

В НОМЕРЕ:

НОВОСТИ

2-3

Лидеры экономики

КМЗ стал лауреатом престижной премии

Октябрь, Торонто

Российские высокие технологии

Инвестиции в модернизацию

Обновляя производство и инфраструктуру

Требуется госвмешательство

Проблемы региональных авиаперевозок

Масштабная приватизация

Время для нее еще не настало

СТРАТЕГИИ

4-5

Кадровые лабиринты

Опыт предприятий Группы Газпромбанка

Кризисный негатив

Металлургам приходится особенно сложно

Модернизация в Череповце

Плюс экологические достоинства

Рост перевозок

Успехи предприятий «Евраз»

Дружба надолго

ММК и «НОВАТЭК»

Рынки металлов

Ситуации и перспективы

ДЕНЬ МЕТАЛЛУРГА

6-7

Деньги для отраслей

Новые кредитные продукты

Стройка по графику

Тюменский успешный проект

Прямая закладка

Премия в области высоких технологий

МИРОВЫЕ ДОСТИЖЕНИЯ

8

«Зеленое» совершенствование

РЖД напрямую улучшает Балтику

В рамках «Фарнборо — 2012»

Успехи российских авиастроителей

Технический рекорд

АББ создала самый мощный трансформатор

ВАЖНАЯ ТЕМА

Международная организация по борьбе с коррупцией Transparency International провела исследование «Прозрачность в корпоративной отчетности: оценка крупнейших компаний мира» среди 105 крупнейших публичных компаний. ОАО «Газпром» оказалось единственной российской компанией, попавшей в список, и заняло 8 место с конца списка. Компании оценивались по десятибалльной шкале, в которой 0 означает «наименьшая прозрачность», а 10 соответственно — «наибольшая прозрачность». В свою очередь «Газпром» набрал 2,8 балла. Критериями оценки послужили доступность информации об антикоррупционных системах, прозрачность отчетности о структурной организации компаний и объем финансовой информации, которую компании публикуют для каждой страны, где они осуществляют свою деятельность. На первом месте норвежская Statoil с оценкой 8,3 балла. Второе место заняла горнодобывающая компания Rio Tinto, третье — ее конкурент BHP Billiton.

Китайский вектор

В Москва прошла презентация 112-ой Гуанчжоуской ярмарки

Елена Барашева

На прошлой неделе в Москве с успехом прошла презентация 112-ой Китайской экспортно-импортной ярмарки в Гуанчжоу, которую совместно устроили и провели Посольство КНР в РФ, Центр Внешней Торговли Китая и Московское агентство поддержки экспорта и инвестиций при поддержке Московской торгово-промышленной палаты. В презентации приняли участие более ста пятидесяти представителей предприятий и организаций Москвы и международных компаний, журналисты и работники более 20 федеральных и региональных средств массовой информации. От лица московских устроителей выступили президент Московской торгово-промышленной палаты Леонид Говоров и генеральный директор Московского агентства поддержки экспорта и инвестиций Сурен Варданян.

Отмечая важность происходящего события, Леонид Говоров подчеркнул, что одно из самых мощных мировых выставочных мероприятий — Гуанчжоуская ярмарка — интересна тем, что не только способствует развитию торговли, но создает условия для успешного инвестиционного развития стран и регионов — участников ярмарки, что особенно важно для России в условиях членства в ВТО. «Создание российско-китайских инвестиционных проектов — наиболее эффективный путь для нашего совместного развития, и Гуанчжоуская ярмарка предоставляет возможности для такого развития», — констатировал президент МТПП и заверил, что Московская ТПП, со своей стороны, приложит необходимые усилия для обеспечения реализации инвестиционного потенциала московского региона.

Генеральный директор Московского агентства поддержки экспорта и инвестиций Сурен Варданян сообщил, что Агентство готово приступить к формированию делегации российских предприятий и компаний для участия в 112-ой сес-

сии Китайской экспортно-импортной ярмарки в Гуанчжоу по достижении договоренности с китайскими партнерами.

С китайской стороны собравшихся приветствовал советник по торгово-экономическим вопросам Посольства КНР в РФ Сунь Дяньцин и акцентировал внимание на положительной динамике экономи-

ка в Гуанчжоу, и, по мнению Сунь Дяньцина, роль ярмарки в развитии двухсторонних отношений будет неуклонно расти. В доказательство тому — ежегодный рост участия российских представителей на ярмарке в Гуанчжоу. В прошлой 111-ой сессии приняло участие порядка восьми тысяч россиян, на 112-ой сессии организа-

ция. Кроме того, выставочная площадь в 1,1 млн м² позволяет собрать в одно время огромное количество заинтересованных участников рынка и получить при этом максимальный экономический эффект. Гуанчжоуская Ярмарка проводилась уже 111 раз, начиная с 1957 года, и приобрела мировую известность и попу-

лярность среди деловых кругов в качестве надежной торговой площадки, продуктивного канала исследования китайского рынка и выбора источников китайской продукции.



Презентация собрала ведущих российских и китайских специалистов

ческого сотрудничества Китая и России. По данным, приведенным советником Посольства КНР, товарооборот между Россией и Китаем демонстрирует устойчивый рост: в 2011 году он приблизился к отметке 80 млрд. дол. США, на конец 2012 года ожидается прирост до 90 млрд. дол. США. Благоприятная обстановка на российско-китайском рынке дает Китаю основание рассчитывать на доведение объема товарооборота между нашими странами до 200 млрд. дол. США в 2020 году. Решение этой задачи весьма способствует ярмарочная площад-

ка. Организаторы ярмарки надеются принять еще больше российских участников.

С презентацией 112-ой Китайской экспортно-импортной ярмарки в Гуанчжоу выступил президент Центра Внешней Торговли Китая Ван Жуншун.

По оценке организаторов и участников ярмарки, её особенность и успех заключается в том, что она неизменно проводится на высочайшем технологическом и сервисном уровнях с завидной регулярностью, невзирая на внешние и внутренние экономические потря-

сения. Объем продаж китайской продукции на ярмарке ошеломляет. Так, 111-ая сессия Гуанчжоуской Ярмарки, которая завершилась 5-го мая 2012 года, привлекла более 210 тысяч покупателей из 213 стран и регионов. Объем экспортных сделок Китая за сессию достиг 36 млрд. дол. США.

В целях гармоничного развития импорта и экспорта Ки-

таи. Организаторы ярмарки выразили надежду, что на 112-ой сессии российские производители смогут воспользоваться своими возможностями для торговли с Китаем с большим успехом.

Чтобы повысить уровень презентабельности экспонентов и товарной привлекательности продукции китайских компаний, на Гуанчжоуской ярмарке функционирует Центр продвижения торговли и дизайна продукции, для работы в котором привлекаются дизайнеры со всего мира.

(Окончание на стр. 2)

ЦИФРА НЕДЕЛИ

Профицит федерального бюджета РФ за I полугодие составил 247,39 млрд руб. Доходы — 6,2 трлн руб., или 48,9% от общего объема доходов бюджета, утвержденного законом «О федеральном бюджете на 2012 год и на плановый период 2013 и 2014 годов». ФНС принесла в казну 2,6 трлн руб. (50,2% от плана на 2012 год), ФТС — 3,12 трлн руб. (47,4%), Федеральное агентство по управлению государственным имуществом — 23,09 млрд руб. (13,8%).

Оценки саммита ЕС

Диалог стал более конструктивным

Владислав Исаев

Информационная группа Finam.ru (входит в состав инвестиционного холдинга «ФИНАМ») провела онлайн-конференцию «Спасение Европы: эффективность новых антикризисных мер».

На прошедшем саммите ЕС лидеры европейских государств договорились о принятии ряда совместных мер, направленных на стабилизацию ситуации в региональных финансах. Участники организованной «ФИНАМом» конференции позитивно оценивают итоги прошедшей встречи.

«Германия пошла на солидные уступки в части «распечатывания» средств экстренных фондов, а другие европейские страны готовы де-факто ограничить финансовый суверенитет. Это уверенный шаг в направлении интеграции и создания единого центра бюджетной и финансовой политики», — говорит заместитель начальника отдела торговых операций ИК «РУСС-ИНВЕСТ» Дмитрий Кушев.

Ряд достигнутых принципиальных договоренностей следует рассматривать как первый шаг конструктивного диалога,

считает ведущий эксперт Центра макроэкономического анализа и краткосрочного прогнозирования Александр Апокин: «Так, про бюджетные правила в Европе говорили с 1994 года, какие-то правила по санкциям на высшем уровне начали обсуждать в 2010 году, законодательные решения приняты в конце 2011 года, а на практике не наложена до сих пор ни одна санкция».

Быстрой отдачи от принятых на саммите ЕС решений ожидать не следует, уверена директор европейской программ Центра изучения постиндустриального общества Екатерина Кузнецова: «Но, в первую очередь, проявлена воля (едва ли не впервые), во-вторых, вложения в инфраструктуру (транспорт, энергетика, broadband) еще никогда не принесли вреда обществу и экономике. Конечно, забавно, что европейцы пытаются искусственно разогнать рост, но другие инструменты его обеспечения (к примеру, тот же самый бюджет, который принимается на 7 лет) им пока недоступны».

Скептически результаты прошедшего саммита оценивает руководитель отдела информации и анализа мировых рынков ИК «ФИНАМ» Михаил

Аристокесян: «Согласиться предоставить деньги банкам и при этом не включать эти средства в размер госдолга — это, безусловно, «прорывное» решение. Сдача Германии этого вопроса объясняется значительными вложениями немецких банков в долговые обязательства испанских банков. Если последние бы начали массово банкротиться, то вопрос уже пришлось бы ставить о помощи немецким банкам».

Эксперт напоминает, что за два дня участники саммита так и не смогли найти время для обсуждения создания единого Минфина, без которого невозможно решить европейские проблемы: «Единое министерство финансов должно навести порядок в государственных финансах стран еврозоны и, в частности, прекратить порочную практику, когда каждое государство фактически может бесконтрольно увеличивать свой государственный долг <...> Наведение порядка в государственных финансах является необходимым условием создания устойчивого базиса для роста экономики в еврозоне. Собственно, и Япония и США это тоже относится. Единые евробонды без единого министерства финансов — прямой путь к развалу еврозоны».

Сочи-2012

Фактически на «финишную прямую» вышла подготовка к XI Международному инвестиционному форуму «Сочи-2011» (будет проходить с 20 по 23 сентября). Форум предполагает стать одной из ключевых площадок по обозначению ключевых направлений развития национальной инвестиционной политики на ближайшие годы. В этой связи интерес к участию в нем — очень высок.

Прошлогодний юбилейный (десятый по счету) форум «Сочи-2011» показал высокие результаты. Всего на форуме было зарегистрировано более 8200 официальных участников, причем 32 делегации из 53 представленных на форуме субъектов РФ возглавили главы регионов. На форум пришло 548 иностранных участников из 47 зарубежных государств, а также 23 делегации дипломатических миссий зарубежных государств в России, 13 из которых были возглавлены чрезвычайными и полномочными послами. Самыми многочисленными были делегации из Франции, Германии, США, Италии, Великобритании, Австрии, Японии. Работу юбилейного форума освещали 1400 аккредитованных представителей СМИ. Всего на Форуме свои стенды представили 139 российских и зарубежных экспонентов. Общая площадь конгрессно-выставочных павильонов Форума составила 15000 кв. м. Выставка 32 регионов РФ располагалась на площади 3978 кв. м.

В рамках деловой программы Форума субъектами Российской Федерации было подписано 105 соглашений на сумму 457,1 млрд руб. Так, например, администрация Краснодарского края подписала 43 соглашения на сумму около 147,5 млрд руб. Главы муниципальных образований совместно с органами исполнительной власти края подписали 252 соглашения на общую сумму около 282 млрд руб. Среди мероприятий деловой программы, в частности, можно назвать деловые завтраки «Российские регионы: модернизация или маргинализация? Формула успеха», брифинг «Инвестирование в проекты АСИ: механизмы взаимодействия и перспективы», пленарное заседание «Масштабные спортивные события как выгодная инвестиция для бизнеса и стимул для устойчивого развития: максимизация экономического, социального и экологического наследия «Сочи-2014» и другое.

Всего на форуме были проведены 26 круглых столов, в которых приняло участие более двух тысяч человек, а также масштабные презентации восьми субъектов России.

История Сочиных форумов ведет свой отсчет с сентября 2002 года, когда был проведен Первый международный экономический форум, он тогда назывался «Кубань-2002» и вызвал высокий положительный резонанс как в российском деловом сообществе, так и за рубежом. В работе уже первого форума приняло участие более 500 человек, в том числе руководители министерств и ведомств РФ, представители аппарата правительства Российской Федерации, Государственной Думы, посольств и торгпредств иностранных государств, деловых кругов, предприниматели. Целью форума было объявлено содействие развитию бизнес-связей между деловыми кругами российских регионов и мирового сообщества с целью привлечения внешних инвестиций для устойчивого экономического развития территорий, формирования благоприятного инвестиционного климата, развитие внешних и межрегиональных торгово-экономических связей, ускорение интеграции России в мировую экономическую систему.

СОВРЕМЕННЫЙ ПРОМЫШЛЕННЫЙ ДИЗАЙН во всех его воплощениях

Подготовка и издание книг, буклетов, проспектов

Разработка и доработка корпоративного стиля

Дизайн тары и упаковок

Корпоративная и презентационная полиграфия

Выставочные стенды, корпоративная экспозиция

Организация, оформление и проведение выставок, форумов, презентаций

Оформление и защита промышленных образцов

Плакаты, транспаранты, наглядная агитация

Ребрендинг «под ключ»

Редакция «Промышленного еженедельника» совместно с Лабораторией промышленного дизайна «Промо-дизайн», опираясь на многолетний опыт работы в области промышленности и энергетики, предлагают широкий круг услуг по разработке и реализации заказов и проектов в области промышленного дизайна.

Разработка концепций и предложений — бесплатно!

+7-985-766-3923
doc@promweekly.ru

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



Авиастроители продолжают инвестировать в обновление собственных производств



Ереван ждет к себе в гости ведущие российские предприятия и компании

«Промышленный еженедельник» на льготных условиях публикует:

- Годовые отчеты
- Материалы к собраниям акционеров
- Решения и постановления собраний акционеров, заседаний президиумов, конференций и т.д.
- Объявления о существенных фактах
- Объявления о конкурсах и тендерах
- Обращения к акционерам, инвесторам, партнерам
- Поздравления

+7(495)778-18-05, 778-14-47

Лидеры

КМЗ стал лауреатом премии

По результатам конкурсного отбора Всероссийской экономической премии в сфере бизнеса и предпринимательства «Лидеры экономики России 2012» открытое акционерное общество «Красногорский завод им. С.А. Зверева» (ОАО КМЗ) стало лауреатом премии в номинации «Лучший работодатель России».

«Мы очень рады получить данную награду. В ОАО КМЗ реализуются различные социальные программы, направленные на улучшение качества жизни, труда, отдыха и здоровья всех категорий работников предприятия. Одним из главных приоритетов развития завода является проведение эффективной молодежной политики, в рамках которой для молодых сотрудников создаются благоприятные условия и возможности для успешной самореализации», — сообщил генеральный директор ОАО КМЗ А.П. Тарасов.

Премия «Лидеры экономики России» учреждена в 2004 году и призвана способствовать достижению социально-экономических целей и задач Президента и Правительства Российской Федерации, направленных на подъем экономики России и повышение уровня жизни и благосостояния россиян. Организатором мероприятия выступил Некоммерческий Фонд Поддержки Бизнеса при поддержке Министерства экономического развития и торговли Российской Федерации, Государственной Думы РФ и Совета Федерации ФС РФ.



НОВОСТИ

Кредит на блок

Евразийский банк развития (ЕАБР) и группа «Сибирская генерирующая компания» (СГК) подписали кредитное соглашение о финансировании Банком строительства нового блока Абаканской ТЭЦ на условиях «под ключ». В соответствии с документом, ЕАБР открывает ОАО «Енисейская ТЭК (ТГК-13)» (входит в группу «СГК») возобновляемую кредитную линию в объеме 9 млрд руб. сроком на 7 лет. Общая стоимость возводимого энергоблока оценивается в 10,5 млрд руб. На Абаканской ТЭЦ будет осуществлен монтаж четвертого турбогенератора и нового парового котла, а также проведена реконструкция систем водоснабжения, подачи топлива и выдачи электрической мощности. Ввод нового блока мощностью 120 МВт запланирован на октябрь 2013 года.

Объемы энергопотребления

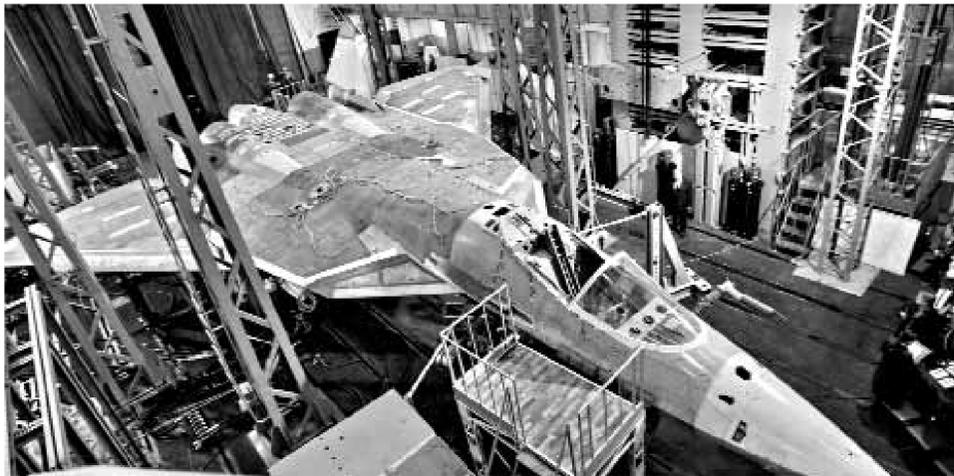
По данным НП «Совет рынка», на неделе с 06 по 12.07.2012 плановое электропотребление выросло относительно предыдущей недели в первой ценовой зоне и сократилось во второй. Плановое электропотребление накопленным итогом с начала 2012 года выросло по отношению к суммарным значениям аналогичного периода прошлого года в обеих ценовых зонах. Индексы равновесных цен выросли относительно значений предыдущей недели в первой и сократились во второй ценовых зонах. В Европейской части России и на Урале индекс РСВ с начала года снизился по отношению к значению за аналогичный период прошлого года, а в Сибири — вырос. В целом по ценовым зонам плановое потребление за истекшую неделю увеличилось на 0,5%, суммарный объем потребления с начала года вырос на 2,2% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года.

Программно-аппаратный комплекс

На Синарском трубном заводе (СинТЗ) принят в промышленную эксплуатацию новый программно-аппаратный комплекс, который образует единую информационную систему цеха, позволяющую проводить инвентаризацию металла в автоматическом режиме и решать широкий спектр задач сопровождения производства. Программно-аппаратный комплекс включает в себя переносные промышленные терминалы считывания штрих-кода и программное обеспечение, разработанное специалистами отдела сопровождения и развития автоматизированных систем управления (ОСНР АСУ) и цеха Т-2. Программа дает возможность работать с переносным терминалом, собирать воедино всю необходимую информацию по металлу, находящемуся в цехе на разных стадиях обработки, и предоставляет другие возможности.

1,4 млрд руб. инвестиций

На модернизацию производства и инфраструктуры



Около 650 млн руб. будет направлено на техническое развитие входящего в холдинг «Сухой» Комсомольского-на-Амуре авиационного производственного объединения им. Ю.А. Гагарина (КнААПО). Эти средства пойдут на техническое перевооружение и модернизацию завода, реализацию программы энергоэффективности и др.

В третьем и четвертом квартале 2012 года на предприятии будет установлено пятнадцать высокотехнологичных единиц механообрабатывающего, раскройного и гибочного оборудования, складской комплекс. Всего до конца года в различных цехах завода появятся 22 новейших

установки от ведущих отечественных и зарубежных производителей. Здесь и новая аэродромная техника для летно-испытательной станции, и грузоподъемное и сетевое оборудование, вычислительная техника, приборы в Отдел главного метролога и Центральную заводскую лабораторию, и спецоборудование для ряда цехов. Помимо этого за счет средств федеральной целевой программы «Развитие оборонно-промышленного комплекса Российской Федерации на период 2011-2020 г.» с начала года в цехах КнААПО установлено 12 станков. В ближайшее время будут запущены еще 4 единицы металлургического оборудования, а до конца года — два обрабатывающих центра и один раскройный комплекс.

Некоторое оборудование, устанавливаемое на предприятии, не имеет аналогов в России. Например, фрезерные центры для обработки титановых сплавов существуют в мире всего в нескольких экземплярах. Для ввода и эксплуатации подобного оборудования в объединении идет реконструкция цехов, трансформаторной подстанции, а также обучение персонала. Всего в 2012 году на капитальные вложения (модернизацию производства и инфраструктуры объединения) запланировано 1,412 миллиардов рублей.

Модернизация и переснащение производства КнААПО реализуется по плану технического развития предприятия. Ввод высокотехнологичного оборудования позволяет повысить производитель-

ность, уменьшить цикл производства, повысить качество деталей, и, что немаловажно, улучшить условия труда на предприятии.

СПРАВКА «ПЕ»:

ОАО «Компания «Сухой» — крупнейший российский авиационный холдинг, более 26 тыс. человек. Компания «Сухой» входит в ОАК. В состав холдинга «Сухой» входят ведущие российские конструкторские бюро и серийные самолетостроительные заводы. Самолеты «Су» являются передовыми образцами мирового рынка вооружений и составляют основу фронтовой авиации России.

ЦИТАТА НЕДЕЛИ



Владимир Путин,
Президент Российской Федерации

«Заработная плата специалиста будет зависеть не только от пребывания на рабочем месте, даже не столько от пребывания на рабочем месте, а от эффективности его работы. Такой подход позволит сохранить кадровый потенциал и привлечь в образование, здравоохранение, в науку, культуру квалифицированных, талантливых специалистов. Эффективный контракт должен быть положен в основу программы поэтапного совершенствования оплаты труда в бюджетной сфере».

ОКТАБРЬ, ТОРОНТО

Российские высокие технологии в Канаде

16-18 октября этого года в Торонто (Канада) НТА «Технопол-Москва» во взаимодействии с Торговым представительством РФ в Канаде проведет очередной Международный форум «Российские высокие технологии в Канаде». В рамках форума пройдут презентации кластеров инновационного центра «Сколково», а также будут представлены проекты отдельных инновационных предприятий регионов России.

Во исполнение положений приказа Минэкономразвития России №223 от 23.04.2012 о поддержке малых и средних предприятий в научно-технической сфере и инноваций НТА «Технопол-Москва» в рамках Международного форума «Российские высокие технологии в Канаде» организует деловую миссию российских инновационных компаний в Канаду. Цель поездки — представление потенциала малых и средних российских инновационных компаний для продвижения российских товаров, работ и услуг на североамериканский рынок, участие в деловых встречах с канадскими и американскими бизнесменами и потенциальными инвесторами, посещение инновационных центров провинции Онтарио. Программа деловой миссии безусловно будет способствовать установлению взаимовыгодных контактов с деловыми кругами Северной Америки.

+7(495)787-3108,
+7(495)959-6643 (факс)
www.technopolmoscow.com

НОВОСТИ

Благотворительность «РЕНОВА»

Фонд «РЕНОВА» организует отдых для слабоближайших детей в Швейцарии. В путешествие отправятся воспитанники школы-интерната п. Малаховка, которую сотрудники ГК «Ренова» опекают с 2008 года в рамках программы частных пожертвований «Личная благотворительность». Принимающей стороной выступит швейцарский офис Группы, который организует для детей культурно-развлекательную и реабилитационную программы. Свой вклад в поддержку благотворительной поездки внесут и сотрудники швейцарских предприятий Oerlikon и Sulzer, входящих в структуру ГК «Ренова». В частности, они организуют посещение ряда природных парков Швейцарии, главных достопримечательностей Цюриха, а также проведут экскурсию в музей «Технорама» в г. Винтертур.

ИПЕМ-индексы

Индекс ИПЕМ-производство в июне 2012 года составил +1,0%, индекс ИПЕМ-спрос составил 1,7% (к июню 2011 года). За 6 месяцев 2012 года: индекс ИПЕМ-производство составил +2,8%, индекс ИПЕМ-спрос — +1,1%. Основным трендом июня стало начало процесса заблаговременной подготовки экономики к возможному кризисным явлениям со стороны правительства: одобрен план антикризисных действий с объемом финансирования 0,5 трлн руб., принято решение о подготовке «кризисного» бюджетного сценария на 2013 год с базовой ценой на нефть около 60 долл. Статистика о структуре роста инвестиций в основной капитал говорит о полном переходе на «углеводородный» сценария развития экономики: при общем росте физического объема инвестиций в первом квартале на 16,8% (к аналогичному периоду прошлого года) 10,4 п.п. или 62% из общего прироста приходится на ТЭК.

Электричество на дрова

В 2012 году специалисты филиала «МРСК Сибири» — «Красноярскэнерго» отмечают увеличение случаев хищения электрооборудования. За первые полгода зафиксировано уже 13 фактов воровства имущества компании. В общей сложности ущерб составил свыше 400 тыс. руб. Возбуждены уголовные дела. Так, в июне этого года в деревне Кекур Сухобузимского района Красноярского края были спилены и увезены вместе с проводом 8 деревянных опор линии электропередачи. Общая длина похищенного провода — более одного километра. Месяцем ранее в городе Заозерном Красноярского края произошло хищение электрооборудования со склада службы воздушных линий, предназначенного для устранения последствий внештатных ситуаций и аварий.

Китайский вектор

(Окончание. Начало на стр. 1)

По статистике, во время 111-ой сессии Гуанчжоуской Ярмарки Центр продвижения торговли и дизайна продукции привлёк 32 зарубежные дизайнерские компании из Италии, Испании, Франции, Нидерландов, Греции, США, Южной Кореи и других стран для сотрудничества со многими участниками ярмарки. Организаторы ярмарки пригласили к сотрудничеству российских дизайнеров на время проведения 112-ой сессии Гуанчжоуской Ярмарки.

В заключение президент Центра Внешней Торговли Китая пригласил все российские компании посетить Гуанчжоускую ярмарку весной 2012 года в целях исследования нового рынка, развития бизнеса и расширения внешнеэкономического сотрудничества.

Высокий уровень организации и преимуществ Гуанчжоуской ярмарки были продемонстрированы в фильме, показанном во время презентации.

Собравшаяся публика проявила к презентации высокий интерес. По завершении деловой программы организаторы презентации отделили на многочисленные вопросы участников мероприятия.

По итогам презентации порядка двадцати компаний сразу же обратились в Московское агентство поддержки экспорта и инвестиций с просьбой сформировать делегацию для участия в 112-ой сессии Гуанчжоуской ярмарки.



24-26 октября 2012 г.
г. Ереван, Армения

ПЯТАЯ ЮБИЛЕЙНАЯ ЕЖЕГОДНАЯ РОССИЙСКО-АРМЯНСКАЯ ПРОМЫШЛЕННАЯ ВЫСТАВКА EXPO-RUSSIA ARMENIA 2012









ОРГАНИЗАТОРЫ:
ОАО «Зарубеж-Экспо», Россия,
при участии Концерна «Мульти Групп», Армения

МЕСТО ПРОВЕДЕНИЯ:
Армения, г. Ереван, ул. Мелик Адамяна, д. 1,
Дом правительства Республики Армения

**ВХОД
СВОБОДНЫЙ**

СООРГАНИЗАТОРЫ:
Международная Ассоциация Фондов Мира
Компания «Экспомедиа»

Патронаж:
Торгово-промышленная палата РФ

ОРГКОМИТЕТ: ОАО «Зарубеж-Экспо»
Тел.: +7 (495) 637-50-79, +7 (499) 766-99-17
многоканальный номер: +7 (495) 721-32-36
E-mail: info@zarubchzexpo.ru
Web: www.zarubchzexpo.ru

ТЕМАТИЧЕСКИЕ РАЗДЕЛЫ ВЫСТАВКИ:
Энергетика, Металлургия, Машиностроение,
Транспорт и логистика, Геология и горная
промышленность, Стrojительство, Химическая
промышленность, Связь и телекоммуникации,
Информационные технологии, Инновации и
инвестиции, Банки и страховые компании,
Сельское хозяйство и продовольствие,
Медицина, Образование

Expomedia:
+374 10-56-38-99
expo@web.am



УНИВЕРСАЛЬНЫЙ ЦЕНТР
WWW.EXPOARMENIA.COM

Фондовый рынок

совместно с Инвестиционной компанией «ФИНАМ»

НОВОСТИ

«ММК» может продать активы

Совет директоров ОАО «Магнитогорский металлургический комбинат» 18 июля 2012 года рассмотрит вопрос о прекращении участия компании в ООО «Бакальское рудоуправление» и ООО «Рудник». «Бакальское рудоуправление» и «Рудник» являются горнодобывающими предприятиями, расположенными в Челябинской области. Весной и летом 2012 года Федеральная антимонопольная служба России разрешила оффшорной компании Apor International Group Limited приобрести 100% «Рудника» и консолидировать 51% «Бакальского рудоуправления», что в совокупности с имеющейся у Apor International Group долей составит 100% участия в уставном капитале предприятия.

Николай Швец назначен в «ФСК ЕЭС»

Экс-глава ОАО «Холдинг МРСК» Николай Швец стал заместителем председателя правления ОАО «ФСК ЕЭС». На новом посту в сфере его ответственности войдут вопросы взаимодействия с производителями оборудования, реализация программы импортозамещения, формирование эффективной системы управления в области охраны окружающей среды и обеспечения экологической безопасности в соответствии с международными стандартами. Швец с 17 марта 2009 года по июнь 2012 года являлся генеральным директором «Холдинга МРСК». Совет директоров «ФСК ЕЭС» одобрил заключение договора об управлении «Холдингом МРСК» 10 июля 2012 года.

Снижение последствий аварий

ОАО «Концерн Росэнергоатом» завершил оснащение атомных электростанций дополнительными техническими средствами на общую сумму 2,6 млрд руб. в рамках плана по снижению последствий гипотетических запроектных аварий, говорится в сообщении ведомства. В частности, на все российские АЭС поставлены 66 передвижных дизель-генераторных установок, а также 35 передвижных насосных установок и 40 мотопомп. Специальные мероприятия были разработаны весной 2011 года в соответствии с поручением правительства РФ после событий на АЭС «Фукусима» в Японии. В Росэнергоатоме были созданы штабы и рабочие группы по анализу и подготовке перечней сценариев возможного развития аварий на АЭС России с ответными мероприятиями, исключающими воздействие последствий запроектных аварий на население и окружающую среду. Передвижные дизель-генераторные установки являются резервными источниками аварийного электроснабжения потребителей систем, важных для безопасности и систем безопасности энергоблоков атомных станций при запроектных авариях. К таким потребителям относятся насосное оборудование, арматура, резервные шты управления, контрольно-измерительные приборы и автоматика, управляющие системы безопасности, системы освещения и др. системы. Передвижные насосные установки и мотопомпы предназначены для обеспечения подачи охлаждающей воды от резервных источников в основные циркуляционные контуры реакторных установок, прореакторные бассейны выдержки отработанного топлива, а также отдельно стоящие хранилища отработанного топлива.

Грузооборот морских портов

Грузооборот морских портов России в 1 полугодии 2012 года увеличился на 5,4% по сравнению с аналогичным периодом 2011 года и составил 271,3 млн т. Объем перевалки сухогрузов составил 121,7 млн т и вырос на 14,9%, в основном за счет: угля — 42,3 млн т (+11,0%), грузов в контейнерах — 21,1 млн т (+8,9%), черных металлов — 4,1 млн т (+31,6%), лесных — 3,3 млн т (+4,4%), цветных металлов — 2,2 млн т (+9,1%), металлолома — 1,8 млн т (+9,2%). Объем перевалки минеральных удобрений сократился и составил 4,9 млн т (-14,7%), руды — 3,9 млн т (-6,7%), тарно-штучных — 2,4 млн т (-23,3%), рефрижераторных грузов — 1,7 млн т (-27,4%). Объем перевалки наливных грузов составил 149,6 млн т, что меньше на 1,2%, в том числе: сырой нефти — 95,5 млн т (-3,3%), нефтепродуктов — 52,7 млн т (+1,3%). Экспортных



грузов перегружено 214,5 млн т, что на 10,0% больше аналогичного периода прошлого года. Сократилась перевалка импортных грузов на 4,7% до 22,4 млн т, за счет снижения объемов генеральных грузов и сахара, транзитных — на 12,7% до 21,7 млн т, каботажных — на 10,2% до 12,7 млн т за счет снижения объемов перевалки сырой нефти.

Операторы морских терминалов Арктического бассейна перегрузили 17,1 млн т грузов, что на 20,9% меньше, чем за 6 месяцев 2011 года. В портах Балтийского бассейна объем перевалки грузов увеличился до 98,2 млн т (+9,0%). Грузооборот морских портов Азово-Черноморского бассейна составил 84,9 млн т, что на 7,7% больше, чем за 6 месяцев 2011 года. Морские порты Каспийского бассейна перегрузили 5,2 млн т грузов (+4,0%). В морских портах Дальневосточного бассейна грузооборот увеличился до 65,8 млн т (+6,5%).

Группа Globaltrans: по \$16,5 за бумагу

Группа Globaltrans в ходе IPO разместила GDR по цене \$16,5 за бумагу. В общей сложности привлечено \$520 млн, включая опцион до размещения. Инвесторам предложено 31,5 млн GDR, включая опцион. Сама компания продала бумаги на \$400 млн (в том числе 2,3% казначейских акций). Мажоритарий Globaltrans — Transportation Investment Holding (ТИН, контролируется менеджментом группы «Н-Транс») — продал GDR на сумму \$70 млн. Дополнительно ТИН предоставил совместным букранерам опцион до размещения на покупку 3 млн 030 тыс. 300 GDR по цене предложения. Опцион может быть исполнен в течение 30 календарных дней

Требуется госвмешательство

Ситуация с региональными перевозками

Алексей Захаров,
эксперт ИК «ФИНАМ»

Состояние региональных воздушных перевозок в РФ вызывает опасения. Парк авиакомпаний, работающих в регионах, в основном состоит из самолетов, которые находятся на грани истощения ресурса и нуждаются в замене. Глава правительства Дмитрий Медведев предлагает решить проблему отменой пошлин на ввоз в Россию иностранных турбовинтовых машин для обновления регионального парка самолетов.

Вместимость соответствует заявлению Медведева. В настоящее время импорт этих самолетов облагается пошлиной в размере 20%. Перевозчики уже не первый год пытаются добиться решения об отмене пошлин, но пока без успеха. Единственным послаблением для авиакомпаний стала представленная в конце прошлого года программа субсидий по лизинговым платежам за самолеты для внутренних региональных и местных воздушных перевозок. Деньги из бюджета может получить перевозчик, который берет в лизинг машину не старше 10-ти лет. Вместимость должна сос-

тветствовать требованиям, превосходить по своим технико-экономическим показателям ветерана советской российской авиации, но есть один нюанс — они достаточно чувствительны к условиям базирования. В России, например, в регионах Сибири и Дальнего Востока качество аэродромов не выдерживает критики. Между тем, альтернатива франко-итальянским и канадским машинам существует — самолет Ан-140-100, специально созданный ОАО «Авиакор» на замену Як-40 и Ан-24. Серийное производство Ан-140 в России началось в 2005 году. Однако до сих пор в стране ле-

завод «Авиакор», считает, что половины средств, которые может недополучить федеральный бюджет в связи с отменой пошлин на ввоз иномарок до 72-х мест, хватило бы, чтобы переоборудовать мощности «Авиакора» под выпуск тридцати самолетов Ан-140 в год.

Отмена пошлин на ввоз в Россию иностранных турбовинтовых машин — шаг целесообразный. В противном случае региональным воздушным перевозкам грозит паралич. Однако не следует забывать и об отечественном авиапроме. В настоящее время существует шанс на его выживание только

Масштабная приватизация

Время еще не наступило



Александр Осин,
главный экономист
УК «Финам Менеджмент»

На недавнем заседании комиссии по развитию ТЭК глава государства заявил о нецелесообразности приватизации «РусГидро» по текущей капитализации, поскольку она существенно ниже справедливых значений. Не должно быть спешки и при выходе государства из ряда других активов, которые вследствие рыночной волатильности оцениваются ниже стоимости собственного капитала. Однако приватизацию и не стоит затягивать, т.к. она позволит увеличить приток необходимых инвестиций в российскую экономику.

Перед Фондом национального благосостояния (ФНБ), как основным государственным агентом в процессе приватизации, ставится задача привлечения долгосрочных инвестиций. Можно продать сравнительно «дешевое», но получить гарантии крупных инвестиций в долгосрочном периоде, то есть сейчас новая в принципе структура процесса приватизации по сравнению с периодом «свободного рынка». Новые функции ФНБ и придают в целях более эффективного управления государственными финансами. И эта эффективность находится не в плоскости понимания проблемы приватизации, как способности государства продать что то «дороже» или «дешевле» средних рыночных индикативных цен, а с точки зрения того, что государство в рамках нового раунда приватизации будет преследовать цели формирования долгосрочного частно-государственного партнерства на базе приватизированных активов. Здесь могут быть варианты обмена активами, формирования смешанного предприятия с иностранным капиталом и регулируемой рентабельностью, а также приватизация с предварительными долгосрочными условиями по инвестиционной политике новых владельцев.

Для приватизации по новым базовым нормам эффективности есть макроэкономические предпосылки. Российская экономика, как и экономика ЕС, США отходит от кредитно-потребительской модели развития, эта модель слишком рискованна на данном историческом этапе. Риски кредитно-потребительской модели фактически «выталкивают» бизнес в сферу долгосрочных реальных вложений. При этом, производители в большей степени чем в период кредитного бума «перекладывают» свои издержки на конечного потребителя, стремясь сбалансировать собственную долговую нагрузку. Растет доля развивающихся стран в мировой экономике, потреблении и инвестициях. Такая ситуация поддерживает опережающий рост спроса на производственные, товарные активы. В результате появляются высокодоходные идеи долгосрочных вложений в производство, переработку, добычу, этот тренд поддерживается государством. В подобной ситуации сохраняются и спекулятивные идеи, связанные, в том числе, с приватизацией, но они больше не доминируют, как в период кредитно-потребительского бума.

Сейчас конъюнктура не подходит для продажи активов, часть которых стоит не дороже собственного капитала, но активы предприятий не планируются продавать «попешно». Планы по приватизации акций крупнейших компаний рассчитаны до 2016 г. и предусматривают в ближайшие годы полный выход государства из банка ВТБ, где госпакет составляет 75% акций, «Россельхозбанк» (100% акций), «Совкомфлота» (100% акций), ОЗК (100% акций), «Росагролизинга» (99,9% акций), международного аэропорта «Шереметьево» (83% акций), «Аэрофлота» (51% акций), «АЛРОСА», «РусГидро» и «Роснефти». В более поздний период, до 2016 г., планируется сокращение степени участия государства до уровня 75% плюс одна акция в таких компаниях, как «РЖД», «ФСК ЕЭС» и «Транснефть», и сокращение до 50% плюс одна акция в таких компаниях, как ОСК, ОАК и «Уралвагонзавод». Планируется также дальнейшая приватизация акций Сбербанка через Банк России.



Региональным авиационным силам порой очень трудно приходится

Премьер-министр Дмитрий Медведев предложил рассмотреть возможность отмены пошлин на ввоз самолетов вместимостью до 72 мест. Он отметил, что потребность в таких самолетах — с учетом старения авиапарка и выбывания большинства самолетов с такой вместимостью — довольно высока, а производственные мощности в России ограничены. Предполагается, что если предложение премьера будет реализовано, то на замену Ан-24 придут франко-итальянский ATR-42/72 и канадский DHC8-400 (Q-400). Именно их

тавляют 55 мест для турбореактивных самолетов и 72 места — для машин с турбовинтовыми двигателями. Размер субсидий составляет 12-15% от его стоимости.

На текущий год в бюджет РФ на субсидирование лизинга воздушных судов (ВС) заложено 1,9 млрд руб. По информации Росавиации, уже три компании получили добро на лизинг: «Ак Барс Аэро» и «РусЛайн». Перевозчики, которые не получили субсидий, могут рассчитывать на серьезные финансовые послабления при ввозе ATR и Q-400. Эти само-

тают только шесть машин. Четыре из них эксплуатирует авиакомпания «Якутия», два борта самарский завод поставил в рамках контракта с ВВС. Проблема состоит в том, что завод «Авиакор» не входит в состав Объединенной авиастроительной корпорации (ОАК), а значит не получает поддержки от государства. Отсутствие свободных средств не дает возможности развивать производство.

Александр Филатов, генеральный директор корпорации «Русские машины», которая контролирует самарский

в одном сегменте — ближнемагистральных реактивных самолетов. В сегментах дальних широкофюзеляжных и среднемагистральных машин конкурентоспособного продукта то ли удастся доказать, то ли нет. При этом гипотетическое завоевание мирового рынка может обернуться потерей рынка внутреннего. Может быть, он не настолько престижен, но он жизненно важен для России, где в зонах, доступных только авиации, проживает несколько миллионов человек.

НОВОСТИ

«СОЛЛЕРС» в первом полугодии

Продажи автомобилей группы компаний SOLLERS за первое полугодие 2012 года составили 46 846 шт., что превышает результат аналогичного периода 2011 года на 23%, когда было реализовано 37 946 автомобилей указанных марок. В частности, продажи автомобилей SsangYong выросли на 63% по итогам 6 месяцев этого года и составили 14 877 против 9 107 шт. в 2011 году. Эти цифры говорят об укреплении позиций марки SsangYong на российском рынке, а также об интересе покупателей к новинкам этого года: популярному кроссоверу Actyon с бензиновым двигателем и обновленному пикапу Actyon Sports. Также устойчивый спрос наблюдался на автомобили UAZ, реализация внедорожников выросла на 14%: за первое полугодие 2012 года было продано 31 647 шт., в том числе на экспорт — 3725 автомобилей, тогда как в 2011 г. совокупные продажи UAZ составили 27650 шт. Продажи грузовых автомобилей ISUZU за январь-июнь 2012 года составили 322 шт. Напомним, что



в мае этого года компания SOLLERS и ISUZU Motors Limited подписали соглашения о возобновлении производства грузовиков N-серии на площадке Ульяновского автомобильного завода.

Нигерия аннулировала сделку

Верховный суд Нигерии аннулировал сделку по продаже UC Rusal 77,5% акций алюминиевого завода Alcon. В вынесенном судом решении говорится, что Bancorp Financial Investment Group имеет «действующий контракт», предъявив более выгодное предложение о покупке завода, которое было сделано до того, как завод был продан UC Rusal. В декабре 2011 года сенат Нигерии проголосовал за отмену ряда сделок по приватизации государственных компаний, включая продажу акций Alcon UC Rusal. В конце ноября прошлого года специальный комитет по приватизации Сената Нигерии обнародовал отчет об итогах приватизации в стране, в котором указал на необходимость отмены продажи акций Alcon UC Rusal и повторного выставления завода на продажу. 77,5% акций Alcon было продано UC Rusal за \$250 млн, в то время как оценочная стоимость завода составляет \$3,2 млрд, при этом в отчете нигерийского комитета говорится, что UC Rusal заплатил только \$130 млн. Комитет отмечал, что завод не используется компанией на полную мощность — 193000 т алюминия в год. По итогам 2011 года компания снизила производство первичного алюминия на 15%, до 15000 т. UC Rusal приобрел 77,5% акций Alcon в феврале 2007 года. В состав компании входит алюминиевый завод, порт на реке Имо и газовая электростанция. В 2008 году UC Rusal выкупил у германской Ferrostaal AG 7,5% акций Alcon, доведя свою долю до 85%. Правительство Нигерии принадежит 15% компании.

Рост тарифов — скачок инфляции

Информационная группа Finam.ru провела онлайн-конференцию «Рост тарифов — скачок инфляции: причины, следствия и перспективы до конца года». Ее участники позитивно оценивают переход на двухэтапную индексацию тарифов за услуги ЖКХ как меры сдерживания потребительской инфляции в России. В то же время эксперты ожидают ускорения инфляции в ближайшем будущем, в том числе по причине ускорения роста тарифов на услуги естественных монополий. В 2012 году правительство РФ приняло решение о переходе на двухэтапную индексацию тарифов естественных монополий. По мнению участников организованной «ФИНАМ» конференции, новая схема повышения тарифов позволит снизить темпы роста инфляции в стране. «Раньше тарифы росли одновременно с 1 января. В этом году их повышают в два этапа.

Объясняется это тем, что летом цены в целом растут умеренными темпами за счет замедления роста (или снижения) цен на фрукты и овощи и повышения тарифов в это период не так сильно отразится на потребителях. Рациональное зерно в этом есть», — считает эксперт Экономической экспертной группы Мария Иванова.

Доля цен ЖКХ и бытовых услуг в российском индексе потребительских цен (ИПЦ) равна 18%, но есть опосредованное влияние роста тарифов на другие отрасли услуг и на динамику цен товаров, говорит главный экономист УК «Финам Менеджмент» Александр Осин: «Это влияние может быть больше или меньше в зависимости от других условий, отражающих риски инвестиций и активность политики централизованной поддержки инвестиций. Поэтому роль динамики тарифов в динамике ИПЦ в среднем составляет 30-70%. Двухэтапная система в принципе «работает» в краткосрочном периоде, как показывает инфляционная статистика в РФ на начало года, но срывается в данном случае не только динамика тарифообразования, но и денежно-кредитная политика ЦБ, политика экономических властей других стран». Эксперт отмечает, что с точки зрения среднесрочного периода усиление административного контроля над инфляцией является очень важной мерой обеспечения стабильности позитивных процессов в экономике, но речь идет именно о планировании инфляции и инвестиций, т.к. рост инвестиций под влиянием монетарной поддержки предопределяет ускорение инфляции.

Влияние тарифов на общий уровень цен главный экономист «Росбанка» Владимир Колычев оценивает на уровне не выше 20-30%, поскольку местные производители ограничены в своем желании переложить издержки на потребителя конкуренцией с импортом. «Проблема в другом: уровень тарифов не дифференцирован по уровню доходов населения, а, соответственно, рост тарифов наиболее сильно бьет по самой незащищенной части общества с наименьшими доходами. И, кроме того, непрерывный рост тарифов подрывает конкурентные позиции нашей промышленности».

Повышение тарифов на услуги ЖКХ в 2012 году будет в среднем на 10-30% ниже ожидаемого прироста инфляции, но в 2013-2014 гг. запланированный рост тарифов с опережением инфляции в 1,5-3 раза (ежегодный прирост составит 10-15% в зависимости от вида услуги), напоминает г-н Осин: «Таким образом, потребительский сектор частично профинансирует модернизацию производственного сегмента и ЖКХ. Это эквивалентно повышению налогов на потребление и соответствует «налоговому маневру» правительства, перемещающего фискальную нагрузку с производства на потребление, с «бедных» отраслей на сравнительно высоко рентабельные».

Опыт Группы Газпромбанка

Ведущие предприятия тяжелого машиностроения обеспечивают повышение профессиональной квалификации своих сотрудников

Дмитрий Кожевников,
Елена Стольникова

Острота и важность проблемы нехватки профессиональных кадров в российской промышленности не требует ни дополнительных пояснений, ни статистических доказательств. Провальные девяностые и профессиональное деструктурирование сказываются у нас до сих пор, разрушенные системы подготовки кадров вкупе с последствиями демографических неприятностей образуют самый негативный образ не только в стратегическом плане развития, но даже по современным потребностям промышленности предприятий. Особенно если речь идет о предприятиях высокотехнологических, выпускающих инновационную продукцию мирового уровня. Ставка в развитии индустрии страны именно на эти предприятия — более чем оправдана, что особенно убедительно на фоне скачкообразной ценовой конъюнктуры мирового спроса на энергоносители. В этой связи реальный сегодняшний опыт решения вопросов подготовки профессиональных кадров и повышения их квалификации заслуживает самого пристального изучения. Именно о таком опыте на примере машиностроительных предприятий Группы Газпромбанка пойдет речь. Организованные при непосредственном участии банка программы профориентации и привлечения студентов, подбора и обучения кадров, наставничества, конкурсы профмастерства и т.д. — все они являются важнейшими элементами единой системы, обеспечивающей инновационные предприятия тяжелого машиностроения профессиональными кадровыми ресурсами.

Кадровые риски
С каждым годом острота кадровой проблемы в национальном масштабе осознается все более внятно. На высоком государственном уровне безоговорочно признано, что недостаток высококвалифицированных рабочих кадров является естественным ограничителем роста российской экономики и решения задач модернизации всех сфер жизни. В первую очередь проблему кадров испытывают на себе сами предприятия. И чем сложнее и технологичнее выпускаемая ими продукция, тем сложнее обеспечить необходимый уровень трудового капитала. В отсутствие централизованной системы подготовки кадров предприятия начали сами искать пути решения кадровых проблем. Более того: с ростом производства со стороны машиностроительных предприятий возник не просто дополнительный спрос на квалифицированных сотрудников — компании стали активно создавать кадровый резерв и стимулировать профессиональное развитие своих работников.

Например, как говорит заместитель генерального директора по персоналу «Ижорских заводов» Татьяна Ильина, хотя на предприятии кадровую проблему в целом удалось решить, остродифицитные профессии остаются — например, высококвалифицированные станочники и сварщики. «Нехватка таких специалистов будет только возрастать. Хорошо понимая это, мы делаем ставку, прежде всего, на привлечение и подготовку будущих специалистов для наших предприятий посредством профориентационной работы и взаимодействия с профильными учебными заведениями», — говорит Татьяна Ильина.

Параллельно с развитием производственных программ в компаниях тяжелого машиностроения прогнозируют нарастание кадрового дефицита. В частности, востребованными будут профессии сварщика, слесаря, станочника, машиниста мостовых кранов и т.д. Существующий и планируемый кадровый дефициты говорят об одном: проблему разовыми акциями (через кам-

панию) необходимо создание стройной гибкой постоянно действующей системы привлечения кадров, их подготовки и повышения квалификации.

Именно системы, которая органично включает в себя целый комплекс процессов, обеспечивая их циклическое воспроизводство и адекватную связь с потребностями реального производства. Чем особенно интересен опыт предприятий Группы Газпромбанка: там, можно сказать, работает именно система, созданная под нужды реального инновационного производства.

С некоторыми элементами этой системы познакомимся чуть ближе.

Конкурс профессионалов

Один из хорошо известных еще с советских времен инструментов повышения квалификации (и создания мотивации к этому) — система конкурсов профессионального мастерства. На предприятиях Группы Газпромбанка конкурсы профессионального мастерства проводятся регулярно, причем как среди работников отдельных предприятий, так и на открытой основе, когда в своем профмастерстве состязаются представители разных заводов из разных регионов.

Так, например, совсем недавно итоги конкурса профессионального мастерства среди рабочих и производственных мастеров 2012 года подвели предприятия Ижорского производственного комплекса (входят в ОМЗ, Группа Газпромбанка).

Как уверяют сами организаторы, возрожденная в 2009 году, традиция проведения конкурса профмастерства с

Ижорской промышленной площадке, высокий профессионализм и глубокие знания работников — один из ключевых факторов качественного выполнения контрактных обязательств. В этой связи укрепление традиции проведения конкурса профессионального мастерства среди рабочих и производственных мастеров — одно из важнейших направлений кадровой политики предприятий.

При этом надо понимать, что конкурсы профмастерства — вершина глубокой и напряженной работы по подбору и обучению кадров. Молодой работник должен не одну тысячу часов провести на своем рабочем месте, прежде чем он будет готов померяться профессиональными силами со своими коллегами.

Молодые и перспективные

При этом рост профессионального мастерства на предприятиях Группы Газпромбанка стимулируется и через развитие научно-инновационных инициатив. Примером работы в этом направлении может стать Научно-практическая конференция молодых специалистов «Ижора 2011», проведенная в октябре прошлого года на Ижорском производственном комплексе. Конференция собрала молодых инициативных инноваторов не только из Ижорского производственного комплекса («Ижорские заводы», «ОМЗ-Спецсталь», НИЦ «ТК-ОМЗ-Ижора», «ОМЗ — Литейное производство» и «ИЗ-КАР-ТЭКС им. П.Г. Коробкова»), но и молодых специалистов с Урала («Уралмашзавод» и «Уралхиммаш»).

Конференция провозгласила своей целью повышение

циале, которым обладают молодые специалисты предприятий Группы ОМЗ.

Корни мастерства

Привлечение и обучение квалифицированных специалистов — отдельная страница работы предприятий Группы Газпромбанка. Этот опыт можно считать достаточно уникальным, поскольку в данном случае решение вопросов кадровых фактически совпало с реализацией самой масштабной в отечественной индустрии нового века программой модернизации производственных мощностей. Очевидно, что обеспечивать в параллели осуществление таких процессов — крайне сложно.

В пример кадровой работы можно привести три новых проекта, реализуемых на «Уралмашзаводе» при поддержке основного акционера предприятия — Газпромбанка. Первый проект — «Школа руководителя цеха» — предусматривает повышение квалификации и совершенствование управленческих навыков руководителей среднего звена. В рамках второго проекта — «Стипендиат» — совместно с учебными заведениями города ведется подготовка необходимых заводу работников. Третий проект — «Наставник» — реализуется одновременно и на находящемся также в Екатеринбурге «Уралхиммаше» (основной акционер — Газпромбанк).

Проект «Школа руководителя цеха» осуществляется совместно с НОУ «Образовательный центр «Бизнес-развитие». В программу входит обучение основным современным принципам управления производственным подразделением рассматриваются вопросы производственной логистики,

руб. в месяц. Ее окончательный размер будет зависеть от академической успеваемости молодых людей.

Целевая программа «Наставник» была запущена на «Уралмашзаводе» и «Уралхиммаше» в январе 2011 года по инициативе и при поддержке Газпромбанка. В первом этапе программы на «Уралмашзаводе» приняли участие 198 наставников, а обучено было 203 рабочих. Лучшим наставникам и организаторам обучения вручены кубки, грамоты и ценные призы.



привлекли на производство и обучили более 70 молодых станочников. Во-вторых, программа позволяет мотивировать опытных рабочих передавать свои знания и умения молодой смене. Эти два фактора уже в первый год реализации программы «Наставничество» позволили серьезно омолодить кадровый состав основных рабочих. Сегодня средний возраст станочников на нашем предприятии — около 40 лет. Это очень хороший показатель, по правде говоря, мы и рассчитывали достигнуть его

лого машиностроения в среднем от 2 до 4 лет.

Такая ситуация связана с тем, что образовательные программы во многих учебных заведениях серьезно устарели. Однако технологическая модернизация, закупка более дорогостоящего и современного оборудования неизбежно повышают ответственность работников и требования к качеству их профессиональной подготовки. Поэтому нередко предприятиям приходится брать инициативу в свои руки и самостоятельно решать воп-

При этом, как отмечают эксперты, для того, чтобы обучение персонала приносило действительно значимый эффект, оно должно быть масштабным. Например, в 2009 году в компании «Криогенмаш» (еще одно предприятие Группы Газпромбанка) различные курсы обучения прошло 4783 человека. Вдобавок к этому, еще 1167 человек были обучены и аттестованы в соответствии с требованиями Ростехнадзора.

Со школьной скамьи

При всей важности обучения уже существующих сотрудников, компании пытаются смотреть на перспективу и начинать работу с потенциальными работниками заблаговременно. Например, в Газпромбанке решили выявить лучших из лучших среди 15-16-летних мальчишек, которые сейчас обучаются в профессиональных учебных заведениях. Для этого в начале 2010 года был запущен Всероссийский конкурс «Рабочие стипендиаты Газпромбанка», приуроченный к 20-летию самого банка. Как отмечают в банке, главная цель конкурса — возродить интерес к рабочим профессиям и поднять их престиж среди подрастающего поколения. Именно поэтому к участию в нем были привлечены учебные заведения, которые готовят сварщиков, электриков, котельщиков, станочников, слесарей и представителей других рабочих специальностей для стратегических отраслей промышленности. Такое пристальное внимание к промышленности со стороны банковской структуры не случайно: Газпромбанк контролирует ряд крупнейших машиностроительных предприятий и заинтересован в их успешном развитии.

Программа охватывает регионы со всей России: в ней принимают участие около тридцати учебных заведений начального и среднего профессионального образования из Екатеринбурга, Санкт-Петербурга, Томска, Новосибирска, Электростали, Тулы, Новочебоксарска, Таганрога, Липецка, Перми, Орска, Лиепая, Волгограда, Самары, Тольяты, Нижнего Новгорода и других городов. Сам конкурс состоит из двух этапов — теоретического и практического, в ходе которых участники должны продемонстрировать полученные знания и навыки, как говорится, на деле. По итогам конкурса победителями становятся именными стипендиатами Газпромбанка, а после окончания обучения получают возможность продолжить карьеру на предприятиях своих регионов, являющихся стратегическими партнерами и клиентами банка.

На «Ижорских заводах» предпочитают брать потенциальных сотрудников под свою опеку уже со школьной скамьи. «Мы шефствуем над 15 школами Колпинского района города Санкт-Петербурга, — делится опытом Татьяна Ильина. — Школьники посещают наши предприятия во время экскурсий и Дней открытых дверей. Знакомятся с производством, с историей и перспективами завода. На таких мероприятиях они также узнают о тех учебных заведениях (и профессиональных, и высших), с которыми мы сотрудничаем, о профессиях, которыми они могут получить по окончании школы. Причем, они знают, что эти профессии действительно востребованы и, получив диплом, ребята не останутся безработными. Во время обучения в профессиональных и высших учебных заведениях студенты также не остаются без нашего внимания — действуют программы заводских стипендиатов, все студенты проходят практику на производствах, постепенно вливаясь в наш трудовой коллектив».

Именно так, при помощи совместных усилий самих предприятий, их стратегических инвесторов, профильных учебных заведений и получающих новую конфигурацию российского профессионального образования. Его главная задача состоит в том, чтобы гибко реагировать на вызовы времени, готовя именно тех специалистов, которые будут востребованы в отрасли.

Программа охватывает регионы со всей России: в ней принимают участие около тридцати учебных заведений начального и среднего профессионального образования из Екатеринбурга, Санкт-Петербурга, Томска, Новосибирска, Электростали, Тулы, Новочебоксарска, Таганрога, Липецка, Перми, Орска, Лиепая, Волгограда, Самары, Тольяты, Нижнего Новгорода и других городов. Сам конкурс состоит из двух этапов — теоретического и практического, в ходе которых участники должны продемонстрировать полученные знания и навыки, как говорится, на деле. По итогам конкурса победителями становятся именными стипендиатами Газпромбанка, а после окончания обучения получают возможность продолжить карьеру на предприятиях своих регионов, являющихся стратегическими партнерами и клиентами банка.

Северный опыт

Свой Центр подготовки кадров «Профессионал» уже много лет работает и на «Ижорских заводах» (предприятие также входит в Группу Газпромбанка). По словам представителей предприятий, обучение непосредственно в стенах завода несет в себе ряд дополнительных преимуществ. Во-первых, обеспечивается необходимая оперативность обучения — при изменении потребностей предприятия можно переподготовить работников быстро и с минимальными дополнительными затратами. Во-вторых, как правило, собственные учебные центры предприятий очень хорошо оснащены — это означает, что многие технологические процессы студенты могут сначала отработать на тренажерах и экране компьютера. В-третьих, есть преимущества и для молодых специалистов: во время обучения они впитывают корпоративную культуру предприятия, знакомятся с будущими коллегами и адаптируются на рабочем месте.

В немалой степени существующий сегодня дефицит профессиональных кадров обусловлен тем, что уровень подготовки в учебных заведениях по этим специальностям не позволяет допустить выпускников к самостоятельной работе. Учебные заведения готовят в основном универсалов с начальным уровнем навыков. Но для того, чтобы сварщик соответствовал предъявляемым требованиям, необходим стаж работы не менее 3-5 лет после окончания учебного заведения, а дополнительная подготовка персонала занимает на предприятиях тяже-

Цель программы «Наставник» — передача бесценного профессионального опыта сотрудников предприятия молодому поколению, повышение профессионального мастерства рабочих, популяризация рабочих профессий машиностроительной и металлургической отрасли. Наставником мог стать работник, имеющий стаж работы по специальности от трех лет, профессиональное образование (от общего полного до высшего), соответствующий квалификационный разряд (не ниже 4-го, бригадира), высокие профессиональные качества. Кроме того, он должен обладать личными качествами — отзывчивостью, коммуникабельностью, тактичностью, выдержкой, способностью и готовностью делиться своим профессиональным опытом.

Евгений Плоснин, заместитель генерального директора ОМЗ по кадровой политике и управлению персоналом, отметил, что первый этап программы «Наставник» реализован успешно. «К счастью, советская школа наставничества на уральских заводах не забыта, и реализация этой программы дала дополнительный импульс. Надеемся, что работа над проектом «Наставник» успешно продолжится и в 2012-2013 годах».

В первую очередь, наставничество распространяется на рабочих дефицитных специальностей. Их список ежегодно определяет специальная комиссия. В среднем продолжительность производственного обучения составляла от 3 до 6 месяцев. На одного наставника приходится от одного до трех обучаемых работников. Наставники курируют работников без опыта работы: выпускников профессиональных учебных заведений, работников, имеющих стаж работы по специальности менее 1 года, осваивающих смежную профессию, повышающих свой квалификационный разряд.

Надо отметить, что проект по наставничеству Газпромбанк реализует практически на всех предприятиях Группы. Так, например, вот что говорит об этом заместитель генерального директора по персоналу предприятия «ИЗ-КАР-ТЭКС им. П.Г. Коробкова» Александр Ильин: «Благодаря программе «Наставничество», которую при поддержке нашего акционера — Газпромбанка мы начали реализовывать в начале прошлого года, нам удалось решить несколько важных задач. Во-первых, мы



каждым годом все прочнее закрепляется на Ижорской промышленной площадке. В этом году в соревнованиях приняло участие 279 человек, представляющих «Ижорские заводы», «ОМЗ-Спецсталь», «ИЗ-КАР-ТЭКС им. П.Г. Коробкова», «ОМЗ — Литейное производство», предприятие «ИжораРемСервис». Кроме того, за звание лучших рабочих и производственных мастеров боролись коллеги ижорских предприятий Группы Газпромбанка — «Уралмашзавода» и «Уралхиммаша».

Конкурс прошел в апреле-мае 2012 года в производственных цехах предприятий и мастерских Ижорского политехнического профессионального колледжа и Санкт-Петербургского политехнического колледжа. В напряженной борьбе определились лучшие из лучших среди производственных мастеров и представителей рабочих специальностей — сварщиков, слесарей, токарей, фрезеровщиков, машинистов крана, модельщиков, сталеваров, кузнецов. В общей сложности победителями и призерами стали 98 человек.

В условиях динамичного развития предприятий Группы ОМЗ, расположенных на

уровня профессиональных знаний молодых специалистов, развитие творческой активности, инициативы, а также привлечение молодых специалистов к решению актуальных производственных задач, к разработке инновационных проектов и внедрению их в производство, выявление потенциала кадрового резерва.

Работа конференции проходила по четырем направлениям: металлургия, машиностроение, информационные технологии и менеджмент. Доклады участников конференции оценивала экспертная комиссия, в которую вошли руководители и специалисты предприятий Ижорского производственного комплекса. В оценке докладов эксперты, в первую очередь, обращали внимание на теоретическую и практическую значимость проекта, а также на степень личного участия докладчика в его разработке и реализации.

Подводя итоги конференции, экспертная комиссия отметила не только высокое качество представленных докладов, но и ориентированность большинства работ на решение актуальных производственных задач предприятий. Высокий уровень работ участников свидетельствует о значительном творческом потен-

управления персоналом, нормирования и оплаты труда. Особое внимание уделяется развитию управленческих и коммуникативных навыков. По итогам обучения руководители, среди которых начальники управлений, начальники цехов и их заместители, а также те, кто входит в кадровый резерв на должности руководителей цехов, должны будут разработать проект по совершенствованию работы своих подразделений.

Проект «Стипендиат» разработан для привлечения учащихся профильных для Уралмашзавода учебных заведений города в качестве квалифицированных рабочих. В нем принимают участие студенты и учащиеся последнего и предпоследнего курсов Екатеринбургского механического техникума, Екатеринбургского политехнического колледжа, Екатеринбургского машиностроительного колледжа и Профессионального лицея им. Курочкина.

Принять участие в проекте «Стипендиат» могут молодые люди, имеющие хорошую успеваемость и желание работать на Уралмашзаводе. По итогам собеседования был определен 21 стипендиат. С этого семестра ребята начнут получать стипендию от 2 до 3 тыс.

День металлурга 2012

СПЕЦИАЛЬНЫЙ ПРОЕКТ

ПРОМЫШЛЕННЫЙ

КОРОТКО

Ай, да печь!

На ОАО «Уралэлектромедь» запущена новая анодная печь, инвестиции на проект которой составили 280 млн руб. Решение о строительстве пятой анодной печи было принято еще в прошлом году и стало одним из этапов реконструкции, проводимой на «Уралэлектромеди» в связи со строительством нового цеха электролиза меди. В настоящее время печь сможет обеспечивать анодами двух типов как новое, так и действующее отделение электролиза. Строительство пятой анодной печи позволит расширить мощности по анодам до 570 тыс. т в год. До этого в цехе работали четыре отражательных печи объемом 350 т каждая по расправу и общая мощность анодного отделения составляла 468 тыс. т анодов в год. Полпред Президента России в Уральском федеральном округе Игорь Холманских, губернатор Свердловской области Евгений Куйвашев и генеральный директор УГМК Андрей Козицын дали символический старт работе пятой анодной печи в медеплавильном цехе «Уралэлектромеди», которая будет выпускать медные аноды (черновую медь) для цеха электролиза.

Модернизация в Череповце

840 млн руб., вложенных в реализацию программы по модернизации аспирационных установок Череповецкого металлургического комбината (ЧерМК), позволят снизить выбросы неорганической пыли к 2015 году на 33%. ЧерМК — один из крупнейших интегрированных сталеплавильных заводов в мире (актив дивизиона «Северсталь Российская Сталь»), за счет реализации программы модернизации аспирационных установок, которая предусматривает реконструкцию шести аспирационных установок по всей цепочке производства агломерата — продукта, являющегося основным сырьем для производства чугуна, значительно снизит выброс неорганической пыли. Сейчас на ЧерМК уже реконструируют аспирационную установку Д-7: на объекте выполняются земляные работы, возводится фундамент, идет подготовка к монтажу основного технологического оборудования.

По словам директора по производству ЧерМКА и главного инженера дивизиона «Северсталь Российская Сталь» Андрея Луценко, «... в текущем году мы начнем работы по замене еще одной аспирационной установки, а все мероприятия программы планируем завершить в 2015 году и за счет этого снизить выбросы неорганической пыли от аглопроизводства на 33%». Кроме того, на предприятии реализуются еще 12 проектов по снижению экологической нагрузки с общим объемом инвестиций порядка миллиарда рублей только в нынешнем году.

Рост перевозок

Почти на 20% увеличилась производительность по перевозке горной массы на ОАО «ЕВРАЗ КГОК» в первом полугодии 2012 года в сравнении с аналогичным периодом прошлого года. Такой рост эффективности прежде всего обусловлен реализацией инвестиционного проекта «Увеличение мощности КГОК по добыче и переработке руды до 55 млн тонн» и обновлением парка технологического оборудования. Двухгодичный проект стартовал в декабре 2010 года и в течение срока реализации в него планируется инвестировать порядка 2,5 млрд руб. С начала реализации проекта на комбинате вышли на линию несколько десятков единиц техники, задействованной в технологическом процессе. В карьерах предприятия работают 9 новых 130-тонных БелАЗов, тягач-буксировщик для буксировки БелАЗов грузоподъемностью 130 тонн, 2 автогрейдера для ремонта и строительства дорог под автосамосвалы, пять бульдозеров тяжелого класса. Приобретен экскаватор с объемом ковша 12 м³ для увеличения объема перевалочных работ, пять тяговых агрегатов НР-1 и 50 думпкаров, предназначенных специально для эксплуатации в условиях открытых горных выработок. Построен бокс для проведения технического обслуживания автосамосвалов грузоподъемностью 130 т.

Дружба надолго

ОАО «ММК» заключило долгосрочный контракт с ООО «НОВАТЭК-Челябинск» на поставку природного газа до 31 декабря 2022 года. Совокупный объем поставок за этот период превысит 50 миллиардов кубометров газа. По словам заместителя генерального директора ОАО «ММК» Виталия Бахметьева обеспечение ММК природным газом НОВАТЭКА началось в 2003 году с объема 500 млн куб. м газа в год. Подписанный вчера контракт отвечает интересам обеих сторон и более чем на 10 лет гарантирует топливно-энергетическую обеспеченность и безопасность предприятий Группы ММК. «Компания НОВАТЭК — надежный партнер, и мы приветствуем установление долгосрочных двусторонних связей между нашими компаниями», — отметил Виталий Бахметьев. Заключив 10-летний контракт с ММК, компания «НОВАТЭК-Челябинск» создала прецедент новых отношений поставщика и потребителя газа, которые позволяют компаниям на взаимовыгодной основе строить и реализовывать производственные планы в долгосрочной перспективе, — подчеркнул первый заместитель председателя правления ОАО «НОВАТЭК» Михаил Попов.

Штабной вагон прошел испытания

На Тверском вагоностроительном заводе (ТВЗ) успешно завершились приемо-сдаточные испытания пассажирского двухэтажного кулеинного штабного вагона со спальными местами модели 61-4472. В ходе испытаний были проверены системы обеспечения климата, функционирование санитарно-технического оборудования и электрооборудования, проведены обкаточные и тормозные испытания. Результаты подтвердили, что вагон соответствует всем действующим нормам безопасности. На следующем этапе испытаний штабного вагона будет проверена система жизнеобеспечения и оценен уровень пожарной безопасности. Кроме того, будут проведены климатические и ходовые испытания, а также испытания на соударение.

15-й Конгресс РСПМ

В работе 15-го юбилейного Конгресса Российского союза поставщиков металлургии, проходившего в Москве и Подмоскowie, приняли участие более 160 руководителей и старших менеджеров ведущих металлургических и металлоторговых компаний России, на долю которых приходится более 50% поставок металлургии на российский рынок. В ходе первого дня Конгресса, который прошел в гостинице Radisson Royal Hotel Moscow, участники сделали более 30 докладов, посвященных текущему состоянию металлургической отрасли в мире и в России, рассказали о достигнутых результатах и планах по своему развитию на ближне- и среднесрочную перспективу, обсудили текущие проблемы в отрасли и возможные пути их решения. Была дана оценка состоянию металлоторговли как в России в целом, так и в региональных разрезах. Участники обсудили перспективы развития производства и потребления черных и цветных металлов в стране. Немало было сказано о развитии сервисных услуг и металлообработке — важный момент, учитывая хорошие перспективы развития металлоторговли в РФ в долгосрочной перспективе. Состоялось торжественное награждение грамотами и памятными подарками наиболее выдающихся членов РСПМ. Также прошло обсуждение плана мероприятий Союза на ближайший год, выборы руководящих органов и принятие новых компаний в РСПМ.

Кризисный негатив

Металлургам приходится тяжелее остальных

Владислав Исаев

Информационная группа Finap.ru провела онлайн-конференцию «Металлургический сектор: потенциальная жертва кризиса». Ее участники отмечают, что неблагоприятная рыночная конъюнктура негативно отражается на капитализации металлургических компаний. В то же время эксперты предрекают рост стоимости акций металлургов и считают текущий момент оптимальным для покупки.

Акции компаний металлургического сектора в последние месяцы выглядят существенно хуже широкого рынка ввиду традиционно высокой чувствительности отрасли к изменениям макроэкономической конъюнктуры, отмечают участники организованной «ФИНАМом» конференции. «В условиях рецессии сокращаются объемы промпроизводства и строительства, снижается спрос и цены на металлургический сектор, в конечном итоге финансовые показатели ряда металлургов существенно падают. На ожиданиях ухудшения ситуации в металлургическом секторе котировки ряда металлургов также снижаются», — констатирует аналитик ООО «СОВЛИНК» Александр Морин.

Если говорить о текущей ситуации на рынках как о второй волне мирового кризиса, то мы видим значительное падение металлургов, соглашается аналитик ИК «БФА» Юлия Онисимова: «Это связано как с падением рынка в целом, так и с

ухудшением финансовых показателей компаний в связи со снижением цен на продукцию сектора и увеличением издержек. Кроме того, компании наращивают долговую нагрузку

поддержкой ценам, что приведет к развороту тренда».

Металлурги наиболее чувствительны к фазам экономического цикла, поэтому они сильнее других страдают в пе-

конце 2012 года. В то же время, напоминает эксперт, «в прошлый кризис 2008-2009 гг. девальвация рубля помогла вытеснить экспорт российской металлургии, кризисное падение рубля помогло отрасли».

Аналитик ИК «Грандис Капитал» Андрей Кучеров отмечает, что динамика акций российских металлургов определяется общерыночными факторами, и сейчас происходит разворот рыночного тренда. В связи с этим эксперт считает настоящее время подходящим для инвестиций в металлургию. Низкорисковым инвесторам он рекомендует покупку акций ГК Норникель, высококорисковым инвесторам советует 40% портфеля сформировать из обыкновенных акций «Мечела», а также включить 30% акций «НЛМК», 15% «Распадской» и 15% «ММК».

В зависимости от склонности к риску и цели по доходности вложений, г-н Морин рекомендует консервативным инвесторам обратить внимание на акции «Северстали», а спекулянтам — на бумаги «НЛМК» и «Мечела»: «При инвестировании стоит также обращать внимание на выплаты дивидендов — наиболее высокая ожидаемая дивидендная доходность среди металлургов у привилегированных акций «Мечела» (21% по текущим котировкам). Г-н Халиков добавляет, что запуск рельсо-балочного стана, продукция которого будет активно использоваться в инфраструктурном строительстве, может оказать существенное влияние на рентабельность «Мечела» и стоимость акций компании.



для финансирования текущей деятельности. Дальнейшее ухудшение ситуации выведет за рамки рентабельности многие заводы, что повлечет за собой очередное сворачивание мощностей и дефицит на рынке. Однако дефицит послужит

риод кризиса, отмечает старший аналитик ИК «ЦЕРИХ Кэпитал Менеджмент» Олег Душин. В связи с этим положительное влияние на динамику бумаг металлургов окажет запуск ФРС QE3, который может состояться в сентябре или в

Рынки металлов

Ситуации и перспективы

Мировой рынок металлов, особенно черных, в настоящее время находится в стабильно тяжелом состоянии. Он до сих пор не смог окончательно оправиться от удара, нанесенного кризисом 2008-2009 годов. Последствия его в значительной мере отразились и на отечественных производителях, которые до кризиса на фоне бурного роста потребления металлопродукции были активно заняты реализацией масштабных программ по расширению производства, реконструкцией мощностей, разработкой новых дорогостоящих проектов.

Отечественные предприятия в настоящее время оценивают состояние рыночной конъюнктуры как весьма нестабильное, но все же стараются сохранять позитивный настрой и надежду на улучшение ситуации. В первую очередь они полагаются на устойчивый спрос в автомобилестроении, машиностроении, а также в строительном и трубном секторах. Надеюсь на интерес потребителей внутреннего рынка, они продолжают сокращение издержек, объемов инвестиционных программ, борются с долговой нагрузкой.

По мнению экспертов, основные российские металлургические компании на фоне ухудшающейся ситуации в Европе и замедления роста экономики Китая пришли в этом году к традиционному для отрасли празднику с гораздо худшими показателями и в более напряженной обстановке. В такой нестабильной ситуации металлурги по всему миру продолжают проводить политику по оптимизации издержек, корректируют объемы производства и инвестиционные программы, отмечает аналитик «Метрполюс» Сергей Фильченков. Так, в Европе ArcelorMittal и ThyssenKrupp уже остановили наиболее низкорентабельные заводы.



Черная металлургия

Согласно данным World Steel Association (WSA), Россия по производству стали в 2011 году заняла пятое место в мире. Мировое производство стали пока стабильно, а глобальная загрузка сталелитейных мощностей в этом году стабильно составляет порядка 80%. WSA прогнозирует, что в 2012 году российское потребление стали может оказаться рекордным за последние 20 лет — 42,2 миллиона тонн, что на 4% больше, чем годом ранее.

В ОАО «Северсталь» сообщили, что компания ориентируется на внутреннее потребление стали и рассчитывает стать одним из главных ее поставщиков для проектов, связанных с модернизацией российской экономики. «Рост внутреннего спроса внутри страны в большей степени обеспечит автомобилестроение, машиностроение и строительный сектор. Ситуация на мировых рынках стали продолжает оставаться напряженной, однако везде, за исключением Европы, рост все-таки есть. Мы уверены, что наши активы будут востребованы и мы покажем хорошие финансовые результаты», — сказал представитель «Северстали». Он отметил также, что в США спрос остается устойчивым, в частности в автомобильной и трубной отраслях, но в то же время пока компания не видит тех темпов восстановления, которые бы давали высокую доходность.

В «Мечеле» агентству «Прайм» заявили, что при текущей волатильности рынка и отсутствии четких индикаторов роста мировой экономики компания сконцентрировала усилия на развитии горнодобывающего дивизиона и упрочении своих позиций на рынках строительной-металлургического сортамента и продукции с высокой добавленной стоимостью. В частности, «Мечель» планирует постоянно увеличивать добычу угля — в 2012 году планируется добыть 30-31 млн т, в 2014 году — уже 41 млн т.

По мнению ММК, период слабой конъюнктуры мировых рынков металлургии продлится до конца лета, а оживление на мировом рынке плоского проката ожидается к осени. Рост объемов производства товарной металлургии в группе ММК в 2012 году может составить до 15%. Инвестиционная программа в ближайшей перспективе не предполагает реализацию каких-либо крупных проектов, что приведет к сокращению объема капитальных вложений.

Цветная металлургия

Согласно оценке «Русала», сформировавшийся сегодня низкий уровень цен на алюминий является не соответствующим фундаментальной стоимости и соотношению текущего спроса/предложения на металл. Однако компания считает, что текущая верхняя планка цен на алюминий указывает на рост в ближайшей перспективе. «Средний консенсус-прогноз аналитиков до конца этого года по цене на алюминий составляет \$2,184 тыс. за тонну, а в 2013 году уже \$2,416 тыс. за тонну. Это обусловлено ожиданиями дефицита металла на мировом рынке начиная с 2013 года. Внутренний прогноз «Русала» предполагает рост цен во втором полугодии до \$2,1-2,2 тыс. за тонну и до \$2,3-2,4 тыс. за тонну в 2013 году. Вместе с тем накопленные за годы кризиса 2008-2009 годов высокие запасы алюминия будут сдерживать рост цен», — заявили в «Русале».

Компания планирует сокращение мощностей на 8-10% от общего объема производства, то есть на 400 тысяч тонн в год, но на сегодня пока реалистично сокращение на 250-300 тысяч тонн. «Русаль» сейчас сосредоточен на российских активах и пока не менял ни объем инвестиций, ни сроки запуска основных инвестпроектов — Тайшетского и Богучанского алюминиевых заводов. В ГКМ «Норильский никель» сказали, что компания постоянно мониторит рыночную ситуацию и может корректировать свои планы. «Между тем себестоимость производства никеля и палладия у компании остается одной из самых низких в отрасли, что позволяет ей даже при самой неблагоприятной рыночной конъюнктуре стабильно работать и инвестировать средства в собственное развитие», — отметили в «Норникеле».

По материалам Агентства «Прайм» и «РИА Новости»

13-16 ноября 2012
Москва, ВВЦ, пав. 69, 75

Международная выставка металлургии и металлостроительной для строительной отрасли
МеталлСтройФорум'2012

Международная выставка оборудования и технологий для металлургии и металлообработки
МеталлургМаш'2012

Международная выставка транспортных и логистических услуг для предприятий ГКМ
МеталлТрансЛогистик'2012

18-я Международная промышленная выставка
Металл-Экспо'2012

Орг. комитет выставки: тел./факс +7 (495) 734 99 66
www.metal-expo.ru

Партнерский и информационный партнер: специализированный журнал «Металлообработка и сайт»

КОРОТКО

Новый никель

Уральская горно-металлургическая компания (УГМК) объявила о твердом намерении построить в Кировограде завод по переработке руд воронежских месторождений. Планируемая мощность завода — 50 тыс. т никеля в год. В предприятия металлургии, занимающиеся переработкой воронежской медной и никелевой руды, будет инвестировано порядка 20 млрд руб. Остальные средства, составляющие около 50 миллиардов, планируется «вложить» непосредственно в развитие нового горно-обогатительного комбината.

По словам генерального директора УГМК Андрея Козицына, «после получения лицензий, мы должны подтвердить запасы. Это минимум год работы на территории. Нужно заключить договоры с геологоразведочными организациями, которые должны «пробуриться» и подтвердить запасы. Параллельно будут вестись расчеты по проекту. В моем понимании, это минимум два года. Будет вестись огромная работа, но она не связана с «физикой», то есть, грубо говоря, копать и бурить никто ничего не будет. А затем, если все подтвердится, будем строить шахту, потому что никакой там открытой добычи быть не может — залегания глубокие. Добывать руду будем шахтным способом и там же проводить ее обогащение».

Для переработки никелевого концентрата планируется использовать площадку в Кировограде, где не только подходящие площади для нового строительства, но и существует инфраструктура. Наиболее ответственный момент заключается в необходимости строительства нового никелевого завода «под ключ».

Назначен исполнительный директор

ОМК объявила о назначении исполнительным директором ОАО «Трубодеталь» Игоря Воронина. Ранее занимавший эту должность Николай Назаров принял решение уйти по собственному желанию. В ОМК Воронин будет отвечать за оперативное управление и развитие завода «Трубодеталь». Игорь Леонидович с 2009 года по настоящее время был техническим директором ОАО «Трубодеталь». Ранее занимал руководящие позиции в ведущих российских предприятиях трубной отрасли. Окончил Дальневосточное высшее инженерное морское училище им. адм. Г.И. Невельского. Сертифицированный специалист в области систем управленческого учета и управления затратами в современном бизнесе.

Форум главных конструкторов

В городе Волжском Волгоградской области прошел двухдневный Форум главных конструкторов, организованный Европейской Подшипниковой Корпорацией (ЕПК) совместно с Ассоциацией производителей подшипников, при поддержке ГД РФ и аппарата губернатора и правительства Волгоградской области. Тема мероприятия — «Производство в России подшипников для автомобильной техники в новых рыночных условиях». В конструкторском Форуме приняли участие представители ОАО «АВТОВАЗ», ОАО «КАМАЗ», «Группа ГАЗ», ОАО «МАЗ», РУП «МТЗ», ОАО «БелАЗ», «Концерн «Тракторные заводы», ПО «Омсельмаш». Участники форума посетили Волжский подшипниковый завод (ВПЗ), входящий в состав ЕПК, где ознакомились с производством, оценят все этапы реализации технологического процесса. Заместитель директора Центрального Специального Конструкторского Бюро ЕПК Евгений Жильников на Форуме отметил: «На сегодняшний день в России только ЕПК обладает современными программными продуктами, позволяющими производить силовые расчеты практически всех подшипников».

Одна из тем, которую также обсудили участники Форума, стал вопрос защиты российского рынка от контрафактных товаров. Уже сегодня на рынке подшипников отмечается большое количество контрафакта. По словам директора департамента продаж автомобильных подшипников на конвейерные предприятия и вторичный рынок ООО «ТД ЕПК» Андрея Окунькова, зачастую автодилерам предлагают подшипники из Китая, выдавая их за известные импортные и отечественные бренды: «Подшипник, произведенный в Европе, не может стоить дешевле российского, так как трудовые ресурсы, энергетика, металл в Европе стоят дороже, чем в России, и даже самое современное оборудование не сможет компенсировать эту разницу. Но при этом стоимость импортного подшипника не должна быть больше чем на треть превышать стоимость отечественного, в противном случае покупатель платит только за бренд».

Хороший рост

Сумма контракта по дополнительной поставке никеля между комбинатом «Уфалейникель» и швейцарской Africom, по заявлению российского предприятия, увеличилась до \$30,5 млн. Допсоглашение было заключено на поставку 100 т гранулированного никеля. Теперь по условиям приложения к действующему контракту, подписанному сторонами, дополнительный объем сырья должен быть отгружен покупателю в июле 2012 года и сумма контракта, соответственно, увеличилась. Сегодня «Уфалейникель» второй производитель никеля в России, мощности предприятия позволяют выпускать до 15000 т металла в год. Поставка продукции предприятия осуществляется на территории РФ, экспортируется в европейские страны, США, Китай, Индию, Японию.

Государство придет в «долину»

В инновационном проекте «Титановая долина» в Свердловской области рассматривается возможность государственного участия. Как сообщил премьер-министр Дмитрий Медведев во время встречи с бизнес-кружками на выставке «Иннопро-2012», «я дал поручение изучить этот вопрос вице-премьерам и министрам и представить предложения. Сама по себе идея долины, она вне самого сомнения, интересна и перспективна». «Титановая долина» — особая экономическая зона (ОЭЗ) промышленно-производственного типа, специализирующаяся на машиностроении, авиастроении, химической и фармацевтической промышленности, а также — на стройиндустрии. Зона, площадью 584,4 га, расположена недалеко от крупнейшего в мире производителя полуфабрикатов из титановых сплавов аэрокосмического назначения — Корпорации «ВСМПО-АВИСМА», поставщика титановых деталей для таких компаний, как Boeing и Airbus. Проект особой экономической зоны «Титановая долина» входит в федеральный реестр программ, направленных на развитие Уральского федерального округа до 2020 года.

К 22 мая текущего года на площадке особой экономической зоны «Титановая долина» закончено строительство дороги и площадки в 2 тыс. кв. м на строительный период с временным покрытием из бетонных плит, предназначенной для хранения техники и материалов, которые возятся в особую экономическую зону для строительства объектов инженерной и дорожной инфраструктуры.

Реальные потери

1,5 трлн руб. может потерять Россия после вступления в ряды стран — участниц Всемирной торговой организации (ВТО). Согласно заявлению министра экономического развития России Андрея Белоусова, «... прямые потери федерального бюджета от снижения импортных пошлин при вступлении России в ВТО могут составить в 2013 году 188 млрд руб., а еще через год — 257 млрд руб., однако мы исходим из того, что реальные бюджетные потери будут существенно меньше вследствие роста торговли, а значит налогооблагаемой базы и вследствие роста собираемости пошлин, которые прямо связаны с их уровнем».

Белоусов напомнил, что тема вступления России в ВТО обсуждается в самых разных формах последние десять лет, а в последние месяцы «дебатам» носили достаточно «эмоциональный» характер. «Я не считаю, что сегодня эмоции идут на пользу делу, когда речь идет об экономической и политической теме: должна ли Россия стать полноправным членом мирового торгового сообщества, подчиняться его правилам и пользоваться ими, либо идти другим путем», — подчеркнул в своем заявлении министр, который заметил, что «... в случае, если Протокол о присоединении России к ВТО не будет ратифицирован — возобновление переговоров не принесет РФ лучших условий...»

Деньги для отраслей

МСП Банк предложил новые кредитные продукты

В целях реализации стратегии МСП Банка (группа Внешэкономбанка) по поддержке модернизационных, инновационных и энергоэффективных проектов малого и среднего предпринимательства разработаны два новых кредитных продукта — «МСП — Маневр» (для реализации через банки-партнеры) и «Лизинг — Прогресс МСП» (для реализации через лизинговые компании). Главными отличиями новых предложений Банка является так называемый «проектный подход» — денежные средства предоставляются партнерам под конкретный проект субъекта МСП, кроме того, преимущественно они ориентированы на кредитование производства среднего бизнеса.

В отличие от остальной кредитной линейки в рамках новых продуктов проекты малого и среднего предпринимательства финансируются на более длительный срок — до 7 лет, на сумму от 60 до 150 млн руб. Кредитный продукт «МСП — Маневр» предполагает открытие кредитной линии под каждый проект субъекта МСП на модернизационные цели (приобретение и ремонт основных средств, включая их транспортировку, монтаж, пуско-наладку и ввод в эксплуатацию). Банки-партнеры кредитуются МСП Банком под ставку 8% годовых, при этом ставка для конечных заемщиков не должна превышать 12,5% годовых. При



формировании заявки на модернизационный проект субъекта МСП необходимо представить бизнес-план, содержащий расчет его экономической эффективности и указание источников финансирования. Новый кредитный продукт «Лизинг — Прогресс МСП» предполагает более широкий спектр целей имущественной поддержки субъектов МСП — модернизация основных средств, внедрение инноваций, ресурсосбережения и энергоэффективности. Лизинговые компании получают финансирование на тех же условиях, что и банки-партнеры при подаче заявки по кредитному продукту «МСП — Ма-

невр». Ставка для лизинговых компаний может составлять от 8% годовых при поддержке инновационного проекта и 9% годовых для реализации модернизационного, коэффициент среднегодового удорожания оборудования для субъекта МСП, соответственно, от 13,5% до 14,5% годовых.

Оба кредитных продукта предполагают участие субъекта МСП или иного инвестора в размере не менее 15% от общей стоимости проекта или предметов лизинга.

«Для создания новой линейки кредитных продуктов мы использовали весь огромный опыт МСП Банка по реализации Программы финансо-

вой поддержки МСП, в том числе опыт финансирования конкретных проектов, начатый Банком в 2010 году. Условие новых продуктов предполагает оценку экономической эффективности проекта и формирование истории его развития, что позволит нам совместно с партнерами отслеживать движение государственных ресурсов, и, таким образом, избежать нецелевого использования средств. Кроме того, МСП Банк совместно с Внешэкономбанком прорабатывает вопрос об увеличении максимальной суммы кредитования одного проекта до 300 млн рублей, поскольку для среднего бизнеса суммы, необходимые для развития, значительно выше чем для малых предприятий», — отметила Член Правления — Заместитель Председателя Правления МСП Банка Олеся Теплоухова.

СПРАВКА «ПЕ»:

Открытое акционерное общество «Российский Банк поддержки малого и среднего предпринимательства» (ОАО «МСП Банк») было учреждено в 1999 году. Сто процентов акций МСП Банка принадлежат государственной корпорации «Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)». Рейтинги МСП Банка: Standard & Poor's (BBB) и Moody's Investors Service (Baa2).

Стройка по графику

Проект Тюменского металлургического завода

В Тюмени на строительной площадке будущего Тюменского металлургического завода начался монтаж главного агрегата — дуговой сталеплавильной печи (ДСП, поставщик — фирма «Danieli», Италия). Параллельно ведётся монтаж агрегатов внепечной обработки стали «печи-ковша» и вакууматора, машины непрерывного литья заготовки и прокатного стана.

Практически завершена установка мостовых кранов (24 единицы), ведется сборка крупногабаритного технологического оборудования, закончена укрупнительная сборка газопроводов. Всего для «начинки» нового завода в общей сложности потребуются около 15 тыс. т технологического оборудования. На данный момент уже смонтировано более 3500 т.

По словам посетившего завод генерального директора УГМК Андрея Козицына, работы идут по графику. «Если ФСК нас не подведет, и мы получим электроэнергию «на входе», для чего нужно построить высоковольтную ЛЭП от подстанции до точки подключения, то к 15 декабря вся «электрическая» часть должна быть нам предоставлена, и мы сможем в этом году успеть опробовать электропечь и получить горячий металл», — пояснил генеральный директор УГМК. Соответственно, первый прокат планируется выдать в первом квартале 2013 года. «Это будет стандартный европейский завод», — добавил Андрей Козицын. — При этом по уровню оборудования — один из самых передовых, так как на дату выпуска это были новейшие агрегаты». Как сообщалось ранее, проект строительства в Тю-



мени металлургического завода мощностью 545 тыс. т стального металлопроката в год реализуется в рамках договора о сотрудничестве между УГМК и правительством Тюменской области. Оценочная стоимость проекта — порядка 22 млрд руб. Основной источник финансирования — собственные средства УГМК. При этом проект получил господдержку в размере 1,5 млрд руб., в том числе 953,3 млн руб. — из Инвфонда РФ и 607,7 млн руб. — из бюджета Тюменской области.

По словам губернатора Тюменской области Владимира Якушева, область участвует в реализации проекта с самого начала. В настоящий момент на областные средства строится подстанция 220/35/10 кВ мощностью 320 МВт. Кроме того, проект получает стандартный набор льгот, которые прописаны в федеральном и региональном законодательстве: льготы по налогу на имущество, земельному и транспортному налогам, региональной части налога на прибыль и т.д.

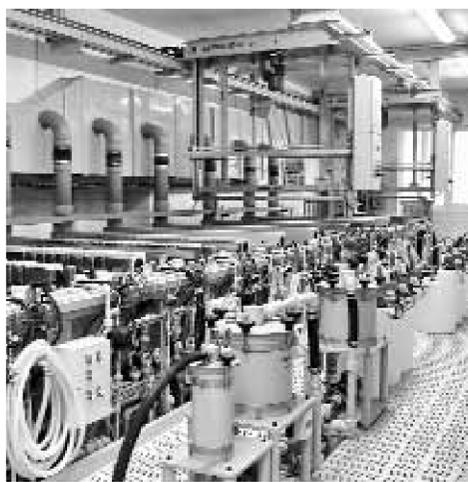
Новая фабрика нового продукта

Обожженные аноды теперь будут приезжать из Челябинска

Наталья Дубинина

На базе Челябинского электродного завода (ЧЭЗ) Группы ЭНЕРГОПРОМ состоялась торжественная церемония открытия фабрики по производству обожженных анодов. Вывод анодного производства на полную мощность позволит компании производить до 100 тыс. т продукции в год.

Организация анодного производства на базе ЧЭЗ позволила Группе ЭНЕРГОПРОМ стать первым независимым производителем анодов в России. Инвестиции в проект, запущенный в июле 2011 года, превысили 20 млн долларов США. Анодная фабрика Группы ЭНЕРГОПРОМ оснащена современным оборудованием, позволяющим производить широкий спектр продукции, соответствующий мировым стандартам качества. Тестовое производство анодных блоков на базе ЧЭЗ было запущено в конце 2011 года.



В ходе осмотра производственной площадки участниками мероприятия, среди которых представители Администрации, государственных орга-

СМИ, отметили высокое качество организации производства и профессионализм работников ЧЭЗ. Особое значение нового производства для региона подчеркнул губернатор Челябинской области Михаил Юревич.

Михаил Юревич, губернатор Челябинской области: «До настоящего времени в России не было независимого производителя анодных блоков. Организация такого производства на базе ЧЭЗ будет способствовать развитию как крупного работодателя и налогоплательщика».

Алексей Надточий, Генеральный директор Группы ЭНЕРГОПРОМ: «Организация анодного производства на базе ЧЭЗ осуществляется в соответствии со стратегией развития Группы ЭНЕРГОПРОМ до 2015 года. Реализация данного проекта позволит расширить продуктивную линейку компании, освоить новые рынки сбыта, а также укрепить позиции ЧЭЗ и Группы ЭНЕРГОПРОМ на российском и зарубежных рынках».

Конкурс плавильщиков

В «Уралэлектромеди» металл пробуют ложкой

Накануне Дня металлурга в ОАО «Уралэлектромедь» (предприятие металлургического комплекса УГМК) прошел конкурс профессионального мастерства среди представителей основной металлургической профессии — плавильщиков медеплавильного цеха. Звания «Лучший плавильщик» удостоились те, кто набрал больше баллов в теоретической части конкурса, а также профессионально выполнил «трюк с ложкой».

Двенадцать конкурсантов отвечали на тестовые вопросы, касающиеся истории цеха и предприятия, экологического менеджмента, системы менеджмента качества, и, конечно, непосредственной профессиональной деятельности. Пять участников, которые лучше других справились с теорией, были допущены к финалу, где продемонстрировали свои практические навыки.

Перед финалистами организаторы поставили непростую задачу — определить температуру металла в медеплавильной печи по степени нагрева пробной ложки. Максимальное количество баллов получает плавильщик, определивший температуру металла наиболее близкую к показанию специального прибора — термометра.

«Несмотря на внедрение информационных технологий в медеплавильном цехе, плавильщики должны уметь «на глаз» определять готовность металла к розливу, — говорит мастер производства анодов Кирилл Тома. — Металл нужно понимать и чувствовать, квалифицированный плавильщик непременно должен обладать такими умениями».

По словам начальника медеплавильного цеха ОАО «Уралэлектромедь» Бориса Ошечкова, на плавильщиках лежит большая ответственность — они должны профессионально выплавлять черную медь в медь более высокой пробы — анодную. От их опыта и знаний зависит качество готового металла, а это, в свою очередь, влияет на результат работы всех звеньев технологической цепочки предприятия. Конкурс профессионализма дает возможность освежить знания более опытным работникам, а новичкам — отличный шанс повысить свою квалификацию.

Октябрь, Выкса

12-ый Международный конгресс сталеплавильщиков

Объединенная металлургическая компания (ЗАО «ОМК») и Ассоциация сталеплавильщиков России при участии Ассоциации сталеплавильщиков Украины 22-26 октября 2012 проведут в Выксе (Нижегородская область) 12-ый международный конгресс сталеплавильщиков. Конгресс пройдет под девизом «Сталь: качество диктует технологию» и будет приурочен к 20-летию ОМК и 255-летию Выкского металлургического завода (ОАО «ВМЗ», Нижегородская область входит в состав ЗАО «ОМК»).

В рамках конгресса будут представлены доклады по трем основным направлениям: металлургия стали, ковшовая металлургия стали и чугуна, а также разливка и кристаллизация стали. На пленарном заседании выступит председатель совета директоров ОМК Анатолий Седых, президент Союза экспортеров металлопродукции России Серафим Афонин, представители ОАО «Ашинский металлургический завод», ОАО «Уралмаш», ОАО «Магнезит», компаний Danieli, BSE, AG LINDEMANN и другие.

«Мы очень рады, что конгресс проходит именно в Выксе. Нам есть чем гордиться и есть, что показать. В этом году нашему предприятию — Выкскому металлургическому заводу, исполняется 255 лет. За последние семь лет на Выкской промышленной площадке были построены самые современные и высокопроизводительные предприятия отрасли — Стан 5000 и Литейно-прокатный комплекс. Уверен, что конструктивный диалог и рваная атмосфера будут способствовать проведению конгресса», — отметил Владимир Маркин, президент ЗАО «ОМК».

СПРАВКА «ПЕ»: Среди основных потребителей продукции ОМК — ведущие российские и зарубежные компании: «Газпром», «Российские железные дороги», «ЛУКОЙЛ», «АК Транснефть», «Сургутнефтегаз», «Роснефть», «ТНК-ВР», ExxonMobil, Royal Dutch/Shell, General Electric, Samsung. Продукция ОМК поставляется в 20 стран мира.

Внимание к качеству

Уралвагонзавод: против брака

Очередная кампания по повышению качества выпускаемой продукции завершилась в литейном корпусе Уралвагонзавода. Уже по предварительным ее итогам можно с уверенностью сказать, что проведенные мероприятия дали ощутимый положительный эффект. Снижение уровня брака по основным деталям относительно мая месяца составило 26%, а количество произведенных изделий выросло на 8%. Снижение убытков от брака составило 10 млн руб.

Решение о проведении очередного месячника качества было принято на основании успешной кампании в ноябре прошлого года. В 2011 Уралвагонзавод выпустил рекордное количество изделий подвижного состава, и определяющее значение имели вопросы качества, надежности и безопасности выпускаемых литых деталей. В 2012 году головное предприятие научно-производственной корпорации «УВЗ» идет на очередной производственный рекорд, поэтому от металлургического производства вновь ждут высококачественной работы.

В соревновании в этот раз участвовали рабочие таких профессий, как формовщик, стержневщик, земледель, а также производственные мастера. Внимание было уделено самым важным деталям вагона: раме боковой, балке наддресорной и автосцепке. Так, к примеру, по детали «Рама боковая», брак снизился на 16% по сравнению с предыдущим месяцем. При этом изготовлено было на 20% больше.

На материальное поощрение металлургов потрачено 517 тыс. руб. из бюджета корпорации. Результаты производственных соревнований подчитывались ежесуточно, а каждую неделю на их основе между производственными бригадами распределялись призовые места. Комиссия оценивала такие показатели, как выполнение производственного плана, уровень брака и уровень технологических потерь при изготовлении деталей. Кроме того, ежедневно руководителями подразделений проводились разъяснительная работа. Так, достигнута одна из главных целей месячника качества — мотивация персонала на повышение ответственности и личной заинтересованности в производстве качественного стального литья, а в конечном итоге — выпуск качественных изделий подвижного состава.

ДЕНЬ МЕТАЛЛУРГА 2012

Стометровые рельсы

ЕВРАЗ строит новый рельсобалочный стан

Елена Казанцева

ЕВРАЗ осуществляет строительство нового прокатного стана в рамках реализации масштабного инвестиционного проекта по реконструкции рельсобалочного производства ОАО «ЕВРАЗ ЗСМК», что позволит комбинату приступить к освоению технологии производства 100-метровых рельсов.

На сегодняшний день ни одно металлургическое предприятие России не располагает таким оборудованием. Стан спроектирован и изготовлен ведущей компанией в области металлургического машиностроения SMS Meer с учетом всех последних разработок и инновационных технологий. Помимо производства 100-метровых рельсов, универсальный рельсобалочный стан позволит ЕВРАЗ ЗСМК выпускать все виды фасонной продукции (рельсы, квадраты, швеллеры и др.). Прокат металла будет осуществляться в автоматическом режиме. За счет использования метода кассетной перевалки валков в клетях, времени, необходимого для проведения данной операции, сократится до 20 минут без остановки производства. Ранее эти работы занимали до четырех часов и выполнялись в ходе плановых остановок стана.

Таким образом, оперативная замена валков позволит сократить время технического обслуживания стана, повысит его производительность, даст возможность упростить процесс перехода от производства одного вида продукции к другому и более гибко реагиро-

вать на потребности клиентов. После завершения реконструкции мощность прокатного стана рельсобалочного цеха ЕВРАЗ ЗСМК составит 1 млн 400 тыс. т в год рельсовой и фасонной продукции.

В настоящее время завершены работы по возведению фундамента, ведется монтаж оборудования черновой и чистовой клетей стана. Работы продолжаются и на других участках цеха. В процессе завершения монтажа оборудования находятся участки отделки 100-метровых рельсов, ролико-правильного комплекса, установки охлаждения металла. Завершаются работы по модернизации нагревательной печи с шагающими балками. Ведутся фундаментные работы на участке оборудования по дифференцированной закатке рельсов. Напомним, что ЕВРАЗ принял решение о строительстве стана по производству 100-метровых рельсов в 2009 году. Этот вид продукции широко востребован на мировом рынке и в настоящее время в России не производится. Общий объем инвестиций в проект составляет \$520 млн.

ЕВРАЗ — одна из крупнейших вертикально-интегрированных металлургических и горнодобывающих компаний с активами в Российской Федерации, Украине, США, Канаде, Чехии, Италии и ЮАР. По объему производства стали в 2011 году Компания входит в 20 крупнейших металлургических компаний в мире. В 2011 году Компания продала 15,5 млн т стальной продукции. Горнодобывающий сегмент в значительной степени обеспечивает потребности компании в железной руде и кокующем угле. Консолидированная выручка ЕВРАЗа за 2011 год составила \$16400 млн, EBITDA — \$2898 млн.

Лучшие волоочильщики

Первый Международный конкурс профессионального мастерства

Оксана Боровых, Белоречк

На Белоречском металлургическом комбинате, входящем в компанию «Мечел», подведены итоги первого международного конкурса профессионального мастерства, посвященного 250-летию юбилею БМК. Для участия в конкурсе на БМК приехали волоочильщики с метизных предприятий компании «Мечел», которые работают в Удмуртии, Карелии и Литве.

Каждая команда состояла из трех человек, двое из которых — непосредственные участники соревнования. Третий член команды входил в состав конкурсного жюри. Участникам необходимо было показать свое мастерство в выполнении практического конкурсного задания и в течение 8 часов, то есть на протяжении рабочей смены, на одинаковых волоочильных машинах, выбранных в результате жеребьевки, произвести максимальный объем готовой продукции. Определяла победителя, конкурсная комиссия оценивала качество и количество произведенной проволоки. Кроме того, на протяжении смены члены жюри следили за соблюдением участниками соревнований правил техники безопасности.

По итогам конкурса звание «Лучший волоочильщик Мечела» завоевал представитель Белоречского металлургического комбината Айдар Юмадилов. Именно ему удалось произвести за смену большее количество проволоки — 6325 кг. Второе и третье места заняли представители города Ижевска. В командном зачете победителями стали также белорусские волоочильщики. Свою победу и завоеванный переходящий кубок «Мастера метизного дела»



они посвятили 250-летию юбилею родного предприятия.

«Конкурсы профессионального мастерства, на мой взгляд, сегодня необходимо проводить. Именно они способствуют общественному признанию человека труда и повышению имиджа рабочей профессии. Наш конкурс подтверждает высокую значимость для коллектива профессии волоочильщика — самой массовой на метизных предприятиях компании. Мы очень рады, что первый международный корпоративный конкурс среди сотрудников метизных

предприятий «Мечела» удался. Надеемся, он станет в компании хорошей традицией», — отметил управляющий директор ОАО «БМК» Виктор Камелин.

Сегодня вечером в Городском Дворце культуры состоится торжественное собрание, на котором будут вручаться правительственные и ведомственные награды лучшим работникам. Участники трудового соревнования станут почетными гостями этого мероприятия. В торжественной обстановке все конкурсанты получат грамоты и денежные премии.

Развитие профобразования

ТМК и Свердловская область подписали соглашение

В Екатеринбурге в рамках Международного форума «Иннопром-2012» между Трубой Металлургической Компанией (ТМК) и правительством Свердловской области подписано соглашение о сотрудничестве в сфере развития профессионального образования. Со стороны правительства Свердловской области документ подписал губернатор Евгений Куйвашев, со стороны ТМК — председатель совета директоров компании Дмитрий Пумпянский.

Стороны договорились о совместной деятельности по совершенствованию и модернизации начального и среднего профессионального образования в Каменск-Уральском техникуме металлургии и машиностроения, который обеспечивает кадрами два уральских предприятия ТМК — Северский (СТЗ) и Синарский (СинТЗ) трубные заводы. В дальнейшем опыт работы по модернизации образования предполагается распространить на другие образовательные учреждения Свердловской области.

В соответствии с соглашением стороны будут создавать благоприятные условия для осуществления образовательной деятельности, в частности, способствовать внедрению современных технологий и использованию новейшего высокотехнологического оборудования в образовательном процессе, содействовать развитию лабораторной, исследовательской и учебной базы Каменск-Уральского техникума металлургии и машиностроения.

ТМК будет участвовать в разработке и внедрении образовательных программ про-



фессионального образования, а также оказывать содействие в реализации этих программ в Каменск-Уральском техникуме металлургии и машиностроения, в том числе в отношении организации производственной практики обучающихся и студентов на СинТЗ и СТЗ.

Правительство Свердловской области со своей стороны намерено всесторонне поддерживать мероприятия по комплексному совершенствованию и модернизации профессионального образования в Каменск-Уральском техникуме, оказать необходимую консультационную и информационную поддержку образовательным программам ТМК, организовать совместные презентации, семинары и конференции. Срок действия Соглашения — до 31 декабря 2015 года.

«Цель нашей совместной работы — создание современ-

ного регионального центра подготовки специалистов для металлургии на базе Каменск-Уральского техникума. ТМК нуждается в квалифицированных рабочих кадрах и готова вкладывать силы и средства в их профессиональную подготовку. Мы заинтересованы в том, чтобы преодолеть существующий разрыв между содержанием образовательных программ и стремительно меняющимися технологиями в металлургической отрасли, приблизить теоретическое образование к практическим условиям работы на обновленных заводах Компании. Поддержка Правительства Свердловской области в этом проекте очень важна для нас. Подписание Соглашения свидетельствует о том, что у нас общие ориентиры и единый подход к решению задач, стоящих перед профессиональным образованием

в Свердловской области и в России в целом», — отметил Генеральный директор ТМК Александр Ширяев.

ТМК является одним из ведущих глобальных поставщиков трубной продукции для нефтегазового сектора. ТМК объединяет 24 предприятия, расположенные в России, США, Румынии и Казахстане и два научно-исследовательских центра в России и США. Общий объем отгрузки труб в 2011 году составил 4,23 млн т. Наибольшую долю в структуре продаж Компании занимают нарезные нефтегазовые трубы, отгружаемые потребителям в 85 странах мира. ТМК поставляет продукцию в сочетании с широким комплексом сервисных услуг по термообработке, нанесению защитных покрытий, нарезке прецизионных соединений, складированию и ремонту труб.

Технология прямой закалки

Ruukki удостоилась Finnish Engineering Award

Тимур Шишкин

Компания Ruukki удостоена награды Finnish Engineering Award за свою технологию прямой закалки, обеспечивающую энергоэффективность в производстве специальных и высокопрочных сталей. Среди организаторов этой ежегодной премии — трудовая организация Academic Engineers and Architects in Finland — TEK и Tekniska Foreningen i Finland — TFIF. Денежная премия команде разработчиков составила 25 000. Среди награжденных — отец и сын Рейо и Томми Лииматайнен и Микко Хемилля, причастные к созданию технологии прямой закалки. Эта награда стала признанием заслуг как изобретателей, так и всей команды, принимавшей участие в реализации данной технологии.

«Прямая закалка — уникальный прорыв в производстве высокопрочных марок стали. Для изобретателей и команды, принимавшей участие в реализации проекта, эта награда стала достойным признанием их кропотливой работы. Разработчики, специалисты по производству и продажам все это время работали над проектом в тесном сотрудничестве. Специалисты по производству приложили максимум усилий в период испытаний нового продукта. Департамент продаж, в свою очередь, сыграл ключевую роль в поиске клиентов для пилотных продаж. Это было крайне непростой задачей, так как продукт не имел аналогов на рынке. На протяжении всего проекта мы видели командную работу в лучших ее проявлениях», — сказал Питер Сандвик, вице-президент по специальным проектам компании Ruukki.

Метод прямой закалки, разработанный в начале 2000-х годов, можно без преувеличе-



ния назвать одним из важнейших достижений в сталелитейной промышленности. Этот метод положен в основу энергоэффективного производства высокопрочной стали Ruukki Optim и износостойкой стали Ruukki Raex. В процессе производства горячекатаная сталь температурой около 900°C подвергается быстрому охлаждению до температуры окружающей среды непосредственно после прокатки. При этом удается достичь экономии энергии из-за пропуска стадии повторного подогрева.

Использование высокопрочной стали позволяет клиентам создавать энергосберегающие продукты, другими словами, конструкции, способные поднимать и перевозить больше, а значит — экономить топливо. Более прочная сталь позволяет сохранять уровень полезной нагрузки транспортных средств, однако, общий вес груза и транспортного средства при этом будет меньше. Для заказчиков экономия на весе при перевозках большегрузными автомобилями достигает 20-30%. Кроме

того, в дополнении к экономии топлива полезную нагрузку можно увеличить на 4-7%.

Высокопрочная сталь обычно применяется для изготовления подъемно-транспортного оборудования и мобильной техники. Износостойкие марки стали служат для изготовления землеройной и карьерной техники. Уменьшение веса металла в данном случае означает, что машины смогут поднимать или перевозить более тяжелые грузы, потребляя при этом меньше топлива.

«Нам удалось стимулировать спрос на новую продукцию и расширить бизнес, охватив новые для нас рынки, среди которых Китай, Южная Америка, Австралия и ЮАР», — добавил Питер Сандвик.

В России многие производители подъемно-транспортного оборудования, карьерной техники и др. также используют высокопрочные и износостойкие стали, поскольку они позволяют создавать конкурентоспособную продукцию.

«Благодаря такому методу производственного процесса, как прямая закалка, специа-

листам Ruukki удается улучшить плоскостность листа стали и получить прекрасное качество поверхности. Таким образом, конечный потребитель экономит средства при осуществлении чистовой обработки своей продукции. Использование современных высококачественных материалов и технологий дает возможность выйти на новый уровень производства и качества готовой продукции. Это повышает конкурентоспособность компании Ruukki на российском рынке», — говорит Игорь Фролов, директор по продажам Ruukki Metals в России.

СПРАВКА «ПЕ»:

Ruukki является европейским поставщиком компонентов, систем и комплексных решений из металла для строительства и машиностроения. Ruukki работает в 30 странах мира, ее персонал насчитывает 1800 человек. В 2011 году оборот составил 2,8 млрд евро.

13-16 ноября 2012
Москва, ВВЦ, пав. 69, 75

В рамках 18-й Международной промышленной выставки
Металл-Экспо'2012

Международная выставка оборудования и технологий для металлургии и металлообработки

МеталлургМаш'2012

При покупке выставки: тел./факс: +7 (495) 734 99 66
www.metal-expo.ru

Исключительный информационный партнер: специализированный журнал «Металлообработка и строительство»

МИРОВЫЕ ДОСТИЖЕНИЯ

«Зеленые» технологии

ОАО «РЖД» улучшает экологию Балтики

На станции Выборг Октябрьской железной дороги (филиал ОАО «РЖД») введены в эксплуатацию очистные сооружения, построенные с использованием инновационных «зеленых» технологий. Это один из стратегически важных шагов ОАО «РЖД» в сторону улучшения экологической ситуации в Балтийском море

По словам Виктора Черкасова, начальника Управления охраны труда, промышленной безопасности и экологического контроля ОАО «РЖД», проект реализован на станции Выборг Октябрьской железной дороги в рамках программы «Обеспечение экологической безопасности», осуществляемой ОАО «РЖД». До запуска очистного комплекса сточные хозяйственно-бытовые, промышленно-ливневые и талые воды от предприятий Выборгского железнодорожного узла поступали в бухту Радуга без специальной очистки через общесплавную систему канализации. Это, в свою очередь, вело к повышению уровня загрязнения Финского залива и, соответственно, акватории Балтийского моря нефтепродуктами, жирорастворимыми веществами, нитратами, фосфатами, сульфатами, хлоридами и различными бытовыми загрязнениями. Предполагается, что запуск системы очистки сточных вод на станции Выборг значительно снизит уровень загрязнения бухты Радуга Финского залива и поможет

соблюдать установленные законодательством Российской Федерации нормы экологической безопасности, а также требования Хельсинской Конвенции по защите морской среды района Балтийского моря.

Проект на железнодорожной станции Выборг начал реализовываться еще в 2004 году, когда ООО «Транскостимул» разработало проектную документацию строительства очистных сооружений. Для осуществления проекта были выбраны блочно-модульные водоочистные комплексы «УКОС-БИО-100» и «УКОС-Д-20», разработанные Научно-инженерным центром «ПО-

ТЕНЦИАЛ-2». Данные системы уже использовались на Октябрьской, Северной и Красной железных дорогах и отличались высокой степенью очистки от особенно тяжелых нефтяных загрязнений и синтетических веществ за счет параллельного применения нескольких видов технологий (механической, физико-химической и биологической).

«Согласно экологической стратегии ОАО «РЖД», впереди еще масса проектов, которые требуют введения очистных сооружений», — отмечает Виктор Черкасов. — До 2015 года мы планируем ликвидировать сброс сточных вод без очистки и снизить сброс не-

достаточно очищенных сточных вод на 35% и минимум на 65% в перспективе до 2030 года. На данный момент мы можем с уверенностью сказать, что достаточно хорошо справляемся с поставленными задачами. Так, по итогам реализации программы «Обеспечение экологической безопасности», только за первые шесть месяцев 2011 года сброс недостаточно очищенных сточных вод, расположенных вблизи предприятий крупнейшего российского перевозчика, сократился на 11,75 тыс. куб. м (3,4%), тогда как ранее уровень сброса загрязненных вод должен был сократиться на 5% за весь 2011 год».



ОАО «РЖД» является лидером российского рынка перевозок и одним из крупнейших транспортных операторов мира. Компания основана в 2003 году со 100% государственным участием и оказывает полный комплекс услуг в сферах: пассажирских и грузовых перевозок, локомотивной тяги, инфраструктуру, ремонта подвижного состава, логистики, научных исследований, опытно-конструкторской и других видов деятель-

ности. ОАО «РЖД» является участником международных проектов по строительству и управлению железными дорогами в Германии, Иране, Ливии, Китае, Финляндии, Армении, Монголии и Северной Корее.

НИЦ «ПОТЕНЦИАЛ-2» специализируется на разработке инновационных технологий, а также производстве оборудования для очистки природных и сточных вод. В портфолио заказов компании находится более

200 реализованных проектов очистных сооружений. Основными клиентами НИЦ «ПОТЕНЦИАЛ-2» выступают такие крупнейшие компании, как ОАО «Газпром», ОАО «РЖД», ФГУП «Росморпорт», Госкорпорация Росатом, ОАО «Лукойл», ОАО «Роснефть» и др. Центр располагает представительствами в Украине и Чехии, а также сотрудничает с партнерами из Швеции, Словакии и Белоруссии.

Технический рекорд

АББ разработала самый мощный в мире трансформатор

Компания АББ, лидер в производстве силового оборудования и технологий для автоматизации, побила рекорд по уровню напряжения постоянного тока, разработав и испытав преобразовательный трансформатор постоянного тока ультравысокого напряжения 1100 кВТ.

Высоковольтная линия постоянного тока между городами Синцзяба и Шанхай в Китае, построенная ранее АББ, стала самой первой и самой протяженной в мире коммерческой линией постоянного тока HVDC на напряжении 800 кВ, мощностью 6400 МВт и длиной более 2000 км. Потенциал нового преобразовательного трансформатора 1100 кВ — обеспечение передачи электроэнергии мощностью более 10000 МВт на расстоянии 3000 км. За счет более высокого уровня напряжения, который обеспечивается технологией HVDC, возможна передача большого объема электроэнергии на тысячи километ-

ров с минимальными потерями. Преобразовательные трансформаторы, выступающие в качестве ключевого элемента преобразовательных подстанций на стороне переменного тока, играют важную роль в передаче электроэнергии по высоковольтным линиям постоянного тока.

При разработке нового трансформатора на напряжение 1100 кВ АББ успешно справилась с технологическими вызовами: большими размерами, сложностью изоляции, включая высоковольтные трансформаторные вводы, неоднородными тепловыми характеристиками.

«Россия — уникальная страна, в которой сочетаются огромные расстояния и грандиозные планы по модернизации электроэнергетики. Технология передачи электроэнергии на большие расстояния на постоянном токе HVDC и UHVDC от компании АББ позволяет снизить потери, улучшить надежность и гибкость работы энергосистемы и увеличить экспортный потенциал нашей страны», — отмечает

Олег Волков, менеджер по маркетингу АББ в России. Созданная на основе технологии HVDC, разработанной компанией АББ более 50 лет назад, технология передачи электроэнергии UHVDC обеспечила колоссальный скачок мощности и производительности за последние два десятилетия. АББ является мировым лидером в области инноваций и технологий передачи электроэнергии на постоянном токе HVDC, реализовавшим более 70 проектов с суммарной пропускной способностью около 60000 МВт в разных странах.

Трансформаторы являются составной частью подстанции и служат для эффективного и безопасного преобразования электроэнергии между различными уровнями напряжения. Линейка трансформаторов АББ включает мощные силовые трансформаторы для систем передачи электроэнергии, сухие и маслонаполненные распределительные трансформаторы, трансформаторы специального назначения, а также сопутствующие услуги и компоненты.

Глушение скважин

«Зиракс» представил новую линейку систем

Роман Щербаков

В рамках 14-й международной выставки «НЕФТЕГАЗ-2012», которая проходила в Москве, компания «Зиракс» представила новую линейку солевых высокочастотных систем глушения углеводородных скважин. Солевые системы глушения «Зиракс» включают в себя как стандартные решения для скважин с небольшой обводненностью, так и модернизированные системы для «щадящего» глушения скважин. Солевые системы «Зиракс» обеспечивают сохранение коллекторских свойств призабойной зоны пласта на длительный срок.

На выставке «Зиракс» также представил синтетический кислотные составы для обработки призабойной зоны пла-

ста и применяемые для освоения скважин после бурения. Кислотные составы «Зиракс» применяются для улучшения нефте- и газоотдачи скважин, снизивших продуктивность, а также для перезапуска скважин после консервации. Так, новый состав Флаксокор 110 (выпускается компанией «Зиракс» по лицензии компании-разработчика ЗАО «Полизкс») в среднем более, чем на 30% повышает эффективность технологии гидравлического разрыва нефтяных пластов. Кислотный состав Зиракс полностью разрушаетгель, который остаётся в пласте после выполнения гидроразрыва, и позволяет повысить планируемый эффект от этой операции.

Объём рынка кислотных обработок в России в настоящее время оценивается в 135 тыс. т кислотных составов или около 7 тыс. обработок скважин. Рост рынка кислотных обработок в силу их экономичнос-

ти и эффективности оценивается экспертами на уровне 15% в год.

Повышенный интерес у профессионалов вызвала презентация технологий глубоконаправленных солянокислотных обработок, решений закачки самоотклоняющихся систем и гидромпульсных обработок призабойной зоны.

Генеральный директор ООО «Зиракс-Нефтесервис» Владимир Тушев отмечает: «На выставке мы провели плодотворные переговоры с представителями российских нефтяных компаний и недропользователями стран СНГ. Партнеры по переговорам проявили высокий интерес к технологиям солянокислотных обработок с гидромпульсным, вибропульсным и ультразвуковым воздействием на пласт, которые позволяют увеличить дебит скважины до 50-75%. За 2011 год объем нефте-сервисных работ, выполненных нашей компанией, вырос в 8 раз».

В рамках «Фарнборо-2012»

Соглашения по развитию программы МС-21

На прошлой неделе в рамках проходившего в Лондоне Международного авиасалона «Фарнборо-2012» российское ОАО «Корпорация «Иркут», являющееся головным исполнителем программы создания семейства самолетов МС-21, заключило ряд соглашений по дальнейшему развитию данной программы. Подписаны документы с Zodiac Aerospace Group, российским «Аэрофлотом» и южноафриканской Denel Aviation.

В первый день работы международного авиасалона «Фарнборо-2012» ряд соглашений и контрактов, предусматривающих расширение сотрудничества в создании самолетов семейства МС-21, подписали президент ОАО «Научно-производственная корпорация «Иркут» Алексей Федоров и президент французской Zodiac Aerospace Group Оливье Зарраути. Подписаны контракты на выполнение опытно-конструкторских работ по системе интерьера и бортового оборудования и на разработку системы первичного распределения электроэнергии. ОАО «Корпорация «Иркут» также подписало соглашения на поставку серийной продукции с компаниями ECE и C&D, входящими в состав Zodiac Aerospace Group.

Сотрудничество с Группой Zodiac Aerospace Group — один из мировых лидеров в области создания салонов пассажирских самолетов «под ключ», а так же один из ключевых поставщиков разнообразного авиационного оборудования. Компания участвует во всех значимых в мире гражданских авиационных программах, при этом делает ставку на наиболее перспективные из них. Крупнейшим проектом Zodiac Aerospace в России является участие в программе лайнера МС-21. Вместе с тем, компания планирует расширить свое присутствие в стране и, возможно, стать подрядчиком российского Министерства обороны.



Исторический момент подписания документа о сотрудничестве

В тот же день было подписано соглашение между ОАО «Корпорация «Иркут» и ОАО «Аэрофлот — российские авиалинии» о сотрудничестве в построении системы послепродажного обслуживания самолетов МС-21. Главная цель формирования этой системы — снижение эксплуатационных расходов и повышение надежности эксплуатации МС-21. Документ носит многоплановый характер и, в частности, предусматривает: формирование эксплуатационных требований к МС-21; разработку программы послепродажной поддержки воздушного судна, отвечающей лучшей рыночной практике; оказание содействия в разработке системы планового технического обслуживания воздушных судов МС-21; организацию в пределах Московского авиаузла склада совместно-

го использования запасных частей и расходных материалов; создание регионального центра технического обслуживания и ремонта МС-21 на базе Центра технического обслуживания и ремонта воздушных судов ОАО «Аэрофлот»; формирование центра подготовки авиационного персонала (ЦПАП) ОАО «Аэ-

рофлот»; организацию процесса ввода в эксплуатацию первых воздушных судов МС-21; доработку воздушного судна, если потребуется.

На следующий день, 10 июля, президент ОАО «Корпорация «Иркут» Алексей Федоров и генеральный директор компании Denel Aviation Микаэль Л. Клобе подписали Соглашение о сотрудничестве, предусматривающее совместную деятельность по продвижению в страны Южной Африки продукции Корпорации «Иркут»: пассажирских МС-21 и учебно-тренировочных самолетов, а также создание на базе Denel Aviation сервисного центра по их ремонту и обслуживанию и развитие в дальнейшем промышленной кооперации.

Denel Aviation входит в группу компаний Denel — крупнейшего производителя оборонной техники в Южной Африке, который также занимается разработками в области военной воздушно-космической техники. Denel Aviation является ведущим разработчиком узлов и агрегатов летательных аппаратов в Южно-Африканском регионе и компании, производящей собственные воздушные суда и запчасти к ним. Осуществляет логистическую поддержку авиатехники на территории Африканского континента. Давно и плодотворно сотрудничает с множеством мировых производителей: Eurocopter, Lockheed Martin, SAAB, Agusta Westland, BAC, Airbus.

ОАО «Научно-производственная корпорация «Иркут» (ОАО «Корпорация «Иркут») входит в число лидеров российского авиационного сектора. На долю компании приходится свыше 15% экспорта российского вооружения. Портфель заказов Корпорации «Иркут» по состоянию на начало июня 2012 года составляет около \$7 млрд. Выручка компании в 2011 году превысила \$1,6 млрд (по МСФО). Ее основу составляет экспорт многоцелевых истребителей типа Су-30МК и с 2011 года — учебно-боевых самолетов Як-130. Корпорация в качестве головного исполнителя активно работает над реализацией основного перспективного проекта авиационной промышленности России в сегменте гражданской авиации — созданием семейства ближне-среднемагистральных самолетов МС-21.

В одном из ближайших номеров «Промышленный еженедельник» расскажет подробно об участии российских предприятий в Международном авиасалоне «Фарнборо-2012».

Renault Trucks: в России и шире

Укрепляя присутствие компании на мировом рынке

Компания Renault Trucks расширяет территорию работы представительств компании. Только за последние месяцы открылось более 20 новых дилерских и сервисных центров в Европе (Германия, Польша, Чехия, Испания, Италия и Россия). Компания также намерена расширить свое присутствие в Африке (Алжир, Ангола), на Ближнем Востоке (Ирак), Азии (Ливия) и в Латинской Америке (Перу). Кроме того, Renault Trucks уже запустила несколько конкурсов в рамках 100-летия бренда на дорогах России.

Дилерская сеть Renault Trucks развивается в Польше: в 2012 открылись два новых представительства, в восточной части страны и недалеко от столицы. В Чешской республике бренд представлен центром CSAD Turnov, который открыл послепродажное обслуживание в конце ноября 2011. В Германии открылись 4 новых сервисных центра, в Испании — семь. Новый центр и три представительства открыты в Италии, улучшена работа в Африке, готовятся к открытию два центра в Анголе, компания активизируется в Ираке.

В декабре прошлого года Renault Trucks договорился с импортером Ruptco об эксклюзивной продаже автомобилей в Ливане. Эта страна



является перспективным рынком для компании Renault Trucks. Французский производитель продал 33 автомобилей компании Averda в этом году, одной из крупнейших перера-

батывающих компаний в стране, которая получит ещё 17 новых грузовиков Renault Trucks в течение года. Так же французский производитель наконечто организует деятель-

ность в Южной Америке, на фоне проходящих в 2012 году гонок ралли Дакар в Перу, чтобы открыть первый магазин в этой стране.

В России на данный момент представительства Renault Trucks в основном сосредоточены вблизи следующих регионов: Москва и Санкт-Петербург. Два новых дилера (на севере и на юге Санкт-Петербурга) укрепляют присутствие компании в регионе. Успех модели Renault Kerax, которая отлично подходит для работы в экстремальных погодных условиях нашей страны, будет нуждаться в поддержке: открытие двух новых сервисных станций в Сибири в этом году обеспечат её как нельзя лучше.

Российское представительство компании продолжает развиваться не только за счёт расширения сети сервисных центров. В этом году Renault Trucks начали активное продвижение в социальных сетях. С прошлого года компания представлена в микроблоге Twitter, а в феврале 2012 была создана официальная страница Renault Trucks, представляющая интересы компании на территории России, Белоруссии, Казахстана, Украины, Грузии, Азербайджана и Армении в социальной сети Facebook, транслирующей свежие новости и публикации о компании, а также актуальную информацию о рынке коммерческого транспорта, российских дорогах, бензине.

ПРОМЫШЛЕННЫЙ
УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ:
ООО «Редакция газеты «Промышленный еженедельник».
Издана зарегистрировано в Министерстве Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовой информации.

П/И № 77-12380 от 19.04.2002 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя П/И № 77-14566 от 07.02.2003 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя П/И № Ф77-19251 от 23.12.2004 г. в Федеральной службе по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия.

Генеральный директор, главный редактор Валерий Стольников
Заместители главного редактора Елена Стольникова Дмитрий Кожеников
Директор по развитию Дмитрий Минаков
Региональный директор Наталья Можаяева
Дизайн и верстка Роман Кураев, Елена Кураева
Руководитель по надзору за соблюдением коммерческой службы Александр Лобачев

Логистика ЗАО «Истгалф-Трансавто»
Представитель в Северной Америке: Виктория Яковлева (Банкувер, Канада); vki@telus.net Tel.: (1-604)-805-5979
Распространяется по подписке, по прямой рассылке и на профессиональных мероприятиях. Подписаться на «Промышленный еженедельник» можно в лю-

бом отделении связи РФ и СНГ по каталогам «Роспечать» и «Пресса России»: индекс для инд. подписчиков — 45774, для предприятий и организаций — 83475; по каталогу «Почта России»: индекс для инд. подписчиков — 10887, индекс для предприятий и организаций — 10888. На газету также можно подписаться через «Интер-Почту».

Адрес для корреспонденции: 123104, Москва, а/я 29
Тел. редакции: (495) 729-3977, 778-1447, 499-194-1033 (факс)
www.promweekly.ru
doc@promweekly.ru, re-gazeta@inbox.ru
Над номером работали: А.Рыкова, А.Глуховская, А.Коптев, В.Тихомиров, Е.Львова, Ю.Соколова, Д.Теперев.

Использованы материалы информгентств и интернет-изданий.
Номер подписан 16.07.2012
Отпечатано в типографии ОАО «ИД «Красная звезда» 123007, г. Москва, Хорошевское шоссе, 38
www.redstarph.ru
Номер заказа 2763
Тираж 40000 экз.