

В НОМЕРЕ:

НОВОСТИ

2-3

Кадровый прецедент

РУСАЛ: готовить инженеров во Франции

стр. 2

Новая ассоциация

НП специалистов по электроприводу

стр. 2

Умный тепловоз

РЖД согласовали российский гибрид

стр. 2

В рамках празднования

НПО «Сатурн»: модернизация производства

стр. 3

Инновационный транспорт

В Москве пройдет международный форум

стр. 3

СТРАТЕГИИ

4-5

Актуальные реалии ТПП РФ

Интервью с Георгием Петровым

стр. 4

Заккрытие сделки

«ИжАвто» вливается в «АвтоВАЗ»

стр. 4

Космос на экспорт

ГТКС расширяет сотрудничество

стр. 4

Проблемы 787

Удастся ли Boeing улечь на «мечте»?

стр. 5

90% на 10%

Особенности торговой системы

стр. 5

«Зеленый» газ

Реализация совместного экопроекта в России

стр. 5

АКТУАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА

6-7

Недельный срез

Работа рынка энергии и мощности

стр. 6

Первая сертификация

Станции для электромобилей

стр. 6

Десять лет стабильного роста

Интервью с Магомедом Каитовым

стр. 7

ПОДРОБНОСТИ

8

Мировая анимация

Лучшие технологии и достижения

стр. 8

Поддержка искусства

Работает Фонд Михаила Прохорова

стр. 8

Открытый конкурс

В поисках достойных надежных подрядчиков

стр. 8

ВАЖНАЯ ТЕМА

Международное рейтинговое агентство Moody's Investors Service изменило свой прогноз по банковской системе РФ со «стабильного» на «негативный». Это отражает беспокойство агентства по поводу того, что «слабое состояние мировой экономики и волатильность финансовых рынков ухудшат экономические условия в России и негативно повлияют на банковский сектор». Прогноз отражает ожидания Moody's в отношении фундаментальных кредитных условий для банковского сектора на ближайший год-полтора, уточняет агентство. По оценкам Moody's, из-за слабого восстановления мировой экономики темпы роста реального ВВП России замедлятся до 2,8% в 2012 году с предполагаемых 3,8% в году текущем. Поскольку экономика РФ зависит от мировых цен на нефть, понижаемые риски для спроса на нефть могут сильно повлиять на российские банки, которые, впрочем, имеют подушку безопасности и достаточный доход, чтобы противостоять потерям от кредитной и инвестиционной деятельности.

Нет плохой погоды!

Росгидромет, РСК и Intel представили инновационный кластер

Елена Стольников

На прошлой неделе случилось достаточно важное событие в области национального контроля и прогнозирования погоды. Высокие технологии приходят и в эту, казалось бы, достаточно консервативную область. Приглашенным журналистам все показали, все рассказали, и стало спокойнее за прогнозы: погода у нас (по крайней мере, в части отслеживания и анализа) — в надежных профессиональных руках.

Федеральная служба по гидрометеорологии и мониторингу окружающей среды (Росгидромет), группа компаний РСК и корпорация Intel представили новый энергоэффективный высокопроизводительный кластер (именно так научно-технически называется эта инновация), созданный на основе процессоров Intel® Xeon® серии 5600 с использованием жидкостного охлаждения. Группа компаний РСК выступила разработчиком технологического решения и интегратором установки пилотной кластерной системы с пиковой производительностью 15,33 TFLOPS (триллионов операций в секунду) с возможностями дальнейшего расширения. Это высокопроизводительное решение является инструментом российских метеорологов для дальнейшего развития оперативных технологий с целью повышения точности, заблаговременности и детализации прогнозов погоды.

В настоящее время Росгидромет решает широкий спектр сложных задач в области обработки гидрометеорологических данных, моделирования и прогнозирования процессов в атмосфере и океане, требующих больших вычислительных ресурсов и высокой эффективности их использования. Метеорологический центр в Москве, наряду с центрами в Вашингтоне и Мельбурне, является одним из трех Мировых метеорологических центров Всемирной метеорологической организации (ВМО). В рамках ВМО Мировой метеоро-

логический центр в Москве обеспечивает выполнение международных обязательств России по обмену прогнозной информацией и данными гидрометеорологических наблюдений. Введенный Росгидрометом в эксплуатацию в марте 2009 года вычислительный комплекс с суммарной пиковой производительностью 27

установленного вычислительного кластера.

«Для повышения точности и детализации прогнозов погоды необходимо увеличение пространственно-временного разрешения моделей и их физического насыщения. Научная обоснованность моделирования процессов в атмосфере позволяет уже сейчас решать данные задачи на вычис-

лительности минимум в 10-15 раз нам нужно найти решение, отвечающее все возрастающим требованиям энергоэффективности в условиях существенных ограничений по доступности электроэнергии и необходимости снижения прочих эксплуатационных расходов», — поясняет директор ГВЦ Росгидромета Владимир Анцыпович. — Высокопроиз-

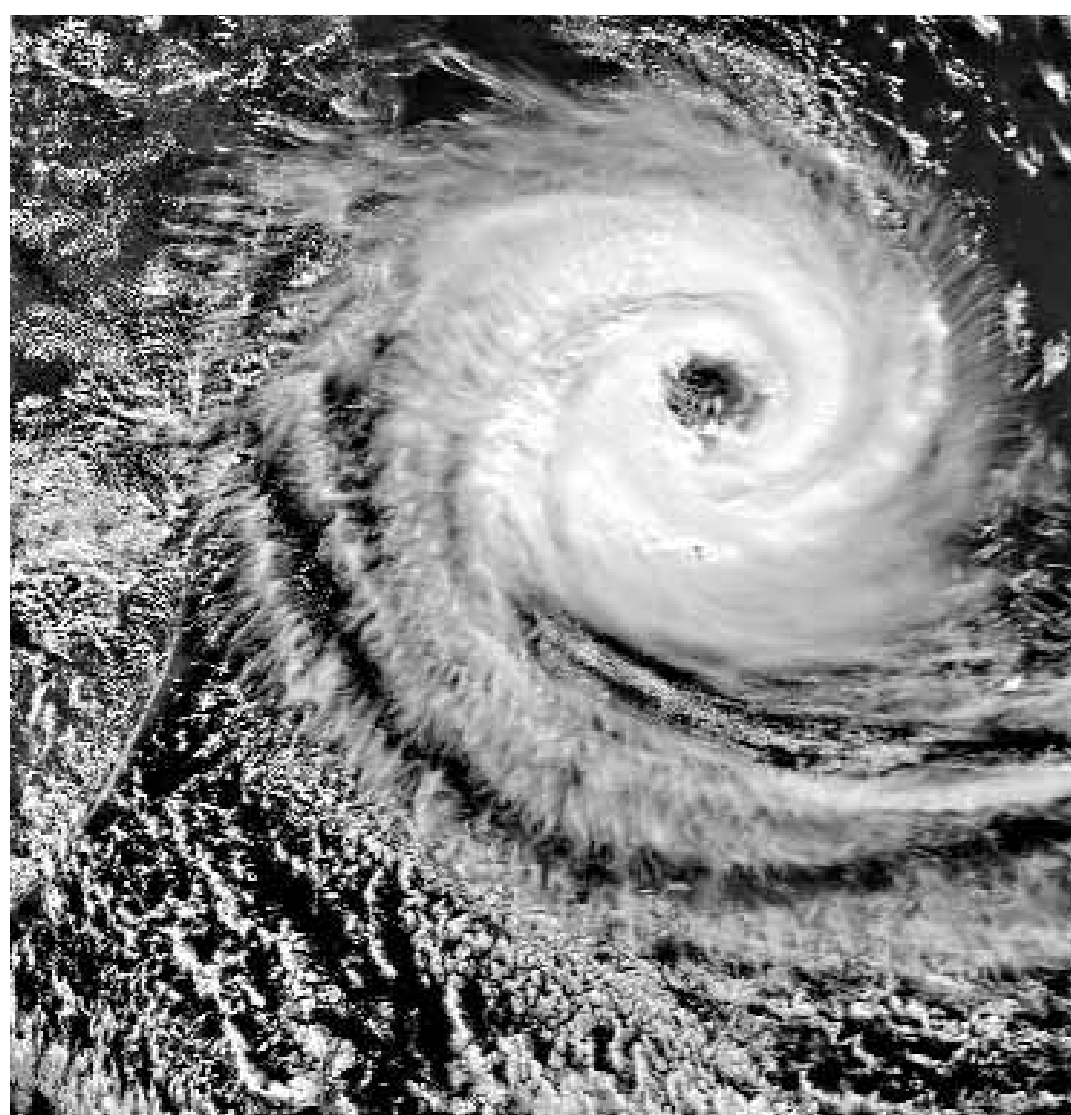
водительности Росгидромета, предъявляемым к вычислительным комплексам на современном этапе».

Группа компаний РСК, ведущий в России и СНГ разработчик и интегратор «полного цикла» суперкомпьютерных решений нового поколения на основе архитектур корпорации Intel и передового жидкостного охлаждения, провела глубокую модернизацию поставленного по контракту с ГВЦ Росгидромета оборудования до уровня пилотной системы, обладающей на данный момент пиковой производительностью 15,33 TFLOPS.

Новый вычислительный кластер Росгидромета основан на разработанной РСК инновационной архитектуре «РСК Торнадо», впервые продемонстрированной на ведущей европейской отраслевой выставке International Supercomputer Conference (ISC), прошедшей в Гамбурге в июне 2011 года. «РСК Торнадо» — это первое в мире энергоэффективное суперкомпьютерное решение с передовым жидкостным охлаждением для массово доступных стандартных серверных плат на базе процессоров Intel® Xeon®, изначально создававшихся для традиционных систем с воздушным обдувом электронных компонент. Архитектура «РСК Торнадо» обеспечивает гибкость конфигурации вычислительных узлов со стандартными интерфейсами и простоту построения решения, высокую ремонтопригодность (простота замены модулей оперативной памяти и увеличения ее объема, обновление на новые модели процессоров), возможность интеграции с любыми внешними изделиями со стандартными интерфейсами (PCI Express).

На текущий момент пилотная кластерная система, установленная в Росгидромете, состоит из 96 вычислительных узлов, каждый из которых содержит по два наиболее высокопроизводительных процессора Intel® Xeon® 5680 с тактовой частотой 3,33 ГГц (всего 192 процессора). В системе реализован большой объем оперативной памяти на один узел — 48 ГБ (суммарный объем оперативной памяти всей системы составляет 4608 ГБ).

(Окончание на стр. 3)



Прочитать погоду даже на ближайшее время — задача не из простых

TFLOPS позволил ученым Гидроцентра России реализовать накопленный к данному моменту научный потенциал в развитии прогнозных моделей. Взрывной характер внедрения в оперативную практику глобальных моделей с шагом 30-40 км и мезомасштабных моделей с шагом 2-7 км в течение двух лет практически исчерпал вычислительные ресурсы ранее

дательных мощностях порядка 0,5 PFLOPS (пятьсот триллионов операций в секунду). И отсутствие требующихся вычислительных мощностей сдерживает ученых и практиков Гидроцентра России», — подчеркнул на презентации Роман Вильфанд, директор Гидроцентра России.

«При подготовке следующего этапа модернизации с увеличением вычислительной

дательное решение РСК на основе процессоров Intel® Xeon® серии 5600 с использованием жидкостного охлаждения, обладающее высоким уровнем компактности и низким энергопотреблением в сочетании с возможностями для дальнейшего наращивания мощности и масштабирования при одновременном обеспечении высокой надежности, отвечает достаточно жестким

Авторынок растет

На подходах к докризисным объемам

Владислав Исаев

Информационная группа Finam.ru провела онлайн-конференцию «Автопром: готов ли рынок к новому кризису?». Ее участники отмечают, что российский авторынок демонстрирует высокие темпы роста продаж, однако пока так и не достиг докризисных уровней.

По итогам 9 месяцев 2011 года объем российского рынка автомобилей вырос на 45% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. «По сравнению с 1-2 кварталами рост замедлился, но это связано с эффектом малой базы 1-2 квартала 2010 года», — говорит директор департамента маркетинга и рекламы ГК «Блок» Сергей Дюшко. — Просто продажи в 3-4 кварталах 2010 года были выше, соответственно, и прирост в процентах снижается. Я думаю, по итогам IV квартала динамика прироста еще снизится и в целом по году составит 30-35%. Это хороший рост». Тем не менее, продажи автомобилей пока не вернулись к докризисным объемам, отмечают участники организованной «ФИНАМом» конференции. «Я думаю, по итогам 2011 года мы достигнем продаж в 2,3 млн автомобилей, а это уровень 2007 года», — считает г-н Дюшко.

Основными драйверами роста автомобильного рынка выступают, по мнению аналитика ИФК «Метрополь» Андрея Рожкова, снижение ставок по автокредитам, стимулирующие госпрограммы, а также отложенный спрос. Реализация отложенного спроса, считает финансовый директор в РФ МАХ «Атлант-М» Алексей Самодуров, составит основу роста рынка в показателях продаж как второго полугодия текущего года, так и следующего года. Большое значение для динамики рынка имеет общая макроэконо-

мическая конъюнктура, которая формирует ожидания инвесторов, потребителей, финансовых институтов, определяет риски для всех групп, утверждает г-н Дюшко: «Пока она положительна, люди с оптимизмом смотрят в будущее и готовы совершать дорогостоящие покупки, к которым относится покупка автомобиля. Соответственно, у банков появляется возможность привлекать дополнительную ликвидность по более низким процентам, активнее работать на рынке розничного кредитования, запускать интересные программы. Несомненно, стоит отметить государственную программу льготного кредитования, которая внесла свою лепту в рост рынка».

Если второй волны кризиса не будет, то рынок может достичь докризисного уровня уже в 2012 году, полагает г-н Рожков: «Локализация может стать драйвером роста рынка лишь в долгосрочном периоде, когда может усилиться конкуренция между производителями, собирающими автомобили в России и, как следствие, снижение их маржи и более медленный рост цен на автомобили». В свою очередь, г-н Самодуров менее оптимистичен в прогнозах — по его мнению, возврат автомобильного рынка к докризисным объемам произойдет не ранее 2013 года.

В случае, если «вторая волна» кризиса все же наступит, при неблагоприятном течении обстоятельств можно будет наблюдать спад авторынка на среднем на 30%, ожидает директор по маркетингу компании «КМ/Ч» Анна Воробьева: «После «первой волны» кризиса не было никаких изменений в модели экономики. А значит, «вторая волна» будет сильнее. Поскольку огромная часть автомобилей покупается в кредит, то это скажется и на автобизнесе. В первую очередь, кризис затронет автомобили эконом- и среднего сегмента».

Наша Арктика

Общество инженеров нефтегазовой промышленности SPE и компания Reed Exhibitions подвели итоги работы первой в России технической Конференции и выставки SPE, посвященной разработке месторождений в сложных условиях и Арктике. Мероприятие посетили более 1800 человек из различных регионов России и других стран мира.

Среди почетных гостей и докладчиков конференции — Владимир Прозоровский, первый заместитель председателя комитета Государственной Думы по природным ресурсам, природопользованию и экологии; Владимир Владимиров, вице-губернатор Ямало-Ненецкого автономного округа; Анатолий Золотухин, проректор РГУ нефти и газа имени И.М. Губкина; Джим К. Флад, вице-президент по Арктике и Восточной Канаде Exxon Mobil и др. Делегаты конференции обсудили наиболее острые вопросы освоения Арктики и экстремальные проблемы разведки и добычи.

«Освоение Арктики является одной из важнейших задач международного сообщества, для достижения успеха нам предстоит решить целый комплекс вопросов, связанных с технологиями, капиталом, человеческими ресурсами», — заявил на открытии конференции президент SPE Алан Лабасть.

«При освоении Арктики необходимо выработать стратегию, учитывающую передовой мировой опыт и требования арктических территорий», — подчеркнул Владимир Владимиров, вице-губернатор Ямало-Ненецкого автономного округа. Делегаты конференции, лидеры российской и международной науки, промышленности, представители нефтегазодобывающих и сервисных компаний, научно-исследовательских институтов и вузов, высоко оценили программу конференции.

«Отличное начало для первого года работы, — прокомментировал событие Ричард Сентимон, советник по освоению морских месторождений ВР. — К тому же, это замечательная возможность для ведущих специалистов отрасли из разных частей света собраться в одном месте и обсудить насущные вопросы».

В течение трех дней конференции посетили около 500 делегатов, было представлено 57 докладов, как на технических сессиях, так и в рамках секции презентаций по обмену знаниями. 10 технических сессий и 3 пленарных заседания позволили охватить самый широкий круг вопросов, связанных с освоением Арктики: инновации, инвестиции, охрана окружающей среды и социальная ответственность бизнеса.

«Благодаря конференции SPE я узнала много нового: встретилась с людьми, имеющими ясный ум и чистые руки, познакомилась с новыми технологиями, о которых ранее не имела представления, услышала о вдумчивых и бережных проектах по освоению Арктики, моего родного дома, — поделилась впечатлениями о мероприятии Татьяна Ачиргина, вице-президент Инуитского приполярного совета. — Хотелось бы отметить, что все услышанное помогло мне изменить отношение к промышленному освоению Арктики».

Большое внимание посетителей привлекли презентации для обмена знаниями, на которых ведущие специалисты лидеров отрасли: OC Robotics, «Роснефть», «Сахалин Энерджи», Schlumberger, Shell, THK-VP и др. — поделились опытом по освоению арктических месторождений и работе в экстремальных условиях.

СОВРЕМЕННЫЙ ПРОМЫШЛЕННЫЙ ДИЗАЙН во всех его воплощениях

Подготовка и издание книг, буклетов, проспектов **Разработка и доработка корпоративного стиля**
Корпоративная и презентационная полиграфия **Выставочные стенды, корпоративная экспозиция**
Организация, оформление и проведение выставок, форумов, презентаций **Оформление и защита промышленных образцов**
Плакаты, транспаранты, наглядная агитация **Ребрендинг «под ключ»**
Разработка концепций и предложений — бесплатно!
+7-985-766-3923
doc@promweekly.ru

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



Большинство из нас готовы работать и после наступления официального срока пенсии



«Уралмашзавод» опровергает слухи об инициации против него процедуры банкротства

«Промышленный еженедельник» на льготных условиях публикует:

- Годовые отчеты
- Материалы к собраниям акционеров
- Решения и постановления собраний акционеров, заседаний президиумов, конференций и т.д.
- Объявления о существенных фактах
- Объявления о конкурсах и тендерах
- Обращения к акционерам, инвесторам, партнерам
- Поздравления

+7(495)778-18-05, 778-14-47

НОВОСТИ

Пенсионные настроения

По результатам опроса, проведенного службой исследований компании HeadHunter, 7% опрошенных не намерены дожидаться пенсионного возраста. 13% готовы работать именно столько, сколько оговорено государственными органами, а именно: женщины — до 55 лет, мужчины — до 60 лет. Большинство (80%) отметили, что продолжат работать даже на пенсии до тех пор, пока они будут способны физически справляться со своими обязанностями. Опрос был проведен среди 5200 работников компаний. 93% опрошенных собираются работать до пенсии и даже дольше. 80% из них готовы посвятить себя труду до тех пор, пока это будет возможно физически. Почти четверть опрошенных (23%) из тех, кто работает до пенсии не планируют, затрудняются сказать, на что они будут жить. 18% рассчитывают сваять жилье, 19% — жить на проценты от вклада, а 16% — на дивиденды от акций. 83% респондентов, которые до пенсии работать не намерены, отметили, что у них другие приоритеты в жизни: свободное от работы время они планируют посвятить приятным для себя вещам. 4% опрошенных отметили, что у них слабое здоровье для работы, а 6% элементарно лень. Что же движет работниками, которые планируют посвятить время, отведенное на отдых, работе? 56% отметили, что прожить на пенсию невозможно, в связи с чем они планируют работать даже в преклонном возрасте.

Ассоциация инженеров

Соучредителями стали топ-менеджеры «РУСЭЛПРОМА»

Антон Максимов

Топ-менеджеры российского электротехнического концерна «РУСЭЛПРОМ» выступили инициаторами и соучредителями некоммерческого партнерства «Ассоциация инженеров по электроприводе» (АИЭ), основной целью которого станет развитие кооперации на рынке разработки и производства электропривода в России — одного из ключевых элементов энергоэффективных технологий.

Принципиальное решение о создании ассоциации было достигнуто на проходившей в Туле осенью 2010 года VI Международной конференции по автоматизированному электроприводе «АЭП-2010», среди участников которой были и представители концерна «РУСЭЛПРОМ». С учетом ведущей роли концерна на рынке энергоэффективных продуктов руководством компании откликнулось на предложение ведущих отечественных специалистов и ученых о создании общественной организации, которая могла бы помочь в координации их деятельности и организации обмена информацией и опытом.

Устав ассоциации был зарегистрирован летом 2011 года и предусматривает как индивидуальное, так и коллективное участие. Соучредителями ассоциации выступили ведущие отечественные ученые, эксперты по вопросам совершенствования электропривода. В их числе — избранный председателем совета ассоциации заведующий кафедрой электропривода и автоматизации промышленных установок Московского государственного открытого университета Г.Б.Онищенко, заведующий кафедрой автоматизированного электропривода Московского энергетического института (МЭИ) Ю.Н.Сергиевский, профессор МЭИ М. Г. Юньков и управляющий директор ЗАО «РУСЭЛПРОМ-Мехатроника» Михаил Русаковский, который был избран исполнительным директором АИЭ. Из числа топ-менеджеров концерна «РУСЭЛПРОМ» в ассоциацию также вошли генеральный директор Владимир Дорохин и заместитель генерального директора Алексей Русаковский.

По мнению соучредителей, новое отраслевое объединение восполнит недостаток межведомственной и межотраслевой кооперации и расширит интеграционные возможности профессионального сообщества. Приоритетным направлением деятельности АИЭ является привлечение к участию в мероприятиях ассоциации студентов профильных вузов с использованием института наставничества и расширение перспектив молодых инженеров для построения успешной профессиональной карьеры. Другим важным направлением будет развитие контактов с международными компаниями, включая ведущих игроков на рынке электротехники — ABB, Siemens, Schneider Electric и других.

«Сегодня общероссийская и международная кооперация в области создания инноваций имеет решающее значение. Учреждение ассоциации инженеров по электроприводе призвано стать связующим звеном в интеграционном процессе, который нацелен на создание электротехнических продуктов, обладающих высоким потенциалом повышения энергоэффективности», — отметил исполнительный директор АИЭ, управляющий директор компании «РУСЭЛПРОМ-Мехатроника» Михаил Русаковский.

В 2012 году АИЭ планирует проведение международной конференции по электроприводе на базе Казанского государственного технического университета.

Лауреат Национальной бизнес-премии «Компания года 2010» в номинации «Инновационный лидер года» концерн «РУСЭЛПРОМ» является вторым крупнейшим в России производителем и поставщиком электрических машин. Концерн объединяет 11 предприятий и зависимых обществ, которые выпускают более 3000 наименований электродвигателей, генераторов и систем управления для горнодобывающей, металлургической, нефтяной промышленности, электроэнергетики и ЖКХ. Основанный в 1991 году, концерн завершил программу формирования производственных мощностей в 2003 году. В ноябре 2009 года трактор, оснащенный электротрансмиссией концерна «РУСЭЛПРОМ», был удостоен серебряной медали Немецкого сельскохозяйственного общества (DLG) на выставке Agritechnica в Ганновере, крупнейшей в мире специализированной выставке сельскохозяйственной техники, где присуждаются награды за инновации в области сельского хозяйства.

Лучшая грузовая

Третий год подряд — «Волга-Днепр»

«Волга-Днепр» стала первой авиакомпанией, которая три года подряд удостоивается престижной награды международной организации Baltic Air Charter Association (BACA) в номинации «Лучшая грузовая чартерная авиакомпания» (Best Cargo Charter Airline).

Премия за 2011 год была вручена «Волга-Днепр» — мировому лидеру в сегменте авиаперевозок сверхтяжелых и негабаритных грузов — на состоявшейся в Лондоне торжественной церемонии награждения лучших компаний-представителей авиационного чартерного бизнеса. На ней присутствовали сотни руководителей компаний чартерной авиации.

BACA объединяет более 120 организаций, работающих на рынке чартерных перевозок. Это — авиакомпании, аэропорты, хэндлинговые агенты, экспедиторы, консультанты. Ежегодно среди них проводится голосование для определения лучших в своем классе компаний по различным номинациям.

Председатель BACA Дик Гилберт, комментируя успех «Волга-Днепр», отметил: «Награда в номинации «Лучшая грузовая чартерная авиакомпания» означает, что победитель эффективно конкурировал со всеми другими грузовыми авиаперевозчиками в мире и сумел одержать верх. В процессе голосования члены нашей Ассоциации уделяют особое внимание тому, как обеспечивается качество на всех этапах чартерных перевозок. Победа авиакомпании «Волга-Днепр» в данной номинации на протяжении трех лет подряд является



замечательным достижением, которое отражает, в частности, высокое качество работы ее коммерческих подразделений, а также надежность и опыт ее летных и технических служб».

Коммерческий директор авиакомпании «Волга-Днепр» Денис Глизуца заявил: «Награды, которые вручаются по итогам голосования среди заказчиков, являются наиболее престижными и ценятся наиболее высоко в профессиональном сообществе. Поэтому мы с особой гордостью принимаем награду Baltic Air Charter Association — ведь эта ассоциация

объединяет лидеров нашей отрасли. Та среда, в которой все мы работаем, является динамичной и сложной, и решения, которые мы предоставляем нашим заказчикам, часто лежат за пределами возможностей регулярных авиаперевозчиков. Мы рады, что команда «Волга-Днепр» объединяет профессионалов, которые из года в год успешно находят ответы на те вызовы, с которыми сталкивается наша отрасль, и которые пользуются уважением и поддержкой со стороны наших заказчиков. Эта награда является достойным итогом 21-го года работы нашей авиакомпании».

Готовность к зиме

Филиалы МРСК Центра и Приволжья подтвердили

Все филиалы ОАО «МРСК Центра и Приволжья» получили паспорта готовности к работе в осенне-зимний период (ОЗП) 2011-2012 годов. Комиссии, проверяющие готовность филиалов, работали в регионах с 17 по 26 октября. В состав комиссий, наряду с руководством энергокомпании и специалистами технической инспекции, вошли представители территориальных управлений Ростехнадзора, МЧС, а также региональных диспетчерских управлений.

Первыми, 19 октября, по итогам работы комиссии, Паспорта готовности получили филиалы «Нижневолгоград», «Владимирэнерго» и «Рязаньэнерго»; еще 3 филиала — «Мариэнерго», «Ивановэнерго» и «Удмуртэнерго» подтвердили свою готовность к зиме 21 октября; 26 октября паспорта были вручены — «Кировэнерго», «Тулэнерго» и «Калугаэнерго».

Работа комиссий проходила в два этапа. На первом этапе комиссии проверили готовность к работе в ОЗП 2011-2012 гг. всех 39 производственных отделений энергокомпании, на втором этапе — филиалов в целом. В ходе проверки комиссии оценивали, прежде всего, состояние оборудования подстанций, линий электропередач, выполнение предписаний надзорных органов, качество проведенных ремонтов. Ведь выполнение ремонтной программы — одно из важнейших направлений подготовки электросетевой компании к зиме в течение года. Ремонтные мероприятия, реализуемые энергетиками, направлены на безаварийное прохождение осенне-зимнего максимума, на повышение надежности сетевого оборудования и электроснабжения потребителей. В этом году ОАО «МРСК Центра и Приволжья» выполнило ремонтных на сумму уже порядка 2,3 млрд руб. Особое внимание в компании уделяют расчетам и расширению пропускной способности линий электропередач. При этом с 2011 года основной упор делается на расширение пробок до границ охран-

ных зон воздушных линий. По состоянию на 26.10.2011 объем работ, выполненных энергетиками МРСК Центра и Приволжья, составляет 11939 га просек.

Комиссии оценивали готовность технического персонала энергокомпании и автотранспорта к текущим и аварийно-восстановительным работам в условиях низких температур, наличие аварийного запаса оборудования и материалов, автономных источников питания, а также соблюдение требований пожарной и производственной безопасности.

Большое внимание при подготовке к зиме уделяется повышению уровня профессиональной подготовки оперативного персонала сетевого комплекса. На сегодняшний день в компании проведено 7711 специализированных противопожарных тренировок по отработке действий энергетиков в сложных аварийных ситуациях, в том числе совместно с ФСК, РЖД, ТСО. Во всех филиалах ОАО «МРСК Центра и Приволжья» проводятся учения по ликвидации крупных технологических нарушений совместно с органами МЧС России, представителями исполнительной власти субъектов РФ, а также иными собственниками электрических сетей и субъектами электроэнергетики.

«Хочется поблагодарить всех сотрудников филиалов МРСК Центра и Приволжья за их труд и компетентность, благодаря которым компаниям с честью и во всеоружии войдет в нелегкий осенне-зимний период», — подчеркнул Сергей Андрус, заместитель генерального директора по техническим вопросам — главный инженер ОАО «МРСК Центра и Приволжья». — Получение паспортов готовности — документальное подтверждение тому, что филиалы готовы к экстремальным нагрузкам и природным катаклизмам холодных периодов. Работа же по обновлению сетевого комплекса, улучшению состояния энергооборудования продолжится и далее».

РЖД согласовали «SinaraHybrid»

Разработка первого российского гибридного тепловоза

Старший вице-президент ОАО «Российские железные дороги», президент НП «ОПЖТ» Валентин Гапанович согласовал техзадание на разработку маневрового тепловоза с гибридной силовой установкой ТЭМ9 «SinaraHybrid». Проект первого в России гибридного локомотива разрабатывает инжиниринговая компания «Центр инновационного развития СТМ».

Это будет четырехосный локомотив с электрической передачей переменного тока, индивидуальный привод колесных пар с суммарной мощностью 1200 л.с. Локомотив оборудуют литий-ионными накопителями энергии и суперконденсаторами. Гибридный тепловоз будет обладать улуч-

шенными характеристиками по экологии и энергоэффективности. У нового «SinaraHybrid» в сравнении с базовой моделью ТЭМ9 на 30% будет снижен расход дизельного топлива, до 55% уменьшатся выбросы газов в окружающую среду, что соответствует современным зарубежным стандартам по экологии. В целом при создании тепловоза «SinaraHybrid» будет внедрено более 20 инновационных решений, которые ранее не применялись в России.

Необходимо отметить, что в настоящее время ведущие мировые производители маневрового подвижного состава ведут разработки по внедрению систем гибридного привода в конструкцию локомотивов. Однако их серийное производство к настоящему моменту не налажено. Опытный образец отечественного гибридного тепловоза ТЭМ9 «SinaraHybrid» будет изготовлен на Людиновском тепловозостроительном заводе к концу 2011 года. Изготовленные на установочной серии планируется начать в 2013 году.

Старший вице-президент ОАО «РЖД», Президент НП «ОПЖТ» Валентин Гапанович подчеркнул: «Компания «Российские железные дороги» в рамках реализации корпоративной программы инновационного развития поддерживает данную разработку, так как она направлена на существенное повышение энергоэффективности железнодорожного транспорта. Важно отметить, что основные наукоемкие компоненты, в том числе асинхронный тяговый привод, микропроцессорные системы управления гибридным приводом локомотива, а также алгоритмы его работы, разрабатываются российскими учеными и конструкторами с учетом международного опыта».

ОАО «Центр инновационного развития СТМ» создано в 2010 году. Разрабатывает модели нового поколения подвижного состава и силовые установки. Основная задача Центра: концентрация научно-исследовательской и опытно-конструкторской деятельности СТМ. С декабря 2010 года «Центр инновационного развития СТМ» является участником кластера «Энергоэффективность и энергосбережение» Инновационного центра «Сколково».

ОАО «Синара» — Транспортные машины (СТМ) — дивизиональный холдинг

ЗАО Группа Синара. Направления деятельности холдинга: инжиниринг в локомотивостроении; разработка и внедрение инновационных проектов направленных на создание высокотехнологичного производства; продвижение и реализация продукции предприятий холдинга; организация сети сервисного обслуживания. В структуру СТМ входят: Людиновский тепловозостроительный завод (ЛТЗ), Калужская область, Уральский дизель-моторный завод (УДМЗ, Екатеринбург), Центр инновационного развития СТМ (Екатеринбург).

ОАО «Людиновский тепловозостроительный завод» (ЛТЗ), расположено в г.Людиново Калужской области. Предприятие основано в 1745 году. С 2007 входит в состав холдинга «Синара» — Транспортные машины». Завод выпускает маневровые тепловозы с гидротрансформацией (серии ТМ4Б, ТМ6Б) и с электротрансформацией (серия ТЭМ7А, ТЭМ9). Завод предназначена для выполнения маневровой и вывозной работы на станциях магистральных железных дорог и на промышленных предприятиях.



ЦИТАТА НЕДЕЛИ

Дмитрий Медведев,
Президент Российской Федерации

«Информационные технологии — очень важная тема. Создаётся единая информационно-телекоммуникационная база, и все подразделения, абсолютно все, без исключения, подчёркиваю, должны быть оснащены базовыми средствами. С другой стороны, внедрение новых программ, новых аппаратных средств, новой техники не везде идёт одинаковыми темпами, а возможности это создаёт огромные».

ОФИЦИАЛЬНОЕ ЗАЯВЛЕНИЕ

25 октября 2011 года на лентах ряда информационных агентств были опубликованы сообщения об инициации процедуры банкротства ОАО «Уралмашзавод» со стороны ООО «Биопроект».

ОАО «Уралмашзавод» осведомлено об этих публикациях, и в этой связи заявляет следующее.

1. Размер спорной задолженности ОАО «Уралмашзавод» перед ООО «Биопроект» с учетом произведенных ранее платежей на настоящий момент составляет 1985 тыс. руб. При этом официальная стоимость активов ОАО «Уралмашзавод» — более 20 млрд руб. Таким образом, задолженность перед указанным контрагентом составляет менее 0,01% от стоимости активов завода.

2. Компания ООО «Биопроект», специализирующаяся на покупке долгов, никаких работ для ОАО «Уралмашзавод» не выполняла. Изначальная задолженность ОАО «Уралмашзавод» в размере 4172 тыс. руб. по договору уступки прав требования была приобретена компанией ООО «Биопроект» у ООО «Компания Энергомашстрой», осуществившей поставку оборудования для «Уралмашзавода».

3. Произведенная в феврале 2011 года частичная оплата задолженности перед ООО «Компания Энергомашстрой» в размере 2384 тыс. руб. не была учтена в расчетах и последующих судебных решениях.

4. Причина неуплаты остатка задолженности — оспаривание в суде компанией ЗАО «Сиббурсервис», в свою очередь являющейся кредитором ООО «Компания Энергомашстрой», правомочности договора уступки прав требования между ООО «Компания Энергомашстрой» и ООО «Биопроект», а также арест службой судебных приставов дебиторской задолженности ОАО «Уралмашзавод» перед ООО «Компания Энергомашстрой» (фактически запрет погашать задолженность перед ООО «Биопроект»).

5. ОАО «Уралмашзавод» гарантирует незамедлительное погашение оставшейся задолженности после урегулирования вышеуказанной судебной коллизии и уточнения фактической суммы долга.

6. ОАО «Уралмашзавод» — одно из ведущих российских предприятий тяжелого машиностроения, выпускающее оборудование для базовых отраслей промышленности: металлургии, горнодобывающей, нефтегазовой, энергетической и других отраслей. На предприятии реализуется масштабная инвестиционная программа, направленная на модернизацию производственных мощностей, разработку новых технологий и конкурентоспособной продукции, составляет более 6 млрд руб. Принимаемая во внимание стоимость активов ОАО «Уралмашзавод», выручка компании и незначительный размер задолженности, «Уралмашзавод» оценивает как крайне маловажную процедуру банкротства.

Управление по связям с общественностью
ОАО «Уралмашзавод»

Прецедент

Готовить кадры во Франции

РУСАЛ сообщил о запуске совместной русско-французской образовательной программы Группы Горных школ (ГЕМ) и Сибирского федерального университета (СФУ) по подготовке специалистов для РУСАЛа.

Программа рассчитана на два года. В первый год обучение будет проходить в СФУ, а во второй — в ГЕМ. В течение первого года Министерство иностранных дел и европейский отдел Франции за свой счет организуют на базе СФУ обучение студентов французскому языку. По итогам подготовки РУСАЛ получит высококвалифицированных инженеров в области производства алюминия и сплавов на его основе. Производственная практика будет проходить на одном из крупнейших в мире предприятий, входящем в состав компании — Красноярском алюминиевом заводе.

«С помощью этой программы мы выходим на качественно новый уровень подготовки специалистов для своих предприятий не только в профессиональном, но и в культурном, личном плане. Это не просто будущие сотрудники РУСАЛа — это будущая инженерная элита России. У алюминийевой компании номер один в мире должны быть самые лучшие инженеры», — сказал первый заместитель гендиректора РУСАЛа Владислав Соловьев.

Пополнение

«МК ОРМЕТО-ЮУМЗ» вступил в Союзмаш

ОАО «Машиностроительный концерн ОРМЕТО-ЮУМЗ», одно из ведущих предприятий тяжелого машиностроения в России, вступило в Союз машиностроителей России.

Основной целью вступления предприятия в состав Союза является сотрудничество с крупнейшими машиностроительными организациями России и участие в формировании стратегии развития отрасли и механизмов активной государственной политики по поддержке национального машиностроительного комплекса. ОАО «МК ОРМЕТО-ЮУМЗ» имеет семидесятилетний опыт успешной работы на мировых и внутрироссийских рынках сталеплавильного, агломерационного, прокатного, усреднительного и других видов оборудования. Союз представляет собой уникальный инструмент, который позволяет координировать усилия российских компаний по развитию машиностроительной отрасли в России. Это крупнейшая организация, объединяющая более 300 ведущих предприятий российского машиностроения, таких как ОАО «Объединенная авиационная корпорация», АХК «Сухой» ФГУП «ММП» «Салют», ОАО «ГАЗ», ОАО «РЖД», ОАО «ИЖМАШ», ОАО «Трансмашхолдинг», ГП ВО «Тяжпромэкспорт», ОАО «Концерн среднес- и малотоннажного кораблестроения».

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



В ноябре в Москве пройдет международный инновационный транспортный форум



В Рыбинске реализуется масштабная программа модернизации производственных мощностей

В рамках празднования

НПО «Сатурн» развивает производственно-технологическую базу

В рамках празднования 95-летия ОАО «НПО «Сатурн» (входит в Объединенную двигателестроительную корпорацию) на головном предприятии в Рыбинске (Ярославская область) состоялся торжественный ввод в эксплуатацию ряда новых объектов производственно-технологической базы компании и закладка первого камня строительства нового производственного корпуса.

нашение сборочного цеха №80 для сборки 10-15 двигателей SaM146 в месяц. Завершаются строительные работы по реконструкции корпуса 154, где разместится специализированное ремонтное производство двигателя SaM146.

Также в эксплуатацию введена комплексная линия анодирования цеха №9. Одновременно со строительством новых корпусов на предприятии проводится модернизация

внедрено более 15 новых процессов химической и электрохимической обработки деталей с общей номенклатурой более 250 наименований. Однако морально и физически устаревшее оборудование цеха не отвечало требованиям изготовления деталей вновь осваиваемых двигателей и не могло быть использовано при их серийном производстве.

С целью обеспечения серийного производства вновь

технологических линий. Техническое задание на поставку линий было направлено на ведущие российские предприятия по производству гальванического оборудования и ряд представителей зарубежных компаний. В результате проведенного анализа предложений на поставку указанного оборудования была выбрана чешская компания «Aquadom Hard», которая является одной из ведущих европейских фирм по проектированию и изготовлению гальванического оборудования.

Компания «Aquadom Hard» выполнила монтаж пяти автоматических линий. Их запуск позволит существенно повысить качество изготовления деталей за счет стабильности технологических режимов и исключения влияния человеческого фактора; существенно снизить долю ручного труда и воздействия вредных факторов на обслуживающий персонал; уменьшить более чем в два раза количество сточных вод и довести степень очистки воздушных выбросов до 99,5%; резко снизить затраты на текущий и капитальный ремонт оборудования.

Введен в эксплуатацию производственный участок №43 электрохимической обработки компрессорных лопаток корпуса 119, который в дальнейшем предполагается развить до специализированного производственного подразделения с замкнутым циклом производства, ориентированного на применение электрохимической обработки (ЭХО) для формирования профиля пера лопаток компрессора.

Развиваемое ОАО «НПО «Сатурн» технологическое направление производства лопаток компрессора — от разработки технологических процессов, изготовления специального оборудования и технологической оснастки до возможности изготовления на своих мощностях лопаток компрессора газотурбинных двигателей является основой лопаточного производства в ОАО «НПО «Сатурн».

В последние десятилетия на «Сатурне» сформировалось технологическое направление изготовления компрессорных лопаток с использованием технологического процесса размерной электрохимической обработки. В результате развития этого направления было спроектировано и изготовлено оборудование, позволяющее за одну установку детали формировать все элементы пера, и разработана технология обработки заготовок лопаток до и после операции ЭХО, обеспечивающая изготовление детали с высокой степенью точности.

ОАО «НПО «Сатурн» является единственным в России предприятием, владеющим такой технологией в промышленных масштабах, способным проектировать и изготавливать спецоборудование.

За время использования данной технологии на предприятии сформировался кадровый состав технологов, конструкторов технологической оснастки, программистов, наладчиков электрохимических установок и станков с ЧПУ, владеющих специфическими знаниями и навыками

для выполнения работ по технологической подготовке и производству лопаток.

Разработанная технология, используемая при изготовлении лопаток компрессора всех современных газотурбинных двигателей, нацелена на удов-

летства, но и обеспечит освоение новых литейных технологических процессов на базе высокоточного, производительного оборудования таких фирм как «Кливленд Тулинг», «ALD». Внедрение данного оборудования позволит значи-

казателями. Это создание современных и эффективных производств, с замкнутым технологическим циклом изготовления отдельных узлов, переоборудование цехов на новые производственные площади, с наиболее рациональной расстановкой оборудования, по предметному и технологическому принципам. Все эти работы определены планом организационно-технических мероприятий по развитию предприятия на 2012-2016 гг.

По материалам НПО «Сатурн»

Переворужение компании с освоением новых прорывных технологий — основной путь, с помощью которого предприятие решает вопрос своей конкурентоспособности. Системный подход в вопросе перестройки производства — залог оптимизации инвестиций на закупку нового современного оборудования, сокращения издержек и повышения прибыли предприятия.

Динамика преобразований НПО «Сатурн» чрезвычайно интенсивна. За последние два года после реконструкции введены в строй механосборочный корпус №32, сборочный корпус №22 по промышленным и морским ГТД, специализированный цех №34, где локализована механообработка рабочих лопаток и секторов соплового аппарата турбины низкого давления двигателя SaM146 — центр технологической компетенции ОДК по направлению «Лопатки турбины». Прошло модернизацию литейного производства рабочих лопаток турбины в цехе №722, выполнен капитальный ремонт и произведено ос-



производственных участков. Одним из примеров такой модернизации является цех №9 гальваникопокрытий. Ранее, при освоении производства новых двигателей в гальваническом цехе НПО «Сатурн» было

изготавливаемых двигателей и аттестации данных специальных процессов по международным стандартам принято решение о закупке и применении в действующем гальваническом цехе пяти комплекс-



летворение потребностей ОАО «НПО «Сатурн», а так же в перспективе и других предприятий «Объединенной двигателестроительной корпорации».

20 октября 2011 года состоялась закладка первого камня строительства нового литейного корпуса №140. Строительство нового литейного корпуса позволит не только увеличить мощности литейного произво-

дительно автоматизировать технологические процессы изготовления отливок с равноосной и монокристаллической структурами. При этом увеличатся до 80 процентов выход годных отливок и снизятся затраты на их производство.

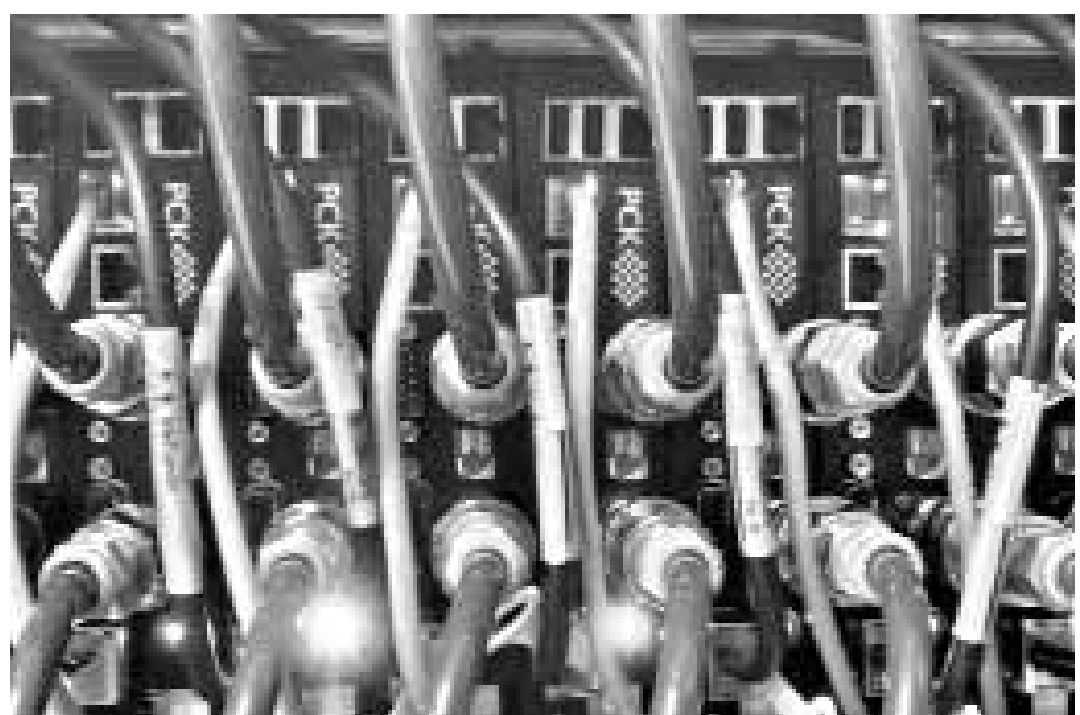
В ОАО «НПО «Сатурн» намечена дальнейшая большая работа по реструктуризации производства, определяемая технико-экономическими по-

ОАО «Научно-производственное объединение «Сатурн» — двигателестроительная компания, специализируется на разработке, производстве и послепродажном обслуживании газотурбинных двигателей для военной и гражданской авиации, энергодвигателей и газоперекачивающих установок, кораблей Военно-морского флота и гражданских судов. ОАО «НПО «Сатурн» входит в состав «Объединенной двигателестроительной корпорации» — стопроцентной специализированной дочерней компании ОАО «ОПК «ОБОРОНПРОМ» по управлению двигателестроительными активами.

ОАО «Объединенная промышленная корпорация «ОБОРОНПРОМ» — многопрофильная машиностроительная группа, создана в 2002 году. Входит в состав ГК «Российские технологии». Основные направления деятельности: вертолетостроение (ОАО «Вертолеты России»), двигателестроение (УК «ОДК»), другие активы. Выручка предприятий корпорации в 2010 году превысила 170 млрд руб.

Нет плохой погоды!

Росгидромет, РСК и Intel представили инновационный кластер



(Окончание. Начало на стр. 1)

Коммуникационная сеть построена на базе высокоскоростного интерфейса Infiniband QDR. Уже в рамках пилотной системы вычислительный кластер обладает следующими уникальными характеристиками: высокая энергоэффективность — показатель эффективности использования электроэнергии (Power Usage Effectiveness, PUE) достигает рекордного для НРС-индустрии значения 1,06 (соотношение «энергопотребление всей системы/энергопотребление электронных компонентов») — то есть, не более 5,7% энергопотребления будет расходоваться на охлаждение всей системы; высокая вычислительная плотность и, как следствие, компактность; рекордно высокий коэффициент вычислительной эффективности — более 92% на тесте LINPACK; простота и высокая надежность; экономическая эффективность; высокая масштабируемость; возможность использования ускорителей (архитектуры Intel MIC).

«Инновационная архитектура «РСК Торнадо» с передовым жидкостным охлаждением позволила создать вычислительный кластер Росгидромета, который не только удовлетворяет всем жестким критериям,

предъявляемым к системам подобного класса, но и обладает поистине уникальными характеристиками: низким уровнем энергопотребления в сочетании с рекордным показателем эффективности использования электроэнергии и большой вычислительной эффективностью. Этот пилотный проект стратегически важен для нас не только из-за реализованных в нем технологических инноваций и перспектив дальнейшего развития, но и вследствие высокой социальной значимости тех задач, которые сможет решать Росгидромет с помощью нового энергоэффективного высокопроизводительного комплекса», — отметил Алексей Шмелев, исполнительный директор группы компаний РСК.

В рамках пилотного проекта на основе стандартной архитектуры x86 уже в этом году производительность вычислительного кластера в ГВЦ Росгидромета будет увеличена до 30 TFLOPS без изменения габаритов системы.

С 2003 года специалисты корпорации Intel принимали участие в работах Росгидромета по оптимизации прогнозных алгоритмов в вычислительных средах с высоким уровнем распараллеливания. В апреле 2008 года Росгидромет и корпорация Intel объявили о создании Центра компетенции

в области вычислительных структур в применении к задачам оперативной гидрометеорологии и оптимизации соответствующих вычислительных алгоритмов.

«Благодаря длительной совместной работе специалистов обеих сторон удалось оптимизировать прогнозные модели, применяемые в Росгидромете, для кластерных систем на основе архитектуры x86. Это позволило максимально быстро адаптировать внедренный вычислительный комплекс под текущие оперативные задачи. А лидирующие по производительности процессоры Intel Xeon позволяют Росгидромету получить необходимую дополнительную вычислительную мощность для решения этих задач», — сказала Юлия Клебанова, директор по работе с корпоративными заказчиками корпорации Intel в странах СНГ.

С использованием материалов Росгидромета, Группы компаний РСК, Корпорации Intel

Деятельность Федеральной службы по гидрометеорологии и мониторингу окружающей среды (Росгидромет) направлена на реализацию стратегических целей, связанных с обеспечением своевременного предупреждения об опасных гидрометеорологических явлениях и высоких уровнях загрязнения окружающей среды, а также с обеспечением потребностей Российской Федерации в постоянном мониторинге и прогнозе состояния и загрязнения окружающей среды на локальном, региональном и глобальном уровнях. Росгидромет — член Всемирной метеорологической организации. На территории РФ находятся Мировой метеорологический центр (Москва) и два Региональных специализированных центра (в Новосибирске и Хабаровске), Мировой центр данных (ВНИИГМИ МЦД, Обнинск), Мировой центр радиационных данных (ГГО им. А.И.Воейкова, Санкт-Петербург).

Группа компаний РСК — ведущий в России и СНГ разработчик и интегратор «полного цикла» суперкомпьютерных решений нового поколения на основе архитектур корпорации Intel и передового жидкостного охлаждения, а также целого ряда собственных ноу-хау. Существующий потенциал компании позволяет реализовать самую высокую вычислительную плотность в индустрии на базе стандартных процессоров архитектуры x86, использовать полностью «зеленый» дизайн, обеспечить высочайшую надежность решения, полную бесшумность работы вычислительных модулей, 100% совместимость и гарантированную масштабируемость, при этом достигается беспрецедентно низкая стоимость владения и невысокий уровень энергопотребления. Кроме того, специалисты РСК имеют опыт разработки и внедрения полного программного стека решений для повышения эффективности работы и прикладного использования суперкомпьютерных комплексов: от системного ПО до вертикально-ориентированных платформ на базе технологии облачных вычислений.

По итогам конкурса, проведенного корпорацией Intel за 2010 год, суперкомпьютерное решение РСК было признано победителем номинации «Лучшее в России и СНГ серверное решение на базе процессоров Intel® Xeon®». РСК имеет наивысший уровень Platinum в рамках программы поддержки партнеров Intel® Technology Provider Program.



2 ноября 2011 г.
«Отель Ритц Карлтон», г. Москва



2-ой МЕЖДУНАРОДНЫЙ ФОРУМ
«ТРАНСПОРТНАЯ ИНФРАСТРУКТУРА РОССИИ 2011
– ИННОВАЦИОННЫЙ ПУТЬ РАЗВИТИЯ»
 В рамках проекта Партии «ЕДИНАЯ РОССИЯ» - «Инфраструктура России»

СПЕЦИАЛИЗИРОВАННЫЙ КОНГРЕСС И ВЫСТАВКА В ОБЛАСТИ ПРОДВИЖЕНИЯ ИННОВАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ И УСЛУГ ДЛЯ СОВРЕМЕННЫХ ТРАНСПОРТНЫХ СИСТЕМ

Посетите Форум, чтобы:

- Получить последнюю информацию и услышать авторитетные оценки планов по разработке новой национальной программы развития транспортной системы России
- Узнать о эффективных моделях реализации региональных инфраструктурных проектов и инновационных механизмах финансирования текущих и разрабатываемых инвестиционных проектов включая структурирование проектов ГЧП
- Принять участие в диалоге между российскими и зарубежными экспертами по применению мирового опыта в региональной практике модернизации транспортной инфраструктуры России в рамках подготовки и проведения спортивных мероприятий мирового масштаба – Универсиада 2013, зимняя олимпиада в Сочи и ЧМ 2018
- Познакомиться в рамках Форума с инновационными технологиями в транспортной отрасли, включая интеллектуальные транспортные и инфокоммуникационные системы, которые будут представлять российские и зарубежными разработчиками.
- Встретиться с руководителями государственных органов власти, отвечающих за развитие транспортной отрасли России, и компаниями - лидерами рынка инновационных технологий

СО-ОРГАНИЗАТОРЫ



ПАРТНЕРЫ



ПРИ СОДЕЙСТВИИ



ПРИГЛАШАЕМ К УЧАСТИЮ И ПАРТНЕРСТВУ!
 Контактная информация: тел./факс: +7 (495) 953 - 6587; +7 (495) 971 - 0091; e-mail: info@pibd.ru

КОРОТКО

Достижения по охране труда

Входящее в холдинг «Сухой» Новосибирское авиационное производственное объединение им. В.П.Чкалова (НАПО) заняло второе место в смотре «Предприятие лучшей организации обеспечения работников специальной одеждой, специальной обувью и средствами индивидуальной защиты», набрав 141 балл и уступив всего два балла «НПО «Сатурн». Постановление о награждении победителей утвердил президиум центрального комитета Российского профессионального союза трудящихся авиационной промышленности (ПРОФАВИА). Основными критериями оценки были качество применяемых на производстве средств индивидуальной защиты, наличие и эффективность системы контроля за их применением на рабочих местах.

Новые виды фторкаучуков

ОАО «ГалоПолимер», один из крупнейших мировых производителей фторполимеров, обсудил с партнерами ряд инвестиционных программ (как реализуемых, так и запланированных на 2012–2013 годы), позволяющих создавать новые высокотехнологичные инновационные продукты с высокой добавленной стоимостью. Стратегия компании с акцентом на создание высоко маржинальных продуктов высокого передела на территории России демонстрирует эффективные результаты: в 2011 году чистая прибыль компании составила 1,8 млрд руб., выручка от реализации продукции — 10,8 млрд руб. Среди наиболее перспективных инвестиционных программ компании — завершённый в этом году проект, направленный на увеличение мощностей по производству новых видов фторкаучуков, производимых ОАО «ГалоПолимер». Проект осуществляется совместно с немецкой компанией Lanxess AG — мировым лидером по производству каучуков. Сотрудничество ОАО «ГалоПолимер» с компанией Lanxess AG объединяет потенциал двух высокоспециализированных производителей каучука. Высококвалифицированные фторированные каучуки, производимые ОАО «ГалоПолимер», позволили дополнить Lanxess AG широкую линейку традиционных видов каучуков. При этом компания ОАО «ГалоПолимер» за короткий срок удалось увеличить мощности по производству данного вида продукции до 4% мирового рынка, инвестировав в развитие около 200 млн руб. Компания-партнер не останавливается на достигнутых результатах и планирует дальнейшее увеличение производства и наращивание объемов реализации фторкаучуков на мировом рынке, ставя перед собой задачу завоевания 10% мирового рынка.

«ИжАвто» вливается в АВТОВАЗ

Состоялось закрытие сделки по приобретению АВТОВАЗом 100% долей ООО «Объединенная автомобильная группа». Стоимость сделки — 1,7 млрд руб. Сделка совершена в соответствии с условиями Меморандума о взаимопонимании по долгосрочному развитию и модернизации «ИжАвто», подписанного в присутствии председателя правительства РФ Владимира Путина в декабре 2010 года генеральным директором ГК «Ростехнологии» Сергеем Чemezовым, президентом АВТОВАЗа Игорем Комаровым и президентом Сбербанка РФ Германом Грефом. Президент Удмуртии Александр Волков поздравил коллектив Ижевского автозавода с этим событием. «Безусловно, АВТОВАЗ является для ИжАвто самым надежным и перспективным партнером, и с этого дня начинается напряженная работа по выводу на новые рубежи», — подчеркнул он. Весной этого года АВТОВАЗ передал в Ижевск производство классического седана LADA 2107. Под этот проект начался массовый набор персонала и переход завода на двухсменный режим работы, а в рамках вхождения в состав Альянса уже идет подготовка к производству нового народного автомобиля АВТОВАЗа LADA Granta. «Вхождение ОАГ в состав Группы АВТОВАЗ — это сотни новых рабочих мест и тысячи новых автомобилей. Уверен, что работая вместе, АВТОВАЗ и ИжАвто в сотрудничестве с партнерами по Альянсу Renault — Nissan имеют прекрасные перспективы развития», — сказал Игорь Комаров.

Дилерский договор BAW

В октябре 2011 года компания Русбизнесавто и производитель коммерческой техники BAW в России, компания «BAU Мотор Корпорэйшн», подписали дилерский договор, согласно которому Русбизнесавто становится официальным дилером по продаже автобусов и грузовых автомобилей марки BAW. Компания «BAU Мотор Корпорэйшн» — производитель и дистрибутор коммерческой техники BAW в России, присутствующий на рынке более пяти лет. Предприятие общей производственной площадью 130000 кв. м располагается в Ульяновске, благодаря чему вся техника, произведенная заводом, не требует таможенного оформления. В настоящее время модельный ряд компании представлен 4 продуктами: автобусом малого класса и грузовиками грузоподъемностью от 0,9 до 4 т. Весь ассортимент коммерческой техники марки BAW представлен в 26 официальных представительствах компании Русбизнесавто. Технические возможности для оказания профессиональных сервисных услуг представлены в собственных СТО Русбизнесавто.

Индустриальные парки соберутся в Новосибирске

18 ноября 2011 года в Новосибирске состоится Форум InPark 2011. Тема мероприятия заявлена как «Новая индустриализация Сибири: индустриальные парки как фактор развития несельскохозяйственной экономики». В рамках Форума профессиональные инвесторы, представители индустриальных парков, органов власти и эксперты обсудят вопросы становления и развития парковых проектов в Российской Федерации. Форум призван стать площадкой для открытого обсуждения современных технологий инвестиционного развития регионов и обмена опытом реализации парковых проектов. Организаторы InPark 2011: Ассоциация индустриальных парков России, Агентство стратегических инициатив, Фонд «Центр стратегических разработок», Правительство Новосибирской области, Агентство инвестиционного развития Новосибирской области, ОАО УК «Промышленно-логистический парк». Информационный партнер проекта — ЦКТ «ПРОПАГАНДА». По прогнозам экспертов уже в 2012 году на карте России появятся новые индустриальные парки Сибири, не уступающие по количественным и качественным показателям аналогичным проектам европейской части России и находящиеся в кооперации с ними.

ВТЗ готов к отопительному сезону

На Волжском трубном заводе (ВТЗ), входящем в состав Трубно-Металлургической Компании (ТМК), в полном объеме и в установленные сроки завершены мероприятия по подготовке системы теплоснабжения к отопительному сезону 2011–2012 гг. Паспорт готовности, подписанный филиалом ООО «Лукойл — ТТК г.Волгоград», подтверждает готовность ВТЗ к выполнению графика тепловых нагрузок в холодный период. В рамках программы подготовки предприятия к зиме в течение июня–сентября 2011 года энергослужбы завода были проведены опрессовка внутрязаводских тепловых сетей, агрегатная промывка и ревизия отопительных приборов, замена тепловых завес, запорной арматуры.

ГПКС расширяет сотрудничество

Национальный оператор спутниковой связи России ФГУП «Космическая связь» (ГПКС) и британский провайдер услуг спутниковой связи Earthly Orbit подписали долгосрочный контракт на использование емкости российского спутника «Экспресс-AM44». Компания Earthly Orbit будет предоставлять услуги связи на территории Ближнего Востока с использованием ресурса «Экспресс-AM44». С учетом нового контракта совокупный ресурс, используемый компанией Earthly Orbit на спутниках ГПКС, составит около четырех транспондеров (в эквиваленте 36 МГц). Гендиректор Earthly Orbit Невилл Форд сказал: «За время, прошедшее после подписания нашего первого контракта, мы увеличили объем арендуемой емкости на 300% и в настоящее время на его базе предоставляем услуги по всей Европе, Африке и Ближнему Востоку. В следующем году мы планируем расширить географию предлагаемых услуг также и на Азию. Надеемся на продолжение и расширение нашего сотрудничества с ГПКС. Ждем новых спутников, запуск которых запланирован в 2012 и 2013 годах».

Новые реалии ТПП РФ

Георгий Петров: «Одно из новых направлений нашей работы — создание инвестиционно-проводящей сети»



Георгий Петров,
вице-президент
Торгово-
промышленной
палаты
Российской
Федерации

О новых реалиях в жизни Торгово-промышленной палаты Российской Федерации, ее планах и принципах работы, а также о возрастающей роли в продвижении продукции российских производителей на мировых рынках в эксклюзивном интервью «Промышленному еженедельнику» рассказывает вице-президент ТПП РФ Георгий Петров.

— Георгий Георгиевич, что принципиально нового появилось в жизни ТПП РФ в последнее время, в том числе в связи со сменой ее президентом?

— Что появилось принципиально нового? Конечно, произошли и структурные изменения, которые связаны не только со сменой руководства ТПП РФ, но и с новой динамикой в работе палаты. Новая динамика определяется многими факторами и теми изменениями, которые происходят в стране. Мы живем не изолированно, и наш ключевой лозунг — все, что мы делаем, мы делаем в интересах России и в российских предпринимателей.

— На что, на ваш взгляд, сегодня в своей работе Палата делает основной акцент?

— Основной акцент в своей работе сегодня Палата делает на привлечение иностранных инвестиций в экономику России. Причем, конечно, мы заинтересованы прежде всего в том, чтобы приходили прямые инвестиции. Эта работа выстроена следующим образом. Мы понимаем, что без тесной связи с главами субъектов Федерации, потому что реальная экономика находится прежде всего в российских регионах, это сделать невозможно. И сила Палаты в том, что у нас — очень широкая географическая сеть: 174 региональные палаты по России, в каждом субъекте Федерации и во многих муниципальных образованиях. Это наш золотой фонд и он позволяет сотрудничать с реализацией тех инвестиционных проектов, которые разрабатывают в российских регионах. Хотя надо понимать, что работа эта очень непростая.

— Почему?

— По целому ряду причин. Ведь часто инвестиции не идут не потому, что их нет, а потому что для того, чтобы пришли финансовые средства, технологии, методы управления, менеджмента, маркетинга — все это инвестиционные ресурсы — вот для того, чтобы они пришли, помимо должного инвестиционного климата необходимы еще и должным образом проработанные проекты. Нередко бывает такой потребительский подход: у меня есть земля, я хочу построить на ней завод. Когда идет такого уровня предложение, инвестиции не придут. Необходимо подготовить технико-экономическое обоснование в соответствии с международными стандартами, понятными инвесторам, которое показало бы, что для нового производства реально существует рынок, что рассчитана окупаемость. Такой школы у нас пока еще нет, мы ее только создаем.

И потому одно из новых направлений работы ТПП РФ — создание инвестиционно-проводящей сети. Название это придумал вице-президент Торгово-промышленной палаты Александр Владимирович Захаров. Это его изобретение, его интеллектуальная собственность. У него большой опыт. Он пришел в Палату с руководящего поста в Сбербанке, который много работает в том числе по поддержке малого и среднего бизнеса в российских регионах. Поэтому здесь его опыт нам очень пригодится.

Нельзя ожидать, что эта работа сразу даст какие-то результаты, потому что это очень кропотливый труд, которая требует в том числе тесной связи с главами субъектов Федерации. Опора здесь — наши территориальные палаты. При

этом мы понимаем, что с точки зрения привлечения инвестиций у ТПП РФ есть серьезные ресурсы и возможности, которыми можно и необходимо использовать.

— О каких именно ресурсах и возможностях ТПП РФ вы в данном случае говорите?

— Поясно. В данном аспекте возможности Торгово-промышленной палаты России заключаются в следующем. Первое — это сеть заграничных представительств. У нас на сегодня — пятнадцать только штатных заграничных представительств. Мы расширяем сеть и за счет



Еще одно открытие выставки под эгидой ТПП РФ — на этот раз в Лиссабоне

нештатных представителей, теперь мы будем называть их почетными представителями ТПП РФ. Это, как правило, российские граждане, постоянно проживающие в зарубежных странах. Хотя, безусловно, это могут быть и иностранные граждане. В данном случае мы в чем-то копируем институт почетных консулов, который есть во всем мире. И рассчитываем, что эти люди могут очень многое дать системе Торгово-промышленных палат.

Следующая наша опорная точка — многочисленные двусторонние и многосторонние деловые советы, которые мы создали со многими нашими зарубежными партнерами. Сегодня их у нас — шестьдесят семь. Теперь уже задача стоит не столько расширять число деловых советов, сколько улучшить качество их работы. И приоритетная задача для деловых советов — реализация прежде всего совместных проектов. Мы рассчитываем, что в результате работы Деловых советов многие проекты будут реализованы не только за рубежом.

— Вы переориентируете их на работу на российском рынке?

— Да нет, мы никого не переориентируем. Тема поддержки российских предпринимателей за рубежом для нас продолжает оставаться очень важной. Но мы рассчитываем, что в результате деятельности двусторонних Деловых советов проекты будут реализовываться и в России. Кроме того, мы делаем акцент и на совершенствование потоков деловой и инвестиционной информации. Мы это чувствуем, постоянно общаемся с нашим бизнесом, и знаем, какие препятствия есть для развития российского экспорта. Причем, экспорта прежде всего высокотехнологичной продукции, потому что этот экспорт требует поддержки и со стороны государства.

Сейчас правительством, парламентом, институтом создана система таких институтов поддержки. Мы ожидаем, что они в ближайшее время заработают. Здесь и Фонд прямых инвестиций, и Банк развития, который в ближайшее время заработает, тогда наши экспортеры смогут получать и гарантии по экспортным кредитам, и сами экспортные кредиты... Потому что со многими странами, особенно с

такими рынками, как Африка, Латинская Америка, Азиатско-Тихоокеанский регион, без поддержки со стороны российских институтов развития поставку, например, комплектного оборудования и реализацию серьезных проектов в области промышленности и инфраструктуры реализовать просто невозможно.

— В какие регионы России в первую очередь приходят инвестиции?

— У нас есть регионы-локомотивы, которые показывают очень хорошие примеры. Я не буду говорить о Санкт-Петербурге, Москве, Ленинградской области. Понятно, что это основные центры притяжения. Но есть и другие очень хорошие примеры, достаточно вспомнить Калужскую область. Также активно работают многие субъекты Федерации, находящиеся в Восточной Сибири, на Дальнем Востоке. Будущее России действительно

ким центром.

Однако при этом получался определенный разрыв, потому что Департамент международного сотрудничества занимался двусторонним и многосторонним сотрудничеством, и там сидели по направлениям специалисты по странам и регионам. А деловые советы осуществляли общую координацию и методическую поддержку. Но нельзя, не зная специфики работы со страной или с регионом, помогать в работе делового совета. Поэтому мы вернулись к прежней модели: на базе двух департаментов создан новый департамент. Он получил название Департамент внешнеэкономического сотрудничества. Но это вовсе не означает, что мы в какой-то степени ослабили работу с деловыми советами. Мы считаем, что это очень важный бренд Торгово-промышленной палаты. Мы абсолютно ничего не имеем против, когда

многие созданы по отраслевому принципу. Ряд комитетов — синергетические, они рассматривают комплексные вопросы. Например, Комитет по инвестиционной политике, Комитет по содействию внешнеэкономической деятельности, Комитет по СНГ и делам ШОС, Комитет по финансовым рынкам и ряд других.

В общем, ведется реальная работа по выявлению тех проблем, которые есть в той или иной отрасли или на том или ином рынке, с целью улучшения правового поля, корректировки законодательной базы, выработки предложений ТПП РФ и для правительства, и для Федерального собрания.

— Говоря о внешнеэкономической деятельности, нельзя не привести в качестве примера уникальный проект постоянной выставки российских товаровпроизводителей, которая вот уже пять лет действует в Марокко. Причем, этот проект реализуется, насколько я знаю, под эгидой ТПП РФ?

— Да, именно так. Выставка работает, и это удивительно. Если вы поговорите с профессионалами-выставочниками, они вам скажут однозначно: это невозможно. То, что делают «Ассоциация КАД-М» и лично Амур Давидович Канчавети, противоречит общим тенденциям в выставочной-ярмарочной работе. Попытки организовать постоянно действующую выставку российских экспортных товаров были еще в советские времена и, в основном, в странах Совета экономической взаимопомощи. Но это была совершенно другая история. И когда Амур Давидович Канчавети пришел с этой идеей ко мне, я ему сказал: попробуйте, но это невозможно. И то, что его первая постоянная выставка в Марокко существует уже пять лет, это дорогого стоит.

Могут сказать так: в мире есть первопродукты, которые доказывают, что никакие аксиомы не вечны и никакие постулаты не имеют права на безусловное существование. Ведь, действительно, в деловом мире большого успеха добиваются именно те, кто идет непроторенными путями. Конечно, за этим стоит очень большая работа Амра Давидовича и его команды. Сложность заключается еще и в том, что работать приходится на двух фронтах: и с российскими предпринимателями и регионами, и на местных африканских рынках. И мы понимаем, что работа эта — очень непростая: проводить презентации, общаться с мест-

В мире есть первопродукты, которые доказывают, что никакие аксиомы не вечны и никакие постулаты не имеют права на безусловное существование; именно они добиваются большого успеха и в бизнесе



Фрагмент одной из постоянных выставок российских товаропроизводителей

гапроекты, требующие гигантских инвестиций, измеряемых даже не миллиардами, а триллионами рублей.

— В деятельности ТПП РФ на внешнеэкономическом направлении произошли какие-то коррективы?

— Да, у нас и на международном направлении произошли некоторые изменения. Мы объединили два департамента. У нас был Департамент международного сотрудничества и Департамент по работе с деловыми советами. Это была правильная модель на том этапе, когда деловые советы только проходили период становления, и тогда Департамент по работе с деловыми советами был, скорее, таким методичес-

наши партнеры, другие ассоциации бизнеса создают какие-то партнерские отношения со своими партнерами за рубежом, но вот именно Деловой совет России с какой-то страной — это наше, и мы никому его не отдадим.

— Какие еще направления, скажем так, усилены в деятельности ТПП РФ?

— На самом деле, очень многое. Создан аналитико-информационный центр, необходимость в котором — совершенно объективна. Мы должны инициировать на основе предложений территориальных Торгово-промышленных палат, работы комитетов, а их в Торгово-промышленной палате сегодня — тридцать два,

и они с удовольствием проходят регистрацию именно у нас. Даже очень крупные глобальные компании, известные мировые бренды с удовольствием приходят к нам. Потому что понимают, что здесь, в Палате, им помогут с персональной аккредитацией для иностранного персонала, и с получением необходимых разрешений, и с визовой поддержкой.

— Хотите подчеркнуть особо: работу на этих направлениях ТПП РФ реализует, не дожидаясь, когда на мировых рынках наступит благоприятная обстановка и ситуация стабилизируется...

— Конечно. Ведь, понимаете, что воду в бассейн напускают не тогда, когда люди уже научились плавать, а как раз чтобы люди плавать учились. И конечно, не надо ходить ни к каким предсказателям касандрам, чтобы выяснить, когда закончится мировой экономический кризис. За годы тяжелой рецессии Россия потеряла 8% валового внутреннего продукта, сейчас идет процесс восстановления. Мы вышли на траекторию роста. И хотя экономика еще не достигла показателей, которые у нас были в нулевые годы, условия для дальнейшего развития надо создавать сегодня. Для проведения модернизации объем инвестиций должен составлять хотя бы 25%, а желательно и 30% от ВВП. И для того, чтобы это сделать, необходимо внедрять новые комплексные подходы, связанные в том числе с корректировкой правовой базы, защитой прав акционеров, созданием соответствующей инфраструктуры. То есть, нам очень много предстоит сделать.

И главное, что это же не просто, так сказать, витрина. Мы знаем, что за этим есть и конкретные коммерческие результаты и как результат этой выставки — развивается наш экспорт, расширяется номенклатура поставляемых изделий и круг партнеров. И это, конечно, очень важно. И мне представляется очень важным, что эта «Ассоциация

КАД-М» сейчас расширяет географию своих постоянных выставок, присоединилась выставки в ряде других стран Африке, в Португалии, я знаю, что ведется серьезная работа по Испании и по ряду других стран. Отрадно, что появились такие выставки в том числе в регионах к югу от Сахары, где, надо сказать, наше присутствие пока еще мало заметно.

Эта работа, несомненно, очень затратная. Но эта форма в исполнении «Ассоциации КАД-М» доказала свою жизнеспособность. И это при том, что параллельно «Ассоциация КАД-М» ведется большая работа культурной, гуманитарной, спортивной направленности.

— Это пример, который доказывает, что у нас есть перспективы продвижения российских товаров за рубеж и что необходимы новые формы работы...

— Безусловно! Причем, нужны разнообразные новые формы. И пример «Ассоциации КАД-М» — один из таких новых форматов. Очень хорошо, если этот опыт будет тиражирован и в другие страны. Мне кажется, что эта форма жизнеспособна еще и потому, что в значительной степени учитывает менталитет бизнес-сообщества и культуру каждой страны, где Амур Давидович свои выставки внедряет.

— И это при том, что время для международного бизнеса и международных инвестиций сегодня — не самое оптимальное...

— Конечно, общая ситуация в глобальной экономике сейчас крайне неблагоприятная. Мы еще не пережили период турбулентности, а в такой момент инвестиции, свободные средства ищут так называемые «тихие гавани». К сожалению, пока в силу структуры нашей экономики и еще целого ряда объективных причин мы таковой гаванью не являемся. По оценке ведущих мировых экономистов, именно страны с такой структурой экономики, как наша, наиболее подвержены воздействию колебаний на глобальных рынках. В том числе потому, что мы — открытая экономика. У нас нет никаких проблем с проникновением в Россию иностранных компаний и иностранных товаров.

Кстати говоря, Палата и этому содействует. У нас создан специальный Департамент по работе с иностранными юридическими лицами и их представителями. Сегодня при ТПП РФ аккредитовано более полутысячи представительств зарубежных компаний, и они с удовольствием проходят регистрацию именно у нас. Даже очень крупные глобальные компании, известные мировые бренды с удовольствием приходят к нам. Потому что понимают, что здесь, в Палате, им помогут с персональной аккредитацией для иностранного персонала, и с получением необходимых разрешений, и с визовой поддержкой.

— Хотите подчеркнуть особо: работу на этих направлениях ТПП РФ реализует, не дожидаясь, когда на мировых рынках наступит благоприятная обстановка и ситуация стабилизируется...

— Конечно. Ведь, понимаете, что воду в бассейн напускают не тогда, когда люди уже научились плавать, а как раз чтобы люди плавать учились. И конечно, не надо ходить ни к каким предсказателям касандрам, чтобы выяснить, когда закончится мировой экономический кризис. За годы тяжелой рецессии Россия потеряла 8% валового внутреннего продукта, сейчас идет процесс восстановления. Мы вышли на траекторию роста. И хотя экономика еще не достигла показателей, которые у нас были в нулевые годы, условия для дальнейшего развития надо создавать сегодня. Для проведения модернизации объем инвестиций должен составлять хотя бы 25%, а желательно и 30% от ВВП. И для того, чтобы это сделать, необходимо внедрять новые комплексные подходы, связанные в том числе с корректировкой правовой базы, защитой прав акционеров, созданием соответствующей инфраструктуры. То есть, нам очень много предстоит сделать.

Фондовый рынок

совместно с Инвестиционной компанией «ФИНАМ»

НОВОСТИ

«Мечел» привлек синдицированный кредит

«Мечел» сообщил о предоставлении банками ING Bank N.V., UniCredit Bank AG, Barclays Capital Inc. и ЗАО «ЮникредитБанк» синдицированного кредита Mechel Trading AG. Банки предоставили Mechel Trading AG кредит на общую сумму \$180 млн с возможностью увеличения до \$350 млн, при участии других банков сроком на 3 года и отсрочкой начала погашения на 18 месяцев. Предоставленные кредитные средства будут использованы для рефинансирования краткосрочных займов группы «Мечел». Поручителями по данному соглашению выступили ОАО «Мечел» и ОАО «Челябинский металлургический комбинат». Также кредит обеспечен уступкой контрактов с конечными покупателями Mechel Trading AG.

Чистая прибыль «Уралкалия»

Чистая прибыль «Уралкалия» по РСБУ в III квартале 2011 года составила 13,382 млрд руб., сообщает компания. По сравнению со II кварталом показатель вырос на 65,18%. Увеличение прибыли связано с ростом объемов продаж. Чистая прибыль «Уралкалия» за 9 месяцев составила 28,983 млрд руб., увеличившись по сравнению с аналогичным периодом прошлого года в 3 раза.

Инвестиции в электроэнергетику

В ближайшие 10 лет инвестиции в электроэнергетику РФ оцениваются на уровне \$100-120 млрд. Об этом сообщил министр энергетики РФ Сергей Шматко на Международной энергетической неделе. По его словам, в течение 5 лет в нефтепереработку будет вложено \$20-25 млрд. «В течение 5-6 лет выйдем на другие качественные показатели», — подчеркнул Сергей Шматко.

Нефтепровод «Пурпе — Сомотлор»

«Транснефть» вводит в эксплуатацию нефтепровод «Пурпе — Сомотлор», сообщает компания. Нефтепровод протяженностью 429,6 км и мощностью 25 млн т в год с возможностью последующего расширения до 50 млн является частью трубопроводной системы «Заполярье — Пурпе — Сомотлор». Он соединит грузопотоки нефти месторождений севера Красноярского края и Ямало-Ненецкого автономного округа с нефтеперерабатывающими заводами России и мировым рынком. Первый стык магистрали был сварен в марте 2010 года. Строительство нефтепровода велось в крайне сложных природно-климатических условиях. Общая протяженность болот и заболоченных участков, которые не промерзают даже зимой, по трассе трубопровода составляет около 60%. Завершенная магистраль пересекает 113 рек и ручьев, успешно преодолены в проектные сроки 8 крупных подводных переходов.

В составе нефтепровода возведена новая нефтеперерабатывающая станция — НПС «Вьнгипур», проведены работы по расширению существующей НПС «Пурпе», построен узел приема и смешения нефти в границах конечной точки нефтепровода — НПС «Сомотлор». Все объекты оснащены современным оборудованием.

СП по производству «зеленого» газа

В Москве заместитель председателя правления ОАО «Газпром» Александр Медведев, председатель правления, президент Gasunie Паул ван Гелдер, генеральный директор ЗАО «Евротехника» Людмила Орлова и председатель совета директоров корпорации «БиоГазЭнергоСтрой» Сергей Чернин подписали меморандум о взаимопонимании о совместной реализации проекта производства в России «зеленого» газа. Документ отражает намерение компаний развивать сотрудничество в области производства «зеленого» газа в России и обеспечения возможности использования его преимуществ в странах ЕС. В соответствии с меморандумом, для развития производства «зеленого» газа стороны рассмотрят возможность создания совместного предприятия на территории России, подготовят бизнес-план, а также решат



другие задачи организационно-правового характера для реализации пилотного проекта.

«Производство и использование энергии, полученной из возобновляемых источников, становятся все более заметным сегментом энергетики. Важное место здесь занимает «зеленый» газ. Россия обладает значительным потенциалом его производства: в перспективе оно может составить до 35 млрд кубометров в год. Уверен, что наша совместная работа по развитию этого направления внесет существенный вклад в дело сохранения экологии и откроет новые горизонты российско-европейского энергетического сотрудничества», — сказал Александр Медведев.

«АВТОВАЗ»: доходы и успехи первого полугодия

Чистая прибыль группы «АВТОВАЗ» за 6 месяцев 2011 года выросла более чем в два раза и составила 6,4 млрд руб. (в I полугодии 2010 года чистая прибыль компании составляла 3,1 млрд руб.), говорится в отчетности компании. Финансовый результат группы «АВТОВАЗ» сформировался за счет прибыли ОАО «АВТОВАЗ» по РСБУ 2,1 млрд руб., прибыли от деятельности дочерних обществ 0,4 млрд руб. и корректировок в соответствии с требованиями МСФО 3,9 млрд руб., отмечается в отчете. Выручка группы за 6 месяцев 2011 года составила 82,2 млрд руб. — рост на 23,2 млрд руб. (I полугодие 2010 года — 59 млрд руб.). Валовая прибыль за 6 месяцев 2011 года составила 10,7 млрд руб. — рост на 5 млрд руб.; валовая маржа 13% — рост на 3,4% (I полугодие 2010 года: 5,7 млрд руб. и 9,6% соответственно). В связи с увеличением объема реализации автомобилей LADA расходы по продаже продукции за 6 месяцев 2011 года выросли на 1,1 млрд руб. и составили 4 млрд руб. (I полугодие 2010 года — 2,9 млрд руб.).

Проблемы 787

Удастся ли Boeing улететь на «лайнере мечты»?

Алексей Захаров, эксперт ИХ «ФИНАМ»

Boeing 787 Dreamliner совершил первый коммерческий полет. Стартовый заказчик — компания All Nippon Airways (ANA) выполнила на нем рейс в Гонконг. Маршрут этот (примерно 3 тыс. км при заявленной дальности 787 порядка 15 тыс. км) весьма показателен. Дело в том, что перетяжеление самолета и обусловленное лишним весом уменьшение дальности полета вынудило ANA использовать его только на региональных и ближнемагистральных маршрутах.

уже не для конкурентов, а для покупателей. Задержки начала поставок, рост массы и цены негативно повлияли на настроения заказчиков — как потенциальных, так и уже состоявшихся. Пик суммарного количества заказов на Dreamliner пришелся на конец 2008 года — 910 единиц. Уже в следующем году покупатели отказались от 59 самолетов. Это списали на кризис авиационных перевозок. И действительно, в 2010 году количество отказов составило всего два. Однако текущий год вновь продемонстрировал, что результаты программы 787 клиентам не по вкусу: потери заказов уже достигли полусотни. Последним «отказником» стала китайская авиакомпания

уже пять лет. Похоже, что безуспешно. Компания вынуждена с двадцатого серийного самолета увеличить максимальный взлетный вес с 219,5 до 227,9 тонны. Это позволит вернуть утраченные показатели по дальности / полезной нагрузке (за счет дополнительного запаса топлива на борту). Однако ясно, что перетяжеление пустой машины никуда не делось, а это снизит экономичность нового лайнера.

Недовольство покупателей вынуждает Boeing, по словам руководителя программы 787 Скотта Фэнчера, вести «очень трудную» работу с клиентами. Финансовые претензии не получают огласки. Исключением является конфликт между

кам, для безубыточности проекта 787 нужно продать едва ли не тысячу самолетов. Позиция покупателей делает достижение этого показателя проблематичным. Как известно, бога не приходит одна. Boeing испытывает проблемы с проектом 747-8. Он тоже оказался перетяжелен, да и мотористы не добились заявленной экономичности двигателей. Покупатели снова недовольны.

Видимо, именно проектные неудачи заставили руководство Boeing долго тянуть с выбором перспективной программы ближнемагистральных самолетов. Вечные конкуренты из Airbus объявили о планах производства модели 320NEO с новыми экономичными дви-



Проект Boeing 787 Dreamliner оказался достаточно непростым и очень дорогостоящим

«Перевес» — не единственная проблема 787. Программа шла с задержками: сроки переносились семь раз. В результате первый полет был выполнен с опозданием почти на два с половиной года. Еще больше оказался сдвинут срок первой поставки — на три года.

Третьим неприятным сюрпризом стала цена самолета. Стартовая стоимость \$120 млн, объявленная Boeing на модель 787-8 в 2004 году, повергла в шок конкурентов из Airbus. Однако через три года европейские авиастроители вздохнули с облегчением — каталожная цена самолета поднялась до \$157-167 млн. Сейчас цена Dreamliner'a лежит в интервале \$185-218 млн, что тоже выглядит шокирующим, но

China Eastern Airlines, которая аннулировала контракт на поставку 24 самолетов 787 (10 твердых и 14 опциональных заказов). Потери Boeing от разрыва этой сделки оцениваются в \$3,3 млрд. Ожидается, что примеру соотечественников последует Air China, а это еще 15 заказанных машин.

Сейчас нужды руководства Boeing и заказчиков Dreamliner связаны с программой приведения летно-технических характеристик в соответствие обещаниям производителя. «Ранние 787 на самом деле гораздо тяжелее, чем те, которые будут поставлены позже», — говорит старший вице-президент ANA Сатору Фузика.

Борьбу с лишним весом модели 787 компания Boeing ведет

Boeing и Air India: перевозчик хотел получить в виде компенсации \$710 млн, в то время как производитель соглашался заплатить только \$145 млн.

Неудачная программа 787 прозигт Boeing серьезными потерями. Во-первых, проект сильно подорожал. Если изначально его оценивали примерно в \$5 млрд, то задержки, дополнительные расходы, а также штрафы заказчикам увеличат общую стоимость создания 787, по разным оценкам, на \$12-32 млрд.

Во-вторых, задержка начала поставок вынуждает Boeing наращивать темп производства, что потребует дополнительных инвестиций. В-третьих, рост стоимости программы повысил порог окупаемости. Согласно экспертным оцен-

гателями. Эффективным ответом на этот вызов было бы создание полностью нового самолета этого класса. Однако после долгих колебаний директора Boeing решили не рисковать и запустить в серию модернизированный 737. Колебания обошлись дорого: европейцы за это время успели собрать на 320NEO более тысячи заказов.

Сейчас бьют поговорка: «Dreamliner революционизировал авиацию и развалил Boeing». До разорения дело, к счастью, еще не дошло. Однако ясно, что финансовое благополучие ведущего мирового производителя магистральных самолетов зависит от того, насколько быстро и успешно его специалисты справятся с проблемами 787.

90% и 10%

Торговая система



Ярослав Кабаков, ректор Учебного центра «ФИНАМ»

Нередко новиков на рынке, читая об успехах легендарных трейдеров, полагают, будто они обладают некой тайной системой знаний, которая и помогает им быть на волне успеха. И стоит только узнать эту систему, и тогда...

Что же, доля истины в этом есть. Такая система называется «Торговой системой», или «Системой принятия решений». Но секрет здесь в том, что готовой торговой системы... не существует! Как не существует и тайных знаний — все, что знают легендарные трейдеры, доступно любому, и каждый способен построить свою торговую систему, которая будет ничуть не хуже, чем системы самых успешных трейдеров. Именно системное управление капиталом серьезно улучшает результативность трейдинга, и снижает риски. Торговля по интуиции может быть успешна, но лишь до какого-то момента.

Что такое торговая система и как ее создать? В ее основе лежат идея и последовательность правил, образующих торговую стратегию. Каждая торговая система лежит в рамках какой-либо теории рынка. Как говорил известный персонаж, «все теории стоят друг друга». Важно лишь не смешивать подходы разных теорий, так как в основе каждой теории лежит некая философия, которая объясняет рыночные движения.

В своем окончательном виде торговая система представляет набор четких правил и формул. Если торговая идея не может быть сведена к такому виду, то она не является торговой системой. Правила торговли определяют, когда должны быть открыты и закрыты длинные и короткие позиции. Кроме того, каждая торговая система должна включать в себя систему управления риском — и использовать стопы, для того, чтобы закрыть длинную или короткую позицию.

Торговых систем существует столько же, сколько и трейдеров, и каждый создает систему по себе. Кстати, великие трейдеры не скрывали свои торговые системы — например, широко известна торговая система знаменитого Ричарда Денниса или «Торговый метод Черепашек», который основан на пробое ценового канала. Не менее знаменита и торговая система Билла Вильямса «Мечты Инвестора» — это пробная система, торгующая на дневных графиках. Вход в рынок происходит при пробое предыдущих локальных минимумов или максимумов. Другой вопрос, а почему же не у всех получается торговать по этим системам? Значит, секрет все же существует?

Пожалуй, секрет здесь в том, что трейдинг — это на 90% психология и только на 10% все остальное. Торговый метод должен быть максимально комфортен инвестору именно со стороны психологии. И если правила не работают, то чаще всего потому, что их сложно придерживаться чисто по психологическим причинам.



НОВОСТИ

PMTL получила 80% компании «Полиметалл»

ОАО «Полиметалл» было проинформировано о том, что в рамках сделки институционального обмена акций, которая была объявлена 30 сентября 2011 года, владельцы около 80% обыкновенных акций и глобальных депозитарных расписок, удостоверяющих права на акции общества, передали свои доли в пользу компании «ПиЭмТиЭл Холдинг Лимитед» (PMTL HOLDING LIMITED), являющейся 100% дочерним обществом «Полиметалл Интернэшнл ПиЭлСи» (Polymetal International Plc), зарегистрированной на о. Джерси, Нормандские острова. В результате доля участия компании «ПиЭмТиЭл Холдинг Лимитед» (PMTL HOLDING LIMITED) в обществе увеличилась с 17199482 обыкновенных акций, что составляет 4,31% от величины уставного капитала общества, до 290061207 обыкновенных акций, что составляет 72,63% от величины уставного капитала общества. В частности, компания POWERBOOM INVESTMENTS LIMITED передала 17,15% акций «Полиметалла», PEARLMOON LIMITED — 19,92%, VITALBOND LIMITED — 8,11%.

ММК увеличил производство стали

Общее производство стали группы ММК за III квартал 2011 года составило 3,182 млн т (+13% к II кварталу 2011 года), сообщает компания. Общее производство товарной металлопродукции группы ММК за III квартал 2011 года составило 2,953 млн т (+13% к II кварталу 2011 года). Производство стали на ММК за III квартал 2011 года составило 3,015 млн т (+8% к II кварталу 2011 года). За 9 месяцев 2011 года было произведено 8,899 млн т стали (+3% к 9 месяцам 2010 года). Производство товарной продукции ММК за III квартал 2011 года составило 2,789 млн т (+10% к II кварталу 2011 года). За 9 месяцев 2011 года было произведено 8023 тыс. т товарной продукции (+4% к 9 мес. 2010 г.). Всего за 9 месяцев 2011 года было произведено 274 тыс. т товарной продукции, что почти в 2,5 раза превышает уровень производства 9 месяцев 2010 года.

Лебединское на шельфе Охотского моря

При испытании поисково-оценочной скважины №1 на Лебединском лицензионном участке, расположенном на шельфе Охотского моря, в колонне получен фонтанный приток нефти дебитом до 150 кубометров в сутки, сообщает компания. Предварительно оцененные извлекаемые запасы нефти для южного купола структуры по российской классификации составляют не менее 3,3 млн т. Таким образом, на шельфе о.



Сахалин открыто новое нефтегазовое месторождение Лебединское, разработка которого рентабельна с берега. Успешный итог бурения на Лебединском участке подтвердил перспективность освоения транзитной зоны Сахалинского шельфа. Дополнительные возможности данного лицензионного участка связаны с северным куполом структуры Лебединская. Для подтверждения его продуктивности в середине ноября НК «Роснефть» планирует приступить к строительству второй поисково-оценочной скважины «Лебединская №2».

«Холдинг МРСК» перевыполнил

На заочном заседании совета директоров ОАО «Холдинг МРСК» был рассмотрен и одобрен отчет об исполнении сводной инвестиционной программы ОАО «Холдинг МРСК» за 2010 год. Отмечено перевыполнение объемов ввода линий электропередачи и трансформаторной мощности при снижении объема затраченных ресурсов (освоение и финансирование капитальных вложений) в целом по ОАО «Холдинг МРСК». В течение 2010 года было освоено 94,3% запланированных средств (87 млрд руб. без НДС). Введено трансформаторной мощности 8,8 тыс. МВА и 16,9 тыс. км линий электропередач. На заочном заседании совет директоров «Холдинга МРСК» определил меры по формированию внебюджетного Фонда финансирования инновационных проектов и экспериментальных разработок ОАО «Холдинг МРСК», утвердил сводную программу энергосбережения и повышения энергетической эффективности по ОАО «Холдинг МРСК» на 2011-2015 годы, план мероприятий по организации энергосервисной деятельности в распределительном электросетевом комплексе, одобрил отчет о финансово-хозяйственной деятельности компании за 2010 год. Приоритетными структурными блоками энергосберегающей программы «Холдинга МРСК» определены организационные и производственные мероприятия по снижению потерь электроэнергии и расхода энергетических ресурсов на объектах производственных и хозяйственных нужд, в том числе энергетические обследования предприятий группы компаний «Холдинг МРСК» с получением энергетического паспорта.

Уникальные АГНКС

Программа реконструкции и строительства АЗС

В рамках программы по реконструкции и строительству АЗС с преобразованием их в автозаправочные комплексы «Газпромнефть-Центр» (дочернее предприятие «Газпромнефть») ввело в эксплуатацию две автомобильные газонаполнительные компрессорные станции (АГНКС): в Твери и в Смоленске. Причем, каждая АГНКС — единственная в своей области.

Открытая в Твери АГНКС — достаточно эксклюзивная: на ней установлено новое уникальное оборудование контейнерного типа. При компактных размерах контейнера управление нового оборудования полностью автоматизировано. Контроль и руководство осуществляется со шита управления, вынесенного на рабочее место оператора в целях сокращения необходимости круглосуточного присутствия машиниста компрессорных установок на АГНКС.

Компактные размеры контейнера 3,5х3,5х1,7 м, в сравнении со старым цехом, занимающим порядка 400 кв. м, позволяют создавать на основе имеющихся АГНКС современные многоопливные заправочные комплексы.

«Мы провели проектно-исследовательские, строительные, монтажные работы, экспертизу промышленной безопасности, и получили положительные результаты», — заявил генеральный директор «Газпромнефть-Центр» Лаврентий Пилигин.

Дополнительную уникальность новой компрессорной станции придает ее значительная энергоэффективность: для выработки одного кубического метра компримированного газа новая АГНКС затрачивает в

2,5 раза меньше электроэнергии, чем на традиционных компрессорных станциях.

Работавшая в Смоленске компрессорная станция приостановила свою работу в июне для проведения генеральной ревизии оборудования. Проверка показала, что имеет-

станции с заменой компрессорного оборудования к декабрю этого года.

Новая АГНКС при своих компактных размерах позволяет затрачивать в несколько раз меньше электроэнергии для выработки одного кубического метра компримиро-

«Мы будем проводить комплексную модернизацию всех наших объектов, новое оборудование позволит на основе имеющихся автомобильных газонаполнительных компрессорных станций создавать современные многоопливные заправочные комплексы», — прокомментировал Лаврентий Пилигин.

СПРАВКА «ПЕ»:

«Газпромнефть» владеет сетью автозаправочных станций, в состав которой входит около 1600 АЗС, расположенных в России, странах СНГ и Европе. Значительное расширение сети АЗС компании в 2009 — 2010 годах произошло за счет приобретения компаний Sibir Energy и NIS (Сербия), а также покупки сетей АЗС в Казахстане и Таджикистане. Широкая география сети АЗС «Газпромнефть» и выгодное местоположение Омского, Московского и Ярославского нефтеперерабатывающих заводов обеспечивают лидирующие позиции «Газпромнефти» на оптовом и розничном рынках Западной Сибири и центральной части России. ООО «Газпромнефть-Центр» — дочернее предприятие «Газпромнефти», созданное в декабре 2001 года для управления автозаправочными станциями в Москве и Московской области. В активе предприятия — разветвленная сеть из 172 АЗС, расположенных в Москве, Московской, Тверской, Калужской, Смоленской областях, и две нефтебазы.



ся высокий запас прочности, который позволяет производить дальнейшую работу в штатном режиме. На АГНКС проведен необходимый ремонт и промышленная экспертиза безопасности, оборудование полностью соответствует всем нормам и полноценно функционирует. «Газпромнефть-Центр» планирует провести полную модернизацию

ванного газа, чем существующая. Управление современного оборудования полностью автоматизировано. Контроль и руководство осуществляются со шита управления, вынесенного на рабочее место оператора, что приведет к сокращению необходимости круглосуточного присутствия машиниста компрессорных установок на АГНКС.

«Буденновск», «Прикумск»

Расширение и реконструкция подстанций

Илья Кетов

ОАО «Энергострой-М.Н.» приступило к выполнению проектных работ по расширению ПС 500 кВ «Буденновск» и реконструкции ПС 330 кВ «Прикумск», связанных с технологическим присоединением энергопринимающих устройств филиала ОАО «МРСК Северного Кавказа» к одной вновь сооружаемой ячейке 110 кВ для нужд филиала ОАО «ФСК ЕЭС» — МЭС Юга.

Специалисты «Института Энергопроект» (г. Иваново) — филиала «Энергострой-М.Н.» выполняют инженерные изыскания, разрабатывают проектную документацию, согласуют основные технические решения. После прохождения проверки в ФГУ «Главгосэкспертиза России» институт приступит к выполнению рабочей документации. Договор предусматривает проведение строительно-монтажных, пусконаладочных работ, поставку оборудования. Сумма контракта составляет более 50 млн руб. Завершение работ намечено на второй квартал 2013 года.

Подстанция 500 кВ «Буденновск» установленной мощностью 1002 МВА введена в эксплуатацию в 1997 году. От ее стабильной работы зависит надежность электроснабжения таких крупных потребителей, как ООО «Старолен» — крупнейший в Европе производитель полиэтилена, ОАО «Буденновский машиностроительный завод», ОАО «Роснефть-Ставропольрегионгаз» и других.



Подстанция 330 кВ «Прикумск» мощностью 400 МВА была введена в эксплуатацию на двадцать лет раньше — в 1977 году. Подстанция обеспечивает электроснабжение крупных промышленных потребителей региона, среди которых ООО «Старолен», ОАО «Буденновский машиностроительный завод», ОАО «Роснефть-Ставропольрегионгаз».

СПРАВКА «ПЕ»: ОАО «Энергострой-М.Н.» — один из лидеров энергосетевого строительства в России. В состав «Энергострой-М.Н.» входят 15 филиалов, в т.ч. «Институт Энергопроект» (г. Иваново) и «Институт Энергопроект» (г. Ессентуки).

Недельный срез

Работа оптового рынка электроэнергии и мощности

По данным НП «Совет рынка», на неделе с 14.10.2011 по 20.10.2011 плановое электропотребление характеризовалось увеличением объемов относительно предыдущей недели в обоих ценовых зонах. Изменения планового электропотребления накопленным итогом разнонаправлены по ценовым зонам. Так, за период с начала 2011 года суммарное электропотребление в Европейской части России и на Урале выросло, а в Сибири — снизилось по отношению к суммарному значению аналогичного периода прошлого года.

Индексы равновесных цен в Европейской части России и на Урале снизились относительно значений предыдущей недели, а в Сибири — выросли. Средневзвешенные индексы за период с начала 2011 года выросли по сравнению с аналогичным периодом прошлого года в обоих ценовых зонах.

В целом по ценовым зонам плановое потребление за истекшую неделю увеличилось на 2,5%, суммарный объем потребления с начала года вырос на 1,5% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года.

Общий объем планового электропотребления на рынке на сутки вперед за прошедшую неделю составил 17,77 млн МВт·ч. В Европейской части РФ и на Урале плановое электропотребление составило 14,18 млн МВт·ч, увеличившись на 3,1% по отношению к прошлой неделе. Суммарный объем планового потребления в Европейской части РФ и на Урале с начала года увеличился на 2,3% по отношению к аналогичному периоду прошлого года. В Сибири плановое электропотребление составило 3,59

млн МВт·ч, увеличившись на 0,6% по отношению к прошлой неделе. Суммарный объем планового потребления в Сибири с начала года уменьшился на 1,5% по отношению к аналогичному периоду прошлого года.

За истекшую неделю в структуре плановой выработки Европейской части России и Урала доля ТЭС сократилась на 1,1 процентного пункта. При этом доля ТЭС стала на 2,1 процентных пункта ниже среднего значения с начала 2011 года. В структуре плановой выработки Сибири доля ТЭС увеличилась на 0,7 процентных пункта относительно предыдущей недели и на 3,2 процентных пункта относительно среднегодовой структуры плановой выработки в 2011 году. В Европейской части РФ и на Урале на ТЭС пришлось 67,3% выработки, на ГЭС и АЭС — 6,6% и 26,1% соответственно. В Сибири структура выработки сформировалась следующим образом: ТЭС — 55,2%, ГЭС — 44,8%.

Индекс равновесных цен в Европейской части РФ и на Урале уменьшился за неделю на 1,3% — до 915,9 руб. за МВт·ч (средневзвешенный индекс равновесных цен за период с начала года вырос на 14,3% по отношению к аналогичному периоду прошлого года). В Сибири индекс за неделю увеличился на 9,5% — до 571,7 руб. за МВт·ч (средневзвешенный индекс равновесных цен за период с начала года вырос на 10,2% по отношению к аналогичному периоду прошлого года).

По состоянию на 14 октября 2011 года общая задолженность участников рынка составила 26,3 млрд руб., уменьшившись с 1 октября на 0,4 млрд руб. В том числе задолженность по ценовым зонам составила 23,9 млрд руб., по ценовым зонам — 2,37 млрд руб.

Управление инвестпрограммами

Холдинг МРСК внедряет проектный принцип работы

ОАО «Холдинг МРСК» переходит к выделению из инвестиционных программ важнейших электросетевых объектов и внедрению проектного принципа управления их строительством. Об этом на 2-й Международной научно-практической конференции «Инновации в электроэнергетическом строительстве» в Санкт-Петербурге сообщил заместитель генерального директора ОАО «Холдинг МРСК» Алексей Санников.

По словам Алексея Санникова, принято решение о реорганизации структурного блока капитального строительства в Группе компаний «Холдинг МРСК» с выделением отдельных подразделений, которые будут управлять приоритетными проектами. Эту технологию компания уже внедряет на энергообъектах, вошедших в Программу строительства олимпийских объектов и развития города Сочи как горноклиматического курорта, а также на ряде объектов Северного Кавказа и Санкт-Петербурга.

«С 2013 года планируется приступить к формированию инвестиционной программы Холдинга МРСК на основе типовых проектов, что позволит повысить ее эффективность».

Операционные компании Холдинга МРСК вводят новые типовые задания для проектирования воздушных линий, до конца этого года будет принято решение по типизации всех проектов,

которые будут использоваться в электросетевом строительстве. «Все эти работы выполняются в рамках исполнения поручения правительства Российской Федерации», — отметил Алексей Санников. — В настоящее время Холдинг МРСК совершенствует процесс управления проектами, в этом году они были дифференцированы с целью снижения рисков по крупнейшим объектам. К 2013 году планируется распространение данных стандартов на все проекты инвестиционной программы Группы компаний».

Инвестиционная программа операционных компаний Холдинга МРСК насчитывает порядка 50000 титулов, различных по значимости и объемам капитальных вложений (от 500 тыс. до 4,5 млрд руб.). По инициативе управляющей компании совершенствуется процесс управления проектами, в этом году крупнейшие из них были дифференцированы с целью снижения рисков.

Данная работа позволит существенно оптимизировать сроки реализации инвестпроектов, повысить качество планирования инвестиционных программ и строительства объектов распределительного электросетевого комплекса.

На Краснодарской ТЭЦ

Символический пуск установки ПГУ-410 при почетных гостях

Юрий Скудин

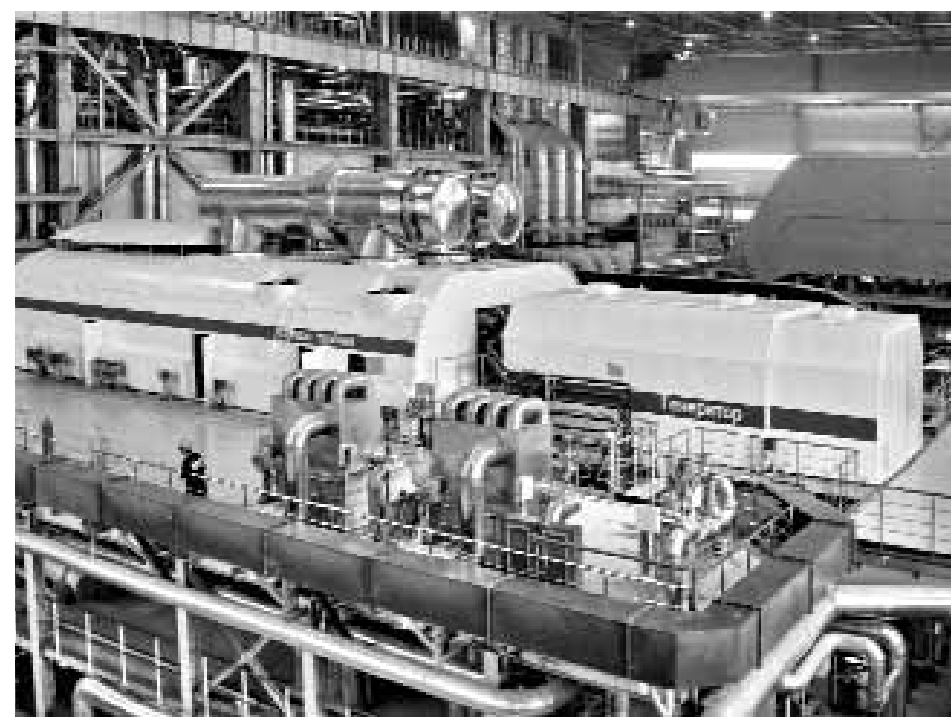
Состоялся символический пуск установки ПГУ-410 на Краснодарской ТЭЦ. Старт работе энергетического объекта дал президент РФ Дмитрий Медведев. На торжественной церемонии пуска присутствовали чрезвычайный и полномочный посол Японии Тихахито Харада, губернатор Краснодарского края Александр Ткачев, председатель совета директоров ГК RU-COM Михаил Абызов и другие почетные гости.

Ввод всего энергоблока в эксплуатацию планируется в ноябре. К этому событию имеет прямое отношение и НПО «ЭЛСИБ» ОАО. В комплексе парогазовой установки (ПГУ-410) задействована как газовая установка с генератором производства Mitsubishi (Япония), так и новая паровая турбина Уральского турбомоторного завода типа Т113/145 с турбогенератором воздушного охлаждения ТФ160П НПО «ЭЛСИБ» ОАО.

В конце прошлого года начальником ОВМ А.С. Синициным был принят фундамент под монтаж турбогенератора, но из-за задержки поставки паровой турбины монтаж турбогенератора был перенесен на более поздний срок. Для технического руководства монтажом был командирован опытный шеф-инженер И.А. Семёнов, за плечами которого участие в шеф-монтаже различных типов турбогенераторов на четырех тепловых станциях Рос-

сии. Монтаж генератора велся силами специализированной организации «Центрэнергопроект». Кроме турбогенератора НПО «ЭЛСИБ» поставил на Краснодарскую ТЭЦ 8 электродвигателей серии 4АЗМ, которые служат приводом насосов в различных системах блока. Комплексно с турбогенератором заводом изготовлена

и поставлена система возбуждения СТС, для наладки которой откомандирована заместитель начальника отдела систем возбуждения Л.И.Титова. Сейчас на ТЭЦ горячие предпусковые дни и ночи. Пожелание удачного пуска, проведения комплексного испытания без сбоев и остановок, успешной сдачи генератора в эксплуатацию.



В турбинном цехе Краснодарской ТЭЦ — красавец ТФ-160

Станции для электромобилей

Schneider Electric: первая сертификация по ZE Ready

Зарядные станции для электромобилей EVlink компании Schneider Electric первыми в мире прошли сертификацию по стандарту ZE Ready, разработанному Renault. Сертификация по ZE Ready — ключевой шаг в создании единого протокола для всей инфраструктуры для электромобилей.

Компания Schneider Electric — один из мировых лидеров в области управления электроэнергией — стала первым в мире производителем, прошедшем сертификацию по стандарту ZE Ready от Renault с линейкой зарядных станций EVlink. Вручение сертификата прошло в штаб-квартире Schneider Electric в Рюэй-Мальмезоне (Франция).

ZE Ready — протокол совместимости, разработанный для обеспечения единых международных стандартов, которые будут последовательно приниматься производителями электромобилей и зарядных станций. Путем применения существующих нормативных документов и действующих стандартов протокол ZE Ready будет контролировать весь процесс, связанный с внедрением электрических зарядных устройств, начиная от разработки проектов и установки оборудования и заканчивая обучением, тестированием продукции и последующим консультированием клиентов.

Винсент Брюнэл, директор по развитию направления «Электромобили» компании Schneider Electric, говорит: «Я вижу три весомых аргумента в пользу поддержания протокола Renault ZE Ready для индустрии электромобилей: сокращение количества необходимых тестов, оперативное получение обратной связи от клиентов и обеспечение гарантированного качества системы. ZE Ready представляет собой важный шаг в создании единого протокола для производителей автомобилей и электрического оборудования».

В дополнение к техническому интерфейсу, разработанному совместно с Renault, компания Schneider Electric тесно сотрудничала с поставщиками и установщиками электрического оборудования, чтобы выработать конкретные меры, позволяющие соответствовать требованиям ZE

тавщиков будет увеличиваться пропорционально тому, как растут продажи электромобилей. Программа Couleur Pro Label VE, разработанная Schneider Electric, открывает перед поставщиками массу преимуществ, таких как профессиональная подготовка персонала, присутствие в

более чем 350 дилерских центрах Renault. С целью обучения специалистов практическим аспектам установки зарядной инфраструктуры и обеспечения высокого уровня обслуживания Schneider Electric до конца этого года планирует запустить программу обучения для партнеров, прохождения которой позволит подрядчику получить статус EcoXpert. Особое внимание в данном курсе будет уделено протоколу ZE Ready и стандарту IEC 61851.

Первые зарядные станции EVlink компании Schneider Electric и решения для инфраструктуры для электромобилей, сертифицированные по ZE Ready, уже доступны покупателям. Эти продукты и решения также предназначены для совместной торговой марки EV Ready, запущенной несколькими автопроизводителями (Renault-Nissan Alliance, PSA Peugeot Citroen и Mitsubishi Motors) и основанной на протоколе ZE Ready.



Ready. Для того, чтобы максимально отвечать потребностям конечных пользователей и компаний, Schneider Electric сформировала во Франции обширную сеть сертифицированных специалистов по установке парковочных мест зарядными станциями для электромобилей с функциями управления электроэнергией. Таким образом, за последние несколько недель зарядные станции были установлены в

списке поставщиков на французском сайте компании и по всей сети Renault.

Около 150 специалистов по установке электрического оборудования работают с корпоративными клиентами над обеспечением парковочных мест зарядными станциями для электромобилей с функциями управления электроэнергией. Таким образом, за последние несколько недель зарядные станции были установлены в

Компания Schneider Electric является глобальным специалистом в управлении электроэнергией. Подразделения компании успешно работают в более чем 100 странах. Schneider Electric предлагает интегрированные энергоэффективные решения для энергетики и инфраструктуры, промышленных предприятий, объектов гражданского и жилищного строительства, а также центров обработки данных. Более 110000 сотрудников компании, оборот которой достиг в 2010 году 19,6 млрд евро, активно работают над тем, чтобы энергия стала безопасной, надежной и эффективной. Девиз компании: Познайте возможности вашей энергии!

ЗАО «Шнейдер Электрик» имеет коммерческие представительства в 19 крупнейших городах России с головным офисом в Москве. Производственная база «Шнейдер Электрик» в России представлена 3-мя действующими заводами и двумя логистическими центрами. Имеется собственный Научно-технический центр.

АКТУАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА

Десять лет стабильного роста

Магомед Каитов: «Если сравнивать начальные условия работы компании и сегодняшний день — это огромный шаг вперед за сравнительно небольшой период»



Магомед Каитов,
Генеральный директор
ОАО «МРСК
Северного Кавказа»

Ввиду ряда особенностей как географического, так и экономического характера энергокомпании Северного Кавказа были одним из самых сложных активов реформируемого РАО ЕЭС. Тем не менее, всего за пять лет самостоятельного развития менеджерской команде Кавказской энергетической управляющей компании удалось вывести из кризисного состояния управляемые энергосистемы. В настоящее время руководство Межрегиональной распределительной сетевой компании Северного Кавказа, которая консолидировала распределительные электрические сети СКФО, перешло от антикризисного управления к инвестиционному этапу развития. О том, каких результатов удалось добиться компании, мы говорим с ее генеральным директором Магомедом Каитовым и Магомедом Кадиевичем.

— Магомед Кадиевич, в чем, на ваш взгляд, особенности формирования и развития МРСК Северного Кавказа в контексте российской электроэнергетики в целом?

— 1 августа наша компания отметила 10-летие своей деятельности. С созданием по инициативе РАО «ЕЭС России» в 2001 году ОАО «Кавказская энергетическая управляющая компания» федеральный центр взялся за проблему неплатежей в Кабардино-Балкарии, Ингушетии, Северной Осетии и Карачаево-Черкесии. Ситуация к моменту создания КЭУК была попросту критической. Задолженность по заработной плате доходила до года. Накопились огромные долги по налогам. Их не платили по пять-шесть лет. Злостные неплатежники — юридические лица вообще не считали нужным платить за электроэнергию. Техническое состояние сетей было неудовлетворительным, даже ужасающим. Нередко противостояние Кавказской энергетической управляющей компании и региональных властей принимало очень острый характер. Но мы выходили победителями из этих конфликтов, потому что действовали по закону.

Именно КЭУК начала системно заниматься проблемой неплатежей, добилась хороших результатов, и этот опыт позволил не допустить стагнации и разрушения электроэнергетики как отрасли на Северном Кавказе, достичь стопроцентной оплаты электроэнергии. Затем был ряд преобразований компании в связи с началом реформы РАО «ЕЭС России», и в 2008 году МРСК Северного Кавказа окончательно сформировалась в нынешнем виде. Особенность функционирования нашей компании проявилась в том, что именно Северный Кавказ в силу известных причин оказался в эпицентре потрясений 90-х и начала двухтысячных годов. Эти события оказали влияние на деятельность компании, так как многие проблемы достались в наследство от слабого социально-экономического развития Северного Кавказа. Отсюда идут многие болезни энергетик региона. Но если сравнить начальные условия работы компании и сегодняшний день — это огромный шаг вперед за сравнительно небольшой период.

— На что опираются сегодня в первую очередь успехи МРСК Северного Кавказа? Что помогает преодолевать трудности?

— В настоящее время мы перешли от антикризисного управления к инвестиционному этапу развития компании. О громких успехах говорить еще рано. Ведь за каждой маленькой победой стоит напряженная работа как в исполнительном аппарате, где формируются идеи и стратегия решения задач, так и на местах в регионах, где замыслы получают воплощение.

Ко многим нашим предложениям внимательно относятся и в Москве, и благодаря их поддержке Холдингом МРСК и Правительством РФ мы смогли добиться льготы на покупку электроэнергии на оптовом рынке по регулируемым ценам и реализации программы снижения сверхнормативных потерь. Мы также работаем в тесном контакте с аппаратом вице-преьера, полномочного представителя президента в СКФО Александра Хлопонина, где мы находим реальную поддержку наших планов, и по большому числу вопросов у нас позиции совпадают.

— Какие инвестиционные ресурсы планируется направить в ближайшие годы на развитие электрических сетей? Какие это объекты?

— В компании принята и реализуется инвестиционная программа на ближайшие 5 лет. Суммы, заложенные на финансирование инвестиционной программы, увеличились примерно в три раза по сравнению с предшествующими годами. Увеличение инвестиционной программы стало возможным, благодаря переходу МРСК Северного Кавказа на RAB-регулирование с 2011 года. Для компании безуслов-



ным приоритетом является надежное и бесперебойное электроснабжение всех регионов Северо-Кавказского федерального округа. Работаем в направлении повышения мощности наших подстанций и пропускной способности сетей. Основные капиталовложения направляются на крупные объекты в регионах округа. МРСК Северного Кавказа выступает стратегическим партнером проектов курортно-рекреационного строительства, которые продвигаются по инициативе вице-преьера, полномочного представителя президента СКФО Александра Хлопонина. Мы обеспечиваем технологическое присоединение к сетям этих новых объектов, в частности — успешно идут работы по присоединению перспективного курорта «Лунная поляна» в Карачаево-Черкесии.

В 2011 году начались работы по строительству подстанции 110/35/6 кВ «Плиева» в Ингушетии. На ней будут установлены два трансформатора по 40 МВА. В 2014 году строительство планируется завершить. Конечная цель — повышение надежности электроснабжения потребителей республики и появление резервных мощностей для присоединения новых потребителей к сетям.

На подстанции «Карачаевск» до 2016 года пройдет реконструкция с поэтапной заменой масляных выключателей, разъединителей, трансформаторов. В 2011-2012 гг. на подстанции «Южная» и в 2011-2013 гг. на подстанции «Северная» в Черкесске будут смонтированы по два новых трансформатора по 40 МВА вместо имеющихся по 16 МВА. Обновится все основное и вспомогательное оборудование подстанций — выключатели, разъединители и т.д.

В Кабардино-Балкарии до 2014 года подвергнется реконструкции подстанция «Нальчик-110». Обновление позволит повысить надежность электроснабжения и увеличить пропускную способность энергосистемы республики в целом.

В Северной Осетии в республиканской столице в 2011-2013 будет построена подстанция «Парковая» 110/6 кВ, на которой смонтируют два трансформатора мощностью по 25 МВА. «Парковая» обеспечит электроэнергией западную часть Владикавказа. Кроме того, планы предусматривают финансирование строи-



тельства с 2013 по 2015 гг. еще двух подстанций: «Северная» 110/35/6 кВ и «Водозабор» 110/35/6, которые обеспечат надежным электроснабжением промышленную зону Владикавказа, правобережную часть Пригородного района и водозаборные сооружения.

В Дагестане для развития крупного проекта «Лазурный берег» в 2013-2014 гг. предусмотрено строительство подстанции, на которой будут установлены два трансформатора по 40 МВА. Строительство новой подстанции в Дербенте, где смонтируют два трансформатора по 16 МВА, также повысит надежность электроснабжения южной части Дагестана. Большой комплекс работ предполагается выполнить и в Ставропольском крае с 2010 по 2015 год. К работам уже приступили. Начато строи-

тельство подстанции «Радиозавод» в городе Михайловске. Мощность подстанции — 32 МВА. Ее планируется сдать в эксплуатацию в 2012 году.

Другим важным объектом инвестиций станет подстанция «Георгиевская», реконструкция которой начнется с 2014 года. В рамках программы обновления существующей трансформатор на 31,5 МВА будет заменен на трансформатор 40 МВА, обновится и все оборудование подстанции. В Изобильненском, Петровском и Кировском районах предполагается реконструкция подстанций «Изобильная», «Новопавловская» и «Гофицкая» 110/35/10 кВ.

делов капитального строительства всех сетевых филиалов компании. Рассматривались также кандидатуры соискателей на вакантные должности. Оценочная комиссия выделяются немалые средства, позволяющие полностью заменить изношенное оборудование на новое, отремонтировать работоспособное.

— Что в настоящее время представляет собой МРСК Северного Кавказа в социальном плане?

— По независимым оценкам, наша компания является одной из самых крупных в СКФО. Это около 15 тыс. ра-

ботников, в том числе 3,5 тыс. сотрудников энергосбытовых компаний. МРСК Северного Кавказа — это команда, сплоченный и высокопрофессиональный коллектив, преодолевший разруху конца XX — начала XXI веков, сумевший справиться с теми проблемами, которые могли привести к полному коллапсу электроэнергетики. Оплата труда в нашей компании — выше среднего по меркам Северного Кавказа, поэтому сотрудники чувствуют себя социально защищенными. В компании действуют профсоюзные организации, сложились трудовые династии энергетиков, сотни специалистов ежегодно проходят обучение и профессиональную подготовку в ведущих учебных заведениях и бизнес-школах. Вопросы охраны труда отдается особое

внимание, используется необходимое оборудование, спецодежда, обеспечивающие промышленную и личную безопасность.

— Как можно охарактеризовать профессиональный кодекс поведения МРСК Северного Кавказа? Каковы основы корпоративной культуры компании, какими основными девизами руководствуется коллектив?

— В нашем коллективе превыше всего ценятся профессиональные качества и навыки сотрудников, честность с партнерами, клиентами, потребителями. Мы без сожаления расстаемся с теми, кто способен поставить под угрозу репутацию компании; к счастью, таких были единицы. В компании создана довольно эффективная система обучения и продвижения по карьерной лестнице. Результаты работы каждого работника наглядны и хорошо заметны как его начальству, так и коллегам.

Считаю, что нашими людьми можно только гордиться, ведь любой специалист компании хоть завтра может пойти на самый сложный участок работы в региональных и федеральных органах власти, так как прошел высокопрофессиональную закладку в МРСК Северного Кавказа.

Коллектив у нас очень сплоченный и это выражается не только в том, как люди работают, но и как отдыхают: проводятся спортивные состязания, корпоративные мероприятия всегда проходят на высоком уровне, так как подготовка к ним проходит так же серьезно, как и к обстоятельным рабочим проектам. Недавно юбилей компании мы отметили под девизом «10 лет стабильного роста».

— Насколько успешно реализуются в компании про-

граммы повышения энергоэффективности? В чем их особенность применительно к региону?

— МРСК Северного Кавказа реализует комплексную программу мер по снижению сверхнормативных потерь электроэнергии в распределительных сетях на территории Республики Дагестан, Республики Ингушетия и Чеченской Республики.

В настоящее время в трех республиках потребители оснащаются новыми интеллектуальными приборами учета, которые посредством встроенных радиомодемов передают данные на устройства сбора и передачи информации. С них информация передается в центр сбора и обработки в районные электросети, а оттуда через устройства информационно-вычислительного комплекса — в сетевую филиальную подстанцию. Это позволяет полностью исключить «человеческий фактор» при сборе и анализе данных, а также практически до нуля уменьшить потери электроэнергии, снизив их уровень до нормативных показателей.

Всего в этом году в районных электросетях трех республик установят 158 тыс. современных приборов учета. До конца 2012 года в рамках реализации программы будет смонтировано 636 тыс. интеллектуальных счетчиков в 54 РЭС Дагестана, Ингушетии и Чечни. Финансирование программы в размере 4 млрд 949 млн руб. предусмотрено за счет средств федерального бюджета на 2011-2012 гг.

От этой программы мы ожидаем снижения уровня потерь до нормативных значений за счет полной прозрачности схемы потребления. Причем, экономический эффект от внедрения системы учета в короткий срок окупит все затраты на ее развертывание.

— Насколько успешно ре-

1 августа 2001 года решением Правление РАО «ЕЭС России» было создано создание ОАО «Кавказская энергетическая управляющая компания». Ей были переданы полномочия единоличного исполнительного органа энергокомпаний четырех северо-кавказских республик — ОАО «Кабалкэнерго», ОАО «Карачаево-Черкесскэнерго», ОАО «Севкавказэнерго» и ОАО Ингушэнерго».

Эффективность принятия такого решения подтвердили пять лет работы управляющей компании, направленной на финансовое оздоровление управляемых акционерных обществ, подготовку и реализацию плана их санации и реструктуризации в рамках реформирования электроэнергетики России.

За пять лет работы ОАО «КЭУК» сумела поднять уровень собираемости текущих платежей с 40% в 2001 году до 100% в 2004-2005 гг. С участием менеджмента ОАО «КЭУК» был разработан и осуществлен небазовый вариант реформирования управляемых энергокомпаний, включающий урегулирование проблемы их дебиторской и кредиторской задолженности.

Произошло выделение генерирующих компаний, электросетевой комплекс ОАО «Кабалкэнерго», ОАО «Карачаево-Черкесскэнерго» и ОАО «Севкавказэнерго» передан ОАО «КЭУК», которое с апреля 2006 года осуществляло операционную деятельность как одна из первых в России межрегиональная распределительно-сетевая компания.

14 июня 2006 года Совет директоров ОАО РАО «ЕЭС России» принял решение об учреждении ОАО «Южная сетевая компания», которая в августе 2007 года была переименована в ОАО «МРСК Северного Кавказа».

1 апреля 2008 года завершилась реорганизация ОАО «МРСК Северного Кавказа» путем присоединения к ней электросетевых компаний ОАО «Ставропольэнерго», ОАО «Дагэнерго» и ОАО «КЭУК».

Сегодня ОАО «МРСК Северного Кавказа» — функционирующая в секторе электроэнергетики Российской Федерации операционная межрегиональная распределительная сетевая компания, контролируемая пакетом акций которой (58,3%) владеет ОАО «Холдинг межрегиональных распределительных сетевых компаний» (ОАО «Холдинг МРСК»), осуществляющий управление МРСК/РСК корпоративными методами (через Советы директоров). Акции ОАО «Холдинг МРСК» владеют более 330 тыс. акционеров. Контролирующим акционером является государство, владеющее 53% акций.

Трудовой коллектив компаний Холдинга МРСК насчитывает более 190 тысяч квалифицированных специалистов. Численность персонала ОАО «МРСК Северного Кавказа» составляет 14700 чел., в том числе персонал энергосбытовых компаний под управлением — 3600 чел.

ОАО «МРСК Северного Кавказа» обеспечивает передачу электроэнергии по сетям напряжением от 110 до 0,4 кВ, а также осуществляет технологическое присоединение потребителей к сетевой инфраструктуре на территории Северо-Кавказского федерального округа в рамках шести филиалов и одного дочернего общества.

Кроме того, ОАО «МРСК Северного Кавказа» осуществляет полномочия единоличного исполнительного органа восьми акционерных обществ — энергосбытовых ОАО «Кабалкэнерго», ОАО «Карачаево-Черкесскэнерго», ОАО «Калмэнерго», ОАО «Севкавказэнерго», ОАО «Ингушэнерго» и ОАО «Дагестанская энергосбытовая компания», а также ОАО «Нурэнерго» и ОАО «Чеченэнерго» (Чеченская Республика).

ОАО «МРСК Северного Кавказа» осуществляет электроснабжение на территории общей площадью 246,4 тыс. кв. км (1,4% территории России) с населением 9,5 млн чел. (6,6% населения России). Производственный потенциал ОАО «МРСК Северного Кавказа» составляют 23,5 тыс. подстанций общей мощностью 13 669 МВА, 122,2 тыс. км воздушных и кабельных линий электропередачи. Суммарный полезный отпуск электроэнергии за 2010 год составил 9923,6 кВт*ч.

Уставный капитал ОАО «МРСК Северного Кавказа» составляет 29,5 млн руб. и разделен на 29 532 052 обыкновенные акции номинальной стоимостью 1 руб.

Основными задачами развития ОАО «МРСК Северного Кавказа», других 12 МРСК/РСК и управляющей компании Холдинга в лице ОАО «Холдинг МРСК» является обеспечение надежного, бесперебойного и качественного электроснабжения потребителей, технологическое присоединение потребителей электрической энергии, а также повышение инвестиционной привлекательности распределительных электросетевых активов. Головной офис ОАО «МРСК Северного Кавказа» находится в центре Северо-Кавказского федерального округа г. Пятигорске (Ставропольский край).

— Способна ли компания реализовать эти масштабные планы?

— Серьезная нагрузка и повышенная ответственность ложится на отделы капитального строительства наших филиалов в регионах. Грамотные специалисты необходимы для того, чтобы с максимальной эффективностью использовать финансово-материальные средства, освоить их при строительстве и реконструкции воздушных линий, подстанций и других энергообъектов. Возникла необходимость увеличения штатной численности департаментов капитального строительства и инвестиционных проектов. В исполнительном аппарате МРСК Северного Кавказа прошли оценочные собеседования с более чем 40 руководителями и специалистами от-

ты МРСК Северного Кавказа на электроэнергетической карте России?

— Существуют объективные трудности в работе. Во-первых, это низкий социально-экономический уровень развития отдельных территорий, что отчасти является причиной неплатежей за электроэнергию. У значительной части населения до сих пор не сложился стереотип связи потребления и оплаты за электроэнергию. Отчасти в этом виноваты и энергетики, потому что ранее не был должным образом налажен учет расходов на электроэнергию и санкции за ее неоплату. Но если раньше ситуация была практически неразрешимой из-за недостатка финансирования, то теперь каждый киловатт будет учтен и должники призваны к ответу.

ПОДРОБНОСТИ

Мировая анимация по-московски

Пятый Большой Фестиваль Мультфильмов пришел рассказать о лучших технологиях и достижениях

На прошлой недели пресс-конференция в кинотеатре Ролан и премьерным показом в кинотеатре «Художественный» (фильм открытия — полнометражный французский «Жизнь коты») в Москве стартовал V «Большой Фестиваль Мультфильмов», который всю эту неделю будет...



Московский «Большой Фестиваль Мультфильмов» (БФМ) — фестиваль молодой (проводится всего в пятый раз), однако ставший уже одним из самых крупных международных смотров анимации в России.

Кроме того, одним из центральных событий Фестиваля станет работа анимационной выставки-школы «PRO-animation» — выставка достижений в области цифровых технологий...



В программе фестиваля: новейшие фильмы — программа «Премьеры» (российские мультфильмы, снятые за последний год) и программа «Победители» (зарубежные мультфильмы, победители самых престижных фестивалей мира за прошедший год).

Также в афише фестиваля — «Молодая анимация» с лучшими курсовыми и дипломными фильмами студентов российских киношкол.

ИЗВЕЩЕНИЕ О ПРОВЕДЕНИИ ОТКРЫТОГО КОНКУРСА

1. Заказчик — Открытое акционерное общество «Системный оператор Единой энергетической системы» (ОАО «СО ЕЭС»), место нахождения в соответствии с Уставом: 109074, г. Москва, Кийтагорский проезд, д. 7, стр. 3.

В случае обнаружения недостатков в результате Работ Подрядчик по этапу Работ срок расчета продлевается на срок устранения соответствующих недостатков.

4. Подробное описание технических требований к выполняемым Работам, условий Договора, требований к Потенциальным Участникам, Участникам и их Конкурсным заявкам, к представлению обеспечения Конкурсных заявок...

11. Начальная (предельная) цена Договора, заключаемого по результатам конкурса, составляет 6778020590 (шесть миллиардов семьсот семнадцать тысяч двести двадцать тысяч пятьсот девяносто) рублей 00 копеек...

ПРОМЫШЛЕННЫЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК
УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ:
ООО «Редакция газеты «Промышленный еженедельник».

ПИ № 77-12380 от 19.04.2002 г.
Перерегистрировано в связи со сменой учредителя ПИ № 77-14566 от 07.02.2003 г.

Генеральный директор, главный редактор Валерий Стольников
Заместители главного редактора Елена Стольникова

Директор по развитию Дмитрий Минаков
Региональный директор Наталья Можаяева
Дизайн и верстка Роман Кураев

Логистика ЗАО «Истгалф-Трансавто»
Представитель в Северной Америке: Виктория Яковлева

любом отделении связи РФ и СНГ по каталогам «Роспечат» и «Пресса России»; индекс для инд. подписчиков — 45774.

Адрес для корреспонденции: 123104, Москва, а/я 29
Тел. редакции: (495) 729-3977, 778-1447, 499-194-1033 (факс)

Использованы материалы информгентств и интернет-изданий.
Номер подписан 28.10.2011 г.
Отпечатано в типографии ОАО «ИД «Красная звезда»