

В НОМЕРЕ:

НОВОСТИ

2-3

LED-тур Россия

Вторая ежегодная интерактивная сессия

стр. 2

Недельный срез

Работа рынка энергии и мощности

стр. 2

ITFM в Москве

Международная промышленная выставка

стр. 2

К новому энергоблоку

Вспомогательный объединительный корпус

стр. 3

Ненецкий свет

Модернизация электростанции в Нарьян-Маре

стр. 3

СТРАТЕГИИ

4-5

Сибирский ОПК

Восстановление на фоне господдержки

стр. 4

Психология рынка

Технический анализ

стр. 4

ВТБ докупают

Консолидировано 46,48% «Банка Москвы»

стр. 4

Тяжелые реакторы

«Уралхиммаш» выходит в лидеры

стр. 5

Станции нового поколения

Пример инновационной модернизации

стр. 5

Step и Gestamp

Расширение завода во Всеволожске

стр. 5

МАШИНОСТРОЕНИЕ РОССИИ

6-7

В союзе с энергетиками

Холдинг МРСК и «Вертолеты России»

стр. 6

Expo-Russia Ukraine

Новый формат делового сотрудничества

стр. 7

Форум успешный

Итоги и планы инженеров будущего

стр. 7

IT-ТЕХНОЛОГИИ

8

Компания Крок прошла аудит

Сертификация по ISO 20000

стр. 8

Скорость 7 Гбит/с

Компания NXP выпустила повторитель

стр. 8

УМПО и GMCS

Совершенствую информационную систему

стр. 8

ВАЖНАЯ ТЕМА

Правительство РФ одобрило проект федерального бюджета на 2012-2014 гг., параметры которого рассчитаны исходя из цены на нефть марки Urals в 2012 году в размере \$100, на 2013 год — \$97, на 2014 год — \$101 за баррель. Согласно проекту, дефицит бюджета РФ в 2012 году составит 1,5% ВВП, в 2013 году — 1,6%, в 2014 году — 0,7%. В абсолютном выражении в 2012 году дефицит бюджета планируется в размере 869,2 млрд руб., в 2013 году — 1 трлн 4,9 млрд руб., в 2014 году — 478,5 млрд руб. Планируется, что дефицит бюджета будет покрываться преимущественно за счет госзаимствований и средств, поступающих от приватизации федеральной собственности. Средства Фонда национального благосостояния в 2012-2014 гг. предполагается использовать в объеме, равном софинансированию формирования пенсионных накоплений граждан. Доходы федерального бюджета запланированы в 2012 году на уровне 11 трлн 789,1 млрд руб., в 2013 году — 12 трлн 715 млрд руб., в 2014 году — 14 трлн 101,1 млрд руб.

«BIPF 2011» в Москве

Четвертый форум по интеллектуальной собственности стран BRICS

В Москве в залах гостиницы «Хилтон Ленинградская» негромко и без лишнего пафоса прошло крайне важное и значительное в области защиты прав на объекты интеллектуальной собственности и патентования (причем, в широким, в том числе и интернациональном значении этого краеугольного для технологического понятия) мероприятие под названием «BIPF 2011», он же — 4-й Международный Форум по интеллектуальной собственности стран BRICS. Тот факт, что форум прошел именно в Москве, собрал цвет правовой защиты из стран БРИКС, и что его главным российским организатором является безусловно ведущая в стране и одна из крупнейших в Европе профильная компания «Городиский и Партнеры», говорит только об одном: усилия специалистов в области права, патентования, государственного строительства, защиты и трансфера технологий и т.д. начали выходить за рамки теоретических расхождений и давать серьезные плоды. По крайней мере, в виде предметных профессиональных действий в этой отрасли.

В московском 4-й Международном Форуме по интеллектуальной собственности стран BRICS «BIPF 2011» все-таки приняли участие 90 делегатов из 24 зарубежных стран (таких как США, Мексика, Перу, Израиль, Швеция, Франция, Великобритания, Мальта, Польша и другие), а также из России. Изначально Форум был задуман представителями четырех юридических фирм («Daniel Advogados» (Бразилия), «Remfy & Sagar» (Индия), «CCPIT Patent and Trademark Law Offices» (Китай) и «Городиский и Партнеры» (Россия) как площадка для обсуждения актуальных вопросов в области интеллектуальной собственности, стоящих перед деловыми кругами в странах с развивающимися экономиками. Эти мероприятия проводятся ежегодно в одной из стран-учре-

дителей. В 2011 году принимающей стороной стала российская юридическая фирма «Городиский и Партнеры». Впервые в этом году полноправным участником — со-организатором Форума была объявлена фирма «Adams & Adams» (ЮАР), так как в апреле 2011 года на III саммите стран БРИК в китайском городе Сянья состоялась официальное присоединение ЮАР к списку стран БРИКС.

тивной выходит на международный уровень, и сотрудничество различных государств, и в частности стран БРИКС, в этой области играет все большую роль, поскольку инновационная деятельность, внедрение современной техники и передовых методов и технологий в различные сферы жизни — основа позитивных изменений в различных странах мира». Председатель ВАС выразил уверенность, что

мысленных образов и товарных знаков, развития национальных законодательств в области интеллектуальной собственности, а также участия судебных, таможенных и правоохранительных органов в формировании инновационного климата на «развивающихся рынках» стран BRICS. Докладчиками были представители из 10 разных стран. Некоторые доклады были традиционными, самостоятельными

не рассмотреть как общие закономерности патентных процедур в странах BRIC, так и национальные особенности каждой страны. Большой интерес вызвал доклад «Патенты Южнее Сахары», сделанный Аланом Льюисом («Adams & Adams», ЮАР), рассказавшем о действующих в Африке международных соглашениях в области интеллектуальной собственности и выгодах получения патентных



Форум в Москве собрал наиболее авторитетных специалистов из разных стран

«BIPF-2011» стал заметным событием среди мероприятий по интеллектуальной собственности стран BRICS. Приветствия Форуму прислали руководители Федеральной службы по интеллектуальной собственности (Роспатент) Б.В.Симонов и председатель Высшего Арбитражного Суда (ВАС) Российской Федерации А.А.Иванов.

В приветствии Роспатента, в частности говорится: «Решение задачи правовой защиты инноваций и новых технологий в последние годы все ак-

«Международный форум по интеллектуальной собственности стран БРИКС станет площадкой для обмена опытом и достижениями в области охраны результатов интеллектуальной деятельности и урегулирования споров, а его итогом — выработка конструктивных и эффективных подходов к защите интеллектуальных прав».

Участникам Форума была предложена обширная деловая программа, включавшая подробное рассмотрение вопросов правовой охраны изобретений, новых технологий, про-

ми, а некоторые составлялись докладчиком из основной части и дополнены, представителями других стран, что позволило получить более полную и развернутую картину заявленной темы. Например, содокладчиками Ю.Д.Кузнецова («Городиский и Партнеры», Россия) по теме «Патентование в странах BRIC — условия, процедуры» были Рана Госсейн («Daniel Advogados», Бразилия), Джаванта Пал («Remfy & Sagar», Индия) и Ричард И Ли (CCPIT Patent & Trademark Office, Китай), что позволило всесторон-

прав в регионе. О ситуации с правами на интеллектуальную собственность в стремительно развивающемся Китае рассказал Ричард И Ли, особо остановившись на изменениях в Патентном законе Китая и выработке стратегии патентования. Об особенностях патентной стратегии международной корпорации «Microsoft» говорил представитель фирмы Джим Бановский (США), Филипп Вордсворт, «Qualcomm» (США) рассказали о практике работы компаний. (Окончание на стр. 3)

ЦИФРА НЕДЕЛИ

Международные резервы России с 9 по 16 сентября сократились сразу на \$6,8 млрд (-1,3%) — до \$532 млрд, за две недели сентября они потеряли \$11,4 млрд, полностью нивелировав рост всего августа. На начало года объем резервов России был \$479,4 млрд. Таким образом, с начала года резервы выросли на \$52,6 млрд. Исторический максимум золотовалютных резервов РФ приходится на 8 августа 2008 года, когда их объем достиг \$598,1 млрд.

Новый виток кризиса

Россия не останется в стороне

Владислав Исаев

Информационная группа Finam.ru провела онлайн-конференцию «Российская экономика: слабый рост — новая норма?». Ее участники ожидают ухудшения глобальной конъюнктуры уже в ближайшее время.

В краткосрочной перспективе возможно ухудшение глобальной рыночной конъюнктуры, прогнозируют участники организованной «ФИНАМом» конференции. «Мировой дисбаланс последних двух десятилетий настолько усилился, что «нехирургическими» методами, возможно, уже не обойтись, — считает профессор Российской экономической школы, экономист ЦЭФИР Наталья Волчкова. — Основной зоной нестабильности, с моей точки зрения, является Европа. Курс евро очень высок, что делает неконкурентоспособными страны зоны евро за пределами этой зоны».

Как показала августовская турбулентность, экономика и рынки сошли к кризиса и падения, утверждает директор департамента стратегического анализа компании «ФБК» Игорь Николаев: «Рынки, условно говоря, ждут этого паде-

ния. А может, уже начали падать «потихоньку». И в такой ситуации дело времени, ближайшего времени, когда они обвалятся. К сожалению, выстроилась целая череда событий, каждое из которых может обвалить рынки. В одной только Европе такое может произойти из-за дефолта каждой из выстроившихся в соответствующую очередь стран. А у нас еще есть США со своими проблемами, так что не сбрасывает одно в «ожидании кризиса» — работает, увя, другое».

Эксперты убеждены, что развитие кризиса негативно отразится и на отечественной экономике. «Для России развитие мирового кризиса означает падение цен на нефть и кризис ликвидности», — считает г-жа Волчкова. Последствия для России могут быть печальными, соглашается г-н Николаев: «Мы умудрились израсходовать в значительном объеме резервный фонд (он сократился в 6,5 раз), мы взяли на себя явно завышенные социальные обязательства, мы взяли на себя обязательства по проведению разного рода олимпиад, чемпионатов, саммитов и других разного рода «понтов». Мировая рецессия вызовет активное развитие внутреннего рынка в Китае, однако это вряд

ли сможет компенсировать резкое снижение спроса (и, как следствие — цен) на энергоресурсы со стороны западных стран. «В перспективе ближайших 10-15 лет, я думаю, роль Китая и других развивающихся экономик будет возрастать и поддерживать увеличение мирового спроса на сырье, — прогнозирует зам. руководителя аналитического департамента ООО «Совлинк» Ольга Беленькая. — В то же время, пока объем потенциального спроса со стороны Китая вряд ли сможет компенсировать существенное сокращение спроса со стороны США и ЕС. Так, по данным ВР, потребление нефти в Китае в 2010 году составило 430 млн т в год, а в США и Европе суммарно — примерно 1600 млн т».

Китай, как и в первую волну кризиса, постарается компенсировать снижение потребления его товаров на внешних рынках за счет развития внутреннего рынка, говорит г-н Николаев: «Если бы мы действовали стратегически именно таким путем, то и у нас можно было бы избежать отягощенного экономического провала. Но в полной мере нам компенсировать снижение спроса на сырье не удастся. У нас совершенно другая структура экономики — сырьевая».

Новая диагностика

Андрей Егоров

Компания ОАО «РТ-Биотехпром», управляющий холдинг ГК «Ростехнологии» в сфере создания производств высокотехнологичной медицинской техники, фармацевтики и промышленных биотехнологий, подписала с компанией General Electric соглашение о создании в России совместного предприятия по производству, сборке, продаже и последующему сервисному обслуживанию высокотехнологичного медицинского диагностического оборудования.

Соглашение подписано председателем и главным исполнительным директором GE Джеффом Иммельтом и заместителем гендиректора ГК «Ростехнологии» Дмитрием Шугаевым в рамках Международного инвестиционного форума «Сочи-2011» в присутствии Владимира Путина.

В создаваемом совместном предприятии ОАО «РТ-Биотехпром» (ГК «Ростехнологии») и GE будет принадлежать по 50%. Финансовые детали соглашения не раскрываются. СП начнет свою работу с производства компьютерных томографов, а затем пополнит ассортимент выпускаемой продукции и другим диагностическим оборудованием, таким как ангиографы, магнитно-резонансные томографы, аппараты для ультразвуковой диагностики, цифровые рентгеновские аппараты, оборудование для позитронно-эмиссионной томографии, гамма-камеры и др.

Совместное предприятие в своей работе будет использовать мощности производства по выпуску компьютерных томографов, созданного накануне GE Healthcare и ЗАО «Медицинские Технологии Лтд» в Москве. Подписание соглашения полностью отвечает целям и задачам, поставленным перед ОАО «РТ-Биотехпром» руководством ГК «Ростехнологии». «Основными целями создания СП для нас являются трансфер в медицинскую отрасль передовых западных технологий, развитие материально-технической базы здравоохранения, обеспечивающей снижение бюджетных затрат, защита национальных интересов при развитии медицинской промышленности», — заявил генеральный директор ОАО «РТ-Биотехпром» Петр Каныгин.

«Создание этого СП способствует развитию как компании GE, так и России в целом, — сказал Председатель и Главный исполнительный директор GE Джефф Иммельт. — Такие долгосрочные стратегические возможности укрепляют позиции GE в России и подтверждают наше глобальное лидерство в здравоохранении. Расширение присутствия GE в России отражает глобальный подход компании к росту, который предполагает передачу мирового опыта GE в сфере НИОКР, инжиниринга и производства, тем самым отвечая потребностям наших клиентов и внося вклад в развитие локальных рынков. Это также создаст дополнительные рабочие места в обеих странах».

«Создание этого СП стало значительным шагом, отражающим приверженность GE к долгосрочному присутствию в России под лозунгом «В России — для России», что соответствует глобальной стратегии сотрудничества компании в формате Country-to-Country. Мы рады сотрудничать с такими ведущими российскими компаниями и вступить во взаимовыгодные стратегические партнерства на долгосрочную перспективу», — добавил президент и главный исполнительный директор GE в России и СНГ Рон Поллетт.

СОВРЕМЕННЫЙ ПРОМЫШЛЕННЫЙ ДИЗАЙН во всех его воплощениях

Подготовка и издание книг, буклетов, проспектов

Разработка и доработка корпоративного стиля

Дизайн тары и упаковок

Корпоративная и презентационная полиграфия

Выставочные стенды, корпоративная экспозиция

Организация, оформление и проведение выставок, форумов, презентаций

Оформление и защита промышленных образцов

Плакаты, транспаранты, наглядная агитация

Ребрендинг «под ключ»

Разработка концепций и предложений — бесплатно!

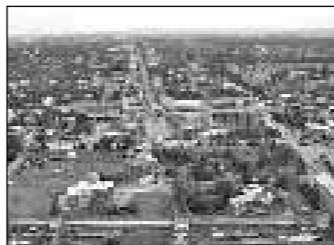
Редакция «Промышленного еженедельника» совместно с Лабораторией промышленного дизайна «Промо-дизайн», опираясь на многолетний опыт работы в области промышленности и энергетики, предлагают широкий круг услуг по разработке и реализации заказов и проектов в области промышленного дизайна.

+7-985-766-3923
doc@promweekly.ru

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



В СКОЛКОВО обсудили тенденции и детали развития отечественной световой индустрии



Историческая оружейная столица России проводит экономический форум

КОЛОНКА ЭКСПЕРТА

«Насколько верно утверждение, что в России крайне медленно идет развитие передовых технологических нефтесервисов с применением новейших растворов на основе синтетической соляной кислоты и почему так происходит?»

Александр Михайличенко, Калининград



Михаил Петрушев, генеральный директор ООО «Зиракс»

Исходя из опыта работы нашей компании «Зиракс-Нефтесервис», можно констатировать, что у нас в России, к сожалению, экономические и эффективные технологии по стимулированию нефтепритока пока еще не стали такой же повседневной реальностью нефтесервисного рынка, как в других нефтегазодобывающих странах.

Впрочем, считаю, что это логично, потому что культура производства и сервиса создается постепенно. Однако нет сомнений, что развитие в России уже идет в соответствии с ключевыми мировыми тенденциями этого рынка, и чем скорее наши нефтегазовые компании станут их применять, тем большего успеха они добьются. Это непосредственно касается и сервиса в области применения синтетической соляной кислоты и кислотных составов для повышения нефтеотдачи углеводородных пластов. Оказание сервисных услуг в этом направлении является основной задачей компании «Зиракс-Нефтесервис», которая является сервисным подразделением международной химической компании «Зиракс». Однако развитие этого направления сервиса в настоящий момент действительно наталкивается на ряд объективных препятствий.

Поясно некоторые исторические нюансы. В США — мировом лидере по разработкам и применению нефтепротомысловой химии для стимулирования нефтеотдачи — технологии применения синтетической соляной кислоты и кислотных составов на ее основе для повышения нефтеотдачи пластов начали применять еще в конце XIX века, если не ошибаюсь, первый опыт датируется 1861 годом. Это, кстати, как раз в то время, когда в России отменили крепостное право. Естественно, за полтора века использования они весьма развились и укрепили эти технологии.

У нас же в России, да и в ряде стран СНГ, мы в этом направлении, увы, пока не слышим сильно продвинулись.

Для того, чтобы модель использования синтетической соляной кислоты и ее производных работала эффективно, у части российских компаний, кто не работает «с колес», должна быть создана инфраструктура по приему, хранению и транспортировке кислотных растворов непосредственно до их месторождений. Однако у всех российских компаний таких возможностей просто нет. Отчасти это связано с тем, что синтетическая соляная кислота, как экономическое средство для стимулирования водопитока, в советское время не очень активно применялась для повышения нефтеотдачи, соответственно, и не было создано практически никакой инфраструктуры по хранению и перевалке соляной кислоты.

То есть, в идеале клиент должен обладать хотя бы небольшим парком для приема и хранения синтетической соляной кислоты. Потому что зачастую реальность заставляет отклоняться от намеченного графика: например, скважину планировали остановить во вторник, а получилось остановить в четверг. И трое суток кислоту нужно где-то хранить. Мы, конечно, можем поставлять соляную кислоту и в кубовых емкостях, но это удорожает процесс для клиента, поэтому мы стараемся сэкономить его деньги, поставляя продукт в цистернах для последующего хранения у него на месте.

Конечно, в идеале было бы здорово, если бы была создана инфраструктура, позволяющая в автоцистернах или в железнодорожных цистернах доставлять кислоту в любой регион нефтедобычи, перелить в хранилище, а потом туда приезжала бы наша бригада и осуществляла весь комплекс сервиса по глушению скважин. Но такая логистика в России пока еще не сильно развита.

Поэтому мы сейчас активно занимаемся развитием такой инфраструктуры. Зачастую мы участвуем в создании солерастворных комплексов или узлов по хранению соляной кислоты, это не очень большие инвестиции. В среднем узел для хранения 150–200 кубометров кислоты или кислотного состава мы можем поставить за \$100 тыс., включая полную автоматизацию, самую емкость, КИПы и так далее. Некоторые клиенты закупают такие узлы сами. В любом случае, таким образом идет развитие цивилизованного современного применения синтетической соляной кислоты и соляных растворов в комплексе нефтесервиса.

«Зиракс» в этом направлении движется, объемы работ по сервису неуклонно растут. Наша цель — делать порядка 5000–6000 отработок в год, что составляет порядка 5–6% от общего количества по России без учета СНГ, а это вполне достижимо. Естественно, для этого нужна соответствующая инфраструктура. Пока, скажем прямо, существующая инфраструктура создает определенные ограничения для нас и для активного развития нефтесервиса. Но мы уверены, что все будет хорошо — уже сегодня эта сфера бизнеса очень активно развивается, и «Зиракс» в лице прежде всего «Зиракс-Нефтесервиса», принимает в этом самое активное участие.

Уважаемые читатели!
Свои вопросы в области повышения эффективности нефтесервисов за счет применения самых современных технологий вы можете направлять в редакцию газеты «Промышленный еженедельник» по электронной почте на адрес doc@promweek.ru. Редакция передаст ваши вопросы экспертам ООО «Зиракс» — крупнейшего в России производителя и поставщика специализированной химической продукции, поставщиком для широкого круга клиентов, в числе которых — нефтесервисные и нефтегазодобывающие компании.

LED-тур Россия

Philips провела вторую ежегодную интерактивную сессию

Анастасия Евдокимова

Компания Philips провела LED-тур — вторую ежегодную интерактивную сессию по светодиодному освещению, которая по традиции прошла на территории московской школы управления СКОЛКОВО и собрала более 300 партнеров и представителей организаций, дистрибьюторов, компаний сферы дизайна и розничной торговли, городских муниципалитетов и других структур, работающих в области светотехники, а также студентов из профильных вузов.

В рамках мероприятия гости и эксперты Philips обсудили тенденции развития отечественной световой индустрии и перспективы применения светодиодов в России, которые с каждым годом получают все большее распространение в городском строительстве и дизайне.

«Современная Россия все более активно переходит к традиционным источникам света на светодиодные решения. В 2011–2015 годах динамика прироста рынка светодиодов достигнет порядка 28–48% в год. Сегодня в России доля светодиодного освещения составляет до 5% от рынка профессионального осветительного оборудования, — рассказывает Питер ван Беркел, вице-президент и глава сектора «Световые решения» в России, СНГ и Монголии. — Главной тенденцией последнего времени стало увеличение доли светодиодных решений во внутреннем освещении, в коммерческой недвижимости и общественных зонах жилых домов».

В рамках LED-тура компания Philips и ИД «Коммерсант» провели круглый стол «Город для жизни». Эксперты в области освещения и энергоэффективности обсудили роль света в создании облика города, его комфорта и безопасности, а также инновационные разработки в этой сфере.

«Свет — это компонент, играющий принципиальную роль в создании облика города и его атмосферы. С помощью света можно сделать город не только прив-

лекательным для туристов, но и удобным для жителей. Освещение, необходимое для комфортной и здоровой жизни людей, может быть и энергоэффективным, а экономленные бюджетные средства могут покрыть другие затраты города, например, в области социальной сферы», — сказал Рохир ван дер Хейде, вице-президент Philips Design и главный дизайнер Philips «Световые решения» о возможностях освещения в современных мегаполисах.



Участники мероприятия увидели последние разработки в области светодиодных решений для внутреннего и наружного освещения. Продемонстрированные светодиодные решения отличались областью применения, дизайном, характеристиками света, при этом их объединяли неизменно высокие показатели энергоэффективности. Экспозиция была разделена на пять зон — отеля, производство, офис, городская улица и магазин.

Продукция для сферы гостеприимства была представлена на примере лобби отеля, которое освещалось высокоэффективной линейкой LuxSpace, теплым светом точечных светильников

MasterLED spot, а также линейкой TurnRound Gridlight, позволяющей менять направления ламп внутри светильника. Решения для производственных предприятий — светодиодные многоярусные светильники GentleSpace и влагозащищенный Pacific LED — были представлены в зоне «Индустрия». Третья инсталляция демонстрировала, как с помощью светильников DayZone, PowerBalance, SmartForm и TaskFlex LED сделать современное офисное пространство

представлена интерактивная стена, целиком выполненная из органических светодиодов (OLED — Organic Light Emission Diodes). Эта светозлучающая инсталляция, состоящая из сотен ультратонких панелей. Светодиодная стена реагирует на движущиеся объекты и изображение на ней меняется, к примеру, повторяя контуры тела проходящих мимо людей — панели гаснут и загораются. Дизайн стены разработан студией gAndom International для компании Philips.

Кроме того, на LED-туре были определены тенденции и перспективы развития российского рынка светодиодного освещения и представлены последние достижения в этой области. В рамках круглого стола «Город для жизни» эксперты, архитекторы, представители местных органов власти и городских служб обсудили опыт и перспективы модернизации освещения для формирования городской среды, благоприятной для жизни. Впервые в России компания Philips продемонстрировала уникальную стену из органических светодиодов.

Royal Philips Electronics of the Netherlands — это международная компания, работающая в индустрии «здоровья и благополучия» и нацеленная на улучшение качества жизни людей путем постоянного внедрения инноваций. Являясь мировым лидером в области здравоохранения, потребительских товаров и световых решений, Philips в своих технологических и дизайнерских решениях ориентируется на людей. Потребности потребителей и принцип «разумно и просто» лежат в основе всех разработок компании. Штаб-квартира Philips находится в Нидерландах, 120000 сотрудников работают в представительствах компании более чем в 100 странах мира. Объем продаж в 2010 году составил 22,3 млрд евро.

Компания занимает лидирующие позиции в разработке оборудования для кардиологии, неотложной помощи и медицинского обслуживания на дому, в области энергоэффективных светотехнических решений и инновационных систем освещения. Мировой лидер на рынке ряда потребительских товаров.



ЦИТАТА НЕДЕЛИ

Дмитрий Медведев, Президент Российской Федерации

«Приоритеты остаются теми же: нам нужны и государственные инвестиции для успешного проведения технологической модернизации, в то же время очевидно, что все они должны быть прочитаны, они должны быть именно катализаторами прихода частных инвестиций, а не просто государственным деньгами, которые идут на развитие отраслей промышленности».

В связи с началом предвыборной агитации в СМИ, Информационное Агентство REX публикует официальные расценки на размещение агитационных материалов на сайте www.irex.ru для участников предвыборной кампании:

Вид материала	Стоимость, руб
Новость:	
1. пресс-релиз	5500 (до 2000 знаков)
2. с привлечением корреспондента	9500 (до 2000 знаков)
Статья с комментариями	10000
Интервью с привлечением корреспондента	11000 (до 4000 знаков)
Фоторепортаж	2900 (до 20 снимков)
Он-лайн конференция	11000

КОРОТКО

Победители и финалисты: продвижение лучших идей

В Фонде «Сколково» состоялась встреча победителей и финалистов X Конкурса русских инноваций с вице-президентом Фонда по взаимодействию с органами государственной власти и общественностью Станиславом Наумовым, директором по развитию технопарка «Сколково» Максимом Киселевым и директором по взаимодействию с инвесторами Сергеем Кожевниковым. Главной целью встречи стала интеграция инновационных проектов финалистов и победителей X Конкурса русских инноваций в программы Фонда «Сколково». Заявки на участие в Сколково подали 7 инновационных компаний, вышедших в финал Конкурса.

Участников встречи интересовали практические вопросы получения победителями Конкурса статуса резидента «Сколково». В частности, инноваторы выразили заинтересованность в обязательном требовании участия в проекте-заказчике иностранного специалиста, имеющего авторитет в данной технологической сфере. Причиной опасений является возможная утрата разработчиками интеллектуальной собственности, так как их конкурентами выступают именно иностранные фирмы. Как пояснил г-н Наумов, ожидается смягчение этого требования: для регистрации будет достаточно включить в проект российский специалиста, имеющего научный авторитет и опыт международной деятельности.

Участники встречи конкретизировали возможность взаимодействия с консулционной службой Фонда, работающей в рамках технопарка, который отвечает за «бизнес-упаковку» инновационных идей. Было отмечено, что для более детальной оценки коммерческой части проекта могут быть привлечены инвестиционные консультанты инвестфондов, работающих со «Сколково».

Новые камские модели цельнометаллокордных шин

На Нижнекамском заводе шин ЦМК, входящем в шинный комплекс «Татнефти», освоены новые модели цельнометаллокордных шин КАМА серии N. В 2011 году запланировано освоить и запустить в производство 11 моделей шин 8 типоразмеров. На сегодняшний день освоено 7 моделей, до конца года планируется запустить в производство еще 4 новых модели. Ближе к концу года производство планируется вывести на проектную мощность 1,2 млн штук шин в год. Среди основных заявленных характеристик новых моделей шин — увеличение грузоподъемности до 8% и снижение расхода топлива автомобилей до 10%.

По результатам испытаний, проведенных специалистами журнала «Рейс», шины КАМА «являются энергосберегающими благодаря низкому сопротивлению качению». При проведении испытаний приборы зафиксировали рекордно низкий удельный расход топлива — он снизился почти до рубежа 30 л/100 км. Новые модели шин также отличает наличие индикатора износа, благодаря которому появляется возможность отслеживать остаточный рисунок протектора без применения специальных измерительных устройств.

Шины КАМА серии N с классификацией 202 предназначены для передвижения по асфальтовому покрытию, пересеченной местности, грунтовым дорогам. Аббревиатура NF обозначает использование шины для установки на переднюю ось, NR — установку на заднюю ось.

Помимо цельнометаллокордных шин КАМА на мощностях Нижнекамского завода ЦМК производится шин ведущего мирового производителя Continental. В сентябре прошлого года с немецкой фирмой Continental был подписан контракт на производство шин по системе off-take (производство шин под заказ для других брендов). Первая шина под маркой Continental нижнекамского производства сошла с конвейера в последних числах января 2011 года.

Международная промышленная выставка ITFM в Москве

27 сентября в Москве открывается Международная промышленная выставка ITFM. В рамках этой выставки за четыре дня ее работы более 270 участников из 20 стран представят в Международном выставочном центре «Крокус Экспо» свои инновационные продукты из области интрологии, двигатели, гидравлическое оборудование, технологии для промышленной автоматизации и обработки поверхности.

С немецкой стороны выставку будет нижнесаксонский министр экономики Йорг Боде. Г-н Боде приветствует активную деятельность Дойче Мессе в России: «Выставки являются настоящим двигателем экономического сотрудничества. Они собирают вместе производителей и потребителей, форсируют совершенствование продукции и демонстрируют возможности для инвестиций».

Дойче Мессе AG оценивает направление роста московской ITFM как стабильное. «На нашей промышленной выставке мы предлагаем темы, актуальные для российской экономики. Сопровождающий выставку российско-немецкий промышленный форум поможет участникам и посетителям ориентироваться в содержании выставки, что еще больше повысит ее значимость. Форум, безусловно, даст российской промышленности важные импульсы», — считает член правления Дойче Мессе АГ д-р Андреас Гроух.

Инвестиционные встречи

IV Тульский экономический форум

С 30 сентября по 1 октября 2011 года в Туле пройдет IV Тульский экономический форум. Организаторами форума выступают Администрация Тульской области и рейтинговое агентство «Эксперт РА». Всего Форум соберет около 2000 делегатов, представляющих практически все регионы нашей страны.

Центральной темой нынешнего Форума станет выработка основополагающих принципов развития городов России и обсуждение передового российского и международного опыта совершенствования городской среды с привлечением руководителей федеральной и региональной властей, администраций городов, ведущих отечественных и зарубежных специалистов.

Итогом Форума станет выработка «Тульской инициативы» — документа, обобщающего основные принципы развития городов в России, прообразом национальной Доктрины развития городов. На осно-

ве Тульской инициативы будут созданы конкретные и не допускающие двойного толкования ключевые показатели эффективности, позволяющие оценивать деятельность муниципальных властей и корректировать объемы финансовых поступлений в местные бюджеты со стороны регионов и Федерации.

Насыщенную деловую программу Форума дополняют выставка инвестиционных проектов, экспозиция «Технические решения развития городской среды», где будут представлены крупнейшие мировые и российские компании, предлагающие решения в сфере городского развития, а также демонстрация проектов молодых архитекторов XII фестиваля «Города».

Выставочная программа форума включает экспозицию: «Инвестиционная привлекательность Тульской области», «Инвестиционные проекты муниципалитетов Тульской области», «Экспозиция по ключевым направлениям развития городов», «Умный город и безопасность», «Энергетика», «Транспорт», «Культурное наследие», «Экология».

Недельный срез

Работа оптового рынка электроэнергии и мощности

По данным НП «Совет рынка», на неделе с 09.09.2011 по 15.09.2011 плановое электропотребление характеризовалось увеличением объемов относительно предыдущей недели в обеих ценовых зонах. Изменения планового электропотребления накопленным итогом разнаправлены по ценовым зонам. Так, за период с начала 2011 года суммарное электропотребление в Европейской части России и на Урале выросло, а в Сибири — снизилось по отношению к суммарному значению аналогичного периода прошлого года.

Индекс равновесных цен снизился относительно значения предыдущей недели в Сибири и вырос в Европейской части России и на Урале. Средневзвешенный индекс за период с начала 2011 года вырос по сравнению с аналогичным периодом прошлого года в обеих ценовых зонах. В целом по ценовым зонам плановое потребление за текущую неделю увеличилось на 1,5%, суммарный объем потребления с начала года вырос на 1,7% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года.

Общий объем планового электропотребления на рынке на сутки вперед за прошедшую неделю составил 16,04 млн МВт·ч. В Европейской части РФ и на Урале плановое электропотребление составило 12,68 млн МВт·ч, увеличившись на 1,3% по отношению к прошлой неделе. Суммарный объем планового потребления в Европейской части РФ и на Урале с начала года увеличился на 2,6% по отношению к аналогичному периоду прошлого года. В Сибири плановое электропотребление составило 3,36 млн МВт·ч, увеличившись на 2,4% по отношению к прошлой неделе. Суммарный объем планового потребления в Сибири с начала года уменьшился на 1,3% по отношению к аналогичному периоду прошлого года.

За неделю в структуре плановой выработки Европейской части России и Урала доля ТЭС выросла на 0,2 процентных пункта. При этом доля ТЭС на 0,8 процентных пункта ниже среднего значения с

начала 2011 года. В структуре плановой выработки Сибири доля ТЭС выросла на 5,3 процентных пункта относительно предыдущей недели. По отношению к среднему значению с начала 2011 года снижение доли ТЭС составляет 0,9 процентных пункта.

Индекс равновесной цены в Европейской части РФ и на Урале увеличился за неделю на 0,9% — до 977,8 руб. за МВт·ч (средневзвешенный индекс равновесных цен за период с начала года вырос на 16% по отношению к аналогичному периоду прошлого года). В Сибири индекс за неделю снизился на 3,3% — до 548,1 руб. за МВт·ч (средневзвешенный индекс равновесных цен за период с начала года вырос на 10,8% по отношению к аналогичному периоду прошлого года). По состоянию на 14 сентября 2011 года общая загрузка участников рынка составила 25,6 млрд руб., увеличившись с 1 сентября на 0,1 млрд руб.

В том числе загрузка по ценовым зонам составила 23,53 млрд руб., по неценовым зонам — 2,07 млрд руб.

Некоммерческое партнерство «Совет рынка по организации эффективной системы оптовой и розничной торговли электрической энергией и мощностью» (НП «Совет рынка») создано в соответствии с Федеральным законом «Об электроэнергетике».

Основной целью деятельности НП «Совет рынка» является обеспечение функционирования коммерческой инфраструктуры оптового рынка электроэнергии и мощности (ОРЭМ).

НП «Совет рынка» участвует в подготовке правил оптового и розничных рынков электроэнергии и мощности; разрабатывает и утверждает Договор о присоединении к торговой системе оптового рынка и регламенты оптового рынка, ведет реестр субъектов оптового рынка, осуществляет разрешение споров на рынке, а также контроль за соблюдением участниками оптового рынка правил ОРЭМ.

В соответствии с законодательством Членами Партнерства обязаны стать все субъекты оптового рынка.

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



Проект модернизации мощностей электростанции в северном регионе России



В ноябре в Ереване пройдет Четвертая Российско-Армянская промышленная выставка

К новому энергоблоку

Троицкая ГРЭС: объединенный вспомогательный корпус

В филиале ОАО «ОГК-2» — Троицкая ГРЭС введен в эксплуатацию новый объединенный вспомогательный корпус (ОВК), возведенный в рамках реализации крупнейшего в регионе инвестиционного проекта — строительства нового энергоблока №10 мощностью 660 МВт. ОВК — первое здание комплекса сооружений, который будет построен для размещения основного и вспомогательного оборудования энергоблока.



Корпус, предназначенный для размещения ремонтных подразделений, был построен в короткие сроки — всего за год. При этом значительно улучшены условия работы персонала. В ОВК имеются современные производственные помещения, раздевалки, душевые, комнаты для приема пищи, административные помещения. Здание оснащено необходимым станочным парком и подъемно-крановыми механизмами, имеет автомобильные и железнодорожные подъездные пути.

Следующим этапом реализации инвестиционного проекта станет возведение главного корпуса для машинного отделения, локомотивного депо, склада мазута, бункерного отделения с башней пересыпки, котельного отделения с бункерным отделением котла, площадки дымососа, бункера донной и летучей золы, шламовой насосной, электро-

фильтров. Также планируется возвести здание дробильного корпуса, галереи конвейеров, сушильно-размольный корпус, склад известняка, разгрузочную эстакаду и проложить новые железнодорожные пути.

«Работы предстоит много, но сегодняшнее событие свидетельствует о том, что она набирает очень неплохую динамику. Мы планомерно движемся к вводу нового энергоблока в эксплуатацию, что позволит значительно повысить конкурентоспособность Троицкой ГРЭС за счет характеристик современного оборудо-

вания. Также улучшится надежность энергоснабжения потребителей Челябинской области, а нагрузка на окружающую среду сократится», — отметил директор Троицкой ГРЭС Иван Проводин.

Проект строительства энергоблока №10 Троицкой ГРЭС — ПСУ-660 включен в Перечень генерирующих объектов, с использованием которых будет осуществляться поставка мощности по договорам о предоставлении мощности (утв. распоряжением Правительства от 11 августа 2010 г.). В проекте используется уникальный для России паросиловый угольный энергоблок мощностью 660 МВт с современными технико-экономическими и экологическими характеристиками. Оборудование обладает низким удельным расходом топлива — 292 г/кВт·ч, высоким КПД — 42%. Энергоблок будет оснащен высокоэффективными газоочистными электрофильтрами с улавливающей способностью свыше 99%, а также высокопроизводительной системой серочистки. В качестве топлива планируется использовать низкосольные кузнецкие угли.

«VIRF 2011» в Москве

(Окончание. Начало на стр. 1)

О том, как фирма формирует и управляет своим международным патентным портфелем с целью достижения максимальной эффективности. Процедура рассмотрения споров по интеллектуальной собственности в индийских судах освещалась в докладе Джаванты Пал («Remfy & Sagar»).

Рана Госсейн («Daniel Advogados», Бразилия) поделился своим практическим опытом в области коммерциализации изобретений, который, возможно, пригодится участникам Форума при подготовке ими собственных проектов.

С докладами о защите промышленных образов, нетрадиционных товарных знаков, известных товарных знаков, патентных системах (законодательствах) Южной Кореи и Турции, нарушении интеллектуальных прав выступили представители Италии, России, Южной Кореи, Индии, Турции, Китая, Бразилии. Все доклады были выслушаны с большим интересом, вызвали оживленную дискуссию, можно сказать, прошли почти в интерактивном режиме.

Компания «Городисский и Партнеры» является ведущей в России юридической фирмой в области интеллектуальной собственности. Фирма создана патентными поверенными и юристами, начавшими свою профессиональную деятельность в 1959 году. Располагая глобальной корреспондентской сетью иностранных юристов и патентных поверенных, сегодня фирма «Городисский и Партнеры» способна вести дела клиентов в более чем 100 странах мира. В списке клиентов фирмы находятся как известные российские и иностранные компании, так и физические лица. Около 120 патентных поверенных и юристов «Городисский и Партнеры» консультируют и оказывают квалифицированные услуги российским и иностранным клиентам в области интеллектуальной собственности, включая изобретения, товарные знаки, промышленные образцы, полезные модели, компьютерные программы, базы данных, фирменные наименования, коммерческие обозначения, секреты производства, произведения науки, литературы, искусства и др.; готовят и регистрируют лицензионные договоры, договоры за-

лога и коммерческой концессии; осуществляют правовой аудит и оценку интеллектуальной собственности; представляют интересы клиентов как в Роспатенте и зарубежных Патентных ведомствах в процессе приобретения прав на объекты интеллектуальной собственности (или результаты интеллектуальной деятельности) (изобретения, полезные модели, промышленные образцы, товарные знаки), так и в судах и административных органах в случаях нарушений прав правообладателей и пресечения недобросовестной конкуренции.

Фирма «Городисский и Партнеры» имеет свои офисы в Москве, Санкт-Петербурге, Нижнем Новгороде, Самаре, Краснодаре, Екатеринбурге, Казани, Перми и Киеве (Украина). По результатам международных опросов, ежегодно проводимых британским журналом «Managing Intellectual Property» среди специалистов в области интеллектуальной собственности из 80 стран мира, «Городисский и Партнеры» ежегодно, с 1998 года признается юридической фирмой №1 в России по товарным знакам и патентам.

Будни факторинга

НФК: итоги первого полугодия 2011

Марина Троицкая

По результатам первого полугодия 2011 года портфель Национальной Факторинговой Компании превысил 9,17 млрд руб. (аналогичный показатель в первом полугодии 2010 года составил 3,73 млрд руб.). Доход по факторинговым операциям составил более 560 млн руб. НФК сохраняет лидирующую позицию по рентабельности среди всех игроков рынка факторинга.

Доходность бизнеса НФК говорит о том, что оказываемые компанией услуги имеют высокую добавленную стоимость для Клиентов. В част-

ности, в первом полугодии 2011 года увеличилась доля продукта «Факторинг без регресса» с 39% до 43% в общем объеме оказанных компанией услуг по сравнению с аналогичным периодом прошлого года (10,16 млрд руб. — прирост 64%). Кроме того, устойчиво растет спрос на продукт «Закупочный факторинг» (целевое финансирование закупок крупных Покупателей) — с начала 2011 года компания подписала 22 договора с новыми Клиентами. Кроме того, в отчетном периоде произошел существенный прирост базы дебиторов относительно прочих Факторов (количество активных дебиторов в периоде — 5427, новых дебиторов — 1609). Это объясняется тем,

что у НФК самая высокая диверсификация рисков среди всех игроков рынка факторинга — в среднем на 1 клиента приходится 12 дебиторов, в то время как среднерыночное значение равно 3.

Заместитель председателя правления Национальной Факторинговой Компании Корнелию Робу отмечает: «Количество привлеченных НФК клиентов в первом полугодии 2011 года увеличилось до 271 против 67 за аналогичный период прошлого года. Мы полагаем, что это реакция рынка на наши инновации, позволяющие быстро разрабатывать и запускать индивидуальные схемы обслуживания клиентов. Кроме того, с начала года мы запустили ряд сервисов —

теперь каждый поставщик может в режиме он-лайн смотреть, что происходит с его «дебиторкой» и какие меры принимают сотрудники НФК для своевременного поступления платежей от покупателей. Также по устанавливаемым нами лимитам на покупателей в электронной системе можно увидеть обоснование размера лимита, а также рекомендации по его увеличению».

Национальная Факторинговая Компания — многопрофильная компания, более 12 лет специализирующаяся на услугах в области работы с торговой дебиторской и кредиторской задолженностью. Региональная сеть представлена 22 представительствами по всей России.

Поздравляем с Днем рождения!

Главе Люберецкого района и города Люберцы Владимиру Ружицкому исполнилось 55 лет



Свой трудовой путь Владимир Петрович начал в возрасте 17 лет и прошел путь от рабочего на заводе до руководителя муниципального образования, занимающего в Подмосковье лидирующие позиции по большинству социально-экономических показателей. Получил два высших образования: инженерное и юридическое. Доктор технических наук, профессор, автор более двадцати изобретений, заслуженный работник промышленности Московской области.

Избранный в 2005 году на пост Главы Люберецкого района и города Люберцы, Владимир Петрович немало сделал и для муниципальной электроэнергетики. В начале 2006 года, когда созданное подмосковным правительством ОАО «Московская областная энергосетевая компания» только начало работать, именно он первым откликнулся на призыв об объединении муниципальных электросетей. Плодотворное сотрудничество районной администрации и областной компании привело к созданию в январе 2007 года совместного предприятия — ОАО «Люберецкая электросетевая компания» (ЭЛЭК).

Сегодня Люберецкая ЭЛЭК является основной компанией, передающей электрическую энергию на территории Люберец и Люберецкого района и обеспечивающей электроэнергией более 230 тыс. потребителей. Муниципальные энергетики обслуживают 1947 км линий электропередачи и 555 трансформаторных подстанций, а также 180 км линий уличного освещения.

Оправдав доверие руководства района, специалисты Московской областной энергосетевой компании и Люберецкой ЭЛЭК смогли за короткий срок обеспечить надежную работу сетей и отладить свое финансово-хозяйственное взаимодействие,

что позволило с 2008 года направить на техническую эксплуатацию муниципального электросетевого хозяйства 490 млн руб.

В то же время удалось существенно увеличить объемы капитального ремонта сетей на территории Люберец и Люберецкого района. Так, с 2009 по 2011 гг. расходы на ремонтные работы были увеличены на 60%! Всего же, с учетом запланированного на 2011 год, отремонтировано 267 муниципальных электросетевых объектов.

В тесном сотрудничестве с районной администрацией была разработана Инвестиционная программа, которая стала новым этапом развития муниципального электросетевого хозяйства. И если, к примеру, в течение 2007-2008 гг. на реконструкцию и строительство сетей, а также внедрение АИИС КУЭ (автоматизированная информационно-измерительная система коммерческого учета электроэнергии) было израсходовано 64 млн руб., то в текущем году Московская областная энергосетевая компания направит на эти цели более 200 млн руб.

При этом особое внимание уделяется ремонту и реконструкции тех линий, которые питают жизненно важные и социально значимые объекты: водозаборные и канализационные станции, котельные, детские сады, школы и медицинские учреждения. Уже второй год ведется масштабная замена сильно изношенных вводов к потребителям в частном секторе поселков Томилино, Малаховка и Красково.

ЭЛЭК постоянно наращивает объемы работ по модернизации системы уличного освещения Люберец: строятся новые линии, ликвидируются неосвещенные места и проезды. Энергетики также принимают активное участие в установке и обслуживании декоративного освещения на Октябрьском проспекте, аллее Мира, Наташинских прудах и в других памятных местах города. Планомерно проводимая работа принесла свои плоды: с 2007 года сверхнормативные потери электроэнергии в районе снизились почти на 6%, существенно уменьшилось количество технологических нарушений, в два раза сократилось среднее время восстановления электроснабжения.

Коллектив ОАО «Московская областная энергосетевая компания» от всего сердца поздравляет Владимира Петровича с 55-летием и желает ему непреходящей бодрости духа и сил для новых свершений на благо жителей Люберецкого района.

Ненецкий свет

Модернизация Нарьян-Марской электростанции

Денис Силиванов, Нарьян-Мар

В Ненецком автономном округе будут модернизированы мощности Нарьян-Марской электростанции. Округ является единственным на Северо-Западе страны регионом, энергосистема которого не имеет связи с единой энергосистемой Российской Федерации. Главным энергоцентром, снабжающим более половины жителей округа электроэнергией, является Нарьян-Марская электростанция.

Источником топлива является природный газ с Васильковского месторождения, расположенного в 40 км к северу от города. Сейчас генерирующее оборудование станции работает в «простом» цикле, т.е. оба блока вырабатывают только электроэнергию. При этом КПД или коэффициент использования топлива «простого» цикла составляет 23 процента, поскольку выхлопные газы газотурбинных агрегатов выбрасываются в атмосферу. Теплоснаб-

жение жилого фонда Нарьян-Мара, предприятий и организаций осуществляется локальными котельными.

Самым эффективным решением по повышению коэффициента использования топлива в современной энергетике является использование «когенерационного» цикла, при котором газотурбинный агрегат является источником как электрической, так и тепловой энергии. Котел-утилизатор, работающий на отходящих газах газотурбинного двигателя, вырабатывает теплоэнергию. Суммарный КПД такой установки составит 80 процентов.

С этой целью в Нарьян-Маре был разработан крупномасштабный инвестиционный проект по переводу электростанции на когенерационный цикл работы. На сегодняшний день подготовлена и прошла проверку смета на проектирование. Общая стоимость работ по разработке проектной и рабочей документации, проведению инженерно-геологических изысканий — 15 млн руб. Финансирование осуществляется за счет средств окружного бюджета.

Проект можно разделить на два этапа. Сначала на станции предстоит установить 5 котлов-утилизаторов. Затем 7 локальных городских котельных планируется вывести из постоянной эксплуатации и 5 использовать в качестве распределительных пунктов, а две котельные для дегрева теплоносителя при зимних пиковых нагрузках. Для передачи теплоносителя в Нарьян-Мар предусмотрена прокладка магистральных теплосетей. Таким образом, за счет комбинированной выработки электро- и теплоэнергии может быть обеспечен 31 процент суммарного потребления тепловой энергии всего Ненецкого автономного округа. Также на 65 процентов сократятся выбросы углекислого газа и загрязняющих веществ в атмосферу, будут созданы и новые рабочие места.

Уже завершены экологические исследования и разработано ТЭО инвестиций. Общая стоимость проекта — 470 млн руб. Срок окупаемости инвестиций — 5 лет. Ожидаемый срок завершения реализации проекта — 2013 год.

ЧЕТВЕРТАЯ РОССИЙСКО-АРМЯНСКАЯ ПРОМЫШЛЕННАЯ ВЫСТАВКА «EXPO-RUSSIA ARMENIA»

3 - 5 ноября 2011 г. г. Ереван, Армения

МЕСТО ПРОВЕДЕНИЯ:
Армения, г. Ереван, ул. Мелик-Адамяна, д. 1
Дом Правительства Республики Армения

ВХОД СВОБОДНЫЙ

ТЕМАТИЧЕСКИЕ РАЗДЕЛЫ ВЫСТАВКИ:
Энергетика, Металлургия, Строительство, Машиностроение, Транспорт и логистика, Геология и горная промышленность, Химическая промышленность, Связь и телекоммуникации, Информационные технологии, Инновации и инвестиции, Банки и страховые компании, Сельское хозяйство и продовольствие, Медицина, Образование

ОРГАНИЗАТОРЫ ВЫСТАВКИ:
• ОАО «Зарубеж-Экспо», Россия
• Концерн «Мульти Групп», Армения

ОРГКОМИТЕТ: ОАО «Зарубеж-Экспо»
Тел.: +7 (495) 637-50-79, 637-36-33,
+7 (499) 766-99-17, +7 (495) 721-32-36
info@zarubchexpo.ru www.exporf.ru

Expomedia
+374 10-56-38-99
expo@web.am

Фондовый рынок

совместно с Инвестиционной компанией «ФИНАМ»

НОВОСТИ

«ВЭБ» предоставит 36 млрд руб. на СП

В рамках проведения десятого Международного инвестиционного форума «Сочи 2011» в присутствии председателя правительства Российской Федерации В.В. Путина «Внешэкономбанк» заключил кредитные соглашения с ООО «Форд Соллерс Холдинг», ООО «Форд Соллерс Елабуга» и ЗАО «Форд Мотор Компани» на общую сумму 36 млрд руб. В соответствии с соглашениями средства предназначены для финансирования инвестиционного проекта создания совместного предприятия «ФОРД-СОЛЛЕРС» по производству легковых и коммерческих автомобилей, а также внедорожников мощностью до 350 тыс. автомобилей в год с целевым уровнем локализации не менее 60%, включая производство в России силовых агрегатов.

«Транснефть» увеличила чистую прибыль

Чистая прибыль ОАО «Транснефть» по итогам I полугодия по МСФО выросла в 2,5 раза и составила 129936 млн руб. Выручка компании за отчетный период составила 296478 млн руб. против 208221 млн руб. годом ранее. Прибыль до налогообложения выросла с 72265 млн руб. в I полугодии 2010 года до 156363 млн руб. в I полугодии текущего года. По итогам I полугодия 2011 года компания транспортировала 232,7 млн т сырой нефти на внутренний и экспортный рынки (по итогам I полугодия 2010 года компания транспортировала 227,9 млн т), что представляет собой большую часть нефти, добытой на территории Российской Федерации за этот период. Объем транспортировки нефтепродуктов составил 15,4 млн т (за I полугодие 2010 года — 14,6 млн т). Запасы нефти и нефтепродуктов в системе трубопроводов на 30 июня 2011 года составляют 70184 млн руб. сырой нефти и 6 984 млн руб. нефтепродуктов.

«Силовые машины» и Toshiba построит завод

«Силовые машины» и корпорация Toshiba объявили о подписании соглашения о создании совместного предприятия и строительстве на территории России завода по производству и поставке силовых трансформаторов. Доля «Силовых машин» в СП составит 50,01%, доля корпорации Toshiba — 49,99%. Объем инвестиций в строительство завода высоковольтного оборудования составит более 5 млрд руб. Проект будет финансироваться за счет собственных и заемных средств. Согласно достигнутому договоренностям российско-японское совместное предприятие обеспечит локализацию производства в России силовых трансформаторов, а также будет выполнять сервисное обслуживание электротехнического оборудования. Данный проект отвечает решению задачи комплексной модернизации магистрального электросетевого хозяйства на основе самых прогрессивных и инновационных технологий. Одним из основных покупателей оборудования станет ОАО «ФСК ЕЭС». Потенциальными потребителями продукции предприятия также могут стать энергетические объекты ОГК, ТГК, «РусГидро», «Холдинга МРСК», «Росатома», а также энергохозяйства стран СНГ и Прибалтики.

«Группа ЛСР» увеличила чистую прибыль

Выручка «Группы ЛСР» по МСФО в I полугодии 2011 года составила 22964 млн руб. ЕВТДА составила 3834 млн руб. (маржа — 17%). Операционная прибыль — 2685 млн руб. Чистая прибыль составила 706 млн руб. В I полугодии 2010 года компания получила убыток в размере 675 млн руб. В первом полугодии 2011 года 61% выручки и 67% ЕВТДА Группы обеспечил бизнес-дивизион «Развитие, строительство и коммерческая недвижимость», бизнес-дивизион «Общестроительные материалы, нерудные строительные материалы и механизированные услуги» сгенерировал 39% выручки и 33% ЕВТДА Группы.

Обратный выкуп акций «Норникеля»

21 сентября состоялось заочное заседание совета директоров ОАО «ГМК «Норильский никель». Большинство голосов были одобрены сделки по приобретению компанией Norilsk Nickel Investments Ltd (на 100% принадлежит ОАО ГМК «Норильский никель») обыкновенных бездокументарных акций компании и/или ее АДР путем объявления публичной оферты. Вопрос о сроках начала приема заявок в рамках оферты будет рассмотрен позже. 13 сентября совет директоров компании утвердил параметры оферты. Всего может быть выкуплено до 14705882 обыкновенных именных бездокументарных акций компании, что составляет 7,71% от ее уставного капитала. Цена приобретения определена в \$306 за акцию и \$30,6 за одну АДР. Всего на эти цели может быть потрачено до \$4,5 млрд. Оферта отвечает интересам дальнейшего повышения капитализации компании и соответствует лучшей практике корпоративного управления.

Перевозки «Трансаэро» выросли на 28,3%

В январе-августе 2011 года пассажирооборот «Трансаэро» составил 21479597,41 тыс. пкм, что на 28,5% больше, чем за восемь месяцев 2010 года. Число перевезенных пассажиров составило 5579859 чел. (на 28,3% больше, чем за восемь месяцев 2010 года). Было доставлено 30704,85 т груза (на 33,8% больше, чем за восемь месяцев 2010 года). Тоннокилометраж составил 2109305,14 тыс. ткм (на 28,8% больше, чем за восемь месяцев 2011 года). «Трансаэро» вновь показала самые высокие темпы роста пассажирских перевозок среди пяти крупнейших авиакомпаний России, почти в два с половиной раза превосходящие средние по отрасли. В августе 2011 года пассажирооборот «Трансаэро» составил 3737969,939 тыс. пкм, что на 36,5% больше, чем за август 2010 года. Число перевезенных пассажиров составило 1105029 чел. (на 39% больше, чем за август 2010 года). Это новый рекорд для авиакомпании «Трансаэро», который второй раз подряд перевезла в течение месяца более 1 млн человек.



Сибирский ОПК

Восстановление на фоне господдержки

Дмитрий Баранов, ведущий эксперт УК «Финам Менеджмент»

Отечественный оборонно-промышленный комплекс, благодаря значительным усилиям государства, смог справиться с кризисными явлениями и уже сейчас демонстрирует высокую динамику восстановления. Рассмотрим ситуацию на примере сибирских предприятий ОПК.

Сибирских заводах сыграла ГК «Ростехнологии», которой принадлежит большинство сибирских предприятий ОПК, но поддержка заключалась не в оперативном руководстве предприятиями, а лоббировании их интересов на федеральном уровне, оказании протекции для получения помощи на региональном уровне, предоставлении необходимых гарантий и поручительств. Помимо этого, госкорпорация помогла загрузить

предприятия нормально: они уже распределены по соответствующим холдингам, внутри которых налаживается сотрудничество между предприятиями, происходит оптимизация продуктовой линейки, с целью исключить дублирование и оставить в производстве только высокомаржинальную продукцию. Решается вопрос об организации совместных закупок сырья и комплектующих с целью снизить издержки. Естественно, что все это должно привес-

предприятия переходили на выпуск другой продукции. Многие предприятия ОПК уже обновили свою материальную базу, они автоматизированы и компьютеризированы, применяют современные управленческие решения и технологии, не понаслышке знакомы с самыми передовыми методами ведения бизнеса. Ряд заводов выпускает передовую во всех смыслах военную и гражданскую продукцию, которая пользуется спросом как внутри



Российская оборонка в лице своих сибирских предприятий демонстрирует уверенный рост

Современное состояние сибирских предприятий ОПК можно оценить как удовлетворительное. Они уже не находятся в столь бедственном положении, в каком находились ранее. Объясняется это и увеличением государственного оборонного заказа, в выполнении которого принимают участие сибирские предприятия, и увеличением экспорта вооружений, которому они также способствуют. Кроме того, помощь предприятиям оказали меры поддержки на разных уровнях, как федеральном, так и на региональном, причем не только в период кризиса, но и после него. Значительную роль в нормализации ситуации на сибирских

закладами предприятия, в том числе и сибирские. Следует отметить, что «Ростехнологии» имеют четкий план развития входящих в госкорпорацию активов, которая заключается в создании профильных холдингов (кластеров), включающих в себя соответствующие предприятия из разных секторов, как авиационно-промышленность, боеприпасов и спецхимии, промышленности обычных вооружений, радиоэлектронная промышленность, автопром, металлургия, химия и нефтехимия, медицинская промышленность, наука и техника, непродовольственная сфера, прочие сферы деятельности. Процесс интеграции сибирских предприятий

к повышению эффективности предприятий и улучшению их экономического положения. Госкорпорация стремится развивать у каждого принадлежащего ей предприятия именно те компетенции, которые у него получаются наилучшим образом, те в которых оно может выдать продукт уникального качества по приемлемой цене. И, кстати говоря, «Ростехнологии» уже проводили своеобразный аудит выпускаемой продукции на предприятиях, с тем, чтобы исключить ее дублирование, и оставить производство только там, где она изготавливается лучшего качества. На остальных предприятиях оно прекращалось, а

страны, так и за ее пределами. Помимо основной продукции, предприятия выпускают разнообразную гражданскую продукцию, которая также находит спрос у потребителей. Примечательно, что продукция большинства сибирских предприятий ОПК весьма востребована, причем это относится и к военной, и к гражданской продукции. Увеличивать выпуск последней или запускать в производство новые виды продукции надо с осторожностью, потому что это может повредить выпуску основной, военной продукции, а кроме того может отвлечь весьма важные для компании ресурсы, а спросом она может не пользоваться.

Психология

Технический анализ



Ярослав Кабаков, ректор УЦ «ФИНАМ»

Когда неподготовленный человек сталкивается с терминологией технического анализа, его обычно смущает большое количество незнакомых терминов. На самом деле, ничего сложного в принципе технического анализа нет и владеть аппаратом высшей математики для его понимания вовсе не обязательно. Более того, в основе технического анализа лежат не точные науки, а элементарная психология.

Есть поговорка, гласящая, что биржевые графики отражают соотношение двух человеческих мотивов: страха и жадности. Инвесторами движет стремление получить максимально возможный доход и боязнь потерять свои средства. Именно на понимании того, когда в играх возобладает первое, а когда вторая, и основан теханализ. Конечно, это несколько упрощенная схема, но именно она отражает смысл тех закономерностей и правил, которые лежат в основе основных понятий теханализа. Даже термины, имеющие англоязычное происхождение, при объяснении по-русски становятся простыми и понятными. Например, часто упоминаемое понятие тренд означает тенденцию изменения котировок, господствующую на рынке в настоящий момент. Определить текущий тренд можно, просто взглянув на график. Тренд может быть восходящим (цена растет), нисходящим (снижается) и боковым (цена колеблется вблизи одного уровня).

Рано или поздно цена акций, которые инвесторы приобрели в расчете на рост или продавали в расчете на падение, значительно изменится и становится настолько выше или ниже справедливой, что не может уже пролонгировать движение по существующему тренду. Это значит, цена достигла некоего уровня. Например (один из вариантов), в случае снижения цены она может опуститься ниже той, по которой акции были размещены на бирже эмитентом. В таком случае владельцам компании становится выгодно их выкупить с рынка и получить чистую прибыль, сохранив при этом прежнюю долю в собственности компании. Это поймут и другие инвесторы и в расчете продать им эти акции, также начнут скупать, в результате чего цена прекратит снижение. Таким образом, будет достигнут уровень поддержки. Цены, при которых продавать акции станет выгоднее, чем покупать, остановят рост котировок — это будет уровень сопротивления. На графиках эти уровни несложно отследить и ориентироваться на них при выставлении заявок на покупку/продажу.

Однако изменения направления движения котировок акций могут происходить не только при изменении тренда, но и в рамках него. На рынке присутствуют игроки с разными горизонтами инвестирования. Одни вкладывают средства на многие годы, другие — на несколько месяцев, третьи ведут активную внутридневную игру. Соответственно и масштабы изменения цен, на которые они ориентируются, будут различны.

Скажем, если для инвестора, вложившего средства на годы, мотивом для того, чтобы продать слишком подорожавшие акции и переключиться в недооцененные бумаги, может стать их рост на 100, 200 или более процентов, то для инвестора с небольшим капиталом, ведущего активную игру заработанные за день несколько процентов прибыли могут стать поводом продать акции и зафиксировать прибыль. И вот такие инвесторы начинают массово продавать купленные совсем недавно бумаги, и предельный от них становится больше чем от тех, кто хочет их купить, хотя для инвесторов с большими сроками инвестирования акции эти по-прежнему привлекательны и они даже по-прежнему продолжают пополнять свои портфели. В такие моменты котировки акций снижаются, и если фиксация происходит во многих бумагах сразу, снижаются и биржевые индексы. Через какое-то время эта краткосрочная тенденция прекращается и рынок возвращается в рамки тренда, а само краткосрочное движение называют коррекцией.

Таким образом, умение предсказать и грамотно использовать коррекционные движения рынка является одним из важнейших факторов успешной торговли для краткосрочных трейдеров. Именно в расчете на такие движения они и совершают частые внутридневные сделки, приносящие им основной доход.

НОВОСТИ

«Ренова» увеличила долю «Акадо»

Группа компаний «Ренова» увеличила свою долю в акционерном капитале ГК «Акадо» с 58% до 67%. «Нынешнее заседание наблюдательного совета ГК «АКАДО» стало первым после назначения на пост ее президента Виктора Кореша и увеличения Группой компаний «Ренова» своей доли в акционерном капитале ГК «Акадо» с 58% до 67%, — отмечает компания.

J.P. Morgan предоставил «Сбербанку» кредит

На конференции SIBOS «Сбербанк России» и J.P.Morgan подписали соглашение о предоставлении «Сбербанку» 5-летнего кредита в размере \$100 млн для организации предэкспортного финансирования корпоративного клиента из нефтегазового сектора России, говорится в сообщении кредитной организации.

Совет директоров НМТП утвердил

В связи с ранее утвержденным советом директоров открытого акционерного общества «Новороссийский морской торговый порт» изменениями в организационной структуре компании, 14 сентября 2011 г. на заседании совета был произведен ряд назначений. Так, в должности заместителя генерального директора по продажам и маркетингу ОАО «НМТП» утвержден Радо Антолович. Андрей Бубнов займет должность заместителя генерального директора по финансам и экономике ОАО «НМТП». Петр Максимов назначен на должность заместителя генерального директора по правовым и корпоративным вопросам. Должность заместителя генерального директора по развитию ОАО «НМТП» займет Сергей Киреев. Михаил Сидоров продолжит отвечать за связи с общественностью Группы НМТП в качестве заместителя генерального директора по внутрикорпоративным коммуникациям и связям с общественностью.

ФАС выявила признаки картельных соглашений

Специалисты центрального аппарата ФАС России совместно с территориальными управлениями провели проверку, в ходе которой в более чем половине регионов страны были выявлены признаки картельных и иных ограничивающих конкуренцию соглашений между банками и страховыми компаниями. Отрицательными последствиями выявленных антимонопольными органами соглашений, помимо навязывания покупателям невыгодных условий страхования, является элиминирование кон-



куренции между страховщиками в рамках достигнутых договоренностей. Об этом сообщила представитель управления контроля финансовых рынков ФАС России Ирина Акимова в рамках Московского Всероссийского Банковского Форума «Банки и страховщики».

Результаты проведенных расследований, а также сформированная правоприменительная практика показали необходимость разработки нормативно-правового документа, который бы устанавливал конкурентные правила игры в сфере взаимодействия кредитных и страховых организаций. Как напомнила Ирина Акимова, на сегодняшний день действует постановление правительства РФ от 30.04.09 № 386, согласно которому сроком на 5 лет установлены условия допустимости соглашений между кредитными и страховыми организациями. Особое внимание участников форума было обращено на договоры так на-

зываемого коллективного страхования, заключаемые между банками и страховыми компаниями в целях страхования заемщиков банков. Общее исключение, утвержденные упомянутым постановлением, не распространяются на соглашения между страховыми и кредитными организациями при заключении договоров коллективного страхования заемщиков банка при выдаче кредитов.

Московский НПЗ: рост переработки

Московский НПЗ в августе 2011 года переработал 998 тыс. т нефти, что на 68 тыс. т. или на 7% выше показателя аналогичного периода 2009 года. В связи с принятием двухгодичного межремонтного пробного технологического установочного завода, сравнение по основным показателям текущего года производятся относительно данных соответствующего периода 2009 года, отмечается в сообщении НПЗ. Глубина переработки нефти в августе составила 76,05%, выход светлых нефтепродуктов — 56,99%, в том числе бензина — 24,22%, дизельного топлива — 26,56%, керосина — 6,21%. Производство товарного мазута составило 21,21% на тону нефтяного сырья, битума — 12,22%, что выше показателя аналогичного периода 2009 года на 2%. За 8 месяцев этого года на Московском НПЗ было переработано 7 млн 341 тыс. т нефти.

«ВТБ» приобрел 46,48% «Банка Москвы»

ЗАО «ВТБ Долговой центр» консолидировало 46,48% «Банка Москвы», говорится в сообщении ВТБ. Тем самым банк начал реализацию генерального соглашения о финансовой поддержке «Банка Москвы». Генеральное соглашение было заключено между «Банком Москвы», Агентством по страхованию вкладов (АСВ) и компаниями «Группы ВТБ» — ЗАО «ВТБ Долговой центр» и ООО «ВТБ Пенсионный администратор». Согласно генеральному соглашению, «ВТБ Долговой центр» и «ВТБ Пенсионный администратор», выступающие в роли инвесторов, обязуются консолидировать 75% и провести увеличение уставного капитала «Банка Москвы».

После консолидации инвесторами акций «Банка Москвы» в размере до не менее 75% АСВ предоставит «Банку Москвы» финансовую помощь. Группа полагает, что меры по финансовой поддержке Банка Москвы успешно реализуются в соответствии с намеченным планом, и планирует завершить увеличение своей доли в капитале Банка Москвы не менее чем до 75% до конца третьего квартала 2011 года.

РОССИЙСКОЕ МАШИНОСТРОЕНИЕ

СПЕЦИАЛЬНЫЙ ПРОЕКТ

ПРОМЫШЛЕННЫЙ

КОРОТКО

Полностью свой BMW

Группа «Автотор» планирует в 2014 году в Калининграде запустить производство полного цикла автомобилей BMW. Сейчас группа «Автотор» собирает BMW 3-й, 5-й и 7-й серий, а также кроссоверы BMW X1, X3, X5, X6 из крупных узлов. На данный момент группа проводит переговоры о переходе от крупноузловой сборки к созданию производств полного цикла ведет со всеми своими партнерами. Директор по развитию «Автотора» Александр Сорокин считает, что в строительство нового завода будет проинвестировано 200 млн евро. По 50 млн евро вложат BMW и «Автотор», вторая половина инвестиций будет представлять собой банковские кредиты. Первая очередь завода должна начать работать в 2014 году (мощность — 55 тыс. автомобилей в год. После запуска в 2015 году второй очереди общая мощность производства поднимется до 80 тыс. машин в год. Меморандум об увеличении выпуска BMW до 80 тыс. машин в год уже подписан, но пока этот документ стороны ни к чему не обязывает. В 2016 году льготы предприятия по беспощипному ввозу комплектующих заканчиваются, и стратегию дальнейшего развития нужно готовить заранее. 1 октября предложения компании по созданию в Калининградской области «автомобильного кластера» будут представлены правительству России.

Тральщик нового поколения

В Санкт-Петербурге на территории ОАО «Средне-Невский Судостроительный Завод» (СНСЗ, входит в ОАО «Объединенная судостроительная корпорация») состоялась трюмальная церемония закладки киля противоминного тральщика нового поколения. Корабль противоминной обороны (ПМО) проекта 12700 (проект разработан в ЦМКБ «Алмаз») предназначен для поиска и уничтожения мин на безопасной для корабля дистанции. Одной из важных особенностей корабля водоизмещением 800 т будет его уникальный корпус из монолитного стеклопластика. Разработчиками проекта 12700 изначально предусмотрено создание системы кораблей и судов на основе такого унифицированного корпуса из стеклопластика. На базе этого корпуса возможно строительство патрульных кораблей и вспомогательных судов различного назначения, как для военных, так и для гражданских заказчиков. Спуск корабля на воду запланирован в 2012 году.

В приоритетах — машиностроение

Судостроение будет одной из приоритетных отраслей в программе предоставления государственных гарантий. Как передает пресс-служба правительства России, об этом в ходе заседания высшего исполнительного органа власти страны заявил председатель правительства Владимир Путин. По его словам, в 2012 году объем госгарантий вырастет до 700 млрд руб., из которых на техническое перевооружение промышленных предприятий, повышение конкурентоспособности отечественной продукции и ее продвижение на рынок в бюджете предусмотрено 156 млрд руб. «Приоритетными отраслями по-прежнему будут авиастроение и судостроение и, конечно, автопром», — сказал Путин.

Реакторы в Ангарск

«Ижорские заводы» победили в международном тендере на поставку оборудования для ОАО «Ангарская нефтехимическая компания» (АНХК, входит в НК «Роснефть»). В рамках контракта будут поставлены два реактора первой ступени и два реактора второй ступени для установки гидроочистки дизельных топлив. Общая масса создаваемого оборудования превышает 1400 т. В тендере принимали участие ведущие мировые и российские производители нефтеперерабатывающего оборудования. Конкурентными преимуществами Ижорских заводов, обеспечившими им победу, стали обязательство петербургского предприятия не только изготовить сосуды, но и доставить оборудование на площадку заказчика, обеспечить установку его в проектное положение, а также смонтировать внутрикорпусные устройства. Дополнительную значимость контракту придает стратегическая значимость АНХК — одного из крупнейших нефтехимических предприятий России, играющего ключевую роль в обеспечении нефтепродуктами Сибири и Дальнего Востока.

Индийские перспективы

Крупный международный заказ успешно выполнен Уралмашзаводом: для индийской компании NMDC (National Minerals Development Corporation) созданы две дробилки мелкого дробления с дистанционным управлением. Приемка оборудования, предназначенного для работы на железорудном проекте Danimalai, представителями заказчика прошла успешно. Уралмашзавод и NMDC имеют давний опыт успешного сотрудничества. Только за последние четыре года уральский машиностроительный гигант получил от NMDC заказы на изготовление пяти дробилок различных типов. Поставлялись для этого заказчика и карьерные экскаваторы ЭКГ-4,6, ЭКГ-5А. Реализация новой программы правительства Индии по расширению добычи железной руды обязывает NMDC в течение двух лет увеличить добычу с 5 млн т до 10 млн т в год. Это предполагает и закупку дополнительного оборудования производства Уралмашзавода.

Аккредитация на независимость

Научно-исследовательский центр «ТК «ОМЗ-Ижора» успешно завершил процедуру аккредитации на техническую компетентность и независимость. Аттестат аккредитации (№ РОСС RU. 0001. 21 ЧС 32, действителен по 14 июля 2016 г.) свидетельствует о том, что НИЦ соответствует требованиям по испытанию в соответствии с областью аккредитации. Факт прохождения аккредитации на новый срок засвидетельствован в Едином реестре организаций, аккредитованных Федеральным агентством по техническому регулированию и метрологии (Росстандарт). Обширная область аккредитации НИЦ включает в себя как традиционные виды продукции, так и продукцию, испытания которой осуществляются с учетом требований ряда Технических регламентов, включая различные зарубежные стандарты: ASME, ASTM и др. Это стали, продукция тяжелого, энергетического, транспортного, химического и нефтяного машиностроения, общемашиностроительного применения, техника атомная, прокат черных металлов, трубы, металлоизделия промышленного назначения, металлы цветные и прокат из них, нефтепродукты, ферросплавы.

Роторы для энергетического машиностроения

Компания «ОМЗ-Спецсталь» в интересах китайского заказчика отработала новую для себя и достаточно уникальную в принципе технологию изготовления особых роторов для паровых турбин. Эти роторы способны работать при суперсверхкритических параметрах среды. Успешное освоение высокотехнологичной наукоёмкой продукции позволит производить роторы турбин нового поколения, прежде всего — для России, а также для Китая, стран СНГ и Европы. Заказчиком нестандартного оборудования выступила китайская компания Shanghai Electric. По условиям контракта, необходимо было изготовить две заготовки для роторов из особой высококоррозионной стали, которая обеспечила бы изделия требуемым комплексом механических свойств. Параметры этих свойств — отчасти эксклюзивные, потому что роторы предназначены для паровых турбин, работающих на суперсверхкритических параметрах пара (ССКПП): при давлении свыше 300 атмосфер и температуре пара 590–650°C.

Тяжелые реакторы

«Уралхиммаш» выходит в лидеры по крупным реакторам для нефтехимии

На екатеринбургском ОАО «Уралхиммаш» изготовили первый из четырех реакторов гидроочистки для ОАО «Саратовский НПЗ». Масса реактора 160 т, диаметр 3,6 м, высота 17,6 м, толщина стенки корпуса 100 мм. Оборудование работает при температуре 400°C и давлении 5,7 МПа. Оборудование предназначено для гидроочистки от серы дизельной фракции и создано в рамках выполнения контракта по итогам тендера 2010 года на изготовление и поставку четырех реакторов гидроочистки.

Необходимо отметить, что в последнее время предприятие один за другим выиграло еще несколько международных конкурсов на поставку сложного реакторного оборудования, в том числе: на изготовление реакторного оборудования для Куйбышевского НПЗ, и на изготовление колонного оборудования для Рязанского нефтеперерабатывающей компании и для Новокуйбышевского завода масел и присадок. Победам в тендерах весьма способствовал тот факт, что в рамках модернизации производства осуществляемой при участии основного финансового партнера предприятия — Газпромбанка — ОАО «Уралхиммаш» существенно расширил свои технологические возможности по выпуску реакторного оборудования для предприятий нефтеперерабатывающей и нефтехимической отраслей, став одним из ведущих в стране производителей крупногабаритных реакторов из сталей с коррозионностойкой наплавкой. Специально для изготовления реакторного оборудования на заводе были внедрены в производство новое современное оборудование, в том числе сварочное



Созданный для Саратовского НПЗ уральский реактор изготовлен из двухслойного металла: хромомолибденовая сталь, плакированная нержавеющей сталью. Оборудование прошло серьезную закалку: были проведены стабилизирующий отжиг при температуре более 900°C и высокий отпуск при температуре 670–710°C, длившийся шесть часов. Доставка столь весомого сосуда осуществляется на специальном

транспортере в сопровождении двух резервных тягачей, которые «помогают» с двух сторон основному транспорту на подъемах и спусках. Для ОАО «Куйбышевский НПЗ» (НК «Роснефть») в цехах «Уралхиммаша» будут изготовлены три реактора, которые предназначены для строящейся установки производства МТБЭ (метил-трет-бутилового эфира). Два из трех реакторов имеют одинаковые

параметры: высота — 10,6 м, диаметр — 2,4 м, массой по 14,9 т каждый. Третий реактор почти вдвое больше: 26 м высотой, 3,8 м диаметром, массой 70,5 т. Поставки оборудования запланированы на март будущего года. Рязанская нефтеперерабатывающая компания (ТНК-ВР) по условиям тендера во втором квартале 2012 года получит от «Уралхиммаша» следующее оборудование: реактор гидроочи-

стки (высота — 7,3 м, диаметр — 2,6 м, масса — 33,8 т) и два реактора изомеризации (высотой 11 и 14,2 м, диаметром 2,8 и 3,2 м, массой 72 и 117 т. По заказу НК «Роснефть» для ОАО «Новокуйбышевский завод масел и присадок» в Екатеринбурге будет создано колонное оборудование установки деизопарафинизации. В рамках контракта изготовят четыре колонны общей массой почти 170 т (высота колонны — 11, 30 и 13,5 м, диаметр — от 0,9 м до 4,6 м). Три колонны будут поставлены уже в декабре этого года, четвертая — в январе 2012 года. Отметим, что это уже второй контракт в интересах новокуйбышевского предприятия: в январе этого года «Уралхиммаш» стал победителем тендера на изготовление и поставку пяти колонн для установки гидрокрекинга сырья рафинатов (поставка запланирована на четвертый квартал этого года.

СПРАВКА «ПЕ»: Осуществляемая при поддержке Газпромбанка программа модернизации оборудования и внедрения современных технологий позволяет ОАО «Уралхиммаш» выпускать продукцию, полностью соответствующую требованиям кода ASME и директиве PED 97/23/ЕС. Благодаря ему «Уралхиммаш» существенно расширил номенклатуру реакторного оборудования. В настоящее время в цехах предприятия изготавливают реакторы для ОАО «Саратовский НПЗ», ОАО «Салаватнефтеоргсинтез», ОАО «Газпромнефть-ОНПЗ», ОАО «Ачинский НПЗ», ОАО «Танек», ОАО «Московский НПЗ».

Станции нового поколения

Пример инновационной модернизации

Олег Сидоров

Компания «Хайтед», дилер FG Wilson на территории России, начинает прием заказов на поставку электростанций FG Wilson нового поколения. В результате модернизации в электростанциях серии 1306 были существенно доработаны системы охлаждения и выпуска отработавших газов, повышена удельная мощность станций.

Компания FG Wilson проводит последовательную модернизацию производства — в 2010 году компания инвестировала 5,2 млн фунтов стерлингов в создание нового конвейера на заводе в г. Ларн (Северная Ирландия) для первых модернизированных электростанций мощностью 26–200кВА. Нынешняя линейка электростанций мощностью 220–275 кВА призвана расширить мощностной диапазон электростанций нового поколения. Запуск производства новой серии намечен на январь 2012 года на новой сборочной линии завода FG Wilson в г. Ларн. Обновленная серия электростанций FG Wilson мощностью 220–275кВА имеет в основе рядные 6-цилиндровые дизельные двигатели Perkins 1306C-E87 рабочим объемом 8,7 л.

Ключевыми доработками на первом этапе модернизации дизель-генераторных установок (ДГУ) FG Wilson стали: улучше-

ние рабочих характеристик системы охлаждения, повышение безопасности работы, облегчение технического обслуживания моделей. Одним из условий проведенной модернизации было сохранение возможности монтажа электростанций с использованием стандартного монтажного комплекта.

Существенным доработкам подверглась и система охлаждения двигателя: новый корпус системы охлаждения рассчитан на работу при более высоких температурах окружающей среды; снижение плотности расположения пластин радиатора уменьшило вероятность его засорения; за счет оптимизации конструкции корпуса нового радиатора удалось сократить необходимый объем антифриза на 7,5 л. Благодаря использованию новых уплотнительных колец существенно улучшена защита от утечек жидкости из трубопровода, сливной патрубок для охлаждающей жидкости устанавливается на несущую раму, что делает техническое обслуживание еще более простым.

В выхлопной системе новых станций применен цельный выхлопной трубопровод. За счет уменьшения количества соединений это позволило не только обеспечить техническое обслуживание, но и повысить безопасность работы с ДГУ и снизить риск утечки выхлопного газа.

Как отмечают специалисты компании «Хайтед», «благодаря модернизации мо-

дельного ряда, в 2012 году FG Wilson представит российскому рынку дизельных электростанций нового поколения энергооборудования, которое станет одним из самых эффективных и удобных в эксплуатации в своем классе». Следующим этапом модернизации электростанций FG Wilson 220–275 кВА станет изменение дизайна корпуса аналогично ранее обновленной серии 26–200 кВА.

«Хайтед» является ведущим российским поставщиком решений в области автономного и резервного энергоснабжения, энергоэффективных технологий и сервисного обеспечения на территории России, Украины и Казахстана. С момента основания в 1999 году компанией было успешно реализовано более 1000 крупных проектов, в т.ч.: обеспечение резервного энергоснабжения на объектах «Сбербанка», МЧС РФ, Газпрома; обеспечение крупных мероприятий — празднование 65-летия Победы, Евровидение-2009 (Россия) и Азиада-2011 (Казахстан); внедрение двигателя Perkins в спецавтомобили Silant и экскаваторы ТВЭКС; установка систем мониторинга в ЦОД и ЦСКО «Сбербанка», комплексы «Измайлово», спорткомплексы «Лужники». Компания является дилером электростанций FG Wilson, эксклюзивным дистрибьютором двигателя Perkins, золотым партнером APC by Schneider Electric, дистрибьютором компании SATEC, официальным представителем компании FW Murphy.

Артподъем

«Мотовилиха» открывает самое современное производство

В год 275-летия предприятия ОАО «Мотовилихинские заводы» открывает самое современное и высокотехнологичное артиллерийское производство в России. На предприятии реализован первый этап инвестиционного проекта по созданию центра высокопроизводительного механообрабатывающего комплекса.

В ходе первого этапа инвестпроекта, осуществленного за полтора года, были спроектированы и созданы (закуплено, смонтировано и запущено оборудование) два современных участка производства: участок обрабатывающих центров и участок обработки стволов артиллерийских орудий. Площадь нового производства составила свыше 15 тыс. кв. м. Использование этого оборудования повысит технический уровень продукции военного назначения и позволит увеличить объемы ее выпуска. Кроме того, выполнен комплекс работ по приведению к нормативным параметрам зданий, сооружений и сетей Корпуса М, где размещено производство.

Открытие производства посетил губернатор Пермского края Олег Чиркунов. Стоит отметить, что благодаря поддержке властей региона инвестпроект получил финансирование из федерального бюджета — 280 млн руб. Собственные инвестиции предприятия составили более 1 млрд руб. К концу 2012 года планируется завершить второй этап инвестпроекта. Его результатом станет улучшение качества всей выпускаемой продукции, сокращение циклов ее изготовления, сокращение затрат на производство на 10%, увеличение выработки на одного работающего на 20%.

Инвестпроект реализуется в рамках Стратегии развития «Мотовилихинских заводов» на 2011–2015 гг. Стратегия определяет, что разработка и производство военной техники становится ключевым направлением развития предприятия. К 2015 году объем реализации военной техники в рамках Гособоронзаказа и по экспортным контрактам должен составлять ежегодно более 10 млрд руб. (более половины общего объема выручки холдинга). В итоге «Мотовилихинские заводы» станут артиллерийским заводом №1 в России.

Николай Бухвалов, генеральный директор ОАО «Мотовилихинские заводы», уверен: «Начинается самый сложный второй этап. Ведь важно выбрать оборудование, заказать его, смонтировать. Необходимо должным образом организовать производство, создать новую культуру работы на этом оборудовании. Никакие инвестиции не принесут отдачу, если на должном уровне не будет организация производства».

Олег Чиркунов, губернатор Пермского края, комментирует: «Для любого предприятия важно правильно выбрать стратегию развития. «Мотовилиха» такой выбор сделала. Люди поставили себе цель и начали двигаться к ней, привлекая лучшее оборудование, лучшие технологии, лучших специалистов. Сейчас «Мотовилихинские заводы» всерьез претендуют на то, чтобы стать лидером не только в своей отрасли, а лидером в Пермском крае».

«Мотовилихинские заводы» — холдинг, созданный на базе одного из старейших предприятий Урала, объединяет металлургический комплекс, ряд направлений машиностроения, в числе которых производство нефтепромышленного оборудования, строительство дорожной техники и военной техники, а также собственное конструкторское бюро гражданского и специального машиностроения. Конструкторская школа, а также уникальные производственные мощности позволяют «Мотовилихинским заводам» успешно разрабатывать и выпускать ствольную артиллерию и реактивные системы залпового огня, осуществлять сервис и ремонт военной техники. «Мотовилихинские заводы» ежегодно участвуют в выполнении Государственного оборонного заказа, а также производят военную технику в рамках экспортных контрактов. В линейке военной продукции «Мотовилихинских заводов» буксируемые гаубицы, самоходные артиллерийские орудия «Нона» и «Вена», реактивная система залпового огня «Смерч», а также ее облегченная модификация.

STEP и Gestamp

Расширение завода комплектующих во Всеволожске

Яна Карпова

Генподрядная компания STEP приступила к расширению завода по производству автокомплектующих «Gestamp Северсталь Всеволожск». Уже к I кварталу 2012 года производственный комплекс предприятия будет расширен более чем на треть — до 23000 кв. м, что в свою очередь позволит увеличить почти на треть ежегодный объем производства.

Генподрядная компания STEP заключила с ООО «Гестамп Северсталь Всеволожск» договор о расширении завода по производству автокомплектующих.

Впервые идею о возможном расширении предприятия озвучил вице-президент Gestamp Automocion Франсиско Лопес. Соглашение о расширении предприятия между правительством Ленинградской области и Gestamp Automocion было подписано в середине июня 2011 года во время проведения Петербургского экономического форума.

Завод по производству автокомплектующих площадью 16 000 кв. м расположен в промышленной зоне «Кирпичный завод» Всеволожского района Ленинградской области. Его текущая производственная мощность составляет не менее 2 млн штампованных деталей в год. Площадь расширения составит 6 750 кв. м. Это позволит на треть увеличить объем производства. Завершить строительные работы компания STEP должна в I квартале 2012 года.

Компания STEP уже имеет опыт сотрудничества с испанским производителем автокомплектующих Gestamp Automocion.

Именно STEP выступила генподрядчиком строительства всеволожского завода, который испанская компания создавала совместно с британским производителем деталей для автомобильной промышленности Stado Ltd. Сейчас предприятие «Gestamp Северсталь Всеволожск» производит штампованные детали для всеволожского автозавода Ford.

СПРАВКА «ПЕ»: Компания STEP управляет строительством объектов промышленного, коммерческого и агропромышленного назначения, а также осуществляет реконструкцию и отделку помещений. STEP оказывает полный спектр строительных услуг, включая проектирование, генеральный подряд на строительство, строительство объектов «под ключ», получение разрешительной документации, согласование и сдачу объекта Госкомиссии. Компания STEP основана в 1993 году, на сегодняшний день компания построила и реконструировала более 100 крупных объектов, среди которых: ОВИ, гипермаркет строительных и отделочных материалов (Санкт-Петербург); Volkswagen, центры продаж и обслуживания автомобилей (Санкт-Петербург); Citibank, банковские отделения, более 50 по всей России; завод Air Liquid, промышленное разделение воздуха (Череповец); фабрики Amcor Rentsch и Amcor Flexibles, производство упаковок (В.Новгород); «Боллоев-Центр», бизнес-центр класса А (Санкт-Петербург); индустриальный парк поставщиков комплектующих для петербургского завода Hyundai.

РОССИЙСКОЕ МАШИНОСТРОЕНИЕ

Осенняя встреча

Домашние дни Бецема: традиции продолжаются

Юлия Гужонкова,
фото автора

В сентябре практически накануне празднования Дня машиностроителя прошло ставшее уже традиционным мероприятие машиностроительного завода Бецема — Осенний домашний день. В этот раз мероприятие было посвящено сотрудничеству со стратегическим партнером завода — компанией Алко Россия. Были представлены совместные разработки предприятий — новые алюминиевые цементовозы и бензовозы.

Благодаря использованию специальных алюминиевых сплавов в новом алюминиевом цементовозе ТЦ-21.А1 сохранились ключевые механические свойства стальной конструкции, при этом существенно уменьшилась масса всего транспортного средства. На практике это приводит к большей грузоподъемности полуприцепа при соблюдении требований нового Технического регламента о безопасности колесных транспортных средств. Алюминиевая конструкция обладает повышенной коррозионной стойкостью и экологичностью.

Со вступительной речью к гостям обратился генеральный директор завода — Трифионов Сергей Владимирович, который очень содержательно рассказал об эволюции предприятия от его истоков до сегодняшних дней: «Сегодня Бецема представляет собой современное предприятие, выпуска-



ющее продукцию, не уступающую по своим потребительским свойствам лучшим мировым образцам». Среди прочих с докладами выступили: директор по технологии Алко Россия А.М.Дриц («Технические возможности Алко Россия по производству полуприцепов из алюминиевых сплавов для транспортного машиностроения»), Дитрих Вайзер, Алко Европа («Опыт использования алюминиевых сплавов в транспортном машиностроении»), Сергеев Тиммерманс и Томаш Кравчик, Алко («Преимущества использования алюминиевых дисков в грузовом транспорте»).

Экскурсию по заводу проводил генеральный директор. Он

показал всем собравшимся гостям подприкрытия из алюминиевого сплава на всех стадиях изготовления — от заготовки до готовых образцов. Основными гостями Осеннего домашнего дня Бецема стали потребители

продукции завода, поставщики комплектующих изделий, партнеры — MAN, Volvo, M3KT, SAF, Binotto, HYVA, Samozzi — а также региональные дилеры России, Украины и Белоруссии.

Красногорский Машиностроительный завод Бецема основан в 1932 году и является ведущим предприятием России в своей области машиностроительной отрасли. Основное направление деятельности — производство автотранспорта специального назначения.

Ключевая продукция завода: полуприцепы-цистерны, предназначенные для перевозки сыпучих, порошкообразных материалов, нефтепродуктов, сжиженных углеводородных газов, пищевых продуктов; дорожностроительная техника (автогаудораторы; термос-бункеры; щебенораспределители, машины для отсыпки обочин; ямочного ремонта, автобетоносмесители и др.), оборудование для заводов по производству битумных эмульсий, а также для заводов цементной, химической и металлургической промышленности, самосвалы на шасси автомобилей VOLVO, MAN, SCANIA, IVECO, RENAULT, DAF, Mercedes-Benz, KAMAZ, URAL, MAZ и др.

Машиностроение + Энергетика

Холдинг МРСК и «Вертолеты России» подписали соглашение

В Москве в торжественной обстановке ОАО «Холдинг МРСК» и ОАО «Вертолеты России» заключили соглашение о сотрудничестве. Документ подписали генеральный директор ОАО «Холдинг МРСК» Николай Швец и генеральный директор ОАО «Вертолеты России» Дмитрий Петров. Соглашение направлено на удовлетворение потребностей Холдинга МРСК в использовании вертолетной техники, а также на расширение ассортимента, модификаций и вариантов применения вертолетов, выпускаемых предприятиями холдинга «Вертолеты России», эксплуатируемой по заказу энергетиков распределительного электросетевого комплекса.

Как отметил Николай Швец, в настоящее время авиационные вертолеты становятся все более востребованным инструментом в работе распределительных электросетевых компаний. «Протяженность линий электропередачи, находящихся под контролем Холдинга МРСК, — свыше 2 млн км (для сравнения — это 51 виток по экватору вокруг Земли), причем значительная часть ЛЭП проходит в труднодоступных местах. В случае возникновения технологических нарушений традиционный бход воздушных линий бригадой электромонтеров, выявляющей места повреждения, может стать невозможностью долгим процессом, — подчеркнул генеральный директор Холдинга МРСК. — Важной

составляющей политики технического развития Холдинга МРСК является повышение информированности о текущем состоянии электросетей. Это способствует оптимизации планирования ремонтов и повышению оперативности аварийно-восстановительных работ. Расширение использования вертолетной техники позволит российским энергетикам не только осуществлять



воздушный мониторинг состояния линий электропередачи, но и оперативно направлять аварийно-восстановительные бригады в пункты нарушенного электроснабжения, а также использовать новейшие инновационные технологии, такие, как лазерное сканирование в

целях технологической паспортизации ЛЭП. Генеральный директор холдинга «Вертолеты России» Дмитрий Петров заявил: «Начало сотрудничества с ОАО «Холдинг МРСК» является для нас важным этапом реализации стратегических задач по обеспечению экономики России современной вертолетной техникой. Убежден, что при-

менение вертолетов российских производств, созданных с учетом географических и климатических особенностей нашей страны, поможет МРСК увеличить эффективность мониторинга электросетей и позволит максимально оперативно выполнять задачи в экстренных ситуациях».

ОАО «Холдинг МРСК» — функционирующая в секторе электроэнергетики России компания, объединяющая в своей структуре межрегиональные и региональные распределительные электросетевые компании (МРСК/РСК), научно-исследовательские и проектно-конструкторские институты, строительные и сбытовые организации. 97 филиалов МРСК/РСК расположены на территории 69 субъектов Российской Федерации. В зоне ответственности компаний Холдинга МРСК эксплуатируются электрические сети десяти классов напряжения от 0,4 до 220 кВ. Общий объем передачи электроэнергии в 2010 году составил 591 млрд кВт·ч. Трудовой коллектив компаний группы Холдинга МРСК насчитывает порядка 190 тыс. специалистов.

Холдинг «Вертолеты России» является единственным разработчиком и производителем вертолетов в России, а также одной из немногих компаний в мире, обладающих возможностями для проектирования, производства, испытаний и технического обслуживания современных гражданских и военных вертолетов. Холдинг «Вертолеты России» образован в 2007 году, но ключевые предприятия имеют более чем 60-летнюю историю. По состоянию на 2010 год на долю холдинга «Вертолеты России» приходится около 85% российского рынка вертолетов и 17% всех мировых продаж (без учета России). На предприятиях «Вертолеты России» произведено около 27% мирового парка атакующих вертолетов, около 26% мирового парка сверхтяжелых вертолетов и 36% мирового парка средних тяжелых вертолетов.

«Expo-Russia Ukraine 2011» на Крещатике

Первая Российско-Украинская промышленная выставка открыла новую площадку для совместного делового развития

В Киеве успешно прошла Первая Российско-Украинская промышленная выставка «Expo-Russia Ukraine 2011», организованная ОАО «Зарубеж-Экспо» и Бизнес-центром «Украинский дом» при поддержке МИД России, Минэкономразвития, Минпромторга, Посольства России и Торгпредства в Украине, представительств Россотрудничества, под официальным патронатом ТПП России. Со стороны Украины содействие выставке оказали Украинский Союз промышленников и предпринимателей (УСПП), ТПП республики, Посольство Украины в России, Представительством Украины в Экономическом Совете СНГ, Министерством экономики, Министерством инфраструктуры, Министерством энергетики и угольной промышленности, Министерством здравоохранения.

Первая Российско-Украинская промышленная выставка «Expo-Russia Ukraine 2011» прошла в одном из наиболее престижных конгрессно-выставочных комплексов Киева — Национальном центре делового и культурного сотрудничества «Украинский дом», (ул. Крещатик, дом 2). Кстати, на фасаде здания красовался баннер «Expo-Russia Ukraine 2011» размером 240 кв. м, который хорошо просматривался на всем протяжении главной магистрали столицы Украины. На этапе подготовки к выставке российские и украинские СМИ достаточно активно анонсировали будущую выставку, публиковали многочисленные информационные материалы и интервью с председателем оргкомитета Давидом Варгановым. По центральному телеканалу Украины демонстрировался видеоролик о выставке. В общем, подготовка шла достаточно серьезно, включая проходившие на регулярной основе брифинги для российских и украинских журналистов. Церемония открытия выставки прошла, как говорится, на достойном уровне, с участием представителей руководства России и Украины, дипкорпуса, бизнес-сообщества и широких слоев общественности обеих стран. С приветственным словом выступили советник-посланник Посольства России на Украине А.В. Воробьев и президент Украинского Союза промышленников и предпринимателей, депутат Верховной Рады, советник президента Украины А.К. Кинах. Были зачитаны приветственные послания участникам и гостям выставки от имени Чрезвычайного и Полномочного Посла России на Украине М.Ю. Зурбава; Правительство Украины уполномоченного по вопросам сотрудничества с Россией, заместителя Министра экономики В.И. Мунтяну; председателя Оргкомитета выставки Д.Р. Варганова;

Полномочного представителя Украины при Экономическом совете стран СНГ Е.А. Герасимова; руководителей отраслевых министерств, ТПП России и Украины. После острота экспозиции почетными гостями работа форума перешла в практическое русло. Обширную деловую программу выставки открыл семинар «Россия и Украина: Новый этап отношений наших стран. Перспективы межрегионального и инновационного сотрудничества». Особый интерес участников вызвало обстоятельное и информативное выступление на эту тему Торгового представителя России в Украине С.И. Иванова, который подробно ответил на многочисленные вопросы. В работе семинара принял участие прибывшие из Москвы признанные специалисты в сфере международных экономических отношений: А.Н. Киселев — генеральный директор «Центра промышленной субконтракции и партнерства» и С.Е. Покровский — международный эксперт Центра международного промышленного сотрудничества ЮНИДО, главы аналитических центров Украины. В контексте заявленной темы семинара представители регионов и отдельных компаний России и Украины провели наглядные презентации своих предприятий.

Второй день работы выставки открылся круглым столом по линии Министерства энергетики и угольной промышленности Украины на тему: «Перспективы внедрения инновационных технологий в топливно-энергетическом комплексе». С основным докладом, вызвавшим интерес украинских специалистов, на тему «Использование отходов производства для выработки тепла и электроэнергии» выступил генеральный конструктор Ковровского завода котельного и сушильного оборудования ООО «Союз» Ю.В. Яковлев. Для участия во встречах с российскими коллегами и обсуждении доклада в «Украинский дом» прибыли члены Совета директоров национального предприятия «Энергетическая компания Украины» Ю.И. Профименко и В.П. Шкура, глава национальной компании «Укрэнерго» А.М. Нецора, руководитель Государственного предприятия внешнеэкономической деятельности Украины (ГПВД), «Укринтерэнерго» О.С. Склиренко, заместитель гендиректора НПО «Росукрэнерго» С.Ю. Симоненко, представители других энергетических компаний Украины.

Сообщениями выступили российские и украинские эксперты, ученые, специалисты, представители сферы электроэнергетики, нефтяной, газовой, торфяной и альтернативной промышленности, атомной энергетики, угольной промышленности, руководители энергетических компаний. Были зачитаны выступления специального уполномо-

ченного Правительства Украины по вопросам сотрудничества с Россией, государственными участниками СНГ, ЕЭП и другими региональными объединениями В.И. Мунтяну и Полномочного представителя Украины в Комиссии по экономическим вопросам при Экономическом совете СНГ Е.А. Герасимова. Рассказали о своих достижениях представители ОАО «РЭСК» — крупнейшей энергосбытовой компании на территории Рязани и Рязанской области, ОАО «Владикавказский завод «Электротектор», производителя низковольтной аппаратуры, компании «Инкотекс» выпускающей автоматизированные



системы контроля энергоресурсов (АСКУЭ). Состоялось выступление технического директора ООО «НПФ Энергоналадка-Сервис» (г. Екатеринбург) В.Н. Конобева на тему «Процессы систем телемеханики АС Калина», а также представителя ОАО «Омскэнерго». Директор представительства ООО «Интеграл Автоматики» (г. Набережные Челны, Татарстан) М.В. Логашина зачитала доклад «Технология управления насосами PUMP-AUTOMATION. Опыт внедрения в энергетическом комплексе России». Участвовали в дискуссиях в том числе заместитель Торгпредства России С.В. Соломин, консультант Торгпредства Н.П. Костенко, Кориненко Владимир Васильевич (г. Санкт-Петербург), ОАО «Авангард» и «Ассоциация предприятий радиотехнической промышленности», Н.Н. Новиков — директор ОАО «Низина-Агда 2005», Л.С. Комкова — специалист

АО «Электроника Украины», (Киев), В.В. Прокопшин — специалист Департамента солнечной энергетики ПАО «Квазар», (Киев). Отмечая, что в подготовку российско-украинского мероприятия внесли большой вклад сотрудники Департамента евроинтеграции и международного сотрудничества Министерства энергетики и угольной промышленности Украины, в частности М.В. Набаранчук. Также в рамках выставки прошел круглый стол по тематике Министерства инфраструктуры Украины (бывшее Министерство транспорта и связи): «Реализация совместных проектов по развитию транспор-

тационного центра», А.Н. Пестерников — заместитель генерального директора по авионавигации госпредприятия обслуживания воздушного движения Украины, В.М. Семак — заместитель директора Департамента авионавигации «Госавиаслужба», начальник Отдела регулирования авионавигационного обеспечения, В.И. Чалик — начальник Центра по организации органов воздушного движения Украины (ОВД), С.Н. Перевезенцев — начальник центра по развитию авионавигации Украины, А.П. Плещовских — заместитель Главного конструктора АС УВД ВНИИРА (Санкт-Петербург), А.В. Горовой — заместитель началь-

конкретные предложения по финансированию наиболее важных совместных проектов России и Украины в сфере авиации и энергетики, которые руководство ЕАБР будет серьезно рассматривать в плане обеспечения их реализации на межгосударственном уровне. Презентация нового вида летательных аппаратов под названием «Дискообразный дирижабль» вызвала большой интерес участников и гостей выставки. Мероприятие проведено на своем стенде ФГУП «Долгопрудненское конструкторское бюро автоматики», которое остается единственным государственным предприятием по разработке и производству воздухоплавательной техники широкого назначения (аэростаты и дирижабли). Кроме этого, основными видами деятельности являются: разработка и изготовление специальных систем для ракетной и космической техники; систем пожарной сигнализации. Генеральный директор ФГУП ДКБА Виктор Николаевич Голубятников рассказал о широких перспективах применения «летающей тарелки», которая будет применяться в обслуживании Олимпиады «Сочи-2014» и охране госграницы России и многих других видах деятельности.

Круглый стол по сотрудничеству России и Украины в области здравоохранения прошел с участием ведущих медицинских специалистов наших стран. Принимая во внимание злостность проблемы, немаловажное внимание было уделено вопросам современной онкологии. В рамках мероприятия ученый секретарь ЗАО «ПРОТОМ» из Противно Московской области А.Е. Смирнов провел практический семинар-презентацию деятельности предприятия, которое специализируется на создании комплексов протонной терапии для лечения раковых опухолей пучками протонов. Комплекс выполнен на основе самых современных научно-технических достижений и имеет ряд существенных преимуществ перед аналогичными зарубежными установками: небольшие размеры, низкое энергопотребление, возможность изменять интенсивность и энергию пучка протонов в широком диапазоне. Куратором мероприятия заместитель министра здравоохранения Украины Р.А. Моисеенко.

Возможностью взаимовыгодного сотрудничества с российскими коллегами серьезно интересовались участники круглого стола В.С. Иванкова — профессор, руководитель отдела радиационной онкологии Национального института рака (НИИ) Украины, Н.П. Доценко — врач-дистанционист лучевой терапии, Т.В. Скоморорова — научный сотрудник отделения радиационной онкологии НИИ Д.В. Безьякина — заместитель начальника Управления организации госконтроля качества медицинских изделий «Гослекслужбы» Минздрава Украины,

Ю.А. Карнаухов — генеральный директор госпредприятия «Украинский медицинский центр сертификации». Было выражено мнение о целесообразности обращения к руководству Украины с предложением рассмотреть возможность закупки новых российских технологий. Достоянием своей продукции представило предприятие ЗАО «КРОНТ-М», являющееся одним из ведущих в России производителей медицинской техники и оборудования. Специализированный круглый стол по тематике Министерства экономики Украины по теме: «Таможенное регулирование экспорта украинской продукции машиностроения в Россию в рамках формирования Единого таможенного пространства» был организован для заинтересованных экспортерских компаний обеих стран. Приглашались представители государственных таможенных структур, крупного бизнеса и промышленных структур России и Украины, в том числе юридической компании которая специализируется на вопросах взаимодействия государства Таможенного союза с традиционными внешнеэкономическими партнерами, включая Украину. Мероприятие прошло при поддержке и участии Экспертного совета по таможенному регулированию Государственной Думы РФ, Секретариата Комиссии Таможенного союза ЕврАзЭС и Украинско-Российского форума.

В заключительный день работы выставки прошел круглый стол «Развитие российско-украинского сотрудничества в области создания современных технологий связи и телекоммуникаций». В нем приняли участие руководящие работники «Укртелекома» и других украинских компаний, ООО «Эн-Эс-Джи» (Москва), производящего модульные мультипротокольные маршрутизаторы и устройства доступа для сетей IP, VPN и др. на основе аппаратных и программных разработок, ОАО «Сособе ОКБ кабельной промышленности» (Мытищи) — продукция предприятия привлекала особое внимание Государственного Авиационного научно-технического комплекса Украины им. О.К. Антонова.

В течение всех дней работы выставки проводились специализированные мероприятия, направленные на укрепление добрососедских отношений между Россией и Украиной в рамках празднования 20-летнего юбилея СНГ. На торжественной церемонии закрытия были награждены памятными медалями оргкомитета «За вклад в развитие Российско-Украинских экономических отношений», а также почетными дипломами и благодарностями.

В следующем году в Киеве пройдет «Expo-Russia Ukraine 2012»

РОССИЙСКОЕ МАШИНОСТРОЕНИЕ

Форум прошел успешно

Союз машиностроителей: итоги и планы развития проекта «Инженеры будущего»

На совместном заседании Межкомиссионной рабочей группы Общественной палаты РФ по вопросам модернизации промышленности и Союза машиностроителей России были подведены итоги Первого международного форума «Инженеры будущего 2011», который проходил на берегу озера Байкал у села Большое Голоустрое в июле этого года («Промышленный еженедельник» о самом форуме подробно рассказывал). Форум подготовили и провели Союз машиностроителей России и администрация Иркутской области при поддержке Общественной палаты РФ и Общественного совета при Минпромторге России. Целями форума «Инженеры будущего-2011» стали повышение престижа технических специальностей, развитие творческого потенциала молодежи, ее привлечение к решению наиболее актуальных задач современности и внедрение перспективных разработок молодых инженеров в производство.

В заседании Межкомиссионной рабочей группы Общественной палаты РФ приняли участие заместитель руководителя Межкомиссионной рабочей группы ОП РФ по вопросам модернизации промышленности Анатолий Либет, первый заместитель руководителя аппарата Союза машиностроителей России Сергей Иванов, министр по физической культуре, спорту и молодежной политике Иркутской области Игорь Иванов, член Общественной палаты РФ Ирина Плешева, представители Общественной палаты, Союза машиностроителей России, представители машиностроительных предприятий, принимавших участие в Первом международном промышленном форуме «Инженеры будущего».

Напомним, что на церемонии закрытия форума 25 июля 2011 года первый вице-президент Союза машиностроителей России Владимир Гутнев предложил не считать мероприятие закрытым, а объявить перерыв. Потому перед участниками заседания в Москве стояли сразу несколько задач: подвести итоги первого форума, определить, каким быть «Инженерам будущего-2012», а заодно скорректировать список задач, который будет поставлен перед участниками этого мероприятия.



С заседания велась он-лайн интернет-трансляция, собравшая на сайте Союза машиностроителей России несколько тысяч зрителей. Открыл заседание Анатолий Либет. В своей речи он отметил, что форум удался по всем показателям.

«В нем приняли участие более 1200 человек, представители 35 стран, были делегаты от 300 промышленных компаний предприятий, принимавших участие в Первом международном промышленном форуме «Инженеры будущего».

Напомним, что на церемонии закрытия форума 25 июля 2011 года первый вице-президент Союза машиностроителей России Владимир Гутнев предложил не считать мероприятие закрытым, а объявить перерыв. Потому перед участниками заседания в Москве стояли сразу несколько задач: подвести итоги первого форума, определить, каким быть «Инженерам будущего-2012», а заодно скорректировать список задач, который будет поставлен перед участниками этого мероприятия.

«Инженеры будущего» стали, бесспорно, важным событием для Союза машиностроителей России, администрации Иркутской области, всех его участников, — сказал, высту-

пая на заседании, первый заместитель руководителя аппарата СоюзМаш России Сергей Иванов. — Сегодня для подведения итогов собрались его организаторы, участники, эксперты, представители промышленных предприятий». По словам Сергея Иванова, обсуждение итогов, поступивших замечаний и предложений требует большой вдумчивой работы. Первый заместитель руководителя аппарата Союза машиностроителей России признал, что некоторые недочеты в работе форума были, однако положительных мо-

зачеманий по прошедшему мероприятию, который, тем не менее, по словам Сергея Иванова, «не стал тем блином, который комом».

Так, председатель научно-экспертного совета Фонда «Национальные перспективы» Алексей Кузьмин заявил, что по некоторым показателям форуму просто не хватило мощности: не все участники форума успели выступить, представить свои разработки. Он же предложил при организации программы будущего мероприятия ориентироваться не столько на пожелания его

участников, сколько на пожелания тех, кто формирует делегации на форум — руководителей предприятий и главных конструкторов. Поскольку именно эти люди в большей степени представляют, что именно нужны возглавляемым ими предприятиям.

По словам Владимира Викулина, генерального директора ФГУП «ОНПП «Технология», «Инженеры будущего-2011» показали растущий интерес к профессии инжене-

ров. Участники форума почувствовали поддержку со стороны правительства России, Союза машиностроителей России, Общественной палаты. Самое главное, что молодые специалисты почувствовали свою значимость: без профессии инженера у России нет будущего. Участники байкальского мероприятия, подчеркнул Викулин, вернулись на свои рабочие места вдохновленными. Как, впрочем, и принявшие участие в форуме преподаватели. Однако есть и оборотная сторона. Викулин обратил внимание

на то, что пока еще не многие выпускники школ стремятся получать инженерные специальности — прежде всего, из-за неуверенности в завтрашнем дне, отсутствии жилья, приемлемой зарплаты. Руководитель ФГУП привел и положительные примеры, когда предприятие начинает участвовать в судьбе будущего инженера уже со школьной скамьи, «ведет» его в вуз, и после получения диплома такой выпускник идет в цех уже опытным специалистом с хорошей заработной платой. Но пока такие примеры единичны, а руководители предприятий неохотно берут выпускников вузов прежде всего потому, что не могут предложить им нормальный жизненный уровень.

Виктор Гриб, заместитель директора по НИОКР, главный конструктор ФГУП «КНИРТИ», предложил на будущем форуме увеличить «инженерную» составляющую, может быть, даже в ущерб лекциям по экономике и управлению. Кроме того, он пожелал участникам «Инженеров будущего — 2012» лучше готовить свои стендовые выступления — пока, признал Гриб, молодых специалистов просто не учат делать доклады по собственным проектам. Хотя сами разработки очень интересны, и некоторые уже запущены в работу. Замечаний и предложений — в том числе и по принципам рейтингования участников — в ходе совещания было высказано немало. Как сказала начальник отдела молодежных проектов аппарата Бюро ЦС Союза машиностроителей России Екатерина Яковчак, «любая критика нам только приятна: без консультаций и экспертных оценок мы бы просто не смогли подготовить форум».

В заключение заседания наиболее активным участникам «Инженеров будущего — 2011» были вручены памятные дипломы.

Есть контракт

«РУСЭЛПРОМ» и модернизация метрополитена

Антон Максимов

Российский электротехнический концерн «РУСЭЛПРОМ» заключил первый контракт на поставку электродвигателей для новых вагонов московского метрополитена, производимых ОАО «Метровагонмаш» (Мытищи, Московская область). В рамках контракта концерн до конца 2011 года поставит 32 двигателя для комплектации полного состава метропоезда.

Упомянутый метропоезд состоит из восьми вагонов новейшего поколения модели 81-760/761, выпускаемого ОАО «Метровагонмаш» с 2011 года. Предварительно запланировано, что, начиная с 2012 года, концерн «РУСЭЛПРОМ» будет ежемесячно поставлять на «Метровагонмаш» 32 электродвигателя и 8 реакторов сетевого фильтра. Подписание контракта на эти поставки ожидается в конце текущего года.

Победа в тендере на участие в модернизации подвижного состава столичного метро позволила входящему в состав концерна «РУСЭЛПРОМ» владимирскому ОАО «НИПТИЭМ» стать одним из трех утвержденных поставщиков тяговых электродвигателей для ОАО «Метровагонмаш».

Принципиально новый электродвигатель, разработанный на собственной научно-исследовательской базе концерна «РУСЭЛПРОМ», имеет ряд существенных преимуществ, включая 15-процентное снижение веса конструкции, отсутствие потребляющей излишнюю энергию вентилятора и наличие радиальной системы охлаждения. Отсутствие вентилятора, с которым связывают до 30% поломок двигателя данного типа, значительно увеличивает срок безаварийной эксплуатации подвижного состава. Поставленные заказчику в начале текущего года опытные образцы двигателей прошли комплексную проверку при испытаниях, продемонстрировав отличные показатели по уровню энергоэффективности, шумовым и другим эксплуатационным характеристикам.

Помимо двигателей, концерн «РУСЭЛПРОМ» представил своим партнерам еще одну технологическую разработку — новый сглаживающий реактор сетевого фильтра, который предназначен для выравнивания перепадов напряжения в сети. Новое устройство проходит сейчас холдовые испытания по программе, согласованной с заказчиком и службой подвижного состава метро.

«Инициативы федеральных и столичных властей по решению острых транспортных проблем столицы и расширению ее границ поставили новые задачи перед отечественными машиностроителями. Концерн «РУСЭЛПРОМ» готов ответить на этот вызов своими новейшими технологическими разработками, выполненными с учетом требований мировых стандартов качества и энергоэффективности», — отметил первый заместитель генерального директора концерна «РУСЭЛПРОМ» Анатолий Гловацкий.

СПРАВКА «ПЕ»: Концерн «РУСЭЛПРОМ» является вторым крупнейшим в России производителем и поставщиком электрических машин. Концерн объединяет 11 предприятий и зависимых обществ, которые выпускают более 3000 наименований электродвигателей, генераторов и систем управления для горнодобывающей, металлургической, нефтяной промышленности, электроэнергетики и ЖКХ. Основанный в 1991 году, концерн завершил программу формирования производственных мощностей в 2003 году.



Международная выставка металлопродукции и металлоконструкций для строительной отрасли

МеталлСтройФорум



17-я Международная промышленная выставка

Металл-Экспо



Международная выставка оборудования и технологий для металлургии и металлообработки

МеталлургМаш



С 15 по 18 ноября 2011 года в Москве на ВВЦ пройдет крупнейший металлургический форум в России и странах СНГ «Неделя металлов в Москве», центральным событием которого станут: «Металл-Экспо 2011» — 17-я Международная промышленная выставка; «МеталлСтройФорум 2011» — 3-я Международная выставка металлопродукции и металлоконструкций для стройиндустрии; «МеталлургМаш 2011» — Международная выставка оборудования и технологий для металлургии и металлообработки.

На выставках, объединенных под единым брендом «Металлы Экспо», будет представлено все многообразие продукции черной и цветной металлургии для потребителей всех отраслей экономики, современное оборудование и технологии для производства и обработки металлопродукции. За 17 лет выставка «Металлы-Экспо» стала основной международной площадкой для металлургических и металлообрабатывающих компаний стран СНГ и Восточной Европы. Представительское участие в выставке ведущих российских и международных металлургических и машиностроительных компаний свидетельствует о хороших перспективах российского рынка металлов и подчеркивает большой интерес к нему в мире.

Выставка «Металлы-Экспо» формирует единый азиатский рынок металлов в России и странах СНГ, и предоставляет прекрасную возможность для лиц, имея возможность общаться друг с другом, со своими потребителями, с поставщиками сырья, оборудования и технологий.

Генеральный информационный партнер:
журнал «Металлоснабжение и сбыт»
www.metalinfo.ru

15-18 ноября 2011 года

Россия, Москва, ВВЦ, пав. 69, 75

Оргкомитет выставки:
тел./факс +7 (495) 734 99 66
www.metal-expo.ru

ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

УМПО и GMCS

Совершенство информационной системы предприятия

Анна Окунькова

ОАО «Уфимское моторостроительное производственное объединение» (УМПО) и компания GMCS реализуют проект по развитию информационной системы управления УМПО на базе Infor ERP LN. С целью повышения эффективности управления предприятием GMCS оптимизирует ряд функциональных подсистем Infor ERP LN, применяемых в УМПО, а также проведет анализ ее базовой функциональности для подготовки к возможному переходу предприятия на версию Infor ERP LN 6.1.

ОАО «Уфимское моторостроительное производственное объединение» является одним из крупнейших производителей авиационных двигателей в РФ. Предприятие основано в 1925 году. Сегодня в УМПО работают около 15 тыс. человек. Выручка от реализации в 2009 году составила 20014 млн руб. Основными видами деятельности ОАО «УМПО» являются производство, сервисное обслуживание и ремонт турбореактивных авиационных двигателей, производство и ремонт узлов вертолетной техники, выпуск гражданской продукции наземного применения.

ОАО «УМПО» серийно выпускает турбореактивные двигатели для самолетов семейства Су-27 (двигатель АЛ-31Ф), семейства Су-30 (двигатель АЛ-31Ф и АЛ-31ФП), семейства Су-25 (P95Ш и P195), узлы вертолетной техники на вертолеты «Ка» и «Ми», а также с 2010 года начало поставку двигателей АЛ-41Ф-1С (изделие 117С) для истребителей Су-35С. ОАО «УМПО» входит в состав «Объединенной двигателестроительной корпорации» — 100% специализированной дочерней компании ОАО «ОПК «ОБОРОНПРОМ» по управлению двигателестроительными активами. УМПО использует систему Infor ERP LN с 2001 года для управления финансами, процессами производства и логистики. Техническую поддержку обеспечивает GMCS. «Мы рады, что наша экспертиза будет использована УМПО в рамках проекта поддержки и развития системы Infor ERP LN, а также возможной миграции на версию Infor ERP LN 6.1, которую сегодня применяют такие крупные производственные компании, как «Иркут», «МиГ», УралАЗ, ОТИС (Санкт-Петербург)», — отмечает Людмила Сокольская, директор департамента решений Infor, компания GMCS.

Корпорация РТС: рост доходов

Продажа лицензий выросла

Анастасия Лозовская

Компания РТС, мировой разработчик программных решений для автоматизированного проектирования и управления данными, сообщает финансовые результаты за третий квартал 2011 года. Финансовый год корпорации РТС сдвинул относительно календарного периода.

Выручка корпорации за третий квартал 2011 финансового года составила \$292,5 млн в сравнении с \$243 млн за аналогичный период 2010 года. В эту сумму входит выручка в \$7 млн, полученная недавно приобретенной компанией MKS, покупка которой стала второй крупнейшей сделкой в истории компании.

42% общего квартального оборота корпорации получила от продаж решений для управления данным на рынке крупных компаний. 27% всего квартального оборота корпорации получила от продаж своих решений на SMB рынке. Причем продажи PLM-решения для средних и малых компаний выросли на 33% по сравнению с аналогичным кварталом прошлого года.

Ожидаемый доход в четвертом квартале 2011 оценивается в \$320-330 млн, а общий доход за весь 2011 финансовый год ожидается в объеме \$1150-1160 млн. В прошлом году корпорация РТС заработала чуть более \$1 млрд. В планы корпорации входит достичь уровня в \$1600 млн в 2014 году.

Джеймс Хепельманн, президент и исполнительный директор РТС, отмечает: «Доход от продажи лицензий в третьем финансовом квартале вырос на 18%, в предыдущем квартале — на 15%. В третьем финансовом квартале мы заключили 27 крупных сделок (лицензии и сервис), более \$1 млн каждая, во втором квартале 2011 г. было проведено 24 подобных сделки, а в третьем квартале 2010 года — 14. Мы считаем, что это является показателем наших деловых возможностей с новыми и существующими клиентами. За третий финансовый квартал года мы закрыли сделки с такими компаниями, как BAE Systems, ESPRIT Eupore GmbH, Force Protection, Robert Bosch, Министерство энергетики США, Weatherford».

«Весной этого года вышла на рынок обновленная версия нашей системы по управлению данным об изделии Windchill 10.0, а в июне мы запустили в продажу широко проанонсированную новую систему автоматизированного проектирования Steo 1.0. С точки зрения расширения нашего продуктового портфолио это потрясающий год. Также мы приобрели компанию MKS, которая позволит нашим клиентам лучше координировать управление аппаратными и программными компонентами одного изделия и создавать инновационную продукцию. Это была вторая по величине сделка в истории компании, которая позволит приобрести корпорации сильные конкурентные преимущества в долгосрочной перспективе. Наши позиции технологического лидера, несомненно, укрепляются с каждым днем», — заключил г-н Хепельманн.

По результатам опроса Ростата 16% затрат на ИТ уходят на ПО. На сегодняшний день объем российского рынка PLM (программные решения для управления данными об изделии) оценивается экспертами в \$100-200 млн в год.

СПРАВКА «ПЕ»: Корпорация РТС разрабатывает для компаний, работающих в области дискретного производства, передовые программные решения и услуги, которые позволяют им соответствовать современным требованиям процесса глобализации, сократить время вывода на рынок новых продуктов и увеличить производительность труда в процессе разработки инновационных изделий. Заказчики РТС являются ведущие производственные компании в аэрокосмической и оборонной, автомобильной и электронной отраслях, а также в индустриях промышленного и медицинского оборудования. Оборот компании в 2010 финансовом году составил \$1,01 млрд.

Скорость 5 Гбит/с

NXP выпустила повторитель PTN36241B

Александра Долгополова

Компания NXP Semiconductors N.V. объявила о выпуске нового повторителя USB 3.0 SuperSpeed PTN36241B. Двухканальное устройство поддерживает обмен данными на скорости 5 Гбит/с на канал и опциональные настройки, которые обеспечивают высокий уровень расширяемости. С повышением быстродействия компьютерных систем нарушение целостности сигнала, как правило, происходит быстрее, чем в медленных системах. Повторитель PTN36241B обеспечивает выравнивание ослабленного сигнала с последующей коррекцией предсказаний, которые возникают при передаче, благодаря этому достигается максимальная производительность соединения.

Генеральный менеджер подразделения высокоскоростных интерфейсов компании NXP Semiconductors Грэхем Кунни уверен: «Интерфейс USB 3.0 в 10 раз быстрее, чем USB 2.0, однако его серьезным недостатком являются нарушения целостности сигнала при увеличении длины кабеля. Для компенсации большой длины дорожки между контроллером USB 3.0 и разъемом все чаще используется повторитель, особенно с учетом того, что производители, например Intel, начали интегрировать поддержку интерфейса USB 3.0 непосредственно в набор микросхем. Повторитель PTN36241B, обеспечивающий высокий уровень целостности сигнала, помогает разработчикам систем и пользователям устранить этот недостаток и одновременно добиться максимальной гибкости при работе с широким спектром платформ».

Для приложения, требующего более высокого уровня конфигурируемости, повторитель PTN36241B предоставляет интеллектуальный интерфейс мультиуровневых выводов, мультиуровневых выводов, которые обеспечивают беспрецедентную гибкость. Повторитель PTN36241B поддерживает технологию автоматического тестирования на совместимость, управляемую с помощью внутреннего конечного автомата, поэтому нет необходимости использовать отдельный аппаратный вывод для проверки совместимости. На этой неделе компания NXP продемонстрирует повторитель PTN36241B на Форуме Intel для разработчиков (IDF) в Сан-Франциско, Калифорния.

Технические характеристики нового повторителя PTN36241B включают: поддержку интерфейса USB3.0 SuperSpeed, 5 Гбит/с, варианты логических пятиуровневых конфигураций интеллектуальной мультимикросхемирования шины I2C обеспечивают высочайшую гибкость, повышение целостности сигнала компенсирует высокочастотные потери и межмикросхемную интерференцию, возможность выбора размаха выходного сигнала (output swing), предсказание при приеме и порогового значения входного сигнала повышает гибкость устройства, индикацию и обнаружение оконечного устройства Rx расширяют возможности «горячего» подключения, детектирование и перенаправление низкочастотного периодического сигнала (LFPFS), интеллектуальное управление питанием и множество энергосберегающих режимов снижают рассеиваемую мощность, защиту от электростатического разряда: модель человеческого тела — 8 кВ, модель заряженного устройства — 1 кВ и др.

КРОК прошла аудит

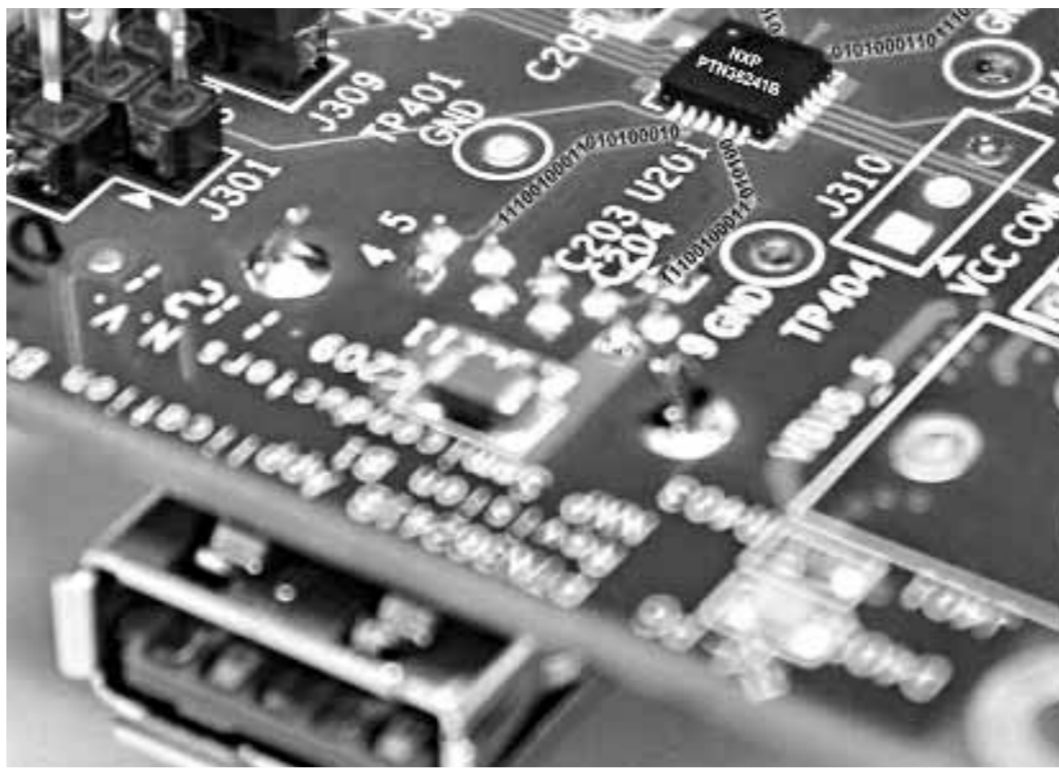
Сертификация по ISO 20000 — гарантия качества

Наталья Воскресенская

Компания КРОК успешно прошла ежегодный инспекционный аудит Системы управления ИТ-сервисами (СУСИТ) по стандарту ISO/IEC 20000-1:2005. Аудит показал прогресс во внедрении Системы и подтвердил результативность процесса СУСИТ.

Аудит Системы управления ИТ-сервисами компании КРОК проходил в центральной службе технической поддержки и в группе системных администраторов департамента вычислительных систем. В рамках аудита выборочно были проверены бизнес-процессы СУСИТ: управления изменениями, управление взаимоотношениями с потребителями, управление подрядчиками, управление рисками, управление непрерывностью и доступностью, управление документацией и записями, ответственность руководства. Аудит проводил крупнейший международный орган по сертификации — Британский Институт Стандартов BSI.

«Поскольку наша компания имеет большой объем ИТ-сервисов, которые мы предоставляем на аутсорсинг, для нас важно объективно понимать уровень зрелости собственной ИТ-среды. BSI ежегодно проводит инспекционный аудит наших ИТ-систем, — комментирует Георгий Ованесян, руководитель направлений «Консалтинг по ИТ/ITSM» и «Мониторинг и управление ИТ-инфраструктурой» компании КРОК. — Наша компания имеет статус BSI Certified Partner и осуществляет подготовку к сертификации по стандартам ISO/IEC 20000-1:2005, а также разработку и внедрение Системы»



подключения, детектирование и перенаправление низкочастотного периодического сигнала (LFPFS), интеллектуальное управление питанием и множество энергосберегающих режимов снижают рассеиваемую мощность, защиту от электростатического разряда: модель человеческого тела — 8 кВ, модель заряженного устройства — 1 кВ и др.

СПРАВКА «ПЕ»: NXP Semiconductors N.V. поставляет решения на основе высокопроизводительных смешанных цифро-аналоговых (High Performance Mixed Signal) и стандартных полупроводниковых компонентов, в которых воплощен лидирующий на рынке опыт разработок компании в области радиочастотных и аналоговых сигналов, управления питанием, интерфейсов, безопасности и цифровой обработки сигнала. Эти инновационные решения используются в широком диапазоне применений для автомобильной и промышленной электроники, средств идентификации, инфраструктуры беспроводной связи, систем освещения, мобильных устройств, бытовой техники и вычислительных систем. Являясь глобальным производителем полупроводниковых компонентов, компания представлена более чем в 25 странах мира и обладает годовым доходом в \$4,4 млрд (2010 год).



мы», — отмечает Валерий Гирко, ведущий аудитор BSI.

«Поскольку наша компания имеет большой объем ИТ-сервисов, которые мы предоставляем на аутсорсинг, для нас важно объективно понимать уровень зрелости собственной ИТ-среды. BSI ежегодно проводит инспекционный аудит наших ИТ-систем, — комментирует Георгий Ованесян, руководитель направлений «Консалтинг по ИТ/ITSM» и «Мониторинг и управление ИТ-инфраструктурой» компании КРОК. — Наша компания имеет статус BSI Certified Partner и осуществляет подготовку к сертификации по стандартам ISO/IEC 20000-1:2005, а также разработку и внедрение Системы»

привлекаемых к аудиту, наблюдению за действиями сотрудников на рабочих местах, анализе документации СУСИТ и Системы менеджмента качества.

Компания КРОК — российский лидер в области создания ИТ-инфраструктур, №1 в России по услугам системной интеграции (отчеты IDC за 2002-2010 гг). КРОК входит в пятерку крупнейших ИТ-компаний страны («РИА-Аналитика» 2011 год, РА «Эксперт» 2010 год), в топ-200 крупнейших частных компаний России (Forbes).

British Standards Institution (Британский Институт Стандартов, BSI) — бренд мирового масштаба, миссия BSI Group состоит в глобальном расширении своего присутствия, предоставлении равных возможностей всем клиентам во всех странах вне зависимости от условий развития национальной экономики и местной культуры. Офисы компании работают более чем в 110 странах мира. BSI является полностью независимой организацией, не связанной инвестициями и предпочтениями в отношении какой-либо отрасли экономики или страны. BSI — основатель и партнер Международной Организации по Стандартизации (ISO), а также других международных организаций и ассоциаций.

Технологии из «первых уст»

Intel: «Маленькие хитрости» большого ЦОД

Михаил Рыбаков

В сегодняшнем мире деятельность любого предприятия или корпорации все больше зависит от информации, а также необходимых для ее обработки и хранения ресурсов. Все больший интерес у профессионалов вызывают вопросы функционирования серверной инфраструктуры и центров обработки данных (ЦОД), обеспечивающих работу глобальных онлайн сервисов и информационную поддержку бизнеса. Стремясь поддержать этот интерес, компания Intel подготовила и опубликовала цикл видеорепортажей из одного из своих ЦОД в России. Благодаря участию в съемках российских специалистов Intel появилась возможность побывать в современном ЦОД ведущей мировой корпорации и получить полезные сведения о внедренных там технологиях и решениях из «первых уст».

Первый видеоклип цикла, озаглавленный «Эксперсия в центр обработки данных Intel в России», играет роль введения в тему. Те, кто в современном большом ЦОД не были ни разу, увидят, как он устроен, начиная с системы контроля доступа персонала в помещения и заканчивая расположенными снаружи здания теплообменниками системы охлаждения. Ведущий цикла, менеджер центра обработки данных корпорации Intel Леонид Шишлов, показывает на примере самого большого ЦОД Intel в России и континентальной Европы, как распределены серверы на зоны с высокой и низкой плотностью размещения оборудования, знакомит с системами энергообеспечения и охлаждения. Мы увидим устройства бесперебойного питания, дизельную генерирующую установку, узлаем «горячих» и «холодных» коридорах в серверных залах, основных элементах системы кондиционирования воздуха. Наиболее интересными являются примененные в ЦОД компании Intel современные технологии, направленные на повышение его энергоэффективности и уменьшение негативного влияния на окружающую среду. В их числе свободное охлаждение ЦОД (free-cooling) и рекуперация тепла.

Теме увеличения эффективности системы охлаждения ЦОД посвящен второй видеоклип серии. Рассказ начинается с демонстрации того, как охлаждается отдельный сервер. Далее Леонид Шишлов показывает, как нагнетается прецизионными кондиционерами холодный воздух проходит к серверным стойкам, обдувает оборудование и, уже нагретый, собирается обратно через фальшпотолок. Благодаря тому, что клип снят прямо в зале, где установлены серверы, легко понять суть демонстрируемых приемов повышения эффективности работы воздушной части системы охлаждения. При их использовании удается увеличить мощность серверного оборудования с 2-4 до 6-8 кВт на стойку. Современные blade-серверы, отличающиеся еще более высокой плотностью установки, предъявляют еще более высокие требования к охлаждению. В клипе рассказывается, как шкафы с вытяжками позволяют решить данную проблему и поднять порог мощности оборудования до 25 кВт на стойку. Отметим, что продемонстрированные технические решения достаточно просты и могут быть использованы другими компаниями в своих ЦОД и серверных комнатах.

Третий видеоклип повествует о системе свободного охлаждения (free-cooling), которая используется в ЦОД корпорации Intel. Рассказ начинается с более подробного описания всех контуров системы охлаждения ЦОД, включающей прецизионные кондиционеры в помещениях с серверами, установленный в хладоцентре чиллер, наружный контур охлаждения с размещенными вне здания теплообменниками. Технология свободного охлаждения может быть использована в холодное время года, позволяя на 5-6 месяцев отключить чиллер, который во время работы потребляет значительное количество электроэнергии. Основным местом съемки третьего видеоклипа серии стали серверные залы, а хладоцентр, где находятся ключевые элементы системы охлаждения ЦОД. Благодаря этому можно получить более наглядное представление и о технологии free-cooling, и о системе охлаждения ЦОД в целом.

«Энергоэффективность ЦОД и рекуперация тепла» — так озаглавлен четвертый видеоклип серии. В нем продолжается рассказ о применении различных энергоэффективных технологий с целью снижения операционных издержек и уменьшения общей стоимости владения ЦОД. В частности, поднимается вопрос об актуальности такой меры, как повышение общей температуры в серверных залах, особенно в «холодных» коридорах. Это не только существенно снижает нагрузку на систему охлаждения, но и создает более комфортные условия для работы ИТ-персонала, обслуживающего оборудование ЦОД. Наиболее интересной и перспективной технологией, которая сейчас внедряется в показанном дата-центре Intel, является рекуперация тепла. Она предусматривает использование тепловой энергии, отводимой кондиционерами из серверных помещений ЦОД, для нужд горячего водоснабжения здания. Рекуперация не только способна принести непопулярно экономно, но и важна с точки зрения экологической программы, проводимой корпорацией Intel.

Заключительный видеоклип цикла посвящен стратегии Intel для центров обработки данных. Леонид Шишлов рассказывает о масштабах серверного парка корпорации, для управления которым требуется применение целого ряда специально разработанных методик. Самыми важными из них являются: проактивная замена серверов с соблюдением периодичности, обусловленной оптимизацией общей стоимости владения; широкое внедрение технологий виртуализации и консолидации; улучшение коэффициента использования вычислительных ресурсов ЦОД; внедрение и дальнейшее развитие технологий, направленных на повышение энергоэффективности и эффективности системы охлаждения ЦОД. Своевременная замена старого серверного оборудования на новое с использованием современных энергоэффективных серверных процессоров Intel® Xeon® позволяет добиться высокой консолидации вычислительных ресурсов, значительно уменьшить производительность серверного парка при одновременном снижении затрат на электроэнергию. Приведенные элементы стратегии позволяют обеспечить контролируемый рост вычислительных ресурсов компании и обеспечить соответствие возрастающим требованиям бизнеса.

В видеоклипах продолжительностью по 3-5 минут осветить все подробности упоминаемых технологий невозможно. Именно поэтому при публикации цикла репортажей из центра обработки данных Intel в России на сайте сообщества ИТ-профессионалов Intel IT Galaxy www.intel.ru/itgalaxy было решено сопроводить каждую из серий небольшим интервью с Леонидом Шишловым. Посетители сайта в этих публикациях и в их дальнейшем обсуждении с участием специалистов Intel могут прочитать о технических и организационных моментах, связанных с применением показанных в видеоклипах решений, и получить ответы на вопросы.

ПРОМЫШЛЕННЫЙ
УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ:
ООО «Редакция газеты «Промышленный еженедельник»
Издание зарегистрировано в Министерстве Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовой информации.

ПИ № 77-12380 от 19.04.2002 г.
Перерегистрировано в связи со сменой учредителя ПИ № 77-14566 от 07.02.2003 г.
Перерегистрировано в связи со сменой учредителя ПИ № Ф77-19251 от 23.12.2004 г.
в Федеральной службе по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия.

Генеральный директор,
главный редактор
Валерий Стольников
Заместители
главного редактора
Елена Стольникова
Дмитрий Кожеников
Помощники
главного редактора
Юлия Гужонова
Татьяна Соколова

Директор по развитию
Дмитрий Минаков
Региональный директор
Наталья Можаяева
Дизайн и верстка
Роман Кураев,
Елена Бурлыгина
Руководитель
коммерческой
службы
Александр Лобачев

Логистика
ЗАО «Истгалф-Трансавто»
Представитель в Северной
Америке: Виктория Яковлева
(Ванкувер, Канада); vki@telus.net
Тел.: (1-604)-805-5979
Распространяется по подписке,
в розницу, по прямой рассылке и
на профессиональных мероприятиях.
Подписаться на «Промышленный еженедельник» можно в

любом отделении связи РФ и СНГ
по каталогам «Роспечать» и
«Пресса России»; индекс для инд.
подписчиков — 45774, для пред-
приятий и организаций — 83475;
по каталогу «Почта России»; ин-
декс для инд. подписчиков —
10887, индекс для предприятий и
организаций — 10888. На газету
также можно подписаться через
«Интер-Почту».

Адрес для корреспонденции:
123104, Москва, а/я 29
Тел. редакции: (495) 729-3977,
778-1447, 499-194-1033 (факс)
www.promweekly.ru
doc@promweekly.ru,
re-gazeta@inbox.ru
Над номером работали:
А.Рыкова, А.Глуховская, А.Коп-
тев, В.Тихомиров, Е.Львова,
Ю.Соколова, Д.Теперев.

Использованы материалы
информантов и интернет-
изданий.
Номер подписан 23.09.2011 г.
Отпечатано в типографии
ОАО «ИД «Красная звезда»
123007, г. Москва,
Хорошевское шоссе, 38
www.redstarph.ru
Номер заказа 4006
Тираж 40000 экз.