

В НОМЕРЕ:

НОВОСТИ

2-3

Седьмой гидроагрегат

Торжественный запуск на Саяно-Шушенской

стр. 2

Вопрос трубопроводов

Тарифная политика сдерживает развитие

стр. 2

Строгая аттестация

Проверка Атомэнергопроекта

стр. 2

Первый энергоблок

Системный оператор аттестовал мощность

стр. 3

Колонна-стабилизатор

Ротек изготовил оборудование очень быстро

стр. 3

СТРАТЕГИИ

4-5

Русские навигации

РНТ на выставке СЕВТ-2012

стр. 4

Стимул для роста цен

РУСАЛ может сократить производство

стр. 4

Россия и ВТО

Как сохранить химическую отрасль

стр. 4

Европейский кризис

Развитие деловой авиации сдерживается

стр. 5

Разные анализы

Что лучше на рынках Forex?

стр. 5

Удвоение добычи

«Газпром» с партнерами развиваются

стр. 5

АКТУАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА

6-7

Энергия Сибири

Столетие пуска первой станции

стр. 6

Техническое перевооружение

«Ростехнологии» и Холдинг МРСК работают

стр. 6

Высокое искусство

Интервью Сергея Палкина

стр. 7

ПОДРОБНОСТИ

8

HANNOVER MESSE 2012

Мировой смотр инноваций

стр. 8

Открой свой мир

Рассвет принадлежит знающим меру

стр. 8

Биатлон по небу

«Волга-Днепр» перевезла снаряжение

стр. 8

ВАЖНАЯ ТЕМА

ФАС вынесла предложение: стратегические предприятия смогут свободно размещать на зарубежных биржах до 25% акций. Ныне процедура размещения акций за рубежом требует специального разрешения правительственной комиссии по иностранным инвестициям. Руководитель ФАС и ответственный секретарь правительственной комиссии по контролю за осуществлением иностранных инвестиций Игорь Артемьев сообщил, что стратегическим компаниям могут позволить размещать свои акции свободно. Предложенные И.Артемьевым изменения рассмотрят в начале апреля на заседании комиссии, отвечающей за контроль осуществления иностранных инвестиций в хозяйственных обществах, которые имеют стратегическое значение. За последние годы намечился существенный сдвиг российского рынка в сторону Запада: так, еще недавно в России действовало ограничение, согласно которому компания могла разместить на зарубежной бирже не более 25% своих акций.

Перед взрывом

Вопиющая история нарушения промышленной безопасности

Юрий Соколов

«Промышленный еженедельник» всегда с особым пристрастием относится к теме промышленной безопасности, поскольку очевидна ее непреходящая и безусловная важность. Причем, как по шкале экономических, так и по шкале общечеловеческих ценностей критерий безопасности неуклонно поднимается все выше, по ходу абсолютизации и подчиняя попутные показатели прибыльности, эффективности и т.д. И в этой связи особенно неприятно (скажем дипломатично) встречать ситуации, когда не просто пренебрегают нормами промышленной безопасности, но пренебрегают как самой безопасностью людей (причем, не только своих сотрудников), так и логикой ответственности. Именно к такой категории можно отнести печальную историю с известным достаточно крупным холдингом ОАО «Тольяттиазот».

Напомним коротко историю, которая стала достоянием широкой профессиональной общественности.

В феврале в Новосибирской области случился разлив аммиака из цистерны, что на профессиональном языке называют «локальной техногенной катастрофой». Факт этот мало того, что нанес серьезный удар по экологии и здоровью людей, переполошил жителей, и стал поводом для серьезных разборов на высоком уровне, он еще дополнительно выявил некоторые особенности в позиции «Тольяттиазота», который, безусловно, должен был совершенно иначе принять эту горькую правду собственной вины.

Однако предприятие повело себя достаточно нелинейно. СМИ с удивлением обнаружили официальный пресс-релиз предприятия, в котором уважаемый холдинг полностью слагал с себя вину за тот разлив аммиака, переводя разговор в достаточно «базарную» плоскость: якобы некие потенциальные рейдеры начали «кампанию по дискредитации ОАО «Тольяттиазот» посредством

распространения заведомо ложной информации о деятельности предприятия».

Этот ход со стороны предприятия вызвал просто шок среди экологических организаций и СМИ видятся совершенно небесспорными. При этом обращает на себя внимание тот факт, что «Тольяттиазот» косвенно признает: с промышленной безопасностью

Промышленная безопасность — плоскость совершенно иного порядка. И если предприятие так «переводит стрелки», то возмущения экологических организаций, выявленные нарушения ни на что серьезное не влияют, зачем Ростехнадзор на них акцентировал внимание? И если данные нарушения действительно

Понятно, что представителю корпуса журналистов и аналитиков немало поинтересовались над данным пассажем. Действительно, если, по сообщениям предприятия, выявленные нарушения ни на что серьезное не влияют, зачем Ростехнадзор на них акцентировал внимание? И если данные нарушения действительно

писанию Средне-Поволжского управления Федеральной службы по экологическому, технологическому и атомному надзору за № 09-02-11-01к/п от 28 февраля 2011 года, чтобы испытать не самые оптимистические ощущения.

На самом деле на проверенном Ростехнадзором предприятии все гораздо хуже, чем даже



Некоторые реально очень опасные объекты выглядят достаточно прозаично

ли информационными, то ли рейдерскими. И хотя к расследованию той аварии оперативно подключились правоохранительные органы и смониторили в ней ни у кого из специалистов не могло быть, компания упрямо называла белое черным (или наоборот).

При этом поимте правильно: мухи отдельно — котлеты отдельно. Если у холдинга есть реальные факты попыток рейдерских захватов, то милости просим в соответствующие органы. Слава Богу, не девясно-

у них не все в порядке, нехотя ссылаясь на проведенную Ростехнадзором в феврале 2011 года проверку, которая действительно выявила на предприятии «ряд нарушений». Хотя, по мнению «Тольяттиазота», «выявленные нарушения не влияют на безопасность работы завода, значительная часть их на сегодняшний день уже устранена, оставшиеся устраняются согласно срокам, установленным в предписании Ростехнадзора» (цитируем по материалам СМИ).

ни на что не влияют, зачем их устранять и об этом торжественно заявлять?

Вопросов действительно немало. Ответы на них (или, по крайней мере, достаточно прозрачные полсказки) следует искать в самом документе Ростехнадзора. Найти его нам оказалось достаточно несложно: к счастью экологической общественности, заключения Ростехнадзора не являются ни государственной, ни служебной тайной. И даже пове- рхностное знакомство с Пред-

в самых страшных снах могло присниться экологам. Документ на более чем двухстах страницах наглядно и фактически показывает системное (что особенно страшно) пренебрежение принципами и правилами технической безопасности. И это при том, что производство связано с одним из самых агрессивных и взрывоопасных веществ — газом, аммиаком, метанолом...

Страница за страницей ведется тщательный и подробный (на-
(Окончание на стр. 2)

ЦИФРА НЕДЕЛИ

Индекс ИПЕМ-производство в феврале составил +8,3%. Скорректированные значения также очень высоки: +4,6% и +4,2% — потребление. Высокий прирост добычи (нефть +4,8%, газ +5,4%) был компенсирован ростом внутреннего потребления (+8,6%, +5,2%), что катастрофически сказалось на экспорте (+0,4%, -11,5%). Значительно нарастить экспорт удалось только угольным компаниям: +22,4% при росте добычи на +5%.

Проект «Сколково»

ГК «Ренова» инвестирует 2,1 млрд руб.

Группа компаний «Ренова» к 2013 году планирует построить там здание общей площадью около 18 тыс. кв.м для размещения своего корпоративного исследовательского центра. По предварительным оценкам, объем инвестиций в проект составит 2,1 млрд руб. ГК «Ренова» — первая из российских бизнес-групп, которая приняла решение инвестировать в строительство собственного масштабного центра НИОКР в «Сколково». Соответствующее соглашение с Фондом «Сколково» уже подписано.

Руководитель Центра инвестиций и инноваций «NAVI» Ярослав Кузнецов (курует в ГК «Ренова») создание Центра в «Сколково» отмечает, что этот проект является одним из важных элементов стратегии бизнесов ГК «Ренова», основанной на лидерстве за счет инноваций — собственных компетенций в создании новых продуктов и технологий. Исследовательские команды бизнесов ГК «Ренова» сгруппированы в соответствии с приоритетными направлениями исследований, поддерживаемыми Фондом «Сколково»:

«Тепловая и электрическая генерация», «Возобновляемая энергетика», «Водопоглощение и утилизация стоков» (направление «Энергоэффективные технологии»), «Информационные технологии» (направление «Информационные технологии»), а также «Биомедицина» (направление «Биомедицинские технологии»).

По каждому из направлений деятельности проанализированы проводимые исследования в R&D-центрах мировых лидеров и собрана информация о лучших технологических достижениях, что в результате позволило сформировать собственные дорожные карты для каждого из бизнесов с четким разделением зон модернизации и инноваций. Также разработана система активного поиска проектов и исследовательских команд, работающих в тематиках заданных направлений, которые способны обеспечить достижение поставленных инновационных целей. Для этого в строящемся в «Сколково» Центре спроектированы 22 лаборатории, где будут работать более 600 научных сотрудников. Ожидается, что операционный бюджет исследовательского центра ГК «Ренова» на 2013-2015 годы составит порядка 3,3 млрд руб.

Сам лабораторный комплекс спроектирован на основе опыта ведущих мировых лабораторно-исследовательских центров, а также с учетом пожеланий научно-исследовательских центров, действующих при бизнесе ГК «Ренова». Архитектурная концепция здания заключается в создании больших открытых пространств (open spaces) с легко трансформируемыми перегородками. Во всех функциональных помещениях созданы условия для подведения любых коммуникаций. Предусмотрены зоны для размещения крупногабаритного оборудования и технологические проемы в фасадах здания для его замены.

Таким образом, предлагаемая инфраструктура, по словам Ярослава Кузнецова, позволит в полной мере реализовать разработанную ГК «Ренова» вертикально интегрированную модель взаимодействия бизнесов и науки.

В конечном счете, это будет способствовать не только обеспечению лидирующих позиций компаний на рынке, но и формированию сообщества кадров, компетентных генерировать как идеи в области модернизации, так и инноваций.

Лин-школа

Очередная XII сессия Российской Лин-школы «Развитие производственных систем» пройдет в Санкт-Петербурге с 5 по 9 июня. По традиции на мероприятии съедутся топ-менеджеры и ведущие специалисты предприятий разных отраслей со всей страны. По оценкам оргкомитета, свыше 60% предприятий-участников — постоянные курсанты, регулярно приезжающие на Школу за новыми тенденциями в управленческих технологиях, обменом опытом и мастер-классами лучших экспертов.

Российская Лин-школа — самый крупный и авторитетный в России обучающий проект по совершенствованию производственных систем (РПС) и бережливому производству (TPS, кайдзен, lean production). Среди участников традиционно представлены ведущие компании и корпорации страны, в том числе — «Сбербанк РФ», «Росатом», «Оборонпром», «РЖД», «БазЭл», «Газпром нефть», «Татнефть», «КАМАЗ», «Трансмашхолдинг», «Евразхолдинг» и другие. Организатор — группа компаний «Оргпром» при поддержке межрегионального общественного движения «Лин-форум. Профессионалы бережливого производства».

Сессии Российской Лин-школы проходят дважды в год: в июне и в ноябре, начиная с 2006 года, в разных городах страны (Москва, Екатеринбург, Челябинск, Тольятти, Самара). Они представляют собой конференции и обучающие мероприятия в несколько потоков — для курсантов с разными уровнями подготовки.

Преподавателями Лин-школы выступают самые успешные и известные зарубежные и российские эксперты в области РПС и бережливого производства, а также топ-менеджеры: Джеффри Лайкер, Майк Вэйлдер, Дэвид Майер, Мишель Боден, Тосио Хорикири, Кейсукэ Одава, Такаши Танака, Хон Ли и др.

В программе нынешней Лин-школы как всегда — российские и зарубежные «звезды» бережливого производства и самые актуальные темы в развитии производственных систем, — говорит Ольга Скооробогачева, исполнительный директор «Института «Оргпром», организатора Школы. — Занятия пройдут в три потока: развитие систем, развитие людей, развитие процессов. Специальный гость мероприятия — ученик основателя TPS Таичи Оно, руководитель долгосрочных Лин-программ в Bosch и Philips, Президент Suzuki & Company Киоси Сузуки. Он выступит с двухдневным семинаром «Коучинг в Лин-менеджменте». Еще одна изюминка мероприятия — Мастер-класс и круглый стол «Как директор директору» с участием руководителей ведущих Лин-предприятий РФ.

В программе XII сессии пройдут семинары и мастер-классы «Организация работы команд в гемба», «Вовлечение персонала и пропаганда изменений в период Лин-преобразований», «Как заставить идею работать» и другие.

СПРАВКА «ПЕ»:

«Оргпром» — ведущая российская группа компаний, оказывающая полный спектр услуг по обучению и освоению концепции бережливого производства (Lean Production, Лин, Кайдзен, Toyota Production System). Среди клиентов Оргпрома — Ру-сал, КАМАЗ, Газпромнефть, РусГидро, Корпорация Иркут, Комбинат Магнезит, Сибур-Русские шины, ВСМПО-АВИСИМА, Татнефть, Тиккурила и другие компании России и СНГ.

СОВРЕМЕННЫЙ ПРОМЫШЛЕННЫЙ ДИЗАЙН

во всех его воплощениях

Подготовка и издание книг, буклетов, проспектов

Разработка и доработка корпоративного стиля
Дизайн тары и упаковок

Корпоративная и презентационная полиграфия

Выставочные стенды, корпоративная экспозиция

Организация, оформление и проведение выставок, форумов, презентаций

Оформление и защита промышленных образцов

Плакаты, транспаранты, наглядная агитация

Ребрендинг «под ключ»

Редакция «Промышленного еженедельника» совместно с Лабораторией промышленного дизайна

Разработка концепций и предложений — бесплатно!

«Промо-дизайн», опираясь на многолетний опыт работы в области промышленности и энергетики, предлагают широкий круг услуг по разработке и реализации заказов и проектов в области промышленного дизайна.

+7-985-766-3923
doc@promweekly.ru



На важнейшей гидроэлектростанции страны состоялся очередной торжественный запуск



В Москве пройдет международный форум инновационных технологий

НОВОСТИ

«Атомэнергопроект» проверку прошел

Система менеджмента качества ОАО «Атомэнергопроект» соответствует требованиям российских и международных стандартов применительно к выполнению полного комплекса работ и услуг в области сооружения АЭС. Система менеджмента качества ОАО «Атомэнергопроект» получила очередное подтверждение ее соответствия требованиям национального стандарта ГОСТ Р ИСО 9001-2008 от органа по сертификации интегрированных систем менеджмента «АКАДЕМИЯ-СЕРТ». Ресертификационный аудит (проводится каждые три года) проходил в московском офисе компании, а также в Балаковском проектно-исследовательском филиале. Кроме того, в феврале-марте международный орган по сертификации общества TUV SUD Management Service GmbH (Германия) в ходе ежегодного наблюдательного аудита подтвердил, что система менеджмента качества ОАО «Атомэнергопроект» соответствует требованиям международного стандарта ISO 9001:2008. «Аудиторами проверялась деятельность структурных подразделений на соответствие стандартам, результативность системы менеджмента качества, её способность к достижению запланированных результатов и постоянному улучшению. Полученные положительные оценки подтверждают, что в компании уделяется самое серьезное внимание этим вопросам», — подчеркнул генеральный директор ОАО «Атомэнергопроект» Леонид Егоров.

Перед взрывом

(Окончание. Начало на стр. 1)

Отдать должное специалистам Ростехнадзора пошаговый рассказ о нарушениях, нарушениях и нарушениях существующих стандартов и норм промышленной безопасности. И это при том, что, как хорошо известно, правила эти написаны под диктовку реальных трагедий. Там нет мелочей. Ибо безопасности не может быть меньше или больше. Она либо есть, либо ее нет. На «Тольяттиазоте» ее нет. И разлив аммиака на самом деле — эпизод хоть и не случайный, но далеко не исчерпывающий возможных негативных последствий.

Немного конкретики. Всего Ростехнадзор в рамках той проверки выявил более полудюжины нарушений. Нарушения нашлись буквально во всех сферах деятельности предприятия. Причем, практически каждое из этих нарушений может при определенном стечении обстоятельств стать точкой отсчета трагедии общегородского или даже национального масштаба.

Например, выяснилось, что до 80% средств контроля, управления, сигнализации и противоаварийной защиты на предприятии элементарно выработали свой ресурс. Изношено основное производственное оборудование: многие узлы «исчерпали» 20-летний срок эксплуатации. Оборудование и средства контроля не обновлялись и не ремонтировались с момента ввода завода в эксплуатацию. Напомним: речь о чрезвычайно опасном химическом производстве, где в случае не дай Бог чего завод может превратиться в город в руины.

По экспертным оценкам, на предприятии производственное оборудование, работающее в агрессивных средах, уже дважды выработало свой срок. Люди (и персонал, и жители региона) находятся в постоянной зоне высокого риска. Причем, заменить обветшавшие узлы нечем — как указывает комиссия, «отсутствует необходимый резерв оборудования для обеспечения полноты эксплуатирующегося оборудования в случае возникновения отказов, неисправностей и для поверки».

Кроме того, по данным проверки, часть производственного комплекса «эксплуатируется без разрешения на эксплуатацию», т.е. попросту не допущена к работе. Это может означать все, что угодно, но основное, это то, что часть оборудования не проверяется, не контролируется, а его работа может вызвать непредсказуемые последствия.

Кстати, о допусках: в предписании указывается, что его не имеет не только оборудование, но и люди. Сотрудники предприятия, в том числе и на самых опасных участках, либо вовсе не имеют аттестации в области промышленной безопасности, либо аттестованы по неизвестно каким правилам. Это значительно повышает риски аварий и чрезвычайных происшествий на заводе. Да и таких «неодатствованных» специалистов на предприятии нехватка — иногда работников вдвое меньше, чем положено по штату.

Еще одна поразившая экспертов грань деятельности предприятия: возникающие по ходу работы со старым оборудованием проблемы решаются... отключением системы сигнализации: «отсутствуют датчики сигнализаторов предельно-допустимых концентраций (СПДК)»; «отключена блокировка из-за высокого перепада давления»; «отключена блокировка по содержанию горючих газов» и т.д. В некоторых местах положенные по штату сигнализация просто отсутствуют: «Группа сферических резервуаров для хранения жидкого аммиака не оборудована системой контроля загазованности (газоанализаторами), связанной с системой оповещения об аварийных ситуациях».

Еще из документа. «Отсутствует положительное заключение экспертизы промышленной безопасности по проектной документации на изменение, внесенное в технологическую схему, по переходу на природный газ высокого давления в цехе 06А агрегатов 05А, 06А». Иными словами, предприятие без согласования с государственным контролирующим органом изменило схему подачи газа высокого давления. Что просто недопустимо и взрывоопасно: малейшая искра в случае аварии газопровода обернется полномасштабной катастрофой. Пожар или взрыв будет невозможно локализовать — цепная реакция охватит весь завод целиком. Масштаб техногенных разрушений в этом случае невозможно переоценить. Город и его окрестности могут превратиться в гигантскую мертвую зону.

И т.д., и т.п. В этой связи заявления предприятия в том, что «выявленные нарушения не влияют на безопасность работы завода», выглядят достаточно цинично. Надо понимать, что «Тольяттиазот» — один из крупнейших в мире производителей аммиака. Аммиак обладает удручающим действием, он вызывает токсический отек легких и тяжёлое поражение нервной системы, разъедает живую ткань. Такие предприятия, как «Тольяттиазот», безусловно и в первую очередь относятся к числу ОПО — «опасных производственных объектов».

При этом, по свидетельствам СМИ, «Тольяттиазот» уже оказывался в центре скандалов, связанных с вопросами промышленной безопасности. Например, «Росгидромет» и «Ростехнадзор» выявляли факты загрязнения химкомбинатом окружающей среды. Определялись и нарушения заводом Лесного кодекса РФ. И так далее... Местные экологи реагировали на эти факты неоднократными пикетами в районе расположения предприятия. Однако вместо того, чтобы заниматься вплотную промышленной безопасностью, мы видим просто кампанию прикрытия. Так сказать, из арсенала контрпропаганды.

В общем, история настолько самоочевидная, что, как говорится, комментарию излишни. Да и непростого слова подобрать, когда сталкиваешься с таким отношением к безопасности, экологии, людям. Очевидно одно: в этом деле еще многие государственные и общественные органы не сказали своего решительного слова. А пора.

«Промышленный еженедельник» будет следить за развитием событий.

Седьмой гидроагрегат

Саяно-Шушенская ГЭС: торжественный запуск

На Саяно-Шушенской ГЭС, в соответствии с утвержденным Минэнерго планом-графиком восстановления станции, состоялся ввод в эксплуатацию нового гидроагрегата под станционным номером 7. В торжественной церемонии пуска принял участие вице-премьер правительства РФ Игорь Сечин, председатель правительства республики Хакасия Виктор Зимин и председатель правления ОАО «РусГидро» Евгений Дод. Ввод нового гидроагрегата был произведен Игорем Сечиным с мобильного пульта управления в машинном зале СШ ГЭС. Перед пуском вице-премьер правительства также посетил входной оголовок берегового водосброса станции, введенный в эксплуатацию в прошлом году, и побывал на гребне плотины.



После церемонии пуска Игорь Сечин провел на станции оперативное совещание. Правительственной комиссии по ликвидации последствий аварии на СШ ГЭС. Открывая его, вице-премьер подчеркнул, что работы по восстановлению СШ ГЭС ведутся в соответствии с установленными сроками, и станция по уровню выработки уже почти достигла доаварийных показателей. «С начала года выработано 4,1 млрд кВт·ч электроэнергии, а с момента пуска восстановленных агрегатов — более 32,9 млрд кВт·ч», — отметил Игорь Сечин. Участники заседания обсудили предварительные итоги прохождения ОЗП и подготовку к пропуску лавока, а также проблему сейсмических воздействий на сооружение и оборудование СШ ГЭС.

Включению гидроагрегата под нагрузку предшествовал полный цикл комплексных пуско-наладочных испытаний. В течение 72 часов под непосредственным контролем специалистов изготовителя оборудования — ОАО «Силовые машины» было проведено опробование работы основного и вспомогательного оборудования с номинальной нагрузкой при действующем напоре (640 МВт), по результатам которого принято решение о готовности ГА 7 к вводу в эксплуатацию.

Гидроагрегат 7 является уже вторым по счету новым агрегатом, введенным в эксплуатацию на СШ ГЭС. Ранее в декабре 2011 года состоялся пуск гидроагрегата 1. В рамках реализации второго этапа восстановления СШ ГЭС в машинном зале станции будут установлены еще восемь новых гидроагрегатов (в том числе

полностью заменены четыре гидроагрегата, восстановленные и введенные в строй в 2010 г.). Ежегодно до 2014 года на Саяно-Шушенской ГЭС в соответствии с планом-графиком восстановления будут вводиться в эксплуатацию по три гидроагрегата. В итоге станция будет полностью оснащена абсолютно новым и современным оборудованием, обладающим улучшенными рабочими характеристиками и соответствующим всем требованиям надежности и безопасности.

Контракт на изготовление основного энергетического оборудования для восстановления Саяно-Шушенской ГЭС «Силовые машины» и ОАО «РусГидро» заключили в ноябре 2009 года. В соответствии с контрактом ОАО «Силовые машины» изготовит 10 гидротурбин и девять гидрогенераторов мощностью по 640

МВт, а также шесть систем возбуждения (один новый генератор и четыре системы возбуждения уже изготовлены и установлены на гидроагрегатах, введенных в работу после восстановительного ремонта в 2010 г.).

Новое оборудование обладает улучшенными рабочими характеристиками и соответствует всем требованиям надежности и безопасности. Срок службы новых агрегатов увеличен до 40 лет, при этом максимальный КПД гидротурбины ее энергетические и кавитационные характеристики. Также турбины будут оснащены более эффективной системой технологических защит, действующих на автоматический останов агрегата в случае возникновения недопустимых режимных отклонений контролируемых параметров.

Тарифная система

Тормоз развитие нефтепродуктопроводов



Артем Белый

Минэнерго России представило правительству программу развития нефтепродуктопроводов (НПП) РФ в рамках программы развития нефтяной отрасли до 2020 года. Разработка программы потребовалась в связи с растущими диспропорциями в системах производства, перевозок и потребления нефтепродуктов.

В соответствии с четырехсторонними соглашениями по реализации инвестиционной программы модернизации нефтеперерабатывающих мощностей, подписанными нефтяниками с ФАС, Ростехнадзором и Росстандартом в июле прошлого года, производство светлых нефтепродуктов должно увеличиться на 58% к 2016 году. Самыми быстрыми темпами будет расти производство дизельного топлива (запланирован рост на 69%). По оценкам, это приведет к более чем двукратному превышению объемов его производства над потребностями внутреннего рынка.

В настоящее время из тонны нефти в России производится примерно в три раза меньше светлых нефтепродуктов, чем в развитых странах. Это оказалось выгодно нефтяным компаниям, которые, экономя на инвестициях в нефтепереработку, получают большие доходы за счет экспорта битума, остающегося после отгонки бензина. Стратегическая задача правительства — заставить ВИНКи производить из тонны нефти большей светлых нефтепродуктов высокого качества, что позволит ликвидировать дефицит качественного

НПП: Уфа-Альметьевск-Казань, бензопровода на Казанскую нефтебазу, Самара-Саратов-Волгоград-Ростов, Плотниково-Кемерово-Томск. Предполагается восстановить ранее эксплуатировавшиеся НПП Сингапозово-Свердловск (для снабжения Екатеринбург), Курган-Тюмень (для снабжения Тюмени) и Орел-Курск (для снабжения топливом Курска).

Суммарно в период до 2020 года предлагается строительство около 2280 км линейной части НПП, строительство и реконструкция 16 ППС, строительство около 720 тыс. куб. метров резервуарных емкостей. Инвестиционные затраты на все проекты оцениваются до 125 млрд руб.

Программа требует решения вопросов по качеству нефтепродуктов и источнику финансирования. В настоящий момент НПП выпускают нефтепродукты разного качества, и при их смешении в трубе получить на выходе качественный продукт невозможно. Проблема должна быть решена к 2016 году, когда все крупные НПП должны перейти на производство моторного топлива, соответствующего 5-му экологическому классу, что позволит транспортировать по системе нефтепродуктопроводов монопродукты с едиными качественными характеристиками.

Разработчики программы утверждают, что в ней учтен мониторинг фактической реализации планов нефтяных компаний по модернизации и строительству НПП и потребности крупных центров потребления в нефтепродуктах (с разбивкой по типам продуктов, их качественным характеристикам, способу поставки, стоимости транспортировки, прогнозу потребления в будущем). Не исключаются варианты укладки нескольких параллельных труб для разных монопродуктов. К финансированию программы предполагается привлечь ВИНКи, например, на условиях «качай или плати». Однако реализация подобных проектов выходит за рамки горизонтальной бюджетной планирования российских компаний, так как проекты дорогие и долгоокупаемые.

Существенным препятствием для привлечения финансирования считается существующий ныне порядок, согласно которому тарифы на услуги по перекачке нефтепродуктов привязаны к стоимости их транспортировки по аналогичным маршрутам железнодорожным транспортом с понижающим коэффициентом 0,7. Отвязка тарифа перекачки нефтепродуктов по трубам от железнодорожного тарифа позволила бы оптимизировать бизнес-планы проектов НПП, сделать их более точными и финансово обоснованными. Это, в свою очередь, поможет привлечь в проекты НПП частные инвестиции.



ЦИТАТА НЕДЕЛИ

Дмитрий Медведев, Президент Российской Федерации

«Общество должно получить набор механизмов, которые повышают эффективность антикоррупционной борьбы. Прежде всего, за счёт большей доступности и открытости информации о деятельности власти, а также о возможности граждан высказывать своё мнение, влиять на деятельность власти посредством различного рода обсуждений, интернет-дискуссий, других дискуссий и путём создания и участия в работе влиятельных экспертных сообществ».

НОВОСТИ

Датчане на УОМЗе

В Свердловской области с деловым визитом находится делегация датских бизнесменов. Одним из пунктов деловой программы стало посещение Уральского оптико-механического завода (УОМЗ). Делегация, в состав которой входило почти более десятка представителей датского бизнеса, с кратким визитом посетила УОМЗ, где для них была организована экскурсия, в ходе которой датчане узнали об основных направлениях деятельности предприятия. Большой интерес у иностранной делегации вызвала, в частности, линейка медицинской продукции — инкубатор ИДН-03, фототерапевтический облучатель ОФН-02, дефибриллятор ДФР-3. Дания и Средний Урал поддерживают деловые отношения уже более 10 лет. Торговый оборот Свердловской области и Дании в 2011 году превысил \$68 млн, но эта цифра не отражает всего потенциала возможностей. На сегодняшний день на территории региона реализуются совместные проекты.

Итоги работы оптового рынка

По данным НП «Совет рынка», на неделе с 02.03.2012 по 08.03.2012 плановое электропотребление характеризовалось уменьшением объемов относительно предыдущей недели в первой и второй ценовых зонах. Плановое электропотребление накопленным итогом с начала 2012 года выросло по отношению к суммарным значениям аналогичного периода прошлого года в обеих ценовых зонах. Индексы равновесных цен выросли относительно значений предыдущей недели в первой и второй ценовых зонах. Общий объем планового электропотребления на рынке на сутки вперед за неделю составил 20,09 млн МВт·ч. В Европейской части РФ и на Урале плановое электропотребление составило 15,73 млн МВт·ч, сократившись на 2,5% по отношению к прошлой неделе. По состоянию на 1 марта 2012 года общая задолженность участников рынка составила 33,5 млрд руб., уменьшившись с 28 февраля на 1,6 млрд руб. В том числе задолженность по ценовым зонам составила 32,32 млрд руб., по неценовым зонам — 1,16 млрд руб.

InfoSpace в Москве

27-28 марта 2012 года в Центре международной торговли (Москва, Краснопресненская наб., д.12) состоится III Форум инновационных технологий InfoSpace. Форум проводится по инициативе Межведомственной рабочей группы по совершенствованию инновационного законодательства при Администрации Президента РФ, Комитета Торгово-промышленной палаты РФ по содействию модернизации и технологическому развитию экономики России и Российской Академии наук. Организационно-аналитическое сопровождение Форума осуществляет Национальное Агентство стратегических проектов.

Цель Форума — разработка конкретных предложений по вопросам инновационного развития, в том числе инновационного законодательства, с учетом мнений бизнеса, Российской Академии наук, руководителей регионов, представителей зарубежных инновационных компаний.

В первый день Форума, 27 марта, состоится Пленарное заседание на тему «Инновационная стратегия России до 2020 года». На заседании будут обсуждаться механизмы формирования благоприятного «инновационного климата», государственная политика в области стимулирования создания и внедрения инновационных технологий, основные направления совершенствования законодательства в области инновационной политики, перспективы и возможности проекта «СКОЛКОВО» и другие вопросы.

В рамках Форума пройдет Совместное заседание Межведомственной рабочей группы по инновационному законодательству при Администрации Президента РФ и Комитета ТПП РФ по содействию модернизации и технологическому развитию экономики России на тему: «Кадровая политика инновационной экономики России».

Во второй день Форума состоится ряд специализированных секций и круглых столов:

- «Инновационное развитие сферы ИКТ»
- «Инновации в строительстве. Методы. Технологии. Материалы»
- «Инновации в ТЭК»
- «Инновационные технологии в здравоохранении»
- «Комплексное внедрение инновационных технологий в авиационно-космическую сферу»

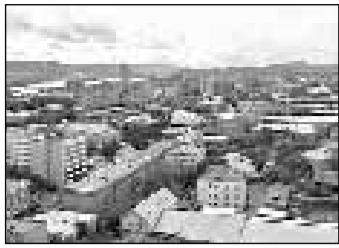
Участники секций будут иметь возможность задавать вопросы, комментировать прозвучавшие тезисы, предлагать собственные идеи, что позволит более эффективно реализовать возможности по расширению круга деловых партнеров, укрепить имидж публичной, общественно активной компании, установить максимум полезных контактов и внести свои предложения в адрес органов государственной власти Российской Федерации. Также у участников Форума будет возможность презентовать свои инновационные проекты (разработки) в рамках двухдневной выставки Форума.

Отличающая особенность Форума — Инновационная биржа субконтрактов. Это серия заранее спланированных встреч и переговоров участников технологических платформ и участников Форума инновационных технологий InfoSpace в заранее определенной предметной области (отраслевое, технологическое, продуктово-направленные) для выполнения конкретных заказов.

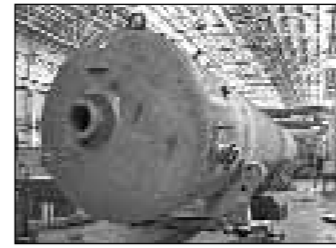
В работе Форума по традиции примут участие представители Администрации Президента РФ, Правительства РФ, Совета Федерации ФС РФ, Государственной Думы ФС РФ, федеральных округов и административных субъектов РФ, руководители предприятий реального сектора, малого и среднего бизнеса, финансовых организаций, представители экспертного сообщества, науки, общественных организаций, деловых СМИ.

Оргкомитет Форума:
8 (495) 510-65-46, 8 (926) 726-06-54
pressa@rosstrategy.com, www.forum-infospace.ru

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



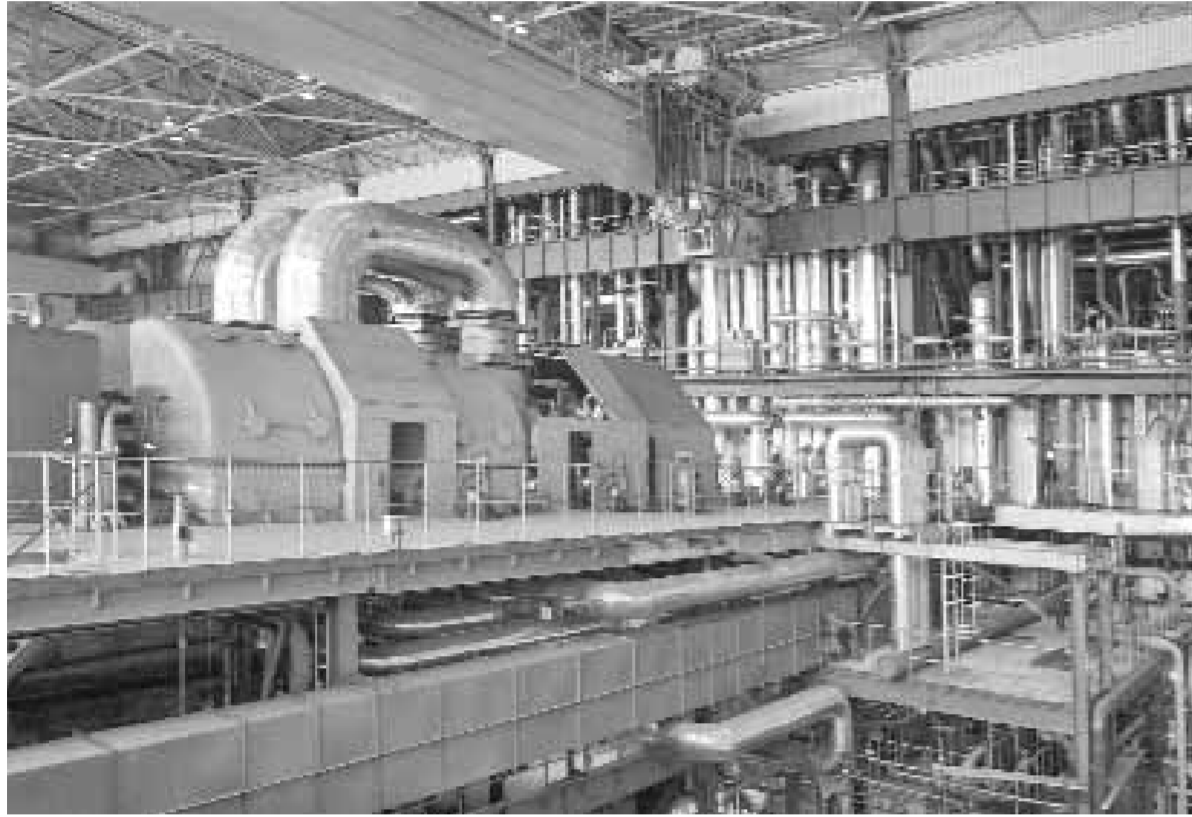
В Сибири официально появились дополнительные генерирующие мощности



Кто и как изготовил колонну-стабилизатор для НК «Альянс» в рекордные сроки

Первый энергоблок

Системный оператор аттестовал новую мощность в Красноярске



ОАО «СО ЕЭС» завершило аттестацию новой мощности энергоблока №1 Красноярской ТЭЦ-3. С 1 марта 2012 года установленная электрическая мощность первого энергоблока составляет 208 МВт. Новый энергоблок введен в промышленную эксплуатацию.

Аттестация мощности — завершающий этап в реализации приоритетного инвестиционного проекта группы «Сибирская генерирующая компания» —

строительстве первого энергоблока Красноярской ТЭЦ-3. Этот этап является подтверждением того, что введенное в эксплуатацию оборудование может работать в заявленных параметрах электрических и тепловых нагрузок.

Аттестация мощности была проведена Системным оператором на основании пакета документов, подготовленных ОАО «Енисейская ТЭК (ТГК-13)» по результатам комплексных испытаний нового энергоблока.

ОАО «СО ЕЭС» подтвердил в НП «АТС» величину установленной мощности, заявленной ОАО «Енисейская ТЭК (ТГК-13)» в качестве участника ОРЭМ. Компания получила допуск на работу в торговой системе оптового рынка электрической энергии (мощности). С этого момента аттестованная электрическая мощность и произведенная электроэнергия будут реализовываться согласно правилам работы на ОРЭМ.

С вводом нового энергоблока Красноярская ТЭЦ-3, ранее работавшая в режиме котельной, начнет вырабатывать электрическую энергию. Уже в 2012 году ожидаемый годовой объем выработки электроэнергии составит около 1,2 млрд кВт·ч. Кроме того, увеличится объем отпуска тепловых ресурсов, что позволит ликвидировать дефицит тепла в Советском районе города Красноярск.

Комментируя это событие, генеральный директор ООО «Сибирская генерирующая компания» Сергей Мироносский отметил: «Ввод в промышленную эксплуатацию нового современного энергоблока Красноярской ТЭЦ-3 — знаковое событие как для компании, так и для Красноярского края в целом. Обязательства по договору на поставку мощности, взятые перед государством, выполнены в полном объеме. Мы и в дальнейшем готовы работать для укрепления энергетического потенциала регионов присутствия, повышения их энергетической стабильности».

Группа «Сибирская генерирующая компания», в которую входят ОАО «Кузбассэнерго» (ТГК-12) и ОАО «Енисейская ТЭК (ТГК-13)», осуществляет производство и продажу электро- и тепловой энергии, а также обеспечивает передачу тепла. Группа компаний ведет деятельность на территории Кемеровской области, Алтайского и Красноярского края, Республики Хакасия. В общем объеме генерации ОЭС Сибири совокупная доля ООО «СГК» составляет около 20%. Основным топливом является уголь. Основной рынок сбыта — ОРЭМ. В настоящее время компания реализует масштабную инвестиционную программу в рамках ДПМ стоимостью порядка 78 млрд руб.

Колонна-стабилизатор

Компания Ротек изготавливает оборудование для НК «Альянс»

Компания «Ротек» (входит в состав ГК «Ренова») изготовила колонну-стабилизатор для НК «Альянс» в рекордные сроки. Установка К-301 будет использоваться на последних этапах производства бензина на Хабаровском НПЗ.

ЗАО «РОТЕК» входит в число предприятий ведущей российской частной бизнес-группы «Ренова». Основная деятельность ЗАО «РОТЕК» — энергомашиностроение: поставка, сервис и модернизация турбинного оборудования, технический аудит, комплексная диагностика, расчет энергоэффективности роторного оборудования, инжиниринг технологических решений для систем смешивания и разделения, обработка поверхностей и нанесение защитных покрытий.

«Ротек» изготовил и отгрузил на Хабаровский НПЗ очередную колонну-стабилизатор. В ноябре прошлого года на завод уже была поставлена колонна-стабилизатор К-202 весом около двадцати тонн. В этот раз стояла более сложная задача — изготовить 50-метровую установку К-301 весом более 80 т, предназначенную для выделения изопентана из бензиновой фракции. Работы по изготовлению колонны были завершены в рекордные сроки — 4,5 месяца, обычно на это уходит 6 месяцев. Железнодорожная платформа с установкой отправилась в Хабаровск и через две-три недели прибудет на завод. В настоящее время на Хабаровском НПЗ реализуется обширная программа по реконструкции и модернизации мощностей завода, направленная на увеличение объема и глубины переработки нефтепродуктов. Компания Ротек видит большой потенциал в развитии двустороннего сотрудничества в рамках решения тех задач, которые стоят перед заводом.



УВЕДОМЛЕНИЕ

о внесении изменений в Извещение о проведении открытого одноэтапного конкурса, Конкурсную документацию на право заключения Договора на выполнение комплекса работ по строительству, инженерному и технологическому оснащению комплекса зданий диспетчерского центра, а также проведение монтажных, пусконаладочных и иных неразрывно связанных с ними работ на земельном участке, расположенном по адресу: Московская область, Ленинский район, Московский с.о., в районе д. Румянцево, уч. 3/1

Организатор конкурса — Закрытое акционерное общество «Союзинформ», место нахождения: 141980, Московская область, г. Дубна, ул. Приборостроителей, д. 2, уведомляет заинтересованных лиц о внесении изменений в Извещение о проведении открытого одноэтапного конкурса, Конкурсную документацию на право заключения Договора на выполнение комплекса работ по строительству, инженерному и технологическому оснащению комплекса зданий диспетчерского центра, а также проведение монтажных, пусконаладочных и иных неразрывно связанных с ними работ на земельном участке, расположенном по адресу: Московская область, Ленинский район, Московский с.о., в районе д. Румянцево, уч. 3/1.

Извещение о проведении открытого конкурса опубликовано в независимой межотраслевой газете «Промышленный еженедельник» 31.10.2011, копии размещены на сайтах www.so-ups.ru и www.B2B-Energy.ru.

Конкурсная документация на право заключения Договора на выполнение комплекса работ по строительству, инженерному и технологическому оснащению комплекса зданий диспетчерского центра, а также проведение монтажных, пусконаладочных и иных

неразрывно связанных с ними работ на земельном участке, расположенном по адресу: Московская область, Ленинский район, Московский с.о., в районе д. Румянцево, уч. 3/1, размещена на сайте www.so-ups.ru

Уведомления о внесении изменений в Извещение о проведении открытого одноэтапного конкурса, Конкурсную документацию на право заключения Договора на выполнение комплекса работ по строительству, инженерному и технологическому оснащению комплекса зданий диспетчерского центра, а также проведение монтажных, пусконаладочных и иных неразрывно связанных с ними работ на земельном участке, расположенном по адресу: Московская область, Ленинский район, Московский с.о., в районе д. Румянцево, уч. 3/1 опубликованы в независимой межотраслевой газете «Промышленный еженедельник», копии Уведомлений размещены на сайтах www.so-ups.ru и www.B2B-Energy.ru.

ИЗМЕНЕНИЯ В ИЗВЕЩЕНИЕ

о проведении открытого одноэтапного конкурса, Конкурсную документацию по открытому одноэтапному конкурсу на право заключения договора на выполнение комплекса работ по строительству, инженерному и технологическому оснащению комплекса зданий диспетчерского центра, а также проведение монтажных, пусконаладочных и иных неразрывно связанных с ними работ на земельном участке, расположенном по адресу: Московская область, Ленинский район, Московский с.о., в районе д. Румянцево, уч. 3/1

1. Изложить пункт 7 Извещения в следующей редакции: «7. Для участия в конкурсе необходимо своевременно подать Конкурсную заявку, подготовленную в порядке, оговоренном в Конкурсной документации. Конкурсные заявки представляются до 12 часов 00 минут по московскому времени «21» мая 2012 года по адресу: 127015, г. Москва, ул. Вятская, д.27, стр.11, 2-й этаж, по ра-

бочим дням с 09 часов 00 минут до 16 часов 00 минут (перерыв с 12 часов 00 минут до 13 часов 00 минут) ответственным секретарю закупочной комиссии Смирновой Ларисе Владимировне, тел.: (495) 745-71-31, (495) 745-71-41.»

2. Изложить пункт 8 Извещения в следующей редакции: «8. Организатор конкурса проводит процедуру публичного вскрытия конвертов с Конкурсными заявками, начиная с 12 часов 00 минут по московскому времени «21» мая 2012 года по адресу: 127015, г. Москва, ул. Вятская, д.27, стр.11, на заседании закупочной комиссии. На процедуру вскрытия конвертов с Конкурсными заявками могут присутствовать представители Потенциальных Участников, подавших в установленный срок Конкурсные заявки.»

3. Изложить пункт 9 Извещения в следующей редакции: «9. Итоги конкурса подводятся в июне 2012 года.»

4. Изложить пункт 6.1.1. раздела 6 Конкурсной документации в следующей редакции:

«6.1.1. С учетом положений Конкурсной документации конкурс проводится в следующем порядке и в следующие сроки:

№ п/п	Наименование процедуры	Сроки	
		Начало	Окончание
1	Публикация Извещения о проведении открытого конкурса	до 31.10.2011	
2	Предоставление Конкурсной документации заинтересованным лицам, подготовка заинтересованными лицами Конкурсных заявок, подача Конкурсных заявок	01.11.2011	12:00 21.05.2012*
Заказчик обеспечивает прием/выдачу документов по рабочим дням с 09.00 до 16.00 (исключая перерыв с 12.00 до 13.00.)			
3	Вскрытие конвертов с Конкурсными заявками	21.05.2012 12:00	
4	Заключение Договора	Не позднее 40 (сорока) дней с момента определения Победителя	

* Организатор конкурса вправе продлить срок окончания приема Конкурсных заявок. Последующие процедуры переносятся соразмерно изменению срока окончания приема Конкурсных заявок.»

5. Изложить подпункт г) пункта 6.2.9. раздела 6 Конкурсной документации в следующей редакции: «6.2.9. г) слова: «Не вскрывать до 12 часов 00 минут по московскому времени «21» мая 2012 года. Вскрывать только на заседании закупочной комиссии.».

6. Изложить пункт 6.2.12. раздела 6 Конкурсной документации в следующей редакции: «6.2.12. Организатор конкурса заканчивает принимать Конкурсные заявки в 12 часов 00 минут «21» мая 2012 года. Организатор конкурса выдает расписку лицу, доставившему конверт, о его получении с указанием регистрационного номера, даты и времени получения.».

PocketBook 360° Plus-2012

Новая версия популярной «читалки»

Международная компания PocketBook в начале 2012 года представила обновленную версию электронного ридера PocketBook 360° Plus. В сравнении с одноименной предыдущей версией, которая была выпущена в 2010 году, новинка имеет более производительный процессор — 800 МГц против 533 МГц. Все остальное осталось прежним — тот же корпус, те же 5-дюймовый дисплей и Wi-Fi-модуль. А если копнуть немного глубже, то можно вспомнить эту первую версию этого ридера — PocketBook 360°. Она вышла в свет еще в 2010 году. При ее разработке впервые в мировой практике учитывались пожелания конечных пользователей. Аппарат получился весьма удачным, учитывая компактные размеры и наличие гиродатчика, который позволял превращать гаджет как угодно — изображение проецировалось автоматически. Это не хватало этому электронному ридеру, так это было мощного «железа» (он был оборудован 400 МГц процессором) и модуля беспроводной связи, что и было впоследствии исправлено. Но вернемся к нашей новинке — PocketBook 360° Plus версии 2012 года.

Начнем с корпуса PocketBook 360° Plus. Он сделан из матового пластика, на передней панели расположен дисплей и клавиши управления. С какой стороны от дисплея они находятся — сказать не могу, так как ридер можно переворачивать в любое положение. Экран защищен съемной крышкой с узором. На торцах устройства имеются два функциональных разъема: miniUSB (для зарядки и подключения к компьютеру) и отсек для карты памяти формата microSD. Также предусмотрено ушко для крепления на шейного или наручного шнура. Гаджет имеет компактные размеры, поэтому его можно носить даже в кармане одежды без особого дискомфорта.

В PocketBook 360° Plus используется E-Ink-дисплей с разрешением 600 на 800 точек, а его диагональ — 5 дюй-

мов. Поддерживаемая цветовая палитра — 16 оттенков серого — это дает возможность отображать тексты с большим количеством графического материала. Характерной чертой дисплея сделанного по данной технологии является особое сходство с бумажной страницей: экран является матовым, лучи света рассеиваются, используется лишь отраженный свет, таким образом создается эффект чтения обыкновенной книги, а глаза не напрягаются, как при чтении с TFT-экрана того же планшета или нетбука. Дисплей имеет достаточно широкие углы обзора и не бликует

мые форматы: Docx, FB2, «FB2.ZIP», TXT, PDF, DJVU, RTF, HTML, PRC (mobi), CHM, EPUB, DOC и TCR (текст); JPEG, BMP, PNG и TIFF (графика). Для работы в Интернете гаджет оборудован Wi-Fi-модулем и предустановленным web-браузером. Также имеется два клиента: один — для чтения RSS-лент, другой — для быстрого доступа к онлайн-магазину электронной литературы BookLand.Net. В качестве аппаратной платформы PocketBook 360° Plus используется производительный процессор Freescale, который работает на частоте 800 МГц. Новый процессор



на солнце. E-Ink-экраны потребляют энергию только во время смены изображения, статичная картинка может отображаться почти неограниченное количество времени. Одного заряда аккумулятора PocketBook 360° Plus (емкостью 1000 мАч) хватит на то, чтобы перевернуть до 8 тыс. страниц. Напомним, что PocketBook 360° Plus стал первым E-Ink-ридером на котором можно было запускать игру Doom II.

При помощи PocketBook 360° Plus можно читать текстовые документы и смотреть изображения. Поддерживает-

обеспечил примерно 50-процентный прирост производительности ридера. Объем оперативной памяти — 128 Мб, а встроенной флеш-памяти — 2 Гб (можно расширить при помощи карты памяти формата microSD, объемом до 32 Гб).

Подведем итоги. PocketBook 360° Plus — это третья модификация базовой модели популярной читалки, вышедшая в свет в начале 2012 года. Благодаря 800-мегагерцевому процессору ридер работает весьма быстро, а набор читаемых форматов документов достаточно широк. Стоимость гаджета — около 5 тыс. руб.

7. Изложить п. 6.7.1. раздела 6 Конкурсной документации в следующей редакции:

«6.7.1. Организатор конкурса публично вскрывает конверты с Конкурсными заявками начиная с 12 часов 00 минут «21» мая 2012 года по адресу: 127015, г. Москва, ул. Вятская, д.27, стр.11, на заседании закупочной комиссии.».

РАЗЪЯСНЕНИЯ

к Конкурсной документации на проведение открытого одноэтапного конкурса на право заключения Договора на выполнение комплекса работ по строительству, инженерному и технологическому оснащению комплекса зданий диспетчерского центра, а также проведению монтажных, пусконаладочных и иных неразрывно связанных с ними работ на земельном участке, расположенном по адресу: Московская область, Ленинский район, Московский с.о., в районе д. Румянцево, уч. 3/1.

Проведение открытого одноэтапного конкурса на право заключения Договора на выполнение комплекса работ по строительству, инженерному и технологическому оснащению комплекса зданий диспетчерского центра, а также проведению монтажных, пусконаладочных и иных неразрывно связанных с ними работ на земельном участке, расположенном по адресу: Московская область, Ленинский район, Московский с.о., в районе д. Румянцево, уч. 3/1, не регулируется нормами Федерального закона 21.07.2005 № 94-ФЗ «О размещении заказов на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг для государственных и муниципальных нужд», поскольку не является закупкой для государственных нужд, муниципальных нужд или нужд бюджетных учреждений.

Условия договора, включенного в закупочную документацию, не создают препятствий для участия в открытом конкурсе любого заинтересованного лица, готового заключить и выполнять соответствующий договор.

Русские навигации

РНТ и ГЛОНАСС/GPS на СЕВИТ-2012

Александра Климушкина

Компания «Русские Навигационные Технологии» (РНТ) — один из лидеров российского рынка систем мониторинга и контроля автотранспорта — приняла участие в работе СЕВИТ-2012 (Ганновер, Германия), крупнейшей международной специализированной выставке информационных технологий, телекоммуникаций, ИТ-решений и услуг. Разработки РНТ были представлены на собственном стенде компании в секторе СЕВИТ pro. Этот раздел выставки нацелен на людей, принимающих решения в сфере промышленности, коммерции и высоких технологий, а также на специалистов по закупкам и частных предпринимателей, представляет инновационные решения для профессионального использования во всех бизнес-отраслях.

Компания показала систему ГЛОНАСС/GPS мониторинга и контроля транспорта «АвтоТрекер». При этом особое внимание было уделено трем инновационным решениям, на которых базируется широкий спектр продуктов и услуг РНТ в сфере fleet management. Это: удостоенная престижной Звездынской премии технологическая платформа нового поколения, на которой с 2011 года основаны все новые разработки и решения РНТ в области бортового оборудования и интеллектуальных бортовых сетей; технология беспроводного подключения бортового оборудования и соответствующая линейка датчиков и исполнительных элементов; сервис «AT-Web 2.0», позволяющий получать из публичного или частного «облака» полный набор функций системы мониторинга. Отметим, что интерфейс «об-

лачного» сервиса «AT-Web 2.0» переведен на английский язык, а сам сервис служит базой инфраструктурой для пилотных проектов и предоставления услуг в ряде стран ближнего и дальнего зарубежья.

Особо подчеркнем, что на СЕВИТ-2012 был показан весь спектр возможностей системы «АвтоТрекер» применительно к различным отраслям, продемонстрирован реальный экономический эффект, который фактически достигнут и подтвержден заказчиками. Были также представлены различные бизнес-модели взаимо-

действия с местными партнерами, разработанные РНТ с учетом специфики определенных стран и регионов мира. Участие РНТ в СЕВИТ — одно из звеньев в реализации стратегии активной международной экспансии, которая позволила РНТ менее чем за два года присутствовать в реализации проектов по внедрению системы «АвтоТрекер» в стра-



но имеют принципиально важные конкурентные преимущества, которые едва ли возможно быстро воспроизвести. Причем внедрение гарантированно дает значительный эффект, какой бы из пяти главных мотивов — от снижения операционных расходов до оптимизации логистики до безопасности и экологии — ни являлся доминирующим для

заказчика. А появление в нашем портфеле облачного сервиса «AT-Web 2.0» дает возможность не только быстро запускать пилотные проекты, но и максимально эффективно строить свою работу как в странах, где возможны только традиционные внедрения, так и там, где уже доминирует сервисная модель, — говорит Иван Нечаев, генеральный директор компании «Русские Навигационные Технологии».

«Сфера транспортной телематики — одна из немногих, где российские разработки не только конкурентоспособны,

но имеют принципиально важные конкурентные преимущества, которые едва ли возможно быстро воспроизвести. Причем внедрение гарантированно дает значительный эффект, какой бы из пяти главных мотивов — от снижения операционных расходов до оптимизации логистики до безопасности и экологии — ни являлся доминирующим для

заказчика. А появление в нашем портфеле облачного сервиса «AT-Web 2.0» дает возможность не только быстро запускать пилотные проекты, но и максимально эффективно строить свою работу как в странах, где возможны только традиционные внедрения, так и там, где уже доминирует сервисная модель, — говорит Иван Нечаев, генеральный директор компании «Русские Навигационные Технологии».

«Сфера транспортной телематики — одна из немногих, где российские разработки не только конкурентоспособны,

но имеют принципиально важные конкурентные преимущества, которые едва ли возможно быстро воспроизвести. Причем внедрение гарантированно дает значительный эффект, какой бы из пяти главных мотивов — от снижения операционных расходов до оптимизации логистики до безопасности и экологии — ни являлся доминирующим для

заказчика. А появление в нашем портфеле облачного сервиса «AT-Web 2.0» дает возможность не только быстро запускать пилотные проекты, но и максимально эффективно строить свою работу как в странах, где возможны только традиционные внедрения, так и там, где уже доминирует сервисная модель, — говорит Иван Нечаев, генеральный директор компании «Русские Навигационные Технологии».

но имеют принципиально важные конкурентные преимущества, которые едва ли возможно быстро воспроизвести. Причем внедрение гарантированно дает значительный эффект, какой бы из пяти главных мотивов — от снижения операционных расходов до оптимизации логистики до безопасности и экологии — ни являлся доминирующим для

«АвтоТрекер» — интеллектуальная навигационная система, обеспечивающая комплексный мониторинг подвижных объектов с помощью системы глобального позиционирования ГЛОНАСС и GPS. Система позволяет оптимизировать использование транспортных средств, автоматизировать управление автопарком, повысить ответственность персонала и обеспечить контроль состояния груза. Благодаря внедрению системы «АвтоТрекер» сокращаются расходы на топливо и эксплуатацию, исключается нецелевое использование транспорта, повышается инвестиционная привлекательность бизнеса. Важной особенностью системы «АвтоТрекер» является локализация логической обработки первичных данных, полученных от датчиков, непосредственно в интеллектуальном бортовом блоке. Этот блок превращает низкоуровневые показания датчиков в логические события, отслеживает правила, описывающие допустимые и недопустимые ряды таких событий и в соответствии с этими правилами выдает команды управляющим элементам. Правила позволяют задавать критические области и пороговые значения параметров, требующие специальной обработки, описать маршрут и допустимые отклонения, выявлять нештатные ситуации на основе определенных последовательностей событий. Причем обработка выполняется да-

же в автономном режиме. Все это значительно снижает нагрузку на сеть передачи данных и требования к ее доступности, а также позволяет управлять сложным наборным оборудованием с собственным набором датчиков, управляющих элементов и правил, описывающих логику их работы.

«Русские Навигационные Технологии» — крупнейший российский производитель и интегратор систем мониторинга, контроля и телематики. Компания имеет развитую структуру, включающую подразделения по разработке электроники и программного обеспечения, логистике, маркетингу, технической поддержке, а также производственно-монтажное подразделение. Дилерская сеть компании представлена в 48 регионах России. ОАО «РНТ» работает на инновационном высокотехнологичном рынке систем спутниковой навигации, находящемся в настоящий момент в стадии бурного роста. Компания занимает 28% рынка систем спутниковой навигации транспорта РФ по объему установленного оборудования. По итогам 2011 года, согласно данным аудированной консолидированной отчетности по МСФО, выручка компании «Русские Навигационные Технологии» выросла по сравнению с 2010 года на 52% и достигла 679,6 млн руб.

НПО «Сатурн» в 2011 году

Стабилизация состояния и повышение эффективности

По результатам формирования бухгалтерской отчетности ОАО «НПО «Сатурн» подвело окончательные итоги работы за 2011 год. Выручка от реализации продукции ОАО «НПО «Сатурн» в 2011 году достигла 10,5 млрд руб., продемонстрировав прирост 7,9% к объемам 2010 года. Оптимизация операционной деятельности и дальнейшая реализация разработанной на предприятии антикризисной программы позволили достичь в 2011 году положительного показателя по чистой прибыли в размере 53,3 млн руб. против полученного в 2010 году убытка в размере 1,5 млрд руб.

Стабилизация финансового состояния и повышение эффективности деятельности обеспечило рост заработной платы в 2011 году на 18,1%, при этом выработка на одного сотрудника увеличилась на 23,1% к достигнутому за 2010 год показателю. На 2012 год запланированы и уже реализуются мероприятия, обеспечивающие дальнейший рост средней заработной платы на 14,3%.

Юбилейный для ОАО «НПО «Сатурн» 2011 год (95 лет со дня основания) ознаменовался многими важными для компании событиями. В числе наиболее значимых — начало коммерческой эксплуатации в авиационных самолетах Sukhoi Superjet-100 с двигателями SaM146, публичная



демонстрация на аэрокосмическом салоне «АэроИндия-2011» самолета НТД-36 с двигателем АЛ-55И, выделение в дочернюю компанию ЗАО «Сатурн — Инструментальный завод», определенного центра компетенций ОДК по технологической подготовке про-

изводства. В 2011 году суммарная наработка двигателя ГТД-6РМ в эксплуатации достигла знаковой величины 1000000 часов. Немаловажным достижением напряженной работы 2011 года стало и то, что предприятие подготовило и

заключило ряд долгосрочных контрактов, которые обеспечивают рост объемов производства и реализации на несколько лет вперед. Управляющий директор НПО «Сатурн» Илья Федоров отметил, что «в 2012 году предприятие нацелено в первую очередь на проведение необходимых внутренних изменений, способных обеспечить планомерный рост объемов выпуска продукции, который уже в 2012 году запланирован в размере 131,7% к достигнутому факту 2011 года».

ОАО «Научно-производственное объединение «Сатурн» — двигателестроительная компания, специализируется на разработке, производстве и послепродажном обслуживании газотурбинных двигателей для военной и гражданской авиации, кораблей Военно-морского флота, энергогенерирующих и газоперекачивающих установок. ОАО «НПО «Сатурн» входит в состав «Объединенной двигателестроительной корпорации» — стопроцентной специализированной дочерней компании ОАО «ОПК «ОБОРОНПРОМ» по управлению двигателестроительными активами.

ОАО «Объединенная промышленная корпорация «ОБОРОНПРОМ» — многопрофильная машиностроительная группа, создана в 2002 году. Входит в состав ГК «Российские технологии». Основные направления деятельности: вертолетостроение (ОАО «Вертолеты России»), двигателестроение (УК «ОДК»), другие активы.

Стимул для роста цен

РУСАЛ может ограничить производство первичного алюминия

Компания РУСАЛ, крупнейший в мире производитель первичного алюминия с годовым объемом производства на уровне 4,1 млн т (что составляет около 10% от общемирового показателя), переживает нелегкие времена. Председатель совета директоров Виктор Вексельберг покинул свой пост. Задолженность компании составляет около \$11 млрд, котировки акций снижаются, а цены на алюминий снизились на 20% с мая 2011 года. Эта ситуация оказывает негативное влияние на финансовые показатели компании. Как следствие, уже в ближайшие месяцы РУСАЛ может сократить объемы производства.

РУСАЛ полностью обеспечивает потребность российского рынка в первичном алюминии. В связи с этим Федеральная антимонопольная служба (ФАС) обязывает компанию продавать алюминий по средней 30-дневной цене из Лондонской биржи металлов (LME). Для того чтобы оставаться конкурентоспособной на зарубежных рынках, компании необходимо продавать свою продукцию по средним биржевым ценам. Из этого следует, что единственный доступный для компании способ повлиять на цены на мировом рынке алюминия — это снизить объем предложения.

Являясь одним из крупнейших производителей алюминия в мире (в 2010 году объем производства составил 4,1 млн т), РУСАЛ в состоянии влиять на уровень предложения этого металла на глобальном рынке. Однако это сопряжено с некоторыми рисками, так как крупнейшие конкуренты РУСАЛа лишь ненамного уступают ему в плане объемов производства (Chalco — 3,8 млн т, RT Alcan — 3,8 млн т, Alcoa — 3,6 млн т в 2010 году).

То есть, если другие производители увеличат объемы производства тогда, когда РУСАЛ уменьшит, то мировые цены на алюминий останутся на прежнем уровне. С другой стороны, прочие конкуренты РУСАЛа также не заинтересованы в снижении цен на алюминий, поэтому весьма вероятно, что они увеличат объемы производства. Если РУСАЛ сократит объемы производства на 5%, это будет означать снижение объема поставок до 3,9 млн т. Это весьма высокий показатель; подобное сокращение будет означать лишь временное снижение операционных расходов (электричество, хранение и другие статьи расходов на логистику), но не вызовет потребности в глубокой

реорганизации.

Что касается спроса на этом рынке, в 2011 году спрос на алюминий в промышленном секторе снизился, что привело к снижению цен. Снижение спроса на глобальном рынке было вызвано долговым кризисом в ЕС и обстановкой всеобщей неопределенности в мировой экономике. Однако в первом квартале 2012 года цены на алюминий «подросли» на 8% (превысив \$2200 за тонну в феврале и приблизившись к \$2300 за тонну в марте). В середине марта цены немного понизились, но в следующие месяцы, скорее всего, мы станем свидетелями роста цен, что связано с сезонным ростом спроса на этот металл в наиболее активные для строительства весенние и летние месяцы.

Кроме того, наиболее значительный рост спроса на алюминий ожидается на развивающихся странах, таких как Индия и Китай. В 2009 г. уровень потребления алюминия в Китае составил 11 кг на человека; ожидается, что к 2030 году этот показатель достигнет 25 кг, то есть практически уровня, демонстрируемого сегодня развитыми странами ЕС. Ожидается, что в долгосрочной перспективе уровень потребления алюминия на российском рынке также вы-

растет (с 6 кг на человека сегодня до 15 кг на человека к 2030 году). Основными факторами роста будут потребности предприятий в таких отраслях, как строительство, транспорт, энергетика, электроника (где алюминий все чаще заменяет медь) и других производственных сферах. Уникальные физические свойства делают алюминий высоко востребованным металлом в целом ряде отраслей. В частности, он прекрасно подходит для производства архитектурных элементов, офисных интерьеров, дверей, окон, автомобилей, судов.

РУСАЛ занимает выгодное положение на рынке. Современное производственное оборудование, низкие расходы на выработку электроэнергии, наличие свободных мощностей (способных поддержать увеличение объемов производства до 4,7 млн т в год) и доступ к богатым месторождениям бокситов и нефелиновых руд в России и за ее пределами (на Ямайке, в Гайане и Гвинее) позволяют РУСАЛу обеспечить растущий спрос на алюминий на развивающихся рынках, а также на внутреннем рынке. Вместе с тем, в условиях неопределенности мировой экономики компании необходимо быстрее реагировать на колебания цен, вызванные

биржевыми спекуляциями. Кроме того, для повышения уровня продаж, увеличения дохода и удержания лидирующего положения на рынке РУСАЛу необходимо укрепить себя «изнутри»: внедрить более эффективные политики управления, активнее мотивировать сотрудников и усилить репутацию компании.

Frost & Sullivan — международная консалтинговая компания, поддерживающая партнерские отношения с клиентами. Услуги компании способствуют развитию бизнеса клиентов, а также достижению стабильного роста, постоянному внедрению инноваций и поддержанию лидерских позиций. Услуги компании — Growth Partnership Service — основываются на подробных рыночных исследованиях и использовании передовых исследовательских моделей и практик. Наши продукты помогают партнерам развивать, оценивать и реализовать стратегические задачи и добиваться поставленных целей. На протяжении 50 лет Frost & Sullivan сотрудничает с компаниями из списка Global 1000, молодыми развивающимися компаниями, а также инвестиционно-финансовыми организациями. Frost & Sullivan располагает 40 офисами по всему миру.



Россия и ВТО: вопросы

Как нам сохранить национальную химическую отрасль

Елена Платонова

В Москве состоялось совместное заседание 55-го совета Российского союза химиков и комиссии Российского союза промышленников и предпринимателей (РСПП) по химической промышленности на тему: «О минимизации рисков химической промышленности при вступлении России в ВТО». На заседании прозвучало выступление генерального директора ОАО «ГалоПолимер» М.В. Дорощевича «Россия в ВТО: практические задачи по выживанию».

Вступление России в ВТО может сказаться на развитии национальной химической промышленности как положительно, так и создать дополнительные трудности. Участие в ВТО создаст дополнительные механизмы для увеличения потока инвестиций на российский рынок и позволит качественно повысить конкурентоспособность российской продукции. Однако вступление в ВТО будет означать и уменьшение ввозных пошлин на каустик с 15% до 5%, уменьшение ввозных пошлин на фторполимеры с 10% до 6,5%, обострение конкурентной борьбы как на внутреннем, так и на внешнем рынке.

По нашему мнению, наибольшие преимущества от вступления в ВТО ощутят крупнейшие российские экспортеры химического сырья и крупнотоннажного химсырья с относительно невысокой добавочной стоимостью, и компании, относящиеся к малотоннажной специализированной химии, обладающие технологическими know-how и научной базой.

По словам Генерального директора холдинга «ГалоПолимер» М.В. Дорощевича, «необходимо предложить государственным участникам ВТО ряд «встречных» предложений, направленных на качественное повышение уровня взаимодействия с Россией, в том числе предоставление российским предприятиям на льготных условиях новых технологий производства, ревизию антидемпинговых пошлин в отношении продуктов сланцевых в России странами-участниками ВТО, обоюдную унификацию стандартов безопасности химической продукции между Россией и странами-участниками ВТО».

Определенные усилия потребуются и со стороны Правительства РФ в оказании помощи и поддержке российских производителей. По мнению Максима Дорощевича, «первоочередными задачами являются создание российского аналога REACH (защита от некачественных экспортных химических продуктов) и лоббирование интересов российского химпрома на международной арене (как минимум в части покупки технологий)».

Кроме того, необходимы формирование системы льготного кредитования технологического перевооружения, предоставление субсидий через регулировку тарифов монополий (электроэнергия, ж/д тарифы), организация покупки современных технологий (прежде всего, технологий производства озонобезопасных хладагентов, специфторполимеров), унификация технических и экологических регламентов производства, создание логистической инфраструктуры (портовые терминалы для перекачки химикатов) и национального режима при закупках отечественной продукции госпредприятиями, стандартизация перевозок опасных грузов, формирование системы государственных гарантий при покупке иностранных производств (лучших по технологиям).



ОАО «ГалоПолимер» — ведущий российский и мировой производитель, специализирующийся на производстве фторированных продуктов, прежде всего фторированных полимеров. Компания осуществляет поставки продукции более чем в 30 стран мира. ОАО «ГалоПолимер» принадлежит 9% мирового рынка фторопластов. Это единственное в России предприятие по выпуску специальных фторопластов (компания занимает 4 место в мире по производству фторопластов). В состав ОАО «ГалоПолимер» входят ООО «ГалоПолимер Кирово-Чепецк», ОАО «ГалоПолимер Пермь» и ООО «ГалоПолимер Логистика».

Фондовый рынок

совместно с Инвестиционной компанией «ФИНАМ»

НОВОСТИ

ВАС не поддержал претензии «РУСАЛА»

Высший арбитражный суд России отказал «РУСАЛУ» в передаче иска к «Норильскому никелю» в президиум Высшего арбитражного суда для пересмотра в порядке надзора. Таким образом, ВАС РФ отказал «РУСАЛУ» в очередной попытке признать итоги годового общего собрания акционеров «Норильского никеля» от 28 июня 2010 года недействительными. Ранее ОК «РУСАЛ УП-



равление инвестициями» неоднократно пыталась в судах различных инстанций и юрисдикций оспорить решения годовых и внеочередных собраний акционеров. Компания настаивала на том, что счетной комиссией неправомерно учтены голоса по акциям, принадлежащим «дочкам» ГМК — Corbiere Holdings Lid и Raleigh Investment Inc. Это повлияло на результат голосования и привело к тому, что в совет директоров прошли только три кандидата от «РУСАЛа», что не соответствует принадлежащему ему пакету акций и тому количеству кандидатов, которые компания могла бы провести в совет директоров с учетом кворума собрания и при должном подсчете голосов. ВАС РФ признал, что при подготовке и проведении годового общего собрания акционеров от 28 июня 2010 года нарушений требований действующего законодательства и устава ГМК «Норильский никель» не допущено. Компании Corbiere Holdings Lid и Raleigh Investment Inc имели право участвовать в собрании и голосовать по вопросу об избрании членом совета директоров «Норильского никеля».

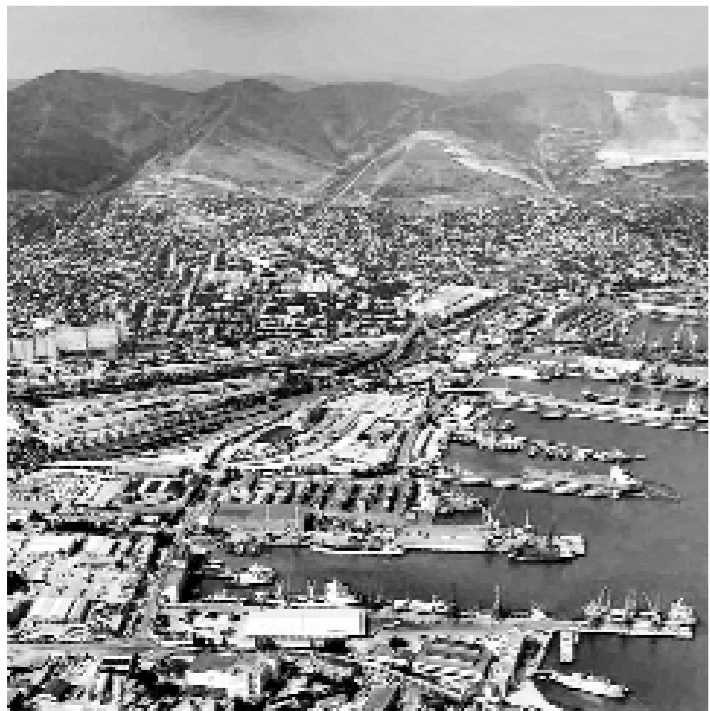
«Силовые машины» увеличили прибыль

Чистая прибыль ОАО «Силовые машины» увеличилась в 2011 году на 26,36% и составила \$323,044 млн. Выручка общества за 12 месяцев 2011 года составила \$1,703 млрд, что на 1,69% больше аналогичного показателя 2010 года. Себестоимость выпускаемой продукции снизилась на 4,22% и составила по итогам 2011 года \$1,133 млрд. Валовая прибыль по итогам 12 месяцев 2011 года составила \$569,606 млн, что на 15,91% больше данного показателя по сравнению с отчетным периодом 2010 года. EBITDA выросла на 22,2% и по итогам 2011 года составила \$443,86 млн. На рост финансовых показателей существенное влияние оказали реализация масштабной инвестиционной программы, направленной на повышение производительности, снижение затрат и минимизацию издержек в производстве; увеличение загрузки производственных мощностей и объема отгрузок изготовленного оборудования.

Грузооборот «НМТП» возрос

Суммарный грузооборот группы «НМТП» в январе-феврале 2012 года составил 26,9 млн т, что на 3,5 млн т или на 15% больше того же показателя 2011 года. «НМТП» также отметил, что в этот период предприятия группы в Новороссийске из-за плохих погодных условий не могли работать в штатном режиме 14,7 суток. Рост объемов перевалки генеральных грузов в январе-феврале 2012 года составил 33% или 0,4 млн т. Рост обеспечен увеличением объемов перевалки черных металлов на 0,5 млн т, на 48% выше 2011 года, что компенсировало снижение перевалки лесных грузов (-12,3 тыс. т), цветных металлов (-5 тыс. т) и прочих грузов (-18 тыс. т). Перевалка наливных грузов в январе-феврале 2012 года увеличилась на 2,4 млн т, или на 11,9% по отношению к объемам соответствующего периода 2011 года.

Суммарный объем перевалки группой сырой нефти в январе-феврале 2012 года составил 19,1 млн т, что на 11,3% превышает показатели 2011 года. Рост объемов перевалки нефти группой произошел за счет увеличения перевалки нефти ООО «Приморский торговый порт» на 1,7 млн т или 16,9%. Рост объемов перевалки нефтепродуктов по группе составил 13% или 0,4 млн т. Общий объем перевалки нефтепродуктов за отчетный период составил 3,4 млн т, из которых 1,2 млн т пришлось на перевалку дизельного топлива ООО «Приморский торговый порт». По результатам двух месяцев объем перевалки контейнеров в двадцатифутовом эквиваленте уменьшился на 3,9% по сравнению с аналогичным периодом 2012 года и составил 89 тыс. TEU. Этот же показатель января 2012 года составлял (-14,6%). Объем переваленного зерна в январе-феврале 2012 года составил 1,25 млн т.



Европейский кризис

Развитие деловой авиации сдерживается

Алексей Захаров,
эксперт ИК «ФИНАМ»

Экономический коллапс в Европе «заморозил» развитие рынка деловой авиации, который по итогам прошлого года зафиксировал снижение по основным показателям. Тем не менее ожидаемое разрешение европейских экономических проблем, а также восстановление экономики основных потребителей — США и Китая — даёт надежду на то, что в 2012 году количество продаж увеличится, а финансовый рост будет более явным.

Темпы продаж бизнес-самолетов отстают от «общепромышленных» корпоративных показателей роста прибыли. Основным препятствием для развития рынка является неопределенность перспектив экономики Старого Света. Компании сейчас находятся в режиме ожидания в связи с «непонятным» состоянием мировой экономики, говорится в отчете Ассоциации производителей авиации общего назначения (General Aviation Manufacturers Association — GAMA). Хотя, стоит отметить, что, даже несмотря на эту неопределенность, GAMA зафиксировала в 2011 году объем продаж частных и корпоративных летательных аппаратов на уровне \$19,1 млрд, что на символические 0,4%, но все же больше, чем годом ранее. Однако в физических единицах дела обстоят куда хуже. За прошедший год было поставлено 1865 бизнес-джетов, турбовинтовых и поршневого самолетов, что на 3,5% меньше, чем в 2010 году (1932 единицы).

Стоит отметить, что поставки упали во всех классах, исключение составил сегмент

больших (взлетной массой более 50 тыс. фунтов — 22680 кг) бизнес-джетов, который оказался более устойчивым. Лучшее всего это иллюстрирует состояние компании Gulfstream. За год она выпустила 102 «крупных» самолета, в то время как машины среднего класса были выпущены в количестве не более полутора десятков единиц.

В целом производители в 2011 году передали заказчикам 681 бизнес-джет, что на 6,3% меньше, чем в 2010 году (727 ед.). При этом максимальное снижение продаж пришлось на меньшие по размеру и более дешевые самолеты. По данным GAMA, по сравнению с

пиком продаж в 2008 году поставки воздушных судов весом менее 5670 кг снизились более чем на 70%. Так, например, поставки турбовинтовых самолетов в 2011 году снизились на 2,4% (324 ед. против 332 ед. в 2010 году). Рынок поршневых самолетов начал 2011 год с роста, однако в итоге все закончилось на уровне 860 продаж — снижение на 1,5% (2010 год — 873 ед.).

Проблема кредитования стала основной причиной падения спроса на легкие и средние бизнес-джеты. Дело в том, что многие потенциальные владельцы были просто вынуждены отменить или отложить покупку на неопределен-

ный срок. Однако ситуация на финансовом рынке, по мнению GAMA, улучшается, и это должно позитивно повлиять на объем продаж самолетов авиации общего назначения (АОН).

Эксперты GAMA считают, что рынок деловой авиации достиг дна и скоро начнет расти. Это подтверждается состоянием бизнес-перевозок в Европе, которые отражают путь и медленное, но возвращение континента к «экономическому здоровью». По данным GAMA, количество рейсов деловой авиации Старого Света в 2011 году увеличилось на 3%, что на 10% меньше в сравнении с пиком (2007 год).



Деловая авиация пока еще не может похвастаться настоящим посткризисным ростом

«Открой Америку»

Стратегия обновила исторический максимум

Владислав Исаев

Стратегия «Открой Америку!» обновила свой 6-летний исторический максимум по динамике доходности — данный показатель достиг 152%, при этом с начала 2012 года подписчики стратегии смогли заработать более 20% годовых. Впечатляющие результаты были достигнуты благодаря оперативной реакции управляющих стратегией на макроэкономическую статистику из США ещё в начале текущего года, что позволило удачно использовать позитивный рыночный тренд.

Высокоэффективная стратегия «Открой Америку!» базируется на использовании принципа статистической взаимосвязи, своевременно реагируя на важнейшие макроэкономические изменения в США — крупнейшей в мире экономике, новос-

ти которой «отыгрывают» все без исключения фондовые и сырьевые рынки. Стратегия «Открой Америку!» обладает рядом неоспоримых преимуществ по сравнению с другими моделями формирования инвестиционного портфеля. Она оптимально использует периоды подъема в мировой экономике и учитывает глобальные изменения основных мировых фундаментальных факторов.

С февраля 2012 года стратегия «Открой Америку!» стала доступна клиентам ЗАО «ФИНАМ» в рамках услуги «Автотрейдинг» — сделки профессионального управляющего будут автоматически повторяться на торговом счете инвестора. Чтобы воспользоваться всеми преимуществами данной услуги, клиенту ЗАО «ФИНАМ» необходимо обратиться к своему менеджеру, имея на счете минимальную сумму для подключения «Автотрейдинга» (не менее 100 тыс. руб.).

«Ситуация на мировых финансовых рынках в существенной степени определяется состоянием американской экономики. Стратегия «Открой Америку!» удачно использует публикуемую макроэкономическую статистику и рыночные ожидания для определения дальнейшей динамики российских фондовых площадок, которые в существенной степени зависят от публикуемых из США новостей. Как результат использования такого подхода, данной стратегии удалось существенно опередить восходящую динамику российского рынка акций и продемонстрировать исторические максимумы по доходности. Мы уверены, что высокий профессионализм управляющих позволит и в дальнейшем демонстрировать высокие результаты, увеличивая объем капитала пользователей стратегий, представленных в Trade Center», — говорит руководитель отдела Классического рынка ИК «ФИНАМ» Василий Коновалов.

Разный анализ

Что лучше на рынке Forex



Олег Дмитриев,
преподаватель
УЦ «ФИНАМ»

Постоянный спор о том, что лучше: технический анализ или фундаментальный, напоминает полемику материалистов и идеалистов. На самом же деле оба метода пытаются решить одну и ту же задачу: определить направление дальнейшего движения цены, только при этом подходят к ней с разных сторон.

Технический и фундаментальный анализ находятся в постоянном взаимодействии, пытаются решить одну и ту же проблему: определить направление дальнейшего движения цены. Но что же отличает эти два метода и какому стоит отдать предпочтение? Вспомним, что фундаменталисты изучают причины, движущие рынок, а технические аналитики — результат. Фундаменталист постоянно задает вопрос: «Почему?». Технический аналитик считает, что причина неважна, потому что цена учитывает все.

Именно понимание причин, даже «злым числом», и является психологическим преимуществом фундаментального анализа. При непонимании того, что происходит на рынке, трейдером овладевает страх и мысль, что рынок непредсказуем и неуравновешен. В то же время недостаток фундаментального анализа является его запаздывание относительно цены. Самые значительные тренды в истории начинались в обстановке, когда ничто или почти ничто, с точки зрения фундаментальных показателей, не предвещало никаких изменений. Когда же эти изменения становились понятиями фундаментальным аналитикам, новая тенденция уже развивалась в полную силу. Казалось бы, фундаментальный анализ более рационален, но фундаментальные новости часто неоднозначны — одни и те же значения индикаторов в разной экономической ситуации приводят к разным результатам. Причина похожая — следствия разные.

Технический анализ — отличный метод прогнозирования, но тоже не является панацеей. В какой-то мере ни фундаментальный, ни технический анализ не являются полными, и гармонично дополняют друг друга. Поэтому неотъемлемыми компонентами большинства торговых стратегий являются и технический, и фундаментальный анализ. При этом если технический анализ помогает нам выбрать точку для входа в рынок и точку выхода, то фундаментальный анализ помогает понять суть, причины и следствия тех или иных процессов и изменений, происходящих на рынке.

Также большое значение имеет временной период. Так в краткосрочной торговле, несомненно, доминирует «техника», а при среднесрочной и долгосрочной стратегии акцент, как правило, делается на макроэкономическую ситуацию. Фундаментальный анализ — это, прежде всего, понимание всего происходящего на рынке, поскольку в основе любых существенных изменений валютных курсов лежит движение капиталов, перемены в кредитно-денежной политике, реакция участников рынка на экономические и геополитические события.



НОВОСТИ

«Газпром» и Wintershall удвоят добычу



«Газпром» получит равное по стоимости долевое участие в разведочных и производственных проектах компании Wintershall в Северном море в обмен на 25% участия немецкой компании в освоении участков 4-й и 5-й ачимовской формации Уренгойского мес-

торожения с опционом на увеличение на втором этапе доли участия до 50%. В октябре 2011 года Wintershall начала добычу природного газа на платформе Wingate в южной части британского сектора Северного моря, на которой компания впервые сама управляет производством на шельфе Великобритании. В начальный период базовое производство составляет 1,5 млн куб. м природного газа в сутки. В результате устройства второй скважины добыча должна быть удвоена до 3 млн куб. м. Инвестиции Wintershall в проект составят более 50 млн евро. Компания имеет годовую добычу порядка одного миллиарда куб. м и является одним из крупнейших производителей природного газа в регионе Северного моря.

«Башкирэнерго» будет разделено

«Башкирэнерго» будет реорганизовано путем непропорционального разделения на две компании: ОАО «Башнефтегаз» (с одновременным присоединением к ОАО «ИНТЕР РАО ЕЭС») и ОАО «Башкирская электросетевая компания». В ОАО «Башнефтегаз» передан весь генерирующий бизнес ОАО «Башкирэнерго» в виде долей участия в ООО «Башкирская генерирующая компания», ООО «Башкирские распределительные тепловые сети» и ООО «ПУГ ТЭЦ-5». Это станет возможно после получения необходимых корпоративных одобрений ОАО «Башкирэнерго» и ОАО АФК «Система». Параметры указанной реорганизации самого ОАО «Башкирэнерго» будут определены органами корпоративного управления компании. При этом совет директоров ОАО «ИНТЕР РАО ЕЭС» принял решения, необходимые для присоединения ОАО «Башнефтегаз», включая определение позиции для голосования на собрании акционеров ОАО «Башкирэнерго» по вопросу реорганизации.

В соответствии с решениями совета директоров ОАО «ИНТЕР РАО ЕЭС», в одну обыкновенную акцию ОАО «ИНТЕР РАО ЕЭС» конвертируются 0,0016588785046729 обыкновенной акции ОАО «Башнефтегаз» (или 602,82 акции ОАО «ИНТЕР РАО ЕЭС» за 1 обыкновенную акцию ОАО «Башнефтегаз») и

0,00218293620292083 привилегированных акций ОАО «Башнефтегаз» (или 458,10 акций ОАО «ИНТЕР РАО ЕЭС» за 1 привилегированную акцию ОАО «Башнефтегаз»).

«ММК» увеличил поставки автопрому

В 2011 году «ММК» поставил в адрес автомобилестроительных предприятий, действующих на территории России, 461 тыс. т металлопродукции, что на 13,5% превышает аналогичный показатель 2010 года (406 тыс. т). Доля автопрома в структуре отгрузки ОАО «ММК» на внутренний российский рынок возросла с 6,4% в 2010 году до 7% в 2011 году. Крупнейшими потребителями продукции «ММК» среди предприятий автомобильной отрасли являются ОАО «АВТОВАЗ», ОАО «КАМАЗ», Группа «ГАЗ». Одна из стратегических задач «ММК» — превращение компании в ведущего поставщика металлопродукции для российской автомобильной промышленности. В рамках решения этой задачи на «ММК» завершается строительство современного комплекса холодной прокатки, включающего в себя стан 2000. Металлургический комплекс производительностью 2 млн т в год позволит обеспечить автопром высококачественным холоднокатаным и оцинкованным листом, в том числе, из высокопрочных марок стали. В июле 2011 года вошла в строй первая очередь комплекса — стан 2000, совмещенный с линией травления. На лето 2012 года запланирован пуск второй очереди комплекса. В настоящее время «ММК» активно разрабатывает новые виды продукции для автопрома. На предприятии принята и реализуется программа акцептации металлопродуката ОАО «ММК» у российских и зарубежных автопроизводителей, в соответствии с которой ведется работа по одобрению технических процессов и продукции комбината у ведущих мировых (Ford Motor Company, General Motors, Volkswagen Renault-Nissan, Hyundai-Kia) и российских (ОАО «АВТОВАЗ») автопроизводителей. Кроме того, программа акцептации охватывает производителей комплектующих, действующих на территории Российской Федерации.

Развитие энергосистемы

МРСК Центра и Приволжья поддержит отечественные предприятия новыми заказами

Людмила Петровская

Продолжая развивать энергосетевые комплексы девяти российских регионов, ОАО «МРСК Центра и Приволжья» в текущем году намерено вложить в строительство, реконструкцию и техпереворужение энергообъектов 7655 млн руб. Работы будут вестись с применением инновационного оборудования и технологий.

Ведена реконструкция распределительных устройств на подстанциях 110 кВ «Ворсма» и «Павлово» в Нижегородской области. Это позволит не только обеспечить технологическое присоединение производства, но и увеличить пропускную способность сетей нескольких районов области.

В Рязанской области будет проведена реконструкция подстанций ПС 110/6 кВ «Скопин» и ПС 35/6 кВ «Поплевино»; в Тульской области запланировано окончание реконструкции ВЛ 110кВ «Звезда-

целью формирования высокотехнологичной инфраструктуры энергокомплекса строительства и реконструкция будет вестись с учетом достижения отраслевой науки и с применением инновационного оборудования и технологий преимущественно отечественного производства. Это позволит обеспечить поддержку предприятий реального сектора экономики в виде получения заказов, загрузки промышленных мощностей и как следствие — повышения их конкурентоспособности.



Инвестиционная программа энергосетевой компании сформирована с учетом ограничений роста тарифов на электроэнергию в соответствии с текущими прогнозами Министерства экономического развития РФ. В текущем году энергетика планирует осуществить ввод подстанций 110 кВ «Восток» с мощностью 32 МВА в пригороде Калуги, 35/6 кВ «Южная» в Ивановской области; завершить строительство высоковольтной линии ВЛ-110 кВ Ворсино-Русино с отпайками на ПС «Денисово», ПС 110 кВ «Ворсино» и ПС 110 кВ «Вега», а также провести реконструкцию ПС 110/6 кВ «Росва» в Калужской области.

Для энергообеспечения крупного иностранного инвестора, французской компании ООО «Сен-Гобен», занимающейся производством гипсокартона, будет про-

ведена реконструкция распределительных устройств на подстанциях 110 кВ «Ворсма» и «Павлово», реконструкция ПС 110/35/10 кВ «Никулинская». В Удмуртской Республике в текущем году будет завершено техпереворужение ВЛ-0,4-10 кВ с. Каракулино.

«С начала 2012 года мы наблюдаем постоянный рост энергопотребления в регионах присутствия, а это значит, что компания всегда должна быть готова к тому, чтобы обеспечить увеличивающийся спрос на электроэнергию», — подчеркнул генеральный директор ОАО «МРСК Центра и Приволжья» Евгений Ушаков. — В этом году мы планируем ввести порядка 440 МВА новых мощностей для подключения к сетям компании новых потребителей и обеспечения надежного электроснабжения жителей областей и республик. С

ОАО «МРСК Центра и Приволжья» — дочернее общество крупнейшей в Российской Федерации энергокомпании ОАО «Холдинг МРСК», доля государства в акционерном капитале которой составляет 54,99%. ОАО «МРСК Центра и Приволжья» является основным поставщиком услуг по передаче электроэнергии и технологическому присоединению к электросетям во Владимирской, Ивановской, Калужской, Кировской, Нижегородской, Рязанской, Тульской областях, в Республике Марий Эл и Удмуртской Республике. В 2011 году компанией введено 1263 МВА энергоустановок и более 3000 км линий электропередачи, освоение капитальных вложений составило беспрецедентную за все время существования энергокомпании сумму — 13568 млн руб.

Оборудование для Пермской ТЭЦ-9

«Красный котельщик» изготовил первые узлы

Анна Топчиева

ОАО ТКЗ «Красный котельщик» (основной производственный актив ОАО «ЭМАльянс») завершил изготовление потолочных соединительных балок котла-утилизатора для Пермской ТЭЦ-9 (ОАО «ТГК-9» КЭС-Холдинг). Общий вес оборудования — 50 т.

ОАО «Таганрогский котлоостроительный завод «Красный котельщик» (основной производственный актив ОАО «ЭМАльянс») — одно из крупнейших предприятий энергомашиностроительной отрасли страны. Каждая четвертая электростанция России, стран Содружества имеет котельное оборудование «Красного котельщика». Референции зарубежных поставок оборудования с маркой ТКЗ исчисляются сотнями. Уникальный опыт позволяет предприятию успешно решать задачи по реконструкции и модернизации, шеф-монтажу и шеф-наладке, диаг-

ностированию и сервисному обслуживанию энергетического оборудования любой технической сложности. Договор на поставку оборудования заключен в июне 2011 года. В рамках договора «ЭМАльянс» обязался поставить котел-утилизатор весом порядка 2300 т для ПГУ-50 Пермской ТЭЦ-9. Работы по проектированию оборудования выполнены специалистами Инжинирингового центра «ЭМАльянс-БСКБУ КУ» (г. Барнаул).

В рамках проекта по реконструкции Пермской ТЭЦ-9 впервые изготавливается котел-утилизатор со специальными дожигающим устройством. Применение данной технологии позволяет обеспечить стабильные параметры пара, выдаваемые котлом-утилизатором во всех режимах работы газовой турбины, а также использовать природный газ более эффективно, чем при сжигании в паровых котлах традиционного типа. Повысить паропроизводительность оборудования позволяют специальные горелки и газораспределительная решетка, которые установят во входном газозоде.

Техническое перевооружение

«Ростехнологии» и Холдинг МРСК расширяют сотрудничество

Государственная корпорация «Ростехнологии» и ОАО «Холдинг межрегиональных распределительных сетевых компаний» заключили дополнительное Соглашение о сотрудничестве. Оно является логическим продолжением Соглашения, подписанного генеральным директором ГК «Ростехнологии» Сергеем Чemezовым и Генеральным директором ОАО «Холдинг МРСК» Николаем Швецом в 2009 году.

Результаты взаимодействия ГК «Ростехнологии» и Холдинга МРСК проявляются в конкретных проектах. Совместно с операционной компанией «МОЭСК» дочерняя компания ГК «Ростехнологии» ОАО «Российская электроника» реализует проект, направленный на повышение пропускной способности воздушных линий электропередачи за счет их температурной диагностики.

Внедрение предлагаемой технологии позволит сократить потребление электроэнергии в два раза для открытых и в три раза — для закрытых подстанций. В качестве перспективного проекта можно назвать включение в инвестиционную программу ОАО «МРСК Волги» разработки ОАО «Российская электроника» вакуумного выключателя 110 кВ с одним разрывом на фазу.

Одной из решаемых в Холдинге МРСК задач является повышение информированности о текущем состоянии электросетей, что позволит оптимизировать процесс ремонтов и повысить оперативность и качество аварийно-восстановительных работ. Технологической находкой специалистов ГК

«Ростехнологии» и ОАО «Холдинг МРСК» является инновационное решение проблемы использования вертолетной техники, в первую очередь, для воздушного мониторинга состояния линий электропередачи, во-вторых, оперативной доставки аварийно-восстановительных бригад, в-третьих, использования новейших инновационных технологий, таких, как лазерное сканирование в целях технологической паспортизации ЛЭП.

В Холдинге МРСК остановились на вертолетной платформе, провели экспериментальный облет ЛЭП Московской области и уже практически договорились осуществить, начиная с 2012 года, ОКР и технологическую работу по разработке Ка-226 Т с общим финансированием около 9 млн руб., рассчитывая получить в 2014 году опытный образец. В качестве пилотной компании определена «МРСК Центра и Приволжья», в качестве исполнителя ОКР — фирма «Камов».

ГК «Ростехнологии» и ОАО «Холдинг МРСК» намерены не только продолжить сотрудничество, но и значительно расширить его формат применительно к приоритетным задачам модернизации и инновационного развития распределительного электросетевого комплекса. Намечено сотрудничество в образовательной сфере, в том числе по вопросам целевой подготовки, профессиональной подготовки и переподготовки специалистов на базовых (профильных) кафедрах Государственной корпорации «Ростехнологии» и ОАО «Холдинг МРСК» в МГИМО и РЭУ. Новые перспективы открываются для партнеров в области международной и конгрессно-выставочной деятельности, в том числе при формировании

и реализации совместных бизнес-миссий за рубежом.

«Расширение сотрудничества с Государственной Корпорацией «Ростехнологии» отвечает, прежде всего, интересам развития и обновления распределительного электросетевого комплекса», — подчеркнул генеральный директор ОАО «Холдинг МРСК», член бюро Союза машиностроителей России Николай Швецов. — Это позволит оптимизировать наши усилия по эффективному использованию научной и учебно-материальной базы вузов в интересах подготовки высококвалифицированных специалистов, внедрению и продвижению инновационных разработок.

«Для нашей российской экономики сейчас приобретает крайнюю актуальность необходимость подготовки отечественных системных специалистов мирового уровня в сфере энергосбережения, информационных и коммуникационных технологий. Такие специалисты должны проходить полный цикл университетского образования — бакалавриат и магистратуру. Они должны овладеть знаниями в областях техники, физики, программирования и гуманитарных наук. Такие знания могут быть получены в ведущих вузах страны», — отметил генеральный директор ГК «Ростехнологии» Сергей Чemezов. — Корпорацией заключены и реализуются соглашения о сотрудничестве с такими ведущими российскими вузами, как МГТУ им. Н.Э.Баумана, РЭУ им. Г.В.Плеханова, Санкт-Петербургский государственный политехнический университет, Дипкадемия МИД России, Байкальский государственный университет экономики и права».

Энергетика Сибири

100 лет со дня пуска первой электростанции в Красноярске

Лариса Кошкина, Красноярск

18 марта 2012 года исполняется 100 лет со дня пуска в Красноярске «Первой водопроводно-электрической станции Городской Управы». Эта небольшая станция явилась основой для развития всех энергетических предприятий города. Ее открытие положило начало развитию энергетики Красноярска, а вместе с ней и развитию города и края в целом.

Разговоры о строительстве в городе электростанции и водопровода велись в течение многих лет. Однако безуспешно, так как затраты по проекту были соизмеримы двумя годовыми бюджетами города. Особенно активно за строительство водопроводно-электрической станции выступали пожарные, после огромного пожара 17 апреля 1881 года, который уничтожил все деревянные строения горожан. Состояние питьевой воды в городе также оставляло желать лучшего. Ее брали из реки Енисей, и в весеннюю пору вода имела цвет крепкого чая.

Всего лишь за два года было осуществлено финансирование, проектирование и строительство электростанции, а затем и водопровода. 18 марта 1912 года электростанция была введена в работу. Это долготрапное событие было торжественно отмечено по всем канонам того времени. А в сентябре 2013 года состоялось и открытие городского пожарно-питьевого водопровода. Городская Дума постановила: электроосвещение и водопровод соединить в одно предприятие «Городская водопроводно-электрическая станция». В 1912 году станция была оснащена двумя турбогенераторами «Де Лаваль» мощностью 200 кВт и 345 кВт постоянного тока. К 1918 году станция достигла максимальной мощности — 1295 кВт.

Город расцвел: появились чистая вода и свет, уличное освещение, в городском парке был устроен фонтан. В центре города Красноярска вместо керосиновых фонарей загорелись электрические лампочки на улицах и в домах. Этому событию горожане нескладно восхитались. В первый день на улицах города зажгли 262 лампочки, к 1 мая — свыше 3500, а к концу года — 12000 лампочек.

Осенью 1955 года первая Красноярская водопроводно-



С этого все начиналось...

электрическая станция прекратила свою работу. Ей на смену пришли новые, современные энергопредприятия, настоящие «фабрики света».

Сегодня в краевом центре работают три мощные тепловые электростанции — филиалы ОАО «Енисейская ТГК (ТГК-13)» (входит в группу компаний «Сибирская генерирующая компания»). Их общая электрическая мощность — 1154000 кВт, что в тысячи раз больше мощности их предшественницы. А общая мощность электростанций Енисейской ТГК, расположенных не только в Красноярске, но и в других городах края и в Республике Хакасия, равна 2743000 кВт. Помимо электричества, они производят и тепловую энергию, дают горячую воду, отопление и промышленный пар.

Если сто лет назад в городе была одна динамо-машина, то сегодня производственные мощности Енисейской ТГК — это 8 электростанций, на которых установлены 7 конденсационных и 24 теплофикационных турбины, 50 энергетических котлов, 9 паровых котлов теплоснабжения и 10 водогрейных котлов. Объем производства электрической энергии в 2011 году составил 11486 млн кВт·ч, тепла — 13439 тыс. Гкал.

Отвечая на потребности регионов, Енисейская ТГК реализует масштабную программу модернизации и ново-

го строительства энергоустановок. Так, в рамках выполнения договоров на поставку мощности (ДПМ), только за последние 3 года компания ввела 220 МВт новой электрической мощности. В ближайшие два года в результате реализации инвестиционных проектов по реконструкции турбины на Назаровской ГРЭС и строительства нового энергоблока на Абаканской ТЭЦ планируется ввести еще 135 МВт новой электрической мощности.

Символично, что ровно к 100-летию со дня ввода первой электростанции города в Красноярске введен в промышленную эксплуатацию первый энергоблок Красноярской ТЭЦ-3 мощностью 208 МВт. Регион получил дополнительные возможности для роста и развития. Уже в 2012 году ожидаемый годовой объем выработки электроэнергии на ТЭЦ-3 составит около 1200 млн кВт·ч. Кроме того, увеличится объем отпуска тепловых ресурсов, что позволит обеспечить растущие потребности Советского района города Красноярска. Ввод в эксплуатацию энергетического оборудования, как и сто лет назад, это символ поступательного движения и прогресса.

«За прошедший век многое изменилось, — говорит исполнительный директор Енисейской ТГК Евгений Жадовец. — Масштаб задач, стоящих перед энергетикой, неизмеримо вы-

рос. Оборудование и технологии стали гораздо более сложными и совершенными. Возросли требования к технической надежности, экологическим параметрам. Возрос уровень ответственности перед потребителями и государством. Но задачи и приоритеты отрасли остаются такими же, как и прежде: дать городу и горожанам те жизненно необходимые ресурсы, в которых они нуждаются — свет, тепло, горячую воду. Дать энергию для развития и процветания».

Установленная электрическая мощность первого энергоблока Красноярской ТЭЦ-3, введенного в эксплуатацию 01 марта 2012 года — 208 МВт. Это в 1000 раз больше, чем мощность первой динамо-машины.

За 2011 год предприятия Енисейской ТГК выработали 11486 млн кВт·ч электроэнергии. Этого хватило бы, чтобы обеспечить горение 11500 млн лампочек по 100 ватт.

Полезный отпуск тепловой энергии потребителям Енисейской ТГК в 2011 году составил 12989 тыс. Гкал. Этого объема достаточно, чтобы в течение 2 суток снабжать теплом всех жителей России или непрерывно в течение года обогревать около 13 млн кв. м жилой площади.

Инвестиции в строительство первого энергоблока Красноярской ТЭЦ-3 составили более 13 млрд руб. Это примерно половина годового бюджета города Красноярска.

Светодиодное освещение

OSRAM провела серию образовательных семинаров



Эксперты компании OSRAM подвели итоги образовательного тура в крупных российских городах: Самаре, Новосибирске, Казани, Санкт-Петербурге, Краснодаре и Екатеринбурге, посвященного последним тенденциям и технологиям на рынке светодиодного освещения.

Сегодня светодиодное освещение признано наиболее перспективным направлением развития светотехники и широко применяется в дизайне и архитектуре, а органические светодиоды, между тем, активно используются при производстве дисплеев мобильных телефонов, цифровых камер, навигаторов, компьютеров и телевизоров. Портфолио компании OSRAM включает большое многообразие видов светодиодных панелей и модулей и сделанных на их основе комплектов светильников, а команда разработчиков OSRAM за прошедший год не раз достигала рекордных показателей производительной эффективности светодиода.

С декабря 2011 года эксперты компании провели для специалистов светотехнической отрасли серию семинаров и презентаций, освещающих последние тенденции на мировом и российском светотехнических рынках, представили новейшие технологические разработки в светодиодной отрасли по всей Европе и крупнейших городах России: Самаре, Новосибирске, Казани, Санкт-Петербурге, Краснодаре и Екатеринбурге. Важное для компании и всей светотехнической общественности мероприятие только по России посетило более 500 специалистов, в числе которых представители региональной власти, генеральные директора ведущих светотехнических компаний и предприятий, дистрибьюторы, проектировщики, архитекторы и дизайнеры. Гостям предоставлялась полная информация об актуальном состоянии, тенденциях и перспективах рынка светодиодной техники в России и за рубежом, о LED-новинках компании OSRAM, их классифика-

ции и областях применения, демонстрировались масштабные реализованные проекты компании с использованием светодиодов в освещении различных архитектурных и исторических объектов, аэропортов. В ходе мастер-классов представители компании имели возможность напрямую общаться со специалистами, выявляя их запросы и потребности.

«С каждым годом российский светотехнический рынок и, в частности, его светодиодный сегмент развиваются все стремительнее. Именно поэтому компания OSRAM оперативно реагирует на потребности современных потребителей и постоянно работает над усовершенствованием энергоэффективных световых решений на основе светодиодов, а Россия всегда была, есть и будет оставаться приоритетным направлением развития и инвестиций для нашей компании», — заявила Евгения Сосновская, менеджер по развитию светодиодного направления OSRAM.

АКТУАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА

Высокое искусство менеджмента, финансирования и инжиниринга

Сергей Палкин: «Мы стремимся сочетать собственный двенадцатилетний опыт ведения строительного бизнеса в России с использованием достижений мирового инжиниринга»



Модернизация Киришской ГРЭС — без преувеличения один из самых амбициозных проектов новой российской электроэнергетики. Полный объем строительных и инжиниринговых работ в качестве генерального подрядчика выполнила Группа строительных компаний «ВИС». Генеральный директор компании Сергей Палкин рассказывает «Промышленному еженедельнику» о нюансах строительства этого непростого объекта, о перспективах, о ситуации и тенденциях в строительной отрасли.

энергетического машиностроения. Мы рады, что причастны к этому достижению.

— **Какие конкурентные преимущества «ВИС» позволили именно вам стать генподрядчиком столь важного для отрасли заказа?**

— В конкурсе участвовало всего две компании. Тендер был достаточно открытым, его проводил сам заказчик. То, что происходило в отрасли в то время, невозможно сравнить с ситуацией, которая на рынке сейчас. РАО ЕЭС под свою инвестпрограмму проводило множество конкурсов, до десяти в месяц. Под каждый тендер необходимо было предоставлять банковские гарантии, документацию. Естественно, подрядчикам надо было выбирать приоритеты. От многих предложений приходилось отказываться.

Все интересные объекты строительным компаниям, проявившим себя на электроэнергетическом рынке, было невозможно охватить. Да и сегодня подрядчиков, которые реально способны реализовать проекты класса Киришского, не так уж много. Вот таким образом реализация программы РАО ЕЭС позволила выйти на рынок новому игроку, который

В составе нашей Группы действует компания «ВИС Автоматизация», которую мы создали совместно с Siemens. Она на эксклюзивной основе занимается проектированием, поставками, инжинирингом и сервисом автоматизированных систем управления технологическими процессами от Siemens. На его базе у нас фактически работает собственное пуско-наладочное управление. И пуско-наладку мы производим собственными силами.

Мы стремимся сочетать собственный десятилетний опыт ведения строительного бизнеса в России с использованием достижений мирового инжиниринга. Ряд высокотехнологичных проектов реализуем в партнерстве с зарубежными компаниями — отраслевыми лидерами из США, Германии, Японии, Швейцарии, Италии. Фактически мы встраиваемся в мировую систему инжиниринга. Хотя мы только в начале этого пути.

Кроме Киришской ГРЭС у нас есть и другие энергопроекты. В составе Новоуренгойского газохимического комплекса, который мы строим, планируем к концу следующего года ввести в эксплуатацию газотурбинную станцию на 120

Можно чуть подробнее остановиться на принципах устойчивости компании в условиях экономического кризиса... — Хорошо. Давайте вспомним: глобальный кризис начался с того, что в США лопнул ипотечный пузырь. Причем, повторилась та же схема, что и в Голландии в 17 веке, когда тюльпановая луковица породила национальную истерию. Несколько лет назад строительный бизнес у нас в стране переживал стадию стремительного роста, обгоняя по темпам и рентабельности многие секторы экономики. В жилищном строительстве спрос опережал предложение, росли цены на жилье. Квартира, прибавляющая в цене за год 20-30%, стала супервыгодным объектом ин-

водит, а это 200 млн руб. сразу нужно вынуть из оборота. Надо и банковские гарантии предоставить на 30% исполнения обязательств. То есть уже на этапе конкурса идет отбор. А дальше, когда уже сама работа происходит, наоборот: никто из заказчиков деньги без гарантии не выдает. При этом и мы в отношении контрагентов тоже стараемся вести достаточно жесткую политику.

— **Многие исчезли вообще, кто-то пошатнулся. В этот момент «ВИС» находился на том рубеже, когда мог стать сильным игроком. Он, собственно, им и стал.**

— **В отрасли, как известно, постоянно становятся все более жесткими требованиями к технике безопасности, экологии, сертификации и т.д. Как у вас с этим?**

— У нас есть все необходимые сертификаты и свидетельства. То, что мы этим вопросом уделяем большое внимание, подчеркивает хотя бы факт су-

кадров, научных школ и инновационной деятельности в области нефтегазового строительства при Российском государственном университете нефти и газа им. И.М. Губкина. Совет создан в целях формирования среднесрочной и долгосрочной перспективы развития кадрового, научного и технологического потенциала в области строительства, реконструкции, ремонта и модернизации объектов нефтяного и газового комплексов. В числе других задач Совет занимается поддержкой научно-исследовательской и инновационной деятельности.

— **Была бы ситуация, когда можно получить заказ, не понимая вообще, сможешь его выполнить или нет...**

— В такие «игры» мы не играем, принципиально не идем в авантюрные проекты или сделки. Если мы строим, мы понимаем, скажем, по параметрам цифр — у нас были такие примеры, вспомнить заказчика не буду — мы не идем в проект, несмотря на кажущуюся большую прибыль.

Берем заказы только в тех случаях, когда у нас есть компетенции, опыт, когда понятен заказчик, понятны источ-

— **В сегодняшних условиях компании вашего уровня должны поддерживать рабочие отношения на высоком государственном уровне, не так ли?**

— GR у нас уделяется особое внимание. Губернаторы регионов, мэры городов регулярно бывают на наших стройках. Ответственность очень высокая.

— **Скажите, насколько, на ваш взгляд, оптимальна законодательная матрица работы на рынке строительства энергообъектов в России? Какие моменты, на ваш взгляд, стоило бы усилить, изменить?**

— У нас где-то многое регулируется законодательством, а где-то — вообще ничего. Раньше были СНиПы в Советском Союзе. Им надо было обязательно соответствовать. Потом приняли закон о том, что они носят рекомендательный характер. И теперь любой заказчик может навязывать свои дополнительные правила игры. У нас действительно достаточно много разных законодательных норм, которые можно было бы улучшить. Но тут больше речь о грамотном поведении заказчика в процессе строительства.

пути, то остальные задержались на старте. А так называемый средний бизнес в массе своей не делает даже робких шагов. Объективно на этом пути много преград — политических, финансовых, технических. Речь не идет об экспорте сырья товаров. Авторитет крупнейших мировых держав складывается в числе прочего из экспорта «умных» товаров высокой степени переработки, конкурентоспособных услуг, уникального ноу-хау. Пока нашей стране до этого далеко. Сегодня целью может стать не столько организация продажи товаров и услуг, сколько поиск и приобретение современных промышленных технологий, других долгосрочных стратегических активов, упавших в цене. Этим с успехом занимается Китай, скупая активы по всему миру. Понятно, что российской экономической экспансии оказывается всеяческое противодействие, прежде всего политическое. Поэтому в вопросах глобальной экспансии российский бизнес в мировую экономику принципиальное значение имеет содействие со стороны государства. Правительства США, ев-

Модернизация шестого энергоблока Киришской ГРЭС



Группа строительных компаний «ВИС» завершила строительство и выполнила все работы по модернизации энергоблока парогазовой установки мощностью 800 МВт (ПГУ-800) Киришской ГРЭС. Проект реализован путем модернизации энергоблока № 6 посредством надстройки к существующей паровой турбине мощностью 300 МВт двух самых современных газовых турбин мощностью 279 МВт каждая производства Siemens с двумя котлами-утилизаторами. Мощность вводимой в эксплуатацию ПГУ-800 на

сегодня — самая высокая в России для парогазовых энергоблоков. Такой показатель оборудования тепловой генерации, работающего единым блоком, достигнут в отечественной электроэнергетике впервые за последние тридцать лет. Общая установленная электрическая мощность Киришской ГРЭС выросла до 2,6 ГВт. При этом коэффициент полезного действия увеличился с 38% до 55%, удельный расход условного топлива при работе в номинальном режиме уменьшился с 324 г/кВт*ч до 221,5 г/кВт*ч.

Создание блока ПГУ-800 — большой успех на пути обновления отечественной электроэнергетики на базе инновационных технологий, объединивших в единую сложную систему самое современное оборудование российских и международных лидеров энергетического машиностроения. ОАО «Силловые машины» модернизировало паровую турбину К-300-240-1, ОАО «ЭМАльянс» поставило два трехконтурных горизонтальных котла-утилизатора, концерн Siemens AG — две газовые турбины 5GT5-PAC4000F. Генераль-

ный проектировщик проекта — ОАО «СевЗап НТЦ». Генеральный подрядчик — Группа строительных компаний «ВИС».

На вспомогательном оборудовании парогазового энергоблока ООО «ВИС Автоматизация» (совместное предприятие ГСК «ВИС» и Siemens AG) разработало и внедрило автоматизированные системы управления технологическими процессами. Они обеспечивают оптимизацию работы по критериям экономичности и надежности путем реализации оптималь-

ных режимов, условий эксплуатации и сроков технического обслуживания.

Собственные производственно-технические ресурсы ГСК «ВИС», тесное взаимодействие с ведущими российскими и зарубежными проектно-конструкторскими институтами, отечественными и мировыми поставщиками технологического оборудования и материалов позволили компании реализовать инновационный инжиниринговый проект на уровне мировых стандартов эффективности и качества.

— **Сергей Сергеевич, какую, на ваш взгляд, главную роль сыграла Группа строительных компаний «ВИС» в модернизации Киришской ГРЭС?**

— Выполняя функцию генподрядчика, «ВИС» модернизировал шестой энергоблок на базе парогазовой технологии с применением двух современных газовых турбин электрической мощностью 279 МВт каждая, а также действующую паровую турбину. В результате подключения блока к циклу парогазовой установки его мощность возросла до 800 МВт.

Ключевой особенностью проекта состояла в том, что это не новое строительство, а реконструкция действующей станции. Ранее стоял блок — турбина и котел. При реконструкции к нему мы присоединили блок из двух газовых турбин и двух котлов-утилизаторов. Этот комплекс оборудования — три турбины — две газовых и одна паровая — самый мощный в России парогазовый блок с минимальным набором турбин.

В целом можно без ложной скромности сказать, что создание блока ПГУ-800 — большой успех в обновлении отечественной электроэнергетики на базе инновационных технологий, объединивших в единую сложную систему самое современное оборудование российских и международных лидеров

позже себя профессионально зарекомендовал.

Тем более, что с заказчиком — ОГК-6 — мы работали и раньше, проводили реконструкцию Рязанской ГРЭС, где неплохо поработали. Это был высокотехнологичный объект. Проект по техническому перевооружению предусматривал надстройку действующего энергоблока 310 МВт газотурбинной установкой мощностью 110 МВт. Мы обеспечивали выполнение общестроительных работ, работ подготовительного периода, строительство объектов вспомогательного назначения, монтаж металлических конструкций отделения газотурбинной установки. После реализации проекта заказчик нас пригласил почтаковать еще в одном тендере.

— **Вы давно работаете с «Газпромом»?**

— Уже одиннадцать лет. Все началось с восстановления Оренбургского газового завода после серьезной техногенной аварии...

— **Как вы себя позиционируете на рынке электроэнергетики, каковы ваши основные преимущества в этой сфере?**

— Преимуществом компании, которая занимается инжинирингом, — это прежде всего люди, квалифицированные инженеры, которые способны решать любой сложности вопросы.

мегаватт. На Новочеркасской ГРЭС возводим 9-й энергоблок мощностью 330 мегаватт. Там еще года на три работы. Недавно завершили реконструкцию комплектной трансформаторной подстанции в Словакии.

— **Глобальный кризис стал тем тестером, который показал реальную устойчивость компаний. Как вы его пережили? Сейчас, когда рынок полон слухов о новом кризисе, насколько вы уверены себя чувствуете?**

— Нормально, крепко себя чувствуем. Платежи не задерживаем никому. Впрочем, нам заказчики тоже особо не задерживают.

— **За счет чего поддерживаете стабильность?**

— За счет разумной финансовой политики, аккуратного отношения к деньгам. За счет различных креативных инструментов. Получаем банковские гарантии ото всех, когда авансируем. Выбираем надежных партнеров. Заказчики, со своей стороны, сейчас тоже требуют банковские гарантии на исполнение обязательств по договорам.

При этом порог входа в рынок сегодня достаточно высокий. То есть, если хочешь поучаствовать в каком-то крупном конкурсе, скажем, на 4 млрд руб., нужно пять процентов положить на счет в казначейство субъекта Федерации или фирмы, которая все про-

вестию. Активно рос рынок розничной торговли, а вместе с ним и рынок строительства коммерческой недвижимости. Стремление к быстрым и аномально высоким прибылям вызвало лихорадку у многих компаний, они перестали контролировать затраты. Из оборота выводились огромные деньги, инвестировались в сомнительные проекты, тратились на персональные самолеты, яхты, заморские корпоративные вечеринки... Когда грянул гром и пришло отрезвление, оказалось, что не на что продолжать начатые проекты.

В ГСК «ВИС» даже в период бурного роста мы не ослабили контроль над проектами, не допустили потерь, не изымали инвестиционные средства на посторонние цели. Наоборот, бюджетирование и управленческий учет в компании только усилились. Мы смотрели в будущее и понимали, что когда рынок придет в равновесие, эффективная управленческая система станет нашим дополнительным конкурентным преимуществом. Так и произошло. Важно никогда не забывать, что сэкономленные деньги — это заработанные деньги, а высокие прибыли — не повод смотреть сквозь пальцы на издержки.

К началу кризиса у нас был сформирован большой портфель контрактных проектов нескольких крупных заказчиков. Нам повезло: ни

существования специального отдела в центральном офисе, который занимается мониторингом экологии и безопасности строительства. С технической стороны у нас, я уверен, все качественно. Плюс грамотная организация производства строительных работ. Поэтому статистика аварийности минимальна.

Да и заказчики у нас — с высокой культурой производства. Они требуют при заходе на площадку соблюдения своих жестких нормативов и требований в отношении безопасности, качества материалов, экологии.

— **Кадры, наверное, самый сложный вопрос — и для электроэнергетики, и для строительства...**

— Особенно сложно с кадрами в строительстве. Людям опытных, которые работают профессионально и качественно, крайне мало. Из десяти кандидатов принимаем на работу одного...

У нас в планах — работа с профильными институтами, выпускающими специалистов. Если ты не инвестируешь в подготовку кадров, то, соответственно, их не получишь. Мы об этом думаем, и в этом направлении будем работать. Но пока объемы, которые у нас есть, закрываем собственными кадрами.

Мы участвуем в работе Координационного совета по развитию системы подготовки

финансирования — то есть там, где действительно можно нормально работать. А не там, где от случая к случаю платят, но есть шанс сорвать куш. Это не к нам.

— **Какие требования к работнику для вас ключевые?**

— Профессионализм. Это, наверное, самое главное. И еще — чувство юмора.

— **Вы это серьезно?**

— Абсолютно. Оно нужно не затем, чтобы смешно на работе было, а потому, что это показатель: у человека мозг работает нестандартно. А нам нужны как раз профессионалы, у которых есть искра в глазах.

И еще — честность. Когда человек не только много и правильно говорит, но и выполняет то, что обещал. Это можно назвать исполнительностью, можно — порядочностью.

— **Стандартных решений, наверное, вообще много не бывает, тем более, в наших условиях...**

— По-всякому случается. Если бы жизнь двигалась стандартно, то что бы делал было молодым и суперкреативным товарищам? — **У вас все руководство компании — относительно молодые люди?**

— **Вы не рассматривали возможность серьезного выхода на зарубежные рынки?**

— Вести серьезный бизнес на чужих рынках без поддержки государства, причем, прямой, крайне сложно. У нас есть несколько проектов в Словакии. Есть другие планы, но будем очень аккуратны. К тому же российским строителям надо давать рабочие места...

— **Если посмотреть на вопрос экспансии бизнеса в целом и стройиндустрии в частности?**

— Этот процесс выхода за пределы национальных границ пока развивается слабо. Если некоторые крупнейшие компании из первой двадчатки уже имеют успехи на этом

ропейских стран активно поддерживают экспансию национального бизнеса. Российский бизнес тоже нуждается в такой поддержке. И сейчас самое время перейти от слов к делу.

— **Планы ВИС на ближнейшее будущее?**

— Во-первых, выполнить все контракты, которые у нас есть — это самое основное. Во-вторых, получить новые, и мы работаем над этим с различными заказчиками. Главное, чтобы позитивное экономическое развитие нашей страны позволило нам много работать. Собственно говоря, этого любой строитель хочет.

— **Каков девиз компании?**

— Высокое Искусство Строительства. Аббревиатура — ВИС.

История Группы строительных компаний «ВИС» началась в 2000 г. в Санкт-Петербурге. Было образовано несколько компаний, которые занимались поставками стройматериалов, технологического оборудования, реконструкцией и ремонтом гражданских зданий и промышленных объектов. Среди первых крупных проектов — строительство в 2003 году завода «ЛВЛ-Югра» по производству клееного бруса в Ханты-Мансийском АО. Завод стал первым предприятием в СНГ, выпускавшим клееный ЛВЛ-брус из шпона.

В августе 2004 года после технологической аварии на оренбургском глиевом заводе ООО «Производственная фирма «ВИС» были поручены функции генерального подрядчика реконструкции мощностей завода, уничтоженных и поврежденных в результате аварии. Уже в сентябре 2004 г. были введены в эксплуатацию объекты 1 очереди и восстановлено энергообеспечение объектов по временной схеме. Завод был полностью восстановлен в рекордные сроки — за 18 месяцев. С этого проекта начинается активное сотрудничество ГСК «ВИС» с предприятиями ОАО «Газпром».

Сегодня ГСК «ВИС» объединяет 9 строительных и инжиниринговых компаний, в которых работают более 2 тыс. человек.

ПОДРОБНОСТИ

HANNOVER MESSE 2012

Ведущий мировой смотр инновационных технологий

Валерий Стольников

В германском Ганновере полным ходом идет подготовка к очередной крупнейшей в мире промышленной ярмарке HANNOVER MESSE, которая будет проходить с 23 до 27 апреля. Страной-партнером на этот раз выступает Китай (напомним, что Россия с большим успехом выступала в таком качестве в 2005 году). Под единым брендом в крупнейшем в мире выставочно-конгрессном центре будут представлены параллельно восемь ведущих международных отраслевых выставок. HANNOVER MESSE 2012 в очередной раз предоставит возможность не только увидеть новейшие технологии и достижения, ощутить ведущие тенденции в ключевых отраслях мировой индустрии, но и представить собственные разработки и найти партнеров для дальнейшего продвижения на международных рынках.

Под общим зонтиком HANNOVER MESSE 2012 в этом году в Ганновере будут представлены выставки: «Индустриальная Автоматизация», «Энергетика», «Mobil-Tec» — Цифровая Фабрика — Индустриальная Поставка — CoiTechnica — IndustrialGreenTec — Исследование & Технологии. В 2012 центр внимания будет сосредоточен прежде всего на вопросах индустриальной автоматизации, энергетики, индустриального развития, экологических технологий. О последнем хочется сказать отдельно.

Экологические технологии — «greentelligence» — в последнее время захватывают все больше внимания мировой индустрии. В немалой степени это — грани нового производственного мышления и даже в чем-то — новая технологическая философия будущего. Активное развитие и все более глубокое применение экологических продуктов и технологий в самом широком смысле этого понятия формируют новый облик перспективной предпринимательской деятельности. И HANNOVER MESSE 2012, поняв эту тенденцию, сделала тему «greentelligence» одним из основных лейтмотивов.

В экспозиции этого года участники практически всех восьми выставок докажут, что разумная интеграция эффективных процессов и технологий, экологических материалов и жизнеспособных продуктов — рецепт высокой международной конкурентоспособности на мировых рынках.

Еще одной заметной страницей HANNOVER MESSE 2012 станет Urban Infrastructure Technologies. Проблемы глобализации, изменения климата, урбанизации ставят перед человечеством важнейшие задачи, которые особенно остро стоят в крупнейших городах планеты. Чтобы справиться с этими проблемами, необходимо расширить и модернизировать су-

ществующую инфраструктуру — прежде всего, в области ЖКХ, энергетики, городского хозяйства. HANNOVER MESSE 2012 объединит целый ряд экспозиций, форумов, презентаций, семинаров и публичных обсуждений на эту тему. Опора в решении данных проблем большинством участников делается на развитие прежде всего интегрированных урбанистических технологий, развитие «умных» городских сервисных сетей, создание единых территориальных кластеров, объединяющих территории городов с пригородами рекреационными.

Также много внимания на выставке будет посвящено вопросам развития внешней торговли как главной интеграционной платформы глобальных рынков. В разделе выставки, посвященном глобаль-

фективность использования энергии в производственных процессах, энергоэффективные технологии и решения.

Фактор эффективности использования энергии не может позволить себе проигнорировать никакая компания, ни один из производителей. Эффективность использования энергии важна не только в производственных процессах, но и в торговле, бытовой сфере и т.д. Акцент делается на сокращении себестоимости энергии, защите природы, дальнейшей разработке возобновляемых источников энергии. Профессиональные гости и участники HANNOVER MESSE 2012 смогут познакомиться с различными технологиями энергоэффективности, новых решений и примеров их практического применения.



ному бизнесу и глобальным рынкам, будут представлены последние тенденции в области технологий ведения глобальных проектов, продвижения на экспорт, оснований для становления нового партнера. Предназначенный прежде всего для предприятий среднего бизнеса (SMEs), этот раздел HANNOVER MESSE 2012 предоставляет бесценную помощь в области подготовки и реализации проектов внешней торговли, что сегодня является достаточно острой проблемой для российских предприятий, которые в силу своих потенциалов могли бы вывести свою инновационную продукцию на международные рынки.

Традиционно важной сферой выставок HANNOVER MESSE является энергетика. И традиционно в этом секторе достаточно хорошо представлена Россия, являющаяся одной из ведущих мировых энергетических держав. Одна из граней готовящейся в этом году экспозиции — эф-

Кроме того, HANNOVER MESSE 2012 с каждым годом увеличивает свою роль как глобального кадрового агентства, как площадки для решения проблем обеспечения самых передовых производств самыми перспективными специалистами. Ганновер открывает новые карьерные перспективы для инженеров, экспертов и молодых специалистов широкого профессионального ряда. Ведущие игроки ключевых промышленных секторов со всего мира получат возможность объявить в Ганновере о своих кадровых поисках и карьерных перспективах. Инженеры стажера, молодые профессионалы и технические специалисты могут получить информацию о вакансиях, программах поддержки исследований и разработок. HANNOVER MESSE 2012 — идеальная возможность установить прямой контакт с теми, кто принимает решения по формированию облика завтрашней промышленной элиты.

Милым женщинам

«Газпромнефть-Центр» подарил праздник



На АЗС сети «Газпромнефть» в Центральном регионе прошла акция, приуроченная к празднованию Международного женского дня. В ней приняли участие автолюбительницы из Москвы, Твери и Калуги.

В этот день практически всех посетительниц заправочных станций компании ожидала на АЗС по-настоящему праздничная атмосфера.

Каждой клиентке предлагалось выбрать любой из воздушных шаров в торговом зале АЗС. К ним были прикреплены записки, в обмен на которые дамы получали поздравительную открытку от сети АЗС «Газпромнефть» либо подарочный сертификат от магазина косметики и парфюмерии.

«Мы всегда стремимся порадовать наших клиентов, поэтому подобные акции стали уже традиционными», — комментирует генеральный директор «Газпромнефть-Центра» Лаврентий Пилиягин. — «Посетители наши станций должны получать все самое лучшее: начиная от качества топлива и уровня сервиса, заканчивая хорошим настроением и приятными сюрпризами».

«Приятно почувствовать себя особенным клиентом, — поделилась впечатлениями участница акции из Калуги Татьяна Нагорная. — Мне очень понравилась идея с воздушными шарами, настроение поднялось моментально! Не ожидала получить еще и ценный подарок. Моя поездка заправиться превратилась в настоящее приключение!»

Открой свой мир

Рассвет принадлежит знающим меру

Вероника Зельникова

Компания HEINEKEN представила очередной этап программы по умеренному употреблению пива под названием «Рассвет принадлежит знающим меру» (Sunrise belongs to moderate drinkers). Новый проект является частью глобальной кампании Heineken «Открой свой мир» — мир широких возможностей и ярких впечатлений, которые становятся доступными при ответственном употреблении алкоголя. Миллионы людей во всем мире наслаждаются вкусом пива Heineken. Они потребляют его умеренно, поскольку ведут здоровый образ жизни.

Реализация проекта «Рассвет принадлежит знающим меру» осуществляется с помощью различных online и offline медиа-каналов, особое внимание уделено социальным сетям. «Рассвет» (The Sunrise) — так называется яркий видеоролик, адресованный прогрессивной молодежи. Молодой человек в разгар клубной пятницы отказывается от очередной порции пива в пользу воды и, несмотря на это, проводит ночь, полную ярких впечатлений. Герой встречает первые лучи солнца в приятной компании. Перед ним открываются новые возможности и прекрасный рассвет — вдохновение утра. Посмотреть ролик можно на канале Heineken в YouTube, странице в Facebook и на сайте компании www.heineken.com.

«Герой нашего ролика — «человек мира», он выражает важную концептуальную жизненную идею: нет никаких ограничений, когда вы знаете свои пределы. Мы хотим показать, что наслаждение Heineken в умеренных количествах может быть неотъемлемой частью вашей активной жизни — встреч с друзьями, знакомства с интересными людьми и получения нового опыта. Ключ к здоровому образу жизни — умеренность», — добавляет Богуслав Бишоф. Запуск кампании «Рассвет принадлежит знающим меру» также был поддержан интересной маркетинговой активацией: в четырех городах по всему миру — Лондоне, Рио-де-Жанейро, Сан-Франциско и Хошимине — в местах, откуда открывается са-

мый захватывающий вид рассвета, были установлены диваны Heineken. У потребителей была возможность стать частью этого проекта — не только насладиться встречей удивительного рассвета, но и разместить свои фотографии лучших моментов восхода солнца на странице Heineken в Facebook.

«Enjoy Heineken Responsibly» — это глобальная политика для всех проектов HEINEKEN, направленных на продвижение ответственности перед потребителем. Комплексный подход к ответственному употреблению пива «Enjoy Heineken Responsibly» был запущен в 2004 году, и с тех пор логотип наносится на все бутылки, банки, упаковки и рекламные материалы во всех 189 странах, где продается Heineken.

Биатлон по небу

«Волга-Днепр» перевезла снаряжение для участников финала

Авиакомпания «Волга-Днепр» доставила из Мюнхена в Ханты-Мансийск спортивное снаряжение для участников финального этапа Кубка мира по биатлону сезона 2011/2012. Также в столицу Югры перевезено телевизионное оборудование для проведения прямых трансляций соревнований на одном из государственных телеканалов России.

рою является организатором финального этапа Кубка мира по биатлону в Ханты-Мансийске. В интересах заказчика авиакомпания «Волга-Днепр»

доставила автомобильным транспортом в международный аэропорт Мюнхена спортивное снаряжение из германского города Рупольдинг, в

котором с 29 февраля по 11 марта проходил Чемпионат мира по биатлону. «Волга-Днепр» также обеспечила таможенное оформление груза.



Всего на борту самолета Ил-76ТД-90ВД в Ханты-Мансийск было доставлено 15 т груза. Из них около 12 т — это инвентарь и экипировка для спортсменов, представляющих сборные команды 25 стран. Среди них такие титулованные биатлонисты как Магдалена Нойнер (Германия), Эмиль Свендсен (Норвегия), Карл Бергман (Швеция), Андрей Маковеев (Россия), Андреа Хенкель (Германия), Дарья Домрачева (Беларусь) и другие.

Заказчиком перевозки выступило Автономное учреждение «ЮграМетаСпорт», кото-

Группа компаний «Волга-Днепр» является мировым лидером в сегменте перевозок сверхтяжелых и негабаритных грузов и крупнейшим российским грузовым авиаперевозчиком. Чартерные грузовые перевозки в составе Группы осуществляет авиакомпания «Волга-Днепр». Ее флот насчитывает 10 сверхтяжелых самолетов

Ан-124-100 «Руслан» и 4 воздушных судна Ил-76ТД-90ВД, которые соответствуют всем современным и перспективным требованиям ИКАО и выполняют полеты по всему миру без ограничений. Регулярные грузовые перевозки в Группе выполняет авиакомпания «ЭйрБриджКарго». В настоящее время ее флот включает 12 воз-

душных судов семейства Boeing 747. «Волга-Днепр Техник» (ВДТ) является третьим профилирующим бизнесом Группы, дополняящую ее сервисы по авиаперевозкам грузов. ВДТ выполняет техническое обслуживание и ремонт (ТОиР) авиационной техники отечественного и зарубежного производства.

Тема умеренного потребления и ответственности за свое поведение перед собой и обществом очень актуальна в данный момент. Директор по маркетингу HEINEKEN Russia Богуслав Бишоф говорит: «Наша политика в области употребления алкоголя основывается на чувстве личной ответственности. Мы хотим производить, продвигать на рынок и продавать пиво, оказывая положительное воздействие на общество. И поэтому уделяем большое внимание вопросу умеренного потребления. Традиционные послания обычно носят более назидательный характер. А мы стремимся вдохновлять наших потребителей на умеренное потребление. Уверен, что креативное обращение принесет гораздо больше пользы и станет действительно хорошим стимулом для саморегулирования».



French Boating

Французский шик на MOSBOATSHOW

Международная выставка MOSBOATSHOW (20-25 марта, «Крокус Экспо») в этом году имеет возможность похвастаться французским участием. По сообщению Торговой миссии UBFANCE Посольства Франции в Москве на ней впервые в России французский коллективный стенд French Boating.

Для участия в выставке Торговая миссия пригласила лучших французских производителей в области прогулочного судостроения. Среди них — прославленные верфи AMEL и ARCOA, компания DREAM YACHT CHARTER, известные во всем мире производители оборудования для яхт CRISTEC и NAVIMO, а также компания VICTORIA YACHTING. Все представители компаний будут рады ответить на ваши вопросы, продемонстрировать свои новинки и просто пообщаться за бокалом французского вина. А теперь — чуть подробнее о гостеприимном французском стенде.

На выставке компанию AMEL будет представлять Борис Компаньон, прекрасно говорящий по-русски. Он расскажет о парусниках AMEL, а особо заинтересованных пригласит на верфи в Ля-Рошель для демонстрации яхт AMEL в действии. Безопасность и комфорт, знания и умения, качество материалов и тончайшие внешние и внутренние линии — все это подтверждает убеждение, что AMEL создает корабли мечты. Катрин Реландо встретит вас на собственном стенде и продемонстрирует воплощение француз-

кой дизайнерской мысли в моторных яхтах и катерах. Лодки этой компании славятся своим необычным дизайном.

Группа компаний DREAM YACHT CHARTER — вторая в мире по размеру организация по аренде парусных судов. Флот DREAM YACHT насчитывает более 500 судов в 34 прогулочных портах в Средиземном море, Азии, Америке, Индийском океане, южной части Тихого океана, Океании. Компания также продает новые суда и предлагает услуги по их выгодной эксплуатации. Лоик Бонне — владелец компании — лично будет присутствовать на выставке и общаться с журналистами, туроператорами и чартерными компаниями. Компания CRISTEC производит лучшее в Европе электрическое оборудование для яхт. Постоянными клиентами компании уже стали такие известные верфи как BENETEAU, JEANNEAU, DUFOUR, BAVARIA, DEL PARDO, WAUQUIEZ, YAMAHA, TOYOTA, ZODIAC, DELPHIA, SALONA, ALUBAT.

Представитель компании VICTORIA YACHTING Пьер Шиппер привезет на выставку лучшие образцы постельных принадлежностей для яхт, бельё, посуду и столовые приборы. Обращаем ваше внимание, что компания VICTORIA YACHTING славится также своими коллекциями для внутреннего декора прогулочных судов. Она «одевает» в год тысячу новых яхт, сошедших с лучших верфей, в том числе JEANNEAU, AMEL и FOUNTAIN-PAJOT.

ПРОМЫШЛЕННЫЙ
УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ:
ООО «Редакция газеты «Промышленный еженедельник».
Издание зарегистрировано в Министерстве Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовой информации.

П/И № 77-12380 от 19.04.2002 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя П/И № 77-14566 от 07.02.2003 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя П/И № ФЧ77-19251 от 23.12.2004 г. в Федеральной службе по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия.

Генеральный директор, главный редактор Валерий Стольников
Заместители главного редактора Елена Стольникова Дмитрий Кожеников
Помощники главного редактора Юлия Гужонова Татьяна Соколова

Директор по развитию Дмитрий Минаков
Региональный директор Наталья Можаяева
Дизайн и верстка Роман Кураев, Елена Кураева
Руководитель коммерческой службы Александр Лобачев

Логистика ЗАО «Истгалф-Трансавто»
Представитель в Северной Америке Виктория Яковлева (Банкувер, Канада); vki@telus.net
Тел.: (1-604)-805-5979
Распространяется по подписке, по прямой рассылке и на профессиональных мероприятиях. Подписаться на «Промышленный еженедельник» можно в лю-

бом отделении связи РФ и СНГ по каталогам «Роспечать» и «Пресса России»: индекс для инд. подписчиков — 45774, для предприятий и организаций — 83475; по каталогу «Почта России»: индекс для инд. подписчиков — 10887, индекс для предприятий и организаций — 10888. На газету также можно подписаться через «Интер-Почту».

Адрес для корреспонденции: 123104, Москва, а/я 29
Тел. редакции: (495) 729-3977, 778-1447, 499-194-1033 (факс)
www.promweekly.ru
doc@promweekly.ru, re-gazeta@inbox.ru
Над номером работали: А.Рыкова, А.Глуховская, А.Коптев, В.Тихомиров, Е.Львова, Ю.Соколова, Д.Теперев.

Использованы материалы информгентств и интернет-изданий.
Номер подписан 16.3.2012
Отпечатано в типографии ОАО «ИД «Красная звезда» 123007, г. Москва, Хорошевское шоссе, 38
www.redstarph.ru
Номер заказа 914
Тираж 40000 экз.