

В НОМЕРЕ:

НОВОСТИ

2-3

Як-130 на экспорт

Корпорация «Иркут»: поставки в Алжир

стр. 2

Совместное заседание

Встреча машиностроителей

стр. 2

Устраняя барьеры

Путь к полноценной интеграции

стр. 2

Перспективы Ростсельмаша

Увеличить поставки в 1,3 раза

стр. 3

«Крылья России — 2011»

Главная авиационная премия страны

стр. 3

СТРАТЕГИИ

4-5

Рабочие стипендиаты

Всероссийская программа Газпромбанка

стр. 4

Наш и чужой опыт

Система государственной поддержки экспорта

стр. 5

Экономическое лидерство

Шанхай готовится к выполнению миссии

стр. 5

Выбор площадки

Российские компании «утекают» за рубеж

стр. 5

Историческая сделка

Весь «Белтрансгаз» переходит «Газпрому»

стр. 5

LADA GRANTA

Еще одна новинка от «АВТОВАЗа»

стр. 5

АКТУАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА

6

Показательный аккорд

Учения под флагом Холдинга МРСК

стр. 6

Поставка и монтаж

«Севкабель» презентовал свой центр

стр. 6

Энерго инжиниринг

Компания года Сибири и Урала

стр. 6

Строительство. Интерьеры

8

Фасады и кровли

Крупнейшие спортивные объекты Казахстана

стр. 8

Праздник в Щелково

Открыт второй индустриальный парк

стр. 8

DOMOTEX 2012

Всемирная выставка в Ганновере

стр. 8

ВАЖНАЯ ТЕМА

Президент России подписал федеральный закон «О федеральном бюджете на 2012 год и на плановый период 2013 г. и 2014 г.». Согласно окончательному утвержденному документу, дефицит бюджета РФ в 2012 году составит 1,5% валового внутреннего продукта (ВВП), или 876,6 млрд руб., при средней цене на нефть марки Urals в размере \$100/барр. Планируется, что дефицит федерального бюджета будет покрываться преимущественно за счет государственных займов и средств, поступающих от приватизации федеральной собственности. Доходы федерального бюджета запланированы в 2012 году на уровне 11,78 трлн руб., расходы — на уровне 12,65 трлн руб. При этом предполагается постепенное снижение доли нефтегазовых доходов федерального бюджета в ВВП и увеличение доли нефтегазовых доходов. Прогнозируемый уровень инфляции должен составить не более 6%. К концу года Резервный фонд должен вырасти до 2,22 трлн руб., ФНБ — 2,66 трлн руб.

Стратегическое партнерство

«Сименс» и «Силовые машины» создали в России газотурбинное СП

На прошлой неделе в жизни российского энергетического машиностроения случился очень важный эпизод: компания «Сименс АГ» и ОАО «Силовые машины» подписали заключительные документы о создании в России совместного предприятия по производству и сервисному обслуживанию газовых турбин, который начнет работу в 2014 году.

Доля «Сименс» в совместном предприятии по производству высокоэффективных газовых турбин составляет 65%, 35% принадлежит ОАО «Силовые машины». Проект уже получил одобрение Федеральной антимонопольной службы России, антимонопольного комитета Украины, антидопированных органов Германии и Австрии, и с 1 декабря 2011 года начнется его реализация.

Компания создается на базе ООО «Интертурбо», которое является совместным предприятием партнеров с 1991 года. Впоследствии компания будет переименована в ООО «Сименс Технологии Газовых Турбин» (Siemens Gas Turbine Technologies), и ее деятельность существенно расширится. Компания будет заниматься научно-исследовательской разработкой новых газовых турбин, локализацией производства в России, сборкой, продажей, управлением проектами и сервисным обслуживанием газовых турбин.

На первом этапе стороны договорились о сохранении

производственных мощностей действующего ООО «Интертурбо». Это позволит производить газовые турбины E и F классов мощностью от 168 до 292 МВт. В дальнейшем планируется строительство нового производственного комплекса мирового класса по производству и сервисному обслуживанию высокоэффективных газовых турбин, который начнет работу в 2014 году.

лине. Создание производства в России является частью инвестиционной программы «Сименс», согласно которой компания намерена инвестировать 1 млрд евро в локализационные проекты с созданием 4000 рабочих мест.

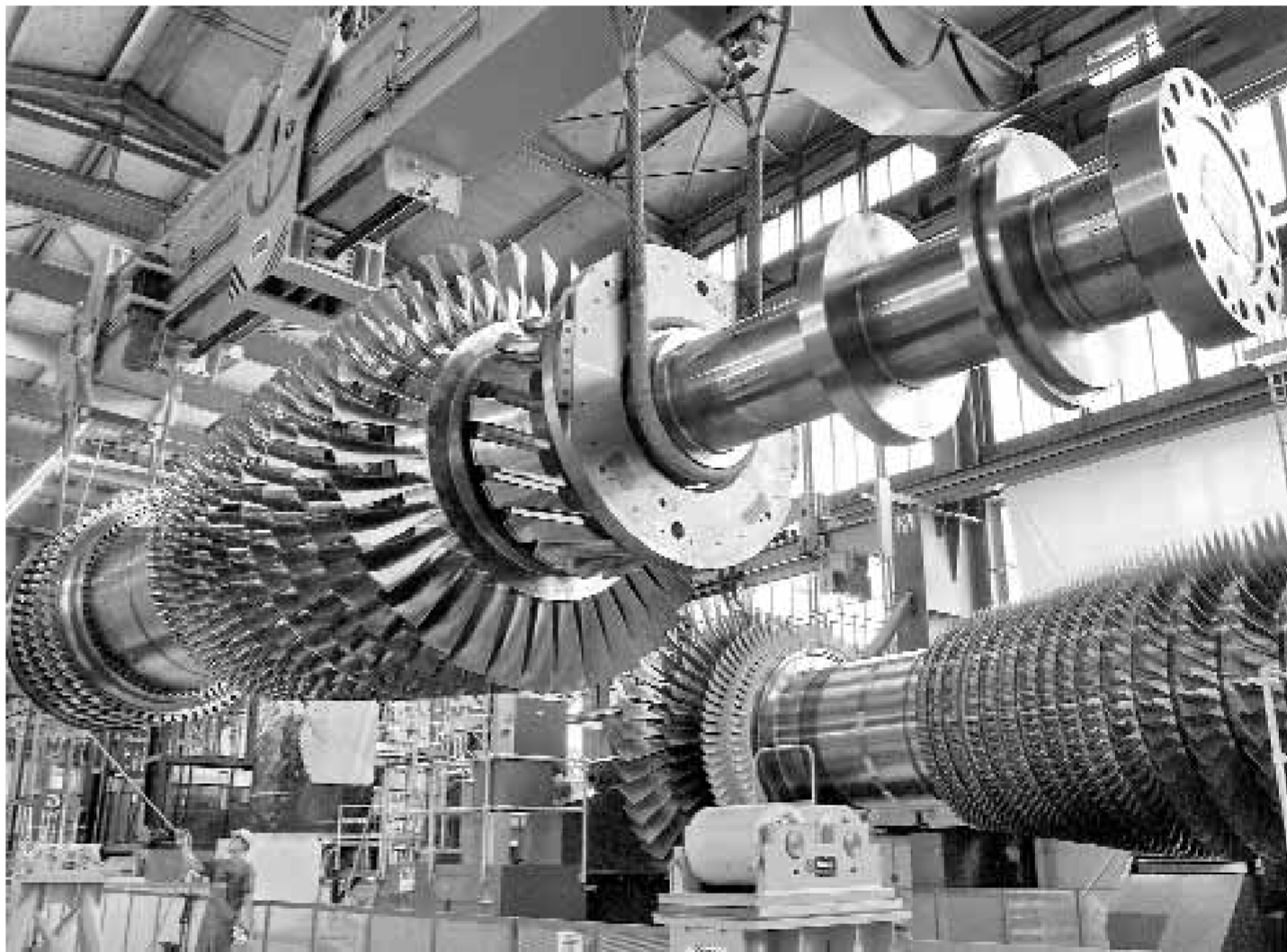
Растущий мировой спрос на высокоэффективные газотурбинные установки обусловлен большим количеством доступного природного газа, устаре-

гической точкой зрения», — заявил Михаэль Зюсс.

«Надеемся, что наше совместное предприятие будет играть ведущую роль в поддержке модернизации российского сектора электроэнергетики благодаря разработке и производству современных газовых турбин различных классов мощности. В свою очередь за счет расширения линейки выпускаемых газовых турбин

По итогам 2010 года Россия является четвертым крупнейшим производителем электроэнергии в мире после США, Китая и Японии.

Почти половина электростанций в СНГ имеет возраст более 30 лет и средний КПД менее 37%, что обуславливает необходимость их замены современными, более эффективными электростанциями. По сравнению с используемыми



Российское энергомашиностроение развивает интеграционные проекты

Данный проект отвечает решению задачи комплексной модернизации российских электростанций на основе самых прогрессивных и инновационных технологий. Потенциальными потребителями продукции СП являются производители электроэнергии в России и странах СНГ.

«Сименс» недавно открыл новое газотурбинное производство в Шарлотте (Северная Каролина, США) в дополнение к существующему в Бер-

линге действующего оборудования и требованиям по сокращению выбросов углекислого газа. «Являясь лидером мирового рынка новейших газовых турбин, «Сименс», безусловно, выиграет от этого проекта. Мы оцениваем Россию и другие страны СНГ как очень привлекательные, и новая компания будет способствовать эффективному удовлетворению растущих потребностей в электроэнергии, как с экономической, так и с экологической точки зрения».

«Сименс» и «Силовые машины» получат дополнительную возможность для наращивания портфеля заказов сопутствующего оборудования парогазового цикла — паровых турбин и турбогенераторов», — отметил генеральный директор ОАО «Силовые машины» Игорь Костин.

В настоящее время общая установленная мощность всех электростанций в СНГ составляет около 370 ГВт, что более чем в два раза превышает аналогичный показатель в Герма-

нии. По итогам 2010 года Россия является четвертым крупнейшим производителем электроэнергии в мире после США, Китая и Японии.

Почти половина электростанций в СНГ имеет возраст более 30 лет и средний КПД менее 37%, что обуславливает необходимость их замены современными, более эффективными электростанциями. По сравнению с используемыми

В настоящее время в России газотурбинными установками газовой турбины «Сименс» последнего поколения, использующиеся в комбинированном цикле с паровой турбиной, сокращают эмиссию углекислого газа (CO₂), а также потребление газа в среднем на треть. По сравнению с электростанциями, работающими на угле, показатель сокращения выбросов еще выше.

(Окончание на стр. 3)

«ПВХ. Итоги года 2011»

Специалисты оценят реалии и перспективы

В начале этой недели в Москве пройдет IX Международная конференция «ПВХ. Итоги года 2011», посвященная производству, торговле и переработке поливинилхлорида и рынкам изделий из него. Организатором конференции (крупнейшего профессионального события в жизни отрасли) выступает Sgeop — ведущая химическая консалтинговая компания России.

Как свидетельствуют данные экспертов компании Sgeop, мировой рынок ПВХ находится в состоянии неопределенности, которая распространяется и на Россию. Цены снижаются, спрос нестабилен. Участники отрасли сошлись во мнении, что рынок будет перевернут. Что будет дальше?

Соединенные Штаты в этом году заняли второе место в мире по выпуску этилена за счет ресурсов дешевого сланцевого газа, и это позволило удешевить американский ПВХ. Из-за того, что внутренний спрос в стране из-за спада в строительном секторе невелик, большие объемы продукта из США уходят на экспорт в Европу. Как результат, в целом в мире себестоимость производства ПВХ

снижается по отношению к российской. Как отреагируют на это российские производители смолы, и каких действий ожидать с их стороны?

Уже сейчас более половины спроса на ПВХ в России удовлетворяется за счет импорта. Помимо американских поставщиков, весьма активны на российском рынке китайские производители, но их стратегия в отношении России пока не ясна. Однако массовый приток импортного ПВХ весной 2011 года создал большие проблемы на российском рынке, и завезенные объемы сравнительно дорогого полимера до сих пор не могут быть освоены рынком. Какие направления переработки могут ускорить решение проблемы складских запасов?

Сохранятся ли темпы роста спроса на ПВХ в России? Окажет ли серьезное влияние на отечественный рынок продукта запуск «ЛУКОЙЛом» производства смолы ПВХ в украинском Калуше?

Безусловно, темпы роста спроса на российский рынок были переопределены, однако прогнозы увеличения потребления ПВХ не оправдываются и в других регионах мира — в Европе и Азии производители уже были вынуждены ради-

ально скорректировать производственные планы. На индустрию давят и опасения новой волны кризиса. Возникает вопрос: является ли низкая потребительская активность в России следствием международных тенденций?

В России переработчиков обнадешил 2010 год, когда наблюдался бурный рост спроса за счет завершения строительных проектов, отложенных в кризис. В 2011 году на рынке сказалось сокращение объемов нового строительства в кризисные 2008-2009 годы.

Цель конференции «ПВХ. Итоги года 2011» — определить истинные причины нынешней ситуации и совместно выработать программу действий на ближайшие месяцы и стратегию развития на предстоящий 2012 год.

В рамках конференции «ПВХ. Итоги года 2011» в числе прочего ведущие практики и эксперты отрасли обсудят, в какой степени рынок будет обеспечен продукцией отечественного производства и как изменится структура спроса по секторам потребления ПВХ, а также зависимость увеличения ввозной пошлины на импорт ПВХ-смолы и жизнеспособности отечественных переработчиков.

Кубок А.К.Гастева

В Москве на торжественной церемонии в рамках VI Российского форума «Развитие производственных систем» были названы победители первого федерального Конкурса лидеров производственности имени А.К.Гастева «Промышленный еженедельник» выступает информационным партнером конкурса.

Все предприятия-номинанты были оценены членами экспертной группы по специальной методике аттестации эффективности производственной системы. Аудит каждого предприятия длился два дня, в нем участвовали по три эксперта из числа известных в РФ консультантов по бережливому производству и руководителей предприятий и программ эффективности, добившихся реальных успехов в РПС (развитии производственных систем). Результаты оценивались по двум ключевым блокам эффективности компаний — развитие процессов и развитие людей.

В итоге по набранному баллам был составлен рейтинг, в котором победители распределились следующим образом. Абсолютный победитель, лауреат, обладатель Кубка лидера производственности им. А.К.Гастева — УК ООО «ТМС групп», г. Альметьевск.

Лауреат конкурса, победитель в номинации «Лидер развития персонала» — компания Grand Gift, г. Москва.

Лауреат конкурса, победитель в номинации «Лидер развития процессов» — ОАО «Русские краски», Ярославль.

Дипломантами конкурса лидеров производственности были названы: НПФ «Пакер», г. Октябрьский, Башкортостан (наивысший балл из дипломантов); Ремонтное локомотивное депо Петрозаводск (ТЧ-24), Октябрьская железная дорога — филиал ОАО «Российские железные дороги»; Обувная фабрика «СПАРТАК», Казань; НПО «Элсбис», Новосибирск.

По решению Оргкомитета Первого конкурса лидеров производственности сумму набранных баллов дипломантов было решено не публиковать. Все они заняли 3 место после абсолютного победителя (1 место) и победителей в основных номинациях (2 место).

В ходе конкурса Оргкомитетом были учреждены, а Наблюдательным советом одобрены две специальные номинации, отражающие современные тренды в развитии производственных систем. Они также нашли отражение в списке победителей конкурса:

Лауреат конкурса в номинации «Производственная система отрасли» — ОАО «Российские железные дороги»; Лауреат конкурса в номинации «Бережливый регион» — Правительство республики Татарстан. Лауреаты были награждены специальными призами от Оргкомитета и спонсоров, наградами досками. Дипломанты — призами и дипломами конкурса. Делегация абсолютного победителя — УК ТМС-групп — уезжала в Альметьевск главным трофеем — Кубок им. А.К.Гастева. О том, что представляет из себя главный приз конкурса, читайте в развитии новостей.

«Оргпром» — ведущая российская группа компаний, оказывающая полный спектр услуг по обучению и освоению концепции бережливого производства (Lean Production, Лин, Кайдзен, Toyota Production System). Среди клиентов — РУСАЛ, КАМАЗ, «Газпром нефть», «РусГидро», Корпорация «Иркут», Комбинат «Магнезит» и др.

СОВРЕМЕННЫЙ ПРОМЫШЛЕННЫЙ ДИЗАЙН во всех его воплощениях

Подготовка и издание книг, буклетов, проспектов
Корпоративная и презентационная полиграфия
Организация, оформление и проведение выставок, форумов, презентаций
Плакаты, транспаранты, наглядная агитация

Разработка и доработка корпоративного стиля
Дизайн тары и упаковок
Выставочные стенды, корпоративная экспозиция
Оформление и защита промышленных образцов
Ребрендинг «под ключ»

Разработка концепций и предложений — бесплатно!

Редакция «Промышленного еженедельника» совместно с Лабораторией промышленного дизайна «Промо-дизайн», опираясь на многолетний опыт работы в области промышленности и энергетики, предлагают широкий круг услуг по разработке и реализации заказов и проектов в области промышленного дизайна.

+7-985-766-3923
doc@promweekly.ru



Пути совершенствования транспорта и транспортной инфраструктуры



10 лет успешной работы Государственной транспортной лизинговой компании

«Промышленный еженедельник» на льготных условиях публикует:

- Годовые отчеты
- Материалы к собраниям акционеров
- Решения и постановления собраний акционеров, заседаний президиумов, конференций и т.д.
- Объявления о существенных фактах
- Объявления о конкурсах и тендерах
- Обращения к акционерам, инвесторам, партнерам
- Поздравления

+7(495)778-18-05, 778-14-47

НОВОСТИ

Терминал «ЭРА ГЛОНАСС»

Компания «Русские Навигационные Технологии» (РНТ) объявила о завершении разработки автомобильного терминала, предназначенного для применения в проекте «ЭРА ГЛОНАСС» (отечественная система экстренного реагирования при авариях, основанная на использовании средств глобальной спутниковой навигации ГЛОНАСС и систем спутникового мониторинга транспорта). Заказчиком работы выступило ОАО «Навигационно-информационные системы» (ОАО «НИС»), основанием для заключения контракта стали результаты проведенного оператором открытого тендера, где победителями были признаны шесть компаний (включая РНТ). В настоящее время уже выпущена серия опытно-конструкторских образцов нового терминала. Она предназначена для тестирования в пилотных зонах (Москва и Московская область, Ленинградская и Калужская области) и проверки в аккредитованных в ОАО «НИС» тестовых лабораториях соответствия этих устройств требованиям, предъявляемым к терминалам системы «ЭРА ГЛОНАСС». Прежде всего, они касаются работы датчиков, формирующих информацию о состоянии ТС в результате ДТП, использования радиочастотного спектра, совместимости с (U)SIM-чипами и сетями GSM/UMTS, устойчивости к механическим воздействиям. Ряд требований связан с совместимостью терминала с системой eCall — европейским аналогом, что крайне важно для грузового, пассажирского и легкового транспорта.

Sulzer приобретает Hidrotecar S.A.

Компания «Зульцер» (ГК «Ренова») подписала договор о приобретении частной компании — производителя насосов Hidrotecar S.A., расположенной в Бургосе (Испания). Выручка приобретенной компании от реализации в 2010 году достигла 13 млн евро. Это приобретение позволит «Зульцер Пампс» расширить ассортимент за счет дополнительной продукции и усилить позиции на перспективных рынках водопроводного оборудования в Европе, на Ближнем Востоке и в Африке. Закрытие сделки ожидается в январе 2012 года после выполнения стандартных условий. Приобретение нового предприятия по производству, сборке и сервисному обслуживанию оборудования, в основном, для водопроводных компаний Европы, Ближнего Востока и Африки, позволит «Зульцер Пампс» расширить зону своего присутствия в Европе. Сделка также позволит «Зульцер Пампс» усилить позиции на рынке послепродажного обслуживания оборудования для своих клиентов из числа водопроводных компаний.

По словам Михаила Лифшица, директора по развитию высокотехнологичных активов ГК «Ренова», приобретение компании Hidrotecar S.A. является очередным шагом, направленным на реализацию политики расширения инвестиционного портфеля технологичных активов ГК «Ренова». Опыт и производственные мощности Hidrotecar S.A. значительно расширяют возможности участия компании Sulzer Pumps, как в зарубежных, так и в российских инфраструктурных проектах за счет дополнительной номенклатуры изделий. В настоящее время Sulzer Pumps обладает производственной базой для комплексной модернизации и ремонта промышленного насосного оборудования в РФ.

Право на Нарве

ОАО «Мостотрест» получило право на заключение государственного контракта на выполнение комплекса работ по реконструкции автомобильной дороги М-11 «Нарва» на подъезде к морскому торговому порту Усть-Луга. Реконструкция будет произведена по заказу Федерального казенного учреждения «Федеральное управление автомобильных дорог «Северо-Запад» имени Н.В. Смирнова Федерального дорожного агентства». Проектировщик объекта: ЗАО «Институт «Стройпроект». Стоимость государственного контракта составит 9,3 млрд руб. Планируемый срок работ — 36 месяцев со дня подписания государственного контракта. М-11 «Нарва» — федеральная трасса, идущая от Санкт-Петербурга до границы с Эстонской республикой (на Таллин). По окончании реконструкции расчетная скорость движения на участке составит 120 км/ч. В ходе реализации проекта специалистам ОАО «Мостотрест» предстоит построить дорогу класса II протяженностью 28,7 км с шириной до 4-х полос, 8 инженерных сооружений, включая мост через р. Хабаловку, мост через р. Кямши, три путепровода над железнодорожными магистральями и три транспортные развязки. В том числе, проектом предусмотрено строительство транспортной развязки на пересечении М-11 с подъездом к многопрофильному перегрузочному комплексу и стройбазе морского торгового порта Усть-Луга.

Профессиональные и торговые автоматы

Компания «Профессиональные и Торговые автоматы» (ПТА) — эксклюзивный дистрибьютор торговых автоматов и профессиональных кофемашин Saeco (Италия) объявила о запуске сервиса аренды программно-аппаратного комплекса «Венд Аналитика», позволяющего управлять вендинговыми сетями любого масштаба на основе точных данных, планировать и контролировать обслуживание торговых автоматов (ТА) в режиме реального времени, а также оптимизировать логистику ингредиентов и финансовые потоки для всей сети. Возможность аренды оборудования «Венд Аналитика» позволит заказчикам значительно сократить начальные расходы на приобретение ИТ-решения и будет способствовать росту его популярности у вендинговых стартапов.

«Венд Аналитика» — это система комплексной телеметрической и информационно-аналитической поддержки вендингового бизнеса. Используя её, оператор может в любой момент получить исчерпывающие данные по динамике продаж, техническому состоянию каждого автомата, расходу ингредиентов, колебанию спроса на отдельные позиции ассортимента, а также сбрасывать ошибки и регулировать настройки каждого автомата со своего рабочего компьютера. Анализируя эти сведения, легко выявить места убыточности и скрытые резервы развития вендинговой сети и, следовательно, снизить издержки и увеличить прибыль. На сегодняшний день система «Венд Аналитика» не имеет аналогов на российском рынке. Теперь, при покупке в компании ПТА новых и восстановленных кофейных или снековых торговых автоматов Saeco вендинговый оператор может взять в аренду оборудование системы «Венд Аналитика». Установка осуществляется либо в ходе предпродажной подготовки, что не требует дополнительного времени, либо сервисный инженер для установки оборудования выезжает к уже установленному автомату.

Як-130 на экспорт

Корпорация «Иркут»: поставки в Алжир

ОАО «Корпорация «Иркут» приступило к экспортным поставкам учебно-боевых самолетов нового поколения Як-130. Первая партия в составе трех машин доставлена в Алжир из Иркутска на борту транспортного самолета Ан-124. До конца года все машины из состава законтрактованной ВВС Алжира партии планируются доставить заказчику.



Контракт на поставку самолетов Як-130 ВВС Алжира был подписан ФГУП «Рособоронэкспорт» (в настоящее время — ОАО «Рособоронэкспорт») в 2006 году. В соответствии с условиями контракта, большая группа алжирских летчиков и техников прошла курс теоретической и практической подготовки по управлению и эксплуатации Як-130 на Иркутском авиационном заводе — филиале ОАО «Корпорация «Иркут», где собирается эта учебно-боевая машина.

Президент ОАО «Корпорация «Иркут» Алексей Федоров отметил: «Алжир стал стартовым зарубежным заказчиком самолетов Як-130. Первые машины этого типа уже эксплуатируются российскими ВВС. Интерес к самолету велик, и я думаю, что его ждет хорошее будущее».

Учебно-боевой самолет Як-130 разработан ОАО «ОКБ им. А.С. Яковлева», входящим в

состав ОАО «Корпорация «Иркут». Самолет выбран в качестве базового для основной и повышенной подготовки летчиков ВВС России. Як-130 позволяет на самом современном уровне обучать пилотов для российских и зарубежных боевых самолетов поколения «4+» и «5». Самолет является основным компонентом учебно-тренировочного комплекса, включающего интегрированную систему объективного контроля, учебные компьютерные классы, пилотажные и

специализированные тренажеры. Государственные испытания Як-130 с вооружением успешно завершены в декабре 2009 года. С февраля 2010 года самолеты поступают на вооружение российских ВВС. В апреле 2011 г. началась интенсивная эксплуатация самолетов в одном из учебных центров. 8 ноября 2011 года во время визита на Иркутский авиационный завод (ИАЗ) главнокомандующий ВВС РФ генерал-полковник Александр Зелин сообщил, что в ближайшее время

между Министерством обороны Российской Федерации и ОАО «Корпорация «Иркут» будет подписан контракт на поставку 65 самолетов Як-130. ОАО «Корпорация «Иркут» ведет предконтрактные переговоры о поставке самолетов Як-130 в ряд стран мира. Емкость рынка Як-130 до 2015 года оценивается в 250 самолетов. Серийное производство самолетов Як-130 на ИАЗ ведется с комплексным использованием современных цифровых технологий.

Устраняя транспортные барьеры

Путь к полноценной интеграции в общество



Елена Оберемова

В Калуге при поддержке Министерства по делам семьи, демографической и социальной политики Калужской области прошел круглый стол «Транспорт и транспортная инфраструктура как одна из важнейших составляющих интеграции инвалидов в общество».

Совместное заседание

«МК ОРМЕТО-ЮУМЗ» приняла машиностроителей

На базе ОАО «МК ОРМЕТО-ЮУМЗ» (г. Орск) прошло совместное заседание оренбургского регионального отделения «Союз машиностроителей России» и секции машиностроителей ОСПП под председательством члена бюро правления «Союз машиностроителей России» управляющего директора ОАО «Уральская сталь» Назима Эфендиева.

адрес участников заседания первого вице-президента «Союза машиностроителей России» Владимира Гутенева. Важной темой для обсужде-

ния была предвыборная деятельность «Союзмаша России» как коллективного члена Общероссийского народного фронта. Участниками заседания

была обсуждалась также внутриобластная и межрегиональная кооперация, проблемы энергетики, формирование кадрового резерва и ряд других вопросов.



ЦИТАТА НЕДЕЛИ

Дмитрий Медведев, Президент Российской Федерации

«Единственное, я против чего в этой ситуации выступал бы, так это против того, чтобы создать в каждом регионе очередное министерство по делам малых предпринимателей, потому что мы все это проходили. Я напомним, у нас даже были специальные федеральные органы управления по малому бизнесу. Результат вам всем известен — это просто бюрократический нарос, который ни к чему не ведёт».

НОВОСТИ

ГТЛК отмечает юбилей

В ноябре исполнилось 10 лет работы Государственной транспортной лизинговой компании на российском рынке лизинга. За это время ГТЛК не только сменила свое название и значительно увеличила масштаб деятельности, но и стала эффективным государственным механизмом обновления технических парков предприятий транспортной отрасли России. Начиная свою историю как ЗАО «Лизинговая компания гражданской авиации» для обеспечения новой аппаратурой и техникой аэропортов и авиационных компаний России, в 2006 году решением Федерального агентства по управлению федеральным имуществом компания получила новое название — Государственная транспортная лизинговая компания. С 2009 года ГТЛК участвует в реализации государственной политики стимулирования обновления технических парков транспортной отрасли. Для реализации поставленных задач в уставный капитал компании было выделено 10 млрд руб. из государственного бюджета.

За 10 лет Государственная транспортная лизинговая компания реализовала множество экономических и социально значимых проектов. До сих пор знакомым для транспортной отрасли страны остается приобретение и передача в лизинг в 2006 году морского железнодорожного паромов «Балтийск», позволившего связать Калининградскую и Ленинградскую области без пересечения границ других государств. Паром уже пять лет работает на маршруте, соединяющем Калининградскую область с остальной территорией России. В новой истории ГТЛК, в первую очередь, необходимо отметить эффективное выполнение государственных задач в рамках реализации антикризисных мер и проектов лизинга автомобильной и дорожно-строительной техники в 2009-2010 гг. Результатом активной деятельности стали обеспечение 50% от общей плановой потребности в технике дорожно-эксплуатационных предприятий федерального значения, активная поддержка малого и среднего бизнеса, масштабная передача в лизинг пассажирского транспорта и другие значимые проекты.

ИНФОРМАЦИОННОЕ СООБЩЕНИЕ

В соответствии с постановлением Правительства Российской Федерации от 16 марта 2000 года № 234 «О порядке заключения трудовых договоров и аттестации руководителей федеральных государственных унитарных предприятий», а также от 3 декабря 2004 года № 739 «О полномочиях федеральных органов исполнительной власти по осуществлению прав собственности имущества федерального государственного унитарного предприятия» Федеральная служба безопасности Российской Федерации объявляет конкурс на замещение должности директора федерального государственного унитарного предприятия «Проектный институт» Федеральной службы безопасности Российской Федерации (ФГУП «ПИ» ФСБ России).

Дата проведения конкурса — 16 января 2012 г.
Время проведения конкурса — 12 часов 00 минут (время московское).

Дата подведения итогов конкурса — 16 января 2012 г.
Место проведения конкурса — г. Москва, ул. Бульварная, д. 11.

Основные характеристики и сведения о ФГУП «ПИ» ФСБ России.

Местонахождение предприятия:
117485, г. Москва, ул. Бульварная, д. 11.
Основные виды деятельности предприятия: архитектурная деятельность, деятельность по проектированию зданий и сооружений, оказание инженеринговых услуг.
Размер уставного фонда — 82 347,0 тыс. руб.
Балансовая стоимость активов (по состоянию на 1 октября 2011 г.) — 415 233,0 тыс. руб.
Чистая прибыль — 55 404,0 тыс. руб.
Выручка от продажи продукции (товаров, работ, услуг) — 425 382,0 тыс. руб.

Среднесписочная численность работников — 425 чел.

Требования к претендентам на замещение должности директора ФГУП «ПИ» ФСБ России: гражданин Российской Федерации, высшее профессиональное образование, опыт работы в сфере деятельности предприятия — не менее 5 лет, опыт работы на руководящей должности — не менее 5 лет, не привлекавшийся к административной и уголовной ответственности, имеющий безупречную деловую репутацию, имеющий допуск к сведениям, составляющим государственную тайну.

Для участия в конкурсе претенденты, отвечающие вышеуказанным требованиям, представляют следующие документы:

1. Заявления об участии в конкурсе, листок по учету кадров, фотографию 4х6.
2. Заверенные копии: трудовой книжки, документов об образовании государственного образца, страхового свидетельства государственного пенсионного страхования и свидетельства о постановке на учет в налоговом органе.
3. Предложение по программе деятельности предприятия (в запечатанном конверте).
4. Копию паспорта (с обязательным приложением, в том числе страницы места жительства).
5. Документы, подтверждающие допуск к сведениям, составляющим государственную тайну.

Дата начала приема заявок с прилагаемыми к ним документами — 5 декабря 2011 г. (время московское).
Дата окончания приема заявок — до 16 часов 00 минут 13 января 2012 г. (время московское).

Прием заявок с прилагаемыми к ним документами осуществляется в рабочие дни с 9 часов 00 минут до 18 часов 00 минут (время московское) по адресу: г. Москва, Большой Кисельный пер., д. 12 (ответственное лицо — Шипов И.В., тел. 621-69-23).

Победителем конкурса признается претендент, успешно прошедший тестовые испытания и предложивший, по мнению комиссии, наилучшую программу деятельности предприятия. О результатах конкурса претенденты и победитель уведомляются непосредственно на заседании комиссии либо заказным письмом в 10-дневный срок с даты подведения итогов конкурса.

Основные условия трудового договора содержатся в примерном трудовом договоре с руководителем федерального государственного унитарного предприятия, утвержденном приказом Министерства экономического развития и торговли Российской Федерации от 2 марта 2005 года № 49.



Региональная Россия готова к эффективному перераспределению властных полномочий



Ростсельмаш поставит в Канаду и США первую крупную партию уборочной техники

«Крылья России — 2011»

Конкурс на соискание главной авиапремии страны

Ольга Феоктистова

С конца ноября открыт конкурс на соискание национальной авиационной премии «Крылья России — 2011». Лидеры российского рынка авиаперевозок будут удостоены наград по итогам уходящего года в 15 номинациях. Победители конкурса определяются путем тайного голосования членов экспертного совета, состав которого ежегодно обновляется и расширяется. В этом году в авторитетное жюри войдут более 150 профессионалов, хорошо знакомых с разными сегментами рынка воздушных перевозок. Процедура тайного голосования членов экспертного совета автоматизирована и исключает ошибки.



Премия учреждена в 1997 году российской Ассоциацией эксплуатантов воздушного транспорта, отраслевым изданием «Авиатранспортное обозрение» и консалтинговой компанией Infomost. В числе номинаций этого года:

- Авиакомпания года — пассажирский перевозчик на внутренних и регулярных международных воздушных линиях России
- Авиакомпания года — чартерный пассажирский перевозчик
- Авиакомпания года — грузовой перевозчик на внутренних и международных воздушных линиях (суммарный вес перевезенных грузов более 15 тыс.т)
- Авиакомпания года — пассажирский перевозчик на региональных маршрутах
- Авиакомпания года — оператор вертолетных работ
- Авиакомпания года — оператор деловой авиации
- Туроператор года — партнер воздушного транспорта
- Бизнес проект в гражданской авиации России

Право определения лучших авиакомпаний предоставляется не только экспертам, но и пассажирам. Их интернет-опрос определяет обладателя премии «Крылья России» в следующих категориях:

- Российская авиакомпания года — лидер пассажирских симпатий
- Зарубежная авиакомпания года — лидер пассажирских симпатий
- Российская авиакомпания года — лидер в развитии Интернет технологий — по выбору пассажиров

Среди участников интернет-голосования прошлого года были разыграны поощрительные призы — сертификаты от авиакомпаний на бесплатные полеты. Они были вручены пассажирам, чьи имена определились методом слепой выборки из числа принявших участие в голосовании.

«Пятнадцатый юбилейный конкурс на соискание премии «Крылья России» проходит на фоне бурного роста объемов перевозок как на внутренних, так и на международных линиях. Российская гражданская

авиация вплотную приблизилась к максимальному уровню перевозок, достигнутому в Советском Союзе. Однако рост количественных показателей происходит на совершенно новом качественном уровне, — отмечает Борис Рыбак, член оргкомитета конкурса и генеральный директор компании Infomost. — Практически полностью завершена модернизация парка российских авиакомпаний, которые работают теперь на современной и экономичной технике. Крупнейшие российские аэропорты по уровню оснащения не уступают лучшим аэропортам мира. Тысячи сотрудников воздушного транспорта прошли подготовку в ведущих международных центрах обучения и по уровню квалификации сегодня не отличаются от своих коллег в развитых странах мира.

Вместе с тем начался процесс радикального изменения структуры рынка воздушных перевозок России. Мне кажется,

что наша гражданская авиация полностью готова к тому, чтобы сделать следующий шаг, основой которого станет создание специализированных авиакомпаний, закрывающих различные потребности регионов и секторов экономики нашей страны. Аналогичная трансформация происходит и в премии «Крылья России», которая является зеркалом российской авиации».

За пятнадцать лет премия «Крылья России» завоевала статус самой престижной награды в отрасли, стала не только символом признания успешности авиакомпаний-победителей, но и объективным свидетельством тех реалий и тенденций, которые существуют сегодня в воздушном транспорте. Отличительной особенностью конкурса является система подведения итогов путем интегрирования индивидуальных оценок членов экспертного совета.

Год от года конкурс развивается: совершенствуется процедура подведения итогов, вводятся новые номинации, расширяется состав экспертного совета. На ежегодной торжественной церемонии присутствует более 700 гостей, представляющих российский воздушный транспорт, властные структуры, поставщиков продуктов и услуг для авиационной отрасли, аэрокосмическую промышленность, российские и зарубежные деловые и финансовые круги, СМИ.

Основными задачами проекта являются привлечение внимания общественности к достижениям российских авиакомпаний, содействие в развитии профессионального сообщества, повышение престижа гражданской авиации России в глазах мирового авиационного сообщества и создание благоприятного инвестиционного климата в отрасли. Многолетнюю поддержку конкурсу «Крылья России» оказывают генеральный спонсор ОАО Банк ВТБ и спонсор Страховая группа «АльфаСтрахование».

Эффективное распределение

120 федеральных функций могут передать регионам

В Москве в Центре международной торговли прошла Всероссийская конференция «Региональная Россия: эффективное перераспределение полномочий между различными уровнями государственной власти (федеральным центром, субъектами РФ и органами местного самоуправления)». Форум организован Региональной общественной организацией «Центр социально-экономических стратегий» (РОО ЦЭС), приняли участие заместитель министра регионального развития РФ Роман Панов, губернатор Кировской области Никита Бельх, вице-президент ТПП РФ Александр Захаров.

По сути, форум стал первым публичным обсуждением реформы межбюджетных отношений, системы налогообложения и распределения властных полномочий, перешедшей в активную фазу. По распоряжению президента РФ от 27 июня 2011 года, две рабочие группы под руководством вице-премьера Дмитрия Козака и Александра Хлопонина вырабатывают консолидированное понимание того, как именно будет перераспределяться полномочия между уровнями власти. Они уже готовы представить соответствующие предложения Дмитрию Медведеву в начале декабря.

Участники конференции сошлись во мнении, что передача дополнительных полномочий по самостоятельному распоряжению бюджетными средствами должна произойти с переходом к новой практике функционирования местных сообществ, региональных (муниципальных) образований. Важно сделать упор на приоритетах перспективного местного самоуправления, избавляясь от дотаций или субсидий ради получения сиюминутного эффекта.

Открывая форум, вице-президент ТПП РФ Александр Захаров напомнил, что власть, бизнес и общество формируют новую повестку дня — Стратегию-2020. «И сейчас в рамках этой стратегии особенно важно не просто перенаправить больше денег в регионы, но и стимулировать тех, кто активно работает. Здесь особую роль играет хороший инвестиционный климат. Вель каждый миллиард рублей, вложенный в экономику региона, создает как минимум 250 постоянных рабочих мест и обеспечивает 200 миллионов рублей нало-

говых поступлений в бюджеты разных уровней. Только при таких условиях на местах появляется возможность развиваться опережающими темпами», — считает Александр Захаров.

В этом году на стимулирование регионов, повышающих налогооблагаемую базу и улучшающих инвестиционный климат, было выделено 10 млрд руб. Изначально эти средства планировалось направить в региональные инвестиционные фонды, чтобы они работали по принципу: на один рубль государственных денег — пять-семь рублей частных инвестиций, сообщил замминистра регионального развития Роман Панов. «К сожалению, убедить Минфин довести эти деньги до региональных инвестиционных фондов не удалось. Поэтому они сейчас будут тратиться на поощрение 20 лучших субъектов. Кто из них на самом деле лучший — вопрос спорный. Но мы продолжаем работу с Минфином, учитывая, что есть распоряжение правительства №880 о методике создания региональных инвестиционных фондов», — сказал Роман Панов.

В свою очередь, губернатор Кировской области Никита Бельх заметил, что самый крупный инвестор сейчас — это государство. «И в привлечении госинвестиций никаких правил нет, — посетовал он. — Получает тот, кто правильно улыбнулся в нужное место и в нужное время. И, кстати, главный вопрос частных инвесторов, которые это тоже отлично понимают: а в каких отношениях власти данного региона с федеральными властями? Кроме того, есть надзорные, контролирующие органы, которые губернатору не подчиняются, а бизнес от них напрямую зависит».

Заместитель министра регионального развития Роман Панов в продолжение этой темы сообщил, что сейчас результатом деятельности рабочих групп, созданных по распоряжению президента, стали детально проработанные предложения по передаче субъектам РФ полномочий территориальных органов исполнительной власти, которые находятся в этих регионах. «Обсудили полномочия 29 территориальных органов. Предложено передать полномочия 18 органов, имеющих наибольшее влияние на развитие регионов, в среднем по 5-8 полномочий от каждого ведомства. Всего же на региональный уровень предполагается передать до 120 таких

полномочий. Если предложения будут приняты, около 100 000 федеральных чиновников должно сократиться», — проинформировал Роман Панов.

По данным заместителя министра, все регуляторные полномочия остаются за федеральным центром, и в обозримом будущем не будут передаваться субъектам. Передаются лишь контрольно-надзорные и исполнительно-распорядительные. Среди них: обеспечение санитарно-эпидемиологического благополучия населения; защита прав потребителей и потребительского рынка; охрана и воспроизводство объектов животного мира, водных биологических ресурсов, окружающей среды; государственный земельный мониторинг и контроль; пожарная безопасность; безопасность на водных объектах; охрана труда.

«Есть ряд существенных проблем, — отметил Роман Панов. — Когда мы проанализировали предложения, поступившие из всех регионов, оказалось, что 90% противоречат друг другу. Далее, 4659 федеральных полномочий, в том числе отраслевых, реализуется в субъектах — это очень много. Даже если убрать 1150 незначительных или локально-организационных, все равно работа получается даже сложнее, чем мы предполагали изначально. Поэтому решения по вопросам дальнейшего разграничения полномочий продолжают нудяться в конкретных, структурированных предложениях с мест».

СПРАВКА «ПЕ»: В целях повышения статуса инженеров, юристов, экономистов, секретарей, бухгалтеров, кадровиков и представителей других профессий, формирующих рынок труда, РОО «Центр социально-экономических стратегий» проводит Всероссийский конкурс «Профессионал года» по ряду номинаций. Идея конкурса нашла поддержку в Государственной Думе РФ, в деловых союзах и общественных движениях. В рамках программы на съезде «Профессиональная Россия — 2010» утверждена премия «Золотой фонд России». С сентября 2010 года выходит публицистический журнал «Региональная Россия».

Перспективы Ростсельмаша

В планах — увеличить реализацию техники в 1,3 раза

Татьяна Губская, Ростов-на-Дону

На пресс-конференции президента Промышленного союза «Новое содружество», президента российской ассоциации производителей сельхозтехники «Росагрошасс» Константина Бабкина и генерального директора компании «Ростсельмаш» Валерия Мальцева были озвучены основные показатели работы компании в 2010-2011 сельхозгоду и планы на будущий год.

Оборот компании в 2010-2011 сельхозгодом вырос по сравнению с 2009-2010-м, увеличился в 1,9 раза. В 1,5 раза увеличены поставки кормозаготовительной техники, оборудования для переработки и хранения зерна. Поставки сложной техники (зерно- и кормоуборочные комбайны, тракторы, самоходные комбайны, опрыскиватели) выросли в 1,7 раза по сравнению с предыдущим сельхозгодом, превысив 4300 единиц.

Подводя итоги, генеральный директор Ростсельмаша Валерий Мальцев отметил: «Минувший год подтвердил прогнозы Ростсельмаша по поводу оживления рынка. Компания провела необходимую подготовительную работу, смогла нарастить объемы производства в нужный момент, и тем самым, Ростсельмаш сумел раньше своих конкурентов среагировать на рост спроса, обеспечив аграриев необходимым объемом техники. Это привело к тому, что компания сохранила лидирующие позиции на рынке и вышла на новый уровень». Наибольший рост поставок зафиксирован в Северо-Кавказском, Волго-Вятском, Уральском, Дальневосточном, Сибирском регионах.

В минувшем году Ростсельмаш активизировался на рынках других стран. В 2,7 раза вырос объем продаж зерноуборочных и в 1,2 раза кормоуборочных машин в Украине. В стране организована собственная сервисная служба, которая обеспечена всем необходимым оборудованием, соответствующим требованиям компании. В 1,9 и 1,8 раза увеличены эти же показатели в Казахстане. В результате по итогам сельхозгода доля Ростсельмаша на рынке сельхозтехники страны выросла с 40 до 50%. «Кроме традиционных рынков в 2010-2011 сельхозгодом к нам прибавились и тракторы были поставлены в Аргентину, Канаду, США, Турцию, Польшу, Венгрию, Словакию, Чехию, другие страны дальнего зарубежья. Мы ощущаем интерес к нашей продукции и на Ближнем Востоке», — отметил Валерий Мальцев.

Несмотря на общие кризисные явления в экономике, в последние два года Ростсельмаш не только сохранил, но и усилил свои позиции. В 2011 году в группу компаний вошел новый актив: был приобретен канадский Eze-Op, выпускающий почвообрабатывающую и посевную технику, испытания которой успешно прошли в завершившемся году. На собственной площадке в России дополнительно к сборке тракторов VERSATILE организована сборка и самоходных и прицепных опрыскивателей.

В 2010-2011 годах Ростсельмаш продолжил реализацию программы по модернизации производства. Так, в 2010 году был завершен масштабный проект по роботизированной сварке кабин, в 2011 году внедрена новая технология окраски с применением двухкомпонентных лакокрасочных материалов, обеспечивающая толщину покрытия поверхностями около 100мкм, что соответствует современному мировому стандарту. Сегодня Ростсельмаш приступил к реализации самого крупного инвестиционного проекта общей стоимостью до 50 млн евро: в 2013 году на предприятии будет возведен современный окрасочный комплекс. «Мы ставим перед собой цель создания комплекса, полностью соответствующего уровню мирового машиностроения с используемыми современными технологиями, — говорит генеральный директор Ростсельмаша Валерий Мальцев. — Внедрение проекта позволит улучшить в разы качество покрытия, увеличить срок его стойкости и выдержать требования по механическим характеристикам, таким как ударная прочность».

По словам Валерия Мальцева, инвестиции в техническое перевооружение возвращаются высокими показателями качества и надежности машин, что подтверждается их работой. В частности, лидер итогов конкурса «Лучший механизатор России-2011», работающий в Черноземье, намолотил почти 9000 т зерна на комбайне TORUM.

Высокие возможности техники компании подтверждают и независимые эксперты. Летом 2011 года на Северокавказской машиноиспытательной станции были протестированы комбайны 4 ведущих мировых производителей, в том числе TORUM 740 Ростсельмаша. Все машины работали в одинаковых условиях, на одном поле, убирая озимую пшеницу урожайностью до 46,5 ц/га.

Стратегическое партнерство

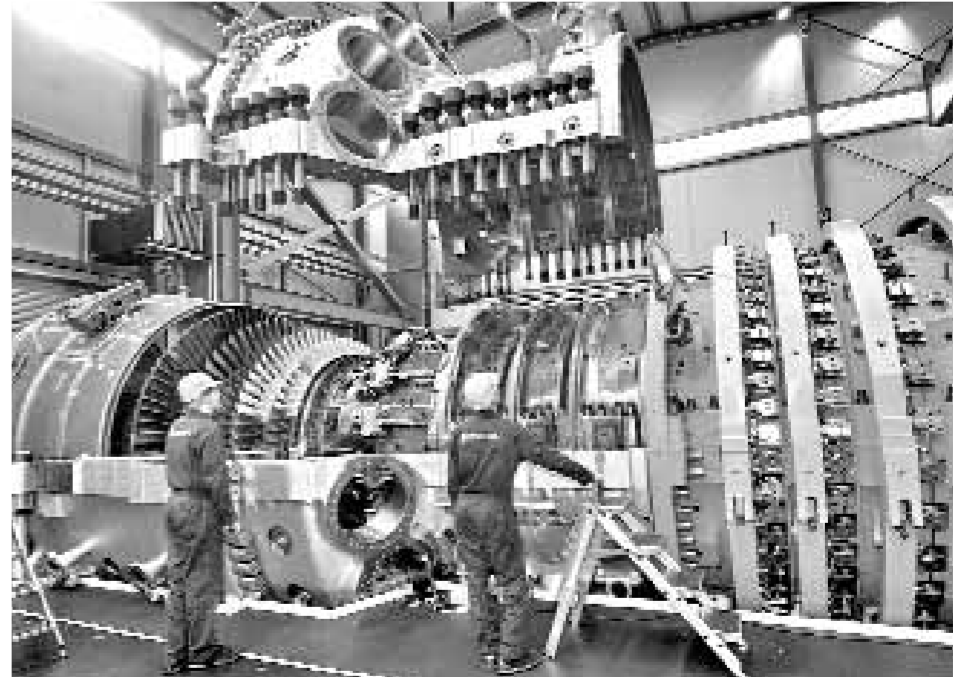
«Сименс» и «Силовые машины» создали в России газотурбинное СП

(Окончание. Начало на стр. 1)

Ожидается, что общий объем производства электроэнергии в СНГ будет расти на 2% в год, то есть увеличится с текущих 1470 тераватт-час (ТВт·ч) до 1800 ТВт·ч в 2020 году. Основную роль при этом будут играть газотурбинные установки: в 2010 общая установленная мощность газотурбинных электростанций, с учетом строящихся, превысила 30 ГВт. К 2020 году, согласно оценкам «Сименс», их доля может увеличиться до 100 ГВт.

«Сименс АГ» (Берлин и Мюнхен) — мировой лидер в области электротехники и электротехники. Концерн действует в таких областях, как индустрия, энергетика и здравоохранение, а также предоставляет инфраструктурные решения, главным образом, для городов и крупных городских агломераций. Более 160 лет «Сименс» олицетворяет технический прогресс, инновации, качество, надежность и международное сотрудничество. Компания является крупнейшим в мире поставщиком экологически безопасных технологий. Около 40% своего совокупного дохода она получает от «зеленых» продуктов и решений. В 2011 финансовом году, завершившемся 30 сентября, оборот концерна (исключая «Осрам» и «Сименс Ай-Ти солюшнс энд сервисес») составил 73,5 млрд евро, а прибыль от основной деятельности департаментов — 7 млрд евро. На конец сентября 2011 года в «Сименс» работали около 360 тыс. сотрудников.

ООО «Сименс» является головной компанией «Сименс» в региональном кластере «Россия и Центральная Азия», к которому, помимо России, относятся Беларусь, Казахстан, Кыргызстан, Таджикистан, Туркменистан и Узбекистан. В этих странах концерн работает по всем традиционным направлени-



ем своей деятельности, присутствует более чем в 40 странах и является одним из ведущих поставщиков продукции, услуг и комплексных решений для модернизации ключевых отраслей экономики и инфраструктуры. «Сименс» в России и Центральной Азии насчитывает около 2700 сотрудников. Объем заказов «Сименс» в России, Беларуси и Центральной Азии в 2011 финансовом году (по состоянию на 30 сентября) составил более 1,8 млрд евро, а оборот превысил 1,5 млрд евро.

«Силовые машины» — ведущий российский производитель и поставщик комплексных решений в области энергомашиностроения, включающих инжиниринг, производ-

ство, поставку, монтаж, сервис и модернизацию оборудования для тепловых, атомных, гидравлических и газотурбинных электростанций. Компания «Силовые машины», созданная в 2000 году, объединила технологические, производственные и интеллектуальные ресурсы всемирно известных российских предприятий: Ленинградский Металлический завод (1857), «Электросила» (1898), Завод турбинных поплаток (1964), Калужский турбинный завод (1946), «Энергомашпорт» (1966), а также ООО «Силовые машины-завод Реостат» (1960). Оборудование, произведенное предприятиями «Силовых машин», установлено в 57 странах мира.

СТРАТЕГИИ

«Рабочие стипендиаты Газпромбанка»

Всероссийский проект совершенствования профмастерства будущих специалистов

Обострение кадрового дисбаланса в российской промышленности (особенно в высокотехнологичных отраслях) стало особенно заметным в контексте задач и процессов модернизации. При всем желании, универсальных рецептов и усвоенных технологий решения проблем кадрового дефицита просто не существует. В этой связи особенно ценным становится реальный позитивный опыт совершенствования работы с будущими национальными кадрами. Именно таким, по мнению экспертов, является ежегодный Всероссийский конкурс профессионального мастерства «Рабочие стипендиаты Газпромбанка». Основной целью программы, проводимой банком в целом ряде федеральных округов, является поддержка учебных заведений начального и среднего профессионального технического образования и возрождение престижа рабочих специальностей. Проект осуществляется Газпромбанком уже второй год подряд и сегодня выступает, по сути, наиболее продуктивной моделью формирования будущей национальной элиты профессиональных кадров.

Обострение проблемы

Проблема дефицита рабочих рук накапливается на отечественных промышленных предприятиях уже не одно десятилетие. После распада Советского Союза машиностроение потеряло былую статус приоритетной отрасли экономики, которой на уровне государства уделялось особое внимание. В новых рыночных условиях предприятия были вынуждены самостоятельно решать все возникающие вопросы — в том числе и заниматься привлечением свежих кадров.

Ситуация усугублялась и тем, что постепенно разрывалась связь ПТУ — завод: технические колледжи зачастую стали готовить специалистов в отрыве от потребностей конкретных предприятий. В результате, как говорят представители кадровых служб крупнейших машиностроительных компаний, качество подготовки специалистов серьезно упало. Да и престиж рабочих профессий в относительной невысокой оплате труда тоже серьезно снизился. Достаточно сказать, что средний возраст работников на промышленных предприятиях России — за 50.

С наблюдающимся в новом веке ростом производства со стороны машиностроительных предприятий возник не просто дополнительный спрос на квалифицированных сотрудников — компании стали активно создавать кадровый резерв, стимулировать профессиональное развитие своих работников, а также искать партнеров в лице учебных заведений с тем, чтобы способствовать им в подготовке кадров, реально востребованных на производстве. Необходимость такого сотрудничества явно назрела. Потому что образовательные программы во многих учебных заведениях серьезно устарели — фактически специалисты готовятся к работе на морально устаревшем оборудовании. При этом, что технологическая модернизация, закупка более дорогостоящего и современного оборудования на российских предприятиях неизбежно повышает ответственность работников и требования к качеству их профессиональной подготовки. Поэтому нередко предприятиям приходится брать инициативу в свои руки и самостоятельно решать вопросы обучения необходимых специалистов.

Вариантов решения существующей проблемы несколько: создание собственных учебных центров, целевая подготовка необходимых сотрудников в профильных учебных заведениях по специальным программам, стажировки студентов на предприятиях в реальных «боевых» условиях. Естественно, на повестке дня остается стратегический вопрос, связанный с адаптацией учебных программ в профессиональных училищах — они должны соответствовать реалиям времени.

Идеология развития

Чем более широко обсуждаются модернизация экономики

страны, тем чаще поднимается вопрос обеспечения российской промышленности высококвалифицированными кадрами. Возрождение престижа рабочих специальностей, поддержка системы начального и среднего профобразования — проблема шагнула далеко за пределы отдельного предприятия, став одной из важнейших образовательных задач в масштабах всей страны. Газпромбанк, зная о дефиците рабочих кадров не понаслышке (в Группу Газпромбанка входит крупнейшая корпорация ОМЗ, среди клиентов и партнеров Банка — ключевые предприятия основных отраслей промышленности), в год своего 20-летия дал старт масштабной программе — ежегодному Всероссийскому конкурсу «Рабочие стипендиаты Газпромбанка». И если первоначально акция, в которой принимают участие образовательные учреждения начального и среднего профобразования, охватила 16 городов, то в этом году лучших стипендиатов отбирали уже более чем в 20 городах России. Начинающие слесари и токари, электрики и механики, представители других столь востребованных сегодня профессий соревновались в теории и практике рабочих специальностей.

От года к году нарастающая объемы

В 2010 году в конкурсе «Рабочие стипендиаты Газпромбанка» приняли участие 23 учебных заведения в Екатеринбург, Санкт-Петербурге, Томске, Новосибирске, Электростали, Туле, Новочеркасске, Таганроге, Тобольске, Перми, Орске, Липецке, Волгограде, Самаре, Тольятти и Нижнем Новгороде. Эти учебные «кузницы» — лучшие из тех, что готовят представителей рабочих специальностей для стратегических отраслей российской экономики. Из стен данных учебных заведений выходят специалисты для атомной энергетики, тяжелого и среднего машиностроения, металлургии, нефтехимии, автомобилестроения и авиационной. По результатам конкурса стипендиатами Газпромбанка в прошлом году стали 920 студентов.

География второго ежегодного конкурса была расширена за счет учебных заведений из Хабаровска, Мурманска, Калининграда и Челябинска. «Выбранные 30 учебных заведений страны готовят специалистов для предприятий стратегических отраслей — энергетики, нефтехимии, тяжелого и среднего машиностроения, автомобилестроения, обороны, — рассказал управляющий филиалом Газпромбанка в Самаре Алексей Анфилов. — Без высококвалифицированных кадров ни дальнейшее развитие, ни модернизация экономики страны невозможны. Идея поддержать профильные учебные заведения возникла именно из-за дефицита специалистов рабочих специальностей, и наша задача — стимулировать лучших в своем деле студентов к повышению уровня знаний и профмастерства».

В подключаемых к проекту регионах это оценили. «Отрадно, что в этом году в число регионов, где проводится конкурс, попал и Хабаровский край. Это значит, что наш регион заметен с точки зрения промышленности в России и на Дальнем Востоке, — отметил Юрий Корольев, управляющий филиалом Газпромбанка в Хабаровске. — В городах Амурске, Комсомольске-на-Амуре, Хабаровске прошли региональные конкурсы среди образовательных учреждений начального и среднего профессионального образования по профессиям: «Токар», «Фрезеровщик», «Сварщик», «Судостроитель-судоремонтник металлических судов», «Слесарь-сборщик авиационной техники».

Конкурсные испытания соискателей проводится в два этапа — сначала теория, затем практика. По итогам этих испытаний жюри суммирует набранные баллы и определяет победителей. В каждом учебном заведении (а в некоторых городах участвовали до 4 лицеев и колледжей) отбирались 40 лучших студентов. В течение учебного года 5 победителей получали стипендии первого уровня, 15 — второго, 20 — третьего уровня. В первый год это были суммы от 500 до 800 руб. ежемесячно, в 2011 году — от 800 до 1200 руб. Чтобы понять, почему ребята так радуются «увеличе-



нию дохода», скажем, что их государственная ежемесячная стипендия составляет 400 руб. По окончании обучения лучшие из участников получают возможность трудоустройства на предприятиях своих регионов, являющихся стратегическими партнерами и клиентами Газпромбанка.

Второй ежегодный Всероссийский конкурс профессионального мастерства «Рабочие стипендиаты Газпромбанка» прошел в разных регионах, став дополнительным серьезным информационным поводом для аналитического разговора о путях подготовки профессиональных кадров и развитии промышленного потенциала страны. К проекту подключились действительно лучшие заведения профтехобразования

России. Так, например, в Самарской области для участия в конкурсе было выбрано ГОУ СПО «Самарский техникум авиационного и промышленного машиностроения имени Д.И. Козлова» — главная кузница кадров для таких масштабных производств, как «ЦСКБ-Прогресс», «АвтоВАЗ», СНТК им. Кузнецова, «Авиакор», «Металлург». В Перми в конкурсе принимали студенты политехнического колледжа имени Славянова. В каждом учебном заведении 70 юношей и девушек выполняли теоретическое задание, а затем применили свои знания на практике: техники собирали сложные детали, электрики анализировали показатели сложных приборов. В Екатеринбурге в конкурсе участвова-

Всероссийский конкурс «Рабочие стипендиаты Газпромбанка» прошел в разных регионах, став дополнительным серьезным информационным поводом для аналитического разговора о путях подготовки профессиональных кадров и развитии промышленного потенциала страны



его помощью мы воспитываем молодые кадры, готовим для себя достойную смену. Мы на наших предприятиях устанавливаем новое оборудование. Кому, как не молодым специалистам, на них работать? А для ребят такая проверка знаний еще и хороший способ найти себя, получить неоценимый опыт, который пригодится им в профессии и во взрослой жизни».

С этим согласны и организаторы. Причем, для Газпромбанка это не разовая акция, а комплексная программа поддержки будущей основы экономики нашей страны — профессиональных рабочих, без которых невозможна реализация ни одного масштабного проекта, проводимого в рамках модернизации экономики. Газпром-

банк работает с ведущими промышленными предприятиями страны и хорошо знает о сегодняшнем дефиците кадров. Александр Грабовский, вице-президент Газпромбанка, филиалом, уверяет: «Предприятия на сегодняшний день модернизируются, им очень нужны высококвалифицированные кадры. Поэтому мы с помощью стипендий стараемся привлечь ответственных молодых людей».

Важность и перспективность проекта оценивают и органы власти. «Повышению престижа рабочих специальностей отводится особое место, — говорит Ирина Иванцева, первый заместитель министра образования и науки Хабаровского края. — И хорошо, когда

находятся компании, готовые поддержать это направление, которые понимают, что без поддержки бизнеса хорошие рабочие кадры подготовить невозможно. А ведь статистика такова, что не хватает именно рабочих».

Финал-2011

В этом году новшеством акции стало проведение в наиболее крупных промышленных городах концертов звезд российской эстрады, а самым масштабным событием — финал, состоявшийся на «Ижорских заводах» в г. Колпино (Санкт-Петербург). Кроме петербургских студентов, на церемонию приехали ребята из Хабаровска, Новосибирска, Нижнего Новгорода, Липецка, Тулы и Таганрога.

Во всех церемониях награждения традиционно участвуют официальные лица, руководители головного офиса и филиалов Банка, представители исполнительной и законодательной региональной и местной власти. Участников финальной акции в Петербурге поздравлял первый вице-президент Газпромбанка, председатель совета директоров ОМЗ Данияр Камиллов, глава администрации Колпинского района Дмитрий Кобыцкий и начальник управления развития инноваций комитета экономического развития, промышленной политики и торговли правительства Санкт-Петербурга Сергей Изотов, генеральный директор «Ижорских заводов» Игорь Тимофеев. Отличительной особенностью финального мероприятия стало вручение наград лучшим работникам промышленных предприятий группы «Объединенные машинострои-

тельные заводы»: Лауреатами премии Газпромбанка стали 20 человек от простого слесаря до руководителей подразделений. В графе, обосновывающей представление к премии — исчерпывающие формулировки о большом личном вкладе в разработку и внедрение передовых технологий, в освоение новых видов продукции, в улучшение условий работы своих коллег — всё то, что ежедневно помогает сохранять и приумножать высшие достижения российской промышленности.

«Мы вручаем премии лучшим работникам наших предприятий и впервые собрали вместе участников программы стипендиатов Газпромбанка, — сказал Данияр Камиллов. — Невозможно сразу наградить всех достойных работников. Невозможно отметить всю талантливую молодежь. Но начинать этот поиск нужно и нужно приступать к большой долгосрочной работе по построению системы мотивации. Мы уверены, что те, кто сегодня выйдет на сцену, послужит примером для своих сокурсников и коллег по цеху. И это только начало. Нам очень нужны подготовленные, активные и инициативные кадры. Мы сделаем все, чтобы поднять престиж этих профессий. Ну, а всех стипендиатов ждем у себя на предприятиях».

Стипендиаты, получившие в подарок планшетные компьютеры, вручили представителю Газпромбанка символ Петербурга — выполненную собственными руками копию корабля, вечного шпиль Адмиралтейства. А слесарь механосборочных работ цеха № 34 «Ижорских заводов» Александр Михайлов, подводя итог награждению сказал слова, которые были встречены бурными аплодисментами: «Спасибо Газпромбанку — благодаря ему завод имеет заказы. Значит, есть перспектива, значит, есть работа, значит, будет зарплата и будут премии».

По словам заместителя директора по воспитательной работе Таганрогского металлургического колледжа Елены Кирилук, которая сопровождала студентов в поездке, мероприятие прошло на высочайшем уровне: «Я уверена, что такое отношение к ребятам, получающим сегодня рабочую специальность, обязательно положительно скажется на их выборе жизненного пути. Они будут работать по специальности, потому что уже понимаем, что собственным трудом действительно можно многого добиться. Тем более, что там они познакомятся с людьми старшего возраста — профессионалами своего дела, и поняли, что быть рабочим человеком — вновь престижно».

Популярная телеведущая Ангелина Вовк (она вела программу награждения) призналась, что очень рада принимать участие в таком мероприятии, ведь в зале сидят те, кто всего хочет добиться своим трудом. По окончании торжественной части состоялся концерт, для начинающих и заслуженных рабочих выступили известные артисты Владимир Девтов и Екатерина Шаврина, а также новое поколение исполнителей, относительно недавно работающих на российской эстраде — выпускница «Народного артиста» Марина Девятова, выпускница «Фабрики звезд» Юлия Савичева, группа «Наоми» (прежний состав группы «Ассорти»).

Для большинства ребят участие в церемонии — прекрасный шанс увидеть легендарный город на Неве. В рамках поездки для них было организовано посещение Военно-морского музея, Кунсткамеры, Петропавловской крепости. По признанию ребят, эта поездка запомнится им надолго. Игорь Гудков, воспитанник Липецкого металлургического колледжа, обработчик металлов давлением, прокомментировал: «Питер — красивый город Земли. Для нас устроили отличные экскурсии по всем достопримечательностям Северной столицы. Я впервые увидел такую красоту. И сам конкурсу очень понравился. Было интересно пообщаться с ребятами из разных уголков России, поговорить о жизни, обменяться профессиональным опытом. Спасибо Газпромбанку за этот подарок. Он запомнится мне, как и всем ребятам, надолго».

С использованием материалов пресс-службы ОМЗ и пресс-службы Газпромбанка

Фондовый рынок

совместно с Инвестиционной компанией «ФИНАМ»

НОВОСТИ

«Белтрансгаз» переходит к «Газпрому»

В присутствии президента РФ Дмитрия Медведева, президента Республики Беларусь Александра Лукашенко, председателя правительства РФ Владимира Путина и премьер-министра Республики Беларусь Мишала Мясникова ОАО «Газпром» и ОАО «Белтрансгаз» подписали контракты на поставку газа в Белоруссию и его транспортировку через территорию республики в 2012-2014 годах. Также ОАО «Газпром» и Государственный комитет по имуществу Республики Беларусь подписали договор купли-продажи 50% акций ОАО «Белтрансгаз». В соответствии с договором купли-продажи 50% акций ОАО «Белтрансгаз», «Газпром» заплатит за акции \$2,5 млрд. Таким образом, ОАО «Газпром» станет владельцем 100% ОАО «Белтрансгаз». Документы подписаны в развитие договоренностей, достигнутых между правительством РФ и правительством Республики Беларусь, о формировании цен на газ и тарифов на его транспортировку, а также об условиях купли-продажи акций и дальнейшей деятельности ОАО «Белтрансгаз».

В соответствии с контрактом на поставку, цена газа для Белоруссии в 2012 году составит \$165,6 за 1000 куб. м. В 2013-2014 годах цены будут рассчитываться по формуле. Ее основными составляющими станут цена газа для потребителей Ямало-Ненецкого автономного округа (устанавливается Федеральной службой по тарифам РФ), стоимость транспортировки газа от мест добычи в ЯНАО до границы России и Белоруссии, стоимость хранения газа в подземных хранилищах на территории РФ, величина расходов «Газпрома» по реализации газа. Также предусматривается индексация составляющих формулы цены на величину инфляции. В 2012 году Белоруссия приобретет у «Газпрома» 22,5 млрд куб. м газа, в 2013 и 2014 годах — по 23 млрд куб. м, при этом контракт предусматривает возможность корректировки объемов.

«ЛУКОЙЛ» увеличил чистую прибыль

Чистая прибыль «ЛУКОЙЛа» за 9 месяцев 2011 года выросла на 32,1% и составила \$901,2 млн, в том числе в третьем квартале \$224,4 млн. Показатель EBITDA (прибыль до вычета процентов, налога на прибыль, износа и амортизации) за 9 месяцев 2011 года увеличился на 27,8% до \$15 316 млн. Выручка от реализации составила \$99101 млн (+29,9% по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года). Существенный рост финансовых показателей объясняется, главным образом, ростом цен на углеводороды в период 9 месяцев 2011 года по сравнению с аналогичным периодом 2010 года. На чистую прибыль за III квартал 2011 года негативное влияние оказали убытки, связанные с обесценением рубля в сумме около \$570 млн, включая расходы по налогу на прибыль по курсовым разностям российских предприятий Группы в сумме около \$340 млн.

Свободный денежный поток за 9 месяцев 2011 года составил \$7 712 млн по сравнению с \$6 964 млн за 9 месяцев 2010 года. Капитальные затраты, включая неденежные операции, за 9 месяцев 2011 года составили \$5,6 млрд, что на 19,7% выше показателя аналогичного периода 2010 года. Удельные расходы на добычу углеводородов за 9 месяцев 2011 года составили 4,74 долл./барр. н. э., увеличившись на 17,3% по сравнению с аналогичным периодом 2010 года, что обусловлено главным образом реальным укреплением рубля, которое составило 14,6%. Добыча товарных углеводородов группой «ЛУКОЙЛ» за 9 месяцев 2011 года составила 2 143 тыс. барр. н. э./сут, что на 4,7% ниже уровня аналогичного периода 2010 года.

«РУСАЛ» приобретает 33% NORINCO

ОК «РУСАЛ» приобретает 33%-ю долю в уставном капитале китайской компании Shenzhen North Investments, дочернем предприятии NORINCO, занимающемся сбытом алюминия, сплавов и других цветных металлов. Соответствующее соглашение подписали российская и китайская компании. Данная сделка обеспечит «РУСАЛу» активное участие в стратегическом и операционном управлении торговой компаний Shenzhen North Investments. Завершение сделки планируется осуществить до 31 января 2012 года, после получения необходимых согласований и одобрений. Кроме того, компания подписала акционерное соглашение с NORINCO, в соответствии с которым «РУСАЛ» получает право номинировать в совет директоров Shenzhen North Investments двух своих представителей, один из которых будет назначен председателем совета директоров. Также «РУСАЛ» будет назначать вице-председателя совета по внутреннему аудиту, заместителя генерального директора и заместителя финансового директора компании. Покупка доли в Shenzhen North Investments, китайской торговой компании с более чем пятнадцатилетним опытом работы, будет способствовать увеличению доли сбыта продукции «РУСАЛА» в Азии, надеются в компании.

Стартвало производство LADA Granta

«АВТОВАЗ» начал выпуск LADA Granta 29 ноября 2011 года. С этого дня все новые LADA Granta будут отгружаться дилерам для выполнения заказов, поступивших через сайт компании и для формирования запаса, обеспечивающего выбор по комплектациям и цветам. Старт продаж нового народного автомобиля LADA Granta — декабрь 2011. Производство LADA Granta «АВТОВАЗ» начинается с комплектации «стандарт» и «норма». Рекомендованные розничные цены (декабрь 2011 г.): LADA Granta в комплектации «стандарт» — 229 тыс. руб., LADA Granta в комплектации «норма» — 256 тыс. руб.

«Яндекс» и SPB Software

«Яндекс» приобрел компанию SPB Software, которая является ведущим разработчиком программного обеспечения для производителей мобильных устройств и мобильных операторов. Таким образом, «Яндекс» начнет предоставлять интерфейс, включающий в себя доступ к ключевым сервисам, что позволит ему более тесно сотрудничать со многими компаниями мобильной индустрии. Системная оболочка SPB Shell 3D, разработка компании SPB Software, будет интегрирована с облачными сервисами и технологиями «Яндекса». Кроме того, «Яндекс» сможет предлагать пользователям удобный доступ к своим сервисам, в том числе, поиск через мобильные устройства самых разных производителей.

Чистая прибыль X5 Retail Group снизилась

Чистая выручка X5 Retail Group за 9 месяцев 2011 года по МСФО достигла 330,52 млрд руб. или \$11,49 млрд, увеличившись по сравнению с девятью месяцами 2010 года на 40% в рублях и на 47% в долларах США. Валовая прибыль достигла \$2,698 млрд. Валовая маржа составила 23,5%. Показатель EBITDA составил \$786 млн. Маржа EBITDA составила 6,8%. Чистая прибыль составила \$168 млн, снизившись на 8% по сравнению с девятью месяцами 2010 года. Маржа чистой прибыли составила 1,5%. В третьем квартале 2011 года чистая выручка компании достигла 105,34 млрд руб. или \$3,623 млрд, увеличившись по сравнению с третьим кварталом 2010 года на 32% в рублях и на 39% в долларах США. Валовая прибыль достигла \$838 млн. Валовая маржа составила 23,1%. Показатель EBITDA составил \$220 млн. Маржа EBITDA составила 6,1%. Ненеденный убыток от курсовой разницы, в размере \$52,5 млн связан с резким изменением курса рубля к доллару США. Чистый убыток составил \$2,1 млн.

Выбор площадки

Российские компании «утекают» за рубеж

Ольга Кириллова, обозреватель Finam.ru

Отечественные компании все чаще отдают предпочтение зарубежным фондовым площадкам. Повысить для российского бизнеса привлекательность отечественных площадок позволили бы улучшение инвестиционного климата, совершенствование законодательной системы и устранение бюрократических барьеров.

Москве международного финансового центра, несмотря на амбициозные планы главы государства, практически не сдвинулся с мертвой точки, российские эмитенты для своих IPO и SPO все чаще отдают предпочтение Лондону. Что вполне объяснимо — более понятное, прозрачное регулирование финансовых рынков, развитая инфраструктура, свободный доступ для иностранных участников, возможность привлечения более широкого круга инвесторов, незначи-

которые не так давно объявили об обмене своих акций в связи с регистрацией головных компаний в Великобритании.

Подобные примеры «переканки» российских компаний за рубеж говорят о том, что в ближайшие годы российский рынок акций может столкнуться с реальными проблемами. По данным ФСФР, в 2011 году только около 20% ценных бумаг были размещены на российском рынке. Объем размещений на внутреннем рынке за 8 месяцев уходящего года со-

еется тот факт, что размещения нерезидентами с российскими активами за рубежом увеличиваются. Сегодняшняя тенденция, по его словам, заключается в том, что идет выход отечественных компаний из российской юрисдикции, регистрируется юридическое лицо «где-нибудь в Голландии, на Кипре, на это юридическое лицо заводятся российские активы — металлургия, «нефтянка», химия, и дальше опять же эта компания выпускает акции, облигации, которые размещаются в Лондоне, во Франкфурте».

При этом, по мнению большинства экспертов, нет смысла вводить какие-то специальные преграды, заставляя компании, к примеру, размещать только в Москве, поскольку рынок все равно сможет найти лазейку, способ обойти эти преграды. А смысл в том, чтобы бороться не с симптомами, а с причинами «болезни». В данном случае, ключевые проблемы отечественного рынка, которые побуждают эмитентов поступать подобным образом, всем известны и неоднократно изучены: незначительные объемы рынка, ограниченное число активных частных инвесторов, недостаточное развитие страховых компаний и негосударственных пенсионных фондов, которые вполне могли бы стать долгосрочными инвесторами, отсутствие «длинных» денег, зависимость рынка от международных рынков капитала.

На фоне существующих проблем политика государства по созданию МФЦ, который, согласно концепции, уже к 2013 году должен превратиться в один из ведущих центров на евроазиатском пространстве, выглядит довольно противоречивой. С одной стороны, запущен процесс объединения бирж, принят закон об инсайде, закон о центральном депозитарии, скорее всего, будет подписан президентом до конца года. Но, тем не менее, российские компании продолжают «утекать» с рынка. И как это обычно бывает, у регуляторов, представителей власти, ЦБ, у эмитентов — свое видение причин сложившейся ситуации и способ ее решения.

Лидерство

Шанхай готовится



Михаил Аристакесян, руководитель отдела информации и анализа мировых рынков ИК «ФИНАМ»

Недавнее решение китайских властей разрешить иностранным компаниям размещать свои акции на Шанхайской фондовой бирже за юани органично вписывается в картину развития Китая. Размещение акций в Шанхае будет интересно и российским компаниям, заинтересованным в расширении бизнеса в КНР с минимальными валютными рисками.

Решение о допуске иностранных компаний свидетельствует об уверенности китайского руководства как в способности местных компаний выдержать увеличившуюся конкуренцию со стороны иностранных компаний, которая проявится в расширении объема их операций в материковом Китае после привлечения дополнительных средств путем размещения акций за юани, так и в достаточности средств частных и профессиональных инвесторов для удовлетворения потребностей в финансировании не только национальных, но и иностранных компаний. Косвенно приход ведущих западных компаний на китайский фондовый рынок будет полезен и местным компаниям. Так как доходы населения в Китае растут и там традиционно высока норма сбережения, то становится все более актуальным вопрос большей диверсификации вложений. Учитывая, что государство довольно успешно в последнее время борется с ростом цен на недвижимость, проценты по вкладам ниже инфляции, а золото не позволяет преумножить сбережения, то остается фондовый рынок. И предложенное решение весьма изящно решает вопрос доступности большей диверсификации вложений путем предоставления доступа к иностранным активам при сохранении запрета на полную конвертируемость юаня в рамках операций по движению капитала. Для крупных иностранных компаний, включая российские, возможность привлечения юаней также интересна. Это позволит им инвестировать в расширение своего бизнеса на материковом Китае, избежав валютного риска.



Зарубежные финансовые центры все еще выглядят более привлекательными

Новое положение ФСФР, снимающее ограничения на размещение акций российских эмитентов за рубежом, вступит в силу только к 2013 году. Между тем, некоторые компании уже сейчас заняты сменой юридической «прописки» с отечественной на зарубежную. Пока проект строительства в

тельные политические риски и многие другие плюсы, которые способны предложить эмитентам мировой финансовый центр номер №1. Самыми активными участниками процесса «перезагрузки» на сегодняшний день можно назвать российских металлургов — «Полимметалл», «Полос Золото» и Evraz,

тавил чуть более \$1 млрд, в то время как на зарубежных площадках иностранные компании с российскими активами разместили более чем на \$3 млрд. Как отметил глава ФСФР Дмитрий Панкин на одном из недавних «правительственных часов», для ведомств очень неприятным явля-

Наш и чужой опыт

Система государственной поддержки экспорта



Сергей Макаров, начальник Управления кредитов и гарантий Росэксимбанка

Финансовая и гарантийная поддержка — это инструмент, который использует государство, чтобы поддержать своих экспортеров и обеспечить им наиболее выгодные позиции в условиях международной конкуренции. На современных мировых рынках преимущество имеет тот, кто может предложить самый выгодный финансовый пакет обеспечения сделки. Российская государственная система финансово-гарантийной поддержки экспорта позволяет это сделать.

Финансово-гарантийная поддержка наиболее востребована промышленными производителями, когда речь идет об экспорте товаров капитального назначения по крупным контрактам, которые импортеру затруднительно оплатить без средне- или долгосрочного кредита. Особенно это касается сделок, предусматривающих поставки в страны с высокими политическими или экономическими рисками. Поскольку для частных коммерческих структур столь сложные сделки, как правило, не интересны и рискованны, в дело вступает государство посредством национальных экспортных кредитных агентств (ЭКА).

Сегодня в мире существуют три основных модели организации экспортных кредитных агентств, в зависимости от того, какую роль играет в них государство. Первая из данных моделей (самая старая и наименее распространенная) — государственный департамент. Сегодня агентства в такой форме функционируют только в двух странах, входящих в ОЭСР: Великобритании и Швейцарии. Именно британский ECGD стал первым ЭКА в мире.

Вторая модель распространена в Европе гораздо более широко. Это частная компания, которая выступает в качестве агента государства по экспортной поддержке. Среди частных ЭКА такие известные игроки как Atradius (Нидерланды), SOFAC (Франция) и Euler Hermes (Германия), а также агентства из Австрии, Аргентины, Греции, Литвы, Португалии и других стран. Компания, заключившая контракт с правительством, проводит изначальный анализ рисков и предлагает те или иные стратегии. Но даже частное ЭКА работает под строгим контролем государства, которое в конечном итоге в той или иной форме принимает на себя риски по сделкам.

Третья модель — государственное агентство или корпорация — является наиболее распространенной в мире. Как правило, в подобной форме создаются различные специализированные институты, такие как страховое агентство или же экспортно-импортный банк — эксимбанк. Иногда в одном государстве создается несколько структур, сотрудничающих друг с другом, но имеющих свои собственные функции и задачи. Ярчайшим примером такого сочетания являются Соединенные Штаты Америки, которые в деле помощи своим экспортерам предпочитают, так сказать, «играть полной колодой». В этой стране действует одна из самых масштабных систем государственной поддержки экспорта, в которую входит множество разнообразных организаций.

В России реализацией системы государственной финансовой поддержки экспорта тоже так или иначе занимаются несколько институтов, например, Внешэкономбанк и его дочерние структуры — недавно созданное Агентство страхования экспортных кредитов и инвестиций и Росэксимбанк, работу которых координирует ряд министерств. Министерство финансов ведет вопросы, требующими выделения средств федерального бюджета, Министерство промышленности и торговли отвечает за субсидирование процентных ставок по кредитам российских экспортеров, Министерство экономического развития занимается определением основных направлений развития системы государственной поддержки. Но непосредственно функции экспортного кредитного агентства

Российской Федерации выполняет Росэксимбанк (www.eximbank.ru). Он отвечает за экспортное и предэкспортное кредитование, а также является банком-агентом Правительства РФ по осуществлению государственной финансовой (гарантийной) поддержки экспорта.

В отличие от экспортно-импортных банков других стран, Росэксимбанк работает на общих основаниях и полностью подчиняется требованиям закона «О банках и банковской деятельности», касающихся, в том числе, пределов риска на одного заемщика и нормативов достаточности капитала. Уставный капитал Росэксимбанка полностью сформирован и составляет 951 млн руб. Банк на 100% принадлежит государственному Внешэкономбанку, а его капитализация составляет порядка 3,4 млрд руб. Это один из самых маленьких эксимбанков в мире.

Тем не менее, банк предоставляет полный набор услуг поддержки экспорта. Это экспортное и предэкспортное кредитование, выдача банковских гарантий, и, конечно же, государственные гарантии, которые являются ключевым элементом российской системы поддержки экспортеров. Государственные гарантии в РФ, как и в некоторых других странах, не являются формой прямого финансирования, они предоставляют гарантийное покрытие рисков экспортерам и банкам, участвующим в экспортных сделках. Предоставление государственных гарантий осуществляется бесплатно, без взаимной комиссии или премии ни со стороны экспортера и конечного заемщика, ни со стороны банка-кредитора. Государственные гарантии РФ распространяются только на экспорт промышленных товаров, перечень которых ежегодно утверждается Правительством.

В 2011 году в федеральном бюджете России предусмотрено \$3 млрд на цели предоставления госгарантий, \$1,5 млрд, из которых — это гарантии по собственным заимствованиям Росэксимбанка, по его банковским гарантиям, по операциям по торговому финансированию, а также по обязательствам принципалов перед банком в связи с выдачей им банковских гарантий по экспортным контрактам. Использование механизма государственных гарантий, являю-

щихся в России обеспечением наивысшей категории качества, позволяет банку достаточно выгодно привлекать средства на финансовом рынке и успешно конкурировать на международной арене, предоставляя экспортные и предэкспортные кредиты на условиях, которые зачастую невозможны для коммерческих банков в силу недостатка и дороговизны долгосрочных пассивов. Другими словами, госгарантии делают возможным открытие кредитных линий большого объема на длительный срок по низкой процентной ставке и с льготными условиями платежей.

Наиболее яркими капиталоемкими проектами, которые организовал и в которых участвует Росэксимбанк, можно назвать проекты поставки на Кубу самолетов Ил-96-300 и Ту-204. Для совершения сделок были открыты кредитные линии на общую сумму почти \$300 млн сроком на 10 и 12 лет. Общая сумма государственных гарантий, предоставленных по данным сделкам, составила более \$470 млн. Еще один проект — создание национальной системы спутниковой связи и вещания «Ангосат» для Анголы. В данном случае объем кредита составил \$278,5 млн. Кредитные средства предоставлены на срок 13 лет, а сумма государственной гарантии РФ — \$430 млн. В области энергетики идет реализация проекта «Тоачи-Пилатон», в рамках которого возводятся три ГЭС в Экваторе. Объем кредитной линии, организованной банком, составляет — \$123,3 млн, она предоставлена на 11 лет. Сумма предоставленной госгарантии — \$180 млн.

Во всех трех случаях, благодаря использованному механизму системы финансово-гарантийной поддержки экспорта российской промышленной продукции, были установлены конкурентные процентные ставки в сочетании с льготными условиями платежей по кредиту. Росэксимбанк бесплатно выполнил структурирование проектов, а государственные гарантии успешно обеспечивают экспортеров и банки-кредиторы от политических и коммерческих рисков. Система господдержки, конечно же, требует дальнейшего совершенствования, однако с ее помощью уже удается успешно реализовывать комплексные экспортные проекты и конкурировать с зарубежными компаниями и банками.

Показательный аккорд

Холдинг МРСК и МОЭСК провели учения

В Подмосковье на базе Дмитровского района электрических сетей (РЭС) (филиал ОАО «МОЭСК» — Северные электрические сети (СЭС) в рамках командно-штабных учений (КШУ) прошли показательная тренировка сотрудников структурных подразделений по связям с общественностью операционных компаний Холдинга МРСК по созданию временных информационных центров (ВИЦ) для оперативного информирования населения об отключениях электроснабжения. В тренировке приняли участие представители пресс-службы Министерства энергетики РФ и Управления информации МЧС России.



Общей целью учений ставилась отработка координации действий оперативного штаба Московской области, оперативных штабов Холдинга МРСК, ОАО «МОЭСК», филиала ОАО «МОЭСК» — СЭС, Дмитровского РЭС по ликвидации чрезвычайных ситуаций в период низких температур наружного воздуха, связанных с массовыми отключениями потребителей. А также регламентов обмена информацией в чрезвычайных ситуациях между дежурно-диспетчерскими службами Московского РДУ, топливно-энергетического комитета Московской области, ОАО «МОЭСК», филиала ОАО «МОЭСК» — СЭС, ОАО «Мосэнергосбыт», органами местного самоуправления, территориальными подразделениями МЧС России по Московской области. В ходе КШУ была наглядно продемонстрирована работа диспетчерского и оперативного персонала с отработкой вводов.

В ходе работы ВИЦ, за которой наблюдали представители департаментов и отделов по связям с общественностью операционных компаний Холдинга МРСК, в оперативном режиме было налажено взаимодействие с call-центром «Светлая линия» ОАО «МОЭСК», диспетчерской службы филиала СЭС, единой диспетчерской службой администрации Дмитровского района Московской области. Управлением МВД, территориальным отделом МЧС, местными СМИ. Руководитель ВИЦ уточнила исходные оперативные данные, подготовила первичное информационное сообщение для извещения органов исполнительной власти, населения и СМИ.

Данное сообщение было согласовано с оперативным штабом и директором Департамента по связям с общественностью ОАО «МОЭСК» и подготовлено к распространению во внешнем информационном пространстве. Кроме

того, в ходе работы сотрудниками ВИЦ отработали дополнительные вводные и алгоритм ответов на звонки населения. После восстановления электроснабжения ВИЦ РЭС подготовил к отправке целевым аудиториям итоговое информационное сообщение.

По окончании работы временного информационного центра сотрудники структурных подразделений по связям с общественностью операционных компаний Холдинга МРСК и представители СМИ смогли задать интересные вопросы организаторам тренировки.

По словам директора Департамента по связям с общественностью ОАО «МОЭСК» Виталия Струговца, идея создания ВИЦ родилась во время «ледяного дождя» 2010-2011 годов, когда без электроснабжения остались около 400 тыс. человек в 1,5 тыс. населенных пунктах Московской области. Тогда ВИЦы были созданы в каждом РЭСе. В течение января сотрудники временных информационных центров приняли более 24 тыс. звонков.

В этом году под руководством Холдинга МРСК МОЭСК стал заранее готовиться к возможным возникновениям «ледяных дождей». В каждом районе электрических сетей определены сотрудники, которые знают, как оперативно развернуть ВИЦ при возникновении чрезвычайной ситуации, какую документацию вести и какими средствами связи пользоваться. В итоге МОЭСК создал действенный кризисный коммуникационный канал с потребителями на случай массовых отключений электроснабжения, вызванных чрезвычайными ситуациями.

Данные действия предпринимаются Холдингом МРСК в строгом соответствии с поручениями Минэнерго России. Своеремный контакт с населением, властными структурами и СМИ в период осенне-зимнего периода находится под личным контролем Министра энергетики РФ Сергея Шматко. Об этом он заявил в ОАО «Холдинг МРСК» 28 ноября 2011 года на видеоконференции по результатам проверки готовности к отопительному сезону 2011/2012 гг. Кроме того, Министр энергетики подчеркнул, что «во всех энергокомпаниях должны постоянно функционировать «горячие линии» с целью предоставления населению оперативной информации по отключениям электроснабжения.

Директор по информационной политике и коммуникации ОАО «Холдинг МРСК» Александр Ужанов отметил высокий организационный уровень прошедших мероприятий, их практическую направленность, оперативность и профессионализм задействованного персонала.

В своем докладе «Развитие теплоэнергетики города Москвы на долгосрочную перспективу» Андрей Лихачев подробно рассказал о деятельности компании и дал оценку ее положению на энергетическом рынке столицы. Отдельно он остановился на текущей ситуации в теплоэнергетике

Стратегия газа

«Норникель» развивает объекты газоснабжения

ОАО ГМК «Норильский никель» в рамках реализации Стратегии производственно-технического развития компании на период до 2025 года, принятой советом директоров 27 октября этого года, осуществляет программу развития объектов газоснабжения. Суммарный объем инвестиций в объекты газоснабжения составляет \$4 млрд.

В частности, стратегией предусмотрено дальнейшее развитие газового комплекса — строительство эксплуатационных газовых скважин и обустройство Пелятинского газоконденсатного месторождения (ГКМ) с целью обеспечения добычи газа в объеме, достаточном для бесперебойного энергоснабжения промышленных объектов предприятий Компании и жилого сектора Норильского промышленного района (НПР). Ввод месторождения в промышленную эксплуатацию позволит до-

бывать газ в объеме более 15 млн куб. м в сутки и конденсат в объеме до 220 тыс. т в год. Запасы газа по месторождению составляют 250 млрд куб. м.

В настоящее время продолжаются работы по бурению и строительству эксплуатационных газовых скважин, ведутся буровые работы на 5-ой кустовой площадке. В целях начала работ по строительству эксплуатационных газовых скважин на 6-ой кустовой площадке месторождения ОАО «Таймыргаз» (дочернее предприятие ГМК «Норильский никель») объявило открытый конкурс по выбору бурового подрядчика.

Победитель конкурса выполнит работы по строительству и содержанию дорог зимнего пользования, мобилизации материалов, оборудования и бригадного хозяйства, строительству временного газопровода для снабжения газовым топливом кустовой площадки, вышкомонтажные работы, бурение скважин, освоение сква-

жин и рекультивацию территории кустовой площадки. Начало выполнения работ — февраль 2012 года. Работы по строительству скважин должны быть выполнены не позднее 30 ноября 2014 года.

Одновременно ГМК «Норильский никель» осуществляет строительство газопровода и конденсатопровода «Пелятинское ГКМ — с Дудинка» с целью обеспечения транспортировки газа и газового конденсата с Пелятинского ГКМ до потребителей, находящихся в НПР.

В 2011 году завершено строительство основной нитки подводного перехода газопровода через р. Енисей, а также начаты работы по строительству подводных переходов через р. Енисей резервной нитки газопровода, основной и резервной ниток конденсатопровода (с плановым завершением работ в 2013 году). В 2012 году будет продолжено строительство линейной части трубопроводов (с началом работ на участке от 0 км до 80 км).

Недельный срез

Работа оптового рынка электроэнергии и мощности

По данным НП «Совет рынка», на неделе с 25.11.2011 по 01.12.2011 плановое электропотребление характеризовалось увеличением объемов относительно предыдущей недели в обеих ценовых зонах. Изменения планового электропотребления накопленным итогом разнаправлены по ценовым зонам. Так, за период с начала 2011 года суммарное электропотребление в Европейской части России и на Урале выросло, а в Сибири — снизилось по отношению к суммарному значению аналогичного периода прошлого года.

Индексы равновесных цен в Европейской части России и на Урале выросли относительно значений предыдущей недели, а в Сибири — снизились. Средневзвешенные индексы за период с начала 2011 года выросли по сравнению с аналогичным периодом прошлого года в обеих ценовых зонах. В целом по ценовым зонам плановое потребление за истекшую неделю увеличилось на 1,6%, суммарный объем потребления с начала года вырос на 1,7% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года.

Общий объем планового электропотребления на рынке на сутки вперед за прошедшую неделю составил 20,38 млн МВт·ч. В Европейской части РФ и на Урале плановое электропотребление составило 16,15 млн МВт·ч, увеличившись на 1,5% по отношению к прошлой неделе. Суммарный объем планового потребления в Европейской части РФ и на Урале с начала года увеличился на 2,5% по отношению к аналогичному периоду прошлого года. В Сибири плановое электропотребление составило 4,23

млн МВт·ч, увеличившись на 2,2% по отношению к прошлой неделе. Суммарный объем планового потребления в Сибири с начала года уменьшился на 1% по отношению к аналогичному периоду прошлого года.

За истекшую неделю в структуре плановой выработки Европейской части России и Урала доля ТЭС увеличилась на 0,8 процентного пункта. При этом доля ТЭС стала на 2,9 процентных пункта выше среднего значения с начала 2011 года.

В структуре плановой выработки Сибири доля ТЭС увеличилась на 1,5 п.п. относительно предыдущей недели и стала на 9,9 п.п. больше среднего значения в структуре плановой выработки в 2011 году. В Европейской части РФ и на Урале ТЭС пришлось 72,6% выработки, на ГЭС и АЭС — 6,2% и 21,2% соответственно. В Сибири структура выработки сформировалась следующим образом: ТЭС — 63%, ГЭС — 37%.

Индекс равновесных цен в Европейской части РФ и на Урале увеличился за неделю на 3,4% — до 925,6 руб. за МВт·ч. (средневзвешенный индекс равновесных цен за период с начала года вырос на 13,4% по отношению к аналогичному периоду прошлого года). В Сибири индекс за неделю уменьшился на 0,7% — до 587,4 руб. за МВт·ч. (средневзвешенный индекс равновесных цен за период с начала года вырос на 10,2% по отношению к аналогичному периоду прошлого года). По состоянию на 28 ноября 2011 года общая задолженность участников рынка составила 31,5 млрд руб., увеличившись с 21 ноября на 0,8 млрд руб. В том числе задолженность по ценовым зонам составила 29,32 млрд руб., по неценовым зонам — 2,18 млрд руб.

Энерго инжиниринг

«Интертехэлектро» признана компанией года

Антон Васильев

ЗАО «Интертехэлектро» признана «инжиниринговой компанией года» в рамках Премии «Итоги Года Урала и Сибири — 2011». На торжественной церемонии вручения премии вручена Премия руководителю филиала проектного подразделения компании «Интертехэлектро» в Екатеринбурге Тамаре Маркель были вручены диплом победителя и наградной памятный знак.

В 2011 году «Интертехэлектро» завершила строительство энергоблока №3 на 220 МВт Челябинской ТЭЦ-3 ОАО «Фортум» и ГТЭС на 315 МВт на Приобском месторождении ООО «РН-Юганскнефтегаз». Компания продолжает участвовать в проекте модернизации системы энергоснабжения Курганской области. Ведутся

пуско-наладочные работы на Курганской ТЭЦ-2 на 222 МВт, начато строительство Курганской мини-ТЭЦ на 25 МВт, прорабатываются варианты развития альтернативной энергетики в области.

Ежегодная премия «Итоги Года Урала и Сибири» проводится в Екатеринбурге с целью определить и наградить политиков и бизнесменов из семи регионов, чья работа в этом году была особенно успешной. Организатором мероприятия выступает экспертный канал «Урал.Полит.Ру» при поддержке аппарата полномочного представителя президента РФ в УрФО. В определении победителя Премии принимали участие более 600 экспертов (представители всех ветвей власти, среднего и крупного бизнеса, политики, журналисты). По итогам их работы был сформирован список соискателей, претендующих на получение награды по 22 номинациям в сфере политики и экономики, а также специальным номинациям.

Группа компаний «Интертехэлектро» обеспечивает формирование, развитие и комплексную реализацию инвестиционных проектов в энергетике. В группу входят: ООО «Интертехэлектро — Новая генерация», ЗАО «Интертехэлектро», ООО «Инженерно-проектный центр Новой генерации», ООО «Сервис Новой генерации», «Интертехэлектро — Новая генерация» реализовала проекты по строительству Ноябрьской парогазовой электростанции (ЯНАО) установленной мощностью 124 МВт/95 Гкал/ч, ПГУ-220 МВт на Челябинской ТЭЦ-3 (для ОАО «Фортум»). В настоящее время реализуются проекты по строительству Курганской ТЭЦ-2 на 222 МВт/250 Гкал/ч, ПГУ-110 МВт на Вологодской ТЭЦ (для ОАО «ТЭК-2»), Приобской ГТЭС мощностью 315 МВт (для ОАО «НК «Роснефть»), реконструкции ПС 220 кВ «Районная» в г. Владимир (для ОАО «ФСК ЕЭС»). Разрабатываются другие проекты по строительству парогазовых и газотурбинных электростанций.

Практика SAP

AT Consulting выходит на рынок ТЭК

Анастасия Лозовская

В компании AT Consulting начала работу Практика SAP, созданная с целью оказания услуг по внедрению и развитию информационных систем для предприятий топливно-энергетического комплекса. Новая практика AT Consulting будет работать с предприятиями ТЭК, развита промышленная инфраструктура которых специализируется на добыче, транспортировке, сбыте нефти и газа; выработке, транспортировке и сбыте тепловой и электроэнергетики; водоснабжении и предоставлении услуг в сфере ЖКХ.

В условиях необходимости повышения экономической и производственной эффективности на современных предприятиях ТЭК весьма востребованы услуги по построению комплексных ERP-систем. Платформа SAP является лидером среди систем данного класса, и процесс ее внедрения активно развивается.

В рамках Практики SAP компания AT Consulting предлагает услуги в области управленческого и операционного консалтинга, а также системной интеграции. Основными задачами практики в краткосрочной перспективе является разработка, продвижение и

поддержка наиболее востребованных решений на базе SAP ERP для предприятий ТЭК таких, как управление производственными активами, управление материальными и энергетическими ресурсами, управление финансово-экономической деятельностью, управление человеческим капиталом, бизнес-аналитика. К долгосрочным планам компании относятся создание сертифицированного сервисного центра поддержки SAP, развитие инновационных решений по построению интеллектуальной инфраструктуры предприятий, применение мобильных технологий, развитие решений для центров клиентского обслуживания.

«Открытие Практики SAP — важный стратегический шаг для компании. Мы видим большой потенциал в энергетической отрасли, которая сильно фрагментирована с точки зрения ИТ. Выход на новый рынок позволит AT Consulting значительно расширить экспертизу, а нашим Заказчикам — логически выстроить бизнес-процессы организации в рамках единой среды», — комментирует Сергей Шилиов, управляющий партнер AT Consulting.

AT Consulting является VAR-партнером SAP с правом продажи лицензий на программные продукты SAP Business Objects и SAP Business All-in-One. Вместе с тем благодаря экспертизе Практики SAP компания готова оказывать консалтинговые услуги по внедрению и поддержке этих ИТ-систем.

Новые территории

«МОЭК» готов обеспечить развитие теплоснабжения

Московская объединенная энергетическая компания готова стать базовой компанией, обеспечивающей надежную работу и эффективное развитие систем теплоснабжения новых территорий Москвы. Об этом заявил Генеральный директор ОАО «МОЭК» Андрей Лихачев на III международном форуме Института Адама Смита «Российская электроэнергетика: финансирование и инвестиции», который завершился в столице сегодня.

«МОЭК» готов обеспечить развитие теплоснабжения города. В частности он подчеркнул, что изменение принципов тарифного регулирования не только создаст предпосылки для повышения эффективности ОАО «МОЭК», но и позволит выстроить взаимовыгодную систему взаимоотношений участников рынка теплоснабжения Москвы. «Поручение мэра Москвы Сергея Собянина о снижении роста тарифов до уровня инфляции или ниже его абсолютно достижимая задача, если назначать тариф на покупное тепло по цене его замещения или ниже, а остальные затраты сносить в электрическую часть», — сказал Андрей Лихачев.

Также Генеральный директор ОАО «МОЭК» подробно остановился на получении компанией статуса Единой теплоснабжающей организации. Присутствие в Москве единой теплоснабжающей компа-

нии позволит оптимально загружать теплоисточники г. Москвы, при соблюдении баланса интересов всех участников рынка теплоснабжения. И, следовательно, будет влиять на снижение темпов роста тарифов на тепловую энергию.

СПРАВКА «ПЕ»: ОАО «МОЭК» является крупнейшим теплоснабжающим предприятием России. Компания осуществляет отопление и горячее водоснабжение 70% зданий и объектов Москвы. В ОАО «МОЭК» работают свыше 19 тыс. сотрудников, которые обслуживают 9403 тепловых пункта, 69 тепловых станции, 122 малых котельных и более 10,7 тыс. км теплосетей.

Поставка и монтаж

«Севкабель» презентовал инжиниринговый центр

Надежда Шершевская, Санкт-Петербург

На заводе «Севкабель» состоялся презентация инжинирингового центра «Севкабель-Инжиниринг», в рамках которой прошел информационный семинар «Проектирование, поставка и монтаж высоковольтных кабельных систем». На встрече присутствовали представители филиала ОАО «Ленэнерго», «Кабельная сеть», ОАО «ФСК ЕЭС», ОАО «СПбЭС», ООО «ПетроЭнергоСоюз», ОАО «СевЗапНТЦ», ЗАО «Роспроект», ОАО «ЦИУС ЕЭС» — ЦИУС Северо-Запада и многие другие.

Открывая презентацию, генеральный директор группы «Севкабель» Владимир Бухин рассказал о деятельности и перспективах компании, подчеркнул, что, несмотря на непростое экономическое положение, все предприятия реализуют планы по развитию и выпуску новой продукции. «Для реализации нашей стратегии по развитию производства кабелей на высокое напряжение был создан инжиниринговый центр. На данный момент компания будет заниматься высоковольтными линиями, но в планах расширение линейки поставляемой продукции», — отметил он.

Директор ООО «Севкабель-Инжиниринг» Александр Попов в своем докладе подчеркнул, что компания выполняет проекты по поставке кабельных линий «под ключ». «Севкабель-Инжиниринг» не только поставляет кабели и арматуру, но и выполняет проектную

работу документацию, проводит монтажные, пуско-наладочные, строительные монтажные работы и сервисное послепродажное обслуживание кабельной линии. По сути, компания ориентирована на выполнение функций генподрядчика — от технического задания на проект до включения кабельной линии», — сказал он.

Главный технолог ОАО «Севкабель» Виктор Гусев рассказал о взаимодействии новой компании с заводом и научно-исследовательским институтом, а также об особенностях конструкций силовых кабелей с изоляцией из сшитого полиэтилена, выпускаемых на предприятии.

Для участников семинара была организована экскурсия в производственные цеха, в ходе которой генеральный директор ОАО «Севкабель» Александр Дятченко и Виктор Гусев подробно ознакомили гостей с оборудованием, установленным на заводе, и технологией выпуска кабельной продукции, с высоковольтной испытательной станцией и лабораторией резин. По итогам встречи представители эксплуатирующих организаций заинтересовались предлагаемой схемой взаимодействия и высказали желание встретиться еще раз для детального обсуждения предложений компании «Севкабель-Инжиниринг». Также в ходе встречи были достигнуты договоренности о сотрудничестве с проектными организациями. Участники семинара отме-

СПРАВКА «ПЕ»: «Севкабель-Холдинг» — лидер российской кабельной промышленности. На предприятиях компании выпускается более 20 тыс. марко-размеров кабельно-проводниковой продукции. Реализация продукции осуществляется в регионах и республиках РФ, странах СНГ и ЕС. Цель развития холдинга — обеспечение стратегически важных отраслей российской промышленности высококачественной кабельной продукцией. Основными потребителями продукции предприятий холдинга являются энергетические компании (ОАО «ФСК ЕЭС»), ОАО «Холдинг МРСК»), машиностроительные (ОАО «Силловые машины»), телекоммуникационные (ОАО «Ростелеком»), компании транспортной отрасли (ОАО «РЖД»), атомной (ОАО «Концерн Росэнергоатом»), добывающей (ОАО «Газпром», ОАО «ЛУКОЙЛ»), ОАО «Роснефть»), металлургической (ОАО «ГМК «Норильский никель»), ОАО «Северсталь»), строительной отрасли и др.

ПЕРСПЕКТИВЫ

Проект «ФОРТ»

Фармацевтический завод в Рязанской области

ООО «Форт» совместно с ОАО «РТ-Биотехпром» при поддержке Внешэкономбанка реализует проект строительства современного фармацевтического завода в Рязанской области, на территории свыше 16,4 Га, включая экологически чистую санитарно-защитную зону.

ОАО «РТ-Биотехпром» и Государственная корпорация «Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)» подписали пакет документов для обеспечения финансирования проекта строительства крупнейшего в России производства медицинских биотехнологических препаратов «ФОРТ», реализуемого компанией совместно с ООО «Форт».

Проект «ФОРТ» предусматривает строительство фармацевтического производственного комплекса, соответствующего стандарту GMP. Проект является уникальным и предусматривает полный цикл производства оригинальных инновационных медицинских биотехнологических препаратов, начиная со стадии производства субстанций.

Разработанные учеными и специалистами предприятия совместно с ведущими научными центрами РАН решения в области молекулярного конструирования и биотехно-

логии, рецептуры готовых лекарственных форм иммобилизованных препаратов цитокинов, вакцины для профилактики и лечения инфекционных заболеваний являются оригинальными.

Общий объем инвестиций в проект — более 4,8 млрд руб. Предприятие будет введено в эксплуатацию в 2013 году, выход на производственную мощность запланирован на 2015 год. Участие ГК «Ростехнологии» и Внешэкономбанка в реализа-

ции проекта «ФОРТ» осуществляется в рамках подписанного в сентябре 2010 года на Байкальском Экономическом Форуме Протокола о намерениях, предусматривающего сотрудничество сторон по реализации инвестиционных проектов и программ, в том числе в биотехнологической, медицинской и фармацевтической отраслях. Поддержка проекта обеспечена на федеральном и региональном уровнях. В соответствии с распоряжением Правительства

Рязанской области проекту присвоен статус приоритетного инвестиционного проекта.

«Достижение договоренности между ОАО «РТ-Биотехпром» и Внешэкономбанком являются очередным шагом нашей компании в реализации утвержденной стратегии развития на фармацевтическом рынке Российской Федерации, в том числе, предусматривающей обеспечение российских потребителей доступными и современными лекарствами, трансфер в РФ инноваций и технологий, создание и развитие отечественного производства лекарственных средств с использованием имеющихся у ГК «Ростехнологии» возможностей» — заявил генеральный директор ОАО «РТ-Биотехпром» Петр Каныгин.

«Данный проект — яркая иллюстрация работы Внешэкономбанка в области финансирования инновационных проектов. Фармацевтика является одним из приоритетных направлений инвестиционной деятельности Внешэкономбанка. В целях обеспечения повышения конкурентоспособности экономики России, усилия Банка направлены на дальнейшее стимулирование инновационной деятельности, развитие импортозамещающих технологий», — отметил председатель Внешэкономбанка Анатолий Балло.



Государственная корпорация «Ростехнологии» создана 23 ноября 2007 года в соответствии с Федеральным законом Российской Федерации. Целью деятельности Государственной корпорации «Ростехнологии» является содействие разработке, производству и экспорту высокотехнологичной промышленной продукции путем обеспечения поддержки на внутреннем и внешнем рынках российских организаций — разработчиков и производителей высокотехнологичной промышленной продукции и привлечения инвестиций в организации различных отраслей промышленности.

Государственная корпорация «Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)» — один из ключевых инструментов реализации государственной экономической политики. Деятельность Бан-

ка развития направлена на преодоление инфраструктурных ограничений роста, повышение эффективности использования природных ресурсов, развитие наукоёмкой промышленности, стимулирование инноваций, экспорта высокотехнологичной продукции, осуществление проектов в особых экономических зонах, в области защиты окружающей среды, поддержки малого и среднего бизнеса, поддержку экспорта сельскохозяйственной и промышленной продукции и услуг, в том числе в целях диверсификации национального экспорта. Одним из основных направлений инвестиционной деятельности Внешэкономбанка является реализация инвестиционных проектов, направленных на развитие инноваций, одним из основных отраслевых приоритетов — медицинская техника и фармацевтика. <http://www.veb.ru>

ОАО «РТ-Биотехпром» создано в 2009 г. и является стратегически значимым холдингом ГК «Ростехнологии» в сфере промышленной биотехнологии, фармацевтики и медицинской техники. Основной целью компании является становление ОАО «РТ-Биотехпром» как эффективного инструмента по промышленному развитию российской медицинской-фармацевтической промышленности. <http://rt-biotechprom.ru/>

Сфера деятельности ООО «ФОРТ» в рамках проекта заключается в:

- 1) разработке и производстве лекарственных средств для лечения и профилактики социально-значимых и редких заболеваний;
- 2) разработке и производстве субстанций для лекарственных средств;
- 3) развитии клеточных, нано- и биотехнологий в медицине.

Реконструкции аэропорта

ГК «Ренова» представила первый проект в рамках

Юлия Федотова, Нижний Новгород

Стратегический инвестор нижегородского аэропорта — ОАО «Аэропорт Кольцово» (входит в Группу компаний «Ренова») — подтвердил, что все проекты в рамках программы реконструкции будут выполнены в заявленном объеме. О первых результатах работы, оптимистичных прогнозах по пассажиропотоку и о перспективах строительства нового терминала генеральный директор ОАО «Аэропорт Кольцово» Евгений Чудновский доложил губернатору Нижегородской области Валерию Шанцеву в ходе рабочего совещания по развитию международного аэропорта Нижний Новгород. Кроме того, губернатору был представлен архитектурный эскиз будущего пассажирского терминала, который он высоко оценил.

«Приход инвестора был долгожданным, и молодая команда за короткий срок сделала очень многое», — прокомментировал итоги встречи Валерий Шанцев. — Открыты регулярные рейсы в ряд российских городов, закуплена новая спецтехника, проведена реконструкция существующего здания с изменением технологии обслуживания пассажиров, через пару лет появится новый пассажирский терминал, а пассажиропоток увеличится на 60%».

«Фактически серьезный рост числа пассажиров в аэропорту Нижний Новгород подтверждает наши первоначальные оценки и необходимость и обоснованность строительства нового терминала с высокой пропускной способностью», — отметил Евгений Чудновский. — Результат 2010 года — 376799 пассажиров — был достигнут в этом году уже в начале октября».

Губернатору Валерию Шанцеву также представили новую технологию обслуживания пассажиров в реконструируемом аэровокзале. Второй этаж аэровокзала, ранее использованный как обочина зоны ожидания, переоборудован под «стерильную зону» внутрироссийских вылетов (ВВЛ). В зале установлены системы вентиляции и кондиционирования, которые позволяют обеспечивать комфортный температурный режим в любое время года. Зона регистрации оборудована на 1 этаже. За счет реконструкции пропускная способность зоны ВВЛ увеличена в два раза — до 400 пассажиров в час.

«Состояние «стерильной зоны» ВВЛ и ее пропускная способность не соответствовали ни растущим объемам пассажирских перевозок, ни представлениями о комфорте и уровне сервиса в аэропорту, именно поэтому мы приняли решение о реконструкции», — подчеркнул Евгений Чудновский. — Сейчас мы не только улучшили условия для пассажиров, но и обеспечили аэропорт дополнительным ресурсом для обслуживания увеличивающегося пассажиропотока».

Инвестпрограмма, предложенная специалистами ОАО «Аэропорт Кольцово» и рассчитанная на 10 лет, предполагает сдачу первой очереди нового пассажирского терминала площадью 15 тыс. кв. м, пропускной способностью 650 пассажиров в час и стоимостью более 1 млрд руб. в 2014 году. На втором этапе (2014-2016 гг.) площадь нового пассажирского терминала будет увеличена на 5000 кв. м до пропускной способности 800 пассажиров в час. Третий этап модернизации предусматривает к 2021 г. расширение площади аэровокзала до 24 тыс. кв. м и увеличение пропускной способности до 960 пассажиров в час. Помимо реализации основной инвестпрограммы, предусмотрены проекты развития прилегающей территории и парковки. Общий объем инвестиций на программы развития нижегородского аэропорта составит 2,7 млрд руб.

По прогнозам, в следующем году пассажиропоток аэропорта Нижний Новгород составит 640000 человек, а в 2014, когда в эксплуатацию будет введен новый терминал, уже 850000. Текущий год ожидается закончить на уровне в 465000 пассажиров, что почти на 100000 больше, чем в 2010 году.

Группа компаний «Ренова» — ведущая российская частная бизнес-группа, владеющая и управляющая активами в металлургической, нефтяной, горнодобывающей, химической, строительной отраслях, энергетике, телекоммуникациях, высокотехнологическом машиностроении, ЖКХ и финансовом секторе в России и за рубежом (странах СНГ, Швейцарии, Италии, Южной Африке и США). Крупнейшими активами ГК «Ренова» являются доли в компаниях THK-BP, UC RUSAL, K3C, а также в швейцарских технологических концернах OC Oerlikon и Sulzer.

Международный аэропорт Кольцово — один из ведущих аэропортов России. Осуществляет проект масштабной реконструкции аэропорта, Кольцово становится мощным и максимально удобным региональным транспортно-логистическим узлом основного потока пассажирских и грузовых авиаперевозок в стране. Кольцово сотрудничает более чем с 30 российскими и зарубежными авиакомпаниями, которые напрямую связывают Екатеринбург более чем с 80 городами Европы, Азии, Северной Африки.

Нижегородский аэропорт обслуживает международные и внутренние авиарейсы и является основным запасным аэродромом московского авиаузла. В 2010 году аэропорт Нижний Новгород обслужил 376 799 пассажиров. По инициативе правительства Нижегородской области, в феврале 2011 года состоялся открытый конкурс по определению инвестора международного аэропорта Нижний Новгород, победителем в котором признано ОАО «Аэропорт Кольцово».



Скорая технологическая помощь

Как поставщики решений по управлению энергоэффективностью оптимизируют продвижение технологий на растущие рынки

Мартин Гау, финансовый директор компании Cal Gavin

Сегодня такие рынки сбыта, как Россия и Ближний Восток, представляют собой сложное сочетание острых проблем и богатейших возможностей для тех участников IT-отрасли, которые работают в нефтегазовом и нефтехимическом секторах. На этих рынках наблюдается резкий подъем деловой активности. Согласно последним аналитическим данным, Россия является крупнейшим мировым экспортером природного газа и вторым в мире экспортером нефти. Аналитики Центра глобальных энергетических исследований (CGES) предсказывают, что в ближайшее время нефтяные запасы здесь будут лишь расти. Ожидается, что в этом году ее суммарный темп возрастает на 170 тыс. баррелей в сутки (1,7%), и в результате будет установлен новый рекорд советской России — 10,26 млн баррелей в сутки.

Большинство крупнейших российских нефтяных компаний продолжают увеличивать поставки нефти на внутренний рынок. По данным CGES, свой весомый вклад в рост нефтедобычи вносит продолжающееся разрабатываться «Роснефтью» Ванкорское месторождение, ошумившая добавка от новых нефтегазовых проектов тандела ТНК-ВР и месторождение Олопу сахалинского шельфа.

В условиях амбициозных планов российского правительства, нацеленных на усиление и расширение базы передовых технологий, открываются богатейшие возможности для иностранных компаний, готовых предложить услуги высококвалифицированных специалистов и свои высокие технологии, что становится высокодоходной сферой бизнеса. При наличии реального государственного финансирования крупные рос-

сийские компании начинают проявлять интерес к поиску зарубежных партнеров для создания наукоемких предприятий в развивающемся секторе «Сколково», рассматриваемом сейчас как подмосковный аналог «Кремниевой долины».

Другой ключевой рынок нефтегазового сектора — Ближний Восток. Это родина нескольких крупнейших мировых производителей и экспортеров нефти и природного газа, большинства самых продуктивных нефтегазовых месторождений, а также быстро растущий нефтехимический сектор. Согласно данным исследовательской службы Конгресса США, на Ближний Восток приходится примерно 40% экспорта нефти и 20% объема мировой торговли природным газом. К 2015 году нефтяной запас здесь возрастет до 27,24 млн баррелей в сутки. Из-за неспокойной обстановки в ближневосточном регионе цены на нефть за короткий промежуток времени резко скакнули вверх. В более долгосрочной перспективе, если спокойствие не восстановится, вполне вероятно нестабильность рынков энергоносителей и более сильные колебания цен.

Вместе с тем основные вендоры, работающие на этих рынках, становятся свидетелями растущего спроса на технические и программные средства оптимизации технологических процессов. Ведущие нефтегазовые компании готовы осуществлять солидные капиталовложения в нужные для них технологии, которые позволяют им чувствовать себя уверенно при наличии широкого арсенала высокоэффективных технических решений по оптимизации производства.

Круг проблем

Возможности роста рассматриваемых рынков огромны, однако в равной степени

велика и масса проблем, с которыми приходится сталкиваться их участникам и поставщикам технологий, стремящимся стать лидерами в конкретных регионах. Вероятно, самой актуальной из этих проблем является необходимость держать под контролем энергетические затраты с самого начала строительства новых или расширения уже действующих предприятий. В настоящее время налицо целый клубок мощных взаимосвязанных факторов влияния, которые заставляют предприятия и организации нефтеперерабатывающей отрасли в срочном порядке решать эти проблемы путем поиска и реализации надежных способов оптимизации энергопотребления.

В нефтепереработке, нефтехимии и газопереработке стоимость энергии является одним из самых весомых компонентов эксплуатационных расходов. В условиях продолжающегося роста мировых цен на нефть эта проблема, вероятно, будет усугубляться. Действующие ограничения на вредные выбросы окислов азота и серы, правила регулирования процесса сжигания попутного нефтяного газа в факелах и ограничительные меры по парниковому эффекту — все это актуальные вопросы, стоящие в повестке дня современного бизнеса, так как стоимость энергоносителей оказывает возрастающее влияние на организацию производственных процессов.

Сегодня в большинстве компаний нефтеперерабатывающей отрасли сокращение энергопотребления — это вторая по важности задача после максимизации объема выпуска продукции. В таких условиях компании сталкиваются с необходимостью использования системного подхода к решению возникающих проблем. Например, в нефтеперерабатывающей отрасли предприятия и организации нуждаются в оптимизации как самого производства, так и его коммунального хозяйства, причем в первом случае центром внимания должно быть сокращение

энергопотребления, а во втором — резкое уменьшение затрат, связанных с энергоснабжением.

Важнейший элемент системы регулирования энергопотребления — это процесс принятия управленческих решений на самых разных горизонтах планирования, на каждом из которых имеются свои возможности для экономии энергии. Например, в рамках годового планирования существуют возможности изменения проектных решений по структуре предприятия путем добавления нового или реконструкции уже существующего оборудования в целях повышения эффективности всего производственного процесса в целом. В отличие от этого, при месячном или недельном горизонте принятия решений в центре внимания должны быть операции производственного планирования, а для этого требуется подробное рассмотрение конкретного плана производства в аспекте его влияния на уровень энергопотребления. На суточном горизонте принятия решений, когда в центре внимания оказываются операции составления графиков производства, стоят аналогичные задачи, но в более детализированном представлении.

На уровне оперативных решений, где графики производства согласуются по часам, операторы производственного оборудования, вооруженные достоверной информацией, способны обеспечить увеличение производительности даже на предприятиях с малым потреблением энергии. Этот уровень принятия решений не требует регулирования энергопотребления, а в центре внимания должны быть вопросы приоритетного использования энергоносителей на ограниченном интервале времени. Наконец, на минутном горизонте, используемые методологии должны быть ориентированы на реализацию управленческих воздействий. Именно здесь инновационные технические решения в форме программных средств оптимизации способны обеспечить беспрецедентное повышение эконо-

мической эффективности производственных операций. Важно, однако, четко осознавать, что для достижения истинной оптимизации необходимо рассматривать при планировании не отдельные участки производства, а весь технологический процесс в целом.

Еще одна проблема, с которой сталкиваются как компании, работающие в ближневосточном регионе и России, так и аналогичные западные компании, это острый дефицит высококвалифицированных специалистов, достигших глобальных масштабов. По данным Британского общества инженеров-нефтяников, средний возраст рабочего нефтяной отрасли составляет 51 год. Среди них 60% — люди в возрасте 45 лет и старше. При этом за последние 10 лет численность работающих в отрасли уменьшилась на 40%. Согласно данным компании Shell Global Solutions, учебные заведения США подготовили менее 200 тысяч технических специалистов на смену двум миллионам опытных профессионалов, ушедших на пенсию в период с 1998 по 2008 год. Аналогичные проблемы характерны и для региона, включая Европу, Ближний Восток и Африку (ЕМЕА), где студенты отдают предпочтение специализации в областях, не связанных с техникой, технологией и перерабатывающей промышленностью.

При выполнении ряда условий, развертывание таких решений может помочь даже в преодолении дефицита высококвалифицированных кадров. Как правило, явно недостаточный управленческий персонал предприятий имеет слабое представление о методах эффективного решения возникающих внутренних проблем. Именно здесь и открываются широкие возможности для узко специализированных компаний, способных предложить соответствующие инновационные технологии, помогающие закрыть образовавшиеся брешь и увеличить таким образом добавленную стоимость.

Поиски решений

Рассмотренные тенденции стимулируют в таких растущих регионах, как Ближний Восток и Россия, повышенный спрос на перспективные инновационные идеи в сочетании с их эффективной технической реализацией. Для того чтобы участникам этих рынков справиться с возрастающей сложностью своих предприятий и технологических процессов, им требуются высококачественные средства оптимизации, обладающие необходимой точностью, высокой надежностью, удобные для практического применения и помогающие пользователям указанных

средств повышать производительность своих предприятий. Самые лучшие из таких технических решений способны обеспечивать повышение эффективности процессов проектирования на основе реализации концепции жизненного цикла проекта независимо от того, используются ли эти решения для осуществления минимальных изменений или обновления оборудования или для достижения более высоких показателей эффективности за счет применения широкого изобретательных средств, ориентированных на крупномасштабные проекты глобального уровня.

При выполнении ряда условий, развертывание таких решений может помочь даже в преодолении дефицита высококвалифицированных кадров. Как правило, явно недостаточный управленческий персонал предприятий имеет слабое представление о методах эффективного решения возникающих внутренних проблем. Именно здесь и открываются широкие возможности для узко специализированных компаний, способных предложить соответствующие инновационные технологии, помогающие закрыть образовавшиеся брешь и увеличить таким образом добавленную стоимость.

Ключ к успеху

Мы твердо верим также в плодотворность сотрудничества разных компаний в нефтегазовой промышленности — особенно на таких трудных для бизнеса рынках, как Россия и Ближний Восток, где ключевую роль играют широта профессиональных знаний и богатый практический опыт. Заказчики особенно ценят работу с такими поставщиками, которые уже наглядно продемонстрировали свои инновационные возможности в научных исследованиях и разработках и способны к интеграции имеющихся ресурсов. Компании Cal Gavin и AspenTech, каждая из которых обладает более чем 20-летним опытом и является мировым лидером в своей области, благодаря консолидации усилий уже помогли многим своим клиентам достичь существенной экономии затрат в определенных сферах деятельности за счет использования соответствующих моделей и систем

имитационного моделирования. Взаимодействие с AspenTech помогает компании Cal Gavin укреплять свою деловую репутацию и добиваться широкого признания. Оно вызывает полное доверие и уважение клиентов к тому, что делает компания Cal Gavin.

Сегодня огромное влияние программного комплекса AspenONE от компании AspenTech ощущается уже в глобальном масштабе. Именно поэтому компания Cal Gavin твердо верит в то, что «обручение» ее системы моделирования технологических процессов, содержащей высокоточные модели теплообмена, с тщательно проработанными моделирующими комплексами AspenTech должно принести ощутимые выгоды клиентам, работающим в рассматриваемых выше развивающихся регионах.

Перспективы

Нефтегазовые рынки России и Ближнего Востока, скорее всего, будут оставаться в предвидимом будущем неутолимими. Определительная роль в колебании цен здесь будут играть геополитические факторы, особенно в ближневосточном регионе. Заинтересованные стороны будут добиваться быстрого получения доходов на вложенный ими капитал, а глобальная борьба за истощающиеся запасы ресурсов будет вести к установлению жесткого контроля затрат.

Отвечая на эти вызовы времени, участники рынка будут вынуждены, вдобавок ко всему, концентрировать свое внимание еще и на экономии энергии и на управлении энергоэффективностью. При этом поставщики инновационных технологий должны будут обеспечивать консолидацию имеющихся ресурсов, предоставляя высококачественные специализированные технические решения, которые крайне необходимы на рассматриваемых территориях и должны ориентироваться на оптимизацию энергопотребления, экономии затрат и обеспечение высокой конкурентоспособности.

Вся красота мира

Терминал D Шереметьево и журнал «Вокруг Света»

Терминал D московского аэропорта Шереметьево и издательство «Вокруг Света» представили свой совместный экспозиционный проект «Вся красота мира». Выставка «Вся красота мира» созданная к 150-летию юбилею журнала «Вокруг Света» — старейшего научно-познавательного издания России, стала частью мероприятий, посвященных Дню рождения Терминала D. Первыми ощутить неповторимую связь земли с небом смогли блогеры и журналисты ведущих российских и европейских изданий.

«Вся красота мира» — это мир глазами аэропутешественника. Наполнение выставки — экспозиция 12 неординарных «портретов» нашей планеты — уникальных фото, сделанных из космоса. Экспозицию дополняют две впечатляющие инсталляции: «Воздушный шар» и «Модель глобуса Земли» с нанесенными на его поверхность знаменитыми памятниками и архитектурными сооружениями мира, выполненными в 3D технологии.

Открыл выставку легенда в мире журналистики, истинный первооткрыватель, главный редактор журнала «Вокруг Света» Сергей Пархоменко. «Сотрудничество старейшего российского журнала о путешествиях и самого современного аэропорта России — Терминала D абсолютно не случайно, — отметил господин Пархоменко. — «Вокруг света» — журнал, который рассказывает о путешествиях, большинство из которых, для современного человека, берут свое начало именно в аэропорту.

Журнали и путешественники «Вокруг света» являются проводником в пространстве открытий для русскоязычных читателей во всем мире. Терминал D носит титул национальных воздушных ворот. И аэропорт, и научно-познавательные издания живут и работают для людей путешествующих и любознательных. Роднит нас

действительно многое. Важным является и то, что Терминал D с момента своего создания был отнесен к уникальным творениям в архитектуре и дизайне. Посему он стал не просто площадкой, но неотъемлемой частью экспозиции. Атмосфера Терминала D идеальна для начала путешествия вокруг света».

Со стороны Терминала D гостей приветствовал директор по организационному

особым обаянием для каждого, кто вырос в нашей стране, кто путешествует, познает мир вокруг и не мыслит своей жизни без открытий. «Вокруг Света» олицетворяет собой очень важные и созвучные нам ценности — верность традициям, обращенность в будущее, увлеченность высокими технологиями, динамичность и ориентированность в своей деятельности на тех, для кого он существует.



развитию и управлению информационными технологиями Олег Лавров. Призавшись в том, что является верным читателем издания на протяжении многих лет, он рассказал, почему Терминал D с воодушевлением воплощал в жизнь идею совместного проекта: «Журнал «Вокруг Света», в нашем понимании, не просто СМИ — это культовое издание, обладающее

Вряд ли возможно представить заявлено русского путешественника, для которого журнал «Вокруг Света» и Терминал D московского аэропорта Шереметьево не были бы знакомыми явлениями. Наша выставка — это особое кругосветное путешествие, отражающее невероятную красоту нашего мира, которую мы хотим донести до каждого человека».

ОАО «Терминал» было создано 3 ноября 2003 года. «Аэрофлот» передал созданной компании ОАО «Терминал» права и обязанности, связанные с реализацией проекта строительства. В настоящее время Открытое Акционерное Общество «Терминал» осуществляет полное управление имуществом и хозяйственной деятельностью Терминала D. В свою очередь, ОАО «Аэрофлот» оказывает весь спектр услуг по наземному обслуживанию партнеров-авиаперевозчиков. Сегодня Терминал обслуживает 10 авиакомпаний.

Старейшему российскому изданию — журналу «Вокруг Света» 150 лет. Сегодня издательство выпускает журнал «Вокруг света», журнал о кулинарных путешествиях и гастрономических приключениях «Первое, второе, третье», журнал «Наука в фокусе/Science Focus», обширную серию путеводителей «Вокруг Света», серию иллюстрированных разговорников «Вокруг Света», ежемесячный альманах фантастики Бориса Стругацкого «Полдень, XXI век», интернет-портал www.vokrugsveta.ru, а также — GPS-Путеводитель.

Фасады и кровли

Крупнейшие спортивные объекты Казахстана



В Караганде президент Республики Казахстан Нурсултан Назарбаев торжественно открыл три крупнейших спортивных объекта страны: Ледовый дворец, Теннисный центр и Центр бокса. Спортивные сооружения станут не только современной тренировочной базой по подготовке профессиональных спортсменов, но и местом для массовых занятий спортом горожан. При возведении объектов применены материалы Группы компаний «Металл Профиль» — ведущего производителя кровельных и фасадных систем в России и Казахстане.

На открытии спорткомплексов глава государства поздравил спортсменов и представителей общественности с открытием этих важных и нужных спортивных сооружений и отметил, что это хорошие подарки жителям Караганды к 20-летию Независимости страны. Самую большую территорию (почти 10000 кв. м) занял Ледовый дворец. На первом этаже трехэтажного здания располагаются ледовое поле размером 30х60 м и зрительный зал на 5500 человек, а также кафетерий и пункт проката коньков. На втором и третьем этажах располагаются конференц-залы, помещения для журналистов, служб безопасности и технической поддержки, массажные и медицинские кабинеты для спортсменов. В день открытия Дворца перед публикой выступил олимпийский чемпион Алексей Ягудин.

Объект выполнен в стиле «хай-тек». Использование в стеновых конструкциях Ледового дворца сэндвич-панелей позволяет обеспечить оптимальную архитектуру уйти от скучных больших однотонных поверхностей классических сэндвич-панелей! Для облицовки фасадов здания были применены фасадные кассеты

МП 2005 белого цвета с эффектными черными вставками», — рассказывает Владимир Михайлов, заместитель коммерческого директора по продаже фасадных систем и ограждающих конструкций ТОО «Завод Металл Профиль». Объем стеновых конструкций составил 2950 кв. м.

Общая площадь Центра — 5300 кв. м. Он включает 3 крытых и 4 открытых корта с трибунами на 400 зрителей, раздевалки, подсобные помещения для спортсменов, тренажерный зал. В качестве ограждающих конструкций, как и для Ледового дворца, использовались сэндвич-панели поэлементной сборки с облицовкой фасадными кассетами общим объемом 3000 кв. м.

Центр бокса «Нура» не имеет аналогов в СНГ. Он включает в себя тренировочные залы, 2 боксерских ринга, трибуны на 800 человек, гостиницу, ресторан, зал для проведения конференций, фитнес-центр. Для здания площадью 5500 кв. м были поставлены профилированный лист и трехслойные сэндвич-панели с одним из самых долговечных и стойких к выгоранию на солнце покрытием Colocoat Prisma, что особенно актуально для солнечного Казахстана. При облицовке комплекса применена технология Double skin («второй фасад»). За светопрозрачным внешним материалом находится профлист. Под ним для утепления установлены сэндвич-панели. «Такая технология обеспечивает комфортный микроклимат внутри здания, вне зависимости от погоды за окном, и бережет энергию. Многоуровневая фасадная конструкция и ряд разработанных технологий позволяют защитить помещения от сурового климата региона», — сказал Жанат Туусупбеков, руководитель Карагандинской областной федерации бокса.

Праздник в Щелково

ГК «Домостроитель» открыла второй индустриальный парк

Леонид Спиридонов

На прошлой неделе в подмосковном городе Щелково Группа компаний «Домостроитель» открыла свой второй индустриальный парк.

В рамках открытия нового индустриального парка Группы компаний «Домостроитель» была проведена пресс-конференция. На ней рассказали, что для стимулирования компаний-новаторов в секторе малых предприятий Опорой России разработана целевая программа. Людмила Дудникова сообщила, что открытие индустриального парка — это новые рабочие места и налогооблагаемая база района. Игорь Заворотченко рассказал о причинах, побудивших ГК «Домостроитель» перевести производственные мощности компании в индустриальные парки, а также презентовать новую технологию массового домостроения — СМК. Именно ее Группа компаний «Домостроитель» выбрала для себя в качестве приоритетной.

После торжественного открытия и пресс-конференции для прессы и гостей мероприятия была проведена экскурсия на производственный объект резидента индустриального парка — мебельной фабрики LEX



style. Бизнес-стратегия данной компании сосредоточена на том, чтобы предоставлять покупателям мебель по индивидуальному заказу. Компания принципиально не производит продукцию на склад. Заместитель генерального директора мебельной фабрики LEX style Александр Безроднов отметил, что ключевым фактором, повлиявшим на выбор индустриального парка, стала возмож-

ность создать производственно-логистический комплекс полного цикла.

Щелковский индустриальный парк — комплекс готовых производственных, складских и административных площадей, располагающий развитой инфраструктурой и всеми необходимыми коммуникациями для успешного ведения бизнеса компаний-резидентов. Входит в состав Группы

компаний «Домостроитель». По классификации Ассоциации индустриальных парков относится к типу brownfield, т.е. представляет собой подввергшиеся реконструкции старые производственные мощности. Общая сумма вложений ГК «Домостроитель» в реконструкцию производственных площадей составила \$3 млн, из которых \$2,5 млн уже инвестированы.

Навстречу DOMOTEX 2012

Международная площадка лучших архитекторов интерьера

С 14 по 17 января в германском Ганновере будет проходить очередная крупнейшая в мире выставка мировых достижений в области дизайна интерьеров DOMOTEX 2012. Помимо множества деловых мероприятий в рамках выставки пройдет архитектурный форум и конгресс contractworld, который в числе прочего представит проект «Будущее рядом с нами». Как пишут отраслевые эксперты, формула успеха contractworld — это удачное сочетание конгресса contractworld.congress и экспозиции contractworld.exhibition.

На архитектурном форуме contractworld в Ганновере архитекторы, дизайнеры и проектировщики встретятся, чтобы обменяться опытом, информацией и знаниями. Широкий спектр предложений contractworld позволил форуму стать важной составной частью международной выставки напольных покрытий DOMOTEX и местом встреч архитектурного сообщества. В программе 2012 года запланированы доклады, информационные форумы и тесное общение участников и посетителей.

На contractworld.congress авторитетные архитекторы и архитекторы интерьера выступят с сообщениями о новейших тенденциях в своей профессиональной сфере. В числе докладчиков будут Нил М. Дэнари из NEIL M. DENARI ARCHITECTS (Лос-Анджелес), Бьярке Ингельс из BIG (Копенгаген) и Набил Голам из nabih ghulam architects (Бейрут). Все три бюро благодаря своим новаторским проектам привлекли международное внимание и уже удостоились многочисленных наград в области архитектуры и дизайна.

Каждый из четырех дней конгресса пройдет под индивидуальным девизом. Первый день конгресса будет посвящен теме перепрофилирования. Под перепрофилированием старых зданий понимается реализация новых идей за фасадами исторических архитектурных объектов. При этом возникают как технические вызовы, так и этические конфликты. «Можно ли превратить средневековый собор в дискотеку?» — это лишь один из вопросов, вынесенных на обсуждение. Экспорт архитектуры — это девиз второго дня конгресса. Пользующиеся международной известностью архитектурные бюро познакомят участников со своей стратегией и на-

полненным в условиях глобальной конкуренции опытом.

Третий день конгресса будет посвящен теме культуры строительства. Главным вопросом будет соревнование городов, которые, используя градостроительные стратегии, сокращая бюрократию и формируя позитивный инвестиционный климат, хотя бы частично повышают культуру строительства и улучшают свой имидж. На повестке четвертого дня — изменение климата и его влияние на архитектуру и градостроительство. Хорошая изоляция зданий влияет на его внешний вид, децентрализованное энергоснабжение — на общий вид города. Вопрос ставится так: как с изменением климата меняются наши города? Как в будущем станут выглядеть здания, отвечающие климатическим условиям?

На экспозиции contractworld.exhibition предприятия представляют свои новейшие продукты, материалы и тренды в области крупного строительства. Посетители познакомятся здесь с ассортиментом высококачественных напольных покрытий и продуктов для оформления интерьеров, а также смогут установить новые деловые связи с представителями предприятий и укрепить существующие контакты.



Всемирный размах, всеобъемлющий сервис, участие всех ведущих мировых производственных брендов, разнообразие экспонентов и стопроцентное фокусирование на торговле вывели DOMOTEX на первое место среди международных ежегодных событий индустрии ковров и напольных покрытий. Ганновер — там, где должны быть все, кто вовлечен в данный бизнес. В отличие от других выставок, экспоненты DOMOTEX надеются на долгосрочное сотрудничество с фирмами, заинтересованными в их продукции. И они всегда удовлетворены результатами. Девять из десяти экспонентов достигают поставленных целей полностью или частично.

Предприниматели-профессионалы в области ковров и напольных покрытий относятся к DOMOTEX как к возможности осмотра всего рынка и изучения последних инноваций и тенденций, а также продвижению своего бизнеса. Это доказывает строго профес-

сиональное фокусирование выставки, закрепляя статус платформы №1 по созданию успешного бизнеса в индустрии напольных покрытий.

Предыдущая DOMOTEX приняла 47629 посетителей, включая 26434 граждан иностранных государств Европы, Азии и Америки с впечатляющим ростом из Италии, Франции и Польши. То же самое можно сказать и об участниках из США, составивших более 15%. Специализацию посетителей в основном составляет оптовая и розничная торговля напольными покрытиями, профессиональное ремесленничество (декораторы интерьеров, художники, мастера по настилу полов), архитектура, дизайн интерьеров и промышленное производство. Представители таких областей, как дизайн интерьера, мебель, оптовая и розничная продажа древесины также составили значительную долю числа посетителей.

ПРОМЫШЛЕННЫЙ
УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ:
ООО «Редакция газеты «Промышленный еженедельник»»
Издатель зарегистрирован в Министерстве Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовой информации.

П/И № 77-12380 от 19.04.2002 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя П/И № 77-14566 от 07.02.2003 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя П/И № ФС77-19251 от 23.12.2004 г. в Федеральной службе по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия.

Генеральный директор, главный редактор Валерий Стольников
Заместители главного редактора Елена Стольникова Дмитрий Кожеников
Помощники главного редактора Юлия Гужонова Татьяна Соколова

Директор по развитию Дмитрий Минаков
Региональный директор Наталья Можжаева
Дизайн и верстка Роман Кураев, Елена Бурлыгина
Руководитель коммерческой службы Александр Лобачев

Логистика ЗАО «Истгалф-Трансавто»
Представитель в Северной Америке: Виктория Яковлева (Ванкувер, Канада); vkj@telus.net Tel.: (1-604)-805-5979
Распространяется по подписке, в розницу, по прямой рассылке и на профессиональных мероприятиях. Подписаться на «Промышленный еженедельник» можно в

любом отделении связи РФ и СНГ по каталогам «Роспечать» и «Пресса России»; индекс для инд. подписчиков — 45774, для предприятий и организаций — 83475; по каталогу «Почта России»; индекс для инд. подписчиков — 10887, индекс для предприятий и организаций — 10888. На газету также можно подписаться через «Интер-Почту».

Адрес для корреспонденции: 123104, Москва, а/я 29
Тел. редакции: (495) 729-3977, 778-1447, 499-194-1033 (факс)
www.promweekly.ru
doc@promweekly.ru, re-gazeta@inbox.ru
Над номером работали: А.Рыкова, А.Глуховская, А.Коптев, В.Тихомиров, Е.Львова, Ю.Соколова, Д.Теперев.

Использованы материалы информгентств и интернет-изданий.
Номер подписан 2.12.2011 г.
Отпечатано в типографии ОАО «ИД «Красная звезда» 123007, г. Москва, Хорошевское шоссе, 38
www.redstarph.ru
Номер заказа 5496
Тираж 40000 экз.