

В НОМЕРЕ:

НОВОСТИ

2-3

Памяти авиаконструктора

Три грани аббревиатуры «МИГ»

стр. 2

Новые фонды

«РВК» инвестирует около 19 млрд руб.

стр. 2

Ипотека для науки

ЦАГИ и Росэнергобанк: полезный опыт

стр. 2

Столичные наработки

Грани продовольственной безопасности

стр. 3

Евро перспективы

Высокие возможности для российских компаний

стр. 3

СТРАТЕГИИ

4-5

Мировой шанс

Итоги HANNOVER MESSSE 2012

стр. 4

Генные технологии

Без чего не выжить родному хозяйству

стр. 5

Надо фильтровать

Биржевые мифы и легенды

стр. 5

Высший пилотаж

Новая стратегия для клиентов

стр. 5

Новое производство

«АВТОВАЗ» приступил к Nissan

стр. 5

Своя ставка

Льготы по Приказному

стр. 5

АКТУАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА

6

Единые решения

Готовность к ЧП и авариям

стр. 6

Точка отсчета

Планы работы ведущей компании

стр. 6

В стиле замка

Необычная по дизайну мини-ТЭЦ

стр. 6

ПОДРОБНОСТИ

8

Оптимизация по-человечески

Научить работников «болеть душой» за дело

стр. 8

Бренд в помощь

G-Drive Racing: успехи в трудной гонке

стр. 8

Современный офис

Эстетические изыски от банкиров

стр. 8

ВАЖНАЯ ТЕМА

Российский фонд прямых инвестиций (РФПИ) и консорциум ведущих международных инвесторов запускают проект по инвестированию в акции готовящихся к IPO в России крупных компаний. В консорциум войдут BlackRock Investment Management (UK) Limited, Templeton Asset Management Ltd. и Европейская группа по работе над особыми ситуациями банка Goldman Sachs European Special Situations Group. Консорциум создается для инвестиций в российские компании с годовой выручкой более \$500 млн, планирующие разместить свои акции на площадке ММВБ-РТС в ближайшие 6-18 месяцев. Решение об инвестировании в каждом случае в рамках программы будет приниматься соинвесторами отдельно по своему усмотрению. Программа будет помогать российским компаниям на важнейшем этапе привлечения капитала. Инициатива откроет для инвесторов привлекательный и все более важный сегмент российского рынка. Кроме того, Кувейтский инвестиционный фонд вложит в РФПИ \$500 млн.

Бизнес почти виден

Ситуация в индустрии нефтяных отходов меняется к лучшему

Влас Рязанов,
директор информационного
департамента ЗАО «Креон»

Масштабному внедрению современных технологий переработки нефтяных и нефтехимических отходов в России прежде всего мешает не последовательность государства и излишняя экологическая толерантность зарубежных контрагентов нефтяных компаний. Такой вывод сделали участники прошедшей в Москве международной конференции Creon «Нефтяные и нефтехимические Отходы 2012». Спонсором мероприятия стал холдинг Renaissance Heavy Industries. Форум прошел при поддержке организации «Деловая Россия».

В приветственном слове к аудитории генеральный директор Creon Санджар Тургунов отметил, что ситуация в индустрии обращения с нефтяными отходами меняется к лучшему. Высшие чиновники страны обратили внимание на проблему и готовы активнее принуждать нефтяные компании заниматься ее решением. При этом важно обойтись без традиционных «перегибов», которые могут случиться при излишнем рвении некомпетентных чиновников.

Руководитель энергетического отдела «Гринпис Россия» Владимир Чупров рассказал о деятельности организации в сфере контроля над нефтяным загрязнением и утилизацией нефтеотходов. Основными источниками загрязнения являются добыча, транспортировка и перегрузка нефти. Ежегодно в России случается 28 тыс. порывов трубопроводов, причем это число растет, хотя добыча нефти стабилизируется. Основной причиной разливов нефти являются старые трубопроводы, средний возраст которых неуклонно растет. Данные об объемах нефтеразливов нет, докладчик оценил их в несколько миллионов тонн нефти ежегодно. Оценка сделана на основе загрязнения северных рек, которые ежегодно выносятся в океан около полумиллиона тонн нефти.

Для обнаружения разливов организация использует спут-

никовые снимки, проводит полевые проверки и вертолетные облеты месторождений и трубопроводов, однако определять разливы нефти диаметром менее 100 м затруднительно. Кроме того, ежегодно «Гринпис» обследует 60 разливов нефти и амбаров хранения нефтеотходов, проверяя качество рекультивации нарушен-



Нефтяники все активнее идут по пути к безотходному производству

ных земель. Результаты проверок неутешительны — лишь каждый десятый объект имеет качественную рекультивацию, в половине случаев восстановительные мероприятия фактически не проведены. Для исправления ситуации г-н Чупров предложил вернуться к практике обязательного экологического страхования и включать соответствующие требования в лицензионные соглашения, или хотя бы создать специальный фонд ликвидации последствий разливов.

Однако государство вместо этого пока придерживается тактики точечного давления на нефтяников. Что же касается новых шельфовых проектов, то докладчик не считает их реализацию целесообразной и считает эти инициативы, стоимостью более полумиллиарда долларов, политически мотивированными. Представители

государственного экологического надзора Росприроднадзора Михаил Мартыненко сделал доклад о текущем состоянии нормативного регулирования обращения с нефтяными и нефтехимическими отходами. По его словам, до сих пор в законодательстве отсутствует понятие шламового амбара и, как следствие, не

предъявляются строгие требования к таким объектам. Не ведется прогнозирование техногенного риска на существующих трубопроводах, вызывая вопросы и система учета числа аварий и инцидентов, поскольку нефтяные компании, если на то нет законных требований, предпочитают скрывать информацию о них. Отдельной проблемой являются неуследованные хранилища отходов, к которым новые владельцы нефтяных активов формально не имеют отноше-

ния и потому неохотно занимаются их утилизацией. Эксперт отдела оперативного мониторинга компании «ИТЦ Сканэкс» Наталья Евтушенко рассказала о спутниковом мониторинге и моделировании разливов нефтепродуктов на море. Спутниковый мониторинг позволяет обнаружить загрязнения нефтью и нефтепродуктами, установить источники загрязнения, обеспечить информационную поддержку на морских акваториях, определять положение судов, отследить аварийные суда и суда, теряющие бедствие, а также потенциальные нефтегазовые структуры. Компания специализируется на разработке и внедрении малогабаритных станций приема космической информации, распространении космических изображений, а также разработке и применении программного обеспечения для их приема, хранения и обработки.

Кроме того, оборудование компании позволяет зафиксировать чрезвычайные ситуации на суше и при работах на континентальном шельфе. Так, недавняя авария на месторождении им. Трещина в Ненецком автономном округе, по оценкам центра, нанесла ущерб территории площадью около 42 тыс. кв. м; а мониторинг аварии танкера «Григорий Бутров» в Каспийском море показал плеченочные загрязнения, вероятно вызванные остатками топлива и масла из затопленного машинного отделения танкера. Старший инженер направления тематической обработки данных дистанционного зондирования земли (ДЗЗ) компании «Совзонд» Олег Сизов рассказал, что для мониторинга нефтешламных амбаров, полигонов переработки нефтешлама, а также выявления нефтяных разливов фирма применяет оптико-электронные спутники ДЗЗ, которые позволяют делать снимки разрешением до 0,5 м на пиксель.

Вице-президент по научно-исследовательской деятельности Kebabk Response Technologies Рубен Мхитаров сделал анализ причин существования проблемы нефтешлама.

(Окончание на стр. 3)

«Умная» навигация

Intel займется в «Сколково» разработками

Дочерняя компания корпорации Intel «Интел Софтвр», официально получившая 20 июня статус резидента инновационного центра «Сколково», объявила о планах по созданию в иннограде собственного центра НИОКР. Первым проектом компании в «Сколково» станет «Разработка интеллектуальной автомобильной системы с поддержкой сервисов ЭРА ГЛОНАСС на базе открытой программной платформы».

Вице-президент группы программных продуктов и сервисов Intel и генеральный директор отдела продуктов для разработчиков программного обеспечения Уильям Сэвидж рассказал о проекте, который был одобрен независимой экспертной комиссией и утвержден Фондом «Сколково». По его словам, предложенная платформа разработана с учетом требований автомобильной индустрии на базе совместимой с Tizen операционной системы с открытым кодом, которая принята в качестве стандарта альянсом автопроизводителей GENIVI.

В рамках проекта разрабатывается программно-аппаратное решение, локализованное для российского рынка и включающее интеграцию как с инфраструктурными сервисами (такими как ЭРА ГЛОНАСС), так и с дополнительными функциями, позволяющими повысить уровень комфорта и безопасности интеллектуального автомобиля за счет новейших систем мониторинга и контроля параметров устройств. Подобные решения позволяют перейти на качественно новый уровень бортовых вычислительных систем автомобилей, которые предлагают как водителю, так и пассажирам более высокий класс сервиса. В Intel уверены, что дальнейший переход к массовому производству и применению стандартных комплектующих сделают такие устрой-

ства привлекательными и для российских автопроизводителей. Единобразие архитектуры платформ для дома, офиса и автомобиля позволит быстрее интегрировать компьютеры и приложения с автомобильными системами. «Intel — один из ключевых, стратегических партнеров Фонда «Сколково». Международный опыт, передовые технологии и разработки компании известны и по праву занимают лидирующие позиции в мировой ИТ-индустрии. Сегодня знаменательный день, когда мы можем объявить о новом качестве взаимодействия с нашим партнером: дочерняя компания Intel Software LLC получила статус резидента Фонда «Сколково», — отметил Конор Ленхан, вице-президент Фонда «Сколково» по работе с международными партнерами.

«Мы надеемся, что участие Intel в проекте «Сколково» будет способствовать конвертации российской науки в бизнес, поможет укрепить связи между индустрией и наукой, а также наладить взаимодействие между ИТ компаниями для успешного развития инновационной экономики в России», — в свою очередь отметил Камил Исаяев, генеральный директор по исследованиям и разработкам Intel в России.

Разработка программного обеспечения является приоритетным направлением деятельности Intel в России. Среди ключевых задач в области информационных технологий основными являются высокопроизводительные вычисления, графика и коммуникационные технологии, включая разработку мультимедийных систем для автомобилей. Для реализации данных проектов будут подключены более 700 инженеров-программистов научно-исследовательских центров Москвы, Нижнего Новгорода, Санкт-Петербурга и Новосибирска. Intel планирует активно привлекать российских инженеров.

Сбор-утиль

В Государственной Думе РФ состоялось заседание Комитета по промышленности под председательством первого зампреда комитета, первого вице-президента Союза машиностроителей России Владимира Гутенева. Один из вопросов повестки дня касался внесения изменений в Федеральный закон «Об отходах производства и потребления» и другие законодательные акты РФ в части обеспечения безопасной утилизации отдельных видов колесных транспортных средств. В документе должна появиться новая статья, регулирующая правоотношения по утилизации автомобилей, утративших свои потребительские свойства и вышедших из эксплуатации.

Разработчики законопроекта предложили механизм обеспечения утилизации автотранспорта, при котором реализуется принцип «ответственности производителя» за продукцию. Он направлен на снижение техногенной нагрузки на окружающую среду и субсидирование утилизационной отрасли. Утилизационные сборы предполагается взимать при выпуске новых, а также бывших в употреблении автомобилей. Подчеркивается, что нагрузка по утилизации полностью ляжет на производителей и импортеров, т.е. будет закладываться в стоимость машин. И только в случаях импорта единичных транспортных средств сбор будет уплачиваться физическим лицом.

По предварительным подсчетам Министерства промышленности и торговли и Министерства экономического развития РФ, сбор за новую легковую машину должен составить 20-45 тыс. руб., за грузовую — в зависимости от категории — от 150 до 400 тыс. руб. К подержанным машинам будут применены повышающие коэффициенты.

Владимир Гутенев, комментируя законопроект, отметил, что «введение утилизационных сборов затронет каждого из нас. С одной стороны, сборы поставят жесткие препоны перед подержанной техникой — той, которая несет угрозу безопасности дорожного движения и экологической ситуации в стране. С другой — эта мера будет способствовать сохранению рабочих мест не только в автомобильной промышленности, но и в многочисленных предприятиях, являющихся производителями компонентов».

«Вхождение России в ВТО предполагает значительное упрощение и удешевление доступа зарубежной автомобильной колесной техники на российский рынок. Проникновение в страну подержанных автомобилей не только из Европы, но и из Юго-Восточной Азии, представляет собой угрозу для экологической обстановки в мегаполисах, поскольку более 50-ти процентов ввозимых подержанных машин не отвечают стандарту ни Евро-0, ни Евро-1, и для соблюдения безопасности при их эксплуатации», — подчеркнул Гутенев. — Но первое и важнейшее значение рассматриваемого законопроекта — это защита отечественных производителей. К ним мы относим не только исконно российские компании, но и те почти 20 крупнейших мировых брендов, которые с разной степенью локализации на территории России успешно производят и реализуют рекордно, по крайней мере, для Европы, количество автомобилей. На них также распространяются преференции, которые позволяют или брать на себя ответственность по дальнейшей самостоятельной утилизации выпускаемых автомобилей, или в централизованном порядке решать этот вопрос на этапе выпуска машин».

СОВРЕМЕННЫЙ ПРОМЫШЛЕННЫЙ ДИЗАЙН во всех его воплощениях

Подготовка и издание книг, буклетов, проспектов

Разработка и доработка корпоративного стиля

Дизайн тары и упаковок

Корпоративная и презентационная полиграфия

Выставочные стенды, корпоративная экспозиция

Организация, оформление и проведение выставок, форумов, презентаций

Оформление и защита промышленных образцов

Плакаты, транспаранты, наглядная агитация

Ребрендинг «под ключ»

Редакция «Промышленного еженедельника» совместно с Лабораторией промышленного дизайна «Промо-дизайн», опираясь на многолетний опыт работы в области промышленности и энергетики, предлагают широкий круг услуг по разработке и реализации заказов и проектов в области промышленного дизайна.

Разработка концепций и предложений — бесплатно!

+7-985-766-3923
doc@promweekly.ru



В Москве открыта памятная доска в честь выдающегося авиаконструктора XX века



Презентован «Справочник по Российской Федерации для итальянских предпринимателей»

«Промышленный еженедельник» на льготных условиях публикует:

- Годовые отчеты
- Материалы к собраниям акционеров
- Решения и постановления собраний акционеров, заседаний президиумов, конференций и т.д.
- Объявления о существенных фактах
- Объявления о конкурсах и тендерах
- Обращения к акционерам, инвесторам, партнерам
- Поздравления

+7(495)778-18-05, 778-14-47

«Глобальная энергия»

На ПМЭФ вручили международную премию

На площадке Петербургского международного экономического форума состоялась торжественная церемония награждения лауреатов Международной энергетической премии «Глобальная энергия» 2012. В этом году премии удостоены российские академики Борис Каторгин и Валерий Костюк, а также ученый в области химических технологий из Великобритании, член команды Альберта Горы, получившей в 2007 году Нобелевскую премию Родней Джон Аллам. Вручил премию ответственный секретарь Правительственной комиссии по вопросам топливно-энергетического комплекса президент ОАО НК «Роснефть» Игорь Сечин.

«Мне выпала честь от имени президента вручить сегодня эту награду. Премия вручается в десятый раз. За это время лауреатами стали 27 ученых со всего мира, — подчеркнул в приветственной речи Игорь Сечин. — Это свидетельствует, в частности, о том, что замысел премии оказался весьма плодотворным. На протяжении награды были удостоены действительно значимые проекты и выдающиеся авторы этих работ».

От лица премьер-министра Дэвида Кэмерона лауреатов премии поздравил посол Великобритании в России Тим Барроу: «Работа по повышению энергоэффективности чрезвычайно важна для устойчивости мировой экономики и нашего будущего, и я с надеждой ожидаю продолжения сотрудничества между Россией и Великобританией по глобальным вопросам, включая энергетику и климатическую безопасность».

«Связь, навигация, телевидение и радиовещание, исследования Солнца, планет и Галактики в целом — все это получило новые возможности благодаря созданию высокоскоростных энергоэффективных и надежных ракетных двигателей, разработке уникальных технологий, — отметил в своем выступлении лауреат премии, академик Борис Каторгин. — Я благодарю научное сообщество и членов Международного комитета по присуждению премии «Глобальная энергия», присудивших мне столь высокую научную награду. И, конечно, я хочу отдать должное родному коллективу НПО «Энергомаш», благодаря которому я здесь».

Лауреат премии, академик Валерий Костюк в ходе церемонии награждения отметил, что отрасль продолжает развиваться и имеет большие перспективы, как в космонавтике, так и в энергетике. «Достаточно назвать недавно запущенные спутник «Радиоэлектроника», космический грузовой и подготовленный к старту европейский проект — ракетополет «Вега». Надеюсь, что наши исследования и разработки способствовали этим событиям, — сказал Валерий Костюк. — Мне очень хочется верить, что партнерство государства и науки, о котором Президент России Владимир Владимирович Путин говорил в своем первом Указе и на Общем собрании Российской академии наук, придаст новый импульс научным исследованиям, а Российская наука снова будет играть выдающуюся роль в мире».

Родней Джон Аллам отметил в своей речи необходимость развития энергетических технологий, оказывающих минимальное вредное влияние на атмосферу. «Существующие экологически чистые энерготехнологии слишком дороги. Нам нужно новые высокоэффективные энергосистемы, производящие более дешевую энергию», заметил Родней Джон Аллам.

Все лауреаты 2012 года отмечены за значимые результаты в сфере совершенствования работы ракетных двигателей. Академик Борис Каторгин удостоен премии за создание ракетных двигателей на криогенном топливе и окислителе. Решения, предложенные ученым, позволяют повысить надежность работы космических систем при высоких энергетических параметрах. Академик Валерий Костюк отмечен за создание семейств двигателей разной мощности, работающих на криогенных газах и жидкостях и использующих высокотемпературную сверхпроводимость. Благодаря разработкам Валерия Костюка могут быть существенно сокращены потери энергии в двигательных системах. Известный ученый из Великобритании Родней Джон Аллам последние 20 лет занимается развитием новых энергетических систем на базе криогенных технологий. Именно заслуги ученого в области новых процессов и оборудования для производства газов и криогенных жидкостей, а также создание технологий применения этих газов и были отмечены Международным комитетом по присуждению премии «Глобальная энергия».

На площадке ПМЭФ лауреаты премии «Глобальная энергия» встретились с президентом РФ Владимиром Путиным в рамках закрытого саммита энергетических компаний «Технологические инновации и изменения на мировых энергетических рынках».

«Мы прекрасно понимаем, как важны такие действительно революционные решения. Они способны привести к настоящему прорыву в обеспечении энергобезопасности всего человечества, повысить благосостояние миллионов людей, открыть новые перспективы в освоении космоса, реализации других масштабных программ и проектов. Поздравляю лауреатов с заслуженными наградами. И от всей души желаю вам новых успехов, новых научных открытий, — сказал на встрече Президент Владимир Путин. — Хочу подчеркнуть, Россия будет и дальше поддерживать фундаментальные исследования и прикладные разработки. Видим в этом ключевое условие глобального лидерства в сфере энергетики, развития и коренной модернизации российского ТЭК. Эта отрасль призвана стать не только источником ресурсов, но и генератором современных рабочих мест, должна задавать мощный спрос на новые технологии, инновационные решения, на «умные инвестиции».

«Развитие энергетической промышленности, разработка новых месторождений, в том числе Арктических, создает основу для промышленного и экономического развития страны. Хочу отметить, что Президент очень хорошо владеет информацией о состоянии современной энергетики. При таком государственном подходе можно ожидать больших успехов», — подчеркнул академик Борис Каторгин.

Памяти конструктора

Три грани аббревиатуры «МиГ»

Валерий Родиков

В полдень 20 июня 2012 в Москве на доме 17 по Беговой улице была торжественно открыта мемориальная доска советскому авиаконструктору Михаилу Иосифовичу Гуревичу. Его имя увековечено в аббревиатуре «МиГ»: Микоян и Гуревич.

Одна родственница Гуревича, присутствовавшая на церемонии, рассказала мне, что когда впервые услышала про самолеты «МиГ», то подумала, что они называются так в честь Михаила Иосифовича Гуревича. Но потом поняла, что права лишь наполовину. И хотя первым в аббревиатуре, стоит Микоян, роль Гуревича в тандеме, отнюдь, не вторая, а скорее первая. Во всяком случае, в первые годы. Право же, не называть самолеты МиГ. А если не по алфавиту и творческому вкладу, то названию марки — весьма удачно, как и самолеты, носившие и носящие это имя. МиГ, по словарю, это мгновение. Что значит для летчика мгновение — это высокая скорость. При слове «миг» невольно в мгновение ока возникает зрительный образ стремительного истребителя. Официально аб-



бревиатура «МиГ» впервые появилась в приказе НКАП №704 от 9 декабря 1940 года. Согласно этому приказу истребитель «И-200» т получил официальное название — «МиГ-1». Прошли годы. Не стало Микояна, а потом и Гуревича и «МиГ» стали трактовать по-иному, без персоналий — «МИГ», именно как стремительность машин, носящих это

имя. Вот такая универсальная аббревиатура. Как говорят, все возвращается на круги своя. И сегодня в РСК «МиГ» аббревиатура трактуется изначально: Микоян и Гуревич.

Мемориальную доску установили на левой половине дома, хотя Гуревич жил с 1942 года в правой части в квартире 48. В 1974-1975 годах родственники разменяли квартиру и

Михаил Иосифович уехал к ним в Ленинград, где в 1976 году умер. Скульптор мемориальной доски — Карен Саркисов. Установить мемориальную доску в Москве — проблема, на решение которой уходят годы. Но заместителю генерального директора РСК «МиГ» по работе с персоналом Марине Касьяновой удалось уложиться менее чем в два года.

Бизнес-справочник

Книга для итальянских партнеров и инвесторов

В Посольстве Италии прошла презентация книги «Справочник по Российской Федерации для итальянских предпринимателей» — вслед за аналогичными презентациями в Риме и Милане. Среди участников — замминистра юстиции РФ Юрий Любимов, замруководителя ФНС Алексей Оверчук, вице-президент ТПП РФ Александр Захаров, президент GIM-Unimpresa Витторио Торрембини, директор по институциональным отношениям Indesit Газзано Казалайна.

Более чем восьмистраничное издание подготовлено Посольством Италии при содействии Института внешней торговли Италии (Агентства по продвижению итальянских предприятий за рубежом), Итало-Российской торговой палаты, Всеобщей итальянской конфедерации промышленников (Confindustria), Специального агентства Торгово-промышленной палаты в Милане по развитию международной деятельности (Promos), Ассоциации итальянских предпринимателей в России (GIM-Unimpresa), компании KPMG и адвокатской конторы Pavia & Ansaldo, а также при поддержке многочисленных государственных и частных спонсоров. Книга предоставляет актуаль-



ные экономические данные, информацию по деятельности ведомств, учреждений, предприятий, банков, по предостав-

ляемым органами власти РФ льготам, а также подробную справку по российскому торговому законодательству.

Ипотека для науки

ЦАГИ и Росэнергобанк: новые возможности

В Москве подписаны два соглашения о сотрудничестве между ФГУП «Центральный аэрогидродинамический институт имени Н.Е. Жуковского» и Коммерческий банк «Росэнергобанк» (ЗАО). В рамках соглашения ФГУП «ЦАГИ» будет сотрудничать с КБ «Росэнергобанк» (ЗАО) по основным направлениям традиционного банковского обслуживания: финансирование текущей деятельности института, развитие системы расчетов, финансирование инвестиционных проектов, а также программ, направленных на развитие института, в том числе корпоративной программы ипотечного кредитования работников ФГУП «ЦАГИ».

Соглашения предусматривают предоставление банком ипотечных кредитов работникам института на специальных условиях, что стало важным шагом в реализации развиваемых в ЦАГИ социальных программ, одной из которых является программа улучшения жилищных условий работников института, направленная на закрепление квалифицированных кадров и привлечение молодых специалистов.

В результате реализации данной программы правом получения ипотечного кредита на специальных условиях могут воспользоваться сотрудники, проработавшие в институте не менее 2-х лет. Сроки предоставления кредита могут варьироваться от 3 до 15 лет или до наступления 65-летнего возраста. Размер первоначального взноса от 10% до 70% стоимости жилья. Ипотека в КБ «Росэнергобанк» (ЗАО) будет привлекательной для работ-

ников также и за счет низкой процентной ставки. В случае расторжения трудового договора процентная ставка повышается. ФГУП «ЦАГИ», со своей стороны, подтверждает финансовую стабильность и платежеспособность работников института, позволяющую принять и исполнить свои обязательства перед банком по кредитному договору. Воспользоваться данной программой работники института смогут уже в текущем году.

Борис Алёшин, генеральный директор ЦАГИ, комментирует: «Последние несколько лет мы уделяем особое внимание развитию социальных программ, направленных на создание благоприятных условий для закрепления квалифицированных кадров и привлечения молодых специалистов. Решение острой для отрасли кадровой проблемы является одной из наших приоритетных задач. Корпоративная программа ипотечного кредитования работников обеспечивает современный системный подход предприятия к решению жилищных проблем сотрудников, поскольку она распространяется на все категории работников. Это позволяет принципиально изменить существующую систему улучшения жилищных условий, предоставляя такую возможность широкому кругу работников одновременно. В свою очередь, приобретение жилья посредством ипотечного кредитования стало вполне реальным и «популярным» для работников института благодаря тому, что за последние несколько лет уровень оплаты труда работников существенно вырос и является одним из самых высоких в отрасли на сегодняшний день, а также соответствует рыночному уровню зарплат в нашем регионе. Сотрудничество ФГУП

«ЦАГИ» с одним из ведущих российских банков — КБ «Росэнергобанк» (ЗАО) — в данном направлении является важным этапом в деятельности наших организаций и будет способствовать развитию и укреплению взаимовыгодных отношений и совместной реализации перспективных проектов».

В свою очередь Константин Шварц, председатель правления Росэнергобанка, отметил: «Росэнергобанк сегодня — это стабильный финансовый институт государственного масштаба, предоставляющий своим клиентам широкий спектр услуг и активно участвующий в развитии экономики страны. Сотрудничество с ФГУП «ЦАГИ» как одним из ведущих и крупнейших научно-исследовательских институтов авиационной отрасли является важным шагом в реализации стратегии развития Банка, направленной на его динамичный рост, активное расширение видов деятельности и клиентской базы, оказания финансовых услуг для крупнейших предприятий ведущих отраслей промышленности».

Разработка и реализация системы корпоративного ипотечного кредитования работников одного из крупнейших научных центров — интересный проект для нашего банка, в рамках которого мы постараемся учесть отраслевые особенности и специфику института. Репутация и опыт банка, приобретенные за годы работы с крупнейшими предприятиями ТЭК и государственными структурами, позволяют предоставлять нашим клиентам банковские продукты самого высокого качества и надежности, поэтому мы уверены, что реализация данной программы будет успешной и полезной для обеих сторон».



ЦИТАТА НЕДЕЛИ

Владимир Путин, Президент Российской Федерации

«Необходимы неотложные скоординированные действия для расчистки и оздоровления глобальных финансов, их жёсткая привязка к фундаментальным показателям реального сектора экономики. При этом справедливо и обоснованно ставить вопрос об усилении роли так называемых развивающихся стран и так называемых новых экономических держав в выработке и принятии шагов, определяющих характер глобального экономического порядка».

Новые фонды

«РВК» инвестирует 19 млрд руб.

Юлия Данчина

В пресс-центре РИА Новости состоялась пресс-конференция на тему «РВК начинает отбор управляющих компаний для создания новых венчурных фондов: важные подробности». Об основных параметрах и критериях отбора управляющих компаний (генеральных партнеров) новых диверсифицированных венчурных фондов и специализированных отраслевых (кластерных) фондов рассказали генеральный директор и председатель правления ОАО «РВК» Игорь Агамирзян и директор департамента инвестиций, член правления ОАО «РВК» Ян Рязанцев. Модератором пресс-конференции выступил руководитель службы по связям общественностью ОАО «РВК» Роман Косячков.

«Для достижения долгосрочных целей, предусмотренных Стратегией развития ОАО «РВК», необходимо расширение финансовых возможностей венчурного рынка, — отмечает Игорь Агамирзян, генеральный директор и председатель правления ОАО «РВК». — Это возможно осуществить путем инициации создания определенного числа новых частных государственных венчурных фондов, в гораздо большей мере использующих накопленные в мире знания и опыт. Это позволит решить и проблему повышения профессионального уровня инвестиционных управляющих через выявление и стимулирование наиболее успешных команд, а также через привлечение иностранных специалистов и инвесторов».

Создание новых фондов будет происходить на основе принятых во всем мире стандартов, что подразумевает тщательную проверку претендентов, изучение их предыдущего опыта управления венчурными фондами и их способности успешно провести процедуру «фандрайзинга» на конкурентных российском и международном рынках. Управляющие компании (генеральные партнеры) должны обладать умением пользоваться самыми лучшими практиками создания и выращивания успешных международных технологических компаний, а также быть готовыми использовать современные организационно-правовые формы для создания венчурных фондов. В частности, важным новшеством для российского венчурного рынка станет использование при создании новых венчурных фондов РВК новой организационно-правовой формы «инвестиционное товарищество», которая на данный момент еще никак не использовалась (Федеральный закон № 335-ФЗ «Об инвестиционном товариществе» вступил в силу с 1 января 2012 года).

Отбор управляющих компаний (генеральных партнеров) будет проводиться с учетом приоритетов Инвестиционной политики ОАО «РВК». Также будет учитываться оценка общей информации об управляющей компании (генеральном партнере), совокупный опыт и показатели команды на венчурном рынке, опыт зарубежных и российских управляющих в команде, история ее деятельности. При проведении анализа поступивших заявок специально созданная Рабочая группа и сотрудники ОАО «РВК» будут руководствоваться необходимостью получения экономического эффекта от деятельности портфельных компаний по развитию технологического рынка Российской Федерации.

Деятельность по созданию новых фондов будет вестись в тесном взаимодействии с институтами развития и крупнейшими корпорациями России и других стран. Возможность инвестировать определенную часть средств фондов в зарубежные компании позволит управляющим компаниям (генеральным партнерам) активно встраивать российские компании в мировые технологические цепочки, инвестурия в комплементарные активы за рубежом. Такая возможность является крайне важной для привлечения иностранных инвестиций и профессиональных управляющих, способных максимально использовать потенциал мирового рынка для выращивания портфельных компаний.

Максимальный размер вложений ОАО «РВК» в диверсифицированные венчурные фонды (фонды посевных инвестиций и фонды ранней стадии) в 2012 году составит 12 млрд руб. Объем средств, обязательства о передаче которых будут переданы ОАО «РВК» в 2012 году с целью формирования капитала фондов посевных инвестиций составит до 5 млрд руб., фондов ранней стадии — до 7 млрд руб. Объем инвестиций ОАО «РВК» в специализированные (кластерные) фонды в области технологий, сопутствующим ядерным технологиям, в 2012 году составит до 1 млрд руб., в фонды альтернативной энергетики и энергосбережения — до 2 млрд руб., в фонды авиакосмических технологий — до 2 млрд руб., в фонды интеллектуальных систем управления — до 2 млрд руб.

«Размеры фондов должны отражать оценку готовности соответствующего сектора генерировать качественный поток проектов, а также степень применимости масштабируемых (венчурных) бизнес-моделей в секторе», — отметил Ян Рязанцев, директор департамента инвестиций ОАО «РВК». — Планируя новые масштабные инвестиции, РВК предлагает рынку современные правила игры, соответствующие ожиданиям наиболее профессиональных венчурных инвесторов и управляющих. Гибкие и прозрачные критерии инвестирования позволяют рассчитывать на широкий поток заявок претендентов. Кроме того, реализована возможность создания целой сети небольших — от 90 млн до 1 млрд руб. — фондов посевных инвестиций, что поможет решить проблему стартового капитала для инноваторов. Создание же крупных специализированных фондов призвано разогреть интерес частного бизнеса к приоритетным для России технологическим секторам».

Ян Рязанцев также рассказал о внесении изменений в положение «О порядке отбора управляющих компаний для передачи им в доверительное управление денежных средств открытого акционерного общества «РВК». Ознакомьтесь с Положением можно на сайте РВК в разделе «О компании» — «Основные документы». Выписки из соответствующего протокола заседания Совета директоров ОАО «РВК», а также значения критериев, применяемых ОАО «РВК» для выбора управляющих компаний, генеральных партнеров и венчурных фондов под их управлением с целью формирования капитала новых фондов можно посмотреть на сайте РВК в разделе «О компании» — «Основные документы».

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



Вопросы национальной продуктовой безопасности и независимости



Германия предоставляет российским компаниям хорошие возможности по выходу на евторынки

Столичный опыт

Продовольственная безопасность: гарантии и перспективы

Елена Барашева,
пресс-служба МТПП

Проблемы обеспечения продовольственной безопасности города Москвы были обсуждены на конференции, организованной Общественным советом города Москвы, Департаментом торговли и услуг города Москвы и Московской торгово-промышленной палатой. В конференции приняли участие руководители законодательных и исполнительных органов государственной власти федерального уровня и регионального уровня, контролирующих и надзорных органов города Москвы и представители регионов России, бизнес-сообщества, заинтересованных городских организаций, руководители оптовых и розничных предприятий, СМИ. От имени организаторов участников конференции приветствовали: председатель Общественного совета города Москвы Владимир Долгих, заместитель мэра Москвы по вопросам экономической политики Андрей Шаронов и президент Московской ТПП Леонид Говоров.



порядка 33 т продовольствия, в перспективе к 2016 году ежегодное потребление продовольствия приблизится к 12,5 млн т; для Москвы обеспечение продовольственной безопасности носит особый характер, так как город полностью зависит от поставок продовольствия; социально-экономический дисбаланс между высоко и низко доходными категориями граждан в Москве оценивается в 28 раз, в то время как в странах Евросоюза доходность различных групп населения различается только в 8 раз.

В силу этих причин городские власти рассматривают создание такой комплексной системы продовольственной безопасности, которая обеспечивала бы свободный доступ к достаточному количеству безопасной продовольственной продукции всем категориям граждан. При этом Андрей Шаронов отметил, что невозможно решить проблему лишь путем создания продовольственных запасов. Нужна эффективная система распределения продовольственных ресурсов, наличие развитой торговой инфраструктуры, комплексная система мониторинга рынка, эффективные меры предотвращения рисков продовольственной безопасности, включая продовольственную помощь малоимущему населению.

Обозначенные задачи легли в основу Концепции продовольственной безопасности города Москвы.

В своем выступлении президент Московской ТПП Леонид Говоров акцентировал внимание на основных направлениях решения задачи обеспечения продовольственной безопасности города, к которым отнес: совершенствование нормативной базы, регламентирующей требования к качеству продовольственной продукции; развитие системы государственного и общественного контроля качества продовольствия, в том числе особо тщательного контроля качества детского и школьного питания; существование развитой инфраструктуры торговли, а именно: создание современного модернизированного оптового звена, обеспечивающего гарантированный сбыт и свободный доступ качественной отечественной сельхозпродукции на московский рынок; увеличение сети розничной торговли, включая развитие мелкорозничного сектора, как неотъемлемого элемента свободного рынка торговли; развитие арматурной торговли и сельскохозяйственных рынков; исключение элементов монополизации, ограничение административного ресурса; внедрение системы эффективной социальной продовольственной помощи.

Президент МТПП подчеркнул, что именно качество продовольствия является одним из важнейших критериев продовольственной безопасности. В настоящее время Леонид Говоров считает необходимым совершенствовать систему стандартов и регламентов, нацеленную на обеспечение продукции высокого качества и на борьбу с низкокачественными подделками — контрафактом. «Пора решать вопрос об организации полноценной торговой инспекции, занимающейся вопросами качества продаваемой продукции и выявлением нарушений правил торговли», — заявил президент Московской ТПП, а также предложил внести в Московскую городскую думу вопрос о разработке и принятии закона города Москвы об административной ответственности торговых предприятий за продажу и хранение опасных для здоровья потребителей продуктов питания, в том числе с истекшим сроком хранения.

Для оценки качества продовольственной продукции Леонид Говоров предлагает привлечь независимые экспертные компании. По мнению главы МТПП, сегодня нужно активно внедрять систему добровольной сертификации качества продукции и услуг, в этом процессе важная роль может быть отведена общественным предпри-

мательским объединениям, включая МТПП. «Внедрение системы управления качеством продовольствия на основе принципов ХАСПП — важнейший инструмент развития рыночной конкуренции», — подчеркнул Леонид Говоров, добавив, что задача повышения конкурентоспособности отечественных производителей — одна из важнейших задач государства в условиях членства России в ВТО — должна находиться в приоритете продовольственной политики города.

Заместитель руководителя департамента торговли и услуг города Москвы Дмитрий Краснов представил основные направления обеспечения продовольственной безопасности города Москвы, вошедшие в Концепцию продовольственной безопасности столицы.

Важной составляющей продовольственной безопасности является изучение и анализ рынка продовольствия во взаимосвязи с социально-экономическими показателями уровня жизни городского населения. Так, в целях развития комплексной городской информационно-аналитической системы продовольственной безопасности правительство Москвы инициировало работу по созданию расчетного комплекса оценки, прогнозирования и определения минимально допустимых уровней наличия основных видов продовольствия в товаропроводящей сети города. На текущий момент определен функционал и формируется задание на построение комплексной системы мониторинга состояния продовольственной безопасности города с использованием порядка 200 показателей.

Одной из самых существенных проблем продовольственной безопасности Москвы была названа неразвитость торговой инфраструктуры, отсутствие критериев и нормативов, определяющих ее развитие в целях создания комфортной, удобной для жителей среды обитания. Дмитрий Краснов сообщил, что в рамках «Концепции развития розничной и оптовой торговли», разработанной в Департаменте в 2011 году, определен целевой показатель обеспеченности торговыми площадями до 2016 года — 1200 кв. м на 1000 жителей.

Евро перспективы

Возможности для российских ИТ-компаний

В Москве прошла конференция CNews «ИКТ-бизнес в Германии: возможности для российских компаний», на которой представители немецких предпринимателей объяснили, почему у российских ИТ-компаний есть все шансы для успешной работы на европейском рынке.

По данным Российской германской внешнеторговой палаты, в 2011 году взаимный товарооборот России и Германии достиг 75 млрд евро, из которых на долю продуктов и услуг в сфере ИКТ пришлось порядка 11%. Председатель палаты Михаэль Хармс заявил на конференции CNews «ИКТ-бизнес в Германии: возможности для российских компаний», что это очень хороший показатель и он больше, чем у Китая.

Российских ИТ-компаний, работающих в Германии, пока не слишком много. Деятельность подавляющего большинства из них связана с разработкой или услугами в области ПО. Например, на немецком рынке работает «Лаборатория Касперского», Abby, Luxoft, Reksol. Из российских производителей «железа» в Германии представлены «Т-Платформы». Представители немецких организаций считают, что в Германии у российских компаний есть значительные перспективы для развития бизнеса в сфере ИТ, и они могут конкурировать с местными игроками. Исполнительный директор немецкого агентства внешнеэкономической деятельности Germany Trade&Invest Михаэль Пфайффер полагает, что это связано с открытостью немецкого рынка к новым технологиям.

«Если технология действительно инновационная, для рынка по большому счету не имеет значения, откуда она родом, клиент готов пробовать новые высокотехнологичные продукты», — уверен г-н Пфайффер. Аналогичной точки зрения придерживается Хайнц Пауль Бонн, вице-президент федеральной ассоциации информационной экономики, телекоммуникации и новых средств коммуникации Vitkom: по его словам, местный рынок с интересом воспринимает новые высокотех-

нологии, а факт их происхождения из России, как правило, воспринимается достаточно позитивно. В этом плане европейский рынок несколько отличается от американского, считает Сергей Шлоттхауэр, основатель немецкой компании Сунаррго, контроль в которой в конце 2011 г. приобрела российская компания InfoWatch. Переименованная в EgoSecure, недавно его компания вышла на российский рынок.

Если ИТ-рынок в Европе готов принимать новых игроков, то выйти на рынок США гораздо сложнее, поскольку в большинстве ИТ-секторов он

ожидается рост на уровне 1,6%. В числе преимуществ Германии как бизнес-площадки в целом немецкие эксперты отмечают ее территориальное расположение. «Географический центр Европы находится в Германии, что обеспечивает быстрый и простой выход и на другие европейские рынки», — говорит Пфайффер.

К привлекательным характеристикам Германии как бизнес-площадки немцы также относят нормативно-правовую базу страны. По данным специалиста Germany Trade&Invest Кристины Шен, коммерческая деятельность в стране в целом

не регулируется нормами, которые ограничивали бы повседневную деятельность компаний, а в отношении основания компании между немцами и иностранцами гражданами различий в законодательстве нет. «Учредить предприятие в Германии может кто угодно, независимо от гражданства или места проживания», — говорит она. Размер налогового бремени от региона к региону в Германии может варьироваться: в некоторых из них налог на прибыль составляет 22,83%, а в среднем по стране находится на уровне 29,83%, приводит данные представитель Germany Trade&Invest.

не регулируется нормами, которые ограничивали бы повседневную деятельность компаний, а в отношении основания компании между немцами и иностранцами гражданами различий в законодательстве нет. «Учредить предприятие в Германии может кто угодно, независимо от гражданства или места проживания», — говорит она. Размер налогового бремени от региона к региону в Германии может варьироваться: в некоторых из них налог на прибыль составляет 22,83%, а в среднем по стране находится на уровне 29,83%, приводит данные представитель Germany Trade&Invest.



достаточно прочно поделен между крупнейшими игроками, и шансы новичка влиться в него крайне малы, отмечает Шлоттхауэр.

Еще одной причиной, по которой вести бизнес в Германии зарубежным ИТ-компаниям выгодно, Михаэль Пфайффер называет то, что немецкий ИТ-рынок — крупнейший в Европе. В 2011 году его оборот составил порядка 151 млрд евро, приводит данные Хайнц Пауль Бонн из Vitkom. Правда, поскольку это зрелый рынок, его рост не настолько бурный как в развивающихся регионах. В прошлом году, по данным представителя Vitkom, он вы-

не регулируется нормами, которые ограничивали бы повседневную деятельность компаний, а в отношении основания компании между немцами и иностранцами гражданами различий в законодательстве нет. «Учредить предприятие в Германии может кто угодно, независимо от гражданства или места проживания», — говорит она. Размер налогового бремени от региона к региону в Германии может варьироваться: в некоторых из них налог на прибыль составляет 22,83%, а в среднем по стране находится на уровне 29,83%, приводит данные представитель Germany Trade&Invest.

Бизнес почти виден

(Окончание. Начало на стр. 1)

Эксперт видит главную проблему в несовершенстве действующего законодательства. Власти, ужесточив требования к надзорным органам, тем самым обостряют конфликтную ситуацию, а деньги, которые платятся за нарушение экологических стандартов, не используются по назначению для улучшения экологической обстановки. Однако в регионах существуют положительные примеры, когда компания-виновник аварий выделяет деньги на модернизацию собственного производства и одновременно ликвидирует накопленные предшественниками запасы нефтешламов.

Говоря о технико-экономическом анализе существующих технологий их переработки, г-н Мхитаров подчеркнул, что при выборе технологий обычно учитываются стоимость, производительность, соответствие принципам НДТ (наилучшие доступные технологии), полифункциональность, экономическая эффективность, привлекательность для инвесторов, мобильность, соответствие экологическим требованиям и производственная безопасность. В своей презентации эксперт сравнил технологии и методы переработки нефтешламов и ремедиации грунтов. В частности, самым экологически чистым оказывается метод биоремедиации, дешевой отличает метод складирования, простота оборудования сопровождается химический, механический методы и метод обезвреживания. Докладчик раскрыл информацию относительно стоимости переработки 1 куб. м нефтешламов и нефтешламов на мини-заводе компании Kebab RT, которая составляет \$110.

Инженер отдела охраны окружающей среды компании «Танек» Ильяр Нурумухаметов рассказал об организации системы обращения с нефтепродуктами отходами на одноименном комплексе нефтеперерабатывающих и нефтехимических заводов. Эксперт сообщил, что площадь полигона, оборудованного противодиффузионным экраном из HDPE геомембраны, составляет 8 га. Использование подобной технологии обеспечивает экологическую безопасность объекта. Кроме того, полигоны для размещения отходов 2-3 класса опасности оборудованы легкорастворимыми ангарами, которые исключают попадание атмосферных осадков, а также устройством мониторинга грунтовых вод.

Генеральный директор компании «Турмалин» Михаил Востриков рассказал о циклонных дожигателях (инсинераторах) для уничтожения нефтяных и нефтехимических отходов на месторождениях. Докладчик отметил, что к проблеме нефтеотходов с недавних пор

добавилась проблема эффективной утилизации ПНГ. Ресурсы этого сырья дают серьезные преимущества использованию инсинераторов перед технологиями глубокой переработки нефтеотходов, поскольку ПНГ выступает в качестве фактически бесплатного топлива. Нередко нефтяные компании просят дополнить инсинератор котлом, чтобы обогревать емкости с нефтью. Инсинераторы уничтожают промышленные отходы, отходы НПЗ, нефтешламы, нефтесборочные сорбенты, буровые шламы на водной основе, ПНГ, отпарной газ, газовые конденсаты, бензины, этиленгликоли, СОЖ, отработанные масла и прочее.

Г-н Востриков отметил, что все установки поставлены компанией только «под ключ». Советник генерального директора фирмы «Безопасные технологии» Семен Стопель рассказал об оборудовании для термического обезвреживания (сжигания) нефтяных и нефтехимических отходов, которое предлагает компания. Аналогичные установки работают на 48 объектах в России, в том числе на компрессорных станциях «Газпрома», где топливом для них служат технологические метанол и этиленгликоль.

Ведущий специалист отдела IMO компании Flottweg Алексей Белоусов рассказал собравшимся о технологиях обезвреживания и обезсоливания, которые предлагает компания для работы с различными мессями, в том числе отходами нефтедобычи и нефтепереработки. Трехфазные трикантеры компании позволяют разделять смесь на твердую часть, нефть и воду. В типичном нефтешламе их содержание составляет 12%, 35% и 52% соответственно. Остаток разделения, кек, может перерабатываться отдельно. Фирма имеет богатый опыт работы в Казахстане, где были ликвидированы шламовые амбары, оставшиеся с советских времен. Большое количество заказов Flottweg получает из Западной Сибири. Для нефтебаз и нефтеперерабатывающих заводов компания предлагает технологии очистки застарелых загрязненных резервуаров.

Аналогичные услуги оказывает клиентам группа компаний «Миррико», об оборудовании и деятельности которой участникам мероприятия рассказал ведущий специалист по продвижению Николай Гурбуз. Очистка резервуаров производится с помощью гидропушки, которая струей под давлением 20 бар разбивает шламы практически любой толщины и возраста. Далее на трикантер смесь разделяется на твердую фазу, воду и нефтяную фракцию. В результате объемы нефтешламов, которые необходимо направлять на полигоны утилизации, сокращаются в 10-12 раз. Используемые компанией комплексы мобиль-

ны и могут использоваться на нескольких объектах одновременно. Недостатком системы является сложность работы при температурах ниже минус 15 градусов. Генеральный директор НПО «Декантер» Алексей Агеев представил собравшимся оборудование для осушки буровых растворов, которое позволяет принципиально отказаться от классических нефтяных амбаров. По словам докладчика, наибольший интерес к подобным комплексам проявляют молодые нефтесервисные компании.

Наиболее оригинальный подход к использованию нефтеотходов предложила генеральный директор фирмы «Литос» Елена Шербакова. По ее словам, эффективная переработка отходов возможна путем комбинации продуктов, которые получаются из различного сырья. Компания перерабатывает наряду с нефтяными отходами, отходы лакокрасочного производства и другое сырье. Товарной продукцией являются нефтепродукты, электрическая и тепловая энергия и строительные материалы. В качестве примера г-жа Шербакова привела кек кислых гудронов, который при смешении с торфом образует топливо, не уступающее по калорийности каменному углю. Однако для полномасштабного внедрения технологий комбинированной переработки отходов необходимо их большое количество, тогда как для предприятия, вполне логично, стремятся уменьшению их объемов.

Директор департамента углеводородного сырья Среоп Анастас Гапунок считает, что для коренного изменения ситуации в индустрии переработки нефтеотходов государству следует перейти от точечных и стихийных акций к комплексной и взвешенной программе действий. Она должна включать в себя систему экологического мониторинга и аудита накопленного ущерба, количества и объемов шламовых амбаров, сроков обязательной утилизации и штрафов за невыполнение предписаний. Образцом может служить государственное регулирование индустрии попутного нефтяного газа, которое уже дает результат.

Глава компании Среоп Фарес Кильдзе добавляет, что точкой отсчета новой жизни отрасли станет ситуация, когда недропользователи и операторы сами, до определенного срока будут заявлять о разливах нефти и других чрезвычайных экологических ситуациях. Дальнейшими шагами в развитии индустрии станут принятие системы законодательного определения обязательных мер и технологий по очистке территорий и обезвреживанию нефтяных отходов и появится комплекс поощрений для экологически ответственных компаний и прогрессирующей штрафов для «двоичников».

Авиационная столица России

Германия - стратегический партнер МАТФ-2012

МЕЖДУНАРОДНЫЙ КОНГРЕСС В РАМКАХ МАТФ 2012

Ульяновск, а/п «Восточный»

23-24 августа

Главное авиационное событие года!

Среди основных тем Конгресса:

- Авиация России и вызовы глобализации
- Перспективы развития авиации после вступления в ВТО
- Международный опыт кластерной экономики в авиации
- Региональные авиалереевские и аэропортовая деятельность
- Государственно-частное партнерство как инструмент развития авиации
- Тенденции и вызовы мирового рынка грузовых авиалереевских и многие другие.
- Цепочки поставщиков в авиации
- Профессионалы авиации

В Конгрессе примут участие: официальные представители органов власти, топ-менеджмент авиационной отрасли, деловые бизнес-сообщества и ассоциации, представители международных организаций, специалисты и консультанты, научные работники, журналисты профильных, региональных, общероссийских и зарубежных СМИ.

А также: Международная выставка, экскурсия на авиапредприятие региона, встречи в формате B2B, статическая экспозиция воздушных судов и многое другое.

Регистрация участников на сайте: www.ul-avia.com

Справки об участии: +7 (8422) 282 267 (номер бесплатный), contact@ul-avia.com

ЛУЧШЕЕ ИЗ ЛУЧШЕГО

Мировой шанс

Позитивные итоги HANNOVER MESSE 2012 дают надежду на российский прорыв

Валерий Стольников,
Ганновер — Москва

Прошедшее после триумфального завершения HANNOVER MESSE 2012 небольшое время только подтвердило два ключевых тезиса. Первый: Ганновер не просто сохранил, но и серьезно упрочил свои позиции крупнейшей и ведущей международной площадки промышленных инноваций. Второй: для России идея выступить страной-партнером следующей HANNOVER MESSE (2013 год, 08-12 апреля) является исключительно плодотворной и перспективной. Форум этого года показал, насколько здорово можно использовать ганноверскую площадку для продвижения собственных идей и товаров, поиска партнеров, обеспечения себе достойного места на мировом рынке технологий. Китай, выступивший в этом году страной-партнером HANNOVER MESSE, в полной мере использовал предоставленные историческим форумом-лидером возможности, представив свое лучшее и получив понимание о том, что самого лучшего мировая индустрия предоставит не только сегодня, но и завтра. Успех HANNOVER MESSE 2012 — мостик возможностей для российских предприятий, которые в 2013 году получают реальный шанс совершить как технологический, так и маркетинговый прорыв, используя благоприятную (хотя и кризисную) обстановку и дополнительные «партнерские» опции HANNOVER MESSE 2013. Хочется верить, что на этот раз мы окажемся не глупее китайцев...

Успехи на фоне кризиса

При всем том, что разговоры о кризисе зоны евро и по сути продолжающемся глобальном финансовом кризисе никак не проходят, статистически и содержательно HANNOVER MESSE 2012 продемонстрировал уверенное движение мировой индустрии вперед и вверх. Общий вывод можно сделать следующий: человечество знает, как ему развиваться, и у него есть достаточный запас экологически выверенных и энергетически щадящих технологий, переход на которые даст возможность не ожидать катастрофы цивилизационного истощения. Это радует, и радует гораздо больше прозрачность стабильности на биржах любого вида любых валют.

Бесценный опыт HANNOVER MESSE еще и в том, что год от года он убедительно демонстрирует: технологии важнее инвестиций. Наверное, и поэтому тоже на эту «выставку выставок» в Ганновер каждый год слетается столько потенциальных инвесторов, что, как говорится, ступить некуда. Потому что здесь им реально есть во что инвестировать. Здесь определяются наиболее стратегически выверенные инвестиции — инвестиции в будущее.

Итак, по статистике. В HANNOVER MESSE 2012 приняла участие свыше 5 тыс. компаний и предприятий из 69 стран мира практически со всех обитаемых континентов. Общая площадь выставки составила в этом году 172 тыс. кв. м. Выставку посетили более 220 тыс. специалистов из самых разных стран. «Увеличение роста участников из-за рубежа и высокая степень доверия экспонентов — все это привело к успеху в этом году», — прокомментировал итоги Доктор Вольфрам фон Фрич, председатель правления Deutsche Messe. Воистину, ни одно межотраслевое промышленное начинание в мире не может похвастаться столь весомым успехом у профессиональной аудитории. Это надо ценить.

Ганноверский смотр ведущих достижений и технологий в ключевых отраслях мировой экономики по всем показателям стал очередным свидетельством нацеленности мировой индустрии на инновации, экологичность и энергоэффективность в широком понимании. Присутствие практически всех ведущих мировых промышлен-

ных производителей по тематике восьми крупнейших международных выставок, проходивших под единым брендом HANNOVER MESSE 2012, в очередной раз доказывает, что ганноверская площадка является не только главной ареной представления отраслевых достижений, но и наиболее оптимальным площадком для выхода на международные рынки. В этом году это с блеском использовали китайские участники: представленные на выставке более 600 компаний из Поднебесной отработали себе емкий и бесценный капитал дальнейшего продвижения на мировые рынки.

Надо сказать, что кризисный контекст и его суровое опровержение становится для HANNOVER MESSE ситуацией достаточно привычной. Так, прошлогодняя HANNOVER MESSE 2011 проходила в немалой степени с оглядкой на сокращающийся мировой кризис. И успехи выставки тогда стали наглядным и весомым доказательством выздоровления производственного сектора мировой экономики. Более того: результаты HANNOVER MESSE 2011 оказались лучшими за предыдущие десять лет как в количественном (в выставке участвовало больше 6500 предприятий из 65 стран), так и в качественном аспектах, окончательно закрепив за Ганновером звание важнейшего в мире события в области технологий.

Председатель правления компании «Дойче Messe AG» д-р Вольфрам фон Фрич тогда отмечал: «Мировая индустрия получила в Ганновере исключительно мощный прилив сил. HANNOVER MESSE превзошла все ожидания, представив широкой международной профессиональной общественности более пяти тысяч инноваций и выступив в роли мощной платформы по трансферу ноу-хау и технологий». Напомним, что главной темой HANNOVER MESSE 2011 стала «Smart Efficiency», которая нашла свое воплощение в экспозициях, дискуссиях и форумах. В рамках выставки в 2011 году прошло больше 60 форумов, и при этом посетителей



было в среднем на 30% больше, чем раньше».

Продолжение рекордов

HANNOVER MESSE 2012 включала восемь ведущих отраслевых международных выставок, а также мощную параллельную деловую и форумную программы. В совокупности это явилось практически беспрецедентным инновационным действием, привлечением как участников, так и профессиональных посетителей практически из всех регионов мира. Пять апрельских дней этого года (впрочем, как и каждый год, когда проходит HANNOVER MESSE) мировая индустрия была сфокусирована на изучение представленного в Ганновере, где через анализ разработок и дискуссий можно было с максимальной точностью определить, какими именно ключевыми тенденциями определяются сегодняшний и завтрашний дни развития международных рынков и отраслей.

Среди многочисленных тем, традиционно представляемых на HANNOVER MESSE,

одной из центральных в этом году стала тема автоматизации в различных ее аспектах. Одна из крупнейших по объемам (в этом году экспозиции, связанные с тематикой автоматизации различных отраслей индустрии, заняли восемь выставочных павильонов), эта тематика подробно и глубоко представила современные проблемы и возможные варианты их технологических решений.

Особого внимания заслуживали на выставке различные версии комплексной автоматизации как отдельных производственных линий, так и предприятий в целом, а также новшества в области мехатроники и робототехники, усовершенствованные системы электронных модулей управления и т.д. В Ганновере



были широко представлены новейшие производственные роботы, автоматические системы очистки для транспортных систем и многое другое.

Одним из наиболее широко представленных блоков на HANNOVER MESSE 2011 традиционно выступала энергетика. Не стал исключением и этот год. Были представлены сотни новейших инновационных разработок как в области традиционных энергетических

в российской столице многих проблем мегаполисов оказалось хорошо востребован в мире.

Уникальная экоклатформа

Еще одной изюминкой этого года стала IndustrialGreenTec. Это уникальная платформа промышленных экотехнологий. Главными темами IndustrialGreenTec стали предложения для промышленности, включая замкнутые циклы в индустрии, утилизацию отходов, очистку воды и воздуха, для применения по всей цепочке создания стоимости в промышленности. Все это проходило под общим девизом «Промышленность для промышленности».

Следует отметить, что в этом году тема «зеленых» или экологических технологий

«Зеленые технологии являются жизнеспособной бизнес-моделью, развивающейся по всему миру. Промышленность получает решения, необходимые для запуска в производство. «Зеленые технологии» можно перевести в более высокорентабельную отрасль», — заявил фон Фрич. Интерес посетителей к «зеленым технологиям» был достаточно высоким, что подтверждается тем, что почти каждый четвертый из гостей ярмарки посетил стенд «IndustrialGreenTec».

Один из дней HANNOVER MESSE 2012 с одобрения организаторов был посвящен глобальным мегатрендам в энергетических и экологических технологиях, мобильности и урбанизации. «Новая тематика, обозначенная HANNOVER MESSE за последние

год стал в немалой степени «прорывным» и помог открыть Ганновер для российских участников. Глава представительства Deutsche Messe AG для России и стран СНГ Ирина Вайсхаар комментирует: «Реальное российское участие в выставке HANNOVER MESSE с каждым годом увеличивается. Главным образом, за счет деловых посетителей, которые приезжают в Ганновер познакомиться с действительно лучшими в мире инновациями и технологиями. А сокращение числа экспонентов из России объясняется объективными экономическими причинами. Но все понимают, что преодолеть посткризисный негатив можно только опираясь на самое передовое, самое лучшее и новое, которое концентрировано представлено как раз в Ганновере».

Уже немало российских компаний приезжают в Ганновер из года в год, чтобы получить полезную информацию, себя показать. Постоянно появляются и новые, что примагнивается, примеривает свои возможности. Я верю, что и в этом году HANNOVER MESSE будет очень полезной для российских участников и их партнеров из других стран. Уверена, что год от года российских компаний-экспонентов на HANNOVER MESSE будет все больше. В том числе потому, что деловые контакты и связи, полученные в Ганновере, помогут предприятиям успешно развиваться и преодолевать кризисные сложности».

Отвечая на вопрос «Промышленного еженедельника» о том, что в ситуации кризиса кто-то может начать экономить на выставках, г-жа Вайсхаар сказала:



выступила в качестве своеобразного лейтмотива всей HANNOVER MESSE 2012. Организаторы считают, что именно эти технологии станут ключевым направлением развития промышленности и экономики в целом на планете уже в ближайшем будущем. И чтобы предприятиям оставаться конкурентоспособными в долгосрочной перспективе, их продукция должна прежде всего отвечать экологическим требованиям. В этом аспекте уникальность HANNOVER MESSE 2012 состоит еще и в том, что позволила получить беспрецедентно полный обзор всех последних экологических индустриальных разработок в ключевых отраслях экономики. Инновационные экотехнологии были представлены практически во всех экспозициях HANNOVER MESSE — от автоматизации до энергетики.

«Производители понимают, что только объединение эффективности и экологичности способно обеспечить создание конкурентоспособной и перспективной продукции», — считает Вольфрам фон Фрич. По его словам, HANNOVER MESSE 2012 представила полный спектр экологических технологий по всем основным индустриальным цепочкам создания ценности. При этом было представлено и достаточно традиционное понимание экологических направлений развития, прежде всего речь об утилизации и рециркуляции отходов, технологиях защиты воды, земли и воздуха, применение возобновляемых источников энергии и материалов и т.д.

Акцентируясь на основной теме «greenintelligence», HANNOVER MESSE 2012 подчеркнула три важных момента:

«Безусловно, кризис глубоко затронул экономику всех стран, и многие компании были вынуждены пересмотреть свою политику. Но никто из ведущих производителей не стал экономить на маркетинге, на участии в ведущих выставках, на деловой информации. Все понимают: преодолеть кризис и выйти на путь успешного развития в состоянии изоляции — невозможно. Компании ищут другие пути экономики. Потому что, если в тяжелое время сократить бюджеты на продвижение товаров, на посещение выставок, то можно добиться только одного — отстать от рынка. Именно на выставках можно получить ценную информацию, найти более выгодных поставщиков, познакомиться с новейшими разработками, расширить диапазон потенциального спроса на свою продукцию... Когда ситуация сложная, тем более преступно сидеть сложа руки. Нужно, наоборот, проявлять максимальную активность, чтобы не просто выжить, а начать наращивать бизнес».

Опросы передовых предприятий показывают, что многие экономят на чем-то другом в пользу HANNOVER MESSE. Потому что это действительно международный смотр. Это своего рода промышленные Олимпийские игры, в которых просто нельзя не участвовать. И здесь очень четко — опять же, как на Олимпийских играх — выявляется, кто есть кто.

Если страна считает себя спортивной державой, то как она может не быть представленной на Олимпийских играх? То же самое и в промышленности: если страна претендует на статус высокоразвитой технологически, как она мо-

жет быть не представлена на HANNOVER MESSE? На такой международной площадке, куда правительства целого ряда стран направляют свои официальные делегации для того, чтобы оценить передовой уровень технологий и определиться в собственной промышленной политике.

Еще очень важный момент: на HANNOVER MESSE формируется общественное мнение и отношение к экономике разных стран, насколько они действительно состоятельны. Как много лет назад написал о HANNOVER MESSE один журналист: «Кто здесь нет, того нет вообще».

HANNOVER MESSE: совокупный портрет

HANNOVER MESSE — крупнейший в мире Международный промышленный форум, который включает в себя одновременно ряд крупнейших профессиональных выставок и обширную деловую программу. В рамках HANNOVER MESSE проходят следующие специализированные выставки и форумы:

INTERKAMA — Международная выставка по автоматизации непрерывных технологических процессов.

Решения по автоматизации и ИТ. Интегрированные решения для бизнес-менеджмента, планирования производства и контроля. Интегрированные решения для менеджмента в логистике, SCM/SCM. Интегрированные решения для обеспечения безопасности. Интегрированные решения для e-коммерции, интернета и коммуникационных технологий. Интегрированные решения для управления производством и оптимизации процессов. Приборы и компоненты. Модули для интерфейсов. Контрольно-измерительная и регулировочная техника. Сенсоры. Весы. Анализаторы. Двигатели и сервоприводы. Оборудование для обеспечения и контроля качества. Вспомогательные источники энергии. Оборудование и компоненты для коммуникации. Системы для управления, регулирования и контроля. И другое оборудование и решения.

FACTORY AUTOMATION — Международная выставка промышленной автоматизации.

Электротехника и электроника. Системы и средства управления. Техника автоматического регулирования. Промышленные компьютеры. Сети и системы промышленной коммуникации. Сенсоры. Актуаторы. Магнитная техника. Электроприводы. Контрольно-измерительная техника. Модульные системы. Беспроводная промышленная коммуникация. Монтажно-сборочная техника. Устройства подачи и перемещения. Роботы. Системы и компоненты. Технологии и производственная техника. Обработка изображений. И другая техника и оборудование.

INDUSTRIAL BUILDING AUTOMATION — Международная отраслевая выставка системных решений для автоматизации производства и инженерных сетей зданий.

MOTION, DRIVE & AUTOMATION — Международная выставка приводной техники.

Электрические и механические приводы. Шестерни и зубчатые венцы. Шестереночные передачи для стационарных агрегатов. Коробки передач для автомобилей. Рулевые механизмы и оси. Бесступенчатые передачи. Прочие виды передач. Подшипники скольжения. Линейная техника. Механизмы сцепления. Тормоза и тормозные системы. Ременные и цепные передачи. Смазочные вещества. Экспертные системы. Подшипники качения. Принадлежности для приводной техники. Электромоторы. Электронные приводные системы. Электроприводы и аппаратура для защиты двигателей. Двигатели внутреннего сгорания. Услуги. Гидравлические и пневматические приводы. Гидронасосы. Водометные двигатели, гидроприводы, цилиндры. Гидроклапаны. Гидроаккумуляторы. Гидроагрегаты. Испытательные стенды. Водная гидравлика. Рабочие гидравлические жидкости. Централизованные системы смазки и смазочные насосы. Пневматические двигатели и цилиндры. Пневматические клапаны. Жидкоструйная техника. Пневматические системы управления. Пневматические выключатели. Трубопроводы и соединительные элементы. Уплотнительные прокладки и принадлежности. Услуги.

MICROTECHNOLOGY — Международная специализированная выставка прикладной микросистемной техники и нанотехнологий.

Микротехника. Услуги по разработкам и исследованиям. Производственные материалы. Производственное оборудование. Прочие микротехнологии. Нанотехнологии. Лазерная техника. Фотоника.

RESEARCH & TECHNOLOGY — Ведущая международная выставка научных исследований и современных технологий.

Фундаментальные исследования. Прикладные исследования. Оптические технологии. Фотоника. Научные исследования в энергетике и экологии. Нанотехнологии. Бионика. Авиационная и космическая техника. Новые материалы. Микросистемная техника. Искусственный интеллект. Естественные науки.

ENERGY — Международная выставка энергетики и энерго-

техники. Энерготехника. Производство, передача, распределение и накопление электроэнергии. Электростанции, электрооборудование. Электроприводы. Счетчики, преобразователи и системы защиты. Корпуса. Техника для сетей энерго-, газо- и водоснабжения. Элементы инфраструктуры. Регенеративные виды энергии. Ветроэнергия и солнечная энергия. Биогаз. Биомасса. Гидроэнергия. Геотермальная энергия. Проектирование и услуги. Энергохозяйство. Электро-, водо- и газоснабжение. Торговля энергией. Менеджмент. Программное обеспечение для энергетики. Консалтинг и финансирование. Утилизация отходов. Услуги.

POWER PLANT TECHNOLOGY — Ведущая международная выставка по проектированию, строительству, эксплуатации и техническому обслуживанию электростанций.

PIPELINE TECHNOLOGY — Международная отраслевая выставка проектирования, строительства, эксплуатации и автоматизации трубопроводных и канализационных сетей.

COMVAC — Международная выставка воздушно-компрессорной и вакуумной техники.

Производство, очистка и хранение сжатого воздуха. Компоненты и распределение сжатого воздуха. Вакуумные системы и установки. Вакуумные насосы. Вакуумные измерительные устройства. Вакуумные теискапители. Вакуумная сушка. Консалтинг, услуги.

SURFACE TECHNOLOGY — Международная выставка по промышленной обработке поверхностей.

Очистка и предварительная обработка поверхности. Гальванотехника. Покраска, эмалировка, покрытие искусственными материалами. Вакуумные методы нанесения покрытий на основе плазменной технологии. Оборудование для термического напыления. Приборы и установки для получения микроструктур. Печи и установки для термической обработки. Контрольно-измерительная техника. Сырье для изготовления порошковых материалов. Установки для нанесения порошковых покрытий. Защита окружающей среды и безопасность производства. Услуги.

SUBCONTRACTING — Международная выставка комплектующих и материалов.

Литейные и кузнечные изделия. Детали, изготовленные с использованием различных методов и технологий обработки металла. Узлы и металлоконструкции. Пресс-формы и инструменты. Соединительные элементы. Замки и фурнитура. Детали из пластика и резины. Услуги по производству и сборке. Аутсорсинг. Материалы: сталь, алюминий и другие металлы; керамика; полимеры (инженерные материалы), композиты.

DIGITAL FACTORY — Международная выставка информационных технологий для промышленности.

Программное обеспечение для промышленности. PLM, CAD, CAM, ERP, инжиниринг. Промышленные компьютеры. Базовые системы и инструменты для разработки программ. Программное обеспечение для станков. Интернет/Интернет/Экстрнет-решения для промышленности. Услуги и сервис.

По вопросам участия в выставках в Ганновере:
www.dn-expo.ru, info@hf-russia.com
+7 (499) 978-5991, 9731365, +49 (511) 81-9995

Фондовый рынок

совместно с Инвестиционной компанией «ФИНАМ»

НОВОСТИ

«Татнефть» в I квартале

Чистая прибыль «Татнефти» по US GAAP в I квартале 2012 года выросла на 14% по сравнению с аналогичным периодом 2011 года — до 28,061 млрд руб. (\$927 млн). Консолидированная выручка от реализации в первом квартале 2012 года составила 151030 млн руб. (\$4991 млн) по сравнению с 131726 млн руб. (\$4500 млн) в первом квартале 2011 года. Общая стоимость консолидированных активов общества выросла с 627823 млн руб. (\$19498 млн) на 31 декабря 2011 года до 641404 млн руб. (\$21869 млн) на 31 марта 2012 года. Общая сумма консолидированных обязательств общества уменьшилась с 224412 млн руб. (\$6969 млн) на 31 декабря 2011 года до 208942 млн руб. (увеличилась до \$7124 млн) на 31 марта 2012 года.

«Роснефть» и ExxonMobil будут осваивать запасы

ОАО «НК «Роснефть» и ExxonMobil подписали соглашения по совместной разработке части трудноизвлекаемых запасов нефти в Западной Сибири и по вхождению ExxonMobil в Арктический научно-проектный центр шельфовых разработок. Документы подписаны в рамках долгосрочного соглашения о стратегическом сотрудничестве между «Роснефтью» и ExxonMobil, заключенного в августе 2011 года, предусматривающего комплексное сотрудничество компаний как на территории РФ, так и в международных проектах ExxonMobil. Компании договорились о расширении и ускорении совместной работы по освоению трудноизвлекаемых запасов нефти в плотных низкопроницаемых породах ряда месторождений Западной Сибири с использованием технологий, применяемых ExxonMobil в собственных проектах. В ближайшее время «Роснефть» и ExxonMobil согласуют этапы работ на выбранных лицензионных участках «Роснефти», которые будут включать геологическое изучение и бурение скважин на структурах Баженовской свиты и Ачимовских отложений. Начало буровых работ запланировано на 2013 год. ExxonMobil предоставит финансирование на условиях риска на согласованную сторонами программу геологического изучения и опытно-промышленной разработки трудноизвлекаемых запасов. В случае получения положительных результатов стороны создадут компанию-оператора с долевым участием на этапе разработки 66,67% у «Роснефти» и 33,33% у ExxonMobil.

Группа «Сумма» приобретает «ДВМП»

Группа «Сумма» приобретает 56% акций ОАО «Дальневосточное морское пароходство» (группа FESCO) у ГК «Промышленные инвесторы». Закрытие сделки планируется в течение ближайших недель. Приобретение FESCO позволит расширить географию деятельности бизнеса группы «Сумма» и обеспечит выход к трем основным морским бассейнам, к которым имеет доступ Россия. В результате сделки «Сумма» станет крупным интермодальным перевозчиком, предоставляющим клиентам весь спектр транспортно-логистических услуг в Евразии.

«ЛУКОЙЛ» переходит на Евро-5



С 1 июля 2012 года все нефтеперерабатывающие заводы «ЛУКОЙЛ» в России переходят на производство автомобильных бензинов АИ-92 и АИ-95, соответствующих только классу Евро-5. Выпуск бензинов класса 4 (Евро-4) с этого момента прекращается. Бензины класса 5 (Евро-5) поступят в розничную продажу на автозаправочных станциях «ЛУКОЙЛ» и оптовым покупателям по мере исчерпания остатков бензинов класса Евро-4.

Чистая прибыль «АЛРОСЫ»

Чистая прибыль ОАО «АЛРОСА» по МСФО в I квартале 2012 года выросла на 8% — до 12,7 млрд руб. Выручка от продаж увеличилась на 26% и составила 37,2 млрд руб. Показатель EBITDA вырос на 16% — до 16,191 млрд руб. Средняя цена ювелирных алмазов выросла в I квартале 2012 года на 5% по сравнению с 4 кварталом 2011 года. Средняя цена технических алмазов выросла в I квартале 2012 года на 66% в сравнении с 4 кварталом 2011 года.



Генные технологии

Сельское хозяйство в России без них вряд ли выживет

Ольга Костенкова,
обозреватель Finam.ru

В России уже несколько недель активно обсуждается предложение главного санитарного врача Геннадия Онищенко о введении в российский агропромышленный комплекс генных технологий. По данным Роспотребнадзора, исследования в этой области свидетельствуют об отсутствии каких-либо негативных эффектов для здоровья человека. Однако российские ученые заявляют, что в России не видят в выращивании ГМ-культур ничего хорошего.

Научных экспериментов, подтверждающих безопасность ГМО, в России практически не проводилось. Однако те немногие ученые, которые их проводили, получили негативные результаты. При этом

Всемирная организация здравоохранения (ВОЗ) неоднократно делала тесты по безопасности ГМО, и заявила, что не выявила никаких отрицательных последствий, но с оговоркой, что необходимы более длительные научные исследования в отношении использования таких продуктов.

Большинство европейских стран давно отказалось от выращивания ГМ-культур. В некоторых странах Европы выделены несколько зон, «свободных от ГМО», но на федеральном уровне выращивание ГМ-культур запрещено, а ГМО-продукты не маркируются. В США ГМ-продукты признаны безопасными для здоровья и также не подлежат маркировке. В России же пока разрешены только 16 линий ГМО, но в скором времени могут принять все существующие 147 линий.

Разговоры о выращивании ГМ-культур в России ведутся с 2006 года, с момента подписания двустороннего соглашения между Россией и США о вступлении нашей

страны в ВТО. По правилам ВТО, отказаться от ГМО при вступлении в организацию нельзя, ВТО вправе налагать штрафы на страны, создающие торговый барьер. Сегодня на российских прилавках количество продуктов с ГМО едва ли превышает 0,5%, на Западе более 15% ГМО-товаров. И там эти продукты стоят в разы дешевле.

По мнению экспертов, современное сельское хозяйство не способно прокормить страну: отсутствует собственный посевной материал, основные российские сельхозкультуры заменены на импортные. Специалисты склонны считать, что России необходимо интенсивное производство, а оно подразумевает выращивание растений с использованием генной инженерии. Несмотря на модернизацию технической базы ряда регионов (Ставропольский, Краснодарский края), чтобы выдержать конкуренцию и снизить себестоимость продукции, без ввода генных технологий не обойтись.



«Высший пилотаж»

Новая стратегия для клиентов УК «Финам Менеджмент»

Владислав Исаев

ООО «Управляющая компания «Финам Менеджмент» представило новую торговую стратегию «Высший пилотаж», доступную для клиентов доверительного управления, в том числе в рамках услуги «Доверительное управление — Лайт». Использование возможностей рынков фьючерсов и облигаций при формировании инвестиционного портфеля может позволить стратегии снизить риски просадки капитала и эффективно эксплуатировать периоды рыночного роста.

«Высший пилотаж» оптимально объединяет преимущества инструментов рынка акций, облигаций и срочного рынка в условиях неблагоприятной конъюнктуры. Стратегия построена на методах, давно применяемых управляющими активами УК «Финам Менеджмент» на рынке акций. Данные методы позволяют решать следующие задачи: повышение устойчивости к рыночным стрессам и обеспечение своевременной реакции на позитивные

рыночные всплески. Новая стратегия ориентирована на получение сопоставимого с рынком акций дохода при ограниченных рисках, что реализуется за счет инвестиций в облигации — их объем может достигать трети инвестиционного портфеля. Инвестиции в облигации позволяют инвесторам рассчитывать на получение небольшого стабильного дохода даже в условиях коррекции на рынке акций. В числе преимуществ использования фьючерсов в стратегии можно выделить отсутствие необходимости оплаты всего базового актива — блокируется лишь его часть, гарантийное обеспечение (как правило, достигает лишь нескольких процентов от стоимости базового актива). При этом работа с фьючерсами предполагает минимальные комиссионные издержки, что благоприятно с точки зрения расходов на управление.

В инвестиционный портфель, формируемый по стратегии «Высший пилотаж», будут включены как фьючерсы, в том числе на акции ОАО «Сбербанк России», на обыкновенные акции ОАО «Газпром» и на обыкновенные акции ОАО ГМК «Норильский Никель», так и рублевые обли-

гации. Следует отметить, что изменение структуры активов портфеля может осуществляться ежедневно на основе анализа рыночной конъюнктуры. Минимальный размер капитала, необходимый для управления по стратегии «Высший пилотаж», составляет 500 тыс. руб.

«Нестабильность на финансовых рынках требует от нас расширения линейки доступных клиентам стратегий, ставящих целью сохранения капитала или его части в периоды рыночной коррекции и увеличения доли акций или инструментов срочного рынка в моменты роста индексов. Разработанная стратегия «Высший пилотаж», мы использовали наш опыт работы на рынке акций, проверенные алгоритмы торговли инструментами срочного рынка и рынка облигаций. В результате, мы планируем получить портфель, который, независимо от рыночной ситуации, позволит оптимально управлять капиталом клиентов УК «Финам Менеджмент». Это дает основания рассчитывать на высокий интерес к нашей новой стратегии», — говорит генеральный директор УК «Финам Менеджмент» Андрей Шульга.

Фильтруйте!

Биржевые мифы и легенды



Ярослав Кабаков,
ректор УЦ «ФИНАМ»

Всех нас окружает очень большой объем информации. Особенно наглядно это проявляется сейчас, когда с момента появления информации до точки её публикации проходит буквально считанные мгновения. Основной задачей здесь является фильтрация нужных, достоверных данных от ненужной, вводящей в некое заблуждение информации.

Вспомним, что миф — это некая легенда, сложная о каком-либо объекте, процессе. Сразу же условно разделим мифы на опровергнутые и не опровергнутые. Предупреждаю, что все биржевые мифы уже давно опровергнуты профессионалами. Создают мифы те, кто не смог пройти первый испытательный срок. Одним словом, организаторами мифов является та часть людей, которая потерпела неудачу на полях финансовых сражений. Остальное здесь будет уже излишне.

Итак, первый миф о недостаточности капитала — один из самых распространенных среди касты начинающих трейдеров. Обычно верить этой «красивой» легенде начинают после того, как испытывают на себе до боли знакомую ситуацию под названием «маржин колл» (стоп аут).

Второй миф о том, что биржа это своего рода казино. Иногда торговлю на бирже сравнивают с игрой в казино, что с первого взгляда в принципе допустимо, так как эти два процесса действительно чем-то похожи. На самом деле у казино и биржевой торговли есть не только схожие черты, например такая, как вероятностный характер и подверженность эмоциям. Остальное же во многом отличается, начиная с того, что в казино можно только играть, а если вы захотите зарабатывать, то вряд ли это получится делать постоянно. В игорном доме изначально всеми способами снижают вероятность выигрыша гостей всеми возможными способами. В биржевой торговле никто никого не зажимает, здесь в прямом смысле слова всё зависит только от вас.

Кроме того, вы когда-нибудь видели, как игроки ведут себя во время игры и более того, чтобы они ещё и развивались. Обучающие курсы по карточным играм существуют, но пользуются ими единицы. Большинство людей изначально идут в казино с таким



количеством отрицательных настроек, что минус как результат абсолютно не является удивительным. Пример с казино очень ярко отражает все те моменты, которые в трейдинге по умолчанию исключены. По крайней мере, сопутствующая атмосфера, которая работает против игрока в казино, здесь на бирже такого нет. Существует достаточно большое количество учебных пособий и остаётся только один критерий, который в любом случае всегда живёт в трейдере — это жадность.

Третий миф о том, что рынок абсолютно управляем. Некоторые начинающие торговцы представляют себе рынок, как некое пространство, которым можно управлять от и до. Или даже встречаются такие примеры, когда люди начинают грезить тем, что они с помощью своего крупного капитала будут двигать или, как им кажется, двигают рынок. Внесём некоторые разъяснения. Финансовые инструменты, наподобие «голубых фишек», являются активно торгуемыми, по ним проходит очень большой объём торгов. Соответственно повлиять на цену такого инструмента, по которому ежедневный оборот составляет миллиарды рублей, крайне сложно, нужны огромные средства. Более того, никто не может знать сможет ли он перевесить рыночный спрос или предложение или же его позиция просто поглотится рынком и на этом будет поставлена точка.

НОВОСТИ

«Металлоинвест» увеличит поставки

ОАО «Челябинский трубопрокатный завод» и «Металлоинвест» намерены в ближайшие три года расширить сотрудничество. Стороны договорились об увеличении объемов поставок ЧТПЗ листового проката производства комбината «Уральская Сталь», входящего в состав «Металлоинвеста». «Металлоинвест» станет одним из основных поставщиков проката для производства труб, предназначенных для строительства продуктопровода от «Пуровского завода переработки конденсата» до «Тобольск-Нефтехим» (проект реализуется компанией «СИБУР»). Трехлетний контракт с компанией «СИБУР» на поставку 170 тыс. т трубной продукции «ЧТПЗ» заключил в июне 2012 года. Поставки труб с нанесением защитного наружного трехслойного антикоррозионного полиэфирного покрытия будут осуществляться несколькими партиями в течение 2012–2014 годов.

«Газпром» получит льготы

Приразломное месторождение, лицензия на разработку которого владеет ООО «Газпром нефть шельф», включено в ряд месторождений, на продукцию которых решением Коллегии Евразийской экономической комиссии с 1 июля 2012 года РФ сможет самостоятельно устанавливать ставку экспортной пошлины, дополнительно привлекая инвестиции в данную сферу нефтедо-

бычи. В то же время, по сообщению СМИ со ссылкой на эксперта Минфина РФ, с 1 июля 2012 года планируется ввести льготные экспортные ставки на нефть, полученную с Приразломного и ряда других месторождений на территории России. Так, льготная пошлина может уменьшиться с \$210,8 до \$173 за тонну. Приразломное месторождение расположено на шельфе Печорского моря в Арктике. Запасы нефти оцениваются в 72 млн т, что позволяет достичь годового уровня добычи 6,6 млн т. Начало добычи на Приразломном месторождении намечено на 2012 год.

«Уралкалий» снизит цены

ОАО «Уралкалий» в III квартале 2012 года снизит цены на свою продукцию для производителей сложных удобрений (НРК) и промышленных потребителей. Цена хлористого калия для производителей НРК составит 8662 руб. за тонну без учета премий. Для промышленных потребителей цена составит 9468 руб. за тонну (95% KCL) и 9768 руб. за тонну (98% KCL). Снижение цен на хлористый калий для производителей сложных удобрений и промышленных потребителей произошло преимущественно за счет снижения курса доллара США, объясняет компания. Задекларированный максимальный уровень цен на хлористый калий для прямых поставок сельхозпроизводителям в 2012 году составляет 4760 руб. за тонну.

«Роснефть» согласилась с Путиным

ОАО «НК «Роснефть» направила запрос в правительство России о подготовке директив для принятия решений об увеличении размера дивидендов до 25% за 2011 год от чистой прибыли компании по МСФО. Об этом говорится в сообщении «Роснефти» по итогам ГОСА 20 июня. Напомним, что 18 июня Владимир Путин озвучил предложение увеличить дивиденды «Роснефти» с 11,5% до 25% от чистой прибыли во время презентации стратегии компании в Туапсе.

«АВТОВАЗ» начал пилотное производство Nissan

«АВТОВАЗ» начал пилотное производство автомобилей Nissan на новой линии В0. После начала производства автомобилей для Nissan в конце 2012 года «АВТОВАЗ» станет мультибрендовым автопроизводителем. На этой линии мощностью до 350 тыс. автомобилей в год компания планирует производить автомобили пяти моделей под тремя брендами: LADA, Nissan и Renault. Первым 4 апреля 2012 года на линии В0 «АВТОВАЗ» запустил в серийное производство автомобиль LADA Largus, продажи которого стартуют уже в следующем месяце. В настоящее время LADA Largus поставляются дилерам для тест-драйвов в автосалонах.

Единые решения

Холдинг МРСК оценил готовность к ЧП и авариям

В ОАО «Холдинг МРСК» прошел учебно-методический сбор сотрудников операционных компаний ОАО «Холдинг МРСК», на которых возложены задачи по предотвращению чрезвычайных ситуаций и обеспечению безопасности технологических процессов.

Как отметил руководитель дирекции по предотвращению чрезвычайных ситуаций (ЧС) ОАО «Холдинг МРСК» Андрей Бочаров, организаторы мероприятия ставили цели — выработать единые решения для организации эффективных взаимоотношений МРСК/РСК и их структурных подразделений со штабами по обеспечению безопасности электроснабжения субъектов РФ, региональных органов МЧС России, органов исполнительной власти и местного самоуправления, предприятий ЖКХ, потребителей, подразделений СО ЕЭС и ФСК ЕЭС, генерирующих компаний и Ростехнадзора, дать анализ эффективности мероприятий, направленных на предупреждение и ликвидацию аварийных ситуаций, проведенных в ходе подготовки и прохождения осенне-зимнего периода 2011-2012 годов.

Участники сбора обсудили основные проблемные вопросы подготовки компаний Холдинга МРСК к работе в отопительные сезоны, пожаро-прогнозные и паводковые периоды, пути их решения, роль и место в этой работе структурных подразделений Общества, ответственных за решение задач в области защиты от чрезвычайных ситуаций и обеспечения безопасности технологических процессов, планирование аварийно-восстановительных работ и порядок предоставления

отчетности по вопросам предупреждения и ликвидации крупных технологических нарушений в распределительном электросетевом комплексе. Кроме того, были заслушаны доклады представителей всех операционных компаний по обмену региональным опытом предотвращения и ликвидации последствий крупных технологических нарушений.

Начальник управления организации взаимодействия Национального Центра управления в кризисных ситуациях МЧС России подполковник Сергей Николов сообщил, что в единой системе межведомственного взаимодействия с профильными службами Министерства Российской Федерации по делам гражданской обороны, чрезвычайным ситуациям и ликвидации последствий стихийных бедствий работают 115 органов повседневного управления федеральных органов исполнительной власти и заинтересованных организаций, в числе которых и ОАО «Холдинг МРСК». По данным МЧС России, всего с начала 2012 года зарегистрированы 61 чрезвычайная ситуация и происшествие в электроэнергетике, для ликвидации последствий которых привлекалось 4047 человек и 1156 единиц техники. Представитель МЧС России дал положительную оценку совместной работе с Холдингом МРСК по защите российских граждан от техногенных чрезвычайных ситуаций в электроэнергетике.

Представитель ОАО «Вертолеты России», руководитель проекта «Вертолет Ка-226 и его модификации» Алексей Немов сделал развернутый доклад по способам применения вертолета Ка-226Т в целях определения масштабов крупных технологических нарушений и чрезвычай-

ных ситуаций. Напомним, что модель вертолета Ка-226Т разработана для нужд МЧС России, контроля газа- и нефтепродуктов, поэтому может быть адаптирована для решения задачи мониторинга воздушных линий электропередачи. Ка-226 Т также неплохо показал себя во время испытательных полетов в черте города и посадок на площадках небольшого размера в жилых зонах, что может быть использовано при осмотре ВЛ в зоне жилой застройки. Специалисты Холдинга МРСК уже имели возможность оценить полетные качества вертокрытой машины. 19 сентября 2011 года вертолет Ка-226 совершил демонстрационный полет в пензенском небе над полигоном филиала ОАО «МРСК Волги» «Пензаэнерго» во время Международных соревнований бригад по обслуживанию линий электропередачи напряжением 110 кВ и выше национальных энергосистем государственных участников СНГ.

Перед участниками сбора выступил директор московского представительства ООО «Стрим» Александр Боярский, который подробно рассказал о преимуществах применения системы консигнационных складов (среди которых возможность значительного увеличения норм и размеров аварийных запасов), презентации современных инновационных средств пожаротушения провел генеральный директор компании «Пирокимика» Алексей Пигалич (отметивший, что применение на объектах электроэнергетики отечественных автономных установок пожаротушения с термоактивирующимся микрокапсулирующим огнетушащим веществом «АСТЕ» поможет значительно повысить их пожарозащищенность).

Наука сохранять надежность

Стратегические вопросы развития в Сибири

Юлия Колесова,
Красноярск

В Омске прошел Научно-технический совет «МРСК Сибири». На этот раз энергетики не выделяли одну определяющую тему: двухдневное заседание было посвящено обсуждению стратегических вопросов развития. В частности, оценивались итоги перехода на трехуровневое управление, который прошел год назад. По словам докладчиков, для такой большой компании, как «МРСК Сибири», эта система позволяет достичь должного уровня управляемости и контроля за текущими производственными процессами.

Участники заседания обсудили также подготовку филиалов к предстоящей зиме. Особое внимание было уделено работам по расширению просек воздушных линий электропередачи, взаимодействию с лесхозами в этом вопросе: в настоящее время компания ищет возможности для привлечения лесозаготовительных организаций к работе в охранных зонах ЛЭП. Такой подход позволяет значительно увеличить объемы расчистки просек и добиться более надежного электроснабжения потребителей.

В ходе заседания Совета были рассмотрены и промежуточные итоги реализации целевых программ по оснащению электросетевых объектов компании устройствами релейной защиты и автоматики



(РЗА), а также приборами определения места повреждения в сетях. Данные мероприятия при их сравнительно небольшой стоимости позволяют существенно повысить надежность работы сетей на самых проблемных участках и, что особенно важно, сократить длительность отключений. За последний год «МРСК Сибири» добился в этом направлении значительных успехов: средняя продолжительность технологического нарушения была снижена с 2,23 часа до 1,85 часа.

Энергетики рассмотрели варианты внедрения новой техники и технологий в филиалах. Так, специалисты «Омс-

кэнерго» предложили опытное испытание мультикамерных изоляторов-разрядников, предназначенных для защиты воздушных линий 110 кВ от негативного воздействия погодных явлений.

Завершение участниками заседания детально разобрали причины и ход устранения крупных аварий, случившихся в мае в Бурятии и Забайкалье, когда в результате штормового ветра со снегом были сломаны сотни опор ЛЭП. Энергетики «Читаэнерго» и «Бурятэнерго» работали на пределе человеческих возможностей и в кратчайшие сроки восстановили электроснабжение потребителей. Принятые участниками

Научно-технического совета решения помогут сделать работу в подобных чрезвычайных ситуациях еще более эффективной и быстрой.

«Межрегиональная распределительная сетевая компания Сибири» (ОАО «МРСК Сибири»), дочернее общество ОАО «Холдинг МРСК», осуществляет передачу и распределение электроэнергии на территориях республик Алтай, Бурятия, Тыва и Хакасия, Алтайского, Забайкальского, Красноярского краев, Кемеровской и Омской областей. Территория обслуживания — 1,856 млн кв. км. Общая протяженность линий электропередачи — 250,968 тыс. км.

Необычная мини-ТЭЦ

Станцию стилизуют под средневековый замок

Олег Данилов

Компания «Энерготех» признана победителем тендера на строительство энергоцентра многофункционального торгового-офисного центра «Кантри Парк» в подмосковных Химках. Мини-ТЭЦ обеспечит офисные и торговые площади «Кантри Парка» электрической и тепловой энергией, а также холодом для охлаждения циркулирующего в системе вентиляции воздуха.

Энергоцентр будет располагаться в квартале «Старый город», который выполнен в градостроительной концепции реконструкции исторических центров европейских городов. Именно поэтому здание мини-ТЭЦ будет стилизовано под средневековый замок, а дымовые трубы — под его башни.

Согласно условиям подписанного между «Энерготех» и заказчиком проекта BPS International контракта, собственный энергоцентр появится в «Кантри Парке» уже через 14 месяцев — к середине 2013 года. «Энерготех» выступит генпроектировщиком и генподрядчиком проекта.

Для строительства «Энерготех» предполагает использовать многоразное компромиссное решение. В машинном зале, рас-

положенном на первом этаже здания энергоцентра, будут находиться пять газопоршневых генераторных установок MWM 2020 V20 (единичная электрическая мощность 2 МВт), а также котлы-утилизаторы выхлопных газов ПГУ, в которых происходит подогрев внешнего теплоносителя теплом выхлопных газов и рубашки охлаждения двигателя. На втором этаже разместятся котельная с двумя газовыми котлами единичной мощностью 5 МВт и абсорбционная холодильная машина мощностью 3 МВт. Для агрегатов аварийного охлаждения (сухих градирен) выделено место на кровле. Пять дымогарных труб (по количеству ПГУ) займут место на «заднем дворе» средневекового замка и будут увенчаны стилизованными зубчатыми башнями. Топливом для работы ПГУ и котлов будет служить магистральный природный газ.

В настоящий момент «Энерготех» приступил к разработке проектной документации.

«Старый город» — революционный проект девелоперской компании BPS International, который обещает стать новой доминантой Химок и всего Северо-Запада Московского региона. Цель проекта — это воссоздание комфортной городской среды, свойственной европейским историческим центрам. На общей площади в пять гектаров раскинется живопис-

ная ландшафтная зона с уютными магазинами, галереями, офисами, выставочными залами, спортивными клубами, бассейнами, детскими художественными студиями, ресторанами и кафе. Период реализации: 2012 — 2015 г.

Компания «Энерготех» (г. Москва) является одной из лидирующих российских ЕРС-компаний (от английского engineering, procurement, construction — инжиниринг, поставка и строительство), работающих в области малой энергетики и компрессорных станций. «Энерготех» осуществляет все работы по введению в эксплуатацию генерирующих и компрессорных станций «под ключ»: проектирование, поставка оборудования, строительство-монтажные и пусконаладочные работы, гарантийное и послегарантийное сопровождение, подготовка персонала заказчика, консалтинг. С 1995 года сотрудниками компании реализовано более 70 масштабных проектов для предприятий нефтегазового сектора, ЖКХ и других отраслей экономики. С 2011 года компания наравне с ООО «Энерком» г. Рязань (производство энергетического и компрессорного оборудования) и ООО «Центр Сервисных Решений» г. Москва (сервисное обслуживание энергетического и компрессорного оборудования) входит в состав группы «Энерготех».

Точка отсчета новых свершений

МРСК Центра и Приволжья исполняется 5 лет

Людмила Петровская

ОАО «МРСК Центра и Приволжья» отмечает первый юбилей. Пять лет назад в результате реформы отрасли на электроэнергетическом рынке появился новый участник. Подводя итоги работы за 2011 год и «пялетки» в целом на годовом Общем собрании акционеров, руководство компании отмечает главный результат — те принципы и подходы, которые компания выстроила в технической политике, позволяют ей сегодня крепко стоять «на рельсах» инновационного развития.

«ОАО «МРСК Центра и Приволжья» сделало значительный шаг в создании инновационной и эффективной распределительной электросетевой инфраструктуры в зоне своей ответственности, — подчеркнул в ходе собрания Алексей Сергутин, член Совета директоров ОАО «МРСК Центра и Приволжья», директор по экономике ОАО «Холдинг МРСК». — Успешная деятельность Общества в отчетном периоде положительным образом отразилась на годовых финансовых результатах. За отчетный период выручка ОАО «МРСК Центра и Приволжья» составила 64,4 млрд руб., валовая прибыль — 7,3 млрд руб. В 2012 году, следуя стратегии распределительного электросетевого комплекса, энергокомпания продолжит свое планомерное развитие».

«В минувшем году компания шагнула в интеллектуальную энергетику. Полный переход всех филиалов на метод RAB позволил создать для этого устойчивую платформу: инвестиционная программа ОАО «МРСК Центра и Приволжья» за отчетный период выросла в 1,6 раза и составила 13,6 млрд руб.», — добавил генеральный директор компании Евгений Ушаков.

Одним из главных достижений за время работы ОАО «МРСК Центра и Приволжья» на рынке электроэнергетики ее руководители называют открытость компании всем категориям потребителей и совершенствование клиентского сервиса. В ОАО «МРСК Центра и Приволжья» созданы оперативно-ситуационный центр для эффективного устранения нарушений в сетевом комплексе, система контроля качества обслуживания потребителей, 30 Центров обслуживания клиентов принимают потребителей в 9 регионах РФ.

Система энергетического менеджмента ОАО «МРСК Центра и Приволжья» признана соответствующей требованиям стандарта международного системы менеджмента ISO 50001:2011 и сертифицирована в области: «Управление процессами: Передача и распределение электрической энергии. Технологическое присоединение потребителей». Компания прошла сертификацию и по основным направлениям управления производственными

процессами: управление качеством (ISO 9001:2008), охрана здоровья и обеспечение безопасности труда (OHSAS 18001:2007), экологическая безопасность производственной деятельности (ISO 14001:2004).

22 июня в ходе годового общего собрания акционеры электросетевой компании утвердили годовой отчет Общества за 2011 год, годовую бухгалтерскую отчетность за 2011 год, в том числе отчет о прибылях и убытках, распределение

прибыли и убытков Общества по результатам 2011 финансового года. Кроме этого были избраны Совет директоров, члены Ревизионной комиссии Общества, а также утвержден аудитор Общества на 2011 год, и Положение о порядке созыва и проведения заседаний Совета директоров ОАО «МРСК Центра и Приволжья» в новой редакции.

В 2011 году на фоне снижения темпов роста мировой и российской экономик ОАО «МРСК Центра и Приволжья» проводило активную работу, направленную на поддержание ликвидности своих акций и интереса к ним со стороны инвестиционного сообщества. В июне 2011 года впервые была распределена прибыль среди акционеров компании и выплачены дивиденды. В текущем году акционеры также приняли решение выплатить дивиденды по обыкновенным акциям компании по итогам 2011 года в размере 315554 тыс. руб., то есть в размере 0,0028 руб. на одну обыкновенную акцию Общества в денежной форме. Общая нераспределенная прибыль за 2011 год составила 4232120 тыс. руб. Оставшаяся после выплаты дивидендов нераспределенная прибыль акционеров решили направить в резервный фонд (46340 тыс. руб.) и на развитие производства (3870226 тыс. руб.).

В Совет директоров ОАО «МРСК Центра и Приволжья» по итогам голосования акционеров вошли 11 человек (должности указаны на момент выдвижения кандидатов):

1. Перепелкин Алексей Юрьевич, член Правления, замес-

титель Генерального директора по корпоративному управлению и собственности ОАО «Холдинг МРСК»;

2. Куаева Валерия Дмитриевна, консультант отдела Департамента экономического регулирования и имущественных отношений в ТЭК Минэнерго России;

3. Сергутин Алексей Владимирович, директор по экономике ОАО «Холдинг МРСК»;

4. Шаркова Юлия Эдуардовна, первый заместитель На-

чальника Департамента транспорта электроэнергетики и энергосбережения ОАО «Холдинг МРСК»;

5. Колесник Дмитрий Григорьевич, помощник генерального директора ОАО «Холдинг МРСК»;

6. Ушаков Евгений Викторович, генеральный директор ОАО «МРСК Центра и Приволжья»;

7. Шпилевый Сергей Владимирович, заместитель руководителя Дирекции производственного контроля и охраны труда ОАО «Холдинг МРСК»;

8. Чистяков Владимир Сергеевич, первый заместитель Генерального директора ЗАО «Инвестиционный холдинг «Энергетический Союз»;

9. Бранис Александр Маркович, директор компании «Просперити Кэпитал Менеджмент (РФ) Лтд.»;

10. Филькин Роман Алексеевич, со-директор, электроэнергетика, машиностроение Представительства компании «Просперити Кэпитал Менеджмент (РФ) Лтд.»;

11. Куликов Денис Викторович, исполнительный директор Ассоциации по защите прав инвесторов.

Членами Ревизионной комиссии Общества избраны:

1. Алимуралова Изумруд Алигаджиевна, директор по внутреннему аудиту и управлению рисками (начальник Департамента внутреннего аудита и управления рисками) ОАО «Холдинг МРСК»;

2. Архипов Владимир Николаевич, начальник Департамента безопасности ОАО «Холдинг МРСК»;

3. Богачев Игорь Юрьевич, ведущий эксперт отдела ревизи-

онных проверок и экспертиз Департамента внутреннего аудита и управления рисками ОАО «Холдинг МРСК»;

4. Филиппова Ирина Александровна, ведущий эксперт отдела ревизионных проверок и экспертиз Департамента внутреннего аудита и управления рисками ОАО «Холдинг МРСК»;

5. Попова Ольга Викторовна, начальник отдела внутреннего аудита Департамента внутреннего аудита и управле-

ния рисками ОАО «Холдинг МРСК»;

Аудитором компании Общества акционеры утвердили ЗАО «КПМГ».

В 2012 году Компания продолжит изучать и применять знания и опыт, накопленные распределительным электросетевым комплексом Холдинга МРСК и стратегическими партнерами, а также достижения фундаментальной, прикладной и отраслевой науки в интересах повышения конкурентоспособности национальной экономики и успешной реализации намеченных целей в области социально-экономического развития Российской Федерации.

СПРАВКА «ПЕ»:

ОАО «МРСК Центра и Приволжья» зарегистрировано 28 июня 2007 г. В состав компании входят филиалы — «Владимирэнерго», «Иванэнерго», «Камулаэнерго», «Кировэнерго», «Маризэнерго», «Нижевоэнерго», «Рязаньэнерго», «Тульэнерго», «Удмуртэнерго». Потребители компании — более 300 тыс. организаций — предприятия нефтедобычи, машиностроения, металлургии, деревообрабатывающей и химической промышленности, железнодорожный транспорт, сельское хозяйство, строительные организации, предприятия ЖКХ и объекты социальной сферы — и более 13 млн частных потребителей (население).

Главный корпус

Проект сооружения ПГУ-220 на Кировской ТЭЦ-3

ЗАО «Интертехэлектро» продолжает работы по сооружению парогазовой установки мощностью 220 МВт на Кировской ТЭЦ-3, входящей в состав ОАО «ТЭК-5» («КЭС-Холдинг»). На площадке строительства ПГУ-220 начато сооружение главного корпуса

работы по устройству фундаментов на площадке открытого распределительного устройства. Ведется подготовка к приемке основного оборудования: газовой турбины, котла-утилизатора, генератора газовой турбины. Реконструкция Кировской ТЭЦ-3 является приоритетным инвестиционным проектом КЭС-Холдинга. Его основной целью является увеличение электрической и тепловой мощности для покрытия существующего дефицита в Кировском энергоузле. Основное оборудование станции будет состоять из газовой турбины ГТЭ-160

Инженерные изыскания

Выбор площадки Курской АЭС-2

Анна Курбакова

Специалисты ОАО «Атомэнергoproект» (Москва, генеральный проектировщик Курской АЭС-2) в 2012 году проведут инженерные изыскания с целью выбора приоритетной площадки размещения атомной станции.

Рассматриваются три площадки, каждая около 300 га: одна расположена в Курчатковском, две — в Льговском районах Курской области. В текущем году на них будут развернуты инженерные изыскания, которые продлятся до ноября. После завершения полевого сезона, в конце 2012 года, специалисты ОАО «Атомэнергoproект» подготовят отчеты, на основе которых весной 2013 года будут выработаны рекомендации по выбору приоритетной площадки Курской АЭС-2. По словам первого заместителя генераль-

ного директора — директора по инжинирингу ОАО «Атомэнергoproект» Ильи Копытова, задача состоит в том, чтобы получить всю необходимую информацию о природных и техногенных условиях местности, где планируется сооружение атомной станции. Исходя из полученных данных о грунтах, подземных водах и сейсмике наши специалисты займутся разработкой предпроектной документации. Параллельно будут продолжаться изыскания, предусматривающие наблюдение длительного цикла, то есть ведущие от одного года до двух лет». В районе размещения Курской АЭС-2 уже начаты гидрологические наблюдения. В ближайшее время планируется установка автоматического акустического аэрологического комплекса и создание наблюдательной сейсмологической сети. Сооружение двух первых энергоблоков Курской АЭС-2 запланировано для замещения блоков №1 и №2 Курской АЭС после окончания срока их эксплуатации в 2021 и 2024 годах.

СТРОИТЕЛЬСТВО И ЖКХ

GRUNDFOS
презентовал

Колесо нового поколения

Ольга Борисова

В рамках выставки ЭКВАТЭК-2012 компания GRUNDFOS, ведущий мировой производитель насосного оборудования, провела российскую презентацию нового рабочего колеса насосов для сточных вод типа S-tube. Это одноклапанное рабочее колесо с улучшенной гидравликой. Новинка обеспечивает высокий КПД и лучшую в своем классе защиту от засоров, благодаря чему достигается высокая надежность и низкие эксплуатационные затраты.

В России насосы GRUNDFOS известны с начала 60-х годов. Первая поставка осуществлена в 1962 году. В 1998 году была основана дочерняя компания ООО «ГРУНДФОС». Первая очередь завода по производству насосного оборудования «ГРУНДФОС Истра» (г. Истра, Московская область) открыта в 2005 году, а в 2011-м завершено строительство второй очереди комплекса: возведены новые производственные линии, складской и административные корпуса. Общая площадь производства на 2011 год — 30000 кв. м. Объем инвестиций в российское производство составляет 80 млн евро. Общий объем инвестиций компании «ГРУНДФОС» в России — более 100 млн евро.

«Перекачивание сточных вод — довольно сложный процесс в связи с наличием твердых и волокнистых включений в различном объеме, — комментирует Игорь Кинаш, руководитель сегмента оборудования для систем водоснабжения и водоотведения компании GRUNDFOS. — Применение рабочего колеса типа S-tube позволяет справиться с этой задачей, исключая необходимость компромисса между значениями КПД и свободного прохода, как правило, возникающую при перекачивании сточных вод с высоким содержанием твердых включений».

Конструкция колеса S-tube исключает какие-либо края, зоны нечувствительности или элементы, подверженные износу, поэтому оно более эффективно по сравнению с другими моделями рабочих колес для сточных вод. Помимо этого в S-tube используется инновационная запатентованная система уплотнений, гарантирующая долгие годы бесперебойной работы. А благодаря простой и прочной конструкции в виде трубки увеличивается срок службы изделия и сокращаются эксплуатационные затраты.

Рабочее колесо типа S-tube также исключает необходимость использования дорогостоящих дополнительных приспособлений статического или динамического типа для резки, измельчения или обработки твердых частиц в сточных водах, перекачиваемых насосом. Гладкий профиль гидравлической части гарантирует меньший абразивный износ и улучшает защиту от засоров.

«S-tube решил такие типичные проблемы насосов для сточных вод, как уплотнение, вибрация, абразивный износ и засоры, — продолжает Игорь Кинаш. — Новый уникальный метод балансировки рабочего колеса значительно снижает уровень вибраций и шума».

Концерн GRUNDFOS был основан в 1945 году в Дании. В настоящее время он является ведущим мировым производителем насосного оборудования для всех отраслей промышленности и частного сектора. На данный момент 85 подразделений концерна находятся в 52 странах мира. Общий объем производства концерна — более 16 млн насосов в год. На 2012 год компания ООО «ГРУНДФОС» представляет 27 представительств во всех федеральных округах РФ. Насосы GRUNDFOS работают как на водоканалах Москвы, Санкт-Петербурга, Ростова-на-Дону, Воронежа, Хабаровска, Сыктывкара, Подольска, Иванова, Ярославля, так и на иных объектах ЖКХ и целом ряде крупнейших российских промышленных предприятий, аэропортов.

Система Saratect

Saragol устанавливает дополнительную защиту

Анастасия Румянцева

С начала июня на подмосковном заводе компании «Капарол» (Saragol), эксперта в области защиты и теплоизоляции фасадов зданий, начала работу новая линия упаковки композитных теплоизоляционных систем Saratect. Линия включает в себя фасовочное оборудование и специальный принтер, увеличивающий степень защиты упаковок от подделок.

До модернизации на линии была установлена фасовочная машина «СЕСЛУТ Аэропресс». Весной текущего года ее заменили на фасовочное оборудование немецкой фирмы Fullfix GmbH.

«Оборудование этой компании известно более чем в 20 странах мира и является образцом надежности и стабильной работы, — уверяет Геннадий Штанько, генеральный директор завода Saragol. — Не секрет, что на небольших предприятиях по производству сухих строительных смесей укладка продукта в мешки и пакеты производится буквально на глаз. Отсюда недочеты или перевесы в пакетах, а следовательно, и неприятные последствия и для потребителя, и для производителя».

Недовесы чреваты не только лишними затратами на покупку, но и сильно влияют на качество конечного продукта. «Потребитель смешивает продукт так, как рекомендовано на упаковке, — объясняет Геннадий Штанько. — Если же сухой смеси не хватает, а воды добавят так, как сказано в инструкции, конечный продукт получится плохого качества».

Замена фасовочной машины также позволила увеличить производительность до 12 т готовой продукции в час и практически исключить образование просыпи готового продукта при фасовке и значительно снизить уровень запыленности.

В состав линии также входит специальный принтер. Он печатает номер и дату партии особым шрифтом, который невозможно подделать.

«Не секрет, что на строительном рынке встречаются контрафакты, — комментирует Геннадий Штанько. — Мы постоянно отслеживаем ситуацию с нашими продуктами. Сейчас нашу упаковку не подделывают. И мы не хотим, чтобы это случилось и в будущем. Поэтому мы устанавливаем дополнительную защиту. Мы уверены в том, что, отлажив предпочтение торговой марке Saratect, потребитель получит качественный продукт».

Упаковка продукции Saragol производится в мешки известной фирмы Mondi. Они обеспечивают чистоту и качество хранения, а также защищают готовую продукцию от влаги.

Завод Saragol в подмосковном Малино был открыт осенью 2009 года. Инвестиции составили порядка 14 млн евро.

СПРАВКА «ПЕ»: Компания Saragol Group ведет свою историю с 1885 года, и на сегодняшний день это один из самых больших производителей фасадных решений в мире. В компании работает более 3700 сотрудников. Центральное предприятие находится в Обер-Рамштате, на федеральной земле Гессен (Германия). В России материалы фирмы Saragol известны давно. С 1992 года в Москве открыто представительство фирмы, а с августа 2000 года работает дочерняя фирма ООО «Капарол», которая имеет свои филиалы в Санкт-Петербурге, Екатеринбурге, Воронеже, Ростове-на-Дону, Краснодаре, Ставрополе, Самаре, Казани, Сочи, Новосибирске.

Безотходное строительство

Современные технологии постоянно снижают расходы на временные постройки

В наши дни многие бизнес-проекты требуют возведения временных сооружений, например, выставочных и торговых павильонов, хранилищ, сезонных сооружений для занятий спортом и отдыха и т.п. Строиться временные конструкции могут с использованием различных технологий, но практически всегда они являются одной из наиболее затратных статей бюджета. Таким образом, перед заказчиком и проектировщиком всегда стоит вопрос повышения рентабельности временного строительства.

В общем случае сократить затраты на возведение временных построек можно благодаря: высокой скорости монтажа в любое время года при минимальном использовании рабочей силы и строительной техники; возможности возведения сооружений на легком фундаменте; возможности быстрого и простого демонтажа; возможности многократного использования одних и тех же строительных конструкций, в том числе в различных местах.

При этом необходимо обеспечить надежность временных конструкций, соответствующую современным требованиям безопасности, а также их устойчивость к погодным и техногенным воздействиям, при необходимости — качественную тепло- и шумоизоляцию.

Выполнить все эти условия позволяют технологии строительства быстровозводимых зданий на основе металлокаркаса, который обеспечивает высокую надежность конструкции, позволяет обойтись либо легким столбчатым, либо ленточным фундаментом (т.е. можно использовать площадки, малопримгодные для капитального строительства, требующего закладки массивного фундамента). «Даже большие по габаритам здания на металлокаркасе позволяют существенно экономить на фундаменте», — говорит Николай Лабугин, директор ПСК ЦНИИПИМонолит.

Временные здания на базе металлокаркаса можно возводить в любой сезон и при незначительных затратах. Кроме того, металлический каркас можно при необходимости перенести с места на место. Монтаж металлокаркаса производится в короткие сроки и не требует от рабочих высокой квалификации.

Итак, технология строительства выбрана, но необходимо также принять решение о том, из каких материалов будут собраны ограждающие конструкции. Для неотапливаемых построек — например, временных складов или навесов, а также летних павильонов — оптимальным выбором будет стальная профилированная лист с антиконденсатным покрытием. «Это нетканый материал с микропористой структурой из полиэфирных волокон, напоминающий синтетический войлок, — объясняет Сергей Якубов, заместитель директора по продажам и маркетингу Группы компаний «Металл Профиль», ведущего производителя кровельных и фасадных систем в России. — Структура материала открытая, со множе-

ством микроскопических канальцев и микропоростей. Водяной пар, осажаясь на поверхности такой структуры, не превращается в тяжелые капли. В силу капиллярного и осмотического эффекта мельчайшие частицы воды движутся в толщу покрытия, преодолевая силу гравитации. Благодаря этому эффекту покрытие способно удерживать до 1 литра влаги на квадратный метр собственной поверхности. При этом, что собственным весом квадратного метра покрытия — всего 110 граммов, а толщина слоя — порядка миллиметра».

В остальных случаях практически безальтернативным вариантом является сэндвич-панели. «Классикой

говорить о качестве, — говорит Сергей Якубов. — Постепенно таких производителей становилось всё меньше, им на смену пришли непрерывные линии эконом-категории, где также широко используется ручной труд. Неудивительно, что и здесь потребитель постоянно сталкивается с серьезными проблемами, связанными с ненадлежащим качеством и низкими эксплуатационными характеристиками сэндвич-панелей. И только появление в России современных непрерывных автоматических линий (например, ROBOR) позволило радикально повысить качество продукции и практически полностью исключить его зависимость от человеческого

фактора. Это действительно революционный скачок. Однако, ввиду нежесткой стоимости таких линий, в России их пока можно пересчитать по пальцам: две работают на предприятии Группы компаний «Металл Профиль» и еще несколькими владеют другие компании».

Кроме того, как отмечает специалист, даже использование самого современного оборудования не всегда является гарантией качества. Многие производители, пытаясь удешевить продукцию, снижают ее эксплуатационные характеристики за счет качества составляющих. Так, в последнее время на рынке появились сэндвич-панели с сердечником из минваты пониженной (примерно на четверть) плотности. По стоимости она более привлекательна, однако добиться стабильности характеристик подобной минваты, а следовательно, и сэндвич-панели практически невозможно.

Впрочем, ТСП — не единственно возможный вариант. Эта технология эволюционировала, и следующим этапом в ее развитии стали сэндвич-панели ползementной сборки (СП ПС), чей основой является сэндвич-профиль, в полость которого вкладывается утеплитель из легкой минваты, а сверху устанавливается облицовка. В местах сопряжения элементов СП ПС устанавливаются специальные

уплотнители, обеспечивающие высокую герметичность панелей. Использование СП ПС позволяет уйти от достаточно скудных фасадов, формируемых традиционными клееными сэндвич-панелями, ведь в качестве облицовки СП ПС может применяться огромный ассортимент материалов — от фасадных кассет до керамогранита или профилированного листа различных видов. Утеплитель в таких панелях укладывается в два слоя. При этом он может целиком помещаться в сэндвич-профиль (в исполнении «Юг» для южных регионов, в этом случае в местах контакта сэндвич-профиля с облицовкой используется терморазделяющая полоса) или же

случается, например, что какие-то конструкции подвариваются друг к другу или же при транспортировке поверхность панели царапается. Если используется ТСП, то даже при незначительном повреждении ее придется менять целиком. При этом малое количество панелей нужного цвета обычно достаточно сложно заказать. Кроме того, со временем облицовки выцветают, и подобрать нужное колористическое решение будет крайне сложно. Все эти проблемы решены в случае с СП ПС. При разрушении, например, утеплителя можно заменить только его, а при демонтаже отдельных элементов панели можно повторно использовать совсем на другом объекте».

В случае если необходимо снизить уровень шума внутри постройки (например, это актуально для выставочных павильонов, спортивных центров), могут быть использованы специальные акустические СП ПС, в которых применяется перфорированный сэндвич-профиль. Звуковые волны, проникающие внутрь «сэндвича» через перфорацию, теряют амплитуду, затухая в толще утеплителя. Для защиты утеплителя от влаги, которая может попасть из помещения через перфорацию, в акустических СП ПС добавляется слой парозащитной пленки, который герметично приклеен к сэндвич-профилю.

Различные варианты сэндвич-панелей позволяют не только экономить на строительстве, но и решать важную задачу приведения временного объекта в соответствие с архитектурными особенностями окружающей среды. Эстетике уделяется особое внимание, если речь идет о строительстве торговых и развлекательных центров или крупных спортивных сооружений. Как было отмечено выше, СП ПС допускают использование различных цветовых решений и фактур поверхности облицовки. Поэтому они нашли свое применение при строительстве некоторых объектов зимней Олимпиады-2014 в Сочи.

«Планы олимпийского строительства предусматривают, что многие объекты будут впоследствии разобраны и заново смонтированы в других местах, — говорит Сергей Якубов («Металл Профиль»). — При этом во время проектирования необходимо соблюдать определенные эстетические и технические требования: например, обеспечить нормальный уровень шума в зонах для зрителей. С применением сэндвич-панелей, специально произведенных нашей компанией, будут построены Большая ледовая арена для хоккея с шайбой, Крытый конькобежный центр, Ледовая арена для керлинга и другие спортивные объекты».

Временные сооружения, будь это складской комплекс или олимпийский объект, потребуют меньших затрат, если использовать современные технологии строительства. Технологичные и доступные по цене сэндвич-панели ползementной сборки облегчат монтаж, снизят требования к фундаменту, обеспечат экономию на эксплуатации здания, сделают возможным демонтаж и последующую постройку здания на новом месте.



каркасного строительства можно назвать трехслойные сэндвич-панели (ТСП), состоящие из двух стальных облицовок с полимерным покрытием и расположенного между ними слоя утеплителя (например, минеральной ваты). Толщина утеплителя подбирается в зависимости от климатических условий региона, где выполняется строительство. ТСП бывают стеновыми и кровельными. При монтаже ТСП из-за их веса и габаритов может потребоваться строительная техника.

Хотя полная заводская готовность ТСП является их весомым преимуществом, надежность будущей постройки, ее эксплуатационные характеристики и возможность многократного использования зависят от качества сэндвич-панелей, а оно, к сожалению, бывает очень разным. Так, основная проблема кровельных ТСП — их недостаточная прочность при применении некачественных сырьевых компонентов и неграмотного расчета на нагрузки, а также протечки, вызванные ошибками монтажа. Проникающая вода накапливается в панели и, пройдя ряд циклов заморозки-разморозки, постепенно разрушает ее.

«ТСП присутствуют на российском рынке довольно давно. Однако примерно 5-7 лет назад рынок еще был насыщен продукцией, произведенной методом ручной стеновой сборки, не позволяющей серьезно го-

воходить за полость сэндвич-профиля, изолируя таким образом облицовочные панели. Для ликвидации так называемых мостиков холода в местах стыков плит утеплителя его слои укладываются в шахматном порядке. Как и в случае с ТСП, толщина утеплителя и вариант конструкции СП ПС подбирается исходя из климатических условий (варианты «Юг», «Центр», «Север»).

И стены, и кровлю из СП ПС монтировать гораздо удобнее, чем из трехслойных панелей ТСП, поскольку собираются они непосредственно на каркасе здания из элементов, поднимать и перенести которые под силу паре человек, нет необходимости в тяжелой крановой технике. Правда, при этом монтаж занимает чуть больше времени, зато его можно производить в условиях ограниченного пространства, например — плотной городской застройке.

Имеют СП ПС и еще одно неоспоримое достоинство: они могут быть демонтированы по частям, а потому ремонтнопригодны. «При повторном монтаже трехслойных сэндвич-панелей из-за неизбежных повреждений во время демонтажа и транспортировки приходится заменять минимум 10% конструкций, — говорит Николай Лабугин (ПСК ЦНИИПИМонолит). — Идеальных условий демонтажа и транспортировки не бывает.

Лайт Баттс СКАНДИК

Утеплитель нового поколения от ROCKWOOL

Компания ROCKWOOL начала поставки на российский рынок нового продукта для тепло- и звукоизоляции на основе каменной ваты, не имеющего аналогов на российском рынке. При упаковке материала применяются вакуумные технологии. На производство продукта уже получен патент.

Уникальность нового продукта состоит прежде всего в революционном качестве волокон каменной ваты, которые позволяют подвешивать готовые плиты компрессии до 60%. Инженерные разработки ROCKWOOL обеспечили материалу превосходную восстанавливаемость и сохранение высоких характеристик по всем показателям. Кроме того, собственные исследования компании подтверждают, что материал служит не менее 100 лет.

«Лайт Баттс СКАНДИК продолжает традиции компании и как любой из существующих продуктов ROCKWOOL воплощает в себе инновационный дух и стремление к самому высокому уровню качества. Вместе с тем, это совершенно новый, революционный утеплитель, не имеющий аналогов в России, что в очередной раз подтверждает лидерство компании на рынке теплоизоляционных материалов. Мы убеждены, что Лайт Баттс СКАНДИК сделает жизнь наших потребителей еще комфортнее, удобнее и теплее», — комментирует Ирина Садчиковна, директор по маркетингу ROCKWOOL Russia.

Лайт Баттс СКАНДИК представляет очевидную выгоду потребителям, поскольку компрессия позволяет экономить до 3,06 раз на транспортировке материала. Кроме того, для удобства продукт выпускается в двух



размерах: стандартном 800x600 (толщиной 50 и 100 мм) для перевозки в легковых машинах и размере XL 1200x600 толщиной 100 мм для транспортировки в крупногабаритном транспорте. Большой размер плит и применение материала 100 мм толщиной предоставляют возможность более удобного и быстрого монтажа.

Новый продукт выпускается на новом заводе ROCKWOOL в Елабуге (Республика Татарстан). Запуск предприятия состоялся в начале 2012 года, и на сегодняшний день его производственная линия является самой мощной и самой современной

линией по выпуску каменной ваты в мире. Именно установка нового производственного оборудования и инновационные разработки компании позволили выпускать на заводе такой уникальный материал, как теплоизоляционные плиты нового поколения Лайт Баттс СКАНДИК. В настоящее время получены все необходимые сертификаты на производство материала, и на заводе ведется выпуск тестовых образцов. В продажу Лайт Баттс СКАНДИК поступит уже в мае 2012 года, приобрести продукт можно будет в сетевых магазинах DIY по всей России.

Учет тепла и воды

В небоскребе все измеряет ультразвук

В одной из башен самого крупного проекта в истории высотного строительства России — небоскребе «Запад» (высотой 243 м) делового комплекса «Федерация» (московский международный деловой центр «Москва-Сити») применили новейшие ультразвуковые технологии измерения энергоресурсов.

Еще на стадии проектировки инженеры решили обратиться к системе комплексного интеллектуального управления зданием. В башне «Запад» автоматизированы все инженерные системы: вентиляция, кондиционирование, отопление, водоснабжение, электричество и т.д. По расчетам экспертов, стоимость подобной современной системы автоматизации составляет до 15% от общих затрат на строительство всего здания. Но при этом срок окупаемости такой системы составляет 3-5 лет и достигается за счет снижения эксплуатационных затрат и расходов электроэнергии, воды и тепла, как правило, на 20-30%.

Хорошей демонстрацией преимуществ использования автоматизированных решений является организация системы учета тепла, охлаждения и электроэнергии, реализованная при содействии экспертов датской компании Kamstrup, всемирно известного производителя современных приборов учета. В общей сложности, в квартирах башни «Запад» было установлено 82 ультразвуковых тепло- и хладосчетчика с вычислителями MULTICAL в комплексе с ультразвуковыми датчиками ULTRAFLOW и 41 электросчетчик серии Kamstrup 382. По мнению специалистов инженеринговой компании «Армо-Групп», проектирующих здание, основными критериями выбора Kamstrup стала высокая точность, надежность и долговечность приборов компании.

В персональных штах для каждого из апартаментов установлено по 2 вычислителя Kamstrup, каждый из которых передает данные в общую систему автоматизированного управления зданием по протоколу LON. Первый получает импульсы от расходомеров ULTRAFLOW, установленных на подающем и обратном трубопроводах отопления и вычисляет тепловую энергию. К нему же подключены расходомеры, контролирующие подачу и циркуляцию горячей воды. Второй вычислитель MULTICAL считает энергию охлаждения и подачу холодной воды, он же через специальный модуль принимает данные от электросчетчика. Такая схема обеспечивает централизацию учета расхода всех ресурсов одновременно. Одним из бесспорных преимуществ в пользу выбора датского производителя стало также наличие функции передачи собранных данных в единую систему. Система автоматического считывания показаний приборов учета открывает доступ к данным в реальном времени. Диспетчер получает возможность на экране монитора отслеживать динамику и распределение потребления всех ресурсов по отдельным участкам, контролируя работоспособность каждой системы. Башня «Запад» единственный в своем роде проект на территории России, в котором есть система фиксирования утечек в системе отопления и холодного водоснабжения. Любая утечка или разрыв трубопровода небоскреба, будут мгновенно идентифицированы. Не так давно башня «Запад» стала победителем солидного соревнования «Prix d'Excellence» FIABCI в категории «Офисная недвижимость», которое поставила здание в один ряд с такими известными проектами, как Музей Гуггенхайма в Бильбао или башни-близнецы в Малайзии.

Современный офис

Банкиры Санкт-Петербурга задают эстетический тон



В Ассоциации банков Северо-запада состоялась конференция «Современный банковский офис: особенности комплексного проектирования и дизайна», организатором которой выступила Группа Компаний «Астарта». Учитывая тот факт, что банки уже давно стали законодателями моды в области оформления интерьеров офисов, представителям банковских структур, отвечающим за грамотную организацию работы офисов, открытие новых филиалов, ремонт и реконструкцию, важно знать, какие «ноу-хау» в области строительных технологий сегодня наиболее востребованы и эффективны.

Открыл конференцию ведущий архитектор банковских офисов Санкт-Петербурга, руководитель архитектурной студии «Квартал» Владимир Кузнецов. Он задал тон начавшемуся мероприятию, продемонстрировав самые интересные проекты в области создания эксклюзивной и функциональной банковской архитектуры, выделив основные тренды оформления банковских офисов: максимальная безопасность, комфорт посетителей и сотрудников, эргономичность рабочих мест, большое количество света и открытых пространств. В качестве примеров своих работ он продемонстрировал офисы банков Райффайзен, Таврический, Номос и многих других.

Продолжил заданный темп представления офисных тенденций представитель гендирекции компании «Астарта» Светлана Котлукова, рассказав о соблюдении специальных норм и правил в области оформления банковских пространств. Помимо стандартных СНиПов и ГОСТов, для банковских офисов действует собственный норматив Центрального банка России, регламентирующий расположение и оформление клиентских зон, бэк-офисов, кассовых узлов и денежных хранилищ. Светлана привела примеры из практики: входные зоны Смоленского банка, атриум, кассовые узлы и даже фитнес-залы Сбербанка России, клиентские зоны МосковПриватБанка, лестничные проемы Московского нефтехимического банка, call-центр Долгострой агентства «Пристав» и многие другие. Всем участникам конференции были представлены специализированные банковские каталоги компании «Астарта», описывающие нюансы комплексного проектирования и строительства офисов финансовых учреждений, которые должны стать наглядным пособием для каждого работника, занимающегося банковским оформлением.

Затем идею оформления эргономичного офиса продолжил Евгений Бакунов, директор по продажам компании «Kinpar», ведущего поставщика интерьерных решений для рабочего пространства в Европе. Евгений рассказал аудитории о скандинавском опыте в организации банковского пространства.

Для «Kinpar» эргономика и эргономичная мебель — это не просто модные слова, а реальные инструменты, помогающие повысить работоспособность. Учитывая то, что рабочий день сотрудника проходит в сидячем положении за компьютером, и это ведет к большой нагрузке на спину, уровень продуктивной работы резко снижается. Чтобы минимизировать этот фактор «Kinpar» использует специальные рабочие столы, за которыми можно работать как сидя, так и стоя и эргономичные кресла, снижающие нагрузку на позвоночник. Положительный эффект оказывают уютные и неформальные break-out зоны, снимающие эмоциональное напряжение и поднимающие тонус.

Кстати, учитывая то, что средства, пот-

раченные на неиспользуемые сотрудниками переговорные и lounge-зоны — неоправданные расходы, то качественно организованные рабочие зоны не только окупают вложенные в них инвестиции, но и принесут дополнительные дивиденды в виде высокой работоспособности сотрудников. Также в Скандинавии очень популярны маленькие переговорные комнаты-кабинеты, где можно уединиться с ноутбуком или провести переговоры с клиентом. Кстати, несколько небольших переговорных комнат в сочетании с open space выйдут гораздо дешевле офисного пространства, разбитого на несколько больших громоздких кабинетов.

Следом Геннадий Самарцев из компании «Евро-окна инжиниринг», ведущей компании по проектированию, изготовлению и монтажу светопрозрачных конструкций, поведал публике о новинках в области остекления зданий. Учитывая то, что компания является членом Совета по Экологическому строительству, большое внимание в ней уделяется именно «зеленой» составляющей строительства, такой как энергосбережение, экономия средств на вентиляцию и кондиционирование. Современные технологии производства стекла, как заметил Геннадий, позволяют создавать стильные и эффективные фасадные конструкции и элементы внутренней отделки банковских помещений. Одним из важных аспектов, описанных Геннадием, стали возможности экономии средств, выделенных на остекление зданий: грамотное использование архитектурного стекла по назначению; дифференцированная звукоизоляция на разных уровнях здания; соблюдение ГОСТов; привлечение к работе местных производителей, четкое следование архитектурному проекту.

Продолжая тему «зеленого офиса», эстафету спикера переняла Наталья Рогачева, представительница компании «Экопочва-ЛД». Ее доклад был посвящен современным возможностям озеленения офисов. Многих удивило, что одним из последних трендов являются «консервированные» растения — благодаря современным технологиям обработки, зеленая стена из стабилизированных растений будет смот-

В качестве элементов декора сегодня наиболее популярны мох, трава, стены из растений, а также композиции из цветов и натуральных материалов, подчеркивающие индивидуальный стиль офиса.

реться, как натуральная, а ухода почти не требовать. В качестве элементов декора сегодня наиболее популярны мох, трава, стены из растений, а также композиции из натуральных материалов, подчеркивающие индивидуальный стиль офиса. По желанию заказчика офис можно озеленить цветущими и декоративными растениями. «Не было бы аллергии», — говорит Наталья.

При выборе живых растений необходимо учитывать освещение офиса и наличие кондиционеров в помещении, а также иметь в виду зонирование офиса. Важным нюансом также являются кашпо — их выбор порой труднее, чем выбор растений, и к нему нужно относиться гораздо внимательнее, четко подчиняя детали интерьера общей дизайнерской идеи офиса. Красной альтернативой вагонов могут стать архитектурные формы, изготовленные по индивидуальному заказу.

Вслед за Натальей выступил Илья Иванов, представитель компании «Light and design», динамично и просто рассказавший о том, как свет влияет на наше настроение и работоспособность, а также об особенностях освещения банковских офисов и существенной экономии при применении энергосберегающих технологий. Помимо экскурса в факторы освещения, влияющие на работоспособность сотрудников, Илья в два счета с помощью простых вычислений продемонстрировал эффективность замены существующих растровых светильников на светодиодные. Их окупаемость составит, максимум, 4 года, а в последствие они будут экономить, примерно, по 1000 руб. ежегодно каждый. Согласитесь, неплохой результат!

Заключительным выступлением стал доклад Владимира Дикарева, представителя компании «Milliken Industrials Limited» — текстильного гиганта, основной сферой которого является производство ковровой плитки, а также специального гравеэшитного покрытия. В рамках своего выступления Владимир сделал акцент на выбор оптимальных материалов при обустройстве финансовых учреждений и учет трех важных факторов: экологичность, долговечность, многофункциональность.

Владимир поочередно описал необходимые требования к напольным покрытиям во всех зонах банковских офисов, предложив оптимальные варианты решения. Например, во входных зонах банков очень важно выстроить правильную систему гравеэшиты — это позволит сократить издержки компании при эксплуатации и уборке всего внутреннего пространства. В переговорных кабинетах необходимо сочетать акустические показатели всех используемых материалов — как стеновых материалов, так и напольных покрытий. К тому же, в переговорных кабинетах есть возможность использовать уникальный дизайн напольных покрытий с учетом световых решений и дизайна мебели с целью создания единого образа помещения. В отличие от кабинетов руководителей и переговорных комнат, где важна уникальность используемых материалов, в пространствах открытого типа open-space можно сочетать дизайнерские и моноколорные коллекции, визуально разделяя пространство.

В завершении своей презентации, Владимир отметил, что мероприятия подобного типа, как состоявшееся в Санкт-Петербурге, очень важны не только для заказчиков, но и для поставщиков. Они дают возможность ближе познакомиться с игроками рынка и наладить деловые связи с целью дальнейшего сотрудничества в рамках комплексных проектов.

На этой положительной ноте первая конференция «Современный Банковский офис», организованная компанией «Астарта» и Ассоциацией Банков Северо-запада, завершилась, предоставив участникам максимальный спектр информации о новинках в сфере обустройства банковских офисов.

В качестве слушателей конференцию посетили представители таких банков, как Банк «Агросоюз», «Банк-Т», «Ланта-Банк», ООО КБ «НЕВАСТРОИИН-ВЕСТ», «НОТА-Банк», «Кит Финанс», «Северный морской путь», «Руславбанк», Банк «Таврический», Банк «Интеркоммерц», «Связь-Банк», «Сбербанк РФ», Банк «Зенит», «Энергомашбанк», «Невский банк», «Банк СПБ», «Банк Александровский», «Мособлбанк», «Мираф-Банк», Банк «Народный Кредит» и др.

Представители банков выразили надежду на то, что данные конференции состоятся еще не раз, и готовность снова и снова собираться на мероприятия подобного типа.

Улучшения с человеческим лицом

ЛИН-система: научить работников болеть душой за производство

Марья Соломатова

Снижение издержек сегодня — одно из главных направлений развития мировой экономики. Система, позволяющая экономить не на качестве, называется «бережливым производством», или ЛИН (от английского leap — «тощий»). И такие технологии уже показали свою эффективность в ряде крупных предприятий Петербурга и области.

В принципе, ЛИН — это подход к производству, направленный на снижение всех издержек, которые не направлены на создание добавочной стоимости продукции. В итоге предприятие может либо уменьшить цену на товар, тем самым повысив его конкурентоспособность, либо направить больше средств на собственное развитие или на финансовую мотивацию сотрудников, либо просто увеличить прибыль.

«Многие спрашивают, зачем предприятию-монополисту переходить на систему бережливого производства. Но мы ведь давно уже не монополист! Есть множество небольших компаний, занимающихся грузоперевозками, и они являются нашими конкурентами», — говорит Кристина Малеяна, заместитель начальника Октябрьской железной дороги по управлению качеством и маркетингу. — На данный момент на РЖД приходится 40% грузооборота России. И поскольку РЖД основной доход получает именно от грузоперевозок, мы должны предоставлять своим клиентам как можно более качественные услуги. Тем более потребители сейчас предпочитают комплексное обслуживание — доставку от двери до двери».

И вот с 2009 года программа «Бережливая железнодорожная система», рассчитанная до 2014 года, обкатывается на Октябрьской железной дороге. Железнодорожники ведут и совместные проекты бережливого производства со своими клиентами — такими как «Северсталь». В итоге в себестоимости товаров компаний-партнеров стоимость железнодорожных услуг значительно уменьшилась.

«Персонал мы также обучаем принципам бережливого производства, принимаем от сотрудников проекты по совершенствованию технологий. Финансирование под такие

проекты выдаем сразу, но с таким условием, что получившие деньги структурное подразделение вернет на 20% больше после реализации проекта», — продолжает Кристина Малеяна. — За рационализаторское предложение любой сотрудник — хоть бригадир, хоть обычный рабочий — сразу же получает две тысячи рублей. И когда 3-4% от экономического эффекта своей идеи человек получает в собственный карман, он понимает, что работает не только на компанию, но и на себя. В итоге с 2008 года почти в три раза увеличилась активность персонала, и на сто работников приходится уже шесть предложений. Экономический эффект от бережливого производства составляет 300%, причем 90% улучшений происходит вообще без всяких инвестиций, лишь де-

вать новое, реализовывать себя. Расходы на обучение персонала — это постоянные издержки, и мы не хотим текущих кадров, поэтому мы готовы сделать из своих сотрудников настоящих профи и хорошо им платить. Мы не выделяем бережливое производство в особый проект, но его идеями проникнуты решения руководства по самым разным направлениям».

Очень многое Тихвинский вагоностроительный завод взял от автомобильной промышленности, где ЛИН-технологии и зародились. Например, ввел конвейерную сборку вагонов. Есть и другие новшества. Так, если раньше каждое изменение во внешнем виде вагона приводило к созданию отдельной модели со своим названием, то сейчас используется модульная система: есть

Востребовано бережливое производство и в энергетике. «Необходимость внедрения ЛИН-системы связана у нас с задачей снижения затрат. С октября 2010 года мы начали пилотный проект бережливого производства на одной из электростанций, а сейчас будем внедрять его на всех станциях Петербурга, потому что эксперимент показал отличный результат», — говорит Сергей Иванов, руководитель дирекции производственных систем ОАО «ТЭК-1».

И еще один немаловажный момент: выбрать нужно тот участок, где руководитель сам хочет что-то изменить, а начальники цехов как минимум не против нововведений и способны перестроиться на иной формат работы. При этом надо понимать, что некоторым людям новшества в лю-



сая часть требует денежных вложений».

«У нас на заводе требования к качеству продукции выше, чем на других подобных заводах в России», — делится опытом Владимир Капустин, директор проекта «Управление ресурсами предприятия» Тихвинского вагоностроительного завода. — У нас высокая степень автоматизации производственных процессов. Большинство сотрудников — приезжие из других регионов, поэтому у нас нет типичной для других предприятий, внедряющих ЛИН-технологии, проблемы сопротивления персонала переменам. Наши работники — это люди, изначально готовые что-то менять, осваи-

вать дополнительные опции. И в документах прописывается тип вагона и вид этого дополнения. В итоге снизилась трудоемкость планирования, логистики, технологического сопровождения производства».

Еще один важный момент — бережливый учет, переход на информационную систему без использования бумаги при операционной деятельности предприятия. Каждый работник, выполнив определенную функцию, отмечает это действие в компьютерной базе, и все остальные могут это увидеть. Бумажные же документы появляются только тогда, когда это требуется для нужд бухгалтерии.

В некоторых случаях приходится не по душе. Вообще человеческий фактор для ЛИН-технологий — ключевой. Поэтому важно, чтобы на производстве были лидеры, которые заражают остальных этими идеями. Увы, рачительность большинства россиян не свойственна, поэтому время от времени возникают трудности. Пользу оптимизации основная масса сотрудников понимает лишь тогда, когда предприятие начинает выплачивать им премии из сэкономленных ими же средств. Для многих смена принципов работы дается с большим трудом, вплоть до того, что люди готовы перейти на другой объект, работающий в обычном режиме.

Бренд в помощь

G-Drive Racing: успех в гонке «24 часа Ле-Мана»

Команда G-Drive Racing by Signatech Nissan, спонсором которой является бренд премиального топлива G-Drive сети АЗС «Газпромнефть», успешно выступила в легендарном автомобильном марафоне «24 часа Ле-Мана». Гонка прошла во Франции в рамках Чемпионата мира по гонкам на выносливость (WEC — FIA World Endurance Championship).

Экипаж команды G-Drive Racing by Signatech Nissan в составе российского пилота Романа Русина и его французских партнеров — Нельсона Панчя-

тичи и Пьера Рага, выступавший в Ле-Мане на спортпрототипе Nissan, занял 4 место в классе LMP2 и 10 в абсолютном зачете. Это лучший результат, которого когда-либо добивались российские гонщики в 24-часовом марафоне.

«Это была отличная гонка», — говорит Роман Русин. — Я доволен результатом и тем, что мы по ходу марафона не допустили ни единой ошибки. На протяжении всех 24 часов мы шли на пределе возможного. Для нас главный итог гонки — даже не четвертое место на финише, а тот факт, что мы на протяжении большей части марафона боролись за победу

Мы одни из лидеров своего класса, нам есть чем гордиться. Этот успех не был бы возможен без поддержки G-Drive — топлива нового поколения».

«G-Drive Racing — первый международный проект «Газпромнефти», направленный на поддержку автоспорта и российских спортсменов, участвующих в известных мировых гоночных сериях. Автомобильный спорт является эффективной площадкой для продвижения премиального бренда топлива G-Drive, применение которого оказывает непосредственное влияние на мощность двигателя и разгонную динамику автомобилей».

Партнерство с сильнейшими гоночными командами мирового уровня является для компании оптимальной возможностью продемонстрировать премиальность топливного бренда и свидетельствует о высоких эксплуатационных характеристиках G-Drive, — отметил директор дирекции региональных продаж «Газпромнефти» Александр Крылов.

Сезон продлится до ноября 2012 года, G-Drive Racing by Signatech Nissan примет участие в семи этапах чемпионата. Следующим испытанием для команды станет гонка 6H of Silverstone, которая пройдет 26 августа в Великобритании.

официально носит название Nissan, с мая 2012 автомобиль под номером «26» выступает под именем G-Drive Racing by Signatech Nissan. Команда имеет 20-летний опыт в международном автоспорте и серьезный послужный список: 76 побед, 47 полупозиций, 472 подиума, 47 рекордов круга и 15 чемпионских титулов. Команда завоевала чемпионский титул в международной серии Ле-Ман, и заняла 2-ое место в «24 часах Ле-Мана» 2011 года в категории LMP2.

FIA World Endurance Championship (WEC) — чемпионат мира по гонкам на выносливость, входит в пятерку крупнейших мировых серий, проводимых под эгидой Международной автомобильной федерации (FIA), наряду с Формулой 1. Чемпионат состоит из 8 этапов и проходит на 3-х континентах: Себринг (США), Спа (Бельгия), Ле-Ман (Франция), Сильверстоун (Великобритания), Сан-Паулу (Бразилия), Королевство Бахрейн, Фуджи (Япония), Шанхай (Китай). Марафон «24 часа Ле-Мана», входящий в этот год в календарь WEC, — одна из трех самых престижных мировых гонок.

Сеть АЗС «Газпромнефть» насчитывает порядка 1260 станций в России и странах СНГ. Широкая география сети АЗС «Газпромнефть» и выгодное местоположение Омского, Московского и Ярославского нефтеперерабатывающих заводов обеспечивают лидирующие позиции компании «Газпром нефть» на оптовом и розничном рынках Западной Сибири и центральной России.

G-DRIVE — топливо нового поколения, реализуемое на автозаправочных станциях сети «Газпромнефть». G-Drive содержит активный комплекс присадок, которые повышают эффективность работы двигателя, увеличивая мощность и разгонную динамику автомобиля. Среди основных преимуществ премиального топлива компании «Газпром нефть» — увеличение мощности двигателя до 12%, улучшение динамики разгона автомобиля до 1,8 секунд, а также профессиональная защита топливной системы двигателя.

Команда SIGNATECH-NISSAN является частью Signature Group и была создана Филиппом Сино в 1990 году. С 2011 года команда

бом отделении связи РФ и СНГ по каталогам «Роспечать» и «Пресса России»: индекс для инд. подписчиков — 45774, для предприятий и организаций — 83475; по каталогу «Почта России»: индекс для инд. подписчиков — 10887, индекс для предприятий и организаций — 10888. На газету также можно подписаться через «Интер-Почту».

ПРОМЫШЛЕННЫЙ
УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ:
ООО «Редакция газеты «Промышленный еженедельник».
Издано зарегистрировано в Министерстве Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовой информации.

П/И № 77-12380 от 19.04.2002 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя П/И № 77-14566 от 07.02.2003 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя П/И № Ф77-19251 от 23.12.2004 г. в Федеральной службе по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия.

Генеральный директор, главный редактор Валерий Стольников
Заместители главного редактора Елена Стольникова Дмитрий Кожеников
Помощники главного редактора Юлия Гужонова Татьяна Соколова

Директор по развитию Дмитрий Минаков
Региональный директор Наталья Можаяева
Дизайн и верстка Роман Кураев, Елена Кураева
Руководитель коммерческой службы Александр Лобачев

Логистика ЗАО «Истгалф-Трансавто»
Представитель в Северной Америке: Виктория Яковлева (Банкувер, Канада); vki@telus.net
Тел.: (1-604)-805-5979
Распространяется по подписке, по прямой рассылке и на профессиональных мероприятиях. Подписаться на «Промышленный еженедельник» можно в лю-

бом отделении связи РФ и СНГ по каталогам «Роспечать» и «Пресса России»: индекс для инд. подписчиков — 45774, для предприятий и организаций — 83475; по каталогу «Почта России»: индекс для инд. подписчиков — 10887, индекс для предприятий и организаций — 10888. На газету также можно подписаться через «Интер-Почту».

Адрес для корреспонденции: 123104, Москва, а/я 29
Тел. редакции: (495) 729-3977, 778-1447, 499-194-1033 (факс)
www.promweekly.ru
doc@promweekly.ru, re-gazeta@inbox.ru
Над номером работали: А.Рыкова, А.Глуховская, А.Коптев, В.Тихомиров, Е.Львова, Ю.Соколов, Д.Теперев.

Использованы материалы информгентств и интернет-изданий.
Номер подписан 22.06.2012
Отпечатано в типографии ОАО «ИД «Красная звезда» 123007, г. Москва, Хорошевское шоссе, 38
www.redstarph.ru
Номер заказа 2422
Тираж 40000 экз.