

### В НОМЕРЕ:

#### НОВОСТИ **2-3**

**Небо и космос**  
Знаменательный визит на НПО «Сатурн»

**Горизонты сотрудничества**  
«Украинская техническая газета»

**Швейцарские перспективы**  
Потенциалы развития деловых отношений

**Десяточка**  
НП «Совет рынка» отметило свой юбилей

**Третий ПАК ФА**  
Перспективный российский истребитель

#### СТРАТЕГИИ **4-5**

**Стимулы созидания**  
Кадровые аспекты Корпорации «Иркут»

**Мировая безработица**  
Что провоцирует массовые беспорядки

**Торговые системы**  
Подробности классификации

**Поставки на Кубу**  
Строительная и сельскохозяйственная техника

**Долгосрочный контракт**  
РУСАЛ и «Газпром нефть» договорились

**Скидки на удобрения**  
«ФосАгро» снизит цену для Индии

#### ИТ-ТЕХНОЛОГИИ **6-7**

**Новые решения SE**  
Программы и платформы автоматизации

**Эффективная прозрачность**  
НИЛМК: управление ремонтами

**Контроль потоков**  
Обновление и рост возможностей

#### ПОДРОБНОСТИ **8**

**Экологическая инициатива**  
Направить платежи на развитие лесов

**Созвездие светодиодов**  
GE Lighting: новые эстетические решения

**Бизнес-горница**  
Эко-дизайн современного офиса

### ВАЖНАЯ ТЕМА

По данным экспертов, присоединение России ко Всемирной торговой организации, по всей видимости, нейтрально отразится на отраслях, формирующих две трети ВВП страны. Так, например, по мнению HSBC, в проигрыше будут отрасли, обеспечивающие лишь 4% ВВП, зато в выигрыше окажутся 29% экономики. В то же время именно проигравшие сейчас обеспечивают промышленности рост — это пищепром и машиностроение. Темпы роста промышленности продолжат выдыхаться.

До середины года продолжался восстановительный посткризисный рост, сейчас ускорение темпов может быть связано только с повышением эффективности. Но с учетом трехлетней инвестиционной паузы и ухудшения на финансовых рынках такого ускорения ждать пока не придется. По итогам 2011 года рост промышленности может составить около 5% (за январь-октябрь — 5,1%), в дальнейшем 2-3% роста за год можно считать «новой нормой» — и это еще не самый худший вариант.

# «Амурская» — Хэйхэ

## Закончен ключевой объект экспортной энергоцепочки

Валерий Стольников,  
Благовещенск — Москва

стр. 2

стр. 2

стр. 2

стр. 3

стр. 3

стр. 4

стр. 4

стр. 5

стр. 5

стр. 5

стр. 5

стр. 5

стр. 5

стр. 6

стр. 7

стр. 7

стр. 7

стр. 8

стр. 8

стр. 8

стр. 8

ности этих линий максимальный объем передачи электроэнергии ограничен 1,2 млрд кВт•ч в год. Включение в работу ВЛ 500 кВ «Амурская — Хэйхэ» позволит реализовать первый этап инвестиционного проекта, призванного увеличить экспорт электроэнергии из России в Китай до 4,5-5 млрд кВт•ч в год.

Группа компаний «Индастек» фактически завершила строительство воздушной линии (ВЛ) 500 кВ «Амурская — Хэйхэ» (до государственной границы). Строительство воздушной линии электропередачи выполнено в соответствии с инвестиционной программой ОАО «ФСК ЕЭС». Новая линия станет одним из ключевых звеньев новой программы по увеличению экспорта электроэнергии в Китай. Группа компаний «Индастек» в данном проекте выступила в роли подрядной организации и доказала, что данный формат сотрудничества способен приводить к желаемым результатам даже в столь сложных и амбициозных энергопроектах.

По словам генерального директора Группы компаний «Индастек» Бориса Зубкова, «все строительные-монтажные работы выполнены с опережением графика. Смонтировано 153 км провода и прозашитного троса, установлено 532 опоры, вырублено 727,14 га просеки, обеспечены пересечения с действующими линиями электропередачи и автомобильными магистралями. Впервые на Дальнем Востоке на подстанции установлены управляемые шунтирующие реакторы».

В результате реконструкции подстанции «Амурская», осуществленной с целью подключения ВЛ, смонтировано пять дополнительных групп выключателей 500 кВ, 10 комплектов разъединителей, трансформаторы тока и напряжения. Инвестиции ОАО «ФСК ЕЭС» в строительство линии и реконструкцию подстанции «Амурская» составили 4,4 млрд руб.

В настоящее время передача электроэнергии на территорию КНР, в район города Хэйхэ в приграничной провинции Хэйлуньцзян, ведется по двум межгосударственным линиям электропередачи: «Благовещенская — Хэйхэ» (110 кВ) и «Благовещенская — Айгунь» (220 кВ). Из-за низкой пропускной способ-

ности линий максимальный объем передачи электроэнергии ограничен 1,2 млрд кВт•ч в год. Включение в работу ВЛ 500 кВ «Амурская — Хэйхэ» позволит реализовать первый этап инвестиционного проекта, призванного увеличить экспорт электроэнергии из России в Китай до 4,5-5 млрд кВт•ч в год.



Новые электроэнергетические мощности в Амурской области укрепляют российские экспортные возможности

Подстанция 500 кВ «Амурская», построенная в конце 60-х годов прошлого века, обеспечивает энергоснабжение города Благовещенск, а также таких крупных потребителей, как Амурский завод железобетонных конструкций, ОАО «Амурский металлург», Маломырский и Покровский рудники — крупнейшие предприятия золотодобычи Дальнего Востока. Комментируя данный проект, управляющий директор Группы компаний «Индастек» Андрей Лукьянченко, рассказал «Про-

мышленному еженедельнику»: «Было достаточно сложно, достаточно сказать, что температура нередко опускалась ниже 40 градусов, но мы продолжили работать практически без перерывов. Кстати сказать, линию в 150 км мы построили меньше, чем за год. Это очень хорошие темпы». Столь высокие результаты работы Андрей

Лукьянченко объясняет четкой организацией труда, использованием действительно самой лучшей на данный момент в мире профессиональной техники, сильной командой и еще тем фактом, что «Индастек» работает практически без субподрядчиков — «практически все виды работ делаем только своими силами», это касается и

линейного строительства, и строительства подстанций. Надо сказать, что в строительных работах в интересах ФСК Группы компаний «Индастек» приняла немало инновационных решений, в том числе — использование видеоконтроля (со стороны самой «Индастек» и со стороны ФСК) за каждым объектом в режиме он-лайн.

Группа компаний «ИНДАСТЕК» — осуществляет весь спектр проектирования и строительства объектов электроэнергетики любой сложности на всей территории России. Богатый опыт возведения электроподстанций, воздушных и кабельных линий электропередачи различного класса напряжения позволяет обеспечить высококачественное проведение широкого спектра работ, от проектирования, поставки полного комплекта оборудования и материалов, до выполнения строительных, монтажных и пуско-наладочных работ.

ОАО «Федеральная сетевая компания Единой энергетической системы» (ОАО «ФСК ЕЭС») создано в соответствии с программой реформирования электроэнергетики Российской Федерации как организации по управлению Единой национальной (общероссийской) электрической сетью (ЕНЭС) с целью ее сохранения и развития. Объекты электросетевого хозяйства ФСК находятся в 73 регионах России общей площадью более 13,6 млн кв. км. Компания эксплуатирует 121 тыс. км линий электропередачи и около 800 подстанций общей установленной мощности более 304,5 тыс. МВА класса напряжением 35-1150 кВ. В компании работает 23,5 тыс. сотрудников. Уставный капитал ОАО «ФСК ЕЭС» составляет 627974064196,5 руб. и разделен на 1255948128393 обыкновенные акции. В собственности Российской Федерации находится 79,48% размещенных акций ОАО «ФСК ЕЭС», в собственности миноритарных акционеров — 20,52% акций Федеральной сетевой компании.

ОАО «Федеральная сетевая компания Единой энергетической системы» (ОАО «ФСК ЕЭС») создано в соответствии с программой реформирования электроэнергетики Российской Федерации как организации по управлению Единой национальной (общероссийской) электрической сетью (ЕНЭС) с целью ее сохранения и развития. Объекты электросетевого хозяйства ФСК находятся в 73 регионах России общей площадью более 13,6 млн кв. км. Компания эксплуатирует 121 тыс. км линий электропередачи и около 800 подстанций общей установленной мощности более 304,5 тыс. МВА класса напряжением 35-1150 кВ. В компании работает 23,5 тыс. сотрудников. Уставный капитал ОАО «ФСК ЕЭС» составляет 627974064196,5 руб. и разделен на 1255948128393 обыкновенные акции. В собственности Российской Федерации находится 79,48% размещенных акций ОАО «ФСК ЕЭС», в собственности миноритарных акционеров — 20,52% акций Федеральной сетевой компании.

ОАО «Федеральная сетевая компания Единой энергетической системы» (ОАО «ФСК ЕЭС») создано в соответствии с программой реформирования электроэнергетики Российской Федерации как организации по управлению Единой национальной (общероссийской) электрической сетью (ЕНЭС) с целью ее сохранения и развития. Объекты электросетевого хозяйства ФСК находятся в 73 регионах России общей площадью более 13,6 млн кв. км. Компания эксплуатирует 121 тыс. км линий электропередачи и около 800 подстанций общей установленной мощности более 304,5 тыс. МВА класса напряжением 35-1150 кВ. В компании работает 23,5 тыс. сотрудников. Уставный капитал ОАО «ФСК ЕЭС» составляет 627974064196,5 руб. и разделен на 1255948128393 обыкновенные акции. В собственности Российской Федерации находится 79,48% размещенных акций ОАО «ФСК ЕЭС», в собственности миноритарных акционеров — 20,52% акций Федеральной сетевой компании.

ОАО «Федеральная сетевая компания Единой энергетической системы» (ОАО «ФСК ЕЭС») создано в соответствии с программой реформирования электроэнергетики Российской Федерации как организации по управлению Единой национальной (общероссийской) электрической сетью (ЕНЭС) с целью ее сохранения и развития. Объекты электросетевого хозяйства ФСК находятся в 73 регионах России общей площадью более 13,6 млн кв. км. Компания эксплуатирует 121 тыс. км линий электропередачи и около 800 подстанций общей установленной мощности более 304,5 тыс. МВА класса напряжением 35-1150 кВ. В компании работает 23,5 тыс. сотрудников. Уставный капитал ОАО «ФСК ЕЭС» составляет 627974064196,5 руб. и разделен на 1255948128393 обыкновенные акции. В собственности Российской Федерации находится 79,48% размещенных акций ОАО «ФСК ЕЭС», в собственности миноритарных акционеров — 20,52% акций Федеральной сетевой компании.

ОАО «Федеральная сетевая компания Единой энергетической системы» (ОАО «ФСК ЕЭС») создано в соответствии с программой реформирования электроэнергетики Российской Федерации как организации по управлению Единой национальной (общероссийской) электрической сетью (ЕНЭС) с целью ее сохранения и развития. Объекты электросетевого хозяйства ФСК находятся в 73 регионах России общей площадью более 13,6 млн кв. км. Компания эксплуатирует 121 тыс. км линий электропередачи и около 800 подстанций общей установленной мощности более 304,5 тыс. МВА класса напряжением 35-1150 кВ. В компании работает 23,5 тыс. сотрудников. Уставный капитал ОАО «ФСК ЕЭС» составляет 627974064196,5 руб. и разделен на 1255948128393 обыкновенные акции. В собственности Российской Федерации находится 79,48% размещенных акций ОАО «ФСК ЕЭС», в собственности миноритарных акционеров — 20,52% акций Федеральной сетевой компании.

ОАО «Федеральная сетевая компания Единой энергетической системы» (ОАО «ФСК ЕЭС») создано в соответствии с программой реформирования электроэнергетики Российской Федерации как организации по управлению Единой национальной (общероссийской) электрической сетью (ЕНЭС) с целью ее сохранения и развития. Объекты электросетевого хозяйства ФСК находятся в 73 регионах России общей площадью более 13,6 млн кв. км. Компания эксплуатирует 121 тыс. км линий электропередачи и около 800 подстанций общей установленной мощности более 304,5 тыс. МВА класса напряжением 35-1150 кВ. В компании работает 23,5 тыс. сотрудников. Уставный капитал ОАО «ФСК ЕЭС» составляет 627974064196,5 руб. и разделен на 1255948128393 обыкновенные акции. В собственности Российской Федерации находится 79,48% размещенных акций ОАО «ФСК ЕЭС», в собственности миноритарных акционеров — 20,52% акций Федеральной сетевой компании.

ОАО «Федеральная сетевая компания Единой энергетической системы» (ОАО «ФСК ЕЭС») создано в соответствии с программой реформирования электроэнергетики Российской Федерации как организации по управлению Единой национальной (общероссийской) электрической сетью (ЕНЭС) с целью ее сохранения и развития. Объекты электросетевого хозяйства ФСК находятся в 73 регионах России общей площадью более 13,6 млн кв. км. Компания эксплуатирует 121 тыс. км линий электропередачи и около 800 подстанций общей установленной мощности более 304,5 тыс. МВА класса напряжением 35-1150 кВ. В компании работает 23,5 тыс. сотрудников. Уставный капитал ОАО «ФСК ЕЭС» составляет 627974064196,5 руб. и разделен на 1255948128393 обыкновенные акции. В собственности Российской Федерации находится 79,48% размещенных акций ОАО «ФСК ЕЭС», в собственности миноритарных акционеров — 20,52% акций Федеральной сетевой компании.

ОАО «Федеральная сетевая компания Единой энергетической системы» (ОАО «ФСК ЕЭС») создано в соответствии с программой реформирования электроэнергетики Российской Федерации как организации по управлению Единой национальной (общероссийской) электрической сетью (ЕНЭС) с целью ее сохранения и развития. Объекты электросетевого хозяйства ФСК находятся в 73 регионах России общей площадью более 13,6 млн кв. км. Компания эксплуатирует 121 тыс. км линий электропередачи и около 800 подстанций общей установленной мощности более 304,5 тыс. МВА класса напряжением 35-1150 кВ. В компании работает 23,5 тыс. сотрудников. Уставный капитал ОАО «ФСК ЕЭС» составляет 627974064196,5 руб. и разделен на 1255948128393 обыкновенные акции. В собственности Российской Федерации находится 79,48% размещенных акций ОАО «ФСК ЕЭС», в собственности миноритарных акционеров — 20,52% акций Федеральной сетевой компании.

ОАО «Федеральная сетевая компания Единой энергетической системы» (ОАО «ФСК ЕЭС») создано в соответствии с программой реформирования электроэнергетики Российской Федерации как организации по управлению Единой национальной (общероссийской) электрической сетью (ЕНЭС) с целью ее сохранения и развития. Объекты электросетевого хозяйства ФСК находятся в 73 регионах России общей площадью более 13,6 млн кв. км. Компания эксплуатирует 121 тыс. км линий электропередачи и около 800 подстанций общей установленной мощности более 304,5 тыс. МВА класса напряжением 35-1150 кВ. В компании работает 23,5 тыс. сотрудников. Уставный капитал ОАО «ФСК ЕЭС» составляет 627974064196,5 руб. и разделен на 1255948128393 обыкновенные акции. В собственности Российской Федерации находится 79,48% размещенных акций ОАО «ФСК ЕЭС», в собственности миноритарных акционеров — 20,52% акций Федеральной сетевой компании.

## Паспорт к холодам

Все операционные компании Холдинга МРСК в соответствии с графиком работы проверяющих комиссий получили паспорта готовности к работе в осенне-зимний период 2011/12 годов (ОЗП). Таким образом, все филиалы и производственные отделения МРСК/РСК подтвердили выполнение комплекса необходимых мероприятий по обеспечению надежной работы электросетей в условиях максимума нагрузок.

Особенность проверки готовности МРСК/РСК к предстоящему отопительному заключалась в том, что в 2011 году межведомственные комиссии, оценивающие уровень выполнения сетевыми компаниями предписанных мероприятий, возглавляли не менеджеры ОАО «Холдинг МРСК», а представители Министерства энергетики РФ и Ростехнадзора. Всякий раз сотрудники Департамента оперативного контроля и управления в электроэнергетике Минэнерго России высоко оценивали готовность компаний Холдинга МРСК к прохождению ОЗП. В состав межведомственных проверяющих комиссий также входили представители ОАО «Холдинг МРСК», ОАО «Системный оператор ЕЭС», МЧС России, региональных органов власти.

«Все операционные компании Холдинга МРСК получили паспорта готовности строго в соответствии с намеченным графиком», — отмечает заместитель генерального директора — технический директор ОАО «Холдинг МРСК» Борис Механошин. — Во многом этому способствовало конструктивное взаимодействие Холдинга МРСК и Ростехнадзора, которое в 2011 году вышло на качественно новый уровень. Раз в месяц проводились регулярные селективные совещания с участием представителей МРСК/РСК и территориальных управлений Ростехнадзора. Благодаря этой интенсивной и скоординированной работе нам удалось получить все паспорта готовности в максимальной короткий срок».

В этом году особое внимание при подготовке к ОЗП уделено обеспечению надлежащих размеров просек ВЛ: впервые проведена не только расчистка, но и расширение трасс воздушных линий (сводная программа Холдинга МРСК по приведению охраняемых зон ЛЭП к нормативным значениям на 2011 год составляет свыше 10165 га).

Сформирован мобильный резерв Холдинга МРСК, насчитывающий в 550 аварийно-восстановительных бригад общей численностью около 3,5 тыс. человек. В их распоряжении — 716 единиц автомобильной, 143 единицы тракторной, 393 единицы грузоподъемной и 312 единицы специальной техники повышенной проходимости. Кроме закупки спецтехники, по итогам 2011 года планируется приобрести более 300 резервных источников электроснабжения мощностью 30 кВт и выше.

В рамках подготовки к ОЗП также осуществлялась замена физически и морально устаревшего оборудования, телемеханизация подстанций, установка проводов с защитным покрытием вместо неизолированных проводов, комплектация аварийного запаса оборудования и материалов, проведение учений и противопожарных тренировок персонала.

Ремонтная программа Холдинга МРСК в 2011 году выполняется в срок. Сводная инвестиционная программа группы компаний предусматривает строительство более 17,5 тыс. км ЛЭП и ввод свыше 7 тыс. МВА трансформаторной мощности.

## Пенсионная система

### Эффективный способ инвестирования

Владислав Исаев

**Информационная группа Finam.ru провела онлайн-конференцию «Пенсионная система России: снова необходимы реформы?»**

Сегодняшняя пенсионная реформа, в отличие от советской распределительной пенсионной системы, которая полностью изжила себя, создала все условия для эффективного способа инвестирования, считают участники организованной «ФИНАМом» конференции.

«Нет, мы не вернемся к советской пенсионной системе полностью, — уверен председатель Союза пенсионеров России, член Совета Федерации Валерий Рязанский. — Мы за то, чтобы исключить все-таки по максимуму досрочные пенсии. Этого не должно быть в условиях рыночной экономики. Хотя то, что было положительного в советской пенсионной системе — это устойчивость, надежность, гарантированность, естественно, надо использовать, в этом ничего плохого нет. Уверенность в том, что государство никогда не бросит пожилых граждан на произвол судьбы. Все эти вещи сейчас уже стабильны и ни у кого не вызывают сомнения».

С момента своего запуска пенсионная реформа уже доказала свою результативность, считают эксперты. «За пять лет, с 2005 по 2009 гг. средняя накопленная доходность в НПФ составила 94,6%, при накопленной инфляции за тот же период в 67,7%, — отмечает исполнительный директор НПФ ВТБ Пенсионный фонд Лариса Горчаковская. — Накопленная доходность государственной управляющей компании (Внешэкономбанк) составила 31,2%. Цифры говорят сами за себя, и не имеет смысла терять собственные средства, имея возможность приумножить их».

НПФ достаточно эффективно противодействуют инфляции, добавляет председатель правления «Первого национального пенсионного фонда»

Виталий Плотников: «За период с 2004 по 2010 гг. оценочная доходность управления пенсионными накоплениями нарастающим итогом в сравнении с инфляцией выглядит так: НПФ — 106%, ВЭБ — 51%, инфляция — 75%».

Участники конференции советуют самостоятельно формировать свою будущую пенсию за счет участия в программах государственного софинансирования пенсии, а также в программах дополнительного пенсионного обеспечения.

«Только эффективное использование всех имеющихся возможностей по формированию будущего пенсионного капитала позволит рассчитывать на материальное благополучие при выходе на пенсию, — считает председатель совета НПФ «Европейский пенсионный фонд» Евгений Якушев. — Причем, чем раньше вы воспользуетесь предлагаемыми НПФ инструментами, тем выше будет уровень Вашего дохода».

Президент НПФ «Доверие» Татьяна Бакулева рекомендует участвовать в программе софинансирования: «Хотя бы потому, что 100% доходность на ваши вложения не может обеспечить больше ни один финансовый инструмент».

## СОВРЕМЕННЫЙ ПРОМЫШЛЕННЫЙ ДИЗАЙН

во всех его воплощениях

**Подготовка и издание книг, буклетов, проспектов**      **Разработка и доработка корпоративного стиля**

**Корпоративная и презентационная полиграфия**      **Дизайн тары и упаковок**

**Выставочные стенды, корпоративная экспозиция**

**Оформление и защита промышленных образцов**

**Оформление и защита промышленных образцов**

**Ребрендинг «под ключ»**

**Разработка концепций и предложений — бесплатно!**

Редакция «Промышленного еженедельника» совместно с Лабораторией промышленного дизайна «Промо-дизайн», опираясь на многолетний опыт работы в области промышленности и энергетики, предлагают широкий круг услуг по разработке и реализации заказов и проектов в области промышленного дизайна.

+7-985-766-3923

doc@promweekly.ru

# НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



Визит великого космонавта к коллегам по небесному техническому творчеству



Российско-швейцарское деловое сотрудничество находится на подъеме

## КОЛОНКА ЭКСПЕРТА

**«В последнее время все чаще встречаются факты, что по тем или иным видам продукции мы на внутреннем рынке уступаем свои позиции иностранным поставщикам. Как говорится, за державу»**



**Михаил Петрушин**, генеральный директор «Зиракс»

**обидно. Хотелось бы узнать об обратных примерах, когда российский рынок того или иного продукта остается за российскими же производителями».**

Игорь Марченков, Тверь

Мы, действительно, знаем немало печальной статистики, когда на том или ином рынке отечественные производители уступают свои позиции иностранной продукции, и зачастую — заметно более низкого качества. Однако если говорить о продукции компании «Зиракс», то это — типичный пример сохранения независимости национального рынка. Вся наша продукция производится в России, в городе Волгограде на территории одного из крупнейших химических кластеров ОАО «Каустик» и, по сути, не только обеспечивает внутренние российские потребности, но и в достаточном объеме идет на ближний (СНГ) и дальний экспорт. По высокотехнологичным системам для глушения углеродных скважин «Зиракс» в настоящий момент занимает порядка 45% внутреннего рынка. По синтетическому кислотному составу для повышения нефтеотдачи наша доля на рынке достигает порядка 30%. И хотя о массовом использовании в России кислотных составов говорить пока рано, поскольку это более дорогая технология, чем просто обработка скважины соляной кислотой, однако, она очень эффективна и круг ее поклонников среди нефтедобывающих компаний в последние годы неуклонно растет. Хотя немалую сложность представляет вопрос инфраструктуры — ведь это жидкие продукты, для их транспортировки и хранения необходимы особые условия. Но все это — решаемо.

По хлористому кальцию — все существенно проще, поскольку это сухой продукт и у него не такой серьезный класс опасности. У многих компаний сохранилась и работает созданная еще в советское время инфраструктура по разведению и подготовке солевых систем непосредственно на месте использования. Поэтому продажи в этом сегменте идут активнее.

Однако и по той, и по другой позиции мы свой национальный рынок, как говорится, «держим» и убеждать клиентов выбирать российское — не нужно, они и без убеждения придерживаются отечественных ориентиров. Хлористый кальций и солевые системы в России производятся. И будут производиться больше. Мы планируем увеличение производства, если будет достаточно сырья для производства хлористого кальция.

Причем, что важно: импортный продукт в России не поступает не потому, что его кто-то специально сюда не допускает. Это происходит в силу того, что по соотношению цена-качество наш продукт существенно превосходит иностранных конкурентов. Были попытки у китайских компаний, но качество у них оказалось совсем недостаточным, чтобы даже при демпинговых ценах можно было на что-то рассчитывать. К тому же, вряд ли они смогут предложить наши сроки поставки. Так, например, транзит из Китая до самого близкого к нам российского региона — хотя бы даже до Южного Урала — с учетом производства, таможенных процедур, перегрузок и так далее занимает порядка 25 дней, никак не меньше. Мы же можем поставлять товар в течение трех суток, поскольку у нас есть склады по всей России. Компаниями, которые хотят заглушить скважины на следующей неделе, естественно, это удобнее, нежели месяц ждать из Китая товар еще и непонятного качества.

**Уважаемые читатели!** Свои вопросы в области повышения эффективности нефтесервиса за счет применения самых современных технологий вы можете направлять в редакцию газеты «Промышленный еженедельник» по электронной почте на адрес [dos@promweek.ru](mailto:dos@promweek.ru). Редакция передаст ваши вопросы экспертам ООО «Зиракс» — крупнейшего в России производителя и поставщика специализированной химической продукции, поставляемой для широкого круга клиентов, в числе которых — нефтесервисные и нефтегазодобывающие компании.

## Небо и космос

Валентина Терешкова — на НПО «Сатурн»

НПО «Сатурн» посетила первая женщина-космонавт России, Герой Советского Союза Валентина Терешкова. Она познакомилась с производственными подразделениями компании, модернизированными и новыми цехами, встретилась с коллективом цеха №80, где серийно собирается новый российско-французский двигатель SaM146, приняла участие в церемонии награждения специалистов НПО «Сатурн» за успешное проведение испытаний и завершение ОКР первого российского судового газотурбинного двигателя E70/8RD, побывала в музее предприятия, где состоялся неформальный диалог с молодежью компании.



На встрече с работниками сборочного цеха Валентина Владимировна от лица своих коллег, кто трудится в небе и на орбите, поблагодарила коллектив «Сатурна» за многолетний выпуск качественных современных гражданских двигателей для отечественной авиации и успешные работы по новым военным моторам, что напрямую влияют на укрепление обороноспособности нашей страны.

«От успеха вашего предприятия, — подчеркнула Ва-

лентина Терешкова, — от того, как оно будет работать дальше, зависит и развитие авиационной промышленности в нашей стране».

Встретившись за круглым столом с молодежным активом НПО «Сатурн», Валентина Терешкова живо интересовалась, как работает молодежь на «Сатурне» и живет в городе Рыбинске, поадовалась их успехам и достижениям в профессиональном плане, возможнос-

тям дальнейшего роста, а также приняла приглашение на один из следующих традиционных Слетов молодежи НПО «Сатурн».

Валентина Владимировна открыто и объективно ответила на многочисленные вопросы молодых работников «Сатурна», которые касались не только космоса и авиации, но и различных сфер экономики нашей страны. Говоря о беспрецедентной поддержке, оказываемой

предприятию премьер-министром РФ Владимиром Путиным, Валентина Терешкова, лично общаясь с нынешним лидером «Единой России» с начала 90-х годов, отметила его исключительный патриотизм, желание приложить максимум усилий для улучшения жизни в стране, а значит и на «Сатурне».

«Поддержка государства по инициативе Владимира Путина, оказанная «Сатурну» в кризисный 2009 год,

позволила вам работать, получать зарплату, предприятию в целом стабильно развиваться, а стране получать продукцию, в которой так нуждается авиация, — подчеркнула Валентина Терешкова. — Мы хотим, чтобы были новые самолеты, для которых вы бы делали новые двигатели. От вас, молодых талантливых людей, зависит и программа развития страны, экономики, и решение насущных проблем».

## Полусотня

Состав НП «Союз авиапроизводителей» пополнился

В НП «Союз авиапроизводителей» (НП «САП») состоялось заседание Наблюдательного совета, на котором в состав НП «САП» были приняты новые члены: ОАО «Опытно-конструкторское бюро им А.С. Яковлева», ОАО «Экспериментальный машиностроительный завод им. В.М. Мясищева», ФГУП «Долгопрудненское конструкторское бюро автоматизации», Ассоциация «ЭКРАНОПЛАН», ЗАО «Авиастроительная корпорация «Русич», ООО «Би Питрон», ООО «СитиСофт» и ООО «АйПиГрупп». В настоящее время Союз авиапроизводителей насчитывает 50 предприятий и организаций, которые представляют 16 регионов России.



В ходе заседания Наблюдательного совета был утвержден план работы Союза авиапроизводителей и бюджет на 2012 год; установлены вступительные и годовые взносы для членов НП «САП», утверждены планы работы комитетов Союза.

В составе Союза появились два новых Комитета — Выставочный комитет, Председателем которого назначен Генеральный директор ОАО «Авиасалон» Владимир Борисов и Комитет по безопасности полетов, который возглавит ведущий эксперт МАК Владимир Кофман. На заседании были также утверждены Положения, регламентирующие функционирование Системы добровольной сертификации поставщиков аэрокосмической промышленности «Базис». На заседании Наблюдательного совета утверждено Положение о конкурсе «Авиастроитель-

года», одобрен состав Организационного комитета и Экспертного совета. Председателем Оргкомитета конкурса «Авиастроитель года» избран генеральный директор ФГУП «ЦАГИ» Борис Але-

шин. Принято решение об обращении к руководителям регионов, где расположены предприятия авиационной промышленности, с предложением войти в состав учредителей конкурса.

## Швейцарские перспективы

Потенциал делового сотрудничества двух стран далеко не исчерпан

В городе Невшатель (Швейцария) состоялась встреча первого вице-президента Союза машиностроителей России Владимира Гутенева с исполнительным директором Швейцарско-Российского промышленного бизнес-клуба Сергеем Ганиным, Торговым представителем Российской Федерации в Швейцарской Конфедерации Юрием Хромыным, а также представителями ряда промышленных предприятий Швейцарии. Поводом для встречи послужило предложение руководства Клуба об оформлении партнерских отношений между двумя организациями и на этой основе привлечение представителей Союза к активному участию в работе Клуба.

Планы работы Клуба предусматривают ежегодное проведение промышленных форумов, а также ежеквартальная организация заседаний, семинаров и других мероприятий, соответствующих тематике работы Клуба.

В ходе состоявшейся встречи обсуждались вопросы, касающиеся состояния и перспектив развития сотрудничества между российскими и швейцарскими машиностроительными предприятиями, а также мероприятия, проведение которых способствовало бы развитию машиностроительных отраслей России и Швейцарии.

По завершению дискуссий состоялось подписание Соглашения о сотрудничестве между Общероссийским отраслевым объединением работодателей «Союз машиностроителей России» и Швейцарско-Российским промышленным бизнес-клубом, а также Меморандума о сотрудничестве между ООП «Союз машиностроителей России» и Торговым представителем РФ в Швейцарии. От Союза машиностроителей России высказанные документы подписал Владимир Гутенев.

Отвечая на вопросы присутствующих на встрече журналистов, Владимир Гутенев отметил, что сегодня российско-швейцарские отношения динамично развиваются. На регулярной основе осуществляется политический диалог, укрепляются внешнеэкономические связи, расширяются контакты между промышленными предприятиями и гражданами двух стран. Объем товарооборота уже превысил докризисные рубежи и продолжает расти. Россию и Швейцарию объединяют важные инвестиционные проекты,

рассчитанные на долгосрочную перспективу. Однако успокаиваться на достигнутых результатах не следует, так как потенциал российско-швейцарского сотрудничества далеко не исчерпан. В этой связи подписание Соглашения о сотрудничестве с Клубом и Меморандума о сотрудничестве с Торговым представителем РФ в Швейцарии будет способствовать решению стоящих перед Союзом задач, касающихся выхода предприятий Союза на зарубежные рынки товаров и услуг, привлечение инвестиций и трансферу технологий.

«Важно, что в ходе работы Клуба его участники намерены сосредоточить внимание на таких вопросах как модернизация российской машиностроительной отрасли, совершенствование законодательства, подготовка специалистов, улучшение инвестиционного климата и других проблемах, решение которых позволит укрепить торгово-экономическое сотрудничество между нашими странами», — отметил Владимир Гутенев.

## ЦИТАТА НЕДЕЛИ



Дмитрий Медведев, Президент Российской Федерации

«Тарифы — более сложная тема, потому что они действительно растут, но здесь уже обязанность государства заключается в следующем. Во-первых, регулировать эти тарифы в рамках инфляции, не разрешая им разгуливаться слишком сильно, чтобы общее увеличение тарифа находилось в пределах инфляционного ожидания. При этом отдельные тарифы могут быть выше, другие — ниже, но, проще говоря, чтобы человек платил усредненно, в рамках инфляционных процессов. И это правило должно соблюдаться неукоснительно».

## Горизонты сотрудничества

«Украинская техническая газета»

Информационный партнер «Промышленного еженедельника» на территории Украины «Украинская техническая газета» — единственное в Украине издание, направленное на поиск технологических ответов на вызовы, которые ставит перед страной время. Спектр тем, поднимаемых на страницах газеты весьма широк — от экономических обзоров до проблем фундаментальной науки.

Общая нить, объединяющая все публикации в «УТГ» (http://cutg.net/ru) — взгляд на проблемы, в первую очередь, именно с точки зрения технологий и научно-технического прогресса. Такой подход позволяет газете избавиться от свойственных другим изданиям политических и иных предрешений, взглянув на любую проблему глазами инженера — как на задачу, требующую конкретного «конструкторского» решения.

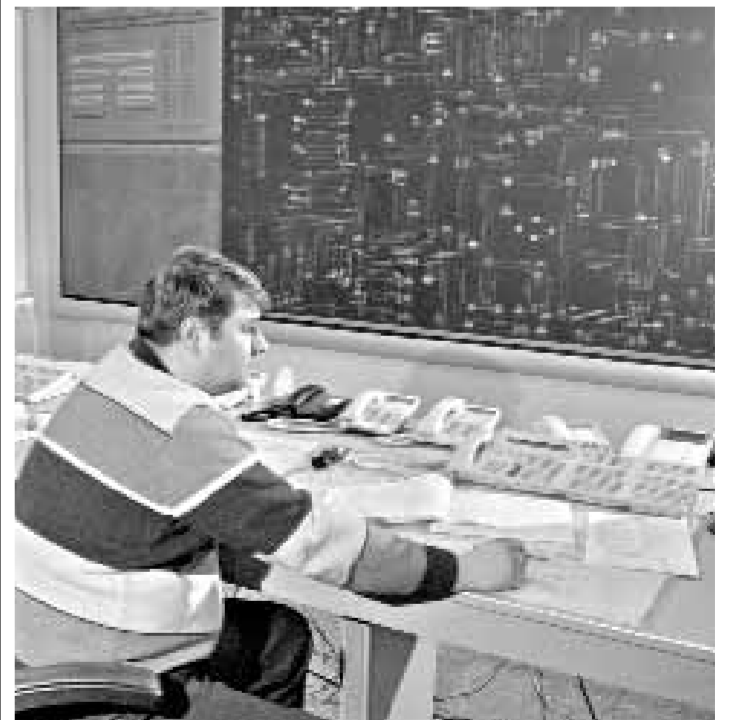
Месячный тираж газеты составляет более 30 тыс. экземпляров, каждый из которых оказывается в руках людей, связавших свою жизнь с техникой. Это директора предприятий, главные инженеры, технические специалисты, представители малого и среднего бизнеса, представители экспертного сообщества Украины, молодые ученые и даже студенты. Важное достоинство «УТГ» в том, что сотрудники редакции могут обратиться одновременно ко всем людям, так или иначе связанным с развитием и внедрением в стране новых технологий, поскольку аудитория издания не ограничена работниками какой-то одной отрасли или специалистами узкого профиля. А ведь для того, чтобы сдвинуть с места любой процесс, как правило, требуется некоторый общественный консенсус относительно поднятого вопроса.

С другой стороны, в отличие от широкой печати, «УТГ» гордится своей способностью подавать информацию не только объективно, но и квалифицированно. Основной подход редакции — профессионализм в освещении событий. Профессионализм в понимании издателя газеты означает освещение той или иной темы с привлечением в качестве авторов или комментаторов непосредственно экспертов, компетентных в определенной отрасли.

## Реконструкция

110 кВ «Рублево — Сетунь»

Высоковольтные кабельные сети — филиал ОАО «МОЭСК» ввели в работу кабельную линию 110 кВ «Рублево — Сетунь». Сечение кабеля — 1200 кв. мм обеспечит значительное увеличение пропускной способности линии электропередачи. Общая протяженность трассы 8500 м, в ней уложено более 50000 м кабеля, 102 соединительные муфты.



В рамках инвестиционной программы ОАО «Московская объединенная электросетевая компания» (МОЭСК) для увеличения пропускной способности линии и повышения надежности электроснабжения потребителей Москвы и Московской области был разработан проект реконструкции кабельно-воздушной линии (КВЛ) 110 кВ от ПС «Рублево» до ПС «Сетунь». При реконструкции кабельной линии «Рублево — Сетунь» участок масляной линии кабельной линии и воздушная линия электропередачи были заменены на кабель с изоляцией из сшитого полиэтилена. Это исключает воздействие кабельных линий на окружающую среду и обеспечивает высокую экологичность. Кабельная линия оснащена современной аппаратурой телемеханики с передачей информации о состоянии линии на диспетчерские пункты Высоковольтных кабельных сетей (ВКС) и ЦУ-ДОС ОАО «МОЭСК». По словам заместителя генерального директора — директора ВКС Эдуарда Поддаева, «трудно переоценить сложность строительства и значение этой кабельной линии для Москвы и Московской области — как для частных потребителей, так и для объектов развивающейся городской инфраструктуры. Включение ее в работу повысит надежность и качество энергоснабжения».



# НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



**Инфраструктура обслуживания электромобилей развивается**

## Управление станциями

**Revolta приступила к «полевым» испытаниям**

Ирина Якубенко

Revolta, первая в России высокотехнологичная компания в секторе зарядной инфраструктуры для электротранспорта, объявила о завершении разработки и начале «полевых» испытаний в Москве первой версии «Revolta» — собственной системы управления зарядными станциями для электромобилей.

Разработанное собственными силами компании программное обеспечение позволяет объединить в единую сеть зарядные станции различных типов. Для аутентификации пользователей и предоставления услуг по зарядке, а также удаленного управления станциями и осуществления взаиморасчетов между всеми участниками процесса используются унифицированные механизмы. Система управления «Revolta» позволяет владельцам электромобилей с помощью заранее оплаченной RFID карты комфортно проинформировать зарядку своего транспортного средства с обеспечением всех необходимых параметров безопасности.

Первая версия «Revolta» поддерживает оборудование зарядных станций финского партнера компании — концерна Ensto серии EVC, предназначенных для установки в публичных местах и зарядки электромобилей переменным током мощностью до 22 кВт. В будущем планируется расширить число моделей поддерживаемых зарядных станций.

В рамках «полевых» тестирования, компания Revolta установила несколько стационарных зарядных станций в различных частях города. Первая станция сети уже установлена, успешно подключена к системе управления «Revolta» и на-

чала свою работу 15 ноября на территории Бизнес Центра «Новоспаский Двор», где расположен офис компании. С января 2012 года планируется начать массовое развитие сети «Revolta» и существенно увеличить количество зарядных станций. С 16 ноября 2011 года на сайте компании открыт прием заявок на установку зарядных станций с целью практической оценки рынка и формирования планов развития сети «Revolta».

На сегодняшний день в системе управления «Revolta» реализованы следующие функции: удаленное управление состоянием зарядных станций, как в штатном режиме, так и в случае возникновения нештатных ситуаций; управление потреблением мощности станций с возможностью снижения мощности до нуля; управление доступом к разъемам станции, который обеспечивается только после успешной авторизации электронной карты (RFID карты) пользователя на сервере сети «Revolta»; администрирование (подтверждение подлинности пользователя и авторизация оператора); редактирование данных пользователя сети в удобном формате. Бэк-офисные функции системы: при помощи интерактивной карты оператор определяет местонахождение станций и режим их работы; одним нажатием на интерактивную карту, оператор может узнать, работает ли станция, а также получить ее координаты; сведения по станциям заносятся в журнал событий, благодаря этому осуществляется мониторинг по заданным условиям поиска и сортировки; все полученные со станций данные о физических величинах (температура, акселерометр, мощность сигнала GSM) фиксируются; формируются подробные отчеты, в которых представлены следующие данные: объем электроэнер-



гии, потребляемый каждой из сетевых зарядных станций; статистика использования зарядных станций на протяжении суток.

«Мы прошли важный рубеж нашего развития, наша команда доказала, что может создавать в короткие сроки качественный и конкурентоспособный продукт. Запуск сети «Revolta» в тестовую эксплуатацию выгодно отличает нас от большого количества людей, которые говорят про электромобили в России. Компания Revolta сегодня занимает лидирующую позицию на формирующемся рынке зарядной инфраструктуры страны, и мы намерены не только сохранить, но и увеличить этот отрыв за счет создания и вывода на рынок инновационных и уникальных технологических решений. Мы так же благодарны нашим партнерам, особенно Российскому энергетическому агентству Минэнерго России за поддержку наших инициатив и развитие на Государственном уровне тематики электротранспорта и зарядной инфраструктуры в рамках реализации комплекса мер направленных на повышение энергоэффективности и энергосбережения», — сказал Максим Осорин, основатель и генеральный директор ООО «Revolta».

жизненного цикла, увеличение межремонтного пробега, улучшение технических характеристик, повышение надежности и снижение воздействия на окружающую среду.



**Состоялся первый полет третьего образца авиационного комплекса 5-го поколения**

## Встреча в НИ ИргТУ

**Ключевые приоритеты социально-экономического развития**

23 ноября глава МЧС России Сергей Шойгу, губернатор Иркутской области Дмитрий Мезенцев и президент ОАО «Корпорация «Иркут» Алексей Федоров провели встречу со студентами Научно-исследовательского Иркутского государственного технического университета (НИ ИргТУ). Одной из центральных тем встречи стало обсуждение технической модернизации транспортной отрасли. По словам Сергея Шойгу, это — один из ключевых приоритетов социально-экономического развития страны в ближайшие годы.

Глава МЧС акцентировал внимание собравшихся на то, что для огромных территорий регионов Сибири, включая Иркутскую область, особенно актуальна ма-

лая авиация. Вместе с тем необходимо ускорить разработку и производство отечественных ближне- и среднемагистральных лайнеров, чтобы технически оснастить отечественные авиакомпании.

В свою очередь, отвечая на вопросы студентов, президент Корпорации «Иркут» Алексей Федоров рассказал о работе компании, в первую очередь, по созданию пассажирского авиалайнера МС-21.

Также он проинформировал собравшихся о взаимодействии корпорации с НИ ИргТУ не только в области подготовки кадров, но и в проведении НИОКР, главным образом по программе МС-21. Алексей Федоров подчеркнул, что у молодых специалистов в области авиационной промышленности имеются широкие перспективы для работы по проекту МС-21. В ходе беседы глава МЧС также коснулся темы специ-

альной авиации, рассказав, в частности, о противопожарном самолете-амфибии Бе-200. «Самолет Бе-200 Корпорация «Иркут» разрабатывала с МЧС России: находили деньги на научные и опытно-конструкторские работы... Тяжело шли, но сегодня, я считаю, что это лучший гидросамолет во всем мире. Этот самолет работал уже в Италии, Греции, Португалии, Франции, Индонезии и в других странах. Если бы не кризис, я вас уверяю, этот самолет приобретали бы многие страны. О таких намерениях нас горворили Греция, Португалия, Франция и многие-многие другие. В сравнении с иностранными аналогами он в два раза лучше по всем параметрам», — отметил Сергей Шойгу.

Мероприятие вызвало большой интерес у студентов и преподавателей ИргТУ.

## Совместное заседание

**Инновации изменяют облик железнодорожной техники**

**Комитет по координации локомотивостроения и их компонентов и Комитет по инновациям и технологическому развитию Некоммерческого партнерства «Объединение производителей железнодорожной техники» на совместном заседании обсудили инновационное развитие отечественного локомотивостроения.**

В заседании приняли участие представители крупнейших предприятий отрасли, представляющих транспортное машиностроение и производство комплектующих, инженеринговые компании, опытно-конструкторские и научно-исследовательские организации, а также основного заказчика отечественной железнодорожной продукции — ОАО «РЖД».

«Создавать технику, которая бы отвечала возрастающим требованиям со стороны заказчика, возможно только благодаря использованию высоких технологий и внедрению инноваций. Причем эта работа должна вестись во всех сферах и на всех этапах жизненного цикла железнодорожной техники», — считает председатель Комитета по координации локомотивостроения и их компонентов ОПЖТ Владимир Шнейдмюллер.

Ключевой темой разговора стало обсуждение различных аспектов инновационного развития транспортного машиностроения, а основной целью встречи — поделиться опытом проводимых в настоящее время научно-исследовательских, опытно-конструкторских и технологических работ на предприятиях отрасли.

Участники говорили о мировых тенденциях и перспективах отечественного локомотивостроения, о новейших разработках, ведущихся на предприятиях отрасли. Основное внимание уделялось значимости проводимой работы по таким параметрам как снижение стоимости

эффективности управляющих программ, прорабатываются варианты многоцилиндрных, а применительно к маневровым локомотивам и гибридных локомотивов.

Производители железнодорожной техники представили последние инновационные проекты. Так, Трансмашхолдинг совместно со своим стратегическим партнером — французской компанией Alstom Transport ведет работу над базовой платформой локо-

мотива. В 2013 году начнется серийное производство двухэтажных спальных вагонов.

В Трансмашхолдинг разрабатываются совершенно новые для российских железных дорог вагоны сопровождения грузовых и хозяйственных поездов — оборудованные купе, полноценными кухней и душем.

Другое предприятие инновационного развития СТМ в следующем году планирует выпустить опытный образец грузового одноосежного дизельного локомотива ТЭ8 (создан на платформе ТЭМ7А). Новый локомотив мощностью 2900 л.с. будет предназначен для нужд коммерческого рынка, а также отраслей, заинтересованных в мощной вывозной технике. ТЭ8 содержит ряд перспективных технических решений. Разработчики обещают улучшить условия работы локомотивной бригады. Еще одна разработка центра предназначена для Сахалина. Это модернизированный двухсекционный тепловоз ТГ16М с улучшенными технико-экономическими характеристиками.

Подводя итоги, председатель Комитета по инновациям и технологическому развитию Антон Зубихин отметил: «Очень важно, что сегодня мы можем разносторонне обсудить общественные проблемы, попытаться их сформулировать, чтобы в ближайшем будущем продвигать инициативы о внесении изменений в законодательство, в нормативно-правовые акты, в стандарты в рамках той большой работы, которая сейчас ведется на площадке ОПЖТ, через механизмы участия в РСПП и в других общественных организациях. Эта тема имеет особое значение для дальнейшего инновационного развития железнодорожного транспорта в преддверии вступления России в ВТО».

конкуренции только предложение локомотивов, которые бы отвечали самым передовым требованиям или даже несколько опережали их, может гарантировать успех для транспортных машиностроителей. Перед разработчиками Трансмашхолдинга сегодня стоит задача создания теплового, обеспечивающих максимальную эффективность при минимальных уровнях расхода топлива и выбросов. При этом помимо традиционных способов повышения показателей эффективности работы за счет улучшения рабочего цикла дизеля и повышения

мотивов нового поколения. В рамках Международного салона железнодорожной техники и технологий «ЭКСПО 1520» был представлен первый в истории отечественного транспортного машиностроения скоростной двухсекционный пассажирский электровоз ЭП20, созданный первый образец магистрального грузового электровоза переменного тока с асинхронным тяговым приводом 2ЭС5. Кроме того, в холдинге ведутся работы над перспективной базовой платформой электропоездов и от-дельно — над двухэтажным

Пресс-служба  
НП ОПЖТ

## Третий ПАК ФА

**Перспективный российский истребитель**

В Комсомольске-на-Амуре во входящем в холдинг «Сухой» авиационном производственном объединении имени Ю.А. Гагарина (КНААПО) состоялся первый полет третьего опытного образца авиационного комплекса пятого поколения (ПАК ФА). Самолет пилотировал заслуженный летчик-испытатель Российской Федерации, Герой России Сергей Богдан. Истребитель пролетел в воздухе чуть более часа и совершил посадку на взлетно-посадочной полосе заводского аэродрома. Полет прошел успешно, в полном соответствии с полетным заданием. В ходе полета была проведена проверка устойчивости самолета, оценка работы систем силовой установки. Самолет хорошо показал себя на всех этапах намеченной летной программы. Летчик отметил надежную работу всех систем и оборудования.

Первый вылет ПАК ФА состоялся 29 января 2010 года в Комсомольске-на-Амуре. В начале марта 2011 года там же поднялся в воздух второй летный образец. В настоящее время ведется работа по все-

му комплексу наземных и летных испытаний. Первый публичный показ истребителя состоялся 17 августа этого года в подмосковном Жуковском на Международном авиационно-космическом салоне МАКС-2011. На сегодняшний день по программе летных испытаний совершено более ста полетов.

Программа ПАК ФА предусматривает создание, организацию серийного производства и принятие на вооружение российской армии истребителя пятого поколения. Это позволит повысить боевой потенциал группировки ВВС России, поможет вывести авиационную и смежные отрасли промышленности на новый производственно-технический уровень, дать импульс развитию научных школ, обеспечить устойчивую загрузку предприятий оборонной промышленности, участвующих в разработке и производстве. Эта приоритетная программа «Сухого» будет способствовать разработке и внедрению материалов, элементной базы и наукоемких технологий с высоким инновационным потенциалом для авиационной промышленности и экономики страны, для разработки других проектов унифицированных авиационных комплексов новых поколений.

По сравнению с истребителями предыдущих поколений, ПАК ФА обладает рядом уникальных особенностей, сочетая в себе функции ударного самолета и истребителя. Самолет пятого поколения оснащен принципиально новым комплексом авионики, интегрирующим функцию «электронного пилота», и перспективной радиолокационной станцией с фазированной антенной решеткой. Это в значительной степени снижает нагрузку на летчика и позволяет концентрироваться на выполнении тактических задач. Бортовое оборудование нового самолета позволяет осуществлять обмен данными в режиме реального времени как с наземными системами управления, так и внутри авиационной группы. Применение композиционных материалов и инновационных технологий, аэродинамическая компоновка самолета, мероприятия по снижению заметности двигателя обеспечивают беспрецедентно низкий уровень радиолокационной, оптической и инфракрасной заметности. Это позволяет значительно повысить боевую эффективность в работе, как по воздушным, так и наземным целям, в любое время суток, в простых и сложных метеусловиях.

## «Волга-Днепр» в Гонолулу

**Глобальная воздушная логистика**

В рамках Делового саммита Азиатско-тихоокеанского экономического сообщества (АТЭС), который прошел в этом году в Гонолулу (штат Гавайи, США) Группа компаний «Волга-Днепр» представила концепцию глобальной воздушной логистики для ликвидации последствий природных и техногенных катастроф.

Саммит АТЭС в Гонолулу — форум глав государств и правительств 21 страны Азиатско-Тихоокеанского региона, на которые приходится 40% населения планеты, 54% мирового ВВП и 44% международной торговли. В рамках этого форума проводился Деловой саммит АТЭС, в котором традиционно принимают участие руководители компаний-лиде-

р политики и представителями бизнес-сообщества Азиатско-тихоокеанского региона, в ходе которых обсуждалась концепция глобальной воздушной логистики для ликвидации последствий природных и техногенных катастроф. Концепция предусматривает создание нового семейства транспортных самолетов многопрофильного применения и дальнейшего развития инфраструктуры грузовых авиалиний в Азиатско-тихоокеанском регионе.

Концепция создана Группой компаний на основе 20-летнего опыта участия в обеспечении работ по ликвидации последствий чрезвычайных ситуаций по всему миру. В ней учтены уникальные технические возможности, методики работы и специфика подготовки персонала «Волга-Днепр»,

которые активно используются международными агентствами, правительствами и министерствами по чрезвычайным ситуациям многих стран, пострадавших от техногенных или природных катастроф.

Представители Группы компаний «Волга-Днепр» также приняли участие в интерактивном симпозиуме, посвященном развитию логистических цепочек. Были рассмотрены перспективы адаптации системы поставок к глобальным сдвигам в производстве и потреблении, новые управленческие подходы, а также возможности стран АТЭС по укреплению взаимозависимости логистических цепочек.

Следующим местом проведения саммита АТЭС в 2012 году станет российский город Владивосток.

## Десяточка

**НП «Совет рынка» отметило юбилей**

На прошлой неделе Некоммерческое партнерство «Совет рынка по организации эффективной системы оптовой и розничной торговли электрической энергией и мощностью» (НП «Совет рынка»), обеспечивающее работу оптового рынка электроэнергии и мощности, исполнилось 10 лет.

23 ноября 2001 года, в соответствии с постановлением Правительства РФ от 11 июля 2001 года №526 «О реформировании электроэнергетики Российской Федерации» был учрежден будущей оператор конкурентного рынка электроэнергии и мощности — Некоммерческое партнерство «Администратор торговой системы оптового рынка электроэнергии Единой энергетической системы» (НП «АТС»).

Создание Партнерства стало первым шагом к осуществлению отраслевых преобразований, которые обновили облик российской электроэнергетики. В 2008 году НП «АТС» было переименовано в НП «Совет рынка» по организационной эффективности системы оптовой и розничной торговли электрической энергией и мощностью (НП «Совет рынка»). Функции коммерческого оператора и организатора расчетов на рынке были переданы дочерней компании Партнерства ОАО «АТС». Главное достиже-

ние Партнерства — создание и обеспечение работы конкурентного рынка электрической энергии и мощности. Электроэнергетика — базовая отрасль для российской экономики, а созданный и управляемый Партнерством российский оптовый рынок электроэнергии и мощности (ОРЭМ) — один из основных элементов функционирования электроэнергетики.

В первых конкурентных торгах сектора свободной торговли российского рынка, которые состоялись 1 ноября 2003 года, приняли участие всего 14 компаний, а общий объем торгов составил всего 13 млн кВт·ч. Сегодня состав участников оптового рынка электрической энергии и мощности насчитывает 278 компаний, а среднесуточные объемы продаж по основным зонам составляют порядка 2,5 млн МВт·ч электроэнергии. В стоимостном выражении объемы торгов за 2010 год в первой и второй ценовых зонах оптового рынка, без учета прямых договоров, составили 7000,63 млн руб. (без НДС).

Большую роль Партнерство сыграло и в деле возобновления строительства в стране новых генерирующих объектов. В 2010 году Наблюдательным советом Партнерства были утверждены стандартные формы договоров о предоставлении мощности (ДПМ) и агентских договоров,

обеспечивающих исполнение обязательств по ДПМ. В соответствии с действующими Договорами о предоставлении мощности только за первое полугодие 2011 года в стране было введено больше мощностей в тепловой генерации, чем в любой год, начиная с 1995-го. Всего же по ДПМ генерирующие компании взяли на себя обязательства за 10 лет построить и ввести в эксплуатацию около 25 ГВт генерирующих мощностей.

Сегодня НП «Совет рынка» — саморегулируемая организация, объединяющая на правах членства всех участников оптового рынка электроэнергии. Членами Партнерства являются 372 компании: 52 — палата продавцов, 223 — палата покупателей, 4 — палата инфраструктурных организаций, 93 — палата экспертов.

Партнерство — уникальная площадка, на которой рыночное сообщество имеет возможность не только вырабатывать согласованную позицию по наиболее актуальным проблемам электроэнергетики, но и вести открытый диалог с государством. Подобных общественных объединений, существующих так долго и являющихся отраслевым регулятором, которому государством делегировано важнейшие компетенции, нет ни в одной российской отрасли.

# Корпорация «Иркут»: стимулы созидания

Андрей Бахарев: «Мы ищем людей неслучайных. Мы ищем тех, кто сделал серьезный жизненный выбор, любит свою профессию, ценит причастность к большому национальному процессу созидания»



**Андрей Бахарев,**  
руководитель Департамента  
управления персоналом  
ОАО «Научно-  
производственная  
корпорация «Иркут»

Расхожим постулатом решения проблем с кадрами зачастую выступает мысль о том, что надо просто платить побольше. И тогда сами собой появятся нужные специалисты в избыточном количестве. Однако при всей объективности материалистических критериев, «зарплатная» модель в качестве абсолюта работает с серьезными оговорками.

Люди остаются людьми, и линейные рыночные закономерности работают в этом случае весьма нели-

повышать качество использования кадрового ресурса. В то же время наша цель — развитие возможностей каждого работника. В параллельном решении этих двух задач состоит специфика работы служб персонала.

Есть и другой специфический аспект: хотя кадровый рынок в стране — достаточно большой и подвижный, специалисты авиационной отрасли — уникальны и дефицитны.

— О проблемах с профессиональными кадрами в отрасли говорят практически все...

— Низкая — это какая?

— Этот показатель у нас не превышает 4,5-5% и имеет тенденцию к дальнейшему уменьшению. Причем, он включает и естественное выделение, когда люди просто выходят на пенсию. Для понимания: в торговле текучесть — почти на порядок больше.

У нас есть почетные конструкторы, которые работают на предприятии по 30 и более лет. Однако нужно быть честными: энтузиастов профессий сейчас — намного меньше, чем раньше. Трудовых династий тоже стало немного, хотя мы в Корпорации активно их поощряем.

— Насколько остра в отрасли проблема рабочих кадров?

— Очень остра. Профессиональные рабочие нужны всегда. При этом учебных заведений среднего и начального профессионального образова-

Наш лицензированный учебный центр на ИАЗ не превышает 4,5-5% и имеет тенденцию к дальнейшему уменьшению. Причем, он включает и естественное выделение, когда люди просто выходят на пенсию. Для понимания: в торговле текучесть — почти на порядок больше.

— Как обстоят дела с подготовкой специалистов с высшим образованием?

— Также не все гладко: сокращается количество вузов и число технических специальностей в них.

Конкурс в престижные вузы, например, в МГТУ имени Баумана, по-прежнему велик, но в профессию попадают далеко не все его выпускники.

У нас был прецедент: готовили студентку, помогали с практикой, с дипломной работой и так далее... А она, получив диплом, ушла работать в торговлю. Целый год коллектив помогал ей адаптироваться, войти в профессию, но за-

жившиеся коллективы с прогнозируемыми и относительно небольшими кадровыми потребностями.

— При всем многообразии кадровой востребованности в отрасли, на ваш взгляд, какие профессионалы — наиболее дефицитны?

— Сегодня в авиационной отрасли самой дефицитной является профессия авиационного конструктора. Нас беспокоит не только снижение числа идущих к нам выпускников профильных ВУЗов. Много вопросов к качеству обучения, поскольку технологическая база ВУЗов отстает от реалий современного производства. Так, например, у нас в Корпорации конструкторы работают с современным продвинутым программным обеспечением, которого в вузах не изучают. Специалисты по прочности, по системам самолета, по послепродажной поддержке — и с этими профессионалами существует сегодня в отрасли серьезная проблема. Необходимого уровня ВУЗы, увы, не дают.

— И как же у вас работают молодые выпускники?

— Получают дополнительное образование, начинают производственную практику или стажировку с изучения специализированного программного обеспечения, освоения работы в 3D-системах проектирования. Вообще, у промышленности много нареканий к учебным заведениям. Об этом уже прямо говорил и на высоком государственном уровне. Так, президент России Дмитрий Медведев предлагал создать общественные или государственные советы, которые занимались бы сертификацией вузов и их выпускников. Это отдельный большой проект, в котором Корпорация «Иркут» принимает участие.

— В чем, на ваш взгляд, ключевая причина того, что ВУЗы сегодня готовят... недостаточно хорошо?

— Главная проблема — в разрыве между потребностями отраслей и программами подготовки специалистов. А находить общий язык ВУЗы не

очень торопятся. Им проще работать по накатанному — по устоявшимся программам выпускать недостаточно грамотных специалистов.

— Вот об этих шагах можно ли поговорить?

— Мы участвуем в Федеральной целевой программе, которая позволяет направлять на обучение студентов-целевиков. Государство берет на себя финансирование. Предприятие — отбор и последующее трудоустройство этих молодых специалистов. Студенты обязуются отучиться и прийти на предприятие работать.

Программа поддерживается государством уже несколько лет и показывает хорошие результаты. К сожалению, она должна скоро закончиться, но промышленность выступает за то, чтобы ее продлить.

Работа по «целевикам» — не единственное направление. Корпорация строит с авиационными ВУЗами договорные отношения, направленные на дальнейшее углубление сотрудничества. К примеру, недавно в Корпоративном центре открыта кафедра МАИ.

— Ваша кадровая работа в Москве и работа в Иркутске — отличаются?

— Безусловно. Иначе строится работа по привлечению персонала. В Иркутске служба вынуждена плотнее заниматься кадровым обеспечением, «копать глубже». Там мы не можем рассчитывать на выпускников удаленных авиационных институтов. Поэтому начинаем профориентацию еще со школ и продолжаем работать со студентами в период их обучения в Иркутском государственном университете.

Кроме того, в зоне ответственности службы по управлению персоналом на заводе — больше социальных вопросов, чем у аналогичной службы Корпоративного центра.

Хотя каждый, кто приходит к нам — в Москве, Иркутске, Ульяновске или Воронеже —

имеет реальные возможности обеспечить себе хорошую карьеру.

— Как реализуются в Корпорации программы, стимулирующие рост квалификации, перемещение по карьерной лестнице?

— Карьера молодого специалиста начинается с вхождения в первую должность — например, инженера-конструктора без категории. Есть институт наставничества, который позволяет молодым людям перенимать опыт от тех, кто давно работает. Перспектива — вырасти в специалиста сначала третьей, потом второй и первой категории, затем — до ведущего специалиста. Открыта и дорога до управленца высокого уровня.

Стимул профессионально расти существует постоянно, потому что каждая следующая ступенька связана с ростом заработной платы, с более сложной и ответственной работой, с вовлечением в программы с отдельным премиальным фондом. У молодого специалиста есть стимул учиться, браться за работу повышенной сложности, поскольку просто за выслугу лет у нас категорию не повышают. Естественно, есть и организованное обучение для повышения квалификации. Каждый работник «Иркута» обычно проходит одно-два обучения в год.

— Каждый год? И чему учится работник?

— Деловым обучением занимаются, как правило, сторонние компании, у которых большой опыт проведения тренингов и семинаров. Темы диктует сама жизнь. Изменяющаяся рыночная ситуация заставляет изучать новые технологии работы, изменения в законодательстве, развивать деловые качества. Несколько обучающих деловых программ мы приобрели для регулярных тренингов. Например, руководителем среднего звена мы обучаем управлению временем, делегированию полномочий, лидерству, технологиям работы с персоналом. Учим, как планировать собственное рабочее время и время коллектива, как поставить задачу и спросить за ее выполнение, как строить отношения в коллективе с тем, чтобы учесть многообразие характеров, психологических типов и при этом соблюсти баланс интересов. У нас постоянно действующая программа, по которой за год проходит обучение практически все руководители среднего звена.

У конструкторов — своя специфика. Для них мы приглашаем специалистов, которые обучают пользоваться новым программным обеспечением, новым технологиям проектирования. Преподавателями обычно выступают специалисты поставщиков программного обеспечения. Для «Иркута» это стало уже аксиомой: мы покупаем не просто «железо» или «софт», но обязательно и обучение к нему. «Фирменное» обучение для нас очень важно, поскольку «Иркут» стремится работать по мировым стандартам. Без этого трудно выйти с гражданскими самолетами на широкий зарубежный рынок. А для нас это — актуальная задача в рамках программы среднетехнического самолета МС-21.

нейно. Особенно, когда дело касается персонала для высокотехнологичных отраслей. И, тем более, в современной России, где на нехватку профессионалов справедливо жалуются практически все. Сегодня в российской индустрии кадровый вопрос — безусловно, самый острый. И отложить решение его на потом нельзя, равно как и рассчитывать, что проблема сама рассосется.

В этих условиях целесообразно изучать, как решают проблему успешные российские компании. Например, Корпорация «Иркут» — один из лидеров отечественного авиастроения. Очевидно, что здесь знают, как работать с кадрами всех уровней: рабочими, конструкторами, управленцами. Свидетельство этому много. Тут и самая коммерчески успешная в отрасли программа Су-30МКИ, создание и вывод на рынок первого полностью постсоветского учебно-боевого самолета Як-130, участие в кооперации с Airbus. Наконец, выбор «Иркута» в качестве «головника» по прорывному гражданскому проекту МС-21. Нельзя не сказать и о хорошей репутации корпорации в финансовой среде, склонной учитывать все аспекты деятельности компании.

О принципах формирования политики управления персоналом и реализуемых в рамках Корпорации «Иркут» программ в эксклюзивном интервью газете «Промышленный еженедельник» рассказывает Андрей Бахарев — руководитель Департамента управления персоналом ОАО «Научно-производственная корпорация «Иркут».

— Андрей Романович, как вы, на ваш взгляд, основную специфику кадровой работы в российском авиастроительном комплексе?

— В настоящее время отрасль наращивает свою эффективность не экстенсивным, а интенсивным путем. Соответственно, необходимо

— Мы имеем дело с кадровым дисбалансом в экономике. Сегодня в машиностроении нет таких же высоких зарплат, как в финансовой сфере, торговле или энергетике...

Машиностроение в принципе не предлагает высоких зарплат и каких-то особых льгот, поскольку отрасль не отличается быстрым оборотом инвестиций и высокой прибылью. При этом все знают, что на машиностроительных предприятиях — достаточно сложная работа, строгая дисциплина и жесткий контроль.

Поэтому нельзя сказать, что рабочие очень охотно идут в машиностроение, особенно в Москве и центральных районах России. Правда, в регионах картина несколько другая. Например, на Иркутский авиационный завод (ИАЗ) приезжают люди со всей области, чтобы пройти обучение и получить рабочую профессию.

— В ситуации, когда с точки зрения оборота ресурсов машиностроение находится в объективно невыгодном положении, какую систему стимулов вы примените, привлекая персонал?

— У нас есть, что предложить людям разумным, которые мыслят не только сегодняшним днем. Это — стабильная работа, повышение квалификации, продолжение образования, постепенный, но систематический рост зарплаты. Наша сильная сторона: безусловное соблюдение Трудового кодекса, государственные и социальные гарантии. Корпорация «Иркут» — пусть и не самый богатый в стране, но стабильный и честный работодатель.

Есть еще одна особенность нашей кадровой политики: мы делаем ставку на энтузиастов. Ищем тех, кто сделал осознанный жизненный выбор, любит свою профессию, ценит причастность к общенациональному процессу созидания. Тех, для кого слова о подвиге российской авиационности — не пустой звук.

В результате у нас в Корпорации — очень низкая текучесть кадров.



ния, которые готовят специалистов для машиностроительных предприятий, сегодня не так много. Сохранились только те, которые сотрудничают с заводами и получают от них какую-то помощь.

Вопрос о подготовке рабочих настолько серьезный, что Корпорации пришлось создать в Иркутске свой современный учебный центр. Это позволяет набирать людей без профессии и за короткое время обучать их нужным для авиазавода специальностям. Обучение включает знакомство с цехами, рабочими местами, технологиями, будущими коллегами, корпоративной культурой, историей завода. Это помогает учащимся быстрее адаптироваться и включиться в работу.

— Это то, что раньше готовили в ПТУ?

— Не совсем так. В курсе ПТУ включались еще и образовательные программы. Но в конце прошлого века ПТУ стали называть себя колледжами и предпочли готовить юристов, бухгалтеров, офис-менеджеров, секретарей и т.д.

работок, который предложили за работу по выкладке товаров, оказался заметно выше, чем получает молодой инженер в авиапроме.

Ребята получают хорошее системное образование, проходят серьезную школу жизни в вузе, будь то Бауманка или МАИ, а потом с этим багажом уходят в непрофильные отрасли и работают на невиданных должностях, теряя квалификацию, конкурентоспособность, карьерные перспективы в серьезной отрасли.

— Какими они для тех, кто остается в отрасли?

— У нас в Корпорации существует возможность постепенного и уверенного карьерного роста и повышения заработной платы практически для каждого работника. Поэтому реалисты у нас остаются надолго, а с прожектерами мы стараемся расстаться еще при процедурах найма. Серьезные люди понимают, что здесь они могут работать очень долго, а то и всю жизнь. Здесь у них есть чувство уверенности. Это очень важно.

— У вас сложный кастинг при приеме?





# Фондовый рынок

## совместно с Инвестиционной компанией «ФИНАМ»

### НОВОСТИ

**Чистая прибыль «МТС» снизилась**



Консолидированная выручка Группы «МТС», номинированная в долларах США, выросла в III квартале 2011 года на 13% по сравнению с третьим кварталом 2010 года до \$3,275 млрд. Консолидированный показатель OIBDA увеличился на 9% до \$1,440 млрд по сравнению с 3 кварталом 2010 года. Маржа OIBDA составила 44%, в России этот показатель составил 45,1%, в Украине — 48,9%. Консолидированная чистая прибыль Группы «МТС» в 3 квартале 2011 года составила \$362 млн, сократившись на 25% в годовом исчислении из-за неденежных потерь от курсовых разниц в размере \$191 млн. Чистый денежный поток компании за 9 месяцев 2011 года составил \$1,452 млрд. Капитальные затраты группы «МТС» составили \$704,3 млн или 21,5% от выручки группы. Коэффициент соотношения чистого долга к показателю LTM OIBDA2 на конец 3 квартала 2011 года составил 1,1. Выручка «МТС» на основном рынке, в России, выросла в годовом выражении на 11% до \$1,7 млрд руб., в Украине — на 8% до 2,5 млрд гривен. Показатель OIBDA по России в годовом выражении вырос на 10% до 36,9 млрд руб., в Украине — на 7% до 1,2 млрд гривен. Выручка от услуг передачи данных в России выросла за год на 50% до 6,6 млрд руб. в третьем квартале 2011 года; в Украине рост данного показателя за год составил 67%; в Узбекистане рост выручки от услуг передачи данных за аналогичный период составил 169% в годовом исчислении.

**«МегаФон» приобрел группу компаний «ЧЕБNet»**

«МегаФон» приобрел 100% компаний «Интернет Центр» и «Связьинформ», оказывающих услуги под торговой маркой «ЧЕБNet». Покупателем выступила дочерняя компания «МегаФон» «Нэт Бай Нэт Холдинг». Сумма сделки составила 630 млн руб. Объем реализации компании в 2011 году составит около 290 млн руб. EBITDA — около 150 млн, оператор не имеет долга. Группа компаний «ЧЕБNet» была создана в 1999 году. В настоящее время в группу входит ООО «Интернет Центр» и ООО «Связьинформ». Компания предоставляет услуги доступа в интернет и цифрового телевидения (IPTV) в г. Чебоксары и г. Новочебоксарск, обслуживает более 60 тыс. абонентов.

**«Акрон» увеличил чистую прибыль**

Выручка «Акрона» за 9 месяцев 2011 года по МСФО увеличилась до 46 220 млн руб. (\$1 608 млн), что на 43% выше аналогичного показателя за 9 месяцев 2010 года — 32 431 млн руб. Показатель EBITDA составил 14 232 млн руб. (\$495 млн), что в 2,2 раза выше результата за 9 месяцев 2010 года — 6 401 млн руб. Уровень рентабельности по EBITDA составил 31% по сравнению с 20% за девять месяцев 2010 года. Чистая прибыль выросла в 2,6 раза до 10 412 млн руб. (\$362 млн) против 40 29 млн руб. годом ранее. Размер чистого долга за отчетный период составил 31 656 млн руб. (\$993 млн) по сравнению с 28 315 млн руб. (\$954 млн) на начало 2011 года. Показатель чистый долг / LTM EBITDA составил 1,7 против 2,7 на начало 2011 года.

**Группа «ЮТэйр» за 10 месяцев**

Воздушные суда группы «ЮТэйр» перевезли в январе-октябре 6206270 пассажиров, что превышает показатель 2010 года на 27,7%. При этом среднеотраслевой рост в России составил 12,2%. Пассажирооборот группы «ЮТэйр» за 10 месяцев 2011 года вырос по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 33,8% и достиг 10119094,3 тыс. пассажирокилометров. Самолеты группы провели в воздухе 210062 часа (рост на 21,8%). Ими перевезено 15031,3 т грузов (рост на 21,4%) и 3967,9 т почты (рост на 29,7%). Производственный налет на вертолетах составил 117 274 часа, превзойдя показатель 2010 года на 13,4%. Вертолеты «ЮТэйр» перевезли 127 177,4 тонны грузов, рост составил 6,5%. Согласно оперативным данным Транспортной клиринговой палаты, авиакомпании «ЮТэйр» по итогам десяти месяцев 2011 года входит в тройку российских авиакомпаний-лидеров по количеству перевезенных пассажиров на внутренних и международных линиях.

**«Авианова» возвратила 77 млн руб.**

«Авианова» возвратила своим пассажирам более 77 млн руб., что составляет 75% от общей суммы задолженности. По билетам, оплаченным кредитными картами, возвращено 98% всех средств. По билетам, оплаченным наличными — 56%. Информация о том, что пассажирам не вернут деньги за билеты, в «Авианове» называют не соответствующей действительности. По сообщению пресс-службы авиакомпании, в начале следующей недели произойдет возврат денежных средств подавляющему большинству пассажиров.

**РУСАЛ договорился с «Газпром нефтью»**

«Газпром нефть» и ОК «РУСАЛ» подписали долгосрочный контракт о поставках электролитного нефтяного кокса. Согласно условиям соглашения рассчитано на пять лет и вступает в силу 1 января 2012 года. Это первый контракт партнеров на столь длительный период: ранее срок договоров между «Газпром нефтью» и РУСАЛом не превышал двух лет. Поставки продукции будут осуществляться с Омского НПЗ, крупнейшего перерабатывающего актива «Газпром нефти». В соответствии с соглашением, в течение 5 лет РУСАЛ приобретает у «Газпром нефти» до 1 млн т нефтяного кокса. В среднесрочной перспективе «Газпром нефть» планирует модернизировать производство кокса на Омском нефтеперерабатывающем заводе. В настоящее время компания рассматривает возможность увеличения производительности действующей установки по производству кокса, а также строительство новых профильных мощностей.

## Мировая безработица

Именно она спровоцирует массовые беспорядки

Ольга Костенкова, (Finam.ru)

**Безработных в ближайшие пять лет станет еще больше. За последние полгода волна социальных волнений и массовых забастовок прокатилась с Востока на Запад и затронула, как развивающиеся, так и развитые страны.**

С начала 2000-го их количество в мире уже возросло на четверть до рекордных 200 млн человек. Но и это не предел, говорится в последнем докладе Международной организации труда (МОТ). Для того, чтобы вернуть показатели безработицы хотя бы к

Новые общественные беспорядки на фоне высокой безработицы не за горами, предупреждает МОТ. Оснований неутешительно прогнозу предостаточно — показательным стал нынешний год. Особенно трудным, как очевидно, он выдался для Ближнего Востока, а также для развитых стран и Европы. Акции протеста против сложной ситуации с трудоустройством прошли в Испании, где 22% экономически активного населения не имеют работы. Этот показатель является худшим в Европе. Похожая ситуация наблюдается в Греции, уровень безработицы там достиг рекордных 16,5%. В Италии без работы сегодня остаются 8,3% трудоспо-

мумом за последние 15 лет. Десятилетний рекорд по количеству безработных побил и Франция, количество соискателей там составило почти три миллиона человек. Высокая безработица отмечена в Ирландии (14,2%) и Словакии (13,5%). «Американская мечта», как очевидно, тоже осталась в прошлом. Образ идеальной жизни в США оказался под сомнением в результате стартовавшей два месяца назад в Нью-Йорке акции под лозунгом «Захвати Уолл-Стрит». Манифестанты утверждают, что хорошо живут только 1% американцев, остальные 99% грабиды погрязли в долгах за ипотеку, автомобили, учебу и

этом зачастую участники демонстраций координируют свои действия через социальные сети. В России пока спокойно, и власти будут удерживать контроль над процессами в экономике до окончания избирательного сезона. На фоне остальных стран российский рынок труда выглядит весьма неплохим. По подсчетам Росстата, уровень безработицы в октябре составил 6,4%, всего в стране насчитывается 4,8 млн безработных. Самая низкая безработица отмечена в Центральном федеральном округе, самая высокая — в Северо-Кавказском федеральном округе. В Москве ее уровень составляет 1,1%.



докризисному уровню, необходимо в предстоящие два года создать 80 млн рабочих мест. Однако этого уровня не удастся достигнуть и за пятилетку. Причины прежние — экономическое восстановление остается слабым, что заставляет работодателей не торопиться с наймом новых сотрудников, а некоторые крупные корпорации и вовсе продолжают сокращать рабочие места.

В Португалии в этом году демонстранты призвали правительство принять меры в связи с растущей безработицей, отсутствием гарантии занятости для молодежи и падением уровня жизни. В Великобритании впервые в истории страны насчитали миллион молодых безработных. Всего в поисках работы в этой стране находятся более двух с половиной миллионов человек, что является макси-

мальным показателем. Движение проходит в знак протеста против политики властей и финансовых институтов, а также растущего уровня безработицы, который достиг более 9%. При этом почти половина безработных в стране — молодежь. Протестное движение «Захвати Уолл-Стрит» уже подхватило многие страны — Австралия, Италия, Германия, Швеция, Великобритания, Филиппины и Новая Зеландия. При

с высокой безработицей в мире не удастся справиться без поддержки программ занятости со стороны правительства, отмечает Международная организация труда. В отсутствие незамедлительных решений риск общественных беспорядков, по данным МОТ, сохранится в 45 странах мира. Под угрозой по-прежнему Америка, ЕС и арабский мир. В меньшей степени — Азия и Латинская Америка.

### НОВОСТИ

**«ЭМАльянс» и «РАО ЭС Востока» будут сотрудничать**

«ЭМАльянс» и «РАО Энергетические системы Востока» подписали соглашение о долгосрочном сотрудничестве в области поставок современного энергооборудования и технологий, повышения надежности, экономичности, эксплуатационных и экологических характеристик энергооборудования, установленного в генерирующих компаниях общества. В соответствии с соглашением, планируется взаимодействие сторон в рамках реализации инвестиционной программы «РАО ЭС Востока» и комплексной программы модернизации существующих энергообъектов общества, в том числе и объектов малой генерации. Предусмотрено сотрудничество компаний в области совместного проведения перспективных научно-технических разработок, учитывающих специфику и условия функционирования энергообъектов в ДФО. «ЭМАльянс» планирует также организовать сервисное обслуживание котлов и вспомогательного оборудования на энергообъектах «РАО ЭС Востока» на весь срок его службы.

**«ФосАгро» предоставит скидку на удобрения**

«ФосАгро» предоставит индийской компании IPL/IFFCO скидку на фосфорные удобрения по существующему контракту. В соответствии с достигнутым соглашением, IPL/IFFCO обязуется приобрести дополнительные объемы фосфорных удобрений, а также предоставить «ФосАгро» опцион продавца на эти объемы. В сообщении «ФосАгро» подчеркивается, что если компания примет решение реализовать этот опцион, то до апреля 2012 года у нее не останется незаконтрактованных объемов для реализации.

**«МТС» запустили 2000 базовых станций 3G**

«МТС» за 9 месяцев 2011 года запустили в два раза больше базовых станций 3G, чем за 2010 год в целом. К настоящему моменту «МТС» построили около 20 тыс. базовых станций 3G, которые обеспечивают покрытие почти в 3 тыс. населенных пунктах страны. Объем инвестиций в развитие инфраструктуры за 9 месяцев 2011 года вырос в 1,6 раза по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. «В 2011 году «МТС» значительно ускорила темпы развития 3G, наша сеть является одной из самых инновационных и обширных по своему покрытию — в настоящее время она охватывает порядка 80% населенной территории России. Мы активно инвестируем в сеть, работаем над повышением качества и доступности услуг 3G, выводим на рынок новые модели смартфонов и 3G-модемы, технические возможности кото-

рых постоянно растут. Сегодня «МТС» предлагает абонентам возможность выходить в интернет по тарифам, которые являются одними из самых привлекательных на российском рынке — только за последний год цены на мобильный трафик снизились на 10-15%. Я убежден, что в результате наших усилий «цифровое неравенство» жителей крупных городов и небольших населенных пунктов будет вскоре ликвидировано», — отметил вице-президент «МТС» по маркетингу Василий Лацанч.

**Сотовые подробности**

Российский рынок мобильной связи является очень насыщенным и конкурентным, отмечают участники организованной «ФИНАМом» конференции. «Совокупная доля «большой тройки», «Ростелекома» и «Теле2» составляет 98%, — говорит аналитик «Райффайзенбанка» Сергей Либин. — Уровень конкуренции на рынке в данный момент достаточно высок, но операторы заявляют о желании снизить его, поскольку конкуренция снижает их рентабельность». Высокий уровень консолидации рынка мобильной связи характерен для развитых стран, напоминает эксперт: «В большинстве европейских стран присутствуют 3-4 крупных оператора, в Великобритании до объединения T-Mobile и Orange было 5. При этом в Европе достаточно распространены MVNO. В США сотовых операторов более 10».

Чем больше компаний на рынке мобильной связи — тем лучше, уверен ведущий аналитик Mobile Reseach Group Эльдар Муртазин: «Но по размеру капитала и возможностям, составить конкуренцию «большой тройке» не может никто. И это не только деньги, но и экспертиза, люди». Федеральные сети, контролируемые около 80% рынка сотовой связи, за счет эффекта масштаба остаются вне конкуренции, соглашается аналитик ИК «БФА» Кирилл Курленко. «Региональным операторам остается находить узкие ниши, адресно работать с абонентами и переходить на модель MVNO для экономии на инфраструктуре», — утверждает он.

Правда, по мнению участников конференции, вряд ли следует ожидать широкого распространения MVNO на российском рынке сотовой связи в обозримой перспективе. «В настоящее время виртуальные операторы в России пока не стали массовым явлением, несмотря на то, что лицензий выдано более 70, — напоминает аналитик ИК «РУСС-ИНВЕСТ» Мария Шихкина. — Но пока сложившейся практики в этом направлении нет. К тому же, оператором MVNO необходимо будет нести дополнительные затраты на оплату за пользование подсистемой базовых станций другого оператора, таким образом, вряд ли стоимость звонков у оператора MVNO может быть ниже, чем у операторов подвижной связи с полной сетевой структурой».

## Классификация Торговые системы

Ярослав Кабаков, ректор УЦ «ФИНАМ»



**Торговая система не может представлять собой случайный набор индикаторов. Она должна содержать некий свод правил, быть последовательной и стремиться к универсальности, потому что только в этом случае у нее есть шанс стать успешной в условиях изменяющейся рыночной ситуации.**

Торговые системы (ТС) принято классифицировать по нескольким основным типам: трендовые системы; контртрендовые системы; системы для работы в боковых коридорах; системы, основанные на распознавании моделей поведения цены; универсальные торговые системы.

Существующая классификация ТС подчеркивает основные различия в возможных торговых стратегиях.

Системы следования за трендом ждут определенного движения цены, в каком либо направлении и затем подают сигнал для открытия позиции в том же направлении, основываясь на предположении о том, что начавшаяся тенденция, скорее всего, будет продолжаться. Такие системы наиболее любимы трейдерским сообществом, так как именно в направлении тенденции торговли наиболее прогнозируема, безопасна и прибыльна. Системы следования за трендом по определению никогда не генерируют сигнал на открытие позиции вблизи самого первого минимума или максимума. Таким образом, при использовании систем этого типа трейдер всегда будет пропускать начальную фазу движения цены, а также может упустить значительную часть прибыли, прежде чем система даст сигнал к закрытию позиции. Зато такие системы позволяют максимально долго удерживать позицию и использовать большую часть тренда.

Противотрендовые системы — ждут значительного движения цены и затем подают сигнал для открытия позиции в противоположном направлении, предполагая, что рынок вырос уже достаточно сильно и должен начать либо корректироваться, либо вообще развернуться. Работа против тренда требует большого опыта, крепких нервов и хорошей интуиции. Работа по противотрендовой системе без защитных ордеров может привести к значительным потерям.

Системы для работы в боковых коридорах создаются для работы на рынках в моменты бокового движения или смены тренда. Общеизвестно, что некоторые индикаторы есть смысл использовать только при трендовом движении, а при боковом движении они становятся неэффективны. Это простые и экспоненциальные скользящие средние и все индикаторы, которые содержат в себе скользящие средние. С другой стороны существуют индикаторы, которые хороши именно в периоды бокового движения (Bollinger Bands). Что касается осцилляторов, то они вообще по-разному используются при трендовом движении цены и в торговых коридорах. Поэтому для разных трендовых условий оптимальными будут различные комбинации индикаторов.

Системы распознавания моделей поведения цены генерируют сигналы для открытия позиции, основываясь на распознавании моделей поведения цены. Сигнал для входа в рынок по такой системе может возникнуть после выхода цены из какой-либо фигуры графического анализа или характерной свечной комбинации.

Надо четко себе представлять, что границы между описанными видами торговых систем не всегда ясны. При некоторой модификации системы одного типа могут трансформироваться в другую категорию данной классификации.

Необходимо стремиться к созданию универсальной ТС, которая могла бы использоваться не только при наличии тренда, но и в периоды рыночной консолидации. Вместе с тем возможна значительная адаптация ТС под конкретный рыночный инструмент, с учетом его торговых характеристик (волатильности, объемы, спреда).



**«Группа ГАЗ»: поставки на Кубу**

«Группа ГАЗ» поставит до конца 2011 года 90 фронтальных погрузчиков производства завода «Челябинские строительные машины» (ЧСМ) в рамках соглашения, заключенного между правительством Российской Федерации и правительством Республики Куба о поставках отечественной строительной и сельскохозяйственной техники. Общая стоимость поставляемых на Кубу погрузчиков составит \$10 млн. Вся техника в рамках контракта будет поставлена кубинским партнерам до середины декабря. Машины будут использоваться для погрузки различных материалов, земляных работ, планировки площадок, перемешивания песка, гравия и других материалов на небольших расстояниях, а также для выполнения строительно-дорожных, монтажных и такелажных работ. Для исполнения кубинского контракта в конструкцию фронтальных погрузчиков специалисты ЧСМ внесли ряд технических изменений, которые необходимы для эксплуатации техники во влажном тропическом климате.

# Новые решения Schneider Electric

## Программы и платформы для повышения автоматизации и эффективности производства

Компания Schneider Electric — один из мировых лидеров в области управления электроэнергией — установила в учебном центре своего Санкт-Петербургского филиала крановый стенд, представляющий собой макет мостового крана с механизмами подъема, перемещения крана и тележки. Макет, изготовленный Магнитогорским крановым заводом, OEM-партнером Schneider Electric, оснащен оборудованием автоматизации на базе платформы SoMachine компании Schneider Electric, которое активно применяется российскими предприятиями. При этом успех в освоении новых решений Schneider Electric ведущими российскими производственными предприятиями уже имеет место. Так, совместно с ОАО «Магнитогорский крановый завод» компанией Schneider Electric успешно реализован проект по запуску двух кранов грузоподъемностью 10 т на Алымтьевском трубном заводе с системой антираскачки на базе карты встроенного контроллера Altivar IMC от Schneider Electric.

Основное назначение установленного в Санкт-Петербургском филиале кранового стенда — обучение партнеров Schneider Electric новой платформе решений SoMachine для крановых приводов. Предполагается проведение 3-дневного обучения по решениям, реализуемым с помощью платформы SoMachine, с отработкой некоторых из них на крановом стенде.

Универсальность стенда позволит использовать его для проведения всех курсов по приводной технике учебного центра Санкт-Петербургского филиала Schneider Electric. Его универсальность обеспечивается работой привода подъема в четырехквadrантном режиме в разомкнутой и замкнутой системах регулирования скорости, одно- и двухдвигательным приводом перемещения крана, наличием датчиков окончания хода и другими особенностями.

Электроприводы механизмов макета мостового крана оснащены преобразователями частоты Altivar 71 и Altivar 312. Для управления стендом предусмотрено использование встроенных карт программируемого контроллера (крановой карты и карты встроенного контроллера Altivar IMC). Имеется возможность управления по сети CANopen. Это оборудование является частью платформы проектирования SoMachine.

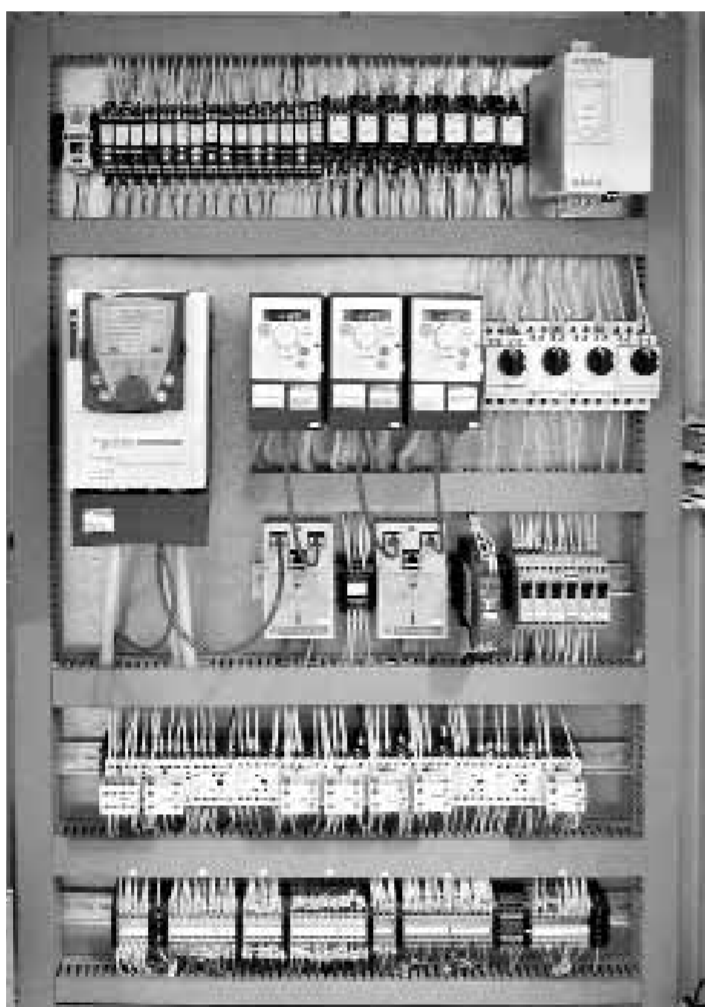
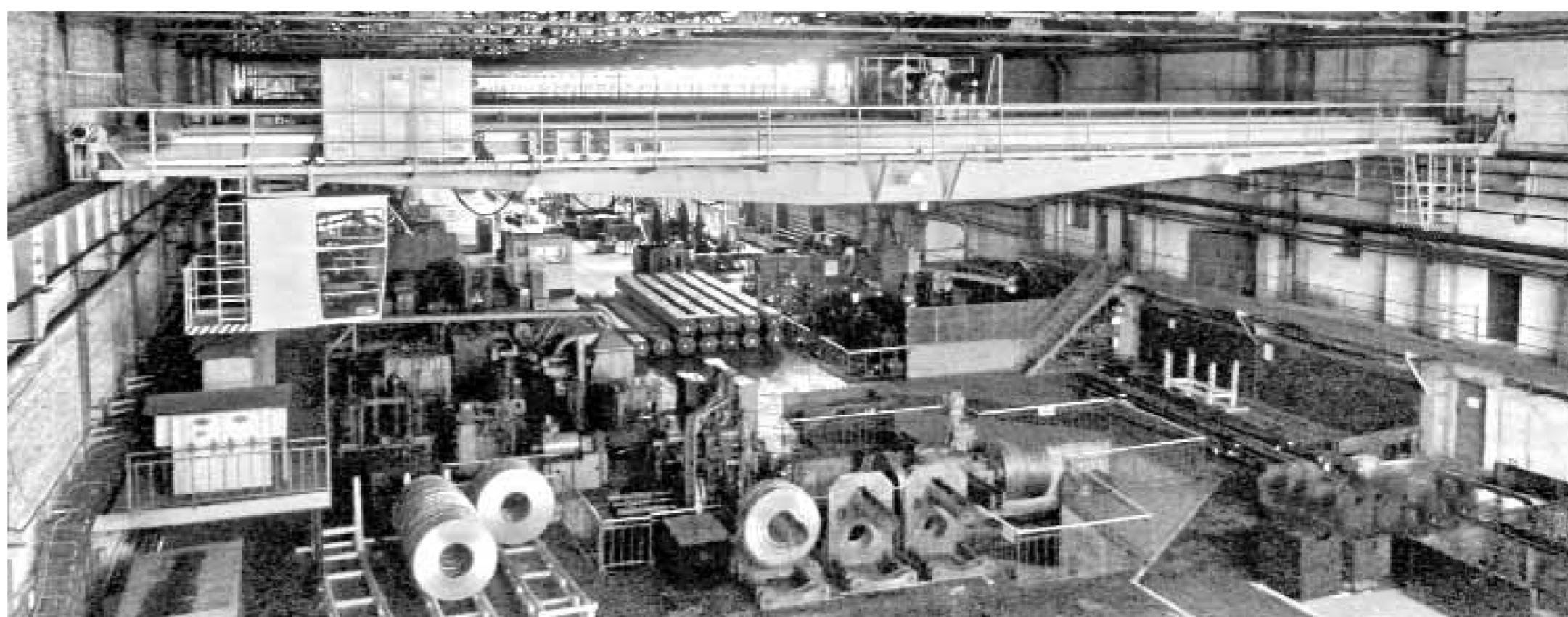
Платформа SoMachine, созданная специально для производителей промышленного оборудования, является составляющей комплекса решений Schneider Electric по автоматизации MachineStruxure. Она обеспечивает разработку, ввод в эксплуатацию и обслуживание систем автоматизации в единой программной среде.

Крановый стенд в учебном центре Санкт-Петербургского филиала Schneider Electric изготовлен Магнитогорским крановым заводом по конструктивным чертежам и схемам, разработанным французской компанией LEDENT, которая специализируется на учебном оборудовании. ОАО «Магнитогорский крановый завод», OEM-партнер Schneider Electric с 2008 года, была одной из первых компаний в России, реализовавших в своих разработках решения Schneider Electric для подъемно-транспортного оборудования. За годы сотрудничества отдел кранового электропривода завода реализовал десятки систем управления для различных типов кранов на базе разнообразного оборудования компании Schneider Electric: контроллеров, приводной техники, пуско-регулирующей аппаратуры, универсальных шкафов. Летом 2011 года ОАО «Магнитогорский крановый завод» и Schneider Electric успешно реализовали проект по запуску двух кранов грузоподъемностью 10 т на Алымтьевском трубном заводе с системой антираскачки на базе карты встроенного контроллера Altivar IMC от Schneider Electric.

В последние годы Schneider Electric все больше внимания

уделяет решениям в области автоматизации производства. Крупнейшей инициативой в этом направлении стал разработанный компанией комплекс решений по автоматизации MachineStruxure, позволяющий строить оптимизированные системы управления благодаря отличной совместимости продуктов и использованию открытых программных платформ. В этой связи успешно реализованный на Алымтьевском трубном заводе проект по запуску двух кранов грузоподъемностью 10 т с системой антираскачки на базе карты встроенного контроллера Altivar IMC от Schneider Electric следует считать особенно показательным.

Основное назначение встроенного контроллера — управление приводами с учетом требований безопасной работы механизмов и технологического назначения крана. Запущенные на Алымтьевском трубном заводе краны оборудованы картами встроенного контроллера Altivar IMC,



частью платформы проектирования SoMachine компании Schneider Electric. Платформа SoMachine, созданная специально для производителей промышленного оборудования, является составляющей комплекса решений Schneider Electric по автоматизации MachineStruxure. Она обеспечивает разработку, ввод в эксплуатацию и обслуживание систем автоматизации в единой программной среде.

SoMachine — универсальная программная среда для систем автоматизации производственных механизмов, обеспечивающая программирование и ввод в эксплуатацию контроллеров, операторских панелей, приводных устройств, датчиков, коммуникационных сетей. SoMachine предлагает большой набор шаблонов и библиотек, которые позволяют ускорить процесс разработки проекта, и включает в себя программные и аппаратные средства, функции и набор рекомендованных к применению, протестированных и документированных архитектур систем управления. Гибкая наращиваемая платформа SoMachine предлагает стандартные прикладные решения для подъемно-транспортного оборудования, транспортировочных механизмов, фасовочно-упаковочных машин и другого промышленного оборудования.

Для обеспечения соответствия различным требованиям приложения карта встроенного контроллера Altivar IMC может управлять 8 задачами (циклическая, запускаемая по событию, периодическая). Задача карты и задача преобразователя частоты, в который она встроена, могут быть синхронизированы. Анализируя значения обратной связи по скорости, моменту и количеству импульсов датчика, эта задача формирует задания скорости и момента, с целью повышения производительности оборудования. Совместно с другими продуктами Schneider Electric, предназначенными для производителей

Универсальность стенда позволит использовать его для проведения всех курсов по приводной технике учебного центра Санкт-Петербургского филиала Schneider Electric. Его универсальность обеспечивается также работой привода подъема в четырехквadrантном режиме в разомкнутой и замкнутой системах регулирования скорости, одно- и двухдвигательным приводом перемещения крана, наличием датчиков окончания хода и другими особенностями

библиотеку для ПТО. На сегодня в эту библиотеку входят функциональные модули, обеспечивающие предотвращение раскочки груза и перекоса крана, простое позиционирование и синхронную работу приводов подъема, управление грейферным режимом и окончанием хода, контроль перегрузки и превышения скорости, а также оптимизацию скорости привода подъема.

Основная функция систем антираскачки на базе карт

шения колебаний груза или при выполнении сложных операций по точному позиционированию. Крановая карта помогает оператору путем коррекции сигнала задания скорости электропривода, непрерывно ограничивая раскочку. При достижении заданной скорости или остановки раскочка груза практически отсутствует.

Инженеры Магнитогорского кранового завода овладели платформой SoMachine менее

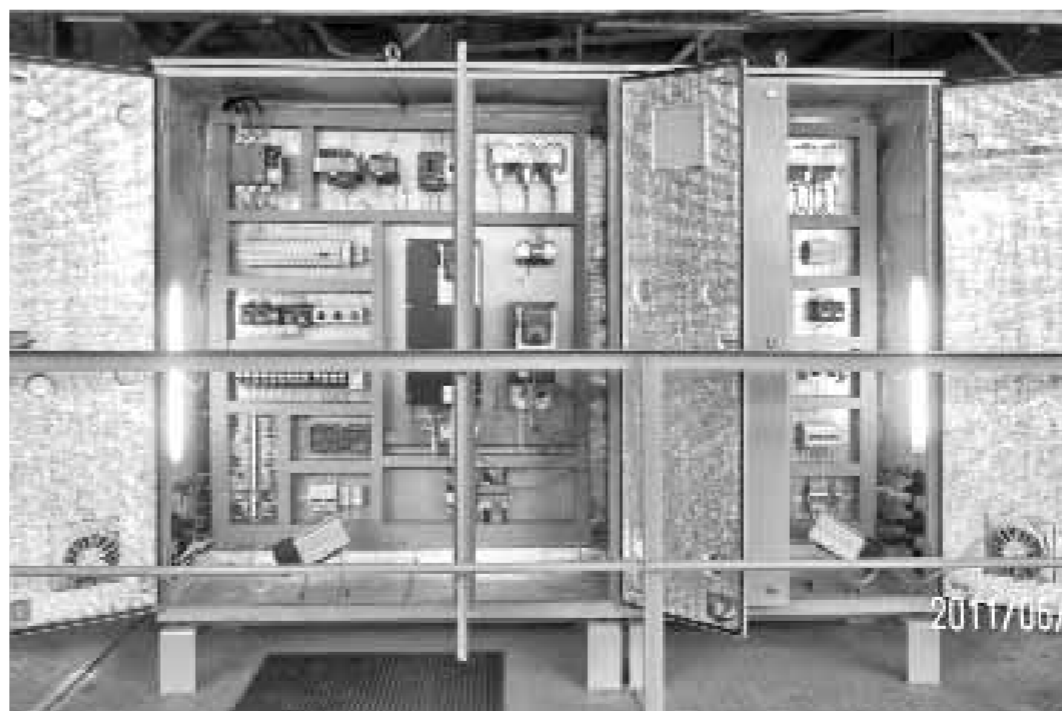
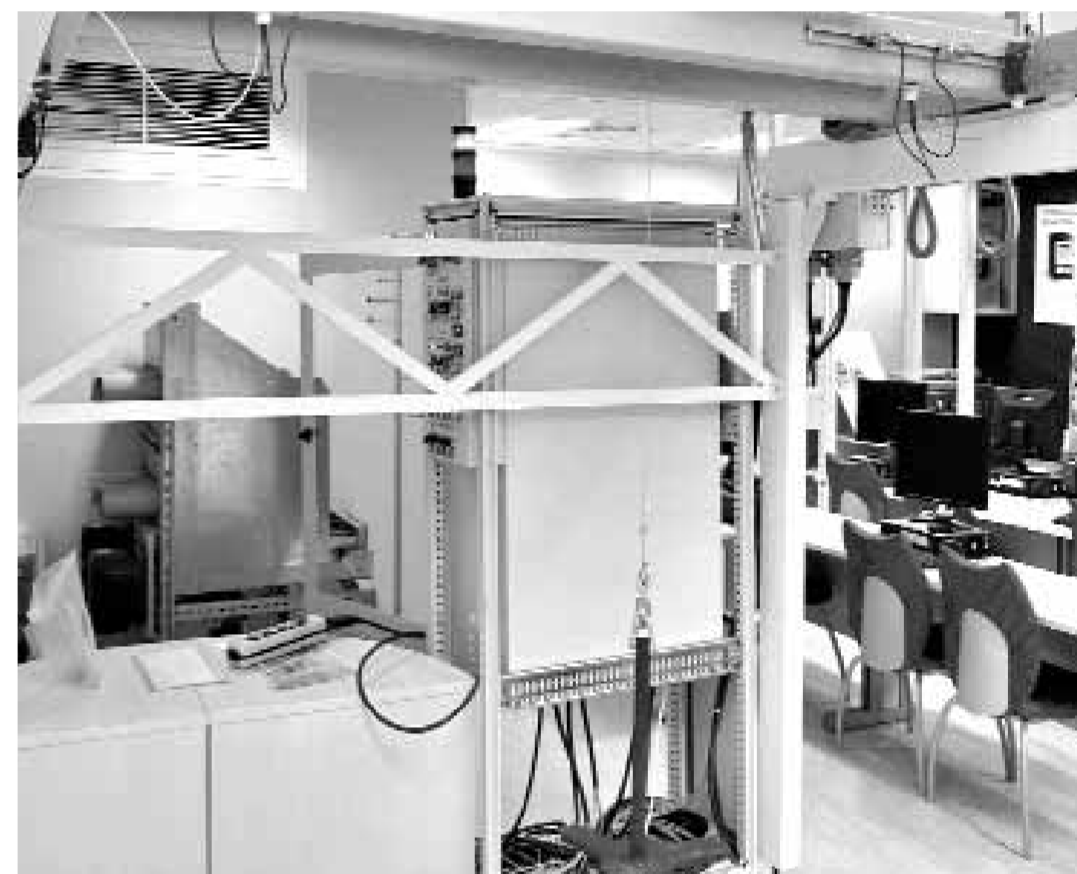
машин и оборудования, например, преобразователями частоты Altivar, сервоприводами Lexium, панелями ЧМИ Magelis, пускателями двигателя TeSys и контакторами карта встроенного контроллера Altivar IMC может быть прозрачно интегрирована в большое количество архитектур систем автоматизации.

Altivar IMC имеет встроенный порт Ethernet и порт CANopen с функцией Master, который может использоваться для управления устройствами на шине. Шина CANopen обладает многообразием функций и большими преимуществами использования в мире автоматизации. Данное решение основано на всеобщем признании CANopen сообществом инженеров автоматизации. Она характеризуется открытостью и универсальностью, поэтому постоянно повышается процент использования продуктов CANopen в архитектурах систем управления. CANopen является открытой коммуникационной шиной, которую поддерживают более чем 400 компаний по всему миру.

Руководитель отдела кранового электропривода ОАО «Магнитогорский крановый завод» Радик Рафикович Сулейманов: «Производители OEM находятся в условиях глобальной конкуренции, которая становится все более жесткой. В нашей сфере время разработки конструкции имеет определяющее значение. Schneider Electric предлагает производительное и надежное оборудование и эффективные решения по автоматизации, которые позволяют партнерам сокращать время реализации проекта и выводить на рынок продукты высоко качества».

На базе нового поколения контроллеров (карты встроенного контроллера Altivar IMC или логического контроллера Modicon M238) разработчик системы управления может объединить собственное приложение с необходимыми функциональными модулями, входящими в прикладную библиотечку для ПТО.

С использованием материялов компании Schneider Electric



Компания Schneider Electric является одним из мировых лидеров в области управления электроэнергией. Подразделения компании успешно работают в более чем 100 странах. Schneider Electric предлагает интегрированные энергоэффективные решения для энергетики и инфраструктуры, промышленных предприятий, объектов гражданского и жилищного строительства, а также центров обработки данных. Более 110000 сотрудников компании, оборот которой достиг в 2010 году 19,6 миллиардов евро, активно работают над тем, чтобы энергия стала безопасной, надежной и эффективной. Девиз компании: Познайте возможности вашей энергии!

ЗАО «Шнейдер Электрик» имеет коммерческие представительства в 19 крупнейших городах России с головным офисом в Москве. Производственная база «Шнейдер Электрик» в России представлена 3-мя действующими заводами и 2-мя логистическими центрами. Имеется собственный Научно-технический центр.

Подробная информация на [www.schneider-electric.ru](http://www.schneider-electric.ru)



# ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

## Медицинский прорыв

### Суперкомпьютер с GPU для симуляции H1N1

Ирина Шеховцова

**Китайские ученые совершили огромный прорыв в борьбе с гриппом, благодаря графическим процессорам NVIDIA® Tesla, которые помогли провести первую в мире компьютерную симуляцию полной структуры вируса гриппа H1N1 на атомарном уровне. Исследователи из Института Технологии Производства при Китайской Академии Наук (CAS-IPe) используют симуляции молекулярной динамики в качестве «вычислительного микроскопа», чтобы заглянуть в атомную структуру вируса H1N1. С помощью суперкомпьютера на базе GPU Mole-8.5, в котором установлено свыше 2200 графических процессоров NVIDIA Tesla, исследователи смогли смоделировать законченную структуру вируса гриппа H1N1 и провести теоретическое и экспериментальное представление о нем.**

«Суперкомпьютер Mole-8.5 позволяет нам проводить научные исследования, которые раньше были невозможны», — отмечает доктор Уинг Рен, профессор в CAS-IPe. «Это исследование является важным шагом в разработке более эффективных способов управления эпидемией и создания противовирусных лекарств».

Изучат бактерии и вирусы в лабораторных экспериментах сложно, потому что реакции часто проходят мгновенно и их

сложно зафиксировать. Компьютерные симуляции таких систем еще недавно были недоступны для суперкомпьютеров из-за сложности симулирования миллиардов частиц с реальными условиями среды.

Исследователи из CAS-IPe совершили прорыв в симуляции, разработав приложение для симуляции молекулярной динамики, которое использует ускорение графических процессоров. Приложение было запущено на суперкомпьютере Mole-8.5, состоящим из 288 серверов. Система способна симулировать 770 пикосекунд в день с шагом времени интегрирования в 1 фемтосекунду для 300 млн атомов или радикалов.

В Китае проводится широкий спектр и других научных исследований, где применяются высокопроизводительные вычислительные системы на базе GPU, например: симуляция турбулентного потока — такая симуляция является ключевой в изучении многих явлений — от формирования ураганов до смешивания хи-

мических веществ. Эта работа была выполнена исследователями из Пекинского Университета с помощью суперкомпьютера Tianhe-1A, установленного в Супервычислительном Центре Тяньцзиня.

Моделирование погоды. Исследователи из Национального Университета Технологии Безопасности симулировали физическую модель длинноволнового излучения, названную RRTM\_LW, из модели прогнозирования погоды WRF на системе Tianhe-1A. На GPU скорость симулирования выросла вдвое, что позволяет прогнозировать моделирование погоду с большей детализацией и разрешением.

Симуляция термоядерной энергии. Физики из Университета Калифорнии в Ирвинге, работающие над международным проектом ITER по изучению термоядерной энергии, используют суперкомпьютер Tianhe-1A для ускорения программы Gyrokinetic Toroidal Code, применяемая для симуляции термоядерной энергии.

**СПРАВКА «ПЕ»:** NVIDIA открыла миру мощь компьютерной графики с изобретением GPU в 1999 году. На сегодняшний день процессоры NVIDIA обеспечивают мощностно большое число продуктов от смартфонов до суперкомпьютеров. Мобильные процессоры NVIDIA используются в сотнях телефонов, планшетах и информационно-развлекательных системах. Геймеры доверяют GPU, так как они позволяют погрузиться в невероятные миры. Профессионалы используют их для создания визуальных эффектов в кино и проектирования, начиная от гольф-клубов и заканчивая авиалайнерами. Исследователи работают с GPU для расширения границ наук при помощи высокопроизводительных вычислений. Компания обладает более 2100 патентами по всему миру, включая те, что легли в основу современных вычислений.

## Эффективная прозрачность

### НЛМК автоматизировал управление ремонтами

Анастасия Денисова

**На Новолипецком металлургическом комбинате (НЛМК) успешно завершен проект по автоматизации управления техническим обслуживанием и ремонтом оборудования. Внедрение решения SAP ERP для ТОПО делает прозрачными ремонтные бюджеты, снижает затраты на техническое обслуживание и сокращает простои оборудования.**

На предприятиях металлургии оборудование составляет большую долю в структуре основных фондов, и его простой приводит к серьезным потерям для бизнеса. Автоматизация процессов технического обслуживания и ремонта оборудования (ТОПО) стала очередным шагом Новолипецкого металлургического комбината к построению эффективного, высокопроизводительного производства. Внедрение системы управления процессами ТОПО на базе SAP было поручено компании «Астерос Консалтинг» (входит в группу «Астерос»).

Проект стал продолжением перехода группы компаний НЛМК на новую учетную систему на основе SAP и охва-

тил более 60 цехов предприятия. Его старт совпал с началом реорганизации ремонтных служб комбината и объединением их в подразделение — Центр ТОиР. До этого каждый цех НЛМК имел собственный бюджет на ремонт, содержал свою ремонтную бригаду, а документооборот осуществлялся в бумажном виде. Для повышения качества планирования и учета работ, а также обоснованности и прозрачности затрат на их проведение, было решено централизовать и автоматизировать ремонтную деятельность.

Консультанты «Астерос Консалтинг» вместе со специалистами Центра ТОиР создали в системе SAP базу нормативно-справочной информации: в ее основу легли справочники, разрабатываемые в течение многих лет специалистами комбината, а также данные, собранные и подготовленные в ходе проекта командой проекта. База включает сотни тысяч позиций: перечень объектов ремонта, детальные описания работ вплоть до элементарных технологических операций, справочники ремонтных бригад и т. д. Было автоматизировано порядка 30 процессов, в том числе не входящих в стандартный функционал решений SAP — разработ-

ка сметной документации и интегральное календарно-временное планирование ремонтов. Используя возможности SAP BusinessObjects, специалисты «Астерос Консалтинг» создали гибкий аналитический сервис — не требующий программирования инструмент для самостоятельного формирования аналитической отчетности любой формы. В ходе внедрения консультанты обучили работу с системой SAP ТОПО более 800 сотрудников. Все работы были завершены в течение полугода.

«В результате проекта мы получили инструмент для контроля не только части ремонтной деятельности, но и качества работы каждой бригады. В целом внедрение системы позволяет нам перейти от «реагирующего» типа обслуживания к «проактивному» и обеспечить, таким образом, стабильную работу предприятия без аварий и простоев», — уверен Алексей Осекон, руководитель Центра ТОиР НЛМК.

«Автоматизация процессов ТОПО по праву считается одним из самых сложных этапов внедрения ERP-системы. Особенно если речь идет про такие капиталоемкие отрасли, как металлургия. В нашем случае все усложнялось тем,

что процесс внедрения шел во время структурной реорганизации. Фактически команда «Астерос Консалтинг» выступала в этом проекте и как ИТ-, и как бизнес-консультант. И это сыграло огромную роль в успехе проекта», — подчеркивает Вадим Уряев, вице-президент по ИТ НЛМК.

«Высокая вовлеченность в процесс команды заказчика на всех уровнях: от топ-менеджмента до конечных пользователей — позволили оперативно решить все текущие вопросы, избежать простоев. При этом, несмотря на сложность и масштабность стоявших перед нами задач, все они были выполнены в срок и в полном объеме», — отмечает Петр Лилеев, заместитель руководителя практики SAP компании «Астерос Консалтинг».

В настоящее время команда проекта работает над решением задачи детального контроля за техническим оборудованием. С этой целью консультанты «Астерос Консалтинг» предложили оснастить дежурные бригады Центра ТОиР мобильными устройствами сбора данных и обеспечить RFID-идентификацию оборудования. Пилотный запуск системы мобильного обслуживания намечен на декабрь 2011 года.

НЛМК является одним из крупнейших производителей стали в мире, выручка компании в 2010 году составила \$8,4 млрд, рентабельность по показателю EBITDA — 28%. В 2010 году НЛМК произвел 11,5 млн т стали. На предприятиях компании, расположенных в России, Европе и США, работает около 60 тыс. сотрудников. Компания производит широкий спектр стальной продукции, включая горячекатаный, толстолистовой, холоднокатанный прокат, прокат с полимерными покрытиями, электротехнический прокат (трансформаторный и динамный) и другие виды стальной продукции с высокой добавленной стоимостью, а также широкий спектр сортового проката, включая арматуру, канатку и метизы. В 2010 году НЛМК поставил свою продукцию потребителям в более чем 70 стран мира.

Компания «Астерос Консалтинг» (входит в группу «Астерос») специализируется на выполнении сложных

консультационных и интеграционных проектов, направленных на повышение качества управления и эффективности организаций. «Астерос Консалтинг» оказывает клиентам методологическую поддержку в реализации инновационных подходов к управлению и развитию с использованием современных методов и инструментов.

Группа «Астерос» занимает второе место в сегменте системной интеграции российского рынка ИТ-услуг, по оценке IDC, по итогам 2010 года. Основными направлениями деятельности группы являются построение ИТ-инфраструктуры, инженерных систем, систем безопасности, также предоставление услуг ИТ-консалтинга и ИТ-аутсорсинга. В состав группы входят компании «Астерос», «Астерос Консалтинг», «Астерос Лаб», «Аверта», «КАБЕСТ», «Астерос Украина».

Один из мировых лидеров на рынке корпоративных приложений, компания SAP помогает организа-

циям любого размера и специализации эффективнее управлять своим бизнесом. Будь то вспомогательные службы или совет директоров, склад или магазин, настольные или мобильные приложения — решения SAP позволяют повысить эффективность взаимодействия отдельных сотрудников и организаций в целом, сформировать глубокое понимание бизнеса и создать конкурентное преимущество. Решениями и сервисами SAP пользуются более 17000 клиентов (включая клиентов Sybase), передовые технологии компании гарантируют высокую рентабельность, способствуют непрерывной адаптации и устойчивому росту. В 1992 году открыл офис SAP AG в Москве, кроме того за прошедшие 19 лет открылись представительства SAP в Екатеринбург, Санкт-Петербурге, Новосибирске, Ростове-на-Дону, Алматы, Минске и Киеве, а численность сотрудников превысила 700 человек.

## Контроль потоков

### SearchInform значительно обновила devicesniffer

Анастасия Самусенко

**Компания SearchInform, лидер в СНГ на рынке средств обеспечения информационной безопасности и контроля информационных потоков в организациях, представила обновленную версию DeviceSniffer — средства контроля внешних носителей информации и других устройств, подключаемых к компьютерам через стандартные порты ввода-вывода.**

Ключевым новшеством предлагаемой версии стала возможность работы продукта без использования сторонних модулей для перехвата данных, передаваемых на внешние устройства. Благодаря встроенному модулю, реализующему указанную функциональность, SearchInform DeviceSniffer может работать без приобретения дополнительных решений от сторонних производителей, а также потребляет значительно меньше ресурсов, что важно для рабочих станций со скромной аппаратной конфигурацией. Отсутствие дополнительных сторонних модулей позволяет забыть о проблемах совместимости между ними, а также более тесно интегри-

ровать поиск по данным, перехваченным с помощью DeviceSniffer.

Для тех организаций, где уже внедрены продукты DeviceLock, Symantec DLP или Lumension DeviceControl, по-прежнему остается возможность поддержки интеграции с данными решениями. При отказе от использования сторонних компонентов, итоговая стоимость внедрения SearchInform DeviceSniffer снижается более чем в два раза. Как и раньше, SearchInform DeviceSniffer предлагает полную поддержку блокировки доступа к любым внешним USB-устройствам. Благодаря этому отдел информационной безопасности может дать пользователям возможность доступа к USB-принтерам, но при этом ограничить его доступ к «флэшкам». Возможны разрешение доступа к устройству в режиме «только чтение», блокировка или разрешение отдельных устройств по их серийным номерам.

Среди других возможностей нового DeviceSniffer стоит отметить поддержку полноценного контроля устройств для тех пользователей, которые работают через терминальные серверы. Стоит отметить, что SearchInform DeviceSniffer является компонентом «Контура информационной безопасности SearchInform» комплексно-

го решения для контроля всех каналов потенциальной утечки информации в организациях. С выходом нового SearchInform DeviceSniffer для тех клиентов, у которых уже установлены другие средства блокировки внешних устройств, предусмотрена специальная программа миграции: они получают возможность бесплатного перехода на новую версию SearchInform DeviceSniffer с предоставлением полной технической поддержки в течение одного года. Благодаря этому они уже сегодня смогут получить все преимущества комплексной защиты данных перед обычной блокировкой портов, которая значительно менее эффективна.

Как отметил технический директор SearchInform Андрей Галатин, «новая версия DeviceSniffer позволит клиентам отказаться от использования сторонних модулей при работе с «Контуром информационной безопасности SearchInform», что снизит как нагрузку на рабочие станции персонала, так и стоимость владения пакетом. Благодаря этому «Контур информационной безопасности SearchInform» сможет еще более эффективно обеспечивать защиту от утечек конфиденциальных данных на рабочих станциях заказчиков».

## Награда от Schneider Electric

### «Техносерв» отмечен за внедрение инновационных решений

Екатерина Андреева

**Компания «Техносерв», российский системный интегратор, награждена Schneider Electric, одним из мировых лидеров в области управления электроэнергией, за развитие и внедрение инновационных решений. «Техносерв» отмечен за применение современных энергоэффективных решений Schneider Electric при реализации программ по автоматизации и модернизации сети центральных тепловых пунктов города Дзержинска Нижегородской области для ОАО «Нижегородские коммунальные системы». В данном проекте для обеспечения управления автоматикой «Техносервом» были выбраны контроллеры, частотно-регулируемые приводы и шлюзы производства Schneider Electric, разработанные специально для решения задач малой и средней автоматизации в промышленности, тепло- и водоснабжении и в инфраструктуре.**

Сотрудничество «Техносерва» с компанией Schneider Electric продолжается на протяжении более чем 10 лет. За это время интегратор накопил значительный опыт использования различных

линеек оборудования Schneider Electric как при создании комплексных инженерных систем ЦОДов, так и при автоматизации инфраструктуры предприятий различного уровня.

«Применение инновационных решений Schneider Electric в проектах по созданию энергоэффективных систем для ЖКХ выводит сотрудничество наших компаний на новый уровень», — отметил Евгений Закрепин, первый заместитель управляющего директора компании «Техносерв». — Контроль использования энергоресурсов и организация энергосбережения — актуальная тема для модернизации жилищно-коммунального хозяйства страны, и мы отмечаем повышение интереса в регионах к разработанному «Техносервом» готовому решению для повышения уровня энергоэффективности коммунальных объектов».

«Многолетнее партнерство с «Техносервом» помогает нам продвигать энергоэффективные решения на российский рынок. Повышение энергоэффективности предприятий ЖКХ является одной из приоритетных задач развития России. Вместе с такими надежными партнерами, как «Техносерв», мы реализуем передовые проекты в регионах», — прокомментировал заместитель генерального директора ЗАО «Шнейдер Электрик» по рынку «Промышленность» Владимир Шатунин.

## Оборонные «Т-Платформы»

### Высокопроизводительный кластер для ОПК

Андрей Митрофанов

**Компания «Т-Платформы», международный разработчик суперкомпьютеров и поставщик полного спектра решений и услуг для высокопроизводительных вычислений, объявляет о начале реализации проекта по созданию суперкомпьютерного центра для российской обороной промышленности. На базе отраслевого центра высокопроизводительных вычислений, построенного по заказу Центрального научно-исследовательского института «Буревестник» (ОАО «ЦНИИ «Буревестник»), будут разрабатываться новейшие образцы артиллерийских комплексов и других видов вооружения.**

ОАО «ЦНИИ «Буревестник» разрабатывает артиллерийское вооружение по заказу Сухопутных войск, Воздушно-десантных войск и Военно-Морского Флота России. В частности, предприятие разрабатывает автоматические корабельные пушки, образцы полевой артиллерии, носимые и самоходные минометные комплексы, а также машины для технического обслуживания и ремонта артиллерийской техники. Конструкторская, научная, производственная и испытательная база Института

позволяет ему реализовать полный цикл создания артиллерийской техники. Внедрение высокопроизводительного кластера позволит ОАО «ЦНИИ «Буревестник» существенно сократить сроки и снизить стоимость создания новой продукции за счет компьютерного моделирования перспективных образцов специальной техники, условий и процессов их функционирования и многофакторной оптимизации конструкций по различным параметрам.

«Мы хорошо понимаем, что в настоящее время невозможно достичь успеха на рынке вооружений с традиционными подходами к проектированию — говорит Георгий Закаменных, генеральный конструктор по артиллерийскому вооружению РФ, генеральный директор «ОАО «ЦНИИ «Буревестник». — Наша задача — перейти на качественно новый уровень создания перспективного вооружения за счет использования технологий проектного моделирования и виртуального прототипирования. Суперкомпьютерный центр, создаваемый на нашем предприятии компанией «Т-Платформы», является инструментом решения этой задачи. Однако его использование в интересах одного предприятия не может быть эффективным. По нашему мнению, суперкомпьютерный центр должен стать катализатором инновационного

развития всей артиллерийской отрасли».

Проект будет реализован компанией «Т-Платформы» «под ключ». Технологическую основу кластера ОАО «ЦНИИ «Буревестник» составит вычислительная подсистема пиковой производительностью 50 Тфлопс, созданная на базе решений T-Blade V-Class. В данной системе реализована поддержка гибридных вычислительных узлов на базе графических ускорителей nVidia Tesla, позволяющих значительно сократить время решения наиболее ресурсоемких задач. Для хранения и обработки больших объемов информации решение будет включать в себя подсистему хранения данных, гарантирующую оптимальные условия работы всех элементов суперкомпьютера и широкие возможности для его дальнейшего масштабирования. Инженерная инфраструктура обес-

печит бесперебойное энергоснабжение и оптимальные условия работы комплекса.

«Российские предприятия оборонно-промышленного комплекса и тяжелого машиностроения рассматривают высокопроизводительные вычислительные комплексы как долгосрочные инвестиции в развитие своей работы. В первую очередь, этому способствует информация о результатах их применения, все чаще появляющаяся в открытом доступе», — говорит Всеволод Опанасенко, генеральный директор компании «Т-Платформы». — Искренне надеюсь, что создаваемый по заказу «ЦНИИ «Буревестник» кластер будет способствовать развитию отечественной промышленности и повышению конкурентоспособности ее продукции на российском и международном рынках вооружений».

**Компания «Т-Платформы»** — международный разработчик суперкомпьютеров и поставщик полного спектра решений и услуг для высокопроизводительных вычислений. Компания «Т-Платформы» создана в 2002 году и сегодня имеет центральный офис в Москве (Россия) и региональные штаб-квартиры в Ганновере (Германия), Киеве (Украина), Тайбее (Тайвань), и Гонконге (Китай). Компания реализовала более 200 комплексных проектов, 6 из которых вошли в рейтинг Top500 самых мощных систем мира. Компания «Т-Платформы» владеет патентами на ряд суперкомпьютерных технологий и электронных компонентов. Решения «Т-Платформы» используются для проведения фундаментальных и прикладных исследований в различных отраслях науки, в том числе, в биотехнологии, ядерной физике, химии, математике, а также решения ресурсоемких задач в промышленности, компьютерной графике и многих других областях.

## SESAMES Award

### NFC-решения компании NXP удостоены наград

Александра Долгополова

**Компания NXP Semiconductors N.V. объявила о том, что ее NFC-решения получили две награды SESAMES Award. На 16-й ежегодной церемонии награждения в рамках выставки CARTES & Identification 2011, независимой жюри отметили выдающиеся достижения компании NXP в технологии NFC двумя наградами SESAMES Award: за решение PN65 в категории Best Mobility Application (Лучшее приложение для мобильных устройств), а также за стек программного обеспечения Android NFC с открытым исходным кодом в категории Best Software (Лучшее ПО). Престижные награды SESAMES Award за технологические инновации являются признанием заслуг в области смарт-карт и идентификации.**

Полное NFC-решение PN65 содержит надежный NFC-контроллер NXP PN544, встроенный элемент безопасности на базе технологии NXP SmartMX™, операционную систему JavaCard и всесторонне аттестованное программное хост-приложение NFC. PN65 — первое в отрасли защищенное мультиаппликационное системное NFC-решение, благодаря которому производители устройств и разработчики приложений смогут предложить рынку защищенные приложения, такие как Google Wallet. Кроме того, PN65 гарантирует лучшую в своем классе совместимость с существующими инфраструктурами бесконтактных считывателей, которые также базируются на передовой бесконтактной

технологии NXP. Модуль PN65 используется в устройствах Nexus S и Galaxy Nexus.

Открытие исходных кодов стека хост-приложений NFC для ОС Android ознаменовало собой важнейший этап в развитии экосистемы NFC. Интегрировав стек NFC в ОС Android 2.3 (Gingerbread), компания NXP предоставила производителям телефонов и разработчикам приложений возможность оперативно проектировать и выпускать NFC-смартфоны и приложения. Предложив программное обеспечение NFC как стек с открытым исходным кодом, компания NXP способствовала тому, что интеграция технологии NFC в мобильные устройства стала фактическим стандартом, и доказала свое лидерство в области NFC — сегодня этот шаг по достоинству оценен в сегменте идентификации и безопасности.

«Компания NXP стремится предлагать своим заказчикам и мобильной отрасли в целом самые новые и современные NFC-решения, мы по-прежнему привержены постоянному развитию экосистемы NFC», — пояснил Рудигер Штро, исполнительный вице-президент и генеральный менеджер подразделения устройств идентификации, компания NXP Semiconductors. — NFC — это технология, меняющая правила игры и имеющая огромное влияние на рынок, она обеспечивает удобные защищенные мобильные платежи, как, например, в случае с сервисом Google Wallet, и одновременно открывает целый мир возможностей для множества приложений. Нам очень приятно получить в этом году две награды SESAMES Award, которые являются подтверждением наших достижений в развитии технологии и экосистемы NFC, а также признанием их потенциала».

внедряет и развивает инфокоммуникационные и инженерные системы на основе собственных технологических разработок, а также решений ИТ-лидеров: Avaya, Cisco Systems, EMC, Hitachi Data Systems, HP, Huawei, IBM, Juniper Networks, Microsoft, Oracle, VMware и др. Согласно рейтингу IDC, «Техносерв» признан крупнейшим поставщиком ИТ-услуг в 2010 году и занимает первое место в ИТ-рейтингах агентств «Коммерсант», «Эксперт» и CNews Analytics.

Помимо двух наград за NFC-решения компания NXP была также номинирована на SESAMES Award в категории Trusted Internet/Authentication (Надежное интернет-/аутентификационное решение) за инновационную технологию распознавания жестов на смарт-карте (on-card gesture recognition). Среди номинантов SESAMES Awards 2011 компания NXP оказалась самой успешной — в двух категориях она стала победителем и в одной — финалистом. Награды были вручены в преддверии выставки CARTES & Identification, где компания NXP представляет совершенно новые демонстрации, иллюстрирующие ключевую роль технологии идентификации для пользователей — дома, на работе, в поездках и во время досуга.

Предлагая комплексные решения, гарантирующие совместимость карт, считывателей и мобильных устройств, компания NXP использует технологические возможности для развития новых рынков защищенных решений с учетом последних мировых тенденций, таких как облачные вычисления, мобильность, аутентификация «машина-машина» или интеллектуальные сети. Опираясь на свой обширный опыт, компания NXP стимулирует появление мультиаппликационных решений идентификации, в которых одна смарт-карта или устройство будет обеспечивать защищенный доступ к разнообразным услугам для повышения удобства пользователей. На выставке CARTES компания NXP представляет новые решения для основных рынков, а также инновационные приложения для зарождающихся сегментов мобильных платежей, игр и интеллектуальных измерений.

## ПОДРОБНОСТИ

## Бизнес-горница

Победил офис в русском стиле

В Москве в Центральном доме художника на Крымском Валу состоялся Международный фестиваль инновационных технологий «Зеленый проект 2011», в рамках которого был представлен эко-офис в русском стиле, завоевавший первое место в номинации «Эко-дизайн». Компания «Астарта престиж», ведущий производитель систем перегородок, а также участник проекта Гринпис «Зеленый офис», продемонстрировала клиентскую зону будущего офисного пространства своего шоу-рума, выполненную из экологически чистых материалов в национальном русском стиле.

Проект своеобразной «горницы», выраженный в симбиозе хай-тека и русских национальных мотивов, представляет собой высокие стеклянные перегородки с нанесенной эксклюзивной росписью в стиле «Палех» с помощью УФ-печати, стойку административного ресепшена и места для отдыха из «слоистой» крашеной фанеры, стилизованной под русские бревна. Специалисты в шутку назвали этот стиль «Ки-жи», то есть выполненный без единого гвоздя.

В качестве элементов декора использованы набивные



подушки с красочными Павлово-Посадскими орнаментами, кружевами и ручной вышивкой, создающие уютную и комфортную атмосферу для приема посетителей. Благодаря плотной работе с художниками и коллекционерами Ольгой и Александром Никишиными, компании удалось передать в деталях новое видение старорусского стиля.

«Россия — великая, красивая, культурно богатая страна,

которую надо беречь, а молодому поколению — прививать гордость и уважение к нашим традициям путем внедрения национальных оттенков в нашу жизнь», — сказала Галина Бандуркина, президент Группы компаний «Астарта» после получения награды за лучший «Эко-дизайн». С 1 декабря конструкции будут установлены в офисе «Астарта престиж» и начнут функционирование в рабочем режиме.

## PocketBook A 10"

Современный мультимедийный ридер-планшет

Международная компания PocketBook продолжает развивать свою линейку мультимедийных ридеров на базе платформы Android. Первым устройством такого класса от PocketBook стала модель PocketBook IQ 701, сегодня же речь пойдет о мультимедийном ридере PocketBook A 10", который является второй моделью данного бренда с TFT-дисплеем (и второй же — на базе операционной системы Android).

Внешний вид PocketBook A 10" производит приятное впечатление. Корпус устройства выполнен из пластика черного цвета с белыми (можно сказать «молочными») вставками. Белые части глянцевые, черные выполнены из прорезиненного практичного материала «софт-тач». Набор элементов управления включает четыре стандартные Android-кнопки («Домой», «Меню», «Назад» и «Поиск»), а также две клавиши для перелистывания страниц электронных книг. Весит ридер 670 г, на протяжении длительного времени в одной руке его удержит не каждый, зато двумя руками держать устройство максимально комфортно. Толщина PocketBook A 10" равна 15 мм. В качестве сборки можно быть уверенным — PocketBook A 10", как и вся

современная продукция этого бренда, собирается на заводах тайваньской компании Foxconn Electronics — крупнейшего в мире контрактного производителя электроники.

PocketBook A 10" оснащен 10-дюймовым емкостным сенсорным TFT-дисплеем с разрешением 1024 на 768 точек и поддержкой технологии «мультитач», цветопередача составляет 16,7 млн цветов. TFT-ридеры (то есть устройства для чтения электронных книг с цветными дисплеями) нацелены на аудиторию, которая не испытывает дискомфорта при чтении нетбуков или смартфонов, так как, в отличие от экранов E-Ink, с TFT-дисплеев долго читать не получится — глаза устают. Ридеры с TFT-экранами менее комфортны для чтения, но и более функциональны. Что, собственно, лишней раз доказывает PocketBook A 10" — устройство для чтения с расширенными мультимедийными возможностями, фактически, это гибридный ридер, плеера и планшета.

Аппаратной платформой PocketBook A10 выступает процессор Texas Instruments OMAP3621 с частотой 1 ГГц (архитектура ARM Cortex-A8). Объем оперативной памяти равен 512 Мб, а встроенной — 4 Гб (с возможностью расширения картами памяти формата microSD до 32 Гб). Ридер работает быстро и стабильно, ре-



сурсов «железа» хватает для большинства задач — 99% игр для Android на PocketBook A 10" запускается за секунды.

PocketBook A 10" работает на базе операционной системы Android 2.3.5 с почтовым клиентом и браузером, дополненной фирменными программами обеспечения для чте-

ния электронных книг, а также клиентом для доступа к магазину электронной литературы BookLand.Net. В PocketBook A 10" реализована функция Text-To-Speech, которая способна воспроизводить текстовые документы голосом, превращая их в полноценные аудиокниги. В модели также есть клиент

каталога игр и приложений Android Market.

PocketBook A 10" работает с огромным количеством всевозможных форматов: PDF, EPUB, PDB, EPUB, FB2, TXT, DJVU, RTF, HTML, DOC и DOCX. Кроме того, заявлена поддержка графических файлов JPEG, BMP, PNG и TIFF, аудиофайлов MP3 и WAV и файлов видео AVI, MKV и MP4. Если же появится необходимость в определенном формате, то решить эту проблему путем установки соответствующего приложения.

Для подключения к Интернету в PocketBook A 10" предусмотрено два модуля беспроводной связи: Bluetooth и Wi-Fi. С помощью Bluetooth-модуля можно использовать мобильный телефон в качестве беспроводного модема или обмениваться информацией с совместимыми устройствами. В будущем компания планирует выпустить версию ридера с 3G-модулем. Также в PocketBook A 10" предусмотрена веб-камера для совершения видеозвонков, она расположена на лицевой панели устройства.

При помощи PocketBook A 10" можно не только читать книги, но и смотреть видео, изображения, слушать музыку и работать в Интернете. Стоимость устройства — 11,5 тыс. руб. Гаджет получился весьма интересным, своего покупателя он, безусловно, найдет.

## УВЕДОМЛЕНИЕ

о внесении изменений в Извещение о проведении открытого одноэтапного конкурса, Конкурсную документацию на право заключения Договора на выполнение комплекса работ по строительству, инженерному и технологическому оснащению комплекса зданий диспетчерского центра, а также проведению монтажных, пусконаладочных и иных неразрывно связанных с ними работ на земельном участке, расположенном по адресу: Московская область, Ленинский район, Московский с.о., в районе д. Румянцево, уч. 3/1

Организатор конкурса — Закрытое акционерное общество «Союзинформ», место нахождения: 141980, Московская область, г. Дубна, ул. Приборостроителей, д. 2, уведомляет заинтересованных лиц о внесении изменений в Извещение о проведении открытого одноэтапного конкурса, Конкурсную документацию на право заключения Договора на выполнение комплекса работ по строительству, инженерному и технологическому оснащению комплекса зданий диспетчерского центра, а также проведению монтажных, пусконаладочных и иных неразрывно связанных с ними работ на земельном участке, расположенном по адресу: Московская область, Ленинский район, Московский с.о., в районе д. Румянцево, уч. 3/1.

Извещение о проведении открытого конкурса опубликовано в независимой межотраслевой газете «Промышленный еженедельник» от 31.10.2011, копии размещены на сайтах www.so-ups.ru и www.B2B-Energo.ru.

Конкурсная документация на право заключения Договора на выполнение комплекса работ по строительству, инженерному и технологическому оснащению комплекса зданий диспетчерского центра, а также проведению монтажных, пусконаладочных и иных неразрывно связанных с ними работ на земельном участке, расположенном по адресу: Московская область, Ленинский район, Московский с.о., в районе д. Румянцево, уч. 3/1, размещена на сайте www.so-ups.ru

Изменения в Извещение о проведении открытого одноэтапного конкурса, Конкурсную документацию на право заключения Договора на выполнение комплекса работ по строительству, инженерному и технологическому оснащению комплекса зданий диспетчерского центра, а также проведению монтажных, пусконаладочных и иных неразрывно связанных с ними работ на земельном участке, расположенном по адресу: Московская область, Ленинский район, Московский с.о., в районе д. Румянцево, уч. 3/1

- Изложить п. 7 Извещения о проведении открытого одноэтапного конкурса, п. 7 раздела 1 Конкурсной документации в следующей редакции:
 

«7. Для участия в конкурсе необходимо одновременно подать Конкурсную заявку, подготовленную в порядке, оговоренном в Конкурсной документации. Конкурсные заявки представляются до 12 часов 00 минут по московскому времени «31» января 2012 года по адресу: 127015, г. Москва, ул. Вятская, д. 27, стр. 11, 2-й этаж, по рабочим дням с 09 часов 00 минут до 16 часов 00 минут (перерыв с 12 часов 00 минут до 13 часов 00 минут) ответственного секретарю закупочной комиссии Смирновой Ларисе Владимировне, тел.: (495) 745-71-31, (495) 745-71-41.»
- Изложить п. 8 Извещения о проведении открытого одноэтапного конкурса, п. 8 раздела 1 Конкурсной документации в следующей редакции:
 

«8. Организатор конкурса проводит процедуру публичного вскрытия конвертов с Конкурсными заявками, начиная с 12 часов 00 минут по московскому времени «31» января 2012 года по адресу: 127015, г. Москва, ул. Вятская, д. 27, стр. 11, на заседании закупочной комиссии. На процедуру вскрытия конвертов с Конкурсными заявками могут присутствовать представители Потенциальных Участников, подавших в установленный срок Конкурсные заявки.»
- Изложить п. 6.1.1. раздела 6 Конкурсной документации в следующей редакции:
 

«6.1.1. С учетом положений Конкурсной документации конкурс проводится в следующем порядке и в следующие сроки:

№ п/п	Наименование процедуры	Сроки	
		Начало	Окончание
1.	Публикация Извещения о проведении открытого конкурса	до 31.10.2011	
2.	Предоставление Конкурсной документации заинтересованным лицам, подготовка заинтересованными лицами Конкурсных заявок, подача Конкурсных заявок	01.11.2011	31.01.2012*
Заказчик обеспечивает прием/выдачу документов по рабочим дням с 09.00 до 16.00 (исключая перерыв с 12.00 до 13.00.)			
3.	Вскрытие конвертов с Конкурсными заявками	31.01.2012	
		12:00	
4.	Заключение Договора	Не позднее 40 (сорока) дней с момента определения Победителя	

\* Организатор конкурса вправе продлить срок окончания приема Конкурсных заявок. Последующие процедуры переносятся соразмерно изменению срока окончания приема Конкурсных заявок.

- Изложить пп. г) п. 6.2.9. раздела 6 Конкурсной документации в следующей редакции:
 

«6.2.9.г) слова: «Не вскрывать до 12 часов 00 минут по московскому времени «31» января 2012 года. Вскрывать только на заседании закупочной комиссии.».
- Изложить п. 6.2.12. раздела 6 Конкурсной документации в следующей редакции:
 

«6.2.12. Организатор конкурса забирает принимаемые Конкурсные заявки в 12 часов 00 минут «31» января 2012 года. Организатор конкурса выдает расписку лицу, доставившему конверт, о его получении с указанием регистрационного номера, даты и времени получения.».
- Изложить п. 6.7.1. раздела 6 Конкурсной документации в следующей редакции:
 

«6.7.1. Организатор конкурса публично вскрывает конверты с Конкурсными заявками начиная с 12 часов 00 минут «31» января 2012 года по адресу: 127015, г. Москва, ул. Вятская, д. 27, стр. 11, на заседании закупочной комиссии.».

## Экологическая инициатива

Направить платежи на восстановление и сохранение лесов

Андрей Стеценко, президент Центра экологических инноваций

**Автономная некоммерческая организация «Центр экологических инноваций» выступила с предложением по модернизации системы платежей авиационных маршрутов. Соответствующее предложение было направлено в российские министерства и ведомства.**

Согласно подписанному в ноябре 2006 года в Хельсинки протоколу «Согласованные принципы модернизации использования Транссибирского магистрала», до 2013 года Россия должна модернизировать систему платежей авиационных маршрутов через территорию России по транссибирскому маршруту. В марте 2007 года Совет ЕС ратифицировал «Согласованные принципы». Ожидается, как это было официально заявлено, что аналогичные меры будут предприняты и российской стороной после вступления Российской Федерации во Всемирную торговую организацию. Соответственно вопрос о трансформации системы транссибирских платежей может уже в ближайшей перспективе перейти в практическую плос-

кость. В результате работы над изменением ныне действующей системы, при которой все платежи собираются одним из авиаперевозчиков и дальнейшее их назначение непонятно, необходимо будет проработать вопрос о том, куда будут направлены поступающие средства. Очевидно, что система сбора и последующего использования этих платежей должна стать прозрачной и понятной как международным организациям, так и российской общественности.

Мы в Центре экологических инноваций предлагаем перенаправить эти средства на экологические программы, а точнее — на восстановление и сохранение российских лесов, играющих важнейшую роль в поддержании экологического равновесия планеты. Такое предложение представляется тем более логичным и оправданным, имея в виду тот ущерб, который наносится экосистеме Сибири и Дальнего Востока в результате выбросов CO<sub>2</sub> и других вредных веществ в ходе интенсивного использования транссибирского маршрута.

Мы предлагаем создать специальный экологический фонд, с прозрачной отчетностью, средства которого будут направлены на устойчивое развитие в лесном и сельском хозяйстве. Средства мы предлагаем тратить на

создание, защиту и охрану лесов от пожара и посадку защитных лесополос. Посадка лесов послужит надежным щитом в стабилизации и обеспечении экологической безопасности нашей планеты. Лесополосы послужат предотвращению эрозии почв, повышению урожайности и обеспечения продовольственной безопасности нашей страны.

Россия принадлежит самый крупный среди стран мира массив лесов, составляющий 22% лесопокрытой территории планеты. Этот массив существенно влияет на континентальный круговорот воды в Евразии, источники и стоки углекислого газа и метана на планете, радиационные характеристики поверхности, видовое разнообразие.

Российские леса играют большую роль с точки зрения депонирования углерода в глобальном масштабе. В лесах большого пояса сосредоточено больше углерода, чем в лесах тропического и умеренного регионов вместе взятых. В целом леса России поглощают ежегодно 332 млн т углерода. В российских лесах запасено 97,1 млрд т углерода, что более чем на треть превышает суммарный годичный прирост углерода в мире (60,2 млрд т). Исследования Российской Академии Наук пока-

зали, что ежегодный общий сток углерода во всех экосистемах России составляет около 4,5-5 млрд т или почти 10% от глобального стока в наземные экосистемы.

Одним из крупнейших источников загрязнения воздуха является транспорт. При том, что выбросы CO<sub>2</sub>, производимые авиацией, составляют лишь 2,5% общих выбросов CO<sub>2</sub> в мире, их объем с 1990 года вырос на 87%! Авиационные перевозки становятся все более популярными, люди предпочитают экономить время в пути, объемы перевозок год от года растут. По прогнозам к 2050 году доля авиационных выбросов в общем объеме выбросов от различных видов транспорта вырастет до 9%.

Однако пока существует и действует сложившаяся система платежей, Россия не может облагать экологическим налогом/платежом авиакомпаний, продающие по транссибирскому маршруту. Новая система должна соответствовать современным представлениям о международном праве, прежде всего европейскому, а также отвечать растущей необходимости защиты окружающей среды. Она должна быть коммерчески выгодной для пользователей и не носить временный или промежуточный характер.

## Созвездие светодиодов

GE Lighting представила новые решения



GE Lighting представила линейку новых светодиодных светильников — GE Lumination, LED Area Lighter, IBERIA LED, Duna LED, Tunnel LED, LED Flood и R250 в рамках LED FORUM MOSCOW — крупнейшей конференции в сфере «Светодиодов в светотехнике» в России.



«На протяжении долгого времени мы были свидетелями совершенствования светодиодных технологий. Сегодня GE рада представить Вам светодиодные светильники Lumination, которые могут успешно конкурировать и во многом превосходить люминесцентные аналоги. Светильники Lumination созданы

таким образом, чтобы соответствовать эстетике и атмосфере современного офиса и при этом полностью гармонизировать с пространством. Одновременно достигается значительное снижение затрат на электроэнергию и обслуживание», — сказал Пётр Подсядло, генеральный директор GE Lighting по продажам в

Северо-Восточной Европе (Россия, СНГ, Польша и страны Балтики).

GE Lumination знаменует собой плавный переход от люминесцентных ламп к технологиям будущего. Светильники экономят до 50% электроэнергии и сочетают в себе эстетичный дизайн, воплощенный в ультратонком кор-

пусе, выдающиеся технические характеристики и долгий срок службы. Уникальная запатентованная технология оптического контроля MicroLens™ позволяет ярко осветить рабочие зоны и улучшить атмосферу офисного пространства. Кроме того, новинка GE Lumination не содержит вредных веществ и легко утилизируется.

В портфолио GE Lighting присутствует также целый ряд светодиодных светильников для наружного применения: в частности серии LED Area Lighter, IBERIA LED, Duna LED и R250, которые идеально подходят для уличного и архитектурного освещения площадей, паркингов, пешеходных и велосипедных дорожек, в то время как Tunnel LED — для эффективного освещения туннелей, подземных гаражей и промышленных объектов.

Серия прожекторов LED Flood специально предназначена для подсветки рекламных щитов и площадей.

**ПРОМЫШЛЕННЫЙ**  
УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ:  
ООО «Редакция газеты «Промышленный еженедельник».  
Издано зарегистрировано в Министерстве Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовой информации.

П/И № 77-12380 от 19.04.2002 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя П/И № 77-14566 от 07.02.2003 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя П/И № ФЧ77-19251 от 23.12.2004 г. в Федеральной службе по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия.

Генеральный директор,  
главный редактор  
Валерий Стольников  
Заместители  
главного редактора  
Елена Стольникова  
Дмитрий Кожевников  
Помощники  
главного редактора  
Юлия Гужонова  
Татьяна Соколова

Директор по развитию  
Дмитрий Минаков  
Региональный директор  
Наталья Можжаева  
Дизайн и верстка  
Роман Кураев,  
Елена Бурлыгина  
Руководитель  
коммерческой  
службы  
Александр Лобачев

Логистика  
ЗАО «Истгалф-Трансавто»  
Представитель в Северной  
Америке: Виктория Яковлева  
(Ванкувер, Канада); vki@telus.net  
Тел.: (1-604)-805-5979  
Распространяется по подписке, в розницу, по прямой рассылке и на профессиональных мероприятиях. Подписаться на «Промышленный еженедельник» можно в

любом отделении связи РФ и СНГ по каталогам «Роспечать» и «Пресса России»; индекс для инд. подписчиков — 45774, для предприятий и организаций — 83475; по каталогу «Почта России»; индекс для инд. подписчиков — 10887, индекс для предприятий и организаций — 10888. На газету также можно подписаться через «Интер-Почту».

Адрес для корреспонденции:  
123104, Москва, а/я 29  
Тел. редакции: (495) 729-3977,  
778-1447, 499-194-1033 (факс)  
www.promweekly.ru  
doc@promweekly.ru,  
re-gazeta@inbox.ru  
Над номером работают:  
А.Рыкова, А.Глуховская, А.Коп-  
тяев, В.Тихомиров, Е.Львова,  
Ю.Соколова, Д.Теперев.

Использованы материалы  
информгентств и интернет-  
изданий.  
Номер подписан 25.11.2011 г.  
Отпечатано в типографии  
ОАО «ИД «Красная звезда»  
123007, г. Москва,  
Хорошевское шоссе, 38  
www.redstarph.ru  
Номер заказа 4817  
Тираж 40000 экз.