

В НОМЕРЕ:

НОВОСТИ

2-3

Новые трубы

Подмосковное производство

Богдан-А70522

Гибридный городской автобус

Реновация производства

КМЗ проводит модернизацию

Открытие завода

«Эр Ликид» в Елабуге

Попытка давления

Подтверждение претензий

СТРАТЕГИИ

4-5

Перспективная мощь

В секторе карьерных экскаваторов

Рынок кредитования

Возможен очередной спад

Мифы и реальность

Фондовый рынок в мае этого года

Pre-IPD презентована

Уникальный продукт в России

Авиационный успех

Резкий рост показателей «ЮТэйр»

АМО «Зил» возрождается

При участии Сбербанка России

АКТУАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА

6

РусГидро и Alstom

Основы энергетического кластера заложены

Совместное освоение

Учения на НВО АЭС-2

Стратегия развития

«Мечел-Энерго»: предложения и рекомендации

ПОДРОБНОСТИ

8

Французский колорит

Общая страница металлургии

Свет на стадионы

Готовность к европейскому турниру

Памяти героев

Монумент и первые ключи

ВАЖНАЯ ТЕМА

«Роснефтегаз» может войти в капитал ряда компаний ТЭК с целью их докапитализации, заявил Владимир Путин: «Мы исходим из того, что компании ТЭКа нуждаются в дополнительном финансировании для развития, поэтому предлагается войти в их капитал «Роснефтегазу», который имеет значительные небюджетные финансовые ресурсы с целью решения текущих оперативных проблем компании». ОАО «Роснефтегаз», полностью принадлежащее государству, владеет 75,16% акций ОАО «Роснефть» и 10,74% акций ОАО «Газпром» и получает серьезные доходы в виде выплачиваемых этими компаниями дивидендов. Кроме того, «Роснефтегаз» владеет пакетами акций более чем в 70 энергетических предприятиях. Говоря об указе, в соответствии с которым правительству поручено утвердить программу продажи в 2013-2015 гг. пакетов акций ТЭК, находящихся в собственности ОАО «Роснефтегаз», В.Путин отметил, что государство не намерено продавать предприятия ТЭК любой ценой.

Факел в тумане

Блеск и нищета индустрии попутного нефтяного газа

Индустрия попутного нефтяного газа в России никак не может «проснуться». При явном прогрессе технологий переработки нерешенными остаются фундаментальные проблемы — отсутствие общепризнанных данных об объемах добычи и сжигания ПНГ и непрозрачность ценообразования. Пожалуй, в этом году наиболее ярко и сконцентрировано о проблемах и перспективах отрасли говорилось на прошедшей в Москве в отеле «Ritz-Carlton» международной конференции Sreop «Попутный нефтяной газ 2012». Партнерами мероприятия стали «БПЦ Инжиниринг» и «Волжский дизель имени Маминых», конференция прошла при поддержке ИАЦ «Кортес» и организации «Деловая Россия».

В приветственном слове генеральный директор Sreop Санджар Тургунов напомнил, что компания пять лет назад первой привлекла внимание отраслевого сообщества к проблеме полезного использования попутного нефтяного газа (ПНГ) как задаче государственной важности. Сейчас индустрия ПНГ выросла до масштабов самостоятельной части экономики страны, сформировалась новая инженерная база отрасли, формируется рынок этого ценного нефтегазохимического сырья. Нынешнее мероприятие Sreop было призвано дать индустрии новый мощный импульс для развития, однако отраслевое сообщество оказалось пока не готово подводить даже промежуточные итоги.

Руководитель программы по экологической политике ТЭК WWF-Russia Алексей Книжников в докладе с радостью отметил, что экологическая проблематика снова перемещается в фокус внимания как высших чиновников страны, так и крупного бизнеса. Общая положительная динамика, однако, наблюдается только по некоторым компаниям. По его словам, состоявшаяся недавно встреча президента России с представителями экологических организаций дает надежду на то, что ситуация в корне изменится к лучшему. Елена Кутепова, консультант отдела по управлению рисками KPMG рассказала подробнее о нынешнем положении дел в отрасли. В России сжигается ежегодно более 35 млрд кубометров ПНГ, страна является мировым лидером по этому показателю, более, чем в два раза опережая Нигерию. Среди других «чемпионов» по сжиганию ПНГ — Иран и Ирак, которые вместе с двумя вышеназванными странами ответственны более, чем за половину всех сжигаемых в мире ПНГ.

Проблема рационального использования ПНГ осознается в большинстве стран мира и за 2006-2010 годы объемы сжигания газа сократились со 162 до 134

млрд кубометров. В России за то же время показатель снизился с 50 до 35 млрд кубометров. Данные ЦДУ ТЭК ниже, всего 15 млрд кубометров. Однако даже официальный уровень полезного использования ПНГ все еще далек от установленных Правительством 95% и составляет всего 76%. При этом эффективность использования ПНГ сильно различается как от района к району, так и от компании к компании. В традиционных



Попутного газа у нас много, но нормального применения его — куда меньше

районах добычи (Западная Сибирь, Урал-Поволжье) положение дел гораздо лучше, нежели в новых нефтедобывающих районах, таких как Север Европейской части России и Восточная Сибирь. Наименьшая доля полезного использования ПНГ (около 55%) у государственных «Роснефти» и «Газпрома», тогда как «передовиками» отрасли являются «Сургутнефтегаз» и «Татнефть» (95%). При этом г-жа Кутепова признала, что на утилизацию ПНГ оказывает большое влияние размер нефтяных месторождений и состояние инфраструктуры. При этом статистика о сжигании газа на малых месторождениях крайне недоста-

точно, зачастую данные просто отсутствуют. Для получения объективной информации о сжигании ПНГ используются данные спутниковых снимков. О методике такой работы рассказала эксперт ИТЦ «Сканэкс» Наталья Евтушенко. По ее словам, технология обработки спутниковых снимков, которую использует компания, позволяет вести мониторинг объемов сжигания ПНГ на отдельных месторождениях и отличать

факелы от лесных пожаров и других источников теплового и светового излучения. Единственной «защитой» от спутника является плотная облачность и отключение факельной установки в момент пролета самого спутника. Главной проблемой отрасли является определение справедливой и рыночной стоимости ПНГ, что позволит коммерциализовать этот ресурс и создать заинтересованность в его полезном использовании у нефтяных компаний. О методике ценообразования на ПНГ в докладе рассказал начальник отдела развития газозаэнергетических и нефтехимических проектов «ЛУКОЙЛ» Ах-

мед Гурбанов. Для определения цены на ПНГ г-н Гурбанов предложил рассматривать его либо в качестве топлива, либо в качестве нефтехимического сырья, в зависимости от содержания жирных фракций (С3 и выше). При продаже ПНГ на энергетические нужды в качестве базиса можно рассматривать тариф на газ, установленный Федеральной тарифной службой (1982 руб. за тыс. кубометров для ХМАО) с

премией за калорийность в зависимости от содержания жирных фракций. Таким образом, газ, который содержит 400 г С3+ на кубометр, должен стоить 2682 рубля. Однако тот же кубометр попутного газа при расчете его цены исходя из «нефтехимической» формулы должен стоить уже 3409 руб., в которых учтена стоимость продуктов, которые могут быть получены из него на ГПЗ, и цена процессинга в 1150 руб. за тысячу кубометров. При содержании жирных фракций менее 60 г на кубометр ПНГ как сырье для газопереработки не представляет коммерческого интереса. (Окончание на стр. 3)

Компани ExpertSystem.ru и Mind более 3-х лет занимают разработкой сервисов видео Online взаимодействия через Интернет по модели SaaS. Созданная специалистами технологическая платформа по своим характеристикам превосходит все российские аналоги благодаря использованию как стандартных высокопроизводительных медиа серверов Adobe и Wowza, так и благодаря собственным разработкам для обеспечения отказоустойчивости и высокой производительности систем.

В данном рекордном проекте система Online-тренингов ExpertSystem.ru также использовала технологическую платформу Mind, которая обеспечивает наилучшее качество связи из всех имеющихся на рынке систем проведения вебинаров и возможность участия неограниченного количества пользователей. Неограниченное число пользователей/участников на платформе Mind стало возможным благодаря использованию самых современных CDN технологий, географически распределенных по территории РФ.

Как отметили организаторы от компании Mind Дмитрий Скларов и Илья Чураков от компании ExpertSystem.ru, — «12 012 участников Online — это не максимум, на что способны технологии дистанционного обучения и впереди ещё не один рекорд».

Mind — одна из крупнейших на российском рынке компаний в области разработки, внедрения и продвижения SaaS-решений. ExpertSystem.ru — система дистанционного обучения, позволяющая передавать свои знания ведущим экспертам России через интернет. Компании создают и предлагают высококачественные сервисы и продукты — программное обеспечение для проведения видеоконференций, видеоконсультаций, вебинаров, онлайн-трансляций семинаров и конференций в интернете, а также устройства для видеонаблюдения через интернет.

Группа ЭНЕРГОПРОМ — одна из ведущих компаний несыворого сектора российской экономики. Является частью группы «Ренова». Группа входит в пятерку крупнейших мировых производителей углеродной продукции. Под управлением компании находятся три электродных завода: Новочеркасский, Новосибирский и Челябинский.

ЦИФРА НЕДЕЛИ

Центробанк пересмотрел прогноз оттока капитала из России. Ранее ожидалась утечка \$10,5 млрд, однако уже в I квартале чистый вывоз капитала из страны частным сектором составил \$35,1 млрд (\$19,8 млрд за аналогичный период 2011 года). На конец мая отток составил более \$42 млрд, а по итогам года он вполне может превысить показатели 2011 года (\$80 млрд, из которых только \$43 млрд ушли на возврат международных кредитов).

Нефтяной и игольчатый

Развитие стратегических технологий

Наталья Дубинина

Группа ЭНЕРГОПРОМ и Министерство энергетики РФ завершили разработку технико-экономического расчета проекта по организации на территории Таможенного Союза производства нефтяного игольчатого кокса. Это позволит обеспечить углеродную промышленность России стратегическим сырьем и снизить зависимость российских производителей углеродной продукции от иностранных поставщиков в будущем.

Нефтяной игольчатый кокс является ключевым сырьем для производства графитированных электродов марки УНР (Ultra High Power), широко используемых предприятиями черной металлургии для выплавки электродов в электродуговых печах высокой мощности. Имея качественные преимущества по сравнению с электродами других марок, данная продукция пользуется наибольшим спросом у металлургов по всему миру и является одним из ключевых продуктов Группы ЭНЕРГОПРОМ.

Игольчатый кокс — высококачественный дорогостоящий продукт, получаемый путем переработки нефти. Большая часть нефтяных компаний ориентирована на производство традиционных видов продукции, в связи с чем на территории России и Таможенного Союза игольчатый кокс не производится. Тем не менее, наличие необходимой сырьевой базы, а также устойчивый спрос на игольчатый кокс со стороны предприятий углеродной промышленности России создают благоприятные условия для развития отечественного производства данного вида сырья.

В сентябре 2011 года Группа ЭНЕРГОПРОМ инициировала проведение совещания по

СОВРЕМЕННЫЙ ПРОМЫШЛЕННЫЙ ДИЗАЙН во всех его воплощениях

Подготовка и издание книг, буклетов, проспектов

Разработка и доработка корпоративного стиля
Дизайн тары и упаковок

Корпоративная и презентационная полиграфия

Выставочные стенды, корпоративная экспозиция

Организация, оформление и проведение выставок, форумов, презентаций

Оформление и защита промышленных образцов

Плакаты, транспаранты, наглядная агитация

Ребрендинг «под ключ»

Редакция «Промышленного еженедельника» совместно с Лабораторией промышленного дизайна «Промо-дизайн», опираясь на многолетний опыт работы в области промышленности и энергетики, предлагают широкий круг услуг по разработке и реализации заказов и проектов в области промышленного дизайна.

Разработка концепций и предложений — бесплатно!

+7-985-766-3923
doc@promweekly.ru



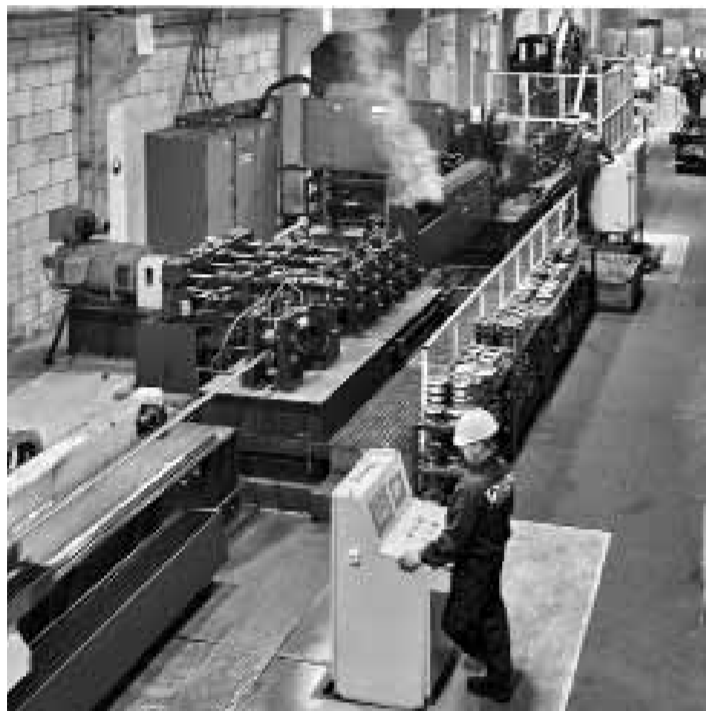
В Подмоскowie обеспечивается выпуск дефицитных видов труб

Новые трубы

«Брок-Инвест-Сервис» открыл производство

Компания «Брок-Инвест-Сервис» начала производство тонкостенной холоднокатаной трубы. Планируемый объем производства — до 25 тыс. т в год, что составит 18% от общего объема потребления в ЦФО. Инвестиции в проект составили 62 млн руб. Трубный стан расположен в подмосковном складском комплексе «Октябрьский».

Основной предпосылкой открытия собственного трубного производства для металлотрейдера стали видимый дефицит продукции такого типа и качества на рынке и запросы клиентов. В настоящий момент в Центральной России потенциально возможный объем производства тонкостенных труб составляет 20-25 тыс. т в месяц. По данным рыночных аналитиков, крупнейшим и наиболее востребованным производителем тонкостенных холоднокатаных труб в России является компания «Северсталь» (70% всего производства). Большинство других производителей, как правило, не выпускают полной ассортиментной линейки. На протяжении последних лет потребители сталкиваются с регулярным дефицитом и ограничениями в поставках данной продукции.



Кроме того, устойчивой тенденцией последних лет стали запросы потребителей на индивидуальный продукт — готовый полуфабрикат для дальнейшего производства. В силу специфики своих производств клиентам, как правило, сложно планировать объемы производства и, соответственно, объемы и номенклатуру закупок материалов — востребованными на рынке становятся «быстрые» производственные решения. А развитие западных производств и ориентация отечественных потребителей на использование технологичного импортного оборудования требуют применения более качественных материалов, соответствующих европейским требованиям.

Трубный стан корейского производства был запущен «Брок-Инвест-Сервис» в тестовом режиме в марте 2012 года. Компания планирует выпускать трубы круглые и профильные диаметром от 16 до 63,5 мм, толщина стенки — от 0,7 до 2,3 мм, длина трубы — 5-8 м. Основными потребителями этой продукции являются производители мебели, выставочных и других конструкций, торговые компании.

«При проектировании линии мы учитывали специфику заказов целевых клиентов. Оборудование снабжено сменными клетевыми столами, что позволяет сократить время переналадки стана на новые типоразмеры трубы. Это мелкосерийное, «нишевое» производство, четко отвечающее индивидуальным требованиям потребителей. При этом наша задача — не только организовать производство с высокой частотой изменения производственных программ, но и с качеством продукции, отвечающим высоким запросам клиентов», — говорит руководитель проекта Андрей Казинский, директор департамента экономики «Брок-Инвест-Сервис».

Трубный проект «Брок-Инвест-Сервис» является следующим шагом в создании дополнительного звена в цепочке добавленной стоимости, в формировании собственного производства и металлообработки, которые компания развивает в последние годы. Трубный стан хорошо встраивается в логику дальнейшего повышения передела металла от сырья к готовой продукции. Производственный комплекс «Октябрьский» включает более 30 единиц стационарного металлообрабатывающего оборудования, в прошлом году компания запустила линии продольной и поперечной резки рулонного проката, а также стан по производству холодногнутого швеллера.

Сейчас после размотки рулона и нарезки штрипса специалисты компании могут производить готовый продукт, востребованный клиентами, — тонкостенную трубу. Кроме того, этот продукт может быть доработан по желанию клиента с использованием уже имеющегося оборудования — гибка, покраска, сверление, сварка и т.д. Таким образом, «Брок-Инвест-Сервис» предоставляет потребителю полностью готовый для дальнейшего производства полуфабрикат, еще больше интегрируясь в производственную цепочку заказчика. Уже сейчас в компании сформирован пакет потенциальных заказов, развивается пул постоянных клиентов.

Открытие нового производства потребовало поиска оптимальных решений в логистике для оптимизации процесса перемещения сырья и продукции в уже имеющемся производственном корпусе в СК «Октябрьский». Был реконструирован цех, установлена новая энергоподстанция, увеличен лимит энергопотребления, обеспечивающий непрерывность производства; разработана система хранения продукции. Особого внимания потребовал вопрос упаковки — важнейший для сохранения качества тонкостенной холоднокатаной трубы. В настоящий момент тестируется несколько решений, в частности, использование двухслойной бумаги с полимерным покрытием, защищающей от влаги при транспортировке и хранении.

«В последние годы мы наблюдаем устойчивую тенденцию снижения рентабельности металлотрейдингового бизнеса. Трейдинговым компаниям необходимо менять свои бизнес-модели, прислушиваться к запросам потребителей, искать новые клиентские ниши. В условиях высочайшей конкуренции мы предлагаем потребителям широкий ассортимент не просто металлопроката, но также металлообработку и продукцию собственного производства — тонкостенную холоднокатаную трубу и холодногнутого швеллера, а также полный комплекс сопутствующих услуг — доставку, индивидуальную упаковку и др. Клиентам удобно получить этот комплекс товаров и услуг в одном месте. Таким образом, мы обеспечиваем дополнительную ценность сотрудничества с нами для своих потребителей», — говорит Игорь Чепенко, генеральный директор «Брок-Инвест-Сервис».

«Богдан-А70522»

Гибридный городской славянский автобус

Корпорация «Богдан» (Украина) и Российский электротехнический концерн «РУСЭЛПРОМ» на выставке CityBus-2012, проходившей во Всероссийском выставочном центре в Москве, представили автобус «Богдан-А70522», оснащенный гибридной силовой установкой концерна «РУСЭЛПРОМ». 12-метровый «Богдан-А70522» предназначен для перевозок пассажиров на городских и пригородных маршрутах и вмещает до 100 пассажиров, включая до 30 сидячих мест.

Новый автобус отражает партнерскую стратегию следования глобальному рыночному направлению развития городского пассажирского транспорта. Использование гибридной силовой установки в сочетании с двигателем Cummins обеспечивает высокие показатели энергоэффективности нового транспортного средства. Предварительные испытания автобуса в городском цикле показали экономию топлива на уровне 35-40%.

«Богдан-А70522» отвечает требованиям экологического стандарта Евро-5, а использование гибрида позволяет достичь небывалого снижения выбросов вредных веществ (CO₂, CO, NO_x, CH) в 10 раз по сравнению с обычным дизельным двигателем. Автобус также оборудован системой опускания пола для облегчения доступа в салон пассажиров с ограниченной возможностью передвижения.

Основой стратегического партнерства между ведущими производителями украинского и российского машиностроения стал подписанный весной 2011 года Меморандум о стратегическом партнерстве и сотрудничестве между корпорацией «Богдан» и украинским филиалом концерна — компанией «РОСУКЭЛПРОМ».



«Уникальная техническая разработка гибридного привода, запущенная в серийное производство, открывает для концерна «РУСЭЛПРОМ» новую перспективу сотрудничества с ведущими производителями автотранспортных средств в России и за ее пределами», — говорит генеральный директор инженеринговой компании «РУСЭЛПРОМ-Электротрибул» Станислав Флоренцев. «Получаемые нами предложения о сотрудничестве наглядно демонстрируют растущий рыночный спрос на энергоэффективные и экологичные решения, идущие в ключевых трендах мировой экономики».

В срок до 1 июля этого года производители планируют завершить сертификацию гибридного «Богдана» в Украине. Затем на Дмитровском полигоне в Московской области начнется процесс сертификации для России. В ближайших планах этой отрасли также значится сертификация в одной из стран Восточной Европы и Германии. Такой плотный график получения необходимой документации должен позволить начать серийное производство с 1 августа, а месяцем позднее осуществить и первые поставки.

«Успешная реализация проекта с нашими российскими партнерами не только отражает нашу стратегию присутствия в мойнстриме мирового автомобилестроения, но и демонстрирует желание ведущих представителей украинского и российского машиностроения внести свой вклад в комфортное обустройство среды современных городов», — заявил вице-президент корпорации «Богдан» Владимир Гунчик.

Чистая прибыль подмосковного КМЗ в 2011 году выросла в 1,7 раза и составила 168%



ЦИТАТА НЕДЕЛИ

Владимир Путин, Президент Российской Федерации

«В России предпринимательство имеет глубокие корни. Всегда купечество пользовалось уважением в стране. И слово — мы об этом часто вспоминаем — русского купца всегда ценилось и всегда было важнее формальной бумажки. Должен сказать, что в последнее время (я уже говорил об этом, хочу подчеркнуть ещё раз, особенно во время кризиса это стало заметно) предприниматели проявили себя в большинстве своём как люди очень ответственные, понимающие социальную значимость того дела, которому они посвятили свою жизнь, проявляющие заботу о людях и кооперативно работающие с государством».

Реновация цеха

КМЗ проводит модернизацию

Открытое акционерное общество «Красногорский завод им. С.А. Зверева» (ОАО КМЗ) в рамках программы по техническому перевооружению и развитию предприятия до 2020 года проводит модернизацию механосборочного цеха.

В рамках модернизации открыт новый участок сборки изделий спецтехники, площадь которого составляет 890 кв. м. При капитальном ремонте участка были применены новые технологии, отвечающие современным требованиям, предъявляемым к помещению, в которых производится сборка оптических узлов.

Новый участок оснащен инновационным оборудованием и предназначен для увеличения объемов сборки изделий специальной техники. Он включает в себя три технологических передела: чистку оптики, промывку мелких деталей, а также лабораторию по заливке оптических компонентов различными клеями и герметиками.

В коллиманторный зал механосборочного цеха были закуплены 3 единицы нового оборудования, также планируется проведение тендера и закупка еще 6 единиц нового оборудования.

На данный момент в рамках модернизации механосборочного цеха проводится ремонт финишного участка сборки изделий спецтехники, который будет также направлен на увеличение объема производства. По итогам 2011 года темп роста объема реализации составил 105,6%. Чистая прибыль выросла в 1,7 раза и составила 168%. Среднемесячная заработная плата одного работающего в 2011 году составила 30112 руб. при темпе роста 115,5%.

Перспектива развития ОАО КМЗ основывается на увеличении доли изделий гражданского назначения в общей структуре выпускаемой продукции за счет разработки и освоения в серийном производстве новых конкурентоспособных и востребованных на рынке изделий. Перед предприятием стоит задача по развитию бронетанковой тематики, медицинского направления, фотоаппаратостроения. Кроме того, в соответствии с программой реструктуризации холдинга ОАО «НПК «Оптические системы и технологии» на базе ОАО КМЗ создан центр компетенции по оптико-электронным системам для бронетанковой техники».

Новые решения

Форум Корпорации РТС

Компания Parametric Technology Corporation (PTC), крупнейший мировой разработчик систем автоматизированного проектирования и бизнес-платформы для производства и разработки изделий (PLM), провела ежегодный PTC Live TechForum. В этом году был представлен новый формат конференций для профессионалов промышленных отраслей: инженеров, конструкторов, технологов и других специалистов производства и конструкторских бюро, а также сотрудников и руководителей ИТ-подразделений.

На этот раз мероприятие было сфокусировано на технических новинках рынка САПР и PDM. Была представлена новая версия системы автоматизированного проектирования CREO 2.0., в которой появились новые технологии моделирования — CREO Layout. Расширился функционал CREO Direct и CREO Freestyle. Эти три модуля позволяют сохранять свои идеи в «цифре» раньше. Функция предназначена для тех инженеров, которые являются больше художниками, чем конструкторами, и заняты проработкой эскизного облика будущих изделий. Также участники ознакомились с обновлениями системы управления данными Windchill 10.1.

Представители самарского центра «ИСКБ-Прогресс», ведущего предприятия российской ракетно-космической отрасли рассказали о внедрении интегрального решения на базе Windchill PDMLink, которое позволяет организовать процессы проектирования конструктивно сложных изделий в больших коллективах разработчиков и строить систему управления изменениями от КБ до завода. Теперь время от начала проектирования до выпуска продукции сокращается на 40-50%.

Станислав Кедик, генеральный директор ЗАО «Рубцовский завод запасных частей» (изготовление комплектующих для сельхозтехники) поделился опытом разработки трехмерной модели изделия «борона» с помощью продуктов Creo и Windchill. Благодаря решениям РТС сроки разработки модели сократились на 40%, масса конструкции снижена на 500 кг.

В рамках форума состоялась специальная сессия для средних учебных заведений: «Инженеры будущего: академическая программа РТС». На форуме было объявлено о заключении двухстороннего соглашения между корпорацией РТС и Комитетом по образованию Правительства Санкт-Петербурга о развитии и поддержке программы РТС «Инженеры будущего». Также были представлены результаты пилотного проекта внедрения программы в учебный процесс физико-математического лицея №30, который одним из первых в России включился в международную академическую программу РТС в прошлом году. Александр Тасев, генеральный директор РТС Россия: «В этом году корпорация РТС изменила направленность своих ежегодных мероприятий. Стратегические и экономические вопросы мы обсуждали с руководителями предприятий на закрытых малочисленных мероприятиях, а на широкодоступной площадке PTC Live TechForum были представлены преимущественно технические новинки и особенности наших программных продуктов. Участники наших мероприятий не только получили массу новой и полезной информации, но и смогли обрести новый опыт и полезные знакомства в обсуждении насущных вопросов САПР и PDM с другими участниками форума».

XI МЕЖДУНАРОДНАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ ПО УПРАВЛЕНИЮ ПРОЕКТАМИ

31 мая — 1 июня 2012, Москва, отель «Ренессанс», Олимпийский проспект, 18/1

Искусство управления проектами - используя энергию перемен

Мастер-классы	Выставка	Программа	Докладчики
<p>Риттер Игорь Chief Architect VIA Research</p> <p>Денфид Роберт Osaka Principal Saha Consultants</p>	<p>Богдан Самовин Управляющий, член Совета Директоров компаний РИД и в России, ПАО «Сбербанк», Генеральный директор СМСС</p> <p>Др. Шен Т. Рэйна Технический руководитель, Корпус Индустриал Солвентек Инс</p>	<p>Хоркина Татьяна Президент Ассоциации управленцев инженерно-технических специальностей, управляющих проектами и инженерными и бизнес-проектами SAJIMA</p> <p>Царев Сергей Дмитриевич Президент Украинской ассоциации управляющих проектами (UKIUP) — отделение международной ассоциации управляющих проектами IPMA</p>	<p>Пискунов Александр Александрович Аудитор Окружной палаты РФ</p> <p>Палкин Владимир Сергеевич Генеральный директор ООО «Еврософт» Центр Украинские Проекты»</p>

Ключевые темы Конференции:

- Международный опыт создания инжиниринговых компаний, их взаимодействие/цели/стратегия в России
- Как создать конкурентоспособную проектную компанию и с чего начать?
- Корпоративная стандартизация и корпоративная информатизация
- Инвестор, заказчик, генеральный директор... «выноса» над разным углом зрения
- Эффективное управление проектами рисками - цель или средство?
- Методика освоения объема — игрушка или вынужденная необходимость?
- «Стоимостной шкишириш» vs. «Функционально-стоимостной анализ»
- Когда лучше — прагматичное в разработке проекта — 4 PD и BIM модели.
- «Культ личности» в управлении проектами, как сформировать систему ценностей компании
- Офис управления проектами — критерии эффективности работы
- ASCE-менеджмент — сферы применимости в различных отраслях
- Директивное управление или делегирование полномочий с многоуровневой системой КРП — лучшая основа реализации проектных решений
- Подготовка и сертификация профессионалов в области управления проектами, деловые игры, кейсовые курсы — по-у-х-у в подготовке проектных команд и многое другое...

Организатор:	При поддержке:	Партнеры:	Медиа-партнеры:
<p>Группа компаний ПМСОФТ</p>			

Регистрация: +7 (495) 232-11-00 | www.pmssoft.ru/conf2012 | conf2012@pmssoft.ru

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



В Елабуге введен в эксплуатацию новый завод по производству кислорода и азота



Задолженность участников энергорынка уменьшилась с 1 мая на 0,5 млрд руб.

Попытка давления

«УРАЛХИМ» подтверждает претензии к нарушителям

ОАО «Тольяттиазот» распространило сообщение, в котором утверждает, что ОАО «ОХК «УРАЛХИМ», 11 мая отказавшись от иска к ОАО «Тольяттиазот» в Арбитражном суде Самарской области, «окончательно лишает всяких оснований продолжение расследования уголовного дела, которое в настоящее время ведет следственное управление СК РФ по Самарской области в отношении «Тольяттиазота». Компания «УРАЛХИМ» считает подобные комментарии по ходу расследования уголовного дела недопустимыми и расценивает их как попытку оказания давления на следствие.

«Не получив от ОАО «Тольяттиазот» корпоративные документы, компания рассчитывала в кратчайшие сроки получить необходимые документы в судебном порядке, предоставить их покупателю акций, восстановить сделку и в итоге избежать уплаты штрафа в размере \$1 млн. Однако в течение полутора, пока шло судебное разбирательство, восстановить сделку не удалось, штраф покупателю уже был уплачен, в связи с чем продолжение процесса по делу №А55-1992/2012 утратило для нас экономический смысл. Судебное разбира-

тельство ради судебного разбирательства нам не нужно», — прокомментировал отзыв иска заместитель Юридического директора ОАО «ОХК «УРАЛХИМ» Андрей Ермизин. 8 августа 2011 года ОАО «ОХК «УРАЛХИМ» заключило с компанией «Белпорт Инвестментс Лимитед» договор купли-продажи акций ОАО «Тольяттиазот». За пакет была предложена сумма в размере свыше \$200 млн. Одним из существенных условий договора являлось обязательство продавца предоставить покупателю ряд корпоративных документов ОАО «Тольяттиазот», в частности, копию списка лиц, имеющих право участвовать в собрании акционеров, проведение которого назначено на 13.09.2011 г. При этом несоблюдение этого условия давало право покупателю отказаться от договора в одностороннем порядке и требовать уплаты штрафа.

ОАО «ОХК «УРАЛХИМ», полагая, что требования Федерального закона «Об акционерных обществах» обязательны для всех акционерных обществ, обратилось с требованием к ОАО «Тольяттиазот» предоставить вышеуказанные документы. Однако они получены не были и, соответственно, не были переданы «Белпорт Инвестментс Лимитед». В октябре 2011 года компания

«УРАЛХИМ» получила претензию от покупателя с уведомлением об одностороннем отказе от исполнения договора и требованием уплатить штраф в размере \$1 млн за неисполнение его условий. В итоге ОАО «ОХК «УРАЛХИМ» был нанесен имущественный ущерб в виде неполученного дохода от продажи акций и реальный ущерб в размере \$1 млн уплаченного штрафа.

В связи с нарушением ОАО «Тольяттиазот» требований статей 52 и 91 ФЗ «Об акционерных обществах» компанией «УРАЛХИМ» было подано заявление в Региональное отделение Федеральной службы по финансовым рынкам в Юго-Восточном регионе о привлечении виновных лиц к административной ответственности. На основании поданного заявления ОАО «Тольяттиазот» было признано виновным в совершении административного правонарушения, выразившегося в отказе предоставить «УРАЛХИМ» копию списка лиц, имеющих право участвовать в собрании акционеров. На ОАО «Тольяттиазот» был наложен административный штраф в размере 500 тыс. руб.

ОАО «Тольяттиазот» пыталось в арбитражном суде признать постановление о привлечении его к административной ответственности недействительным или деяние малозначительным. Арбитражный суд Самарской области решением от 06.04.2012 г. по делу №А55-4548/2012, вступившим в законную силу, в иске ОАО «Тольяттиазот» отказал. Суд отказал ОАО «Тольяттиазот» и в признании деяния малозначительным, указав, что правонарушение затрагивает существенные охраняемые законом общественные отношения.

Кроме того, ОАО «ОХК «УРАЛХИМ» в связи с нарушением ОАО «Тольяттиазот» требований статей 52 и 91 ФЗ «Об акционерных обществах» был нанесен многомиллионный материальный ущерб. В связи с этим компанией было подано заявление о возбуждении уголовного дела по ст. 185.4 Уголовного кодекса РФ, которое в настоящее время возбуждено и расследуется.

Согласно ст. 42 Уголовно-процессуального кодекса РФ, потерпевшему от преступления обеспечивается возмещение имущественного вреда, причиненного преступлением. Вопреки домыслам пресс-службы ОАО «Тольяттиазот», ОАО «ОХК «УРАЛХИМ» никогда не отказывалась и не отказывается от взыскания суммы понесенного имущественного ущерба с лиц, виновных в совершении преступления, предусмотренного ст. 185.4 Уголовного кодекса РФ.

Новый завод

«Эр Ликид»: воздухоразделительное производство в Алабуге

В рамках стратегии долгосрочного развития в России группа «Эр Ликид» ввела в эксплуатацию новый завод по производству кислорода и азота в особой экономической зоне «Алабуга» (Республика Татарстан). Мощность нового завода — 200 т жидкого кислорода и азота в сутки, это позволит обеспечить существующие и растущие потребности промышленных потребителей региона. Общий объем инвестиций «Эр Ликид» в проект составляет около 35 млн евро.

Компания «Эр Ликид» работает в России с 1989 года, первоначально открыв представительство по поставкам воздухоразделительного оборудования. В 2005 году было основано ООО «Эр Ликид», российское подразделение по производству и поставкам технических газов. На настоящий момент компания осуществляет эксплуатацию семи производственных площадок в ключевых регионах. Свыше 500 сотрудников отвечают за поставку продуктов и услуг более 1000 российских и международных потребителей. Общий объем инвестиций «Эр Ликид» в России составил 350 млн евро. Годовой рост российского рынка технических газов составляет 5%, сам рынок все еще находится на стадии активного развития.

Новый воздухоразделительный завод компании «Эр Ликид» в Алабуге полностью стандартизирован, высокоэкономичен и собирается из готовых модулей, что обеспечивает ряд преимуществ: компактность оборудования, минимальные временные затраты на доставку и установку, простоту в использовании и обслуживании. Выбор места строительства — не случаен. Татарстан является одним из наиболее экономически развитых регионов Российской Федерации, занимаая пятое место в России по размеру валового регионального продукта. Татарстан обладает крупным промышленным потенциалом: промышленное производство обеспечивает около 40% республиканского ВРП.

«Эр Ликид» является резидентом ОЭЗ «Алабуга» с 2008 года. Первая очередь завода, введенная в строй в 2010 году, производит 40 т газообразного кислорода в сутки, поставляемого по трубопроводу для ООО «Прайс-Даймер Татнефть-Алабуга Стекловолокно». «Эр Ликид» планирует и дальше развивать свой бизнес в ОЭЗ «Алабуга», создавая систему трубопроводных коммуникаций на территории зоны и развивая систему поставки продукции прочим потребителям.

Ли Сальсбергер, вице-президент группы компаний «Эр Ликид» по странам Северной и Центральной Европы и член исполнительного комитета группы «Эр Ликид», отметил: «Стандартизация новых заводов иллюстрирует способность Группы к инновациям для



обеспечения эффективности эксплуатации и повышения конкурентоспособности. Новый завод позволит «Эр Ликид» расширить свое предложение для промышленных потребителей этого быстрорастущего региона. Инвестиции в новое предприятие соответствуют нашей корпоративной программе, делающей акцент на целевых вложениях в развивающиеся промышленные зоны».

Генеральный директор ОАО «Общие экономические зоны» Олег Костин отметил, что современный завод «Эр Ликид» открывает новые горизонты для развития ОЭЗ «Алабуга»: «Высокотехнологическое производство промышленных газов, с одной стороны, востребовано действующими резидентами ОЭЗ, а с другой — привлечет в экономическую зону новых инвесторов, для которых доступна и высококачественная продукция «Эр Ликид» является важным элементом производственного процесса. Более того, я уверен, что завод «Эр Ликид» станет одной из опорных точек для отраслевой и межотраслевой кооперации в рамках ОЭЗ «Алабуга».

Факел в тумане

(Окончание. Начало на стр. 1)

Эффективность его использования как топлива высока а при 250 г на кубометр более выгодной становится его продажа на переработку, нежели на энергетические нужды. Однако, как только поступают нефтяная компания, если жирность газа по мере разработки месторождения снижается, докладчик не уточнил.

При этом г-н Гурбанов отметил, что реальные цены на ПНГ, которые предлагаются переработчиками, значительно ниже, поэтому развитие этого сектора бизнеса при работе с независимыми компаниями для «ЛУКОЙла» заведомо убыточно. Руководитель проекта по обеспечению этаном «Запсибнефтехима» Рафаил Горюцкий возразил, что нефтяные компании рассматривают ПНГ как самостоятельный продукт, образующийся уже в пласте нефтяного месторождения, и относят затраты на добычу и к себестоимости газа. В связи с этим, резко завышается его себестоимость. Глава компании Среон Фарес Кильдизе отметил, что без признаваемой всеми формулы расчета цены на ПНГ индустрия возвращается к середине 2000-х годов, делает бессмысленными любые усилия нефтяных и инжиниринговых компаний и переработчиков.

Михаил Петросов, руководитель группы по утилизации департамента газовых проектов ТНК-ВР рассказал об опыте нефтяной компании в этой сфере. Сейчас уровень полезного использования ПНГ в компании составляет 83% при добыче 14 млрд кубометров газа. В 2011-2014 годах компания планирует потратить более 50 млрд руб., чтобы повысить показатель до 95%. При этом объемы добычи газа также увеличатся. С точки зрения ТНК-ВР, наиболее эффективно направлять газ на переработку, если это невозможно, то ПНГ используется для выработки тепловой и электрической энергии. Если же и это невозможно или неэффективно, то газ закачивается в пласт либо используется для других методов воздействия на пластовую нефть. В Оренбургской области и Западной Сибири расширяются газоперерабатывающие мощности (на 12,5 млрд кубометров), как собственные, так и сторонние. В Восточной Сибири наиболее предпочтительна закачка ПНГ в пласт (до 1 млрд кубометров ежегодно), на ряде малых месторождений в инфраструктуру не обустроенных районов — выработка электроэнергии. От государственных органов компания ожидает создания венчурных фондов для поддержки GTL-проектов, налоговых льгот для проектов утилизации ПНГ новых месторождений, возможность квотирования сжигания (когда сжигание на одном месторождении может быть компенсировано полной переработкой на другом) и установления льготных тарифов на передачу электроэнергии с электростанций на попутном газе.

Выделяемые из ПНГ жирные фракции (ШФЛУ) далее могут быть разделены на индивидуальные углеводороды, которые служат сырьем для выпуска каучуков, топливных присадок и полимеров. Оценивать ценность ПНГ возможно исходя из стоимости этих продуктов, а не только ШФЛУ или сжиженных газов и газового бензина (при грубой сепарации жирных фракций). Доклад заведующей отделом анализа и маркетинговых исследований ИАЦ «Кор-

тес» Ирины Боград был посвящен возможности участия государства в бизнесе по переработке ПНГ с тем, чтобы добиться максимальной экономической эффективности в этой сфере. Несмотря на то, что объемы переработки растут, потребители, которые не располагают собственными ГПЗ, в частности НКНХ и «Казаньоргсинтез», испытывают сложности с сырьевым обеспечением, причем их положение усугубляется географическим удалением от Западной Сибири.

В 2011 году были введены в строй два новых ГПЗ мощностью 560 млн кубометров «Обгазпроцессинг» и «Юграгазпроцессинг», продукция которых направляется на нужды НКНХ. В докладе г-жа Боград обратила внимание на то, что цена ШФЛУ сейчас ниже, чем сжиженных углеводородных газов, а Сургутский ГПЗ фактически перевел все производство на их выпуск. Связано это с тем, что глубокая переработка ШФЛУ большинству участников рынка мало интересна. В докладе этот продукт рассматривается как пиролизное сырье.

Оценку эффективности переработки ПНГ в каучуки затрудняет то, что, по словам г-жи Боград, устанавливаемые «Сибуром» цены на товарный бутадиев в России выше цен на каучуки, которые из него производятся. По оценкам ИАЦ «Кортес», государство недополучает около 30 млрд руб. ежегодно из-за сжигания ПНГ только из-за недополучения НДС с продукции, которую можно было бы произвести из газа и жирных фракций. Технический менеджер «Стройтрансгаза» Валерий Плотноков рассказал о перспективах использования ПНГ в контексте развития российской газохимии. Особое внимание он уделил слабой государственной поддержке GTL технологий, которые незаменимы при разработке малых и удаленных нефтяных месторождений.

Особое место в развитии индустрии попутного нефтяного газа занимают вопросы государственного регулирования отрасли, как на федеральном, так и на региональном уровне. Начальник отдела развития инфраструктуры ТЭК и переработки нефти и газа Департамента по недропользованию Ханты-Мансийского АО Ирина Макуха рассказала о мероприятиях, призванных увеличить объемы полезного использования ПНГ, который добывается в округе. Сейчас уровень утилизации ПНГ в регионе составляет 85%, однако уже в 2012 году планируется достигнуть уровня в 90% за счет строительства новых компрессорных станций и небольших энергогенерирующих мощностей. Именно из-за инфраструктурных ограничений, по словам г-жи Макуха, в прошлом году в ХМАО снизился уровень утилизации ПНГ. Объемы переработки газа на ГПЗ увеличатся незначительно, поскольку уже сейчас перерабатывается 23 из 36 млрд кубометров добываемого в округе газа. К 2014 году объемы переработки могут вырасти до 25 млрд кубометров. Однако на 52 месторождениях даже после 2014 года уровень утилизации в 95% не сможет быть достигнут. При этом на нефтяных месторождениях углеводородного сырья пробной эксплуатации попутный нефтяной газ практически не используется, поэтому предлагается ввести трехлетний мораторий на применение штрафных санкций за

сжигание ПНГ для таких месторождений.

Заместитель начальника Управления экологического контроля Росприроднадзора Александр Шаталов рассказал о предложениях ведомства по более полному учету объемов добываемого и сжигаемого ПНГ, поскольку осаждение месторождений замерными устройствами и контроль достоверности их показаний оставляют желать лучшего и статистика остается малодостоверной. Участники мероприятия предложили провести «учетную амнистию» и не применять штрафные санкции за сожженные ранее объемы неучтенного газа. Г-н Шаталов отметил, что ведомство рассмотрит 50 корпоративных программ «проблемных» нефтяных компаний, в которых описаны механизмы прекращения сжигания ПНГ. В то же время нормативная база индустрии продолжает формироваться и в рамках конференции прошло пятое заседание «Рабочей группы №9 по вопросам формирования нормативной базы для добычи и использования попутного нефтяного газа». Отдельное внимание участники рабочей группы уделили проблемам утилизации ПНГ в новых районах нефтедобычи на севере Красноярского края и ЯНАО.

Интерес инжиниринговых компаний к индустрии попутного нефтяного газа в России стремительно вырос с 2007 года, выполнение предписаний правительства об обязательности полезного использования 95% добываемого ПНГ создало новые рынки для газоперерабатывающего, энергетического и утилизационного оборудования. Заведующий лабораторией инженерной разработки процессов «НИПИ-газпереработки» Максим Гришай рассказал о технологических инициативных организациях, которые позволяют снизить себестоимость переработки газа на ГПЗ на 10-30%. Коммерческий директор «БПЦ Инжиниринг» Павел Козлов посвятил выступление описанию преимуществ микротурбин мощностью до 1 МВт для утилизации ПНГ. Генеральный директор «Волжского дизеля имени Маминных» Азат Муниров рассказал о поставившемся заводом работающим на ПНГ газопоршневых электростанциях на базе двигателей Caterpillar для обслуживания собственных нужд нефтепромыслов. Генеральный директор фирмы «Турмалин» Михаил Востриков напомнил о циклонных дожигателях газа. Эти установки позволяют не направлять газ в факел, снижают воздействие на окружающую среду и позволяют использовать тепловую энергию сжигания ПНГ, например, для подогрева нефти перед транспортировкой.

Глава компании Среон Фарес Кильдизе считает, что для успеха индустрии ПНГ в России необходимо параллельно и максимально быстро решить три проблемы. Во-первых, обеспечить прозрачные условия доступа к трубопроводам всех переработчиков газа. Во-вторых, ПНГ должен считаться не отходом нефтедобычи или энергетическим сырьем, а ценным ресурсом для нефтехимии и подход государства к отрасли должен отталкиваться от этого факта. И, наконец, должна появиться прозрачная, хотя, возможно и многокомпонентная формула цены на ПНГ. За ее основу может быть взят, например, подход к ценообразованию на мировом рынке серы.

Группа компаний Air Liquide является мировым лидером в производстве газов для промышленности, здравоохранения и защиты окружающей среды и насчитывает 46200 сотрудников в 80 странах. С начала своего основания в 1902 году, производство кислорода, азота, водорода, редких газов является основной деятельностью Air Liquide. Air Liquide беспрестанно открывает новые сферы применения этих газов, предвосхищая требования существующих и будущих рынков. Группа вводит новшества на благо прогресса, соединяя воедино динамичный рост и постоянство показателей эффективности.

Технологические инновации Air Liquide используются для снижения энергетических затрат промышленных компаний и уменьшения объема выбросов загрязняющих веществ, для грамотного использования природных ресурсов и развития источников энергии будущего, таких как водород, биотопливо или солнечный свет. Инновации Air

Liquide используются при уходе за больными на дому, при борьбе с внутрибольничными инфекциями, а также при респираторной поддержке в больницах. Развивая инновационные технологии, Air Liquide постоянно расширяет сферы применения своих продуктов и услуг с высокой добавленной стоимостью для своих заказчиков и общества. В 2011 году, общий объем продаж компании достиг 14,5 млрд евро (80% получено за пределами Франции).

Недельный срез

Итоги работы оптового рынка электроэнергии и мощности

На неделе с 11 по 17 мая плановое электропотребление выросло относительно предыдущей недели в первой ценовой зоне и сократилось во второй. Плановое электропотребление накопленным итогом с начала 2012 года выросло по отношению к суммарным значениям аналогичного периода прошлого года в обеих ценовых зонах.

Индексы равновесных цен снизились относительно значений предыдущей недели в первой и второй ценовых зонах. Изменения средневзвешенных индексов РСВ за период с начала 2012 года разнонаправлены по ценовым зонам. Так в Европейской части России и на Урале индекс РСВ с начала года снизился по отношению к значению за аналогичный период прошлого года, а в Сибири — вырос.

В целом по ценовым зонам плановое потребление за истекшую неделю уменьшилось на 1,3%, суммарный объем потребления с начала года вырос на 2,4% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года.

Общий объем планового электропотребления на рынке на сутки вперед за прошедшую неделю составил 16,18 млн МВт·ч. В Европейской части РФ и на Урале плановое электропотребление составило 12,63 млн МВт·ч, увеличившись на 1,8% по отношению к прошлой неделе. Суммарный объем планового потребления в Европейской части РФ и на Урале с начала года увеличился на 1,6% по отношению к аналогичному периоду прошлого года. В Сибири плановое электропотребление составило 3,55 млн МВт·ч, сократившись на 0,6% по отношению к прошлой

неделе. Суммарный объем планового потребления в Сибири с начала года увеличился на 5,7% по отношению к аналогичному периоду прошлого года.

За истекшую неделю в структуре плановой выработки Европейской части России и Урала доля ТЭС уменьшилась на 1 процентный пункт относительно предыдущей недели. При этом доля ТЭС была на 7,6 процентных пункта ниже среднего значения с начала 2012 года.

В структуре плановой выработки Сибири доля ТЭС уменьшилась на 4,4 процентных пункта относительно предыдущей недели и была на 11,8 процентных пункта ниже уровня среднего значения с начала 2012 года.

В Европейской части РФ и на Урале на ТЭС пришлось 62,5% выработки, на ГЭС и АЭС — 12,5% и 24,9% соответственно. В Сибири структура выработки сформировалась следующим образом: ТЭС — 52,2%, ГЭС — 47,8%.

Индекс равновесных цен в Европейской части РФ и на Урале уменьшился за неделю на 5,8% — до 900,2 руб. за МВт·ч (средневзвешенный индекс равновесных цен за период с начала года уменьшился на 10% по отношению к аналогичному периоду прошлого года). В Сибири индекс за неделю уменьшился на 5,6% — до 604,3 руб. за МВт·ч (средневзвешенный индекс равновесных цен за период с начала года увеличился на 21% по отношению к аналогичному периоду прошлого года). По состоянию на 14 мая 2012 года общая заполненность участников рынка составила 35,5 млрд руб., уменьшившись с 1 мая на 0,5 млрд руб. В том числе задолженность по ценовым зонам составила 34,21 млрд руб., по неценовым зонам — 1,28 млрд руб.

VII МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНЫЙ БИЗНЕС-ФОРУМ
СТРАТЕГИЧЕСКОЕ ПАРТНЕРСТВО 1520

30 мая - 1 июня 2012
СОЧИ, отель Radisson Lazurnaya

КЛЮЧЕВАЯ ТЕМА ФОРУМА
Пространство 1520: форум роста в системе экономических и торговых связей

Генеральный партнер: РЖД
Спонсорский партнер: SIEMENS
Обязательный партнер: DB
Медиапартнер: Mobility Networks Logistics
Средств массовой информации: RIA Novosti
Партнер: ОАО «АЛРОСА»

tel: +7 (495) 988 1800 | www.forum1520.ru

Перспективная экскаваторная мощь

Машиностроители сумели сохранить контроль за внутренним национальным рынком

Среди внутренних рынков, которые мы могли потерять в девяностые годы прошлого века, без преувеличения можно назвать и рынок карьерных экскаваторов. Учитывая, насколько важен для индустрии страны в целом минерально-сырьевой сектор, можно констатировать: случилось это, Россия значительно снизила бы уровень национальной экономической безопасности и, наоборот, повысила технологическую зависимость целого ряда стратегических отраслей от иностранной техники и чужих технологий. Не случилось это в немалой степени благодаря тому, что отечественные гранды тяжелого машиностроения сумели сохранить свои компетенции, кадры и по большому счету не выпустить из мировых технологических процессов. Состоявшееся недавно на Краснобродском угольном разрезе (ОАО УК «Кузбассразрезуголь») введение в промышленную эксплуатацию самого мощного российского экскаватора производства пилотского предприятия «ИЗ-КАРТЭКС им. П.Г. Коробкова» (входит в Группу ОМЗ) стало еще одним убедительным подтверждением: внутренний рынок экскаваторов отечественные машиностроители смогли удержать.

Праздник в Кузбассе

При всей кажущейся прозрачности повода случившееся следует оценивать достаточно высоко. Этот тот самый рабочий момент, который и показателен, и симптоматичен одновременно. Новейший российский экскаватор ЭКГ-32 успешно закончил полугодичный период опытно-промышленной эксплуатации и был официально введен в парк рабочей техники ОАО УК «Кузбассразрезуголь». Разработчик и изготовитель этой техники ООО «ИЗ-КАРТЭКС им. П.Г. Коробкова» может торжественно праздновать — достижение того стоит. Успешная разработка и изготовление новой машины позволяет предприятию «ИЗ-КАРТЭКС им. П.Г. Коробкова» укрепить лидирующие позиции на рынке горного оборудования и войти в тройку крупнейших в мире производителей карьерных электрических экскаваторов. Одновременно данный факт может праздновать вся российская горная металлургия и все российское тяжелое машиностроение.

Экскаватор ЭКГ-32 с объемом ковша 32 кубических метра и рабочей массой 950 т — самый мощный экскаватор типа «прямая механическая лопата», когда-либо изготовленный в СССР и России. Он разработан и изготовлен в рамках программы обновления номенклатуры выпускаемых изделий на базе комплексной модернизации и обновления производственных мощностей предприятия, осуществляемой при финансовой поддержке стратегического партнера — Газпромбанка (ОАО).

В период опытно-промышленной эксплуатации продолжительностью шесть месяцев была проверена работоспособность всех систем, узлов и агрегатов. По всем параметрам опытный образец соответствует требованиям технического задания. Экскаватор показал высокую надежность и в период испытаний отгрузил 3 млн 362,72 тыс. кубометров массы горных пород, обеспечив высокий коэффициент технической готовности — КТГ=0,9. В январе текущего года была достигнута наибольшая суточная производительность — 29400 кубометров массы горных пород.

Логика исторического развития

Создание экскаватора ЭКГ-32 — логическое развитие ижорской школы экскаваторостроения, которая сегодня является одной из безусловных ведущих в мировом отраслевом контексте. Причем, с точки зрения глобального машиностроения — школа эта достаточно молодая, однако уже заслуженная и хорошо известная не только в России и СНГ. К производству карьерной техники ижорцы приступили в

конце 50-х годов XX века. В 1957 году правительственным постановлением «Ижорскому заводу» было поручено организовать серийный выпуск экскаваторов. В таких машинах испытывали большую потребность рудники и карьеры страны, которым нужна была мощная техника, рассчитанная на длительную работу в разных широтах. Экскаваторы должны были отличаться повышенной работоспособностью и выносливостью, уметь уверенно трудиться в угольных и рудных карьерах и на стройках в любых климатических условиях.

За стартовый образец ижорцы взяли экскаватор ЭКГ-8 с объемом ковша восемь кубических метров, спроектированный на «Уралмашзаводе». К этому времени в Свердловске было сделано лишь три опытных образца ЭКГ-8, дальнейшее изготовление этого экскаватора на «Уралмашзаводе» не предполагалось. В 1957 году на «Ижорских заводах» было создано специализированное конструкторское бюро тяжелого машиностроения — КБТМ. Это КБ поначалу занималось совершенствованием модели ЭКГ-8 и подготовкой чертежей и технологической документации, необходимой для налаживания серийного выпуска экскаваторов. Осенью 1957 года документация по новой машине была передана в цех, где тут же началось создание узлов и деталей. Первый ЭКГ-8, а следом за ним и второй уже осенью 1958 года были отправлены из Колпино горнякам Норильска.

Однако было решено создавать свою ижорскую машину. Чем и занялись в КБТМ. Первый опытный образец машины собственной разработки с четырехкубовым ковшом, получившей название ЭВГ-4 (впоследствии — ЭКГ-4у) был изготовлен в 1964 году, испытан в Эстонии на разрезе «Вивиконд» и уже в конце того же года принят к серийному производству. Ижорский четырехкубовый первенец оказался удачным: только за первые десять лет эксплуатации он добыл в разрезе «Вивиконд» 13 млн т породы. Срок амортизации этой машины истек в 1978 году, однако она продолжала еще много лет работать сверх предельного лимита.

Чуть позже перед ижорцами встала задача создать свой образец восьмикубовой машины, которая и была реализована в 1965 году. Ее испытания проходили на Соколовско-Сарбайском ГОКе, после чего экскаватор получил «добро» на серийный выпуск. Новый экскаватор получил название ЭКГ-8И («и» — ижорский). Важно отметить, что его основные узлы и детали были более чем на 90% унифицированы с ЭВГ-4.

Выпуск новых ижорских экскаваторов развивался бурными темпами: уже в 1966 году было сделано 64 машины (43 «восьмерки» и 21 «четверка»), к 1975 году делалось 94 маши-

ны, были с высокой оценкой приняты межведомственной унификацией была одной из магистральных задач в деятельности ижорского КБТМ (впоследствии — КБ-1, затем — конструкторское бюро общего машиностроения: КБОМ). Это конструкторское бюро занималось также проектированием прокатных станков и прессов различного назначения.

Конструкторские открытия

В том, что первый же созданный на Ижоре экскаватор оказался очень удачным, велика заслуга коллектива конструкторов. Конструкторское бюро КБ-1 занималось также проектированием прокатных станков и прессов различного назначения. Его численность и объем стоящих перед ним задач росли настолько быстро, что уже в 1970 году коллектив КБ разделился: конструкторы прессов и прокатных станков перешли во вновь созданный Колпинский филиал Весоюзного института металлургического машиностроения (ВНИИМЕТМАШ).

Конструкция серийных машин постоянно совершенство-

ва, были с высокой оценкой приняты межведомственной унификацией, однако по ряду причин не получили столь же широкого распространения, как «четверки» и «восьмерки».

И тогда, и в дальнейшем унификация была одной из магистральных задач в деятельности ижорского КБТМ (впоследствии — КБ-1, затем — конструкторское бюро общего машиностроения: КБОМ). Это конструкторское бюро занималось также проектированием прокатных станков и прессов различного назначения.

После унифицированной «четверки» (ЭКГ-4у) наступил черед более мощных машин собственной конструкции: с емкостью ковша 8, а затем — 12,5 кубометра, ставших базовыми. На их основе конструкторы создали пять модифика-

ций и кондиционер. Также впервые применялись индивидуальные приводы для каждой гусеницы, что резко повышало надежность ходового механизма и увеличивало маневренность машины. Это техническое решение было защищено авторскими свидетельствами, получены патенты



дильник и кондиционер. Также впервые применялись индивидуальные приводы для каждой гусеницы, что резко повышало надежность ходового механизма и увеличивало маневренность машины. Это техническое решение было защищено авторскими свидетельствами, получены патенты

читать загрузку в крупные самосвалы, объем кузова которых также кратен пяти. Кроме того, ставилась цель — повысить надежность и увеличить моторесурс машин. Через пять лет эта задача была в основном решена.

В 1986 году приемными комиссиями были приняты но-

венной стрелой, с уширенным ковшом вместимостью 11,5 кубометров и лучшей заполняемостью ковша при работе на угольных разрезах, и т.д.). Преимущество перед отечественными аналогами: высокая степень унификации узлов, легкость обслуживания и ремонта, исключительная надежность, подтвержденная многими годами эксплуатации в различных условиях. По желанию заказчика экскаваторы поставляются в тропическом и северном вариантах. Вместимость сменных ковшей — от 8 до 16 кубометров, мощность сетевого двигателя — 800 кВт, рабочая масса с ковшом — 395 т.

ЭКГ-15 (и его модификации ЭКГ-8у и ЭКГ-12у) предназначен для разработки и погрузки в транспортные средства пород вскрыши и полезных ископаемых при открытых горных разработках. Модификации с удлиненным оборудованием могут использоваться для проходки пионерных траншей, а также для погрузки в транспортные средства, расположенные на вышележащих горизонтах. Вместимость сменных ковшей от 8 до 18 кубометров, мощность сетевого двигателя 1250 кВт, рабочая масса с ковшом 698 т. Несмотря на размеры, машина проста в управлении и обслуживании, обладает хорошей маневренностью.

Кризис — не помеха

Даже в перестроечные и кризисные годы работа над новыми модификациями ижорских экскаваторов продолжалась. В 1989 году был сдан новый карьерный экскаватор ЭКГ-8ус, а также на государственном заводе изготовлен экскаватор ЭКГ-15. Однако в конце 1980-х годов вместе с прекращением производства продукции оборонного назначения и практически полной остановкой производства оборудования для АЭС также остановился и госзаказ на карьерные экскаваторы.

В 1993 году на разрезе «Молодежный» (Казахстан) был успешно испытан экскаватор ЭКГ-10М с ковшом новой формы вместимостью до 11,5 кубометров. Горняки отметили, что оптимизация углов режущей части корпуса ковша

улучшила его внедрение в породу, а также заполняемость. Еще через четыре года ижорцы спроектировали и изготовили на базе стандартной пятикубовой машины плавучий экскаватор-земснаряд ЭЗ-5. Он монтируется в носовой части самоходного понтона водоизмещением в тысячу тонн и может расширять фарватер, углублять дно рек и бухт, перегружать лонный грунт в баржи либо выгружать его на берег. Продолжалось и проектирование новых машин — с объемом ковша от 20 до 30 куб. м. Но наиболее востребованными серийными моделями по-прежнему были и остаются ЭКГ-10 и ЭКГ-15.

Общий технический прогресс Ижорской производственной площадки также



ны в год, а еще через 10 лет выпуск экскаваторов достиг своего максимума — 140 штук в год. Это немало, в особенности если учесть, что для транспортировки одной машины к месту будущей работы требуется целый железнодорожный состав из 15-20 платформ и полувагонов. ЭКГ-4у и ЭКГ-8И зарекомендовали себя надежными, простыми в управлении, обслуживании и ремонте машинами — не случайно им уже в 1968 году был присвоен государственный Знак качества, который они носили

вадась, создавались образцы, предназначенные для работы как в тропических условиях при повышенной жаре и влажности, так и в условиях Крайнего Севера, при температурах до минус 600 С. Наряду с двумя базовыми моделями создавались машины с меньшей вместимостью ковша: ЭКГ-6,3ус (промежуточная между ЭКГ-8И и ЭКГ-4у) и ЭКГ-3,2. Затем была создана и машина с большей вместимостью ковша — ЭКГ-12,5 (1970 год). Опытные образцы этих экскаваторов, успешно пройдя испыта-

ний. Впервые в практике тяжелого экскаваторостроения ижорские машины были унифицированы по применяемым деталям и оборудованию на 85-90%. Конструкторы постоянно стремились к совершенствованию экскаваторов. На ижорских машинах стали применяться легкие днища ковшей и зубья со сменными коронками, что дало огромную экономичность. В кабину практически не проникали ни шум, ни пыль, специальное кресло надежно защищало от вибрации, были установлены холо-

дильник и кондиционер. Также впервые применялись индивидуальные приводы для каждой гусеницы, что резко повышало надежность ходового механизма и увеличивало маневренность машины. Это техническое решение было защищено авторскими свидетельствами, получены патенты

США, Англии, ФРГ, Франции и других стран. Экскаватор ЭКГ-8И (включая его модификации) был выпущен в рекордном количестве — свыше двух с половиной тысяч штук, этот показатель действительно достоин Книги рекордов Гиннесса. Эти очень надежные и долговечные машины до настоящего времени можно встретить в любом уголке России: в Красноярске, Кемерове, Иркутске, Приморском крае, в Курской, Мурманской, Белогорской, Брянской, Воронежской областях, в Якутии, Кабардино-Балкарии, а за рубежом — в Армении, Казахстане, на Украине, а также в Румынии, Монголии, Индии, Турции и во Вьетнаме.

Вместе с совершенствованием серийных экскаваторов конструкторы разрабатывали и новые образцы с емкостью ковша 10 (1983) и 15 (1987) кубометров с планерными редукторами поворота и подъемом. Этим агрегатам требовалось всего полминуты на цикл: зачерпнуть в забое 10-15 кубометров породы и разгрузить ее на платформу или самосвал.

Традиции и современность

Фактически новое поколение экскаваторов ижорские конструкторы стали проектировать начиная с 1980 года. Было решено сделать объем их ковша кратным пяти (т.е. 5, 10 и 15 куб. м.), чтобы поднять производительность и облег-

благоприятно сказывался и на качестве выпускаемых экскаваторов. Так, например, на предприятии успешно освоили технологии поверхностного упрочнения деталей. В их числе — азотирование, закалка токами высокой частоты, газопламенная закалка. Успешно используются современные информационные технологии, например — автоматизированная система технологической подготовки производства, позволяющая ускорить разработку технологических процессов изготовления изделий. Внедрена автоматизированная система управления производством.

Конструкция экскаваторов, выпускаемых предприятием «ИЗ-КАРТЭКС», постоянно совершенствуется, но при этом сохраняется принцип взаимозаменяемости основных узлов и деталей. Внедряются новые, специально разработанные высокопрочные, хладостойкие и хорошо свариваемые стали. Ведутся работы по внедрению в узлы трения скольжения неметаллических антифрикционных самосмазывающихся материалов, заменяющих остродиффузные и дорогие сплавы на основе меди. Это позволяет снизить трудоемкость смазки экскаваторов. Новые материалы в узлах трения исключают возможность «прихватывания» в сопряжениях типа втулка-вал. Внедряются автоматические системы смазки. Постоянно улучшается конструкция кабин экскаваторов с целью создания наиболее комфортных условий для работы машинистов.

Перспективность инвестиций

Создание уникальной машины ЭКГ-32 — закономерный результат общего уровня работы и общей технологической культуры предприятия. «ИЗ-КАРТЭКС» сегодня — современное производство, оснащенное новейшими технологиями и оборудованием, выпускающее надежные современные экскаваторы. Ижорские конструкторы решили на компьютерное проектирование в 3D-среде, что в сочетании с использованием современных сталей увеличивает ресурс и надежность машин. Немаловажный факт: в продуктовой линейке предприятия предусмотрена унификация рабочего оборудования — например, напор экскаватора может быть реализован как в речном, так и в канатном исполнении. «ИЗ-КАРТЭКС» оснащает свои машины новыми современными электрориверами, применяя тиристорные или транзисторные преобразователи и приводы переменного тока.

На сегодняшний день все ижорские экскаваторы оснащаются информационно-диагностической системой и централизованной системой автоматической смазки. «ИЗ-КАРТЭКС» устанавливает редукторы собственной оригинальной конструкции с повышенной точностью исполнения передач, применяет роликовый круг с коническими роликами и вантовой подвеской стрелы. Ижорские экскаваторы комплектуются сегодня новыми модульными фильтровентиляционными системами и системой пожаротушения, используются канаты с пластиковыми отжатыми наружными прядями и органическими наполнителями. За последние годы также значительно улучшились дизайн машин, комфортабельность и эргономика кабинного модуля.

Коме того, «ИЗ-КАРТЭКС» сегодня стоит на пороге реализации крупной комплексной инвестпрограммы на сумму 4,8 млрд руб., которая рассчитана до 2020 года и осуществляется при поддержке Газпромбанка. В первую очередь обновление касается механообрабатывающего и сварочного оборудования, мощностей по термической обработке, кранового оборудования, окраски и прочего. То есть, нет никаких сомнений, что за ЭКГ-32 очень скоро последуют новые ижорские разработки, которые будут отвечать запросам времени и потребителей.

В общем, школа жива и развивается. Национальная отрасль смогла удержать внутренний рынок, и это хороший пример и прецедент.

Фондовый рынок

совместно с Инвестиционной компанией «ФИНАМ»

НОВОСТИ

Пассажироперевозки «ЮТэйр» возросли

ОАО «Авиакомпания «ЮТэйр» в январе-апреле 2012 года перевезла 2346095 пассажиров, что превышает показатель 2011 года на 48,2%. Пассажирооборот группы за отчетный период увеличился на 56,4% и достиг 4410139,8 тыс. пассажирокилометров. Среднеотраслевой рост этого показателя в России, согласно оперативным данным Транспортной клиринговой палаты, составил 21,3%. Самолеты группы «ЮТэйр» провели в воздухе 89120 часов, что выше производственного налета января-апреля 2011 года на 28,9%. Ими перевезено 7824,2 т грузов, что превысило результат аналогичного периода 2011 года на 50,8%, и 1409,9 т почты. Существенно вырос производственный налет на вертолетах, который составил 39706 часов, превзойдя показатель января-апреля прошлого года на 29,7%.

Инвестиции в Титимухту

Polysius Gold International Limited завершил расширение мощностей месторождения Титимухта с 2,2 до 2,4 млн т руды в год. Инвестиции в проект составили \$25 млн. После завершения проекта компания ждет роста добычи золота на месторождении в 2012 году на 13% — с 109 до 120-125 тыс. унций. Объем переработки руды в 2012 году составит 2,18 млн т против 1,92 млн т в 2011 году.

«Башнефть»: работа с «ЛУКОЙЛом»

Представитель Роснедр заявил об отмене приказа ведомства о передаче ООО «Башнефть-Полос», совместному проекту ОАО АНК «Башнефть» и ОАО «ЛУКОЙЛ», лицензия на право пользования участком недр, включающим месторождения им. Треба и Титова, а также о передаче указанной лицензии ОАО АНК «Башнефть». Переформирование лицензии от ОАО АНК «Башнефть» на ООО «Башнефть-Полос» и последующая сделка, связанная с продажей 25,1% доли участия в указанном ООО в пользу ОАО «ЛУКОЙЛ» ставили целью ускорить реализацию масштабного проекта с привлечением опытного партнера, обладающего развитой инфраструктурой в регионе. В заявлении подчеркивается, что эти действия отвечали не только интересам всех акционеров ОАО АНК «Башнефть» и ОАО «ЛУКОЙЛ», но и интересам государства с точки зрения досрочного ввода в разработку новых запасов, роста налоговых поступлений, создания рабочих мест, экономического развития Ненецкого автономного округа. ОАО АНК «Башнефть» будет полностью следовать решениям государственных регулирующих органов, а также продолжит неукоснительное соблюдение лицензионных требований по месторождениям им. Треба и Титова. Компания также намерена обсудить с ОАО «ЛУКОЙЛ» возможные варианты дальнейшего сотрудничества по проекту.

Чистая прибыль «Газпром нефти»

В I квартале 2012 года чистая прибыль «Газпром нефти» по МСФО выросла на 21% — до 48,4 млрд руб. Выручка по итогам выросла на 19,8% — до 277,976 млрд руб., скорректированная прибыль до уплаты процентов, налога на прибыль и амортизации (ЕБИТДА) — на 10,6% (до 79,262 млн руб.). Компания отмечает, что улучшению показателей способствовали рост цен на нефть и нефтепродукты, увеличение объемов добычи и переработки, а также продаж топлива в премиальных сегментах сбыта.

«Северсталь» в I квартале

Чистая прибыль «Северстали» по МСФО в I квартале 2012 года сократилась на 17,7% по сравнению с I кварталом 2011 года — до \$427 млн. Выручка компании увеличилась на 5,6% и составила \$3,679 млн. Показатель ЕБИТДА упал на 29,6% — до \$562 млн, отчасти из-за изменений в процессе управления оборотным капиталом в «Российской стали». ЕБИТДА снизилась на 26,7% — до \$562 млн (4 кв. 2011 года — \$767 млн), рентабельность по ЕБИТДА уменьшилась до 15,3% (4 кв. 2011 года — 20,6%) отчасти из-за изменений в процессе управления оборотным капиталом в «Российской стали». Без учета влияния разового фактора в размере \$56,7 млн показатель ЕБИТДА в I квартале составил бы \$618,7 млн, рентабельность по ЕБИТДА — 16,8%. Выручка сократилась на 1,3% — до \$3,679 млн по сравнению с IV кварталом (IV кв. 2011 года — \$3,727 млн). Меньшее сокращение чистой прибыли по сравнению с сокращением показателя ЕБИТДА связано с укреплением рубля, а также с эффектом на чистую прибыль от выделения компании Nordgold.

«Иркутскэнерго» снизило выработку

По результатам 2011 года выработка электроэнергии «Иркутскэнерго» составила 59,328 млрд кВт*ч, что на 3,4% меньше аналогичного показателя прошлого года. Отпуск тепловой энергии с коллекторов в 2011 году составил 23,276 тыс. Ккал (сокращение по сравнению с 2010 годом на 9,7%). Полезный отпуск электроэнергии в 2011 году уменьшился по сравнению с результатами 2010 года на 3,4% и составил 56,797 млрд кВт*ч, полезный отпуск теплоэнергии потребителям — 20,622 млн Ккал, что на 10,4% меньше, чем в 2010 году.

Сбербанк покупает DenizBank

По данным деловых СМИ, ОАО «Сбербанк России» ведет переговоры о покупке турецкого DenizBank у франко-бельгийской группы Dexia за \$4 млрд и нацелена заключить сделку в ближайшие недели, пишет Financial Times. Сообщается, что цена сделки может составить до 1,5х балансовой стоимости турецкого банка. DenizBank имеет 500 отделений и является десятым по величине банком в Турции, располагая 2,8%-й долей на рынке депозитов.

На Бованенковском месторождении

«Газпром» планирует начать добычу газа на Бованенковском месторождении в июне 2012 года. Правление «Газпрома» приняло к сведению информацию о ходе обустройства Бованенковского месторождения на полуострове Ямал и системы магистральных газопроводов «Бованенково — Ухта». К настоящему моменту на Бованенковском месторождении введен в эксплуатацию 131 объект обустройства, в том числе объекты жизне- и энергообеспечения, транспортной инфраструктуры, промышленные базы. До конца текущего года планируется ввести в эксплуатацию еще 83 объекта обустройства. Продолжается бурение эксплуатационных газовых скважин — всего пробурена 261 скважина, в 213 скважинах размещены комплексы подземного оборудования. Завершены сварочно-монтажные работы на линейной части первой нитки системы магистральных газопроводов (СМГ) «Бованенково — Ухта» протяженностью около 1240 км. В настоящее время заканчиваются пневматические испытания газопровода, ведется осушка и заполнение азотом уже испытанных участков.

Автомобили на базе АМО «ЗИЛ»

ОАО «Сбербанк России» и правительство Москвы заключили соглашение о совместной организации производства легковых коммерческих автомобилей и автобусов на территории АМО «ЗИЛ». Проектная мощность создаваемого производства составит до 150 тыс. единиц в год. Инвестиции в проект составят до 4,5 млрд руб. Стороны предполагают распределить участие в проекте следующим образом: Сбербанк — 51%, правительство Москвы — 49%. Окончательные параметры реализации инвестиционного проекта будут определены позднее.

Рынок кредитования

Вполне возможен очередной спад

Ольга Костенкова, обозреватель Finam.ru

В последнее время кредитные портфели банков не демонстрируют притока, уменьшается объем выдачи займов и растет просроченная задолженность. Эксперты опасаются, что разрастание кризисных явлений в Европе может сказаться и на экономиках других стран, что приведет к возникновению проблем с ликвидностью и к стагнации в банковском секторе.

Рынок кредитования может снова просесть. С начала года кредитный портфель банков, по данным ЦБ, демонстрирует нулевой прирост. Хотя первый

квартал и считается традиционным временем для спада выдачи займов, волатильность на мировых рынках вынуждает банковский сектор пока поумерить свой оптимизм. Если тенденция повторится и во втором квартале, то по итогам года, как говорят эксперты, рост объемов кредитования составит не более 10%, вместо обещанных Центробанком 15-20%. Причины столь низкого спроса со сторо-

заместитель гендиректора компании «ФинЭкспертиза» по работе с кредитными организациями Наталья Борзова объясняет, что после кризисного затишья все банки стали наращивать свои портфели, для того чтобы занять некую конкурентную нишу: «Сейчас же ситуация выглядит очень

новыми предложениями. Это и субсидирование процентной ставки, поддержка автокредитования, активно обсуждались программы субсидирования крупных компаний, а также кредитования малого и среднего бизнеса через институты развития. Однако неожиданный успех кредитной политики напугал ЦБ, и регулятор поспешил принять ряд мер, направленных на снижение мотивации банков выдавать кредиты: так были ужесточены требования по достаточности капитала и повышены коэффициенты по кредитам.

Решение Центробанка прогнуть обратную политику, «зажимать» кредитование в целях поддержания устойчивости финансовой системы, здесь

потенциал будущего роста кредитного рынка. Сдерживающие меры в результате привели к стагнации, на фоне которой стали ухудшаться и кредитные портфели банков: впервые с 2009 года начали расти объемы просрочки, что вызывает озабоченность у регулятора. Эксперты связывают данную ситуацию с текущими кризисными явлениями, захватившими Европу. Внимание всего мирового сообщества сейчас обращено на Грецию и на мировые площадки. Инвесторы опасаются, что кризисные явления могут распространиться и на экономики других стран, что скажется и на банковском секторе, а значит и каналы рефинансирования для него вновь могут закры-



С кредитными ресурсами могут снова начаться существенные перебои

квартал и считается традиционным временем для спада выдачи займов, волатильность на мировых рынках вынуждает банковский сектор пока поумерить свой оптимизм. Если тенденция повторится и во втором квартале, то по итогам года, как говорят эксперты, рост объемов кредитования составит не более 10%, вместо обещанных Центробанком 15-20%. Причины столь низкого спроса со сторо-

квартал и считается традиционным временем для спада выдачи займов, волатильность на мировых рынках вынуждает банковский сектор пока поумерить свой оптимизм. Если тенденция повторится и во втором квартале, то по итогам года, как говорят эксперты, рост объемов кредитования составит не более 10%, вместо обещанных Центробанком 15-20%. Причины столь низкого спроса со сторо-

квартал и считается традиционным временем для спада выдачи займов, волатильность на мировых рынках вынуждает банковский сектор пока поумерить свой оптимизм. Если тенденция повторится и во втором квартале, то по итогам года, как говорят эксперты, рост объемов кредитования составит не более 10%, вместо обещанных Центробанком 15-20%. Причины столь низкого спроса со сторо-

квартал и считается традиционным временем для спада выдачи займов, волатильность на мировых рынках вынуждает банковский сектор пока поумерить свой оптимизм. Если тенденция повторится и во втором квартале, то по итогам года, как говорят эксперты, рост объемов кредитования составит не более 10%, вместо обещанных Центробанком 15-20%. Причины столь низкого спроса со сторо-

Pre-IPO кредитование в России

ЗАО «Банк ФИНАМ» запускает уникальный финансовый продукт

Владислав Исаев

ЗАО «Банк ФИНАМ» (входит в состав инвестиционного холдинга «ФИНАМ») объявляет о запуске уникального для российского банковского сектора финансового продукта — pre-IPO кредитования. Возможность привлечь заемные ресурсы доступна непубличным компаниям, планирующим проведение IPO на бирже ММВБ-РТС. Воспользовавшись услугой pre-IPO кредитования, предприятия смогут получить денежные средства по привлекательной ставке и на гибких условиях.

Pre-IPO кредитование — уникальный для российского банковского сектора финансовый продукт, появлению которого предшествовал многолетний практический опыт инвестиционного холдинга «ФИНАМ» на рынках акционерного капитала. За последние несколько лет холдинг выступил андеррайтером ряда IPO высокотехнологичных компаний на Рынке инноваций и инвестиций (РИИ) ММВБ-РТС. Глубокое понимание потребностей и специфики, стоящих перед будущими эмитентами задач, позволили «ФИНАМу» разработать кредитный продукт, предполагающий предоставление компаниям-заемщикам дополнительного финансирования на развитие бизнеса в преддверии IPO.

Главным отличием услуги pre-IPO кредитования от классических форм долгового финансирования юридических лиц является отсутствие жестких требований к структуре бизнеса заемщика, его финансовой отчетности и аудиторским заключениям, что является основной проблемой для небольших компаний, стремящихся привлечь денежные ресурсы на комфортных условиях. Оценку бизнеса корпоративного заемщика осуществляет аналитика холдинга «ФИНАМ», имеющие значительный опыт оценки проектов, включая венчурные. Воспользовавшись услугой pre-IPO кредитования могут компании, планирующие провести публичное размещение на бирже ММВБ-РТС в течение года после подачи кредитной заявки в Банк «ФИНАМ». Минимальная сумма кредита составляет 3 млн руб., средства выделяются на срок до 12 месяцев под залог акций корпоративного заемщика. Процентная ставка по кредиту составляет от 18% годовых, и зависит от оценки финансового состояния компании, оценки перспектив ее дальнейшего развития и наличия специфических рисков у заемщиков, по мнению специалистов «ФИНАМ».



«Публичное размещение предполагает определенные издержки, связанные с подготовкой компании к выходу на биржу и проведением самого IPO. Однако нередко компании не имеют возможности изъять средства из оборота, поскольку это может негативно отразиться на динамике развития и, как следствие, стоимости бизнеса. Задача pre-IPO кредитования — предоставить компаниям-заемщикам необходимые для организации публичного размещения средства на адекватных условиях, принимая во внимание характерные для непубличных компаний особенности корпоративного управления. Каждая кредитная заявка рассматривается индивидуально, а сами финансовые средства выделяются на гибких условиях, что положительно отличает Банк «ФИНАМ» от других участников рынка банковских услуг. Мы рассчи-

Мифы и реальность

Фондовый рынок в мае



Юлия Афанасьева, инвестиционный аналитик ИК «ФИНАМ»

Май традиционно считается не лучшим месяцем для российского рынка акций, поскольку именно на этот месяц приходится высокая волатильность, и инвесторы все чаще начинают вспоминать поговорку «Sell in May and go away!» («Продавай в мае и гуляй»). В этой статье мы попробуем проверить насколько верно данное утверждение.

Май вступил в свои права, и самое время проверить справедливость вышеуказанной биржевой мудрости для российского фондового рынка. Но сразу к расчетам нам приступать не удастся. Ибо поговорка не уточняет, когда именно продавать акции в мае — в начале или в конце месяца, а может быть, она справедлива только для тех, кто чудом ухватил удачу за хвост и смог продать бумаги по максимальным ценам конца весны?

Попытки найти уточнение в американских и европейских источниках ни к чему не привели. Что впрочем, неудивительно: невозможно определить корни многих рыночных предубеждений, мудростей и поговорок. Завану, что, даже не зная предельности, многие трейдеры продолжают слепо верить в действенность опыта прошлого для российских котировок.

Почему так важно знать истоки мудростей? Приведу простой пример. Мы часто слышим только ту часть высказывания, которая нам интересна, которая дает оправдание нашим каким-то действиям или выгода нам в текущий момент. Так вот, мы уверены, что бедность, согласно старой поговорке, не порок. С годами стерлась вторая часть поговорки: «Бедность не порок, а вдвое хуже». Для биржи, если вы находите истоки мудрых изречений — обязательно отмечайте их и сохраняйте для будущих исследований. Иначе придется самим додумывать и вводить собственные критерии.

Позволю и я себе для анализа мудрости «Sell in May and go away» ввести несколько критериев. Рассмотрим, что выгадает инвестор, вернувшись на рынок в сентябре, если распродал все акции в начале-конце мая и если ему повезет зафиксировать финансовый результат по пикам месяца. Вы справедливо можете отметить, что пики еще нужно уметь предсказать, а этот дар дается редким счастливицам. Опытные трейдеры к этому и не стремятся, им достаточно ловить золотую середину тренда.

Я решила вернуться к историческим отметкам и сравнить динамику рынка в мае с 1996 по 2011 годы. Проведенный анализ показал, что если продавать в мае и уходить до первого рабочего дня сентября, то купить дешевле можно акции осенью (то есть, поговорка подтверждается):

— при продаже в начале мая в 7 годах из 16 (в среднем в годах, когда котировки индекса падали, отклонение составляло 21,24%; в 9 случаях, когда котировки повышались — прирост составлял 24,2%);

— при продаже по максимальным ценам мая (надо еще верно предсказать пики) в 10 из 16 (в среднем в годах, когда котировки индекса падали, отклонение составляло 17,27%; в 6 случаях, когда котировки повышались — прирост составлял 14,65%);

— при продаже в конце мая в 5 из 16 (в среднем в годах, когда котировки индекса падали, отклонение составляло 24,98%; в 11 случаях, когда котировки повышались — прирост составлял 14,25%).

Очередной биржевой миф, популярный в развитом биржевом мире, развеян для российских ценных бумаг. Взглянув на календарь, мы видим, что те трейдеры, кто не продал бумаги в начале мая, возможно, уже пережили главные негативные моменты. Нехитрые размышления наводят на мысль, что май является достаточно провальным месяцем для «быков». Ведь, продав бумаги в конце мая, меньше шансов купить их дешевле, чем при продаже в начале мая.

тываем, что наш новый финансовый продукт вызовет большой интерес со стороны потенциальных эмитентов российского рынка акций», — говорит президент — председатель правления ИХ «ФИНАМ» Владислав Кочетков.

«Большинство участников российского банковского рынка используют жесткую систему риск-менеджмента, не учитывая особенностей бизнеса динамично растущих небольших компаний. В результате, такие заемщики, как правило, не имеют возможности привлечь средства на рыночных условиях, что сдерживает их развитие. Услуга pre-IPO кредитования уникальна для российского банковского рынка тем, что Банк «ФИНАМ», базирясь на опыте работы холдинга с инновационными компаниями, подходит к оценке бизнеса заемщика более мягко, рационально оценивая перспективы его дальнейшего развития. Как следствие, шансы на получение необходимых ресурсов, а значит, и успешное проведение IPO и развитие бизнеса в будущем у таких компаний-заемщиков существенно возрастают. Полагаю, это будет способствовать росту интереса динамично развивающихся компаний к фондовому рынку и приведет к значительному увеличению количества эмитентов сектора РИИ», — считает исполнительный директор по Рынку инноваций и инвестиций ММВБ-РТС Геннадий Марголит.

ЗАО «Инвестиционный Банк «ФИНАМ» основано в 1994 году. Сформированная региональная сеть охватывает практически все крупнейшие города России. По данным агентства «РБК.Рейтинг», по итогам 2011 года Банк «ФИНАМ» вошел в TOP-300 российских банков по объему чистых активов, в TOP-200 банков по ликвидным активам и в TOP-400 банков по размеру кредитного портфеля.

Рынок инноваций и инвестиций ММВБ-РТС (РИИ ММВБ-РТС) — биржевой сектор для высокотехнологичных компаний, созданный ММВБ совместно с ОАО «РОСНАНО». В настоящее время на РИИ обращаются ценные бумаги 24 эмитентов, в том числе 7 венчурных фондов, с общим объемом капитализации 39,7 млрд руб.

Сектор РИИ — биржевой сектор, позволяющий инновационным компаниям проводить публичные размещения (IPO/SPO) и допускать ценные бумаги к вторичному обращению во всех режимах торгов на ФБ ММВБ. Сектор РИИ-2 — режим для проведения частных размещений с использованием биржевых технологий и листинга. Вторичное обращение осуществляется среди квалифицированных инвесторов в рамках торговых технологий.

РусГидро и Alstom

В Уфе заложили основу энергетического кластера

Дмитрий Кожевников,
Уфа — Москва

14 мая в Уфе состоялось открытие совместного предприятия РусГидро и французской Alstom по производству гидроэнергетического оборудования для малых ГЭС. Значимость данного проекта для электроэнергетики России сложно переоценить, учитывая потребности регионов в возобновляемой энергии. Еще в декабре 2010 года Владимир Путин на заседании российско-французской комиссии назвал сотрудничество между компаниями Alstom и РусГидро «удачным». А на этот раз его важность для гидроэнергетики подчеркнуло присутствие среди почетных гостей торжественной церемонии закладки завода заместителя председателя правительства РФ Игоря Сечина, президента Республики Башкортостан Рустэма Хамитова, председателя правления РусГидро Евгения Дода и президента сектора возобновляемой энергетики компании Alstom Жерома Пекресса.

Учитывая, что сегодня примерами масштабного сотрудничества между российскими и международными компаниями мало кого удивишь, стоит заметить, что этот проект во многом является уникальным. В первую очередь, РусГидро получит от французских партнеров постоянное обновление технологий — Alstom работает здесь на основе роялти. Это, с одной стороны, прекрасно вписывается в стратегию современного развития компании, подчеркнул вице-президент Alstom Power в России и СНГ Андрей Лавриненко, а с другой, не позволит технологиям, локализованным в России, «застаиваться». Другим, не менее важным моментом является всесторонняя поддержка, которую готова оказать проекту администрация Республики Башкортостан. Как заявил президент Башкирии, уже сегодня проект получил значительные преференции как в стоимости аренды земли, так и местных налогах. Тем не менее, администрация региона готова пойти и на дальнейшие шаги, которые по многим параметрам являются

беспрецедентными в области создания благоприятного инвестиционного климата для Alstom в России.

Данный проект является логическим продолжением заявленной политики республики по созданию высокотехнологического энергетического кластера на своей территории. Еще в 2011 году для реализации данного проекта РусГидро и Alstom создали совместное

предприятие ООО «Альстом-РусГидроЭнерджи», с долями участия 50% плюс 1 акция и 50% минус 1 акция соответственно. При этом в марте между Alstom и РусГидро было подписано лицензионное соглашение о том, что иностранная компания обеспечивает внедрение передовых практик операционного управления и передачу в СП передовых технологий производства оборудования с дальнейшей поддержкой.



предприятие ООО «Альстом-РусГидроЭнерджи», с долями участия 50% плюс 1 акция и 50% минус 1 акция соответственно. При этом в марте между Alstom и РусГидро было подписано лицензионное соглашение о том, что иностранная компания обеспечивает внедрение передовых практик операционного управления и передачу в СП передовых технологий производства оборудования с дальнейшей поддержкой.

На церемонии было заявлено, что общий объем инвестиций в проект составит 125 млн евро. В ближайшее время начнутся строительные работы, поставка оборудования, набор и обучение персонала в Республике Башкортостан.

Соглашение о создании СП было подписано в феврале 2011 года в Уфе. Выпуск первого гидротехнического оборудования запланирован на 2014 год. Предприятие будет выпускать оборудование для малых ГЭС мощностью до 25 МВт, для ГЭС средней мощ-

ности (до 100 МВт), для гидроаккумулирующих электростанций мощностью до 150 МВт, а также вспомогательное оборудование.

Завод является первым и главным проектом многофункционального технопарка, создающегося на территории Башкортостана с целью формирования научно-производственного кластера и развития в Республике малых и средних

предприятий. Одной из основных задач проекта является локализация производства гидроэнергетического оборудования и разработка сети надежных и конкурентоспособных поставщиков на территории РФ.

В декабре 2010 года Alstom и РусГидро подписали Соглашение о стратегическом сотрудничестве, которое устанавливает четыре основных направления взаимодействия компаний: комплексная реконструкция и модернизация Каскада Кубанских ГЭС; развитие гидроэнер-

гетика; НИОКР и инвестиции; локализация производства гидроэнергетического оборудования в Республике Башкортостан. В ноябре 2011 года сотрудничество Alstom и РусГидро расширилось за счет проекта модернизации теплового генерирующего энергооборудования ОАО «РАО ЭС Востока».

Помимо обеспечения своей продукцией российских предприятий, СП рассматривает возможность участия и в проектах развития и строительства ГЭС в СНГ. Стоит отметить, что сегодня этот сектор в странах ближнего зарубежья активно развивается. В частности, активно реконструируются и строятся малые и средние ГЭС в Беларуси и в Украине. Только в Армении эксплуатируется около 94 малых ГЭС, еще 65 планируется построить. Не исключаются и поставки данного оборудования в перспективе и на рынок Западной Европы.

Компания Alstom — мировой лидер по производству и передаче электроэнергии и развитию железнодорожной инфраструктуры, является одной из передовых компаний в области разработки инновационных и экологически безопасных технологий. Компания Alstom производит самые быстрые в мире поезда и осуществляет строительство автоматизированного метро с самой высокой пропускной способностью. Компания Alstom обеспечивает комплексные решения «под ключ» по строительству электростанций и сопутствующее обслуживание различных источников энергии, включая гидроэнергетику, ядерную энергетику, газ, уголь и ветер, она предлагает широкий диапазон решений для передачи электроэнергии, ориентированных на интеллектуальные сети. В конце работ 93,5 тыс. сотрудников приблизительно в 100 странах. Объем продаж Alstom в 2011/2012 финансовом году превысил 20 млрд евро, портфель заказов составил почти 22 млрд евро.3

гетика; НИОКР и инвестиции; локализация производства гидроэнергетического оборудования в Республике Башкортостан. В ноябре 2011 года сотрудничество Alstom и РусГидро расширилось за счет проекта модернизации теплового генерирующего энергооборудования ОАО «РАО ЭС Востока».

Помимо обеспечения своей продукцией российских предприятий, СП рассматривает возможность участия и в проектах развития и строительства ГЭС в СНГ. Стоит отметить, что сегодня этот сектор в странах ближнего зарубежья активно развивается. В частности, активно реконструируются и строятся малые и средние ГЭС в Беларуси и в Украине. Только в Армении эксплуатируется около 94 малых ГЭС, еще 65 планируется построить. Не исключаются и поставки данного оборудования в перспективе и на рынок Западной Европы.

Компания Alstom — мировой лидер по производству и передаче электроэнергии и развитию железнодорожной инфраструктуры, является одной из передовых компаний в области разработки инновационных и экологически безопасных технологий. Компания Alstom производит самые быстрые в мире поезда и осуществляет строительство автоматизированного метро с самой высокой пропускной способностью. Компания Alstom обеспечивает комплексные решения «под ключ» по строительству электростанций и сопутствующее обслуживание различных источников энергии, включая гидроэнергетику, ядерную энергетику, газ, уголь и ветер, она предлагает широкий диапазон решений для передачи электроэнергии, ориентированных на интеллектуальные сети. В конце работ 93,5 тыс. сотрудников приблизительно в 100 странах. Объем продаж Alstom в 2011/2012 финансовом году превысил 20 млрд евро, портфель заказов составил почти 22 млрд евро.3

Компания Alstom — мировой лидер по производству и передаче электроэнергии и развитию железнодорожной инфраструктуры, является одной из передовых компаний в области разработки инновационных и экологически безопасных технологий. Компания Alstom производит самые быстрые в мире поезда и осуществляет строительство автоматизированного метро с самой высокой пропускной способностью. Компания Alstom обеспечивает комплексные решения «под ключ» по строительству электростанций и сопутствующее обслуживание различных источников энергии, включая гидроэнергетику, ядерную энергетику, газ, уголь и ветер, она предлагает широкий диапазон решений для передачи электроэнергии, ориентированных на интеллектуальные сети. В конце работ 93,5 тыс. сотрудников приблизительно в 100 странах. Объем продаж Alstom в 2011/2012 финансовом году превысил 20 млрд евро, портфель заказов составил почти 22 млрд евро.3

Компания Alstom — мировой лидер по производству и передаче электроэнергии и развитию железнодорожной инфраструктуры, является одной из передовых компаний в области разработки инновационных и экологически безопасных технологий. Компания Alstom производит самые быстрые в мире поезда и осуществляет строительство автоматизированного метро с самой высокой пропускной способностью. Компания Alstom обеспечивает комплексные решения «под ключ» по строительству электростанций и сопутствующее обслуживание различных источников энергии, включая гидроэнергетику, ядерную энергетику, газ, уголь и ветер, она предлагает широкий диапазон решений для передачи электроэнергии, ориентированных на интеллектуальные сети. В конце работ 93,5 тыс. сотрудников приблизительно в 100 странах. Объем продаж Alstom в 2011/2012 финансовом году превысил 20 млрд евро, портфель заказов составил почти 22 млрд евро.3

Компания Alstom — мировой лидер по производству и передаче электроэнергии и развитию железнодорожной инфраструктуры, является одной из передовых компаний в области разработки инновационных и экологически безопасных технологий. Компания Alstom производит самые быстрые в мире поезда и осуществляет строительство автоматизированного метро с самой высокой пропускной способностью. Компания Alstom обеспечивает комплексные решения «под ключ» по строительству электростанций и сопутствующее обслуживание различных источников энергии, включая гидроэнергетику, ядерную энергетику, газ, уголь и ветер, она предлагает широкий диапазон решений для передачи электроэнергии, ориентированных на интеллектуальные сети. В конце работ 93,5 тыс. сотрудников приблизительно в 100 странах. Объем продаж Alstom в 2011/2012 финансовом году превысил 20 млрд евро, портфель заказов составил почти 22 млрд евро.3

Олимпийские стройки

«ФСК ЭЭС» построит в Сочи новую подстанцию

Наталья Валуцкая

Филиал ОАО «ФСК ЭЭС» — Магистральные электрические сети (МЭС) Юга — приступили к строительству новой распределительной подстанции «Вардане» в Лазаревском районе Сочи. ПС 220 кВ «Вардане» объединит между собой подстанции 500 кВ «Центральная», 220 кВ «Дагомыс», а также Адлерскую ТЭС.

Завершить строительство подстанции 220 кВ «Вардане» планируется в 2013 году, в срок до 2017 года класс напряжения

энергообъекта будет расширен до 500 кВ. В результате подстанция «Вардане» станет одним из трех энергообъектов класса напряжения 500 кВ построенных и реконструированных ОАО «ФСК ЭЭС» в рамках реализации программы электроснабжения Олимпиады 2014 года.

Ввод нового электросетевого объекта в эксплуатацию повысит надежность электроснабжения существующих потребителей, а также строящихся олимпийских объектов — главного медиацентра, олимпийской деревни, большой ледовой арены для хоккея с шайбой и крытого конькобежного центра.

На территории энергообъекта площадью 12 га будут построены общеподстанционный пункт управления (ОПУ), комплексное распределительное элегазовое устройство (КРУЭ) 220 кВ, закрытое распределительное устройство (ЗРУ) 10 кВ, установлен трехфазный автотрансформатор мощностью 501 МВА и трансформатор для собственных нужд мощностью 5 МВА, коммутационное оборудование 220 и 10 кВ, микропроцессорные устройства релейной защиты и противоаварийной автоматики, а также ячейки для подключения линий электропередачи 220 кВ и 10 кВ.

ПС «Кисловодск»

«Энергострой-М.Н.» построит подстанцию

Илья Кетов

ОАО «Энергострой-М.Н.» заключило договор на строительство подстанции 330 кВ «Кисловодск» филиала ОАО «ФСК ЭЭС» — МЭС Юга. Общая стоимость работ по договору составит около 1,7 млрд руб.

Специалисты компании «Энергострой — М.Н.» выполняют строительно-монтажные и пуско-наладочные работы. Проектом предусматривается установка двух автотрансформаторов АТ-1 и АТ-2 (мощностью 125 МВА каждый), установка силовых трансформаторов Т1-Т3, строительства зданий ОПУ совмещенное с КРУЭ-110 и КРУЭ-330 кВ, строительства двух заходов 330 кВ, ОРУ 330 кВ, ОРУ 110 кВ, возведение здания насосной станции пожаротушения, здания насосной станции повышения давления, сооружение противопожарных резервуаров, и др.

На территории подстанции будут смонтированы комплексные распределительные устройства с элегазовой изоляцией (КРУЭ) напряжением 330 и 110 кВ, микропроцессорные устройства релейной защиты и противоаварийной автоматики, требующие минимального обслуживания, современные системы связи, автоматизированная система управления технологическими процессами (АСУ ТП), новейшие устройства коммерческого учета электроэнергии.

Работы по строительству подстанции 330 кВ «Кисловодск» разделены на два этапа: до декабря 2013 года предусмотрено включение АТ-1, поставка, монтаж, наладка всего электрооборудования, на втором этапе до августа 2015 года планируется завершить установку АТ-2 с расширением систем АСУ ТП, РЗА, АИ-ИС КУЭ, собственных нужд. Установленная мощность подстанции после ввода в эксплуатацию составит 300 МВА.

Строительство ПС 330 кВ «Кисловодск» предусмотрено Постановлением Правительства Российской Федерации от 29 дека-



бря 2007 года №991 «О программе строительства олимпийских объектов и развития города Сочи как горноклиматического курорта». Подстанция предназначена для повышения надежности и качества электроснабжения курортной зоны Кавказских Минеральных вод.

Спецпереход через Зею

Завершен монтаж фундаментов опор

В ходе строительства спецперехода через р. Зейя Группа компаний «Индустек» завершила работы по монтажу и бетонированию фундаментов переходных опор. Работы выполняются в рамках реновации ВЛ 500 кВ «Зейская ГЭС — Амурская» для передачи электроэнергии в Китай.



Заказчик строительства — ОАО «ФСК ЭЭС». По словам Заместителя генерального директора группы компаний «Индустек» Василия Тищенко, «продолжается работа по подготовке к монтажу самих опор, в соответствии с графиком идет поставка необходимых материалов и приспособлений. С целью сокращения сроков производства работ на объекте планируется использование двух приставных башенных кранов. К сборке и монтажу опор спецперехода компания приступит до конца текущего месяца». Длина спецперехода согласно проекту составит 2,275 тыс. м, высота опор — 96 м. Учитывая особенность климатических условий данного региона, опоры, провод, изоляция и арматура будут исполнены в усиленном варианте.

Существующая линия от ГЭС до подстанции «Амурская» была построена более 30 лет назад. У новой ЛЭП будет большая пропускная способность, к тому же она послужит дополнительной гарантией надежности энергоснабжения амурских потребителей. ЛЭП возводится в рамках реализации проекта по строительству энерго-

моста 500 кВ Зейская ГЭС — «Амурская» — государственная граница общей протяженностью свыше 510 км. Ранее сообщалось, что ввод в эксплуатацию новой ЛЭП 500 кВ от подстанции «Амурская» до государственной границы с КНР позволит увеличить экспорт электроэнергии из России в Китай до 4,5-5 млрд кВт•ч в год.

СПРАВКА «ПЕ»: Группа компаний «ИНДАСТЕК» осуществляет весь спектр проектирования и строительства объектов электроэнергетики любой сложности на всей территории России и в любых условиях.

Pramac + Cummins

Новая линейка профессиональных электростанций

Известный итальянский производитель дизельных электростанций высшего класса качества и надежности, компания Pramac совместно с американским концерном Cummins разработал и представил на мировом и российском рынке новую линейку дизель-генераторного оборудования профессионального класса, построенного на основе высоконадежных дизельных двигателей Cummins.

Новая линейка энергогенерирующего оборудования итальянского производителя включает в себя шесть моделей электростанций в диапазоне мощностей от 30 кВА до 194 кВА, специально спроектированных для использования в качестве основных или резервных систем энергоснабжения объектов самого различного назначения, гарантируя безусловную надежность и долговечность даже в самых жестких режимах эксплуатации.

При этом компания AllGen, являющаяся официальным партнером и сертифицированным поставщиком всего спектра оборудования Pramac в Россию, открывает продажи новых моделей ДГУ одновременно с их представлением на мировом рынке, предоставляя отечественным заказчикам возможность выбора из

максимального спектра доступного энергогенерирующего оборудования высшего класса качества и надежности.

К основным преимуществам генераторов Pramac с дизельными двигателями Cummins можно отнести одно из лучших соотношений цены и качества в классе, при их одновременной высочайшей надежности, долговечности и экономичным потреблением топлива. Силовые установки Cummins уже более 80 лет считаются одними из лучших в мире, способны стабильно работать в любых условиях, в том числе при минусовых температурах наружного воздуха и при длительной максимальной нагрузке, а также полностью адаптированы к использованию горюче-смазочных материалов низкого качества, что будет особенно интересно именно заказчикам из России.

Также стоит отметить, что и Pramac, и компания Cummins, имеют в России прекрасно развитую фирменную сервисную и дилерскую сеть, что полностью снимает все вопросы с проведением качественного гарантийного и послегарантийного ремонта, профессиональным техническим обслуживанием, доставкой необходимых запасных частей и расходных материалов в любой регион страны.

Учения на НВО АЭС-2

«Атомэнергопроект» и пожарные провели совместные занятия

Анна Курбакова

На Нововоронежской АЭС-2 состоялись совместные занятия сотрудников двух пожарных частей и специалистов ОАО «Атомэнергопроект» (генеральный проектировщик и генподрядчик сооружения атомной станции). Мероприятие проводилось в рамках соглашения о порядке взаимодействия Нововоронежского филиала ОАО «Атомэнергопроект» — Дирекции по сооружению НВО АЭС-2 и гарнизона пожарной охраны Нововоронежа.

В ходе занятий пожарным рассказали об особенностях проекта «АЭС-2006», по которому возводится НВО АЭС-2, и принципиальных отличиях строящихся блоков от энергоблока №5 действующей атомной станции.

Также пожарные побывали на объектах первого и второго энергоблоков, получили детальную информацию о схеме проезда автотранспорта и схеме противопожарного водоснабжения на территории стройплощадки, обсудили



вопросы оперативного взаимодействия. В 2011 в году на площадке НВО АЭС-2 введены в эксплуатацию насосная станция технического и противопожарного водоснабжения и 18 гидрантов. Также в прош-

лом году ОАО «Атомэнергопроект» приобрело для ПЧ-14 и ПЧ-27 две пожарные машины-автоцистерны, для одной из которых закуплен полный комплект аварийно-спасательного оборудования. В НФ-ДС действует пожарное

формирование, состоящее из работников филиала. Основная задача формирования — оказание помощи пожарным в случае возникновения ЧС, связанных с пожарами на площадке НВО АЭС-2 и прилегающих территориях.

Стратегия развития

«Мечел-Энерго»: предложения и рекомендации

Максим Ланда

Генеральный директор ООО «Мечел-Энерго» Юрий Ямпольский провел совещание, на котором руководители энергетического дивизиона представили проекты стратегии развития компании по каждому направлению деятельности. В своих выступлениях топ-менеджеры энергокомпании обозначили приоритетные цели и задачи на краткосрочную и среднесрочную перспективу в области технической политики, сбытовой и финансово-экономической деятельности, по вопросам организационной структуры.

В ходе обсуждения каждого выступления были зафиксированы те предложения и рекомендации, которые должны быть отражены и утверждены в финальной версии плана развития компании.

Был представлен проект целевой структуры управления предприятиями энергетического дивизиона. Новая, вертикально-интегрированная структура управления предусматривает функциональное разделение на следующие блоки: блок станционной генерации, блок тепловых сетей, блок ремонтной деятельности и блок энергообслуживания.

Более четкое разделение в структуре управления ООО «Мечел-Энерго» позволит повысить оперативность принятия и выполнения решений, а также будет способствовать сокращению издержек и оптимизации затрат, что в конечном счете повысит эффективность производства предприятий энергетического дивизиона. «Развитие энергоактивов «Мечел-Энерго», которые находятся на территории Российской Федерации — залог развития всех российских предприятий группы «Мечел». Наша главная задача — бесперебойное, безопасное и эффективное энергоснабжение всех производственных

компаний холдинга. Особое внимание мы уделяем внедрению энергосберегающих технологий. Наибольший потенциал экономии энергоресурсов заложен в технологиях предприятий тяжелой промышленности. До 2020 года необходимо добиться значительного снижения общей энергоёмкости продукции предприятий «Мечел», — отметил Юрий Ямпольский в своем выступлении.

ООО «Мечел-Энерго» — дочернее предприятие ОАО «Мечел», объединяющее энергетические активы группы. Общая установленная мощность предприятий энергетического дивизиона составляет 1301,7 МВт электрической и 5670,4 Гкал/ч тепловой мощности. Располагает энергогенерирующими активами и обслуживает тепловые сети в следующих регионах: в Челябинске, в Чебаркуле, в Видном, в Белорецке, в городах Кемеровской области, Калтане и Осинниках, в Ижевске, в Златоусте, в городе Нытва.

Французский колорит

Особая страница выставки «Металлообработка 2012»

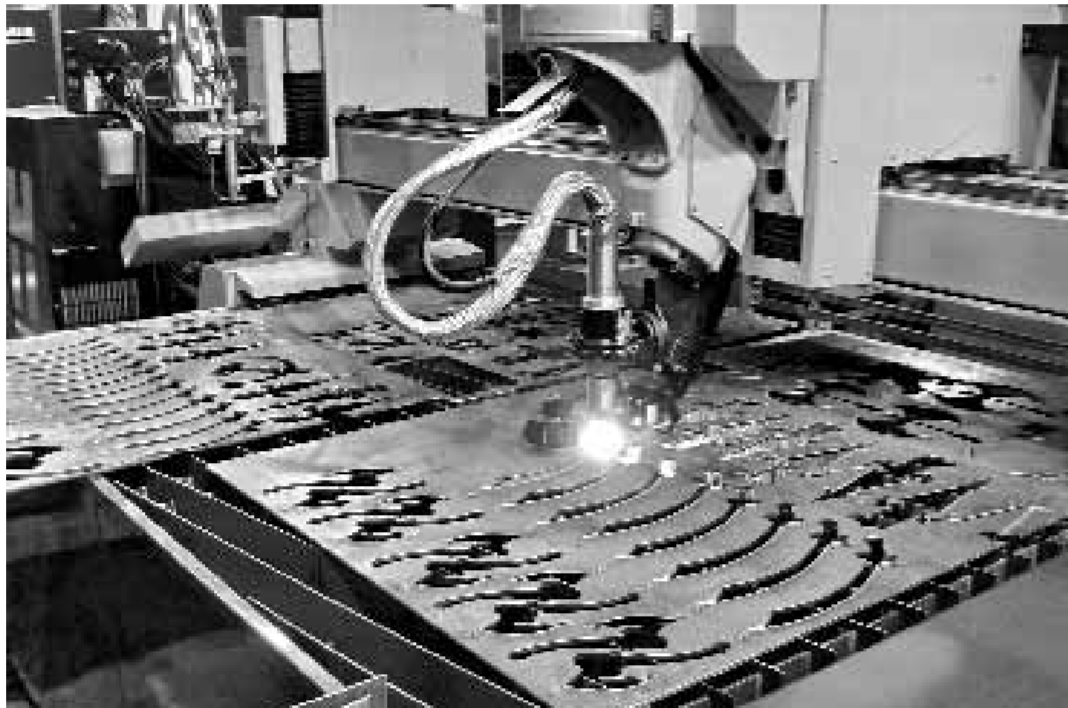
В этом году на выставке «Металлообработка 2012» (проходит в московском Экспоцентре) особого внимания заслуживают французские экспоненты. Павильон Франции организован при поддержке РОСБАНКА — частного универсального банка в составе международной банковской группы SOCIÉTÉ GÉNÉRALE. Французский павильон в рамках выставки «Металлообработка» организован уже во второй раз. В этом году в нем будут представлены лучшие образцы французского оборудования для автомобильной и авиационной промышленности, машины для сварки, раскроя и размотки листового металла, для гибки, формовки, резки и монтажа труб, правильно-отрезные станки для проволоки, стальные абразивные материалы, алмазные инструменты и оборудование для металлообработки.

По данным торговой миссии UBIFRANCE посольства Франции в РФ, многие из представленных на «Металлообработке» компаний уже уверенно себя чувствуют на российском рынке, например, FIVES и WINOA, однако несмотря на это все участники заинтересованы в поиске новых партнеров и клиентов. В этом году в выставке принимают участие семь ведущих компаний из Франции.

Cinetic Machining входит в группу компаний Fives Cinetic, которая является специалистом в области систем автоматизированного промышленного производства, в частности обрабатывающих центров высокой точности. Cinetic Machining производит оборудование для автомобильной и авиационной промышленности: системы механообработки (шлифовальные, протяжные,

зубонарезные, фасонно-фрезерные станки, оборудование для лазерной сварки, обрабатывающие центры для алюминиевых профилей) и систем сборки механических узлов. Компания осуществляет автоматизацию производственного процесса, переоборудование линий механообработки и модернизацию станков.

CMF является мировым производителем автоматизированных машин. Компания предлагает специальные машины, предназначенные для



сварки, раскроя и размотки листового металла, а также инжиниринговые работы по оптимизации и наладке производства.

EMS — семейное предприятие, основанное в 1950 году. Компания производит оборудование для гибки, формовки, резки и монтажа труб. К основным областям применения продукции EMS относятся автоматизированное, авиастроение, отопительные системы, санитарное оборудование,

транспортная перевозка грузов, строительство и т.п.

Ravip является одним из лидеров в производстве правильно-отрезных станков, правильно-отрезных станков для проволоки с профильным сечением, станков для снятия фасок, полуавтоматических гибочных станков, гибочных станков для спиралей.

Silfax проектирует, производит и продает оборудование для прецизионной гибки труб, гидроформовки силфонов (гибких трубных элементов),

годняшний день является мировым лидером. Второе направление — алмазные инструменты. В данном секторе компания Winoa присутствует с 1990 года и уже твердо завоевала около 5% достаточного разрозненного рынка. Более чем полувековая история позволила компании занять лидирующую позицию на мировом рынке производства стальных и нержавеющей абразивов. Все производственные филиалы компании, а это 20 заводов на 4 континентах обладают

Сертификатами серии ISO 9001. Испытательные и инновационные центры по всему миру оказывают технологическую и научно-практическую поддержку всех предприятий группы. E.M.S. представит возможности одного станка по формовке осей и обрезанию ротативным ножом, по формовке и одновременному пробиванию отверстий, по прокатке желоба и в то же время — обрезанию изгибной длины трубы.

Необходимо сказать, что PocketBook A 10" 3G поддерживает большинство популяр-

PocketBook A 10" 3G

Передовой и полезный ридер-планшет на Android

Представляем очередную новинку от компании PocketBook International S.A. — лидера российского рынка устройств для чтения электронных книг с долей 40%. Мультимедийный ридер PocketBook A 10" 3G. Эта модель является наследником вышедшего в конце 2011 года PocketBook A 10", и, как становится понятно из названия, отличается наличием 3G-модуля. Предлагаем взглянуть на гаджет поближе.

Сенсорный емкостной TFT-экран с диагональю 10 дюймов и разрешением 1024 x 768 точек поддерживает технологию «мультитач». Благодаря таким характеристикам PocketBook A 10" 3G можно назвать не классическим ридером, а своеобразным гибридом «читалки» и планшетного компьютера: гаджет позволяет не только читать, но и смотреть видео и изображения, слушать музыку, запускать различные приложения и игры, полноценно работать в сети Интернет. При полной загрузке PocketBook A 10" 3G способен проработать автономно около 6,5 часов — такое время обеспечивает литий-полимерный аккумулятор емкостью 6.600 мАч.

Собирается PocketBook A 10" 3G на заводах компании Foxconn Electronics (здесь же делают, к примеру, Apple). К слову, на лицевой панели кроме экрана и аппаратных кнопок управления можно найти 2-мегапиксельную камеру, которая вместе со встроенным микрофоном позволит совершать видеозвонки. Вес устройства — 670 грамм. «Сердце» — гигагерцевый процессор Texas Instruments OMAP3621 (архитектура ARM Cortex-A8). Объем оперативной памяти — 512 Мб, внутренней памяти — 4 Гб (пользователю доступно только 2 Гб). Есть слот для карт памяти формата microSD. Поддерживается объем до 32 Гб. Установленная в ридере операционная система Android име-

ет версию 2.3.5 Gingerbread и поддерживает все популярные сервисы от Google, включая каталог приложений Android Market. Подключение к сети Интернет в PocketBook A 10" 3G возможно не только по протоколам Wi-Fi и Bluetooth, но и с помощью 3G-модуля — теперь у пользователя есть целых три способа для выхода в сеть.



Также отметим, что в гаджете предустановлен набор необходимых для работы программ: веб-браузер, почтовый клиент и клиент для чтения RSS-лент, словарь ABBYY Lingvo, фирменная программа для преобразования текста в голос Text-to-Speech, калькулятор, игры и другое. Примерная стоимость PocketBook A 10" 3G — 13000 руб.

Philips на стадионах

Свет для главного летнего евросоревнования по футболу



Компания Philips объявила о запуске проектов по освещению большей части футбольных стадионов на Украине и в Польше, включая Олимпийский стадион в Киеве (НСК Олимпийский). Летом этого года эти спортивные арены станут площадками для проведения части игр во время Чемпионата Европы по футболу. Инновационные решения Philips были специально разработаны для обеспечения съемки в формате HDTV, более того они позволяют усилить впечатления игроков и зрителей как на стадионах, так и у экранов телевизоров. Оборудование компании было установлено на поле и фасадах шести из восьми стадионов («Донбасс Арена», стадион «Металлист» в Харькове, «Львов Арена», «Городской стадион» в Познани, «Муниципальный стадион» во Вроцлаве и «Олимпийский стадион» в Киеве), принимающих игры чемпионата.

«Уже многие годы продукты Philips для спортивного освещения демонстрируют свои преимущества, тем самым сохраняя компании статус мирового лидера в освещении, и мы продолжим совершенствовать наши технологии, используя последние разработки в области энергоэффективных решений, — сказал генеральный директор Philips «Световые решения» Эрик Рондоло. — Главное в спорте — движение и эмоции. Решения Philips позволяют увидеть каждый момент игры и паутину эмоций участников соревнований, позволяя зрителям наслаждаться матчем. Я очень горжусь тем, что наше оборудование будет освещать главные стадионы на Украине и в Польше, включая Олимпийский стадион в Киеве. Я собираюсь следить за играми в

кругу семьи и друзей, и я уверен, что благодаря нашему свету на стадионах, мы получим большое наслаждение от просмотра». При трансляции спортивных событий важно запечатлеть каждую деталь и эмоцию, поэтому система освещения должна полностью соответствовать самым высоким требованиям телеканалов. Проекторы заливающего света ArenaVision создают идеальные условия для просмотра матча с любого места на стадионе. Более того, качественное и ненавязчивое освещение обеспечит оптимальные условия для выступления спортсменов и работы судей.

Олимпийский в Киеве

Компания Philips специально разработала систему освещения для крупнейшего в Украине Олимпийского стадиона в Киеве, который вмещает до 60 тыс. зрителей. Освещение обеспечивается 608 проекторами заливающего света Philips ArenaVision для спортивных объектов. На стадионе в Киеве был реализован концепт, совмещающий решения для функционального и декоративного освещения, что позволяет создавать эффект «огненного кольца» охватывающего крышу спортивного комплекса. Более того, мы провели светотехнический аудит и привели в соответствие с ним систему управления и контроля. Специалисты Philips контролировали весь процесс установки, включая планировку расположения светильников, пусконаладочные работы и светотехнические расчеты в сотрудничестве с партнерскими организациями.

Освещение Philips было также установлено в технических помещениях и местах общего пользования, включая парковку, санитарные зоны, коммунитаторские кабинки, туалеты, служебные и другие по-

мещения. В результате, проекторы Philips используются для подсветки футбольного поля, беговых дорожек и зрительских секторов в соответствии со стандартами FIFA, UEFA и GAISF/IAAF по трансляции футбольных матчей и спортивных соревнований. Для привлечения внимания к проблеме внезапных сердечных приступов в общественных местах, Philips также устанавливает мобильные дефибрилляторы HeartStart FRx на Олимпийском стадионе в Киеве для оказания экстренной помощи в случае угрожающей жизни сердечной аритмии. Компания проведет тренинги по оказанию первой помощи для сотрудников стадиона, в том числе тренинги по использованию дефибрилляторов в чрезвычайных ситуациях.

Проекторы Philips ArenaVision установлены на более чем половине главных футбольных стадионов мира. Компания Philips обладает уникальным опытом в освещении спортивных событий — начиная с Олимпийских Игр 1952 года в Осло до первой ночной гонки Формулы 1. На протяжении многих лет компания была техническим партнером международных спортивных федераций, таких как IAAF (легкая атлетика), FIFA (футбол) и FIBA (баскетбол). В рамках этих партнерских отношений, компания Philips помогла разработать официальные технические характеристики и нормативы для освещения спортивных объектов.

Городской стадион, Познань

Стадион Познань был первым завершенным объектом в Польше, готовым к приему гостей на летнем футбольном турнире. Стадион примечателен своей динамичной, разноцветной подсветкой внешнего фасада, выполненной при помощи светодиодных технологий. В общей сложности 195 светодиодных проекторов Philips, а также система контроля и программного обеспечения используются для освещения наружного фасада познаньского стадиона и призваны отвечать за смену цветов. Таким образом, освещение арены в Познани может делать еще более насыщенными спортивные и развлекательные события, а также концерты, проходящие на этом стадионе. Освещение наружного фасада, обладающее всеми преимуществами последних светодиодных технологий, пробуждает эмоции с помощью света, приветствуя болельщиков со всех концов зеленого шара цветами национальных флагов или клубной символики. Светодиодные проекторы долговечны (50000 часов), при этом потребляют очень мало энергии (потребляемая мощность одного проектора всего 55W). Использование энергоэффективных решений в данном проекте соответствует политике города Познань, которая в течение многих лет была сосредоточена на сохранении окружающей среды и устойчивом развитии и принимала 14-ую конференцию по изменению климата.

Памяти героев войны

Компания «Эталон-Инвест» вручила ключи первым жильцам

Юрий Соколов, Арсен Инжоян

В подмосковном Красногорске на территории микрорайона «Измурдые холмы» состоялось торжественное открытие памятника «Отсюда ушли в вечность», посвященного героям Великой Отечественной войны, погибшим в битве за Москву. В этот же день в комплексе стартовала выдача ключей покупателям квартир. Новоселов поздравили летчик-космонавт, дважды Герой Советского Союза Алексей Леонов, министр строительства правительства Московской области Павел Перепелица, глава Красногорского муниципального района Борис Рассказов, глава городского поселения Красногорск Виктор Кругликов, председатель совета директоров ГК «Эталон» Вячеслав Заренков, актер Александр Михайлов, телеведущая Яна Чурикова, основатель клуба «Ночные волки» Александр Залдостанов («Хирург»), ветераны Великой Отечественной войны и другие почетные гости.



«Звезда Победы» — обелиск высотой 3,5 метра (авторы: архитектор В.А.Кашин и скульптор Ю.Р.Евграфов) — появился на Волоколамском шоссе перед домом №1 по бульвару Космонавтов по инициативе летчика-космонавта, председателя попечительского совета благотворительного фонда «Память» Алексея Леонова. Поддержку фонду оказала компания «Эталон-Инвест». Монумент под названием «Отсюда ушли в вечность» установлен в том самом месте, откуда в 1941 году Советская армия перешла в контрнаступление, начав изгнание врага с подмосковных земель.

О своем намерении установить памятник защитникам Москвы Алексей Архипович Леонов публично объявил 28 мая 2011 года на открытии бульвара Космонавтов в Красногорске. Меньше чем за год все работы по разработке концепции монумента, его проектированию, изготовлению и установке были завершены.

«Победа началась не с взятия Берлина. Победа началась 7 ноября 1941 года маршем на Красной площади. Там были соб-

вместе с ветеранами ВОВ возложили цветы к обелиску в память о героях, отдавших свои жизни за наше мирное небо. В завершении торжественной церемонии ветеранов поприветствовал лидер байкерского клуба «Ночные волки» Александр Залдостанов («Хирург»), посетивший открытие памятника вместе со своей командой в рамках «Эстафеты памяти».

Еще одним важным событием этого дня стало вручение ключей первым покупателям квартир в микрорайоне «Измурдые

холмы». Среди них была многолетняя семья Сергея и Анастасии Филимоновых, квартиру которым подарили администрация городского поселения Красногорск и правительство Московской области. В торжественной обстановке министр строительства правительства Московской области Павел Перепелица вручил новоселам ключи от 3-комнатной квартиры в 9-ом корпусе жилого микрорайона, а президент ГК «Эталон» Вячеслав Заренков вручил сертификат на двухкамерный холодильник.

Для первых покупателей провели лотерею, победитель которой получил подарочный сертификат на домашний кинотеатр. «Измурдые холмы» — флагманский проект компании «Эталон-Инвест». В состав комплексной застройки входят 20 многоквартирных жилых корпусов разной этажности, детские сады, школы, медицинский центр, спортивно-развлекательный комплекс с бассейном и водным парком, подземные и наземные паркинги, коммерческая недвижимость.

ПРОМЫШЛЕННЫЙ
УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ:
ООО «Редакция газеты «Промышленный еженедельник».
Издание зарегистрировано в Министерстве Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовой информации.

П/И № 77-12380 от 19.04.2002 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя П/И № 77-14566 от 07.02.2003 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя П/И № ФС77-19251 от 23.12.2004 г. в Федеральной службе по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия.

Генеральный директор, главный редактор Валерий Стольников
Заместители главного редактора Елена Стольникова Дмитрий Кожеников
Помощники главного редактора Юлия Гужонкова Татьяна Соколова

Директор по развитию Дмитрий Минаков
Региональный директор Наталья Можаяева
Дизайн и верстка Роман Кураев, Елена Кураева
Руководитель коммерческой службы Александр Лобачев

Логистика ЗАО «Истгалф-Трансавто»
Представитель в Северной Америке: Виктория Яковлева (Банкувер, Канада); vkj@telus.net
Тел.: (1-604)-805-5979
Распространяется по подписке, по прямой рассылке и на профессиональных мероприятиях. Подписаться на «Промышленный еженедельник» можно в лю-

бом отделении связи РФ и СНГ по каталогам «Роспечать» и «Пресса России»; индекс для инд. подписчиков — 45774, для предприятий и организаций — 83475; по каталогу «Почта России»; индекс для инд. подписчиков — 10887, индекс для предприятий и организаций — 10888. На газету также можно подписаться через «Интер-Почту».

Адрес для корреспонденции: 123104, Москва, а/я 29
Тел. редакции: (495) 729-3977, 778-1447, 499-194-1033 (факс)
www.promweekly.ru
doc@promweekly.ru, re-gazeta@inbox.ru
Над номером работали: А.Рыкова, А.Глуховская, А.Коптев, В.Тихомиров, Е.Львова, Ю.Соколов, Д.Тенерева.

Использованы материалы информгентств и интернет-изданий.
Номер подписан 25.05.2012
Отпечатано в типографии ОАО «ИД «Красная звезда» 123007, г. Москва, Хорошевское шоссе, 38
www.redstarph.ru
Номер заказа 1839
Тираж 40000 экз.