

## В НОМЕРЕ:

### НОВОСТИ

2-3

#### ЕМО Hannover 2011

Крупнейшая в мире выставка по металлообработке

стр. 2

#### Технологическая платформа

Комплексная безопасность

стр. 2

#### 200-тысячная шина

Нижекамский трудовой праздник

стр. 2

#### Экскаватор в строю

Второй ЭКГ-18Р на Талдинском разрезе

стр. 3

#### Стратегия развития

ПМЗ за 10 лет удвоит объемы выпуска

стр. 3

### СТРАТЕГИИ

4-5

#### Новые перспективы

Комитет МТПП по вопросам образования

стр. 4

#### В ожидании августа

Российский рынок ПВХ

стр. 4

#### Чего в Греции нет

Разрешение долговых проблем

стр. 5

#### Финансовая пирамида

Как в нее не угудить

стр. 5

#### Совместный интерактив

MoneyMail и Web Интерактив Ворлд

стр. 5

#### Возможные покупки

«СИБУР» приценивается к «Фосагро»

стр. 5

### АКТУАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА

6

#### Освоение запасов Арктики

Готово ли к этому человечество?

стр. 6

#### Экологические итоги

ЯТЭК за сохранение Севера

стр. 6

#### Модернизация сетевого комплекса

МРСК Центра и Приволжья

стр. 6

### ПОДРОБНОСТИ

8

#### Больше на миллиард

Налоговые отчисления «Очаково»

стр. 8

#### Россия — Канада 2011

Третий международный деловой форум

стр. 8

#### Налоги онлайн

ФНС РФ и Сбербанк России договорились

стр. 8

### ВАЖНАЯ ТЕМА

Лучше стимулировать российские регионы, чем через Резервный фонд финансировать экономику США. Такое мнение высказал в эфире РБК-ТВ Виктор Герасенко: «Я считаю, что лучше, естественно, стимулировать становление нашей производственной занятости и мощности, потому что на одних ценах на нефть мы временно выезжаем, а ведь рано или поздно эта халява кончится. И в целом, если взять большинство стран с развитой экономикой, они в большинстве своем едут на обрабатывающей промышленности даже при покупке сырья. И мне кажется, что лучше выделять деньги для Фонда поддержки регионов, чем через Резервный фонд финансировать экономику США». Председатель «Деловой России» Борис Титов согласен: «Даже в Калифорнии всего 20% регионального продукта — это постиндустриальная отрасль, остальные 80% — промышленность. Англия, которая считается высшей постиндустриальной экономикой, занимает 8-е место в мире по промышленному производству».

## От Нобеля до РОСНАНО

### Запущено серийное производство сверхпрочных пружин

Елена Стольникова,  
Москва — Ижевск — Москва

На прошлой неделе в российской промышленности стало на одно высокотехнологичное инновационное производство больше. В Ижевске при активном участии корпорации РОСНАНО запущена первая очередь серийного производства сверхпрочных пружин. При этом, как уверяют виновники торжества, пружины изготавливаются по уникальной российской технологии, не имеющей аналогов в мире. Данные пружины применяются в подвеске автомобилей и сельскохозяйственной техники, в железнодорожных вагонных тележках, на объектах энергетике, в лифтовых системах и т.д. Общий бюджет проекта составил более 1,1 млрд руб., его инвесторами выступили РОСНАНО, ОАО «Ижевский машиностроительный завод», «Ижмаш», который за свои два с лишним века (основан в 1807 году) чего только не повидал, и был даже объектом приложения сил знаменитой семьи Нобелей. Одно время управляющим завода работал Людвиг Нобель, родной брат того самого Альфреда, который ассоциируется с динамитом и крупнейшей в мире премией. Кстати, вручаемой в том числе за инновации в науке. Так что в рамках открытия нанотехнологического производства параллели напрашивались сами собой...

«Ижмаш» сегодня является одним из основных производителей российского оружия ближнего боя. Оружие «Ижмаша» состоит на вооружении армий и правоохранительных органов более чем ста стран мира. Теперь среди прославленной продукции будут и новые пружины, которые за счет применения уникальной технологии обладают повышенными показателями прочности, долговечности и геометрической точности изготовления. Технология изготовления сверхпрочных пружин относится к сфере нанотехнологий — изменение структуры стали происходит на наноразмерном уровне. И создатели новой технологии подали заявку в РОСНАНО. После ее успешного рассмотрения, ООО «НППЦ «Пружина» получила статус проектной компании.

Соинвесторами проекта стали Финансовая Корпорация «УРАЛСИБ» и ОАО «Ижевский завод». В торжественной церемонии открытия первой очереди серийного производства приняли участие председатель правительства Удмуртской Республики Юрий Питкевич, председатель правления РОСНАНО Анатолий Чубайс, руководитель Фонда прямых инвестиций финансовой корпорации «УРАЛСИБ» Александр Рахлевский, в.р.и.о. генерального директора ОАО «Ижевский

машиностроительный завод» Максим Кузюк, генеральный директор ООО «НППЦ «Пружина» Владимир Кутергин.

Запуск первой очереди серийного производства позволит дополнительно перерабатывать 3000 т металла в год. Таким образом, в совокупности с мощностями мелкосерийного производства, суммарный объем перерабатываемого металла составит 6000 т в год. В перспективе на пружины, это составляет ориентировочно 266 тыс. комплектов пружин для вагонных тележек, либо около 2 млн пружин автомобильной подвески. Все же после запуска второй линии серий-

ного производства и модернизации мелкосерийного выпуска объем перерабатываемого металла составит 9000 т металла в год, что соответствует 3 млн пружин автомобильной подвески и может покрыть почти все текущие потребности российских автозаводов.

«Запущенные мощности позволят предприятию увеличить поставки сверхпрочных пружин на рынок. Наши потребители — компании, уделяющие значительное внимание качеству комплектующих, для них важно в разы уве-

личить долговечность конечной продукции. Ижевские пружины уже доказали свою надежность при использовании в бронированных автомобилях, где все элементы подвески подвергаются серьезной нагрузке из-за большого веса брони. Их использование в подвеске обычных автомобилей тем более увеличит ее долговечность в разы», — сказал управляющий директор РОСНАНО Константин Деметриу.

«Совместно с РОСНАНО мы реализуем три проекта, направленных на модернизацию российской экономики и, в частности, на развитие высоких тех-



Исторический момент исторической церемонии запуска

нический директор ООО «НППЦ «Пружина», первый заместитель генерального директора ОАО «Ижевский машиностроительный завод» Владимир Кутергин. — Для поддержания этого статуса сегодня крайне важно внедрять в производство инновационные решения. В нашем случае успешная коммерциализация перспективной российской технологии позволяет говорить не только о появлении в регионе уникального производства, но и создании значительного экономического эффекта, возникающего при использовании нашей продукции, для всей страны».

«Расширение сотрудничества с Alcatel-Lucent в области технологий беспроводной связи демонстрирует нашу поддержку позиции правительства Российской Федерации и Министерства связи и массовых коммуникаций РФ, направленной на внедрение в России инновационных технологий на основе локализации производства», — заявил генеральный директор ГК «Ростехнологии» Сергей Чemezov. — Совместная конструкторская и производственная деятельность с таким опытным партнером, как Alcatel-Lucent — ведущая компания в области технологий LTE, будет способствовать дальнейшему развитию российских телекоммуникаций как наукоемкой и высокотехнологичной отрасли. «Российский рынок телекоммуникаций является стратегически важным для Alcatel-Lucent, и компания намерена всецело поддерживать российских операторов связи в вопросах внедрения инновационных технологий и услуг. Наше сотрудничество с ГК «Ростехнологии» в области разработки, производства и внедрения оборудования LTE, адаптированного к специфике и требованиям российского рынка позволит операторам связи решать вопросы, связанные со стремительным ростом объемов мобильного трафика и необходимостью трансформации мобильных сетей и услуг, — отметил Александр Тихонов, вице-президент Alcatel-Lucent в России и странах СНГ. — Это партнерство стало следующим шагом на пути реализации долгосрочной стратегии интеграции Alcatel-Lucent в России, направленной на предоставление самых современных решений в области телекоммуникаций, таких как lightRadio™, инновационное решение Alcatel-Lucent для предоставления универсального широкополосного доступа».

### ЦИФРА НЕДЕЛИ

Золотовалютные резервы Банка России сократились за неделю на \$7,7 млрд (-1,5%), и по состоянию на 17 июня их объем составлял \$520,3 млрд. С начала года резервы (на 01.01.2011 — \$479,4 млрд) выросли на \$40,9 млрд, а за май «похудели» на \$2,86 млрд. Исторический максимум зафиксирован 08.08.2008 на \$598,1 млрд. Исторический минимум национальных резервов — \$10,7 млрд — был зарегистрирован 2 апреля 1999 года.

## Вторая беда

### Высокую стоимость формирует коррупция

Владислав Исаев

Информационная группа Finam.ru (входит в состав инвестиционного холдинга «ФИНАМ») провела онлайн-конференцию «Транспортная проблема в России: тормоз экономического развития?» Ее участники считают, что высокая стоимость дорожно-транспортной инфраструктуры обусловлена значительной долей «косвенных» расходов при строительстве.

Стоимость дорожного строительства в России существенно выше, чем в западных странах, отмечают участники организованной «ФИНАМом» конференции. «Причиной этому является тотальная коррупция и воровство в сфере строительства и обслуживания дорог, — уверен координатор Общества «Синие ведерки» Петр Шкуматов. — Для сравнения, в Европе средняя стоимость строительства 1 км четырехполосной трассы «под ключ» составляет \$6 млн, а в России — \$18 млн. Отматки, что высокая стоимость, дескать, возникает из-за того, что в нее включена перекачка инфраструктуры — откровенное вранье».

Разрыв между российскими дорогами и дорогами в других странах огромен — как и в выделяемых на их ремонт и содержание средствах, утверждает ведущий эксперт УК «Финанс Менеджмент» Дмитрий Баранов: «В Европе на дороги средств выделяется немного, но служат они дольше. У нас же средства выделяются гигантские, но дороги служат немного. Поэтому вряд ли нам удастся кардинально улучшить ситуацию с дорогами в ближайшее время. Будем реалистами — на это нам потребуется два-три десятилетия, и то при условии постоянного внимания властей и общества к этой проблеме, изменения самой модели строительства и эксплуатации дорог».

Более высокую по сравнению с другими странами стоимость строительства дорог в России руководитель Московского центра борьбы с проблемами Александр Шумский связывает со значительными расходами на выкуп земель, перенос коммуникаций и прочие расходы: «На самом деле стоимость одного километра асфальтовой дороги в России прилично меньше, чем в западных странах. А вот стоимость готовой трассы может значительно превышать зару-

бежные аналоги. Разница в цене берется из других показателей: стоимости выкупа земель под строительство, стоимости переноса коммуникаций и т.д. Именно эта составляющая является коррупционноремкой». Повышению качества транспортной инфраструктуры могло бы помочь привлечение частных инвестиций, однако данная сфера непривлекательна для инвесторов. «Инфраструктура является экономически убыточной категорией в прямом понимании этого слова, — считает руководитель отдела развития бизнеса департамента «Мобильность» компании «Сименс» в России и Центральной Азии Дмитрий Шароватов. — Безусловно, она способствует развитию регионов, через которые пролегал, способствует мобильности населения, ресурсам, стимулирует товарооборот и прочее, но сама она денег не приносит. Именно поэтому в мире нет примеров эффективно реализованной приватизации масштабной транспортной инфраструктуры (будь-то ж/д или асфальт). Проблема здесь лежит в несоответствии расходов на создание инфраструктуры и экономически оправданными тарифами на ее использование».

## Long Term Evolution

Государственная корпорация «Ростехнологии» (ГК «Ростехнологии») и компания Alcatel-Lucent объявили о расширении сотрудничества в рамках совместного предприятия Alcatel-Lucent RT, которое будет осуществлять в России разработку и производство компонентов оборудования LTE (Long Term Evolution) из портфеля продуктов Alcatel-Lucent, адаптированных к требованиям российского рынка. Соответствующее соглашение было подписано генеральным директором ГК «Ростехнологии» Сергеем Чemezovым и председателем совета директоров Alcatel-Lucent Филиппом Каммо.

Подписание соглашения стало новым этапом расширения сотрудничества между ГК «Ростехнологии» и Alcatel-Lucent в сфере высокотехнологичного телекоммуникационного оборудования. Для выполнения поставленных задач в области адаптации решения LTE в Санкт-Петербурге будет открыт центр исследований и разработок под управлением Alcatel-Lucent RT, интегрированный в структуру группы беспроводных решений Alcatel-Lucent. Центр будет осуществлять разработку специальной функциональности решения LTE, адаптированной к требованиям российского рынка. Штат центра будет укомплектован российскими специалистами. Центр начнет свою работу в течение 2011 года. На «Российскую корпорацию средств связи» (РКСС), которая входит в состав ГК «Ростехнологии», в рамках сотрудничества с Alcatel-Lucent возложена задача по организации производства телекоммуникационных продуктов на предприятиях корпорации.

«Расширение сотрудничества с Alcatel-Lucent в области технологий беспроводной связи демонстрирует нашу поддержку позиции правительства Российской Федерации и Министерства связи и массовых коммуникаций РФ, направленной на внедрение в России инновационных технологий на основе локализации производства», — заявил генеральный директор ГК «Ростехнологии» Сергей Чemezov. — Совместная конструкторская и производственная деятельность с таким опытным партнером, как Alcatel-Lucent — ведущая компания в области технологий LTE, будет способствовать дальнейшему развитию российских телекоммуникаций как наукоемкой и высокотехнологичной отрасли. «Российский рынок телекоммуникаций является стратегически важным для Alcatel-Lucent, и компания намерена всецело поддерживать российских операторов связи в вопросах внедрения инновационных технологий и услуг. Наше сотрудничество с ГК «Ростехнологии» в области разработки, производства и внедрения оборудования LTE, адаптированного к специфике и требованиям российского рынка позволит операторам связи решать вопросы, связанные со стремительным ростом объемов мобильного трафика и необходимостью трансформации мобильных сетей и услуг, — отметил Александр Тихонов, вице-президент Alcatel-Lucent в России и странах СНГ. — Это партнерство стало следующим шагом на пути реализации долгосрочной стратегии интеграции Alcatel-Lucent в России, направленной на предоставление самых современных решений в области телекоммуникаций, таких как lightRadio™, инновационное решение Alcatel-Lucent для предоставления универсального широкополосного доступа».

726-03-03

# PolisCorp

корпоративная полиграфия

- Книги
- Буклеты
- Папки
- Календари
- Листовки
- Постеры
- Каталоги продукции
- Упаковка

■ Мы в любом случае уложимся в Ваш бюджет

■ Изготовим продукцию по необходимости в нереальные сроки

■ Мы работаем персонально с Вами и вашими пожеланиями

http://www.policorp.ru  
e-mail: info@policorp.ru  
факс: +7 (495) 151-61-50



Нижнекамский завод выпустил 200-тысячную цельнометаллокордную шину



«Мотор Сич» будет капитально ремонтировать авиационные двигатели вертолетов «ЮТэйр»

«Промышленный еженедельник» на льготных условиях публикует:

- Годовые отчеты
- Материалы к собраниям акционеров
- Решения и постановления собраний акционеров, заседаний президиумов, конференций и т.д.
- Объявления о существенных фактах
- Объявления о конкурсах и тендерах
- Обращения к акционерам, инвесторам, партнерам
- Поздравления

+7(495)778-18-05, 778-14-47

## НОВОСТИ

### Меморандум о сотрудничестве

В Оттаве состоялось подписание Меморандума об основных направлениях сотрудничества между Союзом авиапроизводителей (НП «САП») в лице генерального директора Евгения Горбунова и Ассоциацией аэрокосмической промышленности Канады (ААС) в лице президента Клода Ляжонеса. Подписание Меморандума о сотрудничестве — важная веха в развитии российско-канадской кооперации в области авиационной. НП «САП» и ААС определили основные направления сотрудничества: развитие кооперации между российскими и канадскими авиационными компаниями в процессе разработки и производства перспективных моделей авиационной техники; проведение совместных форумов, научных симпозиумов и конференций по актуальным проблемам авиационной промышленности; оказание содействия в установлении прямых связей между членами НП «САП» и ААС (в частности, из числа предприятий малого и среднего бизнеса).

### 200-тысячная шина

Нижнекамский завод цельнометаллокордных шин, входящий в состав ООО «УК «Татнефть-Нефтехим», выпустил 200-тысячную шину цельнометаллокордной конструкции. Проект компании «Татнефть» по выпуску шин с цельным металлокордом является наиболее перспективным направлением развития шинного бизнеса. Пуск завода ЦМК шин состоялся в декабре 2009 года. Этот крупнейший в шинном комплексе «Татнефть» и не имеющий аналогов в России завод с проектной мощностью 1,2 млн шт. шин в год. 100-тысячную шину с цельным металлокордом ООО «Нижнекамский завод шин ЦМК» выпустил в декабре 2010 года. В рамках договора, заключенного с Continental AG, завод работает по системе off-take (производство шин под заказ для других брендов) для их реализации под брендом Continental. Сегодня цельнометаллокордные шины под брендом КАМА имеются в продаже как на экспортных рынках, так и через многочисленные сети мелкооптовой и розничной торговли. Потребителями широкого перечня шинной продукции нефтяников являются многие транспортные предприятия Российской Федерации и ближнего зарубежья.

### Изменения в руководстве

ОАО «Мечел» сообщила об изменении в руководстве своего дочернего предприятия ОАО «Челябинский металлургический комбинат». Должность управляющего директора занял Рашид Нугуманов. На этом посту он сменил Сергея Малышева, опыт и знания которого будут применены в центральном аппарате компании. Генеральный директор ООО «УК Мечел-Сталь» Андрей Дейченко отметил: «Сергей Малышев проработал на ЦМК почти шесть лет и за это время сумел добиться успехов в снижении затрат и повышении эффективности производства. Под его руководством комбинат реализовал ряд важных инвестиционных проектов, которые в настоящее время позволяют предприятию эффективно работать. Перейдя в структуру центрального аппарата компании, Сергей Малышев сосредоточится на решении стратегических вопросов». Рашид Нугуманов около 20 лет проработал на ЦМК, пройдя путь от разливщика стали кислородно-конвертерного цеха до первого заместителя директора.

### Благотворительная акция

«EMS Russian Post», один из крупнейших в РФ операторов экспресс-доставки, принимает участие в благотворительной акции «Первого канала» «Первый — детям. Добрый свет». В рамках акции проводится благотворительный аукцион расписанных звездами ТВ светильников. Все лоты проданы, собранные средства перечислены детским больницам. В свою очередь, экспресс-оператор «EMS Russian Post», принявший участие в благотворительной акции, взял под личный контроль бесплатную доставку светильников адресатам. 2 июня посылки были отправлены из Москвы в регионы России, где будут доставлены прямо до двери дома получателей. По словам директора «EMS Russian Post» Евгения Чечельникова, «за доставкой хрупких светильников ведется особый контроль». Для доставки лотов были выбраны самые безопасные маршруты, все отправления будут доставлены до двери дома получателей в самые кратчайшие сроки.

### «ЮТэйр» и «Мотор Сич»: соглашение

В Киеве в рамках II Форума регионов Украины и Уральского федерального округа подписано соглашение между ОАО «Авиакомпания «ЮТэйр» и ОАО «Мотор Сич» о программе капитального ремонта авиационных двигателей вертолетов Ми-8МТВ-1 и Ми-26 Авиакомпании «ЮТэйр» в 2012 году. Стоимость сделки составляет около \$20 млн. Контракт также предполагает делегирование ОАО «ЮТэйр-Инжиниринг» прав на выполнение локального ремонта вертолетных авиадвигателей. «ЮТэйр» и «Мотор Сич» намерены продолжать многолетнее сотрудничество в области поставок, ремонта и обслуживания современных авиадвигателей. ОАО «Авиакомпания «ЮТэйр» — вертолетная компания номер один в мире по величине и грузоподъемности парка машин, насчитывающего более 290 вертолетов всех классов. Его основу составляют вертолеты семейства «Миль», легкие многоцелевые вертолеты Eurocopter и Robinson. ОАО «Мотор Сич» — один из крупнейших мировых производителей авиационных двигателей. Специалисты «Мотор Сич» осуществляют ремонт двигателей вертолетов семейства «Миль», составляющих основу парка винтокрылых машин «ЮТэйр».

### «Безопасность и риски в энергетике»

В ИБРАЭ подведены итоги и награждены победители конкурса докладов, представленных на XII Школе молодых ученых «Безопасность и риски в энергетике». Награждение прошло в конференц-зале ИБРАЭ РАН. После церемонии награждения директор Института член-корреспондент РАН Леонид Большов поздравил молодых ученых: «Сегодня ИБРАЭ на подъеме. Авария на японской АЭС Фукусима-1 показала, что институт оказался единственным учреждением в стране, способным проанализировать ситуацию и дать прогноз развития аварии. Это большая ответственность!» Школа молодых ученых — это традиционное мероприятие, проводимое в ИБРАЭ РАН. Школа служит расширению кругозора студентов, аспирантов и молодых специалистов в отношении безопасности АЭС, и координирует деятельность молодых ученых как внутри института, так и с коллегами из других организаций.

# ЕМО Hannover 2011

## Международная отраслевая выставка металлообработки

С 19 по 24 сентября 2011 года поставщики производственного оборудования из разных стран примут участие в выставке ЕМО Hannover под лозунгом «Станки — и более того». Подчеркивая привлекательные стороны выставки, генеральный комиссар ЕМО Hannover д-р Детлеф Эльсингхорст заявляет: «Ни одно другое мероприятие не предлагает своим посетителям столько достоинств как международная отраслевая выставка металлообработки».

При этом речь идет о полном спектре современного оборудования для металлообработки, включающем новейшие станки, а также высокопроизводительные технические решения, сопровождающий сервис для производства, последовательность и непрерывность производства, а также многое другое.

В центре внимания выставки будут станки для резания и формования, монтажные системы, прецизионные инструменты, автоматизированные потоки материалов, компьютерные технологии, промышленная электроника и оснастка.

Широкий спектр предложений ЕМО Hannover, знакомящий участников и посетителей с многочисленными новинками, привлекает в Hannover специалистов со всего мира. Для каждого изготовителя промышленного оборудования, работающего с клиентами на международном рынке и желающего продемонстрировать им свою



компетенцию и высокую производительность, участие в ЕМО Hannover является абсолютно обязательным. То же самое касается потребителей. Они нуждаются в высокоэффективном производственном оборудовании, всевозможных услугах в сфере инжиниринга, оперативном сервисе. Только так можно справиться с последствиями кризиса и сохранить конкурентоспособность на международном рынке.

«Все это предлагает ЕМО Hannover. Эта выставка как центральное событие

отрасли уникальна. Она впечатляет высоким качеством, инновациями и интернациональным характером», — подводит итог генеральный комиссар Эльсингхорст. Предыдущий мегафорум металлообработчиков, состоявшийся в 2007 году, привлек на выставку 2120 экспонентов и 166500 посетителей-специалистов из более чем 60 стран.

Экспоненты впервые смогут также зарегистрироваться онлайн на сайте [www.emo-hannover.de](http://www.emo-hannover.de).

# Рынок нефтесервиса

## Спрос на в России растет на 20% ежегодно

Рынок нефтесервисных услуг и сопутствующей нефтепромысловых химии в России оценивается на уровне в \$14 млрд по состоянию на начало 2011 года. Добыча углеводородного сырья на значительной части месторождений прошла уже рубеж в 70%, при этом запасы нефти на значительном количестве месторождений находятся в стадии трудноизвлекаемых. Этим фактором, в том числе, и обусловлен рост спроса на услуги нефтесервисных компаний, который ежегодно растет приблизительно на 20%. Об этом говорилось в Докладе «Динамика роста рынка нефтесервисных услуг в России», представленном международной химической и сервисной компанией Zirax (Зиракс) в рамках открывшейся в Москве 11-й Международной выставки «Нефть и Газ» (MIOGE).

Свою оценку состояния рынка представил генеральный директор ООО «Зиракс» Михаил Петрушин и генеральный директор ООО «Зиракс-Нефтесервис» Владимир Тушев на брифинге 22 июня.

«В настоящий момент компания «Зиракс» производит более 100 тыс. сухих тонн высокочистых солевых систем, что в пересчете на жидкости глушения и цементирования скважин составляет порядка 300 тыс. кубов высокочистых систем глушения скважин. Это порядка 5-7% от общего объема солевых систем, потребляемого на рынке РФ и СНГ. Помимо высокочистых солевых систем для проведения капитального и текущего ремонта скважин Зиракс производит большую серию соляно-кислотных составов на основе синтетической соляной кислоты и специ-



альных модифицирующих присадок, используемых клиентами Зиракс для повышения нефтеотдачи пластов и защиты коллекторов от колматования. Кислотные составы Зиракс позволяют клиентам получить со скважины дополнительно до 80% увеличения дебитов по нефти со средней продолжительностью эффекта в 120 суток. Поставки своей продукции компания осуществляет практически во все страны мира, которые добывают нефть, пожалуй, за исключением Китая», — отметил Михаил Петрушин.

По его словам, современные кислотные составы Зиракс позволяют операторам скважин экономить свои операционные расходы и получать существенную дополнительную прибыль. Конкурентным пре-

имуществом составов Зиракс является бережное отношение к качеству продукта, а также выгодное логистическое расположение завода, потому что химический парк в Волгограде позволяет обеспечивать клиентов и в Западной Сибири, и на Ближнем Востоке в сроки от одной до двух недель».

Генеральный директор ООО «Зиракс-Нефтесервис» Владимир Тушев: «Кризис закончился, в том числе и в нефтедобывающей отрасли. Об этом можно судить по бюджетам и программам, которые предлагают в освоении компаниям, связанным с увеличением бурения и сервисных услуг, а также с увеличением сервисных услуг. В связи с этим большая ответственность и требования ложатся на нефтесервисные компании».

**РОССИЙСКО-УКРАИНСКАЯ ПРОМЫШЛЕННАЯ ВЫСТАВКА «EXPO-RUSSIA UKRAINE 2011»**  
5-7 сентября 2011  
КИЕВ, УКРАИНА

**Организатор:**  
ОАО «Зарубеж-Экспо»

**Соприанизаторы:**  
Международная Ассоциация Фондов Мирис; Центр делового и культурного сотрудничества «Украинский дом».

**Патронаж:**  
Торгово-промышленная палата РФ.

**Поддержка:**  
Государственный Дукла РФ, МИД России, Министерство промышленности и торговли РФ, Минэкономразвития РФ, отраслевые министерства и ведомства России и Украины.

**Место проведения:**  
«Украинский Дом», Киев, ул. Крещатик, 2

**Контакты:**  
Тел: +7 (495) 637-50-79, +7 (199) 766-99-17  
многоканальный номер: 17 (495) 721-32-36  
Web: [www.zarubezhexpo.ru](http://www.zarubezhexpo.ru)  
E-mail: [info@zarubezhexpo.ru](mailto:info@zarubezhexpo.ru)

ЭНЕРГЕТИКА  
МАШИНОСТРОЕНИЕ  
НЕФТЕГАЗОВАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ  
МЕТАЛЛУРГИЯ  
ВОДНОЕ ХОЗЯЙСТВО  
СТРОИТЕЛЬСТВО  
ТРАНСПОРТ  
ВЫСОКОТЕХНОЛОГИЧНЫЕ И НИЗКОТЕХНОЛОГИЧНЫЕ ИТ И КОММУНИКАЦИИ  
ТЕЛЕКОМУНИКАЦИИ И СВЯЗЬ  
АГРОПРОМЫШЛЕННЫЙ КОМПЛЕКС  
НЕДВИЖИМОСТЬ  
МЕДИЦИНА  
ОБРАЗОВАНИЕ  
ПИЩЕВАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ



## ЦИТАТА НЕДЕЛИ

Дмитрий Медведев,  
Президент Российской Федерации

«Мы действительно нарастили объем государственного имущества, государственной собственности, и нам нужно сейчас часть этого имущества продать. Это, кстати, в мире очень часто происходит. Это происходило и в Великобритании, и в других странах — сначала национализируется что-то, потом продается. Вот сейчас пора продавать, это точно, потому что иначе мы уперлись в развитии. Но это не единственная мера».

# Техплатформа

## Комплексная безопасность промышленности и энергетики

В Москве в Президентском зале главного здания Президиума РАН Общее собрание участников технологической платформы «Комплексная безопасность промышленности и энергетики».

В общем собрании приняли участие представители более чем 120 организаций, предприятий и ведомств. С приветственным словом к участникам, обратился директор ИБРАЭ РАН, профессор, доктор физико-математических наук, член-корреспондент РАН Леонид Большов. Он же сделал доклад об актуальности и целесообразности создания технологической платформы (ТП КПБЭ).

Основные положения по организации деятельности ТП КПБЭ, формированию органов управления и подготовке Концепции до сведения участников довел профессор Владимир Пономарев — заместитель директора ИБРАЭ РАН по стратегическому развитию и планированию, координатор технологической платформы.

В соответствии с повесткой дня на общем собрании рассмотрены три основных вопроса: формирование органов управления платформы, организация подготовки Концепции платформы, избрание состава органов управления. Организационное общее собрание завершилось утверждением структуры управления и избранием состава органов управления ТП КПБЭ. Утвержден состав Совета ТП КПБЭ, а также составы правления, научно-технического совета и секретариата технологической платформы.

В настоящее время цели и задачи консолидированной технологической платформы «Комплексная безопасность энергетики» разделяют 166 организаций. Платформу также поддержали и вошли в состав ее руководящих органов представители Минэнерго РФ, МЧС России, Минпромторга РФ, Ростехнадзора. Прием новых участников ТП КПБЭ продолжается.

## НОВОСТИ

### Уникальная заготовка гребного винта

Предприятие ОМЗ-Литейное производство, входящее в Группу ОМЗ, отгрузило уникальную заготовку цельного гребного винта для ледокола «Дудинка». Масса отливки — 20 т, диаметр — более 4 м. Заготовка выполнена из высоколегированной коррозионностойкой стали марки 06X15H4ДМЛ. Ледокол «Дудинка» построен в 1970 году, его дедеит составляет 1219 т, владельцем является ОАО ГМК «Норильский никель». Производство отливок гребных винтов для судов такого класса требуют особого внимания и ответственности как при изготовлении модельного комплекта, так и при формовке и заливке изделия. Высокое качество отливки ижорских литейщиков было подтверждено инспекцией Российской Морского Регистра Судостроения (РМРС). Контракт на поставку заготовки гребного винта был подписан в марте этого года. 3 июня изделие отгружено в Северодвинск на ОАО «Центр Судоремонта «Звездочка».

### Рынок эргономичных сэндвич-панелей

Группа компаний Металл Профиль выводит на рынок трехслойные сэндвич-панели Airpanel с наполнителем из пенополиуретана (ППУ) и пенополиизоцианурата (ППИ). Панели обладают высокими гидро- и теплоизоляционными свойствами, при этом намного легче аналогов с минераловатным наполнителем. Они могут применяться в ограждающих конструкциях жилых и промышленных объектов, при возведении новых и ремонте старых зданий. Использование Airpanel снижает нагрузку на несущие конструкции, затраты на строительство и транспортировку сэндвич-панелей. Новинка может применяться на объектах с повышенными санитарными требованиями: в сельскохозяйственных зданиях и сооружениях, овощехранилищах, пищевых и фармацевтических производствах. Вследствие герметичности стыков панели можно мыть, не опасаясь попадания влаги в теплоизоляционный слой. Материал обладает высокой стойкостью к воздействию агрессивных факторов как природного, так и промышленного или сельскохозяйственного характера.

### Единая линия обслуживания

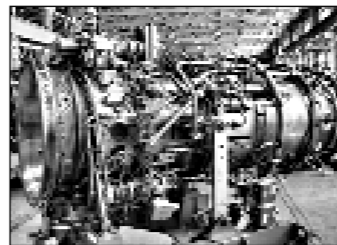
Высокая конкуренция в логистической сфере выдвигает жесткие требования не только к комплексу, качеству и стоимости услуг оператора, но и к такому важному преимуществу, как качество коммуникаций с клиентом STS Logistics, являясь наиболее географически разветвленной и оказывающей широчайший спектр логистических услуг компаний, предложившей единый для всей России номер 8-800 для коммуникации со своими клиентами. Это первый пример из логистических операторов в СНГ, когда компания переходит в столь разнообразном и сложном для просчета сервисе, на совершенно новый стандарт обслуживания обращений имеющихся и потенциальных клиентов через единый Call-Center. Факт свидетельствует не только о широких возможностях по предоставлению операционных услуг, но и о четко отлаженной и абсолютно прозрачной работе STS Logistics в обработке всего массива информации с оперативным предоставлением заказчику четкого, конкурентоспособного и профессионального классификационного логистического решения. Единое по всей территории России телефонное решение позволяет логистическому оператору иметь единый стандарт телефонного обслуживания своих клиентов, фиксировать все обращения, распределять и отслеживать исполнение запросов, вести статистику и постоянно мониторить качество услуг на соответствие мировым стандартам. Важным аспектом коммуникации является также электронное информирование. STS Logistics уже несколько лет предоставляет своим клиентам довольно удобный E-service, который позволяет владельцу груза не только в Online режиме получать всю необходимую учетную бухгалтерскую документацию, но и реально видеть местонахождение груза, готовность документов по его декларированию и т.д.



# НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



**Капитальные вложения в энергосетевые объекты страны выросли на 12%**



**В 2020 году выручка Пермского моторного завода должна вырасти до 30-31 млрд руб.**

## Фасадная революция

Панели Ruukki научат здания вырабатывать энергию

Финская компания «Ruukki» разработала специальную систему облицовки зданий, которая использует встроенные солнечные батареи для выработки электроэнергии. Фасад этой системы может быть объединен с общей электросетью и покрывать до 30% потребляемой зданием электроэнергии.

«Мы уделяем большое значение экологичности производства и эксплуатации нашей продукции. Поэтому Ruukki одни из первых задумались о внедрении энергосберегающих технологий в строительство. Разработка фасадов с интегрированными солнечными батареями особенно подчеркивает нашу политику «зеленого строительства». Использование таких систем — это возможность доказать, что в экологичности кроется выгода», — говорит директор по продажам российского подразделения Ruukki Леонид Лазуткин.

Пластины, используемые Ruukki в системе аккумулирующего фасада, состоят из экологически чистой пленки. Поверхность получается глянцевой, черной и практически бесшумной, что отлично подойдет для офисных зданий, торговых центров и даже для жилых домов. Такую облицовку легко можно сочетать с фасадами из красного кирпича, натурального камня или с обычным стеклом. Панели с солнечными батареями отлично подойдут как для строительства с нуля, так и для реконструкции зданий. Кроме того, они производятся на основе стандартных облицовочных панелей Liberta



от Ruukki, так что при строительстве модули с солнечными батареями можно свободно комбинировать с обычными. Крепления также стандартны, поэтому замена панелей происходит просто и быстро.

Разработанное Ruukki покрытие способно захватывать даже диффузное излучение, то есть отраженный свет. Оно будет вырабатывать электроэнергию, даже если на стену не падают прямые лучи, а это значит, что его можно применять независимо от географическо-

го положения и даже в условиях облачности. В снежном климате эффективность такого покрытия даже возрастет, ведь снег является отличным отражателем света.

**СПРАВКА «ПЕ»:** Ruukki является европейским поставщиком компонентов, систем и комплексных решений из металла для строительства и машиностроения. Компания предлагает широкий ассортимент металлических изделий и связанных с ними услуг. Ruukki работает в 27 странах мира, ее персонал насчитывает 11700 человек. В 2010 году торговый оборот составил 2,4 млрд евро. Акции котируются на Хельсинкской бирже NASDAQ OMX (Rautaruukki Corporation: RTTKS). Корпорация использует маркетинговое название Ruukki.

## Сетевые достижения

Холдинг МРСК в 2010 году

22 июня 2011 года в Москве в павильоне «Электрификация» Всероссийского выставочного центра (ВВЦ) состоялось годовое общее собрание акционеров ОАО «Холдинг МРСК».

Генеральный директор ОАО «Холдинг МРСК» Николай Швец, выступая с основным докладом, отметил, что по итогам 2010 года капитализация ОАО «Холдинг МРСК» увеличилась на 62%, а количество сделок с акциями компании выросло почти в пять раз (в целом по распределительному сетевому комплексу капитализация выросла почти на 48%). Рост ликвидности и капитализации позволил перевести в 2011 году акции компании в котировальный список самого высокого уровня ММВБ — список «А1». Кроме того, в 2010 году при Совете директоров был создан новый комитет — комитет по инвестициям, главной зада-

чей которого является выработка рекомендаций в сфере инвестиционной политики ОАО «Холдинг МРСК». Также в 2010 году Советом директоров утверждено Положение о дивидендной политике ОАО «Холдинг МРСК», закрепляющее права акционеров на получение части прибыли общества.

Положительную динамику продолжают демонстрировать производственные показатели Холдинга МРСК. Так, в 2010 году суммарная мощность технологического присоединения новых потребителей составила около 4,2 ГВт, а объем фактической выручки за данную услугу — 41,4 млрд руб., что выше плана на 12%. Объем капитальных вложений в рамках сводной инвестиционной программы в 2010 году превысил 87 млрд руб., ввод основных средств — 92,1 млрд руб. По сравнению с 2009 годом совокупные капитальные вложения увеличились на 12%, ввод основных средств — на 8%.

## Экскаватор в строю

Второй ЭКГ-18Р принят к работе на Талдинском разрезе

На Талдинском угольном разрезе ОАО УК «Кузбассразрезуголь» завершены приемо-сдаточные испытания второго экскаватора ЭКГ-18Р производства ООО «ИЗ-КАРТЭКС», входящего в Группу ОМЗ. Первый ЭКГ-18Р приступил к работе на Талдинском разрезе весной этого года.

ЭКГ-18Р — первый серийный экскаватор второй типоразмерной группы новой линейки экскаваторов, выпущенный в рамках коренного обновления номенклатуры на базе глубокой модернизации производственных мощностей предприятия, осуществляемой при финансовой поддержке стратегического партнера — Газпромбанка (ОАО). Основные конкурентные преимущества новых машин — ориентация на оптимальное соответствие экскаваторов параметрам карьерного транспорта и унифицированная на 80% конструкция. В соответствии с контрактом, в 2011 году ОАО УК «Кузбассразрезуголь» будет также передан экскаватор ЭКГ-32Р производства ООО «ИЗ-КАРТЭКС». Экскаватор ЭКГ-32Р речного типа с объемом ковша 32 кубических метра и рабочей массой 950 т станет самым мощным экскаватором типа «прямая механическая лопата», когда-либо изготовленным в СССР и России. В настоящее время завершается отгрузка но-



вой машины, а на площадке заказчика началась сборка самого мощного российского экскаватора. Изготовление новых машин позволяет ИЗ-КАРТЭКС укрепить лидирующие позиции на рынке горного оборудования и войти в тройку крупнейших в мире производителей карьерных электрических экскаваторов. Ижорские экскаваторы сегодня эксплуатируются на всех крупных горнодобывающих предприятиях РФ и СНГ, а также ряде предприятий Дальнего Зарубежья.

## Рабочая группа

У энергетиков и бизнеса — общие цели

В Красноярске прошло первое заседание рабочей группы «МРСК Сибири» и Красноярского краевого регионального отделения Общероссийской общественной организации «Деловая Россия». Рабочая группа была создана в рамках подписанного в апреле 2011 года соглашения о сотрудничестве энергокомпании и общественной организации.

«Наши общие задачи — это выработка конкретных шагов, которые в перспективе позволят добиться совершенствования законодательной и нормативно-правовой базы в сфере электроэнергетики. Также мы рассчитываем совместно решить ряд проблем, касающихся технологического присоединения и формирования условий для снижения тарифов на электроэнергию», — сказал представитель «Деловой России», директор Центра социально-консервативной политики «Енисей» (ЦСКП «Енисей») Кирилл Чуканов. В рамках заседания рабочей группы



стороны обсудили вопросы внедрения инноваций в электросетевую инфраструктуру Сибири, взаимодействия энергокомпаний с предприятиями — производителями ин-

новационного оборудования. Рассмотрели основные проблемы законодательного регулирования процедуры технологического присоединения к электросетям. Заседания сов-

местной рабочей группы «МРСК Сибири» и ККРО ООО «Деловая Россия» решено сделать регулярными. Следующая встреча состоится в июле этого года.

## Стратегия развития ПМ

Пермский моторный за 10 лет удвоит выпуск продукции

Юлия Юшкетова, Пермь

Руководством ПМЗ разработана стратегия развития предприятия до 2020 года, когда выручка должна вырасти в два раза — до 30-31 млрд руб. Инвестиции в модернизацию завода составят около 15 млрд руб.

«Анализ рынка показывает, что спрос на продукцию Пермского моторного завода будет продолжать расти», — отметил управляющий директор Алексей Михалев. — Сегодня и семейство двигателей ПС-90А, и семейство газотурбинных установок промышленного применения востребованы на рынке. Скоро мы начнем реализовывать двигатели пятого поколения ПД-14. Одним словом, объемы будут расти, но вместе с тем будут ужесточаться и требования заказчиков к качеству продукции. Мы понимаем, что двигателю пятого поколения нужен завод пятого поколения, поэтому стратегия развития предполагает существенную модернизацию предприятия. Простой заменой оборудования не обойтись. Необходимо менять принципы производства, обучать имеющийся персонал, внедрять новые технологии».

Модернизация Пермского моторного завода будет проходить в трех направлениях: развитие Центров технологических компетенций (ЦТК), работающих на всю структуру Объединенной двигателестроительной корпорации (ОДК), совершенствование существующих производств и технологий, создание технопарка.

В начале 2011 года на предприятии уже организовано отдельное производство турбинных лопаток, которое должно стать ос-

новой ЦТК «Лопатки ГТД». До 2016 года планируется создать ЦТК по выпуску камер сгорания и корпусов. Появится отдельное производство роторов турбин и компрессоров. Будут реорганизованы и технологически обновлены сборочное и ремонтное производства, которые разместятся в поселке Новые Ляды. В этом же поселке запланировано строительство двух новых испытательных стендов в дополнение к четырем действующим.

Создание производственных центров позволит сократить цикл изготовления продукции, повысить ее качество и улучшить управляемость производственными процессами. В ходе реконструкции завода предполагается высвободить более 30% производственных площадей, на которых разместится технопарк для инновационных предприятий. Один из корпусов завода уже сегодня готов для предоставления предприятиям технопарка.

**СПРАВКА «ПЕ»:** ОАО «Пермский моторный завод» — серийный производитель авиадвигателей для гражданской и военной авиации, промышленных газотурбинных установок для электростанций и транспортировки газа. Входит в состав «Объединенной двигателестроительной корпорации» — 100% специализированной дочерней компании ОАО «ОПК «ОБОРОНПРОМ» по управлению двигателестроительными активами. Основные направления деятельности: вертолетостроение (ОАО «Вертолеты России»), двигателестроение (ОДК).

## Сокращение расходов на энергоснабжение промышленного предприятия до 30% - это только начало.

Комплексные решения для оптимизации энергозатрат на всех уровнях предприятия

Управление сложным производством промышленного предприятия — задача непростая. С повышением стоимости энергоресурсов и ужесточением экологического регулирования сегодня труднее, чем когда-либо, поддерживать производительность, сокращать простои и добиваться максимальной эффективности. Компания Schneider Electric предлагает решение: архитектуру управления энергопотреблением EcoStruxure обеспечивает максимальные производственные показатели, а также высокий уровень энергоэффективности. Сегодня — в производственном цехе, а завтра — на всем предприятии.

**Экономия энергии в масштабах всего предприятия:** На сегодняшний день только архитектура EcoStruxure обеспечивает до 30% экономии энергии не только в производственных зонах, но в центрах обработки данных и офисах промышленного предприятия. Снижение энергопотребления промышленного предприятия на 30% — это лишь часть экономии, которой можно достичь, в масштабах предприятия благодаря архитектуре EcoStruxure.

**Узнайте мнение экспертов о том, как экономить энергию!**

Загрузите БЕСПЛАТНО эту информационную статью и примените участие в розыгрыше Apple iPad!

Зайдите на [peb-gait.ru](http://peb-gait.ru) или [www.schneider.com](http://www.schneider.com) и введите код 918011. Центр поддержки клиентов 8 10 800 25954011

Визитки по России бесплатны!

EcoStruxure

Архитектура активного управления энергией от электростанции до розетки

**Центры обработки данных.** Стратегически управление энергопотреблением и контроль в реальном времени всех компонентов распределенной инфраструктуры на уровне помещений, рядов серверов, серверной комнаты и здания в целом.

**Промышленное предприятие.** Открытые стандартные протоколы позволяют осуществлять комплексное управление интеллектуальными процессами с минимальными затратами, повысить производительность и вычислительную эффективность.

**30%**

**Schneider Electric**

© 2011 Schneider Electric. Все права защищены. Перmitted under Schneider Electric, EcoStruxure и Active Energy Management. All rights reserved. Schneider Electric, EcoStruxure и Active Energy Management являются зарегистрированными товарными знаками Schneider Electric. Все остальные товарные знаки являются собственностью их соответствующих владельцев. 35 rue Joseph Fourier, 63000 Clermont-Ferrand, France. Schneider Electric (Russia) LLC. Контакт: 8 10 800 25954011. Информация публикуется на правах рекламы.

# Новая стратегия

## Комитет МТПП по вопросам образования начал свою работу

Елена Барашева, Пресс-служба МТПП

В Московской торгово-промышленной палате прошло расширенное заседание Комитета МТПП по вопросам образования, в рамках которого состоялся круглый стол на тему: «Новая государственная стратегия в развитии образования». Модернизация образования, проводимая руководством страны, преследует цель создания механизмов устойчивого развития системы образования в России в условиях интеграции в мировое образовательное пространство. Одна из главных задач в этой сфере — обеспечить экономику квалифицированными кадрами, насытить рынок труда специалистами инженерно-технических и рабочих профессий, что позволит ускорить развитие реального сектора экономики, укрепить позиции страны.

Стратегические задачи страны в области развития образования, подготовки кадров различного уровня невозможно решить только силами государственных органов власти, считает генеральный директор Московской торгово-промышленной палаты Юрий Азаров. Для решения этих вопросов необходимо государственно-частное партнерство, совместные действия госорганов, бизнес сообщества и образовательных структур. При этом не обойтись без участия крупных предпринимательских сообществ, таких как торгово-промышленные палаты. Юрий Азаров отметил, что создание Комитета по вопросам образования является исключительно важным событием для Московской торгово-промышленной палаты и то, что вновь образованный комитет органично дополняет уже созданные в МТПП структуры, работающие в направлении профессионального образования и трудовой занятости: Международную школу бизнеса МТПП, Центр трудовых ресурсов, Комитет МТПП по труду, занятости населения и социальным вопросам.

О задачах и планах работы комитета рассказал председатель Комитета МТПП по вопросам образования — первый проректор РУДН, доктор физико-математических наук, профессор, действительный член РАЕН Александр Ефремов. Комитет был создан в мае этого года по инициативе организации — членов МТПП, проявивших желание объединиться для работы в области совершенствования системы образования, которую комитет намерен вести в тесном взаимодействии с федеральными и региональными органами власти. Александр Ефремов подчеркнул, что члены комитета настроены на серьезную

трудоустройство выпускников и обеспечение работодателей востребованными молодыми кадрами, нужно начинать решать, по мнению председателя комитета, с создания эффективной системы прогнозирования занятости населения. «Эта задача декларируется Правительством Российской Федерации, и мы ставим ее в планы своей работы», — заявил Александр Ефремов. С этой задачей стыкуется задача профориентации старшеклассников средних школ. Глава комитета считает, что для решения этих задач необходим мощный проект по прогнозированию развития рынка труда в Москве. Другое плановое

направление деятельности комитета — развитие системы непрерывного образования, которое включает переподготовку, повышение квалификации, различные краткосрочные образовательные курсы. В этом направлении Александр Ефремов усматривает две проблемы, касающиеся планирования программ в системе дополнительного образования и оценки качества предоставляемых образовательных услуг. Председатель комитета рассматривает площадку Московской торгово-промышленной палаты наиболее пригодной для организации работы по формированию перечня необходимых образовательных услуг и решения вопроса оценки качества этих услуг. Также комитет планирует вести координационную и исследователь-



скую работу и пригласил заинтересованные компании и организации участвовать в деятельности комитета. Для решения своей главной задачи — налаживания эффективного взаимодействия между сектором образования и рынком труда в Москве, комитет планирует заняться деятельностью, направленной на совершенствование программ профессионального образования всех уровней. Комитету предстоит наладить встречную работу образовательных учреждений и работодателей по созданию стандартов профессионального обучения, организации стажировок и практик для учащихся высших и средних специальных заведений. Две наиболее болезненные проблемы системы образования и рынка труда —

направление деятельности комитета — развитие системы непрерывного образования, которое включает переподготовку, повышение квалификации, различные краткосрочные образовательные курсы. В этом направлении Александр Ефремов усматривает две проблемы, касающиеся планирования программ в системе дополнительного образования и оценки качества предоставляемых образовательных услуг. Председатель комитета рассматривает площадку Московской торгово-промышленной палаты наиболее пригодной для организации работы по формированию перечня необходимых образовательных услуг и решения вопроса оценки качества этих услуг. Также комитет планирует вести координационную и исследователь-

скую работу и пригласил заинтересованные компании и организации участвовать в деятельности комитета. Для решения своей главной задачи — налаживания эффективного взаимодействия между сектором образования и рынком труда в Москве, комитет планирует заняться деятельностью, направленной на совершенствование программ профессионального образования всех уровней. Комитету предстоит наладить встречную работу образовательных учреждений и работодателей по созданию стандартов профессионального обучения, организации стажировок и практик для учащихся высших и средних специальных заведений. Две наиболее болезненные проблемы системы образования и рынка труда —

контролю за вузами страны, включая филиалы, но этого недостаточно. По мнению представителя Рособнадзора, нужно, чтобы к работе по контролю качества образовательных программ присоединились работодатели. Повышению качества профессионального образования в России призвана способствовать система сертификации квалификаций. Виктор Круглов сообщил, что к 2015 году планируется создать 100 центров сертификации квалификаций, а к 2020 году в стране должно быть 500 таких центров. Система будет апробирована в 14 отраслях народного хозяйства, где в пилотном режиме будут



вводиться 3 типа центров сертификации квалификаций: региональные (для всех специалистов, представляющих в регионе), отраслевые (для отраслевых специалистов), по конкретным специальностям. О ситуации, сложившейся в сфере образования в Москве, рассказал заместитель руководителя Департамента образования города Москвы Игорь Павлов. В настоящее время в Москве образовательную деятельность осуществляют порядка 300 вузов различной подчиненности, около 150 учреждений начального и среднего профессионального образования, значительное количество корпоративных учебных центров при крупных производствах и многочисленных образовательных организациях, которые реализуют программы

дополнительного профессионального образования, не требующие аккредитации. Правительству Москвы поставило задачу создания единого образовательного пространства на территории города Москвы. Для решения этой задачи необходимо объединить усилия органов городской администрации, объединенный предпринимателей и работодателей. Игорь Павлов предложил Московской ТПП и Комитету МТПП по вопросам образования принять участие в работе вновь создаваемого Координационного совета по профессиональному образованию при Правительстве Москвы. Создание единого образователь-

ного пространства требует предварительного прогнозирования московского рынка образования и труда, а составить прогноз трудно, поскольку большинство предприятий города не занимаются планированием собственного развития более чем на 1,5-2 года и не торопятся инвестировать систему образования в целях обеспечения своего производства новыми кадрами, так как за время подготовки кадров производство может быть закрыто или изменена специализация. Игорь Павлов посетовал на то, что на сегодняшний день невозможно составить реальный прогноз потребности городской экономики в трудовых ресурсах, например, учет центров профессиональной подготовки практически никак не ведется. Числовик счи-

тает необходимым создать перечень всех профессиональных образовательных программ и объединить сведения о реализации каждой из программ в электронной информационно-поисковой системе, с помощью которой можно составить диагностику профессионального образования в Москве. В создании такой системы, наряду с государственными исполнительными органами, Игорь Павлов предложил участвовать и Московской торгово-промышленной палате. Помощь палаты востребована и в деле установления баланса интересов работодателей и населения. Игорь Павлов отметил, что профессиональное

образование находится на стыке этих интересов, которые, как правило, не совпадают. Чтобы сблизить трудовые ожидания работодателей и потенциальных работников, необходима комплексная работа в области профессиональной ориентации, в которой должны принять участие и органы государственной власти, и объединения предпринимателей. Также Игорь Павлов предложил Московской ТПП и ее комитету по вопросам образования принять самое активное участие в разработке законодательных инициатив по вопросам привлечения инвестиций в систему профессионального образования и защиты прав инвесторов. Он особо подчеркнул, что участие работодателей в формировании учебного процесса начального и средне-

го профессионального образования необходимо, и приветствовал инициативу палаты по организации взаимодействия гильдий МТПП с учреждениями профессионального образования города Москвы по вопросам подготовки кадров. Представитель Департамента образования Москвы проинформировал участников заседания, что в рамках Недели профессионального образования Москвы в октябре этого года планируется впервые провести съезд работодателей и социальных партнеров профессионального образования. Заместитель генерального директора МТПП — руководитель Департамента по работе с членами МТПП Дмитрий Каплин рассказал, какими возможностями располагает Московская торгово-промышленная палата, как инструмент развития бизнеса и как общественная площадка предпринимательского сообщества Москвы. Он в частности отметил, что палата имеет богатый опыт организации обучающих семинаров, деловых встреч, экспертной работы и деятельности в области дополнительного образования, в том числе по подготовке и вхождению в гражданскую жизнь уволенных военнослужащих и сотрудников силовых структур.

Более подробно об образовательном направлении деятельности палаты рассказал директор Международной школы бизнеса МТПП Антонина Ватолкина. Так, Международная школа бизнеса (МШБ) МТПП — один из первых региональных обучающих центров в Москве — ведет активную работу по программе развития начального и среднего профессионального образования, по возрождению системы наставничества на предприятиях города. МШБ МТПП поддерживает и развивает деловые контакты с предприятиями и образовательными учреждениями многих европейских стран. За последние годы были организованы зарубежные деловые миссии и стажировки в порядке обмена опытом по организации профессионального образования в Великобритании, Германии, Италии, Финляндии, Швеции, Бельгии, Австрии.

# В ожидании августа и конъюнктурных перемен

## Судьба российского рынка ПВХ скоро определится: кому и как от этого станет хорошо

В Москве состоялась ежегодная международная конференция «ПВХ 2011». Золотым спонсором мероприятия стала компания «ХимТрейдИнГрупп», спонсорскую поддержку оказал «Центрополимер», партнерскую — «Трансхим». Форум прошел при поддержке ИАЦ «Кортес». Несмотря на напряженную ситуацию на рынке и давний конфликт интересов между различными его участниками, мероприятие прошло в спокойной и конструктивной атмосфере, с детальным изучением и обсуждением каждой из имеющихся проблем.

Ситуация на российском рынке ПВХ достаточно сложная и, вместе с тем, интересная для всех игроков индустрии. В расчете на рост спроса и повышение цен переработчики и трейдеры, набрав кредитов, создали большие складские запасы ПВХ и готовой продукции, однако традиционный сезонный рост спроса значительно запаздывает. Если рынок не оправдает ожидания игроков отрасли, то многие его участники к концу сезона могут столкнуться с серьезными финансовыми проблемами. Об этих опасениях в приветственном слове перед собравшимися упомянул генеральный директор компании Сеоп Санджар Тургунов.

С обзорным докладом о тенденциях развития российского рынка ПВХ выступила начальник отдела маркетинга компании «Русвинил» Наталья Проскуржова. В 2010 году российский рынок ПВХ достиг рекордного объема примерно в 1 млн т, причем в основном его рост обеспечил столь же рекордный импорт. Конкуренция между импортными обстреляла: поставки европейских поставщиков перестали быть значимыми, тогда как американский ПВХ оттеснил китайский и по итогам I квартала 2011 года доля США в структуре импорта превысила 50%. Лидирующие позиции европейские производители сохранили только в поставках эмульсионного ПВХ. При этом американский ПВХ по цене практически не отличается от продукции отечественных поставщиков, азиатский несколько дороже. В целом, цены на полимерное сырье плавно растут, однако прогнозируемый отдельными игроками резкий рост цен в 2011 году пока не начался.

Спрос на ПВХ, согласно «пессимистичным» оценкам «Русвинила» в 2011 году вырастет только на 10%, поскольку активность в строительном секторе остается невысокой, а именно он является главным двигателем отрасли. В частности, до 70% рынка ПВХ в России приходится на профильно-погонажные изделия (оконные и дверные профили, виниловая вагонка и т.д.). Однако переработчики ориентировались на больший рост спроса, и в 2010 году ввели 162 тыс. т мощности по выпуску этой продукции. Несмотря на то, что объемы импорта в структуре спроса на ПВХ в России близки к психологически важной цифре в 50%, г-жа Проскуржова предполагает, что рост спроса в этом году может быть обеспечен за счет дозатгрузки имеющихся отечественных мощностей, в частности, стерлингамского «Каустика». В то же время структура импорта ПВХ в Россию может радикально измениться в самое ближайшее время, поскольку новое производство мощностью 300 тыс. т в год было запущено «ЛУКОЙЛОМ» в украинском Калуше. По словам Кирилла Попова, заместителя начальника Управления координации газонергетической деятельности и продаж продуктов нефтехимии и газопереработки нефтяной компании, новое производство работает стабильно, налажен выпуск уже четырех марок полимера. При этом компания учитывает, что в СНГ, в отличие, например, от стран Европы, большая часть спроса на ПВХ приходится на профильно-погонажные изделия. На момент проведения конференции наработка ПВХ составила уже более 10 тыс. т, осуществлены

первые поставки. Качество продукции, по словам г-на Попова, соответствует технологии Vinipol, по которой работает производство. В соответствии с этим определяется и цена реализации. Бурную дискуссию среди собравшихся вызвали вопросы цены на новый полимер и перспективы его закупки трейдерами.

Заместитель начальника Управления координации газонергетической деятельности и продаж продуктов нефтехимии и газопереработки «ЛУКОЙЛА» Игорь Валюшков подтвердил, что пока стратегия реализации не разработана, компания будет продавать ПВХ в первую очередь крупным конечным потребителям, а не трейдерам. Что же касается перспектив рынка, то г-н Попов оценил их еще более скептически. По его словам, Россия уже сейчас потребляет ПВХ на душу населения больше, чем мир в среднем, а структура потребления перекошена в сторону пластиковых окон и другой аналогичной продукции, а не компаундов и труб, как в Европе. По мере насыщения рынка и ужесточения экологического регулирования, спрос на ПВХ в России будет снижаться. Именно с отказом от ПВХ по экологическим соображениям докладчик связал сокращение его потребления в США и появление на рынке свободных объемов американского полимера.

Иной взгляд на рынок ПВХ представил Михаил Турукалов, главный редактор отдела цен и региональных рынков ИАЦ «Кортес». По его мнению, появление на рынке больших объемов американского ПВХ связано с сокращением потребления не в силу отказа от полимера по экологическим соображениям, а в силу резкого уменьшения объемов жилищного строительства из-за экономического кризиса. При этом не похоже, чтобы потребности пластиковых окон замедлялись, поскольку по оценке г-на Турукалова, российский рынок остается преобладающим и отличается высокой рентабельностью. В целом же только за пять лет потребление ПВХ в России выросло более, чем на 30% и участники рынка вполне естественно предполагают, что рост продолжится. Суммарные мощности по выпуску ПВХ в России при реализации всех заявленных инвестиционных проектов могут вырасти к 2015 году с 642 до 1489 тыс. т. Точку зрения трейдера на российский рынок поливинилхлорида выразил руководитель департамента крупнотоннажных полимеров «ХимТрейдИнГрупп» Станислав Кривоногов. По его мнению, рынок ПВХ в России в этом году вырастет не менее, чем на 20%, причем в основном за счет увеличения импорта. На рынке резко активизировались как переработчики, так и трейдеры, из-за чего рынок оказался «перегретым» и предсказать, как изменится цена в июле-августе сложно. На повышение цен работает позднее начало сезона и неизбежный приток на рынок ПВХ «ЛУКОЙЛА», на повышение — в основном, внешнеэкономические факторы. В Японии из-за недавнего землетрясения объемы предложения ПВХ сократились, что может снизить поставки китайского полимера в Россию, проблемы из-за ураганов и наводнений испытывают и американские производители. Кроме того, китайский ПВХ транспортируется в Россию через китайско-казахстанскую границу, пропускная способность которой невелика, что ведет к задержкам поставок. «ХимТрейдИнГрупп» сейчас ищет новых поставщиков ПВХ в Россию, в частности на эту роль могут претендовать LG, SABIC и заводы Ирана. От возможного обвала цен при низком спросе и увеличении предложения трейдеры, по словам г-на Кривоногова, проталкивают куда меньше переработчиков, поскольку уже успели продать им ПВХ, за который те платили за счет взятых в банках кредитов.

Руководитель департамента малотоннажных продуктов «ХимТрейдИнГрупп» Наталья Красковская рассказала о перспективах снижения затрат переработчиков за счет смены постав-

щиков добавок. В частности, компания предлагает российским переработчикам перейти с украинского на китайский диоксид титана и уже реализовать продукцию пяти китайских поставщиков. Китай может вырвать российскую переработку ПВХ и за счет поставок более дешевых модификаторов ударопрочности. По словам г-жи Красковской, вместо традиционных акриловых модификаторов можно использовать более дешевый хлорированный полиэтилен и многие переработчики уже используют только его. Участники конференции, однако, заметили, что изделия из ПВХ в результате такого удешевления производства быстро желтеют, а их экологические характеристики заметно ухудшаются. Спрос на них могут создавать только строительные компании, которым необходимо установить для сдачи жилых объектов государственным и муниципальным заказчикам какие-либо окна, которые потом все равно будут заменены в ходе ремонтов.

О состоянии строительного рынка и индустрии выпуска профильно-погонажных ПВХ изделий собравшимся рассказал генеральный директор ИЦ «Современные строительные конструкции» Николай Гаврилов-Кремичев. По его словам, в России подложные ПВХ изделия производят 300-400 фирм разного размера, причем изготовлением оконных и дверных профилей занимаются только 50-60, около 100 делают подоконники, 80 — плинтусы, а более 200 выпускают виниловый сайдинг. В структуре выпуска резко доминируют профили, на которые вместе с подоконниками приходится более 55% производства. Переработчиков же изделий (компаний-изготовителей пластиковых окон и прочей продукции) более 9000. В целом концентрация производства в отрасли достаточно низкая, поскольку первые 20 компаний занимают только 70% рынка. Состояние самого рынка вызывает слабый оптимизм, поскольку в 2010 году объемы жилищного строительства снижались второй год подряд, рынок начинает оживать, однако спрос на пластиковые окна традиционно связан с завершающим этапом строительства.

При этом львиная доля пластиковых окон потребляется в Москве, Московской области и некоторых крупных агломерациях, однако ввод жилья в Москве снижается третий год подряд и достиг исторического минимума, поскольку ресурс для застройки исчерпан. Примечательно, что строительство жилья в России сильно коррелирует с объемом нефтедобычи, а роста последней не ожидается. В целом же потенциал роста спроса на жилье в России достаточно велик, поскольку по размеру отдельных квартир страна занимает третье место в Европе, а интенсивность обновления жилого фонда крайне низка. Однако рост спроса эксперт связал не с экономическими центрами, а с низкодоходными регионами, где жилищное строительство может вести только силами государства. Директор российского представительства Solvay Вениамин Альперн согласился, что насыщение спроса на изделия из ПВХ во многих российских регионах, так же, как и во многих странах мира, произойдет еще не скоро, хотя такие разговоры ведутся в отрасли не первый год.

В ходе круглого стола участники конференции в целом согласились с основными тезисами докладчиков. По словам директора департамента по закупкам «Профайн РУС» Юрия Штерка прогноза роста спроса, сделанные в начале года, были чрезмерно оптимистичными. Рынок не вырастет и на 15% в физическом выражении. Как заметил представитель компании «Винтех» Сергей Асачев, переработчики попытаются повысить цены, однако это тормозит спрос в коммерческом секторе, а активность в государственном и муниципальном строительстве пока низка. Генеральный директор трейдерской компании «Центрополимер» Алексей

Завьялов согласился, что ожидания участников рынка были завышены и, исходя из них, были закуплены крупные объемы импортного ПВХ, однако сейчас рынок сбалансирован и колебаний нет, скорее всего, не будет, хотя влияние нового завода «ЛУКОЙЛА» будет достаточно сильным. При этом замедление спроса характерно не только для России; совладелец американской Оукде Тони Моан подтвердил, что Индия и Китай сократили закупки ПВХ в США, однако их место весной заняли российские компании, которые закупили столь большие объемы, что были введены ограничения поставок. Директор «Селены-Пластик» Юлия Бондарук признала, что сейчас на складах компании 4 тыс. т ПВХ, однако рынок остается стабильным. Заместитель генерального директора трейдерской компании «Трансхим» Эркин Болтаев заметил, что надеяться на ажиотажный рост спроса не стоит.

Генеральный директор компании «Русхим» Александр Ивлев рассказал о российском рынке пластификаторов для ПВХ. Пластификаторы используются для изменения свойств ПВХ и выпуска пластика. В основе технологии производства большинства используемых пластификаторов лежит реакция различных спиртов с фталевым ангидридом. При реакции с 2-этилгексанолом получается ДОФ, с изонаноловым спиртом — ДИНФ, с изодециловым — СИО, 2-этилгексанол производит «Сибур-Химпром» и «Газпром нефтехим Салават», однако последнее предприятие полностью использует его на собственные нужды, поскольку является производителем и фталевого ангидрида. Другими производителями фталевого ангидрида являются «Камтэкс-Химпром» и лакокрасочный завод в белорусском городе Лида. Производителей пластификаторов гораздо больше, однако наиболее уверенные позиции на рынке занимают «Салават» и группа «Нефтехимпром», управляющая тремя заводами. Общий объем российского рынка пластификаторов эксперт оценивает в 11,5 тыс. т, из которых 3,4 тыс. т приходится на импортный ДИНФ. В 2011 году его импорт и потребление резко выросли, главным образом за счет резкого увеличения цен на ДОФ из-за летней остановки завода в Рошале в 2010 году. Ряд потребителей перешли на ДИНФ полностью.

В перспективе, однако, наиболее вероятен переход на нефталатные пластификаторы, т.к. введя за ДОФ, который отнесен в Европе к 2-м классу опасности в силу токсичности, запрет может коснуться и ДИНФ. Кроме того, мировой рынок изонанолового спирта крайне узок, на нем работают только четыре компании, которые перерабатывают его в ДИНФ. Потребители заинтересованы в том, чтобы разрушить эту олигополию, тем более, что цены на безфталатные пластификаторы, например, ДИНЧ, ненамного выше, чем на традиционные. У России в этой борьбе может быть свой, особый путь — поскольку в России действует производство терефталевой кислоты, возможно начало выпуска диоктилтерефталата. Впрочем, многие потребители, стремясь снизить себестоимость пластика, широко используют вместо пластификаторов суррогатное сырье (флотреангент), которое позволяет выпускать дешевый низкокачественный пластик. О похожих тенденциях на рынке ПВХ добавок рассказал в докладе и независимый эксперт Георгий Барсамин. По его словам, из-за роста стоимости сырья и сложного финансового положения переработчики ищут максимально дешевые ресурсы. В частности, вырос спрос на мел, который отдельные переработчики вводят в изделия из ПВХ в объеме до 20 частей на 100 частей полимера. Директор российского представительства Solvay Вениамин Альперн рассказал о собственных попытках создания российской ассоциации производителей и/или переработчиков ПВХ для борьбы с подобными явлениями, однако эти усилия ни к чему не привели из-за незрелости отрасли.



# Фондовый рынок

## совместно с Инвестиционной компанией «ФИНАМ»

### НОВОСТИ

#### «Уралкалий» объединился с «Сильвинитом»

ОАО «Уралкалий» объявил о завершении своего объединения с ОАО «Сильвинит». В результате объединения создана одна из крупнейших в мире калийных компаний, ведущий мировой производитель удобрений и одна из крупнейших в России компаний по добыче полезных ископаемых. Объединенная группа владеет привлекательным портфелем проектов, включая проекты по разработке действующих и новых месторождений, будет пользоваться преимуществами реализации продукции по всему миру, а также иметь один из самых низких уровней производственных затрат в калийной отрасли. Объединение должно послужить основой для реализации существенных синергий, включая, среди прочего, оптимизацию производственной и транспортной деятельности, снижение коммерческих и административных расходов, а также комплексное развитие базы основных активов. Бывшие акционеры ОАО «Сильвинит», получившие акции ОАО «Уралкалий» в результате конвертации, имеют право принять участие в предстоящем годовом общем собрании акционеров ОАО «Уралкалий» 29 июня 2011 года и голосовать по всем вопросам повестки дня, включая вопрос об избрании нового состава совета директоров ОАО «Уралкалий», а также право на получение годовых дивидендов, в случае принятия годовым общим собранием акционеров ОАО «Уралкалий» решения об их выплате.

#### «Сбербанк» может купить 5% «ИТЕРЫ»

Президент — председатель правления ОАО «Сбербанк» Герман Греф и председатель совета директоров ООО «Нефтегазовая компания «ИТЕРА» Игорь Макаров подписали меморандум о взаимопонимании. Крупнейший российский банк подтвердил намерение предоставить «ИТЕРЕ» дополнительное финансирование для приобретения профильных активов. Стороны также договорились рассмотреть возможность продажи «Сбербанку» доли в НГК «ИТЕРА» в размере до 5% от уставного капитала компании. Кроме того, в меморандуме определены условия участия «Сбербанка» в качестве ключевого финансового консультанта при проведении инвестиционных операций, организации сделок компании на российском и международном рынках капитала.

#### «ВымпелКом» и НТК начали интеграцию

ОАО «ВымпелКом» начал процесс интеграции ОАО «Новая телефонная компания» (НТК) в свою структуру. В настоящий момент создана рабочая группа, состоящая из экспертов «ВымпелКома» и «НТК», которая проводит интеграционные мероприятия. В ближайшее время интеграционная группа начнет аудит мобильной сети «НТК» с целью определения новых услуг, которые могут быть запущены для абонентов оператора в кратчайшие сроки. «Наша задача на ближайшее время — предоставление абонентам «Билайн» и «НТК» максимально широкого спектра телекоммуникационных услуг, — прокомментировала Наталья Чумаченко, Исполнительный Вице-президент по развитию бизнеса на массовом рынке ОАО «ВымпелКом». — Мы уверены, что совместная работа с командой «НТК» обеспечит рост объединенного бизнеса в Приморском крае на основе накопленного нашими компаниями опыта и наших сильных сторон».

#### «Татнефть» увеличила чистую прибыль

Консолидированная выручка ОАО «Татнефть» от реализации за I квартал 2011 года по US GAAP составила 131726 млн руб. (\$4500 млн) по сравнению с 105152 млн руб. (\$3518 млн) в I квартале 2010 года. Чистая прибыль акционеров Группы за I квартал 2011 года составила 24476 млн руб. (\$836 млн) по сравнению с 11 599 млн руб. (\$388 млн) чистой прибыли акционеров Группы, полученной в I квартале 2010 года.

Общая стоимость активов общества увеличилась с 567179 млн руб. (\$18608 млн) на 31 декабря 2010 года до 583264 млн руб. (\$20517 млн) на 31 марта 2011 года. Общая сумма обязательств «Татнефти» уменьшилась с 216633 млн руб. (\$7107 млн) на 31 декабря 2010 года до 207858 млн руб. (увеличилась в долларах выражении до \$7 311 млн) на 31 марта 2011 года. Общий акционерный капитал общества увеличился с 338 607 млн руб. (\$11109 млн) на 31 декабря 2010 года до 362867 млн руб. (\$12764 млн) на 31 марта 2011 года.

#### «ОГК-2» и «ОГК-6» решили объединиться

Акционеры «ОГК-6» на годовом общем собрании одобрили реорганизацию компании в форме присоединения к ней «ОГК-2». Присоединение будет происходить с передачей ОАО «ОГК-2» всего имущества и обязательств (прав и обязанностей) ОАО «ОГК-6» и прекращением деятельности «ОГК-6». Также были утверждены договор о присоединении и передаточный акт. На ГОСА был определен порядок и условия конвертации, в соответствии с которыми при присоединении ОАО «ОГК-6» к ОАО «ОГК-2» в 1 обыкновенную именную бездокументарную акцию ОАО «ОГК-2», номинальной стоимостью 0,3627 рубля каждая, конвертируется 1,2141 обыкновенной именной бездокументарной акции ОАО «ОГК-6», номинальной стоимостью 0,48 руб. каждая. Акционеры «ОГК-2» на годовом собрании 21 июня 2011 года также одобрили реорганизацию.

#### «СИБУР» может купить акции «Фосагро» в ходе IPO

ЗАО «СИБУР Холдинг» рассматривает возможность покупки акций «Фосагро». Вопрос о согласовании сделок по приобретению акций и (или) депозитарных расписок компании вынесен на рассмотрение совета директоров, назначенного на 28 июня 2011 года.



## Чего в Греции пока нет

### Разрешение долговых проблем позитивно для рынка

Александр Осин, главный экономист УК «Финам Менеджмент»

Ситуация вокруг греческого долга и вопроса законодательного повышения лимита заимствований США развивается в позитивном для роста рынка акций ключе. Возможно, долговые проблемы развитых стран отойдут на второй план в ближайшие месяцы, что благоприятно отразится на динамике инвестиций в «риск».

Совет министров Финансов 17 стран ЕС в выходные принял решение о предоставлении Греции в начале июля очередного транша финансовой помощи в рамках общего пакета мер финансовой поддержки этой страны на сумму в 110 млрд евро.

В рамках Есофин также было объявлено о том, что ЕС «приветствует добровольное увеличение сроков погашения греческого долга частными инвесторами на неформальной основе».

Предоставление средств поддержки уязвляется европейскими властями с принятием греческим правительством мер по финансовой оптимизации государ-

ственной Казны на сумму в 28 млрд евро. Парламент Греции в среду одобрил необходимые для продолжения диалога с ЕС изменения в законодательстве.

Большинство правящей партии в законодательном собрании этой страны указывает на высокие шансы принятия нового «сжатого» по расходам бюджета 28 июня, что фактически



Греция стала самой обсуждаемой страной Евросоюза

означает выделение ЕС очередного транша финансовой помощи этой стране в первых числах июля.

Руководству Греции в четверг удалось добиться одобрения со стороны МВФ и ЕС ее программы оптимизации бюджетной политики. Новость вызвала активное закрытие позиций медведями. В ближайшие недели фи-

нансовым властям будет необходимо получить одобрение указанной программы на законодательном и исполнительном уровне.

Как показывают последние итоги голосования в парламенте этой страны, такое развитие событий весьма возможно.

Глава американского Минфина Т.Гайтнер вновь заявил о том, что

США ни в коем случае не допустят «технический» дефолт в августе. Директор Бюджетного управления Конгресса Д. Эльмендорф отме-

тил, что затягивание обсуждения вопроса о лимите заимствований — опасная игра, поскольку каждая десятая процента годовой ставки по американскому долгу стоит бюджета дополнительно \$130 млрд за 10 лет. Заявления ряда представителей Республиканской фракции Парламента сводились к тому, что их фракцию неверно считать «партией дефолта», их цель, это достижение сбалансированного бюджета.

Долговые проблемы развитых стран, монетизация долга остаются в числе основных факторов, поддерживающих растущие тренды стоимости сырья. Ужесточая или смягчая информационный фон вокруг американской или европейской долговой проблемы, крупнейшие мировые регуляторы, ЕЦБ, ФРС, МВФ, могут успешно «охлаждать» или активизировать восстановление финансовых, товарных рынков. Однако, как показывают последние события в Еврозоне, на данный момент ситуация в долговой сфере развитых стран находится под их контролем.

## MoneyMail и Веб Интерактив

### Совместно развивая многопользовательские онлайн-игры

Электронная платежная система MoneyMail и разработчик и издатель онлайн-игр «Веб Интерактив Ворлд» на прошлой неделе публично объявили о начале партнерства в целях развития и поддержки многопользовательских онлайн-игр. В рамках сотрудничества до 15 июля будет действовать акция, предусматривающая различные бонусы и подарки для пользователей онлайн-игр Wizards World и «Острова».

ЗАО «Манимэйл» — разработчик и владелец электронной платежной системы MoneyMail. Сервис функционирует с декабря 2004 года. Интеграция с программно-аппаратным комплексом инвестиционного банка «ФИНАМ» гарантирует безопасность переводов и сохранность денежных средств. ЗАО «Манимэйл» осуществляет технологическую и сервисную поддержку проекта Деньги@Mail.ru. Контрольный пакет компании принадлежит инвестиционному холдингу «ФИНАМ». Кроме того, 25% + 1 акцией ЗАО «Манимэйл» владеет фонд «Финам — Информационные технологии» (ММВБ: i3ПИФ-ФинИТ, RTS Board: fpmi).

ООО «Веб Интерактив Ворлд» — издатель многопользовательских онлайн-игр в России, издающий многопользовательские онлайн-игры на российском рынке с 2003 года. Каждому новому участнику, являющемуся пользователем сис-

темы MoneyMail и зарегистрировавшемуся в одной из игр в указанный период, на игровой счет будут начислены 50 монет в игровой валюте, а при покупке игровых денег через MoneyMail пользователь получит бесплатный бонус в виде 10% от покупной суммы. Участники игры «Острова», начавшие играть с 15 июня по 15 июля 2011 года, также получают в подарок для своего персонажа уникальный амулет MoneyMail, облегчающий игру на старте.

Компании планируют продолжить дальнейшее партнерство и развивать перспективное и набирающее обороты направление многопользовательских онлайн-игр. На будущее запланировано еще несколько акций, выгодных для пользователей обеих компаний и позволяющих получить удовольствие от игры и сэкономить средства.

«Для нас стратегически важно развивать направление монетизации онлайн-игр. Мы уверены, что наши акции в партнерстве с «Веб Интерактив Ворлд» стимулируют игроков активно пользоваться нашей платежной системой», — заявляет Климова Екатерина, директор по маркетингу платежной системы MoneyMail.

«Пользователям онлайн-игр должно быть удобно и приятно платить. И они голосуют «рублем». Мы уверены, что система MoneyMail удовлетворит все ожидания и потребности пользователей», — отмечает Максим Чурин, исполнительный директор «Веб Интерактив Ворлд».

### НОВОСТИ

Кроме того, в повестку заседания включены вопросы о реализации стратегии выхода из бизнеса минеральных удобрений. «Фосагро» планирует разместить уже существующие обыкновенные акции в форме акций среди российских инвесторов, а также акции и глобальные депозитарные расписки (GDR) среди глобальных институциональных инвесторов за пределами России. Объем размещения составляет 21,35% акционерного капитала компании.

#### GDR Global Ports размещает в Лондоне за \$15

Портовый оператор Global Ports Investments PLC (GPI), входящий в группу «Н-Транс», объявил цену первичного публичного размещения в размере \$15 за глобальную депозитарную расписку, говорится в сообщении компании. GPI подала заявку на включение ГДР в официальный список Управления по финансовому регулированию и надзору Великобритании и допуск к торгам на Лондонской бирже под тиккером GLPR. Начало официальных торгов ожидается 29 июня 2011 года. Общая сумма размещения в размере \$534 млн может увеличиться до \$588 млн при условии полной реализации опциона, предоставленного совместным букраннерами. Общее количество ГДР в этом случае может быть увеличено до 39,2 млн расписок. Одна депозитарная расписка эквивалентна трем обыкновенным акциям.

#### «Евраз» досрочно конвертирует в ГДР 99,7% облигаций

«Евраз» объявил об успешном завершении оферты в отношении досрочной конвертации 7,25%-ных конвертируемых облигаций со сроком погашения в 2014 году. Компания получила заявки для конвертации облигаций на общую сумму около \$648 млн (99,7% общего числа облигаций, находящихся в обращении). Общая сумма денежных выплат за досрочную конвертацию составит около \$158 млн. Накопленный с момента выплаты последнего купон процент (около \$9 млн), будет выплачен до 29 июня включительно. Выплата средств за досрочную конвертацию будет произведена до 8 июля включительно. Для конвертации облигаций будет выпущено 30672349 глобальных депозитарных расписок, представляющих 10224116 новых акций компании, которые будут переведены до 8 июля 2011 года включительно.

#### «Полус Золото» и KazakhGold: коэффициенты обмена

ОАО «Полус Золото» и KazakhGold объявили новые условия сделки обратного поглощения. По условиям сделки произойдет обмен новых акций и GDR KazakhGold на обыкновенные акции и ADR «Полус Золота» (1 акция соответствует 2 депозитарным распискам): 1 акция «Полус Золота» будет обменена на 17,14 GDR KazakhGold, 1 ADR — на 8,57 GDR соответственно. Коэффициенты обмена основаны на стоимости бумаг: 1 акция «Полус Золота» (2 ADR) оценена в \$68,56, 1 GDR KazakhGold — в \$4. Исходя из этих оценок, капитализация «Полус Золота» составляет примерно \$13,1 млрд.

#### Акционеры «Сургутнефтегаза» одобрили дивиденды

Акционеры утвердили годовой отчет и годовую бухгалтерскую отчетность ОАО «Сургутнефтегаз», в том числе отчет о прибылях и убытках за 2010 год. Собрание акционеров решило объявить выплату дивиденда за 2010 год в размере 1,18 руб. по привилегированной акции, 0,5 руб. — по обыкновенной акции.

#### В III квартале 2011 года «Уралкалий» поднимет цены

ОАО «Уралкалий» опубликовал цены на свою продукцию на III квартал 2011 года для производителей сложных (НРК) удобрений и промышленных потребителей. Механизм ежеквартального расчета цен для производителей сложных удобрений и промышленных потребителей предусмотрен маркетинговой политикой «Уралкалия», согласованной с ФАС России.

Согласно маркетинговой политике «Уралкалия» и правилам, утвержденным ФАС РФ в ноябре 2010 года, цена на хлористый калий для российских производителей сложных удобрений и промышленных потребителей устанавливается, исходя из средневзвешенной цены хлористого калия, реализованного на зарубежном рынке с минимальной ценой за вычетом транспортных и иных логистических расходов (минимальная экспортная цена).

Одновременно для стимулирования поставок калийсодержащих удобрений на внутренний рынок маркетинговая поли-

## Пирамида

### Как в нее не попасть



Ярослав Кабаков, ректор УЦ «ФИНАМ»

В условиях экономической нестабильности спрос на услуги различного рода мошеннических контор, предлагающих заработать много, быстро и легко — финансовых пирамид. Чтобы не столкнуться с подобными конторами, надо четко понимать, что они собой представляют.

Нестабильность в экономике традиционно вызывает всплески мошенничества. В ситуации высокой неопределенности население, преимущественно социально незащищенные его слои, обычно более «податливо» на предложения различных финансовых структур, предлагающих не только высокую надежность, но и гарантированную доходность вложений.

Как правило, под подозрение попадают КПКГ (кредитные потребительские кооперативы граждан), что во многом обусловлено спецификой их бизнеса. В числе признаков, свидетельствующих о прямой или косвенной принадлежности к финансовой пирамиде, можно выделить высокую ликвидность имущества финансовой компании, что позволяет руководству организации мобильно «исчезнуть» в случае интереса правоохранительных органов. Кроме того, финансовые пирамиды обычно обещают очень высокую доходность, несоизмеримую с предложениями других участников рынка. При этом способы получения столь высокого дохода обычно размыты и непонятны клиентам, а средства в кооператив необходимо внести заведомо, доверившись профессиональному коллективу организации. Зачастую также у «пирамид» отсутствуют все необходимые лицензии, дающие право на осуществление определенной деятельности на финансовом рынке, а рекламная кампания выглядит достаточно агрессивно.

Власти активно борются с финансовыми пирамидами — в основном, информационно-пропагандистскими методами. На сайтах административных регионов, на страницах финансовых и муниципальных служб публикуются памятки и рекомендации, как уберечься от финансовых мошенников. Периодически появляются списки недобросовестных компаний с признаками финансовых пирамид, открыты горячие телефонные линии.

Несмотря на сохранение актуальности темы финансовых мошенничества, хотелось все же отметить, что за последние 10 лет доля граждан, ставших жертвами финансовых пирамид, существенно сократилась по сравнению с уровнем 90-х годов: количество пострадавших составило не более 700-1000 тыс. человек в целом по всей стране за весь указанный период. Это обусловлено, во многом, активным ростом российского фондового рынка и расширением бизнеса инвестиционных компаний, которые проводили активную политику по повышению финансовой грамотности населения, особенно это касается периода последних пяти лет. На проводимых инвесткомпаниями бесплатных семинарах достаточно подробно рассказывается о рисках участия в финансовых пирамидах, их признаках, преимуществах традиционных инструментов фондового рынка.



тика компании предусматривает предоставление премий производителям сложных удобрений на объемы хлористого калия, поставляемые в составе сложных удобрений на российский рынок. Как ранее сообщал «Уралкалий», цена на хлористый калий для прямых поставок сельхозпроизводителям во втором полугодии 2011 года сохранена на уровне первого полугодия — 4250 руб. за тонну. Цены на III квартал 2011 года для различных групп потребителей хлористого калия на внутреннем рынке (насыпь, ФСА, без НДС, руб. за тонну): производители сложных удобрений — 6970, промышленные потребители — 7750, сельхозпроизводители — 4250.



## Сложный режим

Готово ли мировое сообщество к освоению Арктики?

Екатерина Щетинина, Юлия Куратова

С 18 по 20 октября 2011 года в Москве, во Всероссийском выставочном центре пройдут конференция и выставка SPE по разработке месторождений в осложненных условиях и в Арктике. Организатор мероприятия компания Reed Exhibitions совместно с Обществом инженеров нефтегазовой промышленности SPE. В мероприятии примут участие более 80 компаний — мировых лидеров в области разведки и добычи нефти и газа из России и других стран. В рамках программы конференции состоятся технические и пленарные сессии, тематические завтраки и обеды — посетители смогут ознакомиться с более чем 80 докладами по актуальным вопросам разработки месторождений в осложненных условиях и Арктике.

Ведущие эксперты отрасли, лидеры российской и международной науки и бизнеса проведут пленарные сессии, посвященные ключевым вопросам и проблемам работы в Арктике: «Использование технологий как путь преодоления сложностей в разведке и добыче»; «Арктика — освоение будущего».

Особое внимание будет уделено вопросам охраны окружающей среды, подготовке кадров и социальной ответственности компаний при освоении арктических месторождений. Опыт организации работы в экстремальных условиях поделится старший вице-президент по континентальной Европе и центральной Азии компании «Тоталь» Майкл Борелл, ведущий специалист Stantec Consulting Ltd. Марк Шримптон, менеджер по Арктике компании Schlumberger Иер Утскот. В рамках конференции состоятся тематические завтраки и обеды: «Обеспечение надежности при ведении работ в сложных климатических условиях», «Успешность в Арктику», «Разливы нефти», «Море Бофорта: разведочное бурение с плавучих оснований. Прошлое и настоящее».

«Конференция должна быть не концом и началом чего-то, а началом какой-то деятельности. Эта конференция должна поднять общее понимание проблемы, поставить вопросы перед научной и производственной общественностью. Это задача освоения целого региона, которая является задачей глобальной, чтобы все поняли, что освоение арктического региона — это непростая задача. И это задача не одной компании и даже не одной страны. Ее можно решать вместе со всеми нациями, не обязательно только с арктическими и субарктическими. Наша цель на конференции — поднять проблематику арктических месторождений и месторождений в осложненных условиях, сложность этой проблемы не только с технологической и технической стороны, но и как социальную, экологическую проблему. Мировое нефтегазовое сообщество должно дать ответ хотя бы на такой вопрос: насколько мы готовы», — комментирует программу мероприятия Анатолий Золотухин, проректор РГУ им. И.М. Губкина, сопредседатель программного комитета.

В течение 3 дней работы конференции состоится 10 технических сессий, на которых делегаты смогут ознакомиться с новейшими исследованиями в мировой индустрии, узнать о технологиях настоящего и будущего, опыте решения производственных, технологических и инвестиционных задач. Ведущие специалисты нефтегазовой сферы, имеющие успешный практический опыт разработки месторождений в осложненных условиях и Арктике, представят свои доклады по наиболее актуальным вопросам геологии и разведки, технологиям бурения и строительства скважин, разработки морских и наземных месторождений, промышленной безопасности, охране окружающей среды, социальной ответственности и кадровым ресурсам.

«Подготовка месторождений в Арктике и в осложненных условиях должна проводиться на более серьезном уровне, чем, например, тех месторождений, которые разрабатываются в центральной части или западной Сибири. Это ключевой момент. Необходимо правильно планировать свои действия и концентрировать ресурсы в решении тех проблем, которые существуют сегодня и будут завтра при освоении этого региона. На мой взгляд, мы должны более вдумчиво подходить к принятию тех решений, которые требуют долгосрочных инвестиций, в таком случае и отдала от них будет больше», — заявил Сергей Брезинский, вице-президент по разведке и добыче ТНК-ВР, сопредседатель программного комитета. «Конференция представляет компаниям отличную возможность для разговора, обмена мнениями с целью лучшего понимания того, что нужно сделать компании для освоения этого региона», — добавил он.

## Эко итоги

ЯТЭК за сохранение Севера

В ОАО «Якутская топливно-энергетическая компания» (входит в состав нефтегазового блока Инвестиционной группы «Сумма Капитал») подведены итоги работы за 2010 год в области использования природных ресурсов, поддержания экологической безопасности и минимизации техногенного давления.

«Целью экологической политики ОАО «ЯТЭК» является постоянное снижение негативного воздействия на окружающую среду, которое может возникнуть при добыче газа», — заявил генеральный директор компании Игорь Демидов. — На сегодняшний день темпы модернизации производства нашего предприятия позволяют компании сокращать удельные выбросы загрязняющих веществ и соблюдать все необходимые требования не только российского, но и международного законодательства».

В области экологической безопасности в ОАО «ЯТЭК» проводится работа по трем основным направлениям. Первое — охрана водных ресурсов в бассейне реки Вилюй в зоне промышленной разработки месторождений, которая обеспечивается регулярным контролем состояния подземных и поверхностных вод, а также реализацией мер по предотвращению аварийных разливов загрязняющих веществ. Второе — охрана атмосферного воздуха. Она проводится посредством мониторинга за выбросами загрязняющих веществ от стационарных и передвижных источников, а также соблюдением установленных нормативов предельно допустимых выбросов. И третье направление — обезвреживание, утилизация или повторное использование отходов производства и потребления. Все расходы необходимые для реализации данных мероприятий предприятие оплачивает своевременно и в полном объеме. Кроме того, ОАО «ЯТЭК» традиционно сотрудничает с Министерством охраны природы Республики Саха (Якутия), и оказывает материальную помощь в реализации проектов направленных на сохранение природных ресурсов региона. Так, 3 июня за счет средств ОАО «ЯТЭК», в соответствии с планом работ по увеличению количества ценных промысловых видов рыбы в водоемах Центральной Якутии, была осуществлена доставка мальков пеляди из аэропорта Якутск до озера Белое Намского района и озера Быранаталха Кобяйского района. Шесть специалистов на вертолете доставили 2,5 млн мальков в 25 полиэтиленовых мешках общим весом 500 кг и выпустили их в водоем.

В благодарственном письме, направленном в адрес руководства ОАО «ЯТЭК», министр охраны природы Республики Саха (Якутия) Владимир Григорьев отметил: «Для рыбного хозяйства республики этот день действительно стал знаковым. Данное мероприятие является первым за последние 20 лет, проведенным в центральной части Якутии». Как заметил начальник Отдела экологического надзора ОАО «ЯТЭК» Алексей Придионов, «Политика Якутской топливно-энергетической компании кроме обеспечения надежного газоснабжения населения на сохранение уязвимой природы Севера. Мы и в дальнейшем будем проводить работу по ее защите и минимизации негативного воздействия».

## Итоги 2010 года

Общее собрание акционеров ОАО «МРСК Сибири»

Светлана Черногузова, Красноярск

15 июня 2011 года в Красноярске прошло годовое общее собрание акционеров ОАО «МРСК Сибири», в ходе которого были рассмотрены и утверждены годовая отчет Общества, годовая бухгалтерская отчетность (в том числе, отчет о прибылях и убытках Общества) по результатам 2010 финансового года.

В отчетном периоде убыток общества составил 2843742 тыс. руб. В связи с этим акционеры были приняты решение не выплачивать дивиденды по обыкновенным акциям ОАО «МРСК Сибири» по результатам 2010 года. На годовом общем собрании акционеров избран совет директоров ОАО «МРСК Сибири» в составе: Веренич Игорь Васильевич, Демидов Алексей Владимирович, Калоева Малина Валерьевна, Медведев Дмитрий Борисович, Попов Александр Альбертович, Петухов Константин Юрьевич, Саух Максим Михайлович, Мироносский Сергей Николаевич.

«Межрегиональная распределительная сетевая компания Сибири» (ОАО «МРСК Сибири»), дочернее общество ОАО «Холдинг МРСК», осуществляет передачу и распределение электроэнергии на территориях республик Алтай, Бурятия, Тыва и Хакасия, Алтайского, Забайкальского, Красноярского краев, Кемеровской, Омской и Томской областей. В состав ОАО «МРСК Сибири» входят филиалы — «Алтайэнерго», «Бурятияэнерго», «Горно-Алтайские

Шумилов Александр Александрович, Бай Алексей Евгеньевич, Малов Алексей Александрович.

В состав ревизионной комиссии общества вошли: Алимуралова Изумруд Алигаджиевна, Архипов Владимир Николаевич, Богачев Игорь Юрьевич, Филиппова Ирина Александровна, Клисакова Елена

Александровна. Аудитором общества на 2011 год утверждено ООО «PCM Топ-Аудит».

Годовым общим собранием акционеров утверждены в новой редакции устав общества, положение о порядке и проведении общего собрания акционеров общества, положение о порядке созыва и проведения заседаний совета директоров

общества, положение о правилах общества.

Принято решение не выплачивать дополнительное вознаграждение за работу в составе совета директоров общества членам совета директоров — негосударственным служащим за период работы Совета директоров с 26.06.2009 г. по 17.06.2010 г.



электрические сети», «Красноярскэнерго», «Кузбассэнерго-РЭС», «Омскэнерго», «Хаксаэнерго», «Читаэнерго». ОАО «Томская распределительная компания», ОАО «Тывазэнерго» (дочернее общество) находятся под управлением ОАО «МРСК Сибири».

В филиалах действуют 241 Район электрических сетей (РЭС), 38 технических центров (ТЦ). Территория обслуживания — 2,172 млн кв. км. Общая протяженность линий электро-

передачи 268,975 тыс. км, трансформаторных подстанций 6-10-35/0,4 кВ — 54647, подстанций 35-110 кВ — 1913. Полезный отпуск электроэнергии в 2010 году составил 80 461,651 млн кВт·ч. Численность персонала — 21,5 тыс. человек. Интегрированная система менеджмента «МРСК Сибири» соответствует стандартам ISO 9001, ISO 14001, OHSAS 18001, ГОСТ Р ИСО 9001-2007, ГОСТ Р ИСО 14001-2007, ГОСТ 12.0.230-2007.

## Модернизация электросетевого комплекса

Специалисты МРСК Центра и Приволжья находят новые возможности

В ближайшем будущем в ОАО «МРСК Центра и Приволжья» начнется реализация «Программы инновационного развития компании на 2011-2016 годы». Пока же важным стратегическим документом находится в стадии утверждения. Предложения и дополнения относительно программы, а также еще целый ряд важных вопросов обсудили руководители образовательных учреждений, служб по подготовке персонала и Технический совет МРСК Центра и Приволжья в конце мая на совместном совещании в Кирове.

## «Горячая» пора и другие злободневные темы энергетиков

Совещание открылось обсуждением самой актуальной на сегодняшний день темы — ход подготовки сетевого комплекса к зиме 2011-2012 годов и к пожароопасному периоду. Строя планы на будущее, энергетики опирались на исчерпывающий опыт прошлого сезона. Подготовка к осенне-зимнему периоду 2010-2011 годов проходила в сложных экономических условиях, и погодные условия были сложнее среднестатистических, но, тем не менее, МРСК Центра и Приволжья полностью выполнила свои обязательства перед потребителями электроэнергии. Сейчас подготовка сетевого комплекса к грядущей зиме идет по намеченному плану. Проведен максимум работ по избежанию критических ситуаций и в пожароопасный период: расчищены и расширены просеки высоковольтных линий, приобретена спецтехника и спутниковые средства связи, кабельные линии снабжены специальным огнезащитным покрытием.

«Только постоянная готовность наших ремонтных бригад и эксплуатационных служб, ответственность каждого работника и руководителя компании на его рабочем месте, на его участке позволят нам обеспечить безопасность и бесперебойность электроснабжения», — подчеркнул Сергей Костерин — директор по техническому развитию и эксплуатации ОАО «МРСК Центра и Приволжья».

Не менее важной стала и тема энергосбережения и повышения энергетической эффективности. Основные задачи, которые ставит перед собой ОАО «МРСК Центра и Приволжья» — это, с одной стороны, снижение уровня потерь электроэнергии при передаче и распределении уровня расходов на содержание и эксплуатацию сетей, а с другой — повышение надежности энергоснабжения и уровня возможностей подключения потребителей.

«В вопросах, связанных с технологическим присоединением, мы наблюдаем тенденцию роста объема поступающих заявок», — отметил в своем выступлении Дмитрий Недоростков, начальник Департамента технологического присоединения ОАО «МРСК Центра и Приволжья». — Наша основная задача — соответствовать темпу, который задают нам клиенты, и в максимально короткие сроки осуществить присоединение, не оставив без внимания ни одну заявку».

## Умные сети или инновационные технологии сегодня

«Чтобы обеспечивать растущие потребности регионов присутствия компании в электроэнергетику, сетевой комплекс должен постоянно развиваться в партнерстве с производителями и разработчиками электротехники», — рассказал Сергей Андрус, главный инженер ОАО «МРСК Центра и Приволжья». — «Программа инновационного развития МРСК Центра и Приволжья на 2011-2016 годы»,

обеспечит возросший спрос на электроэнергию. Причина — в износе оборудования и сетей, которые были построены еще в 60-70-х годах прошлого века и не отвечают современным требованиям».

Проект стартовал в марте, и уже сейчас здесь установлено девять СТП 10/0,4 кВ, 54 деревянные опоры высоковольтных линий заменены на железобетонные с применением более надежного и безопасного самонесущего изолированного провода. На воздушных линиях установлены рек-

торы вблизи высоковольтных линий и подстанций. В ближайшем будущем система обнаружения и прогнозирования развития пожароопасных очагов будет опробована в ОАО «МРСК Центра и Приволжья».

Более приземленную, но не менее интересную тему затронула московская компания, которая провела презентацию новых для нашей страны опор линий электропередачи из композитных материалов. Подобные опоры гораздо легче и удобнее для монтажа и обслуживания. Модуль-

вень производства и качество продукции приятно впечатлили энергетиков, сейчас они рассматривают возможность взаимодействия с «Кирскабелем» в области разработки и производства новых видов продукции специально для МРСК Центра и Приволжья.

## «Human resources», или Как направить энергию в нужное русло

Однако каким бы современным ни было оборудование, какие высокие технологии ни использовались бы в работе, без грамотных, хорошо образованных специалистов пока что не может обойтись ни одна, даже самая «продвинутая» компания. Для координации потребностей энергетиков и возможностей образовательных центров МРСК Центра и Приволжья совещание включило и тему работы кадрового блока.

Киров для проведения совместного совещания был выбран не случайно. В этом городе уже более 45 лет действует учебный центр «Энергетик» — одно из лучших образовательных учреждений страны по подготовке и повышению квалификации кадров в области электроэнергетики. В настоящее время на базе филиалов энергокомпании в других регионах действуют еще 6 полных учебных центров, объединенных вместе с УЦ «Энергетик» в единую сеть с унифицированной системой управления.

«Для энергетики вопрос обучения и повышения квалификации персонала имеет первостепенное значение», — отметила Лада Подольская, заместитель генерального директора ОАО «МРСК Центра и Приволжья» по корпоративному управлению. — От людей, которые работают на энергообъектах компании и координируют работу энергосистемы, зависит надежность электроснабжения потребителей. Наша задача — грамотное построение кадровой политики. И здесь без учебных центров, уникальных образовательных заведений, позволяющих «доучить» сотрудников до необходимого нам стандарта, не обойтись».

Сейчас одна из основных задач ОАО «МРСК Центра и Приволжья» — создать единую образовательную корпоративную среду для подготовки грамотного, компетентного персонала. Для этого специалисты учебных центров единого назначения предлагают использовать методы дистанционного обучения, с применением интерактивных интернет-технологий. Это поможет снизить затраты на проведение обучения, одновременно увеличит количество слушателей профессиональных курсов. Практические навыки в учебных центрах отрабатываются в процессе деловых игр, в которых участники ставят в производственные ситуации, а также с помощью упражнений на тренажерах-имитаторах.

Сами преподаватели учебных центров в ближайшее время пройдут курсы повышения квалификации на базе НАНОО «УЦ «Энергетик» в городе Кирове.



которая будет вынесена на Совет директоров, предусматривает проведение значительного объема научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ (НИОКР), организацию соглашений с НИИ, высшими и средними учебными заведениями, подготовку персонала в сфере инновационного развития, а также учет новых разработок в инвестиционных программах».

Уже сейчас в МРСК Центра и Приволжья реализуется несколько «пилотных» проектов энергоэффективных сетей. Например, в Удмуртии в рамках программы «Умный город» началась комплексная модернизация электросетевого хозяйства в селе Каракулино. Этот населенный пункт не случайно был выбран в качестве объекта внедрения новейших технологий. Вследствие благоприятного географического положения, здесь стабильно развивается малозатяжное жилищное строительство. Но существование сегодня в районе электрические сети не способны в полной мере

лоузеры для автоматического отключения поврежденных участков сети. По проекту для потребителей села Каракулино предусмотрено внедрение автоматизированной системы учета электроэнергии с интеллектуальными электронными счетчиками. С ее помощью будет обеспечена точность и достоверность расчетов за потребленную электроэнергию, а также дистанционный сбор данных с приборов учета.

## Новые партнеры — новые возможности

Одна из хороших традиций Технического совета МРСК Центра и Приволжья — приглашение представителей партнерских компаний. И это содействие не стало исключением. Большой интерес у участников вызвал доклад по аэрокосмическому мониторингу электросетевых объектов, представленный профессором Валерием Бондюром — академиком Российской академии наук. Это абсолютное новаторское решение. Оно дает возможность получения информации об электросетевых объектах с помощью мониторинга из космоса. Спутниковые системы передачи данных позволяют оперативно считывать и передавать информацию о состоянии просек, наличии в охранных зонах несанкционированных построек, повреждении оборудования, а также проводить мониторинг лесных пожа-

рый дизайн позволяет сложить стойки в компактные, легкие упаковки, которые, благодаря малому весу, можно транспортировать с минимальными затратами в любую, даже самую недоступную точку на «краю географии». Кроме того, материал, из которого они изготовлены, не разлагается и не выделяет вредных веществ, а также не требует специальной обработки и восстановительных мероприятий для почвы, что способствует сохранению леса. Средний срок службы опор из такого материала — 80 лет.

В продолжение темы применения новых технологий на практике, члены Технического совета посетили ОАО «Кирскабель» в Верхнекамском районе Кировской области. Это уникальное для нашей страны завод, который производит практически все виды необходимого для энергокомпаний провода. В июле 2008 года японская компания «Furukawa Electric» передала ОАО «Кирскабель» технологию, основанную более чем на двадцатипятилетнем опыте производства кабелей высокого напряжения из изолированного полиэтилена, и до сих пор оказывает поддержку в их производстве. В результате сотрудничества был построен новый цех, оснащенный самым современным оборудованием, некоторым единицам которого нет аналогов ни в России, ни в Европе. Уро-

# ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

## Управление зданиями

### Архитектура EcoStruxure — следующий интеллектуальный шаг

Компания **Schneider Electric** — глобальный специалист в области управления электроэнергией — объявила о том, что ее архитектура решений **EcoStruxure** будет включать в себя недавно запущенное решение **IBM** по интеллектуальному управлению зданиями (**IBBM**). Системная архитектура активного управления энергией **EcoStruxure** компании **Schneider Electric** объединяет пять важнейших областей управления: управление электропитанием, технологическими процессами и оборудованием, центрами обработки данных, инфраструктурой зданий и системами обеспечения безопасности. Архитектура **EcoStruxure** использует открытые стандарты и позволяет экономить до 30% энергии.

Крис Кертие, вице-президент **Schneider Electric** по рынку «Здания»: «**Schneider Electric** делает управление энергией в зданиях тысяч клиентов по всему миру интеллектуальным. С помощью соединения нашего опыта в управлении электроэнергией с компьютерно-управляемыми количественными показателями и аналитикой мы можем сократить потребление энергии и оптимизировать эксплуатацию зданий. **Schneider Electric** помогает компаниям по всему миру справиться с глобальными экологическими и энергетическими проблемами путем создания более умных и более энергоэффективных и экологичных зданий».

Здания являются крупнейшими потребителями энергии: на них приходится до 40% мировых выбросов парниковых газов в атмосферу. Эксперты компании **Forrester Research** в недавно опубликованном отчете отмечают, что программное обеспечение по управлению энергией получит очень широкое распространение, так как позволит компаниям, возможно, впервые улучшить показатели экологичности и измерить эти показатели. Сегодня экономия энергии до 30% по всему предприятию возможна, но большинство владельцев зданий и управляю-

щих компаний не обеспечены инструментами эффективного управления и анализа использования энергии на предприятиях. Для того, чтобы решить эти проблемы была разработана система управления зданиями **Andover Continuum**, интегрированная с **IBBM**, как часть архитектуры решений **EcoStruxure** компании **Schneider Electric**. **Andover Continuum** осуществляет мониторинг и контроль всех систем здания и оборудования, среди которых видеонаблюдение, счетчики, системы обеспечения безопасности, системы отопления и вентиляции, освещение, центры обработки данных и оборудования выработки электроэнергии. Эта информация позволяет эффективно управлять потреблением энергии.

Дэвид Барлетт (**David Bartlett**), вице-президент **IBM Smarter Buildings**: «Компания **IBM** всегда стремится к тому, чтобы представить большое количество данных в виде понятной и удобной для использования информации. Это совместное решение дает владельцам зданий и управляющим компаниям возможность анализировать данные так, что они могут сделать работу здания более эффективной и поддерживать максимальную эффективность с течением времени. Это ключевая составляющая создания «умных» зданий».

**IBBM** будет включена в архитектуру решений **EcoStruxure**. Она позволит определять источники потери энергии, происходящие из-за неэффективной работы оборудования. Совместно работающие технологии обеспечивают автоматическое обнаружение неисправностей и диагностику для последующей оптимизации потребления электроэнергии.

Архитектура **EcoStruxure** использует программное обеспечение по управлению ресурсами **IBM Maximo** для повышения надежности систем здания и снижения издержек на техническое обслуживание. Впервые владельцы зданий и управляющие компании имеют возможность видеть сразу все показатели и процессы. Это позволяет делать здания более энергоэффективными. Инновационная приборная панель управления элект-

роэнергией позволяет оператору видеть состояние «энергетического здоровья» здания и показывать оборудование, которое неэффективно использует электроэнергию.

В основе объединения системы управления зданиями **Andover Continuum** от **Schneider Electric** и решения **IBM** по интеллектуальному управлению зданиями **IBBM** лежит давнее сотрудничество **Schneider Electric** и **IBM**, которые в 2005 году создали альянс. Работа альянса началась, когда компания **Schneider Electric** была выбрана основным поставщиком решений для центров обработки данных для модульного ЦОДа **IBM (IBM's Scalable Modular Data Center)**. Это сотрудничество использует лидерские позиции компании **Schneider Electric** в управлении электроэнергией и возможности **IBM**, чтобы помочь компаниям реализовать задачи по сохранению окружающей среды с помощью активного управления энергией.

Компания **Schneider Electric** является глобальным специалистом в управлении электроэнергией. Подразделения компании успешно работают в более чем 100 странах. **Schneider Electric** предлагает интегрированные энергоэффективные решения для энергетики и инфраструктуры, промышленных предприятий, объектов гражданского и жилищного строительства, а также центров обработки данных. Более 110000 сотрудников компании, оборот которой достиг в 2010 году 19,6 млрд евро, активно работают над тем, чтобы энергия стала безопасной, надежной и эффективной. Девиз компании: **Познайте возможности вашей энергии!**

Компания ЗАО «Шнейдер Электрик» имеет коммерческие представительства в 19 крупнейших городах Российской Федерации, головной офис располагается в Москве. Производственная база «Шнейдер Электрик» в России представлена 3-мя действующими заводами и 2-мя логистическими центрами. Имеется собственный Научно-технический центр.

Благодаря решениям **Schneider Electric** электроэнергия становится безопаснее, надежнее и доступнее.

## Единая информационная система

### ДСК №2 получил мощный инструмент управления на базе SAP

**Домостроительный комбинат №2 (ДСК-2), входящий в состав Группы Компаний ПИК и являющийся третьим по величине московским домостроительным предприятием, и компания SAP, один из мировых лидеров в области программных решений для управления бизнесом, объявляют о результатах создания единой информационной системы, основанной на решении SAP ERP.**

Об успехах внедрения системы рассказал финансовый директор **ДСК-2** Александр Прыгунков во время своего выступления на **SAP Форуме 2011**. Александр выступил как ключевой докладчик в рамках мероприятия для финансовых директоров. Он отметил, что система **SAP** объединила все подразделения компании в единое информационное пространство и предоставила руководство возможностью контроля и планирования деятельности компании в режиме реального времени.

В объем внедрения вошли все основные процессы производственной деятельности и финансового учета: управление проектами; управление материальными потоками; управление производством; сбыт; учет затрат и расчет себестоимости; бухгалтерский учет; МСФО и налоговый учет; управленческая отчетность и бюджетирование

Решение о внедрении было принято в конце 2006 года. После анализа ERP-решений, присутствующих на российском рынке, было выявлено, что **SAP NetWeaver** — единственная система, которая позволяет интегрировать в себе все бизнес-процессы строительства на единой платформе: оптимизация расходов на ИТ-сферу предприятия, снижение рисков потери важной информации, возможность оперативной адаптации к изменениям бизнеса, а также система идеально подходила для размера предприятия. Руководство приняло решение начать проект, охватывающий большую часть основной деятельности комбината на основе версии **SAP ERP**.

В **ДСК-2** большое внимание было уделено информационной поддержке проекта, в ходе которого для сотрудников компании выходило корпоративное издание «Новости проекта **SAP ERP**». Сейчас в **SAP** работает 462 человека, задействованы все подразделения компании.

«В условиях кризиса перед руководителем постоянно встает множество неотложных задач и проблем, требующих прямого участия или координации. Выбранная нами **ERP** система компании **SAP** с их комплексным подходом к транзакционным данным является наиболее подходящим и абсолютно незаменимым инструментом для решения поставленных задач. Управление взаимоотношениями, оптимизация ассортимента выпуска, четкое планирование производственной программы и жесткий контроль затрат — все эти функции помогли компании работать более эффективно», — прокомментировал решение Александр Прыгунков.

Реализация проекта в результате позволила компании получить следующие количественные преимущества:

- Управление проектами
- Сокращение трудозатрат на планирование проектов на 50%.
- Планирование производства
- Сокращение трудозатрат на планирование и перепланирование производства на 25%.

## Проектирование CREO

### Компания PTC объявляет о начале продаж новой системы

Анастасия Лозовская

Компания **PTC** объявила, что первые приложения новой системы проектирования **PTC Creo** доступны для скачивания. Программное решение было анонсировано еще 28 октября и, наконец, поступило в продажу. Система **Creo** была специально разработана компанией **PTC**, чтобы решить проблемы механических систем автоматизированного проектирования, включая сложность использования **САПР** верхнего уровня, несовместимость разных форматов данных и невозможность управления большими сборками.

«С того момента, как компания объявила рынку о **Creo**, мы видим невероятный интерес пользователей к этому программному решению. В **PTC** прошла волна продаж лицензий существовавших на тот момент решений и технического обслуживания к ним, так как клиенты готовились к выходу **Creo** в продажу, — заявил президент и CEO **PTC** Джеймс Хеппельманн. — На этом основании мы полагаем, что **Creo** продемонстрирует свой потенциал, который мы предсказывали при запуске, и в целом оживит отрасль **САПР**».

Система проектирования **Creo** представляет собой набор масштабируемых приложений для создания инновационных изделий, в том числе российской промышленностью. Основанное на уникальной архитектуре, решение **Creo** отвечает потребно-

стям пользователей, которые входят в команду разработки изделия на предприятии — от конструкторов до маркетологов. Таким образом, заказчики **PTC** могут создавать и производить свою продукцию быстрее и эффективнее.

Система **Creo** состоит из четырех глобальных приложений, каждое из которых включает в себя набор служб («apps»). **AnyRole Apps**: приложение, которое позволяет выбирать инструменты и интерфейсы **САПР** в зависимости от функционала сотрудников. **AnyMode Modeling**: мультивариантная платформа для проектирования в нескольких форматах одновременно — 2D или 3D. **AnyData Adoption**: приложение позволяет работать с моделями, созданными в других **САПР**. **AnyBOM Assembly**: приложение призвано упростить управление большими конфигурируемыми сборками благодаря использованию ядра **Windchill**. Первый набор приложений **Creo** разработан, чтобы оптимизировать разработку изделия, производство и процессы обслуживания.

**Creo Layout** — для работы с ранними концепциями в 2D. **Creo Sketch** — комплексное решение для быстрой фиксации конструкторских идей в 2D. **Creo Direct** — приложение для быстрого создания трехмерной геометрии и редакции с помощью прямого моделирования. Беспшовно взаимодействует с **Creo Parametric**, предоставляя возможность пользователю переключаться между режимами моделирования.

**Creo Parametric** — приложение для 3D параметрического моделирования. Сохраняя все инструменты популярной **САПР**

**Pro/ENGINEER**, которая вошла в состав **Creo**, приложение получило новые преимущества. **Creo Simulate** — аналитическая программа для структурного и теплового расчета. **Creo Schematics** — служба для создания маршрутных схем 2D, например кабельных и трубопроводных систем. **Creo Illustrate** — может графически представить в 3D сложную сервисную информацию. **Creo View MCAD** — облегченное приложение для просмотра, комментирования и разметки геометрии **MCAD**. **Creo View ECAD** — облегченное приложение для работы с геометрией **ECAD**.

Система **Creo** является решением, которое защищает инвестиции промышленных предприятий. Решение **Creo** позволяет объединить все имеющиеся данные из различных конкурирующих **САПР** на единой платформе. **AnyData Adoption** — приложение, которое гарантирует, что консолидация данных в одной **САПР** остается на усмотрение заказчика, а не является обязательным требованием разработчика **САПР**. Компания **PTC** уважает и защищает существующие инвестиции в рабочие инструменты конструктора, которые предприятие сделало ранее, и предоставляет возможность работать с данным из любой системы **CAD**.

«Однажды **PTC** уже совершила переворот на рынке **САПР**, разработав первую в мире параметрическую систему проектирования — **Pro/Engineer**. **Creo 1.0** открывает новую страницу в истории промышленности», — уверен Брайен Шеперд, исполнитель-

- Управление закупками
- Сокращение трудозатрат на управление закупками на 15%.
- Управление продажами
- Сокращение трудозатрат на контроль выполнения сбытовых заказов на 10-15%.
- Финансы и отчетность
- Сокращение трудозатрат на подготовку отчетности и аналитическую деятельность на 50%.

«Проект, реализованный на **ДСК-2**, по праву считается одним из самых полнофункциональных внедрений **SAP** в строительном бизнесе в России. Успешное использование системы **SAP** на **ДСК-2** вот уже на протяжении 4-х лет позволяет констатировать реальную отдачу проекта. Этот факт подтверждает и готовность руководства **ДСК-2** к проведению референциальных визитов, во время которых другие компании могут посмотреть, как работает система **SAP**, а также получить комментарии непосредственно от сотрудников комбината», — отметил Ишхан Казиян, заместитель генерального директора **SAP СНГ**.

#### Домостроительный комбинат №2 (ДСК-2)

**ДСК-2** основан в 1962 году. В 2001 году **ДСК-2** вошел в состав Группы Компаний **ПИК**. На сегодняшний день Домостроительный комбинат №2 является третьим по величине московским домостроительным предприятием. Динамичное развитие позволяет **ДСК-2** ежегодно монтировать и сдавать более 450 тыс. кв.м. жилой площади. **ДСК-2** специализируется на строительстве многоэтажных жилых домов серии **КОПЭ** (компоновочные объемно-планировочные элементы), позволяющей получать индивидуальные объемно-планировочные решения зданий в зависимости от конкретной градостроительной ситуации, требований к дому, жилому району или городу.

Домостроительный комбинат №2 располагает одним из наиболее совершенных и технологичных производственных комплексов в сфере строительства многоквартирных домов. В 2004 году на комбинате был введен в эксплуатацию новый цех по производству наружных стеновых панелей, в котором установлена современная линия фирмы **Ebawe**, поставленная из Германии. Число сотрудников компании на данный момент приближается к 3000.

Один из мировых лидеров на рынке корпоративных приложений, компания **SAP** помогает организациям любого размера и специализации эффективнее управлять своим бизнесом. Будь то вспомогательные службы или совет директоров, склад или магазин, настольные или мобильные приложения — решения **SAP** позволяют повысить эффективность взаимодействия отдельных сотрудников и организаций в целом, сформировать глубокое понимание бизнеса и создать конкурентное преимущество.

Решениями и сервисами **SAP** пользуются более 170000 клиентов (включая клиентов **Subsise**), передовые технологии компании гарантируют высокую рентабельность, способствуют непрерывной адаптации и устойчивому росту. В 1992 году был открыт офис **SAP AG** в Москве.

Также за прошедшие 19 лет открылись представительства **SAP** в Екатеринбурге, Санкт-Петербурге, Новосибирске, Ростове-на-Дону, Алматы, Минске и Киеве, а численность сотрудников превысила 4000 человек.

## В интересах «РусГидро»

### «Астерос» создает ИТ-платформу нового офиса

Анастасии Денисовой

Группа «Астерос» приступила к созданию ИТ-инфраструктуры нового офиса для российской генерирующей компании «РусГидро». Прочный ИТ-фундамент обеспечит непрерывное функционирование бизнес-процессов холдинга и позволит снизить расходы и трудозатраты на обслуживание ИТ-инфраструктуры.

«РусГидро» — крупнейшая российская энергетическая компания, объединяющая научно-исследовательские, проектно-исследовательские, инженеринговые организации и энергосбытовые компании. Холдинг «РусГидро» лидирует в производстве энергии на базе возобновляемых источников и развивает генерацию на основе энергии водных потоков, морских приливов, ветра и геотермальной энергии.

Чтобы повысить эффективность и централизовать управление филиалами, «РусГидро» принял решение о строительстве современного офиса для центрального аппарата холдинга. Приоритетной задачей, поставленной перед генеральным подрядчиком «Астерос», стало создание надежной ИТ-платформы, которая, с одной стороны, поддержит эффективную и полноценную работу сотрудников офиса, а с другой — обеспечит непрерывность бизнес-процессов компании.

На площади более 10 тыс. кв. м за 6 месяцев специалисты «Астерос» развернут десять подсистем инфраструктурного комплекса, в числе которых СКС, локально-вычислительная сеть, серверная инфраструктура, IP-телефония, а также мультимедиа-системы переговорных комнат, включая систему видеоконференц-звонков.

«При реализации проекта мы используем решения, которые значительно упростят администрирование компонентов системы, обеспечат централизованное управление ИТ-сервисами в соответствии с единой политикой безопасности и сократят совокупную стоимость обслуживания ИТ-инфраструктуры», — отмечает Егор Буршев, директор департамента по работе с нефтегазовым сектором компании «Астерос». — Технические возможности будущей инфраструктуры позволят повысить эффективность управления холдингом».

Основой для функционирования вычислительных и телекоммуникационных систем офиса станет интеллектуальная структурированная кабельная система на базе решения **Panduit Panveiv**, которая будет насчитывать 2000 портов и охватит 6 этажей здания. Все ключевые компоненты подсистем инфраструктурного комплекса будут контролироваться системой проактивного интеллектуального мониторинга. Система обеспечит контроль над ИТ-инфраструктурой в режиме реального времени, позволит снизить эксплуатационные расходы и обеспечить защиту от несанкционированных или незапланированных изменений.

Комплекс мультимедийных систем с распределенным аудио- и видеоконтентом и централизованным управлением включает оборудование для оснащения 12 переговорных комнат, зала заседаний правления, кабинетов директоров департаментов и главных специалистов. Увенчает комплекс система видеоконференцзвонка, которой можно будет пользоваться практически из любого офисного помещения.

«Наш холдинг обладает широкой филиальной сетью, и технологические решения, которыми будет оснащена новая

штаб-квартира «РусГидро», позволят повысить эффективность управления удаленными офисами. Создаваемая совместно с «Астерос» ИТ-инфраструктура станет платформой для безотказной работы критичных для бизнеса систем. Расширенный спектр решений позволит повысить качество и результативность работы персонала компании», — считает Дмитрий Смоляров, начальник департамента информационных технологий «РусГидро».

ОАО «РусГидро» — российская энергетическая компания, владеющая большинством гидроэлектростанций страны, крупнейшая российская генерирующая компания по установленной мощности станций и вторая в мире по установленной мощности среди гидрогенерирующих компаний. В состав компании входит: 20 филиалов в 17 регионах России, включающих 47 ГЭС и ГАЭС, а также 2 ГЭСЭС (ДЭО ОАО «Геотерм»). Всего с учетом ДЭО ОАО «РусГидро» контролирует 68 объектов возобновляемой энергетики. Холдинг «РусГидро» также объединяет научно-исследовательские, проектно-исследовательские, инженеринговые организации, а также розничные энергосбытовые компании. Совокупный объем выработки электроэнергии в 2010 году составил 71 996 млн кВтч. На 1 января 2011 года установленная мощность ОАО «РусГидро» составила 26,07 ГВт.

Группа «Астерос» занимает второе место в сегменте системной интеграции российского рынка ИТ-услуг по оценке IDC по итогам 2009 года. Основными направлениями деятельности группы являются построение ИТ-инфраструктуры, инженерные системы, систем безопасности, а также предоставление услуг ИТ-консалтинга и ИТ-аутсорсинга. В состав группы входят компании «Астерос», «Астерос Консалтинг», «Аверта», «КАБЕСТ», «Диалог-Киев».

## Офис в Казахстане

### Gemcom расширяет свое присутствие в Центральной Азии

Компания **Gemcom Software International Inc.**, крупнейший в мире поставщик компьютерных решений в сфере горного производства, объявила об открытии нового офиса в городе Алматы, Республика Казахстан. Официальное открытие состоялось на прошлой неделе. Программные решения компании **Gemcom**, включающие в себя программные продукты **Surpac**, **GEMS**, **Minex**, **MineSched** и **Whittle** уже широко используются в геологических изысканиях и горных работах на территории Республики Казахстан и Центральной Азии.

«Компания **Gemcom** уже давно вовлечена в горную промышленность Казахстана и Центральной Азии, и установленные доверительные и деловые взаимоотношения, как с государственными структурами, так и с большим количеством горных компаний, осуществляющих свою деятельность в стране, включая компании «Казакмыс», «ENRC», «Арселор Миттал» и «Казатомпром» — говорит **Andrew Rупe**, старший вице-президент компании **Gemcom AustralAsia**. «Наш новый офис в Алматы без сомнения укрепит наше присутствие в регионе, что позволит нам более тесно сотрудничать с нашими клиентами на предпочтительном языке на их усмотрение. Это также откроет клиентам доступ ко всему спектру программных продуктов и услуг, что поможет им увеличить производительность и улучшить экономические показатели проектов».

В Центральной Азии идет рост темпов развития горной промышленности, поскольку регион богат природными ресурсами. Например, Республика Казахстан, по некоторым подсчетам, занимает второе место в мире по запасам урана, хрома,

цинца и цинка, а также имеет солидные запасы марганца, меди, железа и золота. В стране также имеются крупнейшие в регионе запасы угля и она является экспортером алмазов. Что касается остальных стран Центральной Азии, Республика Узбекистан входит в первую десятку стран по добыче золота.

«Мы используем программные решения **Gemcom (Surpac, MineSched и Whittle)** с января 2007 года, поэтому мы очень рады открытию нового официального офиса в Алматы. Это отличная новость для меня и моих коллег, так как таким образом обеспечивается более быстрый доступ к тех.поддержке и улучшается взаимодействие между казахстанскими специалистами и сотрудниками **Gemcom**. Так же радует тот факт, что все сотрудники офиса **Gemcom** — местные специалисты с огромным опытом работы в горном деле. Я уверен, открытие нового офиса внесет много позитивных моментов в развитие горнодобывающей промышленности региона», — говорит **Бил Мэйс**, и.о. руководителя группы по развитию проектов проектирования. **Kazakhstan Services Limited**

«Вместе с тем, как горная промышленность развивается в Казахстане и Центральной Азии, горные компании нуждаются в большей помощи в сфере геологии, инженерии и горных проектов» добавляет **Господин Andrew Rупe**. «Помимо обучения и технической поддержки, наша команда профессионалов в горном деле уже работает в Республике Казахстан, помогая клиентам выполнять проекты и добиваясь успехов. Наши специалисты помогают клиентам в интерпретации геологических месторождений, разработке и оптимизации планов горных работ, в календарном планировании горных работ и не только.

Имея возможность общения с международной командой специалистов компании **Gemcom**, клиент получает доступ к обширному опыту экспертов, который охватывает все рудные и нерудные месторождения и всю производственную цепь, начиная от геологоразведки и заканчивая управлением горным производством».

Офис, открываемый в Республике Казахстан, является третьим по счету за прошедший год, в структуре **Gemcom AustralAsia**, наряду с офисами, открытыми в Улан Баторе, Монголия и Джкарте, Индонезия. Кроме открытия офисов, компания **Gemcom** за последние пять лет инвестировала \$78 млн в разработку новых и улучшение имеющихся программных продуктов, в поглощение других компаний. Это позволяет нам быть уверенными в том, что работая с нами, наши клиенты получают лучшие программные продукты и услуги для решения своих задач.

**Gemcom** принадлежат такие всемирно известные и удостоенные многочисленных наград технические решения, как **GEMS**, **Surpac**, **Minex**, **Whittle**, и **InSite**. Компания традиционно сотрудничает с ведущими предприятиями отрасли и совместно раздвигаем границы возможностей горнодобывающей промышленности.

Компания **Gemcom** была создана в 1985 году, и сейчас является крупнейшим в мире поставщиком специализированных программных решений, обеспечивающих эффективную работу горнодобывающей промышленности. Компания предоставляет программные решения во все важнейшие горнодобывающие регионы в более чем 130 странах. Все крупнейшие горнодобывающие компании, включая **BHP Billiton**, **Codelco**, **De Beers**, **Newmont** и **Valve** являются клиентами компании.



# ПОДРОБНОСТИ

## Больше на миллиард

### Налоговые отчисления в 2010 году выросли на 20%

Головное предприятие и филиалы ЗАО МПБК «Очаково» в 2010 году перечислили в бюджеты всех уровней более 6 млрд руб. налоговых платежей, что на 20% (на 1 млрд руб.) больше, чем в 2009 году. В структуре налоговых отчислений лидируют акцизы (58%) и НДС (28%). Сумма акцизных сборов в бюджет в прошлом году выросла почти в 2 раза — если годом ранее это было 1,7 млрд руб., то в 2010 году — уже 3,5 млрд руб.



Президент МПБК «Очаково» Алексей Кочетов комментирует: «Компания «Очаково», как и пивная отрасль в целом, полностью выполняет свои налоговые обязательства. Как мы видим, нагрузка на пивоваренные компании, в связи с введением новых акцизов повысилась». В 2009 году акцизы были увеличены в три раза, но ожидания в связи с этим рост налоговых отчислений не достигнут. По данным исследования компании «Эрст энд энд», учитывая всю цепочку производства пива (не только пивоваренные компании, но и смежные отрасли), сокращение эффекта от увеличения акцизов связано со снижением экономической активности, и, соответственно, вытеснением других налогов, снижением инвестиционной активности в отрасли, сокращением рабочих мест. По мнению специалистов компании, налоговые сборы могут увеличиться лишь на сумму, равную акцизным сборам в 2009 году, а вот соци-

альный эффект окажется крайне негативным. Сейчас депутатами предложены новые ограничения для отрасли: введение лицензирования для пивоваренной отрасли и приватизация пива к алкоголю. Реализация данных норм резко усилит отрицательный социально-экономический эффект от поднятия акцизов. Алексей Кочетов резюмирует: «К сожалению, новый законопроект преследует одну цель — значительное сокращение пивной отрасли, что приведет не к уменьшению алкоголизации населения и оздоровлению нации, а будет наборот способствовать росту потребления крепкого алкоголя и коррупции». Минфин

РФ подтверждает, что собираемость налогов с пивной промышленности близка к 100%. Поддельная продукция на рынке отсутствует. По сути, пивная отрасль не нуждается на данный момент в жестких мерах регулирования, полностью выполняющая свои обязательства перед государством и потребителями.

Предприятия «Очаково» являются крупными работодателями в своих городах — сейчас в компании работает около 5000 человек. Большое внимание уделяется в компании социальной поддержке сотрудников. Помимо этого, «Очаково» реализует ряд спонсорских и благотворительных проектов в регионах, где расположены предприятия компании (Москва, Краснодар, Пенза, Тюмень). Это поддержка спортивных команд и соревнований, акции в поддержку детей-сирот и инвалидов, а также мероприятия, направленные на формирование культуры потребления пива. «Очаково» является благотворителем проекта «Милосердие» — крупнейшей социальной службы Православной церкви. Компания отчисляет часть прибыли, полученной от продаж кваса «Веранда». Эти средства идут на лечение тяжелобольных детей, на уход за одиночками, больными стариками и детьми-сиротами, на помощь тем, кто остался без крова.

## Lexand ST-610 NEW

### Симпатичный автонавигатор с 6-дюймовым экраном

Навигатор Lexand ST-610 NEW — это обновленная версия модели Lexand ST-610, первого в России 6-дюймового навигатора, выпущенного в 2010 году. Lexand ST-610 NEW отличается от своего предшественника ощутимо более качественным экраном с разрешением 800 на 480 точек (WVGA). Именно низкое разрешение экрана было главным недостатком Lexand ST-610.

Впрочем, в новой модели поменялся не только экран и его разрешение, но и кое-что еще. Начнем с внешнего вида. Корпус Lexand ST-610 NEW сделан из глянцевого пластика, что совсем не характерно для Lexand. Ранее корпуса большинства моделей автонавигаторов Lexand были сделаны из мягкого материала «софт-тач». Экран устройства теперь не причесается за «бортики», их просто нет. Это улучшает внешний вид и упрощает управление пальцами, да и пыли теперь негде собираться. Толщина устройства — 13 мм. Материалы корпуса довольно качественные, да и сама сборка на высоте — люфтов и скрипов не обнаружено. Внешний вид совсем не плох — навигатор выглядит строго и солидно. Lexand ST-610 NEW легко впишется в интерьер любого авто.

В этом вполне хватает для предустановленного софта, а любителям пользоваться несколькими навигационными программами придется воспользоваться картами памяти microSD, объемом до 16 Гб. Управляется Lexand ST-610 NEW операционной системой Windows CE 5.0. Поверх операции «натянут» фирменный интерфейс от Lexand с боль-



Диагональ экрана не изменилась — она составляет 6 дюймов, а вот его разрешение улучшилось. Теперь оно составляет 800 на 480 точек, как у современных смартфонов (Samsung Wave, HTC Desire, Acer Liquid, Nokia N900). На таком экране приятно просматривать изображения, сконвертированные видеофайлы, читать книги, да и просто пользоваться навигацией. На экране имеется антибликовое покрытие, оно, конечно, немного снижает яркости, но зато дисплей не бликует в солнечные дни. В Lexand ST-610, напомним, стоял дисплей с разрешением 480 на 272 точки.

В предыдущей модели стоял процессор SiRF Atlas IV с тактовой частотой 500 мегагерц, тогда как Lexand ST-610 NEW оснастили менее мощной платформой MediaTek MT3351 с тактовой частотой 468 МГц. Казалось бы, с таким разрешением экрана и с более слабым «сердцем» устройство должно «тормозить», но этого не происходит. Разработчики все продумали — они увеличили объем оперативной памяти с 64 Мб до 128 Мб. Объем физической памяти составляет 2 Гб.

Этого вполне хватает для предустановленного софта, а любителям пользоваться несколькими навигационными программами придется воспользоваться картами памяти microSD, объемом до 16 Гб. Управляется Lexand ST-610 NEW операционной системой Windows CE 5.0. Поверх операции «натянут» фирменный интерфейс от Lexand с большими иконками в стиле iPhone. По ним вполне комфортно нажимать пальцами, помочь стилусу не требуется.

Lexand ST-610 NEW «читает» практически все популярные форматы (avi, mpeg, wmv, wma, mp3), но, к сожалению, ресурсов аппаратной платформы Lexand ST-610 NEW не хватает для воспроизведения неконвертированных видеофайлов. Зато в качестве приятного дополнения есть FM-трансмиттер, передающий звук с устройства на автомобильную аудиосистему, и A/V-вход для подключения источников видеосигнала (например, камеры заднего вида или DVD-проигрывателя).

В отличие от своего предшественника, у Lexand ST-610 NEW появился Bluetooth-модуль. С его помощью можно использовать мобильный телефон в качестве модема — это несколько расширит функциональность аппарата. Во-первых, станут доступны сервисы пробок, которые есть в некоторых навигационных системах, например «Навигатор» и «СитиГИД», которые могут идти в комплекте с Lexand ST-610 NEW. Также можно выбрать программу «Прогород», но, к сожалению, поддержки пробок в ней пока нет. Никуда не делась и традиционная «фишка» навигаторов Lexand — возможность установки нескольких навигационных программ с возможностью быстрого переключения между ними из системного меню посредством кнопки «Путь назначения». Еще при помощи Bluetooth можно серфить по просторам Интернета (в устройстве есть встроенный браузер Internet Explorer) и использовать навигатор в качестве системы громкой связи hands-free для мобильного телефона; для этого в Lexand ST-610 NEW есть динамик и микрофон. Навигатор Lexand ST-610 NEW получился довольно удачным. В этой модели учтены и исправлены практически все минусы модели Lexand ST-610. Устройство стоит около 7 тыс. руб., это не очень дешево, но и не заоблачно дорого для навигатора подобного класса.

## Busch-iceLight

### Впечатляющий дизайн и новые интеллектуальные возможности

Светлана Фролова

Международный концерн АББ, мировой лидер по производству силового оборудования и систем автоматизации, представил широкий ряд инновационных электроустановочных изделий: линейку архитектурных LED-светильников Busch-iceLight от знаменитого архитектора Хади Тегерани, серии электроустановочных изделий impuls и future в изысканных вариантах дизайна, новую линейку датчиков присутствия BasicLINE и систему вызова и оповещения для медицинских учреждений и больниц.

Серия настенных LED-светильников Busch-iceLight в дизайнерском исполнении архитектора Хади Тегерани дополнила десять авторскими декоративными свето-теневыми панно, выполненными в металле и придают им новое звучание high-tech. Светильники имеют функцию управления световым потоком и два режима цветовых температур — холодный дневной и теплый дневной свет. Палитра стилей Busch-iceLight призвана удовлетворить потребности самых взыскательных пользователей — светильники могут быть исполнены в стиле серий электроустановочных изделий АББ: solo®, future®, sarat®, сталь, Busch-axcent®. Кроме настенных светильников, серия Busch-iceLight включает удивительный потолочный светильник iceCube. Выполненный из высококачественного акрилового стекла высокой степени прозрачности, он выглядит в точности, как светящийся кубик кристально чистого льда!

Возвращение в моду строгих форм и цветов нашло отражение в новой палитре двух наиболее популярных серий выключателей и розеток АББ — impuls и future®. Серии пополнились двумя удивительными цветами — «черный бархат» и «белый бархат» — цветами, к которым можно прикоснуться. Уникальное покрытие изделий оставляет приятное ощущение прикосновения к нежному бархату.

Также на один цвет пополнилась палитра дебитированной 2-го класса серии Busch-axcent® — новая глянцевая черная рамка придает выключателям серии строгий, дорогой и благородный внешний вид, визуально близкий к стилю премиальной серии электроустановочных изделий — sarat®.

Комплекс решений АББ в области автоматизации и повышения энергоэффективности зданий пополнился новой линейкой датчиков присутствия — Busch-Wachter PresenceTech BasicLINE. В составе серии — сверхкомпактный и малозаметный датчик BasicLINE mini; простой в монтаже и привлекательный по цене стандартный BasicLINE, а также BasicLINE Corridor, рассчитанный на большие пространства (до 30 м).

Особым спросом среди проектировщиков и операторов пользовалась система вызова помощи и оповещения — ABB SIGNAL. Простое и интуитивно понят-

ное в монтаже и эксплуатации решение предназначено для вызова помощи в палатах больницы, комнатах санаториев и туалетах для людей с ограниченными возможностями. Стандарт безопасного сверхнизкого напряжения (SELV) в контуре системы и гальваническая развязка от общей питающей сети 230В делают систему SIGNAL максимально безопасной для использования. Система прошла необходимую сертификацию и одобрена для использования в учреждениях системы здравоохранения и на объектах социального значения. Еще одна опция — система обнаружения и защиты от протечек, призванная своевременно оповещать о случившейся аварии и предотвращать ее дальнейшее развитие.

«Компания АББ уделяет особое внимание развитию направления «Электроустановочные Изделия» и каждый год презентует новые модели с усовершенствованным набором функций. Для нас это не просто функциональные выключатели и розетки, а неотъемлемый атрибут интерьера, несущий особое настроение. — Комментирует Евгений Фоломешкин, менеджер по развитию бизнеса «Электроустановочные Изделия АББ». — Наряду с дизайном совершенствуется и функциональная составляющая продукции — сегодня мы предлагаем интеллектуальные световые приборы, радио-тонеры, датчики движения и множество других компонентов системы «умный дом», способствующих снижению энергопотребления жилых и коммерческих зданий и повышающих качество жизни».

## «РОССИЯ — КАНАДА 2011»

### Третий международный деловой форум

С 2008 года в Торонто (Канада) по инициативе ряда российских инновационных компаний и НТА «Технопол-Москва» при поддержке Посольства и Торгпредства РФ в Канаде и во взаимодействии с Канадской деловой ассоциацией в России и Евразии, Русской Торговой Палатой в Торонто проводится ежегодный инновационный форум «Россия — Канада». В октябре 2011 года планируется проведение уже III-го международного делового форума.

Проведение двух предыдущих форумов было высоко оценено не только российскими участниками, но и деловыми кругами Канады и США. Канадские и американские компании и кредитные организации высказывали потенциальную заинтересованность в реализации совместных инновационных проектов, как на территории Северной Америки, так и на территории России. Главная цель форума состоит в открытии новых возможностей для роста российских компаний путем перехода на новые формы организации предпринимательской деятельности, использования нематериальных ресурсов, доступа к альтернатив-

ным источникам кредитования, технологиям, международной кооперации и агрессивного продвижения товаров и услуг на рынки других стран.

Основной задачей Форума и проводимых в его рамках мероприятий является привлечение внимания научных и деловых кругов Канады и США к российским высоким технологиям и инновациям, содействие развитию деловых контактов между российскими организациями и предпринимателями и их американскими и канадскими коллегами, получению российским компаниям доступа к самому емкому рынку венчурного капитала и инноваций.

В рамках форума пройдут конференция, круглые столы по инновациям, презентации проектов и деловые встречи с представителями каналского бизнеса. Для российских участников по их заявкам будут организовываться прямые переговоры с потенциальными североамериканскими партнерами.

Подробнее: +7 (495) 787-31-08/09  
www.technopolmoscow.com  
netunava@technopolmoscow.com

## Налоги онлайн

### ФНС России и Сбербанк договорились о взаимодействии

Руководитель Федеральной налоговой службы М.В.Мишустин и президент Сбербанка России Г.О.Греф подписали «Соглашение о взаимодействии Интернет-сервиса «Личный кабинет налогоплательщика» ФНС России и Интернет-сервиса ОАО «Сбербанк России» — «Сбербанк Онл@ин» по оплате налогов (сборов) и иных платежей, администрируемых налоговыми органами».

Как заявил руководитель Федеральной налоговой службы М.В.Мишустин, уже с сегодняшнего дня налогоплательщики смогут воспользоваться сервисом оплаты налогов через Интернет-сайт ФНС России. Услуга онлайн-оплаты является еще одним важным шагом ФНС России как сервисной компании навстречу налогоплательщикам, существенно упрощающим

выполнение конституционной обязанности по уплате налогов. Глава ФНС России отметил, что услугу по оплате налогов онлайн удалось запустить раньше запланированного срока. Подобный сервис по уплате налогов вводится в России впервые. М.В. Мишустин подчеркнул, что оплата налогов через Интернет будет осуществляться без каких-либо комиссий.

Начиная с этого дня, на сайте ФНС России www.nalog.ru в «Личном кабинете налогоплательщика» можно сформировать список своих платежей по налоговой задолженности по налогу на имущество физических лиц, транспортному и земельному налогам, а также соответствующих пеней, и тут же провести их оплату. После выбора в «Личном кабинете налогоплательщика» в качестве способа оплаты Интернет-сервиса «Сбербанк Онл@ин» информация о платеже будет автоматически

перезадресована на сайт Сбербанка России. Возможность онлайн-оплаты начисленных налогов (не налоговой задолженности) появится с момента запуска сервиса «Личный кабинет налогоплательщика-2», который в настоящее время тестируется сотрудниками ФНС России. Таким образом, Федеральная налоговая служба предоставит полностью законченный сервис для налогоплательщика.

М.В.Мишустин подчеркнул, что ФНС России и дальше намерена продолжать развитие своих Интернет-сервисов для оказания налогоплательщику полного комплекса услуг и обеспечения возможности интерактивного взаимодействия с Налоговой службой. В перспективе услуга по оплате налогов через Интернет будет предоставляться клиентам и других банков, заключивших соглашение с ФНС России.

## The Art of Pouring

### Мастер-класс по барному искусству от Heineken

Михаил Чутко

Компания Heineken применила нестандартный, но весьма эффективный маркетингово-имиджевый прием: в честь мирового запуска нового сорта пива Amstel Premium Pilsener она организовала в Москве и Санкт-Петербурге мастер-классы по барному искусству. Среди приглашенных был и обозреватель «Промышленного еженедельника», который лично с удивлением убедился, и собственно пиво — на самом высоком уровне.



Тонкости сервировки пива раскрыл ведущий тренер международной программы обучения для барменов Goed Getart (специально прибыл для этого из Голландии). При этом надо отметить, что мастер-классы «The Art of Pouring» в мире уже известны: они проводятся более чем в 20 странах, и вот наконец-то стартовали и в России. Мероприятия приурочены к мировой премьере — запуску компанией Heineken нового Amstel Premium Pilsener, сва-

ренного по классическому голландскому рецепту. Первая российская партия этого пива была сварена на пивоварне Heineken в Санкт-Петербурге в мае этого года. А история самого бренда, которая насчитывает более 140 лет, напрямую связана с европейской барной культурой. Мастер-классы призваны дать ценителям традиционного голландского пива знание тонкостей, без которых невозможно представить качественное, правильное употребление премиального пилснера. Это один из

проектов, которые компания Heineken проводит с целью формирования культуры потребления пива. Первые три мастер-класса состоялись в Санкт-Петербурге 15 и 16 июня, потом проект переехал в Москву. За первые четыре дня обучения прошли более 250 человек: профессиональные бармены, а также партнеры компании Heineken, журналисты. Участники узнали профессиональные секреты правильной подачи пива от голландских и тут же смогли на практике применить новые знания.

**СПРАВКА «ПЕ»:**  
История Amstel началась в 1870 году, свое имя компания и бренд унаследовали от реки Amstel в Амстердаме. Сегодня Amstel занимает пятое место по объему продаж в мире и второе место — после Heineken в портфеле брендов компании. Amstel продается более чем в 75 странах мира, суммарный объем производства достигает 10 млн гектолитров ежегодно.

**ПРОМЫШЛЕННЫЙ**  
УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ:  
ООО «Редакция газеты «Промышленный еженедельник».  
Издание зарегистрировано в Министерстве Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовой информации.

П/И № 77-12380 от 19.04.2002 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя П/И № 77-14566 от 07.02.2003 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя П/И № ФС77-19251 от 23.12.2004 г. В Федеральной службе по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия.

Генеральный директор, главный редактор Валерий Стольников  
Заместители главного редактора Елена Стольникова Дмитрий Кожевников  
Помощники главного редактора Юлия Гужонкова Татьяна Соколова

Директор по развитию Дмитрий Минаков  
Региональный директор Наталья Можаяева  
Дизайн и верстка Роман Кураев, Елена Бурылова  
Руководитель коммерческой службы Александр Лобачев

Логистика ЗАО «Истгальф-Трансавто»  
Представитель в Северной Америке: Виктория Яковлева (Ванкувер, Канада); vki@telus.net  
Тел.: (1-604)-805-5979  
Распространяется по подписке, в розницу, по прямой рассылке и на профессиональных мероприятиях. Подписаться на «Промышленный еженедельник»

можно в любом отделении связи РФ и СНГ по каталогам «Роспечать» и «Пресса России»: индекс для инд. подписчиков — 45774, для предприятий и организаций — 83475; по каталогу «Почта России»: индекс для инд. подписчиков — 10887, индекс для предприятий и организаций — 10888. На газету также можно подписаться через «Интер-Почту».

Адрес для корреспонденции: 123104, Москва, а/я 29  
Тел. редакции: (495) 729-3977, 778-1447, 499-194-1033 (факс)  
www.promweekly.ru  
doc@promweekly.ru  
re-gazeta@inbox.ru  
Над номером работали: А.Рыкова, А.Глуховская, А.Коптьев, В.Тихомиров, Е.Львова, Ю.Соколов, Д.Тенерева.

Использованы материалы информгентств и интернет-изданий.  
Номер подписан 24.06.2011 г.  
Отпечатано в типографии ОАО «ИД «Красная звезда» 123007, г. Москва, Хорошевское шоссе, 38  
www.redstarph.ru  
Номер заказа 2501  
Тираж 40000 экз.