

В НОМЕРЕ:

НОВОСТИ

2-3

Достижения УВЗ

Госгарантии полностью погашены

стр. 2

Донецкая площадка

«Ростсельмаш» по-украински определился

стр. 2

Кредитное соглашение

Инвестиции в развитие угледобычи

стр. 2

Перспективное сотрудничество

«Ростехнологии» и Псковская область

стр. 3

Курс SaM146

Учебный центр НПО «Саурн»

стр. 3

СТРАТЕГИИ

4-5

Ветроустановки GE

Крупнейшее в Европе сервисное соглашение

стр. 4

Исследование Motorola

Планы по внедрению RFID-систем

стр. 4

PLM от компании PTC

Выбор южнокорейских автогигантов

стр. 4

Минудобрения в росте

Химический сектор вернулся к докризису

стр. 5

Законы рынка

Осциллятор Momentum

стр. 5

Только 10% акций

Распродажа госпакета «ВТБ»

стр. 5

АКТУАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА

6

Важный этап

«МРСК Центра»: филиалы перешли на RAB

стр. 6

Работа с долгами

Собираемость достигла 96,6%

стр. 6

Недельный срез

Подробности работы оптового рынка

стр. 6

СТРОИТЕЛЬСТВО и ЖКХ

7

Все своими силами

Коммунальщики решают проблемы

стр. 7

Грани уюта

Как воплотить самое главное

стр. 7

На остров Русский

Сотни тысяч квадратных метров плитки

стр. 7

ВАЖНАЯ ТЕМА

Минэкономразвития РФ предлагает сохранение дефицита бюджета РФ после 2015 года на уровне около 2%. В ведомстве считают, что это необходимо для реализации стратегии инновационного развития России. «Инновационное развитие требует переориентации бюджета после 2013 года», — сообщила журналистам глава МЭР Эльвира Набиуллина. На сегодняшний день министерство разработало два варианта социально-экономического развития страны до 2030 года — так называемые «сырьевой» и «инновационный». Первый прогноз учитывает возможность выхода на бездефицитный бюджет РФ к 2015 году. «На наш взгляд, сейчас при тех прогнозах цен на нефть, которые есть, это требует серьезных сокращений некоторых расходов. У нас здесь маневр не очень большой, поэтому мы рассмотрели вариант при умеренном дефиците не более 2% от ВВП», — считает министр, полагая, что только при таком варианте «могут быть выстроены приоритеты и мы сможем финансировать проекты развития».

Первые итоги

Системный оператор проанализировал рынок услуг НППРЧ

Павел Якушев

Координационный штаб по запуску рынка услуг по обеспечению системной надежности (системных услуг) подвел первые итоги работы по обеспечению нормированного первичного регулирования частоты (НППРЧ) в ЕЭС России энергоблоками тепловых станций. В Москве состоялось заседание специалистов ОАО «СО ЕЭС» и представителей восьми генерирующих компаний, с которыми по результатам проведенных в декабре 2010 года конкурентных отборов были заключены договоры оказания услуг по НППРЧ: ОАО «ОГК-1», ОАО «ОГК-2», ОАО «ОГК-4», ОАО «Энел ОГК-5», ОАО «ОГК-6», ОАО «Генерирующая компания», ОАО «Башкирэнерго» и ЗАО «Нижневартовская ГРЭС». Размещение необходимых для осуществления НППРЧ резервов на отобранных энергоблоках этих субъектов электроэнергетики и перевод их в режим нормированного первичного регулирования осуществляется поэтапно, начиная с 18 января 2011 года. На заседании были рассмотрены результаты работы энергоблоков в режиме НППРЧ за первый отчетный период — январь 2011 года.

Участники заседания отметили, что реализованная специалистами Системного оператора автоматизированная система мониторинга оказания услуг НППРЧ позволила эффективно контролировать качество и количество оказываемых услуг. Специалисты Системного оператора представили в своих докладах основные проблемы, выявленные в первые недели работы. Часть обнаруженных замечаний заключается в предоставлении электростанциями неполного регулировочного диапазона генераторов, а также некорректной реакции энергоблоков на изменения частоты в энергосистеме. Вместе с тем участники совещания отметили высокую эффективность и оперативность взаимодействия сотрудников испол-

нительного аппарата, ОДУ и генерирующих компаний, включая персонал электростанций, позволившую в сжатые сроки произвести отладку всех основных и вспомогательных процессов.

До участников совещания была доведена информация о классификации выявленных нарушений в соответствии с

уровня аппарата, ОДУ и генерирующих компаний, включая персонал электростанций, позволившую в сжатые сроки произвести отладку всех основных и вспомогательных процессов.

уровня аппарата, ОДУ и генерирующих компаний, включая персонал электростанций, позволившую в сжатые сроки произвести отладку всех основных и вспомогательных процессов.

уровня аппарата, ОДУ и генерирующих компаний, включая персонал электростанций, позволившую в сжатые сроки произвести отладку всех основных и вспомогательных процессов.

уровня аппарата, ОДУ и генерирующих компаний, включая персонал электростанций, позволившую в сжатые сроки произвести отладку всех основных и вспомогательных процессов.

уровня аппарата, ОДУ и генерирующих компаний, включая персонал электростанций, позволившую в сжатые сроки произвести отладку всех основных и вспомогательных процессов.



Рынок услуг по обеспечению системной надежности функционирует в России нормально

Порядком определения объема оказанных услуг по НППРЧ и их учете при определении фактического объема и стоимости услуг НППРЧ, оказанных генерирующими компаниями.

По результатам совещания выработаны подходы по устранению замечаний и дальнейшему взаимодействию Системного оператора и генерирующих компаний в рамках оказания услуг по НППРЧ.

«Мы положительно оцениваем первый месяц работы сегмента НППРЧ рынка системных

ционирования энергосистемы при возникновении небалансов мощности», — сообщил директор по развитию рынков ОАО «СО ЕЭС» Федор Опадчий.

В феврале 2011 года началось оказание услуг и в другом сегменте рынка системных услуг — автоматическом вторичном регулировании частоты и перетоков активной мощности (АВРЧМ). Для оказания услуг АВРЧМ Системным оператором в декабре 2010 года на конкурсной основе были отобраны четыре энергоблока теп-

кой системы России в условиях полной либерализации рынков электроэнергии и мощности, начиная с 2011 года. Виды услуг по обеспечению системной надежности, порядок отбора субъектов электроэнергетики и потребителей электрической энергии, оказывающих такие услуги, а также правила их оказания и механизмы ценообразования определены Постановлением Правительства Российской Федерации от 03.03.2010 №117 «О порядке отбора субъектов

В соответствии с Постановлением Правительства Российской Федерации, Системный оператор осуществляет отбор субъектов электроэнергетики, оказывающих услуги по обеспечению системной надежности, заключение с такими субъектами договоров и оплату услуг, а также координацию действий участников рынка системных услуг.

Координационный штаб по запуску рынка системных услуг создан в мае 2010 года.

(Окончание на стр. 3)

ЦИФРА НЕДЕЛИ

В 2010 году на экспорт было отправлено 234 млн т нефти на \$129 млрд. На втором месте — экспорт нефтепродуктов (\$69,4 млрд), на третьем — природный газ, выручка от продаж которого выросла на 10,5% — до \$43,53 млрд. Четвертое и пятое места заняли жидкие топлива (\$31,3 млрд) и дизельное топливо (\$25,7 млрд). Каменного угля было продано на \$9,18 млрд (+25%), черных металлов — на \$19 млрд, машин и оборудования на \$19,56 млрд.

Укрупнение рынка

Количество слияний и поглощений возрастет

Владислав Исаев

Информационная группа Finap.ru (входит в состав инвестиционного холдинга «ФИНАМ») провела конференцию «Развитие банковского сектора: консолидация и рост кредитования». Ее участники прогнозируют, что в текущем году в банковском секторе активизируется процесс слияний и поглощений. Этому будет способствовать как нормализация ситуации в отрасли, так и, в определенной степени, ужесточение требований к обязательным резервам кредитных организаций.

В ближайшем будущем укрупнение игроков станет ключевой тенденцией в российском банковском секторе. Этому будет способствовать как нормализация отраслевой конъюнктуры, так и политика рыночных регуляторов, ориентированная на сокращение числа участников банковского сектора, считают участники организованной «ФИНАМом» конференции. «В 2010 году собственники частных банков сохраняли осторожность в отношении поглощений — опасались «скелетов в шкафу», в

том числе, роста проблемных активов», — считает руководитель отдела рейтингов кредитных институтов «Эксперт РА» Станислав Волков. — В 2011 году этот страх ослабнет, и к концу года могут быть значимые сделки с участием только частных банков».

С учетом среднесрочных тенденций в банковском секторе будет логично ожидать слияний крупных и средних региональных банков, прогнозирует заместитель председателя правления банка «ОТКРЫТИЕ» Алексей Гонус: «Процесс слияний и поглощений в целом способствует сегодня и консолидации банковского рынка».

Инициативы ЦБ РФ, касающиеся ужесточения резервных требований к кредитным организациям, по мнению экспертов, не окажут значительного влияния на структуру банковского сектора. «Повышение требований к обязательным резервам банков, скорее всего, будет небольшим членом Комитета ГД по кредитным организациям и финансовым рынкам Анатолий Аксаков. — Соответственно, оно не скажется принципиально на ситуации в банках».

Ужесточение требований к обязательным резервам банков

может привести к уменьшению числа участников банковского рынка, примерно до 800-900, считает г-н Гонус: «Но стоит учесть, что на сокращение влияет целый комплекс факторов: особенно такие, как необходимость увеличения размера капитала и общий тренд на консолидацию».

Иного мнения придерживается г-н Волков, считающий, что увеличение обязательных резервов банков не отразится существенно на их численности, добавляет г-н Волков: «Как правило, небольшие банки имеют ликвидные активы, которые они могут направить в фонд обязательных резервов (ФОР)».

Сейчас остатки на корсчетах и депозитах в ЦБ превышают 1,3 трлн руб., уточняет аналитик «Банка Москвы» Егор Федоров: «По нашим оценкам, изменение нормы ФОР приведет к росту резервов на сумму до 70 млрд руб. Это совершенно незначительная сумма для системы. Кроме того, банки, как правило, создают дополнительные избыточные резервы в дополнение к обязательным. Повышение нормы ФОР до 3-3,5% по различным требованиям является абсолютной некритичной для российской банковской системы мерой».

Невис его знает!

ВС

От великого до смешного и в экономике оказывается, не столь далеко. Конфликт совладельцев «Норильского никеля» неожиданно вовлек в число активных участников... самую маленькую страну Западного полушария — Федерацию Сент-Китс и Невис. Эти два острова в восточной части Карибского моря со времени их открытия Колумбом в 1493 году еще ни разу не были вовлечены в столь масштабную экономическую историю.

Одна из сторон (в данной ситуации, совсем не важно, какая именно) радостно сообщила, что некий судья острова Невис принял временные обеспечительные меры в отношении компаний Corbiege и Raleigh (дочки «Норильского никеля»), зарегистрированных на этом острове. Обеспечительные меры предусматривают запрет на голосование принадлежащими им акциями «Норильского никеля», а также на любое отчуждение и передачу данных акций. Кроме того, эти меры накладывают запрет на осуществление названными компаниями дальнейших действий в отношении сделки с компанией Trafigua.

Итак, одна из сторон конфликта обратилась в суд острова Невис с целью предотвратить ущерб, возникающий в результате осуществления обратного выкупа акций ГМК и сделки с компанией Trafigua. Начиная с декабря прошлого года, когда состоялось очередное собрание Совета директоров «Норильского никеля», проблема эта неоднократно озвучивалась одной из сторон и опровергалась естественно, стороной противной. Кто там прав или виноват, российские третейские и не слишком структуры в самой России никак не могут придти к четкому пониманию. И тогда в дело вступили правоведы далекого экзотического острова. Временные обеспечительные меры остаются в силе до 2 марта 2011 года, когда состоится следующее слушание по делу. На этом слушании стороны должны будут представить свои аргументы, имеют или не имеют права Corbiege и Raleigh голосовать или передавать принадлежащие им акции «Норильского никеля», а также предпринимать дальнейшие действия в отношении сделки с Trafigua.

Особую пикантность придает истории тот факт, что само государство — подставит самому крупному району Норильска: площадь страны — 261 кв. км, население — 50 (пятьдесят!) тыс. человек. В столице государства, вернее, городе Бастере проживает аж 11,6 тыс. человек.

В торговом балансе карибского государства металл (ни никель, ни медь ни иной) никак не значится. Экспорт составляют, в основном, сахар, патока, хлопок, хлопковое и кокосовое масло, напитки, табачные изделия, фрукты. Из адресов поставок в первой тройке — США (40%), Малайзия (40%) и Канада (4%). Хотя, как знать, почему бы завтра в правничках мировой экономики не появился информации про то, что Федерация Сент-Китс и Невис решила сменить название, добавив еще одно слово: Федерация Сент-Китс, Невис и Норильска. А что? Может быть действительно только на далеких карибских островах могут реально защитить интересы российского никелевого гиганта? Ведь у них там и армия своя есть — одна пехотная рота (состоит из двух пехотных взводов) и вспомогательный взвод, всего 300 военнослужащих.

Нет, вру! Еще есть своя вооруженная береговая стража. Целых пять катеров!

726-03-03

Poliscorp

корпоративная полиграфия

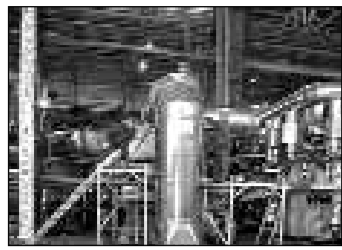
- Книги
- Буклеты
- Папки
- Календари
- Листовки
- Постеры
- Каталоги продукции
- Упаковка

■ Мы в любом случае уложимся в Ваш бюджет

■ Изготовим продукцию по необходимости в нереальные сроки

■ Мы работаем персонально с Вами и вашими пожеланиями

http://www.poliscorp.ru
e-mail: info@poliscorp.ru
факс: +7 (495) 151-61-50



Подробности техперевооружения производства крупногабаритных колес



Украинские перспективы российского сборочного сельхозмашиностроения

УТОЧНЕНИЕ

Уважаемые читатели!

По причине технической ошибки в части тиража прошлого номера «Промышленного еженедельника» за №4 (367) неверно указаны даты выхода газеты:

вместо правильного «7 февраля — 13 февраля» ошибочно указано «7 января — 13 января».

Редакция приносит свои извинения.

НОВОСТИ

«РУСПОЛИМЕТ» построил новые печи

Монтаж двух дисковых нагревательных печей «ЮВ» (Германия) завершился на производственном участке прокатки и штамповки крупногабаритных колес ОАО «РУСПОЛИМЕТ». В настоящее время в печи подают газ и ведутся наладочные работы. Свою работу в общей производственной программе компании печи начнут в конце февраля. Модернизация нагревательных печей ОАО «РУСПОЛИМЕТ» началась в 2008 году и потребовала около 1,5 млн евро. С пуском новых нагревательных печей ОАО «РУСПОЛИМЕТ» значительно расширит номенклатуру выпускаемых крупногабаритных колесовых заготовок. Грузоподъемность подины печи 15 т, диаметр 4 м. ОАО «РУСПОЛИМЕТ» — поставщик колесовых заготовок для нужд авиации и космоса, энергетического машиностроения, производителей газоперекачивающих агрегатов, опорно-поворотных устройств, дорожно-строительной, карьерной техники и для других предприятий машиностроения.

Насосная станция Иылгынагызского канала

Президент Республики Туркменистан Гурбангулы Бердымухамедов принял участие в торжественном открытии головной насосной станции Иылгынагызского машинного канала в Лебаском велаяте. Данный канал является важным хозяйственным объектом страны и имеет большое значение для орошения крупных целинных массивов на правобережье Амударьи. Насосная станция была построена «под ключ» по заказу Министерства водного хозяйства Туркменистана. Реализация проекта осуществлена компанией ЗАО «Гидромашсервис», входящей в Группу ГМС. Российские специалисты, в сотрудничестве со своими коллегами из Республики Туркменистан, осуществили целый ряд гидротехнических и строительных работ, в ходе которых были учтены климатические и гидрогеологические особенности данного региона, в том числе — фактор повышенной сейсмической активности зоны. На объекте установлено 12 мощных насосных агрегатов типа Д12500-10 М2 производительностью 3,5 кубометра воды в секунду, изготовленные на предприятиях Группы ГМС. Новый комплекс будет подавать до 35 кубометров воды в секунду, что в два с лишним раза больше, чем поступало ранее. Введенная в эксплуатацию головная насосная станция станет частью мощной технологической системы подачи амударьинской воды на шести каскадах 50-километровой водной магистрали.

«Русинжиниринг» подтвердил допуски к работам

ООО «Русинжиниринг», являясь членом СРО НП «Объединение Энергостроителей» (СРО НП «ОЭС»), получило свидетельство «О допуске к работам, которые оказывают влияние на безопасность объектов капитального строительства». Экспертная комиссия СРО НП «Объединение Энергостроителей», рассмотрев заявление ООО «Русинжиниринг» о замене свидетельства, подтвердила готовность компании выполнять работы на особо опасных, технически сложных и уникальных объектах, в том числе работы по осуществлению функции генерального подрядчика на объектах электроснабжения до 110 кВ и свыше 110 кВ, а также работы по осуществлению строительного контроля. Также ООО «Русинжиниринг» получено свидетельство «О допуске к видам работ по подготовке проектной документации, которые влияют на безопасность объектов капитального строительства». Данное свидетельство подтверждает допуск к работам по проектированию особо опасных, технически сложных и уникальных объектов на территории Российской Федерации. В соответствии с вновь выданными свидетельствами ООО «Русинжиниринг» может выступать генеральным подрядчиком на объектах сметной стоимостью до 10 млрд руб., а также генеральным проектировщиком по работам стоимостью более 300 млн руб. по одному договору.

Уникальный биоактор

Специалисты Краснокамского ремонтно-механического завода (КРМЗ) приняли участие в разработке и производстве корпуса биологического реактора по техническому заданию крестьянско-фермерского хозяйства д. Катши (Пермский край). Из органического топлива оборудование производит природный газ, который можно использовать для отопления или электроснабжения в условиях отсутствия энерго- и тепловых сетей. Конструкторы КРМЗ спроектировали корпус биоактора, а также внесли ряд технологических предложений, снижающих стоимость производства устройства и повышающих его надежность. Срок разработки проекта и изготовление биоактора составил один месяц. Генератор работает на органическом топливе и состоит из бака объемом 25 кубометров, поршневой электрогенераторной мощностью 6 кВт·ч с напряжением 380 вольт. Установка вырабатывает около 300 кубометров природного газа в сутки. Для получения 1 кВт·ч требуется 0,3 кубометров биологического газа. В крестьянско-фермерском хозяйстве д. Катши мощности биоактора хватает на обогрев жилого помещения, теплицы и свинарника площадью 2800 квадратных метров, а также на обеспечение хозяйства горячей водой. Общая стоимость биоактора составила 2 млн 400 тыс. руб. Предполагаемый срок окупаемости подобной установки составляет 14 месяцев. В Пермском крае около 30 сельскохозяйственных предприятий оформили заявки на изготовление подобных установок по переработке органически активных отходов.

«Аэрофлот» ввел в эксплуатацию самолет «В.Глушко»

ОАО «Аэрофлот — российские авиалинии» получило 36-й самолет А320 производства компании Airbus. Воздушное судно названо «В.Глушко» в честь известного русского инженера, крупного советского ученого в области ракетно-космической техники, основоположника отечественного жидкостного ракетного двигателестроения Валентина Петровича Глушко. В настоящее время парк авиакомпании насчитывает 69 самолетов семейства А319/320/321, средний возраст которых 3,6 года. Самолет получен в рамках сделки операционного лизинга, заключенной в 2008 году. Лизингодатель — BOS Aviation (Ireland) Limited. Все самолеты — непосредственно с завода-производителя. Салоны самолетов выполнены в двухклассной компоновке и рассчитаны на 116 (А319), 140 (А320) и 170 (А321) пассажиров. «Аэрофлот» эксплуатирует аэробусы семейства А320 в сети европейских и внутрироссийских маршрутов. По показателям эксплуатационной надежности и фактического налета часов на один самолет Аэрофлот входит в число мировых лидеров. Самолет А320 — одна из лучших машин для полетов средней дальности, соответствует всем требованиям безопасности, надежности и комфорта пассажиров.

Достижения УВЗ

Государственные гарантии полностью погашены

Владимир Путин встретился с руководством «Уралвагонзавода». В ходе встречи обсуждались итоги работы «Уралвагонзавода» в 2010 году, а также результаты государственной поддержки корпорации в кризисный период. Председатель Совета директоров корпорации Денис Мантуров и генеральный директор Олег Сиенко доложили премьер-министру РФ о мерах, предпринимаемых менеджментом корпорации для повышения ее экономической эффективности, о расширении ассортимента продукции — в частности, о разработке машин для тушения пожаров в труднодоступных районах.



Владимир Путин отметил, что за последнее время ситуация на «Уралвагонзаводе» изменилась в лучшую сторону. Он заинтересовался у главы корпорации, как сработали меры поддержки правительства и каковы результаты прошедшего 2010 года. Олег Сиенко рассказал, что на 31 млрд руб. сокращена общая задолженность предприятия. «У нас нет задолженности ни по налогам, ни по заработной плате, нет текущих просрочек. До конца декабря мы полностью погасили государственные гарантии, которые выдавались», — сообщил гендиректор «УВЗ».

Олег Сиенко доложил главе правительства, что сегодня на головном предприятии корпорации в Нижнем Тагиле работает идет в круглосуточном режиме, конвейер по гражданской продукции загружен практически полностью.

«Портфель заказов у нас сегодня сформирован до 2014 года. Работаем в плановом режиме. Безусловно, развиваем выпуск новых видов продукции — то, что намечалось у нас по бизнес-плану и утверждено советом директоров. Это, прежде всего, мобильные буровые установки для нефтяной и газовой промышленности. В этом году мы уже поставляем

их отдельными предприятиями. Развиваем, диверсифицируем площадку в Омске по гражданской продукции, в частности по железнодорожной тематике», — рассказал Олег Сиенко. Оборот корпорации составил порядка 95 млрд руб., с учетом зависимых обществ — 117 млрд руб. Численный состав работающих — порядка 54 тыс. человек.

Владимир Путин заинтересовался также величиной средней зарплаты. Глава корпорации сообщил, что если 2010 год начинали с 13,5 тыс. руб., то к декабрю зарплата достигла 25 тыс. руб. Плановые показатели на 2011 год — 26–27 тыс. руб. Заместитель министра промышленности и торговли Денис Мантуров положительно оценил как результаты мер господдержки, так и саму работу менеджмента. По его словам, менеджмент «эффективно сработал: за два года издержки производства были снижены почти на 50%. Такими результатами сложно похвалить другим предприятиям».

Денис Мантуров сообщил также, что с учетом поручения главы правительства РФ по решению комплексной проблемы

загрузки предприятий корпорации, с учетом оптимизации гособоронзаказа на последующий период — подготовлен ряд предложений, в том числе и для МЧС России, учитывая пожароопасную ситуацию в 2010 году.

«Мы разработали специализированные машины для пожаротушения, особенно в труднодоступных районах, в основном, в лесных. Ряд модификаций уже отработали и сертифицировали машину на базе легкого гусеничного шасси производства Рубцовского завода, который входит в корпорацию «Уралвагонзавод». Готовы также и на тяжелом шасси отработать другие варианты, более многофункциональные. У нас есть понимание с Министерством по чрезвычайным ситуациям по заинтересованности в закупке данной модификации», — пояснил Денис Мантуров.

Было уточнено, что реализация этих планов потребует дополнительного финансирования в программу закупок Министерства по чрезвычайным ситуациям. Тогда как для «Уралвагонзавода» будет обеспечена загрузка механосборочного производства.

Донецкая площадка

«Ростсельмаш» определился с производством комбайнов

Татьяна Губская

Директор представительства компании «Ростсельмаш» в Украине Кирилл Севрюков и заместитель главы Донецкой государственной областной администрации Ким Берестовой определили площадку для производства комбайнов в Донецкой области на выставке ИнтерАгро-2011 в Киеве. Об этом было заявлено во время проведения брифинга.

«Первый этап работы — сборка российских комбайнов на территории области. Второй — создание совместного производства и увеличение доли украинских запчастей до 40%. Создание новых рабочих мест и развитие украинской экономики», — сказал заместитель губернатора Донецкой области г-н Берестовой. Директор представительства компании Ростсельмаш Кирилл Севрюков отметил, что «первые машины могут быть собраны и поставлены аграриям региона для уборки урожая зерновых уже в этом сезоне».

Одна из актуальных тем для обсуждения общественности в Украине — развитие национального проекта «Зерно Украины». В рамках этой программы компания «Ростсельмаш» выразила свою готовность в технической поддержке переоснащения парка сельскохозяйственных машин. В 2010 году председатель Российского правительства Владимир Путин и премьер-министр Украины Николай Азаров обсуждали вопросы взаимовыгодного сотрудничества при реализации подобного проекта. Достигнуты определенные договоренности на поставку в 2011 году 1000 российских комбайнов.

Директор представительства «Ростсельмаш» в Украине г-н Севрюков представил новую продукцию — самоходные и прицепные опрыскиватели VERSATILE, тракторы VERSATILE. Ростсельмаш планирует выпуск опрыскивателей на собственной производственной площадке и в Одессе.

Комбайны ACROS 580 и роторный TORUM 740 — новейшие разработки зерноуборочных машин Ростсельмаш. Их представ-

ление на «ИнтерАгро-2011» по праву можно назвать одним из главных событий выставки.

Г-н Севрюков сообщил также о том, что с января этого года на производстве «Ростсельмаш» в городе Ростове-на-Дону введена новая технология окраски продукции с применением двухкомпонентных лакокрасочных материалов, позволяющих обеспечивать толщину покрытия окрашиваемых поверхностей около 100 микрон, что соответствует современному мировому стандарту. Введение новой технологии повышает надежность и другие эксплуатационные качества всей продукции «Ростсельмаш».



ПРАВИТЕЛЬСТВО ИДУМРТСКОЙ РЕСПУБЛИКИ АДМИНИСТРАЦИЯ ГОРОДА ИЖЕВСКА ПР-СОЮЗ СТРОИТЕЛЕЙ ИДУМРТИИ

ИДУМРТСКАЯ ТОРГОВАЯ ПРОМЫШЛЕННАЯ ПАЛАТА ВЫСТАВОЧНЫЙ ЦЕНТР «ИДУМРТИИ»

ПОД ПАТРОНАЖЕМ ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННОЙ ПАЛАТЫ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

III МЕЖДУНАРОДНАЯ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ ВЫСТАВКА

ГОРОД 21 ВЕКА

МЕБЕЛЬ. ДЕРЕВООБРАБОТКА

XV ВСЕРОССИЙСКАЯ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ ВЫСТАВКА

24-27 мая / 2011

Место проведения: г. Ижевск, ул. Кооперативная, 9 (ФООЦ «Здоровье») тел./факс: (3412) / 331-332, 331-583, 331-584, 331-585, 331-587, 331-591, 331-604 e-mail: gorod@vcdmurtia.ru, derevo@vcdmurtia.ru; www.gorod.vcdmurtia.ru, www.derevo.vcdmurtia.ru

ТЕМАТИКА ВЫСТАВОК

- Строительные материалы, конструкции и изделия
- Утеплочные и облицовочные материалы, элементы интерьера
- Строительные технологии и услуги
- Оборудование для строительства, специализированная техника
- Гражданское и промышленное строительство, малоэтажное домостроение
- Энергосберегающие технологии и оборудование
- Инженерное оборудование
- Оборудование, техника и технологии для ЖКХ, услуги в ЖКХ
- Архитектурное и ландшафтное проектирование
- Кредитование, лизинг, банковские услуги
- Мебель
- Мебельная фурнитура и комплектующие
- Деревообрабатывающее оборудование, технологии и инструмент
- Продукция деревообработки

ЦИТАТА НЕДЕЛИ



Дмитрий Медведев, Президент Российской Федерации

«Мы находимся только в самом начале пути, но наше государство преисполнено решимости продвигать развитие науки, поддержку ученых в качестве своего важнейшего приоритета. Я об этом не устаю говорить в различных местах. И даже та концепция развития нашего государства, которая реализуется сегодня, концепция модернизации нашей страны, технологическая модернизация, мы же понимаем, что она не способна решить никакие задачи, если не вкладываться в науку, не вкладываться в фундаментальную науку, в прикладную науку».

УВЕДОМЛЕНИЕ О РЕЗУЛЬТАТАХ ОТКРЫТОГО ОДНОЭТАПНОГО КОНКУРСА

на право заключения Договора на выполнение работ по реконструкции, инженерному и технологическому оснащению здания ОАО «СО ЭЭС», расположенного по адресу: г. Екатеринбург, ул. Дагестанская, д. 1.

В соответствии с Извещением, официально опубликованным в газете «Промышленный еженедельник» от 06.12.2010 №43(361), копии Извещения размещены на внешнем сайте ОАО «СО ЭЭС» и на сайте информационно-аналитической и торгово-операционной системы «Рынок продукции, услуг и технологий для электроэнергетики» «B2B energy.ru» за № 149 418, Заказчик, являющийся Организатором конкурса — ОАО «СО ЭЭС», почтовый адрес 109074, г. Москва, Китайгородский проезд, д. 7, стр. 3, провел открытый одноэтапный конкурс без предварительного отбора на право заключения Договора на выполнение работ по реконструкции, инженерному и технологическому оснащению здания ОАО «СО ЭЭС», расположенного по адресу: г. Екатеринбург, ул. Дагестанская, д. 1.

По результатам конкурса решением Центральной закупочной комиссии от 19.01.2011 (протокол № 2-цк), в соответствии с п. 6.8.2.8 Конкурсной документации, открытый конкурс на право заключения Договора на выполнение работ по реконструкции, инженерному и технологическому оснащению здания ОАО «СО ЭЭС», расположенного по адресу: г. Екатеринбург, ул. Дагестанская, д. 1 признан несостоявшимся.

КОРОТКО

Инвестиции в охрану труда

В 2010 году «Ростовэнерго» направило на мероприятия по охране труда более 67,5 млн руб., что на 5% больше, чем за 2009 год. Основную статью расходов в 2010 году составило приобретение для персонала комплектов спецодежды, устойчивой к воздействию электрической дуги. Около 10 млн руб. было выделено на средства защиты для энергетиков. На мероприятия по предупреждению несчастных случаев, заболеваний на производстве, а также по улучшению условий охраны труда направлено около четырех миллионов рублей. Средства в объеме свыше 2,8 млн руб. выделены на обеспечение пожарной охраны энергообъектов.

Утроение парка

По итогам 2010 года консолидированный парк Rail Garant достиг отметки в 17500 вагонов, что втрое превысило показатели на начало года. Количество полувагонов в управлении Rail Garant увеличилось до 7200 единиц, что составляет 41% от всего парка холдинга. Парк шестерен вырос до 2500 единиц, составив 14% от общего числа вагонов. Количество крытых вагонов увеличилось в 4 раза до 2000 единиц; количество вагонов-хопперов — более чем в 3 раза до 1400 единиц; танк-контейнеров — в 1,5 раза до 1500 единиц. К концу 2011 года Rail Garant планирует увеличить операционный парк до 25 тыс. вагонов.

Кредитное соглашение

ОАО «Мечел» подписало кредитный договор на финансирование строительства второй очереди шахты «Сибиргинская». В рамках соглашения ОАО «Транскредитбанк» предоставляет ОАО «Южный Кузбасс» кредит в размере 6,189 млрд руб. Средства должны быть выданы до 31 декабря 2012 года. Кредитные средства привлекаются для приобретения оборудования, строительства объектов поверхностного комплекса и проведения горных выработок второй очереди шахты «Сибиргинская», что позволит увеличить производственную мощность предприятия до 2,4 млн т угля в год. Нарастание объемов производства на шахте «Сибиргинская» будет производиться постепенно с планируемой датой ввода в эксплуатацию второй очереди в октябре 2014 года.

Конференция по энергоэффективности городского электротранспорта

6 апреля в Москве в рамках деловой программы выставки «ЭлектроТРАНС 2011» состоится конференция «Модернизация тяговых подстанций ГЭТ и поставка нового оборудования» и круглый стол по вопросам энергоэффективности предприятий городского электротранспорта.

На конференции будут рассмотрены вопросы:

- законодательное и нормативное обеспечение современных электроустановок для транспорта;
- состояние рынка: отечественное и импортное оборудование;
- комплексные распределительные устройства, трансформаторы и выпрямители, устройства защиты и автоматики;
- аппаратура телемеханики и шкафы управления для тяговых подстанций;
- микроресурсная техника для систем управления, программное обеспечение;
- диагностика тяговой сети;
- опыт модернизации тягового электрооборудования;
- энергоучет, методики повышения энергоэффективности;
- в работе мероприятия примут участие представители служб энергоснабжения, эксплуатационных служб предприятий городского электротранспорта, метрополитенов России и стран СНГ, представители городских администраций, поставщики оборудования.

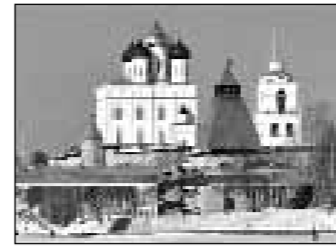
В подготовке мероприятия принимают участие специалисты МАП ГЭТ (ассоциация предприятий городского электротранспорта), ГУП Мосгортранс, Международной ассоциации «Метро». Выставка «ЭлектроТРАНС 2011» — уникальное событие, проводится впервые при поддержке Министерства транспорта РФ, посвящена продукции и услугам для предприятий городского электротранспорта.

Подробная информация: <http://www.electrotrans-expo.ru/conference>.

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



Освоение российскими машиностроителями новейших сервисных технологий



Псковская область будет активнее использовать потенциал крупнейшей российской ГК

Курс SaM146

Авиационный учебный центр ОАО «НПО «Сатурн»



Наталья Агапова, Рыбинск

Авиационный учебный центр ОАО «НПО «Сатурн» успешно прошел аудит и получил одобрение Федерального агентства воздушного транспорта (Росавиация) на право обучения по курсу «Осмотр двигателя SaM146 с помощью бороскопа».

Работа Авиационного учебного центра ОАО «НПО «Сатурн» является составной частью системы послепродажной поддержки двигателя SaM146. Цель учебного центра — оказание услуг по обучению инженерно-технического персонала

авиакомпаний, ремонтных организаций и специалистов НПО «Сатурн», которые будут заняты в техническом обслуживании и ремонте двигателя SaM146.

15 июля 2010 года в Федеральном агентстве воздушного транспорта (Росавиация) состоялось вручение Авиационному учебному центру ОАО «НПО «Сатурн» Свидетельства (сертификата) на право ведения образовательной деятельности. Это событие завершило этап сертификации учебного центра по российским правилам.

Таким образом, Авиационный учебный центр ОАО «НПО «Сатурн» предлагает за-

казникам три курса с использованием новейших технологий по теоретическому обучению и практические занятия на макете двигателя. Они разработаны в соответствии с требованиями АТА104 совместно с представителями учебного центра компании «Снекма».

В настоящее время Авиационный учебный центр ОАО «НПО «Сатурн» проводит обучение специалистов дирекции программы SaM146, управления послепродажного обслуживания ГТД и в феврале-марте 2011 года готов принять на обучение специалистов стартовых заказчиков самолета SSJ100 (авиакомпаний «Аэрофлот — российские авиалинии» и «Армavia»).

ОАО «Научно-производственное объединение «Сатурн» — двигателестроительная компания, специализируется на разработке, производстве и послепродажном обслуживании газотурбинных двигателей для военной и гражданской авиации, кораблей Военно-морского флота, энергогенерирующих и газоперекачивающих установок. ОАО «НПО «Сатурн» входит в состав «Объединенной двигателестроительной корпорации» — стопроцентной специализированной дочерней компании ОАО «ОПК «ОБОРОНПРОМ» по управлению двигателестроительными активами.

Итоги 2010 года

ОАО «Автокран» и ЗАО «Газпром-кран»



Наталья Мартынова

Торговая компания «Ивановская марка» подвела итоги 2010 года. За 12 месяцев заводами-партнерами компании произведено 1393 автокрана «Ивановец», из них 1205 — на заводе «Автокран» и 188 — на заводе «Газпром-кран». В 2010 году из 2785 автокранов, произведенных в Российской Федерации, доля заводов-партнеров «Ивановской марки» составила более 50%. Объем производства увели-

чился более чем в два раза по сравнению с 2009 годом.

«Для наших заводов-партнеров такой рост производства — не предел, — отмечает генеральный директор ООО «Торговая компания «Ивановская марка» Александр Хныкин. — В 2011 году мы надеемся вплотную приблизиться к показателям докризисного 2008 года, еще больше увеличив количество произведенных автокранов, при этом сохранив долю рынка». По словам Александра Хныкина, уровень продаж

автокранов марки «Ивановец» остается самым высоким на российском рынке.

Примечательно, что серия АК-25 и АК-16, которую «Ивановская марка» показала только летом, уже успела понравиться клиентам. Произведено уже более 100 «Ивановцев» этой серии, а это довольно значительная цифра, учитывая, что в серийное производство они поступили только во втором полугодии. Автокраны серии АК-16 и АК-25 обладают отличными грузоподъемными характеристиками и самой длинной стрелой в своем классе. Автокраны серии АК-16 грузоподъемностью 16 т способны поднимать грузы на высоту 22,72 м (32,5 м с гуськом) и работать на вылете 30 м, автокраны серии АК-25 грузоподъемностью 25 т поднимают грузы на высоту 31,3 м (40,1 м с гуськом) и работают на вылете 31 м. Краны серии АК монтируются на шасси КАМАЗ, МАЗ и Урал.

ОАО «Автокран» — ведущее российское предприятие по производству автомобильных кранов и кранов на специальных шасси грузоподъемностью 16, 17, 25, 36 и 100 т. Предприятие основано в 1954 году. За всю историю изготовлено более 149 тыс. единиц кранов различных модификаций под маркой «Ивановец» на шасси МАЗ, Урал, КАМАЗ, МЗКТ (Минского завода колесных тягачей) и БАЗ (Брянского автомобильного завода).

ЗАО «Газпром-кран» — лидирующее предприятие по производству гидравлических кранов высокой грузоподъемности 32, 35, 40, 50, 60 и 80 т марки «Ивановец» на автомобильных и специальных крановых шасси. Предприятие основано в 1955 году. По общему объему выпускаемой продукции завод уверенно входит в число лидеров российского производства.

СПРАВКА «ПЕ»: ООО «Торговая компания «Ивановская марка» — эксклюзивный торговый представитель заводов: «Автокран» и «Газпром-кран» по продаже мобильных кранов «Ивановец» и опорно-поворотных устройств, «Брянский автомобильный завод» по реализации специальных колесных шасси и «РАСКАТ» по продаже дорожно-уплотнительной техники. Головное подразделение компании «Ивановская марка» расположено в Москве. Региональная сеть компании насчитывает 20 офисов, 18 из которых расположены в крупнейших городах России и 2 — в странах СНГ: в Киеве (Украина) и Алма-Ате (Казахстан).

Перспективное сотрудничество

ГК «Ростехнологии» и Псковская область

В Москве генеральный директор Государственной корпорации «Ростехнологии» Сергей Чемезов и губернатор Псковской области Андрей Турчак подписали Соглашение о сотрудничестве между ГК «Ростехнологии» и Администрацией Псковской области. Стороны руководствовались стремлением в полной мере использовать возможности корпорации и администрации Псковской области для обеспечения динамичного экономического, научно-технического и социального развития организаций корпорации, расположенных в Псковской области. Кроме того, стороны заявили о намерении проводить единую промышленную, инновационную и инвестиционную политику в отношении организаций корпорации.

В рамках соглашения определены основы сотрудничества и взаимодействия в целях содействия разработке, производству и экспорту высокотехнологичной промышленной продукции, а также внедрению современных инженерных технологий в сфере гражданского и промышленного строительства путем оказания поддержки на внутреннем и внешнем рынках организациям корпорации.

Сотрудничество планируется осуществлять по следующим основным направлениям: увеличение объемов производства и повышение показателей конкурентоспособности выпускаемой высокотехнологичной промышленной продукции; продвижение на внутренний и внешний рынки высокотехнологичной промышленной продукции, в том числе результатов интеллектуальной деятельности и средств индивидуализации; развитие системы подготовки и переподготовки кадров для работы в высокотехнологичных отраслях промышленности Псковской области; сохранение и повышение достигнутых экономических показателей и

производственного потенциала организаций Корпорации, в том числе связанных с ними по кооперации предприятий на территории Псковской области; расширение и модернизация номенклатуры выпускаемой высокотехнологичной промышленной продукции организаций корпорации; внедрение передовых инженерно-строительных технологий, в том числе в сфере медицинского и фармацевтического инжиниринга в рамках программы модернизации объектов здравоохранения Псковской области; развитие производственных мощностей организаций корпорации; сохранение штата работников организаций корпорации и создание новых рабочих мест; координация действий, направленных на реализацию инвестиционных проектов.

«Подписанное соглашение позволит организациям корпорации привлечь на основе частно-государственного партнерства инвестиции в новые медицинские технологии для лечебно-профилактических учреждений региона, осуществить оснащение и качественную реконструкцию объектов здравоохранения Псковской области на современном уровне, что, безусловно, приведет к улучшению качества жизни населения и положительной динамике медико-социальных показателей, создаст новые рабочие места», — отметил на церемонии подписания генеральный директор корпорации Сергей Чемезов.

«В этом году в Псковской области стартует комплексный проект модернизации региональной системы здравоохранения. Он предполагает укрепление материально-технической базы лечебных учреждений, включая ремонтные работы, приобретение современного оборудования, переход на современные лечебные технологии; проведение информатизации, введение медико-экономических стандартов. В решении этих масштабных задач мы рассчитываем на помощь специалистов «Ростехнологии», — заявил губернатор Псковской области Андрей Турчак.

Первые итоги

Системный оператор проанализировал рынок услуг НПРЧ

(Окончание. Начало на стр. 1)

Создан он с целью координации действий участников рынка в процессе подготовки к запуску рынка системных услуг и дальнейшего его функционирования. В состав штаба вошли представители ОАО «СО ЕЭС», всех оптовых генерирующих компаний, ОАО «ИНТЕР РАО ЕЭС», ООО «Башкирская генерирующая компания» (Республика Башкортостан), ОАО «Генерирующая компания» (Республика Татарстан), ОАО «Иркутскэнерго», ОАО «РусГидро» и ОАО «Концерн Росэнергоатом».

Отметим, что частота является важнейшим показателем качества электроэнергетики и параметром режима энергосистемы.

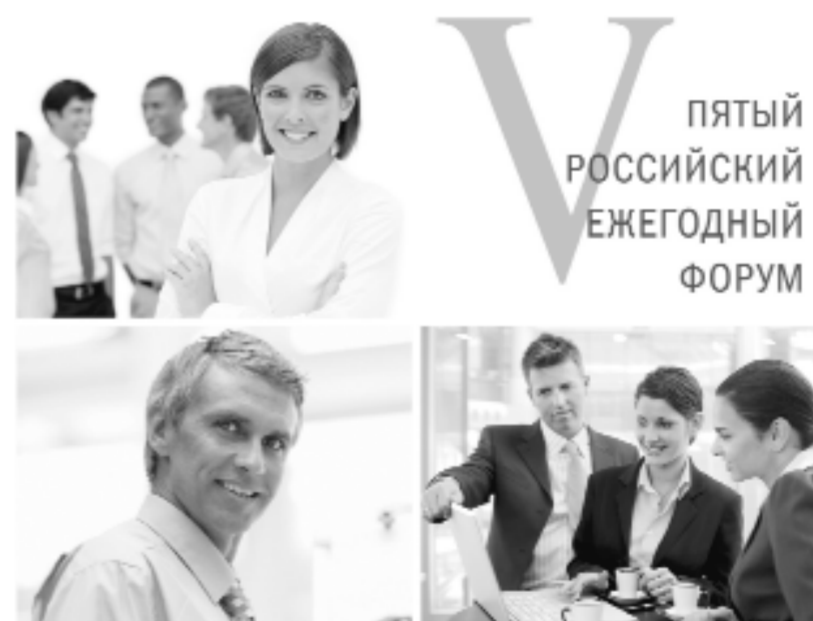
Задача НПРЧ — обеспечение гарантированного первичного регулирования частоты для удержания ее отклонений в допустимых пределах при нарушении общего баланса мощности в любой части энергосистемы. НПРЧ осуществляется системой автоматического регулирования частоты и активной мощности электростанций. Первичное регулирование ограничивает отклонения частоты, но не восстанавливает ее нормальный уровень после появления небаланса мощности в энергосистеме. Задачу восстановления частоты решает автоматическое вторичное регулирование частоты и мощности (АВРЧМ), которое также входит в перечень системных услуг.

Открытое акционерное общество «Системный оператор Единой энергетической системы» — компания, осуществляющая оперативно-диспетчерское управление всеми объектами в составе ЕЭС России. К функциям ОАО «СО ЕЭС» также относятся обеспечение функционирования рынков электроэнергии и параллельной работы ЕЭС России с энергосистемами зарубежных стран, координация и мониторинг исполнения инвестиционных программ отрасли. Кроме того Системный оператор осуществляет мониторинг технического состояния объектов энергетики и проводит расследование нарушений, влияющих на системную надежность ЕЭС.

АНД ПРОДЖЕКТ

Microsoft Dynamics

ПЯТЫЙ РОССИЙСКИЙ ЕЖЕГОДНЫЙ ФОРУМ Microsoft Dynamics AX Forum 2011



МОСКВА, 17 МАРТА 2011

Приглашаем принять участие в V ежегодном Microsoft Dynamics AX Forum 2011 ключевой конференции, посвященной лучшим практикам использования системы Microsoft Dynamics AX для повышения конкурентоспособности бизнеса.

- Мировой и российский опыт использования Microsoft Dynamics AX
- Демонстрация решений по управлению продажами, цепочками поставок, финансами, производством, проектами, персоналом, взаимоотношениями с клиентами
- Бизнес-аналитика на базе Microsoft Dynamics AX, интеграция ERP с системами электронного документооборота, порталные решения, CRM
- Новые возможности отраслевых и специализированных решений на базе Microsoft Dynamics AX

Регистрация на Форум открыта на сайте WWW.DAXFORUM.RU

Дополнительная информация:
(495) 648-9858 / (812) 303-9858

WWW.DAXFORUM.RU

МИРОВОЙ ОПЫТ

Обслуживание ветроустановок

GE и Cobra Energia подписали крупнейшее в Европе соглашение

Екатерина Горон

Компания GE заключила десятилетнее соглашение с испанским оператором ветряных установок компаний Cobra Energia на обслуживание 178 ветряных турбин производства GE, установленных в восьми ветропарках на территории Испании. Новое соглашение станет самым крупным контрактом GE в Европе в сфере ветроэнергетики, к тому же оно укрепит позиции компании на высококонкурентном европейском рынке обслуживания ветряных турбин.

Новое соглашение учитывает богатый опыт компаний и предоставляет Cobra Energia гибкие возможности на осуществлении ремонта оборудования, при этом GE будет поставлять передовые решения для внепланового обслуживания, занимаясь устранением неисправностей, осуществлять модернизацию оборудования и поставку запасных частей. Сервисное соглашение GE охватывает весь парк ветряных турбин GE мощностью 1,5 МВт, гарантия на которые истекает в период с 2010 по 2012 годы.



«Сервисное соглашение GE с компанией Cobra Energia в очередной раз демонстрирует высокое качество обслуживания GE, когда заказчики получают индивидуальную техни-

ческую поддержку, — говорит Дайермид Малхолланд, генеральный управляющий глобального подразделения GE по услугам в сфере ветроэнергетики. — Cobra Energia сможет вос-

пользоваться новейшими технологиями GE и нашими глобальными ресурсами, а GE, в свою очередь, смогут увеличить производительность и рентабельность проекта».

Среди преимуществ, которые получает Cobra Energia при заключении контракта с GE — высокая надежность ветряных турбин, оптимизация их производительности, увеличение срока службы оборудования и предсказуемость расходов на его обслуживание. Это соглашение также позволит компании наладить удаленное управление работой ветряных турбин и расширить возможности для выявления и устранения неисправностей.

Cobra Energia входит в испанский строительный холдинг ACS и управляет одним из самых крупных ветропарков в Испании. Испания является одним из лидеров по использованию возобновляемых источников энергии, в том числе энергии ветра и солнца.

При разработке сервисных решений в сфере ветроэнергетики GE использует свою богатую техническую экспертизу и учитывает опыт эксплуатации более 14500 ветряных турбин. Вместе с тем, при реализации сервисных программ GE задействуются местные высококвалифицированные техники, инженеры и специалисты по ремонту, а также высококлассные производственные комплексы глобального уровня.

GE — многопрофильная корпорация, работающая в сфере высоких технологий, средств массовой информации и финансовых услуг. Главная цель GE — создание и обслуживание продукции, повышающей качество жизни людей. Сфера деятельности компании охватывает в числе прочего энергетику, водные ресурсы, транспорт, здравоохранение, финансовые и информационные услуги. GE обслуживает заказчиков более чем в ста странах мира;

глобальный штат GE насчитывает более 300 тыс. сотрудников.

В энергетическом секторе GE разрабатывает и внедряет технологии, позволяющие эффективнее использовать природные ресурсы. Глобальный штат GE Energy насчитывает 85 тысяч сотрудников, а выручка в 2009 году составила \$40 млрд. Компания GE Energy является одним из мировых лидеров по разработке технологий генера-

ции и распределения энергии. Подразделения, входящие в GE Energy — компании GE Power & Water, GE Energy Services и GE Oil & Gas — создают интегрированные продукты и сервисные решения для всех областей энергетической промышленности, включая уголь, нефть, природный газ и атомную энергетику, а также возобновляемые ресурсы, такие как вода, ветер, солнечная энергия, биогаз и другие альтернативные виды топлива.

Укрепляя предпринимательство

Intel инвестирует \$200 млн в рамках кампании Startup America

Михаил Рыбаков

Корпорация Intel объявила о присоединении к кампании президента США Барака Обамы Startup America, призванной укрепить сферу предпринимательства в США. В рамках ранее запущенной инициативы Invest in America, Intel Capital берет на себя обязательство инвестировать дополнительно \$200 млн в американские технологические компании. Кроме того, Intel присоединяется к консультативному совету Startup America.

Startup America является инициативой Белого дома, призванной поддержать и вдохновить американских предпринимателей и ускорить реализацию их проектов. Данная инициатива, пользующаяся поддержкой частных фондов и общественных организаций,

объединяет наиболее талантливых предпринимателей США, компании, университеты и другие организации, которые вместе с федеральными агентствами способствуют предпринимательской деятельности и помогают в достижении успеха.

Решение Intel Capital о вложении \$200 млн было принято почти год спустя после того, как Intel объявила о формировании группы Invest in America Alliance, поддержанной множеством ведущих венчурных фондов и предприятий, призванной укрепить конкурентоспособность США на международной арене. В рамках группы Invest in America Alliance, о которой было объявлено в феврале 2010 года, Intel взяла обязательство в течение двух лет инвестировать \$200 млн в перспективные направления роста. Intel Capital выполнила данное обязательство менее чем за год.

Портфель компаний, получивших поддержку Intel Capital в рамках про-

граммы Invest in America, включает наиболее перспективные технологические проекты, включая проекты по управлению распределенными энергоресурсами, проекты в сфере облачных вычислений, технологии применения игровых процессоров в образовании и технологии динамической оптимизации мобильного видео. Добиваясь успеха и совершая новые технологические открытия, данные проекты являются ярчайшим примером того, какую пользу частный сектор может принести местным и федеральным программам, призванным ускорить темпы развития перспективных направлений и создать новые рабочие места.

Мы в Intel полагаем, что культура инвестиций является неотъемлемым условием сохранения США на пике технологического прогресса и способствует активной экономической деятельности. На прошлой неделе наша корпорация объявила о намерении в течение 5 лет инвестировать \$100 млн в научно-ис-

следовательскую деятельность в университетских центрах. Вместе с многими университетскими центрами Intel поддерживает проекты в интересующих ее областях, включая визуальные вычисления, мобильные технологии, безопасность и встраиваемые решения.

«Мы в Intel посвящаем свою деятельность созданию культуры инвестиций в США, которые бы смогли поддержать американские стартапы и сделать нашу экономику более конкурентоспособной, — заявил Арвинд Сохани, президент Intel Capital, исполнительный вице-президент Intel. — Мы с радостью присоединяемся к администрации президента в ее новом начинании, цель которой — помочь встать на ноги молодым американским фирмам. Мы считаем, что совместная работа поможет стимулировать образование и предпринимательство, что в свою очередь позволит сохранить высокую конкурентоспособность экономики».

Совершенствуя освещение улиц

NXP и LUXIM делают интеллектуальные электрические сети еще умнее

Анна Филиппова

Компании NXP Semiconductors N.V. и LUXIM представили программу, позволяющую обеспечить подлинность изделий, используемых для уличного освещения. LUXIM — ведущий поставщик ламп, произведенных по технологии светозлучающей плазмы (Light Emitting Plasma — LEP), объединяет усилия с компанией NXP — лидером в области решений на основе защищенных микросхем, с целью обеспечения подлинности осветительных компонентов по всей цепи поставщиков, с тем чтобы организации, использующие в уличном освещении изделия на основе LEP, могли быть уверены в их качестве, эффективности использования энергии и долговечности.

«Мы считаем, что в местах, где требуется высокая освещенность, включая системы уличного освещения, технология LEP является лучшим из возможных решений. Наши миниатюрные плазменные источники света обеспечивают снижение стоимости электроэнергии приблизительно на \$145 в год на каждое осветительное устройство, исключительное качество цвета и срок службы 50000 часов, — сообщил Рэнди Рейд, вице-президент компании LUXIM по маркетингу. — Устанавливая аутентификационный чип от NXP, мы помогаем нашим партнерам защитить свои вложения в устройства уличного



освещения с технологией LEP и обеспечить яркое белое освещение, экономия электроэнергии и долговечность изделий LUXIM».

Технология освещения на основе LEP является энергосберегающей и экологически чистой и позволяет экономить свыше 50% затрат на электропитание по сравнению с традиционными технологиями освещения. Кроме

того, она позволяет в три раза увеличить долговечность большинства обычных осветительных приборов, обеспечивая при этом яркий белый свет с полным спектром, имитирующий солнечный. LUXIM обладает глубокими специализированными знаниями, позволяющими добиваться лучших показателей при разработке сложных интеллектуальных решений (IP). Для исключе-

ния возможности попадания поддельных компонентов низкого качества в цепь поставок и, в конечном счете, для защиты капиталовложений местных правительственных органов, используется решение на основе защищенной микросхемы au10tic от NXP. Микросхема au10tic™ A7001 создана на основе технологии NXP SmartMX™, широко используемой для защиты идентификационных карт, паспортов и банковских смарт-карт, а также во многих других приложениях, требующих высокой степени защищенности. Для обеспечения большей безопасности в схемах управления ключами применены новейшие алгоритмы инфраструктуры открытых ключей (Public Key Infrastructure — PKI), предусматривающие полное исключение возможности считывания секретного ключа с микросхемы защиты au10tic™ и его ввода в управляющую программу. В микросхеме au10tic™ A7001 встроена защита от несанкционированного доступа, обеспечивающая безопасность секретного ключа при физическом воздействии.

«Как разработчик технологии светозлучающей плазмы, LUXIM предпринимает серьезные меры по защите своей марки от подделок. Решение на основе защищенной микросхемы au10tic от NXP имеет особое значение для обеспечения защиты уличных осветительных приборов — интеллектуальной электрической сети Smart Grid — в целом», — заявил Сами Нассар, генеральный директор по маркетингу и развитию бизнеса в компании NXP Semiconductors.

LUXIM является мировым лидером в области производства изделий по технологии светозлучающей плазмы (Light Emitting Plasma technology). Такие изделия широко применяются в таких разнообразных областях как уличное и зональное освещение, проекционные дисплеи, медицинское оборудование, а также в устройствах праздничного освещения. В каждом случае эта технология позволяет существенно повысить эффективность использования энергии и долговечность, а также улучшить качество воспроизведения цвета. В настоящее время LUXIM представляет преимущества применения технологии светозлучающей плазмы на рынке изделий общего освещения с тем, чтобы внести значительный вклад в снижение энергопотребления планеты и замедление изменения климата.

NXP Semiconductors N.V. поставляют решения на основе высокопроизводительных смешанных цифро-аналоговых (High Performance Mixed Signal) и стандартных полупроводниковых компонентов, в которых воплощен лидирующий на рынке опыт разработок компании в области радиочастотных и аналоговых сигналов, управления питанием, интерфейсов, безопасности и цифровой обработки сигнала. Эти инновационные решения используются в широком диапазоне применений для автомобильной и промышленной электроники, средств идентификации, инфраструктуры беспроводной связи, систем освещения, мобильных устройств, бытовой техники и вычислительных систем. Компания имеет головной офис в Европе и около 28000 сотрудников, работающих в более чем 25 странах мира. Годовой доход NXP в 2009 году составил \$3,8 млрд.

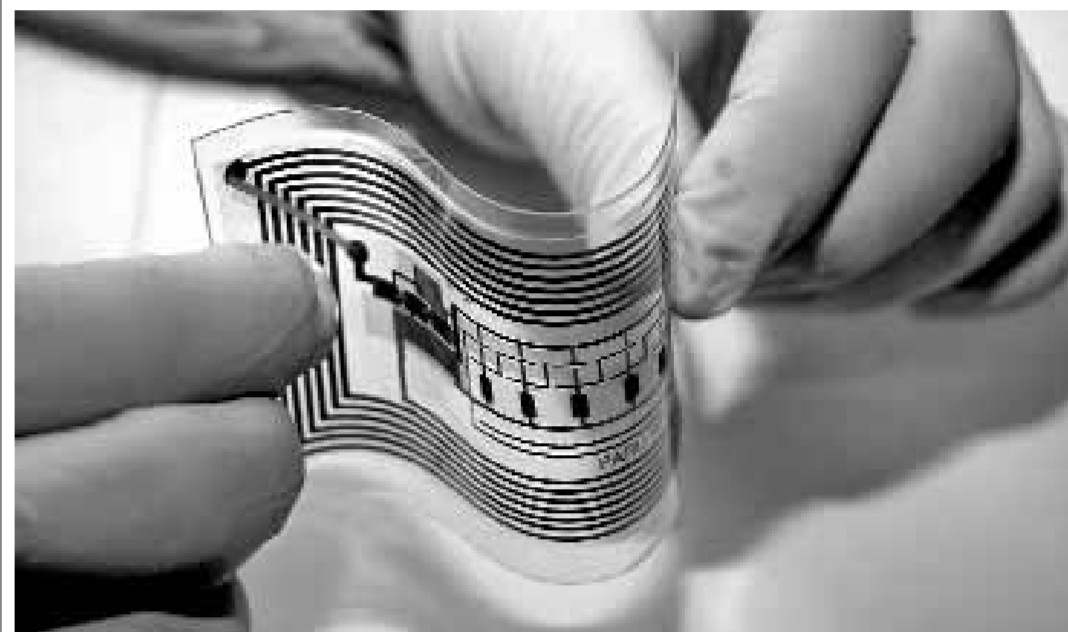
Исследование Motorola

42% предприятий хотят внедрить RFID-систему

Дарья Исаева, Данила Кукарский

Компания Motorola Solutions представила результаты исследования «Перспективы развития коммуникационных технологий в регионе EMEA», проведенного по ее заказу аналитическим агентством IDC. Исследование показало, что технологии радиочастотной идентификации RFID в последнее время приобретают большую популярность. На развивающихся и вертикальных рынках все еще существуют возможности для существенного роста и внедрения инноваций в данном сегменте.

По данным исследования, почти четверть (22%) опрошенных организаций в настоящее время используют технологию RFID, и почти вдвое большее число респондентов (42%) заинтересованы во внедрении систем радиочастотной идентификации в ближайшие пять лет.



По данным опроса, активнее всего технология RFID внедряют образовательные учреждения (36%), транспортные и логистические компании (33%), а также коммунальные службы (26%). Результаты исследования также показывают, что существует несколько отраслей, где данная технология до сих пор представлена относительно слабо. Среди них — предприятия розничной торговли и здравоохранительные учреждения, в которых технология RFID применяется вместе с соответствующими приложениями, например, для автоматической инвентаризации товаров или отслеживания пациентов, лекарственных препаратов и т.д. В то время как вертикальные рынки развитых стран уже успели оценить

пользование, 29% проявляют к ней небольшой интерес и 42% респондентов совсем не заинтересованы в ее применении. Нам предстоит решить еще много технологических задач, чтобы продемонстрировать реальные преимущества использования технологии RFID в различных отраслях, а также помочь заказчикам реализовать инновационные проекты на ее основе для достижения конкурентных преимуществ».

Проведенное исследование IDC основано на результатах опроса представителей 267 организаций в регионе EMEA (Франция, Германия, Италия, Нидерланды, Норвегия, Россия, Саудовская Аравия, ЮАР, Испания, Швеция и Великобритания).

PLM-система от PTC

Выбор Hyundai Motor and Kia Motors Corporation

Анастасия Лозовская

Корпорация Hyundai Motor Company and Kia Motors Corporation (HKMC), пятый в мире по объемам продаж и самый быстрорастущий автопроизводитель, выбрала компанию PTC в качестве стратегического партнера для построения глобальной PLM-системы во всех своих подразделениях.

HKMC два года проводила процесс бенчмаркинга, тестируя предложения различных вендоров PLM, и остановила свой выбор на Windchill. Решение от PTC служит единой платформой для консолидации многочисленных систем, в том числе автоматизированного проектирования. Создание такой PLM-платформы позволит корпорации управлять данными и процессами при разработке и производстве автомобилей. HKMC начала процесс адаптации PTC Windchill для своих научно-исследовательских и проектно-конструкторских работ. В планах корпорации внедрить данную PLM-решение в работу своей производственно-сбытовой цепи по всему миру.

В настоящее время автопроизводитель находится под постоянным давлением рынка. Чтобы сохранить свою конкурентоспособность, они вынуждены демонстрировать инновационные характеристики. Им приходится конструировать и управлять сотнями тысяч возможных конфигураций своей продукции. Следуя желанию разных групп потребителей получить максимальное количество уникальных опций автомобиля, лидеры отрасли все чаще разрабатывают и выпускают новые модели.

Hyundai Motor Company and Kia Motors Corporation занимает восьмое место в мире по обороту и пятое по доле рынка. Являясь самой быстрорастущей компанией на автомобильном рынке, корпорация HKMC выбрала PTC по нескольким причинам: открытая модульная архитектура решения PTC; система PTC Windchill успешно работает с разнородными данными различных САПР, а также предос-



твляет возможность управлять цепочкой поставщиков — это позволит HKMC снизить общие затраты, улучшить качество разработок и сократить время вывода новой продукции на рынок; наименьшая стоимость владения; наиболее короткий срок окупаемости инвестиций; влияние на руководство информации о недавних сделках компании PTC с Volvo AB, Continental и др.

HKMC уже имеет завод Hyundai под Санкт-Петербургом, а недавно всего в двух километрах от завода открыла Промышленный парк поставщиков, где будут производиться комплектующие для данного предприятия. При этом, по данным агентства «Автостат», компания Hyundai стала лидером по количеству импортированных в Россию автомобилей в 2010 году.

Dr. H. S. Lee, заместитель председателя Центра разработок HKMC, отмечает: «В качестве приоритетного направления развития автомобильных программ компании мы выбрали внедрение более эффективных технических средств для разработки высоко конкурентной продукции и управления стремительно меняющимися требованиями. Два года назад мы начали тестировать все существующие PLM-решения, стараясь понять, насколько

они отвечают нашим запросам. Система Windchill показала потрясающие результаты в ходе бенчмаркинга. Мы увидели, что эффективность программных решений PTC постоянно растет и полностью отвечает запросам автомобильной индустрии. Кроме того, уже много лет решения PTC используются у нас в компании при разработке двигателей и коробок передач».

Корпорация PTC разрабатывает для компаний, работающих в области дискретного производства, передовые программные решения и услуги, которые позволяют им соответствовать современным требованиям процесса глобализации, сократить время вывода на рынок новых продуктов и увеличить производительность труда в процессе разработки инновационных изделий. Заказчиками PTC являются ведущие производственные компании в аэрокосмической и оборонной, автомобильной и электронной отраслях, а также в индустрии промышленного и медицинского оборудования. Оборот компании в 2010 году составил \$1,01 млрд.

Hyundai Motor Company and Kia Motors Corporation занимает пятую по величине долю рынка среди автопроизводителей. Оборот компании в 2010 году составил \$87 млрд.

Фондовый рынок

совместно с Инвестиционной компанией «ФИНАМ»

НОВОСТИ

«Группа ГАЗ»: нейтральные результаты продаж

Компания опубликовала данные о продажах коммерческих автомобилей «ГАЗ» по итогам января 2011 года. За этот период было продано 3958 автомобилей, рост продаж год к году составил 39%. «Сегмент рынка коммерческих автомобилей развивается ожидаемо медленнее, чем легковых автомобилей, так как потребительские расходы восстанавливаются быстрее, чем инвестиции компаний», — отмечает старший аналитик ИК «ФИНАМ» Константин Романов. — В результате темпы роста продаж «ГАЗа» в 39% отстают от среднерыночного роста в 72%. Тем не менее, благодаря организации сборки Chevrolet Aveo, ГАЗ будет представлен в сегменте легковых автомобилей, что будет способствовать ускорению темпов роста продаж компании в течение года.

«Новосибирскэнерго» начинает реорганизацию

«Новосибирскэнерго» — одна из последних неразделенных по видам деятельности вертикально-интегрированных энергокомпаний страны — начинает процесс реорганизации. Совет директоров компании принял решение о созыве 19 апреля 2011 года внеочередного общего собрания акционеров, на котором планируется рассмотреть вопрос о выделении из компании генерирующих активов и магистральных сетей. Реорганизация обусловлена требованиями законодательства, запрещающего с 2011 года аффилированное владение генерирующими и сетевыми активами. Акции выделяемых компаний будут распределены среди акционеров «Новосибирскэнерго», которые окажутся в реестре на дату государственной регистрации выделяемых обществ, которая предположительно состоится в конце июня 2011 года.

По оценкам аналитика ИК «ФИНАМ» Алексея Ковалева, реорганизация российской электроэнергетики, разделение вертикально интегрированных компаний по видам деятельности благоприятна для их акционеров, поскольку позволяет раскрыть стоимость выделяемых активов: «Это объясняется тем, что у инвесторов появляется возможность лучше оценить перспективы выделенных бизнесов, государственное регулирование которых различно. Я полагаю, что предстоящая реорганизация должна привлечь внимание инвесторов к компании и стать среднесрочным драйвером роста стоимости ее акций».

«КАМАЗ» разместил облигации на 3 млрд руб.

8 февраля состоялась размещение биржевых облигаций «КАМАЗа». Объем размещения составил 3 млрд руб. (\$102 млн). Ставка первого купона — 8,6% годовых. Изначально ориентир ставки находился в диапазоне 9-9,5%, затем был снижен до 8,75-9% годовых. «КАМАЗ» смог привлечь деньги по привлекательным процентным ставкам, при этом процентная ставка оказалась сразу на 0,9 п.п. ниже верхней границы, предусмотренной изначально, — сообщает старший аналитик ИК «ФИНАМ» Константин Романов. — Снижение процентных расходов позитивно отразится на чистой прибыли компании, а привлеченные средства «КАМАЗ» сможет использовать для реализации своей инвестиционной программы».



«ИНТЕР РАО»: позитивные финансовые результаты

На совещании, посвященном итогам деятельности российского ТЭК в 2010 году, проходившем под председательством Владимира Путина, глава «ИНТЕР РАО ЕЭС» Борис Ковальчук огласил некоторые предварительные результаты деятельности компании в прошлом году по РСБУ (без учета деятельности зарубежных активов). Так, выручка «ИНТЕР РАО ЕЭС» за год увеличилась на 31% (46,831 млрд руб. в 2009 году), чистая прибыль по итогам 2010 года достигла 2,65 млрд руб. (против чистого убытка годом ранее).

«Данные результаты свидетельствуют об улучшении конъюнктуры на рынках внешнеторговых операций», — говорит аналитик ИК «ФИНАМ» Алексей Ковалев. — И, скорее всего, должны существенно измениться уже в 2011 году в результате превращения «ИНТЕР РАО ЕЭС» из энерготрейдера в диверсифицированную холдинговую компанию».

Государство продает 10% акций «ВТБ»

Вице-премьер правительства РФ Алексей Куликов сообщил о том, что после консультаций с агентом государства приняло решение продать в 2011 году лишь 10% акций «ВТБ». Ранее планировалась продажа 10% в 2010 году и еще 10% — в 2011 году. Однако поскольку в 2010 году акции не разместились, на 2011 год было намечено размещение сразу 20% уставного капитала «ВТБ». Решение правительства вдвое сократить объем размещения акций «ВТБ» на 2011 год позволит снизить давление на котировки акций банка, говорит старший аналитик ИК «ФИНАМ» Константин Романов: «Вместе с тем, размещаемые 10% уставного капитала являются значительным объемом, что может продолжить оказывать давление на рыночные котировки акций ВТБ».

Совещание закончилось ничем

По информации деловых СМИ, совещание с участием г-на Сечина пока не решило конфликта металлургов и автопроизводителей. Вице-премьер дал спорящим сторонам еще неделю, чтобы заключить долгосрочные контракты. По последней информации, «Соллерс» и «Группа ГАЗ» уже согласились на условия металлургов, а основное сопротивление оказывает «АвтоВАЗ». По информации участников совещания, введение пошлин на прокат и ЖРС предметно не обсуждалось, и будет рассматриваться лишь в том случае, если противоборствующие стороны снова не договорятся.

Минудобрения в росте

Химический сектор вернулся к докризисным уровням

Артем Егоренков, аналитик ИК «ФИНАМ»

Рост спроса на мировом рынке минеральных удобрений в 2010 году способствовал увеличению объемов производства отечественными производителями данных продуктов во всех сегментах отрасли. С учетом текущих оценок мирового спроса и динамики производства, можно смело говорить о завершении посткризисного восстановления химической отрасли.

фосфорных удобрений — на 16%, азотных удобрений — на 6%. Если смотреть на показатели за 9 месяцев прошлого года, то здесь, опять же, среди лидеров роста — калийные удобрения: увеличение производства составило 66% год к году. Производство фосфорных минеральных удобрений выросло на 19%, а азотных — лишь на 0,35%. В целом по результатам периода можно ожидать, что производственные показатели во всех сегментах достигнут докризисных — уровня 2007 года — зна-

результатам на конец III квартала), преимущественно на внутренний рынок ориентирован «Череповецкий азот»: лишь 41% выручки от экспорта. Больше всех доля экспортной выручки в текущем году выросла у «Кемеровского Азота». Если за 9 месяцев 2009 года компания получила от экспорта лишь 46% выручки, то в 2010 году этот показатель вырос до 70%. На 33% вырос экспорт продукции отрасли в натуральном выражении, если сравнить показатели за 8 месяцев 2010 года и аналогичный

водители. Одним из ключевых факторов стал климатический: в результате засухи цены на основные сельскохозяйственные культуры подскочили, и у сельхозпроизводителей наконец-то появились деньги для закупки удобрений в более или менее достаточном количестве. В результате цены почти на все виды минеральных удобрений, за исключением цен хлористого калия, которые пока остаются на прежнем уровне, как на мировом, так и на отечественном рынках, в третьем квартале росли темпами,

ду, согласно нашим прогнозам, продолжат демонстрировать рост. Фундаментальные факторы роста спроса на минеральные удобрения сохраняются и продолжат набирать вес с ростом населения и сокращением пригодных для сельского хозяйства почв. По прогнозам IFA, общий объем спроса на минеральные удобрения должен составить в 2014 году около 188,7 млн т.д., что почти на 12% больше, чем в текущем году. Условия для расширения предложения отечественными агрохимиками,



Рост спроса на мировом рынке очень помог российскому сектору минеральных удобрений

В 2010 году мировой спрос на минеральные удобрения, по оценкам International Fertilizer Association (IFA), вырос: на азотные удобрения — на 2% год к году, до 103,9 млн т действующего вещества (далее — т.д.), на калийные удобрения — на 20%, до 26,6 млн т.д., на фосфорные удобрения — на 7,2%, до 38,6 млн т.д. Российские производители незамедлительно отреагировали на продолжившееся оживление спроса на рынке минеральных удобрений наращиванием объемов производства во всех сегментах отрасли. В особенности ярко тенденция проявилась в III квартале 2010 года, когда цены на азотные, фосфорные и сложные удобрения резко пошли вверх: производство калийных удобрений выросло на 53% год к году,

Российские производители в своей деятельности преимущественно ориентированы на зарубежные рынки, и в 2010 году их зависимость от мировой конъюнктуры еще более усилилась в результате увеличения доли экспорта в выручке. Максимально ориентированным на экспорт остается период 2009 года. Расширение зарубежных поставок произошло прежде всего за счет калийных удобрений, объем их экспорта вырос почти втрое в натуральном выражении — до 6,3 млн т, а доля в структуре экспорта удобрений увеличилась на 20 п.п. и составила более трети всего объема.

Среди других немаловажных тенденций 2010 года стоит отметить стремительное восстановление платежеспособного спроса на удобрения со стороны сельскохозяйственных производителей (+22% в третьем квартале, +60% с начала года). В октябре-ноябре рост цен на минеральные удобрения продолжился. Цены и производство минеральных удобрений в 2011 го-

дольше сильно выросли в цене азотные удобрения: аммиак (+42% за период с июля по сентябрь и +55% с начала года), карбамид (+35% в третьем квартале, +21% с начала года), аммиачная селитра (+20% в третьем квартале, +13% с начала года), а также сложные удобрения (+22% в третьем квартале, +60% с начала года). В октябре-ноябре рост цен на минеральные удобрения продолжился. Цены и производство минеральных удобрений в 2011 го-

ориентированными прежде всего на западные рынки, будут оставаться благоприятными. На период с 2011 по 2014 годы мы прогнозируем умеренный рост спроса на азотные и фосфорные удобрения в мире, так как он достаточно быстро восстановился после кризиса, и более быстрые темпы роста, приблизительно в 10%, на рынке калийных удобрений. Мы ожидаем, что отечественные производители не упустят свой шанс и продолжат умеренное расширение производства в пределах 2-3% в азотном и фосфорном производствах и чуть более быстрыми темпами — в районе 5% — в калийном, тем более что производственные мощности, постепенно наращиваемые всеми ключевыми игроками, позволяют это сделать.

НОВОСТИ

«Ситуация остается в подвешенном состоянии еще на неделю, и в случае, если разногласия устранить не удастся, к диалогу могут быть подключены и производители металлургического сырья, повышение цен на продукцию которых и вносит основной вклад в удорожание металла», — говорит стратег ИК «ФИНАМ» Владимир Сергиевский. — По нашим оценкам, сохранение неопределенности в краткосрочной перспективе может оказать давление на акции основных поставщиков металла для автопрома («Северсталь» и «ММК»). Также сохраняется риск введения пошлин на ЖРС, что будет сдерживать акции «Коршунского ГОКа».

«Роснефть» опубликовала позитивную отчетность

Компания «Роснефть» опубликовала аудированную консолидированную финансовую отчетность по стандартам US GAAP за 2010 год. Выручка «Роснефти» в 2010 году выросла на 35% год к году до \$63 млрд, что было обусловлено ростом среднегодовой цены на нефть Юрале до 26% — с \$62 до \$78 за баррель, а также ростом добычи нефти на 6,4% — до 116 млн т. Такой высокий темп роста добычи стал вторым лучшим результатом в отрасли. Объем нефтепереработки вырос на 2% — до 48 млн т, что в целом соответствует среднеотрасловому темпу роста.

ЕВТДА «Роснефти» выросла на 42% — до \$19 млрд, а рентабельность ЕВТДА поднялась с 29% до 30%, что является наи-

высшим показателем среди российских вертикально интегрированных нефтяных компаний. Компания по-прежнему находится среди лидеров отрасли с наименьшим показателем издержек на баррель добычи нефти, который составил для «Роснефти» \$2,83 в 2010 году, а ЕВТДА на баррель добычи нефти составил \$22,7. На рост издержек наибольшее влияние традиционно оказали выплаты НДС и экспортной пошлины на нефть и нефтепродукты. Остальные операционные издержки росли медленнее выручки.

Чистая прибыль «Роснефти» выросла на 60% — до \$10,4 млрд, а рентабельность чистой прибыли выросла с 14% до 16%. Такой высокий темп роста чистой прибыли стал в равной степени следствием нескольких факторов: убытков от продажи активов в 2009 году, снижения процентных платежей и штрафов Федеральной антимонопольной службы в 2009 году. В 2010 году высокая долговая нагрузка «Роснефти» ошутимо снизилась, хотя еще остается далека от среднеотрасловых уровней. Коэффициент чистый долг / собственный капитал снизился за год с 48% до 36% при среднеотрасловом уровне порядка 20%.

«Результаты «Роснефти» в целом соответствовали нашим ожиданиям как по чистой прибыли, так и по показателю ЕВТДА», — говорит аналитик ИК «ФИНАМ» Александр Еремин. — Компании удалось существенно нарастить добычу нефти, поддержать и без того высокий уровень рентабельности, и в очередной раз снизить чистый долг».

Осциллятор Momentum



Ярослав Кабаков, директор УЦ «ФИНАМ»

Популярность среди трейдеров осциллятора Momentum объясняется не только тем, что он является одним из простейших и старейших среди них. Его основная отличительная особенность — свойство опережающего индикатора — позволяет существенно повысить эффективность торговых операций на рынке.

Осцилляторы — это специальные технические индикаторы, призванные помочь инвестору в принятии решения о покупке или продаже. Представляют они собой кривые линии, которые строятся компьютерной программой в отдельной координатной плоскости вокруг специальных осей. Существует три основных правила интерпретации сигналов осцилляторов. Во-первых, если индикатор устойчиво находится выше горизонтальной осевой линии, то это означает, что на рынке присутствует восходящая тенденция. И наоборот. Во-вторых, если осциллятор находится в зоне перекупленности или перепроданности, то рынок ждет консолидация либо возможный разворот тенденции. Зоны эти находятся выше и ниже специальных линий, которые вместе с самим осциллятором на график наносит компьютерная программа.

В-третьих, необходимо обращать внимание на дивергенцию. Это явление возникает, когда цены достигают новых максимумов или минимумов, а линия осциллятора не может подняться или опуститься к новому уровню. Связано это с изменением скорости исследуемой тенденции. Дивергенция означает, что рынок, возможно, находится в процессе смены тенденции.

Простейшим и старейшим из осцилляторов является осциллятор скорости рынка Momentum. При его построении необходимо выбрать всего один параметр — целое число N. Это количество дней, недель, или других временных промежутков, в зависимости от масштаба графика. Momentum показывает, как меняется цена с каждым новым периодом, размер которого как раз и определен параметром N.

Открывать длинные позиции стоит, когда кривая индикатора пересекает горизонтальную ось координат снизу вверх. Осциллятор продолжает подниматься вместе с ценой? Значит, тенденция набирает скорость. Если Momentum начинает выравниваться, это значит, что прирост, зафиксированный последними ценами закрытия, совпадает с приростом, отмеченным N дней назад. При этом темп роста остается одинаковым. Когда кривая индикатора начинает клониться к нулевой линии, восходящая тенденция все еще сохраняется, однако она уже теряет темп. Появляется сигнал о расхождении цены и индикатора — то есть дивергенция. В случае нисходящей тенденции происходит то же самое, только линия осциллятора пересекает горизонтальную ось сверху вниз, только открывать нужно уже короткую позицию.

Следует помнить, что Momentum измеряет разницу между уровнями цены в двух временных интервалах — сейчас и N дней назад. Чтобы кривая стала подниматься, необходимо, чтобы прирост последних цен закрытия был выше, чем N дней назад. Если котировки на одном уровне, то и линия осциллятора горизонтальна. В случае отрицательного прироста, кривая индикатора начинает падать, хотя цена может продолжать расти. Примечательно, что на графиках индикаторов тоже можно рисовать тренды. Это позволяет, следя за поведением индикатора и графика, предсказывать возможное поведение цены. Если тренд самого индикатора прорван, то вполне вероятно, что вскоре аналогичный прорыв произойдет и на графике цен — такое часто случается.



Уникальный набор реагентов

Компания «Витал Девелопмент Корпорэйшн» объявила о завершении исследований по созданию набора реагентов для определения гликозилированного гемоглобина. Новая инновационная разработка не только значительно дешевле существующих аналогов в области диагностики сахарного диабета, но и превосходит их по ряду качественных характеристик. Определение уровня гликозилированного гемоглобина на сегодняшний день выступает лучшим маркером при диагностике сахарного диабета. В отличие от широко используемых методов исследования, данный метод позволяет оперативно выявлять забавление на ранних стадиях, получив при этом объективную оценку степени его тяжести. В настоящий момент «Витал Девелопмент Корпорэйшн» проводит клинические испытания нового набора реагентов. Согласно плану компании, запуск новой продукции в производство произойдет уже в течение ближайших шести месяцев. Таким образом, ОАО «Витал Девелопмент Корпорэйшн» станет фактически единственным отечественным производителем современных наборов для определения уровня гликозилированного гемоглобина в крови. В первом квартале 2011 года ОАО «Витал Девелопмент Корпорэйшн» намерена осуществить первичное публичное предложение акций на российских биржах. Инвесторам будет предложено до 20% от увеличенного уставного капитала. Организатором IPO ОАО «Витал Девелопмент Корпорэйшн» выступит ЗАО «Инвестиционная компания «ФИНАМ».

Работа с энергодолгами

Уровень собираемости 96,6%

Людмила Воробьева

Группа компаний ОАО «Российские коммунальные системы» подвела итоги сбытовой деятельности за минувший год, а также за декабрь 2010 года, когда проводилась традиционная маркетинговая акция «В Новый год — без старых долгов!». По данным департамента по сбытовой деятельности ОАО «РКС», в 2010 году уровень собираемости платежей за коммунальные услуги составил 96,6% (в 2009 году — 95,6%).

В декабре 2010 года региональные компании ОАО «РКС» в рамках акции «В Новый год — без старых долгов!» провели комплекс нестандартных мероприятий по работе как с добросовестными потребителями, так и с должниками. Некоторые региональные компании предложили гражданам — должникам погасить накопленные долги за коммунальные услуги с автоматическим списанием штрафных пеней за просрочку платежей. Среди мер воздействия, которые использовались коммунальными компаниями, была и такая крайняя мера, как выселение злостных должников. В частности, уже вступили в законную силу два судебных решения о выселении: они касаются семьи в Петрозаводске и одного жителя г. Камешково Владимирской области. Исполнение решений суда состоится в ближайшие дни. Еще 4 иска о выселении рассматриваются в судебных инстанциях Благовещенска. В то же время, региональные дочерние компании ОАО «РКС» поощрили отдельных добросовестных плательщиков. Им вручаются ценные подарки (бытовая техника, мобильные телефоны, столовые сервизы и др.) ОАО «Владимирские коммунальные системы» поощрило отдельных абонентов полным или частичным освобождением от оплаты коммунальных услуг в 2011 году. В результате, в период проведения акции (в декабре) потребителями была погашена просроченная задолженность в размере 148,6 млн руб. Средняя собираемость платежей за коммунальные услуги за декабрь составила 96% (бизнес-план предполагал 94%). Наиболее активно гасились долги потребителями ООО «НОВОГОР-Прикамье» в г. Березники.

Сбытовая служба ОАО «РКС» отмечает, что по отдельным видам услуг в 2010 году сложился следующий уровень собираемости платежей: электроснабжение — 99,4%, теплоснабжение — 94,8%, водоснабжение-водоотведение — 96,4%. Такие различия по видам услуг объясняются, во-первых, отсутствием возможности отключения бытовым абонентам-должникам и социально значимым объектам услуг теплоснабжения и водоснабжения, тогда как отключение электроэнергии широко используется как действенная мера, и во-вторых — низким уровнем приборного учета тепловой энергии и воды, из-за чего в отношениях с управляющими компаниями возникают начисленные, но неоплаченные небалансы, тогда как электроэнергия отпускается преимущественно по приборам учета.

В планах ОАО «Российские коммунальные системы» на 2011 год предусматривается реализация мероприятий, предусмотренных Федеральным законом «Об энергосбережении и о повышении энергетической эффективности...», в частности переход на повсеместный приборный учет отпуска коммунальных ресурсов. В компании считают, что приборный учет повысит дисциплину платежей, поскольку исключит разногласия с управляющими компаниями, обслуживающими многоквартирный жилой фонд, о величине фактически потребленных ресурсов. В зоне ответственности группы компаний ОАО «РКС» необходимо «приобрести» более чем 16 тысяч многоквартирных жилых домов. Поскольку сроки крайне ограничены (до 31 декабря 2011 года), а стоимость мероприятий высока, региональные коммунальные компании ОАО «РКС» направили в адрес управляющих компаний, а также местных органов власти свои предложения о совместном решении задач по установке общедомовых приборов учета.

Ремонты

Программа филиала выполнена полностью

По итогам работы за 2010 год, для повышения уровня надежности эксплуатации распределительных сетей города Москвы, филиал ОАО «МОЭСК» — Московские кабельные сети на реализацию ремонтной программы направил свыше 1,417 млрд руб. Более 948,5 млн руб. направлено на ремонтные работы, выполненные хозяйственным способом, без помощи подрядных организаций.



За истекший период филиалом осуществлен ремонт 1093 трансформаторных и распределительных подстанций при плане 1045 шт. Осуществлен комплексный ремонт 22,85 км воздушных линий электропередачи, при запланированном 18,5 км, в том числе 284 опор линий электропередачи (ЛЭП), напряжением 0,4-10 кВ.

Общая протяженность отремонтированных кабельных линий составила 98,1 км, при плане 87,9 км. В целом филиалом достигнут значительный успех в снижении повреждений кабельных линий за счет применения, в течение более 10 лет, кабелей в свинцовой оболочке и кабелей с изоляцией из сшитого полиэтилена. В соединительной и концевой арматуре на снижение повреждаемости КЛ сказывается переход на термоусаживаемые муфты. Для дальнейшего уменьшения повреждений КЛ филиалом осуществляется технический надзор в течение всего времени прокладки и монтажа кабельных линий, наращиваются объемы работ по замене (реконструкции) сетей.

При выполнении ремонтов использовано новое современное оборудование, материалы и комплектующие, что позволило повысить эффективность производственных работ. Одним из принципиальных путей решения стоящих перед филиалом ОАО «МОЭСК» — Московские кабельные сети задач, является повышение надежности при передаче и распределении электроэнергии, надежное и бесперебойное электроснабжение потребителей города Москвы, повышение качества обслуживания кабельных сетей.

Важный этап

Все филиалы «МРСК Центра» перешли на RAB

Елена Кольцова

С 1 января 2011 года все филиалы ОАО «МРСК Центра» перешли к регулированию тарифов на основе методологии RAB. Новый метод тарифного регулирования будет способствовать развитию электросетевого комплекса и повышению надежности электрообеспечения потребителей, увеличению объемов строительства, необходимым для реализации региональных программ развития, а также позволит привлечь инвестиционные ресурсы на долгосрочную перспективу.

Переход на новую систему тарифообразования в регионах своего присутствия ОАО «МРСК Центра» начался в 2009 году. Три филиала компании — в Белгородской, Липецкой и Тверской областях — работают в этой системе уже третий год. С января 2010 года на новую систему формирования тарифов перешли Курскэнерго и Ярэнерго, с ноября прошлого года — Брянскэнерго и Орелэнерго, а с января 2011 года — Воронежэнерго, Костромаэнерго, Смоленскэнерго, Тамбовэнерго и ДЗО ОАО «ЯГЭС».

По итогам перехода на RAB-регулирование суммарный размер инвестированного капитала ОАО «МРСК Центра» составляет 118 млрд руб. Эта сумма, установленная по результатам независимой оценки активов ОАО «МРСК Центра» (с учетом ОАО «ЯГЭС»), необходима для осуществления деятельности по оказанию услуг по передаче электрической энергии. Установленные нормы доходности на инвестированный капитал соответствуют утвержденным ФСТ России ставкам. Инвестиционная программа компании определена на долгосрочный период регулирования с учетом требований действующего законодательства.

Первый долгосрочный период регулирования составлял три года (Белгородэнерго, Тверьэнерго, Липецкэнерго, Ярэнерго, Курскэнерго) и пять лет (Брянскэнерго, Орелэнерго, Воронежэнерго, Костромаэнерго, Смоленскэнерго, Тамбовэнерго и ОАО «ЯГЭС»). В

целях сдерживания роста тарифов при расчете необходимой валовой выручки (НВВ) в ряде филиалов применен механизм сглаживания. Это позволяет перераспределить НВВ между годами в пределах одного долгосрочного периода регулирования, снизив тарифную нагрузку на потребителей в год перехода на RAB. В настоящее время в целях сдерживания в 2012 году резкого роста цены на электрическую энергию для

За счет перехода на тарифное регулирование по методу доходности инвестированного капитала филиал ОАО «МРСК Центра» — «Воронежэнерго» в этом году более чем в 2 раза увеличит капиталовложения в энергокомплекс. Специалисты производят реконструкцию воздушных линий 0,4-110 кВ, модернизируют подстанции Воронежской области. Средства пойдут на создание системы управления устранением аварий и



конечных потребителей в ряде филиалов компании проводится работа по согласованию продолжения первого долгосрочного периода регулирования, в которых срок первого периода составляет три года.

Директор по экономике ОАО «МРСК Центра» Александр Скубилин отметил: «Сегодня все понимают, что переход на RAB — это приоритетное направление деятельности компании. Чем раньше компания переходит на прозрачную систему тарифного регулирования, тем быстрее она становится инвестиционно привлекательной. Мы в числе первых российских энергокомпаний осуществили перевод первых трех филиалов на эту систему. Время подтвердило эффективность данного решения: в ряде регионов, которые уже работают по-новому, развернуто масштабное теплереволюционное и строительство».

технологических нарушений (OMS/DMS), учет и контроль электроэнергии, совершенствование системы антитеррористической защищенности инженерно-технических объектов, реконструкцию Центра управления сетями.

Для обеспечения электроэнергией масштабных национальных проектов в сфере агропромышленного комплекса, строительной отрасли и индивидуального предпринимательства Курской области энергетикам требуется привлечение крупных инвестиций. Внедрение RAB-регулирования в регионе будет способствовать созданию запаса энергетической мощности в 110 МВА и возможности дальнейшего экономического роста. В 2011 году здесь планируется завершение реконструкции ПС-110/10 кВ «Тепличная» с увеличением мощности трансформаторов. Это ликвидирует ограничения, свя-

занные с присоединением дополнительных мощностей промышленных объектов, обеспечение электроснабжения всех потребителей южной части Курска. Еще один проект 2010-2011 годов — реконструкция важнейшего питающего центра Курска — подстанции 110/10 кВ «Котельная» и отходящих воздушных линий 110 кВ. Благодаря проекту реализуется схема выдачи в сеть 123,6 МВт суммарной мощности паразитной установки котельной Северо-Западного микрорайона областного центра.

В рамках реализации инвестпрограмм с использованием RAB-регулирования в Тамбовской области в 2011 году запланировано строительство электрических сетей для электроснабжения строящейся птицефабрики «Иньжвинская». Намечается возведение новой подстанции 110/10 кВ «ПТФ», реконструкция подстанции 110 кВ «Иньжвинская» и ПС-35 кВ «Никитинская», ввод более 75 км воздушных и кабельных линий 110 кВ, установка и телемеханизация 29 комплектных трансформаторных подстанций 10/0,4 кВ. С помощью RAB в рамках программы повышения надежности государственного комплекса «Завидово» Тверьэнерго реконструирует подстанции 110/35/6 кВ «Редкино» и «Безродово». Филиалом будет реализована целевая программа повышения наблюдаемости сети, позволяющая отслеживать и снижать риск аварийных ситуаций, время обработки, повышать качество услуг и уровень удовлетворенности потребителей.

«Переход на новую тарифную систему накладывает дополнительные обязательства на сетевые компании в части применения стандартов надежности и качества обслуживания потребителей. Вводятся параметры продолжительности и частоты отключений, исполнения нормативов на подключение, реакции на аварийные ситуации. Это позволяет повысить клиентоориентированность, так как благодаря переходу на новый метод тарифного регулирования появляется жесткая зависимость выручки компании от уровня обслуживания клиентов», — подчеркнул замгендиректора по экономике и финансам «МРСК Центра» Евгений Бронников.

Новый центр

Управление энергосистемой Республики Коми

Успешно произведен перевод оперативно-диспетчерского управления электроэнергетическими режимами ЕЭС России в операционной зоне Филиала ОАО «СО ЕЭС» — «Региональное диспетчерское управление энергосистемы Республики Коми» (Коми РДУ) в новое здание диспетчерского центра. Это стало заключительным этапом реализации территориального инвестиционного проекта ОАО «СО ЕЭС» по созданию инфраструктуры и технологическому переоснащению диспетчерского центра Коми РДУ.

С момента создания Коми РДУ в 2005 году этот филиал Системного оператора располагался в арендованных помещениях, которые не удовлетворяли требованиям «Положения о технической политике ОАО «СО ЕЭС» и не обеспечивали должных условий для размещения персонала и развития технологической инфраструктуры оперативно-диспетчерского управления энергосистемой Республики Коми.

В 2006 году Системным оператором приобретен объект незавершенного строительства в центре Сыктывкара по адресу ул. Интернациональная, д. 92. В течение 2007-2008 годов выполнены проектные работы и утверждена проектная документация, к марту 2009 года завершено проведение корпоративных и конкурентных процедур по выбору подрядчика. Строительство объекта началось в августе 2009 года. Комплекс работ по строительству объекта, оборудованию его современными инженерными, информационными и телекоммуникационными системами удалось реализовать за период немногим более года.

Новый диспетчерский центр энергосистемы Республики Коми представляет собой девятиэтажное здание общей площадью свыше 2,7 тыс. кв. м, построенное с применением последних достижений в строительстве и оснащенное с учетом всех требований современного оперативно-диспетчерского управления энергосистемой.

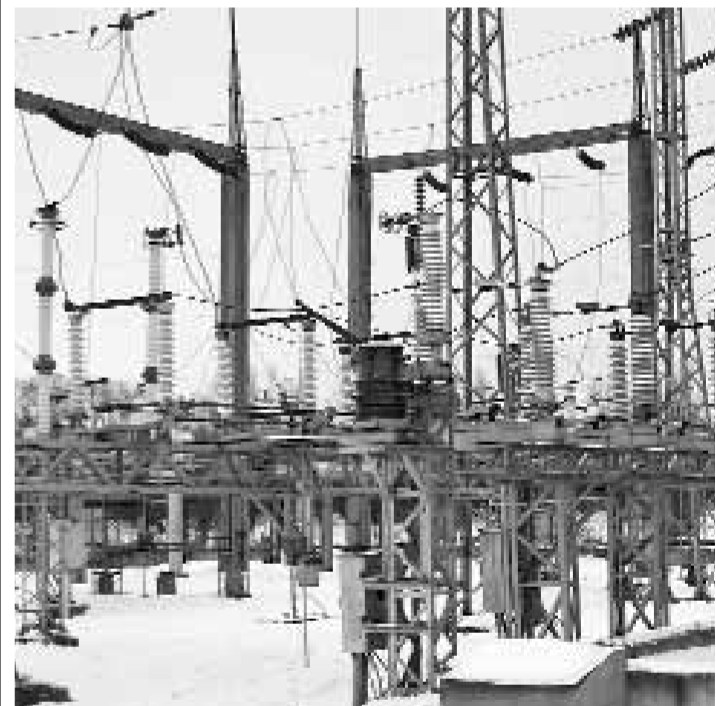
В диспетчерском центре Коми РДУ смонтирован диспетчерский щит на основе 8 видеопроекторных кубов VARCO, обеспечивающий большой объем, точность и оперативность отображения информации о состоянии объектов энергосистемы Республики Коми. В здании создана система внешнего электроснабжения с обеспечением первой категории надежности, организована интегрированная система безопасности объекта, построена система мониторинга функционирования инженерного оборудования.

Для информационного обмена с объектами диспетчерского управления выполнено подключение информационно-вычислительной системы РДУ к цифровой транспортной сети связи ОДУ Северо-Запада с использованием волоконно-оптических линий связи. В новом здании открыт пункт тренажерной подготовки персонала для проведения семинаров и практических занятий по повышению квалификации специалистов Коми РДУ. Возможности пункта тренажерной подготовки позволяют проводить не только обучение специалистов технологического блока и противоаварийные тренировки диспетчеров Коми РДУ, но и межрегиональные тренировки с привлечением оперативного персонала генерирующих и сетевых объектов энергосистемы Республики Коми.

Перевод оперативно-диспетчерского управления в новый диспетчерский центр позволит расширить наблюдаемость текущего состояния объектов диспетчеризации и обеспечить условия для развития инфраструктуры и технологического комплекса Коми РДУ.

Южный порядок

Энергохищения наказуемы



В 2010 году филиал ОАО «МРСК Юга» — «Ростовэнерго» успешно провел ряд мероприятий в рамках реализации программы по снижению потерь электроэнергии в сетях зоны ответственности филиала, в результате которых составлено более двух тысяч актов по фактам хищения электроэнергии.

В ходе проведения плановых проверок по пресечению случаев безучетного и бездоговорного потребления электроэнергии в производственном и коммунально-бытовом секторе выявлено 535 фактов хищения электрической энергии юридическими лицами и 2037 — бытовыми абонентами. Общий объем выявленного безучетного и бездоговорного потребления составил более 14,8 млн кВт·ч.

В результате проверок бытовых абонентов в зоне ответственности филиала Компании за отчетный период уже составлены более 180 актов бездоговорного потребления электроэнергии в общем объеме более 351 тыс. кВт·ч. По безучетному потреблению в этой же категории потребителей составлено 1854 акта и включено в полезный отпуск более 2,8 млн кВт·ч.

Работа по борьбе с безучетным и бездоговорным потреблением энергии ведется в филиале ОАО «МРСК Юга» — «Ростовэнерго» на постоянной и плановой основе. Она является составной частью комплекса мероприятий по сокращению потерь электроэнергии в сетях.

Самыми распространенными способами хищения электроэнергии, по-прежнему, остаются умышленная порча счетчиков, скрытая проводка и самовольное подключение к воздушным линиям электропередачи. Отметим, что попытка безучетного потребления электроэнергии может не просто стать причиной серьезных нарушений энергоснабжения в сети и оставить без света и тепла важные социальные объекты и потребителя, но и нанести вред здоровью самого нарушителя и окружающих его людей.

Администрация филиала ОАО «МРСК Юга» — «Ростовэнерго» напоминает: Не подвергайте риску собственные жизни и здоровье, а также безопасность своих родных и близких! Самовольное подключение к сетям, хищение электроэнергии приносит ущерб не только энергокомпаниям, они являются причиной перепадов напряжения в сети, сбоев подачи электроэнергии и даже возникновения пожаров! За безучетное использование электрической энергии действующее российское законодательство предусматривает уголовную ответственность в виде лишения свободы на срок до двух лет или штрафа в размере до 80 тыс. руб.

Контроль энергии

«МРСК Сибири» стремится к полному учету

Светлана Черногубова, Красноярск

В 2010 году «МРСК Сибири» установила около 48,5 тыс. современных приборов учета электроэнергии. На данные цели компания выделила почти 410 млн руб.

Большая часть новых счетчиков (88,4%) появилась в бытовом секторе. Системами технического учета электроэнергии «МРСК Сибири» оснастила и ряд подстанций: это позволит точнее определять очаги потерь в сетях. Кроме того, в минувшем году сетевая компания начала устанавливать счетчики на вводах в многоквартирные дома. Помимо стандартных приборов учета, энергетика

применяют так называемые «интеллектуальные». Они, в частности, позволяют дистанционно управлять нагрузкой, таким образом, исключая использование потребителями мощности большей, нежели предусмотрено договором с сетевой компанией. Подобными приборами учета оснащены все крупные потребители, а в бытовом секторе они устанавливаются выборочно: в частном секторе и пригородных коттеджных поселках. Установка современных счетчиков позволяет сделать более результативным контроль потребления, а следовательно, и потерь. Данный процесс сетевая компания намерена в основном завершить в 2011-2012 годах. В целом же «Программа перспективного развития систем учета электроэнергии на розничном рынке» рассчитана до 2015 года включительно.

«Межрегиональная распределительная сетевая компания Сибири» (ОАО «МРСК Сибири»), дочернее общество ОАО «Холдинг МРСК», осуществляет передачу и распределение электроэнергии на территориях республик Алтай, Бурятия, Тыва и Хакасия, Алтайского, Забайкальского, Красноярского краев, Кемеровской, Омской и Томской об-

ластей. В состав ОАО «МРСК Сибири» входят филиалы — «Алтайэнерго», «Бурятэнерго», «Горно-Алтайские электрические сети», «Красноярскэнерго», «Кузбассэнерго-РЭС», «Омскэнерго», «Хакасэнерго», «Читанерго». ОАО «Томская распределительная компания», ОАО «Улан-Удэ Энерго» и ОАО «Тываэнерго» (дочернее общество) находятся

под управлением ОАО «МРСК Сибири». В филиалах действуют 244 Района электрических сетей (РЭС), 39 технических центров. Территория обслуживания — 2,173 млн кв. км. Общая протяженность линий электропередачи 271,770 тыс. км, трансформаторных ПС 6-10-35/0,4 кВ — 55445, подстанций 35-110 кВ — 1921. Персонал — 21,5 тыс. человек.

Недельный срез

Работа оптового рынка электроэнергии и мощности

По сообщению НП «Совет рынка», неделя с 28.01.2011 по 03.02.2011 характеризуется сокращением объемов планового электропотребления в обеих ценовых зонах как относительно предыдущей недели, так и в сравнении с аналогичным периодом прошлого года. Одновременно с сокращением планового электропотребления отмечено снижение индексов равновесных цен. Исключение составила ценовая зона Сибири, где отмечается существенное повышение индекса равновесных цен в сравнении с прошлым годом.

Пропорциональные изменения планового потребления и средней температуры воздуха ценовых зон свидетельствуют о том, что изменения потребления вызваны главным образом значительным потеплением на всей территории Российской Федерации как относительно предыдущей недели, так и в сравнении с аналогичным периодом. За неделю плановое электропотребление снизилось на 1,6% по сравнению с предыдущей неделей и на 1,7% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Уменьшение планового электропотребления в сравнении с

прошлым годом отмечено в 42 из 64 субъектов федерации, объединенных в ценовые зоны оптового рынка. Общий объем планового электропотребления на рынке на сутки вперед за прошедшую неделю составил 20,75 млн МВт·ч. В Европейской части РФ и на Урале плановое электропотребление составило 16,41 млн МВт·ч, что на 0,9% меньше, чем на прошлой неделе, и на 1% — чем за аналогичный период прошлого года. В Сибири плановое электропотребление составило 4,34 млн МВт·ч, снизившись на 3,8% по отношению к прошлой неделе и на 4,2% — по отношению к аналогичному периоду прошлого года.

За истекшую неделю в структуре плановой выработки Европейской части России и Урала изменения по каждому типу генерирующего оборудования составили менее 0,5 процентных пунктов относительно предыдущей недели, и менее 1 процентного пункта в сравнении с аналогичным периодом прошлого года. В структуре плановой выработки Сибири отмечен рост доли ГЭС на 1,2 процентных пункта относительно предыдущей недели и на 4,6 процентных пункта в сравнении с прошлым годом. В Европейской части РФ и на Урале в ТЭС пришлось

72,74% выработки, на ГЭС и АЭС — 5,65% и 21,61% соответственно. В Сибири структура выработки сформировалась следующим образом: ТЭС — 61,28%, ГЭС — 38,72%. По отношению к предыдущей неделе индексы равновесных цен снизились в обеих ценовых зонах. В региональном разрезе снижение индексов произошло в 29 субъектах Российской Федерации. Снижение индексов равновесных цен не затронуло регионы, входящие в состав объединенной системы Центра.

По сравнению с аналогичным периодом прошлого года индексы равновесных цен выросли в 35 из 64 регионов, объединенных в ценовые зоны оптового рынка. Индекс равновесной цены в Европейской части РФ и на Урале за неделю снизился на 0,5% (и на 1,5% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года) — до 983,16 руб./МВт·ч. В Сибири индекс за неделю снизился на 11,3% (и вырос на 14,9% — по сравнению с прошлым годом) — до 550,18 руб./МВт·ч. По состоянию на 3 февраля 2011 года, общая задолженность участников рынка составила 20,2 млрд руб., снизившись с 27 января на 0,1 млрд руб. Изменение задолженности на ОРЭМ было обусловлено снижением в ценовых и неценовых зонах.

СТРОИТЕЛЬСТВО И ЖКХ

Удобно и модно

Самый современный офис

Светлана Котлукова

Представители редакции журнала «Officemagazine» и компании «Комус» удостоили компанию «Астарта престиж» первым призом конкурса «Самый лучший офис» в номинации «Самый современный».



Благодаря сочетанию тонкого дизайнерского вкуса оформления офиса, качественного исполнения и применения самых современных технологий зонирования пространства, производитель офисных перегородок, компания «Астарта престиж» по праву завоевала этот приз. Офис компании — не только место рождения оригинальных творческих идей, но и красивый шоу-рум, где все гости могут потрогать и подвигать каждую из систем перегородок. По словам генерального директора компании «Астарта престиж», Александра Багдуркина, офис компании, как любимая женщина, которой сотрудники меняют наряды раз в полгода, добавляя в ее убранство все новые и новые предметы интерьера.

На острове

Kerama Marazzi поставит плитку

Группа Kerama Marazzi, ведущий российский производитель керамической плитки и керамогранита, и компания Crocus International заключили договор о поставке плитки для строительства Дальневосточного федерального университета (о. Русский). Kerama Marazzi отгрузит более 200 000 кв. м своей продукции.

В 2012 году Россия впервые будет принимать лидеров государств — стран Азиатско-Тихоокеанского экономического сотрудничества (АТЭС). Планируется, что местом проведения основных мероприятий станет территория Дальневосточного федерального университета.

В 2011 году компанией Kerama Marazzi будет отгружено 57 тыс. кв. м керамической плитки и 160 тыс. кв. м керамогранита. «Это уже не первый наш совместный проект с Crocus International. Строительство университета — новый шаг в развитии взаимовыгодных партнерских отношений между нашими компаниями», — отмечает Лариса Новикова, генеральный директор Группы Kerama Marazzi. — Мы прекрасно понимаем стратегическое значение данного объекта на федеральном уровне и выполним все свои обязательства точно по графику».

По проекту на острове Русский предполагается строительство крупного международного делового центра, нескольких гостиниц, океанариума и Тихоокеанского научно-образовательного центра, в состав которого войдет ряд научно-исследовательских институтов РАН.

Концерн Kerama Marazzi, крупнейший производитель керамической плитки в мире, основан в 1935 году в Италии. Концерну принадлежат двадцать заводов в Италии, Испании, Франции, США. Два предприятия находятся на территории России. Продукция группы реализуется в 130 странах мира: в год на мировой рынок выходит 100 миллионов квадратных метров керамической плитки и гранита, 500 тысяч изделий санитарно-технического оборудования.

В России концерн MARAZZI GROUP владеет заводом по производству керамической плитки «Велор» (г. Орел), заводом по выпуску керамического гранита «Kerama Marazzi» (Московская область) и обширной торговой сетью (20 торговых компаний и 150 фирменных магазинов). Завод «Велор» — первое российско-итальянское производство, введенное в эксплуатацию в 1992 году. В настоящее время доля иностранного капитала в предприятии составляет 100%. В 2006 году в Московской области был построен завод «KERAMA MARAZZI». Начиная с 1992 года общий объем инвестиций концерна в российские предприятия составил 329 млн евро. На территории России продукция MARAZZI GROUP выпускается под торговой маркой Kerama Marazzi.

Завершение поставок

Контракты в Казахстане

Компания «Металл Профиль», ведущий производитель кровельных и фасадных систем в России, закончила поставки более 65 тыс. кв. м стеновых сэндвич-панелей и профилированного настила для возведения первого в Татарском районе Алматинской области логистического центра USKO Logistics International.

Новый комплекс является совместным проектом АО «ЮСКО Интернешнл» и Военной ассоциации взаимопомощи Республики Корея. Генеральным подрядчиком строительства выступила компания Samsung Engineering. При возведении стен и кровельных сооружений комплекса применены трехслойные сэндвич-панели и профнастил «Металл Профиль».

«Казахстан — это регион с сильными ветрами и пронизывающей зимой. Мы учли эти климатические условия и предложили панели «МП ТСП-Z» с высокой ветроустойчивостью и теплоизоляционными свойствами», — говорит Евгений Шумаков, директор по продажам и маркетингу компании «Металл Профиль».

Содержание влаги во внутреннем объеме утеплителя не превышает 1-2% при относительной влажности воздуха 95%. Это создает необходимые условия для теплоизоляции помещений при средней температуре в Алматинской области минус 12-14 градусов мороза. Сооружения на основе таких панелей выдерживают порывы ураганного ветра до 29 м в секунду. Комплекс занимает площадь в 200 тыс. кв. м и осуществляет полный спектр логистических услуг. Скалские помещения класса «А» составляют 37 тыс. кв. м.

Группа компаний «Металл Профиль» создана в 1996 году. Ассортимент продукции включает металлочерепицу, элементы кровельных систем, сэндвич-панели (трехслойные и поэлементной сборки), водосточные системы, профилированные листы, вентилируемые фасады. «Металл Профиль» — эксклюзивный поставщик стали с покрытием Colocost Prisma™ (Великобритания) в России. В группу компаний входят 12 заводов в Москве, Ростове-на-Дону, Краснодаре, Екатеринбурге, Санкт-Петербурге, Карагане, Новосибирске, Казани, Иркутске, Минеральных Водах и Минске, а также более 50 торговых представительств в России, Беларуси и Казахстане.

Все своими силами

Московские коммунальщики решают проблемы

Михаил Чутко

Взяв высокий старт, российский программы энергоэффективного ЖКХ практически сразу же столкнулись с целым рядом серьезных препятствий. Принятый в конце 2009 года закон «Об энергосбережении», призванный ускорить темпы модернизации коммунальной отрасли, поставил перед ее специалистами массу новых вопросов — финансовых, юридических и технических. Для их решения необходимо приводить в соответствие с требованиями времени всю нормативно-правовую базу, регулирующую отношения между субъектами ЖКХ. В противном случае они просто не смогут выполнить требования закона № 261-ФЗ. Работа по этой проблематике ведется сегодня на всех уровнях государственной власти и управления экономикой, и, очевидно, она займет некоторое время. Однако требования закона «Об энергосбережении» никто не отменял и отведенных на их исполнение сроков тоже. Поэтому на местах предприятия коммунальной отрасли и муниципальные структуры самостоятельно ищут решения существующих проблем, используя имеющиеся в их распоряжении материальные и административные ресурсы.

Именно такую цель преследовала встреча руководителей и специалистов управляющих компаний Восточного административного округа (ВАО) г. Москвы с представителями ресурсоснабжающих, энергосервисных и энергоаудиторских компаний, а также нескольких ведущих банков. Мероприятие состоялось еще в прошлом году в Городском научно-техническом центре энергосбережения ОАО «Сантехпром» и было организовано префектурой ВАО г. Москвы и Муниципальным фондом поддержки малого предпринимательства ВАО г. Москвы.

«Мы собрали под одной крышей тех, кто непосредственно заинтересован в скорейшей реализации энергосберегающих мероприятий, тех, кто имеет опыт подобной работы, и тех, кто может ответить на актуальные вопросы в части разработки механизмов финансирования энергоэффективных проектов и энергосервисных контрактов», — сказала директор фонда Анжела Раевская, открывая встречу. — С момента принятия закона «Об энергосбережении» прошел почти год, а многие вопросы так и продолжают оставаться без ответов. Однако времени у нас совсем немного. До конца 2012 года на эти вопросы будут выданы энергетические паспорта и определены квоты на потребление коммунальных ресурсов. Но их фактический расход может оказаться значительно выше этих квот, если сейчас не проводить никаких мероприятий, направленных на повышение энергоэффективности жилого фонда. А за сверхнормативное потребление собственникам придется платить совсем по другим тарифам. Спасибо они за это эксплуатирующим организациям не скажут, и судьба последних будет решена сразу».

По состоянию на середину августа 2010 года в государственном реестре было зарегистрировано всего 6 саморегулируемых организаций (СРО) в области энергоаудита, объединяющих немногим более двухсот аудиторских компаний. И это на всю страну, тогда как только Москве, по некоторым оценкам, требуется несколько тысяч энергоаудиторов.

Проблема выбора стратегии

Однако прежде чем приступить к реализации энергоэффективных мероприятий, нужно определиться с их составом и очередностью. Проще говоря, специалистам управляющих компаний необходимо понимать, где энергопотери наиболее высоки, что нужно делать в первую очередь и какие действия дадут наибольший и скорейший экономический эффект. Исчерпывающий ответ на эти вопросы может дать только комплексный энергоаудит, проведение которого, в числе прочего, и предусматривает закон «Об энергосбережении».

И здесь возникает первое препятствие. По состоянию на середину августа 2010 года в государственном реестре было зарегистрировано всего 6 саморегулируемых организаций (СРО) в области энергоаудита, объединяющих немногим бо-

лее двухсот аудиторских компаний. И это на всю страну, тогда как только Москве, по некоторым оценкам, требуется несколько тысяч энергоаудиторов.

Тем не менее, понять, какие энергосберегающие мероприятия более окупаемы, все же можно. Для этого следует обратиться к данным статистики. Так, по словам Ольги Фоломеевой, заместителя генерального директора ГУП «Московский городской Единый информационно-аналитический центр» (МОСГОРЕИАЦ), на долю теплоснабжения приходится почти половина (42%) суммарного энергопотребле-



ния московского ЖКХ. На втором месте находится горячее водоснабжение и на третьем — электроснабжение. Всего же коммунальный сектор потребляет треть всех городских энергоресурсов.

Итак, наиболее актуальны на сегодняшний день мероприятия по модернизации отопительных систем. Подтверждает это и данные других участников встречи. «Как показывает наш опыт, основной потенциал энергосбережения заключен сегодня в системах отопления», — отмечает Семен Гершович, генеральный директор ООО «Аврора Энерго Менеджмент», совместного российско-германского предприятия, специализирующегося на консалтинге и инженеринге в области энергоэффективности и энергосбережения.

Внимание участников встречи были привлечены и конкретные цифры. «Комплексная модернизация систем теплоснабжения многоквартирных жилых зданий позволяет получить экономии тепла до 35-45%», — объясняет Антон Белов, заместитель начальни-

экономию тепла. Примечательно, что в том же ключе высказывались и многие другие участники встречи. «Детальный, в том числе поквартирный учет всех потребляемых энергоресурсов — непременное условие успеха любых энергоэффективных мероприятий», — говорит Анжела Раевская (Муниципальный фонд поддержки малого предпринимательства ВАО г. Москвы).

— Ведь основной объем потребления (порядка 70%) приходится на жильцов, а они сегодня никак не участвуют в энергосбережении, не заинтересованы в нем». Приборы учета должны быть установлены

у всех компаний нет ни материальных активов, ни кредитной истории, таких гарантий они предоставить не могут.

Еще одна проблема связана со сроками реализации энергоэффективных проектов. «На реализацию энергосберегающего проекта нужно не менее 2-3 лет и примерно за такой же срок он окупается», — говорит Семен Гершович («Аврора Энерго Менеджмент»). — Это значит, что ЭСКО должна работать на конкретном объекте в течение по крайней мере 5-7 лет. Однако, в соответствии с существующим антимонопольным законодательством, конкурсы в этой сфере нужно

проводить ежегодно. Таким образом, взявшись за реализацию проекта ЭСКО рискует оказаться в «подвешенном» состоянии. В решении этих проблем велика роль муниципальных структур. Например, администрация ВАО г. Москвы предлагает управляющим компаниям самостоятельно взяться за создание ЭСКО. «В этом случае мы готовы давать собственным поручительствам энергосервисным предприятиям, которые будут получать кредиты в банках под энергосберегающие проекты», — говорит Анжела Раевская. — Таким образом, мы можем гарантировать, что все нововведения окупятся и банки получат свои деньги обратно». По единодушному мнению собравшихся, важность такого решения трудно переоценить. Ведь до сегодняшнего дня многие потенциальные инвесторы просто боялись вкладывать деньги в энергосберегающие мероприятия. «С таким гарантом, как Муниципальный фонд поддержки малого предпринимательства, вопрос можно считать практически закрытым».

Интересные решения предлагают и некоторые ресурсоснабжающие организации. Так, по словам ведущего специалиста Центра по энергосбережению ОАО «Мосэнергосбыт» Дмитрия Владимировича, «Мосэнергосбыт» уже сегодня готов финансировать реализацию энергоэффективных проектов в системах электроснабжения жилых зданий. «Мы предлагаем согласовывать с управляющей компанией перечень необходимых работ (например, замена осветительных приборов, лифтового оборудования, приборов учета электроэнергии и т.д.), затем производим их своими силами, а средства возвращаем за счет полученной экономии». «Конечный потребитель не должен платить ничего сверх тех коммунальных платежей, размер которых фиксируется на момент начала модернизации», — объясняет главный экономист Дирекции по управлению проектами в области энергосбережения и природопользования Сбербанка России Дмитрий Леушкин. — В этом состоит идеология энергосервисного контракта».

Однако на практике все оказывается не так просто. Дело в том, что банкам (а именно они в большинстве случаев выступают в качестве сторонних инвесторов) необходимы гарантии возвратности средств. Но поскольку у вновь образованных энергосервис-

Финансы решают все

После того, как состав энергоэффективных мероприятий определен, необходимо найти источник их финансирования. Закон № 261-ФЗ предусматривает, что осуществлять реализацию подобных проектов будут специализированные энергосервисные компании (ЭСКО), привлекающие сторонних инвесторов. А возврат вложенных средств предполагается осуществляться за счет полученной экономии. «Конечный потребитель не должен платить ничего сверх тех коммунальных платежей, размер которых фиксируется на момент начала модернизации», — объясняет главный экономист Дирекции по управлению проектами в области энергосбережения и природопользования Сбербанка России Дмитрий Леушкин. — В этом состоит идеология энергосервисного контракта».

Однако на практике все оказывается не так просто. Дело в том, что банкам (а именно они в большинстве случаев выступают в качестве сторонних инвесторов) необходимы гарантии возвратности средств. Но поскольку у вновь образованных энергосервис-

Грани уюта

Главней всего — погода в доме, и как управлять ее параметрами

Наталья Можаяева

Дом — это то место, где большинство из нас проводит большую часть своего времени, место, откуда не хочется уходить и куда хочется поскорее вернуться. Дом — это то место, где человек может укрыться от окружающей его внешней среды, спрятаться от посторонних и насладиться уединением. Дом — это место, где тепло, уютно и комфортно... Правда, не всегда желаемое оказывается реальным. Зачастую представления о комфорте дома так и остаются пределом мечтания. Большинство россиян не довольны своими условиями проживания — одним жарко, другим холодно; одним сухо, другим влажно; одним душно, а других одолевают сквозняки. Давайте попробуем разобраться, как сделать так, чтобы достичь того самого идеала, о котором многие мечтают.

Оптимальная температура

Ни для кого не секрет, что основным источником тепла в доме в холодное время года являются батареи. И то, как сильно они обогревают помещение, зависит не только от работы ЦТП или котельной. Сами батареи, а точнее то, из чего они сделаны, играют в процессе теплоотдачи ключевую роль.

Так, например, привычные для всех чугунные радиаторы, а проще говоря — гармошки, несмотря на свою надежность и долговечность, обладают меньшей теплоотдачей по сравнению с алюминием. Батареи из него красивые, легкие, имеют высокую теплоотдачу — выше в четыре раза, чем у чугунных. Соответственно, греет алюминиевый радиатор при одинаковом размере лучше чугунного. Стальные же радиаторы нагреваются быстрее чугуна лишь за счет тонких стенок. Коэффициент теплопроводности у стали почти такой же, как у чугуна. Не так давно на рынке появились биметаллические (из сплава двух металлов) радиаторы. Теплоотдача (спасибо алюминию, который входит в состав) у них значительно выше, чем у стальных панельных.

Так что, если вы любите погорячее — выбирайте алюминиевые радиаторы! Кстати, именно из-за этого «погорячее» многие тоже страдают и начинают снижать температуру в помещении открыванием форточек или окон. А это, как известно, не очень хорошо. Во-первых, мы подвергаем себя сквознякам, а значит, опасности простудиться, и, во-вторых, отапливаем улицы.

Именно для таких случаев были разработаны терморегуляторы (термостаты), которые устанавливаются непосредственно на трубе, подающей теплоноситель в радиатор. Это устройство уменьшает или увеличивает поток воды (в зависимости от ваших предпочтений), обогревающий батарею, нормализует сам температурный режим в помещении. Компании Danfoss, Oventrop и др. предлагают как механические терморегуляторы, так и автоматические. Последние постоянно поддерживают заданную температуру, самостоятельно регулируя величину потока теплоносителя.

Еще одним источником тепла может стать теплый пол. Он обеспечивает дополнительный комфорт дома — ведь нет ничего приятней, чем, вставая утром из уютной постели, коснуться ногой теплого пола... Правда, с установкой данного устройства могут возникнуть некоторые сложности. Чаще всего теплые полы укладываются под стяжку. Хотя, не так давно датская компания Devi предложила российскому рынку специальные тонкие нагревательные маты, на которые сразу можно укладывать плитку или другие напольные покрытия. Кстати, ни для кого не секрет, что тепло нужно не только получать, но и сохранять. Поскольку шпатель все наши усилия обогреть помещение, если теплый воздух уходит на улицу через щели в окнах, а холодный проникает в дом. Чтобы этого избежать, необходимы герметичные пластиковые окна. Так, группа компаний Kaleva, лидер по производству и инновациям на оконном рынке России, предлагает целый ряд конструкций, обладающих высокими теплозащитными свойствами. Специалисты компании проектируют оконные системы с учетом климатических особенностей страны. Так, например, Kaleva-Desco за счет уникальной профильной системы теплее обычных пластиковых окон более чем в 1,5 раза. А клееный стеклопакет обеспечивает повышенную устойчивость к ветровым нагрузкам. При этом, окна данной модели имеют низкопрофильные створки, что позволяет пропускать в дом на 23% больше света. В общем, если грамотно подойти к процессу получения и сохранения тепла, можно наслаждаться комфортным пребыванием дома, без ущерба здоровью.

Влажность воздуха

До недавнего времени проблема сухости воздуха в помещении решалась лишь развешиванием мокрых полотенец и расстановкой емкостей с водой. К счастью, сейчас мы имеем массу различных устройств, обеспечивающих нужный уровень влажности — 50-60%. Современные увлажнители оснащены гигрометрами, что позволяет контролировать процесс насыщения воздуха влагой.

Сегодня на рынке представлено большое количество устройств, обладающих дополнительными возможностями — ионизацией, очисткой воздуха и т.п. Так, компания «Аэр Комфорт» предлагает ультразвуковой увлажнитель AirComfort E-345. Он работает по принципу высокочастотных ультразвуковых колебаний — разбивает воду на мельчайшие капельки размером 1-5 мкм и при помощи пневматического устройства распыляет их в воздухе, равномерно его увлажняя. Кроме того, многие производители выпускают модели, которые не только отлично справляются с задачей увлажнения воздуха, но и служат элементом интерьера.

Кстати, повысить влажность можно и благодаря использованию декоративного фонтана. Он действует по принципу «тазиков с водой» и увлажняет воздух даже в выключенном состоянии. А вот с избытком влажности вопрос обстоит серьезнее. До недавнего времени он вообще был практически нерешаемым. Как следствие — некоторые квартиры «украшены» черными разводами на потолках и в углах. Сегодня же на рынке представлены как влагопоглощающие смеси, так и специальные устройства. Например, поглотитель влаги «Stop влажность» — инновационная разработка, которая эффективно устраняет проблему повышенной влажности в любом помещении с помощью абсорбирующей таблетки.

Сквозняком по духоте

Есть и еще одна весьма распространенная проблема — духота. Зачастую о ней начинают говорить, когда планируют устанавливать пластиковые окна. Бытует мнение, что из-за герметичности последних в помещении довольно сложно дышать. И чтобы решить проблему нехватки воздуха, многие порождают новую — сквозняки. Так как же быть в данной ситуации? Специалисты компании Kaleva рекомендуют при заказе окна тщательно выбирать необходимую конструкцию и фурнитуру. Так, применение микрошелковых проветривателей, например, Roto, позволяет обеспечить приток воздуха в помещение, не образуя при этом сквозняк. В большинстве фурнитурных продуктов присутствуют варианты однопозиционного и многопозиционного микропроветривания. Последний имеет 4-6 позиций и степень открывания от 5 до 33 мм, в зависимости от профиля. Есть на рынке и щелевые проветриватели, представляющие собой своеобразную клавишу для однопозиционного микропроветривания, устанавливаемую на поверхность створки и рамы. С остальными элементами фурнитуры он никак не связан и может использоваться как на поворотных-откидных, так и на поворотных окнах и балконных дверях. Существуют также и нефурнитурные варианты, например, настенный проветриватель «АЭРОПАК». Он снабжает помещение свежим воздухом с помощью электрического вентилятора. Процесс проходит бесшумно. Основным отличием его от приточных вентиляционных установок является отсутствие принудительного подогрева свежего воздуха, подаваемого в помещение. Проветриватель предназначен для круглосуточной работы. Правда, и стоят такие устройства значительно дороже. Но при этом пользователи получают надежную вентиляцию при закрытых окнах.

ЖИВОПИСЬ КОСМОСА

Владимир Джанибеков: космонавт, художник, человек

Валерий Родиков

2011 год для нас, землян — особенный. 50 лет назад простой русский парень Юрий Гагарин первым из землян поднялся в космос и открыл счет космическим милам человечества, совершив на космическом корабле «Восток» первый виток вокруг планеты Земля. В честь этой даты рядом общественных организаций и учебных заведений создается виртуальный музей космонавтики для детей России и русскоязычных детей и подростков, проживающих за пределами России в 70 странах мира. Решением Конгресса соотечественников, который прошел в мае 2010 года в Берлине, этому проекту присвоен статус международного. Его девиз — «Виртуальный музей космонавтики силами молодежи и детей всего мира». В рамках этого проекта проводится Третий всемирный конкурс детских рисунков «Дети рисуют свой русский мир — Покорение космоса» и Международный конкурс для детей-инвалидов и лиц с ограниченными возможностями к физическим деятельности «Космос без границ».

Руководит оргкомитетом конкурса президент Ассоциации музеев космонавтики России летчик-космонавт Владимир Джанибеков. Человек уникальной судьбы, он пять раз летал в космос. Последний раз — в 1985 году вместе с Виктором Савиных. Этот полет в истории космонавтики до сих пор не имеет аналогов. Космонавты полетели на «мертвую» станцию и сумели ее оживить. Если бы на Земле было заранее известно о состоянии станции и о предстоящем объеме работ, то полета бы не было. Знали только, что она не отвечает и теряет высоту. Случай для космоса уникальней.

Владимир Александрович вошел в оргкомитет конкурса космического рисунка не случайно. Помимо того, что он космонавт, он еще и художник. Лучшей кандидатурой для интервью о космической теме для детского рисунка не придумаешь.

Первые уроки рисования

Это моя вторая встреча с космонавтом. Первая была более 23 лет назад в издательстве «Молодая гвардия», в год его пятого полета в космос. В редакции фантастики готовилась к изданию книга космонавта

Юрия Глазкова «Черное безмолвие». И он предложил в качестве художника своего коллегу Владимира Джанибекова. Владимир Александрович приехал в редакцию, и мы оговорили количество рисунков и обложку. Тогда еще издательства шли на расходы и заказывали иллюстрации. Владимиру Александровичу предстояло прочитать книгу и выбрать сюжеты для иллюстраций и обложки. К назначенному сроку все было готово. Это, наверное, был единственный случай, когда и автором, и художником книги были космонавты.

И более двух десятилетий спустя, в январе 2011 года, мне выдался случай встретиться с Владимиром Александровичем и взять у него интервью.

Но прежде — краткая биографическая справка. Родился Владимир Джанибеков 13 мая 1942 года в поселке Искандар Ташкентской области (Узбекистан). В 1960 году окончил Ташкентское суворовское училище, а в 1965 году — Ейское высшее авиационное училище летчиков. Освоил 13 типов самолетов с общим налетом около 2000 часов. С 1970 года — в отряде космонавтов. Совершил пять космических полетов.

За этими краткими строками — большая и лучшая часть жизни. О его космических экспедициях написаны сотни статей. Поэтому я решил обратиться сразу к теме беседы: пусть Владимир Александрович расскажет, как он учился рисовать. И вообще, как стал художником.

В 80-х годах, работая в издательстве, я встречался с космонавтами. Был редактором их книг, рассказов, очерков и был наслышан о пятом полете Владимира Джанибекова. Реанимировать станцию помогли золотые руки Владимира Александровича. Но я уже знал, эти руки умеют не только восстанавливать в невесомости аппаратуру и проводить научные эксперименты, но и рисовать. Конечно, замысел ремонта блока, как и рисунка или картины, рождается в мозгу, но реализуют его руки. И потому для начала я его спросил: «Кто вам поставил руку? Как вы научились рисовать? То есть, в нужном месте на бумаге или холсте карандашом или кистью провести нужную линию или штрих». Признаюсь, его ответ меня ошарашивал.

Его первым учителем был его друг Толя Язвин, сын старшего водителя пожарной части текстильного комбината в Ташкенте, которой руководил отец Джанибекова. Толя был на четыре года старше Во-

лоди и был для него несомненным авторитетом. Именно Толя, который сам хорошо рисовал, дал пятилетнему Володе первое задание по рисованию: обвести заголовки газет. Показал, как делать буквы объемными, да еще с тенью. Тогда в послевоенное время тетради были в большом дефиците, а газеты в пожарную часть поступали ежедневно. Рука не слушалась, но учитель был терпелив, а ученик настойчив.



Владимир Джанибеков и Валерий Родиков

Задно Володя узнал алфавит и незаметно научился читать. А в шесть лет уже писал письма ледушке. Почерк был не каллиграфический, но разобрать можно было без труда, и главное — ошибок было немного. Такими были первые уроки по рисованию.

А еще Толик мечтал быть летчиком, и эта мечта поселилась в душе его младшего товарища, который во всем старался подражать старшему.

Все было хорошо, но подвело здоровье. В отличие от сверстников он плохо бегал, прыгал. Мешал лишний вес: в 11 лет весил 40 кг. В 4 классе он полгода проболел, и из-за болезни его устроили в женскую школу, которая была напротив пожарной команды. Даже в женской школе занимал последнее место по бегу на 40 метров. Уже после выхода на пенсию, у Владимира Александровича выявили в УЗИ врожденный дефект сосудов правой ноги. Пока мышцы были слабые, этот дефект ограничивал свободу движений.

Вместо изостудии — стенгазета

Неподдачку от его школы находилось суворовское училище: курсанты маршируют с

песнями, ходят в форме в увольнении... Как же он им задал! После долгих уговоров Володи отец отнес документы в суворовское училище. Или не отнес... В общем, его не взяли. Об этой беде узнал друг, позвал к делу: мол, он поможет. А дел оказалось... министром внутренних дел Узбекистана. В итоге документы приняли, и после экзаменов 31 августа 1953 года Владимир стал суворовцем. Первые три

года учебы он вспоминает как непрерывное издевательство над самим собой. Постыдное бремя «мамынкиного сыночка» в среде сверстников-сирот не давало покоя. Буду не хуже, не слабее других, твердил он себе. Постепенно перестал быть в хвосте: в конечном итоге стал чемпионом Узбекистана по штанге в полутяжелом весе среди юниоров и даже рекордсменом. Спорт вывел из молодой организм. Владимир окончил Суворовское училище с золотой медалью.

— Ну а как же рисование?

— В суворовском училище рисования были поставлены хорошо. И рисунок, и живопись, и вапие. Многие ребята увлеклись и даже стали профессиональными художниками. Кто хотел дальше совершенствоваться, могли заниматься в изостудии.

— А вы посещали изостудию?

— Нет. Не до того было. На меня ввалили выпуск стенгазеты и боевого листа. А до суворовского училища и в школе был редактором стенной газеты. В то время меня больше занимала техника, фотография. Еще во втором классе дел подражал мне старый пневматический писто-

лет, который был у него с войны 1914 года. Он уже был наполовину сломан и стрелял метрами на 10. Вместе с пулькой вылетала и пружина, но в другую сторону, норовя попасть в глаз. Я его обменял на фотоаппарат у соседского мальчишки. Мать увидела фотоаппарат у меня, забрала и пошла к соседям. Возвратилась с пистолетом и фотоаппаратом. Как они там договорились, не знаю. Но мама как-то ухитрилась находить в скудном семейном бюджете деньги и покупать мне фотопластины, фотобумагу, химреактивы и прочие причуды, наверное, чтобы оторвать меня от улицы. Технические устройства меня всегда притягивали. Классе во втором разобрал патефон, чтобы понять, как в нем умещалась весь хор Александрова. Это был мой первый урок механики.

В училище у меня были ключи от каптерки, где я развернул фотолaborаторию. К тому времени у меня уже был пленочный фотоаппарат. После запуска первого спутника заинтересовался астрономией. Стал читать научную фантастику Ивана Ефремова, Циолковского. «Туманность Андромеды» была бестселлером. Мне как-то попался университетский курс «Оптики» Ландсберга. Мир оптических явлений удивил меня. Я даже начал делать телескоп для нашего незавершенного планетария. Сам рассчитал его. Но, к сожалению, зеркало, над которым я трудился столько дней, разбилось. Неудача огорчила, но пришла уверенность, что я смогу сделать этот прибор. Потом — увлечение радиолюбительством. Начал с детекторных радиоприемников, потом пошел ламповые.

— А как же ваше решение стать летчиком?

— Я ему не изменил. В 1960 году, когда я окончил училище, Гагарин еще не полетел. А в армии — значительное сокращение авиационных частей. Разрядок в летные училища не было. А попытка поступить без разрядка не удалась. Решил идти в Ленинградский государственный университет на физический факультет.

Путь в космос

Как суворовца, в университете его сразу же назначили ответственным по линии ДОСААФ. В ленинградском аэроклубе предложили создать парашютную секцию при ЛГУ, куда сразу же записался человек 50. После полета Гагарина Владимир все-таки бросил университет и вскоре поступил в Ейское высшее командное

авиационное училище, которое с отличием окончил в 1965 году и где был оставлен летчиком-инструктором. Пять лет отлетал. Это была хорошая летная школа. И теоретическая тоже. Был в курсе всего нового.

И тут пришла удача в лице Германа Титова. Он отбирал летчиков для космической программы. Он обращал внимание только на чистоту техники пилотирования. Вскоре Владимира повесткой вызвали в Ростовский госпиталь на медицинское обследование. И опять та же проблема — избыточный вес. Лишний 8 кг. Неделю он пьет одну воду, бегает, как может, тренируется... За неделю похудел до 75 кг. К тому же успел сделать стенгазету к ноябрьским праздникам. В общем, выручили तो ли его художественные способности, то ли позновочник, вызвавший восторг у врачей: из нескольких сотен человек были отобраны восемь. Из них впоследствии в космос слетали только четверо: Береговой, Романенко, Попов и Джанибеков.

«Нашу небольшую группу отбирали по двум направлениям», — рассказывает Джанибеков. — Первое — орбитальные станции «Салют». И второе — проект «Спираль», орбитальный одноместный космолан. На орбиту он выводился с помощью обыкновенной «семерки», которая подняла Гагарина. Аналог космического самолета сделали в ОКБ «МиГ». Кратковременный полет — и посадка на аэродром. Но в Министерстве обороны СССР посчитали этот проект фантастикой и закрыли. «Спираль» трансформировалась в «Буран». Но в космосе Владимиру пришлось работать на орбитальной станции «Салют».

Восьмь лет он ждал своего первого космического полета. За это время пришлось пройти через «Спираль», «Буран», «Союз», «Салют» — опыт огромный.

На этюдную живопись времени не оставалось. Но и в авиационном училище, а затем и в отряде космонавтов он был незаменимым художником-оформителем, рисовал методические схемы, различные чертежи и веселые газеты с дружескими шаржами и шутками. Сюжеты подсаживала сама жизнь. Эти чуть ли не ежедневные зарисовки говорили о том, что запущенный с детства творческий «механизм» художника не мог не проявлять.

Космонавты, все как один, рассказывали, что первый взгляд на Землю с космичес-

кой орбиты потрясает воображение. А если космонавт к тому же еще и художник, то эмоциональное восприятие увиденного гораздо богаче, тоньше, сильнее. Понятно, почему после полета в космос, несмотря на всю послеполетную занятость, рука невольно потянулась к карандашу и кисти. В один из таких моментов он и оформил книгу «Черное безмолвие» своего товарища-космонавта. Я слышал, что он оформил полтора десятка книг, стал автором рисунков нескольких почтовых марок.

Я не видел тех книг. Может быть, они, как и «Черное безмолвие» (тираж 100 тыс. экз.), стали редкостью. Но судя по тем рисункам, которые он сделал для книги Глазкова, Владимир — прекрасный сюжетчик. Он перевоплощается в литературных героев и их образы становятся зримыми на его иллюстрациях.

Сакральный смысл конкурса

Возвращаясь в разговор к теме конкурса детского рисунка. Спрашиваю Владимира Александровича:

— В чем вы видите задачу конкурса «Покорение космоса»?

— Конкурс в любом исполнении направлен на решение каких-то благих задач. Главная задача этого конкурса — помочь детям, познакомиться друг с другом, помочь в решении совместных задач. Одно дело — небольшой коллектив творцов в глухом городишке или деревне, другое — дать возможность показать свои работы широкой аудитории. Чем выше уровень демонстрации, тем больше азарта в их юных творческих душах. Конкурс дает возможность себя показать. Не важно, талантлива или не столько та или иная работа. Главное, если уж ввязался в соревнование, то рождается творческий накал. И чисто художественное направление легко переключается на другие, к примеру, математические или физические задачи. Это так непрогнозируемо. Творческий накал нередко будит в юной душе божью искорку или подругому «атлант от Бога». А это поможет открыть путь в судьбу.

— Что бы вы нарисовали, если бы были участником конкурса?

— Я бы нарисовал финальную часть космического путешествия. Например, полет к Марсу. Самая длительная и довольно нудная часть маршрута — сам полет. Чем космонавтам занять себя? Каждый бросит заниматься своим. В основном, исследованиями и ремонтом.

— В каких аэропроектах вам довелось участвовать после космических полетов?

— В 1991-1994 годах в США готовился к беспосадочному космическому полету на воздушном шаре. Но он так и не улетел.

— А рисуете сейчас?

— Иногда. Вспомнил о детском увлечении фотографией. Ее возможности неизменно выросли. И я также вернулся к своей давней привязанности — к физике, теперь уже на квантовом уровне.

— И какова цель?

— Создать неисчерпаемый экологически чистый источник энергии.

Космонавт верен своему первому впечатлению на орбите: Землю надо беречь. Но это уже тема для другого рассказа.

Неземные и земные грани ГЛОНАСС

Развитие навигационного рынка России: многообещающие коммерческие перспективы

Игорь Фрумкин

В рамках пресс-конференции в РИА «Новости» генеральный директор федерального сетевого оператора «НИС ГЛОНАСС» Александр Гурко на тему «Развитие навигационного рынка России в 2011 и перспективы гражданского использования системы ГЛОНАСС». По мнению Гурко, в стране формируется новая отрасль экономики, сравнимая по своей прорывности и инновационности с появлением персональных компьютеров и мобильной связи — спутниковая навигация. В 2015 году совокупный объем навигационного рынка в РФ достигнет более 250 млрд руб. в год, а спрос на навигационное оборудование ГЛОНАСС превысит 8 млн единиц в год.

Среди ключевых проектов, которые реализует сегодня «НИС ГЛОНАСС» — программа экстренного реагирования

при авариях ЭРА-ГЛОНАСС, разработка и внедрение интеллектуальных транспортных систем (ИТС) в городах России, создание Логистическо-транспортного центра Олимпийских игр 2014 года и другие. Федеральная программа экстренного реагирования при авариях ЭРА-ГЛОНАСС является системообразующим проектом — инфраструктура, созданная в рамках проекта, послужит основой для развития в России навигационно-информационных систем, сервисов и оборудования на базе технологий ГЛОНАСС.

«Запуск системы ЭРА-ГЛОНАСС, которая по своим функциям близка к европейской eCall, планируется уже в 2013 году», — сказал А.Гурко. — По оценкам экспертов, использование ЭРА-ГЛОНАСС позволит сократить время прибытия скорой помощи и спасателей в среднем на 30%».

Как отметил Александр Гурко, коммерческие навигационные системы являются новым глобальным рынком, и развитие национальной систе-

мы является экономически оправданным проектом. Так прямой экономический эффект от эксплуатации системы ЭРА-ГЛОНАСС к 2020 году составит порядка 25 млрд руб. ежегодно.

С целью формирования единого пространства безопасности в России и Европе проводится согласование стандартов российской ЭРА-ГЛОНАСС и европейской системы eCall. Для реализации данной задачи «НИС ГЛОНАСС» вошел в состав существующих рабочих групп по проекту eCall в качестве члена-наблюдателя и подписал протокол об организации совместной рабочей группы по гармонизации стандартов eCall и ЭРА-ГЛОНАСС. В настоящее время «НИС ГЛОНАСС» совместно с АвтоВАЗ проводит тестирование терминала ЭРА-ГЛОНАСС. По словам Александра Гурко, с внедрением системы ЭРА-ГЛОНАСС в 2013 году Россия станет одним из мировых лидеров по обеспечению транспортной безопасности.

Касаясь транспортной проблемы мегаполисов, А.Гур-



ко отметил, что снизить интенсивность нагрузки на транспортную сеть можно с помощью управления транспортным потоком. Проект внедрения интеллектуальной транспортной системы (ИТС) Москвы, судя

по мировому опыту, поможет оптимизировать работу транспортной системы и способствовать решению «дорожной проблемы» столицы.

«ИТС» развился в крупных мировых мегаполисах. В 1970

году эта система была реализована в Токио, в 1980 году — в Париже, затем в Стокгольме и теперь в Москве. Эта система — необходимое условие решения проблемы пробок, но не достаточное», — сказал Александр Гурко.

Александр Гурко отметил, что специалистами «НИС ГЛОНАСС» и партнерских компаний на данный момент в Москве и Московской области оборудовано ГЛОНАСС оснащено более 10,5 тысяч транспортных средств. В целом по России создано 100 центральных диспетчерских служб и 4000 диспетчерских центров. Однако, по его мнению, «для повышения эффективности управления и обеспечения безопасности перевозок необходимо ускорить оснащение городского транспорта оборудованием ГЛОНАСС, перейти от частных решений к созданию единых центров управления».

В этом году «НИС ГЛОНАСС» начинает программу по формированию сети региональных партнеров под брен-

дом «НИС ГЛОНАСС». Критерии предоставления партнерского статуса в начале следующей недели будут опубликованы на сайте компании.

Программа предполагает совместное участие «НИС ГЛОНАСС» и партнерской сети в реализации проектов и региональных программ по внедрению систем и решений на базе технологий ГЛОНАСС, развитию регионального сектора продуктов и услуг с использованием спутниковых навигационных технологий ГЛОНАСС, обеспечению регионального присутствия ОАО «НИС». В настоящий момент реализуются 3 региональные целевые программы по внедрению ГЛОНАСС, 21 находится в разработке.

В рамках реализации международных проектов, «НИС ГЛОНАСС» достиг договоренности о создании совместного предприятия на территории Индии и производстве навигационного оборудования.

Как сообщил Александр Гурко, контракт между Федеральным сетевым оператором

«НИС ГЛОНАСС» и индийской компанией Antrix будет подписан в марте: «Нашим партнером выбрана государственная индийская компания Antrix. Соглашение, регулирующее наше взаимодействие, уже было подписано в прошлом году. Сейчас идет обсуждение бизнес-плана, в соответствии с которым мы должны определить объем инвестиций, дальнейшие наши планы».

Исполнен первый контракт на поставку ПО и оборудования для компании HVL Power Systems и организовано проведение тестовых испытаний приемников ГЛОНАСС/GPS в National Physical Laboratory в Дели. Подана заявка на участие в тендере по созданию ИТС в ряде штатов Индии.

Кроме того в данный момент ведутся переговоры по подписанию соглашений о сотрудничестве и контрактов на внедрение систем на базе ГЛОНАСС в Белоруссии, Казахстане, Украине, Бразилии, Италии, ЮАР, Египте, и Бразилии.

ПРОМЫШЛЕННЫЙ
УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ:
ООО «Редакция газеты «Промышленный еженедельник».
Издатель зарегистрирован в Министерстве Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовой информации.

П/И № 77-12380 от 19.04.2002 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя П/И № 77-14566 от 07.02.2003 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя П/И № ФЧ77-19251 от 23.12.2004 г. в Федеральной службе по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия.

Генеральный директор, главный редактор Валерий Стольников
Заместители главного редактора Елена Стольникова Дмитрий Кожеников
Помощники главного редактора Юлия Гужонок Татьяна Соколова

Директор по развитию Дмитрий Минаков
Региональный директор Наталья Можаяева
Дизайн и верстка Роман Кураев, Елена Бурлыгина
Руководитель коммерческой службы Александр Лобачев

Логистика ЗАО «Истгалф-Трансавто»
Представитель в Северной Америке: Виктория Яковлева (Банкувер, Канада); vkj@telus.net
Тел.: (1-604)-805-5979
Распространяется по подписке, в розницу, по прямой рассылке и на профессиональных мероприятиях. Подписаться на «Промышленный еженедельник» можно в

любом отделении связи РФ и СНГ по каталогам «Роспечать» и «Пресса России»; индекс для инд. подписчиков — 45774, для предприятий и организаций — 83475; по каталогу «Почта России»; индекс для инд. подписчиков — 10887, индекс для предприятий и организаций — 10888. На газету также можно подписаться через «Интер-Почту».

Адрес для корреспонденции: 123104, Москва, а/я 29
Тел. редакции: (495) 729-3977, 778-1447, 499-194-1033 (факс)
www.promweeky.ru
doc@promweeky.ru, re-gazeta@inbox.ru
Над номером работали: А.Лямин, М.Чутко, А.Коптяев, В.Тихомиров, Е.Львова, Ю.Соколов, В.Теперев.

Использованы материалы информгентств и интернет-изданий.
Номер подписан 11.02.2011 г.
Отпечатано в типографии ОАО «ИД «Красная звезда» 123007, г. Москва, Хорошевское шоссе, 38
www.redstarph.ru
Номер заказа 307
Тираж 40000 экз.