

## В НОМЕРЕ:

### НОВОСТИ

2-3

#### Возвращение Т-160

Модернизация аэродинамической трубы

стр. 2

#### Кадровый прецедент

Самарцы прошли обучение в Рыбинске

стр. 2

#### Полезный отпуск энергии

Инновационные планы Холдинга МРСК

стр. 2

#### Турбина и генератор

Точная доставка негабаритного груза

стр. 3

#### Хай-тек от компании «Селта»

Интервью с Андреем Клименко

стр. 3

### СТРАТЕГИИ

4-5

#### Начинаем новую жизнь

«Древесно-Полимерные Композиты 2011»

стр. 4

#### Олимпийская стройка

Надежная крыша горнолыжного курорта

стр. 4

#### Большие дворцы

Современные технологии строительства

стр. 4

#### Основания для роста

Финансовые рынки готовы к развитию

стр. 5

#### Факторы движения

Тактика и стратегия на валютном рынке

стр. 5

#### «Добро» получено

ФАС разрешила «Роснефти» покупать

стр. 5

### ИТ-ТЕХНОЛОГИИ

7

#### Проекты «под ключ»

3D-тур GEA Farm Technologies

стр. 7

#### Союз программных продуктов

Esri CIS и «Техноград плюс»

стр. 7

#### Кто «за идею»?

Мотивирующие факторы для айтишников

стр. 7

### ПОДРОБНОСТИ

8

#### Опыт Альтимус

Новые условия экологичного бизнес-жилья

стр. 8

#### Великие открытия

Русский музей в московской гимназии

стр. 8

#### «Булгаков», «Полуостров» и другие

Новые адреса столичной элиты

стр. 8

### ВАЖНАЯ ТЕМА

Российская экономика вошла в качественно новый исторический этап, который будет характеризоваться новыми экономическими параметрами, заявил глава «Роснано» Анатолий Чубайс. Характеризуя новый период, он предрек долгие годы дефицитного бюджета, болезненные реформы (в том числе и пенсионной системы) и медленный рост зарплат: «Динамика ВВП уже не будет лучше, чем до кризиса. Если до кризиса было 8%, то теперь будет около 4% в год в ближайшие 10 лет». Причем, и 4% Россия может не получить, если драйвером масштабного роста в экономике не станут инновации, поскольку сырьевая модель развития исчерпала себя. А. Чубайс отметил, что раньше россияне жили в условиях фантастической динамики роста уровня жизни. В долларовом измерении средняя зарплата в 1998 году была \$60-70, а теперь в среднем по стране — \$600-700. Но «эта динамика закончилась, у нас больше не будет такого темпа роста уровня жизни в стране».

## Датская неделя

### Королева Маргрете II посетила российские GRUNDFOS и ROCKWOOL

На прошлой неделе ряд российских промышленных предприятий, возникших благодаря инвестициям из Дании в рамках своего государственного визита посетила Королева Дании Маргрете II. Главным в этой части ее королевской программы стало открытие второй очереди подмосковного завода компании GRUNDFOS — крупнейшего в мире производителя насосного оборудования. На следующий день королева Маргрете II посетила завод компании ROCKWOOL (находится также в Подмосковье). Пристальный интерес высокой особы к производственным реалиям дает пищу для целого ряда позитивных размышлений в том числе — о важности российской индустрии как объекта инвестиционной деятельности ведущих европейских и мировых производителей.

Первым и наиболее важным в производственной программе королевского визита стало посещение истринского предприятия GRUNDFOS, на котором состоялось торжественное открытие второй очереди завода по производству насосного оборудования. Напомним, что Концерн GRUNDFOS был основан в Дании в 1945 году и в настоящее время является ведущим мировым производителем насосного оборудования для всех отраслей промышленности и частного сектора. На данный момент 85 подразделений концерна находятся в 52 странах мира. Общий объем производства концерна — более 16 млн насосов в год.

В России насосы GRUNDFOS известны с начала 60-х годов (поставки с 1962 года). В 1998 году была основана дочерняя компания ООО «GRUNDFOS». Первая очередь завода по производству насосного оборудования «GRUNDFOS Истра» (г. Истра, Московская область) была открыта в 2005 году, а в 2011 году завершено строительство второй очереди комплекса: возведены новые производственные линии, складской и административные корпуса.

Сегодня у ООО «GRUNDFOS» — 26 представительств во всех Федеральных округах РФ. Насосы GRUNDFOS работают как на водоканалах Москвы, Санкт-Петербурга,

тирывать, что компания реально участвует в жизни России и включение в программу королевы этого визита выглядело вполне уместным и оправданным.

лидер в области сбережения энергии. Мы благодарны Ее Величеству и датскому правительству за поддержку идей энергосбережения, заложенных в основу производства

вице-президент GRUNDFOS, отвечающий за производство, Кнут Креггос отметил, что у руководства концерна есть абсолютная уверенность в рентабельности инвестиций в российское производство. «Сроки, которыми мы оперируем при принятии решений об инвестициях — 10-15 лет, — уточнил Виктор Дементьев, генеральный директор GRUNDFOS в России. — Хотя наши вложения в первую очередь завода уже окупились».

Площадь производственного комплекса — 30000 кв. м. Первая очередь завода «GRUNDFOS Истра» (г. Истра, Московская область) была запущена в 2005 году. Вторая очередь включает новые производственные мощности, складской и административный корпус. Оборудование GRUNDFOS применяется практически во всех отраслях экономики: в тепловых сетях, на водоканалах, промышленных предприятиях и в частных домах. По оценке экспертов GRUNDFOS, доля компании на российском рынке составляет около 18-19%. Оборот в 2011 году ожидается в размере около 200 млн евро. Доля насосов, произведенных в России, составляет около 30% от общего объема продаж.

На мероприятии также присутствовали Чрезвычайный и Полномочный Посол Королевства Дания в РФ Том Рисдаль Йенсен, генеральный директор завода «GRUNDFOS Истра» Галина Бирюкова, министр внешнеэкономических связей правительства Московской области Тигран Караханов, глава Истринского района Московской области Анна Шербя.

На следующий день Ее Величество побывала в городе Железнодорожном (Московская область) на заводе компании ROCKWOOL. В сопровождении президента Группы компаний ROCKWOOL Эло ван Хила, генерального директора компании ROCKWOOL Russia Group Ника Винса и технического директора ROCKWOOL Russia Group Марины Потожер королева Дании осмотела современный завод и ознакомились с экологичными и пожаробезопасными решениями компании.

(Окончание на стр. 3)



Королева Дании и датский технологический шедевр подмосковного производства

Ростова-на-Дону, Воронеж, Хабаровск, Сыктывкар, Подольск, Иванова, Ярославля так и на иных объектах ЖКХ и целом ряде крупнейших российских промышленных предприятий, аэропортов. В общем, можно конста-

На истринском заводе Ее Величество осмотела производственные линии насосного оборудования и вместе с президентом концерна GRUNDFOS Карстенем Бьергом посетил завод и ознакомились с экологичными и пожаробезопасными решениями компании.

Общий объем инвестиций GRUNDFOS в России составил более 100 млн евро (из них в производство — 80 млн евро). Отвечая на вопрос о сроке окупаемости капиталовложений,

### ЦИФРА НЕДЕЛИ

По данным ЦБ РФ, чистый отток частного капитала из РФ в I полугодии 2011 года вырос в 2,7 раза и составил \$31,2 млрд. Чистый вывоз капитала банковским сектором из России за первые шесть месяцев года составил \$11,9 млрд, прочими секторами — \$19,4 млрд. Прогноз Минэкономразвития по оттоку капитала в 2011 году — \$30-40 млрд. В прошлом году отток капитала из РФ был чуть больше показателя за январь-май этого года (около \$35 млрд).

## Перед волной

### Российский бизнес выдержит новую рецессию

Владислав Исаев

Информационная группа Finam.ru провела онлайн-конференцию «Новая рецессия в ведущих экономиках мира: угроза или уже реальность?» Ее участники считают маловероятной возможность наступления новой волны рецессии.

Признаков рецессии в ведущих мировых экономиках, ожидания которой сдерживают рост на финансовых рынках, участники организованной «ФИНАМом» конференции пока не видят. Директор аналитического департамента Банка Москвы Кирилл Тремасов отмечает, что помесячная динамика основных макроэкономических индикаторов в США холь и медленно, но растет, увеличивается в Америке и число новых рабочих мест — за последний год их было создано 1,8 млн. Застой по сравнению с докризисными уровнями демонстрирует только строительный сектор США, который уже третий год находится на «дне», констатирует аналитик: «Признаков рецессии, под которой понимается сокращение ВВП, в мире пока не наблюдается. Замедление

очевидно, и именно скорость этого замедления пугает многих экспертов».

Все, что связано с показателями на уровне 1-2% ВВП — чистая казуистика, утверждает глава аналитического отдела казначейства Сбербанка Николай Кашеев. «Рецессии не будет, потому что будет QE3!» Это знают все, особенно спекулянты, — говорит он. — Рецессия как сокращение ВВП в течение II кварталов и т.п. — это казуистика. Сценарий стагнации очень вероятен. Разговоры о возможности наступления второй волны рецессии продиктованы желанием «жадных» рынков вынудить монетарные правительства сделать новые денежные «выпрыскивания», добавляет аналитик ФЦ «Инфина» Вероника Чекина.

Эксперты считают, что у ФРС США еще остаются возможности для стимулирования американской экономики. Г-н Кашеев называет следующие меры: «Удлинение доражи портфеля. Снижение ставки, выплавляемой по резервам банков в ФРС. Обещание сохранить ставку 0% на века. Они сами все это назвали на последней «Фомке» (заседания ФРС)». О возможном альтернативном варианте стиму-

лирования экономики Штатов напоминает руководитель отдела информации и анализа мировых рынков ИК «ФИНАМ» Михаил Аристеаскин: «Помните, в свое время уважаемый г-н Бернанке упомянул еще одно весьма неортодоксальное средство монетарной политики. Вертолет, в частности».

Для России новая волна рецессии, если она все-таки случится, окажется весьма болезненной, уверены эксперты. Тем не менее, отечественная экономика перенесет ее легче, чем в 2008 году, считает г-н Рагузаев. В то же время, г-н Тремасов отмечает, что устойчивость государственного сектора к кризису существенно снизилась по сравнению с тем, что было три года назад: «Учитывая, что бюджет 2012/14 г. сводится в ноль при \$125 за баррель, нетрудно посчитать, что резервов в случае кризиса хватит лишь на несколько месяцев. Если предположить, что сейчас цены на нефть упадут вдвое, то Минфину для сведения конюш с концами потребуется более существенная девальвация рубля в сравнении с тем, что было в 2008 году. Реальные доходы населения в этом случае также просядут более существенно».

## Нано NEC

ОАО «РОСНАНО» и ЗАО «NEC Нева Коммуникационные Системы» (дочерняя компания NEC Corporation в России) подписали меморандум о взаимопонимании. Документ констатирует и закрепляет взаимный интерес участников в долгосрочном стратегическом сотрудничестве в сфере телекоммуникаций, информационных технологий, в области общественной безопасности, а также по направлениям разработки новых интеллектуальных сетей для надежного и экономного энергообеспечения.

Меморандум подписали заместитель председателя правления ОАО «РОСНАНО» Андрей Малышев и генеральный директор ЗАО «NEC Нева Коммуникационные Системы» Раймонд Армес. При подписании присутствовали председатель правления РОСНАНО Анатолий Чубайс, президент NEC Corporation Нобухиро Эндо, вице-президент NEC Corporation Тошия Мацусуки, президент и председатель правления NEC Europe Наоки Иидзука.

Стороны намерены создать рабочие группы по ведению работ в перечисленных областях, проводить совместные исследования и обмениваться информацией, а также разрабатывать и реализовывать программы, представляющие взаимный интерес.

«Я верю, объединение компетенций и технологической экспертизы двух передовых в своих отраслях компаний станет отличным фундаментом для реализации долгосрочных инновационных проектов, полезных обществу», — отметил Раймонд Армес, генеральный директор NEC в России. «Цель РОСНАНО — развитие высокотехнологического бизнеса в России. Поэтому для нас особенно важен опыт компании NEC, которая является международным лидером в области интеграции информационных и сетевых технологий, а также обладает многолетним опытом работы в нашей стране», — заявил заместитель председателя правления ОАО «РОСНАНО» Андрей Малышев.

NEC Corporation основана в 1899 году. Сочетание передовых технологий и экспертизы позволяют NEC отвечать растущим и меняющимся потребностям своих клиентов во всем мире. Корпорация использует свой опыт, который насчитывает более 100 лет в сфере технологических инноваций, для расширения возможностей людей, бизнеса и общества. ЗАО «NEC Нева Коммуникационные Системы» образовано в мае 1997 года как предприятие по производству цифровых станций NEAX и оказанию услуг проектирования и системной интеграции NEC Corporation в России. С осени 2009 года NEC принадлежит 100% акций ЗАО «NEC Нева Коммуникационные Системы».

ОАО «РОСНАНО» создано в марте 2011 г. путем реорганизации государственной корпорации «Российская корпорация нанотехнологий». ОАО «РОСНАНО» реализует государственную политику по развитию нанотехнологий, выступая соинвестором в нанотехнологических проектах со значительным экономическим или социальным потенциалом. 100% акций ОАО «РОСНАНО» находится в собственности государства. Председателем правления ОАО «РОСНАНО» назначен Анатолий Чубайс. Задачи государственной корпорации «Российская корпорация нанотехнологий» по созданию нанотехнологической инфраструктуры и реализации образовательных программ выполняются Фондом инфраструктурных и образовательных программ, также созданным в результате реорганизации госкорпорации.

## СОВРЕМЕННЫЙ ПРОМЫШЛЕННЫЙ ДИЗАЙН во всех его воплощениях

Подготовка и издание книг, буклетов, проспектов

Разработка и доработка корпоративного стиля  
Дизайн тары и упаковок

Корпоративная и презентационная полиграфия

Выставочные стенды, корпоративная экспозиция

Организация, оформление и проведение выставок, форумов, презентаций

Оформление и защита промышленных образцов

Плакаты, транспаранты, наглядная агитация

Ребрендинг «под ключ»

Редакция «Промышленного еженедельника» совместно с Лабораторией промышленного дизайна «Промо-дизайн», опираясь на многолетний опыт работы в области промышленности и энергетики, предлагают широкий круг услуг по разработке и реализации заказов и проектов в области промышленного дизайна.

Разработка концепций и предложений — бесплатно!

+7-985-766-3923  
doc@promweekly.ru

# НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



**Инновационное развитие распределительного электросетевого комплекса России**



**Учебный курс «Повышение уровня организации и управления производственным участком»**

«Промышленный еженедельник» на льготных условиях публикует:

- Годовые отчеты
- Материалы к собраниям акционеров
- Решения и постановления собраний акционеров, заседаний президиумов, конференций и т.д.
- Объявления о существенных фактах
- Объявления о конкурсах и тендерах
- Обращения к акционерам, инвесторам, партнерам
- Поздравления

+7(495)778-18-05, 778-14-47

## НОВОСТИ

### Семь месяцев «Татнефти»

26 августа 2011 года в г. Казань состоялась очередная сессия Совета директоров ОАО «Татнефть» под председательством Президента Республики Татарстан — председателя Совета директоров ОАО «Татнефть» Р.Н. Минниханова. На заседании были рассмотрены итоги исполнения бюджета ОАО «Татнефть» за семь месяцев 2011 года и утвержден бюджет на сентябрь текущего года, обсуждены итоги финансово-хозяйственной деятельности ОАО «Татнефть» за первое полугодие. За отчетный период на месторождениях компании добыто 12,857 млн т нефти, сверх плана добыта 261 тыс. т. Добыча попутного нефтяного газа составила 387 млн куб. м, что на 3% превышает уровень аналогичного периода прошлого года. По результатам финансово-хозяйственной деятельности получено 47 млрд руб. прибыли до налогообложения, что на 26,5 млрд больше чем в первом полугодии 2010 года. Общий объем инвестиций составил 29 млрд руб.

### «Приразломная» прибыла

Морская ледостойкая стационарная платформа «Приразломная» прибыла на точку на шельфе Печорского моря Ненецкого АО. МЛСП при помощи четырех мощных буксиров за 8 дней преодолела почти 540 миль. Вопреки традиционной для этого времени года погоде в Баренцевом море штиль — сила ветра не превышала 5 м/с, что позволяло каравану двигаться со скоростью в среднем 3 узла. «Переход завершился по плану, без всяких замечаний и происшествий», — отметил заместитель генерального директора ОАО «ПО «Севмаш» Валерий Борозин — Команда из 96 человек, находящаяся сейчас на платформе, тестирует системы жизнеобеспечения, проводила тренировки. В ближайшие три дня будет проводиться раскрепление и посадка платформы на место, а дальше начнется отсыпка бермы вокруг МЛСП. Данная операция займет 1,5 месяца.

### Энергетики США в ИБРАЭ РАН

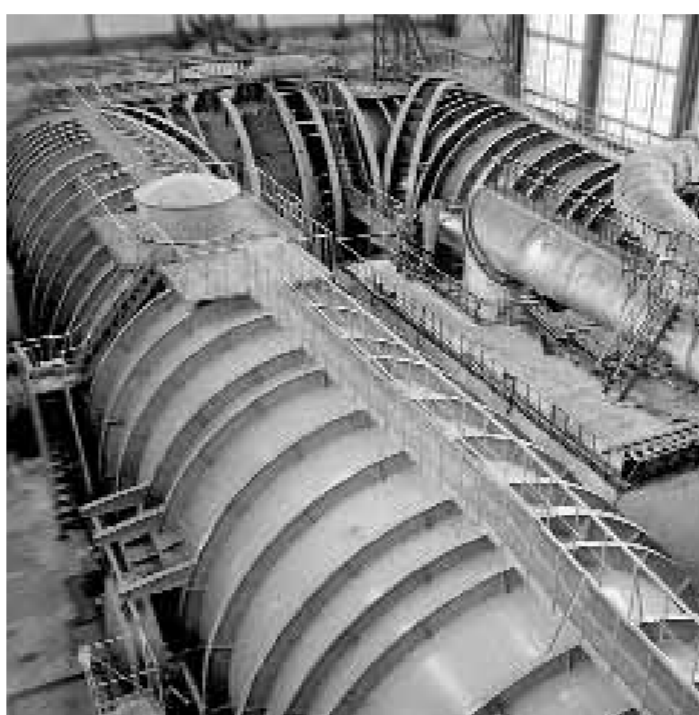
Делегация Министерства энергетики США во главе с заместителем министра по вопросам ядерной энергетики Питером Лайоном посетила Институт проблем безопасного развития атомной энергетики РАН (ИБРАЭ). Визит состоялся в русле развития многолетнего плодотворного сотрудничества ИБРАЭ с американскими партнерами, в рамках которого специалисты Института выполняли ряд важных задач по контрактам с комиссией по ядерному регулированию и министерства энергетики США. Гости ознакомились с научной и технической инфраструктурой Института, в том числе с деятельностью Технического кризисного центра ИБРАЭ (ТКЦ).

«Хочу отметить, что нашим партнерам было очень интересно ознакомиться с уникальными разработками Института, в частности с программами кодом «Сократ», который был создан для анализа тяжелых аварий с потерей теплоносителя на атомной станции. Мы рассказали нашим гостям о проделанной Институтом работе по анализу и прогнозированию ситуации на японской АЭС «Фукусима-1». Американские коллеги выразили уверенность, что совместная работа российских и американских специалистов в сфере безопасной эксплуатации атомной энергетики будет только развиваться», — сказал директор ИБРАЭ, член-корреспондент РАН Л.А. Большов.

## Возвращение Т-106

Завершена модернизация аэродинамической трубы

Во ФГУП «Центральный аэрогидродинамический институт имени профессора Н.Е. Жуковского» (ЦАГИ) выполнен комплекс работ по вводу в эксплуатацию и освоению для штатной работы нового источника питания главного привода аэродинамической трубы Т-106, смонтированного в результате проведенной в 2010-2011 гг. модернизации.



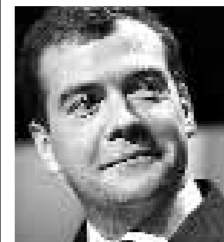
АДТ Т-106 является одной из самых востребованных аэродинамических установок ЦАГИ для исследования летательных аппаратов различного назначения в диапазонах больших дозвуковых и трансзвуковых скоростей. Возвращение Т-106 в промышленную эксплуатацию означает возможность проведения испытаний моделей с минимальным искажением геометрии во влетно-посадочной конфигурации при повышенных числах Рейнольдса, а также проведение испытаний моделей при трансзвуковых числах Маха.

В настоящее время специалисты отделений «Нормы прочности и нагрузки» и «Аэродинамика самолетов и ракет» приступили к выполнению первого после модернизации цикла промышленных испытаний модели консоли вертикального оперения перспективного самолета Т-50 ПАК ФА на флаттер. Заказчик работ — ЗАО «ОКБ Сухого». Отказ от

ная мощность позволяет не только реализовывать весь рабочий диапазон режимов АДТ Т-106, но и обеспечивает возможность его расширения в будущем. Модернизация потребовала оснащения машинного зала новыми системами охлаждения, вентиляции и др.

### СПРАВКА «ПЕ»:

Центральный аэрогидродинамический институт им. проф. Н.Е. Жуковского основан в 1918 году. Сегодня ЦАГИ — крупнейший государственный научный центр авиационной и ракетно-космической отрасли Российской Федерации. ЦАГИ осуществляет государственную экспертизу всех летательных аппаратов, разрабатываемых в российских КБ, и дает окончательные заключения о возможности и безопасности первого полета. ЦАГИ принимает участие в формировании государственных программ развития авиационной техники.



## ЦИТАТА НЕДЕЛИ

Дмитрий Медведев, Президент Российской Федерации

«Наша армия модернизируется, наши Вооруженные Силы должны к 2020 году стать принципиально иными. На это выделены огромные деньги, и надо, чтобы они тратились надлежащим образом, то есть тратились на самое современное вооружение, которое необходимо нашим Вооруженным Силам, нашей армии, флоту именно в текущей ситуации. Это очень тонкий процесс. С одной стороны, нужно обладать познаниями в области вооруженных сил, в области современной военной техники. С другой стороны — нужно правильным образом выстраивать отношения с поставщиками».

## НОВОСТИ

### Модернизация вычислительного кластера

Компания «Т-Платформы», международный разработчик суперкомпьютеров и поставщик полного спектра решений и услуг для высокопроизводительных вычислений, завершила модернизацию вычислительного кластера Научно-исследовательского института прикладной акустики (НИИПА), подведомственного Федеральной службе по экспортному и техническому контролю (ФСТЭК России). Институт специализируется на разработке средств защиты информации от акустической сигнальной и гидроакустической разведки, а также на разработке инструментальных обеспечения безопасности предприятий в условиях повышенной химической, радиационной и экологической опасности. В своей работе ученые института применяют самые современные технические средства, в том числе кластерные системы. В связи с ростом числа научно-исследовательских проектов возникла необходимость наращивания мощности корпоративного вычислительного комплекса. Эта задача была решена внедрением в инфраструктуру НИИПА дополнительных серверов с общей пиковой производительностью 2,65 Тфлопс. В результате на предприятии создана технологическая база для наиболее перспективных научно-практических исследований по ключевым направлениям деятельности института.

### Brunswick Rail купил «Профтранс»

Один из ведущих операторов железнодорожных перевозок Brunswick Rail приобрел ЗАО «Профтранс», специализирующееся на железнодорожных перевозках металлургических грузов. Парк «Профтранс» состоит из 1,647 полувагонов со средним возрастом 3,5 года. В результате сделки Brunswick Rail не только увеличивает парк вагонов, но и расширяет спектр предоставляемых услуг. Комментируя сделку, заместитель генерального директора / директор департамента развития бизнеса Brunswick Rail Владимир Хорошилов сказал: «Профтранс» — это удачное приобретение. Сделка позволит нам не только расширить парк и клиентскую базу, но и получить возможность оперировать подвижным составом на коммерчески интересных направлениях». Виктор Мостовой, генеральный директор ЗАО «Профтранс» отметил: «Brunswick Rail хорошо известен на рынке как один из ведущих игроков. Мы очень рады присоединиться к такой сильной компании и уверены, что совместная работа будет интересной и успешной».

Виктор Кошкин, руководитель департамента корпоративных финансов Brunswick Rail, добавил: «Особенность данной сделки заключается в том, что Brunswick Rail приобрел действующий успешный бизнес, а не просто парк вагонов. Мы вышли на уровень, позволяющий приобретать и эффективно интегрировать привлекательные для Brunswick Rail компании в ходе сделок слияний и поглощений, то есть активно участвовать в начинающемся процессе консолидации железнодорожного рынка».

## Кадровый прецедент

Самарские работники прошли обучение в НПО «Сатурн»

Программы Учебного центра ОАО «НПО «Сатурн» становятся все более востребованными предприятиями «Объединенной двигателестроительной корпорации». Так, в августе 2011 года группа мастеров ОАО «Кузнецов» (г. Самара) успешно прошла обучение по курсу «Повышение уровня организации и управления производственным участком». Мастера ОАО «Кузнецов» высоко оценили программу обучения и преподавательский состав ОАО «НПО «Сатурн».

«Мы надеемся, что в рамках начавшегося интенсивного обмена лучшими образовательными практиками среди предприятий ОДК, данную программу обучения линейных руководителей ОАО «Кузнецов» сможет успешно адаптировать к своим условиям и запустить на регулярной основе в Самаре», — отметил директор по персоналу ОАО «НПО «Сатурн» Леонид Иванов.

Учебная программа для направленных на обучение мастеров ОАО «Кузнецов» состояла из 54 академических часов и предусматривала как теоретические занятия, так и практическое знакомство с производством ОАО «НПО «Сатурн». В качестве преподавателей выступали ведущие специалисты ОАО «НПО «Сатурн».

Слушатели в режиме «углубленного погружения» изучали вопросы компетенции мастера производственного участка, в том числе в части обеспечения контроля качества продукции, выполнения требований документов СМК, нормирования и формирования заработной платы, трудового законодательства, охраны труда и промышленной безопасности, организации и управления производственным участком. Несколько дней курса обучения были посвящены инструментам «бережливого производства», активно внедряемым в ОАО «НПО «Сатурн».

Большой интерес обучающихся вызвали реализация и функционирование принципов «5S» в посещаемых цехах, применение визуального менеджмента в подразделениях. По просьбе слушателей был организован круглый стол с мастерами ОАО «НПО «Сатурн», где в неформальной обстановке стороны поделились опытом работы, обменялись мнениями по организации работы мастера, проблемами и достижениями.

По аналогичной программе в ОАО «НПО «Сатурн» регулярно обучаются все вновь назначаемые мастера производственных подразделений компании. Такой комплекс знаний является дополнительным по отношению к базовому техническому образованию и необходим в каждодневной работе любого линейного руководителя на современном высокотехнологичном двигателестроительном предприятии.

ОАО «Научно-производственное объединение «Сатурн» — двигателестроительная компания, специализируется на разработке, производстве и послепродажном обслуживании газотурбинных двигателей для военной и гражданской авиации, энергогенерирующих и газоперекачивающих установок, кораблей Военно-морского флота и гражданских судов. ОАО «НПО «Сатурн» входит в состав «Объединенной двигателестроительной корпорации» — стопроцентной специализированной дочерней компании ОАО «ОПК «ОБОРОНПРОМ» по управлению двигателестроительными активами.

ОАО «Объединенная промышленная корпорация «ОБОРОНПРОМ» — многопрофильная машиностроительная группа, создана в 2002 году. Входит в состав ГК «Российские технологии». Основные направления деятельности: вертолетостроение (ОАО «Вертолеты России»), двигателестроение (УК «ОДК»), другие активы. Выручка предприятий корпорации в 2010 году превысила 170 млрд руб.

## Полезный отпуск электроэнергии

Холдинг МРСК намерен к 2016 году снизить потери электрической энергии в процессе ее передачи до 7,5%

Юлия Гужонкова, фото автора

На прошлой неделе в Москве на территории Всероссийского выставочного центра и в рамках Второй Международной выставки «IPNES-2011» ОАО «Холдинг МРСК» провело «круглый стол» на тему «Инновационное развитие распределительного электросетевого комплекса: корпоративные программы, механизмы реализации, перспективы». В «круглом столе» приняли участие представители операционных компаний Холдинга МРСК, бизнеса, экспертного сообщества и представители технических вузов России.

Открывая дискуссию, директор по информационной политике и коммуникациям ОАО «Холдинг МРСК» Александр Ужанов отметил, что предстоит сформировать различные механизмы привлечения к реализации инновационных задач в интересах системы передачи и распределения электроэнергии учреждений фундаментальных и прикладных наук, предприятий — разработчиков и производителей электросетевого и технического оборудования, других субъектов российской и зарубежной инновационной среды.

Директор по стратегии, развитию и инновациям ОАО «Холдинг МРСК» Дмитрий Панков рассказал об основных направлениях реализации Программы инновационного развития управляющей компании Холдинга МРСК до 2016 года. Основная цель, которую предстоит достигнуть в ходе ее реализации, заключается в повышении доли

МРСК\РСК в полезном отпуске электроэнергии на территории 69 регионов России до 2016 года.

Среди других задач реализации Программы названы повышение доли нетарифной выручки до 5% к 2016 году, снижение потерь электрической энергии в процессе ее передачи — до 7,5% к 2016 году без ухудшения основных пользовательских характеристик и снижения экологичности, повышение качества услуг по передаче и распределению электроэнергии путем внедрения новых технологий диагностики, ремонта и технического обслуживания распределительного электросетевого комплекса и повышение производительности труда не менее 1,5% ежегодно до достижения среднеотраслевых значений, характерных для зарубежных компаний.

Кроме того, среди первоочередных задач на текущий год было названо создание ОАО «Холдинг МРСК» совместно с Инновационным центром «Сколково» организационной структуры по реализации научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ (НИОКР), формирование и экспертиза плана НИОКР на 2012 год и создание централизованного фонда НИОКР на базе ОАО «НИИ ЦСК» (100%-ая структура Холдинга МРСК).

Особое внимание на «круглом столе» было уделено одному из важнейших направлений инновационного развития — созданию молодежных инновационных центров (МИЦ) в регионах ответственности МРСК\РСК. Предполагается, что МИЦ станут интеграторами знаний и интеллектуальных разработок в области совершенствования и модернизации распределительного электросетевого комплекса, а также объединят талантливую молодежь вузов, распределительных сетевых компаний и предприятий других отраслей экономики под решение конкретных инновационных задач.



дизайна распределительного электросетевого комплекса, а также объединят талантливую молодежь вузов, распределительных сетевых компаний и предприятий других отраслей экономики под решение конкретных инновационных задач. Соучредителями МИЦ выступают научно-исследовательские учреждения, вузы-партнеры, предприятия разработчики и производители электротехнического и машиностроительного оборудования, МРСК\РСК. В настоящее время в ряде операционных компаний ОАО «Холдинг МРСК» уже разрабатываются пилотные проекты по созданию МИЦ. Собравшиеся обсудили

практику создания молодежных инновационных центров на территории присутствия группы компаний Холдинга МРСК, в том числе в городах Белгород, Ижевск, Самара, Ярославль.

Об этом направлении в инновационной политике Группы компаний рассказали заместитель начальника Департамента технического развития — начальник отдела управления инновационной деятельностью ОАО «МРСК Центра и Приволжья» Андрей Тихов, начальник Департамента взаимодействия с клиентами ОАО «МРСК Центра» Марк Слонимский, декан политехнического факультета Ижевского

государственного технического университета, доктор технических наук, профессор Валерий Диденко, студент базовой кафедры ОАО «Холдинг МРСК» «Экономика и управление в электроэнергетике» Международного института энергетической политики и дипломатии (МИЭП) МГИМО (У) Сергей Саенко, в недавнем прошлом руководитель инновационного центра филиала ОАО «МРСК Центр» — «Белгородэнерго».

В ходе «круглого стола» состоялось подписание Соглашения о сотрудничестве в научно-технической и технико-экономической областях между ОАО «Холдинг МРСК» и

Санкт-Петербургским государственным университетом телекоммуникаций (СПбГУТ) имени профессора М.А. Бонч-Бруевича. Документ подписали ректор СПбГУТ Сергей Бачевский и директор по информационной политике и коммуникациям ОАО «Холдинг МРСК» Александр Ужанов. Достигнута договоренность, связанная с созданием IP-TV телевидения в интересах распределительного электросетевого комплекса.

Секретарь Координационного совета по делам молодежи в научной и образовательной сферах при Президенте Российской Федерации (далее Координационный совет), главный советник референтуры президента России Дмитрий Когатко отметил, что Холдинг МРСК ярко выделяется среди других российских компаний повышенным вниманием к молодым специалистам и к привлечению молодежи к научно-техническому творчеству. «Создание сети молодежных центров — это очень важные шаги, как в воспитании молодого поколения, так и в инновационном развитии экономики страны. Этот процесс только начинается. Думаю, что давно пора задействовать энергию молодежи в созидательных целях, и очень отродно видеть, как эту политику Холдинг МРСК активно воплощает в жизнь. Координационный совет и его рабочая группа по инновациям активно поддерживают все начинания Холдинга МРСК», — подчеркнул Дмитрий Когатко, предложив Холдингу МРСК включиться в организацию общенационального инновационного проекта.

В ходе мероприятия заместитель руководителя дирекции по развитию, информационным технологиям и операционной эффективности, руководитель проекта по электротранспорту ОАО «Московская объединенная электросетевая компания» Денис Цыпулев рассказал о разрабатываемом в компании плане развития нового глобального рынка товаров и услуг — практическом тестировании комплексной модели использования электротранспорта в условиях России. В частности, он осветил проблематику создания сетевой инфраструктуры зарядных станций, тестирования различных аспектов эксплуатации зарядной инфраструктуры и электротранспорта в зоне обслуживания компании и разработку собственных моделей зарядных станций. По окончании «круглого стола» Денис Цыпулев провел для участников мероприятия презентацию электромобиля Mitsubishi i-MiEV и зарядной станции для него на демонстрационной площадке Всероссийского выставочного центра возле павильона №55 «Электрификация».

«На данный момент мы решили достаточно важную задачу, — подчеркнул директор по стратегии, развитию и инновациям ОАО «Холдинг МРСК» Дмитрий Панков. — Определили основные вопросы, которые в самое ближайшее время необходимо будет решить — от управления интеллектуальной собственностью до организационного обеспечения инновационных процессов в распределительном электросетевом комплексе. Необходимо более активно взаимодействовать с наукой и образовательными учреждениями с целью инновационного обновления распределительной электросетевой системы страны».

# НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



«Селта» внедрила на ПС «Центральная» ряд эксклюзивных инновационных решений



ОАО «Череповецкий «Азот» создает свою газотурбинную электростанцию

## Хай-тек от компании «Селта»

Андрей Клименко: «Прежде, чем выйти на российский рынок, компания полностью адаптировала под него свои продуктовые линейки»



**Андрей Клименко,**  
генеральный директор  
ООО «Селта»

У российской энергетики технологически одним из наиболее ярких в событийном ряду стал недавний запуск Программно-Технического Комплекса на подстанции «Центральная» в Калининградской области, который многие эксперты считают серьезным «инновационным прорывом». Этот успех стал возможен в том числе благодаря участию в проекте российско-итальянской компании «Селта». Об особенностях внедрения в российскую электроэнергетику новых технологий (калининградская ПС — хороший для этого повод) мы беседуем с генеральным директором ООО «Селта» Андреем Клименко.

— Андрей Михайлович, что является ключевым условием успешного внедрения инновационных технологий?

— На первое место я бы поставил уровень сотрудничества. Одним из ключевых направлений работы на российском рынке для нас является взаимодействие с Федеральной сетевой компанией (ФСК) в рамках программы повышения надежности и наблюдаемости энергетических объектов. Как вы знаете, совсем недавно мы провели автономные испытания подстанций «Центральная» в Калининграде. Все испытания прошли успешно, на них присутствовала комиссия представителей ФСК, МЭС Северо-Запада, сотрудники нашей и материнской итальянской компаний, технические специалисты, которые сопровождали внедрение.

— Можно чуть подробнее о характере работ «Селты» на этом объекте?

— Мы сдали объект мощностью 330 кВт, реализовав полный комплекс системы телемеханизации информации: сбора, измерения и передачи данных в диспетчерский центр, обслуживающий как региональные, так и национальные центры управления сетями. По данному проекту «Селта» получила положительные отзывы от представителей ФСК в рамках программы модернизации и инвестиционной программы. При этом «Селте» удалось внедрить на подстанции «Центральная» ряд, скажем так, эксклюзивных инновационных решений, которые делают нас весьма узнаваемыми и особыми в поле всего энергорынка.

— Можно сказать и так, что сегодня пройден первый этап, и он составляет примерно четверть того пути, который мы намерены проделать с Федеральной сетевой компанией.

— И что впереди?

— На очереди — комплексные системы связи для электроэнергетики и автоматизации управления технологическим процессом. Хочу обратить внимание, что объекты, на которых мы внедрили системы телемеханизации, будут превращены в системы автоматизации. По этому направлению сегодня работает ФСК с целью повышения энергоэффективности в части разработки «умных сетей» и так называемых «цифровых подстанций». Мы прошли один из этапов, который позволяет «Селте» реализовать весь промышленный цикл технологических задач, стоящих перед ФСК, перед Холдингом МРСК и распределителями в целом. Это позволит в будущем иметь единого партнера, который не только предоставляет оборудование, но и производит его в России, сопровождает, предоставляя рабочие места и развивая компетенции на базе итальянской технологии, обеспечивая весь цикл вторичной коммутации на объектах ФСК.

— В чем состоит особенность подхода «Селты» в работе над объектами ФСК?

— В комплексном инновационном подходе, который стал результатом большого проделан-

ного компанией пути. Прежде, чем выйти на российский рынок, компания полностью адаптировала под него свои продуктовые линейки. Она не просто пришла с готовыми продуктами и попыталась их коммерчески «продать», а провела технический анализ решений, востребованных Федеральной сетевой компанией, и реализовала их. Очень важно отметить, что это был наш первый проект, про который можно сказать «сделано в России».

— Вот как? Весьма красиво звучит!

— Именно так. Проект реализован на территории Российской Федерации на базе «сердца» итальянской технологии. Таким образом, мы осуществили первый этап переноса технологий. Не только с точки зрения его промышленной реализации, но и до уровня ввода в эксплуатацию.

Сейчас данный проект тиражируется в Калининградской области. В течение двух месяцев мы намерены ввести в эксплуатацию еще две подстанции: «Советск» и «Северная». Параллельно компания вводит в эксплуатацию 21 аналогичную подстанцию в регионе МЭС Волги. К концу 2012 года мы планируем ввести в строй порядка 24 российских объектов на базе итальянского оборудования «Селта», полностью произведенного в России. Тем самым «Селта» реализует одну из ключевых задач, которая ставилась российским правительством по импортозамещению и переносу технологий.

Помимо промышленной составляющей мы обеспечиваем весь цикл постгарантийного сопровождения наших объектов. Полностью обеспечиваем постгарантийное обслуживание, быстрое реагирование, налаживаем линии прямого взаимодействия с заказчиком, обучаем его персонал. Сейчас ведется работа с рядом потенциальных региональных партнеров для того, чтобы сформировать инженерные центры на местах, где реализуются или планируется реализация наших технологий.

— Как будет развиваться производство в России?

— Ударными темпами. В настоящее время мы произвели первые комплексы в Москве, но собираемся «подвигать» производственные мощности поближе к регионам, где они будут внедряться.

— Вернемся, если не возражаете, к калининградскому проекту. Как вы пришли к работе на этом объекте?

— Генподрядчиком по данному проекту выступил PSI Energy, обозначивший ряд технологических задач в рамках региона, и часть решений была предоставлена компанией «Селта». Блок, который мы вели, рассматривался как пилотный, потому что на момент подведения итогов речь шла о трех подстанциях. Мы доказали, что наша технология, помимо того, что имеет 40-летний итальянский опыт, полностью трансформируется под российскую действительность.

— Кто ваши конкуренты в этих областях?

— Называть конкурентами компании на стадии пилотного проекта не совсем правильно. Всегда на рынках присутствуют те, кто входят первыми. Помимо нас в данный регион приходил «Сименс», но предпочтение было отдано «Селте». Если говорить в целом, то нашими конкурентами являются «все известные ABB, ALSTOM, GE». Рассматривался ряд крупных производителей, но выбрали «Селту», с точки зрения решений, которые нужны именно российскому рынку.

— Много суждено итальянскому пришло к применению на проекте?

— Комплекс был произведен только силами российской «Селты». Итальянская сторона оказывала функцию супервайзера. Ряд инновационных решений и ряд систем, которые уже были представлены, были разработаны российской «Селтой» в части программного обеспечения и специальных предложений, непосредственно «зачотченных» под специфику задач ФСК.

— Ключевой вопрос — инновации, которые позволяют вас идентифицировать на этом рынке?

— Мы соединяем вместе несколько основных элементов. Первое — это стопроцентное понимание рынка, технологий, технических решений. Второе — мы плотно работаем с заказчиком, выполняя его потребности. Третье — используем наши технологические способности, способности к разработке, наши промышленные способности для того, чтобы удовлетворить эти два основных фактора.

Мы опираемся на наш многолетний опыт тесной работы с итальянским «Енел», крупнейшим мировым энергетическим холдингом, который за 40 лет взаимодействия с нами разработал большое количество решений. Берем передовые технологии, применяя последние разработки в области науки, телекоммуникаций, автоматизации. «Селта» — компания гибкая и быстрая, поэтому относительно наших основных конкурентов мы стараемся первыми внедрять новые технологические базы, микропроцессорные системы, полупроводниковые решения.

— Именно полупроводниковые системы, процессорные — это то, что выделяет вас в мире?

— Да, исторически сложилось так, что компания очень продвинута в области телекоммуникаций в энергетике, системах связи и телемеханизации. Достаточно взглянуть на историю нашего развития. Она первой внедряла микроэлектронные системы в системах связи, полупроводниковые решения в ряде продуктов. Мы рассматриваем полный цикл жизни системы, от производства, внедрения до его дальнейшего обслуживания. С точки зрения инженерного подхода это самые надежные, практичные, удобные и стабильные в своей эксплуатации решения.

У нас запущен ряд НИОКР-проектов с ведущими мировыми университетами Италии: в Милане и в Турине. Они ведут разработки как в электронной составляющей, так и в системах обработки информации, которые мы первыми пытаемся внедрять. Такого рода работу мы сейчас ведем и в России. Очень серьезно рассматриваем возможность взаимодействия в рамках Инновационного проекта «Сколково». И дальнейший этап не только переноса технологий на российский рынок, но и их реализации мы хотим наиболее сконцентрировано вести на российский территории.

— Понятно, что реализация данного проекта укрепила ваши позиции в России. А в мире?

— Реакция внешних рынков очень инертна. Условно — это некий «теплообмен». В любом случае, присутствие компании на других рынках (причем, промышленного характера) очень сильно и положительно отражается на ее общей репутации. То есть, мы понимаем, что компания, пришедшая чисто на коммерческой основе с целью купить, продать и убежать, совершенно не представляет стратегического интереса ни для кого. И такая компания, как «Селта», которая показывает, что она пришла на российский рынок с промышленным стратегическим подходом, с полным циклом его обеспечения, имеет совершенно другой вес, другую ценность и совершенно другую стратегию развития.

— Реализация такого проекта — довольно длительный процесс. Сейчас, когда работа успешно его завершение, вы можете сказать, что получили новый опыт, которого не ожидали?

— Этот проект развивался в очень тяжелых условиях. Были определенные внешние факторы, которые проект тормозили. То есть, мы действовали в зоне неопределенной экономической-финансовой ситуации, которая сопровождала изменения в отрасли, реформы и т.д. Однако мы придерживались стратегического видения и полностью абстрагировались от трудностей. На собственном риске и собственной ответственности вели его и... довели до конечной реализации. Ключевой задачей было показать, что наши технологии — правильные, что мы можем провести перенос инноваций и

обеспечить разработку всего комплекса именно в России.

Все стратегические задачи, которые компания ставила, реализованы. Сейчас мы переходим на следующий этап развития. И поэтому по следующим проектам, я думаю, в самые короткие сроки сможем поднять флаг наших технологических достижений.

— В чем основной плюс проделанной работы именно для вас?

— Здесь есть очень интересный фактор, который с нашей точки зрения является ключевым. Это модель, которая тиражируется с точки зрения реализации. То есть, мы показали рынок, его потребности и реализовали полный спектр механизмов работы на рынке. И он является показателем для любого западного вендора, который хочет построить бизнес в России. В этом проявляется очень сильная политическая и экономическая составляющая проекта. Я уже не говорю о технологической.

Мы будем придерживаться этого пути. Будем развиваться не только в поисках новых контрактов, но и активно принимать участие в разработке новых промышленных направлений для электроэнергетики России, работать над рядом новых инновационных проектов. Причем, таких проектов, которые, возможно, получат реализацию в России даже раньше, чем где бы то ни было в мире, даже в Италии.

И самое главное, что мы из этого вынесли — ни в коем случае нельзя терять из виду стратегические направления в тяжелые моменты, которые возникают. Мы проявили эту жесткость, смелость и настойчивость и достигли результатов. Это самый большой урок, который мы вынесли.

— То есть, показали буквально чемпионский спортивный характер?

— Да, в нашей компании принцип спортивный. Мы подбираем команду атакующую, которая нацелена работать на победу. Думаем, будем готовиться к следующим более серьезным и масштабным «выступлениям». Тем более, приближается ряд Олимпийских игр, поэтому надеемся, что тоже будем хвалиться своими регалиями и медалями.

— На данный момент вы как представляете Selta в России являетесь одним из основных подразделений в мире?

— У нас в мире три основных игрока. Италия, Испания и Россия. Испанское представительство работает девять лет, а мы ровно год. Если смотреть по результатам года существования, то мы, конечно, первые. Если брать по факту проведенной работы — то, конечно, об этом рано говорить. Я думаю, что через год сможем стать первыми, а через полтора — быть уже недостижимыми. Потому что стратегия нашего развития именно это предусматривает. Мы вообще хотим развиваться как независимая бизнес-единица на базе высоких технологий.

— Можно еще несколько слов о ближайших планах компании?

— В ближайшее время мы планируем подписание стратегического договора с рядом Госкомпаний в рамках масштабного партнерства. По условиям договора компания «Селта» будет предоставлять для Госкомпаний свои технологии, инновационные решения, инженерный центр, производственные мощности и т.д. — то есть, весь спектр услуг, который мы сейчас сделали, включая производство, сервис, гарантийный и постгарантийное обслуживание.

— Насколько вы сами удовлетворены итогами работы компании на данный момент?

— Мы очень довольны проведенной работой, основы которой закладывались давно. «Селта» показала свою способность оперативного технологического реагирования, быстрого и качественного инженерного внедрения. Наша компания предполагает развивать инициативу в области работы с распределителями, в первую очередь — в московском регионе и на олимпийских объектах, где инновационные решения в рамках повышения энергоэффективности очень востребованы.

## Замена на Пахре

ФСК ЕЭС повышает надежность электроснабжения

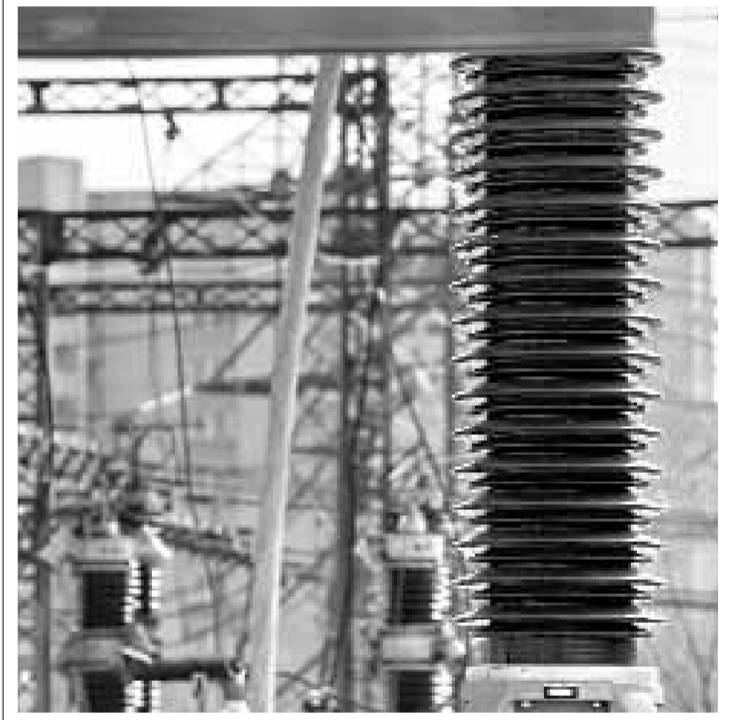
Филиал ОАО «ФСК ЕЭС» — Магистральные электрические сети (МЭС) Центра — приступил к работам по замене опорно-стержневой изоляции на подстанции 500 кВ «Пахра» в Московской области. Работы ведутся в рамках целевой программы 2011 года по замене опорно-стержневой изоляции (ОСИ) на подстанциях 220-750 кВ Центрального региона. В результате будет повышена надежность электроснабжения потребителей южных районов Москвы и Московской области.

Опорно-стержневая изоляция предназначена для изоляции и крепления токоведущих частей в электроустановках. В ходе работ на подстанции Пахра будет заменено 384 единицы ОСИ. Всего в 2011 году в рамках целевой программы МЭС Центра планируется заменить 7574 единицы ОСИ на подстанциях 220-750 кВ Центрального региона. Общая стоимость работ составит 74 млн руб.

Целевые программы ежегодно принимаются ОАО «ФСК ЕЭС» на основе заявок представленных Магистральными электрическими сетями, в которых отражается состояние оборудования на подстанциях и линиях электропередачи. Как правило, в заявки попадают объекты, оборудование которых устарело и нуждается в скорейшей замене и модернизации. Целевые программы реализуются параллельно с инвестиционными программами и ремонтными кампаниями.

Подстанция 500 кВ «Пахра» установленной мощностью 750 МВА построена в 1963 году. От ее стабильной работы зависит надежность электроснабжения южных районов Москвы и Московской области, городов Домодедово, Подольск, Видное, Ступино, в том числе таких крупных потребителей, как ООО «Глобал Гасис», новый жилой микрорайон «Дружба», ООО «Моспродбаза».

В зону обслуживания МЭС Центра входят 19 субъектов Российской Федерации с населением более 39,6 млн человек. В эксплуатации филиала находятся 188 подстанций 35-750 кВ суммарной мощностью 94,2 тыс МВА и 29668,4 км линий электропередачи.



ОАО «ФСК ЕЭС» образовано в соответствии с программой реформирования электроэнергетики как монополющий оператор по управлению Единой национальной электрической сетью с целью ее сохранения и развития. Объекты электросетевого хозяйства Федеральной сетевой компании находятся в 73 регионах Российской Федерации общей площадью более 13,6 млн кв. км. Компания эксплуатирует 121 тыс. км линий электропередачи и около 800 подстанций общей установленной трансформаторной мощностью более 305,5 тыс. МВА класса напряжений 35-1150 кВ. В настоящее время в компании работает 23,5 тыс. сотрудников.

## Датская неделя

(Окончание. Начало на стр. 1)

Ее Величество очень заинтересовалась производственным процессом, и она высоко оценила уровень применяемых технологий в производстве материалов. Королева смогла лично убедиться в уникальных свойствах продукта: так, например, рука монархини находилась на расстоянии всего 6 см от открытого огня, от которого ее надежно защитила плита из каменной ваты ROCKWOOL. Также Ее Величество был представлен проект построенного в Подмосковье энергоэффективного дома Green Balance от ROCKWOOL, который потребляет на 60% меньше энергии по сравнению с обычным домом. «Королева Дании впервые посетила завод Группы компаний ROCKWOOL. Встреча прошла на самом высоком уровне и оставила исключительно приятное впечатление у Ее Величества и у всех участников этого памятного события», — рассказывает генеральный директор компании ROCKWOOL Russia Group Ник Винс. В составе официальной делегации торжественное мероприятие также посетил Чрезвычайный и Полномочный Посол Королевства Дания г-н Том Ридаль Йенсен.

Компания ROCKWOOL — один из крупнейших датских инвесторов на территории Российской Федерации. Только за 2010-2011 гг. инвестиции компании в Россию составили \$200 млн, направленные прежде всего на развитие существующих и строящихся заводов компании. Подразделение Rockwool СНГ входит в Группу компаний Rockwool — мирового лидера в производстве решений из каменной ваты. Продукция применяется для утепления, звукоизоляции и огнезащиты и предназначена для всех видов зданий и сооружений, а также для судостроения и промышленного оборудования. ROCKWOOL оказывает консультационные услуги в области повышения энергоэффективности зданий, устанавливает системные решения для утепления фасадов, кровель и огнезащиты, декоративные панели для фасадов, акустические подвесные потолки, звукоизолирующие барьеры для защиты.

Компания Rockwool основана в 1909 году, ее центральный офис находится в Дании. Rockwool принадлежит 26 заводов в Европе, Северной Америке и Азии. Штат насчитывает более 8500 специалистов. Продажи Группы за 2010 год составили около 1,6 млрд евро. Российские производственные предприятия Rockwool находятся в г. Железнодорожный Московской области и в г. Выборг Ленинградской области, а также в г. Троицк Челябинской области. В ОЭЗ «Алабуга» (республика Татарстан) идет строительство завода с самой мощной линией по производству каменной ваты в мире.

С использованием материалов компаний GRUNDFOS и ROCKWOOL

## Турбина и генератор для череповецкого «Азота»

Компания STS Logistics обеспечила доставку ответственного негабаритного груза

Марина Карасова

Компания ЗАО «СТС Логистикс» доставила на ОАО «Череповецкий «Азот» негабаритный груз — турбину и генератор. Они предназначены для создаваемой на предприятии газотурбинной электростанции, которая полностью удовлетворит потребность производства в электроэнергии и паре.

ОАО «Череповецкий «Азот» создано в 1969 году и находится в Вологодской области. Сейчас это крупнейшее на Северо-Западе России предприятие химической промышленности, которое входит в один из трех крупнейших российских холдингов на рынке азотсодержащих минеральных удобрений — «ФосАгро».

В мае 2011 года на предприятии стартовало строительство крупнейшего в России промышленного комплекса по производству карбамида. Сметная стоимость объекта — \$250 млн. Производство карбамида будет использоваться в качестве сырья выпускаемой на «Череповецком «Азоте» аммиака и отходы этого производства — углекислый газ. Проектом предусмотрено, что при строительстве комплекса вводятся в строй газотурбинная электростанция, которая полностью удовлетворит потребность предприятия в элект-

роэнергии, а нового цеха минеральных удобрений — в паре. Мощность ГТЭС составляет 32 МВт. Основная турбина станции и генератор были закуплены в США (производство GE Energy) и доставлены в порт Санкт-Петербург. Логистическому оператору STS Logistics было определено кратчайшие сроки произвести транзитное таможенное оформление груза в порту Санкт-Петербург и доставку турбины, генератора и комплектующих в Череповец на строительную площадку. В рамках контракта STS Logistics, как сертифицированный таможенный брокер, оказал заказчику консультационные услуги по получению классификационного решения для таможенной очистки. Его итог — нулевая таможенная пошлина на ввозимый груз.

В порту Санкт-Петербурга, где STS Logistics имеет свой официальный офис, оперативно прошла перегрузка негабаритной турбины весом 70 т (8x4x4 м), генератора и комплектующих общим весом около 200 т, на специализированный автотранспорт предоставленный автотранспортной компанией «Кинмарк». Тринадцать автотралов прибыли в Череповец точно по графику, что позволило, не снижая темпов, продолжить строительство уникального комплекса, ввод в эксплуатацию которого намечен уже на 2012 год.



# Большие дворцы

## Современные технологии спортивного строительства

Спортивное строительство почти всегда сопряжено с необходимостью находить нестандартные решения. Это связано как с экономической подбодкой проектов, которые, как правило, не приносят прибыли, так и с их технической стороной: спортивные сооружения должны отвечать целому ряду особых требований в части санитарики, теплоизоляции, акустики и т.п. Кроме того, во многих случаях строительство должно укладываться в ограниченные временные рамки, а сами объекты порой возводятся на малопригодных для капитальной застройки площадках. Решить весь комплекс этих проблем позволяет использование современных технологий строительства на основе легких металлоконструкций (ЛМК) с использованием инновационных универсальных материалов для ограждающих конструкций, таких как сэндвич-панели поэлементной сборки (СП ПС).

СП ПС представляет собой объемную конструкцию, основой которой является сэндвич-профиль — «корыто», изготовленное холодным формованием из покрытого полимером оцинкованного стального листа толщиной 0,8 или 1 мм. Сэндвич-профиль крепится непосредственно к каркасу здания, после чего в него вставляется утеплитель из легкой минеральной ваты, который закрывается гидроветрозащитной мембраной: например, Твек. Снаружи вся конструкция закрывается облицовкой.

Толщина слоя утеплителя определяется теплотехническим расчетом. Для стеновых СП ПС предусмотрено 3 варианта конструкции, по составу и стоимости оптимизированных для применения в различных климатических зонах — это варианты «Юг», «Центр» и «Север» (усиленный вариант — «Арктика»). Основной слой утеплителя имеет толщину 100 или 150 мм, в зависимости от глубины сэндвич-профиля. Для термического отделения теплопроводящего сэндвич-профиля от холо-

дильности объекта. СП ПС представляет собой объемную конструкцию, основой которой является сэндвич-профиль — «корыто», изготовленное холодным формованием из покрытого полимером оцинкованного стального листа толщиной 0,8 или 1 мм. Сэндвич-профиль крепится непосредственно к каркасу здания, после чего в него вставляется утеплитель из легкой минеральной ваты, который закрывается гидроветрозащитной мембраной: например, Твек. Снаружи вся конструкция закрывается облицовкой.

пользованы профлист, стальной сайдинг, линейные панели, фасадные кассеты или керамогранит. Это позволяет сделать сооружение привлекательным и гармонично вписаться в окружение традиционной городской застройки. С точки зрения окупаемости спортивных объектов это не так важно, т.к. привлекательный внешний вид облегчает их использование в качестве multifunctional «сэндвичей» с минераловатным сердечником, герметичность которых (особенно в местах стыка) хоть и высока, но не стопроцентна. Высокая же влагостойкость СП ПС была неоднократно доказана на практике (один из примеров — гребная база в городе Гомель, Беларусь).

«Решение об использовании при строительстве сэндвич-панелей поэлементной сборки оправдало себя: теплоизоляция хорошая, в здании тепло, — говорит Руслан Набулин, заместитель директора спортивного комплекса «Игиль» Казанского государственного университета культуры и искусств, открыв-



### Большой дворец — большие проблемы

Говоря об инвестиционной привлекательности больших спортивных объектов (универсальных арен, дворцов спорта и пр.), многие эксперты в первую очередь обращаются к маркетинговым вопросам. «Ни один крупный проект спортивного назначения не может быть коммерческим, — уверен заместитель директора отдела стратегического консалтинга компании Jones Lang LaSalle Андрей Косарев. — Это либо некий имиджевый проект, либо инвестиционные обязательства того или иного девелопера, который поблизости возводит что-то доходное». И в самом деле, доходность эксплуатации, к примеру, дворца спорта может составлять всего 8–12%. «Именно поэтому спортивные объекты в последние годы практически повсеместно возводятся как здания на основе легких металлоконструкций (ЛМК) без массивного фундамента, что позволяет строить их на более дешевой земле, где капитальное строительство затруднено или невозможно, — объясняет Сергей Яковлев, заместитель ди-

ректора по продажам и маркетингу Группы компаний «Металл Профиль», ведущего производителя кровельных и фасадных систем в России. — Кроме того, это позволяет существенно сократить трудозатратность и энергоемкость строительства, а также производить его в более короткие сроки и в любое время года».

### Использование современных сэндвич-панелей поэлементной сборки дает экономии не только на строительстве, но и на эксплуатации

В этом контексте следует упомянуть еще об одном интересном решении — акустических СП ПС, изготавливаемых по финской технологии с использованием перфорированного сэндвич-профиля. Через отверстия звуковая волна проникает беспрепятственно, но обратно в помещение вернуться не может, так как многократно отражается от внутренней поверхности металла и гасится утеплителем. Использование таких панелей при строительстве или внутренней отделке спортивных объектов позволяет уменьшить время реверберации до нормативных значений и снизить уровень шума в зонах для зрителей. Это огромный маркетинговый плюс для любого проекта в сфере спортивного строительства, в том числе

«Мостики холода» между элементами конструкции устраняются минимизируя пятна контакта и терморазделяющими полосами

### Когда не страшны стихии

Еще одна особенность спортивного строительства — повышенные санитарные требования к некоторым типам объектов, в особенности предназначенным для занятий водными видами спорта. Помимо интенсивного воздействия влаги, которому подвергаются ограждающие конструкции таких сооружений, нельзя забывать о необходимости проведения их регулярной санобработки. При этом герметичность ограждающих конструкций может быть нарушена, а если в них присутствуют щели или трещины, то в них с большой вероятностью появятся плесень и грибок. Решить проблему позволяет использо-

ваное СП ПС, в которых конструктивно обеспечена высокая степень герметизации. Благодаря этой особенности панели прекрасно выдерживают регулярную мойку помещений, в том числе с использованием автоматов высокого давления, не накапливая при этом влагу, а вместе с ней — грибок, плесень и бактерии. В этом состоит одно из отличий СП ПС от традиционных трехслойных «сэндвичей» с минераловатным сердечником, герметичность которых (особенно в местах стыка) хоть и высока, но не стопроцентна. Высокая же влагостойкость СП ПС была неоднократно доказана на практике (один из примеров — гребная база в городе Гомель, Беларусь).

### Социальный фактор

В заключение следует отметить еще на одном сегменте спортивного строительства, а именно — на строительстве локальных объектов социальной значимости (районных спортивных центров, детских спортшкол, бассейнов, оздоровительных учреждений и т.п.). Как правило, возводятся они на бюджетные средства, которые практически всегда ограничены. Кроме того, место для такого строительства обычно выбирается по остаточному принципу.

Использование технологий быстровозводимых зданий с применением современных конструктивных материалов, таких как СП ПС, позволяет решить большинство из этих проблем, что уже было показано выше. «С таким подходом, особенно в удаленных районах, можно в комплексе решить вопрос не только со спортивным досугом, но также со школой, детским садом, поликлиникой и пр., и, что очень важно, решить быстро. К тому же в два, а то и в три раза дешевле», — говорит губернатор Мурманской области Дмитрий Дмитриенко.

Не стоит забывать еще про одну сторону вопроса. Профилактический ремонт (минимум раз в пять лет) кирпичной или железобетонной постройки в пересчете на один квадратный метр обойдется примерно в 800–1000 руб., а за 30–50 лет эксплуатации — уже в 10 тыс. руб. И это не считая затрат на ремонт кровли. В то же самое время стены и кровли из СП ПС практически не требуют обслуживания в течение всего срока эксплуатации, сохраняя при этом свой первоначальный внешний вид.

# Музыкальная проба

## Концерн АББ измерил уровень потребления воды

Светлана Фролова

Как показал недавний опыт, оборудование концерна АББ, мирового лидера в области производства силового оборудования высокого, среднего, низкого напряжения и систем автоматизации, может находить применение в самых неожиданных сферах деятельности. Демонстрацией тому выступил совместный проект АББ и глостонберийского фестиваля современного исполнительского искусства — одного из главных музыкальных событий года Великобритании. В то время как 177000 участников «Британского Вудстока» восторжались живым выступлением U2, Coldplay и Beonoise, измерительные приборы АББ контролировали уровень потребления воды на площадке легендарного рок-фестиваля.

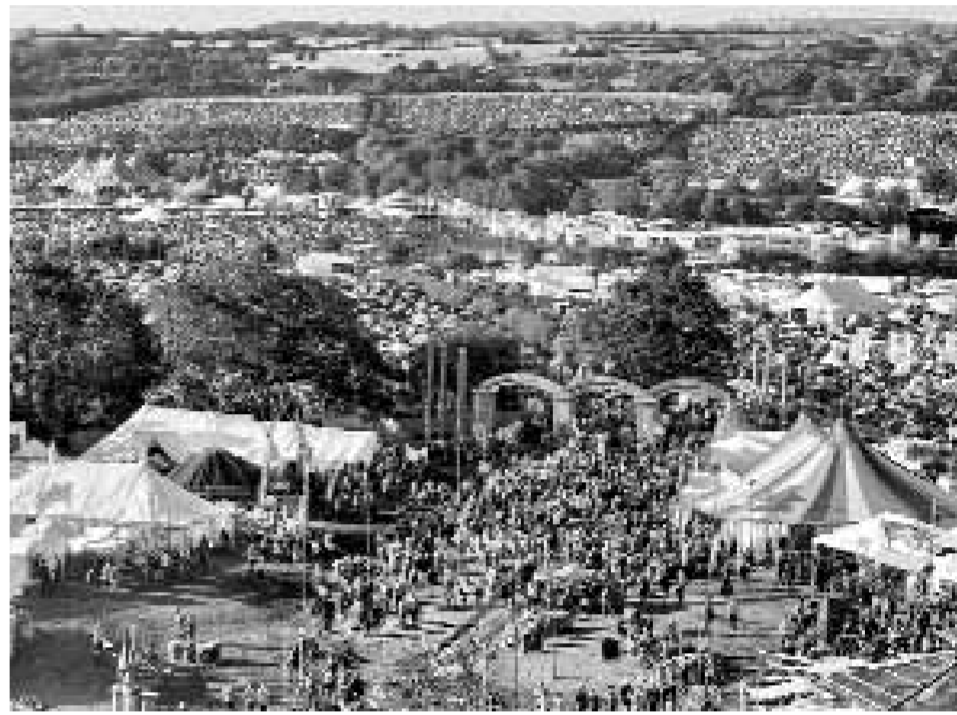
Задуманный организаторами как «самое масштабное представление под открытым небом», палаточный городок глостонберийского фестиваля с развлекательным комплексом, двумя сценами, цирком и аттракционами расположился на 4,4 кв. км земли молочной фермы, в нескольких километрах от г. Глостонбери (графство Сомерсет, Юго-Западная Англия). Обширная инфраструктура городка позволила его «жителям» чувствовать себя комфортно в течение пяти дней фестиваля, иметь достаточное количество продовольственных запасов, воды, электроэнергии, а также систему канализации. Для обеспечения этих нужд в течение пяти дней фестиваля было израсходовано свыше 11 млн л воды — более 2 млн л ежедневно. Вода поставлялась из двух специально установленных подземных резервуаров посредством трубопроводной распределительной сети для канализации, 700 умышленных и 100 питьевых фонтанов.

Контроль за единой системой коммуникаций обеспечивало инновационное обо-

рудование АББ — видеографический самописец SM500F и электромагнитный расходомер «WaterMaster». Данное решение позволило организаторам фестиваля осуществить предельно точный мониторинг уровня потребления водных ресурсов на всей территории одновременно, что стало впервые возможно за всю 41-летнюю историю фестиваля. Электромагнитный расходомер «WaterMaster» измерял расход воды в резервуарах и трубопроводе, далее соотносил количество использованной воды с ее стоимостью и выдавал данные об уровне потребления в любой период времени фестиваля. Непрерывный контроль над уровнем воды в водохранилище позволял заблаговременно прогнозировать подачу воды и обеспечивать дозированное распределение в соответствии с действующей производительностью насоса.

Второй прибор — удостоенный наградами мультипараметрический видеографический самописец SM3000 — фиксировал показатели электроэнергии, вырабатываемой установленной на фестивале фотоэлектрической станцией. Размещенная на территории местного коровника 1116 солнечных панелей генерировали 200 кВт•ч чистой энергии и полностью покрывали потребности фестиваля в энергии.

«Данные, полученные с помощью оборудования АББ, позволили быстро и точно произвести учет водопотребления за все дни фестиваля, в результате чего затраты на воду были существенно снижены, поскольку платили мы только за объемы фактически использованного ресурса», — комментирует Фил Миллер, административный управляющий фестиваля в Глостонбери.



# Начинаем новую жизнь

## «Древесно-Полимерные Композиты 2011»

19 сентября 2011 года в отеле «Балчуг Кемпински Москва» пройдет Первая международная конференция «Древесно-Полимерные Композиты 2011» («ДПК 2011»). Генеральный спонсор мероприятия — компания ISMA San Giorgio, обладатель первого патента на экстрюжные изделия из ДПК. Организатор — компания Secon. Конференция подтвердит объективные факты: индустрия производства древесно-полимерных композитов в России готова к инвестициям, и может стать прибыльным делом для многих переработчиков полимеров и их поставщиков

О самих ДПК в России пока знают достаточно мало, хотя мировой рынок этой продукции превышает \$3 млрд в год. В России же рынок еще только формируется. У многих ДПК ассоциируются с различными суррогатами древесины предыдущей технологической эпохи, прежде всего, плитами ДСП, хотя представляют собой принципиально новую инновационную продукцию.

За пределами США, где индустрия зародилась, выпуск ДПК пока не стал массовым, хотя активно развивается в Японии, Китае, европейских странах. Древесно-полимерные композиты представляют собой материал, заменяющий не только и не столько натуральную древесину, сколько изделия из различных полимеров, выгодно отличающийся (как от тех, так и от других) прежде всего меньшей стоимостью.

ДПК изготавливаются из дешевого сырья — вторичных полимеров и отходов деревообработки, древесной муки, опилок, пеллет и т.п. Доля древесных в составе композита может достигать 95%. При этом, в отличие от древесины и ДСП плит, ДПК позволяют изготавливать изделия практически любой формы, перерабатываются они так же, как и полимеры и, как и они, могут использоваться вторично. Основные области применения ДПК в мире — автотранспорт, где они идут на выпуск отделочных панелей салонов, выпуск стройматериалов (профили, напольные покры-

тия, декоративные изделия, заборы и т.д.), производство мебели, прежде всего офисной и уличной.

Какое место может занять в мировой индустрии ДПК российский бизнес? Беремся утверждать, что через десять лет Россия может стать если не «законодательной мод» в мире ДПК, то одним из крупнейших игроков этого рынка. В России, располагающей колоссальными ресурсами древесины, в последние годы помимо экспорта круглого леса и выпуска продукции ЦБК активно развивается и деревообработка. Однако отходы лесопиления и мебельного производства пока используются очень ограниченно, если используются вообще. Развитие производства ДПК позволит деревообработчикам коммерциализировать и эту продукцию, хотя это потребует от них определенных усилий и, главное, изменение культуры отношения к отходам.

В России, в отличие от большинства развитых стран, вторичная переработка полимеров, как и сам сбор использованной полимерной тары, пока развиты очень слабо и продвигаются в основном усилиями отдельных компаний-энтузиастов, экологических организаций и государственных структур. Однако продукция многих отечественных производителей крупнотоннажных полимеров по своему качеству и свойствам мало чем отличается от вторичного гранулята и продается с дисконтом. Почему бы ее производителям не подумать о том, чтобы продавать ее в качестве сырья для ДПК?

Главными заинтересованными в развитии в России выпуска ДПК лицами должны стать переработчики полимеров, особенно региональные средние компании, не знающие, как развивать бизнес дальше. Нынешняя ситуация на полимерном рынке сложна, поскольку конкуренция растет, а темпы роста спроса замедляются. Этой осенью мы ожидаем волну массового банкротства целого ряда малых и средних компаний. Для многих переработчиков освоение выпуска новой, более дешевой продукции, такой как ДПК, может стать единственным вариантом продолжения бизнеса в полимерной индустрии.

# Олимпийская стройка

## Горнолыжный курорт получил надежную кровлю



Сталь финской компании Ruukki используется при строительстве одного из ключевых объектов Сочинской Олимпиады 2014 года. Для горнолыжного курорта «Роза Хутор» фирма УНИКМА поставляет металлочерепицу собственного производства M28, изготовленную из стали Ruukki с полимерным покрытием Pural Matt.

Фирма УНИКМА, Официальный Торговый Партнер Ruukki, стала эксклюзивным поставщиком кровельного материала

для объектов «Розы Хутор». Металлочерепица M28 с покрытием Pural Matt терракотового цвета используется практически на всех объектах комплекса. К настоящему времени поставлено более 10000 кв. м металлочерепицы и более 5500 кв. м плоского листа для устройства ендов, фартуков и других комплектующих для кровли.

Металлочерепица с покрытием Pural была выбрана для строительства горнолыжного курорта, так как обладает высокой коррозионной и цветовой устойчивостью, не боится больших суточных пере-

падов температур. Покрытие Pural Matt было разработано в 1992 году и является старейшим из полиуретановых покрытий. За 20 лет эксплуатации в различных природных условиях оно доказало свою долговечность. Лабораторные испытания этого покрытия на тестовых полигонах в разных частях света показали, что срок его службы в нормальных условиях составляет не менее 50 лет. Сталь с покрытием Pural и Pural Matt (Пурал с матовой поверхностью) выпускает только компания Ruukki.

«Роза Хутор» — новый горнолыжный курорт под Сочи — один из ключевых объектов Сочинской Олимпиады 2014 года площадью в 541 га. На данный момент закончена первая очередь строительства, и прошлой зимой курорт впервые принял посетителей. Строительству третьей очереди завершится уже после проведения Олимпиады. К тому времени общая длина трасс составит 80 км, а пропускная способность курорта достигнет 9500 человек в день. Для олимпийских соревнований предназначено 9 км специальных трасс с 18000 зрительских мест, Сноуборд-парк на 15 000 мест и Фристайл-центр на 14000 мест.

**СПРАВКА «ПЕ»:** Ruukki является европейским поставщиком компонентов, систем и комплексных решений из металла для строительства и машиностроения. Компания предлагает широкий ассортимент металлических изделий и связанных с ними услуг. Ruukki работает в 27 странах мира, ее персонал насчитывает 11700 человек. В 2010 году торговый оборот составил 2,4 млрд евро.

# Фондовый рынок

## совместно с Инвестиционной компанией «ФИНАМ»

### НОВОСТИ

#### «Башнефть» увеличила чистую прибыль

Чистая прибыль Группы компаний «Башнефть» (ОАО АНК «Башнефть» и его дочерние и зависимые общества) во II квартале 2011 года по МСФО увеличилась на 43,8% — до \$532 млн с \$370 млн в I квартале 2011 года. За I полугодие 2011 года чистая прибыль увеличилась на 55,8% и составила \$902 млн по сравнению с \$579 млн за I полугодие 2010 года. Во II квартале 2011 года выручка увеличилась на 29,7% — до \$4 522 млн с \$3 486 млн в I квартале 2011 года. Выручка за I полугодие 2011 года увеличилась на 47,6% и составила \$8008 млн по сравнению с \$5425 млн за I полугодие 2010 года. Показатель EBITDA во II квартале 2011 года вырос на 33,4% — до \$942 млн с \$706 млн в I квартале 2011 года. За I полугодие 2011 года EBITDA увеличилась на 43,3% и составила \$1648 млн по сравнению с \$1150 млн за I полугодие 2010 года.

#### «ДИОД» и Aurobindo Pharma создали СП

ОАО «ДИОД» и индийская Aurobindo Pharma Limited через свою дочернюю инвестиционную компанию объявляют о создании СП в России на паритетной основе (50% на 50%). СП будет называться Auropharma Company. Общая стоимость проекта оценивается в 900 млн руб. СП создается с целью производства и реализации лекарственных препаратов на рынках России, Белоруссии и Казахстана. В рамках этого сотрудничества СП намерено построить предприятие для производства не содержащих пенициллин и цефалоспорины препаратов и отпускаемых по рецептам дженериков, а также иных лекарств относящихся в России к категории безрецептурных лекарственных препаратов. Для согласования интересов партнеров по СП на российском рынке рассмотрен вопрос о передаче в собственность СП 100% долей в ЗАО «Олифен», которым владеет «ДИОД», после проведения финансово-экономических экспертиз. СП будет заниматься реализацией на рынках России, Белоруссии и Казахстана пенициллина и цефалоспорины, а также некоторых других лекарственных препаратов, производимых Aurobindo Pharma. Завод будет построен в Подольском районе Московской области. Строительство планируется завершить в 2013 году, запуск — в I квартале 2014 года. Проект полностью соответствует приоритетам утвержденной Минпромторгом России Стратегии развития фармацевтической промышленности РФ на период до 2020 года. СП планирует через 5 лет выйти на IPO, при этом созданная компания планирует занять 2-3% российского фармацевтического рынка.

#### «РОСНАНО» вложится в Pre-IPO фонд

Совет директоров «РОСНАНО» утвердил основные параметры участия компании в проекте по созданию инфраструктурного Pre-IPO фонда. Его целью является инвестирование в высокотехнологичные компании, работающие, в том числе, в сфере нанотехнологий и планирующие IPO на площадке Рынка инноваций и инвестиций Московской межбанковской валютной биржи в течение трех лет. Фонд будет предоставлять финансовую и консультативную поддержку молодым компаниям по подготовке и выходу на IPO. Целевой объем фонда оценивается в 1,8 млрд руб., из которых вклад «РОСНАНО» составит 500 млн руб.

#### Пассажиропоток «Аэрофлота» вырос на 23%

В августе 2011 года «Аэрофлот» перевез 1,468 млн пассажиров, что на 25% больше, чем в августе 2010 года (1,175 млн). В июле 2011 года пассажиропоток компании составил 1,469 млн пассажиров, «Аэрофлот» достиг максимального значения по месячному пассажиропотоку для всей гражданской авиации РФ. За восемь месяцев 2011 года «Аэрофлотом» перевезено 9,177 млн пассажиров, что на 23% больше показателя аналогичного периода 2010 года.

#### ФАС разрешила «Роснефти»



Федеральная антимонопольная служба приняла решение об удовлетворении ряда ходатайств дочерней структуры ОАО «Роснефть» — ООО «Запад-Шимид Инвест». Речь идет о приобретении компанией 100% голосующих акций ЗАО «Черноморнефтегаз», ООО «АрктикПроминвест», а также ЗАО «Синтезнефтегаз». Основным видом деятельности «Черноморнефтегаз» является выполнение научно-производственных, научно-исследовательских, консультационных, геолого-геофизических и иных работ, направленных на поиск и разведку газовых и нефтяных месторождений на шельфе Черного и Азовского морей. Основным видом деятельности «Синтезнефтегаз» — поиск, разведка, разработка и эксплуатация газовых и нефтяных месторождений на океаническом шельфе.

#### Продажи авто выросли на 48%

Продажи новых легковых и легких коммерческих автомобилей в России за первые восемь месяцев 2011 выросли на 48% или на 544,850 штук по сравнению с тем же периодом 2010 года. Такие данные приводит Комитета автопроизводителей Ассоциации европейского бизнеса. В десятке лидеров по моделям среди легковых автомобилей марок по итогам первых восьми месяцев — девять авто местного производства. Рост продаж в августе 2011 составил 32%, то есть 54,777 проданных автомобилей по сравнению с 2010 годом. Продажи «АВТОВАЗа» в январе-августе составили 578083 автомобилей, увеличившись на 37%, в августе — 74089 (+24%). Продажи группы «ГАЗ» в январе-августе выросли на 29% — до 56270 штук, в августе рост составил 14% — до 7860 штук. Продажи «СОЛЛЕРСа» за 8 месяцев выросли на 38% и составили 66129 автомобилей. В августе продажи увеличились на 13% — до 9663 автомобилей. Продажи «УАЗа» выросли на 25% в январе-августе и составили 33792 штук, в августе рост составил 7% — до 5095 автомобилей.

## Основания для роста

### Финансовые рынки ожидает нормализация

Несмотря на повышенную волатильность финансовых рынков в августе, в текущем месяце есть все основания для роста фондовых индексов. Этому будут способствовать увеличение темпов роста экономики во втором полугодии, позитивная отчетность компаний и возвращение иностранного капитала в случае появления определенности с кандидатами в преддверии выборов. В то же время, сохранение долговых проблем Европы продолжит формировать рыночные риски.

лей финансовых властей ЕС о необходимости срочной рекапитализации банков Еврозоны. Тем не менее, ведущие рейтинговые агентства оперативно подтвердили рейтинг Франции на уровне «AAA», а власти страны активизировали действия по поиску вариантов сокращения дефицита бюджета, что снизило волнения. Не последнюю роль в стабилизации сыграл запрет коротких продаж в ряде европейских стран, в том числе во Франции, Италии, Греции.

Особое беспокойство у инвесторов вызвала выходящая в августе статистика по

нали панику 2008 года. Большинство ведущих мировых индексов снизилось на 3-6%, при этом индекс РТС стал одним из лидеров снижения, потеряв за месяц более 9% и лишний раз подтвердив репутацию российского рынка акций как рынка с высокой «бэтой». Отметим, что падение индекса РТС сопровождалось рекордным оттоком средств из инвестирующих в российский фондовый рынок фондов, составившим в августе, по данным EPFR Global, \$1,3 млрд.

Несмотря на сохраняющиеся объективные сложности в мировой экономике, сценарий

нансовая отчетность по итогам II квартала 2011 года. При этом важно отметить, что прогнозы прибыли на весь 2011 год остались на прежних уровнях либо были пересмотрены в сторону повышения. В результате, после существенного падения российские компании выглядят сильно недооцененными по сравнению с зарубежными аналогами (прогнозный коэффициент Р/Е индекса РТС на 2011 год сейчас равен 5,2 против 9,3 у бразильского индекса Bovespa и 11,4 у китайского индекса Shanghai Composite). Мы считаем, что по мере улучшения ситуации в мировой эконо-



Фондовая биржа в России готова к развитию оптимистических сценариев

В августе радикально наступило агентство S&P понизило рейтинг Штатов до уровня «AA+» с негативным прогнозом. Снижение рейтинга можно воспринимать лишь как предупреждение для США, которым еще предстоит сокращать госрасходы и поднимать потолок заимствований в этом году. Однако, понижение рейтинга США обострило опасения, что та же участь может постигнуть Францию, чьи госфинансы также обращали на себя внимание рынка. Подлили масла в огонь и заявления ряда представите-

крупнейшим мировым экономиком, возродившей страх относительно возможной второй волны рецессии. Так, не оправдали ожиданий рынка данные по ВВП Германии и Еврозоны в целом за 2-й квартал, сократилось производство в еврозоне в июле, разочаровавшие данные вышли по Франции и Великобритании. Резко снизилась деловая активность в промышленности в Штатах, Европе, Китае.

Все эти факторы привели к массовым распродажам на фондовых и товарных рынках, которые временами напоми-

существенного ее ускорения во втором полугодии по-прежнему представляется нам наиболее вероятным. Показатели инвестиционной активности в реальном, производственном секторе ведущих стран остаются довольно высокими. Значимо увеличился приток банковского кредитования в ЕС, США, Японии, РФ. Несмотря на негативный фон, активизировалось частное потребление в США. Возможен и новый цикл пополнения запасов.

Позитивную динамику демонстрирует публикуемая российскими компаниями фи-

номике и восстановления спроса на «рис» российский рынок акций будет показывать опережающую динамику.

Одним из поводов для возвращения нерезидентов на российский фондовый рынок и выделения новых лимитов могут послужить предстоящие президентские выборы в стране. В конце сентября «Единая Россия» проведет свой предвыборный съезд, где будет озвучена предвыборная программа и назван кандидат в президенты, что может стать сильным катализатором роста акций российских компаний.

## Факторы движения

### На валютном рынке



Ярослав Кабаков, ректор УЦ «ФИНАМ»

Курс основных мировых валют определяется значительным числом различных факторов, в числе которых экономические, политические и даже форс-мажорные. Фундаментальный анализ поможет не только разобраться в причинах, но и предугадывать изменения рынка, а также понять причины изменения динамики валютных курсов.

Фундаментальный анализ выделяет четыре группы факторов, непосредственно влияющих на рынок: экономические, политические, слухи и ожидания и форс-мажор.

Экономическая группа факторов и ее влияние на рынок валют базируется на аксиоме, что любая валюта является производной от экономического потенциала страны и ее стоимость может регулироваться при помощи определенных экономических мер. Каждый день выходит макроэкономические показатели (индикаторы), с помощью которых можно с той или иной степенью достоверности охарактеризовать состояние экономики определенной страны.

Стоит отметить, что индикаторов выходит каждый день великое множество. Конечно же, учесть их все невозможно, да и нет в этом такой необходимости. Поэтому нужно научиться выделять главные события, которые могут существенно повлиять на ситуацию на рынке.

Время и даты выхода основных экономических данных определены на много месяцев вперед, и найти эту информацию несложно. Однако, существуют события, о которых не узнаешь заранее, но которые способны оказать значительное влияние на курс валюты — валютные интервенции. С помощью них государства через центральные банки осуществляют регулирование курса национальной валюты. Валютные интервенции связаны с резким выбросом или столь же резким изъятием значительных объемов валюты с международного рынка. Выход центрального банка на валютный рынок происходит через коммерческие банки.

К политической группе факторов стоит отнести заседания большой восьмерки (G8), выступления глав правительств, центральных банков, министров финансов и других политических деятелей. Не стоит забывать и о выборах глав государств и выборах в высшие органы власти. Валютный рынок всегда очень внимательно следит за подобными событиями мировой жизни и довольно часто реакция валютных игроков бывает весьма неожиданной и сильной.

Слухи и ожидания имеют не меньше значения: «Покупай слухи — продавай факты». В это время некогда думать, главное — это быстрота реакции. В момент появления слуха на рынке зарождается новая достаточно мощная и быстрая волна, которая способна формировать любые самые сильные тренды. Вторая часть утверждения основана на том, что трейдеры заинтересованы в работе на слухе ровно до момента его подтверждения или опровержения. После этого, как правило, происходит обратное движение цен. И здесь уже важно успеть первому «спрыгнуть с поезда». Однако слепое следование им может привести к значительным убыткам.

Форс-мажорный фактор — неожиданные и случайные события, обычно природного или географического происхождения (тайфуны, цунами, засуха, наводнение и т.д.). К этим событиям невозможно подготовиться, их нельзя предвидеть. Стихийные бедствия приводят к падению национальной валюты страны, так как на ликвидацию последствий стихийного бедствия понадобятся средства, что может привести к усилению инфляции.

### НОВОСТИ

#### «Металлоинвест» и «ММК»

Группа «Металлоинвест» и «ММК» подписали долгосрочный контракт на поставку железорудного сырья. В рамках достигнутого соглашения между двумя компаниями была выработана схема ценообразования на поставляемое сырье с использованием действующих рыночных индикативов и учитывающая динамику цен на мировом рынке ЖРС. Соглашением предусматривается, что поставки ЖРС на производственные площадки «ММК» будут осуществляться с Михайловского горно-обогатительного комбината в течение трех лет.

#### «Силловые машины» увеличили чистую прибыль

ОАО «Силловые машины» в соответствии с международными стандартами бухгалтерского учета (МСФО) в I полугодии 2011 года увеличило чистую прибыль на 41% по сравнению с аналогичным показателем 2010 года до \$138 млн. Благодаря реализации масштабной инвестиционной программы, направленной на снижение затрат и минимизацию издержек в производстве, EBITDA компании превысила аналогичный показатель 2010 года на 34% и составила \$198,0 млн.

#### «Височайший» выплатит дивиденды

6 сентября 2011 года состоялось внеочередное общее собрание акционеров ОАО «Височайший». На собрании было принято решение о выплате дивидендов за первое полугодие 2011 года денежными средствами в размере 5,18 руб. на одну обыкновенную акцию компании. Общий размер дивидендов составил 269,826 млн руб. Дивиденды должны быть выплачены не позднее 5 ноября 2011 года.

#### Выкуп акций у миноритариев

13 сентября 2011 года состоится заочное заседание совета директоров ГКМ «Норильский никель», на рассмотрение которого будет вынесено предложение всем акционерам об обратном выкупе акций компании. Предложение предусматривает возможность выкупа акций и/или АДР ГКМ «Норильский никель» в размере 14705882 обыкновенных именных бездокументарных акций, что составляет 7,71% от уставного капитала компании. Цена предлагаемых к приобретению у акционеров акций и/или АДР составляет \$306 за одну обыкновенную и именную бездокументарную акцию и \$30,6 за одну АДР. Общая сумма, направляемая ГКМ «Норильский никель» на программу обратного выкупа акций, составит до \$4,5 млрд, ее выполнение не повлияет на долгосрочные стратегические планы развития компании, отмечается в сообщении.

#### «Иркутскэнерго» вдвое сократило убыток

ОАО «Иркутскэнерго» по итогам I полугодия 2011 года получило чистый убыток по МСФО в размере 4,75 млрд руб. против чистого убытка в 9,77 млрд руб. годом ранее. Выручка компании за I полугодие возросла с 32,7 млрд руб. до 39,4 млрд руб., валовая прибыль составила 14,5 млрд руб. против 10,78 млрд руб. за I полугодие 2010 года.

#### Телеканал О2ТВ возглавил Александр Морозов

Телеканал О2ТВ объявил о назначении председателя совета директоров ОАО «О2ТВ» Александра Морозова новым генеральным директором телеканала. Телеканал О2ТВ начал свое вещание в 2004 году. Сегодня возможность смотреть О2ТВ имеют 14,3 млн телезрителей в 73 субъектах и 250 городах Российской Федерации. Общий охват в Москве составляет 1,84 млн человек. В Москве телеканал транслируется как в кабельных сетях, так и в сетях IPTV «Ростелекома», АКАДО, QWERTY, «Билайн ТВ», «Инфокос+», «Искрателекома» и т.д. Также онлайн-вещание канала ведется на крупнейших порталах, видеохостингах и с официального сайта телеканала. О2ТВ оснащен мощной производственной базой и выпускает более 1000 часов премьерного контента в год. Телеканал О2ТВ принадлежит открытому акционерному обществу «О2ТВ», акции которого в 2008 году начали обращаться на фондовых биржах России ММВБ и РТС (символ O2VA). Уставный капитал ОАО «О2ТВ» составляет 140 тыс. руб. и разделен на 140 млн акций.

#### «ФИНАМ» присвоил оценку акциям ОАО «ТГК-9»

ИХ «ФИНАМ» присвоил целевую цену обыкновенным акциям ОАО «ТГК-9» на конец 2011 года на уровне \$0,00015 за штуку. Рекомендация по ценам бумагам генерирующей компании — «Покупать». Аналитики прогнозируют, что консолидация на базе «ТГК-9» энергетических активов «КЭС-Холдинга» в среднесрочной перспективе станет основным драйвером роста ее капитализации, поскольку «ТГК-9» может быть оценена выше остальных участников объединения ТГК.

«ТГК-9» была образована в результате реформы РАО «ЕЭС России» и объединяет активы, расположенные в Свердловской области, Пермском крае и Республике Коми, говорится в исследовании инвестиционного холдинга «ФИНАМ». «Всего компании принадлежат 23 электростанции суммарной электрической мощностью 3280 МВт. Установленная тепловая мощность составляет 16,5 Гкал/ч. Таким образом, среди российских территориальных генерирующих компаний ТГК-9 занимает 3-е и 6-е

места по тепловой и электрической мощности, соответственно. Большинство электростанций ТГК-9 работают на газе, доля которого в топливном балансе компании составляет 84%. Главным драйвером роста стоимости «ТГК-9» в среднесрочной перспективе должно стать объединение на ее базе энергетических активов «КЭС-Холдинга», прогнозирует аналитики «ФИНАМ».

#### Золото спасет от падения негатив из США

Информационная группа Finam.ru (входит в состав инвестиционного холдинга «ФИНАМ») провела онлайн-конференцию «Рынок акций осенью: в ожидании QE». Ее участники считают, что в случае ухудшения ситуации в ведущих мировых экономиках стоимость золота может подняться до новых исторических максимумов. В условиях высокой рыночной волатильности с лета текущего года стоимость золота демонстрирует уверенный восходящий тренд. Однако, мнение аналитиков относительно дальнейших перспектив данного драгметалла у участников организованной «ФИНАМом» конференции не сложилось. «Как и любой перерегированный актив, золото может скорректироваться. Чисто техническое снижение на \$200-400 способно заставить врасплох незадачливых спекулянтов. Однако избыточная ликвидность будет поддерживать котировки», — уверен начальник отдела брокерских операций АКБ «Пробизнесбанк» Алексей Трунев.

Более категоричен ведущий инвестиционный консультант ИК «ФИНАМ» Эвлин Марламов, ожидающий снижения стоимости золота в обозримой перспективе. «Я думаю, золото упадет, поддавись «золотой лихорадке». Многие забыли, что, как любой сырьевой актив, его можно купить, а можно «произвести». Себестоимость добычи варьируется от \$450 до \$700 за унцию. Новые мощности вот-вот выйдут в строй, и физический металл обрушит котировки», — прогнозирует эксперт.

Негативный прогноз по рынку золота не разделяет аналитик УК «Райффайзен Капитал» Ольга Митрофанова, по мнению которой стоимость этого металла будет поддерживаться, с одной стороны, дефицитом мощностей и ростом себестоимости производства, а с другой — увеличением инвестиционного спроса на золото: «Сейчас себестоимость золота неуклонно растет, что связано с объединением руды. Новых мощностей не так много, многие из них вносятся в строй взамен отработанных месторождений. Кроме того, не стоит забывать, что сейчас важной движущей силой продолжают оставаться покупки со стороны ЦБ многих развитых и развивающихся стран. Также в среднесрочной перспективе страх второй волны кризиса будет продолжать стимулировать инвестиционный спрос на золото».

## На подстанции «Дорохово»

«Энергострой-М.Н.» выполнил монтаж силового оборудования

Илья Кетов

ОАО «Энергострой-М.Н.» завершило монтаж силового оборудования на открытых распределительных устройствах (ОРУ) 500, 220 и 110 кВ на подмосковской подстанции «Дорохово».

На площадке ОРУ 500 кВ специалисты ОАО «Энергострой-М.Н.» установили три трехфазных элегазовых выключателя 500 кВ, 8 разъединителей, 12 трансформаторов тока и трансформаторов напряжения. Используемое оборудование отличается высокой степенью надежности, более длительным периодом эксплуатации, не требующим ремонта и обслуживания, компактностью. На ОРУ 220 кВ установлено 11 трехфазных элегазовых выключателей 220 кВ, 32 разъединителя 220 кВ, ТТ, ТН. Из смонтированного на ОРУ 110 кВ оборудования значительную часть (разъединители, трансформаторы тока, ограничители перенапряжения) составляет продукция отечественных производителей.

Продолжаются работы по монтажу опор для заходов воздушной линии электропередачи 220 кВ «Дровино — Кедрово» на подстанцию 500 кВ «Дорохово». На сегодняшний день выполнен участок длиной 13 км (50% от запланированного объема). Завершаются отделочные работы в административном корпусе, в здании общеподстанционного пункта управления (ОПУ) устанавливаются шкафы релейной защиты и автоматики, а также шкафы управления. Кроме того, ведется монтаж системы пожаротушения, в зданиях трех камер переключения задвижек установлено специальное оборудование.

Новая подстанция 500 кВ «Дорохово» станет высоконадежным энергообъектом нового поколения одним из ключевых элементов схемы выдачи мощности четвертого энергоблока Калининской АЭС, а также первым из объектов будущего Второго энергетического кольца 500 кВ вокруг Москвы. Установленная трансформаторная мощность подстанции составит 1669 МВА. В результате будет существенно повышена надежность электроснабжения потребителей Московского региона, появится возможность подключения к Единой национальной электрической сети новых потребителей Москвы и Подмосковья.



**СПРАВКА «ПЕ»:** ОАО «Энергострой-М.Н.» является одним из лидеров в области энергостроительного строительства в России. В состав «Энергострой — М.Н.» входят 13 филиалов, в том числе «Институт Энергопроект» (г. Иваново) и «Институт Энергопроект» (г. Ессентуки). Компания осуществляет проектирование и управление проектами, комплексную поставку электротехнического и промышленного оборудования, реконструкцию и строительство линий электропередачи и подстанций напряжением от 110 кВ и выше.

## В Березниках

Установки GE доставлены

Две газотурбинные установки для нового парогазового энергоблока на Новоберезниковской ТЭЦ доставлены в город Березники (Пермский край). Перевозка газовых турбин General Electric Frame 6FA мощностью по 80 МВт и генераторов к ним осуществлялась речным транспортом и с помощью специализированной техники. Вес каждого генератора составляет 145 т, турбины — 90 т.

Современные и высокоэффективные газовые турбины Frame 6FA потребляют значительно меньше топлива по сравнению с другими агрегатами средней мощности в базовом режиме использования и имеют высокую температуру выхлопных газов за ГТУ, что обуславливает их эффективное применение в бинарных парогазовых установках (ПГУ). В мире используется более 100 турбин такого типа, которые отработали в общей сложности более трех миллионов часов. В рамках сотрудничества с КЭС General Electric обеспечит техническую поддержку оборудования, проведет практическое обучение российского персонала, а также осуществит эксплуатационные испытания турбин при запуске нового энергоблока.

Инвестиционный проект КЭС-Холдинга в г. Березники предусматривает ввод в эксплуатацию блока ПГУ общей мощностью 230 МВт, состоящего из двух газовых и двух паровых турбин. Цель реализации проекта: повышение эффективности производства тепла и электроэнергии, снижение вредного воздействия на окружающую среду, покрытие дефицита электрической мощности в Соликамско-Березниковском электрическом узле, а также замещение устаревшего генерирующего оборудования. Стоимость проекта оценивается в 10 млрд руб.

В настоящее время Пермский филиал ОАО «ТГК-9» (входит в КЭС-Холдинг) готовит площадку под строительство новой электростанции.

**СПРАВКА «ПЕ»:** КЭС-Холдинг (Комплексные энергетические системы) — крупнейшая российская частная компания, работающая в сфере электроэнергетики и теплоснабжения, созданная в 2002 году. Основные направления деятельности: генерация, энерготрейдинг и ритейл. Стратегические активы холдинга — это ТГК-5, ТГК-6, ТГК-7, ТГК-9, ряд региональных энергосбытовых компаний. Суммарная установленная электрическая мощность ТГК, где КЭС-Холдинг является стратегическим акционером, составляет 15767 МВт, тепловая мощность 67799 Гкал/ч.

## Нефтяное воровство

В Дагестане власти «крышуют» экономический экстремизм

Михаил Хартман, с использованием материалов российских СМИ

В последнее время в ряде российских СМИ были опубликованы материалы журналистских расследований, посвященные теме хищений нефти и нефтепродуктов. И хотя «Промышленный еженедельник» уже неоднократно касался этой темы, тенденция наблюдается достаточно негативная: объемы воровства продолжают расти. Особенно страдает из-за этого, по материалам СМИ, компания «Транснефть». Особенно острая ситуация сложилась в Дагестане, где «Транснефть» только за это лето потеряла более 800 млн руб. (!) по причине воровства из нефтепровода «Баку-Тихорецк». При этом, о чем уже неоднократно сообщала пресса, власти республики фактически ничего не предпринимают для того, чтобы пресечь эти массовые хищения.

Как пишут СМИ, выявить криминальные каналы хищения нефти не составляет особого труда. На территории Дагестана открыто действуют более 50 нигде не зарегистрированных мини-ПНЗ («самовары»), расположение которых известно всем. Также ни для кого не составляет тайны, что если не всю, то большую часть нефти эти так называемые «самовары» получают от организованных преступных сообществ, занимающихся воровством нефти из нефтепровода. Иногда отвод от врезки в нефтепровод ведет прямо к «самовару».

Нефть в Дагестане воруют уже много лет, но три года назад «Транснефть» силами своей службы безопасности попыталась снизить и какое-то время сдерживать это зло на допустимом уровне. Однако масштабы воровства все время нарастали. В 2008 году с помощью незаконных врезок в трубу преступники укралли нефти на восемь железнодорожных составов (в железнодорожную цистерну вмещается 62 т, в составе — 60 цистерн, итого состав перевозит 3,7 тыс. т).

«Транснефть» была вынуждена предпринять решительные меры. В 2009 году вместо трех отрядов, которые подчинялись центральной службе в далеком от Дагестана Тихорецке, были сформированы пять команд, управляемых из Каспия, для чего была создана дочерняя компания ОАО «Черномортранснефть». Это подчинение привело к отстранению от охраны трубы ряда влиятельных дагестанских политиков и их родственников, ранее имевших отношение к данной деятель-

ности, что вызвало шквал звонков в высшие российские инстанции. Администрации «Транснефти» пришлось выдержать настоящую осаду, рассказал источник в компании.

На какое-то время размеры воровства нефти снизились, но потом снова стали расти. В 2010 году ущерб, причиненный незаконными проникновениями в магистральный нефтепровод, составил более 100 млн руб. Только за август 2011 года компания потеряла 432 млн рублей. Это примерно 9% бюджета столицы Дагестана города Махачкалы. Всего за три летних месяца 2011 года из нефтепровода «Баку-Тихорецк» было украдено порядка 36 тыс. т нефти — это 10 железнодорожных составов.

Очевидно, что такие масштабы воровства невозможно скрыть от правоохранительных органов, как невозможно представить, чтобы хищениями занимались отдельные личности — сделать врезку в трубу один человек не в состоянии. Чтобы врезаться в трубу под высоким давлением и построить отвод от врезки до накопительных емкостей, необходимо провести масштабные земляные работы, закупить дорогостоящий пластиковый шланг высокого давления, привлечь к работе высококвалифицированных сварщиков, организовать сбыт нефти на мини-ПНЗ и сбыт остающегося после перегонки мазута. Преступники в последнее время стали использовать пластиковые трубы и делать врезки с нижней стороны трубы, что не позволяет обнаружить врезки с помощью приборов. А чтобы не сработала автоматика от снижения давления, в нефтепровод закачивают воду.

Мини-ПНЗ, так называемый «самовар», стоит от 300 тыс. до 800 тыс. евро. Врезка и связанный с ней «самовар» превратились, таким образом, в сложное и дорогостоящее инженерно-организационное мероприятие, которое под силу только крупной криминальной структуре, имеющей своих покровителей во властных органах республики.

О том, что преступники пользуются покровительством властей, свидетельствуют результаты «борьбы» с хищениями правоохранительных органов. Еще в апреле 2009 года в «Транснефти» сегодней, что из 23 заведенных уголовных дел при поимке с полицином до суда дошло 9, а осужден только один человек. Был случай, когда водитель, пойманный на «врезке» с бензовозом ворованной нефти, через два дня был снова пойман на этом же бензовозе. Хотя водитель должен был находиться в камере предварительного заключения, а бензовоз на штрафстоянке.

В настоящее время ситуация еще более

ухудшилась. Правоохранительные органы республики списывают случаи хищения нефти на алкогольиков, умерших, инвалидов, ранее судимых и опустившихся лиц, которые добровольно либо под давлением соглашаются взять на себя ответственность за преступления, которые ими не совершались. Был случай, когда «явка с повинной» была приписана лицу, находящемуся в тот момент в колонии. Даже в случае задержания в момент хищения виновные не привлекаются к суду под разными предлогами.

В СМИ также писали о том, что «Транснефть» написала письма президенту Дагестана и министру внутренних дел в предложением создать постоянную межведомственную рабочую группу для борьбы с преступлениями в сфере ТЭК. Но в компании не ожидают реальной пользы от этих обращений. Ничем завершились попытки справиться с нефтяным воровством полпреда в СКФО Александра Хлопонина. Любые инициативы бесполезны, пока руководство республики и силовые органы сознательно создают условия для безнаказанной деятельности нефтяных воров.

Когда воруют у частного собственника, вора наказывает собственник. В случае с государством воров должно наказывать государство. Сейчас в Дагестане похитители собственности уходят от наказания. Глядя на происходящее, люди понимают, что в Дагестане государства не существует. В республике фактически произошло разрушение государственной власти, откуда начинается ползучий подрыв государственной безопасности.

Можно предположить, что из сотен миллионов рублей доходов криминал выделяет немалую долю тем, кто спасает его от наказания. Открытая безнаказанность преступников разрушает веру людей в справедливость, создает условия для роста численности и влияния незаконных формирований. Вопли чиновников из «Транснефти» о том, что на деньги от продажи украденной нефти финансируются незаконные вооруженные формирования, давно перекрывает гул голосов — финансируются законные вооруженные формирования. К получателям выручки от краденной нефти уже неприкрыто относятся официальные сотрудники силовых органов республики, плюс к тому получающих заработную плату фактически за укрывательство криминала. Дагестан стремительно приближается к состоянию Чечни начала девяностых. Действующие власти давно уже неспособны справиться с фактическим разрушением правового фундамента общества и перерождением республики в криминальную вольницу под контролем сепаратистов.

## Презентационный день

«МРСК Сибири» выберет лучшее оборудование

Юлия Колесова, Красноярск

15 сентября 2011 года в Барнауле состоится Презентационный день «МРСК Сибири». Сетевая компания рассматривает инновационные предложения производителей электросетевого оборудования и поставщиков услуг, чтобы взять на вооружение лучшие из них.

Презентационный день «МРСК Сибири» пройдет в рамках заседания Научно-технического Совета компании и будет посвящен вопросам диагностики и испытания электротехнического оборудования.

Также в рамках Презентационного дня энергетики проведут для представителей малого и среднего бизнеса презентацию закупочной деятельности «МРСК Сибири»: расскажут предпри-

мателям о том, как стать участником торгов и получить новые возможности для развития своего бизнеса.

Презентационный день «МРСК Сибири» пройдет уже в третий раз. В двух предыдущих приняли участие около 20 предприятий. Сейчас со многими из них у сетевой компании заключены договоры на опытную эксплуатацию оборудования. Энергетики подчеркивают: такая форма общения с производителями электротехнической продукции позволяет оперативно отслеживать появление на рынке новых предложений, способных сделать работу сетевой инфраструктуры еще более качественной и надежной.

Подать заявку на участие в Презентационном дне «МРСК Сибири» производители диагностического и испытательного оборудования могут на сайте компании: [http://www.mrsk-sib.ru/about/ntp/prez\\_day/request.php](http://www.mrsk-sib.ru/about/ntp/prez_day/request.php).

## Прозрачный и открытый бизнес

Презентация для бизнес-сообщества



Евгения Хандогина, Красноярск

В «Красноярскэнерго» состоялась презентация для бизнес-сообщества по вопросам проведения закупок. Цель мероприятия — разъяснение процедуры закупок энергокомпании для потенциальных партнеров, представителей малого и среднего предпринимательства. Семинар прошел при поддержке общественных организаций «Деловая Россия», Ассоциация молодых предпринимателей, Центр содействия малому и среднему предпринимательству, Красноярское региональное агентство поддержки малого и среднего бизнеса.

Мероприятие собрало руководителей предприятий, поставщиков товаров и услуг, представителей малого и среднего предпринимательства, чья деятельность связана со сферой энергетики. В докладах руководителей и специалистов департа-

мента логистики и МТО энергокомпании были озвучены цели и принципы регламентации закупочной деятельности, единая система квалификационных требований и оценки участников закупочных процедур.

«Сегодня в компании существенно изменился подход к проведению регламентированных закупочных процедур, — комментирует начальник отдела организации закупок «Красноярскэнерго» Денис Сморгон. — Для нас важно обеспечить прозрачность и открытость конкурсов, донести до участников бизнес-сообщества те требования и условия, которые мы предъявляем к потенциальным партнерам и, на перспективу, расширить круг участников закупочных процедур.

Данное мероприятие прошло в рамках действующей в «Межрегиональной распределительной сетевой компании Сибири» программы «Чистые торги», которая направлена на укрепление сотрудничества с бизнес-сообществом, налаживание новых деловых связей. Подобные презентации проходят во всех регионах присутствия «МРСК Сибири».

## Летние ремонты

МОЭК завершила кампанию



Оксана Дружинина

Полностью завершены гидравлические испытания на тепловых сетях ОАО «МОЭК», которые проводились в рамках летней ремонтной кампании 2011 года. После планово-предупредительного ремонта горячее водоснабжение надежно осуществляется во всех 29183 жилых домах, находящихся в зоне обслуживания МОЭК. Всего в зоне теплоснабжения компании находятся 46009 зданий.

В ходе подготовки к отопительному сезону ОАО «МОЭК» провело ремонтные и профилактические работы на 43 районных и 26 квартальных тепловых станциях. Отремонтировано 9384 центральных тепловых пункта. Проведены гидравлические и температурные испытания с последующим ремонтом на 3046,5 км магистральных и 7538,3 км разводящих тепловых сетей.

В период летней ремонтной кампании во всех округах столицы в 2011 г. заменено порядка 220 км трубопроводов. Из них около 200 км теплотрасс переделаны с применением труб новых технологий — предизолированных стальных трубопроводов в пенополиуретановой изоляции, трубопроводов из сшитого полиэтилена и гофрированной нержавеющей стали.

Внедрение современных и инновационных решений позволило ОАО «МОЭК» 2011 году сократить срок отключения горячего водоснабжения с 14 до 10 дней. В 2010 году ОАО «МОЭК» заменило около 260 км теплотрасс традиционной прокладки трубами новых технологий. Всего, начиная с 2005 года, компания переделала 3878 км тепловых сетей с использованием новых технологий.

**СПРАВКА «ПЕ»:** ОАО «МОЭК» является крупнейшим теплоснабжающим предприятием России. Компания осуществляет отопление и горячее водоснабжение 70% жилых и административных зданий, промышленных предприятий и объектов социальной сферы Москвы. В ОАО «МОЭК» работают свыше 19 тыс. сотрудников, которые обслуживают 9403 тепловых пункта, 69 районных и квартальных тепловых станции, 122 малых котельных и более 10,7 тыс. км теплотрасс. Генеральный директор ОАО «МОЭК» — Андрей Лихачев. Акционерами компании являются Правительство Москвы, которому принадлежит 89,94% акций, ООО «МОЭК-Финанс» (9,42%), миноритарные акционеры (0,64%). Деятельность ОАО «МОЭК» распространяется на все сегменты энергетического рынка: производство, распределение и сбыт тепловой энергии, а также производство электрической энергии.

## Первая в России

В Сочинском регионе установлена СНЭ

Дочернее общество ОАО «ФСК ЕЭС» — ОАО «Мобильные ГТЭС» — завершило установку системы СНЭ на подстанции 220 кВ «Псоу». Работы выполнены в рамках договора, заключенного между ОАО «Мобильные ГТЭС» и компанией Ener1 в октябре 2010 года. Оборудование СНЭ предназначено для организации бесперебойного электроснабжения собственных нужд энергообъекта при полной потере внешнего питания.

Кроме того, в период эксплуатации системы будут проводиться научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы (НИОКР) с отработкой различных режимов работы оборудования СНЭ, что позволит в дальнейшем найти более широкое применение системы на объектах электроэнергетики.

В рамках работ на площадке подстанции 220 кВ «Псоу» установлено четыре контейнера, в которых размещены литий-ионные аккумуляторы, инверторы, преобразователи энергии, автоматизированная система управления технологическими процессами (АСУТП). Также выполнены работы по благоустройству территории площадки. В данный момент началась наладка оборудования.

Системы СНЭ — инновационная технология на основе литий-ионных аккумуляторов. Высокотехнологичные батареи способны запасать электроэнергию из энергетической сети и при необходимости выдавать ее обратно с заданными параметрами. Системы СНЭ являются одним из основных элементов «интеллектуальной» сети, которая позволит контролировать и оптимизировать выработку, передачу и потребление электроэнергии в реальном времени для достижения наибольшей эффективности функционирования каждого из элементов ЕНЭС. Тестовый модуль системы уже был продемонстрирован в рамках ПМЭФ-2011 в июне в Санкт-Петербурге. Во время проведения Международного Инвестиционного Форума «Сочи-2011» в сентябре модуль впервые будет включен в работу.

Аналогичная система СНЭ будет размещена на подстанции 220 кВ «Волхов-Северная» в Санкт-Петербурге. На данный момент на энергообъекте идет подготовка площадки под размещение оборудования. Монтаж системы будет выполнен в конце октября 2011 года.

**СПРАВКА «ПЕ»:** ОАО «Мобильные ГТЭС» (100-процентное дочернее общество ОАО «ФСК ЕЭС») создано 24 июля 2006 года с целью поддержания надежного и бесперебойного энергоснабжения потребителей в энергодефицитных зонах путем размещения и эксплуатации передовых электрических станций. Общество эксплуатирует 16 мобильных ГТЭС совокупной мощностью 360 МВт. По состоянию на 1 августа 2011 года мобильные газотурбинные электрические станции включались в работу по команде диспетчеров филиалов ОАО «СО ЕЭС» 1743 раза и выработали 231990477 кВт/ч электроэнергии.

## ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

## Кто «за идею»?

Мотивирующие факторы в ИТ-индустрии



Ирина Мещерякова

59% web-мастеров готовы работать «за идею». Таковы результаты опроса о мотивирующих факторах, проведенного экспертами кадрового центра «ЮНИТИ» летом этого года. Каждый второй web-мастер уверен: главная цель на работе — это не зарплата, а возможность творить, создавая сайт своими руками и наблюдая за его развитием и продвижением.

«Сегодня средний доход специалиста варьируется от 70 до 90 тыс. руб. в месяц. Высокая зарплата объясняется большим спросом: в последнее время в нашем подразделении увеличилось количество заявок на специалистов по интернет-разработкам, а именно web-мастеров, — рассказывает Елена Тимошкина, руководитель группы подбора персонала кадрового центра «ЮНИТИ». — Потребность в специалистах обусловлена увеличением активности компаний, разрабатывающих онлайн-игры. Довольно активно мы ищем кандидатов со знанием языка программирования Python. Видимо, уверенность в финансовой стабильности позволяет web-мастерам тщательно выбирать нематериальные предложения для самореализации».

Среди наиболее популярных ответов на вопрос о мотивации — «возможность следить за тем, как увеличивается посещаемость сайта», «борьба и конкуренция с другими сайтами».

«В погоне за наиболее полезными специалистами работодатели все чаще стали применять инструменты нематериальной мотивации, — продолжает Елена Тимошкина. — Нередко мы сталкиваемся с расширенной социальной программой для удержания сотрудников. Повышенное внимание руководители компаний (помимо премий и бонусов) стали уделять командообразованию, формированию в сотрудниках жизненных ценностей, позволяющих правильно ориентироваться в ситуации и в короткое время принимать самое оптимальное решение».

Большое значение web-мастера придают и уровню комфортности. «Для эффективной и качественной работы необходимо удобное рабочее место: правильное кресло, большой стол, кондиционер, приятный вид из окна (чтобы глаза отдыхали), мощный современный компьютер. Не последнюю роль играет и хороший коллектив, — отмечает ведущий web-мастер НП «Наркодон — Стандарт» Алексей Плющев. — Хотя, безусловно, самым важным фактором является возможность обучения новым технологиям в области web-разработок».

По мнению эксперта кадрового центра «ЮНИТИ», сейчас в России сложилась благоприятная ситуация для кандидатов. Активное формирование рынка онлайн-игр и растущая значимость интернет-продвижения порождает высокий спрос на web-мастеров. Учитывая благоприятную ситуацию в отрасли, с большой вероятностью можно говорить о том, что он будет лишь увеличиваться, возможно, вместе с доходами и мотивационными факторами.

## ReportCenter 3

SearchInform представляет новую версию

Татьяне Захарченко

Компания SearchInform, лидер рынка СНГ в области средств обеспечения информационной безопасности в организациях, представила обновленную версию своего инструмента построения отчетов по активности пользователей и инцидентам, связанным с нарушениями корпоративных политик информационной безопасности — SearchInform ReportCenter 3. Ключевым новшеством новой версии стала возможность построения отчетов по связям сотрудников с их адресатами в виде интерактивного графа.

В SearchInform ReportCenter 3 реализованы средства, позволяющие узнать, с кем общались интересующие специалистов по информационной безопасности сотрудники в течение заданного периода времени по каждому из каналов обмена информацией. С возможностью визуализации связей между сотрудниками и их адресатами в виде интерактивного графа можно оперативно выяснить, какие именно сообщения были отправлены за пределы компании, кто из сотрудников нерационально использует рабочее время и кто является потенциальным инсайдером. Легко теперь также проанализировать активность сотрудников и узнать, кто из них больше всего общается с коллегами по каждому из контролируемых каналов. Кроме того, с целью выявления потенциальных инсайдеров SearchInform ReportCenter 3 позволяет узнать список всех сотрудников, отправлявших сообщения на указанный адрес или получивших с него сообщения.

Для случаев, когда сотрудник использует сторонние адреса электронной почты, сложно идентифицируемые учетные записи Skype, ICQ и т.п., предусмотрена возможность просмотра всего списка адресов и учетных записей, использовавшихся им для отправки и приема сообщений. Благодаря интеграции SearchInform ReportCenter 3 с домашней системой Windows можно легко идентифицировать отправителя сообщения по его доменному имени независимо от используемых им адресов, учетных записей и псевдонимов.

Как отмечает технический директор компании SearchInform Андрей Галатин, «новый SearchInform ReportCenter вооружает специалистов по информационной безопасности еще более мощными и удобными инструментами отслеживания активности сотрудников, благодаря которым можно еще быстрее и эффективнее выявлять действующих в коллективе инсайдеров. Особенно удобен наш новый инструмент визуализации связей между пользователями в виде графа: с его помощью можно буквально за считанные секунды выяснить, кто из сотрудников организации нуждается в особом пристальном внимании со стороны специалистов по информационной безопасности и руководства компании».

## Инструментооборот

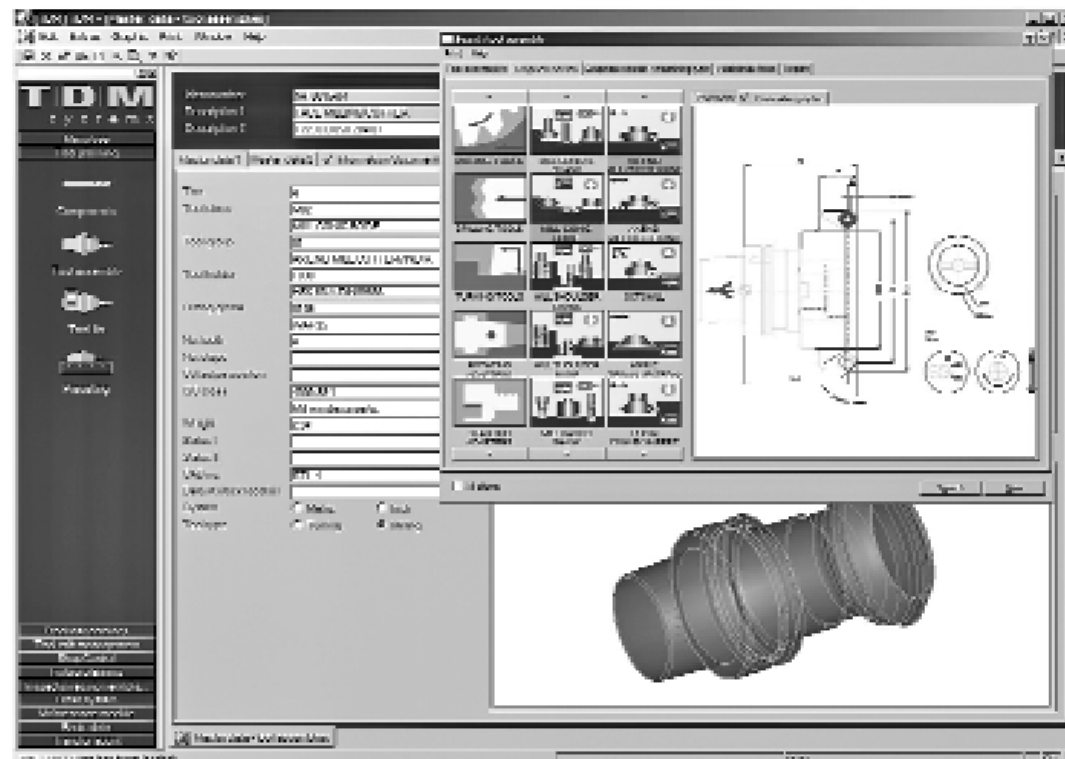
СИТЕК расширяет участие на рынке России и стран СНГ

Вера Леоник-Шилиева

Компания СИТЕК расширяет продуктовый портфель и выводит на рынок России и стран СНГ решение для управления инструментооборотом. Новая инициатива активизирует программу по развитию международной партнерской бизнес-сети компании СИТЕК, а именно Департамента MES, занимающегося внедрением систем управления (MES) и календарного планирования (APS) на производстве, облегчая поисковые партнеров и упрощая доступ конечных заказчиков к современным решениям для автоматизации предприятий.

Департамент внедрения MES-систем компании СИТЕК, являющийся сертифицированным Центром компетенции Сименс в области систем управления производством в машиностроении, и партнером по разработке и внедрению системы календарного планирования Preactor от компании Preactor International Ltd., расширил свой продуктовый портфель, начав работу с инновационным решением для управления инструментооборотом от немецкой компании TDM Systems. Данное решение — TDM V4 — позволит компании СИТЕК предлагать пакет услуг и ПО, который по спектру выполняемых задач в полной мере отвечает запросам современной российской ИТ-реальности.

Компания TDM Systems уже на протяжении 15 лет является признанным мировым лидером в области разработки программ для управления данными инструментооборота. Программное решение TDM V4 способствует росту окупаемости: снижению времени простоя оборудования на 15%; снижению затрат времени на подбор необходимых инструментов на 50%; сокращению количества простоев на производстве благодаря TDM (Tool Data Management). Использование программного решения TDM V4 на производстве дает полную прозрачность инструментооборота (планирование, сборка, предварительная настройка), что на 30% позволяет снизить временные затраты на это. В программе по умолчанию



управления станками, инструментальными каталогами, продукты MS-Office, системы штрих- и чип-сканеров, системы предварительной настройки инструментальных инструментов, автоматизированные хранилища инструментов, системы управления производством (MES), системы ЧПУ.

Среди компаний, успешно применявших на практике ПО для управления инструментооборотом от TDM Systems представлены: Германия: Corelion GmbH (изготовление систем компаундирования), Umformtechnik Erfurt (сварочные прессы), Power Hydraulik GmbH (гидравлические систе-

мы), Walter AG (производство прецизионных инструментов), ARBURG GmbH & Co.KG (пресс-формы для пластмассовых изделий), Liebherr (изготовление трансмиссий), Carl Zeiss AG (автоматические системы инструментальной настройки), Kolbenschmidt-Pierburg (производство крупногабаритных поршней), EADS Space Transportation (модули блоков питания), Bosch Rexroth (мобильные гидравлические компоненты); Румыния: Alstom Power Service Romania (производство турбин, генераторов, бойлеров, оснастки для электростанций); Швейцария: Tomos (изготовитель швейцарских автомобилей); США: Remmele Engineering (комплектные детали для автомоби-

компьютерами 25 лет назад, мы пока не видим новую реальность в том, что производство на российских предприятиях сможет быстро адаптироваться к новым технологиям. Одним из основных препятствий на пути развития облачных сервисов в России являются проблемы с безопасностью и коммуникациями. Наша компания как никто другой знает о сложностях, с которыми сталкиваются отечественные производители, поэтому мы поспешили предложить решение, которое на современном этапе поможет в ситуации, когда многие уже отходят от бумажного документооборота, но еще не пришли в облака. Программное решение TDM V4 от нашего партнера

СИТЕК стал официальным Сервисным Центром департамента «Техника автоматизации и приводы» Siemens AG на территории Республики Беларусь.

С июля 2008 года — сертифицированный Центр компетенции MCIS в области систем управления производством в машиностроении (MES) (Manufacturing Execution System) компании Siemens и представляет ее интересы в странах СНГ.

СИТЕК Group предлагает свои программные продукты (ПО) для промышленных предприятий в России, Европе, СНГ. Клиентами компании являются Волжский авто-

мобильный завод (АВТОВАЗ), Заволжский моторный завод (ЗМЗ), Ярославский моторный завод (ЯМЗ), «ПРОТОН-ПМ» (Пермские моторы), Белорусский автомобильный завод (БЕЛАЗ), Минский тракторный завод (МТЗ) и другие.

С 2009 года Департамент внедрения MES и APS-систем компании «СИТЕК» является дистрибьютором системы оперативного календарного планирования Preactor от компании Preactor International Ltd. на территории России и стран СНГ. Член партнерской программы компании Microsoft Partner Network — Microsoft Registered Partner.

TDM Systems на протяжении 15 лет является признанным мировым лидером в области разработки программ для управления данными инструментооборота. Компания разработывает программное обеспечение для планирования производственных процессов. Член Sandvik Group, группы машиностроительных компаний, занимающихся производством инструмента для металлообработки, оборудования для горных и строительных работ.

СИТЕК (СИТЕК Group) (Россия, Беларусь) — официальный партнер Siemens AG (Германия) с 1995 года. В октябре 1998 года

## Союз программных продуктов

Esri CIS и «Техноград плюс» интегрируются

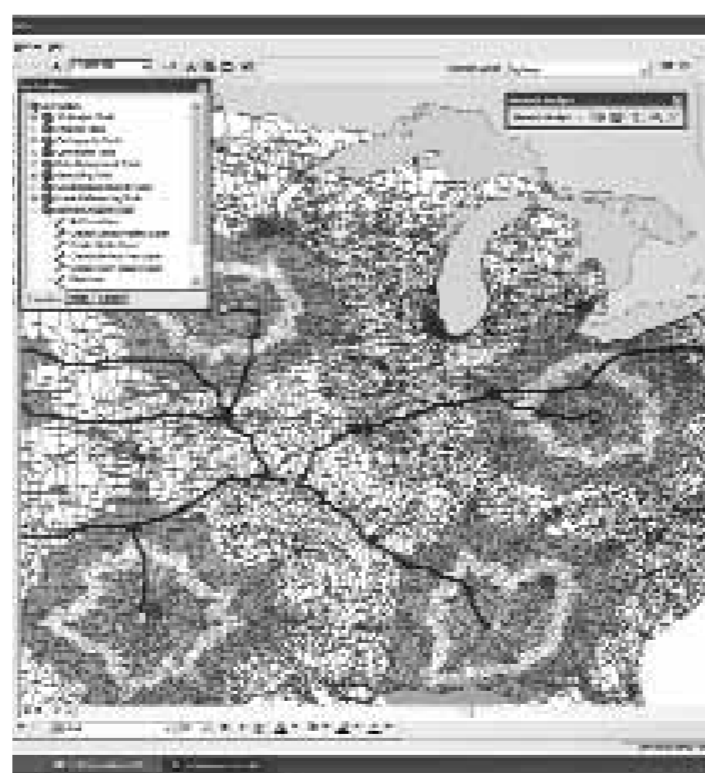
Мировой лидер в разработке и поставке геоинформационных систем, компания Esri в лице своего эксклюзивного представителя по России и странам СНГ — компании Esri CIS, и ведущий российский разработчик Inventory-систем для телекоммуникационных операторов, компания «Техноград плюс», заключили договор о сотрудничестве и взаимной интеграции своих программных продуктов.

Esri — американская компания, является мировым лидером в индустрии ГИС. По некоторым оценкам, ее доля на международном рынке ГИС составляет около 35%. Компания сотрудничает с правительственными и коммерческими проектами по всему миру. Один из недавних проектов в России — успешное внедрение системы ArcGIS в Росреестре, позволяющее создать национальный оператор геоинформационных данных.

«Техноград плюс» — российский производитель программного обеспечения для автоматизации процессов технического учета и управления телекоммуникационным оборудованием. Система ГИС «Связь 3» используется для обслуживания около 20% но-

мерной емкости всех межрегиональных компаний холдинга Связьинвест, а в ОАО «Центр-Телеком» и ОАО «Дальсвязь» (в настоящее время филиалы ОАО «Ростелеком») система используется на 100% сети. В настоящее время компания разрабатывает медицинские информационные системы, успешно внедрение системы

«Электронной регистратуры» прошло в Новосибирске. Использование новейших достижений компании Esri в области пространственной обработки, хранения и визуализации геоинформационных данных предоставит телекоммуникационным операторам — пользователям системы OSS «Связь 7» и медицинских сис-



## СПРАВКА «ПЕ»:

Компания Esri CIS является эксклюзивным дистрибьютором Института исследований системы окружающей среды (Esri) на территории девяти стран Содружества независимых государств (СНГ). Направление деятельности ООО «Техноград Плюс» — разработка графических (географических) информационных систем, в том числе для сопровождения инженерных сетей и коммуникаций. В настоящее время ГИС «Связь» установлена более чем в 15 филиалах компаний группы «Связьинвест» и в пяти независимых телекоммуникационных предприятиях.

## NXP: новое устройство

Полнофункциональная ИС для защиты передатчиков

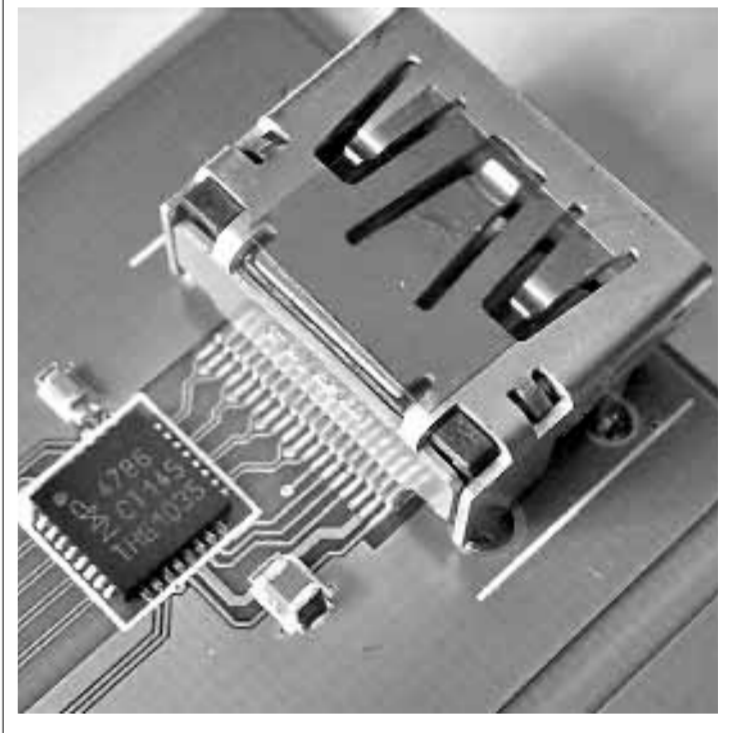
Анна Филиппова

Компания NXP Semiconductors N.V. представила высокоинтегрированную ИС IP4786CZ32 обеспечивающую высший в отрасли уровень защиты передатчиков HDMI 1.4. Благодаря уникальной архитектуре Transmission Line Clamping, которая отличается более низкими пиковыми значениями напряжения смещения при электростатических разрядах, ИС IP4786 обеспечивает надежную ESD-защиту, наилучшую целостность сигнала и наивысший на сегодняшний день уровень интеграции в отрасли.

ИС IP4786 предназначена для домашних развлекательных систем: телевизионных абонентских приставок, DVD-плееров стандартной (SD) и высокой (HD) четкости, плееров Blu-ray и аудио/видео переключателей. IP4786 характеризуется чрезвычайно низким энергопотреблением в дежурном режиме, что делает ее идеальным решением для различных мобильных приложений, например, портативных медиаплееров, ноутбуков и планшетных ПК, игровых консолей, мобильных телефонов и цифровых фотоаппаратов и видеокамер.

Для защиты сигналов HDMI TMDS используется новая архитектура Transmission Line Clamping, которая отличается более низкими пиковыми значениями напряжения смещения при электростатических разрядах. Буферы «нулевого смещения» на линиях управления полностью изолируют эти сигналы от импульсов электростатического разряда. Защитная архитектура TLC включает в себя согласующую индуктивность и средства ESD-защиты, обеспечивающие согласованный дифференциальный импеданс 100 Ом для всего устройства. В отличие от традиционных шунтирующих ESD-устройств, которым нужны специальные внешние схемы компенсации для каждой конкретной платы, IP4786CZ38 не требует дополнительных изменений в разводке платы, а ее импеданс не зависит от установленных компонентов. Буферы на линиях управления являются первым в отрасли решением, которое обеспечивает преобразование уровней напряжения как на высоком, так и на низком логическом уровне. Кроме того, эти буферы позволяют решить проблему медленного нарастания сигнала в кабелях большой длины, и тем самым позволяют использовать длинные кабели.

ИС IP4786CZ32 призвана свести к минимуму количество компонентов и площадь, занимаемую на плате решением для формирования сигнала HDMI и защиты. Замена собой до 29 дискретных компонентов, ИС IP4786CZ32 высвобождает 60% занимаемой площади по сравнению с альтернативными интегрированными решениями.



## «Под ключ»

3D-тур GEA Farm Technologies

Компания GEA Farm Technologies запустила новый веб-проект, который получил название «Комплексы под ключ». На сайте [www.gea-market.ru](http://www.gea-market.ru) представлены мегафермы — комплексы по производству молока, которые используют в своей работе новейшие технологии содержания крупного рогатого скота, а также оснащены оборудованием последнего поколения для доения и ухода за животными. Посетители сайта смогут не просто ознакомиться с показателями работы успешных предприятий — уникальность проекта заключается в том, что впервые в истории молочного животноводства России, каждый посетитель сайта сможет побродить по мегаферме в 3D-туре.

3D-тур позволяет выбрать комплекс и отправиться на виртуальную прогулку: перемещаться по его территории, заглянуть в любое помещение, посмотреть, как содержатся животные, как организован процесс доения, какое оборудование установлено и многое другое. Проект дает возможность побывать и в Рязани, и в Краснодарском крае, и в Ростовской области, и в любом другом уголке России. Сегодня на сайте размещен комплекс по производству молока ООО «Агропромгруппа «Молочный продукт» ЗАО «Рассвет», который находится в Рязанской области, ЗАО «Кировский конный завод» (Ростовская область) и ОАО «Племзавод «За мир и труд» (Краснодарский край).

«В планах компании показать комплексы с разным поголовьем скота, с разной организацией процессов доения и содержания животных, с разным оборудованием. Одни комплексы совершенно новые и были спроектированы и построены всего пару лет назад, другие существуют уже много лет и были реконструированы и модернизированы совсем недавно. Главное — это не возраст фермы, а эффективность ее работы, стабильность и прибыльность бизнеса. И достигается это благодаря грамотной организации всех процессов, заботе о здоровье животных и внимательному отношению к деталям каждой «дневной жизни», — комментирует генеральный директор ООО «ГЕА Фарм Технолоджиз Рус» Бьерне Дрекслер. Помимо 3D тура, на сайте можно посмотреть фотографии с подробными комментариями, а также ознакомиться с типовым коммерческим предложением от компании GEA Farm Technologies для того или иного комплекса по производству молока и изучить профессионально разработанный план-схему каждого объекта.

GEA Farm Technologies — сельскохозяйственное подразделение, входящее в группу компаний GEA Group, является одним из ведущих мировых производителей технических инноваций, интегрированных производственных решений и оборудования для производства, охлаждения и хранения молока, строительства и модернизации животноводческих комплексов. Представительства в более чем 60 странах мира, более 2000 сотрудников (по состоянию на 31 марта 2011 года). Штаб-квартира компании находится в городе Бенен, Германия.

# Опыт Альтимус

Владимир Щекин: «Мы создаем комфортное бизнес-жилье мирового уровня, расположенное недалеко от Москвы в экологически чистых зонах»



**Владимир Щекин,**  
генеральный директор  
девелоперской компании Альтимус

Девелоперская компания Альтимус ведет свою историю с 2003 года. За это время компания реализовала в Москве два девелоперских проекта в области коммерческой недвижимости: это бизнес-центр на Новодмитровской и бизнес-центр на 2-й Брестской улицах. Сегодня в работе компании пять проектов — три загородных и два городских. В столице Альтимус готовится к реализации проекта-флагмана компании — элитного клубного жилого дома на Остоженке, а также многофункционального делового центра класса «А» на улице Нагаткина. Активно ведется работа над проектами в ближнем Подмосковье: коттеджные поселки бизнес-класса «Булгаков», «Полуостров», а также малоэтажное строительство в Николино. Мы беседуем с генеральным директором девелоперской компании Альтимус Владимиром Щекиним.

— Владимир, а почему компания называется Альтимус?  
— Альтимус по-латыни означает «выше». В самом названии заложена суть нашей корпоративной философии — компания стремится все выше и выше. Мы ставим перед собой высокие цели и достигаем их.

— Расскажите, в чем особенность новых проектов Альтимуса?  
— Все строительство проходит в формате «эко» — с сохранением лесных участков, очисткой ближайших водоемов и использованием экологически чистых материалов при строительстве. Все наши загородные проекты строятся в местах с потрясающей природой, рядом с водоемами, в парковых зонах. Мы видим для себя это как новое направление загородного девелопмента.

та, главное условие которого — сохранение первозданной природы при строительстве коттеджных поселков. Мы вдохновляемся той природой, которая нас окружает, и создаем поистине уникальные природные зоны в Подмосковье для комфортной загородной жизни. Это важно для нас и для наших клиентов! И поэтому стратегически мы формируем бренд Альтимус как бренд социально ответственной и клиентоориентированной компании, которая ассоциируется со знаком высокого качества.

— По каким принципам формируется команда сотрудников и управленцев в Альтимусе?  
— Команда сотрудников в компании Альтимус — это молодые, активные, динамичные менеджеры и профессиональные специалисты.

— Что дает обществу деятельность вашей компании?  
— Наша компания активно пропагандирует идею здорового образа жизни, бережного отношения к окружающей нас природе и сохранению экологически чистых зон в Подмосковье. Именно поэтому мы стремимся формировать качественно новый стандарт жизни в полном соответствии с корпоративными ценностями компании. Для этого мы создаем комфортное бизнес-жилье мирового уровня, расположенное недалеко от Москвы в экологически чистых зонах. Наша идеология — в создании и сохранении эко-территорий в Подмосковье. Мы ориентированы на тех, кто поддерживает наше видение, на тех, кто мечтает приобрести для себя и своей семьи уютный эко-уголок.

— Что дает обществу деятельность вашей компании?  
— Наша компания активно пропагандирует идею здорового образа жизни, бережного отношения к окружающей нас природе и сохранению экологически чистых зон в Подмосковье. Именно поэтому мы стремимся формировать качественно новый стандарт жизни в полном соответствии с корпоративными ценностями компании. Для этого мы создаем комфортное бизнес-жилье мирового уровня, расположенное недалеко от Москвы в экологически чистых зонах. Наша идеология — в создании и сохранении эко-территорий в Подмосковье. Мы ориентированы на тех, кто поддерживает наше видение, на тех, кто мечтает приобрести для себя и своей семьи уютный эко-уголок.

— Что дает обществу деятельность вашей компании?  
— Наша компания активно пропагандирует идею здорового образа жизни, бережного отношения к окружающей нас природе и сохранению экологически чистых зон в Подмосковье. Именно поэтому мы стремимся формировать качественно новый стандарт жизни в полном соответствии с корпоративными ценностями компании. Для этого мы создаем комфортное бизнес-жилье мирового уровня, расположенное недалеко от Москвы в экологически чистых зонах. Наша идеология — в создании и сохранении эко-территорий в Подмосковье. Мы ориентированы на тех, кто поддерживает наше видение, на тех, кто мечтает приобрести для себя и своей семьи уютный эко-уголок.

— Поселок «Полуостров» как по объему?  
— Это 86 домовладений, расположенных на 21 гектаре земли. «Полуостров» находится на лесной территории, а дома окружают многолетние сосны, ели и березы. Поселок с трех сторон омывается Истринским водохранилищем. Это суперэкологичная зона! В поселке предусматривается обязательное строительство зон отдыха. Это детская и спортивная площадки, деловой и

на природе за городом. При этом полностью обеспечиваются потребности жителей коттеджных поселков в детских садах, школьных учреждениях, современных поликлиниках, больницах, в ближайшей доступности есть рестораны, кафе и торговые центры, а также воднолыжная база и серфинг-клуб на озере Сенеж.

— Какие основные параметры у коттеджного поселка «Булгаков»?  
— «Булгаков» — небольшой клубный поселок в 34 км от Москвы. Там 36 домовладений, расположенных на 10 гектарах земли. Поселок находится в стороне от Калужского шоссе — современной автомагистрали с качественным дорожным покрытием. Из поселка очень комфортно и быстро можно добраться до Москвы.

— Рассматривается ли в планах компании Альтимус городское строительство?  
— Как правило, мы делаем акцент на загородном и городском жилье бизнес-класса и выше. Одна-



— «Булгаков» — небольшой клубный поселок в 34 км от Москвы. Там 36 домовладений, расположенных на 10 гектарах земли. Поселок находится в стороне от Калужского шоссе — современной автомагистрали с качественным дорожным покрытием. Из поселка очень комфортно и быстро можно добраться до Москвы.

— «Булгаков» — небольшой клубный поселок в 34 км от Москвы. Там 36 домовладений, расположенных на 10 гектарах земли. Поселок находится в стороне от Калужского шоссе — современной автомагистрали с качественным дорожным покрытием. Из поселка очень комфортно и быстро можно добраться до Москвы.

— Рассматривается ли в планах компании Альтимус городское строительство?  
— Как правило, мы делаем акцент на загородном и городском жилье бизнес-класса и выше. Одна-



— «Булгаков» — небольшой клубный поселок в 34 км от Москвы. Там 36 домовладений, расположенных на 10 гектарах земли. Поселок находится в стороне от Калужского шоссе — современной автомагистрали с качественным дорожным покрытием. Из поселка очень комфортно и быстро можно добраться до Москвы.

— «Булгаков» — небольшой клубный поселок в 34 км от Москвы. Там 36 домовладений, расположенных на 10 гектарах земли. Поселок находится в стороне от Калужского шоссе — современной автомагистрали с качественным дорожным покрытием. Из поселка очень комфортно и быстро можно добраться до Москвы.



— «Булгаков» — небольшой клубный поселок в 34 км от Москвы. Там 36 домовладений, расположенных на 10 гектарах земли. Поселок находится в стороне от Калужского шоссе — современной автомагистрали с качественным дорожным покрытием. Из поселка очень комфортно и быстро можно добраться до Москвы.

— «Булгаков» — небольшой клубный поселок в 34 км от Москвы. Там 36 домовладений, расположенных на 10 гектарах земли. Поселок находится в стороне от Калужского шоссе — современной автомагистрали с качественным дорожным покрытием. Из поселка очень комфортно и быстро можно добраться до Москвы.

— «Булгаков» — небольшой клубный поселок в 34 км от Москвы. Там 36 домовладений, расположенных на 10 гектарах земли. Поселок находится в стороне от Калужского шоссе — современной автомагистрали с качественным дорожным покрытием. Из поселка очень комфортно и быстро можно добраться до Москвы.

— «Булгаков» — небольшой клубный поселок в 34 км от Москвы. Там 36 домовладений, расположенных на 10 гектарах земли. Поселок находится в стороне от Калужского шоссе — современной автомагистрали с качественным дорожным покрытием. Из поселка очень комфортно и быстро можно добраться до Москвы.

— «Булгаков» — небольшой клубный поселок в 34 км от Москвы. Там 36 домовладений, расположенных на 10 гектарах земли. Поселок находится в стороне от Калужского шоссе — современной автомагистрали с качественным дорожным покрытием. Из поселка очень комфортно и быстро можно добраться до Москвы.

— «Булгаков» — небольшой клубный поселок в 34 км от Москвы. Там 36 домовладений, расположенных на 10 гектарах земли. Поселок находится в стороне от Калужского шоссе — современной автомагистрали с качественным дорожным покрытием. Из поселка очень комфортно и быстро можно добраться до Москвы.

— «Булгаков» — небольшой клубный поселок в 34 км от Москвы. Там 36 домовладений, расположенных на 10 гектарах земли. Поселок находится в стороне от Калужского шоссе — современной автомагистрали с качественным дорожным покрытием. Из поселка очень комфортно и быстро можно добраться до Москвы.

— «Булгаков» — небольшой клубный поселок в 34 км от Москвы. Там 36 домовладений, расположенных на 10 гектарах земли. Поселок находится в стороне от Калужского шоссе — современной автомагистрали с качественным дорожным покрытием. Из поселка очень комфортно и быстро можно добраться до Москвы.

— «Булгаков» — небольшой клубный поселок в 34 км от Москвы. Там 36 домовладений, расположенных на 10 гектарах земли. Поселок находится в стороне от Калужского шоссе — современной автомагистрали с качественным дорожным покрытием. Из поселка очень комфортно и быстро можно добраться до Москвы.

— «Булгаков» — небольшой клубный поселок в 34 км от Москвы. Там 36 домовладений, расположенных на 10 гектарах земли. Поселок находится в стороне от Калужского шоссе — современной автомагистрали с качественным дорожным покрытием. Из поселка очень комфортно и быстро можно добраться до Москвы.

— «Булгаков» — небольшой клубный поселок в 34 км от Москвы. Там 36 домовладений, расположенных на 10 гектарах земли. Поселок находится в стороне от Калужского шоссе — современной автомагистрали с качественным дорожным покрытием. Из поселка очень комфортно и быстро можно добраться до Москвы.

— «Булгаков» — небольшой клубный поселок в 34 км от Москвы. Там 36 домовладений, расположенных на 10 гектарах земли. Поселок находится в стороне от Калужского шоссе — современной автомагистрали с качественным дорожным покрытием. Из поселка очень комфортно и быстро можно добраться до Москвы.

— «Булгаков» — небольшой клубный поселок в 34 км от Москвы. Там 36 домовладений, расположенных на 10 гектарах земли. Поселок находится в стороне от Калужского шоссе — современной автомагистрали с качественным дорожным покрытием. Из поселка очень комфортно и быстро можно добраться до Москвы.

— «Булгаков» — небольшой клубный поселок в 34 км от Москвы. Там 36 домовладений, расположенных на 10 гектарах земли. Поселок находится в стороне от Калужского шоссе — современной автомагистрали с качественным дорожным покрытием. Из поселка очень комфортно и быстро можно добраться до Москвы.

— «Булгаков» — небольшой клубный поселок в 34 км от Москвы. Там 36 домовладений, расположенных на 10 гектарах земли. Поселок находится в стороне от Калужского шоссе — современной автомагистрали с качественным дорожным покрытием. Из поселка очень комфортно и быстро можно добраться до Москвы.

— «Булгаков» — небольшой клубный поселок в 34 км от Москвы. Там 36 домовладений, расположенных на 10 гектарах земли. Поселок находится в стороне от Калужского шоссе — современной автомагистрали с качественным дорожным покрытием. Из поселка очень комфортно и быстро можно добраться до Москвы.

## Великое открытие

Русский музей в московской гимназии

На прошлой неделе в культурной и образовательной жизни Москвы случилось негромкое, но очень важное и символическое событие: в московской гимназии 1543 на Юго-Западе без всякой внешней помпы открылся первый (!) в московской школе виртуальный филиал Русского Музея. В этом сошлось столько смыслов и перспектив, что можно долго и основательно говорить о педагогике, воспитании национальной гордости, культурном наследии, применении новейших технологий и т.д. И все слова будут полной и безотнositельной правдой. О важности говорит и тот факт, что виртуальный филиал открывал лично директор Государственного Русского музея Владимир Гусев, специально для этого приехавший в Москву.

Выступая на открытии в московской гимназии 1543, Владимир Гусев, в частности, сказал: «Виртуальный филиал — это электронный аналог Русского музея». Хотя на самом деле благодаря филиалу можно не только путешествовать по залам и дворцам Русского музея, но даже ... внутри картин из музейной коллекции. Новейшие ИТ-технологии позволяют (в том числе через игровые формы) удивительным образом почувствовать жизнь русского искусства в самых разнообразных ее проявлениях. И при этом — остаемся в Москве в стенах гимназии.

Хочется подробнее рассказать собственно об этом уни-

кального проекта (его официальное название — «Русский музей: виртуальный филиал»), осуществляемом Русским музеем с 2003 года. По сути это масштабный международный проект, воплощающий идею открытой крупнейшей в мире коллекции русского искусства для самой широкой аудиторией.



кальному проекту (его официальное название — «Русский музей: виртуальный филиал»), осуществляемом Русским музеем с 2003 года. По сути это масштабный международный проект, воплощающий идею открытой крупнейшей в мире коллекции русского искусства для самой широкой аудиторией.

кальному проекту (его официальное название — «Русский музей: виртуальный филиал»), осуществляемом Русским музеем с 2003 года. По сути это масштабный международный проект, воплощающий идею открытой крупнейшей в мире коллекции русского искусства для самой широкой аудиторией.

кальному проекту (его официальное название — «Русский музей: виртуальный филиал»), осуществляемом Русским музеем с 2003 года. По сути это масштабный международный проект, воплощающий идею открытой крупнейшей в мире коллекции русского искусства для самой широкой аудиторией.

кальному проекту (его официальное название — «Русский музей: виртуальный филиал»), осуществляемом Русским музеем с 2003 года. По сути это масштабный международный проект, воплощающий идею открытой крупнейшей в мире коллекции русского искусства для самой широкой аудиторией.



кальному проекту (его официальное название — «Русский музей: виртуальный филиал»), осуществляемом Русским музеем с 2003 года. По сути это масштабный международный проект, воплощающий идею открытой крупнейшей в мире коллекции русского искусства для самой широкой аудиторией.

кальному проекту (его официальное название — «Русский музей: виртуальный филиал»), осуществляемом Русским музеем с 2003 года. По сути это масштабный международный проект, воплощающий идею открытой крупнейшей в мире коллекции русского искусства для самой широкой аудиторией.

кальному проекту (его официальное название — «Русский музей: виртуальный филиал»), осуществляемом Русским музеем с 2003 года. По сути это масштабный международный проект, воплощающий идею открытой крупнейшей в мире коллекции русского искусства для самой широкой аудиторией.

кальному проекту (его официальное название — «Русский музей: виртуальный филиал»), осуществляемом Русским музеем с 2003 года. По сути это масштабный международный проект, воплощающий идею открытой крупнейшей в мире коллекции русского искусства для самой широкой аудиторией.

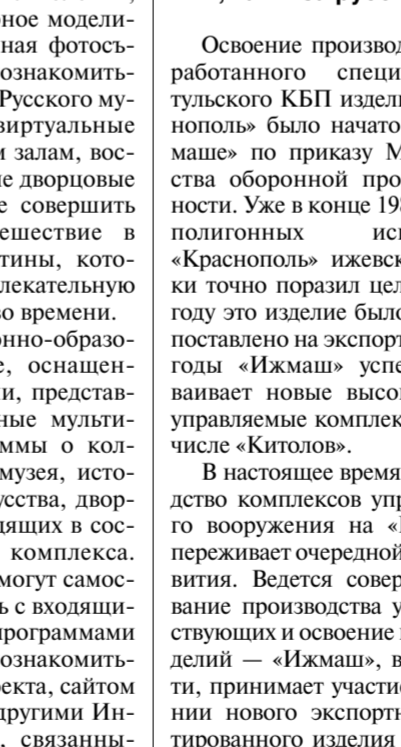


кальному проекту (его официальное название — «Русский музей: виртуальный филиал»), осуществляемом Русским музеем с 2003 года. По сути это масштабный международный проект, воплощающий идею открытой крупнейшей в мире коллекции русского искусства для самой широкой аудиторией.

кальному проекту (его официальное название — «Русский музей: виртуальный филиал»), осуществляемом Русским музеем с 2003 года. По сути это масштабный международный проект, воплощающий идею открытой крупнейшей в мире коллекции русского искусства для самой широкой аудиторией.

кальному проекту (его официальное название — «Русский музей: виртуальный филиал»), осуществляемом Русским музеем с 2003 года. По сути это масштабный международный проект, воплощающий идею открытой крупнейшей в мире коллекции русского искусства для самой широкой аудиторией.

кальному проекту (его официальное название — «Русский музей: виртуальный филиал»), осуществляемом Русским музеем с 2003 года. По сути это масштабный международный проект, воплощающий идею открытой крупнейшей в мире коллекции русского искусства для самой широкой аудиторией.



кальному проекту (его официальное название — «Русский музей: виртуальный филиал»), осуществляемом Русским музеем с 2003 года. По сути это масштабный международный проект, воплощающий идею открытой крупнейшей в мире коллекции русского искусства для самой широкой аудиторией.

кальному проекту (его официальное название — «Русский музей: виртуальный филиал»), осуществляемом Русским музеем с 2003 года. По сути это масштабный международный проект, воплощающий идею открытой крупнейшей в мире коллекции русского искусства для самой широкой аудиторией.

## 25 лет «Краснополю»

Юбилей производства высокоточного оружия

В 1986 году на «Ижмаше» было начато производство высокоточных управляемых артиллерийских комплексов. В настоящее время завод успешно продолжает выпуск этой продукции, которая находит применение как в Российской армии, так и за рубежом.

Освоение производства разработанного специалистами тульского КБП изделия «Краснополь» было начато на «Ижмаше» по приказу Министерства обороны промышленности. Уже в конце 1986 года на подлонных испытаниях «Краснополь» ижевской сборки точно поразил цель. В 1994 году это изделие было впервые поставлено на экспорт. В 1990-е годы «Ижмаш» успешно осваивает новые высокоточные управляемые комплексы, в том числе «Китолов».

В настоящее время производство комплексов управляемого вооружения на «Ижмаше» переживает очередной этап развития. Ведется совершенствование производства уже существующих и освоение новых изделий — «Ижмаш», в частности, принимает участие в создании нового экспортно-ориентированного изделия «Краснополь-М2» с улучшенными характеристиками. Благодаря своей точности, качества и надежности артиллерийские комплексы «Ижмаша» востребованы как в Российской армии, так и в иностранных государствах по линии ВТС.

«Краснополь» — это 152/155 мм комплекс управляемого артиллерийского вооружения. Предназначен для по-

ражения малоразмерных целей выстрелом из артиллерийских систем калибров 152 и 155 мм при подсвете целей с помощью луча лазерного целеуказателя-дальномера. В отличие от обычных артиллерийских снарядов, эффективных только при стрельбе по площадям, «Краснополь» обеспечивает



ражения конкретных целей с закрытых огневых позиций первым выстрелом без пристрелки. Вероятность прямого попадания в цель 0,9, дальность — 20–25 км.

Благодаря применению лазерного самонаведения и осколочно-фугасной боевой части комплекс позволяет эффективно поражать цели различных

типов, независимо от их тепловых, акустических и других характеристик и степени защиты. «Китолов-2М» — 122 мм комплекс управляемого артиллерийского вооружения. Предназначен для поражения неподвижных и движущихся бронированных целей и инженерных сооружений первым выстрелом без пристрелки из артиллерийских систем калибра 122 мм. Дальность поражения составляет 12 км. По принципу попадания в цель 0,9, дальность — 20–25 км. «Китолов-2М» аналогичен комплексу «Краснополь». «Ижмаш» производит целый ряд других высокоточных артиллерийских комплексов с улучшенными характеристиками.

**ПРОМЫШЛЕННЫЙ**  
УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ:  
ООО «Редакция газеты «Промышленный еженедельник».  
Издание зарегистрировано в Министерстве Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовой информации.

П/И № 77-12380 от 19.04.2002 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя П/И № 77-14566 от 07.02.2003 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя П/И № ФС77-19251 от 23.12.2004 г. в Федеральной службе по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия.

Генеральный директор,  
главный редактор  
Валерий Стольников  
Заместители  
главного редактора  
Елена Стольникова  
Дмитрий Кожеников  
Помощники  
главного редактора  
Юлия Гужонова  
Татьяна Соколова

Директор по развитию  
Дмитрий Минаков  
Региональный директор  
Наталья Можаяева  
Дизайн и верстка  
Роман Кураев,  
Елена Бурлыгина  
Руководитель  
коммерческой  
службы  
Александр Лобачев

Логистика  
ЗАО «Истгалф-Трансавто»  
Представитель в Северной  
Америке: Виктория Яковлева  
(Ванкувер, Канада); vki@telus.net  
Тел.: (1-604)-805-5979  
Распространяется по подписке,  
в розницу, по прямой рассылке и  
на профессиональных мероприятиях.  
Подписаться на «Промышленный еженедельник» можно в

любом отделении связи РФ и СНГ по каталогам «Роспечать» и «Пресса России»; индекс для инд. подписчиков — 45774, для предприятий и организаций — 83475; по каталогу «Почта России»; индекс для инд. подписчиков — 10887, индекс для предприятий и организаций — 10888. На газету также можно подписаться через «Интер-Почту».

Адрес для корреспонденции:  
123104, Москва, а/я 29  
Тел. редакции: (495) 729-3977,  
778-1447, 499-194-1033 (факс)  
www.promweekly.ru  
doc@promweekly.ru,  
re-gazeta@inbox.ru  
Над номером работали:  
А.Рыкова, А.Глуховская, А.Коптьев, В.Тихомиров, Е.Львова, Ю.Соколов, Д.Теперев.

Использованы материалы  
информгентств и интернет-изданий.  
Номер подписан 9.09.2011 г.  
Отпечатано в типографии  
ОАО «ИД «Красная звезда»  
123007, г. Москва,  
Хорошевское шоссе, 38  
www.redstarph.ru  
Номер заказа 4004  
Тираж 4000 экз.