

## В НОМЕРЕ:

### НОВОСТИ

2-3

#### Второе возвращение

ABC доставила «Восток» в Москву

стр. 2

#### Современная светотехника

Осень, Санкт-Петербург

стр. 2

#### Патентное право

Комментируют ведущие специалисты страны

стр. 2

#### Инструмент модернизации

НТТМ: мир безграничных возможностей

стр. 3

#### Тракторный пьедестал

Нижнетагильский международный триумф

стр. 3

### СТРАТЕГИИ

4-5

#### Новые поезда

Поставки от Train Technologies

стр. 4

#### Открытие Азии

«Сколково» договорилось с Кореей

стр. 4

#### Удвоение показателей

Компания РНТ в 2010 году

стр. 4

#### Укрепление позитива

Рост экономики США

стр. 5

#### Рыночные баталии

К вопросу о психологии трейдеров

стр. 5

#### Покупки «МегаФона»

100% акций NetByNet

стр. 5

### АКТУАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА

6

#### Оборудование в Сибирь

«ЭМАльяс»: повышая эффективность

стр. 6

#### Недельный срез

Рынок электроэнергии и мощности

стр. 6

#### В интересах ГЭС «Пунта Негра»

Аргентинский контракт «Силовых машин»

стр. 6

### ИТ ДЛЯ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

7

#### Ультрабуки на рынке

Intel прогнозирует будущее мобильных систем

стр. 7

#### 30 лет инноваций

AspenTech: оптимальные новые версии

стр. 7

#### Эффективность связи

Успешный опыт Honeywell

стр. 7

### ВАЖНАЯ ТЕМА

Тарифы естественных монополий могут расти быстрее официальной инфляции на 1-2%, но только в том случае, если рост потребительских цен не превышает 7%. С таким мнением выступил вице-премьер и министр финансов РФ Алексей Кудрин. Если же инфляция превысит 7%, то тарифы естественных монополий следует ограничивать уровнем инфляции, добавил он. При этом А.Кудрин отметил, что рост инфляции и тарифов более чем на 7% является чувствительным для бизнеса и населения, а ограничение роста тарифов может привести к сдерживанию инвестиционного потенциала отрасли. В связи с этим правительству необходимо обеспечивать инфляцию на уровне ниже 7%, считает глава российского Минфина.

Официальный прогноз правительства по инфляции на текущий год составляет 7-7,5%. Однако международные организации относятся к нему скептически, полагая, что удержать потребительские цены на этом уровне едва ли получится.

## Синергия лидеров

### Холдинг МРСК подписал соглашения с Газпромбанком и с ERDF

Юлия Гужонкова

Синергия потенциалов и возможностей реальных лидеров всегда приводит не только к количественным, но и к качественным изменениям. Позитив такого сотрудничества — одновременно и наглядный прецедент, и демонстрация высокого уровня общей экономической планки и освоения высоких технологий сотрудничества. Именно такой пример на прошлой неделе представили Холдинг МРСК и Газпромбанк, подписав соглашение о доверительном управлении банком акциями ОАО «Московская объединенная электросетевая компания» («МОЭСК», входит в Холдинг МРСК). Документ подписали генеральный директор ОАО «Холдинг МРСК» Николай Швеиц и председатель правления Газпромбанка (ОАО) Андрей Акимов. Церемония подписания проходила в присутствии Министра энергетики РФ Сергея Шматко. При этом Холдинг МРСК на прошлой неделе продемонстрировал еще один пример высоких технологий сотрудничества: в рамках XV Петербургского международного экономического форума в присутствии президента РФ Дмитрия Медведева и министра внешней торговли Франции Пьера Лелюша генеральный директор ОАО «Холдинг МРСК» Николай Швеиц и председатель правления компании ERDF (Electricite Reseau Distribution France) Мишель Белон подписали соглашение о стратегическом сотрудничестве.

Юлия Гужонкова

Синергия потенциалов и возможностей реальных лидеров всегда приводит не только к количественным, но и к качественным изменениям. Позитив такого сотрудничества — одновременно и наглядный прецедент, и демонстрация высокого уровня общей экономической планки и освоения высоких технологий сотрудничества. Именно такой пример на прошлой неделе представили Холдинг МРСК и Газпромбанк, подписав соглашение о доверительном управлении банком акциями ОАО «Московская объединенная электросетевая компания» («МОЭСК», входит в Холдинг МРСК). Документ подписали генеральный директор ОАО «Холдинг МРСК» Николай Швеиц и председатель правления Газпромбанка (ОАО) Андрей Акимов. Церемония подписания проходила в присутствии Министра энергетики РФ Сергея Шматко. При этом Холдинг МРСК на прошлой неделе продемонстрировал еще один пример высоких технологий сотрудничества: в рамках XV Петербургского международного экономического форума в присутствии президента РФ Дмитрия Медведева и министра внешней торговли Франции Пьера Лелюша генеральный директор ОАО «Холдинг МРСК» Николай Швеиц и председатель правления компании ERDF (Electricite Reseau Distribution France) Мишель Белон подписали соглашение о стратегическом сотрудничестве.

Основными целями подписанного с Газпромбанком соглашения являются: повышение надежности электроснабжения потребителей, снижение стоимости предоставляемых услуг для конечных потребителей, повышение капита-

последствий «ледяных дождей». Было отмечено, что «на Холдинг МРСК в целом и МОЭСК, в частности, лежит особая ответственность за безопасное и качественное снабжение населения. Минэнерго России старается создавать все

Федерации Дмитрий Анатольевич Медведев. Правительство РФ поставило перед энергетиками задачи по модернизации, повышению надежности электроэнергетического сектора, а также по повышению эффективности предприятий отрасли



Соглашение подписано! (слева направо) Николай Швеиц, Сергей Шматко, Андрей Акимов

длинга МРСК и ERDF началась весной 2010 года, когда в рамках визита президента РФ во Францию главы компаний заключили соглашение о сотрудничестве. На предыдущем Петербургском международном экономическом форуме стороны заключили меморандум о взаимопонимании. В марте 2011 года в Москве было подписано соглашение о намерении и условиях передачи Томской распределительной компании в управление ERDF.

лидации ОАО «МОЭСК», консолидации электросетевых активов, обеспечение модернизации и развития сетей. В соответствии с Соглашением Холдинг МРСК передает Газпромбанку (ГПБ) в доверительное управление пакет акций ОАО «МОЭСК» объемом 50,9% до конца 2014 года. Министр энергетики РФ Сергей Шматко, выступая на торжественной церемонии подписания важного документа, напомнил про ситуацию с Новым годом и устранением

благоприятные условия для привлечения стратегических инвесторов в распределительный электросетевой комплекс. Сегодняшнее событие — яркое тому подтверждение. Я уверен, что проведенная нами работа позволит обеспечить стабильность и надежность оказываемых населению услуг». «О необходимости приватизации или передачи в управление региональных распределительных сетей компаний заявил на Госсосвете 11 марта 2011 года Президент Российской

и снижению тарифов на электроэнергию, — отметил Николай Швеиц после подписания соглашения. — Руководство компании понимает стратегическую важность распределительного электросетевого комплекса для экономики и энергобезопасности страны. В планах Холдинга МРСК — реализация инновационной, инвестиционной и ремонтной программ в целях повышения качества и надежности электроснабжения потребителей. (Окончание на стр. 2)

### ЦИФРА НЕДЕЛИ

Правительство России ставит задачу за 10 лет ввести страну в пятерку крупнейших экономик мира, заявил сегодня в Женеве российский премьер-министр Владимир Путин. Одновременно планируется увеличить ВВП на душу населения с \$19,7 тыс. до \$35 тыс. Для достижения этих целей необходимо как минимум в два раза повысить производительность труда, а в несырьевых высокотехнологичных секторах — в 3-4 раза.

## Курсовой прогноз

### Рубль может продолжить укрепление

Владислав Исаев

Информационная группа Finam.ru провела онлайн-конференцию «Валютный рынок: рублю ничего не угрожает». Мнения экспертов относительно дальнейших перспектив российской валюты разошлись.

Участники организованной «ФИНАМом» конференции отмечают, что после кризиса 2008 года Центробанк России стал проводить на валютном рынке более гибкую политику, что делает курс рубля более волатильным. «Валютная политика Банка России стала гораздо более гибкой, плюс таких валютных рисков, как были в середине 2008 года, на позиции российских банков сейчас нет», — считает руководитель аналитического департамента по России и СНГ «Кредит Аграрий КИБ» Максим Орешкин. По его мнению, если произойдет резкое ухудшение условий внешней торговли, рубль начнет дешеветь. Опыт докризисного периода показал низкую эффективность политики контроля над курсом и необходимостью позитивного перехода к таргетированию инфляции, объясняет изменение политики ЦБ РФ

экономист департамента макроэкономики и стратегии НБ «ТРАСТ» Мария Помельникова: «Сейчас появились возможности для поэтапного ухода от привязки к курсу, увеличения его гибкости с целью повысить эффективность монетарной политики, причем при умеренном ущербе для экономики. Смещение политики ЦБ к контролю над инфляцией в среднесрочном периоде выдвигает нам фундаментально обоснованным».

Эксперты прогнозируют, что курс рубля в обозримой перспективе может снизиться. Стоимостью рубля является функцией сальдо счета текущих операций и сальдо капитального счета, говорит начальник отдела инвестиционного анализа M2M Private Bank Алексей Павлов: «Первый параметр тесно коррелирует с торговым балансом и дефицитом зависит от динамики нефтяных котировок. Второй показатель более волатильный и менее предсказуем. Так что укрепление рубля закончится тогда, когда по указанным счетам в совокупности будет наблюдаться устойчивый отток». С фундаментальной точки зрения в формировании курса российской валюты доминирующее положение занимает

укрепляющий рубль приток нефтедолларов по текущему счету, добавляет г-жа Помельникова: «Поддержка рублю со стороны профицита счета текущих операций сохраняется. Однако продолжающийся отток капитала нивелирует более половины прироста текущего счета, играя против рубля. Причем, есть основания полагать, что негативная тенденция продолжится».

Более оптимистичен главный экономист УК «Финанс Менеджмент» Александр Осин, по мнению которого, как минимум, до конца текущего года тенденция укрепления курса российской валюты к доллару США и к бивалютной корзине сохранится. «Для рынка нефти сохраняется растущий тренд, экономическое восстановление на базе роста инвестиций и улучшения финансового состояния банков во второй половине года возможно. ЦБ повысил на этой неделе депозитную ставку, это признак того, что финансовые власти стремятся снизить инфляционные риски с помощью укрепления курса рубля. Возможно, к концу 2011 года курс рубля к бивалютной корзине и доллару США вырастет приблизительно до 31,85 руб. и 26 руб.», — прогнозирует эксперт.

## Больше солнца

ОАО «ФСК ЕЭС» и ООО «Хевел» (совместное предприятие Группы компаний «Ренова» и ОАО «РОСНАНО») подписали соглашение о сотрудничестве. Подписи под документом поставили Председатель Правления ОАО «ФСК ЕЭС» Олег Бударгин и Генеральный директор ООО «Хевел» Евгений Загородний. Торжественная церемония подписания прошла на прошлой неделе в рамках первого дня работы Международного экономического форума в Санкт-Петербурге.

Соглашение направлено на осуществление комплекса мероприятий по развитию солнечной энергетики в Российской Федерации, в том числе реализацию проекта строительства объектов солнечной генерации на острове Русский (Дальний Восток) для электроснабжения объектов инфраструктуры под проведение саммита АТЭС в сентябре 2012 года. Соглашение также предусматривает установку фотоэлектрических (солнечных) систем для обеспечения собственных нужд подстанций ОАО «ФСК ЕЭС». В рамках совместных проектов будет обеспечена инженерная и методологическая поддержка объектов солнечной генерации.

В соответствии с достигнутыми договоренностями ООО «Хевел» обеспечит выполнение комплекса работ, связанных с поставкой фотоэлектрических тонкопленочных модулей, проектированием, изготовлением, установкой и эксплуатацией фотоэлектрических генерирующих систем на объекты Единой национальной электрической сети (ЕНЭС). Кроме того, компания организует их сервисное обслуживание, ремонт и диагностику.

Со своей стороны, ОАО «ФСК ЕЭС» рассмотрит возможность сооружения пилотных объектов солнечной генерации на острове Русский и представит ООО «Хевел» проект технических требований на их строительство.

При изготовлении генерирующих систем будут использоваться тонкопленочные фотоэлектрические модули, произведенные по передовой инновационной микроморфной технологии швейцарской компании Oerlikon Solar. Пиковая мощность каждого модуля площадью 1,4 кв. м. составляет 125 Вт. Одним из ключевых преимуществ используемой технологии является способность солнечных панелей воспринимать как прямой, так и рассеянный свет, что в сочетании со сравнительно низкой стоимостью производства модуля делает их более эффективными.

ООО «Хевел» (совместное предприятие Группы компаний «Ренова» и ОАО «РОСНАНО») основано летом 2009 года с целью развития в России солнечной энергетики и последующего вывода российской высокотехнологичной продукции на зарубежные рынки. Предприятие мощностью 130 МВт\*пик (более 1 млн солнечных модулей в год) расположено в г. Новочеркасск, Чувашская Республика.

ОАО «ФСК ЕЭС» образовано в соответствии с программой реформирования электроэнергетики как монопольный оператор по управлению Единой национальной электрической сетью с целью ее сохранения и развития. Объекты электросетевого хозяйства Федеральной сетевой компании находятся в 73 регионах Российской Федерации общей площадью более 13,6 млн кв. км. Компания эксплуатирует 121 тыс. км линий электропередачи и около 800 подстанций общей установленной трансформаторной мощностью более 305,5 тыс. МВА класса напряжения 35-1150 кВ.

726-03-03

# Poliscorp

корпоративная полиграфия

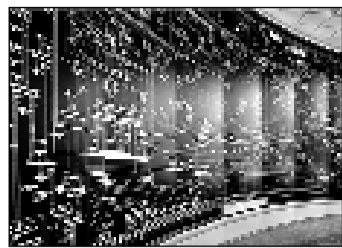
- Книги
- Буклеты
- Папки
- Календари
- Листовки
- Постеры
- Каталоги продукции
- Упаковка

■ Мы в любом случае уложимся в Ваш бюджет

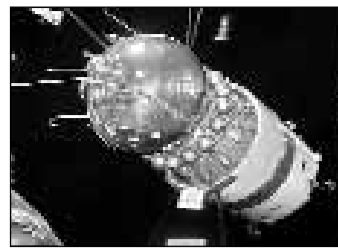
■ Изготовим продукцию по необходимости в нереальные сроки

■ Мы работаем персонально с Вами и вашими пожеланиями

http://www.poliscorp.ru  
e-mail: info@poliscorp.ru  
факс: +7 (495) 151-61-50



Системный оператор отмечает очередную годовщину своей независимой деятельности



Советские космические раритеты возвращаются на свою историческую родину

## КОЛОНКА ЭКСПЕРТА

**«Какие, на ваш взгляд, основные изменения и уточнения должны быть внесены в нормы российского патентного права, регулирующие коллизии между патентами?»**



**Валерий Джермакян**, кандидат технических наук, советник, ООО «Юридическая фирма Городисский и Партнеры»

«Наиболее важными являются уточнения, касающиеся применения так называемой доктрины «старшего» права. На сайте<sup>1</sup> Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации размещен проект<sup>2</sup> предлагаемых изменений в разделы I, II, III, VI, VII Гражданского кодекса Российской Федерации.

В законопроекте появилась норма, однозначно устанавливающая принцип соблюдения главенства «старшего» права в отношении патентов на изобретения, полезные модели и промышленные образцы. За последние три года по данному вопросу опубликовано несколько подробных аналитических статей и можно полагать, что законодатель решил раз и навсегда покончить с двояким толкованием исключительного права в ситуациях столкновения патентов, выразив принцип главенства «старшего» права в совокупности конкретных норм, приведенных в измененном пункте 4 статьи 1358:

«Если при использовании изобретения или полезной модели используется также каждый признак, приведенный в независимом пункте содержащейся в патенте формулы другого изобретения или другой полезной модели, либо признак, эквивалентный ему и ставший известным в качестве такового в данной области техники до совершения в отношении того же продукта или способа, в которых используется изобретение или полезная модель, действий, предусмотренных пунктом 2 настоящей статьи, а при использовании промышленного образца — каждый существенный признак промышленного образца, или совокупность признаков, производящая на информированного пользователя такое же общее впечатление, которое производит запатентованный промышленный образец, при условии, что изделия имеют сходное назначение, другое изобретение, другая полезная модель или другой промышленный образец также признаются использованными.

Изобретение, полезная модель или промышленный образец, при использовании которых используются охраняемые патентом и имеющие более ранний приоритет другое изобретение, другая полезная модель или другой промышленный образец, соответственно, являются зависимыми. Зависимым, в частности, является изобретение, охраняемое в виде применения запатентованного и имеющего более ранний приоритет продукта по определенному назначению.

Зависимыми также являются изобретение или полезная модель, формула которых отличается от формулы другого запатентованного изобретения или другой запатентованной полезной модели, имеющих более ранний приоритет, только назначением, характеризующим использование продукта или способа. Зависимые изобретение, полезная модель или промышленный образец не могут быть использованы без разрешения обладателя патента на другое изобретение, другую полезную модель или другой промышленный образец, по отношению к которым они являются зависимыми.

Норма последнего абзаца не допускает использовать патент с более поздней датой приоритета<sup>3</sup>, если при этом нарушается патентное право обладателя более раннего по приоритету патента<sup>4</sup>, обладатель которого не давал разрешения на такое использование.

Можно надеяться, что судебная «вакханалия»<sup>5</sup>, инициированная пунктом 9 Информационного письма<sup>6</sup> и последующее распространение<sup>7</sup> Президиумом ВАС РФ изложенной в нем «концепции» на любые столкнувшиеся патенты (изобретения, полезные модели и промышленные образцы), будет пресечена.

Напомним содержание пункта 9 названного Информационного письма. «При наличии двух патентов на полезную модель с одинаковыми либо эквивалентными признаками, приведенными в независимом пункте формулы, до признания в установленном порядке недействительным патента с более поздней датой приоритета действия обладателя данного патента по его использованию не могут быть расценены в качестве нарушения патента с более ранней датой приоритета».

Совокупность норм, изложенных в пункте 4 проекта рассматриваемой статьи 1358 позволяет утверждать, что «концепция» п.9 Информационного письма Президиума ВАС РФ не только не принята законодателем в качестве нормы права, а наоборот, законодатель ввел норму права, прямо противоположную изложенной в «концепции». Будем надеяться, что ни один суд больше не посягнет на основы патентного права.

Из уточненных норм следует, что при столкновении таких изобретений, полезных моделей или промышленных образцов, более поздние из них по приоритету признаются зависимыми, а соответствующее зависимое изобретение, полезная модель или промышленный образец не могут быть использованы без разрешения обладателя патента на тот объект патентного права, по отношению к которому признана зависимость в использовании.

Сказанное однозначно иллюстрировано нормой, которая является по существу примером толкования такой зависимости между патентом на продукт и патентом на применение этого же продукта по определенному назначению. Другим примером невозможности использования зависимого объекта патентных прав без разрешения обладателя «старшего» права является приведенная в том же уточненном пункте 4 статьи 1358 норма, устанавливающая зависимость между запатентованным изобретением или полезной моделью, отличающихся только приведенным в патентной формуле назначением, характеризующим использование продукта или способа для изобретений или устройств<sup>8</sup> для полезных моделей.

Обратим внимание также на то, что норма вышеприведенного первого абзаца проекта пункта 4 статьи 1358 в сравнении с пока еще действующей нормой по последнему абзацу пункта 3 статьи 1358 содержит условие установления использования нескольких изобретений или полезных моделей в вешном продукте или способе (только для изобретений) также с учетом применения доктрины эквивалентов, что не было ранее предусмотрено для таких ситуаций. Данное уточнение правильно, так как при установлении использования каждого изобретения или полезной модели в конкретном вешном продукте или способе эквивалентность признаков в вешном продукте или способе (реальные объекты техники) должна определяться для любого объекта патентного права по общим принципам независимо от столкновения патентов и вне какой-либо связи с использованием в данном вешном продукте или способе другого изобретения или полезной модели».

**Уважаемые читатели!**  
Свои вопросы в области патентования и защиты прав на объекты интеллектуальной собственности (ИС) вы можете направлять в редакцию газеты «Промышленный еженедельник» по электронной почте на адрес [re-gazeta@inbox.ru](mailto:re-gazeta@inbox.ru). Редакция передаст ваши вопросы экспертам «Юридической фирмы Городисский и партнеры» — ведущей в России и одной из крупнейших в Европе компаний данного профиля.

<sup>1</sup> <http://arbitr.ru/press-centr/news/31726.html>

<sup>2</sup> Проект от 17 ноября 2010 года №Б/Н

<sup>3</sup> Такой патент условно называют «младшим».

<sup>4</sup> Такой патент условно называют «старшим».

<sup>5</sup> Джермакян В.Ю. К вопросу о столкновении патентов с одинаковыми или эквивалентными признаками. Компьютерная справочно-правовая система по законодательству России «Консультант Плюс», раздел «Комментарии законодательства», 2010.

<sup>6</sup> Информационное письмо Президиума ВАС РФ от 13 декабря 2007 г. №122 «Обзор практики рассмотрения арбитражными судами дел, связанных с применением законодательства об интеллектуальной собственности».

<sup>7</sup> Постановлением Президиума ВАС РФ от 1 декабря 2009 г. №8091/09.

<sup>8</sup> В проекте документа указано общее понятие — продукт, однако очевидно, что в отношении полезных моделей таким продуктом может быть только устройство.

## Второе возвращение

AirBridgeCargo доставила «Восток» в Москву

6 июня 2010 года авиакомпания AirBridgeCargo — ведущий регулярный грузовой авиаперевозчик России — перевезла уникальный груз: спускаемый аппарат космического корабля «Восток ЗКА-2». Космическая капсула весом более 5 т была доставлена регулярным рейсом ABC из Франкфурта в московский грузовой хаб авиакомпании (а/л Шереметьево) на воздушном судне Boeing 747. До этого, «Восток» находился на территории США.



Аппарат «Восток ЗКА-2» впервые вышел на орбиту 25 марта 1961 года — за 18

дней до полета Юрия Гагарина. В 1990-х годах капсула была продана в частную

коллекцию одного из бизнесменов Нью-Йорка. 12 апреля «Восток» был приобретен российским бизнесменом Евгением Юрченко на аукционе «Сотбис» в Нью-Йорке. Примечательно, что «возвращение» спускаемого аппарата космического корабля в Россию состоялось в 50-ю годовщину со дня первого полета человека в космос.

«Нашей компании уже не в первый раз доверяют столь delicate перевозки, что, несомненно, подтверждает профессионализм ABC в работе со специальными грузами. AirBridgeCargo входит в Группу компаний «Волга-Днепр», и это позволяет нам успешно перенимать опыт коллег в области уникальных грузоперевозок», — отметила исполнительный президент AirBridgeCargo Татьяна Арсланова.

## Синергия лидеров

Холдинг МРСК подписал два важных соглашения

(Окончание. Начало на стр. 1)  
Газпромбанк обладает уникальным сочетанием собственных высоких компетенций в электроэнергетической отрасли с масштабными возможностями по привлечению необходимых для модернизации инвестиций».

Глава Холдинга МРСК напомнил, что 22 марта текущего года с Газпромбанком было подписано Соглашение о стратегическом сотрудничестве. Нынешнее событие — очередной шаг на пути его реализации. Холдинг МРСК совместно с Газпромбанком проводит последовательную политику, направленную на расширение сферы взаимодействия, в том числе по вопросам консолидации активов электросетевого комплекса.

В рамках выполнения проектов модернизации для ОАО «МОЭСК» будет важна финансовая поддержка, которую может оказать Газпромбанк, как один из крупнейших финансовых институтов. Сегодня ГПБ является одним из ключевых инвесторов и кредиторов со значительной отраслевой экспертизой в электроэнергетическом комплексе Российской Федерации. С самого момента основания Московской объединенной электросетевой компании Газпромбанк является ее акционером, обладая почти 10-процентным пакетом акций. В этой связи заинтересованность Банка как дове-



рительного управляющего в росте капитализации ОАО «МОЭСК» полностью совпадает с его интересами как крупного акционера. Именно от финансово-экономических результатов ОАО «МОЭСК» будет зависеть размер вознаграждения доверительного управляющего, подчеркнул Николай Швец.

«ОАО «МОЭСК» — хорошо знакомая нам компания, — сказал Андрей Акимов. — Объем установленной Московской объединенной электросетевой инфраструктуры, Соглашение также накладывает мораторий на продажу передаваемого в доверительное управление пакета акций сроком на

12 месяцев. По истечении срока действия Договора доверительного управления у Холдинга МРСК останется не менее 25% + 1 акция ОАО «МОЭСК».

Теперь — немного подробностей о самой «МОЭСК». Это специализированная сетевая организация, основной вид деятельности которой — возмездное оказание услуг по передаче электрической энергии, основной вид деятельности которой — возмездное оказание услуг по передаче электрической энергии. Территория обслуживания — 47 тыс. кв. км с населением около 17 млн человек. В энергохозяйстве компании — 607 высоковольтных питающих центров 35/110/220 кВ общей мощностью 43713 МВА, 15590 км линий электропередачи 35–220 кВ; 1408 км высоковольтных кабельных линий, 12145 тыс. км распределительных электрических сетей, более 30800 распределительных пунктов и трансформаторных подстанций. Основными акционерами ОАО «МОЭСК» являются ОАО «Холдинг МРСК» (51%), Группа компаний «Газпром» (31%) и Группа компаний Правительства г. Москвы (8%), количество акций в свободном обращении — более 8%. Количество персонала — 15755 чел.

Газпромбанк (ОАО) входит в тройку крупнейших банков России и занимает пятое место в списке банков Центральной и Восточной Европы. В числе клиентов Банка — около 3 млн физических и 45 тыс. юридических лиц. В составе разветвленной региональной сети ГПБ (ОАО) — 44 филиала и пять дочерних и зависимых российских банков. Газпромбанк участвует в капитале трех зарубежных банков — Белгазпромбанка (Белоруссия), Арзсимбанка (Армения) и Gazprombank (Switzerland). ГПБ (ОАО) открыты также представительства в Пекине (Китай) и Улан-Баторе (Монголия) и Дели (Индия).

ОАО «Холдинг МРСК» — это финансово-интегрированная компания, объединяющая в своей структуре межрегиональные и региональные распределительные электросетевые компании (МРСК/РСК), научно-исследовательские и проектно-конструкторские институты, строительные и сбытовые организации. 97 филиалов МРСК/РСК расположены на территории 69 субъектов Российской Федерации. Имущественный комплекс Холдинга МРСК включает пакеты акций 44 акционерных дочерних и зависимых обществ, в том числе пакеты в 11 МРСК, 5 РСК. Акциями Открытого акционерного общества «Холдинг межрегиональных распределительных сетевых компаний» владеют более 330 тысяч акционеров. Контролирующим акционером является государство, владеющее долей в размере 53,69% по состоянию на 31.03.2011 года. В зоне ответственности компаний Холдинга МРСК эксплуатируются электрические сети десяти классов напряжения от 0,4 до 220 кВ. Общая протяженность сетей дочерних операционных компаний Холдинга МРСК превышает 2,1 млн. км. По протяженности линий электропередачи и количеству потребителей Компания является одной из крупнейших электросетевых в мире.

## «Современная Светотехника» соберется в Санкт-Петербурге

С 28 сентября по 1 октября 2011 года, в рамках международного форума «Российский Промышленник» впервые в Санкт-Петербурге будет организована выставка «Современная Светотехника», посвященная новым светотехническим решениям для промышленности, транспорта, городской инфраструктуры. Цель мероприятия — предложить городу на Неве и соседним регионам энергоэффективную осветительную аппаратуру для общественных мест, удовлетворяющую всем современным требованиям.

**Тематика экспозиции.**

Светотехнические решения: светотехника для производственных помещений; аварийное освещение; уличное освещение; освещение тоннелей; дорожные знаки и световоды; освещение для административных зданий; архитектурная подсветка; декоративные элементы.

Компоненты и технологии: светодиоды; светодиодные линейки, кластеры, ленты; пускорегулирующая аппаратура; оптоэлектроника; рассеиватели, корпуса; осветительные лампы; распределительная аппаратура; микроконтроллеры; ИВЭП; разъемы, соединители, кабели; управляющие ПО; производственное и технологическое оборудование.

В деловой программе запланирован семинар по применению осветительных устройств в метрополитене и других объектах транспортной инфраструктуры (организатор — Международная ассоциация «Метро»). На семинаре будет продолжена дискуссия о проблемах использования новой светотехники на городском транспорте, начало которой было положено в Москве, на аналогичном семинаре осенью 2010 года.

Информация для контактов:  
Тел: +7 (495) 287-4412, [info@display-expo.ru](mailto:info@display-expo.ru)  
<http://www.display-expo.ru/svet>

## ЦИТАТА НЕДЕЛИ



**Дмитрий Медведев**, Президент Российской Федерации

«Сегодня мы можем с уверенностью сказать, что за эти годы коренным образом не только изменился общественный строй, экономика, уклад жизни наших людей. Самое главное, что мы окрепли как страна и как единая нация. А наша убежденность в необходимости свободного, демократического развития помогает нам и сегодня обновлять нашу жизнь, строить современное и прогрессивное общество. Общество, которое должно быть привлекательным для работы и творчества».

## Годы надежности

«Системный оператор ЕЭС» отмечает 9 лет со дня основания

17 июня 2002 года Системный оператор стал первой из инфраструктурных организаций, выделенной в самостоятельное акционерное общество из состава РАО «ЕЭС России» в процессе реформирования российской энергетики. Впервые в истории отечественного оперативно-диспетчерского управления, которому в декабре этого года исполняется 90 лет, технологическое управление режимами стала осуществлять специально созданная для этих целей компания, независимая от интересов субъектов электроэнергетики и не имеющая собственных коммерческих интересов на рынке электроэнергетики. Благодаря концентрации всего накопленного в данной области опыта и кадрового потенциала, ОАО «Системный оператор — Центральное диспетчерское управление Единой энергетической системы» обеспечило непрерывность процессов управления ЕЭС России и устойчивость ее работы в процессе реформы электроэнергетики.

К ноябрю 2008 года в компании была полностью выстроена организационная структура, завершена передача функций по управлению режимами из региональных энергокомпаний в филиалы ОАО «СО ЕЭС». Единая вертикаль оперативно-диспетчерского управления приобрела окончательный вид: главный диспетчерский центр в Москве, 7 филиалов — Объединенных диспетчерских управлений и 59 филиалов — региональных диспетчерских управлений, осуществляющих круглосуточное управление режимами энергосистем на территории 79 субъектов Российской Федерации. В связи с тем, что в процессе развития задачи и полномочия компании значительно расширились и вышли за пределы диспетчерских функций, в 2008 году компания была переименована в ОАО «Системный оператор Единой энергетической системы». В этом же году ОАО «СО ЕЭС» стало акционерным обществом со 100% государственным капиталом.

Сегодня Системный оператор обеспечивает надежное функционирование ЕЭС в режиме реального времени, непосредственно участвует в процессе перспективного планирования и развития энергосистемы, отвечает за функционирование и развитие технологической инфраструктуры оптового рынка электроэнергии и мощности, участвует в контроле за техническим состоянием энергетических объектов, а также своевременной и надлежащей реализацией инвестиционных программ генерирующих компаний, сформированных по результатам торгов мощности. Деятельность ОАО «СО ЕЭС» отмечена новыми качественными изменениями в функционировании и развитии российской электроэнергетической отрасли и связанным с ними расширением круга задач, решаемых коллективом компании.

Так в 2010 году в работе рынка электроэнергии и мощности, технологическую инфраструктуру которого обеспечивает Системный оператор, произошли большие перемены. Вступили в действие два новых рыночных механизма: Долгосрочный рынок мощности и Рынок услуг по обеспечению системной надежности (Рынок системных услуг).

В ноябре–декабре 2010 года Системный оператор впервые провел конкурентный отбор мощности на 2011 год в соответствии с правилами долгосрочного рынка мощности. Также в декабре Системный оператор провел отборы субъектов электроэнергетики для оказания первых двух видов системных услуг: нормированного первичного регулирования частоты (НПРЧ) и автоматического вторичного регулирования частоты и перетоков мощности (АВРЧМ). В общей сложности отобрано 40 энергоблоков восьми генерирующих компаний, которые начали оказывать эти системные услуги в начале 2011 года. В 2011 году ОАО «СО ЕЭС» планирует осуществить конкурентный отбор поставщиков для еще одной системной услуги — регулирования реактивной мощности без производства электрической энергии.

Следующий — юбилейный — год работы Системного оператора, будет проходить на фоне очередных серьезных этапов развития отечественной электроэнергетики. На 2011–2012 годы запланировано дальнейшее развитие механизмов балансирующего рынка, долгосрочного рынка мощности, рынка системных услуг. Подготовка к крупным международным мероприятиям, таким как Саммит АТЭС в 2012 году во Владивостоке, Всемирная Универсиада в 2013 году в Казани, Зимние Олимпийские игры в 2014 году в Сочи, потребует от Системного оператора проведения большой работы по режимному сопровождению развития электроэнергетической инфраструктуры.

## ИЗМЕНЕНИЯ

в Извещение о проведении открытого одноэтапного конкурса на право заключения договоров страхования ответственности и имущества ОАО «СО ЕЭС» (4 лота)

Заказчик, являющийся Организатором открытого конкурса — Открытое акционерное общество «Системный оператор Единой энергетической системы», место нахождения: 109074, г. Москва, Китайгородский проезд, д. 7, стр. 3, сообщает о внесении следующих изменений в Извещение о проведении открытого одноэтапного конкурса на право заключения договоров страхования ответственности и имущества ОАО «СО ЕЭС» (4 лота) (опубликовано 14.06.2011 в газете «Промышленный еженедельник» (№ 20(283) и размещено на официальном сайте Российской Федерации для размещения информации о размещении заказов — <http://www.zakupki.gov.ru/>) (далее — Извещение):

п.4 Извещения читать в следующей редакции: «4. Заказчик проводит процедуру публичного вскрытия конвертов с Заявками на участие в конкурсе в 09 часов 00 минут по московскому времени «18» июля 2011 года по адресу: Москва, ул. Летниковская, д. 5, стр. 2, на заседании Конкурсной комиссии. На процедуру могут присутствовать представители Участников размещения заказа, подавшие в установленный срок Заявки на участие в конкурсе».

# НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ

Россия сохраняет свои позиции одной из ведущих мировых тракторных держав



В Москве пройдет Всероссийская выставка научно-технического творчества молодежи



## Тракторный пьедестал

Продукция уральцев уступила только «немцу»

Россия сохраняет свои позиции одной из ведущих мировых тракторных держав. Дополнительным доказательством этого стали итоги краснодарской Международной сельскохозяйственной выставки «Золотая нива — 2011», на которой тракторы Уралвагонзавода продемонстрировали великолепные технические характеристики, ходовые качества, маневренность и надежность. В состязаниях вперед вышел только германский Claas, что в принципе и не обидно в силу объективных достоинств западноевропейского коллеги.



Традиционная и уже однанадцатая по счету Международная сельскохозяйственная выставка «Золотая нива — 2011» проходила в Усть-Лабинске (Краснодарский край) при поддержке Министерства сельского хозяйства Российской Федерации. Свои новейшие разработки в области технического оснащения сельскохозяйственного производства на ней представили ведущие российские и зарубежные производители сельскохозяйственной техники и оборудования. Всего в выставке приняли участие 354 предприятий и организаций.

На этом крупнейшем сельхозфоруме корпорация «Уралвагонзавод» представляла две машины. Полноопционный RT-M-160 и новую разработку тагильских конструкторов RT-M-160U1 — бюджетный вариант базовой модели. Сервезным преимуществом последнего является использование гидромеханической коробки передач, которая позволяет под нагрузкой осуществлять переключение скоростей без разрыва потока мощностей. Наличие гидромеханической трансмиссии сделало машину подвижной и легкой в управлении, «шустрой», как подчеркивают ее создатели.

Свои прекрасные ходовые качества RT-M-160U1 показал в прошедших в ходе выставки соревнованиях. Он вторым преодолел стометровую дистанцию, таща за собой трехтонный груз, и был вторым в состязании на скорость и маневренность — в конкурсе «Змейка». Тагильский трактор оставил позади более мощные машины известных и признанных производителей сельхозтехники — харьковский T-150 и K-700 (Санкт-Петербург) — и уступил только германской машине фирмы Claas.

Полноопционный RT-M-160 в демонстрационных показах участвовал с борной БПК-8 производства краснодарской компании «ДИАС». Он наглядно доказал свою тяговитость и хорошую способность агрегатироваться с различными сельхозорудиями. А специалисты подтвердили, что

глубина и качество обработки почвы соответствуют принятым стандартам.

Трактор с управляемыми передними и задними колесами RT-M-160 предназначен для возделывания и уборки овощей, высокосебельных пропашных культур с междурядьями 45, 70, 75, 90 см в составе широкозахватных, однооперационных и комбинированных агрегатов отечественного и зарубежного производства, навешиваемых сзади и спереди, с размещением на тракторе емкостей для семян, удобрений и гербицидов, выполнения пахоты навесными, в том числе оборотными, плугами различных почв на глубину до 30 см, сплошной культивации, посева, уборки зерновых и других культур, транспортировки грузов и других работ общего назначения. RT-M-160 в комплексе с сельхозмашинами за один проход по полю выполняет несколько технологических операций, способствуя сохранению плодородия почвы, снижению трудоемкости производства и экономии материальных затрат.

Следует отметить, что Уралвагонзавод сегодня демонстрирует высокие показатели эффективности. Сегодня Уралвагонзавод возглавляет интегрированную структуру, объединяющую более 20 промышленных предприятий, научно-исследовательских институтов и конструкторских бюро в России и Европе. На протяжении многих лет он лидирует в отечественном грузовом железнодорожном машиностроении и обладает мощным техническим и интеллектуальным потенциалом.

Днем рождения Уралвагонзавода считается 11 октября 1936 года, когда с его конвейера сошли первые грузовые полувагоны. Сегодня один из крупнейших научно-производственных комплексов России включает в себя металлургическое, ваго-

носорборное, механосборное, ремонтно-механическое, инструментальное и другие производства, позволяющие обеспечивать замкнутый цикл выпуска продукции. Четыре конструкторских бюро, в том числе головное в отрасли грузового вагоностроения, и два института дают возможность корпорации осваивать современные технологии, успешно разрабатывать и внедрять в серийное производство новые модели транспорта и спецтехники.

Входящей полномасштабной реконструкции производства корпорация сотрудничает с ведущими отечественными и мировыми фирмами. На эти цели ежегодно инвестируется от полутора до двух миллиардов рублей собственных и привлеченных средств. Динамично развиваясь, Уралвагонзавод добился устойчивости, которая позволяет и в кризисные времена успешно двигаться по намеченному курсу.

Генеральными партнерами Уралвагонзавода являются крупнейшие отечественные перевозочные компании, а также Министерство обороны РФ и ФГУП «Рособорнэкспорт».

Последние разработки корпорации — полувагоны нового поколения модели 12-196-01 с нагрузкой на ось 25 т/с на ось, различные модификации трактора RT-M-160 — энергетически насыщенного модуля, не имеющего аналогов в России. На базе его изготовлен тяговый модуль вагонов, который нашел применение на железных дорогах России. Ежегодно на конвейер ставятся одна-две новых моделей грузового подвижного состава. В 2009 году увеличился спрос на цистерны производства Уралвагонзавода.

Миссия акционерного общества предусматривает улучшение качества жизни заводчан. Для достижения этого во всех структурных подразделениях активно улучшаются условия труда, развивается соци-

альная сфера — дворцы культуры, водного и ледового спорта, стадион, медицинские учреждения, базы отдыха.

На Уралвагонзаводе выполняется ряд социально значимых программ, охватывающих все стороны жизни трудящихся. Это профилактика и лечение заболеваний, оздоровление и отдых, в том числе и детей, развитие физкультуры и спорта, организация досуга, поддержка ветеранов и молодежи.

По данным американского издания «Defence News», Уралвагонзавод входит в сто крупнейших военно-промышленных комплексов мира. В 2009 году он занимал 80-е место по объемам выпуска продукции военного назначения и был третьим по этому показателю среди российских производителей. Уралвагонзавод создает мощный промышленный комплекс на основе рыночных методов и государственного регулирования. Происходит, с одной стороны, объединение участников корпорации с целью увеличения капитализации и выполнения поставленных задач по обеспечению отечественной экономики необходимой для ее развития продукцией, повышению оборотоспособности, с другой — выход на рынок сбыта, в том числе и мировой, с конкурентоспособной продукцией.

С 16 апреля 2009 года ОАО «Научно-производственная корпорация Уралвагонзавод» возглавляет генеральный директор Олег Сиенко.

**СПРАВКА «ПЕ»:** Трактор RT-M-160 соответствует современным агротехническим требованиям по возделыванию сельскохозяйственных культур, условиям труда сельхозмашиностроителя, по основным показателям экономичности и производительности практически не имеет аналогов.

Стандартная комплектация трактора: заднее навесное устройство, тягово-сцепное устройство ТСУ-1Ж, задний нижний ВОМ с независимым (540 и 1000 об/мин.) и синхронным приводом (3,5 и 6,3 об/м пути), кондиционер, быстропереключаемый пост управления, колеса с шинами 16,9R30. Дополнительное оборудование: переднее навесное устройство грузоподъемностью 2500 кг; система автоматического регулирования глубины пахоты — САРГ (для ЗНУ); сцепка автоматическая СА-2; устройство тягово-сцепное ТСУ-2/3; рама опрыскивателя с дождраматы; колеса с шинами: 21R24, 13,6R38, 9,5-42 16,9R30.

## Инструмент модернизации

НТТМ: мир безграничных возможностей

Поставленная руководством страны задача перевода экономики России с сырьевого на индустриальный инновационный путь развития не может быть реализована без квалифицированных инженерно-технических и научных кадров. Для их подготовки необходимо создавать условия, которые обеспечат возможность получения самого современного и опережающего технического образования, стимулируют интерес молодежи к техническому творчеству, позволят выявить молодые талантливые кадры, обладающие всеми необходимыми компетенциями для работы, как в науке, так и на производстве. Одним из инструментов решения этой задачи является Всероссийская выставка научно-технического творчества молодежи НТТМ-2011, которая пройдет с 28 июня по 1 июля в Москве, в павильоне 75 Всероссийского выставочного центра.

Движение молодежи за овладение научными знаниями и новейшими технологиями имеет почти полувековую историю. В 2011 году исполняется 45 лет со дня принятия Постановления ЦК ВЛКСМ, Главвсесоюзного ВДНХ СССР, ЦС ВООР, ВС НТО о проведении в Москве, на ВДНХ СССР на регулярной основе Всероссийских смотров технического творчества молодежи. Всероссийский выставочный центр ВВЦ в 2001 году возобновил традицию проведения выставок НТТМ. Сегодня выставки НТТМ стали грандиозным смотром научно-технических разработок и знаковым событием в жизни молодых ученых.

Ежегодно выставка собирает лучших представителей творческой молодежи со всех уголков России. За годы ее проведения участниками выставки стали свыше 12 тысяч молодых исследователей, которые ежегодно представляют около 1000 проектов в различных областях науки и техники, демонстрируя многогранность научных и познавательных интересов нового поколения ученых. НТТМ — реальная возможность для молодых и талантливых людей показать себя, выразить свой замысел, уникальную идею. Выставка открывает молодые таланты, поскольку ее основные участники — молодые люди в возрасте от 10 до 30 лет.

Разделы выставочной экспозиции и программа мероприятий НТТМ-2011 объединены общей идеей пошаговой системы

подготовки инженерно-технических кадров: «От увлечения к профессии: НТТМ — ВУЗ — ПРОИЗВОДСТВО».

На выставке будут представлены: лучшие центры НТТ; школы; профильные технические вузы и Суэзы. Крупнейшие предприятия представят свои программы взаимодействия с техническими вузами, направленные на формирование кадрового резерва из числа талантливой молодежи и коммерциализации/внедрения новейших разработок. Научно-исследовательские и инвестиционные проекты студентов, аспирантов и молодых специалистов в возрасте до 30 лет, сформированные по приоритетным направлениям развития экономики.

Экспозиция выставки даст комплексное представление о разнообразии интересов молодежи, перспективах создания молодежных инновационных проектов; познакомит с авторскими программами в сфере образования, творческого воспитания и профессиональной ориентации; представит деятельность научных студенческих обществ, общественных организаций молодых ученых и специалистов; продемонстрирует достижения межгосударственных программ в области образования.

У посетителей выставки будет возможность в реальное время задать любые вопросы авторам проектов и, таким образом, оценить функциональные возможности и текущий уровень развития проекта. Проекты будут представлены на самые различные направления: разработка систем «умный дом»; экологическая безопасность; разработки современных технологий для металлургической промышленности; разработка трехмерной системы инерциальной навигации; альтернативная энергетика; автоматические системы для диагностики заболеваний в медицине; технологии хранения и обеспечения безопасности продуктов питания; проекты перспективного транспортного средства и многое другое.

В рамках празднования 50-летней годовщины полета Юрия Гагарина в космос, в соответствии с Постановлением Правительства РФ, на НТТМ-2011 будет организована специализированная экспозиция, посвященная первому космонавту Земли, истории развития отечественной космонавтики, современным научно-техническим достижениям и перспективам развития ракетно-космической промышленности.

В деловой программе НТТМ-2011 запланировано участие представителей органов власти, первых лиц государственных

корпораций, научного и педагогического сообщества и сферы бизнеса. В мероприятиях бизнес-программы выставки состоятся конференции по наиболее важным вопросам популяризации инженерно-технических профессий, созданию эффективной модели системы профориентации, вовлечение в образовательные программы вузов представителей работодателей с целью сокращения разрыва между образованием и производством, повышение уровня технического и методологического обеспечения вузов, которые выпускают инженеров. Особое внимание будет уделено обсуждению вопросов по формированию технологических платформ, обеспечивающих взаимодействие научных организаций, вузов и бизнеса, стимулирование формирования рынка инноваций на базе создаваемых технологических платформ, поддержке инновационных предпринимательских проектов молодежи, интеграции учебной и научной деятельности, защите объектов интеллектуальной собственности и др.

Значимым событием выставки будет научно-практическая конференция «Научно-техническое творчество молодежи — путь к обществу, основанному на знаниях», посвященная вопросам коммерциализации научных разработок и проектов молодых ученых, популяризации науки и научной деятельности в молодежной среде, созданию нового формата интеллектуального досуга молодежи. Традиционно, в рамках выставки состоится ежегодный Всероссийский конкурс НТТМ. По его итогам будут определены претенденты для присуждения премии по поддержке талантливой молодежи. Оценку представленных работ проведет Экспертный совет в составе ученых РАН, преподавателей, специалистов по работе с молодежью, представителей научных и общественных организаций.

**СПРАВКА «ПЕ»:** Организаторы выставки: Министерство образования и науки Российской Федерации, Правительство Москвы, ОАО «ГАО Всероссийский выставочный центр», Совет ректоров вузов Москвы и Московской области при поддержке Министерства спорта, туризма и молодежной политики Российской Федерации, Торгово-промышленной палаты Российской Федерации. [www.ntm-expo.ru](http://www.ntm-expo.ru).

## Объединение вагоностроителей

Тихвинский ВЗЗ вступил в объединенное партнерство

ЗАО «Тихвинский вагоностроительный завод» стало членом Некоммерческого партнерства производителей и пользователей железнодорожного подвижного состава «Объединение вагоностроителей».

Некоммерческое партнерство производителей и пользователей железнодорожного подвижного состава «Объединение вагоностроителей» создано с целью оказания содействия развитию отрасли вагоностроения, максимального полного удовлетворения потребностей в современной продукции транспортного машиностроения предприятий промышленности и транспорта.

Тихвинский вагоностроительный завод (ТВЗЗ) строится на промышленно-девелоперской площадке в г. Тихвине Ленинградской области. Запуск предприятия запланирован поэтапно в течение 2011 года. Продукция завода — 4 типа грузовых железнодорожных вагонов новой конструкции (полувагон с глухим кузовом, вагон-хopper для минеральных удобрений, вагон-платформа для крупнотоннажных контейнеров погрузочной длиной 80 футов, универсальный полува-

гон с разгрузочными люками) совместной разработки компании Starfire Engineering&Technologies (США) и Инженерного Центра Объединения Вагоностроителей (Россия) на базе тележки типа Barber 5-2-R с нагрузкой от оси колесной пары на рельсы 23,5 т и 25 т разработки компании Standard Car Truck (США) и типовой отечественной тележки. Мощность ТВЗЗ — 13000 вагонов, 65000 колесных пар и 90000 т стального литья в год. Объем инвестиций — более \$1 млрд.

В настоящее время членами партнерства являются ведущие производители

железнодорожного подвижного состава и комплектующих, а также научно-исследовательские институты и объединения России — ОАО «НПК Уралвагонзавод», ОАО «Тверской вагоностроительный завод», ОАО «Алтайвагон», ОАО «РКТМ», ОАО «СГ-Транс», ОАО «ВагонТрайд», ОАО «ПК «Бежицкий сталелитейный завод», ОАО «МТЗ-Трансмаш», ОАО «Транспневматика», ЗАО «УК «Брянский машиностроительный завод», ЗАО «Лукойл-Транс», НПФ «Центральное конструкторское бюро арматуростроения», ОАО «НИИ Вагоностроения», ОАО «НВЦ «Вагоны», ОАО «Уральский научно-технологический комплекс», ОАО «Русхиммаш».

## Первые итоги

«Ижмаш» представил результаты антикризисной программы

Реализация на «Ижмаше» антикризисной программы, согласованной и утвержденной ГК «Ростехнолоджи», принесла первые результаты. С февраля этого года на Ижевском машиностроительном заводе действует антикризисная команда, которая разрабатывает и реализует программу финансового оздоровления и реструктуризации компании. Главная цель антикризисной команды на «Ижмаше» — обеспечить долгосрочное развитие предприятий группы. Временно исполняющий обязанности генерального директора ОАО «Ижевский машзавод» Максим Кузюк подвел ее первые итоги.

По его словам, основными приоритетами антикризисной программы являются повышение эффективности производства и сокращение издержек. Это, в частности, включает в себя такие шаги, как объединение подразделений компании, выстраивание прозрачной системы управления и внедрение новых подходов в решении производственных задач.

«Многоуровневая система управления с большим количеством юридических лиц

и слабой управляемостью является одной из ключевых причин сложного финансового состояния группы «Ижмаш», — говорит Максим Кузюк. — Это порочная практика, которая ведет к росту материальных и временных потерь, и мы будем от нее уходить. Устранение дублирующих подразделений и уход от обслуживания нескольких десятков юридических лиц с централизацией управленческих функций позволит уменьшить накладные затраты группы на 30%».

Кроме того, антикризисной командой разработан целый ряд мер по повышению операционной эффективности, которые уже в этом году позволят сократить затраты в производстве на 10%. Следующий шаг — концентрация производственных мощностей, что принесет существенную экономию на коммунальных услугах, охране и содержании корпусов, а также позволит высвободить незадействованное в основной деятельности имущество для последующей реализации.

На предприятии внедряются новые подходы к организации производства и выстраиванию кооперации между подразделениями. Они уже доказали свою эффективность: этой весной Ижевский ору-

жейный завод в сжатые сроки выполнил крупный экспортный контракт, сократив цикл производства в два раза.

Реализация программы финансового оздоровления уже приносит результаты. «Ижмаш» регулярно производит выплату заработной платы, осуществляет текущие налоговые платежи. Всего же в этом году планируется добиться сокращения издержек до 150 млн руб. за счет повышения эффективности деятельности. Данные мероприятия позволят группе «Ижмаш» выйти на операционную прибыль и обслуживать текущие обязательства в полном объеме.

Однако для вывода группы из кризиса потребуются еще более кардинальные меры. Необходимо разработать и вывести на рынок новую конкурентную продукцию, провести модернизацию производств, загнать простаивающие мощности и снизить кредиторскую задолженность.

«Обязательства группы превышают десять миллиардов рублей. В настоящий момент мы ведем переговоры с кредиторами о реструктуризации обязательств, что позволит нам решить вопрос с нехваткой оборотных средств и реализовать программу развития», — заявил Максим Кузюк.

**«РЕЦИКЛИНГ ОТХОДОВ»** IX Международная конференция «Recycling of waste» (Waste Recycling)

IX International Conference 'Recycling of waste' (Waste Recycling)

г. Белград 26-28 сентября 2011 г. [www.wasterecycling.ru](http://www.wasterecycling.ru)

**Предварительная тематика научно-практической конференции**

- Разработка и организация эффективных систем управления отходами в городах.
- Мусороперерабатывающие заводы «под ключ».
- Полигоны: исследование, проектирование, строительство, эксплуатация; рекультивация и реабилитация почв.
- Оборудование для переработки коммунальных, строительных и производственных отходов.
- Технологии и оборудование для сбора, хранения, переработки, обезвреживания, удаления и уничтожения биологических и медицинских отходов.
- Отечественная инновационная продукция и разработки в сфере рециклинга отходов, ресурсосбережения и предотвращения экологических угроз.

Организатор журнал «Рециклинг отходов» (Россия)  
Поддержка Ассоциация Рециклинга Отходов  
Оргкомитет конференции:  
8 (812) 516-59-29, 516-58-28, [conference@wasterecycling.ru](mailto:conference@wasterecycling.ru)

Мы — за рециклинг отходов и чистоту на Земле!

Информационные партнеры:

## Новые поезда

Train Technologies заключила соглашение о поставках

Siemens построит пригородный поезд для России: совместное предприятие с группой «Синара» обеспечит поставки поездов ОАО «РЖД». Предварительный контракт предусматривает поставку более чем 240 пригородных электропоездов общей стоимостью около 2 млрд евро.

Для поставки региональных поездов в России Siemens создал совместное предприятие с русским партнером — группой «Синара». Новая компания Train Technologies заключила соглашение об условиях поставки электропоездов Desiro RUS компании «Российские Железные Дороги» (РЖД). Предварительный контракт предусматривает поставку 240 составов (1 200 вагонов) на общую сумму около 2 млрд евро. Основное соглашение 1 июня 2011 года в ходе международного бизнес-форума «Стратегическое партнерство 1520» в Сочи подписали президент АОА «РЖД» Владимир Якунин, президент департамента «Мобильность» концерна Siemens Ханс-Йорг Грундманн и генеральный директор ЗАО «Синара» Дмитрий Пумпянский. Окончательные детали контракта будут согласованы в ходе последующих переговоров.

Начиная с 2013 года, поезда будут изготавливаться на производственных мощностях возле Екатеринбург. В первую очередь совместное предприятие построит 16 составов (54 вагона), оставшиеся с предыдущего заказа на сумму около 580 млн. евро, полученного Siemens от РЖД в 2009 году. В связи с этим заказом 2009 года ОАО «РЖД» и Siemens договорились о частичном производстве поездов в России. Завод Siemens в городе Крефельд (Германия) недавно начал производство первых 38 из этих поездов модели Desiro RUS. В данный момент закладывается правовая основа для производства оставшихся 16 составов в России.

Поезда Siemens модели Desiro, предназначенные для регионального сообщения, могут развивать скорость до 160 км/ч. В России они известны под названием «Ласточка». Первая партия составов планируется к запуску в Сочи осенью 2013 года. Россия имеет большую потребность в современных железнодорожных технологиях — в течение последующих 30 лет страна планирует инвестировать около 300 млрд евро в новые поезда и инфраструктуру. «Россия является стратегическим рынком развития для железнодорожных технологий. Города в России также сталкиваются с проблемой повышения качества жизни и конкурентоспособности наряду с сохранением ресурсов и окружающей среды. Наши «зеленые» технологии для инфраструктуры помогают эффективно использовать электроэнергию и защищать климат», — отметил Ханс-Йорг Грундманн, гендиректор департамента «Мобильность» Siemens.



## Ярославский визит

Поддержка Союза машиностроителей России

В рамках работы членом федерального координационного совета Общероссийского народного фронта (ОНФ) в регионах РФ, первый вице-президент Союза машиностроителей России Владимир Гутенев посетил Ярославскую область. Он провел прием граждан в учебном центре НПО «Сатурн» в Рыбинске, который на это время стал своеобразным филиалом региональной общественной приемной председателя правительства РФ Владимира Путина.

В ходе встречи в общественной приемной ветераны НПО «Сатурн» говорили о необходимости комплексного подхода при реформировании авиационной отрасли. Все предложения и замечания, высказанные во время встречи, будут обобщены и приняты к рассмотрению. Затем Владимир Гутенев принял участие в заседании регионального координационного совета (РКС) ОНФ в Рыбинске. Он отметил высокий уровень работы Ярославского РКС ОНФ и напомнил о необходимости более широкого охвата движений, объединений и групп граждан. «Нет маленьких общественных организаций — важна каждая», — напомнил Владимир Гутенев.

На заседании в ряды РКС ОНФ были приняты новые общественные организации — областное отделение Общероссийского движения поддержки флота и Ярославская региональная азербайджанская на-

ционально-культурная автономия (ЯРАНКА). Вопрос о приеме Ярославской организации ветеранов боевых действий будет рассмотрен на очередном заседании РКС ОНФ.

Выступая на заседании, Владимир Гутенев призвал лидеров общественного мнения трудиться не ради галочки, а

Позднее состоялась встреча с Советом молодежи НПО «Сатурн». На ней молодые рабочие и инженеры говорили о проблемах, которые их сегодня волнуют. Это, прежде всего, качество профессионального образования, вопросы трудоустройства и закрепления кадров, возможности карьерного роста. Влади-

Россия в современном мире: останется ли она сырьевым придатком или станет экономически развитой державой», — подчеркнул он.

Вечером того же дня в Рыбинске прошло торжественное мероприятие, на котором ключи от квартир в новом доме были вручены семьям молодых



присудить своей деятельности неформальный характер. По мнению Владимира Гутенева, обязательно лидеры общественности должны быть в выборке. Это активисты предвыборной агитации, и их авторитет позволит привлечь в народный фронт новых сторонников.

мир Гутенев напомнил, что Общероссийский народный фронт предоставляет молодым россиянам прекрасную возможность выдвигать и реализовывать свои замыслы и идеи по коренному преобразованию Отечества. «От активности молодежи в народном фронте зависит то, какое место займет

работников НПО «Сатурн». В торжестве участвовали управляющий директор НПО «Сатурн» Илья Федоров, губернатор Ярославской области Сергей Вохров, первый вице-президент СМ России Владимир Гутенев, глава городского округа Рыбинск Юрий Ласточкин и другие.

## Открытие Азии

«Сколково» и Корея: меморандум о взаимопонимании

В рамках Меморандум о взаимопонимании между Фондом развития инновационного центра «Сколково» и НИИ электроники и телекоммуникаций Республики Корея (Electronics and Telecommunications Research Institute).

Документ подписали президент Фонда развития Инновационного центра «Сколково» Виктор Вексельберг и президент Научно-исследовательского института электроники и телекоммуникаций Республики Корея (ETRI) Ким Хен Нам.

В рамках мероприятия Виктор Вексельберг отметил, что сегодня Фонд «Сколково» открыл для себя Азию и те возможности, которые могут быть реализованы с помощью российско-корейского партнерства в области инновационного развития. Альянс между Россией — международным лидером в области академических знаний, и Республикой Корея — лидером в области практического применения знаний, станет надежной платформой для осущес-

твления тесного сотрудничества между двумя государствами. Президент Фонда «Сколково» также заверил, что время между подписанием данного документа и практической деятельностью в рамках его реализации будет минимальным. Церемония подписания состоялась в рамках Корейско-Российского инвестиционного форума, который проводился в России впервые. В Форуме принял участие Министр экономики знаний Республики Корея г-н Чой Чжун Кен и другие члены Правительства Кореи, Посол Республики Корея в России г-н Ли Юн Хо, представители Корейского агентства содействия торговле и инвестициям (КОТРА), Заместитель Министра промышленности и торговли РФ Игорь Караванов, Вице-президент Торгово-промышленной палаты РФ Георгий Петров. Программа форума была составлена таким образом, чтобы предоставить широкий спектр возможностей для всестороннего ознакомления с инвестиционным сотрудничеством и торговыми отношениями Кореи и России. Во второй части форума прошли четыре инвестиционных семинара.

## Удвоение показателей финансовой отчетности

Компания «Русские Навигационные Технологии» в 2010 году

Александра Климушкина, Наталия Дегтярева

ОАО «Русские Навигационные Технологии» (РНТ) опубликовала консолидированную аудированную финансовую отчетность по МСФО за 2010 года. Согласно этим данным, РНТ в 2010 году добилась удвоения финансовых показателей, причем показанные темпы роста существенно превысили ожидания менеджмента, озвученные в минувшем году при выводе компании на IPO. Шансы РНТ на дальнейший рост рынка подкреплены как технологическим лидерством (в 2010 году запущена в производство новейшая платформа оборудования AT-10), так и значительным акционерным финансированием в объеме более 2/3 средств, привлеченных в ходе IPO, при незначительном уровне накопленного долга.

Напомним, что в июле 2010 года ОАО «РНТ» стало первой российской венчурной компанией, вышедшей на IPO (ММВБ); продажа 18,03% доли в компании позволила привлечь акционерный капитал в размере 300 млн руб. В 2010 году выручка РНТ увеличилась более чем в 2,1 раза — до 446,2 млн руб. (или около \$14,7 млн). Чистая прибыль (совокупный доход) возросла до 78,1 млн руб. (\$2,6 млн), что также в 2,1 раза выше уровня 2009 года; объем валовой прибыли по итогам года вырос на 72,6% — до 206,6 млн руб. Долг вырос незначительно (+7,1%) — до 7,4 млн руб.; чистый долг является значительной отрицательной величиной, как и годом ранее. Совокупный собственный капитал превы-

шает обязательства в 3,9 раза. Доля собственного капитала в совокупных активах РНТ достигла к концу 2010 года 79,6% — против 68,1% годом ранее, что в 1,6 раза выше уровня предыдущего года. В 2010 году компания добилась роста величины выручки, приходившейся на одного сотрудника, до 3514 тыс. руб. (+154,1% к уровню 2009 года). Важным подтверждением роста эффективности деятельности РНТ стало увеличение в отчетном году объемов выручки и EBITDA, приходившихся на один установленный комплект оборудования. Рост показателей составил 24,3% и 15,3%, соответственно.

Одна из главных тенденций 2010 года для РНТ — развитие бизнеса в государственном секторе. Прирост продаж компании в данном сегменте (новых подключений) в 2010 году увеличился в 9,6 раз по сравнению с 2009 годом. Таким образом, по количеству установленных комплектов (19250 шт.) уровень продаж РНТ в госсекторе стал сопоставим с продажами в корпоративном сегменте (20426 шт.), где РНТ традиционно в течение последних нескольких лет удерживает свое лидерство на рынке.

Доходы в сегменте госзаказчиков на сегодняшний день формируются, главным образом, за счет крупных клиентов. Для РНТ агрессивный вход в сегмент стал возможен в силу ряда причин: деятельная поддержка компанией государственных программ в области внедрения в России технологий ГЛОНАСС и наличие успешной бизнес-модели по монетизации участия в таких программах; высокая репутация технических решений компании, их рекордные для российского рынка масштабы и потенциал масштабируемости, способность решать самый

широкий круг задач клиентов; выполнение контрактов с повышенным уровнем качества и ответственности перед клиентами; приобретение необходимого опыта участия и побед в открытых тендерах, что обеспечивает окончательно сформированную в 2010 году в составе фронт-офиса команду специалистов по взаимодействию с госструктурами и тендерной работе.

Основные усилия компании во второй половине 2010 года были направлены на удовлетворение сильно возросшего спроса со стороны госсектора. Это позволило значительно увеличить показатели по общей выручке, однако привело к снижению доли абонентских продаж в выручке. По итогам 2010 года уровень концентрации клиентской базы возрос: 80% выручки приходилось на 37 клиентов (88 клиентов в 2009 году). Концентрация клиентской базы выросла за счет заказов на развертывание крупных диспетчерских центров, в том числе со стороны заказчиков из госсектора.

Объем поступлений от операционной деятельности возрос в 2010 году с 195 до 492,7 млн руб. Компания имела остаток денежных средств на конец 2010 года в размере 28,2 млн руб. (21,7 млн руб. на конец 2009 года). Компания раздает временно свободные денежные средства на краткосрочных депозитах в Банке ВТБ (ОАО) — банке высшей категории надежности.

В течение года было инвестировано 116,6 млн руб. в наращивание оборотных средств, что отражает активную работу компании с поставщиками оборудования — чтобы в полной мере воспользоваться бурным ростом рынка в 2011 и в последующие годы.

Важным фактором роста выручки и поддержки привлекательности маржинальности бизнеса становится ежегодный рост функциональности решений, внедряемых у заказчика. Эта тенденция характерна не только для новых, но и для привлеченных ранее клиентов. Переход компании от использования прежней технологической платформы к новой, гораздо более современной и широкофункциона-



альной — AT-10, должен усилить данный тренд.

В структуре оборота компании доля внедрений типизированных и отраслевых решений приблизилась к 50%. Следуя этой тенденции, компания планирует в 2011 году завершить формирование полного пакета отраслевых решений. Предложение рынку готовых отраслевых решений позволит в будущем значительно сократить сроки внедрения систем мониторинга транспорта на

предприятиях, а также расширить функциональность внедряемых решений и увеличить маржинальность проектов.

В 2010 году компания начала осуществлять продажи за пределами Российской Федерации: доля выручки от внешних продаж составила 1,3%. Росту данного показателя в ближайшем будущем будет способствовать агрессивный выход компании на рынки целого ряда зарубежных стран. В

рующей на инновационной технологической платформе AT-10, которая полностью построена на основе цифровых беспроводных технологий, за счет чего существенно расширяются базовые возможности флагманского продукта компании — системы мониторинга транспорта «АвтоТрекер» — и область его применения.

Создание AT-10 потребовало длительной подготовки к серийному производству. Помимо разработки оборудования, потребовалась оптимизация встроенного ПО, проведение длительного лабораторного тестирования, стендовых и натуральных испытаний на разных типах транспортных средств в разных климатических зонах и условиях эксплуатации. Производство и внедрение оборудования на платформе AT-10 начато в 2011 году.

Финансовые результаты компании комментирует Иван Нечаев, исполнительный директор ОАО «РНТ»: «По итогам минувшего года наша компания значительно, более чем

двукратно, превысила прогнозные темпы роста бизнеса (выручки и чистой прибыли), заявленные при выходе компании на IPO — 2,1х против 1,5х. Бурно растущий российский рынок, высокий технический уровень продуктовой линейки и доказанная способность РНТ выполнять контракты любых размеров позволяют наращивать масштабы бизнеса темпами не на уровне десятков процентов в год, а в разы. Несколько отличной от ожиданий оказалась в 2010 году структура новой клиентской базы в разрезе сегментов рынка. Мощный рывок компании удался в сегменте государственных заказчиков, в результате которого доля продаж в госсекторе стала сопоставима с долей в корпоративном сегменте. Менее значимые ре-

## Перегретый ПВХ

Перспективы рынка дефицитного материала

Переработчики создали запасы дорогой смолы, надеясь на дальнейший рост цен и увеличение спроса. Если рынок так и не повторит поздний сезон прошлого года, к концу лета у многих игроков могут возникнуть производственные и финансовые проблемы

Важнейшим отраслевым событием года для российского рынка ПВХ стал запуск 26 мая завода «ЛУКОЙЛ» в Калуге. Начальник управления газознергетической деятельности и продаж продуктов нефтехимии и газопереработки «ЛУКОЙЛ» Александр Раппопорт на конференции Creon в декабре прошлого года сообщил, что из 300 тыс. т новой продукции на российский рынок будет поставлено половина — 150 тыс. т в год. Как изменят эти объемы ситуацию на рынке? Новый игрок рынка ПВХ может как «спасти» переработчиков, страдающих от дороговизны сырья, так и «убить» тех, кто уже заполнил склады импортной смолой в расчете на ее дальнейшее удорожание. Или же произойдет и то и другое одновременно, в зависимости от выбранной разными участниками рынка стратегии.

Острота этого зависит от того, каким будет баланс спроса и предложения на рынке ПВХ, который уже сейчас выглядит «перегретым». Это создает колоссальные риски. Смогут ли отрасль благополучно справиться с ними в нынешнем сезоне, и какой будет ее архитектура, если этого не случится? Ответы на эти актуальные вопросы участники рынка будут искать на конференции Creon «ПВХ 2011».

К импортному ПВХ российский рынок привык давно, однако традиционные европейские импортеры были вынуждены резко поднять цены из-за удорожания нефти, а на работе американских поставщиков сказались стихийные бедствия на юге страны, где сосредоточены основные нефтехимические мощности. В отсутствие западного ПВХ Россию традиционно вырвал Китай, однако китайские производители готовы принять стратегическое решение о переходе к прямым продажам ПВХ в России через организацию собственных представительств. Вроде бы это должно удалить из цепочки ценообразования торговых посредников и снизить цену на китайский ПВХ у переработчиков, однако на практике ситуация может быть иной.

Имея прямой доступ к потребителям, китайские игроки будут стремиться повысить цены в обмен на гарантии стабильности поставок. Дополняет эту безразличную для переработчиков картину то, что трейдеры, рассчитывая на дальнейший рост цен, старались максимально увеличить запасы ПВХ для его последующей перепродажи — прирост складских запасов опережает рост объемов переработки. У участников рынка нет уверенности в том, что на пике спроса летом ПВХ можно будет получить хотя бы по такой же цене, как сейчас. Примерно так же происходило три года назад, когда полимер массово скупался в расчете на будущее увеличение его стоимости. Между тем, с декабря прошлого года импортный ПВХ в России уже вырос в цене на 11% и, несмотря на это, объемы импорта удвоились.

С точки зрения переработчиков зарабатывать можно не только с маржи, но и с большего оборота. К тому же недавний кризис должен был проредить ряды переработчиков и ослабить конкуренцию. Однако этого не произошло — многие переработчики, для которых выпуск ПВХ-пленок и пластиковых профилей не единственный бизнес, просто законсервировали мощности. Их более крупные конкуренты, то ли не зная этого, то ли рассчитывая на восстановление рынка, бурно инвестировали в создание новых линий.

Отчасти их ожидания оправдались — увеличение спроса, отложенного в предыдущие годы, пока дает место на рынке почти всем. Однако удается ли выполнить планы продаж, пока неясно — сейчас многие переработчики работают «на склад», хотя сезонный рост спроса еще не начался. Если российский рынок не оправдает надежд переработчиков, уже в начале осени их может ожидать финансовый голод, что вызовет у нас опасения. Многие даже крупные предприятия увеличили складские запасы за счет кредитных ресурсов, которые могут оказаться не в состоянии своевременно вернуть.

зультаты достигнуты в сегменте малого и среднего бизнеса. Однако с выводом на рынок новой услуги AutoTracker One (в формате операторской модели обслуживания клиентов) мы предвидим в текущем году активизацию продаж и в данном сегменте рынка.

РНТ продолжает динамично развиваться без привлечения заемных ресурсов. Показатели долговой нагрузки компании свидетельствуют о низком уровне долга (порядка 1% от величины собственного капитала). В то же время, РНТ располагает значительным собственным капиталом, а средства от IPO инвестируются поэтапно. Мы полагаем, что обеспечены достаточными финансовыми ресурсами для развития бизнеса в новом деловом цикле на быстрорастущем российском рынке мониторинга и контроля транспорта.

Независимый аудит консолидированной финансовой от-

четности ОАО «Русские Навигационные Технологии» провела компания ООО «Марка Аудит» (член НП «Аудиторская палата России»). ООО «Марка Аудит» имеет практический опыт работы в странах СНГ в области аудита и внедрения учета по МСФО, в том числе, — в совместных проектах с ЕБРР, TACIS, Азиатским Банком, PricewaterhouseCoopers, KPMG, BDO.

Исходя из обнадёживающих темпов роста бизнеса в первые месяцы 2011 года, РНТ ожидает по итогам 2011 года получения консолидированной выручки в размере не менее 700 млн руб. В 2011 году РНТ намеревается перейти на поквартальное объявление незаудированных финансовых результатов по МСФО. Публикация финансовых результатов компании за I квартал 2011 года в соответствии с МСФО намечена на июнь 2011 года.

ОАО «Русские Навигационные Технологии» является крупнейшим отечественным производителем и интегратором систем телематики, имеет развитую структуру, включающую собственные подразделения по разработке электроники и программного обеспечения, логистике, маркетингу, технической поддержке, а также производственно-монтажное подразделение. Наличие собственного производства позволяет предлагать решения, отличающиеся максимальной гибкостью и масштабируемостью. Это позволяет адаптировать их для широкого круга задач, как в коммерческом, так и государственном секторе.

В состав РНТ входят 14 региональных представительств в Санкт-Петербурге, Екатеринбурге, Челябинске, Омске, Ноябрьске, Сургуте, Нижневартовске, Тюмени, Перми и других городах.

Среди клиентов компании РНТ: МосМетрострой, Инком-Недвижимость, ТНК-ВР, Татнефть, Роснефть, «Газпромнефть-Тюмень», «Инком-Нефть», «БашНефть», «СТЛогистик», «Спортмастер», Банк Русский Стандарт, Промсвязьбанк, Черкизовский мясокомбинат, Пивоваренный завод Балтика, Микоян, гипермаркеты «Магнит», Администрация Пермского края и другие.

В 2010 году количество единиц автотранспорта, оборудованных в России и за рубежом системой «АвтоТрекер», выросло на 68% и составило 101 тыс. шт. Количество комплектов, установленных в 2010 году, увеличилось на 71% и составило 41 тыс. штук. В отчетном году операционная деятельность компании осуществлялась в 46 регионах РФ, при этом общее количество дилеров возросло до 88. К концу 2010 года РНТ предлагала свои услуги на рынках 9 зарубежных стран, при этом общее количество иностранных дилеров компании достигло 17.

# Фондовый рынок

## совместно с Инвестиционной компанией «ФИНАМ»

### НОВОСТИ

#### «Аэрофлот» закрыл сделку по «Нордавиа»



ОАО «Аэрофлот — российский авиалинии» завершило сделку по продаже 100% акций дочерней авиакомпании ЗАО «Нордавиа». Покупатель акций — структуры ОАО «ГМК Норильский Никель». Итоговая стоимость перевозчика составила \$235 млн, из которых ОАО «Аэрофлот» получит \$7 млн — такова стоимость акционерного капитала, которую «Аэрофлот» получает в виде денежных средств. Остальные \$228 млн пойдут на покрытие обязательств авиакомпании «Нордавиа», которые включают в себя дисконтную стоимость обязательств по операционному лизингу самолетов, то есть все будущие платежи компании по лизингу воздушных судов, не отраженные в РСБУ.

В результате сделки из отчетности группы «Аэрофлот» по МСФО за 2011 год будут деконсолированы \$228 млн обязательств. Кроме того, в 2011 году группа «Аэрофлот» ожидает увеличение финансового результата в размере до \$60 млн. за счет исключения накопленного убытка авиакомпании «Нордавиа». ОАО «Аэрофлот» обуславливает решение о продаже региональной компании предстоящей в 2011 году интеграцией авиаактивов ГК «Ростехнологии» в группу «Аэрофлот». Компанией принято решение о развитии бизнеса в Северо-Западном регионе России на базе более крупного оператора ОАО «Авиакомпания «Россия». В этой связи, во избежание внутригрупповой конкуренции группа «Аэрофлот» реализовывает сделку продажи 100% акций ЗАО «Нордавиа».

#### «МегаФон» объявляет о покупке NetByNet

ОАО «МегаФон» объявил о приобретении 100% акций группы компаний NetByNet. Приобретение NetByNet позволит компании «МегаФон» выйти на рынок фиксированного широкополосного доступа в интернет, цифрового телевидения и IP-телефонии в Москве, Московской, Белгородской, Воронежской, Курской, Липецкой и Орловской областях. Сумма сделки составила порядка \$270 млн, а ее структура предполагает условия, при которых объем платежей будет зависеть от финансовых результатов компании в 2011 году. В текущем году компания планирует увеличить свою абонентскую базу до 680 тыс. пользователей и достичь выручки в \$92 млн. Финансовым консультантом сделки выступил «ВТБ-Капитал», юридическим — Linklaters CIS и Lawrence Graham LLP. NetByNet — один из крупных операторов фиксированного широкополосного доступа в Москве с долей рынка около 10%.

#### «Группа ГАЗ» и Volkswagen займутся совместной сборкой

Volkswagen Group Rus и «Группа ГАЗ», входящая в «Базовый Элемент» Олега Дерипаски, заключили соглашение о контрактной сборке автомобилей Volkswagen и Skoda на заводе «ГАЗ» в Нижнем Новгороде. В соответствии с соглашением на «ГАЗе» будет организован полный цикл производства автомобилей Skoda Octavia и Skoda Yeti, а также нового Volkswagen Jetta. Общий объем производства превысит 100 тыс. автомобилей в год. Производство на «ГАЗе» будет осуществляться в режиме контрактной сборки для Volkswagen Group Rus. Volkswagen Group Rus будет отвечать за продукт, качество и продажи автомобилей. Инвестиции в производство составят 200 млн евро, которые будут направлены, в том числе, на модернизацию мощностей «ГАЗа» по выпуску легковых автомобилей и на новое оборудование, соответствующее специфике выпускаемой продукции. Производство автомобилей Volkswagen и Skoda будет размещено на сборочной линии легковых автомобилей «ГАЗа», которая будет использоваться исключительно для выпуска автомобилей Volkswagen Group. Также на мощностях предприятия будет построен новый сварочный комплекс.

Все процессы и обучение сотрудников будут организованы таким образом, чтобы выпускаемые автомобили соответствовали международным стандартам качества Volkswagen Group. Старт производства полного цикла Skoda Yeti — первого автомобиля, который будет производиться на «ГАЗе», намечен на четвертый квартал 2012 года. Подписанное соглашение действует до 2019 года, однако стороны не исключают продолжение сотрудничества и по истечении этого срока.



## Рост экономики

### В США наблюдаются черты позитивных процессов

Александр Осин, главный экономист УК «Финан Менеджмент»

Несмотря на порой противоречивую макроэкономическую статистику и сложную ситуацию с долгами, американская экономика продолжает постепенно восстанавливаться. Это вселяет оптимизм относительно дальнейшего развития ситуации в мировой экономике.

Последняя статистика указывает на продолжение развития позитивных тенденций в экономике США, хотя и несколько снизившимися темпами. Прирост американского ВВП в 1-м квартале составил 1,8% год к году, против 3,7% в 1-м квартале 2010 года. Отметим, однако, что в показателе, по-видимому, не учтены реальные розничные продажи, которые в январе-марте выросли на 4,8% (год к году). Возможно, этот фактор окажет воздействие на последующие пересмотры прироста ВВП в 1-м квартале, или отразится в данных ВВП за 2-й квартал 2011 года.

Важно отметить, что реальный прирост валовых частных капиталовложений внутри страны в 1-м квартале составил внушительные 12,3% год к году. Несмотря на рост цен на энергоресурсы, статистика нетто-экспорта практически не претерпела изменений по сравнению с предыдущим кварталом. Прирост реальных расходов домашних хозяйств составил 2,2% год к году против 2,15% в среднем в первые три квартала 2010 года. Реальное увеличение корпоративной прибыли американских компаний составило 25,6% год к году.

Региональные индикаторы делового климата в промышленности США в апреле-мае фиксировали некоторое ослабление динамики восстановления экономики, что во многом было вызвано временными перепадами и поставками комплектующих из-за катастрофы в Японии. В то же время,

согласно последним данным, к примеру, по индексу делового климата ФРБ Ричмонда, показатели найма новых работников и планируемых капитальных инвестиций свидетельствуют о возможном повышении указанного индекса от текущих уровней в ближайшие месяцы. Данные заказов на товары длительного пользования в США оказались несколько хуже прогнозов, но, с учетом

мощью «чрезвычайных мер» удастся профинансировать расходы до 2 августа 2011 года. Исходя из исторических данных, наиболее вероятным сценарием представляется одобрение законодателями повышения «потолка» заимствований в ближайшие месяцы после сложного политического торга между республиканцами и демократами. В отсутствие альтернатив надежных вложе-

дыдущим кварталом и на 15,5% (год к году). Среди держателей долга наиболее существенно увеличилась доля Японии, Великобритании, стран-экспортеров нефти и Бразилии. Вложения Китая в госдолг США сократились на 1,3% (квартал к кварталу), увеличившись при этом на 27,9% в годовом исчислении.

Ключевым событием по-прежнему остается заседание



Американские экономисты сегодня могут вздохнуть спокойно

выхода публиковавшихся ранее показателей промышленного сектора США, эта информация не вызвала устойчивой негативной реакции рынка. При этом рост объема отложенных заказов является позитивным сигналом с точки зрения будущей динамики производственного сектора.

Американский Минфин в мае предупредил, что с по-

мощью сохранения США устойчивых политико-экономических позиций в мире и принимая во внимание наличие совместной антикризисной политики ведущих стран, спрос на американские гособлигации в мире стабилен. Объем американского госдолга перед нерезидентами в первом квартале 2011 года вырос на 0,9% по сравнению с пре-

ФРС США 21-22 июня, на котором участникам рынка могут быть поданы сигналы относительно дальнейшей политики ФРС.

Отметим, что, по слухам, за QE2 осенью может последовать QE3, при этом объем покупаемых активов в рамках новой программы количественного смягчения будет ограничен суммой в \$200 млрд.

## Транспортная проблема

### Платным автодорогам альтернативы нет

Информационная группа Finam.ru (входит в состав инвестиционного холдинга «ФИНАМ») провела онлайн-конференцию «Транспортная проблема в России: тормоз экономического развития?» Ее участники прогнозируют, что платные автомобильные дороги со временем будут пользоваться все большим спросом у автовладельцев, что позитивно отразится на инвестиционной привлекательности подобных проектов. При этом основным инструментом развития платных дорог в стране должны стать концессии.

Участники организованной «ФИНАМом» конференции высоко оценивают перспективы развития в России платных автомобильных трасс и магистралей. «Всегда найдутся автовладельцы, которые готовы заплатить за проезд и сохранность своего автомобиля выберут второе.

А это значит, что платные трассы с отличным покрытием и имеющие всю необходимую инфраструктуру будут пользоваться спросом. При этом повышение платы за проезд не обязательно сократит число пользующихся этой дорогой, самый яркий пример — бензин. Цены на него растут, а граждане как ездят, так и ездят. Никто не делает попыток объединиться с соседями, чтобы сэкономить на нем. Так что срок окупаемости платных дорог будет все же конечным, и, по мере того, как они будут «распробованы» автовладельцами, все большее их число будет предпочитать именно их», — уверен ведущий эксперт УК «Финан Менеджмент» Дмитрий Баранов.

Иную причину роста популярности платных дорог среди российских автовладельцев видит руководитель Московского центра борьбы с проблемами Александр Шумский — у них просто не будет альтернативы, т.к. бесплатные трассы будут «наглухо убиты». «И официально на нее

никогда не найдется денег. Платные дороги действительно существуют во многих странах, но они не являются главным звеном в дорожной сети. Во всяком случае, не являются скелетом этой сети. А у нас предлагается сделать платным почти весь участок трассы М-4, ведущей в Ростов, Краснодар, Сочи», — говорит эксперт.

Развитие платных автомобильных дорог должно происходить, прежде всего, за счет концессионных принципов реализации платного проезда, считает руководитель отдела развития бизнеса департамента «Мобильность» компании «Сименс» в России и Централ Дмитрий Шароватов: «Частный оператор получит возможность получать доходы от тарифов, а также от придорожной инфраструктуры, находящейся в его управлении. В перспективе это должно благоприятно отразиться на качестве трассы, состоянии придорожной инфраструктуры, безопасности, должны возрасти средние скорости.

## Рыночные баталии

### Психология трейдера



Андрей Сапунов, старший инвестиционный консультант ИК «ФИНАМ»

Психология поведения людей является ключом к пониманию происходящего на финансовых рынках. Присущие всем нам ощущения, обычные, повседневные чувства и стремления наиболее остро проявляются именно в рыночных баталиях.

Движущей силой, которая заставляет нас работать на спекулятивных финансовых рынках, является жадность. Результатом действия жадности будет являться мотивация к заключению сделок. Можно выделить два вида мотивации: рациональная мотивация — обычно присутствует до первого вхождения в рынок у начинающего трейдера, а также в работе профессионального трейдера; и нерациональная мотивация — выражается в азарте игрока и присутствует практически у каждого трейдера, однако одни контролируют свой азарт, а другие являются рабами эмоций и обречены на проигрыш. В этом случае, лучшим лекарством от азарта является составление плана заключения сделок (финансового плана деятельности).

Следующим фактором, подвигающим трейдера на заключение сделок, является надежда на получение прибыли. Но надежда должна находиться в подчиненном отношении и к расчету, и к жадности. Именно огромная надежда приводит начинающих трейдеров к разорению.

Можно сказать, что надежда определяет поведение трейдера в двух основных случаях: в момент входа в рынок, — когда она может заставить человека совершить конкретное действие на финансовом рынке; и в момент получения убытков, — когда возникает надежда на изменение ситуации к лучшему. Здесь надежда проходит три этапа своего развития и существования.

На первом этапе, когда убытки незначительны, надежда неизбежна и может быть оправдана (если вы уверены в прогнозе и действуете согласно принятому ранее плану). На втором этапе, при дальнейшем росте убытков надежда переходит к своему пику. Решение вопроса — закрыть убыточную позицию или оставить все как есть — по большей части будет зависеть от того, насколько сильно разум трейдера контролирует его желания. Третий этап характеризуется критическими убытками, когда надежда уже оставляет трейдера, и на смену ей приходит отчаяние (особенно сильное проявление отчаяния у слабых и начинающих трейдеров). Человек, который все-таки пережил последний этап надежды, может смело считать себя состоявшимся трейдером. В последующей торговой практике события третьего этапа будут давать о себе знать в виде страха.

Если говорить о страхе, то он возникает, когда вы получаете убытки. Одних страх парализует, они не могут вовремя остановиться и теряют все. Других же страх заставляет действовать небудумно и заключать порой взаимоисключающие сделки, что также ускоряет разорение. В этой ситуации противопоставьте судорожным действиям нервного холерика разумные и планомерные шаги по выходу из кризиса, не впадайте в панику. Действуйте четко по составленному вами до открытия позиции (соответственно, до возникновения страха) плану. Сделайте страх частью своего торгового плана. Именно страх потерять деньги заставит вас тщательно выбирать сделки и использовать защитные ордера.



### НОВОСТИ

#### «ФосАгро» намерено провести IPO

«ФосАгро» официально объявило о намерении провести IPO в Лондоне и Москве. Компания планирует разместить уже существующие обыкновенные акции в форме акций среди российских инвесторов, а также акции и глобальные депозитарные расписки (GDR) среди глобальных институциональных инвесторов за пределами Российской Федерации. Размещение включает в себя продажу существующих акций группой акционеров «ФосАгро», в которую могут войти Chlodwig Enterprises Limited, Miles Ahead Management Limited, Adorabella Limited, Dubhe Holdings Limited и Fornido Holding Limited. Каждая из вышеперечисленных компаний создана и действует в соответствии с законодательством Кипра.

«ФосАгро» получило одобрение Федеральной службы по финансовым рынкам России (ФСФР) на размещение 2661927 акций в форме расписок (что составляет 21,35% акционерного капитала «ФосАгро») за пределами России. Акции включены в котировальный список «В» биржи ЗАО «ММВБ» (ММВБ) и допущены к обращению на бирже ОАО «Российская торговая система» (РТС). «ФосАгро» намерено подать заявку на включение расписок в официальный список Управления по регулированию и надзору в сфере финансовых услуг Соединенного Королевства и на получение разрешения на обращение бумаг на основной регулируемой площадке для котирования ценных бумаг Лондонской фондовой биржи. После размещения будет период лок-апа (lock up) на срок

180 дней для компании и акционеров. Каждая акция будет эквивалентна 30 GDR. Ожидается, что после получения разрешения акции и расписки будут обращаться под тикером «PHOR».

#### «Синергия» приобрела 49% водочного бренда VEDA

ОАО «Синергия» завершила первый этап сделки по приобретению премиального водочного бренда VEDA посредством покупки 49% акционерного капитала в компании V.I. VEDA INVESTMENT LIMITED. Компания «Синергия» приобрела 49% акций по номиналу с обязательством осуществить инвестиции в дистрибуцию и маркетинг бренда VEDA на протяжении следующих 18 месяцев. Ранее «Синергия» подписала эксклюзивное соглашение с собственником компании V.I. VEDA INVESTMENT LIMITED, владеющей 100% акций премиального водочного бренда VEDA, согласно которому «Синергия» имеет опцион на право приобретения до 100% компании V.I. VEDA INVESTMENT LIMITED.

#### «Кузбассразрезуголь» сократил добычу

Горняки «Кузбассразрезуголь» в мае добыли 3978 тыс. т угля, выполнив таким образом месячный план на 100,1%, в том числе было добыто 391 тыс. т угля коксуемых марок. С начала 2011 года филиалами «Кузбассразрезуголь» добыто 18030 тыс. т угля, в том числе коксуемых марок — 2255 тыс. т. За аналогичный период 2010 года филиалами компании было добыто 19430 тыс. т

угля, в том числе коксуемых марок — 1739 тыс. т. Наибольший вклад в общую копику компании с начала 2011 года внесли коллективы Талдинского угольного разреза (добыча — 5451,9 тыс. т) и Бачатского угольного разреза (3548,7 тыс. т). Поставка угля потребителям предприятиями компании с начала 2011 года составила 18292,7 тыс. т, в том числе на коксование отправлено 1893,9 тыс. т, на экспорт — 9867 тыс. т. За первые пять месяцев 2010 года потребителям было поставлено 18097,5 тыс. т угля, в том числе на коксование — 1384,2 тыс. т, на экспорт — 9837,4 тыс. т.

#### Чистая прибыль АФК «Система» возросла на 30,5%

Выручка АФК «Система» в I квартале 2011 года по US GAAP выросла на 25,8% по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года и составила \$7,8 млрд. Показатель OIBDA увеличился на 13% — до \$1,9 млрд, маржа OIBDA составила 23,7%. Операционная прибыль компании выросла на 10,6% по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года — до \$1 млрд, операционная маржа составила 13,2%. Чистая прибыль в доле группы после корректировок выросла на 30,5% по сравнению с \$78,4 млн в первом квартале 2010 года и составила \$102,3 млн. Чистый долг на уровне корпоративного центра снизился на 38,5% по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года с \$1922,3 млн до \$1182,8 млн. Вклад базовых активов группы составил \$7,1 млрд в консолидированную выручку и \$2 млрд в консолидированную OIBDA группы.

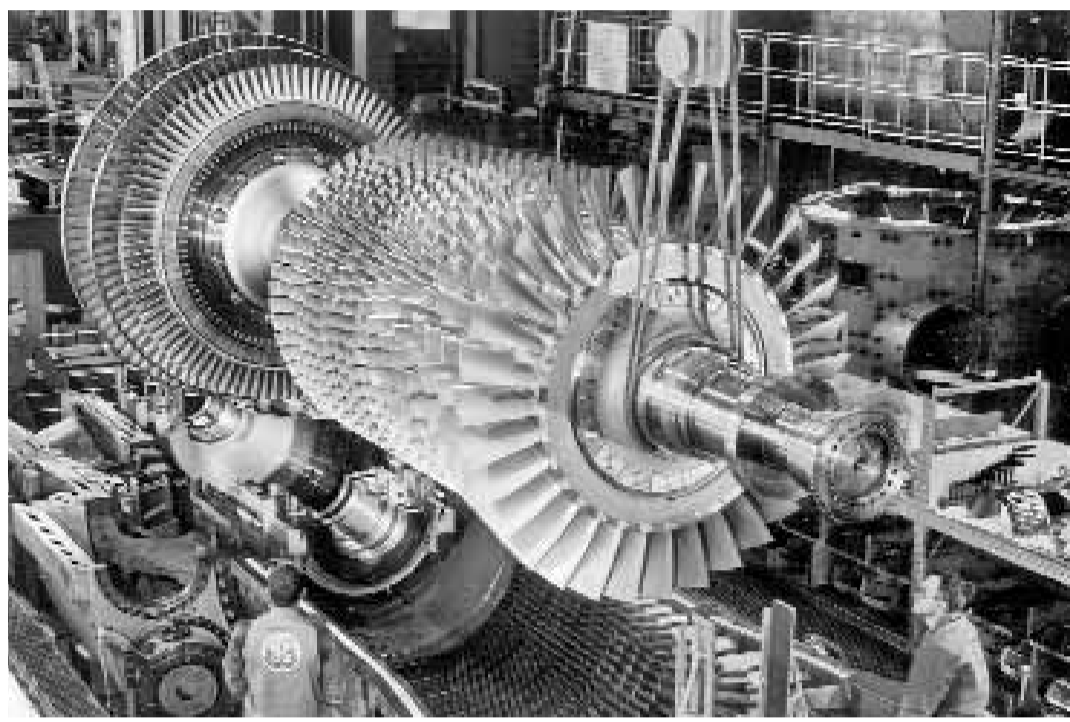
# Оборудование от GE

## «ЭМАльянс»: повышая энергоэффективность

Екатерина Горон

ОАО «ЭнергоМашиностроительный альянс» («ЭМАльянс») объявило о том, что будет использовать высоконадежные и энергетически эффективные авиационные газовые турбины GE для модернизации и расширения мощности Омской ТЭЦ-3. «ЭМАльянс» — одна из крупнейших российских энергетических компаний, которая обеспечивает в этом регионе растущий спрос на электрическую энергию.

По условиям соглашения GE поставит два газотурбинных энергоблока LM2500+G4 мощностью 32 МВт каждый, газовые турбины которых построены на базе турбореактивных двигателей, использующихся в современных авиалайнерах, где первоочередное значение имеют высокая надежность и энергетическая эффективность. Газовые турбины LM2500+G4 используют в качестве топлива природный газ и будут работать в режиме комбинированного цикла вместе с паровыми турбинами, обеспечивая выходную мощность электростанции на уровне 90 МВт. Поставка турбин будет завершена в марте 2012, а в коммерческую эксплуатацию электростанция



GE — это многопрофильная корпорация, работающая в сфере высоких технологий, средств массовой информации и финансовых услуг. Главная цель GE — создание и обслуживание продукции, повышающей качество жизни людей. Сфера деятельности компании охватывает в числе прочего энергетику, здравоохранение, транспорт и инфраструктурные решения. GE об-

служивает заказчиков более чем в ста странах мира; глобальный штат GE насчитывает более 300 тысяч сотрудников. В энергетическом секторе GE разрабатывает технологии и предлагает сертифицированные решения, основанные на нашем стремлении к качеству и инновациям. Компания продолжает инвестиции в новые технологические решения и развивает свой бизнес путем стратеги-

Омску справиться с растущим спросом на электрическую энергию, — говорит Руслан Пахомов, исполнительный директор GE Energy в России. — Модернизация ТЭЦ-3 в Омске — один из ответственных энергетических проектов, которые реализуются в настоящее время в России в рамках инициатив по повышению энергетической эффективности и модернизации электроэнергетического сектора».

GE начала свою деятельность в России еще в начале 20 века. В настоящее время штат компании в России насчитывает 2500 сотрудников. GE представлена в России в различных отраслях, в том числе в сфере здравоохранения, транспорта, авиации, электроэнергетики, нефтегазовой отрасли, в области водоочистки, финансовых услуг, СМИ, бытовых устройств, в области освещения и интеллектуальных платформ.

# Инновации в энергетике

## Заседание научного отделения «Проблемы безопасности ТЭК»

В центральном офисе Холдинга МРСК состоялось заседание Научного отделения «Проблемы безопасности ТЭК» Академии военных наук (АВН), Руководителем которого является Генеральный директор ОАО «Холдинг МРСК», доктор экономических наук Николай Швец. Менее чем за год численность кадрового состава Научного отделения увеличилась втрое. Новыми профессорами Отделения стали специалисты управляющей и операционных компаний Холдинга МРСК.

«Проблемы безопасности топливно-энергетического комплекса — молодое, но очень перспективное отделение. Еще более актуальной проблематика энергетической безопасности станет в недалеком будущем, — отметил вице-президент АВН, заслуженный деятель науки Российской Федерации Николай Турко. — Там где есть синтез науки, образования и бизнеса, как в случае Академии военных

наук и Холдинга МРСК, обязательно приходит успех».

Повышенное внимание участники заседания уделили необходимости связи теоретических разработок с практикой. С большим интересом был заслушан доклад «О разработке программы инновационного развития ОАО «Холдинг МРСК» главного специалиста Центра стратегии и развития ОАО «Холдинг МРСК», заместителя руководителя секции научного отделения «Проблемы безопасности ТЭК», кандидата физико-математических наук, профессора Георгия Колесника. Участники заседания отметили, что научное отделение «Проблемы безопасности ТЭК» АВН рассматривает инновационные процессы и программы инновационного развития в российских энергетических компаниях как зону первоочередной ответственности.

«Мы создали важнейший прецедент продвижения научной идеи до заказчика — отработали механизм, когда инновация, предложенная на одном из заседаний

Научного отделения «Проблемы безопасности ТЭК», принимается к рассмотрению специалистами крупной российской энергетической компании», — отметил директор по информационной политике и коммуникациям ОАО «Холдинг МРСК», заместитель руководителя Научного отделения, член-корреспондент АВН Александр Ужанов в отношении инновационной разработки компании «Эколон ПК» — противообледенительного покрытия с гидрофобными поверхностными слоями из порошковых композитных материалов нового поколения для защиты объектов и оборудования распределительного электросетевого комплекса.

Отмечены и другие инновации, выносимые на рассмотрение специалистов Холдинга МРСК. В частности, это проект «Энергоэффективный храм», предполагающий внедрение технологии подземно-заглубленных подстанций. Особое внимание участников заседания привлекла разработка концепции «Распределенная генерация, как элемент «умной сети»».

# Для ГЭС «Пунта Негра»

## «Силовые машины» изготовят оборудование в Аргентину

ОАО «Силовые машины» и генеральный подрядчик строительства гидроэлектростанции «под ключ» — аргентинский консорциум UTE заключили контракт на поставку гидрооборудования для строящейся ГЭС «Пунта Негра».

По условиям контракта «Силовые машины» изготовят и поставят аргентинским энергетикам две гидротурбины мощностью 32 МВт каждая, включая предтурбинные затворы и регуляторное оборудование, а также два генератора в комплекте с системами возбуждения. Первый этап отгрузки оборудования — закладных частей турбин — запланирован на первый квартал 2012 года, последний этап, предусматривающий отгрузку остального оборудования, — на первый квартал 2013 года. Ввод ГЭС «Пунта Негра» в эксплуатацию ожидается в конце 2015 года.

Участие в строительстве аргентинской гидроэлектростанции — продолжение успешной деятельности «Силовых машин» на латиноамериканском энергетическом рынке. В прошлом году в эксплуатацию были запущены две новые ГЭС с оборудованием производства «Силовых машин» — «Лос Караколес» в Аргентине и «Ла Итера» в Чили. Для ар-



гентинской станции «Силовые машины» спроектировали и изготовили два гидроагрегата мощностью 60,78 МВт каждый в комплекте с гидромеханическим и вспомогательным оборудованием. Для гидростанции в Чили российская энергомашиностроительная компания изготовила и поставила два гидрогенератора мощностью 77,5 МВт каждый в комплекте с системами возбуждения.

Ранее, в 2008-2009 годах «Силовые машины» изготовили и поставили для строящейся в Бразилии гидроэлектростанции «Сан Жоан» два гидрогенератора мощностью по 41 МВт каждый. В настоящее время «Силовые машины» участвуют в строительстве ГЭС «Ла Йеска» в Мексике, для которой компания изготовила и поставила две гидротурбины и два генератора мощностью по 375 МВт. На стан-

ции идут работы по монтажу поставленного «Силовыми машинами» оборудования.

### СПРАВКА «ПЕ»:

Компания «Силовые машины» — ведущий российский производитель и поставщик комплексных решений в области энергомашиностроения, включающих инжиниринг, производство, поставку, монтаж, сервис и модернизацию оборудования для тепловых, атомных, гидравлических и газотурбинных электростанций. Компания «Силовые машины», созданная в 2000 году, объединила технологические, производственные и интеллектуальные ресурсы всемирно известных российских предприятий: Ленинградский Металлический завод (1857), «Электросила» (1898), Завод турбинных лопаток (1964), Калужский турбинный завод (1946), «Энергомашэкспорт» (1966), а также ООО «Силовые машины-завод Реостат» (1960). Оборудование, произведенное предприятиями «Силовых машин», установлено в 57 странах мира.

# Топливо на волне

## «Татнефть» запустила плавучую заправочную станцию

ООО «Татнефть — АЗС Запад» запустило плавучую заправочную станцию (ПЗС) в городе Калязин (Тверская область). Открытие плавучей заправочной станции было приурочено к проводившемуся на берегу Угличского водохранилища первому региональному яхт-фестивалю «Калязинская Бухта радости». Новая плавучая заправочная станция не только решит проблему заправки катеров и яхт на Волге, но и станет, как выразился на открытии фестиваля заместитель губернатора Тверской области Сергей Аристов, «толчком к развитию водного туризма и возрождению волгоплаванья».

Программа фестиваля, генеральным спонсором которого выступила Компания «Татнефть», была очень насыщенной. По-

мимо торжественного открытия плавучей заправочной станции, она включала в себя показательные выступления калязинской споршколы по парусному спорту, парад яхт, музыкально-развлекательную программу, лотерею, прогулки по Волге и многое другое. Ярким украшением праздника стало выступление шоу-балета «Русский стиль». Новая плавучая заправочная станция «Татнефть» расположена: в г. Калязин Тверской области, поселок Рыбзава, Угличское водохранилище, яхт-клуб «Калязин». Естественный залив Волги, где размещена ПЗС, является защищенным от ветров и штормов благоприятным местом для организации погонной гавани и стоянки судов на воде. Глубина залива достигает восьми метров и позволяет принимать и обслуживать любые суда.

У Подмосковного филиала ООО «Татнефть — АЗС Запад», кроме вновь отк-

рышейся, в эксплуатации находится ПЗС №195 в Мытищинском районе Московской области — на территории Пироговского водохранилища, в акватории яхт-клуба «Новый берег».

Две плавучие заправочные станции располагаются в зоне ответственности Балтийского филиала ООО «Татнефть — АЗС Запад» — № 396, г. Санкт-Петербург, Васильевский остров, ул. Уральская, 19, и №395, Ленинградская область, г. Кронштадт, форт Константин. На ПЗС «Татнефть» реализуются бензин марки АИ-95 и дизельное топливо класса «Евро». ПЗС обеспечивает возможность заправки канистр и съемных баков водного транспорта, исключая риск загрязнения топливом окружающей среды. Цивилизованное решение вопроса заправки судов способствует улучшению состояния воды в реках.

# Промежуточный итог

## Планово-предупредительный ремонт станций и сетей

Райфа Биткова

ОАО «МОЭК» подвело промежуточный итог планово-предупредительного ремонта тепловых станций и сетей. На сегодняшний день специалистами компании отремонтировано 17 районных и 10 квартальных тепловых станций, а также 37 малых котельных. К зиме подготовлено более 3000 центральных тепловых пунктов, около 800 км магистральных тепловых сетей и более 2000 км разводящих сетей МОЭК.

За полтора месяца ремонтных работ от горячего водоснабжения согласно графику было отключено 13793 строения, в том числе 8949 жилых дома. После планово-предупредительного ремонта горячая вода была подана в 8399 строений, из них 5767 жилых дома.

По словам Первого заместителя Генерального директо-



ра — главного инженера ОАО «МОЭК» Ильи Пульнера, летнюю ремонтную кампанию МОЭК проводит без

сбоев и задержек, отключения горячей воды на время ремонта не превышают 10 дней. Более того, в ходе первого этапа ремонтной кампании в 77 строениях, в том числе в 36 жилых домах района Отрадное Северо-Восточного административного округа, горячее водоснабжение было подключено на сутки раньше запланированного срока.

Напомним, что в период подготовки к новому отопительному сезону 2011/2012 г.г. ОАО «МОЭК» запланировано переключить свыше 263 км теплотрасс с применением труб новых технологий.

Плановые и предупредительные ремонты будут произведены на 42 районных и 27 квартальных тепловых станциях, а также 127 малых и передвижных котельных. Ремонтные работы по всем тепловым станциям и сетям ОАО «МОЭК» планируется закончить к 31 августа.

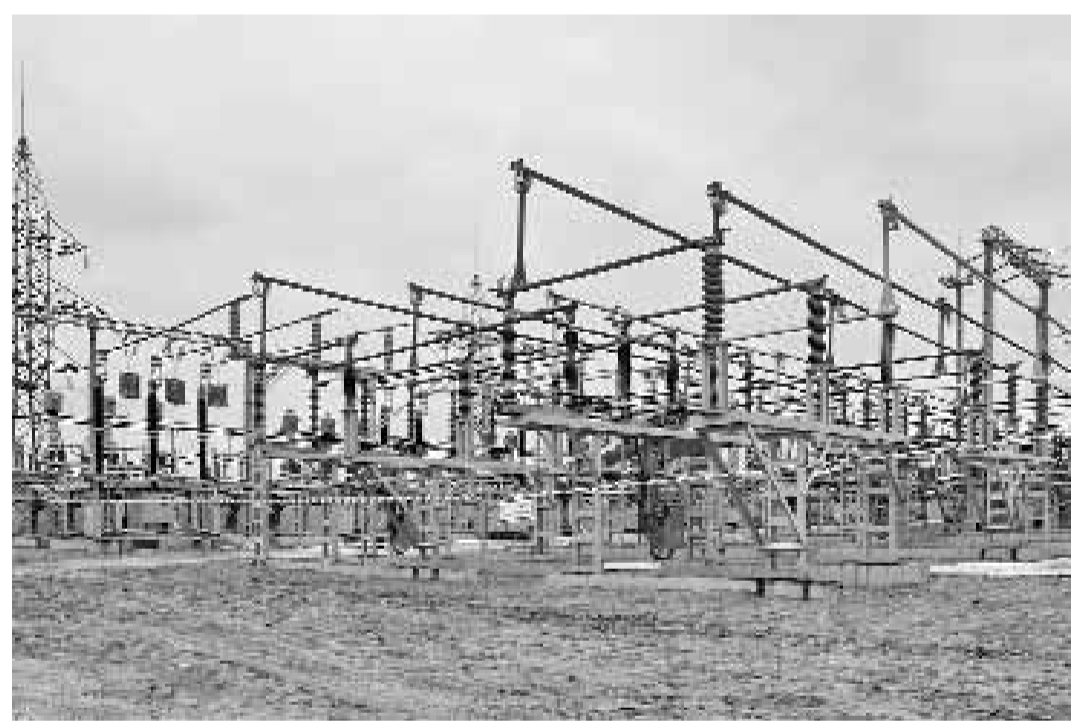
# Вологодский РПП-2

## «Индастек» заменил силовое оборудование

Компания «Индастек» совместно с ООО «Стройтехноконтакт», в ходе реконструкции распределительного пункта (РПП) 220 кВ, расположенного в Вологодской области, заменил силовое оборудование и вторичные системы объектов. Заказчик реконструкционных работ — ОАО «ФСК ЕЭС».

Специалисты «Индастек» выполняют технический инжиниринг и управление строительством объекта. Как подчеркнул заместитель генерального директора компании «Индастек» Дмитрий Мишин, «В ходе реконструкционных работ выполнена замена выключателей, разъединителей, трансформаторов тока, продолжаются работы по вводу оборудования в работу. Перевод старых устройств на новые выполнен в условиях действующего оборудования».

Распределительно-переключательный пункт 220 кВ РПП-2 введен в работу в 1969 году для электроснабжения Череповецкого металлургического комбината. Сегодня РПП-2 является узловым объектом для выдачи мощности Череповецкой ГРЭС и ТЭЦ «Северсталь» в Череповецкий энергоузел. По линии электропередачи 220 кВ РПП-2 — РПП-1 осуществляется пере-



дача электроэнергии потребителям города Череповца и близлежащих районов. Всего от объекта отходит 17 линий электропередачи напряжением 220 кВ. От бесперебойной работы РПП-2 зависит электроснабжение таких крупных потребителей, как Череповецкий металлургический комбинат, входящий в состав металлургического дивизиона ОАО «Северсталь», а также ОАО «Череповецкий азот».

**СПРАВКА «ПЕ»:** Компания «ИНДАСТЕК» (ООО «Стройтехноконтакт») — одна из крупнейших российских инжиниринговых компаний на рынке электроэнергетического строительства. Компания осуществляет весь спектр проектирования и строительства объектов электроэнергетики любой сложности на всей территории России. Богатый опыт возведения электроподстанций, воздушных и кабельных линий электропередачи различного класса напряжения позволяет обеспечить высококачественное проведение широкого спектра работ, от проектирования, поставки полного комплекта оборудования и материалов, до выполнения строительных, монтажных и пуско-наладочных работ.

# Недельный срез

## Работа оптового рынка электроэнергии и мощности

По данным НП «Совет рынка», на неделю с 03.06.2011 по 09.06.2011 плановое электропотребление характеризовалось незначительным ростом объемов в первой ценовой зоне и снижением — во второй. Изменения планового электропотребления накопленным итогом разнаправлены по ценовым зонам. Так, за период с начала 2011 года суммарное электропотребление в Европейской части России и на Урале выросло на 8,7 млн МВт·ч, а в Сибири — снизилось на 1,7 млн МВт·ч по отношению к суммарному значению аналогичного периода прошлого года.

Индекс равновесных цен вырос в обеих ценовых зонах как относительно значения предыдущей недели, так и при сравнении текущего и прошлогоднего периодов с 1 января по 9 июня. За неделю плановое электропотребление повысилось на 0,1% по сравнению с предыдущей неделей и на 1,7% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года.

Общий объем планового электропотребления на рынке на сутки вперед за прошедшую неделю составил 15,52 млн МВт·ч. В Европейской части РФ и на Урале плановое электропотребление составило 12,36 млн МВт·ч, что на 0,2% больше, чем на прошлой неделе, и на 2,7% больше, чем за аналогичный период прошлого года. В Сибири плановое электропотребление составило 3,16 млн

МВт·ч, снизившись на 0,9% по отношению к прошлой неделе и на 1,9% — по отношению к аналогичному периоду прошлого года.

За неделю в структуре выработки сформировалась следующая картина: в России и Урале доля ТЭС выросла на 2,8 процентных пункта. При этом доля ТЭС на 2,9 процентных пункта ниже среднего значения с начала 2011 года. В структуре плановой выработки Сибири доля ТЭС сократилась на 1,4 процентных пункта относительно предыдущей недели. По отношению к среднему значению с начала 2011 года снижение доли ТЭС составляет 12,7 процентных пунктов.

В Европейской части РФ и на Урале на ТЭС пришлось 67,6% выработки, на ГЭС и АЭС — 10,5% и 21,9% соответственно. В Сибири структура выработки сформировалась следующим образом: ТЭС — 42,6%, ГЭС — 57,4%. Индекс равновесной цены в Европейской части РФ и на Урале вырос на 4,3% за неделю (и на 22,6% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года) — до 1079,6 руб. за МВт·ч. В Сибири индекс за неделю вырос на 2,1% (и на 10,8% — по сравнению с аналогичным периодом прошлого года) — до 562,7 руб. за МВт·ч.

По состоянию на 9 июня 2011 года общая задолженность участников рынка составила 23,2 млрд руб., уменьшившись со 2 июня на 0,5 млрд руб. В том числе задолженность по ценовым зонам составила 21,4 млрд руб., по неценовым зонам — 1,8 млрд руб.

## ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

## Ультрабуки

Intel прогнозирует будущее мобильных систем

Михаил Рыбаков

К концу 2012 года мировой рынок ноутбуков будет на 40% представлен новыми устройствами Ultrabook, которые быстро завоевывают популярность. Об этом заявил старший вице-президент Intel Шон Малони. По его словам, «ультрабуки» будут сочетать лучшую в своем классе производительность, быстрый отклик системы, повышенную безопасность и элегантный форм-фактор. Во время вступительного доклада на Computex — одной из крупнейших в мире выставок высоких технологий — Шон Малони объяснил, каким образом в Intel намерены развивать семейство процессоров Intel Core, чтобы создать новую категорию продуктов. Он напомнил о намерении Intel ускорить темп развития «систем на чипе» Intel Atom для нетбуков, смартфонов, планшетов и другой мобильной электроники.

## Ultrabook

Решение создать новую категорию устройств было принято Intel для того, чтобы разнообразить и обогатить пользовательский опыт. Устройства новой категории будут сочетать производительность современных ноутбуков с функциями, присущими планшетным компьютерам, предлагая высокопроизводительную и безопасную среду для работы в тонком, легком и элегантном корпусе. В основе «ультрабуков» будет лежать закон Мура, на основе которого более 40 лет развивается рынок традиционных персональных систем.

Малони рассказал о трех ключевых этапах стратегии Intel по созданию новой категории устройств, отправной точкой которой сегодня станут новейшие процессоры Intel Core второго поколения. Новая категория будет включать тонкие, легкие и изящные устройства, толщина которых не превышает 2 см (0,8 дюйма), а цена относится к средней категории (до \$1000). Первые «ультрабуки» появятся к рождеству 2011 года. В их число войдет UX21 от ASUS. Вместе с Малони в докладе принял участие глава направления ASUS Джонни Ши, который продемонстрировал новую разработку ASUS — ультрапортативный ноутбук с новейшим процессором Intel Core второго поколения.

Малони рассказал о процессорах Intel следующего поколения, под кодовым названием «Ivy Bridge», которые придут на смену процессорам 2-го поколения Intel Core. Выпуск первых систем с новыми процессорами запланирован на первую половину 2012 года. Ноутбуки на их основе предложат улучшенные показатели энергопотребления, еще более совершенную встроенную графику, меньше времени отклика и повышенную безопасность. Ivy Bridge станут первыми массовыми процессорами, которые будут выпускаться с применением 22-нм технологии Intel и транзисторов Tri-Gate, анонсированных в мае 2010 года. Малони также затронул стандарты USB 3.0 и Thunderbolt, являющиеся частью стратегии Intel по развитию рынка персональных вычислительных систем.

После процессоров Ivy Bridge в 2013 году планируется выпуск чипов под кодовым названием Haswell — это третий шаг к воплощению идеи Ultrabook, фактически олицетворяющей новое поколение лэптопов как более тонких, легких, мощных и безопасных устройств. С появлением Haswell корпорация Intel намерена снизить среднее значение термощита процессоров для ноутбуков в 2 раза по сравнению с сегодняшним значением.

## Развитие Intel Atom более быстрыми темпами



Малони рассказал об основных нововведениях в процессорах Intel Atom следующих поколений, предназначенных для нетбуков, смартфонов и планшетов. Планируется, что линейка Intel Atom по своему развитию сможет опередить закон Мура — переход с 32-нм технологии на 22-нм и затем на 14-нм планируется осуществить в течение 3 лет. Быстрый переход с одной технологии на другую позволит существенно снизить ток утечки и потребление энергии в режиме работы и повысить плотность транзисторов, создавая более мощные чипы для планшетов и нетбуков, которые смогут предложить более широкий функционал и большее время автономной работы.

Достигая рубежа в 100 млн процессоров, Intel готовится выпустить платформу для нетбуков следующего поколения Cedar Trail, компоненты которой будут производиться на основе 32-нм технологии. Это позволит уменьшить габариты устройств и создавать нетбуки с пассивной системой охлаждения. Новые модели будут обладать рядом особых функций, включая Intel Rapid Start (быстрый выход из режима ожидания), Intel Smart Connect (установка обновлений в режиме ожидания), а также Intel Wireless Display и PC Sync, которые позволят выполнять беспроводную синхронизацию документов и мультимедийных файлов на различных устройствах. Наконец, ожидается, что время автономной работы устройств на новой платформе превысит 10 часов в активном режиме и составит несколько недель в режиме ожидания. Платформа Cedar Trail будет работать с популярными операционными системами Microsoft Windows, Google Chrome и Meego.

Малони показал более 10 планшетов, работающих под управлением трех различных операционных систем и оснащенных процессором Intel Atom Z670, — все их можно купить уже сейчас. Кроме того, с апреля 2011 года партнеры Intel разработали более 35 устройств на базе платформы текущего поколения, включая несколько трансформеров, развивающих устройств и устройств в иных форм-факторах. Ожидается, что до конца года часть из них появится в продаже.

Старший вице-президент Intel также рассказал о Medfield — первой платформе на базе 32-нм технологии для смартфонов и планшетов. Она оптимизирована для малогабаритных устройств с малым потреблением энергии, позволяющих смотреть высококачественное видео и играть в популярные игры. Возможности платформы Малони впервые показал на примере устройства, работающего под Google Android 3.0 (Honeycomb). Medfield позволит создавать планшеты толщиной не более 9 мм и весом менее 680 г. Производство планируется начать до конца текущего года, а появление первых устройств ожидается в первой половине 2012 года.

## Тридцать лет инноваций

AspenTech объявил о выпуске версии 7.2 aspenONE v7

Елена Стольникова

Компания Aspen Technology, Inc., ведущий поставщик программного обеспечения и услуг для нефтегазовой, химической и других перерабатывающих отраслей промышленности, представила в Москве итоги своей тридцатилетней деятельности в области процессного производства и выпуск версии 7.2 aspenONE V7. Благодаря инновационным решениям и реализации пожеланий пользователей в aspenONE V7 версии 7.2 упрощается и ускоряется оптимизация процессов проектирования, производства и управления цепочками поставок. Надо отметить, что AspenTech — одна из немногих компаний, успешно работающих в течение такого продолжительного периода (в этот список входят также компании Microsoft, IBM, Oracle и SAP). За прошедшее время AspenTech заняла и закрепила за собой ведущее положение на рынке, продолжая оставаться крупнейшим поставщиком программных решений для оптимизации процессного производства. В течение трех десятилетий ведущие мировые производители добиваются улучшенных финансовых и операционных результатов, используя решения AspenTech.

Компания была создана в 1981 году на основании исследований, проведенных в Масачусетском технологическом институте, и с тех пор остается на переднем крае инновационной деятельности в области непрерывного производства. За прошедший период более 1500 энергетических, химических, машиностроительных, строительных и других компаний стали клиентами AspenTech, используя предлагаемые ей решения для оптимизации своих технологических и производственных процессов, а также системы поставок. Результатом стали стандартизация работы, рост эффективности эксплуатации предприятий, повышение производительности, увеличение скорости управления цепочками поставок и сокращение энергопотребления и выбросов парниковых газов.

«В течение 30 лет фокус AspenTech на оптимизацию непрерывных производств оставался неизменным. Все это время основой существования нашей компании было стремление к инновациям и приверженность четкой и ясной миссии, которая заклю-

чается в разработке лучших в своем классе продуктов для оптимизации, обеспечивающих для клиентов улучшенные операционные и финансовые результаты, — говорит Марк Фаско, президент и исполнительный директор Aspen Technology, Inc. — Этими принципами, которые служат опорой для нашего сегодняшнего успеха, мы будем руководствоваться и в ходе нашего дальнейшего движения вперед».

В мире выполняется все больше масштабных проектов стоимостью в несколько мил-

лиардов долларов. Теперь aspenONE Engineering располагает новыми функциями экономической оценки, позволяющими крупным предприятиям и проектным фирмам сократить затраты времени на составление точных проектных смет на 75%. Кроме того, встроенные функции экономической оценки в Aspen HYSYS и Aspen Plus работают почти в 4 раза быстрее.

В динамичных рыночных условиях сегодняшнего дня решение aspenONE Advanced Process Control позволяет предприятиям поддерживать высокую производительность, достигнутую благодаря дополнительным возможностям управления процессами. Затраты времени и усилий на поддержку систем управления при пиковой производительности значительно сокращены.

Стандарты, определяющие качество бензина и наличие присадок в нем, становятся все жестче. Для лучшей оптимизации нефтеперерабатывающих производств решение aspenONE Planning & Scheduling позволяет моделировать реальные физические параметры и ограничения процесса. Это важный

шаг на пути к увеличению прибыли и повышению качества продукции. Новый продукт Aspen Reporting Framework позволяет осуществлять интеллектуальное управление нефтеперерабатывающим производством, обеспечивая быстрое принятие оптимальных решений.

«С момента первого выпуска aspenONE V7, который состоялся в сентябре 2008 года, более 1000 клиентов AspenTech внедрили у себя этот продукт, открыв тем самым дорогу к повышению прибыльности и реализации



нестижимых ранее целей, — говорит Манолис Коцабасакис, старший вице-президент по продажам и стратегии компании AspenTech. — Версия 7.2 вобрала в себя сотни отличных идей, предложенных нашими клиентами. Компании, работающие в различных перерабатывающих отраслях промышленности, могут лучше оптимизировать процессы проектирования, производства и поставок. Добиться роста доходов стало намного проще».

Показательно, что параллельно с подчетом тридцатилетия успехов компания анонсировала выход новых русскоязычных версий своих программных продуктов для оптимизации производства и систем поставок, входящих в пакет aspenONE V7 (выпуск 7.2). На русском языке теперь доступны Aspen PIMS, Aspen Petroleum Scheduler, Aspen Plant Scheduler, Aspen IP21 Process Browser и другие решения для оптимизации производственных процессов и системы поставок. Они дополняют обширный портфель продуктов aspenONE Engineering и aspenONE Manufacturing & Supply Chain, кото-

рых уже переведены на многие языки, в том числе на русский. Кроме русской, программы пакета aspenONE V7 имеют китайскую, французскую, немецкую, итальянскую, японскую, корейскую, португальскую и испанскую локализацию.

«Предлагая большее количество продуктов aspenONE на различных языках, мы помогаем клиентам готовить новое поколение квалифицированных инженеров и операторов, распространяя по всему миру лучшую практику, способствующую достижению более высоких финансовых и операци-

онных результатов», — говорит Манолис Коцабасакис.

## СПРАВКА «ПЕ»:

AspenTech — ведущий поставщик программного обеспечения для оптимизации производства. Клиенты AspenTech — это нефтегазовые, химические, фармацевтические предприятия, проектные институты, производители технологического оборудования и энергетические компании, а также любые компании производящие продукцию на основе химико-технологических процессов. Используя интегрированные решения aspenONE, производители могут оптимизировать процессы проектирования, производства и поставок. Клиенты AspenTech имеют все возможности для роста производственных мощностей, получения высокой прибыли, снижения затрат и обеспечения эффективности использования энергии.

## Супервычисления на GPU

Исследования на самом быстром в мире суперкомпьютере

Ирина Шеховцова

Китайские исследователи провели самые быстрые в мире молекулярные симуляции, чтобы проверить методы более эффективного получения кристаллического кремния, используемого в качестве основного материала в солнечных панелях и в полупроводниковой отрасли.

Исследователи из Института Технологии Производства при Китайской Академии Наук (CAS-IPET) выполнили симуляции на самом быстром в мире суперкомпьютере Tianhe-1A, используя на нем графические процессоры NVIDIA® Tesla™, при этом скорость работы была в пять раз выше, а объем данных в два раза больше по сравнению с предыдущими самыми быстрыми симуляциями.

Исследователи из Института Технологии Производства при Китайской Академии Наук (CAS-IPET) выполнили симуляции на самом быстром в мире суперкомпьютере Tianhe-1A, используя на нем графические процессоры NVIDIA® Tesla™, при этом скорость работы была в пять раз выше, а объем данных в два раза больше по сравнению с предыдущими самыми быстрыми симуляциями.

Исследователи из Института Технологии Производства при Китайской Академии Наук (CAS-IPET) выполнили симуляции на самом быстром в мире суперкомпьютере Tianhe-1A, используя на нем графические процессоры NVIDIA® Tesla™, при этом скорость работы была в пять раз выше, а объем данных в два раза больше по сравнению с предыдущими самыми быстрыми симуляциями.

Исследователи из Института Технологии Производства при Китайской Академии Наук (CAS-IPET) выполнили симуляции на самом быстром в мире суперкомпьютере Tianhe-1A, используя на нем графические процессоры NVIDIA® Tesla™, при этом скорость работы была в пять раз выше, а объем данных в два раза больше по сравнению с предыдущими самыми быстрыми симуляциями.

Исследователи из Института Технологии Производства при Китайской Академии Наук (CAS-IPET) выполнили симуляции на самом быстром в мире суперкомпьютере Tianhe-1A, используя на нем графические процессоры NVIDIA® Tesla™, при этом скорость работы была в пять раз выше, а объем данных в два раза больше по сравнению с предыдущими самыми быстрыми симуляциями.

муляциями в области молекулярной динамики. Ученые смоделировали поведение 110 миллиардов атомов с беспрецедентной скоростью в 1,87 петафлопс. Предыдущий рекорд составил 49 миллиардов атомов при производительности в 369 терафлопс.

«Компьютерные симуляции являются важным инструментом в изучении новых материалов и создании методов производства, так как они позволяют выявить гораздо больше данных, чем эксперименты, еще и при меньшей стоимости», — сказал доктор Уэйли Ханг, научный сотрудник в CAS-IPET. «Уровень производительности, полученный нами с 7168 GPU NVIDIA в суперкомпьютере Tianhe-1A, позволил выполнить симуляции, которые как нельзя более точно отражают поведение материала в разных аспектах и его реальные объемные свойства. Это имеет огромное значение для прикладных и промышленных задач».

Исследователи из Института Технологии Производства при Китайской Академии Наук (CAS-IPET) выполнили симуляции на самом быстром в мире суперкомпьютере Tianhe-1A, используя на нем графические процессоры NVIDIA® Tesla™, при этом скорость работы была в пять раз выше, а объем данных в два раза больше по сравнению с предыдущими самыми быстрыми симуляциями.

Исследователи из Института Технологии Производства при Китайской Академии Наук (CAS-IPET) выполнили симуляции на самом быстром в мире суперкомпьютере Tianhe-1A, используя на нем графические процессоры NVIDIA® Tesla™, при этом скорость работы была в пять раз выше, а объем данных в два раза больше по сравнению с предыдущими самыми быстрыми симуляциями.

Исследователи из Института Технологии Производства при Китайской Академии Наук (CAS-IPET) выполнили симуляции на самом быстром в мире суперкомпьютере Tianhe-1A, используя на нем графические процессоры NVIDIA® Tesla™, при этом скорость работы была в пять раз выше, а объем данных в два раза больше по сравнению с предыдущими самыми быстрыми симуляциями.

Исследователи из Института Технологии Производства при Китайской Академии Наук (CAS-IPET) выполнили симуляции на самом быстром в мире суперкомпьютере Tianhe-1A, используя на нем графические процессоры NVIDIA® Tesla™, при этом скорость работы была в пять раз выше, а объем данных в два раза больше по сравнению с предыдущими самыми быстрыми симуляциями.

## SolutionE от Delta Electronics

Энергоэффективное питание для индустрии Телеком

Светлана Фролова

Компания Delta Electronics, мировой лидер на рынке производства источников питания, представила новое комплексное решение в области эффективного использования энергии для сегмента Телеком — SolutionE. Современные системы контроля и мониторинга, передовые модули, устройства охлаждения и альтернативные источники энергии, объединенные в SolutionE, призваны обеспечивать комплексное повышение экологической безопасности и энергоэффективности в масштабах всей энергосистемы объектов индустрии Телеком.

«Решения, принятые сегодня, влияющие на изменения климата в будущем. В последние годы технологическое развитие телекоммуникационной индустрии требует увеличения производственных мощностей, что, в свою очередь, ведет к увеличению объемов потребляемой энергии. Миссия Delta — предоставлять инновационные, энергоэффективные и экологически чистые решения для повышения качества жизни, и цель нашей новой концепции SolutionE — минимизировать рост потребления энергии, несмотря на растущие потребности динамичного бизнеса», — отмечает Кельвин Хонг, глава направления «Телекоммуникационные системы питания» Delta Electronics.

Комплекс решений, объединенных в систему SolutionE, включает широкую линейку продуктов Delta Electronics, представляющих последнее поколение силовой электроники. В их числе — выпрямители EnergyE, которые преобразовывают энергию с минимальными потерями. Экономия на одном объекте достигает 8% по сравнению с моделями старого поколения. Выпрямители новой серии имеют улучшенные характеристики защиты от перенапряжения, максимальную удельную мощность на рынке и одновременно минимальный размер корпуса. Средний КПД выпрямителей EnergyE составляет 96% на 100% использования.

Также в линейке — системы охлаждения OutD. Система охлаждения объекта может потреблять до 50% всего объема электроэнергии. Расширенные функции охлаждения гибридных систем OutD позволяют экономить до 80% энергии, снижения общего потребления на объекте до 40%.

Еще один плюс — контроллеры. Современные контроллеры Delta Electronics позволяют использовать дизельные генераторы меньшего размера, снижая потребление энергии более чем на 30% за счет уменьшения расхода топлива. Дополнительный экономии дизельного топлива (более 50%) может обеспечить спланированное управление системой питания во время скачков напряжения в сети.

Нельзя не отметить также системы контроля и управления электропитанием объекта. Интеллектуальная система контроля и управления электропитанием объекта от Delta Electronics предназначена для повышения надежности питания от сети переменного тока и защиты оборудования от колебаний и скачков напряжения. Система реализует функцию сопряжения между сетью переменного тока, дизель-генератором и энергоустановкой, позволяя эффективно использовать сетевое и батарейное питание, а также сокращая расходы на эксплуатацию генератора.

И решения на основе возобновляемых источников энергии. Использование возобновляемых источников питания (энергия солнца, ветра, воды и т. д.) позволяет экономить до 100% энергии и обеспечить надежное бесперебойное электрообеспечение объектов, расположенных в самых отдаленных и труднодоступных районах.

«Комплекс решений SolutionE легко адаптируется под индивидуальные потребности каждого заказчика. В зависимости от месторасположения телекоммуникационных объектов, инфраструктуры или особенностей функционирующей системы питания, заказчик может выбрать отдельные элементы комплекса или спроектировать всю систему электропитания на базе продуктов SolutionE», — комментирует бренд-менеджер SolutionE компании Delta Electronics Ганс-Петер Глозер.

С SolutionE компании могут рассчитывать на улучшение качества и надежности энергоснабжения, повышение энергоэффективности и экологической безопасности объекта и сокращение финансовых расходов. «При использовании всей линейки продуктов SolutionE снижается потребление энергии, операционные и капитальные расходы. Например, чем меньше генератор, тем меньше оборудования требуется для охлаждения в системах OutD; при использовании выпрямителя EnergyE, контроллера PSC3 и гибридной системы охлаждения требуется меньше солнечной энергии и т.д. Поскольку задачи и потребности клиентов всегда уникальны, мы в Delta Electronics в первую очередь анализируем ситуацию и предлагаем оптимально подходящее решение», — продолжает Ганс-Петер Глозер.

Несмотря на поступательный рост потребления энергии, провайдеры телекоммуникационных услуг должны продолжать предоставлять качественные услуги по всему миру, в том числе в развивающихся странах, где часто встречаются проблемы в построении и функционировании инфраструктуры. Внедряя инновационные и экологически чистые решения SolutionE по всему миру, Delta Electronics стремится способствовать снижению потребления энергии и улучшению качества жизни в разных частях света, в том числе и в России.

Delta Electronics — крупнейшей международной концерн, разрабатывающий широчайший спектр интеллектуальных решений в области силовой электроники. За 40 лет устойчивого роста компания достигла ведущих позиций в сегментах производства систем питания и возобновляемых источников энергии, оборудования для промышленной автоматизации, комплектующих для ИТ и телекоммуникационного оборудования. Спектр деятельности также охватывает разработку и производство проекционных систем, светодиодных решений, автомобильной электроники, сетевого оборудования.

В 2010 году оборот компании Delta Electronics составил более 6 млрд евро при штате 60000 человек в 87 странах мира. Производственная база компании представлена 36 заводами на всех основных рынках Азии, Европы и Америки. Delta Electronics инвестирует значительные средства в развитие инновационного потенциала — на данный момент в мире функционируют 44 научно-исследовательских лаборатории, обеспечивающих лидерство компании в области эффективного использования электроэнергии.

Использование альтернативных источников энергии, увеличение энергоэффективности и уменьшение размеров оборудования, строительство эко-зданий, внедрение новых технологий переменного тока — лишь некоторые практические примеры реализации ключевых принципов компании — экономии энергии и защиты окружающей среды. Delta Electronics действительно меняет жизнь к лучшему.

Российское дочернее предприятие крупнейшего международного концерна Delta Electronics специализируется прежде всего на продаже источников бесперебойного питания постоянного и переменного тока (с очень широким диапазоном мощностей — фактически от 600 ВА до 4 мВА, причем как однофазной, так и трехфазной конфигурации).

Более чем за 10 лет присутствия в России Delta Electronics получила заслуженное признание и статус надежного и доверенного партнера ведущих организаций, для которых бесперебойное энергоснабжение 24 часа сутки и 7 дней в неделю имеет решающее значение для бизнеса. География реализованных проектов Delta Electronics покрывает территорию всей России, в том числе самые отдаленные регионы.

## Наш силач

### Энергетик ОАО «МРСК Юга» завоевал золотую медаль

Сотрудник филиала ОАО «МРСК Юга» — «Ростовэнерго» Игорь Морозов завоевал «золото» на Чемпионате Европы по гиревому спорту, который прошел в литовском городе Шауляй. Энергетик, выступавший в составе сборной России, показал самый лучший результат — 135 подъемов в классическом толчке и 146 подъемов в рывке одного снаряда по сумме обеих рук в течение 10 минут.

Медаль Чемпионата Европы стала 17 «золотом» в арсенале Игоря Морозова. Несмотря на полученную ранее травму коленного сустава, он одержал уверенную победу над соперниками. Всего же в Чемпионате Европы принимали участие спортсмены из 12 стран мира. Сейчас спортсмен-энергетик готовится к Чемпионату России, который пройдет с 1 по 5 июня в г. Тюмень и станет отборочным турниром по формированию сборной команды страны для участия в международных соревнованиях. В случае успешного выступления на Чемпионате России Игорь Морозов будет защищать цвета национального флага России на Чемпионате Мира по гиревому спорту, который состоится в первой половине сентября в Солиденных Штатах Америки. Спортивные достижения коллеги-энергетика И. Морозова поддерживает весь многоотраслевой коллектив ОАО «МРСК Юга». Руководством ОАО «МРСК Юга» уделяется значительное внимание пропаганде спорта и здорового образа жизни. В рамках реализации социальной политики в компании проводится физкультурно-оздоровительная работа (ежегодные Спартакиады, региональные соревнования), развиваются массовые виды спорта, создана спортивная инфраструктура.



## Логистическая Россия

### STS Logistics стала победителем рейтинга»

Дмитрий Партон

В Москве состоялось подведение итогов и церемония награждения победителей ежегодного проекта — «Рейтинг Логистический оператор России». За 9 лет Рейтинг фактически стал инструментом анализа рынка логистического аутсорсинга в России. По мнению организаторов рейтинга «Логистический оператор России» стимулирует прозрачность рынка транспортно-логистических услуг, что способствует привлечению инвестиций в отечественный логистический сектор.

В рейтинге по итогам 2010 года были представлены компании интермодальных перевозок, транспортно-экспедиторские компании и логистические операторы по обслуживанию международных транспортных коридоров и операторы экспрессы-доставки. Среди участников представлены такие мировые и российские бренды, как ASSTRA, DPD, Itella NLC,

Kuehne+hagel, RosLogistics, TNT, Alidi, VL-logic, Макслог, SLG, СПСР-экспресс, Trasko, FM Logistic и другие. Анализируя их деятельность, члены жюри отметили, что к основным политическим факторам, оказывающим влияние на рынок транспортно-логистических услуг в России, следует отнести процессы создания Таможенного союза России, Беларуси и Казахстана, а также реализацию в России концепции переноса таможенного оформления к государственной границе. Было отмечено, что те компании, которые оперативно отреагировали на макроэкономические изменения и сместили свою таможенную активность к границам, а также повсеместно стали применять электронное декларирование, оказались в лидерах, среди которых находится и компания STS Logistics.

STS Logistics стала победителем проекта «Рейтинг Логистический оператор России 2010» в номинации «Логистика международной цепочки поставок» и получила сертификат «Лидер рынка логистических услуг». Успех STS Logistics базируется

на том, что Компания работает в широком спектре логистических услуг от авиа перевозок и таможенного оформления до складских услуг и межрегиональных автоперевозок на всей территории СНГ и многих зарубежных стран. В силу этого Компания предлагает своим клиентам оптимальные логистические решения по всей цепочке поставок.

Кроме того, Компания предпринимает значительные усилия в области качества услуг и прозрачности. Именно в кризис — с 2008 года STS Logistics перешла на международные стандарты финансовой отчетности (МСФО) и в очередной раз сертифицировала свою операционную деятельность в соответствии с требованиями стандарта ISO 9001:2008, с областью сертификации: «Предоставление услуг по экспедированию грузов всеми видами транспорта на условиях «от двери до двери». Кроме того, в апреле 2011 года совет директоров STS Logistics принял важнейшее стратегическое решение по перспективе проведения IPO компании в 2013 году.

## PocketBook Pro 903

### Флагманский ридер с 9,7-дюймовым экраном

Чаще всего современные электронные ридеры комплектуются экранами с диагональю 5 или 6 дюймов. В этом есть свои плюсы и минусы: такие устройства легко носить в кармане или женской сумочке, но на небольшом экране помещается меньше информации, чем на большем. Ниже речь пойдет об «исполнине» рынка ридеров, модели PocketBook Pro 903, оснащенной дисплеем с диагональю 9,7 дюйма.

У читателей может возникнуть вопрос: «А зачем вообще нужен такой большой ридер?». На самом деле, у крупноформатных читалок есть довольно много областей применения. На большом экране помещается больше текста, и его можно масштабировать крупнее. Рассматривать на 9,7-дюймовом экране документы в форматах PDF и DJVU также удобнее. Из PocketBook Pro 903 можно сделать домашнюю книгу, школьный учебник или же офисную читалку — смотря на что хватит фантазии у конкретного пользователя.

Внешне PocketBook Pro 903 выглядит довольно презентабельно и строго. Передняя панель ридера сделана из качественно серебристого пластика, а задняя — из металла. Металлическая часть выполняет не только декоративную функцию, благодаря ей устройство приобретает прочность и надежность. Это важно, потому что в PocketBook Pro 903 используется экран на базе технологии E-Ink (электронные чернила), а также дисплеи довольно хрупкие и чувствительные к сжатию устройства. Толщина девайса — 11 мм, весит он 584 грамма, что совсем не мало, в одной руке такую машинку долго не удержишь. Собран читалка практически идеально, что и неудивительно — модель изготавливается на фабриках тайваньской компании Foxconn, которая также выпускает iPhone и iPad.

В PocketBook Pro 903 применяется индукционный сенсорный дисплей, который управляется стилусом. (А вот с пальцами экран не дружит, что является его недостатком.) Применение технологии электронных чернил E-Ink делает чтение с PocketBook Pro 903 идентичным чтению обычной бумажной книги. Экран поддерживает 16 градаций серого, что позволяет отображать сложные тексты и иллюстра-



ции. Увеличенная диагональ добавляет удобства при просмотре файлов с большим количеством графического материала и иллюстраций. В отличие от обычных ЖК-дисплеев, в экранах E-Ink отсутствует мерцающая подсветка, которая вызывает напряжение глаз. Наконец, дисплеи E-Ink довольно экономичны, ведь они потребляют энергию только при «перелистывании» страниц. Заряда батареи PocketBook Pro 903 хватит на 7 тыс. «перелистываний».

Работает ридер на процессоре Samsung с тактовой частотой 533 МГц, а объем оперативной памяти составляет 256 Мб. Внутренняя память аппарата составляет 2 Гб, есть и возможность расширения до 32 Гб (картами памяти microSD). Благодаря такому «железу», PocketBook Pro 903 работает шустро, мгновенно эту читалку назвать нельзя.

Девайс открывает практически все известные форматы электронных документов: FB2, FBZ, ZIP, DOCX, DOC, TXT, PDF, DJVU, RTF, HTML, TCR, PRC (mobi), CHM и EPUB. Также ридер распознает графические форматы JPEG, BMP, PNG и TIFF и поддерживает воспроизведение музыки в MP3. Композиции

можно слушать как через встроенные динамики, так и с помощью наушников (для их подключения есть вход 3,5 мм). В PocketBook Pro 903 реализована одна весьма интересная функция, Text-To-Speech. Это преобразование текста в голос. Есть возможность выбирать между женским и мужским голосами. Данная опция фактически превращает обычные электронные документы в аудиокниги.

С помощью PocketBook Pro 903 можно пользоваться интернетом, как говорится, по полной. Есть и Wi-Fi модуль, и Bluetooth (можно подключать мобильные телефоны в качестве модема), а также GSM-модуль (GSM/GPRS/EDGE и UMTS/HSDPA), который позволит вам подключаться к Интернету в любой точке, где есть покрытие 3G. Для путешественников по Всемирной Паутине в ридере предусмотрен довольно удобный веб-браузер.

PocketBook Pro 903 — полноценный ридер премиум-класса. Хорошее качество сборки, довольно мощное «железо» и многообразие функций делают его весьма привлекательным решением. Правда, только для обеспеченных пользователей: модель стоит около 20 тыс. руб.

## Университет аккредитован

### Проектное управление строительством объектов АЭ

НОУ ДПО Университет Группы компаний ПМСОФТ получило свидетельство об аккредитации образовательной организации, осуществляющей повышение квалификации работников — членом СРО НП «Союзатомстрой». В соответствии с полученным документом повышение квалификации по программе «Проектное управление строительством объектов использования АЭ» Университета Группы компаний ПМСОФТ признано соответствующим требованиям СРО НП «Союзатомстрой», а сама программа включена в план-график СРО курсов повышения квалификации специалистов атомной отрасли на 2011 год.

В соответствии с перечнем учебных программ повышения квалификации по видам работ, оказывающих влияние на безопасность объектов капитального строительства, программе «Проектное управление строительством объектов использования АЭ» присвоен номер С-7/УП. Обучение соответствует двум видам работ: №32 «Работы по осуществлению строительного контроля привлекаемым застройщиком или заказчиком на основании договора юридическим лицом или индивидуальным предпринимателем» и №33 «Работы по организации строительства, реконструкции и капитального ремонта привлекаемым застройщиком или заказчиком на основании договора юридическим лицом или индивидуальным предпринимателем (генеральным подрядчиком)». Слушатели, прошедшие

обучение по данной программе, познакомятся с основными современными подходами, методами и средствами в области управления проектами в атомной энергетике, узнают принципы планирования, отслеживания и контроля проектов, методы календарно-сетевое планирования, основанные на методологии, принятой в атомной энергетике. В даль-



нейшем они смогут применять данные знания при планировании, отслеживании и осуществлении проектов сооружений АЭС с использованием ПО Oracle Primavera, в том числе: структура проектов предприятия и структура ответственных, создание структуры декомпозиции работ, создание колов работ, добавление работ, создание технологических зависимостей, расчет расписания, применение ограничений,

создание и назначение ресурсов и фибоземов, настройка макетов; создание целевого плана проекта. Исполнение плана проекта. Актуализация графика; анализ проекта. Программа предназначена для специалистов и руководителей групп и отделов проектных, строительных и монтажных организаций. Длительность обучения — 72 часа. Обучение по данной программе может проводиться как в сборных группах согласно план-графика СРО «Союзатомстрой», так и в корпоративном формате в отдельно согласованные даты.

Создание и назначение ресурсов и фибоземов, настройка макетов; создание целевого плана проекта. Исполнение плана проекта. Актуализация графика; анализ проекта. Программа предназначена для специалистов и руководителей групп и отделов проектных, строительных и монтажных организаций. Длительность обучения — 72 часа. Обучение по данной программе может проводиться как в сборных группах согласно план-графика СРО «Союзатомстрой», так и в корпоративном формате в отдельно согласованные даты.

#### СПРАВКА «ПЕ»:

Группа компаний ПМСОФТ является мастер-партнером компании Oracle, предлагающим решения Oracle Primavera в России, странах СНГ и Балтии. Начав свою деятельность с отдельных продаж специализированного программного обеспечения для управления проектами, компания добилась существенных успехов в предоставлении полного комплекса услуг в сфере управления проектами и портфелями проектов на рынке России, стран СНГ и Балтии. Университет Группы компаний ПМСОФТ — первое учреждение, дающее универсальное образование в области управления проектами. Подготовка специалистов базируется на основных международных и национальных стандартах по управлению проектами.

боты с автоматизированной системой управления проектами на базе ПО Oracle Primavera, в том числе: структура проектов предприятия и структура ответственных, создание структуры декомпозиции работ, создание колов работ, добавление работ, создание технологических зависимостей, расчет расписания, применение ограничений,

## Гибридный автобус

### Краснодарские экологические испытания

Дмитрий Иванов

В Краснодаре испытан автобус на электрохимических конденсаторах, позволяющий на 40% снизить потребление топлива и значительно сократить выбросы в атмосферу вредных веществ

В Краснодаре успешно завершили испытания опытных образцов нового для России вида городского транспорта — гибридного автобуса. Ключевым техническим решением таких автобусов является применение инновационных накопителей энергии — электрохимических конденсаторов, которые разработаны и производятся российской компанией «Элтон».

Произведенные в ходе испытаний замеры расхода топлива показали 40-процентное сокращение этого показателя по сравнению с современным автобусом с газовым двигателем. Испытания подтвердили также, что благодаря примененным электрохимическим конденсаторам, в выхлопе автобуса практически отсутствуют вредные вещества, такие как CO, CH, NOx. Экологические показатели этого транспортного средства превышают стандарт Евро 6. К дополнительным преимуществам следует отнести низкую шумность и вибрацию. Замеры проводились на маршруте Е2, который проходит по загруженной транспортным средством улице города — Красной и связывает Депо №1 с железнодорожным вокзалом.

Первые в России гибридные автобусы («Экобусы») были выпущены на заводе «Тролза» (Саратовская область) в 2010 году. Принцип их работы состоит в том, что метан из баллонов под

давлением поступает в газовую микротурбину, которая питает электродвигатель и заряжает конденсаторный накопитель энергии. Дополнительная энергия вырабатывается при электрическом торможении (торможении электродвигателем), что позволяет рекуперировать дополнительную энергию и сохранять ее в накопителе, а в дальнейшем использовать для разгона автобуса.

«Особенностью работы городского общественного транспорта является частое повторение циклов «разгон-торможение», которые приводят к значительному расходу топлива и загрязнению атмосферы выхлопами», — говорит директор по развитию ЗАО «Элтон» Михаил Родионов. — «Использование электрохимических конденсаторов позволяет эффективно решить обе эти проблемы».

Электрохимические конденсаторы способны быстро накапливать и отдавать энергию в объеме, на порядок превышающих аналогичные показатели для обычных конденсаторов. В отличие от аккумуляторов, они обладают высокой удельной мощностью, ресурсом не менее миллиона циклов зарядки-разрядки, не требуют технического обслуживания и надежно работают в условиях экстремальных температур. Эти изделия применяются не только в гибридном транспорте, но и в системах пуска и «стоп-старт» двигателя внутреннего сгорания, энергетике.

Россия является одним из мировых лидеров в сфере разработки и производства электрохимических конденсаторов. Продукция «Элтона» экспортируется за рубеж с 1998 года, а недавно в США началось производство этих изделий по лицензии российской компании.

## «Спасская башня»

### В Москве состоялась презентация фестиваля

На Соборной площади Московского Кремля состоялась презентация III Международного военного музыкального фестиваля «Спасская башня». В очередной раз генеральным партнером и вдохновителем фестиваля стала Государственная корпорация «Ростехнологии». Генеральное финансирование осуществляет «Рособоронэкспорт». В этом году на фестиваль приедут творческие коллективы из 14 стран мира.

В мероприятии на Соборной площади с показателями номерами выступили участники фестиваля «Спасская башня» 2011 года. Свои музыкальные программы во время презентации представи-

ли президентский оркестр Службы Коменданта Московского Кремля ФСО РФ, Центральный военный оркестр Министерства обороны РФ, Центральный концертный образцовый оркестр Военно-Морского Флота имени Н.А. Римского-Корсакова, оркестр суворовцев Московского военно-музыкального училища. Специальную программу показали также воспитанники Кремлевской школы верховой езды.

На презентации присутствовали представители Общественного совета фестиваля «Спасская Башня». С приветственным словом к собравшимся обратились Первый заместитель Председателя Совета Федерации А.П. Торшин; Заместитель Мэра Москвы по

средствам массовой информации, межрегиональному сотрудничеству, спорту и туризму А.Н. Горбенко; руководитель Службы Коменданта Московского Кремля ФСО РФ, комендант Московского Кремля, член Общественного совета фестиваля, генерал-лейтенант С.Д. Хлебников. Фестиваль «Спасская башня» проводится с 2009 года в соответствии с поручением Президента России Д.А. Медведева и по замыслу организаторов призван способствовать решению задач военно-патриотического воспитания молодежи, укреплению культурных связей между странами.

Традиционно в мероприятии принимают участие подразделения почетной охраны глав государств, ведущие военно-оркестровые и творческие коллективы России и зарубежных стран. За все время проведения фестивалей на Красной площади выступили более 50 оркестровых коллективов из 30 государств мира.

В этом году фестиваль «Спасская Башня» пройдет с 31 августа по 4 сентября, во время празднования Дня города Москвы. По ожиданиям организаторов, мероприятие посетят до 7000 человек ежедневно, а за счет широкого освещения российских и зарубежных СМИ представления смогут увидеть более 100 млн. зрителей. В рамках благотворительной программы на фестивале будут приглашены воспитанники детских домов и других социальных учреждений, а также учащиеся школ города Москвы, Подмосквья и других регионов России.

**ПРОМЫШЛЕННЫЙ**  
УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ:  
ООО «Редакция газеты «Промышленный еженедельник».  
Изданное зарегистрировано в Министерстве Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовой информации.

ПИ № 77-12380 от 19.04.2002 г.  
Перерегистрировано в связи со сменой учредителя ПИ № 77-14566 от 07.02.2003 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя ПИ № ФС77-19251 от 23.12.2004 г. в Федеральной службе по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия.

**Генеральный директор, главный редактор**  
Валерий Стольников  
**Заместители главного редактора**  
Елена Стольникова  
Дмитрий Кожевников  
**Помощники главного редактора**  
Юлия Гужонкова  
Татьяна Соколова

**Директор по развитию**  
Дмитрий Минаков  
**Региональный директор**  
Наталья Можаева  
**Дизайн и верстка**  
Роман Кураев,  
Елена Бурлыгина  
**Руководитель коммерческой службы**  
Александр Лобачев

**Логистика**  
ЗАО «Истгалф-Трансавто»  
**Представитель в Северной Америке:** Виктория Яковлева (Ванкувер, Канада); vk@telus.net  
Тел.: (1-604)-805-5979  
Распространяется по подписке, в розницу, по прямой рассылке и на профессиональных мероприятиях. Подписаться на «Промышленный еженедельник» можно в

любом отделении связи РФ и СНГ по каталогам «Роспечать» и «Пресса России»: индекс для инд. подписчиков — 45774, для предприятий и организаций — 83475; по каталогу «Почта России»: индекс для инд. подписчиков — 10887, индекс для предприятий и организаций — 10888. На газету также можно подписаться через «Интер-Почту».

**Адрес для корреспонденции:**  
123104, Москва, а/я 29  
**Тел. редакции:** (495) 729-3977, 778-1447, 499-194-1033 (факс)  
**www.promweekly.ru**  
doc@promweekly.ru, pe-gazeta@inbox.ru  
**Над номером работают:**  
А.Рыкова, А.Глуховская, А.Коптяев, В.Тихомиров, Е.Львова, Ю.Соколова, Д.Теперев.

**Использованы материалы информагентств и интернет-изданий.**  
**Номер подписан 17.06.2011 г.**  
Отпечатано в типографии ОАО «ИД «Красная звезда» 123007, г. Москва, Хорошее шоссе, 38  
www.redstarph.ru  
Номер заказа 2500  
Тираж 40000 экз.