Газета
о промышленности,
газета
для промышленников

ПРОМЫШЛЕННЫЙ еженедельник

Независимая
общероссийская
газета

www.promweekly.ru

23 января — 29 января 2012 года

№ 2 (410)

В НОМЕРЕ:

НОВОСТИ 2-3

Хорошее начало года
Миссия руководства ОПК «Оборонпром» стр. 2

Рекорд безремонтной работы
Пермская ГТУ: 40 тыс. часов стр. 2

Для детских домов
«Газпромнефть-Центр» собрал 5 млн руб. стр. 2

Новогоднее пополнение
Четвертый Ил-76ТД-90ВД в парке стр. 3

Многоцелевые истребители
«Сухой» выполнил госконтракт стр. 3

СТРАТЕГИИ 4-5

Правила хорошего тона
Монтаж навесных вентилируемых стр. 4

Проблемы и решения
Особенности социальной реконструкции стр. 4

Позитив 2011
Российский авторынок все-таки вырос стр. 5

Спад спроса
Некритично для Китая стр. 5

РУСАЛ опротестовал
Buyback и параметры оферты стр. 5

Консолидация генерации
«Газпром» и «Ренова» объединяют активы стр. 5

АКТУАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА 6

«Зеленые» технологии
Новый центр научных исследований стр. 6

«Президентский» стол
Перспективные технологии нефтедобычи стр. 6

Небывалая опора
Патент на инновационную модель стр. 6

ПОДРОБНОСТИ 8

15-летний юбилей
Госкорпорация организации воздушного движения стр. 8

Нехватка молодых
Кадры для добывающих отраслей стр. 8

Ода пластику
Благо мировой цивилизации стр. 8

ВАЖНАЯ ТЕМА

Герман Греф в ходе выступления на Гайдаровском форуме высказал серьезную озабоченность положением дел в энергетическом секторе страны, в частности в газовой отрасли: «У нас громадная опасность в энергетическом секторе. То, куда мы пошли в энергетике, несет колоссальные риски для этого сектора. То, куда мы движемся в газовом секторе, вызывает у меня не просто озабоченность, а страх». Герман Греф высказался за ликвидацию монополии ОАО «Газпром» в газодобыче: «Если у Газпрома в добыче останется, как у нас на рынке кредитования, 30%, этого будет более чем достаточно», при этом он отметил, что транспортировка газа — та сфера, в которой монопольное положение является естественным. «В США идет быстрый процесс перехода частного транспорта на газ, это становится массовой технологией», — заявил Г.Греф. Он отметил, что доля России в газовых запасах, в настоящее время оцениваемая в 25%, также будет меняться.

Дорогу молодым

Предприниматели США и России налаживают сотрудничество

Елена Барашева,
пресс-служба МТПП

Старт развитию деловой активности молодых предпринимателей США в России дал состоявшийся в конце прошлого года первый визит делегации молодых бизнесменов из США в рамках реализации утвержденной президентом России концепции «Программы краткосрочных ознакомительных поездок в Россию молодых представителей политических, общественных, научных и деловых кругов иностранных государств». Организатором поездки выступило Россотрудничество. Для делегации американской молодежи была организована деловая программа, которая включала посещение основных объектов развития инноваций в России — «Сколково» и «РОСНАНО», где состоялось живое общение между иностранными гостями и российскими специалистами по вопросу реализации высокотехнологичных проектов и продвижения их на внешние рынки.

Для гостей из США также была организована поездка во Владимирскую область, где делегация встретилась с первым вице-губернатором области Владимиром Веретенниковым и познакомилась с проектами развития региона, деятельностью иностранных предприятий, работающих в области. В рамках деловой программы состоялись встречи американских бизнесменов с российскими экономистами и обучающейся молодежью в Высшей школе экономики и Ассоциации менеджеров России, где в открытой беседе шел разговор на злободневные политические и экономические темы. Также американским гостям было предложено знакомство с российскими достижениями на ВВЦ, интересная экскурсия в мир информационных технологий — посещение Всероссийской государственной телерадиовещательной компании, и, наконец, участие в Форуме «Молодежь России и США — потенциал инновационного сотрудничества», главными организаторами которого выступили Россотрудничество и Московское Агентство поддержки экспорта и инвестиций.

Форум был призван продемонстрировать инновационный потенциал и инвестиционные возможности России и Москвы. Форум объединил общее пленарное заседание, два тематических круглых стола по организации инвестиционной деятельности в области инноваций в России и перспектив развития финансового рынка России, а также брифинг для СМИ.

Американские гости были приятно удивлены тем, с какой открытостью российские представители власти и бизнеса вели разговор о текущей ситуации и перспективах ведения бизнеса в России. При этом российской стороной было подчеркнуто, что именно молодое поколение бизнесменов сможет вывести деловые взаимоотношения обеих стран на новый качественный уровень, не отягощенный негативными пережитками «холодной войны».

Приветствуя гостей, руководитель Россотрудничества Фарит Мухаметшин выразил уверенность в необходимости открытого диалога между предпринимателями России и США и отметил, что визит молодых политиков, учёных и бизнесменов из США, несомненно, вносит большой вклад в развитие российско-американского сотрудничества.

Официальный представитель американской стороны — глава торгово-инвестиционного подразделения Экономического отдела Посольства США в России Ребекка Нефф поддержала почин делового обмена молодежными делегациями между обеими странами как способа установления взаимопонимания и сотрудничества.

Конечно, пятидневное «живое» знакомство американцев с Россией не могло дать полное представление о стране, но российские участники форума постарались максимально раскрыть экономическую сторону российской жизни. Так, заместитель председателя комитета Совета Федерации по экономической политике Юрий Росляк рассказал гостям об общих тенденциях развития российской экономики, особо подчеркнув, что задачи создания и освоения инноваций приобрели мировой масштаб, и решать их следует, объединив усилия бизнеса всех заинтересованных стран.

О том, насколько благоприятен инвестиционный климат в России, иностранные гости могли судить по информации начальника отдела Департамента инвестиционной политики и развития частно-государственного партнерства Минэкономразвития РФ Игоря Коваля, который рассказал об усилиях государства по совершенствованию инвестиционного климата в России, в том числе положительном опыте функционирования в стране института инвестиционного омбудсмена: из 83 жалоб инвесторов на административное давление более 50 были удовлетворены. Игорь Коваль обратил внимание аудитории на положительную динамику роста иностранных инвестиций в экономику России за последние три года: $36,5 млрд в 2009 году, $43 млрд в 2010 году и $31 млрд за три квартала 2011 года.

(Окончание на стр. 3)

В рамках визита было, кого послушать и что обсудить…

ЦИФРА НЕДЕЛИ

По данным Института проблем естественных монополий, индекс ИПЕМ-производство составил +2,5%, ИПЕМ-спрос — +3,4%. По оперативным оценкам Росстата, прирост промышленности в 2011 г. составил 4,7%. Специалисты ИПЕМ считают, что оперативные оценки Росстата завышены. Ни один из показателей не имеет таких значений: прирост электропотребления в 2011 году — 1,2%, грузооборота всех видов транспорта — 3,3%.

Энергоэкспорт в Китай

Испытания вставки прошли успешно

Филиал ОАО «СО ЕЭС» «Объединенное диспетчерское управление энергосистемами Востока» (ОДУ Востока) и Северо-Восточный Центр диспетчеризации и связи Китайской народной республики успешно завершили испытания вставки постоянного тока на новой межгосударственной ВЛ Амурская — Хэйхэ, построенной для экспорта энергии в Китай.

Воздушная линия (ВЛ) 500 кВ Амурская — Хэйхэ со вставкой постоянного тока (ВПТ) на подстанции 500 кВ Хэйхэ построена совместно ОАО «ФСК ЕЭС», ОАО «ИНТЕР РАО ЕЭС» и Государственной электросетевой корпорацией Китая (ГЭК Китая) в 2011 году. Новая ВЛ позволит осуществлять экспорт электроэнергии из ЕЭС России в энергосистему Китая без обеспечения синхронной работы энергосистем двух государств.

В ходе испытаний осуществлялась разгрузка ВПТ по имитированным командам противоаварийной автоматики (ПА), аналогичным получаемым в результате аварийных возмущений в Объединенной энергосистеме (ОЭС) Востока. Разгрузка осуществлялась ступенчато — на 150, 300, 450, 600 МВт и с полным погашением ВПТ. Диспетчерский центр ОДУ Востока по мере разгрузки вставки постоянного тока корректировал режимную ситуацию в ОЭС Востока. При этом оценивалось влияние разгрузки экспортной мощности на частоту электрического тока и уровни напряжения в контрольных пунктах ОЭС Востока. Испытания прошли успешно, нарушений параметров электрического режима ОЭС Востока не зафиксировано.

Строительство новой межгосударственной ЛЭП 500 кВ Амурская — Хэйхэ с ВПТ является одной из основных составляющих реализуемого ОАО «ИНТЕР РАО ЕЭС» проекта «большого экспорта», предусматривающего существенное увеличение поставок электроэнергии и мощности в Китай. В настоящее время экспорт электрической энергии осуществляется в северные районы Китая по двум линиям электропередачи: двухцепной ВЛ 220 кВ Благовещенская — Айгунь и ВЛ 110 кВ Благовещенская — Хэйхэ. В 2011 году по этим линиям поставлено 1238,5 млн кВт • ч. Новая ВЛ 500 кВ позволит увеличить объем экспорта мощности на 750 МВт.

Планируемое увеличение экспортных поставок электрической энергии и мощности в КНР изменит графики загрузки генерирующих объектов в ОЭС Востока и перетоки мощности по сетям 110-500 кВ. В 2011 году с целью повышения системной надежности восточного энергообъединения в условиях планируемого значительного увеличения экспорта ОДУ Востока инициировало проведение модернизации комплексов противоаварийной автоматики (ПА) на ряде крупнейших энергообъектов ОЭС Востока — Зейской ГЭС, Бурейской ГЭС и подстанции (ПС) 500 кВ Амурская. В 2011 году программы модернизации были разработаны филиалами ОАО «РусГидро» «Зейская ГЭС» и «Бурейская ГЭС», а также филиалом ОАО «ФСК ЕЭС» МЭС Востока, при непосредственном участии специалистов ОДУ Востока. Модернизация комплексов противоаварийной автоматики на Зейской и Бурейской ГЭС включала разработку новых алгоритмов их работы с учетом появления в энергосистеме нового крупного энергообъекта (ВЛ 500 кВ Амурская — Хэйхэ), а также расширение системы сбора доаварийной информации и др.

Нано металл

ОАО «РОСНАНО» и ОАО «Корпорация ВСМПО-АВИСМА» заключили соглашение о стратегическом партнерстве. Документ подписали председатель правления РОСНАНО Анатолий Чубайс и генеральный директор Корпорации ВСМПО-АВИСМА Михаил Воеводин. Стороны намерены развивать стратегическое партнерство по внедрению и коммерциализации нанотехнологических решений в области металлургии. Для координации совместных усилий будет создана рабочая группа, состоящая из представителей обеих компаний.

В рамках соглашения Корпорация ВСМПО-АВИСМА предоставит свои производственные площадки для опытно-промышленных испытаний перспективных нанотехнологических разработок. План совместной деятельности компаний предполагает формирование трех инвестиционных проектов до конца 2012 года. Реализацию подписанного соглашения будут координировать директор проектного офиса РОСНАНО Андрей Лукшин и начальник отдела разработки новых видов изделий ОАО «Корпорация ВСМПО-АВИСМА» Юрий Заболотный.

«Совместное использование инновационного потенциала, сконцентрированного в РОСНАНО, и производственно-технологических возможностей ВСМПО-АВИСМА будет способствовать увеличению конкурентоспособности российской промышленности», — заявил Андрей Лукшин.

В настоящий момент инвестиционный портфель РОСНАНО содержит ряд производственных проектов, тесно связанных с металлургией. Кроме того, в 2011 году компания РОСНАНО завершила формирование отраслевого фонда венчурных инвестиций «Наномет». Задача Фонда — поддержка проектов, направленных на внедрение нанотехнологий в металлургической промышленности.

Открытое акционерное общество «РОСНАНО» создано в марте 2011 г. путем реорганизации государственной корпорации «Российская корпорация нанотехнологий». ОАО «РОСНАНО» реализует государственную политику по развитию наноиндустрии, выступая соинвестором в нанотехнологических проектах со значительным экономическим или социальным потенциалом. 100% акций ОАО «РОСНАНО» находится в собственности государства. Задачи государственной корпорации «Российская корпорация нанотехнологий» по созданию нанотехнологической инфраструктуры и реализации образовательных программ выполняются Фондом инфраструктурных и образовательных программ, также созданным в результате реорганизации госкорпорации.

Корпорация ВСМПО-АВИСМА — крупнейший мировой производитель титановой продукции, занимающий более 25 процентов мирового рынка титана, а также, крупнейший поставщик титана отечественным потребителям. Корпорация ВСМПО-АВИСМА производит также прессованные крупногабаритные изделия из алюминиевых сплавов, полуфабрикаты из легированных сталей и жаропрочных сплавов на никелевой основе. Производственные подразделения, образующие Корпорацию, объединены в едином технологическом потоке и обеспечивают рабочими местами, в целом, около 25000 человек. Корпорация глубоко интегрирована в мировую авиакосмическую промышленность, являясь для многих базовым поставщиком титана.

СОВРЕМЕННЫЙ ПРОМЫШЛЕННЫЙ ДИЗАЙН
во всех его воплощениях

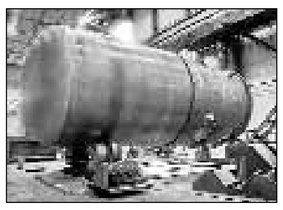
Подготовка и издание книг, буклетов, проспектов
Разработка и доработка корпоративного стиля
Дизайн тары и упаковок
Корпоративная и презентационная полиграфия
Выставочные стенды, корпоративная экспозиция
Организация, оформление и проведение выставок, форумов, презентаций
Оформление и защита промышленных образцов
Плакаты, транспаранты, наглядная агитация
Ребрендинг «под ключ»

Редакция «Промышленного еженедельника» совместно с Лабораторией промышленного дизайна «Промо-дизайн», опираясь на многолетний опыт работы в области промышленности и энергетики, предлагают широкий круг услуг по разработке и реализации заказов и проектов в области промышленного дизайна.

Разработка концепций и предложений — бесплатно!

+7-985-766-3923
doc@promweekly.ru

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



Ижорские заводы завершили изготовление партии оборудования для российских АЭС

Итоги благотворительной акции «Новогоднее чудо» в сети «Газпромнефть»

«Промышленный еженедельник» на льготных условиях публикует:

- Годовые отчеты
- Материалы к собраниям акционеров
- Решения и постановления собраний акционеров, заседаний президиумов, конференций и т.д.
- Объявления о существенных фактах
- Объявления о конкурсах и тендерах
- Обращения к акционерам, инвесторам, партнерам
- Поздравления

+7(495)778-18-05, 778-14-47

НОВОСТИ

Кредит для «Сахатранснефтегаза»

Якутский филиал Связь-Банка стал победителем открытого электронного аукциона на предоставление кредитных средств ОАО «Сахатранснефтегаз». Средства будут выданы на один год в объеме 400 млн руб. В сферу деятельности ОАО «Сахатранснефтегаз» входит транспортировка природного газа по магистральным газопроводам, поставка потребителям, переработка природного газа и газового конденсата.

«Сахатранснефтегаз» — наш давний партнер. Связь-Банк неоднократно финансировал проекты компании. В прошлом году Банк выступил организатором облигационного выпуска компании на сумму 2,5 млрд руб. Привлеченные средства позволили профинансировать расходы на освоение Отраднинского месторождения. Кроме того, Связь-Банк в прошлом году открыл компании три кредитные линии общим объемом 800 млн руб. Я надеюсь, что наше дальнейшее сотрудничество с ОАО «Сахатранснефтегаз» будет столь же продуктивным, как и раньше», — отметил заместитель председателя правления Связь-Банка Сергей Волохов.

Рекордные перевозки

По предварительным подсчетам, ОАО «Аэрофлот — российские авиалинии» перевез в 2011 году рекордное количество пассажиров — более 14 млн, а с учетом Группы компаний «Аэрофлот» — более 20 млн человек. Этот результат превзошел рекорд авиакомпании, достигнутый в 2010 году — 11,3 млн человек. С апреля 2011 года Аэрофлот регулярно перевозит более одного миллиона пассажиров в месяц. Это выдающийся для российского рынка результат. Высокие показатели Аэрофлота в 2011 году отмечены множеством отраслевых наград и престижных международных премий. Аэрофлот вошел в топ-25 ведущих авиакомпаний мира с лучшими результатами финансово-экономической деятельности и тройку самых динамично-развивающихся авиакомпаний мира, стал лучшей авиакомпанией Восточной Европы. Также в этом году Аэрофлот впервые занял место в десятке лучших транспортных и туристических компаний мира в престижном рейтинге Boston Consulting Group. Как отметил генеральный директор ОАО «Аэрофлот — российские авиалинии» Виталий Савельев, «Аэрофлот вновь подтвердил, что и в стране, и далеко за ее пределами по-прежнему является образцом надежности, четкости и гарантии качества».

Московская оценка

Шины КАМА получили заключение об эксплуатации на транспорте лидера строительного рынка Москвы компании «Моспромстрой». Практическое применение шин производства шинного комплекса «Татнефти» показало их неоспоримое преимущество над многочисленными конкурентами по параметрам: стойкость к истиранию, механическая прочность и т.п. Эти параметры при эксплуатации техники в условиях строительных площадок и на улицах мегаполисов являются ключевыми. В итоге, по мнению специалистов компании «Моспромстрой», шины КАМА — лучшие в своем классе по соотношению цена/качество и могут быть однозначно рекомендованы любым компаниям, занимающимся строительством и грузоперевозками.

«Инкаб» запустил установку

Завод «Инкаб» запустил дополнительную установку в линию окраски оптического волокна. Это даст возможность уменьшить массогабаритные размеры кабеля, а также увеличить количество волокон в оптическом модуле. С помощью данной технологии станет возможным использование меньшего количества оптических модулей при большой волоконности кабеля (от 96 волокон). Окраска оптического волокна является первичной стадией производства кабеля. В целях идентификации, волокна окрашиваются в разные цвета, но, как правило, в условиях монтажа человек способен различать не более 12 оттенков. Специальная установка наносит черные кольцевые метки, с помощью которых можно различить волокна одного цвета. В настоящее время, у завода есть возможность изготавливать оптические модули с 24 волокнами. Данную установку отличает современность разработки, которая позволяет наносить метки повышенного качества и на высоких скоростях (до 1000 м/мин).

Безопасность на производстве

На опасных производственных объектах ОАО «Якутская топливно-энергетическая компания» завершена комплексная проверка состояния промышленной безопасности. Как рассказал начальник Отдела охраны труда и промышленной безопасности ОАО «ЯТЭК» Раймонд Туги, в текущем году в компании проведено шесть комплексных проверок, так, две из них были проведены центральной комиссией ЯТЭК и еще четыре Управлением добычи и подготовки газа в поселке Кысыл-Сыр Вилюйского улуса. «Ежегодно нами готовится план комплексных проверок по состоянию промышленной безопасности, охраны труда, пожарной и фонтанной безопасности, ГО и ЧС постоянно-действующей комиссии производственного контроля ОАО «ЯТЭК» на опасных производственных объектах. Все Планы проверок составляются и согласовываются с Ленским Управлением Ростехнадзора РФ», — подчеркнул Раймонд Туги. На сегодня все комплексные мероприятия проведены.

«Ижорские заводы»: оборудование для АЭС

Ижорские заводы, входящие в Группу ОМЗ, завершили изготовление партии оборудования для строящихся российских АЭС. Завершена отгрузка оборудования реакторного отделения для первого энергоблока Ленинградской АЭС-2: гайковерт фланцевых разъёмов парогенератора, оборудование шахт ревизии и стеллажи ТВС (тепловыделющих сборок). На третий блок Ростовской АЭС отгружен шлюз основной, предназначенный для транспортировки различных грузов в реакторную зону. Крышка верхнего блока корпуса реактора отгружена на Калининскую АЭС. Также комиссией, в которую вошли представители ОАО «НИАЭП» (генерального подрядчика строительства станции), Ростовской АЭС и Дирекции единого заказчика ГК «Росатом», были приняты: оборудование ВКУ для реактора третьего энергоблока Ростовской АЭС (шахта внутрикорпусная, блок защитных труб, выгородка) и гайковёрт главного разъема реактора, о чем подписан акт сдачи-приемки оборудования.

Хорошее начало

Руководство «Оборонпрома» посетило НПО «Сатурн»

Наталья Агапова, Рыбинск

Руководство ОАО «ОПК «Оборонпром» и ОАО «УК «Объединенная двигателестроительная корпорация» во главе с генеральным директором, членом бюро центрального совета Союза машиностроителей России Андреем Реусом посетило ОАО «НПО «Сатурн». Представители «Оборонпрома» приняли участие в совещании с руководством НПО «Сатурн», на котором были рассмотрены итоги работы компании в минувшем году и планы развития на 2012 год.

Глава ОПК «Оборонпром» и УК «ОДК» Андрей Реус рассказал о целях своего визита на головную площадку НПО «Сатурн» в Рыбинске: «Я традиционно начинаю год с того, что посещаю все заводы, которые входят в состав государственной корпорации «Оборонпром». В этом году я начал объезд с Рыбинска. Здесь расположено одно из ключевых предприятий нашей компании и отрасли в целом — НПО «Сатурн». Нам удалось за последние годы вывести рыбинский промышленный куст из кризиса, и сейчас это динамично развивающаяся система. Здесь решаются очень важные задачи по программе SaM146, здесь значительно увеличены объемы производства, в том числе за счет гособоронзаказа. Рыбинское конструкторское бюро обозначено как базовое КБ «Объединенной двигателестроительной корпорации». Андрей Реус позитивно оценил результаты работы корпораций «Оборонпром» и «ОДК» в минувшем году и отметил, что впервые за последние шесть лет НПО «Сатурн» сработало по итогам года с прибылью: «Я удовлетворен результатами по объемным показателям, дальнейшая задача — повышение эффективности, для чего мы намерены использовать и Lean-технологии, и все другие организационные методы. Сейчас предприятие загружено полностью. Так что результаты, я считаю, очень позитивные».

Рекорд без ремонта

Пермская ГТУ отработала 40 тыс. часов

Юлия Юшкетова, Пермь

Газотурбинная установка ГТУ-16П производства ОАО «Пермский моторный завод» отработала в ООО «Газпром трансгаз Югорск» на компрессорной станции «Пуровская-2» более 40 тыс. часов без ремонта и продолжает работать, сохраняя все эксплуатационные характеристики. Для установок, созданных на базе газогенератора двигателя ПС-90А, это максимально достигнутая наработка. Наработка еще двух установок этого типа на станции «Пуровская-2» превысила 30 тысяч часов.

Алексей Михалёв, управляющий директор ОАО «Пермский моторный завод», комментирует: «На объектах ОАО «Газпром», ОАО «Сургутнефтегаз» и ряда других компаний работает несколько сотен газотурбинных установок нашего производства, из них уже более трех десятков превысили установленные технической документацией ресурсные показатели. Всего Пермский моторный завод изготовил и поставил заказчикам 615 газотурбинных установок, являясь в последние пять лет абсолютным лидером российского рынка ГТУ. С начала 2011 года нашим предприятием выпущено 35 новых газотурбинных установок и 48 отремонтировано. Хочу отметить, что специалисты эксплуатирующих организаций ценят пермские установки за экономичность, надежность и долговечность.

ГТУ-16П — самая востребованная газотурбинная установка из 12 типов выпускаемых Пермским моторным заводом. Начиная с 2004 года, ПМЗ выпущено и отгружено 205 штук ГТУ-16П. Установка-рекордсмен эксплуатируется на компрессорной станции Пуровская-2 с декабря 2004 года.

ООО «Газпром трансгаз Югорск» — российская газотранспортная компания, 100% дочернее общество ОАО «Газпром». Осуществляет транспортировку более 85% всего добываемого в России газа. На компрессорных станциях и электростанциях ООО «Газпром трансгаз Югорск» эксплуатируется 109 газотурбинных установок производства Пермского моторного завода.

ОАО «Пермский моторный завод» — серийный производитель авиадвигателей для гражданской и военной авиации, промышленных газотурбинных установок для электростанций и транспортировки газа.

Для детских домов

«Газпромнефть-Центр» собрал 5 млн руб.

С 21 ноября по 31 декабря 2011 года во всех городах России, а также Белоруссии, проходила ежегодная благотворительная акция «Новогоднее чудо», организованная сетью АЗС «Газпромнефть». Более 125 000 автомобилистов из разных уголков страны приняли активное участие в акции.

Всего было собрано более 25 млн руб. Полученные средства будут перечислены на нужды детей из социальных учреждений Москвы, Санкт-Петербурга, Новосибирска, Омска, Тюмени, Кемерово, Челябинска, Екатеринбурга и других городов.

Автомобилисты Центрального региона не остались в стороне и приняли самое активное участие. По итогам акции «Газпромнефть-Центр» собрал 5002400 руб., которые будут перечислены в подшефные детские учреждения предприятия: Детский санаторий для больных туберкулезом Калужской области им. Павлика Морозова в Калуге и Осташковский специализированный детский дом для детей и детей-сирот с отклонениями в развитии, оставшихся без попечения родителей.

Торжественное вручение денежных сертификатов состоится в конце января 2012 года.

СПРАВКА «ПЕ»: «Газпромнефть-Центр» — сбытовое предприятие компании «Газпром нефть». В управлении «Газпромнефть-Центр» находится разветвленная сеть АЗС из 224 станций в Москве, Московской, Тверской, Калужской и Смоленской областях, а также нефтебазы в Дмитрове, Калуге, Павельцево. Объекты предприятия расположены на основных транспортных магистралях Москвы и трассах федерального значения.

ЦИТАТА НЕДЕЛИ

Дмитрий Медведев,
Президент Российской Федерации

«Мы должны создать такую модель, которая будет стимулировать развитие, приток капитальных вложений, технологическую модернизацию предприятий, возникновение новых современных производств. Среди ключевых задач — улучшение инвестиционного климата (это задача номер один), дебюрократизация и повышение эффективности регулирования предпринимательской деятельности и, конечно, сохранение макроэкономических параметров, которые, собственно, и должны создать основу для роста нашей экономики и решения тех задач, которые войдут в программу «2020». Имею в виду и низкую инфляцию, и содействие структурной диверсификации экономики, рост высокотехнологичного экспорта».

Первые девять

Обязательное страхование ответственности

Елена Малемаева

Федеральной службой по финансовым рынкам (ФСФР) принято решение о выдаче лицензий на осуществление обязательного страхования ответственности владельцев опасных объектов (ОПО) первым девяти страховым компаниям: «СОГАЗ», «Росгосстрах», «РЕСО-Гарантия», СК «ВТБ Страхование», СК «АЛРОСА», СО «Регион Союз», «СО ЖАСО», САК «Энергогарант», СК «Транснефть».

В соответствии с Федеральным законом №225-ФЗ «Об обязательном страховании гражданской ответственности владельца опасного объекта за причинение вреда в результате аварии на опасном объекте» работать на рынке ОПО имеют возможность только члены Национального союза страховщиков ответственности (НССО). На сегодняшний день в НССО входят 48 страховых организаций. По словам Президента НССО Андрея Юрьева в ходе проведенных консультаций НССО и ФСФР достигли принципиальной договоренности о возможности ускорения процесса лицензирования (по закону у ФСФР есть 120 дней с момента получения пакета документов на лицензирование для рассмотрения заявления страховщика). ФСФР выразила готовность пойти навстречу страховому сообществу и провести лицензирование страховщиков ОПО до конца этого года. ФСФР оперативно и в сжатые сроки проводит рассмотрение заявок страховщиков на получение ими лицензии на страхование ОПО, а страховые компании, в свою очередь, приложили все усилия к тому, чтобы выполнить необходимые требования закона по лицензированию. На данный момент получены первые девять лицензий на обязательное страхование опасных объектов. Получение лицензий остальными страховыми компаниями — членами НССО продолжается. До конца года планируется, что все страховые компании, входящие в НССО, получат лицензии на обязательное страхование опасных объектов.

НОВОСТИ

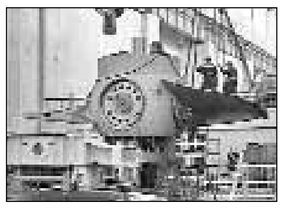
Зеленый проект

Около 600 тысяч деревьев высажено Холдингом МРСК с начала акции «Электросетевой комплекс — за охрану окружающей среды». В Холдинге МРСК подвели итоги реализации целевой программы «Электросетевой комплекс — за охрану окружающей среды». В масштабной акции, призванной хотя бы частично восстановить утраты, которые понес лесной фонд страны под ударом природных стихий в прошлом году, участвовало более полумиллиона человек. Среди них сотрудники распределительных электросетевых компаний, члены их семей, представители религиозных и общественных организаций, федеральной и региональной исполнительной власти. Всех их объединила целевая установка «Сохраним энергию леса».

Программа доказала свою социальную значимость и востребованность среди широких слоев общественности. В адрес Холдинга МРСК и операционных компаний поступили отзывы от многочисленных общественных организаций, в том числе от Российского представительства Всемирного фонда дикой природы, Движения экологов «Местные», Рослесхоза и глав районных администраций более 40 регионов России.

Как сообщили в оргкомитете программы, в 2011 году участниками всероссийской акции под руководством персонала МРСК и РСК высажено около 600 тысяч деревьев и саженцев хвойных и лиственных пород, несколько десятков тысяч кустарников. В городах и населенных пунктах 69 регионов Российской Федерации, на территории которых Холдинг МРСК оказывает услуги по передаче и распределению электроэнергии, заложены 174 Аллеи энергетиков и Аллей Дружбы, разбито 12 скверов и парков.

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



ОАО «Силовые машины» войдут в уставный капитал ОАО «ЭМАльянс»

Завершена поставка ВВС России партии новых многоцелевых истребителей

Новогоднее пополнение

Четвертый модернизированный Ил-76ТД-90ВД

Флот авиакомпании «Волга-Днепр» пополнился новым самолетом Ил-76ТД-90ВД — четвертым по счету. Новый лайнер уже выполнил первый коммерческий рейс по маршруту Москва-Бахрейн-Москва. Строительство четвертого Ил-76ТД-90ВД осуществлено на Ташкентском авиационно-производственном объединении им. Чкалова в рамках договора, подписанного в 2007 году на Международном аэрокосмическом салоне между ОАО «ОАК — Транспортные самолеты» и ООО «Волга-Днепр-Лизинг». В ноябре самолет был доставлен в Ульяновск из Ташкента, а затем покрашен в цвета авиакомпании «Волга-Днепр». Новому воздушному судну присвоен бортовой номер RA-76503.

По словам вице-президента по сбыту авиакомпании «Волга-Днепр» Дениса Глизнуцы, увеличение парка Ил-76ТД-90ВД позволит более гибко и оперативно реагировать на запросы рынка. «Самолет отлично зарекомендовал себя в сегменте авиационных грузовых перевозок и сегодня востребован заказчиками. Ввод в эксплуатацию очередного Ил-76ТД-90ВД способствует реализации наших планов по возмещению на рынке провозных емкостей в категории до 50 т. В этом сегменте существует растущий спрос на услуги Ил-76ТД-90ВД в связи с постепенным уходом с рынка парка самолетов прежней модификации», — отметил Денис Глизнуца.

«Группа компаний «Волга-Днепр» продолжит реализацию программы расширения флота новых Ил-76. В мае 2012 года ожидается поставка пятого Ил-76ТД-90ВД, строительство которого в настоящее время также ведется на ТАПО им. Чкалова», — сообщил генеральный директор ООО «Волга-Днепр-Лизинг» Андрей Пахомов.

Программа модернизации Ил-76 была инициирована Группой компаний «Волга-Днепр» в 2002 году. Первый самолет Ил-76ТД-90ВД был введен в коммерческую эксплуатацию летом 2006 года. Ил-76ТД-90ВД соответствует всем современным требованиям зарубежных авиационных властей и может эксплуатироваться по всему миру без ограничений. Он оснащен двигателями ПС-90А-76 и новейшей авионикой — пилотажно-навигационным комплексом «Купол-III-76М-ВД». Его экипаж сокращен до четырех человек.

«Волга–Днепр» — международная группа компаний, специализирующаяся на чартерных и регулярных грузовых авиаперевозках. В ее состав входят две крупнейшие российские грузовые авиакомпании — «Волга-Днепр» (чартерные перевозки сверхтяжелых и негабаритных грузов самолетами Ан-124-100 и Ил-76ТД) и AirBridgeCargo (регулярные перевозки на самолетах семейства Boeing 747). Авиакомпания «Волга-Днепр» — мировой лидер в сегменте воздушных перевозок уникальных и негабаритных грузов. Ее парк воздушных судов включает 10 сверхтяжелых самолетов Ан-124-100 «Руслан» и 4 Ил-76ТД-90ВД. Флот AirBridgeCargo состоит из 11 грузовых самолетов Boeing-747.

Группа компаний «Волга-Днепр» имеет уникальный 20-летний опыт в логистике по ликвидации последствий разного рода чрезвычайных ситуаций по всему миру с применением рамповых самолетов Ан-124-100, Ил-76ТД и уникального погрузочного оборудования. Самолеты, технологии и опыт компании активно использовался правительствами и министерствами по чрезвычайным ситуациям многих стран, подвергшихся удару техногенных или природных катаклизмов.

Многоцелевые Су-27СМ(3)

Компания «Сухой» завершила выполнение госконтракта

Компания «Сухой» завершила поставку ВВС РФ 12 новых многоцелевых истребителей Су-27СМ(3). Последняя партия самолетов направлена к месту своей дислокации. Они были выпущены в рамках госконтракта, подписанного на авиасалоне МАКС-2009.

Истребители Су-27СМ(3) имеют усиленную конструкцию планера, позволяющую увеличить взлетный вес более чем на 3 т, дополнительные точки подвески для размещения вооружения. Они оснащены новыми турбореактивными двигателями АЛ-31Ф-М1 производства ММПП «Салют», отличающимися повышенной тягой и увеличенным межремонтным ресурсом, а также новыми комплексами оборудования и вооружения.

Применяемое на самолете новое и модернизированное оборудование обеспечивает применение новых ракет класса «воздух-воздух» и «воздух-поверхность» повышенной дальности. За счет применения нового комплекса РЭП повышены возможности действия самолетов в условиях интенсивного противодействия средств ПВО противника. Применение комплексной информационной системы (КИС) позволило улучшить эксплуатационно-технические характеристики самолета. Усовершенствовано информационно-управляющее поле кабины пилота. Кабина стала полностью «стеклянной» с 4-мя многофункциональными индикаторами, что позволило отказаться от 13-ти стрелочных индикаторов. Новый комплекс связи обеспечивает устойчивую защищенную связь с командными пунктами и между самолетами в воздухе.

Су-27СМ(3) способен в качестве многофункционального истребителя эффективно решать ударные задачи с использованием высокоточного оружия класса «воздух — поверхность», в том числе и с применением авиабомб со спутниковым наведением. При действиях по воздушным целям Су-27СМ(3) почти в 2 раза более эффективен, чем его предшественник — Су-27С, а при действиях по наземным целям его эффективность выше более чем в три раза.

Фольга под отделку

РУСАЛ на 20% увеличит производство дивизиона

РУСАЛ объявил о планах увеличения общего объема производства Упаковочного дивизиона на 20% к 2014 году — с 80 до 100 тыс. т в год, что составит 5,3% мирового производства фольги (исключая Китай). Также дивизион пересмотрит свой производственный портфель, сделав ставку на увеличение выпуска фольги под отделку. Инвестиции в проект составят около $17 млн.

Увеличение общего производства Упаковочного дивизиона компании произойдет за счет модернизации трех крупнейших в странах СНГ заводов по производству фольги и упаковочных материалов на ее основе: САЯНАЛа, «Уральской фольги» и АРМЕНАЛа. Производство на «Уральской фольге» будет увеличено с 16 до 24 тыс. т в год, инвестиции составят $7 млн; на АРМЕНАЛе — с 26 до 33,6 тыс. т, инвестиции — около $6 млн; на САЯНАЛе — с 38 до 42 тыс. т, инвестиции — $4 млн. Срок окупаемости проекта — 3-4 года.

Это решение связано с тенденциями на международных рынках упаковки. Емкость мирового рынка фольги (исключая Китай), по оценкам аналитиков РУСАЛа, составляет 800 тыс. т в год, из них около 60% занимает сегмент converter foil (фольга под отделку), 15% — household foil (бытовая фольга), 14-15% — контейнерная фольга (алюминиевые контейнеры для хранения, приготовления еды и бортового питания), 10% — техническая фольга.

Дополнительный объем продукции дивизиона будет реализовываться на рынках России, Европы и США в сегменте converter foil. Фольга под отделку широко используется в производстве упаковки для продуктов потребительского рынка в разных вариантах: с бумагой, пленкой, с нанесением лаков, краски, тиснением и т.д., в зависимости от назначения. Помимо converter foil Упаковочный дивизион РУСАЛа производит пищевую фольгу для рынка B2C. РУСАЛ занимает первое место на российском рынке бытовой фольги с брендом «Саянская фольга». Также «РУСАЛ «Саянская фольга» производит бытовую фольгу для брендов торговых розничных сетей, среди них «Ашан», X5 Retail Group, Metro Cash&Carry. В Европе и США пищевая фольга РУСАЛа тоже присутствует под брендами торговых розничных сетей.

«Сейчас в нашем производственном портфеле около 70% бытовой фольги и 30% фольги под отделку. Мы хотим увеличить долю фольги по отделку до 50% за счет роста производства. Доходность этого продукта в два раза выше, чем бытовой фольги. В будущем, после реализации плана по увеличению производства, мы рассматриваем возможность установки на заводах Упаковочного дивизиона новых производственных линий для развития этого направления», — заявил Сергей Горячев, директор по упаковочному бизнесу РУСАЛа.

СПРАВКА «ПЕ»: РУСАЛ — лидер мировой алюминиевой отрасли. На долю компании приходится около 10% мирового производства алюминия и 10% глинозема. В компании работают около 72000 человек. РУСАЛ присутствует в 19 странах мира на 5 континентах. Компания реализует свою продукцию преимущественно на рынках Европы, Северной Америки, Юго-Восточной Азии, в Японии, Китае и Корее.

Дорогу молодым

Предприниматели США и России сотрудничают

(Окончание. Начало на стр. 1)

Игорь Коваль отметил, что Россия нуждается в инвестициях с высоким экономическим эффектом в виде увеличения численности рабочих мест, роста налогооблагаемой базы, развития территорий. Основное внимание гостей форума было обращено к Москве — главным «воротам» России, где пересекаются все торговые потоки и сосредоточены головные офисы крупнейших российских предприятий, а также главному административному, научному, промышленному и финансовому центру страны. Участникам форума было зачитано приветствие мэра Москвы Сергея Собянина, в котором мэр призвал молодых американских представителей бизнеса стать деловыми партнерами по проектам обновления Москвы.

Об основных задачах и показателях экономики города рассказал министр правительства Москвы, руководитель Департамента международных и внешнеэкономических связей города Москвы Сергей Черемин. Он, в частности, сообщил, что в настоящее время Москва сотрудничает с 190 странами мира, ВВП Москвы составляет $320 млрд. Сергей Черемин высоко оценил опыт, полученный в Соединенных Штатах Америки, где делегация правительства Москвы ознакомилась с работой таких известных объектов как клиника Майо в городе Рочестер, госпиталь Джона Хопкинса в Балтиморе, «Служба 911» города Нью-Йорка. Также Сергей Черемин отметил, что власти Москвы делают все возможное для создания благоприятного инвестиционного климата в городе, в том числе по устранению негативных явлений, отрицательно влияющих на имидж Москвы.

Основными негативными факторами для развития своего бизнеса в России гости назвали коррупцию и несовершенство законодательства. Поэтому главный вопрос американских предпринимателей звучал так: «Как будет защищен мой бизнес в России?»

Отвечая на этот вопрос, заместитель Руководителя Россотрудничества Георгий Мурадов предложил американским предпринимателям полагаться на личный опыт ведения бизнеса в России, а не питаться непроверенными слухами, тем более, что сейчас в России законодательство активно изменяется под международные стандарты, чему способствует процесс вхождения России в ВТО.

С другой стороны, как отметил генеральный директор Московского агентства поддержки экспорта и инвестиций Сурен Варданян, заслоны на пути коррупции растут. Так, московские предприниматели, объединенные идеей борьбы с коррупцией, инициировали создание в Московской торгово-промышленной палате Московского антикоррупционного комитета, который в настоящее время стал реальным инструментом противодействия коррупции не только в Москве, но и других регионах России.

О роли МТПП в организации и развитии делового международного сотрудничества рассказал на Форуме президент МТПП Леонид Говоров. Для поддержки и защиты интересов бизнеса в Московской ТПП создана целая инфраструктура услуг практически по всем направлениям предпринимательской деятельности, включая институты поддержки внешнеэкономической деятельности, молодежного предпринимательства, выхода на российский и внешние рынки, поиска и реализации инвестиционных возможностей, правовой поддержки инвесторов, бизнес-обучения и подготовки квалифицированных кадров для инновационной экономики, проведения экспертизы и сертификации, защиты экономической безопасности, и по другим направлениям.

Важную роль в реализации внешнеэкономических функций Палата отводит дочерней организации — Московскому агентству поддержки экспорта и инвестиций, деятельность которого направлена на содействие в повышении экспортного потенциала и инвестиционной привлекательности предприятий Москвы, помощь в продвижении товаров и услуг московских компаний — особенно высокотехнологичной и наукоемкой продукции — на мировые рынки, привлечение инвестиций для развития предприятий города, выпускающих экспортноориентированную продукцию, содействие иностранным инвесторам в размещении инвестиций и использовании местных производственных мощностей, подготовку аналитических материалов и прогнозов в области экспорта и инвестиций, организацию регулярного мониторинга развития социально-экономической ситуации в московском регионе, обеспечение беспрепятственного доступа столичных предприятий к глобальным информационным сетям.

По мнению Леонида Говорова, инновационное развитие московского региона должно двигаться в сторону образования промышленных кластеров по тем отраслям, где есть перспективные научно-технические разработки, чтобы довести так называемые «точки роста» до готового продукта.

В свою очередь президент Ассоциации российских банков Гарегин Тосунян заверил иностранных резидентов в том, что российские банки в полной мере научились защищать интересы своих клиентов, и сообщил, что в настоящее время иностранный капитал составляет 30% всей банковской системы страны.

Полномочный представитель в ГД и СФ РФ, заместитель председателя Всероссийского общественного движения «Единство соотечественников» Сергей Бурдуковский рассказал о деятельности Движения в целях защиты предпринимательской деятельности российских соотечественников за рубежом, что было весьма интересно гостям, среди которых было немало наших соотечественников, живущих и ведущих бизнес в США.

На форуме американские гости имели возможность познакомиться с российскими инновационными проектами.

Вице-президент фонда «Сколково» по международным отношениям и связям с общественностью Седа Пумпянская рассказала об основных направлениях деятельности Фонда «Сколково» и его ключевых проектах.

Председатель Наблюдательного совета Международного Акселератора высокотехнологичных компаний «TexDrive» Максим Шеховцов представил действующий российский проект венчурных инвестиций в высокотехнологичные компании — Международный Акселератор «TexDrive».

Генеральный директор КП «Технопарк «СТРОГИНО» Сергей Теплов рассказал о деятельности технопарка и пригласил американских предпринимателей воспользоваться его услугами, если они захотят открыть бизнес в Москве.

Генеральный директор Центра предпринимательства США-Россия Виктор Седов рассказал о проектах, которые реализует Центр при финансовой поддержке Инвестиционного фонда США-России, среди которых Альянс молодежных предприятий стран «Большой двадцатки», Всемирная неделя предпринимательства (в этом году в ней участвуют 74 предприятия России), Международная студенческая премия в области предпринимательства EFER. Представитель российско-германской компании «АРМ ОмниГрейд» Михаил Трейвиш адресовал презентацию услуг компании в области маркетинга и исследования рынка предпринимателям, желающим начать свой бизнес в России.

Американские гости живо интересовались различными направлениями инновационного бизнеса, в том числе в области переработки угля, бизнес-обучения, и нашли на форуме российских контактеров в этих областях: технический эксперт горной промышленности Валерий Ардасенов и тренер-менеджер Высшей школы юриспруденции Родион Яронтовский охотно поделились новостями в своих областях знаний.

Большой интерес у гостей вызвало выступление президента Российского биржевого союза, председателя Наблюдательного совета ГК «Алор», члена Президиума Правления Московской ТПП Анатолия Гавриленко, который не только рассказал об особенностях российского финансового рынка, но и поделился личным опытом ведения бизнеса. Особый интерес гости проявили к деятельности Анатолия Григорьевича в качестве главы Экспертной группы по финансовому просвещению при ФСФР России и дружно поддержали тему бизнес-воспитания молодежи, рассказав об американской культуре бизнес-воспитания детей и собственных проектах, которые они хотели бы распространить в России.

Знакомить гостей с российской банковской системой продолжил представитель Ассоциации российских банков Сергей Григорян. Он рассказал собравшихся о текущем состоянии российского банковского рынка, задачах и перспективах его развития. Советник международной юридической компании «Salans» по структурным проектам в СНГ Илья Скрипников рассказал о развитии концессионных механизмов в России и их применении на примере реализации концессионного проекта строительства транспортной магистрали «Москва — Санкт-Петербург» протяженностью 684 км.

Программа Форума, насыщенная экономической информацией и живым общением, пришлась по вкусу американцам. Гостям был предоставлен большой информационно-аналитический материал и организована фотовыставка.

Логическая интеграция

ОАО «Силовые машины» и ОАО «ЭМАльянс» договорились

ОАО «Силовые машины» и ОАО «ЭМАльянс» подписали соглашение о вхождении ОАО «Силовые машины» в уставный капитал ОАО «ЭМАльянс». Соглашение о купле-продаже акций было подписано между ОАО «Силовые машины» и компанией Auburn Investments, которой принадлежит 100% акций ОАО «ЭМАльянс». Сделка может быть завершена после получения необходимого одобрения со стороны Федеральной антимонопольной службы Российской Федерации, а также аналогичных государственных органов ряда других стран.

«Интеграция ОАО «ЭМАльянс» и ОАО «Силовые машины» является логическим шагом для обеих сторон и даст компаниям дополнительные перспективы развития. В конечном итоге это позволит реализовывать более крупные проекты, комплектно поставляя оборудование котельного и турбинного островов, и будет способствовать максимизации прибыли», — считает генеральный директор ОАО «Силовые машины» Игорь Костин.

В свою очередь президент и председатель Совета директоров ОАО «ЭМАльянс» Тимур Авдеенко отметил, что для ОАО «ЭМАльянс» соглашение является вполне логичным шагом развития на совершенно новом уровне. «В современных условиях только создание крупного многопрофильного энергомашиностроительного концерна может обеспечить наиболее адекватное предложение технических решений для развития отечественной энергосистемы, эффективную конкуренцию с международными концернами на внешних рынках, достаточный уровень финансирования инновационных научно-технических разработок в отрасли. Уверен, что это реальный и значимый шаг в модернизации российской экономики, увеличении доли конкурентоспособной продукции отечественного машиностроения на международных рынках», — подчеркнул он.

ОАО «Силовые машины» — ведущий российский производитель и поставщик комплексных решений в области энергомашиностроения, включающих инжиниринг, производство, поставку, монтаж, сервис и модернизацию оборудования для тепловых, атомных, гидравлических и газотурбинных электростанций. Компания «Силовые машины», созданная в 2000 году, объединила технологические, производственные и интеллектуальные ресурсы всемирно известных российских предприятий: Ленинградский Металлический завод (1857), «Электросила» (1898), Завод турбинных лопаток (1964), Калужский турбинный завод (1946), «Энергомашэкспорт» (1966), а также ООО «Силовые машины — завод Реостат» (1960). Оборудование этих предприятий установлено в 57 странах мира.

ОАО «ЭнергоМашиностроительный Альянс» («ЭМАльянс») — одна из крупнейших российских энергомашиностроительных компаний, имеющая международный опыт и компетенцию в области проектирования, изготовления и комплектной поставки оборудования котельного острова для тепловой энергетики, включая исполнение контрактов «под ключ» (EPC). «ЭМАльянсу» принадлежит 77,33% обыкновенных акций ОАО ТКЗ «Красный котельщик» и 100% акций одной из крупнейших европейской компании по производству котельного и теплообменного оборудования «Duro Dakovic» («Джуро Джакович») (Хорватия). Конструкторские подразделения компании «ЭМАльянс» расположены в Таганроге, Подольске, Барнауле и Иваново. Сегодня компания обладает компетенциями в создании котлов паропроизводительнностью от 100 до 4000 т пара в час, (в т.ч. для оборудования на до-, сверх- и суперсверхкритические параметры пара), владеет технологией проектирования и производства котлов-утилизаторов для ПГУ; осуществляет конструирование и комплектную поставку оборудования для мусоросжигательных заводов и заводов по переработке биотопливаи др.

Правила хорошего тона

Монтаж навесных вентилируемых фасадов

Как показывает практика, именно конструкция несущей подсистемы и строгое соблюдение технологии ее монтажа, а также норм и требований, относящихся к элементам подконструкции, определяют эксплуатационные характеристики и срок службы навесного вентилируемого фасада (НВФ), ставшего неотъемлемой частью многих современных городских зданий. Какой бы ни была наружная облицовка — сайдинг, профлист, фасадные кассеты, керамогранит, фиброцемент, композит и т.д., под ней должна быть надежная опора и правильно смонтированный утепляющий слой. Постараемся определить «правила хорошего тона» при монтаже НВФ, обратившись к помощи экспертов.

Несущий элемент

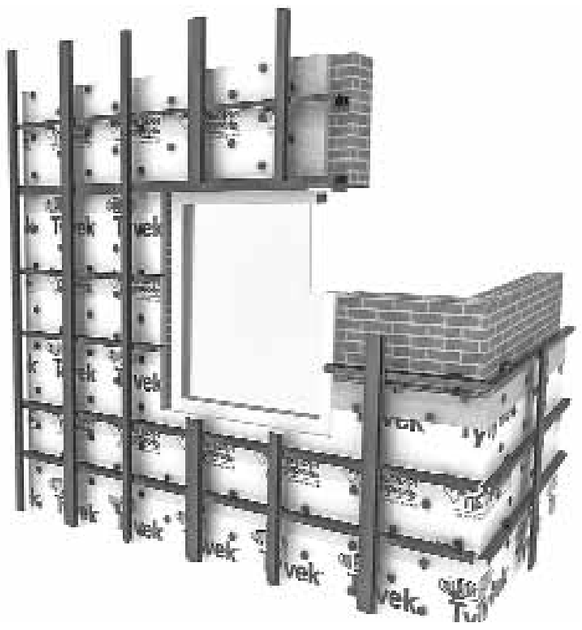
Несущим скелетом любого НВФ является подсистема (подконструкция), передающая нагрузку от веса облицовки на стену здания. Главная ее задача — надежно удерживать облицовку в течение десятков лет, невзирая на климатические факторы, загрязнение окружающей среды, усадку здания и даже форс-мажорные ситуации — техногенные аварии, пожары, землетрясения. С такой задачей способна справиться только грамотно рассчитанная подсистема, построенная на основе качественных и проверенных элементов.

Обычно для изготовления деталей подсистемы используются три материала — оцинкованная сталь, алюминий и нержавеющая сталь, доля которых на рынке оценивается соответственно как 50/40/10%. Прочностные характеристики этих материалов существенно различаются. Кронштейны и направляющие из алюминиевых сплавов легки, однако, как следует из таблицы, чтобы они имели такую же несущую способность, как и стальные, площадь их поперечного сечения должна быть больше. И здесь мы вплотную подходим к одному из ключевых вопросов эффективности НВФ — вопросу теплоизоляции и однородности теплотехнических характеристик фасада. Кронштейны образуют мостики холода между стеной здания и облицовкой фасада. А поскольку кронштейнов очень много, то даже незначительное увеличение площади их поперечного сечения способно существенно ухудшить теплотехнические характеристики всей системы. А если вспомнить, что теплопроводность алюминия в 5 с лишним раз выше, чем у стали, то вывод напрашивается сам собой.

Есть у алюминиевых сплавов и еще одна особенность, которая заставляет серьезно усомниться в целесообразности их применения в составе систем НВФ. Это низкая температура плавления (порядка 650°С). При этом теряют конструкционную прочность («текут») алюминиевые конструкции уже примерно при 250-300°С. То есть даже небольшой локальный пожар может привести к обрушению вентфасада, имеющего в своей основе подконструкцию из алюминиевых сплавов. Если же пожар сильный, то температура в подфасадном пространстве в некоторых случаях может достигать 1000-1200°С. Алюминиевые элементы подконструкции расплавятся уже при 650-700°С, и жидкий металл начнет капать, поджигая все, что находится ниже. Особенно опасно это в случае использования горючих композитных облицовок, столь любимых некоторыми российскими застройщиками.

«Лучший выбор для подсистемы навесных фасадов — это оцинкованная сталь с порошковой окраской», — считает Николай Лабыгин, директор ПСК ЦНИИПИ «МОНОЛИТ» (ассоциированный член Российской академии архитектуры и строительных наук). По большинству эксплуатационных характеристик такое решение незначительно уступает нержавеющей стали, при этом серьезно выигрывая у нее в стоимости. Так, испытательный центр «Эксперт Кор-МИСиС» провел климатические испытания элементов несущей подконструкции из оцинкованной стали с порошковой окраской производства Группы компаний «Металл Профиль». Элементы помещались на 30 дней в различные эквивалентные среды (условно-чистую, промышленную и приморскую городскую), в результате чего было дано заключение об их гарантийном сроке службы в 50/35/25 лет соответственно.

Однако при выборе поставщика и производителя подконструкции следует, что называется, «держать ухо востро». «Несущая способность элементов подконструкции определяется толщиной стали и формой



кронштейна, в частности — размером ребер жесткости. А эти параметры одинаковы не у всех производителей», — напоминает Сергей Якубов, заместитель директора по продажам и маркетингу Группы компаний «Металл Профиль», ведущего производителя кровельных и фасадных систем в России.

Ошибки в стенах

Какой бы надежной и качественной ни была подсистема, она лишь передает нагрузку с навесного фасада на несущую стену здания. Поэтому вопрос надежности крепления кронштейнов к стенам является ничуть не менее важным, чем вопрос обеспечения несущей способности самих кронштейнов.

«Лучшей основой для навесного фасада являются бетонные и кирпичные стены, — считает Николай Лабыгин (ПСК ЦНИИПИ «МОНОЛИТ»). — Возможно также крепление фасадов на некоторые виды блочных стен. Однако всегда необходимо проводить испытания на вырыв крепежных элементов. Иногда для таких стен могут потребоваться дорогостоящие химические анекры. И в любом случае монтажу подсистемы должен предшествовать обмер здания и разметка поверхности стен».

Кроме того, необходимо аккуратно соблюдать технологию монтажа. Так, в отличие от бетонной стены для сверления отверстий под дюбели в кирпичной стене не следует использовать перфоратор — только дрель. Отверстия не должны сверлиться ближе, чем в 25 мм к ложковому шву кладки, и ближе 60 мм — к тычковому шву, а также не ближе 100 мм от края стены или от соседнего отверстия. Разумеется, не допускается сверление отверстий в самих швах.

Предельно ответственно следует подходить к выбору анкеров и дюбелей. «Мы не рискуем, — говорит Сергей Якубов («Металл Профиль»). — Свои подсистемы мы комплектуем только теми анкерами, которые прошли все необходимые испытания, полностью соответствуют заявленным характеристикам и имеют многолетнюю безукоризненную репутацию. Наш выбор — европейская марка Hilti».

Особенности монтажа утеплителя

В качестве утеплителя в системах вентилируемого фасада наиболее часто используются плиты из минеральной ваты. «Нарекания на качество самого утеплителя сегодня можно услышать нечасто, — говорит Николай Лабыгин (ПСК ЦНИИПИ «МОНОЛИТ»). — Большая часть проблем с теплоизоляцией связана с ошибками проектирования и монтажа фасадных конструкций. Вот один из характерных примеров: если в проектной документации указана толщина утеплителя 100 мм, то многие монтажники берут утеплитель именно такой толщины и просто крепят его к стене. Тогда как на самом деле нужно использовать плиты толщиной в 50 мм и применять двухслойную схему утепления с «шахматным» перекрытием стыков нижнего ряда».

Вполне очевидно, что утеплитель нуждается в эффективной защите от намокания, которое может свести на нет его теплоизоляционные свойства. Оптимальным вариантом является гидро-, ветрозащитная мембрана, например, Tyvek. Пропуская пар, такой материал не пропускает наружную влагу к утеплителю. И здесь есть еще одна тонкость, на которую монтажники, к сожалению, не всегда обращают внимание. Казалось бы, логично закрыть контур здания утеплителем, а потом установить поверх мембрану. Однако избыточное увлажнение утеплителя из-за атмосферных осадков в процессе монтажа весьма опасно. Поэтому опытные фасадчики работают участками, которые могут закончить за 2-3 дня, и крепят ровно столько утеплителя, сколько успеют за этот срок закрыть мембраной.

Иногда можно услышать мнение, что гидро-, ветрозащитным мембранам свойственна высокая возгораемость, а потому их лучше не использовать. В некоторых регионах, в частности в Москве, на этом основании был даже введен запрет на использование мембран. Однако следует понимать, что здесь, как и во многих других случаях, определяющим является вопрос обдуманного выбора материалов. Так, проведенные компанией Du Pont испытания на предмет горючести мембраны Tyvek на фасадном фрагменте доказывают, что этот материал плавится, но не горит, а «убегает» от огня. Горящих и брызгающих капель также не наблюдается. Таким образом, риск при использовании материала ничтожно мал в сравнении с преимуществами мембраны.

Плиты утеплителя (а также гидро-, ветрозащитные мембраны) крепятся к стенам с помощью длинных тарельчатых анкеров (5-7 шт./м$_2$). Широкая шляпка надежно прижимает утеплитель к стене. И здесь также важно соблюдать технологию. Глубина отверстия под такой анкер рассчитывается как 1,05 его длины минус толщина утеплителя. Однако если в стене есть пустоты, то распорная часть может оказаться «висящей» внутри такой полости. В этом случае проектная длина анкеров должна быть увеличена в соответствии с конструкцией стены. Сердечники таких анкеров выполняются либо из металла, либо из пластика. «Монтажники вентилируемых фасадов в России предпочитают использовать стальные сердечники, как более надежные. Кроме того, этого требуют пожарные», — добавляет Константин Федорцов, директор строительной компании «ТопфлорСкрид», входящей в холдинг «Топфлор-Инвест».

В лапах кляммера

Этим забавным словом называют один из самых ответственных элементов навесного фасада — зажим для крепления керамогранитной плитки к подконструкции. Малозаметные внешне, кляммеры держат в своих цепких лапках тяжелую плитку, предохраняя ее от вибрации и перемещения, а наши головы — от встречи с плиткой, падающей с высоты ...дцатого этажа. Поэтому неудивительно, что к небольшой детальке предъявляются довольно серьезные требования. Например, лапки не должны терять прочности и прижимающего усилия при 2-3 циклах загибания-разгибания, что иногда требуется в процессе монтажа. Но все ли кляммеры соответствуют этим требованиям?

«К сожалению, сегодня на рынке комплектующих для фасадных систем встречаются кляммеры, которые не выдерживают никакой критики, — говорит Сергей Якубов («Металл Профиль»). — Лапки таких «липовых» кляммеров легко разгибаются пальцами. Нетрудно представить себе, какие могут быть последствия, выпади из фасада высотного здания керамогранитная плитка, зафиксированная таким вот крепежным элементом. Мы выпускаем кляммеры из нержавеющей стали толщиной 1,2 мм с уникальной геометрией лапок».

Но даже самые лучшие кляммеры без надежного крепления к подсистеме не смогут удержать тяжелую керамогранитную плитку. И здесь на арену выходят заклепки. «Алюминиевые заклепки более удобны для монтажников, но недостаточно надежны, — считает Константин Федорцов («ТопСкрид»), — поэтому лучше использовать нержавеющие стальные. Причем там, где по проекту положено ставить четыре заклепки, нужно и ставить четыре, а не однудве, как это порой бывает в спешке или из соображений псевдоэкономии».

Новые решения

Керамогранит, о котором шла речь выше, долгое время оставался одним из наиболее популярных облицовочных материалов, используемых в системах навесного фасада. Однако его единственное достоинство — эстетичный внешний вид — сопровождают не менее серьезные недостатки, главный из которых — большая масса плиток. Это обстоятельство ведет к необходимости усиления подконструкции и, естественно, удорожает ее.

Другой недостаток заключается в необходимости применения особого метода крепления — с помощью кляммеров. Это и дополнительная опасность в случае использования некачественного крепежа (что, как мы уже выяснили, совсем не редкость), и дополнительные расходы на этот крепеж, и удорожание монтажных работ (кстати, и из-за большого веса облицовки тоже).

Однако решение проблемы керамогранитных фасадов существует. Альтернативой этому типу облицовки являются решения на основе стали с устойчивым полимерным покрытием нового поколения. «Мы разработали и выпускаем с 2003 года 2 типа фасадной облицовки — фасадные кассеты и линеарные панели с уникальной геометрией, способные удовлетворить любого архитектора. А благодаря применению для их производства новейших материалов, таких как сталь с покрытием Colorcoat Prisma, удалось обеспечить высочайшую коррозионную стойкость облицовки и создать широкую палитру ее расцветок — от богатого набора металликов до элементов с матовой поверхностью, имитирующей натуральный камень. А главное, что в отличие от алюминиевой и композитной облицовки такое решение имеет высшую категорию пожарной безопасности», — рассказывает Сергей Якубов («Металл Профиль»).

Фасадные кассеты представляют собой изготовленные из листового металла объемные элементы. В стандартной конфигурации они имеют прямоугольную или квадратную форму, однако при необходимости могут быть выполнены в виде треугольников, трапеций и других геометрических фигур. Такое многообразие в сочетании с богатой палитрой оттенков позволяет реализовать самые сложные дизайнерские решения как по форме, так и по цвету. Крепятся фасадные кассеты непосредственно к подсистеме с помощью саморезов. При этом кассеты могут иметь как видимое крепление, например, фасадные кассеты МП 1005, так и невидимое. У фасадных кассет МП 2005 верхние элементы просто «защелкиваются» с кассетами нижнего ряда, скрывая таким образом саморезы крепления.

Проблемы и решения

Особенности социальной реконструкции

Образование и медицина — эти важнейшие социальные сферы с начала рыночных реформ в России оказались на голодном пайке. Больницы, поликлиники и школы десятилетиями не видели капитального и даже косметического ремонта, детские сады закрывались и перепрофилировались в офисные здания. В условиях постоянного роста энерготарифов содержание социальных учреждений тяжким бременем легло на местные бюджеты. К счастью, в последние годы ситуация начала понемногу меняться к лучшему. Федеральные и региональные целевые программы получают финансирование, которого так не хватало для решения многих важных и неотложных задач. В связи с этим интересно проанализировать существующие подходы к реконструкции социальных объектов и посмотреть, где в нашей стране наиболее активно решаются эти вопросы.

Капремонты: технологии и подходы

Большинство зданий, в которых располагаются образовательные и медицинские учреждения, были построены в советскую эпоху, в 1930—80-х гг., так что их проблемы вполне типичны для старого фонда. Прежде всего, это высокий уровень износа всех инженерных систем (проржавевшие трубы, ветхая электропроводка) и связанный с этим высокий риск возникновения аварийных ситуаций, начиная от протечек и заканчивая возгораниями из-за коротких замыканий в электропроводке. Такие постройки отличаются низким уровнем теплозащиты. Например, в 1960-80-е гг. получили распространение типовые проекты на основе сборных железобетонных конструкций, которые имеют теплозащиту в несколько раз ниже современных нормативов. Сегодня, когда учреждения переходят к оплате коммунальных услуг по показаниям приборов учета, то есть по реальному потреблению тепла, на обогрев этих зданий приходится тратить существенные средства.

В связи с большим износом ограждающих конструкций и инженерных сетей, капитальный ремонт объектов социального значения требует комплексного подхода. Прежде всего, в модернизации нуждаются ветхие и плохо утепленные ограждающие конструкции — фасады, кровли и окна. Так, внешние стены модернизируют с помощью многослойных штукатурных или вентилируемых фасадных систем. В отдельных случаях возникает также необходимость замены перекрытий (например, в зданиях дореволюционной постройки, где использовались деревянные перекрытия) и прогнивших подконструкций скатных кровель.

Также зачастую приходится полностью менять инженерные системы здания — начиная от систем отопления, канализации и водоснабжения и заканчивая электропроводкой. Как правило, вместо подверженных коррозии металлических труб в системах отопления и водоснабжения устанавливаются современные пластиковые и металлопластиковые трубы, срок службы которых в несколько раз больше. Вместо старых чугунных радиаторов отопления с большой тепловой инерцией монтируются алюминиевые или биметаллические радиаторы с термостатическими клапанами, позволяющими гибко регулировать температуру в помещениях. Кроме того, если позволяет финансирование, системы теплоснабжения зданий оснащаются средствами автоматического погодного регулирования — это не только позволяет поддерживать комфортную температуру в помещениях в морозы и в период оттепелей, но и экономить до 30-50% затрат на отопление за счет оптимизации потребления тепла.

«Нередко средства местных бюджетов очень ограничены, так что недостаток финансирования — одна из главных сложностей работы с социальными объектами, — рассказывает Екатерина Бушман, менеджер оконной компании «Каскад» (Краснодарский край). — В условиях жесткой экономии местные власти предпочитают делать акцент на наиболее эффективных мерах по энергосбережению — такие как установка современных пластиковых окон. За последние годы в рамках государственной программы реконструкции в городе Кропоткине мы на многих объектах монтировали пластиковые энергосберегающие окна на основе профильной системы PROPLEX-Optima со стандартными стеклопакетами толщиной 24 или 32 мм. В числе наших объектов — детский дом-интернат «Теремок», Кропоткинская городская больница, средние школы №№3, 6, 11, 45, 46 г. Кропоткина, школы №№ 1 и 16 Гулькевического района, а также детские сады №№ 1 и 2 хутора Лосево».

Замена старых деревянных окон на пластиковые конструкции стала одним из наиболее заметных изменений при реконструкции Тюменской железнодорожной больницы, которая обслуживает не только семьи железнодорожников, но и 150 тыс. жителей города. «Мы давно хотели заменить «советскую столярку» и сразу почув-

ствовали положительные моменты, связанные с обновлением — отсутствие холода и сквозняков. Уверены, что теперь всем нашим пациентам будет тепло», — прокомментировал Сергей Одинцов, главный врач больницы.

«Действительно, чтобы сократить теплопотери, разумнее всего начинать с модернизации окон, — отмечает Рафик Алекперов, технический директор компании PROPLEX, первого российского разработчика и крупнейшего производителя оконных ПВХ-систем по австрийским технологиям. — Установка современных теплосберегающих окон сокращает затраты на отопление зданий в среднем на 20-30%. Кроме того, сразу решается проблема сквозняков, особо опасных для детских садов, школ и медицинских учреждений».

Еще одним подтверждением популярности этого подхода может послужить капремонт Клинического родильного дома №1 в г. Казани, выполненный при поддержке Международного Банка Реконструкции. В ходе работ для обеспечения необходимого уровня тепло- и шумоизоляции компания «ЭлитПласт» установила в родильных отделениях и палатах 270 пластиковых окон, изготовленных на основе профиля PROPLEX-Optima.

Лекарство от разрухи

Бедственное состояние российских поликлиник и больниц уже давно ни для кого не секрет, но попытки что-то исправить до недавнего времени носили в большой степени неорганизованный и спорадический характер. Откровенно говоря, местные власти начинали «шевелиться» только в тех случаях, когда народные стенания доходили до губернаторов или высших чиновников. По словам Александра Жукова, первого зампреда Госдумы РФ, сейчас более 70% роддомов, детских больниц и поликлиник нуждаются в ремонте и переоснащении. Даже в относительно благополучной Москве, по признанию мэра столицы, многие медучреждения расположены в зданиях постройки позапрошлого века, их износ доходит до 60%. «Только 37% зданий находятся сегодня в удовлетворительном состоянии, остальные необходимо в кратчайшие сроки ремонтировать, — считает Ольга Голодец, заместитель мэра Москвы по образованию и здравоохранению. — Однако многие столичные больницы расположены в зданиях, которые являются памятниками архитектуры, потому для них предусмотрены специальные программы реконструкции».

С начала 2000-х гг. регионы справлялись с капремонтами медучреждений в меру своих финансовых возможностей, отчего успешных примеров накопилось, прямо скажем, немного. Так, в Санкт-Петербурге по городской программе реконструкции еще в 2007 году капитально отремонтировали 105 учреждений здравоохранения районного и городского подчинения, среди которых такие важные объекты, как Мариинская больница, Городская больница №31, Центр планирования семьи и репродукции, Диагностический центр №7 (глазной), а также Городской клинический онкологический диспансер. Капитальный ремонт предполагал усиление несущих конструкций, ремонт фасадов и окон, замену лифтового оборудования. В столице Татарстана — Казани (весьма активной в плане социальных программ) — только за 2008 год были проведены строительные работы и реконструкция 9 объектов здравоохранения. А в 2009-2010 годах обновили спортивно-оздоровительный лагерь «Волга», широко известный среди казанской молодежи.

Принятая в 2010 году федеральная программа модернизации здравоохранения на 2011-2012 гг. — едва ли не первая серьезная попытка в масштабах всей страны навести порядок в социально значимой сфере. В рамках проекта средства выделяются не только на капремонт зданий, но и на кардинальное переоборудование медучреждений в соответствии с современными международными стандартами.

Целевое финансирование «потекло» в регионы, которые прежде таких денег и не видели. И первые результаты заставляют полагать, что помощь пришлась очень кстати. Так, по словам Любови Дроздовой, вице-губернатора Приморского края, в рамках федеральной программы планируется модернизировать около 75 больниц Приморья, на что выделено более 6,5 млрд руб. — они пойдут как на капитальный ремонт зданий, так и на переоснащение оборудования.

В Белгородской области, по словам Николая Белоусова, начальника департамента здравоохранения и социальной защиты населения, за время действия программы планируется отремонтировать 33 учреждения здравоохранения, на что выделено 4,3 млрд руб. А в Тверской области за 2011 год капремонт уже закончен в 25 больницах!

Хотя очевидно, что за два года действия программы не получится полностью решить всероссийскую проблему ветхих больниц и поликлиник, всё же благодаря ей уже удалось отремонтировать больше медицинских учреждений, чем за всю новейшую историю страны. Так что позитивные изменения в этом направлении, как говорится, налицо.

Домашнее задание для местных властей

По данным, представленным премьер-министром Владимиром Путиным на Всероссийском педагогическом собрании, в России капитального ремонта требует почти каждая пятая школа — это примерно 10 тыс. из 48 тыс. общеобразовательных учреждений. До 20% всех средних учебных заведений страны не имеют системы водоснабжения, 15% лишены центрального отопления и около 25% не оборудованы канализацией, 900 школ вовсе находятся в аварийном состоянии. В отдельных регионах ситуация еще серьезнее, чем в среднем по стране. Так, Виктор Кондрашов, мэр Иркутска, считает, что капремонт требуется более чем 70% иркутских школ.

В качестве экстренной помощи в 2009 году из федерального бюджета на ремонт и реконструкцию аварийных школ было выделено около 2,5 млрд руб. В эту программу за первый год ее действия попало 309 учебных заведений из 54 регионов. Но, по заявлениям властей, школы нуждаются не просто в капитальном ремонте стен и инженерных коммуникаций, а в комплексной модернизации всех составляющих образовательного процесса: современный внутренний дизайн, компьютерная техника, новое оборудование учебных предметных классов, строительство бассейнов (где это возможно), спортивное оборудование. Затраты на глубокие преобразования федеральный центр предлагает делить на принципах софинансирования. Так, на 2011-12 годы на капитальный ремонт российских школ выделено 90 млрд руб., причем 60 млрд руб. поступят из федерального бюджета, а 30 млрд руб. добавят региональные и местные бюджеты.

Именно благодаря этой программе в Кисловодске (Ставропольский край), «знаменитом» старыми школами, большинству из которых по 50-100 лет, впервые за последние 25 лет удалось провести капитальный ремонт. В качестве «первой ласточки» была выбрана среднеобразовательная школа №7, построенная в 1951 году.

«За четыре месяца строители перекрыли крышу, заменили все полусгнившие окна и двери на современные пластиковые, — рассказывает Ольга Черныш, директор школы. — Полностью поменяли систему отопления, электропроводку. Провели в каждый класс водопровод и канализацию, а в кабинете химии даже сделали «подводку» коммуникаций к каждому учебному столу — такого нет ни в одной кисловодской школе. Вместо деревянного перекрытия между первым и вторым этажами воздвигли железобетонное. На финансирование работ затратили 12 млн руб. из федеральной казны и 6 млн руб. из местного бюджета».

Всего же на Ставрополье за три года действия программы софинансирования удалось привести в порядок 50 аварийных школ. Конечно, это менее чем десятая часть от общего числа школ края, нуждающихся в капремонте, но начало многообещающее.

Новейшая история России показала, что такие важные социальные сферы, как образование и медицина, нельзя выпускать из крепких хозяйственных рук — слишком быстро теряются все прошлые достижения, слишком дорого обходится последующее восстановление ветхих школ и больниц. И только отлаженным финансированием эту задачу не решить — нужна еще воля и желание сделать нашу жизнь лучше.

Фондовый рынок

совместно с Инвестиционной компанией «ФИНАМ»

НОВОСТИ

Годовая добыча «Распадской»

По предварительным данным, общая добыча ОАО «Распадская» в 2011 году составила 6,251 млн т, что на 13% ниже результатов 2010 года. В IV квартале 2011 года добыча по всем предприятиям компании составила 1,58 млн т и выросла по сравнению с III кварталом 2011 года на 31% за счет запуска лавы 4-7-25 на шахте «Распадская» и лавы 5-15-22 на шахте «МУК-96». Показатели добычи и реализации в отчетном квартале могли быть выше, однако были скорректированы в сторону временного снижения, исходя из согласованного с потребителями уменьшения объемов поставок, вызванных неустойчивым состоянием рынка кокса и продукции металлургического производства во второй половине декабря 2011 года.

Пассажироперевозки «ЮТэйр» возросли

По итогам 2011 года воздушные суда группы «ЮТэйр» перевезли 6 750 425 пассажиров, что превышает показатель 2010 года на 31,1%. При этом рост отрасли пассажирских авиаперевозок в России, согласно оперативным данным Транспортной клиринговой палаты, составил 12,5%. За отчетный период отмечен существенный прирост и по другим показателям производственной деятельности. Пассажирооборот, выполненный авиакомпанией «ЮТэйр» с января по декабрь 2011 года, вырос по сравнению с 2010 годом на 38,3% и достиг 12422383,6 тыс. пассажирокилометров. При этом рост пассажирооборота авиапредприятий России в целом за 2011 год составил 13,2%.

По итогам 12 месяцев 2011 года самолеты «ЮТэйр» провели в воздухе 257 961 час, что выше производственного налета 2010 года на 24,5%. Ими перевезено 19330,5 т грузов (рост на 25,7%) и 4944,6 т почты (рост на 27,7%). Производственный налет на вертолетах составил 139580 часов (рост на 15,3%). Вертолеты группы «ЮТэйр» перевезли 157250,4 т грузов (рост на 11,3%).

«Азот» увеличил производство аммиака

Объем производства кемеровского «Азота» увеличился на 6% до 1,072 млн т аммиака в 2011 году, что явилось лучшим показателем за всю историю предприятия, говорится в сообщении компании. Годовые показатели по производству продукции минеральной группы также выросли: компанией было выпущено почти 575 тыс. т карбамида и 880 тыс. т амселитры, применяющихся в аграрном секторе и горнодобывающей промышленности. Объем производства капролактама составил 111 тыс. т.

«Сургутнефтегаз» увеличил добычу нефти

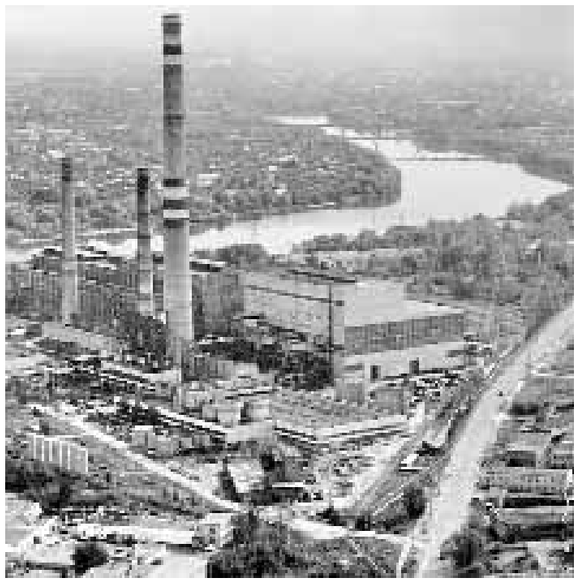
Добыча «Сургутнефтегаза» за 2011 год составила 60780,5 тыс. т нефти. Прирост нефтедобычи составил более 2% по сравнению с показателями 2010 года, в том числе в новом регионе деятельности компании — на Талаканском, Алинском месторождениях в Республике Саха (Якутия), за год объем добываемой нефти увеличен на 62% до 5 384,9 тыс. т. Произведено около 12940 млн куб. м газа. Вместе с тем ОАО «Сургутнефтегаз» обеспечило утилизацию газа на уровне 95%. На месторождениях Якутии уровень использования газа составил 98%. Газ в новом регионе закачивается в пласт для поддержания пластового давления, используется на электростанциях компании в качестве топлива. Объем переработки газа за 2011 год в ОАО «Сургутнефтегаз» составил около 7438 млн куб. м. Бурение скважин в 2011 году выполнено в объеме 4746,5 тыс. м горных пород, в том числе разведочное бурение — около 216,3 тыс. м. Показатели приведены с учетом подрядных работ в разведочном бурении, выполненных в объеме 29,9 тыс. м горных пород. Рубеж в 100 тыс. м горных пород преодолели 25 буровых бригад компании. Введены в эксплуатацию 1403 новые нефтяные скважины.

«Ренова» покупает самарский «Курумоч»

Группа компаний «Ренова» заключила соглашение о покупке «Международного аэропорта «Курумоч». «Кольцово-Инвест», входящее в группу «Ренова», планирует вложить в развитие аэропорта более 12,3 млрд руб. в ценах 2011 года, из которых 4,311 млрд будут инвестированы до конца 2014 года. В соответствии с условиями инвестиционного соглашения, до конца 2014 года будет построен новый пассажирский терминал, оснащенный самым современным технологическим оборудованием, площадью более 35 тыс. кв. м. и пропускной способностью 3,5 млн пассажиров. По мере увеличения пассажиропотока терминал будет расширен до 60 тыс. кв. м. Также в рамках инвестиционной программы будет возведен новый грузовой терминал, модернизированы инженерные системы и коммуникации аэропорта, включая строительство новой котельной и подстанции. Кроме того, будут реконструированы административные здания, база наземного и технического обслуживания. По условиям соглашения, созданная инвестором с целью реализации данного проекта специальная компания ЗАО «Курумоч-Инвест» приобретет 71,1773% акций ОАО «Международный аэропорт «Курумоч», принадлежащих ОАО «Корпорация развития Самарской области». До сдачи в эксплуатацию объектов строительства контроль за реализацией проекта будет осуществлять корпорация развития Самарской области. Только после исполнения инвестиционных обязательств инвестор сможет дополнительно приобрести 25,0114% акций аэропорта.

«Газпром» и «Ренова» объединят энергоактивы

«Газпром» и «Ренова» завершат объединение энергоактивов до конца I квартала 2012 года. К такому решению пришли на встрече председатель правления «Газпрома» Алексей Миллер и председатель совета директоров ГК «Ренова» Виктор Вексельберг. Стороны договорились продлить действие соответствующего соглашения о намерениях, которое было подписано в июле 2011 года. Документ подтверждает намерения сторон объединить свои электроэнергетические активы на базе ООО «Газпром энергохолдинг», с преобразованием компании в открытое акционерное общество и возможным последующим размещением акций на фондовой бирже. Согласно целевой структуре акционерного капитала, в объединенной компании «Газпрому» будет принадлежать не более 75% минус 1 акция, а «Ренове» — не менее 25% плюс 1 акция. «Газпром энергохолдинг» объединяет компании «Мосэнерго», ТГК-1, ОГК-2 и ОГК-6, их суммарная установленная мощность составляет порядка 37 ГВт. Актив «Реновы» «Комплексные энергетические системы» контролирует ТГК-5, ТГК-6, ТГК-9, «ВоТГК». Суммарная установленная мощность КЭС составляет около 16 ГВт. В результате объединения компания будет контролировать энергоактивы сторон.



«РУСАЛ» опротестовал решение

ООО «Объединенная компания РУСАЛ Управление инвестициями» подало иск к ОАО «Горно-металлургическая компания «Норильский никель» о признании недействительными решений, принятых советом директоров ОАО «Горно-металлургическая компания «Норильский никель» на заседаниях 13 и 21 сентября 2011 года. На заседании 13 сентября 2011 года совет директоров «Норильского никеля» одобрил проведение buyback и параметры оферты. Цена приобретения была определена в $306 за акцию и $30,6 за одну АДР. Всего на эти цели планировалось потратить до $4,5 млрд. 21 сентября состоялось заочное заседание совета директоров ОАО «ГМК «Норильский никель», на котором для совершения buyback была выбрана 100%-ная «дочка» компании — Norilsk Nickel Investments Ltd.

Обострение окажет поддержку

Информационная группа Finam.ru (входит в состав инвестиционного холдинга «ФИНАМ») провела онлайн-конференцию «Цена на нефть: на первом плане геополитические риски». Ее участники считают, что дальнейший рост военно-политической напряженности вокруг Ирана позитивно отразится на динамике цен на нефть. В то же время, в случае развития конфликта между США и Ираном другие страны ближневосточного региона в состоянии компенсировать выпадающий иранский экспорт, что при стабилизации ситуации окажет давление на сырьевые цены.

Конъюнктура мирового рынка нефти в 2012 году будет в существенной степени зависеть от способности развитых стран разрешить свои долговые проблемы, с одной стороны, и развития военно-политического противостояния США с Ираном — с другой, считают участники организованной «ФИНАМом» конференции. История с Ираном — постоянные обсуждения эмбарго и опасения военных действий — может на протяжении всего года поддерживать цены на нефть, прогнозирует аналитик ИК «Арбат-Капитал» Виталий Громадин. При этом, по его мнению, «возможны всплески нефтяной цены с учетом экономической ситуации в Европе. Если в ЕС временно разрешат долговые проблемы, нефть пойдет вверх. Ухудшится экономическая ситуация — вниз». Если дело дойдет до перекрытия Ормузского пролива на продолжительное время, то есть более месяца, то цены на нефть могут войти в диапазон $150-200 за баррель, соглашается аналитик ИФД «КапиталЪ» Виталий Крюков: «Однако я считаю, что это маловероятный сценарий. Если дело ограничится только эмбарго на иранскую нефть, то Саудовская Аравия и Ливия могут компенсировать эти потери».

Основной тренд года на долговом рынке

Конъюнктура российского долгового рынка в 2011 году была относительно позитивной, считают участники организованной «ФИНАМом» конференции. «Минфин практически полностью реализовал план заимствований на 2011 год, осуществил прогресс к либерализации рынка ОФЗ для иностранцев, — говорит аналитик «ВТБ Капитал» Николай Подгузов. — Локальный рынок облигаций продолжил являться одним из основных источников фондирования для негосударственных заемщиков. Первая половина года оказалась весьма удачной для инвесторов — доходности снижались, рубль укреплялся. Совокупность внешних (обострение европейской долговой проблемы) и внутренних (выборы в России) факторов способствовали снижению активности на долговом рынке в конце года, но полной остановки рынку, как осенью 2008 года, избежать удалось. Это стало возможным в том числе и благодаря политике ЦБ, который удержал ставки на относительно приемлемом уровне и поддержал ликвидность банковской системы в критический момент, но, тем не менее, рост ставок денежного рынка с августа составил около 300 б.п., что много».

Итоги 2011 года для долгового рынка не совсем укладываются в ожидания, сформировавшиеся в конце 2010 года, но все равно они, скорее позитивные, чем негативные, утверждает начальник отдела анализа долговых рынков «Номос-Банка» Ольга Ефремова: «Безусловно, первая половина года была более комфортной с точки зрения ставок для нового предложения и положительных переоценок, но во второй половине года сформировалось понимание, что российские регуляторы в состоянии оперативно реагировать на ухудшение конъюнктуры, и не настроены допускать обострения ситуации. С учетом сохраняющейся напряженности в мировой экономике участники долгового рынка продолжат отдавать предпочтение размещениям госбондов и качественным выпускам корпоративного сектора. «Сегмент ОФЗ снова «перетянет» на себя основное внимание», — уверена г-жа Ефремова.

Бесплатная доставка болельщиков

Футбольные болельщики попросили в ходе неформальной встречи с Владимиром Путиным помочь добраться до мест проведения Чемпионата Европы по футболу 2012 года, который пройдёт на Украине и в Польше. Болельщики отметили, что предстоящий чемпионат является для них основным событием в ближайшее время, и попросили предоставить им по льготным ценам один-два самолёта, чтобы добраться до мест проведения матчей. Премьер-министр предположил, что «Аэрофлот» и «Трансаэро» могут предоставить самолеты и бесплатно.

Позитив 2011

Российский авторынок уверенно вырос

Алексей Захаров,
аналитик ИК «ФИНАМ»

По итогам прошлого года российским дилерам удалось продать более 2,65 млн новых автомобилей, что почти на 40% превысило объемы 2010 года. Рост продаж поддержала благоприятная макроэкономическая конъюнктура, восстановление рынка автокредитования и программы господдержки рынка. В то же время доля отечественных производителей медленно, но верно снижается, и им необходимо работать над повышением конкурентоспособности продукции.

По итогам 2011 года российский автомобильный рынок сохранил темп роста, начатый в 2010 году. Согласно данным Комитета автопроизводителей Ассоциации европейского бизнеса в России (АЕБ), объем продаж вырос на 39% и составил 2,65 млн машин (по итогам 2010 год прирост составил 30%).

Какой же вклад внесли различные бренды в годовой прирост рынка? Динамика продаж лидера, Волжского автомобильного завода, оказалась слабее рынка (+25%). Можно предположить, что основных причин тому две. Во-первых, прошлогодние данные «АВТОВАЗа» поддерживались (пусть и находящейся на излете) программой утилизации автомобилей. Во-вторых, сказался явный провал продаж «классики». Если в 2010 году модели 2105/2107 разошлись в количестве 138 тыс. единиц, то в прошедшем году их было продано 112,5 тыс. Отдельное внимание обращает на себя отрицательная динамика продаж «АВТОВАЗа» в последнем квартале 2011 года, когда «в минус» ушли все семейства, кроме «Самары».

Второе место в рейтинге продаж устойчиво занимает Chevrolet (173,5 тыс. ед.), что вполне объяснимо. У бренда есть прочная основа, ориентированная именно на российский рынок — Niva, дающая треть продаж, причем с весьма высокой динамикой (+54%). Помимо нее, Chevrolet имеет еще трех представителей в Top-25: бюджетный Lacetti, ориентированный на «вышесредний» класс покупателей новый Cruze и уходящая с рынка модель Aveo.

На третьей позиции Hyundai — 163,4 тыс. продаж, плюс 88%. В отличие от Chevrolet, корейцы являются «театром одного актера» — автомобиля Solaris, который дал бренду почти 60% продаж. Четвертая строчка принадлежит Renault (154,7 тыс. ед., +60%), который также базируется на одном основании. Хотя формально их два — это Logan и Sandero. Эта парочка дает французам 82% продаж. На пятом месте находится второй член корейского альянса — KIA, где лидирующие позиции занимает обновленная модель Rio на которую приходится «только» треть продаж. Ее подпирают «среднеклассник» Cee'd и кроссовер Sportage.

Что касается премиум-сегмента, то здесь лидирующие позиции принадлежат Mercedes (29 тыс. ед., +47%). Вечные конкуренты из BMW (28,2 тыс. ед., +37%) и Audi (23,3 тыс. ед., +26%) за мюнхенцами не угнались. К «большой люкс-тройке» стремительным рывком подтянулся шведский бренд Volvo (19,2 тыс. ед., +80%), год назад уступавший по объему продаж вдвое.

Российские бренды «ГАЗ» и «УАЗ» продемонстрировали динамику хуже рынка (оба — плюс 17%). Нижегородцы, окончательно завершившие в ушедшем году продажи легковых автомобилей, испытывают конкуренцию со стороны зарубежных производителей мини-вэнов (наиболее активны в этом сегменте VW и Ford). Особенно ярко это проявляется в сегменте маршрутных такси, где «ГАЗели» постепенно теряют позиции.

Скромный рост «УАЗа», скорее всего, является результатом политики группы SOLLERS, в которую входит бренд. В ушедшем году основное внимание команда Вадима Швецова уделила внедорожникам SsangYong (22,7 тыс. ед., +81%). Кроме того, структуре SOLLERS нужно перестроиться под нового иностранного партнера — вместо FIAT это место в 2012 году окончательно займет Ford.

Ряд российских экспертов много лет говорили о специфичности местного рынка и о том, что он требует особого подхода. Однако российские автопроизводители, завороженные концепцией «всемирного автомобиля» (модель продается без особых изменений на всех рынках) оставались глухи к доводам со стороны. Итоги 2011 года наглядно подтвердили ошибочность этой концепции. В этой ситуации хочется верить в то, что отечественные компании сделают правильный вывод и будут создавать машины с учетом запросов российских автомобилистов.

Продажи «российских» иномарок на рынке растут быстрее всего

Спад спроса

Некритично для Китая

Михаил Аристакесян,
руководитель отдела анализа мировых рынков ИК «ФИНАМ»

Принято считать, что экономический рост Китая завязан, главным образом, на экспорт продукции в западные страны, и сокращение спроса со стороны ЕС и США, испытывающих бюджетно-долговые проблемы, неизбежно приведет к снижению темпов ВВП КНР. Однако для пессимизма нет весомых причин, т.к. вес экспорта в западные страны относительно невелик, и будет в дальнейшем снижаться в пользу стран азиатского региона.

Динамичное развитие Китая находит отражение во всех сферах экономической деятельности. В частности, в международной торговле. Рост объёма экспорта Китая, кажется, ничто не в силах остановить. Ни крах «доткомов», ни кризис subprime, ни серьёзные проблемы в глобальной экономике в целом. В 2004 году Китай обогнал Японию, в 2007 году — США и в 2009 году — Германию.

Причём, основным экспортным регионом для Китая является ни США и Евросоюз, как часто предполагается, а Азия. Её доля, 42% по состоянию на 2010 год, превышает совокупный объем в 34%, приходящийся на Евросоюз (18%) и США (16%). Также хотелось бы обратить внимание, что у Китая наблюдается дефицит торгового баланса с Азией, Японией и Германией.

Особенно показателен пример с Японией. Несмотря на то, что йена в значительно укрепилась, это не помешало Японии увеличить профицит торговли с Китаем. Это доказывает, что в первую очередь необходимо производить востребованные и пользующиеся спросом товары для экспорта, а недооценённость/переоценённость валюты является вторичным фактором.

Очень любопытна динамика внешней торговли КНР в 2011 году. Если 2010 год считался годом начала восстановления мировой экономики, то 2011 год, особенно вторая его половина, выглядела практически преддверием апокалипсиса. То ожидание дефолта в США, то ожидание развала еврозоны, и т.д. Казалось бы, какая может быть внешняя торговля на этом фоне.

Однако внешняя торговля Китая с основными партнёрами весьма динамично развивалась. В первую очередь обращает на себя внимание Азия. Китаю удалось добиться 25% роста экспорта, и это притом, что рост происходил от очень высокой базы в $583,7 млрд. Но с ЕС и США ситуация также более чем достойна, мы имеем двузначные темпы роста. Хотим подчеркнуть, что с этими торговыми партнёрами гораздо более интересен тот факт, что темпы роста импорта значительно превышают темпы роста экспорта. Например, ЕС увеличил объём экспорта в Китай на 27,5%. Собственно, динамичный рост международной торговли и объясняет, почему индекс стоимости морских перевозок Baltic Dry Index так уверенно себя чувствовал в прошлом году.

Значимость Азиатского региона для Китая будет возрастать, что подразумевает уменьшение веса ЕС и США. На наш взгляд, Китай будет стремиться к сбалансированной внешней торговле, что означает сокращение торгового дефицита с Азией и профицита с ЕС и США. Что опять же приведёт к меньшей зависимости от потребительского спроса в ЕС и США.

Увеличение Китаем объёма импорта означает, в том числе, и рост внутреннего потребительского спроса, что будет способствовать большей устойчивости национальной экономики. Попутно, рост импорта будет увеличивать экономическое влияние Китая в мире. Собственно, по итогам 2010 года Китай уже занимает второе место в мире по этому показателю после США.

К сожалению, эти позитивные факторы на данный момент не находят отражения в котировках акций и фондовых индексов. Все обеспокоены ситуацией с размером государственного долга в развитых странах и устойчивостью крупных банков. Однако мы считаем, что Европа выбрала правильный путь решения своих проблем, и как только рынки придут к аналогичному мнению, они не смогут игнорировать потенциал роста в Азии.

Перспективный контракт

УТЗ обслужит турбины GE

Генеральный директор ЗАО «КЭС-Холдинг» Евгений Ольховик и генеральный директор ЗАО «Уральский турбинный завод» Игорь Сорочан подписали договор на сервисное обслуживание пяти газовых турбин General Electric мощностью 76 МВт каждая сроком на шесть лет. Работы будут проводиться на Новокуйбышевской и Сызраньской ТЭЦ. Сумма контракта составит более 50 млн евро.

Подписанию договора предшествовала длительная работа по модернизации и адаптации производственных процессов и мощностей Уральского турбинного завода к технологиям швейцарского концерна Sulzer, выполненная силами компании «Ротек». Результатом проделанной работы стало значительное расширение спектра производственных и ремонтных возможностей завода, которое и позволило ему выиграть тендер на сервисное обслуживание газовых турбин GE. В течение исполнения проекта планируется внедрение и использование ремонтных технологий Зульцер на УТЗ с максимальной, а возможно и полной локализацией производства в перспективе.

Договор предусматривает поставку и восстановление запчастей, плановые ремонты, работы по восстановлению деталей, техническую поддержку, удаленный мониторинг всех систем газотурбинной установки в реальном времени. Управление консорциумом подрядчиков будет осуществлять компания «Ротек», которая также обеспечит поставку новых частей и основных комплектующих. Основным подрядчиком УТЗ выступит концерн Sulzer, который предоставит основную технологию, проведет ремонт важнейших компонентов, шеф-монтаж и обучение персонала. Работы на Сызраньской ТЭЦ начнутся с 2013 года, на Новокуйбышевской ТЭЦ — с 2014 года.

Михаил Лифшиц, директор по развитию высокотехнологичных активов ГК «Ренова», генеральный директор ЗАО «Ротек»: «Синергия опыта Уральского турбинного завода в энергомашиностроении и компетенций Sulzer в области сервиса энергетического оборудования — это яркий пример привнесения в отрасль инновационных технологий. Это новый тренд в отечественной энергетике. Это еще и пример уникальной кооперации российского и западного лидеров одной отрасли в рамках Группы компаний».

Уральский турбинный завод разрабатывает и производит паровые теплофикационные турбины средней и большой мощности, конденсационные турбины, паровые турбины с противодавлением, турбины мятого пара, газоперекачивающие агрегаты, газовые утилизационные бескомпрессорные турбины для черной металлургии, газовые утилизационные турбины для энергетики, энергетические газотурбинные установки. Специалистами УТЗ ведется разработка и подготовка производства турбин для парогазовых установок.

Компания Sulzer была основана в 1834 в городе Винтертур (Швейцария) и в настоящее время осуществляет активную деятельность в области изготовления машин и оборудования, а также обработки поверхностей, на более чем 170 объектах, расположенных во всех частях света. Ее подразделения являются мировыми лидерами в соответствующих сегментах, включающих нефтегазовую отрасль, нефтехимическую промышленность, производство электроэнергии, водоочистку и водоподготовку, автомобилестроение и авиационную промышленность.

Установка на ПС «Изумрудная»

Трансформаторы тока на ОРУ

Филиал ОАО «ФСК ЕЭС» — Магистральные электрические сети (МЭС) Юга — завершил установку трансформаторов тока на строящейся подстанции 110 кВ «Изумрудная» в Сочинском регионе. Новая подстанция мощностью 80 МВА обеспечит электроэнергией объекты связи и инженерной инфраструктуры, предназначенные для сервисного обслуживания Зимней Олимпиады 2014, международный аэропорт г. Сочи, а также совмещенную автомобильную и железную дорогу «Адлер — горноклиматический курорт «Альпика-Сервис».

Трансформаторы тока служат для питания электрических измерительных приборов, устройств релейной защиты и сигнализации, участвуют в процессе учета потребляемой электрической энергии и записи этих значений в память счетчиков. В рамках работ на подстанции 110 кВ Изумрудная установлены три трансформатора тока. Современные трансформаторы тока 110 кВ устойчивы к перепадам напряжения, пожаробезопасны и имеют длительный гарантийный срок эксплуатации.

Строительство подстанции 110 кВ Изумрудная началось в 2010 году. В настоящее время на энергообъекте идет строительство открытого распределительного устройства (ОРУ) 110 кВ, общеподстанционного пункта управления. До II квартала 2012 года на подстанции будет смонтировано модульная комплектное распределительное устройство (ЗРУ) 10 кВ, установлены микропроцессорные устройства релейной защиты и противоаварийной автоматики, автоматизированные системы управления технологическими процессами (АСУТП) и коммерческого учета электроэнергии (АИИС КУЭ). Питание энергообъекта будет осуществляться от подстанции 220 кВ Псоу.

ОАО «ФСК ЕЭС» осуществляет строительство и реконструкцию электросетевых объектов для электроснабжения Олимпиады 2014 года в соответствии со сроками, установленными Международным олимпийским комитетом и Федеральной целевой программой «Развитие города Сочи как горноклиматического курорта». Всего в течение 2009-2014 годов ОАО «ФСК ЕЭС» осуществит строительство, модернизацию и реконструкцию 27 магистральных электросетевых объектов на территории Сочинского региона.

«Зеленые» технологии

Delta Electronics открыла новый центр исследований

Компания Delta Electronics, один из ведущих мировых производителей источников питания, сообщила об открытии нового здания Научно-исследовательского центра в Шанхае (Китай), призванного расширить возможности в области отраслевых исследований и повысить оперативность реагирования компании на динамично растущие потребности рынков альтернативной энергетики и «зеленых» технологий. Благодаря современным ресурсосберегающим технологиям Delta Electronics здание центра полностью соответствует эко-философии компании и подтверждает ее приверженность принципам защиты окружающей среды и снижения уровня энергопотребления. В ближайшем будущем новое здание объединит крупные исследовательские департаменты Delta Electronics для осуществления научных и опытно-конструкторских работ в сфере электроники и электротехники, новых источников энергии, сетевого оборудования, распознавания голоса и передачи видеосигналов.

Развитие направления НИОКР является одним из основных приоритетов в деятельности Delta Electronics. Ежегодно компания инвестирует 5-6% своего дохода на реализацию прикладных научных исследований и проектирование опытных образцов, которые впоследствии задают новые технологические стандарты в отрасли. На протяжении нескольких лет компания удерживает мировое лидерство по количеству запатентованных технологий в области источников питания (например, имеет более 2000 патентов только в сфере ИБП). Инновационный потенциал концерна реализуют 55 исследовательских подразделений и лабораторий на Тайване, в Гонконге, Таиланде, Японии, США и Европе. Открытие нового современного центра исследований в Шанхае является очередным шагом в реализации агрессивной стратегии Delta Electronics в области развития новых разработок и укрепления технологического лидерства. При этом центр призван объединить в своей структуре не только исследовательские ресурсы компании, но и эффективные операционные службы — маркетинга, финансового менеджмента и управления инвестициями, подготовки кадров и сервисной поддержки.

«Китай уже стал крупнейшей производственной базой для мировой энергетической, электротехнической и электронной промышленности. Объединив маркетинговые службы и исследовательско-конструкторские подразделения, Научно-исследовательский центр Delta в Шанхае ускорит нашу реакцию на требования рынка, расширит возможности по исследованиям и разработкам и будет способствовать укреплению нашего технологического лидерства, — комментирует председатель и основатель Delta г-н Брюс Ченг. — Мы стремимся сохранить наши конкурентные преимущества и активно инвестируем в исследования энергосберегающих технологий для разработки более экологичных и эффективных решений, реализуя нашу миссию «предоставлять инновационные, энергоэффективные и экологически чистые решения для повышения качества жизни».

Следуя своей миссии, Delta Electronics оборудовала новое здание самыми современными ресурсосберегающими технологиями, в числе которых системы кондиционирования воздуха и вентиляции, внутреннее и наружное светодиодное освещение, системы генерации электроэнергии на основе солнечных батарей и ветряных турбин, система повторного использования дождевой воды, а также энергоэффективный центр облачных вычислений в контейнере и частотные преобразователи для управления двигателями лифтов и кондиционеров. В здании предусмотрен постоянный мониторинг уровня энергопотребления, отражаемый на крупноформатных видеодисплеях высокого разрешения, установленных во внутренних помещениях центра. Большинство энергоэффективных и «зеленых» технологий, использованных при строительстве здания, являются собственным разработками компании Delta Electronics, уже заслужившими мировой признание и множество международных наград. В экологически чистых и энергоэффективных помещениях центра новые впечатляющие проекты будут разрабатывать тысячи специалистов-исследователей.

«Delta Electronics разворачивает деятельность в трёх основных направлениях: источники питания и их компоненты, управление энергией и интеллектуальные «зелёные» технологии. Мы постоянно развиваем наш бренд «поставщика энергосберегающих «зелёных» решений», разрабатывая инновационные энергоэффективные продукты и расширяя наши маркетинговые каналы. Благодаря мощным исследовательским и конструкторским возможностям нового центра, компанию Delta Electronics ожидает еще более быстрое и стабильное развитие», — завершает Брюс Ченг.

Для развития направления научных исследований и опытно-конструкторских разработок на протяжении многих лет Delta Electronics ведет плодотворное сотрудничество с крупнейшими мировыми ВУЗами, среди которых Массачусетский технологический университет, Политехнический университет Виргинии и Западный резервный университет Кейза в США. В Китае научно-исследовательская работа Delta Electronics осуществляется совместно со специалистами Университета Цинхуа, Шанхайского университета, Чжэцзянского университета, Пекинского Транспортного (Цзяотун) Университета, Университета Цзяо Тун в Сиане, Нанкинского Университета Аэронавтики и Астронавтики, Среднекитайского научно-технического университета и Харбинского политехнического университета.

В течение 20 лет **компания Delta Electronics** поддерживает сотрудничество с университетами Китая в научно-исследовательской и проектно-конструкторской областях. Начиная с 1992 года и по сегодняшний день, производственные базы Delta охватывают территорию практически всей страны, развивая «зеленые» технологии и предоставляя множество возможностей для трудоустройства. Одним из приоритетов деятельности концерна в Китае выступает направление «Экологическое образование», в рамках которого создано «зеленое» здание «Солнечной начальной школы» (Sunny Primary School) и регулярно инициируются конкурсы среди проектов в области солнечной энергетики.

Научно-исследовательский проектно-конструкторский центр Delta был основан в Шанхае вначале 1999 года для ведения разработок в электронной и электротехнической областях. В этом же году для успешного развития бренда и маркетинговых каналов в Шанхае, Delta учредила дочернюю компанию Delta-Cimic, предоставляя китайским промышленным предприятиям надежные продукты и решения в области электропитания, автоматизации, передачи видеосигналов, а также эффективные сервисные услуги. Delta-Cimic занимает первое место на китайском рынке по источникам питания для коммуникационного оборудования и является ведущим производителем видеодисплеев и систем промышленной автоматизации.

Delta Electronics — крупнейшей международный концерн, разрабатывающий широчайший спектр интеллектуальных решений в области силовой электроники. За 40 лет устойчивого роста компания достигла ведущих позиций в сегментах производства систем питания и возобновляемых источников энергии, оборудования для промышленной автоматизации, комплектующих для ИТ и телекоммуникационного оборудования. Спектр деятельности также охватывает разработку и производство проекционных систем, светодиодных решений, автомобильной электроники, сетевого оборудования.

В 2010 году оборот компании Delta Electronics составил более 6,6 млрд евро при штате 70000 человек в 87 странах мира. Delta Electronics инвестирует значительные средства в развитие инновационного потенциала, на данный момент в мире функционируют 55 научно-исследовательских лаборатории, обеспечивающих лидерство компании в области эффективного использования электроэнергии. Российское дочернее предприятие концерна специализируется на продаже полного продуктового ряда Delta Electronics в области силовой электроники, в частности источников питания постоянного и переменного тока (с диапазоном мощностей от 600 ВА до 4 мВА, однофазной и трёхфазной конфигурации). Более чем за 10 лет присутствия в России Delta Electronics получила признание и статус надежного и доверенного партнера.

Круглый стол

ОАО «Татнефть»: внедрение инновационных технологий

В Казани в Академии наук Республики Татарстан, состоялся круглый стол по вопросам внедрения инновационных технологий добычи нефти на месторождениях ОАО «Татнефть» и малых нефтяных компаний Республики Татарстан. Перед началом заседания участники круглого стола посетили выставку-презентацию новейших технологий и разработок в области нефтедобычи ведущих предприятий республики.

В работе круглого стола под председательством Президента Республики Татарстан Рустама Минниханова приняли участие помощник Президента РТ Ринат Сабиров, консультант Президента РТ по вопросам разработки нефтяных и нефтегазовых месторождений Ренат Муслимов, президент Академии наук РТ Ахмет Мазгаров, заместитель министра энергетики РТ Ирина Ларочкина, помощник Премьер-министра РТ по вопросам нефтегазохимического комплекса Алмаз Галлеев, генеральный директор ОАО «Татнефтехиминвест-холдинг» Рафинат Яруллин, генеральный директор ОАО «Татнефть» Шафагат Тахаутдинов, топ-менеджеры Компании, руководители независимых малых предприятий Татарстана, руководящие работники Управления по недропользованию Республики Татарстан, профессора высших учебных заведений Татарстана, представители научных и внедренческих организаций Татарстана.

В экспозиции «Татнефти» были детально представлены основные передовые разработки ТатНИПИнефть, обеспечивающие эффективную эксплуатацию месторождений. Среди них наиболее актуальные на сегодняшний день методы увеличения нефтеотдачи пластов и стимуляции скважин, активно развивающаяся технология одновременно-раздельной эксплуатации (ОРЭ) двух и более пластов одной скважиной. Значительное место на стендах Компании было отведено инновационному развитию метода гидроразрыва пласта, современным методам ресурсосбережения и управления эксплуатацией горизонтальных скважин, а также разработке нефтяных залежей в карбонатных коллекторах, сообщающихся через продуктивный пласт скважины.

В ходе круглого стола актуальные вопросы геологического изучения разработки месторождений и направления развития инновационных технологий по стабилизации добычи нефти в 2012 году и на перспективу в своем докладе представил заместитель генерального директора — главный геолог ОАО «Татнефть» Раис Хисамов. Для стабилизации добычи нефти на достигнутом уровне в настоящее время Компания внедряет сложные технологии, в частности, горизонтальное и многозабойное бурение, гидроразрыв пластов, проводку боковых и боковых горизонтальных стволов, использует передовые способы ввода в эксплуатацию простаивающих скважин, ведет разработку месторождений сверхвязких и высоковязких нефтей. Следует отметить, что за 5 лет на Ашальчинском месторождении добыто более 100 тыс. т сверхвязкой нефти, сегодня суточная добыча составляет 155 т, достигнут максимальный дебит нефти на одну скважину 43 т/сутки, максимально накопленная добыча на одну скважину — 37 тыс. т.

Раис Хисамов отметил основные проблемы, по которым от татарстанских ученых необходимы новые технические и технологические решения. Первый заместитель генерального директора по производству — главный инженер ОАО «Татнефть» Наиль Ибрагимов остановился на инновационных технических решениях, используемых Компанией для повышения эффективности добычи нефти. Он также выделил основные точки возможного приложения потенциала фундаментальной татарстанской науки в решении актуальных производственных задач. Среди них — увеличение периода межремонтного периода скважин, повышение эффективности малодебитных скважин, надежность трубопроводов для тяжелой нефти, энергоэффективность.

Директор ТатНИПИнефть Равиль Ибатуллин ознакомил участников мероприятия с новыми направлениями в технологических и технических решениях по вовлечению в разработку трудноизвлекаемых запасов нефти, а также с предложениями казанских ученых по актуальным проблемам нефтяной промышленности республики.

С докладом о путях улучшения работы по геологическому изучению недр республики для инновационного развития отрасли в целях стабилизации добычи нефти и увеличения нефтеотдачи выступил консультант Президента РТ по вопросам разработки нефтяных и нефтегазовых месторождений Ренат Муслимов.

Генеральный директор ООО «ТНГ-Групп» Ринат Харисов сообщил о совместных с Казанским федеральным университетом разработках по детализации геологического изучения месторождений Татарстана с использованием новых приборов и аппаратуры, а также о современных программных продуктах «ТНГ-Групп» для создания геологических модулей месторождений.

В ходе обсуждения генеральный директор ОАО «Татнефть» Шафагат Тахаутдинов подчеркнул, что сегодня для повышения эффективности разработки нефтяных месторождений необходима консолидация фундаментальной и прикладной науки.

Подводя итоги обсуждения, Рустам Минниханов отметил, что научные разработки способствуют развитию конкурентоспособности республики. Подобные круглые столы сближают науку с производством. Президент РТ предложил привлекать к проведению подобных мероприятий весь интеллектуальный и научный потенциал республики, а также известных ученых России.

Небывалая высокотехнологичная опора

Патент «МРСК Центра и Приволжья» на инновационную модель

Владислава Теренина

Патент на модель быстровозводимой опоры для двухцепной линии электропередачи получило ОАО «МРСК Центра и Приволжья» в рамках реализации программы инновационного развития компании до 2016 года.

«Данная модель опоры — одна из высокотехнологичных разработок, которые мы осуществляем совместно с ведущими отечественными производителями по направлению «Научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы (НИОКР)», — рассказывает начальник департамента технического развития ОАО «МРСК Центра и Приволжья» Валерий Титов. — Например, в 2011 году мы работали над 27 проектами НИОКР. Модель быстровозводимой опоры для двухцепной линии электропередачи была выполнена по нашему заказу ЗАО «Муромэнергомаш», причем наши специалисты активно участвовали в процессе разработки».

Информация о регистрации патента на полезную модель за №111566 была опубликована 20 декабря 2011 года на официальном сайте Федеральной службы по интеллектуальной собственности, патентам и товарным знакам Российской Федерации. Цель разработки инновационной быстровозводимой опоры — сокращение сроков восстановления электроснабжения потребителей и, как следствие, повышение надежности электроснабжения, а также ускорение процесса технологического присоединения к электрическим сетям компании.

«Часто возникает необходимость технологического присоединения потребителей при отсутствии распределительной сети или ее перегрузке, при этом строительство нового центра питания с новыми питающими линиями требует значительных временных затрат на отвод земли, проектирование и строительство. В этом случае быстровозводимые опоры и мобильные подстанции — единственное быстрое решение, позволяющее осуществить технологическое присоединение, — объясняет Дмитрий Недоростков, начальник департамента технологического присоединения ОАО «МРСК Центра и Приволжья». — Конструкция новой опоры не имеет фундаментов и позволяет произвести ее монтаж четверым членам бригады за 2-3 часа без использования специальной техники и подъемных механизмов. Таким образом возвести линию электропередачи можно гораздо быстрее, чем на железобетонных, металлических решетчатых или многогранных опорах. Кроме того, для временного сооружения упрощаются процедуры согласования земли».

Быстровозводимая опора также может применяться для осуществления аварийно-восстановительных работ. Использование этой разработки позволит значительно сократить время восстановления поврежденных линий электропередачи в труднодоступных местах при технологических нарушениях, связанных с неблагоприятными метеорологическими условиями.

«Чтобы своевременно обеспечивать регионы присутствия компании надежным электроснабжением и идти в авангарде электроэнергетики, мы не только внедряем инновационные технологии, разработанные другими компаниями, но и сами принимаем активное участие в разработке инноваций, — прокомментировал получение патента заместитель генерального директора по техническим вопросам — главный инженер ОАО «МРСК Центра и Приволжья» Сергей Андрус. — Первый опытный образец быстровозводимой опоры был продемонстрирован и одобрен на техническом совете компании в марте 2011 года. На прошлой неделе мы получили патент, который подтверждает авторство разработки и наши исключительные права на нее. Теперь наша главная задача — не останавливаться на достигнутом и продолжать работу над новыми проектами по направлению НИОКР таким образом, чтобы наши разработки, также как и быстровозводимая опора, имели востребованность и были реально применимы в энергетике».

Tegra 3 для Audi

NVIDIA в основе цифровых приборных панелей

Ирина Шеховцова

Компания NVIDIA объявила о том, что Audi выбрала мобильный процессор NVIDIA Tegra 3 для своих информационно-развлекательных систем и новых цифровых приборных панелей, которые придут на смену традиционным панелям во всем модельном ряду производителя начиная по всему миру с 2013 года. Интеграция таких систем в автомобиль и их дружелюбный интерфейс с реалистичной графикой сделают процесс вождения безопаснее и проще, благодаря своевременному появлению важной и понятной с первого взгляда информации.

В основу информационно-развлекательных систем и приборных панелей лягут модули визуальных вычислений (Visual Computing Module) на базе процессора Tegra 3. Они представляют собой компьютерные подсистемы с процессорами Tegra, памятью и IO-контроллерами, специально разработанными для автомобилей. С помощью VCM компания Audi может легко и быстро внедрить новейшие технологии визуальных вычислений в свои автомобили, чтобы наделить их передовыми визуальными возможностями. «Audi уже давно является лидером в области автомобильного дизайна благодаря использованию современных технологий в своих автомобилях, — отметил Рики Хади, руководитель направления развития электрики и электроники в Audi. — Наше тесное сотрудничество с NVIDIA только подчеркивает наше технологическое превосходство над конкурентами». «В прошлом году мы впервые представили в автомобиле Google Earth. В этом году мы выводим на рынок автомобили с мобильным процессором Tegra 2. А в следующем году мы установим новые рекорды с Tegra 3 и обеспечим красивые и насыщенные графические возможности через цифровую приборную панель и информационно-развлекательную систему. NVIDIA — это очевидный выбор для наших систем нового поколения».

Дэн Виволи, старший вице-президент NVIDIA, отметил: «Audi и NVIDIA радикально сокращают разрыв между бытовой и автомобильной электроникой. С помощью технологий, изначально предназначенных для смартфонов и планшетов, Audi быстрее всех выводит на рынок решения, которые повышают безопасность и делают вождение приятнее». Процессор Tegra 3 — это полноценная система-на-чипе, которая включает четырехъядерный CPU ARM, GPU NVIDIA GeForce и специальные аудио, видео и графические процессоры. Энергоэффективный интегрированный дизайн обеспечивает быструю работу приложений и четкую 3D графику при меньших требованиях к электрической системе автомобиля.

NVIDIA открыла миру мощь компьютерной графики с изобретением GPU в 1999 году. На сегодняшний день процессоры NVIDIA обеспечивают мощностью большое число продуктов от смартфоов до суперкомпьютеров. Мобильные процессоры NVIDIA используются в сотовых телефонах, планшетах и информационно-развлекательных системах. Геймеры доверяют GPU, так как они позволяют погрузиться в невероятные миры. Профессионалы используют их для создания визуальных эффектов в кино и проектирования, начиная от гольф-клубов и заканчивая авиалайнерами. Исследователи работают с GPU для расширения границ наук при помощи высокопроизводительных вычислений. Компания обладает более 2100 патентами по всему миру.

Первым в России

КРОК запустил дизельный динамический ИБП

Наталья Воскресенская

Компания КРОК первой в России начала использовать дизельный динамический источник бесперебойного питания (ДДИБП). Оборудование производства Hitec Power Protection в настоящий момент установлено в аутсорсинговом дата-центре КРОК «Волочаевская-2» и обеспечивает непрерывность работы вычислительного оборудования, а также повышает энергоэффективность дата-центра. Максимальный КПД системы с ДДИБП выше КПД систем, имеющих в составе статические ИБП, на 6-7%.

Операторы и обслуживающий персонал КРОК прошли программу обучения технической поддержке оборудования Hitec Power Protection и могут контролировать работу установок и обслуживать их. В дата-центре установлены четыре установки дизельных динамических ИБП, каждая мощностью 1000 кВА. Они обеспечивают бесперебойность электроснабжения всех типов потребителей, как ИТ-оборудования, так и вспомогательного оборудования, установленного в дата-центре. При этом не требуется, как раньше, разделять типы потребителей, например, ИТ и климатические системы.

Применение дизельного динамического ИБП позволяет выполнить требования как по бесперебойности электроснабжения в момент отключения внешнего питания или в случае длительного отключения электроснабжения, так и «кондиционирование» электроэнергии, обеспечивая подачу «чистого» электропитания потребителям. Энергоэффективность электроснабжения при использовании ДДИБП Hitec Power Protection достигается за счет более высокого КПД по сравнению со статистическими ИБП.

Стоимость владения системой значительно ниже, чем у статистических ИБП благодаря более простой инфраструктуре и незначительным затратам на обслуживание оборудования и расходные материалы. Срок службы ИБП Hitec Power Protection — более 25 лет.

«Для КРОК экономия электроэнергии является приоритетным направлением деятельности в области энергоснабжения. Сравнительный анализ энергопотребления дата-центра «Волочаевская-2» с аналогичной площадкой со статическими ИБП показал, что более высокий КПД позволит сохранить около $100000 в год на каждые сэкономленные 100 кВт. Это даст возможность сократить тарифы на обслуживание для наших заказчиков. Кроме того, безаккумуляторные ИБП не наносят вред окружающей среде. Мы исключаем цикл производства и утилизации примерно 40 т аккумуляторных батарей за весь период эксплуатации», — комментирует Александр Широков, директор департамента интеллектуальных зданий компании КРОК.

«Надежность ИБП Hitec Power Protection обеспечивается в первую очередь простой и компактной конструкцией, а также тотальным контролем автоматики за работой всех агрегатов ИБП. Каждый ИБП, установленный в дата-центре КРОК, подключен системой мониторинга к круглосуточной службе технической поддержки Hitec. При выходе ситуации из-под контроля наши сотрудники мгновенно подключаются к системе мониторинга и оперативно помогают решить проблему. Кроме того, Hitec обеспечивает как регламентное, так и внеплановое техническое обслуживание, технический осмотр и капитальный ремонт», — комментирует Рене Лацина, менеджер по международным продажам компании Hitec-PowerProtection.

Дизельный динамический источник бесперебойного питания имеет высокий уровень самодиагностики системы, позволяя своевременно отследить и предупредить неполадки. Оборудование всей системы занимает на 40-50% меньше площади. Для работы ДДИБП не требуется дорогостоящая климатическая установка, необходимая статическим ИБП.

Компания Hitec Power Protection разрабатывает, производит и поставляет полностью готовые решения в области бесперебойного электропитания. Данные решения предназначены для обеспечения бесперебойной и непрерывной подачи энергии для критически важных процессов. Основой решений Hitec Power Protection служат ИБП-системы с кинетическим накопителем энергии. Такая технология успешно используется уже в течение 40 лет и в настоящее время применяется в различных высокотехнологичных отраслях на парке установленного оборудования мощностью 1,6 млн кВА.

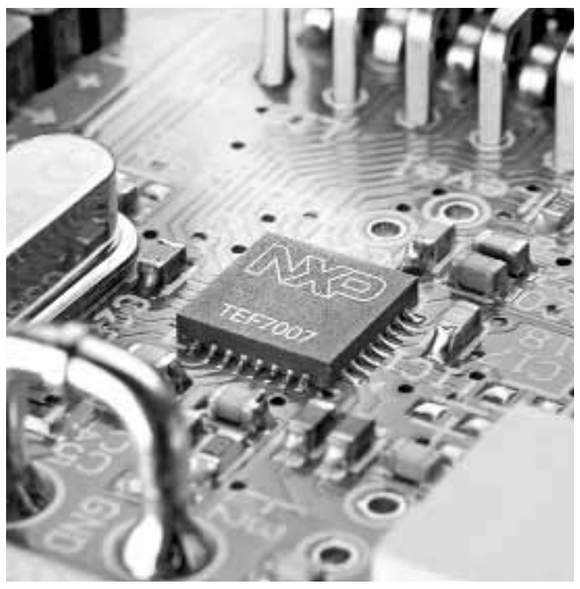
Компания КРОК — российский лидер в области создания ИТ-инфраструктур, №1 в России по услугам системной интеграции (отчеты IDC за 2002-2011 гг). КРОК входит в пятерку крупнейших ИТ-компаний страны («РИА-Аналитика» 2011 г., РА Эксперт 2010), в Топ-200 крупнейших частных компаний России (Forbes).

Новое поколение сканирования

NXP начинает выпуск автомобильных FM-радиоприемников

Александра Долгополова

Компания NXP Semiconductors N.V. представила TEF7006 и TEF7007 — автомобильные FM-радиоприемники нового поколения, предназначенные для фонового сканирования каналов и служб передачи данных. Это современные приемники, способные декодировать данные радиостанций и систем RDS (Radio Data System), RBDS (Radio Broadcast Data System) и TMC (Traffic Message Channel). TEF7006 и TEF7007 предназначены специально для автомобильного рынка, они обеспечивают более высокую производительность по сравнению с альтернативными автомобильными решениями, созданными на базе потребительских или мобильных устройств.



Новые FM-приемники, в основе которых лежат лучшие на рынке технологии NXP в области тюнеров с низкой ПЧ, автомобильные цифровые сигнальные процессоры, а также технология демодуляции и декодирования с цифровой обработкой сигнала RDS, обеспечивают разнообразные информационно-развлекательные возможности благодаря широковещательной радиотрансляции данных, характеристикам автомобильного уровня и компактной, недорогой конструкции. Представленные устройства совместимы со всеми глобальными стандартами и покрывают широкий спектр частот, используемых по всей Европе, в Японии и в США: от 76 до 108 МГц. Приемники, призванные упростить интеграцию, поставляются в тонких, не содержащих свинца, пластиковых корпусах HVQFN размерами 5 x 5 x 0,85 мм и требуют использования минимального числа внешних компонентов.

«Встраиваемое тюнерное решение TEF7006, которое обеспечивает экономию места на печатной плате, снижение затрат и превосходную производительность по сравнению с традиционными модульными решениями, отлично вписывается в наш портфель продукции для OEM-производителей автомобильной электроники, — говорит Юкихиро Нашимото, генеральный менеджер подразделения по разработке систем приема, компания Fujitsu-Ten, Япония. — Это устройство может применяться во многих видах продукции, оно поддерживает широкий набор стандартов FM-приема и различных интерфейсов, таких как MPX выход и цифровой аудиовыход. Функциональность RDS/TMC уже стала обязательным требованием на европейском рынке, поэтому мы убеждены в том, что микросхема TEF7006 отлично впишется в будущие планы выпуска продукции Fujitsu-Ten и вместе с существующими автомобильными цифровыми сигнальными процессорами NXP составит интегрированное системное решение».

«Наша компания занимает первую позицию на рынке полупроводниковых компонентов для автомобильных информационно-развлекательных систем, а также является ключевым поставщиком решений для автопроизводителей всего мира, и наши новые приемники — это еще одно отличное дополнение к портфелю высокопроизводительных смешанных цифро-аналоговых компонентов, — отмечает Торстен Леманн, вице-президент подразделения развлекательных автомобильных систем, компания NXP Semiconductors. — В сочетании с другой продукцией NXP эти приемники позволят создать оптимизированное по цене, полностью интегрированное и совместимое по выводам решение, способное расширить функции и преимущества автомобильной информационно-развлекательной системы, особенно при использовании вместе с популярным семейством NXP Dirana».

TEF700x может использоваться совместно с цифровыми автомобильными системами NXP с низкой ПЧ для цифровой обработки сигнала в радио/аудио приложениях. По качеству приема и производительности это устройство аналогично основному тюнеру и поэтому оптимально подходит для выполнения функций приема в фоновом режиме.

Оба устройства могут также работать в качестве автономных TMC приемников в навигационных модулях или использоваться в приложениях записи сообщений TIM (Traffic Information Messages). В устройство TEF7007 дополнительно интегрирован буфер FM-антенны, упрощающий разработку систем, которым требуется буферизация.

NXP Semiconductors N.V. поставляет решения на основе высокопроизводительных смешанных цифро-аналоговых (High Performance Mixed Signal) и стандартных полупроводниковых компонентов, в которых воплощен лидирующий на рынке опыт разработок компании в области радиочастотных и аналоговых сигналов, управления питанием, интерфейсов, безопасности и цифровой обработки сигнала. Эти инновационные решения используются в широком диапазоне применений для автомобильной и промышленной электроники, средств идентификации, инфраструктуры беспроводной связи, систем освещения, мобильных устройств, бытовой техники и вычислительных систем. Являясь глобальным производителем полупроводниковых компонентов, компания представлена более чем в 25 странах мира и обладает годовым доходом в $4,4 млрд (2010 год).

Электронные платежи

М4 «Дон»: содержание, ремонт и эксплуатация

Нателла Джакелли

Компания «Объединенные системы сбора платы» (ООО «ОССП»), совместное предприятие ОАО «Мостотрест» и ООО «Kapsch TrafficCom Russia», подпишет с Государственной компанией «Автодор» долгосрочный операторский контракт на содержание, ремонт и эксплуатацию на платной основе участка автомобильной дороги М4 «Дон». Срок действия контракта составит десять лет с момента заключения и может быть продлен на три года.

Предметом Операторского контракта является осуществление функций оператора автомобильной дороги М-4 «Дон» на участке км 225,6 — км 633 (секция 2). Данный участок автодороги разделен на 11 зон, большую часть которых предполагается эксплуатировать на платной основе. В соответствии с условиями контракта ООО «ОССП» будет осуществлять содержание, ремонт и эксплуатацию участка, включая эксплуатацию Системы сбора платы и интеллектуальных транспортных систем (ИТС).

Одной из основных задач ООО «Объединенные системы сбора платы» станет внедрение на участке км 225,6 — км 633 интеллектуальных транспортных систем (ИТС) — современных высокоэффективных технологий управления дорожным движением, разработанных с использованием передового зарубежного и российского опыта и последних научно-технических разработок в области информационных и телекоммуникационных технологий. Оснащение трассы ИТС, которые комбинируют в себе комплексную систему информационного обеспечения и управления движением, позволит значительно повысить безопасность и уровень контроля над дорожным движением на участке, в том числе своевременно и эффективно реагировать на чрезвычайные ситуации.

Данный проект является принципиально новым для России Операторским контрактом, состоящим из стадий обустройства участка необходимой инфраструктурой для управления дорожным движением, планового ремонта и содержания дороги и системы взимания платы, включая сбор платы. Реализация подобных контрактов способствует дальнейшему развитию дорожной сети в стране и предоставлению пользователям платных автодорог услуг мирового уровня.

Федеральная автомобильная дорога М4 «Дон» общей протяженностью более 1500 км проходит через Воронеж, Ростов-на-Дону и Краснодар, связывая Москву и Новороссийск. Планируется, что протяженность платных участков составит 662,9 км (40% от протяженности автомобильной дороги). Основная часть трассы от Москвы до Краснодара является составной частью европейского маршрута Е115. Участок от Краснодара до Джубги образует маршрут Е592, от Джубги до Новороссийска входит в состав Е97. Кроме этого, по дороге М4 проходит участок европейского маршрута Е50. В настоящее время в Липецкой области действует платный участок автомагистрали протяженностью 50 км.

По словам генерального директора ОАО «Мостотрест» Владимира Власова, эксплуатация платных участков дорог с внедрением современных высокоэффективных технологий управления дорожным движением — новое направление развития российской дорожной инфраструктуры. «Я уверен, что объединение опыта крупнейшей российской компании по строительству транспортной инфраструктуры и крупнейшего европейского поставщика систем электронного сбора платы за проезд и телематических решений позволит максимально эффективно развивать этот новый сегмент. Для ОАО «Мостотрест» этот проект является логичным продолжением реализации стратегии расширения сферы деятельности и развития присутствия в смежных бизнес-сегментах, в том числе в сегменте ремонта и содержания дорог».

«Данный проект является первым крупным проектом нашей компании на территории Российской Федерации. Мы хотим поделиться с Россией нашим многолетним опытом работы в зарубежных странах по системам сбора платы за проезд, привнести новые технологии в транспортную инфраструктуру и тем самым улучшить ее. Мы считаем, что совместное предприятие Kapsch TrafficCom Russia и ОАО «Мостотрест» является удачной комбинацией и, несомненно, сможет оправдать ожидания ГК «Автодор», — отмечает генеральный директор Kapsch TrafficCom Russia Михаэль Вебер.

ООО «ОССП» — совместное предприятие, созданное ОАО «Мостотрест» и ООО «Kapsch TrafficCom Russia», созданное для реализации проектов по оперированию платными автодорогами, разработки и внедрения оптимальных технологических решений с использованием интеллектуальных систем управления автомобильными дорогами. ОАО «Мостотрест» является контролирующим акционером в совместном предприятии с долей участия в 51%.

ОАО «Мостотрест» (включая ООО «Корпорация Инжтрансстрой» и ООО «Трансстроймеханизация») — крупнейшая диверсифицированная компания в сфере инфраструктурного строительства, ведущая мостостроительная компания России. По данным независимого отраслевого консультанта PMR, в 2010 году «Мостотрест» занял 8,4% российского рынка инфраструктурного строительства (за исключением работ по обслуживанию и ремонту дорог). Основная компетенция «Мостотреста» — строительство и реконструкция мостов (в том числе автодорожных, железнодорожных и городских мостов), автомобильных дорог, а также других объектов транспортной инфраструктуры. Компания была основана в 1930 году для строительства внеклассных и больших мостов. За годы своей деятельности компания построила и реконструировала более 7500 различных инфраструктурных объектов — мостов, путепроводов, тоннелей и транспортных развязок. В настоящее время «Мостотрест» принимает участие в реализации крупнейших инфраструктурных проектов в России, таких как строительство транспортных объектов для Зимних Олимпийских игр в Сочи в 2014 году, транспортной развязки на Шоссе Энтузиастов в Москве, объектов на федеральных трассах М4 «Дон», М7 «Волга» и других.

Компания Kapsch TrafficCom является международным поставщиком интеллектуальных транспортных систем (ИТС). Основной деятельностью компании является разработка и внедрение электронных систем взимания платы за проезд, главным образом предназначенных для многополосного движения по принципу «свободного потока», а также техническое и коммерческое управление данными системами. Кроме того, компания Kapsch TrafficCom предлагает решения по управлению дорожным движением, в том числе городским, а также некоторые ИТС и телематические системы. Имея на своем счету 260 реализованных проектов в 41 стране на всех пяти континентах, а также около 44 млн установленных бортовых устройств и более 18000 оборудованных полос, компания Kapsch TrafficCom занимает положение одного из ведущих международных поставщиков электронных систем взимания платы за проезд. Компания Kapsch TrafficCom со штаб-квартирой в Вене, Австрия, располагает сетью представительств и дочерних компаний в 25 странах.

Защита «Социума»

Борьба с утечками персональных данных

Елена Курец

Компания SearchInform, российский лидер в сфере разработки средств обеспечения информационной безопасности, объявила о внедрении своего флагманского продукта «Контур информационной безопасности SearchInform» в одном из старейших негосударственных пенсионных фондов России «Социум».

Фонд успешно работает на рынке страховых услуг с 1994 года. «Социум» является участником Национальной ассоциации негосударственных пенсионных фондов (НПФ), Волго-Вятской ассоциации НПФ, Союза Промышленников и Предпринимателей Красноярского Края, Арзамасской ассоциации промышленников и предпринимателей. Согласно исследованиям рейтингового агентства «Эксперт РА», фонд отвечает высокому уровню надежности, что соответствует рейтингу «А+». Сегодня его услугами пользуются около миллиона клиентов. Вкладчиками являются крупнейшие компании России, среди которых «Красноярская ГЭС», «Иркутскэнерго», ОАО «Горьковский автомобильный завод», «Арзамасский машиностроительный завод». Отметим, что многие вкладчики фонда также используют «Контур информационной безопасности SearchInform» для защиты конфиденциальной информации (персональных данных клиентов, документов, составляющих коммерческую тайну и пр.).

«Одна из основных стратегий нашего Фонда — забота о вкладчиках, — говорит начальник управления защиты ресурсов фонда «Социум» Александр Захаров. — Контур информационной безопасности SearchInform» предупреждает риски, связанные с повреждением или потерей персональных данных наших клиентов. Он успешно дополняет систему защиты информации Фонда, и что немаловажно, полностью соответствует требованиям ФЗ-152 «О защите персональных данных» и постановлений Правительства РФ».

По словам Сергея Ожегова, коммерческого директора SearchInform, «такие организации, как пенсионные фонды, в числе первых задумались о должной защите персональных данных своих клиентов в связи с вступлением в силу ФЗ-152. Они работают с большими объемами информации, потеря или утечка которой недопустима. Кроме того, им крайне важна способность средств защиты информации быстро обрабатывать персональные данные. Наше программное решение справляется с этими задачами и в полной мере отвечает новым требованиям законодательства».

ПОДРОБНОСТИ

15-летний юбилей

Госкорпорация по организации воздушного движения

ФГУП «Государственная корпорация по организации воздушного движения в Российской Федерации» отметило 15-ую годовщину учреждения предприятия. Накануне юбилейной даты в крупнейшем филиале Госкорпорации по ОрВД — Московском центре автоматизированного управления воздушным движением — состоялась пресс-конференция, в которой приняли участие директор по организации воздушного движения и использованию воздушного пространства Госкорпорации по ОрВД Сергей Погребнов, заместитель директора по ОрВД МЦ АУВД Александр Повалий и заместитель директора по радиотехническому обеспечению полетов и авиационной связи МЦ АУВД Владимир Кривошеев. Участники пресс-конференции рассказали о работе предприятий, обеспечивающих организацию воздушного движения, о ключевых событиях уходящего года и планах на будущее. До 2013 года на повышение эффективности Московского узлового диспетчерского района будет потрачено порядка 46 млрд руб., в том числе 29 млрд руб. внебюджетных средств Госкорпорации по ОрВД.

Наиболее значимым для отрасли событием 2011 года эксперты называют внедрение в Российской Федерации новой системы вертикального эшелонирования, включая RVSM, которое состоялось 17 ноября. Благодаря реформе удалось значительно повысить экономические показатели эффективности полетов, благодаря новым возможностям предоставления более выгодных эшелонов и гармонизации систем эшелонирования.

По словам директора по организации воздушного движения и использования воздушного пространства Госкорпорации по ОрВД Сергея Погребнова, увеличение пропускной способности позволит сократить задержки вылетов воздушных судов на 40-45%, достичь в общих объемах экономии авиационного топлива до 5% и сократить объем выбросов вредных веществ в атмосферу на 3%. Кроме того, теперь организация воздушного движения в России будет осуществляться по единой схеме, принятой в большинстве стран мира, включая Европу и США.

Среди перспективных задач Госкорпорации Сергей Погребнов назвал дальнейшее повышение эффективности работы предприятия, в том числе создание объединенных укрупненных центров управления воздушным движением и структурирование их воздушного пространства, оптимизацию маршрутов и процедур организации воздушного движения для увеличения потоков транзитных полетов над территорией России. Также планируется внедрение системы менеджмента качества и подготовка к получению сертификата ИСО-9001.

На сегодняшний день безусловным лидером среди филиалов Госкорпорации является МЦ АУВД. Предприятие обслуживает движение гражданских и военных воздушных судов в Московском узловом диспетчерском районе, на

трассах и вне трасс в пределах Московской зоны Единой системы организации воздушного движения общей площадью более 730 тыс. кв. км, протяженностью 1046 км с севера на юг и 995 км с запада на восток и затрагивает 18 субъектов Российской Федерации. Непосредственное обслуживание воздушного движения в пределах Московской зоны Единой системы организации воздушного движения осуществляют районный диспетчерский центр (РДЦ) и Московский узловой диспетчерский район (МУДР).

«Из 27 тыс. сотрудников, занятых в сфере организации воздушного движения в России, в Московском центре работают чуть больше одной тысячи. Тем не менее, на долю наших диспетчеров приходится более 56% всех рейсов, совершаемых в границах Российской Федерации. Ежедневно специалисты Московского центра обслуживают более двух тысяч полетов воздушных судов, из которых только каждый десятый рейс транзитный», — отмечает заместитель директора по ОрВД МЦ АУВД Александр Повалий.

Наибольшая нагрузка для диспетчеров связана с организацией воздушного движения в районе Москвы и аэропортов Домодедово, Шереметьево и Внуково. Это связано не только с множеством рейсов и большим количеством запретных и ограниченных зон, но и с тем, что сегодня отсутствует географическая привязка маршрутов к аэропортам, как это было, например, в советские годы, когда рейсы южного направления обслуживались во Внуково, западного и международного — в Шереметьево, северного и восточного — в Домодедово.

Сегодня интерес к авиаперевозкам увеличивается. Например, рост пассажиропотока в аэропорту Домодедово за январь-ноябрь этого года по сравнению с аналогичным периодом прошлого года составил более 15%. «В настоящее время пропускная способность московской воздушной зоны составляет порядка 55 млн человек и составляет половину всего воздушного трафика России. Мы же планируем к 2013 году увеличить объем перевозок пассажиров до 90 млн человек, — отмечает Александр Повалий. — Для нас значительное повышение эффективности предприятия связано с модернизацией оборудования, переходом на цифровую передачу данных и увеличением пропускной способности воздушного пространства и аэропортов Московского узлового диспетчерского района. На эти цели будет потрачено порядка 46 млрд руб., причем 29 из них — это внебюджетные средства Госкорпорации по ОрВД. Результаты мы рассчитываем получить уже к 2013 году».

Пока специалисты МЦ АУВД работают на технике, которая тридцать лет служит «глазами и ушами» диспетчеров, но руководство предприятия активно работает над вопросом технического перевооружения. Так, на РЛП «Ряжск» введен в эксплуатацию вторичный радиолокатор МВРЛ «Аврора» с функцией расширенного наблюдения АЗН-В. Внедрение данного радиолокатора является перспективным направлением повышения эффективности систем управления воздушным движением в условиях RVSM. Кроме того, введены в эксплуатацию аппаратно-функционально наращенная резервная система радиолокационной информации и связи для московских АС УВД «ТЕРКАС», а также доработанное программное обеспечение АС УВД «ТЕРКАС» для использования в условиях RVSM.

Говоря о необходимости технического перевооружения, Александр Повалий подчеркивает: «Этот курс будет продолжен, хотя, стоит отметить, что для нас модернизация — это всегда очень трудный путь, ведь мы относимся к числу стратегических объектов, к качеству технического обеспечения которых предъявляются очень жесткие требования. Это касается, в первую очередь, ограничений на внедрение импортного оборудования, в то время как сегодня в России нет специалистов, способных разработать новую систему организации воздушного движения».

Эксперты называют и другие мероприятия, реализация которых позволит увеличить пропускную способность воздушного пространства и аэропортов Московского узлового диспетчерского района. Это реконструкция и строительство взлетно-посадочных полос московских аэропортов, а также минимизация воздействия существующих запретных зон и зон ограничений государственной и экспериментальной авиации на полеты воздушных судов гражданской авиации. Уже сегодня рассмотрены и согласованы предложения по изменению конфигураций горизонтальных и вертикальных границ 43 зон ограничения полетов и 12 запретных зон. Кроме этого, анализируется и прорабатывается возможность использования воздушного пространства районов аэродромов государственной и экспериментальной авиации вне регламента их работы.

Московский центр автоматизированного управления воздушным движением (МЦ АУВД) введен в эксплуатацию в 1981 году и предназначен для обслуживания воздушного движения в Московском узловом диспетчерском районе, на трассах и вне трасс в пределах Московской зоны Единой системы организации воздушного движения, а в 2006 году был введен филиалом в структуру ФГУП «Госкорпорация по ОрВД».

Eurocopter Ecureuil AS350 B3e

Вертолет сертифицирован в России и СНГ

Елена Скоморохина

Межгосударственный Авиационный Комитет (МАК) сертифицировал вертолет AS350 B3e, одобрив тем самым эксплуатацию этой новой модификации популярного вертолета AS350 на территории России и стран СНГ. На сегодняшний день в России и СНГ эксплуатируются порядка 30 вертолетов AS350 в авиакомпаниях «ЮТэйр», «Ямал», «Норд-Авиа», «Абакан-Авиа» и «Аэрогео».

«Вертолет AS350 прекрасно зарекомендовал себя во всем мире и крайне востребован в России и СНГ. С получением сертификата МАК мы будем рады начать поставки обновленной версии — модификации AS350 B3e. Наши заказчики смогут по достоинству оценить еще более совершенные технические и эксплуатационные характеристики этого вертолета», — сказала генеральный директор «Еврокоптер Восток» Лоранс Риголини (Laurence Rigolini).

Крупнейшим заказчиком и эксплуатантом этого типа в России и СНГ стала авиакомпания «ЮТэйр», разместившая в 2010 году твердый заказ на 16 вертолетов AS350 B3. Поставки в рамках данного контракта уже начались в 2011 году и продолжатся до 2013 года.

Вертолет AS350 B3e — модифицированная версия однодвигательного вертолета AS350 B3 с новым двигателем Arriel 2D. Этот современный, высокоэффективный вертолет создан для выполнения самых сложных задач в экстремальных погодных и географических условиях. Исключительная грузоподъемность и мощность, высокая надежность и низкие эксплуатационные расходы делают AS350 B3e лидером в своем классе. Именно этот вертолет в серийной комплектации в мае 2005 года установил мировой рекорд, выполнив посадку на вершине горы Эверест.

«Еврокоптер Восток» (100% дочернее предприятие Eurocopter SAS) было создано в 2006 году для осуществления продаж, обслуживания клиентов и расширения парка в России и СНГ. В настоящее время в России и СНГ эксплуатируется более 140 вертолетов Eurocopter; доля продукции Eurocopter на рынке газотурбинных вертолетов западного производства в России и СНГ составляет более 70%.

Созданная в 1992 году **франко-германо-испанская Группа Eurocopter** является подразделением EADS, глобального лидера в аэрокосмической и оборонной отрасли, а также в предоставлении сопутствующих услуг. В группе Eurocopter работает около 15600 человек. В 2010 году Eurocopter укрепил свои позиции производителя вертолетов номер 1 в мире в гражданском и ведомственном сегментах; годовой оборот компании превысил 4,8 миллиарда Евро, были получены заказы на 346 новых вертолетов, доля на рынке гражданских вертолетов для коммерческого и ведомственного секторов составила 49%. На Eurocopter приходится 33% всего мирового парка вертолетов. 30 дочерних предприятий на пяти континентах, разветвленная сеть дистрибьюторов, сертифицированных агентов по продажам и центров технического обслуживания обеспечивают всемирное присутствие. Более 11200 вертолетов Eurocopter в настоящее время находится в эксплуатации у более 2900 заказчиков в 147 странах.

Нехватка молодых

Кадры для компаний добывающей отрасли

Ольга Федорова

В 2011 году число открытых вакансий в России среднего и высшего уровня в компаниях добывающей индустрии выросло на 15-20% по сравнению с 2010 года. На руководящие позиции в последнее время работодатели этого сектора с удовольствием рассматривают молодых сотрудников. На практике же в большинстве случаев процесс поиска заканчивается привлечением специалистов старшего поколения. В каких случаях это происходит и почему, комментирует Луиза Губайдулина, которая отвечает за индустриальную практику компании Morgan Hunt.

Компании добывающей отрасли придерживаются одной из двух противоположных стратегий поведения в отношении подбора руководящих кадров. Одна часть работодателей ведет политику найма «молодых кандидатов». Само понятие «молодой» в добывающей отрасли весьма условно и может обозначать руководителей возраста до 40 лет, а в случае с директором ГОКа (Горно-обогатительного комбината) и до 45 лет. Другая часть работодателей выбирает проверенный метод: берут старшее поколение с большим стажем работы и подтвержденным опытом. Выбор в пользу той или иной политики зависит от совокупности факторов, таких, например, как круг задач, которые предстоит решить будущему руководителю, финансовые возможности и долгосрочные цели компании, а также многих других параметров. Разберем каждый случай подробнее.

Преимуществом «молодых руководителей» являются быстрая адаптация, обучаемость, «свежий взгляд» и внедрение «нового подхода». В таких руководителях существует большая потребность у предприятий, где предполагаются развитие и внедрение новых технологий. При этом компании хотят, чтобы хедхантеры «добыли» кандидатов, имеющих соответствующий позиции успешный опыт, что осложняется исторически сложившейся консервативностью отрасли, в которой карьерный рост на производственных площадках обычно предполагает долгое прохождение всех ступеней. В этом случае хедхантерам необходимо тоже проводить «разведку месторождений», но на предмет не руды или угля, а «молодых звезд-руководителей», успевших себя зарекомендовать.

Политика продвижения молодых кадров для работодателя предполагает некоторые инвестиции в обучение и время на то, чтобы руководитель «раскрылся». Инвестируя в обучение молодых управленцев, работодатель тем не менее рассчитывает на быстрое получение ощутимых результатов. Необходимость инвестирования в человеческий капитал с не всегда прогнозируемым результатом останавливает многие компании, которым приходится идти проверенной дорогой и привлекать «кандидатов с подтвержденным опытом».

На данный момент в добывающей отрасли управляющие кадры, особенно на производственных площадках, представлены менеджментом, начавшим свой профессиональный путь с советских времен. Это кандидаты в среднем от 45-60 лет с большим опытом работы, но не всегда обладающие навыком внедрения современных технологий. Поэтому и ощущается дефицит сотрудников с новыми знаниями. Отчасти это связано с тем, что после распада СССР молодые специалисты не были замотивированы на трудоустройство в компаниях добывающего сектора: сказалось недоинвестирование данной сферы. В противовес этому сегодня компании присоединяются к модной гонке за технологиями и инновациями: устремляются в поиск молодых кандидатов. Однако не во всех направлениях данная тенденция имеет место. Например, в антикризисном управлении крупного ГОКа предпочтение по-прежнему зачастую отдается старшему поколению — кандидатам, которые долгое время проработали на промышленных площадках и «сумеют навести порядок».

В 2011 году во всех компаниях добывающей отрасли ощущался прирост по количеству позиций. В золотодобывающей сфере это вызвано тем, что организации вышли на новый уровень рентабельности. Менеджмент компаний этой области приобретает даже с виду «неприглядные» активы, в том числе зарубежные, требующие больших вложений и инвестирует в их развитие. В угольной промышленности рост происходит также на фоне масштабных процессов реорганизаций и поглощений. Активизировались и горнодобывающие компании-новички, так называемые «junior miners», привлеченные возможностями освоения новых месторождений. Здесь высока потребность в сильных геологах и менеджерах проектов, знающих тонкости «стартапов» в этой области, так как такие бизнесы в большей степени зависят от правильной и своевременной первичной оценки месторождения. Высокая потребность в управленцах сегмента «энергетики», которые управляют немаловажным, но так называемым «побочным» бизнесом некоторых добывающих компаний — частной генерацией. Так что во всех направлениях имеет место потребность в профессиональных индустриальных кадрах.

В сфере добывающей промышленности каждый проект по поиску и подбору руководителей высшего звена индивидуален. На основе опыта и аналитики компании Morgan Hunt были выявлены лишь некоторые тенденции, описанные выше. Действительно, компании добывающего сектора проявляют интерес к молодым «звездам», но нанимают зачастую более опытных и зрелых, так как очень высок дефицит адекватных управленческих кадров в регионе. Поэтому у хедхантеров на счету практически все руководители, у которых за плечами успешный опыт работы в крупных добывающих компаниях. Компания Morgan Hunt отслеживает опыт управленцев долгое время.

Ода пластику

Население Земли растет в том числе благодаря полимерам

Александра Ермакова

В начале ноября прошлого года на Земле родился семимиллиардный житель. По мнению Британской Федерации Пластика (BPF), свою роль в этом сыграли и изделия из пластмассы. Гендиректор BPF Питер Дэвис считает: «Важно, чтобы политики в мире поняли простую мысль — изделия из пластика помогают людям на нашей планете выжить во все более сложных обстоятельствах».

Сегодня пластмасса, в частности, полистирол, служит основным материалом для производства пищевой упаковки. Гигиеничные и прочные пластиковые упаковки дольше сохраняют еду, снижая риск появления бактерий. Пластик играет существенную роль в сохранении энергии. Например, ПВХ-окно, в состав рамы которого он входит, надежно удерживает тепло в квартирах и тем самым помогает экономить жителям на оплате коммунальных услуг. Приведем такой пример. Осенью этого года в России был проведен эксперимент. В ходе него в климатическую камеру, имеющую теплое и холодное отделения, поместили деревянное окно и пластиковое на базе пятикамерного ПВХ-профиля PROPLEX-Premium. «Результаты исследования показали — уровень теплозащиты пластиковой конструкции в 1,3 раза выше! Именно поэтому ПВХ-окна являются сегодня одними из самых востребованных изделий в строительной индустрии», — отмечает Рафик Алекперов, технический директор компании PROPLEX (первого российского разработчика и крупнейшего производителя оконных ПВХ-систем).

Питер Дэвис (BPF) считает, что пластмасса также способствует снижению парникового эффекта. Пластиковые запчасти снижают вес двигателей в машинах и летательных аппаратах, что непосредственно сказывается на количестве выбросов.

Пластик широко используется в транспортной отрасли. Из него делают корпуса морских судов и даже создают летательные аппараты нового поколения. Например, американская корпорация Aeros Corporation собрала современный дирижабль. Он выполнен из ПВХ, имеет 75 метров в длину и 30 м в ширину. Такой аппарат способен перенести 50 тыс. т на расстояние в несколько тысяч километров.

Пластик не только способствует снижению вредных выбросов, но и может оказать реальную помощь в выработке энергии. Дин Камен, автор знаменитого на весь мир самоката Segway, недавно запатентовал надувную ветряную электростанцию. Ее надувные части (лопасти) сделаны из легкого пластика. Благодаря небольшому весу устройство легко разместить на грузовиках, крышах домов и других площадках, не способных выдержать тяжелые металлические ветряки.

Нужно отметить, что пластик является тем материалом, который подвержен переработке. Это позитивно сказывается на экологии и жизни людей. В свою очередь, переработанный пластик становится основой для различных материалов и объектов. Например, в 2011 году в Шотландии компания Vertech Ltd возвела первый в Европе пешеходный мост из 50 т пластиковых отходов. Он подлежит 100-процентной переработке и достаточно прочен, чтобы выдержать транспортные средства.

ПРОМЫШЛЕННЫЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ: ООО «Редакция газеты «Промышленный еженедельник».

Издание зарегистрировано в Министерстве Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовой информации.

ПИ № 77-12380 от 19.04.2002 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя ПИ № 77-14566 от 07.02.2003 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя ПИ № ФС77-19251 от 23.12.2004 г. в Федеральной службе по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия.

Генеральный директор, главный редактор Валерий Стольников
Заместители главного редактора Елена Стольникова, Дмитрий Кожевников
Помощники главного редактора Юлия Гужонкова, Татьяна Соколова

Директор по развитию Дмитрий Минаков
Региональный директор Наталья Можаева
Дизайн и верстка Роман Кураев, Елена Бурылина
Руководитель коммерческой службы Александр Лобачев

Логистика ЗАО «Истгалф-Трансавто»
Представитель в Северной Америке: Виктория Яковлева (Ванкувер, Канада); vkl@telus.net Тел.: (1-604)-805-5979

Распространяется по подписке, в розницу, по прямой рассылке и на профессиональных мероприятиях. Подписаться на «Промышленный еженедельник» можно в любом отделении связи РФ и СНГ по каталогам «Роспечать» и «Пресса России»: индекс для инд. подписчиков — **45774**, для предприятий и организаций — **83475**; по каталогу «Почта России»: индекс для инд. подписчиков — **10887**, индекс для предприятий и организаций — **10888**. На газету также можно подписаться через «Интер-Почту».

Адрес для корреспонденции: 123104, Москва, а/я 29
Тел. редакции: (495) 729-3977, 778-1447, 499-194-1033 (факс)
www.promweekly.ru
doc@promweekly.ru, pe-gazeta@inbox.ru
Над номером работали: А.Рыкова, А.Глуховская, А.Коптяев, В.Тихомиров, Е.Львова, Ю.Соколов, Д.Теперев.

Использованы материалы информагентств и интернет-изданий.
Номер подписан 20.1.2012 г.
Отпечатано в типографии ОАО «ИД «Красная звезда» 123007, г. Москва, Хорошевское шоссе, 38
www.redstarph.ru
Номер заказа 6037
Тираж 40000 экз.

ПО ВОПРОСАМ РАЗМЕЩЕНИЯ РЕКЛАМЫ ОБРАЩАТЬСЯ ПО ТЕЛЕФОНУ (495) 778-1447. E-MAIL: doc@promweekly.ru