

В НОМЕРЕ:

НОВОСТИ

2-3

Поставки Як-130

Минобороны России подпишет контракт

стр. 2

Развитие систем

Звезды бережливого производства

стр. 2

Оздоровление «Ижмаша»

Позитивные промежуточные итоги

стр. 2

Награда УОМЗ

Премия Правительства РФ по качеству

стр. 3

Сто полетов

Испытания по программе ПАК ФА

стр. 3

СТРАТЕГИИ

4-5

ЕМО Hannover 2011

Интервью Детлефа Эльсингхорста

стр. 4

Передача вагонов

Единое управление снизит нагрузку

стр. 4

Современные решения

Разные аспекты энергоэффективности

стр. 4

Взлет не разрешен

Авиация по-белорусски

стр. 5

Рынок акций

Предварительные итоги года

стр. 5

Индийские контракты

Партия техники от «Вертолетов России»

стр. 5

АКТУАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА

6

Солнечные модули

«Хевел» как поставщик для Индии

стр. 6

ACT3 + Philips

Свежая линейка светильников

стр. 6

Запуск в Сибири

Новая подстанция «Кузбасская»

стр. 6

ПОДРОБНОСТИ

8

«Интерполитех-2011»

Национальный форум безопасности

стр. 8

Читать, смотреть, слушать

Умная новая электронная книга

стр. 8

Демонстрационные показы

Лучшая техника — на полигоне

стр. 8

ВАЖНАЯ ТЕМА

Вступление РФ во Всемирную торговую организацию (ВТО) окажет положительное воздействие на экономику страны за счет ускорения экономического роста и диверсификации рынков сбыта, полагают международное рейтинговое агентство Fitch Ratings. Как отмечает агентство в своем комментарии, вступление в ВТО обеспечит России больший доступ к несырьевым экспортным рынкам и тем самым поможет уменьшить зависимость российской экономики от резких колебаний цен на сырье. Кроме того, если РФ будет полностью соблюдать обязательства перед ВТО, это улучшит деловой климат в стране и будет стимулировать прямые иностранные инвестиции в экономику, считают эксперты Fitch. Также вступление России в ВТО принесет политические преимущества. Россия ведет переговоры о членстве в ВТО с 1993 года, оставаясь крупнейшей в мире экономикой за пределами организации. США и Евросоюз неоднократно заявляли, что Россия будет принята в ВТО до конца 2011 года.

Нанотехнологии на стройке

Мировой опыт и потенциалы российской отрасли

Александра Ермакова

В последнее время нанотехнологии стали фундаментом настоящих технологических прорывов во многих отраслях — от телекоммуникаций до медицины. И, наверное, было странно не попытаться найти применение этих подходов в строительстве. Сейчас в Европе, США, Японии и Китае уже более 20% компаний-застройщиков активно используют материалы, полученные с применением нанотехнологий. В связи с этим интересно посмотреть на «наоарсенал» зарубежных девелоперов и проанализировать возможности применения подобных инноваций в российской строительной отрасли.

Материалы будущего — прямо сейчас

Использование нанотехнологий позволяет придавать традиционным строительным материалам небывалые прежде свойства. Одним из актуальных направлений разработок является применение ультрадисперсных, наноразмерных частиц для создания высокопрочных и долговечных бетонов. Работы здесь проводят крупнейшие компании — «Зика» (Швейцария), BASF (Германия), «Майти» (Япония), «Элкем» (Норвегия). Согласно расчетам, бетон с применением наночастиц имеет срок службы до 500 лет. Эти материалы предназначены для строительства большепролетных мостов, небоскребов, защитных оболочек атомных реакторов и т.п.

Благодаря исследованиям ученых в области наномодификации металлов и сплавов, была получена высокопрочная сталь, не имеющая аналогов по показателям прочности и вязкости. Этот материал идеально подходит для возведения разного рода дорожных и гидротехнических объектов. А композитные и полимерные нанопокрывания стальных конструкций многократно повышают их коррозионную стойкость и увеличивают срок службы даже в агрессивных средах.

«Создание новых конструктивных материалов для нужд строительной индустрии —

это важная и актуальная задача. На данный момент строители уже применяют большое количество современных материалов, созданных с использованием нанотехнологий. Это и теплоизоляционные материалы, и новые краски, ла-

копимерной матрицей и углеволокнами», — отметил на онлайн-конференции «Применение нанотехнологий в строительстве» Сергей Калужный, директор департамента научно-технической экспертизы ГК «Роснано».

Помимо этого, нанотехнологии позволяют симитировать этот эффект с помощью нанопокрывания, которое использовали при возведении здания Большого национального театра в Пекине. Огромный яйцеобразный купол из стекла и титана благодаря этому покры-

«Перед тем, как использовать новые материалы, созданные с использованием нанотехнологий, специалисты проводят целый ряд испытаний, чтобы проверить на прочность, износостойкость, устойчивость к эксплуатационным показателям, — говорит Владимир Николаенко, заместитель начальника производственно-технического отдела СК «КварталСтрой». — Ведь то, что создано в лабораторных условиях, далеко не всегда может подойти к использованию в реальной жизни. Поэтому так важно взаимодействие тех, кто изобретает, и тех, кто применяет на практике. Но уже сейчас, благодаря смелым идеям ученых, есть большой прорыв в области строительства. Например, использование нанотехнологий позволит строить дома, которые смогут простоять 300-400 лет».

Нанозакономерия

Еще одно актуальное направление использования наноматериалов в строительстве — это энергосбережение. Так, полупрозрачные нанопокрывания, разработанные в Шанхайском центре науки и нанотехнологий, могут накапливать солнечную энергию. Эти пленки наносятся на окна и стены зданий, придавая им стильный вид и одновременно работая как солнечные батареи, тем самым снижая расходы на электроэнергию.

Интересные свойства имеют прозрачные наногели (аэрогели), открытые еще в начале XX века американским ученым Сэмюэлем Кистлером в Тихоокеанском колледже в Стоктоне (штат Калифорния). Эти материалы обладают высокими тепло- и звукоизоляционными характеристиками, и сейчас их активно используют в энергосберегающих кровельных системах верхнего света.

Стоит упомянуть и инновационное покрытие Cool-Colours для защиты цветных окон из ПВХ от инфракрасного (теплового) излучения. Благодаря особым пигментам эта пленка отражает до 80% инфракрасных лучей и препятствует перегреву конструкций.

«Если в ясный солнечный день на улице +25°C, то цветные окна нагреваются в среднем до +50°C».

(Окончание на стр. 3)



Современная форма и современное содержание могут совпадать и в строительстве

ки, эмали, и многое другое. Отдельного внимания заслуживают конструкционные композиты — это широкий класс конструктивных материалов с полимерной, металлической или керамической матрицей. Типичным примером композитов являются углепластики — композиты с

1990-е гг. немецким ботаником Вильгельмом Барлтом был открыт «эффект лотоса». Он заметил, что лепестки цветка покрыты воскообразным веществом, которое вырабатывается в железах растения и делает его поверхность неуязвимой для воды. Китайские ученые попыта-

лись не смачивается осадками и не подвержен загрязнению. По мнению экспертов, наибольшим спросом в строительной отрасли в ближайшем будущем будут пользоваться такие материалы с применением нанотехнологий, как фасадные водонепроницаемые краски.

ЦИФРА НЕДЕЛИ

Металлурги и потребители

Острые вопросы ценообразования

Дмитрий Пляховский

15 ноября, сразу после официального открытия 17-й Международной промышленной выставки «Металл-Экспо 2011», более 30 руководителей металлургических групп соберутся на совещание Координационного совета металлургической промышленности при Минпромторге России, который проведет заместитель министра промышленности и торговли Андрей Дементьев.

«Это у нас традиционное ежегодное мероприятие — фактически металлургическая неделя, которая является международным рабочим форумом отрасли. Одной из основных тем мы видим обсуждение длинных контрактов, формул цен, которые на сегодняшний день металлургами и потребителями предложены и активно анализируются. Мы уже научились в рамках координационного совета и на «Металл-Экспо» обсуждать все это на экспертном рабочем уровне», — прокомментировал Андрей Дементьев.

Развитие взаимоотношений между различными отраслями промышленности и стимули-

рование металлопотребления на внутреннем рынке является основной целью Недели металлов в Москве. С 15 по 18 ноября в Москве в рамках трех международных промышленных выставок «Металл-Экспо 2011», «МеталлСтройФорм» 2011 и «Металлург-Маш 2011» свои экспозиции продемонстрируют свыше 650 компаний из 32 стран мира, а посетят их порядка 30000-35000 руководителей и специалистов строительной, машиностроения, топливно-энергетического комплекса, транспортных и логистических компаний, металлотрейдеров. Этот крупнейший промышленный форум — одно из немногих выставочных событий страны, которое посещают владельцы и первые лица металлургических компаний. На долю топ-менеджеров, лиц, принимающих решение, приходится 53% посетителей «Металл-Экспо».

Среди участников форума — ведущие мировые и отечественные производители черных и цветных металлов, оборудования и технологий для их производства и переработки, они представят в Москве новые производства и виды продукции. В частности, ММК презентует прокат для автопро-

рома с нового стана «2000», ОМК — широкоформатный лист для ТБД со стана «5000», «Мечел» — 100-метровые рельсы нового поколения, «Русполимет» — слитки и поковки нового сталеплавильного комплекса. Часть этих инвестиционных проектов, реализуемых в настоящий момент, станет номинантами премии «Главное событие 2011 года в металлургии России».

В рамках «Металл-Экспо 2011» состоится порядка 60 деловых мероприятий. Многие компании примут участие в таких конференциях осенней Недели металлов, как «Российский рынок металлов», «Цинк — защита от коррозии», «Металлопродукция для автопрома», «Сталь в строительстве: настоящее и будущее», «IT для предприятий металлургии и металло-торговли», в других семинарах, круглых столах и презентациях по всем сегментам металлургического машиностроительного и строительного бизнеса. Металлурги и их партнеры поедутся инвестиционными планами своих компаний, смоделируют сценарии дальнейшего развития, обсудят планы поставок на текущий период и на предстоящий 2012 год, предварительно согласуют номенклатуру, объемы и цены.

Кузница авиакадров

Новосибирское авиационное производственное объединение им. В.П. Чкалова (НАПО) при поддержке администрации Новосибирской области и Министерства образования РФ создало профессионально-образовательный консорциум авиастроения. Он объединил в единую концепцию учебные программы Государственного профессионального технического училища №1, Новосибирского авиационного технического колледжа (НАТК) и факультета летательных аппаратов Новосибирского Государственного Технического Университета (НГТУ). В основу консорциума лег принцип непрерывности подготовки кадров.

Для реализации этой идеи в этих учебных заведениях были пересмотрены и приведены в соответствие с нуждами производства учебные программы. На факультете летательных аппаратов НГТУ на кафедре вертолето- и самолетостроения, введен ряд новых предметов: «Современные методы организации производства», «Современные методы управления производственным предприятием», «Основы ERP-систем» и др. Лекции студентам читают иностранные специалисты и ведущие сотрудники НАПО. Курсовые и дипломные проекты учащиеся готовят, основываясь на знаниях и опыте, полученных во время обязательной производственной практики в авиастроительном объединении. Пересматривается и учебная программа НАТК для унификации программ обучения специалистов Технологического машиностроения и Авиастроения.

В рамках реализации проекта, в ПТУ №1 для подготовки квалифицированных рабочих создан прототип механического участка предприятия, где располагается обрабатывающий центр и другое учебное оборудование. Обучение на таком участке позволит выпускникам в максимально короткий срок начать работать по специальности в НАПО.

В подшефных объединенных общеобразовательных школах проводится работа по профессиональному ориентации учащихся. Ее цель — показать привлекательность и престиж профессий авиационной отрасли. Для учеников 8-11 классов проводятся олимпиады, конференции, интеллектуальные игры по авиационной тематике. В летние каникулы ребята работают в НАПО, причем на должностях, где они чувствуют себя сопричастными к созданию авиационной техники. После окончания школы специалисты предприятия проводят оценку уровня знаний школьников и их способности. В соответствии с этим им предлагается дальнейшая учеба во входящих в консорциум институтах по специальностям, востребованным в НАПО. В этом году впервые выпускники школ, желающие учиться на ФЛА в НГТУ, приняли участие в олимпиаде по авиастроению, по итогам которой, десять ребят, показавших лучший результат, стали обладателями именной стипендии НАПО с правом первоочередного зачисления на факультет.

С проектом «Образовательный консорциум» Новосибирская область стала победителем федерального конкурса региональных программ профессионального образования, являющегося частью федеральной целевой программы развития образования на 2011-2015 годы по направлению «Разработка и внедрение программ модернизации систем профессионального образования субъектов РФ». Он проводился по десяти самым актуальным для российской экономики направлениям.

СОВРЕМЕННЫЙ ПРОМЫШЛЕННЫЙ ДИЗАЙН во всех его воплощениях

Подготовка и издание книг, буклетов, проспектов

Разработка и доработка корпоративного стиля
Дизайн тары и упаковок

Корпоративная и презентационная полиграфия

Выставочные стенды, корпоративная экспозиция

Организация, оформление и проведение выставок, форумов, презентаций

Оформление и защита промышленных образцов

Плакаты, транспаранты, наглядная агитация

Ребрендинг «под ключ»

Редакция «Промышленного еженедельника» совместно с Лабораторией промышленного дизайна

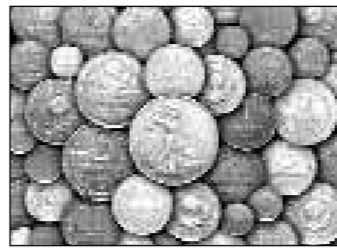
«Промо-дизайн», опираясь на многолетний опыт работы в области промышленности и энергетики, предлагают широкий круг услуг по разработке и реализации заказов и проектов в области промышленного дизайна.

Разработка концепций и предложений — бесплатно!

+7-985-766-3923
doc@promweekly.ru



Александр Зелин в Иркутске убедился, что предприятие готово к гособоронзаказу



В Москве предметно представили историю российских монет и кладов

«Промышленный еженедельник» на льготных условиях публикует:

- Годовые отчеты
- Материалы к собраниям акционеров
- Решения и постановления собраний акционеров, заседаний президиумов, конференций и т.д.
- Объявления о существенных фактах
- Объявления о конкурсах и тендерах
- Обращения к акционерам, инвесторам, партнерам
- Поздравления

+7(495)778-18-05, 778-14-47

НОВОСТИ

Инновационный электроинструмент

Государственная корпорация «Ростехнологии» и ЗАО «ИНТЕРСКОЛ» заключили соглашение о сотрудничестве. Стороны намерены объединить усилия для совместной реализации бизнес-проекта, посвященного созданию производства по выпуску инновационной линейки электроинструмента и средств малой механизации на базе ФГУП «Ижевский механический завод». В рамках данного проекта предусматривается технологическое обновление имеющихся мощностей и расширение гаммы продукции предприятия с выходом в новый сегмент, как отечественного, так и зарубежного рынков. Объем предполагаемых инвестиций составит около 1,5 млрд руб. Потенциал продаж оценивается в один миллион единиц продукции в год (порядка 3 млрд руб. в год). Подписанное соглашение позволяет формализовать партнерские отношения, с большей оперативностью и эффективностью решать весь комплекс вопросов, связанных с созданием и последующим развитием производства. Одновременно данное соглашение дает возможность до заключения каких-либо сделок по конкретным направлениям непосредственно приступить к практической реализации бизнес-проекта.

Завод «Инкаб» вышел в лидеры

Завод «Инкаб» по итогам 9 месяцев 2011 года занял третье место по объему выпущенного кабеля среди крупнейших производителей оптического кабеля стран СНГ. Соответствующий рейтинг составил Всероссийский научно-исследовательский институт кабельной промышленности. В январе-октябре 2011 года завод «Инкаб» произвел 20492 км оптического кабеля, что в 1,7 раза больше, чем в аналогичный период 2010 года. Наибольшим спросом традиционно пользовался кабель, применяемый для подвеса на опорах воздушных линий связи, контактной сети железных дорог, линий электропередач, в том числе при особо высоких требованиях по устойчивости к внешним электромагнитным воздействиям. Его доля в общем объеме составила около 45%. Рост объемов производства кабеля связан с запуском в июле 2011 года новой производственной площадки, которая увеличила производственные мощности в 2 раза и позволила выпустить до 4000 км кабеля в месяц.

Памяти руководителя

Сотрудники и ветераны Пермского моторостроительного комплекса отметили 100 лет со дня рождения Михаила Ивановича Субботина, который 18 лет (с 1956 по 1973 гг.) возглавлял завод им. Сталина (ныне — Пермский моторный завод). Памятные мероприятия начались с возложения венков к могиле М.И. Субботина на Южном кладбище и продолжились посещением музея истории пермского моторостроения. В годы руководства М.И. Субботина в пермском моторостроении началось эра реактивных авиационных двигателей (Д-20П, Д-25В, Д-30), освоена выпуска главных редукторов для вертолетов крупносерийного производства вертолетных двигателей для «Ми-8». Тогда же в сжатые сроки было освоено производство жидкостных ракетных двигателей для первой ступени ракеты-носителя «Протон». За своевременное и безукоризненное выполнение этого заказа, который был назван высшим руководством страны «национальной задачей номер один», М.И. Субботин был в 1966 году награжден Золотой Звездой Героя Социалистического Труда. Сегодня на Пермском моторном заводе стало доброй традицией поощрять премией имени Михаила Субботина лучших мастеров, старших мастеров и начальников цехов, которые эффективно организуют производство и обеспечивают выпуск высококачественной продукции.

«Музыка перевода III»

В этом году конкурсе «Музыка перевода III» преодолел сорок седьмой рубеж с рекордными показателями активности. За пять недель со старта заявки на участие подали почти 500 любителей и профессионалов со всего мира: переводы приходят из России и Украины, Италии и Франции, Германии и Греции; работы участников читают в США и Австралии, Великобритании и Израиле и многих других странах. К участию в конкурсе принимаются переводы поэзии, прозы и публицистики с любого иностранного языка; объем — до 10000 печатных знаков. Впервые в истории конкурса приглашены юные переводчики, для самых молодых участников учреждена номинация «Вперед в детство», призеры которой будут отмечены подарками от сети салонов «Кенгуру». Победителей конкурса определит профессиональное жюри, а также голосование на сайте «Музыка перевода». В составе жюри — основатель Высшей школы перевода Владимир Баканов, главный редактор газеты «Книжное обозрение» Александр Набоков, редактор отдела литературы интернет-проекта Орепрасе и со-основатель Союза молодых литераторов «Вавилон» Станислав Львовский и другие мастера переводческого искусства, лингвисты, журналисты и издатели. Победители получат более 50 призов от организаторов — бюро переводов ITech и партнеров конкурса. Прием заявок открыт до 10 декабря 2011 года, онлайн-голосование — до 15 декабря.

История российских монет и кладов

В главном офисе Среднерусского банка Сбербанка России открылась выставка «История российских монет и кладов», приуроченная к 170-летию Сбербанка России. Фотовыставка «История российских монет и кладов» состоит из семи основных блоков — по количеству областей, на которых работает Среднерусский банк. Представлены монеты из кладов Брянской, Калужской, Московской, Рязанской, Смоленской, Тверской и Тульской областей. Самый ранний клад, о котором рассказывает выставка, заложен около 1237 года и состоял из киевских гривен XII века чеканки. Самый молодой клад относится к революционному 1917 году, в нем были рубль императора Александра III, императрицы Елизаветы и др. в целом на плакатах представлено 14 монет периодов чеканки XV–XX веков. Экспозиция «История российских монет и кладов» посвящена 170-летию Сбербанка России. В юбилейный год мы как никогда понимаем всю важность нашего прошлого и осознаем масштаб его наследия. Сегодня особенно важно не только сохранять, но и пропагандировать бережное отношение к историческому наследию, а также привлекать к нему интерес широкой публики. Именно такие задачи стоят перед нашей выставкой», — комментирует и.о. председателя Среднерусского банка Юрий Исмаилов.

Поставки Як-130

Минобороны РФ подпишет контракт с «Иркутом»

В ближайшее время между Министерством обороны Российской Федерации и ОАО «Корпорация «Иркут» будет подписан контракт на поставку 65 самолетов Як-130. Об этом 8 ноября сообщил Главнокомандующий ВВС РФ генерал-полковник Александр Зелин во время визита на Иркутский авиационный завод (ИАЗ) — филиал ОАО «Корпорация «Иркут».



Цель визита Александра Зелина в Иркутск — убедиться, что предприятие готово к выполнению государственного оборонного заказа. В сопровождении президента Корпорации «Иркут» Алексея Федорова и генерального директора ИАЗ Александра Вепрева Главнокомандующий ВВС посетил подразделение агрегатно-сборочного и механосборочного производства, цех окончательной сборки и летно-испытательное подразделение завода.

По окончании визита Александр Зелин заявил: «Проблем с выполнением государственного оборонного заказа не существует. Мы понимаем, что другого предприятия, которое могло бы так качественно изготавливать Як-130, в стране просто нет. Отсюда, что корпорация с этим продуктом вышла и на внешний рынок. Думаю, у «Иркута» хорошие перспективы».

По словам Главнокомандующего ВВС России, «контрактация самолета Як-130 в настоящее время завершается. Ценовая политика в принципе согласована. Прорабатываются документы, в соответствии с которыми «Иркут»

станет единственным исполнителем гособоронзаказа по изготовлению самолетов Як-130 для нужд Министерства обороны РФ».

Также, по словам Главнокомандующего ВВС, планируется создать новую пилотажную группу на Як-130, которая наряду с прославленными «Витязями» и «Стрижами», будет представлять Военно-воздушные силы России на мероприятиях в стране и за рубежом.

Як-130 — не единственное направление сотрудничества Министерства обороны РФ и ОАО «Корпорация «Иркут». Продолжается совместная работа по проекту Су-30СМ — высокоманевренной боевой машины, которая будет стро-

иться на Иркутском авиационном заводе для нужд российских ВВС. Самолет предназначен как для боевого применения, так и для обучения летного состава. Александр Зелин отметил: «Думаю, в ближайшее время нам удастся выработать рекомендации, которые позволят в короткие сроки представить данную машину на контрольные испытания. Первоначально планируется закупить 28 Су-30СМ, однако число не окончательно, в будущем их количество может быть увеличено. Первые две машины должны поступить в войска уже в 2012 году».

Президент ОАО «Корпорация «Иркут» Алексей Федоров

заявил: «Для нас подписание контракта с ВВС России — историческое событие. Около 20 лет мы почти не поставляли самолеты нашим Вооруженным силам, хотя за эти годы на ИАЗ были изготовлены для зарубежных заказчиков сотни боевых машин. Сейчас историческая справедливость восстанавливается — ВВС России вновь заказывают у нас самолеты. Это облегчает нам и работу на зарубежном рынке, поскольку инокачки часто задают вопрос: почему российская армия не закупает вашу технику? Присоединяясь к мнению Главнокома ВВС о том, что Корпорация «Иркут» полностью готова к выполнению гособоронзаказа».

Развитие систем

Звезды бережливого производства

На этой неделе в Москве проходит IV Российский форум «Развитие производственных систем», на котором будет представлен лучший опыт внедрения компаниями России принципов бережливого производства и других прогрессивных методов повышения эффективности бизнеса. «Гвоздем программы» станут выступления победителей и номинантов федерального конкурса лидеров производительности на Кубок им. А.К.Гастева. «Промышленный еженедельник» традиционно выступает в качестве информационного партнера форума и по итогам его работы в специальном проекте подробно представит читателям наиболее важное и интересное.

Среди докладчиков форума — Сергей Обозов, директор по развитию Производственной Системы Росатом; Валерий Абрамов, генеральный директор ОАО «Русские краски»; Татьяна Бертлова, директор по развитию производственной системы Техно-

НИКОЛЬ; Сергей Паньков, заместитель генерального директора по качеству и совершенствованию процессов ОАО «Сатурн — Газовые турбины»; Дмитрий Бондаренко, директор по развитию производства ЗАО «РУСАЛ — Глобал Менеджмент Б.В.».

В числе выступающих также — признанные в России и в мире эксперты по бережливому производству: соавтор книг «Практика Дао Тойота» и «Таланты на Тойота» Дэвид Майер; президент «Lean Plus», директор группы внедрения системы «Lean Manufacturing» Майкл Вейдер, профессор Московского института стали и сплавов, академик Российской академии качества, президент Международной гильдии профессионалов качества Юрий Адлер; председатель общественного движения «Лин-форум», директор группы компаний «Оргпром» Алексей Баранов.

После пленарного заседания пройдет торжественное награждение победителей конкурса лидеров производительности и фуршет. Также в программе форума — трехдневное обучение руководителей и специалистов самым современным и передовым методам развития производственных систем.

Оздоровление «Ижмаша»

Позитивные промежуточные итоги

В рамках рабочего визита в Удмуртскую Республику на «Ижмаше» побывал заместитель генерального директора Госкорпорации «Ростехнологии» И.Н. Завьялов в сопровождении президента Удмуртии А.А. Волкова.

Генеральный директор ОАО «НПО «Ижмаш» Максим Вадимович Кузюк ознакомил Игоря Завьялова с промежуточными итогами программы оздоровления, которую с начала года реализует на предприятии антикризисная команда. Несмотря на то, что со старта программы прошло сравнительно немного времени, уже можно говорить о положительных результатах. Так, благодаря принятым мерам удалось достичь экономии в более чем 100 млн руб. по году, объемы производства (по состоянию на октябрь в сравнении с октябрём прошлого года) выросли в 2,3 раза, ведется работа и по улучшению качества продукции.

Гостям был представлен план реализации программы технического перевооружения предприятия. В рамках этой программы на Ижевский оружейный завод приобретается современное высокопроизводительное оборудование. И.Н. Завьялов и А.А. Волков смогли убедиться в преимуществах применения многофункциональных обрабатывающих центров, приобретенных по программе техпереворужения, а также увидеть уже достигнутые результаты программы по освоению производства комплектованных на новых станках с ЧПУ и компактному размещению производства на основной площадке оружейного завода.

В сборочном цехе для гостей была организована выставка современного боевого и гражданского оружия, которое производится на «Ижмаше», им были продемонстрированы перспективные, востребован-



ные на рынке образцы. Дополнительно руководитель Центра Новых Технологий НПО «Ижмаш» представил новые материалы для производства оружия, которые будут освоены уже в следующем году.

В завершении визита И.Н. Завьялов и А.А. Волков посетили ООО «НПЦ «Пружина», на котором реализуется проект «Ижмаш», «Роснано» и банка «Уралсиб» по производству высокотехнологичных сверхпрочных пружин. Здесь гости ознакомились с технологическим процессом, благодаря которому достигаются высокие характеристики прочности ижевских пружин. Игорь Николаевич и Александр Александрович высоко оценили уровень

производства и предложили поддержку в проведении мероприятий по продвижению этой инновационной продукции.

СПРАВКА «ПЕ»: «Ижевский оружейный завод» создан по указу царя Александра I в 1807 году. За время Второй Мировой войны завод выпустил 11,3 млн винтовок и карабинов — больше, чем все заводы Германии (10,3 млн). Кроме того, было произведено противотанковых ружей, авиационных пулеметов, авиационных пушек, пистолетов и револьверов.



ЦИТАТА НЕДЕЛИ

Дмитрий Медведев, Президент Российской Федерации

«Всемирная торговая организация для России — это не морковка, которая где-то висит и которая помогает нам выполнять какие-то действия. А это неизбежность как для России, так и для самой ВТО, потому что не может быть шестой экономики по паритету покупательной способности, не может быть такой огромной страны как наша, чтобы она не была в ВТО. Мы активно работаем над тем, чтобы у частного капитала были комфортные условия для работы, новые законодательные инициативы вносились и будут вноситься, включая инициативы, связанные с противодействием коррупции, облегчением административных решений, преодолением административных барьеров».

ИНФОРМАЦИОННОЕ СООБЩЕНИЕ

о проведении конкурса на замещение должности руководителя федерального государственного унитарного предприятия (федерального казенного предприятия)

Минпромторг России уведомляет о проведении: 22 декабря 2011 г. конкурса на замещение вакантных должностей руководителей: ФГУП «Авиапромсервис», ФГУП «Центральный научно-исследовательский институт черной металлургии им. И.П. Бардина», ФКП «Пермский пороховой завод».

Дополнительная информация, а также перечень необходимых документов для участия на сайте Минпромторга России www.minpromtorg.gov.ru, телефон для справок 632-80-98.

КОРОТКО

Гуманитарный груз в Эрзурум

Авиакомпания «Волга-Днепр» перевезла из Шарджи (ОАЭ) в Эрзурум (Турция) гуманитарные грузы для населения районов, пострадавших от недавнего разрушительного землетрясения. Самолет Ил-76ТД-90ВД авиакомпании доставил палатки и одеяла общим весом в 36 т. Рейс был выполнен для Управления верховного комиссара ООН по делам беженцев. Заказчиком выступила компания ACS. Такой же самолет перевез в Эрзурум теплые палатки весом 30 т. Отправителем в этом случае выступила Всемирная продовольственная программа ООН, заказчиком — компания CFA. На этот раз перевозка была осуществлена еще более оперативно: договоренность была достигнута 28 октября, а рейс был выполнен уже 30 октября. «С учетом сложившейся ситуации, нам было необходимо в кратчайшие сроки организовать перевозки гуманитарного груза. Эту задачу удалось успешно решить в обоих случаях. «Волга-Днепр» и в этот раз снова подтвердила свою клиентоориентированность и способность выполнить любые требования заказчиков. Особо следует отметить, что оба рейса были выполнены на модифицированных самолетах Ил-76ТД-90ВД, которые соответствуют всем современным и перспективным требованиям ИКАО и выполняют полеты по всему миру без ограничений. Это в очередной раз подтверждает, что данное воздушное судно востребовано на рынке, и его характеристики позволяют выполнять многообразные задачи с кратчайшими сроками и в любых ситуациях. Отсутствие географических ограничений на полеты этого самолета позволяет нам предлагать заказчикам конкурентные ценные условия», — отметил директор по продажам Volga-Dnepr УК Дмитрий Гришин.

Перевозки энергетического угля

Компании Группы Rail Garant начали осуществлять перевозки энергетического угля для коммунально-бытовых нужд территорий РФ, граничащих с Казахстаном: Курганской, Омской, Новосибирской областей и Алтайского края. Традиционно эти регионы снабжались углем Экибастузского бассейна. Однако после введения в действие распоряжения КТЖ об использовании вагонов Казахстана исключительно для перевозок на территории страны, возникла угроза обеспечения близлежащих российских регионов углем на время отопительного сезона. Группа компаний Rail Garant оказала содействие в решении данной проблемы, запустив проект по перевозке угля в указанные регионы в собственном подвижном составе. «Сегодня объем перевозок по данному проекту составляет порядка 20 тыс. т в месяц. Транспортировка угля продолжится до полного выполнения плана по зимнему завозу топлива», — сообщает управляющий директор Трубинской транспортной компании Дмитрий Коряков.

Рекордная колонна

Компания «РОТЕК» (входит в Группу компаний «Ренова») в рекордные сроки обеспечила изготовление и поставку колонны-стабилизатора для Хабаровского нефтеперерабатывающего завода. На изготовление колонны-стабилизатора К-202 (весом около 20 т и почти 34 м в длину) потребовалось менее 4 месяцев, в то время как стандартный срок для производства колонного оборудования таких параметров порядка 6 месяцев. Работы проводились совместно с Зульшер Хемтех (дивизион швейцарского концерна Sulzer) на ОАО «Тамбовский завод «Комсомолец» им. Н.С. Артемова». Колонна изготовлена в соответствии с действующими нормами и параметрами качества. Колонна К-202 укомплектована внутренними устройствами Sulzer Chemtech.

Реконструкция моста

ОАО «Мостотрест» заключило государственный контракт на выполнение работ по реконструкции моста через Москву-реку на автомобильной дороге Московское малое кольцо. Объект расположен непосредственно в г. Бронницы Московской области, на участке ММК от Егорьевского шоссе до Рязанского шоссе. Стоимость контракта — 1,998 млрд руб. В соответствии с условиями контракта, срок реализации строительных работ — 26 месяцев. Заказчик — Федеральное казенное учреждение «Федеральное управление автомобильных дорог «Центральная Россия» Федерального дорожного агентства». Проектировщик: ОАО «Мосгипротранс». ОАО «Мостотрест» стало победителем открытого конкурса на реконструкцию объекта по результатам оценки и сопоставления заявок участников. В соответствии с утвержденной проектной документацией, строительная длина двухполосного мостового перехода составляет 1306,72 м, длина моста — 309,5 м. В рамках контракта специалисты «Мостотреста» построят новый мост в 27 м от существующего виаз по тещино; 2 съезда; пешеходный тоннель; произведут переустройство коммуникаций. После завершения работ старый мост будет демонтирован.

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



Истребитель пятого поколения совершил сотый испытательный полет



Саратовская область показала примеры реальной модернизации машиностроения

Премия за качество

Награда нашла себе героя в лице УОМЗ

Накануне Всемирного дня качества в Москве в Эмгетике Правительства Российской Федерации в торжественной обстановке премия Правительства РФ в области качества 2010 года в категории организаций с численностью работающих свыше 1000 человек была вручена ОАО «Производственное объединение «Уральский оптико-механический завод» имени Э.С. Яламова» (г. Екатеринбург) — головной организации холдинга «НПК «Оптические системы и технологии» Государственной корпорации «Ростехнологии».

Первый заместитель председателя Правительства РФ Игорь Шувалов вручил награду генеральному директору предприятия, председателю Свердловского регионального отделения Союза машиностроителей России и Союза предприятий оборонных отраслей промышленности Свердловской области Сергею Максину.

Высокая правительственная награда присуждена ОАО «ПО «УОМЗ» за достижение значительных результатов в области качества продукции и внедрение высокоэффективных методов менеджмента качества. УОМЗ удостоен премии Правительства РФ в области качества повторно. Впервые предприятие стало лауреатом этой премии в 2004 году.

Высокое качество выпускаемой продукции — отличительная черта Уральского оптико-механического завода. Еще в начале 90-х годов прошлого века одним из первых среди отечественных предприятий УОМЗ сделал ставку на интеграцию в мировую экономику. Первые несколько лет работы на международном рынке показали, что для более успешного продвижения продукции



предприятию необходимо получить официальное признание ее качества. В связи с этим было принято решение о сертификации по международному стандарту ИСО 9001. В 1998 году УОМЗ приступил к первому этапу аудита. Заводская система качества прошла всестороннюю проверку. Затем все этапы производства были приведены в соответствие с жесткими требованиями стандарта. Эта политика привела предприятие к выдающимся устойчивым результатам и принесла ему высокое признание.

Сегодня ОАО «ПО «УОМЗ» — современное наукоемкое производство, лидер отрасли оптического приборостроения, одно из крупнейших предприятий оборонно-промышленного комплекса России. УОМЗ не только сохранил научный и технологический потенциал, но и продолжает динамично развиваться, ин-

вестировать в производство и новые разработки. Объединение имеет сформированную систему продаж, 16 сервисно-обслуживающих филиалов в России и 3 дочерних предприятия в Швейцарии, Китайской Народной Республике и Белоруссии.

В целях повышения конкурентоспособности российской оптико-электронной отрасли на базе УОМЗ создан Холдинг ОАО «Научно-производственный концерн «Оптические системы и технологии», объединивший 20 ведущих профильных предприятий.

Премии в области качества присуждаются с 1997 года ежегодно на конкурсной основе организациям за достижение значительных результатов в области качества продукции и услуг, обеспечения их безопасности, а также за внедрение высокоэффективных методов менеджмента качества. В отли-

чие от многочисленных как общероссийских, так и региональных конкурсов, нацеленных на оценку качества отдельных товаров, конкурс на соискание премий Правительства Российской Федерации в области качества направлен на оценку организации в целом: ее деятельности по качеству и результатов, достигнутых в области качества. Ежегодно присуждается не более 12 премий. Премии в области качества обеспечивают их лауреатам имидж лидера, репутацию надежного производителя высококачественной и конкурентоспособной продукции, способствуют привлечению новых партнеров и заказчиков, сохранению и увеличению существующей доли рынка, ведут к росту прибыли и, соответственно, открывают новые деловые возможности.

Пресс-служба НПК «Оптические системы и технологии»

Нанотехнологии на стройке

Мировой опыт и потенциалы российской отрасли



(Окончание. Начало на стр. 1)

Перегрев светопрозрачной конструкции под лучами солнца может привести к деформации рамы и, как следствие, к разгерметизации оконной системы», — рассказывает Лев Минуллин, директор по развитию компании PROPLEX (первого российского разработчика и крупнейшего производителя оконных ПВХ-систем по австрийским технологиям). Инновационная пленка защищает окна и само помещение от перегрева, тем самым продлевает срок службы конструкции и снижает затраты электроэнергии на кондиционирование жилья. Используя данную пленку, компания PROPLEX выпускает сегодня ПВХ-профиль шести оттенков, среди которых — махаони, золотой и болотный дуб.

Подобное инновационное покрытие компания PROPLEX применяет для изготовления оконных систем оттенка «серебристый металл». Цветная пленка, наносимая на профиль при ламинации, придает будущей раме визуальный 3D-эффект. Он достигается за счет особого компонента покрытия — бриллиантовых красок. Их отличает насыщенный и чистый колер, а также способность изменять цвет в зависимости от угла освещения. Благодаря этому пленка воссоздает шлифованную металлическую поверхность и

имитирует серебро, а раме готового окна придает трехмерный (3D) эффект.

Кроме того, при использовании бриллиантовых красок на поверхности пленки образуются микропоры, и покрытие на ощупь напоминает шагрень. Поэтому в ходе ламинации пленка полностью покрывает сложные по геометрии ПВХ-профили, повторяя их формы.

Нанотехнологии в России

Несмотря на то, что в нашей стране тема нанотехнологий популярна как никогда, реальных достижений в этой области пока немного. Дело в том, что за рубежом основной вклад в прикладные разработки в строительстве вносят научные подразделения промышленных корпораций, разработки которых базируются на исследованиях крупных научных центров. Российские строительные компании не в состоянии финансировать научные исследования в одиночку. Именно для финансирования подобных прикладных проектов в области нанотехнологий в 2007 году была создана госкорпорация «Роснано».

Одним из успешных проектов, который уже реализован в нашей стране, можно считать создание наноконструктивных труб для систем отопления, водоснабжения и газоснабжения. Данной разработ-

кой занимается компания «Экструзионные машины» совместно с учеными МГТУ им. Баумана. Они создали трубы, которые не только в несколько десятков раз превосходят аналоги по эксплуатационным характеристикам, но и отличаются невысокой стоимостью.

Еще одно направление, которое стоит отметить — производство строительной стеклопластиковой композитной арматуры. Ее считают перспективной альтернативой традиционному стальному аналогу. Лидером по выпуску данной продукции считается компания «Компар». Как отмечают специалисты, инновационный материал обладает целым рядом уникальных свойств. Например, малым удельным весом (в 4-5 раз меньше, чем у стали), высокой прочностью и химической стойкостью. Кроме того, композитная арматура является диэлектриком, не подвержена коррозии и имеет низкую теплопроводность. Ее можно применять в любом виде строительства.

В самом начале

Итак, результаты разработок в области нанотехнологий поражают воображение своим многообразием. Новые виды сталей, бетонов, инновационные покрытия для светопрозрачных конструкций и самоочищающиеся покрытия успешно используются в современной строительной отрасли. Россия хоть и находится на позициях догоняющего в области внедрения нанотехнологий в строительстве, но отечественные ученые стараются не отставать от европейских коллег, предлагая новые разработки. Да и власти в последние годы уделяют повышенное внимание развитию прикладных нанотехнологий, инвестируя в реализацию новых проектов.

«Чтобы грамотно применять нанотехнологии в строительстве, необходимы высококвалифицированные кадры. А для их подготовки придется серьезно модернизировать образовательный процесс», — считает Александр Герасимов, аспирант Воронежского государственного архитектурно-строительного университета. — Кроме того, нанотехнологии развиваются очень динамично и несут междисциплинарный характер. Поэтому необходимо непрерывное обучение. Как один из вариантов — создание открытой сети дистанционного образования».

Такие преобразования должны произойти уже в ближайшее время, чтобы преодолеть отставание России в области развития и применения нано.

Модернизация по-саратовски

Самый высокий коэффициент — в обрабатывающих производствах

В Саратове на базе ООО «ЭПО «Сигнал» состоялась коллегия министерства промышленности и энергетики Саратовской области. В мероприятии приняли участие заместитель председателя правительства области Александр Стрелюхин, министр промышленности и энергетики области Сергей Лисовский, председатель Федерации профсоюзных организаций Саратовской области Михаил Ткаченко, руководители ведущих предприятий промышленности, трубопроводного транспорта, связи и телекоммуникаций, ВУЗов и др. Основной темой обсуждения стали задачи по модернизации промышленных производств.

Перед началом мероприятия министр с руководителями промышленного комплекса в сопровождении директора ООО «ЭПО «Сигнал» Сергея Денисова совершили экскурсию по производству. Они посетили литейный цех, цех механообработки, производство измерительной аппаратуры. Членам коллегии было продемонстрировано уникальное оборудование с числовым программным обеспечением, приобретённое заводом в рамках модернизации своих производств. По словам директора предприятия, аналогов такого оборудования в Саратовской области нет.

Открывая заседание коллегии, министр подчеркнул, что место проведения мероприятия не случайно. «За шесть последних лет предприятие существенно изменилось. По всей технологической цепочке проходит техпереворужение, в чём мы смогли убедиться. Мы хотим показать один из заводов, который имеет свою чёткую программу развития».

В своём выступлении Сергей Лисовский дал подробный анализ состояния основных фондов. По его словам основные фонды по всем организациям Саратовской области на конец 2009 года составили 502,2 млрд руб. Их доля в Российской Федерации составила 1,1%, в ПФО — 7,9%. Основные фонды по крупным и средним промышленным предприятиям региона на конец 2009 года составили 163,0 млрд руб. Наибольшая степень износа наблюдается в добыче полезных ископаемых — 64,4%, что выше среднероссийского показателя на 14,8 процентных пункта. Это объясняется спецификой отрасли. «Пик нефтегазодобычи в нашем регионе пришелся на 60-70-е годы прошлого века. Если в других отраслях промышленности основную группу основных фондов составляют здания, машины, оборудование, перерабатывающие устройства, то для нефтегазодобывающей отрасли характерен высокий удельный вес сооружений, к которым в первую очередь отно-

сятся нефтяные и газовые скважины», — пояснил министр.

Наименьшая степень износа основных фондов характерна для производства и распределения электроэнергии, газа и воды — 33,4%, что ниже, чем по России на 17,3 процентных пункта. По обрабатывающим производствам этот показатель составляет 40,5%, что также ниже общероссийских 45,7%.

«Учитывая, что в Стратегии социально-экономического развития области основная нагрузка ложится на обрабатывающие производства, модернизация обрабатывающих производств является главной задачей», — подчеркнул Сергей Лисовский.

ент выбытия, что оценивается положительно, так как свидетельствует о техническом перевооружении предприятий» — заявил министр.

В числе главных направлений модернизации промышленности Сергей Лисовский назвал приватизацию крупных государственных активов (на региональном уровне это структурное реформирование предприятий ОПК), усиление мер государственной поддержки промышленности, создание новых возможностей для инновационного предпринимательства и венчурных инвестиций, выход на крупные рынки (ВТО, Таможенный союз). Кроме того, в числе приоритетов меры по энергоэффективности и энергосбережению,



Динамика изменений фондов характеризуется коэффициентом обновления и коэффициентом ликвидации. Самый высокий коэффициент обновления по области в обрабатывающих производствах — 17,9% (по России — 6,2%). В «добыче полезных ископаемых» и «производстве и распределении электроэнергии, газа и воды» этот показатель составляет 5,4% (по России — 7,1%) и 6,4% (по России — 3,4%) соответственно. Коэффициент выбытия (ликвидации) основных фондов по региону самый высокий в обрабатывающих производствах — 1,5% (по России — 1%). В «добыче полезных ископаемых» — 0,6% (по России — 1,2%), а в «производстве и распределении электроэнергии, газа и воды» — 0,2% (по России — 0,4%).

«Во всех видах деятельности коэффициент обновления превышает коэффициент

использования механизмов трансферта технологий, развитие широкополосного Интернета и телекоммуникаций, а также обеспеченность квалифицированными кадрами и реализация инфраструктурных проектов.

Подводя итог заседанию, Александр Стрелюхин поблагодарил промышленников за работу. «Вы сегодня формируете более трети налоговых поступлений в бюджет. В течение года появляются новые задачи — повышение зарплатных плат врачам, учителям. Надо увеличивать объёмы конкурентоспособной продукции, которая давала бы вам прибыль и, соответственно, наполняла бы бюджет. Есть целый ряд федеральных программ, в которых надо активно участвовать».

Министерство промышленности и энергетики области

Сто полетов

Испытания по программе ПАК ФА

В ходе летных испытаний перспективного авиационного комплекса пятого поколения (ПАК ФА) совершен сотый полет. Первый вылет ПАК ФА состоялся 29 января 2010 г. в Комсомольске-на-Амуре. В начале марта 2011 там же поднят в воздух второй летный образец. Первый публичный показ истребителя состоялся 17 августа этого года в подмосковном Жуковском на Международном авиационно-космическом салоне МАКС-2011. В настоящее время в программе испытаний задействовано два истребителя.

Программа ПАК ФА предусматривает создание, организацию серийного производства и принятие на вооружение российской армии истребителя пятого поколения. Это позволит повысить боевой потенциал группировки ВВС России, поможет вывести авиационную и смежные отрасли промышленности на новый производственно-технический уровень, дать импульс развитию научных школ, обеспечить устойчивую загрузку предприятий оборонной промышленности, участвующих в разработке и производстве. Эта приоритетная программа «Сухого» будет способствовать разработке и внедрению материалов, элементной базы и наукоемких технологий с высоким инновационным потенциа-

лом для авиационной промышленности и экономики страны, для разработки других проектов унифицированных авиационных комплексов новых поколений.

По сравнению с истребителями предыдущих поколений, ПАК ФА обладает рядом уникальных особенностей, сочетая в себе функции ударного самолета и истребителя. Самолет пятого поколения оснащен принципиально новым комплексом авионики, интегрирующим функцию «электронного пилота», и перспективной радиокационной станцией с фазированной антенной решеткой. Это в значительной степени снижает нагрузку на летчика и позволяет концентрироваться на выполнении тактических задач. Бортовое оборудование нового самолета позволяет осуществлять обмен данными в режиме реального времени как с наземными системами управления, так и внутри авиационной группы.

Применение композиционных материалов и инновационных технологий, аэродинамическая компоновка самолета, мероприятия по снижению заметности двигателя обеспечивают беспрецедентно низкий уровень радиолокационной, оптической и инфракрасной заметности. Это позволяет значительно повысить боевую эффективность в работе, как по воздушным, так и наземным целям, в любое время суток, в простых и сложных метеословиях.

Небывалый намолот

Участники конкурса бьют рекорды

Татьяна Губская, Ростов-на-Дону

Намолоты комбайнеров, принимающих участие в конкурсе «Лучший механизатор России-2011» более чем на 30 процентов превышают прошлогодние показатели.

В компании «Ростсельмаш» продолжается прием заявок на звание лучшего механизатора страны из тех регионов, где уборочная страда еще не окончена. Однако уже полученные и обработанные заявки демонстрируют высочайший класс, как российских механизаторов, так и комбайнов Ростсельмаш, на которых они работают.

Так, Денис Яровой из АСРОС намолотил 9300 т или на 11,45% больше прошлогоднего рекорда (8344 т). Вячеслав Паршин, Саратовская область). А комбайнер Андрей Мухин на комбайне TORUM, намолотил 10800 т, более чем на 33% перекрыл показатель лидера жатвы-2010 (8076 т, Владимир Аукин, Краснодарский край).

Примечательно, что оба комбайнера — и Денис Яровой, и Андрей Мухин работают в одном из сильнейших сельхозпредприятий Ставрополья — ООО «Агрофирма «Киц», — третий год подряд занимаем первое место по намолотам в Нефтекумском районе.

Заместитель директора агрофирмы Иван Киц считает, что высокие показатели работы — результат грамотного, научного подхода в решении каждого вопроса. Например, земли сельхозпредприятия находятся в засушливой зоне, и добиваться на них урожайности в 59ц/га, как в нынешнем году, считается настоящей победой. «Киц» этого удается при тесном сотрудничестве с учеными, регулярной диагностике почвы, локальному подбору необходимых минеральных удобрений.

Не меньше внимание в хозяйстве уделяют и подбору техники. «С переходом на АСРОС и TORUM, мы на собственном опыте убедились, что комбайны российских производителей ни в

чем не уступают своим американским аналогам», — говорит Иван Киц. — В прошлом году мы приобрели сразу 4 TORUM. Машины отработали безукоризненно.

Никаких нареканий по надежности узлов, соблюдению техпроцесса. При этом производительность этих комбайнов оказалась выше, чем импортных. Благодаря комбайнам Ростсельмаш мы смогли добиться значительного роста по намолотам при меньших трудозатратах.

Оргкомитет конкурса «Лучший механизатор России-2011» продолжает прием заявок. Каждый день из разных регионов страны приходят новые данные, меняя расстановку сил в этом профессиональном соревновании. Окончательно итоги конкурса будут подведены совсем скоро, — в декабре. Его победители получат в подарок от Ростсельмаш ключи от внедорожников. «Мы ждем и желаем нашим участникам новых побед», — говорит директор по маркетингу Ростсельмаш Заур Дышкеев.

СТРАТЕГИИ

ЕМО Hannover 2011: от первого лица

Детлеф Эльсингхорст: «В центре нашего внимания сегодня не только станок, но и весь производственный процесс»



Детлеф Эльсингхорст, генеральный комиссар международной выставки ЕМО

Безусловно, крупнейшим (как в этом году, так и в посткризисный период вообще) станкостроительным событием мирового значения стала прошедшая в Ганновере выставка ЕМО-2011. Глобальный успех ЕМО подтверждают не только доказанные участниками и гостями факты преодоления негативных тенденций развития, но и упрямая статистика. Достаточно сказать, что только по предварительным расчетам в течение шести дней работы выставки были заключены новые контракты на сумму не менее 4,5 млрд евро. Об успехах ЕМО-2011 и основных тенденциях развития отрасли в эксклюзивном интервью «Промышленному еженедельнику» рассказывает генеральный комиссар выставки ЕМО-д-р Детлеф Эльсингхорст.

— Господин Эльсингхорст, как вы оцениваете ЕМО, которая в очередной раз прошла в Ганновере?

— Прошедшую выставку я оцениваю очень высоко. Понятия ЕМО и Ганновер теперь практически неразлучны. Я хочу особо подчеркнуть, что международные форумы ЕМО проводятся именно в Ганновере, на выставочной площадке Deutsche Messe не случайно. Во-первых, второй такой выставочной площадки в мире просто нет. Во-вторых, здесь прекрасная атмосфера и всем удобно.

Теперь — о самой выставке ЕМО. Могут сказать, что практически все ведущие мировые фирмы, работающие в области металлообработки, были представлены на ЕМО-2011 во всей своей красе. И это было очень показательным.

— В каком смысле?

— В глобальном экономическом смысле. Мы считаем, что станки — это основа всего машиностроения. Без станкостроения и металлообработки фактически не обходится ни одна индустриальная отрасль. Производство фактически любого промышленного продукта связано со станками. Поэтому от того, в каком состоянии находится национальное станкостроение, зависит в целом развитие экономики любой страны. Поэтому здесь можно по каждой стране составить четкое представление, насколько успешно развивается ее промышленность и экономика в целом.

— Насколько высоки бизнес-результаты выставки, как вы думаете?

— Результаты огромны. Если вы ходили по выставке, то вы видели: стены кипели работой, большое количество посетителей. Причем как свидетельствуют наши опросы экспонентов, посетители приходят, как правило, с конкретными проектами, с конкретными запросами и с конкретными инвестиционными идеями. То есть, они приехали на выставку с конкретным желанием купить оборудование. Поэтому мы уверены, что ЕМО-2011 также создаст дополнительные импульсы для развития оборудования, расширения инвестиций, повышения качества.

— Была ведь и масштабная деловая программа?

— Конечно. ЕМО всегда сопровождается очень мощной деловой программой с огромным количеством дискуссий, презентаций, круглых столов, семинаров и т.д., и все это идет параллельно с выставкой. Мы говорим о новых тенденциях развития отрасли, об основных векторах развития технологий, о наиболее перспективных направлениях инвестиций и т.д. Причем, мы ведем дискуссии как на экономическом, так и на политическом уровне.

Одной из важнейших стала тема продвижения на новые рынки. Средним предприятиям нужна и политическая, и экономическая помощь для того, чтобы выходить на рынки других стран и завоевывать на них определенные ниши. Поэтому германские предприятия,

не только из области станкостроения, с благодарностью отозвались на наше предложение поговорить о перспективах продвижения в том числе на российском рынке. Мы пригласили экономистов, финансистов, экспертов по российскому рынку. Были очень интересные дискуссии на тему, каким мы видим будущее российского рынка и как работать на этом рынке.

— Эта выставка в целом превзошла докризисный уровень?

— Мне, как руководителю выставки, очень приятно и радостно видеть, как шагнул вперед германское станкостроение. В 2007 году проходило крупнейшее ЕМО за все годы его существования. Наша отрасль была на подъеме, да и смежные индустрии, которые покупают оборудование, тоже находились тогда на пиках своего развития. Потом мировой кризис отбросил промышленность. Конечно, мы с большими надеждами ожидали выставку ЕМО этого года, чтобы понять, что происходит в отрасли. С большим удовлетворением мы установили, что ЕМО-2011 по всем показателям сравнялась с выставкой 2007 года. Это подтверждает и отличное настроение наших экспонентов, многие из которых даже говорят, что эта ЕМО была для них заметно более удачной, чем в 2007 году. Понятно, что в период кризиса наблюдался вынужденный перерыв в инвестициях, поэтому сегодня многие наверстывают упущенное. Но в целом можно сказать так: мы очень довольны, в этом году выставка полностью достигла результатов 2007 года, а в чем-то и превзошла их.

— Что вы можете сказать об основных тенденциях развития мирового станкостроения, которые особенно проявились на ЕМО-2011?

— Об этом можно говорить до завтрашнего утра, поэтому я уделю внимание только некоторым моментам. Сейчас важна даже не собственно технология обработки, сколько задача сделать станок как можно более эффективным: быстро работающим, точно работающим, дешево работающим. В отрасли это сегодня — основное направление развития, ключевая идея всех технологий. Это что касается каждого отдельного станка — быстрее, точнее, экономичнее. Но при этом мы видим огромный потенциал развития, который лежит в самом производственном процессе, в самих производственно-технологических циклах. Ведь производство сегодня состоит из большого интегрированного набора станков, технологий, взаимосвязанных процессов. Собственно, поэтому девиз ЕМО — «Станки и более того». То есть, в центре нашего внимания сегодня не только станок, но и весь производственный процесс — его улучшение, повышение его эффективности. Это содержит колоссальный потенциал для развития в будущем.

Еще одна колоссальная тема для станкостроения — конечно же, энергосбережение, потому что любое оборудование потребляет огромное количество энергии. Поэтому идеология энергосбережения и энергоэффективности сегодня закладывается уже на уровне концепции любого нового станка с тем, чтобы он потреблял ровно столько энергии, сколько надо. И технологически сконструировать так процессы, чтобы минимизировать любые энергетические затраты. На самом деле это новый подход, который здесь на ЕМО мы почувствовали практически в каждом экспонате. Ведь раньше включался станок и машина тратила столько энергии, сколько она тратила. И все говорило: значит, так надо. А теперь подключают приборы, которые мониторят все процессы, фиксируя расходы энергии в каждом отдельном моменте и анализируя, где энергозатраты действительно

необходимы, а где энергия тратится попусту. И это приводит к новым идеям по сокращению потребления энергии.

Разумеется, параллельно идут процессы оптимизации материалов. Какие материалы перерабатывают, какие сплавы для каких целей лучше использовать. Где мне нужно резать, а где — прессовать. И здесь надо отметить, что тради-



ционное станкостроение, которое в Германии очень хорошо развито, сталкивается с определенными новыми вызовами. Потому что сейчас нужно не просто создавать станок, но и выстраивать полноценную цепочку с учетом всех современных требований. Однако, одновременно с новыми задачами открываются и новые перспективы. В том числе, в плоскости взаимоотношений между продавцами и покупателями, которая становится все интереснее.

— Можно подробнее об этих отношениях?

— Сейчас связь между станкостроителями и потребителями станков стала очень тесной. Раньше станки производили, выводили на рынок и продавали, все дальнейшее ложилось на покупателя. Сейчас же производитель станков для своих покупателей становится постоянным консалтинговым и

очень гибкие, подвижные, они активны на рынке, потому что им каждый день нужно зарабатывать деньги. И поэтому предприятия крайне заинтересованы в новых технологиях, а уже как именно их найти — это дело каждой отдельной фирмы. Они сами вырабатывают тысячи идей и, конечно, бдительно следят за новинками, которые появляются в мире. При этом каждое предприятие только само может определить, что именно ему надо, на что оно готово потратить свои деньги, чтобы стать еще более конкурентоспособным.

Хочу подчеркнуть, что мы очень тесно работаем с научно-исследовательскими институтами, университетами, которые занимаются разработкой новых технологий. Ассоциация знает потребности наших фирм и размещает в этих центрах технологические заказы на разработки, результаты которых становятся общим достоянием всех членов нашей ассоциации. Должен сказать, что мы очень выигрываем от этого сотрудничества. Более того: могу сказать, что вся немецкая станкостроительная промышленность на протяжении многих лет постоянно выигрывает в том числе за счет непрерывных поисков новых решений и реализации программ по разработке новых технологий.



— То есть, получается, что вы активно участвуете в трансфере технологий?

— Безусловно, участвуем, хотя трансфер технологий — это особая тема. При этом надо понимать, что система на практике не всегда функционирует так, как нам этого хотелось бы. И в Германии тоже случаются, а в производстве они не всегда внедряются. Причем, не обязательно, что немецкие технологии, разработанные где-то в соседнем городе, обязательно внедряются на предприятиях Германии. Часто у нас создаются прекрасные технологии, а внедряются они в Америке или в Японии. Это же свободный рынок, а результат зачастую зависит от агрессивности каждой отдельной фирмы. То есть, если я хочу и готов на это потратить деньги, я беру инициативу в свои руки. Меня никто не ограничивает в работе с российской, немецкой или любой другой технологией.

— Есть стереотип, что передовые технологические позиции — это дела ведущих мировых корпораций...

— Размер не всегда имеет значение. Есть масса примеров, которые встречаются и на ЕМО, когда маленькая фирма, находясь в какой-то небольшой деревушке в Германии, отвоевывая за одну конкретную тему, поставив свою продукцию и технологию всему миру и является чуть ли не глобальным монополистом в этой отрасли. Таких примеров много. Опять же: все зависит от предпринимателя. Это свободный рынок, кто спит, тот выпадает из игры.

— Давайте пометим, какой будет следующая ЕМО-2013 (16-21 сентября), что бы вам хотелось увидеть?

— Минимум такая же хорошая, как и эта. При этом мы всегда видим возможность для того, чтобы улучшить сервис для наших экспонентов и посетителей. Они должны чувствовать себя комфортно. При этом хочу заметить: у нас нет цели

сделать ЕМО еще более масштабной. Она уже сегодня такая большая, что размеры не имеют значения. Важны ведь не общие параметры, а предоставление возможности в комплексе увидеть отраслевые технологические новинки и новые решения. Мы, конечно, должны также, как и в этом году, сделать все для того, чтобы и участники, и посетители получили на ЕМО столько информации, сколько им нужно. Конечно, будут интересные деловые конференции. Ведь у нас очень многие решения по тематике конкретных направлений принимаются с подачи экспонентов и потребителей. То есть, они приходят к нам с идеями и говорят: нам нужна вот такая-то технология, или у нас развивается новое направление, для этого нам нужны новые станки и новое направление на ЕМО. Так, например, в этом году на ЕМО активно обсуждалась тема титана для авиационной промышленности. Эта тема будет явно актуальной и через два года.

— Я бы, конечно, хотел спросить про Россию. Какие прогнозы и по каким направлениям предполагается развитие сотрудничества?

— Россия — удивительно богатая страна и у нее огромный потенциал развития. Сегодня ваша страна очевидно

находится на подъеме. Если эти тенденции сохранятся и экономика России будет развиваться, то Россия, конечно, снова станет одним из ведущих игроков мирового промышленного клуба.

Россия многое сделала в области высоких технологий. Ведь есть примеры, где Россия действительно достигла больших успехов и таких примеров много. Достаточно вспомнить про ее космические достижения, ведь в этой области страна остается номером один в мире. Значит, при желании можно ожидать рекордов и на других направлениях. Остается только пожелать ей успехов в работе на этом направлении. Нужно только сначала ориентироваться, посмотреть, найти для себя место, а потом — применить терпение, мозги, желание работать и добиваться результата.

Конечно, для того, чтобы делать серьезные экономические прогнозы, у меня недостаточно информации. И я не беру на себя смелости представлять развитие российского рынка металлообработки и российского станкостроения как отрасли. Потому что в принципе это развитие зависит прежде всего от самих российских специалистов.

— Что в этой связи вы могли бы им посоветовать?

— Я бы порекомендовал каждому ходить с открытыми глазами по выставке, внимательно изучать стенды, спрашивать себя: а в чем наша примушества? Где и как мы можем включиться в международное разделение труда. В России, например, было в свое время очень сильное прессовое оборудование. Страна вложила в развитие разного типа прессов гигантские средства. Думаю, что имея такой опыт, можно снова поднять это направление и активно содействовать его развитию. Разумеется, есть и другие точки потенциального роста, о которых мы, возможно, даже не подозреваем.

Беседовал Валерий Стольников

Передача ВАГОНОВ

Единое управление снизит совокупную нагрузку

Сергей Белов

В рамках II Международной конференции «Грузоперевозки для малых, средних и крупных предприятий: решение проблем» Игорь Куротченко, руководитель отдела исследований грузовых перевозок Института проблем естественных монополий (ИПЕМ), выступил с докладом «Как обеспечить вагонами большее и средние предприятия по приемлемым ценам».

В своем докладе Игорь Куротченко отметил, что после кризиса наблюдалось увеличение погрузки грузов, по которым сильно межвидовая конкуренция. Как правило перевозка данной номенклатуры грузов, в основном, осуществлялась в инвентарном парке. По мере перехода от инвентарного к прирочному парку вагонов в 2011 году стал наблюдаться постепенный отток указанных видов грузов на автотранспорт, так как в соотношении «цена-качество» данный вид транспорта стал более предпочтительным.

Игорь Куротченко сообщил, что отечественная железнодорожная инфраструктура исторически создавалась под работу единым вагонным парком и не приспособлена для работы в условиях конкуренции между операторами. Результатом данного несоответствия являются возникший дефицит инфраструктуры и тяги, вследствие чего произошло ухудшение показателей работы вагонов. Вагоны стали в большей степени стоять и в меньшей степени перемахивать, в первую очередь в сторону оборот и порожний пробег вагонов, что приводит к росту цен для грузоотправителей.

Докладчик выделил следующие основные причины дефицита вагонов для малых и средних предприятий. Среди них — ориентированность операторов вагонов на максимальную доходность от перевозок, и ориентация их бизнеса на крупных клиентов, а также простой частных порожних вагонов на станциях, не обладающих каким-либо тарифами или штрафами. Как результат, вагоны простаивают на станциях массовой погрузки, в то время, как на других небольших станциях ощущается их дефицит. Кроме того, существенное влияние оказывает наличие крупных станций зарождения грузопотока, перевоза грузов с которых оператор всегда зарабатывает намного больше, чем перевоза грузы для малого и среднего бизнеса.

В продолжение своего доклада Игорь Куротченко предложил ряд путей по решению задач по обеспечению вагонами грузоотправителей. Докладчик пришел к выводу, что существующие меры тарифной настройки и внесение изменений в некоторые нормативно-правовые акты — это по сути точечные меры краткосрочного характера, которые не устраняют дефицит подвижного состава. Они позволяют нормализовать ситуацию только на крупных станциях погрузки, снижая оборот вагонов и простои. Для обеспечения подвижным составом небольших предприятий, необходимо создание условий для передачи части парка операторских вагонов под единое управление. Однако цена на грузоотправку все равно будет выше, чем по Прейскуранту 10-01, но уже ниже существующих рыночных цен.

В заключение Игорь Куротченко отметил, что эффективное решение проблемы с дефицитом подвижного состава — это передача некоторой части вагонов под единое управление. Если бы удалось достичь показателей работы технических станций и станций погрузки в границах дорог МПС СССР, которые вошли затем в состав МПС России, с поправкой на рост средней дальности перевозок за это время, то удалось бы: улучшить оборачиваемость вагонов на 40-45% и существенно снизить порожний пробег; освоить объем перевозок парком минимум на 100 тыс. вагонов меньше; в результате — снизить совокупную транспортную нагрузку на 9-10% по отношению к текущему состоянию и загрузку инфраструктуры.

Современные решения

Энергоэффективность в отоплении и водоснабжении

Катерина Дандкина

В рамках XVIII конференции «Москва: проблемы и пути повышения энергоэффективности» компания «Аделант» совместно с компанией Lubrizol выступили с докладами об энергоэффективных решениях в области систем отопления, водоснабжения и пожарной безопасности зданий.

В секции «Капитальный ремонт и реконструкция зданий» с докладом «Минимизация затрат. Новые технологии для реконструкции зданий: системы отопления и водоснабжения» выступил доктор технических наук и ведущий эксперт по ХПВХ Егоров Павел Леонидович. Был предложен новый взгляд на расчеты затрат по строительству, эксплуатации и реконструкции инженерных систем. Важно еще на этапе строительства закладывать расходы не только на приобретение материала, но и на трудоемкость монтажа, эксплуатацию и возможный ремонт систем. Участники этой секции согласились, что при выборе материала для инженерных систем необходимо ориентироваться, прежде всего, на прочностные и технические характеристики, а не низкую стоимость системы. Павел Леонидович представил участникам секции новое энергоэффективное решение в этой отрасли — трубопроводы из ХПВХ для систем отопления и водоснабжения, которые позволяют продлить срок службы и снизить затраты на эксплуатацию инженерных систем в будущем.

Также в этот день в секции «Пожарная безопасность зданий и сооружений. Современные требования, технологии, оборудование» живой интерес вызвал доклад о спринклерных системах пожаротушения BlazeMaster® ХПВХ. Главным вопросом доклада стало обсуждение возможностей полимерной системы по сравнению с металлическими аналогами. Так, к примеру, системы BlazeMaster® ХПВХ позволяют проводить монтаж спринклерных систем в действующих зданиях и при этом избежать огневых работ, не нарушая работоспособность здания. Примером проведения монтажа систем пожаротушения в действующем здании может служить Театр Российской армии, в котором в процессе установки систем не прекращались репетиции и постановка спектаклей. Докладчик этой темы Шнипов Анатолий Васильевич, технический эксперт по пластиковым трубопроводам для систем спринклерного пожаротушения BlazeMaster® ХПВХ компании Lubrizol Advanced Materials так же отметил, что на систему BlazeMaster® ХПВХ разработаны специальные технические условия, согласованные Департаментом надзорной деятельности МЧС России. Коммерческие вопросы по сотрудничеству в области применения спринклерных систем пожаротушения обсуждались с заместителем генерального директора компании «Аделант» Красношевцев Иван Владимирович.

XVIII конференция «Москва: проблемы и пути повышения энергоэффективности» дала возможность специалистам, проектировщикам, представителям компаний и государственных структур обсудить пути реализации программы развития энергосбережения в Москве. Обмен опытом и информацией о новых энергосберегающих технологиях позволит добиться значительного повышения уровня энергоэффективности и энергосбережения во всех секторах экономики города.

Фондовый рынок

совместно с Инвестиционной компанией «ФИНАМ»

НОВОСТИ

«Башнефть» увеличила добычу

Компания «Башнефть» подвела предварительные итоги производственной деятельности за III квартал и 9 месяцев 2011 года. Добыча нефти на месторождениях компании за 9 месяцев 2011 года составила 11257 тыс. т, что на 7,3% превышает соответствующий показатель за 9 месяцев 2010 года. В III квартале было добыто 3839 тыс. т нефти — на 2,7% больше, чем во 2 квартале 2011 года. Рост добычи в основном был обеспечен повышением эффективности эксплуатационного бурения и геолого-технических мероприятий (ГТМ) на действующем фонде скважин. Уфимский нефтеперерабатывающий комплекс ОАО АНК «Башнефть» переработал в январе-сентябре 2011 года 15729 тыс. т нефти, на 1,3% меньше, чем за 9 месяцев 2010 года. Средний показатель глубины переработки сырья за январь-сентябрь составил 86,8%, что соответствует уровню аналогичного периода прошлого года. В III квартале 2011 года «Башнефть» переработала 5299 тыс. т нефти — на 2,5% меньше, чем во 2 квартале. При этом в III квартале, после завершения ремонта установки каталитического крекинга вакуумного газойля, производство бензина на уфимских НПЗ увеличилось на 7,2%, а выпуск ВГО сократился на 32,3%.

«Газпром нефть» увеличила чистую прибыль

«Газпром нефть» опубликовала консолидированные финансовые результаты в соответствии с US GAAP за 9 месяцев 2011 года. Чистая прибыль, относящаяся к «Газпром нефти», за 9 месяцев 2011 года увеличилась на 64% до \$3,875 млрд по сравнению с 9 месяцами 2010 года, прежде всего за счет роста ЕВТДА. Чистая прибыль в III квартале 2011 года составила \$1,271 млрд (на 47% выше, чем в III квартале 2010 года). Увеличение объемов реализации и рост цен на нефть и нефтепродукты привели к росту выручки компании за 9 месяцев 2011 года на 39% по сравнению с 9 месяцами 2010 года, составив \$32908 млн (выручка в III квартале 2011 года — \$11567 млн, на 38% выше показателя III квартала 2010 года).

Прибыль до уплаты процентов, налога на прибыль и амортизации (скорректированная ЕВТДА) за 9 месяцев 2011 года достигла \$7704 млн, превысив результат 9 месяцев 2010 года на 50%. Рост показателя связан с увеличением объема переработки (+10,8%), ростом продаж в премиальных каналах сбыта и улучшением рыночных условий. Скорректированная ЕВТДА в III квартале 2011 года по сравнению с III кварталом 2010 года выросла на 37% — до \$2759 млн. Рост операционного денежного потока за 9 месяцев 2011 года по сравнению с тем же периодом 2010 года на 14% (\$4942 млн) связан с увеличением чистой прибыли. В III квартале 2011 года операционный денежный поток достиг \$2430 млн, что на 24% больше, чем в III квартале 2010 года.

«Северный поток» запущен в эксплуатацию

8 ноября 2011 года первая нитка газопровода «Северный поток» официально введена в эксплуатацию — после четырех лет планирования и 18 месяцев интенсивного строительства. Президент РФ Дмитрий Медведев, канцлер ФРГ Ангела Меркель, премьер-министр Франции Франсуа Фийон, премьер-министр Нидерландов Марк Рютте и член Европейской Комиссии, ответственный за энергетику в ЕС, Понтер Эттингер, вместе с руководителями компаний-акционеров, на торжественной церемонии повернули газовый вентиль, открыв путь первым кубометрам газа в газотранспортную сеть Европы. Церемония состоялась в конечной точке газопровода на германском побережье Балтийского моря близ города Любмин, где транспортируемый газ будет поступать в соединительные газопроводы OPAL и NEL. Первые лица государств и бизнес-лидеры признали «Северный поток» новым надежным звеном в долгосрочном энергетическом партнерстве России и ЕС. Именно долгосрочное обеспечение энергетической безопасности Европы является основной задачей газопровода «Северный поток». Он призван, во-первых, обеспечить самый прямой и эффективный маршрут поставок газа на растущий европейский рынок, а во-вторых — повысить



безопасность и техническую гибкость поставок российского газа в Европу. Выполняя эти две задачи, новый маршрут транспортировки газа создает надежное долгосрочное решение по обеспечению энергетической безопасности ЕС на десятилетия. Уже построено более 800 км второй нитки, и она будет введена в эксплуатацию через год. Планируется, что с конца 2012 года «Северный поток» сможет поставлять из России в ЕС 55 млрд куб. м газа ежегодно в течение минимум 50 лет.

«Вертолеты России»: поставки в Индию

Первая партия вертолетов Ми-17В-5 передана индийской стороне в соответствии с контрактом, заключенным ОАО «Рособоронэкспорт» в декабре 2008 года в рамках визита президента России Дмитрия Медведева в Индию. Производитель вертолетов — ОАО «Казанский вертолетный завод» (КВЗ), входящее в холдинг «Вертолеты России». Индия рассматривается как стратегический партнер России в области разработки и поставок вертолетной техники для нужд оборонного ведомства, а также государственных и частных эксплуатантов. В настоящее время осуществляются совместные российско-индийские проекты по поставке в Индию новых вертолетов, запчастей и авиационного технического имущества. По состоянию на 2011 год в боевом составе ВВС Индии находится свыше 200 средних вертолетов российского производства типа Ми-8/17. На сегодняшний день «КВЗ» и «Улан-Удэнским» авиационным заводом, входящим в холдинг «Вертолеты России», выпущено более 11 тыс. вертолетов семейства Ми-8/17, которые были поставлены в 110 стран мира.

Взлет не разрешен?

Гражданская авиация по-белорусски

Алексей Захаров, руководитель проекта (Finam.Aero)

Минтранс РБ считает нецелесообразным возобновление внутриреспубликанских пассажирских авиаперевозок, поскольку в Белоруссии они испытывают сильную конкуренцию со стороны автомобильного и железнодорожного транспорта.

В качестве примера директор департамента по авиации министерства транспорта и коммуникаций Беларуси Вадим Мельник привел убытки, которые в свое время понесла авиакомпания «Гомельавиа», выполнявшая полеты по единственному внутреннему маршруту Гомель-Минск. Сейчас место «Гомельавиа» занял национальный перевозчик «Белавиа», который, согласно планам белорусских чиновников, станет достойной заменой лоу-кост компании «Гомельавиа» за счет внедрения схем продаж билетов по низким ценам. Минтранс РБ хочет позимствовать пример крупных зарубежных авиакомпаний, которые применяют подобные схемы. Однако минские чиновники либо заблуждаются, либо лукавят. Крупные перевозчики образуют низкобюджетные подразделения, но купить «за копейки» билет на рейс материнской компании невозможно, это разрушит тарифную политику любого авиаперевозчика.

Скорее всего, здесь мы видим попытку еще более увеличить присутствие на республиканском рынке авиаперевоз-

зок компании «Белавиа». Между тем, ее позиции и так очень сильны. Например, «Белавиа» выполняет из национального аэропорта Минска (бывший «Минск-2», ныне — основной порт столицы РБ) примерно 70% всех рейсов. Для сравнения: занимающий вторую позицию «Аэрофлот» имеет менее 10% рейсов. После фактической

местных L-410, произведенных чешской компанией Aircraft Industries. Вспомни парк авиакомпании будет состоять из пяти воздушных судов этого типа. В дополнение к региональным перевозкам, «Витавиа» уже в будущем году надеется начать выполнять полеты из пункта базирования в Москву, Варшаву и Калининград. Не исключено, что



Похоже, «Гомельавиа» у себя в стране отлеталась...

ликвидации «Гомельавиа» других перевозчиков пассажиры, кроме «Белавиа», в республике не осталось. Но рынок, как и природа, не терпит пустоты. В настоящее время в Витебске формируется компания «Витавиа». Интересно, что ее основной задачей являются региональные перевозки. Для этого в следующем году «Витавиа» получит два 17-

он создан с участием чешской компании PDW Group s.r.o., что несколько ограничивает возможности чиновников по давлению на «неудобную» авиакомпанию.

В целом можно сказать, что воздушный транспорт Республики Беларусь развивается типично для стран СНГ. Типичными являются и стремление Минска

максимально централизовать пассажирские авиаперевозки. Декларируемый «на государственном уровне» тезис о заведомой убыточности внутренних перевозок является одним из оснований стратегии централизации пассажирских авиаперевозок, проводимой Минском. Несмотря на это у «Витавиа Холдинг» еще есть шанс, поскольку известно, что

мающиеся международными, а технически — региональными полетами. Попытка централизовать и этот сегмент рынка воздушных перевозок с высокой степенью вероятности окажется неудачной. И чем скорее это пойдут в Минске, тем более высокие шансы на успех будет иметь белорусская гражданская авиация.

Рынок акций

Предварительные итоги



Ярослав Кабаков, ректор Учебного Центра «ФИНАМ»

Несмотря на то, что текущий год был весьма непростым для всего финансового мира, российский рынок акций показал себя весьма достойно, неоднократно проявля удивительную стойкость во времена пика кризисных явлений.

Год 2011 еще не завершен, но некоторые предварительные итоги стоит подвести уже сейчас. Год был очень непростым, мы видели и взлеты и падения, лихорадило валютные курсы, снижались кредитные рейтинги ведущих стран, но на этом фоне российский рынок показал далеко не самые худшие результаты.

Год начался с надежд на восстановление мировой экономики — американцы запустили программу количественного смягчения, что вызвало приток средств на рынки. События на Ближнем Востоке резко увеличили цены на нефть, и по итогам первого квартала российский рынок акций обогнал другие развивающиеся рынки, прибавив 7% по индексу ММВБ.

Лето принесло на рынки высокую волатильность, а начало августа и конец сентября отметились резкими распродажами. Причиной стало резкое обострение долговой проблемы Европы и неопределенность развития экономической ситуации в США. Опасения относительно дефолта Греции привели к повышенному спросу на защитные инструменты — золото и доллар США. В целом, по итогам года, из-за летнего снижения, российские рынки просели, потеряв более 10%.

В начале октября на рынках сформировалось устойчивое восходящее движение, связанное с тем, что банки получили дополнительную ликвидность, а страны Европы договорились об условиях предоставления помощи грекам. Дополнительную поддержку фондовым рынкам оказал сезон публикации отчетности американских корпораций, три четверти из которых отчитались лучше прогнозов.

И вновь на этом фоне российский рынок оказался в лидерах, прибавив в октябре 16% по индексу РТС, а рублевый индекс ММВБ за месяц вырос на 9,1%. Несмотря на существенное восстановление в октябре, российский рынок акций по-прежнему выглядит дешево по сравнению с другими развивающимися рынками. После недавнего снижения перспективы нашего рынка выглядят вполне радужно — снижение инфляции, позитивная динамика корпоративной прибыли, стимулирование спроса в ведущих странах обеспечат существенное повышение российского фондового рынка. Дополнительным фактором поддержки российских компаний остаются цены на нефть, которые прилично выросли на слухах о возможной войне между Израилем и Ираном.

На какие компании делать ставку? Среди компаний, ориентированных на внутренний рынок, явно выделяется Сбербанк — лидер российского банковского сектора по темпам роста кредитования и эффективности бизнеса. В экспортно ориентированных секторах надо отметить такие компании, как Роснефть, Лукойл, Газпром, Уралкалий, Северсталь. Пока инвесторы избегают инвестиции во «второй эшелон». Но аппетит к риску растет, и, возможно, в ближайшее время эти акции снова станут лидерами роста. В этом сегменте наиболее интересны акции таких компаний, как «Новатэк», «Башнефть», «Акрон», «ВСМПО-Ависма» и «Полиметалл».

Российский рынок

Перепополнен инвестиционными идеями

Владислав Исаев

Информационная группа Finam.ru провела онлайн-конференцию «Торговые стратегии: идеи и инструменты в период «турбулентности».

Несмотря на непредсказуемость и высокую волатильность на российском рынке акций имеется множество интересных инвестиционных идей, считают участники организованной «ФИНАМом» конференции. «Идей есть всегда, а сейчас их, возможно, даже больше, чем обычно», — считает аналитик УК «Альфа-Капитал» Никита Емельянов. — Многие в периоды высокой волатильности пытаются заработать на угадывании будущего направления движения рынка. Однако значительно больше можно заработать на правильном выборе бумаг, хеджируя рыночный риск и оставаясь большую часть времени в нейтральной позиции к рынку (в качестве при-

мера можно привести популярные пары Сбербанк против ВТБ, Лукойл/Роснефть или Золото/Платина, Нефть/Нефтяные компании, или более экстремальные ТГК-1/РусГидро, Холдинг МРСК/ФСК».

«Рынок волатилен, и это самая лучшая идея для краткосрочных спекулянтов, а кому это не нравится, тем лучше постоять в стороне», — говорит заместитель начальника управления по работе с долговыми обязательствами ИК «Велес Капитал» Евгений Шиленков.

«Отмечу, что в результате неопределенности на мировых рынках несколько снизилось количество сделок M&A», — добавляет ведущий инвестиционный консультант ИК «ФИНАМ» Эврис Марламов: «Однако кризис заставляет компании укрываться или менять собственников, так что активизация впереди».

Эксперты отмечают, что коррекция на фондовом рынке привела к повышению фундаментальной привлекательности

российских акций сразу в нескольких секторах экономики. В частности, г-н Емельянов уверен, что электроэнергетика сейчас один из самых перспективных секторов, а возможно и самый перспективный. «Однако надо быть готовым к тому, что в случае негативного развития событий на глобальных рынках придется терпеть серьезные убытки», — отмечает эксперт.

С коллегой соглашается г-н Марламов: «Поддерживаю электроэнергетику, также интересна нефтянка, акции которой давно не привлекали внимания инвесторов, уже всеми забыты прежние высокие таргеты по Лукойлу и Газпрому. Интересен второй эшелон в секторе минеральных удобрений». Начальник отдела инвестиционного консультирования БД «Открытие» Александр Лапутин считает, что ставка на внутренние сектора будет более правильной. «МТС, Сбербанк, Соллерс, ТГК-1, РусГидро — вот список того, во что бы я вложился», — добавил эксперт.



НОВОСТИ

«Иркутскэнерго» овладело 50% «АКМЭ-инжиниринг»

В реестр акционеров государственно-частного партнерства «АКМЭ-инжиниринг» (Атомные комплексы для малой и средней энергетики) внесено изменение о смене владельца 50% голосующих акций общества: отныне акционером компании является «Иркутскэнерго». Ранее данный пакет акций принадлежал еще одной «дочке» «ЕвроСибЭнерго». Вторым акционером «АКМЭ-инжиниринг» остается ГК «Росатом». Решение заключить договор купли-продажи ценных бумаг «АКМЭ-инжиниринг» между «Иркутскэнерго» и «ЕвроСибЭнерго-консалт» было принято в июле 2011 года. В конце августа ФАС удовлетворила ходатайство «Иркутскэнерго» о приобретении 50% акций «АКМЭ-инжиниринг». В октябре на правах равноправного акционера свое согласие на сделку дала госкорпорация «Росатом».

«Аэрофлот»: третий Sukhoi SuperJet 100

ОАО «Аэрофлот» — российские авиалинии ввели в эксплуатацию третий самолет Sukhoi SuperJet 100 (SSJ-100). Воздушное судно названо в честь заслуженного пилота Ивана Орлова. Российский самолет «И.Орлов» совершил свой первый рейс по маршруту «Москва — Нижний Новгород — Москва». Поставленный самолет рассчитан на перевозку 87 пассажиров в комфортабельной двухклассной компоновке (12 мест в салоне бизнес-класса и 75 — в салоне экономического класса). Максимальная дальность ВС составляет 2,3 тыс. км. «Аэрофлот» заказал 30 самолетов SSJ-100. Компания «Аэрофлот» эксплуатирует



ближнемагистральные самолеты Sukhoi SuperJet 100 на внутренних маршрутах небольшой протяженности. Они выполняют регулярные рейсы из аэропорта «Шереметьево» в Санкт-Петербург, Казань, Нижний Новгород, Уфу, Екатеринбург, Астрахань, Челябинск и Минск. В декабре к списку городов добавятся Пермь, Анапа и Волгоград. А уже в середине ноября эти воздушные суда выйдут и на международные линии, начав полеты в Осло.

«АВТОВАЗ» в Казахстане

«АВТОВАЗ», «АЗИЯ АВТО» и НК «СПК «ЕРТИС» подписали меморандум о стратегическом партнерстве по созданию автопроизводства полного цикла. В рамках соглашения о промышленной сборке, подписанного в июне 2010 года между правительством Республики Казахстан и АО «АЗИЯ АВТО» на площадке, выделенной акиматом Восточно-Казахстанской области, будет запущен производственный комплекс полного цикла. На новом заводе планируется выпускать 120 тыс. автомобилей в год. В соответствии с этим соглашением, в 2012 году стороны начнут строительство завода полного цикла производства автомобилей: линии сварки, окраски, сборки и выпуска комплектующих. Инвестиции в проект составят около \$0,5 млрд. Запуск первой очереди производства (90 тыс. автомобилей в год) планируется в 2015 году, второй очереди (еще 30 тыс. автомобилей в год) — в 2017 году. Произведенные в Казахстане автомобили будут реализовываться на рынках стран Средней Азии, в Закавказье, Сибирском и Дальневосточном округах России.

Награда энергетик

Тридцать семь лет непрерывного передового труда

Татьяна Бунина,
Красноярск

Губернатор Красноярского края Лев Кузнецов вручил государственную награду старшему мастеру службы релейной защиты и автоматики производственного отделения «Минусинские электрические сети» филиала «МРСК Сибири» — «Красноярскэнерго» Александру Агалакову.

Почетное звание «Заслуженный энергетик Российской Федерации» Александру Агалакову было присвоено Указом Президента РФ Дмитрия Медведева от 05.07.2011 года №893. Высокой награды Александр Васильевич удостоен за многолетний, добросовестный, плодотворный, самоотверженный труд. Красноярской энергосистеме он посвятил 37 лет и до сих пор продолжает трудиться в «Минусинских электрических сетях», куда пришел в 22-летнем возрасте на должность электромонтера по ремонту аппаратуры релейной защиты. С его непосредственным участием на подстанции юга Красноярского края внедряются современные оптоволоконные защиты от дуговых замыканий в ячейках комплексных распределительных устройств, обеспечивающие безопасность персонала и снижающие уровень повреждения оборудования.



Также проводятся работы по внедрению современных микропроцессорных устройств по определению места повреждения воздушных линий электропередачи 35-110 кВ. В 2008 году произведена замена физически устаревших предохранителей 35 кВ на современные элегазовые выключатели на подстанциях 35/10 кВ «Б-Кныши», «Салба», «Тригорьевка», «Субботинская» с реконструкцией защит силовых трансформаторов, что позво-

вило значительно повысить надежность электроснабжения сельских потребителей юга Красноярского края. Под руководством Александра Васильевича на 17 подстанциях введена в работу автоматизированная система учета электроэнергии, позволяющая оперативно отслеживать и контролировать объемы приема и отпуска электроэнергии. Для осуществления качественного обслуживания аппаратуры релейной защиты внедрены

современные устройства типа РЕТОМ и САТУРН, позволяющие значительно сократить время работы. В 2009 году Александр Васильевич принимал участие в пуско-наладочной работе, результатом которой стал ввод в эксплуатацию ПС 110/10 кВ «Береговая», обеспечившей электроснабжение более 100 тыс. кв. метров жилья, возводимого по федеральной программе переселения жителей северных районов Красноярского края на юг.

Солнечные модули

«Хевел» рассматривается в качестве поставщика для в Италии

Партнер российской компании «Хевел» — компания Pramac, реализующая проекты в сфере солнечной энергетики, подписала соглашение с сельскохозяйственным холдингом Agro Verde о строительстве солнечной электростанции для электроснабжения тепличных комплексов в регионе Джела на острове Сицилия в рамках госпрограммы хозяйственного развития Юга Италии.

Церемония подписания прошла в Вероне (Италия) в присутствии высокопоставленных представителей министерств сельского хозяйства и культуры Италии. В соответствии с соглашением мощность генерации составит 80 МВт. Российская компания «Хевел» рассматривается в качестве возможного поставщика модулей для производства части этого объема генерации.

Генеральный директор «Хевел» Евгений Загородный отметил: «Стратегия выхода «Хевел» на внешние рынки предусматривает сотрудничество с компаниями-клиентами Oerlikon Solar, в т.ч. с итальянской компанией Pramac, объем производственных мощностей которой составляет 30 МВт в год. При строительстве масштабных промышленных электростанций, как в случае с объектом генерации для сельскохозяйственного комплекса по заказу Agro Verde, партнерство компаний, применяющих единую технологию, может обеспечить поставку фотоэлектрических модулей в необходимом объеме и в установленные сроки».

При сооружении электростанции в Италии будут использованы тонкопленочные фотоэлектрические модули, изготовленные по передовой микроморфной технологии швейцарской компании Oerlikon Solar. Наряду с Pramac аналогичным производством фотоэлектрических модулей располагает компания «Хевел». Крупнейшее в мире предприятие мощностью 130 МВт в год, применяющее технологию Oerlikon Solar, расположено в г. Новочебоксарске Чувашской Республики.



Среди конкурентных преимуществ данной технологии — низкая себестоимость производства при сопоставимых высоких объемах выработки электроэнергии. «Мы прорабатываем аналогичные проекты в России в рамках программ по созданию объектов дополнительного резервного или автономного электроснабжения сельскохозяйственных объектов», — добавил Евгений Загородный.

Среди конкурентных преимуществ данной технологии — низкая себестоимость производства при сопоставимых высоких объемах выработки электроэнергии. «Мы прорабатываем аналогичные проекты в России в рамках программ по созданию объектов дополнительного резервного или автономного электроснабжения сельскохозяйственных объектов», — добавил Евгений Загородный.

VLPPO 2012

Системный оператор примет у себя ведущих руководителей

Павел Якушев

Заседание Управляющего совета VLPPO (Ассоциации системных операторов крупнейших энергетических систем) в сентябре 2012 года состоится в России. Решение об этом принято на восьмом годовом заседании руководителей системных операторов — участников VLPPO, проходившем в конце октября в Сеуле. В восьмом годовом заседании принял участие представитель ОАО «Системный оператор Единой энергетической системы» в Управляющем совете VLPPO Директор по развитию и сопровождению рынков ОАО «СО ЕЭС» Федор Опадчий. Он сделал доклад на тему «Основные задачи: развитие и оптимизация рынка мощности в России».

В своем докладе Федор Опадчий представил опыт ОАО «Системный оператор Единой энергетической системы» в сфере обеспечения планирования и управления развитием электроэнергетической отрасли. Он рассказал об особенностях использования таких инструментов, как долгосрочный рынок мощности, договоры о предоставлении мощности, схемы и программы развития энергосистем, инвестиционные программы субъектов электроэнергетики и рынок системных услуг.

«В результате функционирования созданной государством системы планирования и управления развитием электроэнергетики в ближайшем будущем Единая энергосистема России значительно изменится. В соответствии с имеющимися планами, только суммарный объем новых вводов и демонтажа устаревшей генерации в ближайшие годы составит до 20% от всей установленной мощности электростанций ЕЭС России. Деятельность Системного оператора в этих условиях направлена на нахождение наилучшего баланса между рыночным регулированием развития отрасли и обязательными требованиями обеспечения надежности и стабильности функционирования ЕЭС России», — заявил Федор Опадчий в ходе своего выступления перед руководителями системных операторов крупнейших энергетических систем мира.

На годовом заседании в Сеуле также обсуждались основные достижения и вызовы, стоящие перед системными операторами — участниками VLPPO в 2011 году, задачи на 2012 год и более долгосрочную перспективу.

В частности предложено скорректировать утвержденный в прошлом году расширенный план мероприятий (roadmap) по реализации стратегических целей и задач ассоциации, обозначенных в «белой книге» VLPPO — декларации «Сети для планеты». Декларация принята на годовом заседании в октябре 2009 года, ее цель — донести до широкой аудитории информацию о миссии, стратегических целях и задачах ассоциации.

Принято решение о новых совместных направлениях исследований. В частности в 2012 году начнет работу исследовательская группа посвященная обобщению опыта регулирования энергетической отрасли в разных странах и сравнительно эффективности практической работы различных рыночных моделей. Также будет организована исследовательская группа посвященная действиям системных операторов в нештатных ситуациях. Одной из причин выбора такого направления совместной работы стали события в энергосистеме Японии связанные с сильнейшим землетрясением в 2011 году.

В течение 2012 года так же продолжат работу ранее созданные исследовательские группы по следующим направлениям: Технологии векторных измерений (Wide Area Monitoring Applications), Методы оценки рисков и надежности (Operational Cost vs. Risk), Управление спросом и прогнозирование (Flexit Watts), Управление высоковольтными передачами постоянного тока (HVDC), Накопление электроэнергии (Storage) и ряд других.

Президентом VLPPO на 2012 год избран председатель правления французского системного оператора RTE Доминик Мэйлард (Dominique Maillard). Его предшественник — президент испанской компании-оператора магистральных сетей Red Electrica de Espana Луис Атиенза (Luiz Atienza) по традиции в 2012 году будет занимать должность вице-президента VLPPO.

VLPPO (Very Large Power Grid Operators) — объединение системных операторов, управляющих крупными энергосистемами с нагрузкой более 50 ГВт. Ассоциация VLPPO создана в октябре 2004 года по инициативе американского системного оператора PIM Interconnection, французской компании RTE и японской компании TEPCO с целью объединения усилий крупнейших системных операторов мира. В задачи этого профессионального объединения входит изучение вопросов повышения надежности энергоснабжения в условиях постоянного развития энергосистем. VLPPO объединяет системных операторов крупнейших энергосистем из 14 государств мира.

Запуск в Сибири

Подстанция 500 кВ «Кузбасская» в Кемеровской области

Алексей Берзон

В Кемеровской области введена в эксплуатацию подстанция 500 кВ «Кузбасская». Ее строительство началось в январе 2010 года, генеральным подрядчиком выступила компания ЗАО «ИСК «Союз-Сети». Проект строительства ПС 500 кВ «Кузбасская» выполнен в установленные сроки и в полном соответствии с требованиями заказчика.

В церемонии пуска принимали участие губернатор Кемеровской области Аман Тулеев, председатель правления ОАО «ФСК ЕЭС» Олег Бударгин и генеральный директор филиала ОАО «ФСК ЕЭС» — Магистральные электрические сети (МЭС) Сибири Самуил Зильберман. Холдинг «СОЮЗ» представляли генеральный директор ЗАО «ИСК «Союз-Сети» Игорь Приходько и руководитель проекта строительства Дмитрий Петров.

«Кузбасская» — электрическая подстанция 500 кВ в Новокузнецком районе Кемеровской области. На территории площадью 25 га были сооружены: открытые распределительные устройства (ОРУ) 220 кВ, 500 кВ, здание общеподстанционного пункта управления, четыре здания релейных шитов, здание насосной станции пожаротушения. Также построено более 80 км линий электропередачи 220 кВ и 500 кВ, заходящих на подстанцию. На энергообъекте установлена автотрансформаторная группа из трех фаз суммарной мощностью 801 МВА и резервная фаза мощностью 267 МВА. Новая подстанция представляет собой энергообъект но-

вого поколения, при строительстве которого были использованы передовые технологии. В соответствии с технической политикой ОАО «ФСК ЕЭС» подстанция оснащена современными элегазовыми выключателями, микропроцессорной аппаратурой релейной защиты и противоаварийной автоматикой, телемеханикой и связи. На объекте применены автоматизированные системы управления технологическими процессами и учета электроэнергии.

Благодаря работе нового электросетевого объекта накануне сезона зимнего максимума нагрузок значительно повышена надежность электроснабжения потребителей сибирского региона с населением около 3 млн человек. Кроме того, обеспечена возможность развития предприятий угольной и металлургической промышленности на юге Кузбасса. Кроме того, появление дополнительных энергетических мощностей позволит разгрузить подстанцию 500 кВ «Новокузнецкая», действующую с 1974 года. До сегодняшнего дня она была единственным крупным питающим центром на юге Кузбасса.

СПРАВКА «ПЕ»: ЗАО «ИСК «Союз-Сети» (входит в Холдинг «СОЮЗ») является одним из лидеров рынка генерального подряда объектов энергетической инфраструктуры; компания успешно выполнила более 200 проектов по строительству и реконструкции различных объектов энергетики, заслужив безупречную репутацию надежного партнера.

Стройка года — под контролем

Внешнее энергоснабжение шахты «Распадская»

Светлана Черногубова,
Кемерово

Генеральный директор «МРСК Сибири» Константин Петухов и директор филиала сетевой компании «Кузбассэнерго — РЭС» Евгений Тюменцев проинспектировали ход строительства объектов внешнего энергоснабжения шахты «Распадская» в Кемеровской области.

Топ-менеджеры энергокомпании посетили один из самых труднодоступных участков строительства — так называемую шестую площадку, где возводится подстанция напряжением 110/6,6/6,3 кВ «Распадская 6». Сюда на днях завезли модули ДТС — оборудование для распределительного устройства подстанции, включающее в себя сразу трансформаторы тока, трансформаторы напряжения, а также выключатели и разъединители. Использование высокотехнологичных модулей позволит энергетикам обеспечить максимально качественное энергоснабжение шахты.

Константин Петухов также провел рабочее совещание с руководителями подрядных организаций, задействованных на строительстве энергообъектов. Генеральный директор «МРСК Сибири» напомнил, что все работы должны выполняться в строгом соответствии с графиком.



выполняться в строгом соответствии с графиком.

В рамках инвестпроекта — самого масштабного в 2011 году — «МРСК Сибири» строит две высоковольтных линии электропередачи и три подстанции. Они призваны сделать более надежным электроснабжение предприятий «Распадской угольной компании», а также дать дополнительную мощность для экономического развития города Междуреченска. Общий объем инвестиций

«МРСК Сибири» составит 1,7 млрд руб. Ввести энергообъект в строй компания планирует к середине декабря.

СПРАВКА «ПЕ»: «Межрегиональная распределительная сетевая компания Сибири» (ОАО «МРСК Сибири»), дочернее общество ОАО «Холдинг МРСК», осуществляет передачу и распределение электроэнергии на территориях республик Алтай, Бурятия, Тыва и Хакасия, Алтайского, Забайкальского, Красноярского краев, Кемеровской и Омской областей. Территория обслуживания — 1,856 млн кв. км. Общая протяженность линий электропередачи — 250,968 тыс. км, трансформаторных подстанций 6-10-35/0,4 кВ — 51360, подстанций 35-110 кВ — 1777.

ACT3 плюс Philips

Новая линейка светодиодных светильников

Андрей Шаронов

На выставке «ИНТЕРСВЕТ-2011» ОАО «Ардатский светотехнический завод» представит новую линейку светодиодных светильников. Серии ДБ054 Ecomon LED, ДВО10 Rastlr LED и ДСП44 Flagman LED, предназначенные для освещения общественных помещений, отличаются простотой обслуживания и установки, а также низким потреблением энергии и долговечностью благодаря использованию светодиодных ламп Philips.

«Требования к освещению растут с каждым годом, современные светильники должны быть не только функциональными и удобными, но и обеспечивать максимальную энергоэффективность. Учитывая современные тенденции, с 2011 года наш завод развивает решения на базе светодиодов», — подчеркнул Кулашкин Александр Николаевич, генеральный директор ОАО «Ардатский светотехнический завод». — В августе этого года мы запустили серийное производство светодиодных светильников, и уже сегодня готовы представить первую линейку подобных решений, поступивших в продажу. В 2012 году мы планируем реа-

лизовать около 500 тыс. высококачественных светодиодных светильников с лампами производства Philips». Светильники серии ДВО10 Rastlr LED обеспечивают качественное освещение общественных зон. Специально для помещений с повышенным содержанием пыли и влаги разработаны светильники ДСП44 Flagman LED. Вандалоустойчивые решения серии ДБ054 Ecomon LED полностью защищены от механических повреждений благодаря корпусу и рассеивателю из поликарбоната со специальными крепежными элементами. Интегрированные во все светильники светодиодные лампы Philips обладают сроком эксплуатации от 25000 до 40000 часов и позволяют снизить потребление электроэнергии на 40% по сравнению с традиционными источниками света.

«Компания Philips занимает ведущие позиции в области светодиодного освещения. Уже сегодня наши разработки в этой сфере успешно и широко применяются в России в профессиональном и домашнем освещении», — отметил Антон Бреховских, руководитель отдела по работе с производителями в компании Philips. — Нам приятно, что один из ведущих российских производителей полагается на нашу глобальную экспертизу и выбрал наши лампы для интеграции их в свои новые продукты».

Недельный срез

Работа рынка электроэнергетики и мощности

По данным НП «Совет рынка», на неделе с 28.10.2011 по 03.11.2011 плановое электропотребление характеризовалось увеличением объемов относительно предыдущей недели в обеих ценовых зонах. Изменения планового электропотребления накопленным итогом разнонаправлены по ценовым зонам. Так, за период с начала 2011 года суммарное электропотребление в Европейской части России и на Урале выросло, а в Сибири — снизилось по отношению к суммарному значению аналогичного периода прошлого года.

Индексы равновесных цен в Европейской части России и на Урале снизились относительно значений предыдущей недели, а в Сибири выросли. Среднемесячные индексы за период с начала 2011 года выросли по сравнению с аналогичным периодом прошлого года в обеих ценовых зонах.

В целом по ценовым зонам плановое потребление за истекшую неделю увели-

чилось на 2%, суммарный объем потребления с начала года вырос на 1,4% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года.

Общий объем планового электропотребления на рынке на сутки вперед за прошедшую неделю составил 18,58 млн МВт·ч. В Европейской части РФ и на Урале плановое электропотребление составило 14,76 млн МВт·ч, увеличившись на 1,8% по отношению к прошлой неделе. Суммарный объем планового потребления в Сибири с начала года уменьшился на 1,4% по отношению к аналогичному периоду прошлого года. В Сибири плановое электропотребление составило 3,82 млн МВт·ч, увеличившись на 3% по отношению к прошлой неделе. Суммарный объем планового потребления в Сибири с начала года уменьшился на 1,4% по отношению к аналогичному периоду прошлого года.

За истекшую неделю в структуре плановой выработки Европейской части России и Урала доля ТЭС увеличилась на 1,9

процентного пункта. При этом доля ТЭС стала на 1,6 процентных пункта выше среднего значения с начала 2011 года. В структуре плановой выработки Сибири доля ТЭС увеличилась на 1,2 процентных пункта относительно предыдущей недели и стала на 6,6 процентных пункта больше среднегодового значения в структуре плановой выработки в 2011 году.

В Европейской части РФ и на Урале на ТЭС пришлось 71,1% выработки, на ГЭС и АЭС — 6,5% и 22,4% соответственно. В Сибири структура выработки сформировалась следующим образом: ТЭС — 58,9%, ГЭС — 41,1%. Индекс равновесных цен в Европейской части РФ и на Урале уменьшился за неделю на 0,8% — до 953,4 руб. за МВт·ч. В Сибири индекс за неделю увеличился на 14,6% — до 667,5 руб. за МВт·ч. По состоянию на 28 октября 2011 года общая задолженность участников рынка составила 26,83 млрд руб., уменьшившись с 21 октября на 0,3 млрд руб. В том числе задолженность по ценовым зонам составила 26,83 млрд руб., по ценовым зонам — 2,19 млрд руб.

ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

Корпорация PTC в 2011 году

Более \$1 млрд на платформах

Алексей Писарев

Корпорация PTC (Parametric Technology Corp.) подвела итоги 2011 финансового года. На глобальном рынке доходы компании выросли более чем на 15,8%, маржинальность составила 17,7%. Рост оборота в России и странах СНГ превысил 50% и заметно опережает общекорпоративный. Последний квартал, который приходится на июль-сентябрь календарного года и является не самым активным сезоном для мирового бизнеса, корпорация завершила с очень высокими показателями. Оборот российского офиса PTC по сравнению с последним кварталом 2010 финансового года вырос на 100%. Мировая выручка за этот период составила \$341,3 млн, операционная маржа — 22,7%.

Рост доходов корпорации PTC за прошлый год превысил общий рост рынка почти в два раза. По оценкам аналитического агентства CIMdata рынок управленческих бизнес-платформ класса PLM (программные решения для оптимизации всех процессов от концептуального проектирования изделия до вывода из эксплуатации) вырос на 9,1%. Корпорация PTC тоже оценивает глобальный рынок систем автоматизированного проектирования (САПР) и систем класса PLM как растущий и планирует до 2014 года увеличить рост выручки на 40%.

Большую часть выручки в 2011 финансовом году (48%) корпорация получила от продаж технической поддержки, 29% — продажи лицензий, и 23% — консалтинговые услуги. Именно эта часть бизнеса PTC развивалась наиболее динамично: рост объема консалтинговых услуг превысил 23%. Как и в прошлом году, большая часть оборота (40%) PTC была заработана в европейском регионе, где продажи выросли на 20%, тогда как оборот на рынке России и стран СНГ превысил эти показатели и составил около 50%.

По оценкам индустриальных аналитиков, российское дискретное производство «зажато» между высоким качеством западной продукции и низкими ценами китайских и других азиатских производителей. Низкая эффективность организации отечественных предприятий обуславливают низкую рентабельность операций. Средняя доходность крупных машиностроительных предприятий в США — 15%, в мире в целом — 10%, тогда как в России — всего 5%.

Перед российскими предприятиями стоят такие проблемы, как низкий уровень производительности, разрыв поколений кадров промышленных предприятий, возрастание сложности управления многочисленными поставщиками. Глобальными вызовами нашей промышленности становятся увеличение стоимости ресурсов, рост требовательности потребителей и ужесточение конкуренции, необходимость кастомизации продукции, поставки и кооперационные связи становятся глобальными.

Корпорация PTC заявляет, что PTC-системы, в общем, и ее бизнес-платформа, в частности, решают многие из этих проблем, и намерена убедить менеджмент российских промышленных предприятий в необходимости инвестиций в решения подобного класса. Именно поэтому перед новым руководителем российского региона корпорация PTC поставила задачу сделать акцент на бизнес-преимуществах, которые платформа PTC несет отечественным предприятиям, закрепить за командой PTC мидл-экспертов по PLM-системам. Компания планирует расширить рынок сбыта PTC-систем, которые должны являться частью бизнес-процессов российских промышленных предприятий.

Для реализации корпоративной стратегии PTC на должность генерального директора PTC в России был приглашен Александр Тасев, обладающий опытом на рынке промышленных бизнес-платформ. Уроженец Болгарии, Александр Тасев получил инженерное образование в Германии и прошел путь от разработчика и внедренца до маркетолога, продавца и руководителя бизнеса в средних и крупных европейских и американских компаниях, таких как Siemens и Autodesk, отвечая за регионы Европы, Азии, Ближнего Востока и России.

«Если удастся донести до руководителей отечественных промышленных предприятий, что с помощью бизнес-платформ класса PLM возможно решить многие проблемы дискретной промышленности, а также ускорить вывод продукта на рынок, снизить затраты, увеличить рентабельность, улучшить пост-продажное обслуживание, то рост PTC будет определяться не процентами, а порядками. Безусловно, это стратегия не только на следующий год, а на несколько лет вперед. Корпорация PTC обладает не только программной базой для внедрения подходов к организации промышленной и производственной деятельности на российских предприятиях, но и уникальной экспертизой и консалтинговыми инструментами, которые являются нашим ноу-хау», — говорит Александр Тасев, генеральный директор PTC Россия.

Для реализации стратегии на территории России и СНГ корпорация PTC планирует полномасштабные инвестиции в локализацию продуктов, расширение штата и усовершенствование партнерской сети.

СПРАВКА «ПЕ»: Корпорация PTC разрабатывает для компаний, работающих в области дискретного производства, передовые программные решения и услуги, которые позволяют им соответствовать современным требованиям процесса глобализации, сократить время вывода на рынок новых продуктов и увеличить производительность труда в процессе разработки инновационных изделий. Заказчиками PTC являются ведущие производственные компании в аэрокосмической и оборонной, автомобильной и электронной отраслях, а также в индустриях промышленного и медицинского оборудования. Оборот компании в 2011 финансовом году составил \$1,17 млрд.

Вдохновляя будущих инноваторов

Образовательные программы Intel: доступ к технологиям и перспективам

Мария Бородай

С глобализацией экономики специалисты Intel все чаще приходят к выводу, что в будущем при приеме на работу в технологическую компанию наибольшее значение будут иметь такие качества как любознательность, умение критически мыслить, глубокие познания в математике и естественных науках. Стоит особенно отметить, что спрос на сотрудников, обладающих глубокими познаниями в математике и техническими навыками, втрое превосходит спрос на рынке труда в целом. Именно поэтому Intel уделяет большое внимание образовательным, и специальным программам обеспечения доступа к технологиям, развивающим необходимые навыки, которыми должны обладать будущие новаторы. Только за последние 10 лет Intel и Intel Foundation инвестировали в подобные программы более \$1 млрд, а сотрудники Intel провели около 3 млн часов на волонтерских работах для того, чтобы повысить качество образования более чем в 60 странах.

Ежегодно Intel спонсирует конкурсы Intel International Science and Engineering Fair и Intel Science Talent Search, проводимые некоммерческой организацией Society for Science & the Public (SSFP). Это позволяет выделить наиболее талантливых молодых новаторов и показать пример другим, мотивируя их к более глубокому изучению научных дисциплин. В октябре 2008 года фонд Intel Foundation объявил о намерении выделить \$120 млн в течение следующих 10 лет для проведения данных мероприятий.

Intel International Science and Engineering Fair. Intel является спонсором крупнейшего конкурса научных проектов среди учащихся старших классов с 1997 г. В этом году финальным состязанием, прошедшим в Лос-Анджелесе (Калифорния) с 9 по 13 мая, приняли участие 1537 молодых ученых со всего мира. Финалисты

443 местных конкурсов в 65 странах они встретились вместе, чтобы побороться за призовой фонд в \$4 млн.

Конкурс Intel Science Talent Search. Это старейший в Америке и наиболее престижный конкурс среди старшеклассников США. Intel Science Talent Search — отличная возможность для 40 наиболее ярких молодых умов Америки продемонстрировать свои научные проекты и возможность получить высокие оценки и признание профессионалов. Победитель конкурса получает стипендию в размере \$100000.

более глубокого изучения научных дисциплин, подталкивая молодых людей к разработке инновационных решений.

Благодаря финансовой поддержке Intel программа Society for Science & the Public Fellows предоставляет преподавателям учебных заведений в США уникальную возможность обучать людей из районов с неразвитой инфраструктурой и вдохновлять к проведению независимых научных исследований.

Представители Intel убеждены, что квалифицированные учителя — необходимое усло-

предметом, помогает интегрировать современные технологии в процесс обучения и научить детей критическому мышлению, уметь решать проблемы и работать в команде. В июне 2010 года президент и главный исполнительный директор Intel Пол Отеллини (Paul Otellini) был награжден премией Chairman's Award, врученной организацией Committee Encouraging Corporate Philanthropy (CECP). Она высоко оценила эффективность Intel Teach как безвозмездной программы корпоративной политики компании.

целью помочь молодым людям обрести навыки, необходимые для личностного и профессионального роста. Intel Computer Clubhouse Network — вечерняя образовательная программа, призванная помочь учащимся из регионов с неразвитой инфраструктурой в реализации идей, получении опыта и приобретении уверенности в себе. С 2000 года, когда Intel объявила о спонсировании Computer Clubhouse Network, программа стала расти быстрее и к настоящему моменту включает более 100 клубов в 20 странах, в которых занимается более 25000 человек.

Переводя обучение в неформальную обстановку, программа Intel Learn предоставляет молодым людям в развивающихся странах возможность обучения ключевым навыкам, без которых невозможно достичь успеха в дальнейшей жизни. Акцент делается на повышении технической грамотности, развитии навыков решения задач и работе в команде. Intel Learn уже помогла более 1 млн участников из 13 стран.

В Intel убеждены, что одним из стимулов для инновационного развития и экономического роста является качественная учебная подготовка девушек и женщин, включая подготовку к предпринимательской деятельности. По этой причине Intel принимает активное участие в программах, предоставляющих женщинам и девушкам доступ к технологиям, возможность получения грантов и стипендий в технических областях, возможность открытия собственного дела и карьерного роста. Руководствуясь накопленным опытом, в корпорации Intel определили четыре способа повысить качество жизни представительниц слабого пола.

Исследование Чикагского университета является подтверждением того факта, что женщины-преподаватели начальных школ, испытывающие сложности с математикой, могут оказать негативное влияние на способность изучать данную науку у школьников. Intel Math помогает решить проблему, предоставляя возможность дополнительного обучения математике и помо-

гая внедрять в процесс обучения новые творческие подходы.

Реализуя программы Intel Teach, Intel Learn и различные научные конкурсы, специалисты Intel пришли к выводу, что девушкам проще изучать математику, естественные науки и технологии тогда, когда речь не идет об абстрактных понятиях. Девушкам также проще работать в проектах, которые посвящены решению конкретных проблем в обществе и мире.

Техническая грамотность и инструменты дают девушкам и женщинам, в том числе, в отдаленных регионах мира, доступ к информации, рынкам и навыкам, что позволяет им становиться полноценными участниками мировой экономики и вместе с другими принимать участие в ее инновационном развитии. Точно так же, как технологии позволяют расширять стены аудитории, навыки в сфере предпринимательства развивают стены, в которых женщины проводят свою жизнь.

Помимо инициативы Intel Education, главным образом охватывающей полные средние школы, Intel оказывает поддержку студентам высших учебных заведений, помогая им продолжить дорогу к успешной карьере и внести собственный вклад в развитие экономики.

Программа Intel Higher Education является международной инициативой, объединившей более 150 университетов и государственных учреждений в 34 странах. Данная программа призвана не только повысить техническую компетентность, но и помочь перенести технологии из стен университетских лабораторий в местные сообщества.

Основанный в 2005 году конкурс Intel Global Challenge at UC Berkeley предлагает молодым ученым и инженерам возможность принять непосредственное участие в улучшении жизни мирового сообщества — посредством технологий, которые они разрабатывают. Участники состязания борются за приз в размере \$25000 и возможность познакомиться с представителями 20 ведущих венчурных фондов.



Корпорация Intel является спонсором данного конкурса с 1998 года.

Intel поддерживает и другие программы, призванные оценить по достоинству глубокие знания в математике и естественных науках не только учащихся, но и преподавателей.

Награды Intel Schools of Distinction Awards присуждаются школам США за использование современных инструментов обучения и поддержку молодых ученых, увлекающихся математикой и естественными науками. Такие школы служат примером в национальном масштабе — перенимая опыт данных заведений, другие школы создают собственные программы для

развития нового поколения новаторов. Так, в январе 2010 года в рамках инициативы президента США Барака Обамы (Barack Obama) по повышению качества национального образования корпорация Intel объявила о намерении инвестировать более \$200 млн в течение следующих 10 лет на обучение преподавателей и вовлечение в научные конкурсы большее число представителей молодого поколения.

В рамках программы Intel@Teach подготовка прошла более 10 млн преподавателей из 60 стран, включая свыше 400000 преподавателей из США. Программа позволяет повысить квалификацию учителей средних школ по всем

Intel Math представляет собой 80-часовой курс для преподавателей математики в неполных средних школах, в частности, для преподавателей широкого круга дисциплин, изучающих математику, позволяющий добиться более глубокого понимания предмета и заинтересовать школьников в изучении математики.

В январе 2009 года Intel, Cisco и Microsoft объявили о совместной инициативе в сфере образования ATC21S. Целью проекта является разработка новых подходов, методов и технологий для измерения качества образования и систем преподавания в 21 веке.

Intel сотрудничает с организациями по всему миру с

Презентация на Урале в рамках промфорума

Концерн АББ представил комплексные решения для инженерной инфраструктуры

Светлана Фролова, Екатеринбург

Концерн АББ, мировой лидер в области производства силового оборудования высокого, среднего и низкого напряжения и систем автоматизации, продолжает серию Промышленных форумов — традиционных партнерских мероприятий, которые компания проводит на протяжении нескольких лет в ключевых регионах присутствия на территории РФ. Компания представила технологические особенности и преимущества своих решений для промышленности и инженерной инфраструктуры Уральского федерального округа. Мероприятие состоялось в «столице» УФО и объединило более 150 представителей ведущих промышленных предприятий Екатеринбурга, Тюмени, Челябинска, Тюмени, Перми и других городов региона.

В настоящее время Уральский федеральный округ занимает лидирующие позиции в России по величине регионального валового продукта и по

уровню потреблению электроэнергии на душу населения. В промышленности региона преобладают отрасли с высокой долей затрат на топливо и энергию — тяжелое машиностроение, металлургия, нефте- и газопереработка — что делает УФО одним из самых энергоёмких регионов страны. Согласно Федеральной программе по повышению энергоэффективности, к 2014 году энергопотребление в регионе должно снизиться приблизительно в два раза, потери в сетях — до полутора раз. Для предприятий Урала технологическая модернизация производственных мощностей и внедрение энерго- и ресурсосберегающих технологий являются необходимой мерой на пути дальнейшего устойчивого экономического роста. В данных условиях инновационные решения АББ, призванные способствовать повышению энергоэффективности и производительности предприятий, пользуются стабильным спросом на региональном рынке: согласно аналитическим данным за 2011 год, доля УФО в общем объеме реализуемой на территории РФ продукции АББ составляет порядка 15%.

Отвечая тенденциям рынка, компания АББ приняла решение организовать Промышленный форум в Екатеринбурге с целью расширения партнерской сети и повышения уровня информированности потенциальных заказчиков о продуктах и возможностях компании в области управления электроэнергией и автоматизации технологических процессов. Полный конференц-зал отеля «Хаятт Ридженс Екатеринбург», выступивший площадкой для Промышленного форума АББ, и сопровождавшие выступление спикеров дискуссии свидетельствовали о высоком уровне заинтересованности аудитории в современном и надежном оборудовании концерна. В рамках деловой программы с презентациями выступили представители ключевых подразделений АББ в России: «Низковольтное оборудование», «Дискретная автоматизация и движение» и «Оборудование для электроэнергетики». Участники форума смогли познакомиться с уникальными разработками и достижениями АББ в таких направлениях, как среднее напряжение, защита сетей, низковольтные распределитель-

ные системы, силовые автоматические выключатели, устройства плавного пуска двигателя, средства автоматизации, электрические двигатели и приводы.

Официальная часть мероприятия завершилась тематическими круглыми столами, формат которых предполагал детальное обсуждение узкоспециализированных направлений деятельности АББ: заказчики смогли задать любые интересные вопросы, а специалисты АББ — поделиться опытом успешно реализованных проектов и выдать рекомендации по применению конкретных систем и решений.

Комментирует директор регионального центра Урал-Сибирь-Дальний ООО «АББ» Денис Черняев: «Екатеринбург заслуженно считается промышленным центром России и законодателем в области энергетики во многих отраслях. Мы благодарны нашим заказчикам и партнерам за то, что они доверяют АББ модернизацию и технологическое развитие своих предприятий. Интерес к промышленным решениям АББ растет в первую очередь за счет иннова-

ционных технологий, предлагаемых компанией, повышающих уровень энергоэффективности, экологичности и производительности предприятий, что, несомненно, положительно сказывается и на экономическом состоянии региона в целом».

СПРАВКА «ПЕ»: Международный концерн АББ — лидер в производстве силового оборудования, продукции и технологий для автоматизации. Технологией АББ позволяют промышленным предприятиям и энергетическим компаниям повысить свою производительность, снижая при этом негативное воздействие на окружающую среду. Группа компаний АББ работает более, чем в 100 странах, и насчитывает около 130 000 сотрудников. АББ в России имеет 27 региональных офисов и 5 производственных площадок. Штат компании в России составляет около 1300 сотрудников.

NFC-решение от NXP Semiconductors N.V.

Уникальная возможность создания новых приложений для мобильных платежей и платежных карт

Александра Долгополова

Компания NXP Semiconductors N.V. объявила о том, что недавно выпущенный смартфон Galaxy Nexus компании Google включает в себя полностью интегрированное решение PN65N с технологией ближней радиосвязи (NFC) компании NXP. Кроме того, модуль PN65N, содержащий NFC радиоконтроллер и встроенный элемент безопасности, прошел всестороннее тестирование и интегрирован с новейшей версией ОС Android 4.0, известной также как Ice Cream Sandwich. Благодаря доступности ПО NXP NFC с открытым исходным кодом для ОС Ice Cream Sandwich производители мобильных телефонов, а теперь и планшетных ПК, смогут легко и быстро разрабатывать мобильные NFC-устройства на базе Android. Поддержка в ОС Android полного NFC-решения компании NXP предоставляет разработчикам уникальную возможность создания новых приложений для мобильных плате-

жей/защищенной эмуляции платежных карт, чтения/записи меток и одноранговых коммуникаций, а также открывает доступ пользователям ко всем функциям NFC.

Технология NFC, получившая широкое признание на рынке, была создана в 2002 году при участии компании NXP. В 2004 году компания NXP стала одним из основателей организации NFC Forum, объединившей все заинтересованные компании отрасли для стандартизации технологии NFC. NFC — итог эволюционного развития целого ряда технологий бесконтактной идентификации (RFID) и связи. Компания NXP, три года подряд занимающая первое место в рейтинге аналитического агентства ABI Research среди производителей бесконтактных ИС, является глобальным лидером в области NFC-решений, успешно прошедших более 150 испытаний в полевых условиях и в коммерческих системах по всему миру.

Смартфон Galaxy Nexus предлагает весь потенциал технологии NFC на основе целостного стека проверенного программного обеспечения. ПО

NFC было всесторонне протестировано в условиях эксплуатации с версией ОС Android Gingerbread и уже установлено на первых NFC-«тугलोंгах» Google Nexus S. Новая функция, введенная в Galaxy Nexus — Android Beam, позволяет двум NFC-телефонам с помощью технологии NFC мгновенно обмениваться такой информацией, как веб-страницы, видео с портала YouTube, карты, инструкции и другие приложения — для этого достаточно просто поднести телефоны друг к другу.

Android 4.0 Ice Cream Sandwich — это мобильная ОС, разработанная как для смартфонов, так и для планшетных ПК. Стек программного обеспечения NXP NFC с открытым исходным кодом поддерживает все функции технологии NFC, позволяя реализовать множество вариантов ее использования, а также множество приложений, например, «беспроводной» маркетинг (proximity marketing), считывание «умных» плакатов, обмен данными, быстрый вход в социальные сети или попарные соединения устройств. Контроллер PN65N содержит встроенный элемент безопасности, который использует проверенное и протестированное решение NXP, уже

применяемое для защиты банковских карт, электронных паспортов, билетов для проезда в транспорте и посещения мероприятий, приложений, обеспечивающих физический доступ, а также других бесконтактных приложений. PN65N совместим по выводу с радиоконтроллером PN544 NFC, что обеспечивает производителям возможность выпуска схем как с элементом безопасности, так и без него.

Элемент безопасности NXP на базе технологии NFC, проверенный в ходе многочисленных испытаний и успешных коммерческих внедрений, поддерживает технологию MIFARE и имеет лучшую в своем классе совместимость с существующими инфраструктурами бесконтактных считывающих устройств, например, используемых при продаже билетов на транспорт и в приложениях, обеспечивающих физический доступ.

«NXP — бесспорный лидер рынка NFC и единственная компания, которая предлагает полный набор NFC-продукции, включая ПО, радиоконтроллер, элемент безопасности и NFC-метки. Поэтому мы можем предоставить заказчикам во всем мире не только отдельные компоненты, но и полные реше-



«Интерполитех-2011»

Главный национальный форум в области безопасности

Безусловно, крупнейшим в этом году событием в области безопасности в России стала юбилейная XV Международная выставка средств обеспечения безопасности государства «Интерполитех-2011», которая в конце октября развернулась в крупнейшем на территории столичного ВВЦ павильоне. Триумфальный показ боевой техники в действии был проведен отдельно в условиях, приближенных к реальным, на подмосковном полигоне НИИ «Геодезия». Организаторами выставки являются МВД России, ФСБ России и ФСВТС России, организатором — Объединенные выставочные компании «БИЗОН».

В рамках «Интерполитех-2011» были представлены сразу несколько экспозиций: «Международная выставка полицейской и военной техники»; «Международный военно-технический салон»; «Специализированная выставка технических средств охраны и обеспечения безопасности границы «Граница»; «Беспилотные комплексы военного, гражданского и специального назначения».

Церемония официального открытия выставки была совмещена с открытием пленарного заседания научно-деловой программы «Полиция и промышленность: инновационное развитие вооружения и специальной техники». На церемонии открытия присутствовали Министр внутренних дел Российской Федерации П.Нургалиев, заместитель председателя комитета Государственной Думы по безопасности В.Колесников, заместитель министра Российской Федерации по чрезвычайным ситуациям А.Чуприян. На заседании были обозначены перспективы создания образцов вооружения и специальной техники нового поколения и другие приоритетные вопросы.

Общая площадь закрытой экспозиции «Интерполитех-2011», которая впервые была размещена в трех залах павильона №75, составила 20400 кв. м. Всего в выставке приняло участие 373 экспонента из 35 субъектов РФ, среди которых — такие известные компании, как



«Вертолеты России», завод «КамАЗ», ООО «Военно-промышленная компания», «РТИ Системы», Концерн «Вера», Радиозавод им. А.С. Попова, корпорация «Защита», холдинг «Группа ГАЗ», компания «Горизонт» и другие.

В рамках «Интерполитех-2011» были продемонстрированы инновационные разработки и 28 экспонентов из 13 иностранных государств, среди которых — FLIR Systems (Нидерланды), FMS ENTERPRISES MIGUN LTD. (Израиль), CelleBrite Mobile Synchronization Ltd. (Израиль), Cobham Tactical Communications and Surveillance (Дания), Panhard General Defense (Франция), PULSE INTECO SYSTEMS LTD (Израиль), RESEARCH INTERNATIONAL INC. (США), TEIJIN ARAMID GmbH (Германия), Bruker Detection (Германия) и другие. По данным Международного аудита выставки посетили около 17703 человека.

В рамках выставки «Интерполитех-2011» 30 компаний представили более 240 образцов продукции военного назначения (ПВН), в числе которых 80 образцов ПВН было представлено 9 иностранными компаниями. На стендах экспонентов были представлены новейшие разработки, способные заинтересовать российскую полицию. Среди них ряд беспилотных летательных а-

паратов (БЛА), таких как БЛА ZALA-428-08 «Стрекоза» и БЛА ZALA-421-04M «Ласточка» производства ГК «Беспилотные системы» ZALA AERO, БЛА «Спектр-301» и «Калибри-6» ЗАО НПП «НЕЛК», беспилотный авиационный комплекс «INSPECTOR 401» ЗАО «Аэрокон». Представлены также: новая система космического мониторинга на базе автомобильного шасси с автономным электропитанием, созданная НИИ космических систем имени А.А. Максимова; улучшенная версия автомобиля «Тигр» — ВПК-233114 «Тигр-М» производства ООО «Военно-промышленная компания»; не имеющий аналогов в России специализированный защищенный компьютер со встроенными системами связи, разработанный НПП «Традиция»; Комплекс медицинский подвижной специальной назначения (КМП-СН) для оказания врачебной помощи раненым в полевых условиях НПО «Полос»; цифровая камера на базе сенсора L3Vision, способная работать при низкой освещенности, но при этом без ИК-подсветки, производства ЗАО «Нева Электроника»; Буксирный параметрический многолучевой проецирующий «Зонд» для поиска и обнаружения придонных и заливных объектов производства ОАО «Тетис Про» и многое другое.

Юбилейная выставка отличалась насыщенной научно-деловой программой, в рамках



которой состоялись такие мероприятия, как Международная научно-практическая конференция по промышленной утилизации вооружения, военной и специальной техники и боеприпасов, Пленарное заседание научно-практической конференции МВД России «Перспективы создания образцов вооружения и специальной техники нового поколения», конференция «Обеспечение безопасности на объектах транспорта», круглый стол

«Модернизация технических средств пограничного, таможенного и иных видов контроля в пунктах пропуска через государственную границу», конференция «Законодательные, организационные и технические вопросы эффективного применения беспилотных авиационных комплексов в воздушном пространстве РФ при решении задач МЧС, МВД и других ведомств», пленарное заседание «Законодательные и организационные



«Витязь», «Пересвет», а также более 20 предприятий, выпускающих военную, полицейскую и специальную технику для нужд МВД России, а также такие компании, как ЗАО «Экотранс», ЗАО «БАЗ», ООО НПП «Солитон», ОАО «АВТОРОС», ООО «Технопарк», завод «ЗИЛ» и другие. В ходе программы было продемонстрировано около 80 образцов вооружения и военной техники. Из них: около 10 единиц автобронетанковой техники (броневые автомобили, БТР,

спецавтобусы), 15 единиц транспортных средств (снегоболотоходы, автомобили КамАЗ, ЗИЛ и др.), более 30 единиц стрелкового вооружения, 3 единицы беспилотных летательных систем, 4 единицы вертолетной техники, около 15 видов спецсредств неletalного воздействия. 26 октября показ был организован для руководителей Министерства внутренних дел Российской Федерации и других федеральных органов исполнительной власти, крупнейших предприятий ОПК, военных и полицейских атташе, делегаций зарубежных стран.

По итогам трехдневного показа полигон посетили более 7 тыс. человек. Город Красноармейск и полигон НИИ «Геодезия» приняли посетителей из числа воспитанников суворовских военных и кадетских корпусов, кадетских классов, специализированных школ и др. учебных заведений, ветеранов МВД, военных пенсионеров и членов их семей, а также представителей массовой аудитории посетителей. Таким образом, около 50% посетителей показа составила молодая аудитория, что, безусловно, способствовало формированию патриотизма и гордости за родную страну у представителей молодого поколения. В подготовке и реализации сценария демонстрационного показа принял участие режиссер Большого театра Андрей Меланин, благодаря чему программа показала себя зрелищной как яркая и неординарная.

По оценкам СМИ и организаторов, XV Юбилейная Международная выставка средств обеспечения безопасности государства «Интерполитех-2011» стала грандиозным событием в сфере безопасности, активно освещенным отечественными и зарубежными СМИ, которое предоставило российским силовым ведомствам богатый выбор инновационной техники, в перспективе имеющей все шансы быть принятой на вооружение, позволив российским и зарубежным компаниям найти интересные контакты и достигнуть новых договоренностей, в рамках деловой программы обсудить и принять решения по важнейшим проблемам безопасности государства.

С использованием материалов «Интерполитех-2011»

Конкурс «Призмамания»

«Похожий на животное» фасад признан лучшим

Группа компаний «Металл Профиль» — ведущий производитель кровельных и фасадных систем в России — подвела итоги конкурса «Призмамания» на лучший фасад. Победителем стал пункт проката лыж в парке «Курасовщина» (г. Минск, Беларусь). «Это здание похоже на животное, готовое сейчас же прыгнуть с места», — охарактеризовал его председатель жюри Джордж Фергюсон, экс-президент Королевского Института Британских Архитекторов (RIBA), Кавалера Ордена Британской Империи, почетный член академии «Роял Вест» (RWA).



лей сайта. Победителю вручен приз — планшет Apple iPad2. Во многих проектах Джордж Фергюсон отметил искусное использование архитекторами возможностей стальных фаса-

дов. «Меня радует то, что я вижу много схожих тенденций в европейской и российской строительстве», — сказал специалист. — Прежде всего это использование современных систем и

материалов, которые не требуют ухода. Они быстро окупаются в силу своего продолжительного безремонтного срока службы». «Мы впервые проводили такой конкурс и не ожидали столь активного участия. К нам на сайт присылали работы из самых разных уголков России, Беларуси, Казахстана. В состязании наравне участвовали фасады как частных домов, так и мемориальных комплексов, промышленных зданий и офисных центров», — комментирует Сергей Якубов, заместитель директора по продажам и маркетингу Группы компаний «Металл Профиль».

СПРАВКА «ПЕ»:

Группа компаний «Металл Профиль» создана в 1996 году. Ассортимент продукции включает металлочерепицу, элементы кровельных систем, сэндвич-панели (трехслойные поэлементной сборки), водосточные системы, профилированные листы, вентилируемые фасады. В Группу входят 12 заводов в Москве, Ростове-на-Дону, Краснодаре, Екатеринбург, Санкт-Петербурге, Караганде, Новосибирске, Казани, Иркутске, Минводах и Минске.

Читать, смотреть и слушать

Электронная книга Prestigio PER3172B

Алексей Ведерников

Prestigio, динамично развивающаяся международная компания, один из ведущих производителей стильных цифровых устройств и аксессуаров, представляет электронную книгу PER3172B с цветным дисплеем и поддержкой воспроизведения видео/аудио.

Электронные книги с E-Ink дисплеем подходят не всем пользователям, и поэтому компания Prestigio предлагает как решения на основе черно-белых электронных чернил, так и с цветными TFT-экранами. Многие пользователи хотя и не только читать литературу, но и просматривать PDF-версии журналов и газет. Или, например, работать с обучающими материалами, в которых присутствуют карты или наглядные схемы. В обоих случаях очень важна возможность ридера передать цвет.

Устройство для чтения электронных книг Prestigio PER3172B оснащено 7-дюймовым TFT-дисплеем с антибликовым покрытием и поддержкой разрешения 800x480 точек, что позволит комфортно читать как обычные тексты, так и электронные версии газет и журналов. Устройство



обеспечивает поддержку большинства популярных текстовых форматов с возможностью изменять размер шрифта.

Кроме того, PER3172B может воспроизводить аудиофайлы, а также демонстрировать пользователю HD-видео и

изображения. Prestigio PER3172B работает под управлением процессора ARM9 с поддержкой DSP и частотой 400 МГц. Для хранения данных доступно 2 Гб встроенной памяти, также есть microSD-слот с поддержкой карт памяти объемом до 16 Гб.

Встроенный аккумулятор на 2100 мАч обеспечит работу на протяжении 6-8 часов в режиме чтения, около 5 часов в режиме воспроизведения видео или до 30 часов в режиме проигрывания аудио.

Электронная книга Prestigio PER3172B весит всего 260 грамм и заключена в стильный корпус, выполненный из приятного на ощупь пластика soft-touch. Толщина ридера составляет 11,2 мм. Устройство поступит в продажу в комплекте с элегантным фирменным чехлом, адаптером-питания, microSD-кабелем, краткой инструкцией пользователя и гарантийным талоном на 2 года.

На полках российских магазинов электроники новый перспективный ридер появится в ноябре 2011 года. Рекомендуемая розничная цена Prestigio PER3172B составляет 3390 руб. Загрузить изображения ридера можно здесь. Полный текст пресс-релиза с техническими характеристиками устройства доступен по этой ссылке.

ПРОМЫШЛЕННЫЙ
УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ:
ООО «Редакция газеты «Промышленный еженедельник».
Издание зарегистрировано в Министерстве Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовой информации.

П/И № 77-12380 от 19.04.2002 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя П/И № 77-14566 от 07.02.2003 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя П/И № ФС77-19251 от 23.12.2004 г. В Федеральной службе по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия.

Генеральный директор, главный редактор Валерий Стольников
Заместители главного редактора Елена Стольникова Дмитрий Кожеников
Помощники главного редактора Юлия Гужонова Татьяна Соколова

Директор по развитию Дмитрий Минаков
Региональный директор Наталья Можжаева
Дизайн и верстка Роман Кураев, Елена Бурлыгина
Руководитель коммерческой службы Александр Лобачев

Логистика ЗАО «Истгалф-Трансавто»
Представитель в Северной Америке: Виктория Яковлева (Ванкувер, Канада); vki@telus.net
Тел.: (1-604)-805-5979
Распространяется по подписке, в розницу, по прямой рассылке и на профессиональных мероприятиях. Подписаться на «Промышленный еженедельник» можно в

любом отделении связи РФ и СНГ по каталогам «Роспечать» и «Пресса России»; индекс для инд. подписчиков — 45774, для предприятий и организаций — 83475; по каталогу «Почта России»; индекс для инд. подписчиков — 10887, индекс для предприятий и организаций — 10888. На газету также можно подписаться через «Интер-Почту».

Адрес для корреспонденции: 123104, Москва, а/я 29
Тел. редакции: (495) 729-3977, 778-1447, 499-194-1033 (факс)
www.promweekly.ru
doc@promweekly.ru, re-gazeta@inbox.ru
Над номером работали: А.Рыкова, А.Глуховская, А.Коптяев, В.Тихомирова, Е.Львова, Ю.Соколова, Д.Теперев.

Использованы материалы информгентств и интернет-изданий.
Номер подписан 11.11.2011 г.
Отпечатано в типографии ОАО «ИД «Красная звезда» 123007, г. Москва, Хорошевское шоссе, 38
www.redstarph.ru
Номер заказа 4815
Тираж 40000 экз.