

## В НОМЕРЕ:

### НОВОСТИ

2-3

**Сертификация ISO 50001**  
Первой в мире стала штаб-квартира

стр. 2

**Expo-Russia Ukraine**  
Важнейшая братская выставка

стр. 2

**РУСАЛ и ГАЗ**  
Новая техника для алюминщиков

стр. 2

**Международный конгресс**  
Инновации в дорожную инфраструктуру

стр. 3

**Уже семисотый**  
НЭВЗ выпустил юбилейный ЭП1М

стр. 3

### СТРАТЕГИИ

4-5

**Расти рынок большим!**  
Прогноз российского автостроения

стр. 4

**Лесопожарные гусеничные**  
Техника для лесов Карелии

стр. 4

**Запуск завода**  
ДЗГИ — крупнейший в стране газобетонный

стр. 4

**Амбициозные планы**  
«КАМАЗ» стремится к безубыточности

стр. 5

**Процентные ставки**  
Динамика валютных рисков

стр. 5

**Продажи в Китае**  
«Сбербанк» готов уступить 5%

стр. 5

### АКТУАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА

6

**Зейская ГЭС — Амурская**  
Проектно-исследовательские работы сделаны

стр. 6

**Солнечное сотрудничество**  
Дагестан и «Хевел»

стр. 6

**Научное созвездие**  
Исследования проблем безопасности

стр. 6

### ПОДРОБНОСТИ

8

**Уроки экономики**  
Датская помощь району Алтай и Сибири

стр. 8

**PocketBook Pro 902**  
Качественная читалка газетного формата

стр. 8

**Ангелы со светильниками**  
Ижорцы изучают скульптуры Исаакя

стр. 8

### ВАЖНАЯ ТЕМА

Переход на равнодоходность от продажи газа на европейском и российском рынках не будет означать одинаковых цен, сообщил заместитель председателя «Газпрома» Александр Медведев. По его словам, это обусловлено тем, что при поставках на экспорт уплачивается экспортная пошлина, а также рядом других факторов. Глава «Газпрома» Алексей Миллер сообщил, что цены для российских потребителей будут на 40% ниже цен для Европы, и отметил, что рост тарифов для внутренних потребителей будет соответствовать темпам инфляции. А.Миллер также выразил мнение, что традиционное для компании деление рынка на дальнее и ближнее зарубежье устарело. По его словам, сейчас у «Газпрома» сложился единый экспортный рынок, который работает на общих принципах: «Это результат проводимой Газпромом работы с покупателями в СНГ по переходу на единые с Европой цены». В последние годы тарифы на газ росли намного быстрее — по 15% в год при официальной инфляции, не превышающей 9%.

## Трехлетие Холдинга МРСК

### Успехи в развитии электросетевого хозяйства страны

Юлия Гужонкова

Когда компании-лидеры объединяют усилия, это обязательно приводит к высоким показателям и значительным по важности результатам. Именно такие мысли приходят в связи с тем, что на прошлой неделе в Москве российское ОАО «Холдинг МРСК» и концерн Siemens AG заключили соглашение о сотрудничестве. Документ подписали генеральный директор ОАО «Холдинг МРСК» Николай Швец и Удо Нихаге, главный исполнительный директор отдела передачи энергии Siemens AG. В этот же день в Холдинге МРСК состоялось торжественное собрание, посвященное третьей годовщине Управляющей компании Группы компаний «Холдинг МРСК». Коллектив холдинга приветствовали председатели Координационного Совета ветеранов и Объединенного Совета молодежи распределительного электросетевого комплекса Юрий Жук и Дмитрий Ларионов. По окончании собрания более 30 сотрудникам управляющей компании были вручены ведомственные и корпоративные награды.

Как отметил выступивший на собрании генеральный директор ОАО «Холдинг МРСК» Николай Швец, становление компании произошло в кратчайшие сроки. Три года назад, в 2008 году в Единый государственный реестр юридических лиц была внесена запись о создании ОАО «Холдинг МРСК». По производственным показателям ОАО «Холдинг МРСК» сегодня является крупнейшей в мире сетевой компанией, которая отвечает за надежность и качество электроснабжения потребителей регионов, управляет распределительными электрическими сетями в 69 субъектах РФ, где проживают около 123 млн человек (85% населения страны).

В зоне ответственности компаний Холдинга МРСК эксплуатируются электрические сети десяти классов напряжения от 0,4 до 220 кВ. Общая протяженность сетей дочерних

компаний Холдинга МРСК превышает 2,1 миллиона километров. В 2010 году по ним передано 592 млрд кВт·ч электроэнергии.

У Холдинга МРСК — 456 тыс. подстанций общей трансформаторной мощностью более 400 ГВА. Подключенные к сетям Холдинга МРСК предприятия производят 80% внутреннего валового продукта страны. Акциями открытого акционерного общества «Холдинг МРСК» владеют более 330 тыс.

Для работников Холдинга МРСК прошедший год был крайне непростым. «Борьба с последствиями беспрецедентных по интенсивности и масштабам аномальных природных явлений — летних лесных пожаров и зимних «ледяных дождей» — показала, что своевременное принятие управленческих решений и самостоятельность персонала, позволили достойно выйти из этих испытаний. Вместе с тем, экстремальные условия обна-

жили проблемы операционных компаний. Наиболее острой — износ основных фондов. Но мы видим, — подчеркнул Николай Швец, как можно решить эти проблемы и сделаем все возможное для этого».

В Холдинге МРСК установлены высокие стандарты социальной ответственности перед работниками. Все предприятия Компании входят в состав Общероссийского отраслевого объединения работодателей электросетевого комплекса (Объединение РаЭ), которое наряду с Всероссийским электропрофсоюзом участвует в отноше-

ниях социального партнерства. Большое внимание уделяется кадрам: 95% работников управляющей компании — с высшим образованием. «Невозможно реализовать масштабные задачи, стоящие перед Холдингом МРСК без сплоченного и высокопрофессионального коллектива, — отметил генеральный директор ОАО «Холдинг МРСК» Николай Швец. — Знаменателен в этом плане был прошлый год — год 90-летия Плана



Подписание соглашения с Siemens AG — один из показателей уровня работы Холдинга МРСК

дан Объединенный Совет молодежи, ведется огромная работа по целевой подготовке молодых специалистов для операционных компаний распределительного электросетевого комплекса. На особом контроле руководства находится развитие спорта и сохранение здоровья персонала. В 2010 году проведены вторые Всероссийские летние и зимние спартакиады энергетиков распределительного электросетевого комплекса.

## Nokia и «Сколково»

Президент Фонда «Сколково» Виктор Вексельберг и исполнительный вице-президент по корпоративным отношениям и ответственности, член правления Nokia Corporation Эско Ахо подписали Соглашение о плане действий по созданию научно-исследовательского центра Nokia в Сколково. В Соглашении закреплены параметры и этапы создания и развития центра научных исследований и разработок Nokia в Сколково на период до 2014 года.

Согласно достигнутой договоренности, в текущем году Nokia откроет в Сколково научно-исследовательский центр, который станет частью глобальной инновационной сети компании. В соответствии с Соглашением создание и развитие центра будут состоять из трех этапов. На первом этапе будут утверждены численность штата и бюджет центра, а также определены его партнеры по ключевым направлениям деятельности: всесторонние сенсорные системы / широкополосные сенсорные системы; сенсорные системы и сенсорное программное обеспечение для основных платформ Nokia (высокопроизводительные мобильные вычисления) и рунное производство современных электронных устройств (нанотехнологии для будущих мобильных устройств).

На втором этапе будут открыты лаборатории центра, продолжится работа по сотрудничеству с резидентами Сколково и российскими стартапами, начнется взаимодействие с технологическим университетом Сколково и другими ведущими учебными заведениями в рамках совместных образовательных программ, а также откроются возможности для стажировок российских специалистов в научно-исследовательском центре Nokia в Сколково. На третьем этапе планируется реализация масштабных проектов с участием российских и зарубежных компаний в области научных исследований и их дальнейшей коммерциализации.

Согласно тексту документа Фонд «Сколково» окажет помощь, необходимую для создания и развития центра, включая защиту интеллектуальной собственности, визовую поддержку сотрудникам центра, а также решение ряда других организационных вопросов.

Стороны договорились о создании рабочей группы, которая будет содействовать реализации достигнутых договоренностей.

По итогам подписания Эско Ахо отметил: «Nokia развивает сотрудничество со Сколково в соответствии с ранее подписанным Меморандумом о взаимопонимании. За относительно небольшой срок с момента подписания Меморандума руководство и эксперты научно-исследовательского центра Nokia проделали большую работу. Мы уверены, что первые результаты этой работы будут видны еще до того, как будет завершено строительство инновационной базы Сколково и его инфраструктуры». В свою очередь Виктор Вексельберг сказал: «Мы только приветствуем решение, с которой наш партнер настроен на конкретную реализацию зафиксированных в сегодняшнем соглашении договоренностей. При этом речь идет о тщательно проанализированных и проработанных направлениях сотрудничества. Детальный план создания Центра научных исследований и разработок Nokia на базе Фонда Сколково стал реальностью и мы уже можем предположить, когда такой центр будет открыт».

ГОЭЛРО и 65-летия Великой Победы. Он стал по-настоящему прорывным в вопросах совершенствования социально ориентированных программ, укрепления кадрового потенциала, консолидации ветеранской общности и молодежи, развития интеграционных коммуникаций с гражданским обществом, бизнесом, государственной властью».

Руководство компании уделяет огромное внимание работе с молодежью и поддерживает все ее производственные и социальные инициативы. Соз-

Подписанное в тот же день соглашение (о котором было сказано выше) направлено на внедрение новых технологий и оборудования Siemens AG в распределительном электросетевом комплексе Холдинга МРСК (в том числе и комплексные решения для подстанций всех типов и классов напряжения), развитие на территории России производства электротехнического оборудования Siemens AG, а также обслуживание и ремонт оборудования, уже установленного на объектах МРСК/РСК.

(Окончание на стр. 3)

## Рынок недвижимости

### Вялое стремление к прежним рекордам

Владислав Исаев

Информационная группа Finam.ru провела онлайн-конференцию «Рынок недвижимости: вялое стремление к прошлому рекорду». Ее участники отмечают нормализацию ситуации на рынке недвижимости, однако считают, что докризисных темпов роста цен он не повторит.

«Сейчас заканчивается посткризисное восстановление рынка, отложенный спрос практически реализован, хотя в московском регионе количество сделок купли-продажи сохраняется еще на достаточно высоком уровне: по итогам 5 месяцев 2011 года количество сделок в Москве превышает объем за аналогичный период прошлого года, который в целом был рекордным по этому показателю за последние 7 лет. В мае 2011 года было зафиксировано сезонное снижение деловой активности, покупатели переключаются с «панелей» и минимальных по площади квартир эконом-класса в сторону более комфортного жилья с учетом перспектив роста семьи и потребностей, пусть и с привлечением ипотеки», — говорит директор, управляющий

партнер компании «Аналитический консалтинговый центр МИЭЛЬ» Владислав Луцков.

На первичном рынке доминируют продажи низкобюджетного жилья по госконтрактам, что дает застройщикам основную часть выручки, отмечает начальник отдела корпоративного анализа банка «Петрокоммерц» Евгений Дорофеев: «Вторая часть выручки — это вновь заключаемые контракты на рыночных условиях (как правило, на объекты еще не полностью построенные), и надежды застройщиков на поддержание рентабельности основываются в основном на этих контрактах. Третья часть — это застройка по госконтрактам инфраструктуры отдельных территорий (Сочи, ЗСД в Питере, Владивосток). Отмечу, что дальнейшего роста спроса по ипотеке я не жду, пока ставки не снизятся достаточно существенно для психологического эффекта. Продолжение тенденции роста спроса возможно только «по второй части», что может привести к возникновению дефицита ликвидности у застройщиков».

Цены на недвижимость долгосрочно продолжат расти, но не исключена и новая коррекция, считают эксперты. «За счет притока средств с финансовых

рынков, перегретых спекулятивными деньгами, увеличения темпов инфляции и на фоне предвыборного ралли московское жилье, особенно эконом-класса, может подорожать к следующей весне на 20-25%. Однако, такой рост цен на временном ажиотаже, на инвестиционных деньгах, а не в пределах платежеспособности реального спроса чреват последующим падением цен и стагнацией, как это уже имело место в 2007 году после рекордного роста 2005-2006 годов и после кризиса в конце 2008-го и в 2009 году», — напоминает руководитель аналитического центра «Индикаторы рынка недвижимости» Олег Репченко.

Еще менее оптимистичен руководитель Аналитического Центра «ДетотДом.РУ» Александр Пыпин: «Россияне стали более мобильны в вопросе вложения денег и стали более активно выводить деньги за рубеж, а раньше они в большей степени могли осесть в бетоне. С другой стороны, отсутствие спекулятивной составляющей в случае бума может привести к тому, что главной «темой» его станет не рост цен в десятки раз, а рост объемов строительства и более эффективное удовлетворение потребительских, а не инвестиционных потребностей».

726-03-03

# PolisCorp

корпоративная полиграфия

- Книги
- Буклеты
- Папки
- Календари
- Листовки
- Постеры
- Каталоги продукции
- Упаковка

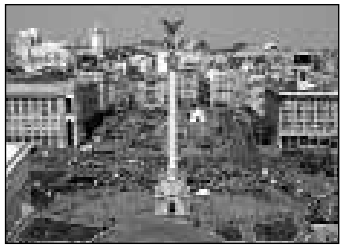
■ Мы в любом случае уложимся в Ваш бюджет

■ Изготовим продукцию по необходимости в нереальные сроки

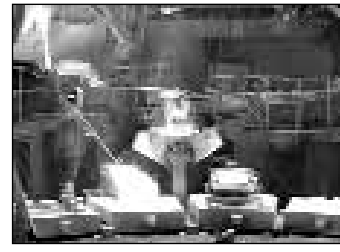
■ Мы работаем персонально с Вами и вашими пожеланиями

http://www.poliscorp.ru  
e-mail: info@poliscorp.ru  
факс: +7 (495) 151-61-50

## НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



В сентябре в Киеве состоится принципиально важная российская выставка



В России будет создаваться новая техника для алюминиевой промышленности

## КОЛОНКА ЭКСПЕРТА

«Расскажите, пожалуйста, почему на один и тот же товарный знак со словесным обозначением «Золото Дагестана» в отношении одинаковых товаров зарегистрировано два товарных знака на имя разных производителей алкогольной продукции? Почему такое происходит в Роспатенте?»

Владимир, Махачкала



**Валерий Джермакян,** кандидат технических наук, советник, ООО «Юридическая фирма Городисский и Партнеры»

«Объяснение одно — экспертизой Роспатента допущена ошибка, а ее причины вероятнее всего кроются в плохо организованном контроле над рассмотрением тождественных по сути товарных знаков, начиная от поступления заявок и завершения регистрации в государственном реестре. В отношении обозначений, сходных до степени смешения, такие ситуации возможны, так как признание степени смешения зависит от ряда субъективных факторов, в том числе определяется индивидуальным восприятием сравниваемых обозначений разными категориями экспертов и потребителей.

Что касается тождественных по существу словесных обозначений, семантику и фонетику которых невозможно спутать, то столкновения между такими обозначениями (в отношении идентичных товаров) не сложно предотвратить при отлаженной системе контроля за делопроизводством подобных заявок. Такие ситуации могут иметь место в отношении международных заявок, информация о которых поступает в ФИПС из Международного бюро со значительным опозданием.

Для своевременного разрешения подобных коллизий между заявками предусмотрена норма по п. 4 ст. 1499 ГК РФ, согласно которой решение Роспатента о регистрации товарного знака может быть пересмотрено самим Роспатентом, но до фактического осуществления государственной регистрации. После свершившейся государственной регистрации возможно только опротестование более позднего зарегистрированного товарного знака.

Государственную регистрацию по российским заявкам тождественных по фонетике и семантике словесных обозначений, слова в которых имеют одинаковое значение, иначе как досадным «ляпусом» не назвать. Именно такой «ляпус» произошел в отношении словесного обозначения «Золото Дагестана», которое как ни пиши — строчными или заглавными буквами или их сочетанием — все равно остается по фонетике и семантике однозначным словосочетанием «Золото Дагестана».

Оспариваемый товарный знак по свидетельству №391945 по заявке № 2008728938/50 с приоритетом от 09.09.2008 был зарегистрирован 20.10.2009 на имя ОАО «Дербентский коньячный комбинат» в отношении товаров 33 класса — алкогольные напитки (за исключением пива), и был изображен полностью заглавными буквами — «ЗОЛОТО ДАГЕСТАНА».

Оспариваемый товарный знак №391945 «ЗОЛОТО ДАГЕСТАНА» является сходным (по изображению) до степени смешения, а по фонетике и семантике — тождественным принадлежащему иному лицу — ООО «Дербентский виноконьячный комбинат» товарному знаку №418054 «Золото Дагестана» с более ранним приоритетом от 17.07.2007 по заявке №2007721696/50 в отношении идентичных товаров — алкогольные напитки (за исключением пива).

В соответствии с требованиями пункта 6 статьи 1483 Кодекса, не могут быть зарегистрированы в качестве товарных знаков обозначения, тождественные или сходные до степени смешения с товарными знаками других лиц, заявленными на регистрацию в отношении однородных товаров и имеющими более ранний приоритет, если заявка на государственную регистрацию товарного знака не отозвана или не признана отождвленной, или с товарными знаками других лиц, охраняемыми в Российской Федерации, в том числе в соответствии с международным договором Российской Федерации, в отношении однородных товаров и имеющими более ранний приоритет.

На сегодня решением Роспатента товарный знак с более поздним приоритетом аннулирован.

**Уважаемые читатели!** Свои вопросы в области патентования и защиты прав на объекты интеллектуальной собственности (ИС) вы можете направлять в редакцию газеты «Промышленный еженедельник» по электронной почте на адрес [regazeta@inbox.ru](mailto:regazeta@inbox.ru). Редакция передает ваши вопросы экспертам «Юридической фирмы Городисский и партнеры» — ведущей в России и одной из крупнейших в Европе компании данного профиля.

## Сертификация по ISO 50001

Первой в мире стала штаб-квартира Schneider Electric

Компания Schneider Electric — глобальный специалист в области управления электроэнергией — продолжает повышать энергоэффективность своих зданий, сокращая тем самым их влияние на окружающую среду и повышая их комфорт. Le Hive — французский акроним для названия «Зал инноваций и достижений электроэнергетики». В здании площадью 35000 кв. м, расположенном в г. Рюэй-Мальмезон (Франция), работают более 1800 сотрудников.

Фредерик Аббаль, президент Schneider Electric во Франции, комментирует: «Сертификация по стандарту ISO 50001 является свидетельством нашей приверженности идее повышения энергоэффективности и нашей высокой компетентности в этой сфере. Сегодня более чем когда-либо мы стремимся к самым высоким стандартам управления электроэнергией, как для зданий наших клиентов, так и для наших собственных. Le Hive дает нам ценный опыт, который мы используем для разработки энергоэффективных



решений, работающих на благо наших клиентов».

Новый стандарт ISO 50001 определяет требования к разработке, ре-

ализации, поддержке и усовершенствованию систем управления электроэнергией. Он был разработан, чтобы помочь компаниям по-

должить повышение энергоэффективности коммерческих и промышленных зданий, оптимизировать их использование и сократить стоимость их эксплуатации. Новый стандарт ISO 50001 был официально представлен 15 июня 2011 года.

Компания Schneider Electric начала подготовку к новому стандарту в конце 2010 года, ориентируясь на его черновые варианты. Соответствие Le Hive стандарту ISO 50001 было признано компанией AFNOR Certification. AFNOR Certification — ведущий французский орган по сертификации и одна из самых авторитетных в мире сертифицирующих организаций. Компания аккредитована на проведение сертификации.

«В прошлом году офис Le Hive стал первым зданием во Франции, сертифицированным по стандарту HQE Exploitation, ISO 14001 и NF EN 16001. Это стало официальным признанием многочисленных усилий, которые мы предприняли с момента переезда в этот офис в январе 2009 года. Сегодня мы покорили новую вершину», — продолжает Аббаль.

## «EXPO-RUSSIA UKRAINE 2011»

Важный этап в развитии российско-украинских отношений

С 5 по 7 сентября 2011 года в Центре делового и культурного сотрудничества «Украинский дом» (г. Киев) состоится Российско-Украинская промышленная выставка «Expo-Russia Ukraine 2011». Главная цель выставки — содействие расширению торгово-экономических связей и установлению прямых деловых контактов между предприятиями России и Украины.

В экспозиции будут представлены инвестиционные проекты, новейшие разработки в энергетике и нефтегазовой промышленности, машиностроении и автомобильной промышленности, металлургии, медицине и фармацевтике, атомной энергетике, телекоммуникациях и связи, образовании, строительстве, агропромышленном комплексе и других отраслях промышленности.

В «Expo-Russia Ukraine 2011» планируют принять участие около 100 российских и украинских компаний, предприятий малого и среднего бизнеса из многих регионов России и Украины.

Выставку сопровождает насыщенная программа деловых мероприятий. Центральное событие — конференция «Россия и Украина: Новый этап от-

ношений. Перспективы межрегионального и инновационного сотрудничества». Также, деловая программа включает в себя тематические круглые столы, семинары, конференции с участием политиков, бизнесменов, ученых и экспертов двух стран.

В рамках «Expo-Russia Ukraine 2011» состоятся специализированные мероприятия по линии празднования 20-летнего юбилея СНГ, объявленного в Украине «Года образования и информационного общества» и отмечаемого в России «Года космонавтики».

Организатор: ОАО «Зарубеж-Экспо».

Соорганизаторы: Международная Ассоциация Фондов Мира; Центр делового и культурного сотрудничества «Украинский дом».

Патронаж: Торгово-промышленная палата РФ.

Поддержка: Государственная Дума РФ, МИД России, Министерство промышленности и торговли РФ, Минэкономразвития РФ, отраслевые министерства и ведомства России и Украины.

+7(495)637-5079, 637-3633, 637-36-66, +7(499)766-99-17, +7(495)721-3236  
[www.zarubezhexpo.ru](http://www.zarubezhexpo.ru), [info@zarubezhexpo.ru](mailto:info@zarubezhexpo.ru), [press@zarubezhexpo.ru](mailto:press@zarubezhexpo.ru)

## РУСАЛ и ГАЗ

Новая техника для алюминиевой промышленности

ОК РУСАЛ, крупнейший в мире производитель алюминия, сообщил о запуске совместного проекта с группой ГАЗ по созданию моделей новой техники для алюминиевой промышленности. Опытные образцы поступят на сибирские заводы РУСАЛа уже в сентябре.

Специалисты конструкторского подразделения ГАЗа разрабатывают для металлургов машину для пробивки корки электролита в электролизере, тягачи для металла, машины для загрузки глинозема в электролизер, установку для чистки штырей. Данный проект является частью программы модернизации, осуществляемой РУСАЛом на своих предприятиях и предусматривающей внедрение современной техники, которая направлена на автоматизацию процессов и повышение производительности труда. Реализация

совместного проекта с ГАЗом позволит РУСАЛу усовершенствовать процесс выпуска алюминия с точки зрения его технической безопасности, роста эффективности и сокращения производственных потерь. Опытные образцы техники получат Новокузнецкий, Красноярский и Братский алюминиевые заводы.

Владислав Соловьев, первый заместитель генерального директора ОК РУСАЛ, отметил: «Динамичное развитие бизнеса невозможно без создания специальной технической базы. Совместно с группой ГАЗ мы разрабатываем лучшие конструкторские решения для создания необходимой нашим заводам техники. Часть производственных опера-

ций, которые не несут в себе добавочной стоимости, будет переведена из ручного труда в механизированный, часть — вообще исключена из процесса. Внедрение современной, специально разработанной техники на предприятиях РУСАЛа повысит эффективность работы всей компании».

**СПРАВКА «ПЕ»:** РУСАЛ — лидер мировой алюминиевой отрасли. На долю компании приходится около 10% мирового производства алюминия и 10% глинозема. В компании работают около 72 000 человек. РУСАЛ присутствует в 19 странах мира на 5 континентах. Компания реализует свою продукцию преимущественно на рынках Европы, Северной Америки, Юго-Восточной Азии, в Японии, Китае и Корею.

## Впервые в России

LogistiX увеличила гарантию до трех лет

Компания LogistiX, российский поставщик автоматизированных систем управления складом, один из лидеров отечественного WMS рынка, впервые в России официально объявила об увеличении срока бесплатного гарантийного обслуживания на свои WMS-системы (Warehouse Management System) с одного года до трех лет.

По словам Дмитрия Блинова, технического директора компании LogistiX, решение об увеличении срока гарантийного обслуживания связано, прежде всего, со стремлением компании к инновациям, направленным на постоянное улучшение уровня сервиса для клиентов и партнеров, а также на активную работу в области совершен-

ствования технологических решений на базе систем LEAD WMS.

«Данное решение не было спонтанным. В течение последних лет мы провели серьезную работу по совершенствованию уровня сервиса для наших клиентов, в том числе по обновлению программных решений для управления внутрискладской логистикой предприятий, работающих во многих отраслях, начиная от фармацевтики и продуктов питания, заканчивая нефтегазовой отраслью», — заявил Дмитрий Блинов.

В частности, эксперт отметил, что увеличение срока гарантийного обслуживания в очередной раз подчеркивает высокое качество решений LEAD WMS и уверенность компании LogistiX в эффективности их применения на складах раз-

личной площади и сферы деятельности предприятий. Услуга начнет действовать с первого июля этого года на территории России, стран СНГ и будет распространяться на всю линейку систем управления складом LEAD WMS.

**СПРАВКА «ПЕ»:** Компания LogistiX создана в 2004 году. Разработка ПО для автоматизации логистики предприятий, комплексные услуги по внедрению, технологическому проектированию, осуществлению техподдержки, консалтинговые услуги в сфере логистики. Один из лидеров на российском рынке WMS систем.

## Радиоэлектронный комплекс

В интересах развития промышленности Санкт-Петербурга

В конце сентября 2011 года в городе Санкт-Петербурге состоятся XV Международный Форум «Российский Промышленник» и Международный инновационный форум. В рамках экспозиции «Радиоэлектроника и приборостроение» формируются коллективный стенд предприятий Департамента радиоэлектронной промышленности Минпромторга России (организатор ОАО ЦНИИ «Электроника», Москва). Экспозиция нацелена на удовлетворение потребности быстро развивающейся экономики Санкт-Петербурга и близлежащих к северной столице областей в электронной компонентной базе, электронных модулях, средствах диагностики, технологическом оборудовании и материалах.

Основное внимание предполагается уделить компонентам для жестких условий эксплуатации, СВЧ-компонентам, источникам питания и вторич-

ным преобразователям, соединителям, индикаторам и дисплейным модулям, корпусам для РЭА, светодиодным модулям, ЭПРА, датчикам и исполнительным механизмам, модулям ГЛОНАСС/GPS для применения в военном-промышленном комплексе, судостроении, связи, транспортном машиностроении, энергетике, городском и коммунальном хозяйстве.

Форум «Российский Промышленник» собирает более 12000 профессиональных посетителей, в экспозиции и программе участвуют более 400 компаний в 13 тематических экспозициях. Официальную поддержку Форуму оказывают: Министерство промышленности и торговли РФ, Полномочный представитель Президента РФ в Северо-Западном федеральном округе, Российский Союз промышленников и предпринимателей, Торгово-промышленная палата РФ, Правительство Санкт-Петербурга, Союз промышленников и предпринимателей Санкт-Петербурга, Совет ректоров ВУЗов Санкт-Петербурга.  
[maltsev\\_n@instl.ru](mailto:maltsev_n@instl.ru), [www.promexpo.lenexpo.ru](http://www.promexpo.lenexpo.ru)



## ЦИТАТА НЕДЕЛИ

Дмитрий Медведев, Президент Российской Федерации

«Ключевые задачи нашей бюджетной политики — это, конечно, модернизация нашей страны, нашей экономики, создание условий для повышения конкурентоспособности экономики и долгосрочного устойчивого развития. В ближайшие годы в России должна быть сформирована принципиально новая модель экономического роста. Она должна быть основана на росте частной инициативы, на инновациях, причем не фрагментарных, образцово-показательных, а на массовых инновациях, на эффективной системе публичных услуг, на качественной финансовой и производственной инфраструктуре».

## КОРОТКО

«Ростовэнерго»: 2 тыс. техприсоединений

В январе-мае филиал ОАО «МРСК Юга» — «Ростовэнерго» заключил 1991 договор на технологическое присоединение энергообъектов к электрическим сетям на общую мощность более 63,2 МВт. За пять первых месяцев текущего года в зоне ответственности филиала Общества были приняты к рассмотрению 3203 новых заявки на технологическое присоединение объектов к энергосистеме заявленной мощностью около 324,6 МВт. Согласно заключенным ранее договорам за январь-май присоединено около 1,7 тыс. объектов. Только за май число поступивших заявок составило 616, при котором заключено договоров 427. Наиболее активно технологическое присоединение ведется в сфере индивидуального жилищного строительства и малого бизнеса. Согласно технической политике ОАО «МРСК Юга» прокладка воздушных линий напряжением 0,4 кВ осуществляется с применением современных технологий и материалов, например, самонесущего изолированного провода.

Годовое собрание акционеров «Газпрома»

В Москве в центральном офисе ОАО «Газпром» состоялось годовое и внеочередное общее собрание акционеров. В нем лично, а также через своих представителей приняли участие владельцы акций компании из России и ряда зарубежных стран. Годовое собрание акционеров утвердило годовую отчет и бухгалтерскую отчетность компании за 2010 год, в том числе отчет о прибылях и убытках Общества. Было принято решение о распределении прибыли компании по результатам финансового года, в числе которых выплата дивидендов. Акционеры утвердили выплату за 2010 год в размере 3,85 руб. на одну акцию. Всего на эти цели будет направлено 91 млрд руб. Дивиденды выплатят до конца лета, согласно принятой на собрании поправки в устав общества. Акционеры ОАО «Газпром» одобрили ряд крупных сделок, в совершении которых имеется заинтересованность компании и которые могут быть совершены в процессе осуществления обычной хозяйственной деятельности.

Удвоение бережливости

В Самаре на открытии десятой сессии Российской Лин-школы председатель совета межрегионального общественного движения «Лин-форум». Профессионалы бережливости производства» Алексей Юранов сообщил, что на июль 2011 года список участников движения «бережливости» удвоился и насчитывает 118 участников из числа руководителей и менеджеров ведущих предприятий, а также обучающихся организаций и средств массовой информации из городов: Москва, Екатеринбург, Иркутск, Омск, Пермь, Тверь, Тула, Самара, Челябинск, Елабуга, Альметьевск, а также США. Они представляют компании: Сбербанк России, КАМАЗ, «Российские железные дороги», «Мосэнерго», «Нестле», «Производственное объединение «ЕААЗ», «АвтоВАЗ», «Сибур-Русские шины», «Сталь», «Евразийская строительная компания», «Севкабель», «Мавр» и многих других.

Основная цель проведённой Российской Лин-школы — объединить руководителей и специалистов предприятий, а также ведущих отечественных и зарубежных экспертов в целях объединения опыта работы с персоналом на пути реализации программ совершенствования производства. Участники конференции рассмотрели конкретные проблемы, возникающие при вовлечении персонала в изменения, ознакомились с опытом передовых предприятий и организаций и получили рекомендации по преодолению сопротивления персонала переменам и построению новой производственной культуры.

Визит министра

Министр сельского хозяйства России Елена Скрябинна посетила с краткосрочным визитом ЗАО «Агрофирма «Патруши» (предприятие сельскохозяйственного подразделения «УГМК-Агро»). В сопровождении директора по общим вопросам УГМК Владимира Белогозлова она ознакомила персонал по заготовке кормов и деятельности комплекса в целом.

«Предприятие, где мы сейчас находимся, является одним из ведущих в Свердловской области, оно важно еще и тем, что здесь представлено несколько направлений развития сельского хозяйства: это и производство молока, и племенная база, и собственная кормозаготовка. Именно такие подходы дают возможность рассчитывать на высокий уровень рентабельности. Данное предприятие, несомненно, успешное, и все показатели, которые имеются у него по разным направлениям, очень высокие. Примечательно также и то, что они уже заготовили порядка 10% кормов, несмотря на ранние сроки», — пояснила Елена Скрябинна.

Представители УГМК и руководства агрофирмы «Патруши» рассказали о текущем состоянии и перспективах развития молочно-товарной фермы. «Мы закончили строительство третьей очереди коровника, и в скором времени выйдем на полную рабочую мощность — 1800 голов по комплексу в целом. Больше на данный момент пополнять поголовье не можем, так как площади, которые у нас есть для заготовки кормов, рассчитаны именно на такой объем стада», — сообщил директор агрофирмы «Патруши» Анатолий Коротков. Он также выразил готовность при соответствующей государственной поддержке и дальше развивать молочное животноводство в регионе.

В ходе беседы министр поручила своим помощникам тщательно изучить ситуацию по кредиту для ЗАО «Тепличное» в Россельхозбанке. По ее мнению, процентная ставка в размере 17,5%, установленная три года назад для этого предприятия, слишком высока. Она также дала поручение министру сельского хозяйства Свердловской области Илье Бондареву подготовить предложения по борьбе с нелегальными производителями овощей, которые пытаются реализовать свою продукцию под чужими торговыми марками, используя в том числе и бренд ЗАО «Тепличное».



# НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



«Сбербанк Лизинг» и Rail Garant:  
рекордное соглашение по лизингу состава



Ганновер на выставку ЕМО собирает ведущие  
мировые технологии металлообработки

## Международный конгресс

«Инновации в дорожной инфраструктуре»

22-24 ноября 2011 года в Москве в отеле «Холлидей Инн Сокольники» пройдет Международный дорожный конгресс «Инновации в дорожной инфраструктуре» пройдет в рамках мероприятий «Транспортной недели — 2011», включающий в себя наиболее значимые деловые и культурные события в транспортной отрасли России. Мероприятие такого уровня проводится в странах СНГ впервые и приурочено к 20-летию образования Содружества Независимых Государств.

Цель конгресса: формирование международной платформы для органов государственного управления, профессиональных организаций и специалистов в целях активного сотрудничества и обмена информацией, доступа к передовым технологиям, установления партнерских контактов.

Основные темы конгресса: инновационные технологии на всех стадиях жизненного цикла автомобильных дорог от планирования и проектирования, строительства, технического содержания и управления дорожными активами до инновационных финансовых механизмов и привлечения частного финансирования.

В рамках конгресса состоятся:

- Пленарное заседание
- Сессии: 1. «Инновации в планировании и проектировании дорог».
- Сессия 2. «Инновации в строительстве и эксплуатации инфраструктуры».
- Сессия 3. «Инновационные финансовые механизмы».
- Панельная дискуссия: Инновационный цикл в дорожном секторе
- Сессия 4. «Инновации в управлении дорогами и транспортом».
- Посещение 5-й Международной выставки «Транспорт России»

Участники Конгресса: руководители профильных министерств и ведомств, международных организаций, представители крупнейших транспортных, строительных, телекоммуникационных и финансовых компаний, ассоциаций и союзов, научно-исследовательских, проектных и образовательных организаций из государств СНГ, Европы, Азии и Америки.

Оргкомитет Конгресса:  
office@proconf.ru  
тел./факс: +7 (495) 66 324 66

## Семисотый

НЭВЗ выпустил юбилейный ЭП1М

Артем Леденев,  
Новочеркасск

На Новочеркасском электровозостроительном заводе (НЭВЗ, входит в состав ЗАО «Трансмашхолдинг») завершено производство пассажирского электровоза переменного тока ЭП1М № 700, созданного по заказу ОАО «Российские железные дороги». До конца года завод выпустит еще 7 локомотивов этой серии. Локомотив ЭП1М №700 будет приписан к депо Россошь Юго-Восточной железной дороги.

Электровозы серии ЭП1М выпускают на НЭВЗе с 2007 года, заменив в производстве локомотивы ЭП1. На железных дорогах России ЭП1М заменяет прежде всего электровозы серии ЧС4, которые приобретались в 1963-1972 годах в Чехословакии.

В отличие от электровозов предыдущих серий, на современном локомотиве устанавливается модульная кабина машиниста, отвечающая всем современным требованиям эргономики и норм безопасности. Лобовое и боковое остекление кабины оборудовано электрообогревом. Система микроклимата обеспечивает эффективное отопление и охлаждение кабины, создавая комфортные условия труда для локомотивной бригады. В конструкции электровоза при-



менена система УСАВП (универсальная система автоведения электровозов пассажирского электропоезда), позволяющая вести поезд по заданному режиму с учетом параметров путевой структуры. Система управления позволяет машинисту при необходимости вести локомотив без помощника.

Начиная с №696 было изменено цветовое оформление электровозов ЭП1М. С учетом требований заказчика, ОАО «РЖД», принят дизайн, соответствующий корпоративному стилю компании. Если прежде основным цветом, в который электровозы окрашивались на

предприятии, был голубой, то отныне преобладающими стали серый и красный.

Электровозы серии ЭП1М работают на Северо-Кавказской, Юго-Восточной, Октябрьской, Забайкальской и

Горьковской железных дорогах, зарекомендовали себя как надежная техника. В первом полугодии 2011 года было изготовлено 36 электровозов ЭП1М.

**СПРАВКА «ПЕ»:** ЗАО «Трансмашхолдинг» — крупнейший в России холдинг предприятий транспортного машиностроения. Предприятия ТМХ выпускают электровозы, тепловозы, пассажирские и грузовые вагоны, тепловозные и судовые дизели, вагоны метро, электро- и дизель-поезда, и др. продукцию. В холдинг входят: НЭВЗ; БМЗ; Коломенский завод; Пензадизельмаш; Бежицкий сталелитейный завод; ТВЗ; ДМЗ; Метровагонмаш; Октябрьский электровагоноремонтный завод; Центросвармаш; Трансконвертер; «КМТ»; ВНИПКИ электровозостроения.

## Дорожные радости

Банк поможет в лизинге подвижного состава на 6 млрд руб.

ОАО «Сбербанк» одобрило финансирование сделки ЗАО «Сбербанк Лизинг» и Группы компаний Rail Garant на приобретение в лизинг железнодорожного подвижного состава. В результате, «Сбербанк Лизинг» передаст Rail Garant более 2500 вагонов российских и украинских производителей, 78% из которых составят полувагоны.

Ввод нового подвижного состава в работу Rail Garant планирует завершить к ноябрю текущего года. Сумма сделки составляет 6 млрд руб., срок договора — 7 лет. Финдирование сделки обеспечил Московский банк Сбербанка России. Общая кредитная линия Rail Garant с учетом предыдущей сделки составила 12 млрд руб. Первоначальный лимит «Сбербанк» одобрил еще в 2010 году. Тогда «Сбербанк Лизинг» передал в лизинг Rail Garant парк подвижного состава на

сумму свыше 5,5 млрд руб., включая полувагоны, крытые вагоны и фитинговые платформы.

Группа компаний Rail Garant (RG) — один из лидеров российского рынка железнодорожных перевозок промышленных грузов. RG объединяет собственников и операторов железнодорожного подвижного состава.

В структуру Группы входят такие компании, как: «Трубная транспортная компания», «Спецтрансгарант», «Параллель», «ТРАНС СИНЕРГИЯ», «Универсал ТрансСервис», «Оптим ТрансАвто». RG осуществляет грузоперевозки угля, черных и цветных металлов, труб большого диаметра, нефтепродуктов, нефтехимии и других промышленных грузов.

Операционный парк Rail Garant составляет порядка 20 тыс. вагонов; объем перевозок достигает 20 млн т в год; число филиалов и представительств компаний Группы в России достигло 15.

ЗАО «Сбербанк Лизинг» осуществляет деятельность на рынке лизинговых услуг РФ с 1993 года и является одним из лидеров российского рынка лизинга. Совокупный объем портфеля компании на май 2011 г. составил более 173 млрд руб. Входит в ТОП-50 рейтинга Европейской федерации национальных ассоциаций лизинговых компаний. Высокая деловая репутация ЗАО «Сбербанк Лизинг» в апреле подтверждает Международным рейтинговым агентством Fitch Ratings — рейтинг «BBB», национальный рейтинг «AAA». Лауреат премии «Финансовая элита России» в номинациях «Надежность» и «Лизинговая компания 2011 года». Входит в тройку лидеров рейтинга РА «Эксперт» по итогам 2010 года. Региональная сеть ЗАО «Сбербанк Лизинг» насчитывает 54 филиала в крупнейших городах России и дочерние компании в Казахстане, Украине и Белоруссии. Миссией компании является содействие промышленному росту и модернизации экономики России во всех отраслях и регионах.

## Трехлетие Холдинга МРСК

Успехи в целях развития электросетевого комплекса страны

(Окончание. Начало на стр. 1)

Siemens AG обязался на регулярной основе информировать компании Холдинга МРСК о своих последних новинках и перспективных разработках в области электротехники, а также о планах по созданию новых или развитию существующих производственных мощностей на территории России.

Холдинг МРСК, в свою очередь, будет предоставлять Siemens AG информацию о своих долгосрочных инвестиционных программах, годовых комплексных программах закупок и иных планах по развитию и реконструкции распределительной электросетевой инфраструктуры.

«Холдинг МРСК последовательно развивает сотрудничество с ведущими российскими и зарубежными производителями электротехнического оборудования, ориентируясь при этом не только на реализацию долгосрочных поставок, но и на

совместную разработку новых технических решений. — отметил Николай Швец. — В то же время, учитывая стоящие перед Холдингом МРСК масштабные задачи по модернизации распределительного электросетевого комплекса, компания активно укрепляет свои международные связи для внедрения в российский электросетевой комплекс лучших мировых технических и технологических решений. Поэтому сотрудничество между одним из ведущих мировых производителей электротехнической продукции и одной из крупнейших в мире электросетевых компаний, имеет большой потенциал как с экономической, так и с научно-технологической точки зрения».

«Мы считаем Россию очень перспективным рынком для внедрения наших инновационных технологий в области распределения энергии, а также развития локального производства электротехнического оборудования, — заявил Удо Нихаге,

— Соглашение с «Холдингом МРСК» в области инновационного развития предприятия позволит нам построить долгосрочные партнерские отношения с крупнейшей российской электроэнергетической компанией.

Осуществляя трансфер передовых технологий в Россию, в том числе посредством локализации производства и сотрудничества в области НИОКР мы готовы стать ведущим технологическим партнером в обновлении российского распределительного электросетевого комплекса. «Siemens» уже сейчас активно инвестирует в производство высоковольтного оборудования на базе своего Воронежского энергетического кластера, где строятся три завода по выпуску широкого спектра продукции: силовых трансформаторов, КРУЭ, высоковольтных выключателей и компактных распределительных устройств».

## Навстречу ЕМО Hannover 2011

Доля зарубежного участия активно растет

«Промышленный еженедельник» уже писал, что для крупнейшей выставки в области обработки металла ЕМО этот год — особенный. После четырехлетнего перерыва эта всемирно известная выставка и форум вновь возвращаются в германский Ганновер. ЕМО 2011 пройдет с 19 по 24 сентября. Как свидетельствуют организаторы выставки, производители металлообрабатывающего оборудования продолжают направлять заявки на участие в ЕМО. По всей видимости, в этом году



«Нас исключительно радует поток заявок», — говорит д-р Детлеф Эльсингхорст, генеральный секретарь ЕМО Hannover 2011. Это свидетельствует о том, что в нынешнем году ситуация в этой сфере производства во всем мире выглядит оптимистично. Как и в прошлые годы, производители опять делают ставку на приток инвестиций благодаря ЕМО Hannover 2011. «После тяжелого кризиса, поразившего нашу отрасль в последние два года, такая динамика не возникает сама по себе», — продолжает г-н Эльсингхорст. ЕМО Hannover 2011 как международная отраслевая выставка металлообработки в очередной раз подчеркивает свой интернациональный характер. Разработчики и производители производственных технологий из разных стран высоко ценят ЕМО Hannover как важнейшую платформу, позволяющую заявить о себе на международном рынке.

По мнению г-на Эльсингхорста, выставка станет посетителям специалистов и экспертов промышленности настоящим эльдорадо инноваций и технических новинок. Нет сомнений, что ЕМО Hannover и в этот раз подтвердит свою добрую славу. Производители технологического оборудования для металлообработки во всем мире вновь обретают твердую почву под ногами. «Многие предприятия использовали прошедший вялый период для разработки новых продуктов и сервисных предложений», — отмечает г-н Эльсингхорст. Теперь они готовы к реализации наработок и используют для этого ЕМО Hannover. Посетителям будут интересны в числе прочего гибкие концепции оборудования, разнообразные предложения в сфере сервиса и услуг, стабильность производства, интеллектуальные индивидуальные решения для производства — перечень актуальных тем можно продолжать. Все это можно будет увидеть на ЕМО Hannover под девизом «Станки и еще больше».

## КОРОТКО

### МОЭСК пресекает хищения электроэнергии

ОАО «МОЭСК» продолжает борьбу с хищениями электроэнергии в виде безучетного и бездоговорного энергопотребления. Так, по итогам прошедшей недели, специалистами ОАО «МОЭСК» составлено 84 акта на 3351,5 тыс. кВт·ч. В сравнении с предыдущим периодом отмечен рост объема выявленного безучетного потребления: количество выявленной безучетной электроэнергии выросло более чем вдвое (на 2269,4 тыс. кВт·ч). Также отмечен рост объема выявленного бездоговорного потребления электроэнергии: количество выявленной бездоговорной электроэнергии выросло на 284,7 тыс. кВт·ч (19%). По результатам проверок в целом по компании составлено 155 актов. Объем выявленного бездоговорного потребления составил 1816,7 тыс. кВт·ч. Из зафиксированных ранее нарушений взысканы 4 млн 479,8 тыс. руб. по 132 актам (992,3 тыс. кВт·ч).

### Нефтяной саммит

1 июля состоялся ежегодный традиционный саммит руководства нефтяных компаний республики с участием Президента РТ Рустама Минниханова. В нефтяном форуме приняли участие политики, государственные деятели, производственники. Перед началом мероприятия его участники осмотрели выставку передовых технологий, представленную ОАО «Татнефть» и ОАО «РИТЭК». С докладом об итогах деятельности малых нефтяных компаний Республики Татарстан в первом полугодии 2011 года на совещании выступил генеральный директор ЗАО «Нефтеконсорциум» Фанис Валиев. В своем докладе он отметил, что для увеличения нефтедобычи татарстанским нефтяникам необходима государственная поддержка в сфере внедрения методов увеличения нефтеотдачи пластов. Итоги деятельности ОАО «Татнефть» за этот же период собравшимся представил генеральный директор ОАО «Татнефть» Шафигат Тахавудинов. За 6 месяцев текущего года по ОАО «Татнефть» добыто 12 млн 857 тыс. т нефти, что на 42 тыс. т больше уровня прошлого года. Пробурено 250 тыс. метров горных пород. Введены в эксплуатацию 142 добывающие скважины со средним дебитом 9,2 т/сутки. Выручка от реализации продукции по «Татнефти» ожидается в сумме 154 млрд руб. В консолидированный бюджет РТ будет начислено более 12 млрд руб., что в 1,6 раза превышает уровень аналогичного периода прошлого года.

### Переводники для бурильных колонн

Пермская компания нефтяного машиностроения (ПКНМ) до октября 2011 года произведет и поставит для Сибирской сервисной компании 174 переводника для бурильных колонн. 17 переводников будут изготовлены по нестандартным типоразмерам с учетом особенностей рельефа и климата, в которых предполагается их использование. По условиям контракта ПКНМ также обеспечит доставку продукции на предприятия Сибирской сервисной компании (Нефтеганский филиал, Ханты-Мансийский АО). Начиная с июля объем ежемесячных поставок составит не менее 40 переводников. Общая сумма контракта составляет 4,6 млн руб. Переводники, изготавливаемые на ПКНМ, используются при проведении буровых, ремонтных и геологизационных работах для соединения между собой отдельных частей бурильной колонны или присоединения к ней инструмента с различными типоразмерами.

Владимир Жаренников, директор ТД «ПКНМ», комментирует: «Наше предприятие располагает современными технологиями, благодаря которым мы можем изготавливать переводники не только по ГОСТам и ТУ, но и по эскизам заказчика. При этом удается добиться полного соответствия технических характеристик переводников предполагаемым условиям их эксплуатации. Благодаря этому увеличивается производительность и срок службы буровых колонн, а также снижается себестоимость добываемых нефти и газа».

### Форум Русских Инноваций

В Москве состоялся «Форум Русских Инноваций», организатором которого выступило рейтинговое агентство «Эксперт РА». Основными темами обсуждения на Форуме стали инновационные проекты крупного бизнеса, инновационная деятельность госкорпораций, взаимодействие крупного бизнеса с проектом «Сколково», опыт работы исследовательских центров иностранных корпораций в России. Главный редактор журнала «Эксперт» Валерий Фадеев, заметил, что за минувшие десять лет, а именно столько проводится Форум, инновации в России вышли на новый этап развития. «Когда мы только начинали, на нас, устроителей Форума, смотрели если не с недоумением, то точно с удивлением. Сейчас же развитие инноваций в нашей стране — одно из ключевых положений государственной политики и я надеюсь, что в этом есть и наша посильная доля», — отметил Фадеев. По мнению Дмитрия Гришанкова, генерального директора рейтингового агентства «Эксперт РА», за последние несколько лет государство создало законодательный и организационный каркас национальной инновационной системы. Однако тормозится создание целостной системы предпочтений инновационным компаниям и действенных стимулов, подталкивающих бизнес к ускоренному внедрению передовых технологий. Гришанков отметил, что крупный бизнес в России относится к одним из самых вялых, незаинтересованных участников инновационных процессов. «Объем расходов на НИОКР в выручке компаний из рейтинга «Эксперт-400» составляет менее 0,5%, что в 4-6 раз ниже, чем у зарубежных компаний. 80% крупных компаний России не готовы представить общественности результаты своей инновационной деятельности», — отметил Гришанков. Подавляющее большинство инновационных проектов крупных компаний несут догоняющий, а не прорывной характер», — добавил он.

### «Инновационные производства»

На Уральском оптико-механическом заводе, входящем в Государственную корпорацию «Ростехнологии» и Союза машиностроителей России, в рамках конференции региональных отделений партии «Единая Россия» Уральского федерального округа «Стратегия социально-экономического развития Урала до 2020 года. Программа на 2011-2012 годы» прошла секция по направлению «Инновационные производства». Межрегиональная конференция партии «Единая Россия» посвящена приоритетным направлениям развития Уральского федерального округа на ближайшие годы. Она объединяет на одной площадке не только членов партии, но и представителей социальной сферы и образования. В работе секции «Инновационные производства» приняли участие около двухсот делегатов из Свердловской, Курганской и Челябинской областей, Ханты-Мансийского и Ямало-Ненецкого автономных округов. Среди них — министр промышленности и науки Свердловской области А.Ю. Петров и директор Департамента здравоохранения ЯМАО Е.Г.Зуйков. Модераторами секции выступили член Регионального Координационного совета Общероссийского народного фронта А.Н.Гончаров и генеральный директор ООО «МОНОЛИТ» А.Л.Непомнящий. На секции делегатов конференции были организованы презентации и обсуждения 14 проектов, реализуемых в различных регионах округа. В частности, от Свердловской области представлен проект создания Трубно-оптического кластера на территории муниципального образования город Камensk-Уральский и открытого акционерного общества «Синарский трубный завод». По мнению участников секции «Инновационные производства», работа делегатов конференции на ОАО «ПО «УОМЗ» была организована на высоком уровне, секция прошла в деловой и плодотворной атмосфере».



## Лесопожарные гусеничные

ОТЗ поставит технику Карелии

Компания «ЧЕТРА-Форест», специализированная сбытовая единица машиностроительно-индустриальной группы «Концерн «Тракторные заводы» (Machinery & Industrial Group N.V.) поставит в Республику Карелия 10 лесопожарных гусеничных машин ЛХТ-100А-12. Это было озвучено на 14 Международной специализированной выставке «ИНТЕРЛЕС-КАРЕЛИЯ: Технологии и оборудование для лесного хозяйства, лесозаготовка и первичная обработка древесины в лесу», прошедшей в Петрозаводске.

В ходе осмотра экспонатов «Концерн «Тракторные заводы», у главы республики Карелия Андрея Нелидова, министра и экологии по природопользованию Сергея Штрахова особый интерес вызвали представленные лесопожарная гусеничная ЛХТ-100А-12 и «Онежец-300», которые производятся на Онежском тракторном заводе (ОТЗ, находится под управлением «Тракторных заводов») в Петрозаводске. Исполнительный директор ОТЗ Даниил Демаков рассказал о преимуществах техники, об образцах удостоенных наград, и отметил, что республиканские власти уже авансировали поставку 10 единиц лесопожарной техники производства ОТЗ. Как отметил Демаков, в портфеле заказов Онежского завода на сегодня находится 46 только лесопожарных тракторов, и это помимо лесозаготовительных машин.

Всего на выставке было представлено три вида инновационных лесозаготовительных машин. Ведущие конструкторы машиностроительно-индустриальной группы рассказали посетителям выставки об своих инновационных разработках, последней из которых стала гусеничная машина «Онежец-300».

«Онежец» серии 300 предназначен для замены лесопромышленного трактора серии ТЛТ-100. Новинка оснащена кардинально новой кабиной, усиленной рамой, ходовой системой повышенной проходимости с более широкой гусеницей и планетарными бортовыми редукторами с приближенными к опорной поверхности ведущими колесами большего диаметра.

Изменения ходовой системы позволяют резко увеличить проходимость трактора на грунтах с низкой несущей способностью и при глубоком снежном покрове, а также боковую устойчивость машины. Звенья гусениц увеличенной ширины обеспечивают малую повреждаемость почвы при поворотах трактора, что уменьшает вредное воздействие на лесные грунты.

Гидростатическая передача (ГСТ) состоит из регулируемого насоса фирмы LINDE установленного на редукторе привода насосов фирмы Stibel и регулируемого мотора LINDE, установленного на блоке заднего моста. Применение усиленной рамы позволяет увеличить надежность работы машины. Средний ресурс до первого капитального ремонта 10000 моточасов.

На машине предусмотрена установка двигателей, как отечественных, так и зарубежных производителей.

Особое внимание и интерес у участников и посетителей выставки вызвал колесный харвестер «ЧЕТРА КХ45». Среди главных достоинств машины — высокая производительность, возможность работать на грунтах с низкой несущей способностью, а также машина может одновременно двигаться и работать на склонах под углом до 45°.

Харвестер оснащен измерительной системой, которая позволяет контролировать объем, количество и длину сортиментов. В результате обеспечивается не только скорость работы, но и высокое качество обреза веток. Харвестер способен работать в суровых климатических условиях при температуре до -40°С.

ОАО «ЧЕТРА-Форест» — специализированная торговая компания машиностроительно-индустриальной группы «Концерн «Тракторные заводы», занимающаяся продвижением лесозаготовительной и лесопожарной техники, выпускаемой предприятиями холдинга. Перечень продукции, представляемой компанией, включает не только традиционные модели лесозаготовительных тракторов, выпускаемых на Красноярском заводе лесного машиностроения (Краслесмаш) и Онежском тракторном заводе (ОТЗ), но и перспективную линейку колесной и гусеничной техники для сортиментной заготовки леса на основе технологии входящей в Концерн датской компании Silvatec.

Machinery & Industrial Group N.V. — один из крупнейших российских интеграторов научно-технических, производственно-технологических и финансовых ресурсов в машиностроении как в России, так и за рубежом. В управлении машиностроительного холдинга находится более 20-ти крупнейших предприятий, расположенных в 9 субъектах Российской Федерации, а также в Дании, Германии, Австрии, Нидерландах, Сербии и Украине. Производственная деятельность представлена пятью направлениями: промышленное машиностроение, железнодорожное машиностроение, сельскохозяйственное машиностроение, машиностроение специального назначения, запасные части и OEM-компоненты. Предприятия холдинга занимают лидирующие позиции в сегментах рынка, где представлена их продукция: горнодобывающая отрасль, дорожное и инфраструктурное строительство, нефтегазовый сектор, транспортная и оборонная отрасли, сельское хозяйство. Техника эксплуатируется более чем в 40 странах мира.

## Расти рынок, расти большой

Отечественный выпуск автомобилей должен вырасти в семь раз выше нынешнего

Влас Рязанов

В Москве в отеле «Балчуг Кемпински» состоялась третья международная конференция Sreop «Полимеры в транспортостроении 2011». Мероприятие прошло при партнерской поддержке SABIC Innovative Plastics и группы «Полипластик». Использование полимеров в выпуске транспортных средств никогда не было основной сферой их применения, однако новые требования к конструкционным и отделочным полимерам создают мощный импульс для технологического прогресса в отрасли. В то же время, по словам генерального директора Sreop Санджара Тургунова, в России с каждым годом все труднее смотреть в будущее индустрии с оптимизмом, поскольку неясно, каковы перспективы развития отечественного транспортостроения и применения полимерных материалов в этой отрасли.



Доклад исполнительного директора НАПАК Михаила Блохина был посвящен проблемам и перспективам локализации производства автокомплетирующих — одной из наиболее перспективных сфер применения полимеров в транспорте. По словам докладчика, этот рынок в России, как и во всем мире, полностью определяется планами автопроизводителей, многие из которых вместо создания производств комплектующих в России решили создавать совместные предприятия с местными компаниями и так выполнить требования по локализации. Во всем мире автопроизводство давно разделилось на автобрак и выпуск отдельных автокомпонентов, тогда как в России они по-прежнему интегрированы друг с другом, более 60% автокомплетирующих в стране производит сами автозаводы.

При этом качество комплектующих на вторичном рынке зачастую превосходит оригинальные детали. Локализация производства зарубежными компаниями в основном касается дорогих в транспортировке крупногабаритных деталей и узлов, однако проблемой является локализация выпуска отдельных компонентов второгорного уровня притом, что на них действие налогового режима промышленной сборки было распространено еще в 2005 году. Согласно оценкам, для локализации выпуска той или иной детали нужен объем рынка примерно в 700 тыс. штук, тогда как в России для любой зарубежной компании этот показатель сейчас в семь раз меньше. Между тем, согласно подписанному с автопроизводителями соглашениям, к 2020 году показатель локализации должен составить 60%, однако без местных сырьевых ресурсов он вряд ли поднимется выше 20-30%. Сейчас в России при доле современных автомобилей в автопарке 50%, доля современных автокомплетирующих в объеме выпуска составляет только четверть, а доля современных материалов, в том числе полимерных, которые используются для выпуска таких комплектующих, не превышает 15%. Докладчик предложил пересмотреть параметры локализации производства и сделать ее более плавной: к 2014 году уровень локализации должен составить 15%, к 2017 году — 30%, а к 2020 году — 45%.

Директор по науке и развитию группы «Полипластик» Михаил Кацевман считает «локализацию» производства автокомпо-

нентов западными компаниями важной стратегией развития рынка полимеров в автопроме. Вместо ожидания прихода в Россию вслед за зарубежными компаниями их глобальных поставщиков, полезнее и правильнее было бы создавать собственные российские производства автокомплетирующих. По словам г-на Кацевмана, рынок полимерных материалов для автопрома растет на 15-20% в год и по темпам роста сравним с общим рынком полимерных материалов. В то же время содержание полимерных материалов в одном автомобиле в пересчете на их вес заметно снижается, главным образом за счет повышения качества этих материалов и уровня дизайна. В России в прошлом году было продано 1,8 млн автомобилей, а собрано только 1,2 млн и, по прогнозам, объем производства вернется на докризисный уровень только спустя несколько лет. Однако даже в этом случае объем потребления полимеров в автопроме не превысит 80 тыс. т в год, что сейчас сравнимо с выпуском полимерных композитов для всех отраслей промышленности одним только «Полипластиком».



ком» (60 тыс. т). Поэтому ведущие мировые автопроизводители предпочитают больше инвестировать в страны Восточной Европы, которые работают на общий рынок Евросоюза с объемом спроса в 22 млн автомобилей ежегодно, чем в Россию.

А у российских производителей при узости внутреннего рынка нет другого выхода, кроме как искать выход на рынок мировой, однако автопроизводители не торопятся пересматривать глобальные контракты в пользу российских компаний. Как рассказал собравшимся г-н Кацевман, требования к российской продукции оказываются намного более жесткими, чем к используемой зарубежной и чтобы выполнить их, компании вынуждены увеличивать закупки дорогих зарубежных добавок, что снижает их конкурентоспособность. Отечественные поставщики полимерного сырья (прежде всего, полипропилена и полиамида) из-за малых объемов поддержать их не всегда готовы; цены на сырье в России меняются по конъюнктуре мирового рынка, тогда как его качество и ассортимент остается стабильно низким. В итоге себестоимость российской продукции оказывается всего на 5-8% ниже, чем у европейских конкурентов и для быстрого развития бизнеса этого оказывается явно недостаточно. Выпуск полимерных композитов для автопрома представитель «Полипластика», чьим основным бизнесом является производство пластиковых труб, сравнил с хобби: усилия, которые компания затрачивает на разработки в этой сфере, пока приносит очень скромную реакцию рынка.

Руководитель направления SABIC Innovative Plastics Бернд Шпринглер рассказал собравшимся о новых продуктах компании для дизайнера интерьеров железнодорожного и авиатранспорта. Основные требования к ним это легкость, пожаробезопасность, свобода дизайна, удобство окрашивания и устойчивости к граффити. Из поликарбоната SABIC изготавливается широкий спектр деталей салонов: отделочные панели стен и потолка, подлокотники и спинки кресел, лампы освещения, шторки, окна поездов. В России компания ведет работу с потенциальными клиентами на протяжении уже двух лет, однако сообщить о крупных заказах пока не может.

## Запуск серийного производства

ДЗГИ в Московской области — крупнейший в России завод по выпуску газобетона

Ксения Вершинина

На прошлой неделе в Дмитровском районе Московской области состоялся торжественный запуск серийного производства на Дмитровском заводе газобетонных изделий (ДЗГИ) — крупнейшем в России предприятии по выпуску легких стеновых блоков из ячеистого бетона автоклавного твердения (газобетона). В церемонии приняли участие: глава администрации Дмитровского района Московской области Валерий Гаврилов, министр строительства правительства Московской области Павел Перепелица, президент Ассоциации строителей России Николай Кошман, генеральный директор ДЗГИ Виктор Бердиков, исполнительный директор ООО «Аэростоун-Дмитров» Сергей Потураев. Также мероприятие посетили руководители строительного комплекса Московской области и города Москвы, представители крупных строительных компаний и проектных организаций, почетные гости из Ассоциации Индустриальных Парков и ведущих некоммерческих партнерств и союзов в области строительства и строительных материалов.

ДЗГИ — самый передовой в своей отрасли завод. Его максимальная производственная мощность достигает 500000 кубометров газобетонных блоков в год (1440 куб. м в сутки). Такая производительность эквивалентна возможности ежедневной застройки одного небольшого коттеджного поселка (10 домов площадью по 200 кв. м каждый).

Строительство предприятия началось в 2008 году, общий объем инвестиций в проект составил 2,3 млрд руб. (кредит был обеспечен Газпромбанком). Общая площадь заводского комплекса составляет 8 га. Новый завод обеспечивает 150 рабочих мест. Предприятие удобно расположено относительно недалеко от МКАД в Индустриальном парке «Подосинки» (площадь парка — 60 га) на Московском Малом Кольце (ММК — «бетонка» А107.

Производство выпускается под торговой маркой AeroStone®. Блоки AeroStone открывают новые перспективы в массовом домостроении. Первые тестовые партии продукции уже успешно опробованы на крупнейших стройках Москвы и Московской области. Для изготовления газобетонных (газосиликатных) блоков AeroStone® на ДЗГИ установлено новейшее передовое обо-



рудованием от ведущего мирового производителя — компании «Masa-Henke» (Германия). Полная автоматизация и компьютеризация производственного процесса обеспечивают гарантированно высокое качество стеновых газобетонных блоков.

Газобетонные блоки AeroStone®, без сомнения, являются одним из самых перспективных материалов на современном строительном рынке — легкие, прочные, экологичные, обеспечивающие высочайшую степень теплоизоляции и большую экономию затрат при строительстве.

Ключевым рынком дистрибуции газобетонных блоков, выпускаемых ДЗГИ, станут крупные строительные объекты Москвы и Московской области. Продукция AeroStone® будет применяться для многоэтажного каркасно-монолитного жилищного строительства, объектов коммерческого назначения, а также

возведения жилых коттеджных поселков. Одним из главных конкурентных преимуществ предприятия станет удобная приближенность к Москве (всего 45 км от МКАД, с оптимальной транспортной доступностью по нескольким основным трассам — Ленинградскому, Дмитровскому, Ярославскому шоссе и др.).

Удобная логистика обеспечивает оперативность доставки блоков AeroStone® на основные строительные площадки Московской области при соответствующем снижении транспортных расходов.

Индустриальный парк «Подосинки» — уникальная территория, где созданы отличные условия для производства широкого комплекса энергосберегающих материалов и разработки новых, современных технологий. «Мы, безусловно, планируем дальнейшее развитие всего Индустриального парка «Подосинки» и очень

гордимся этой возможностью внести свой вклад в развитие индустрии жилищного строительства в России», — отметил генеральный директор ДЗГИ Виктор Бердиков.

«Я очень рад присутствовать сегодня на открытии предприятия, которое станет одним из ключевых производств по выпуску газобетона, как в нашей области, так и во всей России. Это не только существенные инвестиции в экономику региона и создание новых рабочих мест. Продукция завода имеет повышенный спрос на строительном рынке Московского региона и всего Центрального федерального округа. Я убежден, что этот бизнес даст серьезный дополнительный импульс для развития и откроет новые перспективы в российском массовом домостроении», — заявил глава администрации Дмитровского района Московской области Валерий Гаврилов.

ООО «Дмитровский завод газобетонных изделий» — крупнейшее в России современное предприятие по производству широкого ассортимента блоков ячеистого газобетона автоклавного твердения с плотностью от 400 до 800 кг/м³ по ГОСТ 31360-2007. Продукция, выпускаемая на ДЗГИ, полностью соответствует требованиям нормативных документов Евросоюза, Германии и всем установленным стандартам РФ. Завод расположен в Дмитровском районе на удалении всего 40 км от МКАД на Московском Малом Кольце (ММК, «бетонка») А107 (дер. Селевкино), на территории Индустриального парка «Подосинки». ООО «Аэростоун-Дмитров» выполняет функции торгового дома предприятия.

Газобетон (газосиликат) AeroStone® — передовой однослойный стеновой материал, не требующий дополнительной теплоизоляции. Стена из блоков AeroStone толщиной всего 375 мм по тепловой изоляции эквивалентна полутораметровой кирпичной кладке. Легкие, прочные, точные, надежные и долговечные, блоки AeroStone производятся из газобетона с самым высоким соотношением прочности/плотности, что одновременно обеспечивает отличную теплоизоляцию и высокую несущую способность (до 3-4 этажей). Использование блоков AeroStone позволяет снизить капитальные затраты на строительство до 50%, возводить стены в 5 раз быстрее, чем из кирпича, снизить трудозатраты на стройке на 50%, понизить массу стен в 5-10 раз, повысить тепловое сопротивление стен на 40-100%, обеспечить комфортные условия проживания при постоянном температурно-влажностном режиме и гарантировать высочайшую степень огнестойкости.

Заместитель генерального директора НАМИ Анатолий Эйдинов рассказал о перспективах использования полимерных материалов в грузовых автомобилях. По его словам, использование полимеров снижает вес отдельных деталей на 40-70% и более. Разрабатываются инновационные решения, например, использование стеклопластиков в отдельных деталях двигателя, что может существенно уменьшить уровень шума и расход топлива. В целом же доля пластика в общей массе грузовых автомобилей достигает уже 10%, а снижение массы автомобиля на 10% влечет за собой уменьшение расхода топлива на 7%. Сейчас разработки института уже представлены в опытное производство грузовых автомобилей. Участники мероприятия, однако, поставили под сомнение целесообразность использования стеклопластиковых и углепластиковых деталей, которые не подлежат вторичной переработке, как того требуют экологические нормативы. Присутствующие на мероприятии представители автопроизводителей рассказали о том, как продвигается внедрение полимерных материалов на их предприятиях в России. По словам начальника бюро полимеров «АвтоВАЗ» Аллы Басасовой, на этот год запланировано начало серийного выпуска Lada Granta, которая будет содержать до 60-70 кг полимерных материалов, в основном полипропиленовых композитов. При этом особенно жесткие требования к полимерам не предъявляются — используются достаточно простые и доступные марки. Инженер испытательной лаборатории Volkswagen Сергей Карасев сказал, что никакие отличия в требованиях к поставщикам комплектующих в России от других стран компания не делает и уже начала использовать бамперы и накладки российского производства. Специалист по закупкам производственных материалов Ford Motor Тимофей Есаулов сообщил, что в связи с окончанием производства базовой модели Ford Focus прекращено и использование российских комплектующих, а цикл локализации производства новой модели начался заново.

При этом проблемы остаются прежними — сложно добиться от поставщиков комплектующих какой-то реакции на предъявляемые требования. Специалист по развитию поставок автокомпонентов Реуеот Алексей Григорьев отметил, что в силу небольших объемов производства о локализации выпуска комплектующих в России говорит пока рано. Руководитель направления инженерии материалов Renault Владимир Смоленцев рассказал о том, что сейчас компания пытается наладить общую схему работы с «АвтоВАЗом», активно использует полимерные команды отечественных поставщиков, но у них нет собственного полимерного сырья, а производителям этого сырья в России столь малый рынок не очень интересен. Кроме того, в России практически не производится вторичное полимерное сырье, которое компания обязана использовать согласно принятым на себя экологическим обязательствам.

Несмотря на вышеназванные проблемы, у многих российских компаний, государственных и научных структур интерес к созданию производств полимерных автокомплетирующих остается высоким. Так эксперт управления взаимодействия с резидентами специальной экономической зоны «Алабуга» в Татарстане Иван Чернышев рассказал об опыте работы автопроизводителей на этой территории с особым налоговым режимом. Проект особой экономической зоны действует с 2008 года и за это время привлек более \$1,5 млрд инвестиций, сейчас занято 60% из 20 кв. км территории зоны. Одним из «якорных проектов» на территории СЭЗ стали проекты автопроизводителей Solters и Isuzu, недавно к ним присоединился Ford, объем инвестиций которого в площадку оценивается в \$1,4 млрд. На территории зоны работают уже три производителя полимерных автокомплетирующих и ожидается появление новых. Важным конкурентным преимуществом СЭЗ «Алабуга» является развитая инфраструктура и близость как к основным центрам автопроизводства в России, так и к основным поставщикам полимерных материалов.

Научный сотрудник «Макполимера» Ляна Шоранова рассказала об опыте производства нанокompозитов на основе полибутилентерефалата, которые могут использоваться в качестве отделочных панелей в авиационной и автомобильной промышленности. Доля ПБТ в структуре мирового потребления конструкционных пластмасс постоянно растет и сейчас составляет уже 18%, в России потребляется 8,5 тыс. т этого полимера, тогда как в мире — 1 млн и, согласно прогнозам, за пять лет эта цифра удвоится. Потенциально только российский автопром может потреблять до 35-40 тыс. т композитов на основе ПБТ. Разработанный инвестиционный проект по созданию на территории Кабардино-Балкарки производства композитов мощностью 10 тыс. т в год, однако его реализацию сдерживает отсутствие в России сырья (бутиадиол) и недостаток финансовых ресурсов.

По мнению главы компании Sreop Фареса Кильцев, для успешного ведения бизнеса в индустрии полимеров для авто- и авиационной промышленности необходима интеграция с транснациональными компаниями, которая невозможна без вступления России в ВТО при полном снятии всех формальных технических барьеров между игроками. Другой путь — формально закрыть границы и разрабатывать один на страну «народный автомобиль» и «народный самолет» и создавать для них своих поставщиков комплектующих. Но по такому пути страна однажды уже шла.



# Фондовый рынок

## совместно с Инвестиционной компанией «ФИНАМ»

### НОВОСТИ

#### Mazda: производство в Приморском крае

Минэкономразвития России и компанией ООО «Мазда Мотор Мануфактуринг Рус» было заключено соглашение о производстве моторных транспортных средств в рамках механизма «промышленной сборки». Реализация данного проекта направлена на создание на территории Приморского края современного завода по производству легковых автомобилей Mazda (сегменты SUV и C/D, объемом около 45000 автомобилей в год), а также будет способствовать снижению импорта иностранных легковых автомобилей и созданию новых рабочих мест в регионе. В соответствии с заключенным соглашением объем инвестиций в реализацию проекта составит более 2,2 млрд руб.

#### «Газпром» занял 15-е место

Согласно рейтингу Financial Times Global 500, «Газпром» занял 15-е место среди самых дорогих компаний мира. Годом ранее компания занимала лишь 33-е место в списке. Рыночная стоимость компании, по версии FT, составляет \$190,829 млрд. Российских компаний в рейтинге по-прежнему 11. Среди них в списке FT 500 появились новички: «Газпром нефть» (368-е место) и «Северсталь» (479-е место). «Роснефть» оказалась на 56-м месте с показателем в \$96,953 млрд, «Сбербанк» — на 73-м с \$83,57 млрд, «ЛУКОЙЛ» занял 118-ю позицию с \$60,83 млрд, «Норникель» — 154-ю с \$50,058 млрд. В рейтинге остались «Сургутнефтегаз», «НОВАТЭК», ВТБ и НЛМК.

#### «ФосАгро» установила ценовой диапазон

Ценовой диапазон планируемого размещения «ФосАгро» составит \$390-495 за акцию, что соответствует цене от \$13-16,50 за GDR. Объем размещения составит минимум \$500 млн до реализации опциона доразмещения. Капитализация компании по итогам IPO может быть оценена в диапазоне от \$4,8 до \$6,1 млрд. Ожидается, что цена размещения будет объявлена примерно 13 июля 2011 года, тогда же ожидается и начало условных торгов GDR. Допуск к торгам, а также начало безусловных торгов GDR запланирован ориентировочно на 18 июля. Глобальные координаторы имеют опцион на приобретение дополнительно до 15% от общего объема размещаемых GDR по цене предложения. Ранее «ФосАгро» официально объявило о намерении провести IPO в Лондоне и Москве. Компания планирует разместить уже существующие обыкновенные акции в форме акций среди российских инвесторов, а также акции и глобальные депозитарные расписки (GDR) среди глобальных институциональных инвесторов за пределами России.

#### «Мечел» увеличил чистую прибыль

«Мечел» объявил финансовые результаты за I квартал 2011 года по US GAAP. Чистая выручка компании за I квартал 2011 года выросла на 54,4%, составив \$2,9 млрд, по сравнению с \$1,9 млрд за I квартал 2010 года. Операционная прибыль увеличилась на 203,7% и составила \$448,4 млн, или 15,28% от чистой выручки, по сравнению с операционной прибылью в \$147,6 млн, или 7,77% от чистой выручки, за I квартал 2010 года.

За I квартал 2011 года консолидированная чистая прибыль, принадлежащая акционерам ОАО «Мечел», увеличилась на 274,3% до \$309,1 млн по сравнению с консолидированной чистой прибылью, принадлежащей акционерам ОАО «Мечел», в размере \$82,6 млн за I квартал 2010 года. Консолидированный скорректированный показатель EBITDA за I квартал 2011 года увеличился на 123,1% до \$566,9 миллиона по сравнению с \$254 млн за I квартал 2010 года. Амортизация и истощение по группе составили за I квартал 2011 года \$140,2 млн и увеличились на 16,2% по сравнению с \$120,6 млн за I квартал 2010 года.



#### «ГАЗ» не будет выплачивать дивиденды

Акционеры ОАО «ГАЗ» на годовом общем собрании 28 июня утвердили годовой отчет и годовую бухгалтерскую отчетность общества, в том числе отчет о прибылях и убытках за 2010 год. В связи с отсутствием чистой прибыли «ГАЗ» за 2010 год, акционеры приняли решение не выплачивать дивиденды по привилегированным и обыкновенным акциям. Кроме того, годовое общее собрание акционеров приняло решение передать полномочия единоличного исполнительного органа ОАО «ГАЗ» управляющей организации — ООО «Управляющая компания «Группа ГАЗ» с 1 октября 2011 года сроком на 3 года.

#### Объединение ММВБ и РТС

ММВБ и РТС подписали соглашение об объединении. Данный документ открывает новый этап развития российской биржевой инфраструктуры. Объединенная биржа будет конкурентоспособной по отношению к мировым финансовым центрам по масштабам бизнеса, технологическому наполнению, командной экспертизе, стандартам и качеству обслуживания. В ближайшее время соответствующие документы будут поданы в ФАС России, в сентябре текущего года планируется начать управлять компанией как единым целым. Юридическое объединение ММВБ и РТС планируется завершить к концу 2011 — началу 2012 года. Исходя из ключевых параметров сделки, стоимость 100% акций РТС, включая привилегированные, составляет 34,5 млрд руб., стоимость 100% акций ММВБ — 103,5 млрд руб. Акции, действующие в бизнесе РТС, но находящиеся на балансе НП РТС, будут переведены на баланс ОАО «РТС».

Помимо одобрения со стороны ФАС сделка также должна быть одобрена на внеочередных собраниях акционеров ММВБ и РТС, которые запланированы на август, добавил Аганбегян. Председателем правления объединенной компании будет назначен Рубен Аганбегян, должность первого зампреда правления займет нынешний председатель правления РТС Роман Горюнов.

## Амбициозные планы

### «КАМАЗ» стремится достичь безубыточности

Алексей Захаров, аналитик «Финам.Авто»

Несмотря на завершение прошлого года с убытком, руководство ОАО «КАМАЗ» строит амбициозные планы, рассчитывая завершить текущий год с прибылью. Дополнительным источником доходов для автопроизводителя должно стать развитие сбытово-сервисной сети.

24 июня в Набережных Челнах состоялось общее собрание акционеров ОАО «КАМАЗ».

Основная причина неудачи в прошлом году была вполне объективной — цену на свою продукцию повысили российские металлурги. Удельный вес металлопродуката в себестоимости грузового автомобиля заметно выше, чем у «легковушки». Естественно, повышение цен не могло не сказаться на экономических результатах деятельности «КАМАЗа» в прошлом году. Более того, эти проблемы затронули и начало текущего года. Первый квартал камский завод также закончил без прибыли. Однако, как отметил

тывается 144 авторизированных центра «с лошадью». Из них 60 принадлежат (полностью или частично) заводу. Три года назад «головное» торгово-сервисное предприятие автопроизводителя — ООО «Набережночелнинский Автоцентр КАМАЗ» — было передано под контроль компании «КАМАЗ-лизинг». Построенный 35 лет назад и с того времени практически не ремонтировавшийся центр в то время представлял собой не слишком привлекательное зрелище. Его реанимация началась не с ин-

выросло в пять раз. Десятикратно вырос объем продаж запасных частей (с 500 тыс. руб. до 5 млн руб. в месяц). Объем выручки автоцентра при численности персонала 170 человек составил в 2010 году 1,75 млрд руб. Чистая прибыль — 15 млн руб. На текущий год план предусматривает 2 млрд руб. выручки и 30 млн руб. прибыли. Заработанные за три года позволили реконструировать автоцентр без привлечения кредитов. Общий объем инвестиций составил 20 млн руб. Теперь «Набережночелнинский Ав-

ревод сервисных центров в категорию безубыточных заметно снизит финансовое бремя автозавода. А деньги камскому автозаводу, похоже, в ближайшее время понадобятся. Так, согласно плану на 2011 год, завод намерен выпустить 38 тыс. грузовиков. Выручка достигнет 96 млрд руб. (+23% к результату 2010 года). Рентабельность по EBITDA должна приблизиться к восьми процентам. При планировании были учтены ошибки прошлого года. Например, сейчас товарный двор «КАМАЗа» заставлен грузовиками



Его основной «темой» было утверждение отчета по результатам финансовой деятельности «КАМАЗа» в 2010 году. Однако, больший интерес вызвало текущее состояние и ближайшие перспективы ведущего российского производителя грузовых автомобилей.

Как отметил генеральный директор ОАО «КАМАЗ» Сергей Когогин, закончить прошедший год с прибылью заводу не удалось. Официально такая задача не ставилась, и акционерам управленцы этого не обещали. Но «для себя» топ-менеджмент наметил пути по выходу на уровень, хотя бы, безубыточности и одновременно попытался провести завод этими путями.

Сергей Когогин, в апреле и мае «КАМАЗ» перешел за черту убыточности. В июне результат должен быть, как минимум, не хуже. Следует отметить, что в своем стремлении повысить рентабельность «КАМАЗ» не ограничивается собственным производством. Дополнительным источником доходов должна стать сбытово-сервисная сеть. По ее размеру камский завод уступает только «АВТОВАЗу». Всего в России насчи-

вается 144 авторизированных центра «с лошадью» — завод уже начал создавать запас на время своих августовских каникул. В 2010 году спрос накануне сезона уборки урожая был неощутим, в результате торговля шла «с колес», но часть потенциальных покупателей все же осталась неудовлетворенной. Увеличение товарных запасов ведет к росту затрат — однако на «КАМАЗе» это считают меньшим злом, нежели потерей клиентов. Конечно, от форс-мажора (например, в виде вновь выросших аппетитов металлургов) не застрахован никто. Но в рамках разумного риска планы «КАМАЗа» представляются сбалансированными, и сомнений в возможности завода реализовать их не возникает.

Следует отметить, что в своем стремлении повысить рентабельность «КАМАЗ» не ограничивается собственным производством. Дополнительным источником доходов должна стать сбытово-сервисная сеть. По ее размеру камский завод уступает только «АВТОВАЗу». Всего в России насчитывается 144 авторизированных центра «с лошадью»

тотцентр «КАМАЗ» представляет собой современное предприятие, имеющее хорошее технологическое оснащение и четко работающий склад.

Теперь «КАМАЗ» намерен распространить опыт, полученный при реализации этого пилотного проекта, на всю свою сервисно-сбытовую сеть. Конечно, результатов, аналогичных показанному в Набережных Челнах, в других городах ждать не стоит. Однако, даже пе-

— завод уже начал создавать запас на время своих августовских каникул. В 2010 году спрос накануне сезона уборки урожая был неощутим, в результате торговля шла «с колес», но часть потенциальных покупателей все же осталась неудовлетворенной. Увеличение товарных запасов ведет к росту затрат — однако на «КАМАЗе» это считают меньшим злом, нежели потерей клиентов. Конечно, от форс-мажора (например, в виде вновь выросших аппетитов металлургов) не застрахован никто. Но в рамках разумного риска планы «КАМАЗа» представляются сбалансированными, и сомнений в возможности завода реализовать их не возникает.

Следует отметить, что в своем стремлении повысить рентабельность «КАМАЗ» не ограничивается собственным производством. Дополнительным источником доходов должна стать сбытово-сервисная сеть. По ее размеру камский завод уступает только «АВТОВАЗу». Всего в России насчитывается 144 авторизированных центра «с лошадью»

Следует отметить, что в своем стремлении повысить рентабельность «КАМАЗ» не ограничивается собственным производством. Дополнительным источником доходов должна стать сбытово-сервисная сеть. По ее размеру камский завод уступает только «АВТОВАЗу». Всего в России насчитывается 144 авторизированных центра «с лошадью»

### НОВОСТИ

#### Гендиректор «Полюс Золота» — Герман Пихоя

Совет директоров принял решение прекратить полномочия генерального директора ОАО «Полюс Золото» Михаила Прохорова 30 июня 2011 года и назначить генеральным директором компании Германа Пихоя с 1 июля 2011 года, сообщает общество. Герман Пихоя с 2007 года занимал должность заместителя генерального директора по стратегии и корпоративному развитию. Пихоя не владеет акциями компании и не имеет доли в уставном капитале «Полюс Золото».

#### «Сбербанк» планирует продать акции KHP

Государственный инвестиционный фонд Китая China Investment Corp (CIC), под управлением которого находится активы объемом \$200 млрд, получил от инвестбанков предложение приобрести 5% акций «Сбербанка». Уже были проведены предварительные переговоры. В середине сентября «Сбербанк» планирует приватизацию 7,6% акций из 57,6% принадлежащих ЦБ РФ, стоимость пакета составляет \$6 млрд. В феврале фонд в ходе IPO «ВТБ» приобрел чуть менее 1% акций российского банка за \$100 млн.

#### Презентация для инвесторов

30 июня состоялась презентация ОАО «Платформа ЮТИ-НЕТ.РУ» для институциональных инвесторов. На ней были представлены стратегия развития компании, озвучены прогнозы операционных и финансовых результатов ОАО «Платформа ЮТИ-НЕТ.РУ» на ближайшие годы, основные факторы инвестиционной привлекательности эмитента и детали предстоящего IPO. По итогам I квартала 2011 года компания зафиксировала рекордный рост продаж — на 271,1% к аналогичному периоду прошлого года. Этого удалось достичь за счет увеличения конверсии и роста среднесуточной аудитории сайта на 148,1%. По итогам I полугодия 2011 года компания также продемонстрирует высокие темпы рос-

## Процентные ставки

### Динамика валютных рисков



Ярослав Кабаков, ректор УЦ «ФИНАМ»

Значительное влияние на динамику валютных рынков оказывают изменения процентных ставок, сделанные любым из ведущих мировых центральных банков. Понижение и прогнозирование этих изменчивых рыночных движений может оказать поддержку трейдеру при торговле на рынке и получить высокую прибыль.

Учетные ставки можно назвать зеркалом большой экономики. Любое их изменение, как правило, приводит рынки в движение. Процентную ставку устанавливает центральный банк страны, и, если несколько упрощенно, это та ставка, под которую центральные банки дают кредит крупнейшим кредитным банкам. Все остальные ставки в стране, например ставка, под которую банки выдают кредиты своим клиентам, определяются в конечном итоге процентной ставкой центрального банка. Можно сказать, что процентная ставка определяет стоимость денег внутри страны.

Изменение процентной ставки — это инструмент, с помощью которого центральный банк регулирует уровень инфляции в стране. При превышении инфляцией допустимого уровня в стране начинается процесс повышения процентных ставок, инфляция снижается. В дальнейшем высокие процентные ставки отрицательно сказываются на экономике, так как кредиты дороги и мало желающих их брать для развития производства, создания новых предприятий и т.д. Начинается обратный процесс — снижение процентной ставки. Процесс этот циклический, и длительность цикла зависит от состояния экономики страны.

Стоит отметить, что чем выше процентная ставка по данной валюте по сравнению с другими валютами (большой процентный дифференциал), тем больше будет желающих среди иностранных инвесторов купить данную валюту, чтобы разместить средства на депозит под высокую процентную ставку. Словом, высокие процентные ставки делают данную валюту привлекательной в качестве инструмента инвестирования, а значит, спрос на нее на международном валютном рынке повышается, и курс этой валюты растет. Поэтому правительствам большинства стран выгодно иметь высокие процентные ставки. Исключение составляют экспортно-ориентированные страны (например, как Япония), для них выгодны низкие процентные ставки, потому что низкий уровень процентных ставок стимулирует развитие экономики.

Для рынка Форекс неожиданное изменение процентных ставок является критически важным по одной простой причине — чем выше уровень доходности, тем больше будет процент, накопленный на валюту инвестирования и, соответственно, выше прибыль. Именно поэтому проведение всестороннего анализа рынка и отслеживание новостей от мировых ЦБ может помочь трейдеру не только избежать неприятностей, но и вовремя среагировать на них должным образом.



убытках общества, а также одобрены рекомендации совета директоров о распределении чистой прибыли. Годовым общим собранием акционеров утверждены дивиденды в размере 1,0851 руб. за акцию, а также сроки выплаты дивидендов: с 30.06.2011 г. по 28.08.2011 г.

#### «Северсталь»: оборудование для АЭС

ООО «ССМ-Тяжмаш», входящее в дивизион «Северсталь-Российская Сталь», получило лицензию на право производства оборудования для атомных станций, судов и иных плавсредств с ядерными реакторами. Документ позволяет машиностроительному предприятию «Северстали» изготавливать большой спектр механического транспортно-технологического и грузоподъемного оборудования, а также насосные агрегаты, фильтры, теплообменники, элементы трубопроводов, трубопроводную арматуру и многое другое.

#### «ВКонтакте» может провести IPO

Социальная сеть «ВКонтакте» в начале 2011 года обсудила с инвестбанками возможность размещения IPO. Как сообщает агентство Bloomberg, компания рассматривает возможность размещения акций на Нью-Йоркской бирже в следующем году. Окончательное решение об IPO пока не принято. Контроль над сетью принадлежит ее основателям, 32,49% пакетом владеет Mail.ru Group через VK.com.

#### «Аэрофлот» выплатит дивиденды за 2010 год

Акционеры ОАО «Аэрофлот» — российские авиалинии» на годовом общем собрании утвердили годовую отчет, годовую бухгалтерскую отчетность, в том числе отчет о прибылях и





## Зейская ГЭС — Амурская

### «Индастек» завершил проектно-изыскательские работы

Эдуард Ананьев

«Индастек» завершил проектно-изыскательские работы по строительству воздушной линии (ВЛ) 500 кВ «Зейская ГЭС — Амурская». Назначение ВЛ заключается в обеспечении выдачи мощности Зейской ГЭС, а также увеличении пропускной способности сетей в восточном направлении для повышения надежности электроснабжения потребителей Амурской энергосистемы. Заказчик — ОАО «ФСК ЕЭС».

По словам управляющего директора «Индастек» Андрея Лукьяненко, «в рамках проектно-изыскательских работ выполнено комплексное обследование и оценка экологического состояния компонентов природной среды — почв, грунтов, поверхностных и подземных вод по всему маршруту строительства ВЛ. Проведены технические и экономические исследования района строительства. Предложенные технические решения утверждены Заказчиком».

На пересечении ВЛ 500 кВ «Зейская ГЭС — Амурская» с судоходной рекой Зей «Индастек» выполнит строительство спешперехода, длина которого составит 2275 м, высота опор — 99 м. Поскольку температура воздуха в зимний период на этом участке может достигать 52 градусов мороза, провод, изоляция и арматура на переходе будут исполнены в усиленном варианте.



В ходе строительно-монтажных работ на Зейской ГЭС будет реконструировано открытое распределительное устройство (ОРУ) 500 кВ. Завершение всех строительно-монтажных работ планируется в четвертом квартале 2012 года.

Общая протяженность линии ВЛ 500 кВ «Зейская ГЭС — Амурская» составляет 365 километров. Строительство будет вестись с учетом географических и климатических особенностей региона, в котором встречаются участки леса, выходы скальных пород, ослабленные грунты, пойменные участки рек, участки многолетней мерзлоты, а также с

учетом возможной сейсмической активности. В связи со сложным рельефом местности на трассе имеется 45 углов поворота. На своем пути ВЛ500

«Зейская ГЭС — Амурская» пересекает федеральную трассу М-58 «Амур», железную дорогу Москва — Хабаровск, а также реки Уркан и Зейя.

**СПРАВКА «ПЕ»:** Компания «ИНДАСТЕК» (ООО «Строймехпроект») — одна из крупнейших российских инженеринговых компаний на рынке электроэнергетики. Компания осуществляет весь спектр проектирования и строительства объектов электроэнергетики любой сложности на всей территории России. Богатый опыт возведения электроподстанций, воздушных и кабельных линий электропередачи различного класса напряжения позволяет обеспечить высококачественное проведение широкого спектра работ, от проектирования, поставки полного комплекта оборудования и материалов, до выполнения строительно-монтажных и пуско-наладочных работ.

## Недельный срез

### Работа оптового рынка электроэнергии и мощности

По данным НП «Совет рынка», на неделе с 17.06.2011 по 23.06.2011 плановое электропотребление характеризовалось ростом объемов относительно предыдущей недели в обеих ценовых зонах. Изменения планового электропотребления накопленным итогом разнонаправлены по ценовым зонам. Так, за период с начала 2011 года суммарное электропотребление в Европейской части России и на Урале выросло, а в Сибири снизилось по отношению к суммарному значению аналогичного периода прошлого года. Индекс равновесных цен в обеих ценовых зонах снизился относительно значения предыдущей недели. Средневзвешенный индекс за период с начала 2011 года вырос по сравнению с аналогичным периодом прошлого года.

За неделю плановое электропотребление выросло на 1,2% по сравнению с предыдущей неделей и на 1,8% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Общий объем планового электропотребления на рынке на сутки вперед за прошедшую неделю составил 15,40 млн МВт·ч. В Европейской части РФ и на Урале плановое электропотребление составило 12,32 млн МВт·ч, что на 1,4% больше, чем неделей ранее. Суммарный объем планового потребления в Европейской части РФ и на Урале с начала года увеличился на 2,8% по отношению к аналогичному периоду прошлого года. В Сибири плановое электропотребление составило 3,08 млн МВт·ч, увеличившись на 0,3% по отноше-

нию к прошлой неделе. Суммарный объем планового потребления в Сибири с начала года уменьшился на 2% по отношению к аналогичному периоду прошлого года.

За неделю в структуре плановой выработки Европейской части России и Урала доля ТЭС выросла на 1,9 процентных пункта. При этом доля ТЭС на 0,5 процентных пункта ниже среднего значения с начала 2011 года. В структуре плановой выработки Сибири доля ТЭС сократилась на 0,9 процентных пункта относительно предыдущей недели. По отношению к среднему значению с начала 2011 года снижение доли ТЭС составляет 13,1 процентных пункта. В Европейской части РФ и на Урале на ТЭС пришлось 69,9% выработки, на ГЭС и АЭС — 10,4% и 19,8% соответственно. В Сибири структура выработки сформировалась следующим образом: ТЭС — 41,3%, ГЭС — 58,7%.

Индекс равновесной цены в Европейской части РФ и на Урале увеличился на 1,2% за неделю — до 1061 руб. за МВт·ч. (средневзвешенный индекс равновесных цен за период с начала года вырос на 22,6% по отношению к аналогичному периоду прошлого года) В Сибири индекс за неделю увеличился на 5,9% — до 554,4 руб. за МВт·ч. (средневзвешенный индекс равновесных цен за период с начала года вырос на 11,3% по отношению к аналогичному периоду прошлого года).

По состоянию на 23 июня 2011 года общая задолженность участников рынка составила 26,8 млрд руб., увеличившись с 16 июня на 3,2 млрд руб. В том числе задолженность по ценовым зонам составила 24,9 млрд руб., по неценовым зонам — 1,9 млрд руб.

## Энергообъекты для «Распадской»

### За пять месяцев — более 400 млн руб. инвестиций



Светлана Черногубова, Красноярск

За 5 месяцев текущего года «МРСК Сибири» направила на строительство объектов внешнего электроснабжения ЗАО «Распадская угольная компания» более 400 млн руб. Крупнейший проект инвестиционной программы компании, реализуемый филиалом «Кузбассэнерго-РЭС», является ключевым для развития Кемеровской области. В работах задействовано более 200 человек.

В настоящее время на площадках по строительству трех подстанций напряжением 110/6,6/6,3 кВ (Распадская-4, Распадская-5, Распадская-6) разрабатывается грунт и вертикальная планировка площадок. Работы выполняются с помощью специальной техники

— самосвалов, бульдозеров, экскаваторов, строительных кранов (всего около 20 машин). В августе будут поставлены 6 силовых трансформаторов отечественного производства. Общая мощность, которая будет введена, — 192 МВА. Объект по строительству двух одноцепных линий 110 кВ от Томь-Усинской ГРЭС общей протяженностью 104 км разделен на 4 участка. На них производятся работы по вырубке просек с очисткой территории и утилизацией порубочных остатков. В настоящее время вырублено и очищено более 15,5 тыс. м. Строители работают в сложных природных условиях: на одном из труднодоступных участков работа по вырубке лесов развернулась только в июне. Возможность перебраться туда первый «десант» лесорубов с бензопилами и малой техникой появилась только после

открытия малой водной переправы. В июле, с запуском большого паромы, этот участок будет максимально усилен тяжелой спецтехникой. Также на строительстве линий электропередачи идет монтаж металлоконструкций опор, фундаментов под опоры. Получено 11 вагонов провода АС 300/66. В строительстве линий участвует 67 единиц техники. Функции технического надзора за ходом реализации проекта выполняет независимая организация. Руководство компании — и.о. генерального директора «МРСК Сибири» Константин Петухов и заместитель генерального директора — директор филиала «Кузбассэнерго-РЭС» Евгений Тюменцев — еженедельно инспектируют ход работ по строительству этого важнейшего для Кузбасса объекта. «Работы идут в соответствии с графиком. Все объекты будут сда-

ны в срок — в IV квартале текущего года», — утверждает директор филиала ОАО «МРСК Сибири» — «Кузбассэнерго-РЭС» Евгений Тюменцев.

**СПРАВКА «ПЕ»:** «Межрегиональная распределительная сетевая компания Сибири» (ОАО «МРСК Сибири»), дочернее общество ОАО «Холдинг МРСК», осуществляет передачу и распределение электроэнергии на территориях республик Алтай, Бурятия, Тыва и Хакасия, Алтайского, Забайкальского, Красноярского краев, Кемеровской, Омской и Томской областей. В состав ОАО «МРСК Сибири» входят филиалы — «Алтайэнерго», «Бурятияэнерго», «Горно-Алтайские электрические сети», «Красноярскэнерго», «Кузбассэнерго-РЭС», «Омскэнерго», «Хакасияэнерго», «Читаэнерго». ОАО «Томская распределительная компания», ОАО «Тываэнерго» (дочернее общество) находятся под управлением ОАО «МРСК Сибири». В филиалах действуют 241 район электрических сетей (РЭС), 38 технических центров (ТЦ). Территория обслуживания — 2,172 млн кв. км. Общая протяженность линий электропередачи 268,975 тыс. км, трансформаторных подстанций 6-10-35/0,4 кВ — 54 647, подстанций 35-110 кВ — 1913. Полезный отпуск электроэнергии в 2010 году составил 80 461,651 млн кВт·ч. Численность персонала — 21,5 тыс. человек.

## Солнечное сотрудничество

### Дагестан и «Хевел» подписали соглашение в сфере энергетики

Рузанна Сарибекян

Республика Дагестан и компания «Хевел» (совместное предприятие Группы компаний «Ренова» и ОАО РОСНАНО) подписали Соглашение о сотрудничестве, направленное на осуществление комплекса мероприятий по развитию солнечной энергетики в регионе. В частности, Соглашение предусматривает совместную реализацию проекта по строительству солнечной электростанции на территории Республики Дагестан. Планируемая мощность электростанции составляет 10 МВт.

В соответствии с достигнутыми договоренностями координаторами проекта от Республики Дагестан выступают Министерство промышленности, энергетики и связи Республики Дагестан и ОАО «Межрегиональная энергетическая компания».

При строительстве солнечной электростанции будут использованы тонкопленочные фотоэлектрические модули, произведенные на базе передовой инновационной микроморфной технологии швейцарской компании Oelglik Solar. Никловая мощность каждого модуля площадью 1,4 кв. м составляет 125 Вт. Одним из ключевых преимуществ используемой технологии является способность солнечных панелей воспринимать как прямой, так и рассеянный свет, что в сочетании со сравнительно

низкой стоимостью производства модулей делает их более эффективными.

Развитие солнечной энергетики особенно актуально для населения горных и степных районов. По оценкам экспертов, возможность покрытия потребностей в энергии за счет фотоэлектрических систем в этих районах составит к 2025 году около 20% от общей потребности.

**СПРАВКА «ПЕ»:** ООО «Хевел» (совместное предприятие Группы компаний «Ренова» и ОАО «РОСНАНО») основано летом 2009 года с целью развития в России солнечной энергетики и последующего вывода российской высокотехнологичной продукции на зарубежные рынки. Предприятие мощностью 130 МВт (более 1 млн солнечных модулей в год) расположено в г. Новочебоксарск, Чувашская Республика. Компания «Хевел» уделяет особое внимание научно-исследовательской работе в целях повышения энергоэффективности, снижения себестоимости и расширения сфер применения солнечных модулей. Для достижения поставленных целей компанией совместно с ФТИ им. Иоффе создан Научно-технический центр, который в декабре 2010 года получил статус участника Инновационного центра «Сколково».

## Напряжение в Иваново

### «ИЦ «Сети» включили трансформатор АТ-1

Галина Соколяк

Филиал «Инженерного центра ЕЭС» — «ИЦ «Сети» успешно завершил включение трансформатора АТ-1 на ПС Иваново. В период отключения трансформатора АТ-1 специалистами филиала были проведены демонтажные и строительно-монтажные работы по устройству ячеек 2,3,4 с монтажом оборудования, испытаниями и пусконаладочными работами.

Кроме этого сдано в эксплуатацию здание нового релейного шкафа 220 кВ с вторичными системами управления и противопожарной автоматикой, проведена реконструкция существующего ОПУ и ЗРУ

10 кВ. Одновременно с включением АТ-1 поставлена под рабочее напряжение 1-я цепь построенной двухцепной ВЛ 220 кВ Костромская ГРЭС — Иваново.

Согласно утвержденного графика работ, в июле текущего года планируется отключение трансформатора АТ-2. Заказчиком проекта «Строительство ВЛ 220 кВ Ивановской ГРЭС-Иваново с расширением подстанции 220 кВ Иваново» выступает Филиал ОАО «ФСК ЕЭС» — «МЭС Центра». Проект планируется завершить в декабре 2011 года.

Ввод в строй ВЛ 220 кВ Ивановская ГРЭС-Иваново и расширение подстанции 220 кВ Иваново с использованием современного электротехнического оборудования, систем релейной защиты и автомати-

зированной системы управления технологическими процессами (АСУ ТП) позволит улучшить энергоснабжение потребителей Ивановской и Ярославской областей.

**СПРАВКА «ПЕ»:** ОАО «Инженерный центр ЕЭС» — один из лидеров энергетического инженеринга России. Предоставляет полный комплекс проектных, инженеринговых и сервисных услуг в строительстве, реконструкции и модернизации объектов. Компания имеет многолетний опыт успешной работы и сотни проектов, реализованных в России и за рубежом.

## Ремонты и расчистки

### Центральные электрические сети: все по плану

В филиале ОАО «Московская объединенная электросетевая компания» — Центральные электрические сети (ЦЭС) продолжаются работы по ремонту оборудования подстанций и воздушных линий. Одно из направлений — расчистка трассы и ремонт высоковольтных линий электропередач (ЛЭП).

По итогам первых пяти месяцев 2011 года сотрудники ЦЭС очистили от деревьев и кустарников свыше 20 га просек и отремонтировали 17,8 км ЛЭП. В ходе работ применяется современное высокотехнологичное оборудование, в том числе используется измельчитель, тщательно перемалывающий порубочные остатки. Это позволяет существенно снизить объем древесного мусора для его дальнейшей утилизации.

Полным ходом ведется ремонт оборудования подстанций (ПС). В течение пяти месяцев 2011 года отремонтировано 23 силовых трансформатора, 7 воздушных вык-

лючателей. Произведен ремонт 16 масляных выключателей 35-220 кВ, 217 выключателей 6-10 кВ и 55 разъединителей. На три месяца раньше срока завершены комплексный ремонт ПС «Трикожана». Персонал ЦЭС отремонтировал трансформатор ТТ 110 кВ, шесть разделителей 110 кВ, по два короткозамыкателя и отделителя 110 кВ Т1 и Т2, проведен текущий ремонт разрядников 110 кВ Т1 и Т2.

Также, работники филиала совместно с подрядными организациями отремонтировали помещения, фасады зданий, кровли, полы, коммуникации и металлоконструкции подстанций, фундаменты под оборудование. Общая площадь ремонтных работ составила около 7000 кв. м. Кроме того, в помещениях подстанций заменено более 250 окон и установлено 157 дверей.

Службой телемеханики Центральные электрические сети отремонтированы устройства, передающие телеинформацию и телесигнализацию на диспетчерские пункты. В результате приведены в рабочее состояние телемеханика ТМ 512 на

шести подстанциях и телемеханика ТМ 320 на ПС «Хлебников». Служба средств диспетчерского технологического управления отремонтировала три пульта абонентских устройств АТС, а также выполнила капитальный ремонт 420 км кабельных линий связи на подстанциях ЦЭС. Благодаря проведенным работам повышаются качество и надежность транспорта электроэнергии потребителям столицы.

Начальник службы организации ремонтов Центральные электрические сети Сергей Сидоренко подчеркивает: «В рамках проведения ремонтной кампании по итогам пяти месяцев 2011 года направлено свыше 184 млн руб. Это дало возможность выполнить весь запланированный объем работ. Из выделенных средств 47 млн руб. израсходовано на выполнение работ хозяйственным способом, и более 136 млн — по договорам подряда». Ремонтная кампания позволяет подготовить электросетевое оборудование к безаварийному прохождению осенне-зимнего максимума нагрузок 2011-2012 гг.

## Наука и энергетика

### Исследования проблем безопасности

23 июня 2011 года в рамках международной выставки «Мемориал-2011» заключено Соглашение о сотрудничестве между Научным отделением «Проблемы безопасности ТЭК» Академии военных наук (АВН) и Фондом содействия научным исследованиям проблем безопасности «Наука-XXI». Документ подписали президент Фонда Рафаэль Тимошев и заместитель руководителя Научного отделения, директор ОАО «Холдинг МРСК» по информационной политике и коммуникациям Александр Ужанов.

Научное отделение «Проблемы безопасности ТЭК», созданное в 2009 году в структуре Академии военных наук по инициативе ОАО «Холдинг МРСК», занимается комплексными исследованиями по широкому кругу вопросов, имеющих самое непосредственное отношение к энергетической безопасности страны. Возглавляет Научное отделение генеральный директор ОАО «Холдинг МРСК», доктор экономических наук, член-корреспондент АВН Николай Швеи. В структуре Отделения, объединяющего около 100 ученых из МРСК/РСК и других авторитетных энергетических и научных организаций, активно работают шесть секций различного исследовательского профиля.

Подписанное Соглашение обусловлено необходимостью консолидации научно-технического потенциала в интересах топливно-энергетического комплекса России и национальной безопасности в целом, и направлено на проведение исследований в области энергетической безопасности, создание благоприятных условий для внедрения в энергетической отрасли ин-

новационных решений, разработку опытных образцов электротехнического и электросетевого оборудования для объектов распределительного электросетевого комплекса России.

Затем состоялось торжественное подведение итогов смотра-конкурса творческих работ, инициированного Научным отделением «Проблемы безопасности ТЭК» в ОАО «Холдинг МРСК» на тему «Мобилизационный потенциал распределитель-

ного комплекса Юрий Жуков. Кроме того, заместитель руководителя Научного отделения «Проблемы безопасности ТЭК» Александр Ужанов вручил группе ученых дипломы, удостоверения и знаки членов-корреспондентов и профессором АВН. А.Н.Семенов от имени Союза писателей России за личный вклад в патриотическое воспитание молодежи России вручен памятный диплом имени Александра Твардовского.

На стене АВН руководители Научного отделения «Проблемы безопасности ТЭК» провели серию встреч и переговоров, посвященных Международной эстафете памяти и благодарности «Родина подвига-Родина героя» и второму этапу Историко-культурной акции «Эстафета Знамени Победы». Достигнуты договоренности о проведении историко-социологических исследований и решении поисково-мемориальных задач по целевой Программе «Энергетика в годы Великой Отечественной войны» в Амурской, Волгоградской, Воронежской, Ленинградской, Орловской и Смоленской областях: о создании экспозиции основателя воздушного-космической обороны и руководителя Офицерской электротехнической школы в Петрограде генерал-майора Г.В.Бурмана (1865-1922 гг.) в Военно-историческом музее артиллерии, инженерных войск и войск связи (г.Санкт-Петербург); об электроснабжении Покровского храма в д.Хотнежа Волосовского района Ленинградской области, где в годы Великой Отечественной войны пролегал знаменитый Лужский рубеж Ленинградского фронта (последний русский солдат укрылся на хранимой звоннице и вел корректировку советских артиллерийских батарей).

**Подписанное Соглашение обусловлено необходимостью консолидации научно-технического потенциала в интересах ТЭК России и национальной безопасности, и направлено на проведение исследований в области энергобезопасности**

ного электросетевого комплекса накануне и в годы Великой Отечественной войны». Среди победителей конкурса — «Московский комсомолец» в Иваново», «Алтайская правда», «ЛЭП: лидерство, эффективность, профессионализм», «Вести МО-ЭСК» (№6 от 20 июня 2011 года). В церемонии вручения дипломов и ценных подарков приняли участие председатель Совета ветеранов энергетиков, бывший заместитель Министра энергетики и электрификации СССР Александр Семенов и председатель Координационного совета ветеранов распределительного электросе-

## ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

## Супервычисления GPU

## Россия ускоряет научные открытия

Ирина Шеховцова

Российские ученые все чаще обращаются к суперкомпьютерам на базе GPU для решения научных задач, и сегодня Московский государственный университет имени М.В. Ломоносова оснащает свой суперкомпьютер «Ломоносов» графическими процессорами NVIDIA Tesla, чтобы превратить его в одну из самых быстрых в мире вычислительных машин.

включая те, что легли в основу современных вычислений. Гибридное расширение «Ломоносова» состоит из 1554 графических процессоров NVIDIA Tesla X2070 и такого же числа четырехъядерных CPU, обеспечивая всю систему пиковой производительностью 1.3 петафлопс, что делает ее самым быстрым суперкомпьютером в России и одной из самых быстрых вычислительных систем в мире. Суперкомпьютерные ресурсы МГУ используются в первую

но возможный способ добиться этих целей одновременно — использование гибридных вычислительных систем на базе GPU/CPU».

Сегодня суперкомпьютерные центры во всем мире ищут способы существенно повысить производительность систем, оставаясь в существующих границах по уровню энергопотребления. Графические процессоры обеспечивают высокую производительность на Watt, и именно это их преимущество широко используется

следовательский центр CUDA в России, активно использующий GPU в проектах по изучению живых систем, которые предполагают активное математическое моделирование и масштабные вычислительные эксперименты. В этом году в университете будет установлен кластер на базе GPU с пиковой производительностью в 100 терафлопс, а к концу 2012 года его мощность будет увеличена до 500 терафлопс. «Системы на базе GPU/CPU имеют ошеломляющий



NVIDIA открыла миру мощь компьютерной графики с изобретением GPU в 1999 году. С тех пор компания периодически устанавливает новые стандарты в области визуальных вычислений, позволяя создавать захватывающую интерактивную графику на различных устройствах — от планшетных ПК и медиаплееров до ноутбуков и рабочих станций. Опыт NVIDIA в создании программируемых GPU привел к прорывам в области параллельных вычислений, сделав суперкомпьютеры недорогими и широко доступными. Компания обладает более 1800 патентами по всему миру,

очередь для выполнения фундаментальных научных исследований, предполагающих ресурсоемкие вычисления. Среди таких задач масштабные работы по глобальному изменению климата и динамике мирового океана, постгеномной медицине, механизмам формирования галактик и др. «Для наших исследований требуются огромные вычислительные ресурсы, и мы должны обеспечить необходимую производительность максимально эффективным способом», — отметил Виктор Садовников, академик РАН, ректор Московского государственного университета. — Единствен-

но многих исследовательских центрах России, включая Институт прикладной математики им. В.М. Келдыша, Нижегородский государственный университет имени Н.И. Лобачевского и Научно-образовательный центр параллельных вычислений при Пермском государственном университете. В Институте прикладной математики имени В.М. Келдыша используется вычислительная мощь 192 процессоров NVIDIA Tesla C2050 для исследований в области атомной энергетики, авиационной и нефтедобычи. Государственный университет в Нижнем Новгороде — это первый Ис-

потенциал, который активно используется в нашем университете для решения многих научных задач в разных областях: изучение живых систем, биофотоника, видеокомпьютинг, вычислительная математика и не только, — отмечает Виктор Гергель, декан факультета вычислительной математики и кибернетики ННГУ, директор Научно-исследовательского института прикладной математики и кибернетики. — В сотрудничестве с NVIDIA мы сможем предоставить нашим студентам и исследователям доступ к вычислительным ресурсам, которые значительно ускорят ход их работ».

## Новые конвергентные

## Hitachi Data Systems: решения для центров обработки данных

Ирина Щетинина

Корпорация Hitachi Data Systems, дочернее предприятие Hitachi, Ltd., анонсировала первое из семейства конвергентных решений, предназначенных для центров обработки данных и способствующих автоматизации, ускорению и упрощению перехода на облачные технологии. Конвергентные решения Hitachi для центров обработки данных обеспечивают объединение и оптимизацию систем хранения данных корпоративного класса и блейд-серверов Hitachi, а также стандартных компонентов сетевой инфраструктуры, в расчете на самые разные среды приложений и облачные среды.

Конвергентные решения Hitachi для центров обработки данных позволяют создать основу для облачной среды — или облачную инфраструктуру, состоящую из тесно интегрированных, совместно используемых компонентов, включающих системы хранения данных, вычислительные ресурсы и сетевые элементы. Многие организации хотели бы пользоваться преимуществами облака, однако не знают, с чего начать, в связи с отсутствием стандартов, механизмов интеграции и сертификации, позволяющих получать предсказуемые и надежные результаты. Конвергенция систем хранения данных, серверов и сетевых элементов, обеспечиваемая решениями Hitachi, способствует значительному повышению надежности, скорости развертывания, производительности и управляемости по сравнению с решениями, не оптимизированными с точки зрения интеграции. Кроме того, решения Hitachi помогают организациям получать ответы на многие вопросы, связанные с внедрением и эксплуатацией облака, а также упростить процесс развертывания приложений.

«Hitachi Data Systems стремится упростить и ускорить внедрение облачных сред у наших клиентов, одновременно обеспечивая защиту их инвестиций в ИТ, — заявил Джон Мансфилд, старший вице-президент Hitachi Data Systems, курирующий направление Global Solutions Strategy and Development. — Наши новые конвергентные решения являются очередным этапом в развитии технологий хранения данных. Данные решения помогут нашим клиентам легко создавать рентабельные и надежные инфраструктуры. Теперь организации могут переходить на модель облачных сервисов в удобном и наиболее выгодном для них темпе. В конечном итоге эти

решения способствуют преобразованию центров обработки данных в автоматизированные информационные центры, обеспечивающие соответствие характеристик инфраструктуры потребностям бизнеса и оптимизирующие окупаемость инвестиций». «В современном сложном и быстро эволюционирующем мире бизнеса ИТ-департаменты должны тратить меньше времени на конфигурирование и управление отдельными устройствами и приложениями, уделяя больше внимания вопросам разработки, предоставления и расширения новых услуг, — полагает Ричард Вилларс, вице-президент IDC, отвечающий за сектор стратегий хранения данных и управления ИТ. — Такие компании, как HDS, предоставляющие конвергентные решения для центров обработки данных, созданные на основе масштабируемого, надежного и гибкого хранилища данных, будут играть важнейшую роль в проектах по преобразованию центров обработки данных».

HDS предлагает два вычислительных модуля, обеспечивая клиентам беспрецедентную гибкость конфигурирования. Hitachi Compute Blade 2000 и Hitachi Compute Blade 320, в которых используется технология создания логических разделов (LPAR), — это ведущие блейд-серверы корпоративного класса с архитектурой X86, предлагающие функциональность мейнфреймов. Переловая технология HDS LPAR позволяет реализовать функции виртуализации непосредственно на уровне аппаратного обеспечения блейд-сервера. Благодаря этому технология LPAR способствует повышению уровня безопасности (в связи с физическим сегментированием) и может использоваться в сочетании с другими, программными технологиями виртуализации. Клиентам предоставляется возможность сокращения накладных расходов с одновременным повышением управляемости, надежности и производительности. Hitachi Compute Blade 2000 с технологией LPAR, кроме того, является единственным блейд-сервером, в котором используется уникальная технология SMP, способствующая повышению масштабируемости.

Используя Hitachi Compute Blade, клиенты могут объединять на общем шасси блейд-модули с логическими разделами вместе с другими блейд-модулями, Microsoft Hyper-V или VMware, тем самым предоставляя ИТ-специалистам возможность открытого выбора наилучших элементов корпоративной среды. Конвергентные решения Hitachi для центров обработки данных обладают рядом серьезных преимуществ. Предсказуемые, воспроизводи-

мые и надежные результаты: Использование протестированных эталонных архитектур, пакетных решений с объединенными в общий стек компонентами корпоративного класса и готовых целевых конфигураций позволяет организациям, создающим облачные инфраструктуры, получать последовательные и предсказуемые результаты. Руководство в процессе, шаблоны и встроенные функции автоматизации способствуют расширению возможностей воспроизведения процесса и результатов.

Ускорение получения выгоды: Наши клиенты получают возможность более быстрого и легкого развертывания инфраструктур, воспользовавшись единым источником технологий и услуг по планированию и внедрению. Предварительное конфигурирование основных компонентов конвергентных решений способствует значительному сокращению времени развертывания на объекте. Функции интеллектуальной автоматизации сложных заданий обеспечивают быстрое предоставление ресурсов.

Переход на облачную инфраструктуру в удобном для вас темпе: Клиенты могут развернуть инфраструктуру сразу или растянуть этот процесс во времени, а также комбинировать различные решения и даже расширять их до существующей ИТ-инфраструктуры. Оптимизированные решения для общего случая рабочей нагрузки, критических нагрузок и сред специфических приложений и гипервизоров характеризуются различным уровнем конвергенции, соответствующим потребностям клиента и варьирующим от эталонных архитектур до более сложных вариантов.

Вице-президент и главный архитектор Global Technologies and Solutions Патрик Кимприч комментирует: «Компания Avanaade высоко оценивает совместную работу с Hitachi Data Systems над решением Microsoft Hyper-V Cloud Fast Track. Мы видим, что решение Hitachi поддерживает ряд ключевых требований, предъявляемых организациями к своим компьютерным платформам, в первую очередь — обеспечивая высокую доступность и производительность. Предоставляя индивидуальные услуги по решению Hitachi, созданным на основе Microsoft Hyper-V Cloud Fast Track, мы предлагаем клиентам воспользоваться преимуществами проверенных решений, адаптированных к специфическим требованиям конкретных компаний. Мы начали осуществлять хостинг рабочих нагрузок наших клиентов, и они довольно демонстрируемой производительностью и надежностью».

## Gen8 LDMOS

## Технология наивысшей эффективности

Анна Филиппова

Компания NXP Semiconductors N.V. представила мощные СВЧ LDMOS транзисторы восьмого поколения (Gen8) для беспроводных базовых станций, позволяющие расширить полосу пропускания сигнала до 60 МГц и предоставляющие оптимизированную схему согласования ввода/вывода для создания широкополосных недорогих компактных мультистандартных усилителей мощности Догерти с высокой эффективностью.

NXP Semiconductors N.V. предоставляет решения на основе высокопроизводительных смешанных цифро-аналоговых (High Performance Mixed Signal) и стандартных полупроводниковых компонентов, в которых воплощен лидирующий на рынке опыт разработок компании в области радиочастотных и аналоговых сигналов, управления питанием, интерфейсов, безопасности и цифровой обработки сигнала. Эти инновационные решения используются в широком диапазоне применений для автомобильной и промышленной электроники, средств идентификации, инфраструктуры беспроводной связи, систем освещения, мобильных устройств, бытовой техники и вычислительных систем. Являясь глобальным производителем полупроводниковых компонентов, компания представлена более чем в 30 странах мира и обладает годовым доходом в \$4,4 млрд.

В настоящее время компания NXP выпускает опытные образцы транзисторов Gen8 LDMOS (Laterally Diffused Metal Oxide Semiconductor — смешанно-диффузная МОП технология на основе кремния)



## Ключевые характеристики

- Силловые транзисторы Gen8 LDMOS радиочастотного диапазона имеют расширенную полосу пропускания, более высокую мощность и более высокий КПД при меньших размерах и цене.
- У транзисторов Gen8 по сравнению с предыдущим поколением плотность мощности выше на 15%, а выход мощности — примерно на 5% (в зависимости от приложения).
- Пиковые уровни мощности выше 500 Вт (P3dB) для ВЧ коррекции теперь достижимы в компактном, недорогом корпусе типоразмера SOT502.
- Расширенная полоса пропускания видео позволяет задействовать весь выделенный диапазон частот.
- LDMOS технология компании NXP в мощных СВЧ транзисторах обычно использует напряжения от 28 до 32 В и обеспечивает рекордные рабочие частоты до 3,8 ГГц.

для частот до 960 МГц с превосходной линейностью, высочайшей надежностью и КПД более 55% для усилителей мощности

в GSM-системах с использованием множества несущих. Вторая очередь опытных образцов для диапазонов GSM-

WCDMA-LTE (1800, 1900 и 2100 МГц) появится до конца 2011 года.

Поставщики беспроводных инфраструктур испытывают нарастающее давление рынка, которому требуются экономически и энергетически эффективные базовые станции, причем незамедлительно. Это давление ощущается не только в развивающихся странах, но и на более зрелых рынках, к тому же, многочисленность стандартов сотовой связи, частотных полос и требования совместного использования сетей в сельских районах еще больше усложняют ситуацию. Технология Gen8 LDMOS компании NXP призвана решить все эти проблемы и обеспечить создание многополосных и широкополосных усилителей мощности, а также базовых приемопередающих станций (BTS), поддерживающих множество режимов, — с низким потреблением энергии и оптимальными затратами.

Кристоф Кутте (Christophe Cugge), директор по маркетингу, подразделение усилителей мощности для базовых станций, компания NXP Semiconductors, отмечает: «Растущая популярность приложений с интенсивным использованием полосы пропускания стимулирует постоянное развитие технологий беспроводных базовых станций. С недорогой, высокоэффективной технологией Gen8 LDMOS компании NXP OEM-производители базовых станций смогут создавать мультистандартные, готовые к будущему решения и повышать выход продукции за счет более строгих спецификаций для массового производства. Компания NXP разрабатывает референсные схемы на базе Gen8 LDMOS для ряда устройств, включая асимметричный усилитель и 3-канальный усилитель Догерти.

## Партнерское соглашение

## «Манго Телеком» и компания AudioCodes

Компания «Манго Телеком» — первый российский провайдер «облачных» телекоммуникационных сервисов, ведущий российский провайдер виртуальной телефонии и оператор связи — объявила о заключении партнерского соглашения с компанией AudioCodes, одним из лидирующих производителей оборудования и ПО для построения сетей VoIP. Соглашение является важным элементом программы «Манго Телеком» по созданию полной линейки абонентского оборудования для SIP-телефонии.

Основными направлениями деятельности AudioCodes являются разработка и производство элементной базы (сигнальные процессоры, модули компрессии, VoIP-платы), операторского и корпоративного VoIP-оборудования и ПО. Значительные ресурсы компания направляет на исследование, в частности, на создание эффективных кодеков (так, стандартный голосовой кодек G.723.1 — одна из ее известных разработок). AudioCodes производит широкий спектр абонентского SIP-оборудования: телефонов и шлюзов. При этом продукция компании отличается технической инновационностью, надежностью, экологической эффективностью и совместимостью практически со всеми программными коммутаторами, SIP Proxies, Media

Gateway Controllers и с медиа-шлюзами других производителей. В частности, в своих решениях AudioCodes не использует закрытых собственных технологий, не совместимых с оборудованием других производителей. Все это полностью соответствует критериям, на основании которых «Манго Телеком» формирует свою линейку SIP-оборудования.

В настоящее время в линейку «Манго Телеком» уже включены 13 моделей настольных SIP-телефонов и VoIP-шлюзов AudioCodes. В линейке «Манго Телеком» нижний сегмент ориентирован на малый бизнес и сегмент SOHO. Основными потребителями более дорогого оборудования являются средние и крупные предприятия, которым нужны более широкая функциональность оборудования, особое сочетание характеристик, стильный дизайн и престижные бренды.

В нижний ценовой сегмент (до 4500 руб.) попадает простой и надежный настольный SIP-телефон AudioCodes 310HD и два SIP-шлюза: AudioCodes MP201 и MP202. Телефон бизнес-класса AudioCodes 320HD и шлюз AudioCodes MP204 относятся к среднему, а шлюз AudioCodes MP-124 — к высокому ценовому сегменту (4500 до 8 тыс. руб и более 8 тыс. руб, соответственно). Интересной особенностью AudioCodes MP-124 и ряда других шлюзов серии MP является широкая под-

держка интеллектуальных сервисов, заложенных в SIP-протоколе и соответствующих части функций виртуальной АТС «Манго-Офис». Соответственно, такое оборудование будет интересно, в первую очередь, компаниям, которые уже приобрели традиционную офисную АТС и теперь стремятся расширить ее функциональность.

Партнерское соглашение с AudioCodes позволяет ускорить тестирование и вывод на рынок интересных новинок. Так, в ближайшее время в линейку «Манго Телеком» будет добавлена новейшая модель премиум-класса AudioCodes 350HD.

«В своих разработках наша компания неизменно стремится дать потребителю экономически эффективное решение с отличным качеством звука формата HD и сбалансированными техническими характеристиками. Но для успеха на каждом локальном рынке не менее важны активные партнеры, способные донести информацию о преимуществах нашей продукции до широких групп потребителей, предложить решения, в которых ее потенциал будет полностью раскрыт, — говорит Андрей Кузнецов, региональный директор компании AudioCodes по России и СНГ. — Именно поэтому мы придаем особое значение партнерству с «Манго Телеком». Являясь крупным SIP-провайдером и одним из признанных лидеров растущей

российского рынка виртуальных телекоммуникационных сервисов, компания является одним из немногих операторов связи, специализирующихся на работе с малым и средним бизнесом. Мы уверены, что наше сотрудничество будет способствовать росту популярности SIP-телефонии на российском рынке».

«Основная задача всей нашей программы — оградить потребителя от ошибок при выборе SIP-оборудования, результатом которых становятся нерациональные расходы средств и неоправданное разорочарование в технологии. Это требует тщательного отбора оптимальных решений для каждого сегмента рынка, комплексной оценки реальных технико-экономических характеристик и других, важных для потребителя параметров оборудования. Все это требует тесного рабочего взаимодействия с поставщиком оборудования, — говорит Алексей Бессарабский. — Руководитель отдела маркетинга компании «Манго Телеком». — В России популярность SIP быстро растет. Именно поэтому мы считаем заключение соглашения с AudioCodes и включение в нашу продуктовую линейку ключевых производителей важным событием для всего рынка. Уверен, что многие наши клиенты станут поклонниками марки AudioCodes, имеющей прекрасную репутацию в мире VoIP».

«Манго Телеком» — первый российский провайдер «облачных» телекоммуникационных сервисов (ОТС). Используя собственные центры R&D в России и Беларуси, «Манго Телеком» разработала «облачную» телекоммуникационную платформу, биллинг, коммутатор и другое системное оборудование ПО, которое используется при предоставлении услуг. Линейка услуг «Манго-Офис» реализована в виде ОТС, практически полностью «покрывает» все телекоммуникационные потребности организации. Опираясь на них, предприятия крупного, среднего и малого бизнеса, а также владельцы стартап-проектов могут не только сократить расходы на телефонизацию, но и усовершенствовать бизнес-процессы и деловые коммуникации, а также создать условия для повышения продаж, улучшения работы с заказчиками и имиджа компании.

«Манго Телеком» работает на российском рынке с 2000 года. С 2005 года предоставление виртуальных телекоммуникационных сервисов (ВТС) становится основным направлением деятельности. По данным исследования J'son & Partners за 2010 год, в сегменте виртуальных телекоммуникаций

«Манго Телеком» занимает первое место по объему продаж в Москве и Санкт-Петербурге, главных потребителях ВТС и ОТС в России. Оборот «Манго Телеком» в 2010 году составил около 300 млн руб.

Компания AudioCodes имеет 13 летний опыт работы в области VoIP, подтвержденный успешными инсталляциями более 12 млн VoIP-портов более чем в 100 странах мира. Высочайшее качество передачи голоса подтверждено независимыми тестами международной организации ETSI. Компания AudioCodes является признанным лидером в области компрессии голосовых потоков, в частности ключевым инициатором разработки ITU-стандарта по сжатию голоса G.723.1. Компания использует свой многолетний опыт на рынке технологий VoIP, разрабатывая продукты, удовлетворяющие растущий спрос на системы проводного, беспроводного и широкополосного доступа.

Продукция AudioCodes включает модульные и легко расширяемые цифровые VoIP медиа-шлюзы, построенные в соответствии с самыми передовыми технологиями, а также аналоговые VoIP шлюзы для систем доступа и корпоративных телефонных сетей. Для раз-

работчиков оборудования и программного обеспечения AudioCodes предоставляет сигнальные процессоры (DSP), модули компрессии, а также коммуникационные VoIP платы PCI и sPCI с API для разработки собственных приложений. Широкий выбор продуктов AudioCodes предоставляет интеграторам компьютерной телефонии (СТП) создать высококачественную платформу с богатым набором функций для разработки таких приложений, как коммутаторные центры, серверы многопоточных конференций, системы интерактивных голосовых меню (IVR), голосовые порталы (Voice Portals), системы голосовой почты (Voice Recording/Messaging) и т. д.

Компания AudioCodes имеет надежное и стабильное финансовое положение, располагая более \$230 млн резервной наличности. Такое положение позволяет компании активно развиваться и увеличивать штат сотрудников от 180 в конце 2000 до 600 к настоящему времени. Компания имеет представительства во многих странах мира, в том числе и представительство по работе в России и странах СНГ, которое находится в Москве. Компания AudioCodes торгуется на бирже NASDAQ под символом AUDC.



# Уроки экономии

## Датские компании могут решить проблемы утечки

Ольга Борисова

**С деловым визитом Барнаул и Кемерово посетили делегации крупнейших датских компаний во главе с послом Дании в РФ Томом Рисдалем Йенсенем. Представители Королевства поделились опытом модернизации систем теплоснабжения, оптимизации подачи тепла и воды в жилых домах и внедрения счетчиков тепла.**

«Энергоэффективные технологии — это обширная область, где Алтай и Дания могли бы найти множество точек для взаимодействия. В скором времени мы ожидаем конкретных проектов, которые будут направлены на энергоэффективность в производственном и в частном жилом секторах», — заявил Том Йенсен в Барнауле.

По словам посла, при централизованном отоплении жилых домов 20-30% энергии уходит в воздух. В Дании же существует закрытый энергоэффективный цикл, где энергия не теряется. «Кроме того, очень много производственных компаний при производстве продукции затрачивают огромное количество энергии. Мы, как потребители продукции, тоже страдаем, переплачивая за энергию, которую можно было бы сэкономить», — подчеркнул г-н Йенсен. Посол заявил о готовности помочь алтайским властям решить несколько конкретных проблем в области энергосбережения. Для Барнаула такая помощь сейчас действительно необходима. У Алтая огромные запасы угля, но для производства электроэнергии в регионе нет электростанций. В Дании же существуют технологии, позволяющие использовать уголь в качестве топлива для котельных установок.

Первым шагом к сокращению энергопотребления в теплоснабжении является модернизация котельных установок. В своем выступлении Татьяна Кислякова, директор по продажам и маркетингу компании Kamstrup (ведущий мировой производитель ультразвуковых приборов учета тепла), рассказала об исследовании, проведен-

ном в нескольких городах Дании. Оно показало, что гарантированный уровень снижения теплопотребления в жилых домах после установки приборов учета составляет 15-17%. В ряде случаев этот показатель достиг 30%. «Механизм действия прост: оплачивая фактически израсходованное тепло, потребитель сам стремится снизить расход с помощью различных энергосберегающих мероприятий. Выгодными становятся замена окон, отопительных приборов, утепление чердаков и подвалов — все, что сокращает утечки тепла в доме», — прокомментировала Татьяна Кислякова.

Еще один шаг к снижению затрат на теплоснабжение — оснащение городских котельных энергоэффективным насосным оборудованием. «Основная задача, которую сейчас решают ведущие мировые производители, — это повышение КПД насоса и одновременное понижение потребления энергии. Это и есть суть энергоэффективности», — подчеркнул в своем выступлении Денис Крюков, региональный представитель GRUNDFOS (ведущего мирового производителя насосного оборудования). «Разработки концерна GRUNDFOS позволяют наделить насосы «интеллектом»: способностью анализировать параметры системы, в которую устанавливаются агрегаты, и выбирать наиболее эффективные схемы работы в данный конкретный момент времени. Например, насосы GRUNDFOS класса «А» с функцией AUTOADAPT могут сэкономить до 80% энергии по сравнению с нерегулируемыми насосами».

В качестве примера специалист привел ЦТП №7 города Берска (Новосибирская область). Здесь старые отечественные насосы серии К заменили на агрегаты GRUNDFOS типа NB. В итоге годовое потребление энергии с 64350 кВт·ч снизилось до 35209. В денежном эквиваленте сумма экономии составила более 1700 евро (или 45%). Другой пример — котельная №10 поселка Ноглики (Сахалинская область). Здесь после энергоаудита насосных систем и замены устаревшего оборудования затраты на электроэнергию снизились на 42%. С учетом высвободившихся человеческих ресурсов финансовая экономия составила 37%.

Представители компании Logstor рассказали об инновационном методе теплоизоляции своих трубопроводных систем. Такая теплоизоляция способна в целом на 15-20% сократить потери при транспортировке тепла потребителям. Что касается Кузбасса, то в 2011 году местные власти выделили около 2 млрд руб. на повышение энергоэффективности. Это средства бюджетов всех уровней и собственников предприятий. В прошлом году выделенная сумма была на 500 млн больше. За счет модернизации котельных, установки счетчиков и энергосберегающих светильников только бюджетные организации смогли сэкономить на коммунальных услугах и электроснабжении около 100 млн руб.

В текущем году работа продолжится. И датские компании рассказали, что можно сделать еще для повышения энергоэффективности. «Экономия электроэнергии при замене стандартной техники на энергоэффективную (например, одного циркуляционного насоса с категории «D» на категорию «A») по европейской статистике в год составляет более 400 кВт·ч. И это речь идет только лишь об одном насосе! А если заменить все неэффективные агрегаты в системах теплоснабжения города, то экономия будет составлять миллионы рублей ежегодно. При этом окупаемость современного оборудования всего 2-3 года», — сообщил в своем докладе «Энергоэффективные решения для систем теплоснабжения Кемерово» Павел Герасимов, региональный представитель GRUNDFOS.

«Датские компании готовы вкладывать инвестиции, заключать контракты с представителями официальных властей и фирмами, чтобы поделиться своим опытом, способствовать развитию экономики регионов. Датские инвестиции создают новые рабочие места и дополнительный доход в налоговые органы», — заявил Т. Йенсен.

Информацией об использовании инновационных решений со специалистами Алтай и Кузбасса также поделились представители таких крупнейших датских компаний-производителей, работающих в России, как Danfoss (энергосберегающее оборудование для систем отопления), Broen (арматура) и т.д.

# PocketBook Pro 902

## Качественная читалка газетного формата

**Электронные ридеры сегодня стремительно набирают популярность. Это объясняется удобством использования и многофункциональностью таких устройств. В одну такую электронную читалку могут поместиться несколько сотен, а то и тысяч книг. Кроме того, ридер — это ведь не только чтение книг, это целое многообразие возможностей.**

На рынке представлено немало моделей ридеров — от маленьких и узкоспециализированных до огромных читалок газетного формата. Именно о таком устройстве мы сегодня и поговорим — это PocketBook Pro 902. Данное устройство выпустила компания PocketBook, лидер российского рынка электронных ридеров с долей в 40%.

В PocketBook Pro 902 используется индукционный 9,7-дюймовый дисплей, сделанный по технологии E-Ink (электронные чернила). Эта технология практически безвредна для зрения, а оптические такие дисплеи эквивалентны обычной бумаге. Также на экранах E-Ink полностью отсутствуют блики, даже в самый солнечный день.

Дисплей поддерживает 16 градаций серого цвета, что позволяет отображать сложные тексты и иллюстрации. Увеличенная диагональ добавляет удобства при просмотре файлов с большим количеством графического материала и иллюстраций. Здесь же добавим, что дисплей E-Ink весьма экономичен. Они потребляют энергию только во время «перелистывания» электронных страниц. Поэтому время ав-

томной работы измеряется не в часах, а в количествах этих самых «перелистываний». Работники заявляют, что полного заряда батареи PocketBook Pro 902 хватит на 7000 страниц.

В верхнем торце находится кнопка включения/блокировки и переключатель работы модуля Wi-Fi. Толщина ридера — всего 11 мм, а вес — 530 граммов, что немало. В одной руке долго не удержишь, за-

емкостью до 32 Гб). С такой «начинкой» ридер будет работать «без тормозов», которые так раздражают в более дешевых моделях. По производительности PocketBook Pro 902 может без труда соперничать с другими ридерами, даже с меньшей диагональю экрана (к слову, разрешение дисплея нашего героя — 1200 на 825 пикселей, то есть оно выше, чем у большинства планшетов).

PocketBook Pro 902 читает практически все известные форматы электронных документов: FB2, FB2.ZIP, DOCX, DOC, TXT, PDF, DJVU, RTF, HTML, TCR, PRC (mobi), CHM и EPUB. Также ридер распознает графические форматы JPEG, BMP, PNG и TIFF и проигрывает музыку в MP3. Есть в PocketBook Pro 902 еще одна интересная функция — Text-To-Speech; это преобразование текста в голос, причем имеется возможность выбирать между женским и мужским голосом. Данная опция превращает текст в практически полноценную аудиокнигу.

В PocketBook Pro 903 есть два модуля коммуникации — Wi-Fi и Bluetooth. Функцией Bluetooth можно пользоваться как для обмена информацией с совместимыми устройствами, так и для подключения телефона в качестве модема. Для комфортного интернет-серфинга в ридер встроено веб-браузер, а также приложение для чтения новостей RSS-лент.

PocketBook Pro 903 — это качественное, но весьма дорогое устройство. Оно оценивается в 12500 руб. Впрочем, действительно большой и четкий экран, мощное железо, модули коммуникации на любой вкус и приятный дизайн стоят этих денег.



Выглядит PocketBook Pro 902 строго и дорого. Передняя панель устройства выполнена из пластика (он может быть белым или темно-серым), задняя из металла. Металлическая часть — это не только красиво, она добавляет прочности устройству. Ведь экраны E-Ink довольно хрупкие. На нижнем торце размещены динамики, кнопка reset, разъем микро-USB и отсек для карты памяти microSD. На

то в двух руках — вполне комфортно. Материалы корпуса качественные, сборка на высшем уровне. Это и неудивительно — PocketBook Pro 902 собирают на заводах компании Foxconn, как и продукция компании Apple.

У PocketBook Pro 902 довольно мощная аппаратная часть. Это процессор Samsung с тактовой частотой 533 МГц и 256 Мб оперативной памяти. Объем встроенной памяти составляет 2 Гб (с возможностью расширения картами microSD

# Новинка от Сеспель

## Прицеп-цистерна для пищевых продуктов

Анна Завьялова

**Завод Сеспель по техническому заданию компании Русбизнесавто разработал и запустил в серийное производство новую модель 96486Y, предназначенную для транспортировки пищевых продуктов.**

С цистернами чебоксарского производства многие перевозчики познакомились наиболее плотно за последние годы. Объяснения тому есть: это и конкурентоспособная продукция, производимая благодаря инновационному европейскому оборудованию, и широта линейки, позволяющая подобрать продукцию на свой вкус. Более того, Сеспель разрабатывает цистерны под заказ, учитывая пожелания перевозчика. Таким же образом линейку завода расширил один из заказчиков компании Русбизнесавто. Новинкой оказалась цистерна 96486Y, предназначенная для перевозки и временного хранения пищевых жидкостей высокой плотности от 0,8 до 1,0 т/кубометров, (в основном молока, масла и патоки).

Сама цистерна, выполненная из нержавеющей стали, самонесущей конструкции и покрыта тепловой изоляцией толщиной от 100 мм до 150 мм. Цистерна имеет цилиндрическую форму и транспортируется тягачом колесной формулой 4х2 и 6х4 российской или иностранного производства. Цистерна имеет один отсек с четырьмя задними горловинами. Геометрическая емкость составляет 30 кубометров, но для эксплуатации в щадящем режиме рекомендуется заполнять ее на 85% от полного объема. Горловины верхних наливов выполнены из полированной нержавеющей стали европейского производства. Каждая крышка горловины оснащена стальной головкой, которая обеспечивает 360° промывку секций. Ко-

личество люков определено в цистерне не случайно — именно такое количество горловин при общей длине 11400 мм позволяет обеспечить наиболее полную и качественную промывку. В стандартную комплектацию входит экологичный короб, расположенный вокруг заправочной горловины. Данный короб не



только исключает пролив на боковые поверхности, но и сохраняет эстетичный внешний вид цистерны. Для удобного обслуживания вдоль цистерны расположена алюминиевая противоскользящая решетка с поручнями. Применение алюминия гарантирует высокую коррозионную стойкость и долговечность подвижных элементов. Складной стальной пороучень приводится в действие с земли. Разгрузка цистерны осуществляется самотеком через сливной люк в задней части конструкции — раздельно из каждого отсека в общий коллектор, без измерительных приборов. Для выгрузки при-

меняется двойная затворная арматура, донный клапан и дисковый затвор диаметром 100 мм. Данная форма позволяет слить весь продукт без остатка и в дальнейшем легко промыть цистерну. Оборудование для разгрузки расположено в закрытом технологическом шкафу, выполненном из полированной нержавеющей

стали для защиты от внешних условий. Технологический шкаф для удобства размещения также в задней части цистерны. Базовая комплектация полуприцепа включает однооскатную пневмоподвеску BPW с барабанными тормозами в усиленном исполнении Neavy Dirty (Германия), двухканальную антиблокировочную систему тормозов EBS с RSS «WABCO», тип 2S/2M, электрооборудование французского производителя Vignal, термометр из нержавеющей стали WIAKT (Германия), устанавливаемый на каждый отсек цистерны. Опционно могут быть установлены дополни-

тельные отсеки с коллекторными или раздельным сливом, тепловая рубашка с автономным подогревателем WEBAS-TO 30 кВт для поддержания постоянной температуры продукта, пищевые насосы электродвигателя и гидродивертом. На новинку 96486Y уже получено Одобрение Типа Транспортного Средства, и модель пошла в серийное производство. Представленная техника уже находится на стоянках компании Русбизнесавто.

Фирмы, составившие основу компании Русбизнесавто, были образованы в 1993 году. Сегодня Русбизнесавто является ведущим оператором на рынке продаж грузовой автотехники, автобусов и спецтехники, одним из лидеров по организации снабжения предприятий запасными частями, а также обладает сетью современных станций технического обслуживания и ремонта грузовой автотехники. Русбизнесавто является официальным дилером большинства отечественных и многих иностранных производителей грузовой, автобусной, специальной техники и заводов по производству автозапчастей. Также компания является официальным дистрибутором ряда производителей Китая и Европы. Русбизнесавто является отечественным производителем автомобилей-фургонов под маркой Купава Lux. Региональная сеть Русбизнесавто представлена в 19 регионах России. Ассортимент продукции, выпускаемой на заводе Сеспель, представлен: алюминиевыми и стальными автоцистернами для перевозки нефтепродуктов, цементовозами, муквозами, водовозами, контейнерами и многими другими видами техники. Завод Сеспель оснащен уникальным оборудованием европейского производства, обеспечивающим соответствие всем международным стандартам качества, а также отвечающим самым жестким требованиям охраны окружающей среды.

Директор по развитию Дмитрий Минаков  
Региональный директор Наталья Можаяева  
Дизайн и верстка Роман Кураев,  
Елена Бурлыгина  
Руководитель коммерческой службы Александр Лобачев

Ижевские достижения  
По итогам работы в июне 2011 года с конвейера Ижевского автозавода сошло 7383 автомобиля, отгружено 7842 автомобиля: 2516 — Lada 2104, 4203 — Lada 2107, 311 — Иж-21715 и 353 — KIA Sorento). С начала 2011 года с конвейера Ижевского автозавода сошло 22101 автомобиль (13307 — Lada 2104, 6624 — Lada 2107, 1817 — Иж-21715 и 353 — KIA Sorento). В июне 2011 года со склада готовой продукции отгружено 7842 автомобиля. С начала года объемом отгрузки составил 22690 автомобилей. Кроме того, в июне реализовано 3248 автомобилей Lada 2104 и Иж-21715, за шесть месяцев текущего года — 16706 автомобилей Lada 2104 и Иж-21715. 16 июня 2011 года завершилась программа утилизации подержанных автотранспортных средств. По предварительным данным, с начала действия этой программы (март 2010 года) «Объединенная автомобильная группа» реализовала 9690 автомобилей Lada 2104 и Иж-21715 (всего же под продукцию Ижевского автозавода зарезервировано более 13500 сертификатов на покупку автомобилей с утилизационной премией). Напомним, что ижевские автомобили официально включены в государственную программу утилизации в ноябре 2010 года.

## КОРОТКО

### Ижевские достижения

По итогам работы в июне 2011 года с конвейера Ижевского автозавода сошло 7383 автомобиля, отгружено 7842 автомобиля: 2516 — Lada 2104, 4203 — Lada 2107, 311 — Иж-21715 и 353 — KIA Sorento). С начала 2011 года с конвейера Ижевского автозавода сошло 22101 автомобиль (13307 — Lada 2104, 6624 — Lada 2107, 1817 — Иж-21715 и 353 — KIA Sorento). В июне 2011 года со склада готовой продукции отгружено 7842 автомобиля. С начала года объемом отгрузки составил 22690 автомобилей. Кроме того, в июне реализовано 3248 автомобилей Lada 2104 и Иж-21715, за шесть месяцев текущего года — 16706 автомобилей Lada 2104 и Иж-21715. 16 июня 2011 года завершилась программа утилизации подержанных автотранспортных средств. По предварительным данным, с начала действия этой программы (март 2010 года) «Объединенная автомобильная группа» реализовала 9690 автомобилей Lada 2104 и Иж-21715 (всего же под продукцию Ижевского автозавода зарезервировано более 13500 сертификатов на покупку автомобилей с утилизационной премией). Напомним, что ижевские автомобили официально включены в государственную программу утилизации в ноябре 2010 года.

Неразрушающий контроль проводится в рентген-камере на территории Ижорских заводов с помощью мощного переносного рентгеновского аппарата Smart. Первое демонтированное с кровли собора изделие «Крыло ангела» было привезено на территорию предприятия в начале июня. Крыло — пустотелое, на каркасе, состоит из множества спаянных друг с другом медных пластин. Обследование включает четыре серии рентгеновских снимков, сделанных с разных сторон изделия: три серии — поперек крыла, и одна серия — по диагонали. Результаты обследования показали наличие в металле пор, свищей, каверн, надрывов и трещин, которые неизбежно приводят к нарушению прочности и целостности скульптурной компози-

### ФНС становится сервисной компанией

Одна из приоритетных задач Федеральной налоговой службы — это повышение качества оказания государственных услуг налогоплательщикам. Для обеспечения этой задачи ФНС России реализуется Комплекс мероприятий, предусматривающих повышение сервиса и культуры, а также внедрение стандартов обслуживания и повышение грамотности среди населения. Заместитель руководителя ФНС России Н.С. Завилова прокомментировала: «Хочу отметить, хотя стандарты еще дорабатываются, это не значит, что налоговая служба работает по-старому. Основные правила общения с налогоплательщиками уже сформулированы. И буквально вчера в регионы направлено соответствующее письмо, включающее основные требования работы с налогоплательщиками». В соответствии с указаниями и в целях исключения очередей и сокращения временных потерь налогоплательщиков вводятся изменения в графике работы налоговых инспекций, требования к внешнему виду сотрудников инспекций, правила телефонного и очного консультирования, требования к ответам на письменные запросы граждан, требования к оборудованию помещений, где ведется прием налогоплательщиков.

# «Ангелы со светильником»

## Ижорцы обследуют скульптуру Исаакиевского собора

**Ижорские заводы, входящие в Группу ОМЗ, проводят обследование неразрушающими методами контроля крыльев и каркасов готовящейся к реставрации скульптурной композиции «Ангелы со светильником», расположенной на юго-западной стороне кровли Исаакиевского собора.**

Неразрушающий контроль проводится в рентген-камере на территории Ижорских заводов с помощью мощного переносного рентгеновского аппарата Smart. Первое демонтированное с кровли собора изделие «Крыло ангела» было привезено на территорию предприятия в начале июня. Крыло — пустотелое, на каркасе, состоит из множества спаянных друг с другом медных пластин. Обследование включает четыре серии рентгеновских снимков, сделанных с разных сторон изделия: три серии — поперек крыла, и одна серия — по диагонали. Результаты обследования показали наличие в металле пор, свищей, каверн, надрывов и трещин, которые неизбежно приводят к нарушению прочности и целостности скульптурной компози-



ции. В конце июня на предприятие будет доставлено второе крыло ангела для идентичного обследования.

Результаты обследований позволят реставраторам оптимально провести работы по восстановлению скульптурной композиции. Это не первый случай, когда ижорские специалисты привлекают к обследованию памятников истории и культуры Санкт-Петербурга. В 2009 году Научно-исследовательский центр ТК «ОМЗ-Ижора», входящий в Группу ОМЗ, выполнил по заказу ГУК ГМП «Исаакиевский собор» работы по исследованию металлических конструкций Исаакиевского собора: балюстрады, центрального купола, крепленный колоколов и перекрестный порталов. А несколькими годами ранее обследовалась целостность каркаса Медного Всадника.

любом отделении связи РФ и СНГ по каталогам «Роспечат» и «Пресса России»; индекс для инд. подписчиков — 45774, для предприятий и организаций — 83475; по каталогу «Почта России»; индекс для инд. подписчиков — 10887, индекс для предприятий и организаций — 10888. На газету также можно подписаться через «Интер-Почту».

Адрес для корреспонденции: 123104, Москва, а/я 29. Тел. редакции: (495) 729-3977, 778-1447, 499-194-1033 (факс) www.promweekly.ru doc@promweekly.ru, re-gazeta@inbox.ru. Над номером работали: А.Рыкова, А.Глуховская, А.Коптяев, В.Тихомиров, Е.Львова, Ю.Соколова, Д.Теперев.

Использованы материалы информгентств и интернет-изданий. Номер подписан 1.07.2011 г. Отпечатано в типографии ОАО «ИД «Красная звезда» 123007, г. Москва, Хорошевское шоссе, 38 www.redstarph.ru Номер заказа 2502 Тираж 35000 экз.

**ПРОМЫШЛЕННЫЙ**  
УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ:  
ООО «Редакция газеты «Промышленный еженедельник».  
Издано зарегистрировано в Министерстве Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовой информации.

П/И № 77-12380 от 19.04.2002 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя П/И № 77-14566 от 07.02.2003 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя П/И № ФЧ77-19251 от 23.12.2004 г. в Федеральной службе по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия.

Генеральный директор, главный редактор Валерий Стольников  
Заместители главного редактора Елена Стольникова Дмитрий Кожеников  
Помощники главного редактора Юлия Гужонок Татьяна Соколова

Директор по развитию Дмитрий Минаков  
Региональный директор Наталья Можаяева  
Дизайн и верстка Роман Кураев, Елена Бурлыгина  
Руководитель коммерческой службы Александр Лобачев

Логистика ЗАО «Истгалф-Трансавто»  
Представитель в Северной Америке: Виктория Яковлева (Ванкувер, Канада); vkj@telus.net Tel.: (1-604)-805-5979  
Распространяется по подписке, в розницу, по прямой рассылке и на профессиональных мероприятиях. Подписаться на «Промышленный еженедельник» можно в

любом отделении связи РФ и СНГ по каталогам «Роспечат» и «Пресса России»; индекс для инд. подписчиков — 45774, для предприятий и организаций — 83475; по каталогу «Почта России»; индекс для инд. подписчиков — 10887, индекс для предприятий и организаций — 10888. На газету также можно подписаться через «Интер-Почту».

Адрес для корреспонденции: 123104, Москва, а/я 29. Тел. редакции: (495) 729-3977, 778-1447, 499-194-1033 (факс) www.promweekly.ru doc@promweekly.ru, re-gazeta@inbox.ru. Над номером работали: А.Рыкова, А.Глуховская, А.Коптяев, В.Тихомиров, Е.Львова, Ю.Соколова, Д.Теперев.

Использованы материалы информгентств и интернет-изданий. Номер подписан 1.07.2011 г. Отпечатано в типографии ОАО «ИД «Красная звезда» 123007, г. Москва, Хорошевское шоссе, 38 www.redstarph.ru Номер заказа 2502 Тираж 35000 экз.