Газета
о промышленности,
газета
для промышленников

ПРОМЫШЛЕННЫЙ еженедельник

Год
десятилетия
«Промышленного
еженедельника»

Независимая
общероссийская
газета

www.promweekly.ru

9 апреля — 15 апреля 2012 года

№ 13 (421)

В НОМЕРЕ:

НОВОСТИ 2-3

Логистическое плечо
Через три континента
стр. 2

МАТФ — 2012
Второй международный авиационный
стр. 2

Менеджмент качества
ТВЗ прошел сертификацию
стр. 2

Инвестиционные рецепты
Обновление локомотивного парка
стр. 3

Государственный оборонный
Обсуждение федерального законопроекта
стр. 3

СТРАТЕГИИ 4-5

Экспертиза коррупции
Конференция по реализации законодательства
стр. 4

Триумф российских студентов
Европейские инженерные соревнования
стр. 4

Пополнение флота
Новые самолеты для российских перевозчиков
стр. 4

Безработица чуть снизилась
Долгожданная оттепель на рынке труда
стр. 5

Бесперспективно
БРИКС не станут финансовой альтернативой
стр. 5

Варианты инвестирования
Пассивный путь
стр. 5

АКТУАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА 6

Первая тысяча опор
Приамурское строительное достижение
стр. 6

Штатный промыв
Станции готовятся к паводку
стр. 6

Стартовый генератор
Оборудование для Ново-Богословской ТЭЦ
стр. 6

ПОДРОБНОСТИ 8

Renault Trucks
100 лет на дорогах России
стр. 8

Планы Metso
Россия станет ведущим рынком
стр. 8

TransRussia 2012
Французские технологии в Москве
стр. 8

ВАЖНАЯ ТЕМА

По мнению Эльвира Набиуллина, без нефтяного допинга рост российской экономики замедлится до 2-3% в год, и это может произойти достаточно быстро: добыча нефти в ближайшие 20 лет будет стагнировать, а цены на нефть, находящиеся сейчас на циклическом пике, начнут снижаться уже в этом году (см. врез). С сокращением нефтедоходов внешнеторговое сальдо может стать отрицательным уже в 2014 году, поэтому нужно приложить максимум усилий, чтобы нарастить несырьевой экспорт и повысить привлекательность экономики для инвестиций. Если удастся модернизировать экономику и перейти от сырьевой структуры к инновационной, то темпы роста возможно поддерживать на уровне 4,4%, рассчитывает министр. Набиуллина предложила подумать о снижении налоговой нагрузки на труд. Государству стоит поддержать структурную перестройку, в том числе вложением части средств фонда нацблагосостояния в стратегические проекты внутри страны и за рубежом.

Каменная вата

ROCKWOOL открыл самую мощную в мире линию

Елена Стольникова,
Елабуга — Москва

На прошлой неделе безусловно крупнейшим событием в жизни российской промышленности стало торжественное открытие компанией ROCKWOOL своего нового завода в ОЭЗ «Алабуга» (Республика Татарстан). При этом факт открытия стал вдвойне историческим уже в глобальном промышленном контексте, поскольку в Елабуге создана самая мощная в мире линия по производству каменной ваты — безусловного технологического лидера среди изоляционных строительных материалов. Уровень события подчеркивал и высокий уровень почетных гостей, среди которых солировали министр экономического развития РФ Эльвира Набиуллина, министр торговли и инвестиций и и.о. министра здравоохранения Дании Пиа Ольсен Дюр, президент Республики Татарстан Рустам Минниханов, президент Группы компаний ROCKWOOL Элко ван Хил и другие.

Объем общих инвестиций в проект составил около $150 млн. Завод обладает самой мощной линией по производству каменной ваты в мире: годовой объем выпуска составит 110 тыс. т. Проект завода предполагает возможность установки второй производственной линии, которая удвоит текущие мощности до 1/4 миллиона тонн. Завод оснащен самым передовым оборудованием для выпуска уникальных продуктов нового поколения для повышения энергоэффективности зданий и строительных сооружений, которым нет аналогов на российском рынке.

Как хорошо известно, компания Rockwool основана в 1909 году, ее центральный офис находится в Дании. ROCKWOOL принадлежит 27 заводов в Европе, Северной Америке и Азии. Штат насчитывает более 9000 специалистов. Продажи Группы за 2011 год составили около 1,8 млрд евро. Продукция компании применяется для утепления, звукоизоляции и огнезащиты и предназначена для всех видов зданий и сооружений, а также для судостроения и промышленного оборудования. Кроме того, ROCKWOOL оказывает консультационные услуги в области повышения энергоэффективности зданий, поставляет системные решения для утепления фасадов, кровель и огнезащиты, декоративные панели для фасадов, акустические подвесные потолки, звукоизолирующие барьеры для защиты от дорожного шума и антивибрационные панели для железных дорог, искусственную почву для выращивания овощей и цветов.

В нашей стане эта всемирно известная компания представлена собственным подразделением ROCKWOOL Russia Group. Российские производственные предприятия ROCKWOOL находятся в городе Железнодорожном (Московская область), в Выборге (Ленинградская область), в городе Троицке (Челябинская область) и вот теперь — в городе Елабуге (Республика Татарстан), о торжественном открытии завода в котором мы и ведем речь. Вернемся на презентацию.

С действительно лучшей в мире продукцией приятно знакомиться

«У нас есть большой потенциал и большие резервы для развития энергосбережения. Применяя современные технологии, мы сможем снизить как минимум до 30% затраты на отопление, а мы знаем, что это большая доля в коммунальных платежах наших граждан, наших предприятий. По нашим расчетам применение современных технологий, таких как минеральная вата, позволит экономить и гражданам, и компаниям до 300 млрд руб. в год», — отметила в своей речи министр экономического развития РФ Эльвира Набиуллина.

«Мы все должны внести свой вклад в решение нашей общей проблемы — глобальное изменение климата, поэтому ROCKWOOL с одной стороны вносит свой вклад в решение этой глобальной проблемы, а с другой — улучшает повседневную жизнь людей за счет экономии электроэнергии и улучшения отопления домов», — сказала министр торговли и инвестий и и.о. министра здравоохранения Дании Пиа Ольсен Дюр. «Это знаковое событие для нашей Республики и для нашей страны. Это предприятие крайне необходимо для нашей страны. Любой объект — промышленный, жилой — нуждается в этом материале. Конечно, мы имеем разные типы теплоизоляционных материалов, но такого качества, такого уровня такой экологической чистоты, конечно, это лучший материал», — подчеркнул в своей поздравительной речи президент Республики Татарстан Рустам Минниханов. Президент также отметил, что продукция ROCKWOOL использовалась в рамках подготовки к Универсиаде и в других государственных программах и показала себя самым лучшим образом.

Почетные гости в сопровождении президента Группы компаний ROCKWOOL Элко ван Хила и генерального директора компании ROCKWOOL Russia Ника Винса не только осмотрели современный завод, но и лично убедились в уникальных пожаробезопасных, акустических и экологических свойствах продуктов ROCKWOOL. Так, рука каждого из них находилась на расстоянии 6 см от открытого огня, и только плита из каменной ваты ROCKWOOL создавала надежную защиту. Кстати, стоит отметить, что новое производство будет опираться исключительно на российское сырье: камни для будущей уникальной ваты доставляются на предприятие из Карелии.

(Окончание на стр. 3)

ЦИФРА НЕДЕЛИ

По данным Минфина РФ, внешние долги России за I квартал 2012 года выросли почти на 4% — до $565,2 млрд. Самая большая задолженность приходится на банковский сектор, однако внешняя задолженность других секторов экономики растет быстрее: она увеличилась на 5% достигнув $354,5 млрд. По статистике Центрального Банка, за 2011 год внешний долг страны вырос на 11,5% и 1 января 2012 года составлял $545,1 млрд.

Противоаварийность

Координация работы энергосистем СНГ и Балтии

В Москве прошло 24 заседание Комиссии по оперативно-технологической координации совместной работы энергосистем стран СНГ и Балтии (КОТК), на котором был согласован новый регламентирующий документ — «Технические требования к автоматике ликвидации асинхронных режимов в энергообъединении ЕЭС/ОЭС». Документ определяет назначение, функции, условия применения автоматики ликвидации аварийных режимов, для которых характерно несинхронное вращение части генераторов энергосистемы. В нем также содержатся общие технические требования к устройствам автоматики ликвидации асинхронных режимов (АЛАР).

Согласно документу, ликвидация асинхронных режимов генератора относительно электростанции должна осуществляться путем его отключения, а ликвидация асинхронных режимов электростанций и частей энергосистем — делением энергосистемы (ДС), то есть путем отключения линий электропередачи (ЛЭП) и электросетевого оборудования. Сечения ДС должны выбираться с учетом минимизации числа отключаемых выключателей и небалансов мощности в разделяемых частях энергосистемы. При этом также необходимо обеспечить допустимые режимы работы ЛЭП и оборудования объектов электроэнергетики.

Техническими требованиями определено, что на всех межгосударственных ЛЭП класса напряжения 400 кВ и выше устройства АЛАР должны устанавливаться с каждой стороны ЛЭП, а на каждой связи 110 кВ и выше, входящей в сечение асинхронного режима — с каждой стороны этой связи. Кроме того устройства АЛАР должны устанавливаться на всех генераторах атомных электростанций и на всех генераторах ТЭС, ГЭС и ГАЭС мощностью 500 МВт и выше. Необходимость установки устройств АЛАР на генераторах меньшей мощности должна определяться проектными решениями.

В ходе 24 заседания члены КОТК также обсудили проект «Методики определения и утверждения согласованных отклонений фактического сальдо перетоков электроэнергии от плановых значений, относимых на параллельную работу энергосистем». По итогам обсуждения рабочей группе КОТК «Планирование и управление» поручено доработать представленный проект Методики с учетом высказанных предложений и замечаний и подготовить его для согласования на следующем заседании комиссии. Кроме того, члены КОТК рассмотрели вопросы регулирования частоты и мощности и утвердили значения некоторых технических параметров работы энергообъединения стран СНГ и Балтии.

Комиссия по оперативно-технологической координации совместной работы энергосистем стран СНГ и Балтии (КОТК) — рабочий орган, сформированный Электроэнергетическим Советом СНГ. В состав КОТК входят представители энергокомпаний стран СНГ и Балтии, осуществляющих эксплуатацию национальных электрических сетей и/или оперативно-диспетчерское управление энергосистемами, уполномоченные руководством указанных компаний. Членами КОТК являются полномочные представители Российской Федерации, Азербайджана, Армении, Беларуси, Грузии, Казахстана, Молдовы, Таджикистана, Туркменистана, Узбекистана, Кыргызской Республики, Украины. С 2004 года Председателем КОТК является председатель правления ОАО «СО ЕЭС» Борис Аюев.

Гаевщина

ВС

Следственные органы прекратили уголовное дело, возбужденное против экс-руководителя Московского метрополитена Дмитрия Гаева. Они, по официальному комментарию, не нашли в его действиях состава преступления. Зато тем самым они не только «нашли» для неограниченного числа действующих руководителей новый вид мошенничества, но и заранее провели бесплатную правовую экспертизу с резолюцией: тащите! можно!

Дело против Дмитрия Гаева было возбуждено 23 марта 2011 года по материалам Генеральной прокуратуры РФ; статья — «Злоупотребление должностными полномочиями». Главе московского метро поставили в вину, что он лично получал от руководимой им компании (по сути — из бюджета) миллионы рублей в качестве выплат за используемые метрополитеном патенты г-на Гаева. Так, например, за якобы изобретенную им (однако уже точно — запатентованную) автоматизированную систему оплаты проезда и проверки проездных документов Гаев, заключив с ГУП «Московский метрополитен» лицензионный договор, получил с 1999 по 2010 годы 112 млн руб. Причем, ежегодная сумма вознаграждения в 10 млн руб. выплачивалась ему и после 2004 года, когда срок действия патента закончился.

Однако следственный органы в действиях Гаева состава преступления не нашли. Объяснение выглядит достаточно безапеляционно: «В ходе следствия получены заключения специалистов в различных областях права, которые подтверждают, что Дмитрий Гаев имел право выступать патентообладателем и заключать лицензионный договор, в соответствии с которым выплачено 112 млн руб.». Имел право — это хорошо. Но насколько точно, что именно он являлся автором, насколько справедливо оценена сумма роялти, и как быть с выплаченным после окончания сроков договора?

По части авторства — вопрос не праздный. Ак следует из материалов проверки, за господином Гаевым числится немалый блок изобретений. Причем, он как Архимед или Леонардо да Винчи, был равногениален в самых разных областях, за его авторством — охладитель вентилируемого воздуха, рельсовое скрепление со шпалой, способ прокладки тоннеля глубокого заложения, рама двухосной тележки, упомянутая система оплаты и проверки... Как говорится, и жнец, и швец, и жрец, и повар. Органы столь широкую специализацию руководителя. При том, что удивительным образом его конструкторская мысль была связана исключительно с подведомственными областями человеческой деятельности.

Однако в данном случае не столько печален факт конкретного Гаева (ну, сумел уйти от ответственности, бывает), сколько страшен прецедент, открывающий широкую дорогу. Теперь любой руководитель может запатентовать любую, извините, хрень, лишь бы это касалось его предприятия (вплоть до именно такого поворота гайки), потом заключить договор по использованию патента, определив в нем любой размер отчислений (себя любимого как же обидеть?), а потом — спокойно качай на счет, заранее предвкушая безнадежность попыток схватить «за руку». Какое воровство? Это — использование моей интеллектуальной собственности! Какие просторы открываются! Ждем наплыва заявок на патенты! После этого решения органов гаевщина будет расцветать у нас пышно и разнообразно. Никаких сомнений.

СОВРЕМЕННЫЙ ПРОМЫШЛЕННЫЙ ДИЗАЙН
во всех его воплощениях

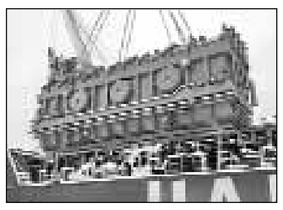
Подготовка и издание книг, буклетов, проспектов
Разработка и доработка корпоративного стиля
Дизайн тары и упаковок
Корпоративная и презентационная полиграфия
Выставочные стенды, корпоративная экспозиция
Организация, оформление и проведение выставок, форумов, презентаций
Оформление и защита промышленных образцов
Плакаты, транспаранты, наглядная агитация
Ребрендинг «под ключ»

Редакция «Промышленного еженедельника» совместно с Лабораторией промышленного дизайна «Промо-дизайн», опираясь на многолетний опыт работы в области промышленности и энергетики, предлагают широкий круг услуг по разработке и реализации заказов и проектов в области промышленного дизайна.

Разработка концепций и предложений — бесплатно!

+7-985-766-3923
doc@promweekly.ru

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



Уникальная глобальная транспортная операция для уникального объекта

«Газпромнефть-СМ» расширяет линейку выпускаемых смазочных материалов

«Промышленный еженедельник» на льготных условиях публикует:

- Годовые отчеты
- Материалы к собраниям акционеров
- Решения и постановления собраний акционеров, заседаний президиумов, конференций и т.д.
- Объявления о существенных фактах
- Объявления о конкурсах и тендерах
- Обращения к акционерам, инвесторам, партнерам
- Поздравления

+7(495)778-18-05, 778-14-47

«Навитех-2012»

VI Международный форум

17-18 апреля в Москве (ЦВК «Экспоцентр») в рамках «Навитех-2012» пройдет VI Международный форум по спутниковой навигации. Среди участников — производители навигационного оборудования, министерств и ведомств, главы крупных международных компаний. Свое участие подтвердили более тысячи делегатов из 13 стран мира, среди которых США, Индия, Китай, страны СНГ и др.

В официальной церемонии открытия форума планирует принять участие заместитель председателя правительства Российской Федерации Владислав Сурков. Нынешний форум пройдет в новом формате. Из форума, ориентированного на профессионалов, он превратился в мероприятие, направленное на массового потребителя. Акцент сделан на возможности практического применения решений на основе спутниковой навигации.

В программе форума пленарное заседание с участием институтов развития и бизнеса, 7 секций для профессионалов, одна из которых будет полностью посвящена участникам и грантополучателям в области спутниковой навигации инновационного центра Сколково, 5 круглых столов по темам: «Картографическое обеспечение навигационно-информационных систем», «Навигационно-информационные системы на транспорте: глобальный примитив или сложные технологические системы?», «Навигационно-информационные услуги в автомобиле: определяя будущее», «Государственное регулирование в навигационной сфере: за или против?», «Страховая телематика. Перспективы развития на российском рынке». Стратегическим партером форума является федеральный сетевой оператор в сфере навигационной деятельности ОАО «НИС».

www.glonass-forum.ru, (495) 66-324-66

Всероссийский экологический проект

ЧИСТЫЙ ГОРОД

ЧИСТЫЙ ГОРОД

власть, бизнес, наука, общество

7-9 ноября 2012
г.Новосибирск

Экология страны - конкурс "Самый чистый город России"

Экология предприятий - конкурс "Символ Чистого города"

Экология поселения - конкурс проектов "ЭкоДом"

Экология человека - продукты и товары для здоровья

ГОСУДАРСТВЕННАЯ ПОДДЕРЖКА

Аппараты полномочных представителей Президента РФ в Сибирском, Дальневосточном, Северо-Западном, Уральском, Приволжском, Южном ФО

Российский национальный комитет содействия Программе ООН по окружающей среде (ЮНЕПКОМ)

UNEP

Министерство природных ресурсов и экологии РФ

Федеральное агентство водных ресурсов

Федеральная служба по гидрометеорологии и мониторингу окружающей среды

Правительство Новосибирской области

Совет депутатов г.Новосибирска

Мэрия г.Новосибирска

проект-чистый-город.рф

(383) 217-41-03
217-45-47, 359-12-13

Через три континента

Логистическое плечо STS Logistics

Марина Карасова

Более 2000 т груза доставила компания STS Logistics через пол земного шара на строительство Нововоронежской АЭС-2 (Воронежская область). Десять силовых трансформаторов, каждый весом от 64 до 215 т, были произведены для АЭС в Южной Корее на заводах компании Hyundai.

В декабре 2011 года после оптимизации маршрута доставки и проработки технических характеристик проекта логистический оператор предложил вариант морской перевозки дорогостоящего и негабаритного груза. Сроки, ставки и условия полностью удовлетворили заказчика. В соответствии с условиями транспортировки точкой отправления груза стал Пусан — крупнейший порт и второй после Сеула город в Южной Корее. Точкой разгрузки — площадка Нововоронежской АЭС-2, а между ними несколько десятков тысяч км через Тихий и Индийский океаны, Атлантику, моря и проливы.

Максимальный эффект в оптимизации процесса транспортировки STS Logistics обеспечила за счет применения специализированного морского судна, оборудованного собственными кранами грузоподъемностью 450 т каждый. Конструктивные особенности корабля позволили выгрузить груз непосредственно с борта судна сразу на шестнадцати и восьмиосные железнодорожные транспортеры. Из порта Санкт-Петербурга трансформаторы с комплектующими прибывали по железной дороге в Нововоронеж прямо на подъездной путь предприятия, где выгружались специальной портальной гидравлической системой и выставлялись непосредственно на площадке хранения Нововоронежской АЭС.

Данный проект — не первый пример работы STS Logistics для предприятий энергетического сектора, в том числе и по доставке трансформаторов Hyundai из Южной Кореи в Россию.

«Экспресс-МД2»

Испытания в акустической камере ЦАГИ

В акустической камере РК-1500 комплекса прочности ЦАГИ (ФГУП «Центральный аэрогидродинамический институт имени профессора Н.Е. Жуковского») завершены испытания космического аппарата «Экспресс-МД2», созданного ГКНПЦ имени М.В. Хруничева. Аппарат проверили на воздействие высокочастотных пульсаций давления, возникающих во время старта и трансзвукового полета при максимальном скоростном напоре.

Цель наземных испытаний спутника «Экспресс-МД2» — проконтролировать качество изготовления летного экземпляра, проверив его сохранность и работоспособность после высокочастотного внешнего воздействия в диапазоне 25-10000 Гц. Во время нагружения образца были измерены действующие на объект под обтекателем акустические нагрузки, сопоставленные в дальнейшем с нормированными квалификационными уровнями. Также были проведены работы по выявлению неисправностей элементов объекта. Осмотры, проведенные до и после испытаний, показали отсутствие повреждений в зачетных элементах объекта испытаний.

Спутник «Экспресс-МД2» создается в рамках Программы обновления российской государственной спутниковой орбитальной группировки гражданского назначения и Федеральной космической программы России на период 2006-2015 годы. Аппарат предназначен для осуществления непрерывной круглосуточной ретрансляции потоков информации различного направления в системе спутниковой связи и вещания РФ.

«МАТФ-2012»

Второй Международный авиатранспортный форум

Татьяна Макитрина

23-25 августа 2012 года в Ульяновске состоится Международный авиатранспортный форум «МАТФ», посвященный гражданской авиации и ее дальнейшему развитию. В течение трех дней на территории аэропорта «Восточный» проидут официальные, деловые, спортивные и развлекательные мероприятия. Организаторами авиафорума являются Минпромторг России и Правительство Ульяновской области. Поддержку оказывают Совет Федерации РФ, Минтранс России, Объединенная авиастроительная корпорация (ОАК).

На Форуме в Ульяновске ожидается более 1 000 делегатов, 100 000 зрителей?, руководители федеральных министерств и ведомств, ведущие СМИ России. На общей площади в 20000 кв. м пройдут Международные конгресс и выставка, Молодежный авиатранспортный форум, авиашоу с участием пилотажных групп, соревнования по авиационным видам спорта, презентации туристических авиамаршрутов для любителей малой авиации и многое другое. Наравне с авиасалоном МАКС, ульяновский авиафорум является крупнейшим авиационным событием России. В соответствии с соглашением между организаторами, подписанным в 2011 году на первом МАТФ, мероприятия чередуются по годам.

В связи с вступлением России во Всемирную торговую организацию (ВТО) особое значение имеет участие в Форуме зарубежных гостей и делегатов. Правильно выстроенные международные официальные и деловые отношения позволят минимизировать эффект «встряски» авиаотрасли в связи с изменением экономических условий ее развития.

О своем визите официально заявили представители государственных органов Германии и Чехии, в качестве участников выставки планируют прибыть представители Франции, Италии, Венгрии, США и стран СНГ. Ожидается делегация из Китая во главе с руководством г. Пекина, в состав которой также войдут партнеры Ульяновской области из Торговой особой экономической зоны китайской столицы.

Форум является эффективной площадкой для общения власти, общества и бизнеса. Федеральные министерства получают экспертные заключения российских и зарубежных отраслевых специалистов в виде проектов поручениий. Региональные правительства делятся своим опытом ведения авиационной деятельности. Крупнейшие российские и зарубежные компании презентуют бизнес-кейсы и инвест-проекты, ведут переговоры, заключают соглашения, совершают экскурсии на авиапредприятия области.

Одной из задач мероприятия является повышение популярности и престижа авиационных профессий в современном обществе России. В Форуме примут участие молодежные и ветеранские организации, будут награждены лучшие специалисты отрасли, пройдет специальная праздничная программа для горожан.

Подробнее о форуме
и учатии в нем
смотрите на www.ul-avia.com

Соглашение с Chevron

Производство высококачественных судовых масел

Ольга Турук

«Газпромнефть-смазочные материалы» («Газпромнефть-СМ») и компания Chevron подписали лицензионное соглашение о производстве судовых моторных масел, которое позволит дочернему предприятию «Газпром нефти» стать поставщиком широкой линейки смазочных материалов — гидравлических, компрессорных, турбинных, охлаждающих жидкостей, а также специализированных смазок — для морского и речного транспорта.

На сегодняшний день Chevron является одним из мировых лидеров по разработке смазочных материалов для всех систем морских и речных судов. С подписанием лицензионного соглашения «Газпромнефть-смазочные материалы» стала первой российской компанией, вошедшей в глобальную сеть Chevron по поставке масел. Лицензионное соглашение предполагает начало производства судовых моторных масел под брендом Texaco с использованием базовых масел «Газпром нефть» на мощностях Омского и Московского заводов смазочных материалов (г. Фрязино), входящих в структуру «Газпромнефть-СМ». В настоящее время производственные объекты предприятия уже прошли сертификацию и получили разрешение на производство смазочных материалов по лицензии Chevron. Рецептуры судовых масел, которые будет производить «Газпромнефть-смазочные материалы», имеют одобрения ведущих мировых производителей судовых двигателей и систем — MAN-B&W, Sulzer, Wartsila, Caterpillar, Deutz, ABB, Rolls-Royce и т.д.

Планируется, что выпуск судовых масел компании начнется до конца марта этого года. В ближайшей перспективе масла Texaco производства «Газпромнефть-смазочные материалы» будут реализовываться во всех ключевых портах РФ и Украины. Для координации процесса производства и продаж судовых масел создается филиал предприятия «Газпромнефть-СМ», который будет расположен в Санкт-Петербурге, что позволит сформировать эффективную систему транспортной и складской логистики. Кроме того, «Газпромнефть-СМ» будет поставлять масла оператору бункеровочного бизнеса «Газпром нефти» — «Газпромнефть Марин Бункеру», занимающему прочные позиции во всех ключевых морских и речных портах России и имеющему широкую сеть клиентов-судоходных компаний.

«Начало производства судовых масел является важным шагом в развитии масляного бизнеса «Газпром нефти». Сотрудничество с одним из мировых лидеров по выпуску судовых смазочных материалов поможет компании получить новый опыт и современные технологии производства, а синергия с бункеровочным бизнесом «Газпром нефти» позволит сформировать гарантированный канал сбыта новой продукции», — отметил директор коммерческой дирекции «Газпром нефти» Леван Кадагидзе.

ЦИТАТА НЕДЕЛИ

Дмитрий Медведев,
Президент Российской Федерации

«Партийное строительство — это не самоцель, а инструмент, с помощью которого решаются самые разные задачи. Но самое главное, чтобы этот инструмент был использован во благо граждан России, а партии стали теми институтами, которые помогут гражданам участвовать в формировании власти, помогут гражданам контролировать саму власть, причём контролировать и с позиций её эффективности, и с позиций законности тех решений, которые принимает государственная власть».

«Пассажирский Форум 2012»

Стратегический партнер — ОАО «РЖД»

Специалисты в области пассажирского транспорта, руководители профильных министерств и ведомств, представители отраслевой науки и общественных организаций соберутся 11 апреля 2012 года в Москве в международном мультимедийном пресс-центре РИА Новости для участия в «Пассажирском форуме — 2012». Стратегический партнер мероприятия — ОАО «Российские железные дороги», генеральный партнер — ОАО «Федеральная пассажирская компания». Организатором выступает компания «Бизнес Диалог».

Для участия в пленарном заседании приглашены: министр транспорта РФ Левитин И.Е., мэр Москвы Собянин С.С., председатель комитета по транспорту ГД ФС РФ Евгений Москвичев. Тема пленарного заседания «Рынок пассажирских перевозок: прибыльность VS социальная значимость» является сегодня одной из наиболее обсуждаемых как в экспертных кругах, так и в гражданском обществе. В России, обладающей огромной территорией, для которой характерна неравномерность заселения, традиционно транспортная доступность является главным показателем уровня жизни граждан.

Ключевыми темами форума станут:

Российский мегаполис: 5 шагов к жизнеспособной системе общественного транспорта

Маршруты дальнего следования: путешествие в условиях повышенной комфортности

Пригородные перевозки: новая конфигурация и стандарт качества

Российский автовладелец: объективные обязательства и законные интересы

Форум пройдет в Международном мультимедийном пресс-центре РИА Новости, Москва, Зубовский бульвар д. 4.

Программа конференции на сайте www.passenger-forum.ru

Начало форума 11 апреля в 10-00.

media@businessdialog.ru

Менеджмент

ТВЗ прошел сертификацию

В рамках проекта разработки и внедрения системы менеджмента бизнеса на основе международного стандарта железнодорожной промышленности IRIS на Тихвинском ВСЗ прошел сертификационный аудит на соответствие требованиям стандарта по управлению качеством ISO 9001:2008.

По итогам проведенной международным сертификационным органом DQS GmbH проверки, Тихвинский вагоностроительный завод получил сертификат соответствия действующей на предприятии системы менеджмента качества требованиям стандарта ISO 9001:2008 в области производства, продажи, поставки и технического обслуживания современного подвижного состава для железных дорог. Вместе с сертификатом DQS Тихвинский ВСЗ получил сертификат единого образца крупнейшей международной сети сертификации IQNet, объединяющей более 30 ведущих органов по сертификации в мире.

Аудиторы отметили высокий уровень автоматизации предприятия, применение передовых информационных систем и высокопрофессиональный персонал, совместно позволяющие гарантировать стабильно высокое качество изготавливаемой продукции.

Получение сертификата стало очередным этапом в построении интегрированной системы управления предприятием и подготовке к намеченному в 2013 году аудиту на соответствие требованиям отраслевого стандарта IRIS.

«Оценка экспертов DQS по итогам проведенного аудита показала эффективность создаваемой архитектуры управления бизнесом на предприятии. И первым шагом стало полноценное внедрение ERP-системы, благодаря которой, мы выстроили современный, информационный и операционный комплекс управления, соответствующий ведущим мировым практикам», — отметил исполнительный директор ЗАО «ТВСЗ» Олег Меньшиков.

Генеральный директор DQS-UL Russia Михаил Залунаев, в свою очередь, высоко оценил уровень внедрения систем менеджмента на ТВСЗ. «Это уникальный проект для сегодняшней России, созданный с нуля. Большая редкость, особенно в сфере машиностроения, увидеть предприятие, использующее такие современные технологии, оборудование и опыт управления. А самое главное, это, конечно же, люди. На заводе собралась уникальная команда менеджмента, обладающая опытом как западных, так и российских предприятий. После проведения аудита, бесед со специалистами, мы уверены, что предприятие успешно преодолеет все трудности, связанные с запуском нового производства и оправдает ожидания своих потребителей по выпуску высококачественной, инновационной продукции».

Тихвинский вагоностроительный завод (ТВСЗ) расположен на промышленно-девелоперской площадке в г.Тихвине Ленинградской области. Продукция завода — 4 типа грузовых железнодорожных вагонов новой конструкции разработки компании Starfire Engineering& Technologies (США) на базе тележки типа Barber S-2-R и 25 т разработки компании Standard Car Truck (США) и типовой отечественной тележки. Производственная мощность ТВСЗ — 13000 вагонов, 65000 колесных пар и 90000 т стального литья в год.

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ

Состояние основных фондов железнодорожного транспорта не радует

Оборонщики обсудили крайне важный для жизни ОПК страны законопроект

Инвест рецепты

Требуется обновление локомотивного парка

Сергей Белов

В рамках II Международного форума «Транспортная наука: инновационные решения для бизнеса» руководитель Департамента исследований железнодорожного транспорта Института проблем естественных монополий (ИПЕМ) Владимир Савчук выступил с докладом «О новых подходах к формированию инвестиционной программы обновления парка локомотивов».

Владимир Савчук рассказал о текущем состоянии основных фондов железнодорожного транспорта. По его словам, в настоящее время в той или иной степени есть ясность по поводу решения проблемы износа по двум сегментам: инфраструктура и вагоны. Касательно инфраструктуры была разработана концепция регуляторного контракта и в 2012-2013 годах будут запущены пилотные проекты.

Относительно вагонов было принято решение достичь снижения степени износа путем привлечения частных инвестиций. Как отмечает Владимир Савчук, цель была достигнута и вагонный парк был обновлен, но появились побочные негативные эффекты: рост порожнего пробега, простоев и оборота вагонов, в результате — рост спроса на новые вагоны, вызванный не только ростом грузовой базы, но и снижением эффективности их использования, а также рост цен на новые вагоны, ставок операторов и стоимости перевозки для грузовладельцев.

В то же время, по словам докладчика, ясности по решению проблемы с износом и дефицитом локомотивов пока нет. Степень износа локомотивного парка остается высокой, а вследствие сдерживания роста тарифов объема инвестиционной программы ОАО «РЖД» не хватает на обновление парка необходимыми темпами. Согласно планам Стратегии развития железнодорожного транспорта до 2030 года необходимо обновить около 20000 локомотивов на сумму около 1 трлн руб. Но, как отметил докладчик, уже на начало 2012 года отставание от плановых показателей составляет 5300 локомотивов, и при сохранении сложившихся темпов закупок к 2015 году отставание может составить 7300 локомотивов. По расчетам докладчика, за период 2015-2030 отставание составит дополнительно 5250 локомотивов или 50% (12550 локомотивов) от показателей Стратегии 2030, что составляет более 600 млрд руб. В настоящее время дефицит закупок компенсируется программой модернизации локомотивов с «отодвиганием» закупок новых локомотивов на более позднее время. Таким образом, как отметил Владимир Савчук, размер инвестиционной программы на железнодорожном транспорте в части обновления локомотивов требует удвоения, то есть дополнительных 30-40 млрд руб.

Владимир Савчук сообщил о возможных механизмах финансирования инвестиционной программы в отрасли по обновлению локомотивного парка. Докладчик выделил три способа привлечения средств:

• Дополнительная индексация тарифа на услуги инфраструктуры и локомотивной тяги ОАО «РЖД».

• Привлечение частных инвестиций (по аналогии с вагонным парком).

• Государственные целевые субсидии (по аналогии с инфраструктурой).

По мнению автора, в среднесрочной перспективе будет невозможно поднять регулируемый тариф на уровень, требуемый для обновления локомотивного парка (около 3-4 п.п. дополнительной индексации), в связи с чем необходимо рассматривать два других варианта.

Как отметил докладчик, в случае применения варианта с привлечением частных инвестиций через создание института частных перевозчиков или владельцев/лизинговых компаний, учитывая имеющийся опыт работы частных компания в сфере грузовых вагонов, можно ожидать существенного роста транспортной нагрузки на грузовладельцев. При этом, в случае с частными перевозчиками будет обновлено не более 2-3% от потребного объёма новых локомотивов.

Если решать вопрос финансирования только за счёт государственных субсидий, то их размер ежегодно должен составлять порядка 30-40 млрд руб. в ценах 2012 года.

Владимир Савчук резюмировал, что необходимо создание инструмента, который мог бы показать государству положительные и отрицательные эффекты от каждого возможного варианта финансирования обновления парка локомотивов и последствия для экономики сохранения дефицита инвестиций в локомотивном хозяйстве железнодорожного транспорта общего пользования.

Также Владимир Савчук представил предложения по изменению принципов формирования инвестиционной программы в части обновления парка локомотивов. По словам докладчика, необходимо: изменить принцип формирования инвестиционной программы в сторону ориентации на потребности, а не возможности; ввести проектный принцип формирования инвестиционной программы в части обновления парка локомотивов с привязкой к полигонам курсирования и расчётом совокупных эффектов по каждому проекту (полигону) (по аналогии с существующим принципом при формировании инвестиционной программы в части обновления инфраструктуры); скоординировать проекты обновления локомотивного парка с проектами обновления инфраструктуры и регуляторным (сетевым) контрактом; предоставить государству варианты «развилок» в части использования различных источников финансирования инвестиционной программы на основе оптимизации положительных и отрицательных эффектов для государства и экономики; сбалансировать объёмы закупок локомотивов и программ модернизации.

Владимир Савчук отметил, что реализация данных принципов позволит государству принимать решения в части обновления парка локомотивов опираясь на расчёты и оценки, учитывающие положительные и отрицательные последствия.

Государственный оборонный заказ

Обсуждение проекта федерального законопроекта

По инициативе первого вице-президента Союза машиностроителей России, первого заместителя председателя Комитета по промышленности Государственной Думы РФ Владимира Гутенева на базе НПО «Волна» (Концерн «Созвездие») состоялось совместное заседание Подкомитета по высокотехнологичным отраслям промышленности и оборонно-промышленному комплексу Комитета Государственной Думы РФ по промышленности и Комитета Союза машиностроителей России по оборонной промышленности, где обсуждался проект федерального Законопроекта «О государственном оборонном заказе».

Открывая заседание, первый вице-президент Союза машиностроителей России, Первый заместитель председателя Комитета по промышленности Государственной Думы РФ Владимир Гутенев акцентировал внимание собравшихся на том, что ОПК играет определяющую роль в модернизации российской экономики. Поэтому законопроект «О государственном оборонном заказе», который более двух лет «гулял» в недрах российского парламента, сегодня чрезвычайно важно наполнить правильным содержанием и выверенной идеологией в отношении промышленных предприятий. Главенствующий вопрос — ценообразование.

Заместитель Председателя Комитета по оборонной промышленности, член Бюро ЦС Союза машиностроителей России, член Военно-промышленной Комиссии при Правительстве РФ Олег Бочкарев, выступая с докладом «О новой редакции Федерального закона «О государственном оборонном заказе», подчеркнул, что в нынешнем документе появились статьи, отвечающие за государственное регулирование цен на продукцию предприятий ОПК. Принципы регулирования основаны на едином правовом обеспечении всех участников ГОЗ, экономическом стимулировании снижения затрат и соблюдении интересов заказчика и исполнителя. Олег Бочкарев специально заострил внимание участников заседания на одном из пунктов законопроекта, который вводит формулировку «Применение различных видов цен на продукцию ОПК». Эта норма, по мнению разработчиков, будет способствовать совершенствованию механизма регулирования цен на продукцию, поставляемую по оборонному заказу.

Председатель Комитета по оборонной промышленности, член Бюро Правления Союза машиностроителей России, генеральный директор ОАО «Концерн «Созвездие» Азрет Беккиев выразил общее мнение руководителей промышленных предприятий, которые считают, что в целом законопроект «О государственном оборонном заказе» будет способствовать решению проблем в области формирования, размещения и выполнения ГОЗа. Но некоторые положения документа, особенно в части определения рентабельности предприятий, авансирования и ценообразования, требуют серьезной доработки.

Каменная вата из Елабуги

(Окончание. Начало на стр. 1)

Комментируя создание нового производства, генеральный директор ОАО «Особые Экономические Зоны» Олег Костин отметил: «Показательно, что самый большой завод компании ROCKWOOL построен именно в особой экономической зоне. Комфортные условия организации современного производства и инфраструктурные преференции федеральных ОЭЗ создают оптимальные возможности для реализации подобных проектов. Мы довольны сотрудничеством с компанией ROCKWOOL, которой оказывали, и будем оказывать необходимую поддержку. Для нас ROCKWOOL — один из ключевых инвесторов. И мы надеемся, что высокотехнологическое предприятие датской компании, построенное в ОЭЗ «Алабуга», станет центром притяжения для деловых партнеров ROCKWOOL. В ОЭЗ «Алабуга» созданы для этого все условия».

Отметим, что федеральная особая экономическая зона «Алабуга» создана в 2006 году и предоставляет инвесторам полностью подготовленную промышленную, инженерную, транспортную и таможенную инфраструктуры, а также ряд налоговых и таможенных льгот.

За время существования ОЭЗ «Алабуга», удалось достичь внушительных результатов в развитии инфраструктуры и привлечь первых компаний-резидентов ОЭЗ, среди которых такие известные компании мирового бизнеса как Ford-Sollers, Saint-Gobain, Air Liquide, ROCKWOOL, Sisecam, Hayat Group и др. Согласно федеральному законодательству, инвестор имеет право беспошлинного ввоза сырья, оборудования и комплектующих на территорию ОЭЗ «Алабуга». Общий объем инвестиций в проекты на территории ОЭЗ «Алабуга» превышает $2,5 млрд. В развитие инфраструктуры Особой экономической зоны «Алабуга» федеральными и региональными властями вложено более 15,5 млрд руб. Всего же, по данным ОАО «Особые Экономические Зоны», с 2006 года по 2012 год в особые экономические зоны России пришло более 300 инвесторов из 20 стран. Объем заявленных резидентами инвестиций — более 360 млрд руб., или порядка $12 млрд.

С использованием материалов ROCKWOOL Russia Group

Экспертиза коррупции

Конференция по реализации законодательства

Елена Барашева,
пресс-служба МТПП

В Московской торгово-промышленной палате состоялась I Всероссийская конференция по вопросам реализации законодательства о независимой антикоррупционной экспертизе. Конференция была организована Московским антикоррупционным комитетом (МАКК) при Московской ТПП при поддержке Правительства Москвы и ТПП РФ.

На конференцию съехались независимые эксперты, аккредитованные Минюстом России, из многих российских регионов: Московской, Саратовской, Вологодской, Тверской, Ростовской Ульяновской, Псковской, Астраханской, Нижегородской и Волгоградской областей, Краснодарского края, города Великий Новгород. В работе конференции приняли участие представители Министерства юстиции РФ, Генеральной прокуратуры РФ, Минэкономразвития России, Совета Федерации ФС РФ, научные руководители вузов: МГУ им М.В. Ломоносова, Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ, Российского гуманитарного университета и других, представители Торгово-промышленной палаты России, руководители Московской ТПП, члены Московского антикоррупционного комитета при МТПП и СМИ. Руководил работой конференции председатель Московского антикоррупционного комитета при МТПП Мансур Юсупов.

От лица Московской торгово-промышленной палаты участников приветствовал председатель Правления МТПП, председатель Наблюдательного совета МАКК при МТПП Юрий Котов. Он подчеркнул, что противодействие коррупции является одним из важнейших направлений деятельности палаты, и Московский антикоррупционный комитет, созданный при палате, в настоящее время выступает в первых рядах антикоррупционной борьбы. Юрий Иванович отметил важность независимой антикоррупционной экспертизы для предпринимателей и всего гражданского общества как меры профилактики коррупции и усиления общественного контроля за органами власти. Московский антикоррупционный комитет ведет в этом направлении активную работу. Как сообщил председатель комитета Мансур Юсупов, из порядка тысячи экспертиз, проведенных в 2011 году аккредитованными региональными торгово-промышленными палатами, 45 экспертиз представил Московский антикоррупционный комитет при Московской ТПП.

Для справки. Основу данному виду деятельности положил Федеральный закон «Об Антикоррупционной экспертизе нормативных правовых актов и проектов нормативных правовых актов», подписанный Президентом РФ Д.А. Медведевым 17 июля 2009 года, в котором были определены принципы организации антикоррупционной экспертизы. Это — обязательность проведения антикоррупционной экспертизы проектов нормативных актов; компетентность лиц, проводящих антикоррупционную экспертизу; сотрудничество федеральных органов исполнительной власти с институтами гражданского общества при проведении антикоррупционной экспертизы нормативных правовых актов (АЭ НПА); независимость антикоррупционной экспертизы. Данным законом определен круг лиц и организаций, которые вправе проводить антикоррупционную экспертизу: прокуратура Российской Федерации; федеральные органы исполнительной власти в области юстиции; федеральные органы исполнительной власти при разработке или в порядке мониторинга правоприменения нормативных правовых актов; институты гражданского общества и граждане в порядке, предусмотренном нормативными правовыми актами РФ.

Антикоррупционная экспертиза проводится в целях выявления коррупциогенных факторов в принимаемых и действующих нормативных правовых актах и служит мерой предупреждения и борьбы с коррупцией на законодательном уровне.

В развитие данного закона и института независимой антикоррупционной экспертизы Правительством РФ было принято Постановления № 96 от 26 февраля 2010 г., которым была утверждены Правила и методика проведения АЭ НПА.

Во исполнение законодательства, а именно в целях повышения эффективности взаимодействия между государством и институтами гражданского общества, был создан институт независимых экспертов, уполномоченных к проведению антикоррупционной экспертизы. Аккредитацию экспертов, которыми могут стать как физические, так и юридические лица, проводит Министерство юстиции РФ.

На конференции шло обсуждение опыта работы института независимых экспертов за период 2009-2012 гг. В результате обмена мнениями был выявлен ряд проблем, главной из которых была названа низкая активность независимых экспертов в проведении антикоррупционных экспертиз.

Так, по информации, представленной начальником отдела антикоррупционной экспертизы и аккредитации независимых экспертов Департамента конституционного законодательства Министерства юстиции РФ Денисом Бадлаевым, по состоянию на 1 марта 2012 года Минюстом России аккредитованы 1322 независимых экспертов, из них 1103 эксперта являются физическими лицами, 219 — юридическими лицами, представленными в основном региональными отделениями Ассоциации юристов России и региональными торгово-промышленными палатами, в том числе МТПП.

В 2011 году в органы государственной власти было направлено 367 заключений по проведенным антикоррупционным экспертизам от 106 независимых экспертов из 1310 аккредитованных экспертов. Таким образом, в проведении антикоррупционных экспертиз участвовало в 2011 году 8% аккредитованных экспертов, в 2010 году — 6%, в 2009 году — 3%. По данным Минюста России в прошлом году в федеральные органы исполнительной власти поступило 95 заключений от независимых экспертов. Замечания, изложенные в 41 заключении, учтены (43% от общего количества поступивших заключений). В органы государственной власти субъектов РФ поступило 126 заключений, из которых учтены 57 заключений (45%). Указав на низкую активность участия независимых экспертов в проведении антикоррупционных экспертиз, Денис Бадлаев тем не менее отметил значительную результативность деятельности независимых экспертов, порядка 50% заключений которых учтены, и подтвердил, что институт независимых экспертов себя оправдывает.

Старший прокурор Управления по надзору за исполнением законодательства о противодействии коррупции Генеральной прокуратуры РФ Вероника Кропивенко сообщила, что за 2011 год в органы прокуратуры поступило всего 10 заключений от независимых экспертов, и только по одному из них были подтверждены коррупциогенные факторы. Результаты мониторинга, проведенного Генпрокуратурой РФ, показали, что в ряде субъектов РФ прокуратурами даже были заключены соглашения с независимыми экспертами в лице региональных отделений Ассоциации юристов России или с территориальными ТПП. Однако на практике соглашения не реализуются, поскольку эксперты недостаточно активны. Более того, по данным мониторинга, в ряде регионов эксперты, получившие аккредитацию Минюста, к работе так и не приступили. Вероника Кропивенко сообщила, что по поступившим в органы прокуратуры заключениям независимых экспертов меры прокурорского реагирования принимаются редко, поскольку наличие коррупциогенных факторов при проведении прокурорской проверки не подтверждается.

Сами независимые эксперты, выступившие на конференции, видят главной причиной создавшейся ситуации несовершенство законодательства. По мнению экспертов в законодательстве отсутствуют: реальные основания для независимых экспертов влиять на мнение разработчика или правоприменителя (в законе прописан рекомендательный характер заключений); четкие правила взаимодействия экспертов и разработчиков, правоприменителей (нет ответственности и четкой обязанности отвечать эксперту, отсутствует какая-либо ответственность разработчиков нормативных актов за игнорирование мнения эксперта) и др.

По мнению аккредитованного эксперта по г. Москве Максима Гребинюка, пассивность независимых экспертов напрямую связана с недостатками законодательного обеспечения и отсутствием материальных стимулов в работе экспертов. С этими выводами согласны и другие выступившие эксперты. Именно отсутствие должных стимулов для проведения антикоррупционной экспертизы, является, по мнению большинства экспертов, основной причиной бездействия большей части аккредитованных независимых экспертов, а также причиной использования данного статуса отдельными специалистами для получения различных материальных благ.

Чтобы исправить положение и реализовать потенциал, заложенный в понятии независимая антикоррупционная экспертиза, участники считают необходимым: создать систему профессиональной подготовки экспертов, разработать и внедрить стандарты и методики экспертной работы, обеспечить систему финансирования работы экспертов, внедрить понятие ответственности эксперта за качество экспертизы и за соблюдение этических и квалификационных норм. И только реализовав данные мероприятия, участники планируют выдвигать инициативу о включении в действующее законодательство норм об обязательном учете мнения независимых экспертов о коррупциогенности тех или иных нормативных актов со стороны их разработчика, как на стадии согласования проектов нормативных актов, так и на стадии мониторинга правоприменения. Для реализации этих масштабных задач требуется организационное единство независимых антикоррупционных экспертов. Участники конференции пришли к выводу о необходимости создания Объединения независимых антикоррупционных экспертов в форме некоммерческого партнерства.

Участники конференции отразили свои предложения в итоговой резолюции. В ней в частности говорится: участники признают приоритетными целями реализацию мер по повышению эффективности независимой антикоррупционной экспертизы и созданию условий для реального влияния института независимых экспертов на процесс устранения коррупциогенных факторов, для чего считают необходимым: создать основанное на началах членства «Объединение аккредитованных антикоррупционных экспертов» в виде Некоммерческого партнерства, объединяющее в своих рядах уполномоченных на проведение экспертизы на коррупциогенность экспертов — физических и юридических лиц; разработать программу развития Объединения, включающую образовательную, организационную и финансовую составляющие; создать условия для обеспечения высокого профессионального качества экспертиз, разработав и внедрив соответствующую систему подготовки независимых экспертов, утвердив образовательные программы в Министерстве юстиции РФ и Министерстве образования и науки РФ; внедрить этические нормы проведения независимой антикоррупционной экспертизы, гарантирующие отсутствие в экспертной работе субъективных факторов и целей, нарушающих законодательство о защите конкуренции, для чего на базе Объединения принять Кодекс этики независимого антикоррупционного эксперта, а также меры ответственности экспертов за нарушение профессиональной этики; внести законодательную инициативу о закреплении четкого алгоритма взаимодействия с разработчиками нормативных актов, гарантирующего обязанность государственных органов устранять обнаруженные коррупциогенные факторы на основании экспертных предложений; наладить работу с бизнесом по сбору информации о коррупциогенных факторах действующего законодательства, создающих излишние административные барьеры для бизнеса и провоцирующие регулирующие органы на коррупционные проявления; рассматривать ТПП субъектов РФ в качестве основной базы для образования территориальных отделений и филиалов Объединения, и другое.

Пополнение флота

«ЭйрБриджКарго» приобрела второй Boeing 747-8F

Российские авиакомпании продолжают пополнять свой флот новейшими и лучшими лайнерами мирового аиапрома. Так, «ЭйрБриджКарго» — крупнейший российский грузовой авиаперевозчик, входящий в Группу компаний «Волга-Днепр» — недавно получила второй самолёт Boeing 747-8F. Торжественная церемония передачи воздушного судна состоялась 30 марта на заводе корпорации «Боинг» в городе Эверетт (США).

Boeing 747-8 Freighter — новейший грузовой самолет семейства Boeing 747-8F. Его длина составляет 76,3 метра. Таким образом, новый самолет на 5,6 м длиннее, чем его предшественник Boeing 747-400 Freighter. Удлинение фюзеляжа обеспечивает увеличение грузовместимости на 16%, что на практике означает четыре дополнительных грузовых поддона на верхней палубе и три дополнительных поддона в нижнем грузовом отсеке. Самолеты Boeing 747-8 Freighters оснащены двигателями GEnx-2B производства компании GE.

«Включение в состав флота «ЭйрБриджКарго» новейших грузовых самолетов семейства Boeing 747 выгодно как для самой авиакомпании, так и для заказчиков. Первые три месяца успешной эксплуатации первого Boeing 747-8F показали, что клиенты авиакомпании высоко оценивают дополнительные возможности, предоставляемые новейшим типом воздушного суда. Получение второго аналогичного самолета является очередным шагом в осуществлении стратегии модернизации и оптимизации флота «ЭйрБриджКарго», — отметила Исполнительный президент авиакомпании Татьяна Арсланова. По ее словам, «оптимизация флота напрямую способствует повышению качества услуг, которые оказывает авиакомпания».

Кроме пяти заказанных Boeing 747-8F, «ЭйрБриджКарго» имеет ещё и опцион на дополнительные пять самолётов этой модификации.

Инспекция труда

НПО «Сатурн»: Сертификат доверия работодателю

В ОАО «НПО «Сатурн» состоялся визит руководителей Государственной инспекции труда в Ярославской области. Итогом посещения объектов производственной, испытательной, учебной базы НПО «Сатурн» и встречи с руководством предприятия и профсоюзной организации по вопросам соблюдения трудового законодательства стало подтверждение исполнения требований Сертификата доверия работодателю.

Сертификат доверия был вручен ОАО «НПО «Сатурн» в 2010 году как работодателю, добросовестно соблюдающему нормы трудового законодательства. Проверка государственной инспекции труда подтвердила правомерность выдачи Сертификата и показала, что предприятию экономически выгодно выполнять требования в области промышленной, пожарной, экологической безопасности, поддерживать высокий уровень охраны труда.

Только в 2011 году деятельность компании в данной области отмечена десятью наградами. В 2011 году НПО «Сатурн» вошло в число лучших компаний России и Казахстана по рейтингу эколого-энергетической безопасности, стало победителем областного конкурса и смотра Профавиа на звание «предприятие лучшей организации обеспечения работников спецодеждой, спецобувью и средствами индивидуальной защиты», признано «Лидером природоохранной деятельности в России — 2011».

За последние годы в НПО «Сатурн» проведен комплекс мероприятий по технологической модернизации и техническому перевооружению производства. Введены в эксплуатацию новые производственные подразделения, не прекращается внедрение металлорежущего инструмента нового поколения, объективно высоким и по многим позициям сопоставимым с мировым в рассматриваемой отрасли является уровень развития технологий. Современные производственные мощности позволяют не только повысить производительность труда, но и существенно снизить воздействие вредных факторов на обслуживающий персонал и окружающую среду.

«НПО «Сатурн» как работодатель гарантированно соблюдает права работников. Сертификат доверия подтвержден, — говорит руководитель Государственной инспекции труда в Ярославской области Евгений Масленников. — Новые производственные подразделения предприятия, высокотехнологичное оборудование, современные административно-бытовые помещения — оставляют, действительно, хорошее впечатление. Предприятие добилось значительных успехов в области охраны труда. Стоит отметить тот факт, что с 2010 года (со времени выдачи сертификата) в НПО «Сатурн» не было допущено аварий, тяжелых несчастных случаев, аварийных выбросов вредных веществ. Количество обращений в инспекцию труда работников предприятия из года в год неуклонно сокращается. Все это является итогом плодотворной работы — и работодателя в лице администрации предприятия, руководителей структурных подразделений, и самих работников, которые стали бережнее относится к своему здоровью, видя, что работодатель также проявляет заботу о человеке.

Одной из целей визита в НПО «Сатурн» стала и обратная связь госинспекции труда с работниками предприятия. «Очень важно, — говорит заместитель руководителя Государственной инспекции труда в Ярославской области Александр Лянд, — чтобы люди знали, куда можно обратиться со своими бедами и невзгодами, которые возникают в ходе трудовых отношений, с тем, чтобы мы могли оказать им посильную квалифицированную помощь — проконсультировать, рассказать о правах, в случае необходимости, выехать с проверкой. Мы посмотрели, как на «Сатурне» организована работа с заявлениями и обращениями к работодателю его работников. Эта работа нас удовлетворяет, и я думаю, мы должны распространять этот передовой опыт и на другие предприятия нашей области».

По словам главного инженера ОАО «НПО «Сатурн» Владимира Стогова, сегодня предприятие ставит перед собой в области охраны труда новые масштабные задачи. Это переход от компенсационной, затратной, модели управления охраной труда к современной системе управления профессиональными рисками.

Стратегическим направлением можно назвать деятельность по созданию интегрированной системы управления предприятием, включающей в себя экологический менеджмент (ISO 14001), менеджмент безопасности (OHSAS 18001), менеджмент качества (ISO 9001) и социальный стандарт (SA 8000), что является дополнительным аспектом, дающим конкурентные преимущества и обеспечивающие успех компании в будущем.

В настоящее время НПО «Сатурн» уже приступило к созданию работоспособной системы экологического менеджмента на соответствие требованиям ISO 14001, готовой к сертификации в 2012 году. Сертификация по стандартам BS OHSAS 18001 и SA 8000 запланирована на 2013-2015 гг.

ОАО «Научно-производственное объединение «Сатурн» — двигателестроительная компания, специализируется на разработке, производстве и послепродажном обслуживании газотурбинных двигателей для военной и гражданской авиации, кораблей Военно-морского флота, энергогенерирующих и газоперекачивающих установок. ОАО «НПО «Сатурн» входит в состав «Объединенной двигателестроительной корпорации» — стопроцентной специализированной дочерней компании ОАО «ОПК «ОБОРОНПРОМ» по управлению двигателестроительными активами.

ОАО «Объединенная промышленная корпорация «ОБОРОНПРОМ» — многопрофильная машиностроительная группа, создана в 2002 году. Входит в состав ГК «Российские технологии». Основные направления деятельности: вертолетостроение (ОАО «Вертолеты России»), двигателестроение (УК «ОДК»), другие активы.

Триумф российских студентов

Европейские инженерные соревнования

В МГТУ им. Баумана прошел второй этап второй этап Европейских Инженерных Соревнований. Главным партнером соревнований выступает компания Schneider Electric — мировой эксперт в области управления электроэнергией.

Балтийские Инженерные Соревнования прошли в рамках европейской студенческой организации BEST (Board of European Students of Technology), объединяющей более 90 локальных групп в 30 странах Европы и более 100 000 студентов технических ВУЗов во всех странах Европы. Балтийские Инженерные Соревнования являются вторым этапом общеевропейских соревнований. В Москве они проводились в первый раз. И впервые в этом году в финал вышли две команды из России. Студенты должны были проявить себя в «живом» конструировании и решении реальных технических задач. Конструирование (Team Design) включало в себя командное проектирование заданного объекта в установленное время и с использованием ограниченного количества ресурсов. Решение проблемы (Case Study) представляло собой работу над максимально приближенной к реальности бизнес-моделью. Задания предоставили компании-партнеры, заинтересованные в решении конкретных производственных задач.

В соревнованиях приняли участие победители внутренних этапов из Эстонии (Tallinn University of Technology), Латвии (Riga Technical University), Литвы (Kaunas University of Technology), Москвы (Московский государственный технический университет имени Н. Э. Баумана), Санкт-Петербурга (Санкт-Петербургский политехнический университет) и Екатеринбурга (Уральский государственный университет и Уральский государственный университет путей сообщения).

Задание Case Study было разработано специалистами Schneider Electric. Перед студентами была поставлена задача решить проблему завода, рассмотрев ее не только с технической, но и с экономической стороны, а также представить проект на английском языке. Командам, соревнующимся в Team Design, было необходимо сконструировать и собрать планер с системой запуска, который пролетая максимальное расстояние, оставался бы в воздухе как можно дольше. Это задание было предоставлено Air Liquide.

В номинации Case Study первое место заняла команда Bauman PHD из Москвы. В категории Team Design победила команда Escape из Санкт-Петербурга. Полет их глайдера вызвал шквал аплодисментов. Победителям вручили ценные призы. Этим летом в финальном этапе Инженерных Соревнований в Хорватии регион впервые будут представлять две команды из России.

Schneider Electric постоянно поддерживает и реализует образовательные проекты в России. Компания работает со многими ведущими техническими ВУЗами страны, уже в одиннадцати из которых функционируют лаборатории и совместные центры обучения. Также Schneider Electric проводит конкурсы среди студентов и учреждает именные стипендии для наиболее успешных из них. В 2011 году группа российских студентов приняла участие в международном конкурсе инновационных решений в области энергетики и экологии города Go Green in the City, организованном Schneider Electric. Российские студенты добрались до финала, который прошел в Париже. В этом году российские ВУЗы вновь представляют свои проекты в рамках Go Green in the City 2012.

Компания Schneider Electric является мировым экспертом в управлении электроэнергией. Подразделения компании успешно работают в более чем 100 странах. Schneider Electric предлагает интегрированные энергоэффективные решения для энергетики и инфраструктуры, промышленных предприятий, объектов гражданского и жилищного строительства, а также центров обработки данных. Более 130000 сотрудников. Оборот компании в 2011 году достиг 22,4 млрд евро. ЗАО «Шнейдер Электрик» имеет коммерческие представительства в 19 крупнейших городах России с головным офисом в Москве.

Фондовый рынок

совместно с Инвестиционной компанией «ФИНАМ»

НОВОСТИ

Модернизация «Московского НПЗ

ОАО «Газпром нефть» приняло среднесрочную инвестиционную программу «Московского НПЗ» на 2012 год в размере более 20 млрд руб. В 2012 году на МНПЗ будет завершено строительство механических очистных сооружений закрытого типа. Реализация проекта позволит существенно снизить выбросы загрязняющих веществ в атмосферу, а также улучшить качественную очистку промышленных стоков предприятия. МНПЗ также планирует завершить реконструкцию битумной установки и установки химводоочистки с блоком получения обессоленной серы. В рамках реализации среднесрочной инвестпрограммы в 2012 году на заводе продолжится строительство установки изомеризации легких бензиновых фракций и гидрооблагораживания бензинов каталитического крекинга — ввод этих объектов в эксплуатацию позволит предприятию перейти на выпуск топлив 5 экологического класса. Кроме того, «Московский НПЗ» продолжит вести реконструкцию установки гидроочистки дизельного топлива и установки стабилизации и вторичной перегонки бензина.

«КАМАЗ» увеличил отгрузку

Автомобильный завод ОАО «КАМАЗ», финишное предприятие основной продукции компании, сдал для отгрузки потребителям более 5 тыс. машкомплектов в марте и почти 13,5 тыс. — за три месяца года. Это, соответственно, на 26% и 37% больше, чем за те же периоды 2011 года. «КАМАЗ-Дизель» и СП «КАММИНЗ КАМА» в общей сложности выпустили и поставили своим потребителям около 5,3 тыс. двигателей и силовых агрегатов в марте и почти 14,5 тыс. за весь квартал — на 18% и 32% больше аналогичных показателей прошлого года. В марте дилерам, сервисным центрам и корпоративным клиентам компании отгружено запасных частей к автомобилям «КАМАЗ» на сумму около 1,2 млрд руб., с начала года — на 3 млрд руб. Для сторонних заказчиков заводами и подразделениями «КАМАЗа» поставлено продукции диверсификации на 1 млрд руб. в марте и более чем на 2,5 млрд руб. — за три месяца года. Эти показатели также превышают результаты соответствующего периода 2011 года.

Завод трансформаторов в Санкт-Петербурге

«Силовые машины» и корпорация Toshiba подписали документы о создании в Санкт-Петербурге совместного предприятия по производству и поставке силовых трансформаторов — ООО «Ижорские трансформаторы». Доля ОАО «Силовые машины» в СП составляет 50,01%, доля корпорации TOSHIBA — 49,99%. Общий объем инвестиций в строительство завода высоковольтного оборудования составит более 5 млрд руб. Соглашение о создании совместного предприятия и строительстве на территории России завода по производству и поставке силовых трансформаторов было подписано между ОАО «Силовые машины» и корпорацией Toshiba в сентябре 2011 года. Согласно достигнутым договоренностям российско-японское совместное предприятие позволит решать задачи комплексной модернизации магистрального электросетевого хозяйства на основе самых прогрессивных и инновационных технологий. Проект уже получил одобрение всех необходимых антимонопольных органов, в том числе Федеральной антимонопольной службы РФ и Европейской комиссии. Основным покупателем оборудования станет ОАО «Федеральная сетевая компания Единой энергетической системы». Потенциальными потребителями продукции предприятия также являются энергетические объекты ОАО «Холдинг МРСК», ОАО «РусГидро», ГК «Росатом», генерирующие компании, а также операторы энергохозяйства стран СНГ и Прибалтики.

«Северсталь» увеличит поставки автолиста

Компания «Северсталь» увеличит поставки металлопроката для иностранных автопроизводителей, собирающих автомобили в России. С 2012 года Череповецкий металлургический комбинат «Северстили» начинает серийные поставки металлопроката на автомобили марки Volkswagen. ЧерМК уже получил одобрение на поставки металлопроката для изготовления деталей шасси, бампера и подвески марки VW Polo Sedan. Кроме того, металлопрокат комбината будет использоваться для производства автомобилей VW Tiguan, Skoda Octavia и Skoda Fabia (входит в Volkswagen Group). «Северсталь» также подписала долгосрочное соглашение на поставки металлопроката с компанией Hyundai, собирающей автомобили марок Hyundai Solaris, Hyundai Solaris HB и Kia Rio на заводе компании ООО «Хендэ мотор мануфактуринг рус» в Санкт-Петербурге. В 2012 году ЧерМК планирует более чем в 2 раза увеличить поставки автолиста для компании HYUNDAI-KIA по сравнению с 2011 годом. Также заключено соглашение с компанией Renault, сборка автомобилей которой проходит на московском заводе ОАО «Автофрамос». Автолист ЧерМК используется для производства лицевых и нелицевых деталей кузовов автомобилей моделей Renault Logan и Renault Sandero. С середины 2011 года начались также поставки металлопроката для производства деталей автомобиля Renault Duster. Были поставлены пробные партии для производства деталей кузова модели Renault Fluence.

«Роснефть» в Алжире

Компания «Роснефть-Стройтрансгаз Лимитед», управляемая ОАО «НК «Роснефть» и ОАО «Стройтрансгаз», завершит программу по разработке месторождений в Алжире в сентябре 2012 года. «Роснефть-Стройтрансгаз Лимитед» совместно с алжирской государственной нефтегазовой компанией Sonatrach приступили к реализации программы оконтуривания трех ранее открытых месторождений в пределах блока «245-юг» в Алжире. Эта программа направлена на уточнение плана разработки данных месторождений и состоит из сейсмической съемки 3Д, бурения трех новых скважин, двух боковых стволов и одного горизонтального ствола.

Безработица чуть ниже

На рынке труда — весенняя оттепель

Ольга Костенкова,
обозреватель Finam.ru

После продолжительной стагнации российский рынок труда в марте зафиксировал снижение безработицы на 1,5% и пусть незначительный, но все же рост заработных плат. Тем не менее, представленные результаты вовсе не говорят, что рынок труда начал восстанавливаться, поскольку затянувшийся мировой кризис по-прежнему выступает основным сдерживающим фактором его роста.

Уровень безработицы в России за март сократился на 1,5% или 20 тыс. человек, сообщает Минздравсоцразвития. В прошлом месяце численность безработных граждан снизилась в 69 регионах. Всего в стране, по официальным данным, по-прежнему не имеют работы более 1,3 млн человек. Однако положительная тенденция на отечественном рынке труда не дает надежд на дальнейшее восстановление. Всему виной затянувшийся мировой кризис, который заставляет работодателей продолжать экономить.

В России порядка 73% владельцев бизнеса экономят на затратах, стараются оптимизировать кадровый состав за счет найма квалифицированных сотрудников. Вот только найти, а также удержать ценные кадры сегодня не так просто. Это одна из главных проблем для работодателей, и конкуренция за профессиональных работников только растет. Такая ситуация диктует смену стратегии по управлению персоналом. В ближайший год этим собираются заняться три четверти (78%) руководителей в мире и более двух третей (69%) в России. При этом сами компании не торопятся раскошеливаться, речь скорее идет о прибавках на уровне инфляции. Повысить жалование своим работникам в этом году намереваются 80% организаций, что на 11% меньше по сравнению с 2011 годом.

Значительно медленнее стали расти и зарплаты федеральных чиновников (по итогам 2011 года — на 3,1% против 13% в 2010 году), а региональные служащие и вовсе становятся ближе к народу. Несмотря на то, что в подавляющем большинстве регионов России оплата их труда по-прежнему существенно (в полтора раза и более) превышает размер средней зарплаты по территории, тем не менее, некоторые подвижки уже есть.

Занявшая в прошлом году первое место Архангельская область на сей раз уступила пальму первенства Хабаровскому краю, где зарплаты чиновников почти в 2,5 раза превзошли среднюю зарплату по региону. За ним следуют Волгоградская (разрыв 2,4 раза) и Оренбургская (разрыв 2,3 раза) области. Больше всего за год от народа «оторвались» чиновники Кабардино-Балкарской Республики — регион поднялся с 70-го на 17-е место (отношение зарплат чиновников и народа выросло с почти полутора раз до более чем двух раз). На почётном последнем месте в рейтинге, как и по итогам 2010 года, оказалась Москва, где зарплаты чиновников лишь на 8% превосходят размер средней московской зарплаты. Однако, скорее всего, данные результаты можно объяснить не «скромностью» столичных чиновников, а более высоким уровнем среднемесячной заработной платы в Москве. По данным Росстата, самые высокие зарплаты сегодня не в Москве, а в Ямало-Ненецком автономном округе. Согласно представленным данным, в ЯНАО в 2011-м размер среднегодовой ежемесячной номинальной заработной платы составил больше 59 тыс. руб. Почетное второе место заняла Чукотка — 54 тыс. руб. На третьем месте — Ненецкий автономный округ с 50,5 тыс. руб. Столица же оказалась в этом рейтинге только на шестой позиции — с 43,5 тыс. руб., а Санкт-Петербург на 12-й позиции. Самые низкие зарплаты были отмечены в Дагестане — 11,5 тыс. руб.

В России немало людей вынуждены предпочитать кадровые ярмарки

Бесперспективные перспективы

БРИКС не станет альтернативой западным центрам

Владислав Исаев

Информационная группа Finam.ru (входит в состав инвестиционного холдинга «ФИНАМ») провела онлайн-конференцию «Развивающиеся страны: политические и экономические перспективы БРИКС». Ее участники сомневаются, что странам БРИКС удастся стать достойной альтернативой западным финансовым центрам в обозримой перспективе.

Создание межгосударственного объединения БРИКС позволило ведущим развивающимся странам привлечь капитал в свои экономики, считают участники организованной «ФИНАМом» конференции. «БРИКС — это маркетинговая уловка, ярлык, этикетка. Эта уловка оказалась удачной, она позволила привлечь на финансовые рынки этих стран дополнительные капиталы», — говорит начальник отдела управления инвестициями и аналитической поддержки ИФК «Солид» Михаил Королюк. Впрочем, эксперты сомневаются, что страны БРИКС смогут существенно увеличить свою роль в качестве мировых финансовых центров — из всех членов блока шансы на это имеет только Китай. «Мы считаем, что к середине века крупнейшей фондовой биржей в мире станет Шанхайская», — прогнозирует руководитель отдела информации и анализа мировых рынков ИК «ФИНАМ» Михаил Аристакесян. Пока что у бирж Китая есть шанс на увеличение своей роли в мире, но нет никакой гарантии, что этот шанс будет быстро реализован, добавляет главный экономист УК «Русь-Капитал» Алексей Логвин: «Есть риски, в том числе риск «жесткой посадки» экономики, последствия которой едва ли можно спрогнозировать, или риск потери политической стабильности в Китае».

По мере интернационализации юаня и с переходом на международный стандарт отчетности Шанхая и Шеньчженя можно будет увидеть их подъем, утверждает управляющий активами на рынке Китая ФК «Открытие» Александр Душкин: «Про Москву можно сказать только одно. Цены на недвижимость здесь почти как в действительном международном финансовом центре — Гонконге. Остальных признаков нет. Не забывайте, что МФЦ в нашем случае — это всего лишь офисный комплекс, а не соответствие международным правилам, законам и десятилетия работы».

Фондовый рынок РФ выглядит сегодня существенно слабее не только партнеров по БРИКС, но и многих других развивающихся стран, и причины дисконта во многом носят политический характер, полагают участники конференции. «Проблема дисконта нашего рынка к рынкам-аналогам существует и в обозримой перспективе едва ли этот дисконт сильно сократится, — считает г-н Логвин. — Слишком велика зависимость происходящего в экономике от цен на сырье и слишком большой вклад вносят разные политические поправки к справедливым ценам. Примеры таких поправок встречаются в изобилии в таких секторах, как электроэнергетика, металлургия. У главного же сектора, нефтегазового, при существующем уровне налогообложения нет явных поводов для роста. Дисконт к другим рынкам вполне оправдан, и едва ли можно говорить о том, что он несправедлив и завышен».

Инвестирование

Пассивный путь

Ярослав Кабаков,
ректор УЦ «ФИНАМ»

«Инвестирование — это психология» — говорят инвесторы. Может быть, именно потому большинство инвесторов предпочитает пассивное инвестирование, что оно гораздо комфортнее психологически, чем инвестирование активное?

Кто же такой пассивный инвестор, и почему он так действует? Самый известный пример пассивного инвестора — вкладчик банка. Пассивный инвестор устраняется от активного управления своими средствами — по причине, например, нехватки времени, невысокого уровня финансовой грамотности такому инвестору проще отдать деньги в управление банку, чем самостоятельно искать наиболее выгодные активы, или ежедневно торговать ценными бумагами. Это вполне разумный подход — ведь тот же банковский депозит, как форма пассивного управления обладает рядом несомненных преимуществ. Надежность и заранее известный доход — эти качества делают депозиты незаменимым инструментом. С помощью депозита инвестор может страховать риски вложений в другие активы — например, вложив часть средств в акции, другую часть можно вложить в депозиты. Доход, полученный от депозитов, может компенсировать, хотя бы и частично, потери, понесенные в случае падения стоимости ценных бумаг.

Положительной стороной депозита можно считать ликвидность — то есть, возможность в любой момент обратить свой вклад в наличные. Депозит удобен — вам не придется опасаться квартирных воров, поможет накопить нужную сумму. Но депозит четко иллюстрирует правило — «чем выше надежность, тем ниже доходность». Это инструмент сбережения, накопления, но ни в коем случае не приумножения.

Но есть и другие формы пассивного инвестирования, когда инвестор может рассчитывать на доход выше банковского депозита — например, инвестирование в паевые инвестиционные фонды (ПИФы). В этом случае инвестор также передает деньги в управление профессиональному управляющему. Он управляет средствами пайщиков фонда, вкладывая их в различные активы, в зависимости от направленности фонда. Например, фонд акций основную часть средств инвестирует в акции, фонд облигаций — в облигации, а смешанный фонд — и в акции, и в облигации. Фонд располагает средствами значительно более существенными, чем отдельный частный инвестор, а значит и отдача от инвестирования может быть значительно выше, чем у отдельного пайщика. Если ПИФ — это управление коллективными инвестициями, то доверительное управление (ДУ) — индивидуальное дело. Средствами клиентов управляет персональный управляющий, который инвестирует средства согласно оговоренной с клиентом стратегией, правда и входной билет в ДУ недешевый, и может начинаться от нескольких миллионов рублей.

Однако ДУ и ПИФы не гарантируют доходность, в отличие от банков, а значит, и риски такого управления выше, что, впрочем, вполне компенсируется возможной высокой доходностью. Пассивным управлением можно назвать и долгосрочное инвестирование, когда инвестор покупает ценные бумаги в расчете на то, что они вырастут через несколько лет. Долгосрочный инвестор может не пересматривать свой портфель годами, его не волнуют кризисы и кратковременные падения котировок — ведь в перспективе рынок только растет, а значит и цены бумаг обязательно вырастут.

НОВОСТИ

Чистая прибыль «Аэрофлота» снизилась

Чистая прибыль «Аэрофлота» в 2011 году по РСБУ снизилась на 11% по сравнению с показателем прошлого года и составила 10,4 млрд руб. В 2010 году чистая прибыль составила 11,7 млрд руб. Выручка в 2011 году увеличилась на 21% по сравнению с аналогичным показателем прошлого года и составила 135,8 млрд руб. В 2010 году она составляла 112,6 млрд руб. Валовая прибыль увеличилась до 24,7 млрд руб., в то время как в 2010 году она составляла 24,4 млрд руб.

«ЕвроХим» закрыл сделку с BASF

Химический концерн BASF завершил продажу своих активов по производству минеральных удобрений ОАО «ЕвроХим» в Антверпене, Бельгия в соответствии с ранее объявленными планами. Сумма сделки составила 830 млн евро, включая отсроченный платеж в размере 130 млн евро, подлежащий выплате в период с 2013 до 2016 год. Сделка была одобрена соответствующими антимонопольными органами. Общая производственная мощность приобретённого актива включает в себя цеха по производству CAN/AN (кальциево-аммиачной селитры / аммиачной селитры), сложных NPK-удобрений и нитрофосфорной кислоты, а также три связанные с производством удобрений цеха по производству азотной кислоты. Активы выделены в отдельную компанию, которая получила название «ЕвроХим-Антверпен».

942,6 млн руб. на ремонт ленинградских сетей

ОАО «Ленэнерго» планирует направить 942,6 млн руб. на ремонтную программу в 2012 году. План 2011 года «Ленэнерго» перевыполнило на 13%. В 2012 ОАО «Ленэнерго» в 2012 году планирует отремонтировать 18 подстанций 35-110 кВ, 20 трансформаторов общей мощностью 517 МВА и более 130 выключателей 35-110 кВ году в Санкт-Петербурге и Ленинградской области. Компания обновит почти 1000 километров линий электропередачи 35-110 кВ, более 3000 километров линий 0,4-10 кВ, более 1500 трансформаторных подстанций и расчистит более 3700 гектаров просек линий электропередачи. Это на 300 гектаров больше, чем в 2011 году.

Масла «ЛУКОЙЛа» для General Motors

Моторные масла «ЛУКОЙЛа» будут использоваться в двигателях General Motors. «ЛЛК-Интернешнл», «дочка» ОАО «ЛУКОЙЛа» подписала соглашение с General Motors Powertrain Uzbekistan о первой заливке масел в автомобильные двигатели, которые производятся на предприятии General Motors в Ташкенте. Соглашение подписано сроком на 3 года. Моторное масло «ЛУКОЙЛ GENESIS FE 5W-20» будет заливаться в двигатели объемом 1,2 л и 1,5 л.

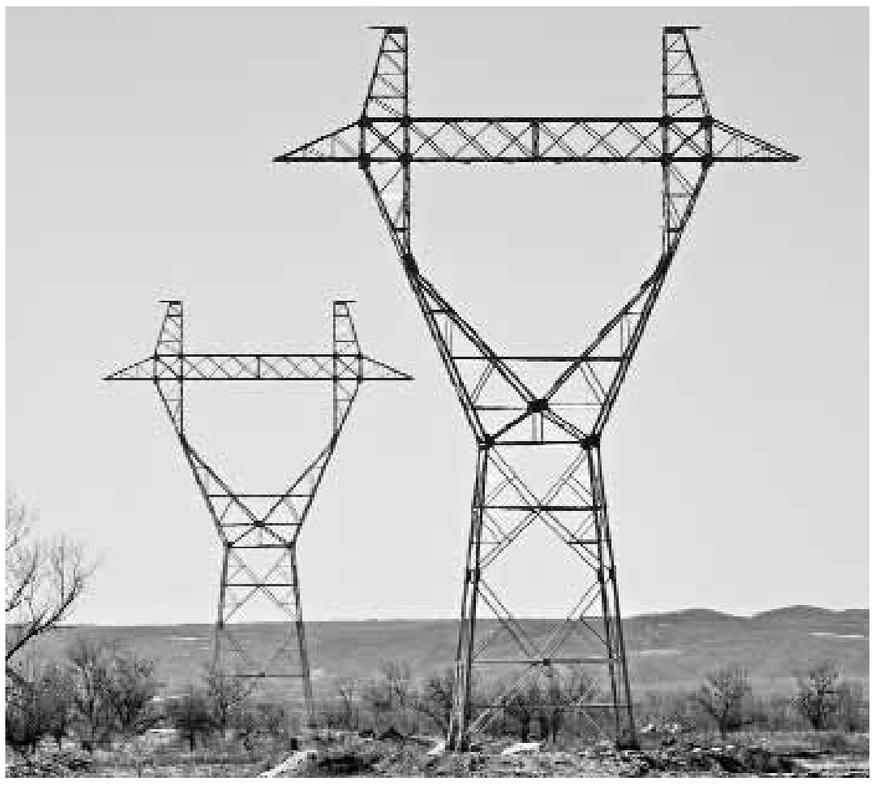
Новые электрозарядные станции в столичном регионе

Компания Revolta установила новые электрозарядные станции на объектах «МОЭСКа». В частности, филиале ОАО «МОЭСК» — Московские кабельные сети, установлена станция экспресс-зарядки испанской компании Circontrol. Она позволяет производить полную зарядку электромобиля за 20-30 мин. также на территории штаб-квартиры «МОЭСК» смонтирована зарядная станция в виде двух настенных модулей, производимых немецкой компанией Mennekes. Всего же в Московском регионе в рамках проекта «МОЭСК-EV» установлены 19 зарядных станций различных типов.

Первая тысяча опор

ВЛ 500 кВ «Зейская ГЭС — Амурская»

Невзирая на сложные условия, группа компаний «Индастек» в соответствии с графиком завершила монтаж первой тысячи опор ЛЭП линии 500 кВ «Зейская ГЭС — Амурская». Заказчик строительства — ОАО «ФСК ЕЭС».



Тяжелые погодные условия в марте установились по всему маршруту строительства. Мокрый снег сменяли сильные морозы, а перепады температур достигали 15 градусов (от+3 до –20). Осложнял проведение работ сильный порывистый ветер до 10-15 м в секунду.

По словам управляющего директора группы компаний «Индастек» Андрея Лукьянченко, «работа продвигается без перерывов. Строители делают все необходимое для своевременного выполнения всех взятых на себя обязательств. В соответствии с графиком пройдено 2/3 всего пути. В ходе строительства будет установлено 1347 опор ЛЭП».

В ходе строительства воздушной линии энергостроителями смонтировано 1041 опор ЛЭП, 1236 фундаментов опор, а также 158 км провода. В ходе работ на Зейской ГЭС будет реконструировано открытое распределительное устройство (ОРУ) 500 кВ. На пересечении ВЛ 500 кВ «Зейская ГЭС — Амурская» с судоходной рекой Зея «Индастек» выполнит строительство спецперехода, длина которого составит 2275 м, высота опор — 96 м. Поскольку температура воздуха в зимний период на этом участке может достигать 52 градусов мороза, провод, изоляция и арматура на переходе будут исполнены в усиленном варианте. Завершение всех строительно-монтажных работ планируется в четвертом квартале 2012 года. Общая протяженность линии ВЛ 500 кВ «Зейская ГЭС — Амурская» составит 365 км. В связи со сложным рельефом местности на трассе имеется 45 углов поворота. На своем пути ВЛ 500 пересекает федеральную трассу М-58 «Амур», железную дорогу Москва — Хабаровск, реки Уркан и Зея. Работы выполняются в рамках реализации проекта по строительству энергомоста 500 кВ «Зейская ГЭС — Амурская — государственная граница» общей протяженностью свыше 510 км. В результате будут обеспечены условия для выдачи избыточной мощности энергоисточников Амурской области в КНР.

СПРАВКА «ПЕ»: Группа компаний «ИНДАСТЕК» осуществляет весь спектр проектирования и строительства объектов электроэнергетики. Большой опыт возведения электроподстанций, воздушных и кабельных линий электропередачи различного класса напряжения позволяет обеспечить высококачественное проведение широкого спектра работ, от проектирования, поставки оборудования и материалов, до выполнения строительных, монтажных и пуско-наладочных работ.

Пожарная сигнализация

«Мечел-Энерго» ввело в эксплуатацию автоматическую установку

Максим Ланда

Специалисты Московского областного филиала ООО «Мечел-Энерго» испытали новую автоматическую установку пожарной сигнализации в ходе проведения совмещенной противоаварийной и противопожарной тренировки проведенной с участием персонала и противопожарной техники пожарной части Московского коксогазового завода, входящего в компанию «Мечел-Майнинг».

Монтаж и ввод в работу автоматической установки пожарной сигнализации (АУПС) произведен в первом квартале 2012 года для защиты помещений на следующих объектах ТЭЦ: главное распределительное устройство, главный корпус, здание химводоочистки, кабельный канал главного распределительного устройства, кабельный канал котлотурбинного цеха, щит управления, главная понизительная подстанция.

Внутриобъектовая радиосистема «Стрелец» предназначена для контроля работы извещателей пожарных как в автономном режиме с подачей звуковой и световой сигнализации, отображением информации, управлением внешними исполнительными устройствами, выводом информации на пульт управления, так и для обеспечения взаимодействия с заводской централизованной пожарной охраной с передачей извещений на пульт центрального наблюдения пожарной части ОАО «Москокс». В ходе тренировки отрабатывались совместные действия оперативного персонала ТЭЦ и ОАО «Москокс» по ликвидации возможной чрезвычайной ситуации, связанной с утечкой и возгоранием масла в районе маслобака турбогенератора № 6. Как отметил директор Московского областного филиала ООО «Мечел-Энерго» Владимир Алексеенко, персонал станции и коллеги с ОАО «Москокс» с поставленной задачей справились. Последствия условной внештатной ситуации успешно устранены.

СПРАВКА «ПЕ»: Обособленное подразделение ООО «Мечел-Энерго» в городе Видное существует с 2008 года. С января 2010 года преобразовано в Московский областной филиал. Основной вид деятельности — обеспечение горячей водой, тепловой и электрической энергии, продажа электроэнергии на розничном рынке.

Ново-Богословская ТЭЦ

«Силовые машины» изготовили новый генератор

ОАО «Силовые машины» изготовило и испытало турбогенератор с воздушным охлаждением типа ТЗФГ мощностью 180 МВт для энергоблока Ново-Богословской ТЭЦ. Новый турбогенератор предназначен для сопряжения с газовой турбиной. Он разработан и изготовлен в габаритах турбогенератора с воздушным охлаждением мощностью 160 МВт, который выпускается «Силовыми машинами» серийно. Подобные генераторы успешно эксплуатируются на электростанциях России и за рубежом.

«Силовые машины» поставляют комплекты оборудования для пяти новых энергоблоков, которые строятся в рамках инвестиционной программы «КЭС-Холдинга». Они станут основой парогазовых установок на Кировской ТЭЦ-3, Ижевской ТЭЦ-1, Владимирской ТЭЦ-2, Пермской ТЭЦ-9 и Ново-Богословской ТЭЦ.

В соответствии с условиями контрактов на каждую из этих станций «Силовые машины» поставят комплект оборудования, состоящий из газовой турбины ГТЭ-160, генератора мощностью 180 МВт, системы возбуждения и тиристорного пускового устройства к нему, системы автоматического управления газотурбинной установкой, комплексного воздухоочистительного устройства и вспомогательного оборудования газотурбинной установки. Завершение отгрузок оборудования намечено на третий квартал 2012 года.

Кроме того, в обязанности «Силовых машин» входят услуги шеф-надзора, обучение персонала заказчика на площадке строительства, участие в пуско-наладочных работах, а также комплексное опробование и гарантийные испытания.

Генератор для ПГУ Ново-Богословской ТЭЦ — пятый по счету. Четыре аналогичные машины для энергоблоков Пермской ТЭЦ-9, Кировской ТЭЦ-3, Ижевской ТЭЦ-1 и Владимирской ТЭЦ-2 «Силовые машины» изготовили в 2011 году. Полный комплект генераторного оборудования для Пермской ТЭЦ-9 был передан заказчику в декабре 2011 — январе 2012 годов. В комплект поставки генераторного оборудования также входят системы наддува, возбуждения и теплового контроля, пусковое устройство. Кроме того, к настоящему моменту «Силовые машины» полностью завершили изготовление всех пяти комплектов турбогрупп, камер сгораний и фундаментных деталей для станций.

КЭС–Холдинг (Комплексные энергетические системы) — крупнейшая российская частная компания, работающая в сфере электроэнергетики и теплоснабжения, созданная в 2002 году. Основные направления деятельности: генерация, энерготрейдинг и ритейл. Стратегические активы холдинга — это ТГК-5, ТГК-6, ТГК-7, ТГК-9, ряд региональных энергосбытовых компаний. Суммарная установленная электрическая мощность ТГК, где КЭС-Холдинг является стратегическим акционером, составляет 15767 МВт, тепловая мощность 67799 Гкал/ч.

Компания «Силовые машины» — ведущий российский производитель и поставщик комплексных решений в области энергомашиностроения, включающих инжиниринг, производство, поставку, монтаж, сервис и модернизацию оборудования для тепловых, атомных, гидравлических и газотурбинных электростанций. Компания «Силовые машины», созданная в 2000 году, объединяет технологические, производственные и интеллектуальные ресурсы всемирно известных российских предприятий: Ленинградский Металлический завод (1857), «Электросила» (1898), Завод турбинных лопаток (1964), Калужский турбинный завод (1946), ОАО «ЭМАльянс» (2005), ОАО ТКЗ «Красный котельщик» (1896), а также ООО «Силовые машины — завод Реостат» (1960). Оборудование, произведенное предприятиями «Силовых машин», установлено в 57 странах мира.

Весенний паводок

Холдинг МРСК к прохождению готов

В операционных компаниях ОАО «Холдинг МРСК» на случаи ликвидации последствий чрезвычайных ситуаций, связанных с прохождением весеннего паводка, находятся в готовности 550 мобильных подразделений (около 3400 человек), 1564 единиц техники, 755 резервных источников питания систем электроснабжения (РИСЭ). Определены персональный состав оперативно-выездных бригад и перечень закрепленной за ними специальной техники. Согласован и утвержден порядок оповещения, сбора и отправки в места паводков мобильных подразделений.

Сегодня на селекторном совещании технических руководителей операционных компаний Холдинга МРСК с участием представителей Федеральной службы по экологическому, технологическому и атомному надзору (Ростехнадзор) под руководством заместителя Генерального директора — Технического директора ОАО «Холдинг МРСК» Бориса Механошина обсуждались вопросы подготовки к прохождению весеннего паводка, грозового и летнего пожароопасного периода, а также выполнения мероприятий, предписанных по результатам комплексных проверок МРСК/РСК комиссиями Ростехнадзора. Начальник управления энергетического надзора Ростехнадзора Дмитрий Фролов отметил хороший уровень подготовки подразделений операционных компаний Холдинга МРСК к паводкам и выразил благодарность всем МРСК/РСК за успешное прохождение осенне-зимнего периода 2011-2012 годов и за надежное и бесперебойное электроснабжения потребителей.

В Холдинге МРСК предусмотрена системная и масштабная подготовка оперативного персонала к паводкам с проведением противоаварийных тренировок и отработкой способов доставки бригад в зоны подтопления.

Особое внимание в ходе тренировок будет уделено экипировке мобильных бригад, наличию спасательных жилетов и средств индивидуального спасения на водах, организации безопасности передвижения по воде, выполнению ремонтных работ на подтопленных участках.

Подготовка кадров

Резервисты приняли участие в совместных тренингах

Сотрудники компаний ОАО «Енисейская ТГК (ТГК-13)» и ОАО «Кузбассэнерго» (входят в группу компаний «Сибирская генерирующая компания»), состоящие в резерве на ключевые должности, приняли участие в совместных бизнес-тренингах и подвели итоги обучения по программе индивидуальной подготовки резервистов.

В течение нескольких дней на базе учебного центра «Энергетик» в г. Красноярске резервисты, зачисленные в кадровый резерв на ключевые производственные должности «директор филиала», «главный инженер филиала», совершенствовали свои лидерские компетенции.

В рамках сессии состоялся тренинг «Эффективность руководителя, лидерство в управлении», деловая игра «Культура безопасного производства», а также круглый стол под председательством первого заместителя генерального директора — технического директора ООО «Сибирская генерирующая компания» Владимира Попова. В своем выступлении он обозначил основные задачи, стоящие сегодня перед техническими руководителями энергопредприятий СГК.

Единый для ОАО «Енисейская ТГК (ТГК-13)» и ОАО «Кузбассэнерго» проект формирования кадрового резерва на ключевые должности стартовал еще в 2010 году. После тщательного отбора кандидатов, в течение 2011 года сотрудники энергокомпаний повышали квалификацию, обменивались профессиональным опытом, стажировались на предприятиях обеих энергосистем, обучались на рабочих местах, приобретали новые знания на тренингах и в деловых играх.

На итоговой отчетной сессии была собрана команда резервистов обеих энергокомпаний, которая подвела итоги выполнения мероприятий индивидуальных планов развития. По мнению участников, проведение таких совместных встреч дает стимул к дальнейшему самосовершенствованию и развитию профессиональных навыков. Эффективность проекта подготовки кадрового резерва подтверждает и то, что, например, в Енисейской ТГК из 16 резервистов 6 уже получили возможность реализовать свой потенциал на ключевых производственных должностях компании.

СПРАВКА «ПЕ»: Группа «Сибирская генерирующая компания», в которую входят ОАО «Кузбассэнерго» (ТГК-12) и ОАО «Енисейская ТГК (ТГК-13)», осуществляет производство и продажу электро- и тепловой энергии, а также обеспечивает передачу тепла. Группа компаний ведет деятельность на территории Кемеровской области, Алтайского и Красноярского края, Республики Хакасия. В общем объеме генерации ОЭС Сибири совокупная доля ООО «СГК» составляет около 20%. Основным топливом является уголь. Основной рынок сбыта — ОРЭМ. В настоящее время компания реализует масштабную инвестпрограмму в рамках ДПМ стоимостью порядка 78 млрд руб.

Недельный срез

Работа оптового рынка электроэнергии и мощности

По данным НП «Совет рынка», на неделе с 30.03.2012 по 05.04.2012 плановое электропотребление характеризовалось уменьшением объемов относительно предыдущей недели в первой и второй ценовых зонах. Плановое электропотребление накопленным итогом с начала 2012 года выросло по отношению к суммарным значениям аналогичного периода прошлого года в обеих ценовых зонах.

Индексы равновесных цен снизились относительно значений предыдущей недели в первой и второй ценовых зонах. Изменения средневзвешенных индексов РСВ за период с начала 2012 года разнонаправлены по ценовым зонам. Так в Европейской части России и на Урале индекс РСВ с начала года снизился по отношению к значению за аналогичный период прошлого года, а в Сибири — вырос. В целом по ценовым зонам плановое потребление за истекшую неделю уменьшилось на 2,6%, суммарный объем потребления с начала года вырос на 3,4% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года.

Общий объем планового электропотребления на рынке на сутки вперед за прошедшую неделю составил 18,73 млн МВт • ч. В Европейской части РФ и на Урале плановое электропотребление составило 14,79 млн МВт • ч, уменьшившись на 2,3% по отношению к прошлой неделе. Суммарный объем планового потребления в Европейской части РФ и на Урале с начала года увеличился на 2,7% по отношению к аналогичному периоду прошлого года. В Сибири плановое электропотребление составило 3,94 млн МВт • ч, сократившись на 3,2% по отношению к прошлой неделе. Суммарный объем планового потребления в Сибири с начала года увеличился на 6% по отношению к аналогичному периоду прошлого года.

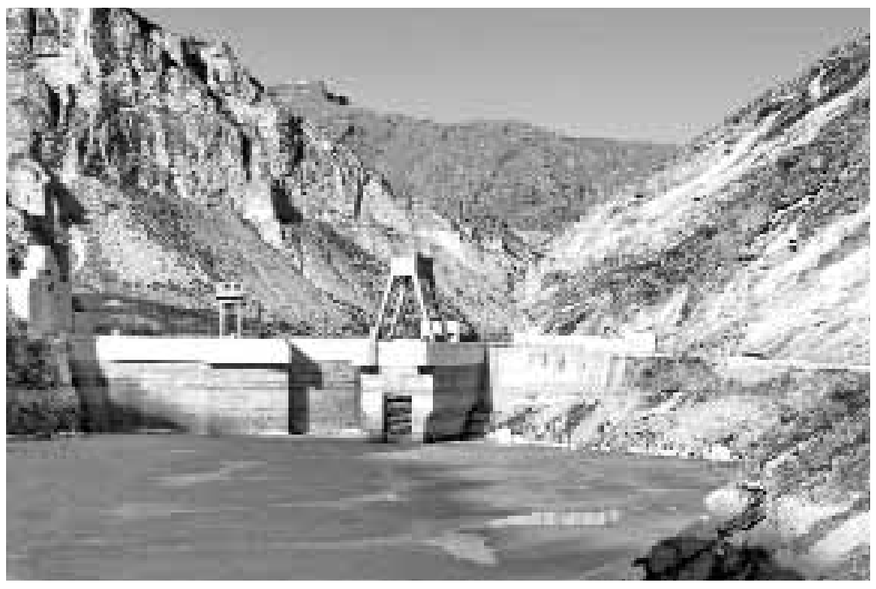
За истекшую неделю в структуре плановой выработки Европейской части России и Урала доля ТЭС уменьшилась на 0,1 процентного пункта. При этом доля ТЭС была на 0,2 процентного пункта ниже среднего значения с начала 2012 года. В структуре плановой выработки Сибири доля ТЭС уменьшилась на 0,4 процентного пункта относительно предыдущей недели и была на 0,1 процентного пункта ниже среднего значения с начала 2012 года.

Штатный промыв

На Гунибской и Гергебильской ГЭС готовятся к половодью

Патимат Хайбулаева,
Каспийск

В рамках подготовки к прохождению весенне-летнего половодья и паводков на Гунибской и Гергебильской ГЭС Дагестанского филиала ОАО «РусГидро» ведется глубокий промыв водохранилищ. Эта процедура ежегодно проводится на водохранилищах каскада ГЭС, расположенных на реке Каракойсу, в целях сохранения их полезного объема.



Промыв водохранилищ продлится до 20 апреля. Специалистам филиала предстоит осуществлять ежесуточный мониторинг хода промыва водохранилищ со взятием проб воды на содержание ила и песка. По результатам анализа полученных данных будут определены объемы заиления и объемы промыва иловых наносов. Кроме этого, в рамках подготовки к половодью на станциях будет выполнен значительный объем работ по ремонту оборудования.

Река Каракойсу (с аварского — «Черная река») несет большое количество взвешенных частиц, которые оседают в водохранилищах ГЭС. Промыв водохранилищ позволяет очистить их от ила и мусора, и таким образом более рационально использовать водные ресурсы во время паводка и половодья.

На Гунибской ГЭС будут выполнены текущий ремонт гидроагрегатов №№1, 2 и 3. Также специалисты проведут обследование подводных частей гидротехнических сооружений, напорного водовода, а также антикоррозийные работы на гидромеханическом оборудовании, находящемся под водой. На Гергебильской ГЭС предстоит провести капитальный ремонт гидроагрегата № 4, текущий ремонт гидроагрегатов №3 и №5, ремонт уплотнений затворов, системы технического водоснабжения гидроагрегатов, провести очистку решеток водоприемника от мусора и ила.

Гунибская ГЭС им. Р. Гамзатова установленной мощностью 15 МВт введена в эксплуатацию в мае 2005 года. Заполнение водохранилища полезным объемом 0,87 млн куб. м было осуществлено в 2004 году. Гергебильская ГЭС им. М. Гаджиева установленной мощностью 17,8 МВт введена в эксплуатацию в июле 1938 года. Первое пробное заполнение водохранилища было осуществлено в марте 1937 года. Гергебильское водохранилище суточного регулирования имеет площадь зеркала 0,4 кв. км и полезную ёмкость 600 тыс. куб. м. Водные ресурсы водохранилищ, помимо выработки электроэнергии, используются для водоснабжения и орошения земель Гергебильского и Гунибского районов.

Группа «РусГидро» — один из крупнейших российских энергетических холдингов, объединяющий более 70 объектов возобновляемой энергетики в РФ и за рубежом. Установленная мощность электростанций, входящих в состав РусГидро, составляет 34,9 ГВт, включая мощности ОАО «РАО Энергетические системы Востока». Суммарная тепловая мощность составляет 16168 Гкал/ч. РусГидро — лидер в производстве энергии на основе возобновляемых источников, развивающий генерацию на основе энергии водных потоков, морских приливов, ветра и геотермальной энергии. Дагестанский филиал ОАО «РусГидро» осуществляет эксплуатацию Чиркейской ГЭС (1000 МВт), Ирганайской ГЭС (400 МВт), Миатлинской ГЭСС (220 МВт), Чирюртской ГЭС-1 (72 МВт), Чирюртской ГЭС-2 (9 МВт), Гельбахской ГЭС (44 МВт), Гергебильской ГЭС (17,4) МВт, Гунибской ГЭС (15 МВт) и 4 малых ГЭС на территории Республики Дагестан. Всего 12 гидроэлектростанций общей установленной мощностью 1781,9 МВт.

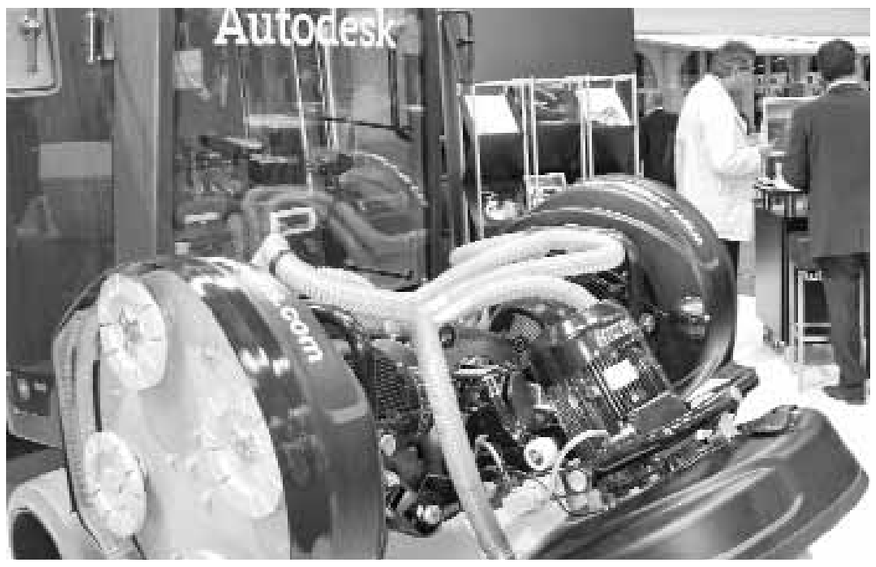
ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

HANNOVER MESSE 2012: лучшее из лучшего

Ирина Вайссхаар: «Ганноверская площадка инноваций укрепляет свое всемирное значение»

Ирина Вайссхаар,
глава представительства
Deutsche Messe AG
для России и стран СНГ

В конце апреля в Ганновере (Германия) пройдет очередная крупнейшая в мире промышленная выставка-ярмарка HANNOVER MESSE 2012. Этот всемирный смотр инноваторов уже больше полувека собирает ведущих представителей мировой технологической элиты. Россия уже несколько десятилетий является постоянным участником HANNOVER MESSE. Объемы российской экспозиции год от года меняются, но суть сохраняется: эта площадка выступает одной из наиболее удобных для ознакомления с мировым опытом и для продвижения собственной продукции и собственных технологий на европейские и мировые рынки. Об особенностях работы HANNOVER MESSE и российского участия в ней «Промышленному еженедельнику» рассказывает глава представительства Deutsche Messe AG для России и стран СНГ Ирина Вайссхаар.



— Госпожа Вайссхаар, всемерное проникновение цифровых технологий, по мнению некоторых аналитиков, в конце концов, сведут на нет необходимость выставок. Вы согласны с этим высказыванием?

— Конечно же, нет. Это неверный прогноз. Безусловно, жизнь меняется. Но ничто никогда не заменит человеческого общения. Интернет повлиял на процесс подготовки к участию в выставке и к посещению выставки. Если раньше посетители приезжали, покупали каталог на входе, садились на скамеечку, покупали пиво, листали и решали, куда же они пойдут, то сейчас подготовка идет на рабочем месте. То есть, любой посетитель заранее знает, что будет на выставке и что именно на ней интересует его прежде всего. И он идет по заранее отработанному маршруту. Специалисты стали более тщательно готовиться, у них нет времени на свободное брожение по павильонам.

При этом и отношение к самим выставкам в мире меняется... Акцент на «потусоваться, выпить коньячку» проходит, и в том числе благодаря кризису. Время выставки — очень дорогое время. Можно наработать контакты на годы вперед, тусоваться просто некогда... За последние годы я наблюдаю изменение отношения к выставкам и у российских участников. Они стали целеустремленнее, стараются эффективнее использовать каждый свой час. Зачастую приезжают на день-два и очень активно используют свое время. Им уже не до коньяка на стендах.

— В Европе разворачивается очередной виток финансового кризиса, как это сказывается на HANNOVER MESSE?

— Уже выставка 2009 года показала, а выставки 2010 и 2011 годов подтвердили, что на самом деле кризисы только повышают реальную ценность HANNOVER MESSE для мировой промышленности, укрепляя за Ганновером статус уникальной всемирной площадки оптимальных технологических решений. В кризис все осознают: нужно постоянно искать новые инструменты для бизнеса, ориентируясь на лучшие в мире технологии и разработки, отслеживая новейшие отраслевые достижения. Правительства европейских (и не только европейских) стран в своих планах развития экономики делают исключительную ставку на высокие технологии, и даже в непростой кризисной ситуации государства выделяют немалые бюджетные средства на развитие высоких технологий в промышленности. И выставка HANNOVER MESSE в этой ситуации оказывается самой востребованной: нигде в мире невозможно увидеть одновременно столько новейших разработок в разных отраслях промышленности и энергетики.

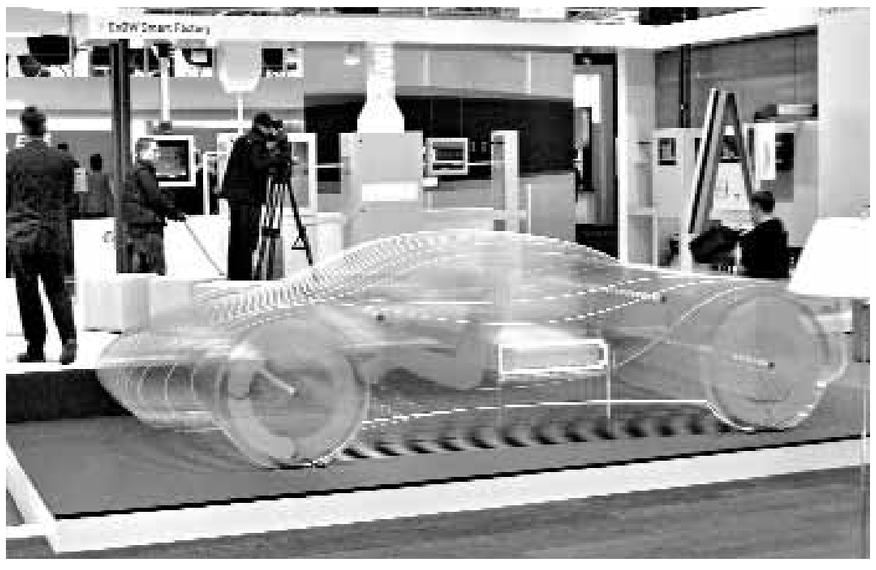
— То есть кризис промышленным выставкам не помеха?

— Промышленные выставки и форумы были, есть и будут высоко востребованы. И в ближайшее время никакой интернет их не заменит, потому что только на выставке можно действительно увидеть своими глазами и «пощупать» своими руками высокотехнологическую продукцию. Ведь сложное технологическое оборудование через интернет не заказывается.

Выставка — это важный и активный процесс общения между экспонентами, производителями и покупателями. Также стоит отметить, что в условиях кризиса важна кооперация с другими производителями, особенно с учетом процессов глобализации.

— Но ведь не секрет, что в ситуации кризиса многие из экономии отказывают себе в выставках...

— Да, безусловно, кризис глубоко затронул экономику всех стран, и многие компании были вынуждены пересмотреть свою политику. Но никто из ведущих производителей не стал экономить на маркетинге, на участии в ведущих выставках, на деловой информации. Все понимают: преодолеть кризис и выйти на путь успешного развития в состоянии изоляции — невозможно. Компании ищут другие пути экономии. Потому что, если в тяжелое время сократить бюджеты на продвижение товаров, на посещение выставок, то можно добиться только одного — отстать от рынка. Именно на выставках можно получить ценную информацию, найти более выгодных поставщиков, познакомиться с новейшими разработками, расширить диапазон потенциального спроса на свою продукцию... Когда ситуация сложная, тем более преступно сидеть сложа руки.



Нужно, наоборот, проявлять максимальную активность, чтобы не просто выжить, а начать наращивать бизнес.

Опросы передовых предприятий показывают, что многие экономят на чем-то другом в пользу HANNOVER MESSE. Потому что это действительно международный смотр. Это своего рода промышленные Олимпийские игры, в которых просто нельзя не участвовать. И здесь очень четко — опять же, как на Олимпийских играх — выявляется, кто есть кто.

Если страна считает себя спортивной державой, то как она может не быть представленной на Олимпийских играх? То же самое и в промышленности: если страна претендует на статус высокоразвитой технологически, то как она может быть не представлена на HANNOVER MESSE? На такой международной площадке, куда правительства целого ряда стран направляют свои официальные делегации для того, чтобы оценить передовой уровень технологий и определиться в собственной промышленной политике.

Еще очень важный момент: на HANNOVER MESSE формируется общественное мнение и отношение к экономикам разных стран, насколько они действительно состоятельны. Как много лет назад написал о HANNOVER MESSE один журналист: «Кого здесь нет, того нет вообще».

— Увеличивается или уменьшается в связи с кризисом российское участие в HANNOVER MESSE?

— Реальное российское участие в выставке HANNOVER MESSE — увеличивается. Главным образом, за счет деловых посетителей, которые приезжают в Ганновер познакомиться с действительно лучшими в мире инновациями и технологиями. А сокращение числа экспонентов из России объясняется объективными экономическими причинами. Но все понимают, что преодолевать посткризисный негатив можно только опираясь на самое передовое, самое лучшее и новое, которое концентрировано представлено как раз в Ганновере.

Уже немало российских компаний приезжают в Ганновер из года в год, чтобы получить полезную информацию, себя показать. Постоянно появляются и новые, кто присматривается, примеривает свои возможности. Я верю, что и в этом году HANNOVER MESSE будет очень полезной для российских участников и их партнеров из других стран. Уверена, что год от года российских компаний-экспонентов на HANNOVER MESSE будет все больше. В том числе потому, что деловые контакты и связи, полученные в Ганновере, помогут предприятиям успешно развиваться и преодолевать кризисные сложности.

— Deutsche Messe и вы лично много лет помогаете российским предприятиям выходить на йти в Европейский и мировой рынкиу...

— Нам всегда хотелось донести смысл и значение ведущих мировых выставочных площадок для развития бизнеса. Мы по всей России проводили и проводим семинары, презентации, встречи, конференции... Мы общаемся с директорами предприятий, политиками, региональными руководителями...

Конечно, мы ощущали изменения к лучшему: Россия набирала экономический вес, нарастали международные деловые связи. А потом грянул кризис 1998 года, который отбросил экономику назад.

Затем снова был подъем. В 2005 году Россия стала страной-партнером HANNOVER MESSE, а в 2007 году — страной-партнером CeBIT. И — новый кризис, теперь уже мировой, который самым болезненным образом, как известно, ударил по российскому бизнесу. Но я думаю, что далеко не все потеряно. Наоборот: все впереди. Кризис помог миру лучше понять, что такое реальная экономика и насколько важно ориентироваться на самое лучшее и самое передовое. Что нужно постоянно искать новые технологии, партнеров, кооперационные связи, рынки сбыта и т.д.

Россия — страна с огромным потенциалом, богатыми ресурсами, талантливыми людьми и технологиями. Международные выставки дают возможность продемонстрировать потенциал страны, привлечь инвестиции, найти партнеров, и что немаловажно, повысить имидж своей страны. HANNOVER MESSE — крупнейшая в мире площадка инноваций, технологий и потенциальных инвесторов — поможет вам в этом.

— Насколько готовы российские участники принимать «правила игры» европейского бизнеса?

— Увы, не всегда. Но мы старательно год от года объясняем, что в Европе нельзя рассчитывать на быстрый успех. Европе нужны гарантии стабильности. Необходимо как минимум три раза появиться на выставке в одном и том же месте, желательно на одном и том же стенде павильона, под одним и тем же брендом. Одно участие — это только заявка на то, что вы есть. Не более того! Нужно доказать свою стабильность, особенно на фоне нестабильного рынка. Поэтому первое появление — это здорово, это хорошо. Но необходимо набраться терпения, составить программу действий минимум на три года. Ошибкой было бы ожидать эффекта после первого же участия в HANNOVER MESSE. Первый год — это просто демонстрация себя, к вам присматриваются. Второй год — присматриваются еще пристальнее. А третий год показывает, что вы серьезная и стабильная компания и с вами можно иметь дело. Только после этого можно ожидать реальных серьезных результатов и контрактов.

Одна российская компания, которая регулярно приезжает в Ганновер, мне эту схему подтвердила. Они рассказывают: «Когда мы приехали первый раз, никто нас не знал, и к нам присматривались. Во второй раз за нами уже с любопытством наблюдали. А на четвертый и пятый приезды, мы еще только распаковываем наши экспонаты во время монтажа экспозиции, а к нам уже приходят и интересуются, что мы на этот раз привезли, когда можно сесть и поговорить о перспективах»...

— Может быть, еще какие-то советы?

— Очень важный момент — нельзя экономить на рекламе. Мы предлагаем электронную базу данных, где за месяц до выставки появляется информация о фирме с контактными данными и подробное представление продукции, с которой она выходит на выставку. Нужно обязательно оказаться в каталоге, тем более, что эта информация сохраняется на сайте HANNOVER MESSE в течение года — до следующей выставки. То есть, это живой банк данных, который продолжает работать после отъезда экспонента из Ганновера. Нужно подготовить внятную информативную рекламную продукцию, заказать визитки на английском или немецком языке. Участник должен быть готов быстро и четко представить себя и свою продукцию. Тенденция такова, что если раньше средний посетитель приезжал на выставку и находился на ней от пяти до семи дней, то сегодня средняя продолжительность пребывания — 1,8 дня. Люди едут с конкретным интересом и по конкретным адресам.

— Какие заблуждения чаще всего мешают им продвигаться в Европе?

— Заблуждения? Иногда это просто переоценка себя, когда предприятие уверено, что его продукция — и так самая лучшая! Но когда они приезжают и становятся в ряд с конкурентами, тогда оказывается, что не все так безоблачно и что им есть, куда расти. Это происходит из-за недостатка информации, что делается в этой отрасли в мире. Производители в России часто «варятся в собственном соку». А лучшие выставки позволяют ощутить реальный пульс мирового технологического процесса.

Другое заблуждение, что к участию в выставке можно подготовиться за одну-две недели. Но подготовка к выставке — серьезный и долгий процесс. В Европе говорят: процесс подготовки к следующей выставке начинается на следующий день после окончания предыдущей.

Еще об одном заблуждении нельзя не сказать. Некоторые считают: если кто хочет, тот нас найдет и в России. Это тоже глубокое заблуждение. На самом деле никто не приедет, если его не завлечь, если не дать грамотную информацию, не разъяснить четко свои преимущества, особенности и т.д.

И еще: нужно выполнять те обещания, которые даются на выставке. Если вы обещали направить информацию, прайс-лист, позвонить и так далее — надо это делать! Ведь зачастую и продукция хорошая, и бизнесменов она заинтересовала, и они ждут продолжения контакта... а продолжения нет. Как говорится, текучка затянула, новые проблемы и дела. Важно понимать, что бизнес требует дисциплины.

— В этом году, насколько мне известно, Deutsche Messe AG активно предлагает воспользоваться новой услугой по предварительному подбору деловых контактов?

— Как известно, поиск необходимых контактов является важной частью успеха любого бизнеса. И Deutsche Messe AG разработало пакет услуг, направленный на содействие экспонентам и посетителям в достижении их стратегических целей, в том числе — в расширении бизнеса, поиске новых партнеров и клиентов, привлечении инвестиций. Услуга эта — она называется Match&Meet — позволяет сделать пребывание на выставке более эффективным, благодаря заочному поиску и выбору потенциальных партнеров и организации деловых встреч во время проведения выставки.

— Можно чуть подробнее о Match&Meet в ганноверском воплощении?

— Наша услуга Match & Meet базируется на интернет-платформе, которая содержит более 500000 актуальных контактов из разных стран мира. Платформа позволяет находить наиболее перспективные контакты с учетом потребностей предприятий и заданных параметров. По просьбам компаний мы до начала проведения выставки можем инициировать полезные контакты с потенциальными партнерами, а затем во время выставки поможем представителям встретиться лично.

— Кто может воспользоваться услугой Match& Meet?

— Match & Meet предназначена как для посетителей, так и для экспонентов и представителей прессы. Можно сказать очень просто: Match& Meet полезна для всех, кто ищет новых клиентов, партнеров, инвесторов или новые источники информации. Не секрет, что личные контакты являются основой успеха бизнеса.

— Хорошо, а какие конкретные варианты услуги Match&Meet возможны?

— Существует три варианта услуги. Первый вариант: регистрация профиля. Вы обозначаете свое присутствие, указав сферу интересов. Система сразу показывает, какое количество потенциальных контактов имеется в наличии. Вы можете получать запросы от других пользователей, принимать или отклонять запросы. Таким образом, имея даже просто пассивный профиль, можно расширять свою партнерскую базу.

Второй вариант — Match& Meet Online — позволяет активно искать контакты с помощью фильтра профилей и инициировать контакты.

И, наконец, Match&Meet Onsite, имеет все преимущества онлайн инструментов для поиска контактов и назначения встреч, а также обеспечивает VIP-пропуск на выставку Gold Premium Pass, который включает ряд эксклюзивных услуг.

Также возможен вариант Match&Meet для делегаций, которым в этом случае Deutsche Messe AG предлагает специальные пакеты, которые позволяют каждому члену делегации оптимально спланировать свое пребывание на выставке и расширить свою партнерскую сеть.

— Как можно заказать услугу Match&Meet?

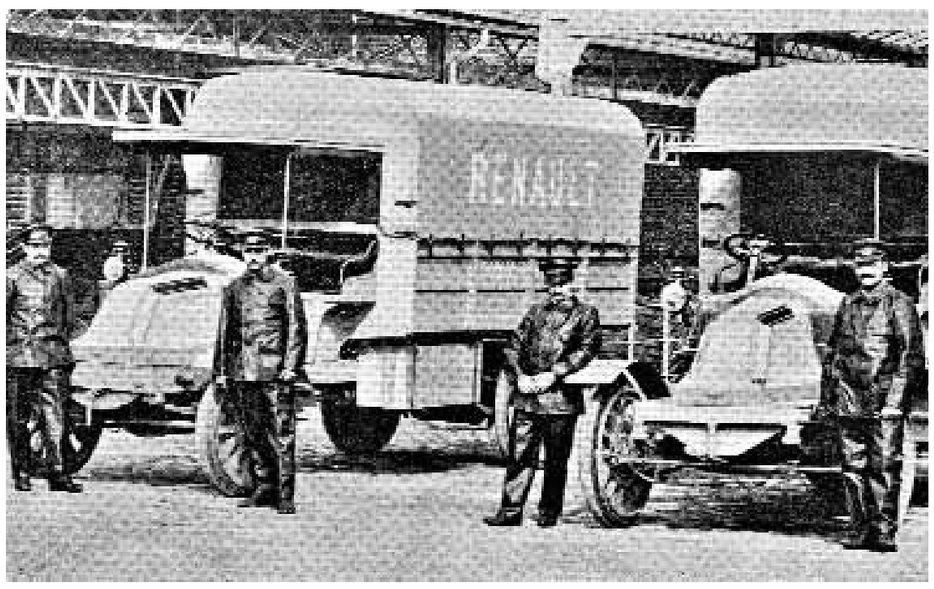
— Экспоненты могут заказать услугу в системе OBS, а посетители — на сайте выставки: www.hannovermesse.de. В московском бюро Deutsche Messe Вы можете получить подробную консультацию по вопросам услуг выставки. И, поверьте, сделать это никогда не поздно. Услуга Match& Meet действует круглогодично.

ПОДРОБНОСТИ

Renault Trucks

100 лет на дорогах России

В этом году компания «Рено Тракс Восток» отмечает вековой юбилей, связанный не только с замечательными результатами участия грузовых автомобилей Renault в пробегах и рейдах, но и с появлением этих автомобилей в России. Ровно 100 лет назад грузовые автомобили Renault вышли на российский рынок, и с тех пор неизменно входят в группу лидеров на нем. Грузовые автомобили Renault — непременные участники таких автомобильных соревнований, как Чемпионат Европы по кольцевым гонкам «Трак-Рейсинг», Чемпионат Европы по трак-триалу, различных ралли и ралли-рейдов, в том числе, «Париж-Дакар». Высокие результаты, показанные грузовыми автомобилями Renault, обеспечены высокой надежность, выносливостью и прочностью конструкции, что традиционно для всех автомобилей Renault.



Пробег грузовых автомобилей, организованный военным министерством Российской Империи и прошедший летом 1912 года, собрал более пятидесяти автомобилей. Среди них было два армейских бортовых грузовика Renault серии «С» грузоподъемностью 1,5 и 3,0 т. с двигателями мощностью 30 л.с., брезентовыми тентами. Выступали они в командах автомобилей полной массой от 3 т до 5 т и свыше 5 т.

Старт был дан 19 сентября на Марсовом поле в Петербурге. Стояла осень, состояние российских дорог нетрудно себе представить, и автомобилям пришлось состязаться в очень трудных условиях. В конкурсе участвовало 52 грузовых автомобиля: 15 — 1,5-тонных, 29 — 3-тонных и 8 — 4-тонных. Автомобилям Renault пришлось бороться за победу в двух самых популярных командах. Проведение конкурса обеспечивали 23 машины сопровождения, в том числе один санитарный автомобиль и одна автоцистерна.

Автомобили были разделены на две группы. В одну из них вошли 1,5-тонные и 3-тонные машины, в том числе, Renault, в другую — 4-тонные. Первая группа прошла 2310 верст (3230 км) по маршруту Петербург — Москва — Малоярославец — Рославль — Брянск — Орел — Тула — Москва — Петербург. Автомобили второй группы двигались по несколько укороченному маршруту протяженностью 2042 версты (2558 км): Петербург — Москва — Серпухов — Тула — Орел — Москва — Петербург. Пробег окончился 12 октября. Пробеги помогали отобрать автомобили, наиболее пригодные к условиям эксплуатации практически в полном бездорожье. Но куда важнее было отобрать неприхотливую и выносливую технику для армии, и здесь машины Renault показали себя с самой лучшей стороны, намного опередив конкурентов. По данным компании Renault, средняя скорость полуторатонного автомобиля составила 22 км/ч, а трехтонного — 25 км/ч. Учредители и организаторы конкурса отметили их высокую проходимость на отечественных дорогах. Это были единственные не только в пробеге, но и вообще единственные серийно выпускавшиеся грузовые автомобили с карданной передачей. Одним из определяющих факторов показанных высоких результатов было наличие в конструкции автомобилей двухскоростных редукторов заднего моста, что значительно повышало их проходимость и выносливость.

Знакомство с грузовыми автомобилями Renault продолжилось на IV Международной автомобильной выставке, прошедшей в Манеже Инженерного (Михайловского) дворца в Санкт-Петербурге в мае 1913 года. Открытие выставки состоялось 19 мая в присутствии Императора Николая II. На выставке были представлены автомобили, кузова и двигатели 159 фирм, из которых 22 — французских. На стенде №20 компании Renault, занимавшего площадь 40 кв.м., было представлено сразу 6 легковых автомобилей и два грузовика. Стенд компании посетил Император Николай II, который с неподдельным интересом ознакомился с представленными моделями. Говоря об экспозиции легковых автомобилей, отметим только одну модель — лимузин-ландоле 40CV с двигателем мощностью 40 л.с. и комфортабельным салоном.

Огромная машина (база почти 4 м, вес больше тонны) предназначалась для самого Николая II. Но нас больше интересуют два грузовых автомобиля, представленных на стенде. Это был небольшой однотонный развозный фургон и армейский грузовик DA грузоподъемностью 2,5 т. Именно этот экспонат вызвал наибольший интерес военных. Они не только наградили автомобиль Почетным дипломом, но и заказали 260 машин для русской армии. Свой диплом вручило Министерство путей сообщений России.

По результатам пробега 1912 года были проведены переговоры о поставках в российскую армию 3000 грузовых автомобилей Renault, но начавшаяся первая мировая война помешала этим планам. Тем не менее, в российскую армию поступило несколько сотен автомобилей, шасси и 30 бронеавтомобилей Renault.

Отмечая 100-летие выхода на российский рынок грузовых автомобилей Renault, компания «Рено Тракс Восток» планирует провести ряд специальных мероприятий.

Этапы большого пути

1894–1909: эра первооткрывателей

В Лионе Мариус Берлье (Marius Berliet) задумывает и изготовляет одноцилиндровый двигатель, затем конструирует первый автомобиль на бензине. В 1906 году он производит свой первый грузовик.

В Билянкуре (Billancourt), пригороде Парижа, Луи Рено (Louis Renault) создает в 1898 коробку передач с 4 скоростями, затем собирает свой первый автомобиль, вернее автомобильчик мощностью 1/4 лошадиной силы. Он начинает производство первых малотоннажных грузовиков с 1900 года и изобретает в 1906 предка городских автобусов для Парижа.

1919–1928 : разнообразить производство, чтобы сохранить постоянство

У Берлье (Berliet) 40 грузовиков СВА производились каждый день чтобы присоединиться к автомобилям, которые направлялись на фронт в Вердене (Verdun). У Renault 600 такси, внесшие свой вклад в победу на Марне (Marne), навсегда вошли в историю.

В 1917 году фирма с известным ромбом создала первый в истории настоящий танк. А первый грузовик 4x4 был построен фирмой Латил (Latil). Это было логическим продолжением первого транспортного средства с передней ведущей осью, созданного в 1898 году.

1919–1928: разнообразить производство, чтобы сохранить постоянство

Луис Рено (Louis Renault) и Мариус Берлье(Marius Berliet), промышленные гении, строят свои автомобильные производства. Берлье также принимает участие в производстве танка Renault FT 17, заказанного французским правительством.

1923 году Renault было первой компанией, которая предложила тягач для автодорог. В этом же году появились автомобили, оборудованные газогенераторами на дровах и первый тягач, оборудованный тормозом с усилителем, действующим на все четыре колеса. В 1928 году на грузовик был установлен первый дизельный двигатель.

1952–1978: этапы создания группы

Между 1952 и 1974 годами, Лаффли (Laffly), Роше Шнейдер (Rochet Schneider), Камива (Camiva) и Грузовое Подразделение Ситроен (Citroen Poids Lourds) вошли в состав группы Берлье (Berliet), которая создала в 1957 году грузовик Берлье T100, самый большой грузовик в мире!

В 1955 году родилась группа Савьем (Saviem) путем объединения Латиль (Latil), грузового подразделения Renault и Сомуа (Somua).В 1955 году в группу Савьем влился Ришар Континенталь (Richard Continental), а в 1975 году — Синпар (Sinpar). В 1978 году Берлье (Berliet) и Савьем объединяются, чтобы создать единственного французского производителя грузовиков тяжелого класса, который с 1978 году получает название Рено Веикюль Индустриель (Renault Vehicules Industriels) — грузовое подразделение группы Renault.

Начиная с 1983 года: к первому месту в мире

Рено Веикюль Индустриель (Renault Vehicules Industriels) продолжает создание мощной промышленной международной группы с присоединением европейского Додж (Dodge Europe) в 1983 году и легендарного американского Мак (Mack) в 1990 году.

1992 год — новый важный этап: Рено Веикюль Индустриель (Renault Vehicules Industriels) становится Рено В.И. (Renault V.I). В 2001 году Рено В.И. входит в группу Volvo. И в 2002 году берет коммерческое название Рено Тракс (Renault Trucks).

Планы Metso

Россия станет ведущим рынком для корпорации

Ксения Слеповронская

В Москве состоялась пресс-конференция компании Metso — мирового лидера по по-ставке оборудования и услуг для различных отраслей промышленности. Представители Metso Mining and Construction подвели финансовые итоги 2011 года, а также рассказали о том, почему российский рынок является приоритетным направлением развития компании.

«Мы надеемся, что те темпы, которые мы сейчас задаем, то внимание, которое корпорация Metso уделяет российскому рынку, позволит нам в течение 5 лет войти в тройку ведущих рынков компании», — рассказал на пресс-конференции вице-президент Metso Mining and Construction по России и СНГ Алексей Музычкин. Сегодня Россия занимает 9 место по объему чистых продаж и 8 место по объему заказов в списке 10 крупнейших рынков корпорации Metso. Даже подъем на третью строчку означает двукратное увеличение объема чистых продаж и объема заказов компании в России.

Как рассказал на пресс-конференции Алексей Музычкин, в 2011 году финансовые и операционные показатели финского концерна Metso продемонстрировали значительный рост в России. Чистый объем продаж корпорации в России в 2011 году вырос по сравнению с предыдущим годом на треть и превысил 250 млн евро. Более половины этого объема 135,3 млн евро пришлась на сегмент Metso Mining and Construction по России и СНГ. Ожидается и серьезное увеличение численности персонала. «Сегодня российский штат сотрудников компании насчитывает около 200 специалистов, но уже через год эта цифра вырастет до 300, а через 3 может достигнуть 500», — заявил Алексей Музычкин.

«Перспективы развития российского рынка предоставляют отличные возможности для ком-пании Metso. Потребность России в инертных материалах составляет более 1 млрд куб. м в год, а по факту производится только 300-350 млн куб. м, разрыв практически в три раза. Высокий потенциал развития позволяет компании Metso Mining and Construction прогнозировать значительный рост объема заказов и чистых продаж в ближайшие годы», — отметил директор департамента капитального оборудования и технологических решений для производства инертных материалов Николай Волков.

Компания Metso Mining and Construction, делая ставку на растущий российский рынок, обес-печивает ведущие предприятия страны самыми последними технологическими разработками и но-вейшим оборудованием. «Задача — стать в России максимально близкими и удобными заказчику, — сказал Алексей Музычкин, — максимально географически, технологически, процедурно соответствовать требованиям наших партнеров. Заказчик покупает у нас уверенность в своем технологическом будущем. Мы не просто поставляем оборудование, налаживаем его, запускаем, обслуживаем, мы практически управляем тем участком фабрики, который оснащен нашей техникой».

Компания активно участвуют в подготовке крупнейших российских объектов в области горной промышленности. «В прошлом году Metso Mining and Construction начала реализацию 6-летнего проекта по поставке оборудования и полному сервисному обслуживанию Михеевского ГОКа (Русская медная компания) с объемом переработки 18 млн т руды в год. За последние 20 лет в России не было реализовано ни одно проекта такого масштаба с нуля. В ближайшие 5 лет мы ожидаем запуска новых объектов — месторождения меди, руды, золота, полиметаллов» — отметил директор департамента капитального оборудования и систем горнодобывающей промышленности Алексей Чернов.

Также на пресс-конференции было объявлено, что в рамках усиления позиций на рос-сийском рынке в начале 2012 года в сегменте Metso Automation, входящей в состав корпорации Metso, будет образована новая бизнес-линия «Горнодобывающая промышленность». «Уверена на 100% — сказала региональный вице-президент в России и СНГ Metso Automation, подразделение систем автоматизации процессов, Лариса Марначева, — что мы предоставим все решения, которые потребуются горнодобывающей промышленности и строительству и станем тем конкурентным преимуществом, которое поможет Metso Mining and Construction вырасти еще больше в России. В частности, мы будем давать специальные цены для нашего подразделения горнодобывающей промышленности».

СПРАВКА «ПЕ»: Metso Mining and Construction — мировой лидер по поставке оборудования для горнодобывающей и строительной отраслей промышленности. Компания также предлагает комплексные техно-логические решения и широкий спектр послепродажного обслуживания. Общая численность сотрудников Metso Mining and Construction около 11000 человек. Чистый объем продаж за 2011 год составил 2,8 млрд евро. Компания Metso Mining and Construction является одним из трех сегментов глобальной корпорации Metso Corporation.

TRANSRUSSIA 2012

Лучшие французские технологии — на выставке в Москве

С 24 по 27 апреля 2012 года новейшие французские технологии в области транспорта будут представлены в павильоне «Франция» на выставке Transrussia 2012 в «Экспоцентре» в Москве. Работа этого павильона организована французским Агентством по международному развитию предпринимательства UBIFRANCE. Он соберет инновационные компании, которые хотят продемонстрировать свои технологии и продукцию профессионалам российского рынка.

Ожидается, что в скором времени в российский транспортный и логистический секторы будут направлены многочисленные инвестиции. Помимо строительства новых портов и модернизации существующих построек также в ближайшие годы здесь будут проходить большие спортивные мероприятия. Они требуют развития транспортной инфраструктуры между городами, которые будут принимать участие в этих событиях. Поэтому у французских предприятий много причин, чтобы с интересом относится к возможности завязать партнерские отношения с местными компаниями.

Выставка Transrusssia — это важное событие для отрасли. Здесь выставляется вся гамма промышленных решений: транспортные и логистические услуги, складское оборудование. В 2011 году выставка собрала 16 000 посетителей, а среди участников было более 500 предприятий из 32 стран мира. В этом году у вас появится возможность открыть для себя французские технологии и производственные процессы в павильоне 8, зал 1, стенд D 206. Обязательно приходите, вы сможете познакомиться со следующими предприятиями:

Группа Acteos предлагает интегрированные и модульные решения для оптимизации логистического потока. Для российского рынка компания предлагает инновационное решение Acteos PPOS, предназначенное для оптимизации снабжения и снижения многоуровневых запасов — от точки продаж до промышленного назначения. Это решение позволяет почти полностью избежать разрывов, а количество запасов на складе и в точках продаж снижается более чем на 20%.

Компания BoXLoader производит боковые погрузчики, которые могут оперировать контейнерами весом до 44 тонн. Помимо большой подъемной мощности боковые погрузчики обладают возможностью осуществления различных операций (постановка на пол, приподнятие, штабелирование на различных уровнях высоты, доставка до буксира, или вагонов поезда), они основаны на проверенной технологии и нуждаются в минимальном уходе.

Благодаря бизнес-решениям для совместной работе компании Generix Group, предприятия получают доступ к технологиям, выстраивать различные стратегии взаимодействия с клиентами, партнерами и поставщиками. Таким образом открывается дорога к эффективному снижению издержек и быстрому увеличению продаж.

На выставке Transrussia компания H-LOG представит программное обеспечение Logitrack, которое предоставляет несравненное качество услуг в области оптимизации и управления логистическими потоками. Также будут продемонстрированы зонды H-Probes, необходимые для анализа качества услуг IP и QOS в основной телеком-сети. Еще одно предложение компании — это Livetask, позволяющий управлять транспортными миссиями.

Компания Matiasat поставляет продукцию и услуги для управления передвижениями (геолокализация, телематика, обработка информации), решения, адаптированные для транспорта и безопасности. Компания представит свои радиомаяки для геолокализации и спутниковые устройства для сбора информации на расстоянии.

Компания Partenaire Logistique специализируется на логистическом и организационном консалтинге. Она предоставляет клиентам свои технологии, основанные на знании производственно деятельности и законов, относящихся к логистике. Также компания может выбрать лучших подрядчиков, способных предложить наиболее подходящую услугу.

Порт Дюнкерка — это третий по размеру порт во Франции. Имеющиеся здесь мощности позволяют принимать все типы товаров и самые большие суда. Здесь разрабатывается самая крупная управляемая логистическая платформа для хранения и распространения сухих и замороженных продуктов, расположенная около терминалов. Дюнкерк — это единственный французский порт, который предоставляет услуги прямой поставки в контейнерах в Россию.

ПРОМЫШЛЕННЫЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ: ООО «Редакция газеты «Промышленный еженедельник».

Издание зарегистрировано в Министерстве Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовой информации.

ПИ № 77-12380 от 19.04.2002 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя ПИ № 77-14566 от 07.02.2003 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя ПИ № ФС77-19251 от 23.12.2004 г. в Федеральной службе по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия.

Генеральный директор, главный редактор Валерий Стольников
Заместители главного редактора Елена Стольникова, Дмитрий Кожевников
Помощники главного редактора Юлия Гужонкова, Татьяна Соколова

Директор по развитию Дмитрий Минаков
Региональный директор Наталья Можаева
Дизайн и верстка Роман Кураев, Елена Кураева
Руководитель коммерческой службы Александр Лобачев

Логистика ЗАО «Истгалф-Трансавто»
Представитель в Северной Америке: Виктория Яковлева (Ванкувер, Канада); vkl@telus.net Тел.: (1-604)-805-5979

Распространяется по подписке, по прямой рассылке и на профессиональных мероприятиях. Подписаться на «Промышленный еженедельник» можно в любом отделении связи РФ и СНГ по каталогам «Роспечать» и «Пресса России»: индекс для инд. подписчиков — **45774**, для предприятий и организаций — **83475**; по каталогу «Почта России»: индекс для инд. подписчиков — **10887**, индекс для предприятий и организаций — **10888**. На газету также можно подписаться через «Интер-Почту».

Адрес для корреспонденции: 123104, Москва, а/я 29
Тел. редакции: (495) 729-3977, 778-1447, 499-194-1033 (факс)
www.promweekly.ru
doc@promweekly.ru, pe-gazeta@inbox.ru
Над номером работали: А.Рыкова, А.Глуховская, А.Коптяев, В.Тихомиров, Е.Львова, Ю.Соколов, Д.Теперев.

Использованы материалы информагентств и интернет–изданий.
Номер подписан 6.04.2012
Отпечатано в типографии ОАО «ИД «Красная звезда» 123007, г. Москва, Хорошевское шоссе, 38
www.redstarph.ru
Номер заказа 1420
Тираж 40000 экз.

ПО ВОПРОСАМ РАЗМЕЩЕНИЯ РЕКЛАМЫ ОБРАЩАТЬСЯ ПО ТЕЛЕФОНУ (495) 778-1447. E-MAIL: doc@promweekly.ru