

В НОМЕРЕ:

НОВОСТИ

2-3

Premium Route

1000-й грузовик по-калужски

Дела научные

Ассоциация технопарков России

Потому что пилоты

ABC провела День открытых дверей

Сразу в трех номинациях

Самые лучшие комбайны России

Технологии безопасности

Security Road Show

СТРАТЕГИИ

4-5

Московский опыт

Финансирование малого и среднего бизнеса

Кабель от «Инкаб»

Самонесущий диэлектрический

Поставки «Газпрому»

Турбины для «Северного потока»

Атомная энергетика

После трагедии на «Фукусиме»

Осторожно, товарищи!

Анализ финансовых пирамид

Саяно-Шушенская ГЭС

Восстановление запланировано на 2014 год

АКТУАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА

6

На ПС «Амурская»

Монтаж основного оборудования

Опорно-стержневая изоляция

МЭС Центра повышают надежность работы

Единая политика

«Холдинг МРСК» утвердил порядок

ПОДРОБНОСТИ

8

Три пятилетки

«ИНСИСТЕМС» — 15 лет на рынке

Зарядка электромобилей

Schneider Electric и EMT

Трезвость — выбор сильных

Движение против спиртных лоббистов

ВАЖНАЯ ТЕМА

Третий квартал был первым в истории России кварталом, когда цены не росли: в июле и сентябре инфляция была нулевой, в августе — отрицательной. Рост цен, по данным на 10 октября, не возобновился. Накопленная с начала года инфляция уже четвертый месяц держится на уровне 4,7%. Похожая ситуация наблюдалась в 2009 году, когда в течение августа-октября инфляция была нулевой на фоне торможения потребительского спроса и заморозки кредитования. В августе и сентябре замедлению инфляции традиционно способствует также сезонное удешевление плодоовощной продукции; в этом году инфляция замедлилась в том числе и из-за высокой базы прошлого года: дешевели не только фрукты и овощи, но и крупы, хлеб, сахар. Однако для октября нулевые темпы инфляции не характерны: в среднем за последние шесть лет — за исключением шоковых 2007 и 2009 годов — они составили 0,5%. Минэкономразвития прогнозировало инфляцию в октябре в 0,3-0,5%.

Региональные рецепты

Итоги и перспективы II Ярославского энергетического форума

Юлия Гужонкова,
фото автора

В старинном русском городе Ярославле прошел ставший уже традиционным (пусть и всего лишь второй по счету, но зато оригинален и весом по значимости) Ярославский энергетический форум. По сути это крупнейшее в стране региональное отраслевое событие: форум посвящен актуальным вопросам развития региональной энергетической инфраструктуры, повышению энергетической эффективности и энергосбережению в регионах Российской Федерации. Форум проводится при поддержке Министерства энергетики Российской Федерации. Организаторами форума выступили: Правительство Ярославской области, Российское энергетическое агентство, Всероссийская политическая партия «Единая Россия», Российская академия наук, департамент топлива, энергетики и регулирования тарифов Ярославской области, Российский союз энергоэффективности, НКО Фонд «Энергоэффективность». Главная тема Ярославского энергетического форума 2011 года на этот раз была сформулирована в деловой, но достаточно афористичной стилистике: «Современной структуре экономики — современную инновационную энергетическую инфраструктуру». На форуме работала выставка «Энергоэффективность — региональный аспект».

Юлия Гужонкова, фото автора



Исторический момент официального открытия Ярославского энергетического форума

важно предложить им гибкую, мобильную, эффективную структуру энергетики».

Василий Белов, руководитель проектного офиса рабочей группы по направлению «Энергоэффективность и энергосбережение» Комиссии при президенте Российской Федерации по модернизации и технологическому развитию экономики России отметил на пленарном заседании, что пора от слов и теоретических разработок переходить к реальным делам: «Се-

рвисные контракты, энергетическое обследование и подготовка кадров», «Законодательное регулирование в сфере энергосбережения и повышения энергоэффективности».

В 2011 году Ярославский энергетический форум собрал более 1000 участников, в их числе 370 — гости из других регионов и стран мира.

В Ярославль приехали делегаты более чем от 60 энергетических и промышленных компаний, представили 28 регионов РФ, отраслевые эксперты, руководители органов исполнительной власти, парламентарии. Третья часть приехавших в этом году —

на региональном уровне». В Ярославль приехали делегаты более чем от 60 энергетических и промышленных компаний, представили 28 регионов РФ, отраслевые эксперты, руководители органов исполнительной власти, парламентарии. Третья часть приехавших в этом году —

сервисные контракты, энергетическое обследование и подготовка кадров», «Законодательное регулирование в сфере энергосбережения и повышения энергоэффективности».

Все эти факторы способствуют повышению рисков в ходе реализации подобных проектов. По итогам работы круглых столов эксперты резюмировали, что отсутствие единого подхода в политике энергосбережения сегодня имеет место.

(Окончание на стр. 3)

ЦИФРА НЕДЕЛИ

В сентябре прирост индекса ИПЕМ-производство составил 0,9% к сентябрю 2010 года и 0,07% к августу 2011 года. Прирост индекса ИПЕМ-спрос — 1,7% и 0,14%. Тенденция к замедлению темпов роста промышленности усилилась: темпы месячной динамики соответствуют годовым приростам на уровне 1-1,5%. При этом динамику индексов поддерживает пищевая промышленность, которая показывает более высокие темпы роста.

«Вторая волна»

Кризис крупным банкам не угрожает

Владислав Исаев

Информационная группа Finap.ru провела онлайн-конференцию «Банковский сектор: кредитование на фоне проблем в мировой экономике».

Российская банковская система сегодня гораздо лучше подготовлена к возможной «второй волне» кризиса, чем в 2008 году, считают участники организованной «ФИНАМом» конференции. «Банковский сектор накопил определенный запас прочности в целом по системе, — говорит старший кредитный аналитик ING Bank EURAZIA Егор Федоров. — Крупные государственные и частные банки пользуются поддержкой государства. Действия ЦБ и Минфина по поддержанию ликвидности в секторе на фоне усиления оттока капитала внушают определенный оптимизм. ЦБ и Минфин уже имеют успешный опыт по поддержанию стабильности банковской системы. ЦБ готов предоставить одномоментно до 1 трлн руб.». По мнению эксперта, в целом банки могут пережить кризис гораздо легче, но учитывая, что доступ к средствам Минфина и ЦБ имеет ограничен-

ное количество крупных банков, усиление кризисных явлений может негативно сказаться именно на небольших кредитных организациях.

Российские монетарные власти, судя по всему, извлекли уроки из печальных событий предыдущих лет и оперативно среагировали на сжатие ликвидности в банковском секторе, полагает аналитик ФЦ «Инфина» Вероника Чекина. Своевременная поддержка банковского сектора со стороны монетарных властей помогает относительно безболезненно проходить период текущего падения финансовых рынков, констатирует аналитик ИК «Велес Капитал» Юрий Крайченко: «Да и вкладчики не демонстрировали эмоциональной реакции на происходящее, в том числе рост доллара, что у нас обычно рассматривается главным предвестником «кризиса», «дефолта» и т.п. Больших объемов новых «плохих» кредитов банки, по сути, также еще не успели набрать с предыдущего кризиса. Так что, на мой взгляд, даже при дальнейшем значительном ухудшении конъюнктуры российские банки будут в числе наиболее подготовленных к этому среди финансовых и экономических субъектов».

Менее оптимистичен начальник аналитического управления «БКФ-Банка» Максим Осадный, по мнению которого российская банковская система столь же беззащитна перед лицом возможного кризиса, как и в первой половине сентября 2008 года, когда рассуждали о «тихой гавани». «Причем, ситуация усугубляется тем, что в банковском секторе осталось много поврежденных кризисом банков, а плохие долги «заметены под ковер», но там, за балансами банков, они, увы, не исчезли», — резюмирует эксперт.

Несмотря на то, что уровень достаточности капитала сейчас почти в 1,5 раза выше уровня середины 2008 года, среднее качество кредитного портфеля банковской системы объективно хуже, утверждает ведущий аналитик аналитического управления ОАО Банк «Петрокоммерц» Дмитрий Харлампиев. В то же время, он не видит явных оснований/предпосылок для того, чтобы считать стресс-сценарий наиболее вероятным: «Если же ситуация будет ухудшаться и «вторая волна» в полной мере наступит, то темп роста портфеля в 2012 году оценочный составит от -2 до 0%, при этом кредиты физлицам могут показать сжатие на 6-8%».

Морской ГТД 8 МВт

ОАО «НПО «Сатурн» завершило работы по государственному контракту на ОКР «Разработка технологий создания морского газотурбинного двигателя (ГТД) с полным ресурсом до 100 тыс. часов мощностью 8 МВт (на базе газотурбинного двигателя 4-го поколения, разработанного для госзаказчика) и газотурбоагрегата на основе морского (судового) ГТД мощностью 8 МВт».

В соответствии с данным государственным контрактом ОАО «НПО «Сатурн» с июля 2009 года по сентябрь 2011 года разрабатывало двухтопливный (газ/жидкое топливо) ГТД морского исполнения мощностью 8 МВт. В техническом задании предъявлялись требования по переходу с одного вида топлива на другой на остановленном ГТД без его дооборудования.

В конце 2010 года опытный образец был поставлен на первые испытания. В течение года был выполнен полный цикл испытаний, в том числе проверена работоспособность ГТД на жидком и газовом топливе, оценены теплотехнические характеристики образца, пусковые характеристики, маневренные характеристики и температурное состояние основных узлов на каждом виде топлива в отдельности. Все результаты экспериментальных испытаний подтвердили заявленные характеристики.

Впервые для морского ГТД в качестве воспламенения камеры сгорания применена плазмоструйная система зажигания, которая обеспечила уверенный запуск, как на газовом, так и на жидком топливе, и позволила уменьшить номенклатуру внешней обвязки.

Проверка выбросов вредных веществ на вновь разработанной камере сгорания удовлетворила требованиям технического задания, при этом выбросы вредных веществ на дизельном топливе значительно ниже дизельных двигателей (в соответствии с международной конвенцией MARPOL 73/78 дизельные двигатели только к 2017 году достигнут те же нормы).

Проведена отработка локальной системы управления ГТД, которая включает в себя блок автоматики жидкого топлива и блок автоматики газовой топливной системы. Достигнута высокая степень автоматизации управления ГТД, перед запуском оператор указывает тип топлива, весь остальной процесс от запуска до остановки автоматизирован.

Все системы, обеспечивающие работу ГТД, изготовлены контрагентами во взрывозащищенном и морском исполнении и имеют сертификаты росгортехнадзора и морского регистра.

В процессе приемки работ заказчику была предъявлена конструкторская документация и работающий образец. Проведены испытания по согласованной программе в присутствии заказчика. Одновременно ГТД был предъявлен представителям морского регистра, документация и головной образец ГТД одобрен морским регистром.

По словам управляющего директора ОАО «НПО «Сатурн» Ильи Федорова, «разработка двухтопливного ГТД морского применения мощностью 8 МВт является событием как для НПО «Сатурн», так и для всего российского двигателестроения. Мы надеемся на запуск новой отечественной разработки в промышленное производство. В ходе проведенных работ получен огромный научно-технический задел для использования в дальнейших разработках ГТД наземного применения».



Московский аэропорт «Домодедово» открыто принял пилотов гражданских судов



Юбилейный наиболее востребованный и известный в стране грузовик-тягач

«Промышленный еженедельник» на льготных условиях публикует:

- Годовые отчеты
- Материалы к собраниям акционеров
- Решения и постановления собраний акционеров, заседаний президиумов, конференций и т.д.
- Объявления о существенных фактах
- Объявления о конкурсах и тендерах
- Обращения к акционерам, инвесторам, партнерам
- Поздравления

+7(495)778-18-05, 778-14-47

Таланты «Сухого»

Конкурс молодых специалистов

Компания «Сухой» проводит конкурс молодых специалистов на лучшую научно-техническую работу по 11 направлениям: конструкторскую, бортового радиоэлектронного оборудования и математического обеспечения БРЭО, технологическую, систем оборудования, расчетную, секции по управлению предприятием, научных исследований, летных испытаний, эксплуатации и сертификации, информационных технологий, комплексных работ.

Основным условием участия в состязании является содержание в представленных проектах конкретных решений важных для деятельности компании проблем, новизну и оригинальность решения научно-технических задач. Призеры конкурса, итоги которого будут подведены в апреле 2012 года получат денежные премии. У них также есть перспективы ускоренного карьерного роста. Обладатель Гран-при поедет в составе делегации компании на один из крупнейших международных авиасалонов.

В прошлом году в конкурсе приняло участие более 130 инженеров в возрасте до 30 лет — молодые специалисты ОКБ Сухого и его филиалов на серийных авиазаводах холдинга в Комсомольске-на-Амуре и Новосибирске, работники летно-испытательной и доводочной базы ОКБ в подмосковном Жуковском и ее филиала в городе Ахтубинске, а также студенты, работающие по совместительству в компании. Лучшим был признан проект дальнейшего развития одной из систем истребителя пятого поколения (ПАК ФА). Обладатель Гран-при участвовал в работе делегации «Сухого» на выставке в Ле Бурже (Париж).

Конкурсы на лучшую научно-техническую работу проводятся в «Сухом» в течение одиннадцати лет и является частью научно-технической и молодежной политики компании. Ее цель — формирование команды профессионалов, способной эффективно решать задачи, стоящие перед холдингом в условиях жесткой конкуренции на мировом рынке авиастроения.

КОРОТКО

Самая пунктуальная авиакомпания

Авиакомпания «ЮТэйр» (Utair Aviation) вновь одержала победу в ежемесячном конкурсе «Самые пунктуальные авиакомпании», проводимом московским аэропортом Домодедово. По итогам августа 2011 года «ЮТэйр» заняла первое место с показателем регулярности 75,1%. Лучший результат достигнут «ЮТэйр» среди авиакомпаний России и СНГ, выполнивших в августе в Домодедово от 100 до 249 рейсов. Основа успеха — согласованные и грамотные действия служб и подразделений авиакомпании «ЮТэйр» и аэропорта, участвующих в организации пассажирских перевозок. Среди них — ежедневный контроль выполнения рейсов и управление суточным планом полетов центром управления полетами авиакомпании; осуществление производственных процессов на основе современных технологий (планирование рейсов, расстановка парка и т.д.); вложение значительных средств в модернизацию флота и поддержание летной годности воздушных судов.

ЧТЗ и Caterpillar стали партнерами

Входящий в корпорацию «УВЗ» Челябинский тракторный завод и американский концерн Caterpillar вступили в фазу технических переговоров о возможном совместном производстве промышленных машин и двигателей. Партнером по выпуску больших дизельных моторов может стать одна из дочерних фирм американского машиностроительного гиганта. Интерес к сотрудничеству с американцами у ЧТЗ связан с тем, что в ближайшие три года завод намерен выйти на мощности по производству 10 тыс. двигателей в год, чтобы обеспечивать ими судостроительную, атомную, нефтяную, железнодорожную отрасли народного хозяйства, где сегодня основными поставщиками выступают зарубежные компании. Успешные переговоры о сотрудничестве проведены с фирмой Electromotiv — подразделением Caterpillar. Кроме того, планируется взаимодействие с американской корпорацией в изготовлении трубокладчиков.

Генеральный директор ЧТЗ Семён Млодик отметил, что именно сближает ЧТЗ и Caterpillar. Прежде всего, это компании с законченным циклом производства. У американских машиностроителей уже есть богатый опыт по локализации и организации производства дорожно-строительной техники в Индии и Китае. Челябинцы в ряде стран также успешно осваивают аналогичный бизнес. В рамках двусторонних контактов южноуральских и американских промышленников в ближайшее время специалисты Caterpillar нанесут ответный визит на ЧТЗ.

Новый генератор для Кировской ТЭЦ-3

ОАО «Силловые машины» изготовило, испытало и сдало заказчику турбогенератор с воздушным охлаждением типа ТЗФГ мощностью 180 МВт для энергоблока Кировской ТЭЦ-3 КЭС-Холдинга. Новый турбогенератор мощностью 180 МВт предназначен для сопряжения с газовой турбиной. Он разработан и изготовлен в габаритах турбогенератора с воздушным охлаждением мощностью 160 МВт, которые выпускаются «Силловыми машинами» серийно и успешно эксплуатируются на электростанциях России и за рубежом. Головной образец турбогенератора аналогичной мощности был изготовлен «Силловыми машинами» в сентябре текущего года для Пермской ТЭЦ-9 (ОАО «ТЭК-9»).

«Силловые машины» поставляют комплекты оборудования для пяти новых энергоблоков, которые строятся в рамках инвестиционной программы КЭС-Холдинга. Они станут основой паргазовых установок на Кировской ТЭЦ-3, Ижевской ТЭЦ-1, Владимирской ТЭЦ-2, Пермской ТЭЦ-9 и Ново-Богословской ТЭЦ. В соответствии с условиями контрактов на каждую из этих станций «Силловые машины» поставят комплект оборудования, состоящий из газовой турбины ГТЭ-160, генератора мощностью 180 МВт, системы возбуждения и тиристорного пускового устройства к нему, системы автоматического управления газотурбинной установкой, комплексного воздухоочистительного устройства и вспомогательного оборудования газотурбинной установки.

Потому что пилоты

«ЭйрБриджКарго» провела День открытых дверей

Авиакомпания «ЭйрБриджКарго» (ABC), крупнейший российский грузовой авиаперевозчик, провела День открытых дверей для пилотов гражданской авиации. Мероприятие, которое было организовано при поддержке московского аэропорта «Домодедово», состоялось в гостиничном комплексе «Аэро-Тель» и привлекло более 80 действующих пилотов, для которых была подготовлена специальная программа.



«Проведение мероприятия подобного характера уникально для авиакомпании, специализирующейся в области грузовых перевозок. Наша компания уделяет особое внимание летно-техническому персоналу, понимая, что это основа для любой авиакомпании. Мы наеемся, что День открытых дверей в будущем станет для нас постоянным мероприятием и эффективным средством выстраивания отношений с пилотами», — от имени ABC заявила Татьяна Арсланова.

СПРАВКА «ПЕ»: Авиакомпания «ЭйрБриджКарго» (AirBridgeCargo) — ведущий грузовой авиаперевозчик России — входит в международную ГК «Волга-Днепр». «ЭйрБриджКарго» выполняет регулярные рейсы по маршрутам Европа — Россия — Азия — США на самолетах семейства Boeing 747, ее маршрутная сеть включает 20 пунктов назначения в 11 странах мира. Авиакомпания выполняет регулярные рейсы из крупнейших городов Азии: Шанхая, Пекина, Гонконга, Чжэнчжоу, Токио, Сеула в крупнейшие европейские хабы — Франкфурт и Амстердам, а также из Москвы через Амстердам в Чикаго (США). Европейская маршрутная сеть AirBridgeCargo в Европе включает Франкфурт, Амстердам, Маастрихт, Сарагосу, Милан, Париж, Екатеринбург, Красноярск, в Средней Азии — Алматы, Атырау, в США — Чикаго.

Premium Route

С калужского конвейера сошел 1000-й автомобиль

Мария Проппитова

С конвейера завода под Калугой сошла 1000-я машина «Рено Тракс Восток» модели Premium Route (Premium Rut) в спецификации «Лайт» (PREMIUM R light 380.19T HT 1100 25TC) с максимальной мощностью 380 л.с. при 1900 об/мин и с высотой сцепки 1100 мм.

Premium Route стал юбилейным грузовиком не случайно: тягачи являются одними из наиболее востребованных и известных автомобилей Renault Trucks на российском рынке. Их доля от всей выпускаемой «Рено Тракс Восток» продукции составляет порядка 60%. Первые поставки этих моделей, предназначенных для перевозки грузов на дальние и средние расстояния, начались в 2005 году. Premium Route оборудованы двигателями мощностью 380, 430 и 460 л.с. с повышенным значением крутящего момента.

«Калужский завод был открыт более двух лет назад, основные гаммы производимых на нем автомобилей — двух- и трехосные седельные тягачи Renault Premium Route и Renault Premium Lander, а также строительная гамма Renault Kerax. Сегодня предприятие выпускает 9 машин в день, и это является очередным этапом развития Renault Trucks в России как отечественного производителя. Мы отметили некий рубеж 1000-м автомобилем, однако производство продолжает развиваться. Несмотря на то, что вначале многие опасались за качество производимых в России грузовиков, сейчас все стереотипы преодолены и наши клиенты убедились, что российская продукция ничуть не хуже той, что соходит с конвейеров во Франции. Завод под Калугой абсолютно новый и имеет несколько этапов контроля качества, в итоге мы получаем настоящий европейский грузовик», — говорит коммерческий директор «Рено Тракс Восток» Игорь Давыдов.

В настоящее время завод Renault/Volvo под Калугой планомерно наращивает объемы производства. Так, в 2010 году предприятие ежедневно производило по 3 машины, с начала 2011 года мощность производства увеличилась до 6 единиц в день, а уже с сентября завод производит по 9 машин, поскольку начал работать в две смены. В 2012 году компания планирует производить 12 еди-

ниц техники каждый день. По прогнозам экспертов, в 2012 году объемы производства калужского завода достигнут 2400 автомобилей, в 2013-м — более 3000, в 2014-м — более 4000 машин. Согласно планам, в 2015 году завод выйдет на полную мощность и будет выпускать 5000 машин. Что касается объемов продаж, то в 2011 году «Рено Тракс Восток» планирует реализовать 1600 грузовиков, превзойдя докризисный уровень (в 2008 году было продано порядка 1500 машин). Кроме того, с 2013 года компания намерена полностью обновить модельный ряд своих автомобилей.



ЦИТАТА НЕДЕЛИ

Дмитрий Медведев,
Президент Российской Федерации

«Мы должны выходить на иной уровень развития финансового рынка. Крайне важной остается задача упрощения процедуры размещения бумаг на российских площадках, снижения административных барьеров, сокращения времени выпуска ценных бумаг».

Дела научные

Ассоциация технопарков РФ

Анна Чаковская

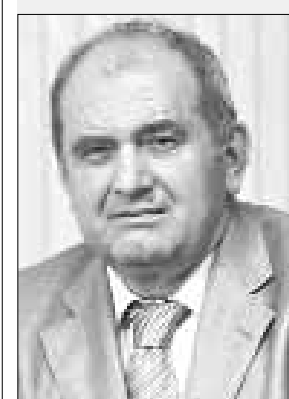
В Нижнем Новгороде в рамках XVII международного форума «Россия Единая» состоялся учредительный съезд ассоциации технопарков России. Как известно, технопарки в РФ создаются в рамках государственной программы развития технопарков высоких технологий. Куратором и государственным заказчиком этой программы является Министерство связи и массовых коммуникаций РФ.

В рамках вышеуказанной программы предусмотрена государственная поддержка технопарков в форме государственных субсидий при условии, что и региональные и муниципальные власти вкладывают свои средства. В съезде приняла участие министр связи и массовых коммуникаций РФ Игорь Шеголов. На съезде был избран состав наблюдательного совета технопарков РФ. Совет возглавил министр связи И.О.Шеголов. В состав совета был также избран Заместитель директора по стратегическому развитию и планированию ИБРАЭ РАН, профессор В.Н.Пономарев. Именно он в 2004 году, будучи заместителем председателя Гостехна России, курировал создание в Дубне первого технопарка, который создавался в рамках соглашения, подписанного главой администрации города Дубны В.Э.Прохом и ведущей IT-компанией ИБС.

В дальнейшем, этот опыт государственно-частного партнерства был положен в фундамент программы развития технопарков высоких технологий, инициированной на тот момент Президентом РФ В.В.Путиным. В.Н.Пономарев в своем докладе съезду затронул вопрос об эффективности государственно-частного партнерства в области технологического развития. Он предложил соединить воедино две программы, инициатором которых был нынешний председатель правительства РФ В.В.Путин, — технологические платформы и технопарки. Данное предложение В.Н.Пономарева было поддержано в решениях ассоциации технопарков высоких технологий.

ИБРАЭ РАН совместно с НИЦ «Курчатовский институт» является координатором и инициатором технологической платформы «Комплексная безопасность промышленности и энергетики» (далее ТП КБПЭ). В.Н.Пономарев также избран председателем совета директоров компании «Экополис», которая инициировала создание биологического технопарка в Серпуховском районе Московской области.

НЕКРОЛОГ



09 октября 2011 года остановилось сердце Ильенко Владимира Васильевича — нашего коллеги, яркого профессионала, авторитетного руководителя и замечательного человека. Таким он навсегда останется в нашей памяти.

Вся профессиональная биография Владимира Васильевича, на протяжении 44 лет связанная с энергетикой, вошла в историю формирования и развития современной электроэнергетики и оставила в ней глубокий след. Из 17 лет добросовестного и самоотверженного труда отдано оперативно-диспетчерскому управлению. С 1998 по 2011 год Владимир Васильевич возглавлял ОДУ Северного Кавказа, с 2005 имеющее ОДУ Юга.

Владимир Васильевич возглавлял ОДУ в сложный период. В 1994 году была прекращена параллельная работа с ОЭС Украины, разрушена инфраструктура Грозненской энергосистемы и потеряны электрические связи с Дагестанской энергосистемой. Практически прекратилось строительство энергетических объектов, а существующие электростанции испытывали хронический дефицит средств на закупку топлива и ремонт.

Даже в этих тяжелых условиях коллектив под руководством Владимира Васильевича смог обеспечить надежную устойчивую работу энергообъединения. При его непосредственном участии проводились работы по вводу в эксплуатацию связей 500 кВ с Волгоградской энергосистемой, связей 330кВ Восточных энергорайонов Северного Кавказа с центральной частью ОЭС, был обеспечен пуск Волгодонской АЭС, Ирганайской ГЭС, Зеленчукской ГЭС.

Организаторский талант Владимира Васильевича способствовал успешному решению задач, реорганизации системы оперативно-диспетчерского управления ЕЭС по Южной зоне России: сформированы региональные диспетчерские управления, расширена зона оперативной ответственности ОДУ с включением в состав ОЭС Юга Волгоградской и Астраханской энергосистем. По его инициативе в ОДУ Юга первым среди диспетчерских центров внедрен диспетчерский щит на основе проекционных технологий, создан центр тренажерной подготовки персонала.

Ответственность за порученное дело, дальновидность, лидерские качества и умение создать команду единомышленников завоевали авторитет у коллег, соратников и партнеров. Индивидуальный подход к каждому работнику, поддержка в трудной ситуации и отзывчивость, — качества, в полной мере присущие личности Владимира Васильевича, всегда вызвали глубокое уважение коллег.

По достоинству оценен вклад Владимира Васильевича в дело развития отечественной энергетики: он удостоен почетных званий «Заслуженный работник Минтопэнерго Российской Федерации», «Заслуженный работник ЕЭС России», «Заслуженный энергетик СНГ», «Ветеран энергетике», «Ветеран оперативно-диспетчерского управления», «Заслуженный энергетик Республики Дагестан», «Заслуженный работник СО ЕЭС России», награжден Почетными грамотами РАО «ЕЭС России», ОАО «СО — ЦДУ ЕЭС», ОАО «СО ЕЭС», Министерства энергетики России.

Светлая память о Владимире Васильевиче Ильенко всегда будет согревать сердца всех, кому посчастливилось его знать, работать с ним, быть его товарищами и коллегами.

newElectronics / RUSSIA

17-19 АПРЕЛЯ 2012

МОСКВА
ЭКСПОЦЕНТР
НА КРАСНОЙ ПРЕСНЕ

НОВАЯ ЭЛЕКТРОНИКА / РОССИЯ

главная

российская

выставка

электронных

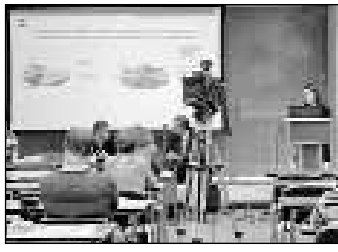
компонентов

и модулей



тел. +7 (495) 221-5015 факс +7 (495) 946-1874 www.new-electronics.info info@chipexpo.ru

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



Подробности защиты конфиденциальных корпоративных данных от утечек



Победители традиционного конкурса «Лучшая сельхозмашина» России

Security Road Show-2011

SearchInform презентовала технологии безопасности

Анастасия Самусенко

Компания SearchInform, лидер рынка России и СНГ в области решений по обеспечению информационной безопасности и контролю информационных потоков в организациях, провела в Москве пресс-конференцию и семинар-презентацию по вопросам защиты конфиденциальных корпоративных данных от утечек. Семинар стал частью ежегодного SearchInform Security Road Show-2011, которое проходит по 23 городам России и Украины.

Среди гостей мероприятия были журналисты ведущих столичных изданий, представители как коммерческих, так и государственных организаций, включая специалистов по информационной безопасности, ИТ-специалистов, руководителей среднего и высшего звена. Всего семинар посетили более 200 человек.

Целью пресс-конференции и семинара-презентации было повысить информированность журналистов, профильных специалистов и руководителей в области обеспечения информационной безопасности и защиты от утечек конфиденциальных данных.

Темой для обсуждения проблемы информационной безопасности с журналистами стал следующий вопрос: «Российский рынок информационной безопасности обвиняют в непрозрачности. Так ли это?» Представители СМИ ознакомились с исследованиями по вопросам обеспечения информационной безопасности в столичных организациях, проведенным Аналитическим центром SearchInform, с тенденциями и перспективами развития российского



рынка информационной безопасности.

На семинаре-презентации особое внимание уделялось практическим аспектам обеспечения информационной безопасности с помощью флагманского продукта компании «Контура информационной безопасности SearchInform». Этот программный комплекс позволяет эффективно контролировать информационные потоки, идущие по всем каналам потенциальной утечки закрытых корпоративных данных, и прерывать деструктивную деятельность сотрудников, распространяющих корпоративные секреты.

Участники семинара-презентации ознакомились с главными новостями усовершенствованной версии «Контура информационной безопасности» — обновленным SearchInform ReportCenter для построения отчетов и анализа собранных данных; SearchInform

IMSniiffer, который теперь позволяет контролировать и чаты популярных социальных сетей, SearchInform MonitorSniffer для перехвата изображений с мониторов пользователей; обновленным SearchInform MailSniffer, позволяющим блокировать отправку писем, содержащих конфиденциальную информацию, а также с новым клиентским приложением для продуктов SearchInform, которое упрощает поиск и анализ данных. Помимо этого, клиенты компании SearchInform поделились с присутствующими собственным опытом борьбы с инсайдерами.

Как отметил коммерческий директор SearchInform Сергей Ожогов, «как и в прошлые годы, мы наблюдали огромный интерес участников мероприятия как к теме обеспечения информационной безопасности, так и к нашим продуктам. В Москве, избалованной

вниманием вендоров, наш продукт хорошо знают и активно используют, что говорит о его высоком качестве. Мы постоянно расширяем круг клиентов, и увеличение количества заказчиков из столицы по-прежнему остается для нас одним из основных приоритетов в работе».

Впечатлениями о работе семинара делится Артем Тертышников, специалист по информационной безопасности, Федеральная служба по тарифам, Россия: «Ранее менеджер SearchInform выслали нам документацию по «Контуру информационной безопасности», поэтому у нас уже было некоторое представление об этом продукте. Здесь, сегодня я более подробно узнал о том, какие пути внедрения продукта существуют, и как можно его протестировать. Мы планируем установить систему от SearchInform в следующем году — уже закладываем это в

бюджетные расходы на следующий год.

Установить систему информационной безопасности у себя в организации мы решили в связи с тем, что были некоторые инциденты с нарушением политик информационной безопасности. На данном этапе нас особенно интересует, как выявить уязвимые места в финансовой отчетности, и какие существуют оптимальные способы защиты такой документации. Система информационной безопасности поможет оценить ситуацию по степени защищенности тех или иных каналов передачи информации и решить, какие каналы и как можно «перекрывать». Очень удобно, когда одна система — от одного производителя, а не от десяти разных — позволяет блокировать практически все каналы».

«Меня интересует юридическая часть использования в организации системы инфор-

мационной безопасности, потому что существует коллизия: с одной стороны, мы не имеем права читать чужую почту, а с другой — в трудовом договоре указано, что все средства компании должны быть использованы на благо компании, — рассказывает еще один участник семинара-презентации Игорь Лазаренко, ООО «Парус». — Поэтому как только разбирательство по инцидентам нарушения ИБ выходит хотя бы в суд городского уровня, все положения трудового договора становятся фактически недействительными — ввиду верховенства закона. Поэтому, мы ожидаем однозначного и определенного решения этого вопроса, прежде чем установить систему ИБ. А вообще, SearchInform молодцы, что придумали такой способ контролировать Skure — не дешифровать трафик, а собирать информацию еще до шифрования на компьютере пользователя».

Напомним, что серия семинаров-презентаций SearchInform по информационной безопасности проходит по 1 декабря в 23 городах России (Москва, Кемерово, Казань, Красноярск, Новосибирск, Иркутск, Екатеринбург, Челябинск, Тюмень, Пермь, Омск, Санкт-Петербург, Уфа, Владивосток, Хабаровск, Ростов-на-Дону, Нижний Новгород, Самара, Калининград, Краснодар) и Украины (Киев, Днепрпетровск, Донецк). В работе семинаров-презентаций традиционно участвуют специалисты по информационной безопасности и руководители различных организаций — госпредприятий, крупных дистрибуторов, производственных, страховых, нефтегазовых, телекоммуникационных компаний, банков, силовых ведомств, политических структур.

Региональные рецепты

Итоги и перспективы II Ярославского энергетического форума

(Окончание. Начало на стр. 1)

И это требует приведения нормативных правовых актов в жилищной сфере в соответствие с отраслевым законодательством. Ряд рекомендаций и предложений, прозвучавших на Ярославском энергетическом форуме, будет вынесен на рассмотрение депутатов Государственной Думы Российской Федерации — пообещал председатель Общественной рабочей группы по реформированию энергетики, строительства и ЖКХ Иван Грачев.

Уникальным событием в рамках форума, вызвавшим большой интерес, стало проведение молодежной конференции «Вклад молодежи в решение практических задач в области модернизации энергетики и развития энергетической инфраструктуры». После завершения молодежной конференции состоялся круглый стол «Молодежные идеи и проекты, направленные на энергосбережение и повышение энергоэффективности».

В рамках форума проходила выставка «Энергоэффективность — региональный аспект», на которой были представлены энергетические компании России, стран СНГ и дальнего зарубежья. Они продемонстрировали наиболее современные разработки в области генерации энергии, ее передачи, энергосберегающих технологий, а также альтернативной энергетики. Также были представлены пилотные проекты развития малой когенерационной энергетики и внедрения автоматизированной системы учета потребляемых энергетических ресурсов. «Образцы, изготовленные нашими специалистами, используются в практической работе по повышению энергоэффективности не только в Ярославской области», — отметил на открытии выставки Сергей Вахруков.

Посетителей особенно заинтересовали различные модификации приборов учета, а также макет возводимой ОАО «ТГК-2» с участием китайской компании «Хуадянь» генерирующей станции, которая в перспективе будет обеспечивать недорогими теплом и электроэнергией густонаселенные районы областного центра и новые промышленные предприятия. Реализация данного проекта позволит решить проблему энергодефицита в Ярославле и повысить надежность эксплуатации. Это первый проект в сфере энергетики, реализуемый в России с привлечением прямых ин-

вестиций из Китая. Ориентировочная стоимость проекта составляет 20 млрд руб. На выставке также представлены соглашения ряда городов региона, в первую очередь Ярославля и Ростова, с ОАО «МРСК Центра» о модернизации системы уличного освещения.

Как отметил на открытии выставки Сергей Вахруков: «Здесь на выставке представлены технологии, которые должны лечь в основу современной российской энергетики и энергосбережения. И отсюда наблюдать, что процесс уже идет. Например, значительная часть технологий и разработок, которые были продемонстрированы на прошлой годней выставке, сегодня уже используются в Ярославской области, да и в других регионах России тоже».

Кроме этого, на форуме состоялась презентация журнала «Региональная энергетика и энергосбережение», а также были подведены итоги общероссийских конкурсов. По итогам конкурса на лучший прибор учета тепловой энергии I место и золотую медаль Ярославского энергетического форума получил ЗАО «ВЗЛЕТ» из Санкт-Петербурга, в конкурсе на лучший прибор учета воды победил ООО «МЕТЕР» (г. Санкт-Петербург), а I место и золотую медаль за лучший прибор учета электроэнергии взял производитель из Москвы — ООО «НПК «Инкотекс». Победители и призеры конкурсов были определены на основании масштабного независимого исследования, в ходе которого были опрошены более 200 специалистов, занимающихся установкой, эксплуатацией и обслуживанием приборов учета в 10 крупнейших городах России.

Журналисты ведущих федеральных изданий в рамках пресс-тура на ЯЭФ-2011 посетили также тепличный комбинат «Ярославский» и рыбный завод «Ярославский» с целью изучения энергосберегающих технологий, позволяющих экономить потребление электроэнергии более чем в четыре раза, что существенно сокращает расходы предприятия. Увиденным представителями СМИ были приятно удивлены. Также в рамках II Ярославского энергетического форума состоялась серия круглых столов, которая позволила гостям форума принять участие в дискуссиях по многим, актуальным для энергетической отрасли, вопросам.

На круглом столе, посвященном законодательному регулированию в сфере энергосбережения и энергоэффективности, обсуждение проходило под руководством заместителя председателя Комитета Государственной Думы России по энергетике Ивана Грачева. В заседании также приняли участие представители Объединенной рабочей группы по реформированию энергетики, строительства и ЖКХ. На круглом столе были обсуждены спорные моменты в реализации Федеральных законов №261 «Об энергосбережении и повышении энергетической эффективности» и №190 «О теплоснабжении». Как резюмировали эксперты, отсутствие единого подхода в политике энергосбережения сегодня требует приведения нормативных правовых актов в жилищной сфере в соответствие с отраслевым законодательством. Ряд рекомендаций и предложений прозвучавших на Ярославском энергетическом форуме будет вынесен на рассмотрение депутатов Государственной Думы Российской Федерации — пообещал Председатель Объединенной рабочей группы по реформированию энергетики, строительства и ЖКХ Иван Грачев.

В рамках круглого стола «Молодежные идеи и проекты, направленные на энергосбережение и повышение энергоэффективности» приняли участие более 60 человек из разных регионов России. Работа строилась по принципу: презентация проекта — его обсуждение. На суд опытных специалистов отрасли студентами и аспирантами энергетических вузов страны были вынесены проекты, рассматривающие, например, новые технологии производства электрической энергии за счет утилизации тепловых выбросов, проблемы повышения энергоэффективности при строительстве и эксплуатации жилого фонда, разработку системы автономной работы от центральных электросетей котельных России. Кроме учащихся на круглом столе выступили также молодые специалисты, имеющие не только теоретические, но и практические навыки работы в энергетической сфере. Выступления вызвали большой интерес и сориентировали присутствующих на актуальные задачи энергосбережения, поставили ряд проблем, в решении которых могут принять участие молодые исследователи и специалисты.

После завершения работы круглого стола состоялась торжественная церемония награждения победителей и призеров Всероссийского конкурса «Молодежные идеи и проекты, направленные на повышение энергоэффективности и энергосбережения». Победителями стали аспиранты, студенты, школьники из разных регионов России: в номинации «Лучшая идея развития энергоэффективности и энергосбережения в России» — Екатерина Чулкова из г.Ростова-на-Дону; в номинации «Лучший проект в области энергоэффективности и энергосбережения» — Михаил Лаврухин и Сергей Шкарупа из Московского института энергосбережения и энергобезопасности; в номинации «Роль коммерческих организаций в решении проблем энергоэффективности и энергосбережения» — Валерий Корольков, Максим Масов и Виктория Можухина из Ивановского государственного энергетического университета им. В.И.Ленина; в номинации «Пропаганда энергосбережения и энергоэффективности в средствах массовой информации» — Светлана Балдыкова и Эвелина Порываева из г. Калтан Кемеровской области.

Круглый стол «Реализация проектов в сфере теплоснабжения для регионов, муниципалитетов и организаций» был посвящен комплексному подходу в повышении энергоэффективности тепловых сетей и проводился совместно с некоммерческим партнерством «Энергоэффективный город». Обсуждение строилось вокруг доклада Виктора Семенова, президента НП «Энергоэффективный город», рассматривающего комплексный проект повышения надежности и энергоэффективности тепловых сетей не только как типовой алгоритм строительства сетей, но и как инструмент для привлечения внешних (внебюджетных) инвестиций. Типовые проекты сегодня востребованы и активно разрабатываются во многих муниципальных образованиях.

На круглом столе были рассмотрены актуальные проблемы разработки схем теплоснабжения населенных пунктов, которые должны появиться в городах и поселениях Российской Федерации до 31 декабря 2011 года.

Сегодня экономика страны по многим факторам напрямую зависит от политики в энергетике и факти-

ческого состояния отрасли. Активная модернизация, внедрение инновационных технологий, переход к альтернативным источникам энергии, ведутся в дополнительных финансовых средствах, которые и будут получены в результате политики энергоэффективности и энергосбережения. Эти вопросы и были подняты на круглом столе «Ресурсное обеспечение: источники финансирования мероприятий по энергосбережению, энергосервисные контракты, энергетическое обследование и подготовка кадров». Кроме того, особое внимание было уделено современным подходам к подготовке кадров для энергетической отрасли. По словам Ирины Мищенко, начальника отдела корпоративных программ обучения ВШКУ РАНХиГС: «Залогом успешной карьеры в современном, быстро меняющемся высокотехнологичном мире является непрерывное образование. Работодатель всегда желает видеть в рабочей команде профессионального сотрудника, набор и уровень компетенций которого должен соответствовать международным стандартам — это требование современного рынка труда, связанное с высоким технологическим и организационным уровнем энергетических компаний, реализацией международных проектов, формированием интернациональных команд в рамках одного проекта и управлением целями пакетами сложных проектов».

Особый интерес вызвало выступление Юрия Каца, первого вице-президента ОАО «Газпромбанк» и Павла Шевченко, начальника отдела энергетики этого же банка, посвященное финансированию проектов в области энергоэффективности.

Не обошли вниманием на Ярославском энергетическом форуме и тему повсеместной установки приборов учета. На круглом столе «Современные проблемы организации приборного учета и управления потреблением энергетических ресурсов» обсуждались вопросы передачи и обработки данных, программного обеспечения, внедрения государственной информационной системы, необходимости ускорения создания автоматизированных систем учета, диспетчеризации и биллинга коммунальных ресурсов.

С использованием материалов Ярославского энергетического форума

МиГи Индии

РСК «МиГ»: контракт по модернизации истребителей

Летчик ВВС Индии впервые выполнил полет на самолете МиГ-29UPG-UB на аэродроме ЛИИ им. М.М.Громова. Полет продолжался 1 час 30 минут и прошел без замечаний. Два самолета МиГ-29UPG, прошедших модернизацию в ОАО «РСК «МиГ», перелетели на аэродром Главного летного испытательного центра имени В.П. Чкалова для продолжения испытаний по боевому применению. Контракт, предусматривающий ремонт и модернизацию самолетов МиГ-29 ВВС Индии, подписан 07.03.2008 года.

Первый полет модернизированного истребителя МиГ-29UPG состоялся 4 февраля 2011 г на аэродроме Летно-исследовательского института имени М.М.Громова. Генеральный директор ОАО «РСК «МиГ» Сергей Коротков заявил: «Контракт на модернизацию МиГ-29 ВВС Индии выполняется в согласованные с заказчиком сроки». В ходе модернизации самолеты МиГ-29 оснащаются современным комплексом бортового радиоэлектронного оборудования, унифицированным с аналогичным комплексом корабельных истребителей МиГ-29К/КУБ ВМС Индии.

Модернизация существенно расширяет круг задач, решаемых истребителями МиГ-29. В настоящее время они предназначены, прежде всего, для перехвата воздушных целей и завоевания превосходства в воздухе. Модернизированные самолеты, наряду с расширением возможностей по борьбе с воздушными целями, приобретают способность к нанесению ударов по наземным (надводным) подвижным и неподвижным целям высокоточным оружием в любое время суток и любых погодных условиях.



Контрактом предусмотрено проведение ремонта и доработки самолетов с целью продления ресурса до 3500 летных часов и срока службы до 40 лет. Разработки РСК «МиГ», подтвержденные опытом модернизации в ряде стран, позволяют существенно продлить жизненный цикл самолетов МиГ-29. Программа МиГ-29UPG предусматривает расширение сотрудничества с высокотехнологичными предприятиями Индии. По требованию индийской стороны, планами совместных работ предусмотрена широкая оффшорная программа. В ее рамках, в частности, расширяется сотрудничество с индийской промышленностью по созданию инфраструктуры послепродажного обслуживания самолетов «МиГ» в Индии и других странах региона.

Сразу в трех номинациях

Лучшие комбайны России

Татьяна Губская

Уже второй год подряд в конкурсе «Лучшая сельхозмашина 2011 года», который проводится Министерством сельского хозяйства РФ, лучшими признаются комбайны Ростсельмаш. В этом году они стали первыми сразу в трех номинациях.

На сайте AgroNews.ru в рамках этого проекта силами медиа-группы «Крестьянские ведомости» и Ассоциации испытателей сельскохозяйственной техники (АИСТ) был проведен опрос российских аграриев. Он проходил в двух форматах: on-line — на площадках AgroNews.ru и Povitv.ru и off-line — путем распространения анкет среди специалистов АПК в регионах. Согласно условиям конкурса, в анкеты необходимо было самостоятельно вписывать марки машин и оценивать их по определенным потребительским свойствам.

Всего в адрес организаторов поступило 801 анкета от специалистов АПК, собранных в регионах ответственности десяти российских машинно-испытательных станций (МИС) и 184 голоса по итогам Интернет голосования. Право называться «Лучшая сельхозмашина 2011 года» оспаривали 614 наименований техники.

В итоге, «Лучшим зерноуборочным комбайном» стал ACROS 530. В номинации «Лучшая кормозаготовительная техника» — комбайн DON 680M. А новая модель ACROS 580 был признан «Лучшей новинкой 2011 года».

«Мы проводили конкурс среди потребителей сельскохозяйственной техники», — рассказывает директор ФГБУ «Поволжская МИС» Вадим Пронин. — Оценка машин проводилась по четырем основным критериям: качество выполнения технологического процесса, надежность, доступность сервиса и стоимость. Основным инструментом голосования было анкетирование. Пусть это немного старомодный способ исследования общественного мнения, зато он дает самые непредвзятые и прозрачные результаты. Исключает возможность «набивать» результаты, что возможно при on-line голосовании, с чем мы столкнулись при организации конкурса 2009 года. Победа машин Ростсельмаш в номинациях «Лучший зерноуборочный комбайн» и «Лучшая кормоуборочная техника» была ожидаема».

«Приятно признание со стороны специалистов агропромышленного комплекса. Это доверие, которое заслужили наши комбайны своей работой на полях России. Мы всегда шли навстречу аграриям, стремясь делать качественную, производительную и экономически эффективную технику. Подобные результаты говорят о том, что мы выбрали правильный путь», — сказал директор по маркетингу компании Ростсельмаш Заур Дышкеев.

Фондовый рынок

совместно с Инвестиционной компанией «ФИНАМ»

НОВОСТИ

Акции «РУСАЛа» вошли в Index

Акции «РУСАЛа» вошли в S&P International 25 Index. В индекс входят 25 компаний, имеющих листинг на парижской фондовой бирже Euronext. «РУСАЛ» находится на 11 месте в индексе. На первом месте золотодобывающая AngloGold Ashanti, на последнем — швейцарская Weatherford. Индекс отражает вес компаний по объему капитализации и оборотам торговли ценными бумагами, все участники имеют равный вес в индексе. Показатель будет рассчитываться и публиковаться в конце каждого торгового дня после закрытия рынка. S&P International 25 Index будет пересматриваться каждый год в марте, июне, сентябре и декабре.

«НОВАТЭК» увеличил добычу газа

Согласно предварительным производственным показателям, в третьем квартале 2011 года валовая добыча «НОВАТЭКа» составила 13,45 млрд куб. м природного газа и 998 тыс. т жидких углеводородов (газового конденсата и нефти). По сравнению с третьим кварталом 2010 года объем добычи газа увеличился на 4,95 млрд куб. м или на 58,2%, добыча жидких углеводородов выросла на 109 тыс. т или на 12,3%. За девять месяцев 2011 года валовая добыча составила 39,01 млрд куб. м природного газа и 3,06 млн т жидких углеводородов. По сравнению с девятью месяцами 2010 года добыча природного газа увеличилась на 12,12 млрд куб. м или на 45,1%, добыча жидких углеводородов выросла на 425 тыс. т или на 16,1%. Объем переработки дегазированной газовой конденсата на Пуровском ЗПК в третьем квартале и за девять месяцев 2011 года составил 928 и 2884 тыс. т соответственно. В третьем квартале 2011 года предварительный объем реализации стабильного газового конденсата на экспорт составил 657 тыс. т по сравнению с 722 тыс. т в соответствующем периоде 2010 года. По состоянию на 30 сентября 2011 года 1198 млн куб. м природного газа и 325 тыс. т стабильного газового конденсата было отражено как «товары в пути» и «остатки готовой продукции» в составе запасов по сравнению с 1058 млн куб. м природного газа и 206 тыс. т стабильного газового конденсата по состоянию на 30 сентября 2010 года.

«УАЗ» увеличил продажи на 24%

По итогам девяти месяцев года «УАЗ» реализовал 44048 авто, в том числе на экспорт — 5186 внедорожников, тогда как за первые девять месяцев 2010 года совокупные продажи составили 35657 штук. Наиболее популярными за 9 месяцев 2011 года остаются модели UAZ Patriot и UAZ Hunter. На рынке РФ в розницу продано 11851 автомобилей UAZ Patriot, что на 72% больше, чем в прошлом году. Учитывая, что весь рынок вырос на 44%, а сегмент SUV, в котором присутствует UAZ Patriot, на 56%, очевидно, что продажи UAZ Patriot значительно опережают рост рынка. По прогнозам до конца года объемы продаж по модели UAZ Patriot вырастут дополнительно. В честь празднования Ульяновского автомобильного завода, с середины октября 2011 года будет выпущена лимитированная серия UAZ Patriot в количестве 1000 штук.

«Аптечная сеть 36,6» увеличила выручку

В I полугодии 2011 года выручка «Аптечной сети 36,6» по МСФО выросла на 10,9% и составила 10,81 млрд руб. В I полугодии 2011 года показатель EBITDA по группе «Аптечная сеть 36,6» от текущих операций вырос на 18% и составил 1007,3 млн руб. по сравнению с 853,6 млн руб. в аналогичном периоде 2010 года. Консолидированные нетто-продажи группы от текущих операций в первом полугодии 2011 года увеличились на 10,9% и составили 10810,8 млн руб. Рост нетто-продаж Группы во втором квартале 2011 года составил 5,9%, в абсолютном выражении показатель достиг 5 518,9 млн руб. Валовая прибыль группы от текущих операций в первом полугодии 2011 года выросла на 16,8% — до 4798 млн руб. по сравнению с аналогичным периодом 2010 года. Валовая маржа от текущих операций в первом полугодии 2011 года составила 44,4% против 42,1% в аналогичном периоде 2010 года. Чистая прибыль группы без учета результатов от досрочного погашения валютного займа Консорциуму инвесторов составила 184,1 млн руб. в сравнении с убытком 224,6 млн руб. за аналогичный период 2010 года. Совокупный чистый убыток группы (до вычета доли миноритарных акционеров) в I полугодии 2011 года составил 304,4 млн руб. по сравнению с 224,6 млн руб. в аналогичном периоде 2010 года.



«СИБУР» и Sinoprec планируют создание СП

В рамках рабочего визита председателя правительства России Владимира Путина в Китай одна из крупнейших мировых энергетических и химических компаний China Petroleum and Chemical Corporation (Sinoprec Corp.) и ведущий российский нефтехимический холдинг «СИБУР» заключили меморандум о взаимопонимании по возможному созданию двух совместных предприятий для производства бутадиен-нитрильного каучука в Красноярске (Россия) и Шанхае (Китай). Компании также договорились рассмотреть возможное партнерство в области полиизопренового каучука и других сферах, включающих поставку нефтехимического и нетрадиционных источников сырья в Россию и Китай. Стороны договорились о переговорах по взаимовыгодному сотрудничеству в области сырья и переработки. В случае создания совместных предприятий «СИБУР» предоставит совместным предприятиям технологию полимеризации и выделения бутадиен-нитрильного каучука. Существующие мощности по производству бутадиен-нитрильного каучука в Красноярском заводе синтетического каучука будут увеличены до 36 тыс. тв. Мощность будущего производства в Шанхае составит предположительно 50 тыс. тв.

Атомная энергетика

После ядерной трагедии на «Фукусиме»

Дмитрий Баранов, ведущий эксперт УК «Финам Менеджмент»

После трагических событий на «Фукусиме» многие государства ужесточили требования к атомной энергетике, а некоторые даже поспешили объявить о сворачивании ее развития. В то же время, следует понимать, что дешевая атомная энергия является важным фактором развития глобальной экономики, а предотвращать риски, связанные с функционированием АЭС, поможет постоянная работа над повышением безопасности.

Трагические события на «Фукусиме» заставили мир пересмотреть свое отношение к атомной энергетике. Страны, в которых существует атомная энергетика, в оперативном порядке устроили многочисленные проверки отрасли с целью выявить «слабые места» атомных станций и остальных объектов, где есть оборот радиоактивных материалов. Были и те, кто заявил о намерении сократить долю АЭС в энергобалансе страны или даже полностью отказаться от них. Что представляется просто нереальным, хотя бы потому, что процесс этот небезопасный и растянется на несколько десятилетий, во время которого власти могут и передумать и отменить принятое решение. Кроме того, по большому счету, на сегодняшний день никакой альтернативы атомной энергетике пока не существует и не факт, что она появится в ближайшие годы. А значит, велика вероятность того, что атомные станции будут работать еще долгие десятилетия, а возможно и века.

На мировом рынке российской атомная энергетика всегда занимала лидирующие позиции не только по размерам и объемам производимой электроэнергии и тепла, но и

по безопасности. Российские требования к АЭС — одни из самых жестких в мире, а после японской трагедии они были еще больше ужесточены. Так, «Росатом», в котором собраны все активы отрасли, является ведущим игроком мировой атомной отрасли, оказывая весь комплекс услуг — от добычи урана, проектирования и строительства атомных станций до их последующего выведения из эксплуатации, переработки и захоронения ядерных отходов.



Российское атомное оборудование отличается высокой степенью надежности

Азиатская ядерная энергетика, за исключением, наверное, Японии и Китая, относительно молода, она находится в стадии роста, целый ряд стран региона только собираются развивать ее, рассчитывают с ее помощью ускорить собственную индустриализацию, повысить уровень жизни своего населения. Атомная

энергетика в Европе стала развиваться одной из первых в мире. Ее пройден огромный путь, она оказала огромную помощь и поддержку и в послевоенном восстановлении экономики континента, и в дальнейшем укреплении государств Европы, как промышленно развитых держав, и в создании и развитии Европейского Союза. В последние годы в Европе активно расширяется движение зеленых, выступающих против АЭС. Зачастую, власти европейских

стран вынуждены соглашаться с ними и ужесточать деятельность предприятий атомной отрасли, но в целом пока она чувствует себя в Европе вполне удовлетворительно. Если говорить о перспективах дальнейшего безопасного развития энергетике, то и здесь наша страна находится в числе самых передовых в этом

отношении. Россия готова проводить стресс-тесты АЭС совместно с европейскими экспертами. Наше предложение по повышению норм безопасности на АЭС поддержано Францией, одним из лидеров мировой атомной энергетики и одобрено МАГАТЭ. По мере превращения «Росатома» в глобальную компанию, а этот процесс уже идет, и данный путь развития единственно верный, важно сохранить международное сотрудничество в сфере повышения безопаснос-

Осторожно!

Финансовая пирамида



Ярослав Кабаков, ректор УК «ФИНАМ»

Казалось бы, время финансовых пирамид кануло в Лету вместе с лихими 90-ми, когда пирамиды разоряли полстраны. Урок должен быть усвоен. Но вот состоялось второе пришествие «МММ», которое теперь даже не скрывает своей «пирамидальной» сущности. Почему граждане вновь готовы нести свои деньги?

Конечно, за время, прошедшее со времен появления первых пирамид, выросло новое поколение, да и жажда наживы никогда не была чужда человеческой природе, возросли и доходы населения при все еще низкой культуре финансовой грамотности. Но даже сейчас не все представляют себе, какие риски они несут, вкладываясь в пирамиды, и что это вообще такое.

Принципы пирамиды не изменились со времен 90-х — первые вкладчики получали доход за счет поступления последующих клиентов, но этот источник был не бесконечен, и когда он иссякал, все рушилось, хозяин пирамиды получал деньги, а вкладчики выходили с плакатами на улицу и требовали от государства защиты и возврата средств, вложенных в пирамиду.

Проследивается четкая стратегия в действиях пирамид — чем депрессивнее регион и беднее население, тем выше обещанный процент (до 300%), выше доля пенсионеров среди вкладчиков. В «сильных» регионах обещанный процент меньше (в среднем 35-70%), и выше доля обеспеченных граждан. Волна пирамид стала возможна также и из-за несовершенства законодательства, которое, впрочем, постепенно начинает ужесточаться по отношению к мошенникам. Справедливости ради, отметим, что пирамиды не есть чисто российское явление, свои «МММ» были и есть в Америке, и в Европе. Другое дело, что законы там жестче, например, «американскому Мавроди» мистеру Меллофу дали в 2009 году 150 лет заключения. У нас пока до таких сроков дело не доходит, но контроль за финансами в последние годы явно стал строже.

Законна ли деятельность Мавроди? Дело в том, что Мавроди пользуется некоторым несовершенством нашего законодательства — нет исков от потерпевших, нет уголовного дела, а потерпевших, пока пирамида растет, нет. Но иск по его деятельности уже подает прокуратура, в частности, Волгоградская прокуратура уже потребовала проверки, активно работают по «МММ» на Украине, и надо полагать, скоро его активность заметно сократится.



Как правило, недобросовестная компания начинает с агрессивной рекламы обещания высоких процентов, которые превышают обычный банковский процент в десятки раз. Такое обещание должно сразу заставить задуматься — а откуда возьмутся эти деньги? В современных условиях, когда не наблюдается бурного роста фондового рынка, а инфляция снижается, уверенно обещать процент, превышающий банковский в десятки раз, мягко говоря, нелегально. Высокий процент привлечения средств всегда свидетельствует о высоком риске для инвестора. Вкладчики должны отдавать себе отчет, что ни в банковском секторе, ни на фондовом рынке ни одна организация никогда не примет на себя подобные обязательства. Гарантий получения обещанных процентов от вкладчиков компаний-пирамид нет, и быть не может. Обязательство таких компаний, в отличие от профессиональных участников финансового рынка, не обеспечены гарантиями государства, и не подкреплены законодательной базой.

Ближе к концу 2011 года

«ФИНАМ» понизил прогноз индекса РТС

ИХ «ФИНАМ» представил обновленный прогноз индекса РТС на конец 2011 года, согласно которому базовый индикатор российского фондового рынка может составить 1800 пунктов против ожидаемых ранее 2300 пунктов.

Основной причиной обвала на рынках стало усиление рисков, связанных с ситуацией в мировой экономике, говорится в аналитическом отчете: «Первая волна продаж произошла в начале августа после потери США высшего кредитного рейтинга от агентства S&P. Последовавший за ней период относительной стабильности на рынках сменился в конце сентября второй волной продаж, поводом для которой стало разочарование инвесторов результатами заседания Комитета по открытым рынкам ФРС США. По всей вероятности, решение ограничить обещания ранее инструменты стимулирования «операцией Твист» на \$400 млрд показало участие рынка недостаточным на фоне мрачных оценок ФРС относительно текущего состояния и прогнозов динамики развития американской экономики.»

«Полиметалл» снизил добычу золота

За 9 месяцев 2011 года «Полиметалл» снизил добычу золота на 6% — до 307 тыс. унций. В третьем квартале добыча золота выросла на 6% — до 124 тыс. унций. Добыча серебра в I полугодии выросла на 1% — до 13,5 млн унций. Результаты производственной деятельности третьего квартала продолжили тенденцию роста производства, что было вызвано, в основном, ростом объемов переработки руды на большинстве предприятий и ростом содержания, в частности на Воронцовском и Варваринском. Квартальное производство золота выросло

Чистая прибыль «Евраз» в первом полугодии

Чистая прибыль «Евраз» по МСФО в I полугодии 2011 года составила \$263 млн. Без досрочного погашения долгов чистая прибыль компании составила бы \$494 млн. За аналогичный период прошлого года компания получила убыток в размере \$270 млн. Выручка компании увеличилась на 31% и составила \$8,38 млрд. Консолидированная скорректированная составила EBITDA \$1,629 млрд (+41%).

Движение денежных средств от основной деятельности — \$1,594 млрд (+114%). Общая задолженность — \$6,042 млрд (-15% по сравнению с декабрем 2010 года). Краткосрочная задолженность составила \$604 млн (-15% по сравнению с декабрем 2010 года). Производство стали выросло на 4% — до 8,6 млн т, железорудной продукции — на 8%, до 10,4 млн т.

«СИБУР» и Sinoprec планируют создание СП

В рамках рабочего визита председателя правительства России Владимира Путина в Китай одна из крупнейших мировых энергетических и химических компаний China Petroleum and Chemical Corporation (Sinoprec Corp.) и ведущий российский нефтехимический холдинг «СИБУР» заключили меморандум о взаимопонимании по возможному созданию двух совместных предприятий для производства бутадиен-нитрильного каучука в Красноярске (Россия) и Шанхае (Китай). Компании также договорились рассмотреть возможное партнерство в области полиизопренового каучука и других сферах, включающих поставку нефтехимического и нетрадиционных источников сырья в Россию и Китай. Стороны договорились о переговорах по взаимовыгодному сотрудничеству в области сырья и переработки. В случае создания совместных предприятий «СИБУР» предоставит совместным предприятиям технологию полимеризации и выделения бутадиен-нитрильного каучука. Существующие мощности по производству бутадиен-нитрильного каучука в Красноярском заводе синтетического каучука будут увеличены до 36 тыс. тв. Мощность будущего производства в Шанхае составит предположительно 50 тыс. тв.



на 6% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года и на 21% по сравнению с предыдущим кварталом (что было вызвано ростом производства на Омолоне и Албазино). Квартальное производство серебра увеличилось на 41% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года и на 6% — по сравнению с предыдущим кварталом.

Восстановление Саяно-Шушенской ГЭС

Председатель правления «РусГидро» Е.Дод и председатель правительства Республики Хакасия В.Зимин подписали соглашение о сотрудничестве в рамках реализации инвестиционного проекта «Восстановление Саяно-Шушенской ГЭС». В соответствии с соглашением «РусГидро» обязуется завершить проект по восстановлению СШ ГЭС до конца 2014 года.

Общая сумма капитальных вложений по проекту составит ориентировочно 45 млрд руб. (с НДС). При этом вместе с увеличением выработки электроэнергии на ГЭС компания будет увеличивать и налоговые платежи в бюджет Республики Хакасия. Совместными усилиями правительства Республики Хакасия и руководства ОАО «РусГидро» рост тарифов на электроэнергию в Республике был стабилизирован и не превысил 15% от уровня прошлого года (уровень, установленный Федеральной службой по тарифам), а стоимость киловатт/часа в Хакасии по-прежнему остается одной из самых низких в Сибирском федеральном округе. В 2010 году было восстановлено и введено в эксплуатацию 4 гидроагрегата Саяно-Шушенской ГЭС. Завершение восстановления гидроэлектростанции планируется в 2014 году.

Круглый стол

Роль независимых энергосбытовых компаний

НП Гарантирующих поставщиков и Энергосбытовых компаний (НП ГП и ЭСК) провело круглый стол «Роль независимых энергосбытовых компаний в модели рынков электроэнергетики». В мероприятии приняли участие представители независимых энергосбытовых компаний, гарантирующих поставщиков и эксперты отрасли.

Заместитель председателя правления НП ГП и ЭСК по операционной деятельности Елена Фатева рассказала о продвижении розничных рынков к целевой модели, важнейшим элементом которой является свобода выбора потребителями, в том числе средними и мелкими, поставщика электроэнергии. В существующей модели нормативно такая возможность есть, но фактически она не подкреплена конструкцией оптового рынка, на котором покупается большая часть электроэнергии. Переход крупных потребителей от одной сбытовой компании к другой не должен приводить к ухудшению положения оставшихся потребителей. По словам Елены Фатева, дебиторская задолженность и перекрестное субсидирование препятствуют дальнейшему развитию конкурентных отношений. По мнению НП ГП и ЭСК, решениями могли бы стать двусторонние договоры на оптовом рынке, создание среднетерминальной биржи на региональном уровне одновременно с обеспечением биржевой платежной дисциплины на розничных рынках и введением системы финансовых гарантий на оптовом.

Заместитель председателя правления НП ГП и ЭСК по развитию отрасли Наталья Невмержика разъяснила основные особенности работы розничной генерации, которые могут быть одним из механизмов снижения цены для конечного потребителя. Законом определено, что к такой генерации относятся производители электроэнергии с мощностью менее 25 МВт. Одной из основных проблем этих станций становится сложности технологического присоединения. По словам вице-президента и председателя Экспертного совета «Деловой России» Александра Осипова, независимые энергосбытовые компании являются одним из наиболее активных участников рынка, имеющих стимул изменить сложившуюся ситуацию на рознице. Однако у сбытовых компаний нет инструментов, с помощью которых можно значительно снизить цену на электроэнергию. Одновременно на данный момент самым важным остается снижение сетевого тарифа, доля которого составляет более половины в конечной цене.

Руководитель направления отраслевого развития ЗАО «КЭС-Энергобит» Денис Черепанов, представил предложения по созданию среднетерминальной биржи (розничных торгов электроэнергией и мощностью). С ее помощью потребители, не выходя на оптовый рынок, могли бы иметь дополнительный доступ к оптовым поставщикам через лицензированного агента в лице ГП посредством механизма свободных договоров.

Участники совещания, в том числе эксперты, отметили, что для сбытовых компаний инструментом снижения цены может стать легализация и уменьшение перекрестного субсидирования. Первым же этапом ликвидации перекрестки могло бы стать введение социальной нормы для населения. Также было указано, что решением в части снижения цены для промышленных потребителей могла бы стать дифференциация сбытовой надбавки.

О проекте Постановления Правительства РФ, подготовленного Минэкономразвития России, рассказал заместитель директора департамента развития бизнеса и нормативного регулирования ООО «РУСЭНЕРГОСБЫТ» Евгений Орешкин. По его словам, на дальнейшую судьбу независимых энергосбытовых компаний могут негативно повлиять три положения проекта: изменение порядка определения величины фактического потребления мощности на розничном рынке.

СИП в школах

Возможно, это спасет чью-то жизнь



Юлия Колесова, Красноярск

В 2011 году «МРСК Сибири» смонтирует более 250 км самонесущего изолированного провода (СИП) в школьных дворах — в 17 раз больше, чем в году предыдущем.

В настоящее время выполнено свыше 80 процентов работ, до конца октября голый провод будет заменен на СИП почти в 380 образовательных учреждениях на территории присутствия сетевой компании. Монтаж самонесущего изолированного провода в школьных дворах — один из эффективных способов предотвращения и профилактики детского электротравматизма: особенности конструкции провода позволяют практически свести к нулю вероятность электротравм. Именно поэтому, несмотря на высокую стоимость данных мероприятий — а монтаж 250 километров СИП обойдется «МРСК Сибири» почти в 94 млн руб., сетевая компания намерена довести эту работу до конца и в ближайшие годы обезопасить детей на территориях всех школ девяти сибирских регионов.

«Межрегиональная распределительная сетевая компания Сибири» (ОАО «МРСК Сибири»), дочернее общество ОАО «Холдинг МРСК», осуществляет передачу и распределение электроэнергии на территориях республик Алтай, Бурятия, Тыва и Хакасия, Алтайского, Забайкальского, Красноярского краев, Кемеровской и Омской областей. В состав ОАО «МРСК Сибири» входят филиалы — «Алтайэнерго», «Бурятэнерго», «Горно-Алтайские электрические сети», «Красноярскэнерго», «Кузбассэнерго-РЭС», «Омскэнерго», «Хакасияэнерго», «Читаэнерго». ОАО «Тываэнерго» (дочернее общество) находится под управлением ОАО «МРСК Сибири». В филиалах действуют 222 района электрических сетей (РЭС), 36 производственных отделений (ПО). Территория обслуживания — 1,856 млн кв. км. Общая протяженность линий электропередачи 251,112 тыс. км, трансформаторных подстанций 6-10-35/0,4 кВ — 51478, подстанций 35-110 кВ — 1778. Полезный отпуск электроэнергии в 2010 году составил 80461,651 млн кВт·ч.

На ПС «Амурская»

Завершен монтаж основного оборудования

Эдуард Ананьев

Группа компаний «Индастек» выполнила монтаж основного оборудования всех трех ячеек открытого распределительного устройства (ОРУ) на подстанции 500/220/35/10 кВ «Амурская». Подстанция расположена в Свободненском районе Амурской области.

Монтажные работы выполнены в рамках расширения подстанции с целью увеличения объемов экспорта электроэнергии в КНР, а также для повышения надежности электроснабжения потребителей Амурской энергосистемы. Заказчиком выступает ОАО «ФСК ЕЭС».

В ходе выполненных работ смонтированы 5 дополнительных групп выключателей 500 кВ, 10 комплектов разрядников, трансформаторы тока и напряжения, а также смонтирована группа управляемых шунтирующих реакторов.

По словам заместителя генерального директора группы компаний «Индастек» Василия Тищенко, продолжают работу по монтажу цепей вторичной коммутации. Завершение всех строительно-монтажных работ планируется до конца ноября 2011 г.

В рамках выполненного расширения на подстанцию «Амурская» будет заведена ВЛ 500 кВ «Амурская — Хэйхэ». Ввод в эксплуатацию новой ЛЭП 500 кВ от подстанции «Амурская» до государственной границы с КНР, намеченной на начало 2012 года, позволит



увеличить экспорт электроэнергии из России в Китай до 4,5-5 млрд кВт·ч в год.

В настоящее время передача электроэнергии на территорию КНР в район города Хэйхэ в приграничной провинции Хэйлунцзян, ведется по двум межгосударственным линиям электропередачи: «Благовещенская — Хэйхэ» (110 кВ) и «Благовещенская — Айгунь» (220 кВ). Из-за высокой пропускной способности этих линий максимальный объем передачи электроэнергии ограничен 1,2 миллиарда кВт·ч в год. Подстан-

ция 500 кВ «Амурская», построенная в конце 60-х годов, обеспечивает энергоснабжение города Свободный, а также таких крупных потребителей, как Амурский завод

железобетонных конструкций, ОАО «Амурский металлург», Маломыровский и Покровский рудники — крупнейшие предприятия золотодобычи Дальнего Востока.

СПРАВКА «ПЕ»: Группа компаний «ИНДАСТЕК» осуществляет весь спектр проектирования и строительства объектов электроэнергетики любой сложности на всей территории России. Богатый опыт возведения электроподстанций, воздушных и кабельных линий электропередачи различного класса напряжения позволяет обеспечить высококачественное проведение широкого спектра работ, от проектирования, поставки полного комплекта оборудования и материалов, до выполнения строительных, монтажных и пуско-наладочных работ.

Опорно-стержневая изоляция

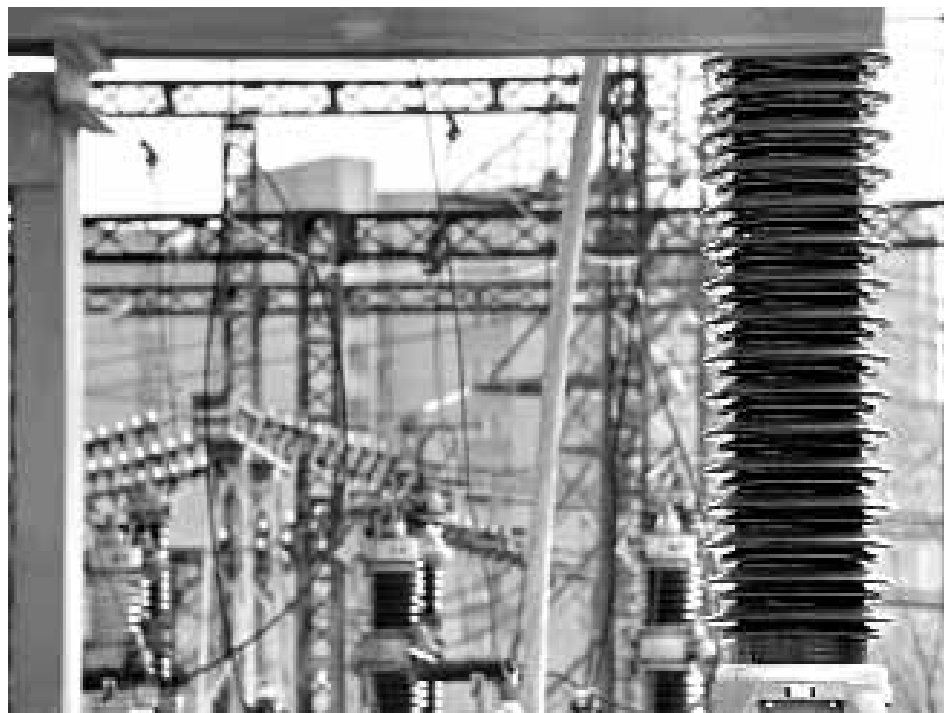
МЭС Центра повысит надежность электроснабжения

Филиал ОАО «ФСК ЕЭС» — Магистральные электрические сети (МЭС) Центра — приступил к работам по замене опорно-стержневой изоляции на подстанции 500 кВ Пахра в Московской области. Работы ведутся в рамках целевой программы 2011 года по замене опорно-стержневой изоляции (ОСИ) на подстанциях 220-750 кВ Центрального региона. В результате будет повышена надежность электроснабжения потребителей южных районов Москвы и Московской области.

Опорно-стержневая изоляция предназначена для изоляции и крепления токоведущих частей в электроустановках. В ходе работ на подстанции Пахра будет заменено 384 единицы ОСИ. Всего в 2011 году в рамках целевой программы МЭС Центра планируется заменить 7574 единицы ОСИ на подстанциях 220-750 кВ Центрального региона. Общая стоимость работ составит 74 млн руб.

Целевые программы ежегодно принимаются ОАО «ФСК ЕЭС» на основе заявок представленных Магистральными электрическими сетями, в которых отражается состояние оборудования на подстанциях и линиях электропередачи. Как правило, в заявки попадают объекты, оборудование которых устарело и нуждается в скорейшей замене и модернизации. Целевые программы реализуются параллельно с инвестиционными программами и ремонтными кампаниями.

Подстанция 500 кВ Пахра установленной мощностью 750 МВА построена в 1963 году. От ее стабильной работы зависит надежность электроснабжения ю-



жных районов Москвы и Московской области, городов Домоделово, Подольск, Видное, Ступино, в том числе таких крупных потребителей, как ООО «Глобал Гасис», новый жилой микрорайон «Дружба», ООО «Мосспродбаза».

В зону обслуживания МЭС Центра входят 19 субъектов Российской Федерации с населением более 39,6 млн человек. В эксплуатации филиала находится 188 подстанций 35-750 кВ суммарной мощностью 94,2 тыс. МВА и 29668,4 км линий электропередачи.

СПРАВКА «ПЕ»: ОАО «ФСК ЕЭС» образовано в соответствии с программой реформирования электроэнергетики как монополичный оператор по управлению Единой национальной электрической сетью с целью ее сохранения и развития. Объекты электросетевого хозяйства Федеральной сетевой компании находятся в 73 регионах РФ общей площадью более 13,6 млн кв. км.

Саратовская надежность

Оперативно-диспетчерское управление энергосистемой региона

Министр промышленности и энергетики Саратовской области Сергей Лисовский посетил новое здание диспетчерского центра филиала ОАО «СО ЕЭС». «Региональное диспетчерское управление энергосистемы Саратовской области» (Саратовское РДУ) и оценил надежность оперативно-диспетчерского управления энергосистемой.

Оперативно-диспетчерское управление электроэнергетическим режимом ЕЭС России в операционной зоне Саратовского РДУ из нового диспетчерского центра началось в июле этого года. По словам директора Саратовского РДУ Алексея Бондарева, новое здание диспетчерского центра в Саратове построено в рамках реализации территориального инвестиционного проекта Системного оператора, главная цель которого — повышение надежности оперативно-диспетчерского управления энергосистемой Саратовской области. «Управление режимами работы Саратовской энергосистемы из нового диспетчерского центра позволяет расширить наблюдаемость текущего состояния объектов диспетчеризации, ускорить принятие грамотных оперативных решений диспетчерами, добиться большей эффективности планирования и управления режимами», — подчеркнул директор Саратовского РДУ в ходе встречи с министром.

В ходе визита Сергей Лисовский ознакомился с возможностями нового диспетчерского центра. В здании Саратовского РДУ смонтирован современный диспетчерский щит на основе восьми видеопроекторных кубов BARCO, значительно повышающий точность и оперативность отображения состояния энергообъектов операционной зоны по сравнению с использовавшимся до настоящего времени мнемоническим мозаичным щитом. Надежность диспетчерской связи обеспечивают волоконно-оптические ли-

нии. Предусмотрено бесперебойное гарантированное энергоснабжение всего оборудования, средств диспетчерского и технологического управления, включая диспетчерский щит, от автономного источника питания для непрерывного и надежного управления энергосистемой в любых нештатных ситуациях. Для проведения регулярных противовазрывных тренировок и учений оборудован пункт тренажерной подготовки персонала. Сергей Лисовский отметил: «Вы создали один из лучших и современных диспетчерских центров в стране. Передовые инженерные технологии и достижения в области диспетчерского управления являются важной составляющей частью реализации комплексной программы повышения надежности энергоснабжения Саратовской области».

Саратовская область является самым энергозоблагоденным регионом России по итогам первого полугодия 2011 года: избыток произведенной электроэнергии за этот период составил 14643 млн кВт·ч. Генерирующая мощность Саратовской энергосистемы сконцентрирована в Балаковском энергоузле, и избыток произведенной электроэнергии передается по межсистемным линиям электропередачи в смежные энергосистемы.

«Значительные дисбалансы выработки и потребления электроэнергии утяжеляют режимы работы энергосистемы и в значительной степени повышают вероятность выхода параметров режима за допустимые пределы при возникновении аварийных ситуаций. Новый диспетчерский центр позволяет повысить надежность оперативно-диспетчерского управления Саратовской энергосистемой, которая не только обладает генерирующими объектами различных типов — АЭС, ГЭС и тепловые электростанции, — но и играет важную роль в обеспечении транзитных потоков по линиям 220 кВ и 500 кВ в ОЭС Центра и ОЭС Юга», — отметил директор Саратовского РДУ Алексей Бондарев.

Искусство света

Philips на фестивале Sretenka Design Week

Юлия Петренко

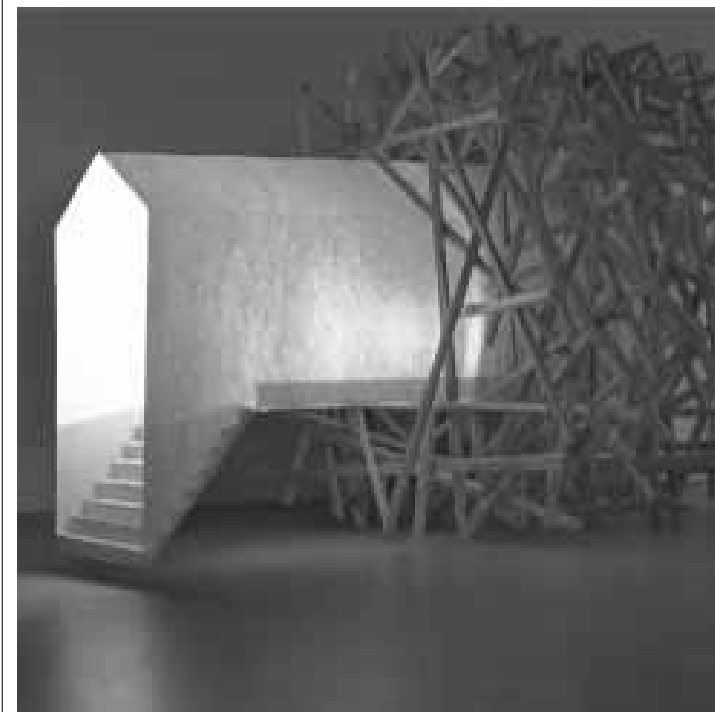
На время фестиваля Sretenka Design Week разноцветный свет прожекторов и светильников Philips осветил две инсталляции — «SimpleNature» Умберто Джераудо и «Поверхности» Дениса Кузина.

В рамках направления АРХСПЕТЕНКА на Цветном бульваре промышленный дизайнер, куратор курса и преподаватель Бри-танской Высшей школы дизайна Умберто Джераудо совместно с компанией Philips установил специальную инсталляцию. Воздушная пластиковая конструкция, из основы которой разгорается свет, заливающий весь ствол, встает в ряд настоящим деревьям бульвара и преобразует ландшафтную среду города. Разноцветная динамическая подсветка обеспечивается светильниками Philips Color Kinetics iColor Burst Compact Powercore, iColor Blast Powercore, iColor Rich Powercore и iColor Flex LMX.

«Светодиоды вдохновляют меня на творчество, мне интересно использовать их в своих работах, ведь за счет своей компактности и функциональности, они позволяют претворять самые смелые замыслы в жизнь», — говорит Умберто Джераудо.

В инсталляции «Поверхности» Дениса Кузина светильники LivingColors помогают исследовать пространственное воображение и особенности цветовосприятия. Управление цветом поверхностей с помощью света позволяет легко менять свое ощущение их положения в пространстве, что в результате приводит к совершенно разному восприятию образа и самого пространства в целом.

«Можно сказать, что с развитием светотехнических решений свет выходит из тени арт-проектов, предоставляя дизайнерам и архитекторам практическую безграничную свободу. Все больше художников при создании своих объектов обращаются к освещению как к отдельному инструменту», — говорит Андре Рихтер, директор по маркетингу Philips «Световые решения».



Royal Philips Electronics of the Netherlands — это международная компания, работающая в индустрии «здоровья и благополучия» и нацеленная на улучшение качества жизни людей путем постоянного внедрения инноваций. Являясь мировым лидером в области здравоохранения, потребительских товаров и световых решений, Philips в своих технологических и дизайнерских решениях ориентируется на людей. Потребности потребителей и принцип «разумно и просто» лежат в основе всех разработок компании. Штаб-квартира Philips находится в Нидерландах, 120000 сотрудников работают в представительствах компании более чем в 100 странах мира. Объем продаж в 2010 году составил 22,3 млрд евро. Компания занимает лидирующие позиции в разработке оборудования для кардиологии, медицинского обслуживания, энергоэффективных светорешений и др.

Единая политика

«Холдинг МРСК» утвердил

Совет директоров ОАО «Холдинг МРСК» на своем заседании утвердил Положение о единой технической политике компании. Положение определяет совокупность управленческих, технических и организационных мероприятий на ближайшую и долгосрочную перспективу, направленных на повышение эффективности, технического уровня, надежности и безопасности распределительных электрических сетей на основе апробированных при эксплуатации, научно обоснованных технических решений и технологий. Также документ устанавливает типовые требования в отношении технических и технологических решений по созданию и модернизации объектов электросетевого комплекса, базовых характеристик применяемого оборудования и материалов.

«Положение о единой технической политике Холдинга МРСК в распределительном электросетевом комплексе прошло экспертизу и одобрено НП «Научно-Технический Совет Единой Энергетической Системы», — подчеркнул генеральный директор ОАО «Холдинг МРСК» Николай Швец. — Совершенствование технической политики обусловлено необходимостью решения задач надежного и бесперебойного электроснабжения потребителей, повышения эффективности использования энергоресурсов за счет использования энергосберегающих технологий, снижения потерь электроэнергии и мощности, минимизации воздействия электрооборудования на окружающую среду».

Положение рекомендовано в качестве основы разработки комплекса технических и методических документов, (стандартов и сводов правил), определяющих единые технические требования к проектированию, модернизации, эксплуатации, техническому обслуживанию и ремонту объектов распределительных электрических сетей напряжением 0,4-110(220) кВ.

В положении сформулированы новые подходы к изменению топологии распределительных электрических сетей и переходу к принципам построения интеллектуальных сетей (Smart Grid), к применению электротехнического оборудования, изделий и технологий, к разработке Схем перспективного развития в классах напряжения 35-110 (220) кВ и 6-20 кВ.

Документ определяет наиболее прогрессивные технические требования и решения в области капитального строительства и эксплуатации объектов единой национальной электрической сети, а также базовых направлений инновационного и перспективного развития Единой национальной электрической сети. В частности, Положение устанавливает стандарты построения магистралей высоковольтных линий 6-20 кВ и их автоматизации, комплексной автоматизации сетей, в том числе по оперативно-технологическому, производственно-техническому управлению процессами эксплуатации и ремонта, а также по финансово-экономическому и организационно-хозяйственному управлению.

Настоящее положение разработано на период до 2020 года с возможностью корректировки не реже 1 раза в три года с даты его утверждения.

ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

«DATA+» и Esri
CIS в 2011 годуПодведены предварительные
итоги совместной работы

Людмила Глебова

Российские компании «DATA+» (ведущий российский поставщик технологий и решений для создания геоинформационных систем) и Esri CIS (эксклюзивный дистрибьютор в странах СНГ компании Esri, крупнейшего мирового поставщика геоинформационных технологий) подводят предварительные итоги работы в 2011 году. «DATA+» работает на рынке геоинформационных систем уже 19 лет, и за эти годы стала признанным проводником передовых ГИС-технологий в России и ряде стран СНГ. В 2010 году на ее базе была открыта компания Esri CIS, получающая статус эксклюзивного партнера Esri на постсоветском пространстве.

По предварительным оценкам компаний, в 2011 году отечественный рынок геоинформационных услуг вырастет на 20% и составит \$1,2 млрд. Такой же показатель роста отмечался и в 2010 году, однако в тот период это было обусловлено, прежде всего, выходом российских предприятий из кризиса и реализацией отложенного спроса на соответствующие услуги. Показатель же 2011 года свидетельствует о том, что сегодня в России и СНГ востребованность геоинформационных сервисов стала устойчивой и долгосрочной.

В настоящее время в общем «пироге» рынка геоинформационных услуг доля ГИС как ключевой технологии составляет порядка 20%. При этом основной оборот здесь приходится на небольшую пул компаний, являющихся, фактически, пионерами и «законодателями мод» рынка ГИС в России и СНГ.

В 2011 году выручка «DATA+» и Esri CIS вырастет на 25%. Столь точными данными возможно оперировать уже сегодня, поскольку в этом году резко возросла доля проектной составляющей в структуре продаж компаний (38%, по сравнению с 20% в 2010 году); соответственно, в настоящее время можно достаточно уверенно прогнозировать выполнение плана в четвертом «проектном» квартале и итоги года в целом.

По данным компаний, серьезное увеличение числа проектов обусловлено тремя факторами. С одной стороны, 2011 год характеризуется повышенным вниманием государственных структур (в том числе, региональных) к геоинформационным системам как эффективному инструменту управления, а также инфраструктурной основе комплекса информационных сервисов и госуслуг, предоставляемых в электронном виде. Во же время, стремительное развитие ГИС-технологий во всем мире и достаточно быстрое появление соответствующих программных решений на рынках России и СНГ привели к тому, что ГИС «вышли» за пределы традиционных отраслей применения (прежде всего, нефтегазовой сферы). Сегодня эти технологии все активнее внедряются на телекоммуникационных предприятиях, в энергетических компаниях и в розничном секторе. Наконец, еще одним фактором стало максимальное упрощение пользовательского интерфейса профессиональных ГИС-решений, что значительно расширило круг людей, применяющих это ПО в повседневной работе.

В 2011 году новыми клиентами «DATA+» и Esri CIS стали 150 предприятий России и экономических развитых стран СНГ. Это: Информационный центр при Президенте Республики Саха (Якутия), Аварийно-спасательная служба и Служба обеспечения мероприятий гражданской защиты Республики Башкортостан, региональные станции агрохимической службы, Финансово-хозяйственное управление Администрации Томской области; компания Газтранзит, НТЦ «Руснефть», «Норд Стрим — Северный поток», НК Нефтяная, «Магазин Магазинов», «Дальцветмет», AfroAsia Mining Company; Буриятраждарпроект, Псковскпроект, Вологдапроект, Волгоспейсмонитор, Институт экономики города, Геофизическая служба РАН, Институт экономики города; Мурманский государственный гуманитарный университет, Ростовский государственный строительный университет, Ивановский государственный технический университет, Санкт-Петербургский государственный технологический университет растительных полимеров; Агентство Республики Казахстан по делам строительства и жилищно-коммунального хозяйства, Государственный аграрный университет Армении, ГУ Департамент земельных отношений г. Павлодара, Градостроительный кадастр при УАИГ Алматинской обл., Карагандинский государственный университет им. академика Е.А. Букетова, Комитет лесного и охотничьего хозяйства МСХ Республики Казахстан, РПГ Казахский научно-исследовательский и проектно-экспериментальный институт сейсмостойкого строительства и архитектуры (Астанинский филиал), Белорусский научно-исследовательский геолого-разведочный институт и многие другие. При этом отмечается активная работа дилеров «DATA+» и Esri CIS: продажи решений ArcGIS через партнерскую сеть компаний выросли на 35%.

В 2011 году «DATA+» и Esri CIS заключают ряд новых партнерских соглашений с российскими и зарубежными предприятиями — системными интеграторами и разработчиками ГИС-решений (3-GIS, Telvent, LizardTech) — и присоединяются к технологической платформе (ТП) «Интеллектуальная энергетическая система России» (создана по инициативе ФГУ «Российское энергетическое агентство» и «ФСК ЕЭС» в соответствии с решением Правительственной комиссии по высоким технологиям и инновациям). При этом компании активно участвуют в разработке требований к инновационным программным продуктам и их применению в российской энергетической отрасли; усиливают работу на рынках управления активами и территориального планирования.

Важной инициативой Esri в этом году стал запуск мировой программы «ГИС в каждый дом». По ее условиям, ПО ArcGIS ArcView с необходимыми модулями можно приобрести по цене, сопоставимой со стоимостью стандартного программного пакета защиты домашнего ПК. Сегодня программа «ГИС в каждый дом» становится все более популярной в России, ее проводником на отечественный рынок выступает компания Esri CIS.

В октябре 2011 «DATA+» и Esri CIS проведут в новом расширенном формате Конференцию пользователей Esri, которая, по замыслу организаторов, станет всероссийской площадкой, где будут определяться тенденции и перспективы развития отечественного рынка ГИС. Более того, данное мероприятие может стать своего рода «репетицией» к проведению в России европейского Форума ГИС в 2013 году — с такой инициативой выступил недавно Президент и основатель компании Esri Джек Дандремонд.

«Для нас 2011-й стал годом усиленной работы по формированию цивилизованного рынка ГИС не только в России, но и в странах СНГ. Как профессионалы, понимающие весь потенциал этих технологий, имеющие огромный опыт, надежных партнеров, успешные проекты по внедрению ГИС в разных отраслях отечественной экономики, мы просто не имеем права не прилагать усилия к тому, чтобы сделать геоинформационный инструментальный стандарт для управления бизнесом и госпроектами; чтобы его преимущества использовались образовательными учреждениями, чтобы никто не воспринимал ГИС как экзотику, — говорит Алексей Ушаков, генеральный директор «DATA+». — Недавний российский портал Росреестра, построенный на базе решений ArcGIS, был удостоен в США мировой награды President's Award Esri и отмечен как выдающийся проект в сфере геоинформационных технологий. Но мы хотим, чтобы нас оценивали не столько за рубежом, сколько здесь, у себя дома, и оценивали не на торжественных мероприятиях, а в своей ежедневной работе, используя лучшие ГИС-решения. Собственно, именно такую задачу мы поставили себе на 2011 год, и уже видим реальные результаты. И все же это только начало. Думаю, года через три российский рынок ГИС станет совсем другим — сложившимся, сильным, стремительным и динамичным».

Интеллектуальный NFC

Считывать данные счетчиков, приложив смартфон

Александра Долгополова

Компания NXP Semiconductors N.V. и ведущий поставщик решений для управления энергопотреблением группа Landis+Gyr продемонстрировали интеллектуальные счетчики с интегрированной технологией NFC. NFC — это революционная беспроводная технология, которая позволяет таким устройствам, как смартфоны, взаимодействовать с другими NFC-устройствами, например, с интеллектуальными счетчиками, и устанавливать с ними защищенное соединение. Благодаря технологии NFC коммунальные службы и конечные пользователи смогут получать удобный доступ к данным интеллектуального счетчика и считывать их в режиме реального времени с помощью смартфона.

Технология NFC, получившая широкое признание на рынке, была создана в 2002 году при участии компании NXP. В 2004 году компания NXP стала одним из основателей организации NFC Forum, объединившей все заинтересованные компании отрасли для стандартизации технологии NFC. NFC — итог эволюционного развития целого ряда технологий бесконтактной идентификации (RFID) и связи. Компания NXP три года подряд занимает первое место в рейтинге аналитического агентства ABI Research среди производителей бесконтактных ИС, является глобальным лидером в области NFC-решений, успешно прошедшим более 150 испытаний в полевых условиях и в коммерческих системах по всему миру.

Компания NXP, реализовавшая к настоящему времени более 4,5 млрд микросхем на базе RFID меток, является мировым лидером в разработке и производстве ИС для интеллектуальных меток и маркировки, а также соответствующих компонентов считывающих устройств. NXP выпускает RFID метки с 1988 года и имеет самый широкий портфель ИС (UCODE, NFC, ICODE и HITAG), охватывающий все основные частотные RFID полосы.

«Технология NFC открывает новые возможности для интеллектуальных сетей. Она обеспечивает защищенный, двусторонний обмен данными между устройством в точке измерений и коммунальной компанией, а также между интеллектуальными счетчиками и

конечными пользователями. Это открывает возможности для создания недрогих, ориентированных на локальный рынок, NFC-решений — от средств безопасной оплаты через NFC-телефоны до мобильных приложений для персонального управления энергопотреблением. Мы продолжаем инновационные разработки в области интеллектуальных измерений и будем рады получить отзывы о примерах использования, которые мы продемонстрировали вместе с компанией NXP», — считает Даниэл Лаук, глава подразделения платформ и инноваций в регионе EMEA, группа

демонстрировали примеры использования технологии NFC для визуального отображения данных, в частности, применение NFC-телефона в качестве замены ЖК-дисплея в интеллектуальных счетчиках для повышения удобства и сокращения затрат. На демонстрационной модели интеллектуального счетчика с технологией NFC было также показано, как с помощью NFC-телефона и мобильного приложения можно визуализировать сведения об энергопотреблении за текущий и предыдущие периоды на основе данных, хранящихся в счетчике. Вопросом защиты данных была

один пример — защищенное попарное объединение устройств для коммуникаций в рамках домашней сети (HAN).

В заключение NXP и Landis+Gyr обсудили возможность использования NFC-телефонов для удобной и защищенной оплаты электроэнергией и осуществление других коммунальных платежей в дополнение к бесконтактным картам.

Вице-президент и генеральный директор направления безопасных транзакций компании NXP Semiconductors Анри Ардевол отметил: «Экосистема NFC развивается и расширяется далеко за пределы мобильных платежей. Демонстрационная модель интеллектуального счетчика, разработанная нами вместе с группой Landis+Gyr, является одним из многочисленных примеров использования различных отраслей преимуществ безопасности и удобства технологии NFC, а также возможности взаимодействия между физическим и виртуальным миром».

Мы рады сотрудничеству с группой Landis+Gyr, которая является лидером в области передовых решений для измерения электроэнергии.

Цель наших совместных исследований — выяснить, какие преимущества могут получить коммунальные компании и абоненты от растущей популярности мобильных NFC-устройств и как максимально эффективно использовать существующие инфраструктуры для измерения энергопотребления».

NXP Semiconductors N.V. поставляет решения на основе высокопроизводительных смешанных цифро-аналоговых (High Performance Mixed Signal) и стандартных полупроводниковых компонентов, в которых воплощен лидирующий на рынке опыт разработок компании в области радиочастотных и аналоговых сигналов, управления питанием, интерфейсов, безопасности и цифровой обработки сигнала.

Эти инновационные решения используются в широком диапазоне применений для автомобильной и промышленной электроники, средств идентификации, инфраструктуры беспроводной связи, систем освещения, мобильных устройств, бытовой техники и вычислительных систем.

Являясь глобальным производителем полупроводниковых компонентов, компания представляет более чем в 25 странах мира и обладает годовым доходом в \$4,4 млрд (данные за 2010 год).

Промышленные
Твердотельные

Intel: новые накопители

Мария Борода

Корпорация Intel анонсировала новую серию твердотельных накопителей (Solid-State Drive, SSD) — Intel® Solid-State Drive 710. Устройства новой серии, выполненные на базе многоуровневой структуры ячеек (Multi-Level Cell, MLC), предназначены для центров обработки данных и являются заменой Intel® X25-E Extreme SSD. В отличие от последних, базирующихся на более дорогой и высоконадежной одноуровневой структуре ячеек (Single-Level Cell, SLC), серия Intel SSD 710 используют 25-нм флэш-память NAND с многоуровневой структурой ячеек, применяемую в компьютерной промышленности. Получить необходимые значения производительности и ресурсоемкости помогает технология Intel High Endurance Technology (HET). В результате новые устройства подходят для установки в серверное оборудование, служащее для обработки финансовых данных, содержания веб-порталов и поисковых систем, а также в требовательные к ресурсам встраиваемые системы.

Серия Intel SSD 710 предлагает почти такой же ресурс, как SSD на базе одноуровневой структуры ячеек, однако имеет более высокую емкость и более низкую себестоимость за счет использования многоуровневой структуры. Ресурс накопителей, выпускаемых в вариантах емкостью 100 Гб, 200 Гб и 300 Гб, при записи информации составляет до 1,1 петабайта. Ориентированные на I/O-приложения, накопители Intel SSD 710 способны выполнять случайную запись блоков данных по 4 Кб со скоростью до 2700 операций ввода/вывода в секунду (IOPS) и случайное чтение блоков данных по 4 Кб со скоростью до 38,500 IOPS, задействовав все ячейки. Таким образом, они представляют собой подходящую замену накопителей с одноуровневой структурой и промышленных жестких дисков. Помимо повышения производительности, один Intel SSD 710 способен заменить большее число потребляющих значительное количество энергии жестких дисков и тем самым снизить операционные издержки.

Новая серия также несет в себе улучшенные функции надежности и безопасности: улучшенная защита данных при внезапном отключении электропитания; повышенная защита данных за счет использования дополнительных блоков памяти (ими замещаются ячейки, которые выходят из строя); шифрование Advanced Encryption Standard (AES) со 128-битным ключом для защиты от внешних угроз и встроенный датчик температуры для автономного контроля или контроля посредством технологии SMART.

Новые устройства позволяют до 80% увеличить ресурс на запись данных при грамотном обслуживании. Продлить срок эксплуатации накопителей помогает технология Intel HET, сочетающая в себе усовершенствованную полупроводниковую технологию и уникальные алгоритмы управления. Технология состоит из прошивки Intel, контроллера и модернизированной памяти. Высокий ресурс позволяет использовать устройства в среде с интенсивной обработкой данных 24 часа в сутки, 7 дней в неделю, включая финансовые расчеты, научные расчеты и так далее. Разработанная Intel прошивка включает улучшенные механизмы защиты от ошибок, алгоритмы продления срока службы и механизмы управления ошибками на системном уровне, работающие вне поля стандартов Error Correction Code (ECC).

«Благодаря технологии Intel High Endurance Technology накопители Intel SSD 710, предназначенные для центров обработки данных и встраиваемых решений, предлагают крайне высокий уровень производительности и длительный срок службы, — рассказывает вице-президент Intel и генеральный директор подразделения Intel Non-Volatile Memory Solutions Group Роб Крук. — Благодаря высокой производительности, надежности и доступности твердотельные накопители Intel широко используются во многих дата-центрах. Продукты Intel последнего поколения предлагают в 30 раз больше максимальное число циклов записи, по сравнению с SSD текущего поколения, в которых используется многоуровневая структура. А также усовершенствованную производительность и новые функции, такие как защита от потери данных при перебоях в электроснабжении и резервные блоки памяти для дополнительной защиты».

Накопители серии Intel SSD 710 ниже по стоимости за Гб в сравнении с Intel X25-E SSD. Стоимость накопителей составляет \$649 за модель емкостью 100 Гб, \$1,289 за модель емкостью 200 Гб и \$1929 за модель емкостью 300 Гб (стоимость указана за штуку в партии из тысячи единиц). Предоставляется трехлетняя ограниченная гарантия.

myDashboard на ладони

Бизнес-аналитика от «Астерос Консалтинг» и SAP Business Objects

Анастасия Денисова

Компания «Астерос Консалтинг» объявила о выходе на рынок собственного продукта BI-класса — myDashboard, разработанного на основе SAP Business Objects. Решение обеспечивает менеджмент компании актуальной бизнес-информацией в любое время и в любом месте. Приложение предназначено для работы с управленческими данными на любых устройствах: компьютерах, коммуникаторах, планшетах, мобильных телефонах.

Новый продукт «Астерос Консалтинг» myDashboard будет интересен, в первую очередь, менеджерам высшего и среднего звена, а также аналитикам, отслеживающим текущую ситуацию по деятельности компании. Он помогает принимать управленческие решения более оперативно и обоснованно.

Решение ориентировано на компании, уже имеющие корпоративные учетные системы. myDashboard визуализирует данные на интерактивных информационных панелях (dashboards), а также предоставляет их в виде гибкой аналитической или регламентной отчетности.

Основой решения является программный комплекс SAP Business Objects, а также уникальная разработка «Астерос Консалтинг» в области мето-

дологии анализа и визуализации информации. myDashboard успешно работает как на ПК и ноутбуках, так и на мобильных устройствах под управлением iOS и Android. Сегодня группа «Астерос», в структуру которой входит «Астерос Консалтинг», является единственным системным интегратором, авторизованным Apple. Это гарантирует качество внедрения бизнес-приложений на iPad.

Среди других BI-решений новый продукт выгодно отличается следующими характеристиками: myDashboard представляет в удобном для восприятия и анализа виде до 80% информации по ключевым показателям деятельности предприятия; продукт может использоваться в качестве надстройки к уже внедренным ERP-системам или как самостоятельное решение, использующее неограниченное число источников информации; приложение адаптируется для использования на различных типах устройств: коммуникаторах, планшетных компьютерах и рабочих станциях.

myDashboard принадлежит к классу «коробочных» решений и не требует дополнительных консультаций со стороны разработчика.

Во же время, уже созданная модель может быть подключена к существующим источникам информации, а интерактивные информационные панели и хранилища данных могут быть модифицированы под специфические тре-



бования конкретного бизнеса. В зависимости от набора показателей, количества источников и других факторов, срок внедрения продукта варьируется в пределах 5 дней — для унифицированного варианта, и 5 месяцев — для уникального персонального монитора топ-менеджера.

«myDashboard — это удобный инструмент, помогающий менеджеру принимать своевременные управленческие решения. Он не требует

длительного консалтинга и обучения конечных пользователей, в нем реализованы наши наработки в области психологии визуализации и технологий раннего оповещения. Решение одинаково эффективно и для крупных холдингов, и для компаний среднего и малого бизнеса любой отрасли», — комментирует Петр Лилев, заместитель руководителя практики SAP компании «Астерос Консалтинг».

занимает второе место в сегменте системной интеграции российского рынка ИТ-услуг по оценке IDC по итогам 2010 года. Основными направлениями деятельности группы являются построение ИТ-инфраструктуры, инженерных систем, систем безопасности, а также предоставление услуг ИТ-консалтинга и ИТ-аутсорсинга. В состав группы входят компании «Астерос», «Астерос Консалтинг», «Астерос Лабс», «Аверта», «КАБЕСТ», «Астерос Украина».

Один из мировых лидеров на рынке корпоративных приложений, компания SAP помогает организациям любого размера и специализации эффективнее управлять своим бизнесом.

Будь то вспомогательные службы или совет директоров, склад или магазин, настольные или мобильные приложения — решения SAP позволяют повысить эффективность взаимодействия отдельных сотрудников и организаций в целом, сформировать глубокое понимание бизнеса и создать конкурентное преимущество.

Решениями и сервисами SAP пользуются более 170 000 клиентов (включая клиентов Sybase), передовые технологии компании гарантируют высокую надежность, способность непрерывной адаптации и устойчивого роста. В 1992 году был открыт офис SAP AG в Москве. Также за прошедшие 19 лет открылись представительства SAP в Екатеринбург, Санкт-Петербурге, Новосибирске, Ростове-на-Дону, Алматы, Минске и Киеве, а численность сотрудников превысила 700 человек.

Три пятилетки

Компания «ИНСИСТЕМС»: 15 лет на рынке

Юлия Редько

Компания «ИНСИСТЕМС» отмечает 15 лет успешной работы на рынке инженерных систем и слаботочных сетей. За этот срок были реализованы десятки крупных проектов, накоплен богатый опыт работы и заложена основа для дальнейшего развития компании. Сегодня «ИНСИСТЕМС» может решать самые сложные задачи инженерного обеспечения зданий и строить системы безопасности любого уровня.

История «ИНСИСТЕМС» берет начало в 1996 году, когда была образована компания «ЛАНИТ-Конди», специализировавшаяся на создании и обслуживании систем кондиционирования, вентиляции и холодоснабжения.

В 2002 году два департамента группы компаний ЛАНИТ (департамент систем связи и электротехники и департамент систем безопасности объектов) были объединены с «ЛАНИТ-Конди» в составе новой компании «ИНСИСТЕМС». Сферой ее деятельности стало комплексное обеспечение зданий инженерными системами и слаботочными сетями.

Основным отличием «ИНСИСТЕМС» является комплексный подход к оснащению зданий и сооружений. Компания эффективно строит все системы жизнеобеспечения организаций — заказчика: системы водоснабжения, вентиляции, отопления и холодоснабжения, электроснабжения, физической безопасности и комплексной автоматизации.

ЛАНИТ — «Лаборатория Новых Информационных Технологий» — многопрофильная группа ИТ-компаний, отметившая в 2009 году 20-летний юбилей. Компания группы предоставляет полный комплекс ИТ-услуг, число которых неуклонно увеличивается за счет освоения новых передовых и наиболее востребованных технологий и решений. Сегодня ЛАНИТ является крупнейшим российским системным интегратором и ведущим партнером более двухсот основных мировых производителей оборудования и про-



Выполнение полного цикла работ — от предпроектного обследования и разработки документации до поставки, пуска-наладки и последующего сервисного обслуживания — позволяет реализовывать проекты в оптимальные сроки и поддерживать высокий уровень качества работ.

Такой комплексный подход в сочетании с квалификацией сотрудников компании (более 70% которых сертифицированы ведущими мировыми производителями) обеспечил компании признание в среде как отечественных, так и зарубежных заказчиков. На счету «ИНСИСТЕМС» успешные проекты, выполненные для таких клиентов, как Газпром, НК Роснефть, Банк России,

рамных решений в области высоких технологий. На предприятиях ЛАНИТ работает стабильная и высокопрофессиональная команда общей численностью более 4000 человек. Многие сотрудники имеют ученые степени. Более 1000 специалистов сертифицированы ведущими мировыми вендорами высокотехнологичного оборудования и ПО.

Компания «ИНСИСТЕМС» входит в состав группы компаний ЛАНИТ и предоставляет профессиональные инженерные разработки и технические решения по системам энер-

Сбербанк, Альфа-Банк, Мосводоканал, Росгидромет, РУСАЛ, РОСКОСМОС, гостиничная сеть Marriott, сеть гипермаркетов Магнит и др.

«ИНСИСТЕМС» — активно растущая компания. Сейчас в компании работает более 250 человек, по итогам 2010 года оборот компании составил более \$50 млн. За период существования компании «ИНСИСТЕМС» ее специалисты оснастили системы кондиционирования и вентиляции около 2000000 кв. м офисных и промышленных помещений, что соответствует площади 80 Больших театров; установили более 80000 камер видеонаблюдения, что соответствует количеству камер, используемых всеми органами правоо-

снабжения, кондиционирования, вентиляции, холодоснабжения, безопасности и автоматизации. Компания предоставляет полный комплекс услуг: проектирование, поставку оборудования, монтаж, пуско-наладку, гарантийное и сервисное обслуживание. Многолетний опыт, наличие разработанных типовых технических решений, индивидуальный подход к требованиям заказчика и знание специфики крупных объектов позволяют «ИНСИСТЕМС» оказывать инженерные услуги любой степени сложности.

Трезвость — выбор сильных

Движение против табачного и алкогольного лобби

В Москве прошел очередной митинг движений «Союз борьбы за народную трезвость» (СБНТ) и «Российское общественное движение Трезвая Россия» при поддержке Антитабачной коалиции, движений «Трезвая Москва», «Гражданский контроль», «Общее дело», «Клуб Шанс», «Русские выбирают спорт», «Молодежь за трезвую столицу» и ряда других аналогичных по целям и программам общественных организаций. Странники трезвости требуют отправить в отставку депутатов, лоббирующих продажу алкоголя и табака на территории РФ.

Потребление алкогольных и табачных изделий в России давно уже приобрело характер национальной катастрофы. По экспертным оценкам организаторов акции, от причин, напрямую и косвенно связанных с этими «вредными при-



вычками», ежегодно в нашей стране преждевременно погибают 1-1,5 млн человек.

У памятника Пушкину активисты развернули плакаты «Только трезвая Россия станет

великой!» (слова академика Федора Углова), «Трезвость — выбор сильных» и др. Несмотря на дождь, на митинг собрались несколько десятков человек. Было зачитано обращение к руководству политических партий, участвующих в думских выборах, к российской общественности, отмечена деятельность конкретных лоббистов:

«Это не первая акция движения «Союз борьбы за народную трезвость» и «Российское общественное движение Трезвая Россия» за последнее время: митинги и другие акции уже проводились и достаточно широко освещались в СМИ.

Также участники и посетители обсудили «крышующую» алкотабачный бизнес деятельность высокопоставленных сотрудников Минфина, Минсельхоза (особенно крышевание вина, которое чиновники предлагают называть обычным сельхозизделием с целью получения госсубсидий) и регионов.

Нужны франчайзи

SAVAGE активно ищет партнеров в регионах

Ксения Балабанова

Российский производитель одежды, компания SAVAGE, уже представляет в более чем 150 городах, продолжает активный поиск новых партнеров в регионах в рамках своей франчайзинговой программы.

Компания предлагает потенциальным франчайзи сразу два известных бренда — SAVAGE и PEOPLE (первый ориентирован на мужчин и женщин в возрасте от 25 до 35 лет со средним уровнем дохода, второй — на юношей и девушек от 18 до 23 лет). Условия сотрудничества предусматривают всестороннюю поддержку партнеров на всех этапах работы.

«Франчайзи получают магазин, оформленный по последнему слову дизайна, и стильные современные коллекции, кото-

рые говорят сами за себя, — комментирует Татьяна Савина, директор SAVAGE по стратегическому маркетингу. — Мы также предоставляем им все необходимые консультации по вопросам эффективного мерчендайзинга, рекламы, маркетинга, обучения персонала и т.д. А вот vstupительных взносов и платы за пользование маркой у нас нет — ведь, в первую очередь, мы заинтересованы в общем успехе».

Отдельного внимания заслуживает оформление магазинов обоих брендов — в компании считают, что для ее аудитории комфортная атмосфера и приятные впечатления, получаемые в процессе шопинга, важны не менее самой одежды. Дизайн-концепция торгового пространства SAVAGE была разработана в 2010 году международным брендинговым агентством FITCH, входящим в семерку крупнейших в мире. Что касается магазинов

PEOPLE, то их рестайлинг также был проведен в 2010 году, но уже силами собственного архитектурного бюро компании.

Компания SAVAGE основана в 2000 году. SAVAGE сегодня — это более 200 магазинов в более чем 150 городах, три бренда — SAVAGE, PEOPLE, LAWINE, торговые представительства в России, Украине и Казахстане, более 1000 сотрудников, собственное дизайн-бюро, ежегодно разрабатывающее более 2000 моделей одежды как легкого, так и верхнего ассортимента. Одноименный бренд компании — SAVAGE — обладает уникальной концепцией и предложением, его отличает высокий уровень знания среди населения России — по данным m'Index на конец 2010 года каждый третий житель страны знает марку SAVAGE. Потребители продукции бренда — молодые люди от 25 до 35 лет со средним достатком.

Евро хранилище

В Курске построен дворец для картофеля

В Курске в рамках проекта по производству семенного картофеля предприятие «ЕвроНива» ввело в эксплуатацию картофелехранилище. Объект построен по немецкой технологии со специальной системой вентиляции и контроля влажности. В качестве ограждающих конструкций использовались трехслойные сэндвич-панели Agrapel Группы компаний «Металл Профиль» — ведущего производителя кровельных и фасадных систем в России.

В хранилище проведут зиму картофель, который был выращен этим летом из семян немецкой селекционной компании EUROPLANT. Для сохранности продукции к следующему посеву в помещении поддерживается постоянная температура (4-8 градусов) и влажность (85-95%). Воздухообмен обеспечивается регулируемой системой вентиляции. Хранение в контейнерах позволяет локализовать очаги болезни картофеля и снизить потери при хранении.

Проектирование объекта проводилось с использованием рекомендаций зарубежных партнеров. В качестве ограждающих конструкций были выбраны сэндвич-панели Agrapel с наполнителем из пенополиуретана (ППУ). Панели обладают высокими теплоизоляционными свойствами. Благодаря герметичности стыков их можно мыть, не



опасаясь попадания влаги в теплоизоляционный слой.

«В Европе панели из пенополиуретана давно занимают первое место по популярности. Дело в том, что этот материал обладает высокой стойкостью к воздействию агрессивных факторов как природного, так и промышленного или сельскохозяйственного свойства, — комментирует Сергей Якубов, заместитель директора по продажам и маркетингу Группы компаний «Металл Профиль». — Поэтому панели из ППУ с успехом применяются на объектах с повышенными санитарными требованиями: в сельскохозяйственных здании,

овощехранилищах, пищевых и фармацевтических производствах».

С применением сэндвич-панелей «Металл Профиль» в этом сезоне также были построены склад лука в пригороде Ростова-на-Дону и плодовоовощехранилище в Новороссийске.

СПРАВКА «ПЕ»: Группа компаний «Металл Профиль» создана в 1996 году. Ассортимент продукции включает металлоочерепа, элементы кровельных систем, сэндвич-панели (трехслойные и ползольной сборки), водосточные системы, профилированные листы, вентилируемые фасады. «Металл Профиль» — эксклюзивный поставщик стали с покрытием Colorcoat Prisma (Великобритания) в России. В Группу компаний входят 12 заводов в Москве, Ростове-на-Дону, Краснодаре, Екатеринбург, Санкт-Петербурге, Карагане, Новосибирске, Казани, Иркутске, Минеральных Водах и Минске, а также более 50 торговых представительств в России, Беларуси и Казахстане.

оснабжения, кондиционирования, вентиляции, холодоснабжения, безопасности и автоматизации. Компания предоставляет полный комплекс услуг: проектирование, поставку оборудования, монтаж, пуско-наладку, гарантийное и сервисное обслуживание. Многолетний опыт, наличие разработанных типовых технических решений, индивидуальный подход к требованиям заказчика и знание специфики крупных объектов позволяют «ИНСИСТЕМС» оказывать инженерные услуги любой степени сложности.

Зарядка электромобилей

Schneider Electric и EMT открыли первую станцию

Иван Клинг

Компания Schneider Electric, один из мировых лидеров в области управления электроэнергией, и EMT, ведущий оператор мобильной связи Эстонии, открыли первую в Балтийских странах станцию быстрой зарядки электромобилей. Станция, расположенная на территории порта Таллина, поддерживает возможность мобильных платежей.

Соединение опыта двух компаний позволило Schneider Electric и EMT предложить рынку комплексный подход к зарядке и оплате. Решение, разработанное двумя партнерами, объединяет технологическую инфраструктуру Schneider Electric для быстрой зарядки электромобилей, которая позволяет станциям заряжать 80% батареи менее чем за 15 минут, и систему мобильных платежей EMT. Решение Schneider Electric по зарядке аккумуляторов электроавтомобилей позволяет безопасно заряжать батареи и оптимизировать уровень заряда в соответствии с потребностями транспортного средства и количеством электроэнергии, доступной в сети в данный момент.

Кари Лайне, президент Schneider Electric в Финляндии и странах Балтии, отметил: «Открытие первой станции быстрой зарядки подтверждает наше стремление предлагать пользователям электромобилей в Эстонии простые, эффективные и доступные решения. Соединение опыта Schneider Electric и EMT позволило нам создать уникальное решение по зарядке электрических транспортных средств и оплате дополнительных сервисов, связанных с этим».

Компания Schneider Electric является глобальным специалистом в управлении электроэнергией. Подразделения компании успешно работают в более чем 100 странах. Schneider Electric предлагает интегрированные энергоэффективные решения для энергетики и инфраструктуры, промышленных предприятий, объектов гражданского и жилищного строительства, а также центров обработки данных. Более 110000 сотрудников, оборот компании в 2010 году достиг 19,6 млрд евро. ЗАО «Шнейдер Электрик» имеет коммерческие представительства в 19 крупнейших городах России с головным офисом в Москве. Производственная база «Шнейдер Электрик» в России представлена тремя действующими заводами и двумя логистическими центрами. Имеется собственный Научно-технический центр.



Генеральный директор компании EMT Вальдо Калм говорит: «Разработка системы мобильной оплаты зарядки электромобилей — отличная возможность предложить клиентам инновационную услугу. EMT использует 11-летний опыт работы в управлении парковками в городах. С помощью нового сервиса, разработанного EMT, клиенты всех мобильных операторов смогут покупать электричество для зарядки автомобилей и парковаться на станциях без предварительной регистрации».

Член правления AS Tallina Sadam (порт Тал-

линна) Аллана Кийля дополняет: «Станция быстрой зарядки электромобилей, которую Schneider Electric и EMT открыли на территории порта, помимо практического значения несет в себе и символический для нас смысл. Защита окружающей среды, охрана природы, в том числе и использование так называемой «зеленой» энергии, являются важнейшими приоритетами в деятельности порта Таллина. Поэтому открытие станции зарядки электромобилей в одном из крупнейших транспортных узлов города всячески одобряется и приветствуется».

EMT — дочерняя компания TeliaSonera в Эстонии. TeliaSonera специализируется на предоставлении сетевых и телекоммуникационных услуг в странах Скандинавии и Балтии, в Испании, а также в развивающихся странах Евразии, в том числе в России и Турции. TeliaSonera обеспечивает как частным, так и корпоративным клиентам эффективное и комфортное общение в полном соответствии с экологическими принципами. Компания стремится занять ведущее место на всех рынках, имея большой опыт и предоставляя потребителям сети высокого качества и хорошее сочетание «цена — качество». Также TeliaSonera является ведущим европейским оптовым поставщиком и международной транспортной компанией. В 2010 году оборот компании составил 107 млрд шведских крон. Общее количество абонентов компании — 156 млн человек в 20 странах.

ПРОМЫШЛЕННЫЙ

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ:
ООО «Редакция газеты «Промышленный еженедельник».
Издание зарегистрировано в Министерстве Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовой информации.

П И № 77-12380 от 19.04.2002 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя П И № 77-14566 от 07.02.2003 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя П И № ФС77-19251 от 23.12.2004 г. в Федеральной службе по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия.

Генеральный директор, главный редактор Валерий Стольников
Заместители главного редактора Елена Стольникова Дмитрий Кожеников
Помощники главного редактора Юлия Гужонова Татьяна Соколова

Директор по развитию Дмитрий Минаков
Региональный директор Наталья Можаяева
Дизайн и верстка Роман Кураев, Елена Бурлыгина
Руководитель коммерческой службы Александр Лобачев

Логистика ЗАО «Истгалф-Трансавто»
Представитель в Северной Америке: Виктория Яковлева (Ванкувер, Канада); vki@telus.net Tel.: (1-604)-805-5979
Распространяется по подписке, в розницу, по прямой рассылке и на профессиональных мероприятиях. Подписаться на «Промышленный еженедельник» можно в

любом отделении связи РФ и СНГ по каталогам «Роспечать» и «Пресса России»; индекс для инд. подписчиков — 45774, для предприятий и организаций — 83475; по каталогу «Почта России»; индекс для инд. подписчиков — 10887, индекс для предприятий и организаций — 10888. На газету также можно подписаться через «Интер-Почту».

Адрес для корреспонденции: 123104, Москва, а/я 29
Тел. редакции: (495) 729-3977, 778-1447, 499-194-1033 (факс)
www.promweekly.ru doc@promweekly.ru, re-gazeta@inbox.ru
Над номером работали: А.Рыкова, А.Глуховская, А.Коптев, В.Тихомиров, Е.Львова, Ю.Соколов, Д.Теперев.

Использованы материалы информгентств и интернет-изданий.
Номер подписан 14.10.2011 г. Отпечатано в типографии ОАО «ИД «Красная звезда» 123007, г. Москва, Хорошевское шоссе, 38 www.redstarph.ru Номер заказа 4428 Тираж 40000 экз.