

В НОМЕРЕ:

НОВОСТИ

2-3

Первая земная

В ЦКС «Дубна» — новая станция

стр. 2

Международный форум

Инновационные пути развития транспорта

стр. 2

Мобильная лаборатория

Усиление контроля за качеством

стр. 2

Национальный смотр

Российская неделя электроники

стр. 3

Необходим диалог

Технологии организации перевозок

стр. 3

СТРАТЕГИИ

4-5

Оценки и стандарты

Безопасность стройматериалов

стр. 4

Впервые в Казахстане

Сэндвич-панели для авиационного завода

стр. 4

Световые возможности

Европейский центр в Будапеште

стр. 4

Спасение Европы

От развала уберезит централизация

стр. 5

Кризис в Италии

Европейские позитивы

стр. 5

Планируется объединение

«ФосАгро» реорганизует дочерние предприятия

стр. 5

АКТУАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА

6

Эксперты по граблям

Разделение «Транснефти» было бы неразумно

стр. 6

Энергетики дадут отпор

Надежная техника готова к зимним передрягам

стр. 6

Модуль Optogan

Новое поколение светодиодной техники

стр. 6

ПОДРОБНОСТИ

8

Таурский мост

GE примет участие в модернизации

стр. 8

Hydro Multi-S

Решительное расширение типоряда

стр. 8

Уверенный старт

Привыкание к автоматам в офисе

стр. 8

ВАЖНАЯ ТЕМА

Банк России ожидает, что разразившийся в еврозоне кризис будет долгим. Это не несет в себе прямой угрозы российской экономике, однако впереди ее ждут долгие годы слабого экономического роста и низкой инфляции, заявил первый заместитель председателя ЦБ РФ Сергей Швецов: «Российской экономике придется адаптироваться к низкой инфляции, это тоже некоторый вызов. Зарабатывать станет сложнее». Ранее помощник президента Аркадий Дворкович, а затем и премьер-министр Владимир Путин заявляли, что Россия будет стремиться к инфляции на уровне 3-3,5% в год. С.Швецов также отметил, что ошибки еврозоны будут учитываться при переходе на единую валюту России, Белоруссии и Казахстана, однако пока вопрос о введении объединенной денежной единицы трех стран не стоит. «Мы видим проблемы с единой европейской валютой, которые говорят о недостаточном уровне политической и экономической интеграции», — сказал он, отметив, что нужна еще и единая фискальная политика.

Острая необходимость

России нужна сбалансированная промышленная политика

Бюро Центрального совета и Бюро правления Союза машиностроителей России провели совместное заседание на тему: «Союз машиностроителей России и Общероссийский народный фронт: задачи по формированию государственной промышленной политики». С основным докладом по теме заседания выступил председатель Союза машиностроителей России, генеральный директор Госкорпорации «Ростехнологии» Сергей Чемезов.

В своем выступлении Сергей Чемезов отметил: «Очевидно, что деятельность Общероссийского народного фронта дала нам дополнительные возможности. Девять представителей нашего Союза, через ОНФ вошли в региональные списки партии «Единая Россия» на выборах в Государственную Думу, 32 представителя Союза будут бороться на выборах в Законодательные органы регионального и местного уровня. А это говорит о том, что представители Союза будут как в составе Государственной Думы следующего созыва, так и в законодательных органах субъектов Российской Федерации».

Особое внимание председатель СоюзМаш России обратил на необходимость принятия закона о промышленной политике: «Необходимость государственной промышленной политики для представителей реального сектора экономики очевидна. Об этом мы заявили на майском съезде Союза машиностроителей России и намерены добиваться ее формирования и принятия в виде закона в рамках деятельности Общероссийского народного фронта».

В своем докладе Сергей Чемезов также отметил работу региональных отделений Союза, которые проявили особую активность в период формирования Общероссийского народного фронта и подготовку программы, подчеркнув, что из регионов в адрес Союза поступило более 300 предложений и многие из них вошли в программу. Особо была отмечена деятельность Московского (руководитель Новиков А.С.),

Приморского (руководитель Денисенко Ю.П.), Свердловского (руководитель Максим С.В.), Хабаровского (руководитель Пекарш А.И.) и Самарского (руководитель Аветисян В.Е.) региональных отделений Союза.

В заключение председатель СоюзМаш России обратил внимание участников заседа-

выступил первый вице-президент Союза машиностроителей России Владимир Гутенев.

В своем выступлении он доложил некоторые итоги выполнения задач, поставленных майским съездом Союза машиностроителей России. В частности он отметил: «Мы с вами постоянно и настойчиво перед руководством государства, пе-

венно упрочил свои позиции в ряде ведущих институтов гражданского общества. В таких, как, Общественная палата Российской Федерации, общественные советы при федеральных органах исполнительной власти, Торгово-промышленная палата. Тем самым, взаимодействуя с этими структурами, задавал тон при постановке и



Участники заседания были единодушно: стране необходима сбалансированная государственная промышленная политика

готовленный Минэкономразвития документ по аккредитации и необходимости делегирования представителей Союза машиностроителей России в создаваемый Совет по аккредитации. Член Бюро Центрального Совета СоюзМаш России, генеральный конструктор ОАО «Раменское ПКБ» Пиви Джанджава предложил выступить с

готовленный Минэкономразвития документ по аккредитации и необходимости делегирования представителей Союза машиностроителей России в создаваемый Совет по аккредитации. Член Бюро Центрального Совета СоюзМаш России, генеральный конструктор ОАО «Раменское ПКБ» Пиви Джанджава предложил выступить с

В приветствии участникам съезда генеральный директор ОАО «Холдинг МРСК» Николай Швец оценил это мероприятие как знаковое событие для всего Холдинга МРСК, потому что на ставропольской земле делается добрый вклад движению трудовых династий распределительного сетевого комплекса, которых в операционных компаниях насчитывается более чем 360 с совокупным производственным стажем в 290 столетий.

В «Ставропольэнерго», отметил Николай Швец, трудятся свыше 4500 человек. Это высококвалифицированные специалисты, способные решать задачи любого масштаба и уровня сложности. Именно династии, считающие профессию электроэнергетика высшей семейной ценностью, являются передовым отрядом, составляют ядро трудовых коллективов.

В своем выступлении перед участниками и гостями Съезда президент Торгово-промышленной палаты Ставропольского края Андрей Мурга подчеркнул актуальность сохранения в трудовых коллективах высокопрофессиональных кадров, которых олицетворяют присутствовавшие в зале представители трудовых династий. Это золотой фонд реального сектора экономики страны. Сегодня крайне важно взаимодействие электроэнергетиков с бизнес-сообществом в решении задач модернизации и инновационного развития России. И Ставрополье в этом плане подает пример другим регионам.

Представители энергетических династий рассказали собравшимся о трудовом пути, о том, как создавалась электросетевая инфраструктура Ставропольского края — ныне одна из самых надежных в техническом отношении на Юге России.

От имени трудовых династий «Ставропольэнерго» к участникам съезда обратился представитель династии Кобозевых — Сергей Анатольевич Кобозев, главный инженер Западных электрических сетей «Ставропольэнерго». Он предложил принять «Обращение участников 1-го Съезда трудовых династий филиала ОАО «МРСК Северного Кавказа» — «Ставропольэнерго» к работникам распределительного электросетевого комплекса».

В тексте этого документа содержится ряд конкретных предложений, направленных на закрепление кадров в энергетике, привлечение в распределительный электросетевой комплекс России молодых, позитивно мотивированных специалистов, способных на внедрение инновационных разработок. В частности, было предложено принять меры, направленные на повышение уровня заработной платы для рабочих специальностей.

Кроме того, курсовые изменения в середине квартала ввели рынок в уже знакомое состояние настроенности, вследствие чего дистрибуторы поспешили закупить товар с запасом по «старым» ценам. В настоящий момент курс доллара тревожит рынок в меньшей степени, однако теперь есть другой повод для переживания — нависающий дефицит и, как следствие, удорожание комплектующих».

IDC — ведущий поставщик информации, консультационных услуг и организатор мероприятий на рынках информационных технологий, телекоммуникаций и потребительской техники. IDC помогает профессионалам ИТ, руководителям и инвесторам принимать обоснованные решения о покупке техники и выборе бизнес-стратегии. Более 1000 аналитиков IDC в 110 странах изучают технологии, тенденции и возможности отрасли на мировом, региональном и местном уровнях. Уже более 45 лет знания IDC помогают клиентам компании в решении важнейших задач. IDC является дочерним предприятием IDG — компании, лидирующей на мировом рынке ИТ-изданий, исследований и специализированных мероприятий.

ЦИФРА НЕДЕЛИ

Отток капитала из РФ в октябре составил менее \$13 млрд. По прогнозам первого заместителя председателя Банка России Алексея Улюкаева, «в ноябре будет еще меньше. Чистый отток частного капитала из РФ в сентябре 2011 года составил примерно столько же, сколько и в октябре — \$13 млрд. По предварительным данным, чистый отток частного капитала из РФ за 9 месяцев года вырос в 3 раза и составил \$49,3 млрд против \$16 млрд годом ранее».

ПК в России

Компьютеризация страны в цифрах

Сергей Логинов

Компания IDC подвела итоги исследования российского рынка персональных компьютеров. По данным IDC Quarterly PC Tracker, за третий квартал 2011 года в Россию было поставлено около 3,82 млн настольных и портативных ПК. Это на 12,1% больше, чем за аналогичный период прошлого года. Состав пятерки лидеров российского рынка ПК в третьем квартале 2011 не изменился, поменялись только позиции игроков. Первой стала компания ASUS, за ней расположились HP и Samsung. Преподобный лидер, компания Acer, оказалась на четвертой строчке. Компания Lenovo, как и год назад, заняла пятое место.

Сегмент настольных персональных компьютеров вырос на 1,5% — до 1,14 млн штук. Ведущие позиции здесь принадлежат HP, DNS и K-Systems. Четвертое и пятое места заняли Acer и DEPO Computers, соответственно. Доля настольных ПК международных брендов увеличилась до 23,9%. Наиболее значительный рост продемонстрировала в этом сег-

менте Fujitsu, увеличившая объем своих поставок почти в четыре раза. Сегмент ноутбуков вырос на 17,3% по сравнению с показателями третьего квартала 2010 года, поставки достигли 2,68 млн штук. Первую строчку на этот раз заняла ASUS, в то время как прежний лидер — Acer сместился на третью позицию, пропустив вперед Samsung. Четвертую и пятую строчки, как и в прошлом году, занимают Lenovo и HP соответственно.

Сегмент домашних пользователей неизменно является крупнейшим потребителем ПК, его доля увеличилась до 71,5%. Этот рост обеспечивал исключительно ноутбуки, поскольку именно этот формат фактору отдают наибольшее предпочтение домашние пользователи. Благодаря реализованному в третьем квартале проектам по оснащению школ компьютерами значительный рост (38%) по отношению к аналогичному периоду прошлого года продемонстрировал сегмент образования.

«В третьем квартале отгрузки ПК поддерживались во многом традиционными сезонными факторами, — говорит старший аналитик по рынку персональных компьютеров IDC Россия и СНГ Зарина Камытбаева. —

СОВРЕМЕННЫЙ ПРОМЫШЛЕННЫЙ ДИЗАЙН

во всех его воплощениях

Подготовка и издание книг, буклетов, проспектов

Разработка и доработка корпоративного стиля
Дизайн тары и упаковок

Корпоративная и презентационная полиграфия

Выставочные стенды, корпоративная экспозиция

Организация, оформление и проведение выставок, форумов, презентаций

Оформление и защита промышленных образцов

Плакаты, транспаранты, наглядная агитация

Ребрендинг «под ключ»

Редакция «Промышленного еженедельника» совместно с Лабораторией промышленного дизайна «Промо-дизайн», опираясь на многолетний опыт работы в области промышленности и энергетики, предлагают широкий круг услуг по разработке и реализации заказов и проектов в области промышленного дизайна.

Разработка концепций и предложений — бесплатно!

+7-985-766-3923
doc@promweekly.ru



Российский космос продолжает модернизацию своей наземной инфраструктуры



«Газпромнефть-Центр» закупил еще одну мобильную лабораторию контроля качества

«Промышленный еженедельник» на льготных условиях публикует:

- Годовые отчеты
- Материалы к собраниям акционеров
- Решения и постановления собраний акционеров, заседаний президиумов, конференций и т.д.
- Объявления о существенных фактах
- Объявления о конкурсах и тендерах
- Обращения к акционерам, инвесторам, партнерам
- Поздравления

+7(495)778-18-05, 778-14-47

Общественный транспорт

Конкурс студенческих проектов

Кафедра управления пассажирскими перевозками Государственного университета управления и Евразийская секция Международного союза общественного транспорта объявили о проведении конкурса «Лучший студенческий проект по развитию общественного транспорта».

Конкурс проводится для студентов учреждений высшего профессионального образования Российской Федерации и стран СНГ. Цель конкурса — привлечь внимание молодых специалистов и учащихся к проблемам модернизации транспортных систем городов с учетом приоритетной роли общественного транспорта.

В работе конкурса, в качестве Членов Организационного комитета и Конкурсной комиссии, принимают участие представители Исполнительного комитета Евразийской секции МСОТ, представители организаций и предприятий общественного транспорта и транспортных ассоциаций, работники Государственного университета управления, сотрудники кафедры Управления пассажирскими перевозками ГУУ. Председатель оргкомитета — Иванов П.В., Генеральный директор ГУП «Мосгортранс».

Информация о лучших конкурсных работах будет направлена в отраслевые НИИ, городские администрации, будет отражена на страницах профильных периодических изданий. Конкурсные работы будут представлены на выставке «ЭлектроТранс 2012» — продукция и технологии для городского электрического транспорта, которая пройдет в Москве, 14-16 мая 2012 года.

urr-guu-comp@yandex.ru,
тел. +7(495) 371-2637, +7(903) 722-1690
http://www.electrotrans-expo.ru/guu-konkurs

Unilever в России

Лучший иностранный инвестор

Компания Unilever в России, Украине и Беларуси получила награду «За заслуги в области иностранных инвестиций в России в 2011 году». Награда была присуждена «Альфа-банком» и Школой бизнеса Оксфордского университета. Награда ежегодно присуждается работающей в России иностранной компании, которая достигла делового успеха и внесла весомый вклад в продвижение высоких стандартов корпоративного управления в России.

На торжественной церемонии в Доме приемов Министерства иностранных дел РФ присутствовали более 100 руководителей ведущих российских и западных компаний, в том числе президент Альфа-Банка Петр Авен, представители общественных организаций, российских и западных СМИ. С приветственным словом выступил почетный гость вечера сэр Джеймс Гордон Браун премьер-министр Великобритании с 2007 по 2010 гг. От имени Unilever награду принял президент группы компаний Unilever в России, Украине и Беларуси, Санжив Каккар.

«Для меня большая честь получить эту награду, которая подтверждает наш весомый вклад в развитие российской экономики, и я искренне рад тому, что наша активная работа в России была отмечена и оценена по достоинству. В октябре 2011 года Unilever объявил об приобретении 82% акций концерна «Калина» — ведущего российского производителя косметической продукции. Тогда же мы подписали очередное соглашение о сотрудничестве в области



инвестиций с губернатором Тульской области о расширении существующего на территории области многоцелевого комплекса предприятий по производству продуктов питания. Все это говорит о том, что мы в России всерьез и надолго. И мы делаем все для того, чтобы наш бизнес приносил пользу этой стране. Мы всегда верим в способность наших брендов улучшить качество жизни и работы людей ради достижения лучшего будущего с каждым днем».

«Россия нуждается в инвестициях и в хороших инвесторах, и дело не в деньгах, которые у нас есть, а потому что Россия нуждается, особенно в первые годы становления экономики, и нуждается сейчас в цивилизованном развитии бизнеса. Компании, которые пришли сюда, являлись примерами построения бизнес-моделей. У компании Unilever в России семь заводов — и везде она успешно и хорошо работает, и поэтому наш выбор очень естественный», — отметил во время церемонии Петр Авен.

Первая земная

В ЦКС «Дубна» развернута станция Ка-диапазона

ФГУП «Космическая связь» (ГПКС) продолжает модернизацию наземной инфраструктуры предприятия, предназначенной для мониторинга и управления действующими и перспективными спутниками ГПКС. В Центре космической связи «Дубна» (Московская область) — филиале предприятия — построена первая в ГПКС земная станция спутниковой связи Ка-диапазона. Она предназначена для проведения орбитальных испытаний космических аппаратов серии «Экспресс-АМ». Земная станция создана в рамках модернизации и дооснащения автоматизированной системы мониторинга и измерений (АСМИ) к предстоящим запускам космических аппаратов ГПКС.

В состав земной станции входит параболическая антенная система с диаметром антенны 6,3 м, приемно-передающий комплекс для работы в двух поляризациях на передачу и прием, а также измерительно-вычислительный комплекс, специально разработанный совместно с ЗАО «Сайрус Системс Инжиниринг». В ходе строительных работ специалисты ГПКС столкнулись с трудностями, связанными с техническими особенностями земной станции, в том числе с повышенными требованиями к точности изготовления механических частей и высокими показателями затухания сигналов в соединительных линиях и волноводных элементах. В связи с этим пришлось выявлять и устранять ошибки в интеграции отдельных частей земной станции, адаптировать методики измерений под имеющееся оборудование. В настоящее время все трудности преодолены и новая земная станция готова к работе.

«ГПКС развивает спутниковую и наземную инфраструктуру предприятия в рамках единого системного подхода, позволяющего обеспечить высокий уровень качества и надежности сервиса, а также учитывающий значительный рост объемов предоставляемых услуг в ближайшей перспективе», — отметил генеральный директор ГПКС Юрий Прохоров. — При этом особое внимание уделяется современной подготовке наших технических средств к работе со спутниками, оснащенными ретрансляторами Ка-диапазона».



Мобильная лаборатория

«Газпромнефть-Центр» усиливает контроль качества

В «Газпромнефть-Центре» закуплена вторая мобильная лаборатория контроля качества нефтепродуктов в связи со значительным расширением сети АЗС «Газпромнефть» в центральном округе. Мобильная лаборатория используется для проведения мониторинга качества отпущаемых, хранимых или перевезенных нефтепродуктов в режиме реального времени. Проверка происходит на АЗС или на базе отгрузки.

качество топлива. Мы предлагаем каждому присутствовать при испытаниях и совместном отборе пробы. Если клиент не хочет присутствовать при испытаниях, в любом случае информируем его о полученном результате, а сами испытания организуем в день обращения или на следующий день», — говорит генеральный директор «Газпромнефть-Центра» Лаврентий Пилигин. Использование современного оборудования мобильной лаборатории сети АЗС «Газпромнефть» позволяет оперативно и эффективно анализировать состав топлива, реализуемого на автозаправочных станциях, и гарантировать качество нефтепродуктов.



Второй Международный форум

Инновационный путь транспортной инфраструктуры России

В Москве в отеле «Ритц Карлтон» при поддержке Государственной Думы РФ и проекта Партии «ЕДИНАЯ РОССИЯ» — «Инфраструктура России» прошел Второй Международный форум «Транспортная инфраструктура России — инновационный путь развития», ставший логическим продолжением дискуссий об основных путях модернизации дорожной сети Москвы и транспортной отрасли в целом.

Форум состоялся в преддверии важных политических событий нашей страны — парламентских и президентских выборов. На мероприятии присутствовало свыше 200 участников из 27 субъектов Российской Федерации.

В пленарном заседании «Модернизация транспортной инфраструктуры России: доступность и безопасность» приняли участие заместитель мэра Москвы по вопросам развития транспорта и дорожного строительства Николай Лямов, председатель Комитета Государственной Думы РФ по транспорту Сергей Шашаев, начальник ГУП «Московский метрополитен» Иван Беседин, директор Департамента промышленности и инфраструк-

туры Правительства РФ Максим Соколов и другие. Были зачитаны обращения к участникам форума вице-премьера Правительства РФ Сергея Иванова и министра транспорта РФ Игоря Левитина.

«Организация работы данного форума играет важную роль в развитии города Москвы и в решении тех проблем, с которыми мы столкнулись в настоящий период», — подчеркнул в своем приветственном слове Николай Лямов.

В ходе пленарного заседания Заместитель мэра Москвы по вопросам развития транспорта и дорожного строительства рассказал о программе развития транспортной системы на 2012-2016 гг.: «Общий объем финансирования программы составил около 2,2 трлн руб. Из них 1,6 трлн руб. — деньги Москвы, а остальная часть — федеральная и привлекаемые инвестиции. Приоритетная задача программы — реализация принципов доминирования общественного транспорта».

Николай Лямов отметил, что до конца года в столице будет работать 83 км выделенных полос. Кроме того, Заместитель мэра Москвы по вопросам развития транспорта и дорожного строительства рассказал о развитии метрополитена.

На отдельных линиях метро наполняемость вагонов превышает нормативную на 40%. Решить эту проблему помогут 30 новых станций, которые появятся в течение 5 лет.

Максим Соколов, директор Департамента промышленности и инфраструктуры Правительства РФ в своем приветствии привел сведения из доклада Всемирного экономического форума, который дал оценку конкурентоспособности нашей страны в целом и ее транспортной инфраструктуры в частности. Среди 140 ведущих экономик мира Россия находится на 94 месте, однако по отдельным параметрам оценки разнятся. Например, по состоянию дорожной сети РФ занимает 125-е место (2010-2011 гг.), по качеству железнодорожной структуры — 31-е.

«Понятно, что при возможностях финансирования из федерального, регионального бюджетов, из муниципальных источников в ближайшей перспективе проблем развития транспортной системы не решить», — заявил Максим Соколов. — Чтобы соответствовать современному уровню развития экономики и обеспечения конкурентоспособных позиций на международных рынках, безусловно, необходимо вовлечение

в решение транспортных проблем частного капитала». С Максимом Соколовым согласился генеральный директор ОАО «Скоростные магистрали» Денис Муратов, который подчеркнул, что развитие транспортной инфраструктуры невозможно без использования механизма государственно-частного партнерства.

В рамках форума прошли конференции «Проведение спортивных мероприятий мирового масштаба в России: возможности для инвестиций и регионального развития», «Создание инфраструктуры высокоскоростного интеллектуального железнодорожного транспорта» и III Международная конференция «Интеллектуальный транспорт — 2011».

Второй Международный Форум «Транспортная инфраструктура России — инновационный путь развития» позволил участникам обменяться опытом и выработать консолидированную позицию.

Генеральным партнером Форума стало ОАО «Российские железные дороги». Также среди партнеров ОАО «НИИАС», KarschTrafficCom, «PricewaterhouseCoopers», ЗАО «Русские Навигационные Технологии», «КИК Транспорт», «M2M Телематика» и GideLoyretteNouel (Франция).



ЦИТАТА НЕДЕЛИ

Дмитрий Медведев,
Президент Российской Федерации

«Мы будем продвигать инфраструктурные проекты, будем заниматься энергетикой, будем заниматься вопросами продовольственной безопасности, будем заниматься вопросами интеллектуальной собственности — в общем, будем заниматься всем, чем считаем правильным заниматься с учетом геополитического значения России. Именно на этом будет построена наша работа в следующем году».

НОВОСТИ

УТЗ модернизирует турбину

ЗАО «Уральский турбинный завод» (ЗАО «УТЗ») подписал договор с ОАО «Сибирская энергетическая компания» (ОАО «СИБЭКО») на renovation и модернизацию турбины Т-100-130 Новосибирской ТЭЦ-4. Завод изготовит новую часть высокого давления с одновременным регулирующей ступенью. Поставка оборудования запланирована на третий квартал 2012 года. «Для Новосибирской ТЭЦ-4 это уже вторая паровая турбина, которую мы будем модернизировать», — отметил генеральный директор ЗАО «УТЗ» Игорь Сорочан. — В июне этого года мы отгрузили им аналогичную паровую турбину после модернизации. В результате модернизации внутренний КПД проточной части турбоустановки увеличился на 2%, снизился удельный расход теплоты, удельный расход пара в теплофикационном и конденсационном режиме с одновременным увеличением удельного расхода свежего пара, что в дальнейшем, при замене цилиндра среднего давления (ЦСД), позволит увеличить мощность турбины до 130 МВт.

Kemira рассказала правду

Международный химический концерн Kemira с годовым оборотом более 2 млрд евро, сообщил о том, что в январе-сентябре этого года доход концерна увеличился на 3% и составил 1663,9 млн евро. Операционная прибыль возросла на 1% — до 123 млн евро, а маржа составила 7,4%. Прибыль до вычета налогов увеличилась на 14% и составила 131,4 млн евро. Прибыль на одну акцию от продолжающихся операций возросла на 0,65 — до 12%. Президент и генеральный директор Kemira Харри Керминен комментирует: «В течение текущего квартала цены на сырье стабилизировались, но, глядя на первые девять месяцев 2011 года, мы видим значительный рост цен на сырье. Пока что нам удается компенсировать растущие затраты продажными ценами. Причинами снижения операционной прибыли до вычета процентов и налогов по сравнению с третьим кварталом 2010 года стали продажа подразделения оптических отбеливателей (FWA) в конце 2010 года и негативное влияние курса обмена валюты».

Станции КЭС увеличили выработку

Генерирующие компании КЭС-Холдинга за девять месяцев 2011 года выработали 43,5 млрд кВт·ч электроэнергии и 80,8 млн Гкал тепла. По сравнению с аналогичным периодом 2010 года выработка электроэнергии увеличилась на 0,5%, отпуск тепла остался на уровне прошлого года. Как отмечают эксперты подразделения КЭС-Трейдинг, увеличение спроса в свободном секторе рынка электроэнергии в 2011 г. привело к дополнительной нагрузке станции ТГК-5, ТГК-6 и ТГК-7, в результате чего выработка электроэнергии увеличилась. При этом станции ТГК-9 в связи со снижением отпуска тепла из-за теплой зимы выработали на 2% меньше электроэнергии в комбинированном цикле. Начало отопительного периода 2011-2012 гг. началось в среднем на неделю позднее обычного во всех городах ТГК-5 и ТГК-9 из-за более высоких температур наружного воздуха.

Концепция реконструкции

В ОАО «Татнефть» принята «Концепция реконструкции и развития системы ППД на период 2011-2015 гг.», в рамках которой масштабное внедрение новых технологий планируется проводить на основе технических решений, эффективных с точки зрения увеличения конечного коэффициента нефтеотдачи при оптимизации энергозатрат на закачку рабочего агента. Основным направлением развития системы поддержания пластового давления (ППД) в ОАО «Татнефть» на современном этапе является повышение эффективности функционирования этой системы, ориентированное на внедрение новых инновационных технических решений и технологий.

Выпуск вырос на 35,9%

Предприятия ООО «УГМК-ОЦМ» (управляет активами предприятий УГМК по обработке цветных металлов) за 9 месяцев 2011 года выпустили товарной продукции на 14,3 млрд руб., что на 35,9% превышает показатель аналогичного периода прошлого года. «Данное увеличение связано с реализацией программы по улучшению качества медных шин и коллекторных профилей, а также освоением производства латуновых труб для экспортных поставок», — отметил технический директор УГМК-ОЦМ Валерий Кукушин. С января по сентябрь текущего года предприятия по обработке цветных металлов увеличили выпуск проката медного — на 24,9%, проката латунного — на 5,6% по сравнению с тем же периодом 2010 года.

Успехи «Аэрофлота»

ОАО «Аэрофлот — российские авиалинии» подвело финансовые итоги работы в соответствии с РСБУ за девять месяцев 2011 года. Выручка компании составила 99,14 млрд руб., что на 16,42 млрд руб. (19,8%) больше результата аналогичного периода 2010 года. Увеличение полученной выручки вызвано повышением спроса на авиаперевозки, что нашло отражение в росте продаж авиаперевозок. Темп роста выручки по итогам 9 месяцев 2011 года (+19,8%) в целом соответствует темпу увеличения пассажирооборота (+20,2%). Себестоимость проданных товаров, продукции, работ, услуг за первые 9 месяцев составила 83,76 млрд руб. Увеличение составило 18,1 млрд руб. (+27,6%). Рост себестоимости в основном обусловлен ростом цен на авиакеросин на 28,8% в рублевом эквиваленте по отношению к уровню 9 месяцев 2010 года. Объем валовой прибыли составил 15,38 млрд руб., прибыль до налогообложения — 14,21 млрд руб.

235 млн руб. взыскано

За 10 месяцев года ОАО «МОЭСК» проведено 5795 рейдов по выявлению фактов незаконного потребления электроэнергии из сетей. Итогом этой работы стали 3789 актов о безучетном потреблении 84142,4 кВт·ч электроэнергии. Еще один канал «утечки» — бездоговорное потребление. С начала 2011 года в целом по компании составлено 5275 актов на 75154 тыс. кВт·ч, что в рублевом эквиваленте выражается в 315 млн 161,9 тыс. руб. За тот же период по 4884 актам компания взыскала с энергопотребителей 235 млн 712,3 тыс. руб.

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



В МТПП обсудили перспективы современных технологий пассажирских перевозок



В Москве с успехом прошла национальная неделя лучшей российской электроники

Высокий гость

Министр обороны Малайзии посетил ИАЗ

16 ноября министр обороны Малайзии Дато Сери Ахмад Захид Хамиди посетил Иркутский авиационный завод — филиал ОАО «Корпорация «Иркут». В ходе визита президент ОАО «Корпорация «Иркут» Алексей Федоров представил высокопоставленному гостю основные подразделения ИАЗ, где производится самолетов Су-30МК и Як-130, компоненты для

концерна Airbus в рамках программы международных промышленной кооперации.

«Цель моего визита в Иркутск — лично увидеть, где создается многоцелевой боевой самолет, который используется в ВВС Малайзии. То, что я здесь увидел, впечатляет и поражает воображение. Я совершенно уверен, что будущее самолета очень яркое. Мы так-

же обсуждаем возможность развития дальнейших программ, и малайзийские компании всегда готовы сотрудничать в данной сфере с «Иркутом», — рассказал Дато Сери Ахмад Захид Хамиди.

В рамках сотрудничества с Королевскими Военно-воздушными силами Малайзии Корпорация «Иркут» с 2007 по 2009 г. поставила в эту страну 18 самолетов Су-30МК, получивших неофициальное на-



именование Су-30МК («многоцелевой, коммерческий, малайзийский»). Сейчас обсуждаются детали еще одного контракта на изготовление многофункциональных самолетов. «Для нас Малайзия — не просто покупатель, для нас это ключевой партнер. Мы бы хотели закрепить хорошие партнерские отношения с малайзийской авиакосмической индустрией», — отметил Алексей Федоров.

Кроме Су-30МК стороны обсудили сотрудничество по проекту МС-21 (современный гражданский среднемагистральный лайнер, к производству которого готовится ИАЗ). Планируется, что первые поставки этих самолетов в Малайзию начнутся в 2017 г. Кроме того, министр обороны Малайзии выразил заинтересованность в проекте Як-130 и не исключил возможности кооперации в данном направлении.



Инструментальное производство

«СатиЗ» принял вторую конференцию предприятий ОДК

В Рыбинске на базе Центра компетенций по технологической подготовке производства ОДК — ЗАО «Сатурн-Инструментальный завод» состоялась вторая научно-практическая конференция представителей инструментальных производств предприятий Объединенной двигателестроительной корпорации.

В работе конференции принимали участие ЗАО «СатиЗ», ОАО «НПО «Сатурн», г. Рыбинск, ОАО «Стар» г. Пермь, ОАО «Авиадвигатель» г. Пермь, ОАО «Климов» г. Санкт-Петербург, ОАО «ММП им. Чернышева» г. Москва, ОАО «ОМКБ» г. Омск, ОАО «УМПО» г. Уфа, ОАО «Кузнецов» г. Самара, ОАО «ПМЗ» г. Пермь, ФГУП «НПП газотурбостроения «Салют», ОАО «УК «ОДК», а также представители компаний-партнеров ЗАО «СатиЗ», в том числе Sandvik Coromant, АО «Галика АГ», ООО «РусАтлант».

Наряду с российскими специалистами участниками конференции стали гости из Швейцарии — представители компании «Starragheckert», крупнейшего поставщика современного оборудования. Одна из единиц новейшей техники — прецизионный расточно-фрезерный обрабатывающий центр SIP производства компании «Starragheckert», не имеющий аналогов в России, сегодня успешно эксплуатируется в ЗАО «СатиЗ». «Я очень рад, что ЗАО «СатиЗ» изготавливает инструмент и оснастку на нашем оборудовании», — отметил Томас Айгенман, руководитель отдела технологической оснастки компании «Starragheckert». — От конференции впечатления очень позитивные, благодаря нашему участию в мероприятии у нас появилась возможность посмотреть, какую продукцию здесь производят, познакомиться с другими российскими компаниями».

Главной задачей инструментальных производств авиационной отрасли, которую определил в ходе своего доклада руководитель ЦК ТПП ОДК, заместитель управляющего директора НПО «Сатурн» — руководитель проекта «Инструментальный завод» Владимир Крылов, является совершенно новый подход к технологической подготовке производства.

«Сегодня в корне поменялся само понятие подготовки производства, — подчеркнул Владимир Крылов, — появились новые технологические системы, новые технологии, которые требуют нового подхода к обработке деталей. Ряд предприятий ОДК сегодня участвует в разработке новых двигателей ПД-14, это качественно другой двигатель, двигатель нового поколения, для производства которого требуется смена технологий. Сегодня на примере ЗАО «СатиЗ» как Центра компетенций по технологической подготовке производства мы должны технологически, организационно показать всем инструментальщикам то, как меняется взгляд на технологию подготовки производства».

В ходе конференции участники мероприятия посетили производственные подразделения ЗАО «СатиЗ», познакомились с оборудованием, с новыми направлениями деятельности компании, с новыми видами инструмента и оснастки, производством которых освоено в ЗАО «СатиЗ».

«За 6 месяцев работы, — отметил генеральный директор ЗАО «СатиЗ» Александр Трешкин, — инструментальный завод уже укрепил свои позиции на отечественном рынке в области производства достаточно сложной в изготовлении, технологичной и дорогостоящей оснастки. Сегодня мы смело можем заявить о том, что «СатиЗ» может производить, по сути, уникальные инновационные продукты».

Бизнесу нужен диалог с властью

Круглый стол в МТПП об острых и насущных проблемах городского транспорта

Елена Барашева, пресс-служба МТПП

Бизнесу и власти необходимо поддерживать постоянный диалог — к такому выводу пришли участники круглого стола, который состоялся в Московской ТПП по инициативе комитета МТПП по вопросам развития транспортного обслуживания пассажиров перевозок легковым автомобильным транспортом. За круглым столом обсуждались состояние и перспективы развития современных международных и российских технологий организации пассажирских перевозок легковым автотранспортом в Москве.

«Мы ставим своей задачей оказание всемерной поддержки добросовестных участников рынка и вытеснение с него нелегальных игроков», — заявил президент палаты Леонид Говоров. С этой целью Московская ТПП, как общественное объединение предпринимателей, в интересах членов палаты — таксомоторных предприятий станет проводником мнений и предложений предпринимателей в органы законодательной и исполнительной власти города. Леонид Говоров сообщил, что Департамент транспорта и развития дорожно-транспортной инфраструктуры города Москвы и Московская ТПП договорились подписать соглашение о намерениях, в рамках которого планируется ведение совместных работ по разработке в 2012 году «Концепции развития таксомоторных перевозок в городе Москве», базовых принципов и стандартов качества обслуживания пассажиров, моделей повышения конкурентоспособности добросовестных перевозчиков, научно-обоснованных методов по повышению профессионального уровня водителей.

О планах Департамента транспорта и развития дорожно-транспортной инфраструктуры города Москвы рассказал начальник Управления организации и контроля легковых пассажирских таксомоторных перевозок Игорь Ездаков, отметив, что Департамент в первую очередь нацелен на борьбу с нелегальными перевозчиками и решение задачи повышения безопасности и качества обслуживания пассажиров. Важным для бизнеса является сообщение о том, что Департамент осуществляет прием заявок на предоставление субсидий по возмещению части лизинговых платежей. Вся необходимая информация размещена на сайте Департамента.

Чтобы решить проблему парковок, в Москве планируется создать более 300 стоянок для легковых такси. Игорь Ездаков уверил, что ситуация со стоянками такси вблизи аэропортов и вокзалов также будет урегулирована. Кроме того, в настоящее время Департамент занят составлением перечня городских объектов массового посещения людей, чтобы в дальнейшем предложить собственникам объектов обустроить возле них стоянки такси, и предложил бизнесу подключиться к данной работе.

Правовую основу для ведения деятельности легкового автомобильного транспорта по перевозке пассажиров в стране заложил Федеральный закон №69-ФЗ от 21 апреля 2011 года (Закон о такси). Уже за первые месяцы его действия выявилось множество недостатков, которые необходимо исправить. Об этом говорили участники круглого стола. Так, генеральный директор таксомоторной компании «Новое желтое такси» Феликс Маргарян отметил, что карающее действие закона направлено исключительно на добросовестных перевозчиков, в то время как нелегальный транспорт, не имеющий атрибутики принадлежности такси, не попадает в поле зрения закона, из-за чего не достигается главная цель — борьба с нелегальным извозом. По-прежнему, нелегальный бизнес процветает на территориях аэропортов и вокзалов Москвы. По мнению Феликса Маргаряна, такая ситуация наносит серьезный ущерб имиджу столицы и мешает созданию условий для развития легального таксомоторного бизнеса. Генеральный директор ООО «Королевская транспортная компания» («Женское такси») Ольга Фомина выразила претензию в адрес контролирующих органов, которые упорно продолжают штрафовать за отсутствие в такси контрольно — кассовых аппаратов, не принимая во внимание наличие документов строгой отчетности. Учитывая, что размер штрафа для юридических лиц составляет порядка 40-50 тыс. руб., представители проверяющих органов и сотрудники ГИБДД предпочитают штрафовать таксомоторные компании, а не индивидуальных предпринимателей, для которых размер штрафа составляет 1-2 тыс. руб. Генеральный директор Московского областного транспортного союза (НП «АСМОП») Людмила Емельяненко подняла вопрос, связанный с арендой транспортных средств. Проблем в действующем законодательстве по данному вопросу привлек к тому, что в

Подмосковном и многих других регионах России, где перевозчики используют по большей части арендуемый транспорт, существует проблема с получением лицензий на перевозку пассажиров.

Вопрос борьбы с нелегальными перевозчиками был одним из ключевых на круглом столе. Участники констатировали отсутствие заметных результатов в работе городских властей по искоренению нелегальных услуг такси. По данным Департамента транспорта и развития дорожно-транспортной инфраструктуры города Москвы, на 50 тысяч транспортных средств, работающих в сфере такси, приходится только 20% «легальных» такси. По сведениям, предоставленным Комитетом МТПП, ежедневный оборот услуг такси в городе составляет более 38,5 млрд руб. За счет нелегального бизнеса 75-80% этой суммы выводится из-под налогообложения.

Однако и при существующем порядке организации таксомоторных перевозок в Москве существуют способы борьбы с нелегальным бизнесом. Генеральный директор транспортной компании «Альяс» Дмитрий Шапенко привел пример рейда, успешно проведенного работниками ГИБДД, по проверке документов у нелегальных перевозчиков. В результате многократных проверок многие перевозчики отказались от нелегальной деятельности и устроились на работу в таксомоторный парк. Дмитрий Шапенко предложил распространить подобную практику проверок по всему городу, как действенный способ борьбы с «нелегалами».

Красной нитью в выступлениях участников круглого стола проходила тема обучения профессиональных кадров. Так, начальник отдела дорожной инспекции и контроля за организацией движения Управления ГИБДД ГУ МВД России по г. Москве Евгений Ефремов заверил в готовности ведомства содействовать повышению профессионального уровня обслуживания пассажиров, предложил помощь в предоставлении учетных данных нарушителей Правил дорожного движения. Генеральный директор компании «Командир. Такси» Василий Баранов предложил установить процедуру аккредитации водителей такси, а директор Международной Школы Бизнеса МТПП Антонина Ватолкина предложила помощь школы в организации и проведении специализированных обучающих курсов.

Растущий спрос

Компания «Зиракс» на выставке «Химия-2011»

Ольга Максимова

В Москве в рамках 16-й Международной выставки химической промышленности «Химия-2011» компания «Зиракс» представила свои новые продукты в сегменте пищевых добавок, нефтепромысловой химии, противогололедные реагенты для розничных потребителей, а также новые технологии для борьбы с зимней скользкостью на дорогах.

По результатам очередной выставки «Химия-2011» специалисты «Зиракс» единогласно подтверждают: одним из наиболее быстро растущих рынков продукции на основе синтетического хлорида кальция и хлористого магния стал сегмент современных противогололедных реагентов компании «Зиракс» — марок PREMELT, ICEMELT, ICEMELT POWER и ICEMELT MIX для муниципальных и коммерческих заказчиков.

В регионах России ускоренными темпами растут объемы применения современных противогололедных реагентов, содержащих синтетический чистый хлорид кальция, как альтернатива традиционной песко-соляной смеси. Быстро увеличивается и число крупных предприятий в горнодобывающей и энергетической отраслях, применяющих составы на основе хлористого кальция UNIPPELL для борьбы со смерзаемостью различных сыпучих материалов и образованием пыли. Ряд пищевых производств (пивоварение, сыроделие) начал переход от использования «богатого» ненужными примесями технического кальция к использованию пищевого хлористого кальция, как добавки E509, торговой марки FUDIX.

Руководитель направления «индустриальная химия» компании «Зиракс» Сергей Ма-

нуилов отметил: «На выставке «Химия-2011» нам удалось провести ряд плодотворных переговоров с большим числом наших коллег и партнеров из России и стран СНГ, рассказать о наших планах по расширению производства и выпуску новых продуктов. Среди посетителей отмечен высокий интерес к нашим противогололедным продуктам. Представителей пищевой промышленности интересовали результаты испытаний нашего пищевого синтетического хлористого кальция марки FUDIX для производства сыров, а также другие направления, например, для хранения плодовоовощной продукции. Строители, транспортники, горнодобывающие, энергетики спрашивали нас о возможностях применения растворов хлористого кальция марки UNIPPELL для борьбы с пылью и смерзаемостью сыпучих материалов. Пыление — очень актуальная проблема в связи с ростом внимания к экологии, а из-за смерзаемости материалов при перевозках и хранения зимой предприятия несут огромные потери. Все эти вопросы, безусловно, требуют решения, и Зиракс предлагает рынку эффективные варианты таких решений».

СПРАВКА «ПЕ»: «Зиракс» — производитель и продавец специализированной химической продукции, поставляемой для широкого круга клиентов, в числе которых нефтесервисные и нефтегазодобывающие компании, а также предприятия, специализирующиеся на зимней уборке и эксплуатации дорог и территорий с твердым покрытием. Головной офис Компании находится в Лондоне, производственные мощности Зиракс расположены в Западной Европе и России.

Национальный смотр

«Российская неделя электроники-2011»

«Российская неделя электроники» — мероприятие государственного масштаба, национальный смотр в области электроники, содействующий практической реализации курса руководства страны на инновационное развитие наукоемких отраслей экономики, импортозамещение, создание современных образцов радиоэлектронных изделий различного назначения. По форме «Российская неделя электроники» — это комплекс специализированных мероприятий, включающий в себя пять специализированных выставок и около 20 конгрессных мероприятий по всему спектру вопросов разработки, производства, поставок компонентов и модулей радиоэлектронной аппаратуры, подготовки инженерных кадров, продвижения продукции на внутренний и внешний рынки.

«Производство Электроники» — оборудование, технологии, материалы для производства изделий радиоэлектронной техники, «ChipEXPO» — электронные компоненты и микроробототехника, «Mobile&Wireless» — мобильные и беспроводные технологии связи, «Промышленная и Ветраиваемая Электроника» — средства автоматизации, электронные модули и системы для жестких условий эксплуатации, «Потенциал» — экспозиция ВУЗов — подготовка кадров для радиоэлектронного комплекса.

В церемонии торжественного открытия выставки приняли участие: директор Департамента радиоэлектронной промышленности Министерства промышленности и торговли РФ Якунин А.С., заместитель директора Департамента радиоэлектронной промышленности Министерства науки, промышленности и торговли РФ Ан М.А.; директор Департамента ОПК Министерства промышленности и торговли РФ Довычин С.И.; заместитель директора Департамента радиоэлектронной промышленности Министерства промышленности и торговли РФ Суворов А.Е.; директор Департамента развития научно-производственной базы ЯОК «Росатом» Власов С.Е. и другие. Посетители выставки «Российской недели электроники» ознакомились с экспозицией по компонентам для аппаратуры ГЛОНАСС/GPS, сводной экспозицией «Лучшие изделия российской электроники 2010/2011 г.», объединенной экспозицией предприятий радиоэлектронного комплекса России,

предприятий науки и промышленности города Москвы, Государственной корпорации «Ростехнологии» и предприятий Зеленоградского административного округа города Москвы.

В выставках «Российской недели электроники» приняли участие более 240 компаний из 12 стран мира. Общая площадь экспозиции составила более 4000 кв.м. Среди участников — лидеры мирового и российского рынка электроники и микроробототехники: ALTERA, AVAGO, FARNELL, Rohde & Schwarz, ГК «Ростехнологии», ФГУП «Пулсар», «Платан», СИММЕТРОН, РАДИАНТ-ЭЛКОМ, ПетроИнтрейд и многие другие. Традиционно, на выставке был организован национальный стенд Тайваня. В рамках деловой программы выставок прошли конференции: «Оборудование спутниковой навигации, модули и электронные компоненты», «Производство печатных плат и монтаж компонентов», «Анализ российского рынка полупроводников», Форум дистрибуторов электронных компонентов.

Во время работы выставки участники «Российской недели электроники» представляли свои новинки в рамках экспресс-презентаций на ЭКСПО-ФОРУМЕ — открытой дискуссионной площадке. Выставки и деловую программу «Российской недели электроники» посетили более 7000 специалистов предприятий ВПК, энергетики, приборостроения, связи и телекоммуникаций, авиационно-космической и судостроительной промышленности, транспорта, городского хозяйства.



ЖКХ И СТРОИТЕЛЬСТВО

КОРОТКО

Отопительный сезон

Московский областной филиал ООО «Мечел-Энерго» вышел на полную мощность по выработке тепловой энергии. Все потребители, а это Московский коксогазовый завод (ОАО «Москокс») и предприятия, которые находятся на его промышленной площадке, в настоящее время стабильно снабжаются тепловой и электрической энергией. В рамках подготовки к нынешнему отопительному сезону выполнены все запланированные мероприятия для обеспечения бесперебойной работы системы в отопительный период. В частности, на источнике выработки тепла, силами специалистов Московского областного филиала ООО «Мечел-Энерго» были выполнены текущие ремонты котельных агрегатов, турбогенераторов, деаэраторов, трубопроводов сетевой воды, а также выполнен целый комплекс работ по обеспечению исправного состояния вспомогательного оборудования. С августа 2010 года ведется монтаж турбоагрегата типа П-6-35/5М. В настоящее время монтаж технологического оборудования закончен, проводятся пуско-наладочные работы по комплексному опробованию оборудования и параллельно проводится строительные работы по отделке части здания, где расположен турбоагрегат. При реконструкции произведено оснащение агрегата № 4 новейшими системами АСУ ТП, с применением микропроцессорной техники. При этом переоборудован шит управления турбинного отделения, создающий комфортные условия работы оперативному персоналу котло-турбинного цеха ТЭЦ. Сложность реализации данного проекта состоит в том, что требуется совмещение работы новейшего оборудования управления турбоагрегатом № 4 с действующим оборудованием.

Обновление городского парка

Правительство Санкт-Петербурга, ЗАО «Трансмашхолдинг» и Alstom Transport подписали меморандум по проекту модернизации и улучшения трамвайной инфраструктуры и обновления городского трамвайного парка. Меморандум был подписан губернатором города Георгием Полтавченко, председателем Совета директоров Трансмашхолдинга Андреем Божаревым и президентом Alstom Transport Анри Пулар-Ладражем на расположенном в Санкт-Петербурге предприятии Трансмашхолдинга — Октябрьском электровозоремонтном заводе (ОЭВРЗ). Своей главной целью партнеры считают обеспечение горожан комфортабельным, безопасным и отвечающим современным требованиям городским транспортом. Предполагается, что на базе ОЭВРЗ будет создан центр компетенций, развернута разработка и производство низкопольных скоростных трамваев. Представленный губернатору проект предусматривает предоставление комплексного транспортного продукта, включающего техническое обслуживание, ремонт и модернизацию техники. Кроме того, Трансмашхолдинг и Alstom Transport готовы консультировать Правительство северной столицы по вопросам, связанным с организацией городской транспортной системы, в том числе энергообеспечение, созданием иной сопутствующей инфраструктуры, оптимизацией пассажиропотоков. Для реализации целей, заявленных в меморандуме, стороны создают совместную рабочую группу. Губернатор города ознакомился также с новейшим поездом метро модели 81-780/781, созданным специально для петербургского метрополитена. Новый состав представляет собой самую последнюю разработку отечественных конструкторов, отвечает самым современным требованиям, предъявляемым к безопасности, энергоэффективности, шумности, комфорту для пассажиров. Состав был передан в питерское метро для опытной эксплуатации.

Электромонтажная Ultra

Компания Schneider Electric представила на российском рынке новую электромонтажную систему Ultra. Эта простая, интуитивно понятная система включает в себя две группы кабельных каналов: кабель-каналы для встраивания в них электромонтажных изделий стандарта 45 мм и мини-каналы. Электромонтажная система Ultra покрывает все основные потребности, возникающие при открытой прокладке кабельных трасс и организации рабочих мест в коммерческих и жилых зданиях. Ultra содержит небольшое число компонентов, что делает ее заказ и монтаж очень простым. Каналы изготавливаются из самозатухающего ПВХ, не содержат вредных для здоровья свинцовых и кадмиевых добавок, и полностью соответствуют российским и европейским стандартам пожарной безопасности. Полуглянцевая поверхность облегчает уход за изделиями. Для системы Ultra доступен широкий выбор аксессуаров, установочных коробок и суппортов.

Кабель-каналы Ultra идеально сочетаются по цветовому и дизайнерским решениям с модульными электроустановочными изделиями W45 от Schneider Electric. Кабель-каналы Ultra доступны в двух типоразмерах: 101x50 мм — односекционный короб с одной крышкой и 151x50 мм — двухсекционный короб с двумя крышками 75 и 40 мм, одна секция которого предназначена для укладки слаботочных кабелей. Для обеспечения быстрого монтажа на задней поверхности короба расположены овальные отверстия с шагом 23 см. Кабель-каналы Ultra имеют симметричный дизайн, что уменьшает вероятность ошибок при их монтаже. Мини-каналы Ultra хорошо подходят для открытой прокладки кабелей как в офисах, так и в жилых помещениях. Наличие в системе установочных коробок под розетки W45 позволяет установить розетку или выключатель в любом месте. Элементы системы выполнены из безгалогенового материала ABS. Их дизайн позволяет использовать мини-каналы в качестве плинтусной системы, что актуально для небольших офисов и квартир.

Интеллектуальное освещение

Компании NXP Semiconductors N.V., GreenWave Reality и Leedarsen Lighting на международной выставке Hong Kong International Lighting Fair представили «умное» решение для освещения, содержащее множество интеллектуальных компактных ламп дневного света, светодиодных ламп и светильников. Фундаментом этого решения, превращающего лампочки в интеллектуальные управляемые устройства в рамках глобальной сети Internet of Things (Интернет вещей), является технология интеллектуального освещения NXP GreenChip с использованием сетевого ПО JenNet-IP. Компания NXP, известная как ведущий поставщик технологий интеллектуального освещения, предлагает масштабируемое защищенное решение, основанное на отраслевых стандартах и использующее преимущества всеобъемлющей экосистемы партнеров. На выставке компании продемонстрировали интеллектуальную осветительную систему, содержащую около 50 объединенных в сеть интеллектуальных ламп. Были также представлены интеллектуальные решения для освещения, в том числе умный дом, умный отель, умный магазин и умный офис.

NXP сотрудничает с GreenWave Reality, глобальной инновационной компанией в области услуг для умного дома, разработавшей уникальную, подключенную к сети платформу осветительных систем, которая дает возможность управлять освещением в доме с помощью пульта ДУ, приложений для смартфона, датчиков движения или уровня освещенности — без необходимости прокладывать дополнительные провода. В итоге потребители смогут полностью контролировать освещение, дистанционно включать и выключать свет, регулировать его яркость, что позволит снизить расход энергии и изменить к лучшему стиль жизни.

Компания Leedarsen Lighting, лидер в производстве энергоэффективной осветительной продукции, поставляющая ежемесячно более 23 млн высококачественных компактных ламп дневного света, светодиодных ламп и светильников, использует технологии GreenChip и GreenWave Reality в своей продукции: лампах A19, BR20, MR16, локальных светильниках, светодиодных трубках и панелях. Дальнейшие планы Leedarsen Lighting предусматривают продолжение исследований в области интеллектуальных осветительных решений и изготовление дистанционно управляемых светильников на большинство своих производственных линий. Продукция компании Leedarsen для интеллектуальных систем освещения будет доступна в первом квартале 2012 года.

Оценки и стандарты

Безопасность стройматериалов: особенности и свойства лучшего на рынке

Владимир Поликарпов

Известно, что материал для строительства жилых домов требует тщательного санитарного контроля и должен иметь соответствующие сертификаты. Как же оценивается опасность и безопасность стройматериала? Знание даже элементарных сведений по безопасности строительных материалов позволит ориентироваться в «море» экологической информации, создать комфорт, сохранить здоровье...

Нормирование — основа безопасности

В воздухе каждой квартиры присутствует более 100 летучих химических веществ, относящихся к различным классам химических соединений, причём некоторые из них весьма опасны для человека. Значительная часть этих веществ выделяется в воздух различными строительными материалами. А значит, к их выбору надо подходить особенно тщательно, ведь именно стройматериалы формируют жизненное пространство, в котором мы проводим наибольшее количество времени.

Как говорили ещё древние, «всё есть яд, дело в дозе». Поэтому основой гигиенического нормирования служит понятие ПДК — предельно допустимых концентраций загрязняющих веществ в воздухе. Опасной признаётся только концентрация, превышающая ПДК. Приведём простой пример. В воздухе всегда содержится некоторое количество пыли, и это не является опасным — это естественный фон, к которому наш организм адаптировался.

Безопасность строительных материалов определяют путём оценки количества выделяющихся из них токсичных веществ. Значение имеет класс опасности веществ (этих классов выделено 5, самый опасный — первый), а также количество вещества, выделяющегося из материала в реальных условиях эксплуатации. Если рассматривать популярный сегодня утеплитель — минеральную вату — то ясно, что внутри конструкции она не представляет никакой опасности. Её частицы никак не смогут проникнуть наружу и попасть в

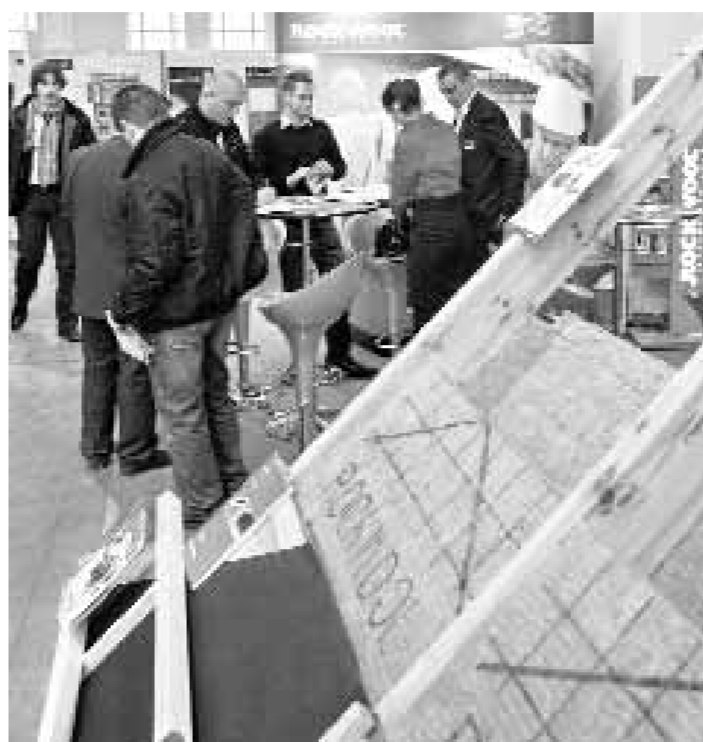
воздух. Но будет ли опасно её применение в вентилируемом фасаде? Ведь там имеется зазор, где циркулирует воздух. Этот вопрос требовал специальных исследований, и они были проведены в различных странах Европы. Выяснилось, что такое применение безопасно, и при любых условиях эксплуатации концентрация пыли даже непосредственно в выходящем из зазора воздухе намного ниже ПДК. Поэтому сегодня минеральная вата широко применяется во всех развитых странах. Например, один из наиболее строгих в мире санитарных норм — немецкие, однако именно там этот стройматериал и производится, и используется повсеместно.

А применение скрепляющих смол в минеральной вате регламентируется двумя путями. Прежде всего — технологически (смола в минвате, как правило, менее 4%; для сравнения: в ДСП, из которой делают мебель, их содержание составляет 7-15%). Во-вторых, путём нормирования эмиссии (выделения) их составляющих: применяются твёрдые смолы, устойчивые при соблюдении условий эксплуатации — следовательно, безопасные. При этом цель — обеспечить содержание соответствующих веществ в воздухе ниже ПДК, даже если речь пойдёт о замкнутом объёме комнаты. Этот подход (нормирование содержания вещества в материале и выделения из него с целью обеспечения ПДК) — общий для разных материалов и входящих в их состав веществ.

Вот ещё один пример: в процессе изготовления окон из ПВХ (поливинилхлорида) в пластик добавляется свинец. Может ли такой материал быть опасным? Многочисленные исследования свидетельствуют, что нет. Потому что соединения свинца в данном случае устойчивы и никак не могут попасть в организм человека. Кстати, хрусталь, из которого делают посуду, не что иное, как стекло с добавлением свинца, причём в гораздо большем количестве, чем в пластике.

Особо следует остановиться на проблеме канцерогенности. Хотя подход к регулированию применения стройматериалов тут точно такой же, как и во всех прочих областях, этот вопрос вызывает повышенный интерес, а обычному потребителю разобраться в нём сложно. Как же обстоит дело в действительности? Безопасно ли дерево? Исследования потенциальной опасности веществ и процессов проводит Международное агентство по исследованию рака (МАИР), публикуя результаты под названием «Монографии».

В Монографиях МАИР установлен перечень всех веществ, смесей, а также обстоятельств воздействия, относящихся к 1 группе (канцерогенные для человека) и 2 группе (опасность веществ этой группы считается лишь вероятной или потенциально возможной), а также третьей (не классифицированы). Чтение перечня 1 группы, который содержит более 90 пунктов, весьма удивит неспециалиста. Например, в списке «Обстоятельства воздействия» он увидит производство алюминия, стали и чугуна, резиновых изделий, малые работы, производство обуви, изготовление мебели, есть там и просто солнечная радиация. А в разделе «Вещества и группы веществ», кроме широко применяемых винилхлорида и бензола, можно найти кварц кристаллический (его немало в составе песка и щебня) и многие другие вещества, с которыми каждый из нас имеет дело постоянно. А



как вам внесённая в списки канцерогенных веществ древесная пыль? На самом деле ничего странного в этом нет. Дело в том, что публикации МАИР относятся лишь к потенциальной опасности вещества, но не касаются такого понятия, как риск поражения. Разницу понятий «опасность» (фактор риска) и «риск» (оценка риска) можно пояснить на простом примере. Когда вы пилите фанеру лобзиком, выделяющаяся пыль является опасной (канцерогенной), однако риск при этом практически равен нулю. Ведь пыль, в том числе и древесной, в воздухе намного больше, чем выделяется при пилении, а время работы весьма ограничено. А вот для рабочих соответствующих производств, подверженных воздействию древесной пыли на протяжении многих лет, требуется использование средств индивидуальной защиты. Однако деревянный дом — дом «экологичный», и жизнь в нём не становится от этого опаснее.

Безопасно ли дерево?

Минеральная вата, которую многие эксперты считают одним из наиболее экологичных утеплителей, тоже есть в этом перечне, правда, в группе 3 — не классифицирована как канцероген для человека. К этой же группе, например, относится чай. Исследования этого материала МАИР велись в те-

чение многих лет, и в 2001 году был сделан вывод о том, что «эпидемиологические исследования, опубликованные в течение 15 лет с момента предыдущей Монографии МАИР с обзором этих волокон в 1988 году, не обеспечивают доказательств повышенного риска развития рака...».

Определение степени риска включает в себя определение потенциальной опасности самого вещества, источников и величин его выделения в реальных условиях и оценку вероятности появления неблагоприятных последствий. Так как классификация веществ по группам МАИР основана лишь на определении потенциальной опасности веществ, она служит только базой для дальнейших исследований.

И тут мы подходим к третьему уровню: управлению рисками. Это — область национальных норм. Каждая страна разрабатывает и принимает собственные нормативы, регулирующие применение всех строительных материалов, в том числе и тех, которые считаются канцерогенными.

Сертификация — завершающий этап оценки безопасности

Итоговому документом оценки продукции, наиболее важным для потребителя, служит сертификат или эксперт-



ное заключение. Гигиенический сертификат выдвигается службой Государственного санитарно-эпидемиологического надзора. Существует три стандартных его типа: экспертное заключение на продукцию; сертификат гигиены на вид деятельности; санитарно-эпидемиологическое заключение на технические условия. Прежде чем выдать заключение, органы Роспотребнадзора проводят экспертизу производства, при которой оценивается комплекс факторов, потенциально негативно влияющих на окружающую среду, конечную продукцию и работающих людей.

Существуют и более строгие экологические стандарты на продукцию, сертификация по которым осуществляется добровольно. В частности, EcoMaterial 1.0/2009. Знак EcoMaterial, который получает продукция, соответствующая этому стандарту, подтверждает безопасность материала для человека и окружающей среды. Среди производителей, получивших этот сертификат, есть, например, такие известные, как Velux (мансардные окна из деревянного профиля), Bayet (поликарбонат Makrolon), ЗАО «Липецкцемент» (портландцемент), URSA (стекловата), Demilec (USA) LLC (полиуретановые системы), ROCKWOOL (каменная вата).

Сертификация — завершающий этап оценки безопасности

Итоговому документом оценки продукции, наиболее важным для потребителя, служит сертификат или эксперт-

Первый такой построен в Казахстане

«Металл Профиль»: сэндвич-панели для стен и крыши авиационного завода

В Караганде завершилось строительство здания авиационного завода «Сункар». Это будет первый и пока единственный современный завод по сборке самолетов в Казахстане. Для стен и кровли нового здания Группа компаний «Металл Профиль» — ведущий производитель кровельных и фасадных систем в России и Казахстане — поставила 3500 кв. м стеновых и 6500 кв. м кровельных сэндвич-панелей.

«Участие в возведении такого стратегического объекта — это двойная ответственность для поставщика. Все материалы должны быть неизменно высокого качества и прослужить без ремонта не один десяток лет, — комментирует Антон Дородных, ведущий специалист по работе с корпоративными клиентами ТОО «Завод Металл Профиль». — Поэтому для стен авиавоза мы поставили трехслойные сэндвич-панели (ТСП) с замком Z-LOCK. Замок обеспечивает плотное и надежное соединение панелей между собой, по-

вышая теплоизоляционные свойства, что так необходимо в регионе с суровыми зимами и сильными ветрами». Для кровельных конструкций «Металл Профиль» поставил пятирельсовые кровельные трехслойные сэндвич-панели. Отлаженная технология производства и контрольные испытания каждой изготавливаемой партии ТСП позволяют кровле с уверенностью выдержать десятки тонн снега, не допустить ее протечки или обрушения.

Здание площадью 5700 кв. м будет состоять из сборочного цеха ангарного типа и административной части. На заводе планируется производство сельскохозяйственных самолетов «Фермер-2» и «Фермер-500» для агропромышленного комплекса Казахстана. Самолеты предназначены для обработки полей химикатами, внесения удобрений и обследования сельхозугодий. В дальнейшем будет налажен выпуск шестиместных самолетов для малой гражданской авиации. Проектная мощность завода — до 50 самолетов в год.

По словам министра транспорта и коммуникаций Рес-



публики Казахстана Абельгазы Кусайнова, благодаря новому производству в течение 5-7 лет будет заменено более трехсот самолетов «АН-2». «Некоторые «Ань» эксплуатируются

уже по 50 лет. Они устарели, выходят из строя и требуют замены», — сказал министр.

Проект стоимостью более 2 млрд тенге (\$13,5 млн) реализуется в рамках государствен-

ной программы форсированного индустриально-инновационного развития экономики страны. Завод «Сункар» будет введен в эксплуатацию в Караганде к концу текущего года.

Запуск производства позволит обеспечить в регионе 125 новых рабочих мест.

СПРАВКА «ПЕ»:

Группа компаний «Металл Профиль» создана в 1996 году. Ассортимент продукции включает металлочерепицу, элементы кровельных систем, сэндвич-панели (трехслойные и ползентонные сборки), водосточные системы, профилированные листы, вентилируемые фасады. «Металл Профиль» — эксклюзивный поставщик стали с покрытием Colocoat Prisma (Великобритания) в России. В Группу компаний входят 12 заводов в Москве, Ростове-на-Дону, Краснодаре, Екатеринбурге, Санкт-Петербурге, Караганде, Новосибирске, Казани, Иркутске, Минеральных Водах и Минске, а также более 50 торговых представительств в России, Беларуси и Казахстане.

Открытие GE Lighting в Будапеште

Европейский центр световых возможностей опирается на опыт и определяет перспективы

Компания GE Lighting открыла в Будапеште Европейский центр световых возможностей. Концепцию Европейского центра световых возможностей, спроектированного итальянской архитектурной студией Serquiglini & Rossi, сформулировал ее арт-директор Андреа Черкуглини: «Используйте свет, как будто это еще один материал для творчества, повествования, как материал, с помощью которого можно говорить с клиентом на языке эмоций».

Шоу-рум европейского центра световых возможностей GE Lighting — это своего рода выставочный зал, но совершенно не похожий на обыч-

ные и скучноватые аналоги. Желая уйти от привычного реализма, дизайнер, вдохновленный классическим искусством, в частности, захватывающим дух полотнами Караваджо, дал волю своему воображению. Здесь посетители приглашаются к неторопливой прогулке от зачарованного светового леса с птичьими трелями с то исчезающим, то вспыхивающим светом, к сердцу города, знакомым по пути с новейшими осветительными технологиями GE, представленными в уникальных интерактивных пространствах, специально созданных для их демонстрации.

Каждая область применения световых решений представлена определенным срезом городского бытия, художественно оформленным в ви-

де интерактивного пространства, которое ожидает при приближении к нему. Первая остановка — модный бутик, роскошный дворец в стиле барокко, вторая — окно, выходящее на продуктивный ряд супермаркета. Третье пространство — интерпретация современной охлаждаемой витрины магазина, поданная в шутиво-ироничном стиле. Затем посетители видят офис, интерьер которого имеет куда более волнующий дизайн, чем обычные рабочие помещения.

Наконец, в наступающих сумерках, посетитель встречает основную движущую силу изобретения искусственного освещения в историческом разрезе: последние светодиодные технологии GE освещающие ночной город

На открытии Центра, Фил Маршалл, президент и исполнительный директор GE Lighting EMEA, сказал: «Более 130 лет назад Томас Эдисон создал первую общедоступную электрическую лампочку накаливания, сегодня мы являемся свидетелями аналогичной революции в освещении. Потребители требуют энергоэффективных, сложных осветительных решений, базирующихся на светодиодных технологиях. На основе 130-летнего опыта GE мы непрерывно работаем над созданием освещения будущего. А Европейский центр световых возможностей GE Lighting — это, помимо всего, место, где новейшие технологии, отвечающие тенденциям завтрашнего дня, встречаются еще с дизайном».

Фондовый рынок

совместно с Инвестиционной компанией «ФИНАМ»

НОВОСТИ

«Акрон» повысит цены

Предприятия группы «Акрон» декларируют предельный уровень цен на минеральные удобрения для российских сельхозпроизводителей в первом полугодии 2012 года: на аммиачную селитру — 6750 руб. за тонну, на карбамид — 9870 руб. за тонну, на NPK (16-16-16) — 12730 руб. за тонну (цены указаны на условиях FCA-завод, насыпь, без учета транспортных расходов, затрат на упаковку и без НДС). Группа «Акрон» устанавливает предельный уровень цен на минеральные удобрения для отечественных сельхозпроизводителей в соответствии с Соглашением по взаимодействию с целью удовлетворения потребностей российских сельхозпроизводителей в минеральных удобрениях на 2008-2012 годы, подписанного между Российской ассоциацией производителей удобрений и Агропромышленным союзом. Во II полугодии 2011 года предельный уровень цен на аммиачную селитру составлял 6310 руб. за тонну, на карбамид — 9230 руб. за тонну, на NPK (16-16-16) — 11470 руб. за тонну (цены указаны на условиях FCA-завод, насыпь, без учета транспортных расходов и без НДС).

«Газпром нефть» завершила сделку по «Южуралнефтегазу»

ОАО «Газпром нефть» стала владельцем 86,38% акций ОАО «Южуралнефтегаз». ОАО «Южуралнефтегаз» владеет лицензией на расположенное в Оренбургской области Каптинское месторождение. Извлекаемые запасы месторождения оцениваются в 5,8 млн т нефти и 2,8 млрд кубометров газа (категория АВС1+С2). В сентябре «Газпром нефть» сообщила о достижении договоренности о покупке 86,38% ОАО «Южуралнефтегаз». Сделку планировалось завершить до конца 2011 года. Оставшиеся акции «Южуралнефтегаза» принадлежат правительству Оренбургской области, с которым «Газпром нефть» в сентябре заключила соглашение о социально-экономическом партнерстве.

«Русагро» увеличил производство сахара

Объем собственного свекловичного сахара произведенного на 7 сахарных заводах «Русагро» в Белгородской и Тамбовской областях достиг 127 тыс. т (увеличение на 19% по сравнению с тем же периодом прошлого года). Объем продаж мясного производства достиг 5,6 тыс. т, что на 5% больше по сравнению с тем же периодом прошлого года. Производство кормов для продажи составило 5 тыс. т, что соответствует объемам в том же периоде прошлого года. Продолжается уборка сахарной свеклы и заканчивается уборка подсолнечника. Выпуск маргарина достиг 3,6 тыс. т, в то время как выпуск майонеза достиг 4,5 тыс. т (объемы производства сопоставимы с объемами производства прошлого года). Маслоэкстракционный завод в Самаре произвел 11,2 тыс. т масла (Завод был запущен в 2011 году).

«АВТОВАЗ» приостановил прием

«АВТОВАЗ» приостановил прием заказов на LADA Granta для приведения планов производства в соответствие с поступившими заявками, планируемыми к производству до марта 2012 года, по цветам и комплектациям. Все поступившие заявки будут выполнены до конца I квартала 2012 года по ранее объявленным ценам. О продолжении приема заказов на автомобили LADA Granta, которые будут поставлены дилерам с апреля 2012 года, АВТОВАЗ объявит дополнительно.

«Газпром» приобрел Envacom Service GmbH

«Газпром» вышел на розничный рынок Германии. Российский газовый монополист приобрел компанию Envacom Service GmbH. Envacom Service GmbH — электро- и телекоммуникационная компания, ее клиентская база составляет около 500 тыс. человек, продаж газа до сих пор компания не занималась. По данным деловых СМИ, Envacom Service GmbH приобрела британская «дочка» российского газового монополиста — Gazprom Marketing & Trading. Представитель Gazprom Germania в Берлине подтвердил факт сделки, но сообщил детали отказать. ФАС Германии уже одобрила эту сделку. Благодаря выходу на розничный рынок «Газпром» сможет напрямую продавать газ в Германии, составив конкуренцию таким компаниям как E.ON и RWE.

«ФосАгро» планирует объединение

ОАО «ФосАгро» рассматривает возможность реорганизации своих дочерних компаний ОАО «Аммофос» и ОАО «Череповецкий «Азот» путем их слияния. Схема реорганизации предполагает создание новой компании, к которой перейдут все права и обязанности реорганизуемых обществ. Акционеры ОАО «Аммофос» и ОАО «Череповецкий «Азот» получат акции вновь созданного общества, а сами общества прекратят свое существование как юридические лица. Завершить реорганизацию, планируется в июле-августе 2012 года. Компания инициировала рассмотрение вопроса на Совете директоров ОАО «Аммофос» и Наблюдательном Совете ОАО «Череповецкий «Азот» о созыве внеочередного собрания акционеров, на котором будет обсуждаться слияние этих двух юридических лиц. Компания ожидает, что акционеры ОАО «Аммофос» и ОАО «Череповецкий «Азот» поддержат эту инициативу. В случае, если решения о реорганизации будут приняты, то те акционеры, которые проголосуют на собраниях против реорганизации или не примут участия в голосовании по этому вопросу, вправе потребовать выкупа принадлежащих им акций.

«НЛМК» ожидает роста производства

В IV квартале 2011 года объем продаж «НЛМК» составил около 3,5 млн т. Ценовая ситуация в IV квартале на внутреннем рынке остается относительно стабильной, на внешних рынках цены продолжают испытывать давление в связи с ухудшением экономической конъюнктуры, а также действием факторов сезонности. В целом по году компания сохраняет свой прогноз производства в районе 12 млн т стали. В IV квартале ожидается рост производства стали на 7% и продаж в связи с началом работы новой доменной печи. Мы ожидаем, что уровень рентабельности в IV квартале останется около 15%.

«Вторая грузовая...» увеличила перевозки

В III квартале 2011 года «Вторая грузовая компания» перевезла 7,1 млн т каменного угля (в 2,4 раза больше, чем во II квартале), 5,7 млн т строительных грузов (+1%), около 1 млн т руды (в 2,7 раза больше), 1,2 млн т черных металлов (в 6,4 раза больше), 0,2 млн т лесных грузов (в 2,7 раза больше), 0,08 млн т удобрений (в 2,2 раза больше) и другие грузы. В III квартале 2011 года каменный уголь составил почти половину всего объема погрузки — более 106 тыс. полувагонов (46% общего объема погрузки), вторым по значимости родом груза остаются строительные материалы — более 83 тыс. полувагонов (36%). Далее: черные металлы — около 20 тыс. полувагонов (9%), руда — более 14 тыс. полувагонов (6%), лесные грузы — около 4 тыс. полувагонов (2%), удобрения — более 1 тыс. полувагонов (0,5%). По сравнению со II кварталом текущего года в III квартале произошли существенные изменения в структуре погрузки по родом грузов: значительно выросла доля каменного угля (46% против 33%), в то время как доля строительных грузов снизилась (с 60% до 36%). Также в III квартале увеличилась доля черных металлов (8% против 2%), руды (6% против 4%) и леса (2% против 1%). Данные изменения в структуре погрузки связаны с диверсификацией грузовой базы компании по родом грузов и назначениям перевозок.

Спасение Европы

Необходима централизация финансовой политики

Владислав Исаев

Информационная группа Finam.ru (входит в состав инвестиционного холдинга «ФИНАМ») провела онлайн-конференцию «Спасение Европы: что будет с валютным союзом и евро?» Ее участники разошлись во мнениях, насколько позитивным для ЕС и мировой экономики станет выход наиболее проблемных стран из еврозоны. Ряд экспертов считает, что Евросоюзу необходимо реформирование финансовой системы и гармонизация экономических циклов стран-участниц.

ним соглашается директор по анализу финансовых рынков и макроэкономики УК «Альфа Капитал» Владимир Брагин, который считает, что выход отдельных стран из еврозоны улучшит перспективы мировой экономики: «Евро для многих из них сейчас как чехол без ручки: и нести тяжело, и выкинуть жалко. Курс национальной валюты является одним из важных стабилизаторов экономики, которого страны еврозоны лишены. Для одних это благо (Германия может позволить себе более крепкий евро, чем в настоящее время), для других — проблемы (для Греции крепкая валюта сейчас непопулярна и вызывает рознь)».

Негативный сценарий для Европы может состоять в том, что Европейский Совет примет предложение Меркель о поправках к основополагающему договору ЕС о мерах наказания за нарушение финансовой дисциплины, считает директор европейских программ Центра изучения постиндустриального общества Екатери-

на Кузнецова: «Тогда может оказаться, что Греция и прочие страны критериям не соответствуют и должны быть наказаны. Как? Выходом из зоны евро? Приостановлением права голоса в ЕЦБ? Если эта проблема будет решена, можно ожидать очередного витка углубления интеграции». По мнению экспертов, решению европейских проблем экономики, а значит, уже при небольшом экономическом росте долг будет уменьшаться. Самое правильное — гармонизация экономических циклов стран еврозоны. Для этого необходимо повышение конкурентоспособности южных стран. Процесс долгий, но шато он может позволить реально долгосрочно сохранить стабильность ЕС».

Кризис в Италии

Позитив для Еврозоны



Михаил Аристакесян, руководитель отдела информации и анализа мировых рынков ИК «ФИНАМ»

Долговые проблемы, с которыми столкнулся ЕС, повысили актуальность создания единого европейского Минфина, который проводил бы централизованную финансовую политику на территории союза. Если надгосударственное ведомство будет сформировано, это создаст базу для устойчивого роста экономики ЕС, в противном случае бюджетно-долговые кризисы, подобные текущему, будут регулярно повторяться.

После того как доходность итальянских 10-летних государственных облигаций превысила 7%, опять раздался могучий хор евроскептиков, что наступил конец и евро, и самой единой Европе. Однако, на наш взгляд, этот кризис является очень позитивным событием. Масштаб проблемы таков, что снимает с повестки дня возможность ее решения монетизацией долга либо созданием какого-либо очередного «фонда спасения».

Поэтому придется решать структурную проблему еврозоны — наличие единой валюты при отсутствии единого Министерства финансов. Именно это и привело к текущему кризису. Каждая страна имеет слишком большую свободу в определении объема эмиссии собственного государственного долга. Без решения этого вопроса подобные кризисы будут периодически возникать в Еврозоне в будущем.

Текущая ситуация показывает, что в Еврозоне положение лучше, чем в США. И отношение размера госдолга к ВВП и дефицита бюджета к ВВП в Европе ниже. И высказывания канцлера ФРГ Ангелы Меркель и президента Франции Никола Саркози, суть которых сводилась к тому, что необходим единый контроль за бюджетами стран, входящих в зону евро, нас чрезвычайно обрадовали. Кризисы открывают возможность быстрого решения проблем, которые в обычное время бесконечно бы согласовывались и откладывались.

В случае успешного решения этой проблемы в течение ближайших 2-3 лет Еврозона обеспечит себе устойчивую базу для роста экономики, а хуже всего дела будут обстоять в 2014 году в «странах-убежищах»: Японии и США.



Сегодня Евросоюз, как никогда раньше, нуждается в дополнительных объединяющих идеях

Участники организованной «ФИНАМом» конференции считают, что долговой кризис не грозит развалом Евросоюза, однако теоретически может вызвать выход проблемных стран из зоны евро. В частности, вероятность скорого выхода отдельных стран из еврозоны допускает аналитик по макроэкономике и стратегии «ТКБ Капитал» Сергей Карыхалин. С

Ведущий эксперт Центра макроэкономического анализа и краткосрочного прогнозирования Александр Апокин, напротив, не видит в среднесрочной перспективе реалистичных сценариев распада зоны евро: «Выгоды для Германии и Франции в зоне евро пока что существенно превышают ожидаемые проблемы финансового сектора этих стран, не гово-

ря об огромных издержках неорганизованного выхода любой страны из зоны евро — и для нее самой, и для остальных. Пока не попробуют хотя бы залить все проблемы неограниченным объемом денег (по образцу ФРС) — про выход из зоны евро даже Греции говорить будет рано».

Недооцененным себя посчитал и «Уралкалий». Потери в капитализации компании к началу октября относительно максимумов 2011 года составили около 30%. В начале октября «Уралкалий» одобрил рассчитанную на год программу выкупа в отношении обыкновенных акций номинальной стоимостью 0,5 руб. и ГДР на общую сумму до \$2,5 млрд. Для финансирования сделки компания взяла кредит у «Сбербанка» в размере 66 млрд руб. На этой новости котировки акций «Уралкалия» за день взлетели на 11%. Сам факт



Buyback на рынке акций

Эмитенты хотят заработать завтра на реализации падающих сегодня бумаг

Анна Кравченко, (Finam.ru)

На фоне нестабильности на мировых финансовых площадках все больше эмитентов планируют выкуп с рынка собственных акций. Логика действий вполне прозрачна: buyback не только позволяет компаниям поддержать в условиях рыночной коррекции свою капитализацию, но и заработать на реализации приобретенных конъюнктуры рынка акций.

В октябре, когда одновременно проходили выкупы нескольких крупных компаний, индекс ММВБ из-за нестабильности на внешних рынках потерял 11% относительно годовых максимумов, а котировки акций некоторых компаний снизились на 30-50%. Эмитенты решили воспользоваться благоприятным моментом. О выкупе объявили «Норильский никель», «Ростеле-

ком», «РусАгро», «Черкизово» и Eurasia Drilling. В октябре, о тех же планах заявили АФК «Система» и Mail.ru, хотя, в отличие от большинства скупщиков, эти две компании собираются использовать бумаги для опционных программ.

Процедура выкупа, как правило, оказывается эффективной как инструмент повышения капитализации компании. Главные риски при проведении выкупа — неблагоприятные внешние факторы и увеличение долговой нагрузки на компанию в случае, когда для выкупа привлекается кредит. Именно это стало главным аргументом в споре «Норникеля» и его основного акционера «РУСАЛа», выступавшего против buyback. По мнению ОК «РУСАЛ», программа выкупа вела к убыткам компании в размере \$1,4 млрд и недопустимо увеличила долговую нагрузку еще на \$1,5 млрд из-за кредита. Тем не менее, несмотря на акционерный конфликт, небывалый ажиотаж среди желающих подать заявки на выкуп и вмешательство контролирующих органов, метал-

лургическая компания объявила об успешном ходе программы. Акционеры предложили к продаже почти 120 миллионов акций. При этом последний обратный выкуп оказался выгоднее двух предыдущих. Акции скупались по \$306 за штуку, премия к рыночной цене за время программы достигла 50%. Предыдущий выкуп, объявленный в начале 2011 года, проходил с коэффициентом больше 1, а к выкупу было предъявлено на \$30 млн меньше бумаг.

Недооцененным себя посчитал и «Уралкалий». Потери в капитализации компании к началу октября относительно максимумов 2011 года составили около 30%. В начале октября «Уралкалий» одобрил рассчитанную на год программу выкупа в отношении обыкновенных акций номинальной стоимостью 0,5 руб. и ГДР на общую сумму до \$2,5 млрд. Для финансирования сделки компания взяла кредит у «Сбербанка» в размере 66 млрд руб. На этой новости котировки акций «Уралкалия» за день взлетели на 11%. Сам факт

объявления buyback поддержал котировки компании, и пока не ясно, какую именно цену менеджеры посчитают достаточно низкой для начала выкупа. Согласно последним данным, покупки акций и ГДР компании в рамках buyback пока вообще не производились. Недавно о выкупе акций с рынка объявила и «Распадская». Это еще один пример компании, которая при фундаментально сильных показателях и низкой долговой нагрузке оказалась перепродана — с начала 2011 года котировки потеряли 50%. Всего компания потратит на выкуп 11,7 млрд руб.

Останется ли волна выкупов акций в преддверии нового года, а позже — предвыборного ралли? Попытки чиновников еврозоны стабилизировать ситуацию с долгами и новые правительства в Греции и Италии немного успокоили инвесторов по всему миру. Однако момент «подобрать» акции на «дне» до сих пор не упущен. Кроме того, множество российских компаний по-прежнему остаются недооцененными.

НОВОСТИ

«ФИНАМ» начал работать в Геленджике

Представитель «ФИНАМа» начал работать в Геленджике. Теперь жителям и гостям одного из крупнейших черноморских курортов стал доступен широкий спектр услуг ведущего российского инвестиционного холдинга — от обучения работе на рынке ценных бумаг и брокерского обслуживания до эксклюзивных продуктов и сервисов, ориентированных на VIP-клиентов. Жителям и предпринимателям Геленджика уже сегодня доступна практически полная линейка услуг и сервисов, предоставляемых клиентам холдинга «ФИНАМ» в крупных городах России. Так, инвесторы, заинтересованные в самостоятельном вложении капитала, могут воспользоваться услугами брокерского обслуживания. Клиенты «ФИНАМа» в Геленджике имеют возможность работать с широким спектром инструментов, доступных на российских и зарубежных фондовых площадках, вести маржинальную торговлю, а также совершать сделки на международном валютном рынке Forex. Помимо высокого качества обслуживания и широкой линейки тарифных планов, ориентированных на клиентов с различными инвестиционными возможностями и предпочтениями,

геленджикские инвесторы смогут воспользоваться множеством уникальных бесплатных сервисов, использование которых позволит существенно повысить эффективность торговли.

Также клиенты «ФИНАМа» в Геленджике смогут оценить преимущества работы с паевыми инвестиционными фондами (ПИФами). В настоящий момент в линейке ПИФов, сформированных управляющей компанией «Финан Менеджмент», инвесторам доступны семь открытых и один интервальный инвестиционный фонд. Следует отметить, что данный вид вложений будет интересен клиентам с различным уровнем доходов — минимальный порог входа в инвестиционный фонд составляет 200 руб., при этом от инвестора не требуется глубоких финансовых познаний — активные ПИФов управляют профессионалы согласно выбранной стратегии. Инвесторы смогут воспользоваться услугами индивидуального доверительного и консультационного управления активами — это направление увеличивает свою популярность в регионах, как среди розничных инвесторов, так и среди предприятий, стремящихся эффективно управлять свободными средствами. Широкая линейка стратегий, разработанных профессионалами фондо-

вого рынка, позволит удовлетворить запросы клиентов с различными инвестиционными целями и капиталом. Так, инвесторы, располагающие суммой от 1 млн руб., смогут воспользоваться услугой «Доверительное управление — Лайт» или стратегией «Структурный продукт», позволяющей сохранить и приумножить активы даже в условиях нестабильности на финансовых рынках.

Помимо различных сервисов и услуг, посетители геленджикского офиса «ФИНАМа» смогут получить профессиональные консультации экспертов, а также получить теоретические и практические знания. Так, на базе представителя будут проводиться бесплатные семинары и различные учебные курсы, ведущими которых выступят профессионалы фондового рынка. Спектр учебных программ ориентирован как на начинающих, так и на подготовленных слушателей, стремящихся повысить доходность торговли. В обзорной перспективе в Геленджике планируется предложить услуги инвестиционного банка «ФИНАМ», что позволит инвесторам пользоваться как расчетно-кассовым обслуживанием, так и уникальными депозитными предложениями.

Энергетики дадут отпор

Телемеханика и спецмашины на защите надежности

Вероника Шишалова

В начале ноября 2011 года заместитель начальника отдела Департамента оперативного контроля и управления в электроэнергетике Минэнерго России Леонид Кобылинский вручил заместителю генерального директора по техническим вопросам — главному инженеру ОАО «МРСК Центра и Приволжья» Сергею Андрусу Паспорт, подтверждающий готовность энергокомпании к осенне-зимнему периоду (ОЗП) 2011-2012 гг.

Прошлая зима стала одной из самых сложных за последние годы для производственного отделения «Южные электрические сети» нижегородского филиала энергокомпании. В канун нового года в районах прошли «ледяные дожди»: вода намерзала на проводах за считанные минуты. Следом регион накрыл циклон, который принес с собой мокрый снег, под его тяжестью обледевшие деревья ломались как спички, хороня под собой и километры линий электропередачи. Тогда, в первых числах января, на подмогу энергетикам юга Нижегородской области с разных филиалов ОАО «МРСК Центра и Приволжья» приехали оперативные бригады. Общими усилиями в кратчайшие сроки удалось ликвидировать последствия стихии и вернуть надежное электроснабжение потребителей.

Спустя год после «ледяного дождя» в ряде производственных отделений филиала «Нижевоэнерго», в том числе и в «Южных электрических сетях», были установлены высококотехнологичные диспетчерские мнемотехнические машины. Эти устройства для оперативного визуального контроля позволяют энергетикам получать полную и развернутую информацию о работе основной сети 35-110 кВ. Внедрение подобных современных систем телемеханики и связи позволяет в разы повысить управляемость сетевым комплексом компании. Теперь благодаря мнемотехническим диспетчерам в режиме реального времени получают информацию об изменениях в режиме работы непосредственно с самого объекта. Это позволяет более оперативно осуществлять мониторинг, реагировать на сложившуюся ситуацию, просчитывать действия по ликвидации аварии и направлять бригады для проведения ремонтных работ.

«Анализируя тот горький урок, который преподнесла прошлая зима, руководство

энергокомпании приняло решение: на борьбу со стихией должны встать самые передовые технологии», подчеркнул заместитель генерального директора по техническим вопросам — главный инженер ОАО «МРСК Центра и Приволжья» Сергей Андрус. — Кроме интеграции телемеханики на энергообъектах, в течение года энергокомпания приобрела высокопроизводительную многофункциональную спецтехнику, которая станет надежным подспорьем нашим сотрудникам в период максимальных нагрузок».

Всего в 2011 году ОАО «МРСК Центра и Приволжья» приобрела 3795 еди-

ционной, спутниковой связью, GPS-навигаторами. На сегодняшний день в компании сформировано 76 мобильных бригад энергетиков, готовых в любой момент отправиться на борьбу со стихией».

Помимо закупки современной техники, компания работала и над повышением степени готовности персонала к условиям чрезвычайной ситуации. В филиалах ОАО «МРСК Центра и Приволжья» в течение года было проведено 7856 противопожарных тренировок персонала, в том числе совместные тренировки с территориально сетевыми организациями, ОАО «РЖД», подразделениями ФСК. Были так-

года энергетиками Центра и Приволжья России отремонтированы около 33 тыс. км линий электропередачи, 219 подстанций напряжением 35-110 кВ и другое энергооборудование.

Помимо выполнения всех производственных программ, подготовка к зиме включала и дополнительные мероприятия — в частности, расчистка просеков. Прошлой зимой из-за падения деревьев на провода под тяжестью осадков часть населенных пунктов в зоне ответственности энергокомпании осталась без света. В этом году МРСК Центра и Приволжья увеличила плановые объемы расчистки просеков на 13%. Как



ниц спецтехники на сумму 802 млн руб. Это проходимые, надежные, универсальные, ремонтпригодные и многофункциональные машины. Последнее качество играет огромное значение: благодаря ему, энергетикам отказались от приобретения нескольких разных машин для выполнения одной операции. Так, с помощью одного крана-манипулятора МКМ 200, оснащенного крановым, подъемным и бурильным оборудованием, энергетикам могут устанавливать до трех опор в час.

«Интеграция новых технологий применялась ОАО «МРСК Центра и Приволжья» и при формировании мобильных бригад для оперативного устранения аварий», — отметил Сергей Андрус. — Персонал не только был укомплектован всем необходимым инструментом и приспособлениями, средствами защиты, спецодеждой, продовольственными пайками. Машины мобильных бригад оснастили радиолока-

же заключены соглашения о взаимодействии в случае ЧС с рядом других МРСК, с администрациями регионов, входящих в зону ответственности компании, с МЧС. «Нам удалось создать четкую систему совместного реагирования при возникновении аварийных ситуаций. Это одно из главных достижений в подготовке к ОЗП 2011-2012 годов», — заметил Сергей Андрус.

Это далеко не весь объем работ по подготовке к зиме 2011-2012 годов, выполненных компаний. В рамках выполнения инвестиционной программы ОАО «МРСК Центра и Приволжья» ввела в работу 427 МВА мощностей и 1 364,4 км линий электропередачи различных классов напряжения в регионах своего присутствия. Реализованы также крупные инвестиционные проекты, как первая очередь ПС 220/110/10 кВ «Созвездие» в Калужской области и строительство ПС 110 кВ «Союзная» в Удмуртской Республике. В течение

результат — в 2011 году энергетикам расширили 13000 га просеков.

«Особая исполнительность» и «активная позиция в принятии решений» — именно так охарактеризовала качество подготовки ОАО «МРСК Центра и Приволжья» к периоду максимального количества нагрузок специальная комиссия Минэнерго России, вручившая Паспорт готовности. Энергокомпания действительно основательно и масштабно подготовилась к нынешней зиме. «Все филиалы и производственные отделения своевременно получили паспорта готовности к прохождению осенне-зимнего периода, — подвел итог Сергей Андрус. — Теперь наша основная задача — надежное и качественное электроснабжение потребителей, обеспечение устойчивой работы компании в осенне-зимний период и создание безопасных условий для работы персонала при низких температурах воздуха».

Подстанция «Анжерская»

Энергетическая основа развития города

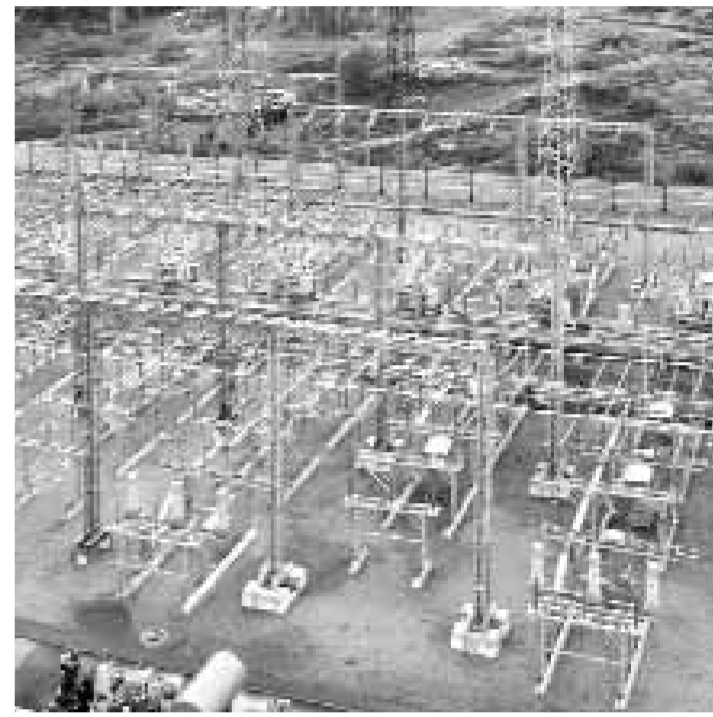
«МРСК Сибири» завершила масштабную реконструкцию подстанции 110/35/6 кВ «Анжерская» в городе Анжеро-Судженске, где состоялся торжественный ввод энергообъекта в строй. На открытии «Анжерской» присутствовали заместитель губернатора Кемеровской области по экономике и региональному развитию Дмитрий Исламов, депутат Государственной Думы V созыва Александр Фокин, и.о. главы Анжеро-Судженска Владимир Чернов, депутаты областного и городского советов.

От имени губернатора Кемеровской области Дмитрий Исламов выразил коллективу филиала «МРСК Сибири» — «Кузбассэнерго — РЭС» благодарность за работу по повышению надежности энергоснабжения: «Сегодня историческое событие для города. Обновленная подстанция «Анжерская» — энергетическая основа для дальнейшего развития Анжеро-Судженска».

Реконструкция подстанции была начата в сентябре 2008 года. Сегодня «Анжерская» обеспечивает 80 мегаваттмпер установленной мощности. В 2011 году, на последнем этапе работ, специалисты «Кузбассэнерго — РЭС» установили закрытое распределительное устройство 6 кВ, в котором смонтировали ячейки с 23 вакуумными выключателями. Новый сектор подстанции был выстроен на укрепленном грунте, устойчивом к воздействию грунтовых вод. В предыдущие годы на открытом распределительном устройстве «Анжерской» энергетиками установили ячейки с элегазовыми выключателями. Современное, отвечающее мировым стандартам оборудование — микропроцессорная защита, система видеонаблюдения — позволяет повысить экологическую, пожарную, антитеррористическую безопасность подстанции.

«Завершение реконструкции стратегического для города энергообъекта произошло в год 80-летия Анжеро-Судженска. Благодаря модернизации подстанции «Анжерская» мы в перспективе можем запустить 2-3 серьезных предприятия. Для нас это открывает возможность создания новых производственных единиц, рабочих мест для горожан», — сказал и.о. главы города Анжеро-Судженска Владимир Чернов.

За добросовестный труд, ответственное отношение к делу в ходе реконструкции подстанции «Анжерская» сотрудники филиала «МРСК Сибири» — «Кузбассэнерго — РЭС» были удостоены региональных и муниципальных наград. Директору филиала Евгению Тюменцеву была вручена областная медаль «За бизнес во имя создания» — с формулировкой «за активную жизненную позицию и общественную деятельность, за целеустремленность и профессионализм».



Продукция для «Газпрома»

Пермский моторный завод отгрузил установки на газопроводы

Юлия Юшкетова, Пермь

По итогам октября ОАО «Пермский моторный завод» выполнило плановые поставки газотурбинных установок ГТУ-16П, разработанных в ОАО «Авиадвигатель», на объекты ОАО «Газпром». Одна из установок 16 МВт направлена на компрессорную станцию «Шекснинская» второй очереди газопровода «Северный поток». Другая ГТУ такой же мощности направлена для комплектации компрессорной станции «Синдор» магистрального газопровода «Северные районы Тюменской области (СРТО)» — Торжок».

До конца года Пермский моторный завод поставит еще 2 установки на КС «Шекснинская» и тем самым завершит ее комплектацию. Комплектация КС «Синдор» также будет завершена в те-

кущем году дополнительной поставкой еще 4 пермских ГТУ-16П. Всего в 2011 году в соответствии с бизнес-планом ОАО «ПМЗ» изготовит и отгрузит по контрактам с ОАО «Газпром» 31 газотурбинную установку.

Алексей Михалев, управляющий директор ОАО «Пермский моторный завод», комментирует: «Выполнение заказов нашего стратегического партнера — ОАО «Газпром» — важная часть годовой производственной программы завода. Для развития этого направления нашего бизнеса мы увеличиваем объемы производства и ремонта газотурбинных установок, расширяем линейку выпускаемых типов ГТУ, работаем над повышением их надежности и качества. Приоритетная задача пермских моторостроителей — обеспечивать все запросы заказчиков, предоставляя продукцию, превосходящую по своим эксплуатационным характеристикам лучшие мировые аналоги».

Модуль Optogan X10

Новое поколение светодиодов типа Chip-on-Board

Валерия Лузгачёва

Компания «Оптоган» представила в Москве модуль Optogan X10 типа COB на керамической подложке, разметка которой позволяет разделять его на более мелкие части в соответствии с пожеланиями клиента. Уникальная особенность Optogan X10 состоит в том, что блок, состоящий из 50 сегментов, легко разделяется на светодиодные элементы меньшего размера и мощности, которые могут использоваться по отдельности в составе соответствующих светильников. Контакты каждого суб-модуля открываются в нужных местах промышленным способом или простым механическим путем. Различный размер и форма элементов позволяют использовать их в аналогах галогеновых ламп, светильниках, содержащих рефлектор, а также в индустриальных и фасадных светильниках.

Один сегмент Optogan X10 потребляет 6,5W (700mA 9,3V) и имеет эффективность выше 100лм/вт. В режиме постоянного тока нагрузка на сегмент может быть увеличена до 10W (1,03A 9,7V). При обеспечении необходимой степени охлаждения можно использовать весь блок Optogan X10 как единый световой модуль с потребляемой мощностью 325W. Нагрузка при желании может быть увеличена до 500W. Функциональность целого блока особенно важна для индустриальных светильников.

«Основным направлением технологического развития нашей компании является внедрение интегральных и модульных решений вместо уже привычных решений, базировавшихся на отдельных светодиодах. Подобные модульные решения выигрывают по цене, просты в применении и дают нашим клиентам новую степень свободы в дизайне светотехники. Наш новый светодиодный модуль Optogan X10 основан на идее практичности: его преимуществами перед другими COB являются простота, оптимизированная цена, а также гибкость и максимальная легкость в применении. Эти принципы в дополнение к высокой эффективности модуля (выше 100лм/вт) позволяют нашим клиентам использовать разные вариации Optogan X10 в максимально большом количестве всевозможных осветительных устройств различной мощности», — комментирует исполнительный вице-президент компании «Оптоган» Владислав Бутров.

Компания «Оптоган» — одна из немногих в мире компаний, имеющих полный



цикл производства светотехники на основе твердотельных источников — начиная с выращивания полупроводниковых кристаллов и заканчивая производством интеллектуальных систем освещения. Технологии и производственные процессы компании защищены многочисленными российскими и международными патентами. Светодиоды компании «Оптоган» применяются в осветительной технике, автомобилестроении, медицине, бытовой электронике и других отраслях. Деятельность компании направлена на удовлетворение растущего спроса на светодиоды и светодиодную технику, а также на продвижение энергоэффективных решений в сфере освещения на европейском рынке.

Эксперты по граблям

Идея разделения «Транснефти» противоречит интересам страны

Дмитрий Парфенов, независимый эксперт рынка ТЭК

Предложения «экспертов» разделить нефтетранспортную компанию «Транснефть» на две части — строительную и транспортную — очередная попытка подвигнуть правительство к быстрой приватизации трубы. В перспективе — увеличение тарифов, инфляция и эксплуатационные проблемы с новыми нефтепроводами.

ОАО «АК «Транснефть» 25 октября ввела в эксплуатацию нефтепровод Пурпе-Самотор проект мощностью 25 млн т нефти в год. Срок строительства сокращен почти на год, по плану оно должно было завершиться только в III квартале 2012 года. Сократить сроки строительства помог новый подход к выбору подрядчиков. По словам руководства компании, на строительство Пурпе-Самотор не привлекалось большое количество подрядчиков, как это было раньше. Здесь работали три крупных компании, в том числе дочерняя «Транснефтьстрой». Это позволило более оперативно управлять строительством, а также получить значительную экономию средств: вместо запланированных 53 млрд руб. компания потратила на стройку 45 млрд.

Уместно вспомнить, что в начале строительства нефтепровода ВСТО-1 пять из шести подрядных организаций «Транснефти» были зарегистрированы на Кипре. Работы выполнялись наемными по принципу «кто дешевле» случайными российскими субподрядчиками, а киприоты отлаживали в свой карман от 5 до 60% от суммы контракта. Сроки строительных работ срывались до года и более, а о качестве речь вообще не шла. Зато все происходило в строгом соответствии с «рыночными» принципами отбора исполнителей работ.

Летом и осенью 2010 года в ведущих деловых СМИ появилось множество тек-

стов, в которых доказывалась необходимость приватизации «Транснефти». Некоторые чиновники, вопреки позиции правительства, прилюдно утверждали, что компания вот-вот будет приватизирована, а биржевые спекулянты потирали руки от прибыли на взлетах и падениях привилегированных акций компании.

Неустanno повторяемая некоторыми публичными фигурами мантра «государство плохой собственник, а частник хороший» в который раз приводит к катастрофическим последствиям — приватизация в инфраструктурных отраслях начинает угрожать безопасности государства. Видимо, этим некоторым нравится наступать на одни и те же грабли, особенно, если этот процесс приносит им лично непохожие дивиденды. В первый раз на них наступили в ходе приватизации единой энергосистемы, когда электростанции отделили друг от друга, от них отделили электросети, которые, в свою очередь, разделили на местные и магистральные, и все стало частным. Теперь лично премьер-министр вынужден вмешиваться в процесс установления тарифов на электроэнергию, чтобы остановить ценовой беспредел, когда энергетика брала деньги за непоставленные киловатты. Итог: тарифы на электричество продолжают расти, взвинчивая инфляцию, население беднеет, «плохой собственник» государство — становится еще хуже.

На железной дороге отделили вагоны от путей и локомотивов, снова наступив на то же, вагоны стали, в основном, частными. В результате на 40% снизилась эффективность использования подвижного состава, и опять же лично премьер-министр вынужден заниматься по перевозке зерна, то свеклы, то угля. И снова по цепочке — рост тарифов потянул за собой удорожание всей продукции, перевозимой по рельсам, далее инфляция, бедное население, плохое государство...

На днях в СМИ снова появились публикации, в которых «эксперты» рынка

размышляют о неэффективности очередной российской монополии. «Эксперты» призывают разделить «Транснефть» на две части — компанию по строительству нефтепроводов и компанию по их эксплуатации.

Сегодня тариф на прокачку нефти составляет около 2% в рыночной цене бензина. ФАС уже не раз обнаруживала и штрафовала нефтяников заговор при повышении бензиновых цен. Однако даже ФАС ни разу не додумалась увидеть в тарифе на прокачку повод докопаться до «Транснефти». Но если монополия будет поделена на строителей и эксплуатантов (сама мысль весьма бредовая, так как в мире предельно не замечено), то анти-монополизм будет, где разгуляться, когда новые владельцы сразу поднимут тариф в разы. А пока российский нефтяной трубопроводный транспорт — самый низкий в сравнении с трубопроводными системами Европы, Украины или Казахстана. Предложение разделить нефтетранспортную монополию на две компании — очередная попытка подвигнуть правительство к быстрой приватизации трубы. Независимо от успеха этих попыток, отмечу, что в мире все промышленные предприятия строят их будущие эксплуатанты, иначе и быть не может — никто больше них не заинтересован в качестве строительных работ.

В течение последних 15 лет «Транснефть» смогла вести строительство нефтепроводов, не заезжая в карман государства. Строительство ВСТО-1, ВСТО-2, БТС-1, БТС-2 и другие менее крупные стройки велись на собственные средства компании и займы. Если компанию разделить, то строительство нефтепроводов придется оплачивать бюджету. Это по сути означает: а) переключивание нагрузки с нефтяников на налогоплательщиков физлиц, б) возврат к коррупционным схемам. А как российский министерства и ведомства расходуют государственные средства, известно.

Недельный срез

Работа оптового рынка электроэнергии и мощности

По данным НП «Совет рынка», на неделе с 04.11.2011 по 10.11.2011 годовое электропотребление характеризовалось увеличением объемов относительно предыдущей недели в обеих ценовых зонах. Изменения годового электропотребления накопленным итогом разнонаправлены по ценовым зонам. Так, за период с начала 2011 года суммарное электропотребление в Европейской части России и на Урале выросло, а в Сибири — снизилось по отношению к суммарному значению аналогичного периода прошлого года.

В целом по ценовым зонам годовое потребление за истекшую неделю увеличилось на 2,3%, суммарный объем потребления с начала года вырос на 1,5% по

сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Общий объем годового электропотребления на рынке на сутки вперед за прошедшую неделю составил 18,99 млн МВт·ч. В Европейской части РФ и на Урале годовое электропотребление составило 15,11 млн МВт·ч, увеличившись на 2,4% по отношению к прошлой неделе. Суммарный объем годового потребления в Европейской части РФ и на Урале с начала года увеличился на 2,3% по отношению к аналогичному периоду прошлого года. В Сибири годовое электропотребление составило 3,88 млн МВт·ч, увеличившись на 1,6% по отношению к прошлой неделе.

За истекшую неделю в структуре плановой выработки Европейской части России и Урала не изменилась. В структуре плановой выработки Сибири доля ТЭС

уменьшилась на 0,4 процентных пункта относительно предыдущей недели и стала на 6,1 процентных пункта больше среднего годового значения в структуре плановой выработки в 2011 году.

Индекс равновесных цен в Европейской части РФ и на Урале уменьшился за неделю на 3,2% — до 922,5 руб. за МВт·ч. В Сибири индекс за неделю уменьшился на 15,2% — до 566,3 руб. за МВт·ч (средневзвешенный индекс равновесных цен за период с начала года вырос на 10,7% по отношению к аналогичному периоду прошлого года). По состоянию на 1 ноября 2011 года общая задолженность участников рынка составила 28,2 млрд руб., уменьшившись с 28 октября на 0,8 млрд руб. В том числе задолженность по ценовым зонам составила 26,01 млрд руб., по ценовым зонам — 2,15 млрд руб.

ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

Solution Provider Premier

IBS на премьерском уровне

Евгений Кутилов

Компания VMware, мировой лидер в области виртуализации и облачных инфраструктур, присвоила компании IBS самый высокий в ее партнерской программе для поставщиков решений статус VMware Solution Provider Premier Partner. Он дается только опытным партнерам, имеющим портфель решений на базе продуктов и технологий виртуализации VMware и продемонстрировавшим значительный объем бизнеса.

Уровень Premier Partner позволяет IBS работать со всем спектром продуктов и технологий VMware. Компания и ее клиенты вправе получить расширенные программы технической поддержки, доступ к новейшим версиям программных продуктов и специальные условия поставки продуктов и лицензий. Кроме того, предусмотрено более тесное сотрудничество вендора и партнера с точки зрения совместного планирования и продвижения решений виртуализации VMware.

VMware предъявляет высокие требования к партнерам уровня Premier. Прежде всего, необходимо наличие команды специалистов прошедших технологическое обучение и обучение в области продаж продуктов вендора, а также сертифицированных специалистов. Партнер также должен в обязательном порядке иметь специализацию VMware. Так, IBS обладает специализациями Business Continuity и Infrastructure Virtualization. В последнее время в рамках комплексных проектов решения VMware использовались такими клиентами IBS, как Федеральная налоговая служба, «Связь-Банк», Северный (Арктический) федеральный университет, МФТИ и др.

«Сегодня технологии виртуализации становятся неотъемлемой частью всех новых проектов построения центров обработки данных. Они также отлично подходят, если нужно провести модернизацию и повысить отдачу от существующих серверных мощностей или же рабочих мест. Для нас принципиально важно иметь в своем портфеле весь спектр таких продуктов. Особенно от лидеров направления виртуализации, каким, несомненно, является компания VMware. С позиции Премьер партнера VMware мы сможем предложить максимальный объем экспертизы и выгодные условия использования продуктов вендора», — говорит заместитель директора департамента системных решений IBS Петр Дубенко.

Компания IBS — лидер рынка информационных технологий и консалтинга России. Входит в состав IBS Group Holding вместе с компанией Luxoft. Ключевые направления деятельности: управленческий консалтинг, внедрение бизнес-приложений, ИТ-аутсорсинг, ИТ-инфраструктура. Количество сотрудников — около 3000 человек, из них — более 1500 сертифицированных консультантов и специалистов. В числе заказчиков — 38 из TOP-50 крупнейших компаний России.

IBS Group является одним из ведущих поставщиков программного обеспечения и ИТ-услуг в Восточной Европе. Две основные дочерние компании Группы — Luxoft и IBS IT Services — предлагают широкий спектр услуг в области информационных технологий, включая разработку программного обеспечения, ИТ-аутсорсинг, бизнес- и ИТ-консалтинг, внедрение бизнес-приложений. IBS Group имеет штаб-квартиру в России и осуществляет деятельность в России, Канаде, Германии, Румынии, Польше, Швейцарии, Великобритании, на Украине, в США, во Вьетнаме и на Сингапуре. В IBS Group работают свыше 7355 человек.

Mac Companion

В сети Белый Ветер Цифровой стартовали продажи



Михаил Балахин

Omega, лидирующая инновационная компания в области цифровых систем хранения и управления контентом, работающая в составе EMC, объявила о поступлении в продажу на Российский рынок ограниченной партии внешних портативных жестких дисков Mac Companion. Жесткий диск Omega Mac Companion оснащен двумя скоростными интерфейсами FireWire 800, концентратором USB 2.0 и поставляется с кабелем FireWire 400-800.

Стилизованный под последние модели компьютеров Mac, он также имеет удобный USB-порт для зарядки/синхронизации устройств iPad, iPhone или iPod. (Продукция Apple продается отдельно.) Компактный дизайн позволяет без проблем разместить диск на подставке Apple iMac или мониторе Apple. Благодаря нескольким интерфейсам можно легко подключить дополнительное периферийное оборудование, например, принтер или другое внешнее хранилище. Диск оснащен удобным индикатором заполнения на передней панели и имеет скорость вращения 7200 об/мин. Форматирование HFS+ для пользователей Mac. Программное обеспечение Omega Protection Suite Mac Edition включает программу Trend Smart Surfing for Mac и несколько решений для резервного копирования. Трехлетняя ограниченная гарантия входит в комплект при условии регистрации продукта. Omega Mac Companion будет доступен в комплектации 2ТВ и 3ТВ.

Корпорация Omega со штаб-квартирой в Сан-Диего полностью принадлежит корпорации EMC и является мировым лидером по созданию инновационных решений в области хранения данных и сетевой безопасности для конечных потребителей, малых организаций и других заказчиков. С момента основания в 1980 году компания продала более 425 млн цифровых устройств и дисков для хранения информации. На сегодняшний день ассортимент продуктов Omega включает лучшие в отрасли сетевые устройства хранения данных, широчайший выбор внешних жестких дисков, а также мультимедийные накопители ScreenPlay, значительно упрощающие передачу видео, фотографий и других файлов с компьютера в кабинете — на телевизор в гостиной.

NVIDIA Maximus

Новая эра скорости и продуктивности для дизайнеров

Ирина Шеховцова

После 25 лет ожидания дизайнерами рабочей станции, которая бы одновременно выполняла визуализацию и сложный анализ, NVIDIA представила технологию NVIDIA Maximus. Новое решение для рабочих станций повышает продуктивность пользователей и дарит больше творческой свободы, значительно ускоряя работу профессионалов, благодаря единой системе, одновременно обрабатывающей интерактивную графику и выполняющей ресурсоемкие вычисления, связанные с симуляцией или рендерингом результатов. Раньше подобные задачи приходилось выполнять пошагово или на разных станциях.

Подобный уровень производительности достигается благодаря использованию технологии NVIDIA Maximus, объединяющей возможности профессиональной 3D графической процессора NVIDIA Quadro и вычислительные возможности процессора-компаньона NVIDIA Tesla. Унифицированная технология гибко распределяет работу между процессорами и имеет сертификаты ведущих разработчиков приложений.



«Для тех из нас, чья карьера тесно связана с рабочими станциями, NVIDIA Maximus предлагает революционное решение, — считает Джефф Браун, директор по профессиональным решениям в NVIDIA. — Препятствия рабочих станций позволяли дизайнерам и инженерам выполнять

вычисления и обрабатывать графику последовательно или на разных системах. Теперь они могут делать это одновременно, на одной и той же машине, что позволяет им прорабатывать больше вариантов и быстрее приходить к оптимальному решению проблем». В рамках технологии Maximus,

вычисления в приложениях Adobe, ANSYS, Autodesk, Bunkspeed, Dassault Systemes и MathWorks ложатся на плечи процессора-компаньона NVIDIA Tesla. В результате графический процессор NVIDIA Quadro освобождается для обработки графики, обеспечивая необходимый профессионалам уровень качества и производительности.

«Реальным преимуществом технологии Maximus является гибкость и повышенная продуктивность, — уверен Тим Онг, вице-президент по машиностроению подразделения Liquid Robotics в Саннивейле. «Возможность делать несколько задач одновременно — это революция в нашей области. Это потрясающий инструмент, позволяющий моим инженерам гибко подходить к работе и быть более продуктивными, так как им не приходится ждать, пока освободятся вычислительные ресурсы».

Рабочие станции от ведущих OEM-производителей, включая HP, Dell, Lenovo и Fujitsu, с технологией NVIDIA Maximus уже доступны на рынке в готовом виде или под заказ. Настольные конфигурации рабочих станций с NVIDIA Maximus начинаются с комбинации NVIDIA Quadro 600 (\$199) + NVIDIA Tesla C2075 (\$2499).

Дегустация ИТ на CNews Forum

DEPO Computers: практика безрискового проектирования

Лидер в производстве компьютерных систем и инженеринговая компания DEPO Computers делает ставку на удовлетворение самого широкого спектра потребностей бизнеса, разрабатывая продукты и решения для всех сегментов российских заказчиков. Это богатство выбора уникальных и типовых решений, практические возможности виртуализации и облачной модели организации ИТ, а также уникальный безрисковый подход в проектировании информационных систем компания продемонстрировала на своем стенде.

Гости форума оценили возможности виртуализации графических станций в решении DEPO VDI-CAD, познакомились с консолидированной платформой для построения облачных инфраструктур DEPO Cloud, узнали о возможностях DEPO Computers в проектировании, позволяющих тестировать полнофункциональные решения на старте проекта, до закупки техники. Различные сорта вин, представленные для дегустации, символизировали весь спектр инструментов компании для решения задач клиентов: внедрения новых технологий, сокращения затрат, увеличения надежности, повышения эффективности, масштабирования.

«Мировая практика ИТ такова, что обычно только самые крупные заказчики получают доступ к кастомизированным

решениям. DEPO Computers ломает этот стереотип дороговизны и недоступности кастомизации, и именно это мы демонстрируем на стенде, давая каждому посетителю возможность выбора вин и решение на свой вкус, под свою задачу, — комментирует Ольга Двойнина, вице-президент DEPO Computers. — DEPO Computers предлагает как кастомизированные, так и типовые разработки, суть именно в том, что заказчику доступен любой из этих подходов, и выбор подхода не влияет на стоимость. При этом мы помогаем буквально любой компании подобрать оптимальное решение под задачу, создаем уникальные возможности тестирования. В отрасли этот принцип называют try&buy, наша бизнес-модель обеспечивает доступность этой опции буквально в любом проекте, даже если вы планируете приобрести один компьютер. В инженеринге ИТ такой подход исключает финансовые риски заказчика, потому что мы вместе с ним уже на старте проекта тестируем и кастомизируем полнофункциональную ИТ-инфраструктуру под конкретные задачи. Широкий выбор вин на нашем стенде продемонстрировал доступность такой опции компаниям любого масштаба, в том числе средним и малым».

Готовность решать задачи компаний любого масштаба DEPO Computers продемонстрировала и в докладе вице-президента Виктора Урусова. Топ-менеджер подчеркнул, что реальная практика российского

рынка в перспективе 5 лет приведет компании именно к гибридным облакам, в которых будут востребованы возможности как публичных и частных облаков, так и существующей ИТ-инфраструктуры. Именно гибридная модель наиболее оптимальна, подчеркнул Виктор, «существующие сдерживающие факторы не позволяют рассчитывать на массовый перевод в скором времени ИТ-инфраструктур в публичные облака, но в свою очередь стимулирующие факторы приведут к скорейшей модернизации существующих ИТ-инфраструктур по принципу частного облака».

«DEPO Computers стала единственным участником секции «Облачные технологии. Новые горизонты», выступившим в качестве эксперта по построению гибридных корпоративных облаков, — подчеркнул Виктор Урусов. — Опыт внедрения облачного подхода в корпоративные ИТ сам по себе — дефицитный продукт на рынке ИТ, в штате заказчика нет специалистов по внедрению cloud, и без привлечения грамотных практикующих консультантов проект может обернуться для бизнеса финансовыми потерями и невозможностью масштабирования ИТ-инфраструктуры в будущем. Я рассказывал о практическом опыте работы с этими и другими рисками, затронул вопросы безопасности в облачной среде, а также особенности архитектуры гибридного облака, обеспечивающие бизнесу уникальные возможности по масштабированию и развитию своих ИТ».

Для компаний среднего бизнеса

NetApp представляет новую линейку продуктов FAS2000

Компания NetApp объявила об укреплении своей линейки продуктов и решений для компаний среднего бизнеса, чтобы обеспечить своим заказчикам и партнерам еще более эффективное использование технологий NetApp. Новая линейка продуктов начального уровня NetApp FAS2000 отличается простотой, высокой экономичностью, производительностью и масштабируемостью. Это позволяет заказчикам в полной мере ощутить преимущества подхода «Хорошее начало. Простота. Развитие».

С каждым годом компаниям среднего бизнеса все труднее находить золотую середину между растущими потребностями в ИТ и сокращающимися бюджетами. Многие из этих компаний выбирают технологию виртуализации, чтобы обеспечить экономии средств, модернизировать свои приложения и консолидировать ИТ-инфраструктуру для достижения конкурентных преимуществ. Объемы данных продолжают расти в геометрической прогрессии и потребности бизнеса продолжают выходить за рамки ИТ-бюджетов, поэтому сделанный компаниями сейчас выбор окажет определяющее влияние на ИТ-инфраструктуру компании, а значит и на успешность бизнеса в будущем.

«Предприятия среднего бизнеса вынуждены обеспечивать рост своего бизнеса и справляться с необходимостью делать больше, располагая меньшими ресурсами, — говорит Том Джорджес, президент и CEO NetApp. — Мы прекрасно понимаем, что не стоит принуждать клиентов принимать компромиссные решения, выбирая между доступными и необходимыми технологиями. Поэтому мы создаем решения специально для этого растущего рынка. Цель NetApp уникальна: мы хотим помочь заказчикам заложить в основу успешного

бизнеса прочный фундамент, который позволит приспособиться к изменению приоритетов и ситуации на рынке».

Решение FAS2240 от NetApp, новинка в серии FAS2000, обеспечивает повышенную производительность в два-три раза. Гибкость решения дает клиентам возможность оптимизировать инвестиции в системы хранения, справиться с рабочей нагрузкой и расширить функции системы при возникновении новых бизнес-потребностей. ПО OnCommand™ System Manager 2.0 от NetApp позволяет упростить и автоматизировать установку и управление СХД NetApp. С его помощью заказчики могут повысить производительность и эффективность СХД, а также снизить негативное влияние хранения данных на ограниченные ИТ-ресурсы.

Серия FAS2000 оснащена последней версией операционной системы Data ONTAP. Благодаря этому заказчикам получают унифицированную масштабируемую платформу, которая может обрабатывать несколько рабочих нагрузок и за счет гибкости отвечает растущим требованиям бизнеса. Кроме того, NetApp предлагает передовую унифицированную архитектуру, которая позволяет заказчикам без лишних затрат переходить на системы более высокого класса и пользоваться новыми возможностями без полного обновления. Инновационная платформа NetApp на данный момент не имеет аналогов в своей области. Она оптимально подходит для заказчиков, которым необходимо справиться с текущими и будущими требованиями к хранению данных. Масштабируемая архитектура отличается особенной гибкостью и эффективностью.

В то время, как другие поставщики СХД предлагают всего одну или две технологии повышения эффективности, NetApp предлагает девять интегрированных решений, которые уже помогли кли-

ентам сэкономить \$11 млрд и более 4,6 экзатбайтов дискового пространства.

«Наш ИТ-отдел — это всего несколько специалистов, от работы которых зависит вся организация, поэтому им приходится выполнять несколько задач одновременно. Поскольку наша компания растет, прежде чем внедрить новые технологии, мы оцениваем их по таким ключевым критериям, как простота, надежность и автоматизация. Решения от NetApp соответствуют всем этим требованиям и обеспечивают непревзойденные возможности. Масштабируемость и гибкость позволяют нам контролировать расходы, оптимизировать инвестиции и получать высокую прибыль», — отмечает Тим Торрес, вице-президент по технологическим операциям, Merced Systems.

Стратегия NetApp заключается в том, чтобы использовать преимущества различных способов расширения бизнеса. Она играет важную роль в укреплении сотрудничества с предприятиями среднего бизнеса. Ключевым компонентом этой стратегии является стремление NetApp к созданию целой экосистемы торговых партнеров и надежных консультантов, которые привлекают важных клиентов. Разнообразная продукция NetApp, ценовая политика и оптимальная комплектация обеспечивают партнерам NetApp доступ к лучшим технологиям и решениям. «Успех NetApp в сегменте среднего бизнеса не смог бы состояться без наших разумных и очень терпеливых партнеров. Сегодня NetApp делает новое предложение, объединяя передовые решения для предприятий среднего бизнеса с лучшей партнерской программой в отрасли. Первыми нашими партнерами открываются невероятные возможности успеха как сейчас, так и в будущем», — комментирует Джули Парриш, первый вице-президент NetApp по работе с партнерами.

Деловой визит

Российские электроэнергетики побывали в КНР

Российская компания Esri CIS (экслюзивный дистрибутор в странах СНГ компании Esri, крупнейшего мирового поставщика геоинформационных технологий) совместно с компанией Huawei Technologies (мировой лидер в области решений для сетей связи следующего поколения) организовала деловую поездку российских электроэнергетиков в Китайскую Народную Республику. В рамках визита руководители и сотрудники российских электроэнергетических компаний провели серию рабочих встреч с представителями энергетики и промышленности Китая и познакомились с работой ряда крупных предприятий Республики.

Организованные встречи стали частью программы по развитию российской Технологической Платформы «Интеллектуальная энергетическая система России», активными участниками которой являются компании Esri CIS и Huawei Technologies. Одной из ключевых тем поездки стало знакомство российских специалистов с практическим опытом реализации интеллектуальной системы энергетики Китая (Strong/Smart Grid), включающей в себя решения по генерации, передаче и распределению электроэнергии, решения по строительству энергосберегающих зданий и сооружений и др. В рамках встреч большое внимание уделялось обсуждению различных международных стандартов, лежащих в основе решений Smart Grid, а также вопросам адаптации этих стандартов для практического применения. Кроме того, участники поездки получили возможность познакомиться с решениями по строительству и управлению сетями Smart Grid, внедренными на крупнейших энергетических предприятиях Китая.

Компания Esri и ее партнеры предлагают современные решения для управления сетями Smart Grid на основе ГИС. В то же время, компания Huawei Technologies, являясь крупнейшим интегратором в Китае по внедрению систем Strong/Smart Grid, предоставляет весь необходимый спектр оборудования, в том числе системы измерения, контроля и автоматизации технологических процессов, а также системы по цифровому учету электроэнергии, решения по построению отказоустойчивых диспетчерских сетей связи и иных видов коммуникаций, критически важных для крупных энергетических инфраструктур.



Прибавление

Открытые возможности 3D

Компания Autodesk объявила о выпуске предварительных версий двух новых продуктов семейства Autodesk 123D — Autodesk 123D Catch Autodesk 123D Make. Они обеспечивают быстрое и удобное создание 3D-моделей фрагментов окружающей обстановки, а также их превращение в объекты художественного творчества. Разработка этих новых технологий еще раз подтверждает, что Autodesk продолжает расширять границы индивидуального производства, позволяя фантазировать и создавать изделия, а затем предоставлять их публике в развлекательных, образовательных и коммерческих целях.

Приложение Autodesk 123D Catch, ранее на Autodesk Labs известное под названием Project PhotoFly, реализует технологию быстрого преобразования цифровых фотографий в фотореалистичные 3D-модели на основе облачных вычислений. Каждый, кто умеет пользоваться цифровым фотоаппаратом, может с помощью 123D Catch создавать впечатляющие объемные модели и использовать их для создания персональных 3D-аватаров или трехмерных фотографий с отдышка. Обмениваясь созданными картинками, роликами, или загружать их на YouTube также можно непосредственно через приложение. Возможность создания 3D-моделей с помощью Project PhotoFly помогла археологической исследовательской группе при выездных работах в городе Помпеи создать документацию и проанализировать архитектуру одного из самых больших и наименее исследованных зданий города: «Стандартные средства обработки археологических данных довольно надежны, но крайне медлительны, — рассказывает Эрик Пелер, старший преподаватель Массачусетского университета в Амстерсе. — Каждый год при работе в Помпеех мы ограничены во времени при создании 3D-моделей археологических раскопок. С Project PhotoFly нам удалось значительно повысить точность и эффективность».

Приложение Autodesk 123D Make — это предварительная версия технологии для Mac, с помощью которой можно на основе трехмерных моделей создавать 2D-развертки для последующей сборки из бумаги, картона, металла, дерева или пластика. Путем соединения таких компонентов создается физическое представление исходной цифровой модели. Благодаря 123D Make можно заранее узнать, как будет выглядеть прототип предмета мебели или скульптуры в реальности. Autodesk разработал эту технологию, чтобы любой пользователь смог почувствовать себя строителем-профессионалом, способным самостоятельно создавать 3D-модели и готовить их физические образцы. Приложение 123D Make создано для творческого самовыражения пользователей, которые предпочитают создание, а не копирование готовых идей. «Энтузиасты-проектировщики нуждаются в передовых инструментах 3D-проектирования, чтобы в максимальной степени реализовать возможности набирающего популярность движения Maker Movement, — говорит Самир Ханна, вице-президент Autodesk по разработке потребительской продукции. — В век новых технологий Autodesk стремится устранить все препятствия на пути к творческому самовыражению и разработке инноваций».

К семейству продуктов Autodesk 123D также относится настольное приложение Autodesk 123D. Оно позволяет воплощать в жизнь самые разнообразные идеи, обеспечивая высокую точность их реализации. Для 3D-рисования и цифровой скульптуры на iPad можно использовать бесплатное приложение Autodesk 123D Sculpt. Изобретатели, художники, конструкторы-любители и прочие энтузиасты могут использовать продукты семейства Autodesk 123D на различных платформах и устройствах: для них организован специальный сайт.

ПОДРОБНОСТИ

На Тауэрском мосту

GE примет участие в экомодернизации

Елена Ушакова

Градостроительные власти Лондона одобрили установку новой системы светодиодного освещения, которая будет в течение 25 лет освещать всемирно известный Тауэрский мост, а во время проведения Олимпийских игр 2012 года обеспечит украшение моста олимпийскими кольцами и символами параолимпийских игр. Установка самой современной кабельной системы светодиодного освещения стала результатом достигнутого соглашения между мэром Лондона и спонсорами Олимпийских Игр-2012 — компаниями GE и EDF.

Знаменитый мост, с его готическими башнями, наземными пешеходными дорожками и подземными туннелями — одна из наиболее узнаваемых достопримечательностей Лондона. Проект поможет сократить потребление энергии для освещения моста на 40%, а также выгодно подчеркнет в ночное время известную всему миру красоту архитектуры Тауэрского моста. Работы по замене устаревшей системы освещения планируется начать в ближайшее время.

«Мы очень рады, что этому проекту дан зеленый свет, и очень гордимся, что наша светодиодная технология будет украшать Тауэрский мост, став на долгое время полезным наследием Игр. GE является партнером Олимпийских игр 2012 в Лондоне. В рамках этого партнерства, используя свои технологии, GE реализовала много инициатив. Это касается и установки светодиодного освещения в местах проведения Игр, и проекта создания инфраструктуры для электромобилей, партнером которого также является GE», — сказал генеральный директор проектов GE в Лондоне в рамках Олимпийских Игр 2012 года Тони Гейл.

«Потрясающий вид на Тауэрский мост, который открывается из окна моего офиса в мэрии, является одним из моих любимых в Лондоне, и это фантастика, что теперь у нас есть возможность сделать его еще лучше, ярче и светлее, и все это — без затрат средств налогоплательщиков. Следующим летом наш город будет в центре мирового внимания, и старый добрый Тауэрский мост — один из главных символов страны — в настоящее время готовится к своей главенствующей роли в торжественных мероприятиях», — отметил мэр Лондона Борис Джонсон.

РАЗЪЯСНЕНИЯ

Разъяснения к Конкурсной документации на проведение открытого одноэтапного конкурса на право заключения Договора на выполнение комплекса работ по строительству, инженерному и технологическому оснащению комплекса зданий диспетчерского центра, а также проведению монтажных, пусконаладочных и иных неразрывно связанных с ними работ на земельном участке, расположенном по адресу: Московская область, Ленинский район, Московский с.о., в районе д. Румянцево, уч. 3/1.

В связи с поступающими запросами участников открытого одноэтапного конкурса на право заключения договора на выполнение комплекса работ по строительству, инженерному и технологическому оснащению комплекса зданий диспетчерского центра, а также проведению монтажных, пусконаладочных и иных неразрывно связанных с ними работ на земельном участке, расположенном по адресу: Московская область, Ленинский район, Московский с.о., в районе д. Румянцево, уч. 3/1, о возможности ознакомления с содержанием сметной документации, разъяснения следующие.

В соответствии с пунктом 13 статьи 48 Градостроительного кодекса Российской Федерации Правительством РФ утверждены состав и требования к содержанию разделов проектной документации, представляемой на государственную экспертизу и в органы государственного строительного надзора. Пунктом 7 Положения о составе разделов проектной документации и требованиях к их содержанию (утв. Постановлением Правительства Российской Федерации №87 от 16.02.2008) предусмотрено, что необходимость подготовки сметной документации определяется заказчиком самостоятельно, за исключением случаев, при которых строительство (реконструкция)

объектов капитального строительства осуществляется за счет средств соответствующих бюджетов.

Поскольку строительство комплекса офисных зданий диспетчерского центра ОАО «СО ЕЭС» по адресу: Московская область, Ленинский район, п. Московский, в районе д. Румянцево, уч. 3/1, запланировано ОАО «СО ЕЭС» в полном объеме за счет собственных средств при отсутствии бюджетного финансирования, сметная документация ОАО «СО ЕЭС» подготовлена ОАО «СО ЕЭС» исключительно для целей определения начальной (предельной) цены договора, планируемого к заключению по итогам проведения открытого конкурса, а также для подтверждения обоснованности предельной стоимости работ органом по проведению государственной экспертизы проектной документации.

В соответствии с условиями конкурсной документации локальные и сводный сметный расчеты формируются участниками конкурса самостоятельно на основе технического задания (раздел 3 конкурсной документации), а также ведомости объемов работ (приложение 1 к конкурсной документации). Указанные сметные расчеты представляют участники конкурса в составе предложения и выступают обоснованием заявленной участником стоимости работ, которая, в свою очередь, в соответствии с пунктом 6.8.3. конкурсной

документации является оценочным критерием для поступивших и допущенных к оценке предложений.

Учитывая отсутствие установленной законодательством Российской Федерации обязанности по включению локальных и иных сметных расчетов в состав конкурсной документации, а также недопустимость создания отдельным участникам преимущественных условий участия в конкурсе, право ознакомления со сметной документацией, а равно предоставление локальных и сводного сметных расчетов по запросам участников конкурса, условиями конкурсной документации не предусмотрено. Информация и документы, необходимые и достаточные для формирования предложения, в том числе подготовки локальных и сводного сметного расчетов и определения на их основе стоимости работ, могут быть предоставлены для ознакомления участникам конкурса по адресу: г. Москва, ул. Земляной Вал, д. 50 А стр. 3, ОАО «СО ЕЭС», контактные лица — начальник отдела капитальных сооружений Департамента недвижимости имущества Леонов Андрей Александрович (тел. (495) 627-94-87, электронная почта: leonov@so-eps.ru); главный специалист отдела капитальных сооружений Департамента недвижимости имущества Маковлев Евгений Леонидович (тел. (499) 788-17-09, электронная почта: makovlev-el@so-eps.ru).

Все новинки пишут видео в HD-формате, то есть в высоком разрешении. Угол обзора камер равен 120 градусам. Он является оптимальным и поэтому чаще всего встречается в подобных устройствах. Регистраторы оборудованы TFT-экранами и

Hydro Multi-S

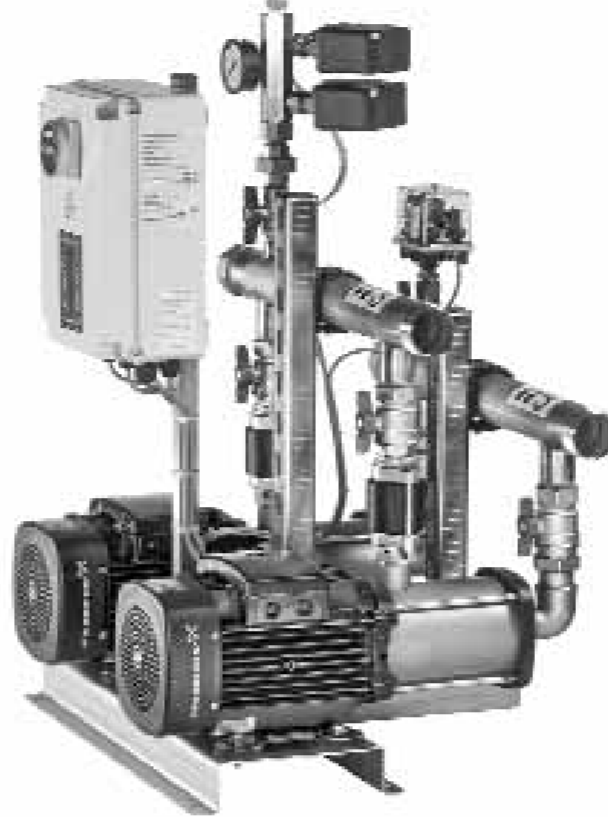
GRUNDFOS расширил типоряд

Ольга Борисова

Компания GRUNDFOS, ведущий мировой производитель насосного оборудования, вывела на российский рынок новую модификацию станций повышения давления Hydro Multi-S. Теперь станции могут комплектоваться горизонтальными многоступенчатыми насосами серии SM. Такое решение позволило снизить стоимость насосов по сравнению со стандартными Hydro Multi-S на базе агрегатов типа CR.

Установки повышения давления Hydro Multi-S комплектуются двумя или тремя идентичными насосами GRUNDFOS серии SM, соединенными параллельно и смонтированными на общей несущей раме, шкафом управления с защищающим электродвигателем прерывателем цепи и встроенным контроллером.

Управление системой осуществляется автоматически, исходя из ее потребностей, с применением реле давления (по одному на каждый насос). Когда потребление воды падает, реле автоматически отключает один насос, а при последующем снижении будут отключены и остальные



агрегаты. Установки GRUNDFOS Hydro Multi-S предназначены для повышения давления в системах подачи чистой воды. Например, в многоэтажных домах, гостиницах, школах.

«Hydro Multi-S с CM поставляются как полностью укомплектованные, предварительно собранные и испытанные системы, включающие всасы-

вающий и напорный коллекторы, клиновые задвижки, обратные клапаны, манометр и реле давления, — прокомментировал Роман Марихейн, руководитель направления «Инженерные системы зданий и сооружений» компании GRUNDFOS. — Поэтому клиент может не волноваться: ему привезут агрегат, полностью готовый к работе».

Тенденции развития «УВЗ»

Система ключевых показателей эффективности

В Центре корпоративного управления УВЗ состоялось четвертое за этот год совещание, основной темой которого стал вопрос внедрения и разработки системы ключевых показателей эффективности (KPI). В совещании приняли участие более 30 представителей служб управления персоналом от 18 предприятий интегрированной структуры научно-производственной корпорации «УВЗ».

Система ключевых показателей эффективности сегодня активно используется во всем мире в самых крупнейших международных компаниях, а головное предприятие корпорации — Уралвагонзавод является единственным на Урале, кто внедрил её в свою деятельность. На нынешнем совещании участники обсудили следующий этап — развитие системы KPI на всех предприятиях и организациях корпорации «УВЗ».

Для этого была подробно рассмотрена концепция разработки системы KPI, а также практика её внедрения, администрирования и применения для оценки и оплаты труда персонала. Участники совещания обсудили предлагаемую форму бюджета затрат на персонал, предусматривающую их группировку и планирование по основным функциям управления персоналом, таким как

затраты на найм, адаптация, обучение и закрепление персонала; а также источникам покрытия — расходам, уменьшающим налогооблагаемую базу, или по чистой прибыли компании.

Как отметила заместитель генерального директора по персоналу, председатель совещания Светлана Иванилова, единая методология бюджетирования и формат бюджета позволят подготовить консолидированный бюджет затрат на персонал всей интегрированной структуры, а также формировать оперативный и перспективный план работы с персоналом корпорации в рамках выделенных средств.

Кроме того, вниманию участников были представлены новые отчетные формы по основным социально-экономическим показателям, в которые входят ежеквартальные данные о движении персонала, его обучении, производительности и оплате труда, объемах предоставляемых льгот. Такие отчеты, ориентированные на повышение эффективности использования персонала, должны стать важным источником информации и основой принятия оперативных управленческих решений.

По оценкам руководства, внедрение системы ключевых показателей эффективности на Уралвагонзаводе уже могло достичь отличных итогов работы на головном

предприятии. Теперь её развитие станет важным шагом в консолидации предприятий интегрированной структуры и позволит корпорации «УВЗ» стать ещё более успешной. Ожидается, что результатом такой работы станет повышение эффективности деятельности на всех уровнях управления за счёт эффективного целеполагания, совершенствования системы информирования и контроля за достижением стратегических целей, а также системы мотивации персонала, устанавливающей прямую зависимость размера вознаграждения от выполнения установленных KPI.

СПРАВКА «ПЕ»: Система ключевых показателей эффективности (KPI) направлена на реализацию миссии организации и представляет собой систему финансовых и нефинансовых показателей, через которые можно объяснить каждому сотруднику стратегию компании. Повышение эффективности деятельности достигается за счет установления четких индивидуальных целей, оценки по результатам, а также за счет системы мотивации, которая ставит размер вознаграждения в прямую зависимость от достижения установленных показателей.

Новые видеорегистраторы

Lexand LR-2000, Lexand LR-2500 и Lexand LR-3000 — полезная семья

Сегодня автомобильные видеорегистраторы весьма популярны на российском рынке. Это связано с тем, что участились случаи противоправных действий сотрудников ДПС, «подставных» ДТП, да и просто хамства со стороны водителей. По оценкам аналитической группы Smartmarketing, в 2011 году в России будет продано не менее 100 тыс. таких устройств (для сравнения: общий объём рынка спутниковых навигаторов в 2010 году — 1241 тыс. штук). В связи с этим компания «Лександ» «Лександ» (бренд Lexand), более известная как поставщик спутниковых навигаторов с поддержкой GPS и ГЛОНАСС/GPS, вышла на рынок автомобильных видеорегистраторов. Компания представила три модели: Lexand LR-2000, LR-2500 и LR-3000.

Все новинки пишут видео в HD-формате, то есть в высоком разрешении. Угол обзора камер равен 120 градусам. Он является оптимальным и поэтому чаще всего встречается в подобных устройствах. Регистраторы оборудованы TFT-экранами и

встроенными батареями. Кроме этого, эти гаджеты можно использовать в качестве веб-камеры для компьютера. Теперь рассмотрим немного подробнее каждый аппарат.

Lexand LR-2000. В этой модели используется 2,5-дюймовый TFT-экран, на котором можно просматривать отснятое видео и фотографии. Аппарат оборудован 1,3-мегапиксельной камерой, которая снимает видео в трех форматах: SXGA/HD (1280 на 960 точек), VGA (640 на 480 точек) и QVGA (320 на 240 точек). Помимо этого, можно делать фотографии с разрешением 2560 на 1920 точек. В модели предусмотрена инфракрасная подсветка, которая состоит из восьми светодиодов. В Lexand LR-2000 есть функция циклической съемки (в настройках можно выставить 1/2/3/4/5/10/15 минут) и автоматического выключения (также регулируется в настройках прибора 1/3/5 минут). Также имеется встроенный микрофон для записи звука и гироскоп. Видеорегистратор может проработать автономно до 4 часов, это обеспечивает батарея емкостью 960 мАч.

Lexand LR-2500. Этот видеорегистратор обладает компакт-

ным 2-дюймовым TFT-экраном для просмотра записанной информации. В сравнении с LR-2000, LR-2500 оснащен более качественной 5-мегапиксельной камерой, которая тоже снимает видео в трех форматах: HD720P (1280 на 720), D1 (720 на 480) и VGA (640 на 240 точек). Фотографии с этой камеры получаются разрешением 2560 на 1920 пикселей. Для ночной съемки устройство оснащено инфракрасной подсветкой (8 светодиодов, как и у вышеупомянутой модели). Дополнительные функции примерно такие же, как и у Lexand LR-2000, то есть встроенный микрофон, акселерометр, функция автоматического выключения и функция циклической записи, вот только время записи немного другое — 2/5 минут. Время автономной работы — около 4 часов, а емкость аккумулятора — 360 мАч.

Lexand LR-3000. Данная модель оборудована 2-дюймовым TFT-дисплеем и 2-мегапиксельной камерой. Опять же, устройство может снимать видео в трех форматах: HD720P (формат высокой четкости 1280 на 720), VGA (640 на 480) и QVGA (320 на 240 точек); и фотографии разрешением 2560 на 1920 точек. Аппарат

оборудован HDMI-разъемом, датчиком движения и встроенным микрофоном для записи звука. Также имеются функции циклической записи (1/3/5 минут) и функцией автоотключения (1/3/5 минут). Встроенный аккумулятор емкостью 800 мАч обеспечивает автономную работу устройства на протяжении двух часов. Девайс легко крепится на лобовом стекле автомобиля, а благодаря своим компактным размерам не мешает обзору.

Lexand LR-2000 и Lexand LR-3000 уже можно купить в федеральных розничных сетях по цене 3790 и 4290 руб. соответственно. Модель Lexand LR-2500 должна появиться в продаже примерно в середине декабря, а ее стоимость уточняется.



ПРОМЫШЛЕННЫЙ
УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ:
ООО «Редакция газеты «Промышленный еженедельник»»
Издание зарегистрировано в Министерстве Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовой информации.

П/И № 77-12380 от 19.04.2002 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя П/И № 77-14566 от 07.02.2003 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя П/И № Ф77-19251 от 23.12.2004 г. в Федеральной службе по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия.

Генеральный директор, главный редактор Валерий Стольников
Заместители главного редактора Елена Стольникова Дмитрий Кожеников
Помощники главного редактора Юлия Гужонова Татьяна Соколова

Директор по развитию Дмитрий Минаков
Региональный директор Наталья Можаяева
Дизайн и верстка Роман Кураев, Елена Бурлыгина
Руководитель коммерческой службы Александр Лобачев

Логистика ЗАО «Истгалф-Трансавто»
Представитель в Северной Америке: Виктория Яковлева (Ванкувер, Канада); vki@telus.net
Тел.: (1-604)-805-5979
Распространяется по подписке, в розницу, по прямой рассылке и на профессиональных мероприятиях. Подписаться на «Промышленный еженедельник» можно в

любом отделении связи РФ и СНГ по каталогам «Роспечать» и «Пресса России»; индекс для инд. подписчиков — 45774, для предприятий и организаций — 83475; по каталогу «Почта России»; индекс для инд. подписчиков — 10887, индекс для предприятий и организаций — 10888. На газету также можно подписаться через «Интер-Почту».

Адрес для корреспонденции: 123104, Москва, а/я 29
Тел. редакции: (495) 729-3977, 778-1447, 499-194-1033 (факс)
www.promweekly.ru
doc@promweekly.ru
re-gazeta@inbox.ru
Над номером работали: А.Рыкова, А.Глуховская, А.Коптева, В.Тихомирова, Е.Львова, Ю.Соколов, Д.Теперев.

Использованы материалы информгентств и интернет-изданий.
Номер подписан 18.11.2011 г.
Отпечатано в типографии ОАО «ИД «Красная звезда» 123007, г. Москва, Хорошевское шоссе, 38
www.redstarph.ru
Номер заказа 4816
Тираж 40000 экз.