среднегодовая цена сырой нефти - \$110 за баррель. Продажи у BASF за первый и второй квартал выросли на 6% и 6% соответственно.

МСП Банк и Связь-Банк

Инвестиции в энергоэффективность

МСП Банк (группа Внешэкономбанка) предоставил Связь-Банку долгосрочный кредит в размере 2,15 млрд руб. на финансирование модернизационных, инновационных и энергоэффективных проектов субъектов малого и среднего бизнеса. Срок действия договора составил 5 лет.

Достигнутое соглашение позволит Связь-Банку принять участие в реализации программы господдержки малого и среднего предпринимательства, рассчитанной на финансирование компаний, осуществляющих разработки и внедрение инноваций или осуществляющих проекты по модернизации производства на основе современных технологий, направленных на повышение энергоэффективности. Основными приоритетами в поддержке малого и среднего бизнеса со стороны Связь-Банка является доступное финансирование проектов, развитие неторгового сегмента МСП и поддержка социально значимых проектов. Кредит заемщикам может быть выдан на срок не менее одного года и не более 5 лет. Ставка по кредиту не превышает 12,5% годовых в рублях.

При этом клиент может взять кредит с единовременной выборкой денежных средств, либо открыть возобновляемую кредитную линию со свободным режимом выборки. Обеспечением по кредиту могут выступать любые ликвидные активы, допускается неполное обеспечение по кредиту в размере 75% от обязательств по кредиту. «В современных условиях проекты, направленные на снижение энергозатрат, активно поддерживаются государством и выходят на первый план для малого и среднего бизнеса, который не может развиваться без соответствующего финансирования со стороны банков. Благодаря сотрудничеству с МСП Банком Связь-Банк предложил для предпринимателей новый целевой кредит на приобретение энергосберегающих и инновационных технологий, а также модернизацию производства. Мы ожидаем, что продукт будет высоко востребован и доля таких кредитов в общем кредитном корпоративном портфеле Банка существенно возрастет», — отметил Заместитель Председателя Правления Связь-Банка Сергей Волохов.

По мнению члена Правления - Заместителя Председателя Правления МСП Банка Олеси Теплоуховой, соглашение станет серьезным шагом вперед в развитии приоритетного направления работы Банка — поддержки проектов в сфере инноваций, модернизации и энергоэффективности. «Мы видим свою задачу в укреплении пока еще «слабых» сегментов экономики, до сих пор не получивших должного развития», — отметила О. Теплоухова. Масштабная модернизация производственной базы, внедрение в производство новых технологий — это ключевые задачи Программы финансовой поддержки субъектов МСП. В этом году выдана МСП Банком кредитов на эти цели составила более 52% от общего объема, и с помощью банков-партнеров мы надеемся ее заметно увеличить».

Локализация

Компания Schneider Electric — мировой эксперт в области управления электроэнергией — официально передала лицензию на сборку элегазовых моноблоков RM6 сразу четырем российским компаниям. Это первый подобный случай в истории сотрудничества Schneider Electric в России с партнерами. К компании «ЭЗОИС», которая уже производит RM6 по лицензии Schneider Electric, присоединились «ТатЭК», «Трансформер», «Ай Ди Электромонтаж» и «СпецИнжэлектро».

В 2007 году компания Schneider Electric создала «Бриллиантовый Клуб RM6», в который вошли несколько российских компаний: «ЭЗОИС», «ТатЭК», «Трансформер», «Ай Ди Электромонтаж» и «СпецИнжэлектро». Члены клуба занимались продажей оборудования Schneider Electric. Благодаря успешному сотрудничеству в рамках Клуба было принято решение начать процесс передачи компаниям лицензий на сборку моноблоков и производство комплектующих к ним. Для этого в 2010 году были подписаны контракты и начал процесс передачи технологий. Партнеры Schneider Electric прошли обучение на заводах по производству RM6 во Франции, а также на заводе «ЭлектроМоноблок» в Ленинградской области, и к концу 2011 года процесс передачи технологий был успешно завершён. В начале 2012 года эксперты Schneider Electric Industry SAS проводили комплексный аудит производства этих партнеров. Все они успешно прошли процедуру аттестации и теперь являются официальными лицензиатами Schneider Electric на территории России, имеющими право самостоятельно осуществлять сборку и адаптацию моноблоков RM6 в соответствии с едиными требованиями, предъявляемыми к продукции Schneider Electric, и стандартами ГОСТ.

Константин Комиссаров, вице-президент, руководитель бизнес-подразделения «Инфраструктура» компании Schneider Electric в России, уверяет: «Комплексный аудит наших партнеров показал, что в России немало компаний, способных производить сборку и адаптацию высокотехнологичного оборудования, соответствующего самым высоким мировым стандартам Schneider Electric. Предоставление лицензий нашим надежным российским партнерам приведет к уменьшению себестоимости ячеек, сокращению сроков производства продукции и поставок, что, мы надеемся, станет преимуществом для наших российских клиентов».

Оборудование RM6 от Schneider Electric представляет собой функциональное устройство для электрораспределительных сетей. Компактный автономный полностью изолированный распределительный щит RM6 обладает возможностью адаптации и соответствует всем требованиям распределительных сетей среднего напряжения мощностью 6, 10, 20 кВ. RM6 — это высоковольтное вводное устройство для трансформаторных подстанций. Оно характеризуется исключительно малыми габаритами, не требует никакого обслуживания в течение всего срока эксплуатации, который составляет не менее 30 лет.

С 2010 года в г. Коммунар Ленинградского области работает завод «ЭлектроМоноблок», который выпускает моноблоки RM6. Объем инвестиций в строительство завода Schneider Electric с проектной мощностью 6000 устройств в год составил более 10 миллионов евро. Завод «ЭлектроМоноблок» в Коммунаре стал уже третьим собственным производством компании Schneider Electric в России.

СОВРЕМЕННЫЙ ПРОМЫШЛЕННЫЙ ДИЗАЙН
во всех его воплощениях

Подготовка и издание книг, буклетов, проспектов **Разработка и доработка корпоративного стиля**
Дизайн тары и упаковок

Корпоративная и презентационная полиграфия **Выставочные стенды, корпоративная экспозиция**

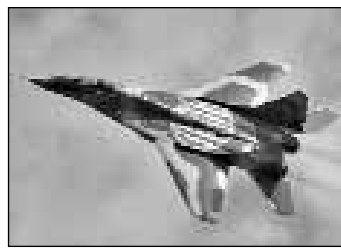
Организация, оформление и проведение выставок, форумов, презентаций **Оформление и защита промышленных образцов**

Плакаты, транспаранты, наглядная агитация **Ребрендинг «под ключ»**

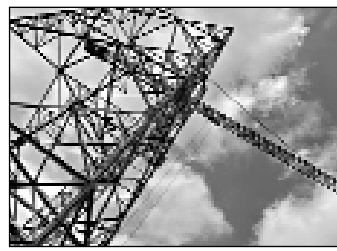
Редакция «Промышленного еженедельника» совместно с Лабораторией промышленного дизайна «Промо-дизайн», опираясь на многолетний опыт работы в области промышленности и энергетики, предлагают широкий круг услуг по разработке и реализации заказов и проектов в области промышленного дизайна.

Разработка концепций и предложений — бесплатно!

+7-985-766-3923
doc@promweekly.ru



Российская самолетостроительная корпорация «МиГ» получила приз «Европейское качество»



На Волге проводятся уникальные работы по реконструкции электрических сетей

НОВОСТИ

«В.Брумель»

ОАО «Аэрофлот — российские авиалинии» получило самолет А330-300 производства компании Airbus. Воздушное судно названо в честь советского легкоатлета, заслуженного мастера спорта СССР, Олимпийского чемпиона 1964 года Валерия Брумеля. Таким образом, авиапарк Аэрофлота насчитывает теперь 19 дальнемагистральных самолетов семейства А330. Машина входит в партию 11 самолетов А330-300, заказанных Аэрофлотом в 2010 году у корпорации Airbus. Воздушные суда А330-300 поступают в Аэрофлот непосредственно с завода-производителя. Дальность самолета с максимальной пассажирской загрузкой составляет до 8100 км. Вместимость машины — 296 пассажиров. Самолеты оснащены двигателями Rolls-Royce Trent 772В. Широкофюзеляжные А330 обеспечивают высокую степень комфорта, позволяя использовать конфигурации кресел и классов обслуживания, отвечающие самым разнообразным запросам пассажиров. «В.Брумель» — шестой самолет с обновленным салоном бизнес-класса. В нем установлены новые современные кресла типа Full-Flat, полностью раскладывающиеся в горизонтальное положение (модель В/Е MiniPod производства компании В/Е Aerospacе). Для обеспечения повышенного комфорта увеличен шаг рядов кресел.

Олимпийскому кабелю

«Севкабель» заключил очередные контракты на поставку кабельной продукции на строящиеся олимпийские объекты в Сочи. Среди них две канатные дороги и гостиничный комплекс. Сумма контрактов составила 50,5 млн руб. Для энергообеспечения олимпийских объектов на «Севкабеле» запущены в производство силовые одножильные бронированные круглыми проволоками кабели с изоляцией из сшитого полиэтилена марки (А)ПвКПГ на напряжение 10 кВ, а также силовые одножильные бронированные стальными оцинкованными проволоками кабели марки (А)ПвКШП(г) с защитным шлангом из полиэтилена с добавлением водоблокирующих элементов с изоляцией из сшитого полиэтилена на напряжение 1 кВ различных сечений. Данные марки кабелей разработаны специально по заказу ГК «Олимпстрой» и являются эксклюзивными запатентованными моделями «Севкабеля». Кабели прошли дополнительную аттестацию и рекомендованы для применения на объектах ФСК ЕЭС и Холдинга МРСК.

Реконструкция перехода

На берегах Волги появятся уникальные 106-метровые ЛЭП

Людмила Петровская

В нижегородском филиале ОАО «МРСК Центра и Приволжья» начался заключительный этап реконструкции перехода через Волгу на линии электропередачи (ЛЭП) 110 кВ НиГРЭС-Заволжская. До конца 2012 года на противоположных берегах Волги появятся по две 106-метровые опоры ЛЭП. Возведение опор — уникальный проект как для нижегородской энергосистемы, так и для ОАО «МРСК Центра и Приволжья» в целом.

Переход воздушных линий электропередачи через водные преграды всегда является сложным и трудоемким инженерным сооружением. Строительство опор высотой более 100 метров в современной практике ни ОАО «МРСК Центра и Приволжья», ни филиала «Нижновэнерго» еще не было. Частично монтаж конструкций осуществляется на земле, а затем собирается на высоте с использованием башенного крана. После установки опор специалистами энергокомпании предстоит протянуть над Волгой линию электропередачи протяженностью 1768 метров.

Линия электропередачи (ЛЭП) 110 кВ НиГРЭС-Заволжская была построена в 1933 г. Она обеспечивает передачу электроэнергии, вырабатываемой на Нижегородской районной электростанции (НиГРЭС) г. Балахны, на подстанцию 110/10 кВ «Заволжская». Общая протяженность линии — 8719 м.



По словам генерального директора ОАО «МРСК Центра и Приволжья» Евгения Ушакова, «необходимость реконструкции ЛЭП, прежде всего, была обусловлена ее неудовлетворительным техническим состоянием, а также необходимостью увеличения пропускной способности линии и повышения надежности электроснабжения потребителей в Балахнинском и Городецком районах Нижегородской области».

В целом проекте предусмотрена установка 42 новых опор, замена грозотроса и существующего электропровода на провод большего сечения. Эти мероприятия повысят пропускную способность сетей и обеспечат транзит дополнительных мощностей с электростанции НиГРЭС. В 2011 году были смонтированы 38 опор на линии НиГРЭС-Заволжская.

В 2012 году планируется смонтировать еще 4 опоры на переходе через р. Волгу. По словам заместителя генерального директора ОАО «МРСК Центра и Приволжья» — директора филиала «Нижновэнерго», депутата Законодательного Собрания Нижегородской области Олега Шавина, работы ведутся в соответствии с графиком и будут закончены в декабре этого года.

Постоянно-вахтовый

На Эльгинском начато строительство поселка



Наталья Суворова

На Эльгинском угольном комплексе (ЭУК) ОАО ХК «Якутголь», входящего в компанию ОАО «Мечел-Майнинг», начаты работы по возведению постоянного вахтового поселка. В настоящее время на территории будущего поселка ведется подготовка строительной площадки и вертикальная планировка территории.

На начальном этапе работы выполняют специалисты Эльгинского угольного комплекса, позже к строительству приступит компания Posco A&S, выигравшая тендер на проектирование, изготовление, поставку и монтаж жилых, общественных и бытовых зданий. Постоянный вахтовый поселок ЭУК будет распо-

жен на живописном плато в предгорьях Станового хребта в междуречье рек Ундытык и Ундыткан, в 7,5 км северо-западнее месторождения и на 11 км западнее основной промплощадки. Он будет представлять собой комплекс зданий жилищного, социального и бытового, а так же инженерно-технического и вспомогательного назначения для обеспечения проживания вахтового персонала численностью 3000 человек.

В поселке предусмотрено строительство пяти жилых микрорайонов, общественного центра, коммунально-складского комплекса с готовым производством для столовых, материального склада, здания пожарного депо и военизированной горно-спасательной части, объектов и сетей инженерно-технического обеспечения. Завершение строительства намечено на конец 2013 года.

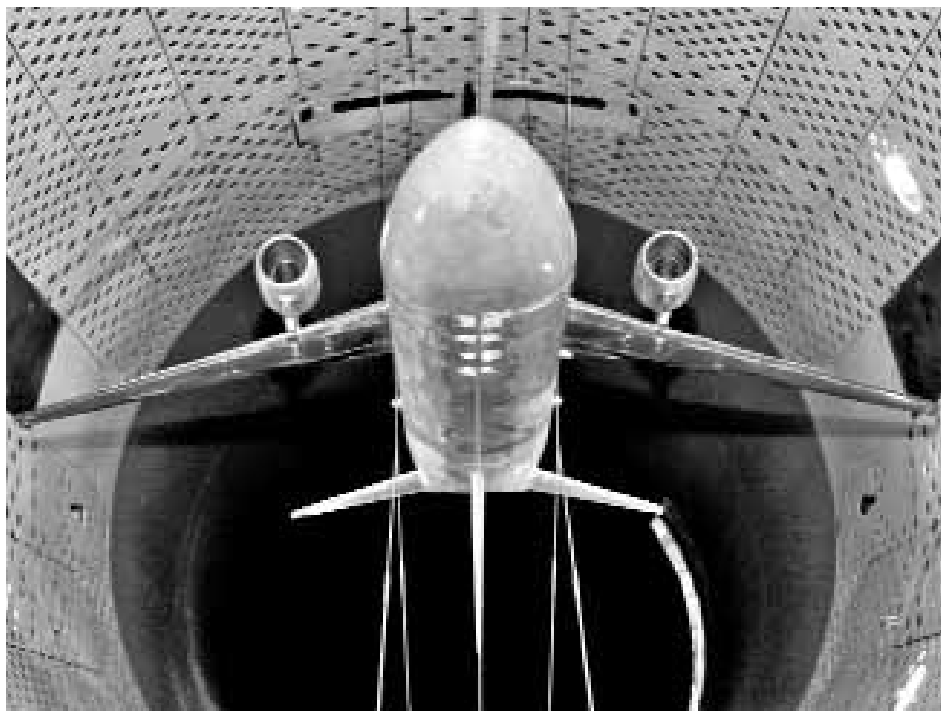
Самолет будущего

В подмосковном ЦАГИ испытали «Фрегат Экоджет»

В ФГУП «Центральный аэрогидродинамический институт имени профессора Н.Е. Жуковского» (ЦАГИ) провели испытания крейсерской конфигурации модели самолета «Фрегат Экоджет». Заказчик работ — ОАО «Российский авиационный консорциум». Исследования проводились в трансзвуковой аэродинамической трубе Т-106 ЦАГИ.

Испытания показали, что разработанная аэродинамическая компоновка с несущим фюзеляжем и крылом большой относительной толщины обеспечивает достижение расчетных скоростей крейсерского полета при благоприятном характере протекания несущих и моментных характеристик. Проведенный эксперимент продемонстрировал возможность достижения заявленного уровня аэродинамического качества. Данные, полученные в результате эксперимента, будут использованы при дальнейшем проектировании самолета «Фрегат Экоджет». В 2012 году запланированы испытания модели «Фрегат Экоджет» в дозвуковой АДТ Т-102 ЦАГИ. Аэродинамиком ЦАГИ предстоит определить характеристики на взлетно-посадочных режимах в продольном и боковом каналах, включая влияние близости земли.

Самолет «Фрегат Экоджет» представляет собой новое поколение широкофюзеляжных пассажирских воздушных судов, предназначенных для эксплуатации на маршрутах ближней и средней дальности (до 4500 км). Отличительной особенностью этого самолета является геометрия фюзеляжа с поперечным сечением в виде горизонтального эллипса. Поиск опти-



мального сечения фюзеляжа велся в направлении обеспечения минимальных габаритов самолета при условии размещения в фюзеляже 300-350 пассажиров в трех салонах с тремя главными проходами. Целью программы «Фрегат Экоджет» является создание конкурентоспособного на мировом рынке семейства гражданских самолетов, интегральные показатели эффективности которых на 15-20% будут превосходить уровень, достигнутый гражданской авиационной техникой в настоящее время.

Центральный аэрогидродинамический институт им. проф. Н.Е. Жуковского основан в 1918 году. ЦАГИ — крупнейший государственный научный центр авиационной и ракетно-космической отрасли РФ, где успешно решаются сложнейшие задачи фундаментального и прикладного характера в областях аэро- и гидродинамики, аэроакустики, динамики полета и прочности конструкций. Институт обладает уникальной экспериментальной базой, отвечающей самым высоким международным требованиям.

ЭЛЕКТРОСЕТЕВОЙ КОМПЛЕКС. ИННОВАЦИИ. РАЗВИТИЕ.
МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЭЛЕКТРОЭНЕРГЕТИЧЕСКИЙ ФОРУМ

Организаторы: ФСК, ЕЭС, Правительство, При поддержке: Минэнерго, Ростехнадзор

23-25 октября 2012
Москва, МВЦ «Крокус Экспо»

www.upgrid.ru +7(499)760-27-30

Партнеры: Энерго, Электро, Энергоэксперт, Энергополитик



ЦИТАТА НЕДЕЛИ

Владимир Путин,
Президент Российской Федерации

«Всем известны те проблемы и трудности, с которыми было связано выполнение гособоронзаказа в последние годы, в том числе в части морских вооружений. Причины этого известны. Главная из них заключается в том, что Минобороны и оборонные предприятия не могли своевременно договориться по цене, срокам, объемам поставок. В результате в 2011 году флоту поставлено три боевых корабля. Ситуация, правда, постепенно выправляется. Однако на сегодняшний день заключены только основные контракты, включая долгосрочные, — на строительство атомных подводных лодок. Рассчитываю, что в ближайшее время вопросы по всему спектру заказов будут сняты целиком».

«Европейское качество»

РСК «МиГ» вручен приз Europe Business Assembly

ОАО «Российская самолетостроительная корпорация «МиГ» присужден приз «Европейское качество» за «систематическую работу по достижению высокого качества, соответствующего европейским стандартам». В церемонии награждения, состоявшейся в г. Дублин (Ирландия), принял участие заместитель Генерального директора ОАО «РСК «МиГ» по маркетингу Михаил Глобенко.

Приз «Европейское качество» учрежден Европейской бизнес-ассамблеей (Europe Business Assembly — ЕВА, Оксфорд, Великобритания) — независимой организацией по развитию экономического, общественного и гуманитарного сотрудничества. Цель организации — способствовать обмену передовым опытом и развитию связей в сфере экономики, образования, культуры, науки. Российский партнер ЕВА — Международный конгресс промышленников и предпринимателей, возглавляемый Виктором Глухим и Александром Шохиним.

Как заявил генеральный директор ОАО «РСК «МиГ» Сергей Коротков, работа по повышению качества — важное условие укрепления позиций на европейском рынке, который является исключительно важным для предприятия.

«Мы активно сотрудничаем с ВВС Болгарии, Польши, Сербии, Словакии, проводя работу по ремонту и совершенствованию самолетов МиГ-29», — подчеркнул Сергей Коротков. Он также отметил, что, выполняя пожелания заказчиков, РСК «МиГ» привлекает ведущих европейских разработчиков авионики к модернизации МиГ-29 и созданию новых вариантов этих машин.

Глава корпорации «МиГ» сообщил, что самолеты МиГ-29 ВВС Польши и Словакии эффективно продемонстрировали свои возможности на авиационной выставке Royal International Air Tattoo, которая прошла в г. Фарфорд (Великобритания) в первой декаде июля.

Говоря о перспективах РСК «МиГ» в Европе и СНГ, Сергей Коротков отметил, что в этих регионах есть предметный интерес к новым истребителям МиГ-29М/М2.

УВЕДОМЛЕНИЕ

о результатах открытого одноэтапного конкурса на право заключения договора на выполнение комплекса работ по строительству, инженерному и технологическому оснащению комплекса зданий диспетчерского центра, а также проведению монтажных, пусконаладочных и иных неразрывно связанных с ними работ на земельном участке, расположенном по адресу: Московская область, Ленинский район, Московский с.о., в районе д. Румянцево, уч. 3/1.

В соответствии с Извещением, официально опубликованным 31.10.2011 в Независимой межотраслевой газете «Промышленный еженедельник» (№38(401)), Организатором конкурса — ЗАО «Союзинформ», почтовый адрес 127015, г. Москва, ул. Вятская, 27 а/я 59, проведен открытый одноэтапный конкурс без предварительного отбора на право заключения Договора на выполнение комплекса работ по строительству, инженерному и технологическому оснащению комплекса зданий диспетчерского центра, а также проведению монтажных, пусконаладочных и иных неразрывно связанных с ними работ на земельном участке, расположенном по адресу: Московская область, Ленинский район, Московский с.о., в районе д. Румянцево, уч. 3/1.

По результатам конкурса (протокол заседания Закупочной комиссии от 12.06.2012 № 5) Победителем признано Закрытое акционерное общество «Объединение «ИНГЕОКОМ» (105064, г. Москва, Яковлевопостольский пер., д. 5, стр. 1), предложившее следующие основные условия исполнения договора — цена Договора 6202910523 (Шесть миллиардов двести два миллиона девятьсот десять тысяч пятьсот двадцать три) рубля 00 копеек, кроме того НДС 1089555297 (Один миллиард восемьдесят девять миллионов пятьсот пятьдесят пять тысяч двести девяносто семь) рублей 00 копеек, срок выполнения работ с даты, наступающей по истечении 10 (Десяти) дней с даты заключения Договора, по 05.08.2015.

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



В Ярославской области создается уникальный машиностроительный кластер



Корпорация «Иркут» продолжает реализацию программы создания самолетов МС-21

Региональные приоритеты

Развитие кластера «Газотурбостроение и энергомашиностроение»

Развитие инновационного территориального кластера «Газотурбостроение и энергомашиностроение» при координации НПО «Сатурн» - среди приоритетов региональной и муниципальной власти Ярославской области. Разработка плана совместных действий организации-координатора кластера, региональных и муниципальных органов власти при реализации программы развития инновационного территориального кластера «Газотурбостроение и энергомашиностроение» стало темой встречи, состоявшейся в ОАО «НПО «Сатурн». В совещании приняли участие заместитель губернатора Ярославской области Игорь Елфимов, председатель Совета кластера, управляющий директор ОАО «НПО «Сатурн» Илья Федоров, первый заместитель главы администрации ГО г. Рыбинск Леонид Можейко.



Принятые по итогам встречи решения реализуют одобренную рабочей группой по развитию частно-государственного партнерства в инновационной сфере при правительственной комиссии по высоким технологиям и инновациям программу развития кластера. Важным результатом является заданный высокий темп работы участников кластера - координационно-советского кластера при губернаторе Ярославской области, доработка программы развития кластера с учетом замечаний экспертов правительственной комиссии, в том числе внесение в областные целевые программы развития Ярославской области проектов инновационного территориального кластера.

Для интенсификации развития инфраструктуры кластера в 2013 году участники совещания договорились о создании до конца года некоммерческой организации с обязательным финансовым участием ключевых организаций кластера, администрации Ярославской области и администрации г. Рыбинска. Объемы и источники финансирования управляющей некоммерческой организации кластера будут определены до 1 октября 2012 года.

Приоритетность данного вопроса признана всеми участниками совещания, поскольку Программа развития инновационного территориального кластера «Газотурбостроение и энергомашиностроение» нацелена на развитие научно-производственного потенциала предприятий - участников кластера и формирование в Рыбинске инфраструктуры, способствующей развитию высокотехнологичного, инновационного малого и среднего предпринимательства.

В инновационный территориальный кластер входят предприятия, образующие единую научно-техно-

логическую цепочку создания газотурбинных двигателей и энергетических машин, - ОАО «НПО «Сатурн» (координатор кластера), РГАТУ (базовый ВУЗ кластера), ОАО «Сатурн - Газовые турбины», ЗАО «СатИЗ», ЗАО «ВолгаАэро», ЗАО «РеМО», ЗАО «НИР», малые инновационные предприятия г.Рыбинска, ведущие образовательные и научные учреждения России.

Заместитель губернатора Ярославской области Игорь Елфимов прокомментировал: «Главная наша совместная задача - повысить доходность экономики и в конечном итоге - доходность бюджета Ярославской области. Нужно расставлять приоритеты, за все сразу браться невозможно, тем более, что в плане внутренних ресурсов Ярославская область не самый богатый регион: мы не нефтеносные, не газовые территории. Поэтому, основываясь на некоей существующей базе, мы выделили несколько перспективных направлений. Одно из таких направлений - газотурбостроение, традиционно сильная у нас в области отрасль, и некоторые другие, в частности, из новых был выбран фармацевтический кластер. Есть разные способы развития отраслей, кластеры - не единственный подход. Но с учетом общероссийского тренда, внимания со стороны правительства РФ именно к территориальным кластерам, мы решили пойти именно по такому пути.

Кластер - это, прежде всего, территориальная группа субъектов различных предприятий, вузов, науки, инфраструктуры, которые имеют между собой определенные связи и в конечном итоге охватывают всю цепочку создания ценностей. Правительством Ярославской области накоплен опыт работы в данном направлении, НПО «Сатурн» прошло свой путь, и сегодня мы договорились практически, как совместно будем двигаться дальше. Во-первых, мы усиливаем взаимную работу НПО «Сатурн» и территориальных смежников «Сатурна»: администрации области, правительства Ярославской области, мэрии г. Рыбинска, вузов, высшей школы, науки и т.д. Понятно, что «Сатурн» - головное предприятие в данном кластере, но, на мой взгляд, если говорить о кадрах, то это дело не только «Сатурна», не только Рыбинска и области, это несколько шире. Говоря о науке, нужно понимать, что без создания условий для работы и жизни здесь, в Рыбинске, результата не будет. Один «Сатурн» этого не создаст, совершенно очевидно - это государственная задача.

Мы реорганизуем под новые задачи работу координационного совета, договорились о создании управляющей компании кластера и будем думать об организации наблюдательного совета, в который, на наш общий взгляд, должны войти признанные эксперты, в том числе из смежных отраслей».

Первый заместитель главы администрации Рыбинска Леонид Можейко считает, что «принят ряд важных решений, как активизировать работу, связанную с развитием кластера, и поэтому кластерная инициатива получает всестороннюю поддержку, и со стороны основного участника и координатора кластера - НПО «Сатурн», и со стороны региональных и муниципальных органов власти. Администрации города считает создание инновационного территориального кластера принципиально важным, стратегическим, направлением социально-экономического развития».

Председатель совета кластера, управляющий директор ОАО «НПО «Сатурн» Илья Федоров заявил: «Я чрезвычайно удовлетворен итогами сегодняшней встречи, потому что наше взаимодействие продолжается в плоскости конкретики. Самое главное, мы договорились о дальнейших совместных действиях, распределили роли, зоны ответственности сторон - НПО «Сатурн», областной администрации, городской администрации - в построении организационной формы инновационного кластера. Основная роль в этой работе будет принадлежать территориальным органам власти, именно они должны выступать первой скрипкой. «Сатурн» со своей стороны поддержит идеями и людьми».

Стратегический альянс

«Меморандум о взаимопонимании»



Илья Кетов

ОАО «Энергострой-М.Н.» и китайская компания NR ELECTRIC CO., LTD подписали «Меморандум о взаимопонимании», касающийся вопросов сотрудничества и участия в проектах на территории России.

Стороны договорились объединить усилия, направленные на развитие взаимовыгодных отношений в области совместной реализации проектов цифровых подстанций с использованием оборудования NR. В перспективе компании планируют совместные действия по аттестации и сертификации оборудования на соответствие российским стандартам. Документ подписали Президент ОАО «Энергострой-М.Н.» Шамиль Муртазалиев и Вице-президент NR ELECTRIC CO., LTD Шон Чен.

«Подписание меморандума - это первый важный шаг, открывающий новые возможности для наших компаний. Надеемся, что совместная деятельность с китайскими партнерами поможет выйти на более высокий уровень использования технологий, подготовки специалистов,

обмена опытом в соответствии с требованиями наших заказчиков» - отметил Президент ОАО «Энергострой-М.Н.» Шамиль Муртазалиев.

В ходе визита руководство «Энергострой-М.Н.» посетило заводы компании NR ELECTRIC в Нанкине и Чанчжоу. Ранее российская компания подписала ориентированный на долгосрочное сотрудничество «Протокол о намерениях» с крупнейшей проектной и инженеринговой компанией KHP - Shandong Electric Power Engineering Consulting Institute Corp., Ltd (SDEPCI), которая входит в число мировых лидеров по реализации проектов строительства новых типов цифровых трансформаторных подстанций для сетевых объектов электроэнергетики.

NR ELECTRIC CO., LTD является одним из мировых лидеров в области производства оборудования для цифровых подстанций, а так же систем релейной защиты и противоаварийной автоматики для энергосистем высокого напряжения. Компания имеет более 100 реализованных проектов в 40 странах мира; обладает собственными производственными мощностями; применяет свои и запатентованные инновационные технологии.

МС-21: глобальный контекст

Корпорация «Иркут» собирает международный научно-производственный пазл

«Промышленный еженедельник» уже коротко информировал о некоторых страницах российского участия в крупнейшем Международном авиасалоне «Фарнборо-2012». Одним из безусловно позитивных итоговых фактов авиасалона можно считать следующий: интерес мирового рынка к российскому гражданскому авиастроению стал устойчивой тенденцией. При этом также можно констатировать, что у отечественных авиастроителей есть глобальная программа, которая планомерно шаг за шагом настойчиво реализуется и все увереннее звучит в контексте мировых авиационных стратегий.

Step by step

Речь - о программе создания семейства гражданских самолетов МС-21, которая стала одним из наиболее информативных составляющих российского участия в «Фарнборо». Фактов было достаточно много, объединенные вместе они свидетельствуют картину напряженной работы над проектом с поиском надежных партнеров, оптимальных решений, инновационных технологий. Работа эта ведется планомерно и постоянно. В рамках «Фарнборо-2012» Корпорация «Иркут» также заключила ряд соглашений, предусматривающих расширение сотрудничества в создании самолетов семейства МС-21. Подписаны документы с международной Zodiac Aerospace Group, российским «Аэрофлотом», южноафриканской Denel Aviation, американской Jeppesen (подразделение Boeing Flight Services). Причем, что было особенно отмечено на авиасалоне: головной исполнитель программы - ОАО «Корпорация «Иркут» (входит в ОАО «Объединенная авиастроительная корпорация») - активно вовлекает в проект ведущие мировые компании, обеспечивая тем самым не только гарантированное высокое качество комплектующих и сервиса, но и весомый позитивный международный PR, который для претендую-

Цифровые сервисы

С компанией Jeppesen, являющаяся филиалом Boeing Company, Корпорация «Иркут» подписала соглашение сроком на пять лет по предоставлению пакета услуг, которые разработаны в программе МС-21. Отметим, что разработки компании Jeppesen уже более 75 лет обеспечивают безопасность полетов. Созданные Jeppesen решения по оптимизации информационных процессов позволяют эффективно осуществлять авиа, морские и железнодорожные перевозки по всему миру. При подписании соглашения было отмечено, что разработки Jeppesen позволяют точнее оценивать эффективность будущего самолета (в первую очередь - топливную) уже в процессе его создания, а в дальнейшем авиакомпаниям - эксплуатантам МС-21 смогут использовать пакеты услуг Jeppesen для оптимизации своих затрат.

«Мы рады расширению сотрудничества с Корпорацией «Иркут» и предоставлению интегрированного комплекса услуг, который будет использоваться для оценки эффективности их прекрасного нового семейства самолетов МС-21, - заявил Томас Велд, старший вице-президент подразделения Jeppesen Aviation. - Цифровые сервисы Jeppesen позволяют эксплуатантам повышать эксплуатационную эффективность. И мы также будем рады предоставить Корпорации «Иркут» необходимые данные к моменту, когда МС-21 будет готов для использования на авиалиниях».

Лучшие авиантерьеры

В первый же день работы авиасалона Корпорация «Иркут» и Zodiac Aerospace Group подписали контракты в рамках программы МС-21, предусматривающие участие французской компании в выполнении ряда опытно-конструкторских работ по системе интерьера и бортового оборудования, а также в разработке системы



первичного распределения электроэнергии. ОАО «Корпорация «Иркут» также подписало соглашение на поставку серийной продукции с компаниями ESE и C&D, входящими в состав Zodiac Aerospace Group. Сотрудничество с Группой Zodiac Aerospace позволяет Корпорации «Иркут» обеспечить передовой уровень разработки интерьера и ряда систем самолета МС-21. Zodiac Aerospace Group - один из мировых лидеров в области создания салонов пассажирских самолетов «под ключ», а так же один из ключевых поставщиков разнообразного авиационного оборудования. Компания участвует во всех значимых в мире гражданских авиационных программах, при этом делает ставку на наиболее перспективные из них. Крупнейшим проектом Zodiac Aerospace в России является участие в программе лайнера МС-21.

Вместе с тем, компания планирует расширить свое присутствие в стране и, возможно, стать подрядчиком российского Министерства обороны.

На внешних рынках

На «Фарнборо-2012» были оформлены договоренности и в части продвижения будущих самолетов семейства МС-21. В

частности, ОАО «Корпорация «Иркут» и компания Denel Aviation подписали Соглашение о сотрудничестве, предусматривающее совместную деятельность по продвижению продукции «Иркута» в страны Южной Африки. В данном случае речь идет как о пассажирских МС-21, так и об учебно-тренировоч-

ных самолетах. Кроме того, подписанное соглашение предусматривает создание на базе Denel Aviation сервисного центра по ремонту и обслуживанию самолетов производства «Иркута» и развитие в дальнейшем промышленной кооперации. Denel Aviation входит в группу компаний Denel -

крупнейшего производителя оборонной техники в Южной Африке, который также занимается разработками в области военной воздушно-космической техники. Denel Aviation является ведущим разработчиком узлов и агрегатов летательных аппаратов в Южно-Африканском регионе и компанией, производящей собственные воздушные суда и запчасти к ним. Осуществляет логистическую поддержку авиатехники на территории Африканского континента. Давно и плодотворно сотрудничает со многими мировыми авиабрендами: Eurocopter, Lockheed Martin, SAAB, Agusta Westland, BAe, Airbus.

Отметим, что продвижению самолетов МС-21 на внешние рынки будет активно способствовать и подписанный буквальное накануне «Фарнборо-2012» Меморандум о сотрудничестве между ОАО «Научно-производственная корпорация «Иркут» и ОАО «Российское агентство по страхованию экспортных кредитов и инвестиций» (ЭКСПАР). Документ предусматривает разработку системы предоставления заказчиком МС-21 услуг по страхованию экспортных кредитов от политических и коммерческих рисков при экспортных пос-

тавках самолетов семейства МС-21. Реализация Меморандума позволит иностранным заказчикам МС-21 привлекать финансирование для приобретения самолетов по минимальным процентным ставкам. Как было отмечено экспертами, подписание Меморандума о сотрудничестве и поддержка ЭКСПАР демонстрируют новый этап в развитии системы государственной поддержки высокотехнологичного экспорта с целью обеспечения конкурентных условий финансирования проекта МС-21.

Генеральный директор ОАО «ЭКСПАР» Петр Фрадков при подписании отметил, что поддержка российского авиастроения является одним из приоритетных направлений деятельности Агентства, участие ЭКСПАР в формировании пакета кредитно-страховых услуг для будущих продаж МС-21 на этапе создания самолета позволит обеспечить условия для его активного продвижения на внешние рынки.

Послепродажное обслуживание

Немаловажным в этом отношении стало и подписанное на «Фарнборо-2012» соглашение между ОАО «Корпорация «Иркут» и ОАО «Аэрофлот» - российскими авиалиниями о сотрудничестве в построении системы послепродажного обслуживания самолетов МС-21. Главная цель формирования этой системы - снижение эксплуатационных расходов и повышение надежности эксплуатации МС-21.

Документ носит многоплановый характер и, в частности, предусматривает: формирование эксплуатационных требований к МС-21; разработку программы послепродажной поддержки воздушного судна, отвечающей лучшей рыночной практике; оказание содействия в разработке системы планового технического обслуживания воздушных судов МС-21; организацию в пределах Московского авиаузла склада совместного использования запасных частей и расходных материалов; создание регионального центра технического обслуживания и ре-

монта МС-21 на базе Центра технического обслуживания и ремонта воздушных судов ОАО «Аэрофлот»; формирование центра подготовки авиационного персонала для МС-21 на базе Центра подготовки авиационного персонала (ЦПАП) ОАО «Аэрофлот»; организацию процесса ввода в эксплуатацию первых воздушных судов МС-21; доработку воздушного судна, если потребуется.

С использованием материалов ОАО «Научно-производственная корпорация «Иркут»

СПРАВКА «ПЕ»: ОАО «Научно-производственная корпорация «Иркут» занимает лидирующие позиции в российском самолетостроении. На долю компании приходится порядка 15% объема российского оружейного экспорта. Корпорация «Иркут» производит боевые самолеты Су-30 и Як-130. Министерство промышленности и торговли РФ по результатам 2008, 2009, 2010 и 2011 гг. присваивало ОАО «Корпорация «Иркут» звание лучшего экспортера в номинации «Авиастроение (самолетостроение)». За последние 10 лет выручка компании возросла более чем в три раза. Портфель заказов Корпорации «Иркут» по состоянию на начало июня 2012 года составляет около \$7 млрд. Выручка компании в 2011 году превысила \$1,6 млрд (по МСФО). Ее основу составляет экспорт многоцелевых истребителей типа Су-30МКМ и с 2011 года - учебно-боевых самолетов Як-130. Корпорация в качестве головного исполнителя активно работает над реализацией основного перспективного проекта авиационной промышленности России в сегменте гражданской авиации - созданием семейства ближне-среднемагистральных самолетов МС-21.

Правила большой игры

Владимир Гутенев: итоги и ближайшие задачи Госдумы РФ



(Окончание. Начало на стр. 1)

В результате большой работы, проделанной Минэкономразвития и Федеральной антимонопольной службой, был разработан проект нового закона о ФКС. В сущности — это закон о государственном заказе. В первом чтении он был принят 20 июня 2012 года.

Целью разработанного законопроекта о ФКС является повышение качества обеспечения государственных и муниципальных нужд за счет реализации системного подхода к формированию, размещению и исполнению государственных и муниципальных контрактов, а также за счет обеспечения прозрачности всего цикла закупок. По замыслу он также должен обеспечить эффективное использование ресурсов, надежное управление технологическими и экономическими рисками, а также существенно снизить коррупцию в этой сфере.

В отличие от существующего положения, когда закон о закупках 94-ФЗ регулирует единственную стадию — стадию размещения госзакупки, новый закон о ФКС будет регулировать все стадии — планирование, размещение заказа, собственно реализацию государственных и муниципальных закупок, а также последующие стадии — контроль и аудит.

Важным нововведением является внедрение системы прогнозирования и планирования закупок товаров, работ и услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд. Заслуживающей положительной оценки новацией является предложение по созданию единой информационной системы, обеспечивающей формирование, обработку, хранение и предоставление данных по всем этапам обеспечения государственных и муниципальных нужд.

Анализ законопроекта, проведенный в Комитете Госдумы по промышленности, показывает, что он — вполне добротный документ, который может быть взят за основу. Но как всякий законопроект, прошедший только первое чтение, он не свободен от некоторых недостатков и нуждается в корректировке.

Укажу только основные из них.

Целесообразно определить, что область регулирования будущего закона о ФКС охватывает отношения в сфере формирования, размещения, исполнения ГОЗ, а также формирования, размещения, хранения, использования, пополнения, осеживания запасов государственного резерва в части, не урегулированной федеральными законами «О государственном оборонном заказе» и «О государственном материальном резерве».

Необходимо четкое обоснование сроков поставки товаров, выполнения работ, оказания услуг заказчиком. При реализации положений Федерального закона от 21.07.2005 года №94-ФЗ — предшественника законопроекта о ФКС — были случаи умеренного занижения реальных сроков недобросовестными заказчиками с целью заключения контракта с аффилированными лицами.

В тексте законопроекта при изложении порядка выбора поставщика (исполнителя, подрядчика), заключения контракта и его исполнения используется без раскрытия содержания понятия «обстоятельства непреодолимой силы». Нужно более четко определить содержательную часть понятия «обстоятельства непреодолимой силы», в частности — для снижения коррупционных рисков.

На мой взгляд, актуальны также нововведения, направленные на обеспечение общественного контроля в сфере закупок. Они предполагают обеспечение открытого доступа к информации о планах закупок и результатах аудита контрактов и введении института общественного контроля государственных закупок. Формирование этого института является необходимой мерой в условиях участившихся случаев нецелевого расходования средств бюджета заказчика и связанной с ними социальной напряженности в обществе.

В пояснительной записке к законопроекту указано, что проектом федерального закона предусмотрено положение о создании Общественного совета по контролю государственных закупок, наделенного

конкретными полномочиями, вплоть до включения членов совета в конкурсные комиссии заказчиков. Однако в тексте законопроекта указанный институт пока четко не прописан.

При этом обозначено право общественных объединений — общественных и юридических лиц — осуществлять общественный контроль, подготавливая предложения по совершенствованию законодательства РФ о ФКС. Но данная правовая норма является рамочной и не содержит механизма и порядок, в соответствии с которым общественные объединения смогут реализовать свое право.

Функционирование института общественного контроля в рамках данного законопроекта сводится к тем правам, которые уже предусмотрены конституционным законодательством РФ. Поэтому, если ничего не менять в законопроекте, повышение эффективности общественного контроля в сфере государственных закупок вызывает сомнение из-за отсутствия положений об обязательном учета результатов такого контроля. Пока в значительной степени декларативной является и норма о праве общественных объединений и объединений юридических лиц подготавливать предложения по совершенствованию законодательства РФ о ФКС. Указанные объединения в настоящее время не наделены правом законодательной инициативы, и законопроект не предусматривает порядок рассмотрения и оценки подготовленных предложений.

Это еще раз лишний раз доказывает необходимость скорейшей реализации предложений руководства страны о повышении роли общественных советов при федеральных органах исполнительной власти с предоставлением им права оценки эффективности работы соответствующих органов, которая подлежит обязательному учету при оценке деятельности их руководителей.

Но отмечу еще раз — основные принципы, заложенные в законопроект о ФКС, правильные, а исправление недочетов только повысит качество документа.

Как известно, 10 июля Госдума ратифицировала вступление России в ВТО. Это было не простым делом. Все мы были свидетелями того, как разгоралась страсти вокруг этого вопроса. И надо признать — объективно: противники вступления в ВТО отчасти правы. Действительно, присоединение к ВТО может создать большие проблемы российскому агротропу и сельскому хозяйству. Может, если не задействовать комплекс парировочных и адаптационных мер.

Одной из таких упреждающих мер является разработка законопроекта «О внесении изменений в Федеральном законе «Об отходах производства и потребления» и другие законодательные акты Российской Федерации в части обеспечения безопасной утилизации отдельных видов колесных транспортных средств». Я — один из авторов этого законопроекта, который принят в третьем, окончательном, чтении.

Теперь производители отечественной автомобильной техники должны получить ценные преференции, которые позволят им выжить в экономических условиях ВТО, обеспечить необходимое развитие и снизить накал социальных проблем на предприятиях и в регионах.

В сложной ситуации оказываются и сельхозмашиностроители, поскольку членство России в ВТО предполагает снижение ввозных пошлин и на этот вид техники. Поэтому особенно важно — сократить ввоз в страну поддержанных сельскохозяйственных машин, о реальном уровне надежности и безопасности которых можно только догадываться. Сегодня в стране и так почти полмиллиона тракторов и более 150 тысяч комбайнов, износ которых достигает 80-ти процентов, поэтому о повышении производительности и эффективности говорить трудно. Инициатором данной инициативы, предусматривающей безопасную утилизацию сельскохозяйственной и дорожно-строительной техники и введение утилизационного сбора, во-первых, позволит обновить парк подобных машин, во-вторых, создаст справедливые условия конкуренции на российском рынке для отечественных и зарубежных производителей в рамках ВТО.

Таким образом, нужно уметь не только огорчаться, но и пытаться проявить активную позицию при решении возникающих проблем.

Теперь несколько слов о ближайших задачах и планах.

В настоящее время проблема повышения конкурентоспособности продукции отечественного машиностроения зависит уже не только от обеспеченности финансовыми ресурсами, но от решения кадровой проблемы. Проще говоря, старый лозунг «Кадры решают все!» приобретает новое звучание. Особенно он актуален в сфере ОПК, где средний возраст работающего уже составляет 55 лет.

Необходимо на законодательном уровне предусмотреть эффективные

меры по совершенствованию системы подготовки инженерных и научных кадров. Во многом они связаны с принятием нового закона «Об образовании». Ожидается, что законопроект будет представлен в ходе осенней сессии. Машиностроительное сообщество, как заказчик инженерных кадров, испытывает большую тревогу в связи с продолжающейся деградацией российского образования из-за проводимых реформ. Определенные надежды мы, несомненно, связываем с назначением нового Министра образования и науки РФ Дмитрия Ливанова. Но самое главное, что, благодаря участию в Общероссийском народном фронте, машиностроители смогли донести свою позицию Президенту РФ Владимиру Путину, который дал поручение нам — депутатам Государственной Думы от ОНФ — внести необходимые коррективы в проект закона «Об образовании» с тем, чтобы в стране в новых форматах и масштабах была восстановлена система заказа подготовки специалистов.

Для нас особенно приоритетны возрождение начального и среднего профессионального образования, отмена дистанционной формы обучения (для технических ВУЗов), выравнивание прав учебно-производственных комбинатов при предприятиях с учебными заведениями начального и среднего профессионального образования, внедрение систем практик и стажировок. Это те предложения, за реализацией которых я, как представитель машиностроительного сообщества в Государственной Думе, буду следить особенно пристально.

В настоящее время готовится совещание с ректорами ВУЗов с участием заместителя Председателя Правительства РФ, члена Союза машиностроителей России Дмитрия Рогозина по обсуждению проблем высшего технического образования, на котором мы сформируем наши выверенные позиции по новому законопроекту.

В связи с законопроектом об образовании следует отметить следующую особенность — принятие многих законопроектов связано с внесением поправок в действующий Налоговый кодекс. Например, сейчас создается странная ситуация, когда предприятия ОПК не могут безвозмездно передать созданное ими экспериментальное оборудование в технические ВУЗы, а те, соответственно, не могут его принять без того, чтобы с обеих сторон не заплатили большие налоги. Необходимо внести соответствующие поправки в Налоговый Кодекс.

Вообще говоря, кадровая проблема в высокотехнологичных отраслях промышленности значительно шире, чем в системе образования, и более комплексна. Она охватывает не только вопросы подготовки, но и воспитания и сохранения квалифицированного кадрового потенциала.

Понимая это, Союз машиностроителей России разработал комплексные предложения по основным направлениям решения кадровой проблемы в ОПК и в марте этого года представил их в аппарат вице-премьера Правительства РФ Дмитрия Рогозина для формирования специальной программы системного решения кадровой проблемы по всей цепочке «школа — олимпиадное движение — профориентация — начальное и среднее профессиональное образование — высшее профессиональное образование — закрепление кадров на производстве — повышение квалификации, переподготовка — повышение престижа рабочих и инженерных профессий».

Надеюсь, что наши инициативы приведут к улучшению ситуации в кадровой сфере.

Следующее направление — доработка законопроекта «Об инновационной деятельности в Российской Федерации». На мой взгляд, в нем заложены многие правильные мысли, которые следует конкретизировать и развить.

Например, одна из форм инновационной деятельности заключается в вовлечении частного бизнеса в инновационные проекты посредством системы технопарков. В настоящее время для этого не хватает двух составляющих. Первая — это справедливая структура ценообразования, поскольку инвестиции должны быть выгодны и привлекательны для частника, с другой стороны — не было достаточной воли государства. Та идеология, с которой выступал Президент РФ Владимир Путин, говоря о минимальной рентабельности, и та идеология частного-государственного партнерства, обеспечивающая доступ к финансовым ресурсам, о которой говорил Председатель Правительства РФ Дмитрий Медведев, намерения по формированию Экспертного совета при ВПК при Правительстве РФ, дают шанс на качественное изменение недостаточно эффективной сети технопарков, которые, в отличие от зарубежных, не генерируют бизнес лидера большого уровня.

Технопарки целесообразно создавать на базе или во взаимодействии с

крупнейшими предприятиями ОПК или иными вертикально интегрированными промышленными высокотехнологичными структурами.

В этой связи целесообразно сформировать, условно говоря, «Милитари-Сколково». В том числе — и мерами законодательной поддержки. Сейчас Ассоциация «Лига содействия оборонным предприятиям» с участием Союза машиностроителей России, членов Военно-промышленной комиссии (ВПК) рассматривает различные варианты. Мы считаем, что это могли бы быть регионы, где есть мощные оборонно-промышленные кластеры, в первую очередь, Московская, Самарская, Свердловская области. Где есть крупные научные центры, поскольку невозможно создание таких технопарков без амбициозной молодежи и серьезной университетской базы с сильной профессорско-преподавательским составом.

Кроме того, одной из основных задач этой головной структуры должно стать не только поиск, формирование и реализация перспективных бизнес-проектов для ОПК, но и формирование банка знаний, компетенций, технологий с учетом ограниченного доступа к этой базе различных групп участников проекта.

То есть предполагается установить разный доступ к информационным пластам: одно дело — это промышленные предприятия или созданные при них технопарки, другое дело — наши зарубежные партнеры, которые, в свою очередь, тоже пользуются разной степенью доверия, поскольку с некоторыми из них, с той же Индией, реализуется целый ряд амбициозных высокотехнологичных проектов — реализованный проект по гиперзвуковой ракете Брамос, проекты по военно-транспортной авиации и истребителям ПАК ФА.

Но наряду с этой базовой структурой, которая должна быть неким интегратором, обеспечивающей возможную синхронизацию действий и унификацию информационных баз, предполагается создание в нескольких регионах пилотных проектов, которые должны тиражироваться в регионах и масштабироваться за их пределами, по использованию потенциала ОПК и активности молодых инноваторов. Вообще говоря, технопарки — это, говоря военным языком, естественные полигоны, в которых могут отработываться перспективные технологические и бизнес-проекты, и наиболее успешные из них затем распространяться на всю страну.

Как говорится, свежий взгляд на некий вопрос или проблему часто оказывается верным. Поэтому позволю себе, как новому законодателю, использовать предоставленную мне возможность и поделюсь некоторыми личными соображениями общего характера по совершенствованию законодательной деятельности.

По моему мнению, при разработке законопроектов следует формировать их максимально компактными, конкретными и, по возможности, документами прямого действия. Нужно четко прописывать ограничения, а не расплываться на многих страницах, что позволяет делать. В жизни всегда появляются дополнительные возможности, которые не учтены никакими законами. Поэтому не надо стараться все их заранее учесть. А вот ограничения, определяющие области действия будущих законов, несоблюдение которых может оказаться социально опасным, наоборот, следует обозначить со всеми подробностями.

Как сказал в свое время Р. Декарт: «Объясните значения слов, и вы извлеките мир от повлины его заблуждений». В законодательстве та же проблема. Поэтому при разработке законопроектов нужно не жалеть времени на уточнение терминологии — от улучшений в этом деле могут быть большие проблемы в будущем.

При формулировке статей законов следует избегать вариантов действий. Например, словосочетания «может рассматриваться...», «может быть...» — это кандидаты на коррупционные закладки.

Если в законопроекте подробно прописан набор применяемых инструментов (например, способов определения поставщика продукции в законопроекте о ФКС), то нелогично завершать главы законопроектов словами «а также и другие способы...». Возникает естественный вопрос: зачем подробно прописывать некоторые инструменты, когда могут появиться другие — не прописанные в законе? Или, иначе говоря, набор законодательных инструментов должен быть закрытым.

В заключение скажу, что впереди нас ждет большая и ответственная работа по совершенствованию законодательства и его адаптации к новым условиям. Надеюсь, в этой деятельности на помощь органов исполнительной власти, экспертного сообщества, а также граждан. Пожелаем друг другу успехов и взаимопонимания.

Материал подготовлен
пресс-службой
Союза машиностроителей России

После потрясений

Владимир Ступников: «Отечественный рынок инжиниринга постепенно становится более понятным»



Владимир Ступников, руководитель Департамента Национальной ассоциации инжиниринговых компаний

Российский рынок энергетического и промышленного инжиниринга после потрясений 2008-2009 гг. развивается весьма активно: за последние 2 года в стране введен в эксплуатацию целый ряд новых энергоблоков общей мощностью около 6 ГВт. О том, что выполнено за прошедший период и как отрасль будет развиваться в ближайшее время, нам рассказал руководитель Департамента общественных связей Национальной ассоциации инжиниринговых компаний Владимир Ступников.

— Расскажите, как формировался российский рынок инжиниринговых услуг. Можно ли сказать, что он является премирным инжиниринга времён Советского Союза?

— В Советском Союзе данная отрасль существовала и работала весьма успешно: создавались строительные, монтажные тресты, действовали сотни профулиций, которые готовили специалистов. В итоге результаты мы все видим: построенные ГЭС, АЭС, ТЭС.

Однако в тот период как такового рынка инжиниринга, по сути, не было: не существовало крупных независимых подрядчиков, заказчик выступал в лице государства. После 90-х годов отрасль находилась в упадке, на её восстановление понадобилось порядка 10-15 лет, и в итоге только к 2006-2008 годам рынок начал активно формироваться, стал появляться спрос на профессиональные инжиниринговые услуги — в энергетику пришли частные инвесторы, которые и начали реализовывать масштабные инвестиционные программы.

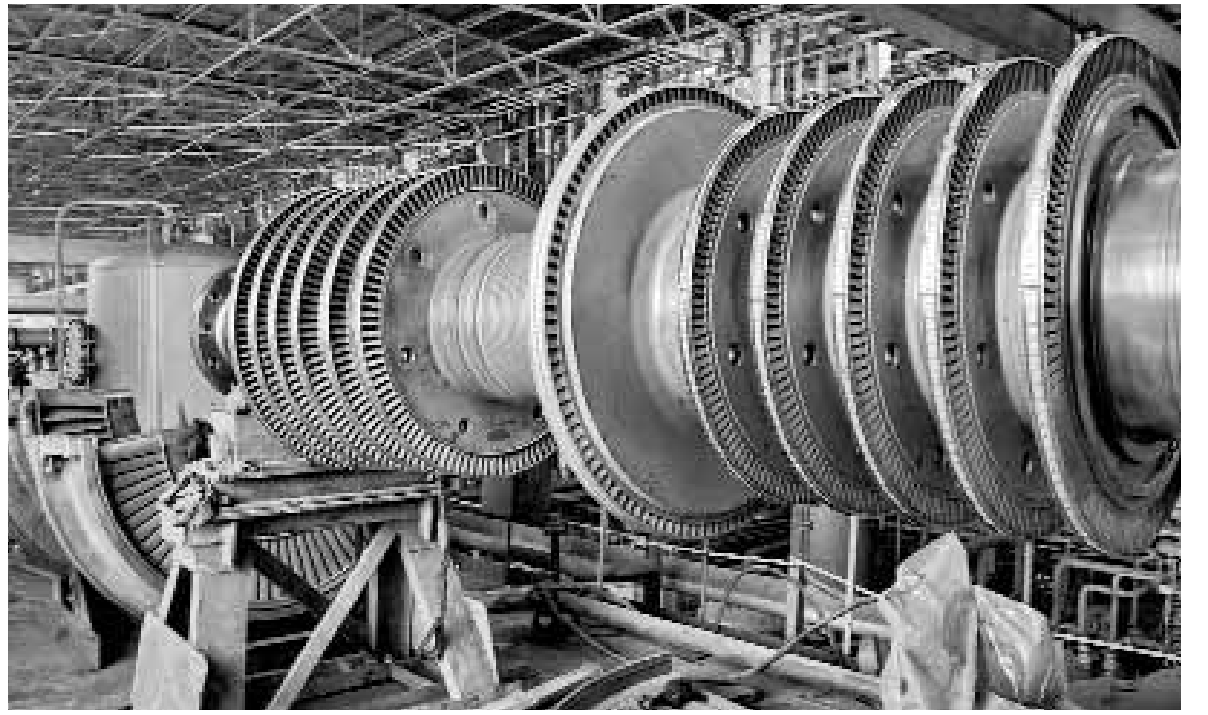
— Какие на сегодняшний день имеются оценки по состоянию и развитию отечественного рынка инжиниринга?

— По официальным данным Минэнерго, модернизация российской электроэнергетики требует инвестиций в объеме 11,1 трлн руб. до 2020 года. Эти средства необходимы для модернизации генерирующих мощностей. Кроме того, за последующие 20 лет планируется построить более 80 ГВт новых мощностей. На сегодняшний день рынок инжиниринговых услуг представлен 10-15 крупными российскими инжиниринговыми компаниями и 3-5 иностранными генподрядчиками.

Если говорить о том, что построено за последние годы, то можно выделить Краснодарскую ТЭЦ с ПГУ-410, Северо-Западную котельную г. Курска с ПГУ-115, ТЭЦ-26 Мосэнерго с ПГУ-420, Калининградскую ТЭЦ-2 с ПГУ-450, Шатурскую ГРС с ПГУ-400. Это основные блоки, введенные в 2010 — 2011 гг. В целом же за последние 2 года в стране введено в строй около 6 ГВт мощностей. И это паргазовые установки, без учёта атомной и гидроэнергетики. Поэтому, отрасль растёт, мы это видим.

— А что для инжиниринговых компаний сейчас предпочтительнее: чтобы заказчики — генерирующие компании — развивали все проекты или сконцентрироваться на тех, что могут быть реализованы быстрее других?

— Конечно, необходимо действовать в различных направлениях. У инжиниринговых компаний, в том числе, входящих в состав Национальной ассоциации инжиниринговых компаний, есть сформированный портфель заказов, обеспечивающий их работой на несколько лет вперед.



Кроме того, инжиниринговые компании, которые имеют в своем составе проектировщиков и наладчиков, могут предлагать и другие услуги, помимо строительства генерации. Речь идет о техническом, экономическом аудите электростанций и сетей, разработке предложений по их реконструкции, повышению энергоэффективности действующего оборудования.

— Можно ли сказать, что в последние годы, особенно сразу после финансовых событий 2008 года, наметился некий передел рынка российского инжиниринга?

— Естественно, в ходе кризиса всегда происходит передел рынка. Но консолидация рынка среди подрядчиков в любом случае ожидалась. До 2008 года в стране действовало порядка трех десятков игроков, однако, сейчас работает не более пятнадцати компаний, которые реально могут реализовать проекты любого уровня сложности «под ключ». Не исключается, что в будущем будут появляться компании, аффилированные с заказчиками. Однако чтобы наладить работу инжиниринговой компании, требуется огромное количество усилий, профессиональных кадров, знаний, ресурсов и что очень важно — времени.

— Какой должна быть рентабельность в инжиниринговых проектах?

— Для нашей страны, где очень большая волатильность, в идеале маржинальная прибыльность —

не менее 10%. Такая рентабельность позволяет хеджировать риски и чувствовать себя уверенно. Хотя, конечно, бывают проекты, у которых рентабельность совсем небольшая — 3-5%.

— На данный момент на рынке инжиниринга — промышленного, энергетического, инфраструктурного, существует два вида контрактов: ЕРС и ЕРСМ. Не могли бы более подробно на них остановиться, в чём их особенности?

— Действительно, на рынке сегодня принято выделять два вида контрактов, которые заключаются заказчиками: ЕРС-контракты с фиксированной ценой и полной гарантией (в т.ч. банковской) со стороны исполнителя по срокам и стоимости выполнения работ, а также ЕРСМ контракты с открытой ценой.

Основным принципом выполнения ЕРС контрактов является полная фиксация всей цепочки ценообразования с невозможностью ее пересмотра. Это обоюдный риск заказчика и подрядчика: генподрядчик берёт на себя риск повышения цен, а заказчик — риск понижения. Таким образом, генподрядчик не может получать дополнительный прибыль, а заказчик гарантирует себя от рисков повышения стоимости, и четко понимает стоимость инвестиций. Особенностью ЕРС контрактов является необходимость заключения в минимальные сроки после подписания генподряда встречных контрактов с поставщиками оборудования и подрядчиками. Если этого не сделать, то резко возрастают риски невыполнения контракта.

В свою очередь ЕРСМ-контракты — это открытая книга, здесь цена не фиксируется, а закупки осуществляются по согласованию с заказчиком. В данном случае, заказчик может даже получить существенную экономию, но если цена, например, на оборудование повысится, то существует риск того, что он понесет дополнительные затраты.

— Каковы возможные направления и перспективы развития ЕРС/ЕРСМ-контрактов в российской энергетике?

— На сегодняшний день, если говорить о российском рынке, успешно осуществлять деятельность по сути могут только 2 вида компаний: лучшие — с одной стороны, и аффилированные с заказчиками либо с государством — с другой. И финансовый кризис 2008 года это очень хорошо показал: мы все увидели, что произошёл отсев компаний не лучших и негосударственных. Соответственно, рынок постепенно становится более понятным, остаются наиболее устойчивые компании, которые лучше предсказывали свое будущее, понимают, какова их стратегия и тактика на ближайшее время.

— Давайте подробнее поговорим о деятельности вашей Ассоциации. В конце 2008 года была создана Национальная ассоциация инжиниринговых компаний (НАИК), куда вошло с десяток российских инжиниринговых игроков. Вместе легче выжить в кризис?

— Ничего необычного в создании Ассоциации нет. НАИК призвана содействовать выработке правил игры на сформированном рынке. Когда любая из инжиниринговых компаний приходит в органы, которые занимаются формализацией правил игры, принятием директивных документов — её воспринимают с подозрением. Так как считают, что приходят люди лоббируют свои интересы, интересы конкретной компании и конкретного собственника.

Поэтому нужна была некая площадка, на которой присутствуют частные компании, акционерные, где есть миноритарные акционеры, государственные компании. Таким образом, на этой площадке вырабатывается общая позиция относительно того, что нужно для совершенствования рынка в целом, а не только для получения выгоды отдельно взятой компании.

— То есть, цель НАИК — формирование и донесение до власти консолидированной позиции ин-

жинирингового сообщества, с целью получения неких финансовых или законодательных преференций?

— Речь не идёт о получении каких-то финансовых преференций за счёт других компаний, не входящих в Ассоциацию. Речь идет о том, что правила рынка должны быть прозрачными, понятными и едиными для всех участников рынка, в том числе и не входящих в состав НАИК. Кроме того мы стремимся донести до Правительства РФ, до заказчиков некую продвинутую, проработанную точку зрения. Если определенную позицию до рынка и органов власти доводит отдельно взятый подрядчик, это всегда носит элемент субъективизма. Другое дело — когда есть консолидированная позиция лидеров отрасли.

— Изначально в состав ассоциации вошли порядка десяти игроков рынка. Вы планируете расширяться?

— Изначально НАИК рассматривалась как объединение лидеров отрасли, то есть крупнейших компаний, которые реализуют важные инфраструктурные, энергетические, промышленные проекты. Однако со временем мы стали понимать: рынок российского инжиниринга значительно шире: компании развиваются, формируются новые игроки. Именно поэтому мы рассматриваем возможность сотрудничества с различными игроками рынка.

Фондовый рынок

совместно с Инвестиционной компанией «ФИНАМ»

НОВОСТИ

«Норильский никель» в I полугодии

ОАО «ГМК «Норильский никель» в I полугодии 2012 года увеличило производство товарного никеля на 7% — до 145,4 тыс. т по сравнению с первым полугодием 2011 года, в основном за счет роста производства на российских активах группы. Объем производства товарного никеля во втором квартале 2012 года составил 69,6 тысяч тонн по сравнению с 75,8 тыс. т в первом квартале 2012 года. Основной причиной снижения выпуска никеля в отчетном квартале является недопоставка сырья сторонних производителей на никелерафинировочный завод Nargavalta в Финляндии (-5,1 тыс. т никеля по отношению к первому кварталу 2012 года).

Производство меди в первом полугодии 2012 года составило 178 тыс. т в полном соответствии с утвержденным производственным планом. Общий объем производства товарной меди во втором квартале 2012 года вырос на 2% по сравнению с первым кварталом 2012 года и составил 89,8 тыс. т. Увеличение выпуска меди на российских предприятиях группы было частично нивелировано снижением объемов выпуска на зарубежных активах.

По итогам первого полугодия 2012 года производство палладия составило 1378 тыс. тройских унций, что соответствует производственному плану компании. ГМК «Норильский Никель» произвел 729 тыс. тройских унций палладия за отчетный квартал, что на 80 тыс. тройских унций больше, чем в первом квартале 2012 года. Рост выпуска палладия во втором квартале 2012 года обусловлен увеличением объемов производства металла на российских предприятиях Группы. В первом полугодии 2012 года объемы производства платины составили 352 тыс. тройских унций. Производство платины в отчетном квартале составило 186 тыс. тройских унций, увеличившись на 20 тыс. тройских унций благодаря высоким производственным показателям российских предприятий группы.

«Газпром нефть» вошла в проекты

«Газпром нефть» через свою дочернюю структуру Gazprom Neft Middle East B.V. вошла в новые проекты по разведке и разработке запасов углеводородов на территории Ирака. Компания подписала с иракским региональным правительством Курдистана два соглашения о разведке продукции (СРП) в отношении блоков Garmian и Shakal, расположенных на юге Курдистана. В настоящее время на указанных блоках продолжаются геологоразведочные работы, по завершении которых не позднее 2015 года должна начаться добыча сырья. В проекте разработки блока Garmian «Газпром нефть» получит 40%. Канадская компания WesternZagros, другой участник СРП с долей 40%, остается оператором проекта до начала основных работ по соглашению. В блоке Shakal, в котором доля «Газпром нефти» составит 80%, компания получит статус оператора проекта. Доля регионально-го правительства Курдистана в обоих соглашениях — 20%. По оценкам «Газпром нефти», ресурсный потенциал обоих месторождений превышает 500 млн т нефтяного эквивалента (порядка 3,6 млрд баррелей нефтяного эквивалента). Суммарные выплаты «Газпром нефти» за включение в проекты, включая компенсацию понесенных исторических затрат, составят порядка \$260 млн. Приходящиеся на долю «Газпром нефти» инвестиции в проведение геологоразведочных работ в рамках обоих проектов до 2015 года оцениваются не менее чем в \$150 млн.

«Уралкалий» завершил реорганизацию

«Уралкалий» завершил присоединение к компании ОАО «Камская горная компания», ранее принадлежавшего дочерней ЗАО ИК «Сильвинит-Ресурс». В результате присоединения «Камская горная компания» прекратила свое существование как самостоятельное юридическое лицо. Завершив присоединение «Камской горной компании», «Уралкалий» может начать переоформление на себя ранее принадлежавшей компании лицензии на право пользования недрами для разведки и добычи калийно-магневых солей на Половодском участке Верхнекамского месторождения. Это позволит «Уралкалию» обеспечить подготовку, согласование и утверждение технического проекта освоения Половодского участка в соответствии с условиями лицензионного соглашения.



«КАМАЗ» изготовил 31 тыс. машкомплектов

ОАО «КАМАЗ» за июль 2012 года изготовило более четырех тысяч машкомплектов, всего с начала года — 31 тыс. единиц, на 13% больше, чем за 7 месяцев 2011 года. В июле завод двигателей и совместное предприятие «КАММИНЗ КАМА» выпустили и отгрузили своим потребителям 4,4 тыс. двигателей и силовых агрегатов, с начала года — почти 33 тыс., на 9% больше, чем за тот же период прошлого года. Потребители «КАМАЗа» получают запасные части, изготовленные за первые 7 месяцев года, на сумму 8,2 млрд руб., в два раза больше, чем в прошлом году.

Чистая прибыль «РусГидро» снизилась

Чистая прибыль «РусГидро» за I квартал 2012 года по МСФО составила 10,652 млрд руб., что на 59% меньше аналогичного показателя за 2011 год. Показатель ЕВИТДА в отчетном периоде снизился на 37% и составил 19,31 млрд руб. против 30,890 млрд руб. за аналогичный период предыдущего года. Снижение обусловлено изменением структуры группы, а также отменой инвестиционной составляющей в тарифах гидроэлектростанций в 2012 году. За I квартал 2012 года общая выручка «РусГидро» снизилась на 50% с 169944 млн руб. до 85185 млн руб. Расходы по текущей деятельности «РусГидро» также снизились на 49% и составили 71280 млн руб. по сравнению с 140725 млн руб. за I квартал 2011 года. Снижение выручки и расходов группы в I квартале 2012 года по сравнению с аналогичным периодом прошлого года связа-

Неурожайный год

Это может разогнать инфляцию в мировой экономике

Ольга Костенкова,
обозреватель Finam.ru

Продукты питания по всему миру продолжают дорожать. Эксперты опасаются, что сильная засуха в США, Индии и аномальная погода по всей Европе могут стать основными драйверами для роста инфляции.

Ситуация со сбором урожая не выглядит оптимистично и в России. Общий сбор зерна в стране, по прогнозам российских аналитиков, будет на треть меньше, чем в 2011 году, а цены на фрукты и овощи меняются почти каждый день. Стоимость овощей в России за последние два месяца выросла практически на 20%. К примеру, репчатый лук за июль подорожал на 40%, капуста — на 29%, картофель — на 24%, морковь и свекла — на 22% и 18% соответственно. Рост цен на фрукты составил лишь 5,1%. Лимоны подорожали на 20%, виноград, груши и апельсины — на 6,3-9,8%. При этом стоимость минимального набора продуктов питания в конце июня составила 2602,8 руб. За месяц его стоимость выросла на 3,8%.

По прогнозам Продовольственной организации ООН (ФАО), в ближайшее десятилетие дешевых продуктов питания мир уже не увидит. Снижение сельскохозяйственного производства, ограниченность ресурсов и негативные последствия изменения климата станут причинами нового мирового продовольственного кризиса.

Ситуация может измениться, если политики проявят волю. Помимо разработок стратегий для повышения производительности и устойчивости, правительства должны поощрять частный сектор, создавать благоприятную торговую, техническую и законодательную среду, укреплять инновационные системы в сельском хозяйстве, обращая внимание

на нужды мелких фермеров. По мнению экспертов, чтобы выполнить требования к производству продовольствия необходимо добиться повышения производительности, реализации стратегии роста и более открытых рынков.

Сейчас 25% аграрных земель в мире сильно деградированы, рост посевных площадей к 2050 году сможет обеспечить всего 10% прироста мирового урожая. Водных ресурсов по всему миру сильно не хватает, а рыбный промысел находится под угрозой из-за чрез-

мерной эксплуатации. Все это неминуемо приведет к ослаблению предложения на продовольственном рынке.

Впрочем, в России ситуация сильно не ухудшится. Сегодня страна обеспечивает себя максимум на 20% от общего объема потребления, все остальное импорт. Российские фермеры уже перестали думать о высоких доходах за счет сельхозпроизводства. Нынешний неурожайный сезон принес частным хозяйствам многомиллионные убытки, а потребителям — высокие цены.

С каждым годом удорожание продуктов питания принесет миллионам жителей планеты все более значительные трудности. Согласно опросам, в России не хватает денег на еду 7% граждан, около 20% оценивают материальное положение своей семьи как плохое или очень плохое. Ситуацию более половины граждан оценили как «жить трудно, но можно терпеть», а 30% опрошенных считают, что «не все так плохо», в то время как 14% больше не могут терпеть свое бедственное положение.



Рынок продовольствия еще может нас всех неприятно удивить

Финансовые рынки

«ФИНАМ» научит зарабатывать на фондовом и валютном

АНО «Учебный центр «ФИНАМ» (входит в состав инвестиционного холдинга «ФИНАМ») запускает новый бесплатный семинар «Деньги не заканчиваются! Расскажем, покажем, научим!»

Новый бесплатный семинар «Деньги не заканчиваются! Расскажем, покажем, научим!» будет интересен слушателям, которые хотят подробнее познакомиться с возможностями фондового и валютного рынков для увеличения размера собственного капитала. Участники семинара узнают, какие торговые методы и инструменты

оптималны в различных рыночных условиях, как построить эффективную систему ограничения рисков, научатся проводить анализ рыночной ситуации для принятия правильных торговых решений.

Секретами успешной работы на финансовых рынках со слушателями поделится Алексей Чичикин, преподаватель Учебного центра «ФИНАМ», имеющий многолетний опыт биржевой торговли. Он расскажет посетителям семинара о ключевых аспектах доходной торговли акциями и валютой, а также объяснит, каким образом можно увеличить прибыль при помощи маржинальной торговли и как минимизи-

ровать риски просадки инвестиционного портфеля. Таким образом, благодаря семинару слушатели не только получат представление о функционировании валютного и фондового рынков, но и познакомятся с основными принципами совершения сделок на биржевых площадках.

«С помощью нового семинара мы хотим продемонстрировать слушателям, что торговля на бирже может быть удачной и доступна абсолютно каждому. Причем, получать хороший доход на финансовых рынках можно в любой рыночной ситуации, а не только в периоды ускоренного роста РИФСОВ».

НОВОСТИ



но с выбытием сбытовых компаний в конце марта 2011 года. Сопоставимая общая выручка выросла на 15% — до 85,19 млрд руб. Данный рост был обусловлен приобретением компании ООО «Энергетическая сбытовая компания Башкортостана». Благоприятно сказалось увеличением объемов фактической выработки электрической энергии гидроэлектростанциями в результате восстановления Саяно-Шушенской ГЭС, а также в связи с улучшением гидрологических условий, начиная с 3-го квартала 2011 года и проведением мероприятий по оптимизации водопользования на гидроэлектростанциях Волжско-Камского каскада.

Сопоставимые расходы по текущей деятельности выросли на 33% — до 71,28 млрд руб. По состоянию на 31 марта 2012 года активы «РусГидро» увеличились на 29,82 млрд руб. до 841,6 млрд руб. по сравнению с аналогичным показателем на 31 декабря 2011 года. Увеличение активов преимущественно связано с увеличением основных средств компании и размещением временно свободных денежных средств на краткосрочных депозитах.

«Роснефть» увеличила добычу

В I полугодии 2012 года компания «Роснефть» увеличила добычу углеводородов на 2,5% — до 2,628 млн барр. н.э./сут. по сравнению с I полугодием прошлого года. При этом добыча нефти выросла на 2%, а добыча газа — на 7,3%. Увеличение добычи нефти стало возможным благодаря наращиванию добычи на месторождениях Ванкорнефти и Верхнеконснецнефтегаза. Добыча газа увеличилась в результате ввода в сентябре 2011 г. компрессорной станции в Пурнефтегазе. Компания переработала 29,58 млн т нефти на российских и зарубежных НПЗ. Увеличение объемов переработки в I полугодии 2012 г. на 12,4% связано с приобретением в мае 2011 года 50% доли в Ruhr Oel GmbH.

1,2 млрд рублей инвестиций

Состоялся первый в этом году Экспертный совет по технико-внедренческим особым экономическим зонам, действующий при Министерстве экономического развития РФ. Экспертам были представлены два проекта на получение статуса резидента ОЭЗ «Санкт-Петербург» с объемом инвестиций в 1,5 млрд руб., а также запрос на корректировки по проекту одного из действующих резидентов. На рассмотрение Экспертного совета по технико-внедренческим особым экономическим зонам (ОЭЗ) при Минэкономразвития России от ОЭЗ «Санкт-Петербург» были представлены проекты двух компаний: ООО «Инновационный центр Буревестник» с инвестициями свыше 1 млрд руб. и ООО НПП «НОВТЕХ-СПб» с объемом инвестиций порядка 320 млн руб. Согласно решению экспертов, статус резидента ОЭЗ «Санкт-Петербург» получили ООО «Инновационный центр Буревестник». ООО НПП «НОВТЕХ-СПб» отправлен на доработку проекта и рассмотрение Наблюдательным советом в Петербурге.

Управление ЭМОЦИЯМИ

Путь к успешному трейдингу



Ярослав Кабаков,
ректор Учебного центра
«ФИНАМ», к.э.н.

Как правило, появлению психологических блокировок предшествует негативный опыт торговли на фондовом рынке. Если вы научитесь искусно управлять своими эмоциями и не поддаваться стрессам, то не только не поможете в зависимости от подобных блокировок, но и сможете эффективно зарабатывать на рынке.

В психологии есть такой термин — блокировка. Данное понятие означает некое одностороннее поведение, которое в большинстве случаев является не правильным, ошибочным. По сути блокировка это то же некая система действий, только работает она как правило против трейдера. Условно, мы можем разделить блокировки на «хорошие» и «плохие». Хотя конечно такие термины мало о чем скажут начинающим инвесторам. Тем не менее, важно запомнить такое простое разделение.

Практически все психологические блокировки у трейдеров связаны с фиксацией финансового результата. К самым часто встречаемым психологическим блокировкам относятся:

Невозможность зафиксировать финансовый результат, или «перерезка». Те условия, которые нам предоставляет сфера интернет-трейдинга, позволяют извлечь из этого процесса максимум пользы, максимум положительного эффекта. При этом у определенной категории людей такое желание проецируется в банальном действии, а если быть точнее, то уже в бездействии. Что может быть проще, чем взять деньги? Однако новички очень часто сталкиваются с такой проблемой-блокировкой. Причём, так называемая «перерезка» относится не только к невозможности взять прибыль, но и к такому варианту, в котором не закрываются убытки, что для психологии торгующего ещё намного хуже и тяжелее. На первый взгляд ничего более простого не придумаешь, — если есть прибыль, то её нужно фиксировать. Если есть убыток, то его надо закрыть. Так вот именно этот, казалось бы, невязанный момент является одним из разновидностей психологических блокировок, от которой лучше всего избавиться на первоначальном этапе торговли. Запомните правило, что при спекулятивной торговле недопустимо промедление и бездействие.

Слишком быстрая фиксация прибыли, или «увидел-взял». Если у вас есть такая блокировка, то означает это только одно, что вы движетесь в правильном направлении, но пока ещё не набрались по-настоящему большого опыта и не смогли чётко сформулировать собственную торговую систему. С ситуацией, когда у трейдера появляется небольшая прибыль и он ее забирает, сталкивался абсолютно каждый. Происходит это из-за собственного психологического подгрева фактом прибыли. Здесь стоит запомнить следующее: факт фиксации подогревает лишь психологически, а реально баланс вашего торгового счёта вряд ли серьёзно изменится.

Блокировка постоянного накопления денег, или постоянное реинвестирование. Если вы хотите наращивать свой депозит то, пожалуйста. Но если вы не будете снимать с него свои заработки, то вы не будете чувствовать тех итогов, ради которых, по сути, вы и затеяли заниматься торговыми операциями с ценными бумагами, валютами или чем-либо ещё.

Помните, что причиной всех выше указанных «блокировок» являются стрессы. Действительно, стресс — это самая главная психологическая ловушка, в которую попадают, кстати говоря, не только новички, но и опытные трейдеры.

Для того, чтобы вы смогли миновать стресс (напряжённое нервное состояние) придерживайтесь нескольких правил:

- сначала анализируйте рынок, а только потом открывайте торговую позицию;
- анализ рынка и определение точек входа и выхода должны быть сведены к определённой системе действий (торговая система);

- не рискуйте значительной частью своего капитала.

Однако, несмотря на простоту приведенных выше рекомендаций, самым сложным элементом является постоянное, систематическое их выполнение. Или если, сказать более коротко - придерживаться базовых правил торговли — это и есть самый сложный элемент в повседневной торговой деятельности.

«Мечел» увеличил добычу угля

Компания «Мечел» в I полугодии увеличила добычу угля на 7% — до 13,4 млн т по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Производство чугуна увеличилось на 10% и составило 2,01 млн т. Добыча стали составила 3,39 млн т, что на 13% больше аналогичного показателя за 2011 год. Реализация никеля в I полугодии 2012 года упала на 5% — до 8 тыс. т. Продажи концентрата коксующегося угля выросли на 4% — до 6,24 млн т по сравнению с результатами I полугодия 2011 года.

Грядущие инвестиции

ООО «Инновационный центр Буревестник» намерен построить на участке «Новоорловская» в ОЭЗ «Санкт-Петербург» научно-производственный комплекс по разработке и выпуску оборудования для обогащения алмазосодержащих руд и сырья, аналитических приборов и систем. Общий объем инвестиций — 1182 млн руб. Площадь земельного участка под реализацию заявленного проекта составляет 2,31 Га. Согласно бизнес-плану компании, в период с 2012 по 2015 гг. будут вестись проектно-исследовательские и строительно-монтажные работы. Запуск научно-производственного комплекса в эксплуатацию запланирован на 2016 год.

На полпути

Давние планы компании ООО НПП «НОВТЕХ-СПб» стать резидентом ОЭЗ, кажется, близки к осуществлению. Инвестор планирует вести на территории ОЭЗ в Санкт-Петербурге разработку и серийное производство энергоэффективных, интеллектуальных электроприводов и инновационного оборудования для электротехнологий на базе индукционного нагрева. Компания готова инвестировать в проект порядка 320 млн. рублей. Сегодня компанией пройдена половина пути. Согласно решению Экспертного совета, инвестору предстоит доработать бизнес-план по ряду пунктов и согласовать проект в Петербурге - с Наблюдательным Советом ОЭЗ «Санкт-Петербург». Члены Экспертного совета также рассмотрели инвестиционный проект компаний ООО «Нобель Трейд» на внесение корректировок, касающихся актуализации проекта строительства в части увеличения земельного участка и сроков строительства.

Опережая планы

Реализация инвестпрограммы: распределители растут

Елена Федорова

В ОАО «МРСК Центра и Приволжья» подведены итоги реализации инвестпрограммы за первое полугодие 2012 года. Мероприятия выполнены не только в соответствии с установленными сроками и объемами, но и с некоторым опережением плановых показателей. Энергокомпания введено 690 км линий электропередачи при плане 493, 4 км и 80 МВА мощности при плане 53 МВА.

В развитие распределительной энергосистемы Центрального и Приволжского округов — реконструкцию, перевооружение и новое строительство — в первом полугодии текущего года направлено 2,942 млрд руб. при плане 2,471 млрд руб.

«Выполнение инвестпрограммы в срок и в полном объеме — одно из приоритетных направлений в работе МРСК Центра и Приволжья», — отмечает генеральный директор компании Евгений Ушаков. Все мероприятия, реализуемые в рамках инвестиционной программы, нацелены на создание условий для подключения новых потребителей, на снижение уровня износа основных фондов электросетевого комплекса. В итоге, выполненная работа станет гарантом надежного, безопасного и эффективного электроснабжения населения девяти регионов присутствия и как следствие — залогом успешного прохождения предстоящего осенне-зимнего периода».

Одним из ключевых проектов инвестиционной программы, реализованных в отчетном периоде, стало завершение реконструкции ПС 110 кВ «Восток» с заменой трансформаторов 110 кВ, суммарной мощностью 32 МВА. Реконструкция подстанции осуществлялась в рамках технологического



присоединения новых потребителей к сети филиала «Калугаэнерго» и реализации мероприятий по Схеме Перспективного развития электроэнергетики Калужской области до 2015 года с перспективой до 2020 года, утвержденной Распоряжением Правительства Калужской области. Ввод подстанции обеспечивает присоединение индустриального

парка финского концерна «Лемминкяйнен», а также создает возможность развития заводов «Пежо-Ситроен» и «Continental».

Кроме того, завершен крупный инвестиционный проект в зоне ответственности филиала «Удмуртэнерго». В Завьяловском районе закон-

о совершенствовании порядка технологического присоединения потребителей в ОАО «МРСК Центра и Приволжья» реализованы мероприятия по подключению льготных групп потребителей в объеме 446,4 км линий электропередачи и 32,6 МВА трансформаторной мощности.

чилось строительство двухцепной воздушной линии (ВЛ) 10 кВ с изолированными проводами от подстанции 110/10 кВ «Прессовая» до РП-10 кВ «Ягул» протяженностью 13,3 км, что дает возможность технологического присоединения для новых потребителей в районе села Ягул.

В рамках выполнения Постановления Правительства РФ

Всего в рамках инвестиционной программы 2012 года ОАО «МРСК Центра и Приволжья» планирует вложить 7,6 млрд руб., осуществить ввод порядка 440 МВА мощностей и более 2 тыс. км линий электропередачи. В этом году МРСК Центра и Приволжья реализует 16 важнейших объектов строительства и рекон-

В интересах Саяно-Шушенской

«Силовые машины» отгрузили партию тяжелого оборудования

Роман Деняк, Санкт-Петербург

ОАО «Силовые машины» осуществило отгрузку третьей партии крупногабаритного оборудования, изготовленного в компании и предназначенного для восстановления Саяно-Шушенской ГЭС (СШГЭС). Тяжеловесные узлы для гидроагрегатов СШГЭС были погружены на теплоход «Арсенал» на причале на Свердловской набережной в Санкт-Петербурге.

Транспортировка крупногабаритного оборудования, состоящего из трех рабочих колес гидротурбин (вес каждого колеса — 145 т, диаметр — 6,84 м), двух масляных подшипников генераторов (вес каждой — 21 т, диаметр — 6,1 м) и двух 13-тонных остовов роторов вспомогательных генераторов диаметрами 6,09 м каждый, осуществлена единственным возможным способом — по морским и речным трассам в летнюю навигацию. Судно с погруженными на него тяжеловесными узлами гидроагрегатов пройдет по Ладожскому и Онежскому озерам. Затем через Беломорско-Балтийский канал выйдет в Белое море, а далее — по Северному морскому пути до устья Енисея. Затем теплоход проследует вверх по Енисею до Красноярска. В Красноярском речном порту оборудование будет перегружено на речную баржу, которая, преодолев судоподъемник Красноярской ГЭС, с помощью речного буксира доставит груз до перегрузочного узла в нижнем бьефе Майнской ГЭС (расположена ниже по течению Енисея в 21,5 км от СШГЭС). Здесь оборудование будет перегружено на специальный автотранспорт, который доставит узлы гидроагрегатов на СШГЭС. Общая протяженность маршрута — около 5900 км.

В прошлом году аналогичным способом из Санкт-Петербурга на станцию были доставлены шесть комплектов крупногабаритного оборудования, изготовленного «Силовыми машинами» для гидроагрегатов СШГЭС. Доставка последней партии крупногабаритного оборудования запланирована на август текущего года.



По просьбе ОАО «РусГидро» «Силовые машины» выполняют заказ по изготовлению оборудования для восстановления СШГЭС с опережением производственного графика, чтобы уложиться в сроки навигации 2012 года. Так, досрочно изготовляется генераторное оборудование и рабочие колеса. К настоящему моменту «Силовые машины» изготовили и отгрузили на СШГЭС восемь гидротурбин и семь гидротурбин. Производство оставшегося оборудования планируется завершить до конца 2012 года.

В 2010 году на Саяно-Шушенской ГЭС были восстановлены наименее пострадавшие после аварии гидроагрегаты со станционными №6,5,4 и 3. В 2011 году ОАО «РусГидро» начало реализацию второго этапа восстановления СШГЭС, в ходе которого в машинном зале станции будут установлены 10 абсолютно новых гидроагрегатов. При этом четыре машины, возвращенные в строй в 2010 году после восстановительного ремонта, будут также заме-

нены на новые. Первый новый гидроагрегат (под станционным №1) в соответствии с планом-графиком восстановления СШГЭС был введен в эксплуатацию в декабре 2011 года, второй (под станционным №7) — в марте 2012 года. Также в середине июня текущего года были успешно завершены 72-часовые комплексные пуско-наладочные испытания третьего нового гидроагрегата (под станционным №8).

Ежегодно до 2014 года на СШГЭС в соответствии с планом-графиком восстановления будут вводиться в эксплуатацию по три гидроагрегата. В итоге станция будет полностью оснащена абсолютно новым и современным оборудованием, обладающим улучшенными рабочими характеристиками и соответствующим всем требованиям надежности и безопасности. Контракт на изготовление основного энергетического оборудования для восстановления Саяно-Шушенской ГЭС «Силовые машины» и ОАО «РусГидро» заключили в ноябре 2009 года.

Достоинные примеры

В Красноярском крае энергоэффективность стала региональным приоритетом

Дмитрий Кожевников, Красноярск — Москва

В мире современных технологий понятие «конкурентоспособности» стало почти синонимом «энергоэффективности». Да и залог модернизации страны, о которой говорят практически все, в не малой степени находится именно в этой плоскости. При этом сегодня в России из трех рублей, идущих на отопление, около двух расходуется на обогрев улицы. В промышленности энергоёмкость выпускаемой продукции намного превышает аналогичные показатели в странах Евросоюза. Однако реальные изменения по снижению уровня энергозатрат на производстве начинаются с реальных затрат на обновление промышленного парка, внедрение современных энергосберегающих технологий, применение современного опыта. И главное — четкое понимание, что по-старому дальше развиваться просто невозможно. Одним из стимулов к активным действиям по снижению энергозатратности стала стартовавшая в начале этого года кампания по развитию бережливого производства в рамках Государственной программы энергосбережения и повышения энергетической эффективности Российской Федерации. В рамках этой программы Министерством экономического развития Российской Федерации предусмотрено информирование населения о современных энергосберегающих технологиях, энергосбережении и, главное, — формирование с помощью СМИ активной гражданской позиции россиян в вопросах энергетике. Очередным шагом в этом направлении стал пресс-тур журналистов ведущих российских СМИ в Красноярский край — регион, который по многим позициям является одним из передовых во внедрении энергоэффективных технологий.

листы глубоко погрузились в тематику энергоэффективности. Учитывая, что за пять дней поездки журналисты услышали об энергоэффективности и энергосбережении мнения десятков специалистов, посетили множество объектов, станет ясно, что рассказать обо всем услышанном и увиденном путь даже кратко практически невозможно. Тем не менее, достаточно остановиться на самых ярких моментах, которые дадут представление о происходящем в крае.

Яркое впечатление оставила поездка на Красноярскую ГЭС, принадлежащую Евроси-

ния, в том числе и энергосберегающего. По завершению переоснащения издержки ГЭС в части энергосбережения должны снизиться не менее чем на 30%.

Другой, безусловно впечатляющей для нас стала структура, хоть и не вырабатывающая и не транспортирующая электроэнергию, но, тем не менее, выполняющая роль визитной карточки края в этой сфере. Речь идет о Красноярском центре инноваций и энергоэффективности. Возможность создания центра и значительного федерального финансирования на этот проект, по словам

В крае существует достаточное количество старого жилья, для которого вопрос модернизации имеет острое значение.

В Советском Союзе к проблеме экономии энергии отношение было примерно таким же, как к вопросу о конечности Вселенной. Слишком умозрительно, никакого практического смысла. Да и в наше время совет наливаться в чайник воды наполовину его смысла, чтобы приготовить пару чашек кофе, вызывает у большинства россиян, мягко говоря, улыбку. В Западной Европе совет вызовет скорее удивление, как само собой разумеющейся —

ционного энергоэффективного бизнеса».

Созданные с помощью Центра бизнес-инкубаторы берут под свое крыло конкурентоспособные инновационные проекты в области энергоэффективности и помогают предпринимателям превратить идею в готовый бизнес и вывести ее на рынок. Уже сейчас в регионе есть успешные примеры венчурных проектов. По мнению участников круглого стола, меры, которые предпринимает государство в области энергосбережения и повышения энергетической эффективности, дают реальные результаты, позволяя значительно снизить издержки при генерации и передаче энергии. При этом надо учитывать, что к 2020 году заметную роль будет играть и альтернативная энергетика, которая должна составлять не менее 4,5% от общего объема производства энергии.

Участникам пресс-тура были показаны практические стенды Красноярского центра инноваций и энергоэффективности, на которых представлены технологии, позволяющие сохранять электро- и теплотергию. Особый интерес журналистов вызвали счетчики, сравнивающие потребление энергии на обычных, стекло-керамических и индукционных электроплитах, позволяющие, по словам Виктора Зубарева, сократить затраты на энергопотребление на 30-35%.

Стоит особо отметить экскурсию в закрытый город Железногорск, неофициальную «витрину энергоэффективных технологий» Красноярского края. Город расположен в долине реки Енисей в 40 км от Красноярска и известен, прежде всего горно-химическим комбинатом и космической фирмой НПО ПМ, которая производит около 70% российских космических спутников.

В Железногорске работают более 50 предприятий, которые ведут научно-исследовательскую работу в сфере инновационных технологий. Одно из таких предприятий — завод по производству энергоэффективных фасадных панелей «КРАСПАН». Директор завода Сергей Кирик рассказал, что завод был открыт в 1999 году, а сегодня поставляет продукцию в более 200 городов России и зарубежья, в том числе — в Казахстан, Беларусь, Литву и Норвегию, даже на остров Шпицберген. На вопрос журналистов о технологии, кото-

рая позволяет производить энергосберегающие панели, Сергей Кирик пояснил, что она была разработана за рубежом, но здесь, на «Краспане», была существенно модернизирована с учетом условий российского климата и возможности использования материа-

лов, с которыми работает предприятие. «Мы производим разные виды навесных систем, 2000000 метров фасадов в год для одного только Красноярского региона», — отметил Кирик. В ходе осмотра производственных площадей директор также рассказал, что панели позволяют сберечь до 40% тепла в изношенных зданиях, а в новых домах — 60-70%. Особо Сергей Кирик отметил роль в росте заказов государственной программы энергосбережения и повышения энергетической эффективности РФ, с появлением которой их объем увеличился на 30-35% и продолжает расти.

Следующими объектами для посещения были выбраны дом, где администрацией города установлены 144 счетчика воды и тепла, а также детский сад №40, где был проведен капитальный ремонт с использованием энергоэффективных технологий. По словам директора управляющей компании Александра Харкевича, установка счетчиков в доме привела к экономии холодной воды на 50-56% и горячей воды — на 20-25%. Однако модернизация дома еще не завершена, управляющей компании предстоит установка тепловых счетчиков

в подвале, что, по ожиданиям, должно дополнительно снизить издержки на 15-20%. В детском саду №40 журналистов встретил Пава ЗАТО Железногорск Вадим Медведев, который рассказал, что в рамках капитального ремонта здания 50-ых годов были по-

тем учета (ИСУ). Директор по производству Александр Дворецкий отметил, что максимальная нагрузка завода — 300 тыс. приборов в год, это примерно 400 приборов в смену. Приблизительная цена на счетчик в розницу составит 4900 руб. Счетчики предназначены для общедомового учета или учета в частных домохозяйствах. Технология позволит пользователям не бояться переплаты за электроэнергию, а компании смогут точно определять недобросовестных потребителей и при необходимости отключать их дистанционно. В будущем приборы планируется комплектовать монитором, на котором пользователь сможет отследить, как и на что он тратит энергию. Прибор позволяет экономить и потребителю, позволяя рассчитывать плату за энергию по разным тарифам: например, когда ночью единица электроэнергии стоит вдвое дешевле, чем днем. Зная это, горожане смогут рассчитывать нагрузку и, например, использовать приборы, потребляющие большое количество энергии, в позднее время, чтобы разгрузить сети.

Еще одним немаловажным моментом станет то, что потребители смогут высказывать с производителями за энергию низкого качества. Грубо говоря, в России повсеместна практика, когда вместо заявленных 220 вольт до потребителя доходит ток, «плавающий» в режиме 150-240 вольт, что становится причиной быстрого износа электротехники. А данные системы учета позволяют иметь полную картину по качеству тока на любую единицу конкретного времени. Журналисты также отметили чистоту в сборочном цехе приборов учета (который скорее напоминает космическую станцию), современную культуру производства, высокий уровень конкурентоспособности продукции.

Понятно, что фасад реализации государственной программы энергоэффективности отличается от того, что реально происходит во многих уголках нашей страны. И, тем не менее, увиденное однозначно говорит о том, что движение в нужном направлении происходит. Люди реально вовлекаются в процесс, проявляют собственную инициативу, и это не может не радовать. Как говорится, в России долго запрыгают, но быстро едут. Хочется думать об этом, потому что для нашей страны это вопрос первостепенной важности.



бэнгеро. Поскольку электростанция является одной из стратегически важнейших в России, можно уверенно утверждать, что принимаемые по ее модернизации решения коснутся миллионов людей. Во время осмотра ГЭС главный инженер станции показал журналистам машинный отдел и технический блок, провел на гребень гидроэлектростанции, где с высоты 125 м открылся захватывающий вид на ламбу и Енисей. Понятно, что данное посещение носило технический характер, и, тем не менее, трудно не сказать о том, что впечатление от увиденного было сильнейшим.

Во время экскурсии генеральный директор гидроэлектростанции Сергей Каминский рассказал о том, что ГЭС сейчас находится в процессе модернизации — ведутся работы по техническому перевооружению, идет замена оборудова-

директора Красноярского филиала ФГУ «РЭА Минэнерго РФ» Владимира Голубева, стало результатом многосторонней работы администрации края по программе энергоэффективности. Учитывая, что по многим параметрам данный центр не имеет аналогов в России, можно утверждать, что сам факт его существования является признанием особых заслуг Красноярска в этой области.

Косвенно это подтвердил, открывая круглый стол на тему «Региональная политика в области энергосбережения и энергоэффективности», глава комитета по промышленности и вопросам жизнеобеспечения Законодательного собрания Красноярского края по промышленности и вопросам жизнеобеспечения Виктор Зубарев: «Тема энергосбережения и энергоэффективности в сфере ЖКХ в Красноярском крае имеет для нас приоритет.

бережное отношение к энергии там воспитывается, как говорится, с пеленок. И дело не только в экономии денег, а в гражданской позиции — заботясь о будущей Земле».

Вот с этой пока еще во многом необычной целью — учить эффективному и экономному отношению к энергии — и был создан Красноярский центр инноваций и эффективности. Владимир Голубев подчеркнул, что образовательное направление деятельности Красноярского центра инноваций и энергоэффективности является одним из основных. «Нашей главной аудиторией являются работники сферы ЖКХ. Кроме того, мы организуем работу с учащимися средних и высших учебных заведений. Помимо этого поддерживаем малый и средний бизнес, создаем бизнес-инкубаторы, цель которых — поддержка иннова-

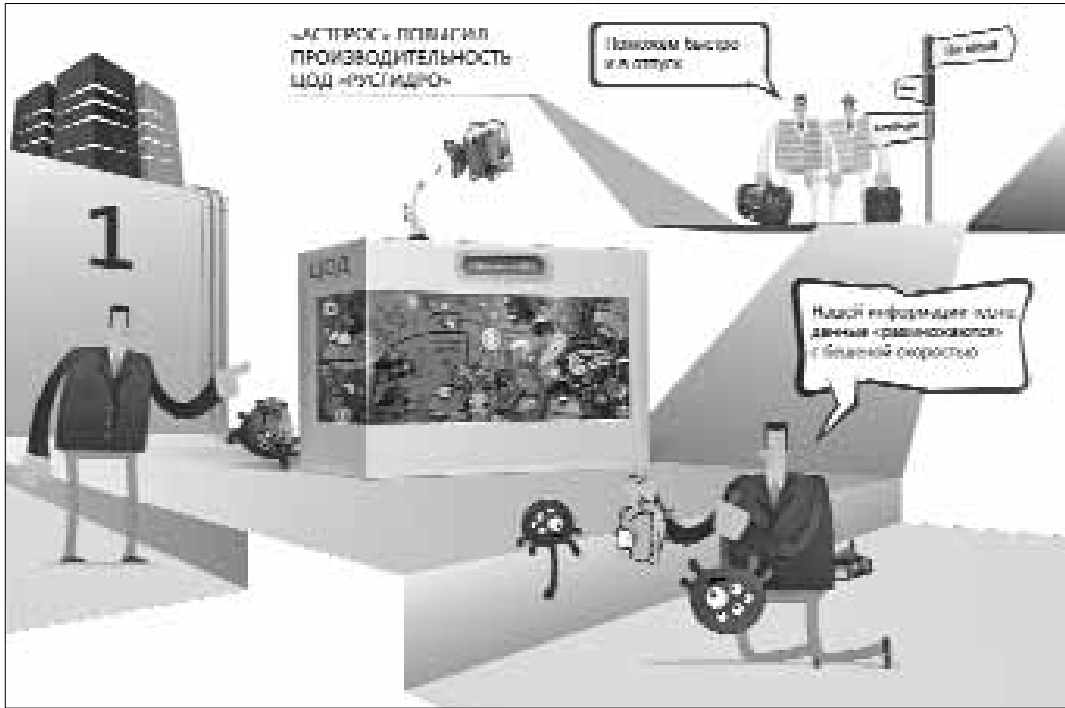


лов, с которыми работает предприятие. «Мы производим разные виды навесных систем, 2000000 метров фасадов в год для одного только Красноярского региона», — отметил Кирик. В ходе осмотра производственных площадей директор также рассказал, что панели позволяют сберечь до 40% тепла в изношенных зданиях, а в новых домах — 60-70%. Особо Сергей Кирик отметил роль в росте заказов государственной программы энергосбережения и повышения энергетической эффективности РФ, с появлением которой их объем увеличился на 30-35% и продолжает расти.

ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

Мощности дата-центра

«Астерос» повысил производительность ЦОД «РусГидро»



возможности обновленного дата-центра позволяют сократить затраты на эксплуатацию информационных систем», — отмечает Дмитрий Смольяров, начальник департамента информационных технологий ОАО «РусГидро».

«В настоящее время в компании ведется широкомасштабное внедрение ряда ресурсоемких бизнес-приложений. Эти проекты требуют специальных вычислительных мощностей к определенному моменту времени, — дополняет Александр Кириякин, начальник управления развития инфраструктуры «РусГидро». — Возможности модернизированного ЦОД обеспечили приложения необходимым ресурсами с учетом их поэтапного внедрения. Кроме этого, концентрация производительности на базе таких мощных машин, как DL980, создала высо-

кий уровень масштабируемости данного решения, который сопоставим с супердомами».

«РусГидро» — одна из тех компаний, которые смело используют инновационные технологии для развития и поддержки бизнеса. Обновленный дата-центр, являясь «сердцем» ИТ-инфраструктуры, создан с учетом требований заказчика к надежности и отказоустойчивости. Его инфраструктура позволяет снизить операционные риски из-за внеплановых простоев систем и обеспечивает новый уровень ИТ-поддержки бизнеса заказчика», — комментирует Вадим Поляков, директор департамента перспективных проектов компании «Астерос».

Группа «РусГидро» — один из крупнейших российских энергетических холдингов. «РусГидро» является лидером в производстве энергии на базе возобновляемых источников, развиваемым генерацией на основе энергии водных потоков, морских приливов, ветра и геотермальной энергии. Холдинг «РусГидро» объединяет научно-исследовательские, проектно-исследовательские, инженерные организации, а также различные энергосбытовые компании.

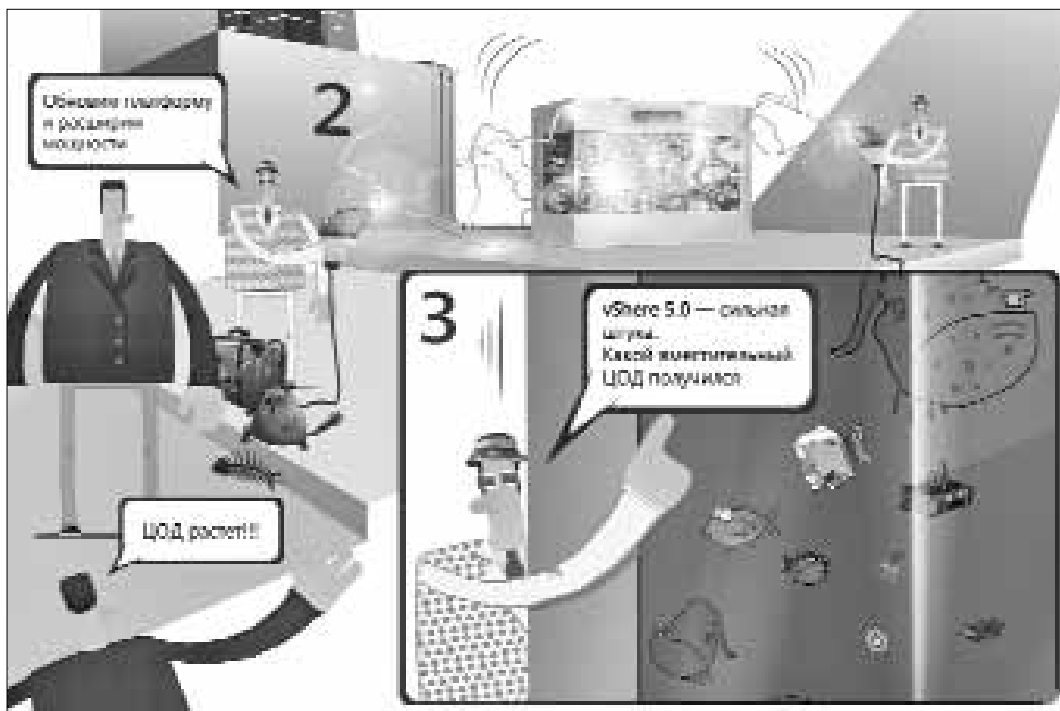
Группа «Астерос» занимает второе место в сегменте системной интеграции российского рынка ИТ-услуг, по оценке ведущего мирового аналитического агентства IDC. Основными направлениями деятельности группы являются построение ИТ-инфраструктуры, инженерных систем, систем безопасности, а также предоставление услуг ИТ-консалтинга и ИТ-аутсорсинга. В состав группы входят компании «Астерос», «Астерос Консалтинг», «Астерос Лабс», «КАБЕСТ», «Астерос Украина».

Мария Казанцева

Компания «Астерос» модернизировала ЦОД одного из крупнейших энергетических холдингов России — «РусГидро». Проект позволил увеличить мощности дата-центра, обновить виртуальную платформу, а также оптимизировать процессы резервного копирования и восстановления данных. В итоге «РусГидро» получило мощную платформу для поддержки бизнес-процессов.

Обеспечение надежной работы ЦОД — фундамента для поддержки бизнес-процессов компании — одна из первоочередных задач департамента информационных технологий «РусГидро». Развитие компании, рост и усложнение ИТ-инфраструктуры, внедрение ресурсоемких бизнес-приложений требовали обновления дата-центра. Ресурсы действующего ЦОД были загружены более чем на 90%, что замедляло работу существующих приложений и затрудняло запуск новых. Компания объявила открытый конкурс на модернизацию дата-центра, победителем которого стал «Астерос».

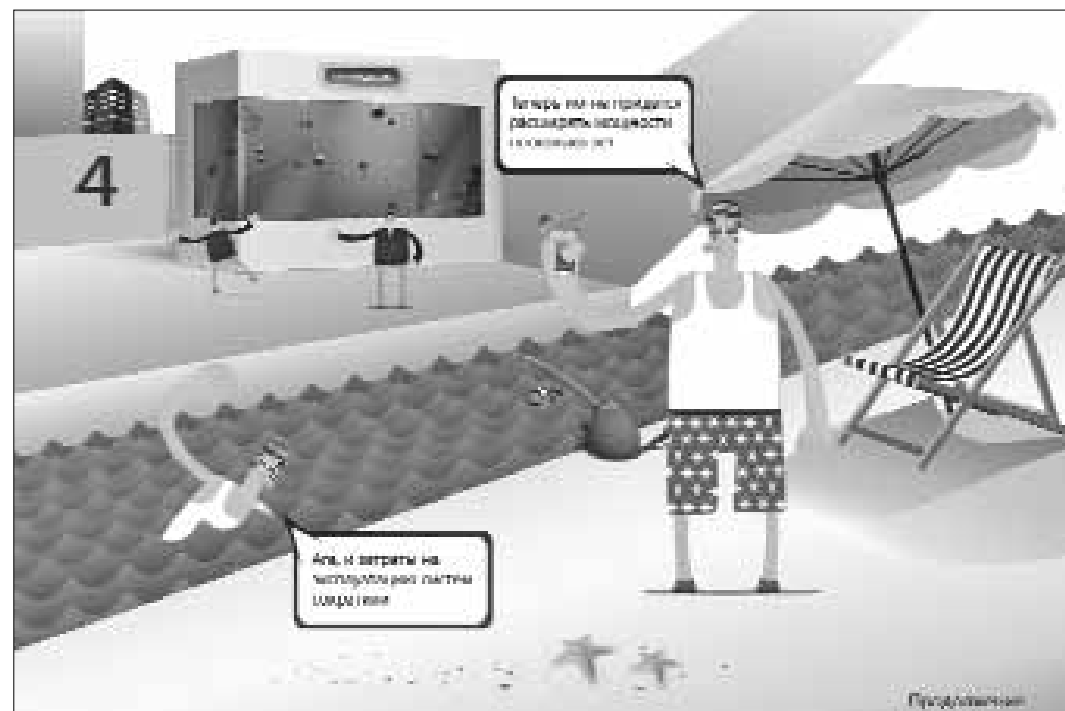
В сжатые сроки специалисты ИТ-компании обновили виртуальную платформу на базе VMware vSphere 5.0, расширили мощности дата-центра 4 дополнительными серверами HP DL980. Кроме того, специалисты «Астерос» увеличили дисковое пространство системы хранения данных HP XP24000, спроектировали и развернули технологию резервного копирования под управлением программного комплекса HP Data Protector. Благодаря системе балансировки нагрузка на серверы бы-



Ресурсы действующего ЦОД были загружены более чем на 90%, что замедляло работу существующих приложений и затрудняло запуск новых

ла оптимизирована. В результате проекта повысилась скорость работы приложений, копирования и восстановления данных.

«В проекте использованы современные и ресурсоемкие технологии, что помогает выдержать растущую нагрузку на ЦОД и обеспечить компанию необходимыми вычислительными мощностями на несколько лет вперед. При этом



Автоматизация в Нагое

Mitsubishi Electric построит новый завод, инвестиции составят 6,5 млрд иен

Алена Блинова

Mitsubishi Electric Corporation анонсировала строительство нового завода по выпуску продукции для автоматизации производства в промышленной зоне Nagoya Works, расположенной в городе Нагоя (префектура Айти, Япония). Инвестиции в новую производственную площадку составят 6,5 млрд иен.

Ожидается, что новый завод начнет свою работу в январе 2014 года и будет играть ключевую роль в удовлетворении растущих потребностей рынка оборудования промышленной автоматизации в Китае и других азиатских странах. Mitsubishi Electric ставит перед собой цель увеличить уровень консолидированных продаж данной продукции до 600 млрд иен к марту 2016 года.

Новый завод позволит увеличить мировой объем производства программируемых контроллеров и ключевых компонентов систем управления инверторами. Благодаря сотрудничеству с НИОКР и дизайном подразделениями корпорации, новая производственная площадка в городе Нагоя получит новейшие технологии и оборудование, которые позволят повысить конкурентоспособность продукции Mitsubishi Electric, а также максимально снизить затраты электроэнергии, требующейся для её производства. Кроме того, здание завода будет оборудовано системой сейсмической изоляции, которая позволит площадке продолжать работу даже в случае мощного землетрясения.

Дефицит рабочей силы, высокая заработная плата и стабильный спрос на высококачественную продукцию — все эти факторы привели к росту уровня автоматизации на предприятиях и повышенному спросу



на продукцию для промышленной автоматизации. Именно поэтому руководство Mitsubishi Electric приняло решение о расширении производственной базы корпорации на территории стран Азии, а также о развитии производственных площадок в Японии.

Мировой объем производства продукции Mitsubishi Electric неуклонно растет, поэтому увели-

чение производственных мощностей, располагающихся в промышленной зоне Nagoya Works — основное направление производства продукции Mitsubishi Electric для промышленной автоматизации, крайне важно для обеспечения поставок ключевых комплектов на производственные площадки компании по всему миру.

Корпорация с более чем девяностолетним опытом предоставления надежных высококачественных продуктов и услуг корпоративным и частным потребителям во всем мире, Mitsubishi Electric является признанным лидером в производстве, маркетинге и продаже электрического и электронного оборудования, используемого в информационных технологиях, телекоммуникациях, исследо-

вании космоса, спутниковой связи, бытовой электронике, промышленных технологиях, энергетике, транспорте и строительстве.

Mitsubishi Electric Europe B.V. является дочерней компанией Mitsubishi Electric Corporation, которая помогает европейским клиентам корпорации отвечать на вызовы их бизнеса, предоставляя им свои инновационные технологии, высо-

кокачественные продукты и решения. С 1997 года в Москве функционирует Представительство Mitsubishi Electric Europe B.V. Оно представляет интересы компании на рынках России и стран СНГ и содействует продвижению на них систем кондиционирования воздуха и индустриальной автоматизации, силовых полупроводников, визуализационных систем и фотосистем, а также систем безо-

пасности Mitsubishi Electric. В 2007 году в Екатеринбурге открыто представительство компании, нацеленное на продвижение систем кондиционирования воздуха Mitsubishi Electric в Уральском регионе. В 2008 году в Санкт-Петербурге открыто представительство, деятельность которого сосредоточена на продвижении продукции и систем индустриальной автоматизации в Северо-Западном регионе.

Новые виртуальные

Check Point обеспечивает безопасность облаков

Компания Check Point Software Technologies Ltd., мировой лидер в области обеспечения интернет-безопасности, представляет новое решение Check Point Virtual Systems, позволяющее компаниям объединять шлюзы безопасности в программно-аппаратных комплексах Check Point или серверах общего назначения. Это упрощает процессы обеспечения безопасности, а также способствует сокращению расходов и увеличению производительности частных облачных сред. Защита различных сетевых сегментов в Check Point Virtual Systems реализуется за счет одновременного использования нескольких блейдов Check Point, таких как Firewall, VPN, Intrusion Prevention (IPS), Application Control, URL Filtering, Anti-Bot, Antivirus и Identity Awareness.

«Как предприятия, так и крупные провайдеры часто используют множество средств защиты, каждое из которых требует отдельного обслуживания и управления. В результате обеспечение безопасности становится дорогой, малоэффективной и сложной для управления процедурой. Виртуализация открывает возможность упрощения этого процесса и сокращения общих затрат компании, — говорит Дорит Дор, вице-президент по продуктам компании Check Point Software Technologies. — Многие годы Check Point предоставляет своим клиентам виртуализированные межсетевые экраны в составе специализированных систем. Сейчас Check Point выводит виртуализацию на новый уровень, позволяя клиентам обеспечивать виртуальные системы каждого шлюза с помощью широкого выбора программных блейдов».

Решение Check Point Virtual Systems позволяет создавать безопасные частные облачные структуры на программно-аппаратных комплексах Check Point или серверах общего назначения. Управление безопасностью упрощается за счет объединения на одном устройстве до 250 виртуальных систем, для каждой из которых можно подобрать необходимый комплекс программных блейдов и политик, рассчитанный на выполнение конкретных бизнес-задач. Check Point предоставляет предприятиям с

несколькими подразделениями или структурными единицами и крупным провайдерам, оказывающим услуги множеству клиентов через единую систему, возможность объединять средства безопасности посредством виртуализации. Также ИТ-специалисты могут использовать виртуальные системы как выделенные системы для межсетевой экранной защиты, для защиты веб-серверов, для предотвращения угроз и для организации удаленного доступа. С помощью запатентованной технологии Check Point Virtual System Load Sharing (VLS) клиенты могут формировать кластеры, в каждый из которых включается до 8 шлюзов, что обеспечивает высокую масштабируемость системы. По мере роста бизнес-потребностей клиентов Check Point предоставляет им возможность в полной мере использовать виртуализированные средства безопасности, помогая сокращать расходы и более эффективно вести операционную деятельность.

«Для многих компаний виртуализированные технологии

ни с ее архитектурой программных блейдов Software Blade Architecture предоставляет клиентам решение, которое снижает нагрузку на сети и упрощает работу по обеспечению безопасности частных облачных сред».

Check Point Virtual Systems повышает быстродействие виртуализированных средств защиты благодаря новой 64-разрядной операционной системе GAiA, которая позволяет компаниям использовать в 8 раз больше одновременных подключений, чем предыдущие версии (VSX). Кроме того, в решении используется технология CoGeXL для работы с многоядерными процессорами, благодаря чему достигается повышенная производительность.

«Мы рады предложить клиентам решение Check Point Virtual Systems, которое позволяет объединить множество шлюзов безопасности в одном устройстве и добиться повышенной эффективности и масштабируемости благодаря применению OC GAiA и технологии VLS. Предприятия и



CHECK POINT VIRTUAL SYSTEMS

обеспечения безопасности стали стратегическим направлением инвестирования, позволяющим сэкономить значительные средства за счет возможности объединения множества функций в одном шлюзе, — говорит Крис Кристьянсен (Chris Christiansen), вице-президент компании IDC по продуктам и услугам безопасности. — Опыт компании Check Point в сочета-

организации впервые получили возможность реализовать на практике все преимущества, которыми обладают виртуализированные средства обеспечения безопасности. Развертывание всех необходимых средств защиты с помощью виртуальных систем производится точно так же, как и при работе с физическими шлюзами безопасности», — заключает Дор.

МЕЖДУНАРОДНЫЙ АВИАТРАНСПОРТНЫЙ ФОРУМ МАТФ 2012

Ульяновск, а/п «Восточный»

23-25 августа

Главное авиационное событие года!

В программе:

- Международная выставка и конгресс
- Всероссийский Форум малой авиации
- Молдавский авиатранспортный форум «Я - Авиатор»
- Встречи в формате B2B
- Презентации инвест проектов и бизнес кейсов
- Диалог с участием пилотских групп
- Бручение премий и наград в области авиации

Основные темы конгресса:

- Авиация России и вызовы глобализации
- Международный опыт кластерной экономики в авиации
- Государственно-частное партнерство как инструмент развития авиации
- Цепочки поставщиков в авиации
- Перспективы развития авиации после вступления в ВТО
- Региональные авиатранспортные и аэропортовые инициативы
- Профессиональные авиаторы
- Тенденции и вызовы мирового рынка грузовых авиоперевозок и многое другое.

Основные разделы выставки:

- Поставщики и грузовые авиоперевозки
- Авиация общего назначения
- Демонстрация и ремонт авиационного парка
- Аэропорты
- «Инновации в авиации» — научные исследования и инженерия
- Тренажеры и симуляторы и другие.

Регистрация участников на сайте: WWW.Ul-AVIA.COM Справки об участии: +7 (8422) 282 267 (многоканальный), contact@ul-avia.com

Партнеры: Boeing, Airbus, Газпром, Росавиация, Audi, АЦ Ульяновск, Веканка, Авиаспорт, Россия 24, AVIA.RU, Российская Федерация, Ульяновская область, Ульяновский аэропорт, Федеральное агентство воздушного транспорта, Министерство обороны

Джедаи от G-Drive

«Газпром нефть» открыла первую автоспортивную АЗС

Валерий Стольников

В июле, когда «Промышленный еженедельник» был в традиционном летнем отпуске, высоко позитивной новостью отметились компания «Газпром нефть», которая в Подмосковье на 95 км Новорижского шоссе открыла свою первую автоспортивную АЗС. Особый спортивный характер новинке в первую очередь придадут целый ряд факторов. АЗС находится фактически у въезда на автодром Moscow Raceway. Само открытие неслучайно совпало с открытием этапа международного чемпионата кольцевых автогонок World Series by Renault 3.5. На новой АЗС помимо традиционных АИ-92, АИ-95, АИ-98 и т.д. будет реализовываться G-Drive - топливо нового поколения с улучшенными экологическими и техническими характеристиками.

Открытие автоспортивной АЗС осуществлено в рамках масштабного проекта G-Drive Racing, реализуемого «Газпром нефть» в целях поддержки премиальной линейки моторных топлив G-Drive и масел G-Energy. АЗС оснащена новейшим технологическим оборудованием, соответствующим самым жестким экологическим стандартам. На территории комплекса расположены экспресс-кафе и магазин с широким ассортиментом сопутствующих товаров. Кроме этого, на АЗС автолюбители могут воспользоваться дополнительными услугами: подкачки шин и мойки колес. Специально для любителей автоспорта в торговом зале расположен игровой симулятор болида «Формула 1» и мультимедийная стена, на экране которой



транслируются анонсы предстоящих спортивных мероприятий. На всей территории комплекса можно бесплатно воспользоваться выходом в Интернет по Wi-Fi.

В торжественном открытии приняли участие глава дирекции и региональных продаж «Газпром нефти» Александр Крылов, генеральный директор «Ниссан Мотор Рус» Франсуа Гуилье де Буйе, а также Роман Русинов — пилот гоночной команды G-Drive Racing by Signatech Nissan, занявший 4-е место в классе гонки на выносливость «24 часа Ле-Мана». В рамках открытия нового спортивного комплекса состоялось соревнование гоночного болида команды G-Drive Racing by Signatech Nissan под руководством российского гонщика Романа Русинова и реактивного самолета. В результате долгой борьбы, победил гоночный болид, тем самым продемонстрировав уникальные свойства топлива G-Drive.

На торжественной церемонии открытия завершился обсероссийский автопробег G-Drive. Из регионов присутствия сети АЗС «Газпром нефть», таких как: Кузбасс, Омск, Новосибирск, Екатеринбург, Тюмень, Ярославль, Челябинск, Санкт-Петербург в столицу отправились автомобили, заправленные G-Drive. Конечной точкой маршрута стала новая станция на 95 км от МКАД Новорижского шоссе.

Участники автопробега во время церемонии поделились впечатлениями от поездки, каждый из них отметил, что это был уникальный проект, в результате которого они смогли оценить уникальные свойства нового топлива G-Drive в разных условиях от Западной Сибири до Москвы.

По словам Александра Крылова, в 2012 году компания «Газпром нефть» планирует закончить ребрендинг АЗС «Газпром нефть», при этом к концу года, согласно стратегии развития

компании, число АЗС составит 2300 станций. Глава дирекции поделился также планами по открытию автоматизированной АЗС, которая в настоящий момент работает в тестовом режиме. Роман Русинов рассказал об уникальных свойствах топлива нового поколения G-Drive, которое благодаря активному комплексу присадок обеспечивает профессиональную защиту топливной системы двигателя, гарантируя дополнительную мощность и улучшая разгонную динамику автомобиля. В состав новой формулы активного комплекса присадок входят новейшие компоненты, разработанные ведущими мировыми экспертами в области повышения эффективности работы двигателя. Преимуществами G-Drive, по мнению Романа, является: увеличение мощности двигателя до 12%, улучшение динамики разгона автомобиля до 1,8 секунд и профессиональная защита топливной системы двигателя.

Сеть АЗС «Газпром нефть» насчитывает порядка 1260 станций в России и странах СНГ. Широкая география сети АЗС «Газпром нефть» и выгодное местоположение Омского, Московского и Ярославского нефтеперерабатывающих заводов обеспечивают лидирующие позиции компании «Газпром нефть» на оптовом и розничном рынках Западной Сибири и центральной части России.

G-Drive Racing — проект «Газпром нефть», направленный на поддержку автоспорта и российских спортсменов, участвующих в известных мировых гоночных сериях. Проект реализуется в рамках стратегии развития премиальных брендов компании — моторного масла G-Energy и топлива G-Drive и их продвижения на международном рынке и в России.

В рамках проекта G-Drive Racing осуществляется спонсорство команд:

— G-Drive Racing by Signatech Nissan (бренд премиального топлива G-Drive сети АЗС «Газпром нефть», бренд масел G-Energy), выступающей в Чемпионате мира по гонкам на выносливость (WEC — FIA World Endurance Championship)

— Team RFR (бренд масел G-Energy), выступающей в Мировой серии Рено (Renault World Series)

G-Drive — топливо нового поколения, реализующееся на автозаправочных станциях сети «Газпром нефть». G-Drive содержит активный комплекс присадок, которые повышают эффективность работы двигателя, увеличивая мощность и разгонную динамику автомобиля. Среди основных преимуществ премиального топлива компании «Газпром нефть» — увеличение мощности двигателя до 12%, улучшение динамики разгона автомобиля до 1,8 секунд, а также профессиональная защита топливной системы двигателя.

G-Energy — премиальный бренд моторных масел компании «Газпром нефть». Масла G-Energy предназначены для самых современных легковых автомобилей европейского, американского и японского производства. Уникальная адаптивная технология (AdaptiveComponentsFormula), используемая в масле G-Energy, позволяет усилить необходимые эксплуатационные свойства в зависимости от режимов работы двигателя, в нужный момент активируя необходимые присадки.

Навстречу EuroBLECH 2012

Всемирный деловой праздник листового металла

Валерий Стольников

Осенью этого года одним из центральных деловых промышленных мероприятий в Европе станет, безусловно, Международная выставка технологий обработки листового металла EuroBLECH. Выставка проводится уже в двадцать второй раз в своей истории и снова соберет в германском Ганновере на одной из лучших выставочных площадок ведущие мировые компании, чей бизнес связан с обработкой металла, в том числе — собственными металлургами, производителями обрабатывающих станков и линий, создателями инновационных технологий в данной области, разработчиками ИТ-решений и т.д. Это будет настоящий всемирный деловой праздник листового металла. Отметим, что согласно статистике прошлой EuroBLECH 2010 посетило свыше 60000 специалистов со всего мира.

Выставка EuroBLECH 2012 будет проходить в Ганновере с 23 по 27 октября 2012. По предварительным данным, более 1500 компаний из нескольких десятков стран представят на ней широкий спектр ключевых инноваций для обработки листового металла. Параллельно выставке будет проведена масштабная деловая форумная программа по различным деловым аспектам заявленной тематики.

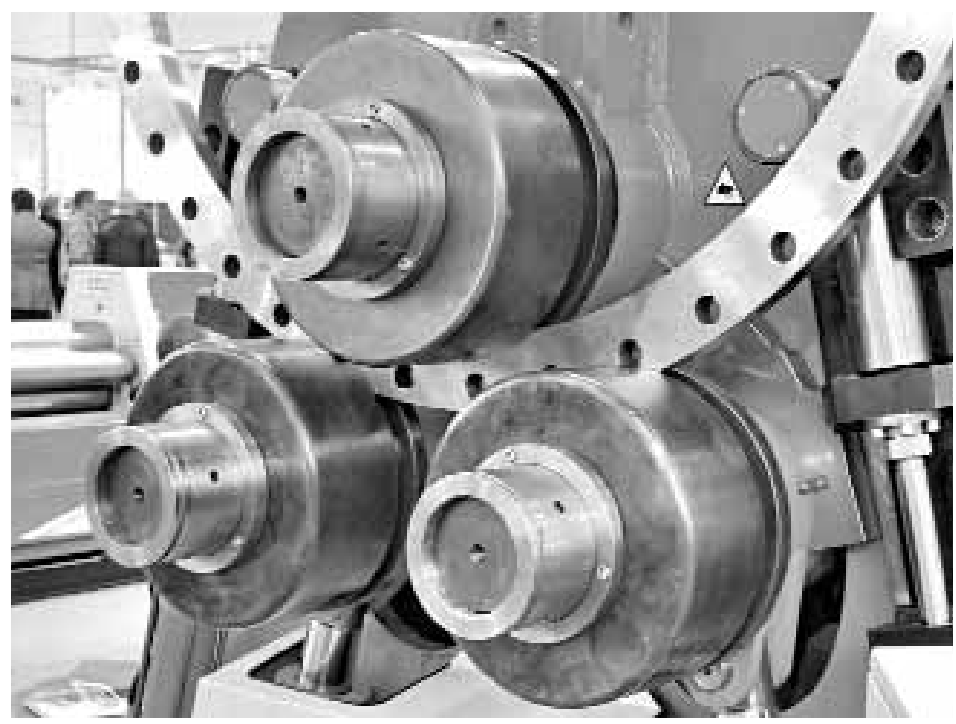
Международный отраслевой форум EuroBLECH уже прочно завоевал позиции ведущей мировой площадки определяющей ключевые тенденции развития рынка листового металла и его обработки, а также задающей контуры технологической «моды» и векторов развития на ближайшую и отдаленную перспективу. EuroBLECH стал главным событием и смотром достижений отрасли в мировом контексте. По уверениям специалистов, выставка является идеальной рыночной площадкой для самого широкого круга специалистов как самой отрасли, так и смежных с ней направлений индустриального развития.

Девиз EuroBLECH 2012 — «Ответственность за будущее». Как уверяют организаторы, в этом году выставка особое внимание уделяет эффективным, экологически безопасным и экономным производственным технологиям. «Девиз предстоящей международной выставки обработки листового металла — Ответственность за будущее — отвечает широким тенденциям высокотехнологичных секторов промышленности: это и ответственное отношение к экологии, и экономное использование ресурсов, а также энергоэффективность и мобильные структуры. В центре внимания сегодня такие темы как строительство из облегченных материалов, разумное использование полуфабрикатов, обработка гибридных структур, а также трансфер уже доказавших свою надежность производственных процессов», — поясняет Николя Хаманн, директор выставки

EuroBLECH от имени компании-организатора Mack Brooks Exhibitions.

Более полутора тысяч компаний-экспонентов уже готовят свои стенды для участия в EuroBLECH 2012. Выставка будет проводиться в восьми павильонах Ганноверского выставочного комплекса. В нынешнем году на выставке вновь ожидается широкое международное участие: почти 49% экспонентов — фирмы, работающие за пределами Германии. В десятку крупнейших стран-участников, вслед за Германией, входят Италия, Турция, Китай, Нидерланды, Швейцария, Испания, Австрия, Франция, Тайвань и США.

В очередной раз на EuroBLECH 2012 будет представлена полноразмерная цепочка технологий обработки листового металла: полуфабрикаты, комплектующие, подготовка, резание, формовка, гибкая обработка листового металла, обработка кромок, сварка, обработка гибри-



ных структур, обработка поверхностей, инструменты, КИП, системы CAD/CAM, контроль качества, а также исследования и разработки. Будет представлен широкий ассортимент станков, инструментов и систем для обработки листового металла, от высоких технологий до обычного оборудования. Посетители смогут в очередной раз познакомиться с многочисленными новинками отрасли и понаблюдать за их «живыми» демонстрациями. В числе участников будут и важные исследовательские центры, закладывающие своими проектами основы технологического прогресса.

EuroBLECH 2012 разместится в общей сложности в восьми павильонах Ганноверского выставочного комплекса. Выставка будет работать со вторника 23 октября по субботу 27 октября. Подробную информацию о выставке, участниках и представленных продуктах, а также важные советы по планированию посещения выставки можно найти на ее сайте www.euroblech.de. Там же — полезная информация о транспорте и оформлении визы.

Lexand STR-6100 Pro HD

Навигатор с GPRS-модемом и 6-дюймовым WVGA-экраном

Пробки давно стали неотъемлемым элементом дорожного движения в крупных городах, и чего только не придумывали люди для того, чтобы их предотвратить (или хотя бы избежать): от радиопередач, оповещавших автомобилистов каждые 15 минут о состоянии на дороге, до специальных табло, отображающих все заторы на карте города в реальном времени.

Однако самыми популярными «антипробочными» решениями в России являются навигаторы с возможностью загрузки из Интернета данных о дорожных заторах. Ниже мы рассмотрим модель Lexand STR-6100 Pro HD, которая поставляется компанией «Лаборатория «Лександ» и стоит около 7 тыс. руб.

В отличие от устройств предыдущего поколения, которые для подключения к Интернету требовали Bluetooth-соединения с мобильным телефоном владельца, Lexand STR-6100 Pro HD обладает встроенным модулем для сотовых сетей GSM/GPRS и слотом для SIM-карты — это значит, что для доступа к Сети ему не требуется «внешний» мобильник. Кроме того, благодаря указанному модулю навигатор может выступать в качестве своего рода интернет-планшета (хотя, признаться честно, браузер Internet Explorer совершенно не располагает к длительному веб-серфингу) и мобильного телефона. На корпусе Lexand STR-6100 Pro HD есть динамик и разъем для подключения гарни-



туры, которые позволяют совершать звонки; набирать сообщения можно на виртуальной QWERTY-клавиатуре. Этот функционал актуален в том случае, если у владельца Lexand STR-6100 Pro HD, скажем, разрядится телефон в дороге — его сможет подменить навигатор.

Сенсорный экран с диагональю 6 дюймов не утоплен в корпус — лицевая панель

представляет собой абсолютную плоскость, удобную для пальцевого управления. Lexand STR-6100 Pro HD оборудован дисплеем с разрешением 800 на 480 точек (WVGA). Картинка выглядит весьма плавной, пиксель хоть и различим, но зернистость такую матрицу не назавеш. Антибликовое покрытие делает картинку слегка приглушенной и даже, в некоторых случа-

ях, темноватой, но зато дает возможность различать изображение на солнце.

Помимо большинства популярных форматов видео и аудио на Lexand STR-6100 Pro HD можно просматривать фотографии и текстовые файлы. Под хранение мультимедийных данных и навигационных программ в навигаторе отведено 4 Гб памяти, но ничто не мешает расширить этот объем, установив карту памяти формата microSD (емкостью до 16 Гб) в соответствующий слот. К сожалению, в этой модели нет А/В-входа для подключения тех же DVD-плееров, как в других навигаторах Lexand. Зато есть FM-транسمиттер.

В комплекте с устройством идут навигационные программы «Навигатор Навигатор 5» (с картами России и бесплатным обновлением) и «Яндекс.Карты», однако пользователь имеет возможность установить их любое количество по своему усмотрению и переключаться между ними в нужный момент, используя кнопку «Путь навигации» в меню — это фирменная фишка всех навигаторов Lexand.

Выглядит Lexand STR-6100 Pro HD неброско, но симпатично: задняя и боковые грани модели отделаны черным «софт-тачем», а лицевая панель обрамлена рамкой «под металл». Толщина составляет 11 мм, то есть оно не толще среднего смартфона. Собран навигатор если и не идеально, то неплохо. Lexand STR-6100 Pro HD стоит около 7 тыс. руб., то есть примерно на тысячу дороже аналогов. Уж стоит этих денег.

Аэрофлот + ЦСКА

Синергия популярности

Валерий Родиков

В пресс-центре стадиона «Лужники» генеральный директор Аэрофлота Виталий Савельев и президент профессионального футбольного клуба ЦСКА Евгений Гинер подписали соглашение, согласно которому Аэрофлот стал генеральным спонсором на сезон 2012 — 2013 гг. «Аэрофлот и ЦСКА вновь объединяют силы, и заявив на пресс-конференции Виталий Савельев. — Наше сотрудничество — это хорошо просчитанный и проверенный временем бизнес-проект, основанный на принципе «синергии популярности».

В 2009 году Аэрофлот уже был генеральным спонсором ЦСКА, а затем оставался партнером и официальным перевозчиком клуба. И снова два знаковых советских бренда — Аэрофлот и ЦСКА соединились на футбольном поле. Возрождение этого союза пришлось на тяжелую для отечественного футбола пору. «Мы считаем, что ЦСКА уделится изменить ситуацию в российском футболе, поэтому мы с удовольствием предоставляем команде свои крылья, чтобы она добилась больших успехов».

Аэрофлот преподнес команде и ее болельщикам замечательный не предусмотренный договором сюрприз. Один из самолетов будет раскрашен в фирменные цвета клуба. Это будет своего рода визит-

ной карточкой клуба в местах, куда летает Аэрофлот.

В свою очередь Евгений Гинер подарил Виталию Савельеву фирменную футболку ЦСКА с логотипом Аэрофлота. На оборотной стороне футболки, где обычно начертаны фамилия игрока и его номер была надпись - «Савельев» и цифра — «1». Поэтому неудивительно, что один из журналистов спросил Виталия Геннадьевича за кого он болеет, и играет ли он в футбол?

Оказалось, что чуть ли не половина выпускников школы, в которой учился будущий генеральный директор, играла за команду «Неман», которая выступала в лиге «Б». Школьник Виталий постоянно гонял с ними в футбол. Сам бил неплохо с обеих ног, жонглировал мячом. А что касается его футбольных симпатий, то Савельев «болеет» за красивую игру. На «Евро 2012» ее продемонстрировали испанцы. Он надеется, что и в России будет такая команда. На сегодняшний день Аэрофлот — единственная российская авиакомпания, которая поддерживает футбольный клуб. Годовая стоимость контракта — 9 млн долларов. «Мы уже три года являемся спонсором ЦСКА, и надеюсь, что наши финансовые возможности, позволят нам продлить нашу спонсорскую деятельность и после окончания срока этого соглашения», — сказал Савельев.

В кулуарах Евгений Гинер сказал журналистам о чемпионских амбициях клуба в этом году. Возможно, что в 20 числа августа в клубе появятся новые игроки.

ПРОМЫШЛЕННЫЙ
УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ:
ООО «Редакция газеты «Промышленный еженедельник».
Изданное зарегистрировано в Министерстве Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовой информации.

П/И № 77-12380 от 19.04.2002 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя П/И № 77-14566 от 07.02.2003 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя П/И № ФЧ77-19251 от 23.12.2004 г. в Федеральной службе по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия.

Генеральный директор, главный редактор Валерий Стольников
Заместители главного редактора Елена Стольникова Дмитрий Кожеников
Модераторы главного редактора Юлия Гужонок Татьяна Соколова

Директор по развитию Дмитрий Минаков
Региональный директор Наталья Можжаева
Дизайн и верстка Роман Кураев, Елена Кураева
Руководитель коммерческой службы Александр Лобачев

Логистика ЗАО «Истгалф-Трансавто»
Представитель в Северной Америке: Виктория Яковлева (Ванкувер, Канада); vkj@telus.net
Тел.: (1-604)-805-5979
Распространяется по подписке, по прямой рассылке и на профессиональных мероприятиях. Подписаться на «Промышленный еженедельник» можно в лю-

бом отделении связи РФ и СНГ по каталогам «Роспечать» и «Пресса России»; индекс для инд. подписчиков — 45774, для предприятий и организаций — 83475; по каталогу «Почта России»; индекс для инд. подписчиков — 10887, индекс для предприятий и организаций — 10888. На газету также можно подписаться через «Интер-Почту».

Адрес для корреспонденции: 123104, Москва, а/я 29
Тел. редакции: (495) 729-3977, 778-1447, 499-194-1033 (факс)
www.promweekly.ru
doc@promweekly.ru, re-gazeta@inbox.ru
Над номером работали: А.Рыкова, А.Глуховская, А.Коптева, В.Тихомиров, Е.Львова, Ю.Соколова, Д.Теперев.

Использованы материалы информгентств и интернет-изданий.
Номер подписан 3.08.2012
Отпечатано в типографии ОАО «ИД «Красная звезда» 123007, г. Москва, Хорошевское шоссе, 38
www.redstarph.ru
Номер заказа 3575
Тираж 40000 экз.