

## В НОМЕРЕ:

### НОВОСТИ

2-3

**Для монгольских дорог**  
БМЗ поставит партию тепловозов

стр. 2

**Лекции муниципалам**  
Обучение энергоэффективности

стр. 2

**Равных нет**  
Нановход на индийский рынок

стр. 2

**Лучшие предприятия**  
Итоги внутренних конкурсов

стр. 3

**Проект БЭМО**  
РУСАЛ возобновил строительные работы

стр. 3

### СТРАТЕГИИ

4-5

**Путь на Восток**  
Миссия российских машиностроителей

стр. 4

**Красочные стандарты**  
Ростсельмаш: новые технологии к сезону

стр. 4

**Инновационная среда**  
«РВК» и «ИНВЭЛ» объединяют усилия

стр. 4

**Российский авторынок**  
В прошлом году — рост на треть

стр. 5

**Графики цен**  
Японские подовечники

стр. 5

**Соглашение в Давосе**  
Новое нефтяное совместное предприятие

стр. 5

### АКТУАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА

6

**Около 500 МВт**  
Инвестиции в развитие Сибири

стр. 6

**Контракты года**  
Итоги работы предприятий КЭС-Холдинга

стр. 6

**В интересах Богучанской ГЭС**  
Завершение строительства ключевых объектов

стр. 6

### ПОДРОБНОСТИ

8

**Авиатопливо из водородов**  
EADS инвестирует в будущее

стр. 8

**В ожидании рекордов**  
Полиэтилена будет больше

стр. 8

**115-летие предприятия**  
Общая выработка — 57 млн т стали

стр. 8

### ВАЖНАЯ ТЕМА

Общая сумма штрафов по двум «волнам» антимонопольных дел против нефтяных компаний составит 15 млрд руб., сообщил глава ФАС Игорь Артемьев. Это не включает возможных санкций по итогам расследования ФАС на рынке дизельного топлива и ГМС. По мнению антимонопольного ведомства, рост цен на дизельное топливо, скорее всего, связан с антимонопольным нарушением. Антимонопольная служба в 2008-2009 годах возбудила дела против крупнейших российских нефтяных компаний из-за поддержания монополично высоких цен на бензин. В рамках «первой волны» «Газпром нефть» была оштрафована на 1,356 млрд руб., ТНК-ВР — на 1,112 млрд руб., «Роснефть» — на 1,508 млрд руб., ЛУКОЙЛ — на 1,443 млрд руб. Все компании обжаловали штрафы в судах. В рамках «второй волны» с октября 2008 года по февраль 2009 года ТНК-ВР была оштрафована на 4,2 млрд руб., «Газпром нефть» — на 4,7 млрд руб., «Роснефть» — на 5,28 млрд руб., ЛУКОЙЛ — на 6,5 млрд руб.

## В темпе рекордов

### Рынок информационной безопасности в 2011 году удвоится

Анастасия Самусенко

Аналитический центр компании SearchInform, ведущего игрока российского рынка средств информационной безопасности и контроля информационных потоков, прогнозирует в 2011 году продолжение роста рынка средств и услуг по обеспечению информационной безопасности. При этом темпы роста могут вновь сделать этот сегмент наиболее быстрорастущим среди интеллектуальных секторов рынка.

«В 2010 году затраты российских компаний на обеспечение информационной безопасности выросли в 3-4 раза по сравнению с 2009 годом. А в 2011 году вероятен рост в два раза по сравнению с 2010 годом. В России постепенно зарождается культура информационной безопасности, появляется понимание, что безопасностью надо заниматься, нужно устанавливать системы защиты информации. Тем самым страна пошагово движется к цивилизованному рынку. Не только нефтяные, финансовые компании, но и организации других секторов экономики выходят на тот уровень, когда есть что охранять. Чем более интеллектуальной деятельностью занимается компания, тем больше у нее информации, требующей защиты», — считает Лев Матвеев, генеральный директор SearchInform.

Одной из основных тенденций в последние годы является рост количества утечек конфиденциальной информации, в первую очередь, персональных данных, как в России, так и на всем постсоветском пространстве. К сожалению, большая часть инцидентов в СНГ, в отличие от западных стран, остается неизвестной широкой общественности, что мешает пострадавшим в ходе этих утечек оперативно принимать меры по нейтрализации их возможных последствий. В то же время, нельзя не отметить высокую готовность организаций защитить свою конфиденциальную информацию. Исследования аналитического центра SearchInform показали, что организации, еще не внедрившие у себя DLP-систему или

другие средства мониторинга информационных потоков, в 45% случаев планируют в ближайшее время это сделать.

По оценкам аналитиков SearchInform, в 2011 году заметно возрастет количество утечек именно персональных данных, причем более частыми они будут в первом полугодии, а во второй половине года пойдут на

производителям компонентов, решающих свои узкие задачи, к комплексным интегрированным системам информационной безопасности. Подобные системы позволяют организациям избавиться от возникающих при использовании «заплаточных» решений проблем совместимости компонентов друг с другом, управ-

премьеры здесь также должны быть приурочены к вступлению в силу изменений в законе «О персональных данных», поскольку поставщики средств защиты будут стараться реализовать потребности компаний до того, как последние предъявят претензии надзорные органы. То есть, появление интересных для органи-

заций для уже существующих и популярных среди корпоративных заказчиков систем российского производства, которые будут занимать все большую долю рынка и вытеснять средства, предлагаемые западными производителями.

Как отметил Лев Матвеев, «мы ожидаем, что в 2011 году на первый план на рынке



Вопросы информационной безопасности остаются одними из самых актуальных для российского бизнеса

спад благодаря действию закона «О персональных данных» (в том случае, если изменения в законе вступят в силу 1 июля 2011 года без очередной отсрочки и будут соблюдены российскими организациями). Количество других утечек будет держаться примерно на том же уровне, что и в 2010 году.

В развитии самих систем информационной безопасности главной тенденцией, безусловно, становится переход от «заплаточных» систем, состоящих из поставляемых разными

компонентами в рамках единой административной консоли, а также сокращают затраты на внедрение и сопровождение системы обеспечения информационной безопасности.

Соответственно, производители средств ИБ, отвечая на требования рынка, в 2011 году будут предлагать системы с еще большим количеством возможностей, решающие еще большее количество задач по защите данных от различных угроз. Наиболее громкие

защиты новинок можно ожидать, в основном, в первом и втором кварталах.

Интегрированные системы, в свою очередь, развиваются в направлении обеспечения модульной структуры, позволяя организациям приобретать только те компоненты, которые действительно актуальны для них, что также способствует экономии финансов при приобретении средств обеспечения информационной безопасности. В 2011 году стоит ожидать появления новых мо-

средств информационной безопасности выйдут системы, которые позволяют контролировать максимальное число различных каналов, по которым может происходить утечка информации, и которые обеспечивают удобство работы специалистов по информационной безопасности благодаря своим широким аналитическим возможностям. Выводы нашего аналитического центра подтверждаются высоким интересом к защите от утечек данных по всем каналам».

## Авиасектор России

### Без господдержки не выжить

Владислав Исаев

Информационная группа Finam.ru (входит в инвестхолдинг «ФИНАМ») провела конференцию «Авиаперевозки в России: «ледяной дождь» охладил оптимизм?» Ее участники считают сложившуюся в российском авиапроме ситуацию критической. Для поддержки отрасли требуется разработка приоритетной госпрограммы, которая повысит конкурентоспособность отечественной техники.

В 2010 году более 80% авиапассажиров было перевезено на самолетах западного производства, констатируют участники организованной «ФИНАМом» конференции. «К сожалению, за последние десятилетия наша инновационная сфера экономики, которой долгое время аплодировал весь мир за новейшие самолеты, была разрушена. Теперь мы не в состоянии обеспечить наши авиакомпании современными конкурентоспособными самолетами, и поэтому авиакомпаниям, чтобы удержать воздушный транспорт страны, вынуждены приобретать западные машины», — отмечает прези-

дент Фонда «Партнер гражданской авиации», заслуженный пилот СССР Олег Смирнов. Предпочтение российскими авиаперевозчиками иностранных самолетов аналитик «Финнама» Алексей Захаров объясняет неконкурентоспособностью отечественной техники по сравнению с зарубежной, а также нежеланием конструкторских бюро (КБ) заниматься организацией техобслуживания самолетов. В результате, любой отказ приводит к долгому простоям самолетов и влечет за собой убытки для авиаперевозчика, отмечает эксперт: «Если российские разработчики и производители авиатехники изменят свое отношение к нуждам авиакомпаний, последние начнут закупать отечественную авиатехнику. Вот только у КБ и заводов раньше не было желания заниматься ТО, а сейчас нет для этого возможностей».

Текущую ситуацию в российском авиапроме иначе как «управляемым банкротством» назвать нельзя, считает главный редактор портала «Avia.ru» Роман Гусаров: «Отказавшись от строительства собственных гражданских самолетов, мы потеряем и транспортную и, как это может показаться нелогичным на пер-

вый взгляд, часть боевой — стратегической авиации. Россия своими масштабами и климатическими условиями «обречена» на обладание собственным авиапромом, но, к сожалению, нынешние новые проекты гражданского самолетостроения зачастую используются лишь как инструмент личного обогащения». Эксперт считает, что при развитии необходимо внести развитие российского авиапрома в приоритетную госпрограмму, которая будет направлена на поддержку разработки и производства новой авиатехники и обеспечение выгодных условий ее приобретения.

Помимо проблем в авиации, существуют серьезные недостатки и в области профессионального летного состава, отмечают эксперты. «В отрасли кроются острый недостаток опытного летного персонала при переучивании на западные воздушные судна (ВС), — говорит г-н Смирнов. — Причины кроются в серьезных системных проблемах, начиная с первоначальной подготовки. Однако в последнее время государство приняло ряд мер, которые, я надеюсь, перекроют урон от отсутствия до этого кадровой политики в отрасли».

## Пугачевгейт

ВС

Когда хоть чья-то операция «с душком» не удаётся, душа патриотически радуется и за экономику, и за ее честных участников, коими мы с вами и являемся. И не только потому, что у большинства нет личного банка, посредством которого, как огромной ложкой, можно было бы хорошо зачерпнуть в национальной экономике, но поскольку у нормальных людей понятие «заработать» и «украсть» очень четко между собой разделены. И хотя примеров такого успешного черпания... да, есть, однако любой обратный прецедент следует всячески поддерживать и педалировать.

На прошлой неделе правоохранительные органы возбудили-таки уголовное дело по преднамеренному банкротству Межпромбанка (МПБ), которое вызвало широкую гамму недоумения, удивления и возмущения у участников промышленного и финансового рынков. И хотя ранее глава Центробанка Сергей Игнатьев неоднократно заявлял, что банкротство МПБ носит преднамеренный характер, у многих доставало обоснованных опасений, что близость г-на Пугачева к самым-самым властным и некий изрядный запас неправедно отжатых средств позволят ему обеспечить мягкий и внешне законный режим похорон банка и попутно — сконцентрированных на нем многомиллиардных финансовых обязательств.

К счастью, не получилось. Более того: Центробанк, используя прецедент МПБ, выступил с инициативой ужесточить законодательство, введя уголовную ответственность для собственников банков за преднамеренный вывод из них активов.

Сценарий мошенничества, по мнению Сергея Игнатьева, был внешне бесхитростен: владельцы банка, набирая беззастовные кредиты у ЦБ под шумок кризиса, с самого начала не собирались их возвращать. То есть, деньги в банк поступали, а его состояние становилось все хуже. Потому что деньги эти... сами понимае. Причем, по мнению экспертов, банк только делал вид, что кредитует реальный сектор: из общей суммой задолженности менее 6% (около 9 млрд руб.) ушло на счета предприятий.

В результате 5 октября 2010 года Банк России отозвал у Межпромбанка лицензию в связи с неисполнением банковских федеральных законов и нормативных актов. При этом ЦБ РФ обнаружил по сути и состав еще одного преступления: банк представлял существенно недостоверную отчетность. В ноябре прошлого года МПБ был признан банкротом. А в декабре сам Сергей Пугачев был признан сенатором (раньше представлял Туву).

Подсчитаем прорехи. В целом Межпромбанк должен около 80 млрд руб., из них почти 32 млрд руб. — непосредственно ЦБ РФ. Огромные деньги! Ни один банк с такой «дырой» еще не заканчивал свой путь. И еще вопрос, как же так получилось, что бездонное исчезновение миллиардов так долго никто не замечал. Видно, какие-то рычаги были задействованы...

При этом дело о банкротстве Межпромбанка получило неожиданный широкий размах. По просьбе ЦБ, за руководство обанкротившегося банка взялись правоохранительные органы. Президент России (очевидно имея в виду МПБ) дал указание ФСБ, МВД и Генпрокуратуре «в короткие сроки выявить» всех лиц, которые могут быть причастны к аферам с имуществом банков, и жестко пресекать все возможные злоупотребления.

726-03-03

# PolisCorp

корпоративная полиграфия

- Книги
- Буклеты
- Папки
- Календари
- Листовки
- Постеры
- Каталоги продукции
- Упаковка

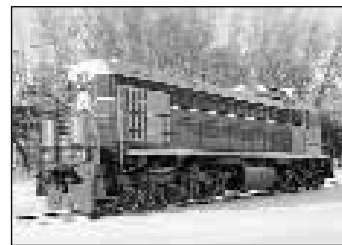
■ Мы в любом случае уложимся в Ваш бюджет

■ Изготовим продукцию по необходимости в нереальные сроки

■ Мы работаем персонально с Вами и вашими пожеланиями

http://www.policorp.ru  
e-mail: info@policorp.ru  
факс: +7 (495) 151-61-50

# НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



«Трансмашхолдинг» поставляет технику для Улан-Баторской железной дороги



«Гайский ГОК» по итогам 2010 года на 16% увеличил переработку руды

**«Промышленный еженедельник» на льготных условиях публикует:**

- Годовые отчеты
- Материалы к собраниям акционеров
- Решения и постановления собраний акционеров, заседаний президиумов, конференций и т.д.
- Объявления о существенных фактах
- Объявления о конкурсах и тендерах
- Обращения к акционерам, инвесторам, партнерам
- Поздравления

+7(495)778-18-05, 778-14-47

## НОВОСТИ

### «ЧТПЗ» оценили в \$2-2,7 млрд

ОАО «Челябинский трубопрокатный завод» (ЧТПЗ) объявило ценовой диапазон для первичного публичного предложения (IPO) на уровне \$3,5-4,6 за одну обыкновенную акцию и GDR, таким образом, рыночная капитализация компании оценивается приблизительно в \$2-2,7 млрд. Как говорится в официальном пресс-релизе компании, в ходе IPO Челябинский трубопрокатный завод и Первоуральский трубный завод рассчитывают привлечь около \$472,5-621 млн от выпуска новых и продажи существующих казначейских акций, представленных, в том числе, в форме глобальных депозитарных расписок (GDR).

### «Аэрофлот» предъявили иски

«Аэрофлот» выставил два иска к германскому производителю антиобледенительной жидкости «Клариянт» на сумму почти \$3 млн. Это решение было принято после того, как «Клариянт» вовремя не поставил антиобледенительную жидкость. Ранее руководители авиакомпании заявляли, что был сорван график поставок реагентов. Это привело к сложной ситуации в «Шереметьево» в конце декабря, когда в Москве прошел «ледяной дождь», самолеты покрылись ледяной коркой толщиной в 5-6 см. На обработку самолетов уходило полтора-два часа, как результат — дефицит антиобледенительной жидкости и многочасовые задержки рейсов.

### Спиртное вне закона

МВД России подготовило отчет о теневого оборота алкоголя в России. По данным милиции, российский бюджет ежегодно теряет около 40 млрд руб. в год из-за теневого оборота алкоголя. Наиболее проблемными с точки зрения выпуска нелегальной алкогольной продукции и спирта являются Южный и Северокавказский федеральные округа. Мощности, на которых производится неучтенный алкоголь, чаще всего располагаются на легальных действующих заводах-производителях. Кустарное производство составляет незначительную часть и не оказывает какого-либо заметного влияния на ситуацию на рынке. В минувшем году МВД выявило чуть менее 100 тыс. нарушений в сфере производства и оборота спирта, 1,4 тыс. из них связано с использованием поддельных марок акцизного сбора.

### «Радиозавод им. А.С.Попова»: новый стандарт связи

«Радиозавод им. А.С.Попова» уступил группе частных азиатских инвесторов права на продвижение в Азии разработанного российскими учеными стандарта беспроводной связи. Сумма сделки составила \$30 млн. Разработанный новый стандарт связи HRP близок по технологии к LTE, однако превосходит ее по ряду параметров. В частности, он обеспечивает большее покрытие от одной базовой станции, при сохранении пропускной способности до 10 Мбит/с. Для внедрения подобного стандарта связи потребуется замена базовых станций и GSM-чипов в телефонах на HRP-чипы. В промышленных масштабах последние пока не производятся, но прототипы уже разработаны и свободно интегрируются в стандартные мобильные телефоны. Внедрение в России стандарта связи HRP, по словам г-н Полякова, пока не предполагается. Как отмечают эксперты, новый стандарт мобильной связи является альтернативной технологии LTE, но скорее всего появится на рынке через пять-семь лет.

### Рост переработки

ОАО «Гайский ГОК» (предприятие сырьевого комплекса УГМК) по итогам 2010 года увеличило по сравнению с предшествующим годом переработку руды на обогатительной фабрике на 16% — до 6,4 млн т. «Самым значимым событием для фабрики в 2010 году стал запуск в работу рудоподготовительного корпуса полусамоизмельчения. Работа данного комплекса позволила дополнительно переработать 700 тыс. т руды, и в результате выпустить еще около 4,5 тыс. т меди в концентрате», — рассказывает начальник обогатительной фабрики ГТОКА Сергей Замарев. Гайский ГОК стал одним из первых горно-обогатительных предприятий УГМК, где внедряется технология полусамоизмельчения. Она позволяет значительно улучшить степень измельчения руды перед флотацией, что соответственно повышает показатели извлечения и качества продукции. Наряду с работами по расширению мощностей обогатительной фабрики Гайский ГОК решает задачу повышения показателей обогащения и извлечения меди и цинка из руд Гайского, Летнего и Осеннего месторождений. Так, в марте прошлого года на фабрике ввели в эксплуатацию четыре гидродисковые классифицирующие установки «Doberssek» (Германия). Благодаря чему содержание меди в медном концентрате удалось повысить с 18,7% до 19,25%.

### Дагестанский рекорд

В январе 2011 года в Дагестанской энергосистеме зафиксированы рекордные показатели потребления электрической мощности за всю историю ее существования. По оперативным данным Филиала ОАО «СО ЕЭС» ОДУ Юга, максимум потребления мощности в энергосистеме Дагестана был зафиксирован 21 января в часы вечернего максимума и на 19:00 составил 1046 МВт при среднесуточной температуре минус 5°C. Максимум потребления мощности, достигнутый 21 января 2011 года, на 3,3% превалирует исторический максимум, установленный 28 января 2010 года, когда потребление мощности в региональной энергосистеме, входящей в операционную зону Филиала ОАО «СО ЕЭС» «Региональное диспетчерское управление энергосистемы Республики Дагестан» (Дагестанское РДУ), достигло 1013 МВт при температуре минус 9°C. Рост потребления мощности обусловлен развитием инфраструктуры крупных городов Республики Дагестан, большим объемом строительства жилых домов в частном секторе, увеличением потребления населения горных районов в период низких температур наружного воздуха. Средняя температура воздуха в день прохождения максимума потребления ниже среднегодовой температуры января на 5°C. При подготовке к прохождению осенне-зимнего периода 2010/2011 г. специалистами Дагестанского РДУ был проведен расчет прогнозного значения максимума потребления мощности в энергосистеме Республики Дагестан для наиболее неблагоприятных температурных условий. Согласно проведенным прогнозным расчетам, значение максимума потребления мощности в Дагестанской энергосистеме прогнозировалось на уровне 1048 МВт.

## Для монгольских дорог

### БМЗ поставил партию маневровых тепловозов

Артем Леденев

На Брянском машиностроительном заводе (БМЗ, входит в состав ЗАО «Трансмашхолдинг») руководители Улан-Баторской железной дороги приняли партию из пяти маневровых тепловозов ТЭМ18ДМ. Поставки осуществляются в рамках контракта, заключенного 28 октября 2010 года между ЗАО «Трансмашхолдинг» и АО «Улан-Баторская железная дорога» на поставку маневровых тепловозов.



Тепловозы модели ТЭМ18ДМ — это локомотив с модернизированной кабиной машиниста с двумя пультами машиниста с электронным контролем, установкой системой микроклимата, включающей в себя отопление, вентиляцию и кондиционирование воздуха, микропроцессорной системой

управления и диагностики, электрическим реостатным тормозом. Используются стекла с электрическим обогревом, пластмассовая внутренняя обшивка. По сравнению с тепловозами более ранних серий, в эксплуатации ТЭМ18ДМ позволяет получать экономии топлива (относительно ТЭМ18 до 17 т в год) и обеспечивает снижение других эксплуатационных расходов. Генеральный директор БМЗ Анатолий Задорожный отметил, что все тепловозы, изготовленные для Монголии, прошли «горячую обкатку», то есть испытания в реальных условиях на железнодорожных путях РЖД. Парк Улан-Баторской железной дороги насчитывает 59 локомотивов, в том числе и маневровые тепловозы ТЭМ2, изготовленные на БМЗ несколько десятилетий назад. Всего в 2011 году БМЗ изготовит для Улан-Баторской дороги 7 тепловозов. Кроме того, «Трансмашхолдинг» поставит в Монголию 30 магистральных грузовых тепловозов.

## Равных нет

### Микробор Нанотех выходит на рынок Индии

Елена Жуковская

Компания Микробор Нанотех — производитель нового поколения режущих инструментов из наноКНБ (Кубический Нитрид Бора), представила свои новейшие разработки в сфере металлообработки на одном из центральных выставочных мероприятий Юго-Восточной Азии Intex 2011 в Индии. Промодернизированные решения в области обработки сверхтвердых сплавов и металлов, основанные на использовании нанопорошка КНБ, вызвали большой интерес представителей производственных и инструментальных компаний, наиболее известные из которых: Maruti Suzuki, BAJAJ, Precitech Enterprises, Saturn tooling solutions, Motherson Sumi Systems Limited. С рядом из этих компаний были достигнуты важные договоренности по поставке режущего инструмента Микробор Нанотех.



Представленный на выставке Intex 2011 инструмент из наноКНБ, производимый по уникальной технологии собственной разработки Микробор Нанотех, — эффективный инструмент, позволяющий обрабатывать toughest сверхтвердые материалы, в том числе ранее не обрабатываемые ничем, кроме шлифовки алмазом. Микропрочность наноКНБ составляет более 7200 kgf/mm<sup>2</sup>, что превосходит показатели всех существующих композитов из КНБ, и даже синтетического алмаза. При этом материал, получаемый на основе нанопорошка КНБ, отличается особой ударостойкостью и устойчивостью к температуре свыше 1500°C, чего сильно не доставало композитным материалам предыдущего поколения. Intex — крупнейшая международная промышленная выставка, которая проходит в Индии раз в два года. Эта бизнес-ориентированная выставка (исключительно для сегмента B2B) представляет собой важнейшую платформу для демонстрации своих возможностей, обмена

опытом, развития рабочих связей и контактов, а также расширения партнерской базы. Основной специализацией выставки Intex в последние годы стало наиболее быстро развивающийся сектор — станкостроение и оборудование для металлообработки. Intex традиционно собирает крупнейших международных игроков в области обрабатывающей промышленности. Примечательно, что в этом году среди участников выставки появились и российская компания.

## Лекции для муниципалов

### Энергоэффективности можно научить

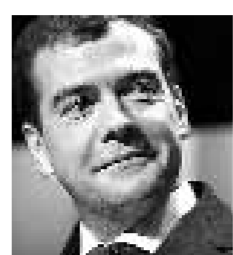
Светлана Черногоубова, Красноярск

Сотрудники «МРСК Сибири» прошли курс лекций по энергоэффективности и энергоресурсосбережению для заместителей глав районов и муниципальных образований Красноярского края.



Для них организовано обучение в «Краевом центре подготовки работников ЖКХ» в рамках программы «Энергосбережение и повышение энергетической эффективности в Красноярском крае». «В первую очередь на предприятиях ЖКХ необходимо провести энергоаудит, разработать мероприятия по снижению энергоёмкости. Материалы энергоаудита и станут основанием для выделения финансирования», — пояснил лектор, сотрудник управления энергоэффективности и энергоресурсосбережения «МРСК Сибири» Александр Богданов. Специалисты «МРСК Сибири» рассказали слушателям о нормах действующего законодательства, проведении энергоаудита и организации энергосервисной деятельности, первоочередных мероприятиях по энергосбережению для ЖКХ, использовании возобновляемых и альтернативных источников энергии. Полезным оказался и зарубеж-

**СПРАВКА «ПЕ»:** В состав ОАО «МРСК Сибири» входят филиалы — «Алтайэнерго», «Бурятэнерго», «Горно-Алтайские электрические сети», «Красноярскэнерго», «Кузбассэнерго-РЭС», «Омскэнерго», «Хакасияэнерго», «Читаэнерго». ОАО «Томская распределительная компания», ОАО «Улан-Удэ Энерго» и ОАО «Тываэнерго» (дочернее общество) находятся под управлением ОАО «МРСК Сибири». Интегрированная система менеджмента «МРСК Сибири» соответствует стандартам ISO 9001, ISO 14001, OHSAS 18001, ГОСТ Р ИСО 9001-2007, ГОСТ Р ИСО 14001-2007, ГОСТ 12.0.230-2007. В филиалах действуют 244 Района электрических сетей (РЭС), 39 технических центров (ТЦ). Территория обслуживания — 2,173 млн кв. км. Персонал — 21,5 тыс. человек.



## ЦИТАТА НЕДЕЛИ

Дмитрий Медведев, Президент Российской Федерации

«Мы хотим максимально расширить возможности для финансовых институтов. Именно с этой целью реализуется проект превращения Москвы в международный финансовый центр. Он должен стать не только ядром российской финансовой системы, но и катализатором развития финансовых рынков всего постсоветского пространства, а также, надеюсь, Центральной и Восточной Европы. Для этого уже сделаны первые практические шаги».

## КОНКУРС «ЗЕЛЕНый СВЕТ»

Перспективные разработки для электротранспорта

Оргкомитет выставки «ЭлектроТРАНС 2011» объявил о проведении конкурса перспективных разработок для городского электротранспорта «Зеленый Свет 2011».

Цель конкурса — выявить и представить новую (2010-2011гг) зарубежную и отечественную продукцию, внедрение которой может повысить безопасность, эффективность, комфорт, снизить эксплуатационные издержки функционирования общественного транспорта.

В конкурсе примут участие разработчики комплектующих, технологий, приборов и информационных систем, энергетического оборудования, элементов пути, контактной сети, а также подвижного состава.

Организаторами выставки «ЭлектроТРАНС 2011» выступают Международная ассоциация предприятий горэлектротранспорта (МАП «ГЭТ»), Фонд развития социальных программ — международная отраслевая премия «Золотая Колесница», межрегиональное общественное движение «Город и транспорт», при содействии Министерства транспорта РФ, ГУП «Мосгортранс».

Оргкомитет: (495) 287-4412, 276-2990 <http://electrotrans-expo>, <http://www.mapget.ru>

## КОРОТКО

### «РусГидро» в 2010 году

По итогам 2010 года суммарная выработка электроэнергии гидроэлектростанциями ОАО «РусГидро» и его ДЗО составила 71996 млн кВт\*ч, что на 12% меньше, чем в 2009 году. Как говорится в официальном пресс-релизе компании, основными факторами, повлиявшими на снижение выработки ГЭС Группы «РусГидро» в 2010 году, являются: снижение выработки Каяна-Шушенской ГЭС вследствие произошедшей в 2009 году технологической аварии; работа ГЭС Волжско-Камского каскада во втором полугодии 2010 года в условиях малой водности; снижение выработки Ирганайской ГЭС из-за остановки станции в сентябре 2010 года вследствие произошедшего на ней возгорания. Без учета Саяно-Шушенской ГЭС суммарная выработка электроэнергии филиалов и ДЗО компании в 2010 году составила 60010 млн кВт\*ч, что на 6% ниже значений 2009 года.

### «Газпром»: газификация Камчатского края

Специалисты «Газпрома» во главе с заместителем председателя правления Александром Ананьевым провели совещание по вопросам развития газоснабжения Камчатского края, в ходе которого была утверждена целевая программа, уже начаты проектно-изыскательские работы для строительства двух межпоселковых газопроводов, которые будут обеспечивать подачу газа на ТЭЦ-1, в краевую больницу, котельную №1 «11 км» и другие объекты Петропавловка-Камчатского. Кроме того, начаты проектно-изыскательские работы для сооружения межпоселкового газопровода к г. Елизово, включая газораспределительную станцию, и далее — к поселкам Двуречье, Красный, Нагорный, Новый, Пионерский, Светлый, Крутобереговий Елизовского района. В этом году компания планирует завершить проектно-изыскательские работы по этим объектам и начать строительство всех вышеперечисленных газопроводов.

### Новосибирские достижения

Объем промышленного производства в Новосибирской области в 2010 году по сравнению с 2009 годом увеличился на 8,2% и вышел на уровень докризисного 2008 года. Как говорится в официальном пресс-релизе администрации, значительный рост индексов промышленного производства в 2010 году зафиксирован в химическом производстве и в металлургическом секторе — на 24,3%, в производстве резиновых и пластмассовых изделий — на 24,5%, в производстве прочих неметаллических минеральных продуктов — на 30,6%, в металлургическом производстве и производстве готовых металлических изделий — на 21,9%. Стабильный прирост объемов производства показали предприятия пищевой и перерабатывающей промышленности и энергетики, индекс производства которых составили 110,9% и 108,7%, удельный вес в общем объеме отгруженных товаров — 26% и 21% соответственно.

### «Транснефть» идет в порт

«Транснефть» и бизнесмен Зиявудин Магомедов, купившие 21 января контрольный пакет акций Новороссийского морского торгового порта (НМТП), заплатили за него прежним владельцам около \$2,5 млрд. Сумма сделки оказалась почти на 80% выше рыночной стоимости актива. При этом 21 января 50,1% Новороссийского порта стоили на лондонской бирже всего \$1,38 млрд. Таким образом, отмечает издание, прежние владельцы актива получили около \$1,1 млрд премии. Почему «Транснефть» и Магомедов заплатили такую премию, не известно. Впрочем, чистые затраты покупателей не превысили \$350 млн. Еще ранее совместная компания Магомедова и «Транснефти» продала самому НМТП другой Приморский порт. Сумма этой сделки составила \$2,15 млрд.

### Завершение реконструкции

На Чебоксарской ГЭС после завершения масштабной реконструкции включены в сеть гидроагрегаты №9 и №10. Реконструируемое оборудование было введено в эксплуатацию в 1983 году, и к настоящему моменту физически и морально устарело. В сентябре 2010 года в рамках программы технического перевооружения и реконструкции (ТПР) на гидроагрегатах №9 и №10 началась замена воздушного выключателя, системы автоматического управления, релейной защиты и автоматики. Это основное электротехническое оборудование, от надежной работы которого зависит безопасная эксплуатация всей гидростанции. Оборудование изготовлено на ОАО «Элар» (г. Чебоксары) по новейшим технологиям на микропроцессорной базе.

# НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



Лучшие предприятия по итогам производственных соревнований за 2010 год



Индекс равновесной цены в европейской части РФ и на Урале за неделю снизился на 1,2%

## Лучшие предприятия Внутренний конкурс «Евразруды» по итогам 2010 года



Лариса Ярошук, Новокузнецк

**Абаканский и Мундыбашский филиалы признаны лучшими предприятиями «Евразруды» по итогам ежегодного производственного соревнования за 2010 год. По словам начальника производственного управления ОАО «Евразруда» Сергея Косинова, при подведении итогов учитывались такие показатели как выполнение плана, уровень производительности труда, а также отсутствие нарушений промышленной безопасности и охраны труда.**

Абаканский филиал стал лучшим среди предприятий с подземным способом добычи, Мундыбашский филиал — лучшим среди предприятий с открытым способом добычи и среди обогатительных фабрик. Филиалы-победители награждены дипломами, передовики производства поощрены денежными премиями.

Добиться высоких показателей работникам Абаканского и Мундыбашского филиалов во многом помогли мероприятия, которые «Евраз» реализовал в 2010 году в рамках программы модернизации. Так, для повышения безопасности ведения горных работ в шахте Абаканского филиала построен запасной выход ствола «Клетевой». Теперь в случае возникновения нештатной ситуации горняки имеют возможность подняться на поверхность при помощи подъемной установки запасного выхода. При этом запасной выход открыл возможности для отработки новых горизонтов — 95 метров и -15 метров с запасами руды порядка 9,5 млн т. Также в июле прошлого года были открыты новые запасы руды для отработки на блоке №21.

В рамках программы технического перевооружения в филиал поступили новые буровые установки, бетоноукладчик и дробилка мелкого дробления. В Мундыбашском филиале был проведен ряд ка-

питальных ремонтов технологического оборудования. В июне в обогатительном цехе для обеспечения бесперебойной разгрузки поступающего сырья отремонтирована разгрузочная эстакада и подкрановые пути склада сырой руды. Ремонт четырех фабричных галерей позволил повысить безопасность и улучшить условия труда персонала. В сентябре проведен капитальный ремонт сушильного комплекса, предназначенного для снижения содержания влаги в концентрате с 8,5% до 3% в осенне-зимний период.

На Мундыбашской обогатительной фабрике построен 7-й ярус хвостохранилища. Важным нововведением стал переход с начала 2010 года на новую двухстадийную систему обогащения, которая позволила увеличить содержание железа в концентрате на 4,5%. Кроме того, проведены капитальные ремонты объектов социального назначения — административно-бытовых комплексов, моечных отделений и столовой.

## Поставки до 2015 года

ОМК и РЖД продлили долгосрочный контракт по колесам

**ЗАО «Объединенная металлургическая компания» и ОАО «Российские железные дороги» продлили на 5 лет (до конца 2015 года) долгосрочный контракт на поставку железнодорожных колес. В соответствии с подписанным документом, ОМК произведет и поставит в течение 5 лет в адрес РЖД свыше 3,2 млн железнодорожных колес.**

Срок действия долгосрочного семилетнего контракта истек 31 декабря 2010 года. В его рамках Выксунский металлургический завод с 2003 по 2010 год произвел и отгрузил свыше 4 млн железнодорожных колес. «Российские железные дороги и Объединенная металлургическая компания имеют успешный опыт сотрудничества, в частности, в области разработки и внедрения цельнотканых колес повышенной твердости», — отмечает президент ОАО РЖД Владимир Якунин. — Их использование позволяет повысить жизненный цикл инфраструктуры и подвижного состава, уменьшить негативное воздействие на окружающую среду».

Объединенная металлургическая компания (ОМК) — один из крупнейших отечественных производителей труб, железнодорожных колес и другой металлопродукции для энергетических, транспортных и промышленных компаний. В составе ОМК 5 крупных предприятий металлургической отрасли. Трубный комплекс ОМК включает в себя Выксунский металлургический завод

(Нижегородская область), Альметьевский трубный завод (Республика Татарстан) и завод Трубоделатель (Челябинская область); металлургический комплекс ОМК включает в себя Чусовский металлургический завод и Литейно-прокатный комплекс (Нижегородская область). В 2009 году ОМК обеспечила свыше 24% объема производства труб российскими предприятиями, в том

числе более 50% труб большого диаметра, 61% российского потребления железнодорожных колес и около 70% потребления автомобильных рессор. В 2009 году предприятие ОМК произвело более 1,65 млн т трубной продукции различного сортамента, а также 433,1 тыс. железнодорожных колес. Потребители продукции ОМК — ведущие компании, из 20 стран мира.

## Проект БЭМО

РУСАЛ возобновил строительные работы

**РУСАЛ получил средства из кредитной линии Внешэкономбанка на продолжение строительства первой очереди Богучанского алюминиевого завода и возобновление работ на строительной площадке. Возобновлены работы по строительству ряда производственных объектов первого пускового комплекса. Выполняется бурение скважин для обеспечения водоснабжения строительного комплекса. Также начато строительство подъездного железнодорожного пути к заводу.**

В настоящий момент ведется подготовка документации по первоочередным объектам строительства первого пуско-

вого комплекса — подъездному железнодорожному пути, складскому хозяйству, объектам электроснабжения и водоснабжения. В марте-апреле 2011 года планируется приступить к возведению корпусов электролиза и литейного цеха. Завершается строительство вахтового городка для рабочих, задействованных на строительной площадке, который примет первых жильцов в апреле 2011 года. Также в апреле 2011 года планируется сдача трех подъездов 10-подъездного жилого дома для персонала в поселке Таежный.

Окончание работ по первому пусковому комплексу Богучанского алюминиевого завода мощностью 147 тыс. т в год планируется в декабре 2013 года. Первый металл должен

быть получен в марте 2013 года. Общий объем финансирования строительства завода составит около \$1,5 млрд, из которых \$278 млн уже инвестировано в проект.

«С запуском Богучанского алюминиевого завода РУСАЛ получит дополнительные высокотехнологичные производственные мощности, отвечающие самым современным экологическим стандартам. Новый завод позволит увеличить производство алюминия на 600 тыс. т в год и обеспечит мировое лидерство РУСАЛа как производителя алюминия в условиях восстановления мировой экономики и роста спроса на металл», — отметил Владислав Соловьев, первый заместитель генерального директора ОК РУСАЛ.

Проект БЭМО является ключевым элементом программы развития Нижнего Приангарья. Его реализация осуществляется РУСАЛом и ОАО «РусГидро» на паритетных началах. Проект БЭМО включает в себя достройку Богучанской ГЭС установленной мощностью 3000 МВт на реке Ангаре и строительство алюминиевого завода мощностью около 600 тыс. т в год, который станет одним из основных потребителей вырабатываемой станцией электроэнергии. Успешная реализация проекта позволит обеспечить энергоснабжение всего Нижнего Приангарья, даст стимул к развитию новых производственных мощностей, железнодорожного и автомобильного транспорта.

## Недельные итоги

Работа оптового рынка электроэнергии и мощности

**По данным НП «Совет рынка по организации эффективной системы оптовой и розничной торговли электрической энергией и мощностью» (НП «Совет рынка»), неделя с 21.01.2011 по 27.01.2011 характеризуется ростом объемов планового электропотребления относительно предыдущей в обеих ценовых зонах. Однако в сравнении с аналогичным периодом прошлого года наблюдается существенное снижение объемов потребления в Европейской части России и на Урале, что обусловлено, в частности, повышенным спросом в результате нетипично низкой температуры воздуха, установившейся на территории первой ценовой зоны в рассматриваемый период прошлого года.**

Истекшая неделя характеризуется ростом объемов планового электропотребления относительно предыдущей в обеих ценовых зонах. Однако в сравнении с аналогичным периодом прошлого года наблюдается существенное снижение объемов потребления в Европейской части России и на Урале, что обусловлено, в частности, повышенным спросом в результате нетипично низкой температуры воздуха, установившейся на территории первой ценовой зоны в рассматриваемый период прошлого года.

Наиболее значительное изменение индекса равновесных цен отмечено в Сибири по сравнению с прошлогодним значением. Несмотря на низкие показатели температуры воздуха, плановое электропотребление во второй ценовой зоне несколько снизилось относительно прошлого года, а индекс равновесных цен сильно вырос.

За истекшую неделю плановое электропотребление выросло на 1,7% по сравнению с предыдущей неделей и снизилось на 1,9% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Уменьшение планового электропотребления в сравнении с прошлым годом отмечено в 40 из 64 субъектов федерации, объединенных в ценовые зоны оптового рынка.

Общий объем планового электропотребления на рынке на сутки вперед за прошедшую неделю составил 21,07 млн

МВт·ч. В Европейской части РФ и на Урале плановое электропотребление составило 16,56 млн МВт·ч, что на 1,8% больше, чем на прошлой неделе, и на 2,1% меньше, чем за аналогичный период прошлого года. В Сибири плановое электропотребление составило 4,51 млн МВт·ч, что на 1,6% больше по отношению к прошлой неделе и на 0,8% меньше по отношению к аналогичному периоду прошлого года.

За истекшую неделю в структуре плановой выработки обеих ценовых зон изменения по каждому типу генерирующего

По отношению к предыдущей неделе индексы равновесных цен выросли во всех сибирских регионах. На территории европейской части России и Урала рост индексов равновесных цен затронул регионы, входящие в объединенные энергосистемы Средней Волги, Юга и Северо-Запада. При этом средневзвешенный индекс равновесных цен в первой ценовой зоне снизился. По сравнению с аналогичным периодом прошлого года индексы равновесных цен выросли в 21 из 64 регионов, объединенных в ценовые зоны оптового рынка.



оборудования составили менее 0,5 процентных пунктов. По сравнению с аналогичным периодом прошлого года в структуре плановой выработки европейской части России и Урала наблюдается снижение доли ГЭС на 0,9 процентных пункта, которое было компенсировано увеличением доли АЭС. При этом в Сибири доля ГЭС выросла на 4,2 процентных пункта.

В европейской части РФ и на Урале на ТЭС пришлось 72,98% выработки, на ГЭС и АЭС — 5,63% и 21,40% соответственно. В Сибири структура выработки сформировалась следующим образом: ТЭС — 62,47%, ГЭС — 37,53%.

Индекс равновесной цены в европейской части РФ и на Урале за неделю снизился на 1,2% — до 988,24 руб./МВт·ч. В Сибири индекс за неделю вырос на 3,6% (и на 30,7% — по сравнению с прошлым годом) — до 620,61 руб./МВт·ч. По состоянию на 27 января 2011 года, общая задолженность участников рынка составила 20,3 млрд руб., увеличившись с 20 января на 0,7 млрд руб. Изменение задолженности на ОРЭМ было обусловлено ростом в ценовых и неценовых зонах. По ценовым зонам рост задолженности составил 0,6 млрд руб., по неценовым зонам — 0,1 млрд руб.

АНД ПРОДЖЕКТ

Microsoft Dynamics

## ПЯТЫЙ РОССИЙСКИЙ ЕЖЕГОДНЫЙ ФОРУМ Microsoft Dynamics AX Forum 2011



ПЯТЫЙ  
РОССИЙСКИЙ  
ЕЖЕГОДНЫЙ  
ФОРУМ

МОСКВА, 17 МАРТА 2011

Приглашаем принять участие в V ежегодном Microsoft Dynamics AX Forum 2011 ключевой конференции, посвященной лучшим практикам использования системы Microsoft Dynamics AX для повышения конкурентоспособности бизнеса.

- Мировой и российский опыт использования Microsoft Dynamics AX
- Демонстрации решений по управлению продажами, цепочками поставок, финансами, производством, проектами, персоналом, взаимоотношениями с клиентами
- Бизнес-аналитика на базе Microsoft Dynamics AX, интеграция ERP с системами электронного документооборота, порталные решения, CRM
- Новые возможности отраслевых и специализированных решений на базе Microsoft Dynamics AX

Регистрация на Форум открыта на сайте [WWW.DAXFORUM.RU](http://WWW.DAXFORUM.RU)

Дополнительная информация:  
(495) 648-9858 / (812) 303-9858

[WWW.DAXFORUM.RU](http://WWW.DAXFORUM.RU)

## КОРОТКО

## ГТЛК поставит суда

Государственная транспортная лизинговая компания заключила договор с ООО «Группа компаний «Дельта» на поставку в лизинг 14 речных судов: 10 быстроходных судов глиссирующего типа на 12 пассажиров и 4 быстроходных корабля глиссирующего типа на 35 пассажиров. Стоимость контракта составила 110 млн руб. Суда будут осуществлять регулярные пассажирские перевозки по городскому маршруту водного транспорта — «Невская линия». Строительство и обслуживание судов осуществляет ООО «ИНТЕР ЯХТ СЕРВИС». Срок строительства составляет 4 месяца. Спуск на воду и ввод в эксплуатацию запланирован на май 2011 года к открытию навигации.

## Саморегистрация

В пражском аэропорту «Рузине» начала работу система самостоятельной регистрации на рейсы Аэрофлота через мобильный телефон. Аэрофлот — первая российская компания, запустившая услугу мобильной регистрации за границей. По словам генерального директора Виталия Савельева, Аэрофлот, будучи высокотехнологичной компанией, делает ставку на внедрение информационных технологий во все сферы производственной и коммерческой деятельности, как мощное средство повышения качества обслуживания клиентов и экономической эффективности.

Рузине — четвертый аэропорт в мире, где для пассажиров стала доступна регистрация на рейсы Аэрофлота с помощью мобильного телефона. Кроме пражского аэропорта Рузине, данной услугой уже пользуются пассажиры, вылетающие из аэропортов «Хитроув», «Пулков» и терминала D московского аэропорта «Шереметьево». До конца года Аэрофлот планирует подключить данную услугу для ряда крупных аэропортов Европы и России.

## Калькулятор для акционеров

«Сильвинит» разработал и установил на своем сайте калькулятор для акционеров. При помощи калькулятора в режиме on-line любой акционер может посмотреть стоимость своего пакета акций ОАО «Сильвинит», количество акций объединенной компании, которое акционер может получить в обмен на свои акции «Сильвинита». Калькулятор позволяет держателям акций соликамской компании рассчитать стоимость пакета акций объединенной компании по условиям конвертации акций «Сильвинита» в акции «Уралкалия» по состоянию на сегодняшний день, еще без учета эффекта от объединения. Также акционеры «Сильвинита» при помощи калькулятора могут сравнить потенциальную стоимость своего пакета акций объединенной компании с установленной ценой выкупа акций «Сильвинита», в случае, если акционер не согласен с решением о создании объединенной компании.

## Квалификационный аудит

На Волжском трубном заводе (ВТЗ) и Таганрогском металлургическом заводе (ТАГМЕТ) прошел квалификационный аудит государственной итальянской компании ENI — одной из крупнейших нефтегазодобывающих компаний в мире, которая ведет деятельность по добыче и переработке углеводородов в 70 странах. Главной целью квалификационного аудита ENI стала проверка возможностей ВТЗ и ТАГМЕТА по производству бесшовных труб в соответствии с требованиями международных стандартов. По результатам аудита специалисты ENI подтвердили соответствие производства труб на ВТЗ и ТАГМЕТЕ требованиям международных стандартов и включили данные предприятия в список утвержденных поставщиков компании ENI.

## «Оргпром» отмечает седьмой день рождения

Седьмому годовщину отмечает группа компаний «Оргпром» — ведущий российский провайдер, оказывающий полный спектр услуг по освоению бережливой организации (Лин, Кайдзен, Toyota Production System). Среди клиентов «Оргпрома» — РУСАЛ, КАМАЗ, ВСМПО-АВИСМА, АВТОВАЗ, Газпромнефть-БС, РусГидро, Корпорация Иркут, Комбинат Магнит, Сибур-Русские шпир, Татнефть, Октябрьская железная дорога, Федеральная Пассажирская Компания, Оренбургэнергосбыт, Бечема, Ижевский радиозавод, Аком, Тиксурица, Балтика, Е4, Иркутскэнерго и другие компании.

Проекты «Оргпрома» помогают предприятиям существенно повышать свою конкурентоспособность за счет включения внутренних резервов эффективности на основе вовлечения всего персонала в непрерывное совершенствование процессов и построение Производственной Системы Роста. За почти 10 лет работы на рынке (7 лет под этим брендом) услугами «Оргпрома» воспользовались более 200 корпоративных клиентов, подготовлено более 500 сертификатов ЛИН-экспертов для предприятий, проведено пять Российских Лин Форумов, девять сессий Российской Лин-школы, 11 кайдзен-командировок в Японию и Турцию, 4 экскурсии «Бережливое кольцо России», десятки семинаров. В открытых мероприятиях приняли участие 4012 человек.

## Расширение заправок

За 2010 год ОАО «Татнефть» введено в эксплуатацию 30 автозаправочных станций. Всего на 1 января 2011 года в составе Группы компаний «Татнефть» функционирует 627 АЗС (497 — на территории России, 130 — на Украине). В 2011 году на территории РФ «Татнефть» планирует ввести в эксплуатацию 19 новых АЗС. Автозаправочные станции появятся в новых для «Татнефти» в плане развития рознично-сбытового бизнеса регионах — Ярославской (намечено открытие 8 АЗС) и Пензенской областях (3 АЗС). Помимо этого, в планах компании в текущем году — ввести в эксплуатацию шесть АЗС «Татнефть» в Республике Беларусь. Контроль качества нефтепродуктов на АЗС «Татнефть» проводится с использованием современного оборудования и передовых технологий. Система контроля качества имеет многоступенчатый характер. Для подтверждения соответствия требованиям качества реализуемых нефтепродуктов Компания участвует в системе добровольной сертификации АЗС.

## Ремонт линий

Специалисты филиала ОАО «РПСК Юга» — «Ростовэнерго» завершили ремонтные работы на воздушных линиях №915 и №123 напряжением 35 кВ общей протяженностью около 10 км, произведя замену 45 изоляторов и ремонт шести железобетонных опор ВЛ. Воздушная линия напряжением 35 кВ №915 проходит между шахтинской подстанцией «Ш-15» и подстанции «Ш-9», расположенной в Красносулинском районе Ростовской области. Подстанции «Ш-16» и «Ш-23», соединенные воздушной линией №123, расположены на территории города Шахты. От указанных линий осуществляется электроснабжение бытовых потребителей, объектов экономики и социальной инфраструктуры указанных муниципальных образований области. Весь комплекс мероприятий на энергообъектах проведен в максимально сжатые сроки, без отключения абонентов от энергосистемы и позволяет обеспечить надежное и бесперебойное электроснабжение потребителей в период низких температур зимы 2010-11 гг.

## «Почему снег белый»

Северский трубный завод подвел итоги конкурса детских рисунков и наградил участников экологического проекта «Почему снег белый». Проект под таким названием был реализован в рамках предстоящего в апреле 2011 года 10-летнего юбилея ТМК. Целью проекта стало привлечение внимания жителей города к позитивным изменениям экологической ситуации на территории присутствия Северского трубного завода. В последние годы с пуском нового электросталеплавильного комплекса предприятие более чем в три раза снизило количество выбросов в атмосферу загрязняющих веществ. А с закрытием маргеновского производства завод и город полностью избавились от пыли, которая окрашивала снег в красно-серые тона. Участники проекта — воспитанники Детской художественной школы города Полеского — раскрыли тему нынешней снежной зимы в своих работах. Всего на выставке в музейном комплексе «Северская долина» было представлено более 30 рисунков.

## Путь на Восток

## Бизнес-миссия российских машиностроителей в Китай

Группа руководителей предприятий, входящих в состав ГК «Ростехнологии» и Союза машиностроителей России, побывала в бизнес-миссии в Китайской Народной Республике. Целью пребывания делегации стало налаживание деловых контактов с китайскими предприятиями, занятыми в сфере машиностроения и электроники. По итогам миссии стороны обсудили перспективы совместной деятельности и наметили пути сотрудничества между организациями.

В рамках визита вице-президент Союза машиностроителей России Владимир Гутенев провел несколько рабочих встреч в Посольстве РФ в Китае и Торговом представительстве РФ в КНР. Владимир Гутенев отметил значимость развития международного сотрудничества для реального сектора отечественной экономики. Китай, как пример успешно развивающейся страны, поэтому важно, чтобы российско-китайские отношения имели устойчивую динамику развития и прочную правовую базу.

Участники бизнес-миссии также провели встречи с представителями China General Technology Group Holding (Genertec), руководством Федерации машиностроения Китая. По итогам встречи вице-президент Союза машиностроителей России Владимир Гутенев и президент Федерации машиностроения КНР Ван Жуйсяном подписали Меморандум о взаимопонимании и сотрудничестве между Союзом машиностроителей России и Федерацией машиностроения КНР.

«Наши отношения обладают огромным потенциалом развития. Конструктивное и взаимовыгодное сотрудниче-

во между российскими и китайскими машиностроителями будет служить повышению конкурентоспособности и динамичному развитию наших стран, — уверен в будущем российско-китайского сотрудничества вице-президент Союза машиностроителей России

репляющийся авторитет китайской машиностроительной продукции, а также ознакомиться с новейшими разработками российской машиностроительной отрасли. Это, как раз и станет основой для регулярного российско-китайского инновационного обмена».

тора ГК «Ростехнологии» Николай Волобуев, исполнительный директор Российско-Китайского Делового Совета Алексей Калашник, посол РФ в КНР Сергей Разов, с китайской стороны — председатель Китайской палаты по импорту и экспорту продукции маши-



Владимир Гутенев. — Считаю важным создание системы обмена данными об инновационных разработках, имеющих место в России и Китае, и перспективах их внедрения в наших экономиках. С этой точки зрения представляется полезным участие китайской стороны в Международном форуме «Технологии в машиностроении». Форум проводится на родине нашего авиапрома — в подмосковном городе Жуковском раз в два года. Приглашаем вас на очередной форум, который пройдет в 2012 году. Уверен, что участие в нем представителей вашей промышленности позволит еще раз продемонстрировать ук-

Также в рамках миссии Владимир Гутенев и члены российской делегации провели встречу с заместителем министра коммерции КНР Цзян Яопином, в ходе которой стороны обменялись мнениями о состоянии и перспективах российско-китайского торгового-экономического сотрудничества.

В рамках визита состоялась Российско-Китайская конференция по сотрудничеству в области машиностроения и электроники. В работе конференции с российской стороны приняли участие вице-президент Союза машиностроителей России Владимир Гутенев, заместитель генерального дирек-

ностроения и электроники Чжан Юйцзин, заместитель министра коммерции КНР Цзян Яопин.

В ходе мероприятия участники выступили с докладами, ознакомились с работой машиностроительных предприятий в своих странах. Владимир Гутенев выступил с презентацией о состоянии российской машиностроительной отрасли и перспективах ее развития, а также возможных направлениях сотрудничества между машиностроителями двух стран.

Конференция завершилась проведением двусторонних переговоров руководителей российских и китайских предприятий.

## Стандарты окраски

## Ростсельмаш перешел на новую технологию

Татьяна Губская, Ростов-на-Дону

С конвейера Ростсельмаш начали сходить комбайны, полностью окрашенные по новой технологии, которая обошла компанию в несколько сот миллионов рублей. Учитывая мировые тенденции в развитии сельхозмашиностроения и пожелания своих клиентов, компания «Ростсельмаш» перешла на новую технологию окраски с применением двухкомпонентных лакокрасочных материалов. Это позволяет обеспечивать толщину покрытия окрашиваемых поверхностей около 100 мкм, что соответствует современному мировому стандарту.

Компания «Ростсельмаш» ведет постоянную работу по повышению надежности и других эксплуатационных ка-

чеством продукции. Среди них — повышение коррозионной стойкости, улучшение внешнего вида. Добиться этого позволяет применение в окрасочном производстве многослойного высоконаполненного покрытия на основе комбинации двухкомпонентных материалов. За счет новой технологии окрашенные детали получили глубокий цвет, а при их соприкосновении с окрашенным комбайном создается надежность и целостность покрытия. Кроме того новая технология позволяет значительно увеличить срок эксплуатации окрашенных поверхностей, особенно в условиях умеренного и холодного климата.

Необходимый уровень коррозионной стойкости продукции обеспечивается за счет прохождения каждой деталию нескольких стадий обработки: обезжиривание, фосфатирование, каскад специальных промывок. После этого — грунтова-

ние с применением двухкомпонентных эпоксидных грунтовок и финишную окраску двухкомпонентными полиуретановыми эмалями. Каждый слой создан друг для друга и имеет контролируемую толщину и хорошую адгезию к защищаемому металлу. Система трехслойной окраски подобрана так, что каждый слой — важный и необходимый этап получения высокой коррозионной стойкости.

Для обеспечения заданного уровня коррозионной стойкости и других параметров качества предприятие перешло на высококачественные компоненты подготовки поверхности фирмы Henkel и лакокрасочные материалы фирмы PPG Industrials, которые являются поставщиками своей продукции для мировых производителей автомобилей грузовой категории MAN, VOLVO, SCANIA, легковые GM, Toyota и сельхозтехники John Deere, CNH, Claas.

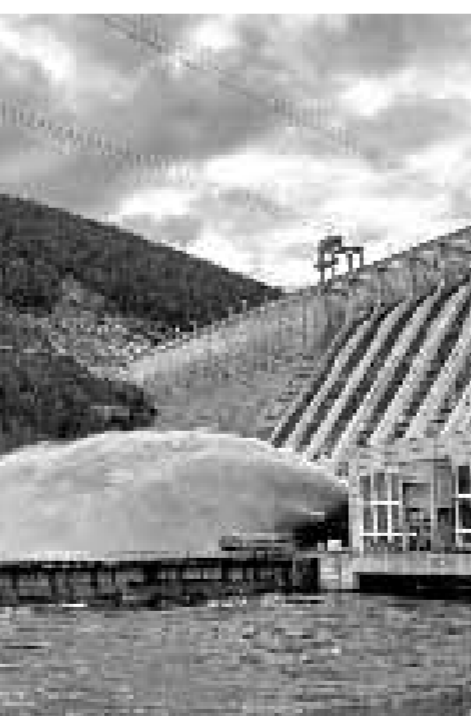
## HydroVision Russia 2011

## Изменение будущего в энергетике

Екатерина Щетинина

С 28 по 30 марта 2011 года в Москве, в выставочном центре «Экспоцентр» состоится одно из центральных событий в гидроэнергетике — Первая международная выставка и конференция HydroVision Russia 2011. На мероприятии, которое будет проходить под лозунгом «Гидроэнергетика — изменение будущего в энергетике», российские и международные эксперты обсудят вопросы модернизации и технологического развития отрасли, представят новые идеи и решения для повышения эффективности гидроэнергетического производства, поделятся своим видением перспектив развития индустрии. Мероприятие пройдет совместно с крупнейшей энергетической выставкой и конференцией Russia Power 2011 при поддержке лидеров гидроэнергетического сектора России — ОАО «РусГидро» и НП «Гидроэнергетика России».

В настоящее время мировая энергетическая отрасль переживает существенные изменения: сокращаются углеводородные источники энергии, ужесточаются требования к



энергоэффективности и экологической безопасности промышленного производства. В этих условиях роль гидроэнергетики растет, она способна стать источником дешевой электроэнергии и одним из важнейших факторов развития экономики в целом. Уже сегодня в России на гидроэнергетику приходится 20% всей производимой энергии. Однако, несмотря на наличие огромного потенциала, науч-

существующих установок, усилении безопасности проектов и строительстве новых объектов. Для быстрого и экономичного удовлетворения данных потребностей крайне важно, чтобы поставщики оборудования, консультанты, инженеры и владельцы проектов работали совместно, — говорит Марла Барнс, издатель и главный редактор группы гидроэнергетики Корпорации PennWell, организатора мероприятия. — HydroVision Russia 2011 предлагает замечательную возможность для диалога данных групп, обмена знаниями между отдельными лицами и компаниями, а также принятия необходимых мер по усовершенствованию».

В конференции примут участие эксперты по гидроэнергетике и строительству плотин из 17 стран Европы, Латинской Америки, Азии, Ближнего Востока и Северной Америки. Они поделятся информацией о современных технологиях, новейших методах и эффективных стратегиях для управления гидроэнергетическими активами. В рамках мероприятия специалисты обсудят вопросы планирования и разработки проектов, модернизации и восстановления плотин и водохранилищ, турбин и генераторов и многие другие.

## Инновационная среда отрасли

## «РВК» и «ИНВЭЛ» объединят усилия в электроэнергетике

Ольга Васильева

В Москве состоялась подписание Меморандума о взаимодействии между ОАО «Российская венчурная компания» (ОАО «РВК») и НП «Инновации в электроэнергетике» (НП «ИНВЭЛ»). Подписание соглашения состоялось в рамках встречи руководителей компаний, на которой также были обсуждены ключевые аспекты дальнейшего сотрудничества.

Ставя своей целью содействие построению национальной инновационной системы, ОАО «РВК» стремится найти партнеров в различных отраслях и сферах деятельности. Так обеспечивается высокое качество экспертизы проектов, претендующих на поддержку РВК, аккумулируются знания о наиболее перспективных технологиях и направлениях, расширяются возможности использования как отечественного, так и зарубежного опыта развития инновационной деятельности. НП «ИНВЭЛ» стало партнером ОАО «РВК» в электроэнергетике, а по ряду направлений — и в ТЭК в целом.

В рамках подписанного соглашения стороны намерены сосредоточить свои усилия на развитии инновационной «экосистемы» России, на стимулировании развития и самоорганизации инновационного сообщества.

Smart Grid, Micro grid, экспертное взаимодействие, стандартизация и техническое регулирование, несовершенство или отсутствие правовых документов, регулирующих важнейшие аспекты инновационной деятельности — по этим и многим другим темам мы можем назвать НП «ИНВЭЛ» нашим единомышленником. Безусловно, наше соглашение — заметный шаг вперед, поскольку энергетика в нашей стране является важнейшей отраслью, инновационные решения в которой способны оказать заметное влияние на множество смежных сфер, — отметил генеральный директор ОАО «РВК» Игорь Агамирзан.

«Партнерство «ИНВЭЛ» видит в этом сотрудничестве возможность активного участия в формировании инновационной среды в России. Впрочем, эта глобальная цель имеет самые прикладные аспекты: во время встречи мы обсудили много конкретных проектов. Приятно отметить, что мы не только ставим перед собой схожие задачи, но и смотрим на них с близких позиций: встреча прошла в атмосфере полного взаимопонимания», — отметил генеральный директор НП «ИНВЭЛ» Эдуард Наумов.

Стороны наметили широкий спектр направлений для сотрудничества и договорились о формировании в ближайшее время более детального плана взаимодействия. С этой целью также будет создана рабочая группа, в которую войдут представители обеих организаций.

ОАО «Российская венчурная компания» было создано в соответствии с распоряжением Правительства Российской Федерации от 7 июня 2006 года № 838-р. Основные цели деятельности ОАО «РВК» — стимулирование создания в России собственной индустрии венчурного инвестирования и значительное увеличение финансовых ресурсов венчурных фондов. Компания исполняет роль государственного фонда венчурных фондов, через который осуществляется государственное стимулирование венчурных инвестиций и финансовая поддержка высокотехнологического сектора в целом, а также роль института развития, ответственного за формирование «экосистемы» инновационно-технологического предпринимательства. Уставный капитал ОАО «РВК» составляет более 30 млрд руб. 100% капитала РВК принадлежит Российской Федерации в лице Федерального агентства по управлению государственным имуществом Российской Федерации (Росимущество). Общее количество фондов, сформированных ОАО «РВК», достигло десяти, их размер — около 22 млрд руб. Доля ОАО «РВК» — около 12 млрд руб. Число проинвестированных фондами РВК инновационных компаний достигло 58. Совокупный объем проинвестированных средств — более 6 млрд руб.

## КОРОТКО

## Пермский технопарк

По решению руководства Пермского края, на территории «Пермского моторного завода» разместится новый технопарк. Как заявил губернатор Пермского края Олег Чиркунов, под создание технопарка «ИМЗ» готов выделить здание в Перми по ул. Маршрутная, в котором сейчас размещаются инструментальный цех и цех нестандартного оборудования. Уже в этом году здание может быть освобождено для размещения технопарка. Технопарк будет предоставлять малому бизнесу помещения на условиях льготной аренды, специализированные консультационные и организационные услуги. Результатом должны стать новые самостоятельные инновационные компании, учредителем которых может стать технопарк.

## Группа ГМС изготовит и поставит насосы

ЗАО «Бидромашсервис», объединенная торговая компания Группы ГМС, заключила договор с ООО «Стройтехноком» на изготовление и поставку 7 насосных агрегатов производства ОАО «ГМС Насосы» (до 26.08.10 — ОАО «Ливгидромаш») и ОАО «Дмитровградхиммаш», входящих в Группу ГМС. Насосные агрегаты СЭ2500-60-11-П и ЦНС 300-300 поставляются на НПС «Люблинская», входящую в структуру ОАО «Московская тепло-сетевая компания». Поставляемое насосное оборудование обладает улучшенными качественными характеристиками, в частности, новой конструкцией подшипников, которая не требует применения системы принудительного охлаждения. Данная конструкция была разработана в ОАО «ВНИИАЭН» — одном из научно-конструкторских подразделений Группы ГМС. Благодаря произведенным изменениям, повышена ремонтопригодность насосов, уменьшены расходы на обслуживание оборудования. ОАО «Московская тепло-сетевая компания» является одним из ключевых клиентов Группы ГМС. Поставки насосного оборудования на это предприятие ведутся Группой с момента реорганизации компании «Мосэнерго» и основания ОАО «Московская тепло-сетевая компания» в 2005 году. Насосное оборудование поставляемого типа успешно работает также на другом объекте компании — НПС «Бусиновская».

## Экспортные пошлины на руду и металл

Только с помощью введения ограничительных экспортных пошлин на руду и металл можно остановить рост внутренних цен на сталь. С таким предложением выступает Министерство экономики России. Поводом для подобного решения стал очередной виток цен на металл для автопроизводителей. Министерство предлагает две схемы: постоянно шкалу пошлин (30% — для руды и 10% — для проката) и прогрессивную в зависимости от мировых цен. Дополнительный доход бюджета от введения пошлин при сохранении цен на уровне декабря по первой схеме может составить порядка \$1,5 млрд, по второй — \$218,4 млн.

Также Минэкономики продолжает настаивать на долгосрочных контрактах между металлургами и потребителями. В качестве альтернативы пошлинам предлагается рост ставки НДС при добыче кондиционных руд черных металлов с 4,8 до 8,8%. Ответ министерству направил 21 января НП «Русская сталь», куда входят почти все российские производители. В документе говорится, что Россия нетто-избыточна по руде, ежегодно экспортирует 20-25 млн т. Введение пошлины повлечет сокращение экспорта и увеличение потребления металлургами собственного сырья. В результате независимые производители, которые также продают на внутреннем рынке, будут вынуждены сократить объемы производства, поэтому внутренние цены на сырье не изменятся.

# Фондовый рынок

## совместно с Инвестиционной компанией «ФИНАМ»

### НОВОСТИ

#### «КАМАЗ» увеличил продажи на 25%

«КАМАЗ» опубликовал данные о продажах за 2010 год. Всего компания продала 32,3 тыс. автомобилей, что на 24,7% больше, чем в 2009 году. На российском рынке было продано 28,3 тыс. автомобилей, на зарубежных рынках — 4 тыс. автомобилей. Выручка по группе по итогам 2010 года составила 64,6 млрд руб., что на 26,6% больше, чем в 2009 году.

«В условиях восстановления спроса на грузовые автомобили рост в 25% выглядит относительно скромным, — говорит старший аналитик ИК «ФИНАМ» Константин Романов. — По нашим оценкам, такая динамика обусловлена эффектом высокой базы в 2009 году, когда государство оказывало «КАМАЗу» поддержку за счет размещения заказов на поставку автомобилей для нужд государства. Среди негативных моментов стоит отметить низкие темпы роста выручки в расчете на 1 автомобиль, которые, по нашим оценкам, составили лишь 1,5%. Мы ожидаем, что в 2011 году компания будет более активно повышать цены, что позволит ей быстрее наращивать выручку».

#### «Уралкалий» и «Сильвинит» заморозят цены

Глава ФАС Игорь Артемьев заявил о том, что «цены на калийные удобрения для крестьян не будут расти вслед за мировыми и будут зафиксированы». Цены должны быть заморожены на текущем уровне (4200 руб. за тонну) с индексацией на величину инфляции на ближайший два года, по истечении которых правительство рассмотрит вопрос о субсидировании российских сельхозпроизводителей с целью компенсировать для них возможное повышение цен. По его словам, ФАС уже получила письменное согласие с такими условиями от компаний. Ранее также сообщалось, что ФАС отложила рассмотрение ходатайства о снятии двух крупнейших отечественных производителей калия на 2 месяца для сбора дополнительной информации по структуре сделки. Таким образом, фиксирование цен для российских аграриев станет обязательным пунктом предисания ФАС в случае одобрения сделки по снятию.

По мнению аналитика ИК «ФИНАМ» Артема Егоренкова, заморозка цен на калий для поставок сельхозпроизводителям на ближайшие 2 года на текущем уровне не окажет существенного влияния на финансовые показатели компаний, в связи с низкой долей таких поставок в их выручке.

#### ФАС планирует начать третью волну

Глава Федеральной Антимонопольной Службы (ФАС) Игорь Артемьев сообщил о том, что служба планирует провести расследование и по его итогам, возможно, начать третью волну антимонопольных дел по признакам злоупотребления повышением цен на нефтепродукты в России. На этот раз помимо четырех вертикально интегрированных нефтяных компаний (ВИНК), проходивших по двум прошедшим сериям дел: «ЛУКОЙЛа», «Роснефти», «ТНК-ВР» и «Газпром Нефти», планируется привлечь также «Башнефть».

Первая волна антимонопольных дел началась осенью 2008 года в связи с завышением цен на оптовом рынке нефтепродуктов. ФАС тогда оштрафовала ВИНК почти на 5 млрд руб. Вторая волна дел началась весной 2009 года и касалась завышения цен уже на розничном рынке нефтепродуктов. Сумма штрафов по этим делам превысила 20 млрд руб. Тем не менее, в результате судебных тяжб и ВИНК, и ФАС согласились пойти на мировую, и сумма штрафов по всем делам была снижена до 15 млрд руб. и выплачена большинством ВИНК.

«В предстоящей третьей волне антимонопольных дел, при самом плохом развитии событий для ВИНК сумма штрафов может превысить 40 млрд руб., — считает аналитик ИК «ФИНАМ» Александр Еремин. — Тем не менее, на этот раз у ВИНК есть сильный аргумент против обвинений ФАС. Многие ВИНК уже написали ФАС объяснительные записки, в которых ссылаются на то, что их цены на нефтепродукты полностью соответствуют биржевым котировкам. Последние годы именно ФАС активно продвигала идею биржевых торгов нефтепродуктами,



как механизма саморегулирования цен на этом рынке. Поэтому, мы ожидаем, что ВИНК как минимум затянут выплаты штрафов на годы судебными тяжбами, а в итоге смогут существенно их снизить».

#### ММК опубликовал результаты за квартал

ММК опубликовал производственные результаты за 4-й квартал 2010 года. Общий выпуск стальной продукции снизился на 6% квартал к кварталу, до 2,5 млн т. Наиболее существенное снижение было зафиксировано в производстве товарных слэбов (-87%) и проката с покрытием (-13%). Производство коксуемого угля было увеличено сразу на 60% квартал к кварталу, а выпуск ЖРС вырос на 3%. Средние цены реализации выросли на 5% квартал к кварталу. Наибольший рост (10%) был зафиксирован на экспортных направлениях. Цены на внутреннем рынке не претерпели значимых изменений, прибавив лишь 1%.

ММК обнародовал оптимистичные планы на 2011 год, в соответствии с которыми выпуск конечной продукции будет увеличен на 17%. Также в заявлении компании отмечается стремление продать бизнес по добыче энергетического угля в рамках стратегии реализации непрофильных активов.

Стратег ИК «ФИНАМ» Владимир Сергиевский оценивает производственные результаты компании как умеренно позитивные: «ММК» смог увеличить цену реализации квартал к кварталу, а снижение производства произошло исключительно за счет низкомаржинальной продукции. Вследует оптимизму и постепенное увеличение сырьевой обеспеченности».

## Российский авторынок

### В прошлом году — рост на треть

Константин Романов, Старший аналитик ИК «ФИНАМ»

**В 2010 году российский рынок уверенно наращивал свои объемы, позитивную динамику поддержало как восстановление потребительской активности, так и активная поддержка отрасли со стороны государства в виде программ утилизации и льготного автокредитования. Нормализация конъюнктуры в секторе привела к росту ак-**

возрастом старше 10 лет. Так, уже с апреля российский авторынок стал демонстрировать уверенный рост, при этом темпы роста год к году ускорились. Если в апреле было продано 163 тыс. автомобилей, а рост год к году составил 24%, то в ноябре он ускорился до 80% — было продано 190 тыс. автомобилей. При этом спрос на автомобили увеличивается с конца весны не только благодаря программе утилизации, но и вследствие восстановления потребительской активности. Некоторые популярные

но и объемы производства автомобилей. По данным Росстата, по итогам 11 месяцев 2010 года производство легковых автомобилей в России увеличилось на 98% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, и составило 1,08 млн автомобилей. Благодаря оживлению российского авторынка иностранные производители стали запускать производство новых моделей, пользующихся спросом. В 2010 году было запущено производство сразу двух моделей, разработанных специально для

Государственные программы утилизации и льготного кредитования покупателей стали мощными катализаторами для роста российского авторынка. Так, по программе утилизации к середине декабря Минпромторг выдал все запланированные на 2010 год 400 тыс. сертификатов, при этом фактически было поставлено 262 тыс. автомобилей. В 2011 году под реализацию программы утилизации зарезервировано около 14,0 млрд руб., следовательно, в текущем году по программе утилизации может быть

Стоит также отметить, что российские компании на протяжении всего 2010 года получали прямые инвестиции от государства. В 2009-2010 годах государство предоставило «АвтоВАЗу» через госкорпорацию «Ростехнологии» беспроцентные кредиты на общую сумму в 65 млрд руб., а «Группа ГАЗ» получила государственные гарантии на 20 млрд руб. с целью реструктуризировать краткосрочные кредиты на 5 лет по приемлемой процентной ставке (ставка рефинансирования плюс 4%). Сов-



Российский авторынок уверенно растет несмотря на недавний прогнозный пессимизм

**тивности иностранных автопроизводителей — в частности, разработанные специально для России.**

Российский авторынок начал 2010 год с продолжения негативных тенденций 2009 года, демонстрируя снижение на 30-35% год к году ежемесячно. Долгожданное оживление рынка произошло в марте прошлого года, когда начала действовать государственная программа утилизации легковых автомобилей

модели автомобилей приходится ожидать в течение нескольких месяцев. За 11 месяцев 2010 года в России было продано 1,71 млн автомобилей, что на 28% больше, чем в аналогичном периоде 2009 года. При этом росли не только объемы продаж,

России: Volkswagen Polo Sedan и Hyundai Solaris. Также в апреле был запущен совместный завод компаний Peugeot Citroen и Mitsubishi Motors под Калининградом, который к 2012 году планируется вывести на проектную мощность в 125 тыс. автомобилей.

продано до 280 тыс. автомобилей. Что касается программы льготного кредитования, то по итогам 9 месяцев 2010 года ею воспользовались 114,8 тыс. заемщиков, что соответствует 7,6% от общего объема продаж за этот период на российском рынке.

Принимая во внимание рыночные тенденции, мы ожидаем, что по итогам 2010 года будет продано 1,85 млн легковых и легких коммерческих автомобилей, что подразумевает рост на 32,5% по сравнению с 2009 годом.

**Долгожданное оживление рынка произошло в марте прошлого года, когда начала действовать государственная программа утилизации легковых автомобилей возрастом старше 10 лет. Так, уже с апреля российский авторынок стал демонстрировать уверенный рост, при этом темпы роста год к году ускорились.**

### НОВОСТИ

#### «Роснефть» и ExxonMobil создадут СП

На международном форуме в Давосе «Роснефть» и американская ExxonMobil подписали соглашение о создании совместного предприятия (СП) для разработки нефтеносного участка на шельфе Черного моря. Доля «Роснефти» в СП составит 66,7%, а у ExxonMobil будет 33,3%. Общая сумма инвестиций в геологоразведку запланирована на уровне \$1 млрд, при этом первую фазу проекта будет финансировать ExxonMobil. Остальные детали сделки компании пока не раскрывают. Это СП будет для «Роснефти» уже третьим за последний год, в котором участвуют крупнейшие мировые нефтяные компании. В середине 2010 года «Роснефть» заключила соглашение с Chevron о разработке крупного месторождения Вал Шатского, также на шельфе Черного моря. А менее месяца назад «Роснефть» заключила соглашение с компанией ВР по разработке крупного участка на Арктическом шельфе. Подобные соглашения могут принести «Роснефти» большие выгоды в долгосрочном периоде, считает аналитик ИК «ФИНАМ» Александр Еремин: «Все три заключенных за последний год СП находятся на стадии геологоразведки и вряд ли начнут давать отдачу от инвестиций в ближайшие два-три года. Тем не менее, уже на 2011 год у «Роснефти» запланирован рекордный объем инвестиций в \$14 млрд, часть которого, вероятно, пойдет на закупку активов за рубежом».

#### «Мосэнерго» превзошло докризис

«Мосэнерго» раскрыло итоги своей производственной деятельности в 2010 году, показав 5,2%-ный прирост выработки электроэнергии — до 65 млрд кВт·ч и 6,8%-ное увеличение отпуска тепловой энергии — до 69,9 млн Гкал. Рост коэффициента использования установленной мощности компании по результатам работы в 2010 году увеличился на 3,2 п.п., достигнув весьма высокого для сектора тепловой генерации значения в 62,3%. Рост объемов производства стал следствием постепенного восстановления экономики московского региона после кризиса, а также аномальных температур зимы и лета прошлого года. Эти факторы привели к превышению докризисных значений выработки как электроэнергетики, так



## Графика цен

### Японские подсвечники



Ярослав Кабаков, ректор УЦ «ФИНАМ»

**Японские свечи являются самым популярным видом графического отображения ценового изменения. Причем, не только потому, что они наглядно представляют движение на рынке, но и потому что помогают трейдерам детально разобраться в анализе рыночной ситуации.**

Японские подсвечники — это особый и очень удобный вид графического отображения поведения цены внутри выбранного биржевого временного интервала.

Считается, что история японского свечного анализа берет свое начало с середины XVIII века. Первые японские подсвечники отображали динамику цен на рисовые контракты (прародителей современных фьючерсов) в феодальной Японии. «Вторую молодость» этот вид анализа обрел в 80-е годы прошлого столетия с бурным ростом срочного биржевого рынка фьючерсов и опционов.

Когда смотришь на японскую свечу, сразу становится ясно — росла ли котировка в представляемый ей период или падала. Не закрашенная (белая, светлая) свеча говорит о том, что цены закрытия были выше цен открытия интервала. Закрашенная (черная, темная) свеча говорит о том, что цены закрытия были ниже цен открытия интервала. Расстояние между открытием и закрытием свечи называется «телом свечи». Выплески вверх и вниз за пределы уровней закрытия и открытия, минимумы и максимумы — это «тени свечи». Тени на биржевом сленге еще называют «филиями» или «хвостами». Свеча, у которой цена открытия равна цене закрытия, называется «дожи». Появление такой свечи после хорошего восходящего или нисходящего тренда заслуживает особого внимания.

Дело в том, что японские свечи не только ценны потому, что очень наглядно представляют движение на рынке акций, на валютном рынке, колебания индексов, но и потому что сочетания различных свечей могут помочь биржевикам в анализе рынка.

Существует множество моделей японского технического анализа, которые предвещают или разворот тенденции, или ее продолжение. В основе многих моделей лежат «дожи» или очень похожие на них свечи с маленькими телами. Самым важным при анализе японских свечей является цена закрытия. Именно этот показатель ставит точку в споре «быков» и «медведей», поэтому форма свечи приобретает смысл исключительно после закрытия торговой сессии.



постоянные судебные разбирательства с другим крупным региональным производителем тепловой энергии — «Московской объединенной энергетической компанией», что также не способствует созданию благоприятного фона вокруг его акций. «Тем не менее, стоит отметить, что «Мосэнерго» обладает одними из самых эффективных мощностей в секторе тепловой генерации, а потому потенциально может получить наибольшие выгоды от либерализации энергорынка страны», — прогнозирует аналитик ИК «ФИНАМ» Алексей Ковалев.

#### «Метафракс»: результаты за год

По информации деловых СМИ, со ссылкой на пресс-службу компании, «Метафракс» по итогам работы за 2010 год увеличил производство по всей товарной номенклатуре. Ключевыми для компании являются три вида продукции: метанол, пентаэритрит технический и карбамидформальдегидный концентрат, которые приносит «Метафраксу» более 80% выручки. Динамика их производства была положительной по результатам за год. Квартальные показатели компании демонстрируют разнонаправленную динамику: производство метанола выросло на 14% к 4-му кварталу 2009 года, КФК — на 38%, а вот формалина было произведено на 51% меньше. Оживление спроса на метанол сопровождалось и существенным ростом цен, которые за год, по оценкам «ФИНАМа», увеличились не менее чем на 45%. «В конце декабря на сайте Метафракса уже раскрывалась информация о том, что годовая выработка метанола на предприятии превысила заветный 1 млн т, а потому сообщение о производственных результатах компании в части метанола вряд ли стало для кого-то сюрпризом, — говорит аналитик ИК «ФИНАМ» Артем Егоренков. — Информация о достижениях компании в производстве формалина, КФК, пентаэритрита и прочих продуктов переработки метанола, на наш взгляд, носит умеренно позитивный характер, так как свидетельствует о постепенном восстановлении спроса на продукцию предприятия, существенно снизившегося во время кризиса. По рыночным коэффициентам «Метафракс» выглядит недооцененным по отношению к аналогам из развивающихся и развитых стран.

# Около 500 МВА

## Инвестиции в развитие Сибири

Светлана Черногуова,  
Красноярск

**Около 500 мегаватт (МВА) мощности ввела в 2010 году «МРСК Сибири» благодаря реализации инвестиционной программы. Инвестиционная программа составила 4,4 млрд руб.**

Реализованы инвестиционные проекты, имеющие первостепенное значение для развития социально-экономической сферы Сибири. Среди наиболее масштабных — реконструкция подстанций «Анжерская» в Кузбассе, «Западная» в Бурятии, «Калининская» в Хакасии. Проведена реконструкция воздушных линий электропередачи «Санниково — Бобровка» и «Опорная — Подгорная» в Алтайском крае, «ПС Кемеровская — НК ТЭЦ» в Кемеровской области.

На территории Красноярского края осуществлена комплексная реконструкция двух объектов. Благодаря увеличению мощности подстанции 110 кВ «Цемзавод» в красном центре созданы условия для технологического присоединения, повышено качество электроснабжения потребителей. Реконструкция подстанции 110/35/10 кВ «Богучаны» позволила обеспечить надежное электроснабжение потре-



бителей Богучанского района Красноярского края, а также значимого социального объекта — центральной районной больницы.

Крупнейшим инвестпроектом минувшего года стало строительство подстанции закрытого типа 110/10 кВ «Прибрежная» в Омской области, первую очередь которой энергетика ввела в эксплуатацию в декабре. Параллельно со строительством «Прибрежной» ве-

лась реконструкция распределительного устройства 110 кВ на подстанции «Фрунзенская» и строительство подводного перехода под реками Иртыш и Замарайка для прокладки кабельной линии 110 кВ и линии оптико-волоконной связи. Этот переход стал первым подводным проектом в Сибири. Он был введен в эксплуатацию в ноябре.

Всего «МРСК Сибири» ввела в эксплуатацию в 2010 году

1629 километров линий электропередачи и около 500 МВА трансформаторной мощности. Таким образом, энергетика полностью выполнила обязательства по договорам технологического присоединения и подключила к электросетям все социально-значимые объекты, в том числе по целевым федеральным программам «Доступное жилье» и «Поддержка малого и среднего бизнеса».

**«Межрегиональная распределительная сетевая компания Сибири» (ОАО «МРСК Сибири»), дочернее общество ОАО «Холдинг МРСК», осуществляет передачу и распределение электроэнергии на территориях республик Алтай, Бурятия, Тыва и Хакасия, Алтайского, Забайкальского, Красноярского краев, Кемеровской, Омской и Томской областей.**

В состав ОАО «МРСК Сибири» входят филиалы — «Алтайэнерго», «Бурятэнерго»,

«Горно-Алтайские электрические сети», «Красноярскэнерго», «Кузбассэнерго-РЭС», «Омскэнерго», «Хакэнерго», «Читаэнерго». ОАО «Томская распределительная компания», ОАО «Улан-Удэ Энерго» и ОАО «Тываэнерго» (дочернее общество) находятся под управлением ОАО «МРСК Сибири».

Интегрированная система менеджмента «МРСК Сибири» соответствует стандартам ISO 9001, ISO 14001, OHSAS 18001, ГОСТ Р

ISO 9001-2007, ГОСТ Р ISO 14001-2007, ГОСТ 12.0.230-2007. В филиалах действуют 244 Района электрических сетей (РЭС), 39 технических центров (ТЦ). Территория обслуживания — 2,173 млн кв. км. Общая протяженность линий электропередачи 271,770 тыс. км, трансформаторных подстанций 6-10-35/0,4 кВ — 55445, подстанций 35-110 кВ — 1921. Численность персонала — 21,5 тыс. человек.

## Учет потребления энергоресурсов

### В Москве заработала автоматизированная система

**С начала 2011 года ОАО «МОЭК» ввело в эксплуатацию автоматизированную систему коммерческого учета потребления энергоресурсов (АСКУПЭ).**

Основной целью создания АСКУПЭ является подготовка данных для проведения взаиморасчетов между ОАО «МОЭК» и потребителями услуг теплоснабжения. Кроме того, в основные задачи системы входят оперативный контроль количества и качества поставленных энергоресурсов, а также предоставление управляющим компаниям информационных услуг. В настоящее время на АСКУПЭ подключено 47 тыс. приборов учета тепловой энергии и горячей воды.

АСКУПЭ представляет собой распределенную автоматизированную систему, состоящую из совокупности измерительных и программно-технических средств, осуществляющих в автоматическом режиме регистрацию, сбор, обработку и хранение в течение трех лет данных коммерческого и технологического учета энергоресурсов.

По словам заместителя Генерального директора ОАО «МОЭК» по информационным технологиям Александра Лебедева, «АСКУПЭ позволяет централизованно управлять доступом к данным учета потребления, интегрироваться с информационны-

ми ресурсами Москвы: АС индивидуального учета энергоресурсов, АСУ ЕИРЦ, АС диспетчерского контроля».

Внедрение АСКУПЭ позволит Москве в срок выполнить требования Федерального Закона от 23.11.09 № 261-ФЗ «Об энергосбережении и повышении энергетической эффективности» в части организации учета производимых, передаваемых и потребляемых ресурсов и стать одним из первых городов России с действующей общегородской автоматизированной измерительной системой коммерческого учета энергоресурсов.

**СПРАВКА «ПЕ»:** ОАО «МОЭК» создано в 2004 году по распоряжению Правительства Москвы и является крупнейшим теплоснабжающим предприятием России, осуществляющим отопление и водоснабжение 70% жилых и административных зданий, промышленных предприятий и объектов социальной сферы Москвы. В ОАО «МОЭК» работают свыше 21 тыс. сотрудников, которые обслуживают 9252 тепловых пункта, 71 районную и квартальную тепловую станцию, 129 малых котельных и более 10,5 тыс. км теплотесей.

## Контракты года

### Энергосбытовые компании КЭС-Холдинга — 2010

**В 2010 году энергосбытовые компании дивизиона «Ритейл» КЭС-Холдинга заключили 119 энергосервисных контрактов. Общий экономический эффект за счет снижения энергопотребления в рамках этих договоров составляет порядка 7 млн руб. в год.**

«В основном это годовые и трехлетние контракты, но с 2011 года мы планируем заключать более долгосрочные и, следовательно, более эффективные договоры сроком на пять лет», — рассказал журналистам исполнительный вице-президент, руководитель дивизиона «Ритейл» ЗАО «КЭС» Сергей Емельянов. Он выступил с презентацией Интернет-портала продаж, где юридические лица в 5 регионах РФ смогут приобретать продукты и услуги, позволяющие оптимизировать энергопотребление и траты на электроэнергию.

Уже с 2009 года КЭС совместно с партнером — энергосбытовой компанией ООО «ЕЭС.Парант» предлагает потребителям целый комплекс таких продуктов и услуг: от приобретения энергосберегающего оборудования, проектирования и установки систем учета до сложных решений в области энергоэффективности и финансирования энергосберегающих мероприятий.

Одним из наиболее востребованных продуктов являются уникальные для российского энергорынка контракты на поставку электроэнергии по фиксированному ценам. По итогам 2010 года было заключено более 1500 таких договоров с общим полезным отпуском 147 млн кВт·ч. «За период существования проекта сформировался устойчивый сегмент потребителей, для которых условия контрактов энергоснабжения, предлагаемые «ЕЭС.Парант», наиболее выгодны. Это в первую очередь, предприятия малого, среднего бизнеса и бюджетные организации, для которых стабильность цены на электроэнергию явля-



ется важным фактором при взаимодействии с партнерами или бюджетным планировании», — отметил Емельянов.

В 2011 году планируется также сделать акцент на развитии такого направления как продажа и установка приборов учета. Уже в 2010 году компании КЭС совместно с «ЕЭС.Парант» реализовали более 30 тыс. счетчиков.

«Либерализация, усиление конкуренции и энергосбережение в обозримой перспективе будут определять развитие рынка электроэнергии в России. В этой ситуации растет значение партнерских отношений между сбытовой компанией и потребителями. С помощью сбытовой компании клиенты могут на системной основе заниматься снижением собственных затрат на энергоресурсы», — подчеркнул Сергей Емельянов.

**СПРАВКА «ПЕ»:** КЭС-Холдинг (Комплексные энергетические системы) — крупнейшая российская частная компания, работающая в сфере электроэнергетики и газораспределения, созданная в 2002 году. Основные направления деятельности: генерация, энерготрейдинг и ритейл. Стратегические активы холдинга — это ТГК-5, ТГК-6, ТГК-7, ТГК-9, ряд региональных энергосбытовых компаний, а также ГАЗЭС — компания, работающая в сфере газораспределения и газоснабжения России и Украины. Суммарная установленная мощность ТГК составляет 15 767 МВт, тепловая мощность 67 799 Гкал/ч.

## Для Баксанской ГЭС

### «Силловые машины» примут участие в реконструкции

**ОАО «Силловые машины» и ОАО «РусГидро» заключили договор на изготовление и поставку оборудования для трех гидроагрегатов Баксанской ГЭС, входящей в состав Кабардино-Балкарского филиала ОАО «РусГидро».**

В соответствии с договором «Силловые машины» изготовят и поставят гидротурбины, гидрогенераторы, системы возбуждения гидрогенераторов и системы автоматизированного управления для трех гидроагрегатов Баксанской ГЭС, а также окажут услуги по шеф-монтажу. Поставка оборудования и выполнение работ, пре-

дусмотренных договором, будут завершены в феврале 2012 года.

Реконструкция и модернизация оборудования позволят значительно повысить его надежность и эксплуатационные характеристики, а также увеличить установленную мощность Баксанской ГЭС с 25 до 27 МВт.

Необходимость замены оборудования станции обусловлена последствиями диверсии 21 июля 2010 года, в результате которой было повреждено основное генерирующее и вспомогательное оборудование ГЭС. Замена оборудования включена в Программу технического перевооружения и реконструкции станции на 2010-2011 годы.

Баксанская ГЭС — станция деривационного типа, входит в состав Кабардино-Балкарского филиала ОАО «РусГидро», расположена на реке Баксан Баксанского района Кабардино-Балкарской республики. Установленная мощность станции — 25 МВт. Среднегодовая выработка электроэнергии — 108,9 млн кВт·ч.

Баксанская ГЭС построена в 1930—1936 гг. по уточненному плану ГОЭЛРО. Первый агрегат мощностью 8300 кВт введен в работу 20 сентября 1936 года. Станция заложила основу развития гидроэнергетики КБР, формирования энергетических систем Республики и Ставропольского края.

**ОАО «РусГидро»** — крупнейшая генерирующая компания России, объединяющая 61 объект возобновляемой энергетики. Установленная мощность ОАО «РусГидро» составляет 25,5 ГВт, включая Саяно-Шушенскую ГЭС им. П.С.Непоногова (6400 МВт), на которой в настоящее время ведутся восстановительные работы.

**Компания «Силловые машины»** — ведущий российский производитель и поставщик комплексных решений в области энергомашиностроения, включающих инжиниринг, производство, поставку, монтаж, сервис и модернизацию оборудования для тепловых, атом-

ных, гидравлических и газотурбинных электростанций. Компания «Силловые машины», созданная в 2000 году, объединяла технологические, производственные и интеллектуальные ресурсы всемирно известных российских предприятий: Ленинградский Металлический завод (1857), «Электросила» (1898), Завод турбинных лопаток (1964), Калужский турбинный завод (1946), «Энергомашэкспорт» (1966), а также ООО «Силловые машины-завод Реостат» (1960). Оборудование, произведенное предприятиями «Силловых машин», установлено в 57 странах мира. Акции компании обращаются в системе РТС.

## Водители повышают мастерство

### Антигололедный проект Высоковольтных кабельных сетей



Ольга Ашмарина

**Чтобы движение в условиях гололеда было безопасным, в январе для водителей Высоковольтных кабельных сетей (ВКС) — филиала ОАО «МОЭК» был организован тренинг «Безопасность экстремального вождения». Программа подготовки построена таким образом, чтобы повысить ответственность водителей, сформировать у них навыки «защитного» стиля вождения, то есть изменить саму философию управления автотранспортом.**

На теоретических занятиях водители учились планировать поездки, изучали принципиальные отличия летнего и зимнего вождения, на тренажерах отработали навыки правильного руления и торможения, создания безопасного простран-

ства вокруг автомобиля, умение быть видимым для других водителей. В заключительной теоретической части закрепили полученные знания, поработали над ошибками и перешли к практическому тренингу на автодроме с ледовым покрытием.

Под руководством тренеров водители получили практический опыт преодоления критических ситуаций, связанных с потерей устойчивости и управляемости автомобиля. В частности, были отработаны особенности торможения автомобилей на скользком покрытии; безопасный проезд поворотов и неровностей; приемы, не допускающие «пробуксовки» при начале движения и разгоне; техника объезда неожиданных препятствий и другие умения и навыки.

Джаваншир Гезалов, инженер по безопасности дорожного движения шеста автотранспорта и механизмов ВКС, рассказал: «Все двадцать водителей, кото-

рые прошли тренинг, оценили нужность данного курса. Каждый смог реально проявить свои водительские навыки, плюсы и минусы, и сделать выводы для себя. Благодарим тренеров Академии Дмитрия Самарина и Валерия Горянова за отличные объяснения и кропотливую работу, проделанную с каждым из участников занятий».

По результатам тренинга экстремального вождения выставлены оценки, отражающие уровень приобретенных навыков. Лучшие результаты показали водители Владимир Комаров, Рашид Айнетдинов, Сергей Баринов, Вяжент Гафуров.

Заместитель директора по управлению персоналом Высоковольтных кабельных сетей Андрей Ягремев пояснил: «Для повышения безопасности дорожного движения в компании проводится целый комплекс мероприятий. Это предрейсовые медицинские осмотры водителей, оборудование мест для отдыха и психологической разгрузки, организация обучения водительского состава, создание и оснащение классов безопасности дорожного движения. Все наши усилия нацелены как на поддержание надежной работы, так и на сохранение жизни и здоровья персонала».

**СПРАВКА «ПЕ»:** ОАО «Московская объединенная электросетевая компания» — крупнейшая межрегиональная распределительная сетевая компания России. Обслуживает 98% потребителей Москвы и 95% потребителей на территории Московской области. В зоне ответственности ВКС — более 280 высоковольтных кабельных линий электропередачи 110-500 кВ общей протяженностью около 900 км, 1125 кабельных сооружений. Кабельными и кабельно-воздушными линиями ВКС связано между собой более 150 питающих центров.

## Подготовка диспетчеров

### Системный оператор повышает эффективность обучения

Павел Якушев

**В ОАО «Системный оператор Единой энергетической системы» введен в работу модифицированный тренажер оперативных переключений ТWR12, позволяющий повысить качество профессиональной подготовки диспетчеров и оптимизировать процесс проведения регулярных противоаварийных тренировок.**

Программно-аппаратный комплекс ТWR12 — тренажер оперативных переключений в электроустановках — входит в число основных технических средств повышения квалификации и проверки уровня профессиональных знаний диспетчерского персонала Системного оператора. Он служит для отработки и проверки навыков диспетчеров ОАО «СО ЕЭС» по выводу в ремонт и вводу в работу ЛЭП, оборудования и устройств РЗА, находящихся в диспетчерском управлении диспетчеров ОАО «СО ЕЭС». ТWR12 используется в учебном процессе при проведении регулярных учебных тренировок и соревнований диспетчеров наряду с режимным тренажером «Финист» и программным комплексом «Эксперт-Диспетчер». «Вопросам профессиональной подготовки диспетчеров в Системном операторе традицион-

но уделяется первостепенное внимание: во всех 67 региональных филиалах ОАО «СО ЕЭС» и главным диспетчерском центре в Москве постоянно идет обучающий процесс, кроме того, ежегодно в компании проходит несколько тысяч учебных тренировок. Усовершенствованный тренажер ТWR12 позволяет автоматизировать процессы формирования учебных схем и подведения итогов тренировок и за счет этого существенно сократить время на подготовку заданий и оценку результатов», — сообщил руководитель центра тренажерной подготовки персонала ОАО «СО ЕЭС» Валерий Будовский.

Модифицированный ТWR12 оснащен специально разработанным конвертером графических форматов, позволяющим импортировать из оперативно-информационных комплексов (ОИК) диспетчерских центров Системного оператора схемы ЕЭС любого уровня, а также автоматизировать процесс создания учебных схем энергосистемы, что значительно сокращает время на подготовку заданий тренировок.

Кроме того, в новом тренажере ТWR12 используются интеллектуальные алгоритмы формирования протоколов тренировок, позволяющие автоматически оценивать правильность и своевременность действий диспетчера при выполнении оперативных переключений.

## Для Богучанской ГЭС

### Завершено строительство объектов 220 кВ

Ксения Фролова,

**ОАО «ФСК ЕЭС» завершило строительство объектов 220 кВ схемы выдачи мощности Богучанской ГЭС в Красноярском крае. В рамках реализации данного инвестиционного проекта ЗАО «Национальная корпорация «ЭнергостройИнжиниринг» осуществила полный комплекс работ по проектированию и строительству линии электропередачи и подстанции.**

В рамках заключенного с ОАО «ФСК ЕЭС» в 2009 году договора ЗАО «Национальная корпорация «ЭнергостройИнжиниринг» выступила генеральным подрядчиком строительства двухцепной ВЛ 220 кВ ПС 220/110/6 кВ «Раздолинская» с расшире-

нием и реконструкцией ПС 220/110/6 кВ «Раздолинская» в Богучанском районе Красноярского края. Имея собственные производственные мощности, корпорация произвела полный объем работ по строительству объекта, включая проектные, строительно-монтажные и пуско-наладочные работы, осуществила поставку оборудования. В рамках договора с ОАО «ФСК ЕЭС» предприятия, входящих в состав национальной корпорации «ЭнергостройИнжиниринг» — ОАО «Востоксибэлэктрострой» и ОАО «Сибэлэктрострой», построили и подготовили к поставке под напряжением двухцепную линию ВЛ 220 кВ ПС «Приангарская» — ПС «Раздолинская» с переходом через р. Ангара. Протяженность каждой цепи составила 172,5 км. Опоры линии электропередачи изготовлены из нелегированной стали

с нанесением защитного слоя методом горячего цинкования, обеспечивая защиту от коррозии и длительный срок эксплуатации. При строительстве объекта также выполнено расширение подстанции 220 кВ Раздолинская в Мотыгинском районе. Подстанция полностью автоматизирована, оснащена новыми элегазовыми выключателями, а также современными устройствами релейной защиты и противоаварийной автоматики.

Строительство двухцепной ВЛ 220 кВ ПС 220/110/6 кВ «Приангарская» — ПС 220/110/6 кВ «Раздолинская» с расширением и реконструкцией ПС 220/110/6 кВ «Раздолинская» является частью большого проекта по строительству линий электропередачи 220 кВ от Богучанской ГЭС, призванной обеспечить выдачу мощности гидростанции в общую энергосистему Сибири.

## МЕЖДУНАРОДНОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО

## Hannover Messe Forever

Ирина Вайсхаар: «На самом деле, нигде в мире невозможно увидеть одновременно столько новейших инновационных разработок в разных отраслях промышленности и энергетики, как в Ганновере»



**Ирина Вайсхаар,**  
глава представительства  
Deutsche Messe AG  
для России и стран СНГ

Наступивший 2011 год обещает уже окончательно похоронить остатки посткризисного экономического негатива. Более того: с учетом свежего опыта глобальных катаклизмов мировая экономика намерена выстраивать бизнес-модели с куда меньшими рисками, опирающиеся прежде всего на реальные технологические достижения в противовес виртуальным «пузырям» ценностей. А в этой связи тема обмена передовым опытом, трансфера технологий, интеграции в международные отраслевые кооперации становится еще более актуальной. И именно такой интернациональной площадкой в Европе для российских промышленников из года в год выступает выставочный комплекс в Ганновере, где проводятся ведущие мировые профессиональные выставки, ярмарки, форумы, презентации и т.д. В том числе — крупнейшая в мире промышленная выставка HANNOVER MESSE, которая уже больше полвека собирает ведущих представителей мировой технологической элиты. О перспективах, которые открывает ганноверская площадка перед российскими промышленниками и предпринимателями в этом году, «Промышленному еженедельнику» рассказывает глава представительства Deutsche Messe AG для России и стран СНГ Ирина Вайсхаар, которая уже больше двадцати лет занимается продвижением российских компаний и их продукции на внешние рынки прежде всего европейских стран.

— Госпожа Вайсхаар, насколько активно российские компании используют ганноверскую площадку?

— Россия уже много лет является постоянным участником ганноверских выставок и ярмарок, прежде всего я хочу выделить HANNOVER MESSE. Объемы российской экспозиции год от года меняются, но суть сохраняется: эта площадка выступает одной из наиболее удобных для ознакомления с мировым опытом и для продвижения собственной продукции и собственных технологий на европейские и мировые рынки. И люди это понимают.

Реальное российское участие в ганноверских выставках (я говорю это на примерах HANNOVER MESSE, CeBIT, LIGNA, EMO и др.) — увеличивается. Главным образом, за счет деловых посетителей, которые приезжают в Ганновер познакомиться с действительно лучшими в мире инновациями и технологиями. А наблюдавшееся в последние годы сокращение числа экспонентов из России на некоторых ганноверских выставках объясняется, я полагаю, прежде всего объективными экономическими причинами. Но все понимают, что преодолеть посткризисный негатив можно только опираясь на самое передовое, самое лучшее и новое, которое концентрировано представлено как раз в Ганновере.

Уже немало российских компаний приезжают в Ганновер из года в год, чтобы получить полезную информацию, себя показать. Постоянно появляются и новые, кто присматривается, примеривает свои возможности. Я верю, что в этом году наши выставки — и HANNOVER MESSE, и CeBIT, и EMO будут очень полезными для российских участников и их партнеров из других стран. Опыт последних двух лет показывает, что предприятия из разных стран получают на выставках реальный импульс, реальные контакты и технологии для успешного преодоления негативных последствий глобального кризиса.

— Что нового можно ожидать на ганноверской выставке в этом году?

— В Ганновере каждый год — очень много нового. И каждая выставка — это дальнейшее развитие, дальнейшее совершенствование и серьезный шаг вперед.

Этот год, как и каждый год, насыщен выставками, многие из которых могут быть полезны и интересны представителям разных отраслей российского бизнеса. Но я бы хотела особо выделить HANNOVER MESSE (4-8 апреля) и «EMO» (19-24 сентября). Давайте начнем с EMO, которая проводится раз в два года и является крупнейшей и самой авторитетной в мире выставкой станков и оборудования по обработке металла. Оборудования в самом широком понимании этого слова.

То есть, выставка объединяет широкий спектр отраслей промышленности — машиностроение, станкостроение и так далее. По сути, выставка, посвященная обработке металла и оборудованию для металлообработки, собирает ведущие технологии и достижения основных отраслей промышленности, затрагивая очень многие направления, без которых ни одна страна жить не может. Просто потому, что оборудованию нужно для любой отрасли.



Ведь речь идет о станках, которые производят оборудование, востребованное во всех отраслях экономики. Я все это говорю для того, чтобы было понятно, почему EMO считается одной из важнейших выставок.

— Россия представлена на EMO?

— Российские участники уже хорошо знают эту выставку. Так, например, в прошлой EMO, проходившей два года назад, принимала участие российская Ассоциация «Станкоинструмент», возглавляемая Георгием Самодуровым. Насколько я знаю, участие их было полезным, они остались очень довольны.

— Наверное, не случайно крупнейшая в мире выставка по оборудованию для обработки металла проводится именно в Германии...

— Не случайно. И проводит ее германская отраслевая ассоциация производителей оборудования для обработки металла, которая является крупнейшей не только в Европе, но и в мире. И традиционно немецкое станкостроение является самым мощным в мире. Кстати, на втором месте, и тоже традиционно, идет Италия, и поэтому выставка EMO проводится и в Ганновере, и иногда в Италии.

— Насколько масштабна выставка EMO?

— Сажет так, весьма масштабная. Она занимает практически всю территорию Ганноверского выставочного комплекса, как известно — крупнейшего в мире. Но дело не только в размерах, важны и ключевые традиционные особенности EMO, которые делают ее особенно привлекательной для развития бизнеса.

— Например?

— Например, я считаю очень важным, что на этой выставке практически все оборудование демонстрируется в действии. Поэтому, кстати, у

«EMO» — самый продолжительный среди ганноверских выставок монтажный период: почти три недели. Некоторые фирмы занимают по трети павильона, показывая в действии полную линию по выпуску определенных видов металлопродукции. Это очень интересно, наглядно и полезно.

— То есть, выставляются не макеты, а станки?

— Да, настоящие живые станки. Макеты у нас на EMO практически не показывают. Это все очень интересно.

— Среди крупнейших в мире ганноверских выставок в последние годы все более популярной для российских бизнесменов становится также CeBIT...

— Это объяснимо. Роль информационных технологий, телекоммуникаций, компьютеров в экономике с каждым



годом растет, соответственно, растет и выставка CeBIT. Кстати, в этом году мы увидим CeBIT в несколько новом формате и облике. В целом выставка, безусловно, интересная, на ней традиционно очень много посетителей. Среди которых будет и много россиян, я уверена в этом. Потому что сейчас все промышленные предприятия пытаются искать инновационные цифровые технологии для внедрения в производство, новейшие разработки информационных продуктов и решений. Это объективно необходимо. И именно на CeBIT можно увидеть новейшие информационные технологии, достижения в области телекоммуникаций, навигации, безопасности, банковских технологий и так далее...

— Какой в этом году будет HANNOVER MESSE?

— В этом году HANNOVER MESSE будет проходить с 4 по 8 апреля и объединит под одним брендом одновременно 13 ведущих международных выставок. Как известно, в четный и нечетный год наполнение выставки меняется. Этот нечетный год — «сильный» год HANNOVER MESSE, выставка проходит более полной, она занимает практически всю территорию выставочного комплекса. Важнейшими направлениями HANNOVER MESSE в этом году станут автоматизация производства, субконтрактинг, техника обработки поверхностей, энерготехника, энергоэффективность, включая технологии энергосбережения. Особое внимание будет уделено научным исследованиям, трансферу технологий для промышленности. В общем, мы ожидаем в этом году очень сильную выставку.

— Российское участие возрастет по сравнению с прежними годами?

— Судя по интенсивности подачи заявок на участие в

HANNOVER MESSE со стороны российских компаний, можно действительно сказать, что в российской промышленности кризис преодолен. Россия традиционно принимает достаточно серьезное участие в HANNOVER MESSE. И сегодня мы не чувствуем очень большой подъем в промышленности, воодушевление и интенсивный поиск новых путей развития.

Ганновер для российской экономики — проверенная и устойчивая площадка. Достаточно вспомнить, что в 2005 году Россия стала страной — официальным партнером HANNOVER MESSE, выставку тогда открывали Владимир Путин и Герхард Шредер. Это о многом говорит.

— То есть, как показывает выставочная активность, мировой кризис прео-



долен? И насколько он повлиял на выставку?

— Уже 2009 год показал, что мировой кризис только повысил реальную ценность для мировой промышленности ведущих выставок, таких как HANNOVER MESSE, CeBIT, EMO. На самом деле они только укрепили свой статус уникальных всемирных площадок для поиска оптимальных технологических решений. В кризис все еще раз осознали: нужно



постоянно искать новые инструменты для бизнеса, ориентироваться на лучшие в мире технологии и разработки, отслеживать новейшие отраслевые достижения. Правительства европейских (и не только европейских) стран в своих планах развития экономики делают исключительную ставку на высокие технологии, и даже в непростой посткризисной ситуации государства выделяют немалые бюджетные средства на развитие высоких технологий. И ганноверские выставки (прежде всего, HANNOVER MESSE и EMO) в этой ситуации оказываются еще более востребованными. На самом деле, нигде в мире невозможно увидеть одновременно столько новейших инновационных разработок в разных отраслях промышленности и энергетики, как в Ганновере.

— То есть кризис промышленным выставкам — не помеха?

— Промышленные выставки и форумы — были, есть и будут, и в ближайшее время никакой Интернет их не заменит. Потому что только на выставке можно действительно посмотреть друг другу в

глаза, увидеть своими руками и «пощупать» своими руками реальную продукцию. Ведь сложное технологическое оборудование никто через Интернет не заказывает.

Выставка — это активный процесс общения между экспонентами, между производителями и покупателями. И чем сложнее выставка, чем сложнее технологии — а сейчас действительно все технологии очень сложные — тем веселее роль выставок как места встречи и общения.

Конечно, жизнь меняется. Но ничто никогда не заменит человеческого общения. Интернет повлиял на процесс подготовки к участию в выставке и к посещению выставки. Если раньше посетители приезжали, покупали каталог на входе, сажались на скамеечку, покупали пиво, листали и ржали, куда же они пойдут. А сейчас подготовка идет на рабочем месте. То есть, любой посетитель заранее знает, что будет на выставке и что именно на ней интересует его прежде всего. И он идет по заранее отработанному маршруту. Спе-



циалисты стали более тщательно готовиться, у них нет времени на свободное брожение по павильонам.

— В ситуации кризиса многие из экономистов отказывали себе в выставках...

— Безусловно, кризис глубоко затронул экономику всех стран, и многие компании были вынуждены пересмотреть свою политику. Но никто из ведущих производителей не стал экономить на маркетинге, на участии в ведущих выставках, на деловой информации. Все понимают: преодолеть кризис и выйти на путь успешного развития в состоянии изоляции — невозможно. Компании ищут другие пути экономии. Потому что если в тяжелое время сократить бюджеты на продвижение товаров, на посещение выставок, то можно добиться только одного — отстать от рынка. Именно на выставках можно получить ценную информацию, найти более выгодных поставщиков, познакомиться с новейшими разработками, расширить диапазон потенциального спроса на свою продукцию... Когда ситуация сложная, тем более преступно сидеть сложа руки. Нужно, наоборот, проявлять мак-

симальную активность, чтобы не просто выжить, а начать наращивать бизнес.

Опросы предприятий ряда стран Европы показали, что многие экономят на чем-то другом в пользу HANNOVER MESSE. Потому что это действительно международный смотр. Это своего рода промышленные Олимпийские игры, в которых просто нельзя не участвовать. И здесь очень четко — опять же, как на Олимпийских играх — выявляются, кто есть кто.

Если страна считает себя спортивной державой, то как она может не быть представленной на Олимпийских играх? То же самое и в промышленности: если страна претендует на статус высокоразвитой технологически, то как она может быть не представлена на HANNOVER MESSE и на EMO? На такой международной площадке, куда правительства целого ряда стран направляют свои официальные делегации для того, чтобы оценить передовой уровень технологий и определиться в собственной промышленной политике.



Еще очень важный момент: на таких форумах, как EMO и HANNOVER MESSE формируется общественное мнение и отношение к экономикам разных стран, насколько они действительно состоятельны. Как много лет назад написал о HANNOVER MESSE один журналист: «Кого здесь нет, того нет вообще».

— Насколько готовы российские участники принимать «правила игры» европейского бизнеса?

— Увы, не всегда. Но мы старательно год от года объясняем, что в Европе нельзя рассчитывать на быстрый успех. Европе нужны гарантии стабильности. Необходимо как минимум три раза появиться на выставке в одном и том же месте, желательно на одном и том же стенде павильона, под одним и тем же брендом. Одно участие — это только заявка на то, что ты есть. Не более того! Нужно доказать свою стабильность, особенно на фоне нестабильного рынка. Поэтому первое появление — это здорово, это хорошо. Но необходимо набраться терпения, составить программу действий минимум на три года. Ошибкой было бы ожидать эффекта после первого же участия в HANNOVER MESSE. Первый год — это просто демонстрация себя, к тебе присматриваются. Второй год — присматриваются еще пристальнее, потому что видят:

ага, появился снова. А третий год, если ты уцелел, выжил и снова здесь, значит — с тобой можно иметь дело. Только после этого можно ожидать реальных серьезных результатов и контрактов.

Одна российская компания, которая регулярно приезжает в Ганновер, мне эту схему подарила. Они рассказывают: «Мы такие маленькие появились, никто нас не знал. На первой выставке к нам присматривались. Во второй раз за нами уже с любопытством наблюдали. А на четвертый и пятый приезды, мы еще только распаковываем наши экспонаты во время монтажа экспозиции, а к нам уже приходят и интересуются, если страна претендует на статус высокоразвитой технологически, то как она может быть не представлена на HANNOVER MESSE и на EMO? На такой международной площадке, куда правительства целого ряда стран направляют свои официальные делегации для того, чтобы оценить передовой уровень технологий и определиться в собственной промышленной политике.

Еще один очень важный момент — нельзя экономить на рекламе. Мы предлагаем электронную базу данных, где за месяц до выставки появляется информация о фирме с контактными данными и подробное представление продукции, с которой она выходит на выставку. Нужно обязательно ока-

— Что, на ваш взгляд, на HANNOVER MESSE в этом году особенно интересно для российских участников?

— С точки зрения интересов российской экономики, я думаю, следует выделить прежде всего две очень интересные темы. Первая — автоматизация производства, которая практически на каждой выставке выступает в качестве одной из центральных составляющих. И вторая тема и часть выставки — «Энергетика». Энергетическая составляющая выставки год от года набирает силы, отражая фактически все виды и формы энергетики, традиционные и альтернативные. Очень интересна для России тема энергосбережения, которая у всех на устах. Практически все экспонаты, представленные в этом разделе, так или иначе связаны с вопросами энергоэффективности и энергосбережения. И вообще: сегодня во всех отрас-

сах Другое заблуждение, что к участию в выставке можно подготовиться за одну-две недели. Но подготовка к выставке — серьезный и долгий процесс. В Европе говорят: процесс подготовки к следующей выставке начинается на следующий день после окончания предыдущей.

Еще об одном заблуждении нельзя не сказать. Некоторые считают: если кто хочет, тот найдет и в России. Это тоже глубокое заблуждение. На самом деле никто не придет, если его не завлечь, если не дать грамотную информацию, не разъяснить четко свои преимущества, особенности и т.д.

И еще: нужно выполнять те обещания, которые даются на выставке. Если вы обещали направить информацию, прайс-лист, позвонить и так далее — надо это делать! Ведь зачастую и продукция хорошая, и бизнесмен она заинтересована, и они ждут продолжения контакта... а продолжения нет. Как говорится, текучка затянула, новые проблемы и дела. Важно понимать, что бизнес требует дисциплины.

— Что, на ваш взгляд, на HANNOVER MESSE в этом году особенно интересно для российских участников?

— С точки зрения интересов российской экономики, я думаю, следует выделить прежде всего две очень интересные темы. Первая — автоматизация производства, которая практически на каждой выставке выступает в качестве одной из центральных составляющих. И вторая тема и часть выставки — «Энергетика». Энергетическая составляющая выставки год от года набирает силы, отражая фактически все виды и формы энергетики, традиционные и альтернативные. Очень интересна для России тема энергосбережения, которая у всех на устах. Практически все экспонаты, представленные в этом разделе, так или иначе связаны с вопросами энергоэффективности и энергосбережения. И вообще: сегодня во всех отрас-



лях упор делается на технологии, позволяющие экономить энергию. Кроме того, на HANNOVER MESSE традиционно широко представлена гамма альтернативной энергетики: энергия ветра, солнечная энергия, энергия из отходов и т.д.

— Может быть, еще какие-то советы?

— Очень важный момент — нельзя экономить на рекламе. Мы предлагаем электронную базу данных, где за месяц до выставки появляется информация о фирме с контактными данными и подробное представление продукции, с которой она выходит на выставку. Нужно обязательно оказаться в каталоге, тем более, что эта информация сохраняется на сайте HANNOVER MESSE в течение года — до следующей выставки.

То есть, это живой банк данных, который продолжает работать после отъезда экспонента из Ганновера. Нужно подготовить внятную информативную рекламную продукцию, заказать визитки на английском или немецком языке. Участник должен быть готов быстро и четко представить себя и свою продукцию. Тенденция такова, что если раньше средний посетитель приезжал на выставку и находился на ней от пяти до семи дней, то сегодня средняя продолжительность пребывания — 1,8 дня. Люди едут с конкретным интересом и по конкретным адресам.

